



Anicor S.A.

Empresa nacional de excelencia

Anicor S.A. es uno de los principales fabricantes nacionales de cables multipares para telecomunicaciones, transmisión de datos y sistemas de seguridad. Nacida del crecimiento de los pares telefónicos, la empresa siempre evolucionó junto con las nuevas necesidades tecnológicas.



Cuando se inició la empresa, a principios de los '80, fabricaba cordones telefónicos, con cables de 1 a 11 pares. Luego, según lo fue requiriendo el mercado, amplió esa producción a cables de hasta 100 pares.



Miguel Angel Novoa,
Gerente Comercial de Anicor

“ Desde la constitución de Anicor S.A., en 1979, hemos sido conscientes de la constante y rápida evolución del mercado de las telecomunicaciones. Aceptando este desafío, nos trazamos como meta la tarea de generar productos de alta calidad en un mercado globalizado y competitivo, adoptando técnicas y tecnología de punta para la producción y posterior control de nuestros cables, explica Miguel Angel Novoa, Gerente Comercial de la empresa.

El surgimiento de la compañía, además, respondió a necesidades puntuales del momento: la importante demanda de cables para

interconexión de centrales telefónicas, los antiguos cables anillados en distintos colores, utilizados para su identificación, destinados al por entonces proveedor casi exclusivo de Entel, Siemens.

A partir de la década del '80, el desarrollo del recordado plan MEGATEL impulsó en el país un importante crecimiento en la instalación de líneas telefónicas fijas. Siemens -principal fabricante nacional de equipos telefónicos-, comenzó a demandar una gran cantidad de conjuntos de cordones retráctiles y de línea para los teléfonos que fabricaba. Como respuesta a esa demanda, Anicor se

■ Timeline





Stock

Una de las secciones de la compañía está destinada al estibamiento del producto final, ya sea en cajas o rollos de métrica determinada.

Ubicación

Anicor está ubicada en el barrio de Nueva Pompeya, en una zona predominantemente fabril y con accesos rápidos a través de avenidas como Rabanal.



Cómo llegar

- En auto: Desde Capital Federal, una opción es Av. Boedo, luego su continuación Av. Sáenz hasta el cruce con Av. Int. Francisco Rabanal y por ésta hasta el cruce con Varela (al 2500). Viniendo de provincia, bajando por la autopista a 9 de Julio, tomar por Caseros hasta el cruce con Saénz y por ésta hasta Rabanal (al 2500).
- En colectivo: Líneas 6, 76, 91 y 115

+ Datos

- Dirección: Varela 3525/41 (a metros de Av. Francisco Rabanal).
- Teléfono: (54 11) 4878.0924/25/26
- Web: www.anicorcables.com.ar
- Mail: ventas@anicorcables.com.ar

especializó en esos productos y comenzó a abastecer un mercado muy atractivo: los cables para los nuevos equipos de Siemens, la reposición de cordones para todo el parque telefónico de Entel y el abastecimiento a los pequeños fabricantes de teléfonos y centrales multilíneas que había en esa época. A partir de cubrir esa demanda, siempre con productos tecnológicamente de avanzada y sumamente competitivos, la empresa comenzó a liderar el mercado.

CAMBIOS OBLIGADOS

Con la privatización de Entel, a principios de los '90, Anicor se vio obligada a recomponer su industria, dejando de lado la fabricación de cordones telefónicos para comenzar a desarrollar y fabricar cables multipares. Desde ese entonces, el fabricante cambió su portafolio de productos y comenzó a fabricar cables multipares telefónicos. Años más tarde, se hizo fuerte en ese segmento, primero fabricando cables de baja capacidad de pares -de 1 a 11- para incorporar luego mayor capacidad, llegando hasta 100 pares, los cuales sigue fabricando en la actualidad, tanto para plantel interior como para plantel exterior.

A mediados de los '90, cuando la informática comenzó a entrelazarse con la telefonía -momento en que nace la transmisión de datos-, Anicor decidió desarrollar el cable UTP (Pares Trenzados sin Blindar), producto que terminó de incorporar a su línea de producción en 1996, una vez aprobados y luego de una serie de ensayos en distintos laboratorios, tanto del exterior como propios.

Dos años más tarde, Anicor se convirtió en la primera empresa argentina en desarrollar el cable UTP para plantel exterior, en respuesta a las necesidades planteadas por las Cooperativas, que requerían de una buena prestación

de banda ancha a los abonados a los que proveían del servicio de Internet. En ese entonces, el cable de acometida tradicional no era la mejor opción, dado que no brindaba ni calidad ni seguridad en dicho servicio, por la lentitud y las interferencias que se producían. El desarrollo del UTP le brindó a Anicor, definitivamente, la condición de líder en el mercado en la fabricación de ese tipo de productos.

LA EVOLUCIÓN DEL CABLE

Una de las premisas de Anicor es la calidad final de sus productos. Para llegar a ella, se exigen distintos controles y certificaciones en la materia prima, que es cuidadosamente seleccionada. "El material plástico de los cables, sin dudas, fue evolucionado", explica Novoa. "Antes se utilizaba un PVC con menos plastificantes que los actuales, mientras que en la actualidad los materiales son mucho más nobles. Un plástico de hace 30 años atrás no duraba lo que duran los actuales ni tenían su resistencia: estaban compuestos, en un gran porcentaje, de resinas que no permitían la durabilidad de la vaina, por la rigidez que adquirían. Hoy, un PVC virgen mezclado con PVC recuperado, ante una determinada temperatura, comienza a cuartearse y envejecer. Esto es por la falta de plastificantes".

Sin lugar a dudas, una de las características distintivas de Anicor es la calidad de sus productos. "Siempre trabajamos con materias primas de gran calidad y certificadas en origen. Esto significa que nuestra empresa exige un certificado de calidad del producto en lo que es PVC. Independientemente de esa circunstancia, nosotros hacemos nuestros propios controles de calidad en la materia prima. Esto nos asegura mantener, a lo largo del tiempo, la misma calidad en nuestros productos".

2002

Comienza a participar del mercado de la seguridad electrónica con cables telefónicos y algunos desarrollos especiales.

2009

La empresa cumple 30 años de presencia en el sector, abasteciendo las necesidades del mercado.

2012

Atendiendo los requisitos de sus clientes, desarrolla un cable pintable, que será en breve presentado al mercado.

2013

A poco de cumplir 35 años de vida, Anicor sigue siendo un referente en el diseño y fabricación de cables.



Línea de Producción
Cableadora UTP de a 4 pares.



Pareadora de cable UTP



Cableadora de hasta 100 pares de multipares telefónicos.

“El mercado cambió y nos obligó a cambiar, a adaptarnos. Lo logramos sin resignar nuestros principios, basados en la calidad de nuestros cables y en la atención permanente a nuestros clientes”

UNIDADES DE NEGOCIOS

Anicor S.A. tiene en la actualidad tres unidades de negocio bien definidas:

- El área de Telefonía, que incluye todo lo referido a cableado de edificios y atención a Cooperativas telefónicas.
- La división de Seguridad Electrónica, a través de la cual atiende a las empresas instaladoras y aquellas que brindan el servicio de Alarmas por Monitoreo, CCTV, Incendio e Intrusión.
- La unidad de Transmisión de Datos, mediante la cual ofrece servicios y soluciones a empresas que están instalando equipamiento de banda ancha y cableado estructurado en país.
- Además, la empresa trabaja en cables especiales, desarrollados a medida con el fin de brindar soluciones a la medida del cliente.

SOLUCIONES A MEDIDA

Anicor S.A. también atiende un segmento de cables especiales, desarrollados a medida de las necesidades del cliente.

Tal fue el caso de una empresa dedicada a la verificación de pozos de agua, petróleo y/o cañerías subterráneas: por pedido expreso, se le fabricó con éxito un cable que combinó un coaxial para la conexión de una cámara, un UTP para la transmisión de los datos del sensor y un cable de energía para alimentar la iluminación en el pozo.

FILOSOFÍA Y ACTUALIDAD

Anicor S.A. continúa siendo una empresa administrada por sus propios dueños, con una filosofía empresarial austera y consciente en la toma de compromisos crediticios para sus inversiones. Esta caracte-

rística le permitió sortear -con mucho esfuerzo pero con éxito- la grave crisis de la industria nacional de 2001: a pesar de los difíciles momentos, la empresa no redujo personal y continuó adelante con sus planes industriales.

Durante 2002, y consecuentemente con el crecimiento sostenido y significativo del segmento de la seguridad electrónica, Anicor comenzó a participar en ese prometedor mercado con los cables telefónicos y algunos desarrollos especiales.

Además colaboró y fue uno de los socios fundadores de Casel (Cámara Argentina de Seguridad Electrónica)

También tuvo activa participación durante 25 años en CATYA (Cámara Argentina de Telecomunicaciones y Afines) la cual en el año 2008 se fusionó con CADIEEL. ■

PRINCIPALES PRODUCTOS

- Cables telefónicos
Aptos para cableado interno de edificios, centrales conmutadoras, sistemas de seguridad electrónica y aplicaciones de voz y datos (Cat.3).
- Cables para transmisión de datos
Cableado horizontal para redes de área local (LAN) de interior y exterior.
- Cables UTP interior y exterior 4PR (Cat.5), cables autosuspendidos, cables FTP interior (FTP INT) y exterior (FTP EXT) y autosuspendidos (FTP ALL, Cat.5).
- Cables para seguridad
Cable telefónico blanco (TGB, para sistemas de seguridad), cables para intercomunicadores (PO, para cableado interno de edificios, para portero eléctrico y sistemas de seguridad) y coaxial RG59 U (CO) para cámaras de vigilancia y TV.
- Cables especiales
Cables blindados par compensado (TGB) para cableados de baja capacidad para transmisiones digitales.

