



Al plantearse **Honeywell** la necesidad de un distribuidor en nuestro país eligió a **SF Technology** para afianzarse en el mercado, empresa que nació con la premisa de brindar a los instaladores soluciones en la integración de sistemas de seguridad electrónica.

Soluciones integrales para el gremio

Las necesidades del mercado de la seguridad electrónica modificaron el panorama de negocios, dando origen así a los grandes grupos empresarios, capaces de ofrecer soluciones integrales al sector. Así, comenzó a hacerse fuerte en el mercado **Honeywell**,

que dio inicio a la incorporación de marcas dedicadas a un único rubro de la seguridad -control de accesos, CCTV, alarmas, fuego o intrusión- para desembocar en la integración planteada en los inicios.

Ese nuevo mapa empresarial, asimismo, llevó a las grandes empresas a modificar sus estrategias comerciales. Entre ellas, aliarse a firmas ya establecidas en determinado mercado o -por el contrario-, comenzar una nueva etapa de distribución apoyando a nuevas empresas.

Este último caso es el de **SF Technology**, nacida como empresa integradora de soluciones en seguridad electrónica, con todos los elementos y el apoyo de **Honeywell**, uno de las corporaciones más importantes del mercado.

"*SF Technology nace de la mano de Honeywell, ante su necesidad de buscar un nuevo distribuidor, como una empresa dedicada a proveer soluciones globales. Al ser nuestra distribución de orden nacional, estamos en la búsqueda de representantes en el interior del país, principalmente con el fin de poder brindar capacitación, soporte técnico y un servicio de posventa más directo y eficiente a clientes que residen en esas zonas*", explicó el **Gerente comercial de la firma, Guillermo López**.

SF Technology, asimismo, tiene su nicho de mercado entre aquellas empresas dedicadas a la instalación de sistemas de seguridad. "Nosotros no vamos al cliente final -dijo López- sino que recibimos consultas de aquellas empresas que se dedican a la instalación. Nos cuentan qué es lo que quieren de un sistema de seguridad pero sin especificar el producto y de acuerdo a los requerimientos de esa instalación es que en SF Technology les aconsejamos cuál es el producto que se ajusta a sus necesidades, desarrollamos su proyecto y los asesoramos en la instalación e implementación".

¿Qué le brinda Honeywell a los usuarios de sus productos? "Honeywell le brinda a nuestros clientes la posibilidad de contar con una amplia línea de productos de

primera calidad y a un precio competitivo, sumado a la capacitación técnica necesaria para instalar un sistema y, en caso que se lo requiera, los usos y prestaciones de cada uno de los elementos instalados", aseguró el responsable comercial de **SF Technology**.

El concepto de integración

Le tendencia mundial lleva a que desde una misma plataforma se puedan manejar los distintos elementos de seguridad instalados en una casa o edificio. Y se llama "integración" al uso conjunto de sistemas de CCTV, Control de

Accesos, Incendio e Intrusión. Integración, entonces, es implementar los medios para poder manejar todo desde un mismo control. El fuerte de Honeywell, precisamente, es la capacidad de integrar entre sí sus sistemas de manera tal que puedan ser manejados de forma centralizada, lo que posibilita un control más eficiente y mayores prestaciones a través de una única consola.

Antes del nacimiento de las grandes corporaciones que ofrecen múltiples sistemas, era necesario un software, y a veces hasta un hardware, para controlar cada aplicación mientras que hoy es posible conectar, por ejemplo, al software de control de accesos el sistema de CCTV y manejarlo a distancia.

De igual manera, el sistema de alarma de Honeywell -por ejemplo-, permite incorporar Control de accesos. Así, con un único software se manejan todas las plataformas. Y hasta puede anexarse un control de rondas, que se efectúa a través de una tarjeta de proximidad.

En cuanto al software, éste siempre depende del sistema a integrar. Así, por ejemplo, el WinPack 2005 para Control de Accesos es compatible con toda la línea de video de Honeywell, matrices y DVR y permite, además, el envío de mensajes por e-mail.

En definitiva, puede lograrse hoy a través de un mismo fabricante, lo que desde el nacimiento de la seguridad electrónica viene buscándose: integrar en un único control el manejo y administración de cada uno de los componentes.



Guillermo López, Gerente comercial de SF Technology

Para mayor información:

SF Technology S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A.

Tel./Fax: (54 11) 4923-0240

e-mail: info@sf-technology.com

Página web: www.sf-technology.com