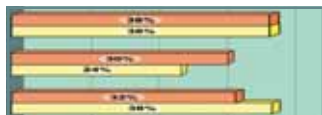


.informe de mercado
Estadísticas y proyecciones
del mercado de los CCTV



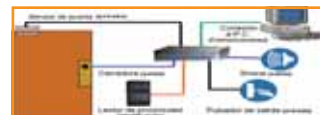
.informe especial
Como elegir una DVR.
Guía comparativa

Vídeo	Vídeo	Vídeo	16	16
1080p	1080p	1080p	1080p	1080p
1080p	1080p	1080p	1080p	1080p
1080p	1080p	1080p	1080p	1080p
1080p	1080p	1080p	1080p	1080p
1080p	1080p	1080p	1080p	1080p
1080p	1080p	1080p	1080p	1080p
1080p	1080p	1080p	1080p	1080p
1080p	1080p	1080p	1080p	1080p
1080p	1080p	1080p	1080p	1080p

.perfil de empresa
Un recorrido por la firma
Alonso hnos. Sirenas S.A.



.data técnica
Control de Accesos, historia,
conceptos y esquema básico



Negocios de Seguridad

Número 45
May/Jun '09

www.rnds.com.ar Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

.empresas

- .Tempel, Francisco Cámara
- .Microfast, Daniel Steirensis
- .Security One, Christian Solano y Favio Scaletta
- .Visión Electrónica, Fernando Pereyra Puerto y Néstor Mola

.protagonistas

- .Ing. Eduardo Alvarez,
Vicepresidente de la Sección Latinoamericana de la NFPA
- .Ing. Luis Cosentino,
Consultor en seguridad

.foro

¿Monitoreo tercerizado o estación propia?

.tecnología

Video en Red, Visión general, ventajas y aplicaciones

.instalando

Características, usos e instalación de Cerraduras electromagnéticas

.recursos humanos

Tiempo de cambios, tiempo de aprendizaje, por Romina Balayn y Fernando Barros

.marketing

La negociación, por Modesto Miguez



Boletín informativo
Año 1
Número 1



PRODUCTOS Y SOLUCIONES PARA EL HOGAR DIGITAL

bcig

Actuación centralizada sobre persianas y toldos

Desconexión automática del clima

Detección y aviso de presencia

Alarma de escape de agua

Apagado circuito general de la iluminación

Escenas

Aviso en caso de corte de suministro eléctrico y una vez se restablece el suministro

Aviso por emergencia médica

Alarma de fuga de gas

Control de clima

Simulación de presencia

Alarma de incendio

Encendido y apagado automático de la luz en la entrada de la vivienda

Salida libre

Schneider Electric

INTEGRAL Technologies

INTELLI-M INTEGRATED

tac

INDALA

CLASS

HID

BOSCH

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188
C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

Nuevo foro Negocios de Seguridad

Unite ahora entrando en www.rnds.com.ar haciendo click en la solapa .foro

Powered by Google

CCTV - Tecnología IP

Autenticidad en los videos

La autenticación preserva la integridad del video original para que sea admisible como prueba forense. Bosch ofrece una novedosa aplicación para verificar esa autenticidad, a través de un reproductor de archivos con encriptación de datos y firma digital.

En un sistema analógico puro, el video se transmite desde una cámara por cable coaxial a un receptor, generalmente una VCR, y/o a través de un switcher, conmutador o matriz analógica a un monitor analógico. Esta señal de video puede ser interceptada y sustituida con una fuente falsa, siendo esto casi imposible de detectar.

Sin embargo, asumamos que el video entrante que fue grabado es auténtico. Una vez que es transferido a una cinta es sencillo editarlo y crear uno nuevo. Por otro lado sería prácticamente imposible de detectar el cambio. Para minimizar este riesgo, se utiliza el concepto de "Cadena de Custodia" que asegura que la cinta se encuentra bajo supervisión continua y documentada por partes consideradas de confianza.

¿Qué es la autenticación de video?

La autenticación de video es el proceso de preservar la integridad del video original para que sea admisible su presentación en la corte. Es decir que es considerada prueba suficiente para demostrar que el video es original y no ha sido alterado. La autenticación protege a las personas contra actos maliciosos o cambios accidentales.

Autenticidad en la era digital

La autenticidad en la era digital está basada en los principios de la criptografía. Esto es factible porque el video es dato y no una señal analógica -una cadena de ceros y unos que hace mucho más fácil detectar los cambios. Al utilizar algunos principios de la criptografía, se elimina la posibilidad de que incluso las partes de confianza alteren el video aunque quisieran.

La criptografía, remitiéndonos al Imperio Romano de Julio César, se encontraba basada en la confianza entre personas y la misión era la minimización del número de personas en las que se debe confiar. El número ideal es 1.

Transmisión de video IP: Empalmar el cable coaxial y robar una copia del video o sustituirlo por uno falso es mucho más difícil en las redes IP, ya que éstas en general poseen una gran cantidad

de opciones para proteger la integridad de los datos transportados, ya sea tanto en la capa física como en la de transporte.

Es importante señalar que mientras las medidas típicas de seguridad estándar se encuentran en funcionamiento, para la red no existirá ninguna diferencia entre un video de 10 segundos, un e-mail confidencial, alguien revisando su cuenta bancaria o una compra online.

Asimismo, existe la posibilidad de confirmar la integridad de los datos: las redes IP pueden determinar la identidad del emisor de la información y eliminar así la posibilidad de sustitución. Por tanto, una grabadora es capaz de grabar solamente cámaras IP conocidas y provenientes de codificadores con direcciones MAC confirmadas.

Bosch Sistemas de Seguridad incluye un CRC (Chequeo de Redundancia Cíclica) en los paquetes de información a medida que son transmitidos a través de la red. Si el CRC no se ajusta a lo enviado previamente, se define la información como corrupta. No existe indicación de cuan alterada se encuentra ni si fue accidental o intencional, pero determina que no es la original y no puede ser presentada como prueba en la corte.

Exportación de video IP

Para hacer uso de las grabaciones de video de un sistema es necesario exportarlo a otra computadora o medio de almacenamiento. El reproductor de Archivos Bosch "Archive Player" se utiliza para extraer partes de videos ya grabados y almacenarlos, por ejemplo, en un disco. Debe tenerse en cuenta que como el clip de video se guarda como un simple dato, puede ser alterado. Una sencilla clave para proteger la integridad de este fragmento de video es inadecuada, aunque es una buena primera medida de defensa.

Las firmas digitales son las herramientas utilizadas para detectar si el clip fue alterado.

Conceptualmente las firmas digitales son muy fáciles de comprender pero extremadamente difíciles de descifrar. Una firma digital es un número muy largo cuyo valor está influenciado por cada bit de datos del extracto o clip de video. La firma es también reproducible por cualquiera, lo que significa que el receptor puede recibir fragmento de video, regenerar una firma digital del

de seguridad para **uso forense**

Por **Dr. Bob Banerjee**

Product Marketing Manager Bosch Security Systems



mismo y compararla con la firma entregada en el fragmento enviado en un primer momento. Si éstas son iguales todo se encuentra en orden. En caso contrario se puede concluir que el video ha sido alterado. No tenemos idea de cuanto - (pueden ser un par bits, segundos o el video completo-, diferentes al alterar una pequeña parte de la información), pero sabemos que ha sido alterado y es inadmisibles su presentación en la corte. Este sistema detectará si un cuadro del video fue eliminado o incluso si un píxel de un cuadro cambió.

El Reproductor de Archivos de Bosch "Archive Player" utiliza MD5 (Mensaje Cifrado de algoritmo 5) para generar las firmas digitales. Esta función de encriptación criptográfica "hash" mediante un algoritmo matemático, de 128 bits, fue adoptada en el mundo como un estándar de Internet (RFC 1321) ya que es rápida, confiable y no requiere ninguna clave secreta o llaves. Sólo confirma que se recibió exactamente lo que se había enviado anteriormente.

Aquí puede ver una muestra de una firma de 128 bits (evoca el ADN de una huella digital):

```
01000100101101000111010001100111001010110
10011100010101010101000011000101101001010
110100110100010111100010101010010110110100
1010
```

La firma es siempre de la misma longitud, sin importar el largo o contenido del video, y se altera por completo al cambiar una mínima parte. Por ejemplo, consideremos el MD5 de este texto corto en inglés (representado por un número hexadecimal de 32 dígitos y así permitir una lectura más sencilla en lugar de un número binario).

MD5 ("The quick brown fox jumps over the lazy dog") = 9e107d9d372bb6826bd81d3542a419d6

MD5 ("The quick brown fox jumps over the lazy dog.") = e4d909c290d0fb1ca068ffaddf22cbd0

Claramente obtenemos 2 firmas completamente diferentes al alterar una pequeña parte de la información, un simple ".", y esto ocurrirá aunque sólo se haya modificado un píxel en un cuadro del video.

Resumen

Con las VCRs protegiendo la integridad del video grabado todo recaía exclusivamente en la confianza hacia las personas que tomaran contacto con los videos obtenidos. Asimismo, se asumía que el video proveniente del cable coaxial procedía de la cámara correcta (y no de una maliciosamente sustituida) y (ii) no estaba siendo enmascarada en su camino a la VCR.

Con el video IP existe una combinación de mecanismos lógicos y físicos que ofrecen niveles de seguridad de datos mucho más altos. Las redes IP poseen la encriptación incorporada y pueden eliminar cualquier cámara que no aparezca en la lista de "direcciones MAC confirmadas". Bosch aplica chequeos CRC a las tramas de red para confirmar que se recibió exactamente lo que se había enviado y utiliza contraseñas para restringir el acceso de los usuarios al video en vivo y grabado, el cual varía según un horario y nivel de acceso para incrementar la seguridad.

Mas allá de esto Bosch añade la firma digital como función de encriptación criptográfica MD5 128 bits desde la misma cámara remota que genera la señal original hasta los videos exportados. Esta marca de agua alerta si un video fue modificado en lo más mínimo.



La Cadena de Custodia se basa en la noción de seguridad y supone que no existe interés de alterar el video por parte de estas personas, pero eso no significa que no lo puedan hacer.



Noticias & Novedades

JORNADAS DE CHARLAS Y CAPACITACIONES

Hemos proyectado para todo el ciclo 2009, una serie de seminarios que se dictarán en todo el país presentando nuestros productos, charlas técnico-comerciales, certificaciones, y mucho más.

Actualmente, en el mes de Mayo, los días 5, 6 y 7, hemos realizado el primero de ellos en la ciudad de Mendoza, con una excelente convocatoria y muy buenos resultados.

El mismo se llevó a cabo en el Hotel Montañas Azules, ubicado en el centro de la ciudad y han asistido clientes de toda la zona de Cuyo: San Juan, San Luis, Mendoza, Neuquén, La Pampa, Río Negro y Bahía Blanca.

NOS HAN ACOMPAÑADO EN ESTE IMPORTANTE EVENTO:

DSC®

AVTECH

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS

Quienes expusieron los siguientes temas:

DSC

- Inalámbricos (Dispositivos, 9045, 9155)
- GPRS (GS3055-IG y TL260GS)
- LC151/LC171/Interiores
- System I y III
- Nuevo Soft Downloading DLSIV y DLS2002

AVTECH

- Nueva línea de cámaras
- Cámaras IP
- Domos analógicos e IP

ROSSLARE

- Certificación de productos

Agradecemos a todos los asistentes y esperamos que puedan seguir concurriendo a los eventos que seguiremos realizando en el transcurso de este año.

Próximo evento: CIUDAD DE BUENOS AIRES

No dejes de agendarte, para el mes de **Agosto**, el próximo evento de Distribuidora Tellexpress.

Si estás interesado en recibir información acerca del mismo,

envía un mail al Dpto de Marketing,
veronica.carabajal@tellexpress.com.ar,
contacto: Verónica Carabajal y así podremos
enviarte toda la información correspondiente!
NO TE LO PIERDAS...

Proximamente podras bajar desde nuestra página web, manuales y catálogos de productos a través de la nueva biblioteca virtual



Nuestra Oficinas Comerciales

BUENOS AIRES
Av. Santa Fe 5130
C1425BIN
Tel.: (54 11) 4852-1333
Mail: info@tellexpress.com.ar

CORDOBA
Av. Las Cordillera 4815
Tel / Fax: (0351) 481-5312
Contacto: Julián Milesi
Área de cobertura: ZONA MEDITERRÁNEA
(Córdoba - La Rioja - Catamarca
Tucumán - Santiago del Estero
Salta - Jujuy)
Celular: (0351) 15-3942-749
Mail: julian.milesi@tellexpress.com.ar



AVP321 PTZ
Domo color IP
con soporte

AVTECH

NUEVAS CAMARAS Y DOMOS IP



AVI202 / 203
Cámara IP color día & noche



DSC®

Teclado RFK5501

Con la incorporación de un teclado RFK5501 usted puede hacer que su panel PC585 llegue a la capacidad de 32 zonas inalámbricas, y 16 controles remotos totalmente programables.



EV-DW 4975
Contacto delgado



WS4945
Contacto inalámbrico para puerta/ventana



WS4949
Control inalámbrico de 4 botones



WS4904p
Detector pasivo infrarrojo inalámbrico



WS4916
Detector inalámbrico de humo/calor



Visite la nueva página de DSC - www.dsc.com

DISTRIBUIDORA TELLEXPRESS

Única empresa en Argentina que recibió la Placa Gold de DSC. En el mes de Abril del corriente año, hemos recibido por parte de la empresa DSC la Placa GOLD en reconocimiento por haber superado en un 105% el plan de ventas del año 2008.

Muchas gracias DSC por el apoyo brindado en todo el ciclo 2008, y principalmente a nuestra fuerza de ventas que trabajan día a día para hacer todo esto posible!!

ROSARIO – SANTA FE
Bv. Rondeau 1837, Loc. 10
Tel / Fax: (0341) 455-9766
Contacto: Jorge Torquati
Área de cobertura: ZONA LITORAL
(Santa Fé - San Francisco - Córdoba
Entre Ríos - Corrientes - Misiones
Chaco - Formosa)
Celular: (0341) 15-6743-579
Mail: jorge.torquati@tellexpress.com.ar

MENDOZA
Tel / Fax: (0261) 444-8559
Contacto: Gabriel Ferri
Área de cobertura: ZONA CUYO
(Mendoza - San Luis - San Juan
Neuquén - Río Negro
Bahía Blanca - Santa Rosa
Gral. Pico)
Celular: (0261) 15-6449-869
Mail: gabriel.ferri@tellexpress.com.ar

URUGUAY
Gadoban S.A.
Río Negro 1086
(Montevideo)
Tel.: (5982) 902-4984
Mail: info@tellex.com.uy



www.tellexpress.com.ar

WatchOUT™

Detección Exterior Fiable



Utilizando el Reconocimiento Selectivo de Eventos, analizando señales de sus cuatro canales de detección, para distinguir entre eventos reales y falsas alarmas, Watch Out brinda confiabilidad a la hora de detectar.

La experiencia y eficacia del Watch Out en reconocimiento de intrusión auténtica excluyendo objetos oscilantes o Mascotas le ha dado su gran reconocimiento internacional

ROKONET
RISCO GROUP



Características más importantes:

- 2 canales de Micro Ondas de distinta frecuencia analizan y eliminan falsas alarmas por elementos oscilantes (plantas- ropa colgada - etc)
- 2 canales Pir independientes con análisis de correlación Digital eliminan falsas alarmas producidas por rápidos cambios de temperatura y mascotas
- Antimasking
- Alarma /aviso por lente sucia
- Cobertura 15 mt 90° ó 23 mt 5°
- Altura de instalación: 1 a 2,7 mts
- Cámara de alta calidad opcional
- Capacidades de Diagnóstico y Controles remotos
- Tecnología anticolidión para Micro Ondas

ROKONET confía la venta de sus equipos WatchOUT a la experiencia y Respaldo Técnico de



GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.
desde 1963

Av. Corrientes 3240 / 64 - C1193AAR
Buenos Aires - Argentina
tel. (54-11) 6777-6000
fax: (54-11) 6777-6077
hiperseg@gettersson.com.ar
www.gettersson.com.ar

RESOLUCION: 720 X 480

**Tecnología
de avanzada en
captura de video
en tiempo real.**

AVerMedia®

SOPORTA PTZ

SALIDA VGA Y
VIDEO COMPUESTO

HD SATA



EB-5416 DVD Pro

- 16 entradas de video compuesto (conectores BNC)
- Método de compresión de video: MPEG4
- 16 entradas de audio y 2 salidas
- Velocidad de grabación: 480 / 400 cps (NTSC / PAL)
- Resolución de grabación: Full D1= 720 x 480 / 720 x 576 (NTSC-PAL)
- Grabación: automática / movimiento / sensores / alarmas



EB-1304 Net Sata

- 4 entradas de video compuesto (conectores BNC)
- Método de compresión de video: MPEG4
- 1 canal de audio de entrada y salida
- Velocidad de grabación: 120 / 100 cps (NTSC-PAL)
- Resolución de grabación: Full D1= 720 x 480 / 720 x 576 (NTSC-PAL)
- Grabación: automática / movimiento / sensores / alarmas



desde 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6077
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Detrás suyo esta su empresa...
Detrás de su empresa estamos nosotros DMA...
Detrás nuestro están todas estas Marcas...
Todos respaldándolo!

The image features a central black silhouette of a man in a suit and tie, standing with his hands in his pockets. Above him is the DMA S.R.L. logo, which consists of the letters 'DMA' in a large, bold, sans-serif font, with 'S.R.L.' in smaller text to the right. Below the logo, the text 'DISTRIBUIDOR MARCA DE ALARMAS' is written in a curved path. The background is a collage of various security-related brand logos, including DSC, EverFocus, Honeywell, OPTEX, ROSSLARE, A MTK, YUASA, SYSTEM SENSOR, D MAX, ADENCO, ROKONET, MORLEY, SECO-LARM, and HS. The logos are arranged in a grid-like pattern, with some overlapping, creating a sense of a wide range of products and services offered by DMA.



Presenta:

NUEVA LÍNEA BIDIRECCIONAL TOTALMENTE INALÁMBRICA

**Teclado inalámbrico
de 2 vías sin cables
WT5500**



**Comunicador de alarma
de doble vínculo vía
Internet y GSM/GPRS
TL265GS**



**Comunicador de alarma
de Back-up y/o primario
vía GSM/GPRS
GS2065**



**Llavero inalámbrico
de 2 vías WT4989**



 **Llavero de
Proximidad
Activacion/Desactivacion**

**Sirena de interior
inalámbrica
de 2 vías WT4901**



**Panel inalámbrico
de 2 vías Alexor
PC9155**



**Detector de CO
inalámbrico
WS4913**



**Sirena de exterior
inalámbrica
de 2 vías WT4911**



**Detector de inundación
inalámbrico WS4985**



THE POWER OF SPEED

ALEXOR

DSC

el futuro está de nuestro lado

CCTV

DVR



SK 2000 S / S3

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa
100 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de Audio por PC
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)
SOLO SK 2000 S3:
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)
Expandible a 16 Canales 400 CPS



SK 2000 FB

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
50 Cuadros por segundo por placa
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

SK 2000 F

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
25 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de audio por PC
Expandible hasta 16 canales 100 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)



CAMARAS



TXN-C218

Cámara estanco Exterior
Función Night vision automática
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC



TXN-G131

Cámara domo Interior
Captor digital Dia/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared



TXN-G151

Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC



NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE



CAMARAS INALAMBRICAS



JK 808

Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)



WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

CAMARAS PROFESIONALES



TXN-926

Transmisor / Receptor
de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



TXN-P926

Conexión autoliris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

Sistemas de Seguridad



OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas



PALATINO

Central 2 zonas microprocesada
Activac. Parcial / Memoria Disp.



FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activac. Parcial o Total / Aviso de
Activac-Desactivac. sonora progr.
2 zonas temporizadas programables.



MEDIATO

Comunicador Digital para
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /
Para cualquier Central

Sonorización



DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología



BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.



RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay



RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay



TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable
desde las teclas



COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior
Columnas de 4, 8 y 12 haces
en 20 y 60 mtrs.

Telefonía



BK 6

Respaldo Celular



VM+820

Central Telefónica opta
para pequeñas empresas



VM+206 AA

Central Telefónica
de uso domiciliario



www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011 . 4298 . 4076 / 011 . 4298 . 7653



Asesoramiento al gremio para el armado de proyectos con sistemas Panasonic, tanto analógicos como IP

- Línea completa Panasonic de CCTV.
- Domos exteriores e interiores.
- Cámaras color y blanco y negro.
- Cámaras especiales para uso exterior.
- Cámaras y domos IP.
- Matrices hasta 8000 cámaras.
- Controladores para domos.
- Lentes.
- Housing.
- Monitores a color y blanco y negro.
- multiplexores.
- Grabadoras Digitales.
- Todo Panasonic.

NETWORK CAMERAS



GRABACION DIGITAL



tecnología en seguridad
la evolución natural



Av Belgrano 894 1º piso - C1070AAP
Capital Federal - Argentina
Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 /54 /58 /59
info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com



NZ Linux RT

Servidor de video en tiempo real

El servidor NZLinux RT ofrece prestaciones superiores a cualquier otro servidor de grabación digital.

El avanzado sistema de configuración asegura cubrir todas sus necesidades de seguridad, con capacidad de integración e interacción con otros sistemas, siendo el corazón de su sistema de seguridad electrónica

Una Solución a la medida de las necesidades de su empresa



- Monitoreo de hasta 16 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema.
- Integración con centrales de alarmas, incendio, control de accesos, arcos detectores, control inteligente de edificios, etc.
- Modelos de 400 fps y 100 fps
- Dos años de garantía.



MiniDVR Estado Sólido

Grabación en SD, PenDrive y Disco USB

El nuevo Nuzzar MiniDVR es un completo sistema de grabación digital en un espacio reducido. Utiliza lo último en tecnología de estado sólido y ofrece funcionalidades como grabación en continuo y por movimiento, áreas de interés y sensibilidad configurables por cámara, etc. Su conectividad cableada o wireless lo convierten en ideal para todo tipo de emprendimiento, incluso en el ámbito vehicular.



- Aplicación en grabación vehicular, apertura remota, hogares, empresas, etc.
- Versiones de 1 y 1 a 4 cámaras.
- Apto para red cableada o inalámbrica.
- Alimentación redundante: permite alimentarse vía red eléctrica o batería.
- Tiempo real



tecnología en seguridad

la evolución natural



La serie LS300 Noche y Día de cámaras, alcanza una alta definición de 540 líneas de TV.

Brinda imágenes de alta resolución durante el día y la noche, y facilidad de utilización y configuración.



LS300 series

Día y Noche

Las condiciones de iluminación ya no representan un obstáculo con la función Día y Noche. En escenas de escasa iluminación convierte la imagen de color a monocromática, automáticamente.



Detección de movimiento en 64 regiones

Esta aplicación es útil en aquellos casos en los que el usuario precisa monitorear múltiples zonas en forma simultánea. La región puede ser seleccionada a través de la configuración OSD, con el control de sensibilidad.



BLC ("Back Light Compensation", Compensación de Luz de Fondo)

Permite a la cámara encontrar las mejores condiciones de imagen en cualquier condición ambiental. Automáticamente proporciona el nivel de luz necesario, para que el usuario acceda a la mejor calidad de imagen posible; claridad, detalle y perfecta definición y contraste.



Capacidad de ocultar hasta 4 zonas: Región privada.

Para la protección de la privacidad, los usuarios pueden seleccionar distintas áreas que no serán sometidas a vigilancia.



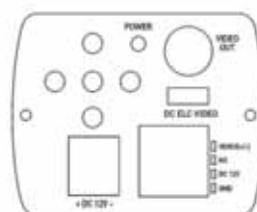
Características

540 líneas de TV de Resolución Horizontal. 1/3" Súper HAD CCD
Función Digital Día y Noche
Baja Iluminación: 0.4 Lux (Modo Color F1.0)
Balance Blanco:
ATW / AWC (Balance Blanco Automático)
Función UTP
Detección de Movimiento
Zonas ocultas de Privacidad
Multi OSD (Ing/Chi/Jpn/Kor)
DC12V



Especificaciones

Modelo	LS300D/N1	LS300P/N1
Señal de Sistema	NTSC	PAL
Píxeles Totales/Efectivos	410K/380K	470K/440K
Dispositivo Pick-Up	1/3" Súper HAD CCD	
Lentes	Montaje C/CS	
Proceso de Señal	Proceso Digital de Señal	
Sistema de Escaneo	2: 1 Entrelazado	
Sistema de Sincronización	[59.94 Hz (VD)]	
Frecuencia de Escaneo	50 Hz (VD)	
Resolución	Más de 520 de línea (H)	Más de 520 de línea (H)
Ratio S/N	Más de 50db	
Iluminación Estándar	2000 Lux (3200"K)	
Sensitividad (salida 1/3)	0.4 Lux (F1.0)	
Señal de Salida de Video	1Vp-p Compuesto (75)	
O S D	Balance Blanco	ATW /AWB/Modo de selección DIP/Manual
	Control Principal	ON/OFF
	Compensación de Iluminación de Fondo	ON/OFF
	Día y Noche	COLOR/BW/AUTO
	Obturador Electrónico de Velocidad	AUTO/ Fijo(1/60seg-1/100.000seg) Manual (256 pasos) /Flickerless
		"AUTO/ Fijo (1/50-1/1000.000seg) Manual (256 pasos) Flickerless
	Detección de Movimiento	ON/OFF (64 Áreas)
	Zona de Privacidad	ON/OFF (4 Zonas)
	Espejo	ON/OFF
Fuente de Energía	DC12V	
Consumo de Energía	Menos de 180mA	
Temperatura de Operación	-10°C 50°C (Humedad: 0%RH 60%RH)	
Temp. de Almacenamiento	-20°C 60°C (Humedad: 0%RH 85%RH)	
Peso	Aproximadamente 330g	
Dimensiones	55 (H) X 68 (V) X 121.7 (D)	



Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

Inteligencia en Imagen Extrema y Dinámica



*Optical Detector

Tecnología XDi

Bajo cualquier condición, en cualquier espacio

Cámara LG, serie LS900

Posee tecnología inteligente que ofrece imágenes altamente vívidas



1. Autocontrol completo Seamless AE, Solución inteligente.
2. La mejor resolución de color a nivel mundial 571 líneas de TV.
3. Reducción Built-in de sonido (3D-DNR) que adopta el método tridimensional de filtrado.
4. Max X512 Sens UP. Baja iluminación 0.00003Lux.
5. Imágenes claras las 24 Hs. con ICR D&N.
6. Patente del auto claramente legible durante la noche con HSBL.
7. Mayor ampliación del rango de la temperatura color AWB (1700K- 11000K).
8. Configuración MD de la interfase amigable, Máscara de la zona de privacidad.



Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com



El DSP más avanzado del mundo



Línea de TV 570
Imagen de alta definición



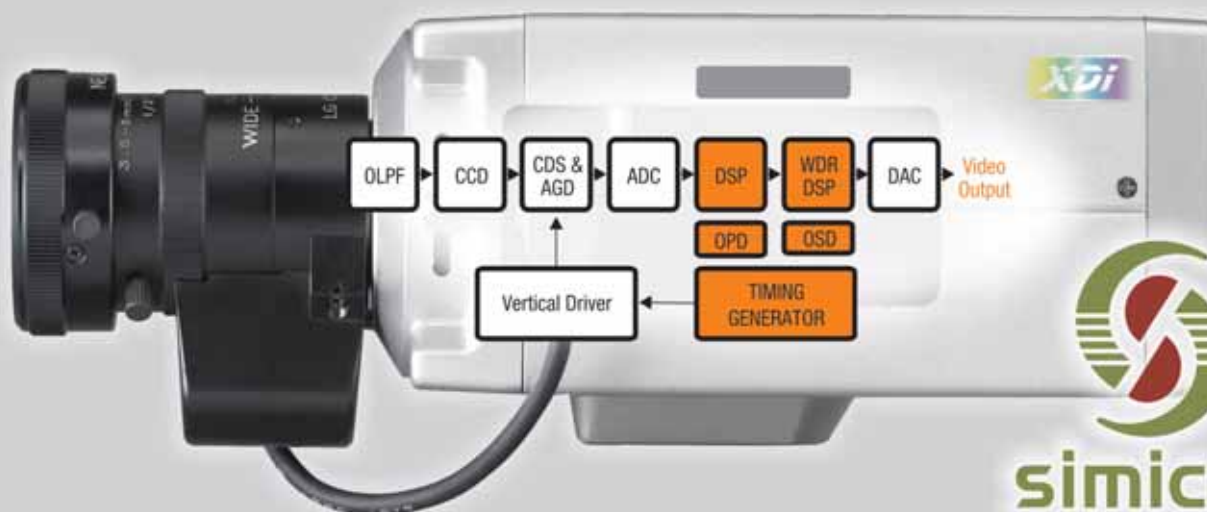
DNR- 3D
Reducción digital de sonido de 3 dimensiones



HSBLC
Disminución de la luz trasera, compensando la iluminación de la placa.



WDR Avanzado
Rango expandido y dinámico





+ Soluciones

+ Simplicidad



Nos especializamos en **Electrónica Modular**, facilitando el rápido desarrollo e implementación de sistemas dedicados.

La Electrónica Modular se basa en módulos de microprocesamiento compuestos por procesadores y otros componentes montados en placas PCB, con las funcionalidades generales ya resueltas.

Más el valor agregado de integrar **Conectividad Ethernet, Wi-Fi, Zigbee o Bluetooth**.

Ayudamos a nuestros clientes a resolver sus necesidades electrónicas; ahorrándoles tiempo y esfuerzo.

Continúa acompaña y facilita soluciones.





CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad



RCM5400W RABBIT



+ Velocidad

+ Seguridad



Continea acerca el nuevo **RCM5400 Rabbit**, con las ventajas de conectividad y seguridad que ofrece Wi-Fi/802.11b/g, y un avanzado nivel de procesamiento de 73 Mhz. Podrá diseñar sistemas dedicados con conectividad inalámbrica, con mayor velocidad y seguridad.



SUS APLICACIONES:

Control industrial

Unidad de terminal remoto (RTU)

Serial – to- Ethernet bridge.

Automatización de edificios.

Monitorio remoto y comunicación.

Seguridad y vigilancia.

CONTACTENOS:

Av. Corrientes 3989 Piso 2 Dto. 6 (1194) Ciudad de Buenos Aires - Argentina

Tel.: (5411) 4865-5141 / Fax: (5411) 4867-6776

Email: info@continea.com.ar / www.continea.com.ar



CP-6320S - 1/3" Sony - 480 TVL
CP-6420HF - 1/3" Sharp - 420 TVL
CP-8420HF - 1/3" Sharp - 420 TVL

JK-2100
 Domo simil Pelco
 Dia / Noche - 27x10
 480TVL - 0.01 lux



JK-2002
 Joystick 2D - Display LCD

Hasta 1200 mts.
 Balun activo



Hasta 300 mts.
 Balun pasivo



CP-9320A1 - 1/3" Sharp - 420 TVL - B/N
CP-9320H - 1/3" Sharp - 420 TVL - Color
CP-9320S - 1/3" Sony - 480 TVL - D/N

Kit de gabinete exterior +
 unidad PAN&TILT + cuatro
 iluminadores IR de 100mts.



RS-485 decoder board

7" - 10.4" - 19"



Monitores CCTV LCD
 Entrada de video compuesto
 PAL-B / NTSC



VT-P9520S - 1/3" Super HAD SONY
 Dia / Noche - Wide Dynamic Star Light
 0.001 lux - 540 TVL - 220X zoom

CV-101 Conversor AV a VGA
CV-102 Conversor VGA a AV



QC-402
 Quad color 4 entradas
 Control remoto - PIP
 Alimentación 12VDC

Nueva linea de mini domos con
 control RS-485 y antivandálicas



ATENCION
NOS MUDAMOS
 A partir del 13 de JULIO
 atenderemos en nuestras
 nuevas oficinas ubicadas
 a 30mts. de la Av.Gral.Paz

Nueva dirección
 Laprida (calle 2) N° 4034
 Villa Lynch - Buenos Aires
 Telefax: 011-4713-8899/ 4713-5550





Certificación Bancaria

Cumple Comunicación "A" 3390/01 del BCRA



- DN-1611** - 4 canales / 25 cps
- DN-4411** - 16 canales / 100 cps
- DN-4422** - 16 canales / 200 cps
- DN-8822** - 16 canales / 400 cps



HAWELL - serie M9

Placa 16 canales / 200 cps
Sistema de 48 ch. con 3 placas

SV-600



Nueva línea de placas genericas



- KMC-8016** - 16 canales / 25 cps
- KMC-4400** - 16 canales / 100 cps
- KMC-5500** - 16 canales / 100 cps + 4A



- KMC-8416** - 16 canales / 400 cps + 4A
- KMC-8800** - 8 canales / 200 cps
- KIO-1616** - 16 entradas I/O + RS-485



Nuevo software en castellano
para placas 2388Ai
8 canales resolución Full D1
24 canales RT con tres placas



2388i / 2388Ai
H.264 - 200cps por placa



- Doble encoding**
- DS-4008HC** - 8 canales / 200 cps
- DS-4016HC** - 16 canales / 400 cps

- Simple encoding**
- DS-4016HS** - 16 canales / 400 cps

- Encoder multiplex**
- DS-4002MD** - 2 salidas multiplexadas
- DS-4004MD** - 4 salidas multiplexadas

NV-7608

8 entradas de alarma
8 salidas de control
conexion via RS-485



NV-6001HC

1 canal de video D1
25cps double encoding
1 canal de audio
5 entradas de alarma
2 salidas de control
1 conexion de RS-485



NV-3025GP

25 cps double encoding
1 canal de audio externo
Resolucion de video D1
5 entradas de alarma
2 salidas de control
conexion de RS-485
graba en memoria SD



Fuentes switching 2A / 5A

Certificación segun resolución 92/98



Electrosistemas de Seguridad SRL
Colón (calle 124) N° 3153
Villa Ballester - Buenos Aires
Telefax: 011-4767-8278 / 4738-8905
ventas@electro-sistemas.com.ar

**EXCLUSIVA
VENTA
AL GREMIO**

Importa y distribuye



ELECTRO SISTEMAS

www.electro-sistemas.com.ar

DigitalVideoWitness®, NetVision®, Kodicom®, Pico2000®, Orient® y el resto de los nombres aquí mencionados son marcas registradas de sus respectivas compañías propietarias.

.sumario #45

 28	 32	 40	 44
.nota de tapa	.actualidad	.empresas	.empresas
Zelio Hogar GSM, un nuevo concepto en domótica y seguridad <i>Continuando con su política de servicios y atención personalizada, BCG lanza al mercado un nuevo concepto en domótica y alarmas técnicas: Zelio Hogar GSM, un sistema de automatización preprogramado que otorga da a la vivienda confort, seguridad y ahorro energético.</i>	Resumen de los eventos, novedades empresariales y capacitaciones llevadas a cabo por la industria de la seguridad  48	Tempel Group <i>Entrevista a Francisco Martín Cámara, Area Manager División Industrial</i>	Microfast SRL <i>Entrevista a Daniel Steirensis, Socio Gerente</i>
	.empresas	.empresas	.perfil de empresa
	Security One <i>Entrevista al Ing. Favio Scaletta, y Lic. Christian Solano, Socios Fundadores</i>	Visión Electrónica SRL <i>Entrevista a Fernando Pereyra Puerto, Gerente</i>	Alonso Hnos. Sirenas S.A. <i>Desarrollo nacional con calidad de exportación</i>
 64	 72	 76	 116
.protagonistas	.protagonistas	.foro	.CEMARA
Ing. Eduardo Alvarez <i>Entrevista al Vicepresidente de la Sección Latinoamericana de la NFPA</i>	Luis Cosentino <i>Consultor en seguridad, especialista en Control de Accesos</i>	¿Monitoreo tercerizado o estación propia? <i>Debate sobre el monitoreo de alarmas</i>	Boletín Informativo Año 1 - Número 1 <i>Publicación Oficial de las actividades de la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la Rep. Argentina</i>
 120	 128	 136	 152
.informe de mercado	.informe especial	.tecnología	.data técnica
Sistemas analógicos vs. Video IP <i>Estadísticas y proyecciones del mercado de los Circuitos Cerrados de Televisión</i>	Como elegir un DVR <i>Guía comparativa de algunos los equipos existentes en nuestro mercado</i>	Video en red (Capítulo I) <i>Visión general de un sistema</i>	Control de Accesos (Capítulos I a IV) Conceptos, historia y esquema básico <i>por Ing. Luis Cosentino</i> 
 164	 180	 188	 194
.instalando	.rr.hh.	.marketing	.contacto directo
Cerraduras electromagnéticas <i>Resumen acerca de las características, usos e instalación de las Cerraduras electromagnéticas.</i>	Tiempo de cambios, tiempos de aprendizaje <i>por Romina Balayn y Fernando Barros</i> 	La negociación (Capítulo XIII – Primera parte) <i>por Modesto Miguez</i> 	Guía de proveedores de productos y servicios, ordenada alfabética y temáticamente.



Alarmatic

Línea completa de productos

DSC®



PANELES, TECLADOS & MODULOS

PowerSeries

Integración

Verificación de Audio

MAXSYS

Cableado Estructurado

SENSORES & ACCESORIOS

Inalámbricos

Direccionables

Sensores de Movimiento

Series LC

Detectores de
Ruptura de vidrio

Detectores de Humo

COMUNICACIONES

Transmisores

Sur-Gard

MICELANEOS

Software de
Programación Remota

Servicios y Soporte

www.dsc.com

ALARMATIC. José Bonifacio 262. C1424CHF. Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: 011.4922.8266 - 011.4924.1527 e.mail: alarmatic@fibertel.com.ar



BUENOS AIRES HIGH SECURITY



Equipos de Inteligencia y Contrainteligencia



DETECTORES DE
CAMARAS Y MICROFONOS



MICROCAMARAS
CAMUFLADAS



CELULARES Y
TELEFONOS ENCRIPTADOS



MICROFONOS
DE ESCUCHA



CAMARAS
OCULTAS



CELULAR
INTERCEPTOR GSM



BLOQUEADORES
CELULARES



GRABADORES
TELEFONICOS



SERVICIOS PROFESIONALES
DE BARRIDOS ELECTRONICOS



INTERCEPTOR
TACTICO GSM

Venta exclusiva para organismos de gobierno

High Security es una empresa dedicada a la fabricación y venta de equipos de inteligencia y contrainteligencia de última tecnología. Ofrecemos el mejor asesoramiento a empresas del rubro de seguridad para que puedan concretar las ventas de los equipos que más se adapten a la necesidad de sus clientes.

Solicite presupuesto vía e-mail y se lo enviaremos en el mismo día con precios especiales.

www.lacasadelespia.com

Tel. Argentina (54) 11 - 4325 - 1606 / Fax. (54) 11 - 4325 - 1636

E-mail. info@lacasadelespia.com

AHORA EN CAPITAL FEDERAL DISTRIBUYE NUESTROS PRODUCTOS



MATERTEL

Mayoristas de tecnología desde 1965

Sarmiento 1977 - Tel.: 011 - 49538000 - Capital (C1044AAC)



Nuevo Soft de
Programación
Remota Xanaes



CEM SRL

SURI - XANAES - KALLPA - CAUTION - AZOR - PUCARA



Hecho en Córdoba
INDUSTRIA ARGENTINA

Picaflor 72 - B° Mitre (5006) Córdoba - Rep. Argentina / Tel.: (54-351) 456-8000
Fax: (54-351) 4111447 / e-mail: ventas@cemsr.com.ar - www.cemsr.com.ar



Continuando con su política de servicios y atención personalizada, **BCG** lanza al mercado un nuevo concepto en domótica y alarmas técnicas: *Zelio Hogar GSM*, un sistema de automatización preprogramado que otorga da a la vivienda confort, seguridad y ahorro energético.

Zelio Hogar GSM, un nuevo concepto en domótica y seguridad

Continuando con su política de servicios y atención personalizada, que lo convirtió en los últimos años un referente del mercado como proveedor de sistemas de seguridad y en su constante búsqueda de nuevas tecnologías y aplicaciones, la división Automatización y Seguridad de Viviendas de Building Consulting Group, **BCG**, se encuentra abocada a satisfacer las necesidades específicas del mercado residencial en cuanto a sus necesidades de ahorro energético, confort y seguridad.

Por ese motivo lanza al mercado un nuevo concepto en domótica y alarmas técnicas: *Zelio Hogar GSM*, un sistema de automatización preprogramado que da a la vivienda una serie de aplicaciones básicas de confort, seguridad, ahorro energético y alarmas técnicas. Con el sistema se puede interactuar por medio de un teclado LCD retroiluminado de uso muy sencillo o por medio de un celular tecnología GSM.

Al ser su topología tipo estrella, no posee bus de comunicaciones, evitando los problemas de caída del mismo y por ende del sistema.

Es un producto diseñado para trabajar con instaladores e integradores, con el cual la empresa se enfoca en distribuidores de todo el país, para sumarle su know-how, soporte post-venta y disponibilidad de productos, conjuntamente con asesoramiento a clientes finales acerca de distintas soluciones.

Con la masificación y la convergencia de las tecnologías de Internet, telefonía móvil y domótica, y su confiabilidad como vínculo de transmisión, se han convertido en un excelente valor agregado para los sistemas que comercializa **BCG** y su departamento de Domótica y BMS, por lo cual entrega a sus clientes productos con mayores prestaciones y más atractivos para el cliente final.

Ventajas

Algunas de las ventajas que representan el sistema para el cliente final son:

- **Ahorro energético:** Un tema que está pasando de la dialéctica a una necesidad en el corto plazo. Por medio de estos sistemas se puede controlar tanto la climatización como la iluminación, el riego, control de llenado y vaciado de piscinas, optimizando su funcionamiento, generando un ahorro energético (electricidad, gas, agua) y por consiguiente monetario.

- **Seguridad y alarmas técnicas:** Enviando un variado tipo de alarmas ante distintos eventos en una vivienda, como corte de energía eléctrica, intrusión, pérdidas de agua, pérdidas de gas, etc., genera tranquilidad a sus ocupantes, se encuentren o no en la vivienda.

- **Confort:** Manteniendo los valores de temperatura de aire adecuados.

La gama de productos se amplió en los últimos años pero aún la demanda no es sostenida, aunque los usuarios están más receptivos y el término "Hogar Digital" está contribuyendo a impulsar este negocio. **BCG** apunta a brindar productos y servicios y ayudar a sus instaladores a que los clientes finales dejen de ver a la automatización de viviendas como algo intangible, caro y complicado de operar y que vea su inversión justamente como eso: una inversión que le dará un valor agregado a su hogar, un plus y no un gasto.

Escenario

Gracias al cambio generacional y su educación tecnológica -actualmente la mayoría de los usuarios de Internet nacieron con esta tecnología- y a la pérdida del "miedo" a la misma, ya se vislumbra una rápida evolución del uso de estos sistemas. Por lo tanto, eso que hoy es valor agregado en el futuro será un elemento quizás indispensable para cualquier vivienda, tal como el airbag,

el ABS o el aire acondicionado en los automóviles actuales. Hay que apuntar a "educar" a las generaciones aún temerosas de estas nuevas tecnologías.

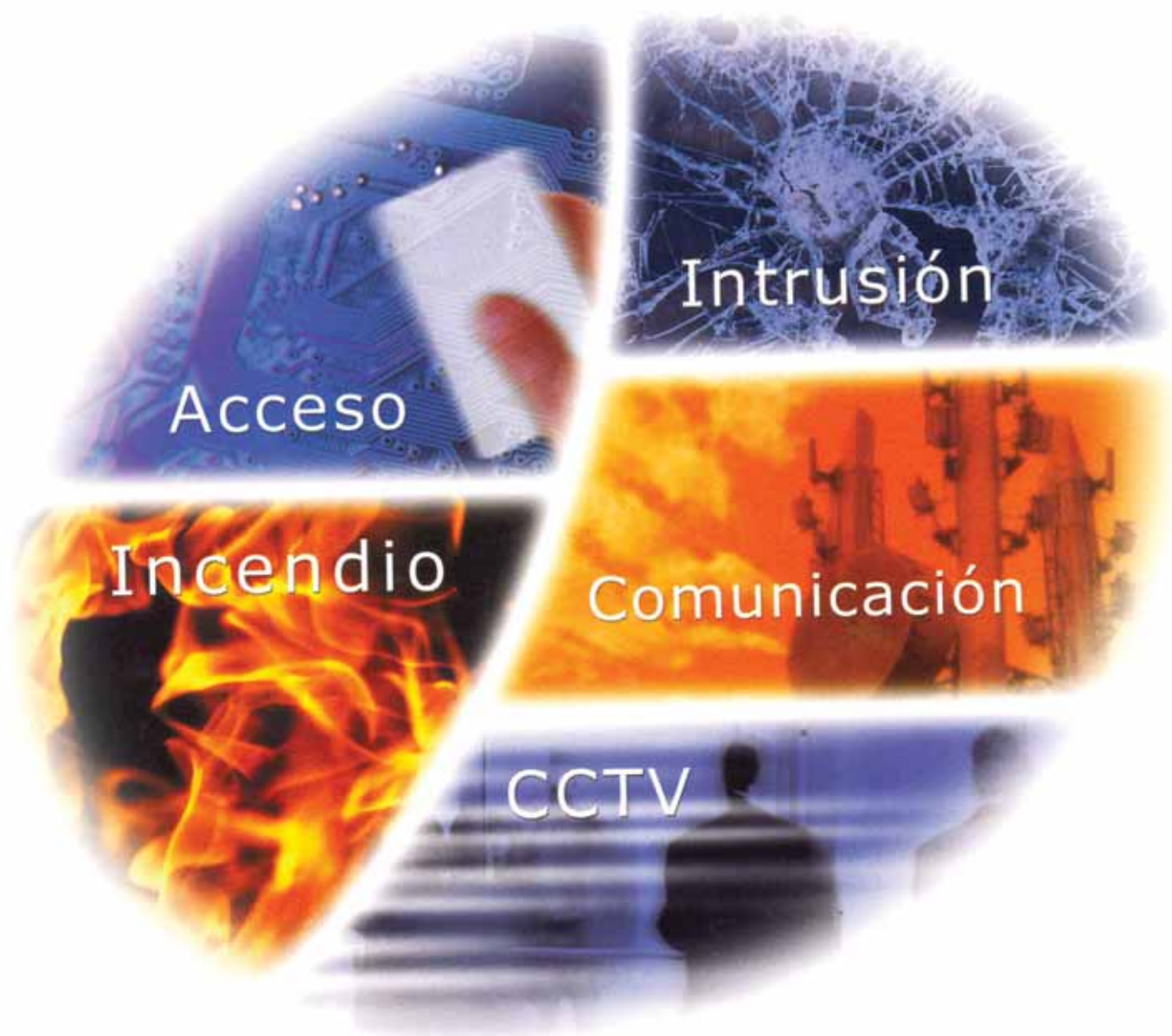
La oferta en soluciones de automatización de viviendas es lo que puede marcar una diferenciación de los instaladores, tanto eléctricos como de seguridad, frente a sus competidores, además conjuntamente con su papel de asesor lo hacen un actor fundamental en este negocio. Por eso es prioritario su seguimiento, capacitándolos y manteniéndolos informados acerca de los nuevos productos. También es fundamental el papel como "formadores de opinión" de arquitectos e integradores.

Con las nuevas tecnologías, inalámbricas o no, será muy sencillo realizar una instalación, ya que las viviendas antiguas pueden equiparse con estas soluciones sin necesidad de complejos cableados u obras nuevas sumando aportes de soluciones a los sistemas existentes.

La coyuntura económica actual es una oportunidad para el desarrollo de este servicio. Aunque nadie está ajeno a la crisis nacional e internacional, y sabiendo que este negocio está íntimamente relacionado con el mercado inmobiliario, **BCG** busca que el impacto de la crisis sea el menor posible.

Acerca de BCG

Building Consulting Group es una compañía dedicada a la fabricación y distribución de equipos y accesorios para sistemas de Control de Accesos y Seguridad. Con personal altamente calificado, elabora productos de excelente calidad a nivel internacional, compatibles con las distintas marcas de Control de Accesos o con equipos instalados. Su objetivo es ofrecer a los integradores soluciones confiables y ventajosas, contando con stock permanente para satisfacer la demanda de sus clientes. ■



Trabajando día a día para mejorar la rentabilidad del técnico instalador

- >> El mejor precio del mercado >> Stock permanente y completo >> Asesoramiento a proyectos especiales
- >> Soporte técnico profesional pre y pos-venta >> Garantía Total >> Cursos de capacitación.



MOVATEC
SEGURIDAD ELECTRÓNICA PARA LA VIDA

Casa Central: José Martí 417 (D5700MHI) San Luis - República Argentina

Sucursal: J.B. Justo 332 (B1602BKF) Florida, Buenos Aires - República Argentina
Teléfono: (54 11) 4795-6112 - Fax directo: (54 11) 4795-6048

e-mail: info@movatec.com.ar - On line: www.movatec.com.ar



**Control Systems
Argentina**

t.a.c.
Toshiba Automation Controls

una empresa de
**Schneider
Electric**



Distribuidor Autorizado
BOSCH
Sistemas de Seguridad

LA EMPRESA DE INGENIERIA EN PROYECTOS DE INTEGRACION

Video Digital



HVAC Control de
Climatización
y Ambientes



Detección
de Fuego
y Alarmas



Calidad
de Aire



Control de
Iluminación



Control
de Humo



Mantenimiento
Mecánico



Abastecimiento
de Energía y
gerenciamiento
de Consumo



Monitoreo
de
Edificios



Abastecimiento
de Agua



Control
de Accesos
Intrusión



Información
de Consumo de
Energía



**Comuníquese y sabrá por qué las principales empresas
confían sus proyectos a Control Systems.**

Av. San Juan 2119 - C1232AAD - Buenos Aires - Tel: 5411-4943-7776
www.controlinteligente.com.ar

Iluminación Tecnológica Especializada

Una empresa Argentina dedicada a iluminar
con desarrollos basados en leds.

LEDs ILUMINAMOS



Esta tecnología nos permite cuidar el medio ambiente utilizando fuentes de energía alternativa, por medio de paneles solares o generación eólica, porque el bajo consumo del led nos da esta posibilidad. Nuestra preocupación por el medio ambiente nos llevo a buscar como iluminar con eficiencia utilizando recursos alternativos a los hidrocarburos.

Sabemos que este cambio de tecnología demanda el esfuerzo de todos, pues la toma de conciencia en el cuidado de nuestro hábitat nos dará la posibilidad de un futuro cierto.

Proveemos iluminación para perímetros acompañando los sistemas de seguridad, iluminación de emergencia, iluminación industrial y, a través de este sistema, logramos ahorrar hasta un 90 % de energía eléctrica.

LEDs ILUMINAMOS

ILUMINACION TECNOLOGICA ESPECIALIZADA

www.leds-iluminamos.com

leds-iluminamos@leds-iluminamos.com • Fax: 02322-483896
Marcelo Patiño • 011-15-57279855 • marcelo@leds-iluminamos.com
Horacio Galeano • 011-15-56438519 • horacio@leds-iluminamos.com

Herramientas Gerenciales

V Foro anual de Seguridad Corporativa

En el Salón Amazonas del Hotel Panamericano de Capital Federal, se llevó a cabo el V Foro de Seguridad Corporativa, organizado por Herramientas Gerenciales, con el auspicio de Revista Negocios de Seguridad, el aporte del Foro de Profesionales Latinoamericano de Seguridad y HID.

El evento, que duró toda una jornada, contó con la presencia de unas cincuenta personas, que asistieron a las disertaciones de los distintos oradores.

La apertura estuvo a cargo del *prof. Edgardo Frigo*, Presidente del Foro Latinoamericano y Coordinador del evento,

quien dio paso al Ministro de Justicia y Seguridad de la Ciudad de Buenos Aires, *Guillermo Montenegro*, cuya presentación se refirió a la gestión en la seguridad pública.

Luego *Gabriel Iezzi*, Abogado penalista y socio de *Iezzi&Varone*, ofreció un panorama acerca de la

problemática de la piratería del asfalto. Posteriormente llegó la charla del Secretario de Cemara, *Julio Fumagalli Macrae*, acerca de las tendencias en los servicios de seguridad electrónica (ver detalle en el Boletín Cemara, pág. 116 y 117 de esta edición).

Otros temas tratados fueron las tendencias en seguridad electrónica, a cargo del Presidente de *Casel*, *Eduardo Capelo*; Fraude corporativo, a cargo de *Carlos López*, consultor privado,



y Legislación en Seguridad privada, a cargo de *Marcelo Duraña*, Director ejecutivo de *Caesi*. El cierre, a cargo del *prof. Frigo*, trató sobre la evolución de la problemática de la seguridad en un marco de crisis. ■

Axis Communications

Road show en Buenos Aires

Con la presencia de autoridades regionales, Axis llevó a cabo la presentación de sus nuevos programas de capacitación y productos. Buenos Aires fue el inicio de esta gira, que incluirá otros puntos del continente.

El jueves 23 de abril, en el salón La Castellana del Hotel Emperador de la Ciudad de Buenos Aires, Axis Communications llevó a cabo su Roadshow.

El mismo constó de dos etapas: la primera parte de la presentación, a cargo de *Philippe Ferraz*, Gerente de Canales para Sudamérica, fue el programa a través del cual la empresa incorpora tres grados de asociación, Autorizados, Plata y Oro, cada

uno con diferentes ventajas, como clientes potenciales, a fin de disponer de información anticipada sobre productos y recibir capacitaciones técnicas y de ventas. Con esta iniciativa, la compañía de soluciones de video en red espera incrementar en un 35% la base de partners que posee en Sudamérica.

Por la tarde, la presentación estuvo a cargo de *Alessandra Faria*, Directora de ventas para Sudamérica, quien ofreció un panorama de la empresa y un detallado análisis el mercado de vigilancia IP. Poco más tarde, *Juan Pablo Tavi*, Gerente Regional de Ventas para Sudamérica Sur, presentó los nuevos productos de la marca: las cámaras de seguridad P33, M10 y Q 1755. ■

SF Technology

Seminario de capacitación

SF Technology inició su ciclo de cursos y seminarios en Córdoba, con la presentación de soluciones 3i, Honeywell y Pelco. El seminario fue brindado por directivos de las empresas participantes y contó con un buen marco de público.

Especialmente dirigido a empresas de monitoreo, Jefes o Encargados de seguridad de entidades financieras estatales y públicas se llevó a cabo el Seminario de Capacitación en soluciones integrales de seguridad. El mismo, que se desarrolló el 29 de abril en el Interplaza Hotel de la ciudad de Córdoba, es parte del calendario de capacitaciones que llevará adelante SF Technology a lo largo del año.

El evento contó con la presencia de 50 asistentes, con representantes de 35 empresas de distintas provincias, y estuvo a cargo de *Guillermo López*, Gerente Comercial de SF Technology; *Augusto Devesa*, Regional Sales Manager de *Crockett International* (representante de Pelco), y *Juan José Pérez*, Tech Engineering Support de Honeywell.

El temario incluyó la presentación de las interfaces de comunicación a través la red LAN/WAN y redes de telefonía móviles GSM/GPRS de 3i Corporation, a cargo de *Guillermo López*; la presentación de Control de Acceso de Honeywell, llevada adelante por *Juan José Pérez*; y una charla acerca de las soluciones en CCTV de Pelco, ofrecida por *Devesa*. ■

SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO

TECNI TOTAL S.A.

NOTIFIER
FIRE SYSTEMS

SYSTEM
SENSOR

FIRE-LITE
ALARMS INC.

Simplex

KUGEL
DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

Victaulic

FM-200

MAXXON

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

SECURITON

LPG
AMERICA LATINA S.A.
Técnicos en Extinción de Incendios



- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico

Cecilia Grierson 1833 (B1708AUI) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina

Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar



SF Technology presenta la nueva línea de productos 3i Corporation Líder en monitoreo de alarma via GPRS y Ethernet

3i Corporation una empresa con visión global. Ocupa una posición de liderazgo en el mercado brasileño y también exporta sus productos a diversos países, entre ellos Argentina, Bolivia, Chile, Colombia, Ecuador, España, Estados Unidos, México, Paraguay, Perú, Portugal, Uruguay.

Pégasus GPRS



Pégasus Ethernet



Pégasus Ethernet + GPRS



PERMITE
EL USO DE
DOS SIM-CARD

Disponible en 10 modelos diferentes

Comunicación via canal de voz (CSD y SMS) en caso de falla de la red GPRS y la línea telefónica fija.

Comunicación con servidores con IP fijo o Dinámicos.

Compatible con todas las alarmas del mercado con protocolo CONTACT-ID

Detección del corte de la línea telefónica (Con retardo adicional configurable).

Actualización remota de configuración y firmware.

Detección del corte del retorno del panel de alarma.

Monitoreo remoto de su funcionamiento (Remoto de DEBUGGER).

Transmisión de datos encriptada en 128 bits.

4 entradas digitales y 2 salidas a rele



TECHNOLOGY
Honeywell

Security products dealer

SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A.

Tel.: (54 11) 4923-0240

info@sf-technology.com

www.sf-technology.com

Honeywell, líder mundial con mas de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios de la mas alta prestaciones.

SF Technology S.A. presenta la

VISTA 48 LA
*Un panel...
infinitas posibilidades*



6164SP
Teclado LCD alfa-numérico (Español)
Exp. de 4 zonas y 1 relé



Vista ICM
Módulo de conexión a Internet
Permite controlar el panel via web



6270
Pantalla táctil gráfica (B/N)
Seguridad, centro de mensajes



6148SP
Teclado LCD con palabras fijas (Español)



6150RF
Receptor inalámbrico
Teclado LCD



8132i
Pantalla táctil gráfica color
Seguridad, centro de mensajes e Internet



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

Ponemos a su disposición la más amplia gama de equipamiento para la detección de incendio:

Paneles de incendio convencionales e inteligentes direccionables, sensores, sirenas, estrobos y estaciones manuales de aviso.

Panel de alarma con sistema de evacuación por voz



Paneles inteligentes direccionables



Teclado anunciador remoto



Sirenas y pulsadores



Amplia gama en detectores



Casel

Nueva Comisión Directiva

De acuerdo con las elecciones llevadas a cabo el 28 de abril de 2009, la composición de la nueva Comisión Directiva de la **Cámara Argentina de Seguridad Electrónica** es la siguiente:



Presidente: Ing. Eduardo Capelo (Prosistec)
Vicepresidente 1º: Ing. Alberto Mattenet (Bosch)
Vicepresidente 2º: Marcelo

Colanero (Intelektron)
Vicepresidente 3º: Ing. Daniel Schapira (Drams Technology)
Secretario: Lic. Daniel Banda (Protek S.E.G)

Prosecretario: Ing. Gregorio Aspis (Simicro)

Tesorero: Ricardo Márquez (Dialer Seguridad Electrónica)

Protesorero: Ing. Eduardo Casarino (S.E.I.)

Vocal Titular 1º: Ing. Enrique Greenberg (Logotec S.A.)

Vocal Titular 2º: Ing. Modesto Miguez (Central de Monitoreo)

Vocal Titular 3º: Ing. Daniel Arcondo (Larcon-SIA)

Vocal Suplente 1º: Ing. Sergio Mazzoni (HID)

Vocal Suplente 2º: Sr. Mariano Loboda (UBICAR ARG. S.A.)

Revisor de Ctas: Cdr. Roberto Álvarez (SelNet)

Revisor de Ctas: Alberto Álvarez (Detcon). ■

De interés nacional

Seguriexpo 2009

La Presidencia de la Nación declaró a la exposición de productos y servicios de seguridad "de interés nacional" en una reciente resolución

Publicada en el Boletín Oficial 31.625 del 32 de marzo del corriente año, por la Resolución 244/2009, la Secretaría General de la Presidencia de la Nación declara "De interés nacional Seguriexpo 2009 Buenos Aires", a desarrollarse en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

La exposición, que se lleva-

rá a cabo en La Rural Predio Ferial del 12 al 14 de agosto, fue considerada por las autoridades nacionales como "la más importante de Sudamérica" y en consecuencia, se llevó adelante la resolución, que en el texto oficial expresa:

"Que se trata de una presentación efectuada por la Cámara Ar-

gentina de Seguridad Electrónica e Indexport Messe Frankfurt".

"Que se trata de la muestra de seguridad integral más importante de Sudamérica en donde empresas expondrán sus productos y tecnologías, desarrollándose un extenso programa de capacitación y actualización de temas de interés para el sector".

La Resolución oficial, Firmada por el Secretario General de la Presidencia de la Nación, en su Artículo 1º, cita "Declára-



se de Interés Nacional a la Seguriexpo 2009 Buenos Aires, a desarrollarse la Ciudad Autónoma de Buenos Aires del 12 al 14 de agosto." ■

(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903
ventas@dazconductores.com.ar
www.dazconductores.com.ar

- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado

- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms

- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Amplio stock
- La mayor variedad y el mejor precio
- Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones
- Entregas express a todo el país



Compre todos los productos en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero

Brindamos el mejor servicio y la mejor atención al instalador
y a las estaciones de monitoreo

www.arcontrol.com.ar

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.



Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad de Buenos Aires - Tel.: (54 11) 4523-8451 - Fax: (54 11) 4523-2471 - ventas@arcontrol.com.ar

Garantía total avalada por 20 años en el mercado

Permanente Stock disponible

- Respaldo y asesoramiento técnico profesional
- Service Express 24 hs.
- Envíos acelerados al interior.

Planificación y Desarrollo para la Industria

GONNER®

NUEVA DIRECCION

ALARMAS



G-600 UD

Panel de alarma de 6 zonas.
Monitoreable

- Comunicador telefónico multiformato.
- Elegante teclado con teclas retroiluminadas.
- 6 zonas programables
- 3 teclas de emergencia config.
- Absoluta confiabilidad.



M-400

Panel de alarma,
4 zonas

- Elegante teclado con teclas retroiluminadas
- Sencilla programación
- 4 zonas Programables
- 3 teclas de emergencia config.
- Exclusivo puerto para discador telefónico.

NUEVO

Ahora con Software de programación remota (Up/Downloading). Programación, Visualización de estado y Telecomandos.

20 años
07

CM-100

Receptor para monitoreo telefónico de alarmas

- Obtenga en un equipo compacto todo lo necesario para montar una estación de monitoreo de alarmas.
- Multiformato
- 2 líneas telefónicas.



VISUAL

Operación Autónoma o a través de **SOFT DE GESTION**

BIREX

Barrera infrarroja exterior
Sistema de detección de barreras infrarrojas para interior y exterior; su forma disimula su instalación y oculta la altura por la que cruzan los haces.

Medidas: 30, 90 y 180 cm.
Placas emisoras y receptoras con un sistema de detección de 2 haces con ópticas de alcance mayor a 30mts. Cada conjunto consta de un par de estas placas, pudiendo agregarse más pares en un mismo barral.



GS-3 Cableado y GT-3 Inalámbrico

NUEVO Detector de mov.
Infrarrojo Pasivo

- Contador de pulsos x1, x2, x3
- Compensación aut. de temp.
- Altísima Inmunidad a RF y EMI
- Elaborado sistema de procesamiento de señales
- Muy confiable



COM-2

Módulo comunicador telefónico de alarmas

- Para monitorear paneles que no posean comunicador o cualquier otro tipo de eventos que necesiten ser monitoreados
- Formato Contac ID



ALARMAS VEHICULARES

GECO Antirrobo-Auto

manejo a control remoto.

PRO Y Control remoto, trabapuertas.

DUO Control de presencia, trabapuertas.



RECEPTOR

- Universal
- 2 o 4 canales indep.

TX-2C - TX-4C

- Control 2 Canales
- Actualísimo diseño
- 4 canales.



SHOW-5

Nuevo Panel de Alarma Inalámbrico

- Maneja a control remoto
- 2 zonas que admiten detectores cableados e inalámbricos
- Armado total o parcial.
- Memoria Eeprom



VOICER-2

Discador Telefónico de Alarma

- 4 teléfonos en memoria
- 2 mensajes hablados de 10"
- Discado tono o pulso
- Compatible con paneles nacionales e importados.

CARRASCO 388 (C1407AVF) C.A.B.A / Tel./Fax: (54 11) 4674-0718 - 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

BRACAS
POR COMPRAR
ARGENTINO
4674-0718

5 & 5 - Mar del Plata
José Martí 587
Dep. 2 - Mar del Plata
Pcia. de Bs. As.
(0223) 4808000

5 & 5 - Posadas
Tambor de Tacuarí 3088
Posadas
Pcia. de Misiones
(03752) 433870

5 & 5 - Corrientes
Catamarca 1052
Corrientes
Pcia. de Corrientes
(03783) 430311

AUTOELECTRONICA
Av. Dardo Rocha 602
Bernal
Pcia. de Bs. As.
(011) 4251-3201

CASA ALMAR
Zalazar 299
Ciudad Tesei
Pcia. de Bs. As.
(011) 4450-4794

ALARMAS BISÓNIC
Bolívar 241
(5800) Río Cuarto
Pcia. de Córdoba
(0358) 4780712

Solicite envío de
lista completa de
precios y catálogo
de productos



RISTOBAT

Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrónicos.

Linterna
RECARGABLE
ESPECIAL PARA
SEGURIDAD



- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**

Representante de Baterías
Panasonic

**MEJOR
PRECIO &
CALIDAD**

**RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina**
Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447
info@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar



fmartin@tempel.es

Tempel Group

*Con presencia global y casi una década de trabajo en el mercado nacional, **Tempel Group** brinda su experiencia en diferentes áreas vinculadas a la electrónica: la ingeniería en automatización, control industrial y redes y comunicaciones. La historia de la empresa, su actualidad y las expectativas de crecimiento.*

Con más de 30 años de actividad, **Tempel Group** desarrolla soluciones vanguardistas adaptadas a las necesidades del cliente, ofreciendo al mercado productos de última tecnología. Las líneas de negocio se enmarcan, dentro de la electrónica, en dos amplios sectores: el industrial y el sector de consumo.

En el sector industrial se abren dos áreas básicas: el área de ingeniería especializada en automatización basada en PC, el control industrial, las redes y comunicaciones industriales. Se trabaja con primeras marcas con las que se ejerce una labor de distribución además de prescripción, know how y apoyo técnico.

Dentro de este sector mantiene una posición privilegiada como partners tecnológicos de las más importantes ingenierías del país, ofreciendo soluciones técnicas y valor añadido a distintos mercados.

- ¿Cuándo se inició la empresa?

- La empresa inició su actividad hace más de 30 años con la línea de instrumentación, todo tipo de productos basados en la medición y control. Con el tiempo se ha ido adaptando a las necesidades de los mercados, desarrollando soluciones vanguardistas enfocadas a las necesidades del cliente y ofreciendo al mercado producto de última tecnología.

- ¿Cuándo se establecieron en el país?

- Comenzamos a trabajar en el mercado argentino en el año 2000, siempre ofreciendo al mercado nuestros más novedosas tecnologías y líneas de productos.

- ¿Cuáles son sus principales unidades de negocios?

- Dentro del mercado de la electrónica, las líneas de negocio se enmarcan en dos amplios sectores: el sector de las grandes ingenierías y el sector industrial.

El área de ingeniería está especializada en la automatización de PCs industriales, el control industrial, las redes y comunicaciones industriales. Se trabaja con primeras marcas con las que se ejerce una labor de distribución además de prescripción, know how y apoyo técnico. En el ámbito de las *baterías industriales*, **Tempel Group** es el líder del mercado por unidades vendidas, gama de baterías y tecnologías ofertadas. Su labor comercial viene potenciada por un asesoramiento y respaldo en campos como los *UPS/SAls*, *Seguridad*, *arranque/tracción*, *energía*...

"El carácter internacional de la empresa es una ventaja competitiva, ya que podemos anticipar las tendencias del mercado para luego liderar un determinado segmento"

- ¿Cuál es su relación con el segmento de la seguridad?

- Nuestra relación está fundamentada en brindarle al sector toda nuestra experiencia y desarrollo en nuestra amplia líneas de productos que representamos, ya sea en unidades de energía como tecnología.

- ¿Qué posición ocupa la empresa en el mercado global y cuál es su posición en el mercado nacional?

- La presencia internacional se materializa en una amplia red de oficinas y empresas filiales dentro del área de influencia hispana. El entorno internacional en el que nos movemos nos permite tener una ventaja competitiva, anticipándonos a las tendencias del mercado Nacional y permitiendo que seamos líderes en innovación tecnológica.

- ¿Cuáles son sus canales de distribución? ¿Trabajan con el consumidor final?

- El canal de distribución está basado en una red de distribuidores, fabrican-

tes, ingenierías y mayoristas que nos brindan la llegada al consumidor final en todo el país.

- Tecnológicamente, ¿en qué grado de desarrollo se encuentra la empresa y cuáles son las posibilidades de nuevas tecnologías aplicadas a la seguridad?

- Dentro de este sector podemos señalar nuestra posición privilegiada como Partners tecnológicos de las más importantes ingenierías del país, ofreciendo soluciones técnicas y valor añadido a mercados que no solo alcanza a Seguridad sino también como Transporte, Infraestructura, Domótica, Publicidad Electrónica, Energías convencionales o renovables, etc.

- ¿Tienen proyectado el lanzamiento de algún nuevo producto en el año?

- Tenemos para presentar una línea de comunicaciones que nos ayudará a complementar la línea de seguridad que venimos desarrollando en Europa hace un tiempo. Y ahora vemos que es el momento indicado para desembarcar en Argentina con toda nuestra experiencia.

- ¿Cuáles son las proyecciones de crecimiento de productos y servicios en el segmento de la seguridad?

- Nuestros indicadores son muy optimistas en este año en el rubro de Seguridad, llegando a tener unas expectativas de crecimiento de un 80% respecto al 2008.

- ¿Cuáles son las expectativas de crecimiento en el ámbito global?

- Si bien es cierto que nos movemos en un entorno de crisis a nivel mundial, la experiencia que tiene **Tempel** en el mercado nos hará sobreponernos a las dificultades del mercado y aprovechar los nichos de mercado que dejarán nuestros competidores. Eso hace que nuestras previsiones para este año 2009 sean de crecimiento. ■

Todo bajo control con **Panasonic**, Sunnyway, Diamec



Amplia variedad de baterías
para diferentes dispositivos
de seguridad



ESPAÑA (Oficina Central) · C/ Cobalto nº 4 · 08907 L'Hospitalet de Ll. · Barcelona · (0034) 936003600 · (0034) 933373910 tempel@tempel.es
ARGENTINA Avda. Forest 931 CP1427 Cap.Federal Buenos Aires · (0054) 11 45529175 · (0054) 11 45529175 · baires@tempel.es **CHILE** Cousin
Nº 357 - Providencia - Santiago de Chile (0056) 2 6359912 · (0056) 2 6359176 · schile@tempel.es **COLOMBIA** Calle 90 nº 13-40 of. 206 Edificio
Trento - Bogotá (0057) 1 7034176 · (0057) 1 5303112 · bogota@tempel.es **BRASIL** Edificio Spazio JK Av. Juscelino Kubitschek 1726 11º andar
04543-000 Vila Olimpia - Sao Paulo · (0055) 11 30530473 · (0055) 11 30530494 · spaulo@tempel.es

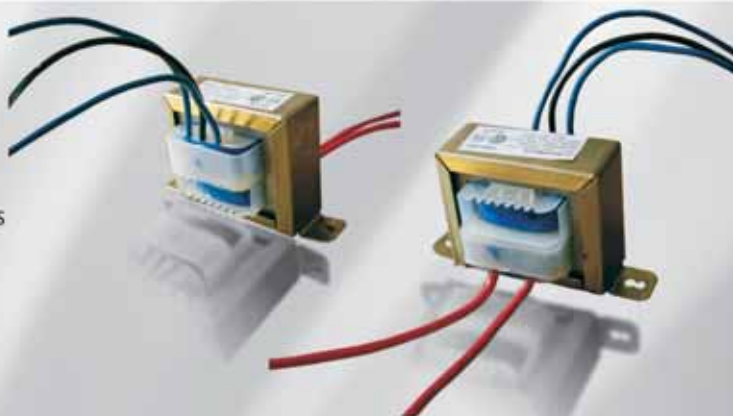
tempel
group

PRODUCTOS

electrónicos certificados

Transformadores

Fabricados bajo norma: IEC-61558.
Protector de entrada en el primario.
Bajo calentamiento. Partes resistentes
al fuego.
Más de 40 modelos disponibles.



Fuentes Switching

Certificados por norma IEC-60065
e IRAM 2063. Plug Desmontable con
inversor de polaridad y posibilidad de
poner otros plug de acuerdo a sus necesidades.
Salida regulada. Bajo consumo.
Disponible en 4V - 5V - 6V - 9V - 12V



Fuentes de Transformador

Certificados por norma IEC-61558-1.
Plug desmontable con inversor de
polaridad y posibilidad de poner otros
plugs de acuerdo a sus necesidades.
Disponibles en 4.5V - 5V - 6V - 9V - 12V



Además: **Accesorios / Adaptadores / Fuentes Múltiples / Conectores DC / Fuentes Open Frame**

PRESS



Más de 10 años en el mercado

- Baterías para UPS's, alarmas, iluminación, comunicaciones, balizamiento, sistemas fotovoltaicos, Carros de golf.
- No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- Trabajan en cualquier posición.
- Totalmente selladas, para prevenir perdidas de electrolito.
- No requieren agregado de agua durante toda su vida útil.
- No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- Disponibles en 6V y 12V y desde 0.7Ah a 120Ah



ventas@microfast.com.ar

Micro Fast SRL

*Originalmente empresa de productos y servicios informáticos, **Microfast** incursiona en el mercado de la seguridad a través de su división de CCTV. Entrevistamos a uno de sus socios fundadores, quien nos contó acerca de la experiencia y expectativas puestas en este nuevo emprendimiento.*

Micro Fast SRL inició su actividad profesional en 1991. Durante todo este tiempo en el mercado su dedicación ha sido exclusiva al gremio y grandes empresas y por esa razón cada vez más gente confía a la firma el suministro de productos y servicios informáticos.

Micro Fast SRL está compuesta por tres unidades de negocios: Venta Mayorista de productos informáticos, Sistemas de Seguridad CCTV y Soporte a Empresas.

En un mercado donde la competencia es enorme, la empresa se enfocó en la formación constante de sus técnicos y departamento comercial y la innovación continua para dar un servicio efectivo y puntual.

La división de CCTV es la más reciente incorporación de **Microfast** y por ahora, está enfocada en el crecimiento de esa unidad, brindando productos de gamas media a alta con un constante soporte y atención.

Sobre la actualidad de la empresa y sus objetivos, hablamos con **Daniel Steirensis**, Socio Gerente de la firma.

- ¿De qué se ocupa cada una de las divisiones de la empresa?

- Para la venta mayorista de productos informáticos contamos con la más amplia tecnología y ponemos a disposición de nuestros clientes las mejores marcas en discos rígidos, procesadores, memorias, etc., y contamos también con la distribución de las marcas **Hitachi** y **BGH** para todas sus líneas de televisores LCD y Notebooks. En cuanto al soporte a empresas, en **Microfast** ofrecemos la posibilidad de llevar a cabo un proyecto informático, ofreciendo a nuestros clientes un equipo profesional que lo asesore desde el pedido de un consumible a una instalación de una red, suministro de

equipos, periféricos, su configuración y su posterior mantenimiento.

- Después de esa trayectoria en la informática, ¿cómo decidieron volcarse a los proyectos de seguridad?

- Vimos un potencial muy grande, sobre todo en lo que se refiere a CCTV, como un complemento de nuestra empresa original. La idea nació un poco de nuestra propia necesidad: queríamos contar con un sistema para nuestra propia empresa y ver qué posibilidades teníamos de ofrecerlo a nuestros clientes. Después de estudiar un poco el mercado nos dimos cuenta que en la gama de productos media a alta había un hueco que podíamos cubrir y decidimos comenzar con esta nueva unidad de negocios.

"Nuestra experiencia en áreas como la de redes, nos permitirá, por ejemplo, ofrecer un servicio integral cuando se trate de un proyecto de video por IP"

- ¿Cuáles son las bases de esta nueva unidad de negocios?

- Somos importadores directos de cámaras, placas DVR, soportes, lentes, fuentes de alimentación, etc., y realizamos servicios de instalación, mantenimiento y venta al gremio. Trabajamos con marcas de primer nivel y otros productos como cámaras ocultas, infrarrojos, domos, profesionales. A través de esta unidad también brindamos asesoramiento a empresas, instalación de cámaras por IP. Aunque por el momento no somos distribuidores ni representantes oficiales de ninguna marca, estamos trabajando con genéricos importados de muy buena calidad y que, hasta el momento, tienen buena aceptación por parte de nuestros clientes.

- ¿Tienen en carpeta la inclusión de otros rubros de seguridad?

- Estamos recién iniciando nuestra participación en el segmento y por el momento solo nos dedicamos a sistemas de CCTV. Más adelante seguramente iremos viendo la posibilidad de anexar algún otro rubro, estamos trabajando sobre control de accesos y rastreadores satelitales.

- ¿Trabajan solo para instaladores o también llegan al cliente final?

- Trabajamos solo con instaladores, a los que apuntamos a brindar todo nuestro soporte u apoyo. Creemos que logrando una buena atención a ese segmento, con la provisión de equipos en tiempo y forma, con una garantía eficaz y ejecutada de manera rápida, en caso de ser necesario, iremos ganando un nombre y una posición en el mercado lo que nos permitirá, con el tiempo, posicionarnos como un referente entre los proveedores. La clave pasa por el servicio y la atención que le demos a nuestros clientes, además de nuestro apoyo en otras áreas en las que ya tenemos experiencia y que les pueden abrir nuevos canales de negocios.

- ¿Cuáles son las perspectivas y expectativas de la empresa en este rubro?

- La idea es la de crecer de a poco pero de manera sustentable. Creemos que en todo lo que se refiere a videovigilancia seguirá creciendo, tanto en consumo como en tecnología, y trataremos de aprovechar nuestra experiencia en otras áreas, como la de redes, para ofrecer un servicio integral cuando se trate, por ejemplo, de un proyecto de video por IP. Creo que sumando nuestra experiencia en otras áreas podremos ofrecer un plus de servicio que nos permitirá competir con éxito en el mercado. ■



Importador directo !!!

Venta mayorista al gremio e instaladores



MFC-1005. Water prof. 1/3 Sony CCD, 420TVL, 30pcs. Lente 3,6mm



MFC-3014. 1/3 Sony color-CCD 420TVL. W. Prof. 6mm Lente



MFC-1002. W. Prof. Infrared, 1/3 Sony CCD, 420TVL, 3,6mm Lente



LEN40. Fijo 4mm, CS, ap. F 1,2



DM-420EC. 1/4 Sharp Color 420TVL, 1.0Lux, Lente 3,6mm



MFC-4003. Mini cámara, Pinhole 3,7mm, 1/3 Sony CCD, 420TVL



DM 360 IR. Domo



SEN 900. Sensor alarma PIR 3,7 mm. Oculta.



MFC-6011. W. Prof. cámara 1/3 Sony CCD, 420TVL, 40pcs 5mm, Var



BAL-611. Passive Balun, 1 canal video color, 400mts, B/W 600 mts



MGT-60. Rastreadores satelitales personales y para automóvil. Última tecnología



PCI-705 T. Placa DVR, gv800 100FPS, PAL, 120FPS NTSC, 16 cámaras, 4 can, audio, soft 8.2

- Cámaras de última tecnología (infrarrojas, ocultas, domos, profesionales).
- Línea de cámaras infrarrojas MFC con norma IP66 1/3 SONY.
- Placas DVR. Toda la línea de placas DVR.
- Balunes.
- Fuentes.
- Micrófonos ambientales.

- Stock permanente.
- Atención personalizada.
- Los mejores precios del gremio.
- Asesoramiento y soporte postventa.
- Garantía en todos los productos.
- RMA inmediato.
- **Próximamente:**
Controles de acceso y porteros visor.



microfast

Camargo 569 / C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11) 4857-2190
ventas@microfast.com.ar
www.microfast.com.ar

MAYORISTAS DE COMPUTACION

Todo está **Bajo Control**



Seguridad residencial inalámbrica con administración remota



Seguridad

**Protección
Personal**

Control

Conectividad

Las soluciones de **Electronics Line 3000** permiten a los usuarios tener un **completo control** de sus hogares y estar conectados con sus seres queridos **siempre, desde cualquier lugar**.

Sistema de administración remota para usuarios finales

- Control interactivo a través de Web o teléfono celular
- Alertas en tiempo real y actualización vía e-mail o SMS
- Visualización de imágenes y funciones de automatismos de hogar

Aplicaciones de administración para proveedores

- Comunicación PSTN, GSM, Ethernet y GPRS
- Servidor dedicado
- Configuración y actualización remotas
- Mantenimiento y diagnóstico completos



Electronics Line 3000 Ltd.

www.electronics-line.com

patricio.ramallo@electronics-line.com

Tel/Fax: (54 11) 4637-9488

TODAVIA NO LAS PROBO!!!!...

BARRERAS INFRARROJAS DE EXTERIOR

Discretas - Durables - Seguras Construidas totalmente en aluminio

No se disparan ni se anulan con la luz solar Modelos disponibles: 10 m / 3 haces.

25 m / 2 haces.

50 m / 3 haces.

80 m / 6 haces.



EL PODER DE LA DETECCION
HIDDEN LINES
EL ARTE DE LA DISCRECION

/ Alarmas / Telefonía / C.C.TV / Controles de acceso / Automatismos de portones / Sist. de grabación digital / Incendio / Accesorios / Alarmas /

CONSTRUYENDO CONFIANZA

TEL: 4627-5600 - NEXTEL: 183*1219

Casullo 229 - Moron - Bs. As. -



Contactos: martin@alastor.com / sergio@alastor.com.ar / soportealastor@hotmail.com

/ Envíos al interior del país / Atención personalizada / Asesoramiento técnico On line / Entregas en capital y Gran Buenos Aires / consulta técnica /



DOMO DE EXTERIOR PANTILT

Diametro 22 cm

Protocolo Pelco

RS-485

Controladora de:

Zoom

Iris

Foco

Cooler 12 V de ventilación

TECLADO / JOSTICK PARA CONTROL DE DOMO / PAN-TILT / CAMARA c/ ZOOM

Puerto RS-485

Protocolo Pelco-D/P

Preposiciones

Alimentación DC9V 500mA



CAMARA PROFESIONAL TRANSCAM

1/3" CCD COLOR

420 TVL

0,5 LUX

Conexión autoiris DC/Video

C/ Audio



CAMARA PROFESIONAL MINI TRANSCAM

1/3" CCD color

420 TVL NTSC

0,5 LUX

Conexión autoiris DC/Video

DVR 600

DVR 800

DVR 900

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa

25/100/200 cuadros por segundo

4 Canales de audio

Soporta y controla Domo (PTZ RS485)

Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN

y conexiones internet



info@securityone.com.ar

Security One

*Luego de ocho años en el mercado, **Security One** es hoy una empresa dedicada a la búsqueda de soluciones sustentables. Recientemente fue nombrada distribuidora oficial de **HIKVISION**, uno de los líderes mundiales en el segmento de CCTV.*

Foto: Ing. Favio Scaletta y Lic. Christian Solano, Socios Fundadores

Security One es una empresa nacional que ofrece soluciones rentables en seguridad electrónica, respondiendo a las crecientes demandas de la sociedad actual. Cuenta con productos y soluciones homologadas por las más prestigiosas Agencias de Seguridad mundiales y desarrolla un exclusivo portfolio de productos y soluciones que contribuyen al bienestar de la sociedad. De esta forma, permite también la expansión de la empresa en la industria, dejando de ser integradora de soluciones para convertirse en distribuidora de productos.

- ¿Por qué decidieron dejar la integración para pasar a distribuir productos de seguridad?

- **Christian Solano:** Estamos abriendo nuestra unidad de distribución de productos de seguridad electrónica para el gremio, incorporando una marca de primera línea mundial en CCTV como **HIKVISION**. Aunque la meta futura es posicionar a Security One como distribuidora de productos, durante la transición sostendremos nuestros dos canales de negocios: la integración y la distribución con una marcada política de precios para cada canal.

- **Favio Scaletta:** Pensando en el futuro de Security One, nuestro punto de partida será **HIKVISION**, para luego sumar nuevas marcas. Desde hace un tiempo vemos que el mercado está más exigente y demandante, nos parece un paso natural en la evolución de la empresa comenzar con la distribución de productos. De hecho, muchas de las empresas que hoy son reconocidas como distribuidores, en algún momento fueron integradores de tecnología.

- ¿Cuáles son las bases de la empresa?

- **Christian Solano:** Contamos con la experiencia, el conocimiento y personal altamente calificado para cubrir el asesoramiento, el proyecto, ejecución, puesta en marcha y mantenimiento de instalaciones de infraestructura de

telecomunicaciones y sistemas de seguridad electrónica. La excelencia en la calidad es nuestra prioridad.

- **Favio Scaletta:** Debido a la permanente capacitación de nuestros ingenieros de soporte y al partnership que desarrollamos con los fabricantes líderes de la industria, nos transforma en un excelente prestador de servicios.

*"Con la integración y distribución de **HIKVISION** estamos cubriendo un segmento de mercado hasta hoy insatisfecho con productos de alta calidad a un costo razonable"*

- ¿Por qué eligieron **HIKVISION** como insignia para comenzar con la distribución?

- **Christian Solano:** Si bien es una marca relativamente nueva en nuestro país y en parte de Latinoamérica, **HIKVISION** es reconocida a nivel mundial. Cuenta con más de 1300 empleados de los cuales más del 50% son ingenieros de desarrollo y soporte, posicionando un claro perfil técnico. Es el primer desarrollador a nivel mundial de productos basados en el algoritmo H.264. Entre sus proyectos e implementaciones se pueden mencionar la seguridad en los últimos Juegos Olímpicos Beijing 2008, la seguridad del último mundial de fútbol Alemania 2006, la red de trenes más grande del mundo (Tibet-Shanghai), el tren más moderno del mundo (Shanghai Levitation Train), entre otras.

- **Favio Scaletta:** Es una marca de origen chino de extremada calidad y con costos sensiblemente inferiores a los de las grandes marcas. Creímos que había un hueco entre segmentos en el mercado, es decir, productos de baja calidad a bajo precio y grandes marcas con precios a veces inaccesibles para gran parte del público. Con **HIKVISION** estamos cubriendo ese faltante, ofreciendo tecnología de punta a un costo razonable y accesible.

- ¿Cuáles son las estrategias para posicionar la marca en nuestro mercado?

- **Christian Solano:** Una de las estrategias para posicionar la marca fue integrar nosotros mismos todos los productos en distintos proyectos y distintas aplicaciones, para luego ofrecerlos como distribuidores, pero ya con funcionamiento y experiencia probada. Por eso es que decidimos mantener nuestras dos unidades de negocios antes de abocarnos solo a la distribución. También vamos a llevar adelante una política de certificaciones para instaladores, a través de diversos cursos y seminarios.

- **Favio Scaletta:** **HIKVISION** es una de las marcas más reconocidas a nivel mundial en el segmento de CCTV, ranked entre las cinco primeras desarrolladoras y fabricantes de productos para el rubro. **HIKVISION** es también el fabricante OEM de las grandes Marcas Europeas y Americanas.

- ¿Cuáles son los principales mercados de **HIKVISION**?

- **Christian Solano:** En Argentina trabajamos desde hace cuatro años en proyectos de integración con **HIKVISION**, luego de acumular vasta experiencia en todos los productos de la marca, fuimos nombrados Distribuidores Oficiales. Los principales mercados de la marca en Latinoamérica son Brasil y México, aunque está presente en toda la región. En Estados Unidos tiene una sede Oficial, mientras que el resto son distribuciones otorgadas.

- ¿Cuáles son las expectativas de crecimiento?

- **Christian Solano:** Es una línea de productos bastante extensa -cerca de 300- cubriendo todas las necesidades del mercado. La idea inicial como introducción a nuestro mercado es mantener stock de los principales productos y trabajar con algunos específicos a pedido. No tenemos dudas de que la marca va a ser muy bien recibida y va a lograr grandes tasas de crecimiento, ya que la calidad y el precio de sus productos es excelente. ■



HIKVISION

Primer fabricante y desarrollador mundial de productos H.264
Extrema calidad a precio accesible.



DVR STAND ALONE HYBRIDO Serie DS-9000

H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX • Visualización Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en 4CIF 480 cps NTSC / 400 cps PAL • Soporta Grabación hasta HD720P • Soporta Cámaras IP Megapixel HD • Alta definición • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel • 16 Canales de Video Analógico • 16 Canales de Audio • 8 Canales de Video IP • 1 Canal VOIP • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas Relay • 1 Salida VGA • 2 Salidas Analógicas de Video, 2 x USB • LAN 10/100/1000 • PTZ (RS485) • 8 x HDD SATA 16 TB Máx. • RS232 • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS • DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales.

DVR STAND ALONE Serie DS-7204HI-SV

H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX • Visualización Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en CIF 120 cps NTSC / 100 cps PAL • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel • 4 Canales de Video • 1 Canal de Audio • 1 Canal VOIP • 4 Entradas Digitales y 1 Salida Relay • 1 Salida VGA • 2 Salidas Analógicas de Video • USB • LAN • PTZ (RS485) • 1 HDD SATA 2 TB máx. • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS • DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales.



DVR STAND ALONE Serie DS-7016HI-SV

H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX • Visualización Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en CIF 480 cps NTSC / 400 cps PAL y en 2CIF 240 cps NTSC / 200 cps PAL • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel • 16 Canales de Video • 4 Canales de Audio • 1 Canal VOIP • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas Relay • 1 Salida VGA • 2 Salidas Analógicas de Video • USB • LAN • PTZ (RS485) • 4 x HDD SATA 8 TB máx. • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS • DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales.

Línea de productos

UL CE FCC RoHS ISO9001:2000 ISO14001



Serie DS-8000

DVR STAND ALONE



Serie DS-6000

VIDEO SERVIDORES IP



CÁMARAS ANALÓGICAS e IP



CÁMARAS IP MEGAPIXEL



360°
Inspector

DOMOS Interiores Analog. e IP



DOMOS Exteriores Analog. e IP



Serie DS-4000

TARJETAS DE COMPRESIÓN DVR

SECURITYONE

ÚNICO DISTRIBUIDOR OFICIAL
EN LA ARGENTINA

Nuevas Oficinas
Roseti 1964 - C.A.B.A.
(C1427BWN) - Argentina

Visitenos en
WWW.SECURITYONE.COM.AR
WWW.HIKVISION.COM

Teléfono
(54-11) 4555-1594
Teléfono / Fax
(54-11) 4555-6528

Email
info@securityone.com.ar

at-design.com.ar

26 años fabricando y desarrollando calidad con respaldo para la seguridad



TECNO 1200

- 2 zonas cableadas con anulación de zona 2 en armado parcial.
- Receptor de 433.92 mhz. - Salida para led con indicación de armado total, parcial y memoria de alarma.
- Beeps de sirenas para diferentes armados y memoria de alarma.
- Provisto de 2 llaveros con 16.000.000 de códigos y sistema antiscanner.
- Fusibles electrónicos. - Tecnología SMD.



TECNO 3200

- Posee 5 zonas, 3 cableadas y 2 inalámbricas. - Receptor de 433.92 mhz incorporado. - Armado total y parcial por teclado/llavero o ambos. - Salida para led exterior y asalto.
- Beeps de sirena y función chime.
- Fusibles electrónicos. - Armado rápido.
- Zonas configurables. - Teclado con back light. - Tecnología SMD.



IRP INALAMBRICO

- Muy bajo consumo y excelente alcance. - Aviso de batería baja. - Fácil programación y puesta en marcha.
- Altísima inmunidad a RF y EMI. - Excelente confiabilidad.
- Inyectado en ABS. - Frecuencia de trabajo: 433.92 mhz.
- Tecnología SMD. - EEPROM.



TECNO 8000 VOZ

- Posee 8 zonas, 6 en el panel y 2 en el teclado. - 3 salidas PGM. - Distintos tipos de armados y desarmados.
- Contador de pulsos inteligente por zona. - Manejo externo por medio de cualquier teléfono por tonos.
- Totalmente asistida por voz. - Fusibles electrónicos. - Teclado con back light.
- Diferentes configuraciones de zonas. - Reportes periódicos para AUTOMONITOREO. - Tecnología SMD.



RECEPTOR INALAMBRICO

- Puede programarse como MONOESTABLE, BIESTABLE y TEMPORIZADO. - Provisto de buzzer para su programación y prueba de alcance.
- Posibilidad de temporizar un canal en segundos y otro en minutos. - Tecnología SMD. - Frecuencia de trabajo: 433.92 mhz. - EEPROM. - Salida para beeps de sirena. - Provisto de 2 llaveros con 16.000.000 de códigos y sistema antiscanner.
- Led independiente para visualizar el funcionamiento de cada canal.



TRANSMISOR DE SENSORES

- Muy práctico y de bajo consumo.
- Excelente alcance y sencilla programación. - Aviso de batería baja. - Tecnología SMD.
- Inyectado en ABS. - Frecuencia de trabajo: 433.92 mhz. - EEPROM.



SIRENAS PIEZOELECTRICAS

- Excelente rendimiento y confiabilidad. - Muy bajo consumo. - Versiones con uno y dos piezoeléctricos.
- Gran potencia sonora a muy alta frecuencia. - Opción en ACERO INOXIDABLE. - Gabinete metálico de fino diseño. - Inyectadas en ABS. - Versión con flash y led.
- Microprocesada.



SIRENAS EXPONENCIALES

- 30 watts de potencia REALES. - Sonidos NAUTICO Y POLICIAL.
- Tapa trasera fabricada con CHAPA GALVANIZADA. - Versión en ACERO INOXIDABLE. - Acabado con pintura en polvo con previo tratamiento químico. - Versiones con flash y led. - Excelente relación PRECIO-CALIDAD. - Gabinetes de ROBUSTA construcción.

VENTA, ASESORAMIENTO y SHOWROOM

CAPITAL FEDERAL

Av. Cabildo 214 - Telefax: 4774-3333
tecnobelgrano@tecnoalarma.com.ar

FLORIDA

Av. San Martín 1924 - Telefax: 4791-9206
tecnoflorida@tecnoalarma.com.ar

Stock permanente | Atención personalizada | Envíos al interior
Consulte por nuestros kits y ofertas por cantidad
Solicite envíos de lista de precios, catálogos y manuales

FABRICA y SERVICIO TECNICO

Diagonal Pavón 4347, Florida - Telefax: 4760-4900
tecnofabrica@tecnoalarma.com.ar



TECNOALARMA

PROTECCION TOTAL

www.tecnoalarma.com.ar

más de
3000
semáforos
vendidos
en el 2008

STOP

Señalización mediante LED

- LEDs de alta luminosidad (más de 50.000 Hs de vida útil)
- Entradas de activación NA ó NC
- Retardo de activación programable
- 3 modos de funcionamiento (continuo, prolongación y timer)
- Tiempo de prolongación programable
- Tiempo de modo Timer programable
- 4 modos de activación (normal, sentido, independiente y biestable)
- 2 velocidades de destello
- Detección de sentido de paso vehicular
- Detección de sentido de paso peatonal
- Salida de 12Vcc 100mA para alimentación de dispositivos auxiliares
- Salida a colector abierto para activar dispositivos auxiliares activada cuando el semáforo se encuentra destellando
- Diferente sonido para paso vehicular y paso peatonal
- Intensidad sonora ajustable
- Anulación de sonido
- De 3 cables y activado por contactos
- Resistente pintura al horno



**EL MAS
COMPLETO
DEL
MERCADO**



**NUEVO
MODELO**

*Reducidas
dimensiones*

9 x 9 x 23 cm

**Evite ser molestado
durante la noche...**

**NUEVO
SENSOR DE
LUZ PARA
SEMAFOROS**



- Fácil conexión -Ajuste de nivel de detección

WIX
ARGENTINA

Cel.: 15-6846-1671 - ventas@iwix.com.ar - www.iwix.com.ar



info@vision-srl.com.ar

Visión Electrónica SRL

*Dedicada a la importación de productos para seguridad y videovigilancia, **Visión Electrónica** propone rapidez de respuesta y servicio posventa permanente. A un año de su nacimiento y con la experiencia de sus integrantes comienza a ganarse un nombre entre los usuarios.*

Foto: Néstor Mola, Socio, y Fernando Pereyra Puerto, Gerente



¿Qué es Visión Electrónica?

- **Visión Electrónica** es una empresa que tiene poco menos de un año en el mercado. Nos dedicamos a la importación directa de productos para seguridad electrónica, principalmente cámaras de televisión, control de accesos, etc. También brindamos servicio de instalación y mantenimiento de todos nuestros productos. Se trata de productos genéricos y por ahora no distribuimos marcas específicas.

- ¿Venden solo a instaladores?

- Trabajamos tanto con el consumidor final como con los instaladores en los tres rubros, tanto CCTV como control de accesos y alarmas. Apuntamos a los tres mercados ya que recién estamos iniciando nuestra actividad como empresa, si bien tenemos casi 20 años de experiencia en el rubro.

- ¿Cuál creen que es el rubro con mayor potencial de crecimiento?

- Creemos que CCTV va a ser el rubro de mayor crecimiento en el consumo. Es un canal de ventas todavía poco explotado, principalmente el sector domiciliario y de la pequeña y mediana industria o comercio. Creemos que ese segmento consumidor todavía no tiene muy en claro cuales son las ventajas de tener instalado un sistema de videovigilancia y por eso apuntamos a enfocarnos en esa dirección.

- ¿Cuáles son las estrategias para llegar a ese segmento del mercado?

- La manera de llegar a esos clientes es dando a conocer nuestras soluciones. Mostrarle al potencial cliente lo que puede hacer a través de un equipo de CCTV, que no necesita de una solución costosa para lograr seguridad sino que con una inversión rentable puede obtener muchos beneficios. La idea es que puedan ver una solución en marcha para luego poder proyectar el sistema que pueda serles útil.

- ¿Cuál es el proyecto de empresa?

- Nuestra idea es comenzar a crecer hasta poder transformarnos en un referente

en la distribución de productos de primera calidad, aunque siempre nos interesó también la instalación de soluciones de seguridad. Primero nos vamos a enfocar en la distribución y luego veremos si sumamos unidades de negocios. En cuanto a los productos, si bien estamos trabajando por ahora con genéricos importados no descartamos en el futuro alguna alianza con marcas de renombre para la representación o distribución de sus productos.

"La rapidez de respuesta y el servicio de posventa son hoy una prioridad para el cliente. Darle todo el soporte posterior a la venta, enseñarle que es lo que compró y que utilidad extra puede brindarle"

- ¿Qué conocimiento y visión tienen del mercado de la seguridad?

- En la actualidad el mercado está bastante bien surtido de marcas, distribuidores e instaladores pero siempre queda algún segmento poco satisfecho o descuidado por la mayoría. Por eso es que siempre es posible el nacimiento y crecimiento de empresas como la nuestra, que apunta a un sector consumidor poco explotado. Por otra parte la tecnología brinda día a día nuevas herramientas para lograr esos objetivos, a través de soluciones más completas con inversiones poco importantes pero de calidad.

- ¿El mercado sigue hoy activo o se retrajo?

- Creemos que hoy estamos en una meseta, donde no hay demasiado consumo por parte del público o consumidor final. Quizá sí está un poco más movido el sector del pequeño o mediano empresario, que ve en las soluciones de CCTV una herramienta eficaz no solo como sistema de seguridad sino también en aplicaciones como control de los procesos productivos, de personal, etc.

- ¿Cuál consideran que es su diferencial como empresa?

- Tenemos experiencia previa en el rubro y trabajamos con productos de buena calidad, importados directamente, lo cual nos permite ser competitivos en costos. Por otro lado, no tenemos todavía una estructura costosa y eso nos da mucho margen y rapidez para dar respuestas a las necesidades del cliente. Otra ventaja fundamental es la atención que le brindamos al consumidor: cuando habla con la empresa trata hoy con pocas personas y no hay filtros; no tiene que pasar por una telefonista para llegar a un vendedor que luego le pase con alguna área específica. Acá tratamos de manera directa con la gente, los conocemos y sabemos qué es lo que necesitan sin necesidad de intermediarios.

- ¿Qué necesidades ven en los clientes?

- La rapidez de respuesta y el servicio de posventa son hoy una prioridad para el cliente. Darle todo el soporte posterior a la venta, enseñarle que es lo que compró y que utilidad extra puede brindarle, apoyarlo técnicamente en todo momento. Por otra parte, el cliente no quiere una empresa que le diga "para tal proyecto llévase tres de esto, dos de esto, etc." y esa es otra de nuestras características. Si viene un cliente que quiere comprar cinco cámaras para cubrir tres puertas, nosotros se las podemos vender pero no sería honesto. Nuestra función es explicarle que para lograr sus objetivos no necesita comprar por comprar sino que existe una solución a medida que requerirá de una menor inversión pero será funcional a sus necesidades.

- ¿Cuáles son las expectativas mirando al futuro?

- Como toda empresa, ya sea nueva o de trayectoria en el mercado, nuestra aspiración personal es la de crecer continuamente aunque la realidad del país, y del mundo en general, indica que estamos en una meseta. Creemos que en la segunda mitad del año comenzará a modificarse el comportamiento del mercado y ahí comenzaremos seguramente a crecer. ■



VISION ELECTRONICA

Tecnología y Seguridad

**Visión Electrónica, una empresa joven con fuerza y calidad a su servicio.
Somos importadores directos.
Servicios de instalación, mantenimiento y post venta.**



Grabadoras DVR
montadas
en PC
o módulos
rackeables



Cámaras IP
CCD Sony color 420TVL
0.2 Lux



Domo Antivandálico
CCD color Sony 480TVL



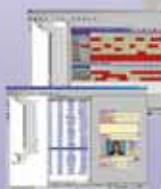
Cámaras B/N
y Color
CCD Sony
420/480/500TVL



Placa GV 600/800/900
16 Canales de video y 4 de Audio
100/120/PAL/NTSC
compresión MPEG4



Control de Acceso



Cámaras IR CCD
Sony 420TVL



Cámara
espiá DVR
4GB - USB



Bobina pasiva.
Transmisión de video
por par trenzado.
Hasta 600mts.



Lentes 1/3
2.8/4/6/8
Auto Iris

Visión Electrónica SRL

Cipriano Miró 294 / C.A.B.A. - C1406CUF / 54-11-4600-1528 / 1529

info@vision-srl.com.ar / www.vision-srl.com.ar

**Servicio Preventivo y
Correctivo de Instalaciones.**

Consultores en Seguridad.

CONTROL DE ACCESOS

TEC 2100

Apertura de puertas mediante código, activación y desactivación de sistemas de alarma, utilización de máquinas, ascensores, etc. sólo a autorizados.

- 100 códigos de 4 dígitos programables (100 usuarios)
- Tamper Switch
- Entrada para sensor magnético para puerta
- Salida para buzzer/ sirena (alarma de puerta abierta)
- Alimentación 12 V.C.C. / C.A.
- Relay de salida con juego inversor.
- Bips audibles para confirmar tecla oprimida.
- Bloqueo por 30 segundos luego de 3 intentos fallidos.
- Muy elegante.



TEC 2000

- Código de 4 dígitos programables (10.000 Combinaciones).
- Tamper switch.
- Alimentación 12 V.C.C. / C.A.
- Relay de salida con juego inversor.
- Operación conjunta hasta 5 estaciones para utilización en sistemas de alarma.
- Bips audibles para confirmar tecla oprimida.
- Versiones horizontal y vertical.
- Definitivamente elegante.

CONTROL REMOTO INALAMBRICO

Activación de centrales de alarma, control de accesos, portones automáticos, etc.



- Configuración en 1 y 2 canales.
- Alimentación 12 V.C.C.
- Aprende y memoriza hasta 64 códigos diferentes.
- Funcionamiento biestable, seguidor y monoestable (5 seg.)
- Salida de bips para centrales de alarma.
- Transmisores miniatura de UHF.
- Receptor y transmisores (2) en montaje superficial.
- Gran alcance y estabilidad.
- Antena incluida.

SEMAFORO PRO

Garages, playas de estacionamiento, depósitos, seguridad industrial, etc.

- Detección de paso de vehículos.
- Detección de paso de personas.
- Sonidos diferentes para vehículos y personas.
- Tiempo de señalización ajustable.
- Intermitencia de luz roja programable.
- Salida de alimentación para barreras infrarrojas.
- Accionamiento de lámparas mediante relays.
- Tecnología de montaje superficial.
- Gabinete de acero zincado con pintura epoxy.

SEMAFORO A LEDS

Control peatonal y vehicular. Garages, playas de estacionamiento, depósitos, seguridad industrial, etc.



- Señalización luminosa a LEDS (50.000 Hs de vida útil)
- Alta intensidad luminosa
- Ajuste del tiempo de señalización entre 4 y 80 segundos
- Detección de paso de vehículos
- Detección de paso de personas
- Sonidos diferentes para vehículos y personas
- Salida para alimentación de barreras infrarrojas
- Compatibilidad para sistemas de múltiples semáforos
- Tecnología de montaje superficial
- Muy bajo consumo (3 Watt)
- Gabinete de acero con pintura epoxy
- Diseño novedoso muy elegante.

ALERTA ROJO S.A.
Adolfo Alsina 1761 (C1088AAQ) Capital Federal
Buenos Aires - Argentina

Tel: (5411) 4372-9492 - fax: (5411) 4374-0945
Info@alerta-rojo.com.ar - www.alerta-rojo.com.ar

ALERTA ROJO

ALARMAS

**AHORA
CON**

GPRS

COMPATIBLE CON SOFTWARES DE MONITOREO

- PROGRAMACIÓN Y FUNCIONES TIPO DSC.
- HASTA 8 TECLADOS Y HASTA 4 PARTICIONES.
- "Doble - Call" y "Call- Back".
- ZONAS CRUZADAS y/o DE DOBLE DETECCIÓN.
- CONTROL DE ACCESO C/ O SIN REPORTE.
- CONTROL TELEFONICO A DISTANCIA 8 ó 16 ZONAS (ZONA INCORPORADA)



RECEPTOR
INCORPORADO,
CONTROLES REMOTOS
(REPORTAN USUARIO)
y/o SENSORES
INALAMBRICOS
Sin sacrificio
de zonas.



- TIMERS PROGRAMABLES
Simulación presencia, etc.
 - 8 PGMS. Dos en placa 6 en módulo opcional
 - CIRCUITO SMD.
 - SALIDA DE SIRENA RELE CON FUSIBLES.
 - PROTECCION CONTRA RAYOS, 6 VARISTORES,
BOBINAS Y CHISPEROS EN EL
CIRCUITO IMPRESO.
- FULL COMPATIBLE con Dxnnet IA02,
Sin Placa de Interface.
Minimiza costos.



UNICO CON VISOR
INTERACTIVO
CON ESTADOS DE ZONAS,
EXCLUSIONES,
MEMORIAS, PARTICIONES,
FALLAS, PGM
Y PUESTA EN HORA



COMPATIBLE
CON MODEM
MD-12 DSC
O MODEM TAUSEND,
BUFFER de EVENTOS
CON FECHA, HORA,
ZONA Y/O USUARIO



EXCLUSIVO
SISTEMA
DE PLANTILLAS
PRE-CARGADAS PARA
AGILIZAR
LA PROGRAMACIÓN
DE LOS PANELES

industria argentina desde 1987

alarmas TAUSEND

Av. Mitre 1171 - Florida (1602) - Vicente López - Buenos Aires, Argentina

Tel/Fax: (54 11) 4760-0066 / 4730-4445 / 4761-5694

tausend@sion.com - www.alarmatausend.com

Alonso Hnos. Sirenas S.A.

Posicionada como un referente en el mercado de la seguridad, Alonso Hnos. ingresó a la era digital a través de su producto insignia, el panel A2K4, hoy exportado a todo el mundo. Estándares de calidad internacional, compromiso con la tecnología y desarrollo constante son los pilares de la empresa, verdadero orgullo de la industria nacional.



Recepción

La modernización de la empresa muestra el cuidado estético desde el ingreso mismo.

Alonso Hnos. Sirenas es una empresa fundada en 1967, en sus inicios dedicada sólo al ramo metalúrgico. En 1987 se reconvirtió para dedicarse a la fabricación de sirenas electrónicas para sistemas de seguridad. A mediados de 2000, lanzó al mercado una nueva línea de sirenas electrónicas inteligentes, denominadas "Serie 2000", que cambiaron el concepto de las mismas, con un diseño moderno, microntroladas y con una serie de funciones adicionales que muy pronto se convirtieron en las preferidas del gremio.

En 2003 Alonso Hnos. incorporó tecnología de punta para la fabricación de sus productos, una línea totalmente automatizada de inserción de componentes en SMD, logrando la más alta calidad en sus productos y automatización para mantener estándares de calidad de nivel internacional, requeridos para exportar productos de seguridad electrónica.

El mayor éxito de la empresa llegó con el lanzamiento del panel A2K4, en la actualidad el más vendido en Argentina y se exporta a distintos puntos del globo.

Staff

Gerencia general

Presidente: Jorge Alonso

Director: Claudio Alonso

Gerencia Administrativa

Silvana Massa

Dto. Administrativo

Roxana Rocca

Sonia Fernández

Rocío Alonso

Florencia Alonso

Gerencia Comercial

Daniel Valenti

Gerencia Técnica

Alejandro Rudi

Dto. Técnico

Daniel López

Alan Lucas

Brian Piuselli

Gerencia de Producción

Rodolfo Mendoza

Recientemente la empresa inauguró su nueva planta de ensamblado en SMD, que cuenta con las más sofisticadas maquinarias para la inserción, soldadura, control digital y control de calidad computarizado, avances tecnológicos hacen que los productos de **Alonso Hnos.** absolutamente confiables.

Su departamento de ingeniería, en tanto, se encuentra permanentemente desarrollando nuevos productos mientras que desde el área de marketing se diseñan nuevas estrategias comerciales y servicios para sus clientes.

■ Timeline

1987

Alonso Hnos. inicia sus actividades en el rubro de seguridad como fabricante de gabinetes metálicos para empresas nacionales. Entre los productos que comienzan a fabricar están los gabinetes de las centrales y de las sirenas.

1991

La empresa fabrica su primera sirena exponencial y al poco tiempo comienza a fabricar una campana de seguridad. A su vez inicia la promoción de sus productos viajando y visitando a todos los clientes en el interior del país.

1995

El 22 de diciembre nace Alonso Hnos. Sirenas S.A., año también en que se inicia su proyección internacional, logrando exportar a más de 10 países y afianzarse aún más en el mercado local.

2000

La firma presenta en la Expo seguridad de Miami su nueva línea de sirenas de policarbonato llamadas "Serie 2000". Esta innovadora línea de sirenas microprocesadas marca una nueva tendencia en lo que hace a sonorización.

A2K4[®]

Panel de Alarma

Una combinación ideal...



RECEPTOR
• RX-100



TRANSMISOR
• TX-300



• Aproveche al máximo su panel de alarma, incorporando los controles remotos **A2K4** en el Bus de Datos, no perderá zonas y ganará una amplia variedad de funciones programables.

- **CONTROL DE ACCESO** (Cada llavero puede ser discriminado como un usuario diferente.)
- **ACTIVACION MODOS AUSENTE Y PRESENTE** (Completo y Perimetral.)
- **BOTONES CON EMERGENCIAS MEDICAS Y POLICIAL** (Programable.)
- **NO OCUPA ZONAS** (Compatible con el Bus de Datos **A2K4**.)
- **PANICOS SIN FALSAS ALARMAS** (3 seg. Presionado.)
- **2 SALIDAS POR RELE** (Mantenido-seguidor.)
- **NO SE DESCALIBRA** (Tecnología SAW.)



UL, CS y CNC son válidos para placas PC-777 y KPD-777
CE es válido para MP-400

www.alonsohnos.com

San Lorenzo 1771 - B1824BWY - Lanús E.
Buenos Aires - Argentina
Tel.: (54-11) 4246-6869 - Fax: 4246-9860
e-mail: administracion@alonsohnos.com



ALONSO Hnos.
SIRENAS S.A.

**Jorge Alonso**

Preside la empresa familiar. Su hermano Claudio es el Director.

**Showroom**

Exhibición de productos en un ambiente confortable.

**Área comercial**

Aquí se lleva adelante la atención a clientes y proveedores.

**Sala de Capacitación**

Amplia y moderna, cuenta con todas las herramientas para la capacitación técnica.

Recorrido

Una flamante planta de 1100 metros cuadrados con tecnología de última generación, moderna e integrada por personal altamente capacitado en cada una de sus áreas son las principales características de Alonso Hnos. Sirenas, firma que remodeló completamente su planta, sumando comodidades y tecnología para continuar con la excelencia en el desarrollo y fabricación de productos para el área de la seguridad.

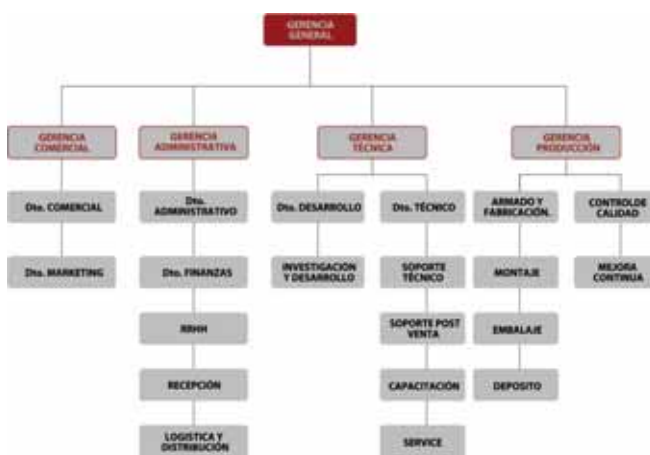
En primera instancia, el visitante se encuentra con una amplia recepción que da paso luego al área comercial, donde trabajan los ejecutivos de cuentas y sus distintos soportes. Esa nave central tiene enfrente las oficinas gerenciales y antes de éstas, se encuentra el showroom, equipado con una espaciosa mesa y equipos de trabajo, con el fin de brindarle al cliente un detallado panorama de todos los productos fabricados por la empresa.

Al final se encuentra la sala de capacitación, un espacio amplio y luminoso pensado y diseñado para que el cliente se sienta cómodo y encuentre allí todas las herramientas necesarias para el aprendizaje y el perfeccionamiento en el manejo de las distintas tecnologías.

La planta de fabricación y montaje, propiamente dicha, está dividida en tres niveles: en el inferior se encuentran el área de carga y descarga, el depósito de productos terminados y dos de las áreas más importantes de la empresa: el área de desarrollo, a cargo de Alejandro Rudi, y el área de servicio de atención pos venta, donde tres ingenieros dan respuesta a las necesidades de los clientes.

El primer piso es el corazón de Alonso Hnos. Allí se encuentran las máquinas de montaje SMD y el sector de montaje manual de componentes. Frente a ellos, el área del ensamble de los equipos y el ensamble de carcasas y gabinetes para sirenas y paneles.

En el segundo piso, finalmente, se encuentra el depósito de componentes electrónicos.

**A2K4**

Sin lugar a dudas si hay un producto que identifica a Alonso Hnos. es el panel de alarmas A2K4, uno de los desarrollos nacionales de mayor éxito de los últimos años.

Exportado a distintos países de Latinoamérica y Europa, recordamos junto a los integrantes de la empresa el nacimiento de este producto, ya una insignia de la marca.

"La investigación y desarrollo del panel se llevó a cabo durante dos años, desde los proyectos del molde hasta el diseño electrónico. Además, fue una inversión muy importante. El producto resultó altamente confiable y se fabrica con las mejores tecnologías y componentes del mundo," explicaba **Claudio Alonso, Director** de la Alonso Hnos.

Por su parte, **Jorge Alonso, Presidente** de la empresa decía: "Hubo mucha gente pendiente de este desarrollo, principalmente Alejandro, el creador del panel, y alrededor de él trabajaron matriceros, diseñadores industriales, diseñadores gráficos..."

Alejandro es **Alejandro Rudi, de la Gerencia técnica** y sobre el desarrollo explicó: "Es una central que básicamente posee 7 zonas, seis en panel más una en el teclado, particionable en tres áreas, dos independientes y una tercera común a las anteriores, con una memoria que almacena hasta 256 eventos, y con la particularidad de que el panel puede ser controlado a distancia mediante cualquier teléfono. Está pensado y diseñado para ser aplicado indistintamente en casas particulares, industrias o comercios y pese a ser compatible con cualquier otro sistema, es un panel de alarmas completo."

2002

En 2002, época de plena crisis, comienza a desarrollar nuevos productos. En el 2003 saca a la venta su primer detector infrarrojo pasivo "Escudo", que por su calidad y precios se convierte en un éxito de ventas.

2005

Nace el panel A2K4, único de su tipo fabricado en nuestro país. Se obtienen las normas internacionales de calidad y seguridad como (UL), (CNC), (SC), (ANATEL). A2K4 en poco tiempo se posiciona como el más vendido de la Argentina y se exporta a más de 11 países de América y Europa.

2007

La fábrica construye una nueva planta industrial de 800m² y 3 pisos, instala una línea de montaje de componentes de SMD de última generación con 2 máquinas Juki Japonesas con una capacidad de inserción de 30.000 componentes hora.

2009

En la actualidad se encuentra desarrollando una serie de productos técnicamente muy avanzados, como sus nuevos paneles de hasta 32 zonas.

DIGiBiT®

DIGITAL PIR

NUeVO

*Pir Digital, máximo desempeño,
sin falsas alarmas...*



El **DIGiBiT®** es un detector de tecnología digital, basado en un poderoso microcontrolador que trabaja con 10 bits de resolución, ofreciendo un máximo desempeño de captura e inmunidad a falsas alarmas en ambientes hostiles.

- 2 Leds independientes para visualización de Pre-Alarma y Alarma.
- Alta inmunidad a falsas alarmas producidas por corrientes de aire.
- Cámara protectora para sensor piroeléctrico.
- Procesamiento de Señal Digital (DSP).
- Compensación de Temperatura Digital (CTD).
- Algoritmo de procesamiento propio.
- Ideal para ambientes hostiles.

PIR DIGITAL

• DGB-I

www.alonsohnos.com

San Lorenzo 1771 - B1824BWY - Lanús E.
Buenos Aires - Argentina
Tel.: (54-11) 4246-6869 - Fax: 4246-9860
e-mail: administracion@alonsohnos.com



ALONSO Hnos.
SIRENAS S.A.



Gerencia Técnica

Alejandro Rudi, responsable de los nuevos desarrollos



Soporte técnico

Atención pos venta y resolución de problemas



Montaje SMD

Moderna maquinaria monta las plaquetas de los distintos productos



Montaje manual

Se montan componentes y armas los equipos



Depósito

En el segundo piso se almacenan materias primas y componentes

Presente

En un mercado tan exigente como el actual, no se puede ofrecer un producto de baja calidad, y obviamente la calidad tiene su precio, por eso se cuida al máximo la elección de los componentes y las materias primas, todo de primera marca, y el equipamiento de testeo, que debe ser seguro y preciso.

Para lograr esa calidad en sus productos, la empresa llevó a cabo una importante inversión en la compra de maquinarias de última generación y en la modernización de toda su planta, recientemente inaugurada.

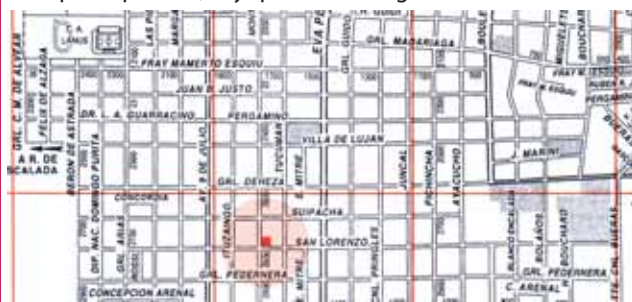
"Al ser fabricantes tenemos una gran ventaja, que es la independencia de nuestros productos y poder venderlos en otros países, pero también una desventaja: estamos en un país en donde las reglas de juego no siempre son claras, por lo cual las inversiones y compras de maquinarias se hace de alto riesgo. Sin embargo, por el prestigio ganado y por nuestra convicción en el camino que llevamos desde nuestros inicios, nuestra apuesta siempre será a la calidad de nuestros productos y a la suma de nuevos servicios para nuestros clientes", explica Jorge.

Por su parte Claudio destaca que *"invertimos mucho dinero en desarrollo y eso no es común en una empresa argentina. Pero gracias a esa inversión logramos productos de gran calidad, que nos permite exportarlos a países como Uruguay, Paraguay, Chile, Venezuela, Bolivia, México, Italia, Turquía y España. Más del 20 % de nuestra producción es para mercados de exportación"*.

Otro punto importante en el crecimiento de la empresa es su permanente soporte a los clientes. Como empresa nacional, puede dar respaldo inmediato a todos sus productos, en cualquier punto del país en el que se encuentre instalado. *"Al ser únicamente fabricantes y no instalar productos, estamos totalmente enfocados en una sola cosa: desarrollar con calidad y ofrecer todo nuestro apoyo a los clientes, que saben que van en encontrar rápida respuesta, tanto en la provisión de equipos como en la solución de problemas que puedan presentarse",* sostienen sus directivos.

Ubicación

Alonso Hnos. Sirenas S.A. está ubicada en Lanús Este, San Lorenzo 1771, en el Barrio Villa de los Trabajadores, al que puede accederse de manera sencilla cuando se viaja en auto. Por transporte público, hay que realizar algunas combinaciones.



Cómo llegar

- **Tren:** Cualquiera de los ramales electrificados del Ferrocarril Roca que parten desde Estación Constitución o Glew, Ezeiza y A. Korn. Cuando se viaja desde el lado de Capital, la estación precedente es Gerli mientras que desde provincia, la anterior es Remedios de Escalada. Una vez en la estación Lanús, la línea 281 corre por Sitio de Montevideo hasta el cruce con San Lorenzo.
- **Automóvil:** Desde Capital pasado el Puente Pueyrredón (Avenida de la Libertad), tomar por Av. Presidente Mitre (sentido a Provincia) hasta Avenida Centenario Uruguayo. Al llegar al cruce con Sitio de Montevideo, doblar a la derecha hasta San Lorenzo.

+ Datos de Contacto

- **Tel/Fax:** (54 11) 4246-6869
- **Página web:** www.alonsohnos.com
- **Mail:** administracion@alonsohnos.com

Calidad certificada

"La calidad está dividida en distintas etapas. El diseño es el primer escalón para obtener un producto de calidad; la matricería y los materiales también son piezas fundamentales, ya que hacen a la apariencia y terminación del producto final. Por otra parte, los componentes electrónicos de primera marca son vitales para lograr un producto confiable y duradero. En lo referente a la producción en sí, se implementan varios puntos de control de calidad en diferentes partes del proceso de fabricación, la obtención de normas internacionales de calidad como (UL), (CE), (SC) dan garantía de que nuestros productos están hechos bajo estrictos controles de calidad", explica Jorge acerca de los estándares que caracterizan a los productos de la firma.

Claudio Alonso, acerca de la filosofía que los impulsa sostiene una máxima: *"No se puede crecer sin respaldo".* Ese respaldo es la dedicación permanente, la inversión en tecnología, el cuidado en la elección de los componentes para cada uno de sus productos y el diseño desde la estética y lo funcional. Todas esas cualidades hicieron de la empresa uno de los referentes en el mercado de la seguridad electrónica nacional y lo posicionaron como un fabricante de tecnología de alta calidad en la esfera internacional.

El futuro

Consolidada como empresa y reconocida en el mercado nacional e internacional, Alonso Hnos. encara un nuevo desafío: la provisión de equipos para CCTV. Esta nueva unidad de negocios nació, según explica el Presidente de la empresa *"de la necesidad de brindar nuevos servicios a nuestros clientes. No es que estamos buscando ser un referente en la distribución de productos sino que, con esta nueva unidad de negocios, buscamos brindar nuevos servicios a nuestros clientes. La idea es ofrecerles la posibilidad de que puedan llevar a cabo un desarrollo integral, ampliando sus horizontes comerciales, ofreciéndoles nuevos elementos tecnológicos con todo el apoyo y aval de nuestra empresa"*. ■

Más servicios, más tecnología

Alonso Hnos. Sirenas S.A. suma más y mejores servicio a sus clientes con la incorporación de su División CCTV, con productos de calidad y probada tecnología.

Cámaras

- Cámaras IR
- Domos
- Domos de alta velocidad
- Cámaras IP
- Estándar
- Especiales
- Mini cámaras
- Placas

DVR

- Videograbadoras standalone de 4, 8, 9 y 16 canales
- Tarjetas VGA

Accesorios

- Video servers
- Conversores de video
- Adaptadores USB
- Iluminadores
- Soportes
- Twisted de 1 y 4 puertos

CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION

Alonso Hnos. Sirenas S.A.



San Lorenzo 1771 - B182BWY - Lanús E.
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4246-6869 / Fax: 4246-9860
mail: administracion@alonsohnos.com

www.alonsohnos.com

www.fuegored.com



SISTEMA DE DETECCIÓN, EXTINCIÓN Y ALARMA DE INCENDIO - CIRCUITOS CERRADOS DE TELEVISIÓN - CONTROLES DE ACCESOS - SISTEMA DE CONTROL CENTRALIZADO - SISTEMA DE D



CHEMETRON

Fire Systems™

VESDA®

xtralis.

EXTINCIÓN DE INCENDIOS



Honeywell

BUILDING MANAGEMENT SYSTEMS



 Uruguay



José E. Rodó 1828 - (11200) Montevideo
Tel/Fax: (005982) 402-2442
sic@sic.com.uy



DETECCIÓN, EXTINCIÓN Y ALARMA DE INCENDIO - CIRCUITOS CERRADOS DE TELEVISIÓN



FURED

FUEGO RED S.A.

Distribuidor Oficial



NOTIFIER[®]

by Honeywell

DETECCIÓN DE INCENDIOS



CONTROL DE ACCESOS

Honeywell
ACCESS SYSTEMS

CCTV

Honeywell
VIDEO

L-FIELD
División CCTV



Argentina

FURED-FUEGO RED S.A. Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A. - Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com



ealvarez@edaringe.com.ar

Ing. Eduardo Alvarez

Las normas NFPA son implementadas en el ámbito de la protección contra incendios, muchas veces complementando normativas puntuales vigentes. El trabajo de la Asociación, sin embargo, va más allá de la redacción de documentos y un panorama de esa labor nos lo da una de sus máximas autoridades continentales.

NFPA (National Fire Protection Association) significa, en nuestro idioma, *Asociación Nacional de Protección contra Incendios* y si bien el término "nacional" pareciera acotar su función a su país de origen, Estados Unidos, la utilización y adopción de los códigos y normas de esta Asociación en otros países, sobre todo de Latinoamérica, hace que la acción de la NFPA sea internacional.

La actividad más importante de la NFPA, y por la que más se la conoce, es la redacción de normas y códigos contra incendio. Estos documentos normativos se convirtieron en una de las referencias de mayor valor al momento de tomar decisiones sobre cómo proteger las vidas y los bienes de la acción del fuego.

Para conocer un poco más acerca de la Asociación, sus funciones y alcances, RNDs entrevistó al **Vicepresidente de la Sección Latinoamericana, Eduardo Alvarez**, uno de los máximos referentes, además, en ingeniería de seguridad contra incendios, **Presidente de la Asociación de Profesionales contra Incendio de la República Argentina** y Director de Edar Ingeniería, consultores en Ingeniería contra Incendio.

- ¿Cómo deben interpretarse las normas NFPA?

- Los requisitos de las normas NFPA deben entenderse como requisitos mínimos que permiten obtener un nivel de garantía respecto de la salvaguarda de las personas y de los activos de una empresa. De aquí surgen dos aspectos importantes: si hacemos menos de lo que piden las normas NFPA no logramos esa garantía y, en segundo lugar, nada impide que hagamos más y estemos protegidos por sobre ese mínimo normativo.

- Aplicando las NFPA, ¿debe aplicarse también la normativa vigente en una ciudad o país?

- Ante todo debe cumplirse la ley, es decir aquello que tiene una obliga-

ción legal. Por lo tanto, a menos que se trate de un país que adoptó normas NFPA como propias, lo correcto es cumplir tanto los requisitos legales como los requisitos de la NFPA. Con ello estaríamos cubiertos legal y técnicamente.

"Los requisitos de las normas NFPA deben entenderse como requisitos mínimos que permiten obtener un nivel de garantía respecto de la salvaguarda de las personas y de los activos de una empresa"

- ¿La protección aplicando NFPA es mayor que la obtenida por la aplicación de códigos locales?

- La respuesta tiene dos vertientes, dado que la condición de mayor protección depende de cada punto de cada código. Algunos requisitos locales en Latinoamérica son, por circunstancias, justamente, locales, más exigentes que aquellos que pueden leerse en las normas y códigos de la NFPA. En otros casos, por el contrario, los códigos locales son menos exigentes o bien no legislan respecto del tema. Nuevamente la solución es, como dijimos, aplicar ambos documentos simultáneamente.

- ¿Cuáles son las normas NFPA más utilizadas en Argentina?

- Primero debemos aclarar que existen dos tipos de normas NFPA que podemos nombrar en nuestro contexto: las *normas de instalaciones* y las *normas de obligación*. Las primeras nos dicen como calcular e instalar, por ejemplo, un sistema de rociadores automáticos; las segundas, en tanto, nos indican donde, en que edificio son necesarios los rociadores automáticos o cualquier otro sistema o metodología de protección. Desde hace décadas se aplican, en Argentina y Latinoamérica, las normas de instalación. Nadie que pretenda calcu-

lar e instalar seriamente, por ejemplo, un sistema de gases de extinción, un sistema de detección y alarma o un sistema de rociadores automáticos, puede obviar la norma pertinente de la NFPA. Sin embargo, resulta más complicado hacer ver la importancia de aplicar las normas de obligación, como la NFPA 101.

- ¿A qué se debe?

- Porque cuando alguien, empresa, propietario o constructor, decide que debe estar protegido mediante un sistema de rociadores automáticos, por ejemplo, ya no queda discusión posible. Nadie duda que, para implementarlo, debe aplicarse la NFPA 13. El problema aparece cuando, analizando los requisitos de una norma como la NFPA 101, le decimos a un propietario que si quiere proteger su hotel de veinte pisos, deberá colocarle un sistema de rociadores. Allí inmediatamente surge el argumento sobre la inexistencia de un requisito legal al respecto.

- Es decir que debemos protegerlos por sobre los requisitos legales

- En efecto y, obviamente, esta protección es absolutamente voluntaria.

- ¿El sector asegurador no tiene injerencia en el tema?

- Eso depende de la compañía de seguros. Las compañías serias, generalmente internacionales, buscan reducir los riesgos de incendio y se constituyen en un apoyo muy importante para la aplicación de las normas NFPA. Otras compañías, por el contrario, solo pretenden mantener al cliente sin molestarlo demasiado. El resultado de estas últimas es que el cliente cree estar correctamente protegido porque la aseguradora no le exige protección adicional y entre la palabra de la aseguradora con la que opera desde hace años y la de un consultor que recién conoce, se queda, erróneamente, con la primera.

Continúa en página 68

La Serie ONYX de NOTIFIER de Paneles Inteligentes de Control de Alarmas de Incendios



NOTI•FIRE•NET

- Control y Comando Unificado
- Flexible, Expandible, Compatible con Versiones Anteriores
- Avanzando la Seguridad contra Incendios y Seguridad de Vidas mediante Tecnología

La seguridad y la vida de las personas, la actividad profesional y de negocios sin costosas interrupciones, la protección de sus bienes son todos críticos cuando hablamos de protección contra incendios. La Serie ONYX de Notifier de paneles de control de alarmas de incendios brindan la flexibilidad requerida para satisfacer las necesidades de cualquier aplicación exigente, y son fácilmente expandibles mediante NOTI-FIRE-Net, la red inteligente de alarma de incendios de Notifier. Cada panel de alarma en NOTI-FIRE-NET mantiene su programación individual y continúa operando independientemente, aunque en forma cohesiva, como parte de una red única.

ONYXWorks es una estación de trabajo de un punto-de-control único, que integra los sistemas Notifier con otros sistemas de control y seguridad, así como paneles de control de alarma de empresas competidoras, sobre una única red. Con el intuitivo interfaz ONYXWorks, usted puede visualizar el plano del piso de un edificio con iconos de dispositivo interactivos. ONYXWorks utiliza un formato de reporte común e incluye instrucciones claras y concisas sobre qué acciones deben ser realizadas para eventos de fuego y otros. Esto asegura que se transmite la información adecuada y crítica, protegiendo a las personas y propiedades. El enfoque integrado de Notifier a la gestión de incendios y seguridad. Tecnología al servicio de las personas.



DISTRIBUIDOR OFICIAL



Bulnes 1569 (C1176ACC) Buenos Aires - Argentina
Tel. 4823 1221 - info@detcon.com.ar - www.detcon.com.ar

isolse

ingeniería y soluciones en seguridad

Un mundo de soluciones

Sistemas de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Detección y Alarma de Incendios de uso Naval

Sistemas de Extinción Automática de Incendios (Agentes gaseosos)

Circuito Cerrado de Televisión

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Asesoramiento, Proyectos e Instalaciones



CHEMETRON

Fire Systems™



www.isolse.com.ar

XP95

DISCOVERY

La gama más amplia en dispositivos analógicos digitales, Discovery ofrece una dimensión adicional en detección de incendios, de gran adaptabilidad a las condiciones cambiantes y protección contra falsas alarmas



Stratos  **Micra**

Los Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada, de alta sensibilidad, minimizan riesgos cuando es imperioso un aviso temprano. Sensibilidad autoajutable.

orbis

Rango convencional de tecnología superior. Posee características hasta ahora solo encontradas en detectores inteligentes. Aprobados para uso naval y atmósferas explosivas.



CHEMETRON

Fire Systems™

Sistemas de Extinción Automática de Incendios por Agentes Gaseosos, una clara opción de protección por métodos limpios y seguros

Nuevos Productos...



Nuevos Detectores de llama inteligentes, con conexión directa al lazo. Tecnología UV IR² e IR³

Fire & Life Safety
klaxon



Avisador manual combinado con sirena operado a batería. No requiere cableado. Sencillo de instalar. Permite interconectar hasta 12 avisadores. Una solución óptima para aquellos lugares donde es necesario un aviso de alarma y resulta impracticable una instalación tradicional.



Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Avenida La Plata 1213
C.A.B.A. - Argentina
TelFax.: 54 11 4922.5920

isolve 
ingeniería y soluciones en seguridad

contacto@isolve.com.ar

www.isolve.com.ar

Viene de página 64

- ¿La aplicación de estas normas es la tarea más importante de la NFPA?

- La aplicación de las normas no es una tarea de la NFPA, sino de cada uno de nosotros como usuarios y como profesionales. Con el cumplimiento de los requisitos de la NFPA obtenemos un nivel de protección que corresponde al actual conocimiento de la ciencia y de la técnica. Difícilmente podamos encontrar un cuerpo normativo de más de trescientas normas y códigos con similar grado de integración entre sí y de actualización permanente.

- Destaca la necesidad del cumplimiento de los requisitos normativos. Una vez que se decide aplicar una norma, ¿no es natural cumplir con sus requisitos?

- No necesariamente. En nuestra tarea profesional como consultores nos encontramos muy frecuentemente con pliegos de especificaciones en los que se exige el cumplimiento de las normas NFPA. Pero al instalar el sistema, el contratista no aplica totalmente los requisitos y el propietario no los exige. Al respecto he escuchado frases como "aplicamos las NFPA pero no estrictamente", "adaptamos las NFPA a nuestro país" o bien "las NFPA no pueden aplicarse totalmente", todas afirmaciones sin fundamento y originadas, generalmente, en el desconocimiento.

- ¿Cuál es el resultado de esta conducta?

- El resultado es que no se obtienen las garantías de eficacia razonable que ofrece la norma. Es decir, no recibimos el principal beneficio que ofrecen las normas: la protección.

- ¿Cómo puede revertirse esa situación?

- La respuesta está dada por la segunda actividad por la que se conoce a la NFPA fuera de los Estados Unidos: la capacitación técnica. Esta se logra a través de la organización o participación en foros técnicos sobre protección contra incendios y de seminarios de la especialidad. Este es un objetivo permanente de la Dirección de Programas Internacionales de la NFPA. Entre los más recientes está el organizado en Buenos Aires en conjunto con el IRAM, CAS y CASEL durante Seguriexpo-BISEC 2008. Otro encuentro importante que se realiza todos los años es la *Exposición NFPA de Incendio y Seguridad en México*, en noviembre, y el próximo evento de importancia es la Exposición de Incendio y Seguridad de las Améri-

cas, que se realiza anualmente en Miami a fines de julio. Además, los seminarios de formación profesional se desarrollan periódicamente en todos los países de Latinoamérica y también actividades especiales como la Presentación de la *NFPA 101*, organizada por el IRAM y la NFPA en Buenos Aires en diciembre pasado.



"Debemos protegernos por sobre los requisitos legales y esta protección es absolutamente voluntaria. La aplicación de las normas NFPA es una tarea de cada uno, como usuarios y como profesionales"

- ¿Estas actividades también apuntan al mayor conocimiento de las normas NFPA?

- En realidad, si queremos ser precisos, lo que se muestra en las actividades de capacitación, son los principios y conceptos sobre los que se fundamentan los requisitos que aparecen en las normas. El objetivo de la NFPA es la protección de personas y bienes, cuanto mejor se conozcan los principios de protección y las normas y códigos que los aplican, mejor se cumplirá este objetivo.

- ¿Todo este trabajo se realiza desde Estados Unidos?

- Sería imposible realizar estas tareas sin una colaboración local en cada país de América Latina. Por eso los miembros de la NFPA prestamos nuestra ayuda a los objetivos que comentamos, a través de nuestra tarea profesional en el ámbito que nos toca trabajar y mediante agrupaciones que reúnen a los miembros para potenciar el trabajo en común. Me estoy refiriendo, concretamente, a los Capítulos Nacionales y a la Sección Latinoamericana.

- ¿Cómo se conforman estas agrupaciones?

- Los Capítulos Nacionales son la unión de los miembros de la NFPA de un mismo país. Existen Capítulos en Argentina, Colombia, Venezuela, Puerto Rico, República Dominicana, y México. Estos Capítulos focalizan su actividad de acuerdo con las necesidades propias de cada país. La Sección Latinoamericana, por su lado, es también una reunión de miembros pero abarca, como surge de su nombre, a toda la América de habla española y portuguesa. En ella se propende lograr que los criterios de la NFPA y sus objetivos de protección, lleguen de la mejor manera a todos los profesionales y usuarios de la región.

- ¿Cuáles son los puntos en común entre la seguridad electrónica y la seguridad contra incendios?

- Los objetivos son los mismos: protección de vida y bienes. Necesariamente han de existir muchos puntos de contacto. Los dos primeros que podemos plantear son las recientes normas *NFPA 730* y *NFPA 731* que tratan específicamente los sistemas de seguridad física, lo que, en inglés, denominamos *security*. Además, la integración de sistemas en los grandes edificios de altura, presenta numerosos encuentros entre ambos sistemas. Quizá lo más importante es entender que no se trata de sistemas opuestos, sino complementarios. El que la NFPA haya redactado normas sobre el particular muestra claramente este aspecto. De hecho, la tecnología de detección de humo por video es otra evidente interacción entre ambas disciplinas.

- ¿Cómo se puede obtener más información sobre la NFPA?

- La manera más sencilla es suscribiéndose al *NFPA Journal Latinoamericano*. Es una revista cuatrimestral, gratuita, que también puede leerse online en www.nfpajournal-latino.com. También puede ingresarse en www.nfpa.org para, entre otros servicios, tener acceso a la totalidad de las normas y códigos NFPA.

- ¿Una reflexión final?

- Las normas y códigos de la NFPA constituyen un cuerpo normativo con permanente actualización tecnológica. Desde 1896 estas normas están salvando vidas y protegiendo bienes, apliquemos las normas y apliquémoslas completamente. ■

El mayor fabricante de Sistemas de
Alarmas contra Incendios del Mundo



Lima, Perú

San Pablo, Brasil

Montevideo, Uruguay

Buenos Aires, Argentina

Santiago, Chile

La empresa
de seguridad industrial
que marca tendencia
en el cono sur.



TRUE DIGITAL SYSTEMS

Distribuidor en: Argentina - Bolivia - Brasil - Chile - Paraguay - Perú - Uruguay

www.tdsintl.com



TRUE DIGITAL SYSTEMS S.A.

Tinogasta 2748 (C1417EHI) / Buenos Aires / Argentina
Tel/Fax: (5411) 4580-2050 al 54
www.tdsintl.com / info@tdsintl.com

TRUE DIGITAL SYSTEMS CHILE S.A

Rengo 1315 / Nuñoa / Santiago de Chile
Tel: (562) 431-2600 / 431-2618 / fax: (562) 432-2650
www.tdsintl.com / info@tdsintl.cl

**SISTEMAS DE SEGURANÇA
TRUE DIGITAL SYSTEMS DO BRASIL
SEGURANÇA ELETRÔNICA LTDA**

Av. Angélica 1761, Primeiro Andar
Santa Cecília, São Paulo / Brasil (CEP 01227-200)
Fone/Fax: +55(11) 3255-1807/3159-3643
www.tdsintl.com / vendasbr@tdsintl.com

TRUE DIGITAL SYSTEMS PERÚ S.A.C.

Avda. Javier Prado Este 1187 / La Victoria / Lima / Perú
Tel/Fax: +511 226 1171/ 1172 Fax: 5511 226-1218
www.tdsintl.com / info@tdsintl.com

TRUE DIGITAL SYSTEMS-ROSIL

Bv. Artigas 2173 (CP 11800) / Montevideo / Uruguay
Tel/Fax: (598) 2400-1339/1276
www.tdsintl.com / rosil@montevideo.com.uy



**Cuando el humo llega
a un detector
puede ser
muy tarde.**

VESDA®

Sistemas de Detección temprana por aspiración

Una solución a su medida

Para descubrir más
sobre Vesda® visite xtralis.com



Distribuidor en Argentina
TRUE DIGITAL SYSTEMS
www.tdsintl.com



Cuando un artista
firma su obra le esta dando prestigio.

Cuando nosotros firmamos una,
le estamos dando tranquilidad
a nuestros clientes.

La verdad en seguridad industrial.
Elevando los standares.
Apostando en cada proyecto.



Distribuidor en: Argentina - Bolivia - Brasil - Chile - Paraguay - Perú - Uruguay

| www.tdsintl.com



 **NOTIFIER®**

VESDA®

CHEMETRON

 **SYSTEM
SENSOR**

Honeywell Security

TRUE DIGITAL SYSTEMS S.A.

Tinogasta 2748 (C1417EHI) / Buenos Aires / Argentina
Tel./Fax: (5411) 4580-2050 al 54
www.tdsintl.com / info@tdsintl.com

TRUE DIGITAL SYSTEMS CHILE S.A.

Pengo 1315 / Ñuñoa / Santiago de Chile
Tel: (562) 431-2800/431-2818 / fax: (562) 432-2850
www.tdsintl.com / info@tdschile.cl

**SISTEMAS DE SEGURANÇA
TRUE DIGITAL SYSTEMS DO BRASIL
SEGURANÇA ELETRÔNICA LTDA**

Av. Angélica 1761, Primeiro Andar
Santa Cecília, São Paulo / Brasil (CEP 01227-200)
Fone/Fax: +5511 3255-1807/3159-3643
www.tdsintl.com / ventasbr@tdsintl.com

TRUE DIGITAL SYSTEMS PERÚ S.A.C.

Avda. Javier Prado Este 1187 / La Victoria / Lima / Perú
Tel./Fax: +511 226 1171/ 1172 Fax: 5511 226-1218
www.tdsintl.com / info@tdsintl.com

TRUE DIGITAL SYSTEMS-ROSIL

Bv. Artigas 2173 (CP. 11800) / Montevideo / Uruguay
Tel./Fax: (598) 2400-1339/1276
www.tdsintl.com / rosil@montevideo.com.uy



lcosentino@fibertel.com.ar

Ing. Luis Cosentino

De amplia experiencia en el campo de los microprocesadores, Luis Cosentino es uno de los referentes a la hora de hablar sobre sistemas para control de accesos. El mercado, las prestaciones y los distintos modelos de negocios en el mundo fueron algunos de los temas de la extensa charla con este medio.

Ingeniero electrónico recibido en 1981 (FIUBA), **Luis Cosentino** trabajó en el área de docencia e investigación en la Facultad de Ingeniería UBA y el Conicet, durante sus primeros años de ejercicio profesional.

El medio de la seguridad electrónica lo conoció, principalmente, a través de su desempeño en *Codas*, empresa de la que fue uno de los fundadores a mediados de la década del '80. "*Codas Electrónica era una empresa concebida para llevar a cabo principalmente herramientas de desarrollos para microprocesadores, fundamentalmente para los productos de Motorola, una de las empresas líderes del sector*", recuerda **Cosentino**.

El protagonista de esta nota, además, siguió perfeccionándose en el área de microprocesadores de la mano de *Motorola* y actuó como Ingeniero de Aplicaciones de Campo en dicha área, siendo durante mucho tiempo el único especialista de la empresa en Latinoamérica.

"La relación con *Motorola* continuó. A partir de fines de la década del '90, comenzamos a distribuir los productos de proximidad de *Motorola Indala*, lo cual volcó a *Codas* directamente a esa área", explicó.

Su función en *Codas* siempre estuvo en el área comercial internacional y técnica del negocio, que le dio la posibilidad de entrar en contacto con nuevos mercados, tecnologías y nuevas aplicaciones. Ese conocimiento, le abrió las puertas a otras posibilidades dentro del negocio.

"En 2002 *Codas* fue comprada por el grupo *Assa Abloy*, dueño también de *HID* -explica- y en ese momento fui promovido como Director para América Latina de la empresa sueca. Desde ese momento me dediqué de lleno al área comercial y como tenía la responsabilidad de organizar la región y establecer la división de América Latina, me enfoqué en entender como funcionaban los mercados en los distintos países del continente, desde México y hacia el sur. Esto me dio un panorama muy amplio en

cuanto a la manera de hacer negocios que tenía el mercado de la seguridad en general y cada país de la región en particular".

Del 2006 al 2007, momento en que se retiró de la compañía, fue promovido para establecer una nueva división de *Assa Abloy* en la región y que se dedica a la venta de tarjetas utilizadas como medios de pago para el transporte público, documentos electrónicos, tarjetas de alta seguridad para aplicaciones bancarias y transponders para uso diverso como por ejemplo identificación animal.

Actualmente asesor externo en el área de Control de accesos, **Cosentino** nos brindó un panorama del mercado en nuestro país y Latinoamérica y nos deja algunos conceptos de cómo se maneja, particularmente, el área de la identificación.

"En materia de seguridad creo que el usuario no tiene la educación necesaria. Muchas veces pide cosas sin saber específicamente para que le van a ser de utilidad y hasta se sorprenden cuando sus problemas no se resuelven con lo pedido"

- ¿Cuáles son las características más salientes en las maneras de hacer negocios?

- Existe una cultura de negocios diferente en cada país del continente y más aún entre continentes. En general, en los mercados de los países líderes, como por ejemplo Europa o Norteamérica, los clientes tienen una formación profesional más adecuada, por lo que es más fácil la discusión técnico-económico y si bien existen alternativas de muy bajo costo-calidad quienes optan por ellas, generalmente conocen las razones por las que adoptaron esas decisiones. En América Latina esto no siempre ocurre y el resultado final resulta ser un cliente insatisfecho por comprar un producto de baja calidad que no atiende a sus necesidades.

- ¿En qué etapa de desarrollo se encuentra el mercado nacional de control de accesos?

- En este rubro, el mercado argentino no tiene mucha historia. En la mayoría de los países líderes y hablando específicamente del mundo laboral, las personas portan tarjetas de identificación para acceder a sus lugares de trabajo, algo que en nuestro país sólo es común en las empresas grandes y multinacionales. Tampoco no es común el uso de ellas en los organismos oficiales y gubernamentales. Creo que en nuestros medios el usuario común no tiene el convencimiento de la utilidad del control de accesos y muchas veces se adopta por que "lo indica el manual de procedimientos" más que por un real conocimiento.

- ¿Cuál es la función, entonces, del asesor o consultor de seguridad electrónica?

- Dado que todavía no existe una carrera universitaria establecida en seguridad electrónica, los asesores o consultores son quienes deben actuar como contrapartes de las empresas para especificar las necesidades/soluciones/productos. Un ejemplo muy común e ilustrativo se da en los countries, donde se invierte realmente mucho dinero en seguridad, pero muchas veces en equipamientos que no son los adecuados o que no son los apropiados para esa necesidad. Cité este ejemplo por que todos conocemos casos donde "siempre" hay un socio o un amigo que se dice conocedor del tema y se involucra en la especificación porque estuvo involucrado en la seguridad de por ejemplo su empresa. El problema es que luego si las cosas no salen como se esperaban, en lugar de continuar involucrándose para resolver el problema, las responsabilidades terminan diluidas. Yo no tengo dudas que dichos socios sólo quieren ayudar, pero se olvidan que muchas veces la solución de seguridad de los countries no necesariamente requiere de los mismos elementos. ■

Transplante de cerebros

Ahora disponible para edificios



Sistemas de Automatización
Control de Aire Acondicionado
iluminación, energía y servicios.
Controlador IP, acceso web
historio, tendencias.
Integración e interoperabilidad
entre los sistemas del edificio



Sistemas de Detección de
Incendio y Autoevacuación
Paneles con dispositivos
direccionales e inteligentes.
Audio evacuación digital.
Software gráficos
Detección por video



Sistemas de Control de
Accesos y CCTV
Administración de Empleados y
visitantes. Control de rondas.
Controladores IP
Grabadores Digitales.
Cámaras convencionales e IP
Software gráfico

* Buscamos Distribuidores en el Interior

Johnson Controls Argentina
Building Efficiency - División Sistemas
Juan Carlos Gómez 276 - Capital Federal C1282 - Argentina
Tel: +5411 4107-8700 (líneas rotativas) Fax: +5411 4306-3500
Www.johnsoncontrols.com

**Johnson
Controls** 
INGENUITY WELCOME

Convierta su central de incendios convencional en direccionable



Los detectores Serie 300 proveen detección convencional con características direccionables

Características

- » » Detector Multi-Criteria que sobrepasa los requerimientos de protección
- » » Detectores fotoeléctricos y Termovelocimétricos
- » » Módulo de direccionamiento que permite identificar cada detector que entra en alarma dentro de la zona
- » » Incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que mejoran su rendimiento y reducen las falsas alarmas
- » » Programación mediante unidad remota
- » » Sensibilidad programable en tres niveles: Alto, medio y bajo
- » » Rango de voltage de operación de 8 a 30 VCD



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA



**SYSTEM
SENSOR**

advanced ideas. advanced solutions

BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



ECO1000 Detectores convencionales de humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo



SpectrAlert Advance Notificación audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo 12 y 24 V
- Potencia +88dB



Supervisión de sistemas de rociadores

Dispositivos para monitorear el estado de apertura o cierre de las válvulas, la presión del sistema y el flujo de agua en la red. Esta línea incluye modelos aptos para su empleo en ambientes peligrosos.



Avisadores Manuales

Es una completa gama de MCP que permite ser utilizados en una amplia variedad de aplicaciones. Sus principales características son:

- Dispositivos de interior y exterior
- Simple y doble acción
- Elemento flexible o rotura de cristal
- Contactos simples o dobles
- Variedad de colores



Detección de Humo por Aspiración

Los sistemas de detección por aspiración son una manera eficaz de proporcionar alerta temprana para la protección de equipos de alto valor y áreas críticas, también son un método eficaz para proteger grandes espacios abiertos y áreas que son inaccesibles o difíciles de proteger con otros sistemas tradicionales.

Los sistemas ASD y LASD de System Sensor operan analizando muestras de aire tomadas a través de una tubería de hasta una longitud de 100m. El humo es aspirado a través de pequeños orificios situados a lo largo de la misma y entran al detector mediante un sistema de aspiración integrado. Estos dispositivos están diseñados para captar la presencia de humo en la fase incipiente de un incendio, poseen una sensibilidad superior a la detección empleando sensores convencionales o analógicos.



Características

- Emplea sistema de detección Pinnacle Laser de System Sensor
- Sensibilidad configurable desde 0.03% - 3.33% OBS/M
- Modelos de uno o dos canales
- Velocidad del flujo de aire ajustable y visualización del estado
- Voltaje de operación 18 a 30 VCC
- Rango de temperatura -10°C a +55°C



System Sensor Latin America

Carlos Pellegrini 179 piso 9 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Argentina

Tel: (+54 11) 4324-1909

systemsensarla@systemsensor.com

www.systemsensor.ca



¿Monitoreo tercerizado o estación propia?

El monitoreo de alarmas es un servicio por el cual una alarma está conectada con una Estación de Monitoreo las 24 horas del día y durante todo el año, con capacidad de dar aviso a las autoridades ante cualquier eventualidad. La Estación de Monitoreo, precisamente, fue el tema de debate: ¿es rentable una estación propia o conviene tercerizar el servicio?



El servicio de monitoreo consiste en un enlace por cualquier medio de transmisión disponible, GSM, GPRS, telefonía terrestre, celulares y UHF (radiales), de un sistema de alarmas instalado en una casa, comercio o empresa con la Estación de Monitoreo, permitiendo así la recepción de todas las señales emitidas por el sistema de seguridad ante una activación del mismo tales como, robo, asalto, incendio, armado o desarmado del sistema, corte de energía eléctrica o falla de sistema, entre otros.

Ante un evento de alarma, un ope-

rador puede ver la información de ese sistema para determinar de que tipo de evento se trata: robo, asalto, una zona interior de la propiedad que fue activada, detector que activó el sistema, tipo de sistema instalado, fecha de instalación, números telefónicos de contacto del cliente, nombre y teléfonos de encargados y cualquier otra información relevante para llevar a cabo un procedimiento de reacción exitoso.

Así se verifica la veracidad de la activación a través de una contraseña y se controlan las situaciones de emergencia en un tiempo mínimo y en base a

procedimientos predeterminados. Todo este proceso es ejecutado por los operadores, personal capacitado y calificado para tal tarea.

Este es solo un breve resumen de lo que es una Estación y el servicio de monitoreo de alarmas, motivo de un amplio debate en el Foro Google de Revista Negocios de Seguridad. Ese debate, también, incluyó algunas opiniones acerca de los costos y rentabilidad del servicio, que no creemos pertinente publicar en este medio.

Aquí ofrecemos un resumen de lo debatido por los participantes:

Jorge Di Carlo

Mi nombre es **Jorge Di Carlo** y soy instalador independiente desde hace tiempo. Aprendí bastante del tema alarmas ya que trabajé para algunas empresas de monitoreo y el tema me apasiona. A pesar de lo mal que trabajan las empresas que conozco (no voy a dar nombres por respeto pero muchos saben de que hablo) tengo que reconocer que todas las alarmas en el futuro serán monitoreadas, por lo que creo que por ahí va también el mío.

Pues bien, con un socio vendedor, de confianza, tenemos intenciones de armar una empresa de la cual voy a ocuparme de toda la parte técnica. Consulté tanto a quienes venden equipos receptores y softwares como a empresas de monitoreo mayorista y se me planteó una duda que quisiera despejar: Qué conviene más, ¿tercerizar o tener una central propia?

RE: William G. Insaurrealde, SPAC

Jorge, creo que la respuesta la vas a encontrar luego de un análisis de mercado que puedas hacer en base a tus abonados existentes y aquellos potenciales. El resultado de tal análisis y estadística comercial es si, en principio tercerizas para luego migrar a infraestructura propia o seguís tercerizado.

En ese análisis de mercado tendrás que determinar cual será tu costo hacia el abonado en base al costo que tendrás al tercerizar y la utilidad que de él se desprenda.

RE: Maximiliano

Jorge, habría que analizar la cantidad de abonados que tenés o podrías llegar a tener y evaluar si vas a poder lograr tener la infraestructura necesaria para tener tu propia esta-

ción de monitoreo, con los costos que ello implica.

Por otra parte, me gustaría saber quién dijo que en un futuro todas las alarmas serán monitoreadas.

RE: Jorge Di Carlo

Maximiliano, agradezco tu respuesta y ayuda. La verdad es que me dá un poco de temor pasar mis clientes a otra empresa para que los monitoreen. ¡Tengo miedo que me los roben! ante una situación así me lleno de pensamientos nefastos y quiero lo más cristalino posible.

¿Se puede tomar algún resguardo para que esto no ocurra? ¿A alguien se le ocurre algo?

RE: William G. Insaurrealde, SPAC

Juan Carlos, habría que hacer un análisis de tu zona de influencia también. Si estás en el interior, como es mi caso, se dieron casos de empresas que están pasándose de vivas con el monitoreo: tercerizan con una empresa de

cuarta y al abonado le cobran hasta \$120 por mes por el monitoreo, el cual el cliente no sabe ni tiene por qué saber de tecnologías.

En cuanto a si te roban los clientes o no, eso depende de cada uno. Si yo tuviese que cerrar un negocio en base al monitoreo tercerizado, la primera pregunta que haría es si hay un contrato que incluya confidencialidad. En el foro hay gente con mucha experiencia en cuanto a monitoreo así que seguramente te van a evacuar con mayor claridad tus dudas. En mi opinión, como emprendedor de un nuevo negocio, tendría que analizarlo más profundamente, pero me inclinaría hoy por tercerizar.

RE: Christian Rodrigo García

Juan Carlos; yo pasé por tus dudas y lo que hice fue ver la legislación existente en el lugar donde me establecí y de acuerdo a eso me decidí con tercerizar. Luego empecé a visitar empresas

Continúa en página 80



PASADO ▶ PRESENTE ▶ FUTURO

Solo una empresa como **Central de Monitoreo®** podría cambiar los paradigmas

● Creadora de los

ESTANDARES de la INDUSTRIA

-----> CAMBIO DE PARADIGMA

-----> ADAPTACION AL CAMBIO

-----> INNOVACION

-----> METAMORFOSIS

LA SOLUCION

PARA EVITAR TODOS LOS PROBLEMAS
DE SU EMPRESA DE MONITOREO.



Central de Monitoreo®



monitoreo.com®



La Primera

- La primera por trayectoria (desde 1988)
- La primera por rentabilidad para el asociado
- La primera en brindar un servicio de calidad homologado
- La primera en ofrecer monitoreo por Internet
- La primera en tener presencia nacional
- La primera en cumplir normas ISO 9001, UL 827, Iram 4174
- La primera en brindar capacitación permanente a sus Asociados
- La primera en realizar el Curso Alarmas por Monitoreo

La Unica

- La única en brindar Exclusivamente Monitoreo Mayorista
- La única en mantener una trayectoria de profesionalismo en el rubro
- La única en brindar servicios de calidad homologados
- La única en brindar capacitación permanente
- La única en realizar cursos certificados para operadores de Monitoreo
- La única en tener plataforma de cursos e-learning especializados
- La única en realizar cursos Internacionales de Alarmas por Monitoreo
- La única en brindar servicios de conformidad al Asociado

La internet del Monitoreo

El futuro aún no lo hemos escrito.

Y USTED...?

Contáctenos y averigüe que le deparará el futuro del Monitoreo

Argentina MÁS DE UNA RAZÓN



EXCLUSIVAMENTE MONITOREO MAYORISTA

(011) 4630.9090

www.monitoreo.com



www.ppa.com.ar

Pertenecer...

Su empresa de monitoreo está lista para evolucionar!

Conozca



La mejor tecnología en monitoreo a su alcance...

Línea MONITUS

Paneles de alarmas particionables para monitoreo cableadas y/o INALÁMBRICAS

- Disponible en 4, 10 y 18 zonas totalmente configurables.
- Zonas inteligentes programables.
- Posee una PGM activada vía GPRS.
- Permite transmitir por línea fija, GPRS y GSM/CSD.

Comunicador GPRS incorporado



INALÁMBRICO SUPERVISADO



Receptor Inalámbrico Mobile (apto para toda la línea de paneles PPA)

- Facilidad y velocidad en la instalación.
- Señal de auto-test.
- Línea de accesorios inalámbricos para alarmas monitoreadas PPA.
- Mayor seguridad con la tecnología Roller Point.
- Sistema PLL controlado por cristal.
- Control Key Fob direccionado.
- Batería de litio inclusa.
- Supervisión de batería baja.

Receptora Digital RELATUS

- Disponible para 1 y 4 líneas fijas y/o GSM/CSD.
- Permite hasta 16 receptoras en cascada con un solo enlace a PC.
- Recibe todas las alarmas en Contact ID y 4 + 2 y GSM/CSD.
- Display de dos líneas con buffer interno para trabajar aún sin PC.



Interfase UNIVERSAL de transmisión de datos para paneles de alarma monitoreables

- Utiliza la red Ethernet TCP/IP, GPRS, CSD, SMS y línea fija.
- Visualización, PCM, Status, UP/Download en forma local y/o remoto por Ethernet, GPRS y SMS.
- Hasta 8 vías de reporte digitales, además de la línea telefónica para el envío de eventos.
- Supervisión 24 horas de la línea telefónica, Ethernet y GSM/GPRS.
- Único sistema del mercado con supervisión anti sabotaje.
- 2 entradas de zonas configurables.
- Trabaja con IP fija o dinámica.

MoniP
UNIVERSAL

Único del Mercado que permite 2 operadores distintos en forma simultánea



MOTOROLA

intelligence everywhere ®

Panel de alarma inalámbrica monitoreable AUTO-INSTALABLE

- Capacidad para 2 zonas inalámbricas.
- Arme y desarme por control remoto Key Fob (Identificación de usuario).
- Tecnología Roller Point con la frecuencia 433,92 Mhz con tecnología PLL (Phase-locked loop) y oscilador de cristal.
- Monitoreo de funcionamiento de los sensores.
- Batería recargable incorporada.
- Sirena incorporada.

INALÁMBRICO SUPERVISADO



SEGURIDAD Y CONFORT

PPA CAPITAL

Av. Beltró 5085, Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR

Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE

Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510/7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO

Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.



Viene de página 76

(que no son muchas) y me decidí por la que presta el mismo servicio que las otras, pero no es la más grande, porque en la grande sos un número y tu cliente también. En cambio, en la que está en crecimiento, tenés un trato más preferencial y podés tratar con los que toman decisiones.

En el caso de los costos, no justifica tener tu propia central cuando tenés de 400 abonados para abajo: es mejor hacer tu clientela, tratarla bien y ser su referente de seguridad. Las empresas de monitoreo en ese caso van a ser parte de tus servicios pero no te van a quitar tiempo ni recursos en el despegue. Otra cosa: es mejor pagar un poco más el monitoreo, pero dormir tranquilo.

RE: Juan José Martínez, Electrocom (Catamarca)

Christian, hace tiempo que tercerizo el monitoreo por las mismas razones que vos y te doy la razón. Reconozco que en su momento opté por lo opuesto, (me quedé con la más grande) y es el día de hoy que terminé cautivo del sistema. De a poco pasás a un programa que ofrece acceso a web al cliente, 0800, pool de compras, telefonía celular, etc., pero a fin de mes es una lotería acertar los costos. En conclusión, te encontrás en la disyuntiva de seguir sin cambios y esperar que empeore (que te impongan poner una receptora-repetidora y hasta operar eventos) o ir a otro tercerizador y explicarle al abonado que no puede acceder más a la web de consulta, que tenés otra dirección de correo electrónico, y otro número de teléfono celular de emergencias, etc.

RE: Pablo Bertucelli, RightKey S.A.

Hola Jorge. Pensando en que para monitorear se supone que tenés que tener una estructura 24 hs x 7 días para dar respuesta, con el personal que ello requiere (además de la inversión en tecnología), yo te recomendaría una primera fase tercerizada, para probar cómo va el negocio. Eso sí, teniendo en cuenta dos cosas desde lo tecnológico: que a nivel

de paneles y comunicaciones la empresa prestadora te acepte todo lo que quieras poner (Contact ID, 4+2, GPRS y/o Radio de distintas marcas, etc), y la otra que la inversión que hagas en equipos al cliente -principalmente paneles y comunicadores- la pudieras "re-rentar" para reportar a tu propia estación de monitoreo si un día decidís cambiar la modalidad.

RE: Mariana, HAS Seguridad (Río Grande, Tierra del Fuego)

Jorge, a mi manera de ver depende del capital que tengas y la cantidad de clientes. Evalúa si se va a amortizar el gasto de la central propia y en cuanto tiempo, el mercado que tenés para ofrecer y los costos del monitoreo. Por ahí está bueno, como mi empresa que empezó en agosto de 2008, ganar mercado y confianza imponiendo un producto nuevo que se puede adaptar al monitoreo en un futuro, por lo que todos esos clientes se convierten en potenciales clientes de monitoreo.

RE: Daniel Banda, SoftGuard

Jorge, creo que los colegas te han dado muy buenos consejos. La proyección de cantidad de cuentas a un futuro cierto es el eje de la decisión. Aún así, muchas empresas con fuertes convicciones en relación al servicio que desean dar pueden decidir iniciar su propia estación central con la cuenta número 1. Es meramente una cuestión de principios comerciales y de inversión. Y, en todos los casos, un cashflow de 1 página de Excel te va a alcanzar para resolverlo.

Deberías proyectar ingresos y egresos a 12 o 24 meses, fijar algunas variables como precios y crecimiento en cuentas según tu estudio de mercado y listo. El capital que disponés y la financiación que consigas definen la viabilidad y el punto de corte para decidir cuando es el "día D" para tu propio sistema.

RE: Modesto Miguez, Central de Monitoreo (C.A.B.A.)

Estimado Jorge, para responder tu duda, lo más importante es que primero sepas que es lo que vos querés hacer. No se cuanto hace que lo estás planificando ni cuanto investigaste, pero te sugiero que antes de invertir un peso, investigues a fondo el tema y te saques todas las dudas.

Cuidado con los elefantes blancos: normalmente cuando

un empresario decide hacer monitoreo compra los equipos al vendedor más convincente y una vez que tiene el equipamiento en su oficina y comienza a trabajar, descubre todo lo que tendría que haber tenido en cuenta antes de realizar la compra.

Respecto a tu otra duda, cualquier empresa con la que tercerices, si tiene su propia marca puede quedarse con tus clientes y no hay contrato o "papel legal" que te cubra, dado que el abonado no tiene dueño y puede irse con quien quiera.

Otra opción es trabajar "para" alguna empresa de monitoreo, de esas a las que les instalás hasta el cartel. Hay muchas y te pagarían muy buena comisión si además te encargás de los services, pero el negocio no es tuyo y una vez que dejes de serles funcionales pueden hacerle a un lado.

RE: William G. Insaurrealde, SPAC

Modesto, seguí tu explicación a Jorge y entendiendo lo que decís en cuanto a que los abonados no tienen dueño suena lógico, pero me pregunto si no estaría bien también, en caso de llegar a tal negociación, de existir un número de abonados de cantidad considerable, generar un documento con valor legal y que involucre a ambas partes en tal acto, que les asegure un negociación limpia y transparente desde un inicio, bajo términos legales.

De igual modo, como comentaba, de ser yo quien tuviese la propuesta de negocio para compartir mis clientes con un tercero, no dudaría en asesorarme con abogados que pudiesen darme una solución legal para cubrirme ante la posibilidad de que las compañías de monitoreo puedan quedarse eventualmente con los abonados de otros, lo que en mi opinión, es de mal gusto y poco ético.

RE: Modesto Miguez, Central de Monitoreo (C.A.B.A.)

William, tengo muchas horas gastadas y otras tantas invertidas en abogados y concluyo que cuando hay mala fe no hay garantías ni documentos que valgan. Cuando alguien actúa fuera de la ley con conocimiento, recurre a aquello de "hecha la ley hecha la trampa". Lo único que funcionaría es la condena pública pero

Continúa en página 84



RightKey presenta sus nuevos modelos con **mejores precios**, prestaciones novedosas y el soporte técnico de siempre.

(...leyó donde dice "mejores precios", no?)



RK3100

Backup Celular GSM

- Compatible con todo tipo de paneles de alarma
- Opera 100% con comunicadores y llamadores de X-28®
- Mejor calidad de Audio gracias a un gabinete metálico y opciones de extensión de Antena GSM
- **RK3106**: modelo más económico para clientes sin línea telefónica

RK3300

Ahorro en llamadas a celulares

- Ahorra entre 30% y 50% en las llamadas realizadas a celulares
- Compatible con las principales centrales telefónicas del mercado
- Un valor agregado a ofrecer a sus clientes para reducir costos

RK3200

Comunicador GPRS

- Reporta eventos en Contact-ID y 4+2 desde todo tipo de panel
- Transmite en GPRS, GSM y SMS
- Integrado con panel **SURI 500®** de CEM para reporte directo en GPRS
- Integrado con Softguard® para recepción directa en IPReader
- Configuración y descarga de software 100% remotos
- Receptora GPRS provista sin cargo
- Ranura de expansión para agregado de funciones y módulos (telemetría, telecontrol, domótica)
- **RK3206**: modelo más económico para clientes sin línea telefónica

RIGHTKEY

Innovación y Eficiencia en Seguridad Electrónica

Av. Congreso 5918 - Buenos Aires, Argentina
(011) 4574-5585 - ventas@rightkey.com



www.rightkey.com

TARIFA PLANA

"Cuentas claras conservan los negocios". Somos los únicos que ofrecemos tarifa plana en monitoreo mayorista, y una cuenta clara es saber el costo del servicio de antemano. Ofrecemos nuestros servicios a empresas de seguridad electrónica y a empresas de seguridad física. Brindamos el servicio y la asistencia en su nombre. Además: Autonomía y auditoría para las cuentas de dealers. Reportes de clientes vía mails. Acceso web dealers, altas bajas, cargas y modificación de directivas. Líneas telefónicas exclusivas para sus clientes. Monitoreo telefónico digital. Monitoreo por internet TCP IP. Monitoreo por GSM GPRS/SMS. Monitoreo radial. Monitoreo por celemetría. Video y audio verificación de alarmas integradas.





Celletech RVA-600, la evolución

RVA-600 es otro producto de la familia FDB.

En la historia de Celletech se prefirió minimizar la preocupación que invade a nuestros clientes, cada vez que se les habla de un nuevo modelo de dispositivo de comunicaciones y de la consecuente instrucción requerida sobre el nuevo producto. Por eso RVA-600 no requiere un entrenamiento especial del personal técnico, porque incorpora todas las funciones del anterior RVA-400, más algunas prestaciones adicionales. El transceptor RVA-600 está orientado a aplicaciones de seguridad en instalaciones fijas y también, algunas aplicaciones de telemetría, (transmisión de datos-diferentes de alarmas-, control de accesos, Vending, aplicaciones industriales varias) pudiendo funcionar tanto en redes abiertas como cerradas seleccionando a cualquiera de los 3 carriers, Movistar - Claro - Personal.

Fabricado bajo normas ISO 9001:2000.



Utilizar **CELLETECH** es
estar comprometido con
el medio ambiente.



Viene de página 80

por miedo a las represalias no creo que nadie se anime.

Yo lo viví, muchos contactos hicieron denuncias verbales reñidas con la ética e incluso delictivas pero para actuar y no ser cómplice, cuando lo pido por escrito generalmente no lo obtengo. Sé de casos de "traslados indebidos" de abonados que al finalizar la relación con el instalador, y de facto quedan en la empresa prestadora. Y es el instalador el que tiene que explicarle al cliente que tiene que darse de baja y conectarse con él o con otro y como hay contratos de por medio, todo es más difícil y confuso aún para el abonado, que por desconfianza se niega a enviarle una carta documento a su prestador/usurpador.

RE: William G. Insaurrealde, SPAC

Modesto, gracias por la descripción acerca de ciertas verdades ocultas... Un horror la verdad. Considerando las cosas que en la realidad y en la práctica suceden, nos deja entonces otra puerta abierta al desafío sobre las mejoras continuas que todavía nos falta desarrollar en cuanto a los servicios en seguridad que brindamos en general.

RE: Juan Carlos Carballido, CYD, Seguridad Electrónica (C.A.B.A.)

Estimado Jorge, la verdad has sido muy bien asesorado y me queda poco por decir, pero quería agregar un par de cosas sobre mi experiencia personal.

Cuando decidí dedicarme al monitoreo de alarmas tuve las mismas dudas que vos. Averigüé precios, fui a todos los proveedores de servicios mayoristas, minoristas y averigüé sobre todos los equipos del mercado que pude. Finalmente tome una decisión: tercerizar el servicio. La realidad es que sin importar el número de clientes que proyectos tener en 1 año o 2, podés tercerizar el servicio. Pero si tenés menos de 300 a 400 clientes, no creo que instalar tu propia central sea lo más adecuado.

Hay que tener ciertas consideraciones al instalar tu propia central. La seguridad de tu cliente depende vos, por lo tanto no podés tener menos de dos equipos funcionando, pues si te falla uno, con el segundo podés garantizar

la continuidad del servicio. Esto hace que tu inversión ya se duplicó. Luego están los cortes de luz, no podés dejar sin servicio a tu cliente porque

te cortaron el suministro, por lo que es necesario que cuentes con un equipo electrógeno además de una UPS para que alimente el sistema hasta que se pongan en funcionamiento los grupos electrógenos. Acá otra vez, no podés prever que estos equipos nunca fallen, por lo que necesitarías adquirir otro conjunto como backup y otra vez se te duplicó la inversión.

Los operadores: es largo el camino para capacitarlos y siempre tenés que tener en cuenta que alguno se enferme, gane la lotería, no vaya a trabajar o simplemente renuncie, por lo cual debés contar con personal de reserva siempre, inclusive si no pasa nada de lo anterior. En los días de tormenta las falsas alarmas se multiplican y debés contar con personal que pueda rápidamente acudir para atender la catarata de eventos que van a llegar.

Todo lo anterior, debe tenerse en cuenta si deseás brindar un servicio serio y de calidad. Si contratás a un proveedor tenés que asegurarte que esté en condiciones de brindarte lo anterior. Si lo está es el primer punto para tenerlo en cuenta, ya que toda la inversión que mencioné ya la realizó ese proveedor.

Por otro lado si tercerizás y ves que podés crecer como para montar tu propia estación de monitoreo, lo podés hacer, ahora si hacés una inversión de dinero importante y luego te das cuenta que no podés afrontar los gastos, podés tercerizar el servicio, pero perdiste toda la inversión.

Con respecto a los clientes: el cliente me conoce a mí y no a al proveedor que me terceriza el servicio, luego me aseguro de programar los paneles yo mismo y en los pocos casos en donde le pedí al proveedor que me programara el panel vía remota, luego cambié los códigos de acceso remoto, para evitar cualquier tipo de problemas. En mi caso particular, comencé trabajando con un socio, luego nos separamos y nos distribuimos los clientes, muchos de los cuales me pidieron que les siga brindando el servicio. Lo que quiero decir con esto es que si el proveedor no te puede anular el panel, porque no conoce los códigos de acceso y además te tomás el trabajo de atender y asesorar bien a tu cliente, visitándolo periódicamente, estando allí cuando tiene un problema y siendo una solución y no un simple proveedor de un servicio, te aseguro que tu cliente te seguirá a vos aunque cambies de proveedor o armes tu propia central.

RE: Jorge Di Carlo

Modesto, antes de responder a sus ideas permítame agradecerle por su tiempo, así como a todos los participantes de este debate, ya que han sido de gran ayuda.

Volviendo al tema central, suponiendo que se toma una decisión incorrecta en la operación de un evento y esto produce una falla del servicio, ¿hasta dónde llega la responsabilidad del operador y hasta dónde la de la empresa? También ¿cuál es el alcance de las tareas de un operador de una central de monitoreo?.

RE: Modesto Miguez, Central de Monitoreo

Tal como prometí, respondo sobre las tareas y responsabilidades del operador:

El operador es la interfase entre el hombre y las máquinas. El operador no piensa cuando opera: cuando opera, opera. Para pensar están los momentos en que se trabaja en programación, interpretación y análisis del riesgo, investigación, auditoría y data entry.

Cuando ocurre una emergencia, no hay tiempo para pensar, se debe actuar inmediatamente y estrictamente de acuerdo a lo planificado.

Es una regla que cuanto mejor esté hecho el servicio, mejor estarán adaptados los procedimientos a las necesidades del abonado en función de la seguridad, la calidad de servicio contratado, menor será el número de falsas alarmas y mayor la rentabilidad de la organización.

Si hay agujeros en los procedimientos y el operador no tiene perfectamente establecido cómo actuar, ahí sí tendrá que "pensar e improvisar". Pero, en general, la improvisación es incompatible con la seguridad. El resultado de una improvisación en seguridad, depende de la propia suerte y de la ignorancia del otro lado.

En cuanto a las responsabilidades del operador, la responsabilidad no se comparte aunque existen distintos niveles o instancias de responsabilidad o culpabilidad. La tendencia es echarle la culpa al operador cuando él es apenas el responsable en última instancia. El responsable en primera instancia es el abonado.

El abonado debe saber esto, cuando

Continúa en página 88





NANOCOMM

» evolución que se transmite

Nanocomm ofrece una solución de seguridad profesional que le permite a la estación de monitoreo mejorar la calidad de servicio, brindando soluciones diferentes y de valor agregado, pudiendo aumentar la rentabilidad por cliente.

Comunicador Inalámbrico Universal de Alarmas GSM / GPRS

RESUMEN TÉCNICO



Nuestro equipo ED-5300 es un transceptor inalámbrico GSM / GPRS full data, compatible con todos los paneles de alarmas con comunicadores telefónicos digitales del mercado que transmitan en Contact ID.

No es un Back Up, sino un medio principal de comunicación vía GPRS que transmite en tiempo real.

Es programable remotamente por SMS o GPRS reduciendo los costos de mantenimiento, envía imágenes vía GPRS a la estación de monitoreo, tiene la posibilidad de escucha de audio ambiente y salida para parlante (Audio bidireccional) para verificación de falsos disparos. Cuenta con detección de corte de línea telefónica de excelente calidad y permite un test de alta frecuencia programable.

■ ■ **Ventajas en la comunicación:** Utiliza todos los servicios de la telefonía celular para obtener la mayor redundancia. Como medio principal utiliza el canal de datos (Internet) de la telefonía celular.

Tiene 5 posibilidades de comunicación, todos con ACK.

- 1• Transmite evento x GPRS a IP fija principal.
- 2• Transmite evento x GPRS a IP fija secundaria.
- 3• Transmite por CSD (canal voz sobre datos).
4. Envía SMS (cantidad de intentos configurables).
- 5• Conmuta a línea telefónica. Y permite mover salida de evento encolado.



Muy bajo costo de comunicación, hasta 3 veces menos que canal de voz. Tarifa única a nivel nacional. Funciona con todos los prestadores de telefonía celular.

■ ■ **Ventajas en la recepción, administración y control:** Nuestra solución es completa ya que integramos con cualquier software de monitoreo del mercado. Los eventos se reciben en estación de monitoreo de alarmas, sin intermediarios, ni re-envíos. Permite IP fija o DIN dns.

No requiere cambio del software de operación existente, full compatible a través de software interfaz o receptor Nanocomm que emulan protocolo receptora convencional.

El software receptor interfaz Nanocomm (Powered By Bykom) fue desarrollado por profesionales de la industria, y cuenta con soporte técnico las 24 hs. los 365 días del año. Es muy amigable, realiza 2 controles de test, uno por GPRS y otro por SMS. Solo ante la falta genera eventos, sin saturar la base de datos del soft existente, si los eventos vienen del panel de alarmas pasan al SW de recepción existente. Permite la administración total de las cuentas.

Programación remota vía SMS o GPRS de los equipos ED-5300 que le permitirán reducir costos de movilidad y mantenimiento. Todos los cambios de programación quedan en histórico permitiendo realizar análisis por día, hora, tipo de evento, etc.

Permite visualizar por cada evento el nivel de señal de RF y el nivel de tensión de línea telefónica. Clave de seguridad de programación que cambia en forma aleatoria cada 24 hs. evitando reprogramación por personal no autorizado.

■ ■ **Ventajas para el usuario final:**

Cuenta con 2 salidas: Una permite el armado y desarmado del panel de alarmas vía SMS con confirmación y clave de usuario. También puede utilizarse para varias funciones: prender / apagar luces, motores, comandos en forma remota, etc.

Una entrada por (+) o (-), para conectar accesorios, sin necesidad de panel de alarma. Puede acceder a la escucha del micrófono, solo siendo habilitado por la estación central a pedido.

**DESARROLLAMOS NUEVOS NEGOCIOS,
PARA HACER CRECER SU NEGOCIO**

■ ■ **NANOCOMM**

Nanocomm Argentina - Casa Central

Joaquín V. González 5076 | (C1419AYN) Buenos Aires, Argentina

Tel.: (+5411) 4505-2224 | Fax: 4504-3582

nanocomm@nanocomm.com.ar | www.nanocomm.com.ar

TRAXS4

Logística y seguridad en un solo producto



*La tranquilidad
de sentirse protegido*

- Frenadas abruptas , cambios de rumbo, RPM, consumo de combustible
- Memoria Base de 53000 posiciones ampliable a 115000 posiciones
- Actualización de Firmware ON LINE
- GPS de 20 canales SIRFIII de alta sensibilidad
- Más de 100 eventos programables
- Conexión con módem Satelitales
- Doble Sim de comunicaciones (opcional)
- Control de logística de choferes mediante sensores ONE WIRE
- Medición de temperatura (hasta 16 sensores)
- Escucha de cabina y transmisión de audio (opcional)
- Display para envío de mensajes (opcional)

GTE

Caracas 2673 (C1417DUC)
Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Tel.: (54 11) 4581-9182 / 4582-3340

www.gtesrl.com.ar
gte@gtesrl.com.ar



Plan Canje*

Tomamos su viejo equipo como parte de pago



- Compatible con todas las alarmas con protocolo CONTACT ID
- Conexión de hasta 16 cámaras 4 modos de funcionamiento: GPRS, audio telefónico, audio celular y GSM
- Software de recepción/configuración compatible con cualquier programa de monitoreo del mercado
- Entradas y salidas configurables
- Totalmente programable de manera local o remota
- Verificación de estado de conexión de 1 minuto a 24 horas con generación de alarma ante corte
- Detección de estado de la línea telefónica

(*) Promoción por tiempo limitado

WiCONNECT

Caracas 2673 (C1417DUC)
Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Tel.: (54 11) 4581-9182 / 4582-3340

www.wiconnect.com.ar
info@wiconnect.com.ar

Viene de página 84

contrata un servicio de seguridad no delega la responsabilidad sino las tareas de análisis de riesgo, vigilancia, proyecto, instalaciones, monitoreo, mantenimiento y control. Para eso paga, no para transferir responsabilidad.

Entre la responsabilidad del Abonado (1ra instancia) y la del Operador (última instancia) existe un "hilo conductor" con varios responsables. Y como "el hilo siempre se corta por lo más delgado" un buen servicio de monitoreo consiste en detectar esos puntos débiles para actuar en forma preventiva y evitar que los hechos indeseables se produzcan. En esto consiste "hacer seguridad".

Es responsabilidad del asesor en representación de la empresa la de informar estos aspectos al abonado antes de contratar el servicio. Además del contrato, estos aspectos deben estar perfectamente documentados en otras herramientas.

Si el sistema no funciona cuando debe funcionar y el abonado sufre una pérdida, la responsabilidad es de la empresa que no tomó los recaudos o no informó al abonado de ellos o en algún momento no cumplió con los procedimientos de auditoría y control.

Aclaremos, ante cada caso el operador no hace lo que le parece sino que debe seguir al pie de la letra las instrucciones preprogramadas y los planes de emergencia tal como fueron pensados.

Si aún así, el operador hace lo debido y las cosas no resultan bien, la responsabilidad no será del operador sino de quien debió controlar que los procedimientos estuvieran correctamente cargados en el sistema.

Cuando ocurre algo grave no se debe a que se cometió uno sino una sucesión de errores en una secuencia tal que permite que ante la coincidencia de determinadas situaciones devengue en un imprevisto.

Si hay imprevisión no hay seguridad y siendo el primer objetivo de la empresa el de hacer seguridad, quien decide no puede darse el lujo de no ser previsor.

Siempre, sí o sí, el operador debe dejar documentado cada hecho.

Porque es su trabajo y como resguardo para un posterior análisis en el supuesto caso de que "algo salga mal".

En resumen, la responsabilidad del operador consiste en dar aviso a quien corresponda de lo que sucede, porque sucede, cuando sucede, informando, e incluso convenciendo a quien se le está transfiriendo la información sobre lo que tendría que hacer cuando algún evento le está indicando un riesgo o una amenaza.

Esto aplica también para todos los colaboradores de la empresa, ya que todos comparten los mismos objetivos.

RE: Sebastián Bilbao, DETEC (Pigüé, Pcia. de Bs. As.)

Jorge, con respecto a tu inquietud inicial te comento que tercerizar el servicio tiene como ventajas:

- 1- Muy bajo costo de inversión
 - 2- No necesitas capacitar operadores.
 - 3- Muy baja incidencia de costos fijos, ya que te van a cobrar un costo variable por cada abonado y esto es importante cuando tenés pocos abonados
 - 4- Aprovechas el Know How de la empresa que te brinda monitoreo mayorista y no tenés que andar probando con equipos nuevos, podés preguntar que equipos han probado y funcionan
 - 5- Los tiempos de la puesta en marcha: firmás contrato y ya podés monitorear
- La principal desventaja es que no podés hacer mucho por mejorar la calidad del servicio, ya que dependes de las políticas de la empresa que te provee el servicio.

Con respecto a la responsabilidad creo que va a depender del contrato que firmes.

RE: David, Seguridad y Telecontrol

De tanto leer el tema de tercerizar o tener la estación de monitoreo propia vi un punto importante: me parece que en el foro se habla de equipos nuevos, de técnica y hasta de precios del mercado. Quería sumar la importancia de los operadores de monitoreo, de la capacitación que se les brinda y la valoración de los mismos.

Un buen operador entrenado, con tiempo invertido, puede ser una muy buena herramienta de trabajo en la estación de monitoreo.

RE: Modesto Miguez, Central de Monitoreo (C.A.B.A.)

Sebastián, algunas acotaciones a tu comentario:

- 1- Si el costo es bajo o alto, es

algo muy relativo al proyecto que se decida desarrollar.

- 2- Sí te conviene capacitar operadores y cuantos más y mejor capacitados estén mejor será la calidad del servicio.

- 3- Es absolutamente cierto, pero tené en cuenta que pocos abonados implica un negocio con pocos resultados.

- 4- También es cierto pero: tener en cuenta que hay Know How y Know How, así como hay empresas y empresas y si bien los paneles son algo importante no es "lo más importante"

- 5- No es tan fácil: contratar a una empresa mayorista reconocida "cuesta lo que vale" y esto también implica una inversión que puede resultar importante.

Respecto de las desventajas de tercerizar estas serán relativas a la empresa de que se trate. Y en lo que a la empresa que me concierne, te respondo que lo que vos podés hacer por la calidad del servicio es mucho más de lo que puede hacer un operador que no conoce al abonado. Aclaro el orden de las tareas que "tu gente" debe desarrollar:

- 1º. Cada Asesor debe interpretar y hacer un sistema de seguridad único para cada cliente adaptado exactamente a las necesidades de cada uno.
- 2º. Venderle. Esto significa transformar un cliente en un abonado.
- 3º. Hacer una instalación prolija y profesional, cumpliendo las normas y minimizando las posibilidades de falsas alarmas.
- 4º. Cargar una directiva completa y coherente.
- 5º. Hacer una visita regular, al menos una vez por año, y actualizar no solo el sistema sino también la directivas.
- 6º. Atender los servicios en forma inmediata cobrando todos los que están excluidos de la garantía.
- 7º. Administrar y realizar una auditoría alineada con la estrategia actuando en consecuencia.

En la actualidad, este tema continúa siendo debatido en el foro.

Para suscribirse al foro ingrese a <http://groups.google.com.ar/group/negociosdeseguridad/>

También puede acceder directamente desde el botón "Foro", ubicado en el menú superior de nuestra página www.rnds.com.ar





GPS / GPRS / GSM



**EL
TAMAÑO
MAS REDUCIDO
DEL MERCADO**

Producido por:
AMERICAN TRACER S.A.
Buenos Aires - Argentina
www.americantracer.com

Comercializa:
**General Communication and Services
de Argentina S.A.**
Avda. Congreso 5444
Buenos Aires - Argentina
info@lantrixgps.com - www.lantrixgps.com
C1431AAW 54-11 - 4014-0578

- **Modem cuatribanda.**
- **Doble tarjeta SIM.**
- **Configurable "over the air".**
- **Cámara de fotos.**
- **Micrófono escucha cabina.**
- **Medición de temperatura.**
- **Display - Caudalímetro.**
- **Batería de Li - Ion incorporada.**
- **Memoria no volátil.**

La diferencia entre ser uno más y ser verdaderamente el único

UN CLIENTE DE OTRO PROVEEDOR

Mensajes de texto, llamados, ringtones y contenidos multimedia, ponen en riesgo la recepción de los eventos y la seguridad de todo su sistema de backup.



UN CLIENTE WIRELESS

Wirelessnet es la única red de transporte de información creada específicamente para el monitoreo de alarmas. Diseñada con la más alta tecnología utilizando la familia de transmisores y receptoras DX Net de DX Control SA.



La red inalámbrica exclusiva para monitoreo

No invierta en costosa infraestructura

Con sólo instalar nuestro transmisor radial DX Net al panel de alarmas de su abonado, usted ya está conectado a nuestra red wireless de monitoreo y listo para recibir en su estación todos los eventos del mismo. Expandir el alcance de su cobertura a toda el Área Metropolitana de Buenos Aires. Además puede consultar a través de nuestro sistema online el estado de sus abonados y el nivel de señal de sus transmisores.

Optimice la seguridad del servicio

Evite las limitaciones de los tradicionales sistemas de comunicación: tanto el teléfono como el celular responden a múltiples usos y es por eso que los mismos se vuelven vulnerables al funcionar como backup en un sistema de alarmas. El corte de la línea telefónica, la caída temporal del servicio o el común exceso de tráfico (día del amigo, fin de año) pueden impedir o retrasar su funcionamiento.

LA SEGURIDAD EN MANOS DE LOS QUE MAS SABEN.

San Martín 434, (B1708IH) Morón
Provincia de Buenos Aires, Argentina

info@carrierdemonitoreo.com.ar
www.carrierdemonitoreo.com.ar

Soporte Técnico DX Control (011) 4647-2100

Wirelessnet
CARRIER DE MONITOREO

TODO EN UNO

Versatilidad
incomparable

DXnet
45^F

Transmisor
Full data



Full data Contact ID

No requiere interfase

Software de programación
en entorno amigable

Permite reportes duales
(Radio / Teléfono)



A2K4
Panel de Alarma



DSC



PARADOX



TAUSEND



CEM
SRL

DXCONTROL
www.dxcontrol.com

Av. Rivadavia 12.396, (B1702CHT) Ciudadela
Provincia de Buenos Aires - República Argentina

Tel./Fax: 5411 4647-2100
ventas@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com.ar

Lanzamiento de SoftGuard Technologies

Módulo Web Manager

Diseñado para gerentes y supervisores de Empresas de Monitoreo, SoftGuard presenta un nuevo módulo, que se suma a la Suite de 13 módulos que componen el sistema E.R.P. integral para monitoreo de alarmas más reconocido del mercado hispanoamericano.

El módulo Web Manager de SoftGuard Technologies permite a los administradores del sistema tener información estadística específica en línea sobre un conjunto de datos de control del sistema, conectándose simplemente desde un explorador web en una PC, Palm, PDA o Smartphone WAP.

Los resultados estadísticos que brinda el módulo son 100% gráficos y de simple visualización.

Cada administrador podrá personalizar su "Vista" favorita o escritorio de trabajo, predefiniendo determinados gráficos de su interés y sus

posiciones de visualización.

La implementación de este módulo es muy rápida y sencilla y en la provisión inicial se incluyen tres licencias de uso, aunque pueden agregarse luego sin límites.

Además, cada administrador podrá armar tantas "Vistas" predefinidas como quiera, sin límite alguno en cantidades.

El mayor potencial de este módulo se encuentra en la practicidad para la auditoría remota que el supervisor, administrador o dueño de la compañía puede ejercer cuando se encuentra fuera de sus oficinas.

Entre los contenidos gráfi-

cos que pueden visualizarse, en 2D o 3D, están: Eventos por tipo de alerta en la última hora en rangos de 5 minutos identificados según su estado (pendientes, en proceso, en espera, procesados, cuenta en modo prueba, cuenta en modo deshabilitado), eventos por código de alarma del día actual y se muestran los códigos, porcentajes y cantidades, etc.

Para mayor información:

(54 11) 4136.3000

info@softdemonitoreo.com

www.softdemonitoreo.com

**Módulos de la suite SoftGuard**

Monitoreo

Acceso web Clientes

Acceso web Corporativo

Acceso web Dealer-Monitoreo mayorista

Web Manager

Web site

Web Reporte a Autoridades

Servicio técnico

Logger – Grabación de llamadas

Verificación por Video

Tracker – Monitoreo móvil

MoneyGuard – Facturación y cobranzas

IG Global Gestión integral administrativa



Soluciones ERP de Monitoreo

www.softdemonitoreo.com

MODULOS DE SOFTGUARD OPERATIVOS!

**DANDO SERVICIO EN 20 PAISES
A MAS DE 5 MILLONES DE USUARIOS FINALES
LAS 24 HORAS DEL DIA LOS 365,25 DIAS DEL AÑO**

Software integral para monitoreo de alarmas



**BUSCAR UNA AGUJA EN UN PAJAR O SABER TODO EL TIEMPO DONDE ESTA.
ESA ES LA DIFERENCIA.**

Gracias a los dispositivos de alta complejidad que desarrolla Virtualtec, mantener controladas sus flotas, ya no es un factor de riesgo. Porque a través de nuestros **posicionadores satelitales**, **terminales de datos** y **unidades de procesamiento de imágenes**, se obtiene información precisa de ellos en todo momento. Sabiendo con exactitud todo lo que ocurre en sus vehículos, desde que parten hasta que llegan a destino. Este es el desafío de Virtualtec, el cual afrontamos a través del crecimiento constante de nuestros productos, teniendo siempre en cuenta la calidad, versatilidad, prestaciones y costos razonables. Esa es la diferencia. Eso es Virtualtec.

POSICIONADORES SATELITALES



VIRLOC 1

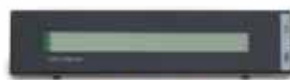


VIRLOC 4

TERMINALES DE DATOS



VIRCOM



VIRTER

UNIDAD DE PROCESAMIENTO DE IMÁGENES



VIRCAM



info@virtec.com.ar
www.virtec.com.ar

El mayor distribuidor de componentes de Argentina,
presenta los **Módulos Wireless de SIEMENS**

SIEMENS, el más grande fabricante de tecnología wireless, ofrece los módulos y terminales GSM/ GPRS/ EDGE y UMTS/ HSDPA de más alta calidad y performance.

Cuando elige Siemens, usted gana más que tecnología de punta, usted cuenta con:

- Soporte en forma local.
- Amplia experiencia, que asegura la continua actualización de los productos.
- Tecnología innovadora.

Características:

GSM-GPRS
Cuadribanda
GPS embedded
JAVA open platform



Aplicaciones:

Soluciones M2M
Seguridad
Telemetría
Gestión de flota

		Módulos cuadribanda						
Frecuencia (bandas)		TC63	TC65	TC65-T	MC75	XT65	XT75	HC25
Trasmisión de datos	EDGE				✓		✓	✓
	GPRS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	CSD	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	SMS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	FAX	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	TCP/IP	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	JAVA		✓	✓		✓	✓	
	GPS					✓	✓	
	G3							✓
								MC55i

También disponemos de la línea más completa de accesorios, antenas y conectores.

Tecnología Satelital GPS



Geolocalizadores satelitales GPS **GEO-5**

Flexibilidad y eficacia
Programable segun su necesidad



Equipo AVL para vehículos **TK1000 - AVL**

Prestaciones de logística y seguridad
junto a la más sencilla programación



Personal Tracking **TR-102**

Botón de pánico para
casos de emergencias



Trendtek S.R.L
Tecnología, Servicios y Desarrollos aplicados

Pedro Morán 2151 - Código Postal C1419HJA - Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel: 54-11-4574-4416 Fax: 54-11-4572-6616 E-Mail: info@trend-tek.com www.trend-tek.com

Bio-IDENT TA®

Lector Biométrico de Huellas Digitales Autónomo

El Bio-IDENT TA®, es el único, por su capacidad y prestaciones, en Lectores Biométricos Autónomos. Utiliza reconocimiento 1:N e identifica personas, eliminando la necesidad de teclados, PIN o tarjetas "One Touch Ident"

Se ofrece en dos modelos para **1900 y 4000 huellas** respectivamente.

Capacidad de almacenamiento de **8000 eventos** en memoria autónoma.

Conectividad **TCP-IP ó RS-485**.

Software de Gestión **Bio-ADMIN TA** con Generador de Reportes WEB.

Bajo Precio y Excelente Performance, con mantenimiento CERO

Aplicación Integrable como Solución de Control de Accesos y Asistencia para:

- Oficinas,
- Escuelas,
- Countries,
- Hospitales,
- Industrias, etc.

Características generales

- Fácil de instalar.
- Configuración y parametrización de lectores.
- Configuración de la instalación física.
- Función de sincronizado de datos de personas por acceso/s
- Permite distintos niveles de administradores y operadores del Sistema.
- Funciones de red para la actualización de lectores.
- Proceso de alta de personas con huella digital a uno o más lectores en forma simultánea
- Listado de personas.
- Listado de ficha de datos personales, con foto de cada usuario. (Admite cualquier web cam)
- Listado de personas enroladas por acceso.
- Listado de la instalación física de los accesos.
- Genera reportes de LOG, A/B/M de movimientos (Aplicaciones del sistema).

**Fabricado en Argentina
por AdBioTek®**

AdBioTek®
Advanced Biometric Technologies

**Distribuidor Oficial
TekhnoSur S.A.**

TekhnoSur S.A.
Sistemas y Soluciones Informáticas



Para mayor información:

TekhnoSur S.A.

Agustín Alvarez 1480

(B1638CPR) Vicente López

Tel.: (54 11) 4791-3200

comercial@tekhnosur.com

www.tekhnosur.com

Integración, Venta y Soporte Técnico, para Seguridad Electrónica

• Controles de acceso, Hardware y Software • Tiempo & Asistencia del Personal, Control de Presentismo • Cerraduras Electrónicas Autónomas con Tarjetas Magnéticas • Sistemas de Autenticación por Biometría, Huellas Digitales y Geometría de Manos • Software para Estaciones de Peaje, Barreras y Molinetes • Sistemas de Control de Acceso Vehicular • Sistemas de Software para Gestión Integral de Countries • Redes Inalámbricas TCP-IP por Microondas hasta 10 Km • Circuito Cerrado de Televisión (CCTV) con digitalización de imágenes asociadas a eventos vía Internet • Alarmas, Centrales de Monitoreo Remoto y Control Perimetral • Seguridad Integral para Countries y Barrios Cerrados • Control de Velocidad Vehicular por lectura Láser • Soluciones Integrales para Control de Inventarios • Software para Gestión de Municipios y Area Salud • Soluciones para Automatización de Procesos Bancarios • Impresoras Fiscales, Lectores de Cheques CMC7 • Lectores de Código de Barras. Impresión de Etiquetas • Software para Seguridad Informática y Patrimonial • Impresión de Tarjetas PVC, a Color y con Fotografías • Consultoría en Seguridad y Vigilancia Física.

NUESTROS CLIENTES • CITIBANK NA • BANCO PROVINCIA DE BUENOS AIRES • BANQUE NACIONAL DE PARIS • MINISTERIO DE DESARROLLO SOCIAL • GOBIERNO DE LA CIUDAD DE BUENOS AIRES • SECRETARIA DE SEGURIDAD INTERIOR • MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES • ENTE DE CONTROL DE RUTAS DE SAN LUIS • SANATORIO OTAMENDI • NEXTEL • CLUB UNIVERSITARIO DE BUENOS AIRES • MAPUCHE COUNTRY CLUB • CABLEVISION S. A. • GRUPO CLAXON / IMAGEN SATELITAL • GAS NATURAL BAN • CLUB DE REGATAS DE SAN NICOLAS • CARGILL S. A. • GRUPO SIEMBRA • PECOM AGRA • BANCO MERCANTIL/CAJA/SUDAMERIS • HOSPITAL GENERAL BELGRANO • CLINICA SACRE COEUR • ETC

Agustín Alvarez 1480, Vicente López, Buenos Aires
Tel/Fax (011) 4791-2202/3200/2727
www.tekhnosur.com - comercial@tekhnosur.com

TekhnoSur S.A.
Sistemas y Soluciones Informáticas



KPCI32

- » Cámara domo
- » CCD color 1/3"
- » Iluminación mínima: 0.3Lux/F2.0
- » Lente: f3.6mm / F2.0



KPCI33A

- » Cámara domo de 14 leds infrarrojos
- » Iluminación mínima: 0.3Lux/F2.0 – 0Lux (IR On)
- » Led infrarrojos de hasta 10mts. de alcance efectivo
- » Lente: f3.6mm / F2.0



KPD671 DVR 4Canales H.264

- » Tecnología H.264 de compresión de imágenes
- » Múltiples funciones
- » Función de Back-up
- » Apto para vigilancia remota
- » Visualización en tiempo real a través de Ethernet
- » Soporta conexiones para redes TCP/IP, PPPoE, DHCP y DDNS



KPD678 DVR 16 canales

- » Tecnología MPEG-4 de compresión de imágenes
- » Múltiples funciones
- » 4 entradas y 1 salida de audio
- » Apto para vigilancia remota
- » Visualización en tiempo real a través de Ethernet
- » Soporta conexiones para redes TCP/IP, PPPoE, DHCP y DDNS



DrO40

- » Compresión MPEG4, rápida transmisión y claridad de imágenes a través de la red
- » Posibilidad de grabación, reproducción y back-up de imágenes
- » Puerto USB 2.0
- » Vigilancia remota de hasta 20 usuarios simultáneos por software propietario
- » Grabación ante pre-alarma de eventos
- » 1 entrada y 1 salida de audio
- » Detección automática de norma de video (NTSC/PAL)
- » Puertos TCP/IP, PPPoE, DHCP y DDNS



AVPIOI Controladora

- » Controla hasta 64 dispositivos a través de un único teclado (cámaras PTZ, DVR y puertas e acceso)
- » Pantalla táctil LCD de 128x64 pixeles
- » Soporta múltiples protocolos
- » Protección por password para evitar intrusiones en el sistema
- » Micrófono incorporado



MÁS QUE UN SISTEMA,
UN NUEVO CONCEPTO EN CCTV

AV TECH



AVC568 Cámara Color

- » Sensor CCD Sony 1/3
- » 540 TV Lines
- » Resolución: 752x582 (PAL) / 768x494 (NTSC)
- » Iluminación mínima 0.25 Lux / F1.2
- » Compensación de luz trasera seleccionable
- » Balance de blancos seleccionable



AVI20I Cámara de red

- » Salidas de video analógicas y digital
- » Detección de movimiento
- » Completo sistema de vigilancia IP
- » Compresión MPEG-4 / MPEG
- » Control remoto de video
- » Cuadros por seg.: 30 (NTSC) / 25 (PAL)



AVP322 Domo de alta velocidad para exteriores

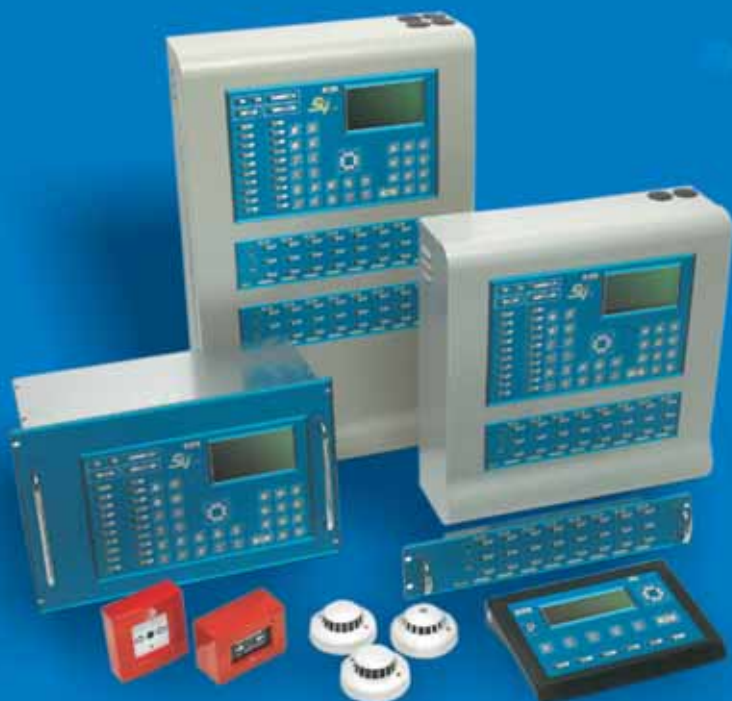
- » Sensor CCD Súper HAD Sony Color 1/4
- » 480 TV Lines
- » Resolución: 798x464 (NTSC) / 752x582 (PAL)
- » Balance de blancos
- » 256 posiciones programables
- » Distancia focal: 13.9 mm – 185.9mm
- » Velocidad de paneo: 360°/seg.



Aranguren 928 (esq. Neuquén)
C1405CRT, C.A.B.A.

ventas@starx.com.ar
tel.: 4433-6500
www.starx.com.ar

SISTEMAS DE DETECCIÓN DE INCENDIOS DIRECCIONADOS Y CONVENCIONALES



La solución para todas las aplicaciones

La tecnología innovadora de Elkron-Sira propone Sistemas de Detección de Incendios direccionados y convencionales de última generación. Son sistemas destinados a todas las aplicaciones, incluso las de mayor extensión, y para todos los tipos de ambientes.

La Serie AREA54 por ejemplo posee centrales que parten de 1 loop para 128 direcciones, hasta centrales de 32 loops para 4.096 direcciones. El sistema se puede controlar y programar por completo directamente desde teclado local o bien cómodamente desde la PC, mediante el software dedicado (SOFT/54). Por otra parte, la Central Convencional C54 tiene 4 zonas independientes con una capacidad total de hasta 120 dispositivos.



Cable protegido de aluminio



ventas@starx.com.ar

4433-6500

www.starx.com.ar

Representante exclusivo para Argentina

Ultracell®



Ultracell®, establecida en 1999 y situada en Liverpool, Inglaterra, es un líder mundial en baterías V.R.L.A. (Válvula reguladora). Sus productos son utilizados por distintos sectores productivos y de la industria:

- » Seguridad
- » Sistemas UPS
- » Energía solar
- » Telecomunicaciones
- » Vehículos eléctricos
- » Agricultura
- » Golf
- » Medicina
- » Movilidad

Ultracel Liverpool se complace en anunciar el otorgamiento de la exclusividad para la República Argentina de la representación de sus productos a STARX SECURITY SRL.

Aranguren 928 (Esq. Neuquén)
C1405CRT, Ciudad de Bs. As.





ES82T

- » 6 tonos
- » Potencia: 30 W / 120 db

HCS12-1200S

- » Para interior
- » 6 tonos
- » 20W/12V
- » ABS



EPA 100

- » Piezoeléctrica de interior
- » Antidesarme
- » Potencia 108 dB
- » Alimentación 12 volt



ES 45U

- » Para interior



EPA55

- » Sirena piezoeléctrica
- » 12 VDC
- » 105 dB en 12VDC/1n
- » Frecuencia: 1.5 a 4 KHz

EAS150

- » Sirena exterior antidesarme
- » 12V impedancia 8 Ohm,
- » Máxima corriente 1400 mA a 12V



BS3

- » Inalámbrica



NEPTUNE

- » Para exterior
- » Piezoeléctrica
- » Autoalimentada



EAS400

- » 30 Watt / 6 tonos
- » Antidesarme / Estrobo
- » Opción autoalimentada



EAS 2011

- » Piezoeléctrica
- » 105 dB. / ABS



XR5

- » Para exterior
- » Cúbica con sirena exponencial de 6 tonos interna
- » Gabinete metálico
- » Antisalto



EFA 186

- » Sirena con estrobo
- » Flash: 90 +/- 15% por min.
- » 10 a 15 VDC
- » Estrobo azul, rojo o amarillo



KPHZ-I

- » Sirena de incendio
- » 24 VDC
- » Consumo 70mA
- » 100 Db / mt
- » 3 tonos



ESB 106

- » Strobo
- » Flash: 90 +/- 15% por min.
- » 10 a 15 VDC
- » Color: rojo



LINEA KDC

KPS 108-F/108

- » Exterior 30 W



KPS 210 T

- » 2 tonos, exponencial



EAS 240

- » Exterior ultrachata
- » Un parlante

MAGNETICOS CONTACTOS



Rolling



Para Persiana



Precableados



De embutir

De portón blindados

NC o C/NA/NC



C/tornillo o adhesivo



De portón regulable

ventas@starx.com.ar

4433-6500

www.starx.com.ar

CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION



AS-115B / AS-56C

- » Cámara B/W / Color DSP
- » 420 TV Lines
- » 0.01 Lux / 0.1 Lux
- » 12VCC



AS-500/600/700

- » Cámara color de alta resolución
- » 540/520 TV Lines
- » Sensibilidad: 0,1/0,001/0,08
- » 12VCC



EPV-278S

Videoportero Color

- » Con vigilancia infrarroja
- » Función de alarma
- » Visión nocturna automática
- » Salida de audio y video

S-889FAHZO2E

- » Cámara de 36 leds infrarrojos
- » CCD Color 1/3"
- » Resolución: 480TVL
- » Leds infrarrojos de hasta 50 mts. de alcance efectivo
- » Lente: 4-9 mm.



S-882AHZO9

- » 12 leds infrarrojos
- » CCD Color 1/3"
- » Resolución: 420TVL
- » Leds infrarrojos de hasta 110 mts. de alcance efectivo
- » Lente: 25 mm/F1.6



AS-24PTB

- » Cámara color con 20 leds infrarrojos
- » 420 TV lines
- » Lens 0Lux
- » Día/noche



S-832FAHZO3

- » Cámara de 23 leds infrarrojos
- » CCD Color 1/3"
- » Resolución: 420TVL
- » Leds infrarrojos de hasta 20 mts. de alcance efectivo
- » Lente: 3.6 mm.



832M32

- » CCD Color 1/3"
- » Iluminación mínima: 0.8Lux/F1.2
- » Resolución: 420TVL
- » Lente 3.6 mm.



S-882FAHZO7

- » Cámara de 48 leds infrarrojos
- » CCD Color 1/3"
- » Resolución: 420TVL
- » Leds infrarrojos de hasta 40 mts. de alcance efectivo
- » Lente: 8 mm.



TFT-LCD-10.4"

Monitor color 10.4" LCD c/ control remoto.
12Vcd 1 Ah (s/fte.) Multinorma. Res. 1024 x 768.
Entradas: YGA RGB - Video - S. Video



Set cableado STX6"

Monitor 6" marca Starx con secuenciador para 2 cámaras, minicámara metálica con soporte y lente regulable incorporado, 6 leds infrarrojos para visión nocturna, 18 mts de cable, gabinete opcional, fuente.



Monitor LCD

Monitor color 7" LCD, audio y video.
Alimentación: 12V. Selector de canales.
195 x 120 x 27mm



Placa GV800/GV900

Placa capturadora de video 16 canales.
100 cuadros x segundo.
Placa GV900, 200 cuadros
Placa GV600, 4 canales, 30FTP



LENTES

Amplia gama en Lentes:

Iris fija, manuales
y varifocales
2.5/4/4.3/6/8/12mm



TNO616F

Distancia Focal: 6.0mm
Apertura: 1.6
Montaje: CS
Angulo de visión horizontal: 46°12'



TNO416F

» Distancia Focal: 4.0mm
» Apertura 1.6
» Montaje CS
» Angulo de visión horizontal: 61°36'



TNO412A

» Distancia Focal: 4.0mm
» Apertura 1.2
» Montaje CS
» Angulo de visión horizontal: 62°24'



TNO816F

» Distancia Focal: 8.0mm
» Apertura 1.6
» Montaje CS
» Angulo de visión horizontal: 34°24'



Set inalámbrico Wb302

Kit de observación. Monitor 6" inalámbrico
Visor de hasta 4 cámaras vía un monitor. Manual
o autoscan para múltiples cámaras, con
posibilidad de ajuste de duración de intervalo de
escaneo. Compatible con sistema PAL o NTSC.
2.GHZ. Antenas de alta ganancia que reducen la
interferencia. Dimensión: 50,5 x 34x 43,5 cm

Aranguren 928 (Esq. Neuquén)
C1405CRT, Ciudad de Bs. As.



CÁMARAS



IP7151

Cámara IP día/noche con filtro mecánico
CCD SONY Progressive Scan
PoE
Lente AI vari-focal de 2.9 a 8.2mm
Tiempo real MPEG-4 y MJPEG (Dual Codec)



PZ7151

Cámara IP PTZ
CCD SONY Progressive Scan
Zoom óptico de 2.6X
Tiempo real MPEG-4 y MJPEG (Dual Codec)
3GPP para visualizar por PDA
Audio de dos vías



IP7251

Cámara IP con Analisis de Video Inteligente
Día/Noche con filtro mecánico
Lente AI vari-focal de 2.9 a 8.2mm
Tiempo real MPEG-4 y MJPEG (Dual Codec)



IP7161

Cámara IP 2 Mega-Pixel
Lente AI vari-focal de 4.5 a 10mm
Día/Noche con filtro mecánico
Detección de tamper, redireccionamiento
ó por pintar la lente
Tiempo real MPEG-4 y MJPEG (Dual Codec)
Audio de dos vías



IP7330

Cámara Bullet IP
Apta para exterior IP66
Día/Noche
Lente con corrección de foco
para función día/noche
Iluminador infrarrojo 10mts
Detección de tamper,
redireccionamiento
ó por pintar la lente
PoE

**TODAS LAS CAMARAS INCLUYEN EL NUEVO
SOFTWARE DE VISUALIZACIÓN Y GRABACIÓN**

ST7501

32 Canales de Monitoreo
16 Canales para reproducción
Control PTZ



SD7151 / SD7313

Domo color IP
CCD SONY Progressive Scan
Zoom óptico SD7151 - 18X / SD7313 - 35X
Día/Noche con filtro mecánico
Paneo continuo de 360° y tilt flip 0° / 90°
Gabinete para exterior anti-vandálico
Audio de dos vías

NR7401

Grabadora Stand-Alone para cámaras IP
9 Canales
Soporta hasta 1Tb
Compresión MJPEG y MPEG-4
Ethernet/RJ45: 5(1 WAN y 4 LAN)
Back up por USB
PoE



Selnet presenta la mejor solución para la grabación de cámaras analógicas e IP

DVR-SCB Series (Digital Video Recorder)

- Placas Digitalizadoras de imagen
- Compresión por software MPEG-4 (línea baja)
- Compresión por Hardware H.264 (línea alta)
- Ampliable hasta 64 cámaras
- PTZ Digital y múltiples visualizaciones
- Integración con PTZ y pre-posiciones
- Detección de movimiento
- Busqueda inteligente
- POS (para integrar con control de acceso ó caja registradora)
- Enmascaramiento de cámara
- Objetos perdidos
- Perdida de foco y pérdida de señal
- Integración con Central Management System - NUUO



IP + Series - NVR (Network Video Recorder)

- Licencias para la grabación de cámaras IP
- Soporta cámaras VIVOTEK y 26 marcas más
- Soporta cámaras Mega-Pixel
- Ampliable hasta 64 cámaras o video server
- Sincronización con joystick



NAS NVRmini Standalone

- Linux embebido
- Fácil instalación, libre de fallas de PC ó ataques de virus
- Soporta cámaras VIVOTEK y otras 10 marcas más
- No necesita tener una PC encendida para la grabación
- Soporta resolución D1
- Versiones de 4 y 8 canales
- Soporta 2/4 HDD según la versión





Barreras de humo **BEAM 1224**

Detectores de humo por HAZ proyectado ideal para grandes espacios
Rango de cobertura entre 5 y 100 metros de longitud
BEAM LRK para largo alcance

Detectores convencionales de humo Línea **ECO 1000**

Eco 1002 Detector Multicriterio

Eco 1003 Detector Fotoeléctrico

Eco 1004T Detector de temperatura fija 58c

Eco 1005T Detector de temperatura fija 78c

Eco 1005 Detector termovelocimétrico



Avisadores manuales **EN54**

Completa Gama de MCP
que permite ser usado
en una gran variedad
de aplicaciones



Detector de Monóxido de Carbono **C01224**

Cumplimiento total con estandar UL 2075.

El código requiere un reloj de supervisión.

Supervisión del cableado mediante conectores
terminales tipo SEMS.

Tecnología de sensado electroquímica.

Seis años de vida útil.

Alarma indicadora de tiempo de vida útil,
incluida en el dispositivo.

20mA en estado normal y 40mA
en estado de alarma.

Versatilidad de montaje para techo o pared.



SPECTRAAlert **ADVANCE**

Dispositivo de notificación

Sirenas con lámparas
estroboscópica para pared


BENTEL®
SECURITY

tyco | Fire & Security

Distribuidor Oficial

J400

Paneles de Incendio Convencionales

Cumplen Normas EN54 y EN12094-1

Paneles de 2, 4, 8 y 8 expandible a 24 zonas
Ideal para pequeñas y medianas instalaciones

Soportan 32 dispositivos por zona

Módulo LCD (solo p/J424)

RS-485 para conectar hasta 4 repetidores



Fireclass 500

Paneles de Incendio Direccionables

Cumple Normas EN54

250 Dispositivos por lazo

Expandible hasta 512 zonas software

16 salidas programables open-collector

RS-485 para conectar en red 7 paneles y 8 repetidores

Software de programación



SAMSUNG**ELECTRONICS**

Distribuidor Oficial

SELNET**DNR**

Reducción de ruido con baja iluminación & control de color

**Análisis de Video Inteligente**

Incorporada en caso de detección

**Rango Dinámico Extendido (XRD)**

Corta a través de sombras y reflejos

**Fácil Instalación**

Control remoto a través del cable coaxial para la configuración de la cámara

**Estabilización Digital de la Imagen (DIS)**

Imágenes perfectas en cualquier situación

**Super Alta Resolución**

La mejor resolución del mundo 600 TVL

**Escaneo Progressivo Virtual (VPS)**

Transmisión de Señal Progressiva

**A1**
ALL IN ONE**Una revolucionaria obra maestra****Basada en los principios de funcionalidad**

La nueva generación de cámaras A1 de Samsung Electronics proporcionan un alto rendimiento las 24hs del día. La tecnología A1 DSP no solo hace las imágenes de las cámaras más claras y naturales en apariencia, sino también ofrece alta resolución, una mayor relación de contraste y una significativa reducción de ruido en condiciones de baja iluminación. La tecnología A1 DSP de Samsung brinda un rendimiento óptimo para aplicaciones profesionales de video seguridad.



Cámara Fija



Mini Domo



Domo Fijo



Domo Fijo con lente vari-focal



Domo anti-vandálico

www.samsungsecurity.cominfo@selnet-sa.com.ar . www.selnet-sa.com.ar

¡Lanzamiento Mundial!

P ▲ R ▲ D O X
S E C U R I T Y S Y S T E M S

Nueva central PARADOX E55, 4 a 32 zonas

ESPRIT /// E55

**Mucho más
velocidad y
rendimiento
para usted**



- Mayor flexibilidad y velocidad de comunicación.
- Plataforma unificada de periféricos.
- StayD incorporado.
- Soporta módulo de voz (VDMP3).
- Soporta módulo de internet (IP100).

ESPRIT /// E55

SOPORTE TÉCNICO - STOCK PERMANENTE - CAPACITACIÓN

FIESA SRL

Av. De los Incas 4154/6 (1427) Ciudad Autónoma de Buenos Aires // Tel /Fax (54 11) 4551-5100
repcion@fiesa.com.ar // www.fiesa.com.ar // www.fiesa.com.ar/blog



Soluciones IP/GPRS de

P R D O X[®]
S E C U R I T Y S Y S T E M S

para estaciones de monitoreo



- Transceptor inalámbrico de alarmas (full data)
 - Compatible con Esprit (E55)¹, SP (Spectra), MG (Magellan) y EVO
 - Puede ser vínculo principal o backup.
 - Programación remota del módulo y de panel con Winload a través de GPRS o internet.
- Ingresar al Panel vía Software de Programación. Armado y desarmado vía IP o GPRS.
- Supervisión de paneles en intervalos de tiempo programables
 - Encriptación de datos de 256 bits AES
 - Conecte la receptora a cualquier estación de monitoreo
 - Todo bajo una misma marca.

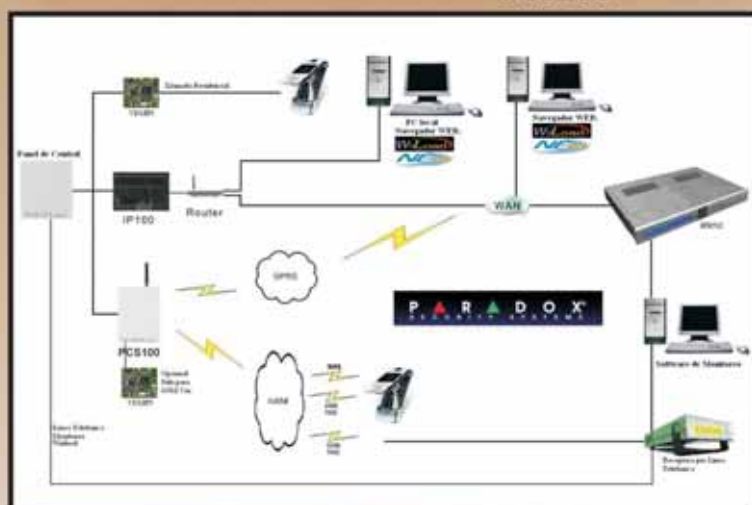


IPR512



IP100

PCS100



1- Solo IP100 - GPRS: Marzo '09

SOPORTE TÉCNICO - STOCK PERMANENTE - CAPACITACIÓN

FIESA SRL

Av. De los Incas 4154/6 (1427) Ciudad Autónoma de Buenos Aires // Tel /Fax (54 11) 4551-5100
 recepcion@fiesa.com.ar // www.fiesa.com.ar // www.fiesa.com.ar/blog

Cámaras profesionales

dLux VIDEO



IV-402

CCD Sony 1/3 color Super HAD,
520 TVL, sensibilidad 0,2 lux,
función día / noche, sincronismo
interno o por red con ajuste de
fase, iris video o DC,
24 VCA o 12 VCC



IV-202

CCD Sony 1/3 color Super HAD,
520 TVL, sensibilidad 0,2 lux,
iris video o DC, sincronismo interno.
Alimentación: 12 VCC



IV-A601

CCD Sony 1/3 color doble
densidad (WD), 520 TVL,
sensibilidad 0,1 lux,
función día / noche verdadero con
conmutación por sensor, función
OSD, enmascaramiento para
privacidad, iris video o DC, 12 VCC



IV-A701

CCD Sony 1/4 color Super HAD,
470 TVL, sensibilidad 0,2 lux,
lente incorporada con zoom
óptico 22x + 16x digital comandable
remotamente, autofocus, sincronismo
interno, 128 presets de zoom / foco.
Alimentación: 12 VCC



KPC-251

CCD Sony 1/3 color, 420 TVL,
sensibilidad 0,2 lux, sincronismo
interno, iris video o DC, ES,
backlight control.
Alimentación: 12 VCC



KPC-252

CCD Sony 1/3 color, 420 TVL,
sensibilidad 0,2 lux, sincronismo
interno con lente incorporada.
Alimentación: 12 VCC



KPC-257

CCD Sony 1/3 color, 420 TVL,
sensibilidad 0,2 lux y 0 lux dentro
del rango de su iluminador incorporado
(24 leds IR, rango 15 mts), sincronismo
interno. Alimentación: 12 VCC



**Transmisión de video por par
trenzado (cable UTP):**

Transmisores / receptores pasivos, 1 canal video
Transmisores / receptores pasivos, 4 canales video
Receptor activo para video de 1 y 4 canales
Transmisor activo para video de 1 y 4 canales
Conjunto transceptor pasivo 1 canal, para video, audio y 12 VCC
Conjunto transceptor activo 1 canal, para video, audio y comando
Conjunto transceptor activo 1 canal, para video, comando y POE
Productos rackeables.

Los elementos pasivos, comúnmente llamados balun,
permiten rangos de hasta 400 - 600 mts
Los elementos activos, según selección cubren hasta 2400 mts
Reemplazan con ventajas económicas y técnicas al cable coaxial.



Lentes para CCTV dLux

- Lentes fijos
Lente iris fijo 2,8 mm F:1,8, para CCD hasta 1/3", montaje CS
Lente iris fijo 4 mm F:1,6, para CCD hasta 1/3", montaje CS
Lente iris fijo 8 mm F:1,6, para CCD hasta 1/3", montaje CS
Lente iris fijo 12 mm F:1,6, para CCD hasta 1/3", montaje CS
- Lentes varifocales iris manual
Lente iris manual, varifocal 3,5 a 8 mm F:1,4, para CCD hasta 1/3", montaje CS
Lente iris manual, varifocal 6 a 15 mm F:1,6, para CCD hasta 1/3", montaje CS
Lente iris manual, varifocal 2,8 a 12 mm F:1,4, para CCD hasta 1/3", montaje CS
- Lentes varifocales autoiris
Lente AUTOIRIS pasivo, varifocal 3,5 a 8 mm F:1,4, para CCD hasta 1/3", montaje CS
Lente AUTOIRIS pasivo, varifocal 6 a 15 mm F:1,6, para CCD hasta 1/3", montaje CS
Lente AUTOIRIS pasivo, varifocal 2,8 a 12 mm F:1,4, para CCD hasta 1/3", montaje CS
Lente AUTOIRIS pasivo, varifocal 6 a 60 mm F:1,4, para CCD hasta 1/3", montaje CS

SOPORTE TÉCNICO - STOCK PERMANENTE - CAPACITACIÓN

FIESA SRL

Av. De los Incas 4154/6 (1427) Ciudad Autónoma de Buenos Aires // Tel /Fax (54 11) 4551-5100
repcion@fiesa.com.ar // www.fiesa.com.ar // www.fiesa.com.ar/blog

Cámaras profesionales

dLux VIDEO

Grabación Digital de Video



DS-7204 HI-VS

DVR dLux 4 canales, apta disco SATA, entrada monitor VGA y analógico, USB, control remoto, mouse, compresión por hard H.264 Linux embebido, 25 FPS, RJ-45, soporta TCP/IP y otros, soporta ADSL, 1 entrada y 1 salida audio, PTZ, fuente externa incluida. Con software de acceso remoto.



DS-7016 HI-VS

DVR dLux 16 canales, apta 4 disco SATA, entrada monitor VGA y analógico, USB, control remoto, compresión por hard H.264 Linux embebido, QCIF y CIF en tiempo real, 2CIF a 9FPS, RJ-45, soporta TCP y otros, soporta ADSL, sin audio, PTZ, interface RS-232 y RS-485, bit stream ajustable, fuente interna. Con software de acceso remoto.

Cámaras IP con Capacidad de Grabación:



DS-2CD802PF

CCD Sony 1/3 color, 420 TVL, sensibilidad 0,1 lux, sincronismo interno. Conexión IP y video. Compresión H.264, Linux embebido. Capacidad para memoria SD, con posibilidad de grabación (DVR). Alimentación: 12 VCC

DS-2CD802W

CCD Sony 1/3 color, 420 TVL, sensibilidad 0,1 lux, sincronismo interno. Conexión IP (cableado o inalámbrico) y video. Compresión H.264, Linux embebido. Capacidad para memoria SD, con posibilidad de grabación (DVR). Alimentación: 12 VCC



Conexión
WIFI

SOPORTE TÉCNICO - STOCK PERMANENTE - CAPACITACIÓN

FIESA SRL

Av. De los Incas 4154/6 (1427) Ciudad Autónoma de Buenos Aires // Tel /Fax (54 11) 4551-5100
repcion@fiesa.com.ar // www.fiesa.com.ar // www.fiesa.com.ar/blog

Automatización y alarmas técnicas en Hogares

Confort, ahorro energético y seguridad en hogares significan mejor calidad de vida.



Control y recepción de alarmas de una casa vía GSM.

Sistema Domótico
Zelio Hogar GSM

Schneider
Electric

Consúltenos por su necesidad específica y juntos encontraremos la solución.

Actuación centralizada sobre persianas y toldos

Desconexión automática del clima

Alarma de escape de agua

Detección y aviso de presencia

Aviso por emergencia médica

Apagado circuito general de la iluminación

Escenas

Aviso en caso de corte de suministro eléctrico y una vez se reestablece el suministro

Alarma de fuga de gas

Control de clima

Simulación de presencia

Alarma de incendio

Encendido y apagado automático de la luz en la entrada de la vivienda

Salida libre

b|c|g

Intrusión - Incendio y CCTV



Barrera de
detección
de humo

Distribuidor Autorizado



BOSCH

Sistemas de Seguridad

Detector
de intrusión



Avisadores
manuales FMM

Central de
alarma
de incendio
convencional



Central
de alarmas
862 y 880



Sirena con
estrobo
multicandela



Domos

La Línea de CCTV
más completa y
profesional del
mercado.

Videograbadoras



Panel de control
de intrusión
EASY SERIES



Cámaras
y Lentes



Building Consulting
Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



Control de Acceso

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs
Alimentación	12-24 VDC	12-24 VDC	12-24 VDC
Consumo 12V	400 mA	400 mA	600 mA
Consumo 24V	200 mA	200 mA	300 mA
Dimensiones	180 x 28 x 50mm	250 x 28 x 50mm	250 x 35 x 70mm
Peso	1900 gr	2300 gr	2850 gr
Tratamiento	Anodizado	Anodizado	Anodizado
Pieza polar	Cromada	Cromada	Cromada



INDALA, la marca de confianza sigue agregando ventajas a sus productos, con la tecnología FLEXSECUR detecta las tarjetas no autorizadas antes que el sistema. INDALA es distribuida por BUILDING CONSULTING GROUP - BCG



Tarjetas +
Flexkey



Lectora
Curve



Lectora
Wave
Slim



INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado.
PROXIMIDAD ES INDALA
Tarjetas y Lectoras
125KHz y Mifare 13,56Mhz

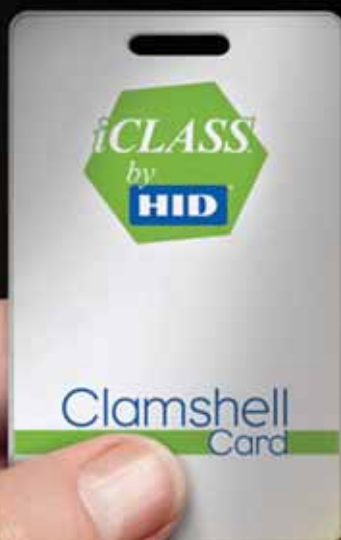


BCG Distribuidor
Oficial INDALA



Long
Range
Parking

Control de Acceso



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

Ud. Está pensando en iCLASS de HID !



Una Tarjeta, miles de aplicaciones



Acceda a su oficina, hogar y estacionamiento.



EDGE
Solución de Control de Acceso
para una sola puerta basado en IP.
ESCALABLE - SIMPLE - FLEXIBLE

**AHORA,
DISTRIBUIDOR
OFICIAL DE**



Building Consulting
Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar





Control de acceso
basado en redes IP



Proximidad a 125 kHz



Tecnología sin
contacto a 13,56 MHz

SmartID™



MIFARE®/DESFire®

HID, el líder mundial en control de acceso, ofrece ahora una gama completa de soluciones para identificación segura. Durante años, usted ha contado con HID cuando se trata de tecnologías innovadoras y apoyo consagrado. Ahora hemos ampliado nuestra oferta para incluirlo todo, desde el diseño y la producción de credenciales, hasta sistemas de control de acceso basados en redes IP, y tecnologías incrustadas. Creemos que el futuro de la seguridad radica en nuestras plataformas abiertas, conectividad simple y confiabilidad inquebrantable. De manera que, si necesita una solución de identidad —sea cuál sea—, busque a HID. Nosotros le damos luz verde.

hidglobal.com



Opciones en control de
ACCESO.

Una larga tradición.



Un futuro sólido como piedra.

hidcorp.com

Indala ahora forma parte de HID Global, pero nuestra tecnología y nuestros servicios siguen siendo completamente Indala. Durante 20 años, la firme trayectoria profesional en tarjetas y lectores de proximidad a 125 kHz, y nuestro excelente servicio, han hecho que los clientes que llegan por primera vez se conviertan en clientes para toda la vida. Es por eso que Indala tiene la segunda base instalada más grande de nuestra industria. Y ahora que contamos con la pericia tecnológica, el apoyo a las ventas y los recursos de HID, el futuro se ve aún más prometedor. Para obtener más información sobre los productos de Indala, llame al (800) 237-8663, o visite indala.com.



LA OPCIÓN EN CONTROL
DE ACCESO.

ENTREVISTA A JULIO FUMAGALLI, SECRETARIO DE CEMARA

editorial

Una industria en continuo crecimiento, que acompañe a la demanda en cantidad y también en calidad de servicio, debe constituir hoy tanto un desafío para el sector como para las autoridades gubernamentales. Por ende, las leyes y reglamentaciones que rijan nuestra actividad no pueden ser solo pensadas desde una visión que prime la recaudación en algunos casos, o convierta en "coto de caza" una provincia, en otros. Debe prevalecer el derecho del ciudadano a tener garantizado estándares mínimos de calidad, pero permitir el desarrollo y expansión de las empresas, conteniendo exigencias posibles de cumplir e inherentes a lo específico de la actividad, haciéndola sustentable y previsible. Bajo la premisa que en materia de seguridad la actividad privada complementa a la pública y no es una u otra, deberían inspirarse todas las cuestiones legislativas. Concientizar y hacer docencia sobre la misma es tarea de todos los que hacemos de esta profesión, más que un medio, un verdadero modo de vida.



Ing. Walter Mario Dotti
Presidente de CEMARA

"Las normas perfeccionan

Representando a la Cámara en el V Foro Anual de Seguridad Corporativa, el funcionario ofreció detalles acerca del trabajo llevado a cabo por la entidad en pos de la profesionalización y regulación del sector. Actualidad y panorama normativo vigente



Invitada a participar del V Foro de Seguridad Corporativa, llevada a cabo el jueves 23 de abril, la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina, a través de su secretario, Julio Fumagalli Macrae, brindó a los asistentes un panorama de la actualidad de la entidad y un detalle de la búsqueda del profesionalismo y un marco regulatorio para el sector desde los mismos inicios de su actividad.

A continuación, extraemos algunos párrafos de la presentación ofrecida por Fumagalli Macrae.

Marco regulatorio

"Al igual que otros sectores de la seguridad, durante mucho tiempo sufrimos la carencia de marcos regulatorios adecuados. Ha habido distintos movimientos en las distintas composiciones de la Legislatura de la Ciudad de Buenos Aires, como la Ley 118, la primera ley que contemplaba al sector.

Siempre hubo una falencia para el sector

del monitoreo de alarmas, actividad considerada como un servicio dentro de los medios de seguridad físicos, encasillada como "medios electroópticos" dentro de la seguridad en general.

La problemática del vigilador está contemplada en las leyes, por los riesgos que corre, pero quienes nos desempeñamos en el ámbito de la seguridad electrónica, tanto aquellos que prestamos servicios, instalan o proveen equipos, quedábamos un poco relegados".

Desarrollo de estándares y normativas

"Como sector, nos dimos al trabajo de autorregulación ante la inexistencia de un marco adecuado. La Cámara tiene como premisa promo-

cionar valores profesionales y de desarrollo de la actividad y ante la inexistencia de un marco regulatorio adecuado, debimos autogestionarlo. Ese desafío, desde que CEMARA comenzó a trabajar en el ámbito del IRAM, donde la Cámara tiene una parti-

911

Se está trabajando en cursos conjuntos entre la Cámara y el 911 de Provincia, a fin de optimizar funcionamiento y recursos, evitando alarmas no deseadas y el consecuente mal uso de los recursos públicos



y profesionalizan"

cipación histórica en el desarrollo de normativas o estándares para la actividad del monitoreo de alarmas, se tradujo en la Norma IRAM 4174.

Los dispositivos de seguridad son efectivos en la medida que funcionen como deben ser, que funcionen como una red a través de la cual se pueda dar aviso a la autoridad correspondiente ante casos de comisión de ilícitos o siniestros. Que esa autoridad pueda dar respuesta maximizando sus recursos.

Estaciones de monitoreo

"Nuestras empresas prestan un servicio de monitoreo de alarmas, sean éstas de cualquier tipo, y pensamos entonces desde donde debíamos comenzar a trabajar. La decisión fue la de trabajar sobre las estaciones que brindan el servicio de monitoreo. Hay cuestiones que son muy específicas que van más allá de la infraestructura de una estación de monitoreo, tienen que ver también con el funcionamiento. Nos pusimos a trabajar, conjuntamente con gente de la gestión del doctor León Arslanián en la Provincia de Buenos Aires, y en términos de un mes logramos generar un protocolo de operación que permite minimizar los disparos falsos o no deseados y hacer un buen uso de los recursos disponibles por el Estado para dar respuesta eficaz ante una emergencia. Este protocolo fue realizado en 2006, es de uso público y puede consultarse a través de la web."

Registro de instaladores

"Para ser legales y cumplir con las normas, el Gobierno debe hacerse cargo de que no se puede convivir con delincuentes. Esto es, debe combatirse la informalidad. No pueden existir empresas o personas que monitoreen sin las condiciones técnicas mí-

nimas y sin cumplir con las mínimas previsiones legales. Desde la Legislatura porteña se tomó la muy buena iniciativa de completar el eslabón que la faltaba a nuestra cadena de perfeccionamiento: la sanción de la Ley del registro de instaladores, que contribuirá sin dudas al perfeccionamiento de un sector fundamental: un técnico perfectamente capacitado para instalar una alarma y garantizar desde la instalación hasta su correcto funcionamiento. Esto será un gran aporte a que los funcionamientos se optimicen desde la base de la pirámide, que es el sistema instalado".

Profesionalización del sector

"El monitoreo de alarmas se difundió a través de una agre-

siva campaña publicitaria, ofreciendo kits que parecían resolver toda la cuestión de la seguridad. Está comprobado que esto no es así, no hay soluciones mágicas. En todo sistema de seguridad debe haber un estudio previo, realizado por un profesional. Y cuando este profesional arme ese plan de instalación le explique al usuario claramente qué es lo que va a instalar y para qué le va a servir, evitando sorpresas y reclamos posteriores.

Queremos que haya normas como método para combatir la ilegalidad. Estamos en un negocio donde todavía hoy un alto porcentaje del sector es ilegal, no cumple de una u otra forma las normativas mínimas que tienen que cumplir. Entonces, la única forma de combatir el empleo en negro, la facturación en negro y la provisión de equipos de no siempre certificada procedencia, es promoviendo la profesionalización del sector. La mejor herramienta que existe para lograr tal fin es, sin dudas, la existencia de un marco regulatorio adecuado. Hoy contamos con leyes que ayudan, pero debemos seguir trabajando".



CV sintético Julio Fumagalli Macrae

Actualmente se desempeña como Secretario de CEMARA.

Desde comienzos de 2007 es Vicepresidente de la Región XXIV de ASIS, para Argentina, Chile y Perú. En mayo de 2005 obtuvo la Certificación como Profesional de Protección (CPP) otorgada por ASIS. Magister en Administración Estratégica, se especializó en Seguridad y Protección Ambiental. Cuenta con una amplia experiencia como consultor de empresas en el Diseño y Reingeniería de Organizaciones, en particular en Áreas de Seguridad, Higiene y Medio Ambiente.

comisión directiva

Presidente:
Walter Mario Dotti
Vicepresidente 1ero:
Miguel Angel Turchi
Vicepresidente 2do:
Francisco Roccanova
Secretario:
Julio Fumagalli Macrae
Prosecretario:
Modesto Miguez
Tesorero:
Walter Ricardo Costa
Protesorero:
Carlos Prestipino
Vocales Titulares:
Juan Salaverry, Ricardo Katz, Ricardo González
Vocales Suplentes:
Francisco Alberton, Gastón Lupetrone
Órgano de Fiscalización:
Italo Martinena, Carlos Reartes
Gerente:
Viviana Kemper

Un nuevo concepto en Seguridad



Vigilancia y Protección
Monitoreo de Alarmas
Seguridad Electrónica

Sarmiento 751 | +54 291 455 4433 | Bahía Blanca | Buenos Aires | Argentina
vigilan@vigilan.com.ar | www.vigilan.com.ar

dad Servicio Experiencia **CALIDAD** C
so **SOLIDEZ** Calidad Seguridad Serv
o Seguridad **SERVICIO** Experiencia



Software para centros operativos

Innovación continua

Mesa de ayuda las 24 horas

Excelencia en Servicio post venta

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

Compatibilidad:



www.bykom.com.ar

Av. COLÓN 3073 PISO 7º | MAR DEL PLATA CP. 7600 | TEL. (54 0223) 495 - 8700

Sistemas analógicos vs. Video IP

En la última década la industria del CCTV fue testigo del importante cambio que experimentaron las soluciones en red para las aplicaciones de vigilancia, que pasaron de analógicas a digitales. Aquí les ofrecemos un panorama del crecimiento de una solución por sobre la otra, con estadísticas y proyecciones del mercado

Hace casi cinco años, a principios de 2005, Revista Negocios de Seguridad ofrecía a sus lectores un detallado informe acerca del mercado de la seguridad electrónica, sus áreas de mayor crecimiento y proyección, basado en respuestas de nuestros anunciantes.

En el informe, publicado en la edición N°16, se señalaba como tendencia el crecimiento constante y sostenido del área de CCTV. En ese momento, según la consulta realizada a las distintas empresas, ese rubro había crecido un 38,5% (2004) con una proyección de crecimiento del 31,1% para el año siguiente. Esa proyección aún se mantiene, según surge de un estudio de mercado realizado por el IMS, que señala que el crecimiento de las soluciones de videovigilancia se incrementarán en un 40% durante los próximos años, destacándose dentro del área la suba constante del Video IP por sobre el analógico, suba ubicada en el orden del 35% anual.

En el desglose continental, el incremento de las soluciones de CCTV fue del orden del 49% para el continente americano, del 43% en la región de Europa, Medio Oriente y África (EMEA) y del 8% para el continente asiático

Cifras y proyecciones

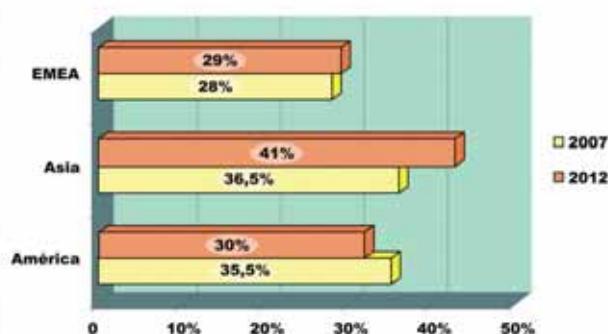
Tomando como punto de partida el 2007, el mercado del CCTV tuvo un volumen de facturación estimado de 7.666 millones de dólares, de los cuales el 36,5% correspondió al continente asiático, el 35,5% al americano y el 28% a la región EMEA.

Proyectado al 2012, el volumen operado por el sector superará los 14 mil millones, repartidos porcentualmente de la siguiente manera: 30% América, 41% Asia (la región con mayor crecimiento proyectado) y 29% EMEA.

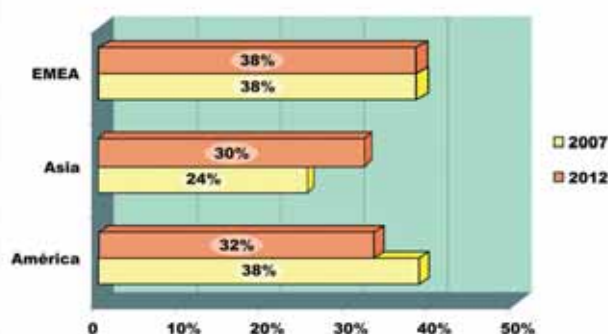
Dentro de las tecnologías para el CCTV, se estima que en 2007 el volumen de ventas de los productos IP (o de video en red) llegó a los 1.243 millones de dólares operados, proyectándose para 2012 un monto cercano a los 6 mil millones (5.745), lo que significa que las ventas de ese sector casi se quintuplicarán.

Dentro de la tecnología IP, en 2007 tanto América como el sector EMEA tuvieron el 38% de la facturación mientras que el 24% restante correspondió a Asia. La proyección 2012 en este ítem prevé un 38% de la facturación del sector en Europa, Medio Oriente y África; un 32% en América y un 30% en Asia.

Facturación: Participación porcentual por región en 2007 y proyección 2012



Facturación: Participación porcentual por región en tecnología IP en 2007 y proyección 2012



Argentina, Brasil y Latinoamérica

De la facturación mundial de productos para CCTV en 2007, se estima que 150 millones correspondieron a Latinoamérica, de los cuales poco más de 130 millones fue la cifra para los productos de tecnología analógica mientras que 13 millones fue la cifra facturada en productos IP.

Esos 13 millones se repartieron, en 2007, de la siguiente manera: 5 millones de la facturación se llevó a cabo en Brasil, 3 millones en Argentina y el resto se repartió por los distintos países de Latinoamérica.

Según estimaciones, en 2012 en nuestra región, se facturarán alrededor de 300 millones en productos para CCTV,

de los cuales unos 200 corresponderán a tecnologías analógicas y el resto a productos de video en red, con un incremento anual cercano al 50%.

La proyección de los volúmenes de facturación, desde 2007 hasta 2012, indica que en promedio, Latinoamérica crecerá anualmente un 52% en su consumo mientras que Brasil, en proporción, será el país que más incrementará su facturación, con un crecimiento de estas tecnologías de un 54% anual contra el 45,5% proyectado para nuestro país. La evolución de estos mercados se ve reflejada en los siguientes gráficos:

Continúa en página 124



- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos



- Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal
- Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)
- E-mail: info@elcasrl.com.ar
- Website: www.elcasrl.com.ar

ELICA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.



SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal

Tel/Fax: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)

E-mail: info@elcasrl.com.ar

Website: www.elcasrl.com.ar

NETFOCUS
CCTV



VITECH
CCTV



HORING
FIRE ALARM



Honeywell



Golmar

NOTIFIER®



Porteros Eléctricos con y sin Video

Alarmas

Circuito Cerrado de Televisión

Detección de Incendio

Control de Accesos

Fabricación de Dispositivos

Grabación y Transmisión de Imágenes

Vigilancia nocturna incomparable.

Serie de Iluminadores Infrarrojos Bosch Extreme.



Captura de imágenes de alta calidad en ambientes de escasa o ninguna iluminación.

Los sistemas de vigilancia actuales exigen alta calidad de imágenes y eficiencia las 24 horas del día, los siete días de la semana. La línea Bosch Extreme CCTV ofrece una amplia gama de iluminadores infrarrojos que incluyen modelos con lámpara o LED, en el espectro infrarrojo o visible (luz blanca), contando con la premiada tecnología de infrarrojos Black Diamond. Con la serie de Iluminadores Bosch, es posible proyectar luz infrarroja tanto desde un lugar próximo como desde distancias de cientos de metros. A su vez, son ideales para todo tipo de aplicaciones, desde residencias y condominios hasta instalaciones completas en aeropuertos, en el monitoreo de ciudades, en la vigilancia policial y en prisiones. Con la línea de Iluminadores Bosch la función de seguridad queda garantizada tanto de día como de noche.

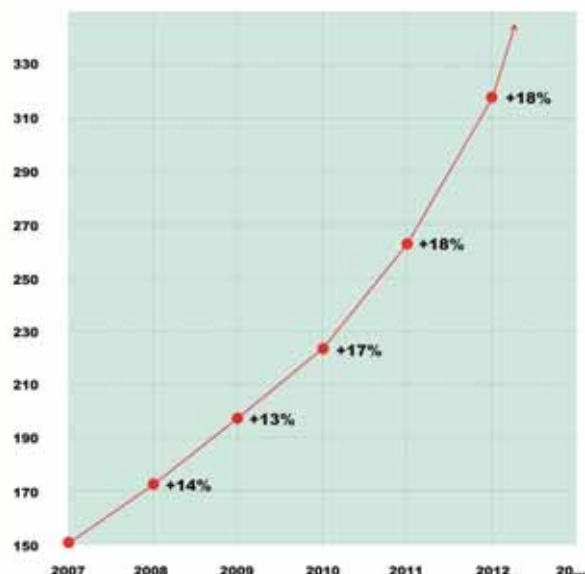
Para más información visite: www.boschsecurity.com.ar o comuníquese al teléfono (011) 4778-5252.



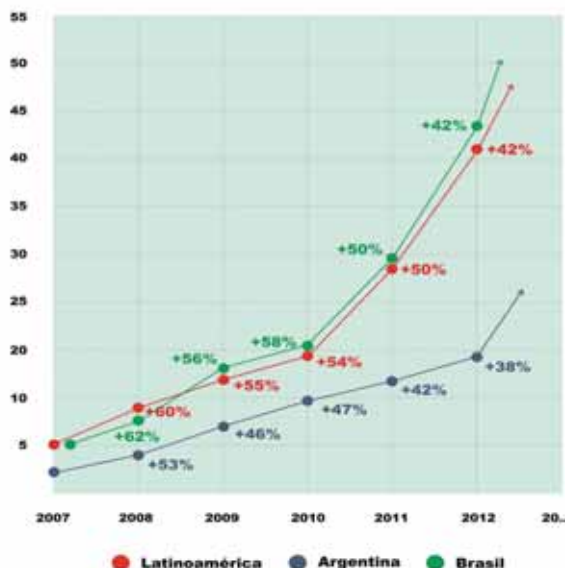
BOSCH

Innovación para tu vida

Facturación: Evolución porcentual del mercado global de CCTV proyectada hasta 2012



Facturación: Evolución porcentual del mercado de Video en Red proyectada hasta 2012



Convergencia IP

Dentro del universo de productos para CCTV conviven dos tecnologías: los productos para videovigilancia analógica y la cada vez más creciente línea de productos IP (o de video en red), que no solo ganan mercado sino que van sumando prestaciones. Tanto que aún no se prevé techo en el avance de esta tecnología, cuya investigación y desarrollo continúa para ofrecer a los consumidores, por ejemplo, cámaras cada vez más inteligentes y nuevos estándares de compresión, como el H.264.

Respecto de la proporción en el mundo de productos analógicos y de tecnología IP, en 2007 la primera tecnología dominaba ampliamente el mercado, con un 89% de sistemas montados contra tan solo el 11% de productos IP. En Latinoamérica, ese mismo año, el 10% de los sistemas utilizaban tecnología de video en red mientras que, en Argentina y Brasil el porcentaje era del 11% y el 13% respectivamente, en consonancia con la tendencia mundial.

Las estimaciones de convergencia de tecnologías indican que, para 2012, el 43% de los sistemas estarán basados en IP en el orden mundial, con un 39% de convergencia en América Latina. En Argentina, para ese año, se calcula en alrededor del 37% la cantidad de productos de video en red mientras en Brasil, rondará el 49%.

La proyección de estas tendencias puede verse en el gráfico que se muestra a continuación:

Convergencia: Evolución porcentual del uso de tecnología de Video en Red proyectada hasta 2012



Empresas y acuerdos

La diferenciación entre tecnologías analógica y digital encuentra significativos cambios en la "tabla de posiciones" de empresas en cuanto al liderazgo mundial. Mientras que *Panasonic* (con casi el 35% del mercado) es líder absoluto en desarrollo y ventas de sistemas analógicos, seguida por *Pelco*, *Axis*, *Bosch*, *Sony* y *Samsung*; las posiciones cuando se trata de video IP varían y aparecen, además, nuevos jugadores. En esta segunda tabla, *Axis* aparece como el líder (con el 33,5%), seguida por la división digital de *Sony*, *Panasonic*, *Motorola*, *D-Link* y *Bosch*.

Tres de las empresas que aparecen entre los líderes, en am-

bas tablas, sellaron hace poco tiempo un acuerdo basado en tres puntos fundamentales, en pos de la aceleración en el incremento del uso de tecnología IP. Estos tres puntos incluyen la adopción de tecnología megapixel, un algoritmo de compresión único y mayor inteligencia añadida a las cámaras de video en red. Este acuerdo, realizado en 2008, tiende a lograr un estándar único en productos IP, logrando sistemas más abiertos y por tanto compatibles con tecnologías anteriores instaladas. Las empresas: *Axis*, *Bosch* y *Sony*. ■

Fuente: IMS Research, *The World Market for CCTV & Video Surveillance Equipment*. <http://www.imsresearch.com/>

Sistema de Monitoreo Público

Más seguridad para los ciudadanos, con la confianza de la marca Bosch.



Los beneficios generados por un sistema de monitoreo público son percibidos por los ciudadanos y por la administración pública. Los habitantes se sienten protegidos y la ciudad atrae más visitantes y nuevos negocios. Bosch pone a su disposición una línea completa de equipamientos de alta tecnología para un monitoreo de seguridad altamente efectivo en ciudades, junto con toda su experiencia en proyectos de seguridad ciudadana.

Para más información visite: www.boschsecurity.com.ar o comuníquese al teléfono (011) 4778-5252.



BOSCH

Innovación para tu vida

www.tecnosportes.com.ar

Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836

INDUSTRIA ARGENTINA



TS-HD490

NUEVO GABINETE ANTIVANDALICO

PARA DOMO UNIVERSAL.

FABRICADO EN ALUMINIO.



TS-H34

NUEVO GABINETE ANTIVANDALICO.

MEDIDAS: 320x120x120 MM.

FABRICADO EN ALUMINIO Y CON
CABLEADO INTERNO.

ventas@tecnosportes.com.ar



Cámaras Color CCD
SONY Día/Noche
de 420TVL
480TVL-540TVL

laser electronics

Líder en Seguridad Electrónica

Línea completa en CCTV
Cámaras con IR - Minidomos
Minicámaras ocultas
Placas de grabación digital
Lentes auto iris e iris fijo
Gabinets y soportes / Cámaras IP
y Servidores IP

Además, nuestra línea completa de
radiocomunicaciones:
Handies - Baterías - Conectores
Antenas - Accesorios - Etc.

Handies
ADI AF-16 VHF
AF-46 UHF



Línea
Completa
en Baterías
para Handy



Stand Alones
4-8-16.
Compresión
de video H264
MJPEG



Speed Dome
Exterior
Interior
18X 26X 36X



Controladores de 2 - 3
Axis



Laser Electronics S.R.L.
Thames 540 - Villa Adelina
(B1607CAF) Pcia. de Buenos Aires
Tel: (5411) 4763-9600/2294
Fax: (5411) 4763-3688
ventas@laserelectronics.com.ar
www.laserelectronics.com.ar



Como elegir un DVR

Según cada proyecto, deben elegirse sistemas y elementos de seguridad acordes a los requerimientos y necesidades específicas. En el caso de un proyecto de CCTV, los DVR son un componente central y elegir el adecuado será fundamental para lograr el nivel de seguridad deseado. Aquí les ofrecemos una comparación entre algunos de los equipos existentes en nuestro mercado.

DVR es una abreviatura de las siglas "Digital Video Recorder" (en español "Grabador Digital de Video"), es decir que procesa el video de manera digital. Esto permite una grabación continua sin cambio de casetes y ofrece una imagen clara, como si fueran fotos. Es la próxima generación de equipos de monitoreo digital y está reemplazando rápidamente equipos existentes analógicos de CCTV.

Un DVR se compone, esencialmente, de dos partes: el hardware, que consiste principalmente en un disco duro de gran capacidad, un procesador y los buses de comunicación y por el software, que proporciona diversas funcionalidades para el tratamiento de las secuencias de video recibidas, acceso a guías de programación y búsqueda avanzada de contenidos.

De creciente adopción el mercado de CCTV, los grabadores digitales ofrecen

características y funciones comunes, algunas de las cuales describimos en este informe. Luego, en un cuadro, se comparan estas características en función de su existencia en distintos modelos.

Descripción de características

• **Entradas de video analógico:** 4, 8 o 16 canales, según el modelo.

• **Salida de video en loop:** Esta salida permite redirigir la señal de video entrante a otro DVR o monitor.

• **Salida de monitor principal:** Salida de video analógico no apta para monitor de PC. Puede visualizarse una cámara seleccionada o todas al mismo tiempo. En algunos DVR existen otras formas de visualización adicionales.

• **Salida de monitor por demanda:** Salida de video analógico no apta para monitor de PC y permite que puedan verse todas las cámaras a la vez.

• **Visualización remota:** Todos los

modelos permiten la visualización remota por Internet y permiten una visualización igual a la descripta para la salida de monitor principal.

• **Entradas de alarma:** 4, 8 o 16 canales, según el modelo. Permiten el ingreso de señales desde sensores de alarma o pulsadores, de manera tal de activar una alarma o iniciar una grabación.

• **Salida de alarma:** 1, 4, 8 o 16 canales, según el modelo. Permiten enviar señales de alarma a un panel monitoreado o activar una señal sonora local, ante una activación en las entradas de alarma.

• **Entrada / Salida de Audio:** 1, 2 o 4 entradas y 1 o 2 salidas de audio, según modelo. Permiten escuchar el audio en un recinto o la intercomunicación con la sala de control, si existiera, utilizando las entradas y salidas de audio en conjunto. La mayoría de los modelos, solo

Continúa en página 132

	Videoman CPD-560	Videoman CPD-561	Videoman CPD-507	LG LE-3108	LG LE-3116
Caract./ Modelo					
Entradas de video	4	4	16	8	16
Salidas de video en loop	4	4	16	8	16
Salida de monitor por demanda	1	1	1	1	1
Salida VGA	No	No	No	Sí	Sí
Entrada de audio	1	1	1	2	4
Salida de audio	1	1	1	1	1
Salida de alarma	4	4	16	8	16
Entrada de alarma	1	1	1	2	4
USB	Pen Drive	Pen Drive	Pen Drive	Pen Drive	Pen Drive
HDD	IDE/SATA (depende el modelo)	IDE/SATA (depende el modelo)	IDE/SATA (depende el modelo)	SATA	SATA
Det. de movimiento	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Apilable	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Audio en vivo	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Grab. de audio / Audio remoto	No/No	No/No	No/No	Sí/Sí	Sí/Sí
Cámaras soportadas (soft)	4	4	16	8	16
Multiusuario	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Grabación Pre/Post alarma	Sí/No	Sí/No	Sí/No	Sí/No	Sí/No

electrónica del futuro

cámaras / cámaras IP



DF-201 C IR
Image Pick-up
Device 1/3"
HIGH RES.
SHARP
COLOR
CCD



DF-348SP
color 470 lin
1 lux



DF-2028
color 420 lin
0.5 lux



DF-2012
B/N 380 lin
0.1 lux



AWS-2552 G
Wireless
Cámara IP CMOS
Color



DF-8103
color CCD 420 lin
PAL 28 led inf.
0 lux



DF-202P
420 líneas TV
CCD Color
Bullet Pin-Hole



YHDO Cámara IP YH-IB 910
480 líneas de TV CCD Sony Audio y zoom



DF-3103
Color 420 líneas
20 Led Infrarrojo



DF-117A
Cámara
B/N
CCD
c/audio

cctv/kits



KPC 132ZCP
500 líneas
CCD Panasonic



KPC 138
500 líneas
24 Led IR
Waterproof



KPC 133
500 líneas
21 infrarrojos



USB DVR
MPEG4
4 ch video
2 ch audio
25 fps



DF-202
color 420 lin 0.5 lux
NTSC y PAL



DF-335
B/N Pin-hole
420 lin y color

DF-2205
Kit B/N
audio
doble vía



placas DVR



DVR



AV040
AVTECH CH MPEG4 DVR
(W/DVD Writer)



AVC785
AVTECH 8CH MPEG4 DVR
(W/DVD Writer)



AV787
AVTECH 16CH MPEG4 DVR
(W/DVD Writer)

inalámbricos

KIT COLOR
Monitor 5"
Color
Cámara
inalámbrica



Receptor



TX-100 mW
500 mW -1 W

Transmisor



comunicaciones / handy



KIT TRANSMISOR
y RECEPTOR
de video y audio
estereo de
100mW



MULTILINK
PX-666
4W 16CH



ICOM
IC-M24
Marino



ICOM
IC-V8

ADI
AF 46 UHF y
AF 16 VHF

Motorola
T8550



Motorola
SX600R
cargador
por USB y
220v

Soluciones totales en segu IP de 400 ingenieros

con soporte multilingüe y asistencia
24 horas, siete días a la semana



¿Tiene una serie de proveedores diversos y desconocidos como opción? No se someta a la confusión de múltiples despachos y cuestionable conectividad. Trabaje con nosotros para tener una serie completa de productos de seguridad en IP diseñados para trabajar juntos. Puede buscarnos si necesita videograbadoras digitales autónomas, tableros de DVR basados en PC, domos de velocidad, cámaras IP, almacenamiento IP y más.

Tráiganos sus solicitudes, y nuestros 400 ingenieros desarrollarán productos de seguridad con software y hardware personalizado para responder a sus necesidades particulares. La reinversión del 10% de nuestras ventas anuales mantiene la solidez de nuestras capacidades de investigación y desarrollo.

Con asistencia telefónica las 24 horas y soporte multilingüe, nuestro personal proporciona servicio como debe hacerse. Trabajamos en turnos ininterrumpidos, de manera que usted pueda tener tanto de su negocio listo como usted lo desea —hoy mismo.

Vaya hoy mismo y eche un vistazo a nuestra completa línea de productos en nuestra sala de exhibición en línea de suministros globales.

***dahua* TECHNOLOGY Dahua Technology Co. Ltd**

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Hangzhou, Zhejiang 310053, China

Tel: (86-571) 8768 8883, 2893 9666 Fax: (86-571) 8768 8815

E-mail: overseas@dahuatech.com

Website: www.dahuasecurity.com

CE FC CCC V RoHS ISO 9001:2000

IFSEC 2009

Booth: 5A140

NEC, Birmingham, England
May 11-14

EXPOSEC 2009

Booth: 619

IMIGRANTES EXHIBITION CENTER
Sao Paulo, Brazil, May 12-14



DVR autónoma



Domo de velocidad

ridad



Serie HBE SATA: DVR autónoma

- DVR independiente de 16 canales, con reproducción en tiempo real y D1 completa
- Algoritmo de compresión H.264, ideal para DVR
- Soporte de flujo de imágenes con codificación doble
- 8 discos duros SATA y compatibilidad con CD-RW/DVD-RW
- Reproducción en vivo, grabación, reproducción, copias de respaldo y acceso remoto
- Soporte USB 2.0, memoria, disco duro USB y mouse



Almacenamiento IP



Tablero de DVR basado en PC



Cámara IP



Videograbadora portátil

Viene de página 128

admiten la utilización del audio localmente y en vivo. Solo los modelos de dLux permiten la utilización del audio local y remotamente, a la vez que permiten la grabación del mismo.

• **Norma de video de entrada:** Pal o NTSC, manual o automática según modelo.

• **Detección de Movimiento:** Se pueden definir zonas de detección en cada cámara. A cada zona se le puede asignar un abanico de niveles de sensibilidad. Ante la detección de movimiento en una zona definida de la imagen de una cámara, se inicia la grabación. En los modelos de LG y dLux, la detección permite grabar una o varias cámaras mientras que en el resto de los modelos, se realiza la grabación del total de las cámaras que ingresan a la DVR sin poder hacer ninguna distinción. Se concluye que, los modelos de LG o dLux, son más eficientes a la hora de economizar espacio en el disco rígido.

• **Grabación activada por:** detección de movimiento por video, entrada de alarma o por mando manual local o remoto. En el caso de los modelos de dLux, permiten activar una grabación por detección de movimiento por video "y" entrada de alarma, o detección de movimiento por video "o" entrada de alarma.

• **Pre y Postalarma:** Permiten grabar lo sucedido instantes antes del disparo de la alarma y en los instantes posteriores a la extinción de la misma. To-

dos los modelos graban prealarma, pero solo los modelos dLux dicen grabar postalarma. La cantidad de tiempo previo y posterior que puede almacenarse depende de la memoria interna del equipo y de las configuraciones determinadas para la grabación (cantidad de cuadros por segundo, resolución en pixeles de la imagen, etc.).

• **Conexiones simultáneas:** Todos los modelos admiten un mínimo de 5 conexiones simultáneas. Un factor a tener en cuenta: a mayor cantidad de conexiones simultáneas definidas, mayores requerimientos de ancho de banda de la red.

• **Cámaras PTZ:** La mayoría de los modelos admiten manejo local y remoto de cámaras tipo PTZ con protocolo pelco y, en algunos casos, protocolos de otras marcas.

• **Puertos USB:** La mayoría tienen un puerto USB para realizar backup de las grabaciones, pero solo los modelos de LG y dLux, permiten conexión de un disco rígido a los mismos. La DR040 no funciona con todos los Pen Drive

• **Discos rígidos:** Admiten al menos discos de 400 Gb de capacidad, pero según la fecha de fabricación, pueden soportar discos IDE o SATA. En los manuales, todos los modelos cotejados manejan discos IDE en los modelos más antiguos mientras que los mismos modelos, pero de fabricación más reciente, admiten discos SATA.

• **Visualización Remota:** La visualización remota se realiza ingresando a una dirección IP (página web), de la cual se descarga un plug-in, que permite el acceso a la DVR. Se pueden ver las cámaras en forma individual o en formato quad.

• **Salida VGA:** Solo algunos modelos poseen salidas VGA (tipo PC). Esta es una ventaja comparativa frente a los otros equipos, pues un monitor LCD de PC es más económico de un monitor con entrada de video compuesto.

• **Soft de Visualización:** Todos los modelos tienen soft de visualización incluidos con el equipo. En todos los casos las cámaras pueden observarse remotamente mediante un navegador tipo Internet Explorer. Salvo en los Modelos de dLux, en el resto de los equipos, los softwares permiten la visualización de tantas cámaras como entradas posea el equipo. O sea si se tienen 2 equipos de 4 entradas, para ver 2 cámaras pertenecientes a 2 DVR's distintas, deberán abrirse 2 softwares de visualización. En cambio los modelos de dLux admiten la visualización de hasta 64 DVR's, o sea que podrán verse simultáneamente cámaras de distintos DVR's en una misma plataforma de Soft.

• **Apilables:** Todos los modelos pueden apilarse uno sobre el otro en caso de ser necesario.

• **Garantía:** Todos los modelos poseen, como mínimo, 1 año de garantía. ■

	AV Tech AVR-760	AV Tech AVR-785	AV Tech AVR-787	dLux DS-7204HI-VS	dLux DS-7016HI-VS
Caract./ Modelo					
Entradas de video	4	8	16	4	16
Salidas de video en loop	4	8	16	No	16
Salida de monitor por demanda	1	1	1	1	1
Salida VGA	No	No	No	Sí	Sí
Entrada de audio	1	4	4	1	4
Salida de audio	1	2	2	1	1
Salida de alarma	4	8	16	4	16
Entrada de alarma	1	1	1	1	4
USB	Pen Drive	Pen Drive	Pen Drive	Pen Drive y HDD	Pen Drive y HDD
HDD	IDE/SATA (depende el modelo)	IDE/SATA (depende el modelo)	IDE/SATA (depende el modelo)	IDE/SATA (depende el modelo)	IDE/SATA (depende del modelo que se consiga)
Det. de movimiento	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Apilable	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Audio en vivo	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Grab. de audio / Audio remoto	No/No	No/No	No/No	Sí/Sí	Sí/Sí
Cámaras soportadas (soft)	4	8	16	64 DVR's	64 DVR's
Multiusuario	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Grabación Pre/Post alarma	Sí/No	Sí/No	Sí/No	Sí/Sí	Sí/Sí



Fergus Security

LA ELECCIÓN PROFESIONAL



Primeras Marcas Distribución Mayorista Atención Personalizada

FERGUS SECURITY, provee al mercado corporativo de profesionales de la seguridad, las últimas tecnologías desarrolladas.

Perteneciente al grupo de Soluciones Audiovisuales S.A., representamos en La Argentina a marcas de primera línea en el mundo, Sanyo, Toshiba, Sunell entre otras.

Con experiencia sumada en más de 15 años en el gremio audiovisual y de la seguridad electrónica, seleccionamos para nuestros clientes el producto que mejor se adecue a sus necesidades y requerimientos con excelente calidad y precio competitivo.

Atención personalizada, asesoramiento técnico permanente, servicio post-venta son algunas de las bases en que nos apoyamos para que FERGUS SECURITY, sea para Ud la herramienta que colabore para que sus proyectos sean exitosos."



SANYO

TOSHIBA

SUNELL

DVTech

GeoVision

Rainbow

EVETAR

Especialistas en Venta Corporativa de Productos de Seguridad

www.istccorp.com

Proveedores Internacionales para

- Argentina
- Chile
- Paraguay
- Uruguay

integradores



distribuidores



estaciones de monitoreo



empresas de seguridad



proyectistas



Si Usted es integrador ó proyectista, lo invitamos a formar parte de nuestra red de Representantes Regionales en Argentina. Contáctese a:

Ramón L Falcon 1525 Piso 7 A - Buenos Aires, CP 1406
Tel. (54 11) 4988-0997 / 0724 // conosur@istccorp.com



SEDETECH

Seguridad Electrónica

Una solución profesional e inteligente

- ◆ Asesoramiento Personal
- ◆ Soporte Técnico Permanente
- ◆ Productos de Primera Línea



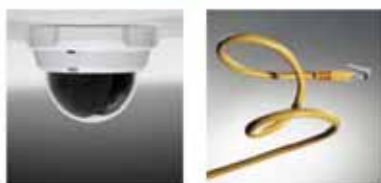
Sedetech S.A. | Gorriti 3991 (C1172ACK) | Tel.Fax: 5411 4862-3100 (Líneas Rotativas)

info@sedetech.com

www.sedetech.com

Video en red

Antes de configurar un sistema, deberá tener en cuenta qué características se necesitan. Asimismo, es importante ponderar factores como rendimiento, interoperabilidad, escalabilidad, flexibilidad y una funcionalidad adaptada al futuro. Esta guía le llevará paso a paso a través de estos factores, ayudándolo a lograr una solución que logre el máximo provecho del potencial de la tecnología de video IP.



■ Índice

Introducción

Capítulo 1. Video en red

- 1.1. Visión general de un sistema de video en red
- 1.2. Ventajas
- 1.3. Aplicaciones

Capítulo 2. Cámaras de red / Cámaras IP

- 2.1. ¿Qué es una cámara de red?
- 2.2. Tipos de cámaras de red
- 2.3. Cámaras de red con visión día/noche
- 2.4. Cámaras de red con resolución megapíxel
- 2.5. Directrices para seleccionar una cámara de red

Capítulo 3. Elementos de la cámara

- 3.1. Sensibilidad lumínica
- 3.2. Elementos del objetivo
- 3.3. Sensores de imagen
- 3.4. Técnicas de barrido de imágenes
- 3.5. Procesamiento de la imagen
- 3.6. Instalación de una cámara de red

Capítulo 4. Protección de la cámara y carcasa

- 4.1. Carcasas para cámaras de red
- 4.2. Cubiertas transparentes
- 4.3. Colocación de una cámara fija en una carcasa
- 4.4. Protección medioambiental
- 4.5. Protección contra vandalismo y manipulación
- 4.6. Tipos de montaje

Capítulo 5. Codificadores de video

- 5.1. ¿Qué es un codificador de video?
- 5.2. Codificadores de video independientes
- 5.3. Codificadores de video montados en rack
- 5.4. Codificadores de video con cámaras PTZ y cámaras domo PTZ
- 5.5. Técnicas de desentrelazado
- 5.6. Video decoder

Capítulo 6. Resoluciones

- 6.1. Resoluciones NTSC y PAL
- 6.2. Resoluciones megapíxel
- 6.3. HDTV

Capítulo 7. Compresión de video

- 7.1. Formatos de compresión
- 7.2. Frecuencia de bits variable y constante
- 7.3. Comparación de estándares

Capítulo 8. Audio

- 8.1. Aplicaciones de audio
- 8.2. Soporte de audio y equipo
- 8.3. Modos de audio
- 8.4. Alarma por detección de audio
- 8.5. Compresión de audio
- 8.6. Sincronización de audio y video

Capítulo 9. Tecnologías de red

- 9.1. Red de área local y Ethernet
 - 9.1.1. Tipos de redes Ethernet
 - 9.1.2. Conmutador
 - 9.1.3. Alimentación a través de Ethernet
- 9.2. Internet
- 9.3. VLANs
- 9.4. Calidad de servicio
- 9.5. Seguridad de red

Capítulo 10. Tecnología inalámbrica

- 10.1. Estándares WLAN 802.11
- 10.2. Seguridad WLAN
- 10.3. Puentes inalámbricos

Capítulo 11. Sistemas de gestión de video

- 11.1. Plataformas de hardware
- 11.2. Plataformas de software
- 11.3. Características del sistema
- 11.4. Sistemas integrados

Capítulo 12. Consideraciones sobre ancho de banda y almacenamiento

- 12.1. Cálculo de ancho de banda y almacenamiento
- 12.2. NAS y SAN
- 12.3. Almacenamiento redundante
- 12.4. Configuraciones de sistema

UN NUEVO CONCEPTO EN TECNOLOGIA IP

CAMARAS IP

ZAVIG



Compresión en MPEG-4 y Motion JPEG simultáneo
Excelente calidad de imagen hasta 30 por seg. en todas las resoluciones
Diseño compacto y elegante
Soporte UPnP para una rápida y fácil instalación
Rendimiento superior a baja luminosidad con 6 LEDs de visión nocturna
Conexión inalámbrica 802.11b/g

Audio de dos vías con micrófono incorporado
Sincronización de audio y video optimizada
Monitoreo en vivo a través de teléfono celular 2.5G/3G (3GPP/ISMA RTSP)
Detección Inteligente de movimiento incorporada con selección múltiple
Incluye software de grabación y monitoreo para 16 cámaras gratis
Únicas cámaras con función de conexión fácil via msn

info@backnology.com.ar

SOFTWARE PROFESIONAL DE VIGILANCIA Y GESTION

nuvo

Licencias desde 4 a 64 canales (escalabilidad garantizada)
Configuración Remota
Interfase usuario amigable
Detección inteligente de eventos
Búsqueda Inteligente de Grabaciones
Admite hasta 3 monitores para visualización
Una sola plataforma admite más de 27 marcas, más de 470 modelos distintos de cámaras





Cámara Box Dia Noche CCD Sony 520 TVL OSD

Resolución horizontal: 520 TV Líneas
Zonas de privacidad: 4 Zonas
12 Zonas de Back Light, 128 niveles
Sensor: 1/3 Sony CCD
Sensibilidad : 0.8 Lux en Color
Alimentación: DC12VCC, Consumo:100mA
Temperatura de Operación: -20 a 50

Grabador Digital Embebido, Salida SVGA, 4 Videos 4 Audios 100/120 IPS

4 Canales de Video , 4 Canales de Audio.
Acceso Remoto por ADSL / Internet IE/PPPOE/DDNS
Fuente de Alimentación 12V/ 4A DC (Incluida)
Salida para monitor VGA.
Graba en Disco IDE (No incluido)



Cámara IP Pan-Tilt IR MJPEG-MPEG4

Resolución: VGA (640x480) SIF (320x240) QVGA (160x120)
Almacenamiento de imágenes en memoria COMPACT FLASH
Sensor LDR para encendido de LEDs IR.
Transporte de datos: RTP/IP, UDP/IP, TCP/IP, SMTP/HTTP/FTP
Protocolo, Otros: Cliente DNS y DHCP , DDNS.

Anchos de Banda :160x120@10fps : 300 kilobits ~ 480 kb
320x240@10fps : 640 kilobits ~ 960 kilobits
640x480@10fps : 3.2 Megabits ~ 4.8 Megabit

160x120@30fps : 900 kilobits ~ 1.44 Megabits
320x240@30fps : 1.92 Megabits ~ 2.88 Megabits



Placa Tungson 8 Videos 8 Audios 200/240 IPS PAL/NTSC

8 Entradas de Video, 8 Entradas de Audio.
Visualización de las imágenes en vivo a 25 FPS
(8 Videos / 200FPS=25FPS Por cámara).
Velocidad de Monitoreo y Grabación: 200 (PAL) / 240 (NTSC) IPS
Compresión: MPEG4 Mejorado / H.264
PTZ (Domos): RS422 / RS485
Vision Remota: Internet Explorer



Central de Alarma Inalambrico de 16 Zonas + 8 Zonas cableadas

Estas alarmas son mucho mas seguras y facil de usar qu otros sistemas de alarma tradicional. Las 8 zonas cableadas + las 16 inalabricas (Wireless zone) del panel ARG-ZD-16CA8 toma ventaja de un avanzado microprocesador permitiendo integrar multiples funciones que ofrecen variadas formas de proteger a usted y a su familia.

Como Accesorios contamos con:

- * Pulsador de Panico Inalambrico (permite activar la sirena de alarma haciendo que los intrusos se auyenten).
- * Sensores inalabricos de todo tipo
- * Detectores de rotura de vidrio
- * Sensores de Humo
- * Control Remoto a distancia.



Sensor Magnetico Inalámbrico

ARG-ZD-MAG410



Pulsador de Panico inalámbrico

ARG-ZD-EMER111WS



Control Remoto Alarma Inalambrica

ARG-ZD-RCO101WS



Plan para DISTRIBUIDORES

Solicitar información: Ariel L. Menutti
ariel@argseguridad.com



DISTRIBUIDOR
OFICIAL



Av. J.B. Alberdi 2944 Flores
Capital Federal (C1406GSS). Bs. As.
Teléfono: 011-4619-1691 (Línea Rotativa)
ventas@argseguridad.com

WWW.ARGSEGURIDAD.COM

Viene de página 136

Introducción

El avance hacia los sistemas de video abiertos, combinados con los beneficios de las imágenes digitales a través de una red IP y cámaras inteligentes, constituye un medio de vigilancia, seguridad y monitorización remota mucho más efectivo que los conseguidos hasta el momento. El video en red ofrece todo lo que el video analógico proporciona, además de una amplia gama de funciones y características innovadoras que sólo son posibles con la tecnología digital.

El video en red, al igual que muchos otros tipos de comunicaciones como el correo electrónico, los servicios Web y la telefonía por ordenador, se realiza a través de redes IP (Internet Protocol, Protocolo de Internet) cableadas o inalámbricas. El video en red y las transmisiones de audio, así como otros datos, se efectúan a través de la misma infraestructura de red. El video en red proporciona a los usuarios, en particular a los del sector de vigilancia y seguridad, muchas ventajas con respecto a los sistemas CCTV (circuito cerrado de televisión) analógicos tradicionales.

1.1. Visión general de un sistema de video en red

El video en red, a menudo denominado videovigilancia basada en IP o vigilancia IP tal como se aplica en el sector de la seguridad, utiliza una red IP inalámbrica o con cable como red troncal para transportar video y audio digital, y otros datos. Cuando se aplica la tecnología de alimentación a través de Ethernet (PoE), la red también se puede utilizar para transportar alimentación a los productos de video en red.

Un sistema de video en red permite supervisar video y grabarlo desde cualquier lugar de la red, tanto si se trata por ejemplo de una red de área local (LAN) o de una red de área extensa (WAN) como Internet.



Un sistema de video en red está compuesto por elementos como cámaras de red, codificadores de video y software de gestión. El resto de los componentes, incluidos la red, el almacenamiento y los servidores, forman parte del equipo de TI estándar.

Los componentes básicos de un sistema de video en red son la cámara de red, el codificador de video (que se utiliza para la conexión a cámaras analógicas), la red, el servidor y el almacenamiento, así como el software de gestión de video. Como la cámara de red y el codificador de video son equipos basados en ordenadores, cuentan con capacidades que no pueden compararse con las de una cámara CCTV analógica. La cámara de red, el codificador de video y el software de gestión de video se consideran las piedras angulares de toda solución de vigilancia IP.

Los componentes de red, servidor y almacenamiento forman parte del equipo de TI estándar. La posibilidad de utilizar un equipo listo para su uso común constituye una de las ventajas principales del video en red. Otros componentes de un sistema de video en red incluyen accesorios, como

carcasas para cámaras y midspans PoE y splitters activos. Cada componente de video en red se trata con más detalle en otros capítulos.

1.2. Ventajas

El sistema de videovigilancia de red digital ofrece toda una serie de ventajas y funcionalidades avanzadas que no puede proporcionar un sistema de videovigilancia analógico. Entre las ventajas se incluyen la accesibilidad remota, alta calidad de imagen, la gestión de eventos y las capacidades de video inteligente, así como las posibilidades de una integración sencilla y una escalabilidad, flexibilidad y rentabilidad mejoradas.

• **Accesibilidad remota:** Se pueden configurar las cámaras de red y los codificadores y acceder a ellos de forma remota, lo que permite a diferentes usuarios autorizados visualizar video en vivo y grabado en cualquier momento y desde prácticamente cualquier ubicación en red del mundo. Esto resulta ventajoso si los usuarios quisieran que otra empresa, por ejemplo una empresa de seguridad, tuviera también acceso al video. En un sistema CCTV analógico tradicional, los usuarios necesitarían encontrarse en una ubicación de supervisión *in situ* para ver y gestionar video, y el acceso al video desde fuera del centro no sería posible sin un equipo como un codificador o un grabador de video digital (DVR) de red. Un DVR es el sustituto digital de la grabadora de cintas de video.

• **Alta calidad de imagen:** En una aplicación de videovigilancia, es esencial una alta calidad de imagen para poder capturar con claridad un incidente en curso e identificar a las personas u objetos implicados. Con las tecnologías de barrido progresivo y megapíxel, una cámara de red puede producir una mejor calidad de imagen y una resolución más alta que una cámara CCTV analógica.

Asimismo, la calidad de la imagen puede mantenerse más fácilmente en un sistema de video en red que en uno de vigilancia analógica. Con los sistemas analógicos actuales que utilizan un DVR como medio de grabación se realizan muchas conversiones analógicas a digitales: en primer lugar, se convierten en la cámara las señales analógicas a digitales y después otra vez a analógicas para su transporte; después, las señales analógicas se digitalizan para su grabación. Las imágenes capturadas se degradan con cada conversión entre los formatos analógico y digital así como con la distancia de los cables. Cuanto más lejos tienen que viajar las señales de video, tanto más débiles se vuelven.

En un sistema de vigilancia IP digital completo, las imágenes de una cámara de red se digitalizan una vez y se mantienen en formato digital sin conversiones innecesarias y sin degradación de las imágenes debido a la distancia que recorren por una red. Además, las imágenes digitales pueden almacenarse y recuperarse más fácilmente que en los casos en los que se utilizan cintas de video analógicas.

• **Gestión de eventos y video inteligente:** A menudo existe demasiado material de video grabado y una falta de tiempo suficiente para analizarlo adecuadamente. Las cámaras de red y los codificadores de video avanzados con inteligencia o análisis integrado pueden ocuparse de este problema al reducir la cantidad de grabaciones sin interés y permitir respuestas programadas. Este tipo de funcionalidad no está disponible en un sistema analógico.

Las cámaras de red y los codificadores de video, generalmente, incluyen funciones integradas como la detección de movimiento por video, alarma de detección de audio,

Continúa en página 144

Cámaras con transmisión de video sobre redes IP

Domos y cámaras IP

Compresión JPEG | MPEG4

CMOS y con CCD SONY

Alta resolución

Aptas intemperie con visión infrarroja

Con lente intercambiable y autoiris

inalámbricas y con zoom

Servidores IP

Visualización por celular

PoE (Power over Ethernet)



Software hasta 32 cámaras



ZAVIG
Surveillance Technology Innovator

DIALER

La Rioja 827 (C1221ACG) Ciudad de Buenos Aires - Argentina Tel./Fax: (54 11) 4932-3838 | www.dialer.com.ar

MOBOTIX líder mundial en seguridad IP ofrece cámaras de última generación para el mercado Argentino.



M12



M22



D12/D22



Mx Control Center

- A diferencia de otras marcas MOBOTIX desarrolló un sistema con grandes prestaciones que nos ofrece visualizaciones de VGA a 3 MEGA PIXEL capturando imágenes únicas en alta resolución, baja carga de red por su sistema de buffering para grabación de eventos, zoom digital de 8x, software en castellano sin costo ni licencias, 40 cámaras en un red armada con elementos estándares de fácil adquisición en el mercado, aptas para intemperie IP65.

Power for IP cams.

High Performance Video Management



Q22-360

La solución integral de vídeo de máximo rendimiento...



MxEasy

- Vista omnidireccional hemisférica para la completa captación de la sala
- Zoom y orientación digital sin escala
- Robusta, con mínimos requisitos de mantenimiento y sin piezas mecánicas móviles
- Grabación omnidireccional por sucesos directamente en la cámara
- Función de alarma, altavoz y micrófono ya integrados



distorsión de imagen



orientación digital

Cámara Hemisférica
Sencillez y seguridad.

Para más información: www.mobotix.com.es / www.gybcontrols.com.ar

HiRes
3 Megapixel 2048 x 1536 Zoom por software
Skyline
Formato libre cada formato de imagen definible libremente
30 Cuadros/s VGA (640 x 480) 12 F/s Mega
PTZ Virtual digital pan, tilt, zoom,
Contraluz segura utilizando CMOS sin iris mecánico
DVR Interno interno por tarjeta SD, externo por red
Win/Lin/Mac
Grabación por red en PC hasta 1 Terabyte
micrófono & altavoz
Audio bi-direccional vía IP velocidad variable
cliente-SIP con video
Telefonía-IP Notificación de alarma control remoto de cámara
Movimiento en video ventanas múltiples Precisión por píxeles
-22F... +54D
Impermeable -30° A +60° C, IP65 no requiere calentado
IEEE 802.3af
PoE Alimentación por red
Resistente sin partes móviles Carcasa de fibra de vidrio
MxCC
Sin licencia Software de gestión de video

Detección de Incendio

- Inteligentes y convencionales.
- Sensores multicriterio 3D y 4D.
- Sistema de audiode evacuación telefónica de bomberos.
- Línea antiexplosiva.
- Panel compatible con la marca APOLLO y SYSTEM SENSOR.



Control de Acceso

- Proximidad.
- Código de barras.
- Huella digital.
- Conexión TCP/IP
- Tiempo y Asistencia



Sistema de vigilancia ANALOGO - DVR - CAMARAS IP

Power for IP cams.

High Performance Video Management



MxControlCenter

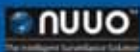


MOBOTIX líder mundial en seguridad IP ofrece cámaras de última generación para el mercado Argentino.

- A diferencia de otras marcas MOBOTIX desarrollo un sistema con grandes prestaciones que nos ofrece visualizaciones de VGA a 3 MEGA PIXEL capturando imágenes únicas en alta resolución, baja carga de red por su sistema de buffering para grabación de eventos, zoom digital de 8x, software en castellano sin costo ni licencias, 40 cámaras en un red armada con elementos estándares de fácil adquisición en el mercado, aptas para intemperie IP65.

También provemos soluciones para:

Honeywell



- Sistemas de grabación digital.



Safecare

**UNICAS placas DVR
aprobadas por la
normativa vigente
del BCRA**

(Comunicación A-3390)

- Capacidad 4, 16 y 32 cámaras.
- Desde 100 a 400 c/s en sistema PAL en formato MPEG4.
- Resolución máxima a 768 x 576.
- Grabación por detección de movimiento y por alarmas.
- Capacidad de grabación de Audio.
- Conexión en red, TCP/IP, LAN, WAN, ADSL, Módem, etc.

- Cámaras • Domos • Cámaras infrarrojas



Gabinete Antiexplosivo Antideflagrante Modelo PC-EX



- Cuerpo de Hierro, cabezales de fundición de Aluminio y parasol de acero inoxidable.
- Para utilizar en una amplia variedad de Areas Clasificadas.

- Características:
- Seguridad Intrínseca
- Hermético
- Presurizable con Nitrógeno.
- 5", 6" Y 8" x 32 cm de largo.
- Incluye parasol
- Libre de humedad
- GARANTIA: 10 AÑOS
- Modificable a solicitud del cliente

Certificaciones:

- ISO 9001:2000
- IRAM -IAP-IEC79-0 (atmósferas explosivas)
- IRAM -IAP-IEC79-1 (envoltura antideflagrante "d")
- IP 65
- Clase I- División 1 y 2 -GRUPOS B-C y D
- Clase II- División 1 y 2 -GRUPOS E-F y G

**FABRICADO EN ARGENTINA por Olivero & Rodríguez S.A.
y distribuido en forma exclusiva por G&B Controls S.R.L.**

Cables



- Venta de cables para el mercado de la seguridad - CCTV - Acceso - Incendio
- Telefonía, Datos, Subterráneos, Antirroedor, Intercomunicador, etc.

Diez años de experiencia en el mercado sirven para garantizar la calidad de los productos que distribuimos y los trabajos que realizamos. Recuerde... "Cuanto más sepa de seguridad más cerca estará de elegirnos"

Importación y venta de productos. Proyectos e ingeniería. Servicio de mantenimiento.

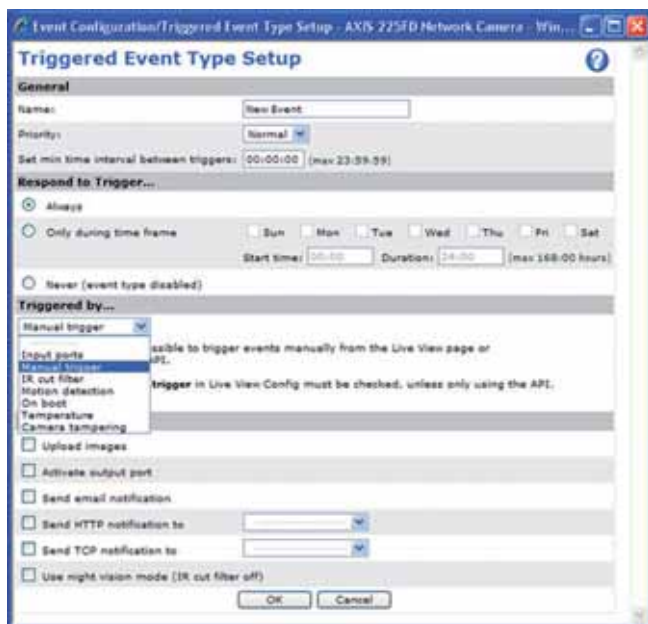
Soporte de emergencias las 24 hs.

G&B CONTROLS S.R.L.: Av. Corrientes 5652 P1 Of. "C" - C1414AJW Cdad. de Buenos Aires, Argentina.

Tel. (5411) 4857-5172 (rot.) - gybcontrols@gybcontrols.com.ar - www.gybcontrols.com.ar

Viene de página 140

alarma antimanipulación activa, conexiones de entrada y salida (E/S) y funcionalidades de gestión de alarmas y eventos. Estas funciones permiten que las cámaras de red y los codificadores de video analicen de manera constante las entradas para detectar un evento y responder automáticamente a éste con acciones como la grabación de video y el envío de notificaciones de alarma.



Configuración de un activador de eventos mediante la interfaz de usuario de una cámara de red.

Las funcionalidades de gestión de eventos se pueden configurar mediante la interfaz de usuario del producto de video en red o a través de un programa de software de gestión de video. Los usuarios pueden definir las alarmas o eventos configurando el tipo de activadores que se utilizarán así como en qué momento. Asimismo, pueden configurarse las respuestas (por ejemplo la grabación en uno o varios sitios, tanto si es local como si es fuera del centro por motivos de seguridad; la activación de dispositivos externos como alarmas, luces y puertas; y el envío de mensajes a los usuarios).

• **Integración sencilla y preparada para el futuro:** Los productos de video en red basados en estándares abiertos se pueden integrar fácilmente con sistemas de información basados en ordenadores y Ethernet, sistemas de audio o de seguridad y otros dispositivos digitales, además del software de gestión de video y de la aplicación. Por ejemplo, el video de una cámara de red se puede integrar en un sistema de punto de venta o en un sistema de gestión de edificios.

• **Escalabilidad y flexibilidad:** Un sistema de video en red puede crecer a la vez que las necesidades del usuario. Los sistemas basados en IP ofrecen a muchas cámaras de red y codificadores de video, así como a otros tipos de aplicaciones, una manera de compartir la misma red inalámbrica o con cable para la comunicación de datos. De este modo se puede añadir al sistema cualquier cantidad de productos de video en red sin que ello suponga cambios significativos o costosos para la infraestructura de red. Esto no sucede con un sistema analógico. En un sistema de video analógico, se debe extender un cable coaxial directamente desde cada cámara a un puesto de visualización o

grabación. Asimismo, deben usarse cables de audio independientes si se requiere audio. Los productos de video en red también pueden implementarse y utilizarse en red desde prácticamente cualquier lugar y el sistema puede ser tan abierto o cerrado como se necesite.

• **Rentabilidad de la inversión:** Un sistema de vigilancia IP tiene normalmente un coste total de propiedad inferior al de un sistema CCTV analógico tradicional. Una infraestructura de red IP a menudo ya está implementada y se utiliza para otras aplicaciones dentro de una organización, por lo que una aplicación de video en red puede aprovechar la infraestructura existente. Las redes basadas en IP y las opciones inalámbricas constituyen además alternativas mucho menos caras que el cableado coaxial y de fibra tradicionales utilizados por un sistema CCTV analógico. Por otro lado, las transmisiones de video digitales se pueden encaminar por todo el mundo mediante una gran variedad de infraestructuras interoperativas. Los costes de gestión y equipos también son menores ya que las aplicaciones back-end y el almacenamiento se ejecutan en servidores basados en sistemas abiertos, de estándar industrial, no en hardware propietario como un DVR en el caso de un sistema CCTV analógico.

Además, la tecnología PoE (Alimentación a través de Ethernet), que no se puede aplicar a un sistema de video analógico, se puede utilizar en un sistema de video en red. PoE permite a los dispositivos en red recibir alimentación de un conmutador o midspan compatible con PoE a través del mismo cable Ethernet que transporta los datos (video). Ofrece un ahorro sustancial en los costes de instalación y puede aumentar la fiabilidad del sistema.



Un sistema que utiliza la Alimentación a través de Ethernet

1.3. Aplicaciones

El video en red puede utilizarse en un número casi ilimitado de aplicaciones. Sin embargo, la mayoría de sus usos quedan dentro del ámbito de la vigilancia y seguridad o la supervisión remota de personas, lugares, propiedades y operaciones. A continuación, se muestran algunas posibilidades de aplicación habituales en sectores industriales clave.

• Comercio minorista:

Los sistemas de video en red de las tiendas minoristas pueden reducir de manera significativa los robos, mejorar la seguridad del personal y optimizar la gestión de la tienda. Otra ventaja importante del video en red es que se puede integrar con un sistema de vigilancia electrónica de artículos (EAS) o un



Continúa en página 148

Distribuidor oficial de

SAMSUNG

SAMSUNG TECHWIN

A simple vista todas las cámaras parecen iguales,
la diferencia está en la **Tecnología**

Nueva Generación de DSP Samsung: **SV-IV** **W-IV**



Cámara Convencional

Cámara Samsung DSP W-IV



HLC Desconectado

HLC Conectado



84,032 Bytes

100%

SSNR II Desconectado

25,803 Bytes

10%

SSNR II Conectado

La evolución de la CALIDAD

- La más alta resolución del mercado: 580 TVL (color)
- Imágenes color de gran nitidez aún en condiciones de muy baja iluminación: 0.05 lux (color)
- HLC (Highlight Compensation) que evita el encandilamiento producido por los faros de un vehículo
- DIS (estabilizador digital de imagen)
- WDR (rango dinámico ampliado): resuelve las situaciones de contraluz extremas
- Zoom digital 10x
- SSNR II (Reducción de ruido 3D): mejora la calidad de las imágenes y permite un significativo ahorro de espacio de almacenamiento en disco
- OSD (On Screen Display) en castellano
- 8 áreas de detección de movimiento
- Enmascaramiento de hasta 8 áreas privadas



• stock permanente

• soporte técnico

• garantía local

DRAMS TECHNOLOGY S.A.

Av. Angel Gallardo 115 - C1405DJB (Bs. As.) - Tel.: (54 11) 4856-7141 - info@dramstechnology.com.ar - www.dramstechnology.com.ar

Seguridad electrónica

LANTRONICA®

Integrador Autorizado



BOSCH
Sistemas de Seguridad

Control de Accesos autónomo

- Administra 1000 usuarios.
- Lector EM incorporado.
- Interfase para lector Wiegand 26 bits externo.
- Teclado de 3 x 4 para incorporación de usuarios



DVR USB

- Sistema DVR de 25 Fps.
- 4 entradas de video por puerto USB 2.0.
- Soporta compresión Mpeg4, Mjpeg.
- Permite hacer backup en rígido, CD o DVD.
- Puede manejar dispositivos PTZ.
- Soporta IP dinámica.
- Notificador de alarma.
- Ideal hogares o notebooks, ya que no requiere abrir la PC.



Cerraduras electromagnéticas y Pestillos



Tarjetas sin contacto



Placas capturadoras de imagen para CCTV



Accesos

DS150i de Bosch

- Serie de detectores infrarrojos pasivos para aplicaciones de salidas requeridas
- Detección de movimiento y aviso a central de alarmas o control de puertas



Cámaras y Domos



Domo Color CCD
SHARP 420 TVL
0 LUX.



LECTOR DE CONTROL DE ACCESOS

- Frecuencia 125 KHZ
- Alimentación 9-12 VCC
- Salida Wiegand 26 bits
- Led bicolor y buzzer
- Lee tarjetas tipo EM
- Rango de lectura 5 - 15 cm
- Dimensiones 7,5 x 11,5 x 1,5 cm



El más confiable y competitivo del mercado!!

Llaveros retráctiles



Accesorios para prueba de detectores de incendios



Sistemas de Audio **NATRIX** Amplificadores - Consolas - Bafles

- Profesionales
- Audio evacuación
- Para grandes instalaciones



Envíos al interior

Servicio de entrega

Venta al gremio

LANTRONICA DE ARGENTINA S.A.

Estomba 136 - Avellaneda - Pcia. de Bs. As.

Tel/Fax : (54 11) 5368-0503 / 4205-6379

www.lantronica.com.ar

info@lantronica.com.ar // ventas@lantronica.com.ar

La opción **inteligente** en **lectores y tarjetas**



Tarjetas
compatibles
con **HID®**



Lectores multi-tecnología

- Diseñados especialmente para control de accesos
- Leen simultáneamente tarjetas de proximidad (125KHz), inteligentes (13.56MHz) de diferentes marcas
- Compatibles con ISO 14443 y 15693

Tarjetas Inteligentes

- Tarjetas Mifare
- Modelos tipo Clamshell, ISO y Tags para llavero



PYRAMID SERIES
PROXIMITY

Proximidad segura

Lectores

- Excelente rango de lectura
- Aptos para intemperie
- Garantía de por vida
- Incluye tapas negra y blanca
- Compatible con tarjetas HID®



Tarjetas

- Modelos tipo Clamshell, ISO y Tags para llavero
- Tecnología MaxSecure® que evita las tarjetas duplicadas



Farpointe Data, Inc.
Readers • Cards • Tags

bioscrypt

Distribuidor oficial para Argentina, Chile y Uruguay



- Lectores de huella digital
- Modo Identificación (sólo huella) o Verificación (huella más tarjeta o PIN)
- Terminales de verificación para tiempo y asistencia
- Hasta 500 huellas en modo identificación y 4000 huellas en modo verificación

SECURITRON

Distribuidor oficial para Argentina, Chile y Uruguay

GARANTÍA DE POR VIDA



- Cerraduras electromagnéticas
- Cerraduras de perno
- Destrabapestillos
- Pulsadores de salida
- Barras de egreso sensibles al tacto



• stock permanente

• soporte técnico

• garantía local

DRAMS TECHNOLOGY S.A.

Av. Angel Gallardo 115 - C1405DJB (Bs. As.) - Tel.: (54 11) 4856-7141 - info@dramstechnology.com.ar - www.dramstechnology.com.ar

Viene de página 144

sistema de punto de venta (TPV) de una tienda para proporcionar una imagen y una grabación de las actividades relacionadas con las pérdidas. El sistema puede permitir la rápida detección de incidentes potenciales, así como cualquier falsa alarma. El video en red también ofrece un alto nivel de interoperabilidad y una rentabilidad de la inversión más rápida. Asimismo, el video en red puede ayudar a identificar las áreas más populares de una tienda y proporcionar una grabación de la actividad de los consumidores así como de los comportamientos de compras que ayudarán a optimizar la distribución de una tienda o expositor. Este sistema también puede utilizarse para identificar cuando es necesario reponer las estanterías y cuando hay que abrir nuevas cajas registradoras debido a las largas colas.

• **Transporte:** El video en red puede mejorar la seguridad personal y la seguridad general en aeropuertos, autopistas, estaciones de trenes y otros sistemas de transporte así como en el transporte móvil, como autobuses, trenes y cruceros. El video en red puede utilizarse también para supervisar las condiciones de tránsito con el fin de reducir los atascos y mejorar la eficacia. Muchas instalaciones del sector del transporte utilizan únicamente los mejores sistemas, lo que supone una alta calidad de imagen (que puede ofrecer la tecnología de barrido progresivo en las cámaras de red), elevadas velocidades de imagen y largos tiempos de retención.

• **Educación:** Desde centros de guardería infantil hasta universidades, los sistemas de video en red han ayudado a impedir los actos vandálicos y a aumentar la seguridad del personal y de los estudiantes. En los centros educativos en los que ya existe una infraestructura de TI, el video en red supone una solución más favorable y rentable que un sistema analógico porque a menudo no es necesario utilizar cableado nuevo. Además, las funciones de gestión de eventos del video en red pueden generar alarmas y proporcionar a los operadores de seguridad imágenes precisas en tiempo real en las que poder basar sus decisiones. El video en red también se puede utilizar para el aprendizaje a distancia; por ejemplo, para los estudiantes que no pueden asistir a las clases en persona.

• **Industria:** Puede utilizarse para supervisar y aumentar la eficacia de las líneas de producción, procesos y sistemas de logística, así como proteger almacenes y sistemas de control de existencias. El video en red puede utilizarse también para configurar reuniones virtuales y obtener asistencia técnica a distancia.

• **Vigilancia urbana:** Es en la actualidad una de las herramientas más útiles para luchar contra el crimen y proteger a los ciudadanos. Actúa tanto en la detección como en la

disuasión. La utilización de redes inalámbricas ha permitido una eficaz implementación del video en red en todos los puntos de la ciudad. Las capacidades de vigilancia a distancia del video en red han permitido a la policía responder con rapidez a los crímenes que se cometen en la imagen en vivo.

• Seguridad ciudadana:

Los productos de video en red se utilizan para proteger todo tipo de edificios públicos, desde museos y oficinas hasta bibliotecas y prisiones. Las cámaras colocadas en las entradas y salidas de los edificios pueden grabar quién entra y sale las 24 horas del día. Se utilizan para impedir los actos de vandalismo y aumentar la seguridad del personal. Con aplicaciones de video inteligente como el conteo de personas, el video en red puede proporcionar información estadística, como por ejemplo el número de visitantes a un edificio.

• **Asistencia sanitaria:** El video en red proporciona soluciones rentables y de alta calidad para la supervisión y la videovigilancia de pacientes, aumenta, además la seguridad y la protección del personal, los pacientes y los visitantes, así como de los recintos. El personal de seguridad autorizado del hospital puede ver el video en directo desde varios lugares, detectar actividad y proporcionar asistencia remota, por ejemplo.

• **Banca y finanzas:** El video en red se utiliza en las aplicaciones de seguridad de sucursales bancarias, sedes principales y cajeros automáticos. Los bancos llevan mucho tiempo utilizando la vigilancia y, aunque la mayoría de las instalaciones son aún analógicas, el video en red está comenzando a introducirse, sobre todo en los bancos que valoran la alta calidad de imagen y quieren ser capaces de identificar a las personas con facilidad en un video de vigilancia.

Como puede apreciarse, el video en red es una tecnología probada y el cambio de los sistemas analógicos a la vigilancia IP se está produciendo rápidamente en el sector de la videovigilancia. ■



Próximo Capítulo: Cámaras de red / Cámaras IP

El material técnico que se publica en este informe fue proporcionado por Axis Communications a Revista Negocios de Seguridad ®. Prohibida su reproducción (parcial o total) sin el expreso consentimiento del autor o este medio.



LA LINEA MAS COMPLETA DE CONTROLES DE ACCESOS PARA EL INSTALADOR

Elock2020 **HID**

- Hasta 2 puertas.
- 16 Restricciones de acceso.
- 16 Bandas horarias.
- 20 Feriados programables.
- Almacena eventos.
- Reportes en Excel®
- Anti passback.
- Interrogación remota via modem.
- Programación con tarjetas maestras.
- Conexión RS 232/485.
- Hasta 5900 usuarios.
- Hasta 3000 eventos almacenados.

OpenKey® **axin** SRL

- Las prestaciones del Elock 2020 +.
- Hasta 64 puertas.
- Múltiples formatos de tarjetas simultáneos.
- Software Gratuito y Web based.
- Admite fotos de usuarios y video en vivo.
- Funciones de control simples (iluminación, llamada ascensores, vidrieras, etc.).
- Manejo de controles remotos wiegand.
- Modelo OpenKey® hogar de bajo costo.
- Funciones extendidas de las tarjetas maestras.
- Interfase TCI/IP.
- Función cacheo.

AEC **BOSCH**

- Control de acceso + intrusión + control.
- Hasta 320 puertas.
- Hasta 20000 usuarios/tarjetas.
- TCPIP nativo, Es una página web.
- No requiere software adicional.
- Anti passback global.
- Admite múltiples formatos de lectoras simultáneamente hasta 64 bits wiegand.
- SDK para personalizar las pantallas o para utilizarlo como esclavo de otros sistemas.
- Alarma hasta 4 zonas integrada.

Integrador
certificado
de Bosch®



Linea completa
de lectores
y tarjetas
de HID®, iCLASS®
e INDALA®.



AXIN SRL
Billinghurst 1193 Piso 1 Oficina "A"
(CP 1174) Buenos Aires • Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4961-5405
e-mail: ventas@axin.com.ar



SISTEMA INTEGRADO DE CONTROL DE ACCESO Y PRESENTISMO

LARCON-SIA soluciones tecnológicas innovadoras

Sistemas de control de accesos, presentismo, comedor, biometría y CCTV digital

Hardware



BIO-ID



RE-BIO



RE-256



BL-256



BL-MAG



BL-BAR



APE-1000



M-PROX



BC-ID2



RE-256P



RE-256P2



CA-464



CA-256



MO-ID



MO-256



LECT-ID

Software ACCPRO

AccPro es la mejor herramienta para tener el control centralizado del estado de todos los accesos de la empresa.

- Entorno Windows totalmente gráfico con múltiples planos e iconos que permiten representar a los usuarios un escenario similar a la planta real.
- Función arrastrar y soltar para habilitar usuarios en cada acceso o asignarles en un solo paso un perfil que incluya varias puertas y restricciones horarias.
- Visualización del estado de cada equipo usando código de colores: Verde->ON LINE; Amarillo->ON LINE pero funcionando con batería; Rojo=OFF-LINE o con la Memoria llena.
- Pantalla de consultas interactiva, con posibilidad de exportar datos a otros formatos (Excel, Word, etc.)
- Monitoreo de eventos en tiempo real configurable, con visualización de datos y fotografía de cada persona.
- Permite relacionar cada acceso con una cámara de video IP (CCTV digital) de manera de poder abrir una ventana con el

Software Cc2000

El software CC2000 es la herramienta más avanzada del mercado para un eficaz y ágil control de asistencia. Por primera vez,

- Más de 20 reportes configurables y exportables a diferentes formatos: Ilimitado: La cantidad de usuarios e información histórica solo queda limitada por la capacidad de almacenamiento del motor de base de datos empleado.
- Opciones de carga masiva de datos pensadas especialmente para ingresar novedades y correcciones que afecten a gran cantidad de empleados efectuando solo unas pocas operaciones manuales.
- Cantidad ilimitada de horarios fijos y flexibles. Soporte de turnos rotativos, semanales, con francos en avance, nocturnos, con pago diferenciado en feriados y francos, etc.
- Soporta horarios de trabajo alternativos de manera que sea el sistema quien detecte en que turno trabajó un empleado cada día.
- Interface de exportación a sueldos compatible con la mayoría de los paquetes de RRHH y liquidación de sueldos del

Desarrollos 100% Nacional



BIO2000
Reloj de Personal
Biométrico con
capacidad de acceso

Nuestras ventajas:

- Fabricación propia
- Garantía extendida
- Productos adaptados a la necesidad del mercado
- Económicos
- De fácil instalación
- Productos OEM



LINEA EXPERT
Control de Acceso
con posibilidad de
instalarlos en red
con lectoras externas



RP4000
Reloj de
Personal
por tarjeta
de
Proximidad
RFID



LINEA OPTIMA
Lectocontrol
de Acceso con
posibilidad de
instalarlos en red



PYMESOFT
Software
para
diferentes
aplicaciones



LINEA SEGURA
Control de Acceso
autónomo



LINEA MULTILECTORA
Lectoras de Proximidad
para diferentes marcas
de tarjetas y diferentes
tipos de salida



DETAP

Desarrollos Tecnológicos de Alta Performance

DETAP es una empresa que se dedica al desarrollo y fabricación de productos electrónicos, con más de 15 años en el mercado.

Para más información ingrese a nuestra página Web: www.detap.com.ar
O comuníquese por mail a: info@detap.com.ar

Control de Accesos

Conceptos, historia y esquema básico

Ing. Luis Cosentino

Consultor Independiente
lcosentino@fibertel.com.ar



Diseñada como una ayuda para técnicos, instaladores y estudiantes, comenzamos a ofrecer en este número una serie de conceptos y fundamentos sobre el control de accesos, sus elementos y funciones. Un detallado estudio de mercado y un ejemplo de diseño son los complementos de esta obra que seguramente será de suma utilidad para nuestros lectores.



■ Índice

Capítulo 1

Introducción al control de accesos

Capítulo 2

Qué es un control de accesos.

Utilidades

Capítulo 3

Breve referencia histórica

Capítulo 4

Esquema básico de un control de accesos

4.1. Funcionamiento general

4.2. Diagrama de bloques.

Capítulo 5

Elementos de identificación

Capítulo 6

Elementos adicionales de entrada y salida

Capítulo 7

Controladores/ Elementos de toma de decisión

Capítulo 8

Redes de controladores

Capítulo 9

Software de control de acceso

Capítulo 10

Interacción del control de accesos con CCTV

Capítulo 11

Otras funciones posibles con un control de accesos (Alarmas, controles y automatismos menores, etc.)

Capítulo 12

Comparaciones y relaciones del control de accesos con otras disciplinas o aplicaciones

Capítulo 13

Análisis por segmento de mercado

Capítulo 14

Ejemplo con diseño práctico

Capítulo 1: Introducción al control de accesos

A lo largo de esta publicación iremos cubriendo los principios básicos de los controles de accesos, incluyendo un análisis detallado de los diferentes tipos de tarjetas y formatos que utilizados actualmente en nuestro país.

La intención no es seguir un riguroso orden académico sino presentar los temas sobre la base de ejemplos y de

manera de poder concluir con cada uno de ellos uno dentro de una misma publicación.

El programa que estaremos desarrollando es similar al utilizado por la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL) en su curso de Control de Acceso de Nivel 1, aunque difiere en el orden en el que están presentados los temas.

Capítulo 2: Qué es un control de accesos. Utilidades

Un control de accesos es un dispositivo que tiene por objeto impedir el libre acceso del público en general a diversas áreas que denominaremos protegidas. Por lo tanto lo primero que se debe identificar, para justificar la instalación de un control de accesos, es la existencia de elementos que se desean proteger. En una empresa o comercio estos elementos a proteger pueden ser fácilmente identificables, como las zonas donde se manipula dinero, donde se guardan los registros del personal y planos de sus productos (propiedad intelectual), entre otras, y algunas no tan obvias, como los sectores del proceso productivo con técnicas de fabrica-

ción consideradas únicas o propias. En otras ocasiones es necesario proteger áreas donde solo puede haber personal técnicamente capacitado como salas de energía, desechos peligrosos, etc. O, simplemente, el control de accesos también puede ser utilizado para contener a los obreros / empleados en las áreas donde realizan sus tareas, evitando así personas deambulando por sectores donde no deberían estar para no perturbar el normal funcionamiento de una empresa.

Lo que debe tenerse en cuenta es que siempre que se coloque un control de accesos, debe considerarse que éste divi-

Continúa en página 156

CONFIANZA

SEGURIDAD



Más de 9.000 Huellas, 16.000 Habilitados y Memoria Expandible.



Diferentes Tecnologías según cada Necesidad: Huellas, Proximidad, Banda Magnética, Código de Barras, y Touch Memories.



Amplia Autonomía ante Cortes de Energía con Baterías Recargables o Alcalinas.

GARANTÍA



Soporte para Comunicación Local (RS-232 / RS-485) y Conexión a Red TCP-IP. Actualización Remota de Firmware.



Servicio, Garantía, Trayectoria e Infraestructura: Confianza.

EFICIENCIA

TRAYECTORIA



COMPROMISO

- Modernos Relojes Electrónicos Inteligentes de Personal, de Alta Calidad y Durabilidad, con Garantía Local.
- Diseños Ergonómicos e Innovadores de Fácil Utilización y Display de Alta Visibilidad con BackLight Configurable.
- Salidas de Relé Configurables para funcionar como Control de Acceso, integración con Alarmas y Control de Cacheo.
- Amplia variedad de Elementos Opcionales: Conversor TCP-IP Interno, Teclado de Alta Resistencia, Lectores Adicionales.
- Completa Integración con Sistemas de Software de Última Generación, basados en MS Access y MS SQL Server.
- Súmese a nuestra amplia Red de Distribuidores Nacionales e Internacionales.

FABRICANTE

Nuestra Trayectoria, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

Tel./fax: (54+11) 4305-5600
www.intelektron.com - ventas@intelektron.com
 INTELEKTRON S.A. - Solis 1225 (C1134ADA) - Bs. As. - Argentina



HID

LO MEJOR EN BIOMETRÍA

Control de Acceso IP

Administrable vía web-server interno



Los sistemas de control de acceso EDGE son fáciles de instalar y no requieren software de control. Basta con conectarlos a la red IP y desde cualquier PC vía Explorer u otro navegador acceder a todo el poder de la tecnología "web enable". EDGE de HID, el futuro del control de acceso ya está aquí!

HID Línea completa de productos **INDALA**

- Garantía local.
- Stock disponible.
- Asesoramiento pre y post venta.
- El mejor precio.
- Más de 9 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Distribuidor oficial autorizado.
- Mejor servicio y atención.



Tarjetas y lectores Inteligentes
13.56Mhz.
Lectura y escritura.



Tarjetas y lectores
RFID 125 KHz.
LÍNEA
COMPLETA
HID



Humberto Primo 985 - Piso 17 Of. 3 (C1103ACR) Ciudad de Buenos Aires - Argentina
ventas@puntocontrol.com.ar / www.puntocontrol.com.ar

Tel./Fax: 54 11 4361-6006

Punto Control S.A. Distribuidor Oficial HID Autorizado para la República Argentina.

Sistemas de Control de Acceso Biométrico

IR Recognition Systems.

Punto Control S.A. es
Business Partner Oficial RSI
para la República Argentina

La solución definitiva para los problemas de
pérdida u olvido de tarjetas y
fichadas falsas.



Cerraduras Electromagnéticas, Pestillos, de Perno y Pulsadores



De Perno

- Sensor de bolilla
- Fail Safe/Secure
- Temporizador Programable
- Herraje para Blindex



De Perno

- Sensor Magnético
- Fail Safe/Secure
- Temporizador Programable
- Herraje para Blindex

Perno con Llave

- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavin interi



Electromagnética

- 600 y 1200 lb
- Led indicador
- Sensor PA



Pestillo

- Fail Safe/Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Herrajes

- Z (Chapa y Madera)
- L (Chapa y Madera)
- U (Blindex)



Botón de Emergencia

- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Botón Apertura

- Aluminio reforzado
- NA-NC
- Embutir/externo



Botón Apertura

- Aluminio reforzado
- NA-NC
- Embutir

Humberto Primo 985 Piso 17 Of. 3 (C1103ACR) Ciudad de Buenos Aires
info@puntocontrol.com.ar www.puntocontrol.com.ar
Tel./Fax: 54 11 4631-6006

PCT
Punto Control

Viene de página 152

de el espacio general en dos o más subáreas, una externa, denominada externa o sin protección o de acceso general y otras internas, denominadas protegidas o de accesos restringidos.

Siempre deberán colocarse barreras físicas como puertas, molinetes, barreras vehiculares u otros dispositivos físicos que impidan el pasaje de un área externa a una interna. Asimismo, deberán definirse los permisos, reglas o privilegios de cada uno de los que podrán acceder a determinada zona protegida. Estos privilegios podrán depender de la categoría o rango de la persona dentro de la empresa, de su función, de un determinado horario en el que puede ingresar o salir, del día de la semana, si es un feriado, etc.

Capítulo 3: Breve referencia histórica

En nuestro país el control de accesos comenzó como tal con los proveedores internacionales tradicionales de equipos de seguridad. En esa época todas las marcas eran básicamente incompatibles, incluyendo elementos comunes como las tarjetas magnéticas, que eran personalizadas con códigos especiales de cada fabricante y que hacían que dejaran de cumplir con la norma ABA (American Banking Association).

Esto no fue privativo de los controles de accesos, sino que las demás áreas de la seguridad hicieron más o menos lo mismo.

Originalmente se usaron con frecuencia los teclados PIN, los cuales fueron paulatinamente reemplazados por los sistemas con tarjetas magnéticas y de código de barras. En la década del '90, la proximidad se hizo presente y en pocos años se estableció como estándar. Si bien para ese mismo tiempo aparecieron los lectores biométricos (geometría de mano y huella dactilar), su elevado costo, su uso casi exclusivo en interiores y su fragilidad al vandalismo restringieron su campo de aplicación solo a aquellas zonas de máxima seguridad, generalmente con guardias presentes.

Actualmente la tecnología de tarjetas de proximidad todavía "resiste" frente a su evolución natural, las *smartcards*, mientras que el reconocimiento por huella dactilar se va popularizando poco a poco, no tanto como parecía al comienzo de la década actual pero lentamente se va imponiendo.

Con el devenir de los años en el mercado argentino pasaron dos cosas notables: aparecieron los fabricantes nacionales y lentamente los sistemas van utilizando estándares abiertos.

Los fabricantes nacionales le ofrecen al mercado, además del soporte local, soluciones adaptadas a las necesidades locales, sobre todo en algunas áreas como por ejemplo en el control de accesos combinado con presentismo. Por otra parte, la estandarización está permitiendo paulatinamente que los usuarios finales puedan permanente optar por quien será su proveedor y no como era en el pasado que, una vez que se seleccionaba un determinado producto / instalador, no tenían más remedio que continuar con él.

En los últimos tiempos es notable de ver como todos los fabricantes del mercado de seguridad están ofreciendo soluciones integradas. Hoy el control de accesos ofrece un número de funcionalidades típicas de otras áreas de la seguridad electrónica y la domótica. Así es que permiten integrar funciones de alarmas, control básico (manejo de iluminación, etc.) y circuito cerrado de televisión (CCTV).

Analizando el mercado de control de accesos desde el punto de las aplicaciones pueden diferenciarse cuatro segmentos:

- a- Residencial
- b- Comercial e industrial de pequeño y mediano porte
- c- Empresas corporativas y Gobierno.
- d- Áreas aún no exploradas en nuestro mercado.

Algunos capítulos más adelante ofreceremos un análisis de

cada tipo de segmento del mercado y las características que deben tener los productos para satisfacer a cada uno de ellos.

Capítulo 4: Esquema básico de un control de accesos

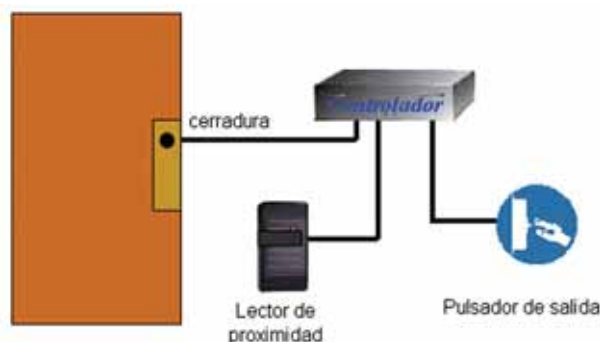
4.1. Funcionamiento general

Para comenzar a explicar como funcionan las diferentes partes de un control de accesos, lo haremos con un ejemplo de un sistema que controla el acceso de la puerta de entrada a una pequeña oficina, ubicada en una unidad funcional de un edificio de oficinas que, por ejemplo, posee cuatro oficinas por piso. Tiene un hall por piso al cual llegan los ascensores y donde se encuentran las cuatro puertas de acceso a las diferentes oficinas. Generalmente poseen una puerta de vidrio que comunica al palier general del piso con la recepción de la empresa / oficina.

Nuestro ejemplo tendrá algunos elementos visibles al público, como una lectora de tarjetas de proximidad, colocada cerca de la puerta en el hall común; una cerradura electromagnética en la puerta de vidrio y un botón de salida, colocado en el escritorio de la recepcionista, ubicada dentro del espacio de la oficina. También deberá tener un controlador, generalmente no ubicado a la vista del público, al cual todos los elementos antes mencionados serán conectados.

Lo que este hipotético cliente desea es que los empleados puedan acceder utilizando sus tarjetas y que la recepcionista pueda, sin levantarse de su escritorio, abrir la puerta a cualquier visitante que se presente. En principio no tiene ninguna restricción para la salida.

Un esquema de conexiones se ve en la siguiente figura:



Cuando un usuario del sistema que ya fue previamente habilitado pretende ingresar deberá acercarse su tarjeta de proximidad a la lectora a la distancia suficiente como para que ésta la reconozca, lea el número fijo almacenado en su chip y se lo transmita al controlador. Cuando esto ocurre se percibe un tradicional *bip* y el led de la lectora parpadea.

Una vez que el controlador recibe el número enviado por la lectora, buscará en su lista de tarjetas habilitadas -la cual fue previamente cargada- y si es encontrado, procederá a liberar la cerradura por un lapso generalmente de un par de segundos para que la puerta pueda ser abierta. En el caso en que ese número de tarjeta no esté en la lista del controlador, denominada "lista blanca", la cerradura no se liberará y en términos generales los controladores señalizan esto al usuario mediante el led y el beeper del lector.

Si bien no hay una norma que específicamente lo indique, se utilizan los colores rojos de los leds de las lectoras para indicar "cerradura activada" mientras que cuando la cerradura se libera se utiliza el color verde. Colores como el ámbar o parpadeantes se utilizan para indicar situaciones de excepción o estado de programación. Con el feedback auditivo pasa algo

Continúa en página 160



La experiencia SAGE combinada con la mejor tecnología en Acceso y Asistencia

SOLUCIONES ENLATADAS Y LLAVE EN MANO. 3500 INSTALACIONES Y MAS DE 1500 CLIENTES NOS AVALAN

Cerraduras Inteligentes para Hoteles

SAGE es distribuidor oficial de ADEL, uno de los más prestigiosos fabricantes de sistemas de control de acceso y cerraduras para hoteles. Al instalar un sistema de control de acceso en las habitaciones Ud. logrará:

- Impedir la duplicación de llaves.
- Conocer y controlar el acceso de pasajeros y de su personal a las habitaciones
- Dotar a su hotel de la más avanzada tecnología.



Controladores de acceso y asistencia

Hemos integrado los controladores de proximidad Soyal y ZK a nuestros sistemas Ocean y TimeTech, brindando una solución de última tecnología y con la mejor relación costo/beneficio. Disponibles en 3 versiones: como equipos autónomos, integrados a nuestros sistemas o bien con software de administración básico gratuito. Utilizan credenciales estándar 125 kHz.

Nuevo: interface USB para descarga de datos mediante cualquier pendrive.

NUEVA LINEA



Biometría

Lectoras de huella dactilar (sensor óptico ZK o capacitivo Upek).
Hasta 4000 huellas, hasta 100.000 eventos,
hasta 10 huellas por usuario.

Lectora de proximidad estándar 125 kHz.

incluida (Opcional HID ó Mifare)

Entrada/salida Wiegand. / Opcion WiFi / GPRS.

Totalmente integrados a nuestros sistemas Ocean y TimeTech.



Heredia 881 (C1427CNM) Capital Federal - Argentina
Tel./fax: (54-11) 4555-7602/7632
ventas@sage.com.ar - www.sage.com.ar

Para integrarse a nuestra
red de distribuidores
contactarse a:
info@sage.com.ar



Bio-IDENT TA®

«One Touch IDENT»

- Muy fácil de utilizar y amigable.
- Trabaja en forma autónoma 1:N hasta 4000 usuarios y 4000 huellas.
- Posibilidad formar eventos diferentes de: **Entrada**, **Entrada Parcial**, **Salida Parcial** y **Salida** con un sólo equipo y lector biométrico.
- Instalación sobre diferentes plataformas de bases de datos: MS-SQL, MS-Access, AdBio-DATABASE, My-SQL, Oracle, etc.
- Exportación de Reportes y Listados en TXT, MS EXCEL, MS WORD, PDF, OpenOffice Calc, OpenOffice Write.
- Software: Bio-ADMIN TA®, Bio-TIME WORK® y Módulo de Reportes Web®.

Bajo precio, excelente performance, con mantenimiento **cero**. «Desarrollados, diseñados y fabricados por **AdBioTeK**»

AdBioTeK® la mejor opción para su empresa: soluciones inteligentes, seguras y ampliables, según su necesidad.

**Familia
Bio**

**Familia
Finger**

**Tiempo &
Asistencia**

**Control de
Acceso**

Viene de página 156

similar: la lectora hace un bip para indicar que procedió a leer y transmitir la tarjeta y el controlador utiliza el mismo bip de la lectora para indicar, con un bip corto, el acceso permitido o con un bip largo a una secuencia de bips el acceso denegado.

Si por el contrario una persona que no posee tarjeta se presenta en la puerta para ingresar o alguien pretende salir, la recepcionista podrá oprimir el botón de salida. Cuando el controlador recibe la señal de pulsador de salida activado en esa entrada correspondiente, independientemente de cuanto tiempo dure dicho pulso, procederá a iniciar una secuencia de acceso válido, liberando la cerradura en forma similar a la que lo hacía en el caso de una tarjeta válida.

Dado que la cerradura es de tipo electromagnética será imposible salir de la empresa utilizando el picaporte, ya que deberá liberarse la cerradura para permitir que la puerta abra. Si se hubiera utilizado un destraba pestillo eléctrico, sí sería posible abrir la puerta desde el interior utilizando el picaporte sin necesidad de liberar la cerradura.

Hablaremos de las ventajas y desventajas de cada tipo de cerradura más adelante, pero lo que siempre debe tenerse en cuenta es que la cerradura a utilizar nunca debe ser más robusta que los elementos que sostiene. Es relativamente común ver puertas colocadas en tabiques de durlock o similares con cerraduras de 600 kilogramos o más o puertas con cerraduras electromagnéticas correctamente diseñadas que poseen amplias ventanas de vidrio a sus laterales sin ninguna protección.

Falta aún resolver como se carga la lista de tarjetas conocidas dentro del controlador y como pueden modificarse algunos parámetros básicos, como el tiempo que la cerradura permanece liberada al producirse un acceso válido. La forma física y el procedimiento específico dependen de cada fabricante de equipos de control de accesos, pero generalmente se utilizan tarjetas maestras, teclado u otros dispositivos en secuencias relativamente fáciles de operar.

Lo único que restaría entender es el procedimiento para eliminar una tarjeta ya registrada, si se da el caso de que se pierda o deje de funcionar. Aquí otra vez el procedimiento depende de cada equipo pero es muy importante entender que en la mayoría de estos casos, cuando se pretende dar de baja una tarjeta, es por que no se dispone de la misma así que la secuencia especificada debe partir de esta premisa.

Si el cliente desea que se efectúen reportes sobre las veces que se abre la puerta o saber quienes la abren en que horarios, entonces el controlador deberá poseer una memoria y un reloj en tiempo real que le permita almacenar dichos eventos en forma cronológica a medida que se van produciendo y alguna forma de comunicación para transferir esa información almacenada.

Generalmente para estos fines se utiliza una PC, aunque también se están utilizando soluciones con agendas portátiles (PDA), teléfonos celulares, etc.

De una manera muy simple y y solo con agregar un sensor magnético de puerta, similar al que se utiliza en las alarmas, es posible agregar un par de prestaciones interesantes. Por ejemplo:

a- Una vez abierta la puerta mediante una tarjeta habilitada o el pulsador de salida, el controlador podrá ahora generar alarmas cuando la puerta permanezca abierta más allá de un tiempo prefijado. Generalmente se llama a este evento alarma de puerta abierta.

b- Si por el contrario, el controlador detecta una apertura de puerta sin que se pase una tarjeta habilitada o se pulse el botón de salida, se podrá señalar una situación de violación de puerta, la que además de dejar un registro a tal efecto podrá tomar alguna acción sobre una salida del controlador.

Si desea utilizarse la información del control de accesos para alimentar al sistema de presentismo, será necesario colocar una lectora adicional para la salida. De esta forma un proceso similar al del ingreso se registrará para salir. Deberá instruirse a la recepcionista para evitar permitirle el ingreso / egreso a los empleados utilizando el botón de apertura, dado que el registro generado en ese caso es anónimo.

Con el objetivo de obligar a todo el personal a entrar y salir utilizando la tarjeta, de manera que queden registros de ello, puede colocarse otra prestación que algunos equipos tienen llamada antipassback.

Una explicación simple del antipassback se basa en que el controlador recuerda donde está físicamente ubicada cada tarjeta. Es decir, si la última actividad válida que tiene de una tarjeta dada es en la lectora ubicada dentro de la empresa y que permite abrir la puerta de salida, el controlador asumirá que esa tarjeta / persona se encuentra ubicada del lado de afuera de la empresa. Por lo tanto solo le otorgará un acceso válido si la tarjeta es presentada en el lector ubicado en el exterior de dicha puerta con el objeto de ingresar a la empresa.

En otras palabras, el antipassback sólo permite ingresar a un área a aquellas tarjetas / personas que están afuera y viceversa.

4.2. Diagrama de bloques.

Un diagrama más general responde al esquema de la **Fig. 2** donde pueden identificarse los diferentes bloques.



- **Controlador:** Es el único elemento que concentra la información y toma las decisiones en consecuencia. Todos los demás dispositivos solo generan información o ejecutan acciones. También es función del controlador la tarea de comunicarse con el programa central que concentra toda la información del sistema en general, tanto la información de configuración y programación como la de eventos producidos.
- **Dispositivos de identificación:** Son aquellos que tienen por objeto identificar a la persona que desea ganar el acceso. Existen diferentes tipos de dispositivos, cada uno con su propia características. Algunos permiten el acceso más rápido, como las tarjetas de proximidad, y otros identifican al sujeto con más precisión, como los lectores biométricos.
- **Dispositivos de entradas:** Estos dispositivos comunican al Controlador el estado de las otras variables del sistema, tales como si la puerta está abierta o no, si se pulsó el botón de salida, etc., y le permiten tomar decisiones con mayor precisión.
- **Dispositivos de salida:** Son aquellos que ejecutan las acciones ordenadas por el controlador como las de liberar cerraduras, accionar barreras, liberar molinetes, accionar alarmas, etc.
- **Red de comunicaciones:** Es la red utilizada para que el controlador se comunique con otros controladores y/o con una o más estaciones centrales. ■

CR S-300

Registrador de Proximidad

Compatible con los software de control de asistencia de **CRONOS** en sus versiones mono y multi-usuario, multi-plataforma, multi-base de datos y web, que a su vez permiten la transferencia de la información a sistemas de liquidación de sueldos y jornales.

CRONOS provee adicionalmente soluciones **ORACLE** para liquidación de sueldos y jornales



- ◀ Capacidad standard de usuarios: 30.000
- ◀ Capacidad standard de registraciones: 50.000
- ◀ ID de usuario configurable hasta 5 dígitos
- ◀ Confirmación de registraciones en forma visual y acústica
- ◀ Velocidad de validación: menor a 25 milisegundos
- ◀ Comunicación TCP/IP nativa
- ◀ Teclado numérico con backlight para ingreso de números y seteo de funciones
- ◀ Teclas de función para seleccionar horarios de entrada/salida y otros que defina el usuario
- ◀ Multilenguaje
- ◀ Puerto USB para bajar información a pendrive. Soporta protocolo USB 2.0
- ◀ Mensajes cortos en el display públicos o privados a horarios determinados
- ◀ Su interfaz gráfica y facilidad de navegación le permite al usuario interactuar de manera directa y amigable con el registrador
- ◀ Salida de impresora
- ◀ Toques de timbres programables
- ◀ Sistema operativo LINUX incorporado
- ◀ Tecnología de Proximidad: RFID Wiegand 26 Standard
- ◀ Conectividad: RS232, RS485, TCP/IP
- ◀ Display LCD con resolución de 128 x 64
- ◀ Alimentación: 5 VCC.
- ◀ Peso: 500 grs.
- ◀ Tamaño (mm.): L=180, A=125, P=55



Control de Accesos - Control de Asistencia - Control de Rondas - Biometría - Proximity Marketing
Molinetes - Barreras - Detectores de Metales - CCTV - Intercomunicadores - Security Mobile

San Martín 663 Bs. As. (C1004AAM) Argentina
Tel. (5411) 4312-3061 Fax. (5411) 4312-1878
ventas@cronos.com.ar www.cronos.com.ar



Líderes en tecnología de huella digital



Fingerprint F8

Brindamos estrategias y soluciones adaptadas a cada uno de nuestros clientes, garantizando retornos de inversión en tiempo óptimo.

ZK Software Argentina, es sinónimo de innovación y calidad en Tecnología de Acceso y Automatización. Utilizamos la biometría (huella digital) como eje tecnológico, incorporando además otros dispositivos: lectores de tarjetas, chip inteligente, proximidad, PDA, telefonía y MiFare. Nuestros casos de éxito implementados en los diversos rubros y compañías, respaldan nuestra experiencia y trayectoria.



Sistema de Video Vigilancia que permite la digitalización, grabación, monitoreo y gestión de alarmas con imágenes y audio de máxima calidad.

DISTRIBUIDORES

ARGENTINA
CDAD. AUT. DE BS. AS.
Intech
gmesser@intecomp.com.ar
Security Tag Systems Argentina
ventas@securitytag.com.ar

BUENOS AIRES
Arbiodomo (Vicente López)
info@arbiodomo.com.ar
Delta Electrosoft (Coronel Suárez)
sergio@deltaelectrosoft.com.ar
Nixel (Bahía Blanca)
maxiarevalo@nixel.com.ar
Adlater (La Plata)
hturcato@adlater.com.ar

Surian Computación (Bahía Blanca)
hectorh@surlan.com.ar

CHUBUT
AEG Soluciones Tecnológicas
sergio.semenenko@aeg.com.ar

CÓRDOBA
PCP Ingeniería Aplicada
gaglies@arnet.com.ar
Service Integral
administración@serviceintegral.com.ar
Sitrón Ingeniería
oscar.rivas@sitroneingenieria.com.ar

CORRIENTES
Servicios y Sistemas
lucio@serviciosysistemas.com.ar

ENTRE RÍOS
Rubén Coudenhove
coudenhove@arnet.com.ar

FORMOSA
Mides S.R.L.
lm_aguayo@hotmail.com

MENDOZA
CON.IN.TEL
conintel@arlinkbbt.com.ar
Sistémica Argentina
sistemica@sistemicaargentina.com.ar
HandTech Argentina
sistemas@handtech.com.ar
Seguridad 101
info@seguridad101.com.ar

SALTA
Infinito S.A.
lmussini@qseguridad.com.ar

SANTA FE
Masbel Tecnología
info@masbel.com.ar
Monsat, Sistemas de Seguridad
lpicerni@monsat.com

SANTIAGO DEL ESTERO
EXA S.R.L.
ventas@exasrl.com.ar

TUCUMÁN
Alfa S.R.L.
tucumantecnologia@hotmail.com

EQUISE
ventas@equiser.com.ar

CHILE
GlobalServ
globalservit.talca@gmail.com

ECUADOR
LE-AS All Solutions
julepo_69@hotmail.com

PARAGUAY
Maldonado Technology
albertomaldonado2008@hotmail.com

URUGUAY
Todo Soft
a.martinez@todosoft.com.uy

LANZAMIENTO

NUEVA LÍNEA DE PRODUCTOS

iClock 360



T4



iClock
2000/2500



iClock 580



X628



SC303



Hardware

Nuestros equipos con tecnología de huella digital tienen un tiempo de verificación menor a los 2 segundos, aún en ambientes con importante cantidad de empleados. Desarrollados con dispositivos de alta performance aplicables a entornos complejos, con lector óptico para la verificación de huellas digitales secas o húmedas; cuentan con una capacidad de almacenaje de 500 a 2.800 huellas; con tecnología de conexión RS232, RS485, TCP/IP, Web Server, WIFI.

Software

Esta solución fue desarrollada en español bajo una interface flexible que proporciona la información de cada empleado en tiempo real, logrando un resultado preciso y altamente efectivo para la toma de decisiones a nivel ejecutivo.

Tecnología

Access, SQL-Server (cliente-servidor) Oracle.

Funciones

Entrada y salida.
Entradas y salidas intermedias.
Apertura de puertas.
Conexión con cerraduras electromagnéticas y destrabapestillos.
Salida para impresión de ticket.
Alarma de coacción.
Alarma antidesarme.
Sensor de puerta abierta.
Conexión con paneles de alarma.
Anti pass-back.

Modo de verificación

1:N, 1:1, 1: contraseña,
Tarjeta + huella, solo tarjeta,
Tarjeta + contraseña,
RIS (Remote Identification Server)
Tarjeta RFID, MiFare, HID.

Los logos y marcas están registrados por sus fabricantes y sus representantes en Argentina.



ZK Software S.R.L.

Céspedes 3088, (C1426DVD), Cdad. Aut. de Bs. As., Argentina.

Tel./Fax: (+54 11) 4554-4981, E-mail: info@zksoftware.com.ar

www.zksoftware.com.ar



ZK Software®
a r g e n t i n a

Instalación de cerraduras electromagnéticas

Elemento primario de seguridad, la cerradura presenta en la actualidad un gran número de variantes, cada una asociada a distintas tecnologías. En este informe ofrecemos un resumen acerca de las características, usos e instalación de las electromagnéticas, complemento ideal para un sistema de control de accesos.

■ Índice

- Introducción
- Tipos de cerraduras
- Principales características
- Instalación
- Variantes
 - Puertas con herrajes tipo "U"
 - Puertas con herrajes tipo "Z"
- Montajes según marco

Introducción

La cerradura es un conjunto que dispone de un mecanismo de activación manual, una llave o un pulsador, o a distancia, por medio de dispositivos electrónicos. Dicho mecanismo provoca el deslizamiento de uno o varios pestillos hacia uno o varios cerraderos fijos. Entre las características propias de las cerraduras pueden destacarse:

- La cerradura debe ofrecer las suficientes garantías ante manipulaciones con ganzúa y similares, taladros y perforaciones, o llaves falsas.
- Equipadas con cilindros convencionales o bombillos de seguridad, que impidan ser descerrajados (ganzúas, taladros, sierras) y dispongan de varias guardas o engranajes.
- Es aconsejable instalar rosetas con dispositivo de protección del cilindro o bombillo o colocar cilindros que lleven incorporado un sistema contra la extracción del rotor.
- La llave debe presentar un perfil complejo (tallas en distinto plano) que dificulte la realización de copias, excepto por el fabricante o distribuidor autorizado. Posibilidad de múltiples combinaciones que impidan la circulación de dos idénticas.
- Dispositivo de bloqueo accionable por el interior y desbloqueo exterior mediante llave.
- Adaptación a múltiples tipos de puertas, ya sea de una o doble hoja.

Tipos

Los principales tipos de cerraduras son:

- Mecánicas (de sobreponer, de encastrar o embutidas)
- Eléctricas
- Electromagnéticas
- Electrónicas.
- Con mando a distancia.

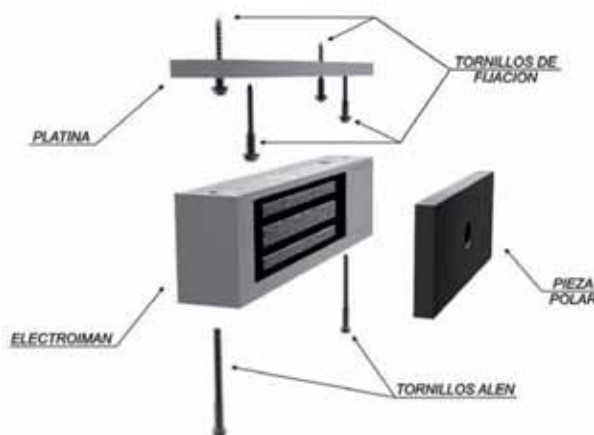
De entre todos los tipos de cerraduras, nos ocuparemos en esta oportunidad de las electromagnéticas, definidas como un dispositivo imantado que fuerza el cierre de la puerta al cortar la corriente.

Una cerradura electromagnética consta de dos piezas fundamentales:

- a- Un potente electroimán que se fija en el marco de la puerta.

- b- Una placa metálica montada sobre la hoja de la puerta objeto de control.

Despiece cerradura electromagnética



El electroimán es el elemento que crea un campo magnético al proporcionarle corriente eléctrica y consta de un núcleo o barra de hierro al que se enrolla un cable barnizado de cobre, creando una bobina. Si a ésta se le suministra corriente eléctrica el núcleo se convierte en un imán capaz de atraer objetos metálicos (hierro), perdiendo sus propiedades magnéticas al cortar la corriente.

Este efecto se ha aplicado a la seguridad para crear dispositivos electromagnéticos idóneos para controlar el estado y funcionamiento de puertas, manteniéndolas abiertas hasta que se activan los automatismos de alarma o manualmente.

Principales características

- Montaje interior o exterior, superficial horizontal o vertical.
- Instalación cuidadosa que permita el ajuste perfecto entre el electroimán y la placa.
- Permite el control automático de las puertas desde la

Continúa en página 168

ENFORCER[®]

Access

Una cerradura
para cada necesidad.



JLC/MS/NO 15-6132-4453



DEFENDER SEGURIDAD

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - info@defenderseguridad.com.ar - www.defenderseguridad.com.ar

Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER



Motorreductores para portones batientes

412-413-415/ 402-422-400

Tecnología: Electromecánica / Hidráulica

Versión: 230 Vac

Uso: Residencial/ Edificios/ Industrias

Utilización: Hoja simple desde 1,8 m. hasta 7,00 m. de longitud máxima



Puertas Automáticas: Batientes / Corredizas

- 930 NSF de una hoja (120 kg), de dos hojas (80+80 kg)
- 940 SM de una hoja (140 kg), de dos hojas (110+110 kg)
- 950 de hoja 1400 mm.



Motores tubulares para cortinas

TMR-/TMR-R/ TMR-W/TMR-M

Tecnología: Electromecánica

Versión: 230 Vac

Uso: Residencial

Utilización: desde 8 Kg. a 140 kg.



Barreras Automáticas:

620/620 R/620 SR/640/640 INOX.

Tecnología: Hidráulica

Versiónes: 230 Vac

Uso: Edificios/ Industrias/ Peajes

Utilización: Barras de 3,0 m. a 7,00 m. de longitud máxima

Barras: rectangular, rectangular articulada, redonda y redonda pivotante



Motorreductores para portones corredizos

740-741

Tecnología: Electromecánica

Versiónes:

• 230 Vac (740 - 741)

• 24 Vdc (740 24 Vdc)

Uso: Residencial/ Edificios

Utilización: Peso 500 Kg a 900 Kg.

746 ER - 844 - 884R - 844T

Tecnología: Electromecánica (en baño de aceite)

Versiónes: 230 Vac/ 400 Vac

Uso: Residencial/ Edificios/ Industrias

Utilización: Peso 600 kg a 3800 kg



Automatizaciones para portones levadizos a contrapesos

550-580

Tecnología:

Electromecánica/ Hidráulica

Versiónes: 230 Vac

Uso: Residencial/Edificios/ Industrial

Utilización: Hoja máx 10 m2

IRTEC representante oficial de FAAC en toda la Argentina.



**IRTEC LE ABRE LAS PUERTAS
A LA CALIDAD.**

Rio de Janeiro 1642 (B1640DPR) Martinez, Bs. As. Argentina

Tel/Fax: (54 11) 4717-2967 / 4836-0747

info@irtec-arg.com.ar - www.irtec-arg.com.ar





control de accesos



cctv, dvr's y placas



detección de incendio



cerraduras electromagnéticas y soportes



MASS S.A

Seguridad Electrónica

Es una empresa dedicada a la venta de productos y servicios para sistemas de seguridad.

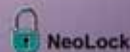
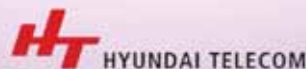


Dentro de sus actividades se encuentra la fabricación de sistemas de control de accesos con tecnología nacional.



Av. Alvarez Jonte 2810
(C1416EYN) Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4581-2236
Cel: 15-5850-4439

masmas@arnet.com.ar
www.mass.com.ar



Viene de página 164

- central (conocer su estado, desbloquear, etc.)
- Fácil instalación y mantenimiento mínimo.
- Variedad de modelos en función de la aplicación y fabricantes.
- Caja contenedora de acero inoxidable, aluminio u otras aleaciones.
- Pueden adaptarse a cualquier tipo de puerta, ya sea de metal, madera, vidrio, etc.
- Posibilidad de integración en sistemas de control de accesos.
- Resistencia a la intemperie y corrosión, cuando sea requerido por el ambiente.
- Otros requisitos a considerar: fuerza de retención, alimentación, consumo, dimensiones, peso y posibilidad de incorporar temporizador y dispositivo indicador de estado.

Además, las cerraduras electromagnéticas ofrecen ventajas como:

- No utilizan llaves.
- No tienen desgaste ya que no poseen partes móviles.
- Libres de mantenimiento.
- Son ideales para lugares con alto nivel de tránsito de personas.
- Pueden instalarse en puertas antipánico y también tanto en interior como exterior.

Instalación

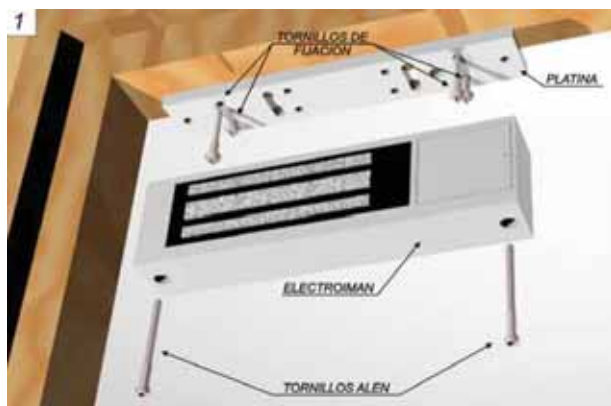
La instalación de una cerradura electromagnética no reviste mayores complejidades y para hacerlo de manera correcta solo hay que seguir estos sencillos pasos:

- 1- Montar rigidamente la platina al marco de la puerta con los tornillos
- 2- Montar la cerradura a la platina por medio de los tornillos, generalmente provistos en los distintos kits.
- 3- Montar sobre la puerta la pieza polar haciéndola coincidir con la cerradura, utilizando los tornillos y gomas incluidas por el fabricante. Debe lograrse una oscilación adecuada para facilitar la alineación de las dos piezas.
- 4- Ajustar siempre firmemente los tornillos

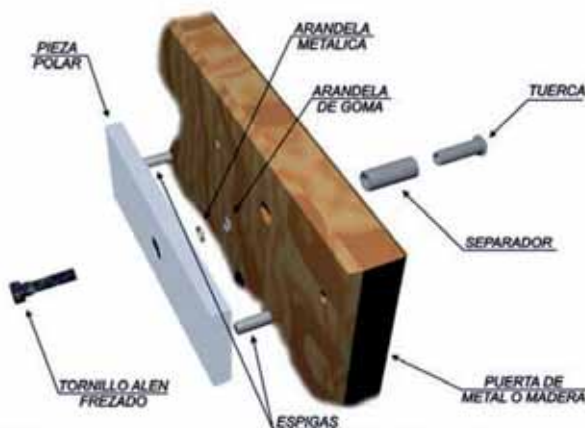


Importante: No debe fijarse la pieza polar demasiado ajustada. Hay que dejar oscilar levemente sobre la goma para facilitar la perfecta alineación de la pieza polar y la cerradura.

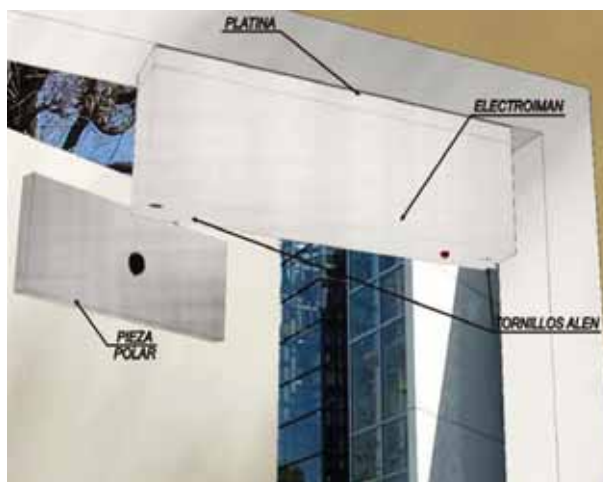
Instalación pieza polar (marco)



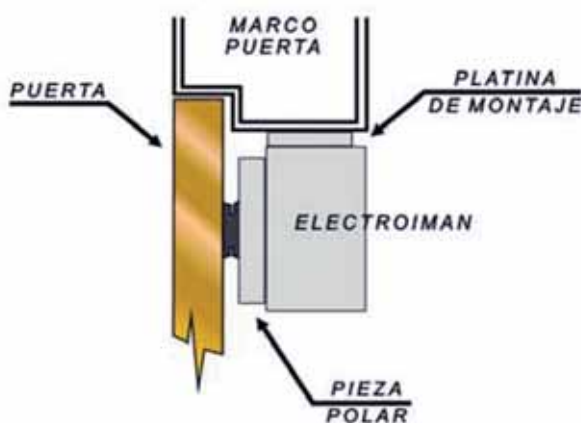
Instalación pieza polar (puerta)



Croquis instalación (básica)



En la siguiente imagen puede apreciarse la instalación de la cerradura a través de un corte transversal.



Variantes

Como se dijera anteriormente, las cerraduras electromagnéticas pueden ser instaladas en diversos tipos de

Continúa en página 172

Controles de Acceso

Control de Tiempo y Asistencia

Control de Visitas

Molinetes y Pasarelas Ópticas

Credenciales



Macronet s.r.l.



Milenio 3[®]

**Registrador Electrónico
de Control de Personal**

Lectura de tarjetas por
proximidad o huella digital.
Comunicación Rs232 por
ethernet o GPRS



MN-CARD-TPG

**Fabricación y grabación
de todo tipo de tarjetas**



Milenario 3[®] - LT

**Registrador Electrónico
de Control de Personal**



MX-MOL/B-AI

**Molinete de
fabricación propia**

**Nueva línea de productos
con conectividad GPRS**



Lectoras

20 años
desarrollando
tecnología nacional

www.macronet.com.ar

industria nacional

A. Alsina 2965
(C1207AAC) C.A.B.A
Tel/Fax: +54 11 4957 280
ventas@macronet.com.ar

SOLO REVOLUTION

SEG está haciendo una verdadera Revolución en el mercado de automatizadores de portones

Novedoso!

motor a corriente
continua 24v

24V



Funciona a **batería**
en caso de corte de luz
con autonomía de hasta
30 aperturas/cierres



Ultra rápido

25 mts/min
Abre un portón
en menos de
7 segundos

Opciones para
paso peatonal,
fotocélula,
luz de cortesía



Un producto



www.seg.com.ar



0800-4440694



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

02

le ofrece **la línea más rentable**
en control de accesos.



Abrepuertas autónomos | Sistemas por proximidad y/o teclado



Lectoras | Controladoras de huella | Tarjetas y Tag's



Pulsadores | Conversores | Cerraduras electromagnéticas, de perno y destraba pestillos

DIALSEC

SOYAL



Todos los dispositivos incluyen
software de gestión.

DIALER

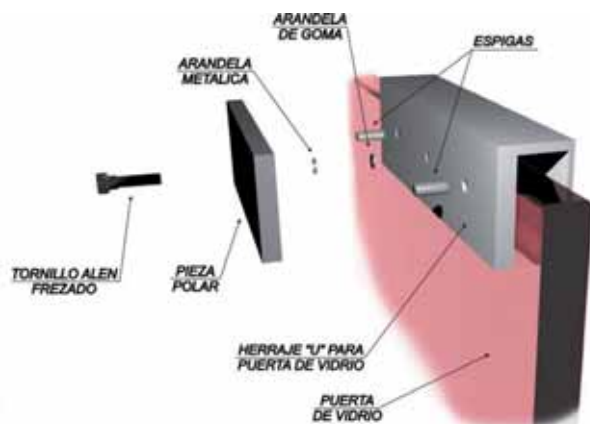
La Rioja 827 (C1221ACG) Ciudad de Buenos Aires - Argentina Tel./Fax: (54 11) 4932-3838 | www.dialer.com.ar

Viene de página 168

puertas y con distintos tipos de herrajes. A continuación, ofrecemos los esquemas de instalación según cada tipo.

Puertas con herrajes tipo "U", utilizados generalmente en puertas de vidrio o blindex

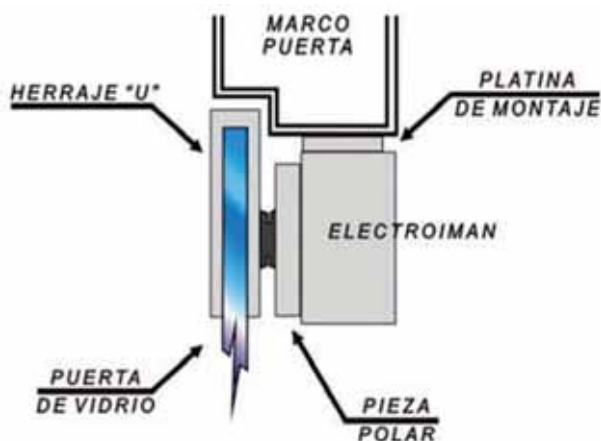
Opcional puerta de vidrio (herraje "u")



Croquis instalación

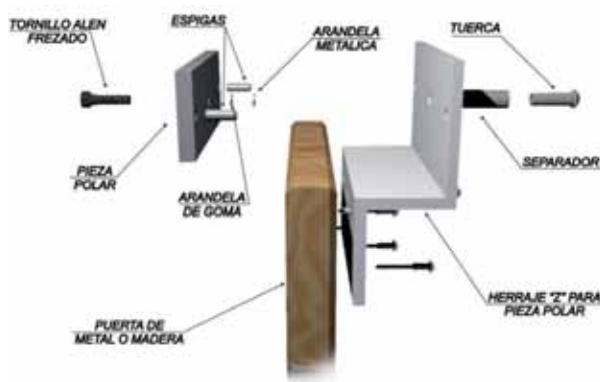


En las siguiente imagen puede apreciarse la instalación de la cerradura a través de un corte transversal.

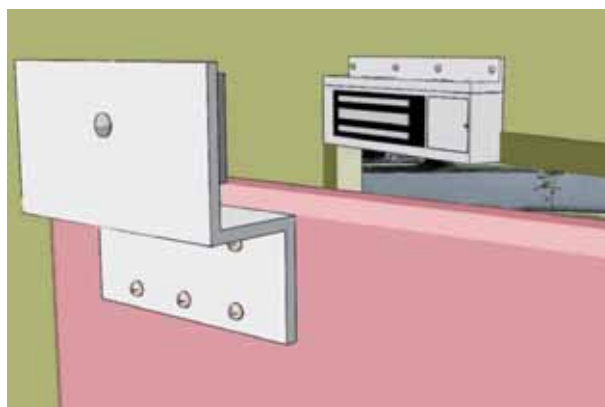


Puertas con herrajes tipo "Z"

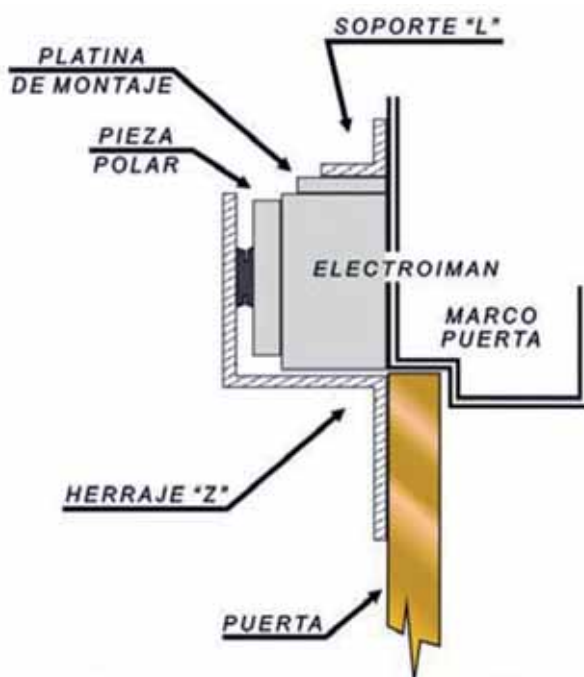
Opcional puerta apertura interna (herraje "z")



Croquis instalación



En las siguiente imagen puede apreciarse la instalación de la cerradura a través de un corte transversal.



Continúa en página 176



soluciones de ingeniería

Control de Accesos



Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:

Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento

DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar

Si Funciona es...



Instale una solución no un problema



Dz3 TURBO
Dz4 TURBO



Dz3sk
Dz4



DZI



Transmisor ROLLING CODE de 3 canales

Nuevo



Pivo P DD



Bv4 6E y 9E

A su servicio

en todo el país

**Único en el mercado
con 2 años de garantía**

Dz3sk y Dz3 TURBO

Para portones deslizantes de hasta 400kg para uso residencial.
Motor de 1/4hp. Destrabe manual con llave.
El Dz3 TURBO además posee un 50% mas de velocidad y una central con desaceleración.

Dz4 y Dz4 TURBO

Para portones deslizantes de hasta 800kg para uso semi-industrial.
Motor de 1/3hp. Destrabe manual con llave.
El Dz4 TURBO además posee un 50% mas de velocidad y una central con desaceleración.

DZI

Para portones deslizantes de hasta 1200kg para uso industrial.
Motor de 3/4hp. Destrabe manual con llave.

PIVO P DD

Para portones pivotantes hasta 4m de hoja. Motor de 1/3hp.

Bv4 6E y 9E

Para portones levadizos y deslizantes aéreos, con brazos de 1500mm hasta 5000mm. Motor de 1/3hp.

*** Amplio stock de repuestos**

NUESTROS DISTRIBUIDORES

- ✓ **Méndez Electrónica:** 9 de Julio 519
Paraná - Entre Ríos - Tel.: (0343) 431-5104
- ✓ **Automatismo Tucumán:** Av. Aconquija 132
Yerba Buena - Tucumán - Tel.: (0381) 435-6164
- ✓ **Asce Automatismos:** Juan Gualberto Godoy 1885
Dorrego - Guaymallen - Mendoza - Tel.: (0261) 15-664-7397

Tecnología En Accesos S.R.L.

Av. Mitre 1860 (B1604AKY) - Florida - Bs. As.
Tel.: (011) 4730-3320 y rotativas.
Web: www.rossiportoes.com.br
E-mail: tecnologiaenaccesos@arnet.com.ar



Calidad + Tecnología al servicio de la seguridad.

Prestaciones electrónicas únicas,
programación de
funciones vía RS232,
totalmente configurables
por software provisto sin cargo.



Molinete antpánico de brazo abatible automático.



Nuevo molinete de
Alta Gama en acero inoxidable.



Molinete
Monovolumen.



Control de rondas
de avanzada tecnología.

El último avance en molinetes para control de accesos.



Molinete giratorio
de Alta Seguridad.



Pasarelas Ópticas.



Barreras Automáticas.

Diseño y fabricación de todos los productos con los más altos estándares de calidad.

Control de Accesos • Parking • Molinetes • Barreras • Vallas Automáticas • Obstructores • Control de Rondas

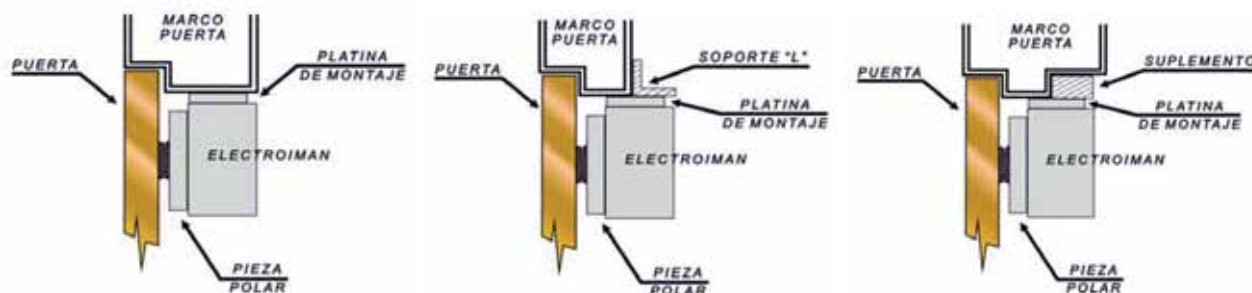


ISO 9001-2000



Francisco Acuña de Figueroa 544
C1180AAJ Buenos Aires Argentina
Telefax: ++(54 11) 48 63 57 00
e-mail: ingesys@ingesys.com.ar
<http://www.ingesys.com.ar>

Viene de página 172

Montajes según el marco

Fuerza de retención	75 kg	150 kg	300 kg	600 kg
Buzzer		✓	✓	✓
Switch		✓	✓	✓
Protección contra sobrecargas	✓	✓	✓	✓
Alimentación	12Vcc o 24 Vcc	12Vcc o 24 Vcc	12Vcc o 24 Vcc	12Vcc o 24 Vcc
Consumo 12V	300 mA	380 mA	390 mA	400 mA
Consumo 14V	160 mA	180 mA	190 mA	200 mA
Material	Aluminio	Aluminio	Aluminio	Aluminio
Tratamiento	Anodizado	Anodizado	Anodizado	Anodizado
Dimensiones	100 x 30 x 50 mm	180 x 28 x 50 mm	250 x 28 x 50 mm	260 x 40 x 80 mm
Peso sin pieza polar	0,610 kg	1,960 kg	2,380 kg	4,300 kg
Peso pieza polar cromada	0,270 kg	0,434 kg	0,800 kg	1,165 kg

Agradecemos la colaboración de Walter Thärigen, de Tecnología Electrónica SRL.

Más información: cerraduras@tecnelec.com.ar**Equipos y Sistemas para
detección de incendios**

Sistemas de detección de incendios, tanto convencional como analógica, detección por aspiración, detección y control de CO; formada por detectores, centrales y elementos auxiliares, que tienen como principales características:

- CALIDAD DE PRODUCTO: Última tecnología en el campo de la microelectrónica y de la programación; control de calidad del producto acabado. Fabricados según normas EN 54, certificados N (Aenor) y LPCB y sello CE.
- FIABILIDAD: Elementos de calidad y robustez. Algoritmos muy experimentados de rápida respuesta, minimizando las falsas alarmas. Amigablemente simples de instalar y en castellano.
- SERVICIO: Importante stock, para asegurar una entrega inmediata a nuestros clientes.
- SOPORTE TÉCNICO: Consultas técnicas y puesta en marcha de las instalaciones.
- FORMACIÓN: Curso de técnicos especializados.

Certificado IRAM
de conformidad de tipo
Nº certificado S-1875/001-1

KUGELtronic

Industrias quilmes s.a.

REPRESENTA Y COMERCIALIZA

Condarco 215 PB - Quilmes - (B1878FDE) - Provincia de Buenos Aires - Argentina
Tel.: (54 11) 4224-1659 - 4254-1010/8938 - 4257-4580 - Fax: (54 11) 4224-9011
e-mail: info@inquisa.com.ar - web: www.inquisa.com.ar

allara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

protección perimetral electrónica

10 años de éxitos brindando seguridad
en toda Latinoamérica

LOZANOFUKS

ARGENTINA

BRASIL

CHILE

COLOMBIA

ESPAÑA

ECUADOR

MÉXICO

PARAGUAY

PERÚ

URUGUAY

SISTEMA PMS \ 2

Cable microfónico
para grandes
perímetros.

SISTEMA PMS \ 3A

Cable microfónico
para pequeños
perímetros.

SISTEMA PMS \ 4

Cable microfónico
enterrado para
pequeños perímetros.

SISTEMA POWER SHOCK

Sistemas de
Protección Energizados.

Quality Cables

www.qualitycables.com.ar

FABRICA DE CABLES COAXIALES

Contamos con todos los cables coaxiales necesarios para su uso
en Seguridad Electrónica y Comunicaciones.

Son fabricados bajo estrictas normas de calidad utilizando materiales
dieléctricos de baja pérdida y conductores de alta transmisión.

RG 59 PP - 75 Ω



RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω



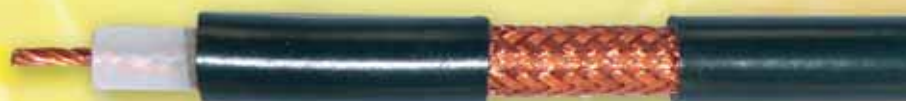
RG 59 PP - Bipolar x 0,50 - 75 Ω



RG 213 - FOAM 50 Ω



RG 213 - U Compacto Ω



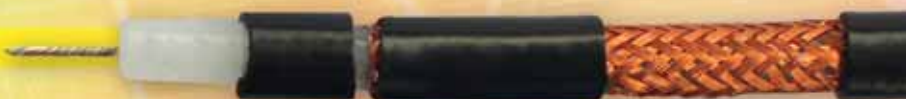
RG 58 FOAM 50 Ω



RG 58 C/U 50 Ω



RG 11 A/U 75 Ω



*Atención directa a empresas de Seguridad Electrónica e Instaladores,
Solicite asesoramiento profesional, precios y condiciones de pago.*

Dr. Rebizzo 3927 (B1678BCC) Caseros, Pdo. Tres de Febrero - Pcia. de Buenos Aires
Tel./Fax: Tel: (54 11) 4542-4589 / (54 11) 4716-2323 - comercial@qualitycables.com.ar

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO
DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO



Grat. 15-6152-4465

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

En contextos de mercados recesivos raras veces se piensa en invertir en acciones relacionadas al capital humano, dado que éstas, justamente, están más asociadas a la idea de costos que a la de un medio para obtener un beneficio en pos de la organización.

Tiempo de cambios, tiempo de aprendizaje

Romina Balayn

BB Become Business

romina@bb-becomebusiness.com.ar



En esta oportunidad queremos detenernos a reflexionar sobre un tema que consideramos debería ser una de las prioridades en las agendas estratégicas de la dirección: el aprendizaje de nuestra organización.

¿Capacitación o aprendizaje?

Es muy común hablar de programas de capacitación, cursos de capacitación y necesidades de capacitación. Pero pocas veces escuchamos que las empresas hablen de acciones de aprendizaje, de necesidades de aprendizaje.

La capacitación es una práctica que da respuesta a una necesidad que tiene una persona "en situación de trabajo" para poder efectuar de mejor manera "ese trabajo".

Como vemos, es bueno que las organizaciones piensen en acciones de capacitación para sus trabajadores, pero también podemos observar que esto es un recurso al que recurrimos, como consecuencia de algo que acontece primero: el no saber hacer algo.

Sin embargo, hay otro aspecto al que pocas veces se le presta atención y que consideramos es fundamental en estos tiempos para la subsistencia de una organización: la capacidad de aprender de los trabajadores.

El aprendizaje al contrario que la capacitación, es proactivo, se anticipa al no saber, porque justamente reconoce de antemano que no sabe. Pero también tenemos que destacar que el aprendizaje no se pregunta solo por el saber hacer, sino también por el saber ser.

Es decir, un trabajador puede no conocer el método apropiado para estimar el costo de la mercadería vendida. Entonces puede tomar un curso de fi-

nanzas para no especialistas e incorporar la herramienta a su quehacer diario. Pero, por otra parte, esta persona tiene que coordinar un grupo de trabajo y tiene serias dificultades para el trabajo en equipo, dado que este le requiere una serie de habilidades relacionadas más con la comunicación y la capacidad para las relaciones interpersonales que con el dominio de una herramienta que puede aplicar metódicamente.

Es en esto justamente donde queremos detenernos.

- ¿Tiene la gente que conforma nuestra organización las habilidades para adaptarse rápidamente a los cambios de estrategia que plantea la organización?
- ¿Cuenta la empresa con áreas que trabajan realmente en equipo o solo un conjunto de personas que a veces coordinan algunas acciones en conjunto?
- ¿Aparecen situaciones a diario como "yo entendía que" o "yo pensé que" esto era de tal forma...?
- ¿De qué índole son con frecuencia los problemas recurrentes en la organización?
- ¿Confía en su equipo de trabajo?
- ¿Su equipo tiene confianza en usted?

¿Por qué fallan los programas de capacitación?

Es muy común escuchar en muchas organizaciones que han implementado algún programa de capacitación para mejorar las comunicaciones internas o para dar herramientas al liderazgo sobre la conducción del personal a cargo, por ejemplo, que al finalizar el programa los resultados no han variado de la manera esperada.

Esto sucede en general porque la empresa confía en que con detectar las necesidades y encargarle a una consultora que efectúa una acción de capacitación para satisfacer esa carencia es suficiente. Otras veces, simplemente, se confunde la verdadera necesidad.

El problema de esto es que como la dirección no logra los resultados esperados, se asume que la capacitación no sirvió para dar solución a los problemas detectados y entonces se pierde la confianza en la herramienta. O simplemente se responsabiliza al proveedor de no haber sido lo suficientemente bueno para lograr el cambio esperado.

En este sentido es importante que las empresas realicen un análisis profundo respecto a los problemas detectados y sus causas, así también como del grado de incidencia de las personas y los grupos de trabajo en tales problemas. Muchas veces el problema no es la carencia de un conocimiento o herramienta sino los supuestos sobre los que las personas operan, actúan o hacen. Estos supuestos tienen un poder determinante en los resultados que se obtienen.

Por ejemplo, si actuó desde el supuesto que el área de Recursos Humanos es incompetente para encontrar la persona que necesita para cubrir un puesto de trabajo, seguramente las relaciones que entable serán desde la desconfianza o la resistencia a colaborar con dicha área en la especificación de los atributos que deberá tener la persona seleccionada.

Ahora bien, esta incompetencia puede ser real o infundada. En el primer caso quizás tenga más que ver con la falta de conocimiento de quien lleva adelante el proceso de selección, lo cual puede solucionarse, por ejemplo, con un curso de formación.

En el segundo caso, en cambio, el tema es más complejo y requiere un tratamiento diferente: hay alguien que por algún motivo aprendió en algún momento que el área de Recursos Humanos era incompetente y hasta el día de hoy esta suposición lo lleva a relacionarse de una manera muy distinta a como lo haría si no existiese el mismo.

Continúa en página 184

Seguridad
Perimetral

ALARI[®]3

DISUADE
REPELE
DETECTA
SIEMPRE!!!

Depósitos



Barrios Cerrados



Casas



Depósitos
Intemperie



Antenas



Fábricas



VALLS SA

Pinzón 1160 • (C1161ADF) Buenos Aires
Tel.: (011) 4302.3320 • 4302.2202 • Fax: (011) 4302.7781
ventas@cercoselectricosdeseguridad.com
www.CercosElectricosdeSeguridad.com



Certificamos para su Seguridad !



CABLENETWORK
DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar
2 x 0,50 - 75 Ω

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω

Lo mejor en
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado
asesoramiento:

0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net



*"El nuevo Look, de la
compañía en que Ud.
CONFIA"*



Intelli-FIBER

NEW !



Omnitrax

NEW !



XFIELD

NEW !

Senstar  Stellar
ARGENTINA S.A.

senstarg@fibertel.com.ar

www.senstarstellar.com

**Líder Mundial en SISTEMAS PERIMETRALES
de DETECCIÓN de INTRUSOS en EXTERIORES,
con Instalaciones en Argentina
en Funcionamiento desde hace más de 25 años.**

Viene de página 180

La importancia de una cultura de aprendizaje

Como podemos observar, más allá de los aspectos técnicos que requiere un puesto de trabajo (conocer el uso de una determinada maquinaria, utilizar macros de Excel para armar informes de gestión, etc.), hay otros aspectos que si no son tenidos en cuenta atentan directamente contra la productividad de la empresa y la eficacia en la operatoria de la misma. Estos aspectos son casi imperceptibles, "transparentes", dado que en general siempre que algo no sale como esperábamos, nos termina enfocando en los resultados que obtuvimos y no buscábamos lograr y no en la real causa que lo originó.

Si bien esto no está mal, no es suficiente.

Una cultura abierta al aprendizaje genera, además de mayor flexibilidad para adaptarse a las demandas del mercado, una apertura a repensar desde un espacio diferente el curso de acción diario así como la perspectiva que llevó a producir los resultados obtenidos.

El reconocer "que lo que sé" no es absoluto y puede cambiar, evolucionar es una de las premisas básicas para lograr una cultura de trabajo permeable a nuevas maneras de hacer.

La importancia de las conversaciones diarias

Un tema asociado al aprendizaje que pocas veces se menciona en el ámbito empresarial tiene que ver con las conversaciones que mantenemos y que tantas veces nos limitan o nos impulsan. Veamos esto con más detalle.

Desde esta perspectiva podemos observar como para cumplir con un objetivo, por ejemplo entregar X pedido a X cliente, es necesario que ciertas áreas involucradas a través del diálogo coordinen sus esfuerzos para ejecutar las acciones que requiere en este caso entregar el pedido.

Lo interesante de esto es que muchas veces las conversaciones que se generan impiden justamente, el logro de un objetivo:

- "Pensé que esta entrega no estaba autorizada..."

"La capacitación es una práctica que da respuesta ante una necesidad. El aprendizaje, al contrario de la capacitación, es proactivo, se anticipa al no saber"

- "No nos avisaron de esa entrega programada y no hicimos el pedido a compras..."

- "Nadie me avisó que había que realizar una compra extra programada para cumplir con ese pedido..."

- "Creímos que con la autorización del vendedor era suficiente para que créditos y cobranzas libere la orden a logística..."

- "Nos avisaron de atención al cliente que el pedido debíamos entregarlo hoy. No nos especificaron que debía ser luego de las 15..."

Estos son solo algunos ejemplos de las conversaciones diarias que se generaron entre trabajadores o entre sectores involucrados y que dificultan asumir los compromisos acordados.

Lo que el otro me dice puede gene-

Una cultura de aprendizaje facilita el poder repensar las conversaciones que cada persona o sector han mantenido a diario con el resto. Y que justamente no son efectivas a la hora de hacer lo que haya que hacer.

Lograr una organización abierta al aprendizaje

Fomentar el aprendizaje y el contexto apropiado para repensar las conversaciones que mantenemos a diario es posible creando el espacio que permita replantearse estos aspectos y entrenarlos.

Al no poder resolver o generar los espacios anteriormente mencionados con sus recursos internos las empresas, en general, comienzan a evaluar la posibilidad de confiar esta tarea en alguien externo, ya sea un consultor o una empresa.

En estos casos es prudente considerar dentro de las herramientas que tenga la persona o empresa a contratar, no solo que posea la suficiente experiencia para desafiar los paradigmas actuales en el hacer sino también que pueda actuar como facilitador de estos contextos de aprendizaje.

Desde nuestra visión, la mirada que puede aportar un coach puede ser de gran utilidad para llevar esta tarea.

Como vemos, no se trata aquí de enseñar algo relacionado a una capacidad para desempeñar de mejor manera un puesto de trabajo sino de desarrollar herramientas que faciliten la mejora continua en el hacer.

Una vez que esto es adoptado como una práctica cotidiana, puede delegarse en alguien interno de la organización la responsabilidad de velar por el mantenimiento de este espacio. Para ello será importante ir formando a esta persona para que cuente con las herramientas necesarias para llevar adelante esta tarea.

Lo importante, en este sentido, es trabajar para que el aprendizaje se transforme en un hábito y no en una medida circunstancial para paliar un momento determinado. ■

"Una cultura abierta al aprendizaje genera, además de mayor flexibilidad para adaptarse a las demandas del mercado, una apertura a repensar desde un espacio diferente el curso de acción diario"

En general, cuando nos referimos a una empresa, la pensamos en términos de una unidad productiva dedicada y organizada para la explotación de una actividad económica. Ahora, ¿que pasaría si cambiamos esta perspectiva y consideramos la empresa como una red de conversaciones entre los miembros que la conforman y el entorno en donde ésta opera?

Por ejemplo, si tuviésemos la posibilidad de sacar el techo al edificio donde está instalada la organización, podríamos ver con mayor claridad el flujo de conversaciones que se dan a diario entre los miembros de la empresa y los proveedores o clientes de la misma para lograr cumplir los objetivos propuestos.

rarme mayor resistencia si lo hace en una forma poco conciliadora. O justamente puedo hacer que tenga una consideración especial para colaborar con tal sector y ayudarlo a cumplir con el objetivo que le preocupa y que depende en gran parte de mi participación para lograrlo.

Como vemos, muchas veces pensamos que el motivo de la mayoría de los problemas que detectamos en la empresa están asociados a la falta de capacitación del personal o procesos mal definidos, cuando en realidad tiene más que ver con las conversaciones que se mantienen a diario y la capacidad de aprendizaje que han desarrollado los trabajadores.

Para la elaboración de este artículo, agradecemos la colaboración del Lic. Fernando Barros, del Staff de consultores de BB.



SECURLINK

Sistemas de video inalámbrico de 100 metros a 20 Kms. Transmite video con calidad perfecta y un canal de audio.

Accesorios

Per-VTX
Permite mandar hasta 4 señales de alarma por el canal de audio.
VX-Modem
Domos inalámbricos.

BTv-51D

Balún pasivo para transmitir video por pares trenzados. Alcance 600 metros con UTP nivel 5 y 300 metros con cable multipar.



SS-100

Protector contra descargas atmosféricas de estática. Protege cámaras, multiplexores y sistemas de video digital.



BTv-52R

Receptor de video activo para par trenzado 1600 metros de alcance con UTP Nivel 5 1000 metros de alcance con cable multipar.

CDR-4500

Control de Rondas de serenos

- Memoria de 4500 registros.
- Batería de litio con más de 3 años de autonomía.
- Software de PC intuitivo y sencillo.
- Impresión de reportes.
- Análisis de rondas diario y mensual con detalle de puesto visitados.
- Reporta marcaciones, vigilador e incidentes.
- Conexión a PC por puerto serie o puerto USB.



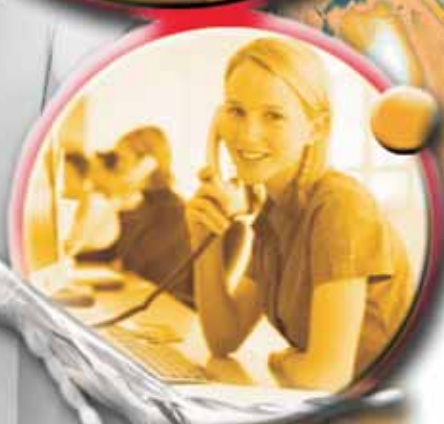
Fabrica y Garantiza
Securtec



A la hora de buscar Calidad y Excelencia en Cables

**Anicor es la mejor opción para que
sus redes funcionen correctamente**

- Telefónicos
- Para Intercomunicador
- Subterráneos
- Autosuspendidos livianos y pesados
- Instalación interna y cruzadas
- Acometida telefónica
- Blindados de par compensado
- De pares trenzados sin blindar - UTP
- De pares trenzados blindados - FTP
- Especiales



ANICOR

Varela 3525 / 41 (C14378KI) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (54-11) 4918-7305 . Fax: (54-11) 4919-0974
ventas@anicorcables.com.ar . www.anicorcables.com.ar

CTV Import

**El primer distribuidor de equipamiento
y componentes para Telecomunicaciones**

Descuentos Especiales al Gremio y Fabricantes



Solo venta por mayor

12 años avalan nuestra experiencia en el mercado de las comunicaciones

Amplio stock de productos

Precios acordes a las necesidades de nuestros clientes

Entrega inmediata

Tel.: (54 11) 5648-7118

e.mail: info@ctvimport.com.ar

Tel./Fax: (54 11) 5648-7119

web: www.ctvimport.com.ar



La etapa de la negociación es la que mayores dificultades le presenta al asesor. Para llevarla a cabo de manera exitosa, debe tener un profundo conocimiento del negocio, de sus variables y, fundamentalmente, estar preparado para escuchar y resolver las necesidades de los clientes.

La negociación

Modesto Miguez

Central de Monitoreo® S.A.
modesto@monitoreo.com.ar



La negociación es la parte más complicada para un asesor, donde deberá descubrir por qué su cliente se niega a comprar, por qué al solicitar la orden dio el sí y casi inmediatamente, luego de toda la conversación, aparecen los peros y objeciones. Entonces, deberá hacer el mejor de sus trabajos refutando cada objeción hasta llevarlo al cierre.

Además de tener habilidad para negociar debe tener la habilidad de detectar oportunidades para negociar. En la vida cotidiana hay infinidad de situaciones donde negociamos (sueldo, hijos, vida familiar).

A veces nos cegamos tras los objetivos olvidando el "qué" final.

Es importante detectar las necesidades del otro para llegar a un objetivo común.

Detectar "mi qué" (que es lo que quiero, cuales son mis intereses), tener en claro eso.

Negociar no es hipnotizar a alguien sino fidelizar negociando, para mantener al cliente a lo largo del tiempo.

Muchas veces nos centramos en el "cómo", obligando o presionando a tomar decisiones olvidándonos qué quiere ese cliente y qué quiere el asesor para aunar objetivos en lugar de forzar la situación en pos de ellos.

Si no sabemos a donde se dirige el cliente nunca no podremos negociar con él.

Es mejor tener en claro que quiero, querer todo de todos no sirve.

Pensar en intereses comunes y en una posición unilateral para lograr el objetivo.

En una negociación lo más importante es saber escuchar al otro, crear el clima ideal para que ese cliente nos escuche, dos personas pueden no estar del mismo lado pero si empiezan a tironear ninguno llegará a la posición del otro.

Para negociar debemos activar la confianza del otro.

Un asesor debe tener en la cabeza que para que una negociación sea efectiva el punto clave no es "robarle" al cliente, ga-

nar mucho dinero en esa transacción y salir corriendo sino ganar la confianza de ese cliente para que sea fiel y así mantenerlo a su lado a lo largo de los años.

En la primera impresión debe despertar-se el interés.

La mentira en la venta jamás genera una relación perdurable, la cartera de clientes con el servicio de monitoreo genera una relación que perdura con los años porque de entrada se le dijo la verdad ese cliente.

La simpatía favorece el acercamiento aunque ser correctos y formales si se maneja bien también resulta positivo. Es preferible la empatía antes que la simpatía.

La empatía es la capacidad de reaccionar en forma rápida frente a cualquier situación por el conocimiento de la situación del otro, haciéndole creer que uno está de su lado.

Nunca vaya a una entrevista con el pensamiento de condicionar al cliente en sus decisiones, permítale decir cuanto necesita y no lo fuerce a que tenga sus mismos pensamientos.

El asesor debe tener como cualidad principal la perseverancia, muchas veces un cliente no toma la decisión en el primer encuentro, exige un segundo intento o impulso.

Un ejemplo de cómo diferentes ecuaciones llegan al mismo resultado: $4+4=8$, $2+2+2+2=8$ y $4 \times 2=8$.

Siempre hay diferentes caminos para arribar a una negociación exitosa, siempre hay que tener abiertos los sentidos para encontrar diferentes caminos.

Hay preguntas abiertas que inducen al cliente a que el asesor pueda abrirse a respuestas amplias, para que el cliente hable y se explye.

Las preguntas cerradas admiten una sola respuesta: Sí o No. Sugerencia: no formularlas.

Responda a cada pregunta u objeción antes de hacer el pedido.

Si tiene la oportunidad de condicionar a su cliente a comprar, hágalo. Estas oportunidades se presentan por lo general al final de la charla.

Cuando el cliente se "abre", el vendedor cierra la venta.

Preguntas alternativas "a" o "b" obligan a un cierre.

Si llega la pregunta "¿cuánto vale?" antes de explicarle los beneficios con seguridad se irá de la entrevista con las manos vacías. Rebata la pregunta y no la conteste si sabe que va a perder. Usted puede cerrar la venta en forma suave o agresivamente, a esta altura usted ya sabe con que tipo de cliente trató y éste ya descubrió su personalidad como asesor de seguridad.

Muchos vendedores hacen un trabajo brillante en la presentación pero fallan en el cierre. Algunos suponen que el cliente va a decir "dame dos" y esto no existe. El que tiene que pedir la orden es usted, nunca espere que el cliente lo haga.

El asesor debe tener autoridad, debe imponer autoridad por conocimientos.

Negociar no es una cuestión de instinto e intuición, es algo que no se aprende naturalmente.

Terminar en un compromiso es perder, es fracasar si no se concretó la venta porque no se pudieron vencer objeciones.

Negociar es utilizar una relación de fuerza para lograr los propios fines.

Para tener éxito en una negociación hay que imponerse de entrada hacer valer su propuesta, justificarla y defenderla con insistencia.

La negociación más eficaz es aquella en la que uno logra interesar hábilmente y convencer al otro sin que se de cuenta.

No debe haber ninguna tensión durante una negociación, todos los pormenores emocionales deben desaparecer.

Negociar significa aceptar llegar a algo en lo que no se pensó para complacer al otro.

Negociar significa aceptar algunos chistes y chantajes en el medio.

Los mejores negociadores son aquellos capaces de cambiar de idea según las circunstancias lo requieran.

El significado de su mensaje es la respuesta que obtendrá y van a influir los factores de persuasión que brinde, los factores que lleven al otro a dar siempre una respuesta afirmativa, tener un lenguaje de precisión.

Continúa en página 192

ASESOR EN SISTEMAS DE SEGURIDAD

Este libro, con **284 páginas**, cuyo autor es el **ing. Modesto Miguez**, está diseñado para ayudar a formar profesionalmente a los asesores en sistemas de seguridad con el único objetivo de capacitar a las personas para contribuir a que desarrollen una actitud profesional de la venta.

Pedidos al: (011) 4630-9090 o por mail a: modesto@monitoreo.com.ar



WWW.CIKA.COM

SOMOS DISTRIBUIDORES OFICIALES DE PRESTIGIASAS MARCAS INTERNACIONALES



- . ANTENAS
- . MEMORIAS
- . MICROCONTROLADORES
- . BOBINAS
- . SENSORES
- . POTENCIOMETROS
- . BORNERAS
- . CAPACITORES VARIOS
- . HERRAMIENTAS DE DESARROLLO
- . LLAVES
- . CIRCUITOS INTEGRADOS
- . ZOCALOS
- . CONECTORES
- . CRISTALES

- . DESCARGADORES GASEOSOS
- . DIODOS
- . TRANSISTORES
- . TARJETAS Y LECTORAS RFID
- . DISPLAYS
- . FUSIBLES
- . LEDS
- . PRESETS
- . ZENERS
- . MODULOS GPS
- . RELAYS
- . RESISTENCIAS
- . VARISTONES
- . MODULOS GSM



Cika Electrónica

AV. DE LOS INCAS 4821 (1427) CIUDAD AUTÓNOMA DE BS. AS.
TEL./FAX: 45 22 54 66 // E-MAIL: INFO@CIKA.COM

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR DEL PAÍS:

CÓRDOBA: TEL: 0351 452 66 98 // LINETEC@ARNET.COM.AR
ROSARIO: TEL: 0341 430 01 45 // LABDA@ARNET.COM.AR
MENDOZA: TEL: 0261 499 07 00 // INFORMES@ITYT.COM.AR



Alta tecnología desarrollada en Argentina



Equipo operativo premium de audio y video



Visualización de 4 cámaras en simultáneo



Visualización en pantalla grande y pequeña en simultáneo



Repetidora de audio y video

Maxx Technology S.A. es una empresa de desarrollos y fabricación de tecnologías de inteligencia aplicadas a la solución de delitos complejos.

Líneas de negocios:

- 1) Equipos receptores pasivos de telefonía celular digital (organismos de Gobierno), normas AMPS, N-AMPS, TDMA, G.S.M., Radiogoniometría.
- 2) Sistemas de Monitoreo Satelital astronave y vehículos.
- 3) Ensamble de vehículos de vigilancia para delitos complejos.
- 4) Cámaras ocultas, vigilancia óptica.
- 5) Kit de microfonía.
- 6) Proyectos Roce en mano.
- 7) Consultoras de evaluación de riesgos y capacitación técnica operativa.



Placa GPS Antisecuestro

- Placa de 54 x 40 x 25 mm.
- Vínculo por red celular GSM/GPRS.
- Transmisión de audio en tiempo real, radio 4 metros.
- Botón de pánico oculto.



Módulo GPS Vehicular con Audio GSM/GPRS

- Módulo de 63 x 48 x 26 mm.
- Vínculo por red celular GSM/GPRS.
- Transmisión de audio ambiente en tiempo real.
- Detección de apertura de puerta/caja; cortacorrente; botón de pánico.
- Comunicación de datos encriptada antisniffer (opcional).



Módulo GPS Vehicular con Audio por Radiofrecuencia

- Módulo de 68 x 50 x 35 mm.
- Vínculo por Radiofrecuencia VHF/UHF.
- Transmisión de audio ambiente en tiempo real.
- Detección de apertura de puerta/caja; cortacorrente; botón de pánico.
- Modulación FSK sobre canal de voz independiente del equipamiento de radio.
- Comunicación de datos encriptada (opcional).

Centro de Control y Monitoreo de AVL

- Centro de control y monitoreo multimódulo para 1 y 2 operadores.
- Enlaces por Radiofrecuencia y/o Redes de datos.
- Ubicación fija o en Maletín Táctico (Enlace por redes inalámbricas).



Software de Monitoreo Maxx Map

- Planimetría de Argentina con Rutas Nacionales y Provinciales (otras planimetrías opcionales).
- Gestión de Alarmas, Sensores y Actuadores.
- Histórico de recorridos.
- Zonas de Circulación, Alarma por Fuera de Ruta, Estimación de Ubicación.
- Grabación de Audio de Cabina.



Av. Libertador 4700 - Piso 1 Dto. "A"
Capital Federal - 1426
Tel./Fax: +5411 4777-6000 / 4777-7771

www.maxxsa.com.ar
info@maxxsa.com.ar

*SOLICITAR ENTREVISTA PREVIA



Viene de página 188

El asesor debe tener presente que está negociando todo el tiempo, desde el primer contacto, si sabe como estructurar esa negociación para que el cliente obtenga lo que él quiere, a su vez usted obtendrá el mejor resultado.

Debe asumir que todas las personas tienen un estilo específico de personalidad y que la persona con la que está negociando tiene su propia personalidad, cuando ambas no son compatible se está frente a un problema.

Al revés de lo que se pueda pensar en una negociación no es querer dominar a la otra persona con sus conocimientos y presionarla, sino trabajar juntos y llegar a un resultado en donde ambos ganen.

La gente hace cosas para reforzar las decisiones que ha tomado.

Una vez tomada una decisión la persona se transforma en partidaria de la misma, en defensora de esa decisión. No es imprescindible solicitar todo el en el primer contacto, espere al momento oportuno donde todo ya fue resuelto y donde el otro comienza a sentirse defensor de la decisión adoptada y entonces vuelva atrás para pedirle algo extra.

Luego de un acuerdo inicial, las personas tienen una sensación de alivio por la decisión tomada, en su mente la negociación se terminó y entonces el cliente se halla en una posición más vulnerable para concederle algo más.

Recuerde que para que esto funcione el cliente debe sentirse bien por la decisión adoptada.

Si ya se pusieron de acuerdo con todo no adopte posiciones de vulnerabilidad, porque luego se lamentará preguntándose por qué hizo tal concesión sin no era necesaria ni el cliente se la había pedido.

La temática de una negociación es tan compleja como importante, por eso usted notará como muchos conceptos se repiten. Por ser tan compleja existen diferentes "escuelas" para encarar o estudiar este tema, por eso puede ocurrir que existen algunas contradicciones que pueden inducir a confusión, un profesional como usted sabrá apreciar cual postura se adapta mejor a cada caso.

El enfoque del problema

Al resolver una negociación con su cliente no se enfrente con éste poniendo el problema en el medio. No encare una actitud confrontativa para ponerse a discutir sobre ese problema.

Cambie el enfoque del problema poniéndose al lado de su cliente y visualizando el problema en conjunto con su cliente para que entre ambos enfrenten y resuelvan el mismo. El objetivo es que el problema los una en lugar de enfrentarlos.

Factores fundamentales

Usted debe adquirir capacidad negocia-

"Un asesor debe buscar soluciones convenientes tanto para él como para su cliente, participando ambos en las decisiones y preservando los intereses comunes."

dora, esta es la habilidad más solicitada en una transacción comercial y hay factores fundamentales que debe considerar.

El asesor siempre debe estar capacitado para negociar ya sea en caliente o en frío, en un solo intento o en varias etapas, en posición de solicitante o después de haber sido invitado.

La negociación implica crear condiciones para un provecho mutuo, lo contrario sería compra impulsiva o repetitiva.

Un asesor debe ser cooperativo más que autoritario buscando siempre soluciones convenientes tanto para él como para su cliente, participando ambos en las decisiones y preservando al máximo los intereses comunes. Si un asesor le da la espalda a un acuerdo unilateral es una fuente de mala relación futura. Comprometa la confianza del cliente para fidelizarlo, estimulándolo a una prolongada relación comercial. Profundice en las necesidades y expectativas del cliente, definiendo su margen de maniobra, analice la calidad, estime las ventajas competitivas, revise las presiones recíprocas y mejore la presentación de su empresa.

La negociación jamás es algo que nace de la casualidad, requiere de un método, una reflexión, una preparación y una estrategia por parte del asesor.

Los factores fundamentales son los siguientes:

- 1- Mejorar la calidad de una oferta (cuando ésta ya fue aceptada pero quedan diferencias a salvar)
- 2- Conseguir el mejor acuerdo posible (reforzarlo cuando se quiere optimizar o ampliar la colaboración del cliente)
- 3- Solucionar los inconvenientes pos venta.
- 4- Resolver los litigios, quejas o reclamos (cuando suceden divergencias o tensiones imprevistas como consecuencia de un futuro perjuicio, un malentendido o un rechazo categórico)
- 5- Acordar la renovación de los contratos.
- 6- Discutir eficientemente los precios.
- 7- Modificar las cláusulas de contratos sin que el otro ponga objeciones (modificarle las reglas de juego establecidas)
- 8- Compensar los prejuicios.
- 9- Negociar los plazos.
- 10- Establecer reglas mutuas de colaboración.
- 11- No discutir, evitar ser impulsivo o re-

accionario, no criticar de entrada ni juzgar las respuestas del otro o sus comentarios antes de que los pronuncie.

- 12- Evitar enfascarse en sus exclusivos puntos de vista, averiguar con anticipación los hechos o circunstancias de un cliente adoptando una actitud interrogante.
- 13- Ser metódico.
- 14- Avanzar en las consultas teniendo un plan preparado.
- 15- Tener una provisión abundante de preguntas utilizándolas en forma intercalada y variada, hacer una pregunta a la vez evitando arrollarlo con preguntas que incomoden o perturben.
- 16- Hacer el esfuerzo de evitar ahogar al cliente con preguntas sin dejarlo responder o atacando, presumiendo que la respuesta no le agrada, ya que es una práctica usual y es el error más habitual que cometen los asesores.
- 17- Regular y capitalizar las preguntas, reformulándolas de tanto en tanto.
- 18- Tener siempre una estrategia a mano, preparar argumentos para su propuesta y observar la reacción del otro y si lo cree conveniente insistir y reforzar su argumento.
- 19- Enmendar si le es posible su oferta, evitar las polémicas y los ping-pong que no conducen a ningún resultado exitoso, no hacer ataques personales aunque lo ataquen a usted.
- 20- No interrumpir jamás, seleccionar los puntos de acuerdo y los de desacuerdo poniendo energía y empeño para justificar su propuesta.
- 21- Aportar pruebas con solidez sobre sus argumentos, no buscar convencer al cliente demostrándole que está equivocado en todo cuanto dijo.
- 22- Evitar los chantajes con argumentos a favor de la competencia.
- 23- Mantener siempre su propuesta alta acordando una o dos concesiones, vigilar el grado de adhesión o frustración del otro e intercambiar compensaciones.
- 24- En caso de ceder en primera instancia, intentar hacer una contrapropuesta minimizando los riesgos y aportando nuevos elementos.
- 25- Encuadrar los problemas y buscar junto al cliente la solución, evitar ser influenciable, demasiado gentil.
- 26- Saber determinar sus derechos y límites. Evitar ser egocéntrico y querer todo el éxito para usted, preservar siempre la calidad de la relación con el otro y mantener un juego limpio aceptando que los resultados le pueden favorecer o no, no querer ganar a cualquier precio y costo, aceptar el espíritu de la competencia. ■

Si no posee los capítulos anteriores, puede descargarlos todos desde:
www.rnds.com.ar

SEGURIEXPO

BUENOS AIRES

→ www.seguriexpo.com

8° Exposición Sudamericana de Seguridad Integral.

Intrusión y
Monitoreo

Videocámaras
de Seguridad

Controles de
Accesos

Cards

Vigilancia
Electrónica

Detección y
Extinción
de Incendio

Seguridad
Informática

Seguridad
Física



12 - 14 Agosto, 2009
Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial



messe frankfurt

No se permite el ingreso a menores de 16 años.

Indexport Messe Frankfurt - Tel: +54 11 4514 1400 - Fax: + 54 11 4514 1404 - e-mail: seguriexpo@indexport.com.ar

Redacción y Administración

Yerbal 1932 Piso 5° Dto. C
(C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas)
e-mail: info@rnds.com.ar
Página web: www.rnds.com.ar



Dirección Editorial

Claudio M. Alfano (Titular)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



Dirección Comercial

Néstor Lespi (Titular)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



Atención al Lector

Claudia Alvarez
lectores@rnds.com.ar



Administración

Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



Administración

Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



Diagramación

Lic. Nadia Soledad Rios*
arte@rnds.com.ar



Producción Periodística

Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



Diseño Publicitario

José Luis Carmona*
Celular: (15) 6152-4465
191@fibertel.com.ar



Departamento Contable

Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



Impresión

Latíngráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



Distribución y Logística

(capital, GBA e interior del país)
Correo Grupal
R.N.P.S.P. N° 730
(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro. **Negocios de Seguridad y rnds son marcas registradas** por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.

Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145

Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. **Publicidad:** para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad es el medio oficial de difusión de las actividades de **CEMARSA**
www.cemarsa.com.ar



Revista Negocios de Seguridad es Socio Adherente de **CASEL**
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica.
www.casel.org.ar

158 AdBioTek*

e-mail: info@adbiotek.com.ar
web: www.adbiotek.com.ar

25 Alarmatic

Tel/Fax: (54 11) 4922-8266
e-mail: alarmatic@fibertel.com.ar

47 Alastor S.A.

Tel/Fax: (54 11) 4627-5600
e-mail: info@alastor.com.ar
web: www.alastor.com.ar

54 Alerta Rojo

Tel/Fax: (54 11) 4372-9492
e-mail: info@alerta-rojo.com.ar
web: www.alerta-rojo.com.ar

177 Aliara

Tel/Fax: (54 11) 4542-3050
e-mail: ventas@aliara.com
web: www.aliara.com

57 Alonso Inos.

59 Tel/Fax: (54 11) 4246-6869
e-mail: administracion@alonsosohnos.com
web: www.alonsosohnos.com

61 e-mail: administracion@alonsosohnos.com

186 Anicor Cables

Tel/Fax: (54 11) 4918-7305
e-mail: ventas@anicorcables.com.ar
web: www.anicorcables.com.ar

37 Ar Control S.R.L.

Tel.: (54 11) 4523-8451
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar
web: www.arcontrol.com.ar

138 ARGseguridad

139 Tel/Fax: (54 11) 4619-1691
e-mail: ventas@argseguridad.com
web: www.argseguridad.com

149 Axin

Tel.: (54 11) 4961-5405
e-mail: ventas@axin.com.ar
web: www.axin.com.ar

137 Backnology

Tel/Fax: (54 11) 5031-3310
e-mail: ventas@backnology.com.ar
web: www.backnology.com.ar

42 Bagui

43 Tel/Fax: (54 11) 4958-7717
e-mail: ventas@bagui.com.ar
web: www.bagui.com.ar

110 BCG

111 Tel/Fax: (54 11) 4308-0223

112 e-mail: info@bcgroup.com.ar

113 web: www.bcgroupp.com.ar

162 Bio Card Tecnología

163 Tel/Fax: (54 11) 4554-4981
e-mail: info@biocardtecnologia.com.ar
web: www.biocardtecnologia.com.ar

02 BOSCH

03 Tel/Fax: (54 11) 4778-5252

123 e-mail: seguridad@ar.bosch.com

124 web: www.boschsecurity.com.ar

119 Bykom S.A.

Tel/Fax: (54 11) 4233-495-8700

e-mail: info@bykom.com.ar

web: www.bykom.com.ar

182 Cable Network

Tel/Fax: (54 11) 4755-5200

e-mail: coaxiales@cablenetwork.net

web: www.cablenetwork.net

83 Celletech Technologies

Tel/Fax: (54 11) 4795-6112

e-mail: info@celletech.com.ar

web: www.celletech.com.ar

27 CEM s.r.l.

Tel/Fax: (54 351) 456-8000

e-mail: cem@cemsl.com.ar

web: www.cemsl.com.ar

06 Centennial Electrónica

07 Tel.: (54 11) 6777-6000

e-mail: centennial@getterson.com.ar

web: www.getterson.com

77 Central de Monitoreo S.A.

Tel/Fax: (54 11) 4630-9090

e-mail: central@monitoreo.com.ar

web: www.monitoreo.com

189 Cika Electrónica

Tel.: (54 11) 4522-5466

e-mail: cika@cika.com

web: www.cika.com

20 Continea S.R.L.

21 Tel.: (54 11) 4865-5141

e-mail: info@continea.com.ar

web: www.continea.com.ar

30 Control Systems Argentina

Tel/Fax: (54 11) 4943-7776

e-mail: info@controlinteligente.com.ar

web: www.controlinteligente.com.ar

161 Cronos

Tel/Fax: (54 11) 4312-3061

e-mail: ventas@cronos.com.ar

web: www.cronos.com.ar

187 CTV Import

Tel/Fax: (54 11) 5648-7118/9

e-mail: info@ctvimport.com.ar

web: www.ctvimport.com.ar

130 Dahua Technology Co. Ltd.

131 Tel/Fax: (86 571) 8768-8883

e-mail: overseas@dahuatech.com

web: www.dahuasecurity.com

36 Daz Conductores

Tel/Fax: (54 11) 4657-8888

e-mail: ventas@dazconductores.com.ar

web: www.dazconductores.com.ar

173 DCM Solution S.A.

Tel/Fax: (54 11) 4711-0458

e-mail: info@dcmsol.com.ar

web: www.dcmsol.com.ar

165 Defender

Tel/Fax: (54 11) 4361-5621

info@defenderseguridad.com.ar

web: www.defenderseguridad.com.ar

151 Detap

e-mail: info@detap.com.ar

web: www.detap.com.ar

65 Detcon

Tel/Fax: (54 11) 4823-1221

e-mail: info@detcon.com.ar

web: www.detcon.com.ar

74 Dialer Alarmas

141 Tel/Fax: (54 11) 4932-8175

171 e-mail: ventas@dialer.com.ar

web: www.dialer.com.ar

08 DMA S.R.L.

09 Tel/Fax: (54 11) 486-0800

e-mail: info@dmasrl.com.ar

web: www.dmasrl.com.ar

145 DRAMS Technology

147 Tel/Fax: (54 11) 4856-7141

e-mail: info@dramstechnology.com.ar

web: www.dramstechnology.com.ar

91 DX-Control S.A.

Tel.: (54 11) 4647-2100

e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar

web: www.dxcontrol.com

121 ELCA Seguridad S.R.L.

122 Tel/Fax: (54 11) 4925-4102

e-mail: info@elcasrl.com.ar

web: www.elcasrl.com.ar

129 Electrónica del Futuro

Tel/Fax: (54 11) 4374-0159

efuturo@electronicafuturo.com.ar

web: www.electronicafuturo.com.ar

46 Electronics Line Ltd.

Tel/Fax: (54 11) 4637-9488

e-mail: electronics-line@fibertel.com.ar

web: www.electronic-line.com

22 ElectroSistemas

23 Tel/Fax: (54 11) 4767-8278

e-mail: ventas@electrosistemas.com.ar

web: www.electro-sistemas.com.ar

94 Elko/Arrow Argentina

Tel/Fax: (54 11) 6777-3500

e-mail: ventas@elkonet.com

web: www.elkonet.com

133 Fergus Security

Tel/Fax: (54 11) 5235-9748

e-mail: info@fcttsa.com.ar

web: www.fergussecurity.com.ar

106 Fiesa

107 Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

108 e-mail: ventas@fiesa.com.ar

109 web: www.fiesa.com.ar

63 Fuego Red S.A.

63 Tel/Fax: (54 11) 4555-6464

e-mail: info@fuegored.com

web: www.fuegored.com

142 G&B Controls

143 Tel/Fax: (54 11) 4857-5172

e-mail: ventas@gybcontrols.com.ar

web: www.gybcontrols.com.ar

10 GFM Electrónica

11 Tel/Fax: (54 11) 4298-4076

e-mail: ventas@gfm.com.ar

web: www.gfm.com.ar



MOLINETES DE VIDRIO



Molinete con Brazo Abatible Automático



Nueva Puerta de Vidrio Motorizada



Nuevo Molinete de Vidrio Motorizado



Pasarelas Ópticas



- > Sistema Bidireccional y Automático, controlado por un Panel Externo o la salida de un Control de Acceso.
- > Diseñado para cumplir con un Ciclo Intensivo de Trabajo, con mecanismo de fácil Armado y Mantenimiento.
- > Manera muy conveniente de Acceso para personas en Sillas de Ruedas y que transportan Cargas.
- > Súmese a nuestra amplia Red de Distribuidores Nacionales e Internacionales.

Nuestra Trayectoria, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

Tel./fax: (+54-11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA) - C.A.B.A - Argentina



SERIE SWAN

NUEVO RANGO DE DETECTORES INMUNES A MASCOTAS CON IMAGEN QUAD

SWAN QUAD

Detectores PIR Quad digital

- »Compensación de temperatura bidireccional
- »Inmunidad a mascotas hasta 25 kg.
- »Cobertura: 15x15 mts / 90°



SWAN PGB

Detectores PIR
ruptura de vidrio y choque

- »2 relés para PIR y ruptura de vidrio



SWAN DT-1000

- »Detector infrarrojo pasivo y microondas
- »Procesamiento digital de la señal de microondas
- »Patrón de detección 15x15 metros
- »Antimascota hasta 25 KG



SWAN 2000 AM

- »Detector infrarrojo pasivo y microondas
- »Anti enmascaramiento en microondas
- »Procesamiento de señal microondas digital



PET 4

- »Lentes esféricos intercambiables con filtro LP
- »Espejo de reflexión difractivo para zona cero
- »Electrónica basada en VLSI
- »Exclusivo Piro sensor de elemento quad
- »Compensación de temperatura bidireccional
- »Libre calibración entre los 1.5 y 3.6m de altura



SERIE EDS

DETECTORES PARA EXTERIOR

EDS 3000-TRIO

Sensor para exteriores con
PIR Quad y microondas

- »Cobertura ajustable entre 90° y 180°
- »Óptica y electrónica sellada
- »Antienmascaramiento
- »Salida de relé de tiempo ajustable
- »Potente filtro de luz solar y luz blanca
- »Inmunidad a emisiones RF



EDS 2000-DUO

Sensor para exteriores con
PIR Quad y microondas banda-K

- »Inmunidad a mascotas hasta 55 kg
- »Inmune a luz blanca y RFI
- »Antienmascaramiento
- »Rango gran angular:
14x18 mts a 1.20 mts de altura



GBD PLUS

- »Selección de función de choque y/o ruptura
- »Ignora disturbios ambientales
- »Ajuste de sensibilidad
- »Montaje de techo o pared
- »Opera en temperaturas de: -20°C a 50°C



Representante
exclusivo de



SERIE
FW

FW-SWAN

- » Detectores PIR inalámbricos
- » Cobertura hasta 15 m (50') con lente estándar 90°



MEMOCAM-ZORRO Series

Cámara encubierta, DVR, video detector de movimiento y un sensor camuflados en una carcasa ultra delgada.

Capacidad de comunicación, incluyendo horarios y notificación de alarma.

Puede almacenar en una tarjeta SD mini verificación de evidencia visual.

Está provisto de un adaptador (4.5 metros de cable), soporte giratorio de montaje, tarjeta miniSD y control remoto infrarrojo.

FW-MAG

- » Magnético inalámbrico puerta /ventana
- » Opera con batería de Litio



FW-SMOKE

- » Detector de humo inalámbrico
- » Opera con batería de litio
- » Indicador de batería baja



FW-RCV

- » Interface receptora inalámbrica
- » Confiable tecnología a 868 Mhz
- » Soporta accesorios inalámbricos Freewave
- » Módulo Plug & Play



FW-VIB Sensor inalámbrico de vibración/choque

- » Rango de detección de hasta 12m

FW-GBDG

- » Sensor de vibración y detector de rotura de vidrios inalámbricos
- » Rango de detección superior a 12 mts.
- » Opera con batería de Litio.



FW-FLOOD Detector inalámbrico de inundación

- » Prevención de fuga o escape de agua



FW-RMT Control remoto inalámbrico

- » 4 botones inalámbricos
- » Operado con batería de Litio



Aranguren 928 (esq. Neuquén)
C1405CRT, C.A.B.A.

ventas@starx.com.ar
tel.: **4433-6500**
www.starx.com.ar

FARGO®

Sistemas para impresión de credenciales

Los sistemas para impresión de credenciales **FARGO** brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más **Segura, Eficiente y Productiva.**



PUNTO CONTROL
Distribuidor oficial
FARGO
para la
República Argentina



PCT
Punto Control

Humberto Primo 985 - Piso 17 Of. 3 (C1103ACR)
Ciudad de Buenos Aires - Tel/Fax: 54 11 4361-6006
fargo@puntocontrol.com.ar