



Security Factory

Industria nacional para exportar

Desde hace diez años que Security Factory fabrica y distribuye productos para la industria de la seguridad. Con la central Marshall como insignia, se plantea un fuerte posicionamiento en el mercado y la posibilidad de comenzar a incursionar en el mercado exportador.

Desde hace más de 10 años que fabricamos y comercializamos sistemas electrónicos y podemos decir, con satisfacción, que somos expertos en seguridad inalámbrica y que avanzamos constantemente en el desarrollo de nuevos productos que complementan nuestra familia, como centrales GSM, detectores infrarrojos, sensores magnéticos, de humo y, próximamente, detector infrarrojo de exterior, todos de características inalámbricas. La atención y trato personalizado que brindamos a cada uno de nuestros clientes es otro de los pilares de la empresa, que nos diferencia y nos identifica, explica Carlos Luna, fundador de Security Factory, acerca de la historia y los fundamentos de la empresa.

- ¿Cuál es su producto premium?
- Inicialmente tenemos que destacar la creación de la central Marshall GSM, un producto cien por ciento argentino que llevó un proceso de desarrollo y pruebas de más de un año. El concepto de Marshall está basado en la sencillez que busca el instalador en la programación e instalación y en las tendencias en seguridad que requiere el usuario final, ya que le da el control de la alarma en su celular.

- ¿Cuáles son las principales características de la Marshall GSM?
- Es una de las centrales GSM más completas del mercado y la única con display en la central, lo que le da una ventaja fundamental al instalador al momento de programarla. Sus 8 zonas inalámbricas más 4 cableadas logran que sea sumamente versátil tanto en casas como en comercios. Posee dos agendas de avisos por SMS diferenciadas, tres teléfonos para robo y tres para asalto, además de poder realizar un llamado de respaldo a cada agenda en caso de que el usuario lo desee. Sin embargo, lo



Carlos -fundador- y Alejandro Luna, de Security Factory



Security Factory está abocada al desarrollo y fabricación de sistemas de alarmas inalámbricos. Su central Marshall, el producto insignia, está basado en la sencillez de instalación y uso.

más destacado es la posibilidad de personalizar la central, pudiendo asignar el nombre del usuario a cada control remoto y el nombre de cada zona en que se divide la casa. Otro punto fuerte son los avisos que puede recibir el usuario principal de Marshall, como corte y retorno de energía, conocer quien activó o desactivó la central y aviso de batería crítica. La posibilidad de activar luces mediante la PGM y el poder realizar una escucha ambiental son detalles que hacen de Marshall GSM una central única en su rubro.

- ¿Existen aplicaciones para el manejo de la alarma mediante el celular?

- De hecho, hemos desarrollado dos aplicaciones bien diferenciadas en su uso, para el instalador y para el usuario. Ambas pueden descargarse de forma gratuita desde el Play Store de Android. La primera, denominada My Marshall, está pensada para el usuario final: mediante una interfaz sumamente sencilla e intuitiva, puede activarse y desactivarse la alarma, permite conocer el estado del panel, activar o desactivar la salida PGM y realizar una escucha ambiental. La segunda, Magic Marshall, está dirigida al instalador y con ella, mediante tres pasos, puede programar los teléfonos de avisos, los nombres de usuario, los nombres de las zo-

nas y tiempos de entrada y salida, entre otras funciones.

- ¿Qué otros elementos se destacan dentro de la familia de productos?

- Contamos con una amplia familia de productos que crece mes a mes. Por ejemplo, el lanzamiento de la nueva imagen de nuestro sensor infrarrojo inalámbrico, mucho más estética, basada en las tendencias de diseño actual, le da una imagen renovada a un producto ya reconocido por nuestros clientes. Su excelente performance, el exclusivo sistema de bajo consumo y la inmunidad frente a pequeñas mascotas son las características principales de nuestro PIR inalámbrico Iris Pet RF. Otro punto fuerte es nuestro nuevo control remoto Remo Cover, con un diseño exclusivo, robusto pero liviano, de tres canales con tapa protectora y totalmente funcional con Marshall.

- ¿Qué beneficios ofrecen a sus distribuidores?

- Con nuestros distribuidores estamos trabajando fuertemente en dar a conocer el producto, con todas sus prestaciones, mediante cursos presenciales. Al mismo tiempo, la entrega de material como banners, folletería digital y merchandising siempre son herramientas que fortalecen las ventas y la relación con el distribuidor.

- ¿Cuáles son sus próximas metas?

- Queremos seguir apostando a la industria nacional, con procesos de excelente calidad, al desarrollo de nuevos productos, a la búsqueda de nuevas tecnologías que puedan ayudar a la simplicidad en las instalaciones y, por supuesto, que estén en la vanguardia de la seguridad para el usuario final. También estamos analizando la posibilidad de comenzar a exportar nuestros productos a Latinoamérica. ■