

Marcos De la Cruz

Gerente regional de ventas para Latinoamérica de Fluidmesh Networks

Presente en nuestro país a través de dos distribuidores, Fluidmesh ofrece soluciones de transmisión inalámbrica en tiempo real para proyectos de videovigilancia y telecomunicaciones. Sus propuestas abarcan un amplio espectro de posibilidades e incluyen transmisión en tiempo real en móviles a alta velocidad.



Fluidmesh Networks fue fundada en 2005 con el objetivo de ofrecer un rendimiento confiable como el de la fibra óptica, a través de un espectro inalámbrico sin licencia que proporciona conectividad para lugares críticos, en los que se requiere transmisión de video, voz y datos basada en tecnología de red de malla.

Sus soluciones de punto a punto, multipunto y redes mesh ofrecen un alto nivel de flexibilidad, facilidad de uso y confiabilidad. La compañía está enfocada en el desarrollo de productos inalámbricos de alta calidad para aplicaciones de videovigilancia en grandes áreas. Los objetivos de mercado de

Fluidmesh Networks son los municipios, las mineras, las plantas industriales y los puertos marítimos, entre otros clientes gubernamentales y corporativos.

Fluidmesh (y su tecnología) nació en Italia y migró a Estados Unidos para luego iniciar la apertura de oficinas regionales, entre ellas la de Perú, desde donde se atiende a todo el mercado de América Latina.

“Si bien la compañía desarrolla una solución inalámbrica —explicó a RNDS Marcos de la Cruz, Gerente regional para Latinoamérica—, lo hace bajo otro estándar de comunicación para el sector de videovigilancia y telecomunicaciones. Este protocolo maneja

algoritmos de optimización según el tipo de aplicación. En la actualidad, la empresa puede ofrecer soluciones punto a punto, multipunto; y, recientemente, ha migrado la red mesh a soluciones móviles con un producto que permite transmitir video, datos o internet de manera constante, sin interrupciones en la comunicación, a unidades móviles que se mueven a velocidades de hasta 320 kilómetros por hora. Esto es una solución alternativa al 3G y 4G que no depende de un prestador de servicios. Esta tecnología se está utilizando en Europa, por ejemplo, para la transmisión de internet o video de seguridad en trenes.”



- ¿Cuáles son los canales de comercialización de la compañía?

- Fluidmesh se maneja con una red de canales regionales que están divididos en tres categorías: Autorizado, Plata y Oro, según el compromiso que ese distribuidor tenga con la marca. Luego tenemos un programa de certificación, también en tres niveles: los dos primeros son online y el tercero, presencial. Los distribuidores, en general, logran llegar al nivel 2, el cual les permite trabajar en soluciones de red garantizando un alto estándar de seguridad para el usuario final. Esto está basado en las prestaciones de nuestra solución: el protocolo de comunicación, el soporte VPN y la posibilidad de poner una clave a la red propia, entre otras características.

Presente en Latinoamérica desde 2007, la compañía comenzó con proyectos de 6 a 10 enlaces. En la actualidad, Fluidmesh trabaja en proyectos de 700 y más enlaces, entre ellos uno en el Canal de Panamá.

- ¿Qué contribución tecnológica cree que Fluidmesh hace al mercado?

- Hace diez años, las soluciones de transmisión inalámbricas estaban limitadas a un protocolo de comunicación

que permitía la transmisión de datos o videos, pero no ambos a la vez. A eso hay que sumarle que no todas las redes inalámbricas podían operar correctamente en condiciones climáticas adversas, como lluvia o vientos. La tecnología de Fluidmesh, en cambio, permite trabajar sobre esos extremos sin pérdida en la calidad de la transmisión. También se pueden utilizar diferentes aplicaciones sobre una misma red inalámbrica y, más innovador aún, proporciona una solución de transmisión móvil en tiempo real. Esto le permite al usuario final interactuar con su personal, esté donde esté, y a los proveedores de cámaras de alta gama, por ejemplo, ingresar a un nuevo mercado.

- ¿Cuál es el método de priorización de datos en la transmisión?

- Fluidmesh nació para dar soluciones en situaciones críticas. Cuando decimos que ofrecemos respuestas ante situaciones extremas, nos referimos a que la red puede funcionar bajo aguaceros, en minas profundas y otras condiciones climáticas. Antiguamente, cuando se quería experimentar con dos aplicaciones sobre una misma red inalámbrica, ésta colapsaba ya que una aplicación saturaba a la otra y alguna de las dos terminaría teniendo mucho retardo en entregar la información. Por eso es que desarrollamos un algoritmo de optimización automático, por el cual, cada vez que se conecta un nuevo dispositivo a la red, el sistema identifica automáticamente la aplicación o dispositivo y le

asigna niveles de prioridad, por lo que cada uno de los datos transmitidos van a ser entregados correctamente. Esto le da la tranquilidad al usuario de que su sistema funcionará correctamente.

- ¿Cuándo comenzó a operar en nuestra región y cuáles son sus principales proyectos?

- Fluidmesh llegó a Latinoamérica en 2007 y desde entonces comenzó con proyectos muy modestos, que implicaban soluciones de 6 a 10 enlaces. Esto es porque, en esos años, la desconfianza en la región con respecto a las redes inalámbricas era muy alta. Por ese temor es que no pudimos crecer más rápidamente. Sin embargo, en la medida en que probamos que nuestra solución era realmente efectiva, el crecimiento comenzó a darse de forma sostenida. Así es que en los últimos años hemos venido implementando instalaciones de 600 o 700 puntos. En 2014 comenzamos a implementar soluciones de movilidad y estamos desarrollando ese aspecto, con proyectos en distintos países, cada vez más importantes. Nuestro principal emprendimiento de la región está en Panamá: estamos implementando nuestra solución en el Canal. También estamos trabajando en una solución para un complejo petrolero en Colombia. Otro proyecto muy interesante en el que estamos trabajando es en una minera chilena, donde estamos implementando nuestra tecnología para transmitir imágenes de cámaras Full HD. ■

+ datos: www.fluidmesh.com