

.informe central

Sistema de Reconocimiento automático de patentes (ANPR)



.informe especial

Estructura, características y uso del Cable par trenzado



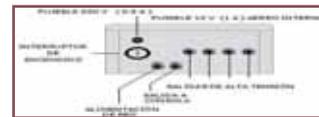
.perfil de empresa

Un Recorrido por la firma ElectroSistemas srl.



.instalando

Instalación del Energizador de perímetros Power Shock



Negocios de Seguridad

Número 52
Abr/May '10

www.rnds.com.ar

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

.empresas

- .KYMSA, Federico Kistermann
- .M3K Argentina, Juan M. Puente
- .RYDSA, Redes y Distribución S.A.
- .True Digital Systems, Carlos A. Taliano y Juan Manuel De Rosa

.protagonistas

- .Olliver Vellacott, IndigoVision

.eventos

- . Intersec Buenos Aires
- .NOTIFIER, Seminario de Productos y Tecnología

.informe

Paneles de Alarma (Parte II), Características y conexionado

.tecnología

Video en Red (Capítulo VII), Técnicas de compresión de video

.data técnica

Software de los sistemas de control de accesos

.normas

Normativa europea EN50131, Grados de seguridad en instalaciones

.recursos humanos

La motivación, 10 formas de motivar a sus empleados

.marketing

Administración de tiempo y recursos, por Augusto D. Berard

BIENVENIDOS A UNA NUEVA DIMENSIÓN PARA SUS NEGOCIOS

COMUNICADOR ED 5310
Comunicador universal GPRS / SMS / CSO

SEGURODAD VEHICULAR ED 4550
Seguridad móvil para vehículos y ocupantes, enfocado al usuario final interactuando con NanoPhone. Potenciado para el negocio de Monitoreo.

NANOMIR
Robusta Plataforma de comunicaciones y negocios: Control remoto de paneles y vehículos con posicionamiento, mensajería y publicidad

NANOCOMM SERVICIOS
Solución total de comunicaciones y negocios para el Prestador: optimiza sus recursos, baja costos, y se concentra en el negocio.

NANOPHONE
Acceso remoto a paneles (Teclado virtual) y vehículos (comando y posicionamiento). Más negocios: vínculo con el usuario final con mensajería inteligente.

LANZAMIENTO ABRIL 2010

EVOLUCIONAMOS CON LA TECNOLOGÍA NOS DIFERENCIAMOS CON LOS SERVICIOS

NANOCOMM
evolución que se transmite

CEMARA
Cámara de Empresas de Monitores de Alarmas de la República Argentina

Boletín informativo
Año 2
Número 8

STARX SECURITY SYSTEMS
4433-6500
ventas@starx.com.ar

Media Relay System
DVR móvil. Transmite video en tiempo real por red delular

MACRO SECURE
www.starx.com.ar

MiniDome WZ45N

Nuevas características y funcionalidades

La cámara fija WZ45N tipo domo día/noche con IR resistente al vandalismo para uso interior/exterior, ahora presenta nuevas características, resultando ideal para escuelas, correccionales y propiedades comerciales.



La cámara MiniDome integrada WZ45N es una sencilla cámara antivandálica de montaje en superficie diseñada para una efectiva vigilancia permanente. Equipada con un CCD de filtro mecánico de 520 líneas de TV y 18 LED de gran eficacia, la cámara WZ45N provee un color intenso durante el día y 18 metros de visión nocturna con infrarrojos activos.

Características y beneficios

> El Infrarrojo para visión nocturna está calibrado para una captura óptima de imágenes a distancias de hasta 18 metros incluso en total oscuridad. El infrarrojo trabaja a una frecuencia de 850nm. para proporcionar vigilancia discreta.

> Su óptica se adapta a cualquier condición, pues posee lentes varifocales de 3-12 mm, con autoiris y corrección para IR que previenen el desenfoque y la sobreexposición para obtener imágenes nítidas y claras durante el día y la noche.

> Tecnología superior para producir imágenes con resolución de 520TVL horizontal.

> Opción de configuración para Par Trenzado (UTP) para ahorro de costos e instalaciones más adaptables.

> Las máscaras de privacidad, una nueva función presente en estas cámaras fijas, protegen áreas sensibles y las mantienen ocultas al operador.

> El menú en pantalla (OSD) proporciona una sencilla configuración de la cámara.

Las nuevas características incorporadas en el MiniDome WZ45N permiten obtener mejores imágenes en un rango extendido de condiciones de iluminación desfavorables.



> Construcción reforzada:

Diseño reforzado con clasificación IP66. Resistente a ataques vandálicos y a las condiciones climáticas más extremas.

> Construcción inteligente:

Las características mejoradas de imagen ajustan la cámara automáticamente al ambiente.

> Construcción práctica:

Innovación, desempeño y calidad que proveen una vigilancia confiable a un precio competitivo.



La Compensación de Luz de Fondo ajusta la luminosidad de las áreas con baja exposición en escenas con una fuerte iluminación de fondo (Contraluz)



El Control de Balance de Blancos produce representaciones a color en forma precisa y nítida en iluminación fluorescente o incandescente.

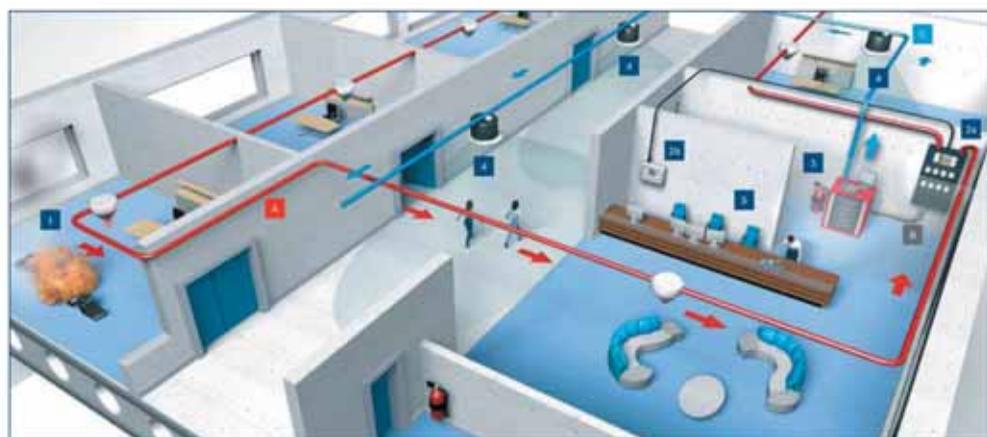


La Compensación de Rango Dinámico modifica los niveles de luz variables para obtener una imagen balanceada y uniforme.

Central de Incendio Modular FPA5000

Conexión directa al sistema de Audio Evacuación

Bosch Sistemas de Seguridad anuncia el lanzamiento de una nueva versión de su Central de Incendio Modular Serie 5000 con mejoras que simplifican la operación del sistema, la instalación y la conexión de redes.



La Central de Incendio Modular Serie 5000 ahora opera con una nueva interfaz de datos para una conexión directa al Sistema de Audio Plena y el Sistema de Evacuación sin necesidad de apelar a la vieja interconexión vía contactos secos. Esto reduce los costos de instalación y hardware, y mantiene la flexibilidad y capacidad de reasignación, especialmente en proyectos con muchas zonas de evacuación. A su vez, las redes de la central de incendio se pueden compartir fácilmente con un sistema EVAC. Esto hace posible la operación inteligente del Sistema de Voceo y Evacuación a través de la Central de Incendio.

Bosch provee a sus clientes sistemas de alarma de incendio que pueden adaptarse de forma sencilla de acuerdo a sus necesidades. También, provee la flexibilidad necesaria para crecimientos futuros sin necesidad de incurrir en costos adicionales. Los módulos que componen el sistema de la central de incendio poseen una electrónica robusta y cuentan con componentes totalmente protegidos por carcasas encapsuladas que evitan los daños ocasionados por las descargas estáticas o la manipulación. Sin importar el tamaño del

sitio, sólo hacen falta unos pocos módulos estándar para que el usuario pueda construir un sistema a medida. Con los módulos insertables, el sistema puede extenderse con más de 4000 elementos y en el caso de operación en red puede llegar hasta 32.000 elementos. Otra ventaja de la Serie 5000 es su característica "hot plug" que permite que se conecten o se remuevan módulos mientras la central está conectada y en funcionamiento.

Los paneles pueden agruparse en redes y así operar conjuntamente en aplicaciones distribuidas. Con el objetivo de manejar estos sistemas complejos, las capacidades de conexión de red han sido especialmente mejoradas. La integración al sistema de administración del edificio es rápida e inteligente y permite que se creen configuraciones personalizadas para necesidades especiales. Gracias a la extensión del registro de eventos se pueden grabar hasta 10.000 eventos, los cuales pueden ser documentados en su totalidad.

Sumado a las recientes mejoras, la nueva serie cumple con todos los estándares más exigentes del mundo incluyendo los nuevos requerimientos: EN54-2 A1 y EN54-4 A2.



Referencias

- > Circuito rojo: Señal del detector al panel de detección de incendios.
- > Circuito gris: Señal del panel de detección al sistema de audio evacuación.
- > Circuito celeste: Mensaje de audio evacuación a las zonas de altavoces supervisadas.

Cadena de Seguridad

- 1- Detector relevando peligro de incendio
- 2- a) Panel de detección de incendio
- b) Anunciador remoto
- 3- Sistema de audio evacuación
- 4- Zonas de altavoces con mensajes de alarmas protegidas
- 5- Sala de seguridad:
 - Anunciador remoto
 - Estación de llamadas para mensajes en vivo
 - Building Management System

Access Professional Edition 2.0

El sistema de control de accesos flexible que crece junto a su negocio



En respuesta a las necesidades del mercado de control de accesos y especialmente a los requerimientos del mercado latinoamericano, Bosch evolucionó su Access Personal Edition transformándolo en una poderosa plataforma profesional de accesos y video integrados denominada Access Professional Edition. Esta nueva plataforma permite a los usuarios disponer de una herramienta para administrar los accesos y a la vez observar simultáneamente y en tiempo real, las imágenes provenientes de hasta 5 cámaras y/o video grabadoras.

El Access Professional Edition le ofrece la posibilidad de personalizar su sistema más allá de los requisitos del control de accesos al mismo tiempo que le ayuda a controlar su inversión.

Para más información visite www.boschsecurity.com.ar o comuníquese al teléfono (011) 4778-5200



BOSCH

Innovación para tu vida

Centre su atención y pase a la acción

Nueva versión IVA 4.0 de Bosch



El Análisis Inteligente de Vídeo (IVA) de Bosch ayuda a los operadores a trabajar en forma más eficiente dado que posee un nuevo nivel de automatización en el control de CCTV que permite reaccionar ante cualquier evento en una escena.

La tecnología IVA de Bosch utiliza algoritmos avanzados para proveer una solución de vigilancia más confiable. Además de ser muy fácil de implementar, configurar y controlar, el sistema residente en las cámaras dispone de múltiples ventajas como la ausencia de un servidor central, eliminando así el riesgo de punto de falla.

La nueva versión IVA 4.0 está preparada para aplicaciones en las cámaras móviles AutoDome G4 (con hasta 10 configuraciones de detección), permitiendo la combinación de posiciones predeterminadas con configuraciones de IVA. Asimismo, cuenta con un análisis de flujo de personas independientemente de la forma, dimensión o fondo de la escena.

Para más información visite www.boschsecurity.com.ar o comuníquese al teléfono (011) 4778-5200



BOSCH

Innovación para tu vida



Asesoramiento al gremio para el armado de proyectos con sistemas Panasonic, tanto analógicos como IP

- Línea completa Panasonic de CCTV.
- Domos exteriores e interiores.
- Cámaras color y blanco y negro.
- Cámaras especiales para uso exterior.
- Cámaras y domos IP.
- Matrices hasta 8000 cámaras.
- Controladores para domos.
- Lentes.
- Housing.
- Monitores a color y blanco y negro.
- multiplexores.
- Grabadoras Digitales.
- Todo Panasonic.

NETWORK CAMERAS



GRABACION DIGITAL



tecnología en seguridad
la evolución natural

nueva dirección ●●●●●

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 /54 /58 /59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com



NZ Linux RT

Servidor de video en tiempo real

El servidor NZLinux RT ofrece prestaciones superiores a cualquier otro servidor de grabación digital.

El avanzado sistema de configuración asegura cubrir todas sus necesidades de seguridad, con capacidad de integración e interacción con otros sistemas, siendo el corazón de su sistema de seguridad electrónica

Una Solución a la medida de las necesidades de su empresa



- Monitoreo de hasta 16 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema.
- Integración con centrales de alarmas, incendio, control de accesos, arcos detectores, control inteligente de edificios, etc.
- Modelos de 400 fps y 100 fps
- Dos años de garantía.

nueva dirección



MiniDVR Estado Sólido

Grabación en SD, PenDrive y Disco USB

El nuevo Nuzzar MiniDVR es un completo sistema de grabación digital en un espacio reducido. Utiliza lo último en tecnología de estado sólido y ofrece funcionalidades como grabación en continuo y por movimiento, áreas de interés y sensibilidad configurables por cámara, etc. Su conectividad cableada o wireless lo convierten en ideal para todo tipo de emprendimiento, incluso en el ámbito vehicular.



- Aplicación en grabación vehicular, apertura remota, hogares, empresas, etc.
- Versiones de 1 y 1 a 4 cámaras.
- Apto para red cableada o inalámbrica.
- Alimentación redundante: permite alimentarse via red eléctrica o batería.
- Tiempo real



tecnología en seguridad

la evolución natural

el futuro está de nuestro lado

CCTV

DVR



SK 2000 S / S3

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa
100 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de Audio por PC
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)
SOLO SK 2000 S3:
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)
Expandible a 16 Canales 400 CPS



SK 2000 FB

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
50 Cuadros por segundo por placa
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

SK 2000 F

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
25 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de audio por PC
Expandible hasta 16 canales 100 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)



CAMARAS



TXN-C218

Cámara estanco Exterior
Función Night vision automática
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC



TXN-G131

Cámara domo Interior
Captor digital Día/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared

NUEVA LINEA DE CAMARAS Y DOMOS



TXN-G151

Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC

NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE



CAMARAS INALAMBRICAS



JK 808

Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)



WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

CAMARAS PROFESIONALES



TXN-926

Transmisor / Receptor
de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



TXN-P926

Conexión autotiris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

Sistemas de Seguridad



OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas



PALATINO

Central 2 zonas microprocesada
Activac. Parcial / Memoria Disp.



FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activac. Parcial o Total / Aviso de
Activac.-Desactivac. sonoro progr.
2 zonas temporizadas programables.



MEDIATO

Comunicador Digital para
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /
Para cualquier Central

Sonorización



DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología



BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.



RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay



RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay



TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable
desde las teclas



COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior
Columnas de 4, 8 y 12 haces
en 20 y 60 mtrs.

Telefonía



BK 6

Respaldo Celular



VM + 820

Central Telefónica opta
para pequeñas empresas



VM + 206 AA

Central Telefónica
de uso domiciliario



gfm

www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011. 4298. 4076 / 011. 4298. 7653

Automatización en Hogares y Edificios

Seguridad, confort y ahorro energético en hogares significan mejor CALIDAD DE VIDA.

Sistema de alarmas técnicas Zelio Hogar GSM.



Schneider Electric



Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR's y el mejor respaldo técnico pre y post venta.



Pensando en integrar el sistema de seguridad de un edificio y controlar el consumo energético del mismo?

Sistema TAC Continuum.



Llámenos y lo ayudaremos a encontrar la mejor solución para su cliente.



Building Consulting Group S.A.
 Alberti 1188 - C1223AAN
 Buenos Aires - Argentina
 Tel: (54 11) 4308-0223
 4115-1729 / 1731
 Fax: (54 11) 4308-1775
 info@bcgroup.com.ar
 www.bcgroup.com.ar

Intrusión - Incendio y CCTV

Distribuidor Autorizado



BOSCH

Sistemas de Seguridad



Barrera de detección de humo

Detector de intrusión



Avisadores manuales FMM

Central de alarma de incendio convencional



Central de alarmas 862 y 880



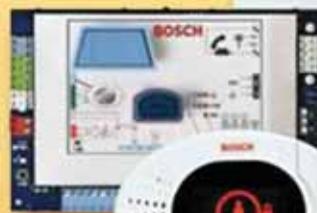
Sirena con estrobo multicandela



La Línea de CCTV más completa y profesional del mercado.

Domos

Videograbadoras



Panel de control de intrusión EASY SERIES

Cámaras y Lentes



Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

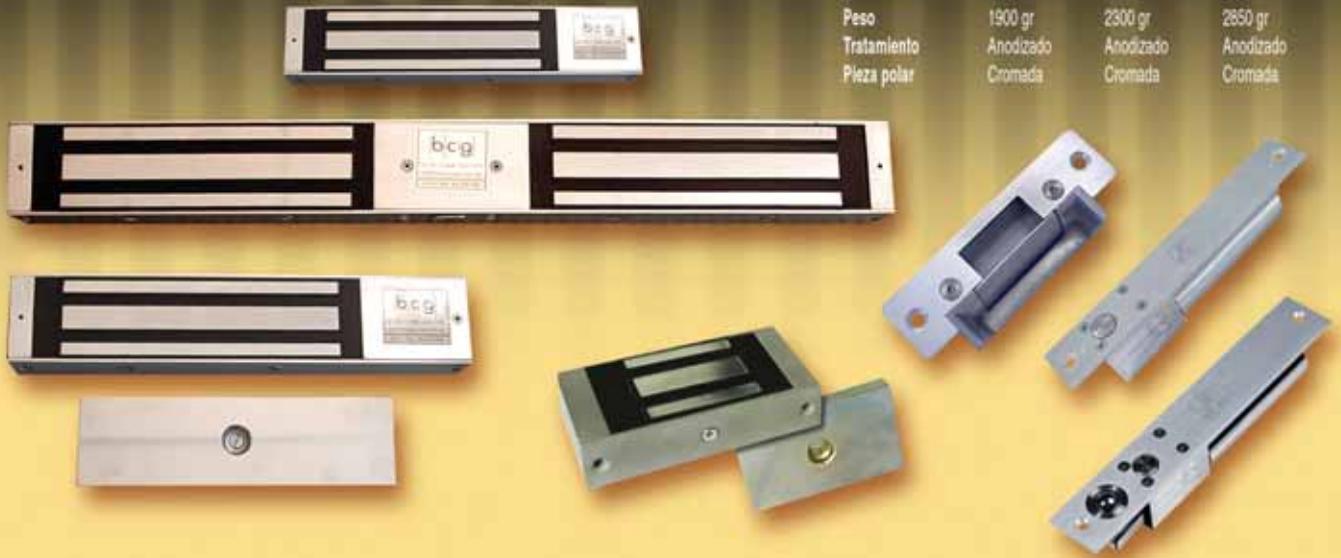


Control de Acceso

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs
Alimentación	12-24 VDC	12-24 VDC	12-24 VDC
Consumo 12V	400 mA	400 mA	600 mA
Consumo 24V	200 mA	200 mA	300 mA
Dimensiones	180 x 28 x 50mm	250 x 28 x 50mm	250 x 35 x 70mm
Peso	1900 gr	2300 gr	2850 gr
Tratamiento	Anodizado	Anodizado	Anodizado
Pieza polar	Cromada	Cromada	Cromada



INDALA, la marca de confianza sigue agregando ventajas a sus productos, con la tecnología FLEXSECUR detecta las tarjetas no autorizadas antes que el sistema. INDALA es distribuida por BUILDING CONSULTING GROUP - BCG



Tarjetas + Flexkey



Lectora Curve



Lectora Wave Slim



INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado. PROXIMIDAD ES INDALA
Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

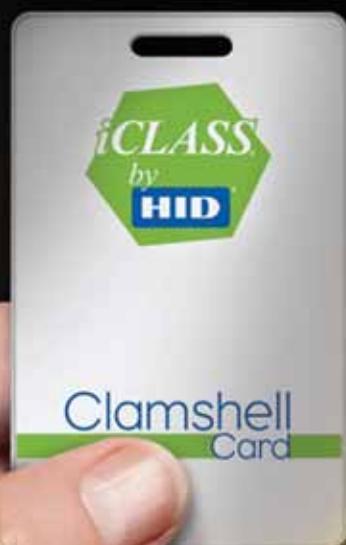


Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



Long Range Parking

BCG Distribuidor Oficial INDALA



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

Ud. Está pensando en ICLASS de HID !



Una Tarjeta, miles de aplicaciones



Acceda a su oficina, hogar y estacionamiento.



EDGE
Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.
ESCALABLE - SIMPLE - FLEXIBLE

**AHORA,
DISTRIBUIDOR
OFICIAL DE**



Building Consulting
Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



Yo produzco...

mis propias tarjetas de
identificación de calidad
superior, en el momento
que las necesito.

Impresoras HID Fargo le ofrece...

flexibilidad para producir tarjetas atractivas de
identificación en su misma empresa.

Ahorre tiempo y costos realizando la producción en su oficina de sus propias tarjetas seguras de identificación con impresoras de tarjetas Fargo y el software Asure ID. Simples y convenientes en su uso, las soluciones de HID producen tarjetas de calidad superior y con varias opciones de tecnologías de impresión para satisfacer sus necesidades.



Produzca sus propias credenciales. Descargue Asure ID en hidglobal.com/icreateES – ¡SIN COSTO!

Necesito...

soluciones de acceso
convenientes y rentables.

HID on the Desktop™ le ofrece...

con el uso de la misma tarjeta una solución sencilla para abrir puertas y obtener acceso a computadoras.

HID Global revolucionó el control de acceso físico proporcionando métodos seguros y convenientes para abrir puertas. Reflejando la misma experiencia de usuario, HID ahora está revolucionando el acceso lógico. HID on the Desktop proporciona de manera conveniente y fácil de usar, mejorando la administración de riesgo, acceso a Windows y redes de computadoras utilizando la misma tarjeta con la que abre sus puertas hoy día.



Contacta HID Global para un periodo de prueba por 90 días: hidglobal.com/90DayTrialES



Reloj de personal BIOMETRICO

IR Recognition Systems

La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner Oficial RSI** para la República Argentina.



Cerraduras EM, Pestillos, de Perno y Pulsadores

NUEVO



Pestillo Eléctrico Dual

- Configurable fail safe / secure (NO/NC)
- Acero inoxidable
- Traba regulable
- Diseño simétrico (reversible)



Electromagnética
 - 600 y 1200 lb
 - Led indicador
 - Sensor PA



Botón de emergencia
 - Apertura de puerta
 - Con rotura de cristal



Botón apertura
 - Aluminio reforzado
 - NA / NC
 - Embutir



Perno con llave
 - Sensor de estado
 - Llave exterior
 - Llavin interior



De Perno
 - Sensor de bolilla
 - Fail safe / Secure
 - Temporizador programable
 - Herraje para blindex



Impresión de CREDENCIALES

FARGO



Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.



DTC 550



PERSONA C30



- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.

Línea completa de productos



- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.



- RFID 125 KHz.
- Tarjetas y lectores
- Línea completa HID



- 13.56 Mhz.-
- Lectura y escritura-
- Tarjetas y lectores Inteligentes-

DISTRIBUIDOR OFICIAL
Tel. (011) 4361-6006



.sumario #52

 <p>24</p>	 <p>32</p>	 <p>36</p>	 <p>48</p>
<p>.nota de tapa</p> <p>Nanocomm S.A.</p> <p>Nuevo Sistema para Seguridad Vehicular</p>	<p>.eventos</p> <p>Intersec Buenos Aires 2010</p> <p>Apertura comercial de la muestra</p>	<p>.eventos</p> <p>Notifier</p> <p>Seminario de Productos y Tecnología</p>	<p>.empresas</p> <p>True Digital Systems</p> <p>Entrevista a Carlos Taliano y Juan Manuel De Rosa</p>
 <p>52</p>	 <p>56</p>	 <p>60</p>	 <p>64</p>
<p>.empresas</p> <p>M3K Argentina</p> <p>Entrevista a Juan Manuel Puente, Coordinador del Departamento de Planificación y Control</p>	<p>.empresas</p> <p>RYDSA</p> <p>Redes y Distribución S.A.</p>	<p>.empresas</p> <p>KYMSA</p> <p>Entrevista a Federico Kistermann, Socio Gerente</p>	<p>.perfil de empresa</p> <p>Electrosistemas de Seguridad</p> <p>Historia, presente y recorrido por sus instalaciones</p>
 <p>72</p>	 <p>76</p>	 <p>92</p>	 <p>100</p>
<p>.protagonistas</p> <p>Olliver Vellacott</p> <p>Entrevista al CEO de IndigoVision</p>	<p>.informe central</p> <p>Paneles de alarma</p> <p>Características y conexionado 2da. Parte</p>	<p>.normas</p> <p>Grados de seguridad en las instalaciones</p> <p>por Lic. Daniel Banda</p> 	<p>.CEMARA</p> <p>Boletín Informativo Año 2 - Número 8</p> <p>Publicación Oficial de las actividades de la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la Rep. Argentina</p>
 <p>104</p>	 <p>124</p>	 <p>136</p>	 <p>152</p>
<p>.productos</p> <p>Media Relay System</p> <p>Nuevo producto para seguridad móvil</p>	<p>.informe central</p> <p>Reconocimiento de patentes</p> <p>Sistemas de ANPR en Argentina</p>	<p>.informe especial</p> <p>Cable par trenzado</p> <p>Estructura, características y uso</p>	<p>.tecnología</p> <p>Compresión de video</p> <p>Video en red Capítulo VII por Sergio Fukushima</p> 
 <p>164</p>	 <p>180</p>	 <p>192</p>	 <p>200</p>
<p>.data técnica</p> <p>Software de los sistemas de control de accesos</p> <p>Control de Accesos Capítulo VIII por Ing. Luis Cosentino</p> 	<p>.instalando</p> <p>Energizador de perímetros Power Shock</p> <p>Funcionamiento, instalación y conexión</p>	<p>.rr.hh.</p> <p>La motivación</p> <p>Consejos y prácticas para la motivación del personal</p>	<p>.marketing</p> <p>Administración de tiempo y recursos</p> <p>por Lic. Augusto Berard</p> 

+54 11 4014-0578

General Communications
and Services S.A

www.lantrixgps.com



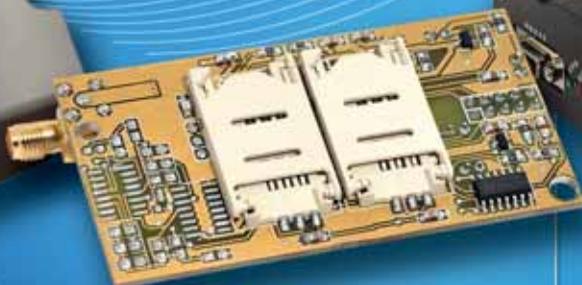
Equipos GPS para Monitoreo Satelital

Fabricamos
y exportamos
para todo el
mundo.



>>T-1000

- ▶ Equipo GPS de primera generación para AVL.



>>T-2000

- ▶ GPRS/SMS seguimiento y control de todo tipo de vehículos.



>>ORBISAT-100
(DUAL)

- ▶ Cobertura mundial Sistema ORBCOMM

>> Exclusivo panel de programación
>> Atendemos a todas las empresas del rubro GPS
>> Cursos de programación gratuitos a:
info@lantrixgps.com

Accesorios



▶ Cámara Web



▶ Cámara Color

- ▶ Permite Micrófono
- ▶ Sensor de Temperatura

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires
• www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com



EQUIPOS DE AVANZADA
PARA SOLUCIONES INTELIGENTES

TRAX S6



Control de RPM

Control de zonas

Frenadas abruptas

Reporte de velocidades mínimas y máximas

Tacógrafo con 134 millones de reportes,
equivalente a 4 años de grabación, segundo a segundo

Logística de viaje, control de choferes
(distancia recorrida, horas trabajadas y ociosas, etc.)

Mayor ahorro y flexibilidad

Conectividad con lectores de código de barras, computadoras de abordo, sensores de temperatura e impresoras, todo en el mismo equipo, con posibilidad de poder actualizar su configuración y firmware en forma remota (FOTA)





EQUIPOS DE AVANZADA
PARA SOLUCIONES INTELIGENTES



TRAX S6



TRAX DSP



WiCONNECT

CARACAS 2673 (C1417DUC)
BUENOS AIRES - ARGENTINA

TEL. (+54 11) 4581-9182 TEL. (+54 11) 4582-3340

WWW.GTE.COM.AR



La actividad del AVL (localización automática de vehículos) va ganando espacio en los prestadores de servicios de monitoreo de alarmas, que buscan diversificar sus negocios basados en la confianza obtenida en su cartera de clientes abonados.

Sistema para Seguridad Vehicular

En ocasión del lanzamiento del nuevo sistema de seguridad vehicular de NANOCOMM, empresa argentina líder en comunicaciones GPRS y localizadores, hablamos con el Lic. Néstor Gluj, Gerente del área corporativa e internacional de la empresa.

- ¿Cuál es el diferencial de Nanocomm en este segmento de mercado?

- En principio hemos diseñado este nuevo producto pensando en los prestadores de monitoreo de alarmas, para que puedan ofrecerlo a sus clientes, que ya confían en ellos y tienen necesidades de seguridad más allá de sus residencias, comercios, depósitos, etc. Hay por lo menos tres segmentos completamente diferentes que necesitan de este servicio: *para recuperación vehicular*, utilizado por las compañías de seguro para reducir sus costos de siniestros, recuperando el vehículo robado; *logística de camiones*, para control de rutas, cargas, robo de mercaderías en tránsito y afines; y *seguridad vehicular*, que es un segmento nuevo, que está creciendo con fuerza en la región. Este segmento lo atienden las empresas de monitoreo, cercanas al usuario final, al que le importa su seguridad a bordo de su vehículo.

- ¿Qué prestación tiene el ED4550 en este segmento?

- La potencia de esta novedosa solución se apoya en el Acceso Remoto del usuario al posicionamiento y comando de su o sus vehículos en forma directa, utili-

zando el NanoPhone, aplicación celular java o wap, según el tipo de teléfono del usuario. Esto permite que el prestador de monitoreo se ocupe de la seguridad en sí y que el usuario final tenga (virtualmente) su auto y el de los suyos en su celular. Podemos decir que NanoPhone está tangibilizando lo que a antes parecía intangible.

- ¿Qué significado tiene para el usuario esa posibilidad?

- Se pueden detectar emergencias (pulsador en el vehículo) u otras situaciones peligrosas, como entrar a zonas con alta incidencia delictiva. Estos reportes se envían al software de monitoreo del prestador vía GPRS, de modo que este los trate de la misma manera que trata una alarma.

- ¿Se trata, entonces, de una solución integral?

- Seguro. Este servicio está integrado al Nanomir, una robusta plataforma de comunicaciones y negocios de Nanocomm. El prestador puede instalarla o bien contratar distintas opciones de servicio que lo ponen en el negocio con una simple PC con Windows® XP. Los costos de esos servicios son variados y encajan perfectamente en el negocio.

- ¿Es necesario algún software complementario?

- Eso queda a criterio del prestador. Puede implementar el Nanomir en su propio servidor o servidores para tener contingencia o bien contratar el servicio para acceder a todo el potencial de la plataforma sobre la plataforma Nanomir de Nanocomm Servicios (NCS), lo cual resulta mucho más económico, veloz y lo libera de mantener y soportar vínculos.

- ¿Cómo funciona la protección extendida a familiares?

- El usuario podrá programar alertas por exceso de velocidad para prevenir accidentes de sus seres queridos. Si corre habrá que reeducarlo, si tiene una frenada brusca podría ser un accidente y necesitar ayuda.

- ¿Cómo funcionan estas soluciones para las empresas?

- Básicamente de manera similar a la anterior, pero es este caso los excesos de velocidad, frenadas y hasta aceleraciones son fuentes potenciales de multas que con los sistemas de scoring podrían causar inconvenientes a los choferes, ya sea por los problemas laborales y sindicales inherentes. Ni hablar de los ahorros de gastos de mantenimiento de vehículos llevando una conducción racional.

- ¿Hay más servicios que brinda NanoPhone?

- Sí, claro, imagínese un canal de comunicación y mensajería directa con el usuario final, que él mismo consulta. Se le pueden enviar mensajes con registro de lectura, poner un Header (cabecera publicitaria) personalizado, mensajes comerciales con marquesinas deslizantes al pie de pantalla y muchas otras opciones. Todo lo maneja y actualiza directamente el prestador e incluso si los tiene, sus Dealers o representantes comerciales. Por eso le dicen al Nanomir una Plataforma de Negocios. Ese fue el estilo de Nanocomm: generar herramientas de negocios.

- ¿Este nuevo producto es también adecuado para recuperación y logística de camiones?

- Sí, tiene todas las funciones de esos equipos e incluso es full programable remoto desde la plataforma, superando a los equipos con comandos remotos manuales tipo DOS.

- ¿NanoPhone da acceso remoto a otras aplicaciones?

- Por supuesto. Está integrado a la Plataforma como los Equipos de Seguridad Vehicular y también los paneles de los domicilios, los que el usuario podrá operar desde el lugar en que se encuentre. La solución brinda al usuario control remoto, mensajería y servicios de doméstica "esté donde esté".

- ¿La compatibilidad es total con todos los paneles o hace falta hardware adicional?

- Solo es necesaria una placa económica y estamos trabajando con cada una de las líneas existentes en el mercado. Ya hay varias funcionando y por ahora el cliente tiene que consultarnos por cada marca. ■



» Una nueva dimensión
para sus negocios



NANOCOMM

» evolución que se transmite

NANOCOMM
SERVICIOS

Herramienta de comunicación y negocios que administra todos los equipos NANOCOMM, posee:

- Enlace de doble vía, con vínculo primario el canal GPRS, y respaldo SMS - SMPP, para altísimo tráfico.
- APN privada, canal seguro sin ataques por bombardeo de paquetes.
- Alta disponibilidad: Cluster SQL con balanceo de carga.
- Acceso web para administrar, programar y controlar tráfico de equipos.
- Administración y acceso web de Dealers (representantes comerciales).
- NanoPhone: interface para el usuario final.
- Mensajería y Marketing directo móvil para crecer.



DESARROLLAMOS **NEGOCIOS** PARA HACER **CRECER** SU NEGOCIO



EQUIPO GPRS

LANZAMIENTO ABRIL 2010

**SEGURIDAD VEHICULAR
ED 4550**

Los equipos **Localizadores Vehiculares ED4550** de Nanocomm, permiten al prestador de monitoreo ampliar su negocio, ofreciendo a sus clientes este nuevo servicio.

Mucho más que un sistema de recupero o de logística de carga, permiten al usuario hacer más seguro su viaje, con **foco en su seguridad personal y vial.**

El sistema colabora en la **prevención de accidentes y cuidado de la vida** registrando y reportando excesos de velocidad y frenadas o aceleraciones bruscas que pueden significar accidentes o conducción peligrosa.

En caso de emergencia, el usuario puede enviar un reporte a la CRA, que ingresa al software de monitoreo como una alarma mas, accediendo el Operador a la posición del vehículo a través de la **Plataforma Nanomir**

Orientación al usuario final, que lo opera desde su celular con el **NanoPhone** para:

- Posicionar sus vehículos,
- Recibir avisos en caso de ingreso a áreas específicas (zonas peligrosas) o egreso de áreas específicas (salida de la ciudad)
- Partida o arribo a puntos establecidos
- Frenadas bruscas y excesos de velocidad (posible accidente)
- Kilómetros recorridos

La programación se realiza desde el NanoMir por GPRS, guarda un muy completo registro histórico, admite actualización remota de Midlet, utiliza conectores automotrices y admite micrófono y parlante.



NANOPHONE

Es una herramienta de valor agregado dirigida al usuario final que permite a la empresa de monitoreo hacer mas tangible el servicio que presta.

Esta aplicación Java "habla" con la **Plataforma Nanomir** y da acceso al usuario a comandar sus paneles de alarma y localizadores Vehiculares desde su teléfono celular.

NanoPhone es personalizable por el Prestador y posee funciones únicas de mensajería directa al usuario final y de Marketing móvil, para dar avisos al cliente y promocionar servicios y productos.

**COMUNICADOR
ED 5310**



Comunicador universal GPRS / SMS / CSD

- Full data
- Full programable remoto por GPRS
- Control de vida del panel de alarma reportando su sabotaje o falla
 - Carga y controla batería
 - Soporta NanoPhone
- Armado por SMS con clave de usuario
- Fácil verificación de vínculo
- Varias opciones de comunicación GPRS / SMS / CSD / TEL

Nanocomm Argentina - Casa Central

Joaquín V. González 5076 | (C1419AYN) Buenos Aires, Argentina | Tel: (+5411) 4505-2224 | Fax: 4504-3582

nanocomm@nanocommweb.com | www.nanocommweb.com

Tecnología Satelital GPS



Geolocalizadores satelitales GPS **GEO-5**

Flexibilidad y eficacia
Programable según su necesidad



Personal Tracking **TR-203**

Botón de pánico para casos de emergencias
Reporte periódico o por movimiento



Equipo AVL para vehículos **TK1000 - AVL**

Prestaciones de logística y seguridad
junto a la más sencilla programación



Trendtek S.R.L.
Tecnología, Servicios y Desarrollos aplicados

DCM Solution**Expansión y crecimiento**

Continuando con su planificación para el crecimiento, DCM además de exportar sus productos y tecnologías a Paraguay, Ecuador, Chile, Bolivia, Uruguay, se propone ganar mercado en Brasil.

DCM Solution, ubicada en Buenos Aires, Argentina, es una compañía creada para brindar soluciones al mercado creciente de los sistemas de seguridad, especializándonos en el desarrollo, fabricación y comercialización de productos para el área de control de accesos.

Los lazos comerciales y de negocios creados por DCM entre Argentina y otros países, permiten que sus productos se comercialicen en Paraguay, Ecuador, Chile, Bolivia y Uruguay y para este año proyectan continuar con el crecimiento sostenido intensificando los esfuerzos en el ca-

nal distribuidor nacional y afianzando la relación comercial con los representantes en el exterior.

Una de las metas para este año es lograr participación en el mercado de Brasil, misión para la cual la empresa se asoció con el Ing. Ricardo Pérez, quien a través de Lusa Consulting, con redes comerciales en todo Brasil, los represente. Este acuerdo comercial incluirá la exportación de productos con tecnologías argentinas, desarrolladas por el departamento de ingeniería de DCM, integrado por profesionales con más de 10 años de experiencia. ■

IndigoVision**Reunión de actualización tecnológica**

IndigoVision llevó a cabo un encuentro con sus Socios estratégicos en la región, en el que se presentaron las nuevas soluciones y tecnologías de la empresa, desarrolladora de sistemas IP para videovigilancia.

El lunes 22 de febrero en el Hotel Meliá, Ciudad de Buenos Aires, IndigoVision llevó a cabo un encuentro con sus Socios estratégicos en la región, con el fin de actualizarlos y presentar sus más recientes productos aplicados a plataformas IP de videovigilancia. El encuentro estuvo presidido por Oliver Vellacot, CEO de IndigoVision, y José López Martín, Vicepresidente para América Latina de la empresa.

“Para IndigoVision es de gran importancia reunirse con sus socios de negocios con la finalidad de mantenerlos informados sobre último en productos y desarrollos de la empresa. La capacidad de los sistemas de alta tecnología de video IP están empezando a cambiar la manera en que las instituciones, gobiernos y empresas ven a los sistemas de seguridad y una de las principales novedades es la aparición de la tecnología de Alta Definición (HD)”, expresaron los directivos de la marca.



El encuentro estuvo dividido en dos partes: durante la primera mitad, el CEO de IndigoVision dio un panorama acerca de la actualidad de la empresa, el mercado IP y las nuevas tecnologías que se implementarán en el corto plazo mientras que más tarde, López Martín describió los nuevos productos y proyectos de la marca. El encuentro concluyó con una demostración de productos. ■

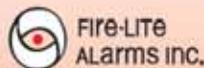
Microfast**Nuevas instalaciones**

Con el fin de brindar a sus clientes un mayor comodidad y mejores servicios, Microfast funciona en nueva sede, ubicada en Av. Scalabrini Ortiz 564 (C1414DNS), Villa Crespo, Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Los datos de contacto siguen vigentes:

Tel/Fax: (54 11) 4857-2190

ventas@microfast.com.ar - www.microfast.com.ar

SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO**TECNI TOTAL S.A.**

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico



Cecilia Grierson 1833 (B1708AUI) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina

Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar



solution

soluciones de ingeniería

Control de Accesos

Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:

Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento



DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar



**BUSCAR UNA AGUJA EN UN PAJAR O SABER TODO EL TIEMPO DONDE ESTA.
ESA ES LA DIFERENCIA.**

Gracias a los dispositivos de alta complejidad que desarrolla Virtualtec, mantener controladas sus flotas, ya no es un factor de riesgo. Porque a través de nuestros posicionadores satelitales, terminales de datos y unidades de procesamiento de imágenes, se obtiene información precisa de ellos en todo momento. Sabiendo con exactitud todo lo que ocurre en sus vehículos, desde que parten hasta que llegan a destino. Este es el desafío de Virtualtec, el cual afrontamos a través del crecimiento constante de nuestros productos, teniendo siempre en cuenta la calidad, versatilidad, prestaciones y costos razonables. Esa es la diferencia. Eso es Virtualtec.

POSICIONADORES SATELITALES



VRLOC 1



VRLOC 4

TERMINALES DE DATOS



VRCOM1



VRTER

UNIDAD DE PROCESAMIENTO DE IMÁGENES



VRCAM1



info@virtec.com.ar
www.virtec.com.ar



General Communications and Services S.A

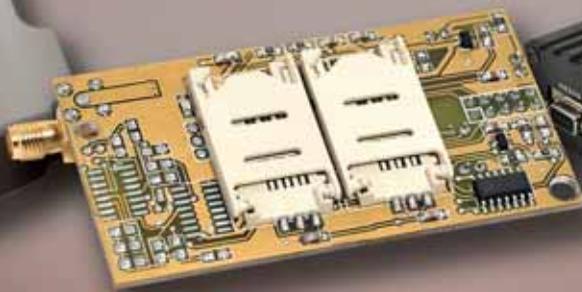
www.lantrixgps.com

Fabricamos
y exportamos
para todo el
mundo.

Equipos GPS para Monitoreo Satelital



>>T-1000



>>T-2000



>>ORBISAT-100 (DUAL)

▼ Equipo GPS de primera generación para AVL.

▼ GPRS/SMS seguimiento y control de todo tipo de vehículos.

▼ Cobertura mundial Sistema ORBCOMM



- Exclusivo panel de programación
- Atendemos a todas las empresas del rubro GPS
- **Cursos de programación gratuitos a:**
info@lantrixgps.com

Accesorios



▶ Cámara Web



▶ Cámara Color

- ▶ Permite Micrófono
- ▶ Sensor de Temperatura

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Buenos Aires • +54 11 4014-0578

• www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com

Del 1 al 3 de septiembre en La Rural

Intersec Buenos Aires, que este año se presentará en Sudamérica a través de la unión de Seguriexpo y BISEC, llevó a cabo la apertura comercial de la muestra el 10 de marzo, de la que participaron más de 100 empresas y se adjudicó el 70% del espacio disponible.

Intersec Buenos Aires 2010

La seguridad es un tema global con un enorme potencial de crecimiento porque tiene un efecto cada vez mayor sobre aspectos importantes de la vida y los negocios. Por eso, *Messe Frankfurt* tiene una plataforma de seguridad compuesta por cuatro eventos bajo la marca global *Intersec* a la cual ahora se suma *Seguriexpo BISEC*: *Intersec Dubai*, *Intersec Central Asia*, *Intersec Tailandia*, *Intersec Taiwán*, *Intersec Vietnam* y la flamante *Intersec Buenos Aires*.

Con esta incorporación, *Intersec Buenos Aires 2010* será parte de una marca internacional posicionada en un calendario mundial lo que le permitirá unificar a los visitantes y expositores bajo un mismo concepto y tener presencia mundial en los 5 continentes a través de la red de *Messe Frankfurt*.

La nueva identidad visual de *Intersec Buenos Aires* cuenta con un planteo conceptual que tiene como punto central a la ciudad de Buenos Aires y se destaca su expansión hacia otros merca-

dos internacionales dedicados a los sectores de seguridad y protección integral.

Como en cada edición, la muestra estará organizada por *Indexport Messe Frankfurt* junto con la *Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL)* y la *Cámara Argentina de Seguridad (CAS)*. Los organizadores estiman que contarán con la participación de 180 expositores y la visita de más de 12.000 profesionales y empresarios del sector.

Adjudicación de espacios

El miércoles 10 de Marzo se realizó la adjudicación de espacios de *Intersec Buenos Aires 2010* en el Pabellón Blanco de La Rural Predio Ferial. A la convocatoria concurren más de 100 empresas pertenecientes al sector de la seguridad integral y se adjudicaron 4.000 metros cuadrados netos de superficie, lo que representa un total del 70% de espacios comercializados faltando seis meses para la apertura de la muestra. Este resultado demuestra que *Intersec Buenos Aires* se

posiciona como el evento más relevante del mercado para toda la región.

Antes de iniciarse la comercialización de los espacios, *Fernando Gorbarán, Presidente de Indexport Messe Frankfurt*, ofició de presentador de un video clip en el que se recogieron testimonios de expositores y visitantes de la última *Seguriexpo-Bisec*. Posteriormente, *Ezequiel Gorbarán, Gerente de Proyecto de Intersec Buenos Aires*, explicó la metodología de adjudicación y dio comienzo con el sorteo.

Algunas de las empresas que estuvieron presentes en la convocatoria fueron *Bosch Sistemas de Seguridad*, a través de *Alberto Mattenet*; *Dialer*, representada por *Ricardo Márquez*; *Simicro*, por *Julián Araujo*; *HID Global*, por *Pamela Lavia*, *Detcon*, por *Alberto Alvarez*; *Selnet*, por *Adrián Iervasi*; *Drams Technology*, por *Daniel Schapira*, *Fiesa*, por *Leonardo Piccioni*, *Alonso Hnos.*, por *Jorge Alonso*, *Intelektron*, por *David Walfisch*.

También reservaron su lugar para la muestra empresas como *Telecom*, *Honeywell Security*, *Hik Vision*, *Demsa*, *Starx Security*, *Industrias Quilmes*, *Fured*, *Nanocomm*, *DX Control*, *Isikawa*, *Adox*, *Cautio*, *Kamef*, *ConfeCat*, *Kimberly Clark*, *Damianich*, *Seguridad del Litoral* y *Pelco*.

Como en anteriores ediciones de *Seguriexpo*, *Intersec Buenos Aires* será el ámbito ideal para realizar negocios, entablar nuevas relaciones comerciales, capacitarse y discutir sobre tecnologías y servicios. ■



Detalles de la Expo

Fecha	1 al 3 de Septiembre
Horario	Miércoles a Viernes de 14 a 20.30
Lugar	La Rural – Predio Ferial
Superficie	13.000 m ² brutos
Expositores	180 (estimados)
Visitantes	12.000 (estimados)
Grupos de Productos	Seguridad Electrónica, Seguridad Informática, Seguridad Física, Servicio de Monitoreo, GPS, Seguridad Vial, Cards, Extinción de Incendio, Seguridad Industrial, Protección Personal, Protección del Medio Ambiente, Seguridad y Salud Ocupacional, Entidades y Organismos.

Para mayor información puede visitar:

www.intersecbuenosaires.com.ar



ENCUENTRE
LOS PRODUCTOS
DE ESTAS MARCAS
EN ...



Honeywell



EL MEJOR CONTROL REMOTO DEL MERCADO KIT DE RECEPTOR Y TRANSMISOR DE 3 BOTONES, PARA TODAS LAS MARCAS LIDERES DE CENTRALES DE ALARMA SE CONECTA AL BUS DE DATOS YNO OCUPA ZONAS

Es el único control en su tipo que funciona sin utilizar zonas de un panel de alarma. Tiene un microprocesador que reconoce el bus de datos y se autoconfigura como un teclado adicional. Se conecta solo con 3 ó 4 cables.

Controles Remotos Robustos y resistentes al agua proveen una larga vida incluso hasta en usos industriales. De 3 botones o 1 para pánico o emergencia.

Funciones:

- *Botón 1: Activación, Activación parcial, Desactivación
- *Botón 2: 2 salidas simultaneas de relay(pulso y pulso temporizado 3 min)(dependiendo del Modelo)
- *Botón 3: Pánico-Emergencia médica + Salida de relay programable de 5Amp.

*Botón 1: Pánico / Emergencia médica. (en C/R de 1 boton)

Compatibilidad de equipos:

- | | | |
|---------------------|--------------|--------|
| .Honeywell / Ademco | .DSC | .Napco |
| .Moose | .Caddx/G.E. | .FBI |
| .Rokonet | .First Alert | |

Domo PTZ Exterior de alta velocidad



TY-2600DN



High die-cast aluminum construction
1/4"SONY Super HAD CCD
Day/Night + ICR, High resolution of 480 TV Line(Color)
Minimum illumination of 0.01Lux in B/W model
Pan 0.0°~180°/S, Tilt 0.01°~120°/S, Preset: 500c/S
Programmable 220 preset positions
4 pattern tours, each one with 180s memory
8 cruising tracks, each cruising track has 32 preset positions
6 alarm inputs and 2 outputs/8 Privacy Zones(24 selectable)
RS-485 multiple protocols, Pelco-P, Pelco-D compatible
IP66-rated waterproof



Controlador para domos con joystick

TY-5800



Password protection, support multiple user authority
3-Axis joystick for PTZ control
High Resolution LCD, operate pattern tour
Cruising track and presets by OSD menu
Control speed dome, PTZ camera, Matrix switcher and DVR
Support character input, buttons with back light
Ethernet, RS-485 and RS-232 port

Domo PTZ Exterior de media velocidad



TY-3600DN



Manual Speed: 0.05°/S 120°/S
220 preset positions
4 auto cruising tracks
4 groups of auto scanning
4 groups of pattern tours, each one with 180s memory
Timed activation function
Preset position remote adjusted
Support communication protection

Domo PTZ Exterior de baja velocidad



TY-6600DN



Manual Speed: 0.1°/S~20°/S, stepless speed change
Zoom/Speed auto matching technology
64 preset positions
4 auto cruising tracks, each track has 32 preset positions
4 groups of pattern tours
Timed activation function
All-weather proof outdoor design
Compatible with Sony, Hitachi, LG, CNB cameras
Multiple installation modes

DSC

Sirena de interior inalámbrica de 2 vías WT4901

Características del producto

- Potencia de sirena 85dB
- La sirena suena para las siguientes funciones: Alarmas, timbres de puerta, demoras de entrada y salida, avisos de falla
- Transmite el estado del módulo incluyendo sabotaje, batería baja y falla de RF
- Botón de prueba incorporado
- Interruptor de sabotaje de carcasa y pared
- Hasta 4 sirenas por sistema



Compatibilidad Panel inalámbrico Alexor

Sirena de exterior inalámbrica de 2 vías WT4911

Características del producto

- Potencia de sirena 105dB
- La sirena suena para las siguientes funciones: Alarmas y confirmación de armado
- Funcionalidad de luz estroboscópica para indicar alarmas en forma visual
- Provee lectura de temperatura exterior al teclado inalámbrico WT5500
- Transmite estados de módulos incluyendo sabotaje y batería baja
- Totalmente supervisada
- Capacidad de prueba local y remota
- Interruptor de sabotaje de carcasa y pared
- Hasta 4 sirenas por sistema
- Área de gran tamaño para imprimir el logotipo de su empresa
- Clasificación IP34



Compatibilidad Panel inalámbrico Alexor





NOTIFIER



Más de medio siglo desarrollando tecnologías para la detección de incendio hacen de NOTIFIER una marca con experiencia y solidez en el mercado global. Su preocupación por la inversión en nuevos productos y el constante soporte a sus Partners locales, en tanto, la posicionaron como líder en el sector.

Desde 1949 NOTIFIER se dedica al diseño, fabricación y distribución de sistemas de detección y alarma de incendios en todo el mundo. Siendo una de las marcas líderes del sector, desde 2002 pertenece al Grupo Honeywell Life Safety, y dentro de él a Honeywell Fire Systems, grupo con el que comparte la misma filosofía de calidad y prestaciones puestas al servicio del cliente.

Dado el continuo avance de las tecnologías de detección de incendios durante los últimos años, cada día son más numerosos los productos específicos diseñados para la máxima efectividad en protección contra incendios, proporcionando la solución más óptima en cada caso. Esta situación, junto con la entrada en vigor de nuevas norma-

tivas, hace que el integrador deba estar preparado e informado de las últimas novedades. Por eso es que Notifier pone al alcance de las ingenierías, proyectistas y profesionales del sector los últimos avances tecnológicos en sistemas de detección y alarma de incendios, buscando siempre la mejor solución para cada caso en particular.

Todos los productos Notifier disponen de certificaciones emitidas por los organismos internacionales más prestigiosos, como LPCB, VdS, BOSEC, UL-FM y CPD. La constante inversión en I+D, compromiso indeclinable de la marca, permitió el desarrollo constante de nuevos productos empleando las tecnologías más modernas y la sitúa en una posición destacada en innovación dentro de su segmento.

Precisamente el compromiso con las nuevas tecnologías y el permanente apoyo a sus clientes generó un encuentro de dos días entre la empresa y los distribuidores, que se llevó a cabo en el Hilton Buenos Aires, el 11 y 12 de marzo. Este encuentro contó con la participación de los distribuidores Notifier de Argentina y Uruguay -durante la primera jor-

nada- y sus clientes.

Paul Harris, Vicepresidente Internacional de la marca; César Miranda, Gerente de Ventas para Brasil y Mercosur; John Nino, Director Comercial para América Latina y el Caribe; Ademir Santos, Soporte Técnico para Latinoamérica; Germán Sánchez, Gerente de Ventas para el Mercosur y Perú; y Merce Sune-Weaver, Gerente Internacional de Marketing y Comunicación fueron los representantes de la empresa presentes en nuestro país.

El seminario

Dividido en dos jornadas, una para distribuidores y otra para clientes, el seminario llevado a cabo en nuestro país tuvo como propósito principal el contacto entre Notifier y quienes tienen la misión y responsabilidad de posicionar la marca en nuestro mercado.

Así lo destacó Germán Sánchez: "La idea es hacer un evento anual llevando a nuestros clientes información sobre nuevos productos y tecnologías, con sus aplicaciones, y aprovechar para conocer de boca del consumidor sus necesidades, con el fin de poder

Continúa en página 40



"Hace unos años comenzamos a instalar un nuevo concepto en relación a nuestros mercados: la empresa ya no mira el mercado regional en general sino que se enfoca en el mercado puntual de cada país, para conocer bien sus necesidades y dar las respuestas adecuadas"
César Miranda, Gerente General de Ventas para Brasil y Mercosur

La Serie ONYX de NOTIFIER de Paneles Inteligentes de Control de Alarmas de Incendios



NOTI•FIRE•NET

- Control y Comando Unificado
- Flexible, Expandible, Compatible con Versiones Anteriores
- Avanzando la Seguridad contra Incendios y Seguridad de Vidas mediante Tecnología

La seguridad y la vida de las personas, la actividad profesional y de negocios sin costosas interrupciones, la protección de sus bienes son todos críticos cuando hablamos de protección contra incendios. La Serie ONYX de Notifier de paneles de control de alarmas de incendios brindan la flexibilidad requerida para satisfacer las necesidades de cualquier aplicación exigente, y son fácilmente expandibles mediante NOTI-FIRE-Net, la red inteligente de alarma de incendios de Notifier. Cada panel de alarma en NOTI-FIRE-NET mantiene su programación individual y continúa operando independientemente, aunque en forma cohesiva, como parte de una red única.

ONYXWorks es una estación de trabajo de un punto-de-control único, que integra los sistemas Notifier con otros sistemas de control y seguridad, así como paneles de control de alarma de empresas competidoras, sobre una única red. Con el intuitivo interfaz ONYXWorks, usted puede visualizar el plano del piso de un edificio con iconos de dispositivo interactivos. ONYXWorks utiliza un formato de reporte común e incluye instrucciones claras y concisas sobre qué acciones deben ser realizadas para eventos de fuego y otros. Esto asegura que se transmite la información adecuada y crítica, protegiendo a las personas y propiedades. El enfoque integrado de Notifier a la gestión de incendios y seguridad. Tecnología al servicio de las personas.



DISTRIBUIDOR OFICIAL



Bulnes 1569 (C1176ACC) Buenos Aires - Argentina
Tel. 4823 1221 - info@detcon.com.ar - www.detcon.com.ar



WWW.FUEGORED.COM



PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

Somos una empresa joven que cuenta con profesionales de larga trayectoria en el rubro de la Protección contra Incendio.

Somos distribuidores oficiales en la Argentina de los sistemas de extinción CHEMETRON FIRE SYSTEMS y de los sistemas de detección de incendio por aspiración XTRALIS - VESDA.

Trabajo en equipo, excelencia y calidad son nuestros principales objetivos, que se ven reflejados ante la elección de nuestros clientes.

 EXTINCIÓN Y SUPRESIÓN DE INCENDIO

CHEMETRON

Fire Systems™



 DETECCIÓN DE INCENDIO POR ASPIRACIÓN DE HUMO

VESDA®

 **xtralis.**

VESDA



PROTECCIÓN, SEGURIDAD Y CONFORT DE ÚLTIMA GENERACIÓN A SU ALCANCE

 DETECCIÓN DE INCENDIO

 **SYSTEM SENSOR**



 **NOTIFIER®**
by Honeywell

 AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

t.a.c.
by Schneider Electric



 CABLEADO ESTRUCTURADO

- Diseño e instalación de REDES CERTIFICADAS para Voz, Datos y Video.
- Cableado estructurado sobre UTP, Fibra Optica
- Armarios y Racks



Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com



Desde el año 2001 hemos desarrollado nuestro proceso de expansión incorporando tecnologías para ofrecer la mejor solución en Sistemas de Corrientes Débiles.

Utilizamos productos de alta gama y poseemos una amplia experiencia en la implementación de Sistemas de Detección de Incendio, Seguridad Electrónica y Gerenciamiento de Edificios, lo que garantiza instalaciones confiables y eficientes.

 CONTROL DE ACCESOS

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS



Honeywell
ACCESS SYSTEMS



 CCTV

Honeywell
VIDEO



L-FIELD
CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION

Distribuidor Oficial

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell





▲ **Paul Harris**, Vicepresidente Internacional; **César Miranda**, Gerente de Ventas Brasil y Mercosur; **Germán Sánchez**, Gerente de Ventas para el Mercosur y Perú; **Merce Sune-Weaver**, Gerente Internacional de Marketing y Comunicación; **John Nino**, Director Comercial para América Latina y el Caribe y **Ademir Santos**, Soporte Técnico para Latinoamérica.

mejorar nuestros servicios hacia ellos. El concepto principal es seguir transmitiendo tecnología a nuestros usuarios."

El concepto de nuevos productos y tecnologías es una constante en la empresa. "Muchos de nuestros productos son nuevos, comparados con otras marcas, ya que son productos que tienen menos de tres años en el mercado. Nuestra novedad más reciente es el detector de cuádruple tecnología", señaló César Miranda.

"Hace unos años comenzamos a instalar un nuevo concepto en relación a nuestros mercados: la empresa ya no mira el mercado regional sino que se enfoca en el mercado puntual de cada país, para conocer bien sus necesidades y poder respuestas adecuadas a ese mercado. Antes hacíamos un evento para Latinoamérica, donde juntábamos a todos nuestros distribuidores. Hoy queremos hablar directamente con los clientes de Argentina y no solo para referirnos a tecnología sino para que

sepan que estamos aquí para apoyarlos, darles respuestas y conocer sus necesidades. Que conozcan a nuestra gente, quienes son los encargados de llevar sus inquietudes ante las máximas autoridades de la empresa en Estados Unidos", destacó el Gerente de Ventas para Latinoamérica.

- ¿Qué recepción tuvieron por parte de los distribuidores?

(Germán Sánchez) - Hasta ahora la recepción fue excelente, ya que ellos tienen la posibilidad de estar hablando directamente con representantes de la empresa, sin intermediarios, algo que de otra manera sería inviable. Nos damos cuenta que están conformes con algunas novedades que estamos presentando. Por nuestra parte, creemos que es muy positivo hacerles saber que la empresa está presente y que los apoya en sus proyectos.

(César Miranda) - Inicialmente programábamos estos encuentros cada dos años pero seguramente eso se cambiará, ya que luego de estas jornadas vamos a hacer una evaluación sobre lo que piensan los clientes acerca de este tipo de reuniones y luego evaluaremos su periodicidad.

(Germán Sánchez) - El nivel de compromiso de nuestros distribuidores en el país es

realmente muy grande. El posicionamiento que lograron de la marca en poco tiempo es muy notorio, no tenemos para ellos más que elogios.

(César Miranda) - Tenemos la intención de seguir incrementando nuestra participación en el mercado local y por eso es que estamos hoy presentes. Los objetivos de crecimiento, tanto en Argentina como en Sudamérica, están directamente ligados al apoyo que les demos a nuestros partners locales. La respuesta que tenemos de ellos junto con el posicionamiento de la marca indican que vamos por el camino correcto.

NOTIFIER

Para el seminario llevado a cabo en nuestro país llegaron dos de las máximas autoridades de la empresa: **Paul Harris**, Vicepresidente de la Compañía, y **John Nino**, Managing Director para la región.

"La empresa está presente aquí desde principios de los '90, si bien durante los últimos 20 años es una marca líder en otros puntos del globo, aquí no era una marca tan fuerte ni conocida. Para incrementar esa participación aquí Notifier desarrolló nuevos productos, mejorando muchísimo su performance y elevando su calidad. Comenzó a trabajar para fortalecer los canales de distribución, llevando a cabo seminarios y presentaciones. También incrementamos la participación en ferias y exposiciones de la región, dando soporte a nuestros socios locales y teniendo un contacto directo con los usuarios. Esa política fue dando resultado y hoy vemos los resultados: una marca fuerte, reconocida y con alta participación en el mercado", señala **Paul Harris**.

Hoy Notifier está ligada a Honeywell pero con una particularidad: su nombre permanece. Esto lo explica el vicepresidente de la compañía: "Notifier es una marca muy fuerte en los mercados globales, tanto que cuando es adquirida por Honeywell, junto



"El nivel de compromiso de nuestros distribuidores en el país es realmente muy grande. El posicionamiento que lograron de la marca en poco tiempo es muy notorio, no tenemos para ellos más que elogios"

Germán Sánchez, Gerente Regional de Ventas para el Mercosur y Perú

FireNET™ Plus

Central de un lazo

Nuevo Lanzamiento

Los detectores de humo Hochiki son hechos en Estados Unidos



Detectores, estaciones manuales y módulos de entrada/salida de Hochiki



Hochiki VoiceNet™



Repetidor serial Hochiki



Un nuevo y potente sistema analógico direccionable de alarma contra incendios para instalaciones pequeñas y medianas, uno o dos lazos, 254 puntos. Pueden ser conectados en red hasta un total de 64 nodos y puede interconectar sistemas convencionales. Disponible con comunicador digital de alarma integrado (DAC). Fácilmente programable por medio de software basado en Windows.

FireNET™ Plus – Mayor memoria y flexibilidad a un precio competitivo, con la confiabilidad superior de Hochiki.

Hasta un total de 64 nodos pueden ser conectados en red



Proximamente Software Gráfico

HOCHIKI
america corporation

Hochiki América es un desarrollador y fabricante de sistemas de alarma de incendios y sensores, dando lo máximo en calidad y pruebas, brindando así la máxima confianza.

Hochiki América fabrica sus detectores en los Estados Unidos.

Los procedimientos de control de calidad de Hochiki América son los más altos, produciendo un nivel de confiabilidad sin precedentes en la industria.

La serie de paneles de control de incendios direccionables FireNet™ y FireNet™ Plus establecen un estándar difícil de encontrar en ningún otro lugar.



Av. Corrientes 4969 r (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

isolve 
ingeniería y soluciones en seguridad

Un mundo de soluciones

Sistemas de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Detección y Alarma de Incendios de uso Naval

Sistemas de Extinción Automática de Incendios (Agentes gaseosos)

Circuito Cerrado de Televisión

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Asesoramiento, Proyectos e Instalaciones



www.isolve.com.ar

XP95

DISCOVERY

La gama más amplia en dispositivos analógicos digitales, Discovery ofrece una dimensión adicional en detección de incendios, de gran adaptabilidad a las condiciones cambiantes y protección contra falsas alarmas



Stratos Micra

Los Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada, de alta sensibilidad, minimizan riesgos cuando es imperioso un aviso temprano. Sensibilidad autoajutable.

orbis™

Rango convencional de tecnología superior. Posee características hasta ahora solo encontradas en detectores inteligentes. Aprobados para uso naval y atmósferas explosivas.



CHEMETRON

Fire Systems™

Sistemas de Extinción Automática de Incendios por Agentes Gaseosos, una clara opción de protección por métodos limpios y seguros

Nuevos Productos...



Nuevos Detectores de llama inteligentes, con conexión directa al lazo. Tecnología UV IR² e IR³

Fire & Life Safety
klaxon



Avisador manual combinado con sirena operado a batería. No requiere cableado. Sencillo de instalar. Permite interconectar hasta 12 avisadores. Una solución óptima para aquellos lugares donde es necesario un aviso de alarma y resulta impracticable una instalación tradicional.



Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Avenida La Plata 1213
C.A.B.A. - Argentina
TelFax.: 54 11 4922.5920

isolse 
Ingeniería y soluciones en seguridad

contacto@isolse.com.ar

www.isolse.com.ar



a empresas como *Ademco* o *FBI*, éstas perdieron su nombre para pasar a denominarse sencillamente *Honeywell*. *Notifier*, en cambio, estaba también posicionada que peleamos para que no desapareciera y por eso es que la empresa adquisitora decidió que fuera *Notifier by Honeywell*"

"En América Latina, desde el norte de México hasta Tierra del Fuego sin dudas tenemos como empresa la mayor participación del mercado. Durante muchos años trabajé para empresas que competían directamente con *Notifier* y era realmente muy complicado destronar a la marca. Definitivamente en el segmento high-end, con productos que cumplen con estándares *UL*, *FM*, etc., sin dudas es la de mayor participación en el mercado", destaca *John Nino*.

- ¿Cuáles fueron las estrategias para lograr ese posicionamiento?

(*John Nino*) - Los distribui-

dores sin dudas son la clave de nuestro éxito en la región. Como todos, seguramente hemos tenido errores de los que por suerte hemos aprendido rápidamente, pero sin dudas los distribuidores locales son lo mejor que tenemos. La gente que conforma *Detcon*, *Fuego Red* y *Johnson Controls* suman muchísima experiencia en sistemas contra incendios y son, además, reconocidos por sus pares en el mercado local.

(*Paul Harris*) - Un factor que contribuyó también al posicionamiento de la marca es brindar el soporte y el material en idioma local. En Latinoamérica fuimos uno de los primeros en traducir los manuales y datasheets al español y portugués, lo cual facilita la comunicación y por otra parte, tenemos certificaciones locales de cada país en los que estamos presentes. Con esto intentamos darle a la marca una fuerte impronta local.

- ¿Qué análisis hacen el mercado argentino?

(*John Nino*) - Argentina es, en general, un país muy respetuoso de las normas, que exige certificaciones a la hora de elegir un producto. El intercambio logrado con nuestros distribuidores aquí enriquece a las dos partes, ya que podemos trabajar en desarrollos específicos para mercados puntuales, como el industrial, por ejemplo, en el que teníamos muy poca participación y que gracias a estos desarrollos estamos ingresando con más fuerza. No es un proceso de un día para el otro, pero tomado con responsabilidad y enfocando esfuerzos, se logran hechos realmente beneficiosos. Logramos productos un poco más acotados pero funcionales a esa aplicación específica. Eso nos posibilita mayor participación con nuevas alternativas. La opinión del cliente es muy importante para poder lograr

esto. *Notifier* ha sido muy consciente de la importancia del distribuidor local, por eso es que los apoya y escucha permanentemente. Sin dudas una de las claves para tener una gran participación en el mercado argentino.

- ¿Cuáles son los proyectos para la región?

(*John Nino*) - Queremos incrementar nuestra participación en el mercado, para lo cual seguramente estamos incorporando mayor número de personal, que ayuden a nuestros socios locales. No significa esto que vayamos a buscar nuevos distribuidores sino que destinaremos más personas a ayudarlos. Con esto logramos que nuestro distribuidor se sienta respaldado y que su cliente tenga la seguridad de un soporte directo de fábrica para llevar adelante su proyecto.

(*Paul Harris*) - En épocas difíciles, como el año pasado, *Notifier* mantuvo su política de inversión en tecnología y desarrollo de nuevos productos, manteniendo a todo su plantel. No redujimos ni los recursos ni el personal, entendiendo que debíamos estar preparados para cuando el mercado volviera a sus causas normales y creo que pronto veremos los frutos de ese trabajo. Cuando muchos de nuestros competidores están reduciendo tanto su personal como sus recursos para el área de marketing, *Notifier*, por el contrario, sigue apostando fuerte a la capacitación. Una prueba de ello es el evento realizado en Argentina. ■

"El intercambio con nuestros distribuidores enriquece a la dos partes, ya que podemos lograr desarrollos específicos para mercados puntuales, como el industrial, en el que teníamos poca participación y gracias a estos desarrollos estamos ingresando con más fuerza"

John Nino, Director Comercial para Latinoamérica y el Caribe

"Aún en épocas de crisis NOTIFIER mantuvo su política de inversión y desarrollo de nuevos productos, manteniendo a todo su plantel. No redujimos ni recursos ni personal entendiendo que debíamos estar preparados para cuando el mercado volviera a sus causas normales"

Paul Harris, Vicepresidente Internacional



SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal

Tel/Fax: 011-4925-4102 (Lineas rotativas)

E-mail: info@elcasrl.com.ar

Website: www.elcasrl.com.ar

NETFOCUS
CCTV



VITECH
CCTV



HORING
FIRE ALARM



galmar



Honeywell

NOTIFIER



PELCO

- Porteros Eléctricos con y sin Video ●
- Alarmas ●
- Circuito Cerrado de Televisión ●
- Detección de Incendio ●
- Control de Accesos ●
- Fabricación de Dispositivos ●
- Grabación y Transmisión de Imágenes ●

BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



ECO1000 Detectores convencionales de humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo



SpectrAlert Advance Notificación audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo 12 y 24 V
- Potencia +88dB



Supervisión de sistemas de rociadores

Dispositivos para monitorear el estado de apertura o cierre de las válvulas, la presión del sistema y el flujo de agua en la red. Esta línea incluye modelos aptos para su empleo en ambientes peligrosos.



Detección de Humo por Aspiración

Los sistemas de detección por aspiración son una manera eficaz de proporcionar alerta temprana para la protección de equipos de alto valor y áreas críticas, también son un método eficaz para proteger grandes espacios abiertos y áreas que son inaccesibles o difíciles de proteger con otros sistemas tradicionales.

Los sistemas ASD y LASD de System Sensor operan analizando muestras de aire tomadas a través de una tubería de hasta una longitud de 100m. El humo es aspirado a través de pequeños orificios situados a lo largo de la misma y entran al detector mediante un sistema de aspiración integrado. Estos dispositivos están diseñados para captar la presencia de humo en la fase incipiente de un incendio, poseen una sensibilidad superior a la detección empleando sensores convencionales o analógicos.



Características

- Emplea sistema de detección Pinnacle Laser de System Sensor
- Sensibilidad configurable desde 0.03% - 3.33% OBS/M
- Modelos de uno o dos canales
- Velocidad del flujo de aire ajustable y visualización del estado
- Voltaje de operación 18 a 30 VCC
- Rango de temperatura -10°C a +55°C

Avisadores Manuales

Es una completa gama de MCP que permite ser utilizados en una amplia variedad de aplicaciones. Sus principales características son:

- Dispositivos de interior y exterior
- Simple y doble acción
- Elemento flexible o rotura de cristal
- Contactos simples o dobles
- Variedad de colores



System Sensor Latin America

Carlos Pellegrini 179 piso 9 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Argentina

Tel: (+54 11) 4324-1909

systemsensorla@systemsensor.com

www.systemsensor.ca

Nuevos sistemas para detección de incendio

Serie Vigilant GE

Los sistemas inteligentes de incendio y protección de vida Vigilant de GE ofrecen detección inteligente, direccionamiento electrónico y mapeo automático de dispositivos. También ofrecen conectividad Ethernet opcional para diagnóstico y programación. Rápida instalación.



Paneles Analógicos de Detección de incendio:

VS1: Ofrece 1 Circuito de Lazo Clase A o Clase B de hasta 64 direcciones de dispositivos inteligentes y dos salidas de sirena Clase B.

VS2: Ofrece 1 Circuito de Lazo Clase A o Clase B que soporta hasta 250 direcciones de dispositivos inteligentes. Puede añadirse un segundo Circuito de Lazo de 250 dispositivos para ampliar la capacidad total del sistema hasta 500 direcciones. El panel incluye 4 salidas de sirena Clase A o Clase B.

Consultar por toda la línea V-Series de productos Vigilant GE

Tarjetas | Módulos direccionables | Anunciadores Remotos | Detector analógico inteligente | Avisadores



VS1 / VS2

Ambos paneles admiten los productos del sistema analógico Vigilant brindando una familia de detectores direccionales, anunciadores remotos, tarjetas opcionales y módulos analógicos inteligentes.

FireShield



La línea FireShield, es una familia de centrales de señalización y extinción de incendio convencional.

Disponible en 3, 5 y 10 zonas.

Moderno diseño . Fácil instalación y programación.

Indicación de alarmas y fallos mediante LED

personalizado para cada grupo de detectores.

Circuito de detección y notificación supervisados.

Módulos Adicionales:

- Tarjeta Discadora de 2 líneas telefónicas. •
- Línea de Anunciadores Remotos. •
- Módulo Remoto Relé. •
- Fácil instalación. •
- Programación por panel o por PC. •



- EST-FS302G: 3 Zonas Clase B, 2 Salidas de Sirena o dispositivos de Notificación Clase B.
- EST-FS502G: 5 Zonas Clase B, 2 Salidas de Sirena o dispositivos de Notificación Clase B; o 2 Zonas Clase A, 1 Salida de sirena Clase A.
- EST-FS1004G: 10 Zonas Clase B, 4 Salidas de Sirena Clase B; o 5 Zonas Clase A, 2 Salidas de dispositivos de Notificación Clase A.



www.tdsintl.com

True Digital Systems

Nueva gerencia y más unidades de negocios para una empresa pionera en el mercado de la seguridad electrónica, TDS. Historia, presente y futuro de un nombre que quiere volver a ser una «marca registrada» para el sector.

En 1995 el país estaba inmerso en grandes cambios: la apertura de la economía, la liberación de los mercados, la libre competencia y una vertiginosa modernización de la tecnología proyectaban un futuro prometedor.

En ese contexto, se reunió un grupo de profesionales con un objetivo claro: afrontar el desafío que presentaba un mercado complejo y de creciente dinamismo, donde los factores críticos a considerar habrían de ser la innovación tecnológica y la calidad del servicio.

Nació entonces *True Digital Systems*, históricamente relacionada con la protección contra fuego y así concebida por su fundador, *Héctor Festa*. A lo largo de los años, durante su administración, TDS no solo se posicionó como un referente en el mercado nacional sino que impuso su nombre en mercados como el de Chile, Perú, Brasil y Uruguay, en éste último a través de un socio local.

«Queremos retomar esa senda. Sabemos como llevaba Héctor la empresa y lo que logró. Nuestros contactos con él fueron puntuales y cada uno por distintos motivos, pero si hay algo que nos impresionó favorablemente -y lo comentamos durante los años que llevamos de relación- es la pasión y la vocación del fundador de TDS por lograr de ella una marca reconocida por valores como la honestidad, la idoneidad y, fundamentalmente, la calidad de sus productos y servicios».

De esta manera cuenta **Carlos Alberto Taliano**, actual **Presidente de True Digital Systems**, que junto a **Juan Manuel De Rosa**, **Vicepresidente**, comparten años de trayectoria conjunta, el desafío de reinstalar a la empresa como marca fuerte en el mercado, primero local y luego internacional.

Tras el deceso de *Festa* y ante la falta de esa conducción tan personal como acertada, la empresa quedó en manos de su mujer, *Graciela Converti* quien, al poco tiempo, comenzó a sentir la necesidad de alejarse de la empresa, buscando personas capaces de hacerse cargo de una nueva etapa.

«Nuestro contacto y trato con la familia *Festa* data de muchos años. Se trata de una relación de amistad con algunos integrantes que luego comenzó a trasladarse al plano comercial. Sabíamos de la intención de *Graciela* de dejar los cargos ejecutivos de TDS en otras manos para dedicarse exclusivamente a su familia. Sin embargo, hoy sigue siendo una de las socias, lo cual demuestra la relación de confianza y la afinidad de ideas existente entre ambas partes», señala *De Rosa* acerca

de la actualidad de la empresa.

«Hoy estamos en una nueva etapa, conociendo a nuestros clientes y trabajando para sumar nuevos proyectos. Además, dada la actualidad del mercado, donde la integración de sistemas es casi prioritaria, no podemos quedarnos solo en el rubro incendios sino que apostamos a sumar unidades de negocios que nos posibiliten ofrecer soluciones integrales», explica *Taliano* acerca de sus desafíos al frente de TDS.

Uno con perfil netamente técnico, *Taliano*, y otro con mayor *expertise* en lo comercial, *De Rosa*. Ambos se propusieron reinstalar el nombre TDS como marca registrada.

«Es una tarea que requerirá de todo nuestro esfuerzo y conocimientos, básicamente por dos factores: el número de empresas ya consolidadas en el mercado y el terreno que perdió TDS ante ellas en el último tiempo», explica *Taliano*.

«Sin embargo, estamos trabajando y apostando fuerte al futuro. Por eso es que decidimos que TDS tenga también sus unidades de negocios en otros sectores de la seguridad, como control de accesos, intrusión, CCTV, etc., para poder ofrecer a nuestros clientes y potenciales clientes un abanico de opciones que les resulte atractivo y los libere de buscar un proveedor distinto para cada rubro», dice *De Rosa* acerca del futuro de la empresa.

¿Consideraron presentarse en Intersec como modo de volver a «presentar en sociedad» a TDS? «Hoy no, veremos en el futuro. Estamos abocados a una tarea de reconstrucción de alianzas, lo cual se lleva todos nuestros recursos. Sin dudas es una buena opción, pero quedará para más adelante, cuando gran parte de esta tarea inicial esté, cuanto menos, bien encaminada», explican ambos directivos acerca de la ausencia de *True Digital* en la próxima exposición de seguridad.

Otro factor fundamental en TDS fue siempre el trabajar con primeras marcas. «Sin dudas -asegura *Taliano*- ese fue un distintivo que por fortuna también podemos ostentar, ya que continuamos con nuestra distribución de *Notifier* y *Vesda*, empresas que brindaron todo su apoyo aún en épocas complicadas para TDS».

«También estamos en conversaciones con primeras marcas globales en otros rubros -adelanta *De Rosa*-, alianzas que próximamente estaremos en condiciones de anunciar y que sin dudas contribuirán a que el nombre de TDS vuelva a ser considerado un sinónimo de calidad». ■



“Queremos volver a hacer de TDS una marca fuerte y reconocida en el mercado, tal como lo marca su trayectoria”

Carlos A. Taliano, Presidente



“Estamos comprometidos con esta nueva etapa, en la que debemos ratificar la confianza de nuestros proveedores y clientes”

Juan M. De Rosa, Vicepresidente



INCENDIO



VESDA xtralis

NOTIFIER
FIRE SYSTEMS

CONTROL DE ACCESOS



CCTV



INTRUSION

VISION XIP

monitoreo en tiempo real

EN MOMENTOS DE INSEGURIDAD, SOMOS LA OPCIÓN MÁS SEGURA



VxIP 9852w



VxIP 9552



VxIP 203



VxIP 9122



VxIP 9211w



VxIP 9652



VxIP 101



VxIP 9751w



NVR 116

Nuevos Productos y Tecnologías aplicadas a la Seguridad Digital

CÁMARAS IP • ACCESORIOS DE SEGURIDAD DIGITAL • SERVIDORES NVR

Atención personalizada para canales e integradores

info@visionxip.com | www.visionxip.com

Tel.: (011) 3221-0309 | (011) 15 3204-4999

Placas Capturadoras

Más que productos,
la solución adecuada...

AVERMEDIA®

NV5000

Placa de grabación y monitoreo
4 entradas de video 100/120FPS
Soft AVERMEDIA español



- Entradas de video: 4 (Apilable hasta 16 Entradas)
- Entradas de cámara IP: 4
- Entradas de Audio: 4 (Opcional)
- Vel. de reproducción (NTSC/PAL): 120 / 100 fps
- Vel. de grabación (NTSC/PAL): 120 / 100 fps
- Formato de video: H.264 / MPEG4 / MJPEG
- Modo de Compresión: Software Comparison
- Resolución de video:
PAL: 352x288, 640x480, 720x288, 720x576
- Salida de TV
- Sistema Operativo: Windows XP/Vista
- Opcional: Placa extensora de 12 canales de Video

NV7480

Placa de grabación y monitoreo
16 entradas de video 400/480FPS
4 Entradas de audio
Soft AVERMEDIA español



- Entradas de video: 16 (Apilable hasta 32 Entradas)
- Entradas de audio: 4
- Vel. de reproducción: (NTSC/PAL): 480/400 fps (D1)
- Vel. de grabación:
(NTSC/PAL): 480/400 fps (CIF), 120/100 fps (D1)
- Formato de video: MPEG4
- Modo de Compresión: Hardware Compression
- Resolución de video: PAL: 352x288, 720x288, 720x576
- Interfase: PCI
- Salida de TV: Auto scan/ Alarm TV out
- Dimensiones: 165x105mm.
- Sistema Operativo: Windows XP/ Vista

Soft compatible con las principales marcas de cámaras IP: ACTI, AIRLINK, AMTK, APPRO, ARECONT, ASONI, AVERDIGI, AVICO, AXIS, BOSCH, CANON, DENTEC, D-LINK, DYNACOLOR, ETROVISION, EYEVUE, HIKVISION, HUNT, ILINK, ICANTEK, IPD, IQINVISION, IQEYE, JVC, LEVEL-ONE, LILIN, LINKSYS, LUMENERA, MESSOA, MOBOTIX, NIPPONSEKI, PIXORD, PANASONIC, PELCO, SAMSUNG, SANYO, SONY, TOSHIBA, TRUEN, VEO, VIVOTEK, YOKO, ZAVIO, etc.

www.dvr-store.com.ar

011.3535.CCTV (2288)



info@dvr-store.com.ar / **011.15.5577.CCTV (2288)**

Depto. de Ventas
ventas@dvr-store.com.ar
011.3535.0733

Logística y Distribución
logistica@dvr.store-com.ar
011.3535.2288



juanmanuel@m3kargentina.com.ar

M3K Argentina



Nacida hace 5 años como vendedora de productos por internet, la empresa fue fortaleciendo la relación con integradores y distribuidores. Para conocer la actualidad de M3K, entrevistamos Juan Manuel Puente, Coordinador del Departamento de Planificación y Control de la empresa.

Juan Kiektik y Ernesto Mayer fundaron hace cinco años **M3K Argentina**, empresa dedicada a la provisión de tecnología para circuito cerrado de televisión. En esos inicios, el foco no estaba puesto en la atención al sector profesional sino en la venta de productos a través de Internet. A medida que la empresa se fue posicionando en el mercado y fortaleciéndose en el canal para integradores, se armó una estructura de negocios basada en atención más personalizada y el trabajo constante para lograr la fidelización de ese canal.

Desde el área de **Planificación y Control de Gestión** de M3K, a cargo de **Juan Manuel Puente**, se trabaja, precisamente, para mantener y fortalecer aún más esa relación. Con él hablamos acerca del presente y la proyección de la empresa.

- Ganado un nombre en el mercado, ¿por qué eligen productos genéricos por sobre la representación de marcas?

- El *core business* de M3K es la distribución de productos genéricos de CCTV. Desde el inicio de la empresa se trabajó con este tipo de productos y los resultados son óptimos. Siempre está la posibilidad abierta de representar alguna marca y de hecho, se han tenido conversaciones informales con alguna pero nuestro fuerte es la importación de productos genéricos. Trabajamos de manera permanente con nuestros proveedores para lograr una relación de costo-presencia óptima, ofreciendo la mejor tecnología a precios razonables.

- ¿Incluyen entre sus productos tecnología IP?

- Hoy nos enfocamos en productos analógicos, no es nuestro perfil el comercio de productos IP como tecnología distintiva de la empresa. Hacemos un permanente análisis segmentado de nuestro mercado y los resultados dicen que la tecnología analógica es lo que nuestros clientes requieren. Si bien hay casos en que nos solicitan productos con tecnología IP, y como Empresa responde-

mos, nuestro fuerte sigue siendo la tecnología analógica.

- ¿Cuáles son las estrategias para distinguirse frente a la competencia?

- Creo que hay algunas variables que no deben dejarse de lado a la hora de establecer la diferenciación de la competencia: el precio y su relación con la calidad. Uno de los factores competitivos es la calidad de los productos genéricos, por eso M3K siempre está requiriendo a sus proveedores mayor calidad. Otro de los factores importantes de diferenciación son aquellos atributos intangibles que están relacionados con los valores que requie-

"Nuestros clientes tienen nombre y apellido. Ese trato personal es uno de los distintivos y a la vez uno de los pilares de nuestra empresa: todo aquel que llegue a nosotros va a encontrar un aliado que respeta los canales de venta y apoya sus proyectos sin perder de vista quien es el cliente"

ren nuestros clientes, como por ejemplo la atención personalizada, la calidad en los servicios de venta y pos venta, el seguimiento del perfil del cliente y la rapidez de respuesta de soporte técnico, un área que fortalecimos y mejoramos mucho durante el último tiempo.

- ¿Cómo lograron esa mejora en los procesos?

- En realidad, aunque consideramos que estamos bastante lejos aún del ideal, nos basamos en los procesos de mejora de calidad requeridos por ISO, sin que esto signifique que estamos preparando la Empresa para la certificación. Si nos basamos en sus procedimientos. Y eso se ve reflejado en la empresa, donde el cliente sabe que cuen-

ta con nosotros ya sea para el asesoramiento en distintos proyectos, la provisión de productos o una consulta técnica, con la certeza de que respetamos los canales de venta: nuestro cliente es el integrador, no su cliente. Logramos con ellos acuerdos integrales y duraderos en el tiempo, lo cual le agrega aún más valor a la cadena.

- ¿Qué posición ocupan hoy en el mercado?

- Creo que hay varios jugadores en el mercado y decir que M3K está en tal o cual lugar es no tener en cuenta algunos valores. Somos una empresa reconocida y bien posicionada. La imagen que tienen los integradores de M3K es buena y eso, por un lado nos satisface y por otro nos da la gran responsabilidad de fortalecer la mejora continua. El negocio es rentable y refleja un incremento positivo, lo cual nos ayuda a planificar hacia donde queremos ir. Eso sumado a la segmentación regional que hacemos del mercado, donde cada sector está ocupado por nuestros clientes del interior del país, hace que tengamos una estrategia de direccionamiento por canales y podamos focalizar el negocio en sectores específicos. Nuestro esfuerzo está puesto en seguir incrementando y mejorando los negocios de nuestros distribuidores en las distintas provincias y fortaleciendo aún más nuestra relación con ellos.

- ¿Cuál fue el cambio más beneficioso para la empresa?

- Sin dudas la estructuración de todos los departamentos internos. Hoy M3K cuenta con Ejecutivos de Cuenta que atienden distintos sectores, un departamento RMA que atiende todo requerimiento tecnológico, un departamento de Stock y Logística y un departamento de Administración & Finanzas que brinda diferentes opciones de pago a nuestros clientes. Realmente, estamos haciendo un fuerte trabajo de equipo, del que no sólo participamos quienes día a día estamos en la empresa, sino que también incluimos al integrador, que es el principal sostén de nuestro negocio. ■

m3k
ARGENTINA

M3K SOLUTIONS SRL

IMPORTADORES Y DISTRIBUIDORES DE CCTV PRECIOS EXCLUSIVOS PARA GREMIO



Reconocimiento y Respaldo Institucional.

Programa de Beneficios Exclusivos para Clientes.

Soporte Técnico Continuo.

Atención Personalizada.

Envíos y Entrega a Domicilio en Todo el País.

Diferentes Opciones de Pago.



**CONTACTENOS: Av. Callao 295, piso 2 (C1022AAC)
Buenos Aires, Argentina**

Tel: (5411) 4373-7400 (líneas rotativas)

www.m3kargentina.com.ar • info@m3kargentina.com.ar

DRAMS

TECHNOLOGY SA.



Lectores de huella digital autónomos



Farpointe Data, Inc.

Lectores y tarjetas de proximidad



Lectores de huella digital



100.000 huellas 1:1 y 10.000 huellas 1:N



Xceeding The Ordinary

Lectores multitecnología



Cerraduras, pulsadores y accesorios



Control de accesos



Conozca todos nuestros productos en nuestra web

Agregando valor a sus productos



SAMSUNG TECHWIN

Soluciones de CCTV
y Video IP



Video IP



AVIGILON

Toda la evidencia en 16 megapixels



BISMANETA

CCTV

VIDEO IP

CONTROL DE ACCESOS

BIOMETRÍA

LECTORES Y TARJETAS

CERRADURAS

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

AVIGILON SAMSUNG bjascrypt SECURITRON ACTi

www.dramstechnology.com.ar





www.rydsa.com.ar

RYDSA



Fundada en 2002, **Redes y Distribución S.A.** tiene como objetivo ofrecer a sus clientes la solución más rentable en relación directa con las necesidades del proyecto. Aquí nos ofrecen un panorama de cómo lograr un óptimo sistema de videovigilancia, atendiendo a todas las variables.

Foto: Walter López, Ingeniero de Proyectos

Los sistemas de videovigilancia tienen diferentes objetivos dependiendo de la necesidad requerida pero han demostrado ser muy efectivos resolviendo delitos o previniéndolos como elemento disuasivo.

Un buen sistema de seguridad contempla todos los detalles y debe servir para tomar acciones coordinadas para cada una de las situaciones antes de llegar al lugar, ahorrando un tiempo precioso ante un incidente.

Definir exactamente los alcances de la solución dan al integrador y cliente un panorama claro de que se está implementando.

Para lograr esto de forma profesional debemos contemplar varios aspectos del Sistema de Videovigilancia, que no solo está compuesto por cámaras y grabadoras de video (sin importar de que tipo) sino que debemos contemplar todos detalles para que no tenga fisuras y la inversión no sea en vano.

Definir el modelo de la cámara para un proyecto sin conocer el lugar y a que apunta la solución es un error. Debemos visitar cada lugar, uno a uno, y en conversación con el cliente. De allí saldrá nuestra definición.

En base al requerimiento del cliente, su problemática o preocupación más el análisis del lugar, podremos definir las cámaras para cada sitio a vigilar.

ACTi cuenta con un porfolio de productos muy amplio y para cada sector, desde las más sencillas cámaras día noche POE a equipamientos especiales Megapíxel Antivibración.

Para que todo funcione bien se requiere de una red eficiente y robusta que interconecte los diferentes puntos del sistema, incluidas las cámaras. La solución puede ser variada (UTP, Fibra o Wireless), teniendo en cuenta siempre los consumos de ancho de banda.

En el área de Networking, los productos deben ser de buena performance y comprobada eficiencia. En este campo, *Allied Telesis* cuenta con lo necesario a través de una variada

línea de equipamiento POE, soportando enlaces de fibra y soporte de ingeniería local con base en Buenos Aires.

En caso de necesitar tecnología Wireless, *Motorola* cuenta con una solución para cada caso, la cual podemos customizar para su proyecto. Enlaces con y sin línea de vista, MESH y WLAN combinados o solos son la columna vertebral de soluciones de conectividad inalámbrica segura.

La alimentación de cada uno de los puntos de nuestro sistema es primordial y si ella falla o es interrumpida, debe tener un sistema de backup (UPS) que cubra todo el sistema.

“Nuestro objetivo es ser aliados estratégicos de resellers e integradores, brindando el mejor servicio de logística, la mejor relación de precios y la más alta calidad técnica en el asesoramiento para asegurar la exitosa concreción de sus proyectos de negocio”

Para eso contamos con equipos de protección de energía APC, de amplia trayectoria en el mercado, adaptándose con una solución de energía sin importar el tamaño del proyecto.

ACTi entrega un software gratis hasta 64 cámaras, una solución ágil, fácil de usar, que brinda buenos niveles de seguridad y una excelente indexación de la grabación, permitiendo acceder a ella de forma rápida y eficaz, según los permisos otorgados.

La grabación puede ser en un Server dedicado (PC Core 2DUO, con 2 o 4 GB de RAM dependiendo del sistema) y es recomendable que este en un lugar seguro y bajo llave, con registros de visitas y, desde ya, con marca de agua para poder ser usado legalmente en caso de un hecho ilícito.

Dependiendo del volumen de datos a guardar se recomienda implementar un storage con discos espejados, para lo que QNAP ofrece una opción que es NAS y otra VIOSTORE, que incorpora también el software de video vigilancia, convirtiéndose en un NVR de muy buenas prestaciones.

Estos aspectos son cotizados por un alto porcentaje de empresas, pero solo muy pocas los ven como una solución.

El concepto de Videovigilancia es todo y debe funcionar todo en función del mismo. Esto es aplicado a un barrio privado, ciudades o empresas en forma indistinta.

La mejor solución es la que contempla todos los detalles con los mejores productos en cada una de las áreas.

Nuestra empresa ayudamos a nuestro canal de la mano del fabricante a realizar el trabajo de ingeniería para poder llevar adelante sus proyectos.

En este marco realizamos en conjunto con ellos capacitaciones, seminarios y talleres en nuestras oficinas.

Acerca de Rydsa

Redes y Distribución S.A. fue fundada el 18 de febrero de 2002 con el objetivo de satisfacer la demanda de resellers e integradores en materia tecnológica.

La evolución y los profundos cambios del mercado hacían necesario un nuevo concepto de empresa, con mayor flexibilidad para adaptarse a las nuevas circunstancias y atenta a las nuevas oportunidades de negocio. Para ser un socio estratégico del canal ya no alcanzaba con manejar variables tradicionales como logística y precio, sino que era necesaria también una asesoría técnica integral que permita a resellers e integradores concretar exitosamente sus proyectos.

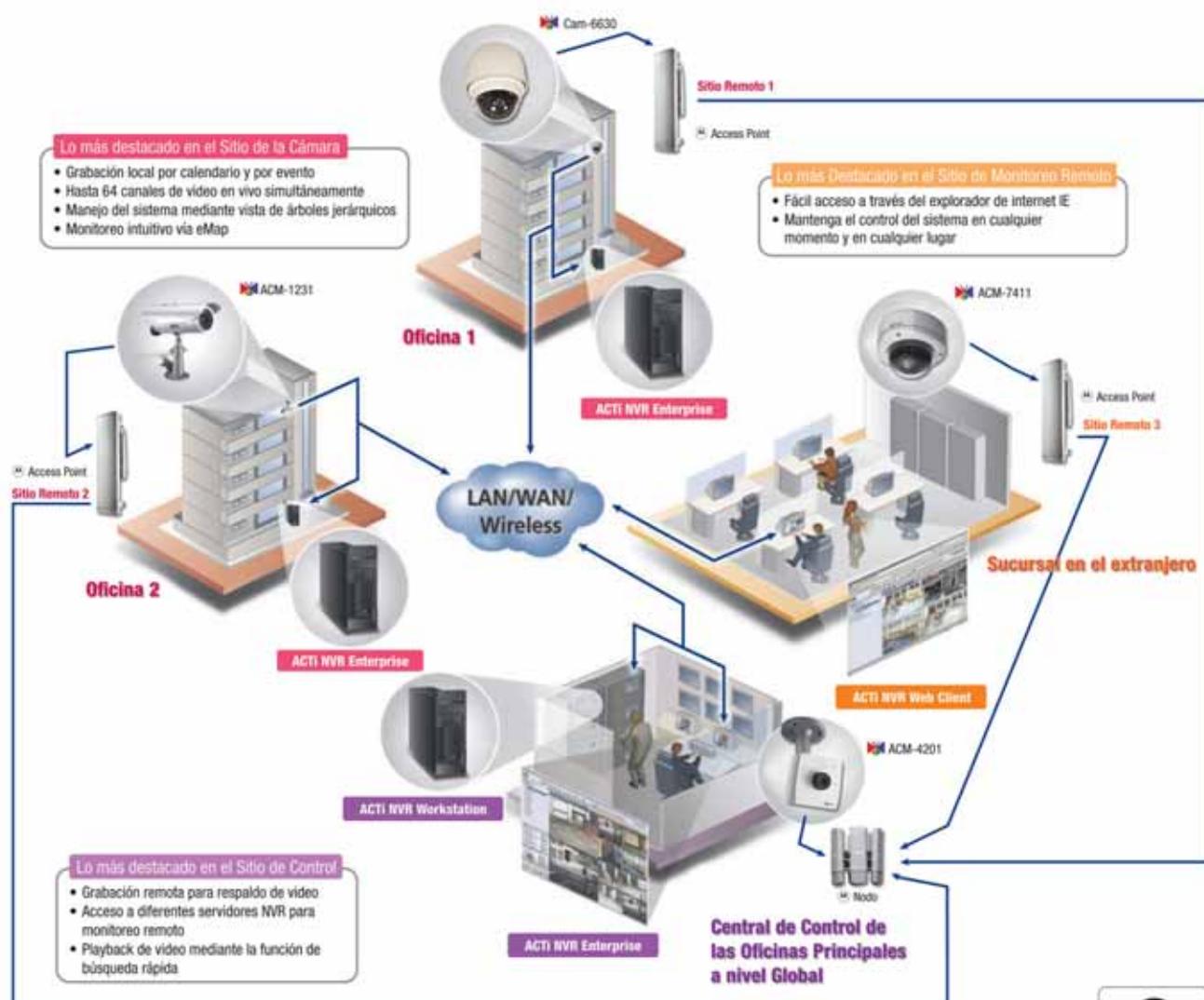
Así trabajamos en Redes y Distribución S.A., combinando el respaldo de marcas líderes con un staff de profesionales de larga trayectoria en el mercado tecnológico, para asegurar la concreción de sus proyectos de negocio. ■

Soluciones Profesionales de Videovigilancia Wireless Seguras

Rydsa presenta un sistema integral de videovigilancia wireless para espacios indoor y outdoor.

Obtenga una solución de seguridad confiable a través de las cámaras IP de ACTi, y cumpla con sus objetivos más ambiciosos de alcance, velocidad y cobertura inalámbrica con Motorola.

Ejemplo de Despliegue - Vigilancia de Compañía Multinacional



Tel.: (54 11) 4896-9820 / Fax: 4896-9809
Cuba 2777, Cap. Fed., Buenos Aires, Argentina
www.rydsa.com.ar

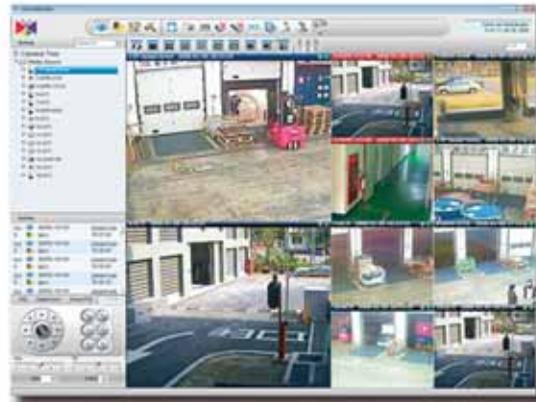


Tu mejor aliado en Video IP



ACM4000

- 1/3" Micron Progressive Scan CMOS
- Resolución VGA 30/25 FPS
- Lente f4.2 mm / F1.8 (intercambiable)
- 0.5 Lux en F1.0
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías (micrófono incorporado)
- Detección de movimiento por Hardware



NVR SOFTWARE



ACM8201

- Resolución 1.3 Megapixel (8 FPS)
- Lente f4.2 mm / F1.8
- Zoom digital limitado
- 0.5 Lux en F1.0
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías
- Detección de movimiento por Hardware
- Entrada digital / Salida transistor
- DC 12 V o Power over Ethernet



ACM1231

- 1/3" Micron Progressive Scan CMOS
- Resolución 1.3 Megapixel (8 FPS)
- Día Noche con filtro IR Mecánico
- Lente varifocal f3.3-12mm / F1.6
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías
- Detección de movimiento por Hardware
- DC 12 V o Power over Ethernet
- IP66 apta intemperie



ACM5601

- 1/3" Micron Progressive Scan CMOS
- Resolución 1.3 Megapixel (8 FPS)
- Lente f4.2 mm / F1.8 (intercambiable)
- 0.5 Lux
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías
- Detección de movimiento por Hardware
- Entrada digital / Salida transistor
- DC 12 V o Power over Ethernet
- IP66 apta intemperie

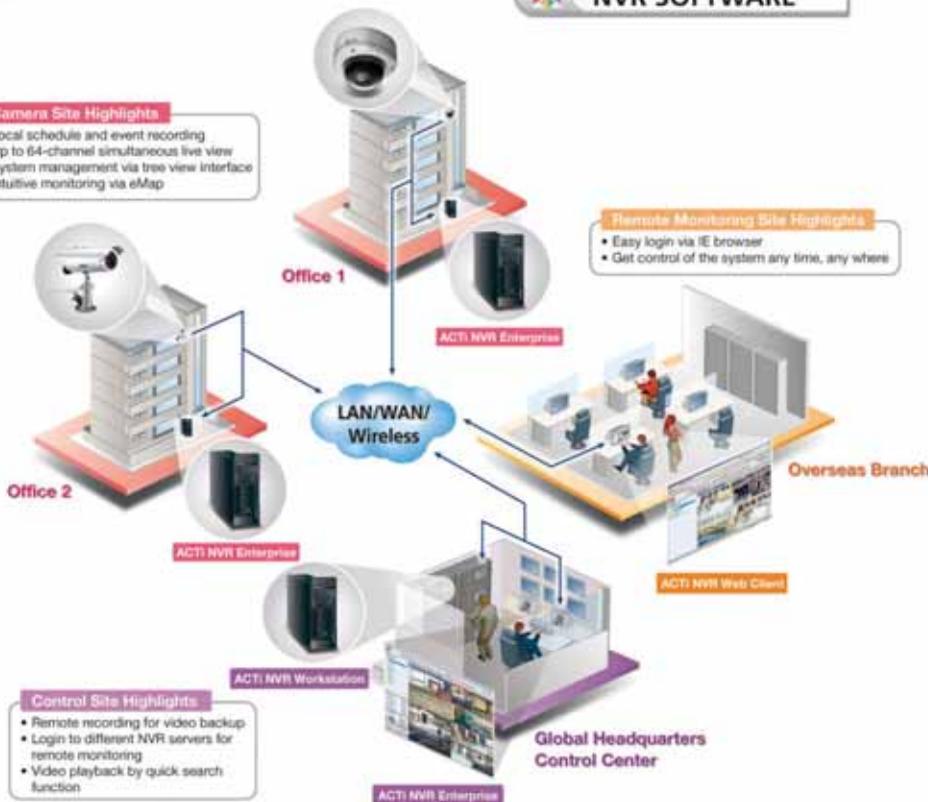
SOLUCION INTEGRAL

Camera Site Highlights

- Local schedule and event recording
- Up to 64-channel simultaneous live view
- System management via tree view interface
- Intuitive monitoring via eMap

Remote Monitoring Site Highlights

- Easy login via IE browser
- Get control of the system any time, any where



Control Site Highlights

- Remote recording for video backup
- Login to different NVR servers for remote monitoring
- Video playback by quick search function

Buscamos distribuidores

Radioset S.A.
Av. Rivadavia 11008 - C1408AAX - C.A.B.A.
ventas@radio-oeste.com.ar

(011) 4641-3009 - 4641-3454

www.radio-oeste.com.ar

H.264 HEXAPLEX STANDALONE DVR

9 niveles de calidad de video para grabación H.264 Baseline.

DVR Hexaplex de 9-16 canales: Video en vivo, grabación, playback, backup, acceso y control por red.

Búsqueda por tiempo, alarma, detección de movimiento o video perdido.

Configuración de cámaras en forma individual: Pérdida de video, alarma pre-grabación, vibración, logueo, mensaje en pantalla, informes por mail y grabación IPS (Evento, Pre-grabación, normal).

Operaciones mixtas en pantalla: Playback en cámaras seleccionadas en vivo.

Funciones de red: Visualización en vivo, backup, playback, control PTZ y menú de configuración.

Mejor ancho de banda por canal para el manejo remoto de visualización hasta 5 usuarios en forma simultanea.

Soporta muchos idiomas, nivel múltiple de contraseñas para una mayor seguridad.

Internet Explorer linkea hasta 4 DVR H.264

En el software cliente pueden encontrarse funciones CMS y de conversión a AVI

Video Option



Video Option **RS-3290**
4 CANALES



Video Option **RS-3299**
9 CANALES

Video Option **RS-3296**
16 CANALES



TOPICA **TP-101IR**



TOPICA **TP-H989WIR-ASP**



TOPICA **TP-100WIR-C**

TOPICA **TP-550TVL-DN**





contacto@kyma.com.ar

Kyma

KYMSA
SINONIMO DE SEGURIDAD

Surgida a fines de 1998, la empresa ofrece al instalador sistemas de automatización de portones, cortinas de enrollar y puertas. A fines de 2009 fue nombrada representante y distribuidora oficial de CONTROLL, empresa líder en el segmento de automatización de accesos.

A fines de 1998, tras el cese de actividades de las empresas SEARCH y HIWATA, uno de los socios de esas firmas, el ingeniero Federico Kistermann, con una amplia trayectoria en el desarrollo de sistemas y aplicaciones para seguridad, creó KYMSA. Desde sus inicios, la empresa se especializó en la venta e instalación al público final pero a fines de 2009 selló un acuerdo con la empresa CONTROLL, siendo nombrada representante y distribuidor oficial para la venta al instalador de todos los productos de automatización de accesos.

- ¿Cuáles son los principales rubros a los que se dedican?

- Automatización de portones, puertas y cortinas de enrollar, sistemas de alarma e incendio, CCTV, video-vigilancia IP y control de acceso. Por el momento, a nivel mayorista, sólo nos enfocamos en la provisión de equipos para automatización de portones, puertas y cortinas de enrollar, siendo nombrados como representante y distribuidor oficial de la empresa CONTROLL.

- ¿Cuál es el diferencial de sus productos?

- Fundamentalmente la calidad y confiabilidad que brindan al instalador los motores y centrales que comercializamos, lo que nos posibilita ofrecer 3 años de garantía. Dentro de la línea de origen italiano, contamos con una amplia gama de motores corredizos, batientes, levadizos y puertas corredizas para cubrir la totalidad de la necesidad del mercado, ya sea para clientes hogareños o industriales. Dentro de la línea de origen chino contamos también con motores corredizos y batientes a costos muy competitivos sin restar calidad. Otro punto importante de nuestros productos es la calidad de las centrales electrónicas, que son las más avanzadas del mercado y se comercializan con precios competitivos todas en versiones full, sin necesidad de agregar módulos adicionales para conectar semáforos o

cerraduras. Esto es muy importante para facilitar la tarea del instalador.

- ¿Trabajan solo con productos importados o también ofrecen líneas nacionales?

- Los motores son importados y las centrales y emisores son de origen nacional. La razón por la cual la electrónica es nacional no es sólo una cuestión de costos, si no que cuando una automatización genera problemas, en general es por problemas con la electrónica, ya que es inusual una falla a nivel mecánico de los motores que comercializamos. Por nuestra experiencia, muchas veces los problemas lo generan las empre-

"Existen muchas ofertas de motores económicos pero hay que evaluar qué durabilidad y prestaciones ofrece. Aunque sea tentador, la mejor elección no siempre es un motor más barato, sobre todo si se planea seguir sumando clientes"

sas proveedoras de energía eléctrica, a veces se producen descargas atmosféricas y otras por errores de instalación. Entonces, es importante contar con placas nacionales que permitan satisfacer un rápido recambio o reparación, sin depender de productos importados, que veces dificultan la disponibilidad inmediata.

- ¿Cuáles son los criterios para la elección de nuevos productos?

- Elegimos los productos que ofrecen la mejor relación costo/calidad/prestación y de simple y rápida instalación. Fundamentalmente elegimos aquellas marcas que tienen una amplia trayectoria a nivel internacional, que nos garanticen una bajo índice de service. Cuando un cliente queda satisfecho con una automatización, la recomien-

da luego otras personas y así el instalador puede ir obteniendo nuevos clientes.

- ¿Cómo brindan soporte técnico?

- Mediante un departamento de ingeniería atendemos las consultas en forma telefónica o vía e-mail. Estamos rediseñando nuestra web (www.kyms.com.ar) para poner a disposición de nuestros clientes instructivos on-line. Además, contamos con el apoyo técnico de nuestro socio CONTROLL.

- ¿Cuál es su visión del mercado de la seguridad?

- Es un mercado complejo, de gran competitividad, diferente a épocas anteriores donde existían muchas menos empresas y los instaladores tenían menos ofertas para ofrecer a sus clientes. Hoy, además, la tecnología se supera muy rápido por lo cual hay que exigirse para captar cual es el producto que será de mayor utilidad para aquel instalador que busca un producto a precio competitivo y de muy buena calidad. Respecto al tema de la automatización de portones, otro aspecto importante es que a diferencia del rubro alarmas, no hay empresas que los consumidores finales tengan presentes, no hay marcas muy establecidas a nivel público. Eso posibilita que los instaladores y revendedores puedan imponer una marca en determinada ámbito geográfico y no tener tanta competencia como en otros rubros.

- ¿Cuál cree que será el segmento de mayor crecimiento dentro del mercado?

- A nuestra consideración, indudablemente los controles de acceso y las automatizaciones a todo nivel, rubro en crecimiento exponencial, obviamente basado en los problemas de seguridad que actualmente jaquean a nuestro país. Hace unos años era extremadamente raro que alguien solicite o consulte un control de acceso por huella dactilar y hoy es moneda corriente. También seguirá creciendo el rubro automatización de portones a nivel hogareño, donde todavía muchos potenciales clientes no tienen automatizado el portón de su casa. ■

Representante y distribuidor Oficial de: **Controll**

Av. Maipú 3307 - Olivos - Buenos Aires - Tel. 4711-0212
Horario de atención: Lunes a Viernes, de 9 a 12.30 y 14.30 a 18.30
www.kymrsa.com.ar - contacto@kymrsa.com.ar

KYMSA®
SINONIMO DE SEGURIDAD

AUTOMATIZACION DE PORTONES

3 AÑOS
DE GARANTIA

Cuando la confiabilidad es importante...

Motores corredizos MACHINERY de 600 a 1000 kilos.



- Robustez: Engranajes de acero y bronce.
- Motores aptos para portones de hasta 600, 800 y 1000 kilos, según modelo.
- Motores más veloces dentro del segmento estándar.

Motor corredizo industrial BENINCA de hasta 1500 y 2000 kilos



- USO INTENSIVO garantizado por la ventilación, baño de aceite y materiales de calidad superior.
- Electro freno y embrague mecánico.
- Motorreductor de tipo irreversible, asegurando un perfecto cierre del portón.
- Máxima robustez.

Motor levadizo BENINCA ZED - AU.96



- Estética y calidad inigualable.
- Eje de salida con soldadura por fusión eléctrica.
- Reducción robusta y fiable gracias a materiales de excelente calidad.

Motores batientes BENINCA, GENIUS y MACHINERY para hojas de 1,5 a 5 metros



- Confiable, silencioso y duradero.
- Funcionamiento en todas las condiciones climáticas.
- Diseño elegante.

Motores tubulares WISTAR y automatización de puertas



- Ideales para automatizar cortinas, black-out, toldos, telas.
- Versión pesada para cortinas micro perforadas.
- Certificación normas CE y protección IP 44.
- Consultémos por mecanismos para la automatización de puertas.

Línea completa de accesorios y barreras viales



- Centrales, receptores y emisores.
- Cerraduras eléctricas.
- Semáforos a leds.
- Cremalleras y diferentes accesorios.

SEGURIEXPO
BUENOS AIRES

BISEC

Se unen para formar parte de la red de exposiciones internacionales más importante de la seguridad integral.

¡Bienvenido al evento más importante para la industria en Sudamérica!

intersec

BUENOS AIRES

intersec
DUBAI

intersec
CENTRAL ASIA

intersec
TAIWAN

intersec
THAILAND

intersec
VIETNAM

FIRE – SECURITY – SAFETY

1 – 3 Septiembre, 2010
Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial

www.intersecbuenosaires.com.ar

No se permite el ingreso a menores de 16 años.

Indexport Messe Frankfurt: Tel.: + 54 11 4514 1400 - intersec@indexport.com.ar



messe frankfurt

TARGET

AMPLIA GAMA DE PRODUCTOS DE CCTV

● Cámaras Profesionales



● Housing - Soportes



● Paneles de Alarmas monitoreables



● Llamadores Telefónicos

● Cámaras IP



DISTRIBUIDORES OFICIALES EN ARGENTINA DE LOS PRODUCTOS DE EBS

**ACTIVE
GUARD**

Active Guard es el sistema más moderno y primero de este tipo en el mundo que permite monitorizar tiempo, lugar y resultados de trabajo del personal en tiempo real, gracias a la aplicación de la tecnología de transferencia de datos basada en GPRS. Active Guard es también una conexión de voz con empleados conseguida sin la necesidad de dotarles de dispositivos adicionales, tales como teléfonos móviles o emisoras de onda corta. Active Guard es sistema de avisos sobre las situaciones que requieren reacción inmediata y ayuda y sustituye dispositivos para avisar sobre asaltos.



LX-20

LX20 es un dispositivo dedicado para monitorizar y está compuesto de dos emisores: Ethernet y emisor GPRS. Gracias a tal solución son posibles dos carriles de transferencia Ethernet y GPRS. En ambos casos, la transferencia es cifrada a través del estándar AES. Además, para ambos emisores que integran el dispositivo es posible la configuración remota y diagnósticos, así como la transferencia de las señales del sistema de alarmas con el empleo de DTMF.



Electrosistemas de Seguridad

Nacida como empresa en plena crisis de 2001, la constante búsqueda de mejores opciones para sus clientes y de equipamientos de última generación para instalaciones de CCTV, Electrosistemas logró consolidarse en el mercado, convirtiéndose hoy en un referente indiscutido en la importación y distribución de productos para el sector.



Staff

Empresa
Electrosistemas de Seguridad SRL

Gerencia General
Ing. Roberto Junghanss

Administración
Solange Mazzeo

Soporte Técnico
Oscar Perán Nova

Expedición y Logística
Sebastián Peregrina

Importaciones
Diego Tenerello

Control de Calidad
Juan Carlos Zarba



Recepción

El ingreso para clientes se hace a través del primer mostrador, desde donde se accede luego al showroom.

Aunque inició sus operaciones en 1998, llevando adelante instalaciones de sistemas de seguridad electrónica, fue recién en 2001 -en el marco de la crisis económica e institucional de nuestro país- cuando Electrosistemas nació al mercado como proveedor de equipos enfocados en el área de CCTV. Desde entonces su crecimiento fue exponencial y sostenido, lo que posibilitó que hoy sea uno de los referentes nacionales en la importación y distribución de productos y cuenta con edificio propio, de amplias y có-

modas instalaciones.

La mudanza se llevó a cabo el año pasado en un escenario global que, nuevamente, no parecía el más adecuado: la gran crisis de los mercados globales sumada a la retracción de todos los mercados no parecían el marco adecuado para la expansión. Roberto Junghanss, Gerente General de Electrosistemas, nos brinda su visión acerca de ese momento de la empresa en particular y del mercado en general: "Pese a la crisis global el gigante asiático siguió en marcha ya que si bajara su rit-

mo de producción incrementaría el nivel de desempleo, provocando una caída en la productividad y la consiguiente reducción de los precios internacionales. Aunque en mercados internacionales se notó un poco la crisis, en Argentina el negocio del CCTV no se retrajo demasiado y hoy está en el ascenso de la curva. Quizá es un poco más lenta que años anteriores, pero no se detuvo ni se detendrá al menos hasta 2012, año en el que podría entrar en una meseta".

Continúa en página 66

Timeline

1998

Electrosistemas inicia su operación con instalaciones de sistemas de seguridad electrónica. Capacita a su personal en empresas como Sensormatic (USA), Gamewell (Ashland, USA), Bosch Telecom. (Munich, Alemania), SafeTech (Kansas, USA).

2001

Se asocia con SYR SRL para la instalación y puesta en marcha de diversos sistemas, principalmente de CCTV en áreas industriales de alta complejidad. Allí la empresa adquiere la experiencia de obra y empieza a implementar sistemas digitales con transmisión IP, poco conocidos aún en el mercado.

2003

Inicia sus importaciones con placas de captura JATEL (Korea), cámaras CCD Topica (Taiwán), sistemas matriciales LILIN y domos de alta velocidad SAE (ShenZhen ALEC, China). Estos productos le dan un valor agregado a sus obras, con prestigiosas marcas y mayor competitividad.

2005

Con el transcurso del tiempo sus obras de instalación van siendo cada vez más conocidas por sus colegas, quienes empiezan a adquirir productos de CCTV del importador en forma directa, cuyo mayor valor agregado fue y sigue siendo el amplio conocimiento técnico.

Soluciones en CCTV de alto desempeño

Acceda a nuestro exclusivo portal para el gremio,
y encontrará las más innovadoras opciones del CCTV

www.electrosistemas.com.ar

USERNAME:

gremio

PASSWORD:

LOGIN

¿Aun no está registrado?

Solicite ya mismo su clave, via e-mail,
MSN o llamando telefónicamente.



Viene de página 64



Administración

Solange es la encargada de recibir la primera consulta del cliente, para luego derivarlo al área correspondiente.



Showroom

Todos los productos comercializados por Electrosistemas están expuestos -y en funcionamiento- en el showroom.

Esa lectura del mercado tiene su correlato en la decisión tomada por la empresa: redoblar la apuesta, consolidar definitivamente su nombre en el mercado y prepararse para lo que vendrá. "Según nuestra opinión, aquellas empresas que ya tengan su estructura armada, un correcto desarrollo de sus productos, disponibilidad de stock y sólido conocimiento técnico podrán ser competitivas cuando se reactive la demanda en nuestro país, que ciertamente será en el corto plazo", explicó Junghanss.

Importación y mercado

En época de mala fama para la importación asiática, Electrosistemas confió plenamente en el origen de sus productos y buscó perfeccionar aún más su oferta. Para lograrlo fue al origen de la producción. "Los primeros viajes fueron un poco a ciegas, era meterse en

una cultura de negocios totalmente desconocida, en un continente en el que el idioma inglés es una rareza y el español totalmente desconocido. Fue un trabajo de hormiga: visitar exposiciones, ver productos, probarlos, ir a las fábricas... La convicción de que era la única manera de conseguir lo mejor para nuestros clientes fue el motor que impulsó estos viajes", cuenta el Gerente de la empresa acerca de las primeras incursiones en tierras chinas.

Esa convicción hoy está dando sus frutos. El feedback permanente logrado con sus proveedores hicieron que Electrosistemas pueda ofrecer hoy productos de última generación, de óptima relación costo beneficio y con un bajísimo nivel de falla.

Esta calidad se tradujo en la aceptación por parte del mercado, en sostenido crecimiento.

"El mercado sigue evolucionando, tanto en su demanda

como en su especialización y hay escenarios propicios para el crecimiento. Por ejemplo, el interior del país, donde regiones puntuales están creciendo de manera acelerada", explica Junghanss.

¿Cuáles serán las claves para competir exitosamente?

"La preparación desde el punto de vista técnico, desde el aspecto comercial y, fundamentalmente, desde los valores de la competencia. No es casualidad que empresas de conocida trayectoria ofrezcan un mismo nivel tecnológico en sus productos y cuando compiten entre sí por un cliente, por ejemplo, lo hagan con las mismas armas y oportunidades, dejando en el cliente la elección de su proveedor. Después cada empresa se encargará de fidelizarlo o no, pero las oportunidades las tuvo", concluyó el Gerente de la empresa.

Continúa en página 68

Roberto Junghanss,
Gerente general



Las claves del éxito

Electrosistemas Argentina, según su antigua denominación y nombre fantasía, nació prácticamente en plena crisis económica del 2001. A pesar de ello, y gracias a la voluntad de las partes integrantes de llevar

adelante la operación de una empresa diferenciada en el mercado de la seguridad electrónica, tuvo un permanente crecimiento, tanto en productos como en servicios. "Estoy seguro de que la constante innovación y búsqueda del mejor producto, con la mejor relación costo performance, fue el factor decisivo que nos catapultó a ubicarnos entre las empresas líderes del mercado, no solo en volumen sino en soluciones integrales y modernas del

CCTV", señala el **Ing. Roberto Junghanss**.

Por su parte, **Diego Tenerello**, responsable del Desarrollo de Productos y Gestión de Importaciones de la empresa, destacó: "Pienso que la decisión estratégica de haber enfocado los objetivos de la empresa en la comercialización exclusivamente al gremio profesional del CCTV de media y alta gama, fue otro factor preponderante para la fidelización de las relaciones comerciales de Electrosistemas."

"Es fundamental contar con un sólido conocimiento teórico del producto y sus prestaciones. Sumando esto a la experiencia práctica en obra, nos permite brindar a nuestros clientes un soporte técnico de primer nivel, mediante el cual ellos se sientan seguros del producto, respaldados en la implementación y satisfechos de consagrar un negocio exitoso", describió **Oscar Perán Nova**, responsable de la Capacitación y Soporte Técnico de la empresa.

2006

Se dedica con exclusividad a la distribución de productos de CCTV en forma directa al gremio. Comienzan las operaciones de distribución al interior del país. Se forma una red de *dealers* con la que se alcanza un total de 170 clientes distribuidos por todo el territorio nacional.

2007

Se inicia una serie de viajes al continente asiático para reforzar las relaciones con los proveedores, negociación de volúmenes, aseguramiento de la calidad y enriquecimiento de productos. Se logra la distribución exclusiva para Argentina de NETVISION y UTP-VIDEO.

2008

Crece la demanda de productos CCTV, y la empresa suma accesorios, para lo se expande con nuevos canales de distribución. Firma un acuerdo de distribución exclusiva con VIDEOTRONIK HK Ltd. y recibe la mención *Top Dealer Award* de Chongqing Netvision Co.

2009

La demanda de mayor espacio para el stock y confort para la atención de clientes junto a la necesidad operativa de un mejor manejo del estibaje, motiva la mudanza de sus oficinas y depósitos a la zona de Villa Lynch, con un mucho mejor, fácil y ágiles accesos.



KMC-8016 - 16 canales / 25 cps
KMC-4400 - 16 canales / 100 cps
KMC-5500 - 16 canales / 100 cps + 4A

GV-900 - 16 canales / 200 cps
GV-800 - 16 canales / 100 cps
GV-600 - 16 entradas / 25 cps

Compresión por hardware H.264



KMC-8416 - 16 canales / 400 cps + 4A
KMC-8800 - 8 canales / 200 cps
KIO-1616 - 16 entradas I/O + RS-485

DS-4008HC - 8 canales / 200 cps
DS-4016HC - 16 canales / 400 cps



CP-6320S - 1/3" Sony - 480 TVL
CP-6220S - 1/4" Sony - 420 TVL
CP-6420HS - 1/4" Sharp - 420 TVL
CP-8420HF - 1/3" Sharp - 420 TVL



CP-9320A1 - 1/3" Sharp - 420 TVL - B/N
CP-9320H - 1/4" Sharp - 420 TVL - D/N
CP-9320S - 1/3" Sony - 480 TVL - D/N
VT-P9520S - 1/3" Sony - 540 TVL - D/N



CP-8420H - 1/4" Sharp - 420 TVL - D/N
CP-2005X - 1/3" Sony - 480 TVL - D/N
JB-8320S - 1/3" Sony - 480 TVL - D/N

H.264



DS-7204
4 canales de video - 1 canal de audio
visualización y grabación 100 cps
4 entradas y 1 salida de alarma
Dos salidas BNC y una VGA (opcional)
Integración con PC-DVR y cámaras IP

H.264



DS-7208
8 canales de video - 2 canal de audio
visualización y grabación 200 cps
4 entradas y 1 salida de alarma
Dos salidas BNC y una VGA (opcional)
Integración con PC-DVR y cámaras IP

H.264



DS-7216
16 canales de video - 4 canal de audio
visualización y grabación 400 cps
4 entradas y 1 salida de alarma
Dos salidas BNC y una VGA (opcional)
Integración con PC-DVR y cámaras IP



JK-2100
CCD Samsung
Dia / Noche - 30x10
520TVL - 0,005 lux



JK-2001 - Teclas 2D + display
JK-2002 - Joystick 2D + display LCD
JK-2005 - 3D + display + control de DVR



JK-5907
Domo de baja velocidad
1/3" CCD Sony - 480TVL
Zoom óptico 22x
Pan & tilt 30°/seg.
Giro 360° continuo
16 presets
Alimentación 12VDC



Historia, presente y recorrido por sus instalaciones

Viene de página 66



Entrada vehicular

La carga y descarga de mercadería se lleva a cabo con total seguridad en el amplio espacio destinado en el corredor central de la planta baja.



Sala de capacitación

Ubicada en el primer piso, la sala de capacitación fue recientemente inaugurada. Cuenta con amplias comodidades y moderna tecnología para la exposición del disertante.



Laboratorio

Aquí se testean todos y cada uno de los productos provenientes de la importación, garantizando su buen funcionamiento y calidad al cliente.



Depósito

En dos plantas se estiba toda la mercadería, separada y seleccionada por tipo de producto, para maximizar la eficiencia en la preparación y despacho de pedidos.

Orígenes y presente

"La empresa apunta a estar entre las líderes del mercado local, brindando a sus clientes un apoyo constante. Para ello es fundamental contar con un grupo humano capaz de comprender los cambios que se generan constantemente y acompañar diariamente esos cambios. Permanentemente la empresa se encarga de mejorar sus desarrollos y ofrecer a sus mercados los últimos cambios a nivel internacional en materia tecnológica enfocada al CCTV."

Así describía Junghans los proyectos y expectativas que centraba en Electrosistemas, una empresa que inicialmente estaba conformada por personal altamente capacitado en obras civiles y cableados y luego, dada la convergencia tecnológica, enfocó su negocio en los sistemas de CCTV digitales.

En la actualidad la empresa

concentra el área de Networking (Redes IP) junto a la de Seguridad Electrónica en una única unidad de negocios enfocada a las soluciones en CCTV Digital.

El personal de Electrosistemas está altamente capacitado para brindar tanto el mejor asesoramiento técnico-comercial, como para buscar junto al instalador o integrador la mejor solución de instalación y puesta en marcha de su necesidad. "Nuestra misión es satisfacer aquellas necesidades del mercado relacionadas al soporte técnico, y que el profesional encuentre en Electrosistemas el partner que lo ayude a alcanzar el objetivo de su negocio", explica el Gerente General.

Permanentemente la empresa se encarga de mejorar sus desarrollos y ofrecer a sus clientes los últimos cambios a nivel internacional en materia tecnoló-



gica enfocada al CCTV. Gracias a eso se posicionó como referente en el sector y le permitió un crecimiento tal que en la actualidad, cuenta con un edificio propio de más de 600 metros cuadrados en tres plantas, destinados a depósito, showroom, sala de reuniones y capacitación, entre otras comodidades.

Ubicación

Electrosistemas está ubicado en la calle Laprida (calle 2) 4034 de Villa Lynch, Partido de San Martín, una zona dominada por complejos fabriles y talleres.



Cómo llegar

- **En tren:** Ferrocarril Urquiza (ramal Federico Lacroze-Gral. Lemos) hasta Estación Coronel Lynch. Ingresar por pasaje lindero a la cancha del club Urquiza, que desemboca en calle Laprida; por ésta dos cuadras en dirección a Gral. Paz.
- **En auto:** Desde capital, directamente por Av. Lib. Gral. San Martín, cruzar Av. Gral. Paz y por Rap. Del Líbano hasta Monteagudo, intersección de Laprida. Desde Provincia: por Av. Gral. Paz hasta bajada de Monteagudo, que coincide con Laprida al 4000.
- **En colectivo:** Líneas 21, 28, 57, 105, 107, 111, 114, 117, 123, 161, 16 (R90) y 190

+ Datos de Contacto

- **Tel/Fax:** (54 11) 4713-8899 / 4713-5550
- **Página web:** www.electrosistemas.com.ar
- **e-Mail:** ventas@electrosistemas.com.ar

Recorrida

Electrosistemas de Seguridad srl. cuenta con dos ingresos a sus instalaciones: uno peatonal y otro vehicular, ambos sobre calle Laprida (calle 2). Por el primero se llega a la recepción, donde el cliente será atendido por personal administrativo y luego derivado al área específica según sus requerimientos. El acceso vehicular está pensado tanto para la carga como descarga de mercadería y es utilizado, según la ocasión, por personal de la empresa y clientes.

Una vez en el interior de la empresa, en una misma planta se encuentran el área de administración y el showroom-. A continuación, dividido por una reja de seguridad, se encuentra el depósito y al área técnica, donde se testean todos los productos que ingresan de la importación.

En el primer piso, en tanto, se encuentran las oficinas de gerencia y, a continuación, la sala de capacitación y reuniones, dotada de todas las comodidades necesarias para el cliente.

Cada día más servicios,
orientados al logro de sus objetivos.



- ✓ Soluciones de altas prestaciones.
- ✓ Especialistas en CCTV.
- ✓ Stock permanente.
- ✓ Exclusividad al gremio.
- ✓ Productos de excelente calidad.
- ✓ Soporte técnico permanente.
- ✓ Trayectoria.
- ✓ El precio más competitivo.
- ✓ Diversidad de productos.
- ✓ Capacitación constante.



DigitalVideoWitness®, NetVision®, Kodicom®, Pico2000®, Orient® y el resto de los nombres aquí mencionados son marcas registradas de sus respectivas compañías propietarias.



Electrosistemas de Seguridad SRL
Laprida (calle 2) N° 4034 - Villa Lynch - Buenos Aires

Telefax: (011) 4713.8899 / 4713.5550
Email: ventas@electrosistemas.com.ar



Más de 10 años en el mercado

- ▶ Baterías para UPS's, alarmas, iluminación, comunicaciones, balizamiento, sistemas fotovoltaicos, Carros de golf.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Trabajan en cualquier posición.
- ▶ Totalmente selladas, para prevenir pérdidas de electrolito.
- ▶ No requieren agregado de agua durante toda su vida útil.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Disponibles en 6V y 12V y desde 0.7Ah a 120Ah

NUEVOS PRODUCTOS

CCTV

Cámaras para interior

Cámara BOX Profesional

Lente CCD - 420 TVL
Balance de blancos automático
Sensor Sony 1/3



Cámara DOMO

Color - CCD - 420 TVL
Lente 3.6mm
Sensor Sony 1/3



Cámara Antivandálica

Color - CCD - 420 TVL
24 leds infrarrojos
Dist.: 24 mts.
Sensor Sony 1/3



Cámaras para exterior



12 leds - Dist.: 10 mts.
Lente 3.6mm - 420 TVL
Sensor Sony 1/3



23 leds - Dist.: 20 mts.
Lente 3.6mm - 420 TVL
Sensor Sony 1/3



30 leds - Dist.: 25 mts.
Lente 3.6mm - 420 TVL
Sensor Sony 1/3



30 leds de 8 mm.
Dist.: 50 mts.- Lente 8mm.
420 TVL - Ip66
Sensor Sony 1/3

Cámaras ocultas



En sensor PIR
de interior
Color - 420 TVL
Sensor Sony 1/3 o
Sharp 1/4



En sensor de humo
de interior
Sensor Sony 1/3
420 TVL.



Balún PAS33
Pasivo - UTP Cat. 5
Hasta 600 mts b/n
400 mts. Color



Balún ACTV
Video+Power
UTP Cat. 5
Hasta 600 mts b/n
400 mts. Color

Además: Iluminadores / Monitores / Porteros Visor / Cables / Sensores / Baterías



O.vellacott@indigovision.com

Oliver Vellacott



De origen inglés, IndigoVision provee desde 1994 soluciones integrales en tecnología IP para videovigilancia. Establecida recientemente en nuestra región, la empresa llevó a cabo una reunión con sus socios locales, luego de la cual Oliver Vellacott, dialogó con este medio.

Fundada en 1994 por **Oliver Vellacott**, **IndigoVision** es uno de los fabricantes líderes del mercado en soluciones completas de seguridad de video por IP. La empresa, en su corta trayectoria, se ha convertido en una de las primeras opciones para aplicaciones tecnológicas en aeropuertos, centros urbanos, establecimientos minoristas, puertos, minería e instalaciones petroquímicas, redes de carreteras y ferroviarias, educación, entidades financieras, casinos e instalaciones relacionadas con las fuerzas de orden público, gubernamentales y militares.

Con sede en Edimburgo, Reino Unido, IndigoVision lleva concretadas un gran número de obras, incluyendo siete redes ferroviarias, dos de los cinco bancos más importantes del mundo, 28 aeropuertos, 27 casinos y dos juegos olímpicos.

IndigoVision está asociada a casi trescientos integradores e instaladores de sistemas autorizados en 64 países que proporcionan diseño, instalación y asistencia de sistemas locales al usuario final y tiene con puntos de venta y oficinas de asistencia repartidas por todo el mundo en 21 países.

En febrero, IndigoVision llevó a cabo un encuentro con sus socios estratégicos en la región y finalizado el mismo, hablamos con su CEO y fundador, Oliver Vellacott.

- ¿Qué es, en esencia, Indigo Vision?

El concepto fue crear una empresa focalizada en video IP, lo que no es tan común en el mercado de la seguridad, ya que la mayoría de quienes integran este segmento del mercado, desde hace poco están desarrollando productos IP siendo el fuerte de sus negocios el desarrollo de video analógico. Nuestra empresa, por ejemplo, no trabaja con los DVR sino que directamente nuestra solución incluye NVR, logrando una plataforma end-to-end (punto a punto) con hardware y software basado en IP.

- ¿Por qué cree que la empresa alcanzó reconocimiento rápidamente en el mercado?

- Creemos que la razón del éxito de la empresa en los últimos años es que nos

basamos en una solución integral basada en video IP, con lo cual nos podemos focalizar enteramente en el desarrollo de esa tecnología y sus aplicaciones.

¿Cuáles son los segmentos en los que tienen mayor participación?

- El área del transporte es probablemente el segmento con el que más trabajamos. También desarrollamos soluciones para áreas como ferrocarriles, puertos y aeropuertos, etc. Si bien ofrecemos soluciones para sistemas con 20 o 30 cámaras, nuestra empresa está enfocada en el área *enterprise*, es decir que proveemos soluciones en proyectos corporativos.

"No creo que la real competencia, al menos para IndigoVision, esté planteada en términos de marca sino que más bien es una cuestión de tecnologías. Lo que hacemos como empresa es buscar soluciones cada vez más efectivas y rentables dentro de un área tecnológica puntual, como lo es la tecnología IP "

- ¿Por dónde pasa la competencia en el mercado?

- Nuestro principal competidor en el mercado analógico, con ellos competimos día a día. La meta está en lograr cada vez una mayor penetración de las tecnologías IP en el mundo de la seguridad, hoy dominado por tecnologías analógicas. Como el 90% de los fabricantes están fuera del mercado IP, nuestra batalla está en lograr la mayor participación posible dentro de ese 10% del segmento que en la actualidad está incorporando este tipo de tecnologías. No creo que la real competencia, al menos para IndigoVision, esté planteada en términos de marca sino que más bien es una cuestión de tecnolo-

gías. Lo que hacemos como empresa es buscar soluciones cada vez más efectivas y rentables dentro de un área tecnológica puntual, como lo es la tecnología IP.

Basarse en plataformas abiertas ¿es una estrategia o una decisión empresarial?

- Nuestra misión es brindarle al usuario final una serie de soluciones que no impliquen un cambio total del equipo que hasta ese momento estaba usando, por eso es que nuestra plataforma es compatible con muchas de las marcas de cámaras o sistemas de video aplicados al CCTV. Nacimos como una empresa de soluciones IP, entonces la mejor opción para el crecimiento es ofrecer al cliente la posibilidad de incorporar esa tecnología sin dejar de lado lo que hasta ahora venía usando.

- ¿Hacia donde cree que apunta el futuro del mercado?

- En la actualidad el usuario está migrando hacia el IP y como nuestra empresa no es fabricante ni provee de cámaras especiales, debemos buscar la manera de integrarlas dentro de nuestra plataforma. Entonces buscamos una solución capaz de integrar diferentes componentes con el fin de ofrecerle al cliente una solución integral, independientemente del producto que esté utilizando.

- ¿Cuáles son sus expectativas en nuestra región?

- Latinoamérica es una región que sostiene, desde hace unos años, un gran crecimiento. El mercado actual está dominado por las soluciones de video analógico, lo cual nos brinda una buena oportunidad de introducir una solución IP que se adecue a las necesidades actuales de seguridad. Argentina en particular, no es un mercado aún maduro en tecnología IP y todavía -como otros mercados de la región- no tiene un panorama muy claro de las posibilidades que puede brindarle. El contacto con nuestros Partners locales es permanente y tenemos un panorama muy detallado de lo que aquí sucede, lo cual nos da también una buena perspectiva de nuestras posibilidades. ■



Sútese a la familia Pegasus de 3i, los comunicadores de alarma de mayor crecimiento en ventas en el último año



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

SF Technology presenta la nueva línea de productos 3i Corporation Líder en monitoreo de alarma vía GPRS y Ethernet.

PERMITE
EL USO DE
DOS SIM-CARD



● Pegasus GPRS

Disponible en 10 modelos diferentes.

Comunicación vía canal de voz (CSD y SMS) en caso de falla de la red GPRS y la línea telefónica fija.

Comunicación con servidores con IP fijo o dinámicos.

Compatible con todas las alarmas del mercado con protocolo CONTACT-ID.

Detección de corte de la línea telefónica (Con retardo adicional configurable).

Actualización remota de configuración y firmware.

Detección del corte del retorno del panel de alarma.

Monitoreo remoto de su funcionamiento (Remoto de DEBUGGER).

Transmisión de datos encriptada en 128 bits.

4 entradas digitales y 2 salidas a relé



● Pegasus Ethernet

● Pegasus Ethernet + GPRS



SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A. - Tel: (54 11) 4923-0240 - info@sf-technology.com - www.sf-technology.com



• **5870API**

Protección inalámbrica
de activos para interior



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

Una solución diseñada para proteger activos específicos y tangibles como objetos de valor: cuadros, joyas, artículos electrónicos, etc., con una alta probabilidad de robo.

El API5870 continúa proporcionando protección incluso cuando el panel de alarmas está desarmado, protegiendo al usuario tanto del hurto del objeto como de la intrusión en el domicilio.



Cómo funciona: El API5870 utiliza un acelerómetro similar al de los automóviles para detectar un impacto y ejectar los air-bags para reconocer movimiento. Cuando el dispositivo está fijo en el objeto a proteger, detecta si una tentativa de movimiento o desarme, dando la correspondiente alarma.



Aplicaciones

• Residencial:

Artículos electrónicos
Cuadros y pinturas
Antigüedades

• Comercial:

Pinturas y esculturas en Museos
y Galerías de arte
Equipamiento médico en
Hospitales y laboratorios
Herramientas y materiales de construcción
Insumos y elementos de oficinas

SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A. - Tel.: (54 11) 4923-0240 - info@sf-technology.com - www.sf-technology.com

Comunicador de Alarmas universal INTERNET IP + Inalámbrico GSM/ GPRS

S02

- Permite la conexión a INTERNET de cualquier alarma sin costo adicional manteniendo como vínculo de respaldo la comunicación GSM/GPRS.
- Selección de comunicación de monitoreo automática, INTERNET IP, GSM/GPRS o línea telefónica.
- Cliente DHCP para conexión a INTERNET a través de un router standard.
- Entradas y Salidas adicionales para utilización autónoma.
- Soporta protocolo contact ID o de contacto.



SEG03

Teléfono GPS de Rastreo Automático y Emergencia



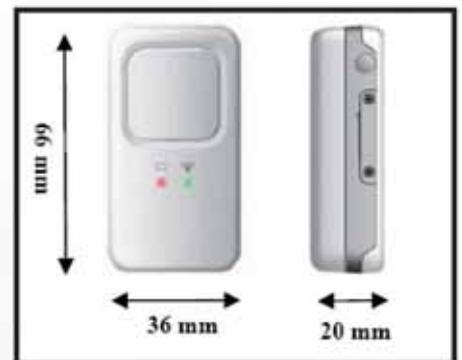
El SEG03 es un poderoso teléfono GPS para rastreo personal. Cuenta con un comunicador GSM cuatribanda permitiendo su localización en tiempo real o a intervalos programados.

Características

- Teléfono celular GSM/GPRS cuatribanda.
- GPS SirfStar III de sensibilidad de -159dBm, muy corto tiempo de enganche y alta precisión.
- Display OLED de gran contraste.
- Bajo consumo: 60 hs reportando posición cada 5 min.
- Sensor de movimiento y caída con sensibilidad ajustable.
- Reporte periódico de posición a intervalos programables.
- Reporte de alarma de pánico, por caída, por cruce de cerca georreferencial, baja batería ...
- Listo para AGPS.

SEL10

Poderoso Localizador GPS de tamaño compacto



El SEL10 es un localizador GPS diseñado para reporte de posición GPS en vehículos, personas, cargas y mascotas. Reporta a través de la red GSM/GPRS, alarmas de emergencia, traspaso de la cerca geográfica, posición, status etc.

Características

- Comunicador GSM/GPRS cuatribanda.
- GPS SirfStar III de sensibilidad de -159dBm, muy corto tiempo de enganche y alta precisión.
- Resistente al agua IP66.
- Preparado para AGPS.
- Certificación PTCRB y FCC.
- Bajo consumo: hasta 90hs reportando posición cada 5 min.

Distribuido por:



Prometeo 3036- Buenos Aires -Argentina

TE : 4361-0231 4542-9664

contacto@kelcom.com.ar

www.kelcom.com.ar

Paneles de alarma



A modo de guía ofrecemos a nuestros lectores un detalle del conexionado básico de los paneles de alarmas, tanto de origen nacional como importados, junto con la descripción de las mismas. A continuación, una tabla comparativa de las principales funciones de algunos de los modelos de fabricación nacional.

■ Índice

1ra. Parte (RNDS nº51)

Clasificación

Características generales

1. Zonas
2. Expansión de zonas
3. Doblador de zonas
4. Definiciones de zonas
5. Resistencia final de línea
6. Respuesta de tiempo
7. Teclados remotos
8. Key switch
9. Salida de alarma
10. Alimentación
11. PGM
12. Comunicador telefónico
13. Supervisión de línea telefónica
14. Agenda
15. Programación remota
16. Memoria de eventos
17. Códigos de usuario
18. Acceso telefónico
19. Módulos
20. Protocolo de comunicación
21. Armados

2da. Parte

Conexionado

1. De energía
2. De baterías
3. De elementos de aviso y sonorización
4. Alimentación auxiliar
5. Alimentación interrumpible
6. Conexionado de Teclados de operación
7. Borne de conexionado de zonas
8. Conexionado de detectores de humo
9. Conexión de línea telefónica
10. Borne de masa

En este módulo describiremos el conexionado de los elementos asociados a un panel microprocesador genérico.

Es importante aclarar que los ejemplos que se presentarán, corresponden a la generalidad de las características de algunos paneles.

Como recomendación, siempre deben leerse atentamente los manuales de conexionado de cada central, respetando las limitaciones descriptas por el fabricante.

1. De energía

En su mayoría, las centrales de alarma tienen una entrada de baja tensión en corriente alterna, generalmente de 16 a 18 Vca. Así, para alimentar una central es necesario un transformador de 22 Vca a la tensión de entrada requerida (16 a 18 Vca).

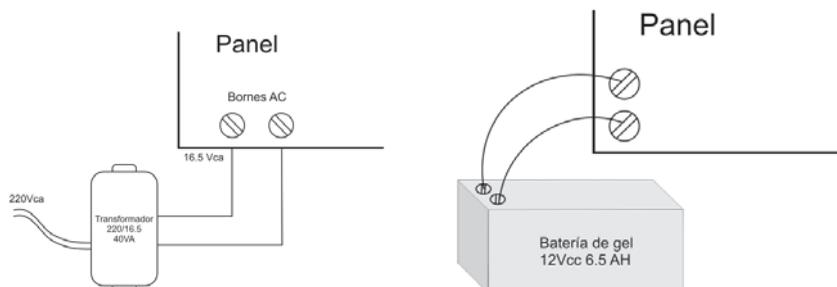
Es muy importante además tener en cuenta para la elección del transformador, si no lo incluye el panel, la potencia del mismo. En general, van desde 40VA en adelante, según los modelos.

2. De baterías

Generalmente las centrales poseen dos cables provistos con terminales para la conexión de la batería de reserva. Los mismos vienen identificados y debe respetarse esta polaridad.

Esta salida entrega una tensión para mantener en carga a la batería y en algunos casos la tensión se puede regular entre 12 y 14 Vcc. El cargador posee un limitador de corriente, además de fusibles de protección.

El valor de la batería dependerá del consumo total del sistema y de la autonomía ante la falta de 220Vca que se requiera en cada caso en particular.



A2K4[®]

Panel de Alarma

Una combinación ideal...



TRANSMISOR
• TX-300



RECEPTOR
• RX-100

• Aproveche al máximo su panel de alarma, incorporando los controles remotos **A2K4** en el Bus de Datos, no perderá zonas y ganará una amplia variedad de funciones programables.

- **CONTROL DE ACCESO** (Cada llavero puede ser discriminado como un usuario diferente.)
- **ACTIVACION MODOS AUSENTE Y PRESENTE** (Completo y Perimetral.)
- **BOTONES CON EMERGENCIAS MEDICAS Y POLICIAL** (Programable.)
- **NO OCUPA ZONAS** (Compatible con el Bus de Datos **A2K4**.)
- **PANICOS SIN FALSAS ALARMAS** (3 seg. Presionado.)
- **2 SALIDAS POR RELE** (Mantenido-seguidor.)
- **NO SE DESCALIBRA** (Tecnología SAW.)



www.alonsohnos.com

San Lorenzo 1771 - B1824BWY - Lanús E.
Buenos Aires - Argentina
Tel.: (54-11) 4246-6869 - Fax: 4246-9860
e-mail: administracion@alonsohnos.com



ALONSO Hnos.
SIRENAS S.A.

UL, CS y CNC son válidos para placas PC-777 y KPD-777
CE es válido para MP-400

Nuestro Soporte Técnico es efectivo y comprometido, y nuestros Ingenieros hablan su idioma. Ni inglés, ni chino, ni portugués.

Clientes exigentes requieren un producto de calidad.

El RK3200 comparte tecnología con el Backup Celular RK3100, el más vendido en todo el país.

Un precio barato implica dejar de lado calidad, soporte, compatibilidad, flexibilidad.

Menos del 0.4% de los RK3200 requieren asistencia técnica.

Al igual que nuestros clientes trabajamos con orgullo y responsabilidad, la única forma de hacer bien las cosas en la seguridad electrónica.

Los 10 motivos por los que

El Comunicador GPRS más barato del mercado

no es un RightKey RK3200

Invertimos para que el RK3200 sea compatible con casi todos los productos y sistemas nacionales e importados. Y lo logramos.

Lo barato sale caro (falsas alarmas, clientes perdidos, robos evitables, horas de técnicos y operadores, etc). El verdadero empresario no elige por el precio de compra; analiza el CTP (Costo Total de Propiedad) del producto que adquiere.

Brindamos 5 Años de Garantía RightKey desde 2007.

Al igual que las buenas empresas de seguridad, no nos esforzamos en ser los más baratos sino en ser los mejores.

RIGHTKEY

Innovación y Eficiencia en Seguridad Electrónica

Al igual que nuestra primera publicidad en 2004, hoy decimos que "Una alarma conectada con tecnología RightKey es un cliente protegido".



ventas@rightkey.com
www.rightkey.com

- Respaldo y asesoramiento técnico profesional
- Service Express 24 hs.
- Envíos acelerados al interior.

Planificación y Desarrollo para la Industria

GONNER®

NUEVA DIRECCION

A L A R M A S



G-600 UD

Panel de alarma de 6 zonas. Monitoreable

- Comunicador telefónico multiformato.
- Elegante teclado con teclas retroiluminadas.
- 6 zonas programables
- 3 teclas de emergencia config.
- Absoluta confiabilidad.



M-400

Panel de alarma, 4 zonas

- Elegante teclado con teclas retroiluminadas
- Sencilla programación
- 4 zonas Programables
- 3 teclas de emergencia config.
- Exclusivo puerto para discador telefónico.

NUEVO

Ahora con Software de programación remota (Up/Downloading). Programación, Visualización de estado y Telecomandos.

20 años
GONNER

CM-100

Receptor para monitoreo telefónico de alarmas

- Obtenga en un equipo compacto todo lo necesario para montar una estación de monitoreo de alarmas.
- Multiformato
- 2 líneas telefónicas



VISUAL

Operación Autónoma o a través de **SOFT DE GESTION**

BIREX

Barrera infrarroja exterior Sistema de detección de barreras infrarrojas para interior y exterior, su forma disimula su instalación y oculta la altura por la que cruzan los haces.

Medidas: 30, 90 y 180 cm. Placas emisoras y receptoras con un sistema de detección de 2 haces con ópticas de alcance mayor a 30mts. Cada conjunto consta de un par de estas placas pudiendo agregarse más pares en un mismo barrel.

GS-3 Cableado y GT-3 Inalámbrico

- NUEVO** Detector de mov. Infrarrojo Pasivo
- Contador de pulsos x1, x2, x3
 - Compensación aut. de temp.
 - Altísima Inmunidad a RF y EMI
 - Elaborado sistema de procesamiento de señales
 - Muy confiable



COM-2

Módulo comunicador telefónico de alarmas

- Para monitorear paneles que no posean comunicador o cualquier otro tipo de eventos que necesiten ser monitoreados
- Formato GontacID



ALARMAS VEHICULARES

GECO Antirrobo-Asalto

- manejo a control remoto.
- **PRO** y Control remoto, trabapuertas.
- **DUO** Control de presencia, trabapuertas.



RECEPTOR

- Universal
- 2 o 4 canales indep.

TX-2C - TX-4C

- Control 2 Canales
- Actualísimo diseño
- 4 canales.



SHOW-5

Nuevo Panel de Alarma Inalámbrico

- Maneja a control remoto
- 2 zonas que admiten detectores cableados e inalámbricos
- Armado total o parcial.
- Memoria Eeprom



VOICER-2

Discador Telefónico de Alarma

- 4 teléfonos en memoria
- 2 mensajes hablados de 10"
- Discado tono o pulso
- Compatible con paneles nacionales e importados.

A.C. / 01153445

CARRASCO 388 (C1407AVF) C.A.B.A / Tel./Fax: (54 11) 4674-0718 - 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

GRACIAS
POR COMPRA
ARGENTINO
4674-0718

S & S - Mar del Plata
José Martí 567
Dep. 2 - Mar del Plata
Pcia. de Bs. As.
(0223) 4806000

S & S - Posadas
Tambor de Tacuarí 3084
Posadas
Pcia. de Misiones
(03752) 433870

S & S - Corrientes
Catamarca 1052
Corrientes
Pcia. de Corrientes
(03783) 430311

AUTOELECTRONICA
Av. Dardo Rocha 602
Bernal
Pcia. de Bs. As.
(011) 4251-3201

CASA ALMAR
Zalazar 299
Ciudad Teñel
Pcia. de Bs. As.
(011) 4450-4794

ALARMAS BISONIC
Bolivar 241
(5800) Río Cuarto
Pcia. de Córdoba
(0358) 4780712

Solicite envío de lista completa de precios y catálogo de productos

Viene de página 76

3. De elementos de aviso y sonorización

Las centrales tienen una salida para la conexión de elementos de aviso, como sirenas, luces, etc. Estas salidas entregan una tensión de 12Vcc y están limitadas en corriente. Es importante respetar la polaridad de los dispositivos a conectar como así también no excederse del consumo máximo permisible en cada central.

Existen paneles con la característica de supervisión de sirenas, en cuyo caso ante un problema en el cableado dará un aviso de falla. Cuando no se conecten sirenas deberá colocarse una resistencia entre los bornes.

Por medio de la programación del sistema, la salida de alarma se activará por un tiempo definido. También se activará esta salida si está predefinida la confirmación de armado, en este caso el tiempo de activación será de apenas medio segundo cada vez que se arme el sistema.

La salida de alarma o sirena está protegida por fusibles o protectores electrónicos contra sobre corrientes.

4. Alimentación auxiliar

Es donde se conectan todos los dispositivos que requieren para su funcionamiento alimentación ininterrumpible de 12Vcc (infrarrojos, barreras, rotura de vidrios, etc.)

La salida está limitada según el panel a una corriente determinada, por lo que directamente se limita a la cantidad de elementos a conectar, ya que la sumatoria de las corrientes de estos no debe superar el máximo permitido. En caso contrario deberá instalarse una fuente auxiliar. Generalmente incluye fusibles de protección y, por supuesto, la salida tiene polaridad.



5. Alimentación interrumpible

Se conectan a esta salida de 12Vcc todos los detectores que requieren para su normalización o apagado del testigo de disparo, cortarles por unos instantes la alimentación. Generalmente se conectan aquí los detectores de humo, detectores de rotura de vidrio con memoria latcheada, etc. El corte de la alimentación se puede realizar a través de una función desde el teclado.

En algunos casos no existe directamente una salida de alimentación interrumpible sino que se utilizan las salidas PGM programadas para este fin. En el supuesto caso que las salidas PGM no puedan soportar la corriente de los dispositivos conectados a ella, se les puede conectar un relé para soportar el consumo.

En los paneles pequeños donde no existe la posibilidad

de tener una salida de alimentación interrumpible, se podrá conectar un pulsador en serie con la alimentación de los dispositivos que requieran interrupción.

6. Conexionado de Teclados de operación

Los teclados remotos generalmente usan cuatro hilos para el enlace con la placa de la central (existen de tres hilos también). Dos hilos son de alimentación y dos de información, llamados Data In y Data Out (que también pueden denominarse Bus de datos). Es importante respetar la polaridad del conexionado tanto en la alimentación como en los hilos de información.

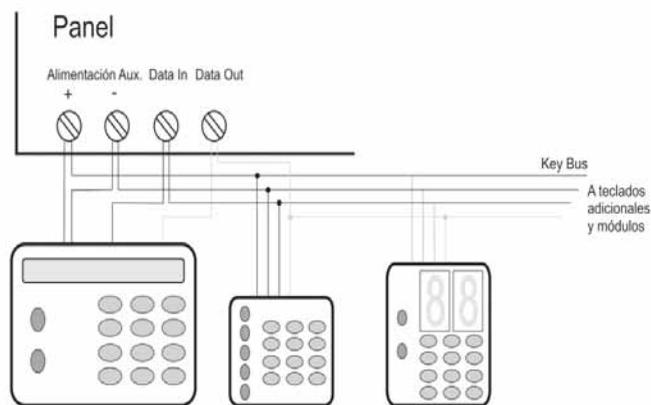
Muchas centrales aceptan más de un teclado remoto, que se conectan siempre en paralelo. Las distancias máximas del cableado dependerán de cada modelo de central así como también el número máximo de teclados a conectar.

En los sistemas particionables, los teclados tienen una dirección específica relacionada con la partición a la que fue asignado. De esta forma, teclados de distintas particiones pueden conectarse en paralelo, ya que cada uno se comunica con el panel con una dirección prefijada.

Una recomendación para la instalación de teclados remotos es que cada teclado tenga su cable independiente al panel y si la obra lo permite, por recorridos distintos. De esta manera si el cable de un teclado se corta, el resto sigue funcionando.

Existe variedad de teclados y cada uno tiene un consumo diferente. Como la alimentación se toma de la salida auxiliar al igual que los detectores, se los debe tener presentes para el cálculo de autonomía en caso de falta de 220Vca y también para no superar la corriente máxima permitida por la salida de alimentación auxiliar.

En el bus del teclado, también se conectan otros dispositivos como módulos de expansión de zonas, módulos de relé, receptores inalámbricos, etc.



Continúa en página 84

Comparativa de Paneles

Modelos	Particiones	Usuarios	Zonas en bornera	Zonas en teclados	Reporta o/c	Teclados	Formato Contact ID	Teclas de Emergencia	PGM
Alonso A2K4	3	14	6	2	Sí	3	Sí	Sí	2
Gonner G-600	1	6	6	0	Sí	4	Sí	Sí	2
Tausend CR-800	4	79	8	8	Sí	8	Sí	Sí	2
Tecnoalarma Tecno- 8000	2	5 + Código maestro	6	2	Sí	3	Sí	Sí	3

TECNOALARMA

PROTECCION TOTAL

Agregue Eficiencia

Posibilidad de Incorporar Zonas Inalámbricas a la Central
Activación Total o Parcial (anula sirena interior)
No Ocupa Zonas
Pulsador para Emergencias Medicas, Pánico y Asalto
Dos salidas Relé Configurables (Temporizado o Biestable)
Accionadas por Tecla de Fuego y Medico



Efectividad

Zonas con Contador de Pulsos Inteligente
y de Doble Detección, Diseñada para
evitar Falsos Disparos

Tecnología

Montaje SMD, Fusibles Electrónicos,
Protección contra Rayos,
2 Salidas de Sirena Independientes,
Supervisión de Batería, 220v, Línea
Teléfono y Sirena Exterior

Optimización

Salidas PGM (programables)
permitiendo automatizar Luces,
Portones, Sistemas de Riego y/o
cualquier Dispositivo eléctrico

Versatilidad

8 Zonas Totalmente
programables
(demoradas, seguidoras,
instantáneas, 24 hs, etc)

Comunicación

Avisador Telefónico Hablado
Reporte de Zonas con Alarma y
Status del Sistema a Teléfonos de
Línea y/o Celulares
Manejo por Teléfono de la Central
y de PGM's

TECNO 2000

100%



Tecnología
Argentina



Capital Federal

Av. Cabildo 214
4774-3333

tecnobelgrano@tecnoalarma.com.ar
tecnobelgrano@hotmail.com

Fabrica y Servicio Tecnico

Diagonal Pavon 4347 (Florida)
4760-4900

tecnofabrica@tecnoalarma.com.ar
tecnofabrica@hotmail.com

Zona Norte

Av. San Martín 1924 (Florida)
4791-9206

tecnoflorida@tecnoalarma.com.ar
tecnoflorida@hotmail.com

WWW.TECNOALARMA.COM.AR

Menor costo doble prestación

Serie de Comunicadores GPRS con Base celular

- Teleprogramador y Receptor SMS sin cargo
- Programación remota vía SMS y GPRS
- Genera un autotest de la alarma y envía reporte ante incomunicación por vías programadas
- Reporte de estado: 1 por minuto o hasta 1/256 minutos
- Compatible con todos los paneles de alarma Contact ID, 4x2 DTMF, 4x2 Pulso
- Vínculo directo con IP Servers
- Sistema anticloning de panel/comunicador
- Provisto con IP primaria (fija o dinámica) + 2da IP de back-up
- Reporte de estado y nivel de señal
- 2 años de garantía

NeT3G
GPRS / GSM



- Comunicador GPRS + línea fija + GSM + SMS
- Compatible con paneles de alarma Contact ID, 4x2 DTMF, 4x2 Pulso
- Protecciones de tensión sobre la línea telefónica
- Hasta 6 horas con batería a flote 300mA (opcional)
- Conexión para micrófono y parlante (opcional)
- Expansión de 4 zonas y 2 salidas

NeT2G
GPRS / GSM



- Comunicador GPRS + GSM Audio + SMS.
- 1 Línea telefónica para realizar/recibir llamadas GSM o sin cargo dentro del grupo.
- Compatible con paneles Contact ID o 4x2 DTMF

DSC



A2K4

Panel de Alarma

Sistemas Electrónicos de Seguridad
Alarmas de Robo e Intrusión
Detección de Incendios
CCTV - Grabación Digital
Protección Perimetral
Control de Accesos

STOCK PERMANENTE
PRECIOS, ATENCION Y ASESORAMIENTO
ASISTENCIA Y SOPORTE TECNICO
CURSOS DE CAPACITACION

Wenceslao Tejerina 2293
X5002BHM - Alto Alberdi - Córdoba
0351 486-3748 / 489-0430
info@alarmasdelcentro.com
www.alarmasdelcentro.com

ADC

alarmas del centro

Viene de página 80

7. Bornes de conexionado de zonas

Aquí se conectarán los detectores del sistema. Existen varios tipos de conexionado de zonas, dependiendo de la salida de alarma del detector a conectar. Por ejemplo, existen detectores normal cerrado (N/C) y detectores normal abierto (N/A). A las zonas que aceptan resistencia de final de línea se les podrá conectar y combinar detectores N/C y N/A. Las zonas que no acepten resistencia de final de línea, solo podrán soportar detectores N/C.

También existen configuración de zonas duplicadas, para aquellas centrales que lo acepten. De esta manera, una zona se convierte en dos y necesariamente llevará más de una resistencia de final de línea por zona duplicada.

Las resistencias de final de línea siempre deben colocarse en el final del cable, de manera de garantizar la supervisión de todo el cableado. Los valores de esta resistencia varían de acuerdo al modelo de la central.

A una zona se le pueden conectar varios detectores, pero la condición ideal sería el conexionado de un detector por zona de la central.

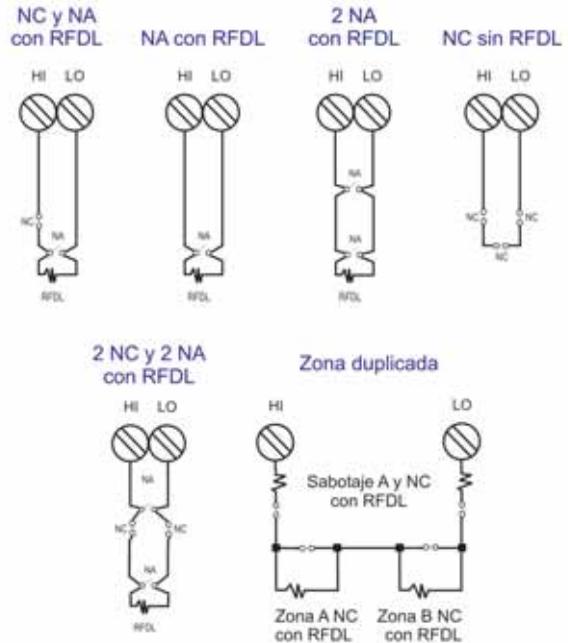
Los terminales de zonas vienen identificados como positivo y común, si bien no es necesario respetar la polaridad para el conexionado de una zona, en algunos casos donde se cablee con un solo hilo o en detectores que envían información por salidas de colector abierto, la conexión debe realizarse sobre el terminal positivo de la zona. Los terminales identificados como común o negativo pueden estar compartidos con más de una zona. Todo esto también es válido para los expansores de zonas cableadas. Un detalle a tener en cuenta con las zonas es la distancia máxima permitida del cable para una determinada sección del mismo: cuanto mayor sea el tendido del cable, mayor será la resistencia de la línea.

Las zonas inalámbricas puede decirse que son zonas de software, ya que no existe un vínculo físico entre el detector y el panel. Los detectores inalámbricos no llevan resistencia de final de línea, son solo transmisores.

En el diagrama anterior, en las zonas 1 y 2 se conectarán circuitos N/C y N/A combinados, la zona 5 se encuentra punteada con una RFDL y la zona 8 fue cableada con un solo hilo.

A continuación, ofrecemos un diagrama con los distintos circuitos de zonas que pueden establecerse.

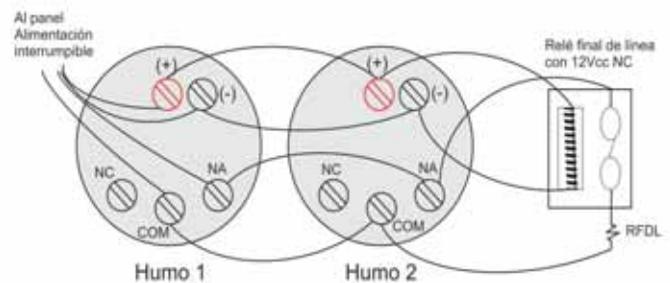
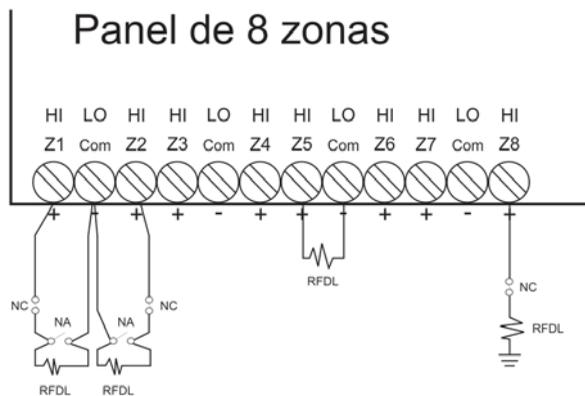
Distintos circuitos de zonas



8. Conexionado de detectores de humo

El conexionado de detectores de humo requiere tener presentes ciertas normas, las cuales no son tema de análisis en esta obra. Se describe a continuación un conexionado típico para detectores de incendio de 4 hilos, ya que la mayoría de los paneles aceptan este tipo de detectores.

Panel de 8 zonas



Continúa en página 88

Comparativa de Paneles

Modelos	Particiones	Usuarios	Zonas en bornera	Zonas en teclados	Reporta o/c	Teclados	Formato Contact ID	Teclas de Emergencia	PGM	Características especiales
CEM Xanaes 10	1	7	9	1	Sí	3	CI + Ademco Express + 4+2	Sí	Hasta 5	Central Modular (Expansor de Zonas, PGM, RF)
CEM Xanaes 6	1	7	5	1	Sí	3	CI + Ademco Express + 4+3	Sí	Hasta 5	Central Modular (Expansor de Zonas, PGM, RF)
CEM Suri	1	5	4	1	Sí	3	CI + Ademco Express + 4+4	Sí	1	Central Modular (Expansor de RF)
CEM Pucará	-	-	4	-	Sí	1	-	-	-	-



LLEVALO
por un costo
equivalente a
4 INFRARROJOS

RX4 | Receptor Universal 4 Canales (temporizados)

Hecho en Córdoba
INDUSTRIA ARGENTINA

Picaflor 72 - Bº Mitre (5006) Córdoba - Rep. Argentina
Tel.: (54-351) 456-8000 / Fax: (54-351) 4111447
e-mail: ventas@cemsrl.com.ar - www.cemsrl.com.ar



dimos el primer paso hacia un gran viaje...



Celletech, la empresa que desde hace 10 años continúa liderando el mercado de la seguridad con su constante innovación electrónica.

Marca el camino hacia el futuro tecnológico al servicio de la sociedad.

- Único sistema GATEWAY (centro de administración y control de los equipos de hardware y software) interconectado a DATACENTER.
- Nuevos proyectos en telemetría.
- Exportamos tecnología + propiedad intelectual.
- Automatizamos a paso firme el interior del país.

Confiar en
CELLETECH
es estar
comprometido
con el medio
ambiente.



Celletech Technologies
J. B. Justo 330 (B1602BKF)
Florida / Pdo. Vicente López
Buenos Aires / Argentina
Tel. (5411) 4795-6112 Rot.
Fax. (5411) 4795-6048
info@celletech.com.ar
www.celletech.com.ar



*Hacia el Bicentenario
trayendo lo que vendrá, al ahora...*



Alarmatic

Línea completa de productos

DSC



PANELES, TECLADOS & MODULOS

PowerSeries

Integración

Verificación de Audio

MAXSYS

Cableado Estructurado

SENSORES & ACCESORIOS

Inalámbricos

Direccionables

Sensores de Movimiento

Series LC

Detectores de Ruptura de vidrio

Detectores de Humo

COMUNICACIONES

Transmisores

Sur-Gard

MICELANEOS

Software de Programación Remota

Servicios y Soporte

www.dsc.com

ALARMATIC. José Bonifacio 262. C1424CHF. Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: 011.4922.8266 - 011.4924.1527 e.mail: alarmatic@fibertel.com.ar

Viene de página 84

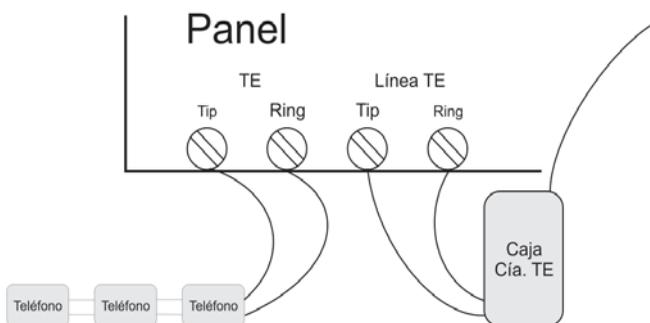
9. Conexión de línea telefónica

Las centrales de alarma poseen cuatro bornes para la conexión de la línea de teléfono. Algunas placas cuentan con una ficha telefónica del tipo RJ que reemplaza a los bornes.

Cuando un sistema está conectado al servicio de monitoreo, el panel debe tener control de la línea telefónica. Por eso desde la caja de la compañía debe conectarse al panel y luego desde el panel hacia los teléfonos de la casa u oficina.

Cada vez que se produce un evento el panel tomará la línea telefónica, si está siendo usada cortará la comunicación y comenzará el proceso de enlace con la central de monitoreo. Si existiera un teléfono entre el panel y la caja telefónica, mientras se esté usando la línea, el panel ante un evento no podrá apropiarse de la línea telefónica, demorando así la transmisión de los eventos y atentando directamente con la seguridad del sistema.

También sobre los bornes de conexionado de línea telefónica, en los paneles que lo aceptan, se conectan los distintos módulos de acceso telefónico, supervisores de línea, etc.



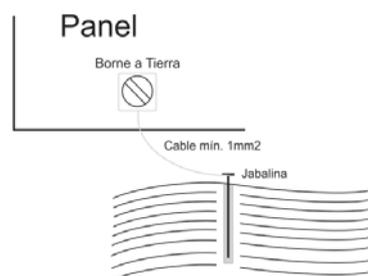
10. Borne de masa

Este borne, aunque generalmente no muy usado por los instaladores, es fundamental en la protección eléctrica de todo el sistema. Todo fabricante de paneles recomienda que se conecte la central a una buena masa, llámese jabalina, para derivar a tierra toda sobretensión.

Es muy común que por la línea telefónica ingresen al panel sobretensiones, que también se pueden regenerar a través de la línea de 220Vca.

La electricidad estática que no se descargue a masa e ingrese al panel cuando hay tormentas puede ocasionar la «rotura del soft» de funcionamiento. Esto se pone en evidencia con el «fallo de test» que si bien en principio se soluciona reseteando el panel, no es solución definitiva. Por ello es importante tener una derivación a tierra.

Si bien la conexión de este borne a tierra ofrece una protección real, es conveniente conectar a la línea telefónica un dispositivo protector adicional contra sobretensiones. Lo más recomendado es el llamado dispositivo Sidactor, que se conecta en paralelo con la línea y consiste en un circuito integrado de alta velocidad de respuesta que cortocircuita los bornes ante una sobretensión, evitando dañar los elementos que en ella están conectados. ■



OREX

Conocemos el mercado y las nuevas tendencias tecnológicas, creamos una excelente solución para desarrolladores técnicos, diseñando una línea completa de productos principalmente en el área de sistemas de seguridad, telefonía y automatización que se adaptan a todo tipo de dispositivos.

Lo invitamos a conocer nuestras soluciones y comenzar a imaginar la nueva estética de sus productos.

Ingrése a nuestra página
www.orex.com.ar

Nextel 469*1581

FABRICACION Y VENTA DE GABINETES PLASTICOS

Orex propone una excepcional posibilidad de nuevas matrices plasticas en distintas medidas y aplicaciones para avanzar en el exigente mercado tecnológico. Simplificando la inversión económica y posibilita que recursos destinados a matriceria se usen para producción.

INDUSTRIA ARGENTINA

Automatización y Seguridad



Controlador

Omni Pro II

- 16 zonas en placa exp a 176
- 8 salidas de trigger ampliables
- 5 puertos RS232
- Puerto Ethernet
- Control de iluminación por bus cableado o por X10
- Controla hasta 64 termostatos FRIO CALOR
- Máximo 16 controles de accesos multiusuario
- Comunicador Contact ID
- Llamador y controlador telefónico
- Control de Audio Multizonas
- Simple Programación
- Integración Total



Controlador

OMNI LT



Teclados



Touch screen 5,7'



Pantallas móviles



Termostatos



Control de Accesos

Controladores de iluminación



Audio Multiroom



CCTV

Los equipamientos de automatización y seguridad HAI son los más confiables y completos del mercado mundial y garantizan la integración de todos los sistemas de seguridad, iluminación, confort, control de accesos e interfaces hombre-máquina amigables y comprensibles para una instalación de programación simple y prestaciones sorprendentes.

INSCRIBASE A
NUESTROS CURSOS
Y CAPACITACIONES
TECNICAS



Comfort
house

En Argentina:
Lorenzo Novero 887 . Santa Fe.
Tel:03404- 421232
soporte@comforthouse.com.ar
www.comforthouse.com.ar

MONITOREO SU FUTURO

Son tiempos de participar, de comprometerse, de construir juntos un futuro más seguro, debatiendo normas para mejorar nuestra actividad. No queremos sólo su voto, lo necesitamos a usted. Forme parte de un gran grupo de monitoreo. www.casel.org.ar



TARIFA PLANA

"Cuentas claras conservan los negocios". Somos los únicos que ofrecemos tarifa plana en monitoreo mayorista, y una cuenta clara es saber el costo del servicio de antemano. Ofrecemos nuestros servicios a empresas de seguridad electrónica y a empresas de seguridad física. Brindamos el servicio y la asistencia en su nombre. Además: Autonomía y auditoría para las cuentas de dealers. Reportes de clientes vía mails. Acceso web dealers, altas bajas, cargas y modificación de directivas. Líneas telefónicas exclusivas para sus clientes. Monitoreo telefónico digital. Monitoreo por internet TCP IP. Monitoreo por GSM GPRS/SMS. Monitoreo radial. Monitoreo por celemetría. Video y audio verificación de alarmas integradas.



Europa marca el camino en este tema, que exige para su aplicación unidad de criterios y condiciones de instalación y servicio. **CASEL** trabaja en sus comisiones internas en el desarrollo y aplicación de estos criterios en Argentina. Veamos como se ha enfocado el tema en la C.E.E.

Grados de seguridad en las instalaciones

La **EN50131** es un conjunto de normas europeas que tienen como una de sus finalidades establecer los requisitos generales de los sistemas de alarma contra intrusión, el diseño de los sistemas, su planificación, funcionamiento y mantenimiento, con el fin de mejorar la calidad e integridad de los sistemas de seguridad y la profesionalización de este sector. Asimismo, tiende a homogeneizar las diferentes normativas europeas existentes en la actualidad en los países miembros de la Comunidad Europea.

La **EN50131** recoge un conjunto de normativas que hacen referencia a aspectos o componentes concretos de un sistema de seguridad y que se concretan en las siguientes normas:

Normativa	Aspectos que cubre
50131-1	Normativa general
50131-2	Normativa sobre dispositivos de detección
50131-3	Normativa sobre central de control y periféricos
50131-4	Normativa sobre los dispositivos de aviso, sirenas, detectores de sonido, etc.
50131-5	Normativa sobre interconexiones, cableado, enlaces inalámbricos, etc.
50131-6	Normativa sobre fuentes de alimentación
50131-7	Directrices de aplicación, principalmente para instaladores

La **EN50131-1** es el documento principal, que especifica los Requerimientos Generales para Sistemas de Alarma Contra Intrusión. El resto de normas especifica con mayor detalle las características que deben de cumplir todos los elementos que componen el Sistema de seguridad.

Grados de Seguridad

La norma **UNE/EN50131-1** establece que cualquier establecimiento a proteger deberá ser clasificado según el grado de riesgo, considerando el tipo de local, el valor del posible contenido y las expectativas sobre el intruso típico en cada caso. Deberá ser clasificado de 1 a 4, donde 1 será el grado más bajo, correspondiente por ejemplo a una instalación de baja vulnerabilidad y 4 el de mayor riesgo, para instalaciones especiales de alta seguridad.

Cualquier elemento o dispositivo que forme parte de un sistema de seguridad conectado a una central de alarmas, deberá cumplir como mínimo el grado indicado en las normas **UNE/EN50131** y siguientes y en ningún caso podrá ser inferior al grado 2.

El grado correspondiente a un sistema de seguridad será equivalente al grado más bajo aplicable a uno de sus componentes. Por lo tanto, en las instalaciones donde sea obligatorio un determinado grado, todos los componentes del mismo deberán tener un grado igual o superior al exigido para dicha instalación.

Grado de Seguridad	Descripción
1	Bajo riesgo, para sistemas de seguridad dotados de señalización acústica y sin conexión a la central de alarmas.
2	Riesgo bajo/medio, dedicado a viviendas y pequeños establecimientos en general, conectados a una central de alarmas.
3	Riesgo medio/alto, para establecimientos obligados a disponer de medidas de seguridad, así como instalaciones comerciales que por su actividad sea aconsejable.
4	Alto riesgo, destinado a infraestructuras críticas, instalaciones militares, depósitos de efectivo, valores o metales preciosos.

Clase medioambiental

Adicionalmente al grado de seguridad, para garantizar el correcto funcionamiento de los equipos que componen el sistema de intrusión, debe tenerse en cuenta el ambiente en el que van a estar trabajando. Para ello se han definido 4 clases ambientales, que van desde Interiores, Clase I, hasta exteriores en general Clase IV.

No hay una clasificación medioambiental general para una instalación y cada componente de la misma debe cumplir la clasificación según el ambiente en el que esté instalado y deberá estar marcado con su clase medioambiental.

Las clases medioambientales se definen de la siguiente manera:

Clase	Descripción
I	Interior. Esta clase cubre los elementos que funcionarán en ambientes en el interior, donde la temperatura se mantiene bastante uniforme. En general no se suministran componentes de seguridad de este nivel.
II	Interior General. Esta clase cubre los detectores, teclados, centrales de seguridad y otros dispositivos. Especifica que dichos elementos deberán funcionar en un entorno en el que pueda haber variaciones de temperatura importantes o condensaciones en ventas y áreas de almacenamiento.
III	Exterior a cubierto o interior en condiciones extremas. Especifica que dichos elementos no estarán totalmente expuestos a exteriores o estarán en interiores en condiciones extremas.
IV	Exterior General. Esta clase cubre las sirenas y otros elementos instalados en exteriores, los cuales estarán totalmente expuestos a las inclemencias ambientales.



SAFEZONE

logística y seguridad satelital



división
monitoreo
de alarmas



Giga-Sat S.A. es una empresa de gran trayectoria y experiencia en constante renovación, nuestra nueva imagen simboliza la actual etapa de desarrollo.



Nuestros equipos de última generación nos permiten brindarle la seguridad que usted y su empresa buscan.



Contamos con avanzados sistemas para el **MONITOREO MAYORISTA DE ALARMAS** un servicio único y exclusivo para el Gremio.

Los mejores costos para su empresa de monitoreo y para todo el país.

Llámenos y obtenga el mejor Servicio de Seguridad del mercado.



Belgrano 3840 - San Martín (B1650CDD)
Buenos Aires - Argentina - Tel.: (5411) 4713-3456
info@safefzone.com.ar - www.safefzone.com.ar

dad Servicio Experiencia CALIDAD
so SOLIDEZ Calidad Seguridad Serv
o Seguridad SERVICIO Experiencia



Software para centros operativos

Innovación continua

Mesa de ayuda las 24 horas

Excelencia en Servicio post venta

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

Compatibilidad:



NANOCOMM



www.bykom.com.ar

Av. COLÓN 3073 PISO 7º | MAR DEL PLATA CP. 7600 | TEL. (54 0223) 495 - 8700

3 MESES GRATIS

ESTAMOS CONVENCIDOS
QUE SOMOS LA MEJOR OPCIÓN
PARA MONITOREAR
SUS CUENTAS Y QUEREMOS
DEMOSTRÁRSELO.

Tenemos el mismo negocio
pero diferentes clientes.
El nuestro es usted.

Hace 15 años que estamos en el negocio del monitoreo y conocemos muy bien lo que necesita una pyme de su proveedor mayorista de monitoreo. Sabemos que sólo el cumplimiento construye en el tiempo la confiabilidad del servicio, por eso nos concentramos en proveer exclusivamente servicios mayoristas de calidad superior para todo el territorio nacional.

Ofrecemos además; servicios de valor agregado con herramientas de gestión y auditoría en línea que aumentaran su rentabilidad:

- > Reportes automatizados via email (Ajustables, en Word Excel o Pdf)
- > Doble control de testeado por cuenta (Testeo primario y backup)
- > Control de horarios sobre usuarios (Ej. titular no encargado si)
- > Reportes instantáneos a celulares (Notificaciones definibles de eventos)
- > Videoverificación de eventos (Mediante sistema geovision)
- > Módulo de Acceso Remoto (Auditoría, generación de reportes, control)
- > Módulo de gestión técnica (Ordenes y seguimientos técnicos)

Nuestro centro cumple ampliamente las normas IRAM 4174 y esta listo para recibir señales en múltiples formatos IP/GPRS: NANOCOMM; PARADOX; PPA, NOR-K, CELLETECH.

Tenemos acuerdos con las prestadoras celulares para acceder a planes de comunicaciones de costo reducido para los GPRS, además optimizamos la comunicación mediante la tecnología VOIP eliminando costos de larga distancia.

Tenemos mucho mas para contarle pero lo mas importante es que tenemos ganas de escucharlo... seguramente nuestras experiencias hayan pasado por caminos muy similares.

Contactese, podemos hacer mucho por ud y su negocio.

Carlos Calvo 3430 | CABA | (011) 4139 9205
Mail: info@anker.com.ar

ANKER

Viene de página 92

Otros aspectos indicados en EN50131

El grado de seguridad define las siguientes características: autorización, niveles de acceso, manejo, procesamiento, detección, notificación, alimentación, seguridad de la autoprotección, supervisión de enlaces y registro de incidencias.

Características como el tiempo de autonomía de los sistemas en caso de fallo de la alimentación principal, los niveles de acceso al sistema o la aplicación del sistema antienmascaramiento, se ven afectados por esta nueva normativa, como veremos a continuación.

- Detección de intrusión y reconocimiento de fallos

El sistema de seguridad deberá ser capaz de diferenciar entre una señal de intrusión y una señal de sabotaje (tamper). Las centrales de seguridad actuales suelen cumplir este aspecto. Sin embargo, el instalador debe asegurar que los elementos han sido cableados correctamente y la central programada correctamente.

- Niveles de Acceso

EN50131 establece 4 niveles de acceso al sistema de seguridad:

Nivel	Significado
1	Sistema en modo de espera, visible a cualquiera
2	Sistema accesible por usuarios normales
3	Sistema accesible por instaladores
4	Sistema accesible por al fabricante

De acuerdo con EN50131 únicamente el usuario podrá armar y desarmar el sistema de seguridad. Teclas de armado rápido no son permitidas, ya que cualquiera podría armar el sistema con una tecla de armado rápido. Cuando el sistema de seguridad esté programado conforme a esta normativa, la función de armado rápido no estará habilitada.

Adicionalmente no está permitido entrar en modo ingeniero o instalador sin el permiso del usuario. Según el fabricante, esto puede ser implementado de diferentes modos, por ejemplo introduciendo un código de usuario después del código de instalador, el usuario debe entrar en un menú para permitir al instalador introducir su código, etc.

Los usuarios tienen capacidad para modificar algunas de las condiciones que no permitan el armado del sistema. Por ejemplo, los usuarios pueden omitir durante un período específico los fallos y sabotajes del sistema (*en sistemas de Grado 2*).

Los usuarios pueden modificar su propio código PIN.

Para sistemas de *Grado 3* se requieren códigos de usuario de 5 dígitos.

- Detectores Volumétricos

De acuerdo con la normativa EN50131 los detectores volumétricos con detección de intrusión y sabotaje (tamper) serán adecuados para sistemas de *Grado 2*. Estos tendrán que producir una alarma si pierden totalmente la alimentación.

Los detectores de *Grado 3*, además de las indicadas para los detectores de *Grado 2*, deberán incluir las siguientes funcionalidades:

1. Detección enmascaramiento
2. Detección tensión de alimentación baja

3. Tamper de pared

4. Auto diagnóstico local mínimo de 1 vez cada 24 h.

Adicionalmente, los requisitos de detección en cuanto a velocidades de paso, proximidad y movimientos intermitentes serán más exigentes que en los detectores de grado 2.

La señal de enmascaramiento del detector deberá ser diferenciada del resto de señales del detector (alarma y tamper) en la central de seguridad.

- Contactos magnéticos

De acuerdo con la normativa EN50131 los contactos magnéticos de *Grado 2*, deberán incorporar un tamper para detectar el sabotaje. Esta funcionalidad no será exigida si son del tipo hermético. En los contactos magnéticos de *Grado 3*, además de los requisitos indicados para los contactos de *Grado 2*, deberán incluir la detección de interferencia del campo magnético y su señalización mediante salida de sabotaje.

En el caso de contactos magnéticos inalámbricos, se requiere tamper de pared para los sistemas de *Grado 2* y *3*. En el caso de *Grado 3*, también se requerirá la detección de la interferencia del campo magnético.

- Equipamiento de señalización

La norma EN50131 especifica el funcionamiento y los requisitos necesarios de los elementos de señalización empleados para cada grado de seguridad. Existen tres niveles de ATS (Sistemas transmisión alarmas) principales:

Nivel ATS	Significado
2	Utilizado en los sistemas de Grado 2 y prácticamente equivalente a los comunicadores digitales actuales.
3	Utilizado como sistema de transmisión secundario o de reserva en los sistemas de Grado 3. Similar a los requisitos de ATS 4, pero con supervisiones menos rigurosas.
4	Utilizado en los sistemas de Grado 3 y es equivalente a la señalización encriptada con supervisión de comunicación por terceros.

- Fuentes de alimentación

La normativa EN50131 establece que las fuentes de alimentación estarán dimensionadas para alimentar el sistema de seguridad en todas las condiciones, incluida la carga de la batería en un tiempo específico. Esto supone utilizar baterías de mayor capacidad (Ah) y utilizar fuentes de alimentación más potentes. La potencia de las mismas irá en función de las necesidades del sistema y ha de permitir alimentar todo el sistema de seguridad y cargar la batería según las especificaciones establecidas en la normativa.

• *Grado 1 y 2*: Autonomía con batería de 12 horas y carga de las baterías hasta un 80% de su capacidad en 72 horas.

• *Grado 3*: Autonomía con batería de 24 horas. Esta se puede reducir a 12 horas, si el fallo de alimentación es transmitido a la CRA. y carga de las baterías hasta un 80% de su capacidad en 24 horas. ■



partners

para ayudarlo a crecer

Nuevos servicios para sus clientes
significan nuevas formas para hacer crecer su negocio
y expandir su rentabilidad.

Video verificación
SMS 2-Way
Acceso web
Reportes por e-mail
Seguridad móvil
Amplia compatibilidad GPRS-IP


SoftGuard
Soluciones ERP de Monitoreo
www.softdemonitoreo.com

 Multiplica los controles  Simplifica las operaciones  Agiliza los procedimientos

Su empresa de monitoreo está lista para evolucionar!

Conozca los NUEVOS PRODUCTOS



para el Monitoreo de Alarmas

LANZAMIENTOS



**Infinit
Panel de alarmas Full IP**

- Lector biométrico
- Lector de tarjeta de Proximidad
- Control de rondas incorporado
- Interfase IP/GPRS twin (admite 2 SIM CARDS)
- 16 agendas independientes de auto-arme/desarme.
- Módulo con 8 entradas de video - Image Sender*.
- Actualización del Firmware en forma remota (IP/GPRS)
- Programación remota por IP/GPRS (10 Mbps)

- Hasta 64 zonas configurables
- Puerto IP (Ethernet) integrado
- Comunicación Ethernet, línea telefónica, celular GPRS/CSD/SMS
- Comunicación para 4 números IP/Teléfono
- Protocolos Ethernet, GPRS y Contact ID
- Encriptación de la comunicación con destino IP
- Exclusivo E-Bus para interconexión de hasta 32 dispositivos (teclados, tarjetas expansoras, módulos PGM, cámaras, etc.)
- 9 Particiones (opcional 64 particiones virtuales)
- 16 zonas totalmente configurables en la tarjeta
- 256 contraseñas de usuario de 4 o 6 dígitos configurables
- Teclado con visor de cristal líquido con iluminación
- Temporizado de zonas, entrada y salida, sirena, fallas, autotest, etc.
- Buffer de almacenamiento de últimos 2048 eventos
- Calendario interno con data y hora en tiempo real

Monicel GPRS Universal USB

- Full Data: reporta todos los eventos generados por el panel de Alarma (formato Contact ID)
- Desarrollado para ser utilizado como primera vía de comunicación
- Tarjeta SIM doble para el envío de datos por GPRS
- Down/Upload por Puerto USB o GPRS sin quitar el módulo celular
- Comunicación con IP fija o dinámica
- Reporta para 4 direcciones de IP con configuración de Reporte doble y/o Back-up
- 2 zonas y 2 PGM en la tarjeta



- Tarjeta expansora de hasta 6 entradas y 6 salidas PGM
- Monitoreo de audio ambiente (opcional)
- Accionamiento de PGM y reporte de estado por SMS
- Recepción de eventos por SMS
- Opción de accionamiento de salidas PGM's por el sistema Free Call, permitiendo almacenar hasta 8 números de teléfono
- Actualización de Firmware remoto (GPRS/SMS)



PPA CAPITAL
Av. Beiró 5085. Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR
Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE
Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510/7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO
Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.



CENTRAL MAYORISTA DE MONITOREO



EXCLUSIVO SISTEMA DE MONITOREO COMPARTIDO

CARACTERÍSTICAS DEL SERVICIO

TARIFA PLANA

FULL TIME

PART TIME
AGENDA

PART TIME
AGENDA + EVENTOS NO ATENDIDOS



COBERTURA NACIONAL

- Monitoreo TELEFÓNICO | RADIAL | GPRS | SMS | INTERNET.
- Repetidoras IP Multiformato, Multimodo, Multiservicio con Backup GPRS y DTMF, retransmite todo a la estación.
- Software de administración remota para minoristas.
 - Nemesis by Neptuno.
- Audio y video verificación.
- Localización satelital de vehículos y personas (AVL).
 - Logística.
 - Emergencia.
 - Servidor propio.**tracking SAT**
- Asistencia y Monitoreo en su nombre.
- Dos reportes diarios de novedades vía E-mail.
- Todas las marcas importantes de GPRS.

SIN PAGO INICIAL

editorial

Buscando recetas

La embestida contra los problemas de la industria la deben resolver sus propios actores. A lo largo de los años, la experiencia nos enriquece dotándonos de conocimientos sobre como enfrentar los inconvenientes y los problemas que acarrea el desarrollo de nuestra actividad. Nos enseña, además, que la solución para los mismos tiene una sola receta, y esta lleva como principal ingrediente LA ASOCIATIVIDAD, medio indispensable para, en conjunto, encontrarle respuestas a las cuestiones comunes.

La asociatividad requiere de la suma de voluntades y la toma de conciencia de que un colega no es un "enemigo a combatir" sino un "compañero con quién compartir", que tiene las mismas vivencias y hasta muy posiblemente las mismas necesidades a satisfacer. Esto lo convierte en un par, con el cual se debe aprender a convivir en un mismo espacio. Esto indispensablemente debe hacerse con el grado de madurez que las circunstancias requieren. Hoy un ejemplo de logros al respecto lo tenemos en la ciudad de Rafaela: los actores de la Seguridad Electrónica se unieron en pos de un objetivo, el bien común del sector. CEMARA solo actuó como medio aglutinante o facilitador de la oportunidad. Desde la CD de nuestra cámara continuaremos en el ejercicio de estas reuniones, bregando para lograr esta profunda transformación del pensamiento. "Lo bueno, si se copia, es dos veces bueno".

Ing. Walter Mario Dotti
Presidente de CEMARA



RAFAELA, PROVINCIA DE SANTA FE

Reunión con referentes de la seguridad electrónica

Con el objetivo de conocer y tratar problemáticas comunes, integrantes de la Comisión Directiva de CEMARA se reunieron con representantes de empresas santafecinas.

Para comenzar un año laboral distinto y encontrarle solución a los problemas comunes y del conjunto, y por iniciativa de CEMARA, se llevó acabo en la ciudad de Rafaela, provincia de Santa Fe, el primer encuentro entre los referentes de la seguridad electrónica de la región. Participaron del mismo importantes empresarios, socios y no socios de la Cámara. El trabajo se focalizó en el análisis de la situación del sector en la ciudad y en la importancia de intercambiar experiencias sobre los inconvenientes que la realidad impone al sector a fin de resguardar, ante todo, la competitividad de la industria.

En representación de CEMARA estuvieron presentes el Ing. Walter Dotti, Presidente de la Cámara, y el Dr. Carlos Prestipino, Delegado Principal de la Delegación Litoral. Además estuvieron los Sres. Armando Marinozzi, de la firma Marinozzi Sistemas de Seguridad; Héctor Olloco, de la firma Cross S.R.L.; Juan Mandrille, de la empresa Seguridad Total; Gastón Escarafia, representante de Láser Alarmas; Claudio Bernini, en representación de la empresa Bernini Sistemas; Néstor Abriata, de Assi Alarmas; y Sergio Albano, perteneciente a la firma Sisel.

Quienes participaron de la jornada continúan hoy manteniendo reuniones periódicas, a través de las cuales pueden analizar



las políticas que llevan adelante en pos de garantizar la calidad en el servicio y la continuidad de sus empresas.

Satisfechos con los resultados obtenidos con nuestros pares rafaelinis, continuamos desde CEMARA afirmando nuestra apuesta a la asociatividad, como una pieza clave para resolver los problemas diferenciales y, en ocasiones comunes, que presenta nuestro sector en las diferentes regiones. Es pues el trabajo que llevamos adelante a través de nuestras delegaciones lo que nos permite establecer un doble vínculo: por una parte estar atentos a las demandas específicas de las distintas localidades y, al mismo tiempo, ofrecer una visión macro del sector, que se nutre de la experiencia de cada una de las delegaciones y del accionar de la Cámara, a nivel nacional.





PRIMERAS JORNADAS DE SEGURIDAD PRIVADA DEL MERCOSUR



Miguel Turchi, Vicepresidente Primero de CEMARA; Hugo García Correale, Presidente de la Cámara de Seguridad electrónica de Uruguay; y el Dr. Carlos Sottini, Director de Agencias de Seguridad Privada bonaerense

Marco regulatorio para el sector

Durante el encuentro organizado por CEMARA, uno de los temas tratados fue la actualidad de la normativa referente a la actividad del monitoreo y la seguridad electrónica.

Uno de los temas tratados durante las Primeras Jornadas de Seguridad Privada del Mercosur, llevadas a cabo en noviembre de 2009, fue la Actualidad del Marco Regulatorio para la Actividad del Monitoreo y la Seguridad Electrónica en los Países del MERCOSUR.

El panel que trató esta temática estuvo conformado por el director de Agencias de Seguridad Privada de la Provincia, Dr. Carlos Sottini; el Presidente de la Cámara de Seguridad Electrónica de Uruguay, Sr. Hugo García Correale; y el Vicepresidente Primero de CEMARA, Miguel Turchi, como moderador.

Fue el funcionario de la Cámara quien introdujo a la audiencia sobre el trabajo realizado por CEMARA y el importante aporte que éste constituyó para la elaboración del Proyecto de modificación, en

forma conjunta con las autoridades provinciales, del Decreto Reglamentario de la Ley 12.297.

En el marco de esta Ley, el Dr. Carlos Sottini dijo estar conciente de la necesidad de la modificación del Decreto reglamentario para adecuar la aplicabilidad de la norma a las particularidades de la actividad del Monitoreo de Alarmas.

Dentro de las modificaciones se acordaron los montos de las Tasas de habilitación en términos generales, lo que implicaría una contribución significativa para las autoridades por parte de las empresas del sector.

Por otra parte subrayó que, a la brevedad, se estaría trabajando en conjunto con la Legislatura bonaerense para la creación de una nueva Ley, que contemple la actividad del sector que nuclea a

las empresas miembros de la Cámara, tanto en lo referido a las alarmas fijas como móviles. Por otro lado, el Sottini aclaró que sería también la intención de esta nueva ley morigerar sustancialmente las multas y facilitar el pago de las mismas.

Hugo García Correale, en su disertación, introdujo en un muy claro resumen las exigencias y alcances de la legislación vigente que regula la actividad del monitoreo en la República del Uruguay.

Todos los panelistas coincidieron en la imperiosa necesidad de trabajar en forma conjunta entre la Seguridad Pública y Privada y desde la Comisión Directiva de esa cámara, reiteramos nuestra gratitud para con los destacados disertantes que participaron de las jornadas.

Su próxima
estación de monitoreo...



Atrévase a romper con los paradigmas del siglo pasado
Integre la primera RED MUNDIAL DE MONITOREO

Si le interesa brindar Seguridad y Calidad
de servicio a sus abonados,
consulte como asociarse a
capacitacion@monitoreo.com.ar

+54 11 4630 9090
www.monitoreo.com


monitoreo.com[®]

CARDAN

La inversión más segura.

PIONEROS Y ÚNICOS EN BRINDAR SERVICIO DE MONITOREO
MAYORISTA EN POSADAS MISIONES

**MARCAR LA DIFERENCIA
ES NUESTRO COMPROMISO
CON USTEDES**

DEJE DE SER EMPLEADO... Y PASE A SER DUEÑO DE SU NEGOCIO SIN INVERSION INICIAL,
GARANTIZAMOS POR CONTRATO QUE SUS ABONADOS SON SUS ABONADOS
MUCHO MAS DE LO QUE UD ESPERA DE UN SERVICIO DE MONITOREO MAYORISTA

Comience con su **propia central de monitoreo sin inversión inicial**. Full control de horarios, control general, por área, por usuario, feriados y vacaciones. Monitoreo telefónico con llamadas locales sin cargo, por gprs, conectividad ip, Video verificación y acceso web (**verdaderamente**) on line tanto para ud. como para sus abonados. Plataforma de capacitación constante técnica y empresarial

DESDE POSADAS MISIONES PARA TODO EL PAIS
LA MEJOR OPCION EN MONITOREO MAYORISTA



Contacto: César Almeida
San Luis 2183 - Posadas Misiones



03752-420588 info@cardanmisiones.com.ar

Media Relay System de Macro Secure

DVR Móvil

Starx Security Systems presenta un revolucionario producto para la seguridad de móviles y flotas de uso público o privado. Se trata de una solución desarrollada por Macrosecure que posibilita la transmisión de eventos en tiempo real en ámbitos abiertos que requieren de movilidad.

Media Relay System de la firma Macrosecure es una solución completa para la seguridad móvil y transmisión de medios desde cualquier terreno, presentada en nuestro mercado a través de **Starx Security Systems**, importador de sistemas de seguridad electrónica. El MRS permite la transmisión de video, audio, datos en tiempo real (H.264) y clips de video desde el campo al producirse una alarma o a solicitud del usuario o Centro de control a través de cada una de sus unidades.

El sistema soporta todas las redes IP, incluyendo redes inalámbricas celulares y otras y ofrece hasta cuatro canales de video/audio por cada unidad, controlables desde el centro de monitoreo. Incluye también un sistema GPS con monitoreo de cada unidad en tiempo real. El sistema de monitoreo soporta más de 5000 cámaras.

Diseño de vanguardia

MRS de Macrosecure fue diseñado para vehículos y móviles, para proporcionar seguridad en el transporte público y gestión de flotas de uso personal y privado.

El sistema puede operar en espacios abiertos, sin infraestructura, sirviendo como apoyo estratégico de antenas, instalaciones petroleras, plantas eléctricas, de agua, etc.

Por el pequeño tamaño de la unidad y su bajo consumo, puede funcionar con baterías de litio recargable o 9-30V de potencia de entrada, lo cual la convierten en la solución perfecta para seguridad móvil de todo tipo.

Aplicaciones

- Seguridad en camiones de caudales, transportes, ómnibus, taxis, etc.
- Seguridad en lugares lejanos, donde no hay infraestructura: lugares estratégicos para empresas de agua, electricidad, telecomunicaciones, barrios privados, etc.
- Transmisión en tiempo real para canales de TV o medios de Internet.
- Fuerza de seguridad: Policía, Puertos, Helicópteros, monitoreo en tiempo real de operaciones especiales.
- Actos multitudinarios, centros de exhibiciones.
- Cualquier tipo de seguridad desde lugares al aire libre que requieren movilidad.

Acerca de Macrosecure

Macrosecure es una empresa representante exclusiva en América Latina de productos de Seguridad Móvil, Transmisión de Video Móvil y Domótica.

La empresa brinda soluciones innovadoras y de vanguardia, tanto para entidades públicas y grandes organizaciones como para usuarios particulares.

Todos sus productos son utilizados por los máximos organismos internacionales y cumplen con los mayores requisitos para asegurar la mejor calidad y respuesta ante la exigencia.

Acerca de Starx

Starx Security Systems es una empresa importadora de productos de seguridad electrónica. Desde hace más de diez ofrece una amplia gama de productos: sistemas de observación, de accesos, de detección perimetral, grabación digital y remota vía Internet.

Starx representa a empresa de primera línea en seguridad electrónica, como Crow, Focus y Avtech y brinda un servicio de venta y postventa acorde a las necesidades de cada cliente. ■

**MACRO
SECURE**
wireless media streaming solutions



STARX

Para mayor información:

(54 11) 4433-6500

ventas@starx.com.ar

www.starx.com.ar

Características

- 1/4 entradas de video analógicas PAL/NTSC
- Resolución 1D1 25fps / 4CIF 25fps
- Compresión H.264
- 1 / 4 salidas sobre IP
- Entrada/Salida de audio incorporada
- Puerto RS-495 para control PTZ
- Pantalla LCD
- Teclas de función para control del menú
- Módulo celular incorporado (HSDPA/ 3G/ EDGE / GPRS / CDMA)
- Posibilidad de ver todos los canales
- Alimentación: 9-30V de entrada / Batería de litio recargable

- Bajo consumo
- Menor consumo en VMD/modo stand by

Funciones de control

- Unidades controladas y visualizadas por Centro de control
- Grabación local
- Posibilidad de envío de videoclip grabado
- Una dirección de IP fija
- Servidor de video apto para múltiples unidades y usuarios
- Autenticación de server
- Audio de 2 vías

Representante exclusivo de



Serie **RUNNER**

Runner 4/8 PANEL DE CONTROL DE ALARMAS 4-8 ZONAS

- Protocolos de monitoreo Contact ID/ 4+2/ SIA
- Formato de comunicación telefónica doméstico o hablado con opcional de módulo de voz
- Campos de tiempo programables para función domótica
- Expansor de PGM opcional (módulo de salidas)
- Particionable en dos áreas
- Capacidad hasta 8 teclados
- 8 números telefónicos para comunicación
- Software up/down loading
- Cable link para operación bajo PC
- Control a distancia via módulo de voz
- Teclado LCD azul multilinguaje

Serie **DIGILON**

CSB Barreas de microondas inteligentes

- Rango de detección desde 10 hasta 200 mts.
- Cubiertas a prueba de golpes y variaciones climáticas
- Alta inmunidad a EM y RF
- Clasificación IP65
- Soporte y protección a fallas de alimentación (voltaje)
- Fácil instalación y calibración
- Ajuste de sensibilidad multi-nivel
- Protección de áreas de máxima seguridad
- Disponible para instalación en postes



Aranguren 928 (esq. Neuquén) - C1405CRT, C.A.B.A.
tel.: 4433-6500 - ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar

Representante exclusivo para Argentina

Ultracell®



Ultracell®, establecida en 1999 y situada en Liverpool, Inglaterra, es un líder mundial en baterías V.R.L.A. (válvula reguladora). Sus productos son utilizados por distintos sectores productivos y de la industria:

- Seguridad
- Sistemas UPS
- Energía Solar
- Telecomunicaciones
- Vehículos Eléctricos
- Agricultura
- Golf
- Medicina
- Movilidad



Ultracell Liverpool se complace en anunciar el otorgamiento de la exclusividad para la República Argentina de la representación de sus productos a STARX SECURITY S.R.L.



Aranguren 928 (esq. Neuquén) - C1405CRT, C.A.B.A.
tel.: 4433-6500 - ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar

MÁS QUE UN SISTEMA,
UN NUEVO CONCEPTO EN CCTV

AV TECH



AVI201 - Cámara de red

Salidas analógicas y digital
Detección de movimiento
Compresión MPEG-4 / MPEG
Control remoto de video
Cuadros por seg:
30 (NTSC) / 25 (PAL)



KPC133ZEP
Domo de alta definición

CAMARAS



AVC568
Cámara color
Sensor CCD Sony 1/3



AVP322
Domo de alta velocidad
para exteriores



KPC131CEP
Iluminación mínima: 0,6LUX /F2.0
CCD color 1/3 HR
Micrófono incorporado.
Resolución 500TVL 0,1 LUX



VGA02Z
Convertor VGA
(1024x768 a 60HZ)



AVP101 Controladora
64 disp. por teclado
Pantalla táctil LCD de 128 x 64 px.
Soporta multiples protocolos
Protección por password
Micrófono incorporado



KPD678
DVR 16 canales tecnología MPEG-4
Salida VGA



KPD671
DVR 4 canales - Compresión H.264
Función de Back-up
Apto para vigilancia remota
Visualización en tiempo real a través de Ethernet
Soporta conexiones para redes
TCP/IP, PPPoE, DHCP y DDNS
Salida VGA

DVR



DR041
Compresión MPEG4,
rápida transmisión
a través de red



AVC792Z
DVR 4 canales H.264
Salida VGA



Sirenas



EAS 400
30 Watt / 6 tonos
Antidesarme
Estrobo
Opción autoalimentada



NEPTUNE
Para exterior
Piezoeléctrica
Autoalimentada



XR5
Para exterior
Sirena exponencial de
6 tonos interna
Gabinete metálico
Antiasalto



BS3
Inalámbrica



KPHZ-I
Sirena de incendio
24 VDC
Consumo 70mA
100Db/mt
3 tonos



EFA 186
Sirena con Estrobo
Flash: 90 +/- 15% por min.
10 a 15 VDC
Estrobo azul, rojo o amarillo



ESB 106

Estrobo
Flash: 90 +/- 15% por min.
10 a 15 VDC
Color rojo



GBCP911
Pulsador manual de
incendio con tapa
Housing de ABS
12VDC/24VDC



PS352
Sirena de incendio
24 VDC
Consumo 70mA
100Db/mt
3 tonos



EAS 2011
Piezoeléctrica
105 dB / ABS



EAS 150
Sirena exterior antidesarme
12V impedancia 8 Ohm
Máxima corriente
1400 mA a 12V



ES 82T
Para interior
6 tonos
20W/12V
ABS



EPA 55
Sirena piezoeléctrica
12 VDC
105 dB en 12 VDC/1n
Frecuencia: 1.5 a 4 Khz



EPA 100
Piezoeléctrica
de interior
Antidesarme
Potencia 108 dB
Alimentación 12 volt

S-889FAHZ02E

Cámara de
36 leds infrarrojos
CCD color 1/3"
Resolución: 480TVL
Leds infrarrojos de hasta
50 mts de alcance efectivo
Lente: 4-9 mm



S-882FAHZ07

Cámara de
36 leds infrarrojos
CCD color 1/3"
Resolución: 420TVL
Leds infrarrojos de hasta
40 mts de alcance efectivo
Lente: 8 mm.



S-882FAHZ09

Cámara de 12 leds infrarrojos
CCD color 1/3"
Resolución: 420TVL
Leds infrarrojos de hasta
110 mts de alcance efectivo
Lente: 25 mm/F1.6



S-882FAHZ03

Cámara de
23 leds infrarrojos
CCD color 1/3"
Resolución: 420TVL
Leds infrarrojos de hasta
20 mts de alcance efectivo
Lente: 3.6 mm.

Amplia gama en lentes:

Iris fija, manuales y varifocales
2.5/4/4.3/6/8/12 mm



EPV-278S

Videoportero Color

Con vigilancia infrarroja
Función de alarma
Visión nocturna automática
Salida de audio y video

VS-202T

Balún para transmisión de
video pasivo 300-600 mts
Transmisión balanceada



VS-T216

Amplificador de imagen
de 16 canales

VS-202R

Balún receptor de video
pasivo 300-600m
Transmisión balanceada 90°



VS-202R

Balún receptor de video
pasivo 300-600m
Transmisión balanceada 90°



Grabadoras Digitales

DR041

DVR 4 CH
100 ips
Compresión H.264
Salida USB
Salida de video analógica



KPD672

DVR 4 CH
100 ips
Compresión H.264
Salida USB
Salida de video VGA



KPD675

DVR 8 CH
200 ips
Compresión MPEG-4
Salida USB
Control remoto
Salida de video analógica



KPD678

DVR 16 CH
400 ips
Compresión MPEG-4
Salida USB
Control remoto
Salida de video VGA

AVTECH

Cámaras



KPC131

Cámara color
Resolución 500tvl
Salida de audio



KPC138

Cámara IF
Alcance 15mts
Apta para exterior



KPC251

Cámara color CCD SONY
Resolución 420tvl
Función espejo

KPC133

Domo fijo color
Led Infrarrojos
Alcance 15 mts



KPC252

Domo fijo color
CCD SONY
Resolución 420tvl



Encuentre ahora toda la línea

ROKONET en SELNET**Comet Pro/Pet**
Detector Infrarrojo Pasivo**WatchOUT**
Detector de exterior
Doble Microondas
Doble Pir
Antimasking
Aviso por Lentes sucios**ViTRON**Detector Acustico
de Doble Frecuencia
de Rotura de Cristales**LuNAR**Detector Industrial 360°
Hasta 8,6mts de altura
Doble Tecnología . Antimasking
ACT para altas temperaturas**ROKONET**
R I S C O G R O U P**ZoDIAC DT/DT-PET**
Detector de Movimiento
Doble Tecnología**ShockTec**
Detector de Golpes
y Vibraciones
Antiboquetes**iWISE DT/DT-PET**Fila de detectores de
Doble Tecnología 10,15,25mts
Antimascotas
Antimasking y
ACT-Anticamuflaje-Grado 2 y 3**Orbit 6**
Panel de intrusión
6-8 zonas
con llamador para 4
números privados

SAMSUNG

Distribuidor Oficial

Cámaras infrarrojas

Cámaras fijas

SCC-B2331P

Cámara color día/noche
CCD SONY
Resolución 600TVL



SCC-B2335P

Cámara color día/noche
Filtro infrarrojo removible
WDR Rango Dinámico



SCC-B9372P

Cámara color día/noche
Alcance infrarrojos 45mts
Gabinete para exterior IP66



Domos PTZ

Domos fijos

SCC-B5331P

Domo fijo día/noche
CCD SONY
Resolución 600tvl



SCC-C6325P

Domo color día/noche
Zoom óptico 10X, digital 10X
Gabinete anti-vandálico IP66



43X

SCC-C7455P

Domo color día/noche
Zoom óptico 43X, digital 12X
WDR - Rango Dinámico
Resolución 600tvl



SCC-B5368P

Domo fijo día/noche
CCD SONY
Resolución 600tvl
Lente vari-focal
Al 2.8 a 11mm

DVRs

SCC-B5398P

Domo fijo día/noche
CCD SONY
Resolución 600tvl
Lente vari-focal
Al 2.8 a 11mm
Gabinete anti-vandálico



SHR-7082P

8 CH A/V - SO Linux
200 ips

SHR-8182P

16 CH A/V - SO Linux
400 ips
Resolución D1

SHR-7162P

16 CH A/V - SO Linux
400 ips



IP7133/IP7134 (inalámbrica)

Compresión MPEG-4 y MJPEG (Dual Codec)
Dual Stream
3GPP
Ent/Sal de alarma
Botón de pausa
Facil instalación



2 Mega-Pixel

IP7161

Sensor de imagen CMOS
Lente vari-focal de 4.5 a 10mm
Función día/noche con filtro IF
Compresión MPEG-4
y MJPEG (Dual Codec)
Multi-Stream . ePTZ



IP7361

Sensor de imagen CMOS
Lente vari-focal de 3 a 9mm
Función día/noche con filtro IF
Compresión MPEG-4 y MJPEG (Dual Codec)
Iluminador IF alcance 25mts
Multi-Stream . ePTZ
Alojamiento para exterior IP67



IP8161

Sensor de imagen CMOS
Lente vari-focal de 3 a 9mm
Función día/noche con filtro IF
Compresión H.264 / MPEG-4
y MJPEG (Triple Codec)



H.264

FD8361

Sensor de imagen CMOS
Lente vari-focal de 3 a 9mm
Función día/noche con filtro IF
Iluminador IF alcance 25mts
Compresión H.264 / MPEG-4 y MJPEG (Triple Codec)
Multi-Stream
Gabinete anti-vandálico para exterior IP66



H.264

VAST

Central Management Software



Grabación y visualización simultánea para 64 cámaras y reproducción de grabación para 16 cámaras
Multi-Streams de video
Flujos de video adaptados a la actividad para la reducción en ancho de banda y capacidad de almacenamiento
Facil acceso remoto a través de la Arquitectura Cliente/Servidor
Manejo remoto de PTZ / ePTZ
Administración de eventos



Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.

Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.

Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.

Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego - en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.

Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.

En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.

En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado.

En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.

Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

Investigación y Desarrollo

Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.

Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.

Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

Estrategia de mercado

Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.

Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

Servicio

Un perfecto sistema de servicio es la garantía para satisfacer la demanda de sus clientes.

Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.

Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.

Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

Nuestra Misión

Liderar la industria, servir al país.



Dahua Technology Co., Ltd.

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Huangzhou, Zhejiang 310053, China Tel:(86-571)8768 8883, 2893 9666 Fax:(86-571)8768 8815
E-mail:overseas@dahuatech.com Website:www.dahuasecurity.com

New DVR New Standard New Times



Mobile-phone Surveillance



HDMI Output with High-definition



LE-A SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 1 U box, 1 SATA, 2 USB



LE-L SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 1.5 U box, 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



LE-S SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



HE-T SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel full D1(4CIF) real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



HE-U SERIES

- 20 channel hybrid Standalone DVR
- 16 channel full D1(4CIF) and 4 channel megapixel IP camera real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 8 SATA, 1 eSATA, 3 USB



Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

Contact person: Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Ituzaingo, CP: 1710, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4627-4541

Technical support: Santa Fe 626, Moron, CP: 1708, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Website: www.bigdipper.com.ar Email: info@bigdipper.com.ar



Big Dipper Technology

La nueva generación de grabadores
digitales de CCTV



POLARIS DVR VR1604

16ch Tiempo Real con resolución DVD & H.264

Los nuevos grabadores **Polaris DVR VR1604** utilizan la más avanzada tecnología en compresión de audio y video H.264 sobre una plataforma LINUX. Es el DVR más profesional del mercado, ideal para aplicaciones de video vigilancia con altas exigencias en calidad de imagen, bancos, casinos, instituciones, shoppings, hospitales, depósitos, empresas e industrias.



Big Dipper Technology LTD Argentina

<http://www.bigdipper.com.ar>
Email / MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4627-4541

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Ituzaingo (1714), Buenos Aires

Soporte Técnico:
Santa Fe 626
Moron (1708), Buenos Aires



Big Dipper
Technology

La nueva generación de grabadores digitales de CCTV
Alta definición y bajo costo



CYGNUS DVR
AVR 401 / 801 / 1601
DVR ASIMETRICO H.264 - TIEMPO REAL

H.264

H.264

50% más eficiente que el Mpeg4.
Ahorra espacio en Disco Rígido y ancho de banda de internet.

**10 BIT
ADC**

10 Bit ADC

Permite un rango dinámico 4 veces mayor a las placas PCI de 8 bits.
Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado.

**Full HD
1080
HDMI**

Salida HDMI

Para monitorear múltiples cámaras en HD.
Permite visualizar las cámaras en un monitor de 32" o 42" sin perder definición.

**Dual
Stream**

Dual Stream

Mayor velocidad de transmisión por internet, imágenes más fluidas.
Entradas con performance adicional: D1 (720x576) en tiempo real.

**16CH
Playback**

Playback

Reproducción de grabaciones en simultáneo
en todas las cámaras.

3G

3G

Remotoo por celular basado en Symbian OS, Windows Mobile,
Nokia, Blackberry, iPhone y Android.

Big Dipper Technology LTD Argentina

<http://www.bigdipper.com.ar>
Email / MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Tel. (011)4481-9475

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingó
(1715) Buenos Aires

Soporte técnico:
Santa Fe 626
Morón (1708) Buenos Aires

DVR STORE

Amplia variedad de productos y asesoramiento personalizado

accesorios



DVRs



cámaras IP



www.dvr-store.com.ar
011.3535.CCTV (2288)

info@dvr-store.com.ar
011.3535.CCTV (2288)
011.15.5577.CCTV (2288)

No sólo ofrecemos productos,
brindamos soluciones adecuadas
a cada tipo de cliente

placas



cámaras



HT HYUNDAI TELECOM

TOPICA

DYNACOLOR
always watching

OPTICAL

Depto Ventas:
ventas@dvr-store.com.ar
011.3535.0733

Logística y Distribución
logistica@dvr-store.com.ar
011.3535.2288

RESOLUCION: 720 X 480

Tecnología
de avanzada en
captura de video
en tiempo real.

AVerMedia

SOPORTA PTZ

SALIDA VGA Y
VIDEO COMPUESTO

HD SATA



Grabadora Digital SEB-5116

- 16 entradas de video compuesto
- Compresión por hardware
- Audio: Entradas / Salidas / Micrófono: 16 / 1 / 1
- Velocidad de grabación: 400 cps (PAL)
- Resolución de grabación: Full D1= 720 x 576 (PAL)
- Modos de grabación: continua / movimiento / inteligente / alarma
- Soporta hasta 4 HDD (1 opcional)



EB-1304 Net Sata

- 4 entradas de video compuesto (conectores BNC)
- Método de compresión de video: MPEG4
- 1 canal de audio de entrada y salida
- Velocidad de grabación: 120 / 100 cps (NTSC-PAL)
- Resolución de grabación: Full D1= 720 x 480 / 720 x 576 (NTSC-PAL)
- Grabación: automática / movimiento / sensores / alarmas



SF-1301 Cámara IP Megapixel

- Dispositivo 1/4" CMOS
- Pixeles efectivos: 1280 x 1024
- Modo de grabación: Continuo / Evento / Detección de movimiento
- Streams: soporta 4 streams simultáneos
- Cuadros por segundo: 30 cps a 640 x 480
- Micrófono incorporado: Direccional, Omni-direccional
- Hasta 20 cuentas de usuario

CENTENNIAL

DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6077
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Videovigilancia inalámbrica



Monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica TV-M7



Cámara de Internet inalámbrica SecurView TV-IP110W



Kit de monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica (wi-fi) TV-M7110WK

Supervisión de seguridad en video en tiempo real

El primer monitor para fotografía y cámara de Internet que transmite en forma inalámbrica sin necesidad de un ordenador. El kit incluye el marco TV-M7 y la cámara TV-IP110W de TRENDnet. Visualice hasta 4 cámaras TRENDnet en una misma pantalla o cambie de una cámara a otra.

El poder wireless

Coloque el TV-M7 y la TV-IP110W en cualquier parte de su red inalámbrica, como su cocina, sala, u oficina en casa.

Funcionalidad completa como marco para fotografías

Reproduce presentaciones de fotos, música y videos desde la memoria integrada de 512MB, una tarjeta de memoria de cámara, o desde su cuenta de Flickr.



TEW-652BRP



TV-IP110W



TV-IP121W



TV-IP252P



TV-IP422W

Distribuidor oficial de toda la Línea TRENDNET



DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6077
h1perseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

HIKVISION

dLux®
by **HIKVISION**



DS-9016HFI-S Intelligent Hybrid DVR

DVR

www.fiesa.com.ar

- 4 Canales DS-7204HVI-S/M
DS-7204HVI-S
DS-7204AHLI-S
- 8 Canales DS-7108HI-S
- 16 Canales DS-7016HI-VS
DS-8016HDI-S
DS-8016HFI-S
DS-9016HFI-S

- > Contamos con una amplia variedad de DVR's que cubren las necesidades más exigentes.
- > Con un Stock permanente para que pueda trabajar sin perder un minuto.
- > Ponemos a su disposición el mejor servicio de Post Venta, con asesoramiento telefónico gratuito, Capacitación, Cursos y Seminarios a nuestros clientes.
- > Siempre a la vanguardia de la tecnología FIESA cuenta con los productos más avanzados del mercado al mejor precio.



Consulte Características y Precios de los modelos en www.fiesa.com.ar

▶ DS-2CC512P



NUEVAS CAMARAS

▼ DS-2CC512P-IR1

▲ DS-2CC102P-IR1

HIKVISION

▲ DS-2DF1-611H
DS-2AF1-612X
DS-2DF1-615H
DS-2AF1-616X



◀ DS-2AF1-402

Domos Fijos

DS-2CC512P

CCD 1/3" Sony
480 TVL | 0,1 lux
día / noche
12 VCC / 2 W

DS-2CC532P

CMOS 1/4"
480 TVL | 0,1 lux
día / noche
12 VCC

DS-2CC512P-FB

CCD 1/3" Sony
480 TVL | 0,1 lux
día / noche
12 VCC / 2 W
Antivandálico
Extra Resistente

Cámaras Profesionales

DS-2CC112P-A

CCD 1/3" Sony
480 TVL | 0,1 lux
día / noche
12 VCC / 24 W



DS-2CD812PF-W

CMOS 1/4"
480 TVL | 0,1 lux
día / noche
12 VCC / 2 W

Cámara Orientable con IR

DS-2CC512P-IR1

CCD 1/3" Sony
480 TVL | 0,1 lux
día / noche
12 VCC / 3 W

Montaje en techo o pared
Apta intemperie
Carcaza metálica
Extra resistente!

Domos High Speed IP

DS-2DF1-402E

CCD 1/4" Exview HAD Sony
530 TVL | 1 lux
día / noche
24 VCA / 12 W

DS-2DF1-611H (exterior)

DS-2DF1-601H (embutido)
CCD 1/4" Exview Sony
480 TVL | 1 lux
24 VCA

DS-2DF1-615H (exterior)

DS-2DF1-605H (embutido)
CCD 1/4" Exview Sony
520 TVL
1.4 Lux Color | 0,01 Lux B/W
24 VCA

Domos High Speed

DS-2AF1-402

CCD 1/4" Exview HAD Sony
530 TVL | 1 lux
día / noche
24 VCA / 12 W

DS-2AF1-612X (exterior)

DS-2AF1-602X (embutido)
CCD 1/4" Exview HAD Sony
480 TVL | 0,1 lux
día / noche
24 VCA / 30 W

DS-2AF1-616X (exterior)

DS-2AF1-606X (embutido)
CCD 1/4" Interline Transfer
540 TVL
0,8 lux Color | 0,4 Lux B/W
Zoom óptico 30x
Zoom digital 16x
24 VCA / 30 W

Reconocimiento de patentes



El reconocimiento automático de matrículas es un método de vigilancia que utiliza reconocimiento óptico de caracteres en imágenes para leer las matrículas de los vehículos. Ofrecemos aquí un panorama de la tecnología aplicada, sus principales usos y características.

Nuestro país está dando los primeros pasos en la instalación de sistemas de identificación de chapas patentes de automóviles. Como suele ocurrir con las primeras experiencias de implementación de nuevas tecnologías, éstas van ofreciendo constantemente nueva información valiosa para pensar en sistemas cada vez más eficientes.

Los sistemas de reconocimiento de matrículas constan de dos componentes principales: las prestaciones del software de procesamiento con algoritmos de reconocimiento y las características de las cámaras e iluminadores, encargados de la captura de imágenes.

Los primeros sistemas de reconocimientos de matrículas estaban ligados a países y regiones específicas y esto no era accidental: la estructura geométrica en la confección de las chapas así como su sintaxis eran partes esenciales del soft de lectura. Sin la presunción de una geometría de placa fija (ratios de los caracteres, distribución, tipo de fuente, color de la placa, etc.) y una bien definida sintaxis, los algoritmos no podían localizar la ubicación de la placa en la imagen adquirida.

Los algoritmos actuales leen matrículas sin supuestos, adaptándose en general a las características constructivas de las diferentes chapas patentes.

Si el algoritmo de un sistema no puede utilizar como información adi-

cional el previo reconocimiento de la estructura de la matrícula, estará perdiendo una parte muy importante en la entrada de datos. Esta pérdida puede hasta influir en la precisión del posterior reconocimiento de la placa.

En el diseño de un algoritmo de reconocimiento de caracteres hay dos partes esenciales: un sistema de reconocimiento óptico de caracteres de alta precisión, robustez e inteligencia, y una tecnología que permita el análisis inteligente de estructuras complejas.

Hay seis algoritmos principales que el software necesita para identificar una matrícula:

1- Localización de la matrícula, responsable de encontrar y aislar la matrícula en la imagen.

2- Orientación y tamaño de la matrícula, compensa los ángulos que hacen que la matrícula parezca "torcida" y ajusta las dimensiones al tamaño requerido.

3- Normalización, ajusta el brillo y el contraste de la imagen.

4- Segmentación de los caracteres, encuentra los distintos caracteres presentes en la matrícula.

5- Reconocimiento óptico de los caracteres.

6- Análisis sintáctico y geométrico, comprueba los caracteres encontrados y sus posiciones con las reglas específicas del país al que pertenece la matrícula.



Pasos 2, 3 y 4. En el último se discriminan los caracteres para que puedan ser diferenciados por el OCR.

La complejidad de cada una de estas subdivisiones del programa determina la exactitud del sistema. Durante la tercera fase (normalización) algunos sistemas utilizan técnicas de detección de borde para aumentar la diferencia en la imagen entre las letras y el fondo de la placa. También se puede utilizar un filtro digital de punto medio para reducir el "ruido" visual de la imagen.

Existen varias aplicaciones donde puede utilizarse el reconocimiento de matrículas y cada diferente aplicación puede tener diferentes sistemas en términos de implantación, hardware y tecnologías e incluso fabricantes de las mismas aplicaciones proveen sistemas de reconocimiento con funcionalidades similares pero estructuras totalmente diferentes.

"Nuestra empresa como desarrolladora de software de aplicaciones relacionadas con el video y la seguridad desde

Continúa en página 128

AVIGILON

TODA LA EVIDENCIA EN 16 MEGAPIXELS



LA NUEVA FORMA DE VER

Drams Technology presenta Avigilon, una solución integral de video de alta gama compuesta por la más amplia variedad de cámaras multi-megapixel (desde 1 hasta 16 Megapixels) del mercado y un sofisticado software de control.

Vista panorámica + detalle en una sola cámara

Excepcional rango dinámico (2¹⁴)

Alta calidad en la imagen almacenada



Cámaras de alta definición
Avigilon HD PRO



Cámaras de alta definición
Avigilon HD



Cámaras domo de alta
definición Avigilon HD



Codificadores
de video analógico



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.

Agregando valor a sus productos

AVIGILON bioscrypt ACTI LANTRONIX

www.dramstechnology.com.ar

ViDeus Urbano ANPR



Incorporamos ANPR a nuestro producto de grabación de video ViDeus Urbano acercando soluciones una solución integrada de grabación y Video Análisis con interpretación de chapas patentes

- Lectura inteligente con enhanced recognition.
- Clasificación de matrículas.
- Listas blancas, negras y stock de vehículos.
- Alertas integrables a sistema ViDeus de Monitoreo.

3Way Solutions S.A.
Sabe como ayudarlo

En el año de nuestro 10° aniversario



- Manejamos numerosos algoritmos de Video Analytics
- Amplio soporte de encoders y cámaras IP.
Pelco Sarix, Axis, Acti, Samsung, Sony y muchas otras.
- Desarrollamos soluciones a necesidades específicas
- Implementación de grandes soluciones
- Almacenamiento de largo plazo en cinta LTO4 Ultrium

Desde su fundación en el año 2000, 3Way solutions se focaliza en el desarrollo de tecnologías de última generación en el campo del video digital. Acercando equipos y software al mercado nacional. Hoy nos enorgullese presentar nuestra nueva suite de soluciones con las más avanzadas técnicas de análisis de video y video inteligente, para así satisfacer la creciente necesidad de este tipo de tecnologías, dando soporte local y ajuste preciso a la necesidad del cliente

Ayer, hoy y siempre

Soluciones precisas para necesidades puntuales

Viene de página 124

hace 10 años eligió el desafío de desarrollar este tipo de soluciones. En ese camino, identificamos las grandes posibilidades que se nos presentaban al tener la posibilidad de realizar ajustes en el software para encarar distintos escenarios y situaciones de identificación. Asimismo, nos valimos mucho de nuestra experiencia en el contacto con cámaras para poder resolver diversas necesidades de configuración para variados entornos. En este camino recorrido identificamos algunas variables a considerar a la hora de pensar en un sistema de ANPR", describe *Matías Peire, de 3Way Solutions*, la decisión de la empresa de enfocarse en una nueva solución destinada al mercado de la seguridad.

Software

"3Way Solutions desarrolla software para la lectura automática de chapas patente de vehículos pensando en la realidad de nuestra región, buscando siempre -como lo hacemos en todos nuestros productos- adaptarnos a la realidad local y regional. En el caso puntual del ANPR es necesario lidiar con las características propias de las patentes locales y las de los países limítrofes, buscando algoritmos que cumplan con todas estas de manera eficaz", explica *Matías Peire*.

En ese sentido y aplicando herramientas de training (entrenar a la red neuronal para un correcto reconocimiento), se adaptan las bases de datos de caracteres para que las patentes utilizadas en nuestro país sean correctamente legibles por el sistema y así lograr ratios altos de reconocimiento. Como sabrá la mayoría de las personas que trabajan con patentes argentinas, éstas están compuestas por características particularmente adversas como las tipografías, muy confusas para el OCR, donde ciertos caracteres son fácilmente confundibles con otros por pequeñas alteraciones en la imagen obtenida. También influyen el fondo oscuro y letras claras, así como el tipo de pintura utilizado, que por ser reflectivo presenta problemas con las ópticas y la iluminación.

Claramente es necesario también acompañar al reconocimiento con algoritmos lógicos que validen los datos obtenidos de modo de aplicar criterios de confianza que permitan establecer si una lectura es válida o no. El software debe analizar múltiples lecturas de las patentes sobre el video que está tomando y elegir cual es la lectura que amerita más confianza para utilizar esta como patente "Correcta". Más allá de esto, no se debe descartar informa-

"La búsqueda de patentes en una base de datos se realiza según diferentes criterios. Existen 'listas blancas', para lo cual se necesita un software altamente confiable, y 'listas negras', donde es necesario definir una patente exacta asociada a un hecho."



ción dado que a la hora de realizar las búsquedas dentro de listas negras o blancas, toda la información guardada será útil para aumentar el acierto.

Búsqueda de patentes

Las búsquedas de las patentes en una base de datos utilizan diferentes criterios según sea el propósito de las búsquedas. Entendiendo como búsqueda de una patente a intentar encontrar una patente que fue leída de un vehículo por el ANPR dentro de una lista que se encuentra en una base de datos. Esta lista puede ser por ejemplo para disparar una alarma de un vehículo buscado como puede ser uno con pedido de captura o puede ser para abrir una barrera. En el primer caso se trata de una llamada lista negra donde es necesario alertar de patentes exactas y de patentes con alto grado de similitud dado que no podemos dejar escapar la alarma con un falso negativo. Es preferible tener falsos positivos que puedan ser verificados manualmente. Por el contrario, las listas blancas exigen alto grado de confianza en la lectura y exactitud en la correspondencia, dado que no se puede abrir una barrera de paso ni dar acceso en una guardia a partir de datos aproximados.

En relación con el software de interfase, es necesario poseer flexibilidad para adaptarse a la necesidad operativa. Para citar algunos ejemplos, pueden plantearse algunos casos de aplicación:

- **Guardia de un country:** Una aplicación puede ser el de dar simple acceso a través de una barrera o desplegar en una pantalla información adicional como puede ser modelo del automóvil, fotos de los integrantes de la familia, si se encuentran de vacaciones, etc. De este modo ayuda al servicio de guardia para que pueda detectar el intento de ingreso ilícito, un posible caso de secuestro o el uso de una chapa patente falsa y realizar la apertura manual en caso que todo este correcto.

- **Búsqueda policial de vehículos con pedido de captura:** Una interfase que indique modelo y color del vehículo, desde una base de datos del parque automotor ayuda a identificar automóviles "mellizos" o con pedido de captura.

- **Peajes:** Pueden requerirse aplicaciones para identificar los vehículos que pasan las vías de telepeaje, pase, etc. detrás de otro vehículo sin utilizar su TAG, de modo de realizar el cobro a través de la patente registrada en la base de datos del concesionario del peaje.

- **Aplicaciones promocionales de estacionamientos:** En shoppings o supermercados pueden ofrecerse promociones por segmentos socioeconómicos basados en el año de fabricación de los vehículos o el país de origen.

Stock de vehículos

Existen aplicaciones como el stock de vehículos que, como lo indica el nombre, lleva un inventario de los vehículos ingresados en un reducto, tales como un estacionamiento, un poblado con acotada cantidad de ingresos y egresos, etc. Esto es útil para mantener un control minucioso de los vehículos y por ejemplo en el uso en estacionamientos, para tener un control fehaciente de la cantidad de vehículos en playa identificados unívocamente, dado que los tags de estacionamiento pueden generarse con el ingreso de un vehículo y culminarse con el egreso de otro.

Funcionamiento básico

Aplicado al control de accesos, un sistema con reconocimiento de matrículas es un método que permite gestionar los privilegios de las personas, mercancías o vehículos a través de un punto de paso parametrizando en el sistema quien puede pasar, por donde puede pasar y cuando puede pasar.

Así, un vehículo que se aproxima al punto de acceso de un área restringida

Continúa en página 132

Empresa de software
de gestión de video
Nº 1 en Europa abre
oficinas en Sudamérica



- Soporte local y acompañamiento en proyectos.
- 1.500+ partners en todo el mundo.
- 250.000 canales de video vendidos por año.
- Soluciones verticales (reconocimiento facial, reconocimiento de patentes, monitoreo de tráfico, POS, ATM, control de acceso y sistemas de incendio).

AxxonSoft South America

Av. Alicia Moreau de Justo 1120,
of. 306 A - Buenos Aires (C1107AAX) Argentina
Tel.: +54 11 5279 4776
southamerica@axxonsoft.com
www.axxonsoft.com

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

**MASTER
DEALER**

Juntos somos más.

AVTECH

Stock Permanente | Mejor Precio | Línea Completa de Productos



Cámaras / Domos / Grabadores Digitales

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

SAMSUNG



Una alianza perfecta.

La marca que conoces ahora en



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Viene de página 128

se encuentra con una barrera y un semáforo que le indican que debe detenerse. Asimismo existe un lazo inductivo instalado en la entrada con el fin de detectar la llegada y presencia del vehículo. También hay una cámara de CCTV para monitorear la entrada.

El lazo inductivo, la cámara, el semáforo y la barrera están conectados a una tarjeta electrónica que centraliza todo el cableado y comunica y controla los datos recibidos desde el controlador de accesos y éste a su vez reporta todos los datos e incidencias del ordenador.

Cuando el vehículo llega, al lazo inductivo detecta esa llegada y da una señal al ordenador, que es entendida y procesada por la aplicación de control de accesos.

La aplicación de control de accesos, a través de un sistema digital o una tarjeta de videocaptura, captura la imagen de video de la cámara y crea una imagen digital de la misma en la memoria del ordenador.

Debido a los algoritmos de localización de la placa de la matrícula, no tiene incidencia en la detección si el vehículo se encuentra centrado o no en el lazo inductivo.

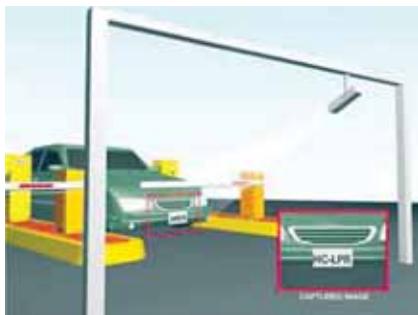
Una vez que tenemos en memoria la imagen digitalizada de la llegada del vehículo, el software de control requiere al módulo de lectura de matrículas que analice la imagen y lea la placa. Después de realizar la lectura, el software retorna el número de matrícula, que se transmite al hardware a través de módulos de entrada, tal como si fuera un lector de tarjetas, procesándose la información del usuario de la misma manera que una tarjeta de identificación.

La aplicación de control de accesos recibe la lectura y verifica en su base de datos la lista de usuarios, privilegios, horarios, etc. y autoriza o deniega el acceso.

En paralelo, la aplicación de control de accesos transfiere los datos relevantes a la base de datos para el almacenamiento de históricos y una vez traspuesta la barrera, el sistema está listo para volver a efectuar la operación.



"La elección de la cámara es un factor sumamente importante, sobre todo teniendo en cuenta el ámbito donde se aplicará el reconocimiento de patentes. Velocidad de obturación, iluminación y enfoque son algunos aspectos a considerar."



La cámara

La selección de la cámara es sin ninguna duda un tema muy importante, máxime en los casos de lecturas en ambientes abiertos y en periodos de iluminación di-símil. Para esto es necesario elegir cámaras que sean diseñadas teniendo en cuenta este tipo de aplicaciones. Algunos datos para tener en cuenta son la velocidad de obturación, que debe ser más alta cuanto mayor es el movimiento del objetivo en el momento de realizar la toma, normalmente mayor a 1/10000s, para lo que es necesario también tener en cuenta la iluminación, con el fin de que ante el paso de un vehículo a altas velocidades, la cámara cuente con la iluminación necesaria para poder obtener y generar una imagen clara y con bajo nivel de ruido. Otro factor es el foco, altamente necesario para poder realizar el reconocimiento de la patente y sus caracteres.

Ubicación de la cámara

Sin dudas es también muy importante estudiar la instalación y toma a realizar, dado que los ángulos y dimensiones de toma son cruciales para un buen reconocimiento. Algunas cuestiones para tener en cuenta en relación a la ubicación son las siguientes:

- Patentes con tomas en fuga muy marcadas deforman los caracteres y confunden a las redes neuronales.
- Patentes con tomas muy abiertas respecto del ángulo del eje del camino hacen muy difícil el reconoci-

to a alta velocidad.

- Patentes con tomas desde mucha altura generan sombras difíciles de compensar y por lo tanto imágenes inservibles para el reconocimiento.

Iluminación

La iluminación merecería una nota solamente dedicada a este tema dado que la atraviesan un gran número de factores, pero es bueno marcar algunas pequeñas reglas al respecto.

1- La iluminación que normalmente creeríamos que es necesaria para una cámara de CCTV generalmente no alcanza para hacer ANPR.

2- La iluminación infrarroja genera nuevos escenarios que requieren adaptación a estos y un buen análisis de campo. No hay que descartarla, pero tampoco es la solución a todos los problemas. Es importante recordar que para que la iluminación infrarroja funcione correctamente es necesario utilizar cámaras y lentes correctamente adaptados para ese fin.

3- Es necesario mantener un escenario de iluminación parejo durante el día y la noche, dependiendo de la cámara que se utilice será necesario aplicar una técnica u otra para lograr este fin.

Conclusiones

"Creemos que los escenarios de aplicación varían de caso a caso y nuestro modelo cree que más allá de las aplicaciones más evidentes, siempre existen necesidades que requieren una adaptación que tenga en cuenta la realidad local y regional. Nuestra empresa ofrece productos empaquetados, pero se enfoca en ese tipo de soluciones dando acompañamiento a los distribuidores que se enfrentan a estos desafíos"; finaliza Peire, de 3Way Solutions. ■

Para la elaboración de este informe agradecemos la inestimable colaboración de Matías Peire, de 3Way Solutions, y Diego Madeo, de Bosch Sistemas de Seguridad de Argentina.



soluciones de video IP y domótica

ELIPGO es una empresa Argentina, líder en tecnología que desarrolla aplicaciones para brindar servicios de valor agregado a empresas en materia de Videovigilancia IP, Domótica, Monitoreo y sistemas de control a distancia, Seguridad Urbana, Integraciones para Control de Accesos, Hogar Digital y Digitalización de soluciones análogas.

Contamos con operación propia en Argentina y México y nuestras representadas en Brasil, Chile y España.

Nuestros sistemas de Video Vigilancia IP de última generación, constituyen una herramienta de administración complementaria que permite el control de recursos y procesos por medio de imágenes, audio y dispositivos remotos sobre redes digitales.

Son aplicaciones que se utilizan principalmente para la supervisión y control, en tiempo real, de la actividad de una empresa o negocio en forma remota.

Capacitamos a una amplia red de distribuidores a nivel nacional e internacional y brindamos nuestro Servicio de Soporte permanente mediante nuestros propios ingenieros. Asesoramiento y Consultoría para grandes proyectos. Soluciones integrales llave en mano.

Soluciones fiables respaldadas por nuestros Partners principales:

Axis • Trendnet • Panasonic • Vivotek • D Link • Acti • Bosch • Zavio y otras.

Más de 3000 dispositivos activos en el mundo avalan nuestra trayectoria calidad y servicio.



MONITORING 4.0

La solución premium de monitoreo remoto

Ideal para las grandes empresas, seguridad urbana, cadenas de franquicias, complejos habitacionales, espacios públicos, zonas de logística, sistemas viales y mucho más.



VORTEX IP

La próxima generación en video vigilancia IP

El producto autoinstalable y con plataforma 100% web, ideal para monitoreo remoto en el hogar y la pequeña y mediana empresas.



MOBILE

El servicio móvil de monitoreo remoto

Una alternativa económica que nos acompañará allí donde nos encontremos mediante un servicio activo y versátil.



LG
Security System

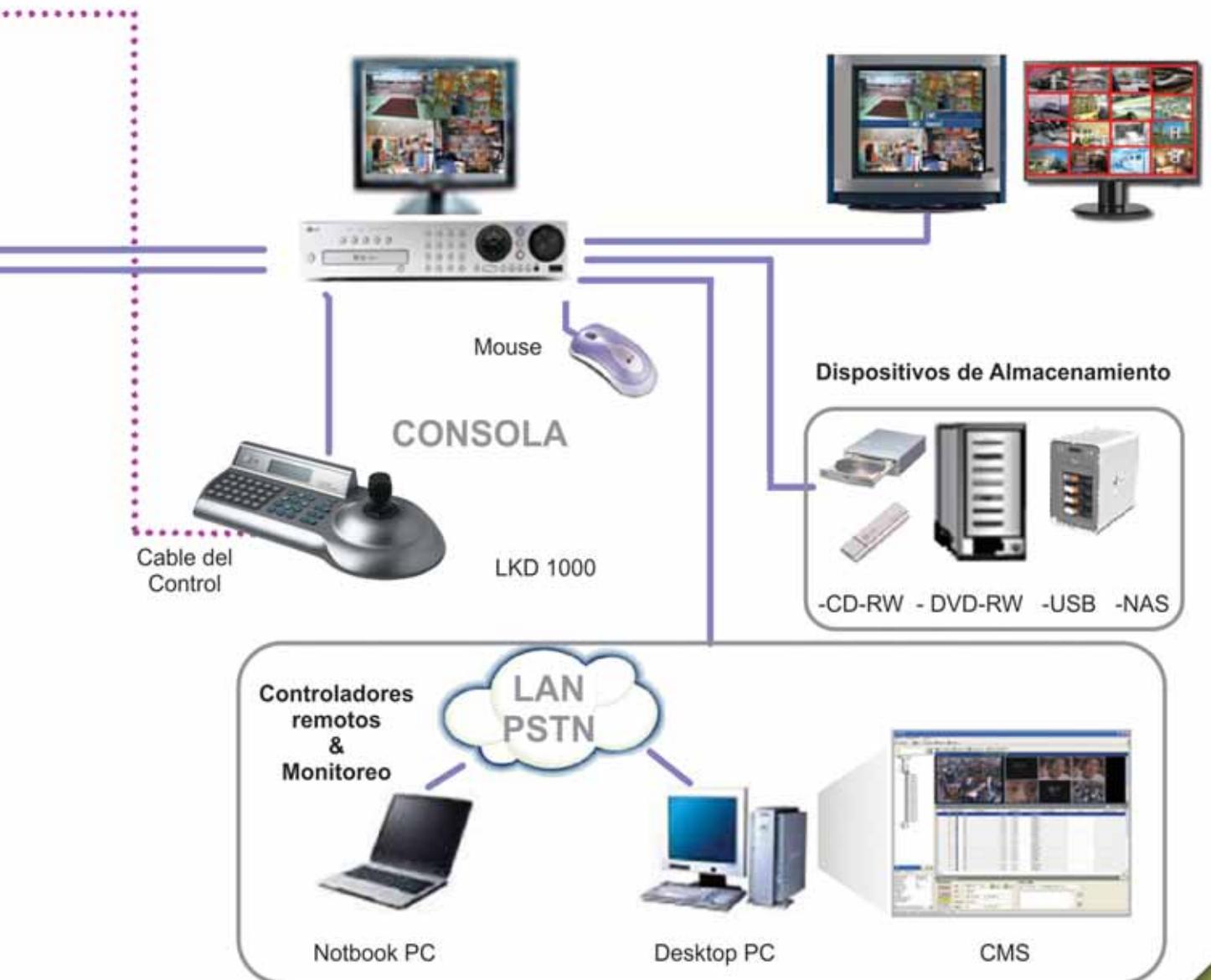
Sistemas Profesionales de CCTV

CAMARA (COAXIAL & IP)



DVR/NVR

MONITOR



**Importador, Representante
y Distribuidor SIMICRO S.A.**



Av. Corrientes 4969 | (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: [54-11] 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com | www.simicro.com

Cable de par trenzado



El cable de par trenzado o UTP es uno de los más utilizados en la industria de la seguridad, principalmente el denominado de Categoría 5, para el tendido redes o circuitos de CCTV. En este informe ofrecemos las características y usos de este cable, añadiendo una comparativa con otros cables utilizados en el sector.

■ Índice

1. Estructura

1.1. Conectores

2. Instalación de par trenzado

2.1. Tipos de conexionado: Hub-a-Nodo y Nodo-a-Nodo

2.1.1. Cable recto (pin a pin)

2.1.2. Cable cruzado (cross-over)

2.2. Montaje de un cableado de par trenzado para una red

3. Tipos de cable de par trenzado

3.1. Cable de par trenzado apantallado (STP)

3.2. Cable de par trenzado con pantalla global (FTP)

3.3. Cable par trenzado no apantallado (UTP)

3.3.1. Categorías del cable UTP

4. Comparativa con otros tipos de cables

4.1. Cable coaxial

4.2. Par trenzado (UTP)

4.3. Par trenzado apantallado

4.4. Fibra óptica

4.4.1. Tipos de fibra óptica

El par trenzado surge como una alternativa del cable coaxial en 1985. El par trenzado es uno de los tipos de cables de pares compuesto por hilos, normalmente de cobre, trenzados entre sí. Hay cables de 2, 4, 25 o 100 hilos e incluso de más. El trenzado mantiene estable las propiedades eléctricas a lo largo de toda la longitud del cable y reduce las interferencias creadas por los hilos adyacentes en los cables compuestos por varios pares.

Los cables de pares tienen las siguientes características:

- Los conductores son de cobre obtenido por procedimientos electrolíticos y luego recocido.
- El aislante, salvo en los antiguos cables que era de papel, es de polietileno de alta densidad.
- El paso de pareado (longitud de la torsión) es diferente para reducir desequilibrios de capacidad y por tanto la diafonía entre pares.
- Los pares, a su vez, se cablean entre sí para formar capas concéntricas.
- En algunos casos, los intersticios existentes entre los hilos se rellenan con petróleo, de forma que se evite la entrada de humedad, o incluso de agua, en caso de producirse alguna fisura en la cubierta del cable que, actualmente, también es de polietileno, antes era de plomo.

1. Estructura

Por lo general, la estructura de todos los

cables par trenzado no difieren significativamente, aunque es cierto que cada fabricante introduce algunas tecnologías adicionales mientras los estándares de fabricación se lo permitan. El cable está compuesto por un conductor interno que es de alambre electrolítico recocido, de tipo circular, aislado por una capa de polietileno coloreado.

Debajo de la aislación coloreada existe otra capa de aislación también de polietileno, que contiene en su composición una sustancia antioxidante para evitar la corrosión del cable. El conducto sólo tiene un diámetro de aproximadamente medio milímetro y más la aislación el diámetro puede superar el milímetro.

Sin embargo es importante aclarar que habitualmente este tipo de cable no se maneja por unidades, sino por pares y grupos de pares, paquete conocido como cable multipar. Todos los cables del multipar están trenzados entre sí con el objeto de mejorar la resistencia de todo el grupo hacia diferentes tipos de interferencia electromagnética externa. Por esta razón surge la necesidad de poder definir colores para los mismos que permitan al final de cada grupo de cables conocer qué cable va con cual otro. Los colores del aislante están normalizados a fin de su manipulación por grandes cantidades. Para Redes Locales los colores estandarizados son Naranja/Blanco-Naranja; Verde/Blanco-Verde; Blanco/Azul-Azul; Blanco/Marrón-Marrón.

Continúa en página 140



30 Años de Trayectoria en el mercado de las
Comunicaciones avalan nuestra Calidad y
Excelencia en Cables



Asesoramiento
Especializado

Contactos

Tel. (5411) 4878.0923

4878.0924/25/26

Fax (5411) 4919.0974

Varela 3525 / 41
(C1437BKI) – CABA

Buenos Aires
Argentina

Nuestra amplia gama de productos:

TELEFÓNICOS PARA PLANTEL INTERIOR Y EXTERIOR
INSTALACIÓN INTERNA Y CRUZADA
SUBTERRANEOS
AUTOSUSPENDIDOS LIVIANOS Y PESADOS
ACOMETIDA TELEFÓNICA
INTERCOMUNICADORES

TRANSMISIÓN DE DATOS
PARES TRENZADOS SIN BLINDAR (UTP) INTERIOR Y EXTERIOR
PARES TRENZADOS BLINDADOS (FTP) INTERIOR Y EXTERIOR
BLINDADOS DE PAR COMPENSADO
DESARROLLOS DE CABLES ESPECIALES



ventas@anicorcables.com.ar

www.anicorcables.com.ar





- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos



- Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal
- Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)
- E-mail: info@elcasrl.com.ar
- Website: www.elcasrl.com.ar

ELICA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.



Fergus Security
LA ELECCIÓN PROFESIONAL



En CCTV

Calidad y Solidez a precios accesibles

Primeras Marcas - Distribución Mayorista - Atención Personalizada

DVR Stand Alone



**Linea
FS-6000**

4 y 8 cámaras. Modelo compacto.
Sistema embebido basado en Linux.
Compresión basada en MPEG4. Grabación y
visualización en Tiempo Real. Salida de video
compuesto, S-Video y VGA. Configuración
cámara por cámara, local o remota por IE o LAN



4, 8 y 16 cámaras.
Sistema embebido basado en Linux.
Compresión basada en MPEG4. Grabación y
visualización en Tiempo Real. Salida de video
compuesto, S-Video y VGA. Configuración cámara
por cámara, local o remota por IE o LAN.

**Linea
FS-8000**

Cámaras



Cámara Color
1/3" CCD 520 TVL
0,5 LUX BLC



Cámara Color
1/3" 420 y 540 TVL
CCD Super Had Sony
Función Dia / Noche
0,08 LUX BLC



Cámara Color
CCD SONY 1/3"
520 TVL
0,5 LUX BLC



Cámara IR
CCD SONY 1/3"
420 TVL
0 LUX con leds



Cámara IR
CCD SONY 1/3"
540 TVL Super HAD
Lente A.I. de 4 a
9 mm. IR 40mt.



Domo Antivandálico
1/3" SONY 420 TVL y
1/3" SONY Super HAD
540 TVL 0 LUX leds



Domo Fijo
CCD SONY 1/3"
Alta Resolución 3 Axis
Montaje CS para lente
Con lente varifocal



Domo Fijo
CCD SONY 1/3"
Alta resolución
Montaje CS para lente
Con lente varifocal



Domo Fijo IR
1/3" SONY CCD
420 TVL 0 LUX leds
IR 20mt



Domo Fijo
CCD SONY 1/3"
420 TVL 0,1 LUX



Domo PTZ
CCD Super HAD SONY
Alta Resolución 520TVL
Funcion Dia Noche
22xOptico / 11xDigital



Controladora Domo
Controla hasta
96 domos
Pantalla LCD



Mini Domo PTZ
CCD Sony 500TVL 10x
Alta Resolución
Función Dia/Noche



Cámara PinHole
CCD SONY 1/3" 0,1 LUX
Con lente pin
holecónica

SANYO

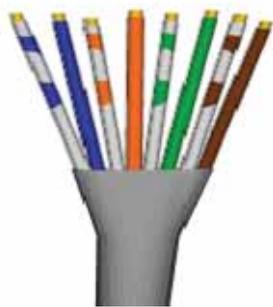
SUNELL

DV Tech

Rainbow

EVETAR

Viene de página 136



Los cables una vez fabricados unitariamente y aislados, se trenzan de a pares de acuerdo al color de cada uno de ellos; aún así, estos se vuelven a unir a otros formando estructuras mayores: los pares se agrupan en subgrupos, los subgrupos se agrupan en grupos, los grupos se agrupan en superunidades y las superunidades se agrupan en el denominado cable.

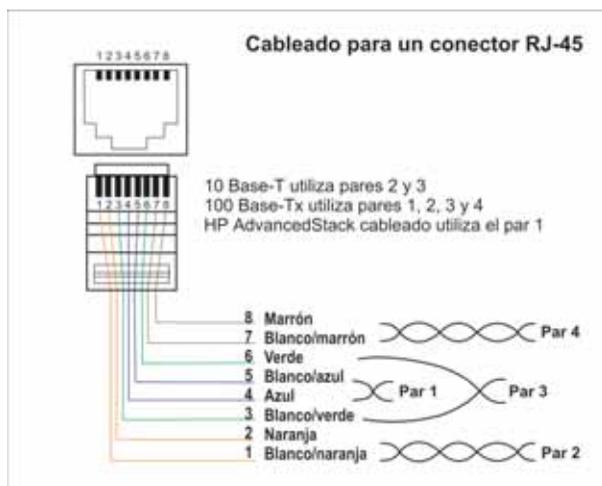
1.1. Conectores

Los conectores y jacks de uso común para cable UTPC5 son los RJ-45. El conector es una pieza de plástico transparente donde se inserta el cable. El Jack es también de plástico, pero en este se inserta el conector. Las siglas RJ significan Registro de Jack y el 45 específica el esquema de numeración de pins. El cable se inserta en el conector, éste se conecta al jack que puede estar en la pared, en la tarjeta de red la computadora o en un concentrador.



2. Instalación de par trenzado

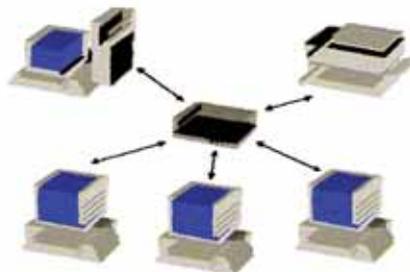
En ocasiones pueden existir dudas de como realizar de forma correcta el grimpado de conectores de par trenzado (TP), la manera de instalar una roseta o un panel de grimpaje. Para ello hemos incluido un gráfico donde puede observarse la forma correcta de hacerlo.



La figura anterior muestra el cableado para un conector RJ-45. Allí, únicamente dos de los cuatro pares (los pares 2 y 3 en el diagrama) se usan para señales de red cuando se utiliza el estándar 10 Base-T; los otros dos pares se pueden usar para señales telefónicas. En 100 Base-T, se utilizan los 4 pares para señal (teniendo en cuenta el cableado de las Categorías 3 y 4).

2.1. Tipos de conexionado: Hub-a-Nodo y Nodo-a-Nodo

Los segmentos Ethernet construidos con cable UTP pueden ser de dos clases según su utilización: el denominado cable recto y el cruzado. Las figuras 1 y 2 muestran los diagramas de grimpaje para cada tipo (ambas figuras representan un solo cable con conectores RJ-45 en cada extremo). Este cableado asegura en ambos casos que las líneas de Transmisión (Tx) de un aparato se comunican con las líneas de Recepción (Rx) del otro aparato.



2.1.1. Cable recto (pin a pin)

Son los cables que conectan un concentrador con un nodo de red (Hub, Nodo); los hilos están grimpados a conectores RJ-45 en ambos finales. Todos los pares de colores (como el blanco/azul) están conectados en las mismas posiciones en ambos extremos. La razón es que el hub realiza internamente el necesario cruce de señal.

A continuación se grafica la norma 568B y el orden de colores de sus pares de cables. Para hacer en cable cruzado se utiliza otro orden conocido como la norma 568A. Una de las normas se aplicará en una de las puntas del cable y la otra en la otra punta, no importa que norma se conecte en cada computadora. Las dos puntas se verán así:

Conector 1		PIN	Conector 2	
Blanco/Naranja	1	←-----→	1	Blanco/Naranja
Naranja	2	←-----→	2	Naranja
Blanco/Verde	3	←-----→	3	Blanco/Verde
Azul	4	←-----→	4	Azul
Blanco/Azul	5	←-----→	5	Blanco/Azul
Verde	6	←-----→	6	Verde
Blanco/Marrón	7	←-----→	7	Blanco/Marrón
Marrón	8	←-----→	8	Marrón

2.1.2. Cable cruzado (cross-over)

Son cables que conectan dos concentradores o dos transceptores entre sí o incluso dos tarjetas (Nodo-Nodo), cuya distancia no supere los 10 metros. El par 2 (pines 1 y 2) y el par 3 (pines 3 y 6) están cruzados (puede verse la diferente asignación a cada conector).

Como regla general, el cable cruzado se utiliza para conectar elementos del mismo tipo o similares, por ejemplo, dos DTE ("Data Terminal Equipment") conectado a una LAN, dos concentradores (Hubs), dos conmutadores (Switches) o dos enrutadores (Routers).

Deben tenerse en cuenta las siguientes observaciones respecto al uso de uno y otro tipo de cable:

- a- El cable cruzado ("cross-over") solo debe ser utilizado cuando una PC es conectada directamente a otra PC, sin que exista ningún elemento adicional (hubs, routers, etc.). En realidad, puesto que la mayoría de las redes utilizan al menos un concentrador, el

Continúa en página 144

En Porteros Eléctricos y Porteros visores también tenemos una solución.

Para vivienda unifamiliares.

AUDIO

- Kits frente + teléfonos.
- Frente metálico o plástico de exterior IP65.
- Conexión con 2 hilos.
- Teléfonos intercomunicados sin frente.
- Frente metálico con 2 botones.
- Frente con 2 teléfonos intercomunicados.
- Apertura de cerradura eléctrica.



AUDIO Y VIDEO

- Kits frente + monitor LCD 7" color manos libres.
- Kits frente metálico + monitor 4" B&W.
- Kits frente + monitor LCD 7" color manos libres c/ memoria.
- Apertura de cerradura eléctrica.



Para edificios hasta 16 departamentos.

AUDIO

- Frente metálico de 4/6/8/10/12/14/16 botones.
- Teléfonos individuales
- Apertura de cerradura eléctrica.



AUDIO SOLO O AUDIO Y VIDEO

- Frente metálico con cámara CCD color de 4/6/8/10/12/14/16 botones.
- Monitores de LCD 7" manos libres.
- Teléfonos individuales
- Apertura de cerradura eléctrica.



Para edificios hasta 999 departamentos.

AUDIO

- Frente metálico multiplexado de 12 teclas.
- Teléfonos individuales
- Sistema modular
- Apertura de cerradura eléctrica.



AUDIO SOLO O AUDIO Y VIDEO

- Frente metálico multiplexado con cámara CCD color de 12 teclas.
- Monitores de LCD 7" manos libres.
- Sistemas modular.
- Teléfonos individuales.
- Apertura de cerradura eléctrica.



TEL: 4627-5600 - NEXTEL: 183*1219
www.alastor.com.ar

ALASTOR

Casullo 229 - Morón - Estacionamiento sin cargo por una hora (Casullo 245/ Casullo 265)

E-mail: martin@alastor.com.ar / sergio@alastor.com.ar / msn: soportealastor@hotmail.com



SEDETECH

Seguridad Electrónica

Una solución profesional e inteligente



- ⦿ Asesoramiento Personal
- ⦿ Soporte Técnico Permanente
- ⦿ Productos de Primera Línea



Sedetech S.A. | Gorriti 3991 (C1172ACK) | Tel.Fax: 5411 4862-3100 (Líneas Rotativas)

info@sedetech.com

www.sedetech.com



Cámaras Color CCD
SONY Día/Noche
de 420TVL
480TVL-540TVL

LASER ELECTRONICS

Líder en Seguridad Electrónica

Línea completa en CCTV
Cámaras con IR - Minidomos
Minicámaras ocultas
Placas de grabación digital
Lentes auto iris e iris fijo
Gabinetes y soportes / Cámaras IP
y Servidores IP

Handies
ADI AF-16 VHF
AF-46 UHF



Línea
Completa
en Baterías
para Handy



Además, nuestra línea completa de
radiocomunicaciones:
Handies - Baterías - Conectores
Antenas - Accesorios - Etc.

Stand Alones
4-8-16.
Compresión
de video H264
MJPEG



Speed Dome
Exterior
Interior
18X 26X 36X



Controladores de 2 - 3
Axis



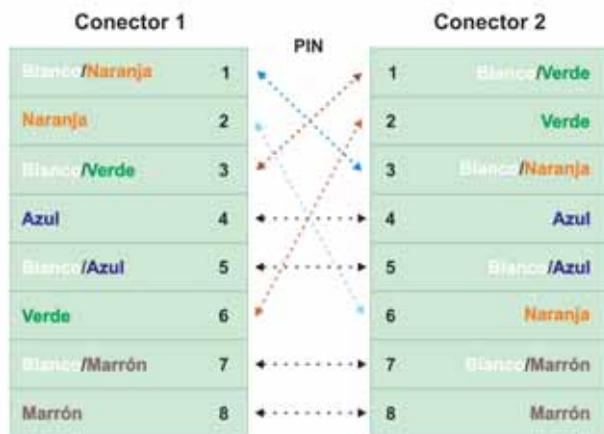
Laser Electronics S.R.L.
Thames 540 - Villa Adelina
(B1607CAF) Pcia. de Buenos Aires
Tel.: (5411) 4763-9600/2294
Fax:(5411) 4763-3688
ventas@laserelectronics.com.ar
www.laserelectronics.com.ar



Viene de página 140

cable cruzado sólo se utiliza en circunstancias excepcionales. Por ejemplo, realización de pruebas cuando se desea soslayar la complejidad de la red y se conectan dos PCs directamente.

- b-** Los dispositivos Ethernet no pueden detectar un cable cruzado utilizado de forma inadecuada; este tipo de cables encienden los LEDs de actividad en los adaptadores, concentradores y Switches. La única forma de saber el tipo de cable (cruzado o recto) es mediante un polímetro o un instrumento de medida adecuado.



2.2. Montaje de un cableado de par trenzado para una red

Para el montaje de un cableado debe tenerse en cuenta que tipo de red va a montarse. Para montarlo son necesarios los siguientes elementos: una roseta, dos conectores RJ-45, un cable (para este caso un cable de par trenzado), una crimpadora y un tester.

Para comenzar debe cortarse el cable a la medida exacta con la crimpadora, dejando los cables a una distancia que no sobresalga del conector, ordenar los cables dependiendo del tipo de montaje (cruzado o paralelo). Una vez ordenados, los cables ingresan por el conector RJ-45.

Utilizando la crimpadora, se fijan los cables al conector. Al otro extremo del cable puede montarse otro conector RJ-45 o una roseta, que se conecta de una forma similar, utilizando los colores tal como vienen indicados en la etiqueta o gráfico impreso en ella. Para saber si se llevó a cabo el conexionado de manera correcta se utiliza el tester.

3. Tipos de cable de par trenzado

3.1. Cable de par trenzado apantallado (STP)

En este tipo de cable, cada par va recubierto por una malla conductora que actúa de pantalla frente a interferencias y ruido eléctrico. Su impedancia es de 150 ohm. El nivel de protección del STP ante perturbaciones externas es mayor al ofrecido por UTP, sin embargo es más costoso y requiere más instalación.

La pantalla del STP, para que sea más eficaz, requiere una configuración de interconexión con tierra (dotada de continuidad hasta el terminal). Con este cable suelen utilizarse conectores RJ-49.

Es utilizado generalmente en las instalaciones de procesos de datos por su capacidad y sus buenas características contra las radiaciones electromagnéticas, pero el inconveniente es que es un cable robusto, caro y difícil de instalar.

3.2. Cable de par trenzado con pantalla global (FTP)

En este tipo, como en el UTP, sus pares no están apantallados pero sí dispone de una pantalla global para mejorar su nivel de protección ante interferencias externas. Su impedancia característica típica es de 120 ohms y sus propiedades de transmisión son más parecidas a las del UTP. Además, puede utilizar conectores RJ-45. Tiene un precio intermedio entre el UTP y STP.

3.3. Cable par trenzado no apantallado (UTP)

El cable par trenzado más simple y empleado, sin ningún tipo de pantalla adicional y con una impedancia característica de 100 ohmios. El conector más frecuente con el UTP es el RJ-45, aunque también pueden usarse RJ-11, DB-25, DB-11, etc., dependiendo del adaptador de red.

Es sin duda el que hasta ahora ha sido mejor aceptado, por su costo accesible y fácil instalación. Sus dos alambres de cobre torcidos aislados con plástico PVC han demostrado un buen desempeño en las aplicaciones actuales. Sin embargo, a altas velocidades puede resultar vulnerable a las interferencias electromagnéticas del medio ambiente.

3.3.1. Categorías del cable UTP

Cada categoría especifica unas características eléctricas para el cable: atenuación, capacidad de la línea e impedancia. Existen actualmente ocho categorías dentro del cable UTP:

- **Categoría 1:** Este tipo de cable está especialmente diseñado para redes telefónicas y alcanzan como máximo velocidades de hasta 4 Mbps.
- **Categoría 2:** De características idénticas al cable de categoría 1.
- **Categoría 3:** Es utilizado en redes de ordenadores de hasta 16 Mbps de velocidad y con un ancho de banda de hasta 16 Mhz.
- **Categoría 4:** Está definido para redes de ordenadores tipo anillo como token ring con un ancho de banda de hasta 20 Mhz y con una velocidad de 20 Mbps. En la actualidad existen redes que trabajan bajo esta arquitectura. En sí, este es un cable muy difícil de manipular por sus características físicas, y de un alto costo económico. Por sus características de aislamiento representa una opción viable para ambientes industriales.
- **Categoría 5:** Es un estándar dentro de las comunicaciones en redes LAN. Es capaz de soportar comunicaciones de hasta 100 Mbps con un ancho de banda de hasta 100 Mhz. Debe tener el NEXT de 32 dB/304,8 mts. y una gama de atenuación de 67dB/304,8 mts. Este tipo de cable es de ocho hilos, es decir cuatro pares trenzados. Hasta hace poco no existía un cable de la línea del UTP capaz de trabajar con alto rendimiento en ambientes industriales, tal y como si lo podía hacer el Token Ring tipo 1 (STP), a menos que el mismo UTP se colocara dentro de tuberías metálicas.

En respuesta a esta necesidad surge el ScTP, que posee las mismas características de protección contra el ruido que el STP (malla metálica y forro de aluminio), al igual que sus conectores y módulos debidamente blindados. Este tipo de cable es de un costo económico bastante bajo en comparación con el STP. La atenuación del cable de esta categoría viene dado por esta tabla referida a una distancia estándar de 100 metros.

Velocidad de transmisión	Nivel de atenuación
4 Mbps	13 dB
10 Mbps	20 dB
16 Mbps	dB 25
100 Mbps	dB 67

- **Categoría 5e:** Es una categoría 5 mejorada. Minimiza la atenuación y las interferencias. Esta categoría no tiene estandarizadas las normas aunque si está diferenciada por los diferentes organismos. La velocidad de transmisión es de 1000Mhz.
- **Categoría 6:** No está estandarizada aunque ya se está utilizando. Se definirán sus características para un ancho de banda de 250 Mhz.
- **Categoría 7:** No está definida y mucho menos estandarizada. Se definirá para un ancho de banda de 600 Mhz. El gran inconveniente de esta categoría es el tipo de conector seleccionado, que es un RJ-45 de 1 pin.

Continúa en página 148



CABLE NETWORK

DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar
2 x 0,50 - 75 Ω

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω



Lo mejor en
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado
asesoramiento:

0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net



Tenemos el agrado de presentarles nuestro nuevo departamento SEG Video, que nace con la finalidad de prestarle la mejor atención y servicio al gremio, mediante la oferta de modernas tecnologías y el soporte necesario en Capacitación, Asesoría y Conducción en equipos tanto analógicos como IP.

Le aseguramos la solución a sus problemas acompañándolos en su desarrollo y es por ello que queremos ofrecerle una atención permanente para asegurar un asesoramiento continuo y eficaz garantizando un resultado positivo.

Nuestra Misión es estar en permanente interrelación con nuestros clientes, por ello se ha previsto el brindar un servicio PREFERENCIAL atendiendo en horario corrido de 8:00am a 18:00pm, con un stock permanente y envíos a todo el país.



Cámaras Box Profesional
CCD Sony 1/3" y 1/4" de 420
tvl, 540tvl y zoom con 0.2, 1.0
o 0.001 lux.



CÁMARAS IR
CCD Sony 1/3" de 420 tvl
con alcances de 20, 30,
40 y 50mts.



Cámaras IP
CCD CMOS 1/2.5 inch
5 Mega Pixel, resolución
960x720, 25 fps con 0.1 lux.



Domos
CCD Sony 1/3" de 420 tvl,
infrarrojos, antivándalicos y
zoom con 0.8 lux.



DVR Stand Alone
Para 4, 8 y 16 cámaras con
velocidades de 100, 200 hasta
400 fps basados en sistema Linux.



DVR Stand Alone IP
Para 4 cámaras, POE y 100
fps basados en sistema linux.



Switch POE
1 entrada y 4 salidas con
interfaz rj45 prolonga 100mts.



Placas DVR
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades
de 25, 100, 200 hasta 400 fps.
Soft incluido compatible con sistemas
Windows.



Cámaras Tipo Espía
lente Pinhole en detectores de humo y
movimiento falsos, CCD Sony o Sharp
de 1/3" y 1/4" de 420 tvl con 0.8, 1,0 lux.

Viene de página 144

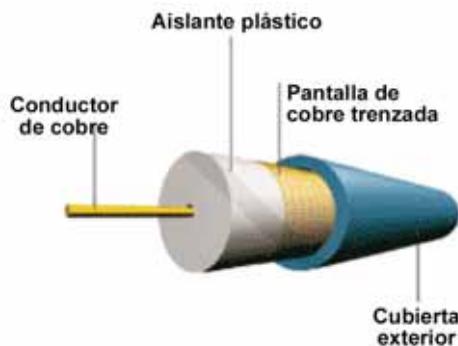
En la siguiente tabla puede verse para las diferentes categorías, teniendo en cuenta su ancho de banda, cual sería las distancias máximas recomendadas sin sufrir atenuaciones que hagan variar la señal

Ancho de Banda	100 KHz	1 MHz	20 MHz	100 MHz
Categoría 3	2 km.	500 mts.	100 mts.	No existe
Categoría 4	3 km.	600 mts.	150 mts.	No existe
Categoría 5	3 km.	700 mts.	160 mts.	100 mts.

4. Comparativa con otros tipos de cables

4.1. Cable coaxial

Se trata de un conductor cilíndrico exterior que rodea un solo conductor interior, ambos conductores están aislados entre sí. En el centro del cable hay un único hilo de cobre o alguna aleación conductiva, rodeado por un aislante flexible. Sobre este aislante, una pantalla de cobre trenzado actúa como segundo conductor. Finalmente una cubierta aislante recubre el conjunto.



• Ventajas:

- Admite mayores distancias que STP o UTP.
- El cable es menos costoso.
- La tecnología es muy conocida.

• Desventajas:

- Dependiendo de la tecnología (Thinnet o Thicknet) el cable es demasiado rígido.
- Los requisitos de impedancias hace estas redes muy sensibles a fallos mecánicos en conectores y terminadores que dificultan su explotación y mantenimiento.
- Actualmente está cayendo en desuso.

4.2 Par trenzado (UTP)

Cable regular de cuatro pares de cables utilizado en un gran número de redes. El material aislante recubre cada uno de los ocho cables individuales. Los pares están trenzados entre sí. Este tipo de cable depende únicamente del efecto "cancelación". El número de trenzas por metro determina su tolerancia a emisiones electromagnéticas y de radio.



• Ventajas:

- Es de fácil instalación y es el medio más barato.
- No llena los conductos fácilmente, punto especialmente importante en instalaciones antiguas.

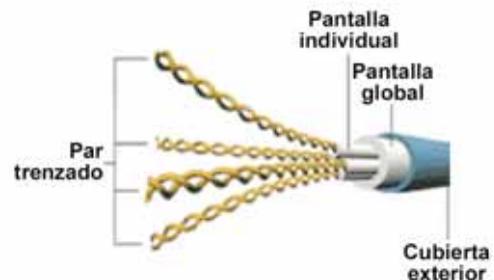
- Está considerado como el transporte más rápido dentro de las tecnologías de cobre.

• Desventajas:

- Es más propenso al ruido y las interferencias que otros tipos de cable.
- La distancia final (sin repetidores) es más corta.

4.3. Par trenzado apantallado

Este tipo de cable combina las dos técnicas de apantallamiento y de cancelación mediante el trenzado del cable. Cada par de cable se envuelve en una hoja metálica. Los cuatro pares de cables se envuelven globalmente en una hoja metálica que finalmente se recubre con la cubierta protectora.



• Ventajas:

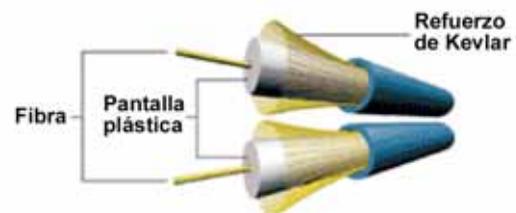
- STP reduce el ruido originado dentro del cable (diafonía) y fuera del cable (EMI y FRI).

• Desventajas:

- Es más costoso y difícil de instalar.
- Es más rígido y de mayor sección.

4.4. Fibra óptica

Es un medio capaz de conducir transmisiones de luz modulada. No es susceptible de interferencias EMI ni RFI ya que a diferencia del resto de cables no usa pulsos eléctricos, sino de luz. El cable consta de dos fibras paralelas separadas, recubiertas de material protector. Básicamente el núcleo de la fibra está recubierto de un material con un índice de refracción muy bajo. Así la luz queda atrapada en el núcleo y la fibra actúa como un tubo.



• Ventajas:

- Excepcional para comunicaciones a larga distancia.
- Muy rápida.
- Muy fina.

• Desventajas:

- Muy cara.
- Muy débil.

4.4.1. Tipos de fibra óptica

- **Monomodo o axial:** En esta fibra la luz viaja por el eje del cable. Este modo es mucho más rápido, ya que el núcleo no permite la dispersión del haz. Al mismo tiempo es muy adecuada para enlaces de larga distancia.
- **Multimodo:** Las ondas de luz entran en la fibra con distintos ángulos y viajan rebotando entre las paredes del núcleo. Su precio es más barato pero las distancias en las que se puede utilizar son más reducidas. ■

Quality Cables

www.qualitycables.com.ar

FABRICA DE CABLES COAXIALES

Contamos con todos los cables coaxiales necesarios para su uso en Seguridad Electrónica y Comunicaciones.

Son fabricados bajo estrictas normas de calidad utilizando materiales dieléctricos de baja pérdida y conductores de alta transmisión.

RG 59 PP - 75 Ω



RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω



RG 59 PP - Bipolar x 0,50 - 75 Ω



RG 213 - FOAM 50 Ω



RG 213 - U Compacto Ω



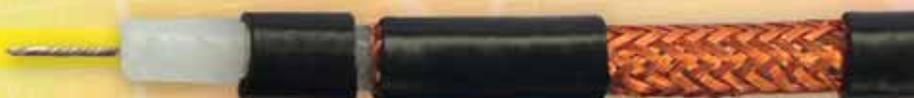
RG 58 FOAM 50 Ω



RG 58 C/U 50 Ω



RG 11 A/U 75 Ω



*Atención directa a empresas de Seguridad Electrónica e Instaladores,
Solicite asesoramiento profesional, precios y condiciones de pago.*

Dr. Rebizzo 3927 (B1678BCC) Caseros, Pdo. Tres de Febrero - Pcia. de Buenos Aires
Tel./Fax: Tel: (54 11) 4542-4589 / (54 11) 4716-2323 - comercial@qualitycables.com.ar



ARGSEGURIDAD.COM

SOLUCIONES 360°

SISTEMAS DE SEGURIDAD
GRABADORES DIGITALES
CIRCUITO CERRADO DE TV
CÁMARAS INALÁMBRICAS / IP
ALARMAS DE INTRUSIÓN



GRABADOR DIGITAL DVR

- SOFTWARE EMBEBIDO EN EL HARDWARE LINUX.
- COMPRESION H-264. LO MEJOR DEL MERCADO
- ACCESO DESDE CELULARES 3G
- LENGUAJE EN ESPAÑOL
- 16 CANALES DE VIDEO
- SALIDA PARA MONITOR VGA.

- 16 CANALES DE AUDIO
- MULTIPLAYBACK, PERMITE VER EN VIVO Y REPRODUCCIÓN AL MISMO TIEMPO EN LA MISMA PANTALLA
- SOPORTA HASTA 4 DISCOS SATA DE HASTA 1TB CADA UNO

DISPONIBLE EN 4 VIDEOS - 4 AUDIOS 100/120 IPS

DISPONIBLE EN 8 VIDEOS - 8 AUDIOS 200/240 IPS

DISPONIBLE EN 16 VIDEOS - 16 AUDIOS 200/240 IPS

DOMO IP DIA/NOCHE con Movimiento Pan & Tilt

CMOS 1/3"- VGA, 2.5LUX
 MJPEG INALAMBRICA
 INFRARROJA
 MOTION TRACKING
 FACE ZOOM

ACEPTA CÁMARAS ESCLAVAS
 ACEPTA GRABACIÓN EN PEN DRIVE DE HASTA 8GB O DISCO USB DE HASTA 120GB.



CAMARA IP BOX SONY

- ACCESO WEB AUDIO Y VIDEO EN VIVO
- SENSOR: CCD 420TVL CHIP 1/3" SONY - COLOR
- AUDIO COMPRESION G.726 ADPCM
- MICRÓFONO INCORPORADO
- LENTE INTERCAMBIABLE DE 8MM



CAMARA IP CCD SONY

- MPEG4, RESOLUCIÓN D1
- CCD SONY 1/3" DIA NOCHE 420 TVL 0.001 LUX
- AUDIO, ENTRADA DE ALARMA
- 36 IR 8MM 50M DE VISIÓN NOCTURNA
- COMPATIBLE CON TODA LA LÍNEA CCD DE NIXZEN
- DIMENSIONES 31CM X 15.5 CM



PLACA TUNGSON

- 16 ENTRADAS DE VIDEO
- 4 ENTRADAS DE AUDIO.
- PUERTO PCI-E
- VELOCIDAD DE MONITOREO 400/480 IPS
- VELOCIDAD DE GRABACION: 400/480 IPS
- 1 TV OUT (SALIDA DE VIDEO ANALOGICO)
- 2 PLACAS EN UNA PC HACEN UN SISTEMA DE 32 CAMARAS 800/880 IPS



Compresión de video

Sergio Fukushima

Technical Manager South America
de Axis Communications
sergio.fukushima@axis.com



Las técnicas de compresión de video consisten en reducir y eliminar datos redundantes del video para que el archivo de video digital pueda enviarse a través de la red y almacenar en discos informáticos. Este capítulo trata sobre los conceptos básicos de la compresión y proporciona una descripción de los estándares más difundidos.



El material técnico que se publica en este informe fue proporcionado por Axis Communications a Revista Negocios de Seguridad®. Prohibida su reproducción (parcial o total) sin el expreso consentimiento del autor o este medio.

■ Índice

Capítulo 1.

Video en red (RNDS N° 45)

Capítulo 2.

Cámaras de red /Cámaras IP (RNDS N° 46)

Capítulo 3.

Elementos de la cámara (RNDS N° 47)

Capítulo 4.

Protección de la cámara y carcacas (RNDS N° 48)

Capítulo 5.

Codificadores de video (RNDS N° 49)

Capítulo 6.

Resoluciones (RNDS N° 51)

Capítulo 7

Compresión de video

7.1. Conceptos básicos

7.1.1. Códec de video

7.1.2. Compresión de imagen vs. compresión de video

7.2. Formatos de compresión

7.2.1. Motion JPEG

7.2.2. MPEG-4

7.2.3. H.264 o MPEG-4 Part 10/AAVC

7.3. Frecuencia de bits variable y constante

Capítulo 8.

Audio

Capítulo 9.

Tecnologías de red

Capítulo 10.

Tecnología inalámbrica

Capítulo 11.

Sistemas de gestión de video

Capítulo 12.

Consideraciones sobre ancho de banda y almacenamiento

Con técnicas de compresión eficaces se puede reducir considerablemente el tamaño del fichero sin que ello afecte la calidad de la imagen. Sin embargo, la calidad del video puede verse afectada si se reduce en exceso el tamaño del fichero, aumentando el nivel de compresión de la técnica que se utilice.

Existen diferentes técnicas de compresión, tanto patentadas como estándar. En la actualidad la mayoría de los proveedores de video en red utilizan técnicas de compresión estándar.

Los estándares son importantes para asegurar la compatibilidad y la interoperabilidad y tienen un papel especialmente relevante en la compresión de video, puesto que éste se puede utilizar para varias finalidades y, en algunas aplicaciones de videovigilancia, debe poder visualizarse varios años después de su grabación. Gracias al desarrollo de estándares, los usuarios finales tienen la opción de escoger entre diferentes proveedores, en lugar de optar no solo para un sistema de videovigilancia.

Los más difundidos estándares de compresión de video son Motion JPEG, MPEG-4 Parte 2 (MPEG-4) y H.264, siendo este último el estándar más actual y eficaz. Este capítulo trata sobre los conceptos básicos de la compresión y proporciona una descripción de cada uno de los estándares mencionados.

7.1 .Conceptos básicos

7.1.1. Códec de video

En el proceso de compresión se aplica un algoritmo al video original para crear un archivo comprimido y ya listo para ser transmitido o guardado. Para reproducir el archivo comprimido, se aplica el algoritmo inverso y se crea un video que incluye prácticamente el mismo contenido que el video original. El tiempo que se tarda en comprimir, enviar, descomprimir y mostrar un archivo es lo que se denomina "latencia". Cuanto más avanzado sea el algoritmo de compresión, mayor será la latencia.

El par de algoritmos que funcionan conjuntamente se denomina códec de video (codificador/decodificador). Los códecs de video de estándares diferentes no suelen ser compatibles entre sí, es decir que el contenido de video comprimido con un estándar no se puede descomprimir con otro diferente. Por ejemplo, un decodificador MPEG-4 no funcionará con un codificador H.264. Esto ocurre simplemente porque un algoritmo no puede descodificar correctamente los datos de salida del otro algoritmo, pero es posible usar muchos algoritmos diferentes en el mismo software o hardware, que permitirían la coexistencia de varios formatos.

Continúa en página 156

UN NUEVO CONCEPTO EN TECNOLOGIA IP



CAMARAS IP



Compresión en MPEG-4 y Motion JPEG simultáneo
 Excelente calidad de imagen hasta 30 por seg. en todas las resoluciones
 Diseño compacto y elegante
 Soporte UPnP para una rápida y fácil instalación
 Rendimiento superior a baja luminosidad con 6 LEDs de visión nocturna
 Conexión inalámbrica 802.11b/g

Audio de dos vías con micrófono incorporado
 Sincronización de audio y video optimizada
 Monitoreo en vivo a través de teléfono celular 2.5G/3G (3GPP/ISMA RTSP)
 Detección Inteligente de movimiento incorporada con selección múltiple
 Incluye software de grabación y monitoreo para 16 cámaras gratis
 Únicas cámaras con función de conexión fácil via msn

info@backnology.com.ar

SOFTWARE PROFESIONAL DE VIDEOVIGILANCIA



Licencias 1/4/8/12/16/25/32/36/64 (escalabilidad garantizada)
 Configuración Remota
 Multilenguaje (más de 25 lenguajes)
 Detección Inteligente de eventos
 Búsqueda Inteligente de Grabaciones
 Admite hasta 3 monitores para visualización
 Nuevas aplicaciones de conteo; E-map y POS
 Soporta cámaras megapixel, H264, iPhone y watermark digital
 Visualización Remota hasta 128 cámaras de múltiples servidores
 Una sola plataforma admite más de 30 marcas, más de 500 modelos distintos de cámaras



Tecnología en Seguridad



MFC 4007
Cámara miniatura
Color CCD, lente
3.7mm
Flat pinhole,
1/4 sharp 420 tvl
c/audio.



MFC 6012
Waterproof ip66, 1/3 Sony. CCD, 420 TVL,
36 pcs 5 mm IR. Led. 30m,
Lente Varifocal 4-9mm.

microfast



MFOA 200
Control acceso
2000 huellas,
50000 registros,
Tarjeta, Huella o
password, soft
en español.



MFC 3009
Waterproof ip66, 1/3 Sony.
CCD, 420 TVL, 48 pcs 5 mm IR.
Led. 50m, Lente fijo 6mm



MFC 1002
1/3 Sony Color
CCD, 420TVL,
Waterprof, Infrared,
36 PCS 5mm IR,
LEDs/30 mts,
lente 3,6mm, IP66.
**Más de 2000
cámaras vendidas.**



MFC 2038
Mini domo
antivandálico,
lente 3,6mm,
1/3 Sony.

MF 220z
Zoom 27x,
Sony super had, RS485.
480 TVL.



**Domo PTZ
LH200**
1/4 Sony super had,
RS485

MFC 5002
Cámara profesional, Pal 420TVL CCD
color con audio. 1/3 Sony super had.



MF 16SW
Balun pasivo 16 canales.



- Cámaras de última tecnología (infrarrojas, ocultas, domos, profesionales)
- Línea de cámaras infrarrojas MFC con norma IP66 1/3 SONY.
- Placas DVR. Toda la línea de placas DVR • Balunes • Fuentes
- Micrófonos ambientales • Stock permanente • Atención personalizada.
- Los mejores precios del gremio • Asesoramiento y soporte postventa
- Garantía en todos los productos • RMA inmediato.

**IMPORTADOR
DIRECTO**

**NUEVAS
ALARMAS
GSM**

MFC 3014

Waterproof IP66,
1/3 Sony Color
CCD 420TVL
Lente 6mm, 28 PCS 5mm
+ 26 pcs, 3mm IR LEDs
50 mts distancia

**MFC 1978**

Domo, 1/3 Sony, 420 TVL,
20mts, infrarroja, lente 3,6mm.

**MFC 4003**

Cámara Pinhole bullet,
lente 3,7mm, 1/3 Sony
CCD, 420 TVL

**MFC 1980**

Domo, con
infrarrojo 20mts,
1/3 Sony, lente
3,6mm.

**LENVFIR**

Lente varifocal
autoiris 3,5-8mm

**Balun activo**

TraNsvisor y
receptor activo
1400mts.

**MFB 400MT**

Balun pasivo
400 mts.

**MFC 5007**

Domo, 1/3 Sony
CCD, 420TVL



PCI 831-Combo
Placa apilable, soporta
32 cámaras, 200FPS

NUEVO !

**Tester**

CCTV, múltiples
aplicaciones



**NOS
MUDAMOS**

**VISITE
NUESTRO
SHOWROOM**

Av. Scalabrini Ortiz 564
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4857-2190
ventas@microfast.com.ar
www.microfast.com.ar



microfast

Viene de página 152

7.1.2. Compresión de imagen vs. compresión de video

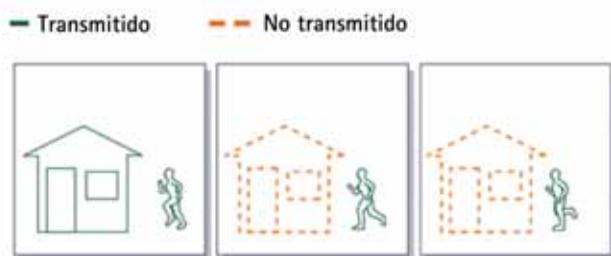
Los diferentes estándares de compresión utilizan métodos distintos para reducir los datos y, en consecuencia, los resultados en cuanto a frecuencia de bits y latencia son diferentes. Existen dos tipos de algoritmos de compresión: compresión de imágenes y compresión de video.

La compresión de imagen utiliza la tecnología de codificación intrafotograma. Los datos se reducen a un fotograma de imagen con el fin de eliminar la información innecesaria que puede ser imperceptible para el ojo humano. Motion JPEG es un ejemplo de este tipo de estándar de compresión. En una secuencia Motion JPEG, las imágenes se codifican o comprimen como imágenes JPEG individuales.



Con el formato Motion JPEG, las tres imágenes de la secuencia se codifican y se envían como imágenes únicas separadas (fotogramas), sin que dependan unas de otras.

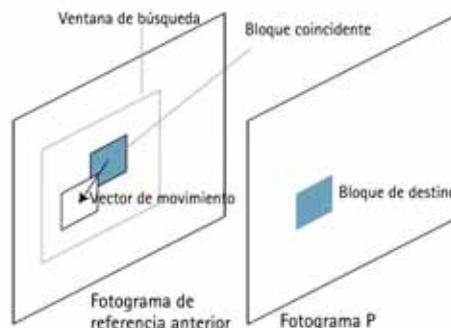
Los algoritmos de compresión de video -4 como el MPEG-4 y el H.264 utilizan la predicción interfotograma para reducir los datos de video entre las series de fotogramas. Esta consiste en técnicas como la codificación diferencial, en la que un fotograma se compara con un fotograma de referencia y sólo se codifican los píxeles que han cambiado con respecto al fotograma de referencia. De esta forma, se reduce el número de valores de píxeles codificados y enviados. Cuando se visualiza una secuencia codificada de este modo, las imágenes aparecen como en la secuencia de video original.



Con la codificación diferencial sólo la primera imagen se codifica en su totalidad. En las dos imágenes siguientes existen referencias a la primera imagen en lo que se refiere a elementos estáticos, como la casa. Sólo se codifican las partes en movimiento (el hombre que corre) mediante vectores de movimiento, reduciendo así la cantidad de información que se envía y almacena.

Para reducir aún más los datos, se pueden aplicar otras técnicas como la compensación de movimiento basada en bloques, que tiene en cuenta que gran parte de un fotograma nuevo está ya incluido en el fotograma anterior, aunque quizás en un lugar diferente del mismo. Esta técnica divide un fotograma en una serie de macrobloques (bloques de píxeles). Se puede componer o "predecir" un nuevo fotograma bloque a bloque, buscando un bloque que coincida en un fotograma de referencia. Si se encuentra una coincidencia, se codifica la posición en la que se debe encontrar el bloque coincidente en el fotograma de referencia. La codificación del vec-

tor de movimiento, como se denomina, precisa de menos bits que si hubiera de codificarse el contenido real de un bloque.

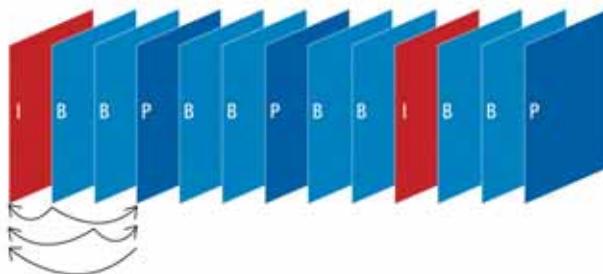


Con la predicción interfotograma, cada fotograma de una secuencia de imágenes se clasifica como un tipo de fotograma concreto, como un fotograma I, P o B.

Un fotograma I, o intrafotograma, es una imagen autónoma que se puede codificar de forma independiente sin hacer referencia a otras imágenes. La primera imagen de una secuencia de video es siempre un fotograma I. Los fotogramas I sirven como puntos de inicio en nuevas visualizaciones o como puntos de resincronización si la transmisión de bits resulta dañada. Los fotogramas I se pueden utilizar para implementar funciones de avance o retroceso rápido o de acceso aleatorio. Un codificador insertará automáticamente fotogramas I a intervalos regulares o a petición de nuevos clientes que puedan incorporarse a la visualización de una transmisión. La desventaja de este tipo de fotogramas es que consumen muchos más bits, pero por otro lado no generan demasiados efectos provocados por los datos que faltan.

Un fotograma P (de interfotograma Predictivo), hace referencia a partes de fotogramas I o P anteriores para codificar el fotograma. Los fotogramas P suelen requerir menos bits que los fotogramas I, pero con la desventaja de ser muy sensibles a la transmisión de errores, debido a la compleja dependencia con fotogramas P o I anteriores.

Un fotograma B, o interfotograma Bipredictivo, es un fotograma que hace referencia tanto a fotogramas anteriores como posteriores. El uso de fotogramas B aumenta la latencia.



Secuencia típica con fotogramas I, B y P. Un fotograma P sólo puede hacer referencia a fotogramas I o P anteriores, mientras que un fotograma B puede hacerlo a fotogramas I o P tanto anteriores como posteriores.

Cuando un decodificador de video restaura un video descodificando la transmisión de bits fotograma a fotograma, la descodificación debe comenzar siempre por un fotograma I. Los fotogramas P y B, en caso de usarse, deben descodificarse junto a los fotogramas de referencia.

Continúa en página 160



HIKVISION

¿Por qué comprar en Security One?

**2 años
Garantía
Oficial**

7 años de experiencia trabajando con productos **HIKVISION**.

Comercialización Exclusiva de productos **HIKVISION**.

El mejor y más experimentado **Soporte Técnico**.

Asesoramiento personalizado Pre y Post Venta sin cargo.

Todo nuestro personal **dedicado exclusivamente a HIKVISION**.

Cursos, capacitaciones y seminarios **gratuitos**.

Mejor precio.

Stock permanente.
Atención exclusiva a empresas del gremio.

Laboratorio de Servicio Técnico **certificado por HIKVISION**.

Garantía Oficial
2 años.

SECURITYONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

© UL CE FC RoHS ISO9001:2000 ISO14001

Visitenos en
WWW.SECURITYONE.COM.AR
WWW.HIKVISION.COM

Nuevas Oficinas
Roseti 1964 - C.A.B.A.
(C1427BWN) - Argentina

Teléfono
(54-11) 4555-1594
Teléfono / Fax
(54-11) 4555-6528

Email
info@securityone.com.ar

at-design.com.ar

Importadora

ITP

Importadora **ITP**, es una empresa joven creada en 2007 que tiene como objetivo satisfacer al cliente, desde el usuario Hogareño, hasta las Grandes empresas.

Al ser importadores podemos asegurarnos de ofrecerles productos de calidad a un buen precio, con un excelente servicio de post-venta.

Poseemos personal cualificado para atender cualquier incidencia técnica.

Somos los únicos que ofrecemos soluciones que van desde lo económico y funcional hasta sistemas completísimos de hasta 32 cámaras con funciones para manejar remotamente por internet el movimiento (pant/tilt) y el zoom en las cámaras de Circuito Cerrado de Televisión.

- *Accesorios para celulares.*
- *Accesorios para vehiculos.*
- *Cámaras CCTV.*
- *Cámaras IP.*
- *Lentes y cables para cámaras.*
- *Networking, routers y switching.*
- *Placas captadoras DVR.*
- *Protectores, soportes y fuentes.*



Cámara IP, color c/visión nocturna resistente al agua. Sensor: 1/3" Sony Super Had CCD.



Domo alta veloc. Samsung 1/4" CCD 570 TVL día/noche, zoom óp. 10x, zoom digital 10x.



JOYSTICK para domo.



Gabinete exterior.



CCD color Sharp 1/4", 420 TVL con 12 leds infrarrojos.



CCD Sharp 1/4", 420 TVL, o Lux (IR ON) con 36 y 28 leds infrarrojos.



1/3 Sony, 420 TVL, 30 piranha . Led, 60 m, 4-9 mm, varifocal lens, cable anti-cut design.



Nueva tecnología, 3 AXIS, 1/3" CCD Sony Super HAD High Res lente varif. 4-9mm, 0,5 lux.



Connect to conduit pipe



Mini Domo color infrarroja, antivandálico, 20 leds, visión nocturna hasta 20m. Sensor: 1/3" Sony CCD. Pal. Sensibilidad 0Lux c/ leds encend.



Lentes fijos, varifocales e IR.



Placa digitalizadora tiempo real 16 can. 480 cuadros x seg. tecnología de alta calidad d1.



Balunes de video, video y electricidad, electricidad, audio y video.



Mini Domos.



Cámara IP inalámbrica, color profesional, lente de 8mm incluido.

Sarmiento 831 - Morón
Buenos Aires
Argentina - (B1708EKQ)
Tel: (5411) 4628-6290
15-5185-7217
Fax: (5411) 4628-6290
consultas@itponline.com.ar
www.itponline.com.ar

Viene de página 156

Los productos de algunas marcas permiten a los usuarios configurar la longitud de GOV (grupo de video), la cual determina la cantidad de fotogramas P que deberían enviarse antes de realizar el envío de otro fotograma I. La frecuencia de bits se puede disminuir mediante la reducción de la frecuencia de fotogramas (GOV más largo). Para reducir la latencia no se utilizan fotogramas B.

Además de la codificación diferencial y la compensación de movimiento, se pueden emplear otros métodos avanzados para reducir aún más los datos y mejorar la calidad de video. El H.264, por ejemplo, admite técnicas avanzadas como los esquemas de predicción para codificar fotogramas I, la compensación de movimiento mejorada con una precisión inferior a un píxel y el filtro de eliminación de bloques en bucle para suavizar los bordes de los bloques (defectos).

7.2. Formatos de compresión

7.2.1. Motion JPEG

Motion JPEG o M-JPEG es una secuencia de video digital compuesta por una serie de imágenes JPEG individuales. (JPEG son las siglas de Joint Photographic Experts Group - Grupo de Expertos Fotográficos Unidos). Cuando se visualizan 16 o más imágenes por segundo, el ojo humano lo percibe como un video en movimiento. Un video en completo movimiento se percibe a 30 (NTSC) o 25 (PAL) imágenes por segundo.

Una de las ventajas de Motion JPEG es que cada imagen de una secuencia de video puede conservar la misma calidad garantizada que se determina mediante el nivel de compresión elegido para la cámara de red o codificador de video. Cuanto más alto es el nivel de compresión, menor es el tamaño del archivo y la calidad de imagen. En algunas situaciones, como cuando hay poca luz o la escena es compleja, el tamaño del archivo puede ser bastante grande y, por lo tanto, usar más ancho de banda y espacio de almacenamiento. Para evitar que esto ocurra, los productos de video en red permiten al usuario establecer un tamaño máximo para un fotograma de imagen.

Al no haber dependencia alguna entre los fotogramas de Motion JPEG, un video Motion JPEG es resistente, lo que significa que si falla un fotograma durante la transmisión, el resto del video no se verá afectado.

Motion JPEG es un estándar que no requiere licencia. Tiene una amplia compatibilidad y su uso es muy habitual en aplicaciones donde se requieren fotogramas individuales en una secuencia de video -por ejemplo, para el análisis- y donde se utiliza una frecuencia de imagen de 5 fotogramas por segundo o inferior. Motion JPEG también puede ser útil para aplicaciones que requieren integración con sistemas solo compatibles con Motion JPEG.

Sin embargo, el principal inconveniente de Motion JPEG es que no utiliza ninguna técnica de compresión de video para reducir datos, ya que consiste en una serie de imágenes fijas y completas. El resultado es una frecuencia de bits relativamente alta o una relación de compresión baja para la calidad proporcionada, en comparación con estándares como JPEG-4 y H.264.

7.2.2. MPEG-4

Cuando se menciona MPEG-4 en las aplicaciones de videovigilancia, normalmente nos referimos a MPEG-4 Parte 2, también conocido como MPEG-4 Visual. Como todos los estándares MPEG (Moving Picture Experts Group), requiere una licencia, es decir, los usuarios deben pagar una tasa de licencia por cada estación de supervisión. MPEG-4 es compatible con aplicaciones de ancho de banda reducido y aplicaciones que requieren imágenes de alta calidad, sin limitaciones de frecuencia de imagen y con un ancho de banda virtualmente limitado.

7.2.3. H.264 o MPEG-4 Part 10/AAVC

El H.264, también conocido como MPEG-4 Parte 10/AAVC para Codificación de Video Avanzada, es el estándar MPEG más actual para la codificación de video. Se espera que el H.264 se convierta en la alternativa de estándar en los próximos años. Ello se debe a que, sin comprometer la calidad de la imagen, un codificador H.264 puede reducir el tamaño de un archivo de video digital en más de un 80% si se compara con el formato Motion JPEG, y hasta un 50% más en comparación con el estándar MPEG-4. Esto significa que se requiere menos ancho de banda y espacio de almacenamiento para los archivos de video. O, visto de otra manera, se puede lograr mayor calidad de imagen de video para una frecuencia de bits determinada.

El H.264 ha sido definido conjuntamente por organizaciones de normalización del sector de las telecomunicaciones (ITU-T's Video Coding Experts Group) y de las tecnologías de la información (ISO/IEC Moving Picture Experts Group), y se espera que tenga una mayor adopción que los estándares anteriores. En el sector de la videovigilancia, H.264 encontrará su mayor utilidad en aplicaciones donde se necesiten velocidades y resoluciones altas, como en la vigilancia de autopistas, aeropuertos y casinos, lugares donde por regla general se usa una velocidad de 30/225 (NTSC/PAL) imágenes por segundo. Es aquí donde las ventajas económicas de un ancho de banda y un almacenamiento reducidos se harán sentir de forma más clara.

Se espera que H.264 acelere también la adopción de cámaras megapíxel, ya que con esta eficiente tecnología de compresión se pueden reducir los archivos de gran tamaño y las frecuencias de bits sin que la calidad de la imagen se vea afectada. En cualquier caso, tiene sus exigencias: aunque H.264 permite ahorrar en costes de ancho de banda y almacenamiento, también necesita cámaras de red y estaciones de control de mejor rendimiento.

Los codificadores H.264 utilizan el perfil base, lo que supone que sólo se usan los fotogramas I y P. Este perfil es el ideal para cámaras de red y codificadores de video, ya que la latencia se reduce gracias a la ausencia de fotogramas B. La latencia baja es esencial en aplicaciones de videovigilancia donde se realice supervisión en directo, sobre todo si se emplean cámaras PTZ o domos PTZ.

7.3. Frecuencia de bits variable y constante

Con el MPEG-4 y el H.264, los usuarios pueden determinar que una transmisión de video codificado tenga una frecuencia de bits variable o constante. La selección óptima dependerá de la aplicación de la infraestructura de red.

Con la VBR (frecuencia de bits variable), se puede mantener un nivel predefinido de calidad de imagen independientemente del movimiento o falta de movimiento en una escena. Esto significa que el uso de ancho de banda aumentará cuando haya mucha actividad en una escena y disminuirá cuando no haya movimiento. A menudo esta opción es ideal para las aplicaciones de videovigilancia que requieren una alta calidad, especialmente si hay movimiento en una escena. Debido a que la frecuencia de bits puede variar, incluso aunque se haya definido una frecuencia de bits media de destino, la infraestructura de red (ancho de banda disponible) debe poder adaptarse a grandes caudales de datos.

Con un ancho de banda limitado se recomienda utilizar el modo CBR (frecuencia de bits constante), ya que este modo genera una frecuencia de bits que el usuario puede predefinir. La desventaja que tiene la CBR es que si, por ejemplo, hay mucha actividad en una escena que da como resultado una frecuencia de bits mayor que la velocidad de destino, la restricción para mantener una frecuencia de bits constante conlleva una calidad y frecuencia de imagen inferiores. ■

Haga crecer sus ventas con los Servicios de Domonet

Somos especialistas en soluciones IP para seguridad y representantes exclusivos de Visonic en Argentina. Ofrecemos soluciones que brindan valor agregado a sus clientes y aumentan su fuerza de venta.

Proveemos equipamiento, soluciones llave en mano, servicios de monitoreo y GPS para autos o flotas de logística.

Consulte por nuestro servicio mayorista de monitoreo a precios competitivos en todo el país.

- Alarma y Video
- Videovigilancia
- Control de accesos
- GPS Vehicular
- Monitoreo

I-Control es el primer sistema de alarma inalámbrico con tecnología IP que te permite ver en tiempo real tu casa o negocio desde cualquier PC o Smart Phone con conexión a Internet. Interactuá con tu casa estés donde estés.

I-Control es un producto fácil de operar que ofrece seguridad y la posibilidad de activar en forma remota los artefactos eléctricos de tu hogar o negocio (luces, aire acondicionado, TV y audio) desde cualquier lugar del mundo donde tengas conexión a Internet.

Además, el servicio de monitoreo I-Control brinda un programa de asistencia frente a cualquier eventualidad en tiempo real y acordado a la medida de tus necesidades.

Honeywell
CORPORATIVO OFICIAL

Visonic Group
For a Smart and Secure Lifestyle



I-CONTROL



**Soluciones especiales para
Residencias, Empresas, Countries y Comercios**

0810-555-3666

info@domonet.com.ar

www.domonet.com.ar

Seguridad electrónica



Integrador Autorizado



Controles de Accesos autónomo

Lector EM 125 KHZ incorporado



- Zoom 27X
- Protocolo Pelco D
- CCD Sony - 420 TVL
- Menú en pantalla



Lector HID 125 KHZ compatible incorporado



Lector MIFARE compatible incorporado

- Administra 1000 usuarios
- Interfase para lector Wiegand externo.
- Teclado para administración
- Relay incorporado

Sistemas DVR de imagen para CCTV

- PCI de 4, 8, 16 y 32 Ch.
- 12, 25, 50, 100, 200 y 400FPS.



CA y T&A Biométrico

- Conexión IP RS-232 / 485 USB
- 1500 huellas
- Entrada y Salida Wiegand
- Relay incorporado
- Software



CCD Sony 1/3" - 420 TVL
 Metálico, apto para Exterior
 24 Leds - 20 metros.



- Sistema DVR de 25 Fps.
- 4 entradas de video.



CA y T&A Proximidad

- Conexión IP RS-232 / 485 USB
- 30 mil usuarios - Lector incorporado
- Entrada y Salida Wiegand
- Relay incorporado
- Software



Cerraduras electromagnéticas y Pestillos



Tarjetas sin contacto



Llaveros retráctiles



Sistemas de Audio **MATRIX**

Amplificadores - Consolas - Bafles

- Profesionales
- Audio evacuación
- Para grandes instalaciones



LANTRONICA DE ARGENTINA S.A.



- Controladores N-1000 III y N-1000 IV



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

Ofrecemos nuevos productos que se suman a nuestra línea de Control de Accesos

Además de la reconocida gama de productos de Honeywell, se incorporan controladores, lectores y teclados de la firma Rosslare



- Software Nstar y controlador NS2

- Cerraduras y Pestillos



- Lectores de proximidad Iclass/ Biométricos



ROSSLARE SECURITY PRODUCTS

Gran variedad en sistemas abrepuertas y controladores



- Teclados con lector de proximidad integrado
Uso en interior / exterior



- Lector biométrico Stand Alone o Wiegand26

- Controlador para 2 lectores. Puede trabajar en red con hasta 8 equipos



- Teclados convencionales
Uso interior / exterior
Hasta 500 usuarios



- Gran variedad en lectores de proximidad



SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A. - Tel.: (54 11) 4923-0240 - info@sf-technology.com - www.sf-technology.com

Software de los sistemas de control de accesos

Ing. Luis Cosentino

Consultor Independiente
lcosentino@fibertel.com.ar



Diseñada como una ayuda para técnicos, instaladores y estudiantes, ofrecemos a nuestros lectores una serie de conceptos y fundamentos sobre el control de accesos, sus elementos y funciones. Un detallado estudio de mercado y un ejemplo de diseño son los complementos de esta obra que seguramente será de suma utilidad para nuestros lectores.



■ Índice

Capítulo 1 - RNDS N° 45

Introducción al control de accesos

Capítulo 2 - RNDS N° 45

Qué es un control de accesos. Utilidades

Capítulo 3 - RNDS N° 45

Breve referencia histórica

Capítulo 4 - RNDS N° 45

Esquema básico de un control de accesos

Capítulo 5 - RNDS N° 46 / N° 47 / N° 48

Dispositivos de identificación

Capítulo 6 - RNDS N° 49

Elementos adicionales de entrada y salida

Capítulo 7 - RNDS N° 51

Unidades de control o controladores

Capítulo 8

Software de los sistemas de control de accesos

8.1. Prestaciones básicas

8.2. Organización de los software de control de accesos

8.2.1. Arquitectura Stand alone

8.2.2. Arquitectura Cliente-Servidor

8.2.3. Arquitectura Servidor web

8.3. Modularidad.

8.4. Bases de datos.

8.4.1. Motores de bases de datos utilizados por los controles de accesos

8.4.2. Interfase/Interrelación entre las bases de datos existentes en las empresas y las utiliza das por el control de accesos.

8.5. Vínculo de los controladores con el software

En el presente apartado se discuten las generalidades de los software de control de acceso, no solo desde el punto de vista de su organización, partición en módulos como de los motores de bases de datos utilizados, sino también sobre sus prestaciones básicas.

Al mirar las ofertas de productos en el mercado se puede notar que las placas que ofrecen la mayoría de los fabricantes del mismo segmento tienen prestaciones similares. Por lo tanto, son las características de los software las que van a definir las capacidades y prestaciones de los productos que se ofrecen. Esto hace que los fabricantes consideren al software como la clave del éxito de su producto.

Para el presente análisis se tienen en cuenta 5 factores: las prestaciones básicas, la topología del software de aplicación, sus diferentes módulos, las bases de datos tanto la de configuración como la de eventos y la conexión de la red de controladores a la PC.

ma, la forma que ofrecen para cargar los datos de los usuarios, las bandas horarias, las categorías, etc.

En lo que respecta a los usuarios, se considera un usuario a aquella persona que pretende ganar acceso en determinadas puertas/áreas. Los sistemas simples suelen guardar cierta información filiatoria básica y permitirle asociar una tarjeta por usuario. Los sistemas más sofisticados permiten que un mismo usuario posea varias tarjetas, incluso con prioridades diferentes.

En cuanto a la información que se almacena de los usuarios, cabe destacar que en una misma aplicación, por ejemplo el control de accesos de una empresa, los datos que deben almacenarse dependen de la categoría del usuario. Por ejemplo, si se trata de un empleado es necesario saber su documento, domicilio, número de legajo, etc., mientras que si se trata de un contratado externo será necesario conocer su ART, si posee vehículo habrá que saber si su registro está al día o si tiene la categoría necesaria para manejarlo, etc. En otras palabras, la información a almacenar del usuario depende más del tipo

8.1. Prestaciones básicas

Las prestaciones básicas comprenden la estructura general del programa,

Continúa en página 168

**Sistema integrado de control de
Acceso y Asistencia de personal**

**EDIFICIO CORPORATIVO
(BUENOS AIRES)**



SOFTWARE PARA CONTROL DE ACCESOS AccPro

Entorno Windows totalmente gráfico con múltiples planos e iconos que permiten representar un escenario similar a la planta real. Función arrastrar y soltar para habilitar usuarios o asignarles en un solo paso un perfil que incluye varias puertas y restricciones horarias. Multi-Empresa: Permite dividir el personal en varias empresas aunque trabajen en una misma planta y utilizar los mismos equipos para facilitar. Multi-Site: Posibilidad de agrupar hasta 12 plantas para representar diferentes plantillas un máximo de 384 accesos controlados (locales o remotos). Pantalla de consultas interactiva, con posibilidad de exportar datos a otros formatos (Excel, Word, etc.).

Monitoreo de eventos en tiempo real configurable, con visualización de datos y fotografía de cada persona. Módulo de registro de visitas con captura de fotografía, huella dactilar y datos personales (mantenimiento integrado de buzón de retención de tarjetas). Funciones avanzadas para antipaseo, franjas horarias, perfiles de acceso, vencimiento de tarjetas, avisos de paso, etc. Servicio NT de comunicaciones para ser instalado en un servidor descentralizado, centralizando las peticiones de las terminales en una cola de tareas.



Internet



SOFTWARE PARA CONTROL DE ASISTENCIA CC 2000

Entorno Windows totalmente gráfico con múltiples ventanas, iconos y colores que permiten organizar y visualizar la información. Cantidad limitada de horarios fijos y flexibles. Turnos rotativos, semanales, con francos en avance, nocturnos, etc. Cantidad limitada de conceptos con posibilidad de establecer para cada uno redondeos, mínimos y códigos de exportación a sueldos. Soporte de horarios de trabajo alternativos para que el sistema detecte automáticamente en que turno trabajó el empleado cada día. Control de salidas intermedias para comisiones y comodos. Posibilidad de controlar que las comidas se efectúen dentro de un rango determinado y que no se extiendan más allá del tiempo máximo. Múltiples agrupamientos configurables por el usuario, de manera de responder a cualquier tipo de necesidad actual o futura (áreas, sectores, categorías, convenio, cuadrillas, zonas de venta, etc.)

Solicite mayor información en:

Oficina Buenos Aires
Tel: (5411) 46790034 / 35
Carabobo 45 (C1406DGA) Bs As
Email: ventasba@larconsia.com

Oficina Córdoba
Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Cba
Email: ventas@larconsia.com

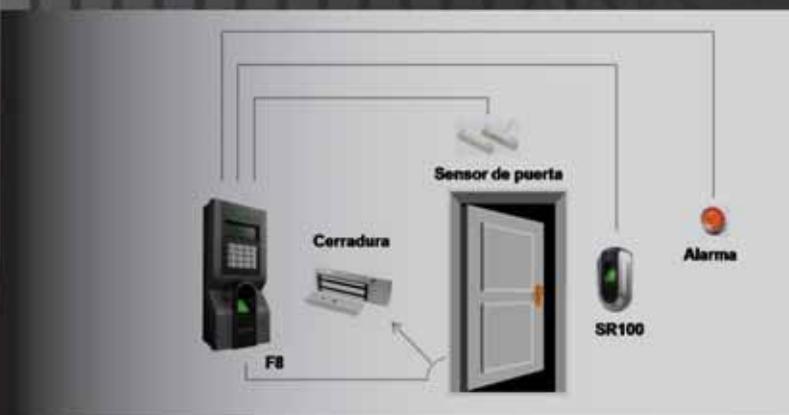
www.larconsia.com

Líderes en tecnología de huella digital



Lector de huella digital SR100.

Nueva Solución Integrada
a nuestro conocido F8
para Control de Accesos.



Dispositivos autónomos
para aplicaciones de
lockers/gabinetes especiales
y todo tipo de puerta.



Exija la etiqueta
de producto
y garantía original



www.zksoftware.com.ar

Nueva Línea de Productos con Reconocimiento Facial de Tecnología Mixta.



iFace 302



Nueva Línea de Equipos con capacidad de Almacenamiento e Identificación de hasta 10.000 Huellas y/o Tarjetas de Proximidad EM/MiFare o HID.

iClock 360



iClock 580



F8



X628T



T4



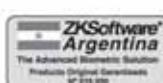
S880



Sc402



S500



Bio Card Tecnología S.R.L.
 Zapiola 4583, (C1429AO), Cdad. Aut. de Bs. As., Argentina.
 Tel/Fax: (+54 11) 4701-4610, E-mail: info@zksoftware.com.ar -
 info@biocardtecnologia.com.ar



ZK Software[®]
 argentina

Viene de página 164

de tarea que desempeña que del usuario en sí. Solo los sistemas grandes permiten configurar la información que se requiere del usuario mientras que los sistemas menores utilizan el concepto de módulo independiente, es decir, poseen pantallas no configurables y si se necesita almacenar la información de la ART o del registro de conducir deberá adquirirse el módulo adicional correspondiente.

En lo referente a los permisos, prácticamente todos los sistemas de control de accesos utilizan el concepto de plantilla para facilitar su programación: se hace un modelo donde se colocan las puertas, bandas horarias, feriados, etc., para cada categoría de usuario que posea la aplicación. Así quedarán definidas las plantillas para los empleados administrativos, los obreros del turno mañana, los supervisores, etc. y luego bastará con asociar a los usuarios las plantillas que mejor se adapten a sus necesidades.

Un concepto similar se utiliza para asignar los perfiles de los operadores del sistema: los fabricantes poseen plantillas fijas o programables que definen las prioridades y atribuciones que pueden tener los operadores y un administrador será quien las asigne.

Un capítulo aparte merece la pantalla principal del sistema, que en términos generales dependerá del tipo de usuario. Un vigilador tendrá que poder ver quien está accediendo por la portería, mientras que en el departamento de recursos humanos se pretenderá tener fácil acceso a cargar la información de un nuevo empleado o a hacer un reporte de presentismo. Por eso es que el perfil del operador no sólo define las tareas que puede realizar sino también cuál será su pantalla base de trabajo.

Algunas prestaciones, que hace unos años parecían imprescindibles, fueron perdiendo importancia, aunque de tanto en tanto aparece una aplicación donde son necesarias. Se trata de los denominados mapas o planos que permiten tener el dibujo de la planta y las ubicación de las puertas y barreras en su posición exacta, que generalmente está asociada con la aplicación de busca personas. Esta aplicación parte de la base de definir muchas áreas dentro de la empresa de manera tal de poder saber en que área está cada persona en cada momento y reflejarlas en los mapas.

Otra aplicación que es ofrecida en muchos controles de acceso, pero que se utiliza poco, es el cacheo aleatorio, que consiste en la selección al azar de usuarios que pasan por un acceso para ser revisados más en profundidad.

Existen un gran número de aplicaciones que ofrecen los software de control de acceso, los que serán más o menos útiles dependiendo de las necesidades del cliente específico donde se este utilizando el sistema. Los sistemas nacionales suelen tener aplicaciones más adaptadas a las necesidades locales.

8.2. Organización de los software de control de accesos

En función de su organización, en el mercado se encuentran productos estructurados de tres formas.

- **Arquitectura Stand alone:** Es aquella en donde todo el software está concentrado en la misma máquina.

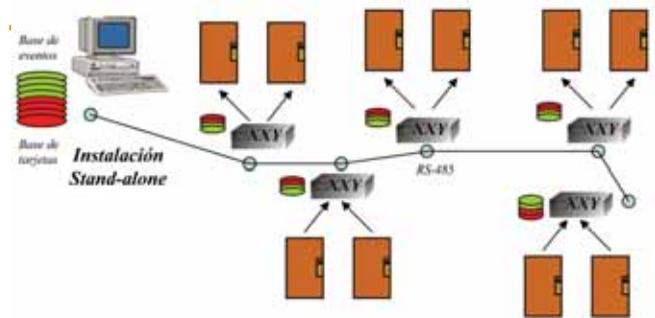
- **Arquitectura Cliente-Servidor:** Esta arquitectura permite instalar las bases de datos central con el software en una máquina generalmente denominada «servidor» y la interfase de usuarios, es decir los *clientes*, que pueden ser más de uno, se ejecutan desde máquinas separadas, que se vincularán con el servidor por estar en la misma red lógica.

cularán con el servidor por estar en la misma red lógica.

- **Arquitectura Servidor Web:** Es similar a la de *Cliente-servidor*, pero el servidor está organizado como un servidor Web y por lo tanto no será necesario instalar a los clientes, ya que solo se necesita de un navegador de Internet para acceder a la información.

8.2.1. Arquitectura Stand alone

La arquitectura stand-alone es aquella en donde todo el software está concentrado en la misma máquina. Es decir que la aplicación, las bases de datos y las conexiones de los controladores residen en la misma PC, que a su vez, es desde el único lugar donde se lo puede y debe operar. Esta organización se utiliza en los sistemas de baja performance, dado que son de tipo monousuarios y donde no es inconveniente realizar una tarea por vez. Su única ventaja radica en la simplicidad de instalación y operación, mientras que sus desventajas son evidentes frente a las otras opciones. De todas formas se los sigue utilizando en sistemas pequeños.



8.2.2. Arquitectura Cliente-Servidor

Esta arquitectura permite instalar las bases de datos central con el software en una máquina generalmente denominada «servidor» y la interfase de usuarios, es decir los *clientes*, que pueden ser más de uno, se ejecutan desde máquinas separadas, que se vincularán con el servidor por estar en la misma red lógica. En este caso deberán realizarse tantas instalaciones como clientes más uno (el servidor) se tenga. La ventaja de esta organización es que cada cliente puede estar corriendo una aplicación sin necesidad de interferir con el resto. Por ejemplo, en una fábrica ubicada en un mismo sitio con dos porterías, donde el control de accesos también se utiliza para obtener los registros de tiempo y asistencia, la instancia «servidor» estará instalada en la sala de servidores y su mantenimiento y backup será responsabilidad del departamento de informática; en cada portería habrá una PC corriendo una instancia «cliente» con el módulo de portería y visitantes; en el departamento de recursos humanos habrá otra instancia cliente corriendo el módulo de Altas Bajas y Modificaciones (ABM), reportes de presentismos y diseño de credenciales mientras que en la oficina central de seguridad podrá existir otra terminal de cliente monitoreando y supervisando la seguridad en general. Estos sistemas, si bien son un poco más complejos de instalar, son más flexibles que los de la arquitectura stand alone porque permiten tener varios usuarios simultáneos e incluso algunos de ellos pueden acceder desde cualquier lugar

Continúa en página 172

Controladores de acceso y asistencia



La experiencia
SAGE combinada
con la mejor
tecnología en Acceso
y Asistencia



SAGE

expertos en sistemas de control

SOLUCIONES ENLATADAS Y LLAVE EN MANO
3500 INSTALACIONES Y
MÁS DE 1500 CLIENTES NOS AVALAN

Heredia 881 (C1427CNM) Capital Federal-Argentina
Tel./Fax: (54-11) 4555-7602 / 7632
ventas@sage.com.ar - www.sage.com.ar



El primer equipo
de reconocimiento facial
con sensado dual
Versiones para control
de acceso y control horario

Cerraduras inteligentes.



Para integrarse a nuestra Red de distribuidores contactarse a: info@sage.com.ar



AdBioTek
Advanced Biometric Technologies

Bio-OPTICAL PASS®

«El verdadero progreso es el que nos pone la tecnología al alcance de todos»

Henry Ford

Sistema de Restricción & Control de Tráfico de Personas

utiliza la identificación de personas a través de las Huellas Digitales, combinado con un Innovador Sistema de Control Óptico que incorpora el Sistema DSPP. –Detección del Sentido de Paso de la Persona–.

- No posee partes mecánicas.
 - Nivel de Seguridad más elevado.
 - Es **11 veces más pequeño** que un molinete y/ o pasarela tradicional.
 - No requiere del control «Visual» permanente de una persona de seguridad y/ o vigilancia.
 - **Libre de mantenimiento**, «Ajustes programados», lubricación y/ o cambio de piezas con desgaste.
 - Posee Pictogramas Dinámicos Programables –Tecnología DP–.
 - **No bloquea físicamente** el acceso a personas discapacitadas.
 - **No bloquea visualmente** el Hall de acceso de un edificio.
 - No bloquea físicamente la salida/ entrada de personas en caso de Emergencia con evacuación masiva.
 - Puede instalarse en lugares reducidos, pasillos, corredores e inclusive hasta en un «escalón» de una escalera.
 - Permite el ingreso con bicicletas –Country–.
 - En caso de un acceso «NO AUTORIZADO» puede activarse una alarma sonora, silenciosa y/ o un Sistema de CCTV.
- Para el Control de «Accesos Múltiples», se incorpora una única columna «Central Doble» por cada Control de Acceso adicional. Esta columna «Central Doble» permite el ahorro del 40% del costo por cada acceso adicional.

Versión OEM Disponible –Compatible con cualquier tecnología de control y/ o identificación de personas–.



Pasarela y Lector en funcionamiento.



Área de Control.

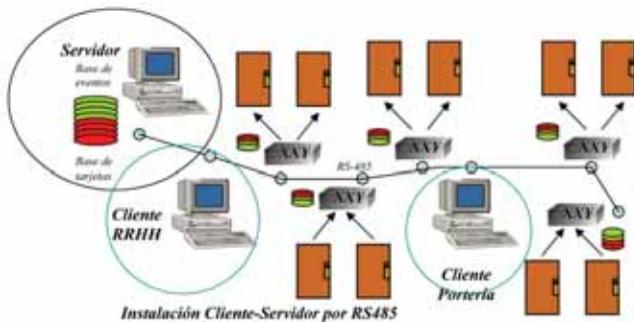


Columna «Central Doble».

Viene de página 168

físico remoto mientras que estén en la misma red lógica.

En la figura se puede apreciar una instalación cliente servidor donde la conexión de los controladores con el servidor es utilizando RS-485 y donde se tienen 5 controladores y 2 estaciones de trabajo.

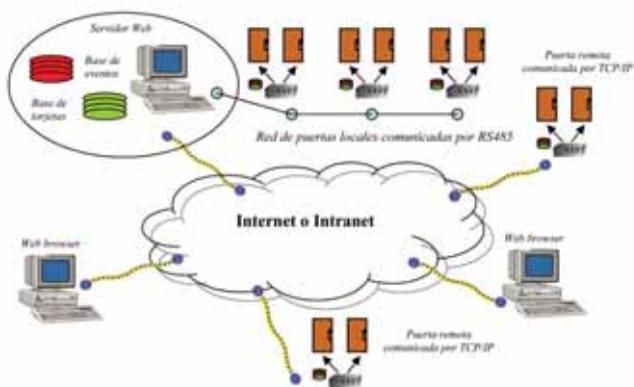


8.2.3. Arquitectura Servidor web

La arquitectura servidor Web en varios aspectos es similar a la de Cliente servidor, pero el servidor está organizado como un servidor Web y por lo tanto no será necesario instalar a los clientes, ya que solo se necesita de un navegador de Internet para acceder a la información. Si el servidor Web se publica en Internet será posible acceder al sistema desde cualquier lugar disponiendo de un navegador y las claves correspondientes.

Si bien esta última forma de organización es la mejor, algunas veces es necesario que para su correcta operación se instalen funciones Active-X en las estaciones de trabajo. En algunas empresas medianas y grandes estas instalaciones están limitadas o prohibidas por las reglas internas de seguridad informática.

En la figura se puede observar una instalación de tipo servidor Web pero con un sistema mixto de conexión de los controladores. Hay una pequeña subred RS-485 con 3 controladores y dos controladores remotos conectados vía TCP/IP. También se pueden observar 2 computadoras accediendo al servidor Web ejecutando un Internet browser.



8.3. Modularidad.

Es muy difícil de asegurar si la modularidad de los softwares en general se debe a una estrategia comercial planeada o a un crecimiento más o menos caótico basado en satisfacer las

necesidades específicas de los clientes, pero la realidad es que hoy la mayoría de ellos están organizados en forma modular.

Siempre es necesario un módulo básico donde se incluyen las altas baja y modificaciones y la configuración del sistema (definición de puertas, lectoras, áreas, bandas horarias, etc.) como así también algunos reportes elementales. A partir de ahí cada mercado vertical tiene sus propias necesidades, que requieren de soluciones específicas.

Por ejemplo, los edificios de oficinas popularizaron los «módulos de visitas», que tienen por objeto autorizar el acceso temporario cuando una persona. En este caso un visitante fue dado de alta y un empleado otorgó una autorización pertinente. A diferencia de los casos habituales, donde un usuario normal posee siempre la misma tarjeta, el visitante recibirá una tarjeta diferente cada vez que haga una visita. Lo que es deseable de un módulo de visitas es que sea ágil en la asignación la tarjeta y poder tener un reporte permanente de quienes son los visitantes que están presentes.

Lo que debe tenerse bien presente a la hora de especificar un módulo de visitas es la necesidad que se debe atender, no es lo mismo la portería de una empresa que tiene un edificio propio que aquella que comparte el edificio con otras empresas, o donde las visitas ingresan con vehículos o herramientas, o donde las visitas son en realidad contratistas que trabajarán durante un período determinado.

Otro módulo difundido en nuestro medio es el de Guardias o Portería, cuyo objetivo es poder tener ingresos asistidos o ingresos monitoreados mientras se observa el listado de eventos que se producen en tiempo real.

Se dice que un ingreso es monitoreado cuando el guardia puede observar en la pantalla y al mismo tiempo, la foto que está registrada en la base de datos de la persona que acaba de presentar su tarjeta y una imagen de video en vivo, que le permita comparar si se trata de la misma persona. Un ingreso asistido es similar al anterior, pero será el guardia quien luego de verificar la identidad del portador de la tarjeta explícitamente proceda a dar la orden de apertura de la puerta en forma remota. En otras palabras, la diferencia está en que en el ingreso asistido la puerta permanece cerrada hasta que el guardia proceda a su apertura, mientras que en el monitoreado el ingreso es automático cuando el usuario habilitado presenta su tarjeta.

Otro módulo es el diseño e impresión de credenciales, que será el utilizado para convertir una tarjeta blanca en una credencial con nombre, foto, etc. Este módulo debe tener las mismas restricciones de acceso que tiene el que habilita las tarjetas, porque permite la creación de credenciales.

Algunos sistemas de control de accesos poseen módulos de reportes y estadísticas para separar la tarea en quienes definen y los crean y quienes obtienen los resultados.

Otra ventaja de la organización en módulos es que facilita la capacitación de los operadores del sistema, dado que sólo verán los módulos a los que pueden acceder, evitando las tentaciones de navegar por el resto del programa.

8.4. Bases de datos.

En este punto cabrían dos aspectos diferentes a tener en cuenta, el primero está referido al motor de base de datos que utiliza el control de acceso para almacenar las configuraciones como los eventos y el segundo está relaciona-

Continúa en página 176



Motorreductores para portones batientes

412-413-415/ 402-422-400
Tecnología: Electromecánica / Hidráulica
Versión: 230 Vac
Uso: Residencial/ Edificios/ Industrias
Utilización: Hoja simple desde 1,8 m. hasta 7,00 m. de longitud máxima



Puertas Automáticas: Batientes / Corredizas

- 930 NSF de una hoja (120 kg), de dos hojas (80+80 kg)
- 940 SM de una hoja (140 kg), de dos hojas (110+110 kg)
- 950 de hoja 1400 mm.



Motores tubulares para cortinas

TMR-/TMR-R/ TMR-W/TMR-M
Tecnología: Electromecánica
Version: 230 Vac
Uso: Residencial
Utilización: desde 8 Kg. a 140 kg.



Barreras Automáticas:

620/620 R/620 SR/640/640 INOX.
Tecnología: Hidráulica
Versiones: 230 Vac
Uso: Edificios/ Industrias/ Peajes
Utilización: Barras de 3,0 m. a 7,00 m. de longitud máxima
Barras: rectangular, rectangular articulada, redonda y redonda pivotante



Motorreductores para portones corredizos

740-741
Tecnología: Electromecánica
Versiones:
• 230 Vac (740 - 741)
• 24 Vdc (740 24 Vdc)
Uso: Residencial/ Edificios
Utilización: Peso 500 Kg a 900 Kg.
746 ER - 844 - 884R - 844T
Tecnología: Electromecánica (en baño de aceite)
Versiones: 230 Vac/ 400 Vac
Uso: Residencial/ Edificios/ Industrias
Utilización: Peso 600 kg a 3800 kg



Automatizaciones para portones levadizos a contrapesos

550-580
Tecnología:
Electromecánica/ Hidráulica
Versiones: 230 Vac
Uso: Residencial/Edificios/ Industrial
Utilización: Hoja máx 10 m2

IRTEC representante oficial de FAAC en toda la Argentina.



IRTEC LE ABRE LAS PUERTAS A LA CALIDAD.

Río de Janeiro 1642 (B1640DPR) Martinez, Bs. As. Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4717-2967 / 4836-0747
info@irtec-arg.com.ar - www.irtec-arg.com.ar





MOLINETES DE VIDRIO



Molinete con Brazo Abatible Automático



Nueva Puerta de Vidrio Motorizada



Nuevo Molinete de Vidrio Motorizado



Pasarelas Ópticas



- > Sistema Bidireccional y Automático, controlado por un Panel Externo o la salida de un Control de Acceso.
- > Diseñado para cumplir con un Ciclo Intensivo de Trabajo, con mecanismo de fácil Armado y Mantenimiento.
- > Manera muy conveniente de Acceso para personas en Sillas de Ruedas y que transportan Cargas.
- > Súmese a nuestra amplia Red de Distribuidores Nacionales e Internacionales.

Nuestra Trayectoria, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

Tel./fax: (+54-11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solis 1225 (C1134ADA) - C.A.B.A - Argentina


intelektron

Viene de página 172

do con la interrelación entre el motor de base de datos que utilizan los usuarios para su sistema de gestión y los que utilizan los controles de accesos.

8.4.1. Motores de bases de datos utilizados por los controles de accesos

Las bases de datos utilizadas por los sistemas de control de accesos donde se almacenan las configuraciones y los usuarios son de tamaño acotado a la máxima capacidad de usuarios y puertas, mientras que la de los eventos suele crecer indefinidamente.

Los sistemas de bajo costo, por razones lógicas, utilizan motores de bases de datos gratuitos, los que no siempre son los más estables, sobre todo cuando su tamaño crece sin control. Algunos fabricantes utilizan motores de bases de datos propios, mientras que otros permiten opciones de utilizar motores existentes como SQL, MySQL, etc.

En control de accesos no es común el uso de motores de bases de datos grandes como Oracle o Informix, aunque la integración con ellas es deseable por las grandes empresas y la mayoría de las veces los buenos integradores consiguen excelentes resultados.

Si hubiera que hacer algún tipo de recomendación, en sistemas de control de accesos pequeños, podrán utilizarse motores de bases de datos gratuitos teniendo la precaución de hacer backups en forma regular y se deberá ser cuidadoso de mantenerla en un tamaño razonable efectuando purgas periódicas. Ahora bien, si existirán múltiples usuarios concurrentes y un tráfico considerable, se recomienda la utilización de motores de bases de datos confiables y acordes a las necesidades.

8.4.2. Interfase/Interrelación entre las bases de datos existentes en las empresas y las utilizadas por el control de accesos.

Es bastante frecuente que cuando una empresa contrata a un nuevo empleado, el departamento de recursos humanos lo dará de alta en su sistema de gestión empresarial (ERP) donde colocará sus datos. Luego este mismo empleado deberá registrarse en la base de datos del sistema de seguridad para obtener su tarjeta y sus permisos de acceso a las diferentes puertas, para lo cual deberá otra vez colocar sus datos. Esto no sólo es una pérdida de tiempo, sino que algunas veces los datos no coinciden y genera un costo adicional porque obliga a mantener varias bases de datos con información redundante de sus empleados. Además puede suceder que cuando un empleado deja de trabajar, su registro en la base de datos se actualiza convenientemente mientras que si eso no ocurre en el sistema de seguridad, su tarjeta de acceso continuará abriendo las puertas.

La forma de evitar estos inconvenientes es mantener las bases de datos del sistema ERP y del sistema de seguridad sincronizadas. Esta es una tarea que deberá realizar el integrador porque ni los sistemas ERP ni los sistemas de control de accesos poseen integraciones automáticas a nivel base de datos, ni siquiera aunque ambas utilicen el mismo motor.

En términos generales esta interfase se realiza mediante procesos que detectan los cambios en la base de datos del ERP y actualizan a la del control de accesos utilizando los comandos de importación y exportación.

8.5. Vínculo de los controladores con el software

En el mercado se encuentran tres alternativas, siendo que sólo en sistemas de mediano y gran porte es posible encontrar soluciones que combinan las alternativas anteriores.

Si se utilizan controladores comunicados por RS-485 será necesario que la red física se conecte en forma directa a un puerto del servidor o a algún concentrador de comunicaciones que funciona como vínculo lógico.

Si se utiliza TCP/IP, sólo será necesario que todos los controladores estén conectados a la misma red donde se encontrará el servidor. En este caso, el cableado será más simple porque deberá conectarse el controlador a la boca de red más cercana, siendo responsabilidad del departamento de informática la de mantener el vínculo activo. Desde el punto de vista lógico, la topología de la red es de tipo estrella.

La tercera alternativa consta de una solución que utiliza la red de Microsoft permitiendo el armado de una red lógica de controladores aunque físicamente estén conectados por puertos RS-232 o RS-485 de diferentes PC que forman parte de la red. En esta alternativa cada controlador o conjuntos de ellos se conectan a la PC más cercana, que en muchos casos será a la misma distancia que la boca de red más cercana. Desventaja: para que exista comunicación la PC deberá estar activa y conectada a la red.

Otro tema que muchas veces lleva a confusión está relacionado con el deseo de acceder al sistema desde varios sitios geográficamente distribuidos. En este caso se considera erróneamente que el hecho de especificar que la forma de conexión entre los controladores y el servidor sea por TCP/IP es condición suficiente. Si se desea obtener acceso desde cualquier sitio deberá especificarse que el servidor sea de tipo Web, independientemente de la conexión entre los controladores y dicho servidor.

Si se desea simplificar el cableado o no tener que mantener más que una red cableada en la empresa, la alternativa es el conexionado TCP/IP.

Supongamos una empresa que posee una fábrica en Salta y oficinas en Córdoba y pretende obtener reportes del sistema de control de accesos de la fábrica desde sus oficinas. En este caso será imposible utilizar un software stand alone, así que el análisis se concentrará en las otras dos modalidades.

- **Situación 1:** La empresa no posee una red corporativa que vincula ambos sitios. Para obtener un costo de operación bajo se decide utilizar Internet como vínculo. En ese caso será necesario colocar un sistema de control de accesos de tipo servidor Web en la fábrica y publicarlo en Internet. Así, desde cualquier parte del mundo será posible acceder al sistema, independientemente que los controladores que manejan los accesos de la fábrica se comuniquen con el servidor por TCP/IP o RS-485. Al no existir una red corporativa, agregar un controlador de accesos en la oficina de Córdoba no será sencillo aunque éste tenga interfase TCP/IP.

- **Situación 2:** La empresa posee una red corporativa que vincula ambos sitios. En este caso será conveniente el uso de controladores con interfase TCP/IP, de esta forma se podrá crecer dentro de la red lógica, independientemente de la ubicación física, de manera transparente. Si el software está organizado de manera cliente servidor o servidor Web, dependerá más de la política del departamento de informática que de una cuestión técnica, dado que ambos estarán accesibles desde en la intranet. ■



www.ppa.com.ar

Pertenecer...



Panel Controlador IP200

- Controlador para Sistemas de Control de Acceso
- Conectividad TCP-IP, RS232 o RS485
- Hasta 2 lectores de proximidad
- 8 Entradas Digitales
- 4 Salidas Digitales
- Hasta 20000 tarjetas
- Buffer de 13000 eventos ante Fallos en la comunicación
- Funcionamiento autónomo (No requiere de PC para operar)
- Alimentación de 220 VCA/12VCC
- Soporta ABA Track II, Wiegand 26/32/35



Panel Controlador IP600/601

- Controlador para Sistemas de Control de Acceso/Edificio Inteligente
- Conectividad TCP-IP, RS232 o RS485
- Hasta 8 lectores de proximidad
- 16 Entradas Digitales
- 16 Salidas Digitales
- 24 Entradas Analógicas (4-20mA o 0-10V)
- Hasta 20000 tarjetas
- Buffer de 13000 eventos ante Fallos en la comunicación
- Funcionamiento autónomo (No requiere de PC para operar)
- Alimentación de 220 VCA/12VCC. Incluye cargador de baterías.
- Soporta ABA Track II, Wiegand 26/32/35

NeoLock

Software de
Control de Accesos



Software de Control
de Visitantes



Interfaz
Hombre/Máquina
(HMI)

Capacidades

- Control de Acceso
- Iluminación
- Calefacción - Aire Acondicionado
- Intrusión Perimetral
- Visitantes - Proveedores
- Ascensores
- Módulos Especiales

Características

- Conexión Inalámbrica
- Conectividad TCP-IP
- Accesos por Proximidad
- Accesos por Biometría
- Sensores 4-20 mA y 0-10V (Niveles, temperaturas, iluminación)
- Fabricación y Soporte Nacional

Elock2020 **HID**

- Hasta 2 puertas.
- 16 Restricciones de acceso.
- 16 Bandas horarias.
- 20 Feriados programables.
- Almacena eventos.
- Reportes en Excel®
- Anti passback.
- Interrogación remota via modem.
- Programación con tarjetas maestras.
- Conexión RS 232/485.
- Hasta 5900 usuarios.
- Hasta 3000 eventos almacenados.

OpenKey® **axin**

- Las prestaciones del Elock 2020 +.
- Hasta 64 puertas.
- Múltiples formatos de tarjetas simultáneos.
- Software Gratuito y Web based.
- Admite fotos de usuarios y video en vivo.
- Funciones de control simples (iluminación, llamada ascensores, vidrieras, etc.).
- Manejo de controles remotos wiegand.
- Modelo OpenKey® hogar de bajo costo.
- Funciones extendidas de las tarjetas maestras.
- Interfase TCI/IP.
- Función cacheo.

AEC **BOSCH**

- Control de acceso + intrusión + control.
- Hasta 320 puertas.
- Hasta 20000 usuarios/tarjetas.
- TCPIP nativo, Es una página web.
- No requiere software adicional.
- Anti passback global.
- Admite múltiples formatos de lectoras simultáneamente hasta 64 bits wiegand.
- SDK para personalizar las pantallas o para utilizarlo como esclavo de otros sistemas.
- Alarma hasta 4 zonas integrada.

Integrador
certificado
de Bosch®



Línea completa
de lectores
y tarjetas
de HID®, iCLASS®
e INDALA®.

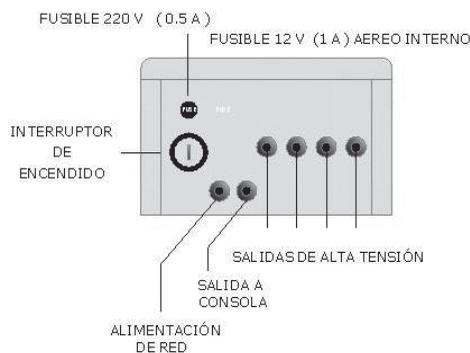
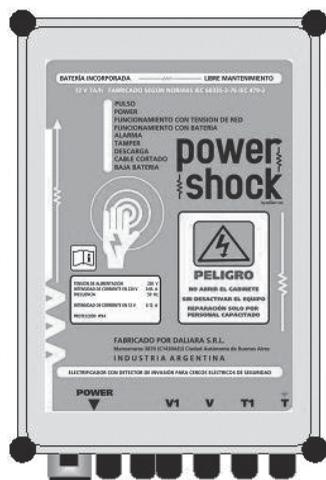


AXIN SRL
Billinghurst 1193 Piso 1 Oficina "A"
(CP 1174) Buenos Aires • Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4961-5405
e-mail: ventas@axin.com.ar



Energizador de perímetros Power Shock

Pensada como una ayuda indispensable para el instalador, en esta sección se describen los componentes, conexiones y principales funciones de los distintos sistemas de seguridad existentes en nuestro mercado. En este número, nos dedicamos al PowerShock de Aliara, sistema diseñado para la protección de perímetros.



■ Índice

1. Manipulación del equipo electrificador
2. Especificaciones de funcionamiento
3. Detección
 - 3.1. Alarma por descarga
 - 3.1.1. Regulación de sensibilidad
 - 3.2. Alarmas por cable cortado
 - 3.3. Alarma por tamper
4. Indicaciones de funcionamiento
 - 4.1. Pulso
 - 4.2. Power
 - 4.3. Funcionamiento con tensión de red
 - 4.4. Funcionamiento por batería
 - 4.5. Batería baja
 - 4.6. Interruptor de encendido
 - 4.7. Fusible de red
 - 4.8. Fusible de 12V
 - 4.9. Batería
5. Características técnicas
6. Condiciones de instalación
7. Instalación sobre un muro
8. Barreras físicas
9. Conexiones
10. Diagrama en bloques

1. Manipulación del equipo electrificador

Este equipo debe ser manipulado con criterios de seguridad rigurosos para evitar choques de electricidad accidentales durante su instalación y puesta en marcha.

Deberá ser usado por personas idóneas y capacitadas para esta actividad, no permitiendo el uso a niños o personas con alguna enfermedad que disminuya sus capacidades físicas o mentales.

Deben seguirse las instrucciones sin pasar por alto ninguna de las recomendaciones especificadas en este manual, tanto en la instalación como en la puesta en marcha del sistema.

2. Especificaciones de funcionamiento

Los sistemas de electrificación fundamentan su resultado en la disuasión al intruso mediante la posibilidad de recibir una descarga eléctrica.

Estos sistemas están diseñados para no ser letales y en cumplimiento de las normas internacionales de seguridad IEC 60335-2-76-ANEXO BB2.

Este sistema tiene cuatro cables de salida: T, T1, V, y V1.

T: Esta salida debe ser conectada a tierra y será una de las salidas a conectar al cerco a electrificar, según el diagrama de conexiones incluido en esta nota.

T1: Es conectada al retorno de T

V y V1: Son los dos extremos del cable de salida de alta tensión conectadas al cerco.

Las conexiones desde el electrificador hasta la cerca deberán ser realizadas con cables de alta tensión normalizados para evitar descargas indeseadas y probables pérdidas de energía.

3. Detección

El Power Shock detectará las siguientes anomalías:

- Alarma por descarga
- Alarmas por cable cortado
- Alarma por tamper
- Batería baja

power shock

by aliara

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

Protección Perimetral por Cerco Energizado

Características

Power Shock detecta
Alarma por descarga eléctrica
Alarma por corte de conductor (Positivo o Masa)
Alarma por sabotaje (Tamper de gabinete)
Alarma por batería baja

*2 salidas de relé (1 temporizada) para conexión a panel de alarmas de intrusión, sistema ALIARA PMS2 o elementos de aviso sonoro o visual

Funcionamiento

LEDS indicadores
De Encendido, Pulsos, Batería baja, Funcionamiento con tensión de red, Funcionamiento con batería.

Encendido
Llave con desconexión de encendido

Control
Compensación automática de pérdida de aislación

Protección
Fusible de 1A para Protección contra descarga por red de corriente
Fusible de 12V 3A para Baja tensión

Batería
Habitáculo para batería de respaldo 12V 7A

Energizador de perímetros que disuade y repele el intento de intrusión mediante una descarga eléctrica no letal.

El sistema no genera falsas alarmas y su funcionamiento no está condicionado por factores climáticos.

Producto certificado en cumplimiento de las Normas IEC 60335-2-76



Integración

El sistema Power shock es compatible con el SISTEMA INTEGRAL DE PROTECCIÓN PERIMETRAL ALIARA PMS2 con software control de interfaz gráfica sencilla y de fácil operación.

Características del SISTEMA ALIARA PMS2
Mapa del sitio digitalizado.
Niveles de acceso por categoría de usuario.
Alarmas audibles y visuales.
Control de rondas on-line.
Autodiagnóstico: controla el estado de cada uno de los componentes del sistema.



La empresa líder en Seguridad Perimetral Electrónica en Latinoamérica



La diferencia entre ser uno más y ser verdaderamente el único

BOGNA/ASA



UN CLIENTE DE OTRO PROVEEDOR

Mensajes de texto, llamados, ringtones y contenidos multimedia, ponen en riesgo la recepción de los eventos y la seguridad de todo su sistema de backup.



UN CLIENTE WIRELESS

Wirelessnet es la única red de transporte de información creada específicamente para el monitoreo de alarmas. Diseñada con la más alta tecnología utilizando la familia de transmisores y receptoras DX Net de DX Control SA.



La red inalámbrica exclusiva para monitoreo

No invierta en costosa infraestructura

Con sólo instalar nuestro transmisor radial DX Net al panel de alarmas de su abonado, usted ya está conectado a nuestra red wireless de monitoreo y listo para recibir en su estación todos los eventos del mismo. Expanda el alcance de su cobertura a toda el Área Metropolitana de Buenos Aires. Además puede consultar a través de nuestro sistema online el estado de sus abonados y el nivel de señal de sus transmisores.

Optimice la seguridad del servicio

Evite las limitaciones de los tradicionales sistemas de comunicación: tanto el teléfono como el celular responden a múltiples usos y es por eso que los mismos se vuelven vulnerables al funcionar como backup en un sistema de alarmas. El corte de la línea telefónica, la caída temporal del servicio o el común exceso de tráfico (día del amigo, fin de año) pueden impedir o retrasar su funcionamiento.

LA SEGURIDAD EN MANOS DE LOS QUE MAS SABEN.

Alianza 14, (B1702DRB) Ciudadela
Provincia de Buenos Aires

info@carrierdemonitoreo.com.ar
www.carrierdemonitoreo.com.ar

Soporte Técnico DX Control (011) 4647-2100

Wirelessnet
CARRIER DE MONITOREO

*La experiencia de los años...
y todo lo que nos puede
transmitir el que más sabe.*

DX Control desarrolló la familia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.

Le presentamos **DX Net**.

El Futuro de su negocio.



- Equipos configurables a la medida de su estación.
- Sistemas escalables a bajo costo.
- Compatibles con todos los standards del mercado.
- Desarrollados y fabricados en Argentina.
- Soporte técnico local para todo el país.

TRANSMISORES Y RECEPTORAS

PARA MONITOREO RADIAL Y TELEFONICO

- Receptoras Multivínculo DX Link ■
- Repetidoras Store&Forward ■
- Transmisores compatibles Full ID ■
(en formatos Contact ID y Ademco Express)

DX CONTROL.
SISTEMAS RADIALES DE ALTA SEGURIDAD



Tel./Fax: 5411 4647-2100
Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina
Contáctenos en dxcontrol@dxcontrol.com.ar
ó visite nuestra web en www.dxcontrol.com.ar

Líderes en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas

Viene de página 180

3.1. Alarma por descarga

Esta será detectada cuando haya una descarga entre el cable vivo (V o V1) y tierra. En este caso se encenderá un LED de indicación de alarma y un LED que indicará que se trata de una descarga.

3.1.1. Regulación de sensibilidad

Para regular la sensibilidad el *Power Shock* posee un preset de 25 vueltas ubicado en la placa de alta tensión denominado TR1. Girando el mismo en sentido horario se hace menos sensible, aumentando la sensibilidad en sentido anti-horario.

3.2. Alarmas por cable cortado

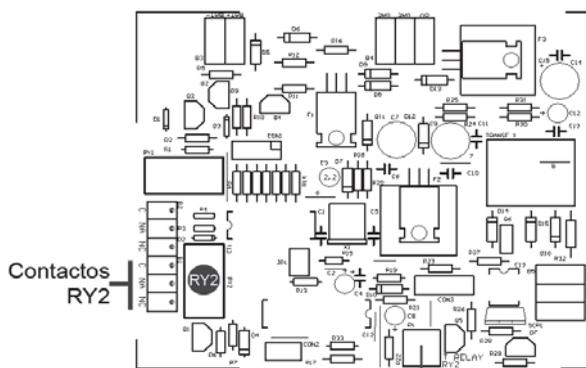
En el caso que sea cortado cualquiera de los cables vivo o tierra será detectado encendiendo un LED que indicará que se trata de una alarma por cable cortado.

3.3. Alarma por tamper

Esta alarma se activará en caso que sea abierta la puerta del gabinete, se encenderá un LED indicando que es alarma por TAMPER y además se inhibirá la generación de pulsos, con lo que se anularán los riesgos de descarga dentro del gabinete.



NOTA: En los tres casos de alarma se activará un relay que podrá ser conectado a un panel de alarmas. Además se activará un segundo relay temporizado regulable desde un preset en la placa identificado como T relay RY2.



Trimpot para regular tiempo RY2
Máx: 5 min / Mín: 2 seg.

4. Indicaciones de funcionamiento**4.1. Pulso**

Un LED destella siguiendo la generación de pulsos de alta tensión. Este cesará en caso de ser abierta la puerta del gabinete.

4.2. Power

LED indicador de encendido.

4.3. Funcionamiento con tensión de red

LED que indica que el sistema está operando con tensión de red.

4.4. Funcionamiento por batería

LED que indica la operación con batería.

4.5. Batería baja

LED indicador de batería baja.

4.6. Interruptor de encendido

El interruptor de encendido es una llave que solo se puede retirar cuando el sistema está activado. De esta manera se evitará que alguien pueda desactivarlo con fines de intrusión.

4.7. Fusible de red

Este fusible será de protección contra desperfectos en el caso de ser usado con alimentación desde la red de corriente alterna del lugar de instalación. Será un fusible de 0.5 A.

4.8. Fusible de 12V

Fusible de baja tensión 1.5 A.

4.9. Batería

Para el caso de los sistemas de funcionamiento dual, o sea con tensión de red o batería, ésta deberá ser reemplazada si fuera necesario con una de las mismas características para asegurar su correcto funcionamiento y carga.

5. Características técnicas

- Tensión de salida sin carga: 7800 Volt
- Tensión de salida sobre una resistencia de 1 kohm: 5100 Volt
- Tensión de salida sobre una resistencia de 500 ohm: 3400 Volt
- Energía de salida sobre una resistencia de 1 kohm: 0.65 Joule
- Energía de salida sobre una resistencia de 500 ohm: 0,56 Joule
- Frecuencia de pulsos: 48 ppm
- Frecuencia de pulsos con baja batería: 30 ppm
- Máxima resistencia del cerco eléctrico: 250 Ohm x Rama
- Corriente de consumo en funcionamiento normal: 170 mA

6. Condiciones de instalación

Este sistema cumple con la norma internacional IEC 60335-2-76.

En caso de daño del cable de alimentación, éste deberá ser cambiado por el fabricante o personal técnico autorizado para evitar riesgos.

Los cables que conectan la salida del electrificador con los alambres conductores del cerco deberán ser cables con aislación no menor de 10000 Voltios.

Los alambres que llevan los pulsos de alta tensión a lo largo del cerco deberán ser sujetados con aisladores rígidos y especiales para soportar condiciones de intemperie. Estos aisladores no deben ser compartidos con ningún otro tendido de conductores.

Cualquier otro tendido de cables deberá observar una distancia mínima con el cerco eléctrico de 2 metros para

Continúa en página 188

Proteja
Casas, Cocheras
Barrios cerrados
Countries
Clubes de campo
Industrias, Viveros
Depósitos
Antenas

ALARI 3

**Seguridad
Perimetral**

El sistema de Seguridad Perimetral ALARI 3 es de uso legal de acuerdo a las normas vigentes.

Está diseñado para dar seguridad a perímetros. Se basa en el gran poder de disuasión repeliendo intrusos sin intervención humana.

Los equipos ALARI3 son fabricados bajo normas IEC 60335-2-76 y IEC 479-2 y se halla certificado por IRAM y BUREAU VERITAS

**El Único
sistema de Seguridad
Integral eléctricamente Seguro
que Disuade, Repele y Detecta, en cualquier
condición climática. Siempre!**

**el más
ALTO PODER
DISUASIVO al
más BAJO COSTO
del MERCADO**

Tenemos más de una razón para asegurarlo:

Menor Costo por metro lineal • Detección de pre-intrusión • Monitoreo local o remoto • No requiere instalaciones bajo tierra • Rápido y fácil montaje • Aviso automático a central de monitoreo • No es escalable
Es compatible con otros sistemas de Seguridad • Evita las falsas alarmas • Bajísimo consumo

**Elija Tranquilidad!!!
Exija productos eléctricamente seguros**

Desde la fabricación hasta la instalación ALARI 3 le brinda tranquilidad. La gama de productos ALARI 3 es la única del Mercado en su tipo que está producida y desarrollada eléctricamente segura, cumpliendo con TODAS las normas legales y de seguridad vigentes. Nuestro equipo de instaladores HOMOLOGADOS le aseguran un funcionamiento del sistema EFECTIVO!

¿Para qué arriesgarse?

Elija Tranquilidad. Certificamos por su Seguridad.



www.alari3.com.ar

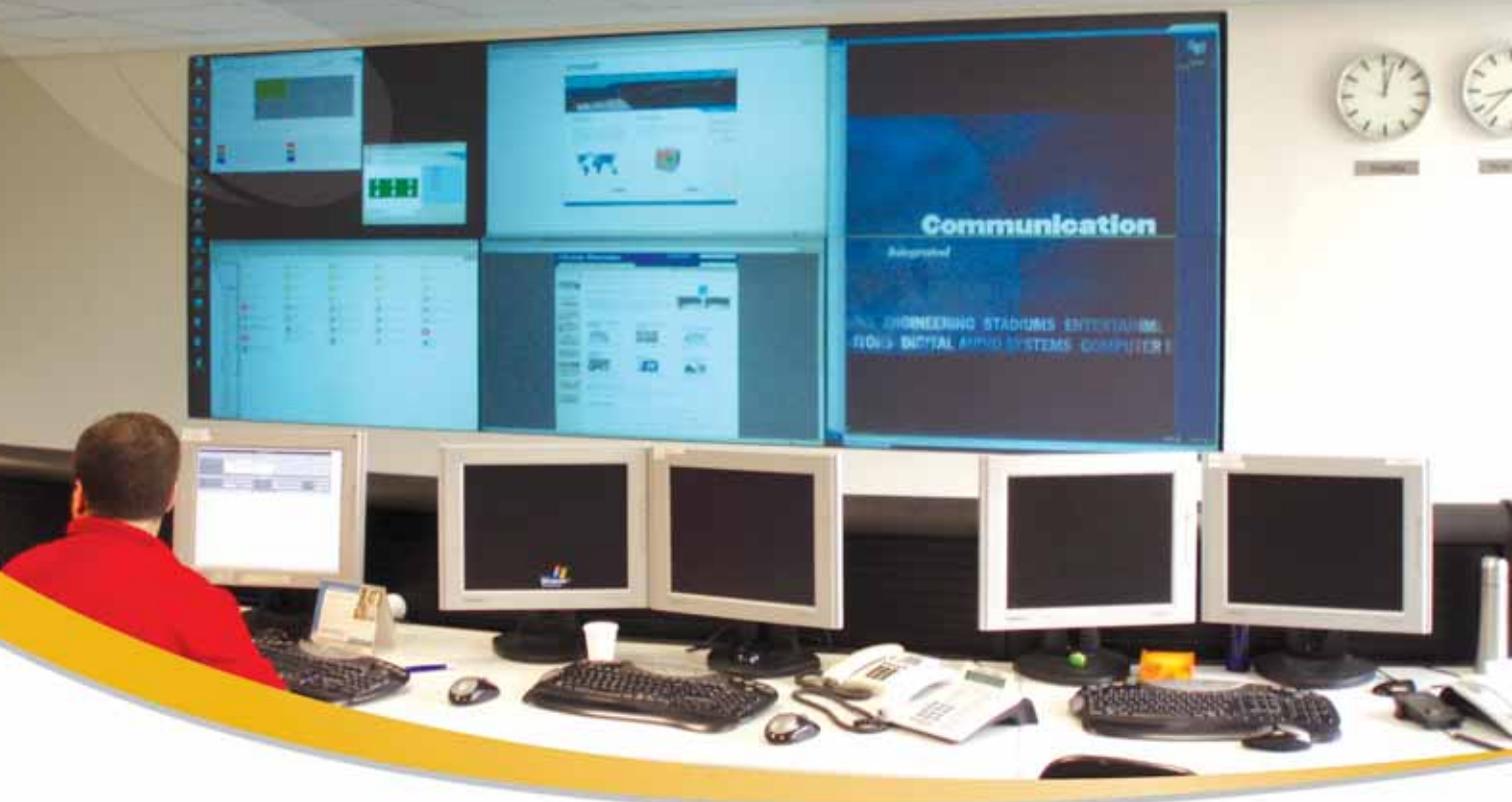
4878- 4100



Un control efectivo comienza cuando los operadores tienen una visión completa de lo que está sucediendo.

VISUALIZACIÓN EN ALTA DEFINICIÓN

Para cámaras y domos



↻ Sistemas MAUELL para el monitoreo continuo. ↻

Los sistemas de retro proyección, se encuentran conectados a un servidor por el cual llegan los datos que deseamos visualizar en pantalla.

La información puede ser capturada por la LAN o por placas conectadas al servidor.

- Pantallas adosables y apilables
- Altísima resolución 1920x1080
- Tamaños: 61", 75" u 87"
- Aspecto futurista 16x9
- Vida útil muy prolongada
- Contraste: 5400:1 (secuencial)
- Brillo: 700 / 800 ANSI Lúmenes.

SALAS DE CONTROL
AMBIENTES "HIGH-TECH"
SALAS DE SEGURIDAD
SALAS DE MONITOREO
SALAS DE PROCESOS CRITICOS
DATACENTERS / NOC'S
SALAS DE VIDEOCONFERENCIA



SERVICIOS Y SUMINISTROS
Para la Industria y la Energía

Tecnoportes

Evolucion en Detalle

www.tecnosportes.com.ar



**NUEVO !!
TS-H170 INOX**

RACKS

HOUSINGS

GABINETES

SOPORTES PARA CCTV



Tel / fax: 4683-0836 / 4635-6995
email: ventas@tecnosportes.com.ar

Viene de página 184

evitar posibles interferencias generadas por los pulsos de alta tensión.

No deben electrificarse alambres de púas o concertinas.

Los conductores de pulsos deberán estar separados de cualquier soporte metálico que pueda tener conducción a tierra a una distancia mínima de 30 mm, para evitar descargas en caso de excesiva humedad en el ambiente ya sea interior o exterior.

La separación entre conductores es aconsejable que sea mayor de 150 mm. De esta manera, con una instalación de cuatro hilos se cubrirá una distancia de 450 mm.

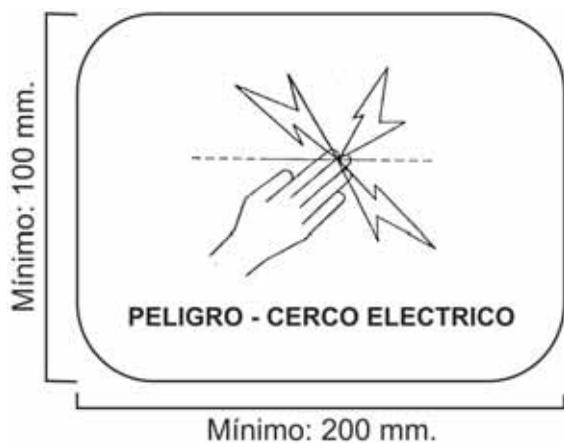
Deberá colocarse una barrera física de algún material que impida que de la zona de libre circulación se pueda hacer contacto accidental con el cerco eléctrico para evitar descargas indeseadas. La distancia entre el cerco eléctrico y la barrera física dependerá del tipo de esta última. En el caso de ser algún tipo de alambrada deberá tenerse en cuenta las dimensiones de los espacios libres entre alambres y la altura mínima deberá ser de 1.8 metros.

En caso de haber zonas de libre circulación a ambos lados de la cerca eléctrica las barreras físicas deberán estar a ambos lados y cumplir con las mismas condiciones.

La puesta a tierra tanto del cerco como del electrificador deberá ser independiente de cualquier otra y deberá hacerse con elementos adecuados para ello, como jabalinas recubiertas en cobre (Barras de Tierra) y de dimensiones que se adecuarán al tipo de terreno predominante en el lugar.

Instalar con responsabilidad evita el mal funcionamiento y eventuales accidentes indeseados.

A lo largo de la instalación y con una separación no mayor de 10 metros deberán colocarse carteles indicadores de peligro por choque eléctrico del tipo siguiente.

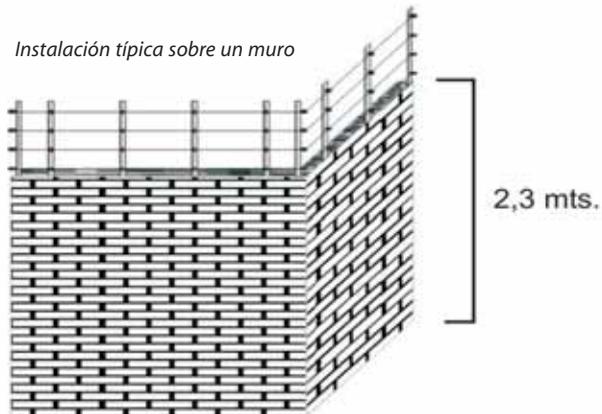


Estos carteles de advertencia deberán estar impresos de ambos lados y colocados en cada puerta y en cada punto de acceso. Deberán también tener una indicación de "PELIGRO CERCO ELÉCTRICO" con letras de una altura no menor de 2.5 cm. Las medidas deberán ser de no menos de 200 mm de ancho y no menos de 100 mm de alto.

7. Instalación sobre un muro

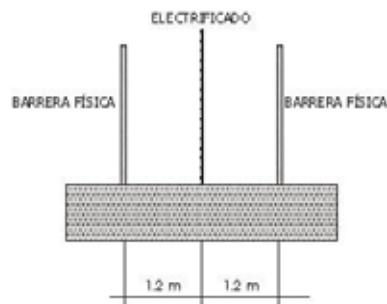
La altura mínima deberá ser de 2,3 metros para el caso de instalación sobre un muro.

Instalación típica sobre un muro

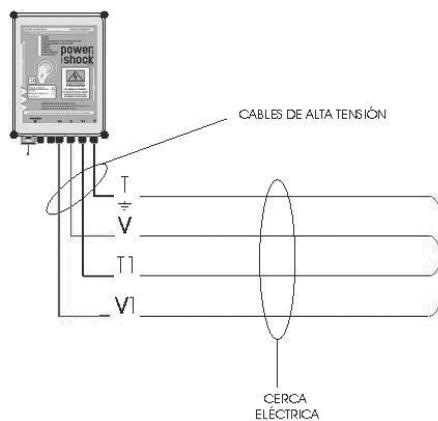


8. Barreras físicas

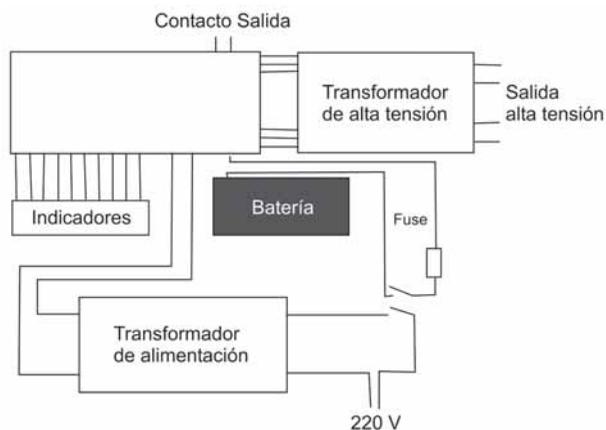
Diagrama de ubicación para cuando se requieran barreras físicas.



9. Conexiones



10. Diagrama en bloques



SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO



Grat: 15-6152-4055

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

Protegé el exterior sin falsas alarmas y

**Liberá a
tus Clientes de
las Rejas.**



TAKEX

Calidad en Seguridad Exterior

SECURLINK

Sistemas de video inalámbrico de 100 metros a 20 Kms. Transmite video con calidad perfecta y un canal de audio.

SECURLINK DIGITAL

Enlaces digitales para cámaras y domos por IP. Transmisión de alarmas, PTZ y audio. Frecuencia: 5,8 GHz.



BTV-52R

Receptor de video activo para par trenzado 1600 metros de alcance con UTP Nivel 5 1000 metros de alcance con cable multipar.

SECURTEC

BTV-51D

Balún pasivo para transmitir video por pares trenzados. Alcance 600 metros con UTP nivel 5 y 300 metros con cable multipar.



SS-100

Protector contra descargas atmosféricas de estática. Protege cámaras, multiplexores y sistemas de video digital.

CDR-4500

Control de Rondas de serenos

- Memoria de 4500 registros.
- Batería de litio con más de 3 años de autonomía.
- Software de PC intuitivo y sencillo.
- Impresión de reportes.
- Análisis de rondas diario y mensual con detalle de puesto visitados.
- Reporta marcaciones, vigilador e incidentes.
- Conexión a PC por puerto serie o puerto USB.



Fabrica y Garantiza
Securtec

Av. Independencia 2484 - (C1225AAT) Capital Federal
Tel: (54 11) 4308-6500 - Cel: 15-4186-3112
securtec@securtec.com.ar - www.securtec.com.ar



Las empresas que cuentan con plantillas motivadas son también las que presentan mejores números en la cuenta de resultados. Las personas que tienen una alta motivación suelen rendir más en sus trabajos, aprovechan mejor el tiempo y alcanzan con mayor facilidad los objetivos marcados por la empresa.

La motivación

La investigación sobre la motivación se centra básicamente en descubrir los porqués de la conducta humana. Antes de que la psicología apareciera como ciencia, los filósofos y teólogos ya elaboraban teorías acerca de los motivos que llevaban a una persona a comportarse en una situación determinada de una manera y no de otra.

Algunas de las teorías más conocidas sobre la motivación humana se desarrollaron a mediados del siglo pasado pero sus efectos han llegado hasta la actualidad:

- **Maslow** publicó en el año 1954 el resultado de sus investigaciones. Su *Teoría de la Pirámide* se basa en una jerarquía de las necesidades que las personas necesitamos cubrir. Esta teoría se vio popularizada a raíz de la aparición de un anuncio publicitario de una conocida marca de carburantes.
- **McClelland** redujo a tres estas necesidades: de pertenencia o afiliación, de realización o logro y de poder o control.
- **Holland**, por su parte, catalogó seis tipos de personalidad (realista, intelectual, social, conformista, dominante y estética) y las relacionó con los intereses profesionales predominantes para cada tipo.

La publicación del libro de Daniel Goleman *La Inteligencia Emocional* revitalizó el estudio de la motivación. Para el autor, la capacidad de motivarse a uno mismo es una de las cinco competencias que forman la IE (Inteligencia Emocional). Las personas que dominan esta competencia suelen ser más productivas y eficaces en todo lo que hacen.

Mucho más que dinero

No negaremos lo evidente: el dinero es importante. Es lo que nos motiva a acudir cada día a nuestro lugar de trabajo. Con el salario cubrimos gran parte de las necesidades que Maslow recoge en la base de su pirámide (alimento, ropa, ocio, etc.)

Cuando recibimos por primera vez una compensación económica por el resultado de nuestro trabajo es evidente que nuestra motivación alcanza niveles máximos. Entendemos esa bonificación como justa recompensa a nuestro trabajo bien hecho.

El peligro está en que, una vez que ese aumento dinerario se repite, pasa a considerarse como un derecho adquirido, como un plus a añadir en nuestra nómina, perdiendo así todo su poder para motivarnos. Y si un día dejamos de percibirlo se consigue el efecto contrario: sentimos que nos privan de algo que ya nos pertenecía, creando el consiguiente malestar.

No se trata de que deban desaparecer las compensaciones económicas. Pero no se pueden convertir en el único método empleado para motivar al personal.

10 formas de motivar

Como se dijo uno de los mayores activos de la empresa es contar con una plantilla motivada. Además de mejorar el ambiente de trabajo facilita el compromiso de los empleados con la empresa para la que trabajan. Cuando las personas se sienten justamente reconocidas tienden a demostrar su lealtad mejorando en lo posible su desempeño laboral.

1. Sea agradecido

Hay una tendencia generalizada a creer que el agradecimiento a un empleado queda establecido con el pago de la nómina. El salario debe ser la jus-

ta retribución por un trabajo realizado y no un incentivo. Tenemos poca cultura social para agradecer. Sabemos perfectamente cómo decir a alguien lo que nos molesta de él, pero nos cuesta mucho más trabajo cuando se trata de dar las gracias.

Haga una prueba: envíe una nota agradeciendo su tiempo e interés a ese empleado que hizo horas extras para terminar un proyecto. Será un reconocimiento que tardará en olvidar. O siéntese frente a él y agradezca su esfuerzo. O ambas cosas. No deje pasar demasiado tiempo. Agradezca con frecuencia y de forma sincera.

2. Dedique tiempo

Las personas necesitamos ser escuchadas. Tal vez este sea uno de los comportamientos que más satisfacción nos produce: que nos escuchen... y más si se trata de nuestro propio jefe.

Encuentre tiempo para reunirse con sus empleados y escucharlos. Será un tiempo bien invertido.

3. Proporcione feedback

Mantenga a la plantilla informada acerca de su desempeño. Aunque son mejor que nada, las revisiones anuales dejan poco margen de maniobra para mejorar las cosas. Sea específico al ofrecer información. Y recuerde que, hasta en la peor de las situaciones, se puede sacar algo positivo.

Informe al empleado de su rendimiento, del rendimiento del departamento y del de la empresa. Permitale obtener una idea clara de su posición con respecto al resto de trabajadores y de cuáles son los objetivos a conseguir para mejorar.

4. Cuide el ambiente de trabajo

Sea amable con todo el mundo. Si ha

Continúa en página 196

ENFORCER[®]

Video



Balun pasivo



Amplificador de voltaje



Distribuidor de video

Balun para embutir



Balun pasivo con aislador de descargas a tierra



Convertor de voltaje



Amplificador de video



Aislador de descargas a tierra

Transceptor activo de video



DEFENDER SEGURIDAD

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - info@defenderseguridad.com.ar - www.defenderseguridad.com.ar
Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER



RISTOBAT

Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrógenos.

Linterna
RECARGABLE
ESPECIAL PARA
SEGURIDAD



- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**

Representante de Baterías
Panasonic

**MEJOR
PRECIO &
CALIDAD**

**RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447
info@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar**

**LISTADO DE
PRINCIPALES CLIENTES**

Bancos

Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridian
Casa Puente.

**Countries, Clubs
y Barrios**

San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol – Barrio Náutico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bulogne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

**Hospitales, Clínicas
y Sanatorios**

Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacre Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas

Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Graf. Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S. A.
El Zanjón de Granados.

Organismos Públicos

Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones
Exteriores.

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad



CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes via internet



Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia



Tekhnosur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustin Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Viene de página 192

de recriminar a un empleado hágalo en privado, si ha de reconocer su labor hágalo en público. Salude a las personas por su nombre. Las normas de cortesía que sigue su empresa con los clientes externos deben hacerse extensivas también a sus clientes internos, es decir, a sus empleados.

5. Proporcione información sobre la empresa

Permita a sus empleados conocer todos los productos de la empresa, no sólo aquéllos con los que tienen relación directa. Posibilite que tengan una visión de conjunto de la empresa en la que trabajan. Cuanto más conozcan la empresa más vinculados se sentirán a ella.

El sentimiento de pertenencia a un grupo es uno de los motivadores más ancestrales del ser humano. Las personas nos definimos por los grupos a los que nos sentimos vinculados y de los cuales nos sentimos orgullosos (equipo de fútbol, partido político, barrio, empresa para la que trabajamos, etc.)

Para que los empleados se puedan sentir orgullosos de pertenecer a una empresa deben conocer qué características la definen dentro del mercado y la hacen distinta de las otras: ventas, premios recibidos, niveles de satisfacción de clientes o empleados, política de ascensos...

Las grandes compañías conocen muy bien la importancia del sentimiento de pertenencia. Prueba de ello es que a todos sus nuevos empleados les ofrecen formación acerca de cómo funciona la empresa, del papel que van a realizar en ella y de cómo su desempeño afectará a sus compañeros y al funcionamiento general de la compañía.

"Uno de los mayores activos de la empresa es contar con una plantilla motivada, que además de mejorar el ambiente de trabajo facilita el compromiso de los empleados. Cuando las personas se sienten justamente reconocidas demuestran su lealtad mejorando su desempeño laboral"

6. Involucre a los empleados

Cuando se adquiere el hábito de involucrar a los empleados en la toma de decisiones que les afectan directamente, se descubre que son muchos los temas en los que se puede solicitar su opinión. Desde la simplificación del proceso de elaboración de un produc-

to, hasta una mejora introducida en el proceso que se sigue para impartir la formación.

Es más probable que los empleados acepten utilizar el nuevo uniforme si han tomado parte en la decisión de su elección que si les ha sido impuesto sin contar con su aportación. La participación facilita el compromiso.

En caso de discrepancia, la empresa siempre tendrá la última palabra.

7. Fomente la autonomía

Lo más importante cuando tenemos trabajadores bajo nuestra responsabilidad no es la cantidad de poder que tenemos sobre ellos, sino cómo utilizamos ese poder. Hay que tratar de que los empleados se conviertan en colaboradores y para ello hay que darles libertad para tomar algunas decisiones.

Siempre obtendrá mejores resultados de una tarea que se realiza de forma "desorganizada" por personas implicadas y comprometidas con ella, que de una tarea detallada y definida en cada paso realizada por personas desganadas y que no se sienten partícipes de la misma.

Permita que cada empleado exprese su propia forma de ser, la confianza en sus empleados es la base de su productividad.

8. Establezca alianzas

Conozca las necesidades de cada uno de sus trabajadores sin limitarse al aspecto económico. Prepare con cada uno una estrategia de desarrollo personal y de adquisición de nuevas habilidades dentro de la empresa. Fije metas individuales a conseguir por cada uno.

Sintonice las metas personales con las metas de la empresa, de manera que la consecución de logros de la empresa suponga una mejora en el desarrollo del empleado (y viceversa).

9. Celebre los éxitos

Toda empresa tiene (debería tener) objetivos que alcanzar. Estas metas deben ser conocidas por los empleados. Todos deben tener claro en cada

"Cuando se recibe por primera vez una compensación por el resultado del trabajo la motivación alcanza niveles máximos. El peligro está en que cuando la bonificación se repite, pasa a considerarse como un derecho adquirido y si se deja de percibir, la persona puede sentir que la privan de algo que ya le pertenecía"

momento tanto la situación de la empresa con respecto a esos objetivos como su propia situación. Puede hacerse colocando gráficos en lugares visibles, publicando informes o mediante comunicaciones personales. Lo importante es que la información esté al alcance de todos.

Cada vez que se alcanza una meta hay que celebrarlo, darle valor. Cuanto más ambicioso sea el objetivo alcanzado más importante debería ser la celebración. Recompensar el esfuerzo es uno de los motivadores más directos que existen.

10. Utilice el desempeño para discriminar la tarea realizada.

Cuando deba evaluar a sus empleados hágalo centrándose en el desempeño. Asegúrese de que todos saben cuáles son los criterios que se van a seguir al evaluarles. Proporcione por escrito lo que la empresa espera de él. Explique todo lo que no quede claro y obtenga su compromiso de que trabajará por cumplir esos objetivos. Asegúrese de plantear logros medibles. Tendrá un poderoso argumento si, al realizar la evaluación de su desempeño, tiene que comunicarle unos pobres resultados. El trabajador no se sentirá engañado si sabía de antemano lo que se esperaba de él. Si ha cumplido las expectativas: recompense el trabajo realizado y fije nuevas metas realistas con él. ■

Compre todos los productos en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

www.arcontrol.com.ar

Desde 1993 Brindamos el mejor servicio y la mejor atención al instalador y a las estaciones de monitoreo

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.



- Amplio stock
- La mayor variedad y el mejor precio
- Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones
- Entregas express a todo el país



Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451

**EL 1^{er} DISTRIBUIDOR DE EQUIPAMIENTO Y
COMPONENTES PARA TELECOMUNICACIONES**

12 años en el
mercado de las
comunicaciones

Productos de calidad
al mejor precio

Entrega inmediata

AGS
CONECTORES

Solo venta
por mayor

Descuentos
especiales al Gremio
y Fabricantes

Amplio stock de
productos

TEL.:(54 11)5648-7118 TEL./FAX:(54 11)5648-7119
e.mail:info@agsconectores.com.ar web:agsconectores.com.ar



ELKO/ARROW

ARGENTINA

El mayor distribuidor de componentes electrónicos de Argentina presenta los **Módulos Wireless de CINTERION**

CINTERION Wireless modules, antes **SIEMENS**, el más grande fabricante de tecnología wireless, ofrece módulos y terminales GSM/GPRS/EDGE y UMTS/HSDPA de más alta calidad y performance

Cuando elige **CINTERION**, usted gana más que tecnología de punta, cuenta con:

- Soporte en forma local
- Amplia experiencia que asegura la continua actualización de los productos
- Tecnología innovadora
- Nueva "Evolution platform" pin a pin compatible con la familia anterior



Nueva familia LGA

- Más Económicos
- No necesita conectores
- Mejora el proceso de producción, ya que se monta como otro componente SMD
- Pin a Pin compatible y mismo formato con el resto de la familia con conectores



Características

- GSM-GPRS
- Cuadribanda
- GPS embedded
- JAVA open platform

Aplicaciones

- Soluciones M2M
- Seguridad
- Telemetría
- Gestión de flota



		Módulos cuadribanda							
		Con conector					Montaje LGA		
Frecuencias (bandas)		MC55i	TC63i	TC65i	TC65-T	MC75i	HC25	BGS3	EGS5
Transmisión de datos	EDGE					✓	✓		
	GPRS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	CSD	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	SMS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	FAX	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	TCP/IP	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	JAVA			✓	✓				
	3G						✓		

También disponemos de la línea más completa de accesorios, antenas, conectores, etc.

Constitución 3040 ♦ C1254AAZ ♦ Ciudad Autónoma de Buenos Aires ♦ Argentina
 Teléfono (+54 11) 6777 3500 ♦ Fax (+54 11) 6777 3535
 e-mail: ventas@elkonet.com

<http://www.elkonet.com>

¿Cuántos contactos, visitas, llamadas, hace el vendedor de seguridad para generar un nuevo cliente? Cómo administrar el tiempo. Algunos secretos de ventas corporativas para aplicar rápidamente en su empresa.

Administración de tiempo y recursos

Lic. Augusto D. Berard

Consultor de empresas
a.berard@pampamarketing.com



La comercialización de productos y servicios de seguridad, demanda especialización, objetivos claros y acción.

Hay muchos tipos y clases de personas dedicadas a las ventas y muy pocas toman a la actividad como una profesión.

Las ventas pueden ser el resultado de una buena campaña de publicidad o promoción, donde el papel del vendedor se limita a recibir ese pedido y cobrar una comisión por la venta. En estos casos, hablamos de "vendedores de salón" o levanta pedidos.

Este tipo de situación se da en todas aquellas empresas en las que no hay un concepto de trabajo proactivo, destinado a salir a buscar las oportunidades y a analizar detenidamente los requerimientos y necesidades del mercado.

Hablemos del "vendedor estrella"

El "vendedor estrella" es aquel que por su personalidad o formación se destaca en la empresa. Obtiene resultados y alcanza metas superiores a los del promedio. Siempre está motivado y asume su trabajo con amor y pasión. Transmite a los clientes que visita o contacta esta energía positiva, que le asegura las mejores ventas dentro de la organización.

El carisma y su capacidad de entender el comportamiento humano le permiten diferenciarse del resto.

Maneja los problemas o quejas de los clientes como oportunidades para generar negocios. Sabe que toda queja esconde una oportunidad para mejorar y para dar respuesta al cliente.

Tiene una visión objetiva del negocio y de su trabajo dentro del mismo.

No vincula el rechazo a sus presentaciones, como algo personal. Las utiliza para mejorar.

¿Se puede formar un vendedor estrella o un vendedor profesional?

La respuesta es afirmativa.

En el mundo de los negocios corporativos no basta con el carisma y la personalidad agradable para alcanzar objetivos de ventas.

Todo ser humano que tenga ganas de superarse y crecer puede destacarse en el campo de las ventas.

La formación lleva muchos años de estudio y se tiene que acompañar con la ex-

periencia en el campo de trabajo.

Para este tipo de formación profesional, es ideal contar con un buen gerente o director de ventas, que pueda aportar a su gente la experiencia y los conocimientos de las técnicas de ventas tradicionales que están en todos los libros.

También es muy útil contar con el apoyo de los consultores o entrenadores de vendedores, que orientan y apoyan profesionalmente a los vendedores.

Los estudios en institutos terciarios y universitarios, en carreras vinculadas con la economía, el marketing y administración de empresas también son fundamentales para obtener nuevos puntos de vista y crecer profesionalmente.

"El tiempo es el recurso más valioso del hombre de ventas y hay que aprovecharlo de la mejor manera posible.

Las ventas hay que lograrlas y para ello, el tiempo apremia.

La respuesta al manejo del tiempo se encuentra en la planificación de la agenda"

Manejo del tiempo: dinero

Sabemos que el tiempo es escaso y limitado. "The Time is Money". El tiempo es el recurso más valioso del hombre de ventas y hay que aprovecharlo de la mejor manera posible para evitar distracciones y desvíos. Las ventas hay que lograrlas y para ello, el tiempo apremia.

La respuesta al manejo del tiempo se encuentra en la planificación de la agenda.

Si la jornada laboral es de 8 horas diarias durante 5 días a la semana, tenemos que definir metódicamente qué tiempos destinar a la actividad de ventas.

Primer paso

Armar una base de datos, con 50 o 100 potenciales empresas a las que deberá contactar desde el día cero.

Volcar en la planilla las empresas que componen el mercado objetivo o "target" del negocio.

Las empresas seleccionadas para ser

contactadas tienen que calificar según el producto a comercializar.

Conocer los beneficios y aplicaciones de los productos que comercializamos nos dará los nombres de los potenciales clientes.

Utilizar fuentes de información brindadas por nuestros actuales clientes, cámaras de comercio, cámaras industriales, Internet, grupos de afinidad, para buscar a los candidatos.

Ejemplos: - Una empresa dedicada a brindar servicios de monitoreo de camiones y vehículos de carga con un sistema satelital GPS deberá tener una base de potenciales clientes del rubro logística y transporte.

- Para una empresa integradora de sistemas de seguridad su Target serán los bancos, empresas financieras, oficinas comerciales, depósitos de mercaderías valiosas, fábricas con un determinado tamaño o determinada cantidad de operarios.

Planificar

Planificar es básico para empezar a trabajar. Permite conceptualizar el negocio y ver el mismo desde una perspectiva general de mercado. Hay una frase que resume este pensamiento y que se aplica en muchos aspectos de la vida profesional: "para un velero o embarcación sin rumbo, ningún viento es favorable". Si no hay un plan de trabajo y un rumbo, se trabajará a la deriva.

Trabajar mal en actividades comerciales y de ventas es igual que no trabajar. El desánimo y la frustración, asolan en estos casos.

Preguntas que se hace el vendedor profesional para planificar la jornada de trabajo personal:

- ¿Cuántas llamadas a potenciales clientes voy a hacer por día?
- ¿En qué horarios y por cuántas horas?
- ¿Cómo organizaré la información recabada para poder hacer un seguimiento?
- ¿Cuántos mails voy a enviar y con qué mensaje?
- ¿Cuanto dinero necesito ingresar en la empresa para poder cobrar a fin de mes las comisiones que permitan pagar las cuentas de mi familia y ahorrar?

En base a las necesidades económicas y financieras del vendedor, en conjunto con las expectativas de la empresa, armar un flujo de ventas esperado en los próximos 12 meses.

Exponer en un lugar visible ese flujo de ventas, para que sirva de guía e inspiración en los momentos difíciles. También para con-

Continúa en página 204



Motorola M2M Wireless Modules



HABILITANDO LA PRÓXIMA GENERACIÓN DE SOLUCIONES M2M

Presentando el H24 HSPA, una serie de módulos de velocidad deslumbrante que le permite aprovechar el despliegue mundial de 3.5G. El H24 provee conectividad HSUPA/HSDPA y un conjunto amplio de prestaciones como receptor de diversidad y capacidad de FOTA, esto lo convierte en una verdadera solución para su próxima generación de diseño. Adicionalmente, el H24 fue desarrollado con el mismo factor de forma que el resto de los productos "24" de Motorola, con lo cual usted puede fácilmente dar conectividad HSPA a sus diseños GSM basados en G24.

Para obtener más información acerca de Motorola módulos M2M Wireless, visite Motorola.com/m2m

MOTOROLA and the Stylized M Logo are registered in the U.S. Patent and Trademark Office. All other product or service names are the property of their respective owners. © Motorola, Inc 2009



Electrocomponentes S.A.
www.electrocomponentes.com

CASA CENTRAL
SOLIS 225
(C1078AAE) Bs. As. - ARGENTINA
Tel.: (5411) 4375-3366 / 4372-1864
Fax: (5411) 4325-8076 / 4372-6214
ventas@electrocomponentes.com

SUCURSAL MICROCENTRO
PARANA 128
(C1017AAD) Bs. As. - ARGENTINA
Tel.: (5411) 4381-9558
Fax: (5411) 4384-6527
instrumental@electrocomponentes.com

SUCURSAL LINIERS
TIMOTEO GORDELLO 74
(C1408GQB) Bs. As. - ARGENTINA
Tel.: (5411) 4641-1223
(5411) 4644-4727
liniers@electrocomponentes.com

SUCURSAL CORDOBA
RIVERA INDARTE 334
(X5000JAH) CORDOBA - ARGENTINA
Tel.: (0351) 4220896
Fax: (0351) 4255665
cordoba@electrocomponentes.com

WORKSHOPS

RABBIT

A través de la modalidad Hands-on Lab, el participante obtendrá su Kit de desarrollo y aprenderá los conceptos y las herramientas necesarias para optimizar y acelerar el diseño de sistemas dedicados con conectividad TCP/IP.

Manejará de primera mano las innovadoras prestaciones y facilidades que trae el desarrollo de la nueva familia Minicore Rabbit5600W.

DISERTANTE: Sergio R. Caprile, Ingeniero en electrónica (UTN FRA), Senior R&D Engineer de Cika Electrónica.

DIRIGIDO A: Técnicos e ingenieros electrónicos, con nivel inicial o intermedio en el desarrollo de sistemas dedicados.

COSTO: 180 USD + IVA

OBSEQUIO: Su propio Kit desarrollo RCM5600W, que incluye un módulo Minicore, placas de interface y prototipo, cable de programación USB, y el entorno de desarrollo con Compilador C.

FECHAS:
Lunes 31 de Mayo - 14 a 17hs. - Buenos Aires

DIGI EMBEDDED

Los participantes experimentarán desarrollos con la nueva generación de sistemas dedicados basados en Microprocesadores de 32bits con sistemas operativos.

Se trabajará con el integrante más popular de la línea, Digi ConnectMe9120 (por su capacidad y pequeñas dimensiones), como elemento central de un sistema microprocesado con conectividad TCP/IP.

DISERTANTE: Paolo Chiarlone, Field Application Engineer, Digi International

DIRIGIDO A: Técnicos, ingenieros electrónicos, con nivel inicial o intermedio en el desarrollo de sistemas dedicados, y programadores con experiencia en lenguaje de bajo nivel.

COSTO: 270 USD + IVA

OBSEQUIO: un Digi Connect ME 9210 Jump Start Kit for NET+OS 7, que incluye un módulo Digi Connect ME basado en ARM9 con interface JTAG, RTOS ThreadX de Express Logic's, placas de interface y prototipo, Debugger Digi USB JTAG, Entorno de desarrollo Digi ESP IDE.

FECHAS:
Martes 1 de Junio - 14 a 17hs - Buenos Aires

DIGI RF

Se explorará la tecnología 802.15.4 y Zigbee. Con el apoyo del instructor experto el participante conocerá de primera mano técnicas de configuración y programación usando módulos Digi RF.

DISERTANTE: Sergio R. Caprile, Ingeniero en electrónica (UTN FRA), Senior R&D Engineer de Cika Electrónica.

DIRIGIDO A: Técnicos e ingenieros electrónicos, con nivel inicial o intermedio en el desarrollo de sistemas dedicados.

COSTO: 240 USD + IVA

OBSEQUIO: un ZKIT (incluye 3 placas XBoard, 3 módulos XBee ZB, 1 placa USB2UART que permite obtener un puerto serial a partir de uno USB, alimentándose de este. 1 CD conteniendo software y documentación).

FECHAS:
Jueves 3 de Junio - 14 a 17hs. - Bs. As.
Viernes 4 de Junio - 9 a 12:30 hs. y 14 a 17hs. - Bs. As.

SEDES

ROSARIO: Ariston Hotel - Centro de eventos & Convenciones. Pueyrredón 762, Rosario

CÓRDOBA: Universidad Católica de Córdoba - Facultad de Ingeniería - Cno. Alta Gracia Km 10, Campus Universitario, Córdoba

BUENOS AIRES: ITTC Argentina - Sarmiento 113 Piso 3, Ciudad Autónoma de Buenos Aires

MENDOZA: Universidad Tecnológica Nacional - Rodríguez 273, Ciudad de Mendoza



Lab & Conference Tour

SOLUCIONES SIMPLES PARA COMUNICACIONES WIRELESS

Cika Electrónica y Continea lo invitan a participar de **DIGI Lab & Conference Tour**. Una oportunidad única para conocer y profundizar en las principales tecnologías wireless: Ethernet, WiFi, 802.15.4 y Zigbee.

CONFERENCIAS

MÓDULOS RABBIT CORE

Se introducirán las novedades de la línea de bajo costo y de dimensiones reducidas Minicore, de Rabbit. Se anunciarán los nuevos módulos basados en microprocesadores Rabbit6000, y se informará acerca de las actualizaciones y optimizaciones del entorno de desarrollo.

DISERTANTE: Sergio R. Caprile, Ingeniero en electrónica (UTN FRA), Senior R&D Engineer de Cika Electrónica.
Thomas Finn, Senior Account Manager II Latin America Sales Rabbit Brand / Digi Brand Digi International

DIRIGIDO A: Gerentes, técnicos, ingenieros electrónicos y desarrolladores de sistemas dedicados.

COSTO: 25 USD + IVA

OBSEQUIO: "El camino del Conejo - Guía práctica para avanzar en el desarrollo con procesadores y módulos Rabbit" escrito por Sergio Caprile

FECHAS:

Jueves 20 de Mayo - 10 a 12hs. - Rosario
Viernes 28 de Mayo - 10 a 12hs. - Córdoba
Lunes 31 de Mayo - 10 a 12hs. - Bs.As.
Lunes 07 de Junio - 10 a 12hs. - Mendoza

DIGI EMBEDDED

Novedades y ventajas de la familia de módulos de microprocesamiento de 32bit ARM + Conectividad. Se orientará a los participantes en la elección del sistema operativo de tiempo real más apropiado para el diseño de alta prestación, NetOS, Linux y WinCE, y sus respectivos entornos de desarrollo.

DISERTANTE: (Bue /Cba) Paolo Chiarlone, Field Application Engineer de Digi International. (Mza) Gustavo E. Pesalaccia, Ingeniero en electrónica, Senior R&D Engineer de IT&T Arg. S.A., Presidente de IT&T Arg. S.A.

DIRIGIDO A: Gerentes, técnicos, ingenieros electrónicos, analistas y programadores que manejen lenguajes de bajo nivel.

COSTO: 25 USD + IVA

OBSEQUIO: un pendrive con el material trabajado en la conferencia.

FECHAS:

Jueves 27 de Mayo - 10 a 12hs. - Córdoba
Martes 1 de Junio - 10 a 12hs. - Buenos Aires
Lunes 07 de Junio - 14 a 16hs. - Mendoza

DIGI RF

Se presentarán las opciones de red disponibles con la familia de módulos DIGI RF, que brindan conectividad inalámbrica simple y poderosa, desde punto a punto hasta redes con funcionalidades Zigbee; conceptos de uso y ejemplos. Capacita para elegir la solución indicada de hardware y protocolo para su aplicación.

DISERTANTES Sergio R. Caprile, Ingeniero en electrónica (UTN FRA), Senior R&D Engineer de Cika Electrónica.

DIRIGIDO A: Gerentes, ejecutivos del área de compras, técnicos, desarrolladores e ingenieros que deseen conocer el potencial de la tecnología 802.15.4 y Zigbee.

COSTO: 25 USD + IVA

OBSEQUIO: "EQUISBI, Desarrollo de aplicaciones con comunicación remota basadas en módulos ZigBee y 802.15.4" escrito por Sergio R. Caprile

FECHAS:

Jueves 20 de Mayo - 14.30 a 18hs. - Rosario
Jueves 27 de Mayo - 14.30 a 18hs. - Córdoba
Jueves 03 de Junio - 9 a 12.30hs. - Bs. As.

Informes: www.cika.com
Inscripción: eventos@cika.com



Cika Electrónica



CONTINEA

Viene de página 200

trolar los desvíos que se puedan ir produciendo a lo largo del año.

En períodos de inflación, las ventas proyectadas deberán acompañar estos ajustes.

Tener presente el flujo de ventas en un pizarrón dentro de la oficina, ayuda a lograr un espíritu de equipo y mejora la comunicación dentro de la empresa.

Bases de datos

Volviendo a la base de datos, en esta base de datos o planilla de trabajo de ventas, consignar en columnas: *Empresa, Teléfono, Contacto, E-mail y Observaciones*. Una planilla de cálculo excel o alguna similar, son ideales para volcar la información.

El diseño y gestión de la base de datos del vendedor optimizará los tiempos, reduciendo los tiempos muertos y generando mayores posibilidades de cierre a lo largo del mes. La base de datos personalizada del vendedor es la que utilizará día a día en su gestión de ventas.

Dentro del casillero "observaciones" apuntará la información obtenida en las conversaciones telefónicas que realiza con sus clientes. Anotará los comentarios recibidos: *datos personales de sus clientes (fechas de cumpleaños, cantidad de hijos, lugar de residencia, antigüedad en la empresa y en el puesto, etc.)*. Toda esta información es de gran importancia, a pesar de no estar relacionada directamente con el negocio. Se relaciona con el ser humano que es el que toma decisiones y con el que el vendedor debe relacionarse y brindarse por completo.

Objetivos

El objetivo del vendedor es lograr conocer profundamente la necesidad de su potencial cliente, cual es su verdadera problemática. Con esa información clave armará y presentará la solución.

El cliente se sentirá reconocido y aliviado frente a la solución propuesta.

El vendedor profesional, no impone su producto. Logra que el cliente sienta que está comprando una solución a su necesidad corporativa.

El vendedor profesional es el aliado del cliente y busca su satisfacción a largo plazo.

Soluciones prácticas para empezar hoy a captar nuevos clientes

En las llamadas salientes en busca de clientes corporativos. ¿Hay un discurso de ventas para aplicar?. Sí.

"Planificar es básico para empezar a trabajar. Permite conceptualizar el negocio y ver el mismo desde una perspectiva general de mercado. Una frase resume este pensamiento y se aplica en muchos aspectos de la vida profesional: para un velero sin rumbo ningún viento es favorable. Si no hay un plan de trabajo, se trabajará a la deriva"

El discurso a aplicar siempre tiene que estar orientado a preguntar y descubrir las necesidades del cliente.

Nunca se llama a un nuevo potencial cliente para "ofrecer un producto". Hay que llamar para conocer sus necesidades y problemáticas.

El discurso de la llamada saliente tiene que ser ameno, pausado, con un tono profesional y cordial. Mantener los silencios y las pausas entre las frases refuerzan la confianza del que recibe la llamada y lo predispone a hablar sin sentirse presionado o amenazado por un vendedor "pesado".

Ejemplo: (Empresa potencial, cliente XX S.A., atiende la telefonista, encargada de filtrar las llamadas)

- Buen día, se comunicó con XX S.A., ¿con quién desea hablar...?

- Buen día señorita... (pausa)..., me podría comunicar con el sector de compras...?

- ¿Con qué persona del sector desea hablar?

- Necesitaría hacerle una consulta a la persona encargada de las compras de seguridad electrónica...

Lo comunico con el ing. Nicolás, un segundo por favor.

(Ing. Nicolás)

- Hola...

- Por favor me podría comunicar con el ing. Nicolás...? (esta pregunta está realizada a propósito, aún sabiendo que el que atendió es el ing. Nicolás. Se busca a crear un clima cordial y de empatía).

- Sí, soy yo... ¿con quién hablo...?

Mi nombre es Jesús Rodríguez (usar siempre nombre y apellido) y llamo para hacer-

le una consulta... ¿puede hablar en este momento...?

- Lo escucho

- Estoy tratando de ubicar a la persona indicada dentro de su empresa, responsable de la mejora y optimización de los costos en seguridad

- La persona responsable de estas tareas soy yo...

- Me gustaría enviarle un mail con una presentación de las soluciones que brinda mi empresa para que usted pueda evaluar la conveniencia de las mismas...

- Me parece muy bien su propuesta y espero su e-mail

- Agradezco su atención y me contactaré nuevamente en 72 horas, para coordinar una charla personal.

El vendedor tiene que llegar a conocer cara a cara a su potencial cliente. Las relaciones personales son las que hacen la diferencia entre el éxito y el fracaso. Si no hay confianza, no hay negocio.

El uso del teléfono, mail, publicidad, promociones, son solo herramientas que facilitan la gestión de ventas pero no producen vínculos estables en el largo plazo. Los seres humanos debemos conocernos e interactuar cara a cara para vincularnos.

A los clientes no les gusta que le impongan o le vendan. El cliente compra basado en la confianza que generó el vendedor y en la creencia de que está satisfaciendo una carencia o necesidad de su empresa.

En los negocios entre empresas los tiempos de las gestiones pueden variar según la cultura de cada una de las organizaciones. Saber conocer y detectar esta cultura de trabajo y de toma de decisiones es parte del trabajo del vendedor profesional.

Con esmero y constancia en un trabajo metódico siempre se logran los objetivos propuestos.

Sin ventas ni vendedores las organizaciones dejarían de existir. Las ventas son las que hace que ingrese el dinero. El concepto es simple aunque muchas veces se pierde este punto de vista al momento de tratar con los clientes internos y externos de la organización.

Fomentar el espíritu de servicio y ventas en todos los integrantes de la empresa es clave para el progreso y vida de las organizaciones. ■

Si no posee los capítulos anteriores, puede descargarlos todos desde: www.rnds.com.ar



 Consultora de empresas de seguridad y capacitación de vendedores.

 Integrada por profesionales con más de 20 años de trayectoria y experiencia.


Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas

info@pampamarketing.com
www.pampamarketing.com



CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad

RCM5600W
RABBIT



+ Seguridad

+ Soluciones



Continea le acerca el nuevo **Rabbit 5600W**, la solución Wi-Fi más compacta y de bajo costo de la firma pionera en conectividad TCP/IP en sistemas dedicados.

RCM5600W ofrece conectividad 802.11b/g. y soporta upgrades de firmware remoto, lo que permite la actualización del sistema virtualmente, desde cualquier lugar del mundo.

SUS APLICACIONES:

- + Automatización industrial
- + Gestión inteligente de edificios
- + Domótica
- + Datalogging

DIGI LAB & CONFERENCE TOUR

SOLUCIONES SIMPLES PARA COMUNICACIONES WIRELESS

Cika Electrónica y Continea lo invitan a participar de una oportunidad única para conocer y profundizar sobre las principales tecnologías wireless.

Talleres y conferencias con sedes en Buenos Aires, Rosario, Córdoba y Mendoza.

Para más información, e inscripciones: www.cika.com o eventos@cika.com

+ Conocimiento

+
20 DE
MAYO
AL 7 DE
JUNIO


CONTINEA

Av. Corrientes 3989 Piso 2 Dto. 6 (1194) Ciudad de Bs. As. - Argentina
Tel.: (5411) 4865-5141 / Fax: (5411) 4867-6776
Email: info@continea.com.ar / www.continea.com.ar

Negocios de Seguridad

Powered by Google

Con casi 1000 especialistas participando se encuentra activa la comunidad virtual más importante dedicada a los Sistemas de Seguridad. Este Grupo ofrece un espacio abierto a todos los profesionales del sector para el intercambio de experiencias e información en el uso de equipos y tecnologías, como así también podrá presentar sus inquietudes, sugerencias y ofrecer ayuda y soluciones a otros.

Cómo suscribirse al grupo

A continuación hemos preparado un pequeño tutorial para explicar cómo suscribirse a este grupo.

La dirección web del grupo es la siguiente: <http://groups.google.com.ar/group/negociosdeseguridad/>

También puede acceder directamente desde el botón "Foro", ubicado en el menú superior de la página web de Negocios de Seguridad www.rnds.com.ar

Usted podrá unirse al grupo con cualquier cuenta de correo electrónico que ya disponga (por ejemplo: acmel@hotmail.com), no siendo necesario tener cuenta de Gmail para ingresar al mismo.

Si posee cuenta de Gmail, inicie sesión y solicite unirse al grupo directamente.

Si no posee cuenta de Gmail, para poder ingresar al grupo debe seguir dos procedimientos muy sencillos:

- **Primero:** Registre en Google una cuenta de correo que ya posea. Por ejemplo acmel@hotmail.com
- **Segundo:** Solicite unirse al grupo.

A continuación explicaremos los procedimientos para ingresar al grupo si usted no posee cuenta de Gmail:

Si usted no posee cuenta de Gmail

Usted está Aquí: Luego de hacer click en el botón (Foro) que se encuentra en el menú superior de la página web de la revista Negocios de Seguridad www.rnds.com.ar o escribir la dirección del grupo en la barra de direcciones de nuestro explorador

<http://groups.google.com.ar/group/negociosdeseguridad/>, se ingresa a la página principal del Foro.



Primer paso: En el cuadro de diálogo que se encuentra a la derecha de la pantalla haga click en "Solicitar la participación en el grupo"

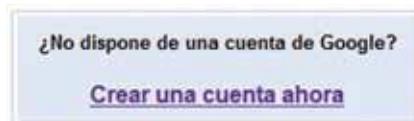


Luego aparecerá una nueva pantalla, con el siguiente mensaje en la parte superior: Te damos la bienvenida a grupos de google. Más abajo y en recuadro, el siguiente texto: "Para finalizar la acción anterior debes registrarte en Google"



Segundo Paso: Registrar una cuenta de la que ya disponga en Google

(puede ser @yahoo, @hotmail, @sueempresa) haciendo click en **Crear una cuenta ahora**, como lo muestra la siguiente figura:



Completar el siguiente formulario con la dirección de correo que desea registrar en Google y una contraseña de ocho (8) caracteres. *No es necesario que sea igual a la contraseña original asociada a la cuenta.* Esta contraseña solo servirá para ingresar al grupo de Google. Completar los datos restantes y hacer click en el botón "Acepto crear mi cuenta"



Tercer Paso: Luego de hacer click en "Acepto. Crear mi cuenta", aparecerá la siguiente pantalla:



Ya se encuentra activo el NUEVO FORO

Negocios de Seguridad



Interactúe
con sus colegas
HOY MISMO

Lo que buscás
alguien lo tiene.

Lo que ofrecés
alguien lo necesita.



Sumate a la comunidad virtual
más importante dedicada a
los Sistemas de Seguridad

Unite ahora entrando
en www.rnds.com.ar
haciendo click en
la solapa



Powered by

Google

Viene de página 206

La misma informa que, para verificar la dirección de correo electrónico registrada, Google ha enviado un mensaje a la casilla de correo correspondiente, con un link en el que debe hacer click para activarla.

(La siguiente imagen es una muestra del mensaje recibido en nuestro servidor de correo (por ejemplo: Microsoft Outlook)



Luego de hacer click en el link del correo electrónico, verá en el explorador el siguiente mensaje: "Dirección de correo electrónico verificada"



Ahora ya está listo para solicitar la participación en el Grupo!!!

Cuarto Paso: Para ser incorporados al grupo debe completar algunos detalles importantes. Por ejemplo: ¿Cómo desea leer los mensajes en este grupo? (Aconsejamos la opción "Correo electrónico", recibe los mensajes al instante que se exponen), el Alias que usará y demás. **Para poder ser admitidos es muy importante colocar todos sus datos de contacto.**

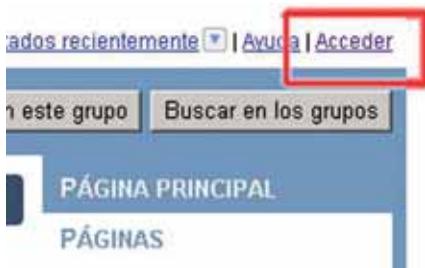


Completados estos datos hacer click en "Solicitar participación en este grupo" y esperar la Confirmación del Administrador para incorporarse al Grupo. La misma llegará por mail a su cuenta, como lo muestra la imagen:



Quinto paso: Ingresar al Foro mediante el siguiente vínculo web [http://](http://groups.google.com.ar/group/negociosdeseguridad/)

groups.google.com.ar/group/negociosdeseguridad/ e iniciar sesión en el vínculo "Acceder" que se encuentra en la parte superior derecha de la página



Complete su dirección de Correo y Contraseña, haga click en "Acceder", y Listo!



¿Qué es un perfil de Grupos de Google?

Un perfil de Grupos de Google es una forma de personalizar su experiencia. Al crear un perfil podrá compartir tu foto, ubicación, dirección de correo electrónico, sitio web personal etc, con otros miembros de Grupos de Google. Al enviar un mensaje al foro, otros usuarios podrán visualizar su perfil y obtener más información sobre usted, así como consultar la lista de sus mensajes recientes.

Como completar su perfil de participante

Luego de suscribirnos al foro y ser aceptados por su administrador, deberemos completar nuestro Perfil de Participante.

La creación y edición de un perfil en Grupos de Google es una tarea sencilla. Para ello, siga estos pasos:

Primero: En la página principal del programa, hacer click en la parte superior derecha, en el vínculo "Perfil"



Segundo: Haz click en el vínculo "editar", que se encuentra a la derecha de la sección "Mi perfil".



Tercero: Completar los siguientes datos:

- * Imagen: (podremos agregar una imagen que nos identifique)
- * Nombre: (indispensable)
- * Ubicación: (indispensable)
- * Titulo: (a su criterio)
- * Sector: (a su criterio)
- * Sitio web o blog: (indispensable)
- * Cita: (No es necesario llenarlo)
- * Información personal: (indispensable)

En Información personal colocamos los siguientes datos:

- Empresa: (indispensable)
- Cargo: (indispensable)
- Dirección: (indispensable)
- Código Postal, Localidad: (indispensable)
- Tel./Fax: (indispensable)



Cuando finalice de detallar la información, hacer clic en el botón "Guardar", quedando su perfil de la siguiente manera:



Cuanto más participantes seamos en el Foro, más provechoso será el mismo. Los esperamos!

DAZ
CONDUCTORES

(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903

ventas@dazconductores.com.ar



www.dazconductores.com.ar



- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado

- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms

- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales



TIPO MANUAL

- Fácil manejo.
- Evita cacheo manual.
- Detecta todos los metales.
- Elevadísima sensibilidad.
- Incluye batería recargable, cargador 220 VAC.
- Funda opcional.

DETECTORES DE METALES



TIPO PÓRTICO

- Alarma sonora y visual.
- Desplazable.
- Detecta todos los metales.
- Señala su ubicación.
- Versión para armas.



Electrónica Aplicada S.R.L.

Perú 952 - C1068AAJ - Buenos Aires - Argentina - Tel: (5411) 4362-7079 / 7179 - Fax: (5411) 4362-7179
info@detectores.com.ar - www.detectores.com.ar

Redacción y Administración

Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C
(C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas)
e-mail: info@rnds.com.ar
Página web: www.rnds.com.ar



Dirección Editorial
Claudio M. Alfano (Titular)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



Dirección Comercial
Néstor Lespi (Titular)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



Atención al Lector
Claudia Alvarez
lectores@rnds.com.ar



Administración
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



Administración
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



Diagramación
Carolina Hortal*
arte@rnds.com.ar



Producción Periodística
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



Diseño Publicitario
José Luis Carmona*
Celular: (15) 6152-4465
19ji@fibertel.com.ar



Departamento Contable
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



Impresión
Latíngráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



Distribución y Logística
(capital, GBA e interior del país)
Legroupe Servicios sr.l.
R.N.P.S. N° 670
(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad y rnds son marcas registradas por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.

Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145

Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. **Publicidad:** para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de **CEMARA**
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es Socio Adherente de **CASEL**
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica.
www.casel.org.ar

1263Way Solutions S.A.

127 Tel./Fax: (54 11) 5217-3330
e-mail: info@3way.com.ar
web: www.3way.com.ar

170 **AdBioTek**
171 e-mail: info@adbiotek.com.ar
web: www.adbiotek.com.ar

83 **ADC Alarmas del Centro**
Tel./Fax: (0351) 489-3748
e-mail: info@alarmasdelcentro.com.ar
web: www.alarmasdelcentro.com.ar

178 **ADV Technology S.R.L.**
Tel./Fax: (54 11) 4782-6266
e-mail: info@advtechnology.com.ar
web: www.advtechnology.com.ar

198 **AGS Conectores**
Tel./Fax: (54 11) 5648-7118/9
e-mail: info@agsconectores.com.ar
web: www.agsconectores.com.ar

87 **Alarmatic**
Tel./Fax: (54 11) 4922-8266
e-mail: alarmatic@fibertel.com.ar

141 **Alastor S.A.**
Tel./Fax: (54 11) 4627-5600
e-mail: info@alastor.com.ar
web: www.alastor.com.ar

181 **Aliara**
Tel./Fax: (54 11) 4542-3050
e-mail: ventas@aliara.com.ar
web: www.aliara.com

77 **Alonso hnos.**
Tel./Fax: (54 11) 4246-6869
administración@alonsosohnos.com
web: www.alonsosohnos.com

137 **Anicor Cables**
Tel./Fax: (54 11) 4878-0923/24/25/26
e-mail: ventas@anicorcables.com.ar
web: www.anicorcables.com.ar

95 **Anker**
Tel./Fax: (54 11) 4139-9205
e-mail: info@anker.com.ar
web: www.anker.com.ar

197 **Ar Control S.R.L.**
Tel.: (54 11) 4523-8451
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar
web: www.arcontrol.com.ar

150 **ARG Seguridad**
151 Tel.: (54 11) 4619-1691
e-mail: ventas@argseguridad.com.ar
web: www.argseguridad.com.ar

82 **Avatec**
Tel./Fax: (54 11) 4554-9997
e-mail: info@avatec.com.ar
web: www.avatec.com.ar

179 **Axin**
Tel.: (54 11) 4961-5405
e-mail: ventas@axin.com.ar
web: www.axin.com.ar

129 **AxonSoft South America**
Tel.: (54 11) 5279-4776
e-mail: southamerica@axonsoft.com
web: www.axonsoft.com

153 **Backloggy**
Tel./Fax: (54 11) 5031-3310
e-mail: ventas@backloggy.com.ar
web: www.backloggy.com.ar

12 **BCG**
13 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223
14 e-mail: info@bcgroup.com.ar
15 web: www.bcggroup.com.ar

116 **Big Dipper**
117 Tel./Fax: (54 11) 4627-4541
e-mail: ventas@bigdipper.com.ar
web: www.bigdipper.com.ar

166 **Bio Card Tecnología**
167 Tel./Fax: (54 11) 4701-4610
info@biocardtecnologia.com.ar
www.biocardtecnologia.com.ar

02 **BOSCH**
03 Tel./Fax: (54 11) 4778-5252
04 e-mail: seguridad@ar.bosch.com
05 web: www.boschsecurity.com.ar

94 **Bykom S.A.**
Tel./Fax: (54 223) 495-8700
e-mail: info@bykom.com.ar
web: www.bykom.com.ar

145 **Cable Network**
Tel./Fax: (54 11) 4755-5200
e-mail: coaxiales@cablenetwork.net
web: www.cablenetwork.net

103 **Cardán Alarmas**
Tel./Fax: (03752) 42-0588
e-mail: info@cardanmisiones.com.ar
web: www.cardanmisiones.com.ar

90 **CASEL - GM**
Tel./Fax: (54 11) 5128-0027
e-mail: info@casel.org.ar
web: www.casel.org.ar

86 **Celletech Technologies**
Tel./Fax: (54 11) 4795-6112
e-mail: info@celletech.com.ar
web: www.celletech.com.ar

85 **CEM s.r.l.**
Tel./Fax: (0351) 456-8000
e-mail: cem@cemsr.com.ar
web: www.cemsr.com.ar

120 **Centennial Electrónica**
121 Tel.: (54 11) 6777-6000
e-mail: centennial@getterson.com.ar
web: www.getterson.com

202 Cika Electrónica

203 Tel.: (54 11) 4522-5466
e-mail: cika@cika.com
web: www.cika.com

89 **Comfort House**
171 Tel./Fax: (03404) 42-1232
e-mail: soporte@comforthouse.com.ar
web: www.comforhouse.com.ar

205 **Continea S.R.L.**
Tel.: (54 11) 4865-5141
e-mail: info@continea.com.ar
web: www.continea.com.ar

114 **Dahua Technology Co. Ltd.**
115 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883
e-mail: qverseas@dahuattech.com
web: www.dahuasecurity.com

209 **Daz Conductores**
Tel./Fax: (54 11) 4657-8888
e-mail: ventas@dazconductores.com.ar
web: www.dazconductores.com.ar

29 **DCM Solution S.A.**
Tel./Fax: (54 11) 4711-0458
e-mail: info@dcm.com.ar
web: www.dcm.com.ar

193 **Defender**
Tel./Fax: (54 11) 4361-5621
info@defenderseguridad.com.ar
www.defenderseguridad.com.ar

37 **Detcon**
Tel./Fax: (54 11) 4823-1221
e-mail: info@detcon.com.ar
web: www.detcon.com.ar

130 **Dialer Alarmas**
131 Tel./Fax: (54 11) 4932-8175
190 e-mail: ventas@dialer.com.ar
web: www.dialer.com.ar

33 **DMA S.R.L.**
34 Tel./Fax: (0341) 486-0800
35 e-mail: info@dmasrl.com.ar
web: www.dmasrl.com.ar

161 **Domonet**
Tel./Fax: 0810-888-3666
marcobonera@domonet.com.ar
web: www.domonet.com.ar

54 **DRAMS Technology**
55 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141
125 e-mail: info@dramstechnology.com.ar
web: www.dramstechnology.com.ar

51 **DVR Store**
118 Tel./Fax: (54 11) 3535-2288
119 e-mail: info@dvr-store.com.ar
web: www.dvr-store.com.ar

183 **DX-Control S.A.**
Tel.: (54 11) 4647-2100
e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
web: www.dxcontrol.com

45 **ELCA Seguridad S.R.L.**
138 Tel./Fax: (54 11) 4925-4102
e-mail: info@elcasrl.com.ar
web: www.elcasrl.com.ar

201 **Electro Componentes**
Tel./Fax: (54 11) 4375-3366
ventas@electrocomponentes.com
www.electrocomponentes.com

209 **Electrónica Aplicada**
Tel./Fax: (54 11) 4362-7079
e-mail: info@detectores.com.ar
web: www.detectores.com.ar

65 **Electrosistemas**
67 Tel./Fax: (54 11) 4713-8899
69 ventas@electrosistemas.com.ar
web: www.electrosistemas.com.ar

133 **ELIPGO Technology**
Tel./Fax: (54 11) 4777-3600
e-mail: info@elipgo.com
web: www.elipgo.com

199 **Elko/Arrow Argentina**
Tel./Fax: (54 11) 4777-3500
e-mail: ventas@elekonet.com
web: www.elekonet.com

139 **Fergus Security**
Tel./Fax: (54 11) 5235-9748
e-mail: info@cttsa.com.ar
web: www.fergussecurity.com.ar

122 **Fiesa**
123 Tel./Fax: (54 11) 4551-5100
47 e-mail: fiesa@fiesa.com.ar
web: www.fiesa.com.ar

38 **Fuego Red S.A.**
39 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464
e-mail: info@fuegored.com
web: www.fuegored.com

21 **GCS S.A. - Lantrix**
31 Tel./Fax: (54 11) 4014-0578
e-mail: info@lantrixgps.com
web: www.lantrixgps.com

10 **GFM Electrónica**
11 Tel./Fax: (54 11) 4298-4076
e-mail: ventas@gfm.com.ar
web: www.gfm.com.ar

79 **Gonner**
Tel./Fax: (54 11) 4674-0718
e-mail: ventas@gonner.com.ar
web: www.gonner.com.ar

22 **GTE**
23 Tel./Fax: (54 11) 4581-9182
e-mail: info@gtesrl.com.ar
web: www.gtesrl.com.ar

16 HID

17 Tel./Fax: (54 11) 4855-5984
e-mail: smazzoni@hidcorp.com
web: www.hidcorp.com

175 **Intelektron**
211 Tel./Fax: (54 11) 4305-5600
e-mail: ventas@intelektron.com
web: www.intelektron.com

62 **Intersec**
Tel./Fax: (54 11) 4514-1400
e-mail: intersec@indexport.com.ar
web: www.segurixexpo.com.ar

173 **Irtec Automatismos SRL.**
115 Tel./Fax: (54 11) 4717-2967
e-mail: info@irtec-arg.com.ar
web: www.irtec-arg.com.ar

42 **Isolse**
43 Tel.: (54 11) 4922-9162
e-mail: contacto@isolse.com.ar
web: www.isolse.com.ar

158 **ITP online**
159 Tel.: (54 11) 4628-6290
e-mail: consultas@itponline.com.ar
web: www.itponline.com.ar

99 **Keeper**
Tel./Fax: (0351) 468-3200
e-mail: info@alarmaskeeper.com.ar
web: www.alarmaskeeper.com.ar

75 **Kelcom**
Tel./Fax: (54 11) 4361-0231
e-mail: contacto@kelcom.com.ar
web: www.kelcom.com.ar

61 **Kyma**
Tel./Fax: (54 11) 4711-0212
e-mail: contacto@kyma.com.ar
web: www.kyma.com.ar

162 **Lantrónica**
34 Tel./Fax: (54 11) 5368-0503
e-mail: ventas@lantronica.com.ar
web: www.lantronica.com.ar

165 **Larcon-Sia S.R.L.**
Tel./Fax: (54 11) 4679-0034 / 35
e-mail: ventasba@larconsia.com
web: www.larconsia.com

143 **Laser Electronics S.R.L.**
Tel./Fax: (54 11) 4763-9600
ventas@laserelectronics.com.ar
web: www.laserelectronics.com.ar

53 **M3K Solutions S.R.L.**
Tel./Fax: (54 11) 4373-7400
e-mail: info@m3kargentina.com.ar
web: www.m3kargentina.com.ar

174 **MASS S.A.**
Tel./Fax: (54 11) 4581-2236
e-mail: masmass@anet.com.ar
web: www.mass.com.ar

154 **Microfast S.R.L.**
155 Tel./Fax: (54 11) 4857-2190
e-mail: ventas@microfast.com.ar
web: www.microfast.com.ar

102 **monitoreo.com**
Tel./Fax: (54 11) 4630-9090
e-mail: central@monitoreo.com
web: www.monitoreo.com

189 **Nagroz S.R.L.**
Tel.: (54 11) 4912-1807 / 1897
e-mail: ventas@nagroz.com.ar
web: www.nagroz.com.ar

25 **Nanocomm S.A.**
26 Tel.: (54 11) 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
web: www.nanocommweb.com

88 **OREX**
Tel.: (54 11) 4633-3538
e-mail: carlos.protxa@gmail.com
web: www.orex.com.ar

98 **PPA Argentina**
177 Tel./Fax: (54 11) 4566-3069
e-mail: info@ppa.com.ar
web: www.ppa.com.ar

70 **Pronext**
71 Tel./Fax: (54 11) 4958-7717
e-mail: info@pronext.com.ar
web: www.pronext.com.ar

18 **Punto Control S.A.**
19 Tel./Fax: (54 11) 4361-6006
212 e-mail: ventas@puntocontrol.com.ar
web: www.puntocontrol.com.ar

149 **Quality Cables**
Tel./Fax: (54 11) 4542-4589
e-mail: comercial@qualitycables.com.ar
web: www.qualitycables.com.ar

78 **RightKey**
Tel./Fax: (54 11) 4773-0006
e-mail: [info](mailto:info@rightkey.com)

Serie **SWAN**

Nuevo rango de Detectores
inmunes a mascotas
con Imagen Quad



SWAN DT-1000

Detector infrarrojo pasivo y microondas
Rango de detección 15x15 90°
Pir antimascota 15/25kg.



SWAN PGB

Detectores PIR
rotura de vidrio y choque



SWAN QUAD

Detector PIR Quad digital
Compensación de temperatura bidireccional
Inmunidad a mascotas hasta 25 kg.
Cobertura: 15x15 mts / 90°



SWAN 2000 AM

Detector infrarrojo pasivo y
microondas anti enmascaramiento
Rango de detección 15x15 90°
Antimasking a 40cm/80cm regulable

Serie **EDS**

Detectores para exterior



EDS 3000-TRIO

Sensor para exteriores con
PIR Quad y microondas
Cobertura ajustable entre 90° y 180°
Óptica y electrónica sellada
Anti enmascaramiento
Salida de relé de tiempo ajustable
Potente filtro de luz solar y luz blanca
Inmunidad a emisiones RF
Antimascota hasta 40Kg.
Microondas banda K



EDS 2000-DUO

Sensor para exteriores con
PIR Quad y microondas banda-K
Banda K (24.125GHZ)
Doble Tamper
Compensación de temperatura

Representante
exclusivo de



MEMOCAM - ZORRO Series

Cámara encubierta, DVR, video detector de movimiento y un sensor camuflado en una carcasa ultra delgada. Capacidad de comunicación, incluyendo horarios y notificación de alarma. Puede almacenar en una tarjeta SD mini verificación de evidencia visual. Está provisto de un adaptador (4.5 metros de cable), soporte giratorio de montaje, tarjeta miniSD y control remoto infrarrojo.



FW-GBDG

Sensor de vibración y detector de rotura de vidrios inalámbrico. Posee magnético inalámbrico

FW-FLOOD

Detector inalámbrico de inundación



FW-VIB

Sensor inalámbrico de vibración/choque



FW-SWAN

Detector PIR digital inalámbrico antimascotas. Antimascotas 15/25kg. Cobertura 15x15 90°



FW-SMOKE

Detector de humo inalámbrico. Opera con batería de litio. Indicador de batería baja. Rango de cobertura: 9mts de diámetro

Serie **FW**



Aranguren 928 (esq. Neuquén) - C1405CRT, C.A.B.A.
tel.: 4433-6500 - ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar



INTEGRACIÓN TOTAL para el Control de Accesos



BASE DE DATOS Unificada



Control de Accesos



Control de Tiempo y Asistencia



Tarjetas Inteligentes



Barreras Vehiculares



Molinetes



Control de Visitas



Tarjetas de Proximidad



Personalización de Tarjetas



Geometría de Mano

- > Integración Total de Equipos y Sistemas. Unificación de Bases de Datos.
- > Excelente Servicio Postventa y Mesa de Ayuda On-Line Permanente.
- > Amplia Red de Distribuidores en Todo el País.

Las necesidades y exigencias en Control de Acceso han avanzado y nosotros con ellas. Nuestros 18 años de trabajo en el rubro, nos dan la Experiencia, Solidez y Trayectoria que nos permiten seguir ofreciendo siempre la Mejor Opción.



intelektron



SERVIDOR WEB INTERNO - Monitoreo en tiempo real
Antipassback - Integración con Video - Alarma vía e-mail

Control de acceso IP



PCT-300

Hasta 8 puertas
 60000 usuarios
 120000 registros
 Puerta exclusiva



PCT-100

IP65 apto intemperie
 Tarjeta y pin
 20000 usuarios
 60000 registros
 Lector interno E
 Lector adicional S

CONTROL VIA WEB



Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

Una puerta entrada-salida o 2 puertas entrada - Hasta 8 puertas por controlador agregando módulos BF-50 - Antipassback local y global con reset programable - Entrada para botón REX de apertura manual - Hasta 50 credenciales para liberación por emergencia accesos - 12 ZT de liberación automática de accesos con/sin 1ra tarjeta - Categoría de administrador, supervisor y usuario para gestión - 5 modos diferentes de autenticación de usuario - Compatibilidad con lectores Wiegand 26/34 bits - 255 rangos de tiempo/120 ZT/255 grupos (8 puertas)/100 feriados - Pulsador de reset y watchdog integrado - Tiempo de apertura: 1 - 65.535 segundos - Tiempo de disparo de alarma: 0 - 600 segundos - Liberación para emergencias: local (pulsador) o remoto (PC) - Tamper switch para alarma de violación de equipo - Sensor de puerta abierta: 2 (con autodiagnóstico de cortocirc.) - Botón de salida REX: 2 (con autodiagnóstico de cortocirc.) - Código común de coacción - Vencimiento / inhabilitación temporal de tarjetas - 10 Accesos condicionados hasta 3 usuarios simultáneos - Sincronización horaria vía servidor internet - Conexión con alarma de incendio - Interface de comunicación: Ethernet TCP-IP - Comunicación RS-485 con módulos expansores BF-50 - Actualización online de firmware - SDK disponible para desarrolladores.



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
 Ciudad de Bs As., Argentina C1103ACR

Tel. (011) 4361-6006

WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
 VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR