

.informe central

Sistema contra incendios, Tecnología y aplicaciones



.informe especial

Usos y Posibilidades de las Redes Sociales



.perfil de empresa

Un recorrido por la firma Punto Control S.A.



.perfil profesional

Formación y trayectoria de Daniel Banda



Negocios de Seguridad

Número 55
Ago/Sep '10

www.rnds.com.ar

Revista líder sobre **Empresas, Productos y Servicios** de Seguridad

.empresas

Recorremos los inicios, el presente y el futuro del sector, a través de las palabras de nuestros referentes

.protagonistas

Por su experiencia en compañías líderes, reconocidos profesionales del sector nos ofrecen una visión global de nuestro mercado

.informe

Protección perimetral (Parte II), Tecnología y aplicaciones

.tecnología

Video en Red (Capítulo IX)

.normas

Diferencias idiomáticas en la industria de la seguridad contra incendios, por Jaime A. Moncada

.instituciones

Entrevista al Ing. Gustavo Burcles, Presidente de CESEC

.opinión

La importancia del profesionalismo, por Ing. Luis Cosentino

.recursos humanos

Que es y como funciona el coaching empresarial

.marketing

El cierre de ventas, por Augusto D. Berard

.contacto directo

Guía de proveedores de productos y servicios



Boletín informativo
Año 2
Número 11

intersec
BUENOS AIRES

¡Bienvenido al evento más importante para la industria en Sudamérica!

● Congreso de Seguridad Integral del Bicentenario
Organizado por: CAS, CASEL e IRAM.

FIRE – SECURITY – SAFETY

1 – 3 Septiembre, 2010
Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial

www.intersecbuenosaires.com.ar

La exposición es exclusiva para profesionales del sector. No se permitirá el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

casel CAS messe frankfurt

Negocios de Seguridad

Únete ahora entrando en www.rnds.com.ar haciendo click en la solapa

foro

Powered by Google

Nueva tecnología en detectores de incendio

Bosch amplía su Serie 420 de detectores automáticos de incendio, estos modelos permiten detectar hasta las partículas de humo más pequeñas.

Los nuevos modelos disponen de la innovadora tecnología Doble Rayo de Bosch. Esta tecnología permite determinar la densidad de humo y el tamaño de las partículas. Para evaluar el tamaño de las partículas, el detector mide la dispersión de la luz con dos diferentes longitudes de onda emitidas por dos LEDs, de luz infrarroja y azul. Como consecuencia, los nuevos detectores pueden diferenciar las partículas de humo de otras partículas como polvo o vapor, y de esta manera optimizar la detección de humo y así reducir la posibilidad de falsas alarmas.

Con estas incorporaciones, la Serie se compone ahora de siete detectores que cubren todas las condiciones y requisitos ambientales. Como regla general, cuantos más sensores tiene un detector, antes puede detectar un foco de incendio y menos falsas alarmas genera. Esto es particularmente cierto en el caso de la tecnología multisensor, esta tecnología llamada ISP de Bosch (Intelligent Signal Processing) permite preprocesar de modo continuo todas las señales de los sensores a través de un sistema electrónico específico de evaluación interna, analizada y enlazada unas con otras a través de un microprocesador incorporado. Este sistema garantiza la diferenciación entre los incendios reales

y las restantes incidencias. Con un doble sensor óptico de humo, los nuevos modelos de la Serie 420 son capaces de detectar fuegos que producen muy poco humo y pequeñas partículas.

Análisis más precisos

Las señales de los sensores se procesan mediante un potente algoritmo desarrollado con datos de pruebas de incendios y pruebas con valores de perturbación conocidos. El propio algoritmo se basa en reglas creadas a partir de la experiencia adquirida con 5.000 patrones de incendio. Las alarmas sólo se activan automáticamente si la combinación de las señales de los sensores coincide con el patrón específico de un incendio real.

Detección inmediata

Los parámetros del algoritmo multisensor se adaptan a diferentes tipos de aplicaciones, para mejorar aún más la detección inmediata y temprana de incendios.

Asimismo, se mejora la protección frente a la influencia de otros componentes del entorno como, por ejemplo, el polvo, la humedad y la variación de la temperatura. De esta forma, se garantiza la mejor diferenciación entre focos de incendio reales y

falsas alarmas de todo el sector.

Mayor reducción de falsas alarmas

En base a ajustes preprogramados para, por ejemplo, usos en entornos con mucho polvo o en los que hay muchos fumadores, los detectores de la nueva Serie 420 mejoran su eficacia para distinguir entre los incendios y otras perturbaciones en una gran variedad de condiciones de funcionamiento.



Precisión de detección

Cada sustancia arde de una forma diferente y, además, por lo tanto no hay dos incendios iguales. Por ejemplo, cuando el papel arde en una papelería genera humo pero muy poco calor, mientras que un incendio en una fábrica con presencia de etanol no genera humo pero sí un intenso flujo calorífico. La Serie 420 tiene en cuenta todas estas posibilidades y cumple con los requisitos de la norma EN54.



Bosch Sistemas de Seguridad presente en Intersec

Intersec Buenos Aires es el evento que permite conocer las nuevas tendencias en implementación, aplicación y desarrollo de los sistemas de seguridad. Con una gran variedad de actividades académicas relacionadas con el sector de la industria de la seguridad, cuenta con la presencia de las principales firmas del mercado ofreciendo demostraciones, lanzamientos de productos, conferencias y talleres. Intersec Buenos Aires es el ámbito ideal para ponerse al día con las novedades tecnológicas del sector, generar nuevos negocios y capacitarse.

Todos los años, Bosch Sistemas de Seguridad participa del evento mediante la presentación de un stand. En 2010, el stand de 91 m2 presentará, además de las familias tradicionales de Intrusión, Incendio, Control de Accesos y CCTV, los nuevos productos de Audio Evacuación y Sistemas de Conferencias.

Además, Bosch brindará una serie de charlas informativas y se podrá consultar a los asesores especializados en cada familia para recibir la asistencia necesaria que permita conocer y experimentar todos los productos de Bosch.



Nuevas cámaras AutoDome Easy II

Un producto ideal para aplicaciones en negocios o industrias que brinda imágenes en alta resolución desde una cámara móvil.

Ideal en aplicaciones de vigilancia discreta como grandes supermercados, bancos, colegios y edificios de oficinas, el AutoDome Easy II IP tiene menos de la mitad del tamaño de las cámaras móviles (PTZ) tradicionales y se comercializa a un precio muy atractivo. Una única AutoDome Easy II proporciona tanta cobertura como cuatro minidomos fijos, con la mitad del costo de una cámara domo tradicional de alta velocidad. Asimismo, permite a los usuarios el control de un área mayor con menos cámaras, y reduciendo los costos de instalación y mantenimiento.

Esta nueva cámara que opera sobre redes (intranet / Internet) proporciona funciones muy avanzadas que reducen el consumo de ancho de banda y costo de almacenamiento gracias a su formato de compresión H.264.

Su zoom autofocus de 120x (10x óptico/12x digital) proporciona al usuario un rango de control ampliado e incorpora la última tecnología en captura de imágenes para suministrar mayor nitidez.

Además, el cumplimiento con las especificaciones de ONVIF (Open Network Video Interface Forum) garantiza su compatibilidad con otros productos de video en red, independientemente del fabricante.

Con opciones de montaje en superficie, pared, empotrado o colgante, se puede instalar en prácticamente cualquier lugar gracias a su kit de instalación en exterior. Su carcasa antisabotaje en aluminio y su resistente burbuja de policarbonato dan protección a la cámara y garantizan muchos años de funcionamiento confiable en los entornos más extremos.

Largas distancias de visualización con el nuevo GVS1000

El sistema de video GVS1000 con iluminación infrarroja, la cual permite visualizar sin iluminación externa en completa oscuridad, cumpliendo así con los más altos requerimientos en vigilancia nocturna, posee el mayor alcance existente en la industria de la seguridad.

A su vez, integra una solución de cámara día/noche con pan-tilt-zoom para vigilancia en aplicaciones de seguridad crítica. Con capacidad para reconocer objetos localizados a un kilómetro de distancia y clasificarlos, el GVS1000 suministra los detalles necesarios, tales como la vestimenta para determinar si un objeto o persona es amigo o enemigo, incluso en completa oscuridad. Las aplicaciones típicas son: monitoreo marítimo y de puertos, recintos de gobierno, instalaciones militares, vigilancia de transportes y aeropuertos, infraestructuras críticas, presas y reservas de agua, centrales de transporte y grandes perímetros que requieran imágenes de largo alcance las 24 horas del día.



Access Professional Edition – APE

Access Professional Edition es una plataforma fácil de utilizar para el control de accesos y CCTV que le ofrece la posibilidad de personalizar su sistema de acuerdo a sus requerimientos de seguridad. Asimismo, permite la integración de una amplia variedad de componentes de hardware para cubrir sus necesidades particulares. Access PE pone a disposición de los usuarios una herramienta para administrar los accesos y a la vez observar simultáneamente y en tiempo real, las imágenes provenientes de hasta 5 cámaras y/o video grabadoras. Posee las funciones de acceso asistido y verificación de video, consideradas imprescindibles en el mercado actual. Access PE permite manejar hasta 128 puertas/lectoras, 10.000 usuarios, 128 cámaras/grabadoras de video y hasta 16 estaciones de trabajo/porterías simultáneas. Con Access PE, usted disfrutará de un control de accesos compacto basado en la innovadora familia de controladores AMC.

Por último, el sistema podrá ser fácilmente actualizado al BIS/ACE mediante la importación de los usuarios de tarjeta existentes y los datos de los dispositivos utilizando el mismo hardware.

Sistema de control de accesos AEC de Bosch

El sistema de control de accesos Easy es la manera más fácil de obtener la mejor protección. Implica una solución de control de accesos que integra en forma sencilla una serie de funciones de seguridad como verificación de video y control de intrusión. Basada en Web, puede ser fácilmente gestionada desde una computadora con un explorador Web estándar, a través de una red LAN, WAN, intranet o Internet. No es necesario contar con software especial, computadoras dedicadas o capacitación. La nueva interfaz además posee una capacidad mejorada de reportes. Por tanto, los operadores logran un mayor control y eficiencia. Está diseñado para controlar las puertas, las lectoras de accesos, las alarmas de intrusión, las cámaras, grabadores de video, codificadores, y otros dispositivos.



Paneles de alarma de uso comercial e industrial Serie GV3

La familia de paneles de control Serie G converge las necesidades específicas de intrusión, control de accesos e incendio de prácticamente todas las aplicaciones. A su vez, esta línea de productos es la más elegida por las cadenas de comerciantes, empresas e instalaciones gubernamentales por su amplia capacidad y posibilidad de expansión a través de otros sistemas como la plataforma de integración BIS de Bosch.

Diseñado para Flexibilidad

Los paneles integrales de la Serie G proporcionan las últimas innovaciones en lo referente a controles de seguridad.

El panel funciona como un centro que recibe, envía y transmite señales a través de los componentes del sistema o hacia conexiones externas de manera eficiente y precisa.

Con una amplia selección de funciones, los paneles de control de la Serie G de Bosch son altamente efectivos para un extenso rango de requerimientos de seguridad. Su diseño integrado y escalable lo convierte en la opción ideal para una variedad de aplicaciones, entre las que se incluyen las sucu-

sales bancarias, los complejos de oficinas comerciales, las instalaciones para manufactura y los comercios minoristas.

Protección y Seguridad

Los paneles de control de la Serie G conectan soluciones de monitoreo, alarma y grabación de video y sistemas de notificación dentro de una red de datos, interna o externa a la empresa.

Sus características de avanzada permiten tomar mayores precauciones para obtener un máximo nivel de seguridad. Los paneles de control de la Serie G pueden ser configurados para requerir dos códigos de acceso en el mismo teclado numérico.

Vale destacar que programar el sistema para requerir múltiples códigos de acceso dentro de un periodo de tiempo definido puede ayudar en la defensa de la seguridad personal y la propiedad contra las emboscadas.

La Serie GV3, recientemente lanzada al mercado, provee mejoras importantes en la capacidad de procesamiento y las funcionalidades, brindando así un panel más seguro y eficiente.



Bosch y la televisión

Los inicios de una revolución tecnológica.

El principio de la televisión es más antiguo de lo que muchas personas piensan. Ya en el año 1884 el ingeniero alemán Paul Nipkow desarrolló un scanner de imagen eléctrica que hizo posible la transferencia de imágenes de objetos electrónicamente. Para hacer esto, Nipkow utilizó un disco que fue luego llamado en su nombre. El disco tenía orificios a una cierta distancia para formar una espiral desde afuera del disco hacia adentro.

El disco Nipkow gira entre del objeto que va a ser representado y una célula fotoeléctrica de selenio. Una tras otra, las diferentes partes de la imagen son expuestas a través de los orificios de la célula de selenio. Esto modula una corriente eléctrica que alimenta una lamparita en el receptor. Como la lamparita brilla con mayor o menor intensidad, la luz proveniente de la misma atraviesa los orificios de un segundo disco Nipkow sincronizado hacia una pantalla en la cual se muestra la imagen del objeto.

40 años después, el escocés John Logie Baird también estaba experimentando con un disco Nipkow. Entre 1925 y 1926, logró la primera transmisión de la imagen de un rostro. Baird utilizó la cabeza del muñeco de un ventrílocuo al principio, ya que el objeto que se quería proyectar debía ser iluminado a una corta distancia con una luz muy intensa para lograr que la imagen fuera lo suficientemente brillante en contraste. Utilizar un rostro humano estaba fuera de cuestión.

Solamente luego de que se hubiere modificado la fuente de luz para enviar las imágenes fue que se pudo convencer a un mensajero de oficina que leyera un texto corto como experimento de difusión. Luego, Baird tuvo la idea de colocar una persona cuya imagen fuera difundida en un cubículo oscuro, una “caja negra”, para excluir así toda la luz disruptiva del ambiente.

Fue sólo en febrero de 1928 cuando Baird finalmente tuvo éxito transmitiendo una imagen televisiva vía un cable transatlántico de Londres a Nueva York que las empresas industriales comenzaron a interesarse por la novedad.

El 3 de julio de 1929, algunos socios hicieron que la empresa “Fernseh AG” (Bosch la abrevió “FESE”) entrara en el registro



comercial de Berlín. El propósito de la compañía era sobre todo “la producción y distribución de equipos de televisión de todas las clases”. Los socios eran: Baird Television Ltd. de Londres, Zeiss Ikon de Dresen, D.S. Loewe de Berlin y Robert Bosch AG de Stuttgart. El éxito fue, a causa de las limitaciones técnicas del momento, muy modesto al comienzo. Después de todo, el disco NipKow sólo permitía la transmisión de imágenes de baja resolución a una velocidad de 12 1/2 imágenes por segundo de 30 líneas cada una, es decir, no lo suficiente para un uso práctico.

Bosch presenta el nuevo sistema de discusión y debate CCS 900 Ultra

Destacado por su diseño elegante e innovador y su rendimiento acústico superior

El sistema CCS 900 Ultra está diseñado para aplicaciones de tamaño pequeño a mediano como municipalidades, juzgados, empresas, cámaras y centros de negocios. Este nuevo sistema provee un conjunto de funciones que ayudan a gestionar las reuniones, como la función exclusiva de “Posibilidad de Hablar” que avisa mediante un indicador visual si el micrófono está disponible para que el participante tome la palabra.

La inteligibilidad queda garantizada por la tecnología DAFS exclusiva de Bosch (“Supresión Digital de Realimentación Acústica”), la cual desde hace mucho años se utiliza con éxito en los sistemas de conferencias y megafonía de la compañía.

Con este nuevo sistema “Todo-en-uno”, los usuarios pueden escuchar a los intervinientes y participar fácilmente en los debates. La Unidad de Control puede grabar y reproducir hasta 64 horas de debate usando una tarjeta SD de 2 GB.





Asesoramiento al gremio para el armado de proyectos con sistemas Panasonic, tanto analógicos como IP

- Línea completa Panasonic de CCTV.
- Domos exteriores e interiores.
- Cámaras color y blanco y negro.
- Cámaras especiales para uso exterior.
- Cámaras y domos IP.
- Matrices hasta 8000 cámaras.
- Controladores para domos.
- Lentes.
- Housing.
- Monitores a color y blanco y negro.
- multiplexores.
- Grabadoras Digitales.
- Todo Panasonic.

NETWORK CAMERAS



GRABACION DIGITAL



tecnología en seguridad
la evolución natural

nueva dirección ●●●●●

Bulnes 439 - C1176ABG
Capital Federal - Argentina
Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 /54 /58 /59
info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com



NZ Linux RT

Servidor de video en tiempo real

El servidor NZLinux RT ofrece prestaciones superiores a cualquier otro servidor de grabación digital.

El avanzado sistema de configuración asegura cubrir todas sus necesidades de seguridad, con capacidad de integración e interacción con otros sistemas, siendo el corazón de su sistema de seguridad electrónica

Una Solución a la medida de las necesidades de su empresa



- Monitoreo de hasta 16 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema.
- Integración con centrales de alarmas, incendio, control de accesos, arcos detectores, control inteligente de edificios, etc.
- Modelos de 400 fps y 100 fps
- Dos años de garantía.

nueva dirección

Bulnes 439 - C1176ABG
Capital Federal - Argentina
Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 /54 /58 /59



MiniDVR Estado Sólido

Grabación en SD, PenDrive y Disco USB

El nuevo Nuzzar MiniDVR es un completo sistema de grabación digital en un espacio reducido. Utiliza lo último en tecnología de estado sólido y ofrece funcionalidades como grabación en continuo y por movimiento, áreas de interés y sensibilidad configurables por cámara, etc. Su conectividad cableada o wireless lo convierten en ideal para todo tipo de emprendimiento, incluso en el ámbito vehicular.



- Aplicación en grabación vehicular, apertura remota, hogares, empresas, etc.
- Versiones de 1 y 1 a 4 cámaras.
- Apto para red cableada o inalámbrica.
- Alimentación redundante: permite alimentarse vía red eléctrica o batería.
- Tiempo real



tecnología en seguridad

la evolución natural

el futuro está de nuestro lado

CCTV

DVR



SK 2000 S / S3

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa
100 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de Audio por PC
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)
SOLO SK 2000 S3:
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)
Expandible a 16 Canales 400 CPS



SK 2000 FB

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
50 Cuadros por segundo por placa
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

SK 2000 F

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
25 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de audio por PC
Expandible hasta 16 canales 100 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)



CAMARAS



TXN-C218

Cámara estanco Exterior
Función Night vision automática
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC



TXN-G131

Cámara domo Interior
Captor digital Dia/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared



TXN-G151

Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC

NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE



CAMARAS INALAMBRICAS



JK 808

Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)



WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

CAMARAS PROFESIONALES



TXN-926

Transmisor / Receptor
de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



TXN-P926

Conexión autoliris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

Sistemas de Seguridad



OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas



PALATINO

Central 2 zonas microprocesada
Activac. Parcial / Memoria Disp.



FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activac. Parcial o Total / Aviso de
Activac-Desactivac. sonoro progr.
2 zonas temporizadas programables.



MEDIATO

Comunicador Digital para
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /
Para cualquier Central

Sonorización



DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología



BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.



RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay



RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay



TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable
desde las teclas



COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior
Columnas de 4, 8 y 12 haces
en 20 y 60 mtrs.

Telefonía



BK 6

Respaldo Celular



VM + 820

Central Telefónica opta
para pequeñas empresas



VM + 206 AA

Central Telefónica
de uso domiciliario



gfm

www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011 . 4298 . 4076 / 011 . 4298 . 7653

Automatización en Hogares y Edificios

Seguridad, confort y ahorro energético en hogares significan mejor CALIDAD DE VIDA.

Sistema de alarmas técnicas Zelio Hogar GSM.



Schneider
Electric



Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR's y el mejor respaldo técnico pre y post venta.



Pensando en integrar el sistema de seguridad de un edificio y controlar el consumo energético del mismo?

Sistema TAC Continuum.



Llámenos y lo ayudaremos a encontrar la mejor solución para su cliente.



Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

Intrusión - Incendio y CCTV

Distribuidor Autorizado



BOSCH

Sistemas de Seguridad



Barrera de
detección
de humo

Detector
de intrusión



Avisadores
manuales FMM

Central de
alarma
de incendio
convencional



Central
de alarmas
862 y 880



Sirena con
estrobo
multicandela



Domos

La Línea de CCTV
más completa y
profesional del
mercado.

Videograbadoras



Panel de control
de intrusión
EASY SERIES



Cámaras
y Lentes



Building Consulting
Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



Control de Acceso

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs
Alimentación	12-24 VDC	12-24 VDC	12-24 VDC
Consumo 12V	400 mA	400 mA	600 mA
Consumo 24V	200 mA	200 mA	300 mA
Dimensiones	180 x 28 x 50mm	250 x 28 x 50mm	250 x 35 x 70mm
Peso	1900 gr	2300 gr	2850 gr
Tratamiento	Anodizado	Anodizado	Anodizado
Pieza polar	Cromada	Cromada	Cromada



INDALA, la marca de confianza sigue agregando ventajas a sus productos, con la tecnología FLEXSECUR detecta las tarjetas no autorizadas antes que el sistema. INDALA es distribuida por BUILDING CONSULTING GROUP - BCG



Tarjetas + Flexkey



Lectora Curve



Lectora Wave Slim



INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado. PROXIMIDAD ES INDALA Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

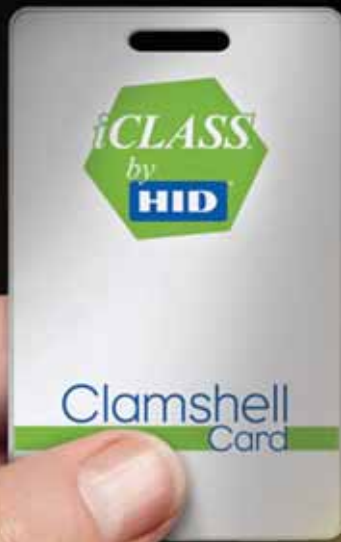


Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



Long Range Parking

BCG Distribuidor Oficial INDALA



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

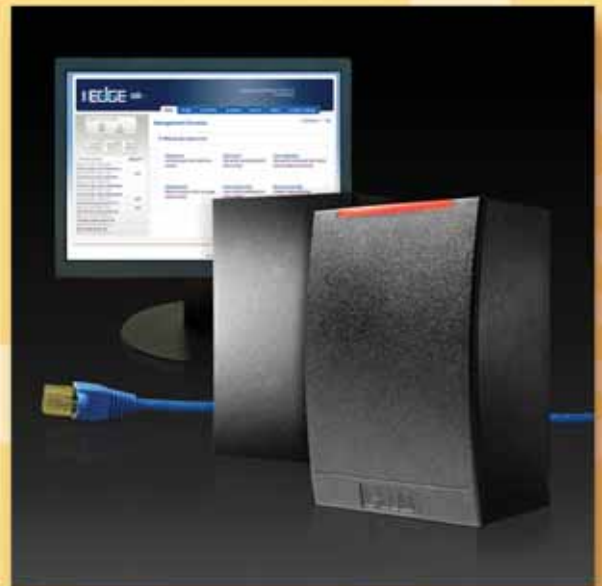
Ud. Está pensando en ICLASS de HID !



Una Tarjeta, miles de aplicaciones



Acceda a su oficina, hogar y estacionamiento.



EDGE
Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.
ESCALABLE - SIMPLE - FLEXIBLE

**AHORA,
DISTRIBUIDOR
OFICIAL DE**



Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



INTEGRACION TOTAL STAND ALONE

Big Dipper Technology le ofrece una completa línea de productos de CCTV de alta performance, combinando la más moderna codificación H.264 con dispositivos Stand Alone.

DVR



Polaris
Cygnus

Digital Video Recorder



NVR



Network Video Recorder
Sirius

NVD



Network Video Decoder
Lyncis

IP-VM



IP Video Module

IP-C



IP Video Camera

DVR Stand Alone de 4, 8, 16 y 32 entradas de Video. HDMI.

NVR Stand Alone de 4, 8 y 16 cámaras en D1, 720p y 1080p. HDMI.

NVD Stand Alone de 4 / 16 streammings de audio/video.

Cámaras IP CCD de 0.5, 1.3 y 2.0 Mpixels, con grabación en SD y Hot Swap.

Codificadores de Audio/Video IP H.264

Software de administración central (CMS)

Software de administración distribuída (DMS)

Remoteo vía celulares (todos los modelos)

Remoteo Stand Alone (sin PC)

Contamos con **Laboratorio propio** para ensayos de **Óptica, Electrónica**, y tráfico de redes **TCP/IP**. Brindamos asesoramiento gratuito para que pueda elegir la mejor solución de seguridad al más bajo costo de implementación.

Tenemos un dispositivo de seguridad para cada necesidad, contáctese con nosotros.



Big Dipper
Technology

La nueva generación de
grabadores digitales de CCTV
Alta definición y bajo costo



CYGNUS DVR
AVR 401 / 801 / 1601
DVR ASIMETRICO H.264 - TIEMPO REAL

H.264

H.264

50% más eficiente que el Mpeg4.
Ahorra espacio en Disco Rígido y ancho de banda de internet.

10 BIT
ADC

10 Bit ADC

Permite un rango dinámico 4 veces mayor a las placas PCI de 8 bits.
Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado.

Full HD
1080
HDMI

Salida HDMI

Para monitorear múltiples cámaras en HD.
Permite visualizar las cámaras en un monitor de 32" o 42" sin perder definición.

Dual
Stream

Dual Stream

Mayor velocidad de transmisión por internet, imágenes más fluidas.
Entradas con performance adicional: D1 (720x576) en tiempo real.

16CH
Playback

Playback

Reproducción de grabaciones en simultáneo
en todas las cámaras.

3G

3G

Remoteo por celular basado en Symbian OS, Windows Mobile,
Nokia, Blackberry, iPhone y Android.

Garantía Escrita
3
Años

Big Dipper Technology LTD Argentina

<http://www.bigdipper.com.ar>
Email / MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Tel. (011)4481-9475

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingó
(1715) Buenos Aires

Soporte técnico:
Santa Fe 626
Morón (1708) Buenos Aires



Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.

Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.

Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.

Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.

Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.

En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.

En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado.

En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.

Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

Investigación y Desarrollo

Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.

Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.

Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

Estrategia de mercado

Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.

Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

Servicio

Un perfecto sistema de servicio es la garantía para satisfacer la demanda de sus clientes.

Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.

Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.

Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

Nuestra Misión

Liderar la industria, servir al país.



Dahua Technology Co., Ltd.

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Huangzhou, Zhejiang 310053, China Tel: (86-571) 8768 8883, 2893 9666 Fax: (86-571) 8768 8815
E-mail: overseas@dahuatech.com Website: www.dahuasecurity.com

New DVR New Standard New Times



Mobile-phone Surveillance



HDMI Output with High-definition



LE-A SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 1 U box, 1 SATA, 2 USB



LE-L SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 1.5 U box, 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



LE-S SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel CIF and special channel 4CIF real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



HE-T SERIES

- 4/8/16 channel Standalone DVR
- 4/8/16 channel full D1(4CIF) real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



HE-U SERIES

- 20 channel hybrid Standalone DVR
- 16 channel full D1(4CIF) and 4 channel megapixel IP camera real-time recording
- 16 channel simultaneous playback
- Mobile-phone surveillance
- H.264 with dual-encoding streams
- TV, VGA&HDMI simultaneous output
- 2 U box, 8 SATA, 1 eSATA, 3 USB



Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

Contact person: Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Ituzaingo, CP: 1710, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4627-4541

Technical support: Santa Fe 626, Moron, CP: 1708, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Website: www.bigdipper.com.ar Email: info@bigdipper.com.ar

Importadora ITP, la magia de la tecnología.



Importadora ITP, es una empresa joven creada en 2007 que tiene como objetivo satisfacer al cliente, desde el usuario Hogareño, hasta las Grandes Empresas.

Al ser importadores podemos asegurarnos de ofrecerles productos de calidad a un buen precio, con un excelente servicio de post-venta.

Poseemos personal cualificado para atender cualquier incidencia técnica.

Somos los únicos que ofrecemos soluciones que van desde lo económico y funcional hasta sistemas completísimos de hasta 32 cámaras con funciones para manejar remotamente por internet el movimiento (pan/tilt) y el zoom en las cámaras de Circuito Cerrado de Televisión.

- Accesorios para celulares.
- Accesorios para vehículos.
- Cámaras CCTV.
- Cámaras IP.
- Lentes y cables para cámaras.
- Networking, routers y switching.
- Placas capturadoras DVR.
- Protectores, soportes y fuentes.

**Sarmiento 831 - Morón
Buenos Aires - Argentina
(B1708EKQ)
Tel: (5411) 4628-6290
15-5185-7217
Fax: (5411) 4628-6290
consultas@itponline.com.ar
www.itponline.com.ar**



Cámara IP, color c/visión nocturna resistente al agua. Sensor: 1/3" Sony Super Had. Sistema IP y CCTV en la misma cámara.



Domo alta veloc. Samsung 1/4" CCD 570 TVL día/noche, zoom óp. 10x, zoom digital 10x



Domo color ccd con audio Sensor: CCD Sharp 1/4" PAL. Lente de 3.6mm incorporado.



Joystick para domo.



Domo motorizado con control remoto y visión nocturna de hasta 25 mts. 24 leds con control remoto. Sensor 1/3" Sony CCD.



Gabinete exterior.



Cámara IP inalámbrica, color profesional, lente de 8mm incluido.



Cámara ITP 209. De exteriores con 50 m de infrarrojo con 42 leds. Sensor CCD Sharp 1/4.



Mini Domo



CCD color Sharp 1/4", 420 TVL con 12 leds infrarrojos.



CCD Sharp 1/4", 420 TVL, o Lux (IR ON) con 36 y 28 leds infrarrojos.



Cámara IP antiv. 70m visión noc. 1/3 Sony, 420 TVL, 30 leds piranha. Led, 60 m, 4-9 mm, varif. lens, cable anti-cut design.



Nueva tecnología, 3 AXIS, 1/3" CCD Sony Super HAD High Res lente varif. 4-9mm, 0,5 lux.



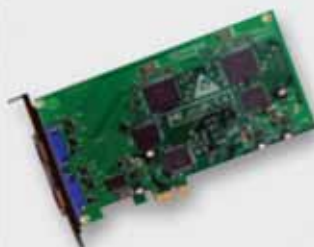
Connect to conduit pipe



Mini Domo color infrarroja, antivandál., 20 leds, visión nocturna hasta 20m. Sensor: 1/3" Sony CCD. Pal. Sensibilidad 0Lux c/ leds encend.



Lentes fijos, varifocales e IR.



Placa digitalizadora tiempo real 16 can. 480 cuadros x seg. tecnología de alta calidad d1.



Balun pasivo utp cat 5, hasta 600 mts. b/n y 400 mts color.



Balun ACTV Video + audio + power utp cat5 hasta 600mts. Blanco y negro 400 mts color.



Balun ACTV Video + power utp cat5 hasta 600mts. Blanco y negro 400 mts color.

Importadora



www.itponline.com.ar

Importadora **ITP**, evolución constante en seguridad.



¿Qué beneficios aporta la vigilancia IP?

Accesibilidad remota.

Acceso al video en vivo en cualquier momento y desde cualquier lugar

Puede acceder al video en tiempo real en cualquier momento desde cualquier computadora conectada a Internet, PDA o celulares.

El video se puede almacenar en diferentes ubicaciones, por motivos de comodidad o seguridad, y la información puede transmitirse a través de la red LAN o de Internet.

Esto significa que incluso las empresas con establecimientos pequeños y dispersos pueden hacer un uso eficaz de la solución de vigilancia IP en aplicaciones de seguridad o supervisión a distancia.

Rentabilidad de la inversión

En una solución de video IP, hay menos equipos que mantener que en un sistema analógico tradicional y, por tanto, menos componentes susceptibles de desgaste.

Las imágenes se almacenan en discos duros informáticos, que son una solución más práctica y económica que las cintas de video.

Aplicaciones

Para satisfacer las distintas necesidades del cliente, los productos de vigilancia IP le ayudan a incrementar su seguridad, controlando su Casa, Campo, Oficinas, Depósitos, ya que las imágenes se transmiten en vivo a través de la red.

Sarmiento 831 - Morón
Buenos Aires - Argentina
(B1708EKQ)

Tel: (5411) 4628-6290
15-5185-7217

Fax: (5411) 4628-6290
consultas@itponline.com.ar
www.itponline.com.ar



DVR 4 canales, 100 FPS, H 264
DVR 8 canales, 200 FPS, H 264
DVR 16 canales, 40 FPS.
Mobile Phone Surveillance, salida
TV, HDMI, VGA.

DVRs Stand Alone



Cámara con Zoom, CCD Sony Zoom 18x



Domo IP con movimiento



Cámara ITP-205 de 30 mts de visión
nocturna, 32 leds, 1/4 Sharp



Mini Domo CCD Color 1/3" Sony
420 TVL, lente 3.6mm



Domo NTSC ITP 2601. Cámara infrarroja 30 leds, 30 mts de visión nocturna 0Lux, NTSC color, 420 líneas de tv.



Línea antivandálica de cámaras



Cámara formato detector de humo 1/4 Sharp CCD Color, 420 TVL, 0,5 Lux NTSC color



Mini Cámara



ITP 206 Domo antivandálico color Sensor CCD Sharp 1/3"



Placa 4 canales



Cámara profesional 1/3 Sony, 420 TVL, 1/4 Sharp 420 tv, 1/3 Superhad 535tv.



Soporte Cámara



Placa DVR-9808, 8 canales. 200 CPS.



Secuenciador para cámaras de seguridad



Grabador Digital USB 4 videos, 1 audio, 25/30 IPS.



Placa digitalizadora 16 can. 100 CPS y 4 can. audio, 4 can. video, 100 CPS.



Cámara IP Color profesional con audio CCD con lente de 8mm incluido, sensor 1/4" Sony CCD.



Soporte Cámara

Importadora



www.itponline.com.ar

.sumario #55

 <p>28</p>	 <p>36</p>	 <p>48</p>	 <p>72</p>
<p>.Editorial</p> <p>Revista Negocios de Seguridad, ocho años juntos</p> <p><i>Publicación líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica</i></p>	<p>.eventos</p> <p>Intersec Buenos Aires 2010</p> <p><i>Novedades, plano y expositores</i></p>	<p>.informe central</p> <p>Sistemas contra incendios</p> <p><i>Descripción, tecnologías y últimos avances</i></p>	<p>.normas</p> <p>Separados por un mismo idioma</p> <p><i>Traducción de términos técnicos por Jaime A. Moncada</i></p> 
 <p>76</p>	 <p>92</p>	 <p>104</p>	 <p>132</p>
<p>.informe central</p> <p>Protección perimetral exterior</p> <p><i>Características, consejos y aplicaciones – 2da. Parte por Basilio Holowczak</i></p> 	<p>.informe especial</p> <p>Las redes sociales</p> <p><i>Usos y posibilidades</i></p>	<p>.tecnología</p> <p>Tecnologías de red</p> <p><i>Video en red Capítulo IX – 2da. Parte por Sergio Fukushima</i></p> 	<p>.CEMARA</p> <p>Boletín Informativo Año 2 - Número 11</p> <p><i>Publicación Oficial de las actividades de la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la Rep. Argentina</i></p>
 <p>136</p>	 <p>140</p>	 <p>172</p>	 <p>164</p>
<p>.CESEC</p> <p>«Nuestro objetivo es ser el nexo entre el sector y la comunidad»</p> <p><i>Entrevista al Ing. Gustavo Burcles, Presidente de CESEC</i></p>	<p>.empresas</p> <p>Palabras de nuestros referentes</p> <p><i>En los '80, un incipiente mercado llegaba para quedarse: el de la Seguridad Electrónica. Con las alternativas lógicas según nuestra historia económica reciente, aquellos que apostaron al crecimiento del sector vieron sus empresas formarse, peligrar y resurgir. Muchos de ellos son, sin dudas, referentes obligados en el ámbito nacional y a través de sus palabras recorreremos los inicios, el presente y el futuro de la actividad en nuestro país.</i></p>	<p>.protagonistas</p> <p>Conceptos de los referentes internacionales</p> <p><i>Por su experiencia en compañías líderes del mercado mundial, hay profesionales que tienen una visión global de la industria. Su mirada sobre los distintos mercados y tecnologías se vio reflejada en nuestras páginas a lo largo de siete años, enriqueciendo nuestros propios conocimientos sobre el sector. A través de sus conceptos, queremos reflejar que pasó en el mundo de la Seguridad Electrónica y hacia donde se dirige la actividad</i></p>	<p>.perfil de empresa</p> <p>Punto Control S.A.</p> <p><i>Un repaso de la historia y proyección a futuro</i></p>
 <p>184</p>			 <p>192</p>
<p>.perfil profesional</p> <p>Daniel Banda</p> <p><i>Formación Profesional y trayectoria</i></p>			<p>.opinión</p> <p>La importancia del profesionalismo</p> <p><i>por Ing. Luis Cosentino</i></p> 
 <p>200</p>	 <p>208</p>	 <p>216</p>	 <p>224</p>
<p>.rr.hh.</p> <p>Que es y como funciona el coaching empresarial</p> <p><i>Un nuevo paradigma en la capacitación</i></p>	<p>.marketing</p> <p>Técnicas de cierre</p> <p><i>El cierre de ventas por Lic. Augusto Berard</i></p> 	<p>.foro</p> <p>Foro Negocios de Seguridad</p> <p><i>Academia abierta a los profesionales de la seguridad</i></p>	<p>.contacto directo</p> <p>Guía de proveedores de productos y servicios, ordenada alfabética y temáticamente.</p>



Tyco International Company,
Empresa número uno en Seguridad Electrónica a nivel mundial.



Soluciones Integrales en Seguridad Electrónica para Empresas

CCTV y Videovigilancia | Control de Accesos | Detección y Extinción de incendio | Intrusión perimetral

ADT en su división **Vertical Markets** ofrece Soluciones Llave en Mano que contemplan desde la Ingeniería de Sistemas hasta la provisión, Instalación, Puesta en Marcha, Capacitación y Servicio Post Venta

Nuestra estructura de **Global Accounts** ofrece propuestas centralizadas y modulares que respondan a las necesidades de clientes con presencia mundial.

Sensormatic® tyco / Fire & Security Simplex SCOTT ANSUL KANTECH SOFTWARE HOUSE DSC Security Products American Dynamics A Tyco International Company

ADT Security Services
Vertical Markets & Global Accounts

Thames 139, Boulogne (B1609JUC)
Buenos Aires, Argentina.

Tel.: 54 11 4006-4900
Fax.: 54 11 4513-8161

ar.adtvm@tycoint.com
www.adtvm.com.ar

Sistema de Restricción & Control de Tráfico de Personas

utiliza la identificación de personas a través de las Huellas Digitales, combinado con un Innovador Sistema de Control Óptico que incorpora el Sistema DSPP. –Detección del Sentido de Paso de la Persona–.

- No posee partes mecánicas.
 - Nivel de Seguridad más elevado.
 - Es **11 veces más pequeño** que un molinete y/ o pasarela tradicional.
 - No requiere del control «Visual» permanente de una persona de seguridad y/ o vigilancia.
 - **Libre de mantenimiento**, «Ajustes programados», lubricación y/ o cambio de piezas con desgaste.
 - Posee Pictogramas Dinámicos Programables –**Tecnología DP**–.
 - **No bloquea** físicamente el acceso a personas discapacitadas.
 - **No bloquea** visualmente el Hall de acceso de un edificio.
 - No bloquea físicamente la salida/ entrada de personas en caso de Emergencia con evacuación masiva.
 - Puede instalarse en lugares reducidos, pasillos, corredores e inclusive hasta en un «escalón» de una escalera.
 - Permite el ingreso con bicicletas –**Country**–.
 - En caso de un acceso «NO AUTORIZADO» puede activarse una alarma sonora, silenciosa y/ o un Sistema de CCTV.
- Para el Control de «Accesos Múltiples», se incorpora una única columna «Central Doble» por cada Control de Acceso adicional. Esta columna «Central Doble» permite el ahorro del 40% del costo por cada acceso adicional.

Versión OEM Disponible –Compatible con cualquier tecnología de control y/ o identificación de personas–.



Pasarela y Lector en funcionamiento.



Área de Control.



Columna «Central Doble».



AdBioTek
Advanced Biometric Technologies

Bio-OPTICAL PASS®

«El verdadero progreso es el que nos pone la tecnología al alcance de todos»

Henry Ford

Publicación líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

Enfocada íntegramente a la seguridad electrónica, **Negocios de Seguridad®** es desde sus comienzos una revista de excelente calidad. Su permanencia y penetración la convirtieron indiscutiblemente en la revista más reconocida y líder del sector.

*“En julio de 2001, cuando la realidad del país amenazaba con robarse las ganas de todos, aparecimos en el mercado con una revista de **36 páginas**. Si hubiéramos sido lógicos, el futuro se vería oscuro, por cierto. Pero fuimos más que lógicos, fuimos seres humanos y teníamos mucha fe, esperanza y muchas ganas de trabajar, manteniendo una actitud madura, creativa y, pese a todo, optimista”* explicó **Claudio Alfano**, Director Editorial de la empresa.

Néstor Lespi, Director Comercial de RND^S®, por su parte, acotó: *“Hoy, ocho años después, les presentamos, con mucho orgullo, nuestra nueva edición con un total de **230 páginas**, afianzando nuestra condición de gente de trabajo, que prioriza la calidad e invierte en un producto de máxima calidad, en el cual, rigurosamente y desde su comienzo, hemos controlado todos los detalles para que usted pueda disfrutarla y descubrir en ella una gran cantidad y variedad de notas, productos y servicios”*

*“Un valor clave para los que trabajamos en **Negocios de Seguridad®** es ser agradecidos con todos nuestros anunciantes y el mercado. Este agradecimiento, esta necesidad de responder se basa en el hecho concreto de que ustedes al elegirnos nos permiten crecer como profesionales, posicionándonos como la mejor revista del gremio”,* expresó **Alfano**.

“Esta posibilidad que nos brindan, nos invita todos los días a ofrecerle nuestro mayor esfuerzo, poniendo toda nuestra energía en un solo objetivo: entregarles puntualmente una excelente y prestigiosa revista, ayudando a construir el futuro con ética profesional y manteniendo de esta forma un vínculo perdurable y sincero”, amplió **Lespi**

“Pero el esfuerzo no termina. Seguiremos innovando en la búsqueda de satisfacer sus requerimientos, con la convicción de alcanzar los objetivos de excelencia que desde el principio nos hemos fijado como meta”, concluyó **Claudio Alfano**.



Nestor Lespi



Claudio Alfano



Los esperamos en el **Stand 11-02** de Intersec Buenos Aires, orgullosos de poder entregarles en mano este nuevo número aniversario, confiados en que el contenido será de su agrado.

**EL 1^{er} DISTRIBUIDOR DE EQUIPAMIENTO Y
COMPONENTES PARA TELECOMUNICACIONES**

12 años en el
mercado de las
comunicaciones

Productos de calidad
al mejor precio

Entrega inmediata



AGS
CONECTORES

Solo venta
por mayor

Descuentos
especiales al Gremio
y Fabricantes

Amplio stock de
productos



TEL.:(54 11)5648-7118 TEL./FAX:(54 11)5648-7119
e.mail:info@agsconectores.com.ar web:agsconectores.com.ar

DSC™



aliara

TELECOMUNICACIONES - CCTV - ENERGIA
CABLECENTER S.A.
COMUNICACIONES - ALTA TEMPERATURA

+
OPTEX



ALONSO Hnos

miembro de


CESEC



Siera®



40.00 2.0
40.00 3.0

40.00 2.0
40.00 2.0

Wenceslao Tejerina 2293
X5002BHM - Alto Alberdi - Córdoba
Tel: 0351 489-3748 / 489-0430
ventas@alarmasdelcentro.com

www.alarmasdelcentro.com

ADC
alarmas del centro

Revista Negocios de Seguridad®, ocho años juntos.

"...En este último tiempo nuestro país cambió mucho y junto con él, las necesidades de todos los argentinos. Por todo esto y para facilitarle las cosas en este momento tan particular, nace Negocios de Seguridad..."

Con estas palabras, expresadas hace ya ocho años, aparecía para el sector la revista **Negocios de Seguridad®**, que brinda desde entonces a los profesionales del rubro toda la información actualizada acerca de los mejores productos y servicios, informes técnicos de actualidad, entrevistas a los protagonistas de las empresas más reconocidas del segmento y las últimas tecnologías disponibles en el mercado.

A continuación ofrecemos un resumen de todas las ediciones publicadas, las cuales se pueden adquirir en su totalidad en un CD en formato digital (.pdf), suscribiéndose a la revista.



Número 1
Julio de 2002
Páginas: 36
Anunciantes: 28



Número 2
Sep. de 2002
Páginas: 44
Anunciantes: 32



Número 3
Nov. de 2002
Páginas: 48
Anunciantes: 38



Número 4
Enero de 2003
Páginas: 52
Anunciantes: 39



Número 5
Marzo de 2003
Páginas: 56
Anunciantes: 46



Número 6
Mayo de 2003
Páginas: 72
Anunciantes: 54



Número 7
Julio de 2003
Páginas: 72
Anunciantes: 50



Número 8
Sep. de 2003
Páginas: 88
Anunciantes: 64



Número 9
Nov. de 2003
Páginas: 100
Anunciantes: 73



Número 10
Enero de 2004
Páginas: 100
Anunciantes: 66



Número 11
Marzo de 2004
Páginas: 116
Anunciantes: 76



Número 12
Mayo de 2004
Páginas: 140
Anunciantes: 82



Número 13
Julio de 2004
Páginas: 124
Anunciantes: 70



Número 14
Sep. de 2004
Páginas: 150
Anunciantes: 83



Número 15
Nov. de 2004
Páginas: 150
Anunciantes: 87



Número 16
Enero de 2005
Páginas: 150
Anunciantes: 82



Número 17
Marzo de 2005
Páginas: 170
Anunciantes: 94



Número 18
Mayo de 2005
Páginas: 182
Anunciantes: 102



Número 19
Julio de 2005
Páginas: 182
Anunciantes: 100



Número 20
Sep. de 2005
Páginas: 174
Anunciantes: 100



Número 21
Nov. de 2005
Páginas: 174
Anunciantes: 95



Número 22
Enero de 2006
Páginas: 174
Anunciantes: 87



Número 23
Marzo de 2006
Páginas: 174
Anunciantes: 90



Número 24
Mayo de 2006
Páginas: 190
Anunciantes: 100



Número 25
Julio de 2006
Páginas: 190
Anunciantes: 100



Número 26
Seguriexpo 2006
Páginas: 230
Anunciantes: 110



Número 27
Sep. de 2006
Páginas: 222
Anunciantes: 105



Número 28
Nov. de 2006
Páginas: 222
Anunciantes: 105



Número 29
Enero de 2007
Páginas: 222
Anunciantes: 102



Número 30
Marzo de 2007
Páginas: 230
Anunciantes: 108



Número 31
Mayo de 2007
Páginas: 230
Anunciantes: 110



Número 32
Julio de 2007
Páginas: 254
Anunciantes: 121



Número 33
Sep. de 2007
Páginas: 246
Anunciantes: 120



Número 34
Nov. de 2007
Páginas: 234
Anunciantes: 121



Número 35
Enero de 2008
Páginas: 206
Anunciantes: 108



Número 36
marzo de 2008
Páginas: 222
Anunciantes: 114



Número 37
Mayo de 2008
Páginas: 222
Anunciantes: 116



Número 38
Julio de 2008
Páginas: 206
Anunciantes: 110



Número 39
Seguriexpo 2008
Páginas: 270
Anunciantes: 132



Número 40
Sep. de 2008
Páginas: 214
Anunciantes: 112



Número 41
Nov. de 2008
Páginas: 206
Anunciantes: 104



Número 42
Ene/Feb de 2008
Páginas: 198
Anunciantes: 100



Número 43
Feb/Mar de 2009
Páginas: 198
Anunciantes: 98



Número 44
Abr/May de 2009
Páginas: 206
Anunciantes: 107



Número 45
May/Jun de 2009
Páginas: 198
Anunciantes: 106



Número 46
Jul/Ago de 2009
Páginas: 206
Anunciantes: 110



Número 47
Ago/Sep de 2009
Páginas: 230
Anunciantes: 118



Número 48
Oct/Nov de 2009
Páginas: 206
Anunciantes: 111



Número 49
Nov/Dic de 2009
Páginas: 206
Anunciantes: 111



Número 50
Ene/Feb de 2010
Páginas: 206
Anunciantes: 111



Número 51
Feb/Mar de 2010
Páginas: 190
Anunciantes: 102



Número 52
Abr/May de 2010
Páginas: 214
Anunciantes: 108



Número 53
May/Jun de 2010
Páginas: 214
Anunciantes: 111



Número 54
Jul/Ago de 2010
Páginas: 214
Anunciantes: 111



Alarmatic

Línea completa de productos

DSC



PANELES, TECLADOS & MODULOS

PowerSeries

Integración

Verificación de Audio

MAXSYS

Cableado Estructurado

SENSORES & ACCESORIOS

Inalámbricos

Direccionables

Sensores de Movimiento

Series LC

Detectores de Ruptura de vidrio

Detectores de Humo

COMUNICACIONES

Transmisores

Sur-Gard

MICELANEOS

Software de Programación Remota

Servicios y Soporte

www.dsc.com

ALARMATIC. José Bonifacio 262. C1424CHF. Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: 011.4922.8266 - 011.4924.1527 e.mail: alarmatic@fibertel.com.ar

Todas las Soluciones en seguridad...
 Desde hace 15 Años brindando Atencion de excelencia...

*Oferta Unica
 Solo en Nuestro Web Site*



Cerradura Eléctrica Automática Motorizada

- Sensor de puerta abierta
- Buzzer para aplicar
- Llave del lado externo
- Anti vandálica
- Silenciosa

**ACCEDA A ESTA INCREIBLE OFERTA POR ÚNICA VEZ
 INGRESANDO A NUESTRA WEB**

www.alastor.com.ar



*Gran Variedad
 Productos de CCTV*



RL Alastor también le brinda soluciones en...
PORTEROS ELECTRICOS y PORTEROS VISORES



- Para viviendas Unifamiliares
- Para edificios hasta 16 departamentos
- Para edificios de hasta 999 departamentos



Asesoramiento
 Tecnico



Atencion
 Personalizada



Estacionamiento
 Sin Cargo



Seguinos en
 Facebook



Consultas
 On line



Entregas en
 Cap Fed / GBA



Envios al
 Interior

Casullo 229 - B1708 IPE - Moron
 Prov Buenos Aires
011-4627-5600



www.alastor.com.ar
info@alastor.com.ar
 MSN soportealastor@hotmail.com

VENTA MAYORISTA DE SISTEMAS DE SEGURIDAD
 ALARMAS - CCTV - TELEFONIA - CONTROL DE ACCESO - AUTOMATISMO DE PORTON - INCENDIO

Se viene Intersec Buenos Aires 2010

A lo largo de tres días, en la Rural Predio Ferial, se llevará a cabo Intersec Buenos Aires 2010, muestra que ocupará 13 mil metros cuadrados y contará con las empresas referentes del sector. Se espera la concurrencia de más de **180 expositores** y **12 mil visitantes** profesionales.



Listado de expositores (confirmados al 30/07/2010)

3m Argentina	1 D - 01	Daz Conductores	1 L - 02	Industrias Químicas Dem	1 B - 30	PSI Brasil	1 J - 40
A.Marshall Moffat	2 A - 19	DCM	1 I - 48	Ingal	1 I - 01	PTK Argentina	1 E - 20
Abese	1 M - 22	Demsa	1 B - 30	Innovación Tecnológica	1 F - 02	Punto Control	1 L - 28
Adox	1 G - 20	Deneb	1 A - 51	Integradores Y Canales	1 L - 14	Quimex Sudamericana	2 D - 10
ADT	1 H - 40	Detcon	1 E - 40	Intec Sud.	1 J - 25	Rasa Indumentaria	1 A - 31
Alar Sur	1 E - 20	Dialer Seg. Elect.	1 I - 30	Intelektron	1 H - 10	Reactiva	2 B - 19
Alari 3	1 K - 38	Domonet	1 E - 20	Intergard Argentina / Roa	1 J - 02	Rightkey	1 M - 25
Alarmas Del Centro	1 H - 02	Drams Technology	1 I - 40	IRAM	2 B - 10	Risco Group	1 D - 10
Alonso Hnos	1 G - 30	DTS ²	1 M - 02	Isikawa	1 I - 20	Roguant	1 G - 40
Amag Technology	1 L - 20	Dupont	1 A - 20	Isolse	1 H - 41	Santista Workwear	2 C - 10
Anker Monitoreo	1 J - 14	DX Control	1 I - 28	ISTC	1 K - 30	Scott Health & Safety	1 A - 19
ARG Seguridad	1 J - 30	ElectoSistemas	1 H - 28	lupfa	1 M - 15	Securitas	1 E - 20
Armando Imbellone	2 A - 18	Electrotecnia Fiorino	1 A - 30	Izmer	1 M - 26	Securiton	1 C - 40
Bacigaluppi	1 M - 30	Eslingar	1 B - 48	JFL Alarmas	1 J - 40	Security Supply	1 D - 20
Backnology	1 M - 19	Exposec	1 M - 22	Kamet	1 D - 20	Seguridad En América	1 K - 24
BCG	1 K - 18	Extintores Melisam	1 C - 28	Keyvigilant	1 K - 28	Seguridad Global	1 H - 50
Bell Oak	1 J - 25	Fadesa	1 F - 30	Kimberly Clark	1 C - 20	Seguridad Litoral / North	1 D - 28
Borcal	2 A - 01	Fibrasint	1 D - 40	Lacar Incendio	1 F - 50	Seguridad Misiones	1 E - 20
Bosch Seguridad	1 G - 10	Fiesa	1 I - 10	Lakeland Argentina	1 A - 10	Seguridad Y Defensa	1 M - 22
Brand Intersec	1 L - 40	Fire Hose	1 D - 30	LG Security	1 D - 10	Segutécnica	2 D - 20
Bureau Veritas	1 G - 49	Fravida	2 B - 09	Libus	1 C - 48	Selnet	1 H - 30
Bykom	1 I - 18	Fuego Red	1 A - 11	Llaquina	2 C - 20	Simicro	1 D - 10
Calzado Bohm	1 C - 49	Fujinon	1 I - 20	Matafuegos Drago	1 A - 30	Sindvel	1 J - 40
Calzado Pampero	1 B - 20	Fujiwara	1 C - 18	Maxar	1 A - 51	Smokecloak	1 M - 21
Caran	1 B - 28	Funcional	1 E - 30	MCM	1 J - 40	Softguard Tech Arg.	1 K - 02
CAS	1 E - 02	Fundación Exportar	Ronda	Monitoreo.Com	1 M - 16	Solo Soluciones	1 K - 28
CASEL	1 F - 02	Fundación Imará	2 D - 29	Multigarment	1 F - 48	Solution Box	1 F - 10
Cautio	1 F - 30	Fundación Uocra	1 J - 28	Nagro	1 H - 03	Sony	1 I - 20
Cemara	1 L - 15	G & B	1 K - 14	Nanocomm	1 J - 20	Sperian	1 B - 10
Central De Monitoreo	1 M - 16	G4S Search	1 F - 28	Negocios De Seguridad	1 I - 02	Starlight	1 M - 29
CK International	1 L - 19	Gb & A	1 M - 20	NFPA	2 B - 20	Startex	1 A - 41
Clockcard	1 J - 10	Georgia	1 G - 50	NFPA Journal	2 B - 20	Szapiro Alambres	1 I - 24
Compatec	1 J - 40	Grupo Cipa	1 M - 22	Nimitek Argentina	1 A - 01	Tagtron Solutions	1 J - 25
Complementos Deportivos	2 C - 02	Grupo Um	1 B - 40	Novatex	2 D - 02	TDM	1 J - 40
Confecat	1 C - 30	Hai	1 M - 28	Out Fire	1 H - 18	Telecom	1 E - 10
Conoflex	1 D - 50	Herrajes Patricios	1 J - 24	Panasonic Do Brasil	1 C - 10	Textil Band	1 D - 48
Consejo de Bomberos	2 A - 20	Hickvision	1 G - 02	Pelco	1 H - 20	USS	1 E - 20
COPIME	1 K - 25	HID	1 F - 20	PPA	1 K - 20	Ventas De Seguridad	1 L - 25
Creative House	1 I - 48	Honeywell Security	1 E - 20	Prentex	1 D - 51	Virtualtec	1 L - 10
Dahua Technology	1 K - 10	Industrias De Pascale	1 A - 40	Prevençión y Emergencia	2 C - 28	VisionxIP	1 J - 18
Damianich & Sons	1 F - 40	Industrias Mas	1 E - 48	Prosegur Tecnología	1 A - 21	Xiden	1 E - 20
Datco	1 L - 29	Industrias Quilmes	1 E - 50	Provetel Argentina	1 M - 10	Zk Software Arg.	1 L - 18

power shock

by aliara

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

Protección Perimetral por Cerco Energizado

Características

Power Shock detecta
Alarma por descarga eléctrica
Alarma por corte de conductor (Positivo o Masa)
Alarma por sabotaje (Tamper de gabinete)
Alarma por batería baja
*2 salidas de relé (1 temporizada) para conexión a panel de alarmas de intrusión, sistema ALIARA PMS2 o elementos de aviso sonoro o visual

Funcionamiento

- LEDS indicadores
De Encendido, Pulsos, Batería baja, Funcionamiento con tensión de red, Funcionamiento con batería.
- Encendido
Llave con desconexión de encendido
- Control
Compensación automática de pérdida de aislación
- Protección
Fusible de 1A para Protección contra descarga por red de corriente
Fusible de 12V 3A para Baja tensión
- Batería
Habitáculo para batería de respaldo 12V 7A

Energizador de perímetros que disuade y repele el intento de intrusión mediante una descarga eléctrica no letal.

El sistema no genera falsas alarmas y su funcionamiento no está condicionado por factores climáticos.



Integración

El sistema Power shock es compatible con el SISTEMA INTEGRAL DE PROTECCIÓN PERIMETRAL ALIARA PMS2 con software control de interfaz gráfica sencilla y de fácil operación.

- Características del SISTEMA ALIARA PMS2
Mapa del sitio digitalizado.
Niveles de acceso por categoría de usuario.
Alarmas audibles y visuales.
Control de rondas on-line.
Autodiagnóstico: controla el estado de cada uno de los componentes del sistema.

La empresa líder en Seguridad Perimetral Electrónica en Latinoamérica



Próximamente en Nuevas Instalaciones

Visitenos en el stand
1M-19

www.aliara.com | ventas@aliara.com

A2K4

Panel de Alarma

Una combinación ideal...



RECEPTOR
• RX-100



TRANSMISOR
• TX-300

• Aproveche al máximo su panel de alarma, incorporando los controles remotos **A2K4** en el Bus de Datos, no perderá zonas y ganará una amplia variedad de funciones programables.

- **CONTROL DE ACCESO** (Cada llavero puede ser discriminado como un usuario diferente.)
- **ACTIVACION MODOS AUSENTE Y PRESENTE** (Completo y Perimetral.)
- **BOTONES CON EMERGENCIAS MEDICAS Y POLICIAL** (Programable.)
- **NO OCUPA ZONAS** (Compatible con el Bus de Datos **A2K4**.)
- **PANICOS SIN FALSAS ALARMAS** (3 seg. Presionado.)
- **2 SALIDAS POR RELE** (Mantenido-seguidor.)
- **NO SE DESCALIBRA** (Tecnología SAW.)



www.alonsohnos.com

San Lorenzo 1771 - B1824BWY - Lanús E.
Buenos Aires - Argentina
Tel.: (54-11) 4246-6869 - Fax: 4246-9860
e-mail: administracion@alonsohnos.com



ALONSO Hnos.
SIRENAS S.A.

UL, CS y CNC son válidos para placas PC-777 y KPD-777
CE es válido para MP-400



30 Años de Trayectoria en el mercado de las
Comunicaciones avalan nuestra Calidad y
Excelencia en Cables



Asesoramiento
Especializado

Contactos

Tel. (5411) 4878.0923

4878.0924/25/26

Fax (5411) 4919.0974

Varela 3525 / 41
(C1437BKI) – CABA

Buenos Aires
Argentina

Nuestra amplia gama de productos:

TELEFÓNICOS PARA PLANTEL INTERIOR Y EXTERIOR
INSTALACIÓN INTERNA Y CRUZADA
SUBTERRANEOS
AUTOSUSPENDIDOS LIVIANOS Y PESADOS
ACOMETIDA TELEFÓNICA
INTERCOMUNICADORES

TRANSMISIÓN DE DATOS
PARES TRENZADOS SIN BLINDAR (UTP) INTERIOR Y EXTERIOR
PARES TRENZADOS BLINDADOS (FTP) INTERIOR Y EXTERIOR
BLINDADOS DE PAR COMPENSADO
DESARROLLOS DE CABLES ESPECIALES



ventas@anicorcables.com.ar

www.anicorcables.com.ar



La feria de productos y servicios de seguridad ofrecerá este año, entre otras actividades, la realización del Congreso del Bicentenario, en el que se abordarán las diferentes temáticas relacionadas con el sector. Se estima que de la muestra participarán 180 expositores y la visitarán 12 mil profesionales.

Intersec Buenos Aires 2010

En el marco de *Intersec* Buenos Aires 2010, que se llevará a cabo del 1 al 3 de septiembre próximo en La Rural Predio Ferial, se realizará el *Congreso de Seguridad Integral del Bicentenario*. El evento estará organizado por la *Cámara Argentina de Seguridad Electrónica* (CASEL), la *Cámara Argentina de Seguridad* (CAS) y el *Instituto Argentino de Normalización y Certificación* (IRAM).

Del 1 al 3 de septiembre por la mañana, prestigiosos oradores nacionales e internacionales brindarán más de 15 conferencias relacionadas con la seguridad integral. Algunos de los temas a tratar serán: Seguridad en la ciudad de Buenos Aires y en otras urbes; Seguridad electrónica en Casinos - Videos urbanos; Teatro Colón de Buenos Aires: mejoras integrales en las instalaciones de seguridad; Salvando vidas con Indumentaria de alta visibilidad - Norma IRAM 3859 (demostración práctica); Avances y dificultades en la aplicación de la resolución de Certificación obligatoria de Elementos de protección personal EPP; Seguridad para trabajos en altura y La capacitación: clave para la prevención de riesgos en la industria de la construcción; entre otros.

Además, *Intersec* Buenos Aires ofrecerá una gran variedad de actividades académicas relacionadas con el sector de la industria de la seguridad. Cámaras sectoriales, asociaciones y empresas de gran prestigio internacional brindarán conferencias y seminarios sobre las áreas de mayor relevancia de la industria.

Los organizadores estiman que contarán con la participación de 180 expositores y

la visita de más de 12.000 profesionales, empresarios y técnicos del sector.

Novedades

Intersec Buenos Aires 2010 será el ámbito por excelencia para que los profesionales conozcan las últimas novedades en productos y servicios del mercado. Algunos de los expositores adelantaron sus novedades:

- **Adox S.A.:** Presentará un Sistema de Control de Acceso Vehicular, que basa su eficacia en un doble sistema de control para reducir el margen de error en el acceso a personas no autorizadas; un Sistema de control de proveedores y personal de servicio, que registra las huellas dactilares y toma fotografías del conductor y el vehículo luego almacenadas en una base de datos y un Sistema de administración de personal de vigilancia, con ubicación en tiempo real de cada uno de los efectivos.

- **Biocard S.R.L.:** Empresa líder en el desarrollo de productos con tecnología de huella digital presentará el *iface 202 ID*, un equipo multibiométrico de Control de Acceso y Presentismo con reconocimiento facial, huella dactilar y tarjeta RE-ID y el *IC-404*, controladora para conexión de equipos multitecnología con entradas y salidas Wiegand, Relé, NC y NO. También ofrecerá servicio de administración web.

- **Bykom S.A.:** Empresa dedicada al software para centros operativos presentará software para clúster fijos (videoverificación, estación remota, acceso web clientes fijos, múltiple recepción IP de equipos GPRS); software operativo para clúster móviles (acceso web para flotas y logística, acce-

so web para celulares, reenvío de paquetes de datos, recepción IP para equipos AVL); DUIU (grabación de llamadas), gestión total de comunicaciones; y el software administrativo (multiempresa, centro de costos, factura electrónica)

- **Dahua Technology:** Fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia presenta los siguientes productos: Sistemas completos de CCTV sin PC; DVR StandAlone HDMI H.264; NVR StandAlone Network Video Recorder HDMI, H.264 HD 720 / 1080p; NVD StandAlone Network Video Decoder, 16 ch y Cámaras IP CCD Megapixel HD.

- **Datco S.A.:** Compañía líder en la provisión de infraestructura, servicios y proyectos integrales de informática y comunicaciones ofrecerá un sistema de control de visitas y contratistas, manejo de vencimiento de seguros y ART integrado con sistemas de control de acceso y de control de tiempo y asistencia; plataforma de seguridad; control de accesos; monitoreo de alarma e intrusión; integración con diferentes marcas del mercado; potente plataforma de video IP; videovigilancia; seguridad ciudadana.

- **Dialer S.R.L.:** Empresa con más de 20 años de trayectoria en el rubro de la seguridad electrónica, presenta su sistema de control de accesos por reconocimiento táctil además de un panel inalámbrico que integra una alarma con la automatización del hogar. También exhibirá las cámaras IP Samsung de alta performance.

- **Hikvision Co. LTD:** Presenta la cámara de red de 5 megapíxeles Hikvision DS-

Continúa en página 44



3 MESES GRATIS

ESTAMOS CONVENCIDOS
QUE SOMOS LA MEJOR OPCIÓN
PARA MONITOREAR
SUS CUENTAS Y QUEREMOS
DEMOSTRÁRSELO.

Tenemos el mismo negocio
pero diferentes clientes.
El nuestro es usted.

Hace 15 años que estamos en el negocio del monitoreo y conocemos muy bien lo que necesita una pyme de su proveedor mayorista de monitoreo. Sabemos que sólo el cumplimiento construye en el tiempo la confiabilidad del servicio, por eso nos concentramos en proveer exclusivamente servicios mayoristas de calidad superior para todo el territorio nacional.

Ofrecemos además; servicios de valor agregado con herramientas de gestión y auditoría en línea que aumentaran su rentabilidad:

- > Reportes automatizados via email (Ajustables, en Word Excel o Pdf)
- > Doble control de testeo por cuenta (Testeo primario y backup)
- > Control de horarios sobre usuarios (Ej. titular no encargado si)
- > Reportes instantáneos a celulares (Notificaciones definibles de eventos)
- > Videoverificación de eventos (Mediante sistema geovision)
- > Módulo de Acceso Remoto (Auditoría, generación de reportes, control)
- > Módulo de gestión técnica (Ordenes y seguimientos técnicos)

Nuestro centro cumple ampliamente las normas IRAM 4174 y esta listo para recibir señales en múltiples formatos IP/GPRS: NANOCOMM; PARADOX; PPA, NOR-K, CELLETECH.

Tenemos acuerdos con las prestadoras celulares para acceder a planes de comunicaciones de costo reducido para los GPRS, además optimizamos la comunicación mediante la tecnología VOIP eliminando costos de larga distancia.

Tenemos mucho mas para contarle pero lo mas importante es que tenemos ganas de escucharlo... seguramente nuestras experiencias hayan pasado por caminos muy similares.

Contactese, podemos hacer mucho por ud y su negocio.

Carlos Calvo 3430 | CABA | (011) 4139 9205
Mail: info@anker.com.ar

ANKER

ROKONET

ALEPH
INTERNATIONAL

Altel
INTERNATIONAL

DSC

OPTEX

TOPICA

LG
Electronics Line.

VIDEOMAN

ADEMCO

AVerMedia

TECNOALARMA

ALONSO Hnos.
SEGURAS S.A.

SYSTEM
SENSOR

NIJON
SECURITY

AVIATEL

GeoVision

NOTIFIER

CROW

SOYAL

HALTel

QUASAR

Intelligentgas

Code Encryptor II

DP-20

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

Una exposición permanente de productos

brindamos el mejor servicio y la mejor atención al instalador
y a las estaciones de monitoreo

Amplio Stock disponible

La mayor variedad y el mejor precio

Asesoramiento técnico profesional

Garantía y laboratorio de reparaciones

Estacionamiento sin cargo para clientes

Av. Triunvirato 3815

Envíos express

a todo el interior del país en el día, de manera eficaz y rápida



REMOTOS de 1 a 6 canales, Code Encryptor, Rokonet, Nijon, Aviatel.



INFRARROJOS y BARRERAS de exterior Optex, Rokonet, DSC, Aleph



SENSORES de interior PIR y rotura de cristales. Optex, DSC, Rokonet.



DVR Stand Alone, 4 a 16 canales, transmisión por redes.



GABINETES y SOPORTES antivandálicos, de interior y exterior.



CÁMARAS Pin Hole, Domos, Pan & Tilt, Scanners.

ENFORCER

CONTROLVISION

Tel.: (54 11) 4523-8451 líneas rotativas. Fax: (54 11) 4523-2471
Av. de los Incas 4376 (C1427DNU) Ciudad de Buenos Aires
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar

¡NO DE MAS VUELTAS!

Compre todos los productos en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero



DETECTOR DE GAS y monóxido de carbono. 12V, 24V y 220V



SIRENAS y AVISADORES de incendio y emergencias.



SENSORES y BARRERAS de humo fotoeléctricos, térmicos 2 y 4 hilos, autónomos.



CENTRALES DE INCENDIO Notifire, Firelite, Bentel.

INCENDIO



DISCADORES TELEFÓNICOS Quasar y Back-Up celulares.



ACCESORIOS: Cable multipar, coaxial, UTP, Balún, Baterías, conectores, etc.



SIRENAS, exteriores, interiores, flash parlantes, pre-alarma, piezoeléctricas exponenciales.



CONTROLES de ACCESO, lectoras y teclados autónomos, tarjetas. Cerrad. electromagnéticas

ACCESOS



MAGNÉTICOS ALEPH y genéricos para todas las aplicaciones.



CENTRALES, pulsadores, PIR, gas. pasivos doble tecnología. Línea inalámbrica completa ALTEL.



CENTRALES Rokonet, Orbit 6. PROSYS, todos los accesorios.



CENTRALES DSC PC 585, Power CENTRALES ALONSO A2K4. Línea completa de accesorios.

INTRUSION



PLACAS para grabación digital en PC, transmisión por redes, hasta 32 canales.



CÁMARAS con leds infrarrojos.



MONITORES color y blanco y negro de todos los tamaños. TRC y LCD.



CÁMARAS Tópica, ControlVision, Panasonic, LG, TCW.

CCTV

www.arcontrol.com.ar

Viene de página 40

2CD886BF-E, que ofrece un stream de video comprimido exquisito con resolución de hasta 2560x1920 a 8fps y HD 1080P (1920x1080). También puede captar mínimos detalles y ofrecer visión panorámica de alta definición de objetos en movimiento. Cuenta con auto iris de avanzada para funcionar en diversas condiciones de iluminación al seleccionar la posición óptima automáticamente.

• **Intelektron S.A.:** Empresa argentina focalizada en control de accesos, presentará el API-3000/2/3, nueva línea de Controles de Acceso de fabricación nacional, 1, 2 y 3 accesos, franjas horarias antipassback, Montaje Din Rail, Comunicación TCP-IP / USB / RS-485, configuración remota web, kit SDK para desarrollo; el REI IN-2, Reloj nacional de última generación con comunicación TCP-IP / USB RS-485, configuración remota web, descarga con PenDrive, señales luminosas, mensajes hablados, kit SDK para desarrollo; Lector de Huella para API-3000 / IN-2. Soporte para lector de proximidad interno; Módulo Web para T&A: cada empleado puede ver su horario y faltas, pedir licencias, etc.

• **Lacar Incendio S.R.L.:** Presenta una válvula tipo teatro con anilla giratoria de fácil instalación para puestos de incendio. Así evitará in-

convenientes en su utilización o el uso de selladores en su armado. También exhibirá la nueva mandriladora hidráulica con banco de trabajo, armario para brigadistas y piezas con baño de oro.

• **Nanocomm S.A.:** Empresa dedicada al desarrollo, fabricación y comercialización de equipos para aplicaciones de seguridad presentará el ED5310/20, comunicador universal para paneles de alarma con medidor de señal y cargador de batería; el ED4550, equipo de seguridad vehicular (AVL) programable y reflasheable remotamente vía web; *Nanocomm Servicios*, solución GPRS/SMS de extremo a extremo sobre plataforma Nanomir; *NanoPhone*, herramienta de negocios que permite al usuario final comandar su panel y AVL y al prestador el envío de mensajes generales y de marketing; *Nanobus*, placa interfase con bus de teclado de paneles alarma para teclado virtual vía web y celular y Control de Presencia, supervisor electrónico 24 horas para guardias y serenos.

• **Prosegur Tecnología:** Empresa del grupo Prosegur especializada en el diseño, instalación y mantenimiento de sistemas integrados de seguridad electrónica y protección contra incendios presentará nuevas soluciones basadas en circuitos ce-

rrados de televisión, control de accesos, detección y extinción de incendios y conexión de alarmas anti-intrusión y contra incendios.

• **Punto Control S.A.:** Relojes de personal biométricos; impresoras de credenciales de identificación FARGO; lectoras y tarjetas RFID HID; línea completa de cerraduras electromagnéticas, de perno y pestillos; controles de acceso IP stand alone y de red con web server incluido; sistema completo para control de Rondas y Serenos.

• **Bosch Security Systems:** Amplía su serie de detectores de humo con nuevos modelos que permiten detectar hasta las más pequeñas partículas. También exhibirá la nueva versión del software de Análisis Inteligente de Video 4.0 (IVA), lo más avanzado en tecnología de detección inteligente de video que utiliza algoritmos para proveer un control de vigilancia más confiable; y el CCS 900 ULTRO, sistema de debates y discusión diseñado para organizar reuniones que permite grabar hasta 64 horas en formato mp3.

• **Roguant S.R.L.:** Empresa dedicada al estudio, desarrollo y fabricación de elementos de protección ofrecerá su línea Táctil, que ofrece protección, rendimiento y productividad: *Táctil NIT 22-104*; *Táctil FOAM 20-102*; *Tác-*

til POLI 21-103 y *Táctil DYNE 23-105*. Representante de la empresa BULLARD con su línea de cascos de ajuste perfecto mediante sistema *Sure Lock* (a cremallera), bajo peso y calce perfecto (productos certificados por IRAM).

• **Scott Health and Safety:** Líder mundial en fabricación de equipos presentará productos para protección respiratoria, purificadores de aire, sistemas de detección de gases, compresores de aire respirable, cámaras de imagen técnica. Posee 5 fábricas especializadas en el mundo y los productos son reconocidos por su calidad y trayectoria.

• **Softguard Tech.:** Presentará los avances tecnológicos para el monitoreo de alarmas entre los que se encuentra el primer sistema de monitoreo con integración de la revolucionaria tecnología de videoalarmas. Además, ofrecerá monitoreo por IP y GPRS sin receptor; control de rondas por GPRS; integración de alarmas y CCTV.

• **Seguridad Global S.A.:** Presentará productos para el control de derrames químicos e inflamables: Cobertizos plásticos de uso exterior para almacenar tambores con líquidos peligrosos; Caddy para transporte de tambores, permite que un sólo operario transporte manualmente un tambor de 200 litros; Administradores de tambores para almacenar y apilar tambores de manera segura, cumpliendo con la norma EPA de contención; Pallets, pisos y bandejas de trabajos para contención de derrames y cumplir con requerimientos de ART y compañías de seguro; Bidones para diferentes tipos de usos (inflamables, laboratorios, ácidos, transporte); Sistema de lubricación segura LubeRite, que permite organizar la tarea de aplicación de fluidos lubricantes o hidráulicos de manera segura, evitando errores, desperdicio y derrames. ■

Detalles de la Expo

Fecha	1 al 3 de Septiembre
Horario	Miércoles a Viernes de 14 a 20.30
Lugar	La Rural – Predio Ferial
Superficie	13.000 m ² brutos
Expositores	180 (estimados)
Visitantes	12.000 (estimados)

Grupos de Productos Seguridad Electrónica, Seguridad Informática, Seguridad Física, Servicio de Monitoreo, GPS, Seguridad Vial, Cards, Extinción de Incendio, Seguridad Industrial, Protección Personal, Protección del Medio Ambiente, Seguridad y

Fuente:

Indexport Messe Frankfurt
- Prensa

UN NUEVO CONCEPTO EN TECNOLOGIA IP

CAMARAS IP

ZAVIG



Compresión en MPEG-4 y Motion JPEG simultáneo
 Excelente calidad de imagen hasta 30 por seg. en todas las resoluciones
 Diseño compacto y elegante
 Soporte UPnP para una rápida y fácil instalación
 Rendimiento superior a baja luminosidad con 6 LEDs de visión nocturna
 Conexión inalámbrica 802.11b/g

Audio de dos vías con micrófono incorporado
 Sincronización de audio y video optimizada
 Monitoreo en vivo a través de teléfono celular 2.5G/3G (3GPP/ISMA RTSP)
 Detección Inteligente de movimiento incorporada con selección múltiple
 Incluye software de grabación y monitoreo para 16 cámaras gratis
 Únicas cámaras con función de conexión fácil via msn

info@backnology.com.ar

SOFTWARE PROFESIONAL DE VIDEOVIGILANCIA

nuuo

Licencias 1/4/8/12/16/25/32/36/64 (escalabilidad garantizada)

Configuración Remota

Multilinguaje (más de 25 lenguajes)

Detección inteligente de eventos

Búsqueda Inteligente de Grabaciones

Admite hasta 3 monitores para visualización

Nuevas aplicaciones de conteo; E-map y POS

Soporta cámaras megapixel, H264, Iphone y watermark digital

Visualización Remota hasta 128 cámaras de múltiples servidores

Una sola plataforma admite más de 40 marcas, más de 800 modelos distintos de cámaras





ARGSEGURIDAD.COM

SOLUCIONES 360°

SISTEMAS DE SEGURIDAD
GRABADORES DIGITALES
CIRCUITO CERRADO DE TV
CÁMARAS INALÁMBRICAS / IP
ALARMAS DE INTRUSIÓN



GRABADOR DIGITAL DVR

- SOFTWARE EMBEBIDO EN EL HARDWARE LINUX.
- COMPRESION H-264. LO MEJOR DEL MERCADO
- ACCESO DESDE CELULARES 3G
- LENGUAJE EN ESPAÑOL
- 16 CANALES DE VIDEO
- SALIDA PARA MONITOR VGA.
- SOPORTA HASTA 4 DISCOS SATA DE HASTA 1TB CADA UNO

- 16 CANALES DE AUDIO
- MULTIPLAYBACK, PERMITE VER EN VIVO Y REPRODUCCIÓN AL MISMO TIEMPO EN LA MISMA PANTALLA

DISPONIBLE EN 4 VIDEOS - 4 AUDIOS 100/120 IPS

DISPONIBLE EN 8 VIDEOS - 8 AUDIOS 200/240 IPS

DISPONIBLE EN 16 VIDEOS - 16 AUDIOS 200/240 IPS

DISPONIBLE EN 16 VIDEOS - 16 AUDIOS 400/480 IPS

DOMO IP CCD SONY 420TVL y 0,3Lux

- ZOOM CONTINUO 22X
- 25/30IPS A D1 FULL RESOLUTION
- MPEG4, 10/100MBPS
- AUDIO INCLUIDO



PANEL DE ALARMA

- 44 ZONAS INALAMBRICAS
- +7 ZONAS CABLEADAS
- DISPLAY LCD Y MENSAJES DE VOZ EN CASTELLANO
- MEMORIA CON HASTA 88 EVENTOS
- MONITOREABLE (ADEMCO 4+2, CONTACT ID)



CAMARA IP CCD SONY

- MPEG4, RESOLUCIÓN D1
- CCD SONY 1/3" DIA NOCHE 420 TVL 0.001 LUX
- AUDIO, ENTRADA DE ALARMA
- 36 IR 8MM 50M DE VISIÓN NOCTURNA
- COMPATIBLE CON TODA LA LÍNEA CCD DE NIXZEN
- DIMENSIONES 31CM X 15.5 CM



PLACA TUNGSON

- 16 ENTRADAS DE VIDEO
- 4 ENTRADAS DE AUDIO.
- PUERTO PCI-E
- VELOCIDAD DE MONITOREO 400/480 IPS
- VELOCIDAD DE GRABACION; 400/480 IPS
- 1 TV OUT (SALIDA DE VIDEO ANALOGICO)
- 2 PLACAS EN UNA PC HACEN UN SISTEMA DE 32 CAMARAS 800/880 IPS



Sistemas contra incendios



Indispensables para la salvaguarda de vidas y bienes, los sistemas contra incendios muestran una notable progresión tecnológica. Consultamos a especialistas en el tema para llevar al lector una síntesis de los sistemas existentes, sus usos y posibilidades, la normativa vigente y la aplicación de las nuevas tecnologías de comunicación en la transmisión de eventos.

Cualquier lugar es pasible de sufrir un incendio accidental. En toda construcción existen elementos y materiales capaces de producir fuego a través de distintos procesos pero siempre siguiendo la misma "fórmula": para que exista fuego deben estar presentes en combinación exacta la materia combustible, el calor y el oxígeno.

Entre las principales fuentes de calor capaces de provocar fuego se encuentran el sol, las chispas y arcos eléctricos, la fricción, la acción química, la energía eléctrica y la compresión de gases.

En cuanto a los combustibles, se encuentran dentro de este grupo los gases (natural, propano, butano, hidrógeno y acetileno), los líquidos como la gasolina, querosén, alcoholes, pinturas y barnices.

Finalmente, los sólidos que pueden arder se encuentran el carbón, la madera, el papel, la ropa, el plástico, etc.

Dependerá de las sustancias presentes la rapidez con las que el fuego se inicie y propague. Por ello es que cada vez se desarrollan y perfeccionan sistemas capaces de detectar cualquier anomalía o pequeñas variaciones en la etapa más temprana.

Explicados los factores capaces de producir fuego y, por consecuencia, un incendio, repasemos los sistemas capaces de evitar las pérdidas provocadas -

irremediablemente- por un siniestro de esta naturaleza, enfocándonos en los métodos existentes hoy en el mercado: la detección convencional, la detección por aspiración forzada y la videodetección.

Estados del fuego

La mayoría de los incendios empiezan generalmente con un sobrecalentamiento. En este estado incipiente, se desprenden minúsculas partículas procedentes del inicio de la combustión. El tamaño tan pequeño de las partículas impide que la tecnología de detección convencional de humos y calor detecte. De hecho, este estado latente de fuego sin llamas puede alargarse durante varios minutos, horas, incluso días. La detección de incendios en este estado tan latente es lo que ofrece la oportunidad de controlar el desarrollo del incendio.

Los detectores de humo convencionales están diseñados para detectar niveles de concentración de humos de hasta un 2,5% de obscurecimiento por metro mientras que uno análogo puede ser regulado entre un 0,88 y un 3,5%. Con estos niveles de sensibilidad, los sistemas convencionales ofrecen el tiempo suficiente para realizar una correcta evacuación, pero no dan tiempo suficiente para evitar posibles daños

en los equipos. En este sentido también existe el riesgo añadido de que alguien intente extinguir el incendio, pues este se encuentra en una fase más avanzada.

En general, los sistemas de detección por aspiración pueden ser programados con un nivel de sensibilidad unas 1000 veces mayor al de cualquier detector convencional, con niveles de sensibilidad que pueden ser fijados hasta en 0,0025% de obscurecimiento por metro para zonas limpias y 1% de obscurecimiento por metro en zona de mayor contaminación. Este rango de sensibilidad permite detectar un fuego en una fase más incipiente, aportando el tiempo suficiente para minimizar o prevenir los efectos del fuego.

Finalmente, los sistemas de detección de humo por video detectan humo y fuego en la fuente y no se ven afectados por los elementos ambientales o arquitectónicos de la estructura, sistemas de ventilación o grandes áreas abiertas. Estos sistemas pueden detectar humo y/o fuego en cualquier área visible para una cámara de video estando, incluso a través del cristal, asegurando con esto una respuesta rápida antes los primeros indicios de fuego en áreas anteriormente consideradas como poco prácticas o imposibles de proteger.

Continúa en página 52



Sistemas Profesionales de Seguridad



- Domos Antivandálico**
- 1/3" Sony Super HAD II CCD
 - 560 TV Líneas (DSP Samsung)
 - Domo color Día/Noche
 - 3D DNR (Reducción de Ruidos)
 - Menú OSD
 - Base con giro de 3 Ejes
 - Lente 3x Pan focus 2.9-8.5mm
 - 24 IR LEDES de alta duración*
 - IP66
 - Control Remoto (opcional)



- Cámara True Day & Night IR Bullet**
- 1/3" Sony Super HAD II CCD
 - 600 TV Líneas (DSP Samsung)
 - DNR (Reducción de Ruido Digital)
 - 24/36/42/54 IR Leds
 - Carcaza Negra ó Metalizada
 - Lente 2.8-11mm TDN AI V/F
 - Varias opciones de lentes
 - IP66

ASUNG



- Domos Fijos**
- 1/3" Sony Super HAD II CCD
 - 600 TV Líneas (DSP Samsung)
 - DNR (Reducción Digital de Ruidos)
 - Base Giratoria de 3 Ejes
 - Lente 2.8-11mm TDN Auto Iris V/F
 - Opción: Varias lentes
 - Leds Infrarrojos



- Cámara Fijas Profesionales**
- 1/3" Sony Super HAD II CCD
 - 600 TV Líneas (DSP Samsung)
 - DNR (Reducción Digital de Ruidos)
 - Montaje C/CS DC/Video Iris Lens
 - WDR (Rango Dinámico Extendido)
 - Mecanismo True Day & Night
 - DC 12V / AC 24V



Mahatma Gandhi 370 (C1414EFD)
 C.A.B.A. - Argentina - Tel: (5411) 4857-3300
 4857-3311 Fax: (5411) 4857-0036
info@bigson.com - www.bigson.com

BIGSON

Brickcom

www.brickcom.com

**Tecnología Megapixel
Compresión H.264
30 FPS en Tiempo Real**

VISIONxIP

www.visionxip.com

Distribuidor Exclusivo

Cámaras IP Alta Definición



Atención personalizada para Distribuidores e Integradores

info@visionxip.com | www.visionxip.com

Tel.: (011) 3221-0309 | Fax: (011) 3221-2100 (#0309)

VISITENOS EN
SEGURIEXPO
BUENOS AIRES
1 al 3 de septiembre
Stand 11-18



Software para centros operativos

Respaldo asegurado

Innovación permanente

Excelencia en Servicio post venta

Servicio y soporte técnico las 24 hs los 365 días del año

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

PARTNERS

NANOCOMM

MICROFAL S.A.



VIRTUALTEC

AUTOMA
CCTV & ALARMS

KP ELECTRONIC
SYSTEMS LTD



HIKVISION

antares
FOR ALL THE VOICES IN YOUR HEAD

DXCONTROL

DSC
A Digital Surveillance Company



CENTENNIAL

GTE

3S&G



avatec

Kelcom
Sistemas de Seguridad

NEXTEL

FIESA

GeoVision

meitrack



Una solución completa de gestión y desarrollo para su negocio de monitoreo

Av. Colón 3073 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700

www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar

Viene de página 48

Tecnologías

Básicamente un sistema contra incendios posibilita la reducción de pérdidas de activos y sobre todo de vidas humanas. En la actualidad existen cuatro diferentes tecnologías, las cuales son aplicadas de acuerdo a las necesidades y tamaño de la obra: la tecnología convencional, la direccionable, la analógica y la algorítmica.

- **Tecnología Convencional:** Consiste en un panel que no reconoce la ubicación del detector en particular sino que sólo distingue si un lazo está en alarma, normalizado o en su defecto en falla. En general los paneles convencionales pueden proveer desde dos hasta ocho lazos, dependiendo del tipo de panel y marca.

- **Tecnología Direccionable:** Se caracteriza por reconocer cada elemento sobre el lazo conectado al panel. De esta manera puede identificarse el dispositivo que disparó la alarma e inmediatamente su ubicación dentro del lazo. Este tipo de panel se utiliza en instalaciones no mayores a los 250 dispositivos y en algunos paneles modernos provee indicación de nivel de suciedad de cada uno de los detectores conectados.

- **Tecnología Analógica:** Permitirá, además de reconocer la ubicación del dispositivo, variar parámetros en el detector, como por ejemplo nivel de sensibilidad por franjas horarias, permite supervisar el nivel de suciedad y añade otras ventajas, particularmente si se aplica en grandes y complejas instalaciones.

- **Tecnología Algorítmica:** Es la más moderna, de reciente desarrollo y supera ampliamente al resto de los sistemas.



Para dar alarma y aviso ante un incendio primero actúan los detectores iónicos, luego los ópticos de humo, de llama y por último los térmicos. Los que conjugan todas las tecnologías -que de a poco comenzaron a ganar mercado- son el último y más eficaz avance en ese sentido.

Si bien cada una de las restantes tecnologías están vigentes, esta última irá reemplazando gradualmente al resto de los equipos. La ventaja fundamental de estos sistemas radica en la capacidad de eliminación de falsas alarmas requerida en los grandes sistemas. Cada detector es capaz de analizar en forma simultánea la identidad del fuego correspondiente al humo y la identidad correspondiente a la señal de calor generado por el incendio. A su vez, combina en el mismo detector un sensor que se encarga de analizar los diferentes tipos de concentraciones de gases, permitiendo así que el detector en forma dinámica ajuste su sensibilidad automáticamente en función de las condiciones ambientales. Asimismo, algunos de los sistemas más modernos equipan a cada detector con un circuito de alta sensibilidad que aísla automáticamente el tramo de cableado dañado en un siniestro o cuando ocurre una falla, manteniendo así su capacidad de detección inalterada.

Funciones

Un sistema contra incendio debe cumplir con un mínimo de funciones básicas. Entre ellas:

- Detectar la presencia de un principio de incendio con rapidez disparando una alarma preestablecida, que puede ser a través de una señalización óptico-acústica en un panel o central de señalización.

- Localizar el incendio
- Ejecutar un plan de alarma, con o sin intervención humana.
- Realizar funciones auxiliares como transmitir automáticamente la alarma a distancia, disparar una instalación de extinción fija, parar máquinas (aire acondicionado), cerrar o abrir puertas.

Para que todas estas funciones sean llevadas a cabo correctamente se necesita un "cerebro". En este caso, el panel de alarmas, que debe tener la capacidad de cubrir los siguientes eventos:

- Alimentar el sistema a partir de la red. Para ello debe disponer, además de una fuente de alimentación primaria, de una batería o fuente secundaria. Debe recargar la batería y avisar de sus averías.

- El panel también contiene los circuitos lógicos para interpretar las entradas provenientes de cada uno de los elementos sensores monitoreados y enrutar las salidas

- Dar señales ópticas o acústicas en los diversos niveles de alarma preestablecidos.

- Permitir localizar la línea en la cual se produjo la alarma.

- Controlar la realización del plan de alarma.

- Realizar funciones auxiliares como transmitir alarma al exterior; dar orden de disparo de instalaciones automáticas, transmitir a mandos situados a distancia; permitir realización de pruebas, etc.

Últimos avances

Independientemente las tecnologías descritas anteriormente, los consultados para este informe destacan avan-

ces en los sistemas de detección.

Daniel Aiello, destaca "la Detección de Humo por Video que utiliza software analíticos y los detectores multicriterio, que incluyen cuatro tecnologías: Humo, temperatura, llama y monóxido de carbono interactuando entre sí"

"Si nos enfocamos en los dispositivos de detección puntuales, los detectores más difundidos y típicos, los últimos avance se pueden dividir en tres: las topologías de los lazos digitales, las tecnologías de detección y, finalmente, la implementación de la operación algorítmica", destaca por su parte *Alberto Mattenet*.

Cada uno de estos avances citados, puede describirse de la siguiente manera:

- La conexión en base a lazos digitales cerrados tipo A, el cableado en base a pares simples sin requerimiento de drenajes o pantallas y la aislación automática de, por ejemplo, un tramo de lazo en falla (corto circuito, puesta a masa o circuito abierto) sin la consecuente pérdida de comunicación con cada uno de todos los elementos de detección conectados, son las herramientas de seguridad y supervivencia más avanzada de los nuevos sistemas que deben operar durante el desarrollo de cualquier siniestro. Las nuevas topologías admiten, además de la típica conexión de lazo cerrado tipo A, conexiones tipo B o en derivación, que per-



CABLENETWORK

DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar
2 x 0,50 - 75 Ω

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω



Lo mejor en
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado
asesoramiento:

0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net

Videovigilancia inalámbrica



Monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica TV-M7



Cámara de Internet inalámbrica SecurView TV-IP110W



Kit de monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica (wi-fi) TV-M7110WK

Supervisión de seguridad en video en tiempo real

El primer monitor para fotografía y cámara de Internet que transmite en forma inalámbrica sin necesidad de un ordenador. El kit incluye el marco TV-M7 y la cámara TV-IP110W de TRENDnet. Visualice hasta 4 cámaras TRENDnet en una misma pantalla o cambie de una cámara a otra.

El poder wireless

Coloque el TV-M7 y la TV-IP110W en cualquier parte de su red inalámbrica, como su cocina, sala, u oficina en casa.

Funcionalidad completa como marco para fotografías

Reproduce presentaciones de fotos, música y videos desde la memoria integrada de 512MB, una tarjeta de memoria de cámara, o desde su cuenta de Flickr.

TEW-652BRP



TV-IP110W



TV-IP121W



TV-IP252P



TV-IP422W

Distribuidor oficial de toda la Línea TRENDNET



DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6077
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Tecnología de avanzada
en captura de video en tiempo real.

AVerMedia



**Grabadora Digital IP
MXR 6004/MRX 6008**

- Compresión de Video: MJPEG, MPEG4, H.264
- Entradas de Video y Audio: 4 / 8
- Resolución de grabación: cada canal hasta 2.3 megapíxeles y 1 canal con 5 megapíxeles
- Cuadros en grabación: 100 cps / 200 cps
- Puerto LAN: 2 placas de red de 1 GB



EB-1304 Net Sata

- 4 entradas de video compuesto (conectores BNC)
- Método de compresión de video: MPEG4
- 1 canal de audio de entrada y salida
- Velocidad de grabación: 120 / 100 cps (NTSC-PAL)
- Resolución de grabación: Full D1= 720 x 480 / 720 x 576 (NTSC-PAL)
- Grabación: automática / movimiento / sensores / alarmas



Cámara IP Wireless - DF 2200W

- Módulo de Wireless: Ralink RL2661 MIMO XR Wireless
- Sensor de imagen: Sony ICX098BQ 1/4" CCD Sensor, VGA 640 x 480
- Lente intercambiable Tipo CS/M, foco fijo, f1.6, cristal de 5 capas
- Compresión de Video: MPEG4
- Resolución de grabación: 640 x 480 (VGA) - 320 x 240 (QVGA) - 160 x 120 (QQVGA)

**Serie NXU 8000
Solución para cámaras IP**

- Formato de Video: MJPEG - MPEG4 - H.264
- Entrada de Video network: 16 entradas
- Entrada de Audio network: 16 entradas
- Resolución de grabación: 400 cps
- Velocidad de grabación: 400 cps
- Control de cámara IP: Configuración de Video, Audio, PTZ IP, IO



DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6077
hiperse@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Viene de página 52

miten mayor flexibilidad y capacidad de ampliación de los circuitos ya implementados.

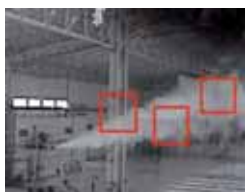
- Las tecnologías de detección avanzaron mucho. En base a la reducción del consumo por detector se han logrado integrar diferentes tecnologías en una misma unidad y la combinación inteligente de los resultados de cada una de ellas vía un microprocesador incorporado. Combinando dispositivos sensores de monóxido de carbono, térmicos y termovelocimétricos y ópticos avanzados con doble detección, se logra detectar precozmente cualquier foco de incendio en forma inobjetable e inclusive los más difíciles, como los generados por los fuegos incandescentes.

- La operación algorítmica implementada a partir de la introducción de los microprocesadores de bajo consumo en c/u de los detectores y permite comparar una magnitud medida en el detector con la curva típica del desarrollo de un foco de incendio de manera de descartar y tratar como ruidos todos los eventos que no corresponden con un caso real tales como el vapor de agua o el polvo del ambiente.

Todos estos avances junto con el hecho de que cada lazo permite conectar cantidades importantes de detectores cercanas a las 3000 unidades, hacen posible la protección de grandes edificios donde no se tiene previa certeza del uso específico y el destino de cada una de las múltiples habitaciones y sectores a supervisar.

Transmisión de eventos

En países con una tradición y arraigada formación respecto del uso de equipos para la protección contra incen-



La detección temprana de incendios es aún un déficit en nuestro país. La tecnología de comunicación, entonces, puede ser una ayuda en este aspecto. Tal es el caso de la transmisión de imágenes a distancia a través de una cámara integrada o asociada a un sistema de videodetección.

dios pueden darse las siguientes alternativas:

- La central de monitoreo que se encuentra conectada con el cuartel de bomberos de una forma muy segura y redundante o directamente forma parte del mismo cuartel o de la red de protección y seguridad de la ciudad.

- La conexión entre la central de incendio remota y la central de monitoreo debe tener características especiales de supervisión. Para dar un panorama de lo que esto significa, se trata de enlaces similares a los exigidos para los sistemas de alarma bancaria y existen algunos sistemas IP admitidos y homologados para este uso, que tienen supervisión continua y seguridades especiales. Los sistemas remotos de detección de incendios de menor jerarquía, como los domésticos, utilizan la doble línea telefónica, par físico tradicional, con supervisión de ambas en el sitio remoto.

¿Esto significa que los nuevos métodos de transmisión de datos pueden aplicarse al monitoreo de centrales de incendio? "Hasta el momento las nuevas tecnologías en comunicación son implementadas dentro de la detección de incendio para realizar monitoreo a distancia. Es el caso de los Web Server, Estaciones de Control o bien las Pantallas Touch Screen. Estimo que no en mucho tiempo la comunicación entre los periféricos y el Panel de Control utilice también las redes de comunicación que hoy utilizadas principalmente por datos y telefonía", explica *Daniel Aiello*.

Gerardo González, por su parte, explica que estas alternativas de comunicación "pueden aplicarse, pero recordando que las normas son estrictas en los sistemas de detección de incendio y esta comunicación, sin es para los sistemas de detección, deben ser monitoreadas, cosa compleja ya que se depende de terceras empresas que prestan el servicio. Ahora bien, si el uso que se les va a dar es solo para monitoreo remoto, sin interacción o reacción sobre los paneles, es aceptable".

"Localmente y respecto de los sistemas domésticos estamos con un déficit importante en el área de la detección temprana de incendios. Por eso es que cualquier sistema seguro de comunicación, sea normalizado o no, puede ser de muchísima utilidad para mejorar la protección de los hogares", detalla *Alberto Mattenet*.

Crítico con los usos y costumbres y la falta de normativa, *Modesto Miguez* –como especialista en monitoreo y transmisión de eventos– explica: "Lamentablemente ni la industria de la seguridad en Argentina ni las autoridades han tomado conciencia sobre la importancia de que los sistemas de detección de incendios deban contar un servicio de monitoreo y un mantenimiento apropiado. En la actualidad no existe ninguna normativa que obligue a monitorear los sistemas ni a realizar un mantenimiento posterior, por lo tanto cuestionar si hacerlo por teléfono, por IP o por GPRS carece de sentido".

"La única motivación de los usuarios para instalar un sistema contra incendios es lograr la habilitación municipal. Por lo tanto, piden lo más barato que cumpla con los requi-

sitos. Para las autoridades el desconocimiento es la regla habitual y no actúan en concepto de prevención sino reactivamente, tal como lo demostrado por el efecto pos-Cromañon: solo buscan lavarse las manos pero sin preocuparse de que los sistemas realmente cumplan con su función", concluye.

"Las ventajas de contar con información remota dependen del uso que quiera dársele. No sirve de nada saber que hay un incendio a miles de kilómetros de un lugar si allí no hay nadie que pueda sofocarlo. Pero por el contrario, si tenemos otros tipos de información quizás podamos responder, incluso en forma remota también, siempre que esta respuesta no sea reprogramar el panel, ya que cualquier cambio por norma debe ser probado y se corre el riesgo, además, de un corte en la comunicación en el momento de la programación, con el problema adicional de que quizás no podamos conectarnos nuevamente y no sabemos cómo quedo el panel", explica *Gerardo González*.

Detección de humo por aspiración

Existen diversas locaciones o aplicaciones industriales que están siendo protegidas en la actualidad con diversas tecnologías de sistemas de detección contra incendios.

Lugares tan disímiles como instalaciones para la genera-

4S | Radio Control

Kit de Radio control para el encendido de Dispositivos Eléctricos

- 4 SALIDAS INDEPENDIENTES
- TRANSMISORES DE 4 CANALES
- 4 MODOS DE ENCENDIDO POR SALIDA
- TEMPORIZACIÓN DE APAGADO
- ENCENDIDO AUTOMÁTICO CADA 24HS
- TOTALMENTE PREPROGRAMADO
- P/FUNCIÓNAR SÓLO DEBE ENCHUFARSE
- ADMITE HASTA 30 TRANSMISORES
- FÁCIL INSTALACIÓN Y PROGRAMACIÓN
- MEMORIA DE PROGRAMA NO VOLÁTIL



Luces Piscina Ventiladores Sistema de Riego Reflectores Bomba de agua Etc. etc...



**ENCIENDA
Y APAGUE
hasta 4 Artefactos Eléctricos**



WWW.CIKA.COM

SOMOS DISTRIBUIDORES OFICIALES DE PRESTIGIOSAS MARCAS INTERNACIONALES



- . ANTENAS
- . MEMORIAS
- . MICROCONTROLADORES
- . BOBINAS
- . SENSORES
- . POTENCIOMETROS
- . BORNERAS
- . CAPACITORES VARIOS
- . HERRAMIENTAS DE DESARROLLO
- . LLAVES
- . CIRCUITOS INTEGRADOS
- . ZOCALOS
- . CONECTORES
- . CRISTALES
- . DESCARGADORES GASEOSOS
- . DIODOS
- . TRANSISTORES
- . TARJETAS Y LECTORAS RFID
- . DISPLAYS
- . FUSIBLES
- . LEDS
- . PRESETS
- . ZENERS
- . MODULOS GPS
- . RELAYS
- . RESISTENCIAS
- . VARISTONES
- . MODULOS GSM



Cika Electrónica

AV. DE LOS INCAS 4821 (1427) CIUDAD AUTÓNOMA DE BS. AS.
TEL./FAX: 45 22 54 66 // E-MAIL: INFO@CIKA.COM

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR DEL PAÍS:

CÓRDOBA: TEL: 0351 452 66 98 // LINETEC@ARNET.COM.AR

ROSARIO: TEL: 0341 430 01 45 // LABDA@ARNET.COM.AR

MENDOZA: TEL: 0261 499 07 00 // INFORMES@ITYT.COM.AR



CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad



RCM5600W RABBIT

+ Seguridad

+ Soluciones



Continea presenta el nuevo **Rabbit 5600W**, la solución Wi-Fi más compacta y de bajo costo de la firma pionera en conectividad TCP/IP en sistemas dedicados.

RCM5600W ofrece conectividad 802.11b/g, y soporta upgrades de firmware remoto, lo que permite la actualización del sistema virtualmente, desde cualquier lugar del mundo.

SUS APLICACIONES:

- + Automatización industrial
- + Gestión inteligente de edificios
- + Domótica
- + Datalogging



Av. Corrientes 3989 Piso 2 Dto. 6 (1194) Ciudad de Bs. As. - Argentina
Tel.: (5411) 4865-5141 / Fax: (5411) 4867-6776
Email: info@continea.com.ar / www.continea.com.ar

Viene de página 56

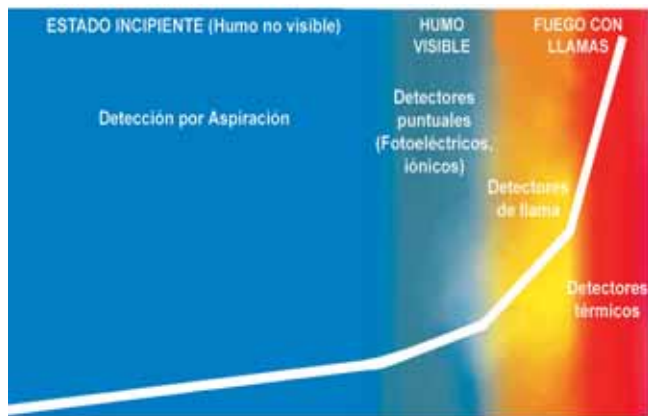
ción de energía, almacenes y depósitos de archivos, plantas farmacéuticas, gabinetes eléctricos, minas, fábricas y almacenes de papel, museos, aeropuertos, centros comerciales, etc. Cada uno de estos lugares requiere de un tratamiento específico y no siempre un mismo sistema de detección es válido para todos, ya sea por requerimientos del lugar o de lo que éstos contienen.

La detección de humo en lugares de espacios grandes y abiertos es complicada y compleja y un evento de fuego en cualquiera de los sitios mencionados es una situación altamente peligrosa, por el volumen de mercadería o maquinaria que contienen, de distinto grado ignífugo.

La protección contra incendios es, asimismo, una condición insoslayable para las grandes empresas o corporaciones: compañías de logística, de seguros y los propietarios de las mercancías almacenadas exigen una protección total (que incluya detección y supresión) para minimizar y/o eliminar las pérdidas debidas al incendio.

Existen distintas maneras de detectar un incendio, como se menciona a lo largo de este informe, pero centrémonos en este párrafo en los detectores de Humo por Aspiración de Aire, que utilizan una red de tubos de muestreo que aspiran continuamente muestras de aire del área protegida y las llevan hasta un detector. El detector láser de alta sensibilidad mide la cantidad de humo presente del aire. Los niveles de humo medidos se comparan con los cuatro umbrales de alarma definidos por el usuario. Estos umbrales de alarma permiten ofrecer una respuesta en etapas a cualquier amenaza. Por ejemplo, si se alcanza el primer umbral, se inicia una investigación, mientras que el tercer nivel puede llamar automáticamente a los bomberos.

Según se puede apreciar en el siguiente gráfico, las tecnologías existentes para la detección en los distintos estados o etapas del fuego se ubican en diferentes puntos de la curva de progresión:



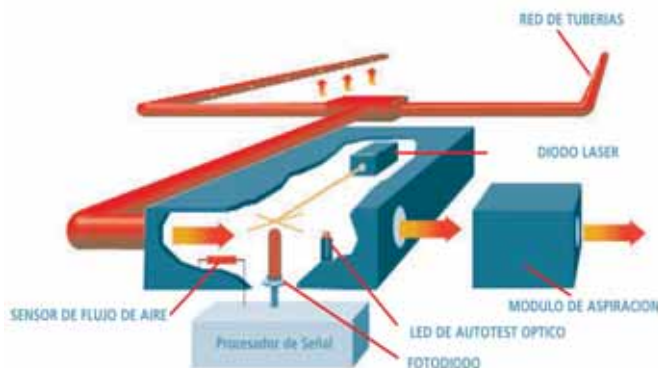
Principio de funcionamiento

Los sistemas de detección por aspiración se basan en un mismo principio básico: el muestreo continuo por aspiración del aire de la zona a proteger.

Generalmente, los equipos se componen de una cámara que contiene dos detectores de humo y una línea de tubo de PVC con orificios calibrados, que recorre la zona a vigilar. Todo este sistema se configura como una única zona de detección, conectándose directamente a la central, en caso de detección convencional, o directamente al lazo en caso de detección analógica.

Los detectores de humo (convencionales o analógicos), reconocen la presencia de humo en el aire aspirado cuando este se aspira hacia el interior de la cámara y se comunica con la central de detección, donde aparece reflejada la alarma.

Las generalidades y principio de funcionamiento de los equipos que conforman el sistema pueden apreciarse en el siguiente gráfico:



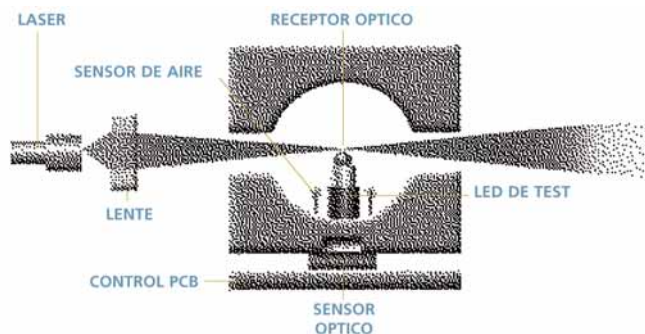
Contador de partículas

La mayoría de los detectores del mercado están basados en la tecnología láser de conteo de partículas. Para la detección, las partículas de humo son conducidas hacia la cámara láser. Gracias a la dispersión de la luz producida por la incidencia del humo en el haz láser es recibido por un fotodiodo, convirtiendo esta señal en un pulso eléctrico. Este pulso eléctrico es electrónicamente medido y comparado con los niveles de prealarma y alarma fijados. La señal es procesada e indicada en una pantalla LCD opcional.

El sistema además, permite la comunicación de esta alarma a una central general de detección de incendios o un sistema de control del edificio.

El hecho de que el proceso de detección de incendios se produzca en el centro de la cámara de detección, implica que la acumulación de polvo en las paredes de la cámara no afecte al correcto funcionamiento del equipo.

La magnitud del pulso es directamente proporcional al tamaño de la partícula, por lo cual la electrónica de los detectores está especialmente diseñada para responder solamente al conteo de partículas desprendidas en el proceso de combustión, lo cual los convierte en inmunes a la presencia de otro tipo de partículas, como el polvo, y hasta de otro tipo de humo, como el de un cigarrillo.



Continúa en página 64



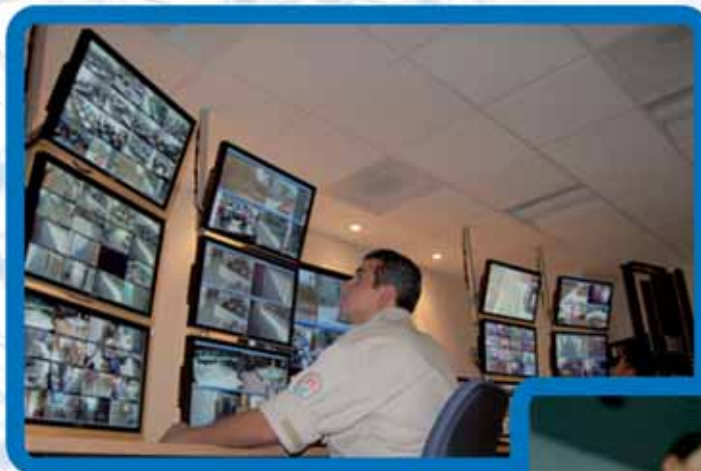
DATCO

División Seguridad y Control

**Seguriexpo
Buenos Aires2010
Predio Rural**

1,2 y 3 Septiembre
Stand N° 29
Sector Seguridad Electrónica

Sistemas de Control de Alta Integración



Sistemas de Control

- Accesos y Seguridad.
- Control de Areas Críticas.
- Detección de Incendio.
- CCTV Analógica y Digital.
- CCTV Seguridad Ciudadana.
- Visitas, Pertenencias y Control de Contratistas.
- Tiempo y Asistencia de Personal.



Consultoria de Seguridad

- Operadores Certificados.
- Monitoreo.
- Mantenimiento.
- Soporte 24 Horas.
- Capacitación.

Socios Estratégicos

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security

A United Technologies Company



IndigoVision
Division of Video Security Solutions

San Martín 640
Tel.: +54 (11) 4103. 1300
Fax: +54 (11) 4103. 1333

www.datco.net
scai@datco.net



Control de Accesos

soluciones de ingeniería



Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:

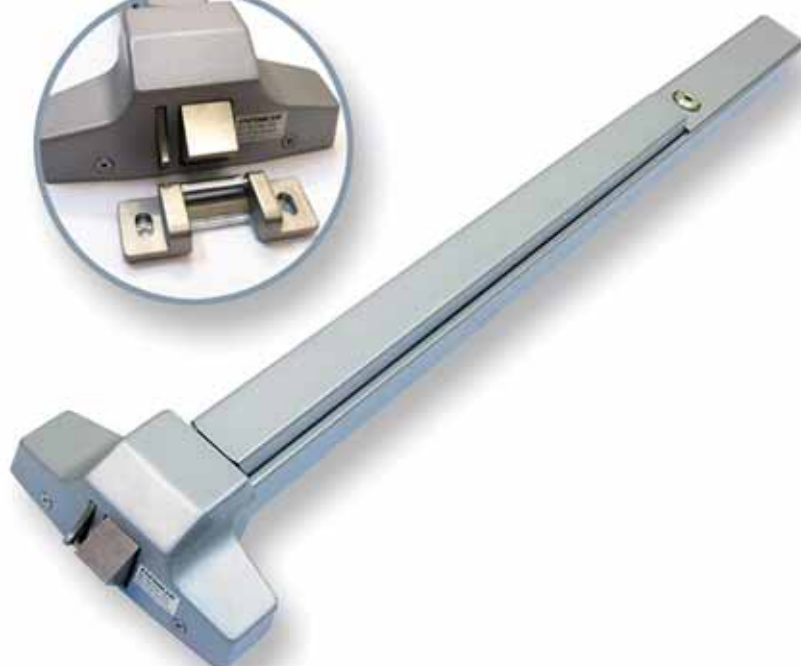
Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento

DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar

ENFORCER®

Access



DEFENDER SEGURIDAD

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - info@defenderseguridad.com.ar - www.defenderseguridad.com.ar
Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER

Viene de página 60

Detección de humo por video

La detección de incendios automática por cámara de video es la tecnología más reciente usada para identificar la presencia de humo o fuego en áreas que antes se consideraban poco prácticas para los sistemas más difundidos en la detección de humo. Estos métodos tradicionales requieren que los indicios de fuego, como el humo, el calor o las llamas, lleguen hasta el dispositivo mientras que a través de la video detección, puede verse el fuego en su origen. La capacidad para detectar incendios de estos sistemas es independiente de las condiciones ambientales o de la arquitectura del lugar, que muchas veces suelen limitar a los métodos tradicionales de detección.

Los detectores y sensores de incendio están diseñados para captar una o más emisiones o de las etapas incipientes del fuego, casi siempre humo, seguidas por calor y, en la última etapa, llamas. En las aplicaciones industriales o comerciales más típicas, estos principios funcionan muy bien. Sin embargo, los métodos de detección tradicionales no pueden proporcionar protección adecuada en estructuras de características particulares e instalaciones especializadas como plantas de procesamiento, túneles, hangares para aviones, instalaciones de transporte masivo, estructuras históricas o áreas de acceso difícil o inseguras para la detección por puntos.

Dependiendo del uso del edificio, es decir de los tipos de operaciones y procesos que se llevan a cabo en él, es posible que el diseño con métodos de detección tradicionales no conduzca a la detección de humo. Algunas características, como es el caso de áreas abiertas amplias (atrios y techos altos), pueden disminuir enormemente la eficacia de los detectores de humo de punto o por haz de luz y de los detectores térmicos. Ahí es cuando la detección de humo por video supera todos esos entornos sin comprometer el tiempo de respuesta de alarma. Se puede detectar humo y/o fuego en cualquier área visible para una cámara de video estándar, aún a través de puertas o ventanas de vidrio.

Principios de operación

La video detección de humos, desarrollada por primera vez a finales de la década del '90, se basa en un sofisticado análisis por computadora de las imágenes de video observadas en una cámara estándar de CCTV, que funciona en este caso como un sensor. Al usar una tecnología avanzada en el procesamiento de imágenes y gran cantidad de algoritmos de detección (y los fenómenos conocidos de falsas alarmas), este método puede identificar automáticamente las diversas características de los patrones de humo y las llamas. La industria de la detección de incendios tiene una gran cantidad de fenómenos conocidos de humo y llamas, como es la frecuencia de centelleo, y todos estos factores se integran al sistema para proporcionar una decisión precisa sobre si hay o no presencia de humo y/o llamas. El sistema de detección por video es tan preciso en su análisis que puede diferenciar entre humo y vapor.

El sistema VSD ejecuta algoritmos muy complejos para procesar la información del video proveniente de hasta 8 cámaras simultáneamente. En condiciones normales, funcionando con ocho cámaras, el sistema logra una velocidad por cuadro de 5Hz por canal.

La detección por video detecta rápidamente el humo y las llamas al analizar pequeñas áreas de cambio dentro de la imagen en la etapa de digitalización y solo pasa estos cam-

bios en los píxeles hacia el procesador principal para realizar filtros adicionales.

La información del video se pasa a través de una serie de filtros que buscan características particulares asociadas con el comportamiento del humo y las llamas. Además, se realiza un análisis de las relaciones entre las características filtradas para determinar si se cumplen con todas las condiciones requeridas para que el sistema prediga con precisión la presencia de humo y/o llamas.

El hardware del video está diseñado para permitir la digitalización simultánea en tiempo real de ocho imágenes, lo que significa que el sistema no hace una transmisión multiplexada de las imágenes y por tanto no se pierde ni retrasa la información. Todas las imágenes de la condición de alarma se registran en una bitácora de tiempo, se estampan con la fecha y se almacenan en la memoria del sistema.

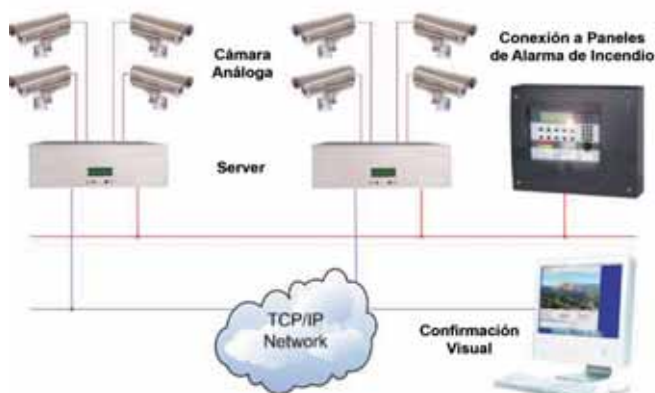
El instalador del sistema tiene la capacidad de variar la cantidad de la señal de humo y el tiempo que debe durar la presencia del mismo antes de que se emita la condición de alarma, con el objeto de dar cabida a las situaciones donde hay humo presente en un segundo plano. El instalador también puede dividir la imagen de video en zonas y programar que el sistema entre en alarma solo cuando hay humo y/o llamas en dos o más zonas.

Para un mejor desempeño, las imágenes de dos cámaras se pueden asociar para que el humo y/o llama de una imagen se traten como pre alarma y el humo y/o llama de la segunda imagen desencadene la alarma completa.

Para compensar las áreas donde las imágenes pudieran causar problemas como es el caso de superficies reflectantes o procesos donde se produce humo, el instalador o el usuario del sistema tienen la capacidad de eliminar u ocultar partes de la imagen para realizar una detección individual, píxel por píxel.

Arquitectura del sistema

El sistema de detección por video consiste en una computadora industrial de alto grado, mouse, teclado y monitor VGA. Las grabadoras de video patentadas de alto desempeño están alojadas dentro de la computadora. El monitor VGA muestra en la pantalla las imágenes de video digitalizadas de cualquiera de las ocho cámaras en el modo de detección, así como todos los gráficos de control y definidos, la información sobre la disposición de las zonas, la información de pre-alarma y alarma total, la identificación de la zona y la cámara en alarma. La bitácora de la alarma del sistema se puede descargar en un CD opcional o en una unidad zip.



Continúa en página 68

La Serie ONYX de NOTIFIER de Paneles Inteligentes de Control de Alarmas de Incendios



NOTI•FIRE•NET

- Control y Comando Unificado
- Flexible, Expandible, Compatible con Versiones Anteriores
- Avanzando la Seguridad contra Incendios y Seguridad de Vidas mediante Tecnología

La seguridad y la vida de las personas, la actividad profesional y de negocios sin costosas interrupciones, la protección de sus bienes son todos críticos cuando hablamos de protección contra incendios. La Serie ONYX de Notifier de paneles de control de alarmas de incendios brindan la flexibilidad requerida para satisfacer las necesidades de cualquier aplicación exigente, y son fácilmente expandibles mediante NOTI-FIRE-Net, la red inteligente de alarma de incendios de Notifier. Cada panel de alarma en NOTI-FIRE-NET mantiene su programación individual y continúa operando independientemente, aunque en forma cohesiva, como parte de una red única.

ONYXWorks es una estación de trabajo de un punto-de-control único, que integra los sistemas Notifier con otros sistemas de control y seguridad, así como paneles de control de alarma de empresas competidoras, sobre una única red. Con el intuitivo interfaz ONYXWorks, usted puede visualizar el plano del piso de un edificio con iconos de dispositivo interactivos. ONYXWorks utiliza un formato de reporte común e incluye instrucciones claras y concisas sobre qué acciones deben ser realizadas para eventos de fuego y otros. Esto asegura que se transmite la información adecuada y crítica, protegiendo a las personas y propiedades. El enfoque integrado de Notifier a la gestión de incendios y seguridad. Tecnología al servicio de las personas.



DISTRIBUIDOR OFICIAL



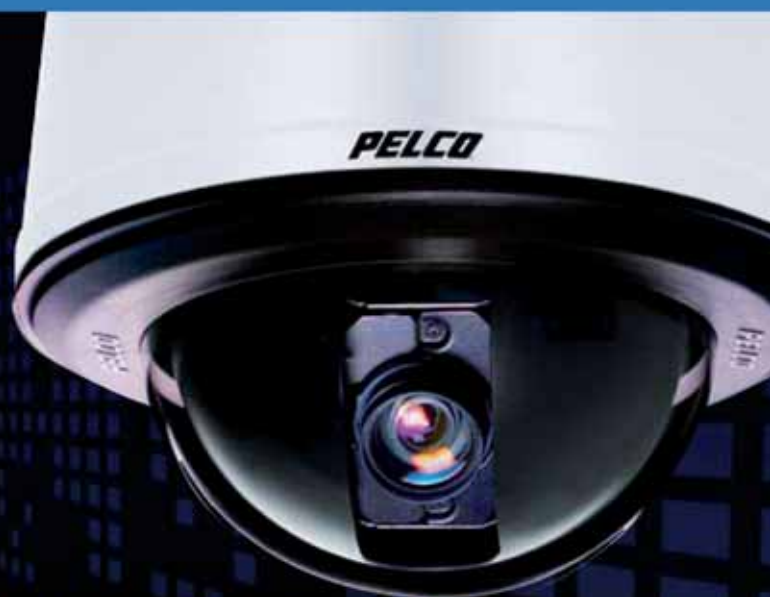
Bulnes 1569 (C1176ACC) Buenos Aires - Argentina
Tel. 4823 1221 - info@detcon.com.ar - www.detcon.com.ar

DIGIFIX ARGENTINA

Lanin, 198 – Barracas – Buenos Aires – AR
C1274AED – tel.: 54(11) – 4303-3371
digifix@digifix.com.ar

DIGIFIX BRASIL

Av. Dr. Arnaldo, 2052 – Sumaré – São Paulo, SP
CEP 01255-000 – 55(11) 3675-1951
digifix@digifix.com.br



CENTRO DE REPARACIONES Y SERVICIOS TÉCNICOS OFICIAL PELCO

Los equipos y sistemas electrónicos de seguridad requieren de profesionales altamente calificados, con amplia experiencia en la ejecución de mantenimiento preventivo y correctivo en productos de última generación. Atendiendo en los territorios de Argentina y Brasil como el único autorizado de Pelco, Digifix es una empresa dedicada a la prestación de servicios de reparación de equipos electrónicos, tanto dentro como fuera de la garantía.

Todos los equipos y sistemas se reparan de acuerdo con las especificaciones originales de los fabricantes, acompañando las normas internacionales. Ingenieros y técnicos de Digifix están certificados por los fabricantes en Argentina, Brasil y en el extranjero, preparados para lograr la excelencia. Digifix es poseedora de un stock local de piezas y componentes originales para utilización inmediata y trabaja para cumplir todos los plazos de entrega junto con los fabricantes, con el compromiso en alcanzar la satisfacción total de nuestros clientes.

Para realizar reparaciones con rapidez y precisión, Digifix dispone de modernos equipos para prueba, los cuales son regularmente evaluados para el diagnóstico y análisis de fallas. Además, ofrece soporte operacional y consultoría tecnológica en seguridad electrónica y electromecánica industrial a clientes, apuntando a aumentar la vida útil de los sistemas integrados así como utilizarlos de forma completa e productiva.



Pelco Product Support



DigitalSENTRY*

SYSTEM 9760

SYSTEM 9770

SYSTEM 9780



Viene de página 64

La normativa y su aplicación

Por omisión o falta de interés muchas instituciones -públicas o privadas-dejan de lado las protecciones mínimas requeridas para evitar incendios, lo que está costando millonarias pérdidas en patrimonio y más grave aún, provocando un gran número de víctimas fatales.

"Indudablemente, el sector más desarrollado de la industria de la seguridad contra incendios en Latinoamérica está relacionado con los sistemas de detección y alarma. Cada mercado tiene una o varias compañías que instalan sistemas complejos, exclusivamente con equipos listados por UL, siguiendo las recomendaciones de NFPA 72 -el código de sistemas de alarma y detección- y apoyadas por un equipo de profesionales calificados y responsables. Sin embargo, lo que más sorprende, es que, aún cuando existe bastante conocimiento de la normativa de instalación (el "cómo") no hay un conocimiento adecuado de los códigos de prevención de incendios o seguridad humana, que son los que definen "donde" instalar o no un sistema de detección y alarma", dice *Jaime Moncada* acerca de la adopción e instalación de sistemas de contra incendios normados en esta parte del continente.

Acerca de las normas NFPA, *Eduardo Alvarez* explica que sus requisitos "deben entenderse como requisitos mínimos que permiten obtener un nivel de garantía respecto de la salvaguarda de las personas y de los activos de una empresa. De aquí surgen dos aspectos importantes: si hacemos menos de lo que piden las normas NFPA no logramos esa garantía y, en segundo lugar, nada impide que hagamos más y estemos protegidos por sobre ese mínimo normativo".

¿Qué ocurre en nuestro país? Las visiones acerca de la aplicación de la normativa, así como de su cumplimiento, difieren.

Gerardo González, por ejemplo, asegura que todos saben que las normas y métodos de control existen, "pero luego de los eventos de incendio que se han producido en nuestro país, son como alarmas que no se escuchan. Creo que no hemos avanzando, hay todavía muchas instalaciones de hoteles, restaurantes, centros comerciales de todo tipo que no cuentan con sistemas de detección o extinción adecuados".

"A nivel corporativo y de gobierno considero que sí, pero en el uso y aplicación generalizado de estos sistemas existe poco avance, salvo el de algunas empresas de monitoreo innovadoras que han incorporado a sus ofertas de servicios algunas soluciones incipientes", dice, por su parte, *Alberto Mattenet*.

Es cierto que en Argentina existe un conjunto normativo relacionado con la seguridad contra incendios como las Normas IRAM, pero que no son de cumplimiento obligatorio y solo son tenidas en cuenta (sí por ser obligatorias) aquellas referidas a los extintores.

Una de las claves para la aplicación de las normas -en cualquier aspecto- pasa por la formación. Así lo explica el Presidente de la *Cámara Argentina de Seguridad (CAS)*, *Ignacio Bunge*. "Muchas veces se dice que hay que generar las normas y verificar que luego se cumplan. Pero si las personas están correctamente educadas y formadas, es muy difícil que deje de cumplir las normas, porque sabe que están hechas para protegerlos. Lamentablemente en Argentina hay un vacío en ese aspecto por lo que se hace necesaria la intervención de las autoridades para corregirlo. ¿Cómo se hace? Educando desde el más primario de los niveles escolares para que el chico vaya incorporando conocimientos que luego aplicará el resto de su vida", explica.

Educación, legislación y controles. El complemento necesario para que la tecnología, bien aplicada, cumpla con el fin para el que fue desarrollada: salvar vidas y bienes.

Agradecemos para la elaboración de este informe la inestimable colaboración de:

Alberto Mattenet (*Bosch*)

César Miranda (*Notifier*)

Daniel Aiello (*Fured*)

Eduardo Alvarez (Vicepresidente de la Sección Latinoamericana de la NFPA)

Gerardo González (*Hochiki*)

Jaime Moncada (Director de Internacional Fire Safety Consulting, *IFSC*)

Modesto Miguez (*monitoreo.com*)

Yosti Mendez (*Vesda*)

SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO

TECNI TOTAL S.A.

NOTIFIER
FIRE SYSTEMS

**SYSTEM
SENSOR**

FIRE-LITE
ALARMS INC.

Simplex

KUGEL
DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

Victaulic

FM-200

MAXXON

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

SECURITON

LPG
AMERICA LATINA S.A.
Técnicos en Extinción de Incendios



- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico

Cecilia Grierson 1833 (B1708AUI) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina

Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar



DSC



Haga crecer sus ventas con los Servicios de Domonet

Somos especialistas en soluciones IP para seguridad y representantes exclusivos de Visonic en Argentina. Ofrecemos soluciones que brindan valor agregado a sus clientes y aumentan su fuerza de venta.

Proveemos equipamiento, soluciones llave en mano, servicios de monitoreo y GPS para autos o flotas de logística.

Consulte por nuestro servicio mayorista de monitoreo a precios competitivos en todo el país.

- Alarma y Video
- Videovigilancia
- Control de accesos
- GPS Vehicular
- Monitoreo

I-Control es el primer sistema de alarma inalámbrico con tecnología IP que te permite ver en tiempo real tu casa o negocio desde cualquier PC o Smart Phone con conexión a Internet. Interactuá con tu casa estés donde estés.

I-Control es un producto fácil de operar que ofrece seguridad y la posibilidad de activar en forma remota los artefactos eléctricos de tu hogar o negocio (luces, aire acondicionado, TV y audio) desde cualquier lugar del mundo donde tengas conexión a Internet.

Además, el servicio de monitoreo I-Control brinda un programa de asistencia frente a cualquier eventualidad en tiempo real y acordado a la medida de tus necesidades.

Honeywell
REPRESENTANTE OFICIAL

Visonic Group
For a Smart and Secure Lifestyle


I-CONTROL



**Soluciones especiales para
Residencias, Empresas, Countries y Comercios**

0810-555-3666

info@domonet.com.ar

www.domonet.com.ar



Comunicadores de Alarma de DSC

SIN LINEA TELEFONICA?
DSC tiene su Solución Ideal!

TL260GS – Comunicador de Alarma de doble vínculo via Internet y GSM/GPRS
Soporta carga y descarga de información remota desde/hacia el panel vía Internet/ Intranet.

GS2060 – Comunicador de Alarma inalámbrico GSM/GPRS
Comunicación GSM/GPRS de alarma primaria de respaldo.

GS3055-IG/IGW – Comunicador Universal de alarmas inalámbrico GSM/GPRS
Compatible con la mayoría de los paneles de control que usan formato Contact ID para comunicarse.



Una compañía de Tyco Internacional

Para mayor información acerca de éstos o cualquier otro producto de DSC contacte al Representante de Ventas local de DSC o visítenos en www.dsc.com

©2002 Tyco International. All rights reserved. Tyco International is a registered trademark of Tyco International. All other trademarks are the property of their respective owners. Tyco International is not responsible for any damage or loss of data that may occur as a result of using this product. Tyco International is not responsible for any damage or loss of data that may occur as a result of using this product. Tyco International is not responsible for any damage or loss of data that may occur as a result of using this product.

Existe la percepción de que a los hispanoparlantes nos separa un mismo idioma. Tal vez, los 34 millones de habitantes de habla hispana que convivimos en Estados Unidos fuimos los primeros en vivir en carne propia estas diferencias idiomáticas, diferencias que no son ajenas a nuestra naciente industria de la seguridad contra incendios.

Separados por un mismo idioma

Jaime A. Moncada

Int. Fire Safety Consulting
jam@ifsc.us



Para empezar la palabra "Fire", núcleo de nuestra industria, nos presenta problemas de traducción: ¿lo traduciremos como fuego o como incendio? Lo que nos parece obvio para unos, no lo es para otros y nos lleva a la urgente tarea de definir nuestro lenguaje técnico de una manera más formal, apreciando su importancia, estimulando un uso coherente y ojalá así protegiendo su integridad para que nos convierta el día de mañana en una industria madura y progresista.

Con este fin, Gabriela Portillo Mazal fue encomendada por la NFPA para producir un Diccionario Técnico de Términos en Protección Contra Incendios. La tarea no ha sido sencilla.

Con el fin de buscar un consenso lo más amplio posible, en Lima, Perú, nos reunimos un grupo de profesionales que representaban no solo a las diversas regiones latinoamericanas sino que aportaban experiencia en las especialidades de nuestra disciplina. Allí estuvieron Antonio Macías y Jorge Suarez Peredo de México, Juan Carlos Guilbe de la República Dominicana, el Comandante Jorge Vera del Perú, Federico Cvetreznik del Uruguay, Fernando Silva de Chile y yo, quien, con mi padre, estamos coeditando este diccionario. El objetivo de esta reunión fue la de revisar la traducción inicial de este documento que fue encomendada a traductoras argentinas.

Nos hemos apoyado, no solo en nuestra experiencia sino fielmente en el Diccionario de la Lengua Española de la Real Academia Española así como de innumerables diccionarios técnicos. En estas reuniones hemos abordado obviamente la traducción y definición de la palabra "fire". Hemos concluido que en espa-

ñol la connotación más correcta de "fuego" es la que tiene que ver con una combustión controlada y la de "incendio" es lo que tiene que ver con una combustión no controlada, no deseada. Por consecuencia, "fire" tendrá dos traducciones, "fuego" e "incendio", siendo la definición de "fuego" la de una "producción de calor y luz por la combustión", y la de "incendio" la de "un fuego grande que destruye lo que no debería quemarse". Hacemos también la salvedad que en protección contra incendios la palabra "incendio" tiene una aplicación muy generalizada, con la excepción de las protec-

En español palabras como "seguridad" pueden traducirse del inglés como "safety" o como "security". Entonces en español tenemos que definir esta palabra como un término compuesto. Es decir, "seguridad física" para traducirla como "security" y "seguridad industrial" como "safety"

ciones pasivas, donde la palabra "fuego" tiene una utilización muy amplia, como por ejemplo elementos cortafuego, ensayos de fuego, resistencia al fuego, etc.

Entre las muchas discusiones que hemos tenido se encuentra la apropiada traducción de palabras de uso diario para nosotros como "boil-over", "damper" y "draft curtain", donde su traducción no se puede obtener con una sola palabra, al ser el español un idioma menos técnico que el inglés. A propósito, estas palabras se han traducido como "incendio súbito generalizado", "regulador de caudal de aire" y "cortina de contención de humo". Otras palabras se están definiendo claramente por primera vez, pues en nuestro trabajo usamos la misma pala-

bra en inglés o una que fonéticamente se pronunciaría igual, como por ejemplo "riser", "plume" o "palett". Estas se han traducido como "montante vertical", "penacho" y "paleta" respectivamente.

La palabra "spray", de uso extenso en las normas NFPA 13 y 15, crea otra proposición dificultosa. La palabra "water spray" de traduce como "agua pulverizada" en lugar de aspersión, diluvio o atomización de agua. "Spray sprinkler" se traduce como "rociador aspersor" para así compartimentar el uso de la palabra "pulverización" a la norma NFPA 15, y "aspersión" a la norma NFPA 13. Debo mencionar que los "sistemas de diluvio" no son "sistemas de agua pulverizada" (definidos por la NFPA 15) como muchas personas los han llamado incorrectamente. Los "sistemas de diluvio" son sistemas de rociadores que emplean rociadores abiertos operados a través de una válvula (de diluvio) que se abre por la operación de un sistema de detección instalado en las mismas áreas que los rociadores y diseñado siguiendo la norma 13.

Por otro lado, hay palabras en español que nos dan guerra como la palabra "seguridad". En inglés se pudiera traducir esta palabra como "safety" o como "security". Entonces en español tenemos que definir esta palabra como un término compuesto. Es decir, "seguridad física" para traducirla como "security" y "seguridad industrial" como "safety".

Podría seguir dando muchos más ejemplos, pero prefiero cerrar esta columna recalcando la buena noticia de que hemos abordado esta necesaria tarea. Como todo lo que se hace por primera vez, se podrá mejorar y de antemano aceptamos que nos equivocaremos en muchos aspectos. Lo importante es que todos ustedes, con generosidad y buenas intenciones, enriquezcan este trabajo identificando palabras que se pudieran traducir de una mejor manera. ■



ZONA SEGURA
AM 1220
RADIOCADENA ECO

Llevamos la seguridad a su casa, su empresa y su vida

Miércoles 16:00 a 17:00 hs por Radio Cadena Eco
Lunes y viernes de 19:00 a 20:00 por Aldea Global

Para comunicarse con la producción del programa llámanos al (15) 5307-4647

Serie AverDigi EH5216CH

AVerMedia®

Una revolución en Sistemas
híbridos Linux embebidos



AVerDiGi EH5216 introduce el concepto de videograbador híbrido con interfaz gráfica no basado en PC que aprovecha lo mejor del vídeo analógico y del vídeo IP, permitiendo instalaciones flexibles y escalables ajustadas al presupuesto.

Características Clave

Linux Integrado

Cada canal puede grabar en IP a 2.3 Megapíxeles (1920x1200) y el canal 16 puede grabar a 5 Megapíxeles

Soporta protocolos IP

Soporta grabación de 240/200 fps (IP & Analógico) en D1

Video en vivo y grabado desde la interfaz local

Soporte para múltiples usuarios con distintos perfiles

E-Map para posicionar cámaras, sensores y relés

Soporta 4 HDD SATA y 1 HDD eSATA de forma simultánea

Interfaz de red Gigabit

Software remoto: CM3000/CM3000 Gold, Remote Console, WebViewer, PDAViewer, JavaViewer (móviles), iPhoneViewer, iBlackBerryViewer

16 entradas de audio / 1 salida de audio / 1 entrada de micrófono

2 salidas spot-monitor y 16 canales en loop (analógicas)

16 entradas de sensor / 4 salidas de relé

Actualización de Firmware en línea



Video

16 entradas de video compuesto (BNC)
y/o 16 cámaras IP (modelos compatibles).

Máx. 16 entradas de video por sistema

Streaming de video IP: MJPEG/ MPEG4/ H.264

Compresión video analógico: MPEG4

Soporta 1CH salida VGA

Filtro de desentrelazado con 2 modos

AVerMedia®



www.dvr-store.com.ar

info@dvr-store.com.ar / ventas@dvr-store.com.ar

011.4632.5625 / 011.15.5577.CCTV (2288)

DVR STORE

Amplia variedad de productos y asesoramiento personalizado

accesorios



DVRs

cámaras IP



www.dvr-store.com.ar
011.15.5577.CCTV (2288)

Nuevo Teléfono
54 11.4632.5625

No sólo ofrecemos productos,
brindamos soluciones adecuadas
a cada tipo de cliente

placas



cámaras



HT HYUNDAI TELECOM

TOPICA

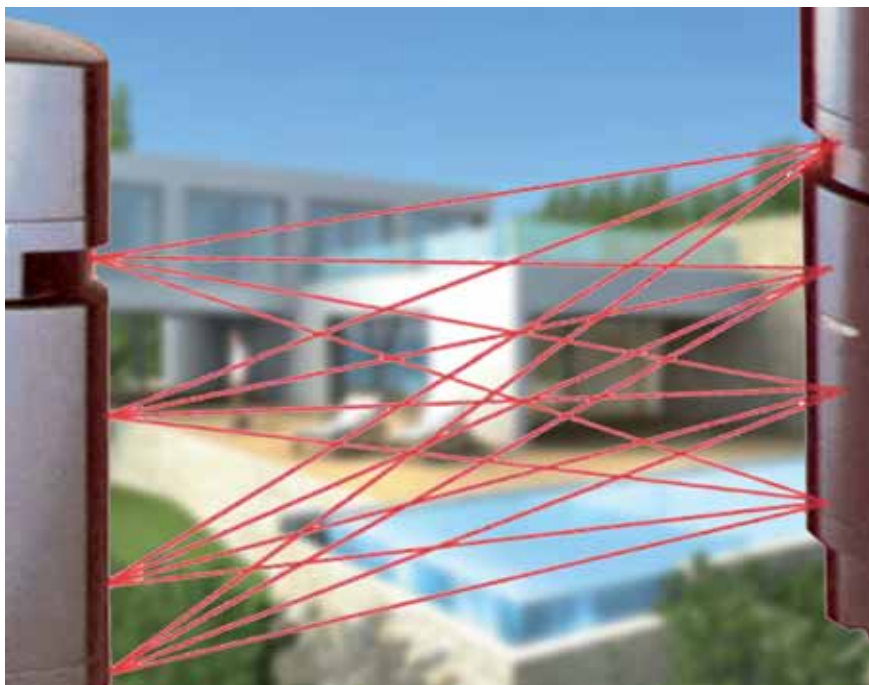
DYNACOLOR
always watching

OPTICAL

info@dvr-store.com.ar
Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)

ventas@dvr-store.com.ar
Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)

Protección perimetral exterior



¿Cómo y dónde instalar un sistema de protección perimetral exterior? ¿Cuáles son las mejores opciones? ¿Qué hay que tener en cuenta a la hora de seleccionar un equipo? Estos y otros interrogantes develamos a través de la palabra del Ing. Basilio Holowczak, reconocido profesional en el área.

Ing. Basilio Holowczak

Takex inc.

bholowczak@hotmail.com.ar



La seguridad perimetral exterior puede implementarse por medio de distintos métodos y sistemas y elegir la técnica de detección más adecuada para cada tipo de aplicación y características del lugar exterior a resguardar, siendo ello la clave para lograr una protección efectiva.

Para esta segunda entrega, en la que ofrecemos algunas apreciaciones acerca de requerimientos y evaluaciones antes de instalar un sistema perimetral exterior, recurrimos nuevamente a la experiencia del Ingeniero *Basilio Holowczak* quien fuera representante exclusivo para la Argentina, desde hace más de dos décadas, de la firma japonesa Takex-Pulnix, una de las líderes en el desarrollo, diseño y fabricación de detectores de intrusos para sistemas perimetrales exteriores y desde 2003, Ingeniero del Area Latinoamericana & Caribeña de la citada marca.

Tecnología de microondas

Además de las barreras infrarrojas, existen otros sistemas de detección para la protección exterior: las microondas y los pasivos infrarrojos exteriores.

El uso de microondas es otra tecnología también usada pero no en la magnitud de los pasivos infrarrojos y barre-

ras activas infrarrojas sino en menor escala y para un óptimo resultado debe tenerse en cuenta las dimensiones del diagrama de protección que ofrecen las distintas marcas de ellas: según el modelo y el fabricante, este tipo de equipos tienen -usualmente- una cobertura máxima de 12 metros de diámetro en el punto medio de la distancia de protección establecida entre su transmisor y receptor. Estos equipos, como ya fuera indicado, son muy sensibles al movimiento de objetos cercanos al diagrama de protección, como el producido por los arbustos o ramas de los árboles ante un viento. Exigen, por ese motivo, un ámbito de aplicación totalmente libre de interferencias que puedan afectar su funcionamiento, como también reiterando no deben ser usadas cercano a espejos de agua. Existen dos tipos de microondas; las que basan su detección en el efecto doppler y las que lo hacen por absorción de energía de microondas absorbidas por el agua contenida en el cuerpo del intruso. Esta última tecnología es algo más estable que la correspondiente al efecto doppler.

Son muy usadas en ambientes donde el nivel de nieblas por su alta magnitud impide el uso de barreras activas infrarrojas.

Operan dentro de las frecuencias del rango de los GHz y con potencias de irradiación correspondientes al rango generalmente de los mW.

Pasivos infrarrojos

Deben usarse con ciertas prevenciones, tratando de que en su diagrama de protección no se encuentren piletas o superficies con agua. En los últimos cinco años surgieron pasivos infrarrojos exteriores con tolerancia ilimitada de mascotas en versiones de detectores cableados y además inalámbricos de bajo consumo. Estos pasivos pueden ser de una o dos cabezas y actualmente para instalaciones exteriores residenciales o pequeñas es la tecnología que se está usando en mayor escala, superando para este tipo de aplicación al uso de barreras activas infrarrojas. Se ha descrito en la primera parte de este artículo en forma detallada como estos detectores ofrecen sus distintos tipos de cubrimientos.

En los pasivos tradicionales la condición de "antimascotas" está relacionada con el peso del animal, con un máximo en algunos detectores cercano a los 50 kilos de tolerancia. Tal tolerancia de peso es una limitación seria cuando dentro del diagrama de protección se encuentran dos animales que superan el peso máximo de tolerancia, creando entonces la condición de alarma. Para prevenir tal incapacidad hay que usar una técnica diferente, no por límite de peso sino teniendo en cuenta altura de montaje y cantidad de zonas invadidas.

En el caso de pasivos con tolerancia

Continúa en página 80

Seguridad Perimetral **EXTERIOR / INTEMPERIE**



Zonas disponibles para distribución en centro y sudamérica.



GPS
STANDARD

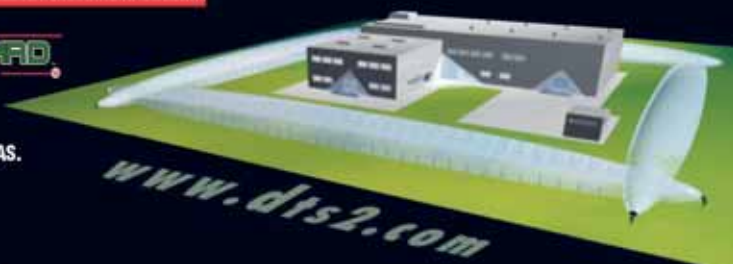


MAXIMUM Security (1984) Ltd.



SECOTEC

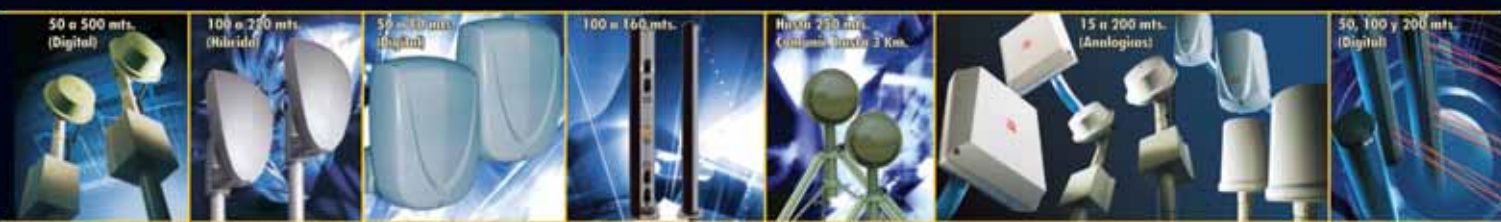
ROBOGUARD



**+15 años
atendiendo
al gremio**

- COMPATIBLES CON CUALQUIER SISTEMA DE ALARMAS.
- TODOS LOS SISTEMAS ESTAN DISEÑADOS PARA USO EXTERIOR / INTEMPERIE.
- LOS MAS INSTALADOS Y CONFIABLES EN EL MUNDO.

Consulte por servicios de relevamiento, consultoría, instalación, actualización, mantenimiento y/o reparación de sistemas de protección y detección perimetral exterior



50 a 500 mts. (Digital) 100 a 270 mts. (Híbrido) 50 a 100 mts. (Híbrido) 100 a 160 mts. Hasta 250 mts. (Cableado hasta 3 Km.) 15 a 200 mts. (Análogos) 50, 100 y 200 mts. (Digital)

ERMO 482X Pro CORAL & CORAL 5 MANTA PYTHAGORAS 3 TECH MMD PORTATIL MINERMO + ERMUSA + MEDUSA + ERMO 482 NEWTON PLUS



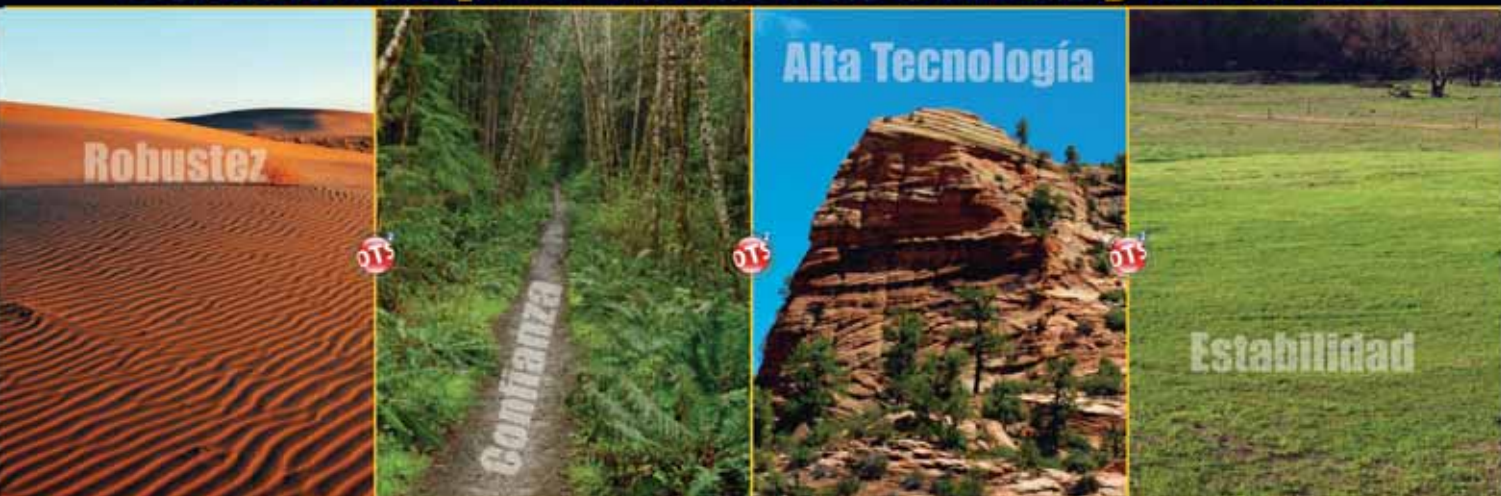
Detecte al intruso ANTES de que ingrese a la propiedad



SENSORES DE VALLAS SENSORES OCULTOS CERCO ELECTRICO C / ALARMA BARRERAS FISICAS ALERTA TEMPRANA INALAMBRICA VOLUMETRICOS



Soluciones para TODOS los climas y terrenos



Guido Spano 1144, San Fernando (B1644AUR) Buenos Aires - Argentina - (estacionamiento propio)
Tel./Fax: +54 +11 4115-1795 (Rot.) / +54 +11 4890-0874 - info@dts2.com - www.seguridadperimetral.com

ÉXITO
en
Ventas!

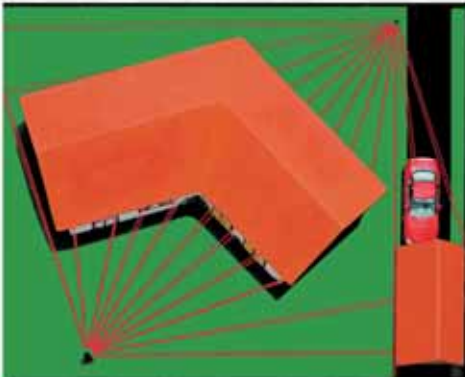
ROBOGUARD



WWW.SEGURIDADPERIMETRAL.COM

Sistema de Alerta Temprana Inalámbrico

Para uso stand alone y/o integrado a otros sistemas de seguridad o domótica



Detecte al intruso ANTES de que ingrese a la propiedad...

ROBOGUARD DTS² se basa en uno o varios sensores de presencia (hasta 8 por sistema) especialmente diseñados para su uso en exteriores / intemperie, con alta fiabilidad y seguridad. Cada unidad detectora está formada por dos sensores piroeléctricos PIR con lente Fresnel que trabajan de forma simultánea e integrada, evitando así potenciales alarmas indeseadas producidas por animales pequeños, corrientes de aire y/o cambios de temperaturas bruscos.

Central HQ: Es el dispositivo portátil que recibe la señal desde los Sensores Roboguard y las decodifica como ser la detección de un intruso, manipulación o tamper de cada sensor, baja carga de baterías o señal débil. También es vinculable con dispositivos externos mediante contactos secos y se alimenta de baterías recargables (hasta 48 horas, sin conectar a red eléctrica)

Transmisor Universal (uTx): Tiene 4 entradas cableadas que pueden ser luego transmitidas a un sistema ROBOGUARD DTS² (HQ y/o Receptor Universal + Teclado). De esta forma se pueden monitorear sensores cableados de forma inalámbrica y segura. Si un uTx se lo asocia con un uRx se transforman ambos en una unidad repetidora.

Receptor Universal (uRx): Es usado para proporcionar la data de radio al módulo Teclado (KP) o puede ser usado por sí solo como un switch actuador (por ejemplo para activar un portón). Este switch tiene un temporizador de 3 minutos que puede ser configurado como NO/NC.

Teclado (KP): Puede monitorear hasta 4 (8 instalando un teclado adicional) Sensores Roboguard DTS² y tiene 6 salidas programadas de switch y una salida de sirena.

Remoto tipo llavero: Se utiliza para activar o desactivar opciones como botón de pánico, salidas auxiliares. También puede utilizarse para activar el Receptor Universal.



Instalación sin zanjado ni cables en minutos!

El Sensor Inalámbrico (RG) se instala en el exterior de la propiedad para detectar la presencia de humanos (se proveen en colores Verde, Blanco y Negro)



Principales características:

- Cobertura aprox.: 110 grados / 20mtrs (Sup. 450 mtrs²)
- Rango de transmisión hasta 400 mts del receptor central HQ y/o hasta 800 mts. utilizando la unidad repetidora (pruebas realizadas en campo abierto y con línea de vista entre componentes).
- Un solo sensor puede ser monitoreado por varios receptores y/o centrales HQ.
- Detector Inmune a tormentas eléctricas.
- Vida estimada de las pilas: 3 a 5 años.
- Se instala y opera en 15 minutos.
- Incluso ideal para Camping, protección portátil de maquinaria en la vía pública, obras en construcción, etc.



*La experiencia de los años...
y todo lo que nos puede
transmitir el que más sabe.*

Le presentamos DX Net.
El Futuro de su negocio.

DX Control desarrolló la familia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.



Transmite el Contact ID de forma directa y transparente

Contact ID sin límites (sin programación de plantillas)

DX Control desarrolló un poderoso algoritmo de compresión de datos **KOMPRESSOR II** que permite agrupar eventos de Contact ID y enviarlos simultáneamente, vía radio, en una misma transmisión. Todo en un tiempo menor a 250 mSeg.

Sin lugar a dudas la familia más rápida del planeta

-  **Receptoras Multivínculo DX Link**
-  **Transmisores compatibles Full ID** (en formatos Contact ID y Ademco Express)
-  **Repetidoras Store&Forward**

Producidos en Argentina por el líder en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas



Tel./Fax: 5411 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina

Contáctenos en dxcontrol@dxcontrol.com.ar ó visite nuestra web en www.dxcontrol.com.ar

Protegemos nuestras instalaciones con:



Viene de página 76

ilimitada de mascotas, pueden coexistir animales de distinto tamaño y peso y lo único que debe hacer el instalador es montar al pasivo a la altura adecuada, es decir a una altura mayor a la del animal que no se desee detectar.

Obviamente que existen pasivos sin la característica anti-mascotas ya que son de detección plena para aplicaciones que requieran tal tipo de cubrimiento ó protección.

Distancias mínimas

Señalamos en nuestra edición anterior acerca de las prevenciones y métodos para lograr una óptima protección así como la manera de determinar las distancias máximas ante condiciones climatológicas adversas. En el caso de las barreras activas infrarrojas que sean usadas en lugares sin nieblas a menor distancia de protección que la especificada y cuando se trata de barreras de calidad, en el transmisor el fabricante incluye un switch o llave para variar o bajar la potencia de emisión, indicándose a que determinada distancia debe transmitirse a una menor potencia usando tal llave de reducción. Ante distancias muy pequeñas a las de su protección, pueden utilizarse mascarar de atenuación provistas con el equipo, para disminuir aún más la potencia de los haces.

Si bien técnicamente se indica que los haces de las barreras activas infrarrojas que se propaguen paralelamente a tejidos -cerros vivos o muros perimetrales-, deben ser instaladas

a una distancia de 60 a 90 centímetros de los mismos si la distancia de protección es menor a 50 metros y de 1,2 a 1,5 metros si la distancia de protección supera los 50 metros, para evitar que las reflexiones de la dispersión de los haces reflejadas por tales superficies produzcan la indetección del sensor a pesar de la obstrucción de sus haces directos. Sin embargo, a lo indicado debe prevalecer no el límite técnico de distancia sino el del nivel adecuado de seguridad,

Antes de decidirse por una barrera hay que contemplar inicialmente ciertos aspectos exteriores o constructivos. Por ejemplo, si el frente de la carcasa de cubrimiento tiene su cara lisa, esa barrera presentará inconvenientes, falsos disparos, ante fenómenos intensos de lluvia, granizo, rocío, escarcha, aguanieve y nieve.

el cual es asegurar la detección del intruso cuando salte desde la parte superior del muro al interior del predio protegido y con ello salte accidentalmente o sin proponérselo por encima de los haces de protección y no sea detectada su intrusión. Debido a ello debe procurarse instalarlas lo más alejadas posible de tales contornos, la mayor distancia que permita el lugar de instalación (mínima admisible 2 metros) y con ello se evitará la indetección debida a saltos o la producida por reflexiones de la dispersión de los haces de las barreras que producen los contornos cercanos ya indicados a las barreras. Considerar que ciertas superficies de madera u otras que no son reflectivas normalmente, cuando llueve se tornan en reflectivas. Esto es válido también para el suelo y contornos en las inmediatas adyacencias a los detectores.

Evaluar bien el perímetro a proteger con edificios próximos al mismo o pequeñas edificaciones dispersas a lo largo y cercano al mismo.

Las barreras exteriores, preferentemente como mínimo la de 2 haces, pueden ser usadas también y con grandes ventajas en interiores (interiores de galpones de grandes dimensiones) ya que las barreras de alta calidad ofrecen una distancia de protección 3 veces mayor a la especificada para su uso exterior, resultando las mismas para tal tipo de protección como una de las técnicas más efectivas y convenientes de usar debido a que:

a) Resultan más económicas y libres de falsos disparos, dado que en dichos galpones en su mayoría con techos de

chapas, aberturas o no sellados perfectos de sus techos ingresan por los mismos al interior del galpón pájaros de día o murciélagos de noche

b) Debido a luces inferiores de sus portones ingresan ratas, gatos

c) La alta temperatura interior en los de techos de chapa metálica son mejor toleradas por la técnica activa infrarroja.

Las condiciones indicadas no resultan convenientes para el uso de tecnologías de detección volumétrica de ningún tipo, pues están sujetas a indetecciones o falsos disparos debido a las condiciones adversas internas de tales galpones.

Evaluaciones previas

Cuando hay que implementar la protección perimetral exterior de un sitio, hay que llevar a cabo inicialmente, una minuciosa evaluación del lugar, tanto desde el aspecto físico como climatológico. Debe recorrerse el perímetro para saber donde y cómo está forestado, de que manera puede afectar esa forestación al equipo de protección, qué usar en ese punto, si el terreno está totalmente nivelado, donde está el desnivel y cuál es su grado de influencia, si el lugar sufre condiciones de nieblas cual es la longitud de visibilidad en las peores condiciones de nieblas (densísimas nieblas a cielo abierto). Procurar de tomar los recaudos partiendo de las condiciones del lugar previos a la instalación de un sistema, que determinará la tecnología de detección más apta a usar para la protección de dicho lugar.

Seleccionar detectores de calidad y no económicos o de bajos precios, aplicar

Continúa en página 84

Tecnología de microondas

Condiciones para su uso

La tecnología de microondas es muy sensible al movimiento causados por el viento de objetos adyacentes o en las inmediatas cercanías al diagrama de protección, como el producido por los arbustos o ramas de los árboles, césped altos, cercos vivos, tejidos de alambre perimetral. Exige, además que el espacio total de su diagrama de protección esté libre de interferencias que puedan afectar su funcionamiento, es decir totalmente libre de arbustos, árboles, con césped bien cortado o con una capa de canto rodado que impida su crecimiento, como libre también reiterando los espacios próximos adyacentes a la expansión máxima de su lóbulo de protección. El terreno debe ser plano admitiendo además solamente a los que posean leves accidentes o irregularidades topográficas, caso contrario deben ser aplanados con máquinas viales, toleran también a aquellos que posean pendientes planas entre zonas de alarmas. Las dimensiones de su diagrama de protección sufren modificaciones con las variaciones de las condiciones atmosféricas. Deben ser usadas alejadas de espejos de agua, considerando además que una superficie opaca, suelo o laterales próximos a su diagrama de protección (muros, cercos vivos o de alambre) se tornan en superficies reflectivas con la lluvia.



SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal

Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)

E-mail: info@elcasrl.com.ar

Website: www.elcasrl.com.ar

Porteros Eléctricos con y sin Video ●

Alarmas ●

Circuito Cerrado de Televisión ●

Detección de Incendio ●

Control de Accesos ●

Fabricación de Dispositivos ●

Grabación y Transmisión de Imágenes ●

NETFOCUS CCTV



VITECH CCTV



HORING FIRE - ALARM



NOTIFIER

Honeywell

Sistemas digitales de cuatro cables hasta 255 edificios interiores con 1000 departamentos en cada uno de ellos



Portero con visor manos libres TFT COLOR



NOVEDAD

Instalación 2 cables.
Manos libres de 7" TFT, color, monitor plano de 237 mm x 125 mm x 27 mm.
Panel de puerta de aluminio con visera integrada, no requiere caja de empotrar
Puede adicionarse un segundo frente con cámara
Incluye fuente



Soluciones en sistemas digitales de comunicación para edificios



- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos



- Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal
- Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)
- E-mail: info@elcasrl.com.ar
- Website: www.elcasrl.com.ar

ELICA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.



Motorola M2M Wireless Modules



HABILITANDO LA PRÓXIMA GENERACIÓN DE SOLUCIONES M2M

Presentando el H24 HSPA, una serie de módulos de velocidad deslumbrante que le permite aprovechar el despliegue mundial de 3.5G. El H24 provee conectividad HSUPA/HDSPA y un conjunto amplio de prestaciones como receptor de diversidad y capacidad de FOTA, esto lo convierte en una verdadera solución para su próxima generación de diseño. Adicionalmente, el H24 fue desarrollado con el mismo factor de forma que el resto de los productos "24" de Motorola, con lo cual usted puede fácilmente dar conectividad HSPA a sus diseños GSM basados en G24.

Para obtener más información acerca de Motorola módulos M2M Wireless, visite Motorola.com/m2m

MOTOROLA and the Stylized M Logo are registered in the U.S. Patent and Trademark Office. All other product or service names are the property of their respective owners. ©Motorola, Inc 2009



Electrocomponentes S.A.
www.electrocomponentes.com

CASA CENTRAL

SOLIS 225
(C1078AAE) Bs. As. - ARGENTINA
Tel.: (5411) 4375-3366 / 4372-1864
Fax: (5411) 4325-8076 / 4372-6214
ventas@electrocomponentes.com

SUCURSAL MICROCENTRO

PARANA 128
(C1017AAD) Bs. As. - ARGENTINA
Tel.: (5411) 4381-9558
Fax: (5411) 4384-6527
instrumental@electrocomponentes.com

SUCURSAL LINIERS

TIMOTEO GORDILLO 74
(C1408GQB) Bs. As. - ARGENTINA
Tel.: (5411) 4641-1223
(5411) 4644-4727
liniers@electrocomponentes.com

SUCURSAL CORDOBA

RIVERA INDARTE 334
(X5000JAH) CORDOBA - ARGENTINA
Tel.: (0351) 4220896
Fax: (0351) 4255665
cordoba@electrocomponentes.com

Viene de página 80

igual criterio en la confección de la instalación y montaje de los detectores (usar siempre cables con blindaje y otros materiales asociados a la instalación exterior de buena calidad).

Por otra parte, conocer los requerimientos del usuario para asesorarlo y aconsejarlo en el uso o no de determinada tecnología. Si él se ha inclinado previamente por alguna de ellas, como ofrecerle el mejor aprovechamiento y grado de protección del sistema a implementar y si es correcto lo que está solicitando. Los usuarios finales del sistema consultan con varias empresas y ha ocurrido, en algunos casos, que han aceptado usar finalmente un sistema y su modo de instalación que le formula o fundamenta de modo sólido y convincente la empresa o instalador más experimentado, llegando en algunos casos a contraponerse totalmente con un pliego de licitación con proyecto efectuado por un asesor para el mismo. Muchas veces un usuario solicita instalar cámaras de TV para armar un circuito cerrado de visualización y control perimetral. Dicha videovigilancia demanda obligatoriamente la atención visual constante del monitor/es de una persona en forma permanente, lo cual resulta inservible por la fatiga que tal tipo de control le ocasionará al observador, que termina por anular tal tipo de atención. En el siglo pasado estudios médicos realizados en Estados Unidos determinaron que la capacidad máxima de observación simultánea de una persona humana relacionada a un CCTV corresponde al máximo de 4 monitores de TV o 4 imágenes diferentes para poder interpretarlas y no más de ello. Debido a lo ante-

«El CCTV resulta en extremo útil cuando se lo usa como sistema secundario o de apoyo al sistema principal constituido por un sistema efectivo de detección y alarma, ya que este no se duerme y está supervisando en forma continua durante toda su vida útil. El CCTV ofrecerá como ventaja que, ante una alarma, el guardia pueda observar y constatar de inmediato que fue lo que pasó»

rior y a que tal sistema presenta siempre la misma información, no ofrece interés alguno de observación constante y debido a ello el riesgo de que el guardia se duerma y una intrusión no sea advertida por el mismo. El cimiento o piedra fundamental de un proyecto efectivo de protección perimetral exterior se basa en considerar o aplicar el criterio "EL GUARDIA ESTA DORMIDO".

El CCTV resulta en extremo útil cuando se lo usa como sistema secundario o de apoyo al sistema principal constituido por un sistema efectivo de detección y alarma, ya que este no se duerme y está supervisando en forma continua durante toda su vida útil. El CCTV ofrecerá las ventajas que ante una alarma el guardia pueda observar y constatar de inmediato a través del mismo que fue lo que produjo tal alarma. La integración del CCTV con el sistema de detección debe ser realizado de modo tal, que ante una alarma automáticamente se conmuten en los monitores de alarma, la zona/s de alarma/s con sus identificaciones zonales de alarma sobre impresas con leyendas sobre el video exhibido, con visión total de las zona/s de alarma/s para permitirle al guardia la ubicación e identificación inmediata de la zona de alarma y lo que produjo tal alarma, ya que el guardia al ser desper-

tado por una alarma no se halla en condiciones de operar nada para averiguarlo, la inmediata identificación y causa de la alarma evitará su incertidumbre (la cual debe evitarse) ó que por ausencia del CCTV deba abandonar su puesto de vigilancia para trasladarse a la zona distante de alarma para constatar la causa del disparo y con ello corra el riesgo de poner en peligro su vida debido a tal alejamiento de su puesto de trabajo y control debido a ataques que pueda sufrir de parte de los intrusos durante el mismo.

Debe contemplarse el uso de cámaras de buena sensibilidad y definición como los monitores también deben ser de alta definición, ya que para este tipo de aplicación perimetral se usarán teleobjetivos que visualizarán objetos o personas a gran distancia. Este tipo de aplicación no exige un primer plano del intruso, o que sea reconocida una persona conocida tan solo determinar formas a distancias, si es una persona, vaca, perro o una caja de cartón volando.

Conviene usar cámaras fijas con lentes fijas, instaladas a una altura de 2,5 a 3 metros del suelo para permitir la más cercana visión del teleobjetivo del nivel del suelo y permitir ver lo que sucede en todo el alcance que ofrece la óptica

Continúa en página 88

Barreras activas infrarrojas

Diagrama de protección

Las barreras activas infrarrojas ofrecen un diagrama de protección de haces de 2,5 centímetros de diámetro por cada uno de ellos, estableciendo por ello diagramas bien definidos y constantes en sus dimensiones, ya que no se ven alterados ante las variaciones climatológicas. Es el método de protección que requiere menor espacio para su establecimiento ya que solo exigen la visión de una línea ó espacio óptico entre el transmisor y el receptor por las dimensiones ínfimas de sus haces de detección o protección. Se reitera que son anti-enmascaramiento por naturaleza y con tolerancia ilimitada de mascotas cuando las zonas de alarma poseen un solo detector por cada una de ellas y si se los instala a una altura mayor a la de las mascotas que no se deseen detectar. Notar además que en este caso no se ven afectadas por césped alto como tampoco por movimientos oscilatorios de ramas, arbustos o árboles fuera y adyacente a sus haces de protección, ello no válido si las zonas de alarma corresponde a un apilado de 2, 3 o 4 barreras, creando un cerco invisible de protección, tipo de montaje este utilizado mayormente en el espacio interior establecidos por dos cercas o vallados perimetrales.

Obviamente que el espacio de propagación de sus haces de luz infrarroja deben estar totalmente libres de objetos y de ramas de árboles que obstruyan a los mismos. Notar que las barreras de buena calidad y con nivel de tolerancia real y alta (50.000 lux) a la luz natural y artificial, admiten ser usadas cercanos a espejos de agua como que sus haces se propaguen sobre los mismos, siendo para este tipo de aplicación la única técnica de detección posible de utilización. Considerar que los espejos de agua en su mayoría son superficies ondulantes de magnitudes diversas y constante variabilidad que produce continuas reflexiones de intensidad extremadamente diversas que afectan a las microondas como a los pasivos exteriores pero no a las barreras activas infrarrojas de buena calidad e inexorablemente con tolerancia REAL de 50.000Lux.

Debido a todo lo indicado, para proteger grandes longitudes perimetrales la técnica de detección más usada corresponde a las barreras activas infrarrojas.



El mayor distribuidor de componentes electrónicos de Argentina presenta los **Módulos Wireless de CINTERION**

CINTERION Wireless modules, antes **SIEMENS**, el más grande fabricante de tecnología wireless, ofrece módulos y terminales GSM/GPRS/EDGE y UMTS/HSDPA de más alta calidad y performance

Cuando elige **CINTERION**, usted gana más que tecnología de punta, cuenta con:

- Soporte en forma local
- Amplia experiencia que asegura la continua actualización de los productos
- Tecnología innovadora
- Nueva "Evolution plataforma" pin a pin compatible con la familia anterior



Nueva familia LGA

- Más Económicos
- No necesita conectores
- Mejora el proceso de producción, ya que se monta como otro componente SMD
- Pin a Pin compatible y mismo formato con el resto de la familia con conectores



Características

- GSM-GPRS
- Cuadribanda
- GPS embedded
- JAVA open platform

Aplicaciones

- Soluciones M2M
- Seguridad
- Telemetría
- Gestión de flota



		Módulos cuadribanda							
		Con conector					Montaje LGA		
Frecuencias (bandas)		MC55i	TC63i	TC65i	TC65-T	MC75i	HC25	BGS3	EGS5
Transmisión de datos	EDGE					✓	✓		
	GPRS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	CSD	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	SMS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	FAX	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	TCP/IP	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	JAVA			✓	✓				
	3G						✓		

También disponemos de la línea más completa de accesorios, antenas, conectores, etc.

Viene de página 84

utilizada y no solo un rectángulo de un suelo cuando la cámara se las instala a gran altura y se la pica hacia abajo.

Para el mejor aprovechamiento de tal sistema conviene usar matrices de video que conmutarán dos cámaras por cada zona de alarma para el muestro total de la misma y conectar tales cámaras a monitores de 9 pulgadas ya que el uso de los mismos demostró que en los monitores de 9 pulgadas aparecen detalles inéditos que monitores de menor ó mayor tamaño no exhiben, ello muy útil considerando las visiones nocturnas de grandes distancias, objetos exhibidos con pequeñas dimensiones en relación al alto total del monitor y baja iluminación. Notar que la conmutación de las dos cámaras que exhiben la zona de alarma en cuestión se realizan sobre 2 monitores (uno por c/u. de ellas), es decir a pantalla plena del monitor de 9 pulgadas para no sacrificar la definición de la cámara evitando su disminución en caso de usarse monitores con divisores de pantalla para la exhibición de varias cámaras sobre el mismo.

Considerando a modo de ejemplo un solo lateral perimetral, tal sistema cuenta en la zona 1 o inicial con 2 cámaras una ubicada al comienzo de la zona 1 (cámara 1) y otra contrapuesta al final de la misma (cámara 2), de modo tal que lo que no ve una de cerca por su ángulos estrechos de visualización al tratarse de una lente teleobjetivo lo vea la contrapuesta ubicada al final de tal zona y con ello exhibe la longitud total de dicha zona ante alarma. Las zonas restantes cuentan con una sola cámara ubicada al comienzo de cada zona. La zona de alarma 2 conmutará la cámara 1 (ubicada al comienzo de la zona 1) que verá el comienzo de la zona 2 y la cámara 3 ubicada al comienzo de la zona 2 para ver el final de la zona 2 y con ello exhibirá la totalidad de la zona 2 ante alarma y así sucesivamente para el resto de zonas de dicho lateral, para los otros laterales se sigue igual procedimiento que para el inicial descrito.

Existen CCTV de detección de intrusión por variaciones del nivel de video de referencia que produce el intruso en su desplazamiento, debe tenerse en cuenta que como basan la detección por variación del nivel de video por cada

«Está muy difundida la creencia de que el cliente siempre elegirá el equipo o sistema que le reporte protección con el mínimo costo posible. Esto no es enteramente cierto cuando se trata de la protección perimetral, por eso el instalador no debe creer que en la presentación de un proyecto ganará quien cotice el menor precio sino que saldrá beneficiado aquel que ofrezca al usuario el mejor asesoramiento y solución»

línea de exploración ó barrido, en exteriores pueden ocurrir variaciones bruscas de iluminación, pasajes de nubes, luces nocturnas debidas a pasajes ó rotaciones de coches, truenos ó relámpagos que producen variaciones en el nivel de video de cada línea explorada que pueden ocasionar falsos disparos. Resultan muy efectivos en interiores sin ventanas en donde la iluminación resulta constante.

Existen otros sistemas de CCTV y cámaras que no indica en el presente informe.

Presentación del proyecto

Está muy difundida la creencia de que el cliente siempre elegirá el equipo o sistema que le reporte la protección que requiere con el mínimo costo posible. Esto no es enteramente cierto cuando se trata de la protección perimetral. Por eso es que el instalador no debe creer que en la presentación de un proyecto ganará el que ofrezca el mejor precio sino que seguramente saldrá beneficiado aquel instalador que le ofrezca al usuario el mejor asesoramiento, la mejor protección, con el mejor índice de eficacia y la menor tasa de error, tanto desde lo técnico como desde la aplicación. Cuando alguien quiere protegerse en serio valora mucho el asesoramiento, que le expliquen por qué se va a usar lo que está proponiendo, cuales son las ventajas por sobre otras determinadas tecnologías u otros ofrecimientos, qué le puede ofrecer el uso de determinado equipo de protección exterior, etc. Siempre hay que darle al potencial cliente un panorama amplio luego de una evaluación a conciencia.

Por ejemplo, cuando se utilizan barras de limitada tecnología los problemas no tardan en aparecer. Por ejemplo, causados por la luz del sol al amanecer o atardecer. ¿Por qué?: porque no tienen las pro-

tecciones adecuadas, poseen solo filtros ópticos y no electrónicos y muy poca tolerancia a la luz natural o artificial. Entonces, el instalador, para solucionarle el problema al cliente suele cambiar la posición de las barreras: donde está el transmisor ponen el receptor y viceversa. Esto no resuelve el problema y cuando es requerido por el cliente porque el problema persiste, no tiene más remedio que cambiar de equipo, adquiriendo aquellos que le ofrecen la tecnología adecuada. Con esto no solo se ganó la desconfianza del cliente sino que además perdió tiempo y dinero, ya que deberá hacerse cargo de una nueva instalación, con equipos seguramente mejores pero más caros. Por eso es que se recomienda presentar siempre un proyecto armado con equipos de calidad y probada tecnología y la instalación debe ser óptima, para ello se requieren manuales de instalación diferenciales e información aparte ó extra sobre como debe realizarse ó lograrse una instalación óptima, por ahora hay un solo fabricante que brinda tales manuales e información extra y total sobre la ejecución de una instalación a través de un instructivo aparte titulado "Exclusividades".

La experiencia

A la hora de llevar a cabo un proyecto de seguridad, sea del tipo que fuere, siempre se depende de la experiencia y sagacidad de evaluación del instalador, cuya capacidad profesional le permita salvar inconvenientes, determinar la posición más ventajosa de los detectores, la mínima cantidad posible de ellos con el mínimo impacto en el costo del proyecto y ofrezca a su vez la máxima oferta de protección. La clave fundamental reside en aplicar el nivel de protección suficiente y adecuado que corresponde a cada lugar de instalación sin extralimitarse como tampoco comedirse o reprimirse en ello. ■

■ Nota final

El presente informe tan solo hizo referencia a las tecnologías de detección exterior más simples y a las más usadas. Existen muchas otras que corresponden a otras tecnologías de detección más complejas, de mayor elaboración y que ofrecen mayores ventajas y nivel de protección para satisfacer requerimientos de altos niveles de protección para instalaciones de alto riesgo o máxima seguridad.

A quién desee poseer el archivo Exclusividades -mencionado en este informe- puede evaluar previamente su contenido en http://dc182.4shared.com/download/uFZF77K5/Contenido_del_archivo_Exclusiv.doc y luego de ello si le resulta de interés el mismo contactar al autor de este informe en relación al mismo.

P ▲ R ▲ D O X[®]
S E C U R I T Y S Y S T E M S

LANZAMIENTO MUNDIAL

SP4000

Visítenos en **intersec**
BUENOS AIRES

1 - 3 de Septiembre, 2010 | Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial | Horarios: 14 a 21.00 hs.

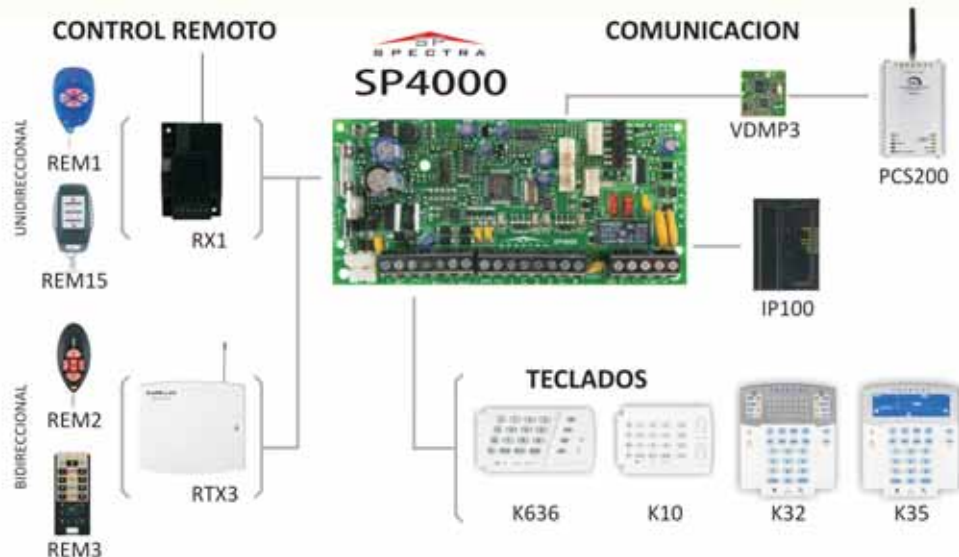
Stand 1i -10

www.fiesa.com.ar | www.soporte.fiesa.com.ar



- ▶ 4 Zonas en Placa, 8 con ATZ
- ▶ 1 Zona en Teclado
(hasta 15 Teclados/Zonas)
- ▶ 2 Particiones
- ▶ 32 Códigos de Usuarios
- ▶ 12 PGMs, 1 en placa
- ▶ C.Remoto x BUS, 32 Usuarios
(con RX1 / RTX3)
- ▶ Comunicación GPRS/GSM
(con PCS200)
- ▶ Comunicación TCP/IP con IP100
- ▶ Módulo de voz externo VDMP3
- ▶ Marcador Personal
- ▶ Software de carga/descarga
(BabyWare remota por GPRS, IP o LINEA)
- ▶ StayD (Protección las 24 hs)
- ▶ Actualización local del Firmware

MAYOR VERSATILIDAD, MENOR PRECIO



Distribuidor Exclusivo P ▲ R ▲ D O X[®]

Av. de los Incas 4154/6 (1427) | Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Tel/Fax: 11 4551.5100

www.fiesa.com.ar | www.soporte.fiesa.com.ar | repcion@fiesa.com.ar

FiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA



Fergus Security

LA ELECCIÓN PROFESIONAL

No atendemos al público Lo atendemos a usted

DVR Stand Alone

H.264

Linea FS-8000

- 4, 8 y 16 cámaras
- Sistema embebido basado en Linux
- Compresión basada en H.264
- Grabación y visualización en Tiempo Real
- Salida de video compuesto, S-Video y VGA
- Configuración cámara por cámara, local ó remota por IE o LAN



Linea FS-6000

- 4 y 8 cámaras modelo compacto
- Sistema embebido basado en Linux
- Compresión basada en H.264
- Grabación y visualización en Tiempo Real
- Salida de video compuesto, S-Video y VGA
- Configuración cámara por cámara, local ó remota por IE o LAN



Software CMS

- Software de gestión de hasta 36 cámaras en pantalla
Cantidad **ilimitada** de DVRs





Solidez y Calidad Garantizada

Distribución Mayorista

Atención Personalizada

Cámaras



Cámara Color
1/3" 420 y 540 TVL
CCD Super Had Sony
Función Día / Noche
0,08 LUX BLC



Cámara IR
CCD SONY 1/3"
540 TVL Super HAD
Lente A.I. de 4 a
9 mm. IR 40mt.



Cámara IR
CCD SONY 1/3"
420 TVL
0 LUX con leds



Domo PTZ
CCD Super HAD SONY
Alta Resolución 520TVL
Funcion Día Noche
22xÓptico / 11xDigital



Controladora Domo
Controla hasta
96 domos
Pantalla LCD



Mini Domo PTZ
CCD Sony 500TVL 10x
Alta Resolución
Función Día/Noche



Domo Fijo
CCD SONY 1/3"
Alta Resolución 3 Axis
Montaje CS para lente
Con lente varifocal



Domo Fijo
CCD SONY S.HAD II
1/3" Alta Resolución.
0 Lux Infrarrojo.
3 Axis.



Domo Fijo
CCD SONY 1/3"
Alta resolución
Montaje CS para lente
Con lente varifocal



Domo Fijo IR
1/3" SONY CCD
420 TVL 0 LUX leds
IR 20mt



Domo Antivandálico
1/3" SONY S.HAD CCD
ANTIVANDÁLICO.
0 LUX, (leds on)



Domo Antivandálico
1/3" SONY CCD
ANTIVANDÁLICO.
0 LUX, (leds on)



Domo Fijo
CCD SONY 1/3"
420 TVL 0,1 LUX



Cámara PinHole
CCD SONY 1/3" 0,1 LUX
Con lente pin
holecónica

Rainbow

GUNELL

Importa, representa y distribuye
Fergus Security Soluciones audiovisuales S.A.

EVETAR

Las redes sociales



Más del 40% de las empresas argentinas usan y consideran Facebook, Twitter o LinkedIn como herramientas útiles para captar nuevos clientes y usuarios. Muchas de ellas incluso, el 22%, ya destinan parte del presupuesto en marketing en el desarrollo de sus potencialidades. Ofrecemos aquí un panorama del origen y definición de una "red social", su evolución y lo que piensan de ellas nuestros anunciantes.

Con "A", Advogato, Amie Street, Avatars United, con "B", Badoo, Bigadda, Buzznet; con "C", Cloop, CozyCot, etc... Facebook en la "F", LinkedIn en la "L", Sonico en la "S". Son solo ejemplos: para cada letra del abecedario podemos encontrar varias redes sociales, nacidas y potenciadas al abrigo de la popularidad de Internet.

Por definición, las redes son formas "de interacción social, definida como un intercambio dinámico entre personas, grupos e instituciones en contextos de complejidad". Se trata de un sistema abierto y en construcción permanente, que involucra a conjuntos que se identifican en las mismas necesidades y problemáticas y que se organizan para potenciar sus recursos.

No difiere lo dicho sobre una red grupal y lo que sucede a nivel subjetivo en Internet, al menos en aquellas que se dedican a propiciar contactos afectivos nuevos, como lo son las redes de búsqueda de pareja, amistad o compartir inte-

reses sin fines de lucro, o profesionales, en aquellas en las cuales solo se entablan relaciones a nivel currícula o experiencia laboral, dejando de lado toda interacción vinculada directamente con los personal.

A través de las redes sociales en Internet, un individuo tiene la posibilidad de interactuar con otras personas aunque no las conozca, el sistema es abierto y se va construyendo con lo que cada suscriptor a la red aporta y cada nuevo miembro que ingresa transforma al grupo en otro nuevo. La red no es lo mismo si uno de sus miembros deja de ser parte.

Intervenir en una red social empieza por hallar allí otros con quienes compartir los propios intereses, preocupaciones o necesidades y aunque no sucediera más que eso, eso mismo ya es mucho porque rompe el aislamiento que suele aquejar a la gran mayoría de las personas, lo cual suele manifestarse en retraimiento y, en ocasiones, en excesiva vida social sin afectos comprometidos.

El capital social se define como "el conjunto de recursos disponibles para una persona a través de sus redes de contac-

tos personales y profesionales". La palabra "capital" aporta el significado valor mientras que la palabra "social" atribuye ese valor no a la persona sino a su red de contactos. Las personas con una gran capacidad de conexión generan valor y son, a la par, sumamente valoradas a nivel profesional. Estas personas gozan de retornos crecientes, es como decir que la riqueza atrae a la riqueza: una persona que tiene un gran número de buenos contactos atrae al resto del grupo que quiere estar conectado con ella y con ellos vienen otros contactos.

Una conclusión de lo anterior es que la persona sólo dependemos de sí misma sino que, en este contexto, depende también de los demás. El aporte del propio contacto genera ese capital social que se traduce en un sinfín de mejoras de oportunidades, tanto personales como profesionales.

Continúa en página 96

"Creemos que es un canal de comunicación dinámico y con una proyección importante, en el futuro cercano, como herramienta fundamental como medio publicitario. Hoy está dando los primeros pasos"

Silvia Bello (Dialer)

"Las redes sociales conforman hoy un medio publicitario eficaz, ya que permite a una empresa focalizar su publicidad por segmentos"

Matías Chervín (Lantrónica)

"Tenemos presencia en distintas redes, a las que consideramos como una herramienta más para la comunicación. No las consideramos como la única herramienta eficaz ni desestimamos sus posibilidades"

Pablo Werstein (IC Intracom)



Ojos en el Camino

Nueva! DVR Movil | Para todo tipo de transporte

La mejor solución para el control total de cargas, vehículos y pasajeros



- ✓ Fácil instalación en cualquier vehículo
- ✓ Seguimiento vehicular en tiempo real
- ✓ Transmisión de datos pro GPRS 3G y WiFi
- ✓ Visualización de Posición en Google Maps
- ✓ Información de posición, velocidad y estado
- ✓ Visualización de video y audio en tiempo real

DVRs

DVR's Híbridas: Serie 9000

DVR's Stand Alone:

Serie 9100

Serie 8000: 8000 | 8100

Serie 7000: 7000 | 7200 | 7300

Servidores NAS (almacenamiento RED)

DVR's Especiales: Con LCD incluido | Para Vehículos

Placas DVR's base PC

DVS's Servidores de Video Digital



CAMARAS

Domos Analógicos

Domos IP

Cámaras Profesionales

Cámaras IP - WIFI

Microcámaras

Cámaras y Domos con IR



Visítenos en **intersec**
BUENOS AIRES

1 - 3 de Septiembre, 2010 | Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial | Horarios: 14 a 21.00 hs.

Stand 1i - 10

www.fiesa.com.ar | www.soporte.fiesa.com.ar



WWW.FUEGORED.COM



PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

Somos una empresa joven que cuenta con profesionales de larga trayectoria en el rubro de la Protección contra Incendio.

Somos distribuidores oficiales en la Argentina de los sistemas de extinción CHEMETRON FIRE SYSTEMS y de los sistemas de detección de incendio por aspiración XTRALIS - VESDA.

Trabajo en equipo, excelencia y calidad son nuestros principales objetivos, que se ven reflejados ante la elección de nuestros clientes.

 EXTINCIÓN Y SUPRESIÓN DE INCENDIO



Fire Systems™



 DETECCIÓN DE INCENDIO POR ASPIRACIÓN DE HUMO

VESDA®



VESDA



PROTECCIÓN, SEGURIDAD Y CONFORT DE ÚLTIMA GENERACIÓN A SU ALCANCE

 DETECCIÓN DE INCENDIO



 AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)



 CABLEADO ESTRUCTURADO

- Diseño e instalación de REDES CERTIFICADAS para Voz, Datos y Video.
- Cableado estructurado sobre UTP, Fibra Optica
- Armarios y Racks



Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com



Desde el año 2001 hemos desarrollado nuestro proceso de expansión incorporando tecnologías para ofrecer la mejor solución en Sistemas de Corrientes Débiles.

Utilizamos productos de alta gama y poseemos una amplia experiencia en la implementación de Sistemas de Detección de Incendio, Seguridad Electrónica y Gerenciamiento de Edificios, lo que garantiza instalaciones confiables y eficientes.

 CONTROL DE ACCESOS

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS



Honeywell
ACCESS SYSTEMS



 CCTV

Honeywell
VIDEO



L-FIELD[®]
CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION

Distribuidor Oficial

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



Viene de página 92

Estructura y cronología

Una red social es una estructura social que puede representarse en forma de uno o varios grafos (N.deR.: conjunto de puntos -vértices en el espacio conectados por un conjunto de líneas -aristas-) en el cual los nodos representan individuos, a veces denominados actores, y las aristas a las relaciones existentes entre ellos.

Los fines de una red social son muy variados: están aquellas destinadas a encontrar a los compañeros de colegio, instituto y universidad, a amistades de la infancia o a familiares de los que se desconocía su existencia o que por encontrarse tan lejos no se mantiene una relación continua (Facebook es el ejemplo reciente más emblemático) y las que fomentan las relaciones de trabajo y las oportunidades de negocio existentes (como LinkedIn). Como además se está hablando de la implantación de las redes a nivel mundial, se pueden ampliar hasta extremos inimaginables las conexiones y los contactos.

Cronológicamente hablando, el primer sitio de redes sociales fue *SixDegrees.com* que, desde 1997, permitía a los usuarios crear perfiles, lista de amigos y amigos de sus amigos.

Entre 1997 y 2001, *AsianAvenue*, *Blackplanet* y *MiGente* permitían a los usuarios relaciones personales y profesionales, creando perfiles que posibilitaban el que los usuarios identificaran a sus amigos en sus redes sin pedir la aprobación de esas conexiones.

En 2001, *Ryze.com* se creó para ayudar a las personas a aprovechar sus objetivos empresariales y profesionales mediante la creación de redes profesionales. Su premisa fue proporcionar una red de apoyo para los consumidores en un entorno profesional que les permitiera la búsqueda de puestos de trabajo, hacer las conexiones de empresas y potenciar las comunidades virtuales para las necesidades de las empresas en general. Con esta misma premisa fue creada *LinkedIn*, que evolucionó hasta ser considerada el estándar de la industria profesional para la creación de re-

des con muchas de las características de redes sociales adoptadas en el sitio.

Sin omitir referencia a *MySpace* (2003), que se diferenció de otros sitios permitiendo a los usuarios personalizar sus páginas, sin dudas 2004 fue el año que marcó el inicio de una red que cuenta, en la actualidad, con más de 400 millones de usuarios en todo el mundo: *Facebook*, originalmente diseñada para apoyar a las redes universitarias, los usuarios del sitio estaban obligados a proporcionar las direcciones de correo electrónico asociada con las instituciones educativas. Posteriormente se amplió para incluir a los estudiantes de secundaria, profesionales y finalmente todos los usuarios potenciales de Internet.

Actualmente existen muchas otras redes, como *Twitter*, *Sonico*, *Yahoo*, *Neurona*, *eConozco*, etcétera. Algunas continúan en funcionamiento, otras han desaparecido y otras cuantas cambiaron de nombre o se fusionaron con sitios actualmente existentes.

Encuesta

En la actualidad las redes sociales se convirtieron en una herramienta de uso generalizado entre las empresas argentinas: según los resultados de una encuesta -llevada a cabo por una empresa especialista en el monitoreo de espacios laborales- el 44% de ellas las usa como medio de obtener nuevos negocios.

Una prueba de la confianza que el mundo empresarial deposita en las redes sociales es el hecho de que más de un cuarto, 27%, de las empresas de todo el mundo destina una parte de su presupuesto de marketing a actividades en estas redes.

Hasta el momento no se dispone de muchos datos sobre el uso real que las empresas están haciendo de las redes sociales, ni de si a través de este canal se puede conseguir un buen volumen de negocio. Para averiguar si las empresas de todo el mundo piensan que las redes sociales están preparadas para ser una herramienta más de marketing, la encuestadora que llevó a cabo el estudio, preguntó a los empresarios no sólo si habían obtenido ganancias con las redes sociales, sino si creían que el canal era lo suficientemente efectivo como para dedicarle un presupuesto propio

"Propiciamos el contacto directo tanto con clientes como proveedores por lo cual, sin dejar de reconocer su auge actual y proyección, no consideramos a las redes sociales como una herramienta de marketing"

Roberto Junghanss (ElectroSistemas)

"Estamos presentes por marketing y publicidad, lo cual permite unificar el mensaje al cliente, coordinando la publicidad y no como relleno o solo para estar por moda"

Carlos Luna (Protexa)



de marketing.

"Creemos que las redes sociales constituyen una nueva oportunidad de negocios gracias a la inmediatez del mensaje, y por ello, están contempladas dentro de nuestro marketing mix. Lo cierto es que nuestros clientes buscan fuentes de información segmentadas, a la medida de sus intereses. Ya no les interesa el tradicional discurso publicitario", dice *Juan Manuel Puente*, Coordinador General de Planificación & Control de Gestión *M3K*, concordando con la tendencia que de a poco está ganando adeptos en el mundo empresarial.

Una opinión no tan absoluta manifiesta *Omar Cusce*, de *IndigoVision*, "Creo que hoy eso depende mucho del segmento de mercado al cual cada empresa se orienta. Desde una perspectiva más real, creo que hoy estas redes sirven como herramienta para difusión y análisis de impacto de novedades y no tanto como vidriera donde exponer productos".

También hay opiniones fundamentadas ubicadas en la vereda contraria. "No aparecemos en ninguna de las redes sociales, ya que vemos como inconveniente el que el listado de tus seguidores está expuesto permanentemente y abierto a cualquier usuario, por lo cual es como tener la base de clientes disponible para los competidores", argumenta *Yanina Mancuso*, de *DVR Store*.

Otra ventaja de estar presente en una red social la señala *Alberto Mattenet*, *Managing Director* de *Bosch*: "Estas nuevas herramientas de comunicación ofrecen

Continúa en página 100

"Constituyen un medio más para anunciar cursos online o presenciales gratuitos, promociones especiales y obtener feedback de nuestros resellers, este último considerado por la empresa como es un objetivo reciente muy importante."

Gustavo Calani (NetPoint)

Nuevos sistemas para detección de incendio

Serie Vigilant



Los sistemas inteligentes de incendio y protección de vida Vigilant ofrecen detección inteligente, direccionamiento electrónico y mapeo automático de dispositivos. También ofrecen conectividad Ethernet opcional para diagnóstico y programación. Rápida instalación.



Paneles Analógicos de Detección de incendio:

VS1: Ofrece 1 Circuito de Lazo Clase A o Clase B de hasta 64 direcciones de dispositivos inteligentes y dos salidas de sirena Clase B.

VS2: Ofrece 1 Circuito de Lazo Clase A o Clase B que soporta hasta 250 direcciones de dispositivos inteligentes. Puede añadirse un segundo Circuito de Lazo de 250 dispositivos para ampliar la capacidad total del sistema hasta 500 direcciones. El panel incluye 4 salidas de sirena Clase A o Clase B.

Consultar por toda la línea V-Series de productos Vigilant

Tarjetas | Módulos direccionables | Anunciadores Remotos | Detector analógico inteligente | Avisadores



VS1 / VS2

Ambos paneles admiten los productos del sistema analógico Vigilant brindando una familia de detectores direccionales, anunciadores remotos, tarjetas opcionales y módulos analógicos inteligentes.

Visítenos en **intersec** BUENOS AIRES 1 - 3 de Septiembre, 2010 | Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial | Horarios: 14 a 21.00 hs.

Stand 1i -10

FireShield



La línea FireShield, es una familia de centrales de señalización y extinción de incendio convencional.

Disponible en 3, 5 y 10 zonas.

Moderno diseño. Fácil instalación y programación.

Indicación de alarmas y fallos mediante LED personalizado para cada grupo de detectores.

Circuito de detección y notificación supervisados.

Módulos Adicionales:

- Tarjeta Discadora de 2 líneas telefónicas. •
- Línea de Anunciadores Remotos. •
- Módulo Remoto Relé. •
- Fácil instalación. •
- Programación por panel o por PC. •



EST-FS302G: 3 Zonas Clase B, 2 Salidas de Sirena o dispositivos de Notificación Clase B.

EST-FS502G: 5 Zonas Clase B, 2 Salidas de Sirena o dispositivos de Notificación Clase B; o 2 Zonas Clase A, 1 Salida de sirena Clase A.

EST-FS1004G: 10 Zonas Clase B, 4 Salidas de Sirena Clase B; o 5 Zonas Clase A, 2 Salidas de dispositivos de Notificación Clase A.

EVAX

SYSTEMS

Es una central de protocolo abierto. Esto permite su compatibilidad con distintas marcas de detectores del mercado.



1 FIRE

El panel Fire 1 es completamente modular puede trabajar al mismo tiempo con dispositivos direccionables y convencionales.

El sistema básico tiene 2 lazos para dispositivos inteligentes de 126 dispositivos cada uno. Se puede ampliar hasta 8 lazos, completando un total de 1008 puntos direccionables y 60 zonas convencionales. Programables en campo, ya sea por teclado o por intermedio de una PC. Poseen autoprogramación para reconocer rápidamente los elementos instalados.

Tiene la posibilidad de colocar placas de lazo remotamente. Las mismas se comunicarán al panel mediante un bus RS485 con una distancia máxima de 1800 m.

2 FIRE

El panel Fire 2 posee 2 lazos para dispositivos inteligentes, conformando un sistema de hasta 252 puntos inteligentes.

Cuenta con la posibilidad de incorporar audio de evacuación dentro del mismo panel, con una potencia de 25, 50 y 100 wats.

Programables en campo, ya sea por teclado o por intermedio de una PC, poseen autoprogramación para reconocer rápidamente los elementos instalados.

CARACTERISTICAS:

- Digital direccionable
- Inteligente y Convencional
- Capacidad de ampliación por Network hasta 256 paneles
- Conexión de 15 anunciadores remotos
- Lazo hasta 1800 mts
- Sensibilidad Día/Noche
- Verificación de alarma y compensación por suciedad
- 4 Salidas NAC
- Hasta 12 Amp Power Supply
- Sensores multicriterio
- Sistema de audio de evacuación y telefonía de bomberos
- Línea antiexplosiva



FLEXIBILIDAD - CONFIANZA y COMPATIBILIDAD hacen que se inserte en obras nuevas facilmente como así también en obras donde se requiera reemplazar centrales de detección de incendio obsoletas.

Panel compatible con distintas marcas de detectores inteligentes

APOLLO - SYSTEM SENSOR - WIZMART - EVAX - SECUTRON - JHONSON CONTROLS

GABINETES Y BARRERAS PERIMETRALES ANTIEXPLOSIVAS Y ANTIBALAS

FABRICADOS EN ARGENTINA

CON TECNOLOGÍA ITALIANA

GABINETE ANTIEXPLOSIVO para CCTV y otros usos

- Uso Interior y Exterior
- **Hermético** al polvo
- **Sumergible** en corrientes marinas hasta 50 m. de profundidad.
- **Presurizable** con Nitrógeno.
- Fabricado en 5", 6" y 8" x 32 cm. de largo.
- Incluye parasol
- Libre de humedad
- **GARANTIA 10 AÑOS**



BARRERA PERIMETRAL para intrusión ANTIEXPLOSIVA

- **Antiexplosiva:** Alcance de 10 a 200 m.
- **Antiexplosiva y Antibala:** Alcance de 10 a 100 m.
- Cuerpo de Fundición de Aluminio
- Pintura Nitrosintética
- Opcional: Presurizable con Nitrógeno
- Detección por microondas digital
- Electrónica Italiana
- Protección UV

Normas y Certificaciones que cumplen:

ExDIIB+H2T6
Gabinete IP 68
Barrera IP 65
ISO 9001:2000
IRAM - IAP-IEC79-0 (Atmósferas gaseosas explosivas)
IRAM - IAP-IEC79-1 (envoltura antideflagrante "d") - UL 866

Aplicable en zonas:

Clase I - División 1 y 2 GRUPOS B - C y D
Clase II - División 1 y 2 GRUPOS E - F y G
Zona 1 y Zona 2



NUEVO

GABINETE A PRUEBA DE BALAS para CCTV y otros usos

- Uso Interior y Exterior
- **Hermético** al polvo
- **Sumergible** en corrientes marinas hasta 50 mts de profundidad.
- **Presurizable** con Nitrógeno.
- Fabricado en 5", 6" Y 8" x 32 cm de largo.
- Incluye parasol
- Libre de humedad
- **GARANTIA 10 AÑOS**



NUEVO

Resiste proyectiles
9 mm y .44 MAGNUM
alta velocidad

NUEVO

BARRERA PERIMETRAL para intrusión A PRUEBA DE BALAS

- Alcance de 10 a 100 m.
- Cuerpo en polipropileno reforzado antillama
- Detección por microondas digital
- Electrónica Italiana
- Protección UV

Normas y Certificaciones que cumplen:

ISO 9001:2000
RENAR MA.02
ENSAYO ESCUELA SUPERIOR TECNICA DEL EJERCITO
Hermética al polvo muy fino
Protegida contra oleajes de 360° - Resiste la inmersión
Resistente a proyectiles 9mm y .44 MAGNUM alta vel.

VISITENOS EN

intersec La Rural

1 al 3 de Septiembre BUENOS AIRES STAND 1K-14

FABRICADO POR

G&B Controls
SISTEMAS DE SEGURIDAD

Av. Corrientes 5652 Piso 1° C - C1414AJW - Ciudad de Buenos Aires, Argentina
(54-11) 4857-5172 - www.gybcontrols.com.ar - ventas@gybcontrols.com.ar

Viene de página 96

una gran oportunidad de brindar información a nuestros clientes en tiempo real, ofreciendo a la vez respuesta inmediata ante una consulta. Estar presentes, por ejemplo, en redes como YouTube es ideal para mostrar en pocos minutos lo que tomaría mucho tiempo de lectura en páginas de información impresas."

Un interesante análisis acerca de las redes sociales, su llegada y su diferenciación con las páginas web ofrece *Christian Kuhk*, de *DTS2*: "La diferencia entre la redes sociales y las páginas web y/o mailings como herramienta es que en la mayoría de los casos, si la información aparece en el perfil de un potencial cliente es por que él la solicitó, ya sea explícitamente o llenando un perfil de gustos, demografía, intereses, etc. En resumen, la información llega al cliente sin que éste se sienta invadido, algo que sucede, por ejemplo, el envío masivo de mails."

Las redes sociales se siguen usando en todo el mundo para las funciones con las que originalmente fueron creadas. Su uso más habitual es mantener el contacto con clientes, tal como declara el 58% de los encuestados de todo el mundo. También es habitual entrar en grupos con intereses comunes (54%). Aunque existen escépticos (34%) que piensan que las redes sociales nunca llegarán a ser un método relevante para establecer contacto con clientes presentes y futuros, el 51% de las empresas organiza, conecta o gestiona grupos de clientes a través de las redes sociales. El 54% de las empresas usa las redes para encontrar información. Y, sin embargo, tan sólo el 22% de los encuestados encontró un nuevo puesto de trabajo a través de las redes sociales, a pesar de las funciones especiales de búsqueda de empleo que tienen redes como *LinkedIn*, por ejemplo.

Aceptación en nuestro país

En Argentina, más de un quinto de las empresas (el 22%) dedica una parte del presupuesto de marketing sólo a actividades en las redes sociales. De los argentinos entrevistados, un 65% usa las redes sociales para mantener el contac-

"A través es estos nuevos canales, nuestra empresa comunicará el lanzamiento de nuevos productos, cursos de capacitación, novedades, exposiciones, nuevas prestaciones, permitiendo un dialogo inmediato y frecuente con nuestros clientes"

Virginia D'Errico (SoftGuard)

to con otras personas, un 7% más que la media mundial del 58%.

En ese ítem se anota *Alastor*: "Más que como una herramienta de marketing o publicidad las utilizamos como una forma de estar en contacto con nuestros clientes y tenerlos al tanto de nuestras novedades, cursos o información institucional que de otra manera quizás no les llegaría. Lo usamos más como CRM, tratamos de estar junto a nuestros clientes en todos los aspectos de su vida on-line y off-line", dice *María Luz Hamparsomian*, de la Coordinación General de la empresa.

Frente a una media mundial del 54%, tan sólo el 37% declara que la principal utilidad de las redes sociales estriba en la posibilidad de gestionar y establecer contacto con grupos de clientes.

"Definitivamente entendemos que las redes sociales son un eficaz medio de comunicación si es usado de manera correcta. En la empresa las usamos para promocionar novedades de los productos e información de los servicios que brindamos. Eso ayudado de una página web de soporte técnico y una web institucional con catálogo incluido", explica *Lucas Bottinelli*, del departamento de *Marketing & Diseño de Fiesa*.

Otro porcentaje interesante: el 54% de los encuestados en nuestro país usa las redes sociales para buscar información, justo el mismo resultado de la media mundial.

La encuesta analizó asimismo las respuestas en función del tamaño de las empresas y encontró que las empresas pequeñas de todo el mundo son más proclives a usar estas redes que la media. En Argentina, el 44% de las pequeñas y grandes empresas conquistan nuevos clientes a través de las redes sociales, frente al 40% de las empresas medianas. Sin embargo, el 47% de éstas les dedican una parte de su presupuesto de marketing. El 48% de las grandes empresas piensa que el uso principal de las redes sociales consiste en organizar, conectar y gestionar grupos de clientes, mientras que el 60% de las empresas medianas las usa para buscar información. Como confirmación de la tendencia mundial, un 33% de los empleados de grandes empresas encuentra empleo a través de las redes sociales, frente al 22% de media mundial y el 14% de las pequeñas empresas argentinas.

"Las redes constituyen un medio publicitario, capaz de brindar permanencia en el mercado"

Horacio Franco (Sundial)

Los Medios de Comunicación frente a la Revolución de la Información

Los medios de comunicación social y los profesionales de la comunicación no podemos hacernos a un lado cuando el mundo en su conjunto se abre a experimentar un fenómeno que, con Internet como emblema, trae consigo una gran cantidad de cambios en apariencia interminables.

La búsqueda del hombre por satisfacer mejor su necesidad de comunicación es constante y ha sido el impulso que logró la instauración de instrumentos cada día más poderosos y veloces en el proceso comunicativo.

Desde siempre, el hombre tiene la necesidad de comunicarse, de expresar pensamientos, ideas, emociones; de dejar huella de sí mismo. Así también se reconoce en el ser humano la necesidad de buscar, de saber, de obtener información creada, expresada y transmitida por otros. La creación, búsqueda y obtención de esa información es, entonces, acciones esenciales a la naturaleza humana. Sin dudas, las capacidades que el hombre posee hoy para comunicarse parecen ser insuperables y mientras sigue creciendo y evolucionando y, mientras exista, su búsqueda por vivir -y comunicarse- más y mejor no se detendrá. La evolución de la comunicación humana, con ella la del hombre y su tecnología, sigue en marcha.

Está dicho que los avances los medios de comunicación están sustentados en la evolución de la tecnología, el emprendedor espíritu del ser humano se mantiene en una búsqueda constante de nuevos modos de hacer de su vida cada vez más cómoda y agradable. Por eso no puede dudarse que los medios de comunicación forman parte de las tecnologías de información y, en acción complementaria, mejoran con cada invención que surge en el área.

Tampoco hay duda de las oportunidades que surgen para los comunicadores sociales en este nuevo orden mundial. Pero como toda tecnología resulta beneficiosa en la medida que el hombre reconoce sus atributos y les da uso en esa dirección, queda en manos de los profesionales de la comunicación la labor de continuar planteando nuevos interrogantes e ir en búsqueda de las respuestas.

Claudio Alfano.
Director Editorial
Negocios de Seguridad



Garantía total avalada por 20 años en el mercado



Permanente Stock disponible

GONNER

ALARMAS

¡Nuevo módulo SMS y discador incorporado!



Controlá todas las funciones desde tu celular. Mediante sencillos mensajes de texto podés armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones

Conocé siempre el estado de tu alarma en cualquier momento enviando un SMS recibirás como respuesta en tu celular un mensaje con una descripción detallada del estado de tu alarma.

Enterate qué pasa en tu casa al momento. Cualquier novedad te será informada inmediatamente mediante mensajes hablados o SMS.

PIXON400

PIXON 400 es un panel de alarma contra robo e incendio de 4 zonas totalmente programable. Basa su funcionamiento en un microprocesador de última generación y un software nacional dedicado que le confiere características de excepción.

Incorpora un discador telefónico de alarma con mensajes hablados de excelente inteligibilidad. Con el agregado del módulo celular INTESCOM (no incluido), es posible comunicar los eventos aún en ausencia de línea telefónica, mediante el uso de la red celular. Este módulo también hace posible el envío de eventos y control del sistema mediante SMS.

Un poderoso bus de comunicaciones permite conectar varios teclados de control (uno de ellos incluidos) y otros accesorios como un receptor para armar/ desarmar el sistema a control remoto, y adicionar detectores inalámbricos.

Carrasco 388 - C.A.B.A. (1407) - Tel./Fax: (011) 4674-0718 / 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

BRACER
FOR COMPAN
ARGENTINO
4674-0718

SYS - Buenos Aires
Combate Vuelta de Obligado
N°74 - Bernal
Pcia. Bs. As.
(011) 4388-0301
buenosaires@sysar.com.ar

SYS - Posadas
Tambor de Tacuar N°3066
Posadas
Pcia. Misiones
(03763) 433870
misiones@sysar.com.ar

SYS - Mar del Plata
Jose Mari N°567 Dep2
Mar del Plata
Pcia. Bs. As.
(0223) 4808000
mardeplata@sysar.com.ar

SYS - Corrientes
Caltamarca N°1052
Corrientes
Pcia. Corrientes
(03763) 430311
corrientes@sysar.com.ar

SYS - Río Cuarto
Pcia. de la Rioja N°975
Río IV
Pcia. Córdoba
(0358) 4646336
riocuarto@sysar.com.ar

SYS - Viedma
Belgrano N°1178
Viedma
Pcia. Río Negro
(02920) 423577
viedma@sysar.com.ar

Solicite envío de
lista completa de
precios y catálogo
de productos



EQUIPOS DE AVANZADA
PARA SOLUCIONES INTELIGENTES



TRAX S6



TRAX DSP



WiCONNECT

Oficina Comercial

Av. del Libertador 6966 - Piso 7A
(C1429BMP) - Nuñez - Capital Federal
Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54 11) 4896-0060/1

Oficina Central

Caracas 2673 (C1417DUC)
Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54 11) 4581-9182
Tel. (+54 11) 4582-3340



EQUIPOS DE AVANZADA
PARA SOLUCIONES INTELIGENTES

TRAX S6



- Control de RPM
- Control de zonas
- Frenadas abruptas

Reporte de velocidades mínimas y máximas

Tacógrafo con 134 millones de reportes,
equivalente a 4 años de grabación, segundo a segundo

Logística de viaje, control de choferes
(distancia recorrida, horas trabajadas y ociosas, etc.)

Mayor ahorro y flexibilidad

Conectividad con lectores de código de barras, computadoras de abordo, sensores de temperatura e impresoras, todo en el mismo equipo, con posibilidad de poder actualizar su configuración y firmware en forma remota (FOTA)



Tecnologías de red

Sergio Fukushima

Technical Manager South America
de Axis Communications
sergio.fukushima@axis.com



Se utilizan diversas tecnologías de red para proporcionar las numerosas ventajas de un sistema de video en red. Este capítulo comienza con unos apartados dedicados a la red de área local, concretamente a las redes Ethernet y sus componentes compatibles. También se tratan el uso de la alimentación a través de Ethernet, las direcciones IP y el transporte de datos, entre otros temas.



El material técnico que se publica en este informe fue proporcionado por Axis Communications a Revista Negocios de Seguridad®. Prohibida su reproducción (parcial o total) sin el expreso consentimiento del autor o este medio.

■ Índice

Capítulo 1.

Video en red (RNDS N° 45)

Capítulo 2.

Cámaras de red /Cámaras IP (RNDS N° 46)

Capítulo 3.

Elementos de la cámara (RNDS N° 47)

Capítulo 4.

Protección de la cámara y carcacas (RNDS N° 48)

Capítulo 5.

Codificadores de video (RNDS N° 49)

Capítulo 6.

Resoluciones (RNDS N° 51)

Capítulo 7

Compresión de video (RNDS N° 52)

Capítulo 8.

Audio (RNDS N° 53)

Capítulo 9.

Tecnologías de red

1ra. Parte (RNDS N° 54)

2da. Parte

9.3. VLAN

9.4. Calidad de servicio

9.5. Seguridad en red

9.5.1. Autenticación mediante nombre de usuario y contraseña

9.5.2. Filtro de direcciones IP

9.5.3. IEEE 802.1X

9.5.4. HTTPS o SSL/TLS

9.5.5. VPN (Red privada virtual)

Capítulo 10.

Tecnología inalámbrica

Capítulo 11.

Sistemas de gestión de video

Capítulo 12.

Consideraciones sobre ancho de banda y almacenamiento

9.3 VLAN

Al diseñar un sistema de video en red, a menudo existe la intención de mantener la red sin contacto con otras redes por motivos tanto de seguridad como de rendimiento. A primera vista, la elección obvia sería construir una red independiente. Aunque esto simplificaría el diseño, los costos de adquisición, instalación y mantenimiento probablemente serían más elevados que si se utilizara una tecnología de red virtual de área local (VLAN).

VLAN es una tecnología que segmenta las redes de forma virtual, una funcionalidad que admiten la mayoría de conmutadores de red. Esto se consigue dividiendo los usuarios de la red en grupos lógicos. Sólo los usuarios de un grupo específico pueden intercambiar datos o acceder a determinados recursos en la red. Si un sistema de video en red se segmenta en una VLAN, sólo los servidores ubicados en dicha LAN podrán acceder a las cámaras de red. Normalmente, las LAN conforman una solución mejor y más rentable que una red independiente. El protocolo que se utiliza principalmente al configurar VLAN es IEEE 802.1Q, que etiqueta cada marco o paquete con bytes adicionales para indicar a qué red virtual pertenece.



En este gráfico, las VLAN se configuran en varios conmutadores. Primero cada LAN se segmenta en VLAN 20 y VLAN 30. Los vínculos entre los conmutadores transportan los datos de las distintas VLAN. Sólo los miembros de la misma VLAN pueden intercambiar datos, ya sea dentro de la misma red o a través de redes distintas. Las VLAN se pueden utilizar para separar una red de video de una red de oficina.

9.4. Calidad de servicio

Dado que distintas aplicaciones como, por ejemplo, teléfono, correo electrónico y videovigilancia, pueden utilizar la misma red IP, es necesario controlar el uso compartido de los recursos de la red para satisfacer los requisitos de cada servicio. Una solución es hacer que los enrutadores y los conmutadores de red funcionen de maneras distintas para cada tipo de servicio (voz, datos y video) del tráfico de la red.

Dedicados al diseño, desarrollo y producción de dispositivos de seguridad, domótica y automatización, unimos la tecnología con el sentido común llegando a un producto final de óptima calidad y simplicidad.

Controladores Domóticos GSM-SMS DOM01023 y DOM01023 XT

A través de un simple SMS el usuario puede activar luces, bombas de riego, extractores y/o artefactos a distancia y ser alertado ante disparo de la alarma del hogar, corte de energía eléctrica y línea telefónica de red PSTN.

El controlador DOM01023 posee 6 salidas con diferentes atributos y la posibilidad de ligarlas a cualquier evento en sus 5 entradas totales. Sus 3 agendas con una capacidad total de 16 números, dan al equipo una gran versatilidad a la hora de asignar diferentes perfiles de usuario en un sinfín de aplicaciones.

La opción DOM01023XT posee las mismas funciones que su modelo anterior y además incorpora una interfaz inalámbrica compatible con receptores WiKey para el manejo de todas sus salidas vía RF, sin necesidad de cableado.

Características generales de ambos equipos:

- 2 Salidas a relé 1000W.
- 4 Salidas a transistor colector abierto para relés distantes.
- Función de aviso ante eventos en:
 - Línea telefónica fija.
 - Alarma externa disparada.
 - Tensión de red (requiere batería de back up).
- Función de aviso ante eventos en:
 - Entrada de emergencia/pánico Normal Cerrada. Configurable en tiempo y texto.
 - Entrada de emergencia/pánico Normal Abierta. Configurable en tiempo y texto.
 - Configuración de salidas ligadas entre sí y/o ligadas a eventos de alarma.
 - Retardo de apagado de salidas (1-999 min. o 10-36000 seg.) según atributo.
 - Agendas independientes (16 números) para configuración de diferentes perfiles de usuario.
 - Acceso y autorización al sistema mediante contraseña única.
 - Consulta de estado actual de entradas y salidas.
 - Comandos intuitivos con confirmación de acción y control de error.
 - Equipo con certificado de garantía por 12 meses.

Aplicaciones:

- Control domótico
- Mantenimiento de parques
- Monitoreo remoto
- Simulación de presencia
- Control de Silos
- Industria
- Exendedoras / Vending Machine
- Alarma remota
- Control de accesos
- Monitoreo de perímetros
- Vigilancia de sitios



Interruptores Inalámbricos WiKey

La línea de interruptores inalámbricos WiKey resuelve una infinidad de problemas en aplicaciones tales como luces de parque, o frente no previstas en construcción o el agregado de artefactos en instalaciones donde el cableado no es la mejor opción.

Modelo enchufable-WKRE220:
No requiere instalación previa y posee una entrada de tomacorriente la cual es controlada por el transmisor correspondiente.

Características del modelo:

- Tensión: 220VAC/50Hz
- Potencia: 600W.
- Dimensiones: 58x82x45 mm.
- Salida tipo toma corriente a relé.

Modelo de pared -WKR220:
Para control de luminarias u artefactos situados en techos, paredes, gabinetes, columnas o sitios en ausencia de tomacorrientes.

Características del modelo:

- Tensión: 220VAC/50Hz
- Potencia: 1300W.
- Dimensiones: 55x81x33 mm.
- Salida tipo llave de combinación a relé.

Disponibles también modelos en 12VDC.

Características generales de los receptores

- Direccionable hasta 128 dispositivos.
- 4 Modos de funcionamiento:
 - o Canal único.
 - o Canal doble.
 - o Encendido temporizado 1, 1.5, 2, 3, o 5 seg.
 - o Pulsador
- Garantía 6 meses.



HEXACOM®

Dinamizá tu vida!!!

Tel/Fax: (54 11) 4962 3818
ventas@hexaweb.com.ar
www.hexaweb.com.ar

Yo produzco...

mis propias tarjetas de identificación de calidad superior, en el momento que las necesito.

Impresoras HID Fargo le ofrece...

flexibilidad para producir tarjetas atractivas de identificación en su misma empresa.

Ahorre tiempo y costos realizando la producción en su oficina de sus propias tarjetas seguras de identificación con impresoras de tarjetas Fargo y el software Asure ID. Simples y convenientes en su uso, las soluciones de HID producen tarjetas de calidad superior y con varias opciones de tecnologías de impresión para satisfacer sus necesidades.



Produzca sus propias credenciales. Descargue Asure ID en hidglobal.com/icreateES – ¡SIN COSTO!

Necesito...

soluciones de acceso
convenientes y rentables.

HID on the Desktop™ le ofrece...

con el uso de la misma tarjeta una solución sencilla para abrir puertas y obtener acceso a computadoras.

HID Global revolucionó el control de acceso físico proporcionando métodos seguros y convenientes para abrir puertas. Reflejando la misma experiencia de usuario, HID ahora esta revolucionando el acceso lógico. HID on the Desktop proporciona de manera conveniente y fácil de usar, mejorando la administración de riesgo, acceso a Windows y redes de computadoras utilizando la misma tarjeta con la que abre sus puertas hoy día.

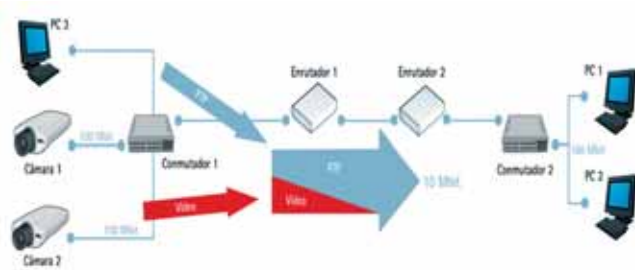


Contacta HID Global para un periodo de prueba por 90 días: hidglobal.com/90DayTrialES

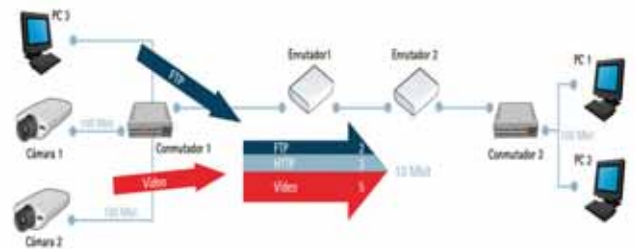
Viene de página 104

Al utilizar la Calidad de servicio (QoS), distintas aplicaciones de red pueden coexistir en la misma red sin consumir cada una el ancho de banda de las otras.

El término Calidad de servicio hace referencia a una cantidad de tecnologías, como DSCP (Differentiated Service Codepoint), que pueden identificar el tipo de datos que contiene un paquete y dividir los paquetes en clases de tráfico para priorizar su reenvío. Las ventajas principales de una red sensible a la QoS son la priorización del tráfico para permitir que flujos importantes se gestionen antes que flujos con menor prioridad, y una mayor fiabilidad de la red, ya que se controla la cantidad de ancho de banda que puede utilizar cada aplicación y, por lo tanto, la competencia entre aplicaciones en el uso del ancho de banda. El tráfico PTZ, que a menudo se considera crítico y requiere una latencia baja, es un caso típico en el que la QoS puede garantizar respuestas rápidas a solicitudes de movimiento. El requisito previo para utilizar QoS en una red de video es que todos los conmutadores, enrutadores y productos de video en red admitan QoS.



Red ordinaria (sin QoS). En este ejemplo, PC1 está reproduciendo dos secuencias de video de las cámaras 1 y 2. Cada cámara transmite a 2,5 Mbit/s. De repente, PC2 inicia una transferencia de archivos desde PC3. En este escenario, la transferencia de archivos intentará utilizar la capacidad total de 10 Mbit/s entre los enrutadores 1 y 2, mientras que las secuencias de video intentarán mantener su total de 5 Mbit/s. Así, ya no se puede garantizar la cantidad de ancho de banda destinada al sistema de vigilancia y probablemente se reducirá la frecuencia de imagen de video. En el peor de los casos, el tráfico del FTP consumirá todo el ancho de banda disponible.



Red con QoS. En este escenario, se ha configurado el enrutador 1 para dedicar hasta 5 Mbit/s de los 10 disponibles a la transmisión de video. El tráfico del FTP puede utilizar un máximo de 2 Mbit/s, y HTTP, junto con el resto del tráfico, pueden utilizar un máximo de 3 Mbit/s. Con esta división, las transmisiones de video siempre tendrán disponible el ancho de banda que necesitan. Las transferencias de archivos se consideran menos importantes y, por lo tanto, obtienen menor ancho de banda; sin embargo, aún quedará ancho de banda disponible para la navegación web y el resto del tráfico. Hay que tener en cuenta que estos valores máximos sólo se aplican en caso de congestión en la red. El ancho de banda disponible que no se use se podrá utilizar por cualquier tipo de tráfico.

9.5. Seguridad de red

Existen varios niveles de seguridad para proteger la información que se envía a través de las redes IP. El primer nivel es la autenticación y la autorización. El usuario o dispositivo se identifica en la red y en el extremo remoto con un nombre de usuario y una contraseña, que se verifican antes de permitir que el dispositivo entre en el sistema. Se puede conseguir seguridad adicional cifrando los datos para evitar que otros usuarios los utilicen o los lean. Los métodos más habituales son HTTPS (también conocido como SSL/TLS), VPN y WEP o WPA en redes inalámbricas. El uso del cifrado puede ralentizar las comunicaciones en función del tipo de implementación y cifrado utilizados.

9.5.1. Autenticación mediante nombre de usuario y contraseña

La autenticación mediante nombre de usuario y contraseña es el método más básico para proteger los datos en una red IP. Este método debería ser suficiente en escenarios que no requieran niveles de seguridad elevados o en los que la red de video esté separada de la red principal y los usuarios no autorizados no puedan acceder físicamente a ella. Las contraseñas se pueden cifrar o descifrar cuando se envían. La primera opción es la más segura.

9.5.2. Filtro de direcciones IP

Los productos de video en red proporcionan un filtro de direcciones IP, que concede o deniega los derechos de acceso a las direcciones definidas. Una de las configuraciones habituales de las cámaras de red es la de permitir que únicamente la dirección IP del servidor que hospeda el software de gestión de video pueda acceder a los productos de video en red.

9.5.3. IEEE 802.1X

Muchos productos de video en red son compatibles con IEEE 802.1X, que proporciona autenticación a los dispositivos vinculados a un puerto LAN. El estándar IEEE 802.1X establece una conexión punto a punto o impide el acceso desde el puerto de la LAN si la autenticación es errónea. También evita el denominado "porthi-jacking", es decir, el acceso de un equipo no autorizado a una red mediante una toma de red del interior o del exterior de un edificio. IEEE 802.1X resulta útil en aplicaciones de video en red, ya que a menudo las cámaras de red están colocadas en espacios públicos en los que una toma de red accesible puede suponer un riesgo para la seguridad. En las redes de las empresas en la actualidad, el estándar IEEE 802.1X se está convirtiendo en un requisito básico para establecer cualquier conexión a una red.

En un sistema de video en red, IEEE 802.1X funciona como se indica a continuación:

- 1) Una cámara de red envía una solicitud de acceso a la red a un conmutador o punto de acceso
- 2) El conmutador o punto de acceso reenvía la consulta a un servidor de autenticación, por ejemplo, un servidor RADIUS (Remote Authentication Dial-In User Service) como Microsoft Internet Authentication Service
- 3) Si la autenticación se realiza correctamente, el servidor indica al conmutador o punto de acceso que abra el puerto para permitir el paso de los datos procedentes de la

Continúa en página 112



MOLINETES DE VIDRIO



Molinete con Brazo Abatible Automático



Nueva Puerta de Vidrio Motorizada



Nuevo Molinete de Vidrio Motorizado



Pasarelas Ópticas



- > Sistema Bidireccional y Automático, controlado por un Panel Externo o la salida de un Control de Acceso.
- > Diseñado para cumplir con un Ciclo Intensivo de Trabajo, con mecanismo de fácil Armado y Mantenimiento.
- > Manera muy conveniente de Acceso para personas en Sillas de Ruedas y que transportan Cargas.
- > Súmese a nuestra amplia Red de Distribuidores Nacionales e Internacionales.

Nuestra Trayectoria, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

Tel./fax: (+54-11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solls 1225 (C1134ADA) - C.A.B.A - Argentina



SISTEMA DE ILUMINACION CON TECNOLOGIA LEDS

!!!REVOLUCIONARIO!!!

INGAL, es una empresa argentina especializada en la fabricación de lámparas basadas en leds. Una tecnología innovadora y revolucionaria que por su bajo consumo de energía eléctrica:

AHORRA GRANDES CANTIDADES DE DINERO además **DURA MUCHO MAS TIEMPO Y NO NECESITA MANTENIMIENTO**

Nuestra amplia gama de productos le da una solución para cada requerimiento



Ideales para su aplicación en interiores: hoteles, edificios, hogares y uso ornamental.



OPTIMIZA EL RECURSO ECONOMICO:

Reduce el consumo eléctrico en un rango que varía del 50% al 90%, dependiendo del uso y su aplicación.

Esto se refleja en una importante reducción de la factura de energía eléctrica.

DESARROLLOS ESPECIALES PARA DIFERENTES APLICACIONES

**REEMPLAZO DE
MERCURIO 150W
250W Y 400W
CON LEDS DE POTENCIA**

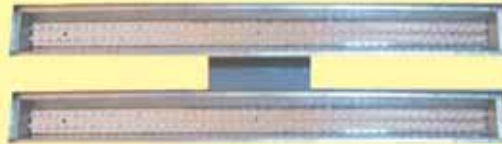


**FAROLAS
SOLARES
AUTONOMAS**

CONSULTE POR DEMOSTRACIONES Y POR DISTRIBUIDORES EN SU ZONA

www.ingal-leds.com

ILUMINACION PARA SEGURIDAD



APLICACIONES

Proyectores multi propósito que pueden utilizarse en iluminación de profundidad y son ideales para el apoyo de cámaras de CCTV y domos PTZ.



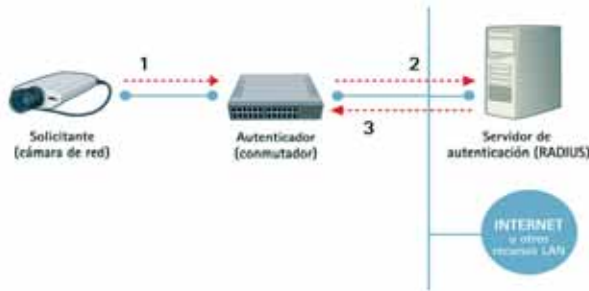
REDUCE LOS GASTOS DE MANTENIMIENTO POR SU LARGA VIDA ÚTIL

Leds 5mm 100.000 horas (26 años)
Leds de potencia 50.000 horas (13 años)
Se minimiza la frecuencia de reemplazo y el riesgo de accidentes en el proceso.



Viene de página 108

cámara por el conmutador y así enviarlos a través de la red.



IEEE 802.1X habilita la seguridad basada en puertos, en la que participan un solicitante (una cámara de red), un autenticador (un conmutador) y un servidor de autenticación (RADIUS). Paso 1: se solicita el acceso a la red; Paso 2: la solicitud se reenvía al servidor de autenticación; Paso 3: la autenticación se realiza correctamente y se indica el conmutador que permita que la cámara de red envíe los datos a través de la red.

9.5.4. HTTPS o SSL/TLS

El protocolo HTTPS (Hyper Text Transfer Protocol Secure) es idéntico a HTTP excepto en una diferencia clave: los datos transferidos se cifran con Capa de sockets seguros (SSL) o Seguridad de la capa de transporte (TLS). Este método de seguridad aplica el cifrado a los propios datos. Muchos productos de video en red son compatibles con HTTPS, lo que permite la visualización segura de video en un navegador web. Sin embargo, el uso de HTTPS puede ralentizar el enlace de comunicación, en consecuencia, la frecuencia de imagen del video.

9.5.5. VPN (Red privada virtual)

Con una VPN se puede crear un "túnel" de comunicación seguro entre dos dispositivos y, por lo tanto, una comunicación segura a través de Internet. En esta configuración, se cifra el paquete original, incluidos los datos y su cabecera, que puede contener información como las direcciones de origen y destino, el tipo de información que se envía, el número de paquete en la secuencia y la longitud del paquete. A continuación, el paquete cifrado se encapsula en otro paquete que solo muestra las direcciones IP de los dos dispositivos de comunicación, es decir, los enrutadores. Esta configuración protege el tráfico y su contenido del acceso no autorizado, y sólo permite que trabajen dentro de la VPN los dispositivos con la clave correcta. Los dispositivos de red entre el cliente y el servidor no podrán acceder a los datos ni visualizarlos.



La diferencia entre HTTPS (SSL/TLS) y VPN es que en HTTPS sólo se cifran los datos reales de un paquete. Con VPN se puede cifrar y encapsular todo el paquete para crear un "túnel" seguro. Ambas tecnologías se pueden utilizar en paralelo, aunque no se recomienda, ya que cada tecnología añadirá una carga adicional que puede disminuir el rendimiento del sistema. ■

PROTEXA

SISTEMA DE ALARMA SIN CABLES!

EXPERTOS EN SEGURIDAD INALÁMBRICA

12 meses GARANTÍA 12 meses

PROPIEDAD VIGILADA

SISTEMA DE ALARMA

Solicite catálogo digital con precios

ENVIOS URGENTES AL INTERIOR

SOLUCIONES INALÁMBRICAS EN ALARMAS

Instalaciones más rápidas, más estéticas

Centrales inalámbricas, magnéticos inalámbricos, infrarrojos inalámbricos, detector de humo inalámbrico, teclado inalámbrico, control remoto, receptor multicanal.

Av. Boyaca 378 Cap. Fed. (Flores) / Tel. (011) 4633-3538 / Nextel 469*1581 / www.protexa.com.ar

Tecnología 1.3 Megapixel - H.264

Cámara IP



GV - BX110D

- 1.3 Megapixel escaneo progresivo CMOS.
- Doble códec de video H.264, MJPEG y MPEG4.
- Hasta 15 cuadros por segundo en resolución de megapíxeles (1280 x 1024).
- Micrófono incorporado.
- Entrada para tarjeta de memoria Micro SD.
- 2 vías de comunicación de audio.
- Entrada y salida de alarma.
- Salida de video analógico.
- Alarma de antimanipulación activa.
- Grabación por detección de movimientos.
- Máscara de privacidad.
- Filtro de direcciones IP. • 3gpp/ISMA.
- PoE (Power over Ethernet).
- 12 VDC • Función Día / Noche.
- Focalización fija o varifocal, lente de megapíxel.

Mini Domo Color IP



GV - MFD110

- 1.3 megapíxeles escaneo progresivo CMOS.
- Servidor web incorporado para monitorear a través del navegador IE.
- Doble códec de video H.264 MJPEG y MPEG4.
- Hasta 15 cuadros por segundo en resolución de megapíxeles (1280 x 1024).
- Micrófono integrado.
- Alarma antimanipulación.
- Grabación por detección de movimientos.
- Máscara de privacidad.
- Filtro de dirección IP.
- 3GPP/ISMA.
- Sólo PoE (Power over Ethernet) .
- Megapíxel y lente infrarrojo integrado.

Alarma por sabotaje

Ocultamiento



Distorsión de imagen



Cambio de escena



La calidad es casi tan increíble como su precio!!



LG

LG SECURITY SYSTEM

Presentación nuevas soluciones IP

Domo

LVW700

Comunicación RS485

LVW900

Antivandálico - Ip66



Cámara

LSW900P



Cámara

LSW2010F



Mini Domo

LDW2010F

(Blanco o Negro)



Video Server H.264

LVS301



Video Server H.264

LVS201



Análisis inteligente de video:

- Detección de objetos perdidos
- Cruce de cerca perimetral
- Conteo de personas y objetos
- Detección de intrusos
- Detección de sabotaje (roturas, bloqueo de cámara y movimiento, vandalismo, etc.)



Av. Corrientes 4969 (C1414AJC) Bs. As., Argentina

telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)

e-mail: ventas@simicro.com / www.simicro.com

La mejor combinación de la tecnología analógica e IP

Nuevas Video grabadoras
Híbridas de 16 canales



DVRs LE-5016D y LE-4016D

“Excelente calidad de imagen con compresión H.264”



2 canales de entrada IP



H.264 codec



Tiempo real de grabación



Doble vía de audio



Entrada de datos POS y ATM



LE-5008D y LE-4008D



Libertad inalámbrica con la seguridad de un sistema cableado

La central WisDom™ es sencilla, rápida y fiable, y eso es lo que cuenta al elegir un sistema de seguridad inalámbrico. Con una amplia gama de accesorios, WisDom™ es ideal para cualquier hogar o pequeña empresa. La fiabilidad de WisDom ofrece años de servicio sin problemas y le libera para trabajar en sus siguientes instalaciones.

- 32 zonas inalámbricas + 1 zona cableada
- 3 particiones, con opciones de armado parcial y total
- Sirenas para interior y exterior totalmente inalámbricas
- Hasta 32 Mandos de Pánico de 2 botones
- Hasta 8 mandos "rolling-code" de 4 botones
- Módulos GSM/GPRS avanzados (para más información, consulte la página 29)



Watch Out!

*Casa con
protección
exterior*



La Detección Exterior Confiable

Proporcionar una detección fiable contra intrusos en ambientes externos. Basándose en las demandas del mercado, el perfeccionado WatchOUT™ Extreme, ofrece ahora una mejor protección las 24 horas frente a sabotajes, con alertas de anti-enmascaramiento por IR Activo y alertas de Proximidad, y es más sencillo de instalar.

Puede instalarse en el Bus del sistema ProSYS™, proporcionando un ahorro de tiempo al poder controlar remotamente todas las configuraciones del detector y realizar diagnósticos avanzados remotos, a través del teclado del sistema o del software bidireccional Upload/Download. Además, ahorra en costes de cableado y en expansores físicos de zonas.

Nuevo WatchOUT Inalámbrico

El WatchOUT™ Inalámbrico incorpora características únicas tales como la Tecnología de Correlación Digital™, para detectar objetivos que generan señales similares y correlacionadas en ambos canales PIR, e IR Activo para anti-enmascaramiento, convirtiéndolo en el único detector inalámbrico de exterior con capacidad de anti-enmascaramiento.

- Cobertura: Gran angular de 15 m (50') 90° , Largo Alcance de 23 m (75') 5° , Barrera de 15 m (50') 5°
- Inmunidad a animales de hasta 70 cm (2'4") de altura
- Función Anti-Colisión del microondas que permite la instalación adyacente de otros detectores WatchOUT
- Visera protectora y protección ambiental Ip65
- Capacidades únicas de Control y Diagnósticos Remotos
- Opto-relés para anular imanes grandes
- Nuevo en el WatchOUT™ Extreme – Anti-enmascaramiento Analítico con alertas de IR Activo y de Proximidad

Grabadoras Digitales

DR041

DVR 4 CH
100 ips
Compresión H.264
Salida USB
Salida de video analógica



KPD672

DVR 4 CH
100 ips
Compresión H.264
Salida USB
Salida de video VGA

KPD675

DVR 8 CH
200 ips
Compresión MPEG-4
Salida USB
Control remoto
Salida de video analógica



KPD678

DVR 16 CH
400 ips
Compresión MPEG-4
Salida USB
Control remoto
Salida de video VGA

AVTECH

Cámaras



KPC131

Cámara color
Resolución 500tvl
Salida de audio



KPC138

Cámara IF
Alcance 15mts
Apta para exterior

KPC133

Domo fijo color
Led Infrarrojos
Alcance 15 mts



KPC251

Cámara color CCD SONY
Resolución 420tvl
Función espejo



KPC252

Domo fijo color
CCD SONY
Resolución 420tvl



Encuentre ahora toda la línea

ROKONET en SELNET**Comet Pro/Pet**
Detector Infrarrojo Pasivo**WatchOUT**
Detector de exterior
Doble Microondas
Doble Pir
Antimasking
Aviso por Lentes sucios**VITRON**
Detector Acustico
de Doble Frecuencia
de Rotura de Cristales**LuNAR**
Detector Industrial 360°
Hasta 8,6mts de altura
Doble Tecnología . Antimasking
ACT para altas temperaturas**ROKONET**
R I S C O G R O U P**ZoDIAC DT/DT-PET**
Detector de Movimiento
Doble Tecnología**ShockTec**
Detector de Golpes
y Vibraciones
Antiboquetes**iWISE DT/DT-PET**
Fila de detectores de
Doble Tecnología 10,15,25mts
Antimascotas
Antimasking y
ACT-Anticamuflaje-Grado 2 y 3**Orbit 6**
Panel de intrusión
6-8 zonas
con llamador para 4
números privados

SAMSUNG

Distribuidor Oficial

Cámaras infrarrojas

Cámaras fijas

SCC-B2331P

Cámara color día/noche
CCD SONY
Resolución 600TVL



SCC-B2335P

Cámara color día/noche
Filtro infrarrojo removible
WDR Rango Dinámico



SCC-B9372P

Cámara color día/noche
Alcance infrarrojos 45mts
Gabinete para exterior IP66



SCC-B9374P

Domo fijo día/noche
Lente vari-focal
de 3.8 a 9.5mm
Gabinete
anti-vandálico IP66

Domos fijos

SCC-B5331P

Domo fijo día/noche
CCD SONY
Resolución 600tvl



SCC-B5368P

Domo fijo día/noche
CCD SONY
Resolución 600tvl
Lente vari-focal
Al 2.8 a 11mm

SCC-B5398P

Domo fijo día/noche
CCD SONY
Resolución 600tvl
Lente vari-focal
Al 2.8 a 11mm
Gabinete anti-vandálico



Domos PTZ



SCC-C6325P

Domo color día/noche
Zoom óptico 10X, digital 10X
Gabinete anti-vandálico IP66

43X

SCC-C7455P

Domo color día/noche
Zoom óptico 43X, digital 12X
WDR - Rango Dinámico
Resolución 600tvl



DVRs

SHR-7082P

8 CH A/V - SO Linux
200 ips

SHR-8182P

16 CH A/V - SO Linux
400 ips
Resolución D1

SHR-7162P

16 CH A/V - SO Linux
400 ips



IP7133/IP7134 (inalámbrica)
 Compresión MPEG-4 y MJPEG (Dual Codec)
 Dual Stream
 3GPP
 Ent/Sal de alarma
 Botón de pausa
 Facil instalación



2 Mega-Pixel

IP7161

Sensor de imagen CMOS
 Lente vari-focal de 4.5 a 10mm
 Función día/noche con filtro IF
 Compresión MPEG-4
 y MJPEG (Dual Codec)
 Multi-Stream . ePTZ



IP7361

Sensor de imagen CMOS
 Lente vari-focal de 3 a 9mm
 Función día/noche con filtro IF
 Compresión MPEG-4 y MJPEG (Dual Codec)
 Iluminador IF alcance 25mts
 Multi-Stream . ePTZ
 Alojamiento para exterior IP67



IP8161

Sensor de imagen CMOS
 Lente vari-focal de 3 a 9mm
 Función día/noche con filtro IF
 Compresión H.264 / MPEG-4
 y MJPEG (Triple Codec)



H.264

FD8361

Sensor de imagen CMOS
 Lente vari-focal de 3 a 9mm
 Función día/noche con filtro IF
 Iluminador IF alcance 25mts
 Compresión H.264 / MPEG-4 y MJPEG (Triple Codec)
 Multi-Stream
 Gabinete anti-vandálico para exterior IP66



H.264

VAST Central Management Software



Grabación y visualización simultánea para 64 cámaras y reproducción de grabación para 16 cámaras
 Multi-Streams de video
 Flujos de video adaptados a la actividad para la reducción en ancho de banda y capacidad de almacenamiento
 Facil acceso remoto a través de la Arquitectura Cliente/Servidor
 Manejo remoto de PTZ / ePTZ
 Administración de eventos

TAKEEX

La elección de los profesionales de todo el Mundo

EX- **PULNiX**



TAKEEX/(ex-PULNiX), es la marca de los detectores de mayor prestigio en el Mundo Entero, fabricados íntegramente en JAPON por "TAKENAKA ENGINEERING CO. LTD" (Kyoto-JAPON) desde 1959.

COMPRE E INSTALE LO MEJOR y RECIBA INSTRUCTIVOS EXTRAS BRINDADOS SOLO POR "TAKEEX" PARA EL LOGRO DE INSTALACIONES OPTIMAS Y DEL TIPO DE DETECCIÓN A USAR PARA CADA LUGAR A PROTEGER. ASEGURE EL ÉXITO DEL SISTEMA PARA LA SATISFACCIÓN PLENA DE SU CLIENTE Y DE LA SUYA. Solicite el instructivo "Exclusividades" con la compra de tan solo un detector exterior TAKEEX, el cual es un mini-curso perimetral Japonés UNIVERSAL QUE ANULAN LAS FALSAS ALARMAS por detectores e instalación inadecuados/a.

DESCUBRA LAS VENTAJAS TAKEEX VISITANDO LOS SIGUIENTES SITIOS WEB:

- <http://mundialsecurity.com.br/video> y viendo el film de la exclusiva doble modulación de los haces de las barreras TAKEEX que solo TAKEEX puede exhibirlo, las barreras TAKEEX NO SE DISPARAN por intensas luces, rocíos ó escarchas por ser las que poseen mayor protección contra tales agentes.
- www.mundialsecurity.com.br/CatalogoTakexEspanolAbr-09.pdf y vea el catálogo DIFERENCIAL TAKEEX de los detectores de mayor venta descubriendo en el mismo al pasivo exterior de DOS Cabezas MS-12FE con tolerancia ilimitada de mascotas, alta tolerancia a la luz natural ó artificial y ofrecer 6 cubrimientos diferentes con 2 zonas a invadir para alarmarlo (uno de ellos con 4 zonas a invadir para alarmarlo). Su cubrimiento máximo es de 180° x 24m., este es logrado instalando DOS DETECTORES DE OTRO FABRICANTE y su similar al MS-12FE ofrece solo un cubrimiento perimetral de 15° x 24m y no SEIS como el de TAKEEX. Aproveche el uso de este detector "SIN COMPETENCIA" por su menor costo, acentuada confiabilidad y mayor versatilidad frente a otros.
- <http://syscom.mx/principal/categorias/id:285> y note como "SYSCOM", EL DISTRIBUIDOR MAS GRANDE MEXICANO, LATINO-AMERICANO Y CARIBEÑO exhibe barreras TAKEEX p/Beam Towers y p/montaje normal. PRESENCIA NOTABLE de TAKEEX en MEXICO.
- www.gardinersecurity.co.uk/pdf/catalogues/intruder_2008_part5.pdf "ADI Gardiner Security Co.", EL DISTRIBUIDOR MAS GRANDE DE EUROPA, resalta a TAKEEX en las páginas 542/3/4.
- www.takeex.com, El sitio Mundial de "TAKEEX" (AMERICA, EUROPA, AUSTRALIA, ASIA y JAPON), COMPRE y PRUEBE UN TAKEEX y UNASE CON EL ARCHIVO "EXCLUSIVIDADES" el cual es una herramienta poderosísima para que un sistema exterior de intrusos perimetrales trabaje libre de problemas. Consultas técnicas y sobre proyectos especiales a: bholowczak@hotmail.com.ar. DISTRIBUIDORES AUTORIZADOS "TAKEEX": en ARGENTINA: "CENTENNIAL" y "DIALER", en URUGUAY "SECURITY MARKET"



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

Protegé el exterior sin falsas alarmas y

**Liberá a
tus Clientes de
las Rejas.**



TAKEX

Calidad en Seguridad Exterior

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

**MASTER
DEALER**

Juntos somos más.

AVTECH

Stock Permanente | Mejor Precio | Línea Completa de Productos



Cámaras / Domos / Grabadores Digitales

INTRUSIÓN

MONITOREO

VIDEO

VIDEO DIGITAL

ACCESO

INCENDIO



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

Distribuidor Oficial

SAMSUNG



Una alianza perfecta.

La marca que conoces ahora en



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

es el momento

para las **Cámaras IP** Samsung



iPOLiS

Las cámaras IP Samsung entregan la mejor resolución de la industria – hasta 600 TVL y 700 TVL en blanco y negro. Combinan el alto rendimiento y valor excepcional en cualquier configuración que necesite. Nuestra línea es extensa y ofrece domos anti-vandálicos IP66, domos fijos, PTZ de alto rendimiento en baja luz y con seguimiento de personas automático, cámaras fijas de día/noche. Este incorpora la última tecnología A1 con excelente sensibilidad en baja luz y escaneo progresivo para capturar claramente objetos en movimiento. Nuestras nuevas cámaras A1 también ofrecen análisis de video inteligente tales como línea virtual, detección de objetos, pérdida y aparición de objetos, análisis de áreas predeterminadas y dirección de detección en los bordes. Las cámaras también soportan Multi-stream en compresión H.264, MPEG4 y MJPEG con imágenes de resoluciones variables en diferente tipo de cuadros. Todo indica que es la era para las cámaras IP de Samsung.

SAMSUNG





Solución de control de acceso IP

Lectores autónomos y en red ○

Biometría, Tarjetas, PIN ○

Aptos para intemperie ○

PoE ○

Software en español de control de accesos y presentismo ○



Xpass



BioEntry Plus



BioLite



Software BioStar



BioStation



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar

Distribuidor Oficial



Agregando valor a sus productos



DRAMS TECHNOLOGY SA.



Lectores de huella digital autónomos



Farpointe Data, Inc.

Lectores y tarjetas de proximidad



bioscript™

Lectores de huella digital



100.000 huellas 1:1 y 10.000 huellas 1:N



Xceeding The Ordinary

Lectores multitecnología



SECURITRON™



Cerraduras, pulsadores y accesorios



Control de accesos



Conozca todos nuestros productos en nuestra web

Agregando valor a sus productos



SAMSUNG TECHWIN

Soluciones de CCTV
y Video IP



Video IP



AVIGILON

Toda la evidencia en 16 megapixels



BIOPANAMA

CCTV

VIDEO IP

CONTROL DE ACCESOS

BIOMETRÍA

LECTORES Y TARJETAS

CERRADURAS



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos



www.dramstechnology.com.ar



IRTEC
AUTOMATISMOS S.R.L

Nueva tecnología en 24v



Nuevo KIT CORREDIZO 24 V

Kit corredizo hasta 400 Kg. 24 V. Uso Intensivo.

- Nuevo reductor de eje concéntrico.
- Muy alto rendimiento mecánico 80% (+ 50% de las reducciones tradicionales).
- Central de comando con sistema anti-aplastamiento.
- Velocidad de CANCELA 25m/min.
- Baterías de emergencia Hidruro Metálico (XBAT) para adicionar 30 ciclos de apertura.



Nuevo KIT BATIENTE 24 V

Kit batiente doble hasta 2,70 mts. por hoja.

- Nuevo diseño innovador.
- Carrera larga y nuevo anclajes multi- posición con accesorios.
- Central de comando con sistema anti-aplastamiento y codificador virtual para inversión de marcha en caso de obstáculos.
- Topes mecánicos integrado.
- Baterías de emergencia Hidruro Metálico (XBAT) para adicionar 30 ciclos de apertura.



Nuevo KIT Levadizo a 24 V para puertas seccionales

kit levadizo para portones seccionales hasta 15 m2.

- Velocidad de carro 6,6m/min.
- Antiaplastamiento de regulación automática.
- Control electrónico de velocidad.
- Baterías de emergencia Hidruro Metálico (XBAT) para adicionar 30 ciclos de apertura.



Nuevo KIT BATIENTE Hidraulico a 24 V

Kit batiente doble hasta 2,70 mts. por hoja.

- Tecnología Híbrida (hidráulico + 24V).
- Encoder absoluto bus integrado.
- Velocidad superior a 2,5cm/seg . Más del doble de los equipos hidráulicos y electromecánicos presente en el mercado.
- Topes mecánicos integrados.



IRTEC AUTOMATISMOS S.R.L.

Representante oficial de

Faac en Argentina

Río de Janeiro 1642

Martínez - Buenos Aires

(011) 4836-0747 / 4717-2967

info@irtec-arg.com.ar

www.irtec-arg.com.ar

FAAC

Lider mundial en
automatismos de acceso

Soluciones ideales para accesos Comerciales e industriales



IRTEC
AUTOMATISMOS S.R.L

Puerta Automáticas Corredizas

- Sistema antipánico de apertura.
- Vano de paso : Simple 700-3000 mm/doble 800-3000 mm...
- Máximo de carga: Simple hasta 140kg / doble hasta 110+ 110 kg.
- Potencia absorbida: 100 w.
- Frecuencia de uso: 100%
- Temperatura de funcionamiento de ambiente: -20°C a 55°C.



Operadores para puertas seccionales 540/541

- Motorreductores de 2 HP Y 3 HP.
- Tecnología: electromecánica en baño de aceite.
- Potencia absorbida: 800 w.
- Frecuencia de uso: 60%.
- Temperatura de funcionamiento de ambiente: -20°C a 55°C.



Puertas automáticas batientes

- Vano de paso : 1400 mm.
- Máximo de carga: 367 kg (brazo articulado).
- Potencia absorbida: 100 w.
- Frecuencia de uso: 100%
- Temperatura de funcionamiento de ambiente: -20°C a 55°C



Barreras Hidráulicas 615/620/640 R

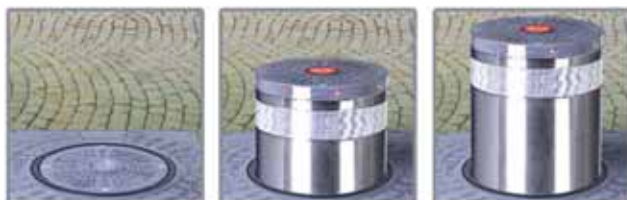
- Longitud máxima del asta 7,00 mts.(recta o articulada).
- Frecuencia de Utilización: 100%(ciclos/hora).
- Tiempo de apertura:0,8 a 3 seg.
- Pintura Poliéster Ral 2004.
- Central de comando 624 PBR.



NUEVO FAAC CITY

Soluciones móviles para el control de accesos, el tráfico urbano, la seguridad de valores y protección de áreas sensibles. Franjas horarias de mayor afluencia permitiendo la entrada y/o salida en determinadas zonas sólo a las personas autorizadas.

- Versión automática y semi-automática.
- Accionamiento oleodinámico.(Hidráulico).
- Frecuencia de trabajo. Alto tránsito.
- Carrera del cilindro 600/800 mm....
- Avisador acústico de movimiento.
- Cilindro en acero inoxidable 6mm (opcional 10 mm...)



IRTEC AUTOMATISMOS S.R.L.

Representante oficial de
Faac en Argentina

Río de Janeiro 1642

Martínez - Buenos Aires

(011) 4836-0747 / 4717-2967

info@irtec-arg.com.ar

www.irtec-arg.com.ar

FAAC

Líder mundial en
automatismos de acceso

editorial**Las señales
confirman el buen rumbo**

Dicen que cuando las tres naves de Cristóbal Colón se encontraban rumbo al nuevo continente, la aparición de aves y restos vegetales flotando en el agua, fueron las señales que le confirmaron que estaban muy próximos a tocar tierra. A catorce años de que nuestra cámara se constituyera, a falta de cualquier tipo de ley y/o norma en la materia en esos tiempos, una de las necesidades que le dieran razón de ser fue trabajar en pro de la auto regulación. Y ya ha comenzado a dar sus frutos. Hoy la norma 4174, preconcebida en el seno de nuestra cámara, buscó materializarse en el único lugar posible en el momento, que fue IRAM. Luego de esta gesta y de idéntica manera, se impulsaron otras Normas, como la 4175, 4176 y, actualmente, la 4177, donde la experiencia de los monitores se va plasmando y de esta forma se van construyendo normas, que a su vez al ser reconocidas por distintos actores de la sociedad, empiezan a convertirse en verdaderos símbolos de garantía y calidad. Hoy la homologación CEMARA de la 4174 es exigida por muchos contratantes de servicios de monitoreo, lo vemos en usuarios particulares, hasta en organismos públicos, pasando por diversas empresas privadas. Como también el hecho de que otras instituciones de primer grado, le hayan dado el reconocimiento merecido a la 4174 (hecho que aplaudimos muy agradecidos), no hace otra cosa que confirmarnos que el rumbo seguido en estos años es el correcto y al igual que el Navegante Genovés, debemos mantenerlo.

Solo quienes lo hacemos día a día sabemos como y que necesitamos. Invertiendo el dicho -al revés de como se lo conoce- "la mujer del César debe serlo, antes que intentar parecerlo".



Ing. Walter Mario Dotti
Presidente de CEMARA

NORMATIVAS PARA EL SECTOR

La Mejora Continua

*En la edición de la Revista
Negocios de Seguridad
correspondiente a Mayo/ Junio del
corriente año comenzamos a
describir la tarea que CEMARA
viene desarrollando en materia de
autorregulación de los aspectos
específicos que hacen a la
actividad del monitoreo
de alarmas.*

Oportunamente hicimos una descripción de los cuerpos normativos ya finalizados y en plena vigencia, así como de aquellos que se encuentran en estado de discusión pública o estudio. En esa publicación se describían los requerimientos preponderantes de las exigencias de la Norma IRAM 4174 y cuya certificación, CEMARA otorga a las empresas que así lo requieran cuando inspecciones mediante, demuestren satisfacerlas.

El compromiso asumido por nuestra Cámara y la urgente necesidad de llenar un vacío en lo atinente a fijar estándares que aseguren una verdadera calidad de servicio, en algún caso y en un principio pudo no haber sido visto con agrado por cierto sector minoritario de la industria, que consideraba este nuevo desafío como una molestia o preocupación más que se agregaba a las cotidianas que cualquier empresa puede padecer. ¿Para qué enmarañarnos nosotros mismos en cumplir estas nuevas exigencias, si no la demandan ni autoridades ni usuarios? ¿Por qué nuestros mismos pares se embarcan en estas pretensiones de perfeccionamiento que implican, entre otras cuestiones, un costo adicional para la compañía? ¿Cuál es

el motivo por el cual CEMARA a lo largo de los años ha destacado profesionales en los subcomités de normas e instado al estudio de nuevos estándares aún antes de la finalización de los estudios presentes?

La respuesta parte del convencimiento que, en materia de seguridad, la improvisación puede dar como resultado situaciones absolutamente contrarias a las pretendidas y de esto mucho se ha visto y se ve a diario.

En tal sentido, quienes padecemos del vicio profesional de escrutar cada instalación de alarma en locales comerciales o de cualquier otro tipo, cuando por cualquier motivo, nos toca ingresar a ellos, sufrimos ante la observación de aberraciones técnicas, desprolijidades y atajos que los técnicos poco voluntariosos y menos profesionales ocasionan. Todo sin olvidarnos indiscutiblemente, de los graves errores de proyecto o planificación.

Es así como la Norma IRAM 4175 (Sistemas de Alarma de Intrusión en Inmuebles - Código de Práctica para la planificación y la Instalación), realiza un pormenorizado estudio en cuanto todo lo concerniente a dicha planificación y posterior instalación comenzando con un importante catálogo de definiciones a los efectos de aunar criterios referidos a las nomenclaturas de modo que cuando se utilice un término determinado, este tenga la trascendencia que corresponda. Es así como se definen expresiones como "alarma"; "centro de control a distancia"; "empresa o compañía de alarma"; "falsa alarma"; "panel de señalización y control" entre otras.

Los alcances de la Norma están perfectamente definidos en su introducción en cuanto al nivel de seguridad que confiere balanceado con el grado de determinación y pericia del intruso (aunque sobre este punto, la futura norma IRAM 4176 dedica en gran parte su desarrollo). La responsabilidad del usuario, no ha quedado fuera de análisis, así como lo concerniente al mantenimiento preventivo y correctivo por parte de las compañías de alarma.



como Filosofía Profesional

Volviendo a lo referente a la planificación, se hace hincapié en la coordinación con todos los sectores interesados como ser: usuarios, arquitectos, consultores, empresas de alarmas, compañías de telecomunicaciones, etc.

La preparación de un cronograma que incluya el relevamiento del predio, el diseño inicial del sistema, la disponibilidad de los vínculos de comunicaciones, estimación de costos, la instalación propiamente dicha, los ensayos y verificaciones posteriores, la entrega al cliente o abonado son algunos aspectos que pormenorizadamente deben cumplir aquellos que decidan trabajar dentro de este marco normativo.

El "Camino Crítico", establece la coordinación con los demás gremios u oficios que coinciden en una obra determinada, así como la "Operación Parcial" da lugar a la posibilidad de comenzar a utilizar el sistema aun antes de la finalización de la obra edilicia.

Los "Factores Ambientales, Mecánicos y

Otros" que afecten el correcto funcionamiento del sistema son tenidos en cuenta. La ubicación de la "Unidad central de Alarmas" es un tema de análisis de importancia así como la descripción de "Tipos y Ubicación de los sensores y detectores". Los horarios de activación y desactivación no son un tema que pase inadvertido en este compendio de recomendaciones así como las rutas de entrada y salida.

En el capítulo reservado a la Instalación, se mencionan las responsabilidades del instalador, así como todo lo pertinente al cableado del sistema y las exigencias que en tal sentido es menester observar.

Los conductos, las canalizaciones así como los tendidos aéreos no son menos importantes que las interconexiones inalámbricas, también contempladas en esta norma.

Comprensiblemente, el contenido de las 31 hojas que utiliza esta norma en su original no pueden ser descriptas detalladamente en esta simple mención. No obstante, la Norma IRAM 4175 no debe ser

un Código de Prácticas ignorado por instalador alguno y sobre el cual seguramente en un futuro deberá fundar su labor cotidiana, si lo que su compañía pretende, es hacer instalaciones profesionales y por ende, confiables.



Lic. Walter Ricardo Costa
Tesorero
Coordinador Comisión Técnica

Marco regulatorio

Reunión en la Cámara de Senadores bonaerense

El jueves 6 de mayo tuvo lugar en el Recinto de Sesiones de la Honorable Cámara de Senadores de la Provincia de Buenos Aires, la Primera Reunión Extraordinaria de la Comisión de Seguridad del Senado. CEMARA, representando a la Industria del Monitoreo, estuvo presente a través del Lic. Julio Fumagalli y el Ctdor. Miguel Angel Turchi, Secretario y Vicepresidente, respectivamente, de nuestra CD.

Durante la reunión, nuestros dos representantes expusieron las inquietudes y problemáticas del sector en la provincia de Buenos Aires, originadas por actual Ley 12297. Es sabida la permanente lucha por modificar lo inadecuada e inaplicable que resulta ser ésta para nuestras empresas, motivo que nos llevó a trabajar junto al Poder Ejecutivo de la Provincia, en 2008 representado por el Dr. Ricardo Abalos, Director de Habilitaciones en ese momento, para crear un decreto reglamentario que modificara al actual, tendiente a normalizar la habilitación de las empresas

del rubro, decreto que se encuentra actualmente en asesoría letrada del ministerio de Justicia y Seguridad.

Los senadores presentes, integrantes de la Comisión de Seguridad compuesta por el Dr. Jorge A. D'Onofrio, Presidente; Roque Carigilino, Secretario; Roberto Fernández; Dr. Ricardo Bozzani; Dr. Roberto Ravale; Dra. Viviana Arcidiacono; Dr. Alfredo Meckievi; Dr. Roberto Costa; Dn. Luis Malagamba y Dr. Javier Arturo Mor Roig como Vocales, expresaron a los presentes sus intenciones de ver subsanadas estas discrepancias con el dictado de una nueva Ley reemplazante o la modificación de la actual.

En virtud de unificar criterios y como es norma, hacer valer la voz de nuestros asociados, durante Junio la CD de esta Cámara dispuso se circule a todos ellos un temario conteniendo los puntos más urticantes a ser analizados. El nivel y cantidad de respuestas remitidas, muestran a las claras, el grado de compromiso que tienen los Empresarios del Monitoreo de nuestra provincia. Aprovechamos este medio, para agradecerles a todos tan valiosa colaboración.

isolve 
ingeniería y soluciones en seguridad

Un mundo de soluciones

Sistemas de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Detección y Alarma de Incendios de uso Naval

Sistemas de Extinción Automática de Incendios (Agentes gaseosos)

Circuito Cerrado de Televisión

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Asesoramiento, Proyectos e Instalaciones



CHEMETRON

Fire Systems™



www.isolve.com.ar

Nuevas

Oficinas Comerciales

Colectora Sur, Acceso Oeste Km. 26, esq. Peredo 433 (B1714BSC),
Parque Leloir, Pcia. de Buenos Aires, Argentina



En un rango analógico-digital de alta gama, Discovery ofrece una dimensión adicional en detección de incendios, de gran adaptabilidad a las condiciones cambiantes y protección contra falsas alarmas



Los Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada, de alta sensibilidad, minimizan riesgos cuando es imperioso un aviso temprano. Sensibilidad autoajutable.



Detección de Incendios para Uso Naval y en Atmósferas Explosivas. Certificados y aprobados según los más altos estándares de calidad internacional



Sistemas de Extinción Automática de Incendios por Agentes Gaseosos, una clara opción de protección por métodos limpios y seguros

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones:

ISOLSE SRL cuenta con personal altamente especializado y equipamiento idóneo para la realización de los diversos procedimientos de mantenimiento preventivo y correctivo de acuerdo a los lineamientos establecido por las normas de aplicación así como aquellos especificados por los fabricantes.



Avenida La Plata 1213
C.A.B.A. - Argentina
TelFax.: 54 11 4922.5920



contacto@isolse.com.ar

www.isolse.com.ar

Entrevista al Ing. **Gustavo Burcles**, Presidente de CESEC

“Un objetivo es ser el nexo entre el sector y la comunidad”

Hace dos años nació la idea de conformar una Cámara de Empresas de Seguridad Electrónica a nivel local, impulsada por prestigiosas empresas y profesionales de la ciudad de Córdoba. Entre sus objetivos, se encuentra resolver problemáticas comunes y plantear objetivos que prosperen a favor de un salto de calidad para la actividad.



Gustavo Burcles
Presidente de CESEC

¿Desde cuándo se está trabajando para conformar CESEC?

La idea de conformar una Cámara de Empresas de Seguridad Electrónica a nivel local nació hace aproximadamente 2 años, impulsada por la voluntad de Profesionales referentes del rubro en la ciudad de Córdoba, con la visión de que, en conjunto y con una representación institucional, es posible lograr resolver problemáticas comunes y plantear objetivos que prosperen a favor de un salto de calidad para la actividad y la obtención de mayores beneficios tanto para sus asociados como para toda la comunidad. El grupo fundador comenzó a organizarse en julio de 2009 y en noviembre se suscribió el Acta Constitutiva. Algunos de los objetivos que motivaron la constitución de esta entidad fueron la necesidad de lograr representación institucional ante organismos públicos y privados, conformar un marco técnico homologado para instaladores y profesionalizar la actividad en el rubro. Nuestra misión será progresivamente transformar a nuestra Cámara en una de las entidades referentes del país para el rubro.

¿La Cámara sólo es representativa de las empresas cordobesas o proyectan ampliar su área de influencia?

C.E.S.E.C. fue fundada por 13 referentes de la ciudad de Córdoba y una empresa de Villa Carlos Paz, pero estamos incorporando como nuevos socios a empresas de distintas localidades de la provincia. Los objetivos de la Cámara están dirigidos a empresas proveedoras de tecnología para la seguridad electrónica y profesionales del sector, en sus diferentes rubros.

¿Cuál es la realidad del mercado de la Seguridad Electrónica en el centro del país y cuál su proyección?

En un marco generalizado de crecimiento del delito y la inseguridad, la actividad y la demanda de Sistemas de Seguridad Electrónica aumentan día a día y se ha constituido en un tema de prioridad y para Córdoba no es la excepción. Hay una mayor difusión en los distintos ámbitos y medios de comunicación que han instalado en el conocimiento colectivo de la comunidad, la existencia de tecno-

logías de seguridad electrónica accesibles y adecuadas para su protección ante los distintos riesgos a los que están expuestos diariamente. No obstante ello el mercado aún tiene una proyección de desarrollo potencial fenomenal a futuro, en nuevos nichos como el sector del campo, los barrios cerrados, la protección y seguridad ciudadana, etc.

¿Qué relación tienen con las autoridades y fuerzas de seguridad públicas, provinciales y nacionales?

Estamos trabajando para desarrollar vínculos con las diferentes autoridades públicas competentes de la Provincia y de las Municipalidades, así como con la Policía y la Dirección de Bomberos de la Provincia de Córdoba, etc., ya que queremos colaborar y participar en las actividades, reglamentaciones y legislaciones tendientes a generar un marco legal y técnico para nuestra actividad, y asimismo relacionarnos con entidades privadas, instituciones, medios de comunicación y cualquier otra entidad que permita a C.E.S.E.C. ser un nexo institucional representativo de nuestro sector para toda la comunidad.

¿Cuáles son hoy sus principales actividades y proyectos?

Si bien el propósito fundacional de la C.E.S.E.C. es la unificación de criterios para lograr representación institucional en la sociedad, nuestra consolidación intenta resolver algunas problemáticas que afectan al sector, como la “disparidad de oferta”, en relación a calidad, prestaciones, experiencia del proveedor y precios.

Nuestra intención es generar un marco legal y técnico para que a la comunidad le llegue un mensaje claro en relación con las pautas que debe tener en cuenta a la hora de elegir un sistema. Para lograr nuestros objetivos se han creado comisiones de trabajo que abarcan distintas actividades, entre ellas realizar una Exposición de Seguridad Electrónica en Córdoba. Otro proyecto es el estudio minucioso compatible con la realidad de nuestro mercado para la elaboración de un protocolo con pautas claras para reglamentar dentro de un marco legal la homologación y registro de técnicos e instaladores certificados de Sistemas de Seguridad Electrónica.



INTELLINET
NETWORK SOLUTIONS

**AGREGUE VELOCIDAD.
AGREGUE DISTANCIA.
REMUEVA LOS CABLES.**

La línea inalámbrica N de INTELLINET NETWORK SOLUTIONS™ es lo último en tecnología de redes. Sacando ventaja de esta nueva tecnología, ahora si Ud. puede obtener grandes beneficios de velocidad y distancia.



Nosotros lo hacemos fácil

La más grande selección de productos inalámbricos, en las gamas más altas de velocidad y prestación, con compatibilidad 100% con todos los productos del mercado. Se puede ser mas flexible?

La elección es suya.... Intellinet se lo va a hacer mucho, pero mucho más fácil.

INTRACOM
DYNAMIC IDEAS FOR COMPUTERS

**Distribuidor de
MANHATTAN® y
INTELLINET NETWORK
SOLUTIONS®**

IC INTRACOM Argentina, SA

Franco 3451
C1419FIM
Ciudad de Buenos Aires, Argentina

Customer Service: (5411) 4574-0026
Fax: (5411) 4571-3129
Email: ventas@intracom.com.ar

IC INTRACOM Chile, SA

Puerto Madero 9710 Nave 10c-12c
Centro Logístico San Francisco
Pudahuel Santiago, Chile

Customer Service: (56) 2 544 8666
Fax: (56) 2 747 0273
Email: ventas@icintracom.cl

IC INTRACOM Uruguay, SA

Rivera 3665
Montevideo, Uruguay

Customer Service: (598) (2) 628-6054
Fax: (598) (2) 628-2966 ext 106
Email: ventas@intracom.com.uy

www.icintracom.com

- | Existen muchas estaciones de monitoreo, pero pocas brindan un real servicio mayorista.
- | Desde la concepción del soft operativo, el movimiento de técnicos, informe de novedades, la diversidad tecnológica, todo es diferente en una central mayorista.
- | En **Alarmas Keeper** sabemos de qué estamos hablando.



Keeper

Central de monitoreo con
VERDADERO
concepto mayorista

ALGUNAS CARACTERISTICAS DEL SERVICIO

| SOFT MAYORISTA

- Acceso remoto para minoristas
- Acceso remoto para usuarios finales con el logotipo de la empresa minorista.
- Doble informe diario de novedades de cuenta vía e-mail.
- Controles de apertura y cierre con informes personalizados y automáticos vía SMS.

| HARD MAYORISTA

- Monitoreo vía telefónico
- Monitoreo vía IP • Todas las marcas importantes de módulos de GPRS
- Monitoreo vía radio
- Monitoreo vía SMS/PDU

| SERVICIO MAYORISTA

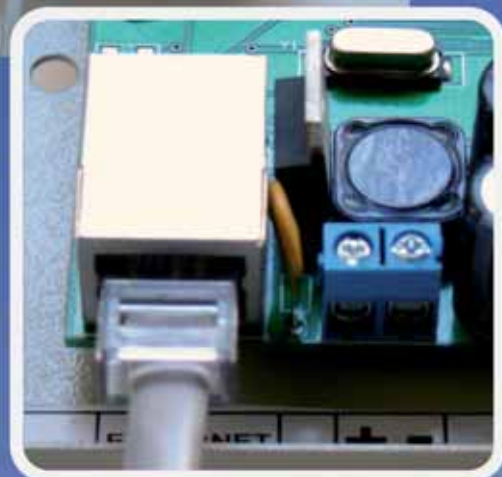
- Atención en nombre de la empresa minorista las 24hs.
- Convenio con proveedores para precios y financiaciones especiales.
- Planes de apoyo técnico, financiero y jurídico para migración de cuentas.



0351 4683200 | info@alarmaskeeper.com | www.alarmaskeeper.com.ar

Únase a nuestro equipo de trabajo

COMUNICADOR IP + GPRS S02



- Doble canal de comunicación GPRS + IP
- Sin necesidad de ninguna placa de expansión y sin costo adicional
- Bajo costo operativo utilizando la conexión web existente
- Conmutación automática entre canales de comunicación
- Incluye 2 entradas y 2 salidas adicionales

LOCALIZADOR DE VEHÍCULOS SEV10

- Localizador de vehículos de muy alta sensibilidad (-165dB) y muy corto tiempo de readquisición (hot start menor a 1,2seg)
- Incluye baterías de back up internas, múltiples entradas y salidas incluyendo una salida a relé
- Listo para AGPS



LOCALIZADOR GSM/GPS SEL10

- Localizador personal y de cargas de mayor autonomía (60 a 90hs) en un mínimo tamaño (66mm x 36mm x 20mm)
- Muy alta sensibilidad y rápido tiempo de adquisición GPS
- Listo para AGPS



Nuestros dispositivos son compatibles con las aplicaciones para centros operativos de **bykom**

Rastreo Individual gratuito a través de **GPS-Trace-Orange**



Kelcom

Dispositivos de Seguridad

Santa Magdalena 586, C.A.B.A.

CP: C1277ACF

Tel: 6009-6006 / 4542-9664

www.kelcom.gs

info@kelcom.gs

Palabras de nuestros referentes

En los '80, un incipiente mercado llegaba para quedarse: el de la Seguridad Electrónica. Con las alternancias lógicas según nuestra historia económica reciente, aquellos que apostaron al crecimiento del sector vieron sus empresas formarse, peligrar y resurgir. Muchos de ellos son, sin dudas, referentes obligados en el ámbito nacional y a través de sus palabras recorreremos los inicios, el presente y el futuro de la actividad en nuestro país.



3Way Solutions

Guillermo Massucco,
Socio Gerente
"El paso hacia nuevas tecnologías no tendría que ser traumático"
(Nro. 18 – May 2005)



AdBioTeK

Alex Savitsky,
Director de Desarrollos
"En la biometría, a través de la validación de nuestros rasgos únicos e intrasferibles, está el futuro de la identificación de personas"
(Nro. 51 – Feb/ Marz 2010)



Alarmas del Centro

Marcelo Martínez,
Gerente General
"Sostenerse y crecer en recesión fue todo un desafío. Ahora es momento de incrementar los logros a través de recursos genuinos"
(Nro. 49 – Nov/Dic 2009)



Alastor

Juan Hamparsomian,
Presidente
"El cliente es, sin dudas, el activo más importante de cualquier empresa"
(Nro. 53 – May/Jun 2010)



Aliara

Eric Natusch, Gerente Comercial
"La tecnología de detección perimetral crece de manera exponencial, permitiendo hoy asociar e integrar otros sistemas de seguridad"
(Nro. 46 – Jul/Ago 2009)



Alonso Hnos. Sirenas

Jorge Alonso, Presidente
"En un mercado tan exigente como el actual no pueden ofrecerse productos de mala o poco probada calidad"
(Nro. 45 – May/Jun 2009)



Altel S.R.L.

Marcelo A. Martínez,
Socio Gerente
"La tecnología inalámbrica ha llegado para quedarse y estamos convencidos de que el futuro de la seguridad no tendrá cables"
(Nro. 54 – Jul/Ago 2010)



Anicor S.A.

Miguel Angel Novoa,
Gerente Comercial
"Trabajar en la calidad y confiabilidad de los productos es una de las claves para lograr vanguardia y trascendencia como empresa"
(Nro. 47 – Ago/Sep 2009)



Anker Mayorista de Monitoreo

Gastón Tígallo, Socio Director
"Después de estar del lado del instalador se comprenden los puntos esenciales para ser exitosos en la industria"
(Nro. 48 – Oct/Nov 2009)



Arcontrol

Gustavo Reiter, Titular
"Tener la confianza de los clientes es fundamental para seguir creciendo"
(Nro. 18 – May 2005)



ARG Seguridad

Marcelo Maglio, Director Operativo
"La seguridad electrónica se está convirtiendo en una industria de niveles masivos, con un amplio aprovechamiento de las redes de comunicación"
(Nro. 38 – Jul 2008)



Avatec

Norberto Verdera,
Gerente Comercial
"IP y GPRS no solo ofrecen vías de comunicación confiables sino que además, abaratan costos en la transmisión"
(Nro. 29 – Ene 2007)

KYMSA®

SINONIMO DE SEGURIDAD

- Motores duraderos y elegantes.
- La mejor relación precio/calidad del mercado.
- Los motores poseen certificación de calidad ISO 9001

AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES

LEVADIZOS



Motor BENINCA ZED. El motor más resistente del mercado, de origen italiano. Para portones de hasta 9 m² (1 motor) y hasta 12 m² (dos motores) El reductor posee engranajes de acero y bronce. Versión a pedido para portones muy pesados.

BATIENTES



Motor K207 para hojas batientes de hasta 3 metros. Robusto y confiable, con precio competitivo.



Motor BENINCA italiano para hojas de 2 y 5 metros. Simplicidad en la instalación gracias a los topes mecánicos regulables en la apertura y cierre. Silencioso y elegante, posee un innovador sistema de desbloqueo manual sin esfuerzo.

CORREDIZOS



Motor BENINCA italiano para portones de hasta 400 kilos. 30 aperturas por hora. Velocidad: 11m/min. Largo máximo del portón: 6 metros. Diseño italiano compacto y elegante. Carcaza color negro.



Motor DKC400 para portones de hasta 600 kilos. 30 aperturas por hora. Velocidad: 15m/min. Largo máximo del portón: 6 metros. Diseño clásico, resistente y seguro. Carcaza color azul.

Sr. Instalador: Regístrese en nuestro SITIO y acceda al catálogo completo de los automatismos

CONFIABILIDAD Robustez - Calidad

Representante y distribuidor oficial de **Contro**

3

AÑOS DE
GARANTÍA

AUTOMATIZACIÓN DE CORTINAS



Motores robustos y silenciosos para automatizar cortinas de enrollar, black outs y screens. Versión pesada para cortinas metálicas.

KYMSA®

SINONIMO DE SEGURIDAD

Av. Maipú 3307, Olivos. Buenos Aires. Tel. (011) 4711-0212
Horario de atención: Lunes a Viernes de 9.00 a 12.30 y 14.30 a 18.30 hs.

www.kymasa.com.ar
contacto@kymasa.com.ar

La mejor relación precio/calidad del mercado.

+54 11 4014-0578

General Communications
and Services S.A

www.lantrixgps.com



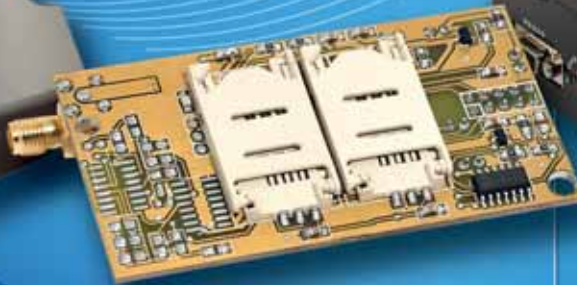
Equipos GPS para Monitoreo Satelital

Fabricamos
y exportamos
para todo el
mundo.



>>T-1000

- ▶ Equipo GPS de primera generación para AVL.



>>T-2000

- ▶ GPRS/SMS seguimiento y control de todo tipo de vehículos.



>>ORBISAT-100
(DUAL)

- ▶ Cobertura mundial Sistema ORBCOMM

>> Exclusivo panel de programación
>> Atendemos a todas las empresas del rubro GPS
>> Cursos de programación gratuitos a:
info@lantrixgps.com

Accesorios



▶ Cámara Web



▶ Cámara Color

- ▶ Permite Micrófono
- ▶ Sensor de Temperatura

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires
• www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com

Seguridad electrónica



LTC ELECTRONICS
CCTV - ACCESS CONTROL - FIRE DETECTOR - BIOMETRICS SYSTEMS



Cámaras Box - CCD 1/3" - Color

LANL-963 - 630 TVL
BSP-5200 - 520TVL - Audio
BSP-4800 - Día/Noche - 480TVL - 0,1Lux
BSP-4200 - 420TVL - Audio



Cámaras IR - 420TVL

DPSP-36 - IR 20mts.
DMSP-36 (3,6 mm) / DMSP-60 (6 MM) - IR 20 mts. apto Exterior
DMSP-4A9 - Varifocal - IR 30 mts. apto Exterior
CMSP-24L-36 - 3.6mm - IR 20 mts. apto Exterior
CMAR-30L-36 - 540 TVL - 3.6mm - IR 25 mts. apto Exterior
CMSP-36L-4 A 9 - Varifocal - IR 30 mts. apto Exterior
CMSP-72L-4A9 - 480 TVL - Varifocal - IR 50 mts. apto Exterior



Sistemas DVR

GV250 v8.2 - 4 Canales / 12 FPS
GV800 v8.3 - 16 Canales / 100 FPS
GV800 V4 8.3 PCI + PCI E - 32 Canales / 200 FPS
GV1480 V8.2 - 16 Canales / 400 FPS
DVRUSB - 4 Canales 25 FPS
8804AV / 8808AV / 8816AV 4/8/16 CH - H264 - REAL TIME



Cámaras PTZ

LANL-8027H - ZOOM 27 óptico - 540 TVL
LANL-209 - 480TVL - Zoom 3x óptico - Giro 360° - Apto exterior (IP65)
LANL-2100 - 540TVL - Zoom 30x óptico - Apto exterior (IP65)



Minicámaras

Color - 420 TVL - 3.6mm
LTC-CPIN - 420 líneas 0,1 LUX Lente PINHOLE 3,7MM
LTC-COPIR - 420 TVL - 0,1 LUX
LTC-COSMK - 420 TVL - Lente 3.6mm



Control De Accesos y T&A

Lector EM 125 KHZ incorporado
Lector HID 125 KHZ compatible incorporado
Lector MIFARE compatible incorporado
F8: CA y T&A Biometrico conexión IP
SC403 : CA y T&A proximidad conexión IP



Accesorios para CCTV

Balunes pasivos 300 mts y activos 1800 mts.
Balunes pasivos-activos 1200 mts.
Receptores de 4 señales
Distribuidores de video 1x4, 2x4 y 8x16 salidas
Micrófonos



Accesorios Control de Accesos

Cerraduras electromagnéticas y Pestillos
Tarjetas sin contacto
Llaveros retráctiles

LANTRONICA DE ARGENTINA S.A.

Estomba 136 - Avellaneda - Pcia. de Bs. As.
 Tel/Fax : (54 11) 5368-0503 / 4205-6379
 Nextel: ID: 672*1828 // www.lantronica.com.ar
info@lantronica.com.ar // ventas@lantronica.com.ar

Envíos al interior
Servicio de entrega
Venta al gremio



Bagui S.A.
Federico Ballabriga
 Gerente de Compras
"Hoy, el cliente valora tanto un buen producto como la atención que se le brinda"
 (Nro. 38 - Jul 2008)



BCG
María Beatriz Amado Cattáneo,
 Gerente Comercial
"Desde 2003 el mercado comenzó a mejorar de manera paulatina, pero sostenida"
 (Nro. 23 - Mar 2006)



Big Dipper
Gabriel Penella, Titular
"Parece contradictorio, pero la calidad puede venir aparejada con un bajo costo comparativo"
 (Nro. 48 - Oct/Nov 2009)



Bosh
Diego Madeo,
 Gerente de Productos
"La tecnología IP implica mejora en la seguridad reduce costos y acelera los tiempos de respuesta"
 (Nro. 17 - Marz 2005)



Bykom SA
Daniel Zocalli, Titular
"La integración de una empresa es la suma de su capital humano y sus recursos informáticos"
 (Nro. 33 - Sept 2007)



CEM
Damián Rubiolo,
 Gerente de Ventas
"El producto nacional presenta ventajas competitivas, ya que se reducen costos de service, logística y aprovisionamiento"
 (Nro. 28 - Nov 2006)



Cika Electrónica
Tony Ko, Socio Gerente
"El éxito comercial no es un estrategia sino un conjunto de buenas prácticas, tanto desde lo humano como desde lo profesional"
 (Nro. 38 - Jul 2008)



Comfort House
Sebastián Gieco, Director
"El mayor potencial de la domótica está en la integración de sistemas"
 (Nro. 34 - Nov. 2007)



Cóndor Group
Eduardo Garrote,
 Director Comercial
"Sería bueno que las empresas trascendieran a las personas"
 (Nro. 21 - Nov 2005)



Continea
Carlos Tu, Socio Gerente
"Las soluciones en conectividad ya se convirtieron en una necesidad primaria para las empresas de cualquier sector"
 (Nro. 43 - Feb/Mar 2009)



Cronos
Roberto Ingham,
 Director Ejecutivo
"Tengo una profunda confianza en las empresas que lograron sobrevivir al proceso de desindustrialización vivido en los '90"
 (Nro. 15 - Nov. 2004)



DCM Solutions
Marcelo Cucci, Socio Gerente
"La reconversión tecnológica obliga a una constante inversión y desarrollo en nuevos productos y sistemas"
 (Nro. 31 - May 2007)



DETAP
Ing. Ricardo Navarreta, Titular
"Ante la venta masiva de importados, los fabricantes argentinos encuentran una gran posibilidad de ganar terreno en el mercado"
 (Nro.43 - Feb/Mar 2009)



Detcon
Alberto Alvarez, Presidente
"En el mercado actual hay muchas inversiones por venir. Eso posibilitará sin dudas el desarrollo de las empresas"
 (Nro. 31 - May 2007)



Dialer
Ricardo Márquez, Director Gral.
"Un proveedor, además de ofrecer productos, debe acreditar, fundamentalmente, profesionalismo y garantizar buen nivel humano"
 (Nro. 40 - Oct 2008)



Digifix
Juan Nasoni,
 Supervisor Administrativo
"Que una empresa de renombre mundial ofrezca ejecución de una garantía en forma local optimiza la relación con los clientes"
 (Nro. 54 - Jul/Ago 2010)



Seguridad

Integración

IDENTIFICACION Clockcard

Solución integral para el control de acceso, presentismo y visitas



Grandes Proyectos



Obradores

Descubra por qué las grandes empresas nos confían el control efectivo de sus recursos humanos.



Accesos Vehiculares



Accesos Peatonales



Registro de Visitas



Comedores

Visítenos en:

intersec

BUENOS AIRES

1 - 3 de Septiembre, 2010
La Rural, Buenos Aires
STAND 1J-10

Fabrica y distribuye: LARCON-SIA S.R.L. - <http://www.larconsia.com>

En Buenos Aires
Tel: (5411) 46790034 / 35
Carabobo 45 (C1406DGA) C.A.B.A.
Email: ventasba@larconsia.com

En Córdoba
Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Córdoba
Email: ventas@larconsia.com

1010101010

LASER Electronics

Líder en Seguridad Electrónica

MÁS PRODUCTOS DE CCTV

- Cámaras IR, Minidomos, Minicámaras, Ocultas, etc.
- Placas de Grabación Digital.
- Lentes Auto Iris e Iris Fijo.
- Gabinetes y Soportes.
- Línea completa en Dispositivos de UTP.
- Línea completa en Comunicaciones. Handies - Baterías - Conectores Accesorios para Antenas, etc.



Speed Dome
Exterior - Interior.
Cámara Sony HAD
480TVL - 0.6 Lux
18X - 26X - 36X

Stand - Alones 4-8-16 Canales.
Compresión de vídeo H264 - Display Tiempo real
grabación en 100-200 FPS - Software para armar su
propia central de Monitoreo y poder visualizar desde
su propio Celular.



Cámaras Color CCD
SONY HAD de
420TVL - 480TVL
y 540TVL.



• Cámara color
Día/Noche CCD Sony
Super HAD 570 TVL
0,00003Lux color
0,000003 B/N
Sense Up - OSD
También en versión
0.1 Lux Wide Dynamic
Range.



• Cámara color
CCD Sony
420TVL
0,1Lux
AES - AGC - BLC.

Monitor LCD 19"
FULL HD READY
Resolución 1440 x 900
1 Entrada HDMI
5 Entradas BNC Video
1 Entrada Audio Estéreo
1 Entrada VGA (PC)
1 Salida BNC Video
1 Salida Audio
Función PIP
Control remoto.



Domo color antivandálico Día/Noche
CCD SONY Super HAD
560 TVL - 0,00001Lux Wide
Lente varifocal aspherical 3,7/12mm
Wide Dynamic Range (WDR)
Sense Up - OSD
High Spot BLC
3D Digital Noise Reduction

TCW



Laser Electronics S.R.L.
Thames 540 - Villa Adelina (B1607CAF) Pcia. de Buenos Aires
Tel: (5411) 4763-9600 / 2294 Fax: (5411) 4763-3688
ventas@laserelectronics.com.ar
www.laserelectronics.com.ar



m3k
ARGENTINA

M3K SOLUTIONS SRL

IMPORTADORES Y DISTRIBUIDORES DE CCTV PRECIOS EXCLUSIVOS PARA GREMIO



Reconocimiento y Respaldo Institucional.

Programa de Beneficios Exclusivos para Clientes.

Soporte Técnico Continuo.

Atención Personalizada.

Stock Permanente.

Envíos y Entrega a Domicilio en Todo el País.

Aceptamos Tarjetas de Crédito y Débito.



CONTACTENOS: Av. Callao 295, piso 2 (C1022AAC)
Buenos Aires, Argentina

Tel: (5411) 4373-7400 (líneas rotativas)

www.m3kargentina.com.ar • info@m3kargentina.com.ar

**DMA**

Guillermo Scotta, Socio Gerente
"El mercado del interior está ávido de nuevas tecnologías. Pero también necesita capacitarse en ellas"

(Nro. 36 – Mar 2008)

**Domonet S.A.**

Marco Bonera, Presidente
"La seguridad electrónica cambia constantemente y de manera muy profunda, a través de la rapidez de los avances de la tecnología"

(Nro. 46 – Jul/Ago 2009)

**Drams Technology**

Daniel Schapira, Presidente
"La función del distribuidor es trabajar con el integrador para entender los requerimientos del cliente, proponer una solución y capacitarlo"

(Nro. 54 – Jul/Ago 2010)

**DTS2**

Christian Kuhk, Gerente Técnico
"Una de las prioridades de la empresa debe ser la capacitación, tanto del usuario como del instalador o integrador"

(Nro. 47 – Ago/Sept 2009)

**DVR Store**

Germán Losada, Gerente Comercial
"El trabajo y desarrollo de una marca potencian el desarrollo de una empresa"

(Nro. 47 – Ago/Sept 2009)

**DX Control**

Daniel Valle, Titular
"La mayor exigencia y conocimientos del cliente es una prueba que hay que superar constantemente"

(Nro. 16 – Ene 2005)

**EBS**

Artur Giwer, International Area Manager
"Mercados como Polonia están recién desarrollándose en el mundo de la seguridad. Su industria es incipiente, pero de calidad"

(Nro. 51 – Feb/Mar 2010)

**Elca**

Sergio Pattacini, Socio Gerente
"Le exigencia del mercado ayuda al crecimiento"

(Nro. 17 – Mar 2005)

**Electrónica del Futuro**

Carlos Fisher, Socio Gerente
"Muchos pasaron de ser 'clientes' a importadores directos. Esto habla muy bien del crecimiento del mercado local"

(Nro. 20 – Sept 2005)

**Electronics Line**

Patricio Ramallo, Gte. de Ventas
"En Argentina, a diferencia de otras partes del mundo, son más las empresas de monitoreo que las empresas prestadoras de servicios dedicadas a la seguridad"

(Nro. 34 – Nov 2007)

**ElectroSistemas S.R.L.**

Roberto Junghanss, Gerente Gral.
"Para competir con éxito hay que estar preparados desde el punto de vista técnico, comercial y, fundamentalmente, desde los valores éticos de la competencia leal"

(Nro. 47 – Ago/Sept 2009)

**Elko-Arrow**

Oscar Musarra, Fundador y Director de Operaciones
"Por su calidad, el producto argentino hoy tiene una gran demanda, tanto en el mercado interno como en el internacional"

(Nro. 37 – May 2008)

**Fiesa SRL**

Rodolfo Müller, Gerente Técnico
"En la actualidad la tecnología IP es la que marca la tendencia y el rumbo del mercado, en consecuencia con el auge de Internet"

(Nro. 44 – Abr/May 2009)

**Fured**

Daniel Aiello, Gerente General
"El crecimiento y evolución de una empresa siempre traen aparejados la apertura de nuevos mercados"

(Nro. 49 – Nov/Dic 2009)

**Getterson Argentina**

Walter Chaio, Vicepresidente
"Contar con el producto requerido al instante es fundamental"

(Nro. 18 – May 2005)

**Gonner**

Daniel Buscio, Socio Gerente
"Una de las claves del éxito es superar los obstáculos y optimizar recursos"

(Nro. 28 – Nov 2006)



MATERTEL

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE ALARMAS ALTEL
PARA LA REPUBLICA ARGENTINA.

EL FUTURO NO TIENE CABLES

SISTEMAS DE SEGURIDAD INALAMBRICOS SUPERVISADOS ALTEL



Sensor Magnético Inalámbrico

Totalmente Supervisado, Estado de la Abertura,
Prueba de Vida, Tamper, y Batería del Equipo.
Alcance 100 mts. en área Abierta.



Sensor Triple Tecnología Inalámbrico

Doble Sensor Térmico con Tecnología de Correlación
Digital + Microondas.
Inmunidad a mascotas hasta 40Kg.



Detector de Incendio

Detección por Sistema Fotoeléctrico
Inteligente.
Totalmente Supervisado, Prueba de Vida y
Batería del Equipo.



Sensor Infrarrojo Inalámbrico

Cobertura 110° 12 m, ángulo cero, Tecnología DMT MASK.
Excelente Desempeño Inalámbrico, Alcance 200m en
Área Abierta.



Central de Alarma Fc7664

Soporta 16 Zonas Cableadas + 24 Zonas Inalámbricas
+ 24 Zonas de Teclado, 4 Particiones, 8 Teclados,
8 Códigos de Usuario, 8 Controles Remotos.
Protocolo de Comunicación CONTAC ID
Memoria de los Últimos 150 Eventos en Pantalla.



Control Remoto

Excelente Diseño y Desempeño de RF.
Función de Armado Parcial, Armado Total,
Desarmado y Pánico Integradas.



Pulsador de Emergencia

Exclusivo y moderno diseño
Avanzada Tecnología de códigos Inalámbricos
Rango de Operación 100m.



Panel de Control

Teclado LCD de Excelente Diseño.
Incluye Tres Zonas Cableadas.
Leyendas en Idioma Español.



Sensor Doble Tecnología

Compensación Automática de Temperatura
y Análisis de Energía.
Avanzada Tecnología de Reconocimiento
de Mascotas, Inmunidad hasta 25Kg.



BUENOS AIRES: Sarmiento 1977
Capital (C1044AAC)
Tel: +5411 4953-8000 / Fax: 4953-8001
ventas@matertel.com.ar

CÓRDOBA: Avellaneda 1201
Córdoba (X5000IBM)
Tel: +0351 471-8111
Cordoba@matertel.com.ar

MENDOZA: Uruguay 651
Mendoza (M5502HBA)
Tel: +0261 425-3228 / 423-8014
mendoza@matertel.com.ar

ROSARIO: Paraguay 1775
Rosario (S2000FZF)
Tel: +0341 481-5050
rosario@matertel.com.ar

Tecnología en Seguridad



MFC 4007
Cámara miniatura
Color CCD, lente
3,7mm Flat pinhole,
1/4 sharp 420 tvl
c/audio. Inc. Soporte.

GRAN VARIEDAD
EN LENTES
2,8mm, 4mm,
Varifocales.



microfast



MFOA 200
Control acceso
2000 huellas,
50000 registros,
Tarjeta, Huella o
password, soft
en español.
Inc. Soporte.



MFC 1980
Domo, con
infrarrojo 20mts,
1/3 Sony, lente
3,6mm.



MFC 2038
Mini domo
antivandálico,
lente 3,6mm,
1/3 Sony.



MF 220z
Zoom 27x, Sony super had,
RS485. 480 TVL.
Inc. Soporte.



ACCESORIOS
CABLE UTP

**Domo PTZ
LH200**
1/4 Sony super had,
RS485.



MFC 5007
BOX 1/3 Sony CCD, 420TVL.
Inc. Soporte.

CÁMARAS BOX



MFC 5002
Cámara profesional, Pal 420TVL CCD color con audio.
1/3 Sony super had. Inc. Soporte.

- Cámaras de última tecnología (infrarrojas, ocultas, domos, profesionales)
- Línea de cámaras infrarrojas MFC con norma IP66 1/3 SONY.
- Todas las líneas de Placas DVR • Balunes • Fuentes.

**IMPORTADOR
MAYORISTA**

SELECCIONAMOS DISTRIBUIDORES EN EL INTERIOR DEL PAÍS - GRANDES BENEFICIOS
CONTACTO: distribucion@microfast.com.ar

**MFC 3009**

Waterproof ip66, 1/3 Sony. CCD, 420 TVL, 48 pcs 5 mm IR. Led. 50m. Lente fijo 6mm. Inc. Soporte.

MFC 1978

Cámara, 1/3 Sony, 420 TVL, 20mts, infrarroja, lente 3,6mm. Inc. Soporte.

**MFC 3014**

Waterproof IP66, 1/3 Sony Color CCD 420TVL Lente 8mm, 28 PCS 5mm + 26 pcs, 3mm IR LEDs 50 mts distancia. Inc. Soporte.

CÁMARAS IR WATERPROOF**MFC 6024**

Waterproof ip66, 1/3 Sony. CCD, 420 TVL, 36 pcs 5 mm IR.Led. 30m, Lente Varifocal 4-9mm. Inc. Soporte.

**MFC 1002**

1/3 Sony Color CCD, 420TVL, Waterproof, Infrared, 36 PCS 5mm IR, LEDs/30 mts, lente 3,6mm, IP66. Inc. Soporte.

MFC 4003

Cámara Pinhole bullet, lente 3,7mm, 1/3 Sony CCD, 420 TVL. Inc. Soporte.

**PLACAS DVR**

25FPS, 100FPS, 200FPS y 400FPS.

Tester

CCTV, múltiples aplicaciones

**FUENTES SWITCHING 12V (1A, 2A y 5A.)**

ARMAMOS PC DVR A MEDIDA. VENTA DE HARDWARE

**BALUNES ACTIVOS Y PASIVOS****MF 16SW**

Balun pasivo 16 canales.

MFB 400MT

Balun Pasivo 400 mts.

**Balun activo**

Transmisor y receptor activo 1400mts.



microfast

- Micrófonos ambientales • Stock permanente • Atención personalizada.
- Los mejores precios del gremio • Asesoramiento y soporte postventa
- Garantía en todos los productos • RMA inmediato.

Av. Scalabrini Ortíz 564 - C.A.B.A. - Tel/Fax: (54 11) 4857-2190
ventas@microfast.com.ar - www.microfast.com.ar

**GTE SRL**

Gustavo Tono, Titular
"La tecnología GPS todavía está en pleno crecimiento"
 (Nro. 24 - May 2006)

**ITP**

Eleonora Suez, Gerente General
"Las soluciones IP seguirán creciendo en la medida que se profundice en el desarrollo de la capacidad de las redes"
 (Nro. 53 - May/Jun 2010)

**Ingessys**

Sergio Esterkin, Gerente Comercial
"Calidad y tecnología deben ser los parámetros del sector"
 (Nro. 25 - Jul 2005)

**Intelektron**

Marcelo Colanero, Presidente
"El contacto diario entre quienes dirigen y quienes hacen una empresa contribuyen a posicionar una marca en el mercado"
 (Nro. 43 - Feb/Mar 2009)

**Intepla SRL**

Víctor Piemonte, Gerente Comercial
"Un buen producto no garantiza el crecimiento. Para lograrlo hay que ofrecer un servicio integral al cliente"
 (Nro. 34 - Nov. 2007)

**ISTC**

Claudio Prado, Gte. de Ventas Cono Sur
"La variable fundamental para el crecimiento del mercado es el sostenimiento del crecimiento económico general del país"
 (Nro. 34 - Nov. 2007)

**Intracom**

Pablo Weinstein, Gerente Gral.
"Mientras las variables económicas continúen iguales y el mercado mantenga su estabilidad, la curva de crecimiento del sector será siempre sostenida"
 (Nro. 54 - Jul/Ago 2010)

**Irtec Automatismos**

Daniel Iriarte, Director
"El mercado argentino se ubica entre los de usuarios que buscan calidad, durabilidad y estética en los productos"
 (Nro. 44 / Abr/May 2009)

**Isikawa Electrónica**

Norberto Isikawa, Presidente
"La seguridad electrónica es la herramienta tecnológica que mayor eficacia ha demostrado en materia de prevención de potenciales infortunios"
 (Nro. 31 - May 2007)

**Isolve**

Ramiro Arleo, Socio Gerente
"En los '90 el mercado creció con el impulso de las 'nuevas privatizadas'. Hoy lo hace sumando esfuerzos desde todos los sectores"
 (Nro. 27 - Sept 2006)

**Kelcom**

Pablo Sánchez, Gerente comercial
"La comunicación IP primaria es actualmente un nicho de mercado que ofrece grandes posibilidades"
 (Nro. 53 - May/Jun 2010)

**Kymisa**

Federico Kistermann, Titular
"En un mercado complejo, con una gran oferta, hay que exigirse en la selección de los productos adecuados. Eso ayuda a la competencia"
 (Nro. 52 - Abr/May 2010)

**Lantrónica de Argentina**

Matías Chervín, Depto. de Ingeniería
"La evolución es constante. Asomé el monitoreo urbano en 2008 y hoy está en plena consolidación."
 (Nro. 43 - Feb/Mar 2009)

**Leds Iluminamos**

Horacio Galeano, Socio Fundador
"En iluminación, es prioritario que usemos la inteligencia antes que los recursos naturales que nos quedan"
 (Nro. 43 - Feb/Mar 2009)

**M3K Argentina**

Juan M. Puentes, Coordinador del Depto. De Planificación y Control
"El negocio hoy es rentable y refleja incrementos positivos. Eso ayuda a la planificación en la oferta de productos y servicios"
 (Nro. 52 - Abr/May 2010)

**Maxx Technology**

Mario Olivera, Director
"Nuestro país sin dudas puede exportar tecnología de excelencia"
 (Nro. 38 - Jul 2008)

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACION COSTO BENEFICIO



Grat. 15-6152-4465

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

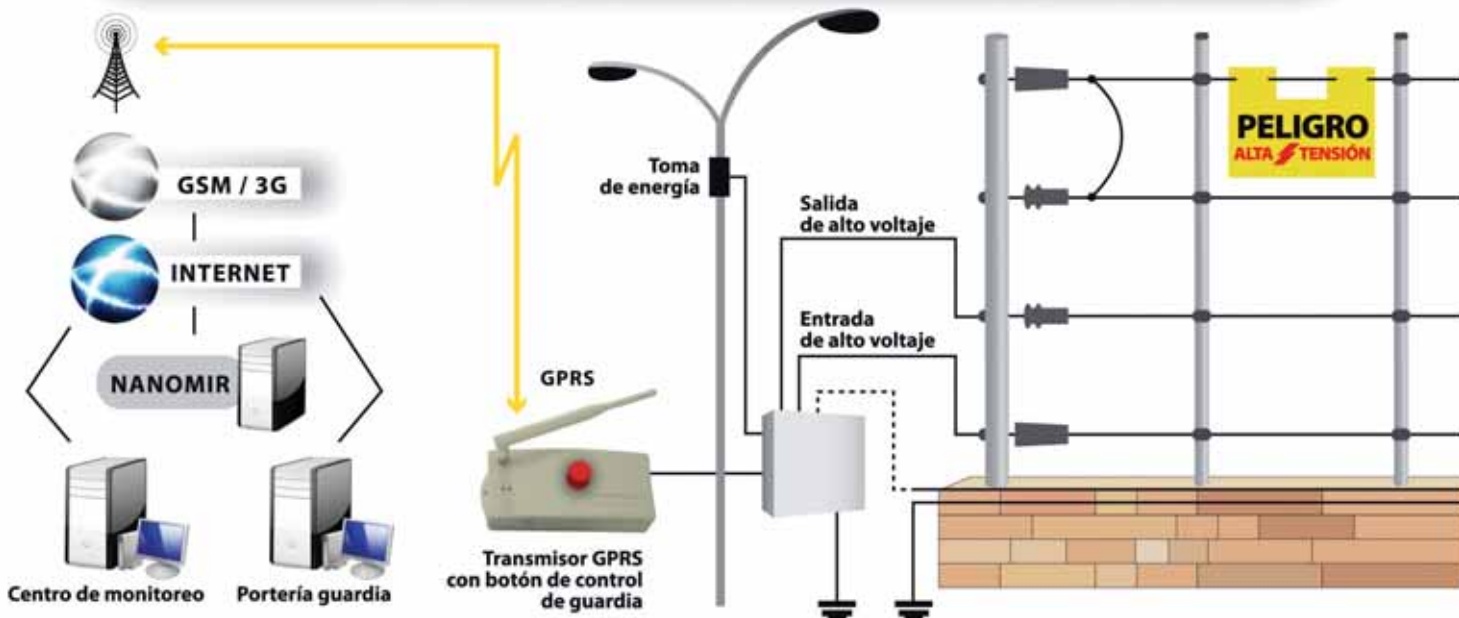
Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

DESARROLLAMOS **NEGOCIOS** PARA HACER **CRECER** SU NEGOCIO

Transmisores de alarmas, pulsadores de pánico y control de presencia **inalámbricos**



Seguridad vehicular para conductor y acompañantes

Es un sistema de Seguridad Vehicular dirigido tanto a las personas que viajan como a las personas que están aguardándolos. Brinda, además, una solución para el recupero del vehículo y el seguimiento de la carga.

El sistema reporta y es operado mediante el celular de los Usuarios finales permitiendo localizar el vehículo y recibir alertas programadas, ya sea por situaciones de interés o en caso de circunstancias anormales.

VENTAJAS

- » Menos accidentes
- » Alertas por ingreso a zonas peligrosas
- » Avisos de emergencia con posicionamiento
- » Detección de conducción peligrosa
- » Prevención de multas y lucros cesantes
- » Avisos de partida y arribo
- » Localización
- » Funciones de privacidad





NANOCOMM

» evolución que se transmite

Supervisor electrónico 24 hs
de puestos de guardia



Solo basta una toma de energía para que nuestro
← SUPERVISOR GPRS mantenga al GUARDIA alerta y en su puesto.

Teclado virtual
Nanophone o Web

Pone a su empresa cerca de su cliente (bien cerca del usuario final), que recibe mensajería y promociones cuando opera su panel de alarmas.



Teclado virtual
es más servicio y más ventas...



Nanocomm Argentina - Casa Central

Joaquín V. González 5076 | (C1419AYN) Buenos Aires, Argentina | Tel: (+5411) 4505-2224 | Fax: 4504-3582
nanocomm@nanocommweb.com | www.nanocommweb.com

**MicroFast S.R.L.**

Daniel Steirensis, Socio Gerente
"Una empresa con experiencia en redes tiene terreno ganado la hora de ofrecer un servicio integral en proyectos de video por IP"

(Nro. 45 – May/Jun 2009)

**Monitora**

Ernesto Cavazza, Socio Gerente
"El interior del país está creciendo en su demanda de seguridad y las empresas debemos estar preparadas para cubrir esa demanda"

(Nro. 53 – May/jun 2010)

**monitoreo.com**

Modesto Miguez, Presidente
"El recurso más escaso en las organizaciones es el conocimiento. Quien lo posea estará bien posicionado para crecer de manera sustentable"

(Nro. 49 – Nov/Dic 2009)

**Movatec**

Dr. Venialgo Acevedo,
Fundador

"Hay un cambio cultural en el que la seguridad no es un término que alude a la defensa sino que está relacionado con la prevención"

(Nro. 33 – Sept. 2007)

**Nanocom**

Emiliano Navarro, Presidente
"Competir con empresas multinacionales es un desafío y a la vez un estímulo para posicionarse en el mercado"

(Nro. 42 – Ene/Feb. 2009)

**PhantaSoft SRL**

Fabián Fernández, CEO

"La seguridad tiene necesidades básicas de transmisión, monitoreo y detección de eventos. Los caminos alternativos para satisfacerla también son una opción válida"

(Nro. 49 – Nov/Dic 2009)

**PPA**

Adrián La Fontana,
Gerente Técnico

"La transmisión por Internet ya están ganando el mercado, lo que obliga a replantearse los vínculos de comunicación"

(Nro. 31 – May 2007)

**Probattery**

Gabriel Szulewicz,
Director General

"La energía recargable, en óptimas condiciones de portabilidad, eficiencia y seguridad es un desafío posible de superar"

(Nro. 49 – Nov/Dic 2009)

**Punto Control**

Martín Lozano, Presidente
"Llegar a un objetivo no tiene porque ser a través de una competencia despiadada. Puede lograrse a través de valores humanos"

(Nro. 55 – Ago/Sep 2010)

**Radio Oeste**

R. Bruno Dipietro,
Vicepresidente

"Una red de distribuidores eficiente sostenida por una empresa ordenada es una forma segura de crecer, en cualquier mercado"

(Nro. 54 – Jul/Ago 2010)

**RightKey**

Pablo Bertucelli, Gerente General
"Un equipo de marca contra uno genérico no tiene sencilla la competencia, ya que en grandes producciones hay reducción de costos"

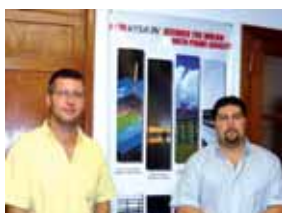
(Nro. 17 – Mar 2005)

**Rydsa**

Walter López, Ingeniero de
Proyectos

"La mejor solución a un proyecto es aquella que contempla todos los detalles con los mejores productos para cada área"

(Nro. 52 – Abr/May 2010)

**Security One**

Christian Solano,
Socio fundador
"Tener el respaldo de una marca de renombre internacional permite el crecimiento y proyección de una empresa"

(Nro. 45 – May/Jun 2009)

**Selnet**

Roberto Alvarez, Presidente

"La logística es un valor agregado para la captación de nuevos clientes"

(Nro. 47 – Ago/Sept 2009)

**Senstar Stellar**

Arq. Daniel del Boca, Director
"La competencia, en general, se presenta más allá de los nombres o marcas: es entre aquellas empresas serias y las improvisadas"

(Nro. 44 – Abr/May 2009)

**Servicios y Suministros**

Cecilia Poggi, Dpto. Marketing
"Tecnología, conocimiento y satisfacción al cliente son los puntales de una empresa exitosa"

(Nro. 48 – Oct/Nov 2009)

Comunicadores GPRS - Ethernet

Nt-Com

La solución justa a cada necesidad



Esta nueva serie de comunicadores ofrece un concepto innovador al mercado, se trata de una plataforma única que atiende desde requerimientos simples a complejos en un precio justo.

- El Nt-Com2 es ideal para instalaciones sin línea telefónica, usa GPRS como vínculo permanente, con GSM/CSD y/o mensajes SMS como respaldo.
- El Nt-Com3 incorpora línea telefónica como segunda vía, detecta línea no operativa o corte de línea, incluye protector de descargas atmosféricas.
- El Nt-Com4 suma Ethernet como vínculo principal, ideal para instalaciones de alta seguridad sobre redes VPNs o gran cantidad de eventos de operación.

En resumen, nace Nt-Com, un concepto nuevo en comunicadores IP, con la calidad y el respaldo de una empresa que lleva más de 20 años innovando en el mercado argentino.

Características

- Hasta 5 vías de comunicación (Ethernet, GPRS, línea fija, GSM-CSD, SMS)
- Panel Plug & Play, no es necesario programar la cuenta, la captura del panel.
- Sim Card Plug & Play, se auto configura en la red GPRS del Sim Card instalado.
- Controla el funcionamiento del panel sin utilizar zonas.
- Conexión para batería NiCa 3.6V a flote, anti sabotaje de cableado (4 Hs.).
- Único con sistema anti Clonning de panel y comunicador
- Detecta línea no operativa o corte de línea, incluye protector de descargas atmosféricas.
- Programación remota y consulta de estado por SMS.
- Envío de SMS de alarma hacia 1 o 2 destinos, en modo auditoria o respaldo.
- Telecontrol vía SMS (armado panel, encendido de luces, sensado sirena, etc.)
- Zona adicional de 24 hs con o sin terminador de línea (sensores NA o NC)
- Actualizaciones remotas de firmware (updates)
- Opera con direcciones IP fijas o dinámicas (Dyn DNS).
- Dirección IP alternativa para reporte simultáneo o respaldo de la principal.
- Test de conexión (keep alive) programable entre 4 y 240 minutos.
- Software de recepción permite integrarlo con cualquier software de monitoreo.
- El software de recepción muestra nivel de señal en dB, estado de entradas / salidas.
- Compatible con cualquier panel de alarma Contact ID, 4x2 DTMF.
- Permite la conexión de teléfono fijo de emergencias GSM.

Incluye el protocolo de comunicación a los servidores web de **monitoreo.com®**, se comunica en forma directa sin receptoras intermedias.

Receptora de eventos incorporada en los principales softwares de monitoreo, **Bykom®**, **SoftGuard®**, **Neptuno®**.

Tele programador y receptor SMS sin cargo, software de recepción IPR sin cargo, 2 años de garantía.



fuego... puede empezar o terminar con sólo una chispa.



NIMITEK
vanguardia y tecnología contra incendios



ARGENTINA Tronador 3307 (C1430DMI)
Capital Federal
Buenos Aires - Argentina
Tel (54 11) 4545 1110
Fax (54 11) 4545 3287

info@nimitek.com.ar
www.nimitek.com.ar

20 años de experiencia avalan nuestra trayectoria en la distribución de artículos relacionados con la Detección y Extinción de Incendio.

Contamos con la Representación Exclusiva para Latinoamérica y el Caribe de Reddy Buffaloes Pump y otras marcas de primer nivel Internacional.

En tecnología contra incendios, somos capaces de responder a las necesidades más exigentes con seriedad y profesionalismo.



EEUU 13605 SW 149th Avenue
Suite No. 6, Miami
Florida 33196 - USA.
Tel (305) 378 5229
Fax (305) 378 5269

info@nimitek.com
www.nimitek.com



Imagina un incendio aquí? Imagina un incendio en su planta?

En la mayoría de procesos industriales tienen lugar operaciones que implican altas temperaturas o riesgos eléctricos. Junto a la importancia de proteger a sus operarios de accidentes laborales, está la necesidad de evitar costosas falsas alarmas no cubiertas por su seguro, o la pérdida en ingresos y clientes debidos al paro de su actividad industrial por causa de un incendio.

NOTIFIER, líder en el mercado en los sistemas de alarma contra incendios, ofrece equipos para todo tipo de aplicaciones y tamaños, para responder en forma rápida y precisa a una emergencia por causa de fuego. Desde sistemas inteligentes en red, evacuación por voceo, detección temprana inteligente, e integración con otros sistemas de control, NOTIFIER es su experto en mantener el incendio fuera de lo imaginable.

Para más información, visite www.notifier.com para obtener un reporte sobre integración de sistemas contra incendios o contacte con nuestros expertos en NOTIFIER.

Tecnología NOTIFIER. Tecnología al servicio de las personas



 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell

NOTIFIER • 12 Clintonville Road, Northford, CT 06472 • 1-203-484-7161 • www.notifier.com

**SF Tecnología**

Guillermo López,
Gerente Comercial
*"La capacitación es fundamental,
pero debe hacerse de manera
gradual"*

(Nro. 44 – Abr/May 2009)

**Simicro**

Gregorio Aspiz, Presidente
*"La única manera de llegar al
cliente no solo es mostrarle
productos, sino lo que es la
empresa"*

(Nro. 41 – Nov 2008)

**SPS**

Gabriel Ruanoba, Director
*"En la última década se hicieron
esfuerzos para aunar las fuerzas
del sector, dejando de lado
egoísmos personales"*

(Nro. 47 – Ago/Sep 2009)

**Starx Security Systems**

Mario Koch, Director
*"Marcas de renombre mundial,
servicio al cliente y asesoramiento
técnico son fundamentales para
competir con éxito"*

(Nro.28 – Nov 2006)

**Sundial**

Horacio Franco,
Product manager
*"La diferencia entre las empresas
debe marcarla el servicio"*

(Nro. 21 – Nov 2005)

**Target Import**

Antonio Alessi, Titular
*"En el interior del país el mercado
evoluciona día a día. Eso fomenta
la competencia y la llegada de
productos de calidad"*

(Nro. 20 – Sept 2005)

**TDS Argentina**

Hector Festa, Fundador
*"El factor humano es lo que hace a
las empresas diferentes"*

(Nro. 14 – Sep 2004)

**Tecnoalarma**

Marcelo Casetta, Dto. Técnico
*"La industria nacional desarrolla y
fabrica a la medida del argentino.
Eso la convierte en competitiva"*

(Nro. 28 – Nov 2006)

**Tecnología en Seguridad**

Fidel Martínez, Socio Gerente
*"El distribuidor debe aprender que
vender productos de calidad
redunda en la jerarquización del
mercado"*

(Nro. 27 – Sept 2006)

**Tellex**

Patricio Quevedo,
Director General
*"Como región somos todavía un
mercado emergente, lo cual indica
un enorme potencial de
crecimiento y desarrollo"*

(Nro. 44 – Abr/May 2009)

**Tempel Group**

Francisco Cámara,
Area Manager Div. Industrial
*"Una empresa de carácter interna-
cional tiene ventajas competitivas,
ya que puede anticipar los cambios
y tendencias del mercado"*

(Nro. 46 – Jul/Ago 2009)

**True Digital Systems**

Juan Manuel de Rosa,
Vicepresidente
*"Ofrecer al cliente un abanico de
posibilidades en las distintas áreas
de la seguridad es acortar el camino
hacia el crecimiento como empresa"*

(Nro. 52 – Abr/May 2010)

**Valls S.A.**

Guillermo Valls, Socio Gerente
*"Sería bueno que los centros
reguladores hagan cumplir
normativas vigentes en
seguridad"*

(Nro. 15 – Nov 2004)

**Visión Electrónica SRL**

Fernando Pereyra Puente,
Gerente
*"La rapidez de respuesta y el
servicio de posventa son hoy una
prioridad para el cliente"*

(Nro. 45 – May/Jun 2009)

**VISIONxIP**

Ezequiel Safdieh, Director
*"Especializarse en un mercado
como el IP, de creciente demanda,
ofrecerá un gran número de
posibilidades futuras, no solo en el
área de la seguridad"*

(Nro. 51 – Feb/Mar 2010)

**X-Tend, Casas Inteligentes**

Andy Radowsky, Director
*"El potencial de la tecnología
inteligente aplicada al confort y
ahorro energético también es
aplicable a los sistemas de
seguridad"*

(Nro. 53 – May/Jun 2010)

Su empresa de monitoreo está lista para evolucionar!

Conozca los NUEVOS PRODUCTOS



para el Monitoreo de Alarmas

LANZAMIENTOS



**Infinit
Panel de alarmas Full IP**

- Lector biométrico
- Lector de tarjeta de Proximidad
- Control de rondas incorporado
- Interfase IP/GPRS twin (admite 2 SIM CARDS)
- 16 agendas independientes de auto-arme/desarme.
- Módulo con 8 entradas de video - Image Sender*.
- Actualización del Firmware en forma remota (IP/GPRS)
- Programación remota por IP/GPRS (10 Mpbs)

- Hasta 64 zonas configurables
- Puerto IP (Ethernet) integrado
- Comunicación Ethernet, línea telefónica, celular GPRS/CSD/SMS
- Comunicación para 4 números IP/Teléfono
- Protocolos Ethernet, GPRS y Contact ID
- Encriptación de la comunicación con destino IP
- Exclusivo E-Bus para interconexión de hasta 32 dispositivos (teclados, tarjetas expansoras, módulos PGM, cámaras, etc.)
- 9 Particiones (opcional 64 particiones virtuales)
- 16 zonas totalmente configurables en la tarjeta
- 256 contraseñas de usuario de 4 o 6 dígitos configurables
- Teclado con visor de cristal líquido con iluminación
- Temporizado de zonas, entrada y salida, sirena, fallas, autotest, etc.
- Buffer de almacenamiento de últimos 2048 eventos
- Calendario interno con data y hora en tiempo real

Monicel GPRS Universal USB

- Full Data: reporta todos los eventos generados por el panel de Alarma (formato Contact ID)
- Desarrollado para ser utilizado como primera vía de comunicación
- Tarjeta SIM doble para el envío de datos por GPRS
- Down/Upload por Puerto USB o GPRS sin quitar el módulo celular
- Comunicación con IP fija o dinámica
- Reporta para 4 direcciones de IP con configuración de Reporte doble y/o Back-up
- 2 zonas y 2 PGM en la tarjeta



- Tarjeta expansora de hasta 6 entradas y 6 salidas PGM
- Monitoreo de audio ambiente (opcional)
- Accionamiento de PGM y reporte de estado por SMS
- Recepción de eventos por SMS
- Opción de accionamiento de salidas PGM's por el sistema Free Call, permitiendo almacenar hasta 8 números de teléfono
- Actualización de Firmware remoto (GPRS/SMS)



PPA CAPITAL
Av. Beiró 5085. Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR
Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE
Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510/7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO
Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.





www.ppa.com.ar

Pertenecer...

Quality Cables

www.qualitycables.com.ar

FABRICA DE CABLES COAXIALES

Contamos con todos los cables coaxiales necesarios para su uso
en Seguridad Electrónica y Comunicaciones.

Son fabricados bajo estrictas normas de calidad utilizando materiales
dieléctricos de baja pérdida y conductores de alta transmisión.

RG 59 PP - 75 Ω



RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω



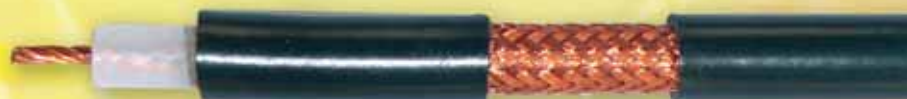
RG 59 PP - Bipolar x 0,50 - 75 Ω



RG 213 - FOAM 50 Ω



RG 213 - U Compacto Ω



RG 58 FOAM 50 Ω



RG 58 C/U 50 Ω



RG 11 A/U 75 Ω



*Atención directa a empresas de Seguridad Electrónica e Instaladores,
Solicite asesoramiento profesional, precios y condiciones de pago.*

Dr. Rebizzo 3927 (B1678BCC) Caseros, Pdo. Tres de Febrero - Pcia. de Buenos Aires
Tel./Fax: Tel: (54 11) 4542-4589 / (54 11) 4716-2323 - comercial@qualitycables.com.ar

Punto Control S.A.



Fidelidad a sus clientes y a las marcas que representa, junto a más de 20 años de experiencia en el mercado de la seguridad electrónica y una política basada en las relaciones a largo plazo caracterizan a Punto Control desde su nacimiento. Independizada del grupo empresario al que pertenecía, continúa su crecimiento brindando productos de alta calidad, stock permanente, tecnología de vanguardia y una gran vocación de servicio hacia sus clientes.



Staff

Presidente

Martín Lozano

Vicepresidente

Gerardo Saavedra

Gerente General

Germán Sturla

Recepción

Florencia Piña

Administración

Jésica Etcheverry

Mariana Da Silva

Marianela Durán

(Comercio exterior)

Ejecutivos de cuenta

Valeria Di Mundo

Casandra Fernández Ricart

Walter Cramer

Area técnica

Emiliano Tupilojón

Matías Caro

Maximiliano Heger

Florencia Bobbioni

Surgida en 2003 como desprendimiento de un grupo de empresas orientadas principalmente a la fabricación y desarrollo, Punto Control inició sus actividades como importadora de productos y servicios para áreas asociadas a la seguridad. Al poco tiempo y con los más altos estándares de calidad, logra importantes acuerdos de distribución y representación de firmas extranjeras líderes en su segmento que la permiten posicionarse rápidamente en el competitivo mercado argentino.

Según define Martín Lozano, Presidente de Punto Control, la

Lo más importante...

Desde el inicio quisimos fundar una empresa en la que sin descuidar los objetivos comerciales, sean valores importantes el buen trato, clima de trabajo y compañerismo. Siempre creímos que más allá de las aptitudes profesionales imprescindibles para nuestra labor, también es importante la palabra, ser buena persona y entender que un trabajo no tiene por qué ser un ambiente regido exclusivamente por la competencia despiadada y la presión por llegar al objetivo a toda costa, sino un lugar en el que todos puedan sentirse útiles y desarrollar su potencial profesional y humano en beneficio de nuestros socios y clientes, quienes en definitiva, nos permiten con su confianza, alcanzar nuestros logros.

empresa se especializa en "brindar productos y servicios para el mercado de la Seguridad Electrónica. Somos distribuidores oficiales HID y FARGO para la Repúbli-

ca Argentina y hemos sido distinguidos como Business Partners de Recognition Systems IR (una empresa del grupo Ingersoll

Continúa en página 166



Ingreso

El acceso a Punto Control se encuentra ubicado en el Piso 17 del edificio de Humberto 1° al 900.

Timeline

Mayo 2003

Se crea Punto Control, como desprendimiento de un grupo de empresas, con el fin de dedicarse a la importación de distintos productos y sistemas asociados a la seguridad electrónica.

Marzo 2004

Se oficializa el acuerdo de distribución exclusiva para la República Argentina de todas las líneas de productos HID.

Octubre 2005

Se produce la fusión de Punto Control y Diastec S.A., quedando la primera como empresa referente.

Mayo 2006

Punto Control amplía sus instalaciones. La empresa tiene su récord de crecimiento, al aumentar el volumen de sus operaciones en un 52%



Reloj de personal BIOMETRICO



IR Recognition Systems

La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner Oficial RSI** para la República Argentina.



Cerraduras EM, Pestillos, de Perno y Pulsadores

NUEVO



Pestillo Eléctrico Dual

- Configurable fail safe / secure (NO/NC)
- Acero inoxidable
- Traba regulable
- Diseño simétrico (reversible)



Electromagnética

- 600 y 1200 lb
- Led indicador
- Sensor PA



Botón de emergencia

- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Botón apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Emitir



Perno con llave

- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavín interior



De Perno

- Sensor de bolilla
- Fail safe / Secure
- Temporizador programable
- Herraje para blindex

Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
 Ciudad de Bs. As., Argentina C1103ACR
 WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
 VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR



Viene de página 164



Recepción

Florencia es la encargada de recibir a los clientes y funciona como nexo entre las distintas áreas de la empresa.



Area administrativa

El personal del sector atiende tanto al comercio local como las cuentas del exterior



Ventas

Ejecutivos de cuenta. Germán Sturla, Gerente General de la empresa, en reunión con los Ejecutivos de cuenta

Rand) líder mundial en soluciones biométricas por Geometría de Mano. La misión que nos impusimos en la empresa es poner al alcance de nuestros clientes productos y tecnologías de excelente calidad, con un confiable servicio de soporte pre y post venta, garantía local, stock y la mejor atención personalizada".

Hito

Uno de los puntales en el despegue de Punto Control fue, sin dudas, el acuerdo de distribución -por ese entonces exclusiva- de HID. "Representar a HID en el país nos permitió crecer como empresa con el aval tecnológico de una compañía reconocida en el mundo. Se nos abrieron mercados que luego, a través de nuestra propia oferta de servicios pudimos potenciar a lo largo del tiempo", amplía Gerardo Saavedra, Vicepresidente de la firma. Ese trabajo inicial se vio reconocido poco tiempo después, cuando la empresa tuvo su récord de crecimiento. "2006 fue sin dudas el año de consolidación de Punto Control, con un crecimiento superior al 50% en nuestras operaciones locales y la consolidación del liderazgo de nuestra línea de Control de Rondas, la cual exportamos a más de 15 países. Ese crecimiento nos obligó, además, a crecer en estructura, para lo cual sumamos instalaciones y personal, ampliando nuestra capacidad de respuesta y mejorando nuestro servicio", detalla Germán Sturla, Gerente General.

Nuevas representaciones

Un año después, consolidada la empresa en el mercado de la seguridad, se suman dos logros: la oficialización en Puerto Rico de la distribución de productos de impresión de credenciales Fargo y el reconocimiento como Mejor Business Partner en Latinoamérica-

rica de Recognition Systems.

"Estos logros fueron una consecuencia de nuestra evolución como empresa -dice Lozano-. Desde nuestro nacimiento nos enfocamos en brindar a nuestros representados seriedad y fidelidad, valores indispensables para desarrollar una relación a largo plazo que brindara a nuestra red de integradores confianza en nuestros productos y en Punto Control como su socio de negocios para ayudarlos a generar nuevas y mejores oportunidades para ellos y sus clientes".

Luego de una nueva ampliación de oficinas, diferenciando físicamente las áreas comerciales de las técnicas con la finalidad de incrementar la calidad de servicio a sus clientes, directivos de la empresa viajan a Taiwán, donde se oficializa la distribución de una nueva de productos bajo marca propia: los sistemas de control de accesos IP con web server interno PCT.

"Esta última incorporación, sin dudas, nos permitirá apuntalar nuestro crecimiento en un mercado altamente competitivo y ávido de tecnologías cada vez más modernas y económicas, que permiten a través de una única plataforma mayores opciones de control", explica Saavedra.

Los próximos pasos

"Estamos potenciando nuestra estructura y capacitándonos para recibir la nueva línea de impresoras FARGO-HID, que estarán disponibles a fin de año y creemos va a afianzar la posición de liderazgo que posee la marca en el mercado, no sólo en soluciones de impresión de credenciales, sino también en lectoras y tarjetas RFID", adelanta Sturla.

Martín Lozano, por su parte, asegura que continuarán "impulsando la nueva línea de Controles de Acceso PCT, que

Principales marcas

- **HID:** Empresa líder en el desarrollo de soluciones para identificación, provee al mercado de sistemas completos para control de accesos.
- **Recognition Systems:** Compañía especializada en el desarrollo de productos de control de accesos basados en tecnologías biométricas.
- **Fargo:** Sistemas completos para impresión de credenciales seguras e identificación de personas
- **Yli:** De origen asiático, ofrece al mercado cerraduras electromagnéticas y de perno de alta durabilidad y tecnología confiable.
- **Control de Ronda®:** Bajo marca propia, Punto Control ofrece un sistema confiable de control de rondas y recorridos para serenos y diversas aplicaciones de vigilancia.
- **PCT:** Control de accesos IP con servidor web interno. Producto OEM fabricado en Taiwán con el aval tecnológico de Punto Control.
- **Tibbo:** Amplia línea de conversores seriales a TCP/IP

lanzamos a principios de año. Ya contamos con varios socios estratégicos que están integrando nuestro hardware a sus sistemas, aprovechando las claras ventajas que ofrecen nuestros controladores, tanto en facilidad de desarrollo (SDK) como en aprovechamiento de plataforma WEB SERVER, sin olvidarme su excelente relación costo-beneficio".

"También continuamos ofreciendo los productos de Recognition Systems (IR), al tiempo que nos vamos preparando para el nuevo lector GT400, modelo que esperamos poder presentar en la próxima exposición Intersec 2010", concluye Lozano.

Continúa en página 168

■ Timeline

Mayo 2007

Directivos de la empresa viajan a Puerto Rico para oficializar la distribución exclusiva de los productos Fargo.

Junio 2007

En la reunión anual de Business Partners, Recognition Systems distingue a Punto Control con el premio al Mejor Desempeño como Distribuidor en Latinoamérica.

Enero 2008

Nueva ampliación: un sector de las nuevas oficinas se destinan exclusivamente al área comercial mientras que un piso más abajo, se instalan el área técnica y depósito.

Abril 2009

Luego de viajar a Taiwán, se oficializa la distribución de sistemas de control de accesos IP bajo marca propia: la línea PCT.



Impresión de CREDENCIALES

FARGO



Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.



DTC 550



PERSONA C30



- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.

Línea completa de productos



- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.



- RFID 125 Khz.
- Tarjetas y lectores
- Línea completa HID



- 13.56 Mhz.-
- Lectura y escritura-
- Tarjetas y lectores Inteligentes-

DISTRIBUIDOR OFICIAL
Tel. (011) 4361-6006



Viene de página 166



Gerardo Saavedra.
Vicepresidente de Punto Control

Apostar al futuro

En **Punto Control** "apostar al futuro" no es solo una frase sino una filosofía profesional que guía nuestras acciones, respaldada por el permanente crecimiento de la firma y los nuevos proyectos, que coronamos con éxito año tras año desde nuestra fundación.

En este sentido, vemos el futuro como el terreno fértil en que nuestras ideas germinan y se desarrollan, transformándose en soluciones concretas para nuestra red de integradores y sus clientes, incorporado permanentemente nuevas lí-

neas de negocios y potenciando las existentes para agregar valor a nuestra oferta de productos y servicios.

Este año estamos trabajando para poder incorporar nuevas mejoras tecnológicas a nuestra exitosa línea de controles de ronda, lectura RFID, descarga on line vía GPRS y el aprovechamiento de tecnología de posicionamiento global (GPS) para poder ofrecer a nuestros clientes un universo de soluciones orientadas al control de ronda.

Finalmente, estamos traba-

Martín Lozano,
Presidente de Punto Control



jando fuertemente y a conciencia en mejorar los procesos internos e incorporar nuevos compañeros de trabajo, quienes han sido y serán siempre, junto a nuestros clientes, los verdaderos protagonistas del éxito y crecimiento de la empresa.



Técnica

Area técnica. Recepción y despacho de mercadería, control de calidad y desarrollo son las funciones que cumplen los encargados del sector



Depósito

Acondicionado en el piso inferior de la empresa, cuenta con el stock de productos necesarios para dar respuesta a los clientes

Ubicación

Punto Control está ubicado en el corazón del barrio Constitución -Humberto 1° 985, Piso 17, Of. 3 y 4-, a metros de Av. 9 de Julio y con accesos por autopista desde todos los puntos.



Cómo llegar

- **En Subte:** Línea C, estación San Juan. Bajar por B. de Irigoyen una cuadra.
 - **En micro:** Líneas 4, 9, 10, 17, 22, 24, 28, 29, 39, 45, 46, 53, 59, 60, 65, 67, 70, 74, 91, 96, 98, 98 (R116), 100, 126, 143 y 186.
 - **En tren:** Hasta Constitución con el ex Ferrocarril Roca. Combinación con Línea C de subterráneo.
 - **En auto: Desde provincia:** por autopista 25 de Mayo, 9 de Julio Sur o La Plata-Buenos Aires hasta bajada 9 de julio; por ésta hasta Estados Unidos hasta Tacuarí; bajar por ésta hasta Humberto 1°.
- Capital:** Hasta el centro y luego ingresar por Humberto 1° directamente o Estados Unidos (luego x Tacuarí), según sentido de circulación.

+ Datos de Contacto

- **Teléfono:** (54 11) 4361-6006
- **Mail:** ventas@puntocontrol.com.ar
- **Web:** www.puntocontrol.com.ar

Recorrida

Las instalaciones de **Punto Control** están distribuidas en tres pisos de un mismo edificio, totalizando 270 metros cuadrados, en los que se distribuyen oficinas comerciales, gerenciales, áreas técnicas y depósito.

El piso central (el 17, oficinas 3 y 4) es el corazón de la empresa y en él se encuentran la recepción. Frente a la entrada están las oficinas ocupadas por los ejecutivos de cuentas y junto a ellas, la Gerencia general. Un piso más arriba, al que se accede de manera interna, se ubican las oficinas del Presidente y Vicepresidente, el área administrativa y la sala de reunión, que es utilizada también para la presentación de productos y la capacitación de personal. El piso inferior (el 16), finalmente, está ocupado íntegramente por el área técnica y el depósito, que cuenta con un importante stock de mercadería.

El showroom está distribuido en las distintas dependencias, ubicándose en el área técnica los equipos en funcionamiento para su demostración.

Nuestro Soporte Técnico es efectivo y comprometido, y nuestros Ingenieros hablan su idioma. Ni inglés, ni chino, ni portugués.

Clientes exigentes requieren un producto de calidad.

Menos del 0.4% de los RK3200 requieren asistencia técnica.

El RK3200 comparte tecnología con el Backup Celular RK3100, el más vendido en todo el país.

Un precio barato implica dejar de lado calidad, soporte, compatibilidad, flexibilidad.

Al igual que nuestros clientes trabajamos con orgullo y responsabilidad, la única forma de hacer bien las cosas en la seguridad electrónica.

Los 10 motivos por los que

El Comunicador GPRS más barato del mercado

no es un RightKey RK3200

Invertimos para que el RK3200 sea compatible con casi todos los productos y sistemas nacionales e importados. Y lo logramos.

Lo barato sale caro (falsas alarmas, clientes perdidos, robos evitables, horas de técnicos y operadores, etc). El verdadero empresario no elige por el precio de compra; analiza el CTP (Costo Total de Propiedad) del producto que adquiere.

Brindamos 5 Años de Garantía RightKey desde 2007.

Al igual que las buenas empresas de seguridad, no nos esforzamos en ser los más baratos sino en ser los mejores.

RIGHTKEY

Innovación y Eficiencia en Seguridad Electrónica

Al igual que nuestra primera publicidad en 2004, hoy decimos que "Una alarma conectada con tecnología RightKey es un cliente protegido".



ventas@rightkey.com
www.rightkey.com



Más de 10 años en el mercado

- ▶ Baterías para UPS's, alarmas, iluminación, comunicaciones, balizamiento, sistemas fotovoltaicos, Carros de golf.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Trabajan en cualquier posición.
- ▶ Totalmente selladas, para prevenir pérdidas de electrolito.
- ▶ No requieren agregado de agua durante toda su vida útil.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Disponibles en 6V y 12V y desde 0.7Ah a 120Ah

PRODUCTOS

electrónicos certificados

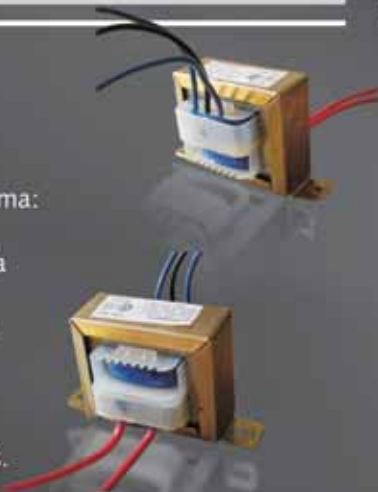
Fuentes Switching

Certificados por norma IEC-60065 e IRAM 2063. Plug Desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plug de acuerdo a sus necesidades. Salida regulada. Bajo consumo. Fuga máxima: 0.700 mA. Disponible en potencias de hasta 65 W y voltajes desde 3V hasta 24V



Transformadores

Fabricados bajo norma: IEC-61558. Protector de entrada en el primario. Bajo calentamiento. Partes resistentes al fuego. Más de 40 modelos disponibles.



Fuentes de Transformador

Certificados por norma IEC-61558-1. Plug desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plugs de acuerdo a sus necesidades. Disponibles en 4.5V - 5V - 6V - 9V - 12V



Conceptos de los referentes internacionales

Por su experiencia en compañías líderes del mercado mundial, hay profesionales que tienen una visión global de la industria. Su mirada sobre los distintos mercados y tecnologías se vio reflejada en nuestras páginas a lo largo de siete años, enriqueciendo nuestros propios conocimientos sobre el sector. A través de sus conceptos, queremos reflejar que pasó en el mundo de la Seguridad Electrónica y hacia donde se dirige la actividad

Alex Mathieson

Gerente Regional de Ventas de **Pelco** para Latinoamérica
"Latinoamérica, en los últimos años, se convirtió en una plaza importante para la economía internacional"

(Nro. 31 – Mayo 2007)



Ana Peng

Gerente de Ventas para Latinoamérica de **ACTI**
"Como la migración al IP va a llevar un tiempo, lo ideal es un reconversión tecnológica accesible al cliente"

(Nro. 51 – Feb/Mar 2010)



Antonio Pérez

Gerente de Ventas para Latinoamérica de **NVT**
"El IP está creciendo, pero falta para que asuma el liderazgo. Por eso una tecnología híbrida aparece como solución rentable"

(Nro. 37 – May 2008)



Bodil Sonesson-Gallon

Vicepresidente de Ventas de **Axis**
"La competencia más dura es siempre contra la falta de información, en cualquier aspecto"

(Nro. 30 – Mar. 2007)



Carlos Araujo

Coordinador de Tecnología de **PPA**
"Debe invertirse en capacitación primero, para luego pensar en el desarrollo de un mercado"

(Nro. 16 – Ene 2005)



Carlos Guzmán

Coordinador de formación de **ALAS**
"El mercado debe profesionalizarse y la industria en Latinoamérica debe ir hacia la normalización"

(Nro. 25 – Jul. 2006)



Carmen Peggau

Gerente de Comercialización de **Mauser Security**
"En determinado momento, la calidad del producto debe primar por sobre el precio"

(Nro. 34 – Nov. 2007)



César Miranda

Gerente Regional para América del Sur de **Notifier**
"Ser líder plantea siempre desafíos para seguir creciendo"

(Nro. 34 – Nov. 2007)



Christian Arévalo

Soporte Técnico de **Paradox** para Latinoamérica y EE.UU.
"La incorporación de productos inalámbricos es casi una necesidad en los sistemas existentes"

(Nro. 18 – May. 2005)



David Hilbuch

Director General para América Latina y el Caribe de **Risco Group**
"Argentina, como mercado, no tiene nada que envidiar a otros países. Demuestra constante interés por la tecnología"

(Nro. 40 – Oct. 2008)



David Slutsky

Gerente de Ventas para Latinoamérica de **ioimage**
"En detección perimetral, la integración y versatilidad de los sistemas marcan la tendencia"

(Nro. 33 – Sept. 2007)



Doug Macías

Director en Soluciones de Seguridad para Latinoamérica de **GE Security**
"La seguridad es una inversión, no un gasto"

(Nro. 33 – Sept. 2007)





RISTOBAT

Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrógenos.

Linterna
RECARGABLE
ESPECIAL PARA
SEGURIDAD



- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS

Representante de Baterías
Panasonic

MEJOR
PRECIO &
CALIDAD

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447
info@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

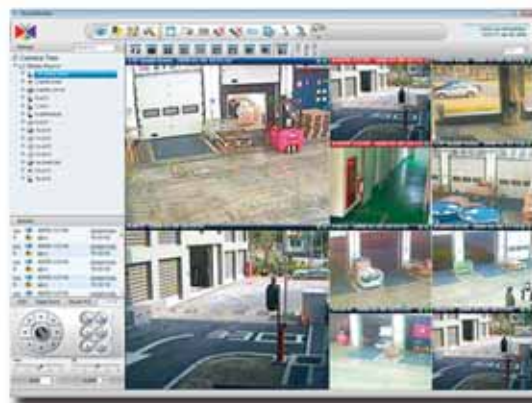


Tu mejor aliado en Video IP



ACM4000

- 1/3" Micron Progressive Scan CMOS
- Resolución VGA 30/25 FPS
- Lente f4.2 mm / F1.8 (intercambiable)
- 0.5 Lux en F1.0
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías (micrófono incorporado)
- Detección de movimiento por Hardware



NVR SOFTWARE



ACM8201

- Resolución 1.3 Megapixel (8 FPS)
- Lente f4.2 mm / F1.8
- Zoom digital ilimitado
- 0.5 Lux en F1.0
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías
- Detección de movimiento por Hardware
- Entrada digital / Salida transistor
- DC 12 V o Power over Ethernet



ACM1231

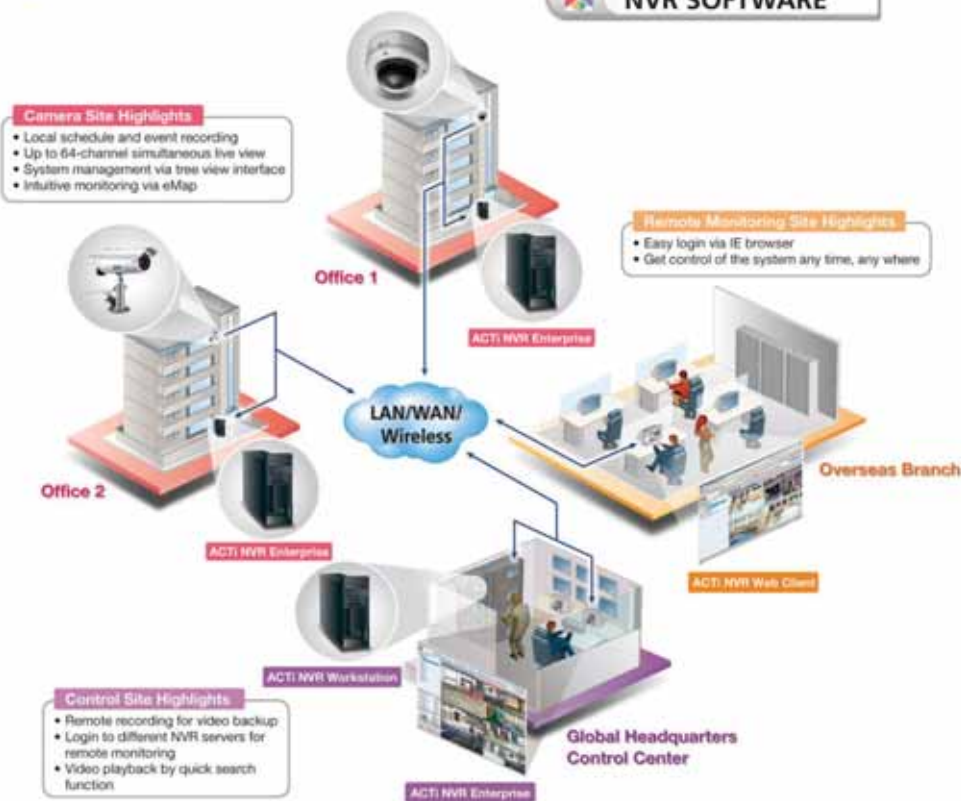
- 1/3" Micron Progressive Scan CMOS
- Resolución 1.3 Megapixel (8 FPS)
- Día Noche con filtro IR Mecánico
- Lente varifocal f3.3-12mm / F1.6
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías
- Detección de movimiento por Hardware
- DC 12 V o Power over Ethernet
- IP66 apta intemperie



ACM5601

- 1/3" Micron Progressive Scan CMOS
- Resolución 1.3 Megapixel (8 FPS)
- Lente f4.2 mm / F1.8 (intercambiable)
- 0.5 Lux
- Compresión seleccionable MPEG-4 / MJPEG
- Audio de 2 vías
- Detección de movimiento por Hardware
- Entrada digital / Salida transistor
- DC 12 V o Power over Ethernet
- IP66 apta intemperie

SOLUCION INTEGRAL



Buscamos distribuidores

Radioset S.A.
Av. Rivadavia 11008 - C1408AAX - C.A.B.A.
ventas@radio-oeste.com.ar

(011) 4641-3009 - 4641-3454

www.radio-oeste.com.ar

RadioSet S.A.

Av. Rivadavia 11008 - C1408AAX - C.A.B.A.

ventas@radio-oeste.com.ar

(011) 4641-3009 - 4641-3454

H.264 HEXAPLEX STANDALONE DVR

9 niveles de calidad de video para grabación H.264 Baseline.

DVR Hexaplex de 9-16 canales: Video en vivo, grabación, playback, backup, acceso y control por red.

Búsqueda por tiempo, alarma, detección de movimiento o video perdido.

Configuración de cámaras en forma individual: Pérdida de video, alarma pre-grabación, vibración, logueo, mensaje en pantalla, informes por mail y grabación IPS (Evento, Pre-grabación, normal).

Operaciones mixtas en pantalla: Playback en cámaras seleccionadas en vivo.

Funciones de red: Visualización en vivo, backup, playback, control PTZ y menú de configuración.

Mejor ancho de banda por canal para el manejo remoto de visualización hasta 5 usuarios en forma simultanea.

Soporta muchos idiomas, nivel múltiple de contraseñas para una mayor seguridad.

Internet Explorer linkea hasta 4 DVR H.264

En el software cliente pueden encontrarse funciones CMS y de conversión a AVI

VideoOption



VideoOption RS-3290

4 CANALES



VideoOption RS-3299

9 CANALES

VideoOption RS-3296

16 CANALES



TOPICA TP-101IR



TOPICA TP-H989WIR-ASP



TOPICA TP-100WIR-C

TOPICA TP-550TVL-DN



Frases & Expresiones**Eduardo Alvarez**

Vicepresidente de la Sección Latinoamericana de la **NFPA**
"Debemos protegernos por sobre los requisitos legales y esta protección es absolutamente voluntaria"

(Nro. 45 – May/Jun 2009)

**Enrique Casanova**

Soporte técnico para Latinoamérica de **Crow**
"El mercado latino primero busca precio y luego calidad. El desafío pasa por conjugar ambos factores"

(Nro. 21 – Nov. 2005)

**Gerardo González**

Representante de **Hochiki** para Latinoamérica
"Por su profesionalización, el mercado de protección contra incendios está en franco crecimiento"

(Nro. 46 – Jul/Ago 2009)

**Humberto de la Vega**

Vicepresidente de Ventas para Latinoamérica y el Caribe de **HID Global**
"El mercado argentino cuenta hoy con profesionales sumamente creativos e independientes"

(Nro. 49 – Nov/Dic 2009)

**Joe Grillo**

Presidente y CEO del **Grup ITG ASSA ABLOY**
"En tiempos difíciles las empresas que proporcionan la mejor atención al cliente son las más exitosas"

(Nro. 11 – Mar. 2004)

**José Cuperman**

Gerente de Ventas para Latinoamérica de **PIMA**
"El cliente está demandando cada vez nuevas y más seguras tecnologías en la comunicación"

(Nro. 23 – Mar. 2006)

**Juan Cabezas**

Director Internacional de Ventas de **Securitron**
"Tras varios años en los cuales el precio era la única variable, cada vez más integradores comienzan a exigir calidad"

(Nro. 27 – Sept. 2003)

**Luis Angulo**

VP-Sales Marketing Mercosur de **Pelco**
"El profesional argentino está ávido de aprendizaje"

(Nro. 24 – May. 2006)

**Eduardo Eguiluz**

Gerente Regional para Latinoamérica de **System Sensor**
"El crecimiento de la seguridad como industria depende de la toma de conciencia sobre la importancia de proteger vidas y bienes"

(Nro. 15 – Nov. 2004)

**Flavio Zarlenga**

Especialista Técnico de **Bentel Security**
"La calidad certificada en los equipos de seguridad electrónica hoy es una condición imprescindible"

(Nro. 33 – Sept. 2007)

**Héctor Amavizca**

Gerente para Latinoamérica de **Recognition Systems**
"Creo que la necesidad hace cambiar la tecnología: a mayor exigencia de protección, nuevas implementaciones y productos"

(Nro. 19 – Jul. 2005)

**Jason Bohrer**

Gerente General para América de **HID Global**
"El mercado latino no está influido por mercados más tecnológicos. Por eso muestra gran interés en adquirir nuevos productos"

(Nro. 40 – Oct. 2008)

**Jorge Domínguez**

Director de Ventas para Latinoamérica de **Bioscrypt**
"No hay fronteras para la aplicación de la biometría"

(Nro. 28 – Nov. 2006)

**José Teofane**

Gerente Comercial de **31 Corporation**
"La incorporación de tecnología 3G posibilitará la integración de sistemas de seguridad de manera global"

(Nro. 43 – Feb/mar 2009)

**Ligia Apparicio**

Gerente de Marketing de **HID**
"El futuro en control de accesos, por su sencillez de uso y funcionalidad, está en la transmisión por IP"

(Nro. 34 – Nov. 2007)

**Mark L. NeSmith**

Director Internacional de **DSC**
"La tecnología IP permite la apertura a un nuevo sector de consumidores"

(Nro. 15 – Nov. 2004)



Cuando la tecnología supera lo conocido...

DVR SC-2016

VIDEOGRABADORA DIGITAL DE 16 CH INTEGRADA EN MONITOR LCD DE 19"

- 5 Calidades de grabación seleccionables.
- Multitarea: visualización, grabación y reproducción simultáneos.
- 3 Métodos de grabación:
 - Continua,
 - Por detección de movimiento
 - Por entada de alarma.
- Ejecución sencilla de back up en un Pen Drive USB o por red.
- Soporta disco rígido S-ATA de hasta 1 TB.
- Sistema operativo Linux embebido.
- Notificación por E-mail de alarma, pérdida de señal de video, alimentación y falla en disco.
- 4 Entradas y una salida de audio.
- 16 Entradas y 2 salidas de alarma.
- Soporta DDNS.
- Resolución hasta 1280 x 1024 Pixel.

Refinado diseño y excelente calidad de video



Consulte On line las 24 hs.
nuestro catálogo actualizado
en tiempo real, registrándose en:
www.sygseguridad.com.ar



Av. Corrientes 5067 Piso 1º Of. 5 - C1414AJD - Buenos Aires.
Teléfono: (54 11) 4854-5301 / (54 11) 4856-3773
e-mail: info@sygseguridad.com.ar - www.sygseguridad.com.ar
Horario de atención: Lun. a Vie. de 8:30 a 12:30 y de 14:30 a 18 hs



SAFEZONE

logística y seguridad satelital



división
monitoreo
de alarmas



Giga-Sat S.A. es una empresa de gran trayectoria y experiencia en constante renovación, nuestra nueva imagen simboliza la actual etapa de desarrollo.



Nuestros equipos de última generación nos permiten brindarle la seguridad que usted y su empresa buscan.

Contamos con avanzados sistemas para el MONITOREO MAYORISTA DE ALARMAS un servicio único y exclusivo para el Gremio.

Los mejores costos para su empresa de monitoreo y para todo el país.



Llámenos y obtenga el mejor Servicio de Seguridad del mercado.



Belgrano 3840 - San Martín (B1650CDD)
Buenos Aires - Argentina - Tel.: (5411) 4713-3456
info@safezone.com.ar - www.safezone.com.ar

Controladores de acceso y asistencia



La experiencia
SAGE combinada
con la mejor
tecnología en Acceso
y Asistencia



SAGE

expertos en sistemas de control

SOLUCIONES ENLATADAS Y LLAVE EN MANO
3500 INSTALACIONES Y
MÁS DE 1500 CLIENTES NOS AVALAN

Heredia 881 (C1427CNM) Capital Federal-Argentina
Tel./Fax: (54-11) 4555-7602 / 7632
ventas@sage.com.ar - www.sage.com.ar



El primer equipo
de reconocimiento facial
con sensado dual
Versiones para control
de acceso y control horario

Cerraduras inteligentes.



Para integrarse a nuestra Red de distribuidores contactarse a: info@sage.com.ar

Frases & Expresiones

Mauricio León

Soporte técnico de **Paradox** para Latinoamérica
"Argentina es, hoy, un mercado referente en América"

(Nro. 33 – Sept. 2007)

**Miguel Mejía**

Gerente Regional de Ventas para América del Sur de **Honeywell**
"Es necesario darle valor agregado a los productos, ofrecerle al cliente siempre un poco más"

(Nro. 24 – May. 2006)

**Natalia Chen**

Gerente de Ventas de **BrickCom**
"Apuntamos a la reducción de la brecha entre el mercado de CCTV analógico y el IP"

(Nro. 54 – Jul/Ago 2010)

**Oren Daitch**

Gerente Internacional de **Electronics Line**
"En el mercado pueden sobrevivir dos tipos de empresas: las que venden muy barato o las que tienen algo único"

(Nro. 14 – Sept. 2004)

**Phil Walford**

Gerente de Ventas de **Apollo**
"Pasaron períodos de crisis y siempre el mercado argentino demostró un poder de recuperación increíble"

(Nro. 40 – Oct. 2008)

**Sergio Quesada**

Gerente Regional de Ventas de **Honeywell**
"Siempre existió el umbral entre el producto caro y el barato. Esa frontera se está agigantando por la influencia de productos orientales"

(Nro. 18 – May- 2005)

**Shaul Tuval**

Manager Director South America de **AFIK P.I.A. Ltd.**
"Las tecnologías no invasivas y basadas en el comportamiento de una persona pueden prevenir delitos"

(Nro. 41 – Nov. 2008)

**Walter Hawrys**

Outsourced Sales and Marketing de **W International**
"Para que la tecnología megapíxel crezca debemos, primero, mostrar y demostrar sus beneficios"

(Nro. 41 – Nov. 2008)

**Miguel Cruz**

Director Comercial de Rossi Portones Inteligentes
"Hoy cualquier medida de seguridad, sea un portón automático, una alarma o una cerca, es considerada fundamental"

(Nro. 17 – Mar. 2005)

**Natacha Jaramillo**

Sales Executive Latin America Identity Solutions de **HID Global**
"América Latina es un mercado único y cuesta clasificarlo, por la variedad de culturas y características"

(Nro. 40 – Oct. 2008)

**Oliver Vellacot**

CEO de **IndigoVision**
"La real competencia en el mercado actual no está planteada en término de marcas sino entre tecnologías"

(Nro. 52 – Abr(May 2010)

**Otavio Martines Do Santos**

Gte. de Comercio Exterior de **ECP**
"Argentina es un mercado que aún está en curva de crecimiento, por eso las empresas apuestan a su rendimiento"

(Nro. 19 – Jul. 2005)

**Rosa García**

Gerente de Ventas para Latinoamérica de **Pyronix**
"Argentina fue el primer país en el que tuvimos distribución, lo que nos permitió salir del continente europeo"

(Nro. 19 – Jul. 2005)

**Sergio Rivera**

Gerente de Ventas para Latinoamérica de **Southwest Microwave Inc.**
"La detección temprana es una de las piezas fundamentales en la prevención del delito"

(Nro. 37 – May 2008)

**Wagner de Oliveira**

Gerente Comercial de la División Seguridad de **Wolpac**
"Control de accesos ya es un mercado altamente competitivo y requiere cada vez más tecnología por parte de los fabricantes"

(Nro. 33 – Sept. 2007)

**Yosti Méndez**

Gerente de Ventas de **Vesda** para Latinoamérica
"El crecimiento siempre llega de la mano del conocimiento"

(Nro. 36 – Marzo 2008)



La solución en **Control de Acceso** y **Control Horario de Personal**

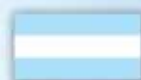
CONTROL DE ACCESO
PROXIBIT® OPTIMA



RELOJ DE PERSONAL
PROXIBIT® RP4000



Proxibit®



PRODUCTO ARGENTINO
FABRICADO EN ARGENTINA

Control de Acceso Proxibit®
Segura 1000



www.sei-sa.com.ar

Sistemas
Electrónicos
Integrados S.A.



FABRICA, GARANTIZA Y DISTRIBUYE:

SISTEMAS ELECTRONICOS INTEGRADOS S.A.

Av. García del Río 3709 (C1430ACD) C.A.B.A. - Tel.: (011) 4545-8716/8816/8717

Fax: (011) 4545-8510 - E-mail: sei@rcc.com.ar

HIKVISION

Primer fabricante y desarrollador mundial
de productos H.264
Extrema calidad a precio accesible.



Cámara de domo para red de 1,3 megapíxeles DS-2DF1-671

1.3 MEGAPIXELES

CÁMARA DE DOMO PARA RED

Códec de video H.264 • CCD de barrido progresivo Sony de 1/3" • Soporte de resolución a 1280x720 para previsualización y reproducción
• Iris/enfoque automático y rotación continua en 360° • Soporte de conmutación automática de color a B/N • Precisión predeterminada hasta de $\pm 0,1\%$, velocidad preseleccionada de 75°/seg. en paneo y 50°/seg. en inclinación.

© UL CE FC RoHS ISO9001:2000 ISO14001



Serie DS-8000

DVR STAND ALONE



Serie DS-6000

VIDEO SERVIDORES IP



CÁMARAS ANALÓGICAS e IP



CÁMARAS IP MEGAPIXEL



360°
Inspector

DOMOS Interiores Analog. e IP



DOMOS Exteriores Analog. e IP



NVR DS-7604NI-S



NVR-R16

NVR STAND ALONE

SECURITYONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Nuevas Oficinas
Roseti 1964 - C.A.B.A.
(C1427BWN) - Argentina

Visitenos en
WWW.SECURITYONE.COM.AR
WWW.HIKVISION.COM

Teléfono
(54-11) 4555-1594
Teléfono / Fax
(54-11) 4555-6528

Email
info@securityone.com.ar



at-design.com.ar



Olimpiadas 2008, Beijing.



Tren de alta velocidad magnética, Shanghai.



Burger King, UK.



SECURITY ONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Productos HIGH END



Soporta Cámaras IP de:



DVR STAND ALONE HÍBRIDO Serie DS-9000 **HD ready**
 H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX • Visualización Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en 4 CIF • Grabación Real Time en 4CIF 480 cps NTSC / 400 cps PAL • Soporta Grabación hasta HD720P • Soporta Cámaras IP Megapixel HD • Alta definición • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel • 16 Canales de Video Análogo • 16 Canales de Audio • 8 Canales de Video IP • 1 Canal VOIP • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas Relay • 1 Salida VGA • 2 Salidas Análogas de Video, 2 x USB • LAN 10/100/1000 • PTZ (RS485) • 8 x HDD SATA 16 TB Máx. • RS232 • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS, DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales.

DVR STAND ALONE Serie DS-7300
 H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX Visualización en Tiempo Real en 4CIF • Grabación en Tiempo Real hasta 4CIF y CIF Tiempo Real • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel Frontal • Rueda JOG • hasta 16 canales de video y 4 canales de Audio • 1 canal de voz Bidireccional • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas de Relay • 3 Salidas de Monitor • 3 USB 2.0 • LAN 10/100/1000 • PTZ RS 485 multiprotocolo • 4 x Disco Rígidos SATA de 2TB : 8 TB max. • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS • DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales incluido.



DVR STAND ALONE Serie DS-9100
 H.264 DSP Compresión por Hardware • Sistema Operativo en Tiempo Real - LINUX Visualización en Tiempo Real en 4CIF • Grabación en Tiempo Real en 4CIF 480 NTSC y 400 cps PAL • Dual Stream • Control Remoto • Mouse • Panel Frontal • Rueda JOG • hasta 16 canales de video y 16 canales de Audio • 2 canales de voz Bidireccionales • 16 Entradas Digitales y 4 Salidas de Relay • 3 Salidas de Monitor independientes • 4 USB 2.0 • LAN 10/100/1000 • PTZ RS 485 multiprotocolo • 8 x Disco Rígidos SATA de 2TB : 16TB max. • Sistema de Autorecuperación y alerta de fallas • Sistema Monitoreable por CMS • DynDNS • Ideal para Monitoreo por Video • Software de Gestión Remota hasta 64 Canales incluido.



Mobile DVR: Video y Localización en Tiempo Real por 3G

● Instalación en cualquier unidad móvil

● Transmisión por: GPRS - 3G - WIFI

● Visualización de recorridos en Google Map



Google

MOBILE DVR

H.264 DSP Compresión por Hardware • Módulo GPS Incorporado • Información de GPS y Velocidad embebida en video e Integración con Google Maps • Trackeo de Rutas sobre planos de Google Maps • Tecnología Antivibración Patentada • 3G, CDMA, WCDMA, EVDO, TD-SCDMA, Wireless • Software de Centro de Monitoreo • Software de Servidor de Streaming para tecnología 3G • Audio y Video en Tiempo Real • Comunicación Bidireccional sobre IP • Entradas y Salidas de Alarmas • Alarmas por Exceso de Velocidad



Daniel Banda

Con título de Licenciado en Informática, comenzó a relacionarse con el mundo de la seguridad electrónica casi de casualidad, cuando le propusieron formar para de una empresa de monitoreo radial de alarmas. Su vínculo con el sector se consolidó hasta que formó su propia empresa, hoy exportadora de sistemas reconocida en el mundo.

Licenciado en informática, Daniel Banda comenzó a relacionarse con el mundo de la seguridad electrónica en 1992 cuando, luego de un viaje a Brasil, conoció a quien lo convocaría para formar parte de Concepto 2000, empresa pensada para fundar el servicio de monitoreo de alarmas residencial inalámbrico en el país. "Por ese entonces no había demasiado conocimiento de lo que significaba el monitoreo de alarmas y mucho menos de los métodos que se utilizaban para hacerlo efectivo", recuerda.

Es que años de Entel, conseguir una línea telefónica demandaba años y el monitoreo por vía terrestre, que se implementaba ya con éxito en distintas partes del mundo, era impracticable en nuestro país. "La falta de líneas y la dificultad para diseñar sistemas hacían de la tarea de crear demanda sostenida algo sumamente complejo", dice.

Para llegar a su actualidad profesional hay que retroceder mucho más, incluso. "Durante mi etapa de estudiante, junto con un amigo, había desarrollado un sistema de transmisión de datos aplicado al área bancaria. Lo que significó mi primera experiencia laboral rentable y que hasta que me incorporé a Concepto 2000 fue mi ámbito profesional", explica.

Esa primera incursión en el segmento de la seguridad electrónica si bien no fue fallida, tuvo su traspié: la llegada de las privatizaciones y con ellas la masificación del teléfono conspiró contra el crecien-

to del monitoreo vía radio, un método seguro para la transmisión de eventos entre el punto monitoreado y la estación receptora, pero bastante más caro de implementar y mantener.

"Cuando llegó la privatización de la telefonía resultó que en menos de 48 horas te ponían una línea en cualquier punto del país, lo cual le abrió las puertas a empresas líderes multinacionales a ganar mercado en el monitoreo de alarmas domiciliarias, con lo cual un sistema radial aparecía aún más costoso y para lograr clientes había que buscar entre las empresas que ya tuvieran su estructura armada y que fueran capaces de mantener en el tiempo el costo de los equipos", dice Banda acerca de los cambios en el negocio que trajo aparejada de la masificación del teléfono.

En este ida y vuelta en el tiempo, debemos remitirnos a 1997, año de la fundación de Protek Seguridad Electrónica Global. Era la época de la paridad dólar-peso y durante la cual era mucho más rentable importar para distribuir que fabricar en el país. "Las consecuencias de esa etapa económica las vimos claramente después pero en ese momento -explica- la importación de productos era rentable y el creciente consumo de sistemas y elementos de seguridad electrónica propició la actividad. Argentina, como país exportador no tenía una gran oferta en el rubro y, además, no era competitivo".

Continúa en página 188

■ Trayectoria

1987/92

Cursa y se recibe en la Universidad Argentina de la Empresa (UADE) la carrera de Licenciado en Informática.

1992

Se incorpora a Concepto 2000, empresa pionera en el monitoreo inalámbrico de alarmas en el país, donde estaría hasta 1996.

1997

Nace Protek, empresa importadora y distribuidora de productos para seguridad electrónica

2002

Se funda Seguridad Electrónica Trading Corp, en Estados Unidos, para la venta de productos.

opciones

para lograr sus objetivos





Soluciones efectivas que potencian su Centro de Monitoreo de Alarmas en una realidad de permanente cambio.

Video verificación
SMS 2-Way
Acceso web
Reportes por e-mail
Seguridad móvil

Amplia compatibilidad GPRS-IP


SoftGuard

Soluciones ERP de Monitoreo
www.softdemonitoreo.com

 **Multiplica los controles**  **Simplifica las operaciones**  **Agiliza los procedimientos**

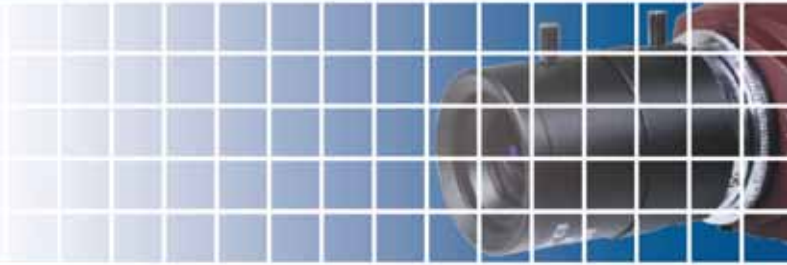


SEDETECH

Seguridad Electrónica

Una solución profesional e inteligente

- ⦿ Asesoramiento Personal
- ⦿ Soporte Técnico Permanente
- ⦿ Productos de Primera Línea



Sedetech S.A. | Av. Córdoba 4033 | C1188AAS | Tel.Fax: 5411 4862-3100 (Líneas Rotativas)

info@sedetech.com

www.sedetech.com

SECURLINK

Sistemas de video inalámbrico de 100 metros a 20 Kms. Transmite video con calidad perfecta y un canal de audio.



SECURLINK DIGITAL

Enlaces digitales para cámaras y domos por IP. Transmisión de alarmas, PTZ y audio. Frecuencia: 5,8 GHz.



BTV-52R

Receptor de video activo para par trenzado 1600 metros de alcance con UTP Nivel 51000 metros de alcance con cable multipar.

Securtec

BTV-51D

Balún pasivo para transmitir video por pares trenzados. Alcance 600 metros con UTP nivel 5 y 300 metros con cable multipar.



SS-100

Protector contra descargas atmosféricas de estática. Protege cámaras, multiplexores y sistemas de video digital.



CDR-4500

Control de Rondas de serenos

- Memoria de 4500 registros.
- Batería de litio con más de 3 años de autonomía.
- Software de PC intuitivo y sencillo.
- Impresión de reportes.
- Análisis de rondas diario y mensual con detalle de puesto visitados.
- Reporta marcaciones, vigilador e incidentes.
- Conexión a PC por puerto serie o puerto USB.



Fabrica y Garantiza
Securtec



Av. Independencia 2484 - (C1225AAT) Capital Federal - Tel: (54 11) 4308-6500 - Cel: 15-4186-3112
securtec@securtec.com.ar - www.securtec.com.ar

Viene de página 180

Durante la época de Protek, Banda asistía a distintas ferias internacionales como "comprador" y para "mantener y acrecentar las relaciones comerciales" con los distintos fabricantes. "en un momento llegamos a tener más de 70 logotipos en nuestras publicidades, de las distintas marcas que vendíamos. Incluso hasta de aquellas a las que no representábamos directamente sino que comprábamos a terceros".

Los cambios

La crisis de 2001 provocó un profundo replanteo de la economía argentina y el segmento de la seguridad electrónica, que ya se había consolidado como industria, no estuvo ajeno a ello. "Fue un momento en que nos dimos cuenta que todo lo hecho hasta entonces no serviría para perdurar en el negocio. La relación 4 a 1 entre el peso y el dólar provocó una profunda brecha que había que salvar para mantenerse vivos como empresa", explica.

Ese fue el momento en que comienza a germinar la idea del desarrollo propio, a la par que se mantenía la distribución de productos. "En 2003 nace SoftGuard, como empresa desarrolladora del software de monitoreo propio y se afianza Seguridad Electrónica Trading Corp., empresa fundada un año antes en el EE.UU para mantener la distribución -explica a cerca de los pasos comerciales dados entonces-. La idea de tener una empresa de compra y venta de productos con una rentabilidad del 3% era impracticable en el país pero en Estados Unidos, mantener una distribuidora con ese margen de rentabilidad y gran volumen es perfectamente viable y de hecho eso es una empresa de Trading: un firma que compra para vender con esos márgenes de ganancias".

Poco tiempo le llevó Daniel Banda, como desarrollador, darse cuenta de que podía hacer en el país un producto eficaz, capaz de convertirse en un referente en el mercado nacional y altamente competitivo en el mercado internacional.

Softguard

Si bien SoftGuard como empresa se conoció en 2003, le llevó dos años el desarrollo de un producto confiable, competitivo y capaz de brindar respuestas eficaces al mercado. "nos llevó dos años desarrollar un sistema propio, moderno y escalable, compatible con los distintos equipos de alarmas que ya había en el mercado. Hoy, siete años después, estamos en un porcentaje del 95% de compatibilidad a nivel del hard mundial", asegura.

En 2004 nació Softguard Tech Coporation en Miami, desde donde se centraliza la distribución de las exportaciones.

¿Por qué hacer base en otro punto del continente? "En general -explica- el argentino como exportador tenía mala fama, producto de una incultura de hacer negocios anterior que no fue bien recibida por el resto del mundo, nos miraban con desconfianza. Hoy el producto tecnológico argentino está muy bien considerado en el mundo, pero todavía subsisten algunos purritos cuando sale directamente desde el

"En general el argentino como exportador tenía mala fama, producto de una incultura de hacer negocios anterior que no fue bien recibida por el resto del mundo: nos miraban con desconfianza. Hoy el producto tecnológico argentino está en recuperación en el mundo"



país. En cambio, centralizando la distribución en el primer mundo, se adquiere un mayor prestigio aunque con mayores costos, claro".

"La solución de software comenzamos a distribuirla de acuerdo a 'la regla del compás': con punto de inicio en Argentina (que cuenta con unas 600 empresas), comenzamos a abrir el círculo para llegar a Uruguay, Chile, Paraguay, Perú, Colombia, Ecuador, Centro América, México (nuestro principal mercado hoy), que tiene unas 2500 empresas de monitoreo de alarmas y Brasil, otro mercado importantísimo".

También la constante presencia en las distintas ferias del sector incrementó el prestigio y valor del producto. "Durante muchos años asistimos a las distintas exposiciones como compradores. Hoy lo hacemos como exportadores de un producto que funciona muy bien en el mercado internacional".

El proceso que atraviesa un software para mantenerse vigente es uno de los desafíos de su vida profesional. "Contrariamente a lo que todo el mundo piensa, vender software no es darle al cliente una cajita cerrada, con un aplicativo que se instale y se usa así de por vida. Se trata de un proceso dinámico, de constante actualización y para lo cual tenés que formar un grupo de trabajo consustanciado con lo que esto significa. Creo que logré eso en la empresa y por eso podemos ser exitosos como marca", explica.

Las relaciones

"Es absolutamente necesario tener un grupo de trabajo totalmente comprometido y creo que es algo que se logró en SoftGuard. Eso te da aire para ver las cosas desde otras perspectivas, buscar variantes que te ayuden a progresar, tanto desde lo profesional como desde lo humano. Hoy por ahí no estoy tan abocado al día a día del desarrollo, por ejemplo, pero sí aportando el conocimiento del mercado y técnico necesarios para lograr un producto altamente confiable y competitivo", explica acerca de su actual rol en la empresa.

A lo largo de la charla, los nombres de sus colaboradores aparecerán en reiteradas oportunidades. "Pablo Canónico, mi socio, es una persona sumamente profesional en la delicada labor de la Gerencia de Desarrollo, constante materializador de proyectos y opciones, uno de los motores fundamentales de la empresa. Adriana Gracis y la Lic. Virginia D'Errico a cargo de las Gerencias de Administración y Ventas, son ejes de nuestra gestión, pilares del crecimiento y en lo personal representan mis afectos más sentidos en este ámbito. Están desde los inicios y siempre mostraron su predisposición para lograr el crecimiento de la marca a través de su propio crecimiento. Eso es fundamental para cualquier empresa que quiera crecer y trascender de manera genuina, con recursos honestos, provenientes del esfuerzo diario", detalla acerca de la importancia de las personas que lo acompañan en su propio desarrollo como profesional. ■

"Mis hijos, Lucas (10 años) y Candela (7) entienden lo que hago y lo aceptan. Pero a veces cuesta quitarle tiempo a la familia para dedicárselo con ellos demostrándoles, además, que el tiempo invertido es esfuerzo para lograr cosas, la única manera que conozco para tener algo a través del esfuerzo honesto y genuino"

Trayectoria

2002

Socio fundador de Casel, Cámara en la que cumple funciones de Prosecretario.

2003

Nace SoftGuard, desarrolladora de software para sistemas de monitoreo de alarma.

2004

Establece Softguard Tech Coporation en Miami, como distribuidora de las exportaciones de la empresa argentina.

2005

Es elegido como Secretario de Casel. Luego, tras su creación en 2009, participa del Grupo de Monitoreo de la entidad.

Un control efectivo comienza cuando los operadores tienen una visión completa de lo que está sucediendo.

VISUALIZACIÓN EN ALTA DEFINICIÓN

Para cámaras y domos



↻ Sistemas MAUELL para el monitoreo continuo. ↻

Los sistemas de retro proyección, se encuentran conectados a un servidor por el cual llegan los datos que deseamos visualizar en pantalla.

La información puede ser capturada por la LAN o por placas conectadas al servidor.

- Pantallas adosables y apilables
- Altísima resolución 1920x1080
- Tamaños: 61", 75" u 87"
- Aspecto futurista 16x9
- Vida útil muy prolongada
- Contraste: 5400:1 (secuencial)
- Brillo: 700 / 800 ANSI Lúmenes.

SALAS DE CONTROL
AMBIENTES "HIGH-TECH"
SALAS DE SEGURIDAD
SALAS DE MONITOREO
SALAS DE PROCESOS CRITICOS
DATACENTERS / NOC'S
SALAS DE VIDEOCONFERENCIA



SERVICIOS Y SUMINISTROS
Para la Industria y la Energía



Tenemos el agrado de presentarles nuestro nuevo departamento SEG Video, que nace con la finalidad de prestarle la mejor atención y servicio al gremio, mediante la oferta de modernas tecnologías y el soporte necesario en Capacitación, Asesoría y Conducción en equipos tanto analógicos como IP.

Le aseguramos la solución a sus problemas acompañándolos en su desarrollo y es por ello que queremos ofrecerle una atención permanente para asegurar un asesoramiento continuo y eficaz garantizando un resultado positivo.

Nuestra Misión es estar en permanente interrelación con nuestros clientes, por ello se ha previsto el brindar un servicio PREFERENCIAL atendiendo en horario corrido de 8:00am a 18:00pm, con un stock permanente y envíos a todo el país.



Cámaras Box Profesional
CCD Sony 1/3" y 1/4" de 420
tvl, 540tvl y zoom con 0.2, 1.0
o 0.001 lux.



CÁMARAS IR
CCD Sony 1/3" de 420 tvl
con alcances de 20, 30,
40 y 50mts.



Cámaras IP
CCD CMOS 1/2.5 inch
5 Mega Pixel, resolución
960x720,25 fps con 0.1 lux.



Domos
CCD Sony 1/3" de 420 tvl,
infrarrojos, antivándalicos y
zoom con 0.8 lux.

SEG VIDEO



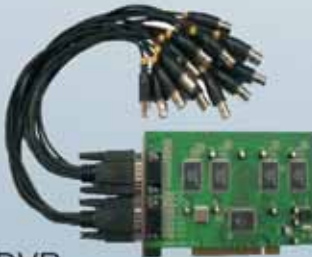
DVR Stand Alone
Para 4, 8 y 16 cámaras con
velocidades de 100, 200 hasta
400 fps basados en sistema Linux.



DVR Stand Alone IP
Para 4 cámaras, POE y 100
fps basados en sistema linux.



Switch POE
1 entrada y 4 salidas con
interfaz rj45 prolonga 100mts.



Placas DVR
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades
de 25, 100, 200 hasta 400 fps.
Soft incluido compatible con sistemas
Windows.



Cámaras Tipo Espía
lente Pinhole en detectores de humo y
movimiento falsos, CCD Sony o Sharp
de 1/3" y 1/4" de 420 tvl con 0.8, 1,0 lux.

SEG VIDEO

Av. Mitre 1390 - Florida
(B1604AKS) Pcia. de Buenos Aires
e.mail info@seg.com.ar
web www.seg.com.ar
Tel: (011) 4730-4731

SOLUCIONES INTEGRALES
EN SISTEMAS DE MONITOREO

SEG International

Cuando se trata de vender sistemas de seguridad electrónica hay factores más allá del precio que deben ser tenidos en cuenta, tanto por el instalador como por el cliente. Las buenas prácticas a la hora de ofrecer un producto o servicio.

La importancia del profesionalismo

Ing. Luis Cosentino

Consultor Independiente

lcosentino@fibertel.com.ar



Cuando se trata de implementar o simplemente vender un sistema de seguridad, antes de comenzar a discutir sobre tipos de clientes y criterios de selección de productos, se hace necesario poner en claro algunas situaciones que generalmente se dan en nuestro mercado

Personalmente no estoy de acuerdo con el concepto de que la mayoría de los clientes sólo quieren gastar poco dinero. Si estoy convencido que todos deseamos pagar lo mínimo pero comprar una solución que satisfaga nuestras necesidades.

Si hacemos una analogía con los automóviles, a mi entender la razón por la cual se venden autos de alta gama no es simplemente porque hay gente a la que le gusta pagar más dinero sino porque estos ofrecen una combinación de confiabilidad, confort y seguridad que justifica la diferencia en el precio. No tiene mucho sentido comparar uno de estos vehículos de alta gama con el auto compacto más económico del mercado: si bien ambos cumplen con el mismo propósito -de darle movilidad y transporte a las personas-, las prestaciones de los mismos los hacen incomparables, mucho más aún si sólo se los coteja por la "columna de la derecha", o sea el precio sin tener en cuenta sus características.

Asumo que la mayoría de los lectores concordarán conmigo sobre este ejemplo y aunque seguramente todos desearíamos tener vehículos de alta gama, entendemos que algunas veces nos tenemos que conformar con menos. Ahora bien ¿cuál es la diferencia entre este ejemplo y nuestros productos de seguridad electrónica? La mayoría de los hombres conocen perfectamente las diferencias y ventajas que los autos de alta gama tienen frente a los vehículos compactos económicos y por lo tanto la función del vendedor de autos es mínima desde ese punto de vista. En tanto, en términos generales, nuestros clientes no tienen un acabado conoci-

miento sobre las diferencias entre los productos de seguridad electrónica que se ofrecen en el mercado, a pesar que muchas veces dicen saberlo. Esto no es un problema en sí mismo: habrá que trabajar menos si el cliente no tiene preconceptos, porque será más fácil convencerlo de la solución que le queremos proponer. Lo que sí representa un verdadero problema es que muchas veces quienes venden los productos de seguridad electrónica tampoco entienden las diferencias y por eso utilizan la única herramienta que todos inherentemente conocemos: el precio.

A esto debemos agregar que las sucesivas crisis económicas por las cuales pasamos en los últimos años dejaron huellas en algunos vendedores y son ellos quienes sólo ofrecen productos de bajo costo sin preocuparse si la solución en su conjunto realmente satisface al cliente, ya que parten de la premisa errónea antes enunciada: están convencidos que los clientes solo compran por precio.

"Lo correcto es ofrecer dos propuestas técnicas: una denominada "más segura", en la que se incluyen tarjetas de protocolo propietario y otra "menos segura", que utiliza tarjetas alternativas y genéricas, cada una con su precio. De esta forma, el cliente realmente puede tomar la decisión en base a la información correcta"

Presentación de propuestas

Cuando, por ejemplo, un vendedor de control de acceso ofrece a su cliente una solución con dos opciones de tarjetas de proximidad, una tarjetas con "chinas" y otra con tarjetas de protocolo propietario, y afirma que la primera solución

es más económica, no se da cuenta que en realidad si su cliente no conoce la diferencia técnica y confía en él, lo que en realidad está entendiendo como mensaje es "ambos tipos tarjetas ofrecen similares prestaciones y la china es la menos costosa". En estas circunstancias, no tengo dudas que el cliente optará por la más barata. Lo que en realidad habría que ofrecer son dos propuestas técnicas: una denominada "más segura", en la que se ofrecen las tarjetas de protocolo propietario y otra "menos segura", la que utiliza las tarjetas chinas, cada una con su precio. De esta forma, el cliente realmente puede tomar la decisión en base a la información correcta.

Es común ver clientes finales decepcionados luego de haber hecho una inversión en equipos de seguridad, por ejemplo, en cámaras de CCTV colocadas en exteriores con poca iluminación nocturna y que le digan que "sólo se ve bien al mediodía y sólo cuando el sol no le pega de frente". Al revisar la instalación se encuentra que se utilizaron cámaras de interiores de muy baja resolución, con poco rango dinámico, en gabinetes para interiores con sellador plástico. Probablemente esa instalación no va a funcionar durante mucho tiempo pero seguramente el cliente no volverá a llamar a ese instalador. Si tuviéramos oportunidad de hablar con el instalador, su justificación sería algo así como: "el cliente no quería gastar mucho y con el presupuesto que tenía eso era lo mejor que se podía hacer".

Tomando los ejemplos anteriores la siguiente pregunta sería: ¿de quién es la culpa?

Falta de regulación

Algunos instaladores e integradores, que sólo están interesados en su bolsillo, rápidamente le echarían la culpa al cliente final, se olvidarían del tema y continuarían haciendo lo mismo. ¿Cuántos de estos integradores e instaladores conocemos? ¿No son aquellos que siempre están arreglando instalaciones que no terminan de funcionar correctamente y andan de aquí para allá "apagando incendios"? Hay que reco-

Continúa en página 196



- **5870API**
Protección inalámbrica de activos para interior



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

Una solución diseñada para proteger activos específicos y tangibles como objetos de valor: cuadros, joyas, artículos electrónicos, etc., con una alta probabilidad de robo.

El API5870 continúa proporcionando protección incluso cuando el panel de alarmas está desarmado, protegiendo al usuario tanto del hurto del objeto como de la intrusión en el domicilio.



Cómo funciona: El API5870 utiliza un acelerómetro similar al de los automóviles para detectar un impacto y ejectar los air-bags para reconocer movimiento. Cuando el dispositivo está fijo en el objeto a proteger, detecta si una tentativa de movimiento o desarme, dando la correspondiente alarma.



Aplicaciones

- Residencial:
Artículos electrónicos
Cuadros y pinturas
Antigüedades

- Comercial
Pinturas y esculturas en Museos y Galerías de arte
Equipamiento médico en Hospitales y Laboratorios
Herramientas y materiales de construcción
Insumos y elementos de oficinas

SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A. - Tel.: (54 11) 4923-0240 - info@sf-technology.com - www.sf-technology.com

- Controladores N-1000 III y N-1000 IV



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

Ofrecemos nuevos productos que se suman a nuestra línea de Control de Accesos

Además de la reconocida gama de productos de Honeywell, se incorporan controladores, lectores y teclados de la firma Rosslare



- Software Nstar y controlador NS2

- Cerraduras y Pestillos



- Lectores de proximidad Iclass/ Biométricos



ROSSLARE SECURITY PRODUCTS

Gran variedad en sistemas abrepuertas y controladores

- Teclados con lector de proximidad integrado
Uso en interior / exterior



- Lector biométrico Stand Alone o Wiegand26



- Controlador para 2 lectores. Puede trabajar en red con hasta 8 equipos



- Gran variedad en lectores de proximidad

- Teclados convencionales
Uso interior / exterior
Hasta 500 usuarios





• **VISTA 48 LA**
*Un panel...
infinitas posibilidades*



- **6164SP**
Teclado LCD
alfanumérico (Español)
Exp. de 4 zonas y 1 relé

Honeywell, líder mundial con mas de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios de la más alta prestaciones.



- **Vista ICM**
Módulo de conexión
a Internet
Permite controlar
el panel vía web



- **6271CS**
Pantalla táctil
gráfica color
alfanumérico (Español)



- **6270**
Pantalla táctil
gráfica (B/N)
Seguridad,
centro de mensajes



- **6148SP**
Teclado LCD
con palabras
fijas (Español)



- **6150RF**
Receptor
inalámbrico
Teclado LCD



Viene de página 192

nocer, sin embargo, que tienen la habilidad de venderles upgrades o modificaciones antes que terminen de hacer funcionar la instalación inicial y así diluyen su falta de profesionalismo.

La respuesta es simple. No tanto la solución.

En el primer ejemplo hay un claro desconocimiento tecnológico por parte del vendedor. O peor aún, si sabe la diferencia técnica, está mirando su beneficio económico por sobre su honestidad profesional. En el segundo, en tanto, además de las cuestiones técnicas hay un desconocimiento de las normas o procedimientos de instalación (gabinete para interiores con sellador plástico)

¿Por qué afirmo a solución es compleja?. Porque dado que la seguridad electrónica es una actividad relativamente nueva en Argentina, no existe un marco legal que exija las certificaciones necesarias para ser considerado un profesional idóneo, como por ejemplo sí existen para los instaladores de gas. Hoy cualquiera puede especificar, vender e instalar equipamiento de seguridad electrónica sin ningún tipo de responsabilidad posterior, más allá que la que corresponda a cualquier otra actividad comercial.

Esto trae dos corolarios inmediatos

- ¿Cuál sería la razón por la que un instalador va a invertir tiempo y dinero profesionalizándose si a la hora de competir en el mercado se va a encontrar con competencia desleal?

- Los clientes finales no tienen ningún marco de referencia para saber cual es la solución técnicamente adecuada para sus necesidades, excepto aquellos que incluyan dentro de su personal a profesionales idóneos o que contraten consultores externos a tal fin, aunque este último caso se da generalmente en las empresas medianas a grandes.

Los proveedores

Un capítulo aparte merecen algunas empresas proveedoras de equipos de seguridad electrónica, las que no siempre consideran la necesidad de formar y/o certificar a sus instaladores como parte de su rol profesional, muchas veces simplemente dan un curso "teórico de instalación" y con eso otorgan los certificados.

Ni que hablar de los distribuidores que consideran al soporte técnico como un costo adicional y dejan en manos de los fabricantes dicha responsabilidad. La realidad muestra que eso se cumple cuando son productos de primera línea pero cuando se trata de productos de bajo costo, me irónica-

"Cuando se trata de productos como los de seguridad electrónica, hay factores que van más allá del precio del producto, que deben ser tenidos en cuenta y muchas veces hacen al costo total más allá del producto en sí mismo. Esto tiene relación con el soporte post venta que brinda el fabricante/distribuidor"

mente podría decirse que los manuales se entienden más en el idioma chino original que en la traducción al español que los acompaña.

La solución a esta problemática podría provenir de las cámaras del sector, las que permanentemente deberían generar las reglamentaciones adecuadas y, fundamentalmente, la formación básica para los integradores, instaladores y clientes finales. Sólo así los clientes tendrán un marco de referencia adecuado para seleccionar los productos y proveedores adecuados.

Quien tuvo la suerte de poder conocer la realidad de la seguridad electrónica en otros países, sabe que la redacción de normas no elimina totalmente los problemas y que todas estas categorías de proveedores e instaladores continúan existiendo. Lo que sucede en la mayoría de esos países es que la profesionalización, tanto de los oferentes como de los clientes, segmenta al mercado y por lo tanto, las soluciones serán acordes a la envergadura del problema y del cliente, permitiendo así moverse dentro de un segmento sin enfrentar todo el tiempo a oferentes imprevistos con propuestas inadecuadas pero muy baratas.

En esos países también va a ser más difícil encontrar organismos públicos de seguridad utilizando tarjetas de código de barras, alegando que se sienten "seguros con la tecnología que poseen desde hace algunos años". Sin embargo, algunas micro Pymes que cuentan con bajos presupuestos continuarán utilizando tecnologías alternativas de bajo costo.

El soporte técnico

Cuando se trata de productos como los de seguridad electrónica hay otros factores más allá del precio del produc-

to que deben ser tenidos en cuenta y muchas veces hacen al costo total más allá del producto en sí mismo. Esto se encuentra relacionado con el soporte post venta que brinda el fabricante/distribuidor. ¿Cuánto dinero se pierde cuando el proveedor no tiene un adecuado soporte técnico y por culpa de ello no se puede finalizar una obra en tiempo, o cuando cubrir una garantía demora meses?. Este soporte técnico tiene más importancia cuanto menos experiencia se tenga en los productos y cuando menor sea la preparación técnica del instalador. En esto los fabricantes nacionales siempre ofrecen un adicional de servicio, dado que suele ser más fácil y natural comunicarse con ellos y conocen, además, sus productos acabadamente para entender si serán capaces de deservolverse adecuadamente en una instalación.

Conclusiones

Por último, quisiera hacer una reflexión sobre lo que en realidad los clientes están comprando cuando encargan un sistema de seguridad.

Sin entrar en la discusión sobre lo que se entiende por seguridad, la realidad indica que no existe el sistema infalible y por lo tanto el mejor sistema de seguridad electrónica operado por el mejor grupo de elite puede sufrir una intrusión o una falla. Ahora bien, este hecho no nos exige que lo que nuestros clientes están comprando de nosotros es seguridad y no un conjunto de equipamientos que funcionarán o no bajo su responsabilidad. Debemos indicarle al cliente las mejoras realistas de seguridad que tendrá con los equipamientos adquiridos, pero bajo ningún punto de vista, debemos instalar sistemas que tengan defectos de seguridad desde la concepción sin que nuestros clientes estén al corriente de ello.

Recientemente participé de una discusión donde un empleado del cliente solicitó que el sistema de control de accesos que acciona una barrera que se estaba instalando pudiera reaccionar de manera tal que no bajara cuando más de un vehículo viniesen "chupados" y evitar así las quejas de los propietarios que, a sabiendas que deben detenerse para identificarse, intentan violar al sistema ingresando a la sombra de quien efectivamente lo hizo. Estoy convencido que el cliente que quien compra un sistema de control de accesos, lo que en realidad esta comprando es una herramienta que le ayude a evitar que quien no esté autorizado pueda ganar acceso a la propiedad y que el sistema no debe de manera estructural permitir este tipo de excepciones. ■

TARIFA PLANA

"Cuentas claras conservan los negocios". Somos los únicos que ofrecemos tarifa plana en monitoreo mayorista, y una cuenta clara es saber el costo del servicio de antemano. Ofrecemos nuestros servicios a empresas de seguridad electrónica y a empresas de seguridad física. Brindamos el servicio y la asistencia en su nombre. Además: Autonomía y auditoría para las cuentas de dealers. Reportes de clientes vía mails. Acceso web dealers, altas bajas, cargas y modificación de directivas. Líneas telefónicas exclusivas para sus clientes. Monitoreo telefónico digital. Monitoreo por internet TCP IP. Monitoreo por GSM GPRS/SMS. Monitoreo radial. Monitoreo por telemetría. Video y audio verificación de alarmas integradas.



CAMARAS

AVI201 - Cámara de red

Salidas analógicas y digital
Detección de movimiento
Compresión MPEG-4 / MPEG
Control remoto de video
Cuadros por seg:
30 (NTSC) / 25 (PAL)



AVC427 - Cámara High Resolution

Sensor CCD 1/3" HR color
520TVL
Alta sensibilidad en
entornos oscuros: 0.1Lux/F.4, =Lux (IR on)
56 leds
Distancia IR: 40 mts.
Alimentación: DC12V / 1A

Más que un sistema,
un nuevo concepto en
CCTV

DVR



KPD678
DVR 16 canales tecnología MPEG-4
Salida VGA



KPD671
DVR 4 canales - Compresión H.264
Función de Back-up
Apto para vigilancia remota
Visualización en tiempo real a través de Ethernet
Soporta conexiones para redes
TCP/IP, PPPoE, DHCP y DDNS
Salida VGA



DR041
Compresión MPEG4,
rápida transmisión
a través de red



AVC792Z
DVR 4 canales H.264
Salida VGA

VS-1135

Sensor Sony CCD Color
480/540 TVL
Balance de blancos automático
30 leds infrarrojos 8mm.
Distancia IR: 40-50mts.



VS-1160

600/540/480 TVL
Sensor 1/3" Sony Color CCD /
Super HAD CCD
42 Leds infrarrojos
Distancia IR: 30-35 mts.



VS-1139

Sesor CCD Color
600 TVL
23 Leds infrarrojos
Distancia IR: 20 mts.
Para exterior (IP 66)



VS-1125

Sensor CCD Sony Color
600 TVL
3-DNR avanzado
Digital Wide Dinamyc Range
Para exterior (IP 66)
Función OSD con multifunción seleccionable



VS-IR120

Iluminador IR a prueba de agua
Alcance: 120mts
Leds de alto poder de 8mm



VS-202T

Balún
Balanceador pasivo de video
Juego Transmisor-Receptor
Formato recto



VS-202A

Video pasivo de 1 canal



VS-T216

Amplificador
de imagen
de 16 canales



VS-202R

Balún
Balanceador pasivo de video
Juego Transmisor-Receptor
Formato 90°



**Juego de
balanceadores Activos**

Alimentación 12 Volt



Los aspectos fundamentales que determinan el desarrollo de los países y las empresas son la cantidad y la calidad de sus líderes. Todo esto es brindado por un proceso llamado coaching, sencillo de aplicar y capaz de ofrecer beneficios a cualquier empresa que aplique para lograr el liderazgo dentro de su área.

Que es y como funciona el coaching

El coaching concentra escenarios y actores que compiten en un juego para ganar. En el campo de juego se vivirán experiencias pragmáticas que son el resultado del esfuerzo de cada jugador y la articulación del equipo con el propósito del triunfo. Todo esto será dirigido por un coach que será un aporte único de liderazgo personal; el aprovechamiento de matices de talento personal serán la impronta de cada jugador, la cual marcará la diferencia.

El coaching es, en síntesis, un sistema integral acerca de "como se hace" en la dirección y movilización hacia el éxito de equipos ganadores en la competición mundial.

Definición

Es un sistema que incluye conceptos, estructuras, procesos, herramientas de trabajo e instrumentos de medición y grupos de personas. Comprende también un estilo de liderazgo, una forma particular de seleccionar gente o crear grupos de personas en desarrollo. A su vez ayuda a los empleados a mejorar sus destrezas de trabajo a través de elogios y retroalimentación positiva basado en observación.

El coaching ofrece nuevos conceptos, técnicas, herramientas y tecnologías de gestión empresarial que se centran en:

- * Un estilo particular y diferenciado del coach con algunas características específicas de su liderazgo que resultan novedosas para el desarrollo de líderes en la administración de las empresas.

- * Una metodología de planificación continua en el tiempo, en estrategias y tácticas que apuntan hacia una mayor visión empresarial.

- * Un sistema integral y continuo, para el desarrollo de los talentos individuales en el trabajo

- * Un sistema sinérgico de trabajo en equipo que potencia aún más las competencias individuales en beneficio de mejores resultados para el equipo.

- * Un enfoque diferente que transforma el trabajo-obligación en trabajo-entrenamiento y desarrollo.

¿Cómo funciona?

El coaching ocurre dentro de una conversación donde aparecen compromisos mutuos. De parte de quien lo recibe, el compromiso de un resultado extraordinario y su disposición hacia el logro. De parte del coach, el compromiso con el resultado de su dirigido.

A veces los coaches trabajan con los esta-

dos de ánimo, saben que el compromiso tiene que ser mayor que el estado de ánimo.

El coach encara cada resultado a conseguir como quien inicia un juego. Establece reglas y hace que, cuando ese juego se termina, se declare así y llama a un juego más grande.

"El coaching está muy focalizado en los resultados, pero para los coaches lo que importa es la gente, porque son ellos quienes producen los resultados. El poder en una relación de coaching no está en la autoridad del coach, sino en el compromiso y la visión de la gente"

¿Por qué no se le ocurrió que cuando miran su empresa la miran sin poder cuestionarse lo impuesto por la propia manera de mirar? Cuando un extraño mira puede ver cosas que ninguno de los involucrados pudo ver antes. Esa es la mirada del coach. Cuando una empresa quiere obtener resultados que nunca obtuvo antes, un coach un buen comienzo en el camino de conseguirlo.

Coaching en las organizaciones

El coaching está siendo aplicado cada vez más en empresas y organizaciones. La intervención de un coach profesional en grupos de trabajo o en trabajo personal sobre los directivos, está transformándose rápidamente en una ventaja competitiva de la organización. Aquí ofrecemos algunas razones por las cuales el coaching es importante para las empresas:

- Facilita que las personas se adapten a los cambios de manera eficiente y eficaz.
- Moviliza los valores centrales y los compromisos del ser humano.
- Estimula a las personas hacia la producción de resultados sin precedentes.
- Renueva las relaciones y hace eficaz la comunicación en los sistemas humanos.
- Predispone a las personas para la colaboración, el trabajo en equipo y la creación de consenso.
- Destapa la potencialidad de las personas, permitiéndoles alcanzar objetivos que de otra manera son considerados inalcanzables.

En el mundo actual no existen límites técnicos sino límites paradigmáticos. Cuando una compañía trabaja el tema del cambio, no busca sólo mejorar sino transformar la cultura realmente y cambiar las conversaciones que la gente tiene para que no se quede atrapada en historias que hacen que se siga haciendo siempre lo mismo. Es común ver en las organizaciones, como seres humanos que la componen, que cuando no consiguen el resultado que quieren, arman una "historia" que justifique no producir los resultados.

El coaching está muy focalizado en los resultados, pero para los coaches lo que importa es la gente, porque son ellos quienes producen los resultados. El poder en una relación de coaching no está en la autoridad del coach, sino en el compromiso y la visión de la gente.

Características

Las características esenciales del coaching son las siguientes:

- Concreta: Se focalizan en conductas que pueden ser mejoradas. El coach utiliza un lenguaje que anima a la persona que está haciendo entrenada a ser específica. Se focaliza en los aspectos objetivos y descriptivos del desempeño. El desempeño puede ser mejorado solamente cuando puede ser descrito en forma precisa que ambas partes entiendan exactamente lo mismo que se esta discutiendo.

- Interactiva: En este tipo de conversaciones se intercambia información. Se dan preguntas y respuestas, se intercambian ideas con el total involucramiento de ambas partes.

- Responsabilidad compartida: Tanto el coach como el entrenado tiene una responsabilidad compartida para trabajar juntos en la mejora continua del desempeño. Todos los participantes comparten la responsabilidad de lograr que la conversación sea lo mas útil posible y por la mejora del desempeño que sigue a la conversación.

- Forma específica: Esta forma está determinada por dos factores primordiales: la meta de la conversación está claramente definida y el flujo de la conversación implica una primera fase en la cual se amplía la información para luego focalizarla en aspectos específicos en la medida en que los participantes logran la meta pautada al inicio de la conversación.

Continúa en página 204

BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



ECO1000 Detectores convencionales de humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo



SpectrAlert Advance Notificación audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo 12 y 24 V
- Potencia +88dB



Supervisión de sistemas de rociadores

Dispositivos para monitorear el estado de apertura o cierre de las válvulas, la presión del sistema y el flujo de agua en la red. Esta línea incluye modelos aptos para su empleo en ambientes peligrosos.



Detección de Humo por Aspiración

Los sistemas de detección por aspiración son una manera eficaz de proporcionar alerta temprana para la protección de equipos de alto valor y áreas críticas, también son un método eficaz para proteger grandes espacios abiertos y áreas que son inaccesibles o difíciles de proteger con otros sistemas tradicionales.

Los sistemas ASD y LASD de System Sensor operan analizando muestras de aire tomadas a través de una tubería de hasta una longitud de 100m. El humo es aspirado a través de pequeños orificios situados a lo largo de la misma y entran al detector mediante un sistema de aspiración integrado. Estos dispositivos están diseñados para captar la presencia de humo en la fase incipiente de un incendio, poseen una sensibilidad superior a la detección empleando sensores convencionales o analógicos.

Avisadores Manuales

Es una completa gama de MCP que permite ser utilizados en una amplia variedad de aplicaciones. Sus principales características son:

- Dispositivos de interior y exterior
- Simple y doble acción
- Elemento flexible o rotura de cristal
- Contactos simples o dobles
- Variedad de colores



Características

- Emplea sistema de detección Pinnacle Laser de System Sensor
- Sensibilidad configurable desde 0.03% - 3.33% OBS/M
- Modelos de uno o dos canales
- Velocidad del flujo de aire ajustable y visualización del estado
- Voltaje de operación 18 a 30 VCC
- Rango de temperatura -10°C a +55°C



System Sensor Latin America

Carlos Pellegrini 179 piso 9 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Argentina

Tel: (+54 11) 4324-1909

systemsensorla@systemsensor.com

www.systemsensor.ca

TARGET

EL MAYOR IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR DEL INTERIOR DEL PAIS

SECURITY SYSTEM

SUN-I

Intrusión y Comunicadores

Ex IO



SIM7A
GSM



Paneles de alarma
Sensores infrarojos
Sirenas para int. y exterior
Barreras infrarojas
Pulsadores de panico
Sensores de humo
Telulares

Rastreo Vehicular GPS-GPRS

AVL-200



AVL-500



Compatible con

bykom

Rastreadores GPS/GPRS
Conexion en tiempo real
Proveemos servicios de
monitoreo mayorista

CCTV y Control de Accesos



ET-008V



Camaras profesionales
Speed domos - PTZ
Soportes y Housing
Placas DVR

Alarmas Vehiculares y Accesorios

LINEA ALARMAS CAT
GPS
GSM
GPRS




Alarmas con GPS-GSM-GPRS
Cierres Centralizados
Films Polarizados
Luces de Xenon

NO SEA UNO MAS



..... HAGA LA DIFERENCIA

TECNOALARMA
PROTECCION TOTAL

Realmente un producto 100% 

Ofrezca a sus clientes las sirenas
mas potentes y confiables del mercado



Exponencial de 30 watts
Sonido Náutico o Policial
Versión Pintada



Exponencial de 30 watts
Sonido Náutico
Versión Acero Inoxidable



Exponencial de 30 watts
Sonido Nautico
Con Led Y Flash
Versiones Acero Inoxidable o Pintada



Exponencial de 20 watts
6 tonos aleatorios
Versión Pintada



Un Piezoeléctrico 115 db
Versión Pintada con
Led y Flash



Doble Piezoeléctrica 120 db
Versión Pintada con Led



Un Piezoeléctrico 115 db con Led
Versiones Acero Inoxidable o Pintada



Sirena Interior en ABS
115 db con o sin prealarma

Capital Federal

Av. Cabildo 214
4774-3333

tecnobelgrano@tecnoalarma.com.ar
tecnobelgrano@hotmail.com

Fabrica y Servicio Tecnico

Diagonal Pavon 4347 (Florida)
4760-4900

tecnofabrica@tecnoalarma.com.ar
tecnofabrica@hotmail.com

Zona Norte

Av. San Martín 1924 (Florida)
4791-9206

tecnoflorida@tecnoalarma.com.ar
tecnoflorida@hotmail.com

WWW.TECNOALARMA.COM.AR

Viene de página 200

- Respeto: El líder que utiliza este modelo comunica en todo momento su respeto por la persona que recibe el coaching.

Elementos del coaching

- Valores: Tiene base fundamental los valores subyacentes que ya han sido discutidos. Si no, se convierte simplemente en una serie de trucos conductuales o algunas técnicas de comunicación interesante.

- Resultados: Es un proceso orientado a resultados y tiene como consecuencia la mejora continua del desempeño, ya sea individual o grupal.

- Disciplina: Es una interacción disciplinaria. A fin de lograr la meta de la mejora continua, un coach debe ser lo suficientemente disciplinado como para crear las condiciones esenciales, aprender, desarrollar y utilizar las habilidades críticas y manejar adecuadamente una conversación de coaching.

- Entrenamiento: Para emprender conversaciones de coaching reales, se requiere de entrenamientos. No basta el conocimiento intuitivo o la memorización de ideas y conceptos, ya que esto no garantiza que se lleve a cabo conversaciones orientadas a mejorar el desempeño.

El nuevo liderazgo

Deberá construirse una visión de liderazgo que inspire al equipo a cumplir objetivos trascendentales. Para todo esto existen tres lecciones elementales:

- El trabajo debe ser visto como algo importante.

- Debe llevar a una meta comprendida y compartida por todos.

- Los valores deben orientar todos los planes, las decisiones y las actualizaciones.

La conducción de equipos triunfadores es el arte de la visión trascendente, de la satisfacción por los logros superiores.

En el siguiente cuadro se muestran las diferencias generales que existen entre el liderazgo tradicional y el liderazgo coaching.

“Gerenciar las personas va más allá de la supervisión de la asistencia, la puntualidad y la eficiencia. Incluye llevar a la gente a mayores logros de productividad en un ambiente competitivo. Para alcanzar estos niveles, se requiere de compromiso, orientación a las metas, alineación en el propósito, motivación y percepción de igualdad y justicia”

Conclusiones

El coaching es un nuevo paradigma que exige un nuevo conjunto de competencias, entre las que se incluyen las gerencias de las personas y las tareas.

Gerenciar las personas va más allá de la

supervisión de la asistencia, la puntualidad y la eficiencia. Incluye llevar a la gente a mayores logros de productividad en un ambiente competitivo. Para alcanzar estos niveles, se requiere de compromiso, orientación a las metas, alineación en el propósito, motivación y percepción de igualdad y justicia. Esto implica involucrar, compartir, aprobar y guiar. Aquellos que son supervisados necesitan tener un sentido de dirección y los recursos requeridos para lograr sus tareas. Necesitan la autoridad para tomar decisiones a tiempo y aprovechar oportunidades. Igualmente necesitan la información para evaluar sus resultados.

Hoy la gerencia de las personas y de las tareas está basada en un modelo de beneficios mutuos y cooperación e incluye coordinación, toma de decisiones, liderazgo influencia, planificación y organización, así como el manejo de conflictos.

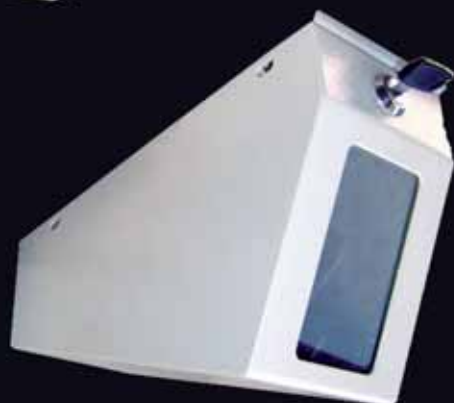
La situación actual de nuestra economía y el desarrollo del mercado global, hacen imperiosa la actualización permanente y crecimiento de una fuerza laboral altamente calificada y motivada. Para el logro de esto, las empresas están descubriendo que las competencias de Supervisores y Gerentes deben cambiar: todos los miembros de su equipo tienen diferentes talentos y distintos niveles de habilidades. Por eso se es responsable de lograr resultados con esa mezcla especial de personas, es decir, mantenerlos, inspirados, motivados y trabajando juntos para el logro de los objetivos de su organización. ■

	Liderazgo tradicional	Liderazgo coaching
Visión del líder	La cuota de ventas	El liderazgo, ser el primero
Planeación	Anual – Trimestral – Mensual	Anual – Semanal – Diaria
Ejecución – Valoración	Diaria – Mensual – Trimestral	Diaria
Ajustes	Mensual – Trimestral	Día a día
Metas	Cumplir las metas impuestas por la empresa	El liderazgo de la empresa en el mercado
Estilo de dirección	Autoritario	Mediante ejemplos
Disciplina	Normas y órdenes	Mediante valores y ejemplo personal
Escenario de trabajo	Oficina	Terreno – Cliente
Selección de personal	Generalmente delegado	Dirigido y ejecutado personalmente con el apoyo de otras áreas
Entrenamiento	Ocasional, sin objetivos a mediano y largo plazo	Día a día, con objetivos concretos para cada persona y para el grupo orientado al desempeño
Acompañamiento al terreno	Ocasional, para controlar, supervisar y dar órdenes	Diario, para observar crecimiento y desarrollo y reformular planes de acción
Sistemas motivacionales	Económicos	Económicos, sistemas de motivación individualizados y desarrollo de carrera
Sistemas de trabajo	Individualizado	Trabajo en equipo



tecnosportes.com.ar
ALTA SEGURIDAD

INDUSTRIA ARGENTINA



Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar

LISTADO DE PRINCIPALES CLIENTES

Bancos

Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridiano
Casa Puente.

Countries, Clubs y Barrios

San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol - Barrio Náutico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bulogne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

Hospitales, Clínicas y Sanatorios

Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacre Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas

Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Graf. Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S. A.
El Zanjón de Granados.

Organismos Públicos

Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones Exteriores.

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad



CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes via internet



Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia



TekhnoSur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustín Álvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Tecnología Satelital GPS



Geocalizadores satelitales GPS GEO-5

Flexibilidad y eficacia
Programable según su necesidad



Personal Tracking TR-203

Botón de pánico para casos de emergencias
Reporte periódico o por movimiento



Equipo AVL para vehículos TK1000 - AVL

Prestaciones de logística y seguridad
junto a la más sencilla programación



Trendtek S.R.L

Tecnología, Servicios y Desarrollos aplicados

En el proceso de ventas son vitales las técnicas utilizadas para concretarlas. Cuando la venta no se concreta, debe revisarse todo el proceso, corregir errores y aplicar métodos distintos a los utilizados anteriormente.

Técnicas de cierre

Lic. Augusto D. Berard

Consultor de empresas
a.berard@pampamarketing.com



El cierre es el acto por el cual se llega a un acuerdo dentro de la gestión de ventas. Para lograrlo existe dos modalidades de cierre: cierre parcial o total.

El cierre parcial es el acuerdo de una parte del negocio y deja la puerta abierta para seguir avanzando hacia el acuerdo total de la operación. La gestión de ventas implica una negociación y según la complejidad del acuerdo a alcanzar, se van concretando cierres parciales hasta llegar al cierre total.

El cierre total de la venta, en tanto, se produce cuando el cliente paga por el producto. Si no hay pago efectivo de la venta, no hay cierre total.

La orden de compra o la entrega de un cheque en parte de pago no implican un cierre total de la venta: solo el dinero en efectivo o la acreditación del mismo en la cuenta bancaria lo hacen.

Muchos vendedores festejan el momento en que reciben la orden de compra o un cheque en parte de pago. La desilusión llega si el cheque no tiene fondos o la orden de compra se anula.

En ventas, la realidad está marcada por el dinero efectivo y no las promesas de pago.

Escenario de ventas

En la negociación, ambas partes buscan beneficios y se produce un conflicto de intereses, motivado por la obtención de los mismos. En ese escenario, el mejor negociador es el que se llevará la mayor porción de la torta. Por eso la habilidad del vendedor profesional marcará la diferencia entre un buen y un mal negocio.

En el proceso de las ventas intervienen factores emocionales y psicológicos. Por lo tanto hay que saber escuchar y leer lo que quiere decir el oponente, para identificar los objetivos que éste persigue.

Willian Ury, profesor de la Universidad de Harvard y reconocido conferencista y negociador, dice que hay que

“subir al balcón” para obtener una visión racional y en perspectiva de toda negociación. También sugiere no involucrarse “sentimentalmente” con el negocio para no perder objetividad.

Actitud mental del vendedor

El cierre de ventas, desde el punto de vista del vendedor, comienza en la mente este. El vendedor tiene que estar totalmente convencido de los beneficios que sus productos brindan y debe ganar la batalla en su interior, antes de contactar al cliente.

Si el vendedor tiene miedo, debe reconocerlo interiormente y afrontarlo

“Willian Ury, profesor de Harvard

y reconocido conferencista y

negociador, dice que hay que

‘subir al balcón’ para obtener

una visión racional y en

perspectiva de toda

negociación. También sugiere no

involucrarse ‘sentimentalmente’

con el negocio para no perder

objetividad “

con acción. El miedo al rechazo, es uno de los problemas que afrontan todos los hombres de negocios. Es un miedo que paraliza y no permite avanzar. El vendedor exitoso, es aquel que vence sus miedos y se lanza con actitud ganadora a la conquista. La ayuda de un entrenador de ventas experimentado, es de gran importancia, para todos aquellos vendedores que quieren superarse y seguir creciendo.

La actitud mental positiva, es la que hace la mitad del trabajo exitoso en las ventas. Se gana antes de empezar a trabajar.

Una persona positiva, logra alcanzar lo que se propone. Sabe y siente el cierre de la venta de antemano. Transmite

esa sensación al cliente y su entorno, generando confianza y buenos pensamientos. Atrae la fortuna con su mente.

En estos casos, el cierre de ventas, es el resultado natural de un proceso bien llevado.

Comportamiento del cliente

En el momento en que el cliente recibe el contacto del vendedor comienza la negociación y el primer cierre parcial de la venta. Si el cliente percibe a un vendedor poco seguro, seguramente va a dominar la negociación y obtendrá mejores beneficios para sí.

Los vendedores no profesionales buscan el reconocimiento del cliente, brindando beneficios, incluso contra su propio interés. Esto se da, por ejemplo, en vendedores que ceden una parte de su comisión por ventas para obtener el pedido. No se animan a enfrentar la negociación con altura y decisión. Le dicen siempre que sí, a los pedidos de los clientes y estos se aprovechan de la situación.

Un vendedor no profesional también otorga mayores descuentos, plazos de pago y bonificaciones. Es obligación del gerente comercial de la empresa detectar este tipo de situaciones para corregirlas y capacitar al vendedor.

Causas por las que no se cierran ventas

Muchos vendedores se quejan y dicen que fallan en el cierre. Llegar a esta instancia no se logra por arte de magia: es la consecuencia de un proceso integral de ventas bien llevado a cabo a lo largo de todas las instancias. Si se falla en el cierre, hay que estudiar todo ese proceso, analizarlo y detectar los errores cometidos.

Detectar esos errores durante el proceso de ventas es complejo en muchos casos, ya que las fallas pueden ser por falta de profesionalismo y/o desconocimiento de quien encara la venta.

Si se hace difícil reconocer errores se sugiere consultar a un especialista externo a la organización, para que brinde sus puntos de vista, ya que siempre

TWH electrónica

- IMPORTACIÓN DIRECTA
- SERVICIO DE ENTREGA
- PLAZOS DE PAGO
- SOLUCIÓN A INTEGRADORES



Cámara ccd
Sony Super had 480 líneas
día/noche IR. 50 mts.



Domo ccd
Sony 1/3 IR, 420 líneas
3 Axis.

- Cámaras CCD y CMOS.
- Lentes.
- Domos antivandálicos 3 axis.
- DVR stand alone H.264.
- Enlaces wireless video/audio calidad profesional.
- Housing/soportes/accesorios.
- Grabadores telefónicos USB.
- Microscopios USB.



Transmisor/receptor
8 canales audio y
video encriptados
800mws 1.2 GH.



Cámara
oculta
Sony ccd
en sensor
de alarma



Cámara profesional
ccd Sony
super had 520 líneas.



Placas DVR
Kguard/Promedia.



Stand Alone 4/8/16 video
4/8/16 audio.
Compresión h.264 salida ethernet,
control remoto mouse.



Domo PTZ
antivandálico
consola con
Joystick



Imágenes no contractuales.

DSC®

monitoreo IP



Comunicador de Alarma GS3055

- Compatible con cualquier panel de control que se comunica a través de Contact ID
- Contiene función SMS que le permite el envío de 13 mensajes de textos programados relacionados con eventos de alarma.
- Brinda la posibilidad de combinar el tiempo de Heartbeat.



Comunicador GSM/GPRS GS2060 y GS2065 (solo para paneles Alexor)

- Comunicación GSM/GPRS de alarma primaria o de respaldo.
- Soporte de descarga de información del panel via GSM/GPRS
- Formato SIA
- Conexión por PC-Link
- Compatible con la línea System de Surgard
- Apto para paneles de la línea Power Series PC1864/1832/1616 versión 4.1 y superiores. (El modelo GS2065 es compatible solo con el panel Alexor)



Comunicador TL260GS y TL265GS (TL265GS solo compatible con panel Alexor)

- Comunicación completamente redundante via internet y GSM/GPRS
- Orientación de llamadas integrada.
- Comunicación GSM/GPRS o internet de alarma primaria o de respaldo.
- Soporte de descarga de información del panel via GSM/GPRS
- Compatible con la línea de receptoras System de SurGard.
- Apto para paneles Power Series PC1864/1832/1616 versión 4.1 y superiores. (TL265GS sólo compatible con Alexor)



Comunicador T-Link TL150

- Transmisión por IP de manera instantánea
- Compatible con de control PowerSeries
- Funciona sobre red LAN/WAN local o internet
- Los propietarios pueden armar/desarmar el sistema, así como ver el estado de las zonas a través de un sitio web en su computadora en el hogar.



Comunicador T-Link TL250

- Compatible con paneles de la línea PowerSeries y Maxsys.
- Transmisión por IP de manera instantánea y siempre activa.
- Admite DHCP (direcciones IP dinámicas)
- Compatible con redes 10/100BaseT
- Informa eventos a 2 direcciones IP de receptoras diferentes.
- Compatible con la línea de receptoras System de SurGard



Comunicador T-Link TL300

- Compatible con la mayoría de los paneles que utilizan Contact ID.
- Funciona sobre red LAN/WAN local o internet.
- Protección contra sustitución de hardware y llamada selectiva.
- Admite DHCP
- Programable mediante el teclado LCD PK5500 o el software T-Link Console.



Sur-Gard System I

- Receptor con dos líneas telefónicas y una línea IP.
- Hasta 63 perfiles diferentes y hasta 8 handshakes diferentes por perfil.
 - Memoria de 500 eventos por cada tarjeta de línea.
 - Tecnologías patentadas de Recepción ANI&DNIS.
 - Selección automática de Handshake (AHS), capacidad de identificación de llamada y configuraciones virtuales.
 - Puertos disponibles para impresora, para activación, un puerto serie y uno TCP/IP.
 - Puertos disponibles para Console.
 - Actualización de software mediante descarga "flash".
 - Tecnología DSP. Soporte opcional para 512 comunicadores IP.
 - Montaje para rack estándar de 19 pulgadas usando SG-SII-RMK.
 - Encriptación AES de 128 bits sobre IP.
 - Seguridad de línea UL estándar y encriptada.



Sur-Gard System II

- Solución de monitoreo IP a buen precio, ideal para aplicaciones propietarias. Acepta hasta 512 cuentas supervisadas y 1024 cuentas no supervisadas T-Link (TL300, TL250, TL150).
- De escritorio o para montar en rack con el uso de un kit rack
- Salidas TCP/IP, USB y señales a programas de automatización.
 - Display LCD con menús, 40 caracteres en 2 líneas c/ luz de fondo azul, que brinda instrucciones cuando se encuentra en modo manual.
 - 4 botones para programación manual y reconocimiento de señales de alarma.
 - Fuente universal de suministro de energía compatible con 110 / 220 50Hz / 60 Hz.
 - Memoria flash integrada y DSP para futuras ampliaciones y mejoras en los programas.
 - Homologado por la CE, UL.



Sur-Gard System III

- Siendo el más avanzado receptor de estación central en el mundo, el Sur-Gard System III posee la habilidad de manejar un enorme número de cuentas y de realizar una gran cantidad de funciones de monitoreo.
- Ampliable a 24 líneas
 - DNIS, ANI e identificador de llamadas patentado.
 - Procesamiento DSP
 - Memoria Flash, salidas múltiples de Ethernet, serie y de impresora.
 - Múltiples formatos de comunicación
 - Conexionado en caliente.
 - Conjunto para montar en racks de 19"
 - Redundancia interna
 - Recepción de voz bidireccional y transferencia de llamadas.
 - Programable via programa de consola System III
 - Capacidad de realizar testeo de líneas automaticas.
 - Bloqueo de llamadas por caller ID
 - Cada placa de recepción IP tiene la capacidad de controlar 1536 cuentas, de las cuales 512 son supervisadas. Cada System III puede incorporar hasta 24 placas.
 - Homologado por la CE, UL, ULC.



línea convencional de Incendios



**AH-03312-4L – AH-03312-8L
AH-03312-32L**
Centrales de incendio convencionales de 4, 8 y 32 zonas, capacidad de hasta 30 detectores por zona, 24 vts, dos circuitos de sirena de 1A 24VDC, salida repetidora por zona, protección por fusible electrónico reseteable.



Horing AH-0822 Detector de Gas
• Aviso sonoro y luminoso en caso de alarma.
• LED de monitoreo de estado.
• Entrada de alimentación dual, funciona tanto a 12vcc como a 24vcc sin necesidad de ajustes.
• Sonido de alarma de 90dB
• Detección de gas natural y gas propano.



AH-03127-BS
Sirena de incendio 12 a 24 vts
Consumo 14.5 ma 114 db a 1 metro.
Control de volumen para salida de DB (BS).
Sirena con luz estroboscópica.



AH-9616
Detector de temperatura fija o termovolumétrico.
Convencional, 2 hilos, memoria de disparo.
Incluye base de montaje



HF-911R
Avisador manual de incendio convencional 2 hilos y memoria de disparo.
Incluye base de montaje.



Q05
Sensor de humo fotoeléctrico combinado con térmico, incluye base de 4 hilos.
Cobertura de 150 m2 instalado por debajo de 4 m de altura.
Temperatura de disparo 58°.



Aerosoles
Testeadores de detectores de humo



INHORAQ 012
Detector de humo fotoeléctrico incluye base de 2 hilos, 150mts2 instalado por debajo de 4mts.

Viene de página 208

una visión externa y en perspectiva genera cambios y mejoras en los procesos de negocios.

Algunos errores de los vendedores

- Hablar en lugar de escuchar: El vendedor que habla y despliega un monólogo frente al cliente no logra conocer las necesidades que este tiene y por este motivo, no cierra ventas.

El que mejor escucha es, generalmente, quien más número de ventas cierra. En las presentaciones hay que llevar un ritmo cordial y acorde con el candidato con el que se está negociando. Adaptar el comportamiento según el cliente y la situación de ese único momento.

- Presupuestar, no es vender: Muchos vendedores salen de la entrevista con el compromiso de enviar un presupuesto. Llegan a la empresa y le comentan a su jefe que les fue bien y que tienen que enviar un presupuesto. Nunca o pocas veces venden, ya que pierden muchas horas del día armando presupuestos maravillosos que solo sirven en beneficio del cliente. El error cometido es no haber recabado información en la entrevista personal con el cliente y no haber preguntado. Consultar sobre qué idea de precios tiene o qué presupuesto recibió de la competencia es básico y decisivo a la hora de vender. Hay que utilizar la sutileza y llegar a conocer a fondo las motivaciones del cliente. Las propuestas tienen que ser claramente diferenciadas de la competencia y el cliente las debe percibir como únicas y a su medida.

- En la entrevista, hay que preguntar: Enviar un presupuesto no vende. Los presupuestos tienen su momento dentro de la negociación. Muchas veces, el presupuesto es utilizado por el cliente para comparar precios de sus actuales proveedores y para negociar mejoras con los mismos. El cliente que solo quiere un presupuesto y no brinda información solo busca ventajas para sí mismo. No quiere comprar.

- Hay que vencer el miedo a preguntar: Ponerse del lado del cliente y ayudarlo a tomar una decisión de compra. Asesorarlo y mostrarle las diferen-

“Llegar al cierre de una venta no se logra por arte de magia: es la consecuencia de un proceso integral llevado a cabo a lo largo de todas las instancias. Si se falla en el cierre, hay que estudiar todo el proceso, analizarlo y detectar los errores cometidos”

cias que brindan los productos con respecto a la competencia. El precio es poco importante si se demuestran las ventajas y beneficios de los productos.

Algunas técnicas de cierre

- Asumir la venta como realizada: El vendedor visita al cliente y durante toda la entrevista se muestra distendido y convencido de que la venta se ha concretado. No da lugar a objeciones y solo trata de ultimar los detalles de la operación. Pide el dinero con naturalidad y arma el recibo de pago sin dudar. Frente a la actitud y comportamiento del vendedor, el cliente se siente seguro de lo que está pagando y cierra la operación, satisfecho de la compra. Actitud y comportamiento ganador, que solo permite el SI como respuesta.

- Entregar “la mascota para que el cliente la cuide”: Toda decisión de compra conlleva riesgos y estrés. Para que el cliente se enamore del producto y se encariñe con el solo hay que dejarlo en su oficina, para que lo pruebe y conozca sus beneficios. Cuando el vendedor regresa a retirar el producto, solo tiene que preguntar la forma en que el cliente va a pagar y tomar el dinero. La decisión de compra ya había sido tomada anteriormente. Este cierre se utiliza en muchos productos de venta directa y es muy efectivo. “El cliente se encariña con la mascota y no la quiere devolver cuando aparece su dueño”.

- Solo dos alternativas: Preguntar y cerrar la venta dando opción a la alter-

nativa A o B y dando por sentada la decisión positiva de compra. Al momento en que se acerca el cierre preguntar: “¿Va a pagar con tarjeta o efectivo?, ¿Entregamos el producto en su casa o en la oficina?, ¿Va a llevar 20 o 40 unidades?”


- Pedir ayuda al cliente: El vendedor realiza todos los esfuerzos por convencer al cliente para que compre el producto y no lo logra. Aplica todas las técnicas de cierre y sigue sin obtener una respuesta positiva. Finalmente, la entrevista termina, luego de 25 minutos de negociación. A partir de este momento, el cliente baja la guardia y despide al vendedor con un cordial saludo. Deja la presión que sufrió de lado y se siente contento por no haber comprado.


El vendedor hace los primeros pasos fuera de la oficina del cliente y comienza a tomar distancia. Repentinamente, se da vuelta y regresa. Le pregunta al cliente, “estimado cliente. No he podido concretar la venta de mi producto y me gustaría contar con su ayuda”. El cliente se sorprende por la propuesta. El vendedor continúa diciendo, “le pido que me ayude a comprender los motivos de su negativa a comprar el producto, así puedo mejorar mis presentaciones y ser de utilidad a otros potenciales clientes. Me gustaría tener su valiosa opinión...” En este momento, el cliente empieza a hablar y a contar los verdaderos motivos por los que no compró. Con esta información, el vendedor reajusta su propuesta y termina cerrando la venta.

- Descuento de último momento: Para lograr el cierre de la venta se acude a otorgar un descuento especial y único. La vigencia de la propuesta del descuento debe ser creíble y consistente. Se puede acudir a esta técnica de cierre pocas veces al año, para evitar perder la credibilidad de la misma. Ejemplo: Señor cliente, si compra un 50% más de unidades en el día de hoy, recibe un descuento especial del 10% sobre el total de la compra. Este descuento se otorga, por “renovación de stock”. ■

Si no posee los capítulos anteriores, puede descargarlos todos desde: www.rnds.com.ar



 Consultora de empresas de seguridad y capacitación de vendedores.

 Integrada por profesionales con más de 20 años de trayectoria y experiencia.


Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas

info@pampamarketing.com
www.pampamarketing.com

ALARI 3

Seguridad Perimetral

Tenemos más de una razón para ofrecerle un negocio Seguro

Muros sensores de flexión antiapertura

Casas accesorios para rápido montaje

Construcciones Especiales estructuras antivandalismo

Soluciones con energía solar

Depósitos y Galpones reportes inalámbricos

Cercos Energizados de Seguridad Perimetral

ALARI 3 es el sistema integral de seguridad perimetral eléctrica líder en el rubro con más de 15 años de experiencia.

Es el sistema de mayor poder disuasivo al más bajo costo del mercado.

De fácil y rápido montaje reduciendo costos y tiempos de instalación.

Tiene el menor costo por metro lineal.

Exclusivo Software de control

visual Alari

Todo en un solo programa

Nuestro exclusivo software recibe la información de todas las zonas protegidas. Información inalámbrica o alámbrica en tiempo real de las alarmas zonificadas y la prioridad de cada una en un plano del lugar con señales audibles y sonoras.

Poderosa base de datos bajo clave, historiales, pantallas de interacción y registros.

Envío simultáneo de información a usuarios VIP. Apta para ser monitoreada.



Nuestro software de control se intercomunica con equipos:

DXCONTROL

www.alari3.com.ar
4878-4100

Visitenos en:

intersec
BUENOS AIRES

1-3 Septiembre, 2010
La Rural Predio Ferial
www.intersecbuenosaires.com.ar



BUSCAR UNA AGUJA EN UN PAJAR O SABER TODO EL TIEMPO DONDE ESTA. ESA ES LA DIFERENCIA.

Gracias a los dispositivos de alta complejidad que desarrolla Virtualtec, mantener controladas sus flotas, ya no es un factor de riesgo. Porque a través de nuestros **posicionadores satelitales**, **terminales de datos** y **unidades de procesamiento de imágenes**, se obtiene información precisa de ellos en todo momento. Sabiendo con exactitud todo lo que ocurre en sus vehículos, desde que parten hasta que llegan a destino. Este es el desafío de Virtualtec, el cual afrontamos a través del crecimiento constante de nuestros productos, teniendo siempre en cuenta la calidad, versatilidad, prestaciones y costos razonables. Esa es la diferencia. Eso es Virtualtec.

POSICIONADORES SATELITALES



VRLOC 1



VRLOC 4

TERMINALES DE DATOS



VRCOM



VRTER

UNIDAD DE PROCESAMIENTO DE IMÁGENES



VRCAM



info@virtec.com.ar
www.virtec.com.ar

VISIONxIP

monitoreo en tiempo real

Cámaras IP Profesionales
Servidores NVR
Seguridad Digital

SU SEGURIDAD,
NUESTRO
OBJETIVO



NUEVOS PRODUCTOS Y TECNOLOGÍAS APLICADAS A LA SEGURIDAD DIGITAL



Atención personalizada para Distribuidores e Integradores
Tel.: +5411 3221-0309 | Fax: +5411 3221-2100 (#0309)
info@visionxip.com | www.visionxip.com

Negocios de Seguridad

Powered by Google

Con casi 1000 especialistas participando se encuentra activa la comunidad virtual más importante dedicada a los Sistemas de Seguridad. Este Grupo ofrece un espacio abierto a todos los profesionales del sector para el intercambio de experiencias e información en el uso de equipos y tecnologías, como así también podrá presentar sus inquietudes, sugerencias y ofrecer ayuda y soluciones a otros.

Cómo suscribirse al grupo

A continuación hemos preparado un pequeño tutorial para explicar cómo suscribirse a este grupo.

La dirección web del grupo es la siguiente: <http://groups.google.com.ar/group/negociosdeseguridad/>

También puede acceder directamente desde el botón "Foro", ubicado en el menú superior de la página web de Negocios de Seguridad www.rnds.com.ar

Usted podrá unirse al grupo con cualquier cuenta de correo electrónico que ya disponga (por ejemplo: acmel@hotmail.com), no siendo necesario tener cuenta de Gmail para ingresar al mismo.

Si posee cuenta de Gmail, inicie sesión y solicite unirse al grupo directamente.

Si no posee cuenta de Gmail, para poder ingresar al grupo debe seguir dos procedimientos muy sencillos:

- **Primero:** Registre en Google una cuenta de correo que ya posea. Por ejemplo acmel@hotmail.com
- **Segundo:** Solicite unirse al grupo.

A continuación explicaremos los procedimientos para ingresar al grupo si usted no posee cuenta de Gmail:

Si usted no posee cuenta de Gmail

Usted está Aquí: Luego de hacer click en el botón (Foro) que se encuentra en el menú superior de la página web de la revista Negocios de Seguridad www.rnds.com.ar o escribir la dirección del grupo en la barra de direcciones de nuestro explorador

<http://groups.google.com.ar/group/negociosdeseguridad/>, se ingresa a la página principal del Foro.



Primer paso: En el cuadro de diálogo que se encuentra a la derecha de la pantalla haga click en "Solicitar la participación en el grupo"

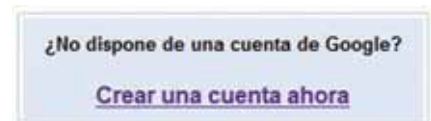


Luego aparecerá una nueva pantalla, con el siguiente mensaje en la parte superior: Te damos la bienvenida a grupos de google. Más abajo y en recuadro, el siguiente texto: **"Para finalizar la acción anterior debes registrarte en Google"**



Segundo Paso: Registrar una cuenta de la que ya disponga en Google

(puede ser @yahoo, @hotmail, @suempra) haciendo click en **Crear una cuenta ahora**, como lo muestra la siguiente figura:



Completar el siguiente formulario con la dirección de correo que desea registrar en Google y una contraseña de ocho (8) caracteres. *No es necesario que sea igual a la contraseña original asociada a la cuenta.* Esta contraseña solo servirá para ingresar al grupo de Google. Completar los datos restantes y hacer click en el botón "Acepto crear mi cuenta"



Tercer Paso: Luego de hacer click en "Acepto. Crear mi cuenta", aparecerá la siguiente pantalla:



Ya se encuentra activo el NUEVO FORO

Negocios de Seguridad



Interactúe
con sus colegas
HOY MISMO

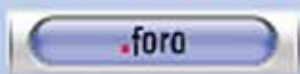
Lo que buscás
alguien lo tiene.

Lo que ofrecés
alguien lo necesita.



Sumate a la comunidad virtual
más importante dedicada a
los Sistemas de Seguridad

Unite ahora entrando
en www.rnds.com.ar
haciendo click en
la solapa



Powered by

Google

La diferencia entre ser uno más y ser verdaderamente el único

ESCALA



UN CLIENTE DE OTRO PROVEEDOR

Mensajes de texto, llamados, ringtones y contenidos multimedia, ponen en riesgo la recepción de los eventos y la seguridad de todo su sistema de backup.



UN CLIENTE WIRELESS

Wirelessnet es la única red de transporte de información creada específicamente para el monitoreo de alarmas. Diseñada con la más alta tecnología utilizando la familia de transmisores y receptoras DX Net de DX Control SA.



La red inalámbrica exclusiva para monitoreo

No invierta en costosa infraestructura

Con sólo instalar nuestro transmisor radial DX Net al panel de alarmas de su abonado, usted ya está conectado a nuestra red wireless de monitoreo y listo para recibir en su estación todos los eventos del mismo. Expanda el alcance de su cobertura a toda el Área Metropolitana de Buenos Aires. Además puede consultar a través de nuestro sistema online el estado de sus abonados y el nivel de señal de sus transmisores.

Optimice la seguridad del servicio

Evite las limitaciones de los tradicionales sistemas de comunicación: tanto el teléfono como el celular responden a múltiples usos y es por eso que los mismos se vuelven vulnerables al funcionar como backup en un sistema de alarmas. El corte de la línea telefónica, la caída temporal del servicio o el común exceso de tráfico (día del amigo, fin de año) pueden impedir o retrasar su funcionamiento.

LA SEGURIDAD EN MANOS DE LOS QUE MAS SABEN.

Alianza 14, (B1702DRB) Ciudadela
Provincia de Buenos Aires

info@carrierdemonitoreo.com.ar
www.carrierdemonitoreo.com.ar

Soporte Técnico DX Control (011) 4647-2100

Wirelessnet
CARRIER DE MONITOREO

DAZ
CONDUCTORES

(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903

ventas@dazconductores.com.ar

www.dazconductores.com.ar



- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado

- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms

- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales



TIPO MANUAL

- Fácil manejo.
- Evita cacheo manual.
- Detecta todos los metales.
- Elevadísima sensibilidad.
- Incluye batería recargable, cargador 220 VAC.
- Funda opcional.

DETECTORES DE METALES



4 Zonas



Seguros para marcapasos

TIPO PÓRTICO

- Alarma sonora y visual.
- Desplazable.
- Detecta todos los metales.
- Señala su ubicación.
- Versión para armas.



1 Zona



Electrónica Aplicada S.R.L.

Perú 952 - C1068AAJ - Buenos Aires - Argentina - Tel: (5411) 4362-7079 / 7179 - Fax: (5411) 4362-7179
info@detectores.com.ar - www.detectores.com.ar

Viene de página 216

La misma informa que, para verificar la dirección de correo electrónico registrada, Google ha enviado un mensaje a la casilla de correo correspondiente, con un link en el que debe hacer click para activarla.

(La siguiente imagen es una muestra del mensaje recibido en nuestro servidor de correo (por ejemplo: Microsoft Outlook)



Luego de hacer click en el link del correo electrónico, verá en el explorador el siguiente mensaje: "Dirección de correo electrónico verificada"



Ahora ya está listo para solicitar la participación en el Grupo!!!

Cuarto Paso: Para ser incorporados al grupo debe completar algunos detalles importantes. Por ejemplo: ¿Cómo desea leer los mensajes en este grupo? (Aconsejamos la opción "Correo electrónico", recibe los mensajes al instante que se exponen), el Alias que usará y demás. **Para poder ser admitidos es muy importante colocar todos sus datos de contacto.**

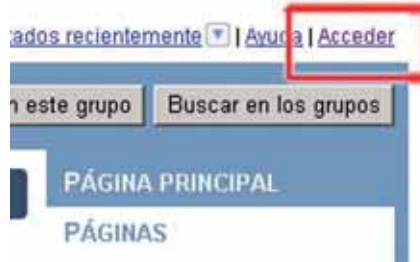


Completados estos datos hacer click en "Solicitar participación en este grupo" y esperar la Confirmación del Administrador para incorporarse al Grupo. La misma llegará por mail a su cuenta, como lo muestra la imagen:



Quinto paso: Ingresar al Foro mediante el siguiente vínculo web [http://](http://groups.google.com.ar/group/negociosdeseguridad/)

groups.google.com.ar/group/negociosdeseguridad/ e iniciar sesión en el vínculo "Acceder" que se encuentra en la parte superior derecha de la página



Complete su dirección de Correo y Contraseña, haga click en "Acceder", y Listo!



¿Qué es un perfil de Grupos de Google?

Un perfil de Grupos de Google es una forma de personalizar su experiencia. Al crear un perfil podrá compartir tu foto, ubicación, dirección de correo electrónico, sitio web personal etc, con otros miembros de Grupos de Google. Al enviar un mensaje al foro, otros usuarios podrán visualizar su perfil y obtener más información sobre usted, así como consultar la lista de sus mensajes recientes.

Como completar su perfil de participante

Luego de suscribirnos al foro y ser aceptados por su administrador, deberemos completar nuestro Perfil de Participante.

La creación y edición de un perfil en Grupos de Google es una tarea sencilla. Para ello, siga estos pasos:

Primero: En la página principal del programa, hacer click en la parte superior derecha, en el vínculo "Perfil"



Segundo: Haz click en el vínculo "editar", que se encuentra a la derecha de la sección "Mi perfil".



Tercero: Completar los siguientes datos:

- * Imagen: (podremos agregar una imagen que nos identifique)
- * Nombre: (indispensable)
- * Ubicación: (indispensable)
- Título: (a su criterio)
- Sector: (a su criterio)
- * Sitio web o blog: (indispensable)
- Cita: (No es necesario llenarlo)
- * Información personal: (indispensable)

En Información personal colocamos los siguientes datos:

- Empresa: (indispensable)
- Cargo: (indispensable)
- Dirección: (indispensable)
- Código Postal, Localidad: (indispensable)
- Tel./Fax: (indispensable)



Cuando finalice de detallar la información, hacer clic en el botón "Guardar", quedando su perfil de la siguiente manera:



Cuanto más participantes seamos en el Foro, más provechoso será el mismo. Los esperamos!



Controles remotos y pantallas portátiles touchscreen Philips, compatibles con HAI permiten el control total de la vivienda y oficina por WiFi.



Consola de vidrio Touchscreen con tecnología Q Touch. Para programación de escenas y control de hasta 256 dispositivos



Software de control a distancia en tiempo real parametrizable compatible con Geovisión



Transceptores inalámbricos. Admiten hasta 256 puntos de control



Sistemas híbridos domóticos de alarma HAI con pantallas LCD. Admiten visualización de cámaras desde los teclados



CASAS Y OFICINAS INTELIGENTES

XTEND CASAS INTELIGENTES
AV. PUEYRRREDÓN 2501 NIVEL -1
(BUENOS AIRES DESIGN)

TEL. (54 11) 5777-6087
NEXTEL: 242*1303
INFO@PLCBUS.COM.AR
WWW.XTEND.COM.AR
WWW.PLCBUS.COM.AR

CONSULTE POR CURSOS DE CAPACITACIÓN

CONTROLE NUESTRO SHOWROOM POR INTERNET SOLICITANDO UNA CLAVE DE ACCESO A INFO@PLCBUS.COM.AR



Buenos Aires Design

Líderes en Tecnología de huella digital y reconocimiento facial

iFace 202

Nueva línea de equipos autónomos con
Reconocimiento Facial, Huella digital
y RF-ID



- Pantalla TFT Touch Screen de 4.3"
- Cámara/Sensor iFace de alta definición con sensores infrarrojos
- Cámara para función Foto ID
- Sensor óptico Zk y algoritmo 10.0 de alta velocidad
- Capacidad para 5000 huellas 1:N y 700 rostros 1:N y 10.000 Tarjetas
- Comunicación: TCP/IP, RS232/485, USB y Wiifi opcional

4.3" TFT
Touch Screen



High Speed
Zk Multi-Bio CPU



High Resolution
Infrared Camera



ZEM 600 Multi-Media
Development Plattaform



ZK Optical
Fingerprint Sensor



Touchable
Function Keypad



Exija la etiqueta de
producto y
Garantía Original



www.zksoftware.com.ar

Nueva Línea de equipos con capacidad almacenamiento e identificación de hasta 10.000 huellas y/o tarjetas de proximidad EM / Mifare o HID



X628 TC ID



iClock 580 ID

“Nuevo”



E9

(Exclusivo para Gremio)



iClock 360 ID



Sr100 ID



F8 ID



SC 402



SCR 100



SF 101 ID

Soluciones de Software

Le ofrecemos una solución de gestión de capital humano e intelectual especialmente diseñada para **ayudar, optimizar y mejorar** la calidad del trabajo en el área de RRHH de una empresa.

Es la principal elección para el futuro de una empresa, ya que permite articular e integrar diferentes módulos de software con un solo objetivo: **ser la mejor herramienta en RRHH.**

Admite la total integración de los siguientes módulos, logrando una mayor eficiencia y calidad en la unión del trabajo:

Módulos disponibles integrados:

- Control Horario y Ausentismo
- Control de Accesos y visitas
- Liquidación de Sueldos y Jornales
- Gestión de Comedor
- Planificación Horaria
- Cuenta Corriente de Novedades



Pharaoh
SOFTWARE
Business Partner



Bio Card Tecnología s.r.l.

Zapiola 4583 (C1429AOI), Cdad. Aut. De Bs. As. Argentina

Tel./Fax: (+54.11) 4701.4610,

E-mail: info@zksoftware.com.ar



Redacción y Administración

Verbal 1932 Piso 5º Dto. C
(C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas)
e-mail: info@rnds.com.ar
Página web: www.rnds.com.ar



Dirección Editorial
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



Dirección Comercial
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



Atención al Lector
Javier Ochoa
lectores@rnds.com.ar



Administración
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



Administración
Martín Rollano
admin@rnds.com.ar



Diagramación
Carolina Hortal*
arte@rnds.com.ar



Producción Periodística
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



Diseño Publicitario
José Luis Carmona*
Celular: (15) 6152-4465
191j@fibertel.com.ar



Departamento Contable
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



Impresión
Latíngráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-7777



Distribución y Logística
(capital, GBA e interior del país)
Legroupe Servicios srl.
R.N.P.S.P. N° 670
(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro. **Negocios de Seguridad y rnds son marcas registradas** por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.

Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145

Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. **Publicidad:** para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de **CEMARA**
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es Socio Adherente de **CASEL**
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica.
www.casel.org.ar

26 AdBioTek*

27 e-mail: info@adbiotek.com.ar
web: www.adbiotek.com.ar

30 ADC Alarmas del Centro

31 Tel./Fax: (0351) 489-3748
e-mail: info@alarmasdelcentro.com.ar
web: www.alarmasdelcentro.com

25 ADT Security Services

Tel./Fax: (5411) 4006-4009
e-mail: ar.advtm@tycoint.com
web: www.advtm.com.ar

29 AGCS Conectores

Tel./Fax: (54 11) 5648-7118/9
e-mail: info@agsconectores.com.ar
web: www.agsconectores.com.ar

34 Alarmatic

Tel./Fax: (54 11) 4922-8266
e-mail: alarmatic@fibertel.com.ar

35 Alastor S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4627-5600
e-mail: info@alastor.com.ar
web: www.alastor.com.ar

37 Aliara

Tel./Fax: (54 11) 4542-3050
e-mail: ventas@aliara.com
web: www.aliara.com

38 Alonso hnos.

Tel./Fax: (54 11) 4246-6869
administracion@alonsosnos.com
web: www.alonsosnos.com

39 Anicor Cables

Tel./Fax: (54 11) 4878-0923/24/25/26
e-mail: ventas@anicorcables.com.ar
web: www.anicorcables.com.ar

41 Anker

Tel./Fax: (54 11) 4139-9205
e-mail: info@anker.com.ar
web: www.anker.com.ar

42 Ar Control S.R.L.

43 Tel./Fax: (54 11) 4523-8451
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar
web: www.arcontrol.com.ar

46 ARG Seguridad

47 Tel./Fax: (54 11) 4619-1691
e-mail: ventas@argseguridad.com
web: www.argseguridad.com

45 Backnology

Tel./Fax: (54 11) 5031-3310
e-mail: ventas@backnology.com.ar
web: www.backnology.com.ar

12 BCG

13 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223
4 e-mail: info@bcgroup.com.ar
15 web: www.bcgroup.com.ar

16 Big Dipper

17 Tel./Fax: (54 11) 4481-9475
e-mail: ventas@bigdipper.com.ar
web: www.bigdipper.com.ar

49 Bigson

Tel./Fax: (54 11) 4857-3300
e-mail: info@bigson.com
web: www.bigson.com

02 BOSCH

03 Tel./Fax: (54 11) 5295-4400
04 e-mail: seguridad@ar.bosch.com
05 web: www.boschsecurity.com.ar

50 Brickcom

Tel./Fax: (54 223) 3221-0309
e-mail: info@visionxip.com
web: www.brickcomargentina.com.ar

51 Bykom S.A.

Tel./Fax: (54 223) 495-8700
e-mail: info@bykom.com.ar
web: www.bykom.com.ar

53 Cable Network

Tel./Fax: (54 11) 4755-5200
e-mail: coaxiales@cablenetwork.net
web: www.cablenetwork.net

57 CEM

Tel./Fax: (0351) 456-8000
e-mail: ventas@cemsr.com.ar
web: www.cemsr.com.ar

54 Centennial Electrónica

55 Tel./Fax: (54 11) 6777-6000
e-mail: centennial@getterson.com.ar
web: www.getterson.com.ar

58 Cika Electrónica

Tel./Fax: (54 11) 4522-5466
e-mail: cika@cika.com
web: www.cika.com

59 Continea S.R.L.

Tel./Fax: (54 11) 4865-5141
e-mail: info@continea.com.ar
web: www.continea.com.ar

18 Dahua Technology Co. Ltd.

19 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883
e-mail: overseas@dahuatech.com
web: www.dahuatech.com

61 Datco

Tel./Fax: (54 11) 4103-1300
e-mail: info@datco.net
web: www.datco.net

219 Daz Conductores

Tel./Fax: (54 11) 4657-8888
e-mail: ventas@dazconductores.com.ar
web: www.dazconductores.com.ar

62 DCM Solution S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4711-0458
e-mail: info@dcm.com.ar
web: www.dcm.com.ar

63 Defender

Tel./Fax: (54 11) 4361-5621
info@defenderseguridad.com.ar
www.defenderseguridad.com.ar

65 Detcon

Tel./Fax: (54 11) 4823-1221
e-mail: info@detcon.com.ar
web: www.detcon.com.ar

123 Dialer Alarmas

124 Tel./Fax: (54 11) 4932-8175
125 e-mail: ventas@dialer.com.ar
web: www.dialer.com.ar

66 Digifix

Tel./Fax: (54 11) 4303-3371
e-mail: digifix@digifix.com.ar
web: www.digifix.com.ar

67 DNIA S.R.L.

69 Tel./Fax: (0341) 486-0800
e-mail: info@dmasrl.com.ar
web: www.dmasrl.com.ar

70 Domonet

Tel./Fax: 0810-888-3666
marco.bonera@domonet.com.ar
web: www.domonet.com.ar

127 DRAMS Technology

128 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141
129 e-mail: info@dramstechnology.com.ar
web: www.dramstechnology.com.ar

71 DSC

web: www.dsc.com

77 DTS*

78 Tel./Fax: (54 11) 4115-1795
e-mail: info@dts2.com
web: www.seguridadperimetral.com

73 DVR Store

74 Tel./Fax: (54 11) 4632-5625
75 e-mail: info@dvr-store.com.ar
web: www.dvr-store.com.ar

79 DX-Control S.A.

Tel./Fax: (54 11) 4647-2100
e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
web: www.dxcontrol.com

81 ELCA Seguridad S.R.L.

82 Tel./Fax: (54 11) 4925-4102
e-mail: info@elcasrl.com.ar
web: www.elcasrl.com.ar

83 Electro Componentes

Tel./Fax: (54 11) 4375-3366
ventas@electrocomponentes.com
www.electrocomponentes.com

219 Electrónica Aplicada

Tel./Fax: (54 11) 4352-7079
e-mail: info@detectores.com.ar
web: www.detectores.com.ar

86 ElectroSistemas

87 Tel./Fax: (54 11) 4713-8899
ventas@electrosistemas.com.ar
web: www.electrosistemas.com.ar

85 Elko/Arrow Argentina

Tel./Fax: (54 11) 6777-3500
e-mail: ventas@elekonet.com
web: www.elekonet.com

90 Fergus Security

91 Tel./Fax: (54 11) 5235-9748
e-mail: info@cttsa.com.ar
web: www.fergussecurity.com.ar

89 Fiesa

93 Tel./Fax: (54 11) 4551-5100
97 e-mail: fiesa@fiesa.com.ar
web: www.fiesa.com.ar

94 Fuego Red S.A.

95 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464
e-mail: info@fuegored.com
web: www.fuegored.com

98 G&B Controls

99 Tel./Fax: (54 11) 4857-5172
e-mail: ventas@gybcontrols.com.ar
web: www.gybcontrols.com.ar

10 GFM Electrónica

11 Tel./Fax: (54 11) 4298-4076
e-mail: ventas@gfm.com.ar
web: www.gfm.com.ar

101 Gonner

Tel./Fax: (54 11) 4674-0718
e-mail: ventas@gonner.com.ar
web: www.gonner.com.ar

102 GTE

103 Tel./Fax: (54 11) 4896-0060/1
e-mail: info@gtesrl.com.ar
web: www.gtesrl.com.ar

105 Hexacom

Tel./Fax: (54 11) 4962-3818
e-mail: ventas@hexaweb.com.ar
web: www.hexaweb.com.ar

106 HID

107 Tel./Fax: (54 11) 4855-5984
e-mail: smazzoni@hidcorp.com
web: www.hidcorp.com

110 Ingal

111 Tel./Fax: (02322) 48-3896
e-mail: ventas@ingal-leds.com
web: www.ingal-leds.com

109 Intelektron

227 Tel./Fax: (54 11) 4305-5600
e-mail: ventas@intelektron.com
web: www.intelektron.com

01 Intersec

Tel./Fax: (54 11) 4514-1400
e-mail: intersec@indexport.com.ar
web: www.seguriexp.com.ar

137 Intracom Argentina

Tel./Fax: (54 11) 4574-0026
e-mail: ventas@intracom.com.ar
web: www.intracom.com.ar

130 Irtec Automatismos S.R.L.

131 Tel./Fax: (54 11) 4717-2967
e-mail: info@irtec.com.ar
web: www.irtec-arg.com.ar

134 Isolse

135 Tel./Fax: (54 11) 4922-9162
e-mail: contacto@isolse.com.ar
web: www.isolse.com.ar

20 ITP online

21 Tel./Fax: (54 11) 4628-6290
22 e-mail: consultas@itponline.com.ar
23 web: www.itponline.com.ar

138 Keeper

Tel./Fax: (0351) 468-3200
e-mail: info@alarmaskeeper.com.ar
web: www.alarmaskeeper.com.ar

139 Kelcom

Tel./Fax: (54 11) 6009-6006
e-mail: info@kelcom.gs
web: www.kelcom.gs

141 Kyma

Tel./Fax: (54 11) 4711-0212
e-mail: contacto@kyma.com.ar
web: www.kyma.com.ar

142 Lantrix - GCS S.A.

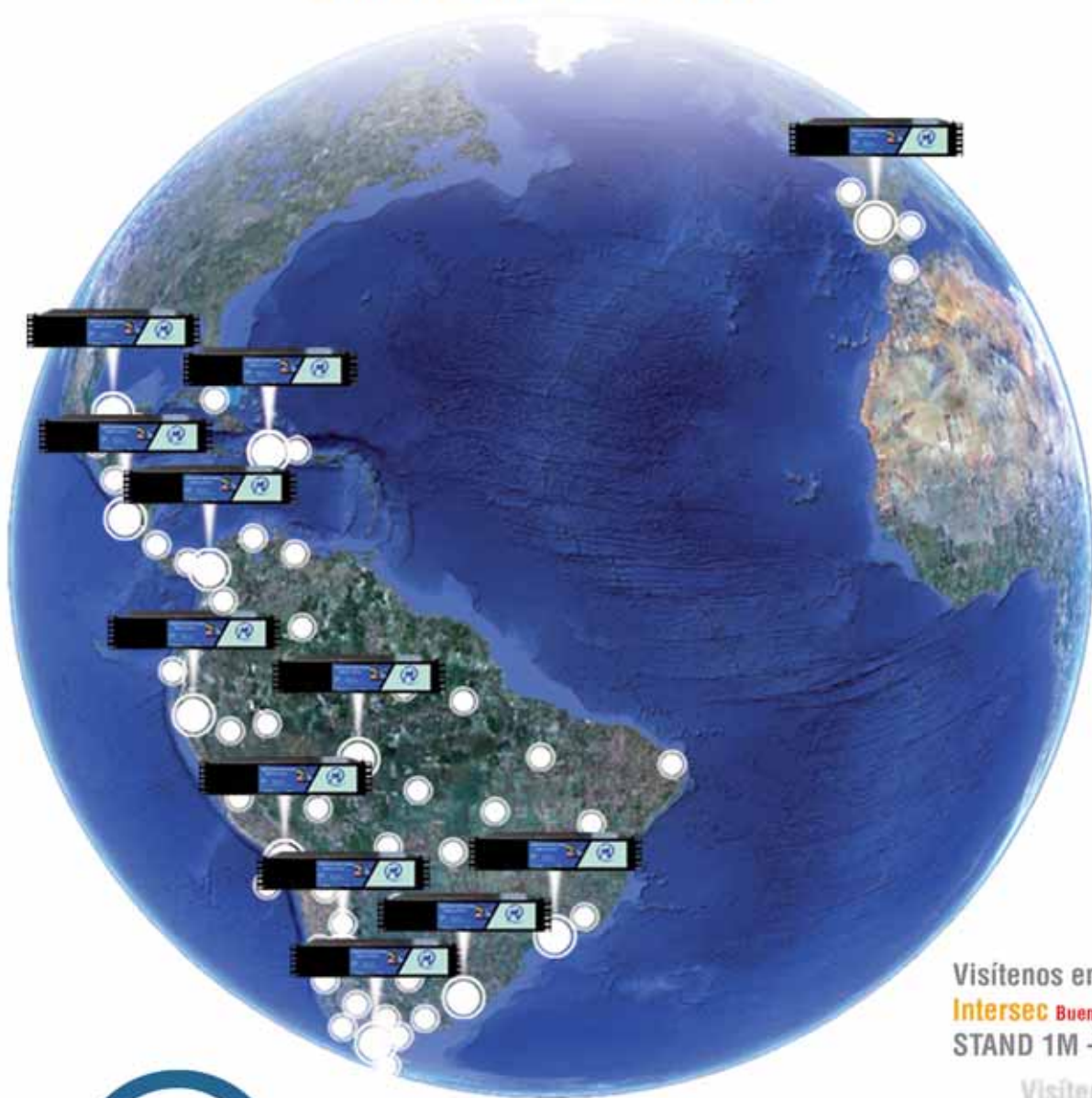
Tel./Fax: (54 11) 4014-0578
e-mail: info@lantrixgps.com
web: www.lantrixgps.com

143 Lantrónica

Tel./Fax: (54 11) 5368-0503
e-mail: ventas@lantronica.com.ar
web: www.lantronica.com.ar

145 Larcom-Sia S.R.L.

Un **grupo de empresas** que no solo comparten el **mejor servicio** para sus abonados, sino los **beneficios de UNA RED** que desarrolla el **monitoreo en el mundo**



Visítenos en
Intersec Buenos Aires
STAND 1M - 16

Visítenos en
Intersec Buenos Aires
STAND 1M - 16



monitoreo.com[®]

INTEGRE la primera y única red
mundial de empresas de monitoreo
**CONSERVANDO SU
IDENTIDAD EMPRESARIAL**

+ INFO

www.monitoreo.com
+54 11 4630-9090



INTEGRE la primera y única red mundial de empresas de monitoreo conservando su identidad empresarial

capacitación@monitoreo.com

+54 11 4630.9090

Rofe



NUEVO REI IN-2

RELOJ ELECTRÓNICO PARA CONTROL HORARIO



- › TECNOLOGÍAS: HUELLA, PROXIMIDAD, iCLASS, MIFARE, CÓDIGO DE BARRAS Y BANDA MAGNÉTICA.
- › MENSAJES DE VOZ CONFIGURABLES.
- › WEB SERVER PARA REALIZAR SU CONFIGURACIÓN DE MANERA REMOTA.
- › MAYOR CAPACIDAD: 65000 FICHADAS / 65000 HABILITADOS / 9000 HUELLAS.
- › BATERÍA DE RESERVA DE IÓN-LITIO PARA BACKUP DE ALIMENTACIÓN CON CARGADOR INCORPORADO.
- › GABINETE DE ALTA RESISTENCIA, CON MAYOR COMODIDAD Y ATRACTIVO DISEÑO.
- › FUNCIONALIDAD PARA TIEMPO DE ASISTENCIA O CONTROL DE ACCESO.
- › CONECTIVIDAD LOCAL VÍA ETHERNET, USB, RS-232, RS-485 O MÓDEM.
- › ALIMENTACIÓN VÍA POE OPCIONAL.

KIT DE DESARROLLO (SDK) DISPONIBLE

Nuestra Trayectoria como Fabricantes, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

Tel./fax: (+54-11) 4305-5600
www.intelektron.com - ventas@intelektron.com
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA) - C.A.B.A. - Argentina



in
intelektron

Serie **SWAN**

Nuevo rango de Detectores
inmunes a mascotas
con Imagen Quad



SWAN DT-1000

Detector infrarrojo pasivo y microondas
Rango de detección 15x15 90°
Pir antimascota 15/25kg.



SWAN PGB

Detectores PIR
rotura de vidrio y choque



SWAN QUAD

Detector PIR Quad digital
Compensación de temperatura bidireccional
Inmunidad a mascotas hasta 25 kg.
Cobertura: 15x15 mts / 90°



SWAN 2000 AM

Detector infrarrojo pasivo y
microondas anti enmascaramiento
Rango de detección 15x15 90°
Antimasking a 40cm/80cm regulable

Serie **EDS**

Detectores para exterior



EDS 3000-TRIO

Sensor para exteriores con
PIR Quad y microondas
Cobertura ajustable entre 90° y 180°
Óptica y electrónica sellada
Anti enmascaramiento
Salida de relé de tiempo ajustable
Potente filtro de luz solar y luz blanca
Inmunidad a emisiones RF
Antimascota hasta 40Kg.
Microondas banda K



EDS 2000-DUO

Sensor para exteriores con
PIR Quad y microondas banda-K
Banda K (24.125GHZ)
Doble Tamper
Compensación de temperatura

Representante
exclusivo de



MEMOCAM - ZORRO Series

Cámara encubierta, DVR, video detector de movimiento y un sensor camuflado en una carcasa ultra delgada. Capacidad de comunicación, incluyendo horarios y notificación de alarma. Puede almacenar en una tarjeta SD mini verificación de evidencia visual. Está provisto de un adaptador (4.5 metros de cable), soporte giratorio de montaje, tarjeta miniSD y control remoto infrarrojo.



FW-GBDG

Sensor de vibración y detector de rotura de vidrios inalámbrico. Posee magnético inalámbrico.

FW-FLOOD

Detector inalámbrico de inundación.



FW-VIB

Sensor inalámbrico de vibración/choque.



Serie **FW**

FW-SWAN

Detector PIR digital inalámbrico antimascotas. Antimascotas 15/25kg. Cobertura 15x15 90°.



FW-SMOKE

Detector de humo inalámbrico. Opera con batería de litio. Indicador de batería baja. Rango de cobertura: 9mts de diámetro.



Aranguren 928 (esq. Neuquén) - C1405CRT, C.A.B.A.
tel.: 4433-6500 - ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar



SERVIDOR WEB INTERNO - Monitoreo en tiempo real
Antipassback - Integración con Video - Alarma vía e-mail

Control de acceso IP



PCT-300

Hasta 8 puertas
 60000 usuarios
 120000 registros
 Puerta exclusiva



PCT-100

IP65 apto intemperie
 Tarjeta y pin
 20000 usuarios
 60000 registros
 Lector interno E
 Lector adicional S

CONTROL VIA WEB



Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

Una puerta entrada-salida o 2 puertas entrada - Hasta 8 puertas por controlador agregando módulos BF-50 - Antipassback local y global con reset programable - Entrada para botón REX de apertura manual - Hasta 50 credenciales para liberación por emergencia accesos - 12 ZT de liberación automática de accesos con/sin 1ra tarjeta - Categoría de administrador, supervisor y usuario para gestión - 5 modos diferentes de autenticación de usuario - Compatibilidad con lectores Wiegand 26/34 bits - 255 rangos de tiempo/120 ZT/255 grupos (8 puertas)/100 feriados - Pulsador de reset y watchdog integrado - Tiempo de apertura: 1 - 65.535 segundos - Tiempo de disparo de alarma: 0 - 600 segundos - Liberación para emergencias: local (pulsador) o remoto (PC) - Tamper switch para alarma de violación de equipo - Sensor de puerta abierta: 2 (con autodiagnóstico de cortocirc.) - Botón de salida REX: 2 (con autodiagnóstico de cortocirc.) - Código común de coacción - Vencimiento / inhabilitación temporal de tarjetas - 10 Accesos condicionados hasta 3 usuarios simultáneos - Sincronización horaria vía servidor internet - Conexión con alarma de incendio - Interface de comunicación: Ethernet TCP-IP - Comunicación RS-485 con módulos expansores BF-50 - Actualización online de firmware - SDK disponible para desarrolladores.



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
 Ciudad de Bs As., Argentina C1103ACR

Tel. (011) 4361-6006

WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
 VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR