

Con fuerte presencia en el interior del país, **Comfort House** es un referente a la hora de hablar de domótica. Uno de los integrantes de la firma, habla sobre el presente y el futuro de esta tecnología en Argentina.

"El potencial de la domótica está en la integración"

- ¿Cuándo se inició Comfort House?

- **Comfort House** nació hace alrededor de cuatro años brindando servicios de instalación de sistemas de seguridad, integrando a la par automatización residencial con el objetivo de ingresar al rubro de domótica, que en ese momento en nuestro país era muy limitado.

- ¿Importan o fabrican los productos que distribuyen?

- Nuestra empresa representa a la firma norteamericana *Home Automation Inc. (HAI)* de equipos integrados para seguridad, control de iluminación, temperaturas, audio, CCTV, controles de acceso con una interrelación entre estos para que puedan funcionar en conjunto.

- ¿Son integradores de tecnología?

- Sí, gracias a los sistemas *HAI* que son compatibles con los protocolos más conocidos a nivel mundial, como *X10*, *Z-Wave*, *Centralite* y *Cudom*, entre otras marcas. Además, estos sistemas funcionan con detectores de seguridad convencional, CCTV y detectores de incendio de dos hilos. Poseen puertos series dedicados para ampliaciones y configurables.

- ¿Qué posición ocupa hoy la empresa en el mercado?

- Después de presentarnos en exposiciones a nivel nacional, hemos logrado una importante posición en el mercado nacional.

- ¿En qué etapa de desarrollo se encuentra el mercado de la domótica y cuál es su potencial?

- El potencial de la domótica está en una buena integra-

ción entre las soluciones para viviendas y edificios, refiriéndose al amplio espectro entre Seguridad, Confort y Control energético.

- ¿Qué diferencias encuentran entre el mercado del interior del país y el de Buenos Aires?

- Hoy en todo nuestro país y en todo América del Sur en general, el mercado de la domótica todavía es muy virgen comparado con otros países del mundo. Las ventas e instalaciones entre el interior y Capital Federal es parejo, aunque seguramente en un corto plazo, Buenos Aires tendrá un consumo muy importante de estos sistemas.

- ¿Tienen presencia en Capital Federal y en países de América Latina?

- No contamos aún con presencia activa en Capital Federal, pero es uno de nuestros proyectos para el próximo año. En este momento nos encontramos en San Carlos Centro, una ciudad de unos pocos habitantes ubicada a 50 kilómetros de Santa Fe Capital y estamos planeando para el año próximo abrir una oficina en Capital Federal.

- ¿Cuáles son los proyectos de la empresa?

- El proyecto de **Comfort House** es poder representar y cumplir con las expectativas de ventas, asesoramientos técnicos e instalaciones de Sistemas para domótica y demostrar que se puede trabajar y confiar en nuestros productos y servicios, además de satisfacer a los representados, ya que ellos son los que realmente confiaron y nos apoyaron mucho para llevar adelante esta propuesta. ☒



Sebastián Gieco,
Titular de Comfort House