

Nombramiento en Axis

Designación del Gerente para Sudamérica

Juan Pablo Tavil fue designado por Axis como su nuevo Gerente Regional de Ventas para el sur de Sudamérica. El novel directivo de la firma proyecta poner en marcha un nuevo plan de ventas de productos de la marca en nuestro país.

Juan Pablo Tavil fue recientemente designado por Axis como Regional Sales Manager South America-South. Tras su paso como Product Manager Axis de Solution Box, Tavil emprende un nuevo desafío y comenta los planes de distribución de la marca para el canal argentino.

En cuanto a los planes futuros de la marca, el directivo

vo anticipó que en 2009 lanzarán un nuevo plan de canales en el que la capacitación será una pieza clave. En la actualidad, Axis cuenta con tres distribuidores mayoristas en la Argentina: Anixter, Afina y Solution Box. "Cada uno de ellos tiene un segmento de negocio en el que hacen foco, por lo que se complementan muy bien", aseguró Tavil.

Axis es líder mundial en video vigilancia IP. Este puesto lo ha conseguido desde hace diez años, cuando sus fundadores desarrollaron la primera cámara IP del mercado. "Desde entonces, estar a la vanguardia de la tecnología ofreciendo productos de alta cali-



dad ha sido la meta. Por otro lado, Axis cuenta con una estructura de canales clara de tres niveles bien diferenciados, los cuales se respetan siempre sin excepciones. Los mismos son mayorista-integrador/reseller/end-user. Otro factor de diferenciación es la garantía local de 3 años que damos en nuestra línea de productos profesional y alta tecnología," explicó Tavil. ■

Quinta edición de Segurinfo

El 19 de marzo en el Hotel Sheraton Buenos Aires se llevará a cabo la quinta edición de Segurinfo, con el fin de compartir con la comunidad sus experiencias y los desafíos que genera el continuo crecimiento de la gestión de la información, convocando a los especialistas que día a día contribuyen con su trabajo a la seguridad de la información.



Los temas que el próximo Congreso Usuario desarrollará incluyen las siguientes áreas:

- Comunicaciones unificadas.
- Fraude y privacidad. Estrategias para disminuir los riesgos.
- Integración de seguridad en el SDLC.
- Administración de la seguridad de la información.
- Seguridad de la información en la administración pública: iniciativas, normas, prácticas y soluciones.
- Tecnologías emergentes.

Tellex S.A.

Suma nueva unidad de negocios

Desde hace 20 años Tellex S.A. viene aplicando diferentes estrategias comerciales con un mismo objetivo claro: crecer día a día.

En sus orígenes, la empresa se dedicaba a la venta e instalación de centrales telefónicas y fue agente oficial de Movicom en los inicios de la implementación de la telefonía celular en Argentina. Luego de introducirse y trabajar el negocio de las telecomunicaciones, y además en el de la Distribución de Productos

de Seguridad; en 2003 Tellex fue elegida por Siemens Building Technologies para representar esta marca en forma exclusiva en la república Argentina. Tellex S.A. se transformó, a través del esfuerzo cotidiano, ofreciendo soluciones integrales de Seguridad de CCTV, Control de Acceso, Telecomunicaciones, Intrusión e Incendio.

El 2009 abre a la empresa nuevos horizontes de negocio, al ser elegida por Diebold Argentina para conti-



nuar con el negocio de Soluciones Bancarias: el martes 13 de enero, Tellex S.A. firmó su designación como Distribuidor de las líneas de productos y Servicios Diebold en Argentina.

Desde la fortaleza y segu-

Cóndor Group

En nueva casa

Instalado desde enero de este año en nuevas oficinas, Cóndor Group ofrece a sus clientes mayores comodidades con la calidad y servicios de siempre.



Eduardo Garrote, titular de Cóndor Group

Amplias y modernas instalaciones, ubicadas a solo tres cuadras de Alto Palermo Shopping, son la nueva sede de la empresa dedicada a la distribución de productos Bosch, para todas las áreas de seguridad, y recientemente nombrada Representante Exclusivo para Latinoamérica de la firma italiana Tecnoalarm, cuyos productos fueron diseñados por el reconocido Pininfarina.

Nuevos datos: Ubicación: Mansilla 3550, 1°C; Tel/Fax: 3535-1075; Celulares de Ventas: 15-6832-1723/1728; Horario de atención: lunes a viernes de 9 a 19 y sábados de 9.30 a 12.30. ■

ridad de las cajas fuertes y bóvedas de seguridad que inicialmente fabricó Charles Diebold en 1859 hasta los sistemas integrados tecnológicos, software y servicios que la Compañía presta en la actualidad, el compromiso de Diebold siempre ha sido desarrollar soluciones prácticas para las necesidades de sus clientes. Y en pos de buscar un mayor nivel de satisfacción de sus clientes, decidió entregar la distribución en Argentina a Tellex S.A. ■