



info@detap.com.ar

DETAP Desarrollos Tecnológicos de Alta Performance

Treinta años de presencia ininterrumpida en el mercado avalan la experiencia y posición de Detap en nuestro mercado. Abocada a desarrollos propios y a la constante evolución, proyecta para este año presentar una renovada línea de productos para control de accesos con nuevas opciones de conectividad.

Detap es una empresa de ingeniería en desarrollos de productos electrónicos y software de aplicación con más de 15 años de presencia en el mercado. En la actualidad se encuentra abocada al desarrollo de líneas propias de sistemas de relojes de personal, controles de accesos y controladores para la seguridad y domótica.

Por otro lado, Detap provee soluciones de Ingeniería tanto en Software como en Hardware.

Sus principales líneas de productos son PymeSoft (sistemas), a través de la cual se lleva a cabo el desarrollo de software para diferentes aplicaciones; Proxibit (hardware), marca de todos los productos con tecnología RFID de proximidad; Biobit (hardware), marca de todos los productos con tecnología biométrica y RAN System, marca de controles para la seguridad y la domótica.

Todos los productos de Detap fueron desarrollados pensando en la seguridad y control, acorde con las necesidades del mercado latinoamericano y poniendo énfasis en las siguientes características: productos económicos con garantía extendida, software a medida de fácil utilización, fácil instalación, apoyo técnico profesionalizado, actualización permanente, implementación de nuevas tecnologías y versatilidad.

- ¿Cuándo nació la empresa?

- Sus orígenes se remontan al año 1979, en el cual inició su actividad en el desarrollo de productos electrónicos para el campo, telefonía, control y seguridad. Con el transcurso del tiempo, exactamente hace 13 años, dicha actividad dio origen a la empresa tal como se la conoce en estos días, con la forma legal de Detap srl.

- ¿Cuáles son sus principales rubros?

- Ofrecemos productos y servicios para seguridad, comunicaciones y control. Todos nuestros productos están

desarrollados y fabricados por nuestra empresa, con tecnología propia.

- ¿Qué posición ocupa hoy la empresa en el mercado?

- Gracias al constante desarrollo y mejora de nuestros productos y tecnologías hoy podemos competir con éxito frente a marcas líderes del mercado.

"Ante la venta masiva de importados, en busca de liquidez, los fabricantes de productos argentinos hoy encuentran una gran posibilidad de ganar terreno en el mercado"

- ¿Venden sus productos de manera directa o a través de diferentes canales?

- Todos nuestros productos son distribuidos y comercializados a través de distintos canales.

- ¿Qué servicios ofrece la empresa y cuáles son los métodos de capacitación que ofrecen a sus clientes?

- Entre nuestros servicios se encuentran los desarrollos especiales, productos OEM, productos propios y todos con garantía extendida. En cuanto a la capacitación de nuestros clientes, la llevamos a cabo a través de distintos cursos personalizados, documentación detallada, manuales y asesoramiento a través de nuestra página Web desde la cual, además, puede descargarse información detallada acerca de cada uno de nuestros productos.

- ¿Cuál cree que será la evolución del mercado de la seguridad electrónica en general?

- La tendencia es ofrecer cada vez más productos diferenciados, que cumplan con la necesidad del cliente y de la región. Todos estos productos, ade-

más, deben estar orientados a lograr una marcada eficiencia en el consumo y ahorro de recursos energéticos. También deben ofrecer la menor complejidad posible en su instalación.

- ¿Qué rubro cree que tendrá mayor evolución, tanto tecnológica como comercial?

- Creo que sistemas de incendio, seguridad, controles de accesos y controles de diferentes tipos seguirán la evolución y tendencia que muestran hasta el momento.

- ¿Cuáles son las perspectivas de la empresa dentro de ese mercado?

- Sin dudas las mejores debido a que la empresa posee tecnología de avanzada propia. Esto nos permite evolucionar de acuerdo a las necesidades del mercado y adaptarnos de manera rápida a los requerimientos de nuestros clientes.

- ¿Cuáles son los planes o estrategias de la empresa para este año? ¿Proyectan presentar nuevos productos o servicios?

- Proyectamos lanzar una línea completa, en la gama alta, en controles de accesos, alarmas, incendio y controles ofreciendo una marcada innovación en dichos rubros. También estamos trabajando en una nueva versión de software para la Línea OPTIMA y productos con conectividad TCP/IP - RS-485.

- ¿Qué expectativas tiene para este 2009?

- Esperamos que tanto los instaladores como y los usuarios busquen una relación óptima entre precio, calidad y garantía. Si bien hay grandes existencias de productos importados, los importadores pretenderán desprenderse de ellos en busca de liquidez y deberán enfrentar la dificultad de la garantía de los productos vendidos y la incertidumbre sobre si ingresarán nuevamente estos productos al mercado. ■