

**.informe central**  
**Protección perimetral,**  
 Tecnología y aplicaciones



**.informe especial**  
**CCTV analógico vs. IP,**  
 Análisis comparativo



**.perfil de empresa**  
 Un recorrido por la firma  
**DRAMS Technology S.A.**



**.perfil profesional**  
 Formación y trayectoria de  
**Marcelo Colanero**



# Negocios de Seguridad

Número 54  
 Jul/Ago '10

[www.rnds.com.ar](http://www.rnds.com.ar) Revista Líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

## .empresas

- . Altel, Alberto M. Martínez
- . Digifix, Juan Nasoni
- . Intracom, Pablo Weinstein
- . Radio Oeste, R. Bruno Di Pietro

## .protagonista

- . Natalia Chen, Brickcom

## .productos

Fiesa presenta la nueva central **Paradox SP4000**

## .instalando

Central de comando para automatismos, **PPA**

## .tecnología

Tecnologías de Red

## .data técnica

Control de Accesos, Análisis por segmento de mercado

## .instituciones

- . **CASEL**, Nuevo régimen para el monitoreo en la Provincia
- . **CEMARA**, La relación entre la seguridad privada y la ciudadanía
- . **CESEC**, Misión, visión y beneficios

**SEGUIEXPO BUENOS AIRES**  
 Se unen para formar parte de la 19ª de exposiciones internacionales más importantes de la seguridad integral.  
 Universidad del Progreso con el patrocinio de la Secretaría de Seguridad.  
**intersec**  
 BUENOS AIRES  
 www.intersecbuenosaires.com.ar  
 FIRE - SECURITY - SAFETY  
 1 - 3 Septiembre, 2010  
 Buenos Aires, Argentina  
 La Rural Pabellón Ferial

**Cumplimos 20 años**  
 Tenemos un historia que contar. Sumamos logros, sorteamos desafíos, acumulamos experiencias. Nuestro espíritu emprendedor floreció en un mercado que nos vio nacer y crecer. Aprendimos que nuestro éxito se basa en un esmerado servicio, soporte técnico y productos de calidad.  
 Nuestros primeros 20 años de Dialer. Que grandes, no?

**DIALER**  
 SEGURIDAD ELECTRONICA  
 DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA  
**20 años**  
 20° ANIVERSARIO  
 1990 - 2010

**SAMSUNG** **TAKEX** **SYSTEM SENSOR**  
**SOYAL** **Pyconix** **AVTECH**  
**KP ELECTRONIC SYSTEMS** **MCDI** **ZAVIG** **NUUO** **Chel** **Rainbow** **SUMMIT** **EBI** **PROUTE ALBERTO**

**STARX**  
 SECURITY SYSTEMS  
**4433-6500**  
[ventas@starx.com.ar](mailto:ventas@starx.com.ar)

**DR-041**  
 DVR 4 Canales  
 Compresión H.264  
 Rápida transmisión a través de la red  
 Más que un sistema  
 Un nuevo concepto  
 en CCTV  
**AV TECH**

Almacenamiento de video digital

# Nuevo Array de discos iSCSI de Bosch

Diseñado para máxima protección de las grabaciones de video, mayor confiabilidad y escalabilidad en las aplicaciones de video vigilancia más demandantes.



> Tecnología RAID -DP para sistemas ininterrumpibles que admiten y recuperan hasta fallas simultáneas en dos discos.

> Solución de red escalable y fácil de administrar para almacenamiento de video de hasta 96 TB.

Bosch Sistemas de Seguridad anuncia el lanzamiento del Array para almacenamiento de video iSCSI DSA-N2B40 que provee máxima confiabilidad y escalabilidad en las aplicaciones de videovigilancia que requieran altas prestaciones. La serie DSA es la segunda generación de Arrays de almacenamiento de video de Bosch construidos como parte del acuerdo global con la compañía NetApp.

El DSA-N2B40 asegura máxima protección del video grabado con tecnología RAID -4 o RAID-DP, la cual proporciona confiabilidad al sistema, evitando interrupciones, aún en el caso de una falla simultánea en dos discos. Asimismo, la alimentación redundante permite el intercambio de las fuentes de alimentación y la ventilación en caliente proporcionando así una garantía adicional contra el mal funcionamiento. El sistema además proporciona reportes en tiempo real sobre su estado y advertencias avanzadas de problemas potenciales. Diseñado como una solución de red escalable y fácil de administrar, permite a los usuarios agregar fácilmente más capacidad en el caso de que un mayor espacio de almacenamiento (hasta 96 TB) sea requerido. Una unidad de base puede ser conectada a un máximo de seis unidades de

expansión para formar un conjunto de almacenamiento. Cada conjunto es un sistema que puede monitorearse y administrar en forma independiente, requiriendo sólo una dirección IP. En comparación con las soluciones de almacenamiento RAID -5, esta solución provee un menor costo de adquisición y un desempeño superior. La Serie DSA -N2B40 permite puertos Ethernet de cuatro gigabytes que admiten hasta 256 conexiones iSCSI simultáneas de gran velocidad. Al igual que todos los arrays de disco de Bosch/NetApp, la Serie DSA-N2B40 se encuentra completamente integrada con el software Bosch Video Recording Manager 2.0 para una configuración rápida. Los arrays de almacenamiento de video son, a su vez, compatibles con el Bosch Video Management System 2.x. La Serie DSA-N2B40 de arrays de discos iSCSI para el almacenamiento de video es parte del extenso portfolio de grabación y administración profesional de CCTV, el cual incluye desde sencillas grabadoras de CCTV de 4 canales, pasando por sistemas de vigilancia híbridos, hasta arrays de almacenamiento de video de calidad superior para las aplicaciones más demandantes de la industria.



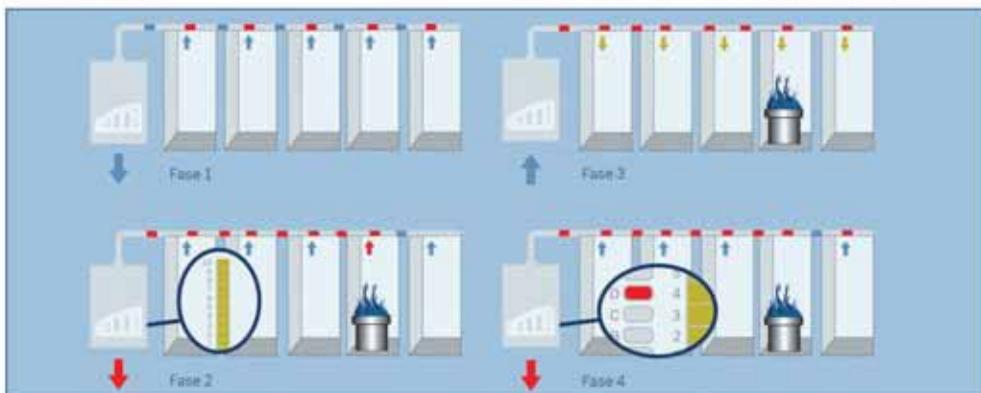
Sistema de aspiración de humo Serie FAS

# Localización de incendio con **ROOM-IDENT**

Alta sensibilidad y rápida respuesta en detección de humo con la exclusiva función ROOM-IDENT

El ROOM-IDENT permite la reducción del tiempo de detección mediante la localización del sitio del incendio, identificando la toma que efectivamente aspira una muestra de las partículas de humo.

Una única unidad de detección puede monitorear hasta cinco salas. El ROOM-IDENT identifica el foco de incendio en un procedimiento rápido de cuatro fases, exhibiendo el resultado tanto en la unidad como en la sala afectada (opcional).



- **Fase 1** (modo normal): Las tuberías que recorren las salas son utilizadas para obtener y evaluar las muestras de aire obtenidas por aspiración.
- **Fase 2** (detección anticipada de incendio): Las partículas de humo son aspiradas y analizadas. La presencia de humo activa inmediatamente una alarma para permitir una respuesta inmediata.
- **Fase 3** (flujo inverso): El dispositivo de aspiración se desconecta cuando detecta una alarma y

- se activa un segundo dispositivo para expulsar todas las partículas de humo limpiando la tubería.
  - **Fase 4** (localización): Luego de que el sistema de tubería se encuentra limpio (ha expulsado las partículas de humo), la dirección y el flujo del aire se reestablecen nuevamente.
- En base al tiempo en que el humo aspirado demora en alcanzar el módulo de detección, el sistema determina en que sala monitoreada se encuentra el incendio.

## Elevada sensibilidad con fuente de luz de alta potencia

Las cámaras de detección de sensibilidad elevada proporcionan un aviso lo suficientemente anticipado para garantizar la extinción efectiva del incendio efectiva y tomar las medidas correspondientes. La fuente de luz posee el espectro necesario de manera de garantizar una respuesta consistente ante distintos tipos de incendio (tamaños y colores de partículas de humo). La fuente de luz de alta potencia confiere a los detectores del sistema FAS una sensibilidad muy superior a la que típicamente se logra con los detectores puntuales convencionales.



Modelos disponibles con función ROOM-IDENT:  
 > FCS-320-TM-R Convencional  
 > FAS-420-TM-R Direccional, compatible con la central FPA-5000

# Identifique hasta el más mínimo detalle con la **nueva tecnología 2X**



**Visualice imágenes con más detalles en condiciones adversas de luz con las nuevas cámaras Dinion y FlexiDome 2X de Bosch.** Un sistema de alta precisión que provee el máximo nivel de detalle e imágenes más nítidas tanto de día como de noche. Con un procesamiento de imágenes de 20 bits, las cámaras permiten la visualización de imágenes en situaciones con condiciones cambiantes de luz, las cuales pueden dificultar la tarea de reconocimiento de la escena. A su vez, es un producto ideal para aplicaciones en entradas vidriadas, perímetros exteriores con bajo nivel de luz o iluminación por infrarrojos, control del tráfico en autopistas y en situaciones de emergencia, túneles, estacionamientos de vehículos en exteriores, lugares de acceso restringido como: prisiones, puertos, terminales de transporte, instalaciones militares, casinos, bancos y entidades financieras.



## **BOSCH**

Innovación para tu vida

Para más información, visite [www.boschsecurity.com.ar](http://www.boschsecurity.com.ar) o comuníquese al teléfono (011) 5295-4400.



**CONTROL DE  
ACCESOS**



**CÁMARAS**

**PRODUCTOS DE  
INCENDIO**



**PRODUCTOS DE  
INTRUSIÓN**



**AUDIO  
Y CONGRESOS**



**PRODUCTOS  
IP**



**Tradición en Calidad e Innovación**

Gracias a su continua inversión en investigación y desarrollo de nuevas tecnologías, Bosch Sistemas de Seguridad provee una amplia gama de productos para CCTV, detección de incendio, intrusión, control de accesos, audio y congresos e integración de sistemas.

Bosch, la mejor solución en seguridad para cada aplicación.

Para más información, visite [www.boschsecurity.com.ar](http://www.boschsecurity.com.ar) o comuníquese al teléfono (011) 5295-4400.



**BOSCH**

Innovación para tu vida



## Asesoramiento al gremio para el armado de proyectos con sistemas Panasonic, tanto analógicos como IP

- Línea completa Panasonic de CCTV.
- Domos exteriores e interiores.
- Cámaras color y blanco y negro.
- Cámaras especiales para uso exterior.
- Cámaras y domos IP.
- Matrices hasta 8000 cámaras.
- Controladores para domos.
- Lentes.
- Housing.
- Monitores a color y blanco y negro.
- multiplexores.
- Grabadoras Digitales.
- Todo Panasonic.

# NETWORK CAMERAS



**GRABACION DIGITAL**



tecnología en seguridad  
la evolución natural

nueva dirección ●●●●●

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 /54 /58 /59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com



### NZ Linux RT

#### Servidor de video en tiempo real

El servidor NZLinux RT ofrece prestaciones superiores a cualquier otro servidor de grabación digital.

El avanzado sistema de configuración asegura cubrir todas sus necesidades de seguridad, con capacidad de integración e interacción con otros sistemas, siendo el corazón de su sistema de seguridad electrónica

#### Una Solución a la medida de las necesidades de su empresa



- Monitoreo de hasta 16 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema.
- Integración con centrales de alarmas, incendio, control de accesos, arcos detectores, control inteligente de edificios, etc.
- Modelos de 400 fps y 100 fps
- Dos años de garantía.

## nueva dirección



### MiniDVR Estado Sólido

#### Grabación en SD, PenDrive y Disco USB

El nuevo Nuzzar MiniDVR es un completo sistema de grabación digital en un espacio reducido. Utiliza lo último en tecnología de estado sólido y ofrece funcionalidades como grabación en continuo y por movimiento, áreas de interés y sensibilidad configurables por cámara, etc. Su conectividad cableada o wireless lo convierten en ideal para todo tipo de emprendimiento, incluso en el ámbito vehicular.



- Aplicación en grabación vehicular, apertura remota, hogares, empresas, etc.
- Versiones de 1 y 1 a 4 cámaras.
- Apto para red cableada o inalámbrica.
- Alimentación redundante: permite alimentarse via red eléctrica o batería.
- Tiempo real



tecnología en seguridad

la evolución natural

# el futuro está de nuestro lado

## CCTV

### DVR



#### SK 2000 S / S3

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa  
100 Cuadros por segundo por placa  
1 Canal de Audio por PC  
Expandible hasta 16 canales 200 CPS  
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)  
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN  
y conexiones Internet  
Resolución 768\*576 (PAL) y 640\*480 (NTSC)  
SOLO SK 2000 S3:  
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)  
Expandible a 16 Canales 400 CPS



#### SK 2000 FB

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa  
50 Cuadros por segundo por placa  
Expandible hasta 16 canales 200 CPS  
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)  
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN  
y conexiones Internet  
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

#### SK 2000 F

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa  
25 Cuadros por segundo por placa  
1 Canal de audio por PC  
Expandible hasta 16 canales 100 CPS  
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)  
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN  
y conexiones Internet  
Resolución 768\*576 (PAL) y 640\*480 (NTSC)



### CAMARAS



#### TXN-C218

Cámara estanco Exterior  
Función Night vision automática  
24 iluminadores infrarrojos  
CCD Color 1/3 / 420 TVL  
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC



#### TXN-G131

Cámara domo Interior  
Captor digital Día/Noche  
CCD Color 1/3  
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC  
Soporte para techo o pared

### NUEVA LINEA DE CAMARAS Y DOMOS



#### TXN-G151

Cámara Pinhole interior  
Lente 1mm de diámetro  
CCD Color 1/4  
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC

### NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE



### CAMARAS INALAMBRICAS



#### JK 808

Cámara CMOS Color - B/N  
Resolución 350 TVL  
Iluminación Mínima 1 lux  
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)



#### WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW  
Color / B/N - NTSC / PAL  
Max. 200 mts (WF 007 SK)  
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

### CAMARAS PROFESIONALES



#### TXN-926

Transmisor / Receptor  
de 150 y 1500 mW  
Color / B/N - NTSC / PAL  
Max. 200 mts (WF 007 SK)  
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



#### TXN-P926

Conexión autotiris DC/Video  
Lentes intercambiables CS  
BLC y AutoShutter seleccionables  
CCD Color 1/4  
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

# Sistemas de Seguridad



## OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización  
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas



## PALATINO

Central 2 zonas microprocesada  
Activac. Parcial / Memoria Disp.



## FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas  
Activac. Parcial o Total / Aviso de  
Activac.-Desactivac. sonora progr.  
2 zonas temporizadas programables.



## MEDIATO

Comunicador Digital para  
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /  
Para cualquier Central

## Sonorización



## DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos  
Doble Tecnología



## BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior  
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.



## RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.  
2 Canales / Salida Relay



## RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.  
4 Canales / Salida Relay



## TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.  
Código programable  
desde las teclas



## COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior  
Columnas de 4, 8 y 12 haces  
en 20 y 60 mtrs.

# Telefonía



## BK 6

Respaldo Celular



## VM + 820

Central Telefónica óptica  
para pequeñas empresas



## VM + 206 AA

Central Telefónica  
de uso domiciliario



www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011. 4298. 4076 / 011. 4298. 7653



## Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.

Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.

Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.

Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego - en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.

Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.

En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.

En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado. En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.

Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

### Investigación y Desarrollo

Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.

Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.

Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

### Estrategia de mercado

Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.

Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

### Servicio

Un perfecto sistema de servicio es la garantía para satisfacer la demanda de sus clientes.

Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.

Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.

Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

### Nuestra Misión

Liderar la industria, servir al país.



**Dahua Technology Co., Ltd.**

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Huangzhou, Zhejiang 310053, China Tel: (86-571) 8768 8883, 2893 9666 Fax: (86-571) 8768 8815  
E-mail: [overseas@dahuatech.com](mailto:overseas@dahuatech.com) Website: [www.dahuasecurity.com](http://www.dahuasecurity.com)

# New DVR New Standard New Times



Mobile-phone Surveillance



HDMI Output with High-definition



LE-A SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 1 U box, 1 SATA, 2 USB



LE-L SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 1.5 U box, 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



LE-S SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



HE-T SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel full D1(4CIF) real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



HE-U SERIES

- 20 channel hybrid Standalone DVR
- 16 channel full D1(4CIF) and 4 channel megapixel IP camera real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 8 SATA, 1 eSATA, 3 USB



Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

**Contact person:** Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Ituzaingo, CP: 1710, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4627-4541

**Technical support:** Santa Fe 626, Moron, CP: 1708, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Website: [www.bigdipper.com.ar](http://www.bigdipper.com.ar) Email: [info@bigdipper.com.ar](mailto:info@bigdipper.com.ar)

# INTEGRACION TOTAL STAND ALONE

Big Dipper Technology le ofrece una completa línea de productos de CCTV de alta performance, combinando la más moderna codificación H.264 con dispositivos Stand Alone.

## DVR



Polaris  
Cygnus

Digital Video Recorder



## NVR



Network Video Recorder  
Sirius

## NVD



Network Video Decoder  
Lyncis

## IP-VM



IP Video Module

## IP-C



IP Video Camera

DVR Stand Alone de 4, 8, 16 y 32 entradas de Video. HDMI.

NVR Stand Alone de 4, 8 y 16 cámaras en D1, 720p y 1080p. HDMI.

NVD Stand Alone de 4 / 16 streammings de audio/video.

Cámaras IP CCD de 0.5, 1.3 y 2.0 Mpixels, con grabación en SD y Hot Swap.

Codificadores de Audio/Video IP H.264

Software de administración central (CMS)

Software de administración distribuída (DMS)

Remoteo vía celulares (todos los modelos)

Remoteo Stand Alone (sin PC)

Contamos con **Laboratorio propio** para ensayos de **Óptica, Electrónica**, y tráfico de redes **TCP/IP**. Brindamos asesoramiento gratuito para que pueda elegir la mejor solución de seguridad al más bajo costo de implementación.

Tenemos un dispositivo de seguridad para cada necesidad, contáctese con nosotros.



# Big Dipper Technology

La nueva generación de grabadores digitales de CCTV  
Alta definición y bajo costo



## CYGNUS DVR AVR 401 / 801 / 1601 DVR ASIMETRICO H.264 - TIEMPO REAL

H.264

### H.264

50% más eficiente que el Mpeg4.  
Ahorra espacio en Disco Rígido y ancho de banda de internet.

10 BIT  
ADC

### 10 Bit ADC

Permite un rango dinámico 4 veces mayor a las placas PCI de 8 bits.  
Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado.

Full HD  
1080  
HDMI

### Salida HDMI

Para monitorear múltiples cámaras en HD.  
Permite visualizar las cámaras en un monitor de 32" o 42" sin perder definición.

Dual  
Stream

### Dual Stream

Mayor velocidad de transmisión por internet, imágenes más fluidas.  
Entradas con performance adicional: D1 (720x576) en tiempo real.

16CH  
Playback

### Playback

Reproducción de grabaciones en simultáneo  
en todas las cámaras.

3G

### 3G

Remoteo por celular basado en Symbian OS, Windows Mobile,  
Nokia, Blackberry, iPhone y Android.



Big Dipper Technology LTD Argentina

<http://www.bigdipper.com.ar>  
Email / MSN: [ventas@bigdipper.com.ar](mailto:ventas@bigdipper.com.ar)  
Tel. (011)4481-9475

Administración central:  
Del Mate Amargo 1176  
Parque Leloir - Ituzaingó  
(1715) Buenos Aires

Soporte técnico:  
Santa Fe 626  
Morón (1708) Buenos Aires

# Grabadoras Digitales

## DR041

DVR 4 CH  
100 ips  
Compresión H.264  
Salida USB  
Salida de video analógica



## KPD672

DVR 4 CH  
100 ips  
Compresión H.264  
Salida USB  
Salida de video VGA



## KPD675

DVR 8 CH  
200 ips  
Compresión MPEG-4  
Salida USB  
Control remoto  
Salida de video analógica



## KPD678

DVR 16 CH  
400 ips  
Compresión MPEG-4  
Salida USB  
Control remoto  
Salida de video VGA

# AVTECH

## Cámaras



## KPC131

Cámara color  
Resolución 500tvl  
Salida de audio



## KPC138

Cámara IF  
Alcance 15mts  
Apta para exterior

## KPC133

Domo fijo color  
Led Infrarrojos  
Alcance 15 mts



## KPC251

Cámara color CCD SONY  
Resolución 420tvl  
Función espejo



## KPC252

Domo fijo color  
CCD SONY  
Resolución 420tvl



Encuentre ahora toda la línea

**ROKONET en SELNET****Comet Pro/Pet**  
Detector Infrarrojo Pasivo**WatchOUT**  
Detector de exterior  
Doble Microondas  
Doble Pir  
Antimasking  
Aviso por Lentes sucios**ViTRON**Detector Acustico  
de Doble Frecuencia  
de Rotura de Cristales**LuNAR**Detector Industrial 360°  
Hasta 8,6mts de altura  
Doble Tecnología . Antimasking  
ACT para altas temperaturas**ROKONET**  
R I S C O G R O U P**ZoDIAC DT/DT-PET**  
Detector de Movimiento  
Doble Tecnología**ShockTec**  
Detector de Golpes  
y Vibraciones  
Antiboquetes**iWISE DT/DT-PET**Fila de detectores de  
Doble Tecnología 10,15,25mts  
Antimascotas  
Antimasking y  
ACT-Anticamuflaje-Grado 2 y 3**Orbit 6**  
Panel de intrusión  
6-8 zonas  
con llamador para 4  
números privados

# SAMSUNG

Distribuidor Oficial

## Cámaras infrarrojas

## Cámaras fijas

### SCC-B2331P

Cámara color día/noche  
CCD SONY  
Resolución 600TVL



### SCC-B2335P

Cámara color día/noche  
Filtro infrarrojo removible  
WDR Rango Dinámico

### SCC-B9374P

Domo fijo día/noche  
Lente vari-focal  
de 3.8 a 9.5mm  
Gabinete  
anti-vandálico IP66



### SCC-B9372P

Cámara color día/noche  
Alcance infrarrojos 45mts  
Gabinete para exterior IP66

## Domos PTZ

## Domos fijos

### SCC-B5331P

Domo fijo día/noche  
CCD SONY  
Resolución 600tvl



### SCC-C6325P

Domo color día/noche  
Zoom óptico 10X, digital 10X  
Gabinete anti-vandálico IP66



## 43X

### SCC-C7455P

Domo color día/noche  
Zoom óptico 43X, digital 12X  
WDR - Rango Dinámico  
Resolución 600tvl



### SCC-B5368P

Domo fijo día/noche  
CCD SONY  
Resolución 600tvl  
Lente vari-focal  
Al 2.8 a 11mm

## DVRs

### SCC-B5398P

Domo fijo día/noche  
CCD SONY  
Resolución 600tvl  
Lente vari-focal  
Al 2.8 a 11mm  
Gabinete anti-vandálico



### SHR-7082P

8 CH A/V - SO Linux  
200 ips

### SHR-8182P

16 CH A/V - SO Linux  
400 ips  
Resolución D1

### SHR-7162P

16 CH A/V - SO Linux  
400 ips



**IP7133/IP7134 (inalámbrica)**  
 Compresión MPEG-4 y MJPEG (Dual Codec)  
 Dual Stream  
 3GPP  
 Ent/Sal de alarma  
 Botón de pausa  
 Facil instalación



## 2 Mega-Pixel

**IP7161**  
 Sensor de imagen CMOS  
 Lente vari-focal de 4.5 a 10mm  
 Función día/noche con filtro IF  
 Compresión MPEG-4  
 y MJPEG (Dual Codec)  
 Multi-Stream . ePTZ



**IP7361**  
 Sensor de imagen CMOS  
 Lente vari-focal de 3 a 9mm  
 Función día/noche con filtro IF  
 Compresión MPEG-4 y MJPEG (Dual Codec)  
 Iluminador IF alcance 25mts  
 Multi-Stream . ePTZ  
 Alojamiento para exterior IP66



**IP8161**  
 Sensor de imagen CMOS  
 Lente vari-focal de 3 a 9mm  
 Función día/noche con filtro IF  
 Compresión H.264 / MPEG-4  
 y MJPEG (Triple Codec)



**H.264**

**FD8361**  
 Sensor de imagen CMOS  
 Lente vari-focal de 3 a 9mm  
 Función día/noche con filtro IF  
 Iluminador IF alcance 25mts  
 Compresión H.264 / MPEG-4 y MJPEG (Triple Codec)  
 Multi-Stream  
 Gabinete anti-vandálico para exterior IP66



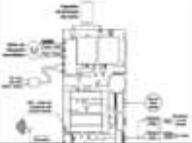
**H.264**

## VAST Central Management Software



Grabación y visualización simultánea para 64 cámaras y reproducción de grabación para 16 cámaras  
 Multi-Streams de video  
 Flujos de video adaptados a la actividad para la reducción en ancho de banda y capacidad de almacenamiento  
 Facil acceso remoto a través de la Arquitectura Cliente/Servidor  
 Manejo remoto de PTZ / ePTZ  
 Administración de eventos

# .sumario #54

 <p><b>24</b></p>	 <p><b>40</b></p>	 <p><b>44</b></p>	 <p><b>48</b></p>
<p><b>.nota de tapa</b></p> <p><b>Dialer, 20 años de trayectoria</b></p> <p>Permanente compromiso con el cliente</p>	<p><b>.empresas</b></p> <p><b>Altel S.R.L.</b></p> <p><i>Entrevista a Alberto Marcelo Martínez, Socio Gerente</i></p>	<p><b>.empresas</b></p> <p><b>Digifix</b></p> <p><i>Entrevista a Juan Nasoni, Supervisor administrativo</i></p>	<p><b>.empresas</b></p> <p><b>Intracom S.A.</b></p> <p><i>Entrevista a Pablo Weinstein, General Manager</i></p>
 <p><b>52</b></p>	 <p><b>56</b></p>	 <p><b>64</b></p>	 <p><b>68</b></p>
<p><b>.empresas</b></p> <p><b>Radio Oeste</b></p> <p><i>Entrevista a R. Bruno Di Pietro, Vicepresidente</i></p>	<p><b>.perfil de empresas</b></p> <p><b>DRAMS Technology S.A.</b></p> <p><i>Agregando valor a sus productos</i></p>	<p><b>.protagonistas</b></p> <p><b>Natalia Chen</b></p> <p><i>Entrevista a la Gerente de Ventas de Brickcom</i></p>	<p><b>.perfil profesional</b></p> <p><b>Marcelo Colanero</b></p> <p><i>Formación profesional y trayectoria</i></p>
 <p><b>76</b></p>	 <p><b>80</b></p>	 <p><b>84</b></p>	 <p><b>100</b></p>
<p><b>.CASEL</b></p> <p><b>Nuevo régimen para el monitoreo en la provincia</b></p> <p><i>Cámara Argentina de Seguridad Electrónica</i></p>	<p><b>.CESEC</b></p> <p><b>Misión, visión y beneficios</b></p> <p><i>Cámara de empresas de seguridad electrónica del centro</i></p>	<p><b>.informe central</b></p> <p><b>Protección perimetral exterior</b></p> <p><i>Características, consejos y aplicaciones – 1ra. Parte por Basilio Holowczak</i></p> 	<p><b>.informe especial</b></p> <p><b>CCTV Analógico vs. IP</b></p> <p><i>Análisis comparativo de tecnologías y sistemas por Gustavo Calani</i></p> 
 <p><b>124</b></p>	 <p><b>128</b></p>	 <p><b>132</b></p>	 <p><b>152</b></p>
<p><b>.CEMARA</b></p> <p><b>Boletín Informativo Año 2 - Número 10</b></p> <p><i>Publicación Oficial de las actividades de la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la Rep. Argentina</i></p>	<p><b>.productos</b></p> <p><b>Paradox SP4000 (Fiesa)</b></p> <p><i>Panel de 4 zonas expandible</i></p>	<p><b>.tecnología</b></p> <p><b>Tecnologías de red</b></p> <p><i>Video en red Capítulo IX – 1ra. Parte por Sergio Fukushima</i></p> 	<p><b>.data técnica</b></p> <p><b>Análisis por segmento de mercado</b></p> <p><i>Control de Accesos Capítulo XII por Ing. Luis Cosentino</i></p> 
 <p><b>172</b></p>	 <p><b>188</b></p>	 <p><b>196</b></p>	 <p><b>204</b></p>
<p><b>.instalando</b></p> <p><b>Facility Reed digital de PPA</b></p> <p><i>Conexión y programación</i></p>	<p><b>.opinión</b></p> <p><b>Falsas alarmas definición e incidencias</b></p> <p><i>por Modesto Miguez</i></p> 	<p><b>.rr.hh.</b></p> <p><b>La organización de Recursos Humanos</b></p> <p><i>Nuevas vías en la gestión 2da. Parte</i></p>	<p><b>.marketing</b></p> <p><b>La Gerencia Comercial Funciones y responsabilidades</b></p> <p><i>por Lic. Augusto Berard</i></p> 

**ROKONET****WatchOUT™**  
Detección Exterior Fiable**Características Principales:**

- 2 canales de MW y 2 canales PIR
- Cobertura 15m 90° o 23m 5°
- Altura de instalación 1.0m 2.7m
- Inmunidad a animales domésticos de hasta 70 cm. de altura
- Amplia gama de rótulas giratorias profesionales
- Cámara de alta calidad, opcional
- IR activo para alarma de Anti-Enmascaramiento y "Lente Sucia"
- Capacidad de Diagnóstico y Control remoto único en el mercado
- La tecnología "Anti-Colisión" del MW permite instalaciones con detectores adyacentes
- Visera protectora y protección de ambientes IP65



Desde Siempre  
junto a Rokonet  
Con el mejor Precio  
y soporte del  
Mercado

## La Detección Exterior Confiable comienza aquí!

Proveer una detección fiable del intruso en ambientes externos es un gran desafío. WatchOUT™ utiliza el **Reconocimiento Selectivo de Eventos** para distinguir entre eventos de intrusión reales y numerosas causas de falsa alarma inherentes al inestable ambiente exterior.

**El Reconocimiento Selectivo de Eventos de WatchOUT es habilitado por 4 canales de detección:**

- **Tecnología de Reconocimiento de Oscilación** que utiliza 2 canales de microondas, con el fin de reconocer y excluir objetos oscilantes, tales como plantas o ramas de árboles.
- **Tecnología de Correlación Digital** la cual utiliza 2 canales PIR con óptica independiente para asegurar que solamente aquellos blancos que generen en ambos canales PIR una señal similar y correlacionada, pueden generar una alarma. Animales domésticos, cambios de temperatura rápidos, y reflejos son ignorados.



**Representante oficial Autorizado**

Av. Corrientes 4969 / (C1414AJC) Bs. As., Argentina

telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)

e-mail: [ventas@simicro.com](mailto:ventas@simicro.com) / [www.simicro.com](http://www.simicro.com)



**LG**  
Security System

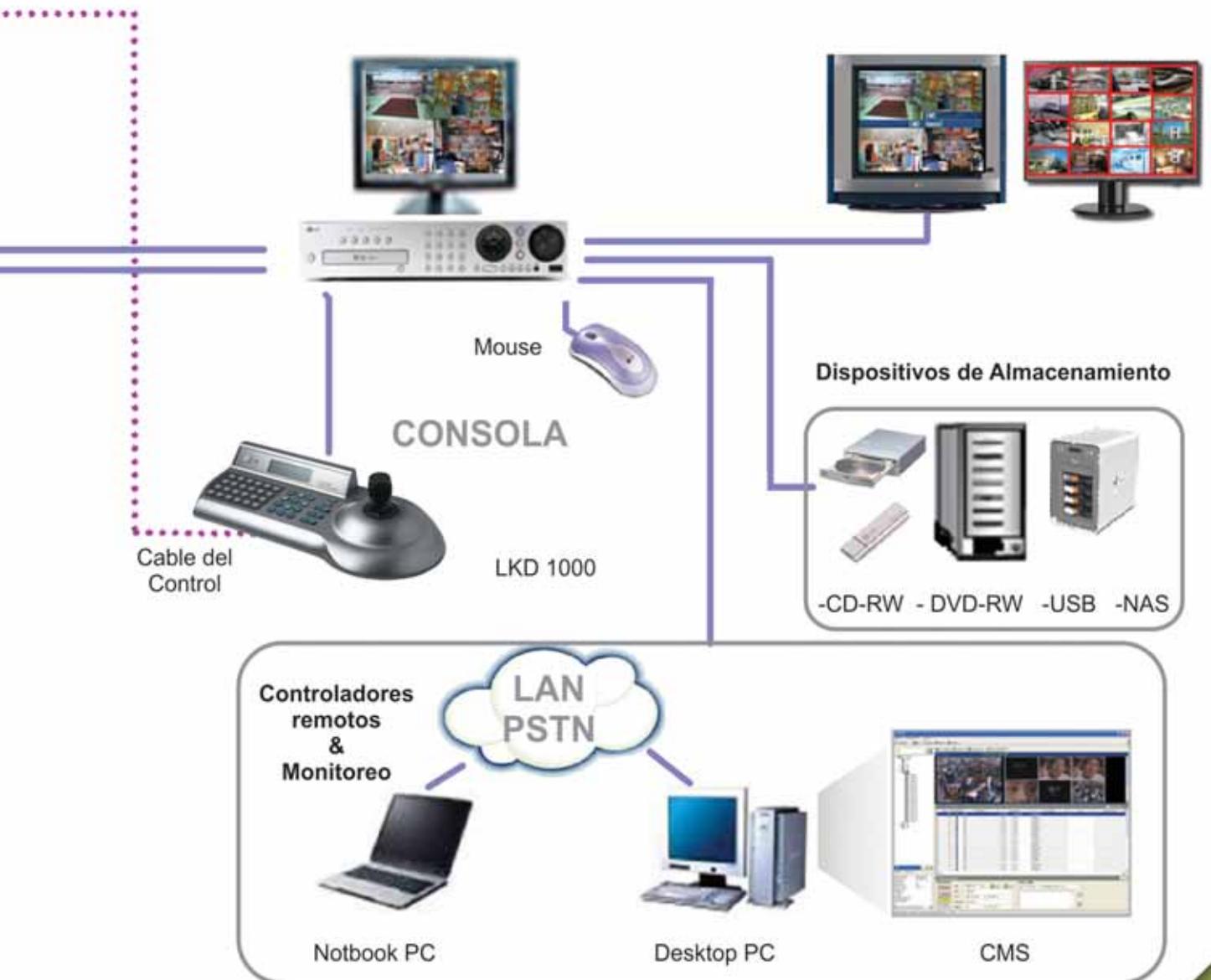
# Sistemas Profesionales de CCTV

## CAMARA (COAXIAL & IP)



DVR/NVR

MONITOR



**Importador, Representante  
y Distribuidor SIMICRO S.A.**



Av. Corrientes 4969 | (C1414AJC) Bs. As., Argentina  
telefax: [54-11] 4857-0861 (líneas rotativas)  
e-mail: [ventas@simicro.com](mailto:ventas@simicro.com) | [www.simicro.com](http://www.simicro.com)

# .nota de tapa

Permanente compromiso con el cliente



20 años en el mercado avalan la experiencia de Dialer como proveedor de equipos y desarrollo de soluciones para el mercado de la seguridad electrónica. Compromiso con el cliente y una permanente actualización tecnológica son los puntales de la empresa, empeñada en innovar y buscar siempre las mejores opciones.

## Dialer, 20 años de trayectoria

**D**ialer Seguridad Electrónica es una empresa con veinte años de trayectoria en el mercado. Debido a su dinámica y constante desarrollo, siempre dando prioridad al soporte técnico y orientada a la satisfacción total del cliente, la empresa ha sabido evolucionar a la par del desarrollo del mercado argentino y mundial de la seguridad.

Desde sus inicios, Dialer ha fabricado centrales de alarma, dispositivos de control, cableados e inalámbricos, sirenas para exterior, detectores de rotura de cristales. A su vez, la experiencia en diseño y fabricación les ha facilitado, en una más reciente etapa de desarrollo, la elección de la más alta tecnología, con la ventaja adicional y fundamental de poder brindar el mejor servicio técnico y soporte post-venta.

Con el convencimiento de que un proveedor no solo tiene que tener stock permanente, soporte técnico, buenos precios y soporte post-venta sino

que es fundamental para crecer tener profesionalismo y buen nivel humano, Dialer agradece a su gente y a sus clientes, quienes día a día eligen a la empresa como un solución a sus requerimientos. Este año, el del vigésimo aniversario, marca una etapa que enorgullece a la empresa y renueva su compromiso con el mercado.

### Compromiso con el Cliente

Conscientes de la valía del tiempo de sus clientes, en Dialer cada problema es un desafío y plantea una rápida solución. Por eso todos los equipos que comercializa son ensayados previamente con el objetivo de adelantarse a posibles dudas y para que cuando éstas surjan, ya tengan respuesta. La empresa asegura stock permanente de todos los materiales, no sólo para que estén disponibles para la venta en todo momento, sino también para que haya equipos de reserva ante cualquier inconveniente. Suma a su asesoramiento técnico el respal-

do de las firmas de primer nivel a las que representa.

### Años de crecimiento

Los dos últimos años fueron sumamente importantes en la historia de la empresa, gracias al incorporación de nuevas y prestigiosas marcas de renombre mundial que le permitieron, además, fortalecer su participación en distintos sectores del mercado.

Así, el 2009, fue uno de los más importantes en su historia con la representación de *Samsung Techwin*, la empresa cubrió toda una gama de productos de gran jerarquía que hasta este momento no había comercializado. Además, se sumó el nombramiento de *AVTech* como *Master Dealer*, gracias al gran volumen operado. Este nombramiento, además, les permitió obtener precios muy competitivos en estos productos cada día más masivos. *Electronics Line* es la otra de las marcas que nos comenzó a acompañar durante ese año, ofreciendo una mayor variedad



Oficinas



Capacitación



Showroom



Depósito

### ■ Principales marcas

- **Samsung, Owl, AVTech, Zavio, Nuuo, Rainbow y Sparklan:** Cámaras, monitores, lentes, domos inteligentes, soportes, alojamientos para cámaras, sistemas PAN-TILT, moduladores de video, conversores y sistemas de grabación digital DVR, basados en PC, autónomos y cámaras IP.
- **Takex:** Productos 100% japoneses, desde sus componentes hasta su prueba y ensamblado, preparados para soportar las máximas exigencias en detección exterior
- **Pyronix:** Paneles Matrix, línea de detectores infrarrojos pasivos estándar, microprocesados y combinados con microondas y detectores de rotura de vidrios.
- **Lexus:** Comunicadores y Back-up GPRS
- **Electronics Line:** Plataformas para protección contra robo con posibilidades de control inteligente.
- **KP Systems:** Fabricante de receptores inalámbricos de monitoreo, transmisores y software.
- **MCDI:** Fabricante de receptores telefónicos de monitoreo y software.
- **Soyal:** Fabricante de sistemas de control de accesos con las principales tecnologías de identificación por tarjetas, por huella e iris.
- **System Sensor:** Cuenta con la más completa línea de detectores de humo, ópticos o fotoeléctricos, iónicos, térmicos y barreras infrarrojas.
- **Summit:** Fabrica paneles convencionales para detección y sofisticados paneles analógicos direccionables de última generación.
- **Comart Systems:** Línea de video digital con calidad analógica de reciente incorporación. Ofrece sistemas de hasta 32 canales de video con mother incorporado.



## ■ Timeline

- 1990:** Se inicia la fabricación de centrales de alarma, teclados de activación y sirenas electrónicas. Su primera sede comercial se ubicaba en Avenida de Mayo 1370, en el tradicional Pasaje Barolo.
- 1992:** Se establecen las oficinas comerciales en Av. Belgrano 615.
- 1993:** Se renueva la línea de centrales incorporando la tecnología de microcontroladores digitales, dispositivos que también se suman a la línea controles remotos inalámbricos y alarmas para automotores.
- 1996:** Comienza la importación de productos de circuito cerrado de televisión, introduciendo en el mercado la hoy prestigiosa marca *Topica* para equipos profesionales y *Hitron* para sistemas de observación. Se unifican la fabricación y oficinas comerciales en su primera sede propia, ubicada en Av. Boedo 570.
- 1998:** Se llega a un acuerdo de representación y distribución de la reconocida marca inglesa *Pyronix*.
- 2000:** Se logra la representación de la española *Kilsen* para sistemas de detección de incendios y la empresa inglesa *TDSI* para el área de control de accesos.
- 2003:** En medio de una de las crisis más importantes de la historia argentina, Dialer decide apostar al futuro adquiriendo su actual edificio, de más de 500 metros cuadrados, dotado de las comodidades que sus calificados clientes merecen y de una sala de capacitación para el dictado de cursos técnicos. Se migró el proceso de fabricación a tecnología robotizada de montaje superficial (SMT)
- 2004:** El rubro video a nivel mundial está viviendo la revolución digital y Dialer trabaja para ser líder en este campo. Para ello se incorpora personal experto en computación a su nuestro departamento técnico y comienza a comercializarse una variedad de placas de grabación digital.
- 2005:** Se incorpora la línea de control de accesos *Soyal*, dando un fuerte impulso a esa área con una variedad importante de productos para cubrir necesidades en pequeñas, medianas y grandes instalaciones.
- 2006:** Se establece la representación de *KP*, líder mundial en equipamiento de monitoreo inalámbrico. En el rubro video se incorporó la marca de lentes japonesa *Tamron*, ofreciendo productos de calidad muy superior para satisfacer las exigencias de un mercado cada día más profesional.
- 2007:** Se concreta la representación de *System Sensor*, del grupo *Honeywell* y se incorporan los productos *SUMMIT*. Ese mismo año se agrega también *MCDI*, empresa especialista en equipamiento para monitoreo con una amplia línea de receptoras telefónicas e IP y software de gestión.
- 2008:** Logra la presentación de *Takex*, productos para detección exterior. En video, se incorpora la línea de productos *Comart*. Es mismo año, *Zavio* es otra de las marcas presentadas, con una gama de cámaras IP extensa y versátil.
- 2009:** Con la representación de *Samsung Techwin*, Dialer cubrió toda una gama de productos de alta calidad y sumó el nombramiento de *Avtech* como Master Dealer, gracias al gran volumen operado. Finalmente, para concretar otro año exitoso, se logra la incorporación de la marca *Electronics Line*, con lo cual ofrece una mayor variedad de productos de protección contra robo.
- 2010:** Se incorporan a la empresa las marcas *Fire Lite*, con productos para protección contra incendios, y los productos *Lexus*, comunicadores y back-up celulares.

en productos de protección contra robo.

Un nuevo desafío para la empresa llegó con la representación de la línea de productos *Rainbow*, de reconocida trayectoria por sus lentes de cristal y su línea de iluminadores infrarrojos de largo alcance y la incorporación de la línea *Fire Lite* en sistemas para detección de incendios. Esta reconocida marca provee sistemas convencionales y analógicos direccionables de gran escalabilidad. Para ampliar las exigencias del mercado en control y manejo de software de video digital, sumó a la marca *NUJO*, la cual permite múltiples conexiones simultáneas de diferentes fabricantes de video IP.

Durante 2010, año del vigésimo aniversario, la convergencia hacia las tecnologías digitales que atraviesa el sector le presentó a la empresa un nuevo desafío: el desarrollo del canal de *networking*. También se incorporó la línea de productos *Lexus*, con sus comunicadores y backup GPRS

## Pensando en el futuro

Dialer trabaja constantemente en la capacitación de sus clientes, con el fin de ayudarlos en este cambio tecnológico que se generó en los últimos años, en los cuales tuvieron la necesidad de ingresar a un mundo "desconocido" para el especialista en seguridad electrónica.

La inversión en la capacitación de sus técnicos es una constante y cuenta en la actualidad, por ejemplo, con personal certificado por *Cisco*.

Ya el año pasado, la empresa puso en marcha el *Dialer Security Tour*, haciendo presentaciones en muchas ciudades del interior del país. También incluyó la modalidad *In Company*, reuniendo a todo el personal de una empresa y dando una charla exclusiva para ellos.

Finalmente, para mayor comodidad de sus clientes, Dialer adquirió recientemente una nueva propiedad de 400 metros cuadrados destinada a depósito y en la que se está acondicionando una sala de cursos para 40 personas. ■

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



**DIALER**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

**MASTER  
DEALER**

Juntos somos más.

# AVTECH

Stock Permanente | Mejor Precio | Línea Completa de Productos



**Cámaras / Domos / Grabadores Digitales**

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



**DIALER**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

**SAMSUNG**



**Una alianza perfecta.**

La marca que conoces ahora en



**DIALER**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

## La red como herramienta Bosch en Twitter

La compañía se suma a la utilización de las redes sociales para mantener informados a instaladores, distribuidores, integradores y clientes finales, comunicando a través de Twitter sus lanzamientos y novedades al mercado de la seguridad electrónica.



Bosch Sistemas de Seguridad está utilizando Twitter para comunicar los nuevos lanzamientos de productos, mejoras de software, novedades sobre presentaciones y exposiciones en forma instantánea, con la posibilidad de crear un diálogo inmediato con los clientes. También está incluyendo demostraciones de productos en YouTube, aprovechando la oportunidad para proveer prácticos consejos de instalación y recomendar enlaces útiles a artículos técnicos.

Acerca de estas implementaciones, Alberto Mattenet, comentó: "Considero estas

nuevas herramientas de comunicación una gran oportunidad para proveer a nuestros clientes información en tiempo real y brindarles la oportunidad de una respuesta inmediata. A su vez, nuestros videos en YouTube son ideales para mostrar en unos pocos minutos lo que nos tomaría muchas páginas de documentación comunicar en forma efectiva".

Se estima que en nuestro país Twitter supera los 260 mil usuarios registrados, que en su mayoría utilizan la red para informarse sobre temas especializados. Bosch administra la circulación de sus "tweets", desde celulares y dispositivos móviles para mantener la comunicación constante y en tiempo real.

Dirección: [www.twitter.com/boschsecurityar](http://www.twitter.com/boschsecurityar) ■

## Whorkshop de Cika y Continea Digi Lab & Conference tour

Cika Electrónica y Continea llevaron a cabo en Buenos Aires, Córdoba, Mendoza y Rosario un whorkshop con el fundamento de conocer y profundizar las principales tecnologías wireless.

Entre el 20 de mayo y el 4 de junio se llevaron a cabo en distintos puntos del país los Workshops para el desarrollo de tecnologías inalámbricas organizados por Cika y Continea, basados en las funcionalidades de los productos Digi. A través de este ciclo, cuyo disertante fue el Ing. Sergio Caprile, los participantes pudieron obtener los conocimientos adecuados para elegir la solución más apropiada para un proyecto, tanto de hardware como los sistemas operativos y entornos de desarrollo.

Algunos de los puntos tratados en la serie de conferencias fueron las novedades de las líneas de bajo costo y dimensiones reducidas Minicore de Rabbit y los nuevos módulos de



la línea Rabbit 6000; la presentación de las opciones de redes disponibles con la familia de módulos Digi RF y la ventaja de la familia de módulos de microprocesamiento 32bit ARM + Conectividad.

Cada uno de los participantes al ciclo de conferencias contó con su propia PC para el desarrollo de las soluciones y recibió un kit completo para explorar y familiarizarse con las distintas tecnologías y sus posibilidades. ■

## Presentación en Matertel Nueva línea de productos Altel

Matertel sumó a sus líneas de distribución al fabricante nacional Altel, con sistemas de alarma supervisados totalmente inalámbricos. Para presentar a la empresa y sus productos, llevó a cabo un curso técnico-comercial.

En instalaciones de Matertel, ubicadas en Sarmiento 1997, se llevó a cabo la presentación de la línea de productos de Altel, fabricante nacional de sistemas de alarma supervisados inalámbricos. La presentación, que consistió en un curso técnico comercial, se llevó a cabo en dos turnos, que contaron con amplia respuesta de convocatoria y un real interés por parte de los asistentes sobre las posibilidades que brindan estos productos.

El curso fue llevado adelante por Alberto Marcelo Martínez, Socio Gerente de Altel, quien detalló la tecnología y soluciones a las que pueden arribarse a través de ella.

Según describió el disertante, todos los productos diseñados y fabricados por Altel son "muy fáciles de usar, sin la necesidad de tener que memorizar códigos, con la posibilidad de poder controlar todas las aberturas exteriores de su casa de manera rápida, estética, y segura, sumado a funciones de confort". Estas características, convierten a las centrales inalámbricas ALTEL "como una buena elección a la hora de pensar en la protección de una propiedad, comercio o empresa", finalizó Martínez.

Estos cursos volverán a realizarse próximamente y seguramente, los productos serán exhibidos durante los tres días de la ya próxima Intersec Buenos Aires. ■



## SoftGuard en Expo Seguridad México Certificación de usuarios en México

En el marco de Expo Seguridad México 2010 SoftGuard Technologies realizó la edición 2010 del Curso de Certificación anual para Usuarios de sistemas SoftGuard.

El 21 de Abril, en el marco de Expo Seguridad México 2010 (en el Salón Berna del Hotel Galería Plaza en D.F. México), SoftGuard Technologies realizó la edición 2010 del Curso de Certificación anual para Usuarios del sistema SoftGuard para Monitoreo de Alarmas.

Participaron de la Certificación más de 20 empresas de monitoreo líderes del mercado mexicano. Las mismas recibieron un entrenamiento intensivo y lograron actualizarse y profundizar sus conocimientos en el sistema Integral ERP de Monitoreo. La jornada se desarrolló en un marco de camaradería y, al muerzo de por medio, las empresas colegas compar-



tieron sus experiencias. El evento culminó con la entrega de los Certificados de homologación y entrega de souvenir a los asistentes.

La empresa SoftGuard Technologies quiere agradecer especialmente a los asistentes por su participación y a las más de 2.500 empresas usuarias en Latinoamérica y España que continúan eligiéndolos. ■



# CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad

## + Soluciones

## + Simplicidad

Nos especializamos en **Electrónica Modular**, facilitando el rápido desarrollo e implementación de sistemas dedicados.

La Electrónica Modular se basa en módulos de microprocesamiento compuestos por procesadores y otros componentes montados en placas PCB, con funcionalidades generales ya resueltas.

Más el valor agregado de integrar **Conectividad Ethernet, Wi-Fi, Zigbee, o Bluetooth.**

Continea acompaña y facilita soluciones.

### RCM 5400W RABBIT



### + Seguridad + Velocidad



#### SUS APLICACIONES:

Control industrial

Unidad de terminal remoto (RTU)

Serial – to- Ethernet bridge.

Automatización de edificios.

Monitoreo remoto y comunicación.

Seguridad y vigilancia.



Av. Corrientes 3989 Piso 2, Depto. 6 (1194) Ciudad de Buenos Aires, Argentina.

Tel.: (54 11) 4865 5141 / Fax: (54 11) 4867 6776 / [info@continea.com.ar](mailto:info@continea.com.ar) / [www.continea.com.ar](http://www.continea.com.ar)

**Su empresa de monitoreo está lista para evolucionar!**

**Conozca los NUEVOS PRODUCTOS**



para el Monitoreo de Alarmas

**LANZAMIENTOS**



### Infinit Panel de alarmas Full IP

- Lector biométrico
- Lector de tarjeta de Proximidad
- Control de rondas incorporado
- Interfase IP/GPRS twin (admite 2 SIM CARDS)
- 16 agendas independientes de auto-arme/desarme.
- Módulo con 8 entradas de video - Image Sender\*.
- Actualización del Firmware en forma remota (IP/GPRS)
- Programación remota por IP/GPRS (10 Mbps)

- Hasta 64 zonas configurables
- Puerto IP (Ethernet) integrado
- Comunicación Ethernet, línea telefónica, celular GPRS/CSD/SMS
- Comunicación para 4 números IP/Teléfono
- Protocolos Ethernet, GPRS y Contact ID
- Encriptación de la comunicación con destino IP
- Exclusivo E-Bus para interconexión de hasta 32 dispositivos (teclados, tarjetas expansoras, módulos PGM, cámaras, etc.)
- 9 Particiones (opcional 64 particiones virtuales)
- 16 zonas totalmente configurables en la tarjeta
- 256 contraseñas de usuario de 4 o 6 dígitos configurables
- Teclado con visor de cristal líquido con iluminación
- Temporizado de zonas, entrada y salida, sirena, fallas, autotest, etc.
- Buffer de almacenamiento de últimos 2048 eventos
- Calendario interno con data y hora en tiempo real

### Monicel GPRS Universal USB

- Full Data: reporta todos los eventos generados por el panel de Alarma (formato Contact ID)
- Desarrollado para ser utilizado como primera vía de comunicación
- Tarjeta SIM doble para el envío de datos por GPRS
- Down/Upload por Puerto USB o GPRS sin quitar el módulo celular
- Comunicación con IP fija o dinámica
- Reporta para 4 direcciones de IP con configuración de Reporte doble y/o Back-up
- 2 zonas y 2 PGM en la tarjeta



- Tarjeta expansora de hasta 6 entradas y 6 salidas PGM
- Monitoreo de audio ambiente (opcional)
- Accionamiento de PGM y reporte de estado por SMS
- Recepción de eventos por SMS
- Opción de accionamiento de salidas PGM's por el sistema Free Call, permitiendo almacenar hasta 8 números de teléfono
- Actualización de Firmware remoto (GPRS/SMS)



#### PPA CAPITAL

Av. Beiró 5085, Villa Devoto.  
(1419) Ciudad de Buenos Aires.  
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225  
ppacapital@ppa.com.ar

#### PPA SUR

Av. Almirante Brown 2980.  
(1834) Temperley  
Tel.: (011) 4292-0636  
ppasur@ppa.com.ar

#### PPA NORTE

Luis María Drago 328  
Villa Adelina  
Tel.: (011) 4735-7510/7504  
ppanorte@ppa.com.ar

#### CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO

Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto  
Tel.: (011) 4568-5618  
Inscripciones para capacitaciones:  
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

**Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.**





**BrickCom en ISC Brasil****Presentación en Sudamérica**

*BrickCom, fabricante de productos para video IP, se presentó en una de las ferias más importantes de Sudamérica concretando así su desembarco comercial en la región.*

Del 14 al 16 de abril se llevó a cabo en San Pablo, Brasil, la ISC, una de las dos ferias de seguridad más importantes de ese país y la región. Entre las novedades del evento, se destacó la presencia de la empresa *BrickCom*, desarrolladora y fabricante de productos para video IP, que concretó así su desembarco comercial en la región.

La estrategia de la empresa fue tomar contacto con los distintos actores del sector, a fin de establecer lazos comerciales para comenzar a posicionar a la marca en Latinoamérica, razón por la cual lle-



vó a cabo distintos acuerdos. Uno de ellos, y de importancia para nuestro país, fue el otorgamiento de la representación exclusiva para Argen-

tina a la empresa *VisiónXIP*. "Estamos satisfechos con el acuerdo –explicó Natalia Chen, Gerente de Ventas de *BrickCom*- y creemos haber dado con un representante que se comprometerá con la marca para lograr su posicionamiento en Argentina".

Por su parte, Ezequiel Safdieh, Director de *VisiónXIP*, manifestó: "Nos complace ser la cara de la marca en nuestro país, que nos ofrecerá además la posibilidad de participar en un nuevo segmento del mercado con productos de alta calidad y cuidada estética". ■

**Capacitación técnica en Rydsa****Soluciones inalámbricas y videovigilancia**

*Soluciones punto a punto y multipunto de Motorola, sistemas de cámaras ACTi, soluciones NVR de QNAP e integración con switches fueron algunos de los temas tratados durante la jornada.*

El 3 de junio en instalaciones de Rydsa, ubicada en Cuba 2777 de Capital Federal, ante cuarenta asistentes se llevó a cabo una jornada de Capacitación técnica dictada por el Ingeniero de Proyectos *Walter López*. El propósito del curso fue instruir a los asistentes en la configuración e integración de soluciones inalámbricas y sistemas de videovigilancia para entornos Indoor y outdoor como countries, municipios y shoppings. Durante la primera parte del seminario, se presentaron las

distintas soluciones de enlace punto a punto y multipunto a través de productos Motorola, incluyendo la introducción al concepto de redes *Mesh*, con sus características y posibilidades.

La presentación del *Ing. López* contó, además de una breve introducción teórica a las redes, con la explicación de distintas aplicaciones y casos de éxito.

Luego de un breve receso, se presentaron los distintos productos y periféricos que ofrece la empresa como parte de



sus soluciones de videovigilancia, entre ellos las distintas series de cámaras IP de ACTi, las soluciones a través de NVRs de QNAP y la integración de estos elementos a través de switches de *Allied Telesis*. ■

**IRAM****75° Aniversario**

*Fundado en 1935, el IRAM es un referente nacional e internacional en la normalización y certificación. Con filiales en todo el país, colabora con el sector privado y científico-técnico y es el único representante argentino ante las organizaciones internacionales de normalización.*



El Instituto Argentino de Normalización y Certificación (IRAM) es una asociación civil sin fines de lucro fundada en 1935 por representantes de los diversos sectores de la economía, del gobierno y de las instituciones científico-técnicas. Los impulsaba el interés de que nuestro país contara con una institución técnica, independiente y representativa, una organización idónea para desarrollar las normas que requería una nación en pleno crecimiento.

A lo largo de los años y en mérito a su actividad, *IRAM* fue reconocido como Organismo Nacional de Normalización por sucesivas legislaciones nacionales y en 1994 fue ratificado en su función por el Decreto PEN N° 1474/94, en el marco del Sistema Nacional de Normas, Calidad y Certificación.

Esta año el *IRAM* festeja 75 años y brinda servicios de normalización, certificación, formación de recursos humanos y de acceso a la información; para favorecer la calidad de vida, el bienestar y la seguridad de las personas y los bienes de consumo. El objetivo: continuar contribuyendo al uso racional de recursos naturales y humanos, desarrollar la innovación, la producción, el comercio y la transferencia de conocimiento. ■

**Alastor****Whorkshop**

El 4 de agosto, desde las 9.30, se llevará a cabo en la sede de *Alastor* (Casullo 225, Morón) el workshop lanzamiento de la Nueva Central C5K Eco. Durante el mismo, que será exclusivo para clientes, se desarrollará el siguiente temario:

- Características y prestaciones de la central
- Puesta en marcha
- Ronda de preguntas y consultas

En razón de los lugares disponibles, se ruega confirmar asistencia a:

[info@alastor.com.ar](mailto:info@alastor.com.ar).



# TARGET

EL MAYOR IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR DEL INTERIOR DEL PAIS

## Equipos GPS para monitoreo satelital

Compatibles con  bykom



AVL-500



AVL-200

*GPRS/GPS seguimiento y control de todo tipo de vehiculos en tiempo real.  
Proveemos servicios de monitoreo mayorista al mejor costo del mercado.  
otorgandole la mejor atención y servicio personalizado.*

## Alarmas con AVL - GPS/GPRS

Con Soft para monitoreo de hasta 100 vehiculos



*Sistemas integrales de seguridad vehicular con GPS/GPRS.  
Accesorios expansores GPS/GPRS para alarmas.  
Todo con el respaldo de una marca internacional*

SECURITY SYSTEM

**SUN-I**



» Una nueva dimensión  
para sus negocios



# NANOCOMM

» evolución que se transmite

**NANOCOMM**  
**SERVICIOS**

Herramienta de comunicación y negocios que administra todos los equipos NANOCOMM, posee:

- Enlace de doble vía, con vínculo primario el canal GPRS, y respaldo SMS - SMPP, para altísimo tráfico.
- APN privada, canal seguro sin ataques por bombardeo de paquetes.
- Alta disponibilidad: Cluster SQL con balanceo de carga.
- Acceso web para administrar, programar y controlar tráfico de equipos.
- Administración y acceso web de Dealers (representantes comerciales).
- NanoPhone: interface para el usuario final.
- Mensajería y Marketing directo móvil para crecer.



# DESARROLLAMOS **NEGOCIOS** PARA HACER **CRECER** SU NEGOCIO



**LANZAMIENTO ABRIL 2010**

**SEGURIDAD VEHICULAR  
ED 4550**

Los equipos **Localizadores Vehiculares ED4550** de Nanocomm, permiten al prestador de monitoreo ampliar su negocio, ofreciendo a sus clientes este nuevo servicio.

Mucho más que un sistema de recupero o de logística de carga, permiten al usuario hacer más seguro su viaje, con **foco en su seguridad personal y vial.**

El sistema colabora en la **prevención de accidentes y cuidado de la vida** registrando y reportando excesos de velocidad y frenadas o aceleraciones bruscas que pueden significar accidentes o conducción peligrosa.

En caso de emergencia, el usuario puede enviar un reporte a la CRA, que ingresa al software de monitoreo como una alarma mas, accediendo el Operador a la posición del vehículo a través de la **Plataforma Nanomir**

Orientación al usuario final, que lo opera desde su celular con el **NanoPhone** para:

- Posicionar sus vehículos,
- Recibir avisos en caso de ingreso a áreas específicas (zonas peligrosas) o egreso de áreas específicas (salida de la ciudad)
- Partida o arribo a puntos establecidos
- Frenadas bruscas y excesos de velocidad (posible accidente)
- Kilómetros recorridos

La programación se realiza desde el NanoMir por GPRS, guarda un muy completo registro histórico, admite actualización remota de Midlet, utiliza conectores automotrices y admite micrófono y parlante.



**NANOPHONE**

Es una herramienta de valor agregado dirigida al usuario final que permite a la empresa de monitoreo hacer mas tangible el servicio que presta.

Esta aplicación Java "habla" con la **Plataforma Nanomir** y da acceso al usuario a comandar sus paneles de alarma y localizadores Vehiculares desde su teléfono celular.

**NanoPhone** es personalizable por el Prestador y posee funciones únicas de mensajería directa al usuario final y de Marketing móvil, para dar avisos al cliente y promocionar servicios y productos.

**COMUNICADOR  
ED 5310**



Comunicador universal GPRS / SMS / CSD

- Full data
- Full programable remoto por GPRS
- Control de vida del panel de alarma reportando su sabotaje o falla
  - Carga y controla batería
  - Soporta NanoPhone
- Armado por SMS con clave de usuario
- Fácil verificación de vínculo
- Varias opciones de comunicación GPRS / SMS / CSD / TEL

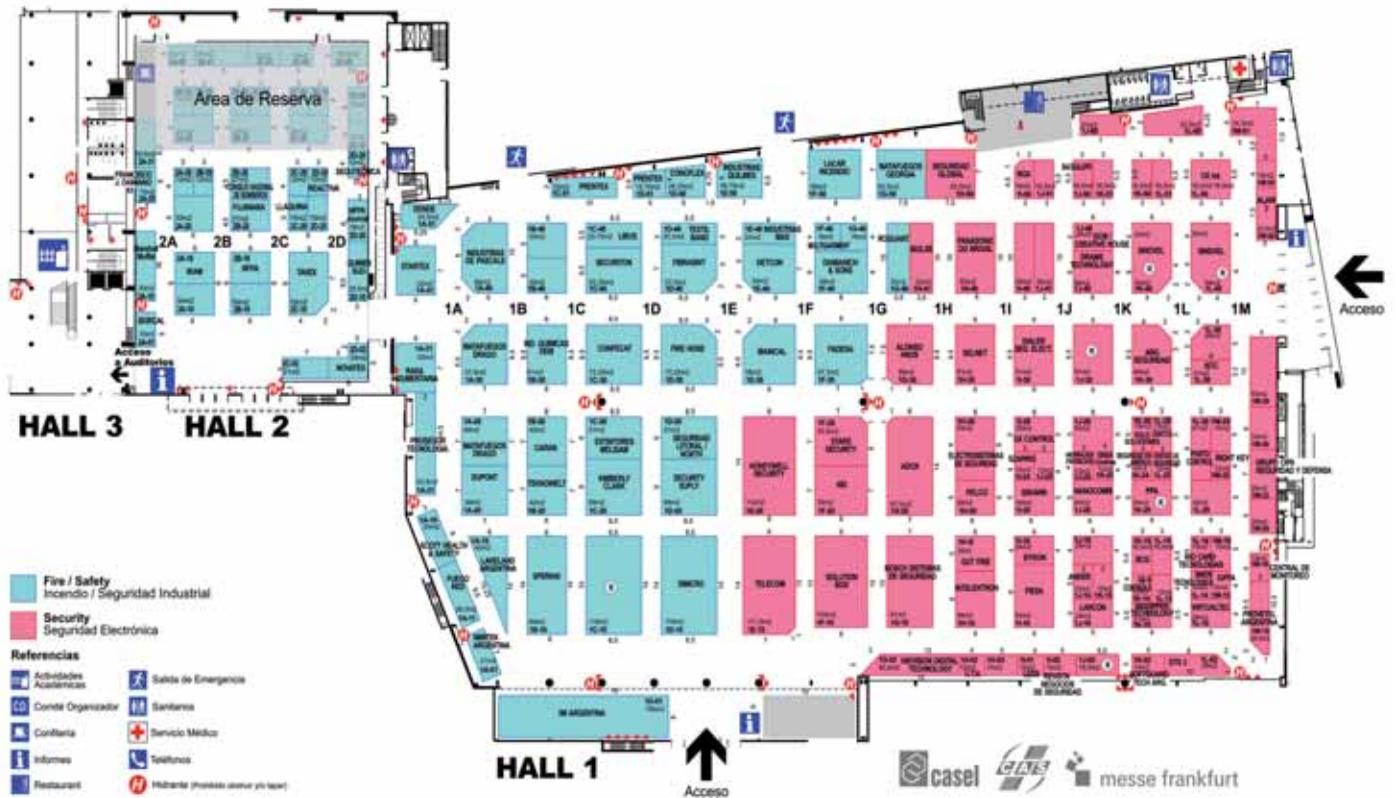
**Nanocomm Argentina - Casa Central**

Joaquín V. González 5076 | (C1419AYN) Buenos Aires, Argentina | Tel: (+5411) 4505-2224 | Fax: 4504-3582

nanocomm@nanocommweb.com | [www.nanocommweb.com](http://www.nanocommweb.com)

## Se viene Intersec Buenos Aires 2010

A lo largo de tres días, en la Rural Predio Ferial, se llevará a cabo Intersec Buenos Aires 2010, muestra que ocupará 13 mil metros cuadrados y contará con las empresas referentes del sector. Se espera la concurrencia de más de **180 expositores** y **12 mil visitantes** profesionales.



### Listado de expositores (confirmados al 31/05/2010)

3M Argentina	1 D - 01	Drams Technology	1 J - 40	Intergard Argentina	1 I - 50	Quimex Sudamericana	2 D - 10
A.Marshall Moffat	2 A - 19	DTS	2 I L - 02	IRAM	2 A - 18	Rasa Indumentaria	1 A - 31
Adox	1 G - 20	Dupont	1 A - 20	Isikawa	1 I - 20	Reactiva	2 D - 29
Alari	3 I M - 50	Dx Control	1 I - 28	Isolse	1 H - 41	Rightkey	1 M - 25
Alarsur	1 E - 20	Electrosistemas de Seg.	1 H - 28	ISTC	1 L - 30	Rouquant	1 G - 40
Alonso Hnos	1 G - 30	Electrotecnia Fiorino	1 A - 30	IUPFA	1 M - 15	Scott Health & Safety	1 A - 19
Anker Monitoreo	1 J - 14	Extintores Melisam	1 C - 28	Kamet	1 D - 20	Securitas	1 E - 20
ARG Seguridad	1 K - 30	FADESA	1 F - 30	Keyvigilant	1 K - 28	Securiton	1 C - 40
Bacigaluppi	1 J - 50	Fibrasint	1 D - 40	Kimberly Clark	1 C - 20	Seguridad en America	1 K - 24
BCG	1 K - 18	Fiesa	1 I - 10	Lacar Incendio	1 F - 50	Seguridad Global	1 H - 50
Borcal	2 A - 01	Fire Hose	1 D - 30	Lakeland Argentina	1 A - 10	Seguridad Litoral / North	1 D - 28
Bosch Sist. de Seguridad	1 G - 10	Fravida	2 A - 29	Larcon	1 J - 10	Seguridad Misiones	1 E - 20
Bykom	1 I - 18	Fuego Red	1 A - 11	Libus	1 C - 48	Seguridad y Defensa	1 M - 22
Caran	1 B - 28	G & B	1 K - 14	Llaquina	2 C - 20	Segutecnica	2 D - 28
Central de Monitoreo	1 M - 16	GB & A	1 K - 25	Maincal	1 E - 30	Selnet	1 H - 30
CK International	1 L - 50	Georgia	1 G - 50	MultiGarment	1 F - 48	Simicro	1 D - 10
Confecat	1 C - 30	GRUPO CIPA	1 M - 22	Nanocomm	1 J - 20	Softguard Tech Arg.	1 K - 02
Conoflex	1 D - 50	Herrajes Patricios	1 J - 24	<b>Negocios de Seguridad</b>	<b>1 I - 02</b>	Solution Box	1 F - 10
Cons. Fed. de Bomberos	2 B - 28	HICKVISION	1 G - 02	NFPA	2 B - 18	Sperian	1 B - 10
Creative House	1 J - 48	HID	1 F - 20	NFPA Journal	2 D - 20	Startex	1 A - 41
Dahua Technology	1 K - 10	Honeywell Security	1 E - 20	Nimatek Argentina	1 A - 01	Szapiro Alambres	1 I - 24
Damianich & Sons	1 F - 40	IITA	1 H - 02	Novatex	2 D - 02	Tavex	2 C - 10
Datco	1 L - 29	Industrias de Pascale	1 A - 40	Out Fire	1 H - 18	Teknowelt	1 B - 20
DCM	1 J - 48	Industrias Mas	1 E - 48	Panasonic do Brasil	1 H - 40	Textil Band	1 D - 48
Deneb	1 A - 51	Industrias Quilmes	1 E - 50	Prentex	1 C - 51 / 1 D - 51	USS 1	E - 20
Detcon	1 E - 40	Industrias Quimicas Dem	1 B - 30	Prosegr Tecnología	1 A - 21	Ventas de Seguridad	1 L - 25
Dialer Seg Elect	1 I - 30	Ingal	1 I - 01	Provetel Argentina	1 M - 10	Virtualtec	1 L - 10
Domonet	1 E - 20	Innovacion Tecnológica	1 L - 14	PTK Argentina	1 E - 20	Xiden	1 E - 20
Drago	1 A - 28 / 1 A - 30	Intelektron	1 H - 10	Punto Control	1 L - 28	Zk Software Arg.	1 L - 18

**SEGURIEXPO** **BISEC**  
**BUENOS AIRES**

Se unen para formar parte de la red de exposiciones internacionales más importante de la **seguridad integral**.

**¡Bienvenido al evento más importante para la industria en Sudamérica!**

# **intersec**

## **BUENOS AIRES**

[www.intersecbuenosaires.com.ar](http://www.intersecbuenosaires.com.ar)

**¡Regístrese por Internet!**

**FIRE – SECURITY – SAFETY**

**1 – 3 Septiembre, 2010**  
**Buenos Aires, Argentina**  
**La Rural Predio Ferial**

La exposición es exclusiva para profesionales del sector.  
No se permitirá el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.



**messe frankfurt**

**Indexport Messe Frankfurt: Tel.: + 54 11 4514 1400 - [intersec@indexport.com.ar](mailto:intersec@indexport.com.ar)**

# Honeywell

SECURITY



- **VISTA 48 LA**  
*Un panel...  
infinitas posibilidades*



## TECHNOLOGY

### Honeywell

Security products dealer

Honeywell, líder mundial con mas de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios de la mas alta prestaciones.



- **6164SP**  
Teclado LCD  
alfanumérico (Español)  
Exp. de 4 zonas y 1 relé



- **Vista ICM**  
Módulo de conexión a Internet  
Permite controlar el panel vía web



- **6271CS**  
Pantalla táctil  
gráfica color  
alfanumérico (Español)



- **6270**  
Pantalla táctil  
gráfica (B/N)  
Seguridad,  
centro de mensajes



- **6148SP**  
Teclado LCD  
con palabras  
fijas (Español)



- **6150RF**  
Receptor  
inalámbrico  
Teclado LCD

SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C:1239AAW) C.A.B.A. - Tel.: (54 11) 4923-0240 - info@sf-technology.com - www.sf-technology.com



*Sútese a la familia Pegasus de 3i,  
los comunicadores de alarma de mayor  
crecimiento en ventas en el último año*



**TECHNOLOGY**

## Honeywell

Security products dealer

SF Technology presenta  
la nueva línea de productos  
3i Corporation Líder en monitoreo  
de alarma vía GPRS y Ethernet.



• Pégasus GPRS



• Pégasus Ethernet



• Pégasus  
Ethernet • GPRS

Disponible en  
10 modelos diferentes.

Comunicación vía canal  
de voz (CSD y SMS) en caso  
de falla de la red GPRS y  
la línea telefónica fija.

Comunicación con servidores  
con IP fijo o dinámicos.

Compatible con todas  
las alarmas del mercado  
con protocolo CONTACT-ID.

Detección de corte de la  
línea telefónica (Con retardo  
adicional configurable).

Actualización remota de  
configuración y firmware.

Detección del corte del  
retorno del panel de alarma.

Monitoreo remoto de su  
funcionamiento (Remoto de DEBUGGER).

Transmisión de datos encriptada en 128 bits.

4 entradas digitales y 2 salidas a relé

**EL PRODUCTO DE MAYOR CRECIMIENTO EN VENTAS DEL MERCADO**

SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A. - Tel.: (54 11) 4923-0240 - info@sf-technology.com - www.sf-technology.com



info@sistemasaltel.com

## Altel S.R.L.



*De empresa integradora a fabricante nacional de sistemas inalámbricos, Altel comienza a posicionarse en el mercado como un referente en el área de la seguridad electrónica inalámbrica. Ofrecemos aquí un resumen de su historia y sus perspectivas de crecimiento.*

La firma ALTEL inició sus actividades en el año 1999, desempeñándose como empresa Integradora. La firma comercializaba sistemas de alarma, centrales telefónicas, sistemas contra incendio y circuitos cerrados de televisión, contando entonces con una amplia zona de trabajo en la provincia de Córdoba, con llegada al mercado residencial, comercial, e industrial.

En 2005, los socios decidieron desarrollar la primera plataforma inalámbrica supervisada propietaria para sus sistemas de seguridad y un año más tarde, en 2006, ALTEL obtiene el título de Marca Registrada ante el Instituto Nacional de la Propiedad Industrial (INPI).

En el año 2008, la empresa oficializó el lanzamiento de su primera central de alarma inalámbrica supervisada, la AT-3000.

El breve resumen de la historia de ALTEL llega hasta el 2009, cuando se consolida como SRL y comienza a desarrollar nuevos equipos utilizando los últimos adelantos tecnológicos disponibles en el mercado.

### - ¿Cuál fue la evolución de la empresa?

- Teníamos una gran experiencia en la comercialización e instalación de sistemas de seguridad inalámbricos y en comunicaciones. Sabíamos desde hace ya muchos años de la tendencia mundial en la utilización de tecnología inalámbrica para reemplazar los cables. Conocíamos las ventajas y las nuevas oportunidades de negocios que esta tecnología proponía.

### - ¿Cuál es el perfil actual de la Empresa?

- En la actualidad ALTEL SRL es una empresa fabricante de sistemas de seguridad Inalámbricos Supervisados de alto desempeño. Nuestra empresa ofrece una completa línea de productos y soluciones Inalámbricas Supervisadas a costos accesibles.

### - ¿Cuáles son las principales ventajas que ofrecen sus productos?

- Las ventajas de trabajar con nuestros sistemas podrían enumerarse de la siguiente manera: Facilidad de instalación: Nuestros sistemas se caracterizan por ofrecer una instalación Simple, Rápida, y Estética, Nuestras

centrales son de fácil programación, contamos con una potente plataforma de comunicación inalámbrica de auto-detección y programación de sensores y dispositivos; Excelente alcance y desempeño Inalámbrico, ya que hemos logrado desempeños de alcance y confiabilidad que superan incluso a productos de grandes marcas en el segmento inalámbrico, condición que los hace aptos para aplicaciones Residenciales, Comerciales, Industriales y Rurales; Robustez y excelente terminación estética; Tenemos una completa línea de Centrales y Dispositivos Inalámbricos que funcionan todos bajo una misma plataforma de comunicación Inalámbrica propietaria. Cada uno de ellos pensados para resolver todos los problemas en instalaciones de seguridad. Finalmente, nuestra empresa ofrece el precio más competitivo del mercado en equipamiento y sistemas de seguridad inalámbricos supervisados.

*"Nuestra empresa trabaja día a día para posicionarse como un referente nacional de calidad en el área de la Seguridad*

*Electrónica Inalámbrica, tecnología que estamos convencidos ha llegado para quedarse.*

*Sin dudas el futuro en el mercado no tiene cables"*

### - ¿Qué servicios brindan a sus clientes?

Entre otros, ofrecemos capacitación técnica a través de cursos y seminarios que damos en forma permanente junto a nuestros distribuidores en todo el país. También en nuestro sitio web el integrador encontrará disponible los manuales y toda la información técnica relevante que necesite en Idioma Español; asistencia para proyectos, en los que asesoramos en la realización de presupuestos especiales y proyectos a medi-

da, contamos con una larga experiencia y un área de ingeniería que ponemos al servicio de nuestros clientes. A través del soporte en ventas apoyamos a nuestros clientes con folletería de primera línea, Newsletters y enlaces de publicidad en la web. Proveemos también a nuestros clientes en forma gratuita de un completo programa para realizar cotizaciones. Finalmente, destacamos la garantía de 2 años para todos nuestros productos y un excelente servicio de pos venta como solo un fabricante nacional puede ofrecer

### - ¿Cuáles son sus canales de distribución?

- Nuestro principal canal de distribución para Argentina es la Firma *Matertel S.A.*, que comercializa nuestros productos en sus sucursales de Buenos Aires, Córdoba, Rosario, y Mendoza. La empresa se encuentra actualmente en la búsqueda de un nuevo canal con llegada directa al segmento de las empresas integradoras y de monitoreo de alarmas de nuestro país.

### - ¿Cuál creen que será el segmento de mayor crecimiento dentro del mercado?

- Indudablemente dentro del segmento de los sistemas de seguridad, creemos que el consumidor se volcará hacia la utilización de sistemas inalámbricos. Existe ya una tendencia mundial en la utilización de esta tecnología, gracias a la evolución que ha tenido en los últimos años. La tecnología inalámbrica es ahora muy confiable. Existen muchos ejemplos de la vida cotidiana en donde utilizamos tecnología inalámbrica: celulares, computadoras, Wi-Fi, Bluetooth y GPRS, por nombrar algunas de las más utilizadas para suplantar los cables.

### - ¿Qué proyección y expectativas tiene la empresa en el mercado?

- Nuestra empresa trabaja día a día para posicionarse como un referente nacional de calidad, altas prestaciones y costos accesibles en el área de la Seguridad Electrónica Inalámbrica.

La tecnología inalámbrica ha llegado para quedarse y estamos convencidos de que el futuro no tiene cables. ■



# MATERTEL

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE ALARMAS ALTEL  
PARA LA REPUBLICA ARGENTINA.

## EL FUTURO NO TIENE CABLES

### SISTEMAS DE SEGURIDAD INALAMBRICOS SUPERVISADOS ALTEL



- Sistemas Inalámbricos Supervisados de alto Desempeño.
- Teclado LCD en español, 64 Zonas, 4 Particiones.
- Excelente Desempeño Inalámbrico de hasta 10 Km.
- Protocolo de Comunicación Ademco Contact ID.
- Integración Directa para Monitoreo con Transmisores de Radio y GPRS.
- Memoria de los últimos 150 Eventos en Pantalla.
- Asistencia vocal en Español.

Encuentre Nuevas Oportunidades de Negocios  
Ofreciendo una Solución Inalámbrica  
Pensada para cada Problema de Seguridad.



 **Altel**<sup>®</sup>  
S. R. L.  
SISTEMAS INALÁMBRICOS

**BUENOS AIRES:** Sarmiento 1977  
Capital (C1044AAC)  
Tel: +5411 4953-8000 / Fax: 4953-8001  
ventas@matertel.com.ar

**CÓRDOBA:** Avellaneda 1201  
Córdoba (X5000IBM)  
Tel: +0351 471-8111  
Cordoba@matertel.com.ar

**MENDOZA:** Uruguay 651  
Mendoza (M5502HBA)  
Tel: +0261 425-3228 / 423-8014  
mendoza@matertel.com.ar

**ROSARIO:** Paraguay 1775  
Rosario (S2000FZF)  
Tel: +0341 481-5050  
rosario@matertel.com.ar



SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal

Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)

E-mail: info@elcasrl.com.ar

Website: www.elcasrl.com.ar

Porteros Eléctricos con y sin Video ●

Alarmas ●

Circuito Cerrado de Televisión ●

Detección de Incendio ●

Control de Accesos ●

Fabricación de Dispositivos ●

Grabación y Transmisión de Imágenes ●

NETFOCUS  
CC TV



VITECH  
CC TV



HORING  
FIRE - ALARM



NOTIFIER®

Honeywell

Sistemas digitales  
de cuatro cables  
hasta 255 edificios  
interiores con  
1000 departamentos  
en cada uno de ellos



Portero con visor  
manos libres  
TFT COLOR



NOVEDAD

Instalación 2 cables.  
Manos libres de 7" TFT, color,  
monitor plano de 237 mm x 125 mm x 27 mm.  
Panel de puerta de aluminio con visera  
integrada, no requiere caja de empotrar  
Puede adicionarse un segundo frente con cámara  
Incluye fuente



Soluciones en sistemas digitales de comunicación para edificios



- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos



- Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal
- Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)
- E-mail: [info@elcasrl.com.ar](mailto:info@elcasrl.com.ar)
- Website: [www.elcasrl.com.ar](http://www.elcasrl.com.ar)

**ELICA**  
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.



juan.nasoni@digifix.com.ar

## Digifix



*La empresa tiene como objetivo ofrecer soluciones modernas y actuales en la reparación de equipamientos electrónicos industriales, enfocados en las necesidades y en la satisfacción de nuestros clientes. El compromiso, en este caso, es con Pelco, de quien son service exclusivo en el país.*

**D**igifix es una empresa dedicada a la prestación de servicios, ofreciendo soluciones de alta tecnología a fabricantes y usuarios de equipos y sistemas de seguridad electrónica. Cuenta con profesionales altamente calificados y con amplia experiencia en la ejecución de mantenimiento preventivo y correctivo en equipos mecatrónicos de última generación.

La empresa dispone de equipos para pruebas de última generación, regularmente evaluados para diagnósticos operacionales, análisis de fallas y ejecución de reparaciones de forma rápida y en los plazos requeridos. Cuenta, además, con componentes y piezas originales en stock para utilización inmediata y un sistema de logística internacional eficiente para importaciones de emergencia.

Con casa central en Brasil, Digifix asumió el compromiso de brindar respuestas a los clientes de Pelco en nuestro país cuando de la reparación de equipos se trata.

### - ¿Cómo llega Digifix a la Argentina?

- Confluyeron dos factores: la política de Pelco de montar un Centro de Servicios oficiales en cada uno de los países en los que está presente y un relevamiento llevado a cabo por la empresa, que concluyó que el mayor problema que tenían los usuarios era el soporte posventa. No porque los distribuidores no se lo brindaran, sino porque al depender de fábrica, en Estados Unidos, los tiempos de ejecución de una garantía, por ejemplo, se hacían más largos de lo aceptable. Entonces es que deciden ofrecer a los clientes un soporte de manera local.

### - ¿Cuál fue la metodología implementada por la empresa?

- En principio, su asociación, por llamarla de algún modo, con Digifix Brasil, empresa que desde hace unos cuantos oficia de service oficial para Pelco en ese país. Precisamente esa em-

presa es nuestra casa matriz y como subsidiaria tomamos ese compromiso en Argentina. La respuesta que Pelco quería darle a sus usuarios solo podía lograrse teniendo localmente una empresa responsable de la reparación de sus equipos de manera idónea y en un plazo razonable. La presencia de Digifix, al tener línea directa con Pelco para la provisión de repuestos, le da transparencia a la garantía de la marca.

*“El objetivo de Digifix es dar respuesta rápida y eficiente tanto a Pelco como a sus usuarios, a través de una estructura acotada, altamente capacitada y certificada según sus estándares de calidad y tecnología, en la reparación de equipos tanto en garantía como fuera de ella”*

### - ¿Solo trabajan con Pelco?

- Sí, nos dedicamos exclusivamente a la reparación de equipos de la marca y esto obedece a una razón: Pelco buscó la manera de dar respuesta rápida a sus clientes a través de estructuras que le aseguraran eficiencia y efectividad, algo que puede lograrse solo con dedicación exclusiva. Además, nuestra estructura es muy acotada, lo cual elimina los pasos intermedios y toda burocracia administrativa, agilizando todo tipo de trámite y evitando, además, que ese costo operativo se traslade al precio final que deberá pagar el cliente, en caso de tratarse, por ejemplo, de la reparación de un equipo cuya garantía haya caducado.

### - ¿Digifix solo repara equipos o brinda otro tipo de servicios?

- Nuestra empresa solo repara equipos. Incluso para lograr esa optimización de tiempos que hablábamos, no hacemos trabajo de campo, ni de desinstalación de un equipo para su arribo a laboratorio ni de su posterior puesta en marcha una vez reparado. Eso corre por cuenta del instalador o integrador, quienes se encargan de hacer llegar el equipo a nuestras manos. El laboratorio, que en este caso está representado por la figura de Digifix, está pensado para reparar al menor costo y en el menor tiempo, lo cual implica tener una estructura eficiente, acotada, acitada y capaz de dar respuesta rápida a las necesidades del cliente.

### - ¿Cuáles cree que fueron las razones por las que Pelco los elige?

- Pelco depositó su confianza en nuestra empresa luego de evaluar cuidadosamente lo que podíamos ofrecerle: una estructura sólida y eficaz para lograr niveles de alta satisfacción junto a los clientes, reparando equipos tanto en garantía como fuera de ella en todo el territorio argentino. Para eso todo nuestro personal debió capacitarse y perfeccionarse con personal enviado directamente por Pelco, que nos certificó en las distintas tecnologías y equipos que desarrolló, lo cual le da al cliente la tranquilidad de estar tratando con gente idónea para resolver sus problemas.

### - ¿El avance de la tecnología obliga a una capacitación constante?

- Sin dudas. Nosotros estamos capacitados y certificados por Pelco en el uso de sus equipos y tecnologías, lo cual avalla nuestra idoneidad a la hora de hacernos cargo de la reparación de un equipo. Recuperamos todos los equipamientos y sistemas de acuerdo con las especificaciones originales del fabricante, acompañando normas técnicas internacionales con el objetivo de mantener la mejor relación costo-beneficio. ■

**DIGIFIX ARGENTINA**

Lanin, 198 – Barracas – Buenos Aires – AR  
C1274AED – tel.: 54(11) – 4303-3371  
digifix@digifix.com.ar

**DIGIFIX BRASIL**

Av. Dr. Arnaldo, 2052 – Sumaré – São Paulo, SP  
CEP 01255-000 – 55(11) 3675-1951  
digifix@digifix.com.br



# CENTRO DE REPARACIONES Y SERVICIOS TÉCNICOS OFICIAL PELCO

Los equipos y sistemas electrónicos de seguridad requieren de profesionales altamente calificados, con amplia experiencia en la ejecución de mantenimiento preventivo y correctivo en productos de última generación. Atendiendo en los territorios de Argentina y Brasil como el único autorizado de Pelco, Digifix es una empresa dedicada a la prestación de servicios de reparación de equipos electrónicos, tanto dentro como fuera de la garantía.

Todos los equipos y sistemas se reparan de acuerdo con las especificaciones originales de los fabricantes, acompañando las normas internacionales. Ingenieros y técnicos de Digifix están certificados por los fabricantes en Argentina, Brasil y en el extranjero, preparados para lograr la excelencia. Digifix es poseedora de un stock local de piezas y componentes originales para utilización inmediata y trabaja para cumplir todos los plazos de entrega junto con los fabricantes, con el compromiso en alcanzar la satisfacción total de nuestros clientes.

Para realizar reparaciones con rapidez y precisión, Digifix dispone de modernos equipos para prueba, los cuales son regularmente evaluados para el diagnóstico y análisis de fallas. Además, ofrece soporte operacional y consultoría tecnológica en seguridad electrónica y electromecánica industrial a clientes, apuntando a aumentar la vida útil de los sistemas integrados así como utilizarlos de forma completa e productiva.



Pelco Product Support



**DigitalSENTRY**

SYSTEM 9760

SYSTEM 9770

SYSTEM 9780

# Haga crecer sus ventas con los Servicios de Domonet

Somos especialistas en soluciones IP para seguridad y representantes exclusivos de Visonic en Argentina. Ofrecemos soluciones que brindan valor agregado a sus clientes y aumentan su fuerza de venta.

Proveemos equipamiento, soluciones llave en mano, servicios de monitoreo y GPS para autos o flotas de logística.

*Consulte por nuestro servicio mayorista de monitoreo a precios competitivos en todo el país.*

- Alarma y Video
- Videovigilancia
- Control de accesos
- GPS Vehicular
- Monitoreo

**I-Control es el primer sistema de alarma inalámbrico con tecnología IP que te permite ver en tiempo real tu casa o negocio desde cualquier PC o Smart Phone con conexión a Internet. Interactuá con tu casa estés donde estés.**

I-Control es un producto fácil de operar que ofrece seguridad y la posibilidad de activar en forma remota los artefactos eléctricos de tu hogar o negocio (luces, aire acondicionado, TV y audio) desde cualquier lugar del mundo donde tengas conexión a Internet.

Además, el servicio de monitoreo I-Control brinda un programa de asistencia frente a cualquier eventualidad en tiempo real y acordado a la medida de tus necesidades.

**Honeywell**  
CORPORATIVO OFICIAL

**Visonic Group**  
For a Smart and Secure Lifestyle



**I-CONTROL**



**Soluciones especiales para  
Residencias, Empresas, Countries y Comercios**

**0810-555-3666**

[info@domonet.com.ar](mailto:info@domonet.com.ar)

[www.domonet.com.ar](http://www.domonet.com.ar)

Nuestro Soporte Técnico es efectivo y comprometido, y nuestros Ingenieros hablan su idioma. Ni inglés, ni chino, ni portugués.

Clientes exigentes requieren un producto de calidad.

El RK3200 comparte tecnología con el Backup Celular RK3100, el más vendido en todo el país.

Menos del 0.4% de los RK3200 requieren asistencia técnica.

Un precio barato implica dejar de lado calidad, soporte, compatibilidad, flexibilidad.

Al igual que nuestros clientes trabajamos con orgullo y responsabilidad, la única forma de hacer bien las cosas en la seguridad electrónica.

Los 10 motivos por los que

# El Comunicador GPRS más barato del mercado

no es un RightKey RK3200

Invertimos para que el RK3200 sea compatible con casi todos los productos y sistemas nacionales e importados. Y lo logramos.

Lo barato sale caro (falsas alarmas, clientes perdidos, robos evitables, horas de técnicos y operadores, etc). El verdadero empresario no elige por el precio de compra; analiza el CTP (Costo Total de Propiedad) del producto que adquiere.

Brindamos 5 Años de Garantía RightKey desde 2007.

Al igual que las buenas empresas de seguridad, no nos esforzamos en ser los más baratos sino en ser los mejores.

## RIGHTKEY

Innovación y Eficiencia en Seguridad Electrónica

Al igual que nuestra primera publicidad en 2004, hoy decimos que "Una alarma conectada con tecnología RightKey es un cliente protegido".



ventas@rightkey.com  
www.rightkey.com



pablo@intracom.com.ar

## Intracom S.A.



*Empresa surgida en Alemania con más de dos décadas de presencia mundial, Intracom ofrece, a través de sus líneas Manhattan e Intellinet, el equipamiento y soporte necesario para la implementación de soluciones, informáticas y de seguridad, que involucren redes de transporte de información.*

**D**e origen alemán, *Intracom* es una empresa que posee filiales en distintas partes del mundo, entre ellas Argentina, Bélgica, Chile, Italia, México, Polonia, Uruguay y Estados Unidos. Todos sus productos son fabricados en exclusividad en China, Taiwán y Corea bajo dos marcas propias y ya reconocidas en todo el mundo: *Manhattan* e *Intellinet*. La primera de ellas engloba productos y componentes para PC mientras que la segunda es una línea de productos activos y pasivos para redes. Con la marca *Intellinet*, además, *Intracom* distribuye al mercado una línea de cámaras IP para videovigilancia, enfocadas tanto para el segmento de la mediana y pequeña industria y el uso hogareño hasta instalaciones de mayor envergadura.

### - ¿En qué año iniciaron sus operaciones?

- *Intracom* se constituyó en 1987 y se estableció en Argentina en 1996. Desde los inicios la empresa mantiene sus marcas y la filosofía es brindar una solución completa: desde el tipo de cable a utilizar hasta como utilizarlo, que tipo de rack es necesario, etc., hasta llegar, por ejemplo, a la instalación de una cámara de red. Tenemos actualmente 1700 productos de los cuales 460 corresponden a la línea *Intellinet*.

### - ¿Cuáles son sus canales de venta?

- No tenemos contacto con el consumidor final sino que trabajamos con instaladores o integradores, a nivel mayorista o minorista, a través de distribuidores en todo el país. No tenemos tampoco venta a consumidor a través de web (sí tienen acceso a ese servicio nuestros clientes) ni locales de venta directa. Lo que hacemos es enviar catálogos de productos, con las novedades y actualizaciones, y a través de nuestros distribuidores llegamos a ellos.

### - ¿Ofrecen asesoría o intervienen en algunos proyectos?

- No es la metodología de la empresa dedicarse a ningún tipo de proyectos. A través de distintos departamentos asesoramos a nuestros clientes acerca de que solución implementar y que productos

deben utilizar para llevarla adelante, pero no nos involucramos de ninguna manera en el proceso de esa implementación. Las instalaciones o la ejecución de cada proyecto corren por cuenta de nuestros clientes.

### - ¿Tienen en vista incursionar en otros segmentos de la seguridad?

- Solo nos vamos a dedicar a cámaras y especializarnos en toda la tecnología que ello implica. Nuestra intención no es abarcar otros mercados o segmentos de seguridad sino que nuestra experiencia y conocimientos están en el área de redes e informática y la videovigilancia está hoy estrechamente vinculada a este sector. Ofrecemos servicios sí a aquellas empresas que se dedican a la instalación, sea de cámaras o alarmas.

*"Hay todavía en el país mucho desconocimiento sobre las cámaras IP y muchos creen que es un producto inalcanzable. El consumidor tampoco llega a dimensionar las diferencias con una WebCam ni la utilidad que puede darles"*

### - ¿Sus productos son de desarrollo y fabricación propia?

- Tenemos fábricas que trabajan exclusivamente para nosotros, con los estándares que nosotros pedimos. Hay que tener en cuenta, además, que no hacemos un producto distinto según el mercado: la misma cámara que se comercializa en Alemania o Estados Unidos es la que llega a Argentina.

### - ¿El especialista en redes sigue reñido con la seguridad?

- Todavía hoy un poco le huye por una cuestión de desconocimiento. Mucha gente de informática, con toda su experiencia en redes, no tiene conocimientos básicos en

cámaras IP, que necesitan, para una correcta configuración, un mínimo de conocimientos de instalación y teoría de redes. En ese punto es donde los instaladores o técnicos no especializados fallan. No es lo mismo configurar una PC o un router que una cámara IP, que como dije, necesita de unos conocimientos básicos que hoy, el 95% de los especialistas en redes no tienen.

### - ¿Cómo se revierte esta tendencia?

- Nuestra experiencia marca que hay mucho interés en las cámaras IP y a la vez, en nuestros road shows y seminarios, nos damos cuenta, por el tipo de preguntas que recibimos, del desconocimiento acerca de este tipo de productos. Hacemos seminarios basados en redes inalámbricas y cámaras IP y los asistentes demuestran el interés por la tecnología. Además, debemos tener en cuenta que la cámara IP no solo puede cumplir funciones de seguridad sino que puede ser un eficaz medio de control para aquellos, por ejemplo, que quieren ver su campo, un silo, equipos trabajando a distancia, etc. También hay escuelas que tienen cámaras para que los padres puedan ver qué hacen sus hijos en el lugar, lo que convierten a la cámara no solo en una herramienta de seguridad sino también en un aliado del marketing.

### - ¿Qué proyección ven para el negocio del IP y cuál es el porcentaje de crecimiento para la empresa?

- Para el segmento de cámaras IP de nuestra empresa tenemos proyectado hasta 2013 un crecimiento del 50% anual. Hoy ya estamos viendo esa progresión y no creemos que haya factores que la modifiquen demasiado. En cuanto a la empresa, está creciendo casi un 15% anual y no creemos que esa tendencia tampoco vaya a modificarse. Tenemos un 2011 pre-electorales, con lo cual algunas tendencias y proyectos pueden tener un freno temporario, básicamente por las dudas lógicas del mercado. Pero mientras el dólar no se mueva y el mercado mantenga su estabilidad, la curva de crecimiento va a sostener esos parámetros. ■

# CÁMARAS PARA RED



## Incrementente la vigilancia

Las cámaras IP Intellinet Network Solutions fueron designadas para aplicaciones de vigilancia, vienen totalmente equipadas y poseen un nivel de desarrollo y características tales que las colocan muy por encima de las cámaras de red disponibles en el mercado.



[www.intellinet-network.com](http://www.intellinet-network.com) | [www.networkipcamera.com](http://www.networkipcamera.com)

**ic INTRACOM**  
DYNAMIC IDEAS FOR COMPUTERS

Distribuidor de MANHATTAN® y INTELLINET NETWORK SOLUTIONS®

IC INTRACOM Argentina, SA  
Franco 3451  
C1419FIM  
Ciudad de Buenos Aires, Argentina

Customer Service: (5411) 4574-0026  
Fax: (5411) 4571-3129  
Email: [ventas@intracom.com.ar](mailto:ventas@intracom.com.ar)

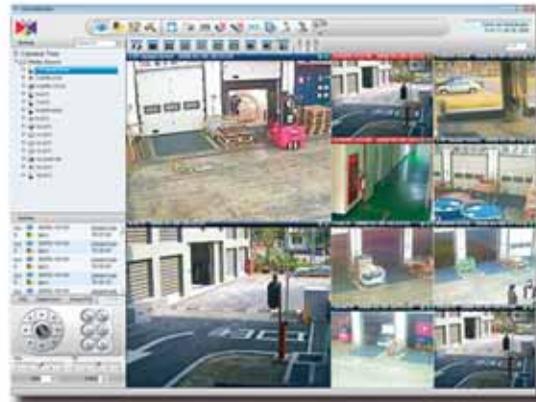


## Tu mejor aliado en Video IP



**ACM4000**

- 1/3" Micron Progressive Scan CMOS
- Resolución VGA 30/25 FPS
- Lente f4.2 mm / F1.8 (intercambiable)
- 0.5 Lux en F1.0
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías (micrófono incorporado)
- Detección de movimiento por Hardware



**NVR SOFTWARE**



**ACM8201**

- Resolución 1.3 Megapixel (8 FPS)
- Lente f4.2 mm / F1.8
- Zoom digital limitado
- 0.5 Lux en F1.0
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías
- Detección de movimiento por Hardware
- Entrada digital / Salida transistor
- DC 12 V o Power over Ethernet



**ACM1231**

- 1/3" Micron Progressive Scan CMOS
- Resolución 1.3 Megapixel (8 FPS)
- Día Noche con filtro IR Mecánico
- Lente varifocal f3.3-12mm / F1.6
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías
- Detección de movimiento por Hardware
- DC 12 V o Power over Ethernet
- IP66 apta intemperie

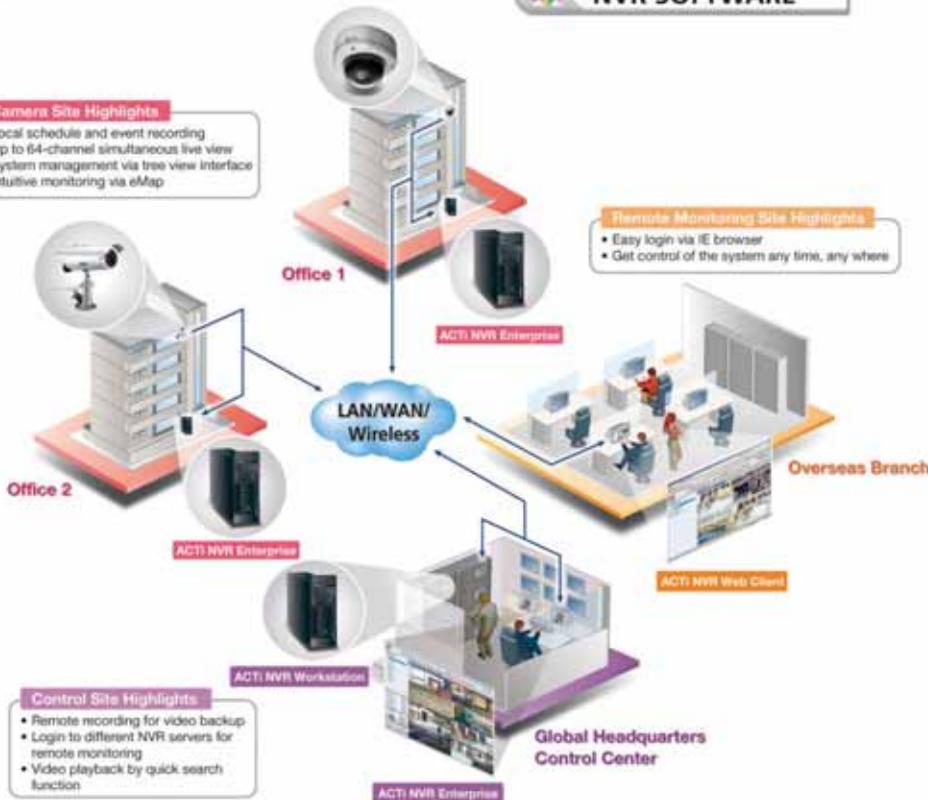
### SOLUCION INTEGRAL

#### Camera Site Highlights

- Local schedule and event recording
- Up to 64-channel simultaneous live view
- System management via tree view interface
- Intuitive monitoring via eMap

#### Remote Monitoring Site Highlights

- Easy login via IE browser
- Get control of the system any time, any where



**ACM5601**

- 1/3" Micron Progressive Scan CMOS
- Resolución 1.3 Megapixel (8 FPS)
- Lente f4.2 mm / F1.8 (intercambiable)
- 0.5 Lux
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías
- Detección de movimiento por Hardware
- Entrada digital / Salida transistor
- DC 12 V o Power over Ethernet
- IP66 apta intemperie

**Buscamos distribuidores**

Radioset S.A.  
Av. Rivadavia 11008 - C1408AAX - C.A.B.A.  
ventas@radio-oeste.com.ar

**(011) 4641-3009 - 4641-3454**

**www.radio-oeste.com.ar**

## H.264 HEXAPLEX STANDALONE DVR

9 niveles de calidad de video para grabación H.264 Baseline.

DVR Hexaplex de 9-16 canales: Video en vivo, grabación, playback, backup, acceso y control por red.

Búsqueda por tiempo, alarma, detección de movimiento o video perdido.

Configuración de cámaras en forma individual: Pérdida de video, alarma pre-grabación, vibración, logueo, mensaje en pantalla, informes por mail y grabación IPS (Evento, Pre-grabación, normal).

Operaciones mixtas en pantalla: Playback en cámaras seleccionadas en vivo.

Funciones de red: Visualización en vivo, backup, playback, control PTZ y menú de configuración.

Mejor ancho de banda por canal para el manejo remoto de visualización hasta 5 usuarios en forma simultanea.

Soporta muchos idiomas, nivel múltiple de contraseñas para una mayor seguridad.

Internet Explorer linkea hasta 4 DVR H.264

En el software cliente pueden encontrarse funciones CMS y de conversión a AVI

## VideoOption



VideoOption **RS-3290**  
4 CANALES



VideoOption **RS-3299**  
9 CANALES

VideoOption **RS-3296**  
16 CANALES



TOPICA **TP-101IR**



TOPICA **TP-H989WIR-ASP**



TOPICA **TP-100WIR-C**



TOPICA **TP-550TVL-DN**



info@radio-oeste.com

## Radio Oeste

RADIO OESTE

*Medio siglo de presencia ininterrumpida en el mercado convierten a Radio Oeste en una de las empresas de mayor historia, que inició el camino de la seguridad casi de manera casual y lo marca con gran variedad y calidad de productos. Un presente auspicioso para una empresa con trayectoria.*

**E**n 2008 se cumplieron 50 años de la fundación de *Radio Oeste*. Medio siglo dedicada a la búsqueda constante de soluciones para sus clientes, posicionando a la empresa como uno de los distribuidores referentes del mercado de la seguridad, segmento en el que se especializó casi de casualidad, gracias al devenir de la historia económica de nuestro país. Sobre los orígenes y el presente de la firma hablamos con quien representa a la tercera generación de directivos, *Roberto Bruno Di Pietro*, actual Vicepresidente.

### - En un resumen, ¿cuál sería la historia de Radio Oeste?

- La empresa se inició hace más de 50 años por iniciativa de mi abuelo y en sus orígenes estaba enfocada en proveer a la industria del service de radio y televisión, que por ese entonces era floreciente. Ofrecía componentes y transistores para técnicos y armadores de radios y televisión. Durante muchos años *Radio Oeste* funcionó de esa manera, hasta que la industria local comenzó a decaer, inicialmente a mediados de la década del '70, cuando la política económica de *Martínez de Hoz* dio paso a la primera apertura a las importaciones. Desde fines de los '80 y, principalmente en los '90, el declive de esa industria se agudizó para terminar prácticamente desapareciendo.

### - ¿Qué recurso encontró, entonces, la empresa para subsistir?

- Sin dudas había que buscar una nueva alternativa para que la empresa continuara en actividad, nuevos rubros en lo que poder desarrollarse. Así surgió la posibilidad de comenzar a vender los primeros equipos para seguridad, como paneles de alarmas, sirenas y detectores de movimiento. En ese momento trabajábamos con fabricantes nacionales y comprábamos a otros importadores marcas como *Napco*, por ejemplo, que recién comenzaban a llegar al país. Lo que daría a la empresa otro impulso, además, sería la incorporación de *Topica*, una de las pioneras en sistemas para CCTV.

### - ¿El proyecto siempre fue convertirse en un referente en la distribución?

- La idea original de la empresa siempre fue esa, ya desde sus inicios. Una vez que comenzamos a afianzarnos, pensamos en convertirnos en una importadora y distribuidora, capaz de ofrecer al cliente en un solo lugar todo lo necesario para su proyecto. Hoy no solo ofrecemos productos de importación directa en CCTV sino que tenemos una muy buena distribución de paneles de *Alonso* y *DSC*, por ejemplo.

*"Tenemos mucho para crecer en el mercado y creo que un buen puntal será nuestra red de distribuidores en el interior, red que comenzamos a armar hace muy poco pero que ya está dando buenos resultados y buscamos afianzar, tanto a través de la calidad de nuestros productos como en servicios"*

### - ¿Cómo llevan a cabo la selección de marcas?

- Es una constante búsqueda y pruebas. Las principales herramientas para conocer lo que hay en el mercado hoy es Internet, donde podemos actualizarnos de lo último que se está ofreciendo en el mercado. A partir de allí, nos ponemos en contacto con el fabricante y si vemos que el producto se adecua al target de nuestros clientes, entonces buscamos la manera de incorporarlo a nuestra oferta. Otra buena manera de ponernos en contacto con nuevas tecnologías y fabricantes es a través de las distintas ferias y exposiciones, a las que tratamos de asistir asiduamente.

### - Si tuviera que definir a la empresa hoy, ¿cuál sería su rubro?

- Somos una empresa proveedora y dis-

tribuidora de sistemas de seguridad. Si bien siempre centralizamos todo desde nuestro local, desde hace un año estamos comenzando a armar una red de distribución con comercios en distintos puntos de la provincia, principalmente. A través de ellos ofrecemos nuestros productos en ciudades como La Plata, Mar del Plata, y la zona sur del conurbano. Aprovechando la clientela del rubro electrónica, que están con la empresa desde sus inicios, les ofrecemos la posibilidad de reconvertir su negocio, tal como lo hicimos nosotros, siendo nuestros distribuidores y referentes en sus áreas de influencia.

### - AL ser distribuidores, ¿cómo manejan el stock de productos y el soporte técnico?

- El 90% de nuestros productos los tenemos en stock, ya que recibimos mercadería de manera permanente y cuando se trata de algún producto específico o para determinado proyecto, como algún modelo de domo IP, trabajamos con una muestra y en caso de necesitarse un número significativo, se importa la cantidad necesaria como para abastecer ese pedido. En cuanto al soporte, es algo que comenzamos este año a ver como necesario, principalmente por la gran velocidad con la que aparecen nuevas tecnologías, la mayoría de ellas emparentadas con tecnología de redes. Por eso es que comenzamos a dictar cursos y capacitaciones a nuestros clientes, modalidad que tenemos pensado intensificar a lo largo del tiempo.

### - ¿Cuáles son los objetivos de la empresa?

- Nuestro principal objetivo, a mediano plazo, es consolidarnos como distribuidores mayoristas en el interior. Esta experiencia que comenzó el año pasado queremos afianzarla, hacerla crecer, pero siempre manteniendo el servicio a nuestros habituales clientes, que desde hace años confían en nuestros productos y servicio y fueron, en síntesis, el puntal de nuestro crecimiento. ■

# Placas Capturadoras

Más que productos,  
la solución adecuada...

# AVERMEDIA®

## NV5000

Placa de grabación y monitoreo  
4 entradas de video 100/120FPS  
Soft AVERMEDIA español



- Entradas de video: 4 (Apilable hasta 16 Entradas)
- Entradas de cámara IP: 4
- Entradas de Audio: 4 (Opcional)
- Vel. de reproducción (NTSC/PAL): 120 / 100 fps
- Vel. de grabación (NTSC/PAL): 120 / 100 fps
- Formato de video: H.264 / MPEG4 / MJPEG
- Modo de Compresión: Software Comparison
- Resolución de video:  
PAL: 352x288, 640x480, 720x288, 720x576
- Salida de TV
- Sistema Operativo: Windows XP/Vista
- Opcional: Placa extensora de 12 canales de Video

## NV7480

Placa de grabación y monitoreo  
16 entradas de video 400/480FPS  
4 Entradas de audio  
Soft AVERMEDIA español



- Entradas de video: 16 (Apilable hasta 32 Entradas)
- Entradas de audio: 4
- Vel. de reproducción: (NTSC/PAL): 480/400 fps (D1)
- Vel. de grabación:  
(NTSC/PAL): 480/400 fps (CIF), 120/100 fps (D1)
- Formato de video: MPEG4
- Modo de Compresión: Hardware Compression
- Resolución de video: PAL: 352x288, 720x288, 720x576
- Interfase: PCI
- Salida de TV: Auto scan/ Alarm TV out
- Dimensiones: 165x105mm.
- Sistema Operativo: Windows XP/ Vista

Soft compatible con las principales marcas de cámaras IP: ACTI, AIRLINK, AMTK, APPRO, ARECONT, ASONI, AVERDIGI, AVICO, AXIS, BOSCH, CANON, DENTEC, D-LINK, DYNACOLOR, ETROVISION, EYEVUE, HIKVISION, HUNT, ILINK, ICANTEK, IPD, IQINVISION, IQEYE, JVC, LEVEL-ONE, LILIN, LINKSYS, LUMENERA, MESSOA, MOBOTIX, NIPPONSEKI, PIXORD, PANASONIC, PELCO, SAMSUNG, SANYO, SONY, TOSHIBA, TRUEN, VEO, VIVOTEK, YOKO, ZAVIO, etc.

[www.dvr-store.com.ar](http://www.dvr-store.com.ar)

**011.3535.CCTV (2288)**



[info@dvr-store.com.ar](mailto:info@dvr-store.com.ar) / 011.15.5577.CCTV (2288)

Depto. de Ventas  
[ventas@dvr-store.com.ar](mailto:ventas@dvr-store.com.ar)  
011.3535.0733

Logística y Distribución  
[logistica@dvr.store-com.ar](mailto:logistica@dvr.store-com.ar)  
011.3535.2288

# DVR STORE

Amplia variedad de productos y asesoramiento personalizado

accesorios



DVRs



cámaras IP



[www.dvr-store.com.ar](http://www.dvr-store.com.ar)  
011.3535.CCTV (2288)

[info@dvr-store.com.ar](mailto:info@dvr-store.com.ar)  
011.3535.CCTV (2288)  
011.15.5577.CCTV (2288)

No sólo ofrecemos productos,  
brindamos soluciones adecuadas  
a cada tipo de cliente

placas



cámaras



**HT** HYUNDAI TELECOM

**TOPICA**

**DYNACOLOR**  
always watching

**OPTICAL**

Depto Ventas:  
ventas@dvr-store.com.ar  
011.3535.0733

Logística y Distribución  
logistica@dvr-store.com.ar  
011.3535.2288

# DRAMS Technology S.A.



Marcas de renombre mundial, calidad en el servicio, soporte técnico, garantía local y stock permanente son cinco de los puntales de DRAMS, que ya está instalada en el mercado como un referente de calidad y seriedad en la distribución de productos y sistemas de seguridad electrónica.

**E**l origen de *DRAMS Technology* está directamente relacionado con la trayectoria de su fundador, el Ing. Daniel Schapira. "Mis inicios se remontan a *Codas Electrónica*, empresa surgida en 1986. Durante los primeros años, nos dedicamos al desarrollo de equipos y aplicaciones con microprocesadores y en 1996 comenzamos con la comercialización en Argentina, Brasil, Chile y Uruguay de las tarjetas y lectores de proximidad de *Motorola Indala*. En julio de 2002, *CODAS* fue adquirida por *HID* donde permanecí gerenciando la operación para Latinoamérica lo que me permitió adquirir una inestimable experiencia corporativa y un gran conocimiento del mercado latinoamericano. Al finalizar esta etapa, en 2005, decidí iniciar un nuevo emprendimiento, *DRAMS Technology*", refiere el Ing. Schapira acerca del surgimiento de la compañía.

*DRAMS* comenzó ofreciendo a sus clientes soluciones en biometría, a través de productos de *Bioscrypt*, y cerraduras electromagnéticas de alta gama de *Securitron*. Luego fue sumando distribuciones para distintos segmentos del mercado focalizados básicamente en el CCTV y control de accesos y acuñó una frase que sería la filosofía de la empresa: "Agregando valor a sus productos".

"Nuestra meta como empresa es ofrecer al mercado productos con valor agregado. Esto tiene relación directa con el tipo de productos que distribuimos los cuales son seleccionados en base a sus prestaciones, calidad y confiabilidad unidos a una óptima relación entre sus costos y beneficios. Por otra parte, brindamos soporte técnico tanto de preventa como posventa, garantía local y colaboramos con nuestros clientes, integradores e

instaladores, en el desarrollo de sus propios proyectos", señala el presidente de *DRAMS Technology*.

Resulta difícil, a veces, entender qué valor puede agregar un distribuidor. "El primer paso consiste en comprender los requerimientos de determinado proyecto para poder trabajar, junto con el integrador, en encontrar la propuesta más adecuada. Una vez realizado esto, trabajamos fuertemente en la capacitación al cliente tanto desde un punto de vista técnico como así también comercial brindando al integrador las herramientas que le permitan hacer una buena presentación a su cliente".

"Una característica interesante que estamos observando en el mercado, es que ya existen los clientes de "segunda generación"; esto significa clientes que ya tienen un determinado equipamiento y quieren renovarlo.



## Showroom

Una sala con doble propósito: exhibir los productos de la empresa y llevar a cabo reuniones, tanto corporativas como de capacitación y atención personalizada.

## ■ Timeline

### Abril 2006

Comienza formalmente sus operaciones comerciales *DRAMS Technology*, ofreciendo primeras marcas como *Bioscrypt* y *Securitron*.

### Julio 2006

Incorpora tarjetas y lectores de proximidad compatibles con *HID* de *Farpointe Data* y lectores multitecnología de *Xceed ID*.

### Octubre 2006

Con la incorporación de la línea de cámaras, domos y *DVRs* de *Samsung*, *DRAMS* abre el espectro poniendo a disposición del mercado productos confiables para *CCTV*.

### Marzo 2007

La tecnología de video *IP* comienza a ganar mercado y *DRAMS* incorpora los productos de la marca *ACTI*.

## Staff

**Presidente**  
Daniel Schapira

**Product Manager**  
Manuel Rubio

**SopORTE técnico**  
Gonzalo Berman

**Administración**  
Verónica Blatt

**Ejecutivos de cuenta**  
Christian Perna  
Pablo Sabucedo



En estos casos, dado que el cliente ya ha tenido una experiencia, tiene una idea mucho más clara de qué características precisa y, por lo tanto, privilegiará una buena relación precio / prestaciones por sobre el simple precio. Esto se aprecia especialmente en los lectores biométricos y en los sistemas de videovigilancia. Los clientes hoy no quieren solamente "ver" sino que quieren ver cada vez mejor. En DRAMS, ofrecemos productos fabricados por empresas de primera línea que satisfacen perfectamente estos exigentes requerimientos" nos comenta el Ing. Schapira.

### Aporte de calidad

Teniendo en cuenta la exigencia del mercado actual, entonces, ¿qué le aporta cada una de las marcas a la empresa? "En resumen, y por citar sólo algunas, Samsung, una de las em-

presas de video que más invierte en desarrollo, nos aporta una gran variedad de productos para CCTV mientras que Avigilon ofrece software y cámaras de alta definición para diversas aplicaciones tales como logística, puertos, playas de maniobras, etc. La reciente incorporación de Suprema nos permite ofrecer un sistema de control de accesos que combina tanto lectores biométricos como lectores de tarjetas sin necesidad de paneles adicionales: cada dispositivo es un sistema de control de acceso en sí mismo que integra sus propias bases de datos, su conexión TCP/IP, su relé de salida, etc." sintetiza Daniel Schapira.

Acerca del futuro, la premisa es clara: seguir incorporando productos de probada calidad para un mercado cada vez más exigente manteniendo la calidad ya reconocida en el servicio.

## Principales marcas

- **Samsung:** la más amplia gama de productos de CCTV profesional para soluciones de videovigilancia.
- **Avigilon:** Video IP de alta definición (HD) ofrece las cámaras con más alta resolución del mercado (16 Mpx)
- **Bioscrypt:** Amplia variedad en lectores de huella, incorpora la novedosa tecnología de reconocimiento de venas de dedos
- **Suprema:** Control de acceso con lectores biométricos aptos para intemperie de gran calidad y cuidada estética en cada uno de sus productos.
- **Securiton:** Reconocida en el mercado por sus cerraduras electromagnéticas y accesorios con garantía de por vida.
- **Farpointe Data:** Tarjetas y lectores de proximidad compatibles con HID y garantía de por vida
- **ACTi:** Cámaras y soluciones en video IP
- **LKX:** Cerraduras electromagnéticas y accesorios
- **XceedID:** Lectores de tarjetas multitecnología

Las caras visibles de la empresa son, de izquierda a derecha, Gonzalo Berman, Christian Perna, Pablo Sabucedo, Verónica Blatt Manuel Rubio y Daniel Schapira.



### Fundador

Daniel Schapira, Presidente de DRAMS Technology S.A.



### Product manager

Manuel Rubio, encargado del área, es quien tiene la responsabilidad de seleccionar los productos y tecnologías que serán distribuidas por la empresa.

### Marzo 2009

La tecnología de video evoluciona hacia la alta definición. La empresa suma las innovadoras soluciones de Avigilon con cámaras de hasta 16 Megapixel

### Agosto 2009

Se incorporan los lectores biométricos y los lectores de tarjeta de Suprema que ofrecen soluciones integrales de control de acceso IP basadas en los propios dispositivos.

# DRAMS TECHNOLOGY SA.



Lectores de huella digital autónomos



Farpointe Data, Inc.

Lectores y tarjetas de proximidad



Lectores de huella digital



100.000 huellas 1:1 y 10.000 huellas 1:N



Xceeding The Ordinary

Lectores multitecnología



Cerraduras, pulsadores y accesorios



Control de accesos



Conozca todos nuestros productos en nuestra web

# Agregando valor a sus productos



SAMSUNG TECHWIN

Soluciones de CCTV  
y Video IP



Video IP



## AVIGILON

Toda la evidencia en 16 megapixels



BISMANETA

CCTV

VIDEO IP

CONTROL DE ACCESOS

BIOMETRÍA

LECTORES Y TARJETAS

CERRADURAS

Av. Angel Gallardo 115  
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina  
Tel.: (+54 11) 4856-7141  
info@dramstechnology.com.ar

**DRAMS**  
TECHNOLOGY S.A.  
*Agregando valor a sus productos*

AVIGILON SAMSUNG bjascrypt SECURITRON ACTi

www.dramstechnology.com.ar



# perfil de empresa

Agregando valor a sus productos

Viene de página 57



## Ventas.

Los ejecutivos de cuenta se ocupan tanto de la atención a los clientes ya históricos de la empresa como de la generación de nuevos contactos y posibles negocios.



## Administración

Area que se ocupa tanto de las tareas de organización interna como de la gestión contable de la empresa.



## SopORTE técnico

Aquí se testean todas las tecnologías que ofrece la empresa, explorando todas sus posibilidades, y se efectúan las reparaciones



## Depósito

El stock es una parte fundamental de cualquier empresa. DRAMS también así lo entiende y por eso posee su mercadería clasificada para dar rápida respuesta

## Orígenes y presente

"Creo que la figura de distribuidor, en muchas oportunidades, no goza de buena prensa ya que a menudo es considerada como alguien que se dedica a entregar productos que tiene almacenados en su estantería sin brindar ningún tipo de asesoramiento ni garantía. Sin embargo, creo que la función de un distribuidor es trabajar codo a codo con el integrador para, primero, entender los requerimientos reales del cliente, luego proponer una solución y finalmente capacitarlo. Consideramos a nuestros clientes como socios de negocios con los cuales forjamos una relación a largo plazo que excede la concreción o no de un determinado proyecto."

El citado texto pertenece a la entrevista realizada a Daniel

Schapira en marzo de 2006, poco tiempo después de que DRAMS Technology abriera sus puertas al mercado.

Otro concepto inicial pero que se mantiene intacto y forma parte de la filosofía del creador y presidente de la empresa: "La apuesta de DRAMS Technology es la de distribuir productos de primera calidad y de marcas reconocidas, adaptándolos, cuando sea necesario, a los requerimientos locales."

Hoy, cuatro años después, esos conceptos mantienen plena vigencia y dan certeza al slogan adoptado: "Agregando valor a sus productos."

El presente encuentra a DRAMS Technology en plena etapa de madurez, con un equipo de trabajo totalmen-



te comprometido con los objetivos trazados y consolidando a la empresa en un mercado altamente competitivo, que busca más y mejores servicios, calidad en los productos y excelencia en la atención y resolución de problemas.

## Ubicación

Drums Technology se encuentra ubicado en la frontera entre los barrios de Caballito y Villa Crespo, sobre la Avenida Angel Gallardo, continuación de Estado de Israel y a metros de Avenida Corrientes.



## Cómo llegar

- **En Subte:** Línea B, descender en estación Angel Gallardo y por ésta, 150 metros en sentido ascendente.
- **En micro:** Líneas 15, 19, 24, 36, 52, 55, 65, 71, 92, 99, 105, 109, 111, 124, 127, 141, 160, 168, y 168 (R90)
- **En auto:** Las principales vías de acceso son, según el sentido de circulación, las Avenidas Corrientes, Díaz Velez y Estado de Israel o sus transversales, como Río de Janeiro.

## + Datos de Contacto

- **Tel/Fax:** (54 11) 4856-7141
- **Mail:** info@dramstechnology.com.ar
- **Web:** www.dramstechnology.com.ar

## Recorrida

La modernidad de la empresa está reflejada tanto en su funcionamiento como en su sede, un edificio de una planta que ofrece al visitante, ni bien ingresa, una recepción que anticipa el orden y prolijidad que caracteriza a todos y cada uno de los integrantes de la empresa.

Traspuesta la recepción, un amplio salón domina la vista. En él se encuentran distribuidos los distintos puestos de trabajo, abiertos y sin tabiques intermedios, lo cual facilita la comunicación entre las áreas y contribuye al clima distendido en el que se trabaja.

A cada lado de ese sector se encuentran, en oficinas cerradas por una lógica cuestión de orden, la sala de reuniones y showroom, en el cual se exhiben en forma operativa todos los productos que DRAMS comercializa, el laboratorio de soporte técnico y el depósito, donde cada una de las tecnologías y productos están debidamente clasificados.



## Solución de control de acceso IP

Lectores autónomos y en red ○

Biometría, Tarjetas, PIN ○

Aptos para intemperie ○

PoE ○

Software en español de control de accesos y presentismo ○



Xpass



BioEntry Plus



BioLite



Software BioStar

TCP/IP



BioStation

Distribuidor Oficial



Agregando valor a sus productos



Av. Angel Gallardo 115  
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina  
Tel.: (+54 11) 4856-7141  
info@dramstechnology.com.ar



# Menor costo doble prestación

## Serie de Comunicadores GPRS con Base celular

- Teleprogramador y Receptor SMS sin cargo
- Programación remota vía SMS y GPRS
- Genera un autotest de la alarma y envía reporte ante incomunicación por vías programadas
- Reporte de estado: 1 por minuto o hasta 1/256 minutos
- Compatible con todos los paneles de alarma Contact ID, 4x2 DTMF, 4x2 Pulso
- Vínculo directo con IP Servers
- Sistema anticloning de panel/comunicador
- Provisto con IP primaria (fija o dinámica) + 2da IP de back-up
- Reporte de estado y nivel de señal
- 2 años de garantía

**NeT3G**  
GPRS / GSM



- Comunicador GPRS + línea fija + GSM + SMS
- Compatible con paneles de alarma Contact ID, 4x2 DTMF, 4x2 Pulso
- Protecciones de tensión sobre la línea telefónica
- Hasta 6 horas con batería a flote 300mA (opcional)
- Conexión para micrófono y parlante (opcional)
- Expansión de 4 zonas y 2 salidas

**NeT2G**  
GPRS / GSM



- Comunicador GPRS + GSM Audio + SMS.
- 1 Línea telefónica para realizar/recibir llamadas GSM o sin cargo dentro del grupo.
- Compatible con paneles Contact ID o 4x2 DTMF

# VISIONxIP

monitoreo en tiempo real

EN MOMENTOS DE INSEGURIDAD, SOMOS LA OPCIÓN MÁS SEGURA



VxIP 9852w



VxIP 9552



VxIP 203



VxIP 9122



VxIP 9211w



VxIP 9652



VxIP 101



VxIP 9751w



NVR 116

*Nuevos Productos y Tecnologías aplicadas a la Seguridad Digital*

**CÁMARAS IP • ACCESORIOS DE SEGURIDAD DIGITAL • SERVIDORES NVR**

Atención personalizada para canales e integradores

info@visionxip.com | www.visionxip.com

Tel.: (011) 3221-0309 | (011) 15 3204-4999



natalia.chen@brickcom.com

## Natalia Chen

**Brickcom**

*BrickCom dio los primeros pasos para posicionarse en nuestro mercado a través de una alianza estratégica con la empresa VISIÓNxIP. Hablamos con una de las representantes del fabricante, que nos contó sobre la estrategia y proyectos de la marca en la región.*

Con sede central en Taiwán, **BrickCom Corporation** desarrolla y fabrica equipos para video en red, con el propósito de proporcionar al mercado las mejores soluciones en videovigilancia. Le empresa cuenta con una sólida trayectoria en networking, a lo cual sumó un departamento de ingeniería de investigación y desarrollo para el diseño y fabricación de equipamiento para video en red de banda ancha.

La empresa proporciona una solución de video apta para todo tipo de industria en cualquier punto del planeta con productos de calidad, gran durabilidad y confiabilidad.

De reciente llegada al mercado latinoamericano, en nuestro país a través de **VISIÓNxIP**, hablamos con **Natalia Chen**, Gerente de ventas de **BrickCom**, acerca de los proyectos y expectativas de la empresa en nuestro país y la región.

### - ¿Cuándo se estableció BrickCom?

- **BrickCom** es una empresa que desde el 2000 está presente en el mercado, originalmente como una empresa fabricante de productos para networking. Aprovechando la experiencia de su equipo en esa área, hace poco más de dos años se decidió la apertura de una división que se ocupe del desarrollo de productos para video en red. Desde entonces fabrica cámaras IP, tanto cableadas como inalámbricas.

### - ¿Cuáles son sus sedes?

- Básicamente **BrickCom** desarrollamos y fabrica sus productos en cuatro sedes, dos ubicadas en China, una en República Checa y otra en Taiwán. En esta última es donde se estableció la fábrica destinada al desarrollo de las cámaras. Como todo fabricante, salvo algunos componentes específicos, desarrollamos y fabricamos todos los componentes de las cámaras.

### - ¿Qué características tuvieron los primeros modelos?

- Básicamente la empresa se propuso ofrecer lo más novedoso en tecnología

aplicada al video en red. Por eso es que los tres primeros modelos de cámaras, fueron diseñados directamente con resolución megapixel, compresión H.264 y definición HD. Ese fue el piso tecnológico, por llamarlo de alguna manera, con el cual comenzamos a desarrollar y ofrecer nuestros productos. No es nuestra intención desarrollar productos que ya en el mercado están comenzando a ser reemplazados por nuevas tecnologías, no podríamos competir en ese nicho con marcas ya instaladas.

*"Recién estamos comenzando en Latinoamérica y Argentina es el primer país en el que establecemos una relación comercial firme, a través de VISIÓNxIP. Creemos que esta unión va a ser fructífera y posicionará nuestra marca en la región"*

### - ¿Qué segmento del mercado es al que apuntan?

- En realidad nuestros productos son altamente adaptables a cualquier tipo de proyecto. Nuestra meta es tener más participación en proyectos de envergadura, ya que creemos tener una línea de productos altamente confiable. Para esto trabajamos estrechamente con nuestro distribuidor, brindándole todo nuestro apoyo y confianza.

### - ¿Cuáles son hoy los principales mercados de la empresa?

- Por una cuestión de antigüedad, nuestra presencia es más fuerte en mercados como Europa y Asia, donde ya tenemos una participación interesante gracias al aporte de nuestros integradores y distribuidores. Nuestro canal en Estados Unidos es muy incipiente, lo mismo que Latinoamérica, donde recién estamos llegando. En el futuro

también estaremos estableciendo relaciones comerciales con gente de Chile y México. No será esta nuestra primera experiencia con países de habla hispana, ya que contamos también con una creciente participación en el mercado de España.

### - ¿Cómo distribuyen sus productos?

- Siempre trabajamos con distribuidores e integradores y en el caso de participar de algún proyecto, lo haremos a través de esos representantes. Buscamos participar a través de representantes locales en cada uno de los países en los que estamos presentes por una cuestión de cercanía para brindar soporte técnico y por el conocimiento propio del mercado. Una de las estrategias de la marca es trabajar con el número adecuado de distribuidores para cada país en los que estemos presentes. No nos interesa poblar Argentina, por ejemplo, de empresas que nos represente ya que esto llevaría a una competencia que dejaría de lado el posicionamiento de la marca para establecer una mera puja comercial entre empresas.

### - ¿Cómo eligen a un distribuidor?

- La principal condición es el compromiso con la marca. Cuando hablamos con alguna empresa buscando una asociación lo primero lo que prestamos atención es la seriedad con la que manejan sus propias marcas. A partir de allí, solo es cuestión de ponernos de acuerdo en detalles. Creemos firmemente que la experiencia y la seriedad de una empresa son sus principales valores y eso encontramos en **VisiónxIP**.

### - ¿Qué expectativas tienen en su mercado?

- El mercado del video en red tiene marcas de renombre ya en el mercado pero creemos que aún hay mucho para crecer. Argentina, sin ir más lejos, tiene aún un bajo porcentaje de productos IP en relación con los analógicos y a eso apuntamos: a reducir la brecha con productos de calidad, tecnología probada y asesoramiento constante a nuestros clientes en el desarrollo de sus proyectos. ■

# VISIONxIP

le da la bienvenida a



## Brickcom

Desarrollador de sistemas  
para Video en Red

Cámaras / Domos / NVR / Servidores



VISIONxIP distribuidor e importador **EXCLUSIVO** de todos los productos Brickcom para Argentina

[www.visionxip.com](http://www.visionxip.com)

[www.brickcomargentina.com.ar](http://www.brickcomargentina.com.ar)

VISIONxIP

[info@visionxip.com](mailto:info@visionxip.com)

(54 11) 3221-0309

(54 9) 3204-4999

# Comunicador de Alarmas universal INTERNET IP + Inalámbrico GSM/ GPRS

## S02

- Permite la conexión a INTERNET de cualquier alarma sin costo adicional manteniendo como vínculo de respaldo la comunicación GSM/GPRS.
- Selección de comunicación de monitoreo automática, INTERNET IP, GSM/GPRS o línea telefónica.
- Cliente DHCP para conexión a INTERNET a través de un router standard.
- Entradas y Salidas adicionales para utilización autónoma.
- Soporta protocolo contact ID o de contacto.



## SEG03

### Teléfono GPS de Rastreo Automático y Emergencia



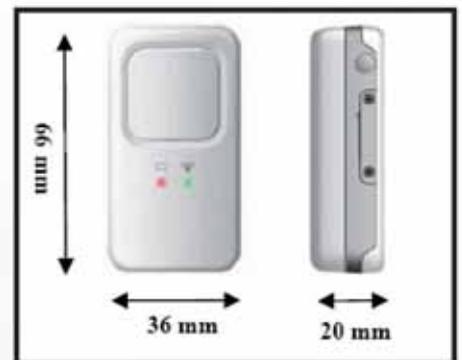
El SEG03 es un poderoso teléfono GPS para rastreo personal. Cuenta con un comunicador GSM cuatribanda permitiendo su localización en tiempo real o a intervalos programados.

#### Características

- Teléfono celular GSM/GPRS cuatribanda.
- GPS SirfStar III de sensibilidad de -159dBm, muy corto tiempo de enganche y alta precisión.
- Display OLED de gran contraste.
- Bajo consumo: 60 hs reportando posición cada 5 min.
- Sensor de movimiento y caída con sensibilidad ajustable.
- Reporte periódico de posición a intervalos programables.
- Reporte de alarma de pánico, por caída, por cruce de cerca georreferencial, baja batería ...
- Listo para AGPS.

## SEL10

### Poderoso Localizador GPS de tamaño compacto



El SEL10 es un localizador GPS diseñado para reporte de posición GPS en vehículos, personas, cargas y mascotas. Reporta a través de la red GSM/GPRS, alarmas de emergencia, traspaso de la cerca geográfica, posición, status etc.

#### Características

- Comunicador GSM/GPRS cuatribanda.
- GPS SirfStar III de sensibilidad de -159dBm, muy corto tiempo de enganche y alta precisión.
- Resistente al agua IP66.
- Preparado para AGPS.
- Certificación PTCRB y FCC.
- Bajo consumo: hasta 90hs reportando posición cada 5 min.

#### Distribuido por:



Prometeo 3036- Buenos Aires -Argentina

TE : 4361-0231 4542-9664

contacto@kelcom.com.ar

www.kelcom.com.ar



# SAFEZONE

logística y seguridad satelital



división  
monitoreo  
de alarmas



Giga-Sat S.A. es una empresa de gran trayectoria y experiencia en constante renovación, nuestra nueva imagen simboliza la actual etapa de desarrollo.



Nuestros equipos de última generación nos permiten brindarle la seguridad que usted y su empresa buscan.



Contamos con avanzados sistemas para el **MONITOREO MAYORISTA DE ALARMAS** un servicio único y exclusivo para el Gremio.

Los mejores costos para su empresa de monitoreo y para todo el país.

Llámenos y obtenga el mejor Servicio de Seguridad del mercado.



Belgrano 3840 - San Martín (B1650CDD)  
Buenos Aires - Argentina - Tel.: (5411) 4713-3456  
[info@safefzone.com.ar](mailto:info@safefzone.com.ar) - [www.safefzone.com.ar](http://www.safefzone.com.ar)



## Marcelo Colanero

Formado como técnico en la ya desaparecida escuela de Entel, desde que dio sus primeros pasos laborales tuvo como objetivo el emprendimiento propio. Recién designado Presidente de Casel, el presente lo encuentra dirigiendo una empresa consolidada, referente del mercado y reconocido por sus pares.

**R**ecientemente designado Presidente de la *Cámara Argentina de Seguridad Electrónica* (Casel), la vida profesional de *Marcelo Colanero* pasó por etapas que poco hacían prever un presente exitoso en el segmento de la seguridad electrónica: técnico de la desaparecida *Entel*, mecánico y "fierro"; vendedor de rifas a domicilio, discjockey y reparador de computadoras fueron algunas de las etapas durante las que, paralelamente, alimentaba el sueño del emprendimiento propio. Cada una de esas etapas significó un aprendizaje y marcó, a lo largo de los años, un puntal en la vida de quien hoy es uno de los profesionales más reconocidos del sector.

Nacido en Turdera -Partido de Lomas de Zamora- y formado en la E.N.E.T. de Llavallol, desde 1978 al 80, donde cumplió con los años básicos del secundario; y el Gral. Don José de San Martín, perteneciente a Entel, casa en la que cumplió con los años de especialización, declinó de seguir una carrera universitaria. "Cuando estaba en edad de ingresar a la Universidad coincidió con los primeros años de la democracia. En ese momento, las facultades estaban tan politizadas que realmente no me sentía cómodo en ese ámbito, más propicio para las discusiones partidarias que para el estudio. Fue una decisión muy personal y de la que no me arrepiento", recuerda *Colanero*.

Volviendo atrás en el tiempo, su paso por *Entel* -tanto como estudiante como empleado- descubre anécdotas que son una verdadera pintura de época.

"La escuela de Entel era de doble turno y teníamos materias tan extrañas como ajedrez o cultura general, materias que después tenías que promediar con matemáticas u otras realmente importantes. Si te iba mal en ajedrez, capaz que te tiraba abajo un promedio... un verdadero despropósito... Según los directivos de la época, la escuela de Entel estaba destinada a formar a los líderes del futuro... Muchos de los que egresamos de la escuela hoy somos empresarios y otros ocupan importantes puestos dentro de lo que hoy es Telefónica y Telecom.

Los años del secundario también recuerdan la severidad del régimen. "Entrábamos todos los días a las 7 de la mañana y salíamos a las 7 de la tarde. Encima los sábados teníamos educación física en el Colegio Militar, en Palomar... Yo vivía en Turdera así que para llegar también los sábados madrugaba y ojo con llegar tarde..."

### El primer trabajo

Desde 1983 y hasta 1985, *Marcelo Colanero* trabajó en *Entel* y así describe su paso por la empresa: "empecé a trabajar en *Entel* como técnico egresado de la escuela. Fueron tres años que me enseñaron realmente todo lo que no había que hacer si querías progresar, en cualquier orden de la vida. En la empresa se trabajaba para pasar el tiempo, realmente no había mucha vocación de laburo. Con 18 años

*Continúa en página 72*

### ■ Trayectoria

1978/80

Cursa los tres años del ciclo básico secundario en el E.N.E.T de Llavallol.

1981/83

Cursa los años de especialización en el E.N.E.T Gral. Don José de San Martín, perteneciente a la entonces Empresa Nacional de Telecomunicaciones (Entel).

1983/85

Como técnico egresado de la escuela, comienza a trabajar en Entel. Paralelamente, se embarca en su primer emprendimiento: un taller mecánico.

1985

Un accidente en el taller provoca todo un año de inactividad, tiempo que dedicó a su recuperación personal.



# MOLINETES DE VIDRIO



**Molinete con Brazo Abatible Automático**



**Nueva Puerta de Vidrio Motorizada**



**Nuevo Molinete de Vidrio Motorizado**



**Pasarelas Ópticas**



- > Sistema Bidireccional y Automático, controlado por un Panel Externo o la salida de un Control de Acceso.
- > Diseñado para cumplir con un Ciclo Intensivo de Trabajo, con mecanismo de fácil Armado y Mantenimiento.
- > Manera muy conveniente de Acceso para personas en Sillas de Ruedas y que transportan Cargas.
- > Súmese a nuestra amplia Red de Distribuidores Nacionales e Internacionales.

**Nuestra Trayectoria, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.**

Tel./fax: (+54-11) 4305-5600

[www.intelektron.com](http://www.intelektron.com) - [ventas@intelektron.com](mailto:ventas@intelektron.com)

INTELEKTRON S.A. - Solis 1225 (C1134ADA) - C.A.B.A - Argentina



# La diferencia entre ser uno más y ser verdaderamente el único

BOG/ANSA



## UN CLIENTE DE OTRO PROVEEDOR

Mensajes de texto, llamados, ringtones y contenidos multimedia, ponen en riesgo la recepción de los eventos y la seguridad de todo su sistema de backup.



## UN CLIENTE WIRELESS

Wirelessnet es la única red de transporte de información creada específicamente para el monitoreo de alarmas. Diseñada con la más alta tecnología utilizando la familia de transmisores y receptoras DX Net de DX Control SA.



# La red inalámbrica exclusiva para monitoreo

### No invierta en costosa infraestructura

Con sólo instalar nuestro transmisor radial DX Net al panel de alarmas de su abonado, usted ya está conectado a nuestra red wireless de monitoreo y listo para recibir en su estación todos los eventos del mismo. Expanda el alcance de su cobertura a toda el Área Metropolitana de Buenos Aires. Además puede consultar a través de nuestro sistema online el estado de sus abonados y el nivel de señal de sus transmisores.

### Optimice la seguridad del servicio

Evite las limitaciones de los tradicionales sistemas de comunicación: tanto el teléfono como el celular responden a múltiples usos y es por eso que los mismos se vuelven vulnerables al funcionar como backup en un sistema de alarmas. El corte de la línea telefónica, la caída temporal del servicio o el común exceso de tráfico (día del amigo, fin de año) pueden impedir o retrasar su funcionamiento.

**LA SEGURIDAD EN MANOS DE LOS QUE MAS SABEN.**

Alianza 14, (B1702DRB) Ciudadela  
Provincia de Buenos Aires

info@carrierdemonitoreo.com.ar  
www.carrierdemonitoreo.com.ar

Soporte Técnico DX Control (011) 4647-2100

**Wirelessnet**  
CARRIER DE MONITOREO

*La experiencia de los años...  
y todo lo que nos puede  
transmitir el que más sabe.*

**DX Control** desarrolló la familia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.

Le presentamos **DX Net**.

*El Futuro de su negocio.*



- Equipos configurables a la medida de su estación.
- Sistemas escalables a bajo costo.
- Compatibles con todos los standards del mercado.
- Desarrollados y fabricados en Argentina.
- Soporte técnico local para todo el país.

## **TRANSMISORES Y RECEPTORAS**

PARA MONITOREO RADIAL Y TELEFONICO

Receptoras Multivínculo DX Link ■

Repetidoras Store&Forward ■

Transmisores compatibles Full ID ■  
(en formatos Contact ID y Ademco Express)

**DX CONTROL.**  
SISTEMAS RADIALES DE ALTA SEGURIDAD

**DXCONTROL**



Tel./Fax: 5411 4647-2100  
Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina  
Contáctenos en [dxcontrol@dxcontrol.com.ar](mailto:dxcontrol@dxcontrol.com.ar)  
ó visite nuestra web en [www.dxcontrol.com.ar](http://www.dxcontrol.com.ar)

Líderes en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas

lo que tenés son ganas de progresar, de trabajar para lograr algo en el futuro y ya la empresa estaba en otra cosa. Ahí se acuñó una regla que era de oro: 'El trabajo no se pide, el trabajo te lo dan'. Si no te daban trabajo no hacías nada. Era impensable decir 'Terminé, ¿qué más hago?...'. Era un constante deslinde de responsabilidades; recuerda acerca de su paso por la compañía de telecomunicaciones, privatizada luego durante el primer gobierno de *Carlos Menem*.

La idea del emprendimiento propio siempre estuvo presente y fue la meta. Por eso, quizá, fue frustrante su paso por la telefónica. "Como siempre quise tener lo mío, me di cuenta que desde ahí no podía pensar en eso. Entonces, como siempre me gustó la mecánica y los fierros, abrí un taller en el barrio, en el que -con mi viejo, en ese entonces desempleado- armaba coches desde cero. Los desarmábamos completamente y los hacíamos al gusto de quien lo compraba".

En 1985, llegó la primera prueba dura. "Un accidente desafortunado en el taller me provocó un severo traumatismo de hígado y llegué al hospital con muy pocas expectativas de vida. Salí del trance y me llevó un año recuperarme, lo cual me obligó a volver a empezar".

"Después de recuperarme me incorporé a *Standard Electric*, una empresa que trabajaba para *Entel*, donde hacía el turno de noche y poco después en una empresa de computación, cuando la computación recién empezaba".

Esa experiencia fue determinante. A partir de allí y siempre con la idea de la empresa propia, comenzó junto a unos amigos -junto a los cuales formaría después el grupo *Intelektron*-, comenzaron a incursionar en su propio proyecto. "Comenzamos a trabajar en la parte de

protección de software. Hacíamos todo de manera muy artesanal hasta que pudimos desarrollar nuestra propia matriz. Era una época complicada, ya que los ingresos provenían de nuestros propios trabajos. Entonces, cuando se te quemaba un chip, por ejemplo, era todo un tema ya que teníamos que pagarlo de nuestro propio bolsillo".

Eran años en los que, para "bancar" el sueño, había que rebuscárselas de cualquier manera. "En ese momento

estaba muy difundida la venta callejera y me dediqué a vender lo que sea... Eso

fue una muy buena escuela, ya que tuve que aprender a tratar con la gente, transformar a un perfecto desconocido en un cliente. Esos años me sirvieron mucho para aprender y desarrollar una veta comercial que hasta ese momento no tenía", recuerda.

### El nacimiento de Intelektron

1991 fue el año que, definitivamente enderezó el rumbo profesional de *Marcelo Colanero*. "Ese año abrimos la primera oficina de *Intelektron*, para lo cual renuncié a mi trabajo. La idea era que, en la medida que progresáramos con la empresa, cada uno de los socios dejaría su trabajo para dedicarse únicamente a la empresa", explica.

El crecimiento fue mucho más rápido de lo esperado. "Teníamos una estructura muy chica y como el título universitario, que muchas

"Considero que presidir una institución como *Casel* es un reconocimiento de mis pares, que me llena de orgullo pero a la vez me compromete aún más en el trabajo constante y me pone en otro lugar, desde el cual debo tener una visión más global defendiendo los intereses de todos los integrantes del sector"



veces abre puertas, no estaba, había que compensarlo con otras virtudes, como el tesón, mucho estudio y capacitación y por sobre todo, la honestidad y la pasión en cada una de las acciones".

Desde entonces, *Intelektron* creció y se diversificó, provocando que, diez años más tarde, se abrieran distintas unidades de negocios manejadas cada una por un socio. "Fue un momento en el que tuvimos que replantear la empresa y focalizarnos cada uno en un área específica para seguir creciendo", explica acerca de la estrategia del grupo en años difíciles (2001/02) de la economía argentina.

Hoy, casi una década después, encaran otra faceta. "Vimos que cada uno encontró su lugar en el mercado, se especializó en determinado rubro y se siente cómodo en él. Por eso es que decidimos, este año, dividir las empresas. Vendí mi participación en las otras y adquirí la totalidad de *Intelektron*. Esto nos va a permitir seguir especializándonos y buscando alternativas, cada uno desde su lugar y con su estilo propio".

### El grupo de trabajo

Desde siempre estuvo pendiente y en la toma de cada una de las decisiones de la empresa. Hoy, dice estar más abocado a otro tipo de tareas, más relacionadas con una visión global del negocio. "A lo largo de los años aprendí a rodearme de gente valiosa desde lo humano y delegar en ellos algunas responsabilidades. Cuando de cuna traés valores como el trabajo serio, honesto y comprometido, la profesionalización se logra. Eso es lo que logramos en la empresa, conformar un grupo de gente y profesionales que fueron creciendo juntos, adaptándose a los cambios y tirando todos para el mismo lado".

### Casel

Este año fue designado Presidente de la *Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (Casel)*, un cargo que le añade compromisos y responsabilidades. "Trabajo formando parte de *Casel* desde los inicios de la Cámara, cumpliendo distintos roles, aprendiendo de gente de experiencia. Por eso considero un halago haber sido elegido Presidente, es el mejor reconocimiento que pueden hacerme mis colegas", dice acerca de este nombramiento.

¿Qué aportará a la Cámara? "Desde ya la misma dedicación de siempre. Desde que se armó la primera exposición del sector hasta hoy, la Cámara creció y aún tiene muchísimo por crecer. La idea es trabajar desde el consenso, escuchando todas las voces y buscando lo mejor para cada una de las empresas que integran el segmento de la seguridad electrónica, asociadas a *Casel*". ■

"Me considero una persona muy arraigada a las costumbres, al barrio y a la familia. Recién egresado de la escuela de *Entel*, (en 1983) me puse de novio con *Adriana*, con quien me casé en 1990. Tuvimos tres hijas, *Bárbara* -hoy de 17 años-, *Agustina* (14) y *Giuliana* (12)".

## Trayectoria

1988

En horario nocturno trabaja en *Estándar Electric*. Paralelamente, junto a un grupo de amigos, comienzan a pensar y desarrollar su propio proyecto de empresa, relacionado con la informática.

1991

Con el proyecto ya en marcha, se aboca a tiempo completo en la empresa que luego se transformaría en *Intelektron*, que ese año abre su primera oficina.

2002/03

Una década después y con *Intelektron* ya consolidada, los socios deciden transformar distintas unidades de negocios en nuevas empresas.

2010

Vende su participación accionaria a el resto de las empresas del grupo y adquiere la totalidad de *Intelektron*.

Asume como Presidente de *CASEL*.

# 3 MESES GRATIS

ESTAMOS CONVENCIDOS  
QUE SOMOS LA MEJOR OPCIÓN  
PARA MONITOREAR  
SUS CUENTAS Y QUEREMOS  
DEMOSTRÁRSELO.

Tenemos el mismo negocio  
pero diferentes clientes.  
El nuestro es usted.

Hace 15 años que estamos en el negocio del monitoreo y conocemos muy bien lo que necesita una pyme de su proveedor mayorista de monitoreo. Sabemos que sólo el cumplimiento construye en el tiempo la confiabilidad del servicio, por eso nos concentramos en proveer exclusivamente servicios mayoristas de calidad superior para todo el territorio nacional.

Ofrecemos además; servicios de valor agregado con herramientas de gestión y auditoría en línea que aumentaran su rentabilidad:

- > Reportes automatizados via email (Ajustables, en Word Excel o Pdf)
- > Doble control de testeo por cuenta (Testeo primario y backup)
- > Control de horarios sobre usuarios (Ej. titular no encargado si)
- > Reportes instantáneos a celulares (Notificaciones definibles de eventos)
- > Videoverificación de eventos (Mediante sistema geovision)
- > Módulo de Acceso Remoto (Auditoría, generación de reportes, control)
- > Módulo de gestión técnica (Ordenes y seguimientos técnicos)

Nuestro centro cumple ampliamente las normas IRAM 4174 y esta listo para recibir señales en múltiples formatos IP/GPRS: NANOCOMM; PARADOX; PPA, NOR-K, CELLETECH.

Tenemos acuerdos con las prestadoras celulares para acceder a planes de comunicaciones de costo reducido para los GPRS, además optimizamos la comunicación mediante la tecnología VOIP eliminando costos de larga distancia.

Tenemos mucho mas para contarle pero lo mas importante es que tenemos ganas de escucharlo... seguramente nuestras experiencias hayan pasado por caminos muy similares.

Contactese, podemos hacer mucho por ud y su negocio.

Carlos Calvo 3430 | CABA | (011) 4139 9205  
Mail: info@anker.com.ar

## ANKER

# TARIFA PLANA

**"Cuentas claras conservan los negocios"**. Somos los únicos que ofrecemos tarifa plana en monitoreo mayorista, y una cuenta clara es saber el costo del servicio de antemano. Ofrecemos nuestros servicios a empresas de seguridad electrónica y a empresas de seguridad física. Brindamos el servicio y la asistencia en su nombre. Además: Autonomía y auditoría para las cuentas de dealers. Reportes de clientes vía mails. Acceso web dealers, altas bajas, cargas y modificación de directivas. Líneas telefónicas exclusivas para sus clientes. Monitoreo telefónico digital. Monitoreo por internet TCP IP. Monitoreo por GSM GPRS/SMS. Monitoreo radial. Monitoreo por celemetría. Video y audio verificación de alarmas integradas.



# opciones

para lograr sus objetivos



Soluciones efectivas que potencian su Centro de Monitoreo de Alarmas en una realidad de permanente cambio.

Video verificación  
SMS 2-Way  
Acceso web  
Reportes por e-mail  
Seguridad móvil

Amplia compatibilidad GPRS-IP



**SoftGuard**

Soluciones ERP de Monitoreo  
[www.softdemonitoreo.com](http://www.softdemonitoreo.com)

 Multiplica los controles  Simplifica las operaciones  Agiliza los procedimientos



# casel

Cámara Argentina de Seguridad Electrónica

Tratamiento de la Ley 12.297 y sus modificatorias

## Nuevo régimen para el

El análisis de la problemática de la actividad del monitoreo de alarmas, la necesidad de contar con un marco normativo adecuado y la propuesta de una agenda de trabajo conjunta entre la legislación pública y los integrantes del sector privado fueron algunos de los temas tratados en la reunión de la Comisión de Seguridad del Senado bonaerense



Con la presencia de autoridades provinciales, comunales, gremiales e integrantes de las distintas cámaras del sector, se llevó a cabo en la Cámara de Senadores bonaerense la Primera Reunión Extraordinaria de la Comisión de Seguridad del Senado. La Cámara estuvo representada por su Presidente, Marcelo Colanero, y Secretario, Lic. Daniel Banda.

Esta reunión, seguramente marcará un cambio en la relación entre el Poder Legislativo, en su deseo de establecer políticas de estado y de continuidad de tratamiento en ciertos temas críticos para la sociedad en su conjunto. El tema principal tratado fue la vetusta Ley 12.297 y sus modificatorias (12.381 y 12.874) que rige las cuestiones de la seguridad privada en el ámbito provincial.

La apertura estuvo a cargo del Vicepresidente provisional del Senado, Federico Scarabino, tras lo cual tomó la palabra el senador Jorge D'Onofrio, quien destacó la amplia convocatoria y respuesta de todos los sectores y comprometió el trabajo en particular con cada sector en las sesiones de

labor legislativa futuras.

Los representantes de la Cámaras de Seguridad Física, Luis Vechhi (CAESBA) y Aquiles Gorini (CAESI), hicieron mención, por ejemplo, a la limitación de hasta 1000 hombres que impone la Ley actual a las empresas de seguridad privada y remarcaron cuestiones que tienen que ver con el empleo informal.

Por Casel su Presidente, Marcelo Colanero, se refirió lo inapropiado de la Ley 12.297, por cuya causa gran cantidad de empresas de monitoreo de alarmas de la Provincia presentaron recursos de amparo y acciones de no innovar debidamente acogidas en la Justicia.

Se justificó, además, las razones por las cuales la seguridad electrónica no encuadra de ninguna forma en esta Ley, lo cual coloca a la actividad en un vacío legal absoluto.

### La problemática del monitoreo con la 12.297

En la Provincia existe gran cantidad de empresas de monitoreo de alarmas, cuya mayor concentración está en el territorio provincial. No menos de 200



Daniel Banda  
Secretario Casel  
grupomonitoreo@casel.org.ar



# monitoreo en la Provincia

empresas funcionan en diferentes ciudades y muchas de ellas no han podido inscribirse en el régimen que fija la Ley 12.297 por años, ya que esta normativa fue creada con aplicabilidad casi excluyente a la seguridad física y en nada refiere a la seguridad electrónica o monitoreo de alarmas.

Poco después de su promulgación, el Poder Ejecutivo liberó un Decreto Reglamentario que donde refiere "Vigilancia y protección de bienes" a través de una compleja maraña de condiciones que reglamentan el servicio o intentan hacerlo. CASEL ha avanzado en el estudio de los textos y luego de un trabajo exhaustivo, consideró que de lograrse la necesaria adecuación del marco reglamentario, podrían mitigarse al menos parcialmente los efectos inicialmente consignados como perjudiciales para el sector.

Es necesario, para avanzar en este análisis, diferenciar claramente los ob-

jetivos de seguridad física (protección por vigilador) de los abonados de seguridad electrónica (protección por alarma conectada a central). También es necesario establecer, para adecuar los regímenes de tasas y multas, un criterio de comparación entre la actividad de la seguridad física y la seguridad electrónica basado en el valor de sus contratos.

## Análisis del sector

- *"No transmitir a los cuerpos policiales y fuerzas de seguridad las señales de alarma que se registren en las centrales o establecimientos privados"*. Se acordó que las señales que generen los sistemas de alarma no deben ser transmitidas como tal a las fuerzas de seguridad sin la previa y debida intervención de los operadores del sistema central, a fin de evaluar su origen y veracidad.

- *"No transmitir las señales con retraso injustificado"*. Confirmamos que el re-

traso nunca será injustificado y siempre tendrá que ver con la implementación de los controles para filtrar las falsas alarmas y así evitar despachos innecesarios.

- *"No comunicar falsas incidencias"*. Su aplicación en sí mismo es y ha sido una de las principales causas por la cual las empresas han tenido reparos para inscribirse bajo esta normativa.

Un sistema de alarma electrónico basado en sensores, al servicio de un usuario a veces inexperto o inseguro, puede ser un generador de falsas alarmas. Si por efecto de aplicación de este régimen, una empresa de monitoreo ante la comunicación de una falsa alarma, será pasible de penas como la cancelación de la habilitación, deberíamos concluir que el régimen pretendido es inaplicable.

De lo enunciado en este desarrollo, surgió una propuesta de nuestro sector para exceptuar a la actividad puntual del monitoreo de alarmas de la aplicación de las penas citadas y dotar a las autoridades de mecanismos de control y pena sobre las falsas alarmas reportadas.

Otras cuestiones mencionadas en apuntan a la capacitación, a la correcta descripción y encuadre de la actividad, a los perfiles de personal involucrado, ampliando el segmento a monitores mayoristas, dealers de estos monitores, al vendedor técnico y a todos los roles de operación de la estación central.

En relación al cumplimiento de estándares, defendemos la plena aplicación de la IRAM 4174 como condición de base para habilitar en el escenario técnico, a una empresa prestadora, bajo un proceso de certificación serio de un ente certificador y no de pares, con el merecido calendario de revisiones periódicas de cumplimiento.

## Los próximos pasos

La cámara continuará trabajando en una nueva ley, adecuada al sector, de acuerdo a una agenda ya consensuada que propone, entre otros puntos:

- Incorporar a la Ley una correcta definición de "empresa de monitoreo de alarmas" moderna e integral.
- Simplificación del régimen de alta de objetivo a través de un sistema informático web, que permita altas tempranas inmediatas.
- Modificación de las categorías del personal, distinguiendo Operador de Centro de Monitoreo, Jefe de Centro de Monitoreo, Guía Técnico, Técnico Instalador y/o de Mantenimiento y Verificador de Eventos.
- Obligatoriedad de placa de identificación de objetivo.
- Eliminación de la aplicación del ítem

faltas graves sobre reportes de falsas incidencias.

- Evitar que la autoridad de aplicación intervenga en contratos de prestación mientras éstos se ajusten a las normas de comercio.
- Establecer normas de uso y de verificación para minimizar las falsas incidencias de alarma y su despacho, limitando penalizaciones inaplicables o incompatibles.
- Llevar la capacitación al terreno reglamentario.
- Establecer montos de garantía proporcionales a los valores del servicio al usuario.
- Fomentar un mecanismo de inserción de estas empresas en el régimen oficial, compatible con la realidad de las mismas en términos justos de competencia.

dad Servicio Experiencia **CALIDAD** DC  
so **SOLIDEZ** Calidad Seguridad Serv  
o Seguridad **SERVICIO** Experiencia S



**Software para centros operativos**

**Innovación continua**

**Mesa de ayuda las 24 horas**

**Excelencia en Servicio post venta**

**Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica**

**Compatibilidad:**



**[www.bykom.com.ar](http://www.bykom.com.ar)**

Solo una empresa como **Central de Monitoreo®** podía cambiar los paradigmas



**monitoreo.com®**

## **INTEGRESE A LA PRIMERA Y UNICA RED DE EMPRESAS DE MONITOREO CONSERVANDO SU IDENTIDAD EMPRESARIAL**

**SEA EL DUEÑO DE SUS ABONADOS, SU NEGOCIO Y SU FUTURO**

**Con todo el respaldo**

**Con toda la solidez**

**Con más de 20 AÑOS de Trayectoria  
de CENTRAL DE MONITOREO®**

Sí, ahora tenga su propia central de monitoreo

Sea dueño de sus abonados

Obtenga la mayor Rentabilidad para su Negocio

Audite y brinde un servicio personalizado a su abonado con la  
mayor Seguridad y Calidad de Servicio.

Entre al MONITOREO DEL FUTURO sin riesgo

Con **monitoreo.com®** usted puede terminar  
con todos los problemas de su empresa  
y crecer de manera segura y rentable.

Si le interesa brindar Seguridad y Calidad de servicio a sus abonados, consulte como asociarse a  
[capacitacion@monitoreo.com.ar](mailto:capacitacion@monitoreo.com.ar)

**+54 11 4630 9090**

**www.monitoreo.com**

*“Hay que unirse  
no solo para  
estar juntos,  
sino para hacer  
algo juntos”*

Con el propósito de informar, formar y debatir temas que hacen a la problemática de la Seguridad Electrónica se conformó la Cámara de Empresas de Seguridad Electrónica del Centro (CESEC), con sede en la provincia de Córdoba.

“Nos comprometemos a crear un ámbito activo y participativo, en el cual todos tengan su espacio de actuación para contemplar los temas de común interés para nuestra actividad y profesión, sirviendo de interlocutores entre esta Cámara y la comunidad, organismos oficiales y privados y demás instituciones y grupos relaciones”, expresa la carta de presentación de CESEC, que recientemente obtuvo su Personería jurídica y funciona en su sede, ubicada en la capital de Córdoba.

### Visión

Aspiramos a ser una institución referente para las entidades y organismos reconocidos, capaces de transmitir valores e impulsar la práctica adecuada y ética de la actividad relacionada con la Seguridad Electrónica y sus áreas afines.

Aspiramos a ser una Asociación reconocida, tanto en nuestro ámbito de influencia como en el resto del país, en materia de Seguridad Electrónica.

### Beneficios

• Sede propia para los socios que deseen organizar actividades de capacitación y rondas de negocios.

• Representación institucional para el Sector de la Seguridad Electrónica ante organismos oficiales y privados.

• Profesionalización del sector con seminarios de capacitación de personal técnico y certificación de instaladores según normas que imparta la Cámara y el otorgamiento del sello de conformidad CESEC para los sistemas y equipos de seguridad electrónica, de fabricación nacional o importados, distribuidos y/o instalados por los asociados.

• Página web para que los asociados puedan acceder a las novedades del sector, boletines y documentación técnica.

• Participación activa para estar plenamente informados en el tratamiento de los nuevos proyectos de Ley, provinciales y nacionales.

• Participación activa de próximas exposiciones del sector, con beneficios para las empresas asociadas: menor costo en stands, mayor protagonismo de los expositores y jerarquización de los seminarios con asistencia de profesionales reconocidos del sector.

• Canalización de solicitudes de información sobre productos y servicios, que serán reenviados a los socios, generando una apertura al mercado y futuros clientes.

• Asesoría legal y contable dentro del marco de la actividad.

• Participación en las Subcomisiones de trabajo, integradas por las empresas de cada rubro.



Damián Rubiolo, Luis Acosta, Roberto Ricciardi, Jose Luis Armando, Armando Lopez, Gustavo Burcles, Florencia Bonelli (secretaria), Jose Saravia, Marcelo Martinez, Franklin Vidal, Hugo Milanesio

### Socios Fundadores

ADC Alarmas del Centro  
Alarmas Keeper S.R.L.  
Antyca Protecciones  
CEM S.R.L.  
Distribuidora Atlas S.R.L.  
Electro Alarma S.R.L.  
Loker S.R.L.  
Loket  
Master's Ingeniería Electrónica S.R.L.  
SIGMA Alarmas  
Sonnar  
Starligh S.A.  
Warning Sistemas de Seguridad  
Ing. Gustavo Burcles

- | Existen muchas estaciones de monitoreo, pero pocas brindan un real servicio mayorista.
- | Desde la concepción del soft operativo, el movimiento de técnicos, informe de novedades, la diversidad tecnológica, todo es diferente en una central mayorista.
- | En **Alarmas Keeper** sabemos de qué estamos hablando.



**Keeper**

Central de monitoreo con  
**VERDADERO**  
concepto mayorista

## ALGUNAS CARACTERISTICAS DEL SERVICIO

### | SOFT MAYORISTA

- Acceso remoto para minoristas
- Acceso remoto para usuarios finales con el logotipo de la empresa minorista.
- Doble informe diario de novedades de cuenta vía e-mail.
- Controles de apertura y cierre con informes personalizados y automáticos via SMS.

### | HARD MAYORISTA

- Monitoreo vía telefónico
- Monitoreo vía IP • Todas las marcas importantes de módulos de GPRS
- Monitoreo vía radio
- Monitoreo vía SMS/PDU

### | SERVICIO MAYORISTA

- Atención en nombre de la empresa minorista las 24hs.
- Convenio con proveedores para precios y financiaciones especiales.
- Planes de apoyo técnico, financiero y jurídico para migración de cuentas.



**Keeper**

0351 4683200 | [info@alarmaskeeper.com](mailto:info@alarmaskeeper.com) | [www.alarmaskeeper.com.ar](http://www.alarmaskeeper.com.ar)

Únase a nuestro equipo de trabajo

A2K4

SYSTEM  
SENSOR

OPTEX

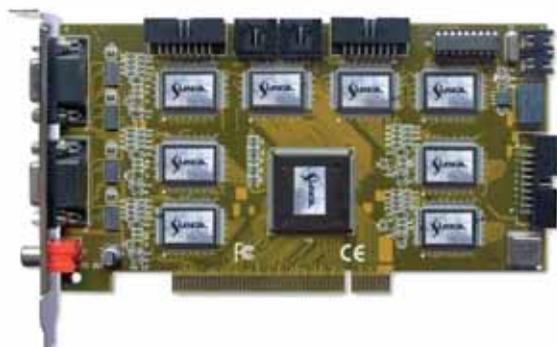
DSC

SAMSUNG

NOTIFIER  
by Honeywell

Control de Acceso  
Video Porteros  
C.C.T.V.  
Audio

Siera®



**STOCK PERMANENTE  
ENVÍOS A TODO EL PAÍS  
ASISTENCIA Y SOPORTE TECNICO  
CURSOS DE CAPACITACION**

Wenceslao Tejerina 2293  
X5002BHM - Alto Alberdi - Córdoba  
0351 489-3748 / 489-0430  
info@alarmasdelcentro.com  
www.alarmasdelcentro.com

**ADC**  
alarmas del centro

Monitoreo por **GPRS**  
Banda Ancha IP

INNOVANDO  
EN TECNOLOGIA  
APLICADA A  
SU SEGURIDAD

# **MONITORA** seguridad inteligente

EMPRESA LÍDER EN MONITOREO DOMICILIARIO Y MAYORISTA DE ALARMAS



**COBERTURA LAS 24 hs  
LOS 365 DÍAS DEL AÑO**

- Monitoreo por: GPRS - GSM - Internet - Radial - Telefónico
- Monitoreo asistido por cámara
- Instalación de Sistemas Integrales de Seguridad
- Software de Monitoreo Neptuno



*Empresa homologada por la Policía de la provincia de Córdoba*

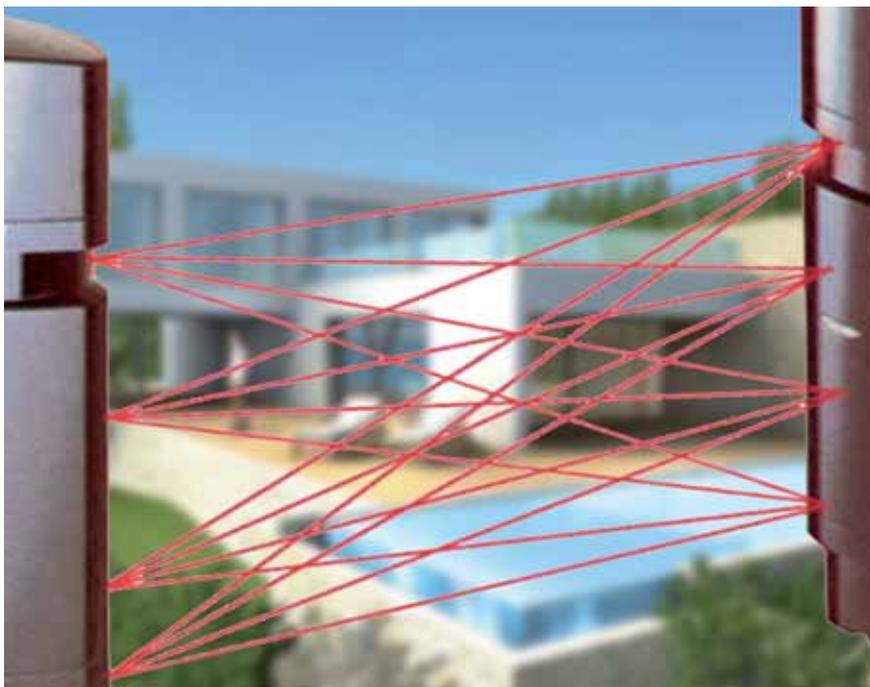
Medidas de Seguridad?  
seguridad a su medida

(0351) **422-2822**

[www.monitoraseguridad.com.ar](http://www.monitoraseguridad.com.ar)

comercial@monitoraseguridad.com.ar  
Santiago del Estero 263 (X5000NOE) Córdoba

# Protección perimetral exterior



*¿Cómo y dónde instalar un sistema de protección perimetral exterior? ¿Cuáles son las mejores opciones? ¿Qué hay que tener en cuenta a la hora de seleccionar un equipo? Estos y otros interrogantes intentaremos develar a través de la palabra del Ing. Basilio Holowczak, reconocido profesional en el área.*

## Ing. Basilio Holowczak

Takex inc.

bholowczak@hotmail.com.ar



Como lo enunciamos en nuestro informe countries y barrios cerrados –incluido en la edición anterior (RNDS nº53, Mayo/Junio)- la seguridad perimetral exterior se constituye en la primera línea de defensa de un lugar y a la vez, en el sistema capaz de dar un aviso temprano de algún evento de intrusión cuya progresión podrá ser evitada. El concepto no es restrictivo a este tipo de urbanizaciones sino que es aplicable a todo lugar que cuente con un sistema capaz de dar un aviso temprano que puede proporcionarle al personal de vigilancia o habitante del lugar distintas opciones y aplicarlas según lo considere necesario.

La seguridad perimetral exterior puede implementarse por medio de distintos métodos y sistemas y elegir la técnica de detección más adecuada para cada tipo de aplicación y características del lugar exterior a proteger es la clave para lograr una protección efectiva, sin problemas y, fundamentalmente, ausente de falsas alarmas.

Para confeccionar esta guía, recurrimos a la experiencia del Ingeniero Basilio Holowczak, quien fuera representante exclusivo para la Argentina,

desde hace más de dos décadas, de la firma japonesa Takex-Pulnix, una de las líderes en el desarrollo, diseño y fabricación de detectores de intrusos para sistemas perimetrales exteriores y desde 2003 Ingeniero del Area Latinoamericana & Caribeña de la citada marca.

### Los inicios

Antes de comenzar a desarrollar lo referente a la aplicación y condiciones de aplicabilidad de los detectores exteriores, solicitamos a nuestro referente que hiciera alguna mención a los orígenes del uso e implementación de la seguridad perimetral.

“La detección perimetral exterior residencial (casas, ciertos tipos de comercios, industrias y barrios cerrados) comenzó a utilizarse en la década del '80 y mucho antes con sistemas más elaborados dentro de la década del '50 en el ámbito militar, carcelario, aeroportuario y portuario. Esto obedecía a dos motivos: los costos de detectores exteriores de intrusos estaban fuera del alcance del consumidor residencial, hoy parte importante y absolutamente mayoritaria del mercado, y la tecnología no estaba pensada para ser aplicada en pequeños perímetros o tramos”, explica el profesional.

Recién en los '80 comienzan a desarrollarse y a aparecer para el mercado residencial detectores de corto alcan-

ce, ya que –por ese entonces– los requerimientos eran proteger pequeños frentes o fondos de jardines o patios de residencias (casas, balcones de departamentos).

“En ese entonces –detalla Holowczak– comenzaban a comercializarse las barreras activas infrarrojas (fotoeléctricas) para la protección exterior residencial como los primeros detectores destinados para tales fines. En los últimos años, en tanto, comenzaron a utilizarse los pasivos infrarrojos exteriores para ese fin, especialmente los sensores antimascotas” y, en grado menor, las microondas.

**- Cómo funcionan estos dispositivos:** Existen distintos tipos de sensores pasivos infrarrojos con distintos alcances o coberturas de protección, con o sin anti-enmascaramiento, de detección plena, antimascotas con límite de peso y otros con tolerancia ilimitada de mascotas. Dado que los de tolerancia ilimitada son los más usados actualmente, se describe este tipo de detector, debiéndose interpretar por tolerancia ilimitada de mascotas aquellos que admiten la presencia y movimientos de la cantidad de mascotas que ocupen el total del diagrama de protección del detector en cuestión, como el pasaje infinito de mascotas o pequeños animales silvestres a través del mismo. Existe entre estos detectores

*Continúa en página 88*

# TAKEEX

La elección de los profesionales de todo el Mundo

EX- **PULNiX**



**TAKEEX/(ex-PULNiX), es la marca de los detectores de mayor prestigio en el Mundo Entero, fabricados integramente en JAPON por "TAKENAKA ENGINEERING CO. LTD" (Kyoto-JAPON) desde 1959.**

**COMPRA E INSTALE LO MEJOR y RECIBA INSTRUCTIVOS EXTRAS BRINDADOS SOLO POR "TAKEEX" PARA EL LOGRO DE INSTALACIONES OPTIMAS Y DEL TIPO DE DETECCIÓN A USAR PARA CADA LUGAR A PROTEGER. ASEGURE EL ÉXITO DEL SISTEMA PARA LA SATISFACCIÓN PLENA DE SU CLIENTE Y DE LA SUYA. Solicite el instructivo "Exclusividades" con la compra de tan solo un detector exterior TAKEEX, el cual es un mini-curso perimetral Japonés UNIVERSAL QUE ANULAN LAS FALSAS ALARMAS por detectores e instalación inadecuados/a.**

**DESCUBRA LAS VENTAJAS TAKEEX VISITANDO LOS SIGUIENTES SITIOS WEB:**

- <http://mundialsecurity.com.br/video> y viendo el film de la exclusiva doble modulación de los haces de las barreras TAKEEX que solo TAKEEX puede exhibirlo, las barreras TAKEEX NO SE DISPARAN por intensas luces, rocíos ó escarchas por ser las que poseen mayor protección contra tales agentes.
- [www.mundialsecurity.com.br/CatalogoTakexEspanolAbr-09.pdf](http://www.mundialsecurity.com.br/CatalogoTakexEspanolAbr-09.pdf) y vea el catálogo DIFERENCIAL TAKEEX de los detectores de mayor venta descubriendo en el mismo al pasivo exterior de DOS Cabezas MS-12FE con tolerancia ilimitada de mascotas, alta tolerancia a la luz natural ó artificial y ofrecer 6 cubrimientos diferentes con 2 zonas a invadir para alarmarlo (uno de ellos con 4 zonas a invadir para alarmarlo). Su cubrimiento máximo es de 180° x 24m., este es logrado instalando DOS DETECTORES DE OTRO FABRICANTE y su similar al MS-12FE ofrece solo un cubrimiento perimetral de 15° x 24m y no SEIS como el de TAKEEX. Aproveche el uso de este detector "SIN COMPETENCIA" por su menor costo, acentuada confiabilidad y mayor versatilidad frente a otros.
- <http://syscom.mx/principal/categorias/id:285> y note como "SYSCOM", EL DISTRIBUIDOR MAS GRANDE MEXICANO, LATINO-AMERICANO Y CARIBEÑO exhibe barreras TAKEEX p/Beam Towers y p/montaje normal. PRESENCIA NOTABLE de TAKEEX en MEXICO.
- [www.gardinersecurity.co.uk/pdf/catalogues/intruder\\_2008\\_part5.pdf](http://www.gardinersecurity.co.uk/pdf/catalogues/intruder_2008_part5.pdf) "ADI Gardiner Security Co.", EL DISTRIBUIDOR MAS GRANDE DE EUROPA, resalta a TAKEEX en las páginas 542/3/4.
- [www.takeex.com](http://www.takeex.com), El sitio Mundial de "TAKEEX" (AMERICA, EUROPA, AUSTRALIA, ASIA y JAPON), COMPRA y PRUEBE UN TAKEEX y UNASE CON EL ARCHIVO "EXCLUSIVIDADES" el cual es una herramienta poderosísima para que un sistema exterior de intrusos perimetrales trabaje libre de problemas. Consultas técnicas y sobre proyectos especiales a: [bholowczak@hotmail.com.ar](mailto:bholowczak@hotmail.com.ar).  
DISTRIBUIDORES AUTORIZADOS "TAKEEX": en ARGENTINA: "CENTENNIAL" y "DIALER", en URUGUAY "SECURITY MARKET"

# A2K4<sup>®</sup>

Panel de Alarma

## Una combinación ideal...



RECEPTOR  
• RX-100



TRANSMISOR  
• TX-300



• Aproveche al máximo su panel de alarma, incorporando los controles remotos **A2K4** en el Bus de Datos, no perderá zonas y ganará una amplia variedad de funciones programables.

- **CONTROL DE ACCESO** ( Cada llavero puede ser discriminado como un usuario diferente. )
- **ACTIVACION MODOS AUSENTE Y PRESENTE** ( Completo y Perimetral. )
- **BOTONES CON EMERGENCIAS MEDICAS Y POLICIAL** ( Programable. )
- **NO OCUPA ZONAS** ( Compatible con el Bus de Datos **A2K4**. )
- **PANICOS SIN FALSAS ALARMAS** ( 3 seg. Presionado. )
- **2 SALIDAS POR RELE** ( Mantenido-seguidor. )
- **NO SE DESCALIBRA** ( Tecnología SAW. )



[www.alonsohnos.com](http://www.alonsohnos.com)

San Lorenzo 1771 - B1824BWY - Lanús E.  
Buenos Aires - Argentina  
Tel.: (54-11) 4246-6869 - Fax: 4246-9860  
e-mail: [administracion@alonsohnos.com](mailto:administracion@alonsohnos.com)



**ALONSO Hnos.**  
SIRENAS S.A.

UL, CS y CNC son válidos para placas PC-777 y KPD-777  
CE es válido para MP-400



Buenos Aires  
Design:



ATENCIÓN  
PERSONALIZADA  
AL GREMIO Y  
PLANES ESPECIALES  
PARA UNIDADES  
DE NEGOCIOS

## CASAS Y OFICINAS INTELIGENTES

XTEND CASAS INTELIGENTES  
AV. PUEYRRREDÓN 2501 NIVEL -1  
(BUENOS AIRES DESIGN)

TEL. (54 11) 5777-6087

NEXTEL: 242\*1303

INFO@PLCBUS.COM.AR

WWW.XTEND.COM.AR

WWW.PLCBUS.COM.AR

CONTROLE NUESTRO  
SHOWROOM POR INTERNET  
SOLICITANDO UNA CLAVE DE  
ACCESO A INFO@PLCBUS.COM.AR

CONSULTE POR CURSOS  
DE CAPACITACIÓN



Viene de página 84

uno de 2 cabezas, que ofrece una protección máxima de 180° x 24 metros (semicircunferencia de 12 mts. de radio), mayor cantidad de diagramas de protección ajustables en distancia máxima <3 a 12 mts> y en ángulos de detección <15° a 180°>) como mayor tolerancia a las incidencias de luz natural y artificial. Dispone de un plano de detección el superior que es fijo y paralelo al suelo y el otro plano descendente es ajustable para fijar la distancia máxima de detección de 3 a 12 mts. Utilizando la función OR se deben invadir simultáneamente los dos planos, abanicos o diagramas de detección de cualquiera de sus dos cabezas para crear la condición de alarma. Cuando las dos cabezas (la superior e inferior) se las fija con igual orientación y se habilita la función AND del detector, ofrecen una cobertura máxima de 90° x 12 metros con cuatro planos a invadir simultáneamente para crear la condición de alarma.

Este tipo de tecnología de detección exige que sus diagramas de protección no toque superficies de agua. En consecuencia, no deben usarse en cercanías a espejos de agua (piletas de natación o para proteger muelles de lagos, ríos o marítimos).

- **Ejemplo:** Al instalar este detector a una altura mayor a la de los animales que no se deseen detectar, éstos no serán detectados ya que solo invadirán solamente el plano inferior o descendente pero no el fijo superior paralelo al suelo, por lo cual invaden un solo plano y no los dos para alarmar al detector. Por lo explicado, entonces, podrían estar en el lugar cientos de perros de las mismas características moviéndose dentro del diagrama de protección sin alarmarlo. Reiterando el concepto, solo se establecerá la condición de alarma cuando un animal supere la altura de montaje del detector por la invasión simultánea de sus dos planos de detección.

### Técnicas más difundidas

Existen muchos tipos de técnicas y tecnologías para la cobertura perimetral exterior, desde las más complejas

*Antes de decidirse por una barrera hay que contemplar ciertos aspectos exteriores o constructivos. Por ejemplo, si el frente la carcasa de cubrimiento tiene su cara lisa, esa barrera presentará inconvenientes ante fenómenos intensos de lluvia, granizo, rocío, escarcha, aguanieve y nieve.*

que basan su funcionamiento en distintas técnicas de detección y para altos niveles de protección hasta las más simples y de niveles menores de protección, siendo la más utilizadas o difundidas en la actualidad, en primer lugar, las barreras infrarrojas de 2 o 4 haces siguiéndoles los pasivos exteriores.

Estas barreras tienen dos ventajas: nacieron con la virtud de ser antimasking (antimascaramiento) y anti-pet (antimascotas)

- **Antimasking:** Significa que no admiten el tapado u obstrucción dolosa de sus haces para su burla posterior, ya que frente a ello ingresarán de inmediato en la condición de alarma

- **Anti-pet:** Instaladas a su altura de montaje normal, entre 0,70 a 0,90 metros del suelo, no detectarán mascotas o animales silvestres de menor altura de las de su montaje. Estas barreras tampoco detectan, por ejemplo, el vuelo de pájaros en sentido ascendente o descendente ya que para crear la alarma hay que interceptar en forma simultánea todos sus haces, lo cual no es producido por el vuelo de aves. Adicionalmente, ante aves de gran porte se puede ajustar el tiempo de conmutación de los haces para evitar su detección, esto condicionado a la velocidad de detección de intrusión requerido.

Entonces, este tipo de tecnología, por costo y eficiencia es la más utilizada, dada la gran versatilidad del tipo de detección ofrecida por las mismas relacionados a su tipo de montaje, de apilado de 2, 3 o 4 barreras (cerco de barreras de 2,40 mts. de altura de detección). En este caso solo es posible el uso de barreras de 4 frecuencias, que detectarán aún el avance cuerpo a tierra, aumentándola si la barrera inferior de 4 haces es anti-crawl ó antigateo (activándose ya sea si se invaden sus 2 haces inferiores o los 2 superiores).

Debido a que los apilados utilizan el

montaje espalda a espalda sobre una misma columna o poste de sujeción o montaje, detectan el cuerpo a tierra en toda la extensión de la zona de alarma o protegida por ellas, lo cual no requieren el solapado de detectores (menor cantidad de ellos) que demandan otras tecnologías de detección o la total detección del cuerpo a tierra en toda la longitud perimetral protegida. Por eso es que, actualmente, son usadas también entre doble vallado en algunas penitenciarias (ofrecen buena eficiencia de detección del cuerpo a tierra, menor costo de las barreras y menor cantidad de las mismas a instalar por no requerir ser solapadas).

Las barreras con alta tolerancia a la luz (50.000 LUX reales) es la única tecnología que puede ser usada cercana a superficies de agua o aunque sus haces atraviesen a las mismas, cosa que no ocurre con los pasivos o microondas que deben usarse lejos de tales superficies.

- **Cómo funciona:** El diagrama de protección de las barreras es sencillo: son dos o cuatro hilos invisibles perfectamente definidos de 2,5 centímetros de diámetro. Entonces, todo lo adyacente a esos 4 hilos no afecta al diagrama de protección, como podría ocurrir con una barrera de microondas o un pasivo infrarrojo cuyos diagramas de protección son volumétricos de dimensión grande comparados con el de las barreras, que presentan un diagrama en extremo estrecho y bien definido (solo 4 hilos de 2,5 centímetros de diámetro y alto de 35 centímetros). Siempre, en un sitio a proteger que no haya sido diseñado inicialmente para contar con protección perimetral, puede encontrarse una línea de visión tan estrecha como la exigida por los haces o las técnicas ópticas de una barrera como para que se proyecten esos hilos invisibles de protección y pueda resguardarse tal predio con las mismas, a pesar de no haberse tenido en cuenta inicialmente la instalación de sistemas de detección de intrusos perimetrales.

- **Recomendaciones:** Inicialmente corresponde indicar que las barreras de alta elaboración y calidad presentan una sola limitación: la incapacidad de vencer la densísima niebla a "cielo abierto". En cambio, las más económicas

Continúa en página 92

*El diagrama de protección de las barreras es sencillo: son dos o cuatro hilos invisibles perfectamente definidos de 2,5 centímetros de diámetro.*

*Todo lo adyacente a esos 4 hilos no afecta al diagrama de protección, como podría ocurrir con una barrera de microondas o un pasivo infrarrojo cuyos diagramas son volumétricos y gran dimensión.*

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



**DIALER**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

Protegé el exterior sin falsas alarmas y

**Liberá a  
tus Clientes de  
las Rejas.**



**TAKEX**

Calidad en Seguridad Exterior

NO SEA UNO MAS .....



..... HAGA LA DIFERENCIA

**TECNOALARMA**  
PROTECCION TOTAL

Realmente un producto 100% 

Ofrezca a sus clientes las sirenas  
mas potentes y confiables del mercado



Exponencial de 30 watts  
Sonido Náutico o Policial  
Versión Pintada



Exponencial de 30 watts  
Sonido Náutico  
Versión Acero Inoxidable



Exponencial de 30 watts  
Sonido Nautico  
Con Led Y Flash  
Versiones Acero Inoxidable o Pintada



Exponencial de 20 watts  
6 tonos aleatorios  
Versión Pintada



Un Piezoeléctrico 115 db  
Versión Pintada con  
Led y Flash



Doble Piezoeléctrica 120 db  
Versión Pintada con Led



Un Piezoeléctrico 115 db con Led  
Versiones Acero Inoxidable o Pintada



Sirena Interior en ABS  
115 db con o sin prealarma

### Capital Federal

Av. Cabildo 214  
4774-3333  
tecnobelgrano@tecnoalarma.com.ar  
tecnobelgrano@hotmail.com

### Fabrica y Servicio Tecnico

Diagonal Pavon 4347 (Florida)  
4760-4900  
tecnofabrica@tecnoalarma.com.ar  
tecnofabrica@hotmail.com

### Zona Norte

Av. San Martín 1924 (Florida)  
4791-9206  
tecnoflorida@tecnoalarma.com.ar  
tecnoflorida@hotmail.com

**WWW.TECNOALARMA.COM.AR**

Compre todos los productos en un solo lugar,  
ahorrando tiempo y dinero

# ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

[www.arcontrol.com.ar](http://www.arcontrol.com.ar)

Desde 1993 Brindamos el mejor servicio y la mejor atención al instalador y a las estaciones de monitoreo

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.



- Amplio stock
- La mayor variedad y el mejor precio
- Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones
- Entregas express a todo el país



Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
e.mail: [ventas@arcontrol.com.ar](mailto:ventas@arcontrol.com.ar) Fax: (011) 4523-2471

**(011) 4523-8451**

Viene de página 88

cas o de baja elaboración y costo, presentan limitaciones ante densas nieblas; alto índice de lluvias, granizo, nevadas, rocío o escarcha; muy bajas o altas temperaturas ambientales; incidencias o reflexiones sobre el receptor de luz natural o artificial; presentando algunas variaciones de su alineación causadas por vibraciones debido a falta de su robustez mecánica constructiva e ingreso de hormigas y polvo por falta de debida protección, entre otros factores. Una barrera de alta calidad puede llegar a costar de dos a tres veces más en relación a distintas barreras económicas.

Para que el profesional se asegure la eficiencia en su instalación, debe escoger aquellos equipos que presenten el máximo de capacidad en cuanto a protecciones contra intemperie, agentes externos y condiciones ambientales extremas, fundamentalmente

**1.-** Que las cara externas de las carcasas no sean lisas, que posean en la mismas una profunda protección contra rocío y escarchas no constituidas solo por ranuras o caladuras, ya que este tipo de protección no resulta suficientes ante altos índices de rocío y escarcha, sino que ésta sea establecida por hendiduras de alto y profundidad considerables en las carcasas y con solapas o viseras adicionales vierte agua, ubicadas a igual altura de propagación de los dos haces superiores y de los dos inferiores

**2.-** Que usen filtros internos electrónicos contra luces naturales y artificiales (fototransistor de banda estrecha centrado en 940 nm. en el receptor) y no solo el color oscuro de sus carcasa como único filtro óptico de luz, el cual resulta insuficiente

**3.-** Preferentemente utilizar barreras con doble modulación y sincronización de los haces

**4.-** Que posean una protección IP no mayor a IP55, para permitir el efecto respiratorio interno y rápida evaporación de humedad interna de las barreras o ingreso de agua, circunstancialmente por indebido sobreajuste de los platos metálicos de montaje, que pro-

*La tecnología de detección que ofrecen las barreras pasivas infrarrojas es una de las más eficientes para la detección de intrusos en perímetros pero exige que sus diagramas de protección no toquen superficies de agua. En consecuencia, éstas no deben usarse nunca en cercanías a espejos de agua tales como piletas de natación o para proteger muelles de lagos o ríos ni en entornos marítimos*

ducen deformaciones y ocasionan un cierre imperfecto de las carcasas. El efecto respiratorio permitido en la protección IP55 evita condensaciones indeseables sobre las caras interiores de las carcasas. El IP66, en tanto, significa estanqueidad que no permite el efecto respiratorio interno, establece la condensación interna, no permite la evaporación rápida del agua interior de la misma y debido a ello se produce la prematura corrosión de borneras y resortes internos de ajustes finos de las ópticas.

**5.-** Que posean debida protección contra ingreso de insectos

**6.-** Dado los climas extremos territoriales de Argentina, que ofrezcan una tolerancia de temperatura ambiental sin el auxilio de calefactores internos de al menos  $-25^{\circ}\text{C}$  a  $+60^{\circ}\text{C}$ , siendo el límite superior de temperatura importante para lugares cálidos

**7.-** Que la instalación sea óptima, con sección adecuada de cables de alimentación y control, blindaje, puesta a tierra, estanqueidad, protección contra rayos eléctricos si correspondiere. Para que un sistema tan delicado como el de detección de intrusos perimetrales trabaje sin problemas, deben cumplirse dos condiciones: equipos de buena calidad unidos a una instalación también de buena calidad. Si una de estas dos condiciones no se cumplen, el sistema funcionará inadecuadamente y generará constantes problemas.

#### Factores ambientales

Lluvia, granizo, rocío, escarcha, nieve, niebla o reflejos de luz (natural o artificial) deben considerarse como factores a tener en cuenta frente al uso de barreras. Y hay uno, especialmente, con

el que hay que tomar mayores recaudos: la densísima niebla (o niebla cerrada) a cielo abierto.

**- Condiciones:** Generalmente la condición de densísima niebla y a cielo abierto en los lugares de instalación donde está se presente, constituye el factor insuperable para las barreras y el determinante de la necesidad de usar otras técnica de detección en su reemplazo. No obstante, antes de tomar tal decisión y ante el interés de usar igualmente barreras con la mínima proporción de falsas alarmas ocasionadas por esa condición climática, conviene y vale la pena efectuar la comprobación que se indica más abajo en "Resolución de problemas". Vale aclarar que, en caso que en esos lugares el contorno del perímetro cuente con árboles frondosos, las densísimas nieblas quedan atrapadas en sus copas y debajo de ellas solo existirá "densas nieblas", que una buena barrera, con amplificación en la potencia de emisión de la energía infrarroja, tolerará sin problemas y trabajará perfectamente.

**- Resolución de problema:** ¿Cómo resolver, entonces, el problema de la densísima niebla a cielo abierto? Existe una prueba sencilla, denominada del "farol del coche". ¿En qué consiste? Dos de las personas encargadas de la instalación deben llegarse hasta el lugar en el momento en que se produce esa condición -la de densísima niebla-. Portando handys, un farol de automóvil de luz roja trasera reglamentaria y una batería de 12VDC para alimentar al farol. Uno de ellos se para en el comienzo de la zona a proteger y clava una estaca para la determinación del punto de comienzo de zona y quien tiene el farol comienza a caminar hacia el otro extremo. Cuando el farol deja de ser visible de parte del que esta detenido en el punto inicial, éste avisa a quien lo porta que debe detenerse y clavar una estaca en el punto alcanzado. El procedimiento se repite hasta completar el perímetro a proteger.

Una vez determinadas las longitudes de cada zona, hay que usar barreras del doble de distancia de protección de las

*Generalmente la condición de densísima niebla y a cielo abierto constituye un factor insuperable para las barreras. No obstante, en lugares cuyo perímetro cuente con árboles frondosos, las densísimas nieblas quedan atrapadas en sus copas y debajo de ellas solo existirá "densas nieblas", que una buena barrera, con amplificación en la potencia de emisión de la energía infrarroja, tolerará sin problemas.*

# power shock

by aliara

# aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

## Protección Perimetral por Cerco Energizado

### Características

Power Shock detecta  
Alarma por descarga eléctrica  
Alarma por corte de conductor (Positivo o Masa)  
Alarma por sabotaje (Tamper de gabinete)  
Alarma por batería baja

\*2 salidas de relé (1 temporizada) para conexión a panel de alarmas de intrusión, sistema ALIARA PMS2 o elementos de aviso sonoro o visual

### Funcionamiento

LEDS indicadores  
De Encendido, Pulsos, Batería baja, Funcionamiento con tensión de red, Funcionamiento con batería.

Encendido  
Llave con desconexión de encendido

Control  
Compensación automática de pérdida de aislación

Protección  
Fusible de 1A para Protección contra descarga por red de corriente  
Fusible de 12V 3A para Baja tensión

Batería  
Habitáculo para batería de respaldo 12V 7A

Energizador de perímetros que disuade y repele el intento de intrusión mediante una descarga eléctrica no letal.

El sistema no genera falsas alarmas y su funcionamiento no está condicionado por factores climáticos.

Producto certificado en cumplimiento de las Normas IEC 60335-2-76



### Integración

El sistema Power shock es compatible con el SISTEMA INTEGRAL DE PROTECCIÓN PERIMETRAL ALIARA PMS2 con software control de interfaz gráfica sencilla y de fácil operación.

Características del SISTEMA ALIARA PMS2  
Mapa del sitio digitalizado.  
Niveles de acceso por categoría de usuario.  
Alarmas audibles y visuales.  
Control de rondas on-line.  
Autodiagnóstico: controla el estado de cada uno de los componentes del sistema.



La empresa líder en Seguridad Perimetral Electrónica en Latinoamérica



- Respaldo y asesoramiento técnico profesional
- Service Express 24 hs.
- Envíos acelerados al interior.

**Planificación y Desarrollo para la Industria**

# GONNER®

**NUEVA DIRECCION**

## A L A R M A S



### G-600 UD

Panel de alarma de 6 zonas. Monitoreable

- Comunicador telefónico multiformato.
- Elegante teclado con teclas retroiluminadas.
- 6 zonas programables.
- 3 teclas de emergencia config.
- Absoluta confiabilidad.



### M-400

Panel de alarma, 4 zonas

- Elegante teclado con teclas retroiluminadas
- Sencilla programación
- 4 zonas Programables
- 3 teclas de emergencia config.
- Exclusivo puerto para discador telefónico.

**NUEVO**

Ahora con Software de programación remota (Up/Downloading). Programación, Visualización de estado y Telecomandos.

20 años  
GONNER

### CM-100

Receptor para monitoreo telefónico de alarmas

- Obtenga en un equipo compacto todo lo necesario para montar una estación de monitoreo de alarmas.
- Multiformato
- 2 líneas telefónicas



**VISUAL**

Operación Autónoma o a través de **SOFT DE GESTION**

### BIREX

Barrera infrarroja exterior Sistema de detección de barreras infrarrojas para interior y exterior, su forma disimula su instalación y oculta la altura por la que cruzan los haces.

Medidas: 30, 90 y 180 cm. Placas emisoras y receptoras con un sistema de detección de 2 haces con ópticas de alcance mayor a 30mts. Cada conjunto consta de un par de estas placas pudiendo agregarse más pares en un mismo barrel.

### GS-3 Cableado y GT-3 Inalámbrico

- NUEVO** Detector de mov. Infrarrojo Pasivo
- Contador de pulsos x1, x2, x3
  - Compensación aut. de temp.
  - Altísima Inmunidad a RF y EMI
  - Elaborado sistema de procesamiento de señales
  - Muy confiable



### COM-2

Módulo comunicador telefónico de alarmas

- Para monitorear paneles que no posean comunicador o cualquier otro tipo de eventos que necesiten ser monitoreados
- Formato ContacID



### ALARMAS VEHICULARES

**GECO** Antirrobo-Asalto

- manejo a control remoto.
- PRO** y Control remoto, trabapuertas.
- DUO** Control de presencia, trabapuertas.



### RECEPTOR

- Universal
- 2 o 4 canales indep.

### TX-2C - TX-4C

- Control 2 Canales
- Actualísimo diseño
- 4 canales.



### SHOW-5

Nuevo Panel de Alarma Inalámbrico

- Maneja a control remoto
- 2 zonas que admiten detectores cableados e inalámbricos
- Armado total o parcial.
- Memoria Eeprom



### VOICER-2

Discador Telefónico de Alarma

- 4 teléfonos en memoria
- 2 mensajes hablados de 10"
- Discado tono o pulso
- Compatible con paneles nacionales e importados.

A.C. / 01153445

CARRASCO 388 (C1407AVF) C.A.B.A / Tel./Fax: (54 11) 4674-0718 - 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

GRACIAS  
POR COMPRA  
ARGENTINO  
**4674-0718**

S & S - Mar del Plata  
José Martí 567  
Dep. 2 - Mar del Plata  
Pcia. de Bs. As.  
(0223) 4806000

S & S - Posadas  
Tambor de Tacuarí 3084  
Posadas  
Pcia. de Misiones  
(03752) 433870

S & S - Corrientes  
Catamarca 1052  
Corrientes  
Pcia. de Corrientes  
(03783) 430311

AUTOELECTRONICA  
Av. Dardo Rocha 602  
Bernal  
Pcia. de Bs. As.  
(011) 4251-3201

CASA ALMAR  
Zalazar 299  
Ciudad Tezeli  
Pcia. de Bs. As.  
(011) 4450-4794

ALARMAS BISONIC  
Bolivar 241  
(5800) Río Cuarto  
Pcia. de Córdoba  
(0358) 4780712

Solicite envío de lista completa de precios y catálogo de productos

# SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO



Grat: 15-6152-4055

## CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701  
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires  
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733  
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

Viene de página 92

determinadas por la prueba. Por ejemplo, si se halló para una zona 50 metros de distancia, la barrera a utilizar debe ser de 100 metros o sea el modelo que ofrezca la distancia efectiva de protección doble en longitud a la hallada con la prueba del farol. ¿Qué pasa cuando la prueba arroja una distancia de tan solo 10 metros en perímetros de longitud considerables, no deben usarse las barreras y usar microondas en su reemplazo.

Si se encuentran, por ejemplo, 30 metros en la prueba del farol, no es conveniente usar una barrera de 50 metros como tampoco una de 100 metros. Debe retrocederse la estaca 5 metros y, ante esos 25 metros fijados para la zona de alarma, usar una barrera de 50 metros. Otros casos: si la distancia hallada es de 75 metros, debe fijarse para esa zona 50 metros para usar una barrera de 100; de hallarse 120mts., fijar en 100mts. dicha zona y usar una barrera de 200 metros. Nunca debe usarse una barrera que supere el doble de la distancia hallada con el farol, ya que podrían producirse reflexiones indeseables de luz infrarroja en el receptor de la barrera.

**- Niebla ascendente:** Existe otro tipo de niebla, que no es descendente como la proveniente de la atmósfera superior: es la producida especialmente por riachos, riachuelos con aguas muy sucias con distintos tipos de desperdicios en suspensión (aceites, petróleo, etc.), donde la niebla comienza a formarse desde el piso hacia arriba y que, debido a ello, se establecerá debajo de las copas de los árboles. Ante ese fenómeno

hay que proceder como si se tratara de densísima niebla a cielo abierto y efectuar la prueba del farol, que será el determinante del uso o no de las barreras.

#### Falso disparo

Una de las condiciones más indeseadas cuando se instala una protección por medio de elementos electrónicos, de cualquier tipo, es la falsa alarma o falsos disparos, los cuales son originados, en la mayoría de los casos, por el uso de detectores económicos y/o instalaciones deficientes.

Cuando se producen falsos disparos en sistemas que han usado detectores de alta calidad e instalaciones del cableado y conexiones realizadas óptimamente, puede deberse a un problema de alineación no óptima de los haces o inadecuados ajustes de sensibilidad, tiempos de conmutación, etc., relacionados a las distintas opciones de fijación del funcionamiento del detector, las cuales deben ser seleccionadas para corresponderse con las determinadas por las características particulares de cada lugar de instalación

**- Problemas más comunes:** En general, se puede presentar una insuficiencia en la sección necesaria de los conductores, una mala protección ante interferencias electromagnéticas o radioeléctricas, falta de prevenciones como proveer el ingreso de agua e insectos, especialmente hormigas. En ocasiones puede suceder que no se contemple una suficiente aislación contra agua o humedad e ingreso de insectos en las cajas exteriores de interconexión o empalmes, deficientes que se mojen

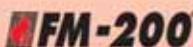
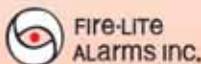
ante el ingreso de agua que aumentan la resistencia de los mismos, provocando una caída de tensión tal que no permita que llegue al detector la mínima de trabajo requerida por el mismo y, en casos extremos por tales deficiencias, todas las zonas de alarma entran en la condición de alarma y permanecen en ella durante horas.

**- Consejos:** En el sentido profesional de la instalación, pueden preverse inconvenientes cuando intervienen un gran número de factores externos. Por ejemplo, deben considerarse protecciones y drenajes correctos, de usarse ductos o caños para el tendido de los cables. Los ductos deben tenderse en "V" y en sus extremos deben colocarse las cajas exteriores de empalme. Debe notarse que única caja de drenaje del agua que se forme en el interior de los caños es la que estará ubicada en la base de la V. No obstante, todas las cajas independientemente de su ubicación deberán permitir el escurrimiento del agua. Para ello deben hacerse algunos agujeros en la base interior de cada caja, que deben ser protegidos de alguna manera (puede ser una malla de red fina) para evitar el ingreso de hormigas en el interior de esas cajas de empalme exteriores.

Hasta aquí brindamos un panorama de la seguridad perimetral exterior, algunos de sus equipos y la resolución de algunos problemas. En la próxima edición, continuaremos brindando detalles acerca de la mejor práctica para la elección, instalación y mantenimiento de estos sistemas. ■

## SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO

# TECNI TOTAL S.A.



- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico



Cecilia Grierson 1833 (B1708AUI) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina

Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar

Proteja  
Casas, Cocheras  
Barrios cerrados  
Countries  
Clubes de campo  
Industrias, Viveros  
Depósitos  
Antenas

**ALARI 3**

**Seguridad  
Perimetral**

El sistema de Seguridad Perimetral ALARI 3 es de uso legal de acuerdo a las normas vigentes.

Está diseñado para dar seguridad a perímetros. Se basa en el gran poder de disuasión repeliendo intrusos sin intervención humana.

Los equipos ALARI3 son fabricados bajo normas IEC 60335-2-76 y IEC 479-2 y se halla certificado por IRAM y BUREAU VERITAS

**El Único  
sistema de Seguridad  
Integral eléctricamente Seguro  
que Disuade, Repele y Detecta, en cualquier  
condición climática. Siempre!**

**el más  
ALTO PODER  
DISUASIVO al  
más BAJO COSTO  
del MERCADO**

**Tenemos más de una razón para asegurarlo:**

Menor Costo por metro lineal • Detección de pre-intrusión • Monitoreo local o remoto • No requiere instalaciones bajo tierra • Rápido y fácil montaje • Aviso automático a central de monitoreo • No es escalable  
Es compatible con otros sistemas de Seguridad • Evita las falsas alarmas • Bajísimo consumo

**Elija Tranquilidad!!!  
Exija productos eléctricamente seguros**

Desde la fabricación hasta la instalación ALARI 3 le brinda tranquilidad. La gama de productos ALARI 3 es la única del Mercado en su tipo que está producida y desarrollada eléctricamente segura, cumpliendo con TODAS las normas legales y de seguridad vigentes. Nuestro equipo de instaladores HOMOLOGADOS le aseguran un funcionamiento del sistema EFECTIVO!

**¿Para qué arriesgarse?**

**Elija Tranquilidad. Certificamos por su Seguridad.**



**Valls**  
SOCIEDAD ANÓNIMA

[www.alari3.com.ar](http://www.alari3.com.ar)

**4878- 4100**





# Alarmatic

Línea completa de productos

## DSC



### PANELES, TECLADOS & MODULOS

PowerSeries

Integración

Verificación de Audio

MAXSYS

Cableado Estructurado

### SENSORES & ACCESORIOS

Inalámbricos

Direccionables

Sensores de Movimiento

Series LC

Detectores de Ruptura de vidrio

Detectores de Humo

### COMUNICACIONES

Transmisores

Sur-Gard

### MICELANEOS

Software de Programación Remota

Servicios y Soporte

[www.dsc.com](http://www.dsc.com)

**ALARMATIC.** José Bonifacio 262. C1424CHF. Ciudad de Buenos Aires  
Tel/Fax: 011.4922.8266 - 011.4924.1527 e.mail: [alarmatic@fibertel.com.ar](mailto:alarmatic@fibertel.com.ar)

**DISTRIBUIDOR OFICIAL**

# **Arecont Vision**

megapixel technology...  
**beyond imagination**

Líder en diseño y fabricación de cámaras IP megapixel.  
Resoluciones de 1.3mp, 2mp, 3mp, 5mp y 10mp , sensor CMOS de 1/2".  
Además cámaras Surround Video® con cobertura de 180° o 360°.

## **H.264 MegaVideo®...**

más prestaciones, más ahorro, menos ancho de banda

Líder en la industria de la seguridad en compresión h.264 para HD y soluciones de imagen superior multi-megapixel.

Los productos, H.264 MegaVideo®, H.264 MegaDome™, y H.264 SurroundVideo® ofrecen un procesamiento de 80 billones de operaciones por segundo en imágenes megapíxeles de tamaño completo y de máxima resolución.

La plataforma Propia H.264 logra una compresión de hasta 10 veces en comparación con MJPEG. Es la solución ideal a problemas relacionados con el ancho de banda y almacenamiento. Disponible en 1,3 , 2, 3, 5 y 10 megapíxeles en color, día / noche, de iris automático, sensor dual, y 8 megapíxeles en las configuraciones panorámicas Av8000 series.

## **SurroundVideo®...**

**no sólo un campo de visión, son panorámicas.**

La serie SurroundVideo® se compone Domos que incluyen 4 sensores CMOS de 1/2" totalizando 8 megapíxeles con dual codec (H.264 y MJPEG) o simple codec (MJPEG).

Proveen cobertura de 180° y 360°.

A diferencia de otras tecnologías, estas cámaras panorámicas de sensores múltiples suministran imágenes de alta definición a lo largo de todo el campo de vista panorámico.

Los cuatro sensores de alta definición 2MP proporcionan un panorama de alta definición 1600x1200 por sensor o 6400x1200 a través de los cuatro sensores.

El costo de la inversión para una cámara SurroundVideo® es fácil de medir si se considera que puede reemplazar hasta 24 cámaras fijas o PTZ mientras se graba todo el campo de vista panorámico con la capacidad forense de zoom en varias regiones de interés.

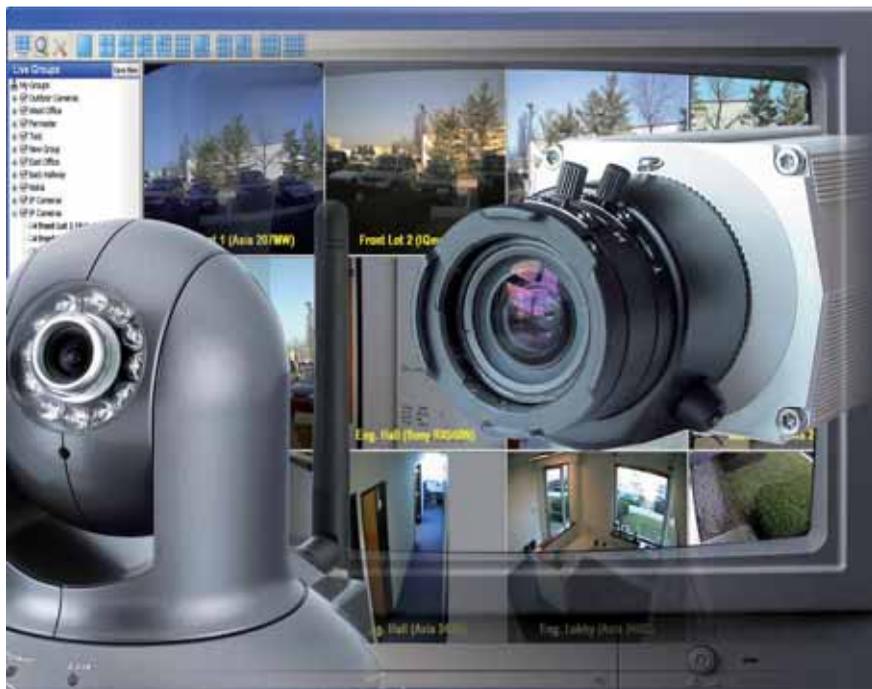
No hay otra solución de cámara megapixel que ofrece tan sobresaliente rendimiento de la inversión.



AV1300 series	Color Día / Noche Auto iris Color	1,3 Megapixel H.264 IP Camera -32 fps @ 1280 X 1024
AV2100 series	Color Día / Noche Auto iris Color	2 Megapixel H.264 IP Camera 24 fps @ 1600 X 1200
AV3100 series	Color Día / Noche Auto iris Color	3 Megapixel H.264 IP Camera 15 fps @ 2048 X 1536
AV5100 series	Color Día / Noche Auto iris Color	5 Megapixel H.264 IP Camera 9 fps @ 2592 X 1944
AV3135 series	Dos sensores Día / Noche	3/1.3 Megapixel H.264 IP Dual Sensor Day/Night Camera 15 fps @ 2048 X 1536
AV8100 series	MJPEG H.264/MJPEG	180 degree Panoramic Megapixel IP Camera 8MP: 4 X 2MP (1600 X 1200) sensors, 6400 X 1200 Total
AV8300 series	MJPEG H.264/MJPEG	360 degree Panoramic Megapixel IP Camera 8MP: 4 X 2MP (1600 X 1200) sensors, 6400 X 1200 Total
AV10000 series	MJPEG H.264/MJPEG	10 Megapixel H.264 IP Camera 6 fps @ 3648 X 2752



# CCTV Analógico vs. IP



*Al momento de diseñar un sistema de CCTV son muchos los factores a tener en cuenta. Sin embargo, una de las decisiones más importantes es el tipo de tecnología a utilizar: ¿Sistema Analógico o IP?*

**Gustavo Calani**

Netpoint de Argentina

[gustavo.calanni@netpointar.com](mailto:gustavo.calanni@netpointar.com)

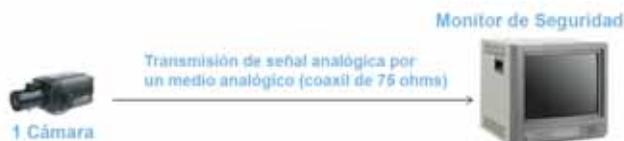


**A** la hora de diseñar un sistema de CCTV para seguridad, son muchos los factores a tener en cuenta y una de las decisiones más importantes es el tipo de tecnología que vamos a seleccionar: ¿un sistema analógico o uno IP? La diferencia fundamental entre ambos sistemas radica en la transmisión de video desde la cámara hacia el dispositivo de visualización y la selección de una u otra tecnología depende de su proyecto.

Hagamos una mínima reseña de la evolución histórica

## Sistema básico de CCTV

El siguiente es un esquema tradicional de vigilancia por cámaras:



A la hora de visualizar/grabar más de una cámara, fue necesario incorporar dispositivos que permitieran hacerlo, como secuenciadores, quads, Duo quads, multiplexores, etc. Cada uno de estos dispositivos agregaron ventajas respecto de la tecnología anterior (un secuenciador, por ejemplo, no permitía ver ni grabar cámaras en simultáneo).

Un esquema de un sistema analógico de CCTV con visualización y grabación analógica sería el siguiente:



Un sistema CCTV analógico con grabación digital cambia los elementos mencionados anteriormente por un DVR (Digital Video Recorder), lo cual representa claras ventajas: se prescinde de la grabación en cinta -que trae aparejados problemas-, se digitaliza la imagen y se la puede visualizar a través de redes TCP/IP, pueden verse diferentes locaciones sin la necesidad de cablear una red de monitores.

Un sistema analógico con visualización y grabación digital presentaría el siguiente esquema:



Por más que nos encontramos con un sistema que graba en forma digital y que permite ver a través de Internet, se trata aún de un sistema analógico, ya que esto se define por la transmisión de la señal de la cámara, la cual se hace a través de un medio físico (cable, fibra) instalado AD HOC. Este lazo es exclusivo para la cámara y posee un ancho de banda óptimo para la transmisión de esa señal. El DVR, en tanto, debe poseer una entrada analógica por cada cámara que tenga instalada el sistema. Un componente clave es la placa que recibe la señal analógica de las cámaras y la digi-

Continúa en página 104

## Seguridad Urbana IP

Combine la mejor solución de transmisión inalámbrica con la marca más confiable de cámaras IP.

**Quaddrix**

**alvarion**



## Encuentre en Netpoint de Argentina:

CCTV analógico, IP e Híbrido.

**Quaddrix**

**msv my smartvideo**

**VDX  
SYSTEMS**



Card Printers.

**FARGO**

**Zebra** Card Printer Solutions



Video Conferencia.

**POLYCOM**



Sistemas Antihurto.

**Dynapos**





# ARGSEGURIDAD.COM

## SOLUCIONES 360°

SISTEMAS DE SEGURIDAD  
GRABADORES DIGITALES  
CIRCUITO CERRADO DE TV  
CÁMARAS INALÁMBRICAS / IP  
ALARMAS DE INTRUSIÓN



## GRABADOR DIGITAL DVR

- SOFTWARE EMBEBIDO EN EL HARDWARE LINUX.
- COMPRESION H-264. LO MEJOR DEL MERCADO
- ACCESO DESDE CELULARES 3G
- LENGUAJE EN ESPAÑOL
- 16 CANALES DE VIDEO
- SALIDA PARA MONITOR VGA.
- SOPORTA HASTA 4 DISCOS SATA DE HASTA 1TB CADA UNO
- 16 CANALES DE AUDIO
- MULTIPLAYBACK, PERMITE VER EN VIVO Y REPRODUCCIÓN AL MISMO TIEMPO EN LA MISMA PANTALLA

DISPONIBLE EN 4 VIDEOS – 4 AUDIOS 100/120 IPS

DISPONIBLE EN 8 VIDEOS – 8 AUDIOS 200/240 IPS

DISPONIBLE EN 16 VIDEOS – 16 AUDIOS 200/240 IPS

DISPONIBLE EN 16 VIDEOS – 16 AUDIOS 400/480 IPS

## DOMO IP CCD SONY 420TVL y 0,3Lux

- ZOOM CONTINUO 22X
- 25/30IPS A D1 FULL RESOLUTION
- MPEG4, 10/100MBPS
- AUDIO INCLUIDO



## PANEL DE ALARMA

- 44 ZONAS INALAMBRICAS
- + 7 ZONAS CABLEADAS
- DISPLAY LCD Y MENSAJES DE VOZ EN CASTELLANO
- MEMORIA CON HASTA 88 EVENTOS
- MONITOREABLE (ADEMCO 4+2 , CONTACT ID)



## CAMARA IP CCD SONY

- MPEG4, RESOLUCIÓN D1
- CCD SONY 1/3" DIA NOCHE 420 TVL 0.001 LUX
- AUDIO, ENTRADA DE ALARMA
- 36 IR 8MM 50M DE VISIÓN NOCTURNA
- COMPATIBLE CON TODA LA LÍNEA CCD DE NIXZEN
- DIMENSIONES 31CM X 15.5 CM



## PLACA TUNGSON

- 16 ENTRADAS DE VIDEO
- 4 ENTRADAS DE AUDIO.
- PUERTO PCI-E
- VELOCIDAD DE MONITOREO 400/480 IPS
- VELOCIDAD DE GRABACION: 400/480 IPS
- 1 TV OUT (SALIDA DE VIDEO ANALOGICO)
- 2 PLACAS EN UNA PC HACEN UN SISTEMA DE 32 CAMARAS 800/880 IPS



Viene de página 100

taliza para ser mostrada y grabada. El sistema puede estar conformado por una placa digitalizadora, un PC y un software o bien ser un DVR Stand Alone, que es básicamente lo mismo pero fabricado de origen a los efectos, con un frente similar al de un dvd player hogareño, control remoto, etc.

Un sistema de videovigilancia puramente IP, en tanto, presenta las siguientes características:



Debe notarse que la diferencia fundamental entre los sistemas radica en que las cámaras transmiten a través de un canal compartido (una red TCP/IP) y que la señal de video de las cámaras es un streaming TCP/IP. Las cámaras tienen la capacidad de codificar la señal de video por medio de algún códec que transmita audio y video a través de TCP/IP, protocolo pensado originalmente para la transmisión de datos. Entre los códecs más usuales se encuentran MJPEG, MPEG4, H.264.

El NVR (o Network Video Recorder), a diferencia del DVR del caso analógico, puede no ser parte del sistema, ya que cualquier computadora en la intranet o en Internet podrá acceder directamente a las cámaras. Deberá estar presente solo si deseamos visualizar las cámaras en simultáneo y/o grabarlas.

Vamos a analizar entonces, cuál de estos sistemas es preferible para nuestro proyecto aunque para ello es indispensable evaluar el componente fundamental: la cámara.

### Cámara analógica



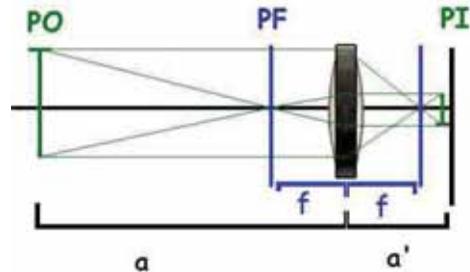
La cámara adquiere la imagen a través de un sensor CCD o CMOS y ofrece al dispositivo de visualización/grabación una señal en formato PAL o NTSC (o sus equivalentes CCIR o EIA para blanco y negro).

### Cámara IP



La cámara adquiere la imagen a través de un sensor CCD o CMOS y ofrece al dispositivo de visualización/grabación una señal codificada como MJPEG, MPEG-4, H.264, con dual streaming simultáneo en algunos casos (para visualizar en simultáneo en buena calidad en una intranet y en calidad ajustada al ancho de banda disponible a través de Internet)

### Lentes



Tecnológicamente ambas cámaras se comportan de igual manera frente a la entrada de la imagen, aunque veremos más adelante diferencias desde el punto de vista práctico.

### ¿CCD o CMOS?

Dado que CCD es una tecnología mucho más antigua, existe en el imaginario popular la fantasía de que CMOS es barato y de baja calidad. Esto no es así, solo lo fue durante los primeros años de desarrollo de CMOS, que en la actualidad es una tecnología tan madura como CCD. Es claro que ambos son diferentes y poseen ventajas y desventajas desde el punto de vista de sus respuestas, rango dinámico, ruido, electrónica de control, velocidad de obturación, respuesta uniforme, blooming, etc. Estas diferencias varían en el tiempo a medida que se perfeccionan ambas tecnologías: hoy es común ver CMOS en cámaras digitales fotográficas profesionales y cámaras de TV digitales profesionales y es de esperar que CMOS supere a CCD en no mucho tiempo. De todos modos, desde el punto de vista práctico, existen chips de ambas tecnologías de diferentes condiciones constructivas y marcada diferencia de precios. Nuestra apreciación, irá entonces, de la mano de factores básicos como el tamaño (1/4, 1/3 generalmente): a mayor tamaño, mayor superficie para capturar imagen.

### Analógico vs. IP: similitudes

- Tanto el DVR como el NVR pueden ser visualizados por cualquier PC en la intranet o desde Internet.

- Tanto desde el NVR como desde el DVR hacia las PCs en la intranet o Internet la transmisión se realiza por medio de códecs similares (MJPEG, MPEG-4, H.264, los más comunes) y el ancho de banda que insume cada streaming es ajustable (en forma individual por cada cámara por lo general) por los siguientes parámetros: fps (frames por segundo), tamaño de imagen, calidad jpg de la imagen y, según el códec utilizado, frame principal (cada cuantos frames envío un frame principal).

- DVR y NVR graban con condiciones pares en disco rígido y las calidades son ajustables por los siguientes parámetros: fps (frames por segundo), tamaño de imagen, calidad jpg de la imagen.

### Analógico vs. IP: diferencias

- La calidad de imagen en un DVR depende de condicio-

Continúa en página 108

# TWH electrónica

- IMPORTACIÓN DIRECTA
- SERVICIO DE ENTREGA
- PLAZOS DE PAGO
- SOLUCIÓN A INTEGRADORES



Cámara ccd  
Sony Super had 480 líneas  
día/noche IR. 50 mts.



Domo ccd  
Sony. 1/3 IR, 420 líneas  
3 Axis.

- Cámaras CCD y CMOS.
- Lentes.
- Domos antivandálicos 3 axis.
- DVR stand alone H.264.
- Enlaces wireless video/audio calidad profesional.
- Housing/soportes/accesorios.
- Grabadores telefónicos USB.
- Microscopios USB.



Transmisor/receptor  
8 canales audio y  
video encriptados  
800mws 1.2 GH.



Cámara  
oculta  
Sony ccd  
en sensor  
de alarma



Cámara profesional  
ccd Sony  
super had 520 líneas.



Placas DVR  
Kguard/Promedia.



Stand Alone 4/8/16 video  
4/8/16 audio.  
Compresión h.264 salida ethernet,  
control remoto mouse.



Domo PTZ  
antivandálico  
consola con  
Joystick



Imágenes no contractuales.



**GL-605** - Metálico, simil Pelco  
**GL-803** - ABS alto impacto

Accesorios opcionales: calefactor, ventilador e iluminador infrarrojo.

## iluminación nocturna



**IR-96**  
 Iluminador infrarrojo 96 Leds  
 Encendido automático  
 Angulo 90° - distancia 80mts.  
 Alimentación 12VDC - 1.2A



**UTP-101P** - 1 canal / 300 mts  
**UTP-104P** - 4 canales / 300 mts  
**UTP-116P** - 16 canales / 300 mts  
**UTP-101AT/AR** - 1 canal / 1200 mts



**Fuentes switching 1A, 2A, 5A y 20A**  
 Certificación eléctrica según resolución 92/98

**CV-101** Conversor AV a VGA  
**CV-102** Conversor VGA a AV



**QC-402**  
 Quad color 4 entradas  
 Control remoto - PIP  
 Alimentación 12VDC



## LCD 7" - 10.4" - 19"



**Monitores CCTV LCD 4:3**  
 Entrada de video compuesto  
 Entrada PAL-B / NTSC / VGA

**Distribuidores de video**  
 Modelos desde 1 a 8 entradas  
 2 a 4 salidas por cada entrada



**Mini DVR portátiles**  
 Con cámara incorporada  
 o dos entradas de video



**CP-9600S - Cámara 600TVL con WDR**  
 Día / Noche - 0,001 lux  
 WDR (compensación amplia de contraluz)  
 DNR (reducción dinámica de ruido)  
 HLC (reconocimiento de patentes)



**Lentes fijas y varifocales**  
 Desde 2,1mm hasta 50mm  
 Con iris fijo y autoiris

## acero inoxidable

**PT-S90 Teclado de proximidad**  
 Antivandálico  
 Resistente al agua  
 Soporta 1000 tarjetas



**Tarjetas de proximidad y cerraduras EM**  
 compatibles con todos los lectores de nuestra línea



**F7 - Lector biométrico**  
 Permite trabajar autónomo o en red  
 Almacena 500 huellas y 30.000 registros  
 Comunicación TCP/IP / RS-485





- KMC-8016** - 16 canales / 25 cps
- KMC-4400** - 16 canales / 100 cps
- KMC-5500** - 16 canales / 100 cps + 4A

- GV-900** - 16 canales / 200 cps
- GV-800** - 16 canales / 100 cps
- GV-600** - 16 entradas / 25 cps

**Compresión por hardware H.264**



- KMC-8416** - 16 canales / 400 cps + 4A
- KMC-8800** - 8 canales / 200 cps
- KIO-1616** - 16 entradas I/O + RS-485

- DS-4108HC** - 8 canales / 200 cps
- DS-4016HC** - 16 canales / 400 cps



- CP-6320S** - 1/3" Sony - 480 TVL - IR 50mt
- CP-6250S** - 1/3" Sony - 480 TVL - IR 25mt
- CP-6220S** - 1/4" Sony - 420 TVL - IR 25mt
- CP-6420HS** - 1/4" Sharp - 420 TVL - IR 12mt
- CP-8420HF** - 1/3" Sharp - 420 TVL - IR 12mt



- CP-9320A1** - 1/3" Sharp - 420 TVL - B/N
- CP-9320H** - 1/4" Sharp - 420 TVL - D/N
- CP-9320S** - 1/3" Sony - 480 TVL - D/N
- VT-P9520S** - 1/3" Sony - 540 TVL - D/N



- CP-8420H** - 1/4" Sharp - 420 TVL - D/N
- CP-2005X** - 1/3" Sony - 480 TVL - D/N
- JB-8320S** - 1/3" Sony - 480 TVL - D/N



**Video server / Camara IP**

- 25 cps doble encoding
- Resolución de video D1
- Entradas de alarma
- Puerto RS-485
- Conexión WiFi



**H.264**



**H.264**

- SK-8804** 4 canales - 100 cps
- SK-8808** 8 canales - 200 cps
- SK-8816** 16 canales - 400 cps
- Integración mediante software
- CMS de hasta 64 cámaras



**H.264**

- DS-7204** 4 canales - 100 cps
- DS-7208** 8 canales - 200 cps
- DS-7216** 16 canales - 400 cps
- Integración con PC-DVR
- y cámaras IP de Netvision



**JK-2100**

- Cámara Samsung - zoom 37x12
- Dia / Noche - 44 millones pixeles
- 550 TVL - 0.4 lux (color)
- 680 TVL - 0.02 lux (B/W)



- JK-2002**
- Joystick 2D



- JK-2005**
- Joystick 3D
- Control de DVR

- BT-300**
- Tester CCTV
- TFT LCD 3.5"
- PAL / NTSC
- PTZ via RS-485
- vide cables UTP



- PT-209**
- CCD Sony - 480TVL
- Zoom óptico 3x
- Velocidad 30°/seg.
- 360° continuo



- JK-5907**
- CCD Sony - 480TVL
- Zoom óptico 27x
- Velocidad 30°/seg.
- 360° continuo
- 16 presets



Viene de página 104

nes técnicas de la cámara (lente, iris fijo o automático, balance de blancos, control de ganancia, WDR, etc) y del DVR en sí, ya que la transmisión se da por un medio óptimo en cuanto a AB y óptimo para transmisión de señales analógicas (cable, fibra óptica). El DVR es el encargado de tomar la señal analógica y transformarla en video digital a través de uno o más chips (1 chip por canal de video o un chip para todos).

- Los DVRs pueden comprimir por software (parte del trabajo lo hace el sistema operativo, que se torna más complicado cuantas más cámaras soporte el DVR) o por hardware (mucho más robustos). Es el DVR quien limita la cantidad de fps con las que generará el video digital que transmitirá y grabará.

- La calidad de imagen en un NVR depende de las condiciones técnicas de la cámara y del códec con el cual la cámara transmite la imagen. El protocolo a través del cual se transmite (TCP/IP) es paquetizado, no diseñado para la transmisión de video y los problemas de transmisión se adecuan en un nivel superior al protocolo. La cámara transmite la imagen con una calidad configurable (fps, tamaño de imagen, calidad jpg de la imagen, frame principal y el NVR reconfigura el video) al NVR, AB dependiente, y el NVR recompone la imagen.

### Beneficios de un sistema IP:

- **Redundancia:** Puedo tener «x» NVRs grabando «n» cámaras IP en la intranet y otros «y» NVRs grabando «m» cámaras IP en Internet siempre y cuando no demande a cada cámara demasiadas conexiones en simultáneo (sujeto a marca y modelo) y el ancho de banda disponible lo permita (sobre todo para Internet).

- **Accesibilidad:** Las cámaras IP son accesibles a través del NVR o a través del sitio web alojado en un firmware en la misma cámara, con lo cual puedo prescindir del NVR si no se desea grabar imágenes. Ideal para monitoreo de múltiples locaciones con una cámara por locación.

- **Inteligencia distribuida:** Las cámaras IP pueden tomar decisiones lógicas a nivel de cámara (envío fotogramas o video por mail o ftp frente a detección de movimientos o entradas digitales, o bien disparo de salidas digitales frente a los eventos antes mencionados).

- **Aprovechamiento de recursos:** Las cámaras IP pueden utilizar cableados existentes de red ya que en las intranets el ancho de banda disponible suele no estar optimizado. Tampoco necesitan una placa para la adquisición del video.

### Beneficios de un sistema analógico:

- **Costo:** Una cámara IP de iguales características ópticas y técnicas que una analógica, la supera holgadamente en precio.

- **Sensor:** Los sensores CCD o CMOS suelen ser un factor de ajuste en cámaras IP para poder ofrecer precios más bajos. De este modo, utilizan sensores de menor tamaño (1/4 en lugar de 1/3), de marcas menos reconocidas, con menor complejidad electrónica y por lo tanto menor resolución y baja performance.

- **Lentes:** Del mismo modo, las cámaras IP estándar poseen lentes no intercambiables, los modelos más comunes no soportan lentes autoiris y las que lo hacen son de precios muy elevados.

- **Luz:** La capacidad de adquirir video con baja intensidad de luz ambiente es un parámetro importante, que muchas cámaras IP no especifican.

- **Funciones Especiales:** Las funciones más avanzadas, ta-

les como Backlight compensation, WDR, D/N, elevan notablemente el costo de los equipos IP por lo cual es raro tener disponibilidad inmediata de este tipo de equipamiento.

### Comparación

Siempre que sea posible tenemos que comparar «peras con peras», y dado que en muchos casos esto no es posible, al menos debemos saber qué estamos dejando de lado.

Es importante, al comparar, tener en cuenta:

- *fps que maneja una placa DVR* por canal contra los fps que genera una cámara IP (la mayoría de las cámaras IP manejan 25/30 fps para tamaño CIF, 4CIF o superiores, mientras que muchas placas DVR económicas rondan los 6.25/7.25 fps por canal para cualquier tamaño).

- *Condiciones ópticas/técnicas en la etapa de adquisición de video.* Incluyendo tamaño, marca y características del CCD o CMOS, si la cámara soporta o no lentes intercambiables, si soporta o no lentes autoiris, intensidad de luz mínima por debajo de la cual la cámara no ve, funciones especiales (Día/Noche, WDR, etc).

- *Códec.* ¿MJPEG es mejor que H.264? Depende. A la hora de ahorrar ancho de banda, decididamente NO. A la hora de aportar calidad de video, SI. H.264 ofrece una calidad de video razonablemente buena transmitiendo video por ancho de banda muy inferiores a los consumidos por MJPEG. Esto no es una ventaja en una intranet en la que el AB no está limitado, sí lo es cuando se trata de transmitir por Internet o enlaces dedicados. Recordar que el DVR utiliza el códec para transmitir del DVR a PCs clientes, mientras que las cámaras IP lo utilizan para transmitir de la cámara al NVR, de la cámara a las PCs y del NVR a las PCs. Existen cámaras IP Dual Codec.

- *Audio.* La mayoría de las cámaras IP tienen Audio (full duplex, muchas de ellas) mientras que esta es una característica que agrega costo tanto a una cámara analógica como a una placa DVR. Las consideraciones de Códecs son similares a las de los Códecs de video.

- *Cantidad y marca de cámaras en grabación simultánea.* Cada DVR tiene un software que soporta un límite máximo de cámaras analógicas de cualquier índole. La DVR puede o no ser apilable (más de una placa por PC) hasta llegar a 16, 32 canales. La mayoría de los sistemas IP incluyen un NVR gratuito con funcionalidades básicas que soportan hasta 16 o 32 cámaras pero siempre de la misma marca.

- *Tendido de Cables y Ductos.* El sistema IP puede aprovechar redes de computadoras existentes, aunque no en todos los casos. No obstante lo anterior, «un único cable UTP» transporta por protocolo IP el video de múltiples cámaras mientras que en sistemas analógicos se debe tender un coaxial por cámara (o usar balunes). Un metro de cable RG-59 pesado cuesta un 80% más que un metro de UTP categoría 5.

- **Conclusión:** Como se planteó al principio, nuestra elección depende de las características de nuestro proyecto ¿existe cableado TCP/IP con capacidad redundante? ¿Se trata de múltiples puntos con pocas cámaras? ¿Visualización y grabación o visualización sola? ¿Pesa más el costo del proyecto o la calidad técnica del mismo?, etc.

El ponderar cada una de las respuesta a estas y otras preguntas bajo la guía de las consideraciones arriba enunciadas nos van a determinar claramente si el sistema ideal para nuestro proyecto es analógico o IP. ■

(\*) Gustavo Calani es ingeniero electrónico y se desempeña como Gerente de la división de Seguridad Electrónica y Telecomunicaciones de Netpoint de Argentina.

Representante exclusivo de



## Serie **RUNNER**

### Runner 4/8 PANEL DE CONTROL DE ALARMAS 4-8 ZONAS

- Protocolos de monitoreo Contact ID/ 4+2/ SIA
- Formato de comunicación telefónica doméstico o hablado con opcional de módulo de voz
- Campos de tiempo programables para función domótica
- Expansor de PGM opcional (módulo de salidas)
- Particionable en dos áreas
- Capacidad hasta 8 teclados
- 8 números telefónicos para comunicación
- Software up/down loading
- Cable link para operación bajo PC
- Control a distancia via módulo de voz
- Teclado LCD azul multilinguaje

## Serie **DIGILON**

### CSB Barreas de microondas inteligentes

- Rango de detección desde 10 hasta 200 mts.
- Cubiertas a prueba de golpes y variaciones climáticas
- Alta inmunidad a EM y RF
- Clasificación IP65
- Soporte y protección a fallas de alimentación (voltaje)
- Fácil instalación y calibración
- Ajuste de sensibilidad multi-nivel
- Protección de áreas de máxima seguridad
- Disponible para instalación en postes



Aranguren 928 (esq. Neuquén) - C1405CRT, C.A.B.A.  
tel.: 4433-6500 - ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar

Representante exclusivo para Argentina

# Ultracell®



Ultracell®, establecida en 1999 y situada en Liverpool, Inglaterra, es un líder mundial en baterías V.R.L.A. (válvula reguladora). Sus productos son utilizados por distintos sectores productivos y de la industria:

- Seguridad
- Sistemas UPS
- Energía Solar
- Telecomunicaciones
- Vehículos Eléctricos
- Agricultura
- Golf
- Medicina
- Movilidad



Ultracell Liverpool se complace en anunciar el otorgamiento de la exclusividad para la República Argentina de la representación de sus productos a STARX SECURITY S.R.L.



Aranguren 928 (esq. Neuquén) - C1405CRT, C.A.B.A.  
tel.: 4433-6500 - ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar

MÁS QUE UN SISTEMA,  
UN NUEVO CONCEPTO EN CCTV

# AV TECH



## AVI201 - Cámara de red

Salidas analógicas y digital  
Detección de movimiento  
Compresión MPEG-4 / MPEG  
Control remoto de video  
Cuadros por seg:  
30 (NTSC) / 25 (PAL)



**KPC133ZEP**  
Domo de alta definición

## CAMARAS



**AVC568**  
Cámara color  
Sensor CCD Sony 1/3



**AVP322**  
Domo de alta velocidad  
para exteriores



**KPC131CEP**  
Iluminación mínima: 0,6LUX /F2.0  
CCD color 1/3 HR  
Micrófono incorporado.  
Resolución 500TVL 0,1 LUX



**VGA02Z**  
Convertor VGA  
(1024x768 a 60HZ)



**AVP101 Controladora**  
64 disp. por teclado  
Pantalla táctil LCD de 128 x 64 px.  
Soporta multiples protocolos  
Protección por password  
Micrófono incorporado



**KPD678**  
DVR 16 canales tecnología MPEG-4  
Salida VGA



**KPD671**  
DVR 4 canales - Compresión H.264  
Función de Back-up  
Apto para vigilancia remota  
Visualización en tiempo real a través de Ethernet  
Soporta conexiones para redes  
TCP/IP, PPPoE, DHCP y DDNS  
Salida VGA

## DVR



**DR041**  
Compresión MPEG4,  
rápida transmisión  
a través de red



**AVC792Z**  
DVR 4 canales H.264  
Salida VGA



## Sirenas



**EAS 400**  
Sirena para exterior  
Potencia 25 watt  
Strobo  
Alimentación 12 Volt  
Opción autoalimentada  
Material ABS.  
Llave antidesarme



**NEPTUNE**  
Sirena exterior  
Material ABS  
Alimentación 12 Volt  
Autoalimentada  
Protección antivandálica  
Llave antidesarme



**XR5**  
Sirena exterior  
Sirena exponencial 6 tonos  
Potencia 25 watt  
Gabinete metálico  
Llave antidesarme



**BS3**  
Sirena exterior  
Inalámbrica  
Alimentada por pack de baterías  
Receptor incorporado  
Transmisor de RF  
Aplicación en cualquier sistema de alarma  
Llave antidesarme



**KPHZ-I**  
Sirena para incendio  
Alimentación 24 Volt  
Consumo 70 MA  
Potencia 100 dB



**EPA 186**  
Strobo para incendio  
Alimentación: 12 volt / 24 volt  
Flash: 90 +/- por minuto



**ESB 106**  
Estrobo  
Flash: 90 +/- 15% por min.  
10 a 15 VDC  
Color rojo



**GBCP911**  
Pulsador manual de incendio con tapa  
Housing de ABS  
12VDC/24VDC



**PS352**  
Sirena de incendio  
24 VDC  
Consumo 70mA  
100Db/mt  
3 tonos



**EAS 2011**  
Sirena para exterior  
Potencia 105 db  
Material ABS  
Strobo  
Led indicador de estado  
Alimentación 12 volt  
Piezoeléctrica



**EAS 150**  
Sirena exterior antidesarme  
12V impedancia 8 Ohm  
Máxima corriente  
1400 mA a 12V



**LM400**  
Sirena exterior  
Prealarma  
Potencia 120 db  
Doble antidesarme  
Led de estado  
Strobo



**ES 82T**  
Para interior  
6 tonos  
20W/12V  
ABS



**EPA 55**  
Sirena piezoeléctrica  
12 VDC  
105 dB en 12 VDC/1n  
Frecuencia: 1.5 a 4 Khz



**EPA 100**  
Piezoeléctrica  
de interior  
Antidesarme  
Potencia 108 dB  
Alimentación 12 volt

## S-889FAHZ02E

Cámara de  
36 leds infrarrojos  
CCD color 1/3"  
Resolución: 480TVL  
Leds infrarrojos de hasta  
50 mts de alcance efectivo  
Lente: 4-9 mm



## S-882FAHZ07

Cámara de  
36 leds infrarrojos  
CCD color 1/3"  
Resolución: 420TVL  
Leds infrarrojos de hasta  
40 mts de alcance efectivo  
Lente: 8 mm.



## S-882FAHZ09

Cámara de 12 leds infrarrojos  
CCD color 1/3"  
Resolución: 420TVL  
Leds infrarrojos de hasta  
110 mts de alcance efectivo  
Lente: 25 mm/F1.6



## S-882FAHZ03

Cámara de  
23 leds infrarrojos  
CCD color 1/3"  
Resolución: 420TVL  
Leds infrarrojos de hasta  
20 mts de alcance efectivo  
Lente: 3.6 mm.

## Amplia gama en lentes:

Iris fija, manuales y varifocales  
2.5/4/4.3/6/8/12 mm



## EPV-278S

### Videoportero Color

Video portero color  
Frente con cámara infrarroja 6 leds  
Visión nocturna  
Audio bidireccional  
Fácil conexión con 4 hilos

## VS-202T

Balun  
Balanceador pasivo de video  
Juego de Transmisor -Receptor  
Formato RECTO



## VS-202R

Balun  
Balanceador pasivo de video  
Juego de Transmisor -Receptor  
Formato 90°



## VS-T216

Amplificador de imagen  
de 16 canales



## Juego de balanceadores ACTIVOS

Alimentación : 12 VOLT

**La solución  
más sencilla  
y compacta  
del  
mercado en  
DVR.**

DVR stand alone para 4 cámaras,  
detección de movimiento, grabación en tiempo  
real (50/CIF), no incluye disco rígido tipo SATA,  
conexión a internet, formato de transmisión H.264,  
back up vía USB o Ethernet, 1 entrada de audio,  
1 salida de audio, soporta 1 disco rígido de hasta 1 TB.



*Olvidate de seguir  
lidiando  
con computadoras,  
sistemas operativos  
y virus.*

**AVTECH**



### **LINEA DE CÁMARAS**

**KPC136DT:** Cámara IR, 1/3", resistente al agua,  
0.4Lux, alcance 15mts, 21 leds, 420TVL,  
Lente de 3.6mm 12vts, INTERIOR / EXTERIOR  
cumple IP67, sin fuente.



**AVN252:** Cámara IR IP color H.264 exterior IP67,  
56 leds, alcance 40mts, Lente 6mm,  
incluye brazo de soporte, Día / Noche real 0,05Lux,  
Video Compresión H.264, 25 frames, CCD 1/3",  
Soporta 10 usuarios en línea,  
múltiples niveles de acceso.

**Optimizá  
tu negocio.**

**Descubrí  
la 585  
híbrida de  
32 zonas.**

Agregando un teclado RFK5501 a cualquier panel de la línea PowerSeries, podés utilizar hasta 32 zonas inalámbricas y 16 controles remotos.

Optimizando así, los tiempos de instalación y olvidándote del cableado.



**DSC®**



Contacto delgado **EV-DW4975**

Contacto inalámbrico para puerta/ventana **WS4945**

Control inalámbrico de 4 botones **WS4949**

Detector inalámbrico de humo/calor **WS4916**

Detector pasivo infrarrojo inalámbrico **WS4904p**

**MENDOZA**

Tel / Fax: (0261) 444-8559 - Contacto: Gabriel Ferri  
ZONA CUYO (Mendoza - San Luis - San Juan  
Neuquén - Río Negro - Bahía Blanca  
Santa Rosa - Gral. Pico)  
Celular: (0261) 15-6449-869  
Mail: gabriel.ferri@tellexpress.com.ar

**URUGUAY**

Gadoban S.A.  
Río Negro 1086 (Montevideo)  
Tel.: (5982) 902-4984  
Mail: info@tellex.com.uy



[www.tellexpress.com.ar](http://www.tellexpress.com.ar)

# Automatización en Hogares y Edificios

Seguridad, confort y ahorro energético en hogares significan mejor CALIDAD DE VIDA.

Sistema de alarmas técnicas Zelio Hogar GSM.



**Schneider**  
Electric



Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR's y el mejor respaldo técnico pre y post venta.



Pensando en integrar el sistema de seguridad de un edificio y controlar el consumo energético del mismo?

Sistema TAC Continuum.

**t.a.c.**  
TourAndoverControls



Llámenos y lo ayudaremos a encontrar la mejor solución para su cliente.



**b | c | g**

Building Consulting Group S.A.  
Alberti 1188 - C1223AAN  
Buenos Aires - Argentina  
Tel: (54 11) 4308-0223  
4115-1729 / 1731  
Fax: (54 11) 4308-1775  
info@bcgroup.com.ar  
www.bcgroup.com.ar

# Intrusión - Incendio y CCTV

Distribuidor Autorizado



# BOSCH

Sistemas de Seguridad



Barrera de detección de humo

Detector de intrusión



Avisadores manuales FMM

Central de alarma de incendio convencional



Central de alarmas 862 y 880



Sirena con estrobo multicandela



La Línea de CCTV más completa y profesional del mercado.

Domos

Videograbadoras



Panel de control de intrusión EASY SERIES

Cámaras y Lentes



Building Consulting Group S.A.  
Alberti 1188 - C1223AAN  
Buenos Aires - Argentina  
Tel: (54 11) 4308-0223  
4115-1729 / 1731  
Fax: (54 11) 4308-1775  
info@bcgroup.com.ar  
www.bcgroup.com.ar

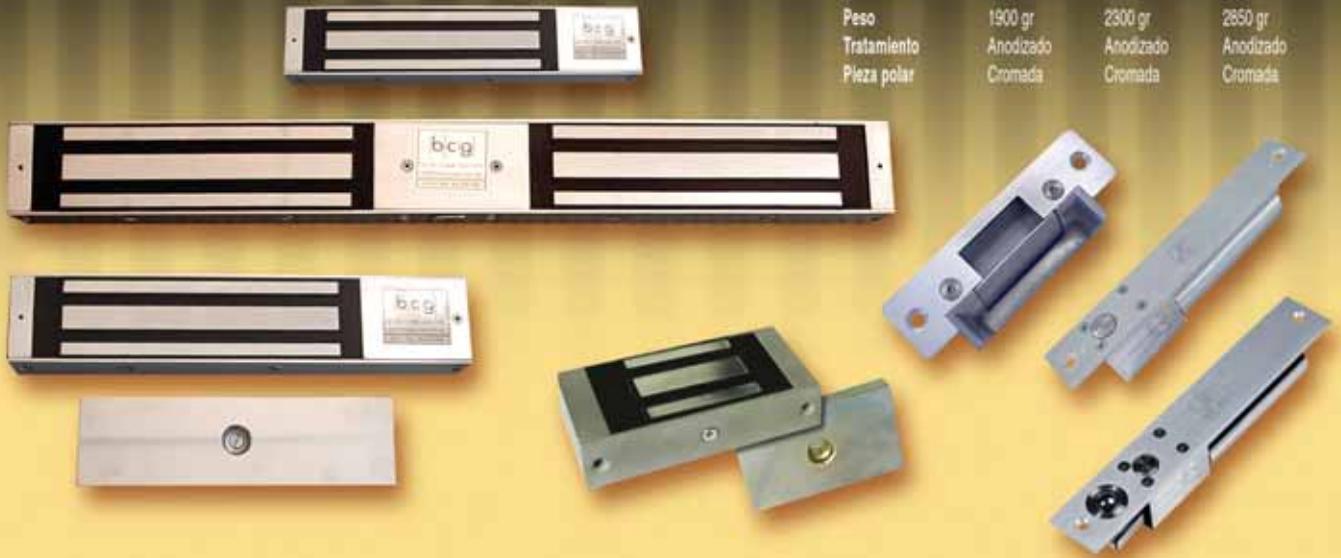


# Control de Acceso

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

## ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs
Alimentación	12-24 VDC	12-24 VDC	12-24 VDC
Consumo 12V	400 mA	400 mA	600 mA
Consumo 24V	200 mA	200 mA	300 mA
Dimensiones	180 x 28 x 50mm	250 x 28 x 50mm	250 x 35 x 70mm
Peso	1900 gr	2300 gr	2850 gr
Tratamiento	Anodizado	Anodizado	Anodizado
Pieza polar	Cromada	Cromada	Cromada



INDALA, la marca de confianza sigue agregando ventajas a sus productos, con la tecnología FLEXSECUR detecta las tarjetas no autorizadas antes que el sistema. INDALA es distribuida por BUILDING CONSULTING GROUP - BCG



Tarjetas + Flexkey



Lectora Curve



Lectora Wave Slim



INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado. PROXIMIDAD ES INDALA Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

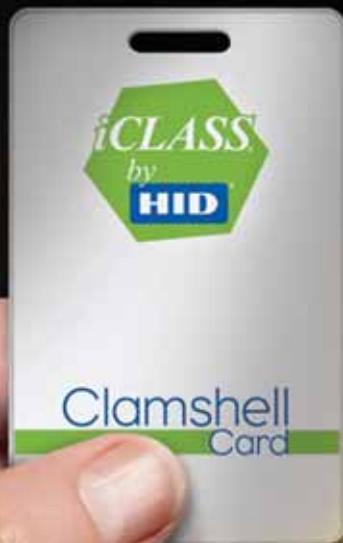


Building Consulting Group S.A.  
Alberti 1188 - C1223AAN  
Buenos Aires - Argentina  
Tel: (54 11) 4308-0223  
4115-1729 / 1731  
Fax: (54 11) 4308-1775  
info@bcgroup.com.ar  
www.bcgroup.com.ar



Long Range Parking

BCG Distribuidor Oficial INDALA



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

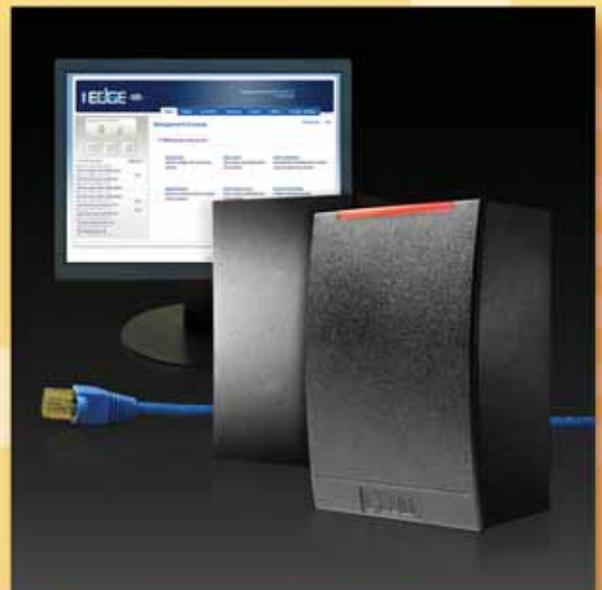
**Ud. Está pensando en ICLASS de HID !**



**Una Tarjeta, miles de aplicaciones**



Acceda a su oficina, hogar y estacionamiento.



**EDGE**  
Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.  
**ESCALABLE - SIMPLE - FLEXIBLE**

**AHORA,  
DISTRIBUIDOR  
OFICIAL DE**



Building Consulting Group S.A.  
Alberti 1188 - C1223AAN  
Buenos Aires - Argentina  
Tel: (54 11) 4308-0223  
4115-1729 / 1731  
Fax: (54 11) 4308-1775  
info@bcgroup.com.ar  
www.bcgroup.com.ar



# Yo produzco...

mis propias tarjetas de  
identificación de calidad  
superior, en el momento  
que las necesito.

## Impresoras HID Fargo le ofrece...

flexibilidad para producir tarjetas atractivas de  
identificación en su misma empresa.

Ahorre tiempo y costos realizando la producción en su oficina de sus propias tarjetas seguras de identificación con impresoras de tarjetas Fargo y el software Asure ID. Simples y convenientes en su uso, las soluciones de HID producen tarjetas de calidad superior y con varias opciones de tecnologías de impresión para satisfacer sus necesidades.



Produzca sus propias credenciales. Descargue Asure ID en [hidglobal.com/icreateES](http://hidglobal.com/icreateES) – ¡SIN COSTO!

# Necesito...

soluciones de acceso  
convenientes y rentables.

## HID on the Desktop™ le ofrece...

con el uso de la misma tarjeta una solución sencilla para abrir puertas y obtener acceso a computadoras.

HID Global revolucionó el control de acceso físico proporcionando métodos seguros y convenientes para abrir puertas. Reflejando la misma experiencia de usuario, HID ahora está revolucionando el acceso lógico. HID on the Desktop proporciona de manera conveniente y fácil de usar, mejorando la administración de riesgo, acceso a Windows y redes de computadoras utilizando la misma tarjeta con la que abre sus puertas hoy día.



Contacta HID Global para un periodo de prueba por 90 días: [hidglobal.com/90DayTrialES](http://hidglobal.com/90DayTrialES)



# Reloj de personal BIOMETRICO

**IR** Recognition Systems

La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner Oficial RSI** para la República Argentina.



## Cerraduras EM, Pestillos, de Perno y Pulsadores

**NUEVO**



### Pestillo Eléctrico Dual

- Configurable fail safe / secure (NO/NC)
- Acero inoxidable
- Traba regulable
- Diseño simétrico (reversible)



**Electromagnética**  
 - 600 y 1200 lb  
 - Led indicador  
 - Sensor PA



**Botón de emergencia**  
 - Apertura de puerta  
 - Con rotura de cristal



**Botón apertura**  
 - Aluminio reforzado  
 - NA / NC  
 - Embutir



**Perno con llave**  
 - Sensor de estado  
 - Llave exterior  
 - Llavin interior



**De Perno**  
 - Sensor de bolilla  
 - Fail safe / Secure  
 - Temporizador programable  
 - Herraje para blindex



# Impresión de CREDENCIALES

## FARGO



Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.



DTC 550



PERSONA C30



- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.

## Línea completa de productos



- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.



- RFID 125 KHz.
- Tarjetas y lectores
- Línea completa HID



- 13.56 Mhz.-
- Lectura y escritura-
- Tarjetas y lectores Inteligentes-

DISTRIBUIDOR OFICIAL  
Tel. (011) 4361-6006



## BÚSQUEDA DE CONSENSOS Y MARCO REGULATORIO

## editorial

## Estado voraz

La necesidad del estado de hacerse con un mayor monto por recaudaciones, para afrontar los cada vez más abultados gastos, provocó que el déficit lo tengamos que pagar todos los sectores productivos y la sociedad en general. Pero en el caso de los cánones y/o tasas que los Gobiernos provinciales y/o municipales pretenden cobrar por nuestros servicios, no es ni más ni menos que imponer un castigo adicional al psicológico que ya genera el alto grado de inseguridad reinante.

Parece sacado de una tira satírica y cómica a la vez, que quienes para tratar de autoprotegerse de los acechos del delito, instalan sistemas de seguridad y contratan servicios de monitoreo (en definitiva invierten de su bolsillo) deban pagar por las mismas contribuciones extras al Estado. Si es éste el que a lo largo de las últimas décadas no ha podido implementar políticas de seguridad suficientes para parar este flagelo que sufre la sociedad entera.

El Estado mismo debería promover el crecimiento de la inversión del sector privado en materia de seguridad. Cuanto mayor sea ésta, mayor será la eficiencia con la que podrá administrar los magros recursos (que es casi un común denominador en muchas provincias de nuestro país) con los que cuenta nuestra policía.

Aún no solo no debieran existir estas retribuciones extras sino que debería contemplarse una disminución y/o eliminación en las ya existentes, como el pago de ingresos brutos y el IVA.

Ing. Walter Mario Dotti  
Presidente de CEMARA



# La relación entre la

*Se celebró en la ciudad de Rosario el Congreso de Seguridad del Bicentenario, Atlas 2010, en el cual referentes locales y de países de América del Sur debatieron el diseño de políticas de acción conjunta en seguridad ciudadana.*



A fines de abril, en la ciudad de Rosario se llevó a cabo el **Congreso de Seguridad del Bicentenario, Atlas 2010**, en el que referentes locales y de distintos países de América del Sur debatieron el diseño de políticas de acción conjunta en seguridad ciudadana.

Entre otras entidades estuvo presente CEMARA, representada por su presidente, el Ing. Walter Mario Dotti. El evento se constituyó en un excelente medio para dejar en claro las bases sobre las cuales se debería debatir en los medio legislativos, la interrelación entre el sector de la seguridad electrónica y privada y el resto de los componentes de nuestra sociedad.

La disertación del Ing. Dotti fue en el marco del panel que abrió el encuentro, desde el cual se expusieron ideas y fundamentos sobre las funciones y obligaciones del Estado en Seguridad Física y Electrónica. Este

primer panel estuvo integrado, además, por el Director de Control y Fiscalización de Agencias del Gobierno Provincia de Buenos Aires, Dr. Carlos Sotini, y el Presidente Cámara Empresaria de Seguridad Integral del Uruguay, Hugo García Correale.

En resumen, el Ing. Dotti desarrolló su exposición con los siguientes conceptos:

**1.** Es de elevado grado de necesidad. Buena parte de la ciudadanía ha recurrido a este servicio (el de la seguridad electrónica y monitoreo de alarmas a distancia) como un medio indispensable para apalear el flagelo de la inseguridad.

**2.** Tiene una demanda en continuo aumento. El resultado probado y satisfactorio del servicio y el continuo incremento de la inseguridad, hacen que la demanda del mismo haya sido, sea y continúe de manera sostenida en las últimas décadas y en los próximos años.



# seguridad privada y la ciudadanía

3. Es apta tanto para empresas Pymes como para las grandes corporaciones. En la práctica, este tipo de actividad demostró que puede ser desarrollada con excelentes resultados, tanto como por pequeñas y medianas empresas como por las grandes, ya sean nacionales o multinacionales, constituyendo además el sector un generador de genuinos puestos de trabajo, estables y bien rentados.

4. Es de consumo accesible. Tanto la diversidad en las prestaciones como el grado de capilaridad demostrada del producto, hacen que su precio sea accesible hasta para los sectores de bajos recursos, como los jubilados en nuestro país, para los cuales el monitoreo de alarmas ha pasado a constituir un medio indispensable para su seguridad y tranquilidad.

5. Es auxiliar de la seguridad pública. La real posibilidad de dar un aviso temprano a la policía de la ejecución de delitos contra las personas y/o la propiedad, nos constituyen indiscutiblemente en auxiliares estratégicos de la seguridad pública, quedando perfectamente evidenciado, que la seguridad privada es un complemento de la pública y nunca es una u otra.

Por lo expuesto anteriormente, el Estado en su rol de contralor, mediante las legislaciones al respecto (tanto en el orden provincial, como nacional), debe necesariamente:

- Garantizar la satisfacción de la demanda en cantidad y calidad de servicio.
- Delimitar estándares mínimos en las prestaciones.
- Permitir el desarrollo y expansión de las empresas.
- Implementar exigencias posibles de cumplir e inherentes exclusivamente a la actividad.
- Que hagan a la actividad previsible y sustentable.

Siendo una actividad perfectamente lícita, en general realizada por profesionales idóneos, el sector merece -y la reclama desde hace años, una Ley Nacional ba-

sada en las siguientes premisas:

- Que interprete las necesidades reales de la sociedad, constituida por prestadores y consumidores, que exige se atiendan sus legítimos intereses respecto al servicio prestado y tomado.

- Que de contenido de previsibilidad. Debe asegurarse el marco jurídico indispensable para el desarrollo libre de la actividad, en todo el territorio de la República. Argentina, en plena concordancia con el carácter federal de nuestra constitución nacional.

- Que su espíritu sea integrador de ambas prestaciones, la pública y la privada. Está claro que una está donde la otra no debe y viceversa. Las empresas de seguridad privada tienen un alto potencial de aporte a la seguridad pública y la misma debe ser canalizada a través de premisas inteligentes e integradoras.

- Que no haga prohibitivo su consumo. La imposición de tasas y/o cánones al servicio, terminan impactando en el precio y elevándolo, creando una barrera en algunos casos infranqueable para los sectores más carentes, excluyéndolos del grupo de tomadores del servicio. Triste pero no único ejemplo, lo son las comunas las que imponen tasas por publicidad sobre las placas de prevención colocadas en los frentes de los abonos, ignorando el carácter disuasivo y asistencial de las mismas."

El Ing. Dotti cerró su participación reconociendo la "muy buena predisposición que la Dirección General de Fiscalización de Agencias de Seguridad Privada de la Provincia mantiene con el sector en los últimos años" y agradeciendo a UPSRA por la inclusión de las descripciones de función del sector de Monitoreo en su convenio colectivo de trabajo, representada por la persona del Dr. Angel García). Luego, agradeció la invitación recibida por CEMARA al Sr. Gabriel Chumpitaz y la Cámara Santafesina de Seguridad Privada, (CASASEP), patrocinador del evento.



## Participantes

Participaron también de Atlas 2010 distintos paneles, conformados por las siguientes personalidades del quehacer de la Seguridad Pública y Privada:

- **Panel nº 2:** La Legalidad, Responsabilidad de las empresas y sus clientes.

Dr. Angel García, Secretario General Unión Personal de Seguridad de la Rep. Argentina.  
Prof. Edgardo Frigo, Coordinador del Foro Profesionales Latinoamericanos de Seguridad.  
Jorge Paleari, Presidente Cámara Santafesina de Seguridad Privada.

- **Panel nº 3:** Futuro y perspectiva de la Seguridad Ciudadana.

Lic. Horacio Ghirardi, Secretario de Seguridad Pública de la Provincia de Santa Fe.  
Dr. Enrique Font, Secretario de Seguridad Comunitaria (Santa Fe).

Gabriel Felipe Chumpitaz, Presidente Atlas 2010.

- **Disertación Plenaria:** Los grandes desafíos de la Seguridad en América Latina.  
Aquiles Gorini, Presidente de Cámara Argentina de Empresas de Seguridad e Investigación (CAESI).



ULTIMA TECNOLOGIA EN GRABADORAS DIGITALES | MAYOR VARIEDAD DE PRODUCTOS | MEJOR SERVICIO POST-VENTA

- ✓ Contamos con una amplia variedad de DVR's que cubren las necesidades más exigentes.
- ✓ Con un Stock permanente para que pueda trabajar sin perder un minuto.
- ✓ Ponemos a su disposición el mejor servicio Post Venta, con asesoramiento técnico especializado.
- ✓ Cursos y Seminarios gratuitos para todos nuestros clientes.
- ✓ Siempre a la vanguardia de la tecnología FIESA cuenta con los productos más avanzados del mercado al mejor precio.

## DVRs

DVR's Híbridas: Serie 9000

DVR's Stand Alone:

Serie 9100

Serie 8000: 8000 | 8100

Serie 7000: 7000 | 7200 | 7300

Servidores NAS (almacenamiento RED)

DVR's Especiales: Con LCD incluido | Para Vehículos

Placas DVR's base PC

DVS's Servidores de Video Digital



## CAMARAS

Domos Analógicas

Domos IP

Cámaras Profesionales

Cámaras IP - WIFI

Microcámaras

Cámaras y Domos con IR



En **FiESA** priorizamos a nuestros clientes, por eso ponemos siempre el mejor servicio para Usted y su Empresa:

- Soporte Técnico especializado en CCTV, Incendio e Intrusión.
- Equipo de ventas capacitado en todas las áreas para asesorarlo.
- El mejor servicio Post-Venta y de Reparaciones.
- Stock continuo con los productos más avanzados del mercado.
- Seminarios y cursos de Capacitación gratuitos para nuestros Clientes.

# SP4000



**SP4000**  
LANZAMIENTO MUNDIAL

REM1



REM15



RX1



## LLEGA LA CENTRAL MAS VERSATIL, PODEROSA Y COMPETITIVA DEL MERCADO

Para más información comuníquese al **11 4551.5100**

**Distribuidor Exclusivo** P  R  D O X<sup>®</sup>

Av. de los Incas 4154/6 (1427) | Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
Tel/Fax: 11 4551.5100  
[www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar) | [www.soporte.fiesa.com.ar](http://www.soporte.fiesa.com.ar) | [repcion@fiesa.com.ar](mailto:repcion@fiesa.com.ar)

Panel de 4 zonas expandible

**Paradox SP4000**P R D O X  
S E C U R I T Y S Y S T E M S

El **SP4000** es un sistema para Estación de Monitoreo de bajo costo e infinidad de posibilidades de uso. Unifica los stocks y con simples elementos, va creciendo hasta casi todas las necesidades.

**F**iesa anuncia el lanzamiento del **SP4000** de **Paradox**, un panel de 4 zonas dobles más 1 zona por teclado aceptando hasta 15 teclados, expandible a 32 zonas. Este panel ofrece control remoto con conexión por Bus de datos **RX1** (Receptor) (*Rem 15, Rem 1, Rac1 Transmisor*), sensores inalámbricos a través de los módulos **RX1** y **RTX3** y comunicación por línea terrestre, GSM/GPRS/IP a través de **PCS 200** e **IP100**.

La nueva **SP4000** es compatible con los teclados **K636**, teclado Led de visualización hasta 10 zonas y solo una participación; **K10**, teclado Led de visualización hasta 10 zonas y dos participaciones; **K32**, teclado Led de visualización de 32 zonas y dos particiones; y **K35**, teclado LCD de iconos de visualización hasta 32 zonas y dos particiones.

**Nuevo control remoto RX1**

Al ya conocido receptor **RTX3** compatible con esta central se le suma el receptor inalámbrico **RX1**, brindando al panel **SP4000** y a toda la línea **SP** capacidad de recepción inalámbrica, tanto como un control remoto por Bus de Datos, con capacidad para 32 llaveros identificando por usuarios (*Rem 1 / Rem 15 / Rac1*), con un precio competitivo, además de expansión inalámbrica hasta 32 zonas unidireccionales con el sistema.

El **RX1** también incluye 2 PGMS en placa que por definición de fábrica siguen los botones 1 y 2 de

los controles remotos *Rem1 / Rem15 / Rac 1*. Además, los PGMS son programables y aparecen como 13 y 14 en la central.

El **RX1** ofrece una expansión de hasta 32 zonas inalámbricas para los siguientes productos inalámbricos: **PMD1** (detector de movimiento antimascota 18k), **PMD75** (detector de movimiento antimascota 40k), **PMD85** (detector de movimiento antimascota exterior 40k), **SD 738** (detector de humo), **DCT2** (mini contacto de puerta), **DCTX P2** (contacto de puerta 2 zonas), **ACT 10** (contacto de puerta de largo alcance 2 zonas) y **GS 250** (detector de movimiento por cambio de inclinación (cambio de 3 ejes).

**Expansión de zonas cableadas**

El módulo de expansión de 8 zonas **SPZx8** es una interfase entre el panel y cualquier dispositivo cableado de detección. Se conecta al Bus de datos para proporcionar 8 entradas cableadas y adicionales y una salida PGM en placa de zona.

**Comunicación**

El **SP4000** puede reportar en forma inalámbrica con conexión directa al bus con el transmisor **GSM/GPRS PCS-200**. El panel comunica todos los eventos como canal principal a una estación de monitoreo que cuente con el receptor **IPR512** usando también comunicador tradicional por línea terrestre como Back up o viceversa.

El **PCS-200** puede ser configurado para enviar eventos del sistema al usuario final vía SMS y puede cargar/descargar el panel a distancia mediante el software **BabyWare** la programación del panel, dando a la estación de monitoreo la ventaja de no enviar técnicos al domicilio para cualquier cambio de programación y evitar costos de mantenimiento.

**- Características**

- Actualización de Firmware vía

GPRS o de manera directa localmente.

- Supervisión de la comunicación de la central. Cuando es detectada, la central genera un fallo y lo reporta a la estación receptora, vía una línea terrestre.
- El usuario final puede armar o desarmar el sistema mediante el envío de un mensaje de texto (SMS) al **PCS200** - Modo GSM
- Envío de mensajes vocales pregrabados hasta 8 números de teléfono para reportar alarmas mediante el módulo de voz externo de **Paradox VDMP3** modo GSM.
- Instalación fácil con una conexión en serie de 4 cables.
- La antena puede ser instalada hasta a 18 mts. del módulo usando cable de extensión de antena, dependiendo de la fuerza de la señal local.
- Cifrado de 128 bits (MDS) y 256 bits (AES) modo GPRS.

**IP 100**

El nuevo **SP4000** puede reportar por Internet a través del módulo **IP100** al receptor **IPR512**.

El **IP100** es una solución web basada en un protocolo IP capaz de reportar eventos del sistema a la receptora **IPR512** vía red IP y provee un enlace de comunicación Internet para controlar y supervisar un sistema de seguridad.

**- Características**

- Control y seguimiento del panel a través de una red IP (LAN / WAN / INETRNET)
- Carga y descargar rápida con **BabyWare** para el panel **SP4000** y con winload para todos los otros modelos de **Paradox**.
- Recibe notificación de alarma a través de correo electrónico.
- Arma y desarma particiones individuales mediante navegador web.
- Ver estado en vivo de todas las zonas y particiones (alarmas o estado del sistema)
- Actualización de Firmware usando el software **IP Exploring Tools** o **In-fiel**.
- DNS disponible para IP diná-

micas.

- Admite protocolos SMTP y ESMTP.
- Muy bajo consumo de ancho de banda.
- Datos enviados y recibidos de 128 bits (**MDS** y **RC4**) o 256 BITS (**AES**) de encriptación de datos.
- Dos vías de autenticación dinámica.

**Reporte y comando por voz**

El **VDMP3** es un dispositivo que se agrega al panel y puede ser programado para llamar a cinco números telefónicos si ocurre una alarma. También se lo puede llamar desde una línea exterior, lo que permite armar o desarmar el sistema o activar PGMS

**- Características**

- Compatible con línea **SP/MG** y **EVO**.
- Compatible con **PCS-200** para reporte vía GSM.
- Grabación de un ID vocal para identificación del cliente (programable desde una **EVO**)
- Control de PGMS y activación / desactivación de teclas función a distancia mediante el teléfono.
- Menú guiado con mensajes vocales.
- Capacidad de actualización local (programable desde una **EVO**).
- Conexión directa con el panel.

**Software BabyWare**

El nuevo software **BabyWare**, incorporado al **SP4000**, permite programación remota a través de distintas vías de comunicación y puede descargarse desde [www.soporte.fiesa.com.ar](http://www.soporte.fiesa.com.ar)

**FiESA**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

Para mayor información:

(54 11) 4551-5100

[fiesa@fiesa.com.ar](mailto:fiesa@fiesa.com.ar)

[www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)



P ▲ R ▲ D O X<sup>®</sup>  
S E C U R I T Y S Y S T E M S

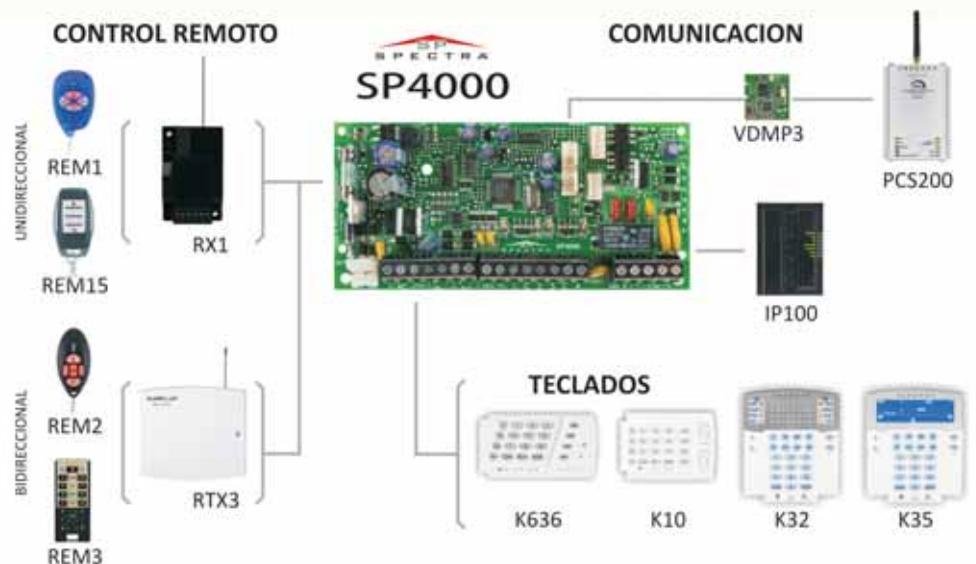
# LANZAMIENTO MUNDIAL

## SP4000



- ▶ 4 Zonas en Placa, 8 con ATZ
- ▶ 1 Zona en Teclado  
(hasta 15 Teclados/Zonas)
- ▶ 2 Particiones
- ▶ 32 Códigos de Usuarios
- ▶ 12 PGMs, 1 en placa
- ▶ C.Remoto x BUS, 32 Usuarios  
(con RX1 / RTX3)
- ▶ Comunicación GPRS/GSM  
(con PCS200)
- ▶ Comunicación TCP/IP con IP100
- ▶ Módulo de voz externo VDMP3
- ▶ Marcador Personal
- ▶ Software de carga/descarga  
(BabyWare remota por GPRS, IP o LINEA)
- ▶ StayD (Protección las 24 hs)
- ▶ Actualización local del Firmware

## MAYOR VERSATILIDAD, MENOR PRECIO



**Distribuidor Exclusivo** P ▲ R ▲ D O X<sup>®</sup>

Av. de los Incas 4154/6 (1427) | Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
Tel/Fax: 11 4551.5100  
www.fiesa.com.ar | www.soporte.fiesa.com.ar | recepcion@fiesa.com.ar



# HIKVISION

Primer fabricante y desarrollador mundial  
de productos H.264  
Extrema calidad a precio accesible.



West End City Center, Hungría.



Cámara de domo para red de 1,3 megapíxeles DS-2DF1-671

# 1.3 MEGAPIXELES

## CÁMARA DE DOMO PARA RED

Códec de video H.264 • CCD de barrido progresivo Sony de 1/3" • Soporte de resolución a 1280x720 para previsualización y reproducción  
• Iris/enfoque automático y rotación continua en 360° • Soporte de conmutación automática de color a B/N • Precisión predeterminada hasta de  $\pm 0,1\%$ , velocidad preseleccionada de 75°/seg. en paneo y 50°/seg. en inclinación.

UL CE RoHS ISO9001:2000 ISO14001



Serie DS-8000

DVR STAND ALONE



Serie DS-6000

VIDEO SERVIDORES IP



CÁMARAS ANALÓGICAS e IP



CÁMARAS IP MEGAPIXEL



360°  
Inspector

DOMOS Interiores Analog. e IP



DOMOS Exteriores Analog. e IP



NVR DS-7604NI-S



NVR-R16

NVR STAND ALONE

## SECURITYONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Nuevas Oficinas

Roseti 1964 - C.A.B.A.  
(C1427BWN) - Argentina

Visítenos en

[WWW.SECURITYONE.COM.AR](http://WWW.SECURITYONE.COM.AR)  
[WWW.HIKVISION.COM](http://WWW.HIKVISION.COM)

Teléfono

(54-11) 4555-1594

Teléfono / Fax

(54-11) 4555-6528

Email

[info@securityone.com.ar](mailto:info@securityone.com.ar)

at-design.com.ar



Olimpiadas 2008, Beijing



Tren de levitación magnética, Shanghai



Burger King, UK



# SECURITYONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

## Productos HIGH END



Soporta Cámaras IP de:



**DVR STAND ALONE HYBRIDO Serie DS-9000** **HD ready**  
 H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX • Visualización Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en 4CIF 480 cps NTSC / 400 cps PAL • Soporta Grabación hasta HD720P • Soporta Cámaras IP Megapixel HD • Alta definición • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel • 16 Canales de Video Análogo • 16 Canales de Audio • 8 Canales de Video IP • 1 Canal VOIP • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas Relay • 1 Salida VGA • 2 Salidas Análogas de Video, 2 x USB • LAN 10/100/1000 • PTZ (RS485) • 8 x HDD SATA 16 TB Máx. • RS232 • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS, DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales.

**DVR STAND ALONE HYBRIDO Serie DS-7300**  
 H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX Visualización en Tiempo Real en 4CIF • Grabación en Tiempo Real hasta 4CIF y CIF Tiempo Real • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel Frontal • Rueda JOG • hasta 16 canales de video y 4 canales de Audio • 1 canal de voz Bidireccional • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas de Relay • 3 Salidas de Monitor • 3 USB 2.0 • LAN 10/100/1000 • PTZ RS 485 multiprotocolo • 4 x Disco Rígidos SATA de 2TB : 8 TB max. • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS • DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales incluido.



**DVR STAND ALONE HYBRIDO Serie DS-8100**  
 H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX Visualización en Tiempo Real en 4CIF • Grabación en Tiempo Real en 4CIF 480 NTSC y 400 cps PAL • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel Frontal • Rueda JOG • hasta 16 canales de video y 16 canales de Audio • 2 canales de voz Bidireccionales • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas de Relay • 3 Salidas de Monitor independientes • 4 USB 2.0 • LAN 10/100/1000 • PTZ RS 485 multiprotocolo • 8 x Disco Rígidos SATA de 2TB : 16TB max. • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS • DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales incluido.

## Mobile DVR: Video y Localización en Tiempo Real por 3G

● Instalación en cualquier unidad móvil

● Transmisión por: GPRS - 3G - WiFi

● Visualización de recorridos en Google Map



### MOBILE DVR

H.264 DSP Compresión por Hardware • Modulo GPS Incorporado • Información de GPS y Velocidad embecida en video e Integración con Google Maps • Trackeo de Rutas sobre planos de Google Maps • Tecnología Antivibración Patentada • 3G, CDMA, WCDMA, EVDO, TD-SCDMA, Wireless • Software de Centro de Monitoreo • Software de Servidor de Streaming para tecnología 3G • Audio y Video en Tiempo Real • Comunicación Bidireccional sobre IP • Entradas y Salidas de Alarmas • Alarmas por Exceso de Velocidad

# Tecnologías de red

## Sergio Fukushima

Technical Manager South America  
de Axis Communications  
sergio.fukushima@axis.com



Se utilizan diversas tecnologías de red para proporcionar las numerosas ventajas de un sistema de video en red. Este capítulo comienza con unos apartados dedicados a la red de área local, concretamente a las redes Ethernet y sus componentes compatibles. También se tratan el uso de la alimentación a través de Ethernet, las direcciones IP y el transporte de datos, entre otros temas.



El material técnico que se publica en este informe fue proporcionado por Axis Communications a Revista Negocios de Seguridad®. Prohibida su reproducción (parcial o total) sin el expreso consentimiento del autor o este medio.

## ■ Índice

### Capítulo 1.

Video en red (RNDS N° 45)

### Capítulo 2.

Cámaras de red /Cámaras IP (RNDS N° 46)

### Capítulo 3.

Elementos de la cámara (RNDS N° 47)

### Capítulo 4.

Protección de la cámara y carcacas (RNDS N° 48)

### Capítulo 5.

Codificadores de video (RNDS N° 49)

### Capítulo 6.

Resoluciones (RNDS N° 51)

### Capítulo 7

Compresión de video (RNDS N° 52)

### Capítulo 8.

Audio (RNDS N° 53)

### Capítulo 9.

Tecnologías de red

#### 1ra. Parte

9.1. Red de área local y Ethernet

9.1.1. Tipos de redes Ethernet

9.1.2. Conmutador

9.1.3. Alimentación a través de Ethernet

9.2. Internet

9.2.1. Direcciones IP

9.2.2. Protocolos de transporte de datos para video en red

### Capítulo 10.

Tecnología inalámbrica

### Capítulo 11.

Sistemas de gestión de video

### Capítulo 12.

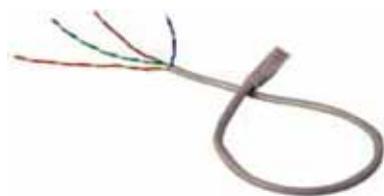
Consideraciones sobre ancho de banda y almacenamiento

### 9.1. Red de área local y Ethernet

Una red de área local (LAN) es un grupo de ordenadores conectados a un área localizada para comunicarse entre sí y compartir recursos como, por ejemplo, impresoras. Los datos se envían en forma de paquetes, para cuya transmisión se pueden utilizar diversas tecnologías. La tecnología LAN más utilizada es la Ethernet y está especificada en una norma llamada IEEE 802.3. (otros tipos de tecnologías de redes LAN son Token Ring y FDDI).

Ethernet utiliza una topología en estrella en la que los nodos individuales (dispositivos) están conectados unos con otros a través de un equipo de red activo como un conmutador. El número de dispositivos conectados a una LAN puede oscilar entre dos y varios miles.

El medio de transmisión físico para una LAN por cable implica cables, principalmente, de par trenzado o bien fibra óptica. Un cable de par trenzado consiste en ocho cables que forman cuatro pares de cables de cobre trenzados y se utiliza con conectores RJ-45 y sockets. La longitud máxima de un cable de par trenzado es de 100 metros mientras que para la fibra, el máximo varía entre 10 y 70 kilómetros, dependiendo del tipo. En función del tipo de cables de par trenzado o de fibra óptica que se utilicen, actualmente las velocidades de datos pueden oscilar entre 100 Mbit/s y 10.000 Mbit/s.



El cable de par trenzado está formado por cuatro pares de cables trenzados que normalmente se conectan por el extremo a un conector RJ-45.

Por regla general, las redes siempre deben tener más capacidad de la que se necesita. Para preparar una red para el futuro es una buena idea diseñar una red que solamente utilice el 30% de su capacidad. Actualmente una red necesita cada vez más y más rendimiento, ya que hay cada vez más aplicaciones que funcionan a través de redes. Mientras que los conmutadores de red (de los que se habla a continuación) son fáciles de actualizar con el paso del tiempo, el cable suele ser mucho más difícil de sustituir.

#### 9.1.1. Tipos de redes Ethernet

- **Fast Ethernet:** Hace referencia a una red Ethernet que puede transferir datos a una velocidad de 100Mbit/s. Se puede basar en cable de par trenzado o de fibra óptica (la antigua Ethernet de 10 Mbit/s todavía se instala y se usa, pero este tipo de redes no proporcionan el ancho de ban-

Continúa en página 136

# UN NUEVO CONCEPTO EN TECNOLOGIA IP



CAMARAS IP



Compresión en MPEG-4 y Motion JPEG simultáneo  
 Excelente calidad de imagen hasta 30 por seg. en todas las resoluciones  
 Diseño compacto y elegante  
 Soporte UPnP para una rápida y fácil instalación  
 Rendimiento superior a baja luminosidad con 6 LEDs de visión nocturna  
 Conexión inalámbrica 802.11b/g

Audio de dos vías con micrófono incorporado  
 Sincronización de audio y video optimizada  
 Monitoreo en vivo a través de teléfono celular 2.5G/3G (3GPP/ISMA RTSP)  
 Detección Inteligente de movimiento incorporada con selección múltiple  
 Incluye software de grabación y monitoreo para 16 cámaras gratis  
 Únicas cámaras con función de conexión fácil via msn

info@backnology.com.ar

## SOFTWARE PROFESIONAL DE VIDEOVIGILANCIA



Licencias 1/4/8/12/16/25/32/36/64 (escalabilidad garantizada)  
 Configuración Remota  
 Multilenguaje (más de 25 lenguajes)  
 Detección Inteligente de eventos  
 Búsqueda Inteligente de Grabaciones  
 Admite hasta 3 monitores para visualización  
 Nuevas aplicaciones de conteo; E-map y POS  
 Soporta cámaras megapixel, H264, iPhone y watermark digital  
 Visualización Remota hasta 128 cámaras de múltiples servidores  
 Una sola plataforma admite más de 30 marcas, más de 500 modelos distintos de cámaras



Tecnología de avanzada  
en captura de video en tiempo real.

**AVerMedia®**



**Grabadora Digital IP  
MXR 6004/MRX 6008**

- Compresión de Video: MJPEG, MPEG4, H.264
- Entradas de Video y Audio: 4 / 8
- Resolución de grabación: cada canal hasta 2.3 megapíxeles y 1 canal con 5 megapíxeles
- Cuadros en grabación: 100 cps / 200 cps
- Puerto LAN: 2 placas de red de 1 GB



**EB-1304 NetSata**

- 4 entradas de video compuesto (conectores BNC)
- Método de compresión de video: MPEG4
- 1 canal de audio de entrada y salida
- Velocidad de grabación: 120 / 100 cps (NTSC-PAL)
- Resolución de grabación: Full D1= 720 x 480 / 720 x 576 (NTSC-PAL)
- Grabación: automática / movimiento / sensores / alarmas



**Cámara IP Wireless - DF 2200W**

- Módulo de Wireless: Ralink RL2661 MIMO XR Wireless
- Sensor de imagen: Sony ICX098BQ 1/4" CCD Sensor, VGA 640 x 480
- Lente intercambiable Tipo CS/M, foco fijo, f1.6, cristal de 5 capas
- Compresión de Video: MPEG4
- Resolución de grabación: 640 x 480 (VGA) - 320 x 240 (QVGA) - 160 x 120 (QQVGA)

**Serie NXU 8000  
Solución para cámaras IP**

- Formato de Video: MJPEG - MPEG4 - H.264
- Entrada de Video network: 16 entradas
- Entrada de Audio network: 16 entradas
- Resolución de grabación: 400 cps
- Velocidad de grabación: 400 cps
- Control de cámara IP: Configuración de Video, Audio, PTZ IP, IO



DIVISION SEGURIDAD DE  
GETTERSON ARGENTINA  
DESDE 1963

**Getterson Argentina S.A.I.C.**

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina  
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6077  
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

## Videovigilancia inalámbrica



Monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica TV-M7



Cámara de Internet inalámbrica SecurView TV-IP110W



### Kit de monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica (wi-fi) TV-M7110WK

#### Supervisión de seguridad en video en tiempo real

El primer monitor para fotografía y cámara de Internet que transmite en forma inalámbrica sin necesidad de un ordenador. El kit incluye el marco TV-M7 y la cámara TV-IP110W de TRENDnet. Visualice hasta 4 cámaras TRENDnet en una misma pantalla o cambie de una cámara a otra.

#### El poder wireless

Coloque el TV-M7 y la TV-IP110W en cualquier parte de su red inalámbrica, como su cocina, sala, u oficina en casa.

#### Funcionalidad completa como marco para fotografías

Reproduce presentaciones de fotos, música y videos desde la memoria integrada de 512MB, una tarjeta de memoria de cámara, o desde su cuenta de Flickr.

TEW-652BRP



TV-IP110W



TV-IP121W



TV-IP252P



TV-IP422W

Distribuidor oficial de toda la Línea TRENDNET



DIVISION SEGURIDAD DE  
GETTERSON ARGENTINA  
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina  
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6077  
hlperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Viene de página 132

da necesario para algunas aplicaciones de video en red).

La mayoría de dispositivos que se conectan a una red, como un portátil o cámara de red, están equipados con una interfaz Ethernet 100BASE-TX/10BASE-T -comúnmente llamada interfaz 10/100-, que admite tanto Ethernet a 10 Mbit/s como Fast Ethernet. El tipo de cable de par trenzado compatible con Fast Ethernet se denomina Cat-5.

- **Gigabit Ethernet:** También puede basarse en cable de par trenzado o de fibra óptica, proporciona una velocidad de transferencia de datos de 1.000 Mbit/s (11 Gbit/s) y es cada vez más frecuente. Se espera que pronto sustituya a la Fast Ethernet como norma de hecho.

El tipo de cable de par trenzado compatible con Gigabit Ethernet es el Cat-5e, en el que los cuatro pares de cables trenzados se utilizan para alcanzar la alta velocidad de transferencia de datos. Para los sistemas de video en red se recomienda Cat-5e u otras categorías de cable superiores. La mayoría de las interfaces son compatibles con las versiones anteriores de Ethernet 10 Mbit/s y 100 Mbit/s y se conocen como interfaces 10/100/1000.

Para la transmisión a larga distancia se puede utilizar cable de fibra como el 1000BASE-SX (hasta 550 metros) y el 1000BASE-LX (hasta 550 metros con fibras ópticas multimodo y hasta 5.000 metros con fibras de modo único).



Las grandes distancias se pueden cubrir con los cables de fibra óptica. La fibra suele usarse en la red troncal de una red y no en nodos como una cámara de red.

- **10 Gigabit Ethernet:** Es la última generación, proporciona una velocidad de transferencia de datos de 10 Gbit/s (110.000 Mbit/s) y se puede utilizar con fibra óptica o cable de par trenzado. 10GBASE-LX4, 10GBASE-ER y 10GBASE-SR por cable de fibra óptica se pueden utilizar para cubrir distancias de hasta 10.000 metros. Con una solución de par trenzado se requiere un cable de altísima calidad (Cat-6a o Cat-7). La Ethernet de 10 Gbit/s se utiliza principalmente como red troncal en aplicaciones de gama alta que requieren una velocidad de transferencia de datos muy alta.

### 9.1.2. Conmutador

Cuando sólo dos dispositivos necesitan estar comunicados directamente el uno con el otro por medio de un cable de par trenzado, se puede utilizar el llamado cable cruzado. El cable cruzado simplemente cruza el par de transmisión de un extremo del cable con el par de recepción del otro extremo y viceversa.

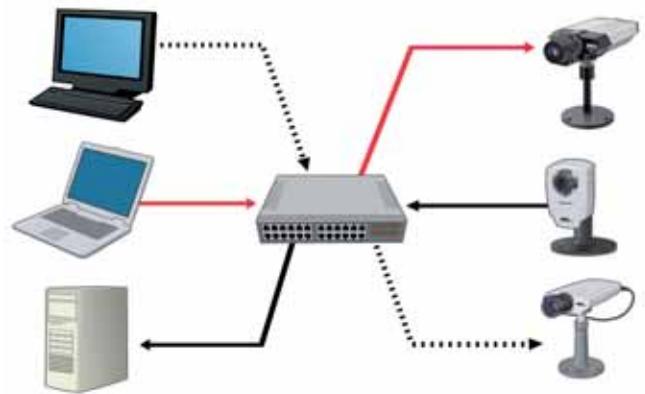
Sin embargo, para conectar diversos dispositivos a una LAN se requiere un equipo de red, como un conmutador de red, que utiliza un cable de red convencional en lugar de un cable cruzado.

La función principal de un conmutador de red es remitir los datos de un dispositivo a otro en la misma red. Es un método eficaz, puesto que los datos se pueden dirigir de un dispositivo al otro sin que ello afecte a otros dispositivos que utilicen la misma red.

Un conmutador registra las direcciones MAC (Media Access Control/ Control de acceso al medio) de todos los dispositivos conectados (cada dispositivo de red tiene una dirección MAC única, que está formada por una serie de números y letras establecida por el fabricante y suele encontrarse en la etiqueta del producto). Cuando un conmutador recibe datos, los remite sólo al puerto que está conectado a un dispositivo con la dirección MAC de destino adecuada.

Los conmutadores suelen indicar su rendimiento en velocidades por puerto y en plano posterior o velocidades internas (ambas en velocidad de bits y paquetes por segundo). La velocidad

por puerto indica la velocidad máxima en un puerto concreto. Esto significa que la velocidad de un conmutador, por ejemplo, 100 bit/s, suele ser el rendimiento de cada puerto.



Con un conmutador de red, la transferencia de datos se gestiona de manera muy eficaz, ya que el tráfico de datos se puede dirigir de un dispositivo a otro sin afectar a cualquier otro puerto del conmutador.

Un conmutador de red normalmente admite distintas velocidades de transferencia de datos de forma simultánea. La velocidad más común solía ser 10/100, que admite tanto Ethernet 10 Mbit/s como Fast Ethernet. Pero 10/100/1000 se está posicionando rápidamente como el conmutador estándar y, por lo tanto, admite simultáneamente Ethernet de 10 Mbit/s, Fast Ethernet y Gigabit Ethernet. La velocidad y el modo de transferencia entre un puerto de un conmutador y un dispositivo conectado normalmente se determinan mediante la negociación automática, en la que se utiliza la velocidad de transferencia de datos más alta y el mejor modo de transmisión. Un conmutador también permite que un dispositivo conectado funcione en modo dúplex completo: por ejemplo, enviar y recibir datos al mismo tiempo, dando como resultado un mejor rendimiento.

Los conmutadores pueden tener diferentes características y funciones. Algunas incluyen la función de enrutador. Un conmutador también puede admitir Alimentación a través de Ethernet o Calidad de servicio, que controla la cantidad de ancho de banda que utilizan las distintas aplicaciones.

### 9.1.3. Alimentación a través de Ethernet

La Alimentación a través de Ethernet (PoE) permite proveer de energía a los dispositivos conectados a una red Ethernet usando el mismo cable que para la comunicación de datos. Su uso es muy frecuente en teléfonos IP, puntos de acceso inalámbricos, cámaras de red conectadas a una LAN.

La principal ventaja de PoE es el ahorro de costos que conlleva. No es necesario contratar a un electricista ni instalar una línea de alimentación separada. Esto supone una ventaja, sobre todo en zonas de difícil acceso. El hecho de que no sea necesario instalar otro cable de alimentación puede suponer un ahorro de varios centenares de dólares, dependiendo de la ubicación de la cámara. PoE también facilita el hecho de cambiar la ubicación de la cámara o añadir otras cámaras al sistema de videovigilancia.

Además, aumenta la seguridad del sistema de video. Un sistema de videovigilancia con PoE se puede alimentar desde una sala de servidores, que a menudo está protegida con un SAI (Sistema de alimentación ininterrumpida). Esto significa que el sistema puede funcionar incluso durante un apagón.

Por las ventajas que tiene PoE, se recomienda usarla en tantos dispositivos como sea posible. La energía de un conmutador o midspan con PoE debería ser suficiente para los dispositivos co-

Continúa en página 140

# Tecnología en Seguridad



**MFC 4007**  
Cámara miniatura  
Color CCD, lente  
3.7mm  
Flat pinhole,  
1/4 sharp 420 tvl  
c/audio.



**MFC 6012**  
Waterproof ip66, 1/3 Sony.  
CCD, 420 TVL, 36 pcs 5 mm IR.Led.  
30m, Lente Varifocal 4-9mm.



**MFC 3014**  
Waterproof IP66,  
1/3 Sony Color CCD 420TVL  
Lente 6mm, 28 PCS 5mm + 26 pcs, 3mm IR  
LEDs 50 mts distancia.



**MFOA 200**  
Control acceso  
2000 huellas,  
50000 registros,  
Tarjeta, Huella o  
password, soft  
en español.



**MFC 3009**  
Waterproof ip66, 1/3 Sony.  
CCD, 420 TVL, 48 pcs 5 mm IR.  
Led. 50m, Lente fijo 6mm



**MFC 1002**  
1/3 Sony Color  
CCD, 420TVL,  
Waterprof, Infrared,  
36 PCS 5mm IR,  
LEDs/30 mts,  
lente 3,6mm, IP66.  
**Más de 2000  
cámaras vendidas.**



**Domo PTZ  
LH200**  
1/4 Sony  
super had,  
RS485



**MF 220z**  
Zoom 27x,  
Sony super  
had, RS485.  
480 TVL.



**MF 16SW**  
Balun pasivo 16 canales.



**NUEVO !**

**PCI 831-Combo**  
Placa apilable, soporta  
32 cámaras, 200FPS



**Tester**  
CCTV, múltiples  
aplicaciones



**MFC 5007**  
BOX 1/3 Sony  
CCD, 420TVL



**MFC 1978**  
1/3 Sony, 420 TVL,  
20mts, infrarroja, lente 3,6mm.



**MFC 1980**  
Domo, con  
infrarrojo 20mts,  
1/3 Sony, lente  
3,6mm.



**Balun activo**  
Transmisor y  
receptor activo  
1400mts.

- Cámaras de última tecnología (infrarrojas, ocultas, domos, profesionales)
- Línea de cámaras infrarrojas MFC con norma IP66 1/3 SONY.
- Placas DVR. Toda la línea de placas DVR • Balunes • Fuentes
- Micrófonos ambientales • Stock permanente • Atención personalizada.
- Los mejores precios del gremio • Asesoramiento y soporte postventa
- Garantía en todos los productos • RMA inmediato.



**microfast**

Av. Scalabrini Ortiz 564  
Ciudad de Buenos Aires  
Tel/Fax: (54 11) 4857-2190  
ventas@microfast.com.ar  
www.microfast.com.ar

**IMPORTADOR DIRECTO**

**NUEVAS ALARMAS GSM**

**VISITE NUESTRO SHOWROOM**

**EN FUNCIONAMIENTO**

# Importadora

# ITP

Importadora **ITP**, es una empresa joven creada en 2007 que tiene como objetivo satisfacer al cliente, desde el usuario Hogareño, hasta las Grandes empresas.

Al ser importadores podemos asegurarnos de ofrecerles productos de calidad a un buen precio, con un excelente servicio de post-venta.

Poseemos personal cualificado para atender cualquier incidencia técnica.

Somos los únicos que ofrecemos soluciones que van desde lo económico y funcional hasta sistemas completísimos de hasta 32 cámaras con funciones para manejar remotamente por internet el movimiento (pant/tilt) y el zoom en las cámaras de Circuito Cerrado de Televisión.

- *Accesorios para celulares.*
- *Accesorios para vehiculos.*
- *Cámaras CCTV.*
- *Cámaras IP.*
- *Lentes y cables para cámaras.*
- *Networking, routers y switching.*
- *Placas captadoras DVR.*
- *Protectores, soportes y fuentes.*



Cámara IP, color c/visión nocturna resistente al agua. Sensor: 1/3" Sony Super Had CCD.



Domo alta veloc. Samsung 1/4" CCD 570 TVL día/noche, zoom óp. 10x, zoom digital 10x.



JOYSTICK para domo.



Gabinete exterior.



CCD color Sharp 1/4", 420 TVL con 12 leds infrarrojos.



CCD Sharp 1/4", 420 TVL, o Lux (IR ON) con 36 y 28 leds infrarrojos.



1/3 Sony, 420 TVL, 30 piranha . Led, 60 m, 4-9 mm, varifocal lens, cable anti-cut design.



Nueva tecnología, 3 AXIS, 1/3" CCD Sony Super HAD High Res lente varif. 4-9mm, 0,5 lux.



Connect to conduit pipe



Mini Domo color infrarroja, antivandálico, 20 leds, visión nocturna hasta 20m. Sensor: 1/3" Sony CCD. Pal. Sensibilidad 0Lux c/ leds encend.



Lentes fijos, varifocales e IR.



Placa digitalizadora tiempo real 16 can. 480 cuadros x seg. tecnología de alta calidad d1.



Balunes de video, video y electricidad, electricidad, audio y video.



Mini Domos.



Cámara IP inalámbrica, color profesional, lente de 8mm incluido.

Sarmiento 831 - Morón  
Buenos Aires  
Argentina - (B1708EKQ)  
Tel: (5411) 4628-6290  
15-5185-7217  
Fax: (5411) 4628-6290  
consultas@itponline.com.ar  
www.itponline.com.ar

Viene de página 136

nectados y éstos deberían admitir la clasificación de potencia. Todo ello se explica a en este capítulo con más detalle.

- **Norma 802.3af y High PoE:** Actualmente la mayoría de dispositivos PoE cumplen con la norma IEEE 802.3af, publicada en 2003. Esta norma utiliza cables estándares Cat-5 o superiores y asegura que la transferencia de datos no se vea afectada. En dicha norma, al dispositivo que proporciona la energía se le llama equipo de suministro eléctrico (PSE). Éste puede ser un conmutador o midspan habilitado para PoE. El dispositivo que recibe la energía se conoce como dispositivo alimentado (PD). Esta función normalmente está integrada en un dispositivo de red, como una cámara o en un splitter independiente.

La compatibilidad con versiones anteriores de dispositivos de red que admiten PoE está garantizada. La norma incluye un método para identificar automáticamente si un dispositivo es compatible con PoE y sólo se le proporciona energía una vez que se ha confirmado dicha compatibilidad. Esto también implica que el cable Ethernet conectado a un conmutador PoE no proporcionará energía alguna si no está conectado a un dispositivo habilitado para PoE, lo cual elimina el riesgo de una descarga eléctrica al instalar una red o renovar la instalación.

En un cable de par trenzado hay cuatro pares de cables trenzados. PoE puede utilizar dos pares de cables "de recambio" o bien superponer el actual a los pares de cables usados para la transmisión de datos. Los conmutadores con PoE integrada a menudo proporcionan la electricidad por medio de los dos pares de cables utilizados para la transmisión de datos, mientras que los midspans normalmente usan los dos pares de recambio. Un PD admite las dos opciones. Según la IEEE 802.3af, un PSE proporciona un voltaje de 48 VCC con una potencia máxima de 15,44 W por puerto. Pero, teniendo en cuenta que en un cable de par trenzado hay pérdida de potencia, un PD sólo garantiza 12,95 W. La norma IEEE 802.3af especifica varias categorías de rendimiento para los PD.

Los PSE como los conmutadores o midspans normalmente proporcionan una potencia de entre 300W y 500W. En un conmutador de 48 puertos significaría una potencia de 6 a 10W por puerto, en caso de que todos los puertos estuvieran conectados a dispositivos con PoE. Salvo que los PD admitan clasificación de potencia, los 15,44W deben reservarse en su totalidad para los puertos que utilicen PoE, lo que implica que un conmutador con 300W sólo puede alimentar 20 de los 48 puertos. Sin embargo, si todos los dispositivos comunicaran al conmutador su condición de dispositivos de clase 1, los 300W bastarían para alimentar a los 48 puertos.

### Clasificaciones de potencia según IEEE 802.3af

Clase	Nivel de potencia mín. en PSE	Nivel de potencia máx. en PD	Uso
0	15.4 W	0.44 – 12.95 W	Predeterminado
1	4.0 W	0.44 – 3.84 W	Opcional
2	7.0 W	3.84 – 6.49 W	Opcional
3	15.4 W	6.49 – 12.95 W	Opcional
4	Tratado como Clase 0	-	Reservado para usos futuros

La mayoría de cámaras de red fijas pueden recibir energía por medio de PoE con la norma IEEE 802.3af y normalmente se identifican como dispositivos de clase 1 o 2.

Con la norma en desarrollo IEEE 802.3at o PoE+, el límite de potencia aumenta hasta al menos 30 W por medio de dos pares de cables de un PSE. Las especificaciones finales todavía están por determinar y se espera que la norma se ratifique.

Mientras tanto, los midspans y splitters con la norma en desarrollo IEEE 802.3at (High PoE) pueden utilizarse para dispositivos como cámaras y domos PTZ con control motor, así como para cámaras con calefactores y ventiladores, que requieren más potencia de la que proporciona la norma IEEE 802.3af.

- **Midspans y splitters:** Los midspans y splitters (también conocidos como splitters activos) son equipos que permiten que una red existente sea compatible con la Alimentación a través de Ethernet.



Un sistema existente se puede actualizar con la función PoE mediante un midspan y un splitter.

El midspan, que proporciona más energía al cable Ethernet, se coloca entre el conmutador de red y los dispositivos alimentados. Para asegurarse de que la transferencia de datos no se vea afectada, es importante recordar que la distancia máxima entre la fuente de datos (el conmutador, por ejemplo) y los productos de video en red no debe ser superior a 100 metros. Esto significa que el midspan y el splitter o splitters activos deben colocarse a una distancia no superior a 100 metros.

Un splitter sirve para separar la energía y los datos de un cable Ethernet en dos cables separados, de modo que se puedan conectar a un dispositivo sin PoE integrada. Puesto que la PoE o High PoE proporciona 48 VCC, la otra función del splitter consiste en bajar el voltaje a un nivel adecuado para el dispositivo, por ejemplo, 2 o 5 V.

## 9.2. Internet

Para enviar datos entre un dispositivo conectado a una red de área local a otro conectado a otra LAN se requiere una vía de comunicación estándar, ya que es posible que las redes de área local utilicen distintos tipos de tecnologías. Esta necesidad lleva al desarrollo de un sistema de direcciones IP y protocolos basados en IP para comunicarse a través de Internet, que conforma un sistema global de redes informáticas interconectadas (las LAN también pueden utilizar direcciones y protocolos IP para comunicarse dentro de una red de área local, aunque el uso de las direcciones MAC es suficiente para la comunicación interna).

Antes de abordar el tema de las direcciones IP, a continuación se tratan algunos de los conceptos básicos de la comunicación a través de Internet, tales como los enrutadores, cortafuegos y proveedores de servicios de Internet.

- **Enrutadores:** Para enviar paquetes de datos de una LAN a otra a través de Internet debe utilizarse un equipo de red llamado enrutador de red. Un enrutador guía la información de una red a otra basándose en las direcciones IP. Sólo remite los paquetes de datos que deben enviarse a otra red. Normalmente se utiliza para conectar una red local a Internet. Tradicionalmente se denominaba a los enrutadores "puertas de Enlace".

- **Cortafuegos:** Sirven para evitar los accesos no autorizados hacia o desde una red privada. Se pueden implementar tanto en el hardware como en el software o en una combinación de ambos. Normalmente se utilizan los cortafuegos para evitar que usuarios no autorizados accedan a redes privadas conectadas a Internet. Los mensajes que entran y salen de Internet pasan por



**Fergus Security**  
LA ELECCIÓN PROFESIONAL



# No atendemos al público Lo atendemos a usted

Solidez y Calidad Garantizada - Distribución Mayorista - Atención Personalizada

## DVR Stand Alone



4 y 8 cámaras. Modelo compacto.  
Sistema embebido basado en Linux.  
Compresión basada en MPEG4. Grabación y  
visualización en Tiempo Real. Salida de video  
compuesto, S-Video y VGA. Configuración  
cámara por cámara, local o remota por IE o LAN

**Linea  
FS-6000**



4; 8 y 16 cámaras.  
Sistema embebido basado en Linux.  
Compresión basada en MPEG4. Grabación y  
visualización en Tiempo Real. Salida de video  
compuesto, S-Video y VGA. Configuración cámara  
por cámara, local o remota por IE o LAN.

**Linea  
FS-8000**

## Cámaras



**Cámara Color**  
1/3" 420 y 540 TVL  
CCD Super Had Sony  
Función Día / Noche  
0,08 LUX BLC



**Cámara Color**  
1/3" CCD 520 TVL  
0,5 LUX BLC



**Cámara IR**  
CCD SONY 1/3"  
540 TVL Super HAD  
Lente A.I. de 4 a  
9 mm. IR 40mt.



**Cámara IR**  
CCD SONY 1/3"  
420 TVL  
0 LUX con leds



**Cámara Color**  
CCD SONY 1/3"  
520 TVL  
0,5 LUX BLC



**Domo PTZ**  
CCD Super HAD SONY  
Alta Resolución 520TVL  
Funcion Día Noche  
22xOptico / 11xDigital



**Controladora Domo**  
Controla hasta  
96 domos  
Pantalla LCD



**Mini Domo PTZ**  
CCD Sony 500TVL 10x  
Alta Resolución  
Función Día/Noche



**Domo Fijo**  
CCD SONY 1/3"  
Alta Resolución 3 Axis  
Montaje CS para lente  
Con lente varifocal



**Domo Fijo**  
CCD SONY S. HAD II  
1/3" Alta Resolución.  
0 Lux Infrarrojo.  
3 Axis.



**Domo Fijo**  
CCD SONY 1/3"  
Alta resolución  
Montaje CS para lente  
Con lente varifocal



**Domo Fijo IR**  
1/3" SONY CCD  
420 TVL 0 LUX leds  
IR 20mt



**Domo Antivandálico**  
1/3" SONY S. HAD CCD  
ANTIVANDÁLICO.  
0 LUX, (leds on)



**Domo Antivandálico**  
1/3" SONY CCD  
ANTIVANDÁLICO.  
0 LUX, (leds on)



**Domo Fijo**  
CCD SONY 1/3"  
420 TVL 0,1 LUX



**Cámara PinHole**  
CCD SONY 1/3" 0,1 LUX  
Con lente pin  
holecónica

**SANYO**

**GUNELL**

**Rainbow**

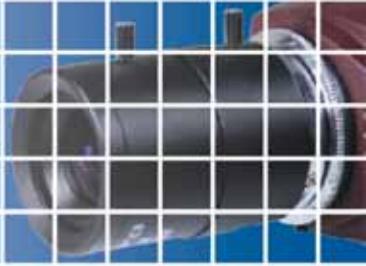
**EVETAR**



# SEDETECH

Seguridad Electrónica

*Una solución profesional e inteligente*



- ⦿ Asesoramiento Personal
- ⦿ Soporte Técnico Permanente
- ⦿ Productos de Primera Línea



Sedetech S.A. | Gorriti 3991 (C1172ACK) | Tel.Fax: 5411 4862-3100 (Líneas Rotativas)

[info@sedetech.com](mailto:info@sedetech.com)

[www.sedetech.com](http://www.sedetech.com)

NUEVOS PRODUCTOS

# CCTV

## Cámaras para interior

### Cámara BOX Profesional

Lente CCD - 420 TVL  
Balance de blancos automático  
Sensor Sony 1/3



### Cámara DOMO

Color - CCD - 420 TVL  
Lente 3.6mm  
Sensor Sony 1/3



### Cámara Antivandálica

Color - CCD - 420 TVL  
24 leds infrarrojos  
Dist.: 24 mts.  
Sensor Sony 1/3



## Cámaras para exterior



12 leds - Dist.: 10 mts.  
Lente 3.6mm - 420 TVL  
Sensor Sony 1/3



23 leds - Dist.: 20 mts.  
Lente 3.6mm - 420 TVL  
Sensor Sony 1/3



30 leds - Dist.: 25 mts.  
Lente 3.6mm - 420 TVL  
Sensor Sony 1/3



30 leds de 8 mm.  
Dist.: 50 mts.- Lente 8mm.  
420 TVL - Ip66  
Sensor Sony 1/3

## Cámaras ocultas



En sensor PIR  
de interior  
Color - 420 TVL  
Sensor Sony 1/3 o  
Sharp 1/4



En sensor de humo  
de interior  
Sensor Sony 1/3  
420 TVL.



Balún PAS33  
Pasivo - UTP Cat. 5  
Hasta 600 mts b/n  
400 mts. Color



Balún ACTV  
Video+Power  
UTP Cat. 5  
Hasta 600 mts b/n  
400 mts. Color

Además: Iluminadores / Monitores / Porteros Visor / Cables / Sensores / Baterías

Viene de página 140

el cortafuegos, que los examina y bloquea aquellos que no cumplen con los criterios de seguridad especificados.

- **Conexiones a Internet:** Para conectar una LAN a Internet debe establecerse una conexión de red a través de un proveedor de servicios de Internet (ISP). En una conexión a Internet se utilizan términos como velocidad de subida y velocidad de bajada. La velocidad de subida describe la velocidad de transferencia con la que se pueden subir datos del dispositivo a Internet: por ejemplo, cuando se envía un video desde una cámara de red. La velocidad de bajada es la velocidad de transferencia con la que se bajan archivos: por ejemplo, cuando un monitor de ordenador recibe un video. En la mayoría de los casos -como un portátil conectado a Internet, por ejemplo-, la descarga de información desde Internet es la velocidad más importante a tener en cuenta. En una aplicación de video en red con una cámara de red situada en una ubicación remota, la velocidad de subida es más relevante, puesto que los datos (el video) de la cámara de red se subirán a Internet.

### 9.2.1. Direcciones IP

Cualquier dispositivo que quiera comunicarse con otros dispositivos a través de Internet debe tener una dirección IP única y adecuada. Las direcciones IP sirven para identificar a los dispositivos emisores y receptores. Actualmente existen dos versiones IP: IP versión 4 (IPv4) e IP versión 6 (IPv6). La principal diferencia entre ellas es que una dirección IPv6 tiene una longitud mayor (128 bits, en comparación con los 32 bits de una dirección IPv4). Actualmente las direcciones IPv4 son las más difundidas.

#### 9.2.1.1. Direcciones IPv4

Las direcciones IPv4 se agrupan en cuatro bloques, cada uno de los cuales se separa con un punto. Cada bloque representa un número entre 0 y 255, por ejemplo: 192.168.12.23.

Algunos bloques de direcciones IPv4 se han reservado exclusivamente para uso privado. Estas direcciones IP privadas son desde 10.0.0.0 hasta 10.255.255.255, desde 172.16.0.0 hasta 172.31.255.255 y desde 192.168.0.0 hasta 192.168.255.255. Este tipo de direcciones sólo se pueden utilizar en redes privadas y no está permitido reenviarlas a Internet a través de un enrutador. Todos los dispositivos que quieran comunicarse a través de Internet deben tener su propia dirección IP pública. Una dirección IP pública es una dirección asignada por un proveedor de servicios de Internet. Un ISP puede asignar direcciones IP dinámicas, que pueden cambiar durante una sesión, o direcciones estáticas, que normalmente implican una cuota mensual.

- **Puertos:** Un número de puerto define un servicio o aplicación en concreto para que el servidor receptor (por ejemplo una cámara de red) sepa cómo procesar los datos entrantes. Cuando un ordenador envía datos vinculados a una aplicación concreta, normalmente añade el número de puerto a una dirección IP sin que el usuario lo sepa. Los números de puerto pueden ir del 0 al 65535. Algunas aplicaciones utilizan los números de puerto que les ha preasignado la Autoridad de Números Asignados de Internet (IANA). Por ejemplo, un servicio web vía http se suele asignar al puerto 80 de una cámara de red.

- **Configuración de las direcciones IPv4:** Para que una cámara de red o codificador de video funcione en una red IP, se le debe asignar una dirección IP. Hay básicamente dos formas de configurar una dirección IPv4 para un producto de video en red

1) de forma automática con el DHCP (Protocolo de configuración dinámica de host)

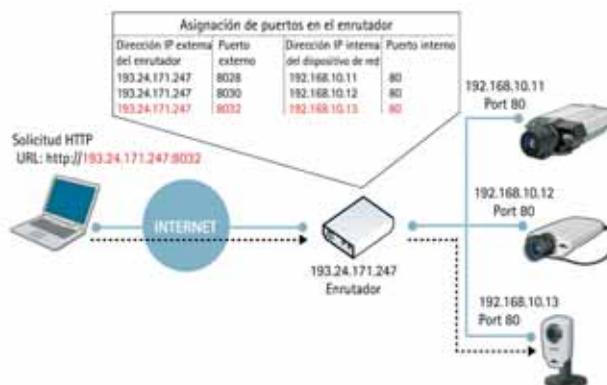
2) introduciendo manualmente una dirección IP estática en la interfaz del producto de video en red, una máscara de subred y la dirección IP del enrutador predeterminado o bien utilizando un software de gestión.

El DHCP gestiona un conjunto de direcciones IP que puede asignar dinámicamente a una cámara de red/codificador de video. A menudo la función DHCP la realiza un enrutador de banda ancha, que sucesivamente recibe sus direcciones IP de un proveedor de servicios de Internet. Una dirección IP dinámica significa que la dirección IP para un dispositivo de red puede cambiar de un día para otro. Para usar direcciones IP dinámicas se recomienda que los usuarios registren un nombre de dominio (por ejemplo, [www.mycamera.com](http://www.mycamera.com)) para el producto de video en red en un servidor de DNS (Sistema de nombres de dominio) dinámico, el cual siempre puede vincular el nombre de dominio del producto a cualquier dirección IP que tenga asignada. (Un nombre de dominio se puede registrar a través de algunos de los sitios web de DNS dinámico más conocidos, como [www.dyndns.org](http://www.dyndns.org)).

A continuación se explica cómo configurar una dirección IPv4 con el DHCP. Cuando una cámara de red/codificador de video se conecta, envía una solicitud de configuración a un servidor DHCP. Este servidor responde con una dirección IP y una máscara de subred. Entonces, el producto de video en red puede actualizar un servidor DNS dinámico con su dirección IP actual, de modo que los usuarios puedan acceder al producto usando un nombre de dominio.

- **NAT (Network address translation, Traducción de dirección de red):** Para que un dispositivo de red con una dirección IP privada pueda enviar información a través de Internet, debe utilizar un enrutador compatible con NAT. Con esta técnica, el enrutador puede traducir una dirección IP privada en una pública sin el conocimiento del host que realiza el envío.

- **Reenvío de puertos:** Para acceder a cámaras ubicadas en una LAN privada a través de Internet, la dirección IP pública del enrutador debería usarse junto con el número de puerto correspondiente del codificador de video o la cámara de red en la red privada. Dado que un servicio web a través de HTTP normalmente se asigna al puerto 80, en un escenario con varios codificadores de video o cámaras de red que utilizan el puerto 80 para HTTP en una red privada ocurre lo siguiente: en lugar de cambiar el número de puerto HTTP predeterminado en cada producto de video en red, puede configurarse un enrutador para asociar un único número de puerto HTTP al puerto HTTP predeterminado y a la dirección IP de un producto de video en red concreto. Este proceso se denomina reenvío de puertos y funciona como se indica a continuación.



Gracias al reenvío de puertos del enrutador, es posible acceder a cámaras de red de una red local con direcciones IP privadas a través de Internet. En la ilustración, el enrutador reenvía los datos (solicitud) que recibe el puerto 8032 a una cámara de red con la dirección IP privada 192.168.10.13 a través del puerto 80. A continuación, la cámara empieza a enviar video.

Los paquetes de datos entrantes llegan al enrutador a través de su dirección IP pública (externa) y un número de puerto específico. El enrutador está configurado para reenviar los datos que

# LASER Electronics

Líder en Seguridad Electrónica

## MÁS PRODUCTOS DE CCTV

- Cámaras IR, Minidomos, Minicámaras, Ocultas, etc.
- Placas de Grabación Digital.
- Lentes Auto Iris e Iris Fijo.
- Gabinetes y Soportes.
- Línea completa en Dispositivos de UTP.
- Línea completa en Comunicaciones. Handies - Baterías - Conectores Accesorios para Antenas, etc.



Speed Dome  
Exterior - Interior.  
Cámara Sony HAD  
480TVL - 0.6 Lux  
18X - 26X - 36X

Stand - Alones 4-8-16 Canales.  
Compresión de vídeo H264 - Display Tiempo real  
grabación en 100-200 FPS - Software para armar su  
propia central de Monitoreo y poder visualizar desde  
su propio Celular.



Cámaras Color CCD  
SONY HAD de  
420TVL - 480TVL  
y 540TVL.



• Cámara color  
Día/Noche CCD Sony  
Super HAD 570 TVL  
0,00003Lux color  
0,000003 B/N  
Sense Up - OSD  
También en versión  
0,1 Lux Wide Dynamic  
Range.



• Cámara color  
CCD Sony  
420TVL  
0,1Lux  
AES - AGC - BLC.

Monitor LCD 19"  
FULL HD READY  
Resolución 1440 x 900  
1 Entrada HDMI  
5 Entradas BNC Video  
1 Entrada Audio Estéreo  
1 Entrada VGA (PC)  
1 Salida BNC Video  
1 Salida Audio  
Función PIP  
Control remoto.



Domo color antivandálico Día/Noche  
CCD SONY Super HAD  
560 TVL - 0,00001Lux Wide  
Lente varifocal aspherical 3,7/12mm  
Wide Dynamic Range (WDR)  
Sense Up - OSD  
High Spot BLC  
3D Digital Noise Reduction

TCW



Laser Electronics S.R.L.  
Thames 540 - Villa Adelina (B1607CAF) Pcia. de Buenos Aires  
Tel: (5411) 4763-9600 / 2294 Fax: (5411) 4763-3688  
ventas@laserelectronics.com.ar  
www.laserelectronics.com.ar





Tenemos el agrado de presentarles nuestro nuevo departamento SEG Video, que nace con la finalidad de prestarle la mejor atención y servicio al gremio, mediante la oferta de modernas tecnologías y el soporte necesario en Capacitación, Asesoría y Conducción en equipos tanto analógicos como IP.

Le aseguramos la solución a sus problemas acompañándolos en su desarrollo y es por ello que queremos ofrecerle una atención permanente para asegurar un asesoramiento continuo y eficaz garantizando un resultado positivo.

Nuestra Misión es estar en permanente interrelación con nuestros clientes, por ello se ha previsto el brindar un servicio PREFERENCIAL atendiendo en horario corrido de 8:00am a 18:00pm, con un stock permanente y envíos a todo el país.



Cámaras Box Profesional  
CCD Sony 1/3" y 1/4" de 420  
tvl, 540tvl y zoom con 0.2, 1.0  
o 0.001 lux.



CÁMARAS IR  
CCD Sony 1/3" de 420 tvl  
con alcances de 20, 30,  
40 y 50mts.



Cámaras IP  
CCD CMOS 1/2.5 inch  
5 Mega Pixel, resolución  
960x720, 25 fps con 0.1 lux.



Domos  
CCD Sony 1/3" de 420 tvl,  
infrarrojos, antivándalicos y  
zoom con 0.8 lux.



DVR Stand Alone  
Para 4, 8 y 16 cámaras con  
velocidades de 100, 200 hasta  
400 fps basados en sistema Linux.



DVR Stand Alone IP  
Para 4 cámaras, POE y 100  
fps basados en sistema linux.



Switch POE  
1 entrada y 4 salidas con  
interfaz rj45 prolonga 100mts.



Placas DVR  
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades  
de 25, 100, 200 hasta 400 fps.  
Soft incluido compatible con sistemas  
Windows.



Cámaras Tipo Espía  
lente Pinhole en detectores de humo y  
movimiento falsos, CCD Sony o Sharp  
de 1/3" y 1/4" de 420 tvl con 0.8, 1,0 lux.

Viene de página 144

entran por un número de puerto predefinido a un dispositivo específico de la parte del enrutador correspondiente a la red privada. A continuación, el enrutador sustituye la dirección del emisor por su propia dirección IP privada (interna). Para el cliente receptor, el enrutador es el origen de los paquetes. Con los paquetes de datos salientes ocurre lo contrario. El enrutador sustituye la dirección IP privada del dispositivo origen por la IP pública del propio enrutador antes de enviar los datos a través de Internet.

El reenvío de puertos normalmente se realiza al configurar por primera vez el enrutador. Cada enrutador tiene su propio método de reenvío de puertos y existen sitios web como [www.portforward.com](http://www.portforward.com) que ofrecen instrucciones paso a paso para distintos enrutadores. Normalmente, el reenvío de puertos implica el uso de la interfaz del enrutador con un navegador de Internet. Asimismo, también requiere el acceso a la dirección IP pública (externa) del enrutador y a un número de puerto único que se asigna a la dirección IP interna del producto de video en red específico y a su número de puerto para la aplicación.

### 9.2.1.2. Direcciones IPv6

Las direcciones IPv6 se escriben en notación hexadecimal y constan de ocho bloques de 16 bits cada uno, divididos por los puntos. Por ejemplo, 2001:0da8:65b4:05d3:1315:0461:7847

Entre las principales ventajas de IPv6, además de disponer de una gran cantidad de direcciones IP, se incluye la posibilidad de habilitar un dispositivo para que configure automáticamente su dirección IP mediante la dirección MAC. En la comunicación a través de Internet, el host solicita y recibe del enrutador el prefijo necesario del bloque de la dirección pública, así como información adicional. Se utilizan el prefijo y el sufijo del host, de modo que con IPv6 ya no es necesario el protocolo DHCP para la asignación de direcciones IP ni la definición manual de las mismas. También deja de ser necesario el reenvío de puertos.

Otras ventajas de IPv6 son la reenumeración para simplificar el cambio de redes corporativas entre proveedores, un enrutamiento más rápido, el cifrado punto a punto según IPSec y la conectividad mediante la misma dirección al cambiar de red (Mobile IPv6).

Las direcciones IPv6 se escriben entre corchetes en las URL. Un puerto específico se puede indicar de a siguiente manera: `http://[[2001:0da8:65b4:05d3:1315:7c1f:0461:7847]:8081/`

### 9.2.2. Protocolos de transporte de datos para video en red

El Protocolo de control de transmisión (TCP, Transmission Control Protocol) y el Protocolo de

datagramas de usuario (UDP, User Datagram Protocol) son los protocolos basados en IP que se utilizan para enviar datos. Estos protocolos de transporte actúan como portadores para muchos otros protocolos. Por ejemplo, HTTP (Hyper Text Transfer Protocol), que se utiliza para visualizar páginas web en servidores de todo el mundo a través de Internet, se realiza en TCP.

TCP proporciona un canal de transmisión fiable basado en la conexión. Gestiona el proceso de división de grandes bloques de datos en paquetes más pequeños y garantiza que los datos enviados desde un extremo se reciban en el otro. La fiabilidad de TCP en la retransmisión puede producir retrasos significativos, por lo que en general se utiliza cuando la fiabilidad de la comunicación prevalece sobre la latencia del transporte.

UDP es un protocolo sin conexión que no garantiza la entrega de los datos enviados, dejando así todo el mecanismo de control y comprobación de errores a cargo de la propia aplicación. No proporciona transmisiones de pérdida de datos, por lo que no provoca retrasos adicionales. ■

### Protocolos y puertos TCP/IP utilizados para video en red

Protocolo	Transporte	Puerto	Uso habitual	Uso en video en red
<b>FTP</b> (Protocolo de transferencia de ficheros)	TCP	21	Transferencia de archivos a través de Internet/intranets.	Transferencia de imágenes o video desde un codificador de video/cámara de red a un servidor FTP o a una aplicación.
<b>SMTP</b> (Protocolo simple de transferencia de correo)	TCP	25	Envío de mensajes de correo electrónico.	Un codificador de video/cámara de red puede enviar imágenes o notificaciones de alarma utilizando su cliente de correo electrónico integrado.
<b>HTTP</b> (Protocolo de transferencia de hipertexto)	TCP	80	Se utiliza para navegar por la red, por ejemplo, para recuperar páginas web de servidores.	Es el modo más habitual para transferir video de un codificador de video/cámara de red, en el que el dispositivo de video en red funciona básicamente como servidor web que pone el video a disposición del usuario o del servidor de aplicaciones que lo solicita.
<b>HTTPS</b> (Protocolo de transferencia de hipertexto sobre capa de sockets)	TCP	443	Acceso seguro a páginas web con tecnología de cifrado.	Transmisión segura de video procedente de codificadores de video/cámaras de red.
<b>RTP</b> (Real Time Protocol)	UDP/TCP	No definido	Formato de paquete RTP estandarizado para la entrega de audio y de video a través de Internet (a menudo utilizado en sistemas de transmisión multimedia o videoconferencia).	Un modo habitual de transmitir video en red basado en H.264/MPEG y de sincronizar video y audio, ya que RTP proporciona la numeración y la datación secuencial de paquetes de datos, lo que permite volver a unirlos en el orden correcto. La transmisión se puede realizar mediante unidifusión o multidifusión.
<b>RTSP</b> (Protocolo de transmisión en tiempo real)	TCP	554	Utilizado para configurar y controlar sesiones multimedia a través de RTP	Utilizado para configurar y controlar sesiones multimedia a través de RTP

### SECURLINK

Sistemas de video inalámbrico de 100 metros a 20 Kms. Transmite video con calidad perfecta y un canal de audio.

### SECURLINK DIGITAL

Enlaces digitales para cámaras y domos por IP. Transmisión de alarmas, PTZ y audio. Frecuencia: 5,8 GHz.



### BTV-52R

Receptor de video activo para par trenzado 1600 metros de alcance con UTP Nivel 5 1000 metros de alcance con cable multipar.

# SECURTEC

### BTV-51D

Balún pasivo para transmitir video por pares trenzados. Alcance 600 metros con UTP nivel 5 y 300 metros con cable multipar.



### SS-100

Protector contra descargas atmosféricas de estática. Protege cámaras, multiplexores y sistemas de video digital.

### CDR-4500

#### Control de Rondas de serenos

- Memoria de 4500 registros.
- Batería de litio con más de 3 años de autonomía.
- Software de PC intuitivo y sencillo.
- Impresión de reportes.
- Análisis de rondas diario y mensual con detalle de puesto visitados.
- Reporta marcaciones, vigilador e incidentes.
- Conexión a PC por puerto serie o puerto USB.



Fabrica y Garantiza  
**Securtec**

Av. Independencia 2484 - (C1225AAT) Capital Federal  
Tel: (54 11) 4308-6500 - Cel: 15-4186-3112  
securtec@securtec.com.ar - www.securtec.com.ar





**tecnosportes.com.ar**  
ALTA SEGURIDAD

INDUSTRIA ARGENTINA



**Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836**  
**ventas@tecnosportes.com.ar**

**Todas las Soluciones en seguridad...**  
 Desde hace 15 Años brindando Atencion de excelencia...

*Oferta Unica  
 Solo en Nuestro Web Site*



**Cerradura Eléctrica Automática Motorizada**

- Sensor de puerta abierta
- Buzzer para aplicar
- Llave del lado externo
- Anti vandálica
- Silenciosa

**ACCEDA A ESTA INCREIBLE OFERTA POR ÚNICA VEZ  
 INGRESANDO A NUESTRA WEB**

[www.alastor.com.ar](http://www.alastor.com.ar)



*Gran Variedad  
 Productos de CCTV*



**RL** Alastor también le brinda soluciones en...  
**PORTEROS ELECTRICOS y PORTEROS VISORES**



- Para viviendas Unifamiliares
- Para edificios hasta 16 departamentos
- Para edificios de hasta 999 departamentos



Asesoramiento  
 Tecnico



Atencion  
 Personalizada



Estacionamiento  
 Sin Cargo



Seguinos en  
 Facebook



Consultas  
 On line



Entregas en  
 Cap Fed / GBA



Envios al  
 Interior

Casullo 229 - B1708 IPE - Moron  
 Prov Buenos Aires  
**011-4627-5600**



[www.alastor.com.ar](http://www.alastor.com.ar)  
[info@alastor.com.ar](mailto:info@alastor.com.ar)  
 MSN soportealastor@hotmail.com

VENTA MAYORISTA DE SISTEMAS DE SEGURIDAD  
 ALARMAS - CCTV - TELEFONIA - CONTROL DE ACCESO - AUTOMATISMO DE PORTON - INCENDIO

# Análisis por segmento de mercado

**Ing. Luis Cosentino**

Consultor Independiente  
lcosentino@fibertel.com.ar



En el artículo anterior terminamos la descripción técnica de los controles de accesos y sus integraciones con otras áreas de la seguridad electrónica y funciones de control. En este capítulo, de enfoque más comercial, trata sobre los tipos de mercados y sus necesidades de productos de control de accesos.

## ■ Índice

### Capítulo 1 - RNDS N° 45

Introducción al control de accesos

### Capítulo 2 - RNDS N° 45

Qué es un control de accesos.

Utilidades

### Capítulo 3 - RNDS N° 45

Breve referencia histórica

### Capítulo 4 - RNDS N° 45

Esquema básico de un control de accesos

### Capítulo 5 - RNDS N° 46 / N° 47 / N° 48

Dispositivos de identificación

### Capítulo 6 - RNDS N° 49

Elementos adicionales de entrada y salida

### Capítulo 7 - RNDS N° 51

Unidades de control o controladores

### Capítulo 8 - RNDS N° 52

Software de los sistemas de control de accesos

### Capítulo 9

Interacción del control de accesos con CCTV

### Capítulo 10

Otras funciones posibles con un control de accesos

### Capítulo 11

Comparaciones y relaciones del control de acceso con otras disciplinas o aplicaciones

### Capítulo 12

Análisis por segmento de mercado

- 12.1. Mercado residencial
  - 12.1.1. Viviendas familiares
  - 12.1.2. Viviendas multifamiliares
  - 12.1.3. Cocheras
  - 12.1.4. Conclusiones del mercado residencial
- 12.2. Comercial e industrial de pequeño y mediano porte
- 12.3. Empresas corporativas y gobierno.
- 12.4. Areas aún no exploradas
  - 12.4.1. Tarjetas para discapacitados
  - 12.4.2. Aplicaciones en turismo
  - 12.4.3. Protección de propiedad intelectual

## Capítulo 12

### 12.1. Mercado residencial

El mercado residencial puede dividirse, básicamente, en dos áreas: los accesos a viviendas familiares (casas o departamentos) y los accesos a áreas comunes de edificios multivivienda. En ambos casos, la automatización de las cocheras es una opción válida.

#### 12.1.1. Viviendas familiares



Cuando hablamos de ingreso a casas, generalmente se trata de clientes de medio a alto poder adquisitivo, que evalúan la colocación de accesos con tarjetas y/o biometrías por diferentes factores. Para este perfil de clientes la seguridad y el confort son más impor-

tantes que el precio.

Para poder recomendar una solución adecuada es necesario entender las ventajas ofrece cada tecnología para resolver la problemática de seguridad residencial actual.

Las estadísticas de robo indican que en las ciudades, la mayoría de las intrusiones a viviendas e ingresos comunes de edificios se producen sin forzar la cerradura de la puerta de entrada. Esto sucede generalmente cuando se es sorprendido frente a la misma, por ejemplo, por estar buscando las llaves o cuando se demora en la apertura de la misma.

Tomando esta estadística como premisa concluimos que es más segura una cerradura que nos permita un acceso rápido que aquella más «pesada» pero que demore en el ingreso.

Las tarjetas de proximidad resuelven este inconveniente como ninguna otra tecnología. Si se aprovechan las ventajas de esta tecnología y se coloca un lector de rango medio (30 cms) ubica-

Continúa en página 156



## Sistema integrado de control de Acceso y Asistencia de personal

### EDIFICIO CORPORATIVO (BUENOS AIRES)



### SOFTWARE PARA CONTROL DE ACCESOS AccPro

Entorno Windows totalmente gráfico con múltiples planos e iconos que permiten representar un escenario similar a la planta real.  
 Función arrastrar y soltar para habilitar usuarios o asignarles en un solo paso un perfil que incluye varias puertas y restricciones horarias.  
 Multi-Empresa: Permite dividir el personal en varias empresas aunque trabajen en una misma planta y ubicar los mismos equipos para facilitar.  
 Multi-Site: Posibilidad de agrupar hasta 12 plantas para representar diferentes plantillas un máximo de 384 accesos controlados (locales o remotos).  
 Pantalla de consultas interactiva, con posibilidad de exportar datos a otros formatos (Excel, Word, etc.)  
 Monitoreo de eventos en tiempo real configurable, con visualización de datos y fotografía de cada persona.  
 Módulo de registro de visitas con captura de fotografía, huella dactilar y datos personales (mantenimiento integrado de buzón de retención de tarjetas).  
 Funciones avanzadas para antipassback, franjas horarias, perfiles de acceso, vencimiento de tarjetas, avisos de paso, etc.  
 Servicio NT de comunicaciones para ser instalado en un servidor descentralizado, centralizando las peticiones de las terminales en una cola de tareas.



## Internet



### SOFTWARE PARA CONTROL DE ASISTENCIA CC 2000

Entorno Windows totalmente gráfico con múltiples ventanas, iconos y colores que permiten organizar y visualizar la información.  
 Cantidad limitada de horarios fijos y flexibles. Turnos rotativos, semanales, con francos en avance, nocturnos, etc.  
 Cantidad limitada de conceptos con posibilidad de establecer para cada uno retendidos, mínimos y códigos de exportación a sueldos.  
 Soporte de horarios de trabajo alternativos para que el sistema detecte automáticamente en que turno trabajó el empleado cada día.  
 Control de salidas intermedias para comisiones y comedores. Posibilidad de controlar que las comidas se efectúen dentro de un rango determinado y que no se extiendan más allá del tiempo máximo.  
 Múltiples agrupamientos configurables por el usuario, de manera de responder a cualquier tipo de necesidad actual o futura (áreas, sectores, categorías, convenio, cuadrillas, zonas de venta, etc.)

### COMERCIO EXTERIOR (MIAMI)

**Solicite mayor información en:**  
 Oficina Córdoba  
 Tel: (5411) 46790034 / 35  
 Carabobo 45 (C1406DGA) Bs As  
 Email: ventasba@larconsia.com  
 www.larconsia.com

Oficina Córdoba  
 Tel/Fax: (54351) 4660701  
 Espora 2194 (X5011AZF) Cba  
 Email: ventas@larconsia.com  
 www.larconsia.com

# Líderes en Tecnología de huella digital y reconocimiento facial

## iFace 202

Nueva línea de equipos autónomos con  
Reconocimiento Facial, Huella digital  
y RF-ID



- Pantalla TFT Touch Screen de 4.3"
- Cámara/Sensor iFace de alta definición con sensores infrarrojos
- Cámara para función Foto ID
- Sensor óptico Zk y algoritmo 10.0 de alta velocidad
- Capacidad para 5000 huellas 1:N y 700 rostros 1:N y 10.000 Tarjetas
- Comunicación: TCP/IP, RS232/485, USB y Wiifi opcional

4.3" TFT  
Touch Screen



High Speed  
Zk Multi-Bio CPU



High Resolution  
Infrared Camera



ZEM 600 Multi-Media  
Development Platform



ZK Optical  
Fingerprint Sensor



Touchable  
Function Keypad



Exija la etiqueta de  
producto y  
Garantía Original



[www.zksoftware.com.ar](http://www.zksoftware.com.ar)

**Nueva Línea** de equipos con capacidad almacenamiento e identificación de hasta 10.000 huellas y/o tarjetas de proximidad EM / Mifare o HID



**X628 TC ID**



**iClock 580 ID**

“Nuevo”



**E9**

(Exclusivo para Gremio)



**iClock 360 ID**



**Sr100 ID**



**F8 ID**



**SC 402**



**SCR 100**



**SF 101 ID**

## Soluciones de Software

Le ofrecemos una solución de gestión de capital humano e intelectual especialmente diseñada para **ayudar, optimizar y mejorar** la calidad del trabajo en el área de RRHH de una empresa.

**Es la principal elección para el futuro de una empresa**, ya que permite articular e integrar diferentes módulos de software con un solo objetivo: **ser la mejor herramienta en RRHH.**

Admite la total integración de los siguientes módulos, logrando una mayor eficiencia y calidad en la unión del trabajo:

### Módulos disponibles integrados:

- Control Horario y Ausentismo
- Control de Accesos y visitas
- Liquidación de Sueldos y Jornales
- Gestión de Comedor
- Planificación Horaria
- Cuenta Corriente de Novedades



**Bio Card Tecnología s.r.l.**

Zapiola 4583 (C1429AOI), Cdad. Aut. De Bs. As. Argentina

Tel./Fax: (+54.11) 4701.4610,

E-mail: info@zksoftware.com.ar



Viene de página 152

do apenas debajo de la altura de la cintura, es posible acercar el maletín, cartera o mochila sin necesidad de tener que retirar la tarjeta de adentro. Así, sin interesar cuan ocupadas estén las manos, la seguridad, comodidad y rapidez quedan garantizadas.

La huella digital es más segura pero no ofrece ventajas en este aspecto: un acceso por biometrías es tan lento e incómodo como el de ingresar con una llave, pero ciertamente mucho más sofisticado y seguro.

El problema con las tarjetas es que se pueden perder o robar y quien las encuentra puede ingresar fácilmente, cosa que no sucedería con la huella digital, pero tienen la ventaja (frente a las llaves tradicionales) que no son fácilmente duplicables.

Otra ventaja de las tarjetas es que como son todas de numeración diferente se las puede identificar unívocamente, como una huella. En otras palabras cada tarjeta o dedo tiene un dueño y por lo tanto es posible reconstruir con nombre y apellido lo sucedido ante algún evento.

Debe tenerse en cuenta al sugerir huella digital u otra biometría que si bien se está ofreciendo el máximo de seguridad, si el ladrón está decidido a robar en nuestra casa deberá contar con nuestra presencia para lograrlo y eso no siempre es muy conveniente. Por último y muy importante es considerar la confiabilidad que poseen dichos dispositivos, entendiendo que deberán ser colocados en el exterior de las viviendas.

Las cerraduras mecánicas han sido probadas por años pero los sistemas de control de accesos han adquirido en los últimos años una confiabilidad suficiente para pretender ser una alternativa más que válida. Comparando las tarjetas de proximidad con los lectores biométricos, encontraremos que mientras las tarjetas son de uso en exteriores y resistentes al vandalismo, los lectores biométricos no ninguna de estas condiciones.

En base a lo expuesto, las tarjetas de proximidad son la tecnología sugerida para los accesos desde el exterior y ofrecen, además, prestaciones adicionales que fácilmente implementadas con electrónica. Por ejemplo:

- **Alarma de violación de puerta:** Según el equipo seleccionado es posible activar una señal acústica, visible o activar la alarma que posee la casa si la puerta es forzada en cualquier momento del día.

- **Alarma de puerta abierta:** Según

el equipo, si la puerta permanece abierta más allá de un tiempo prefijado es posible señalizarlo de manera conveniente, sea acústica o visible.

- **Bandas horarias:** Es posible otorgar a cada tarjeta o huella bandas horarias, de manera que, por ejemplo, el servicio doméstico pueda ingresar en días fijados a determinados horarios.

- **Encendido de luces:** Es posible encender las luces de palieres o halls interiores al momento de detectar las tarjetas y/o huellas sólo en horarios nocturnos.

- **Encendido de luces exteriores:** Según el equipo seleccionado es posible encender las luces exteriores en forma automática durante las horas de oscuridad o en una franja horaria determinada.

El punto débil de estos sistemas son las cerraduras eléctricas utilizadas. Lamentablemente existen preconceptos que identifican a la mayor seguridad con el tamaño de la cerradura, cuanto más grandes y pesadas son tanto más seguras parecen ser. El mercado de cerraduras mecánicas continúa promocionando este tipo de conceptos, tal es el caso de las cerraduras tipo «cierra sola» o las puertas blindadas. Esto contribuye aún más a incrementar preconceptos, a pesar que las estadísticas de robos indican que no depende de eso.

Los pestillos eléctricos y cerraduras electromagnéticas no son siempre bien aceptados por los clientes y las cerraduras motorizadas y las electromecánicas muchas veces son más costosas que el resto de la electrónica o son de difícil colocación.

Sin dudas todavía no se desarrolló el dispositivo que domine esta solución.

### 12.1.2. Viviendas multifamiliares (edificios)



Las características de las estadísticas de robos en edificios similares a las de las casas, pero las puertas de ingresos a los edificios poseen problemáticas adicionales. Es sabido que hace unos años se desconectaron las aperturas remotas de los porteros eléctricos, dado que muchas personas abrían las puertas sin interiorizarse suficiente sobre quienes pretendían ingresar. Esa medida fue tomada aparentemente aduciendo razones de seguridad cuan-

do en realidad provocó una multiplicación descontrolada de las llaves de la puerta de entrada y prácticas que atentan contra la seguridad, como dejar la puerta «trabada abierta» cuando se sale por un corto tiempo.

Una situación de alta vulnerabilidad está relacionada con la extrema facilidad de copiar una llave y a la imposibilidad de identificar al portador.

Los controles de acceso resuelven la problemática de los edificios de departamentos a la perfección. Por un lado, la alarma de puerta abierta advierte sobre este tipo de situaciones y por otro, como las tarjetas están identificadas, cuando se pierde alguna o no es devuelta, simplemente se la pueda deshabilitar sin afectar al resto de los tarjetas o propietarios.

Por tratarse de puertas exteriores se aplican las consideraciones hechas para las puertas de casas en lo referente a la tecnología a utilizar.

En lo referente a las cerraduras, en estos casos son más aceptados los pestillos y las cerraduras electromagnéticas. Debe tenerse en cuenta el elevado tráfico que tiene la puerta de entrada a un edificio frente al de una casa y que tanto sea una cerradura electromecánica como una mecánica tradicional, su vida útil difícilmente se extienda más allá del año. Este es un argumento de venta interesante, dado que al reemplazar una cerradura mecánica deberán reemplazarse las llaves mientras que si reemplaza el pestillo todo el resto del sistema continuará intacto.

Otras las prestaciones extra:

- **Alarmas de puerta:** Según el equipo, es posible activar una señal acústica o visible si la puerta es forzada o se la mantiene abierta por un tiempo excesivo.

- **Encendido de las luces del palier principal y exteriores:** Es posible encender las luces del palier de entrada al presentar una tarjeta y las exteriores en forma automática durante las horas de oscuridad o en una franja horaria determinada.

- **Llamar al ascensor:** Según el equipo seleccionado, es posible llamar al ascensor a la planta baja al detectar una tarjeta válida al ingresar al edificio.

- **Salón de usos múltiples (SUM) o Servicios deportivos comunes:** Es posible ofrecer prestaciones que faciliten la administración del SUM o el acceso a gimnasios, canchas de tenis, etc.

Ante las ventajas que ofrecen los controles de accesos para edificios, resulta difícil explicar la popularidad de las llaves mecánicas.

Continúa en página 160

## Controladores de acceso y asistencia



La experiencia  
SAGE combinada  
con la mejor  
tecnología en Acceso  
y Asistencia



# SAGE

expertos en sistemas de control

SOLUCIONES ENLATADAS Y LLAVE EN MANO  
3500 INSTALACIONES Y  
MÁS DE 1500 CLIENTES NOS AVALAN

Heredia 881 (C1427CNM) Capital Federal-Argentina  
Tel./Fax: (54-11) 4555-7602 / 7632  
ventas@sage.com.ar - www.sage.com.ar



El primer equipo  
de reconocimiento facial  
con sensado dual  
Versiones para control  
de acceso y control horario

## Cerraduras inteligentes.



Para integrarse a nuestra Red de distribuidores contactarse a: [info@sage.com.ar](mailto:info@sage.com.ar)

## Sistema de Restricción & Control de Tráfico de Personas

utiliza la identificación de personas a través de las Huellas Digitales, combinado con un Innovador Sistema de Control Óptico que incorpora el Sistema DSPP. –Detección del Sentido de Paso de la Persona–.

- No posee partes mecánicas.
  - Nivel de Seguridad más elevado.
  - Es **11 veces más pequeño** que un molinete y/ o pasarela tradicional.
  - No requiere del control «Visual» permanente de una persona de seguridad y/ o vigilancia.
  - **Libre de mantenimiento**, «Ajustes programados», lubricación y/ o cambio de piezas con desgaste.
  - Posee Pictogramas Dinámicos Programables –Tecnología DP–.
  - **No bloquea físicamente** el acceso a personas discapacitadas.
  - **No bloquea visualmente** el Hall de acceso de un edificio.
  - No bloquea físicamente la salida/ entrada de personas en caso de Emergencia con evacuación masiva.
  - Puede instalarse en lugares reducidos, pasillos, corredores e inclusive hasta en un «escalón» de una escalera.
  - Permite el ingreso con bicicletas –Country–.
  - En caso de un acceso «NO AUTORIZADO» puede activarse una alarma sonora, silenciosa y/ o un Sistema de CCTV.
- Para el Control de «Accesos Múltiples», se incorpora una única columna «Central Doble» por cada Control de Acceso adicional. Esta columna «Central Doble» permite el ahorro del 40% del costo por cada acceso adicional.

Versión OEM Disponible –Compatible con cualquier tecnología de control y/ o identificación de personas–.



Pasarela y Lector en funcionamiento.



Área de Control.



Columna «Central Doble».



**AdBioTek**  
Advanced Biometric Technologies

**Bio-OPTICAL PASS®**

«El verdadero progreso es el que nos pone la tecnología al alcance de todos»

Henry Ford

Viene de página 156

### 12.1.3. Cocheras



Una solución que puede ofrecerse en casas y edificios con portones automatizados es el control de accesos para las cocheras. En este caso la discusión de tecnologías está vinculada a algunas características físicas y constructivas del lugar.

Las tarjetas de proximidad pasivas no presentan rangos de lectura de más allá de un metro y sólo pueden utilizarse si el portón se encuentra ubicado dentro de la línea de edificación, de manera de poder colocar la lectora dentro de la propiedad y no en la vereda.

Otra posibilidad es utilizar tags activos (tipo autopista), que naturalmente tiene un ángulo de visión muy restringido y presentan el inconveniente que los vehículos deben ubicarse frente a él para que pueda reconocerlos adecuadamente. Tanto los tags activos como las lectoras suelen ser de costo elevado, aunque se los suele usar en el ingreso a barrios privados.

Recientemente se están utilizando tags pasivos de *UHF Gen2*, que si bien son más económicos que los anteriores, continúan presentando el inconveniente de tener que enfrenar el vehículo al lector y esto muchas veces no es físicamente posible, sobre todo cuando el portón está en la línea de edificación.

Otra alternativa es la identificación de patentes mediante cámaras con algoritmos *OCR*. Esta solución está siendo experimentada con razonable éxito, aunque también es necesario detener el vehículo frente al portón para que la patente sea reconocida.

Desde el punto de vista de seguridad no es conveniente que el vehículo quede detenido frente al portón mientras se produce la apertura del mismo. Por lo tanto será necesario explorar una alternativa que permita al usuario aguardar la apertura en una ubicación con mejor control de la zona y abandonar el lugar en el caso de algún hecho sospechoso. Para esto, los controles remotos direccionables omnidireccionales, con un rango de lectura mínimo de 20 metros, son los recomendados dado que permiten estacionarse en cualquier posición conveniente sin tener que enfrenar el vehículo con el portón y aguardar ahí hasta que se pueda ingresar a la cochera en una única maniobra.

Estos controles poseen varios botones (hasta 4), cada uno de los cuales genera un código diferente. Por ello puede utilizarse un único remoto con varios botones para abrir y cerrar varios portones. Los hay en la banda de 434,15 y 868,3 MHz, siendo la banda de 868,3 MHz la de mejor sensibilidad e inmunidad al ruido.

En cuanto a la unidad de control, puede usarse la misma que se utiliza para las puertas de ingreso, incluso si se selecciona algún controlador que maneje varias puertas/lectoras, podrá obtenerse una solución robusta y compacta.

En todos los casos, cuanto más rápida sea la apertura y cierre del portón mayor seguridad se obtendrá. En el caso de las cocheras también pueden ofrecerse servicios adicionales como los citados anteriormente.

### 12.1.4. Conclusiones del mercado residencial

En términos generales el mercado residencial puede resolverse con los controladores autónomos y sólo en el caso de edificios de muchas unidades funcionales, la cantidad de tarjetas puede ser una limitante.

La mayoría de las aplicaciones no estarán conectadas a una PC en forma on-line y sólo se recurrirá a ella cuando se pretenda generar algún tipo de reportes. Las excepciones pueden venir por aquellos edificios que tengan el concepto de portería, donde se realiza una especie de vigilancia en la puerta y se pretenda que el vigilador/portero pueda ver la foto almacenada de cada persona. Debido a su baja necesidad de conectividad y su eventual conexión a PC, es que debe buscarse un equipamiento robusto para trabajar stand alone.

Este es el segmento ideal para un instalador que nunca trabajó en el área de control de accesos y desea comenzar a explorarla. En términos generales, quien se siente cómodo instalando alarmas y se inclina por instalar algún equipo de control de accesos de fabricación nacional, obtendrá el soporte necesario para completar su tarea con éxito. Estos productos simples, en general no requieren del uso de PC's lo que facilita su puesta en marcha. De todas maneras se recomienda tomar algún curso de Nivel 1 de control de accesos, como los que dictan *ALAS* o *CASEL*.

A diferencia de las áreas de alarmas, *CCTV* o incendios, el control de accesos tiene una tarea inherente de logística relacionada con la habilitación,

personalización y distribución de tarjetas, las que en este segmento están minimizadas por tratarse de instalaciones con pocas tarjetas o huellas.

Por último, quiero hacer referencia a un punto relacionado con quien y como se dan de alta las nuevas tarjetas que sin duda nuestro cliente necesitará. Por un lado, los instaladores suelen querer reservarse el derecho de efectuar estas tareas, para lo cual deberá hacer un balance que mantenga al cliente conforme prestándole un buen servicio. La experiencia dice, en términos generales, que se reemplaza entre un cuarto y un tercio de la base instalada de tarjetas por año, así que según el cliente vale la pena organizar un buen servicio.

### 12.2. Comercial e industrial de pequeño y mediano porte



Este es el segmento de mercado donde hoy se encuentran la mayor cantidad de negocios, y por ende, el que existe la mayor cantidad de oferta de producto para resolverlo. Es un segmento cuya instalación típica es un sólo sitio físico con no más de 30 puertas interconectadas o, en el caso de más de un sitio, con poca interrelación entre ellos como para que sea necesario que todos compartan la misma base de datos y/o estén on-line. Por ejemplo, cadenas de negocios donde los empleados de una sucursal nunca van a ir a otra o diferentes talleres de una misma empresa.

La mayoría de las veces el cliente además de l control de acceso pretende también un control de presentismo y, eventualmente, alguna portería con guardia. Prácticamente todos los productos que existen en el mercado se aplican de una u otra manera a este segmento, por eso lo hace tan competitivo e interesante.

Si bien en muchos casos pueden utilizarse los mismos equipamientos que en el segmento domiciliario, debe tenerse en cuenta que la cantidad de puertas/controladores no deteriore la prestación del sistema en su conjunto.

Muchas empresas comienzan contratando solo control de accesos de la puerta de ingreso como primer paso

Continúa en página 164

# **ENFORCER**<sup>®</sup>

## **Access**

Una cerradura  
para cada necesidad.



112/DISEÑO 15-6130-4465



**DEFENDER SEGURIDAD**

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - [info@defenderseguridad.com.ar](mailto:info@defenderseguridad.com.ar) - [www.defenderseguridad.com.ar](http://www.defenderseguridad.com.ar)

Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER

## control de accesos



## cctv, dvr's y placas



## detección de incendio



## cerraduras electromagnéticas y soportes



**MASS S.A**  
Seguridad Electrónica

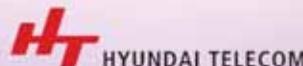
Es una empresa dedicada a la venta de productos y servicios para sistemas de seguridad.



Dentro de sus actividades se encuentra la fabricación de sistemas de control de accesos con tecnología nacional.



Av. Alvarez Jonte 2810  
(C1416EYN) Buenos Aires  
Tel/Fax: (54 11) 4581-2236  
Cel: 15-5850-4439  
masmas@arnet.com.ar  
www.mass.com.ar





solution

soluciones de ingeniería

# Control de Accesos

***Molinetes***

***Puertas Giratorias***

***Controladoras***

***Software***

***Accesorios***

**Soluciones DCM:**

**Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento**



DCM Solution S.A.  
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)  
Olivos . Buenos Aires . Argentina  
(011) 4711 0458 / 4005 5881  
info@dcm.com.ar

**[www.dcm.com.ar](http://www.dcm.com.ar)**

Viene de página 160

en seguridad, para luego ir aumentando progresivamente. Es por eso que las soluciones domiciliarias cuyos equipos poseen software desarrollados para satisfacer estas necesidades empresariales son ideales en estos casos.

Para poder seleccionar el equipamiento adecuado, será necesario relevar cada una de las puertas que se debe controlar, sus ubicaciones y su tráfico pico. Es de especial interés identificar las puertas que tengan un régimen fuera del normal. Por fuera del normal me refiero a puertas que deban trabajar coligadas, como por ejemplo puertas exclusas, o cualquier otra condición excepcional dado que será quien condicione al controlador/producto a seleccionar.

A partir de la cantidad de puertas y sus ubicaciones se tendrá una idea de la cantidad deseada de puertas por controlador necesaria. Ya se mencionó que algunas veces es preferible colocar muchos controladores de 2 puertas -que en principio parecería ser más costoso- que pocos de 16 puertas y tener que concentrar el cableado hasta ellos, con los consabidos costos de cableado y mantenimiento.

A partir del tráfico puede definirse la tecnología de identificación y/o la cantidad de accesos que deberán colocarse para permitir dicho tráfico.

Pueden verse sistemas con todo tipo de tecnologías de tarjetas, desde proximidad EM (chinas) hasta Smartcards sofisticadas, mezcladas con algunos lectores biométricos para ciertas áreas sensibles de las empresas. En mi opinión, y dado que en este segmento la cantidad de tarjetas en general no supera un par de cientos, es que carece de sentido sacrificar seguridad por unos pocos pesos frente al total de la instalación al ofrecer tarjetas EM. La oferta de huella está siendo utilizada cada vez más para presentismo, si bien deberá utilizarse otra tecnología para el ingreso desde el exterior.

Para poder desempeñarse en este segmento el instalador debe tener experiencia en control de accesos y manejar correctamente una PC. Si los equipos que a utilizar poseen interfases TCP/IP, también deberá conocer de redes.

Debe planearse muy bien la logística de habilitación, personalización y distribución de tarjetas sobre todo considerando que probablemente sea necesario re inicializar los equipos un par de veces antes de dejarlos definitivamente activos y que dependiendo de la empresa no todos los empleados concurren a diario ni en el mismo turno.

En términos generales, la instalación de sistemas de control de accesos, o de control horario, generan un fuerte rechazo en los usuarios. Por eso es fundamental terminar la instalación con un adecuado curso de operación del sistema. Esto tiene tres elementos clave:

- Tratar de que quienes deban operarlo se sientan cómodos con él
- Evitar tener que ir hasta el lugar para resolver situaciones que podrían haberse evitado
- Conocer el perfil de quienes lo operan para entender el tipo de respuestas que se debe dárselos.

Sobre este último punto, los instaladores están acostumbrados a que los sistemas que venden en empresas sean operados por técnicos, casi típico de alarmas, CCTV o detección de incendios, pero en este caso muy probablemente sean guardias o empleados de recursos humanos, los que no siempre están familiarizados ni siquiera con la jerga técnica.

### 12.3. Empresas corporativas y gobierno



Este es un segmento donde sólo las empresas líderes del mercado de control de accesos tienen productos confiables y probados para resolver los problemas de estos clientes.

Se trata de sistemas con muchos sitios físicamente ubicados en diferentes lugares a lo largo del mundo con complejidades para la impresión y distribución de las tarjetas, dado que muchas de ellas optan por concentrar la impresión en lugar de descentralizarla, mientras que otras distribuyen impresoras de tarjetas a cada sucursal.

Las tarjetas suelen ser de formato propietario con las consiguientes ventajas y complejidades para su provisión.

En este segmento las tarjetas se utilizan no sólo para el acceso físico y presentismo sino que cada vez más se las está utilizando para el acceso lógico y/o firmas digitalmente documentos y transacciones.

Muchos de estos clientes ya poseen acuerdos corporativos mundiales sobre la marca y estándares que deben cumplir sus sistemas de control de acceso, lo que limita de alguna manera el accionar de los instaladores locales en esta área.

Estas empresas suelen tener políticas de informática bien definidas y debe conocerse mucho de redes para poder llevarse de acuerdo con ellas.

La logística de habilitación, personalización y distribución de tarjetas es todo un tema aparte, no sólo por la cantidad de tarjetas y sitios, sino porque en muchos de estos clientes también habrá que proveerles impresoras de tarjetas con sus correspondientes consumibles.

Algo similar ocurre con los cursos de entrenamiento del sistema. Este segmento sin dudas es claramente el más profesional y está reservado para los integradores de mayor porte que conocen perfectamente los pormenores del control de accesos.

En lo referente específicamente al gobierno, siempre ha sido una asignatura pendiente controlar a empleados públicos como así también sus horarios de trabajo. Este es un mercado que tarde o temprano deberá explotar, generando numerosas oportunidades.

### 12.4. Areas aún no exploradas

Dentro de las áreas de la seguridad electrónica, el control de accesos es una de las menos exploradas. Sin dudas otros países utilizan la identificación y el control de acceso para otras aplicaciones que tal vez no sean estrictamente control de accesos de seguridad pero que se implementan con los mismos equipos y requieren de las mismas habilidades de instalación y mantenimiento. Por eso me permito sugerir una lista de ellas, para despertar el interés:

#### 12.4.1. Tarjetas para discapitados

En algunas partes del mundo los discapacitados poseen una tarjeta que los acredita como tales y que les permite acceder a ciertos privilegios como por ejemplo:

- **Activación de semáforos peatonales a demanda:** Además de tener un pulsador para uso peatonal general, los semáforos poseen una lectora tal que cuando un discapacitado la presenta, el período de verde demora más tiempo y algunos poseen una indicación especial señalizando que fueron activados por un discapacitado, por ejemplo audible. En muchos municipios de nuestro país se ven pulsadores peatonales que siempre generan fuertes sonidos, sean activados o no por discapacitados.

- **Accesos especiales:** Por ejemplo, en algunas puertas o ascensores de los ferro-

Continúa en página 168



- Controladores N-1000 III y N-1000 IV



## TECHNOLOGY

### Honeywell

Security products dealer

Ofrecemos nuevos productos que se suman a nuestra línea de Control de Accesos

Además de la reconocida gama de productos de Honeywell, se incorporan controladores, lectores y teclados de la firma Rosslare



- Software Nstar y controlador NS2

- Cerraduras y Pestillos



- Lectores de proximidad Iclass/ Biométricos



### ROSSLARE SECURITY PRODUCTS

Gran variedad en sistemas abrepuertas y controladores



- Teclados con lector de proximidad integrado  
Uso en interior / exterior



- Lector biométrico Stand Alone o Wiegand26

- Controlador para 2 lectores. Puede trabajar en red con hasta 8 equipos



- Gran variedad en lectores de proximidad



- Teclados convencionales  
Uso interior / exterior  
Hasta 500 usuarios



SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A. - Tel.: (54 11) 4923-0240 - info@sf-technology.com - www.sf-technology.com



### Panel Controlador IP200

- Controlador para Sistemas de Control de Acceso
- Conectividad TCP-IP, RS232 o RS485
- Hasta 2 lectores de proximidad
- 8 Entradas Digitales
- 4 Salidas Digitales
- Hasta 20000 tarjetas
- Buffer de 13000 eventos ante Fallos en la comunicación
- Funcionamiento autónomo (No requiere de PC para operar)
- Alimentación de 220 VCA/12VCC
- Soporta ABA Track II, Wiegand 26/32/35



### Panel Controlador IP600/601

- Controlador para Sistemas de Control de Acceso/Edificio Inteligente
- Conectividad TCP-IP, RS232 o RS485
- Hasta 8 lectores de proximidad
- 16 Entradas Digitales
- 16 Salidas Digitales
- 24 Entradas Analógicas (4-20mA o 0-10V)
- Hasta 20000 tarjetas
- Buffer de 13000 eventos ante Fallos en la comunicación
- Funcionamiento autónomo (No requiere de PC para operar)
- Alimentación de 220 VCA/12VCC. Incluye cargador de baterías.
- Soporta ABA Track II, Wiegand 26/32/35

# NeoLock

Software de Control de Accesos



Software de Control de Visitantes



Interfaz Hombre/Máquina (HMI)

## Capacidades

- Control de Acceso
- Iluminación
- Calefacción - Aire Acondicionado
- Intrusión Perimetral
- Visitantes - Proveedores
- Ascensores
- Módulos Especiales

## Características

- Conexión Inalámbrica
- Conectividad TCP-IP
- Accesos por Proximidad
- Accesos por Biometría
- Sensores 4-20 mA y 0-10V (Niveles, temperaturas, iluminación)
- Fabricación y Soporte Nacional

Seguridad electrónica



Integrador Autorizado



Controles de Accesos autónomo

Lector EM 125 KHZ incorporado



- Zoom 27X
- Protocolo Pelco D
- CCD Sony - 420 TVL
- Menú en pantalla



Lector HID 125 KHZ compatible incorporado



Lector MIFARE compatible incorporado

- Administra 1000 usuarios
- Interfase para lector Wiegand externo.
- Teclado para administración
- Relay incorporado

Sistemas DVR de imagen para CCTV

- PCI de 4, 8, 16 y 32 Ch.
- 12, 25, 50, 100, 200 y 400FPS.



CA y T&A Biométrico

- Conexión IP RS-232 / 485 USB
- 1500 huellas
- Entrada y Salida Wiegand
- Relay incorporado
- Software



- Sistema DVR de 25 Fps.
- 4 entradas de video.

CCD Sony 1/3" - 420 TVL  
 Metálico, apto para Exterior  
 24 Leds - 20 metros.



CA y T&A Proximidad

- Conexión IP RS-232 / 485 USB
- 30 mil usuarios - Lector incorporado
- Entrada y Salida Wiegand
- Relay incorporado
- Software



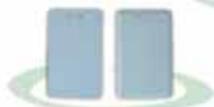
- Domo Día/Noche
- 480 TVL - Zoom 22X
- RS-485
- Protocolo Pelco P/D



Cerraduras electromagnéticas y Pestillos



Tarjetas sin contacto



Llaveros retráctiles



Sistemas de Audio **MATRIX**

- Amplificadores - Consolas - Bafles
- Profesionales
- Audio evacuación
- Para grandes instalaciones



LANTRONICA DE ARGENTINA S.A.

Viene de página 164

carriles o subterráneos poseen lectoras (controles de acceso) para que éstos sean de uso exclusivo de los discapacitados.

- **Cocheras prioritarias:** Las cocheras reservadas para discapacitados poseen equipos similares a los parquímetros, que se desactivan exclusivamente con las tarjetas de discapacitados.

### 12.4.2 Aplicaciones en turismo



El turismo es una industria relativamente reciente en Argentina y por eso no se han adoptado ciertas costumbres que son comunes en otras partes, como el hecho de identificar mediante una credencial (tarjeta con nombre y foto) a quienes atienden a los turistas. Esto brinda un nivel de confianza mayor, porque entienden que quienes se les acercan están realmente acreditados para tal fin. Incluso en algunos lugares hasta colocan las banderas que identifican los idiomas que la persona habla.

Este concepto es aplicable no sólo a hoteles sino a restaurantes y comercios en general. La oportunidad de negocios está en aprovechar esta situación para ofrecer a las empresas la utilización de estas tarjetas para ganar acceso a áreas restringidas, presentismo, etc.

### 12.4.3 Protección de propiedad intelectual



Si bien uno de los propósitos básicos del control de accesos es la protección de la propiedad intelectual de las empresas, hay otros aspectos posibles. Por ejemplo, me ha pasado que los socios de estudios de abogados o contadores desean tener dentro de su oficina un armario al cual sólo ellos puedan acceder y que esté totalmente desvinculado del control de acceso general, para evitar que otras personas puedan tener acceso a los documentos.

Algo similar ocurre, por ejemplo, con

salas de reuniones privadas o baños

Si bien este sería un segmento de negocios del cual ya se hizo mención, lo estoy agregando ya que la mayoría de las veces, cuando hubo que resolver estos problemas, no fue porque el interesado lo expresara sino por sugerencia propia. En otras palabras, estoy convencido de que existen muchas oportunidades de negocios de control de acceso, incluso en las mismas empresas, pero que se requiere de un nivel de proactividad en el ofrecimiento de lo que se puede hacer o proteger con una mínima inversión frente al riesgo involucrado.

### Gánase un kit de control de acceso para una puerta.

Para el próximo y último capítulo, realizaremos ejemplos prácticos, describiendo técnicamente los aspectos más importantes en la instalación de un sistema de control de accesos. Para ello invitamos a los lectores a enviar un e-mail con su proyecto a [lcosentino@fibertel.com.ar](mailto:lcosentino@fibertel.com.ar) El que resulte seleccionado, además de ver publicado su artículo, recibirá un kit de control de acceso para una puerta.

**EXPERTOS EN SEGURIDAD INALÁMBRICA**

**12 meses GARANTIA**

**PROPIEDAD VIGILADA**

ESTRATEGIA DE ALARMA

# PROTEXA

**SISTEMA DE ALARMA SIN CABLES!**

Solicite catálogo digital con precios

**ENVIOS URGENTES AL INTERIOR**

**SOLUCIONES INALÁMBRICAS EN ALARMAS**

**Instalaciones más rápidas, más estéticas**

Centrales inalámbricas, magnéticos inalámbricos, infrarrojos inalámbricos, detector de humo inalámbrico, teclado inalámbrico, control remoto, receptor multicanal.

Av. Boyaca 378 Cap. Fed. (Flores) / Tel. (011) 4633-3538 / Nextel 469\*1581 / [www.protexa.com.ar](http://www.protexa.com.ar)

Representante y distribuidor Oficial de: **Controll**

Av. Maipú 3307 - Olivos - Buenos Aires - Tel. 4711-0212  
Horario de atención: Lunes a Viernes, de 9 a 12.30 y 14.30 a 18.30  
www.kymrsa.com.ar - contacto@kymrsa.com.ar

**KYMSA**®  
SINONIMO DE SEGURIDAD

# AUTOMATIZACION DE PORTONES

3 AÑOS  
DE GARANTIA

## Cuando la confiabilidad es importante...

### Motores corredizos MACHINERY de 600 a 1000 kilos.



- Robustez: Engranajes de acero y bronce.
- Motores aptos para portones de hasta 600, 800 y 1000 kilos, según modelo.
- Motores más veloces dentro del segmento estándar.

### Motor corredizo industrial BENINCA de hasta 1500 y 2000 kilos



- USO INTENSIVO garantizado por la ventilación, baño de aceite y materiales de calidad superior.
- Electro freno y embrague mecánico.
- Motorreductor de tipo irreversible, asegurando un perfecto cierre del portón.
- Máxima robustez.

### Motor levadizo BENINCA ZED - AU.96



- Estética y calidad inigualable.
- Eje de salida con soldadura por fusión eléctrica.
- Reducción robusta y fiable gracias a materiales de excelente calidad.

### Motores batientes BENINCA, GENIUS y MACHINERY para hojas de 1,5 a 5 metros



- Confiable, silencioso y duradero.
- Funcionamiento en todas las condiciones climáticas.
- Diseño elegante.

### Motores tubulares WISTAR y automatización de puertas



- Ideales para automatizar cortinas, black-out, toldos, telas.
- Versión pesada para cortinas micro perforadas.
- Certificación normas CE y protección IP 44.
- Consultémos por mecanismos para la automatización de puertas.

### Línea completa de accesorios y barreras viales



- Centrales, receptores y emisores.
- Cerraduras eléctricas.
- Semáforos a leds.
- Cremalleras y diferentes accesorios.

## Elock2020 **HID**

- Hasta 2 puertas.
- 16 Restricciones de acceso.
- 16 Bandas horarias.
- 20 Feriados programables.
- Almacena eventos.
- Reportes en Excel®
- Anti passback.
- Interrogación remota via modem.
- Programación con tarjetas maestras.
- Conexión RS 232/485.
- Hasta 5900 usuarios.
- Hasta 3000 eventos almacenados.

## OpenKey®

- Las prestaciones del Elock 2020 +.
- Hasta 64 puertas.
- Múltiples formatos de tarjetas simultáneos.
- Software Gratuito y Web based.
- Admite fotos de usuarios y video en vivo.
- Funciones de control simples (iluminación, llamada ascensores, vidrieras, etc.).
- Manejo de controles remotos wiegand.
- Modelo OpenKey® hogar de bajo costo.
- Funciones extendidas de las tarjetas maestras.
- Interfase TCI/IP.
- Función cacheo.

## AEC **BOSCH**

- Control de acceso + intrusión + control.
- Hasta 320 puertas.
- Hasta 20000 usuarios/tarjetas.
- TCP/IP nativo, Es una página web.
- No requiere software adicional.
- Anti passback global.
- Admite múltiples formatos de lectoras simultáneamente hasta 64 bits wiegand.
- SDK para personalizar las pantallas o para utilizarlo como esclavo de otros sistemas.
- Alarma hasta 4 zonas integrada.

Integrador  
certificado  
de Bosch®



Línea completa  
de lectores  
y tarjetas  
de HID®, iCLASS®  
e INDALA®.



AXIN SRL  
Billinghurst 1193 Piso 1 Oficina "A"  
(CP 1174) Buenos Aires • Argentina  
Tel/Fax: (54 11) 4961-5405  
e-mail: ventas@axin.com.ar





### Motorreductores para portones batientes

412-413-415/ 402-422-400

Tecnología: Electromecánica / Hidráulica

Versión: 230 Vac

Uso: Residencial/ Edificios/ Industrias

Utilización: Hoja simple desde 1,8 m. hasta 7,00 m. de longitud máxima



### Puertas Automáticas: Batientes / Corredizas

• 930 NSF de una hoja (120 kg), de dos

hojas (80+80 kg)

• 940 SM de una hoja (140 kg), de dos

hojas (110+110 kg)

• 950 de hoja 1400 mm.



### Motores tubulares para cortinas

TMR-/TMR-R/ TMR-W/TMR-M

Tecnología: Electromecánica

Versión: 230 Vac

Uso: Residencial

Utilización: desde 8 Kg. a 140 kg.



### Barreras Automáticas:

620/620 R/620 SR/640/640 INOX.

Tecnología: Hidráulica

Versiones: 230 Vac

Uso: Edificios/ Industrias/ Peajes

Utilización: Barras de 3,0 m. a 7,00 m. de longitud máxima

Barras: rectangular, rectangular articulada, redonda y redonda pivotante



### Motorreductores para portones corredizos

740-741

Tecnología: Electromecánica

Versiones:

• 230 Vac (740 - 741)

• 24 Vdc (740 24 Vdc)

Uso: Residencial/ Edificios

Utilización: Peso 500 Kg a 900 Kg.

746 ER - 844 - 884R - 844T

Tecnología: Electromecánica (en baño de aceite)

Versiones: 230 Vac/ 400 Vac

Uso: Residencial/ Edificios/ Industrias

Utilización: Peso 600 kg a 3800 kg



### Automatizaciones para portones levadizos a contrapesos

550-580

Tecnología:

Electromecánica/ Hidráulica

Versiones: 230 Vac

Uso: Residencial/Edificios/ Industrial

Utilización: Hoja máx 10 m2

**IRTEC representante oficial de FAAC en toda la Argentina.**



**IRTEC**  
AUTOMATISMOS S.R.L.

**IRTEC LE ABRE LAS PUERTAS  
A LA CALIDAD.**

Río de Janeiro 1642 (B1640DPR) Martinez, Bs. As. Argentina

Tel/Fax: (54 11) 4717-2967 / 4836-0747

info@irtec-arg.com.ar - www.irtec-arg.com.ar

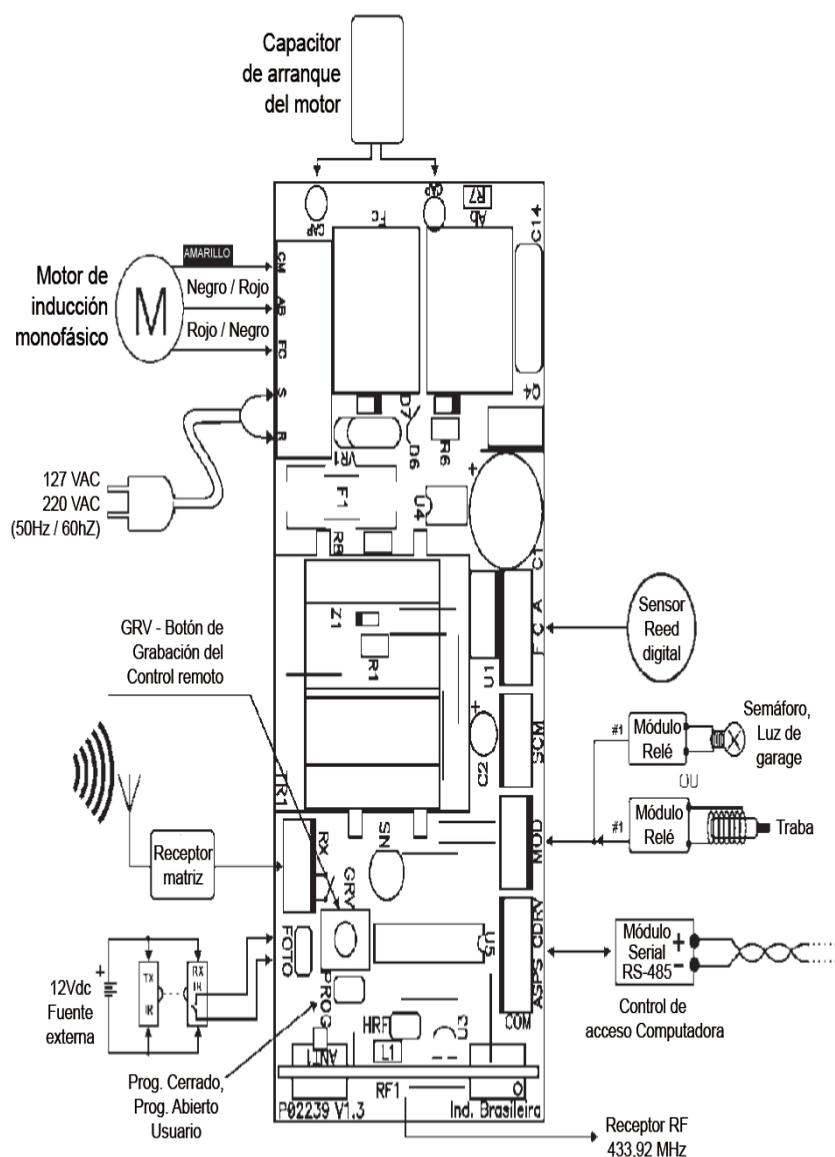


# Facility Reed digital de PPA

Diseñada especialmente como una guía de ayuda para el instalador, a través de estas páginas describimos los componentes, conexiones y principales funciones de los distintos sistemas de seguridad y confort que se distribuyen y fabrican en nuestro mercado. En esta ocasión, brindamos una síntesis para la conexión y programación de la Central de comando para automatismos Facility de PPA.

## ■ Índice

1. Conexión
2. Principales características
3. Configuraciones estándar
4. Recomendaciones
5. Grabación del control remoto
6. Programación remota de la central
7. Programación de la central a partir del ajuste de pausa
8. Configuraciones estándar
9. Ajuste del torque pulsante independiente para apertura y cierre
10. Ajuste del límite de fin de carrera



## 1. Conexión

- Ver gráfico en esta página

## 2. Principales características

- Sensor Reed Digital.
- Módulo receptor RF 433,92 MHz.
- Code Learning para hasta 160 controles remotos, independientemente de si todos los botones fueran grabados o no.
- Programación independiente para cada control remoto:
  - Automático / Semiautomático;
  - Activado / Desactivado (durante recorrido de apertura del portón)
- Memorización automática del recorrido.
- Entrada para fotocelda.
- Entrada para receptor RF suelto.
- Entrada para botonera externa (módulo opcional)
- Interfaz serial para control de acceso controlado por la computadora.
- Funciones a través del control remoto:
  - Selección del modo Automático o Semiautomático.
  - Programación del tiempo de pausa para cierre automático (máx. 4 minutos)
  - Ajuste del embrague electrónico (fuerza)
- Salida para módulo de relé (opcional): luz de garaje, semáforo o traba.
- Comando para apagar todos los controles remotos.
- Comando para configurar la central (estándar)

Continúa en página 176



[www.ppa.com.ar](http://www.ppa.com.ar)

*Pertenecer...*

## LISTADO DE PRINCIPALES CLIENTES

### Bancos

Citibank  
Banco Pcia. Bs. As.  
BNP Paribas  
Bco. Columbia  
Bco. Meridian  
Casa Puente.

### Countries, Clubs y Barrios

San Diego Country Club  
Los Lagartos Country Club  
La Lomada  
El Casco Country Club  
El Encuentro  
El Bosque  
Bahía del Sol – Barrio Náutico  
El Carmel Country Club  
Hebraica  
Barrio El Carmen  
Bulogne Golf Club  
CUBA  
Torres LEPARK Pto. Madero.

### Hospitales, Clínicas y Sanatorios

Sanatorio Otamendi  
Hospital General Belgrano  
Clínica Sacre Coeur  
Fundación Leloir  
Instituto del Diagnóstico  
Hospital Británico  
Sanatorio Mater Dei  
Sanatorio Las Lomas

### Empresas

Cablevisión  
Gas Natural Ban  
Cargill  
Molinos Cañuelas  
Molinos Río de la Plata  
Frigorífico Graf, Pico  
Frigorífico Lamar  
Vicentín  
Ingenio Ledesma  
Galileo GNC  
Edesur  
Edenor  
Capex  
Laboratorios Nerova  
Laboratorios Sandoz  
Petroquímica Río III  
Embassy Suites  
IGT Argentina  
Recaudadora S. A.  
El Zanjón de Granados.

### Organismos Públicos

Gobierno de la Ciudad de Bs. As.  
Universidad de Bs. As.  
Universidad Nacional de Cuyo  
UTN Mar del Plata  
UTN Gral. Pacheco  
Ministerio de Relaciones Exteriores.

# Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

## Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad



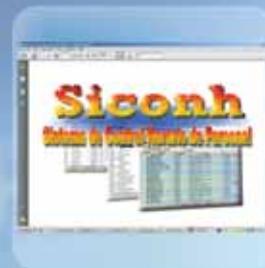
## CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes via internet



## Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia



# TekhnoSur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustin Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires  
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727  
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

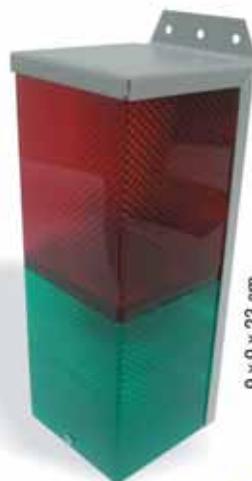
# Señalización mediante LED

más de  
**3000**  
semáforos  
vendidos  
en el 2008

el más completo del mercado



modelo de dimensiones reducidas  
9 x 9 x 23 cm



- LEDs de alta luminosidad (más de 50 mil horas de vida útil)
- Entradas de activación NA o NC
- Retardo de activación programable
- 3 modos de funcionamiento (continuo, prolongación y timer)
- Tiempo de prolongación programable
- Tiempo de modo Timer programable
- 4 modos de activación (normal, sentido, independiente, biestable)
- 2 velocidades de destello
- Detección de sentido de paso vehicular

- Detección de sentido de paso peatonal
- Salida de 12Vcc 100mA para alimentación de dispositivos auxiliares
- Salida a colector abierto para activar dispositivos auxiliares activada cuando el semáforo está destellando
- Diferente sentido para paso vehicular y peatonal
- Intensidad sonora ajustable
- Anulación de sonido
- De 3 cables y activado por contacto
- Resistente pintura al horno

Sistema de Cacheo



- Sencillo y económico
- Central microcontrolada
- Modo aleatorio o continuo

Sensor de Luz para Semáforos

- Fácil conexión
- Ajuste de nivel de detección



Viene de página 172

**3. Configuraciones estándar**

- Fuerza: Máximo
- Cierre: Semiautomático.
- Salida módulo de relé: Luz de garaje en 60 segundos
- Traba: Desconectada.
- Límite de fin de carrera: Trayecto/16
- Fuerza del torque pulsante: Nivel 02
- Velocidad del torque pulsante: Nivel 25

**4. Recomendaciones**

**1.** Luego de la instalación de la unidad de control en el automatismo, la memorización del recorrido es necesaria para el funcionamiento correcto.

**2.** Siempre que la central sea activada tras una caída de energía el motor será encendido (modo de torque pulsante) para apertura por dos segundos y después será reconectado (modo torque pulsante) para cierre, hasta encontrar el stop mecánico de cierre. Tras esto el funcionamiento será normal.

**3.** Siempre que sea necesario invertir la rotación de motor (cables negro y rojo), la central deberá ser apagada. Tras el primer comando después de reconectar la central, el procedimiento de funcionamiento será idéntico al **Punto 2** (no es necesario invertir la posición del encoder, pues la central corrige la posición automáticamente). La inversión del sentido de rotación de motor es necesaria para adecuar el funcionamiento de la central a la posición del portón. Si este punto no es respetado, puede acarrear funcionamiento inadecuado al automatizar invirtiendo la lógica de funcionamiento para comandos y fotocélula.

**4.** Si el recorrido fue memorizado o está próximo del fin de carrera, el motor quedará funcionando en modo de torque pulsante (el motor se queda pulsando, o sea encendiendo y apagando continuamente)

**5.** El tiempo de pausa máximo es de cuatro minutos.

**6.** En equipos que estén presentando poca fuerza para memorizar el trayecto, debe finalizarse el proceso y entrar en la programación para aumentar la fuerza de torque pulsante.

**7.** Para realizar cualquiera de los pasos de programación no es necesario que los dos botones del control estén grabados, con apenas uno de los botones grabados puede hacerse toda la programación de la central.

**5. Grabación del control remoto**

Pueden grabarse hasta 160 controles remotos distintos e independientes.

Programación individual para cada control remoto

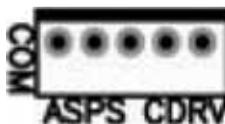
- Cierre: automático/semiautomático
- Comando durante el recorrido de apertura del portón: abierto/cerrado.

**Paso 1.** Cerrar el jumper PROG. El LED rojo SN queda encendido con baja intensidad.

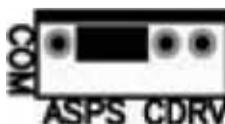


**Paso 2.** Seleccionar la configuración individual del control remoto o grupo de controles remotos.

- Ejemplos:  
Automático y Activado durante recorrido de apertura.



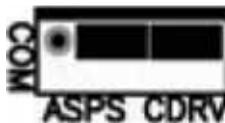
Semiautomático y activado durante recorrido de apertura.



Automático y desactivado durante recorrido de apertura.



Semiautomático y desactivado durante recorrido de apertura.



**Paso 3.** Presionar el botón del control remoto y mantenerlo presionado. El LED rojo SN deberá quedar parpadeando.

**Paso 4.** Presionar y soltar el botón GRV.

- LED rojo SN parpadea 1 vez: Control remoto grabado
- LED rojo SN parpadea 2 veces: Remoto ya grabado y nueva configuración actualizada.
- LED rojo SN parpadea 3 veces: Memoria llena.

**Paso 5.** Soltar botón del control remoto.

**Paso 6.** Para grabar otros controles, continuar a partir de paso 2.

**Paso 7.** Para finalizar, sacar el jumper PROG.

**Importante:**

- Para que la configuración individual del control remoto funcione como automático o semiautomático es necesario que la central esté programada en el Modo automático.
- En el modo de usuario (jumper PROG sacado), la central no aceptará el comando de control remoto con ambos los botones laterales presio-

Continúa en página 180

## NUEVO MODELO

modernos - estéticos - resistentes



- Semáforo de LED de 220 Vca activado por contactos
- 2 entradas de activación
- Selección del tipo de contacto utilizado en las entradas (NA / NC)
- Detección de sentido vehicular y paso peatonal
- Anulación de luz verde en estado de reposo
- 4 modos de funcionamiento (continuo, prolongación, timer y predestello)
- Retardo de activación programable (0 a 2 seg.)
- Tiempo de Predestello programable (0 a 2min.)
- Anulación de sonido y conexión con sensor de luz
- Salida a colector abierto para activar dispositivos auxiliares cuando el semáforo se encuentra en estado activo (destellando en rojo)
- Dimensiones 9x12x14 cm.

**isolve**   
ingeniería y soluciones en seguridad

## Un mundo de soluciones

Sistemas de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Detección y Alarma de Incendios de uso Naval

Sistemas de Extinción Automática de Incendios (Agentes gaseosos)

Circuito Cerrado de Televisión

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Asesoramiento, Proyectos e Instalaciones



[www.isolve.com.ar](http://www.isolve.com.ar)

XP95

DISCOVERY

La gama más amplia en dispositivos analógicos digitales, Discovery ofrece una dimensión adicional en detección de incendios, de gran adaptabilidad a las condiciones cambiantes y protección contra falsas alarmas



Stratos Micra

Los Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada, de alta sensibilidad, minimizan riesgos cuando es imperioso un aviso temprano. Sensibilidad autoajutable.

orbis™

Rango convencional de tecnología superior. Posee características hasta ahora solo encontradas en detectores inteligentes. Aprobados para uso naval y atmósferas explosivas.



CHEMETRON

Fire Systems™

Sistemas de Extinción Automática de Incendios por Agentes Gaseosos, una clara opción de protección por métodos limpios y seguros

### Nuevos Productos...



Nuevos Detectores de llama inteligentes, con conexión directa al lazo. Tecnología UV IR<sup>2</sup> e IR<sup>3</sup>

Fire & Life Safety  
klaxon



Avisador manual combinado con sirena operado a batería. No requiere cableado. Sencillo de instalar. Permite interconectar hasta 12 avisadores. Una solución óptima para aquellos lugares donde es necesario un aviso de alarma y resulta impracticable una instalación tradicional.



Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Avenida La Plata 1213  
C.A.B.A. - Argentina  
TelFax.: 54 11 4922.5920

isolse   
Ingeniería y soluciones en seguridad

contacto@isolse.com.ar

www.isolse.com.ar

Viene de página 176

nados simultáneamente o el tercer botón del control remoto *Piccolo*.

• Si se programa la central con el control remoto *Piccolo*, debemos recordar de la inversión de las teclas: la posición de los botones del *Piccolo* es inversa a la posición de los botones del control remoto *Tok*.

## 6. Programación remota de la central

**Paso 1.** Cierre el jumper PROG. El led rojo SN queda encendido con baja intensidad.



**Paso 2.** Presione simultáneamente los dos botones del control remoto (grabado) por única vez. Enseguida suéltelos (el LED SN parpadea). Espere 5 segundos para que la central entre en modo de programación automática.



**Paso 3.** El portón se cerrará y se detendrá cuando encuentre el stop mecánico -fin de carrera de cierre-, o ambos botones del control remoto sean presionados y liberados. Tras 1 segundo, el portón se va a abrir memorizando el recorrido hasta encontrar el stop mecánico FCA (Fin de carrera de apertura) o si ambos botones del remoto son presionados/liberados (Ver Recomendaciones, Punto 3)



### Observación

El motor está en modo de torque pulsante.

**Paso 4.** El LED parpadea a cada un segundo (como un reloj) y queda aguardando ser programado en modo automático o semiautomático.

### Observación

Si ambos botones del remoto son presionados y liberados, el ajuste de pausa será cancelado y la central va para el próximo paso, dejando el último ajuste grabado.

- **Modo automático:** Cuando el portón sea abierto, después que el tiempo de pausa sea programado, se cerrará automáticamente.

Para programar, presione y mantenga el botón derecho del control remoto presionado y cuente los segundos por el reloj para temporizar la pausa y enseguida suelte el botón.

- **Modo semiautomático:** Después que el portón sea abierto será necesario otro comando para el cierre. Para programar, presione y suelte el botón izquierdo del control remoto.

**Paso 5.** El portón entra en ciclo de cierre de apertura y cierre continuamente y aguarda que la fuerza del motor (embrague electrónico) sea programada. Esa fuer-

za debe ser verificada intentándose agarrar el portón, para disminuir el aumento de la fuerza ejercida por el motor. Debe procederse de la siguiente manera:

- **Disminuir fuerza:** Presione y suelte el botón izquierdo del transmisor y verifique nuevamente la fuerza; en caso de ser necesario, presione y libere el botón izquierdo pausadamente hasta lograr el ajuste deseado.

- **Aumentar fuerza:** Presionar y liberar el botón derecho del transmisor, pausadamente, para aumentar la fuerza.



### Observación

En esa fase, el portón no llegará hasta el stop mecánico (apertura/cierre), pero sí al punto del recorrido donde haya un cambio de velocidad de alta a baja en el proceso de apertura y cierre del portón. Ese punto de transición es programable.

**Paso 6.** Cuando la fuerza deseada sea elegida, presione los dos botones del transmisor simultáneamente y suéltelos enseguida. El motor será apagado y la fuerza elegida será grabada en la memoria.



### Observación

En esta fase, si el jumper PROG es sacado, el motor se apagará y el ajuste de fuerza no será grabado. El registro anterior será mantenido.

**Paso 7.** El LED parpadea a cada un segundo (como un reloj) y aguarda que el tipo de salida para el módulo de relé (luz de garaje, semáforo o traba) sea elegido.

- **Luz de garaje:** Quedará encendida durante el movimiento de apertura y cierre del portón y se apagará después del tiempo programado tras apagar por el FCC (fin de carrera de cierre). O sea, cuando el portón esté totalmente cerrado, contamos el tiempo programado para el módulo y apagamos con el término del recuento. Ese tiempo deberá ser programado a través del transmisor de la siguiente manera: presione el botón derecho del control remoto y cuente los segundos usando un reloj para temporizar la luz de garaje (apagado) y después suelte el botón.

- **Semáforo:** El semáforo quedará encendido durante el movimiento de apertura y cierre del portón y va a apagarse inmediatamente cuando el FCC sea desconectado, o sea, cuando el portón esté totalmente cerrado. Desconecte el módulo. Prográmelo por el control remoto presionando y soltando el botón izquierdo.

- **Traba:** Cuando la central recibe un comando para apertura del portón, la traba será accionada y después de un segundo el motor será encendido para apertura y tras un segundo, la traba será desconectada. Para elegir la traba, presione y suelte los dos botones del control remoto, simultáneamente, una única vez.

**Paso 8.** Para finalizar la programación automática, sacar el jumper PROG.



### Importante

La programación automática puede ser finalizada en cualquier momento del ciclo de configuración de la central, solamente sacando el jumper PROG.

Soluciones integrales de seguridad.  
Innovación en tecnología y servicio al cliente.

TDS se expande con nuevas unidades de negocio que posibilitan la integración de sistemas generando soluciones completas capaces de satisfacer los requerimientos de los clientes más exigentes.



Incendio



Control de Accesos



CCTV



Intrusión



WWW.FUEGORED.COM



PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

Somos una empresa joven que cuenta con profesionales de larga trayectoria en el rubro de la Protección contra Incendio.

Somos distribuidores oficiales en la Argentina de los sistemas de extinción CHEMETRON FIRE SYSTEMS y de los sistemas de detección de incendio por aspiración XTRALIS - VESDA.

Trabajo en equipo, excelencia y calidad son nuestros principales objetivos, que se ven reflejados ante la elección de nuestros clientes.

 EXTINCIÓN Y SUPRESIÓN DE INCENDIO

**CHEMETRON**

Fire Systems™



 DETECCIÓN DE INCENDIO POR ASPIRACIÓN DE HUMO

**VESDA**

 **xtralis.**

VESDA



PROTECCIÓN, SEGURIDAD Y CONFORT DE ÚLTIMA GENERACIÓN A SU ALCANCE

 DETECCIÓN DE INCENDIO

 **SYSTEM SENSOR**



 **NOTIFIER**  
by Honeywell

 AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

**t.a.c.**  
by Schneider Electric



 CABLEADO ESTRUCTURADO

- Diseño e instalación de REDES CERTIFICADAS para Voz, Datos y Video.
- Cableado estructurado sobre UTP, Fibra Optica
- Armarios y Racks



Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.  
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com



Desde el año 2001 hemos desarrollado nuestro proceso de expansión incorporando tecnologías para ofrecer la mejor solución en Sistemas de Corrientes Débiles.

Utilizamos productos de alta gama y poseemos una amplia experiencia en la implementación de Sistemas de Detección de Incendio, Seguridad Electrónica y Gerenciamiento de Edificios, lo que garantiza instalaciones confiables y eficientes.

 CONTROL DE ACCESOS

**ROSSLARE**  
SECURITY PRODUCTS



**Honeywell**  
ACCESS SYSTEMS



 CCTV

**Honeywell**  
VIDEO



**L-FIELD**  
CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION

Distribuidor Oficial

 **NOTIFIER**<sup>®</sup>  
by Honeywell



Viene de página 180

• Durante el proceso de programación, solamente un transmisor grabado en la memoria y que empezó la programación es capaz de interferir / cambiar los parámetros de la central. Para cambiar la programación de la central con otro control remoto grabado, debe reiniciarse el proceso de programación.

### 7. Programación de la central a partir del ajuste de pausa

Cierre el jumper PROG. El LED rojo SN queda encendido con baja intensidad.



Presionar y liberar simultáneamente los dos botones de control remoto (grabado) dos veces, pausadamente; el LED parpadea. Espere 5 segundos para que la central entre en modo de programación automática (luego continuar desde el Punto 6, Paso 4).

### 8. Configuraciones estándar

**Paso 1.** Cierre el jumper PROG. El LED rojo SN queda encendido con baja intensidad.

**Paso 2.** Presione y libere simultáneamente los dos botones del control remoto (grabado) 4 veces, pausadamente, el LED SN parpadea. Espere 3 segundos.

**Paso 3.** Tras las configuraciones estándar elegidas, el LED SN va a parpadear 4 veces.

**Paso 4.** Quite el jumper PROG.

### 9. Ajuste del torque pulsante independiente para apertura y cierre

La central enciende el motor por medio de pulsos, o sea, queda encendiendo y apagando de modo que tenga fuerza en baja rotación. Dependiendo del peso del portón, el torque deberá ser ajustado para moverlo.

**Paso 1.** Cierre el jumper PROG. El LED rojo SN queda encendido con baja intensidad.

**Paso 2.** Presione y libere simultáneamente los dos botones del control (grabado) 5 veces pausadamente; el LED SN parpadea. Espere 5 minutos.

**Paso 3.** El LED SN queda apagado y aguardando la programación del ajuste de la fuerza del torque pulsante.

**Paso 4.** Para ajustar la fuerza del torque pulsante en el ciclo de cierre, debe presionar y soltar el botón GRV (LED SN parpadea 1 vez). Cuando el botón GRV no sea presionado, el ajuste de torque pulsante será adoptado para el ciclo de apertura.

**Paso 5.** Ajustar la fuerza y verificar el LED SN.

Apresar botón izquierdo: disminuir la fuerza del torque pulsante.

Apresar botón derecho: aumentar la fuerza del torque pulsante.



Apresar botones izquierdo y derecho simultáneamente o quitar jumper

PROG: finalizar la programación. Hasta 6 niveles de ajuste.

#### • LED SN:

Parpadea lentamente 1 vez (2 segundos): fuerza en el mínimo.

Parpadea rápidamente: ajuste de la fuerza entre el mínimo y el máximo.

Parpadea lentamente 1 vez (2 segundos): fuerza en el máximo.

### 10. Ajuste del límite de fin de carrera

El límite de fin de carrera es la distancia que falta para alcanzar el stop mecánico, o sea, la central se queda monitoreando la posición del portón continuamente y cuando éste alcanza el límite, el modo de torque pulsante es activado para reducir la velocidad y aproximarse al stop suavemente.

**Paso 1.** Cierre el jumper PROG. El LED rojo SN queda encendido con baja intensidad.

**Paso 2.** Presione y libere simultáneamente los dos botones del control (grabado) 7 veces pausadamente; el LED SN parpadea. Espere 5 minutos.

**Paso 3.** El LED SN queda apagado y aguarda la programación del límite de fin de carrera.

**Paso 4.** Ajustar el límite y verificar el LED SN.

Apresar botón izquierdo: disminuye la distancia de fin de carrera.

Apresar botón derecho: aumenta la distancia de fin de carrera.

Apresar botón izquierdo y sacar jumper PROG: finalizar programación.

Hasta 4 niveles de ajuste.

#### • LED SN

Parpadea lento 1 vez (2 segundos): límite en el mínimo.

Parpadea rápidamente: ajuste del límite entre el mínimo y el máximo.

Parpadea lentamente 1 vez (2 segundos): límite en el máximo.

#### • Índice de ajuste del divisor (ejemplo):

Recorrido memorizado por la central: 1000 pulsos.

Límite del fin de carrera elegido: Divisor 04.

Cálculo: 1000 pulsos/04: 205 pulsos restantes.

Entonces, cuando faltan 250 pulsos para el portón alcance el stop mecánico, la central va a reducir la velocidad el torque pulsante para que el portón cierre suavemente en el stop. Cuanto mayor el divisor, menor será la distancia para reducción de la velocidad. ■

# La Serie ONYX de NOTIFIER de Paneles Inteligentes de Control de Alarmas de Incendios



NOTI•FIRE•NET

- Control y Comando Unificado
- Flexible, Expandible, Compatible con Versiones Anteriores
- Avanzando la Seguridad contra Incendios y Seguridad de Vidas mediante Tecnología

La seguridad y la vida de las personas, la actividad profesional y de negocios sin costosas interrupciones, la protección de sus bienes son todos críticos cuando hablamos de protección contra incendios. La Serie ONYX de Notifier de paneles de control de alarmas de incendios brindan la flexibilidad requerida para satisfacer las necesidades de cualquier aplicación exigente, y son fácilmente expandibles mediante NOTI-FIRE-Net, la red inteligente de alarma de incendios de Notifier. Cada panel de alarma en NOTI-FIRE-NET mantiene su programación individual y continúa operando independientemente, aunque en forma cohesiva, como parte de una red única.

ONYXWorks es una estación de trabajo de un punto-de-control único, que integra los sistemas Notifier con otros sistemas de control y seguridad, así como paneles de control de alarma de empresas competidoras, sobre una única red. Con el intuitivo interfaz ONYXWorks, usted puede visualizar el plano del piso de un edificio con iconos de dispositivo interactivos. ONYXWorks utiliza un formato de reporte común e incluye instrucciones claras y concisas sobre qué acciones deben ser realizadas para eventos de fuego y otros. Esto asegura que se transmite la información adecuada y crítica, protegiendo a las personas y propiedades. El enfoque integrado de Notifier a la gestión de incendios y seguridad. Tecnología al servicio de las personas.



DISTRIBUIDOR OFICIAL



Bulnes 1569 (C1176ACC) Buenos Aires - Argentina  
Tel. 4823 1221 - info@detcon.com.ar - [www.detcon.com.ar](http://www.detcon.com.ar)

## BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



## ECO1000 Detectores convencionales de humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo



## SpectrAlert Advance Notificación audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo 12 y 24 V
- Potencia +88dB



## Supervisión de sistemas de rociadores

Dispositivos para monitorear el estado de apertura o cierre de las válvulas, la presión del sistema y el flujo de agua en la red. Esta línea incluye modelos aptos para su empleo en ambientes peligrosos.



## Detección de Humo por Aspiración

Los sistemas de detección por aspiración son una manera eficaz de proporcionar alerta temprana para la protección de equipos de alto valor y áreas críticas, también son un método eficaz para proteger grandes espacios abiertos y áreas que son inaccesibles o difíciles de proteger con otros sistemas tradicionales.

Los sistemas ASD y LASD de System Sensor operan analizando muestras de aire tomadas a través de una tubería de hasta una longitud de 100m. El humo es aspirado a través de pequeños orificios situados a lo largo de la misma y entran al detector mediante un sistema de aspiración integrado. Estos dispositivos están diseñados para captar la presencia de humo en la fase incipiente de un incendio, poseen una sensibilidad superior a la detección empleando sensores convencionales o analógicos.



## Características

- Emplea sistema de detección Pinnacle Laser de System Sensor
- Sensibilidad configurable desde 0.03% - 3.33% OBS/M
- Modelos de uno o dos canales
- Velocidad del flujo de aire ajustable y visualización del estado
- Voltaje de operación 18 a 30 VCC
- Rango de temperatura -10°C a +55°C

## Avisadores Manuales

Es una completa gama de MCP que permite ser utilizados en una amplia variedad de aplicaciones. Sus principales características son:

- Dispositivos de interior y exterior
- Simple y doble acción
- Elemento flexible o rotura de cristal
- Contactos simples o dobles
- Variedad de colores



## System Sensor Latin America

Carlos Pellegrini 179 piso 9 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Argentina

Tel: (+54 11) 4324-1909

systemsensorla@systemsensor.com

www.systemsensor.ca

# FireNET™ Plus

Central de un lazo

# Nuevo Lanzamiento

Los detectores de humo Hochiki son hechos en Estados Unidos



Detectores, estaciones manuales y módulos de entrada/salida de Hochiki



Hochiki VoiceNet™

Repetidor serial Hochiki



Un nuevo y potente sistema analógico direccionable de alarma contra incendios para instalaciones pequeñas y medianas, uno o dos lazos, 254 puntos. Pueden ser conectados en red hasta un total de 64 nodos y puede interconectar sistemas convencionales. Disponible con comunicador digital de alarma integrado (DAC). Fácilmente programable por medio de software basado en Windows.

FireNET™ Plus – Mayor memoria y flexibilidad a un precio competitivo, con la confiabilidad superior de Hochiki.

Hasta un total de 64 nodos pueden ser conectados en red



Proximamente Software Gráfico

**HOCHIKI**  
america corporation

Hochiki América es un desarrollador y fabricante de sistemas de alarma de incendios y sensores, dando lo máximo en calidad y pruebas, brindando así la máxima confianza.

Hochiki América fabrica sus detectores en los Estados Unidos.

Los procedimientos de control de calidad de Hochiki América son los más altos, produciendo un nivel de confiabilidad sin precedentes en la industria.

La serie de paneles de control de incendios direccionables FireNet™ y FireNet™ Plus establecen un estándar difícil de encontrar en ningún otro lugar.



Av. Corrientes 4969 r (C1414AJC) Bs. As., Argentina  
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)  
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

*Un disparo de alarma equivocado, de manera intencional o fortuita, puede traer aparejado un buen número de inconvenientes, ya sea para el usuario, la estación de monitoreo o las autoridades.*

*Todos los actuantes tienen niveles de responsabilidades y cumplirlos hacen a la buena práctica, disminuyen la tasa de falsa alarma y redundan en una seguridad más eficaz.*

## Falsas alarmas

### Modesto Miguez

Monitoreo.com  
modesto@monitoreo.com.ar



Una falsa alarma puede definirse como una indicación de emergencia de un abonado cuando esta no existe. Muchas veces esta falsa alarma puede ser detectada como tal, evitando así el despacho de la emergencia a la autoridad de aplicación.

Algunas de las consecuencias de las falsas alarmas son las siguientes:

- Muerte de particulares en accidentes de tránsito como consecuencia de la urgencia en los desplazamientos de los móviles policiales en respuesta a falsas alarmas despachadas.
- Muerte de personal policial al enfrentar el hecho delictivo demandado, a consecuencia del acostumbramiento y el exceso de confianza provocado por las reiteradas falsas alarmas.
- Falta de disponibilidad de recursos del Estado, móviles y hombres, para cubrir requerimientos reales de la sociedad, al estar atendiendo tanta cantidad de despachos por falsas alarmas.
- Dilapidación de los recursos humanos y materiales del Estado, especialmente de la Policía.
- Descreimiento en la confiabilidad de los sistemas de alarmas, con el consecuente aumento de la sensación de inseguridad en la población y el desprestigio de la empresa prestadora del servicio (traducida en la pérdida de abonados).
- Aumento de los costos en recursos humanos y materiales para la empresa de monitoreo (más de \$ 50.000 anuales por cada 1.000 abonados).

### Como evitarlas

Aunque luego de una investigación de las causas podrán sacarse algunas conclusiones y comprobar que cada caso de falsa alarma es un caso particular, todos concurren en dos denominadores comunes: la falta de capacitación y de reglas claras, ambas aplicadas, fundamentalmente, a las personas físicas.

En referencia al primer punto, cada empresa debe ser responsable por la capacitación, formación y cuidado de su personal.

Respecto de las reglas, si el objetivo es diseñar una reglamentación que permita reducir realmente la cantidad de falsas alarmas (FA), debe actuarse sobre las personas y no sobre los equipos.

Algunas entidades con viejas teorías le asignan responsabilidad a los equipos y alegan que la solución pasa por utilizar equipamiento homologado. Son los mismos que, para justificar algunas FA, aducen "falta técnica".

Entonces, ¿por qué no es necesaria la homologación del equipamiento?

En primer lugar debe comprenderse que los problemas y las FA no los causan los sistemas sino las personas, por lo que no se le puede atribuir responsabilidad por mal funcionamiento a un equipo sino que a quien de manera inapropiada; lo diseña, instala o utiliza.

Por otra parte, está probado que un sistema de bajo costo con pocas prestaciones pero instalado con conocimiento y utilizándolo con responsabilidad, conociendo los cuidados y limitaciones del sistema, brindará excelentes resulta-



*"Se reciben más de 7000 falsas alarmas diarias solamente en el 911 de Gran Buenos Aires, excluyendo la jurisdicción de la Capita Federal"*

dos con una tasa muy baja de FA.

Por el contrario, un sistema costoso, de última tecnología, importado, de primera marca ("homologado") y con múltiples prestaciones que se diseña, programa, instala o utiliza en forma inadecuada será una fuente de problemas, FA y no brindará la seguridad esperada.

Es el técnico responsable quien debe elegir el sistema y la tecnología más adecuada para un sistema electrónico de seguridad y puede estar restringido en su proyecto si solo puede elegir su diseño dentro de un listado limitado.

En la actualidad la enorme cantidad de modelos y marcas y el auge de desarrollos tecnológicos hacen que la industria de la seguridad electrónica en el mundo actual tenga una dinámica muy difícil de acompañar. Resulta prácticamente imposible, por parte de un organismo regulador, mantener en listado actualizado equipos homologados con la velocidad que el mercado requiere.

La dinámica en la producción de sistemas a gran escala ha permitido una importante reducción de costos, permitiendo acceder a "la seguridad" a familias que de otra manera no podrían.

La "homologación de equipos" produce de manera inevitable aumentos en los costos, que serán indefectiblemente trasladados a los usuarios haciendo inaccesible un sistema para mucha gente que demanda seguridad.

Debemos aceptar que la seguridad es una obligación ineludible del Estado y si ésta no alcanza, la gente tiene derecho a buscarla en el ámbito privado.

El Estado, entonces, no debería bloquear con su accionar el acceso a la seguridad para las familias de menores recursos sino, por el contrario, favorecerlos.

**Conclusión:** con la obligación de homologar sistemas no se soluciona el problema de las FA y se le resta seguridad a la población.

### Niveles de responsabilidad

Para resolver el problema de los excesos de FA, deben conocerse primero cuáles son las causas y los niveles de respon-

*Continúa en página 192*

**DISTRIBUIDOR OFICIAL**



## V-Series

# Sistemas Inteligentes de Protección de Incendio

### Modelo VS1:

Soporta 1 Lazo hasta  
64 dispositivos inteligentes  
y 2 salidas de notificación.

### Modelo VS2:

Soporta hasta 2 Lazos de 125 detectores y  
125 módulos cada uno y 4 salidas  
de notificación.





EQUIPOS DE AVANZADA  
PARA SOLUCIONES INTELIGENTES



**TRAX S6**



**TRAX DSP**



**WiCONNECT**

**Oficina Comercial**

Av. del Libertador 6966 - Piso 7A  
(C1429BMP) - Nuñez - Capital Federal  
Buenos Aires - Argentina  
Tel. (+54 11) 4896-0060/1

**Oficina Central**

Caracas 2673 (C1417DUC)  
Buenos Aires - Argentina  
Tel. (+54 11) 4581-9182  
Tel. (+54 11) 4582-3340



EQUIPOS DE AVANZADA  
PARA SOLUCIONES INTELIGENTES

# TRAX S6



Control de RPM  
Control de zonas  
Frenadas abruptas

Reporte de velocidades mínimas y máximas

Tacógrafo con 134 millones de reportes,  
equivalente a 4 años de grabación, segundo a segundo

Logística de viaje, control de choferes  
(distancia recorrida, horas trabajadas y ociosas, etc.)

Mayor ahorro y flexibilidad

Conectividad con lectores de código de barras, computadoras de abordo, sensores de temperatura e impresoras, todo en el mismo equipo, con posibilidad de poder actualizar su configuración y firmware en forma remota (FOTA)



Viene de página 188

sabilidad de las partes involucradas, ni veles que a continuación detallamos.

### 1er. Nivel de responsabilidad: El usuario

Es el principal responsable de la seguridad, quien decide contratar y también el primer generador de FA, por causa como:

- Pruebas sin aviso.
- Simulación para "medir cuanto tarda" la respuesta de la Policía.
- Ventanas mal cerradas que producen falsos disparos en detectores infrarrojos.
- Mascotas sueltas.
- Corrientes de aire por vidrios rotos o aberturas mal cerradas.
- Entregar las llaves a personas que desconocen el uso de los sistemas.

En general, la principal causa de las FA es la desidia y el desinterés por parte del usuario en el uso responsable del sistema de alarmas.

Es él quien debe "sufrir" la primera sanción, como simples llamados de atención en las primeras reiteraciones, para que se puedan identificar las causas y corregirlas en forma progresiva. Asimismo el sistema de sanciones debe contemplar que se penalicen severamente las reiteraciones excesivas.

Cabe aclarar que es imposible evitar la ocurrencia de FA, pero si pueden reducirse las reiteraciones si se hacen las cosas bien. Es por ello que debe hacerse hincapié en incrementar muy severamente las sanciones cuanto mayor sean las reiteraciones.

Está comprobado en todo el mundo que la metodología de sanciones crecientes proporcionales al número de reiteraciones de FA es lo único que permite acceder razonablemente a la disponibilidad de móviles policiales. Se comprueba aquello de que "el órgano más sensible del humano es el bolsillo".

### 2do Nivel: El técnico responsable de la instalación y del mantenimiento.

Debe tener los conocimientos necesarios y estar matriculado ya que:

- 1.- Conoce las mejores prácticas para la instalación (IRAM 4175). La inmediata aplicación será para las nuevas alarmas mientras que para las antiguas instalaciones será en forma gradual y deberá adecuarlas a medida que se vayan



*"Para resolver el problema de los excesos de Falsas Alarmas, deben conocerse primero cuales son las causas y los niveles de responsabilidad de las partes involucradas."*

produciendo las primeras FA.

2.- Debe asesorar y capacitar correctamente al usuario en cuanto al correcto uso del sistema y los recaudos que debe tener en cuenta para no producir FA.

3.- Debe realizar las instalaciones de modo tal que permita realizar a las EC procedimientos de filtrado de falsas alarmas.

4.- Es quien debe informar a la entidad reguladora y a la Estación central las causas de todas las FA que movilizaron a la Policía innecesariamente.

5.- Recibirá apercibimientos -incluso puede perder su matrícula- si tiene una cantidad excesiva de FA..

### 3er Nivel de responsabilidad: El centro de control a distancia (Estación central)

Debe estar inscripto en un registro de empresas habilitadas.

Requisitos mínimos de orden técnico:

- 1.- Cumplir IRAM 4174
- 2.- Realizar algún procedimiento o protocolo que sirva para evitar dar falso aviso a la autoridad.
- 3.- Informar cual es el número de teléfono por el cual llamará al 911 para dar el aviso de alarma verificada.
- 4.- Contar con un responsable técnico.
- 5.- No podrán retener el aviso de una

alarma confirmada más tiempo que el que necesario para realizar algún protocolo autorizado para el reconocimiento de alarmas.

### 4to Nivel de responsabilidad: El Estado

- No se aceptará ningún llamado de discadores automáticos.
- Cada llamada de pedido de móvil policial para la asistencia por alarmas solo será tomado en cuenta si proviene de una empresa habilitada e identificada por el número telefónico del cual llama.
- Si la llamada proviene de un número no registrado, se pedirá la información en el momento de quien llama y de donde llama. Luego se iniciará un procedimiento de investigación para determinar quien es el que llama al 911 y si se tratara de una empresa no registrada, ésta será severamente sancionada.
- Debe asegurarse una correcto acatamiento del cumplimiento del punto anterior sin excepciones. Caso contrario las empresas no se habilitarán y seguirán recurriendo a la policía para asistir a FA.
- No debe autorizarse la respuesta de móviles con personal armado ni para verificación de alarmas. Los móviles privados solo podrán asistir al lugar donde se originó la alarma con la finalidad de brindar apoyo técnico, hacer una reparación técnica o instruir a usuario pero bajo ningún concepto para reemplazar la fuerza del estado o reprimir "por su cuenta" a un supuesto delincuente,
- Llevará un registro de cada FA con fecha de producida, identificando al usuario con nombre, DNI, domicilio, matrícula del técnico responsable y un número de orden único e irrepetible (por ejemplo el número de partida municipal)
- Si el técnico responsable es dado de baja, los usuarios a su cargo dejan automáticamente de recibir asistencia hasta que otro técnico se haga responsable por el funcionamiento de esos usuarios.
- Todos los técnicos deberán poseer una matrícula habilitante. Para ello al menos rendirá un examen donde demuestre conocer la norma IRAM 4175. ■



**ZONA SEGURA**  
**AM 1220**  
**RADIOCADENA ECO**

Llevamos la seguridad a su casa, su empresa y su vida

Miércoles 16:00 a 17:00 hs por Radio Cadena Eco  
Lunes y viernes de 19:00 a 20:00 por Aldea Global

Para comunicarse con la producción del programa llámanos al (15) 5307-4647

+54 11 4014-0578

General Communications  
and Services S.A

www.lantrixgps.com



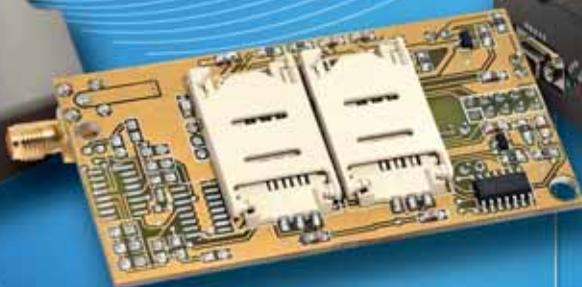
## Equipos GPS para Monitoreo Satelital

Fabricamos  
y exportamos  
para todo el  
mundo.



>>T-1000

- ▶ Equipo GPS de primera generación para AVL.



>>T-2000

- ▶ GPRS/SMS seguimiento y control de todo tipo de vehículos.



>>ORBISAT-100  
(DUAL)

- ▶ Cobertura mundial Sistema ORBCOMM

>> Exclusivo panel de programación  
>> Atendemos a todas las empresas del rubro GPS  
>> Cursos de programación gratuitos a:  
[info@lantrixgps.com](mailto:info@lantrixgps.com)

### Accesorios



Cámara Web



Cámara Color

- ▶ Permite Micrófono
- ▶ Sensor de Temperatura

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires  
• [www.lantrixgps.com](http://www.lantrixgps.com) • [info@lantrixgps.com](mailto:info@lantrixgps.com)



30 Años de Trayectoria en el mercado de las  
Comunicaciones avalan nuestra Calidad y  
Excelencia en Cables



Asesoramiento  
Especializado

### Contactos

Tel. (5411) 4878.0923

4878.0924/25/26

Fax (5411) 4919.0974

Varela 3525 / 41  
(C1437BKI) – CABA

Buenos Aires  
Argentina

### Nuestra amplia gama de productos:

TELEFÓNICOS PARA PLANTEL INTERIOR Y EXTERIOR  
INSTALACIÓN INTERNA Y CRUZADA  
SUBTERRANEOS  
AUTOSUSPENDIDOS LIVIANOS Y PESADOS  
ACOMETIDA TELEFÓNICA  
INTERCOMUNICADORES

TRANSMISIÓN DE DATOS  
PARES TRENZADOS SIN BLINDAR (UTP) INTERIOR Y EXTERIOR  
PARES TRENZADOS BLINDADOS (FTP) INTERIOR Y EXTERIOR  
BLINDADOS DE PAR COMPENSADO  
DESARROLLOS DE CABLES ESPECIALES



[ventas@anicorcables.com.ar](mailto:ventas@anicorcables.com.ar)

[www.anicorcables.com.ar](http://www.anicorcables.com.ar)



# Tecnología Satelital GPS



## Geolocalizadores satelitales GPS **GEO-5**

Flexibilidad y eficacia  
Programable según su necesidad



## Personal Tracking **TR-203**

Botón de pánico para casos de emergencias  
Reporte periódico o por movimiento



## Equipo AVL para vehículos **TK1000 - AVL**

Prestaciones de logística y seguridad  
junto a la más sencilla programación



**Trendtek S.R.L**

**Tecnología, Servicios y Desarrollos aplicados**

Las empresas deben comenzar a descentralizar sus funciones de recursos humanos favoreciendo el trabajo en equipo y desarrollando nuevos sistemas de participación basados en la creatividad y en la interacción con la finalidad de atraer y retener el mejor talento.

## La organización de Recursos Humanos

**E**n la edición anterior desarrollamos y describimos la evolución en la organización de los recursos humanos, dando cuenta de los distintos enfoques posibles para el desarrollo y crecimiento de ese sector de una empresa. También ofrecimos un panorama acerca de los pasos a seguir en la planificación de los recursos humanos, a fin de tender a la optimización del personal, su crecimiento profesional y sus incentivos para permanecer fieles a una empresa.

En esta oportunidad nos referiremos a la gestión específica de los recursos humanos, organizando cada una de las áreas de gestión y presentando una comparativa entre el modelo empresarial actual y las tendencias en la nueva organización.

Dentro de los ámbitos funcionales de la gestión estratégica de los RRHH, se distinguen tres grandes grupos:

### Área de planificación estratégica.

En todas las áreas, la carencia de una planificación estratégica ha sido una de las constantes en la evolución de nuestras empresas. En el área de los Recursos Humanos no ha sido una excepción. Un ejemplo de la afirmación anterior es que los departamentos clásicos de personal se han caracterizado por ser los más burocratizados de la organización.

### Área de desarrollo de los recursos humanos.

Debemos diferenciar dos niveles: el del personal directivo y el resto de la plantilla, tanto cualificados como no cualificados. La falta de polivalencia del personal y la rigidez de los puestos de trabajo han provocado que se hayan limitado el contenido y proyección de dichos puestos en el organigrama de la organización. El desarrollo de todos los niveles implica un análisis y valoración de puestos de trabajo, además de un análisis de necesidades del trabajador que repercute en

la calidad, productividad y competitividad de la organización.

### Área de integración del personal.

Es fundamental idear y crear sistemas de gestión que permitan contar con todas la inteligencia (racional y emocional) de la empresa. Si se desea ser competitivos frente a las nuevas circunstancias de mercado, si se quieren

*“La gestión de los Recursos Humanos debe evolucionar desde la clásica visión de dirección de personal, donde el potencial humano es un costo a reducir, hacia la moderna Dirección de Recursos Humanos, donde los empleados son recursos de alto valor”*

reducir costes y mejorar la calidad, elevando al tiempo la imagen de la empresa, es necesario: Visión estratégica de futuro, gestión eficaz y moderna, directivos profesionales y personal integrado y motivado.

### Gestión de recursos humanos

La gestión de los Recursos Humanos debe evolucionar desde la clásica visión de dirección de personal, donde el potencial humano es un costo a reducir, hacia la moderna Dirección de Recursos Humanos, donde los empleados son recursos de alto valor que hay que desarrollar y no sólo a nivel teórico sino también práctico.

En el XIII Congreso de la Asociación

Europea de Dirección de Personal se llegó a la conclusión de que las nuevas vías en la gestión de los Recursos Humanos de la Empresa son:

**1.** La gestión de la calidad y las nuevas tecnologías.

La empresa del futuro estará obligada a incidir en la calidad de sus productos y servicios. Sin innovación y sin calidad será muy difícil que la empresa pueda mantener los niveles de competitividad que van a exigir los nuevos mercados. Las organizaciones deben tener unos objetivos muy claros para que sean duraderas. Por otro lado, nuestra sociedad está llena de paradojas, de incertidumbres y parece ser que el futuro que nos aguarda no es demasiado halagüeño. Sin embargo, respecto a ello se puede hacer una lectura inversa, es decir, el futuro es muy abierto: el caos no ha de ser caótico. En consecuencia, aunque pueda parecer preocupante, bien es verdad que está abierto de posibilidades y oportunidades para todas las personas y, por ende, para todos los profesionales.

Los obstáculos que debemos superar en los próximos años serán los problemas que plantea la asimilación de los cambios tecnológicos debido, en gran medida, a la complejidad y sofisticación de los mismos. Por ello para afrontar los desarrollos de los años venideros se aboga por la formación, planificación, control y gestión de los propios Recursos Humanos.

**2.** La implantación de nuevas formas organizativas y de sistemas de dirección.

**a. Organización participativa.** La delegación, el reparto de las responsabilidades y las iniciativas de todos y cada una de las personas integrantes de cada empresa son las bases en la que se fundamenta la organización participativa.

Presentamos un cuadro comparativo de las características de la empresa clásica y las de la empresa participativa:

*Continúa en página 200*

# Quality Cables

[www.qualitycables.com.ar](http://www.qualitycables.com.ar)

**FABRICA DE CABLES COAXIALES**

Contamos con todos los cables coaxiales necesarios para su uso en Seguridad Electrónica y Comunicaciones.

Son fabricados bajo estrictas normas de calidad utilizando materiales dieléctricos de baja pérdida y conductores de alta transmisión.

RG 59 PP - 75  $\Omega$



RG 59 PP - Doble Malla - 75  $\Omega$



RG 59 PP - Bipolar x 0,50 - 75  $\Omega$



RG 213 - FOAM 50  $\Omega$



RG 213 - U Compacto  $\Omega$



RG 58 FOAM 50  $\Omega$



RG 58 C/U 50  $\Omega$



RG 11 A/U 75  $\Omega$



*Atención directa a empresas de Seguridad Electrónica e Instaladores,  
Solicite asesoramiento profesional, precios y condiciones de pago.*

Dr. Rebizzo 3927 (B1678BCC) Caseros, Pdo. Tres de Febrero - Pcia. de Buenos Aires  
Tel./Fax: Tel: (54 11) 4542-4589 / (54 11) 4716-2323 - [comercial@qualitycables.com.ar](mailto:comercial@qualitycables.com.ar)

EL 1<sup>er</sup> DISTRIBUIDOR DE EQUIPAMIENTO Y  
COMPONENTES PARA TELECOMUNICACIONES

12 años en el  
mercado de las  
comunicaciones

Productos de calidad  
al mejor precio

Entrega inmediata

AGS  
CONECTORES

Solo venta  
por mayor

Descuentos  
especiales al Gremio  
y Fabricantes

Amplio stock de  
productos

TEL.:(54 11)5648-7118 TEL./FAX:(54 11)5648-7119  
e.mail:info@agsconectores.com.ar web:agsconectores.com.ar



# CABLE NETWORK

DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar  
2 x 0,50 - 75  $\Omega$

RG 59 PP - 75  $\Omega$

RG 59 PP - Doble Malla - 75  $\Omega$

RG 213 - FOAM 50  $\Omega$



Lo mejor en  
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado  
asesoramiento:

**0800-888-2622**

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina  
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - [coaxiales@cablenetwork.net](mailto:coaxiales@cablenetwork.net)

Viene de página 196

Empresa clásica	Empresa participativa
Objetivos cualitativos con finalidad eminentemente económica	Objetivos estratégicos - Objetivos eminentemente cualitativos.
Dirección de/y por la cantidad	Dirección de/y por calidad
Directivos decidores	Directores animadores
Control de calidad al finalizar el proceso	Control de calidad participativo en todas las fases del proceso
La organización por encima del trabajador	El trabajador por encima de la organización
Futuro incierto	Futuro planificado, optimista gracias a la potencialidad de los trabajadores

### b. Descentralización de los RRHH.

Una de las características básicas de la organización participativa son la descentralización y subsidiariedad. La descentralización favorece que la unidad central asesore, complemente y apoye a las unidades periféricas que son las operativas, beneficiándose de su actividad.

Con arreglo a un plan para hacer efectiva esta descentralización, deben establecerse una serie de premisas para la puesta en marcha de cada una de las acciones de ese plan. Estas han de ser:

- Comenzar con cosas pequeñas
- Realizar un plan de formación para todos los implicados en el proceso, directivos, mandos y trabajadores
- Programar un calendario de actividades en el tiempo, a corto y medio plazo
- Implicar a los responsables de las áreas receptoras en la programación y planificación de las actividades de descentralización
- Realizar pruebas piloto y evaluarlas antes de decidir la implantación definitiva.

En todo caso, el proceso de descentralización debe implantarse con arreglo a las siguientes premisas:

- Debe ser un proceso gradual
- Tener la organización (clientes) preparada para recibir la descentralización de la gestión de los RRHH
- Tener preparada la organización interna del Departamento de RRHH
- Preparar el plan con pasos muy pequeños y consolidar el proceso de descentralización paso a paso.
- Desarrollar el soporte formativo necesario (tanto para los receptores como para los propios de RRHH)
- Implicar a toda la línea jerárquica.
- Requerir la participación activa en la planificación del proceso de los res-

ponsables de las áreas receptoras.

- Información y comunicación interna y si es posible también externa a modo de propaganda.
- Conseguir que sea un objetivo del área receptora y no sólo del Departamento de RRHH. Esto nos asegurará casi el 80% del éxito del proceso.

**c. Externalización de funciones de RRHH.** Se produce la necesidad de subcontratar y externalizar parte de los servicios y funciones de los antiguos departamentos de personal a consultorías u otras organizaciones especia-

*“Una de las características*

*básicas de la organización*

*participativa son la descentraliza-*

*ción y subsidiariedad. La descen-*

*tralización favorece que la unidad*

*central asesore, complemente y*

*apoye a las unidades periféricas*

*que son las operativas, benefi-*

*ciándose de su actividad”*

lizadas que se encargarán de efectuar aquellos trabajos cuya realización en el seno de la empresa sería poco rentable. En este sentido, Mary F. Cook recoge los resultados del estudio realizado en 1997 por la American Mana-

gement Association sobre cuáles son las funciones de Recursos Humanos que más suelen externalizarse y el porqué de esta externalización.

Dentro de las tareas de RRHH que pueden externalizarse con éxito destacan las cuestiones referentes a comunicaciones, compensación, sistemas de información para RRHH, internacional/expatriados, desarrollo de la organización, funciones reguladoras, gestión de la seguridad y el riesgo, formación y trabajo/vida privada.

**3. El establecimiento de nuevos modelos de relaciones laborales**

En las últimas décadas se observa como las relaciones laborales se han ido modificando paulatinamente sobre todo respecto a tres ámbitos:

#### a. Duración de la jornada laboral.

Una tendencia clara a la reducción de la jornada con la contrapartida de un incremento de productividad global de la empresa.

**b. Relaciones contractuales.** Se fomenta la contratación temporal y la subcontratación en aquellas actividades que no realiza la propia empresa porque no le resulta rentable.

**c. Sistemática del trabajo.** La introducción de nuevas tecnologías, el teletrabajo y la reducción de la jornada laboral provocará un cambio en la sistemática del trabajo.

Por todo lo que antecede, deberíamos concluir que las nuevas vías de la gestión de Recursos Humanos deben tener en cuenta los siguientes aspectos:

- Todas las personas trabajadoras de la empresa deben estar implicadas en el proceso de cambio.
- La motivación debe dirigirse al equipo.
- Facilitar la máxima autonomía del trabajador sobre su propia actividad, fomentando la participación.
- Orientar la función directiva hacia la generación de conductas productivas.
- Establecer planes estratégicos con objetivos factibles y medibles en el tiempo e integrados en el proyecto de empresa.
- Desarrollar una nueva cultura de empresa sobre la base de los valores del empleado para realizar correctamente el trabajo y asumir riesgos con éxito.
- Fomentar la preocupación por la calidad, la excelencia y el espíritu de innovación.
- Considerar que la comunicación interna y la formación son dos elementos vitales de la nueva gestión de recursos humanos, propiciando su desarrollo. ■



## Más de 10 años en el mercado

- ▶ Baterías para UPS's, alarmas, iluminación, comunicaciones, balizamiento, sistemas fotovoltaicos, Carros de golf.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Trabajan en cualquier posición.
- ▶ Totalmente selladas, para prevenir pérdidas de electrolito.
- ▶ No requieren agregado de agua durante toda su vida útil.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Disponibles en 6V y 12V y desde 0.7Ah a 120Ah



# RISTOBAT

## Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrógenos.

Linterna  
RECARGABLE  
ESPECIAL PARA  
SEGURIDAD



- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



**COMPRAMOS  
BATERIAS  
VIEJAS**

Representante de Baterías  
**Panasonic**

**MEJOR  
PRECIO &  
CALIDAD**

**RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí  
Buenos Aires - Argentina  
Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447  
info@bateriasristobatsrl.com.ar  
www.bateriasristobatsrl.com.ar**



**BUSCAR UNA AGUJA EN UN PAJAR O SABER TODO EL TIEMPO DONDE ESTA.  
ESA ES LA DIFERENCIA.**

Gracias a los dispositivos de alta complejidad que desarrolla Virtualtec, mantener controladas sus flotas, ya no es un factor de riesgo. Porque a través de nuestros posicionadores satelitales, terminales de datos y unidades de procesamiento de imágenes, se obtiene información precisa de ellos en todo momento. Sabiendo con exactitud todo lo que ocurre en sus vehículos, desde que parten hasta que llegan a destino. Este es el desafío de Virtualtec, el cual afrontamos a través del crecimiento constante de nuestros productos, teniendo siempre en cuenta la calidad, versatilidad, prestaciones y costos razonables. Esa es la diferencia. Eso es Virtualtec.

#### POSICIONADORES SATELITALES



VRLOC 1



VRLOC 4

#### TERMINALES DE DATOS



VRCOM



VIRTER

#### UNIDAD DE PROCESAMIENTO DE IMÁGENES



VRCAM



info@virtec.com.ar  
www.virtec.com.ar

*Dentro del organigrama de cualquier empresa debe contemplarse la Gerencia comercial, cuyo responsable tendrá a cargo la fuerza de ventas. La organización y calidad de sus integrantes redundarán, sin dudas, en el éxito o fracaso de cualquier emprendimiento.*

## La Gerencia Comercial

### Lic. Augusto D. Berard

Consultor de empresas  
a.berard@pampamarketing.com



A medida que la estructura de la empresa crece y aumenta el número de empleados es necesario diseñar el organigrama y las distintas gerencias.

El organigrama se utiliza para establecer las tareas y responsabilidades de los integrantes de la organización. También instauro los flujos de comunicación entre los distintos sectores de la estructura organizacional.

Este organigrama es muy importante para alcanzar los objetivos y lograr la famosa división y especificación de las tareas y dentro de él, la gerencia comercial es una de las áreas fundamentales, debido a las responsabilidades que tiene que asumir su titular.

### Características del puesto

El gerente comercial lleva adelante al equipo de vendedores y lidera a los mismos, funciona como un nexo entre el directorio o dueño de la Pyme y sus área de ventas. No debe dedicarse a vender para no perder su función gerencial ni la visión estratégica del negocio.

El gerente comercial tiene que acompañar al equipo de ventas pero nunca ponerse a vender ya que la rutina del día a día y los problemas que ésta acarrea no deben desviar su función de líder.

Muchos gerentes comerciales salen a vender y buscan competir con los propios vendedores. Esto provoca desaliento en el equipo, y a la larga, una baja en la productividad y resultados. Hay que saber tomar distancia y observar a la organización de manera estratégica. La sabiduría del gerente comercial es la que provoca los resultados del equipo comercial sin que este lo note. El gerente comercial exitoso cumple una función "paternal" sobre los vendedores, dejando que éstos trabajen libremente y corrigiendo en el momento preciso los desvíos.

### Algunas funciones

- **Planifica:** La planificación es la base de la buena y correcta administración del tiempo. Sirve para organizar las acciones y tareas del equipo comercial. Se alinea a la política dictada por el direc-

torio y busca la mejor manera de alcanzar los objetivos y metas planteados. El gerente comercial sabe cuanto deben vender sus vendedores y en que tiempo tienen y pueden hacerlo.

Conoce las mañas y excusas que siempre ponen los vendedores, dado que él mismo se ha desempeñado en este puesto. Ya recorrió el camino y es difícil que lo engañen. La experiencia y sabiduría producto de los años de trabajo lo distinguen.

- **Supervisa:** Conoce a la perfección las tareas que realizan día a día sus vendedores y supervisa el trabajo del equipo. Organiza reuniones quincenales de ventas y corrige desvíos.

*" El gerente comercial, dentro de la organización de una empresa, lleva adelante al equipo de vendedores y lidera a los mismos, funciona como un nexo entre el directorio o dueño de la Pyme y sus áreas de ventas. No debe dedicarse a vender para no perder su función gerencial ni la visión estratégica del negocio "*

- **Escucha:** Saber escuchar es parte de las claves de toda gestión comercial. El gerente comercial tiene que leer y descifrar los mensajes que recibe de los vendedores. No siempre lo que se dice es lo que se quiere decir. Puede haber errores de comunicación o malos entendidos y solo un experto en gerenciar, notará las diferencias. Escuchar y luego hablar. El silencio es un buen aliado al momento de interpretar una comunicación.

- **Lidera:** Representa a sus vendedores, frente al directorio y los clientes. Respaldar y defiende las gestiones realizadas y acompaña al equipo en la ardua tarea de vender y captar nuevos clientes. Es justo y bus-

ca ser imparcial. También castiga y sabe sancionar al que se desvía del camino.

- **Clasifica:** Para hacer eficiente el uso del tiempo y optimizar los resultados, el gerente comercial debe clasificar en categorías a los clientes de la empresa. Esta categorización estará relacionada con las políticas de la organización y los objetivos. Hay que saber medir el potencial e importancia de los clientes y separar el grupos de mayor a menor. En momentos críticos, la clasificación ayudará a tomar decisiones y a dejar de lado a aquellos clientes que generan baja rentabilidad a la empresa.

- **Fija Precios:** El gerente comercial es el responsable de la fijación de precios y de definir la política de descuentos y bonificaciones. Autoriza a los vendedores a hacer acuerdos puntuales.

- **Gestiona la cobranza:** En el afán de vender los ejecutivos de cuenta no miden y no tienen en cuenta la problemática financiera. Muchos clientes pagan fuera de los plazos convenidos y esto genera problemas de liquidez, que si no son observados por el gerente comercial pueden complicar a la organización en su conjunto. El gerente siempre debe estar al tanto de las cobranzas y su evolución, debe darle la misma o mayor importancia que a las ventas. Vender y cobrar en tiempo y forma tiene que ser su prioridad. Se recomienda designar a una persona exclusiva para la gestión de las cobranzas. La gestión consiste en llamar a los clientes en los días y horarios de consultas. Reclamar y verificar que las facturas estén dentro del sistema de pagos. Verificar los montos a pagar y los plazos que se negociaron al realizar la venta. Coordinar el envío del cadete o servicio de motos, para que retire los pagos. Por lo dicho, la gestión de cobranzas lleva mucho tiempo y requiere organización interna extrema.

- **Capacita:** El gerente comercial desempeñó la profesión de vendedor y conoce todos los secretos de la misma. Capacitar a los vendedores y transmitir la experiencia acumulada va a redundar en mejores resultados de ventas y permitirá la formación profesional del vendedor. La capacitación y el entrenamiento que puede brindar un buen gerente comercial es tanto o más importante que la

*Continúa en página 208*



Motorola M2M Wireless Modules



## HABILITANDO LA PRÓXIMA GENERACIÓN DE SOLUCIONES M2M

Presentando el H24 HSPA, una serie de módulos de velocidad deslumbrante que le permite aprovechar el despliegue mundial de 3.5G. El H24 provee conectividad HSUPA/HSDPA y un conjunto amplio de prestaciones como receptor de diversidad y capacidad de FOTA, esto lo convierte en una verdadera solución para su próxima generación de diseño. Adicionalmente, el H24 fue desarrollado con el mismo factor de forma que el resto de los productos "24" de Motorola, con lo cual usted puede fácilmente dar conectividad HSPA a sus diseños GSM basados en G24.

Para obtener más información acerca de Motorola módulos M2M Wireless, visite [Motorola.com/m2m](http://Motorola.com/m2m)

MOTOROLA and the Stylized M Logo are registered in the U.S. Patent and Trademark Office. All other product or service names are the property of their respective owners. © Motorola, Inc 2009



Electrocomponentes S.A.  
[www.electrocomponentes.com](http://www.electrocomponentes.com)

**CASA CENTRAL**  
SOLIS 225  
(C1078AAE) Bs. As. - ARGENTINA  
Tel.: (5411) 4375-3366 / 4372-1864  
Fax: (5411) 4325-8076 / 4372-6214  
[ventas@electrocomponentes.com](mailto:ventas@electrocomponentes.com)

**SUCURSAL MICROCENTRO**  
PARANA 128  
(C1017AAD) Bs. As. - ARGENTINA  
Tel.: (5411) 4381-9558  
Fax: (5411) 4384-6527  
[instrumental@electrocomponentes.com](mailto:instrumental@electrocomponentes.com)

**SUCURSAL LINIERS**  
TIMOTEO GORDELLO 74  
(C1408GQB) Bs. As. - ARGENTINA  
Tel.: (5411) 4641-1223  
(5411) 4644-4727  
[liniers@electrocomponentes.com](mailto:liniers@electrocomponentes.com)

**SUCURSAL CORDOBA**  
RIVERA INDARTE 334  
(X5000JAH) CORDOBA - ARGENTINA  
Tel.: (0351) 4220896  
Fax: (0351) 4255665  
[cordoba@electrocomponentes.com](mailto:cordoba@electrocomponentes.com)



WWW.CIKA.COM

## SOMOS DISTRIBUIDORES OFICIALES DE PRESTIGIOSAS MARCAS INTERNACIONALES



- . ANTENAS
- . MEMORIAS
- . MICROCONTROLADORES
- . BOBINAS
- . SENSORES
- . POTENCIOMETROS
- . BORNERAS
- . CAPACITORES VARIOS
- . HERRAMIENTAS DE DESARROLLO
- . LLAVES
- . CIRCUITOS INTEGRADOS
- . ZOCALOS
- . CONECTORES
- . CRISTALES
- . DESCARGADORES GASEOSOS
- . DIODOS
- . TRANSISTORES
- . TARJETAS Y LECTORAS RFID
- . DISPLAYS
- . FUSIBLES
- . LEDS
- . PRESETS
- . ZENERS
- . MODULOS GPS
- . RELAYS
- . RESISTENCIAS
- . VARISTONES
- . MODULOS GSM



**Cika Electrónica**

AV. DE LOS INCAS 4821 (1427) CIUDAD AUTÓNOMA DE BS. AS.  
TEL./FAX: 45 22 54 66 // E-MAIL: INFO@CIKA.COM

**REPRESENTANTES EN EL INTERIOR DEL PAÍS:**

CÓRDOBA: TEL: 0351 452 66 98 // LINETEC@ARNET.COM.AR  
ROSARIO: TEL: 0341 430 01 45 // LABDA@ARNET.COM.AR  
MENDOZA: TEL: 0261 499 07 00 // INFORMES@ITYT.COM.AR



# ELKO/ARROW

ARGENTINA

El mayor distribuidor de componentes electrónicos de Argentina presenta los **Módulos Wireless de CINTERION**

**CINTERION** Wireless modules, antes **SIEMENS**, el más grande fabricante de tecnología wireless, ofrece módulos y terminales GSM/GPRS/EDGE y UMTS/HSDPA de más alta calidad y performance

Cuando elige **CINTERION**, usted gana más que tecnología de punta, cuenta con:

- Soporte en forma local
- Amplia experiencia que asegura la continua actualización de los productos
- Tecnología innovadora
- Nueva "Evolution platform" pin a pin compatible con la familia anterior



### Nueva familia LGA

- Más Económicos
- No necesita conectores
- Mejora el proceso de producción, ya que se monta como otro componente SMD
- Pin a Pin compatible y mismo formato con el resto de la familia con conectores



### Características

- GSM-GPRS
- Cuadribanda
- GPS embedded
- JAVA open platform

### Aplicaciones

- Soluciones M2M
- Seguridad
- Telemetría
- Gestión de flota



		Módulos cuadribanda							
		Con conector					Montaje LGA		
Frecuencias (bandas)		MC55i	TC63i	TC65i	TC65-T	MC75i	HC25	BGS3	EGS5
Transmisión de datos	EDGE					✓	✓		
	GPRS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	CSD	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	SMS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	FAX	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	TCP/IP	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	JAVA			✓	✓				
	3G						✓		

También disponemos de la línea más completa de accesorios, antenas, conectores, etc.

Constitución 3040 ♦ C1254AAZ ♦ Ciudad Autónoma de Buenos Aires ♦ Argentina

Teléfono (+54 11) 6777 3500 ♦ Fax (+54 11) 6777 3535

e-mail: ventas@elkonet.com

<http://www.elkonet.com>

Viene de página 204

capacitación formal que se obtiene en escuelas y universidades. Los libros de ventas no siempre pueden reflejar los secretos de las ventas dado que es muy complejo definir en palabras los mismos. La capacitación requiere el contacto diario y cara a cara con el aprendiz.

- **Selección personal:** El gerente comercial es el responsable de contratar y despedir a los vendedores. Necesita conocer de recursos humanos y de leyes laborales para no cometer errores. Esta selección de personal puede ser iniciada por el gerente comercial o por una agencia de recursos humanos. Si la inicia el gerente comercial, éste realizará la lectura de los curriculum recibidos y las primeras entrevistas con los seleccionados. Concluidas las mismas, derivará a los candidatos a la selectora de personal profesional, quién hará los estudios psicológicos. Si la búsqueda la inicia la selectora de personal, la misma enviará a la empresa una terna de candidatos para que el gerente comercial, elija a uno de ellos. El proceso de selección de personal es complejo y clave para el éxito de toda organización. Los recursos humanos hacen siempre la diferencia.

### Contrataciones

Como responsable de la fuerza de ventas de la empresa, el gerente comercial, al momento de la contratación de un nuevo vendedor, debe tener en cuenta algunos de los siguientes puntos:

- **Formación:** La formación formal es la referida a los estudios oficiales cursados y terminados. Según el tipo de producto que la empresa comercializa, se tomarán en cuenta los estudios técnicos o humanistas. La formación informal es la que el vendedor recibió en sus otros empleos. En muchas empresas se dictan seminarios de ventas y negocios buscando perfeccionar y mejorar las habilidades del equipo de ventas.

- **Trayectoria:** Años de experiencia laboral, empresas en las que trabajó y las funciones que desempeñó con anterioridad. La trayectoria marca un perfil laboral y determina el rumbo del vendedor. El historial, también puede encontrarse en artículos publicados en Internet. Si el vendedor ha tenido una trayectoria destacada es muy probable que su nombre este en algún sitio de Internet o

*“ Como responsable de la fuerza de ventas de la empresa, el gerente comercial, al momento de búsqueda de un nuevo vendedor, debe tener en cuenta la formación, trayectoria, cartera de clientes e imagen de la persona que contratará, ya que ésta será la cara de la empresa ante la sociedad ”*

foro de discusión. El contenido difundido en Internet será tenido en cuenta y formará opinión.

- **Cartera de clientes:** Conocer los nombres de las empresas con las que trabajó y si tiene referencias o contactos en las mismas. Si el vendedor es un profesional avezado es muy probable que tenga la posibilidad de volver a atender a un cliente del pasado. El cliente lo va a recordar con cariño y respeto, dado que siempre se comportó correctamente y cumplió con lo pactado. Es muy importante valorar la cartera de clientes y relaciones que tiene el vendedor, que constituyen su mayor capital. El gerente pedirá referencias y algunos contactos dentro de esa cartera y podrá verificar las palabras de su entrevistado.

- **Aspecto:** La personalidad y la percepción del lenguaje visual determina una elección. Por ello, toda imagen vale más que mil palabras y este famoso slogan se aplica también a los recursos humanos. No basta con ser serio o profesional, también hay que aparentarlo.

El gerente comercial, asimismo deberá observar los siguientes puntos que marcan una personalidad:

- **Zapatos:** El tipo de zapatos, calidad y limpieza de los mismos hablan de una persona. Un vendedor profesional debe saber esto y cuidar sus zapatos con la mayor dedicación posible. Los zapatos lustrados y limpios suman puntos a favor al momento del contacto visual.

- **Uñas:** El estado de las uñas, si están limpias, cortas o largas, siempre son observadas por el buen entrevistador.

- **Cabello:** El corte de pelo, el peinado y el estado general del cabello también habla de la personalidad. El cabello largo, sucio y desprolijado muestra una manera de vivir que seguramente se reflejará en la actividad comercial del vendedor. El cabello del vendedor irá en concordancia con el producto que este comercialice. El pelo largo y desprolijado puede ser de utilidad para el vendedor de motos, por ejemplo. No va a estar relacionado con un vendedor de seguridad electrónica para Bancos o Instituciones Financieras.

- **Barba y bigote:** El aspecto de la barba y del bigote también se toman en cuenta al momento de la selección. La comunicación visual entre los seres humanos, se facilita si no hay barreras.

- **Puntualidad:** Marca un aspecto importante de todo profesional. Ser puntual refleja compromiso y respeto por el tiempo del otro. Si el vendedor llega tarde a las reuniones va a perder la confianza del cliente y las gestiones de ventas no resultarán productivas. Una persona impuntual pierde credibilidad y genera desconfianza. La puntualidad también refleja el buen manejo de los tiempos: el buen profesional de ventas calcula y administra el tiempo para sacar el mayor provecho del mismo. El tiempo es escaso en la sociedad moderna y hay muchas distracciones, que desvían de los objetivos y no aportan a lograr mayor productividad. El gerente comercial sabe cómo administrar el tiempo propio y el de su equipo. Puntualidad también es imagen. El vendedor, es la imagen de la empresa, frente al cliente y la sociedad en su conjunto.

Con la aparición y difusión masiva de las redes sociales en Internet, todo profesional debe cuidar la imagen. La línea que divide lo laboral y lo privado es cada vez más pequeña y la difusión de fotos, videos u opiniones en Internet de un vendedor o cualquier otro miembro de una organización pueden perjudicar a los objetivos del negocio. ■

*Si no posee los capítulos anteriores, puede descargarlos todos desde:*  
[www.rnds.com.ar](http://www.rnds.com.ar)



 Consultora de empresas de seguridad y capacitación de vendedores.

 Integrada por profesionales con más de 20 años de trayectoria y experiencia.

  
**Pampa Marketing**  
Marketing y gestión de empresas

info@pampamarketing.com  
www.pampamarketing.com

**DAZ**  
CONDUCTORES

(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903

ventas@dazconductores.com.ar



[www.dazconductores.com.ar](http://www.dazconductores.com.ar)



- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado

- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms

- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales



#### TIPO MANUAL

- Fácil manejo.
- Evita cacheo manual.
- Detecta todos los metales.
- Elevadísima sensibilidad.
- Incluye batería recargable, cargador 220 VAC.
- Funda opcional.

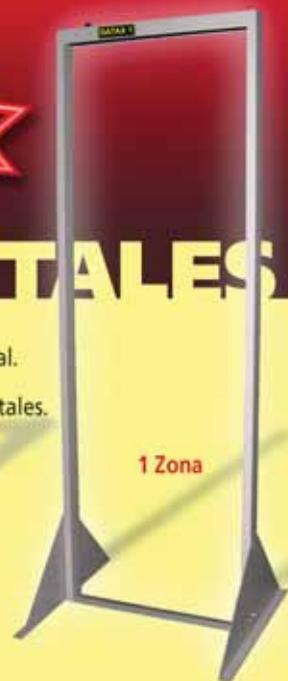
## DETECTORES DE METALES



Seguros para  
marcapasos

#### TIPO PÓRTICO

- Alarma sonora y visual.
- Desplazable.
- Detecta todos los metales.
- Señala su ubicación.
- Versión para armas.



**Electrónica Aplicada S.R.L.**

Perú 952 - C1068AAJ - Buenos Aires - Argentina - Tel: (5411) 4362-7079 / 7179 - Fax: (5411) 4362-7179  
info@detectores.com.ar - [www.detectores.com.ar](http://www.detectores.com.ar)

### Redacción y Administración

Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C  
(C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires  
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas)  
e-mail: [info@rnds.com.ar](mailto:info@rnds.com.ar)  
Página web: [www.rnds.com.ar](http://www.rnds.com.ar)



#### Dirección Editorial

Claudio Alfano (Propietario)  
Celular: (15) 5112-3085  
[editorial@rnds.com.ar](mailto:editorial@rnds.com.ar)



#### Dirección Comercial

Néstor Lespi (Propietario)  
Celular: (15) 5813-9890  
[comercial@rnds.com.ar](mailto:comercial@rnds.com.ar)



#### Atención al Lector

Claudia Alvarez  
[lectores@rnds.com.ar](mailto:lectores@rnds.com.ar)



#### Administración

Graciela Diego  
[admin@rnds.com.ar](mailto:admin@rnds.com.ar)



#### Administración

Claudia Ambesi  
[admin@rnds.com.ar](mailto:admin@rnds.com.ar)



#### Diagramación

Carolina Hortal\*  
[arte@rnds.com.ar](mailto:arte@rnds.com.ar)



#### Producción Periodística

Pablo Lugano\*  
Celular: (0221) 15 400-5353  
[prensa@rnds.com.ar](mailto:prensa@rnds.com.ar)



#### Diseño Publicitario

José Luis Carmona\*  
Celular: (15) 6152-4465  
[19jl@fibertel.com.ar](mailto:19jl@fibertel.com.ar)



#### Departamento Contable

Luis Fraguaga\*  
[luisfraguaga@speedy.com.ar](mailto:luisfraguaga@speedy.com.ar)



#### Impresión

Latíngráfica  
Rocamora 4161 (C1184ABC)  
Teléfono: (54 11) 4867-4777



#### Distribución y Logística

(capital, GBA e interior del país)  
**Legroupe Servicios srl.**  
R.N.P.S.P. N° 670  
(\*) Externo

### TIRADA 4000 EJEMPLARES

**Negocios de Seguridad** es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro. **Negocios de Seguridad** y **rnds** son marcas registradas por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.

Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145

Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. **Publicidad:** para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de **CEMARA**  
[www.cemara.org.ar](http://www.cemara.org.ar)



Revista Negocios de Seguridad® es Socio Adherente de **CASEL**  
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica.  
[www.casel.org.ar](http://www.casel.org.ar)

### 158 AdBioTek\*

159 e-mail: [info@adbiotek.com.ar](mailto:info@adbiotek.com.ar)  
web: [www.adbiotek.com.ar](http://www.adbiotek.com.ar)

### 82 ADC Alarmas del Centro

Tel./Fax: (0351) 489-3748  
e-mail: [info@alarmasdelcentro.com](mailto:info@alarmasdelcentro.com)  
web: [www.alarmasdelcentro.com](http://www.alarmasdelcentro.com)

### 166 ADV Technology S.R.L.

Tel./Fax: (54 11) 4782-6266  
e-mail: [info@advtechnology.com.ar](mailto:info@advtechnology.com.ar)  
web: [www.advtechnology.com.ar](http://www.advtechnology.com.ar)

### 198 AGS Conectores

Tel./Fax: (54 11) 5648-7118/9  
e-mail: [info@agsconectores.com.ar](mailto:info@agsconectores.com.ar)  
web: [www.agsconectores.com.ar](http://www.agsconectores.com.ar)

### 98 Alarmatic

Tel./Fax: (54 11) 4922-8266  
e-mail: [alarmatic@fibertel.com.ar](mailto:alarmatic@fibertel.com.ar)

### 151 Alastor S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4627-5600  
e-mail: [info@alastor.com.ar](mailto:info@alastor.com.ar)  
web: [www.alastor.com.ar](http://www.alastor.com.ar)

### 93 Aliaira

Tel./Fax: (54 11) 4542-3050  
e-mail: [ventas@aliaira.com](mailto:ventas@aliaira.com)  
web: [www.aliaira.com](http://www.aliaira.com)

### 86 Alonso hnos.

Tel./Fax: (54 11) 4246-6869  
administración@alonsosohnos.com  
web: [www.alonsosohnos.com](http://www.alonsosohnos.com)

### 194 Anicor Cables

Tel./Fax: (54 11) 4878-0923/24/25/26  
e-mail: [ventas@anicorcables.com.ar](mailto:ventas@anicorcables.com.ar)  
web: [www.anicorcables.com.ar](http://www.anicorcables.com.ar)

### 73 Anker

Tel./Fax: (54 11) 4139-9205  
e-mail: [info@anker.com.ar](mailto:info@anker.com.ar)  
web: [www.anker.com.ar](http://www.anker.com.ar)

### 91 Ar Control S.R.L.

Tel.: (54 11) 4523-8451  
e-mail: [ventas@arcontrol.com.ar](mailto:ventas@arcontrol.com.ar)  
web: [www.arcontrol.com.ar](http://www.arcontrol.com.ar)

### 102 ARG Seguridad

103 Tel.: (54 11) 4619-1691  
e-mail: [ventas@argseguridad.com](mailto:ventas@argseguridad.com)  
web: [www.argseguridad.com](http://www.argseguridad.com)

### 62 Avatec

Tel./Fax: (54 11) 4554-9997  
e-mail: [info@avatec.com.ar](mailto:info@avatec.com.ar)  
web: [www.avatec.com.ar](http://www.avatec.com.ar)

### 170 Axin

Tel.: (54 11) 4961-5405  
e-mail: [ventas@axin.com.ar](mailto:ventas@axin.com.ar)  
web: [www.axin.com.ar](http://www.axin.com.ar)

### 133 Backloggy

Tel./Fax: (54 11) 5031-3310  
e-mail: [ventas@backloggy.com.ar](mailto:ventas@backloggy.com.ar)  
web: [www.backloggy.com.ar](http://www.backloggy.com.ar)

### 116 BCG

117 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223  
118 e-mail: [info@bcgroup.com.ar](mailto:info@bcgroup.com.ar)  
119 web: [www.bcggroup.com.ar](http://www.bcggroup.com.ar)

### 14 Big Dipper

15 Tel./Fax: (54 11) 4627-4541  
e-mail: [ventas@bigdipper.com.ar](mailto:ventas@bigdipper.com.ar)  
web: [www.bigdipper.com.ar](http://www.bigdipper.com.ar)

### 154 Bio Card Tecnología

155 Tel./Fax: (54 11) 4701-4610  
[info@biocardtecnologia.com.ar](mailto:info@biocardtecnologia.com.ar)  
[www.biocardtecnologia.com.ar](http://www.biocardtecnologia.com.ar)

### 02 BOSCH

03 Tel.: (54 11) 5295-4400  
04 e-mail: [seguridad@ar.bosch.com](mailto:seguridad@ar.bosch.com)  
05 web: [www.boschsecurity.com.ar](http://www.boschsecurity.com.ar)

### 65 Brickcom

Tel./Fax: (54 223) 3221-0309  
e-mail: [info@visionxip.com](mailto:info@visionxip.com)  
[www.brickcomargentina.com.ar](http://www.brickcomargentina.com.ar)

### 78 Bykom S.A.

Tel./Fax: (54 223) 495-8700  
e-mail: [info@bykom.com.ar](mailto:info@bykom.com.ar)  
web: [www.bykom.com.ar](http://www.bykom.com.ar)

### 199 Cable Network

Tel./Fax: (54 11) 4755-5200  
e-mail: [coaxiales@cablenetwork.net](mailto:coaxiales@cablenetwork.net)  
web: [www.cablenetwork.net](http://www.cablenetwork.net)

### 134 Centennial Electrónica

135 Tel.: (54 11) 6777-6000  
e-mail: [centennial@getterson.com.ar](mailto:centennial@getterson.com.ar)  
web: [www.getterson.com](http://www.getterson.com)

### 206 Cika Electrónica

Tel.: (54 11) 4522-5466  
e-mail: [cika@cika.com](mailto:cika@cika.com)  
web: [www.cika.com](http://www.cika.com)

### 29 Continea S.R.L.

Tel.: (54 11) 4865-5141  
e-mail: [info@continea.com.ar](mailto:info@continea.com.ar)  
web: [www.continea.com.ar](http://www.continea.com.ar)

### 12 Dahua Technology Co. Ltd.

13 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883  
e-mail: [ovrseas@dahuatech.com](mailto:ovrseas@dahuatech.com)  
web: [www.dahuasecurity.com](http://www.dahuasecurity.com)

### 209 Daz Conductores

Tel./Fax: (54 11) 4657-8888  
e-mail: [ventas@dazconductores.com.ar](mailto:ventas@dazconductores.com.ar)  
web: [www.dazconductores.com.ar](http://www.dazconductores.com.ar)

### 163 DCM Solution S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4711-0458  
e-mail: [info@dcm.com.ar](mailto:info@dcm.com.ar)  
web: [www.dcm.com.ar](http://www.dcm.com.ar)

### 161 Defender

Tel./Fax: (54 11) 4361-5621  
[info@defenderseguridad.com.ar](mailto:info@defenderseguridad.com.ar)  
[www.defenderseguridad.com.ar](http://www.defenderseguridad.com.ar)

### 185 Detcon

Tel./Fax: (54 11) 4823-1221  
e-mail: [info@detcon.com.ar](mailto:info@detcon.com.ar)  
web: [www.detcon.com.ar](http://www.detcon.com.ar)

### 26 Dialer Alarmas

27 Tel./Fax: (54 11) 4932-8175  
89 e-mail: [ventas@dialer.com.ar](mailto:ventas@dialer.com.ar)  
web: [www.dialer.com.ar](http://www.dialer.com.ar)

### 45 Digifix

Tel./Fax: (54 11) 4303-3371  
e-mail: [digifix@digifix.com.ar](mailto:digifix@digifix.com.ar)  
web: [www.digifix.com.ar](http://www.digifix.com.ar)

### 31 DMA S.R.L.

99 Tel./Fax: (0341) 486-0800  
189 e-mail: [info@dmasrl.com.ar](mailto:info@dmasrl.com.ar)  
web: [www.dmasrl.com.ar](http://www.dmasrl.com.ar)

### 46 Domonet

Tel./Fax: 0810-888-3666  
[marco.bonera@domonet.com.ar](mailto:marco.bonera@domonet.com.ar)  
web: [www.domonet.com.ar](http://www.domonet.com.ar)

### 58 DRAMS Technology

59 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141  
61 e-mail: [info@dramstechnology.com.ar](mailto:info@dramstechnology.com.ar)  
web: [www.dramstechnology.com.ar](http://www.dramstechnology.com.ar)

### 53 DVR Store

54 Tel./Fax: (54 11) 3535-2288  
55 e-mail: [info@dvr-store.com.ar](mailto:info@dvr-store.com.ar)  
web: [www.dvr-store.com.ar](http://www.dvr-store.com.ar)

### 71 DX-Control S.A.

Tel.: (54 11) 4647-2100  
e-mail: [dxcontrol@dxcontrol.com.ar](mailto:dxcontrol@dxcontrol.com.ar)  
web: [www.dxcontrol.com.ar](http://www.dxcontrol.com.ar)

### 42 ELCA Seguridad S.R.L.

43 Tel./Fax: (54 11) 4925-4102  
e-mail: [info@elcasrl.com.ar](mailto:info@elcasrl.com.ar)  
web: [www.elcasrl.com.ar](http://www.elcasrl.com.ar)

### 205 Electro Componentes

Tel./Fax: (54 11) 4375-3366  
[ventas@electrocomponentes.com](mailto:ventas@electrocomponentes.com)  
[www.electrocomponentes.com](http://www.electrocomponentes.com)

### 209 Electrónica Aplicada

107 Tel./Fax: (54 11) 4362-7079  
e-mail: [info@detectores.com.ar](mailto:info@detectores.com.ar)  
web: [www.detectores.com.ar](http://www.detectores.com.ar)

### 106 ElectroSistemas

107 Tel./Fax: (54 11) 4713-8899  
[ventas@electrosistemas.com.ar](mailto:ventas@electrosistemas.com.ar)  
[www.electrosistemas.com.ar](http://www.electrosistemas.com.ar)

### 207 Elko/Arrow Argentina

Tel./Fax: (54 11) 6777-3500  
e-mail: [ventas@elekonet.com](mailto:ventas@elekonet.com)  
web: [www.elekonet.com](http://www.elekonet.com)

### 141 Fergus Security

Tel./Fax: (54 11) 5235-9748  
e-mail: [info@ctsa.com.ar](mailto:info@ctsa.com.ar)  
web: [www.fergussecurity.com.ar](http://www.fergussecurity.com.ar)

### 126 Fiesa

127 Tel./Fax: (54 11) 4551-5100  
129 e-mail: [fiesa@fiesa.com.ar](mailto:fiesa@fiesa.com.ar)  
web: [www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)

### 182 Fuego Red S.A.

183 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464  
e-mail: [info@fuegored.com](mailto:info@fuegored.com)  
web: [www.fuegored.com](http://www.fuegored.com)

### 193 GCS S.A. - Lantrix

Tel./Fax: (54 11) 4014-0578  
e-mail: [info@lantrixgps.com](mailto:info@lantrixgps.com)  
web: [www.lantrixgps.com](http://www.lantrixgps.com)

### 10 GFM Electrónica

11 Tel./Fax: (54 11) 4298-4076  
e-mail: [ventas@gfm.com.ar](mailto:ventas@gfm.com.ar)  
web: [www.gfm.com.ar](http://www.gfm.com.ar)

### 94 Gonner

Tel./Fax: (54 11) 4674-0718  
e-mail: [ventas@gonner.com.ar](mailto:ventas@gonner.com.ar)  
web: [www.gonner.com.ar](http://www.gonner.com.ar)

### 190 GTE

191 Tel./Fax: (54 11) 4581-9182  
e-mail: [info@gtsrsl.com.ar](mailto:info@gtsrsl.com.ar)  
web: [www.gtsrsl.com.ar](http://www.gtsrsl.com.ar)

### 120 HID

121 Tel./Fax: (54 11) 4855-5984  
e-mail: [smazzoni@hidcorp.com](mailto:smazzoni@hidcorp.com)  
web: [www.hidcorp.com](http://www.hidcorp.com)

### 49 IC Intracom Argentina

Tel./Fax: (54 11) 4574-0026  
e-mail: [ventas@intracom.com.ar](mailto:ventas@intracom.com.ar)  
web: [www.intracom.com.ar](http://www.intracom.com.ar)

### 69 Intelektron

211 Tel./Fax: (54 11) 4305-5600  
e-mail: [ventas@intelektron.com](mailto:ventas@intelektron.com)  
web: [www.intelektron.com](http://www.intelektron.com)

### 37 Interec

Tel./Fax: (54 11) 4514-1400  
e-mail: [interrec@indexport.com.ar](mailto:interrec@indexport.com.ar)  
web: [www.seguriexpo.com.ar](http://www.seguriexpo.com.ar)

### 171 Irtec Automatismos SRL.

Tel./Fax: (54 11) 4717-2967  
e-mail: [info@irtec-arg.com.ar](mailto:info@irtec-arg.com.ar)  
web: [www.irtec-arg.com.ar](http://www.irtec-arg.com.ar)

### 178 Isolse

179 Tel.: (54 11) 4922-9162  
e-mail: [contacto@isolse.com.ar](mailto:contacto@isolse.com.ar)  
web: [www.isolse.com.ar](http://www.isolse.com.ar)

### 138 ITP online

139 Tel.: (54 11) 4628-6290  
e-mail: [consultas@itponline.com.ar](mailto:consultas@itponline.com.ar)  
web: [www.itponline.com.ar](http://www.itponline.com.ar)

### 175 Iwix

177 Tel.: (011) 15-6846-1671  
e-mail: [ventas@iwix.com.ar](mailto:ventas@iwix.com.ar)  
web: [www.iwix.com.ar](http://www.iwix.com.ar)

### 81 Keeper

27 Tel./Fax: (0351) 468-3200  
e-mail: [info@alarmaskeeper.com.ar](mailto:info@alarmaskeeper.com.ar)  
web: [www.alarmaskeeper.com.ar](http://www.alarmaskeeper.com.ar)

### 66 Kelcom

Tel./Fax: (54 11) 4361-0231  
e-mail: [contacto@kelcom.com.ar](mailto:contacto@kelcom.com.ar)  
web: [www.kelcom.com.ar](http://www.kelcom.com.ar)

### 169 Kymsa

Tel./Fax: (54 11) 4711-0212  
e-mail: [contacto@kymsa.com.ar](mailto:contacto@kymsa.com.ar)  
web: [www.kymsa.com.ar](http://www.kymsa.com.ar)

### 167 Lantrónica

Tel./Fax: (54 11) 5368-0503  
e-mail: [ventas@lantronica.com.ar](mailto:ventas@lantronica.com.ar)  
web: [www.lantronica.com.ar](http://www.lantronica.com.ar)

### 153 Larcon-Sia S.R.L.

Tel./Fax: (54 11) 4679-0034 / 35  
e-mail: [ventasba@larconsia.com.ar](mailto:ventasba@larconsia.com.ar)  
web: [www.larconsia.com](http://www.larconsia.com)

### 145

Serie **SWAN**

Nuevo rango de Detectores  
inmunes a mascotas  
con Imagen Quad



**SWAN DT-1000**

Detector infrarrojo pasivo y microondas  
Rango de detección 15x15 90°  
Pir antimascota 15/25kg.



**SWAN PGB**

Detectores PIR  
rotura de vidrio y choque



**SWAN QUAD**

Detector PIR Quad digital  
Compensación de temperatura bidireccional  
Inmunidad a mascotas hasta 25 kg.  
Cobertura: 15x15 mts / 90°



**SWAN 2000 AM**

Detector infrarrojo pasivo y  
microondas anti enmascaramiento  
Rango de detección 15x15 90°  
Antimasking a 40cm/80cm regulable

Serie **EDS**

Detectores para exterior



**EDS 3000-TRIO**

Sensor para exteriores con  
PIR Quad y microondas  
Cobertura ajustable entre 90° y 180°  
Óptica y electrónica sellada  
Anti enmascaramiento  
Salida de relé de tiempo ajustable  
Potente filtro de luz solar y luz blanca  
Inmunidad a emisiones RF  
Antimascota hasta 40Kg.  
Microondas banda K



**EDS 2000-DUO**

Sensor para exteriores con  
PIR Quad y microondas banda-K  
Banda K (24.125GHZ)  
Doble Tamper  
Compensación de temperatura

Representante  
exclusivo de



### MEMOCAM - ZORRO Series

Cámara encubierta, DVR, video detector de movimiento y un sensor camuflado en una carcasa ultra delgada. Capacidad de comunicación, incluyendo horarios y notificación de alarma. Puede almacenar en una tarjeta SD mini verificación de evidencia visual. Está provisto de un adaptador (4.5 metros de cable), soporte giratorio de montaje, tarjeta miniSD y control remoto infrarrojo.



### FW-GBDG

Sensor de vibración y detector de rotura de vidrios inalámbrico. Posee magnético inalámbrico.

### FW-FLOOD

Detector inalámbrico de inundación.



### FW-VIB

Sensor inalámbrico de vibración/choque.



Serie **FW**

### FW-SWAN

Detector PIR digital inalámbrico antimascotas. Antimascotas 15/25kg. Cobertura 15x15 90°.



### FW-SMOKE

Detector de humo inalámbrico. Opera con batería de litio. Indicador de batería baja. Rango de cobertura: 9mts de diámetro.



Aranguren 928 (esq. Neuquén) - C1405CRT, C.A.B.A.  
tel.: 4433-6500 - ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar



# INTEGRACIÓN TOTAL para el Control de Accesos



- > Integración Total de Equipos y Sistemas. Unificación de Bases de Datos.
- > Excelente Servicio Postventa y Mesa de Ayuda On-Line Permanente.
- > Amplia Red de Distribuidores en Todo el País.

Las necesidades y exigencias en Control de Acceso han avanzado y nosotros con ellas. Nuestros 18 años de trabajo en el rubro, nos dan la Experiencia, Solidez y Trayectoria que nos permiten seguir ofreciendo siempre la Mejor Opción.





**SERVIDOR WEB INTERNO - Monitoreo en tiempo real**  
**Antipassback - Integración con Video - Alarma vía e-mail**

# Control de acceso IP



## PCT-300

Hasta 8 puertas  
 60000 usuarios  
 120000 registros  
 Puerta exclusiva



## PCT-100

IP65 apto intemperie  
 Tarjeta y pin  
 20000 usuarios  
 60000 registros  
 Lector interno E  
 Lector adicional S

## CONTROL VIA WEB



Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

Una puerta entrada-salida o 2 puertas entrada - Hasta 8 puertas por controlador agregando módulos BF-50 - Antipassback local y global con reset programable - Entrada para botón REX de apertura manual - Hasta 50 credenciales para liberación por emergencia accesos - 12 ZT de liberación automática de accesos con/sin 1ra tarjeta - Categoría de administrador, supervisor y usuario para gestión - 5 modos diferentes de autenticación de usuario - Compatibilidad con lectores Wiegand 26/34 bits - 255 rangos de tiempo/120 ZT/255 grupos (8 puertas)/100 feriados - Pulsador de reset y watchdog integrado - Tiempo de apertura: 1 - 65 535 segundos - Tiempo de disparo de alarma: 0 - 600 segundos - Liberación para emergencias: local (pulsador) o remoto (PC) - Tamper switch para alarma de violación de equipo - Sensor de puerta abierta: 2 (con autodiagnóstico de cortocirc.) - Botón de salida REX: 2 (con autodiagnóstico de cortocirc.) - Código común de coacción - Vencimiento / inhabilitación temporal de tarjetas - 10 Accesos condicionados hasta 3 usuarios simultáneos - Sincronización horaria vía servidor internet - Conexión con alarma de incendio - Interface de comunicación: Ethernet TCP-IP - Comunicación RS-485 con módulos expansores BF-50 - Actualización online de firmware - SDK disponible para desarrolladores.



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4  
 Ciudad de Bs As., Argentina C1103ACR

**Tel. (011) 4361-6006**

WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR  
 VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR