



es@visionxip.com

VISIONxIP

VISIONxIP
monitoreo en tiempo real

Con el mercado IP como objetivo hace cinco años nació VISIONxIP. Desarrolladora de productos para videovigilancia con tecnología de red, la empresa ofrece como diferencial soporte permanente, precios competitivos y stock permanente de cada uno de sus productos.

Somos una empresa con cinco años en el mercado, dedicada al servicio de monitoreo en tiempo real que nació con el concepto de aprovechar las ventajas de las redes IP y aplicarlas al servicio de la seguridad. Como empresa, poseemos una gran experiencia en la integración de servicios de vigilancia con métodos de acceso remoto y aplicamos las herramientas tecnológicas de vanguardia para que la solución de monitoreo, sea por red LAN o Internet, esté al alcance del cliente con la mejor alternativa del mercado.

Así presenta a VISIONxIP su **Director, Ezequiel Safdieh**, quien además, habló sobre la actualidad de la empresa, hacia donde apunta y la presentación de nuevos productos.

- ¿Por qué se enfocaron en solo en el mercado IP?

- Creemos que la utilización de las redes IP ofrece muchas ventajas a nuestros usuarios y a los profesionales del sector en general, para que las comunicaciones móviles y accesos remotos sean posibles aprovechando las ventajas de la tecnología.

Creemos que para alcanzar una red robusta, segura y conveniente, la demanda de nuestros clientes debe ser superadas. Trabajamos día a día para brindar las mejores soluciones tecnológicas fijas y móviles al monitoreo en tiempo real.

- ¿Cuáles son las posibilidades de desarrollo que encuentran en ese nicho?

- Creemos que el segmento IP recién está comenzando y que en los próximos años crecerá de manera exponencial. Por eso es que solo nos enfocamos en el mercado IP: atacando únicamente un nicho de mercado podemos volcar a él todas nuestras energías y capacidades, para desarrollarlo de manera óptima y lograr un crecimiento acorde a la tecnología.

- ¿Qué diferencia a VISIONxIP de otras empresas del rubro?

- Hay muchas empresas que ofrecen productos de seguridad pero somos los únicos que realmente se especializan en monitoreo IP, focalizándonos en el soporte pre y post-venta y en la constante disponibilidad de todos nuestros productos. Uno de los diferenciales de la marca es nuestra capacidad para importar productos, mejorarlos en determinadas características y luego incorporarlos a nuestra cartera de soluciones, ofreciendo mayor valor agregado a nuestros clientes.

"Uno de los diferenciales de la marca es nuestra capacidad para importar productos, mejorarlos en determinadas características y luego incorporarlos a nuestra cartera de soluciones"

- ¿Cuál cree que fue el disparador del éxito de la empresa en el mercado?

- Nuestra ventaja para la inserción de VISIONxIP en el mercado mayorista es la diferencia de precio de un mismo producto comparado con la competencia. Esa es la ventaja que le podemos dar a los distribuidores: que frente a otras marcas somos líderes en precio, tecnología y prestaciones.

- ¿Qué disponibilidad de productos ofrecen?

- Uno de los principales servicios de valor agregado de nuestra empresa es mantener en stock constante todos los productos. Eso es importantísimo porque cada vez que se requiere adquirir cualquier cámara IP, muchos importadores se manejan a pedido. En contraste, nuestra modalidad de trabajo, hace que el cliente tenga al momento de la compra el producto que está solicitando.

- ¿Cuáles son sus principales productos?

- Nuestro portfolio en cámaras IP abarca dispositivos para interior, exterior, con movimiento, fijas, con o sin zoom, etc. y recientemente sumamos el segmento de servidores, para ofrecer mayor robustez en el monitoreo y grabación de los equipos de seguridad. Así, incorporamos la línea de servidores NVR (Network Video Recorders), con software de monitoreo incluido, un servidor web incorporado y sin costos adicionales de instalación.

- ¿Qué sumará a la empresa el lanzamiento de estos NVR?

- Este lanzamiento nos permite atender soluciones de toda escala, proyectos con entidades gubernamentales y municipios de todo el territorio. Es el eslabón que le faltaba al sistema de cámaras IP. Hoy somos los únicos que estamos lanzando esto al mercado de forma masiva.

Competimos con productos de envergadura a precios realmente muy competitivos. Estos servidores NVR tienen capacidad para de hasta dos discos, soportan medios de almacenaje externos y brindan acceso remoto vía Web de forma inmediata, a través de celulares BlackBerry, iPod y Nokia. Además, soportan todo tipo de códigos de compresión, incluido H.264, y puede ser utilizado con cámaras IP de nuestra marca y de las más reconocidas del mercado.

- ¿Están presentes en algún otro punto del país?

- Ya contamos con representantes oficiales en Tucumán, Mendoza, Córdoba y Mar del Plata y estamos trabajando en la expansión de la marca a todo el territorio.

También estamos pensando en la proyección internacional de VISIONxIP, para lo cual estaremos abriendo próximamente, a través de un partner local, una representación en Brasil. ■