

Simicro

Intersec Buenos Aires 2014

Con marcas de primer nivel mundial y sus respectivos representantes en el stand, Simicro ofreció a los visitantes una amplia gama de soluciones en CCTV y software, desarrolladas con la más moderna tecnología.

“ Nuestra alianza con LG es uno de los puntos fuertes de la empresa. A través de este fabricante, podemos ofrecerles a nuestros clientes una nueva línea de productos con tecnología IP, presentada a nivel internacional. Estas cámaras tienen un chip desarrollado por la empresa y ofrecen amplias prestaciones”, explicó Gregorio Aspis, presidente de Simicro, acerca de las novedades de la marca para la última feria de seguridad. También se mostraron novedades de Geovision, entre ellas una serie de desarrollos propios, como DVRs y NVRs de altas prestaciones.

En cuanto a la posibilidad de ofrecer los productos a los clientes, Aspis señaló que como toda empresa en la actualidad, “tenemos las restricciones ya conocidas, aunque somos optimistas y creemos que esta situación va a revertirse. Si bien hoy podemos abastecer a nuestros clientes, en la medida en que podamos incorporar más productos podremos volver a ampliar nuestros horizontes comerciales”.

Algunos de los productos presentados por Flir fueron las cámaras térmicas y visuales con PTZ para geoposicionamiento e interlocución con radares y toda la línea de cámaras fijas para el control de grandes perímetros, para diferentes requerimientos y mercados. En este segmento del stand también se ofreció el software de análisis inteligente de imágenes FSM (*Flir Sensor Manager*) y se presentó una cámara dinámica para mano,



apta para ser utilizada por el equipo de seguridad y el personal de vigilancia. Esta es una herramienta fundamental para acudir al lugar del evento o alarma y obtener una visualización térmica en el lugar del hecho en tiempo real.

Respecto de las novedades presentadas por Flir hablamos con Clodoaldo Souza, ingeniero de ventas para la división Security de la marca: “Las principales novedades pasan por las nuevas tecnologías de Flir que, gracias al desarrollo que tuvo en los últimos años, permitió abaratar los costos sin perder calidad en el resultado final de la imagen. Esto las hace aptas tanto para aplicaciones domiciliarias como industriales”. ¿Cuáles son las razones de esta baja en

los costos? “Básicamente redujimos el tamaño de la cámara sin perder funcionalidades. Sigue manteniendo su calidad y se le agregaron nuevas prestaciones, lo que las pone al alcance de un mayor número de usuarios”, sostuvo Souza.

“La intención de Flir es llegar a un mayor número de usuarios con tecnología que, por su origen en el ámbito militar, era inaccesible para aplicaciones civiles. Hoy lo logramos y esto nos permite abarcar una mayor porción del mercado”, concluyó el directivo.

En cuanto a los mercados en los que este tipo de tecnologías son más solicitadas, Souza explicó que quienes más la requieren “son los gobiernos y la industria. Básicamente, cuando se trata de proteger un perímetro muy grande, el uso de tecnologías convencionales hace que el proyecto se torne costoso por la cantidad de cámaras que hay que utilizar y la infraestructura que esto demanda. Utilizando tecnología térmica, en cambio, el número de dispositivos se reduce, ya que una cámara de estas características puede cubrir una mayor porción de terreno”. ■

