

“Proyectando al sector internacionalmente”

¿Cuáles son los lineamientos de la cámara?

La cámara tiene varias actividades que no tienen un alto factor de exposición pública pero que se vienen desarrollando sin pausa. Por ejemplo, hay una comisión que analiza las posiciones arancelarias, ¿qué significa eso? Tenemos identificados en un listado todos los productos del sector y cada uno de los socios se ha pronunciado, en cada posición en particular, sobre qué le interesa proteger o qué le interesa desgravar. Se hizo un trabajo pensando en el esquema de adecuación propuesto dentro de la negociación con el ALCA de las canastas 1, 2, 3 y 4 o la desgravación inmediata o a 5, a 10 o a 15 años. ¿Cómo viene esto? Formamos parte de una Intercámaras de la electrónica que no tiene una constitución formal estatutaria, pero que en la práctica viene trabajando de esa manera y que le hace llegar a Cancillería la posición del sector en las posiciones arancelarias para que los enviados argentinos negocien con el MERCOSUR y como bloque, encaren el ALCA, o sea, ahí está **CASEL**, la gente de CATYA y otras cámaras con las que a veces tenemos posiciones enfrentadas pero, bueno, eso forma parte de las negociaciones que se siguen dando en un ámbito de respeto y sensatez.

La Cámara Argentina de Seguridad Electrónica tiene varios frentes en los que opera, uno de ellos es la SeguriExpo realizada los pasados días 3, 4 y 5 de junio en el predio Golden Center. Pero no es el único ni el más importante y de eso conversamos con su presidente Enrique Greenberg.

Después está la actividad del Grupo Exportador que en abril de este año fue a México, en agosto vamos a ir a Uruguay, se va a volver a ir a México en octubre y a la exposición de Brasil para noviembre.

Otras de las comisiones son la de Presupuesto y la de Afiliación, que desde la fundación de **CASEL** hasta ahora prácticamente duplicó sus asociados: de 35 empresas cuando se fundó pasamos a tener 67 y en lo que hace a presupuesto la cámara ha tenido un gran movimiento debido, en gran parte, a la entrada y salida de dinero por la exposición.

Tenemos la Comisión Técnica, que entre sus tareas tiene la de representación técnica de la cámara ante otros organismos con los cuales haya que hacer intercambio de este tipo, por ejemplo, el IRAM. Otra tarea de esta comisión es el manejo del registro único de equipos de seguridad electrónica, que es el listado de todos los equipos y dispositivos reconocidos y en donde las empresas pueden incorporar equipos de producción propia. También se encarga del manejo y acopio del material bibliográfico técnico que nos llega. Esta Comisión Técnica, en el caso de que avancemos en materia de homologaciones, sería la encargada de armar el laboratorio de **CASEL** o seleccionar los laboratorios con los cuales trabajaríamos.

Hay también una Comisión de Capacitación que está elaborando un manual de CCTV y que se encarga de la organización de los cursos y además, un órgano de difusión oficial de **CASEL** que se edita de manera bimestral.

¿Cuál fue el balance de la exposición que se realizó?

Muy bueno, vinieron los visitantes de las empresas que nos interesaba: Perez Compac, Aeropuertos 2000, Repsol YPF, que era justamente el tipo de público al que queríamos llegar. La exposición es una oportunidad para hacer negocios y, a veces, negocios entre los mismos expositores. Comparativamente con la anterior, fue ventajoso hacerlo en una sola planta ya que la circulación fue cómoda, sin pasillos apretados, tuvimos mayor cantidad de expositores y hubo además, dentro de las charlas no-técnicas que se hicieron, una con la Policía Federal en la que lo que parecían posiciones encontradas entre CEMARA y PFA, resultó que no lo eran tanto. Nosotros, en lo particular, dejamos en claro nuestra posición sobre las homologaciones, ya que sostenemos que **CASEL** tiene que poder homologar dispositivos y que éstas no tienen que ser un resorte exclusivo de la Policía Federal. O sea, fue positiva por los aspectos intangibles del evento... por un lado, como dije antes, estamos impulsando al Grupo Exportador y como parte de esa actividad tuvimos la presencia de organizadores de tres eventos: el de Uruguay, el de Brasil y el de México, lo cual a través de este plan canje que hacemos con ellos ya nos asegura un stand



institucional en esas tres exposiciones. Por otro lado, la Argentina sigue estando presente en el calendario internacional con la organización de una feria de este tipo que junto con la de San Pablo, es de las mejores.

Hablemos de la próxima exposición...

Bueno, se ha definido en comisión el target al que nos queremos orientar. Se llegó a la conclusión de que el sector no es tan grande como para hacer una exposición orientada a los instaladores, otra a los gerentes de seguridad y otra a los arquitectos, o sea, está bien claro: el target es todo. Otro tema es la necesidad de ampliar la exposición. Dentro de lo que es representativo de nuestro sector, son pocas las empresas que faltan incorporarse, pero **SeguriExpo** no puede seguir siendo solamente de seguridad electrónica porque sería una exposición repetida año tras año; si podemos conseguir unas 15 o 20 empresas de otros rubros vinculados a la seguridad, tendríamos una feria de un interés mucho mayor. Estamos trabajando en ello.

Como conclusión se puede decir que SeguriExpo es un producto exitoso de la cámara y si bien la misión de ésta no es solo hacer exposiciones, es otro de los objetivos que se ha propuesto y que ha cumplido satisfactoriamente.

Para mayor información:

CASEL Camara Argentina de Seguridad Electrónica

e-mail: info@casel.org.ar - web: www.casel.org.ar