

De origen suizo y representante de marcas líderes en sus rubros a nivel mundial, **Biomotic** se instala en nuestro país ofreciendo productos de alta tecnología, asesoramiento permanente y calidad de servicio. Presente en casi todos los puntos del globo, la firma está en plena etapa de expansión y tienen amplias expectativas en el mercado argentino, en particular, y latinoamericano en general.

"Tecnología y calidad de servicio son nuestro distintivo"

- ¿Cuál es el origen de la empresa?

- Nuestra empresa nació en Suiza en el año 2004. Durante la edición de *Sicurezza 2006* de Milán (Italia) consideramos la posibilidad de aportar nuestros conocimientos y los sistemas de avanzada en tecnología de seguridad en la Argentina, ya que era nuestra intención volver a este país con una empresa ya formada y consolidada, preparados para el nuevo desafío.

- ¿Cuáles son los principales rubros a los que la empresa se dedica?

- Nuestra empresa se dedica principalmente a Sistemas de Seguridad de primera generación, como los perimetrales invisibles, que detectan una intrusión armada y no armada y Sistemas generadores de Niebla capaces de neutralizar un robo en segundos.

- De los rubros mencionados, ¿qué marcas representan?

- **Biomotic srl.** es representante exclusivo y distribuidor oficial de *Rbtec* y *Bandit América* respectivamente.

- ¿Son importadores o fabricantes de los productos que distribuyen y/o instalan?

- **Biomotic** importa y distribuye todos sus productos. Por otra parte, capacita a los instaladores de sus sistemas y crea su propio equipo de instaladores y representantes altamente calificados.

- ¿Son integradores de tecnología?

- Pensamos que nuestros productos pueden integrarse a los sistemas ya existentes, ya que representan una buena solución para fortalecer la seguridad en todos los campos. El mercado de América Latina tiene fuertes conocimientos de tecnología y permanentemente incorpora nuevos avances para garantizar una mejor calidad de vida, por lo que creemos que podemos ofrecer alternativas válidas para el sector.

- ¿Qué posición ocupa hoy la empresa en el mercado de la seguridad?

- **Biomotic** ocupa un amplio mercado tanto en Europa como en Norteamérica. La marca *RBtec*, con sus sistemas de detección de intrusos para exteriores, está presente en 22 países en todo el mundo con más de mil instalaciones y proyectos, tanto en el ámbito privado como en grandes empresas. *Bandit*, en tanto, es líder mundial en productos antirrobo y antivandalismo en Estados Unidos, Europa y Sudáfrica. Estas empresas están sumamen-

te interesadas en ingresar al mercado argentino y nosotros nos transformamos en su canal de entrada.

- ¿En qué etapa de desarrollo se encuentra el mercado en el que se desenvuelven y cuál es su potencial?

- Estamos en una etapa de pleno crecimiento en el mercado y nuestro potencial está dado por nuestros productos. En los últimos 10 años los robos se han incrementado cerca de un 300%, el 90% de los cuales se realizan en pocos minutos. *Bandit* es el único sistema de seguridad que puede evitar un robo, ofreciendo una solución para este problema: es capaz de llenar de una densa niebla una habitación en pocos segundos. Este sistema, a la vez, puede ser adjuntado a cualquier otro sistema ya existente,

como sensor infrarrojo, central de alarma con llamada telefónica, sensores de movimiento y todos los sistemas contra intrusión. Por otra parte, *Rbtec* es líder en proyección y producción de sistemas perimetrales. Produce diversos tipos de cables: *MBS-404* y *MBS-405*, cables sensores que detectan intrusión armada y no armada y cable sensor microfónico *MICALERT 303*, capaz de detectar el corte de la maya. Todos los productos *Rbtec* tienen 10 años sin mantenimiento, 15 años de garantía, y 20 años de vida útil.



Victoria Koretzky y Marco Focarete
Gerentes generales de Biomotic srl.

- ¿Tienen presencia en otros países de América Latina?

- Sí, desde hace un tiempo estamos en una fase de expansión en países de América Latina, incluyendo países como *Chile*, *Colombia*, *Paraguay* y *Uruguay*. Por nuestra experiencia en esos mercados, pudimos observar una diferencia de actitud, en general, en cada uno de ellos. Nosotros ofrecemos soluciones según la situación de cada cliente creando proyectos al alcance y necesidad de cada individuo.

- ¿Cuáles son los proyectos de la empresa?

- Los proyectos de la empresa son el crecimiento y la expansión en todo el territorio argentino ofreciendo calidad, puntualidad y precisión, junto a un equipo altamente calificado que pueda asesorar a nuestros clientes en modo impecable, apoyando y aplicando cada día tecnología de avanzada en sistemas de seguridad.

- ¿Cuáles son sus expectativas de crecimiento?

- Nuestras expectativas de crecimiento son poder realizar la producción de estos mismos sistemas en Argentina, ofreciendo más seguridad en menos tiempo y mayor cantidad de soluciones a un precio altamente competitivo. ☒