

.informe

Descripción y últimos avances en **Cámaras térmicas**



.tecnología

Consideraciones a la hora de elegir **Lentes para CCTV**



.perfil de empresa

Un recorrido por la firma **Nanocomm S.A.**



.perfil profesional

Formación y trayectoria de **Ricardo Márquez**



Negocios de Seguridad

Número 62
Jul/Ago '11

www.rnds.com.ar

Revista líder sobre **Empresas, Productos y Servicios** de Seguridad

.empresas

- . Digiset, Lucas Uner
- . Securplus, Víctor Bravo

.protagonistas

- . Lucas Belluati, Sony
- . Angel Carcione, Pelco
- . María Barragán, Bolide
- . Darío Chernicoff, Visonic

.instituciones

- . CEMSEC, Misión, valores y objetivos

.actualidad

- . Licencias no automáticas, Presentación de CASEL

.opinión

- . Fabricante de soluciones en un país importado, por Nelson Curi

.mentiras y verdades

- . Automatización de portones

.preguntas frecuentes

- . Protección perimetral

.data técnica

- . Monitoreo telefónico e IP, Protocolos de comunicación

.instalando

- . Sensor fotoeléctrico para exterior de 4 haces, Takex

.archivo

- . Hiwata, Tecnología de avanzada en sistemas de alarma

.marketing

- . Claves para participar con éxito en una exposición, por Lic. Augusto D. Berard

.eventos

- . Seguriexpo 2011, Conferencias, novedades y plano de expositores

20 AÑOS BRINDANDO LA MEJOR TECNOLOGÍA Y SERVICIO

CALIDAD INTERNACIONAL PENSADA PARA NUESTRO MERCADO



Controles de Accesos Multipuerta con Lector Biométrico



Red de Distribuidores Nacionales e Internacionales



Relojes Electrónicos con Múltiples Tecnologías

Molinetes, Pasarelas y Control de Visitas



Software Integrado y Kit de Desarrollo de Software (SDK)

in
intelektron



Más información
abriendo la solapa

Ultracell

Starx, Representante exclusivo para Argentina

Líder mundial en baterías V.R.L.A. Usos en Seguridad, Sistemas UPS, Telecomunicaciones, etc.

STARX

4433-6500

ventas@starx.com.ar



Sistema de Posicionamiento de Alta Velocidad

El Sistema de Posicionamiento de Alta Velocidad (HSPS) lo ayuda a rastrear objetos que se mueven velozmente tanto durante el día como la noche. Combinando la tecnología de imagen Dinion 2X digital e iluminadores infrarrojos con una plataforma de posicionamiento de cámara de alta velocidad, resulta en un sistema ideal para aplicaciones de monitoreo que requieran una óptica en todas las condiciones de iluminación, interior o exterior.

La innovadora Señal de Procesamiento Digital 2X de Bosch produce imágenes detalladas y exactas y una reproducción de colores excepcional en iluminación artificial o natural. La tecnología 2X-Dynamic y los sensores de exposición dual analizan las imágenes pixel por pixel para producir la más detallada visualización de escenas con iluminación compleja. Las escenas de alto o bajo contraste son manejadas fácilmente, y la cámara automáticamente se adapta a los cambios de iluminación. Agregue un par de iluminadores infrarrojos activo 3D Diffuser de Bosch de hasta 308 metros de

imágenes precisas, incluso en completa oscuridad.

Rastreo de objetos en movimiento veloz con mínimo esfuerzo con 360 grados de rotación continua a velocidades de hasta 100 grados por segundo, y de 130 grados de inclinación a 40 grados por segundo. El zoom y la velocidad se encuentran sincronizados para imágenes de video suaves y enfocadas. Las funciones automatizadas quitan los pasos manuales en situaciones críticas, permitiendo detectar imágenes cruciales rápidamente y en forma precisa.

Las tecnologías de Difusor 3D y Constant Light les permiten a los iluminadores Bosch para suministrar vigilancia nocturna mejorada. La tecnología de Difusor 3D produce iluminación uniforme a través del fondo y el primer plano de la escena. La tecnología Constant Light compensa la degradación natural de los LEDs para obtener un nivel de iluminación consistente.



Aplicaciones Claves:

- Servicios Públicos
- Industrias
- Gobierno
- Tráfico
- Monitoreo Público
- Transporte
- Deportes / Entretenimiento

La línea de cámaras con movimiento

Siga la acción en toda clase de ambientes, condiciones de iluminación y tipos de clima con las soluciones de cámaras con movimiento de Bosch. Desde los AutoDome hasta la Serie MIC, tenemos el sistema de cámaras adecuado para cada aplicación.

Serie MIC

Fabricada bajo rigurosos estándares industriales, la Serie MIC está disponible en versiones de aluminio, acero inoxidable, protección certificada contra explosión, infrarroja y térmica. Esta diversidad permite un desempeño absoluto en un amplio rango de aplicaciones.

Su versatilidad ambiental hace de la Serie MIC la elección ideal para puertos y aeropuertos, vigilancia de áreas públicas, fuerzas de protección y defensa, instalaciones industriales y otras infraestructuras críticas. Clasificadas para IP68, las cámaras cuentan con un gabinete de cámara resistente al vandalismo adecuado para instalarse en los ambientes más severos, incluyendo áreas expuestas a materiales o gases corrosivos. Sellada contra el ingreso de agua, la serie de cámaras pueden operar aún cuando son sumergidas en agua hasta un metro de profundidad.

Los modelos protegidos contra explosión cumplen con los requerimientos de certificación más exigentes para un uso seguro en lugares peligrosos, incluyendo sitios de

procesamiento de petróleo, gas y químicos, así como refinerías petroquímicas.

Un limpiador y calentador integrados permiten a las cámaras de la serie MIC capturar las imágenes de alta calidad sin importar las condiciones. Comprobada su eficiencia en aplicaciones tan diversas como las líneas costeras más frías y los desiertos más calientes aseguran que usted obtenga la imagen que necesita sin importar el ambiente.

La serie MIC proporciona una localización precisa, un control suave y una operación casi silenciosa por medio de su tecnología de motores sin escobillas, así como un giro horizontal de 360 grados continuos y una inclinación de 320 grados.

La protección contra corrosión se asegura mediante la utilización de un revestimiento de Alocromo 1200 y un revestimiento robusto de pintura en polvo. El Alocromo 1200 es un revestimiento de conversión cromada de aluminio, utilizado en las industrias aeroespaciales y de defensa en donde se requiere una capa protectora para mejorar la resistencia a la corrosión.



Aplicaciones Claves:

- Empresas de servicios públicos
- Industria
- Gobierno
- Tráfico
- Monitoreo Público
- Transporte
- Deportes / Entretenimiento

GVS1000

Evalúe las amenazas con mayor rapidez y precisión con el sistema de imágenes por infrarrojo activo de mayor alcance en la industria: el GVS1000. Este sistema le ayuda a identificar intrusos potenciales a distancias casi imposibles de lograr con otras tecnologías de vigilancia nocturna. El GVS1000 proporciona imágenes detalladas a distancias de hasta 1 kilómetro, de forma que podrá observar rostros, leer identificaciones y determinar la intención de potenciales intrusos.

Los sensores CCD y los procesadores Dinion de Bosch crean la mejor imagen posible, aún bajo las condiciones de escena e iluminación más complejas. Dos juegos de iluminadores infrarrojos activos permiten la creación de imágenes nocturnas excepcionales de largo alcance así como la identificación de medio a largo alcance. Controle manualmente la iluminación infrarroja o configúrela para encender y apagar automáticamente utilizando una fotocelda.

Los lentes de largo alcance del sistema proporcionan un zoom de 60x y trabajan en conjunto con el sensor Dinion para producir imágenes de calidad ultra alta a distancias lejanas en condiciones de día y no-

che. Este nivel de creación de imágenes le permite a los sitios de infraestructura crítica o fronteriza clasificar un objeto como humano, animal o vehículo en perímetros remotos. Este sistema permite a las autoridades portuarias reconocer si una embarcación es amiga o enemiga, a través de la identificación de los símbolos en la nave, mientras que las agencias de gobierno pueden identificar objetivos humanos.

Un motor de alta precisión para giro e inclinación así como un diseño para todo clima, incluyendo un gabinete para intemperie y limpiador integrado, aseguran que el GVS1000 sea adecuado para la creación de imágenes aún en los ambientes con clima más extremo.



La capacidad total de Detección, Clasificación, Reconocimiento e Identificación (DCRI) en completa oscuridad se obtiene combinando las cámaras Dinion2X con la iluminación infrarroja de Bosch. Las capacidades extraordinarias de detección incluyen 1 kilómetro / 3200 pies de imágenes a nivel de reconocimiento y 1,200 metros / 3900 pies de imágenes a nivel de clasificación.



Aplicaciones Claves:

- Transporte
- Gobierno
- Industria
- Empresas de servicios públicos

El Poder de Elegir

Seleccione la mejor cámara para su aplicación utilizando nuestra guía de comparación que identifica el rango óptico, tipo de transmisión, inteligencia y más. Cualquiera sea su aplicación, las cámaras móviles de Bosch son utilizadas por escuelas y universidades, agencias de gobierno, instalaciones correccionales, tiendas de autoservicio, casinos y en muchos otros ambientes comerciales e industriales en todo el mundo. Cada sistema de cámara está respaldado por los equipos de servicio al cliente y soporte técnico de Bosch. Nuestra meta es la satisfacción total del cliente a través de nuestros productos, servicio y soporte. Nosotros le ayudaremos a obtener el máximo beneficio de su inversión en seguridad.



Un futuro más seguro con las soluciones globales de Bosch



TEKTRONIK
Sistemas de Seguridad

1987 - 2011
25 años de trayectoria

Distribuidor Autorizado Bosch Sistemas de Seguridad

Proyectos de intrusión, incendio, video y control de accesos,
capacitación y experiencia.

Zapiola 766 - Bahía Blanca - Buenos Aires
Tel: 0291-155708460
e-mail: sandro.rodriguez.sr@gmail.com
www.boschsecurity.com.ar



BOSCH

Innovación para tu vida



Asesoramiento al gremio para el armado de proyectos con sistemas Panasonic, tanto analógicos como IP

- Línea completa Panasonic de CCTV.
- Domos exteriores e interiores.
- Cámaras color y blanco y negro.
- Cámaras especiales para uso exterior.
- Cámaras y domos IP.
- Matrices hasta 8000 cámaras.
- Controladores para domos.
- Lentes.
- Housing.
- Monitores a color y blanco y negro.
- multiplexores.
- Grabadoras Digitales.
- Todo Panasonic.

NETWORK CAMERAS



GRABACION DIGITAL



tecnología en seguridad
la evolución natural

nuevo sitio web  
basado en tecnologías interactivas

www.nuzzar.com

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 /54 /58 /59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com



NZ Linux RT

Servidor de video en tiempo real

El servidor NZLinux RT ofrece prestaciones superiores a cualquier otro servidor de grabación digital.

El avanzado sistema de configuración asegura cubrir todas sus necesidades de seguridad, con capacidad de integración e interacción con otros sistemas, siendo el corazón de su sistema de seguridad electrónica

Una Solución a la medida de las necesidades de su empresa



- Monitoreo de hasta 16 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema.
- Integración con centrales de alarmas, incendio, control de accesos, arcos detectores, control inteligente de edificios, etc.
- Modelos de 400 fps y 100 fps
- Dos años de garantía.

nuevo sitio web

basado en tecnologías interactivas



MiniDVR Estado Sólido

Grabación en SD, PenDrive y Disco USB

El nuevo Nuzzar MiniDVR es un completo sistema de grabación digital en un espacio reducido. Utiliza lo último en tecnología de estado sólido y ofrece funcionalidades como grabación en continuo y por movimiento, áreas de interés y sensibilidad configurables por cámara, etc. Su conectividad cableada o wireless lo convierten en ideal para todo tipo de emprendimiento, incluso en el ámbito vehicular.



- Aplicación en grabación vehicular, apertura remota, hogares, empresas, etc.
- Versiones de 1 y 1 a 4 cámaras.
- Apto para red cableada o inalámbrica.
- Alimentación redundante: permite alimentarse via red eléctrica o batería.
- Tiempo real



tecnología en seguridad

la evolución natural

el futuro está de nuestro lado

CCTV

DVR



SK 2000 S / S3

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa
100 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de Audio por PC
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)
SOLO SK 2000 S3:
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)
Expandible a 16 Canales 400 CPS



SK 2000 FB

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
50 Cuadros por segundo por placa
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

SK 2000 F

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
25 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de audio por PC
Expandible hasta 16 canales 100 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)



CAMARAS



TXN-C218

Cámara estanco Exterior
Función Night vision automática
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC



TXN-G131

Cámara domo Interior
Captor digital Día/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared

NUEVA LINEA DE CAMARAS Y DOMOS



TXN-G151

Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC

NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE



CAMARAS INALAMBRICAS



JK 808

Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)



WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

CAMARAS PROFESIONALES



TXN-926

Transmisor / Receptor
de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



TXN-P926

Conexión autotiris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

Sistemas de Seguridad



OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas



PALATINO

Central 2 zonas microprocesada
Activac. Parcial / Memoria Disp.



FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activac. Parcial o Total / Aviso de
Activac.-Desactivac. sonora progr.
2 zonas temporizadas programables.



MEDIATO

Comunicador Digital para
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /
Para cualquier Central

Sonorización



DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología



BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.



RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay



RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay



TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable
desde las teclas



COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior
Columnas de 4, 8 y 12 haces
en 20 y 60 mtrs.

Telefonía



BK 6

Respaldo Celular



VM + 820

Central Telefónica opta
para pequeñas empresas



VM + 206 AA

Central Telefónica
de uso domiciliario



gfm

www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011. 4298. 4076 / 011. 4298. 7653

Videovigilancia inalámbrica



Monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica TV-M7



Cámara de Internet inalámbrica SecurView TV-IP110W



Kit de monitor SecurView de 7" para cámara inalámbrica (wi-fi) TV-M7110WK

Supervisión de seguridad en video en tiempo real

El primer monitor para fotografía y cámara de Internet que transmite en forma inalámbrica sin necesidad de un ordenador. El kit incluye el marco TV-M7 y la cámara TV-IP110W de TRENDnet. Visualice hasta 4 cámaras TRENDnet en una misma pantalla o cambie de una cámara a otra.

El poder wireless

Coloque el TV-M7 y la TV-IP110W en cualquier parte de su red inalámbrica, como su cocina, sala, u oficina en casa.

Funcionalidad completa como marco para fotografías

Reproduce presentaciones de fotos, música y videos desde la memoria integrada de 512MB, una tarjeta de memoria de cámara, o desde su cuenta de Flickr.

Distribuidor oficial de toda la Línea TRENDNET



DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

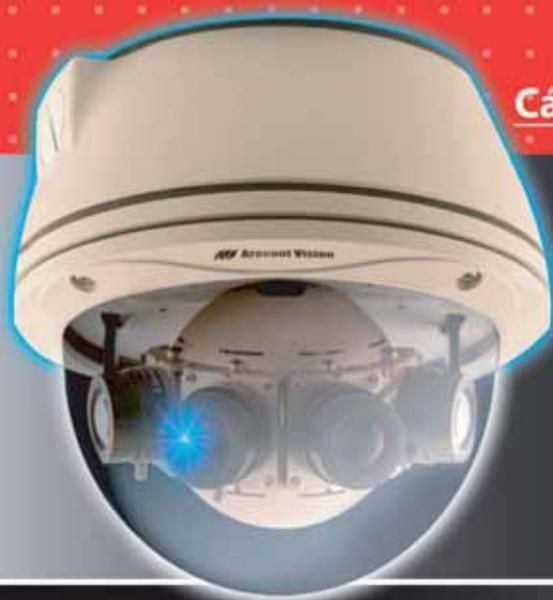
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6077
h1perseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar



Arecont Vision

megapixel technology...

Cámaras con tecnología MEGAPIXEL de alta definición.



Cámara Domo AV8185DN

Cámara Domo IP / Panorámica H.264 Día / Noche de 8 Megapíxeles

- Integrada por 4 cámaras de 2 megapíxeles
- Lentes con corrección IR automática Día / Noche
- Cámara Megapíxeles H.264 de alta definición
- 8 megapíxeles y visión de 180°
- Resolución de hasta 1600 (H) x 1200 (V) por sensor
- Resolución total de 6400 (H) x 1200 (V) - (4 x 2 MP)
- Sustituye hasta 24 cámaras analógicas
- Hasta 22 cps por canal

CAMARA IP - AV 5100 AI

Color Auto Iris

- 5 megapíxeles CMOS sensor de imagen
- Velocidad de datos hasta 55 bps
- Velocidad de video 30 cps, 1280 x 1024
- Motion JPEG con 21 niveles de calidad
- Ethernet (PoE): PoE 802.3af

CAMARA IP - AV 5105 DN

Día / Noche

- 5 megapíxeles CMOS sensor de imagen
- Día / Noche: 0 Lux, sensibilidad IR
- Velocidad de datos hasta 55 bps
- Velocidad de video 30 cps 1280 x 1024
- Compresión H.264 (MPEG4, Part 10)
- Motion JPEG con 21 niveles de calidad
- Ethernet (PoE): PoE 802.3af



Venta, Soporte y Distribución de toda la línea Arecont Vision

Distribuidor Oficial



DIVISION SEGURIDAD de
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina

tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006

hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

DVR serie VTK



SK-8800-HS:
4, 8 y 16 canales de video
H.264 - Salida AV / VGA - LAN

DVR serie NETVISION



DS-7100-HT:
4, 8 y 16 canales de video - LAN
H.264 - Salida AV / VGA / HDMI

DVR uso vehicular



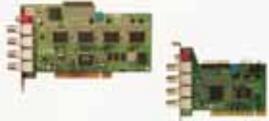
KD-206 / MD-402:
2 y 4 canales de video - 25 cps.
Resolución D1 - H.264 - SD card

Mini cámara DVR



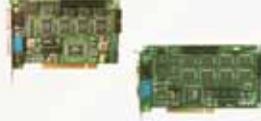
KD-102:
Ultra compacta y portátil
Incluye memoria SD 4Gb

Placas DVR serie KDC



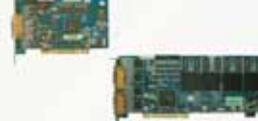
KMC-4400 / 8800:
8 y 16 canales de video
100 y 200 cps - software DigiNet

Placas DVR serie GV



G-600 / 800 / 900 / 1480:
16 y 32 canales de video
100, 200 y 400 cps - software 8.3

Placas DVR serie NV



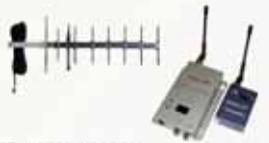
DS-4100HC / HF:
8 y 16 canales de video + audio
CIF / 4CIF / D1 - 25 cps - H.264

Capturadores DVR



V-8000 / USB-DVR:
4, 16 y 32 canales de video
25, 100 y 200 cps - USB 2.0

Enlaces de audio y video



TC-700H / 5000H:
Enlace 1.2GHz de 30 y 300mts.
Opcional antena tipo yagui 12dBI

Accesorios de video



QC-401 / CV-102 / V-104:
Quad color PIP - Conversor VGA
Distribuidor de video múltiple

Lentes fijas y varifocales AI



CP-xx16F: 2.8, 4, 6, 8, 12, 16mm
CP-3580AV: AI de 3.5 a 8mm
CP-2812AV: AI de 2.8 a 12mm
CP-0550AV: AI de 5 a 50mm

Adaptadores y conectores



AD-001 / CAB-001 / CON-001:
Adaptadores BNC y RCA
Conectores / patch BNC & plug

Balunes UTP simples



UTP-10X-P:
Transceptor pasivo de 300mts.
Conexión con bornera a presión

Balunes UTP múltiples



UTP-80X-P:
Transceptor pasivo de 300mts.
Conexión con bornera o pigtail

Balunes activos simples



UTP-101AT/AR:
Transceptor activo de 1200mts.
Alimentación 12V DC/AC

Multitester para CCTV



BT-300/500/800:
Pantalla TFT LCD 3.5"
Batería con autonomía de 10 hs.

Gabinets y soportes



GL-605 / GL-803:
Apto uso interior y exterior
Construidos en aluminio / ABS

Calefactor e iluminador IR



IR-96 / 605-IR-HC:
Reflector IR de 80mts.
Kit calefactor 15W con ventilador

Fuentes de alimentación



PS-12/xxxxA:
Fuente switching 12V - 1, 2, 5A
Bornera de 18 salidas - 12V 20A

Micrófonos ambientales



MIC-001 / 002:
Preset de control de ganancia
Conector de entrada y salida 12V

+ SHOWROOM + STOCK + ATENCION PERSONALIZADA + LABORATORIO + PRODUCTOS = LA MEJOR OPCION EN CCTV



PROVEEDOR LIDER EN CCTV

Capital Federal y Gran Buenos Aires
ventas@electrosistemas.com.ar
(011) 4713.8899 / 4713.5550

Zona Cuyo, Córdoba y Litoral
ventas.cba@electrosistemas.com.ar
(0351) 425.1867 / 15.594.8788

Cámara PTZ con infrarrojo LASER de 200mts.



Antiexplosivo

A prueba de balas



Cámara térmica

USO MILITAR



JM-612-IR:
Resolución 550 TVL
Lente zoom de 36x
Infrarrojo LASER de 200 mts.
Anti Explosivo (Exd II CT6)
Anti Corrosión (Stainless Steel)
Resistente al agua (IP66 y NEMA 4X)
Cámara térmica de 640x480
A prueba de disparos (.45 ACP)

Cámaras con IR



CP-7320S / 6330S / 6320S:
Resolución 480 TVL - 4 a 9mm
Iluminador infrarrojo 50 a 80 mts.

Cámaras con IR



CP-6250S / 6220S / 6420HS:
Resolución 420 TVL
Iluminador infrarrojo 10 a 25 mts.

Cámara 700 TVL WDR Varifocal con Infrarrojo



CP-7620V:
Resolución 700 TVL
Lente varifocal de 4 a 9mm
Iluminador infrarrojo LED array 80 mts.
WDR (Wide Dynamic Range)
HLC - Compensación de luz de frente (faros vehiculares)
Control magnético exterior de foco y zoom
Excelente resistencia a la intemperie IP67
Brazo incorporado con alojamiento del cable

Cámaras BOX



CP-9320S / SX / H:
Resolución 420 / 480 TVL
Día / Noche - 12VDC o 24VAC

Cámaras WDR



CP-9520S / 9601V:
Resolución 600 TVL - HLC/WDR
OSD - Reducción de ruido 3D

Domos fijos de interior



CP-8420H / HF:
Resolución 420 TVL - Día/Noche
Iluminador infrarrojo de 15 mts.

Domos fijos antivandálicos



JB-8320S / 8350S:
Resolución 480 TVL - IR 15 mts.
Lente varifocal de 4 a 9 mm

Cámaras lente pinhole



CP-208 / PIR:
Resolución 420 TVL - con audio
Opcional oculta en PIR + IR 10m.

Cámaras IP con WiFi



NVC-900:
Sensor de video 420 TVL
VGA 640x480 - WiFi 802.11b/g

Domos de alta velocidad



JK-5907 / JK-2100:
Resolución 600 TVL - zoom 370x
Velocidad de paneo 300%/seg.

Domo de baja velocidad



PT-209:
Resolución 480 TVL - zoom 3x
Opcional kit de control remoto

Teclados de control PTZ



JK-2002 / JK-2005:
Conexión via RS-485
Opción de integración a PC-DVR

Accesorios para RS-485



C485-1 / C485-4:
Convertor de protocolo
Hub 485 - Protector sobretensión

+ EXPEDICION + INNOVACION + PRECIOS COMPETITIVOS + INMEJORABLE UBICACION = LA SERIEDAD DE SIEMPRE



ELECTRO SISTEMAS

Electrosistemas de Seguridad SRL
Laprida 4034 - Villa Lynch - Buenos Aires
www.electrosistemas.com.ar



ATENCION EXCLUSIVA AL GREMIO



Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.

Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.

Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.

Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.

Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.

En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.

En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado.

En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.

Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

Investigación y Desarrollo

Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.

Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.

Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

Estrategia de mercado

Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.

Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

Servicio

Un perfecto sistema de servicio es la garantía para satisfacer la demanda de sus clientes.

Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.

Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.

Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

Nuestra Misión

Liderar la industria, servir al país.



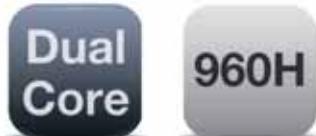
Dahua Technology Co., Ltd.

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Huangzhou, Zhejiang 310053, China Tel:(86-571)8768 8883, 2893 9666 Fax:(86-571)8768 8815
E-mail:overseas@dahuatech.com Website:www.dahuasecurity.com

What's New? Just Dual-core!



Dahua now launched a full range of 960H & full-D1 DVR adopted a powerful dual-core CPU and new code chip. It presents the powerful preview, recording, playback and network performance.



DVR0404/0804/1604HF-S-E

4/8/16CH 960H 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel 960H(960x576/960x480) realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-S

4/8/16CH Full-D1 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-L

4/8/16CH Full-D1 1.5U DVR

- > 4/8/16ch video & 4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-A

4/8/16CH Full-D1 1U DVR

- > 4/8/16ch video & 4/8/4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 2 SATA, 2 USB

www.dahuatech.com



Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

Contact person: Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Ituzaingo, CP : 1710, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Website: www.bigdipper.com.ar Email: info@bigdipper.com.ar MSN: ventas@bigdipper.com.ar

Nuevos Desarrollos
de DAHUA Technology
Homologado
Para Seguridad Bancaria
y Altas Exigencias

Full HD



1920 x 1080



VR1604HE-S
16 Ch D1 Tiempo Real

VR1604HE-T
20 Ch Híbrido



Full D1 Tiempo Real - H.264

Grabación en resolución D1 y Tiempo Real para todos los canales. Soporte de camaras IP de alta resolución (Full HD).



Salida HDMI - Full HD

Permite monitorear múltiples cámaras en Full HD, 1920 x 1080 pixels. Para visualizar las cámaras en un LCD de 32 o 42" sin perder definición.



Almacenamiento Masivo

8 Puertos SATA Internos para HDD o DVD-RW. Soporta Raid 0,1. 1 Puerto eSATA para expandir el almacenamiento o hacer backup.



Búsqueda Inteligente

Examina y detecta movimiento en las grabaciones continuas. Ahorra tiempo en la búsqueda de eventos.



POS/ATM Text Insert

Inserción de texto en el video, 4 canales configurables via RS-232 o IP. Para registrar datos de una terminal junto al video.



Compatible



Funciones Especiales

Backup programado local / remoto - Email Report - Alarm Server. 3D PTZ - Remote config - UDP - Multicast - UPNP - FTP - NTP - IP Filter.



Nuevos Desarrollos de DAHUA Technology

La Solución Ideal para Exportadores



SIRIUS BLACK NVR

NVR con almacenamiento masivo



Alta Performance en Grabación

64 canales en resolución D1 (1600FPS)
16 canales en Full HD 1080p (400FPS), cámaras IP Megapixel.



Almacenamiento Masivo con HOT SWAP

16 Puertos Sata internos, hasta 48Tb de capacidad total.
Ideal para largos periodos de almacenamiento sin hacer backup.



Almacenamiento Multi-Modo

Soporta modo simple, RAID 0, 1, 5 y Hot Swap.
Máxima capacidad y alta seguridad en almacenamiento de datos.



Fuente de Alimentación Redundante

Fuentes Internas Redundantes, 2+1, Hot Swap.
Funcionamiento garantizado las 24 horas, los 365 días del año.



Procesador de Doble Núcleo

Sistema operativo embebido LINUX, con procesador de 64 bits.



Conectividad de Alta Velocidad

2 Puertos Ethernet Gigabit - Mini SAS port 3Gb/s



Big Dipper Technology LTD Argentina
Distribuidor exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

Videovigilancia en FULL HD



CMS Software para
MAC - WIN - LINUX



SD-6680-HD
PTZ 3D 18x Zoom



SIRIUS BLACK NVR
16/24/32Ch FULL HD



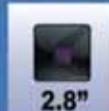
IPC-HF3300
CAMARA IP FULL HD 3.0Mpx



DVR HIBRIDO
VR1604HE-T4



IPC-HF3300



Sensor de Imagen de 3.0 Megapixels
Incorpora un sensor de 2.8" de escaneo progresivo Sony Exmor.



DSP
Procesador digital de imagen DaVinci de Texas Instruments
Codificación y compresión por hardware de alto rendimiento



Full HD en Tiempo Real
Soporta codificación en Full HD (1920 x 1080) @25FPS.
Codificación en 3.0Megapixels (2048 x 1536) @15FPS.



SD Slot
Ranura para memoria estándar SD de hasta 64Gb
Para almacenar en forma local fotos o el video en tiempo real.



Puertos E/S
Bornera con entradas y salidas de alarma
Salida RS485. Entrada y salida de audio.



Compatible
NVR StandAlone o CMS para Win - Mac - Linux.
Celulares BlackBerry - Android - Symbian OS - iPhone.



Nuevos Desarrollos de DAHUA Technology

Grabación Digital de Imagen en Todo Tipo de Vehículos



DVR MOVIL 4Ch DVR - GPS - 3G - WiFi



Alta Performance en Grabación
1 canal en resolución D1 tiempo real y
3 canales en resolución CIF tiempo real.



GPS
Adquisición de coordenadas GPS, Velocidad y Temperatura..
Registro y trazabilidad de recorridos en mapas de Google.



Conectividad 3G / WCDMA
Modem 3G con antena externa de alta sensibilidad incorporado.
Transferencia de video y datos con alta velocidad de respuesta.



Fuente de Alimentación Flexible
Soporta de 8 a 60Vdc.
Correcto funcionamiento en cualquier tipo de vehiculo.



Puertos E/S
RS485, RS232, USB2.0, Alarm In (7), Relay Out (2).
Audio In/Out, Mic, Video, VGA, Ethernet RJ45, GPS, 3G.



Software de Gestión
Incluye el software necesario para hacer la gestión de hasta 1000 DVRs.
Software Cliente - Servidor. Proxy Server.



Big Dipper Technology LTD Argentina
Distribuidor exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

La nueva generación de grabadores digitales de CCTV
Más tecnología al mejor precio

Full HD



1920 x 1080



CYGNUS DVR

AVR 401 / 801 / 1601 / 3201

4 / 8 / 16 / 32 Entradas - 100 / 200 / 400 / 800 FPS



D1 (720 x 576) - H.264

Entradas con capacidad de grabación en resolución D1 y Tiempo Real. Imágenes más nítidas y fluidas.



10 Bit ADC - Dual Stream

Permite un rango dinámico 4 veces mayor que las placas PCI de 8 bits. Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado.



Salida HDMI - Full HD

Permite monitorear múltiples cámaras en Full HD, 1920 x 1080 pixels. Para visualizar las cámaras en un LCD de 32 o 42" sin perder definición.



Búsqueda Inteligente

Detecta movimiento en las grabaciones. Ahorra tiempo en la búsqueda de eventos.



3G

Remoto por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile, Blackberry, iPhone, iPad, Android, ViewPad, Galaxy.



POS Text Insert

Impresión de texto en el video, 4 canales configurables via RS-232 o IP. Para registrar datos desde un controlador fiscal o equipo industrial.



Compatible

Big Dipper Technology LTD Argentina

Representante exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

dahua
TECHNOLOGY



Yo escucho
ofrezco soluciones que lideran
el mercado
**no ahorro esfuerzos para
superar las expectativas**

Yo soy una visión
dinámica

Warren B
Director
Gestión de Productos

Escuchar es un arte. A veces, leer entre líneas lo que los requisitos de un cliente dicen conduce a soluciones innovadoras. Ése es mi reto y ésa es mi promesa. Ayudar a los clientes a avanzar y a lograr que sus sistemas funcionen mejor, más rápido y eficazmente. Ése es el poder de American Dynamics. Eso es **visión dinámica**.



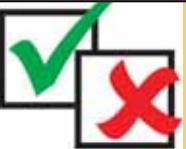
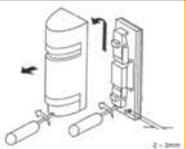
American Dynamics

Una compañía de Tyco International

Visión dinámica, entregada

www.americandynamics.net

.sumario #62

 <p>28</p>	 <p>32</p>	 <p>36</p>	 <p>44</p>
<p>.editorial</p> <p><i>Revista Negocios de Seguridad</i></p> <p>9 años de liderazgo entre las publicaciones del sector.</p>	<p>.nota de tapa</p> <p>20 años brindando Tecnología</p> <p><i>Intelektron</i></p>	<p>.actualidad</p> <p><i>Las novedades más relevantes de las empresas de la industria: mudanzas, incorporaciones, alianzas, capacitación, etc.</i></p>	<p>.eventos</p> <p>Seguriexpo 2011 <i>Conferencias, novedades y plano de expositores.</i> IP User Group Latinoamérica <i>1ra. Edición de los seminarios sobre Tecnología de Seguridad</i></p>
 <p>68</p>	 <p>84</p>	 <p>92</p>	 <p>100</p>
<p>.protagonistas</p> <p>68. Lucas Belluati <i>Sales Support Engineer de Sony Latin America</i></p> <p>72. Angel Carcione <i>Technical Specialist Cono Sur de Pelco</i></p>	<p>.perfil profesional</p> <p>Ricardo Márquez <i>General Manager de Dialer 20 años de evolución continua</i></p>	<p>.empresas</p> <p>92. Digiset, <i>entrevista a Lucas Uner, Socio Gerente</i></p> <p>96. SegurPlus, <i>entrevista a Víctor Bravo, Presidente</i></p>	<p>.perfil de empresas</p> <p>Nanocomm S.A. <i>Desarrollo nacional de tecnología de punta</i></p>
<p>76. María Fernanda Barragán <i>Territory Sales Manager de Bolide Tech. Group</i></p> <p>80. Darío Chernicoff <i>Sales Marketing and Sales Manager de Visonic</i></p>	 <p>108</p>	 <p>120</p>	 <p>144</p>
<p>.instituciones</p> <p>108. CEMSEC 112. CESEC 116. CEMARA</p>	<p>.interés general</p> <p>Presentación de CASEL <i>Licencias no automáticas</i></p>	<p>.informe</p> <p>Cámaras térmicas <i>Nacidas en el ámbito militar, la tecnología térmica es la evolución aplicada a cámaras de videovigilancia</i></p>	
 <p>164</p>	 <p>168</p>	 <p>172</p>	 <p>176</p>
<p>.opinión</p> <p>Fabricante de soluciones en un país importado</p> <p><i>Por Nelson Curi Socio Gerente de Tecnología en Seguridad</i></p>	<p>.mentiras y verdades</p> <p>¿Es cierto qué...? <i>Automatización de puertas y portones</i></p>	<p>.preguntas frecuentes</p> <p>¿Es legal... es seguro... es peligroso...? <i>Sistemas de protección perimetral</i></p>	<p>.además en este número</p> <p>176. Productos <i>Lentes Theia de Drams Technology</i></p> <p>220. Marketing <i>Claves para participar con éxito en una exposición Por Lic. Augusto Berard</i></p>
 <p>180</p>	 <p>196</p>	 <p>204</p>	
<p>.tecnología</p> <p>Lentes para CCTV <i>Características, aspectos y consideraciones – 1ra. Parte Por Eduardo Casarino, Sistemas Electrónicos Integrados S.A.</i></p>	<p>.data técnica</p> <p>Monitoreo telefónico e IP <i>Capítulo III: Protocolos de comunicación</i> <i>Por Alejandro Solé Dist. Tellexpress S.A.</i></p>	<p>.instalando</p> <p>Sensores fotoeléctricos para exterior de 4 haces de Takex</p>	<p>228. Archivo <i>Hiwata. Precursora en el diseño y distribución de productos para la seguridad</i></p> <p>232. Índice de anunciantes <i>Datos de contacto de nuestros anunciantes</i></p>

Ahora las líneas telefónicas servirán solamente para los pájaros.



Soluciones en comunicación inalámbrica de alarmas DSC

Los comunicadores de alarma DSC ofrecen soluciones ideales de comunicación inalámbrica avanzadas en lugar de las líneas telefónicas tradicionales.

Estos comunicadores GSM/GPRS utilizan el canal de datos GPRS de la red GSM para asegurar la comunicación de eventos de alarma de manera económica, confiable y de alta velocidad. Los comunicadores de alarma de doble vínculo vía Internet y GSM/GPRS pueden ser adaptados para proveer los medios primario, secundario y redundante asegurando que la transmisión sea confiable en el caso de que uno de éstos falle.

Comunicación inalámbrica de alarma de alta velocidad y confiable, por los expertos en la industria.



DSC

Una compañía de Tyco Internacional

Para mayor información sobre estos o cualquier otro producto DSC, por favor contacte a su Representante de Ventas local de DSC o visítenos en www.dsc.com

© 2011 Tyco International Ltd. y sus respectivas compañías. Todos los derechos reservados.

Nueva linea de camaras Sony Effio



AVN 314

1.3 MEGAPIXEL Live MOS sensor, HDTV 720p, ONVIF, H.264, tiempo real, 10 usuarios en linea, lente de 4mm, microfono, 5Vts. 1,2A.



AVC 492A

Minidomo interior
IR, 12LEDS, Sensor
de imagen CCD
SONY EFFIO DSP.



AVC 452A

Camara IR interior/exterior
IP67, 35LEDS,
Sensor de imagen
CCD SONY
EFFIO DSP.



AVC 442A

Minidomo interior
Sensor de imagen CCD
SONY EFFIO DSP.

AVC 482A

Minidomo interior varifocal,
Sensor de imagen CCD
SONY EFFIO DSP.



AVC 462B

Camara IR interior/exterior
IP67, 21LEDS,
Sensor de imagen
CCD SONY
EFFIO DSP.





DSC®



Certificación System III en Argentina



Distribuidora Tellexpress S.A. tiene el agrado de informar que se brindará una Certificación de nivel internacional sobre los receptores de monitoreo marca Sur-Gard en tecnologías telefónicas y vía IP.

Se realizará en conjunto con el fabricante DSC, en la Ciudad de Buenos Aires en el mes de septiembre y tendrá una duración de dos días a jornada completa.

El evento esta dirigido a empresas que cuentan con Estación de Monitoreo, y aquellas que tienen dentro de sus proyecciones realizar monitoreo en forma independiente. Contaremos con participantes del interior y exterior del país.

Se entregará la Certificación en System III avalada oficialmente por DSC- SUR-GARD a aquellos profesionales que aprueben el examen. Para mayor información comunicarse a info@tellexpress.com.ar



Por clínicas de capacitación, comunicarse al 011-4852-1333 o via email: info@tellexpress.com.ar

BUENOS AIRES
Av. Santa Fe 5130
C1425BIN
Tel: (54 11) 4852-1333
info@tellexpress.com.ar

CORDOBA
Av. Las cordilleras 4815
Contacto: Julián Milesi
Zona mediterranea (Cordoba - La Rioja - Catamarca
Tucumán - Santiago del Estero - Salta - Jujuy)
Celular: (0351) 15-3942-749
Julian.milesi@tellexpress.com.ar

ROSARIO - SANTA FE
Av. Santa fe 5130 - C.F BS.AS
Zona litoral (Santa fe - San francisco
Córdoba - Entre Rios - Corrientes
Misiones - Chaco - Formosa)
Cel: (0341) 15-6743-579
emiliano.franco@tellexpress.com.ar

ZONA CUYO
(Mendoza - San Luis - San Juan
Santa Rosa - Gral. Pico)
Celular: 15 - 3942 - 749
julian.milesi@tellexpress.com.ar

Revista Negocios de Seguridad, nueve años juntos

Enfocada íntegramente a la seguridad electrónica, **Negocios de Seguridad®** es desde sus comienzos una revista de excelente calidad. Su permanencia y penetración la convirtieron indiscutiblemente en la revista más reconocida y líder del sector.

"...En este último tiempo, nuestro país sufrió grandes cambios y junto con él, las necesidades de todos de todos los argentinos. Por todo esto, y para facilitarle las cosas en este momento tan particular, nace Negocios de Seguridad..."

Con estas palabras, en **Julio de 2001**, cuando la realidad del país amenazaba con robarse las ganas de todos, aparecía en el sector la revista **Negocios de Seguridad®**, brindando desde entonces a los profesionales del rubro toda la información actualizada acerca de los mejores productos y servicios de seguridad electrónica, informes técnicos de actualidad, entrevistas a los protagonistas de las empresas más reconocidas del segmento y las últimas tecnologías disponibles en el mercado.

*"Recuerdo que salimos al mercado con una revista de **36 páginas**. De haberlos guiado por la lógica, el futuro se vería oscuro, por cierto. Sin embargo, fuimos más que lógicos; fuimos seres humanos. Depositamos mucha fé y esperanza en que la situación mejoraría. Con muchas ganas de trabajar, supimos mantener una actitud madura, creativa y, pese a todo, optimista",* explicó **Claudio Alfano**, Director Editorial de la empresa.

Néstor Lespi, Director Comercial de **RNDS®**, por su parte, agregó: *"Hoy, nueve años después, les presentamos, con mucho orgullo, nuestra nueva edición con un total de **240 páginas**, afianzando nuestra condición de gente de trabajo, que prioriza la excelencia e invierte en un producto de máxima calidad, del cual hemos controlado, rigurosamente y desde su comienzo, todos los detalles para que usted pueda disfrutarla y descubrir en ella una gran cantidad y variedad de notas, productos y servicios"*

*"Un valor clave para los que trabajamos en **Negocios de Seguridad®** es ser agradecidos con todos nuestros anunciantes y el mercado. Este agradecimiento y esta necesidad de responder, se basa en el hecho concreto de que ustedes, al elegirnos, nos permiten crecer como profesionales, posicionándonos, en consecuencia, como la mejor revista del gremio",* expresó **Alfano**.

"Esta posibilidad que nos brindan, nos invita todos los días a ofrecerle nuestro mayor esfuerzo, poniendo toda nuestra energía en un único objetivo: entregarles puntualmente una excelente y prestigiosa revista, ayudando a construir el futuro con ética profesional y manteniendo, de esta forma, un vínculo perdurable y sincero", amplió **Lespi**

"Pero el esfuerzo no termina aquí. Seguiremos innovando en la búsqueda de satisfacer sus necesidades, con la clara convicción de poder alcanzar los objetivos de excelencia que, desde el comienzo, nos hemos fijado como meta", concluyó **Claudio Alfano**.



Néstor Lespi

Claudio Alfano

Los esperamos en el **Stand 1E-28 de Seguriexpo Buenos Aires 2011**, orgullosos de poder entregarles en mano este nuevo número, confiados en que el contenido será de su agrado.



FULL HD

Todo en
Mejores **Detalles** y amplia
cobertura



Cámara de Red/Full HD 3MP

Codificador
de 4 canales
(Soporta Full HD)

Monitor LCD
de 22" Full HD

CMS

Software NVR

NVR Embebido (Grabación Full HD/3MP)



SNB-7000 SNV-7080 SND-7080 SND-7080F



SPE-400



SMT-2231



NET-i viewer



NET-i ware



SRN-6450/3250 (64CH/32CH) SRN-1670D (16CH)

samsung-security.com
sales.latin@samsung.com

SAMSUNG

Comprando en
simicro
detectores y barreras
de exterior RISCO

Gane un viaje a Grecia



Watchout

Participan de la campaña los detectores de exterior de la línea Watchout en sus modelos RK 312PR (Pir); RK 315DT (Doble tecnología) y RWT 312 TR400A (Inalámbrico).



Barreras de infrarrojos:

Participan de la campaña las barreras de infrarrojos en sus modelos IR-BEAM hasta 75 Metros.

Unase a instaladores y operadores de los productos de RISCO en todo el mundo en un viaje de aventura por los alrededores de Grecia, disfrutando de fabulosas vistas, de lagos con aguas transparentes, de maravillas culturales y de pintorescos pueblos. reúnanse con colegas de diferentes países y realicen juntos un inolvidable viaje

15 clientes • 7 días • Jeeps 4x4 • 1 Aventura al "Exterior"

Visite www.adventure.riscogroup.com



Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

Compre una Solución de Exterior de RISCO, y
iGane un Viaje de Aventuras!



**iProporcione a su cliente la mejor protección exterior contra intrusión...
y permítase la oportunidad de una fabulosa aventura!**

Productos participando en el concurso de Viaje de Aventuras:



**Detectores para Exterior
WatchOUT™**

Desarrollado con tecnologías exclusivas para detección exterior, la línea galardonada de productos WatchOUT™ proporciona detección de intrusión exterior altamente confiable.



Barreras de Infrarrojos

Las Barreras de Infrarrojos de rayos dobles de RISCO proporcionan una protección perimetral fiable y económica al mismo tiempo que previene de falsas alarmas.



**Barreras Inalámbricas
para puertas y ventanas**

Las Barreras Inalámbricas por infrarojo activo de RISCO son la más novedosa solución para la protección perimetral en exterior de residencias y comercios.

*Las cajas de los productos participantes contienen las etiquetas para el Viaje de Aventuras.

www.adventure.riscogroup.com

RISCO
G R O U P

Creating Security Solutions.
With Care.

riscogroup.com

Para la adquisición de estos productos y consultas, contacte a su proveedor de productos de Risco habitual.

Intelektron



Intelektron, una de las empresas pioneras en nuestro país en el desarrollo y fabricación de tecnología electrónica aplicada al Control de Accesos y Asistencia, cumple 20 años. Luego de dos décadas de apostar a la industria nacional, la empresa avanza en la representación de nuestro país en el ámbito internacional.

20 años brindando Tecnología

La visión de Intellektron aparece desde sus comienzos, ya que es conocida su historia de haber formado la empresa entre amigos de la escuela secundaria, que, sin recursos ni financiamiento, fueron trabajando en sus tiempos libres, diseñando productos de tecnología. Al principio, sólo lo hacían por la pasión y el placer que ello les representaba. Luego, comenzaría la búsqueda de una salida comercial para dichos proyectos.

En Agosto de 1991, forman Intellektron, invirtiendo parte del salario obtenido en sus trabajos individuales. Uno a uno, sus socios dejaron esos trabajos, incorporándose a la empresa y, al poco tiempo, pudieron sumar algunos empleados, logrando un gran crecimiento tanto en ventas como en calidad y variedad de productos y servicios, con la premisa de fabricar y vender tecnología nacional.

A medida que el crecimiento de la empresa se fue consolidando, fue posible contratar mayor personal, conseguir más espacio y, en consecuencia, que surjan varias líneas de productos. Más adelante, algunas de las Unidades de Negocio que fueron creando, como la de Protección de Software y la de Control de Rondas, se independizaron de la estructura principal, formando nuevas empresas, y, tiempo después, los socios entendieron que parte de su crecimiento profesional requería de cierta independencia, de modo que, manteniendo el espíritu de equipo y su amistad, dividieron la sociedad procurando que cada uno desarrollara y creciera en un proyecto propio. Desde ese entonces, la empresa mantiene su crecimiento y se consolidó, focalizándose en los Sistemas

de Control de Accesos, Control de Tiempo y Asistencia, Control de Visitas, Molinetes, Biometría y Credencialización.

La empresa hoy

La empresa cuenta con casi 50 empleados, que son su capital más valioso, ya que en su estrategia competitiva la Calidad de Servicio y la Investigación y Desarrollo, son dos elementos claves. Es por esto que, entre sus prioridades, se destaca la capacitación y el esfuerzo por lograr que sus colaboradores tengan un balance entre la vida laboral y la personal (*Work Life Balance*) que los motive a dar lo mejor de sí mismos. Esto puede apreciarse, claramente, en su Visión, Misión y Valores.

Visión: Creemos firmemente que los Recursos Humanos son el capital más valioso de una organización y por eso fomentamos el trabajo en equipo, la ética, la honestidad y el profesionalismo de la gente que integra nuestro equipo de trabajo.

Somos líderes en Control de Acceso y Asistencia en Argentina y con orgullo representamos a nuestro país exportando sistemas y productos que diseñamos con altísima calidad, a diferentes países de Latinoamérica y del mundo.

Tenemos la firme convicción de que, en un futuro próximo, lograremos mantener y consolidar nuestra posición local y ser uno de los referentes más importantes de la Seguridad Electrónica en el mercado Latinoamericano y otros países, de una forma seria y responsable que nos permita relaciones exitosas y duraderas.

Misión: En Intellektron tenemos la misión de ofrecer a nues-

tros Clientes Corporativos y Distribuidores Locales e Internacionales, soluciones de Control de Accesos y Asistencia que permitan satisfacer las necesidades con la mejor relación costo/beneficio. Para esto, desarrollamos y fabricamos productos de alta competitividad y comercializamos complementos de primeras marcas que nos permiten alcanzar una oferta adecuada para cada necesidad a través de la integración.

Sabemos que brindar un producto excelente no es suficiente, por lo cual ponemos especial énfasis en la calidad de nuestros servicios para lograr asesoramiento eficiente, adecuada capacitación, implementación, garantía y servicio de postventa.

Valores

- El respeto por las personas
- La ética y la honestidad en nuestro comportamiento
- El trabajo en equipo
- La investigación y la mejora permanente
- La posibilidad de crecimiento y desarrollo de nuestra gente
- La atención esmerada de nuestros clientes
- El profesionalismo en nuestro trabajo

Intelektron es hoy el fabricante de Sistemas de Control de Accesos con las mayores y más avanzadas implementaciones en clientes de todo el país. Se puede apreciar también el interés en proyectarse al mercado internacional, enfocando sus esfuerzos en Latinoamérica. Además, continúa exportando sus productos a países de habla hispana y capacita a sus distribuidores internacionales.

Intelektron: Una trayectoria exitosa, un presente brillante, y un futuro prometedor ■



INTELEKTRON S.A.

FABRICANTES NACIONALES

LÍDERES EN EL MERCADO LOCAL, EXPORTANDO TECNOLOGÍA
HACIA TODA LATINOAMÉRICA



RELOJES ELECTRÓNICOS

Opciones para Pequeñas, Medianas, Grandes Empresas y Organismos Públicos.
Múltiples Tecnologías: Huella, Proximidad, Banda Magnética y Código de Barras.
Conectividad via TCP-IP, USB, RS-485/232. Configuración a través de Web Server,
USB o Pen Drive. SDK disponible para Desarrolladores.

CONTROLES DE ACCESO

Controles para 1, 2, 3, 4, 5 y 6 puertas. Múltiples tecnologías de lectura,
incluso biométrica. Equipos Autónomos (USB, RS-232) o en Red (TCP-IP, RS-485).
Función Puerta Exclusiva. Integración con Sistemas de Alarmas e Incendios.
Configuración Remota Web Server o Software. SDK disponible para Desarrolladores.



SOFTWARE

Desarrollo en modernos lenguajes de programación, para entorno Windows o WEB.
Base de datos en MS SQL Server o Access. Interfaz Gráfica fácil e intuitiva.
Integración total de los Sistemas de Acceso, Asistencia y Visitas. Exportación hacia
otros sistemas y reportes parametrizables.

MOLIENTES Y PASARELAS

Construidos en acero inoxidable, combinado con mármol, acrílico y vidrio según el modelo.
Mecanismos de bajo consumo y mantenimiento. Alta resistencia. Excelente combinación de
estética y funcionalidad. Buzón de Visitas opcional. Accesos para personas con
Movilidad Reducida. Opcional de Aspas Abatibles para evacuación en emergencias.



CREDENCIALIZACIÓN

Servicio de captura de imagen, confección e impresión de credenciales.
Disponibilidad de elementos complementarios como Llaveros Retráctiles,
Porta Credenciales y Ganchitos Sujeta Prenda. Stickers o Domos de
personalización para llaveros. Impresoras e Insumos de Primeras Marcas.



Tel./Fax: (+54-11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA) - C.A.B.A. - Argentina



Nuestra Trayectoria como Fabricantes, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente
Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

EXPERIENCIA



INGAL – LEDS *otra forma de iluminar*

PRODUCTO UNICO EN EL MERCADO

Reflector para apoyo de cámaras y perímetros de seguridad

MLPO 8WL – 10°



8w de consumo

50 mts de visión humana

300 mts de visión cámara

10° apertura de haz

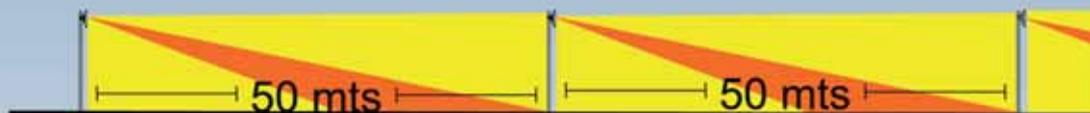
Led made in USA 50.000 hs vida útil

1 año de garantía de fabricación



***Alimentado por led driver 90v / 260v entrada, tolera amplias caídas de tensión, pudiendo reducir el diámetro del cable y ahorrar dinero en la instalación.**

***Por su bajo consumo es ideal para conectar a UPS o back up de seguridad.**



Esquema de túnel lumínico generado a lo largo del perímetro



CONFIGURACION ILUMINACION PUBLICA



CAMPANA INDUSTRIAL

REEMPLAZO MERCURIO 250W

PR 80 5M

Proyector modular 5 listones

Consumo: 80w

Apertura de haz: 10°, 20°, 40°, 10°x44°, 140°

Led driver 90v/260v tolera amplias variaciones de tensión.
Electrónica y funcionamiento independiente en cada listón.

Vida útil: 50.000 horas

Ahorro de energía del 70%

efecto en aluminio. Frente en policarbonato 2mm tolera el impacto de una bala calibre 22mm.

Totalmente sellado, IP 67.

Leds made in USA

1 año de garantía de fabricación



PROYECTOR

INGAL - leds

Av. Peron 4338 - Presidente Derqui (1635) Bs. As. Te/fax 02322-483896
www.ingal-leds.com ingal@ingal-leds.com



ANKO[®]
Professional DVR Manufacturer

Anko-Tech Co., Ltd., con sede en Shenzhen, China, es una empresa de alta tecnología especializada en la fabricación y venta de productos DVR con sucursales en Taiwán y Hong-Kong y una moderna planta de SMT en China continental.

En los últimos años, la empresa desarrolló con éxito productos como tarjetas de captura de video, grabadora de video digital incorporado y decodificador. Cuenta con amplia experiencia en el desarrollo de hardware y con un sistema de garantía de calidad a gran escala.

Todos los productos tienen certificación ISO9001 e ISO2000, por lo que la compañía puede garantizar su calidad y satisfacer la demanda de mayor rendimiento a precios competitivos.

Asimismo, se mantienen vínculos de cooperación tecnológica con empresas de fabricación profesional de productos DVR de Corea, Taiwán y Canadá.

Anko-Tech, sinónimo de competitividad y vanguardia tecnológica, se transformará en su socio corporativo para ayudarlo a consolidar el éxito de su empresa.



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

Fiesa S.R.L.



Programa de cursos y capacitación gratuita

Fiesa tiene como política de empresa ofrecer una cobertura total a las necesidades de sus clientes. Es por eso que, desde hace varios años, está dictando cursos de capacitación de manera gratuita, cursos que terminan de completar el servicio postventa en el que tanto trabaja la empresa. Además de ofrecer stock permanente, asesoramiento técnico especializado y personalizado y los precios más competitivos, solo restaba formar a los técnicos de las empresas para que pudiesen programar e instalar los productos que comercializan.

Entendiendo las complicaciones de asistencia que pueden tener las empresas del interior, Fiesa invirtió en el desarrollo para transmitir estos cursos en vivo vía Internet para todo el país. Los cursos son totalmente interactivos, haciendo que los participantes locales y remotos

puedan resolver sus dudas con los técnicos, obteniendo una respuesta inmediata.

Las temáticas de los cursos se van armando según las necesidades de los clientes: durante el primer semestre de 2011 se dictaron cursos de Incendio, SP4000, CCTV, Soluciones en Comunicación, Programación de DVRs, Software iVMS-4000 y Redes en CCTV.

En el segundo semestre, Fiesa pretende expandir estos cursos ofreciendo a sus clientes la opción de cursos personalizados para sus técnicos, capacitándolos en distintas áreas y certificándolos para instalaciones y programaciones de Incendio, Intrusión, Monitoreo y CCTV.

Para obtener información sobre los cursos, Fiesa puede comunicarse al (54 11) 4551-5100 o marketing@fiesa.com.ar. Adicionalmente, puede informarse en www.fiesa.com.ar.

Distribuidora Tellexpress S.A.

Certificación para usuario DSC

Distribuidora Tellexpress S.A. informa que se brindará una Certificación de nivel internacional sobre los receptores de monitoreo marca *Sur-Gard* en tecnologías telefónicas y vía IP. Esta certificación se llevará a cabo en el mes de Septiembre en la Ciudad de Buenos Aires, de forma conjunta con el fabricante DSC. La misma tendrá una duración de dos días a jornada completa.

Nyken Argentina



Presentación de productos

Nyken Argentina presentó a nivel nacional su nueva línea de automatismos desarrollados íntegramente en el país. De esta manera, y privilegiando a la electrónica, la empresa busca proveer soluciones innovadoras que aportan mayor confort y seguridad en el hogar. El lanzamiento se llevó a cabo en el marco de *BATI-MAT Expo Vivienda 2011* y se trata de nuevos equipos para la automatización de accesos para portones corredizos, levadizos y barreras de control de acceso (de uso no intensivos como estacionamientos o countries).

Por otra parte, también se presentó el nuevo servicio de *Portones BARI*, dirigido a arquitectos y desarrolladores. Esta área consta de asesoramiento integral en obra sobre los materiales más convenientes para las aberturas de



acuerdo al tipo de construcción que se está realizando y sobre la optimización de los espacios existentes y el mayor aprovechamiento del paso vehicular.

Asimismo, el profesional contará con la información necesaria para determinar el tipo de automatización del portón teniendo en cuenta la velocidad requerida, la frecuencia de uso y los accesorios como semáforos, células fotoeléctricas, temporizados, entre otros.

Backnology S.R.L.

Nueva dirección, mismo teléfono de contacto

Backnology S.R.L. reubica sus oficinas comerciales en el Centro Porteño: desde el 1° de Julio, la empresa tendrá su sede ubicada en la calle Sarmiento 1562, Piso 7° Oficina "D", situada entre las calles Paraná y Montevideo en el Barrio de San Nicolás, continuando con una ubicación excelente, ya que se cuenta con un fácil acceso a través de diversas líneas de subte y colectivo. La compañía mantiene su actual teléfono: (011) 5031-3310

Para llegar en subte: Estación Sáenz Peña de la línea A; est. Uruguay de la Línea B; Est. Diagonal Norte de la Línea C; Est. Tribunales de la Línea D o Línea E combinando con A o D. Las líneas de colectivos que acceden a la zona son la 6, 9, 12, 24, 26, 29, 37, 39, 50, 60, 75, 99, 115, 124, 146, 150 y 155.



Para todos aquellos clientes que se transporten en auto, la empresa ofrece estacionamiento gratuito en Sarmiento 1614.

DVR STORE

KCM-5111

H.264 4-Megapixel IP D/N PoE Box Camera



1/3.2" BSI Progressive Scan CMOS.
Función Día/Noche por filtro IR mecánico.
Iluminación mínima: 0.05 lux / F2.0.
Rango de sensibilidad IR: 700 - 1100 nm.
8 fps a 2032x1920 pixeles de resolución (1561 TV lines).
Compresión H.264, MPEG-4 SP y MJPEG (seleccionable) con Streaming dual.
Audio de dos vías.
Entradas y salidas digitales.
Video motion detection.
Alimentación PoE PoE Clase 3/DC 12V.
IR Compatible, P-Iris, F1.2, 3.1mm - 8 mm, 79.07 - 35.06.
Configuración de hasta 4 zonas privadas.
Montaje CS (lentes intercambiables).



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

DVR STORE

Amplia variedad de productos y asesoramiento personalizado



www.dvr-store.com.ar

No sólo ofrecemos productos,
brindamos soluciones adecuadas
a cada tipo de cliente

cámaras IP
accesorios
DVRs
placas
cámaras



TOPICA

DYNACOLOR
always watching

OPTICAL

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)

info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

M3K Argentina, Agente General de Fogim

Búsqueda de Partners

A través de esta iniciativa, la compañía busca incorporar a su canal partners y distribuidores especializados para la venta directa de productos en cada uno de los países de Latinoamérica.



M3K Argentina, Agente General para toda América Latina de **FOGIM Enterprise Corporation**, líder en la producción de soportes, brazos y montajes de LCD y Monitores, está actualmente expandiendo su red comercial en Latinoamérica debido a la creciente demanda de sus productos en países como Brasil, Colombia, Chile, México, Uruguay y Ecuador, entre otros.

Ernesto Mayer, Socio Gerente de M3K Argentina, afirmó que "con esta nueva Unidad de Negocios, buscamos potenciar el desarrollo comercial en toda la región, garantizando el éxito de nuestros distribuidores, aportando agilidad al momento de gestionar los negocios, así como también experiencia en el desarrollo de relaciones comerciales y un profundo conocimiento de los productos y servicios". "Actualmente hay tres niveles en nuestro programa de

partners -explica Mayer: Silver, Gold y Platinum, cada uno con ventajas adicionales en función del grado de compromiso con la compañía. Nuestros partners reciben soporte y asesoramiento continuo, así como toda la información necesaria sobre el portfolio de la compañía".

FOGIM Enterprise Corporation es una empresa radicada en Taiwán, líder en el desarrollo y la producción de soportes, brazos y montajes de LCD y Monitores de excelente calidad y prestigio.

El programa es totalmente abierto y gratuito y para asociarse basta con contactarse al correo partners@fogim.com.ar o bien con la oficina local en Buenos Aires. Tras la revisión y aprobación, el distribuidor confirmará la adhesión por correo electrónico, y desde ese momento, pasará a formar parte del canal.

Para mayor información: Fogim Latinoamérica - (54 11) 4373-7400 - juan.puente@fogim.com.ar - www.fogim.com.ar

Intelektron, Socio Corporativo de ALAS

Posicionamiento en Latinoamérica



La empresa argentina **Intelektron**, que está cumpliendo 20 años en el mercado como fabricante de Sistemas de Control de Accesos, Tiempo y Asistencia, Control de Visitas y Móviles, se expande a nivel internacional.

Con una fuerte presencia a nivel nacional, consolidada con años de trayectoria y calidad de productos y servicios, la empresa va por más. Si bien ya hace varios años que Intelektron exporta a varios países productos de altísima calidad, ha comenzado este año un proceso

de posicionamiento de marca en la región y un ambicioso plan de crecimiento regional.

Como parte de ese plan, una de las primeras acciones ha sido incorporarse como Socio Corporativo a ALAS (Asociación Latinoamericana de Seguridad), convirtiéndose en la primera empresa de Sudamérica que logra ese lugar y que le permite, desde el extremo sur del continente, proyectarse para comenzar a posicionarse entre los fabricantes internacionales y las marcas más importantes del mundo.

El creador de la cámara IP en Argentina

Martin Gren, fundador de Axis

Axis Communications, líder en el mercado de video de red, fue formalmente fundada en 1984 por Mikael Karlsson, **Martin Gren** y Keith Bloodworth. Tuvo su origen en la habitación de dos estudiantes de Lund (Suecia), cuando Martin Gren y Mikael Karlsson se dieron cuenta de las posibilidades que ofrecía la incipiente revolución informática. A fines de la década del '80, Axis ya era una de las tres compañías líderes mundiales en convertidores de protocolos e interfaces de impresión.

Precisamente, Martin Gren visitó nuestro país, para dialogar con sus distribuidores y clientes, presentando, además, un panorama corporativo y los productos que serán presentados en los próximos meses. Actualmente, el portfolio de productos y soluciones de la marca abarca cámaras de red y video servidores para videovigi-

lancia, monitoreo remoto y transmisión web, así como servidores de impresión en red.

Uno de los temas que sorprendió a Martin Gren, lo cual expresó a lo largo de la charla, fue que en el mercado mundial de videovigilancia, el video de red IP sigue siendo sólo del 25% y en la Argentina sólo del 15%, mientras que el resto de las instalaciones siguen siendo analógicas. Hay varias razones: una es la falta de actualización tecnológica, otra la falta de educación del usuario final, y la tercera razón es la resistencia de los vendedores con interés en el mercado analógico.

En el futuro no hay manera que la tecnología analógica siga imponiéndose sobre la digital, ya que los beneficios de la primera se encuentran obsoletos hace años y puede observarse, por ejemplo,



que el cambio ya fue hecho en televisores y cámaras fotográficas, entre otros. Las cámaras analógicas requieren de una instalación más compleja que las digitales y los resultados en la captura de imagen no tienen comparación. Los instaladores son los principales afectados en este cambio de negocio. Por lo tanto, "el video en red no es sólo un cambio de tecnología, sino también un cambio en el negocio", señaló Gren al respecto.





AverDigi EH1000H-8 Nano

AVerMedia®

Solución Híbrida para videovigilancia
de óptima relación costo-beneficio

Grabación

Compresión H.264 (analógica).
Soporta MPEG4, MPEG y H.264 proveniente de cámaras IP.
Hasta 240/200 fps (CIF), 120/100 fps (Half D1), 60/50 fps (D1).
Optimización de imágenes por escena estática o dinámica.
Detección de movimiento, detección inteligente.
Zonas de enmascaramiento.

Monitoreo remoto

Visualización remota y grabación simultánea de imágenes.
4 sensores de entrada, 1 relay de salida.
Emap.
Notificación de alarmas.
Envío de mails y video a la estación de monitoreo remoto.

Video

Soporta hasta 8 canales IP y/o analógicos.
NTSC/PAL.
Resolución 1024x768 (NTSC/PAL).
Puertos Ethernet, RS485, RS232 y USB 2.0.
Operación por Mouse, teclado o control remoto.

EH1000H-4 Nano es un DVR embebido híbrido con
compresión H.264 que soporta hasta 4 cámaras IP
de resolución megapixel. Compatible con
toda la serie de Cámaras IP AVerDiGi y
las mejores marcas del mercado.

Sistema operativo
basado en Linux



Resolución megapixel



Integración con
dispositivos POS



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

Asesoramiento profesional Más de 15 años en la industria Importadores directos



SOPORTE TÉCNICO

Asesoramiento: Los que formamos ARGSeguridad somos ingenieros con más de 10 años de experiencia en el gremio de la seguridad electrónica, técnicos y personal altamente capacitado en cada una de sus funciones.



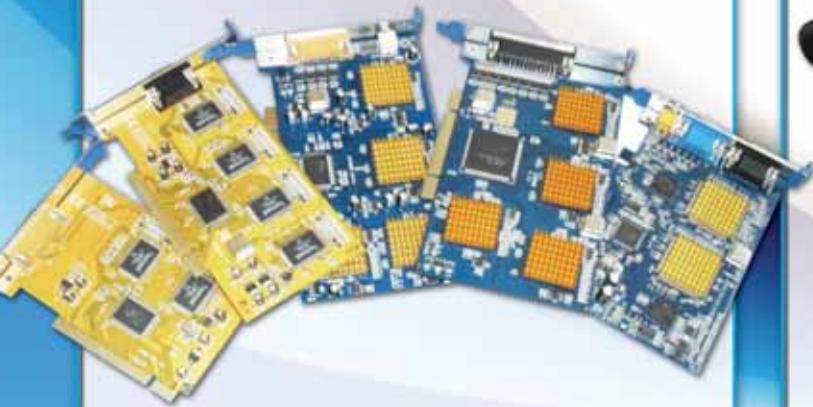
VENTAS ONLINE

24 Hs. / 365 días al año: Realizá tus pedidos, con o sin tarjeta de crédito. Administrá tus compras mediante un ágil formulario de compras online.



STOCK PERMANENTE

Nuestro stock propio, facilita sus oportunidades de negocio.



Familia de Placas Tungson

Compresión H264, compatible con Windows XP, Vista y Seven, disponible en versiones de 4 videos 2 Audios, 50 IPS, 4 Videos 4 Audios 100 IPS, 8 Videos 4 Audios 100 IPS, 8 Videos 8 Audios 200 IPS, 16 Videos, 4 Audios 400 IPS PCI-E. Web server incorporado, Salida BNC, TV Out, Grabación y Transmisión de video y audio en sincronismo.



Cámara Infrarroja Exterior IR 50m Autoiris Varifocal

Cámara Infrarroja Exterior IR 50m 72 LEDS Lente Autoiris Varifocal de 8 a 20mm, Sensor CCD 420 TVL Sensibilidad 0.01 Lux, apta para exterior IP66 / NEMA4. Ajuste de Foco y Zoom desde el exterior. Soporte de 3 Ejes y Visera incluidos.



LOCSTAR®

Cerraduras para Hoteles, Oficinas de Alto nivel

Tecnología de Tarjeta Chip incisión, RFID de Proximidad, amplísima variedad de modelos, diferentes tipos de herrajes, manijas, colores, apertura, todos los accesorios, programadores de tarjetas, ahorradores de energía para habitaciones, software para recepciones, repuestos. Sistemas autónomos, a pilas, de muy sencilla instalación.



Alarmas Inalámbricas - Cableadas

Línea completa de alarmas, de 16 zonas inalámbricas con 8 zonas cableadas, de 44 zonas inalámbricas con 7 zonas cableadas, con discados telefónico y módulo de voz, con chip GSM con abono o con tarjeta, envío de SMS zona por zona, amplia gama de detectores, de movimiento, interior, exterior, barreras infrarrojas, de rotura de vidrios, de humo, de gas, botones de emergencia, controles remotos, magnéticos de puerta, de portón.

Grabadores Digitales Embebidos 4/8/16 Videos Audios Nixzen

4 Videos 4 Audios 100/120 IPS
8 Videos 8 Audios 200/240 IPS
16 Videos 16 Audios 400/480 IPS

Grabadores digitales de altas prestaciones. Ideales donde no se dispone de PC o donde no se dispone de control o administración.



NIXZEN



Cámaras CCTV Nixzen

Cámaras Box, Infrarrojas y Minidomos, Color, Día noche, resolución standard y alta resolución, Menú en pantalla, compensación de contraluces por zonas, infrarrojas de 12, 24, 36 y 72 LEDES, CCD Sharp, CCD Sony, 420, 550 y **600 TVL** de hasta 0.001 Lux.

NIXZEN

LOCSTAR



DYNACOLOR
always watching

IQ in Vision

Importamos y distribuimos productos probados y adaptados para ofrecer a nuestros clientes la mejor opción en seguridad a precios altamente competitivos. Todos los productos de nuestra cartera se encuentran en nuestro stock, disponemos de un Showroom con los principales productos en funcionamiento y taller de reparaciones y ensamble.



CCTV - GRABACIÓN DIGITAL



VIDEO IP



ALARMAS DE INTRUSIÓN



INCENDIO



ACCESOS



CERRADURAS PARA HOTELES

ARG SEGURIDAD

Av. Rivadavia 8617 - C.A.B.A.
(011) 4674-6666
ventas@ARGseguridad.com
www.ARGseguridad.com

Horario de atención:
Lunes a Viernes de 9:00hs a 18:00hs.
y Sábados de 9:00hs a 12:30hs.



Seguriexpo Buenos Aires 2011

Seguriexpo Buenos Aires 2011 se realizará del 6 al 8 de Julio en La Rural Predio Ferial.

De la muestra se estima que participarán 130 empresas en calidad de expositoras y será visitada por ocho mil empresarios, usuarios y profesionales del sector.

A lo largo de las tres jornadas que tendrá sus puertas abiertas Seguriexpo Buenos Aires 2011, las empresas y organismos expositores presentarán las últimas novedades en productos y servicios del sector de la seguridad integral. Durante la muestra, los profesionales podrán acercarse a las nuevas tendencias en dispositivos e instalaciones y sus diferentes aplicaciones. Por todo esto, Seguriexpo Buenos Aires 2011 seguramente será el ámbito por excelencia, a través del cual los profesionales conozcan las novedades del mercado. Aquí les adelantamos algunas de las propuestas de los expositores para esta edición de la exposición:

- **Adox - Prosistec:** Exhibirá pilotes retráctiles para control vehicular: estacionamientos, calles peatonales, complemento de barreras vehiculares, variantes hidráulicas y neumáticas. Identificación de patentes de vehículos: reconocimiento de patentes mediante video (OCR). Integración de control de acceso con CCTV. Poste de ayuda en la vía pública: poste instalado en lugares públicos (centros comerciales a cielo abierto, plazas, etc.) que permite una comunicación oral y visual vía IP con el centro de monitoreo urbano, botones de pánico para solicitar ayuda policial, médica o de bomberos. Complemento con red de botones de pánico para los comercios y viviendas cercanas.

- **ADT Security Services:** Mostrará la plataforma de control de accesos C-CURE que provee integración avanzada con la línea de centrales de detección de incendio Simplex 4100U, permitiendo a los clientes controlar puntos importantes del sistema de alarma y detección de incendio desde su estación de control. El vínculo vía RS232

permite al personal de seguridad recibir la información crítica de hasta 2.000 puntos. Al igual que la 4100U, el C-Cure almacena en su historial todos los eventos reportados desde la Central Simplex permitiendo auditorías y controles. La línea de paneles de alarma y detección de alta gama Simplex 4100U es la próxima generación para sistemas distribuidos en red que combina protección contra incendios superior y gestión con menores costos de instalación y mantenimiento. La unión entre los sistemas 4100U y C-CURE a través de una interfase bidireccional proporciona amplias opciones de integración entre sistemas.

- **Backnology:** Exhibirá la Cámara IP ZAVIO F3101 de 1.3 megapíxeles diseñada para trabajar tanto en red como en forma autónoma debido a su capacidad con memoria SD de hasta 32GB que permite una semana de grabación sin necesidad de una computadora además de crear grabaciones de excelente calidad con compresión H.264. Tiene audio de dos vías como toda la línea ZAVIO. La IP ZAVIO F7110, además de gozar de todas las características destacadas de la F3101, cuenta con la posibilidad de intercambiar el lente pudiendo seleccionarse lentes varifocales autoiris con montaje de CS, es POE (Power Over Ethernet), y posee 2 entradas y 2 salidas de alarma y hasta una salida de video analógica. El control de rondas LANDWELL, el más robusto y pequeño del mercado, posee un software de gestión totalmente flexible que permite realizar modificaciones a medida de las necesidades del usuario.

- **Big Dipper Technology:** Representante exclusivo de Dahua Technology para la Argentina y especialista en gra-

bación digital de imagen, presentará: nuevos modelos de DVR y NVR StandAlone; sistemas de grabación de imagen con almacenamiento masivo para exportadores; NVR para grabación de imagen en FULL HD en tiempo real; nuevas cámaras CCD mega píxel para video HD en tiempo real; DVR Móvil, sistema de grabación de imagen para todo tipo de vehículos, con GPS y 3G; software de gestión de cámaras y posicionamiento.

- **Bykom:** Presentará el Software integral para Centrales de Monitoreo de Alarmas. Seguimiento, localización, rastreo y logística de vehículos y flotas. Integración con Sistema administrativo (facturación electrónica). Integración con sistema de grabación de llamadas vía IP. Monitoreo WEB para DEALERS. Además, los nuevos productos: Bykom Operativo en MySQL (nuevas funcionalidades); Bykom WEB 3.0 (seguimiento para transporte especializado de pasajeros); WEB DEALER (software web para monitores mayoristas).

- **DX Control:** Presentará control de recorridos GPS para flotas. A diferencia de los otros sistemas GPS, Over Route es el único que puede ofrecer la descarga automática de los datos recolectados durante los recorridos. Ya no es necesaria la intervención de personal ni depender de otros medios de comunicación como telefonía celular o redes de terceros, ya que Over Route lo hace con su propio medio de comunicación. Sin abonos, fácil instalación, no requiere mantenimiento. Práctico software de análisis y control. Descarga automática de datos vía wireless. 4 entradas de alarmas/accesorios externos.

- **Electrosistemas de Seguridad:** Exhibirá Cámaras CCTV con movimiento PTZ para apli-





Solución de control de acceso IP

Lectores autónomos y en red

Biometría, Tarjetas, PIN

Detección y reconocimiento facial

Aptos para intemperie

PoE

Software en español de control de accesos y presentismo



Av. Angel Gallardo 115
 (C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
 Tel.: (+54 11) 4856-7141
 info@dramstechnology.com.ar

Distribuidor Oficial



Agregando valor a sus productos



avigilon

TODA LA EVIDENCIA EN 16 MEGAPIXELS



PROVISION ISR

CCTV



SAMSUNG

SAMSUNG TECHWIN

SOLUCIONES DE CCTV
Y VIDEO IP



Theia

TECHNOLOGIES

LENTE GRAN ANGULAR

LENTE MEGAPIXEL

Lente convencional



Lente Theia



TAMRON LENTES PARA CCTV



Agregando valor a sus productos



Farpointe Data, Inc.

LECTORES Y TARJETAS DE PROXIMIDAD



CONTROL DE ACCESOS Y PRESENTISMO



bioscrypt

LECTORES DE HUELLA DIGITAL
100.000 huellas 1:1 y 10.000 huellas 1:N



SECURITRON



CERRADURAS, PULSADORES Y ACCESORIOS



CCTV

VIDEO IP

CONTROL DE ACCESOS

BIOMETRÍA

LECTORES Y TARJETAS

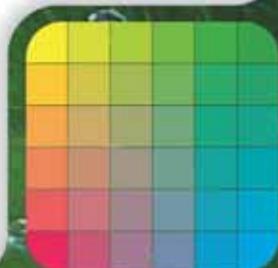
CERRADURAS



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
info@dramstechnology.com.ar



Agregando valor a sus productos



www.dramstechnology.com.ar

Novedades, plano y expositores

caciones antiexplosivas (industrias químicas y petroleras). Indicado para aplicaciones militares antivandálicas a prueba de proyectiles, con visión infrarroja LASER, de hasta 200m. Modelos con cámara térmica, para aplicaciones de protección perimetral (fronteras y puertos), excelente desempeño en condiciones de oscuridad absoluta. Poseen prestaciones de auto calibración, con precisión del 0,001%. Función de auto seguimiento de objetivos, con detectores microonda de 50m. de alcance y reporte de alarma. Protección waterproof con alta resistencia a la salinidad (construidos en aluminio y acero inoxidable).

• **Intelektron:** Presentará la

Línea de Control de Acceso API 3000: opcional de 1 hasta 6 accesos. Compatible con múltiples tecnologías: biometría, tarjetas, etc. 65.000 habilitados y 65.000 eventos. Conexión TCP-IP, RS-232/485 o USB. Configuración remota a través de WebServer o software. Integración con sistemas de alarmas e incendios. Función puerta esclusa. Además, el Lector LH BIO: lector para control de acceso por biometría y el Control de Tiempo y Asistencia REI IN-2: puerto USB, mensajes de voz configurables, WebServer para realizar su configuración, 65.000 fichas / 65.000 habilitados / 9.000 huellas.

• **Monitoreo.com:** Mostrará la plataforma colaborativa por

Internet que permite armar una central de monitoreo solamente con una notebook con conexión a Internet; red de operadores que evita contar con operadores propios las 24 horas; red de servidores, estructura 100% Linux Cloud Computing para que las empresas de monitoreo no necesiten estructura ni inversión alguna; receptor 4G: cuarta generación de receptores con cuatro líneas telefónicas, autónomo con repetición redundante IP y GPRS, permite recibir eventos y emergencias de todos los equipos del mercado con protocolo Contact ID; capacitación on-line para la formación profesional de técnicos, asesores y operadores. 100% interactiva.

• **Panasonic:** Exhibirá la línea Seguridad donde se incluyen cámaras de monitoreo y seguridad IP, así como grabadores, monitores, encoders, etc. haciendo énfasis en los modelos iPRO Smart HD, contando con cámaras fijas, minidomos, domos y grabadores, todos con características HD. Su experiencia y conocimiento asegura soluciones de seguridad de última generación con las que usted puede contar las 24 hs., los 7 días de la semana.

• **Punto Control:** Presentará: impresoras de credenciales de identificación FARGO/HID; relojes y equipos biométricos RSI/Schlage; tarjetas y lectores RFID HID; controladores de acceso IP con web server incluido;

Continúa en página 52

Durante Seguriexpo Buenos Aires

Congreso NFPA 2011 en Argentina

El NFPA Journal Latinoamericano, los días 7 y 8 de julio y en paralelo a Seguriexpo Buenos Aires 2011, llevará a cabo el Congreso NFPA en Seguridad Humana y Protección contra Incendios. Durante el mismo, los asistentes podrán acceder a la información actualizada de expertos en materia de protección contra incendios, los desafíos que enfrentan, las mejoras propuestas, y el desarrollo y aplicación de requisitos en Latinoamérica. A lo largo de las dos jornadas, disertantes nacionales e internacionales, brindarán su experiencia dentro de un marco académico de excelencia, que tendrá el siguiente cronograma.

Jueves 7 de julio (de 10 a 19 hs.)

• **Dónde están las exigencias en las normas NFPA.**

Disertante: Eduardo Álvarez (Argentina), Director de EDAR Ingeniería y Presidente de la Sección Latinoamericana de la NFPA.

• **Agentes limpios, el futuro del FM200-HFC227ea.**

Disertante: Yosti Méndez (México), Regional para Latinoamérica en KIDDE Fire Systems y Fenwal Protection Systems y Vicepresidente de la Sección Latinoamericana de la NFPA.

• **NFPA 20, Instalación de bombas estacionarias de protección contra incendios.**

Disertante: Guillermo Russo (Argentina).

• **NFPA 86, Norma para hornos y estufas.**

Disertante: R. Fernández Blanco (Argentina).

• **Protección contra incendio en áreas de almacenamiento con rociadores del tipo CMSA, estándar o ESFR.**

Disertante: Javier Sotelo, Director General (Colombia), Osho Ingeniería y miembro de la Junta Directiva del Capítulo NFPA Colombia.

• **NFPA 1600 + proceso Apell: Manejo de Desastres/Emergencias y Programas de Continuidad de Negocio.**

Disertante: Ing. Néstor Spósito, PPR Consultora y Presidente del Capítulo Argentina NFPA.

• **Pre-plannings y escenarios de incendio en plantas de proceso e industria petrolera.**

Disertantes: Rodolfo Leza, Leza, Escriña y Asociados y Diego

Formica, Pan American Energy (PAE), Directores del Capítulo NFPA Argentina.

• **NFPA 70E, Seguridad eléctrica en lugares de trabajo.**

Disertante: Guillermo Alonso (Argentina).

Viernes 8 de julio (de 9 a 19 hs.)

• **Lecciones aprendidas de los 10 mayores incendios de la última década a nivel mundial.**

Disertante: Jaime A. Moncada, PE, SFPE (EE.UU), Director General de IFSC e Instructor de Cursos NFPA.

• **Últimas tecnologías en detección temprana.**

Disertante: Germán Sánchez (Argentina), Gerente Regional de Ventas para Mercosur & Perú, Honeywell Fire Systems.

• **Todo sobre escaleras según el Código de Seguridad Humana, NFPA 101.**

Disertante: Federico Cvetreznik (Uruguay), Gerente General Cono Sur y Centroamérica de IFSC, Instructor de Cursos NFPA y Vicepresidente de la Asociación Uruguaya de Protección contra Incendios.

• **Protección contra incendios pasiva: Métodos y evaluación de productos.**

Disertante: Alfredo (Al) Ramírez, Gerente Regional de Servicios Regulatorios de Underwriters Laboratorios y Director de la Junta Directiva de la Sección Latinoamericana de la NFPA.

• **Legislación Argentina en seguridad contra incendio para actividades del upstream y Downstream.**

Disertante: Diego Formica, Pan American Energy (PAE), Director del Capítulo NFPA Argentina.

• **La protección pasiva contra incendios: Situación en Argentina y el mundo.**

Disertante: Javier Tomé, Hilti (Argentina).

• **Medición y simulación de evacuaciones.**

Disertantes: Daniel R. Parisi / Herman Moldován (Argentina).

• **NFPA 1081: preparación de brigadistas de incendio.**

Disertante: Arturo Villafaña, CALCIC, y Director del Capítulo NFPA Argentina.



FOGIM

M3K Argentina es el nuevo Agente General de FOGIM para toda América Latina



FOGIM Enterprise Corporation es la Empresa Líder en la producción de soportes, brazos y montajes de LCD y Monitores.

Como Agentes Generales de la marca FOGIM nos reafirmamos en ofrecer la mejor Calidad de productos y precios competitivos a nuestros clientes Gremio.

Para distribuir los productos oficiales de FOGIM contactarse al correo info@fogim.com.ar o bien comunicarse el teléfono (5411) 4373-7400.





IMPORTADORES Y DISTRIBUIDORES DE CCTV PRECIOS EXCLUSIVOS PARA GREMIO

- » **La confianza de Proveedores y Clientes avalan nuestra trayectoria y filosofía de trabajo.**
- » **Reciba atención personalizada y disfrute de nuestro asesoramiento técnico permanente.**
- » **Nuestras Unidades de Negocios permiten brindar una solución integral en Seguridad Electrónica.**
- » **Programa de beneficios exclusivos para Clientes Gremio.**



DVRS
Stand Alone



Cámaras
Domo PTZ



Placas
Capturadoras



Visite nuestro sitio web para gremio
www.m3k.com.ar

Cámaras
Waterproof



Cámaras
Domo





Visite el Show-Room de nuestra Oficina central ubicado en Av. Callao 295, piso 2.



m3k
ARGENTINA

**Más de 8 años brindando el mejor servicio
y los precios más competitivos**



**Cámaras Box
Profesionales**



**Cámaras
Ocultas**



**Monitores
para Vigilancia**



**Control de Acceso
Biometría**



**Lentes
Profesionales**



**Aceptamos Tarjetas
de CREDITO y DEBITO
en 3 y 6 pagos**



**Av. Callao 295, piso 2 (C1022AAC)
Buenos Aires, Argentina
Tel: (5411) 4373-7400 (líneas rotativas)
www.m3kargentina.com.ar • info@m3kargentina.com.ar**

**Realizamos envíos
a todo el País**





control de rondas y recorridos; cerraduras electromagnéticas, de perno y pestillos. Distribuidor oficial directo de fábrica. Garantía local, servicio pre y post venta. Stock permanente. Asesoramiento y servicios de capacitación para integradores de proyectos e Instaladores. Experiencia, calidad, compromiso y confianza.

• **Sage:** Mostrará pasarelas de identificación por HF que permiten detectar el paso de una persona, así como su dirección. Alarma automática ante paso sin credencial. Software de visualización a tiempo real. Mediante este sistema, Sage llevó a cabo el control de accesos de la XX Cumbre de Presidentes en Mar del Plata. Sistema de reconocimiento de firmas mediante tabletas digitalizadoras con algoritmo propio.

• **SoftGuard Tech:** Presentará software integral para monitoreo de alarmas bajo Windows/SQL Server 11 módulos: monitoreo, servicio técnico, facturación y cobranzas, acceso web cliente, dealer, manager, autoridades, website, logger de grabación de líneas, tracker para seguimiento GPS y video verificación. Notificación de alarmas por SMS; reportes automatizados por email, integración terminal remota, video alarmas PIR CAM JR, expansión territorial en monitoreo con nodo receptor. Control de patrullas GPS, control de rondas GPRS, Map Guard para gestión

cartográfica de abonados fijos, patrullas de seguridad y móviles de servicio técnico y SoftGuard Cloud Computing.

Ciclo de conferencias

Los expositores de Seguriexpo Buenos Aires ofrecerán una gran variedad de conferencias relacionadas con el sector de la industria de la seguridad.

Jueves 7 de Julio

15hs - Sala 2

APSE - Asociación para la Promoción de la Seguridad Eléctrica: Requisitos Esenciales de Seguridad en Instalaciones Eléctricas y uso de Materiales Certificados.

Orador: Ing. Gustavo Capo.

Temario: Requisitos Esenciales de Seguridad en Instalaciones Eléctricas según Reglamentación para la Ejecución de Instalaciones Eléctricas en Inmuebles de la AEA y utilización de materiales certificados, de acuerdo a la Resolución SCyM 92/98 - Ejemplos.

16hs. - Sala 1

Sony Argentina: Nuevas Tendencias de Video Seguridad en HD.

Orador: Lucas Belluati.

Temario: Nuevas tendencias en video seguridad. Video Seguridad en full HD. Conceptos básicos: Sensibilidad, Rango Dinámico y Resolución. Soluciones IP punta a punta. Soluciones Sony, novedades y lanzamientos.

16 hs. - Sala 2

Honeywell Security: Presentación Corporativa de Honeywell.

Orador: Sergio Quesada.

Temario: Presentación de Soluciones Honeywell.

17hs. - Sala 1

Simicro S.A.: Cámaras Térmicas Flir. Aplicaciones en el mercado argentino.

Orador: Marcelo Fernández Pericas.

Temario: Presentación Cámaras Térmicas Flir, líder mundial en tecnologías de seguridad térmicas. Aplicaciones en el mercado argentino, usos, tecnología, línea de productos. Casos de éxito y visualización de equipamientos.

17 hs. - Sala 2

Pelco by Schneider Electric

Orador: Augusto Devesa.

18hs. - Sala 1

Security One - HikVision: Presentación de Productos.

Oradores: Christian U. Solano y Federico H. Rodríguez.

18 hs. - Sala 2

SoftGuard Tech de Argentina S.A.: El monitoreo de los próximos 20 años

Orador: Lic. Daniel Banda.

19hs. - Sala 1

Monitoreo.com: Monitoreo en Red, Adaptarse o Desaparecer.

Orador: Ing. Modesto Miguez CPP

Temario: ¿Usted cree que se

inventó todo en sistemas de seguridad? Los desafíos de los cambios sólo nos dejan dos caminos: adaptarse o desaparecer.

19 hs - Sala 2

ADT Security Services S.A.: Presentación de Nuevas Tecnologías en Seguridad Electrónica

Orador: César Cristal

Temario: ADT presenta innovación en tecnología de seguridad electrónica; CCTV, Control de Accesos e Integración.

Viernes 8 de Julio

15hs. - Sala 1

Universidad de Morón: Políticas Públicas en Seguridad - Seguridad Humana

Oradores: Dr. Edgardo E. Gibilisco y Dr. Mariano Bartolomé

Temario: Programa de capacitación. Posgrado de Políticas Públicas en Seguridad. Concepto. Clasificación. Contenidos

15 hs. - Sala 2

IUPFA - Instituto Universitario de la Policía Federal

17hs. - Sala 1

Honeywell ACS HSG: Soluciones de Video IP

Orador: Sergio Quesada

Temario: Presentación de las Soluciones de Video IP.

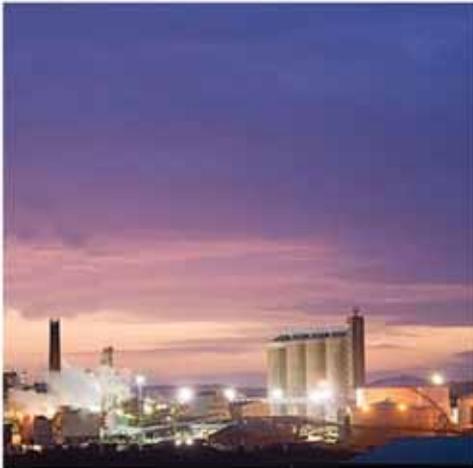
18hs. - Sala 1

Security One - HikVision: Presentación de Productos

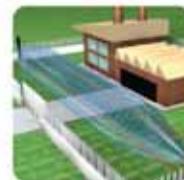
Oradores: Christian U. Solano y Federico H. Rodríguez.

Temario: Presentación de Línea de Productos 2011 ■

Tyco International Company,
Empresa número uno en Seguridad Electrónica a nivel mundial.



SOLUCIONES PARA EMPRESAS



CCTV y Videovigilancia | Control de Accesos | Detección y Extinción de incendio | Intrusión perimetral

Sensormatic®

tyco

Simplex

SCOTT

ANSUL

KANTECH

SOFTWARE HOUSE

DSC

American Dynamics
A Tyco International Company

ADT Security Services
Vertical Markets & Global Accounts

Thames 139, Boulogne (B1609JUC)
Buenos Aires, Argentina.

Tel.: 54 11 4006-4900
Fax.: 54 11 4006-4936

ar.adtvm@tycoint.com
www.adtempresas.com.ar

• **NetAXS-123**
Control de Accesos Autónomo
de 1, 2 o 3 Puertas



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

NetAXS-123 es una solución de control de accesos independiente, compacta y muy completa a nivel de funciones. Se puede instalar y gestionar fácilmente a través de un navegador web y sin necesidad de conexión a una red o a Internet.



• Entorno amigable



• Exportación de datos



• Actualización dinámica



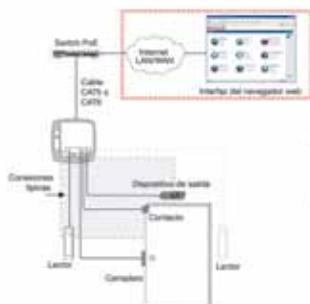
• Modos de acceso opcionales



Control de accesos IP

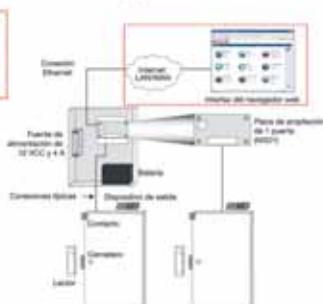
1 PUERTA

Configuración típica de PoE. Caja de plástico compacta



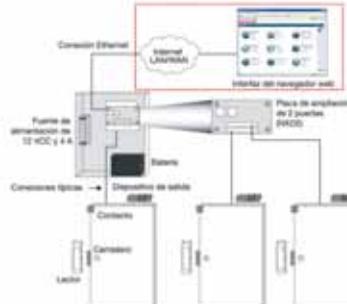
2 PUERTAS

Estándar 1 puerta. Caja metálica con una placa de expansión de 1 puerta



3 PUERTAS

Estándar 1 puerta. Caja metálica con una placa de expansión de 2 puertas





• **VISTA 48 LA**
*Un panel...
infinitas posibilidades*



- 6164SP
Teclado LCD
alfanumérico (Español)
Exp. de 4 zonas y 1 relé

Honeywell, líder mundial con mas de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios de la más alta prestaciones.



- Vista ICM
Módulo de conexión
a Internet
Permite controlar
el panel vía web



- 6271CS
Pantalla táctil
gráfica color
alfanumérico (Español)



- 6270
Pantalla táctil
gráfica (B/N)
Seguridad,
centro de mensajes



- 6148SP
Teclado LCD
con palabras
fijas (Español)



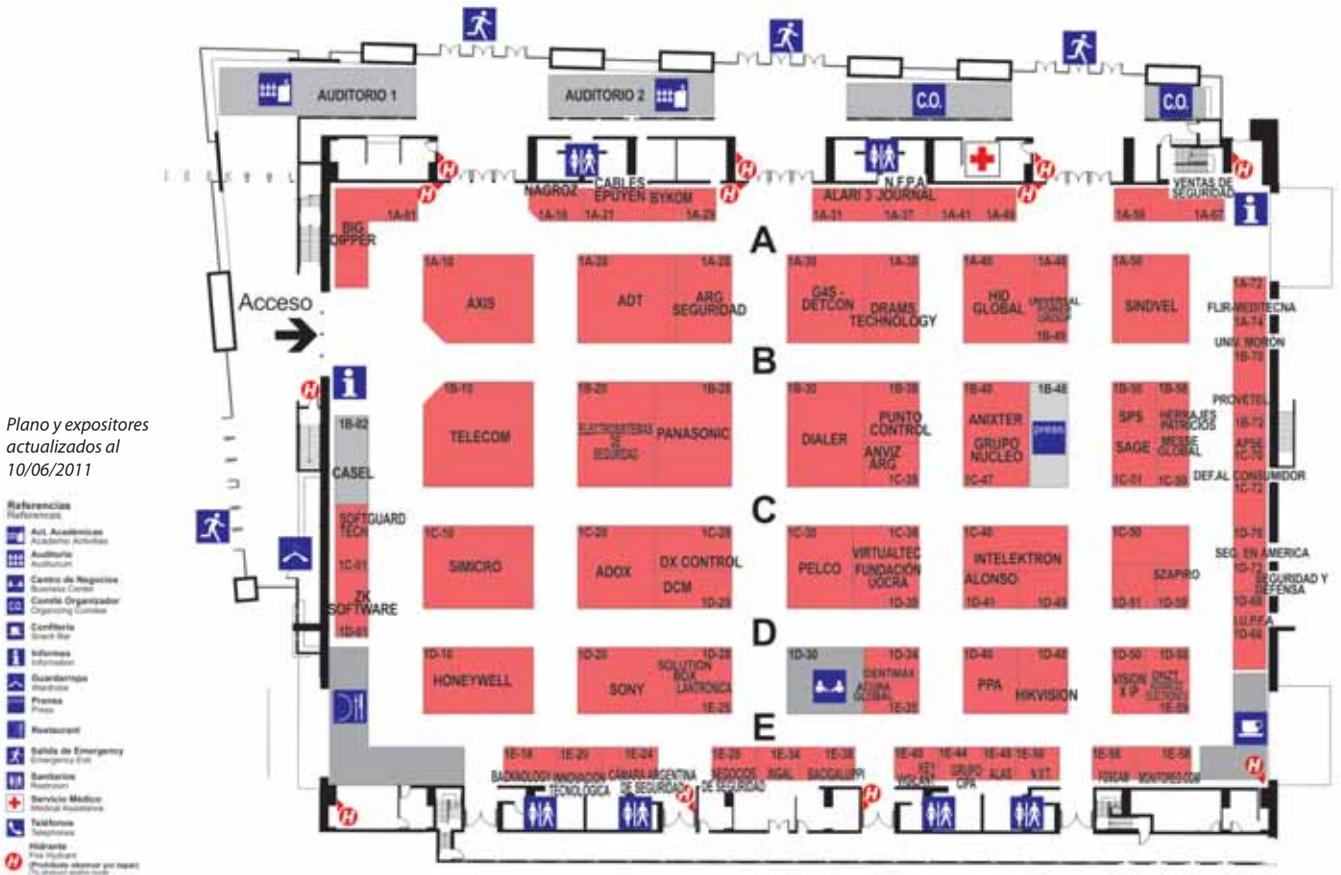
- 615ORF
Receptor
inalámbrico
Teclado LCD



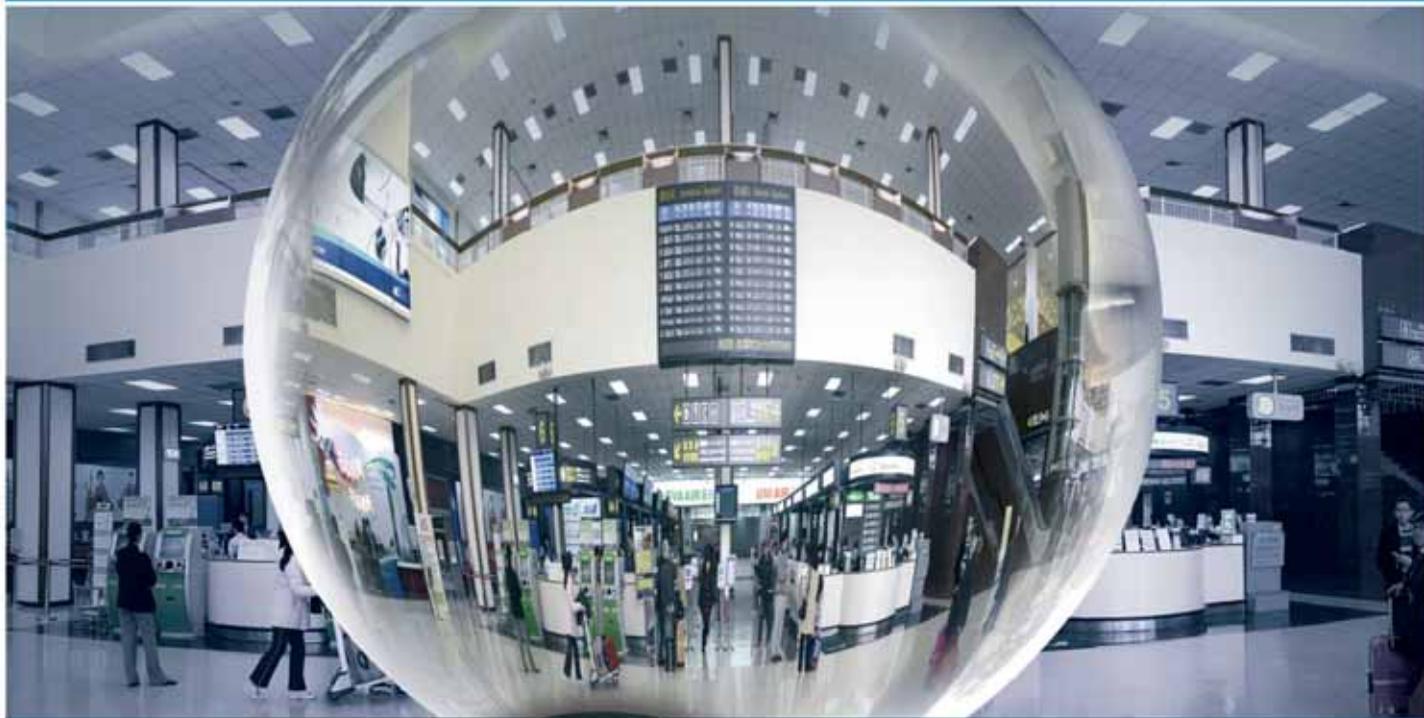
Ubicación y listado de expositores

Durante tres días, La Rural será el escenario de la muestra más importante de la seguridad electrónica en el país: Seguriexpo 2011. Se estima que de la exposición participarán 130 empresas y que será visitada por 8.000 empresarios, usuarios y profesionales de la industria.

Del 6 al 8 de julio, los profesionales del sector podrán conocer las nuevas tendencias en dispositivos e instalaciones y sus diferentes aplicaciones, a través de las empresas expositoras que detallamos a continuación:



Acura Global	1E - 35	Di Ponto	1A - 50	Intelektron	1C - 40	Risco Group	1C - 10
Adox	1C - 20	Dialer	1B - 30	JFL alarmas	1A - 50	Sage	1C - 51
ADT	1A - 20	DNZT Seg. electrónica	1D - 58	Keyvigilant	1E - 40	Securitas	1D - 10
Advanced Electronics	1E - 59	Drams Technology	1A - 38	Lantrónica	1E - 25	Security One	1D - 48
Alari 3 Seguridad Perimetral	1A - 31	DX Control	1C - 28	LG Security	1C - 10	Seguridad en América	1D - 70
Alarsur	1D - 10	Electrosistemas de Seg.	1B - 20	Messe Frankfurt GMBH	1C - 59	Seguridad Misiones	1D - 10
Alas	1E - 48	Flir - Meditecna	1A - 72	monitoreo.com	1E - 58	Seguridad y Defensa	1D - 72
Aliara	1E - 18	Flir Thermal Security	1C - 10	Multitoc	1A - 50	Sensotron	1A - 50
Alonso Hnos.	1D - 41	Foscan	1E - 56	N.V.T.	1E - 50	Sepp	1A - 18
Anixter	1B - 40	Fundacion Exportar	1D - 30	Negocios de Seguridad	1E - 28	SF Technology	1D - 10
Anviz	1C - 39	Fundacion UOCRA	1D - 39	Nfpa Journal	1A - 37	Simicro	1C - 10
Apse	1B - 72	G4S	1A - 30	Panasonic	1B - 28	Sindvel / Apex Brasil	1A - 50
Arg Seguridad	1A - 28	Geovision	1C - 10	Pelco	1C - 30	SoftGuard Tech. Arg.	1C - 01
Axis	1A - 10	Grupo Cipa	1E - 44	P-Global	1D - 10	Solution Box	1D - 28
Bacigaluppi	1E - 38	Grupo Giga	1A - 50	Polotec	1A - 50	Sonatec	1A - 50
Backnology	1E - 18	Grupo Núcleo	1C - 47	PPA	1D - 40	Sony	1D - 20
Bigdipper	1A - 01	Herrajes Patricios	1B - 58	Pro Argentina	1D - 30	SPS	1B - 50
Bykom	1A - 29	HID	1A - 40	Prosegur	1D - 10	Telecom	1B - 10
Cables Epuyén	1A - 21	Hikvision	1D - 48	Prosistec	1C - 20	Universal Power Group	1B - 49
CAS	1E - 24	Honeywell security	1D - 10	Provettel	1B - 70	Universidad de Morón	1A - 74
CASEL	1B - 02	L.U.P.F.A.	1D - 68	PSI Electroelectrónicos	1A - 50	Ventas de Seguridad	1A - 67
D.G.D.P.C.	1C - 70	Identinmax	1D - 34	Pump Control	1E - 35	Vertec	1C - 38
DCM Solutions	1D - 29	Ingal	1E - 34	Punto Control	1B - 38	VisionX IP	1D - 50
Detcon	1A - 30	Innovación tecnológica	1E - 20	Razor - Szapiro Alambres	1D - 5	ZK Software Arg.	1D - 01



SUPREME
A NEW DEFINITION OF HD



FE8171V Fisheye Domo Fijo

3MPixel - 360° Surround View
Vandal-proof
EN50115 para soluciones
Móviles Profesionales



SD8362E

Domo de alta velocidad
FULL HD H.264

H.264/MPEG-4/MJPEG
20x Zoom (Optical Zoom)
2MP Full HD (SONY)
WDR Technology
-40°C - 55°C Extreme
Weatherproofing
60 fps
PoE Plus Network



■ **IP8151**
H.264/ WDR / HD

■ **IP8151P**
H.264/ WDR / HD / P-iris

■ **IP8162**
H.264/ WDR / Full HD

■ **IP8162P**
H.264/ WDR / Full HD
P-iris

La nueva línea SUPREME de VIVOTEK está diseñada para brindar la más alta calidad de video, para las prestaciones más exigentes.



MICROCOM
ARGENTINA S.A.

DISTRIBUIDOR MAYORISTA OFICIAL DE VIVOTEK EN ARGENTINA

Conocé toda la línea de productos VIVOTEK en Microcom: www.microcom.com.ar

Cursos de capacitación / Asesoramiento en proyectos / Pre y Post Venta / Garantía Local



solution

soluciones de ingeniería

Control de Accesos



Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:

Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento

DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar

- Motores duraderos y elegantes.
- La mejor relación precio/calidad del mercado
- Procesos certificados ISO 9001

CONFIABILIDAD ROBUSTEZ CALIDAD

Automatización de portones y cortinas de enrollar



**Control de accesos
Autónomo por
Proximidad**

Controles remotos



CONFIABILIDAD

Motores corredizos



Para portones de hasta
400 kg. y 3 mts.

Motores batientes



CALIDAD

**Automatismos
para Cortinas**



Aptos para cortinas de 30 a 300 kg

Motores levadizos



ROBUSTEZ

Para portones de hasta
1500 kg. y 6 mts.



IP-in-Action Live Buenos Aires

Buenos Aires sirvió como ciudad sede del más reciente evento sobre Tecnología en Seguridad, IP-in-Action LIVE, que se llevó a cabo el Jueves 26 de mayo. A lo largo de la jornada, más de cien profesionales se actualizaron con los temas propuestos por cada uno de los disertantes.

Los principales representantes de la industria de la Tecnología en Seguridad de Argentina se dieron cita en el evento IP-in-Action LIVE Buenos Aires, que tuvo como anfitrión al Foro de Tecnología, IP UserGroup Latinoamérica. La recepción de la industria de la región fue excelente, ya que a través de este encuentro especializado pudieron acceder a información de primer orden sobre el sector.

IP UserGroup Latinoamérica puso a disposición de los asistentes lo último en aplicaciones y soluciones de Tecnología IP a través de mesas de exhibición a cargo de organizaciones y fabricantes internacionales que forman parte del grupo.

Las actividades se iniciaron a las 9:30 con las palabras de bienvenida de Pablo Reyes, VP Operations del IP UserGroup Latinoamérica. Como resultado del gran interés demostrado por los fabricantes líderes de la industria que integran el IP UserGroup, se realizaron diez exposiciones magistrales sobre las aplicaciones más recientes en la industria de seguridad a escala mundial.

La primera exposición estuvo a cargo de Manuel Rebagliatti, quien habló sobre Cámaras IP Megapixel, seguido por la presentación de Quadrix Technologies, a cargo de Camila González, Junior Territory Manager de la marca, quien explicó cómo "la Tecnología IP ha generado una revolución en la configuración de sistemas de video vigilancia, permitiendo tener mayor cobertura de zonas extensas en contextos urbanos".

La exposición de todos los expertos motivó a los asistentes, lográndose una activa interacción con los panelistas, dando como resultado un intercambio enriquecedor para todos los asistentes.

Una de las presentaciones que despertó gran interés fue la de César González, Vice President of Sales, International, de

DIGIOP Technologies, quien expuso sobre las soluciones de video, data, audio y analítica, y planteó, a manera de recurso, la idea de que las cámaras de video deben tener datos como complemento para obtener mejores resultados.

Antes del receso, los asistentes se interesaron en la conferencia de María Fernanda Barragán, Territory Sales Manager de BOLIDE Technology con su presentación sobre IPAC, la Mejor Solución cuando el desafío en una solución integra calidad, ancho de banda y precio.

Premios y repercusiones

Una actividad complementaria que se desarrolló en el marco del IP-in-Action LIVE Buenos Aires fue la entrega de certificados a las compañías recientemente integradas al IP UserGroup Latinoamérica.

Todas las exposiciones ofrecieron valor agregado y demostraron la preponderancia de las nuevas herramientas tecnológicas aplicadas a la seguridad, lo cual fue reconocido por el valioso auditorio.

Revista **Negocios de Seguridad** trabajó en alianza con el IP UserGroup Latinoamérica para la difusión del evento y puso a disposición de los asistentes datos sobre Tecnología en Seguridad y, además, distribuyó los últimos números aparecidos. La citada publicación es líder entre las empresas de seguridad en Argentina y se distribuye entre instaladores, integradores y empresas profesionales del sector.

"Bolid Technology Group es una compañía en continuo crecimiento en Latinoamérica, razón por la cual decidimos formar parte del IP UserGroup Latinoamérica y participar de sus diferentes eventos, buscando captar clientes de calidad y con nuestra participación en Argentina, este objetivo se cumplió satisfactoriamente. Consideramos que nuestra presencia fue un acierto para apoyar nuestra estrategia de expansión en el Cono Sur y dar a conocer los beneficios y aplicaciones de nuestra completa línea iPac", expresó María Fernanda Barragán acerca de la presencia de la marca en este primer evento de IP User Group en nuestro país.

"Quiero felicitarles por la excelente labor con los eventos realizados por el IP User-Group. El evento en Buenos Aires fue de gran calidad con plena asistencia y una gran variedad de expositores. La jornada



fue intensa, pero una audiencia interesada y receptiva. Es para nosotros un gusto ser parte de este grupo", dijo, por su parte, César González, de DIGIOP Technologies.

El impacto del evento fue valioso para los delegados de las grandes empresas argentinas que asistieron al encuentro, quienes, incluso, pudieron cerrar negocios y convenios con los representantes de las empresas líderes del IP UserGroup Latinoamérica.

Conferencias

A continuación, ofrecemos un resumen de cada una de las conferencias, y sus disertantes, ofrecidas a lo largo de la jornada.

• Tema: Cámaras megapíxel

Conferencista: Manuel Rebagliatti, South America Manager LRG International (Arecont Vision).

Resumen: Arecont Vision demuestra su liderazgo en tecnología a través de los avances en innovación, calidad, número de cuadros, compresión y costo.

• Tema: Tecnología IP en Seguridad ciudadana

Conferencista: Camila González Arango, Junior Territory Manager Quadrix Technologies.

Resumen: Se presentó de manera amplia cómo la tecnología IP generó una revolución en la configuración de los sistemas de videovigilancia, permitiendo una mayor cobertura de zonas extensas en contextos urbanos sin realizar grandes cambios en la infraestructura existente. También se presentaron ejemplos específicos de cómo la instalación de sistemas de videovigilancia Quadrix en seguridad ciudadana contribuyeron para dejar registro y evidencias de actos delictivos ocurridos en distintas ciudades de Latinoamérica.

• Tema: Las nuevas tendencias en vi-



Encontrá en **Grupo Núcleo** toda la línea de cámaras CCTV, DVRs y Cámaras IP

PC-IRD23W y PC-IRD23B

Sony CCD 420 TV Lines | Alta Resolución Infrarrojo con 23 unidades de LED
Distancia: 20 mts. | **Lente:** standard 3.6mm.
Uso: Interior



PC-IRW23WP y PC-IRB23WP

Sony CCD 420 TV Lines | Alta Resolución Infrarrojo con 23 unidades de LED
Distancia: 20 mts. | **Lente:** standard 3.6mm.
Uso: Exterior / Interior | Cableado por el interior del soporte, Protección Plus



PC-IR60WP

ULTRA IR Sony CCD 420 TV Lines | Alta Resolución Infrarrojo con 60 unidades de LED
Distancia: 40 mts. | **Lente:** standard 3.6mm.
Uso: Exterior / Interior | Cableado por el interior del soporte, Protección Plus



Air Live
 Powered by OvisLink Corp.

POE-100 CAM V2

Cámara compacta
 Lente intercambiable de 4mm.
 Dual Stream, POE 802.11af
 Soporta MPEG-4 y movimiento en JPG
 Entrada/Salida de audio
 Angulo de visión horizontal de 49°



Air Live
 Powered by OvisLink Corp.

OD-325HD

Cámara IP para exterior
 Antivandálica
 Visión nocturna
 hasta 25 mts.



Kit DVR + 4 cámaras PCBOX

Todos los accesorios para la instalación
 DVR de 4 canales | 4 cámaras infrarrojas
 4 juegos de cables de 20 mts. con conectores incluidos
 320 GB. para almacenamiento de video

PCBOX Conocé toda la línea PC BOX de cámaras y DVRs en nuestro showroom. Contacto: infocctv@nucleovirtual.com | Tel: 0223-4629000 int. 109



GRUPONUCLEO

**GRUPO NUCLEO
 MAR DEL PLATA**
 Chaco 1670 esq. San Martín
 Tel: 0223- 462 9000

**GRUPO NUCLEO
 BUENOS AIRES**
 Montes de Oca 2044
 Tel: 011-4301 1001

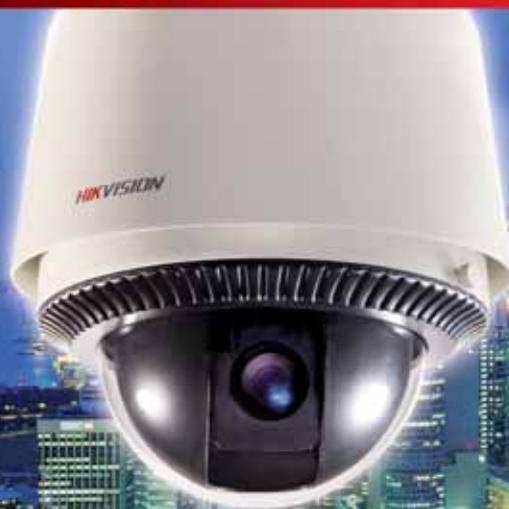
www.nucleodistribuidora.com

HIKVISION

MASTER PREMIER DISTRIBUTOR



Seguridad Urbana



DOMO IP HIGH DEFINITION
DS-2DF1-672



DOMO CON ILUMINACIÓN INFRARROJA
0 Lux, 80 mts DS-2AF1-714/5/8

Cámara Domo IP 1.3 MEGAPIXELES

Códec de video H.264 • CCD de barrido progresivo Sony de 1/3" • Soporte de resolución a 1280x720 para previsualización y reproducción • Irs/enfoque automático y rotación continua en 360° • Soporte de conmutación automática de color a B/N • Precisión predeterminada hasta de $\pm 0,1\%$, velocidad preseleccionada de 75°/seg. en paneo y 50°/seg. en inclinación.

DVR para Móviles

- Instalación en cualquier unidad móvil



Video y Localización en Tiempo Real por 3G

- Transmisión por: GPRS - 3G - WIFI

- Visualización de recorridos en Google Map



Google

H.264 DSP Compresión por Hardware • Modulo GPS Incorporado • Información de GPS y Velocidad embebida en video e Integración con Google Maps • Trackeo de Rutas sobre planos de Google Maps • Tecnología Antivibración Patentada • 3G, CDMA, WCDMA, EVDO, TD-SCDMA, Wireless • Software de Centro de Monitoreo • Software de Servidor de Streaming para tecnología 3G • Audio y Video en Tiempo Real • Comunicación Bidireccional sobre IP • Entradas y Salidas de Alarmas • Alarmas por Exceso de Velocidad



OLIMPIADAS 2008, BEIJING.



TERRELEVACION MAGNETICA SHANGHAI.



Norma Comunicado "A" 5136

Seguridad Bancaria

DVR CÁMARAS ANÁLOGAS



Serie 8100HFI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF TIEMPO REAL



Serie 9100HDI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF



Serie 9100HFI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF TIEMPO REAL

NVR CÁMARAS IP



Serie 7600NI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9500NI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9600NI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL

HYBRID CÁMARAS ANÁLOGAS E IP



Serie 7600HI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9000HFI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9000HFI-SH
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL

HDMI

HDMI

CÁMARAS CÁMARAS ANÁLOGAS E IP



DS-2CC192P
DS-2CC194P
DS-2CC178P
DS-2CC176P



DS-2CC572P-M
DS-2CC572P-IMB ANTV.
DS-2CC577P-A WDR
DS-2CC575P-A ICR



DOMOS ANALOGOS/IP

ANÁLOGOS
DS-2AF1-516
DS-2AF1-518
IP
DS-2DF1-518
DS-2DF1-572 1.3 MP



DS-2CD892PF-E
DS-2CD833-E / W
DS-2CD863PF-E 1.3 MP
DS-2CD853F-E 2.0 MP
DS-2CD854F-E 3.0 MP
DS-2CD883F-E 5.0 MP



DS-2CD7133-E
DS-2CD7153-E
DS-2CD8133-E
DS-2CD8153-E

“ Contamos con el equipo de Asesoramiento y Soporte Técnico más Experimentado de SudAmérica, con más de 8 años de experiencia junto a HIKVISION. No dude en asesorarse con nosotros, casos de éxito en los bancos más prestigiosos de Argentina. ”

- Disponibilidad de Stock Inmediata!
- Importaciones bajo Posiciones Arancelarias indicadas por DGA/AFIP.
- Certificados de Seguridad Eléctrica disponibles y vigentes.



UL CE FCC RoHS ISO9001:2000 ISO14001



HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Oficina Central
Roseti 1964 - C.A.B.A.
(C1427BWN) - Argentina
Visítenos en
WWW.SECURITYONE.COM.AR
WWW.HIKVISION.COM

Teléfono
(54-11) 4555-1594
Teléfono / Fax
(54-11) 4555-6528

Email
info@securityone.com.ar



Primer evento IP UserGroup Latinoamérica

deoseguridad de alta definición

Conferencista: Lucas Belluati, Sales Support Engineer, Sony Latin America.

Resumen: Los avances en el desarrollo de cámaras IP de alta resolución están transformando las tendencias mundiales del monitoreo de alta definición (HD). Nuevas aplicaciones y nuevos desafíos son analizados frente a las nuevas tecnologías de videovigilancia digital. Descripción de estas tendencias con análisis de su impacto, tanto positivo como negativo, en soluciones de seguridad.

- **Tema: El poder del video y la sincronización con el punto de venta**

Conferencista: Guido Arias, Gerente de Operaciones de eConnect Inc.

Resumen: Como a través de una plataforma como eConnect POS Connect permite a la gerencia de una empresa ver y chequear las operaciones mediante la integración de POS Connect directamente con su punto de venta o terminal de datos (POS), proporcionando información valiosa sobre transacciones y sucesos. La plataforma permite al usuario comprender cómo los empleados interactúan con los clientes, revisando el video y utilizando disparadores predefinidos consultando con el sistema POS.

- **Tema: Digiop: Video, data, audio y analítica**

Disertante: César González, Vice President of Sales, International Territory Sales Manager de Digiop Technologies.

Resumen: Soluciones de video, data, audio y analítica como complemento del video, ya insuficiente en la actualidad.

Asociando el video a los datos, entonces, el "video sí se ve".

- **Tema: IPAC, la más reciente solución para CCTV por IP**

Conferencista: María Fernand Barragán, Territoy Sales Manager de Bolide Technology.

Resumen: Uno de los mayores retos para quienes trabajan o quieren incluir CCTV sobre IP en sus proyectos y soluciones de videovigilancia deben encontrar el perfecto equilibrio entre calidad, ancho de banda y precio. Durante la presentación de la solución, se mostró como ofrecer una solución completa para varios tipos de mercado, desde aquellos ampliamente competitivos hasta aquellos en los que la tecnología de última generación es el factor más importante.

- **Tema: ¿Retorno de la inversión? Esa es la pregunta**

Conferencista: Adolfo Saaied, Country Manager de Intelligent Security Systems (ISS).

Resumen: Cómo hacer o convertir un sistema de circuito cerrado de televisión en una inversión y no en una pérdida de dinero fue el eje de la conferencia.

- **Tema: Qué necesitan saber sus clientes sobre por qué Mobotix domina el mercado de cámaras megapíxel**

Conferencista: Roberto Chung, BMD América Latina y Caribe de Mobotix AG.

Resumen: El primer producto de Mobotix, lanzado en 1999, fue un cámara IP con tecnología de grabación integrada (DVR). Era la primera en el mundo. Este enfoque descentralizado fue tan revolucionario que cambió para siempre la industria de la videovigilancia. Puesto que la ges-



tión de la cámara era completamente autónoma, por primera vez no se necesitaban sistemas de grabación centralizados de alto costo. Rentabilidad y escalabilidad de la plataforma de sistema descentralizado de Mobotix.

- **Tema: Exacq Vision, Soluciones de NVR y NVR híbridos para CCTV**

Conferencista: Manuel Rebagliatti, South America Manager LRG International (Arecont Vision).

Resumen: Soluciones compatibles e integrales y mercados en los que la solución es aplicable. Configuración. Desarrollo de productos, ventajas y desventajas. Nuevos productos y tendencias de la compañía.

- **Tema: Tecnologías IP Pelco**

Conferencista: Angel Carsione, Security Sales Specialist de Pelco Inc.

Resumen: Ventajas y funcionalidades de las nuevas tecnologías de video que brinda la compañía: ciencia de las imágenes, diseño industrial, poder de procesamiento, análisis inteligente de video y sistemas de administración y grabación ■

Objetivos y definiciones

El IP UserGroup es el único foro independiente de la tecnología de seguridad dedicado a la seguridad en red y a las soluciones BMS. La organización provee a sus miembros Premium, Corporativos, Asociados y Suscriptores una única plataforma para educar, informar y promocionar los beneficios y las posibilidades de su uso dentro de la tecnología IP

¿Qué representa?

Entre sus objetivos, el IP User Group se propone construir una plataforma en la cual los productos y servicios de tecnología IP pueden ser presentados y entendidos por clientes potenciales y aumentar el conocimiento y asimilación de la tecnología IP a través de un amplio rango de aplicaciones de seguridad y de BMS (Building Management Systems).

Para ello reúne usuarios potenciales y proveedores con la finalidad de ir más allá de los límites de la seguridad y de los usos del BMS.

¿Qué es el IP UserGroup?

Una comunidad con interés específico en la tecnología IP y sus aplicaciones en BMS.

Apunta a aumentar el conocimiento y asimilación de la tec-

nología IP a través de una amplia gama de aplicaciones.

Proporciona una ruta única al mercado para las compañías que patrocinan al grupo utilizando las últimas técnicas en marketing.

Es el anfitrión de los eventos regionales IP-in-Action LIVE.

Está apoyado por las compañías más influyentes y respetadas en diferentes sectores de la industria.

Es independiente al brindar un acceso sin precedentes a otras organizaciones, asociaciones comerciales y los medios de comunicación internacionales.

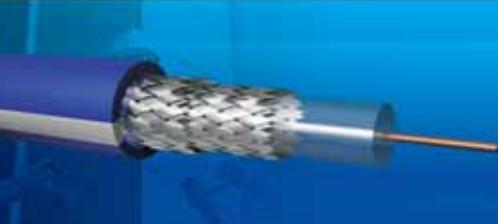
Es una organización estable, de alto reconocimiento y en continuo crecimiento.

Perfil de la Audiencia

La seguridad es un interés global y el IP UserGroup satisface la nueva demanda por la creciente necesidad de conocimiento en seguridad física basada en tecnología IP. El grupo ofrece a su vez una plataforma internacional y necesaria y está dirigido a profesionales en seguridad, usuarios finales, fabricantes de productos, integradores de sistemas físicos, desarrolladores de software IT, consultores IT, autoridades y entes reguladores, proveedores de servicios y profesionales en telecomunicaciones.



Epuyen de punta a punta



Coaxiales

50 ohms, 75 ohms telecomunicaciones,
75 ohms TV.



Telefónicos

Telefonía Interior, Planta Externa,
Intercomunicación.



Redes LAN

UTP - FTP.



Visítanos en **SEGURIXPO 2011** del 06 al 08 de julio en La Rural Predio Ferial
Stand 1A-21



Sólida como su proyecto

En un mundo donde el lenguaje es la comunicación, aplicamos recursos, procesos de excelencia y tecnología de punta para desarrollar cables que responden a estándares internacionales de calidad. Desde su concepción hasta la instalación, los productos Epuyen transmiten señales, datos y energía con alta eficiencia y gran versatilidad.



Coaxiales

Telefónicos

Energía

Redes LAN

Instrumentación

Bus de Datos



Cortejarena 3700 • CPA: B1738CPH • La Reja - Moreno, Bs. As. Argentina
Tel.: 0237 469 1000 • Fax: 0800 33 EPUYEN (378936)
e-mail: ventas@epuyen.com.ar • www.epuyen.com.ar

CAMARAS BOX



LANL-963
1/3" color CCD SONY
0,001 LUX . 630 TVL



BSP-5200
1/3" color CCD SONY
0,1 LUX . 520 TVL con audio



BSP-4800
Día/Noche . 1/3" color
CCD SONY . 0,1 LUX
480 TVL con audio



BSP-4200
1/3" color CCD SONY
0,1 LUX . 420 TVL
con audio



CMSP-36L-4 A 9
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . Varifocal
IR 30 MTS. Apto Exterior

CAMARAS IR



DPSP-36
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm
IR 20 MTS.



DMSP-36 (3,6 MM)
DMSP-60 (6 MM)
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm o 6mm
IR 20 MTS. Apto Exterior



DMSP-4A9
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . Varifocal
IR 30 MTS. Apto Exterior



CMSP-24L-36
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm
IR 20 MTS. Apto Exterior



CMAR-30L-36
1/3" Color CCD SONY
540 TVL . 3.6mm
IR 25 MTS. Apto Exterior

FUENTES Y ACCESORIOS DE ALIMENTACION

12v500
500 ma



12v800
800 ma

12v1A
Switching 1A - 2A - 5A



12v2A / 12v5A

12v20A
Switching - 20A



CON-001 / CON-002-M
CON-104J / CON-003-H
Plugs Varios



CMSP-72L-4 A 9
1/3" Color CCD SONY
480 TVL . Varifocal
IR 50 MTS. Apto Exterior

CCTV ACCESORIOS



BALUN
Balun Pasivo
Pasivo 300 mts.



BALUN-1200
Balun Pasivo
Activo 1200 mts.



BALUN-1800
Balun Activo
Activo 1800 mts.



BALUN-RX ACT
Receptor Activo
4 señales de video

MIC
Micrófono Alta Sensibilidad



V-104 / V-204
V-816
Distribuidores de Video
1 x 4 salidas
2 x 4 salidas
8 x 16 salidas

CERRADURAS Y ACCESORIOS



300S
Cerradura
Electromagnética
300LBS 12/24 VCC



E600-LED
Cerradura
Electromagnética
600LBS 12 VCC c/LED



URE-3000
URE 6000
Herrajes Varios



ZL-300
ZL-600
Herrajes Varios



DEB-33SS
Botón Rex de salida alto
tránsito. Frente metálico.
cuadrado



DEB-31SS
Botón Rex de salida Alto
tránsito, rectangular
Alargado, Ideal para
montaje en marco de
acero. Frente metálico



DEB-33ABS
Botón Rex de salida.
Alto tránsito
ABS plástico

E-108



Pulsador NC/NO para apertura
de puerta. Para Emergencias.
De gran terminación y calidad.
Totalmente en plástico inyectado
y accionamiento inmediato.
Dimensiones 86*86*55 mm.



PIR REX DS
Sensor Rex de salida de puerta color gris
Temporizadores incorporados;
Monitoreo de estado de puerta
con aviso sonoro, cobertura ajustable

MINI CAMARAS



LTC-CPIN
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm



LTC-COPIR
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm



LTC-COSMK
1/3" Color CCD SONY
420 TVL . 3.6mm

DVRS STAND ALONE



8804AV / 8808AV / 8816AV
4 Canales H264 100 FPS
8 Canales H264 100 FPS
16 Canales H264 400 FPS

CAMARAS PTZ



LANL-8027H
CCD SONY . Zoom 27x
óptico . 540 TVL



LANL-209
1/3" CCD Sony 480TVL . Zoom 3x óptico
Velocidad de paneo 30°/seg. Giro 360°
Apto montaje en exterior . IP65



LANL-5907
1/3" CCD Sony 480TVL . Zoom 27x óptico
Velocidad de paneo 30°/seg. Giro 360°
Apto montaje en exterior . IP65



LANL-2100
1/3" CCD Sony 540TVL . Zoom 30x
optico 300°/seg. Giro 360°
Apto montaje en exterior . IP65

DVR BASADO EN PC (PLACAS Y ACCESORIOS)



GV250 v8.2
GV800 v8.3
4 Canales 12 FPS
16 Canales 100 FPS



GV800 v4 8.3
PCI + PCI E
32 Canales 200 FPS



GV1480 v8.2
16 Canales 400 FPS



DVRUSB
4 Canales 25 FPS

CONTROLADORAS POR PROXIMIDAD



LANHM2002
EM MARIN
MIFARE o HID
Controlador Autónomo para
1000 usuarios. Lector EM
MARIN RF 125Khz. Incorp.



LANHM1000
EM MARIN
Controlador Autónomo para 1000
usuarios. Lector EM MARIN
RF 125Khz Incorporado. Apto Exterior



SC403
EM MARIN
Equipo Abrepuertas y Reloj de Personal
Cap. de 30000 usuarios. Posee puerto
de comunicación RS485, 232 y TCP/IP



AR721 + 10
CARDPROX EM MARIN
Equipo Abrepuertas . Cap. de 1000
usuarios. Posee puerto de
Comunicación RS485

LECTORES DE PROXIMIDAD



LANHM6003
EM W26
Lector EM MARIN 125 KHZ
salida Wiegand 26 Bits



LANHM6002
MIFARE W26
Lector MIFARE compatible
salida Wiegand 26 Bits



LANHM6005
HID W26
Lector compatible HID
salida Wiegand 26 Bits



LANHM-JLR100
EM W26
Lector de proximidad EM MARIN
125 KHZ. Largo alcance

TARJETAS DE PROXIMIDAD



CARDPROX 150
EM MARIN
Tarjetas de Proximidad



LLAVPROX
EM MARIN
Llaveros de Proximidad

BIOMETRICOS



F8
Biométrico
Huella
Conexión IP



IFACE302
MultiBiométrico Huella y
Reconocimiento Facial . Conexión IP



lucas.belluati@am.sony.com

Lucas Belluati

Reconocida mundialmente como una de las compañías líderes en el desarrollo y fabricación de productos para el procesamiento y transmisión de imágenes, Sony se enfoca hoy en el mundo IP, para lo cual está trabajando en el diseño de nuevas cámaras y sistemas para videovigilancia.

Sony Professional Solutions Latin America Division, con oficinas centrales en Miami, Florida (Estados Unidos), es uno de los proveedores líderes de equipos de tecnología avanzada para usuarios profesionales. Sony PSLA tiene su foco puesto en la venta, comercialización y atención al cliente de una amplia gama de productos profesionales, que son distribuidos a través de toda Latinoamérica y el Caribe.

La empresa surgió como una división de Sony Corporation de Panamá. En 1998 fue constituida con el nombre Sony Broadcast Export Corporation (SOBEC) y trasladada a Miami en el año 1988 para centralizar sus operaciones en Latinoamérica y el Caribe. Tradicionalmente, SOBEC se concentró únicamente en productos tecnológicamente avanzados para el mercado de transmisiones radiales y de televisión. La distribución se realizaba a través de representantes autorizados en el continente.

En el transcurso de los años, SOBEC extendió su oferta al mercado profesional con un acercamiento más diversificado, conocido como Empresa & Aplicación (Business & Application), lo cual trajo como resultado la ampliación de sus operaciones, requiriendo el establecimiento de un nuevo canal de distribución especializado.

Debido a la gran importancia de los productos profesionales de Sony, desde 1998 se conoce como Sony Broadcast & Professional Latin America, y, a partir del 2011, se conoce como Sony Professional Solutions Latin America, nombre que refleja de una manera más fiel los productos y servicios ofrecidos, al igual que identifica más claramente los países donde opera la empresa.

Presente en el evento del IP User Group, hablamos con el Ing. Lucas Belluati, Sales Support Engineer de la compañía, acerca de la actualidad de la marca.

- ¿Cuánto hace que la marca ofrece productos para videovigilancia?

- La marca lleva más de una década trabajando en productos para seguridad, específicamente en el segmento de la videovigilancia, con características distintivas:

alta calidad de imagen y baja tasa de fallas en el tiempo. Hoy, hay cámaras de la marca que desde hace más de diez años están instaladas y funcionando perfectamente. Además, hay otra variable que hace reconocida a la marca, en lo que a calidad de imagen se refiere: la mayoría de los sensores del mercado, que también son utilizados por otras marcas, son desarrollados y fabricados por Sony.

"Una cámara IP es más costosa que una analógica, pero cuando se pone en la balanza el total de la instalación, entonces se verá que cuando basa en tecnología IP es bastante más accesible de lo que parece"

- ¿Cuándo comenzaron a trabajar en el mercado IP?

- Fue una consecuencia lógica del desarrollo de la tecnología. Con muchos años de desarrollo de productos para el mercado analógico, la compañía comenzó a ver que la tendencia iba hacia el IP, por lo que comenzamos hace unos 5 años a trabajar en cámaras con esa tecnología, incorporando en los últimos dos años tecnología de alta definición (HD). Actualmente, el 70% del mercado sigue trabajando con productos analógicos e irá migrando hacia el IP. Ahí nacen las soluciones híbridas, a las que se les va agregando paulatinamente tecnología IP. Sin embargo, esta migración no es exclusiva de la imagen, sino que las telecomunicaciones ya están mutando a lo digital.

- ¿Cuáles son las características de esa migración?

- Si hablamos de nuestra región, por ejemplo, la migración se hace lenta por una cuestión de costos: hay instalaciones de CCTV ana-

lógicas que tienen no más de cinco años, por lo que volver a invertir en nueva tecnología no siempre es posible a corto plazo. Cuando se trata de nuevas instalaciones, directamente se están haciendo sobre la red IP, lo cual, en el costo final, trae un abaratamiento en los precios, básicamente por lo que se ahorra en tiempos de obra y cableados. Cuando se habla de los costos hay que ser muy cuidadosos: es cierto que una cámara IP es más costosa que una analógica, pero cuando se pone en la balanza el total de la instalación, entonces se verá que cuando basa en tecnología IP es bastante más accesible de lo que parece.

- ¿Cómo capacitan al usuario en las nuevas tecnologías?

- Sony tiene un programa de capacitación, tanto para integradores como para usuarios finales, a través del cual les explicamos desde la tecnología de video hasta los conocimientos básicos de las redes IP. Muchos provenientes del mundo IP, no conocen tanto la parte de video mientras, que instaladores con años de experiencia en el mundo analógico no tienen los conocimientos de redes IP, lo cual los hace reticentes a esta tecnología. A través de estos cursos, nivelamos los conocimientos de ambos mundos y les explicamos las posibilidades que la tecnología les ofrece.

- ¿Cuáles son los mercados a los que apuntan?

- En Argentina estamos trabajando en muchos proyectos de vigilancia ciudadana y también estamos trabajando fuerte para posicionarnos en el mercado bancario. Lo que sucede es que el mercado nacional está muy enfocado en el precio. Entonces, la marca trabaja en "enseñarle" al mercado cómo reconocer la calidad, y una vez que esto se logra, entonces es más fácil incrementar la participación en el mercado ■



SONY
make.believe

VISITANOS EN
SEGURIXPO
BUENOS AIRES
EN EL STAND 1D-20
DEL 6 AL 8 DE JULIO DE 2011
LA RURAL PREDIO FERIAL DE BUENOS AIRES
DE 13 A 20 HS

CÁMARAS DE SEGURIDAD DOMO PTZ DE ALTA DEFINICIÓN

IP RAPID DOME / PTZ

- ▶ Excelente calidad de imagen Full HD, soporta H.264 a 30 CPS
- ▶ Increíble Zoom Óptico de hasta 36X (en Cámaras Standad Definition), hasta 28X (en Cámaras HD 720p) y hasta 20X (en Cámaras Full HD 1080p)
- ▶ Domos ultrarrápidos de alta precisión (hasta 400° /seg)
- ▶ Sensores Exmor CMOS para la mejor calidad de imagen
- ▶ DEPA integrado y reducción de ruido XDNR
- ▶ Compatibilidad ONVIF

IPELA™

Para más información visitanos en
www.sonypro-latin.com

NUESTRAS SOLUCIONES DE VIDEO SEGURIDAD YA ESTÁN DISPONIBLES A TRAVÉS DE NUESTROS INTEGRADORES Y DISTRIBUIDORES:



VISIONXIP

monitoreo en tiempo real

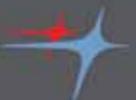
Cámaras IP Profesionales
Servidores NVR
Seguridad Digital

SU SEGURIDAD,
NUESTRO
OBJETIVO



NUEVOS PRODUCTOS Y TECNOLOGÍAS APLICADAS A LA SEGURIDAD DIGITAL



 **mas
net**
www.masnet.com.ar

Atención personalizada para Distribuidores e Integradores
Tel.: +5411 3221-0309 | Fax: +5411 3221-2100 (#0309)
info@visionxip.com | www.visionxip.com



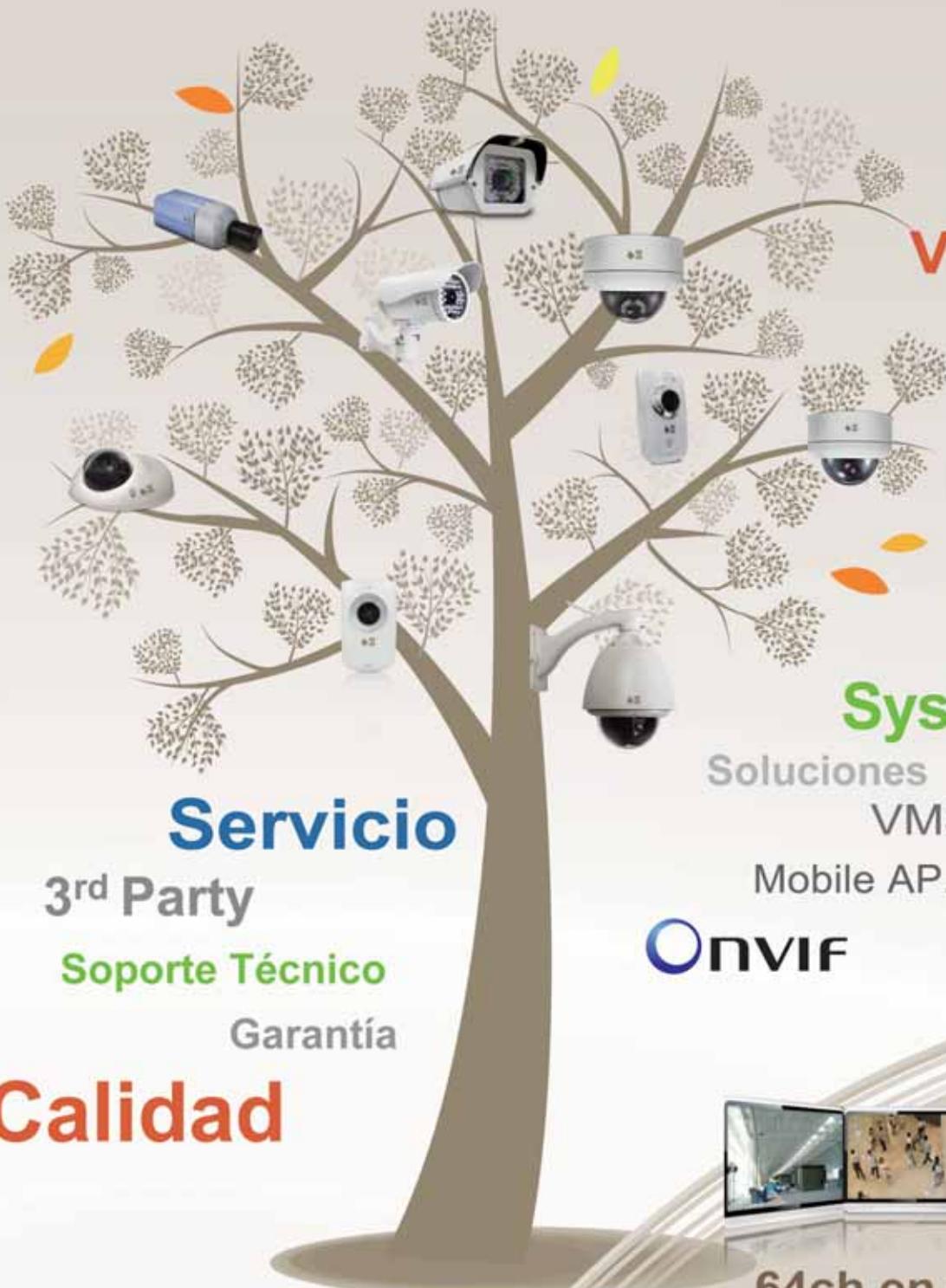
3S

Network Surveillance Expert

VISIONxIP

www.visionxip.com

Distribuidor Exclusivo



Vigilancia

Video Server

NVR

HDTV

H.264

DVR

D1

Cámaras IP

System

Soluciones

VMS

Mobile AP.

CMS

3VMS

ONVIF

Servicio

3rd Party

Soporte Técnico

Garantía

Calidad



64ch en 1 Monitor / 128ch en 4 Monitores

Visión de alarma • Reproductor Versátil
Visor Relay de VMS • GUI Interface
Aplicación eMap

Teléfono: +5411 3221-0309

Fax: +5411 3221-2100 (#0309)

Mail: info@visionxip.com

www.visionxip.com



Angel.Carcione@pelco.com

Angel Carcione

Con la convicción de ofrecer a sus clientes productos novedosos y de alta calidad, Pelco se convirtió en uno de los principales desarrolladores de tecnología aplicada a la seguridad. A través de la palabra de uno de los especialistas, ofrecemos un panorama de la actualidad de la compañía.

Pelco es uno de los líderes mundiales en el diseño, desarrollo y fabricación de productos y sistemas de video y seguridad, ideales para cualquier tipo de industria. Su portfolio de productos ofrece domos, cámaras, sistemas de posicionamiento, carcasas, matriciales, videograbadoras digitales de última generación, soluciones IP, transmisión en fibra óptica, sistemas para video/datos, entre otros.

Funcionando desde el complejo más grande de fabricación de la industria, ubicado en Clovis, California (Estados Unidos), produce cámaras y housings, control de acceso electrónico, los sistemas matriciales de video, soluciones de IP, y los sistemas de transmisión ópticos de fibra para video/datos, en la búsqueda constante de alcanzar el cien por ciento de satisfacción para sus clientes.

Desde Septiembre de 2009, la compañía cuenta con una sede en la ciudad de Buenos Aires, desde donde atiende las necesidades de los clientes de la región. Las oficinas, ubicadas en Lanín 198 (Barracas) albergan las dependencias comerciales, el centro de servicios y el PGTI (Centro de entrenamiento). Previamente, en una operación financiera llevada a cabo en 2008, la compañía fue adquirida por Schneider Electric, con lo cual fortaleció su portfolio de soluciones de automatización de edificios. Así reforzó su plataforma en seguridad, junto a la distribución eléctrica, la calefacción, la ventilación, el aire acondicionado y la seguridad electrónica y contra incendios, siendo posible de este modo ofrecer sistemas completamente integrados.

- Identificados con el mundo analógico, ¿cuál es su relación con el mundo IP?

- En Pelco hemos migrado fuertemente nuestra capacidad de ingeniería hacia el mercado IP. Desde hace 5 años trabajamos en el mercado IP, tanto con cámaras como con sistemas de grabación y gestión de imágenes bajo esta tecnología. Hoy contamos con toda una familia de cámaras IP de resolución estándar a megapixel y varios sistemas de gestión, tratando de cubrir una amplia gama de soluciones.

Con esto ratificamos el compromiso de la compañía de proveer al usuario final de una solución "end to end".

- ¿Cuál es la meta tecnológica?

- Actualmente, nuestros desarrollos están enfocados en la integración, lo cual hace que la marca, contrariamente a lo que se piensa, no sea una marca cerrada, sino que sus productos se integren con las marcas más reconocidas del mercado. Una prueba de ello es nuestra asociación y constante trabajo con Onvif. Particularmente en Argentina, estamos logrando un gran desarrollo de toda la línea IP, creciendo en 2010 más del 80% de las ventas locales respecto de los últimos años. Este cambio se está dando de manera progresiva y consideramos que estamos a la altura de lo que requiere el mercado.

"Día a día, en la empresa, asumimos el compromiso de ofrecer la mejor solución al usuario final. Para ello, estamos constantemente desarrollando nuevos productos y sistemas y capacitando en la instalación y uso de los mismos"

- ¿Hay usuarios que aún se resisten a la migración tecnológica?

- Hoy, el mercado entiende que la migración hacia el IP es inevitable. La resistencia al uso de esta tecnología está dada, básicamente, por el desconocimiento y la experiencia de cada uno. Tenemos socios de negocios con amplio conocimiento en sistemas analógicos, a los cuales seguimos apoyando y brindando soporte y capacitación, lo que no impide que sigamos trabajando con sistemas IP. En la actualidad, el mercado analógico sigue su marcha y aparecen algunas cuestiones, como infraestructura de comunicaciones,

por ejemplo, que deciden por la aplicación de una u otra tecnología.

- ¿Cómo se posiciona actualmente la empresa?

- El gran desafío de Pelco siempre fue ser un referente del sector de la seguridad. Estamos actualmente enfocados con mucha fuerza en el mercado de la seguridad urbana, con muchos municipios ya trabajando con nuestra tecnología, con el mejor de los resultados. Nuestro objetivo, que es parte de la filosofía de la compañía, es ser un referente en soluciones y poder entregar nuestros productos en un único sistema que pueda ser aprovechado por el usuario en su totalidad.

- ¿Cómo se trabaja para decidir la aplicación de una tecnología?

- Principalmente es un gran trabajo diario, con el objetivo de lograr que el usuario sepa cuál es el sistema que mejor se adapta a sus necesidades. Una buena solución de video es aquella que fue pensada tanto desde el punto de vista funcional como económico. Se trata de una tarea de capacitación, que llevamos a cabo constantemente en nuestra empresa. Dicha capacitación no es sólo para canales o integradores, sino también para el usuario final, quien, en definitiva, es el destinatario de toda nuestra investigación y desarrollo.

- ¿Qué resultados obtuvieron a partir de la apertura de una sede local?

- Fue una decisión muy acertada en respuesta a una necesidad que veíamos por el crecimiento local y regional de la marca. Quedó demostrado que fue una excelente herramienta para acercar la tecnología al usuario y una ayuda inestimable para la capacitación. Contamos con todas las herramientas para seguir posicionando a la marca, tanto en Argentina como en Latinoamérica ■





- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos



- Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal
- Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)
- E-mail: info@elcasrl.com.ar
- Website: www.elcasrl.com.ar

ELICA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.



SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal

Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)

E-mail: info@elcasrl.com.ar

Website: www.elcasrl.com.ar

Porteros Eléctricos con y sin Video ●

Alarmas ●

Circuito Cerrado de Televisión ●

Detección de Incendio ●

Control de Accesos ●

Fabricación de Dispositivos ●

Grabación y Transmisión de Imágenes ●

NETFOCUS
CC TV



VITECH
CC TV



HORING
FIRE - ALARM



NOTIFIER®

Honeywell

Sistemas digitales
de cuatro cables
hasta 255 edificios
interiores con
1000 departamentos
en cada uno de ellos



Portero con visor
manos libres
TFT COLOR



NOVEDAD

Instalación 2 cables.
Manos libres de 7" TFT, color,
monitor plano de 237 mm x 125 mm x 27 mm.
Panel de puerta de aluminio con visera
integrada, no requiere caja de empotrar
Puede adicionarse un segundo frente con cámara
Incluye fuente



Soluciones en sistemas digitales de comunicación para edificios

Su empresa está lista para evolucionar!

Conozca los NUEVOS PRODUCTOS

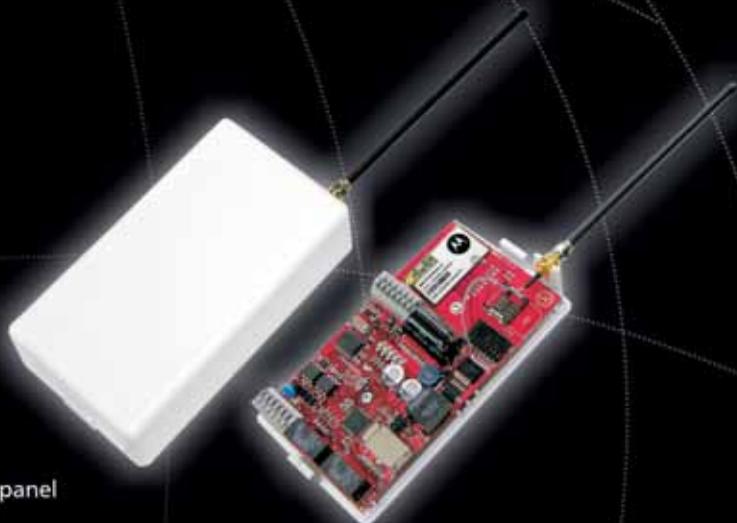


GPRS Ello Universal

Interfaz celular GSM / GPRS para monitoreo de cualquier panel de alarma monitoreado (Contact ID) del Mercado.

Características

- » Actualización remota de firmware.
- » Programación por cable USB.
- » Reporta todos los eventos de cualquier panel de alarma que se comunique en Contact ID.
- » Utiliza tecnología GPRS para comunicación.
- » Salidas PGM que pueden ser accionadas remotamente vía GPRS / SMS.
- » No interfiere en la programación remota del panel vía download.
- » Programación realizada por software suministrado gratuitamente por PPA.
- » Supervisión anti-sabotaje y funcionamiento del panel.
- » Permite el envío de teste periódico por línea fija.
- » Posee detector de corte de línea telefónica.
- » Puede ser usado en sitios donde no existe línea fija.

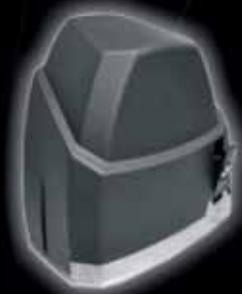


LANZAMIENTOS

Novedades en Automatismos

Automatizador Cross para portones corredizos

Disponible en tres versiones:
Cross, Cross JetFlex y Cross SP Híbrida



Características Cross
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera analógico/digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross JetFlex
Tiempo de apertura (*): hasta 4,5 segundos
60 ciclos/hora
Final de carrera digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/3 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross SP Híbrida
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera híbrido: analógico y/o digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 300 kg.

PPA CAPITAL
Av. Beiró 5085. Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR
Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE
Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510/7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO
Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.



Territory Sales Manager de Bolide Technology Group



mariafernanda@bolideco.com

María Fernanda Barragán

Con casi dos décadas de presencia en el mercado, Bolide busca establecer en Argentina su sede para atender a los países del sur de Latinoamérica. Hablamos con una de las representantes de la marca, quien nos contó acerca del presente y los proyectos de la compañía para nuestra región.

El grupo *Bolide* es un importante fabricante y distribuidor de productos y accesorios de vigilancia por CCTV en todo el mundo con certificación ISO 9001. Con casi veinte años ofreciendo productos de alta calidad y tecnología de punta, sumado a un excelente servicio al cliente, Bolide es una de las empresas de más rápido crecimiento y uno de los proveedores más solicitados de la industria.

La compañía, de origen norteamericano, ofrece una completa línea de CCTV, que incluye cámaras, videograbadoras digitales, monitores, sistemas matriciales y PTZ avanzados, completando su oferta con accesorios como cables, conectores y suministros eléctricos.

Desde su moderna sede, ubicada en el sur de California, y a través de una red de representantes, la empresa ofrece productos de seguridad de alto desempeño con el foco puesto en la competitividad de sus precios. "La calidad de un producto no necesariamente debe trasladarse en el precio al usuario, sino que se puede desarrollar tecnología de última generación a un costo accesible para la industria", dice **María Fernanda Barragán, Territory Sales Manager de Bolide**, durante la charla con *este medio* en un paréntesis del evento organizado en nuestro país por IP User Group Latinoamérica.

- ¿Cuánto hace que tienen presencia en el mercado global?

- *Bolide Technology Group* es una compañía de origen norteamericano con casi 20 años en el mercado. La fábrica certificó ISO 9001, lo cual garantiza los procesos de fabricación de todos sus productos. La empresa está enfocada en el CCTV, tanto analógico como IP, entregando a sus clientes soluciones completas, desde los accesorios hasta las cámaras, con una gama de productos muy amplia. Esta característica nos permite trabajar en cualquier mercado: desde el mercado más pequeño, donde se trabaja en la competencia por precio, hasta en proyectos con grandes marcas mundiales, donde, gracias a nuestra tecnología, también tenemos elementos para competir con éxito.

- ¿Cuáles son los principales mercados de la compañía?

- Nuestro mercado más fuerte es Estados Unidos, de donde es originaria la fábrica. En Latinoamérica tenemos oficinas en México para atender ese mercado específicamente; también tenemos una oficina en Guatemala, desde donde abastecemos a países como Costa Rica, Panamá y todo Centroamérica y una oficina en Bogotá, desde donde atendemos a toda la región andina (Colombia, Perú, Ecuador, Venezuela) y ahora estamos en Argentina buscando establecernos para atender desde aquí a toda la región del Cono sur.

"El integrador argentino tiene un amplio conocimiento de la tecnología P, lo cual favorece a nuestra compañía. Por eso es que buscamos establecernos aquí como sede para atender todo el Cono sur"

- ¿Qué los caracteriza como fábrica?

- Más allá de la tecnología que ofrecemos, hay dos puntos que se respetan siempre: reglas claras para nuestros distribuidores y constante atención al cliente. Nuestras reglas de juego son muy claras: buscamos distribuidores por región, no más de dos, que se comprometan con la marca y que tengan un departamento técnico al que podamos capacitar. Con esto le damos tranquilidad al integrador, que se siente respaldado, y al cliente, de que tiene una fábrica soportando la solución instalada.

- ¿Cuál es su relación con el cliente?

- Estamos en un proceso continuo de desarrollo escuchando a nuestros clientes. De hecho, muchos productos nacieron por sugerencia de ellos. En la línea IP lanzamos una cámara megapíxel, por ejemplo, que tuvo muy buenos resultados en Estados

Unidos, pero por costos y ancho de banda, no podía aplicarse en otros mercados, por lo que tuvimos que desarrollar una línea estándar. Ésta nace a partir de que un integrador nos mencionó una cámara de otra marca, pero a un precio inaccesible para ese proyecto. En ese momento, nosotros no teníamos qué ofrecerle para poder competir, por lo que desarrollamos, entonces, esa cámara IP estándar. Siempre estamos observando el mercado y las tendencias, pero para nosotros lo que más importa es el cliente.

- ¿Cómo toman el paso de lo analógico a lo digital?

- Somos desarrolladores de tecnología y nuestra misión es capacitar al integrador para que se vaya familiarizando con la tecnología y se adapte a los cambios. El paso de lo analógico a IP se está dando de manera paulatina, pero constante. Sin embargo, la parte analógica también crece. Nuestro objetivo no es competir por precios; nuestros productos no son los más económicos del mercado, ni tampoco queremos que lo sean. Apuntamos a que los clientes encuentren la solución completa en una sola marca, cuyo precio no genere la necesidad de buscar otros proveedores.

- ¿Qué expectativas tienen en nuestro mercado?

- Las cámaras megapíxel tienen un futuro auspicioso aquí, donde se ha hecho una gran inversión en redes. Por eso es que estamos tratando de establecer alianzas con distribuidores locales, para poder atender desde Argentina a toda la región del Cono sur. Creemos que existe personal altamente capacitado y muy conocedores de la tecnología, sobre todo en el tema IP, lo cual favorece también a nuestra compañía ■

Specialize in CCTV, Security Equipment and Surveillance

Bolide Technology Group
www.bolideco.com

MARIA FERNANDA BARRAGAN
Territory Sales Manager

**Impresoras de tarjetas de PVC.
Altísima calidad de impresión a bajo costo.**

**Impresoras
Ribbons
Tarjetas RFID
Tarjetas Mifare / Desfire
ISO - Clamshell**



NUEVA PLACA IP 1000 de Movatec

El nuevo IP1000 representa una evolución más en la familia de transeptores RVA. La incorporación de un puerto ETHERNET permite aumentar los canales de comunicación para el transporte de datos provenientes de los paneles de alarma, bajo el siguiente esquema:

ETHERNET → GPRS → SMS

La transmisión de datos a través de INTERNET brinda un canal de comunicación adicional, que es más rápido y no tiene costo adicional, logrando una mejorara significativa en el monitoreo.

Es 100% compatible con el Receptor Celletech RC-IP y el Receptor Patrol IP, a través de los cuales puede adaptarse a todo Software de Monitoreo existente.



Características Principales del IP1000

- Conexión Ethernet 10Base T
- Transmisión GSM, GPRS / SMS (requiere línea celular).
- Alimentación nominal 12VCC.
- Período de los reportes de Supervisión KA, configurable de 1 minuto a 60 horas.
- Período de Reporte de TEST, configurable desde 1 minuto a 30 días.
- Datos totalmente encriptados.
- Formatos telefónicos: Contact ID, Ademco Express.
- Detector de corte de línea telefónica (mide tensión de línea).
- Línea telefónica puede ser backup de Ethernet para el panel de alarmas.
- Simulador de línea telefónica para panel de alarmas (23 VCC a lazo abierto).
- Simulación de tono de discado 440 Hz.
- Handshakes: doble tono, 1400 y 2300 Hz.
- Terminales "Tamper Switch", para conectar al circuito de "Tamper" del panel de alarmas.
- Posibilidad de configurar hasta 4 servidores (destinatarios IP) para reportes.
- Una dirección de servidor independiente para aplicaciones de telemetría.
- Puerto RS232 para aplicaciones de usuario o expansión con accesorios.
- Extenso Set de Comandos para consulta, configuración y control remoto.
- Montaje híbrido en una sola placa de circuito impreso.
- Configuración protegida con código de acceso.
- Configuración de IP estática o dinámica via DHCP.
- Conector de red Ethernet RJ45 con indicadores de "Link" y "Actividad".
- Indicadores lumínicos externos que proporcionan información de estado de línea telefónica, servicio de red y servicio celular.

Telemetría. (a pedido).

Todo fabricado bajo normas ISO 9000 e ISO 14000.



MOVATEC
SEGURIDAD ELECTRÓNICA PARA LA VIDA

MOVATEC S.A.
Juan B. Justo 332 - Florida (B1602BKF)
Buenos Aires - Argentina
Tel. (5411) 4795-6112 - Fax. (5411) 4795-6048
www.movatec.com.ar

Zona Cuyo y Córdoba
Tel. 2616006734 - cmolina@celletech.com.ar



MINEAR

S.A.

Distribuidor Oficial *tyco* / Fire & Security

Software House

C-Cure 800/8000

C-Cure 9000

I-Star

Kantech

American Dynamics

Intellex

Illustra

The Victor

SpeedDome Ultra 8 IP



**CENTRO
NACIONAL DE
REPARACIONES**
Approved
Repair Center

Stock en Argentina

KANTECH SOFTWARE HOUSE®

Minear S.A.
Tyco Fire & Security Dealer

José Cubas 2369 - C. P. C1419GME - C.A.B.A. - Tel./ Fax:(54 11) 4573-3311
info@minearsa.com / Gremio: integradores@minearsa.com - www.minearsa.com



dario@visonic.com

Darío Chernicoff

Inicialmente fabricante de sensores, Visonic es pionero en el desarrollo de sistemas inalámbricos de seguridad, enfocados en el sector residencial. En nuestro país estuvo una de las autoridades de la compañía, con quien hablamos acerca del presente y futuro de la marca en nuestro mercado.

Visonic es una empresa desarrolladora y fabricante internacional de sistemas inalámbricos, con equipos de seguridad y respuesta de emergencia personal para el hogar, hoy componentes vitales de la vida diaria de personas de todas las edades. Al proporcionar conectividad en tiempo real entre familias, hogares, propiedad, cuidadores y redes de soporte comunitarias, Visonic ofrece a los usuarios la tranquilidad de que sus seres queridos y su propiedad están seguros. En ámbitos institucionales como hospitales, instalaciones geriátricas, correccionales, etc., sus soluciones integradas vigilan a personas y equipo crítico.

"Visonic tiene una línea extensa de productos de seguridad para el hogar y detectores para propiedades residenciales, con los cuales ofrece soluciones avanzadas contra intrusión para seguridad del hogar, comunicaciones y vigilancia inalámbricas por video", explica Darío Chernicoff, Gerente de Ventas y Marketing de la compañía para la Región Caribe y Latinoamérica.

- ¿Cuánto hace que están presentes en el mercado?

- Visonic es una empresa fundada en 1973, en Israel. Inicialmente desarrolló y produjo tecnología para sensores de detección y cuenta con muchas patentes a nivel mundial en tecnología de detección. Actualmente, hay sensores desarrollados en las primeras épocas de la compañía que aún siguen instalados y funcionando perfectamente. Las oficinas centrales del Grupo Visonic se encuentran en Tel Aviv, Israel, donde produce sus productos, en una planta de fabricación de última generación con 10.200 metros cuadrados.

- ¿Cuáles son sus principales canales de distribución?

- Todos los productos de la marca se venden a través de una red internacional de subsidiarias, distribuidores y representantes de ventas con presencia en más de 70 países. En aquellos países en los que Visonic no está presente con subsidiarias, establece alianzas con distribuidores locales, como

Dialer y Domonet en Argentina, a través de los cuales distribuye sus productos y capacita a clientes e instaladores.

- ¿Cuál es el segmento en el que se enfoca la compañía?

- Hace unos diez años el foco de la empresa cambió: no dejó de lado la fabricación de sensores, pero comenzó a desarrollar sistemas inalámbricos integrales, pensados y diseñados para el segmento residencial. Si bien está planificado comenzar a vender equipos para el mercado comercial, nuestro fuerte es el residencial. Como la tecnología actual permite un mayor desarrollo en la capacidad de los sistemas, entonces comenzaremos a ofrecer, a partir del próximo año, soluciones para el sector comercial. En cuanto a desarrollos, específicamente en los últimos años también fabricamos equipos con tecnologías IP y cámaras, sumando a nuestros paneles funciones de automatización.

"La tecnología inalámbrica está en crecimiento en el mercado latinoamericano.

Hace unos años, la brecha del precio era un escollo importante, pero actualmente ésta se redujo, con lo cual el segmento está en plena expansión"

- ¿En qué mercado geográfico tienen mayor presencia?

- Hay dos mercados en los que tenemos un gran desarrollo: Estados Unidos y Europa. En este último caso, no fue sencillo, ya que el mercado europeo es bastante reactivo a los cambios, pero como hace diez años que estamos allí, hoy tenemos la mayor porción del mercado del inalámbrico. En cuanto a Estados Unidos, las ca-

racterísticas de la construcción hacen que un sistema inalámbrico sea perfectamente apto para cualquier tipo de instalación. Nuestra presencia es global, pero los dos puntos citados son sin dudas nuestros mercados más representativos.

- ¿Qué perspectivas de crecimiento ven en nuestra región?

- Durante los últimos meses crecimos mucho en toda Latinoamérica. Hace unos años, por una cuestión de precios, el ingreso al mercado se hacía complicado, una brecha que hoy se redujo. Sobre todo, cuando se habla de costos finales, incluyendo la instalación. Estamos realmente muy bien. En el país tenemos una gran expectativa, estamos creciendo de modo lento, pero firme y creemos que vamos a seguir por ese camino. Esto está acompañado por el crecimiento de la tecnología, que hoy nos permite desarrollos cada vez más versátiles y confiables, con los cuales podemos satisfacer las necesidades de una amplia gama del mercado.

- ¿Cuáles son las mayores ventajas de un sistema inalámbrico?

- Un sistema de estas características ofrece muchas ventajas en las diferentes etapas. Al instalador, por ejemplo, se le reducen los tiempos y complejidades de la instalación, ya que no necesita de obras adicionales ni cableados complejos, lo cual también abarata ostensiblemente los tiempos de puesta en marcha de un sistema. Esto también se aplica para el usuario, que no verá su casa invadida por instaladores y albañiles que rompen y arreglan para pasar un cable. En general, se reducen los tiempos y costos para todos. Además, todos nuestros productos son de diseño cuidado, muy estético, para que se adapten fácilmente a cualquier lugar en el que sean instalados ■

Darío Chernicoff
Sales and Marketing Manager Caribbean and Latin America

Tel. +1 954 364 8339
Mobile: +1 860 481 1091
dario@visonic.com

Visonic Inc.
65 West Dudley Town
Bloomfield, CT 06002
Fax: 860 242 8094

Visonic
For a secure way of life

Seguridad Inalámbrica.



PowerMaxExpress

Protección inalámbrica ultra compacta
con opción de comunicación IP/GPRS

- Moderno diseño, simple y compacto.
- Sistema independiente, todo en uno.
- Video verificación de alarmas (opcional)
- Comunicador Telefónico incorporado.
- Opciones de comunicación IP y GPRS.
- Fácil instalación y operación intuitiva.
- Amplia variedad de accesorios y opciones de expansión.
- 28 zonas inalámbricas más 1 cableada.
- 4 Particiones. 8 diferentes usuarios.



Detector de
Monóxido



Mando tipo
lavavajillas



Detector de
temperatura



Mando tipo lavavajillas
bidireccional



Detector para
exteriores



Módulo
GSM/GPRS



Detector de
humo



Teclado
bidireccional



Detector de
gas



Control
remoto



Detector de
inundaciones



Detector de
movimiento



Sirena para
exteriores



Detector de
cortina



Sirena para
interiores



Contacto
magnético



Cámara IP
Wi fi



Cámara IP PTZ
Wi fi



La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
ventas@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

Dialer recomienda



Visonic

For a secure way of life



NUUO

Software Profesional de VideoVigilancia

Una sola plataforma, más de 50 marcas,
más de 1.000 modelos de cámaras IP
128 cámaras de múltiples servidores

Nueva aplicación
para iPhone



Para cámaras IP

64 canales NVR

Licencias de 1, 4, 8, 12, 16, 25,
32, 36 y 64 canales
Compresión MJPEG, MPEG4 y H.264
Totalmente escalable hasta
64 cámaras IP

Para Cámaras IP y Analógicas

64 Canales Híbrido NDVR

100% flexible
Puede combinar todas las
placas digitalizadoras con
las licencias de software
hasta 64 canales híbridos

Para cámaras analógicas

32 canales DVR

Placas digitalizadoras de
4, 8 y 16 canales
Compresión por software
(MJPEG y MPEG4) o por
Hardware (H.264)
Apilable hasta
32 cámaras analógicas



Visitenos en
Seguriexpo
Stand 1E-18

ZAVIO

Línea completa de Cámaras IP

Nuevas Cámaras Megapíxel

Almacenamiento en Tarjetas SD



F3101/F3106

F7110/F7115

Cámara IP con movimiento (PT)



M511E

Cámaras IP de exterior



F531E

Cámaras IP fijas



F210A

Video Servidor



V111T



F731E



F312A

Excelente calidad de imagen, resolución 640x480
y ahora también Megapíxel
Compresión en MJPEG y MPEG-4 simultáneo,
también H.264 en la línea Megapíxel.
Detección inteligente de movimiento.
Zoom digital de 10x y audio de dos vías en toda la línea.

Gran variedad de modelos wireless, PoE
y con entrada/salida de alarma (I/O)
Monitoreo en vivo por teléfono celular 3G
Únicas con función de conexión fácil a msn
Software gratuito de grabación
y monitoreo para 16 cámaras

ZAVIO**NUUO**
The Intelligent Surveillance Solution**MESSOA****MikroTik****LANDWELL****TP-LINK**

LANDWELL

Control de Rondas para Vigiladores



El control de rondas LANDWELL, es el más robusto y pequeño del mercado. posee un software de gestión totalmente flexible que ofrece la posibilidad de realizar modificaciones acordes a las necesidades del usuario.

Cuerpo de aleación metálica de alta duración y alta calidad, con lector de acero inoxidable
Capacidad de almacenamiento: 10.000 registros
Batería de Litio 3V (aproximadamente 700.000 registros (2 años de duración)

Conexión USB
Software: Soporta Windows 95, 98, 2000, XP y Vista
Incluye múltiples y diferentes agendas
Genera múltiples reportes de rondas.



Soporte técnico especializado



Atención personalizada



Stock permanente



Envíos a todo el país



Consultas on line



Llamadas gratuitas



Comunicación vía radio



Seguinos en Facebook

MESSOA

Nueva Línea de Cámaras IP y Analógicas

"Ideal para Seguridad Ciudadana de pequeños y medianos Municipios"

De Alta Resolución

Cámaras IP de 2 Megapíxeles



NCR 870



NDF 820



NCB 855



SCR 357



SDF 447



SCB 267



ZKSoftware
The Advanced Biometric Solution

SAMSUNG

UBIQUITI NETWORKS

DrayTek

DASTEK

aliara
ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERSONAL

ventas@backnology.com.ar - www.backnology.com.ar

20 años de crecimiento continuo



Ricardo Márquez

Recibido de técnico en electrónica y de formación en el área de la seguridad, la trayectoria profesional de Ricardo Márquez está ligada al surgimiento y evolución de Dialer. Repasamos en esta nota sus comienzos, en una de las empresas más emblemáticas del sector, Guard, su paso por Vatec y el nacimiento de su propia empresa.

Veinte años de trayectoria de **Dialer** como empresa o veinte años de **Ricardo Márquez** en la industria de la seguridad electrónica no son otra cosa que sinónimos. La empresa, conformada por cuatro socios -todos familia- es la evolución natural de las personas en un mercado que, paralelamente, no ha dejado de crecer en las últimas dos décadas.

La historia de quien tomamos hoy como referente comenzó, sin embargo, unos años antes, siendo un reciente egresado de la secundaria.

“Mi carrera profesional está asociada sin dudas a Dialer -dice Ricardo- aunque empecé unos años antes: me recibí de técnico en electrónica en noviembre de 1985, en el entonces ENET N° 3 de Avellaneda, y a los pocos días empecé a buscar trabajo en los avisos clasificados. Con mi papá estábamos mirando el diario y marcamos algunos avisos. El primero en el que me presenté fue al pedido de una empresa que quedaba en Villa Urquiza, a una hora de viaje de mi casa (en ese momento vivía en Lanús). La empresa se llamaba *Guard* y fue una de las primeras importadoras de productos de seguridad electrónica, pero que empezó fabricando sus propias centrales”.

Primer tiro, primer acierto: la empresa lo incorporó a su personal con la función de testear y reparar las centrales que se fabricaban allí.

“Tuve mucha suerte -recuerda-. Habiéndome recién recibido, al primer aviso que me presento me toman. Además, en esa época era demasiado complicado conseguir trabajo para la gente con formación técnica. Tuve la suerte de conseguir el trabajo siendo un pibe de 18 años, sin ninguna experiencia. Mi trabajo consistía en probar y reparar los sistemas de alarmas que fabricaban, que en esa época eran solo tres, con distintos niveles de complejidad. El más importante era uno que tenía teclado sobre el panel y mucho tiempo después se desarrollaron los teclados remotos”.

Primer desarrollo

“En *Guard* desarrollé un panel de alarmas (el SG205) para la marca que se vendió durante mucho tiempo. Esto para mí era jugar en primera y no había plata que lo pagara: mi mayor recompensa fue que un diseño propio se vendiera comercialmente. No me consideraba un genio de la electrónica y tuve la suerte

Continúa en página 88

Trayectoria

1985

Se recibe de Técnico en Electrónica en el ENET N°3 de Avellaneda. Comienza a trabajar en *Guard*.

1988

Como desprendimiento de *Guard* surge *Vatec*, donde trabaja desarrollando pasivos infrarrojos.

1990

Comienza a comprar e instalar por su cuenta distintos sistemas de alarmas. Surge *Dialer*.

1996

Con *Dialer* establecida, se mudan a su primera sede propia, en Boedo al 500, donde estarían hasta 2003, año en que inauguran su actual edificio.

SUMATE A LA ONDA IP

AVTECH, la marca de grabadores digitales de video -DVRs- de mayor venta en el mundo, presenta su variada línea de cámaras IP.
Integre en un mismo soft Cámaras IP y DVR's.
No es una moda, es el futuro.

Desde hace 20 años proveemos equipos de seguridad electrónica a cientos de empresas.
En Dialer encuentre variedad, stock permanente, las mejores marcas y profesionalismo.

| Equipos de grabación digital autónomos

| Cámaras IP y Megapixel



BIGPIANETA.COM/UNICACION

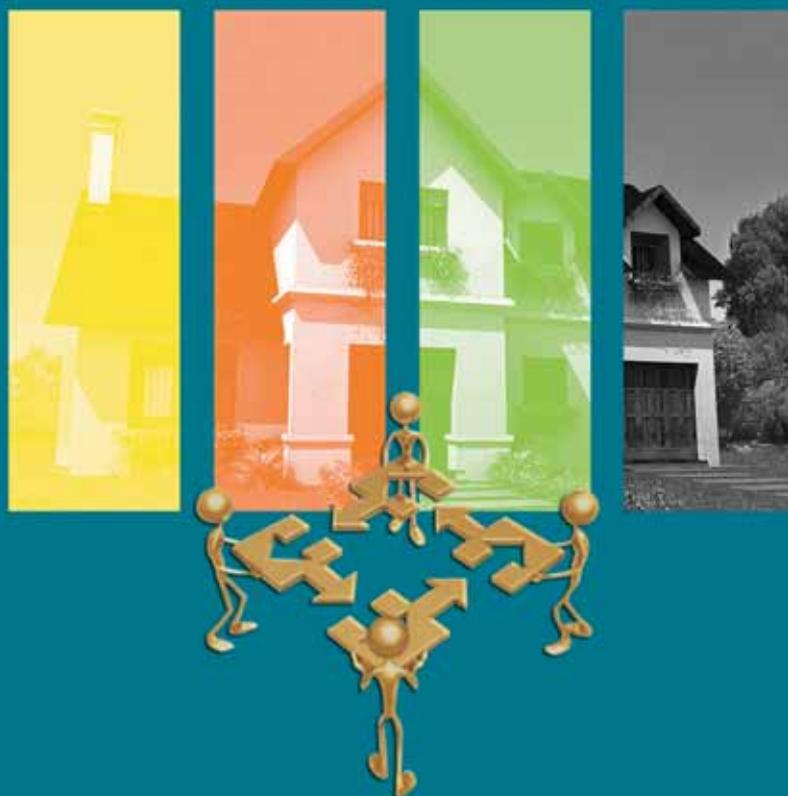


AVTECH
DIALER . MASTER DEALER

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

INTEGRACIÓN TOTAL EN PROTECCIÓN DE PERÍMETROS



SISTEMA PMS \ 2

Sistema Integral de Protección Perimetral para grandes Perímetros (con Software Central Integrador tecnologías de detección).



SISTEMA PMS \ 3

Protección Perimetral por Cable Sensor Microfónico.



SISTEMA PMS \ 4

Protección Perimetral por Cable Sensor Microfónico Enterrado.



SISTEMA POWER SHOCK

Protección Perimetral por Cerco Energizado.

Con más de una década de trayectoria enfocada en el diseño y desarrollo de **Sistemas para Protección de Perímetros** y reconocida a nivel internacional, **ALIARA** le posibilita ahora la **Integración y Control Total** de sus Sistemas de Seguridad.

Con el Profesional de la seguridad electrónica como pilar de su crecimiento, **ALIARA** se posicionó como **Líder** de la especialidad en la región gracias a la **Calidad e Innovación** de sus Productos y al **Respeto y Servicio** permanente a sus clientes.

Conocedores del mercado y sus necesidades; solo **ALIARA** puede ofrecerle la Solución más adecuada y Totalmente Integrada para cada requerimiento.

aliara
ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL



Distribuidores Oficiales

Nuevas
Oficinas

España 744 - (B1602BBN) Florida - Vicente López- Pcia. de Buenos Aires
54 11 4795 0115 (líneas rotativas) - www.aliara.com - ventas@aliara.com



DIALER
SOLUCIONES EN SEGURIDAD PERIMETRAL

power shock

by aliara

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

Protección Perimetral por Cerco Energizado

Características

Power Shock detecta
Alarma por descarga eléctrica
Alarma por corte de conductor (Positivo o Masa)
Alarma por sabotaje (Tamper de gabinete)
Alarma por batería baja
*2 salidas de relé (1 temporizada) para conexión a panel de alarmas de intrusión, sistema ALIARA PMS2 o elementos de aviso sonoro o visual

Funcionamiento

- LEDS indicadores
De Encendido, Pulsos, Batería baja, Funcionamiento con tensión de red, Funcionamiento con batería.
- Encendido
Llave con desconexión de encendido
- Control
Compensación automática de pérdida de aislación
- Protección
Fusible de 1A para Protección contra descarga por red de corriente
Fusible de 12V 3A para Baja tensión
- Batería
Habitáculo para batería de respaldo 12V 7A

Energizador de perímetros que disuade y repele el intento de intrusión mediante una descarga eléctrica no letal.

El sistema no genera falsas alarmas y su funcionamiento no está condicionado por factores climáticos.



Integración

El sistema Power shock es compatible con el SISTEMA INTEGRAL DE PROTECCIÓN PERIMETRAL ALIARA PMS2 con software control de interfaz gráfica sencilla y de fácil operación.

- Características del SISTEMA ALIARA PMS2
Mapa del sitio digitalizado.
Niveles de acceso por categoría de usuario.
Alarmas audibles y visuales.
Control de rondas on-line.
Autodiagnóstico: controla el estado de cada uno de los componentes del sistema.

La empresa líder en Seguridad Perimetral Electrónica en Latinoamérica



Nuevas Oficinas

España 744 - (B1602BBN) Florida - Vicente López - Pcia. de Buenos Aires
54 11 4795 0115 (líneas rotativas) - www.aliara.com - ventas@aliara.com

de trabajar y desarrollarme en una empresa directamente relacionada con el rubro de la seguridad, donde aprendí mucho", recuerda acerca de esos inicios.

Por ese entonces, las alarmas que se fabricaban no utilizaban microprocesadores; eso estaba reservado para las computadoras. "A fines de los '80, el microprocesador se usaba, por ejemplo, en computadoras como la *Commodore 64*, que paradójicamente tenían más o menos la misma capacidad de procesamiento que un panel de alarmas actual".

Guard sería para Ricardo no solo el inicio profesional, sino también un comienzo familiar: "trabajando ahí conocí a quien es actualmente mi mujer y una de mis socias en *Dialer*, Silvia. Curiosamente, ambos viajábamos una hora para llegar a la empresa, vivíamos en Lanús y habíamos ido al mismo colegio, pero nos vimos por primera vez en otro lugar. Ahí también conocí a sus hermanos, con los que luego seríamos socios".

Segundo escalón

Guard tenía, inicialmente, cuatro socios. "Cada uno siguió su camino. David Petliuk, por ejemplo, formó lo que hoy es *Fured*, mientras que Raúl Valdetaro formó la empresa *Vatec*, con quien

fui a trabajar. Fue uno de los primeros en fabricar un pasivo infrarrojo en el país y lo conocí cuando él era Ingeniero de desarrollo en *Guard*. Empezó la empresa muy modestamente, con ese único producto, en un departamento en la zona del Once. Luego se diversificó, pero inicialmente trabajamos solo con los pasivos", recuerda Márquez, que estaría en *Vatec* hasta 1990, cuando comenzó su propio proyecto.

"Empezamos con Silvia y sus hermanos a hacer trabajos por nuestra cuenta, primero

instalando alarmas que comprábamos, bajo distintos nombres como empresa. En ese momento pensábamos un nombre, lo tomábamos y después descubríamos que ya había alguno que también se llamaba así que lo íbamos cambiando".

Nace Dialer

Paralelamente a la instalación de sistemas, Márquez desarrolló un panel de alarmas, teclados remotos, sirenas, y así comenzó a buscar distribuidores. Todo era hecho de manera muy artesanal. "En ese momento, teníamos un cliente en Zárate -recuerda- y para llevarle la mercadería cargábamos todo en un bolso y nos tomábamos el colectivo; no teníamos móvil propio. Es más, la primera inversión que hicimos como empresa fue una rotopercutora para poder hacer los trabajos de instalación".

¿Cómo surge, entonces, *Dialer* como marca? "Uno de los productos que se había desarrollado en *Guard* era un discador telefónico, que en ese momento usaban las memorias con ventanitas infrarrojas, que se podían regrabar y a las que se le ponía etiqueta para identificarlas. Por otra parte, cuando empecé a desarrollar productos, lo primero que encaré fue un discador telefónico, que finalmente no salió a la venta. "Dialer" es discador en inglés, nos gustó y lo adoptamos como nombre para nuestra empresa", responde.

Dialer tuvo su primera sede en el Edificio Barolo, en Avenida de Mayo. "Compartimos el lugar con una empresa que era cliente nuestra, pagando a medias los gastos de alquiler. Era

una especie de monoambiente, que lo dividimos y en una de esas subdivisiones empezamos nosotros".

La búsqueda y venta de productos era bastante más compleja en esos años, ya que la red de Internet, por ejemplo, no estaba desarrollada y la empresa no contaba entonces con una fuerza de ventas significativa. "Todo se hacía a través de revistas y publicaciones especializadas, pero el feedback con los clientes no era del todo óptimo. Llegamos a enviar muestras de nuestros productos a países como Bulgaria, por ejemplo, pero cuando el producto llegaba, allí ya no se usaban más", dice.

A principios de los '90, también, circulaba la revista *Radioelectrónica Práctica*, en formato y papel tipo diario, dedicada a los estudiantes de electrónica. "En esa revista aparecían todos los fabricantes del país, la mayoría eran muy pequeños -dice-, allí publicamos nuestros primeros productos".

Crecimiento y consolidación

Dialer comenzó a importar y, consecuentemente, a crecer. Los desafíos, entonces, para Ricardo y su familia-socia, aumentaron. "En la parte de negocios, fuimos aprendiendo sobre la marcha. Nuestras familias eran de clase media, con lo cual no heredamos una empresa y la continuamos, ni tampoco heredamos habilidades empresariales. Todo fue un constante aprendizaje, con una componente de aciertos y errores. Cada uno de los socios nos fuimos especializando en diferentes áreas. En mi caso, me aboqué a la búsqueda de productos y comercio exterior, para lo cual fui haciendo cursos y perfeccionándome".

Hoy la familia también marca los tiempos de trabajo. "Empiezo temprano, después dejar a los chicos en el colegio, y termino muy tarde. Dirigir una empresa hace que tengas que estar atento permanentemente a muchos factores, pero ese estrés se minimiza cuando hacés lo que te gusta. Uno puede tener distinto nivel de éxito, pero cuando le ponés horas y pasión, lo más probable es que te vaya bien", asegura.

Una materia pendiente es recibirse de Ingeniero electrónico, carrera que cursó en la UTN de Avellaneda pero, por distintos factores, no pudo terminar. Aunque siguió perfeccionándose para el desarrollo de su tareas. "Realicé cursos de comercio exterior y sigo estudiando inglés para perfeccionarlo -explica-. También me interesé por la seguridad corporativa y el año pasado rendí y obtuve la certificación CPP (Certified Protection Professional) de ASIS, un examen muy exigente que pude aprobar la primera vez que me presenté. Esta es la certificación en seguridad más reconocida mundialmente. Actualmente estoy estudiando para certificar PSP, que está más directamente relacionado con la seguridad electrónica. EL CPP va más allá de la electrónica, lo que me dio una formación más amplia y otro punto de vista acerca de la seguridad".

Márquez participa de Casel, entidad de la cual es uno de los miembros fundadores. "Acompañé siempre en la medida de mis posibilidades, ya que estoy convencido de que los logros de la Cámara se traducen en beneficios para nuestra industria".

Actualmente cursa un Master en Administración de Empresas en la Universidad del CEMA, como una satisfacción personal: tener un estudio superior. "En la vida uno se pone desafíos para ir avanzando y la idea es ir cumpliendo objetivos, y de a poco los voy logrando", concluye ■



"Aunque vivíamos en la misma zona, Lanús, y estudiamos en la misma escuela, con Silvia -mi mujer- nos conocimos en *Guard*, la empresa donde ambos trabajábamos"

COM PLE TÍSI MA

Así es la línea de equipos para control de accesos SOYAL. La mayor variedad de productos fácilmente configurables, software gratuito y un logrado diseño, ideal para todos los espacios y todos los gustos.

Desde hace 20 años proveemos equipos de seguridad electrónica a cientos de empresas. En Dialer encuentre variedad, stock permanente, las mejores marcas y profesionalismo.

BIOMETRIA | PROXIMIDAD

Lectores | Teclados | Abrepuertas
Pulsadores | Cerraduras | Accesorios



La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

SOYAL

DIALER . MASTER DEALER





W3-D4108CW

H.264 / in 4/8 / mic 4/8 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 100/200 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G



W3-D4216CW

H.264 / in 16 / mic 16 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 400 / BNC/VGA / RS485 / 2 SATA / 3G



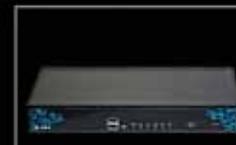
W3-D6408CWM

H.264 / in 8 / mic 8 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 200 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G



W3-KD4304CW-30S

H.264 / in 4 / mic 4/8 / 704x576 (PAL) / (CIF) 352x288 / FPS: 100 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G / Wireless digital Camera / 1/3" SONY color CCD, 3.6mm fixed Lens



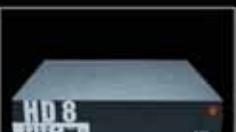
W3-D6408CWM

H.264 / in 4 / mic 1 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



IVIEW XD-4X

H.264 / in 4 / mic 1 / 704x576 (PAL) / (D1) 720x480 / FPS:100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



IVIEW HD-8

H.264 / in 8 / mic 1 / 704x576 (PAL) / (HD1) 720x240 / FPS:100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



W3-CW312HT

Sensor: 1/4" Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 15mts
Lente: 6mm



TI-008

Sensor: 1/4" Sharp / 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: 3.6mm



W3-CW303ST

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: 8mm



W3-CW314SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 480 TVL
IR: 30mts
Lente: 6mm



W3-CW305SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 480 TVL
Iluminación Mínima: 0.02 Lux
Lente: Varifocal 4 - 9mm



TI-006S

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 6mm
Almacenamiento: SD STORAGE



W3-CW317ST

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 3.6mm



W3-CW343HQ

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 520 TVL
IR: 50mts
Lente: Varifocal 9-22mm



W3-CW314SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 60
Lente: 8mm



TI-006B / TI-006BA

Sensor: 1/3" Sharp / 1/4" Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 80mts
Lente: Varifocal 4-9mm (Con control remoto)



TI-003B

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 480 TVL
IR: 100mts
Lente: 25mm



TB-017

Sensor: 1/3" CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/C/S



TB-001

Sensor: 1/3" CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/C/S

Lo esperamos en nuestro Showroom

En el cual podrá acceder a las mas variada cantidad de productos y un amplio panel de pruebas, para que vea la diferencia entre cada uno, atendido por personal dedicado exclusivamente a entregarle la mejor atención.



IMPORTADOR DIRECTO

DE ORIENTE Y ESTADOS UNIDOS, VENTA UNICAMENTE AL GREMIO Y DISTRIBUIDORES - STOCK PERMANENTE



Representantes en Argentina de

iVIEW Security & Information Technology



W3-CB310HQ
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 520 TVL
Iluminación Mínima: 0.1 Lux
Montaje de lente: C/CS



W3-CB305ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.1 Lux
Montaje de lente: C/CS
Audio: SI



TD-001 / TD-001A
Sensor: 1/3 CCD Sony
1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: 3.6mm



W3-CD304SH
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 480TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/CS



TD-015
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420TVL
IR: 15mts
Lente: 3.6mm



TD-012A / TD-012*1
Sensor: 1/3 CCD Sony
1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts / Lente: 3.6mm
Color: Blanco/Negro (opcional)



W3-CD323ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 15mts
Lente: 3.6mm



TD-012B
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 3.6mm
Material: Metal



W3-CV302ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



TDQ-001
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 25mts
Lente: 3.6mm



W3-SD3900
SD3910 / SD3920
Sensor: 1/4 CCD Sony
Resolución: 480 TVL
Zoom: 27X
Protocolo: PelcoP, PelcoD



TC-003 / TC-004
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: 3.6mm



SSV-0358GNB
Tipo: Manual Zoom Autoiris
Tamaño de Formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 1.4
SSV-0358GNB: 3.5 - 8mm
SSV0616GNB: 6 - 16mm
SSV0636GNB: 6 - 36mm



SSV0616
Tipo: Manual Zoom Manual Iris
Tamaño de formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 1.4
SSV0616: 6 - 16mm
SSV06036: 6 - 36mm



SSE02520NI
Tipo: Iris Fijo
Tamaño de formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 2.0
SSE02520NI: 2.8mm
SSE0420NI: 4mm
SSE0620NI: 6mm
SSE0820NI: 8mm
SSE1220NI: 12mm
SSE1620NI: 16mm



SSE0284
Tipo: Iris Manual
Formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 2.0
SSE0284: 2.8mm
SSE0412: 4mm
SSE0612: 6mm
SSE0812: 8mm
SSE1212: 12mm
SSE1616: 16mm



W3-CD331ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.6mm



W3-CV304ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



W3-CV304ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



W3-CD331ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.6mm



J.R. Velazco 405, CABA

Buenos Aires, Argentina.

Código Postal: C1414AQL

Teléfono / Fax: (+54 11) 4857-3130 / 9613

info@digiset.com.ar | Nextel: 695*2867

Skype: digiset.srl | MSN: info@digiset.com.ar

ESTACIONAMIENTO exclusivo para clientes

Una hora sin cargo. No olvide sellar su ticket.

www.digiset.com.ar

Entrevista a Lucas Uner, Socio Gerente



lucas.uner@digiset.com.ar

Digiset



Con muchos años de experiencia en la importación de productos e insumos, hace dos años Digiset comenzó a importar sistemas de seguridad electrónica, poniendo foco, inicialmente en CCTV. Hoy, su cartera de productos crece día a día, al igual que su oferta de servicios.

“Acorde a nuestros orígenes familiares, brindamos una atención personalizada a todos nuestros clientes como si fuesen parte de nuestra propia familia. Nuestro propósito es ofrecerles una amplia gama de productos a instaladores, revendedores, mayoristas y al público en general de todo el país, con precios altamente competitivos y superar también toda expectativa de calidad y atención”, explica Lucas Uner, Socio Gerente de Digiset, acerca de la filosofía de la empresa que, pese a su corta experiencia en el rubro seguridad, lleva más de 15 años en el rubro importaciones.

- ¿Cuándo comenzaron a importar productos para seguridad?

- Aunque en Diciembre cumplimos formalmente un año en este local, hace dos años que comenzamos a importar productos para seguridad electrónica, inicialmente en el rubro CCTV. Si bien somos nuevos en el sector de la seguridad, tenemos una larga experiencia como empresa importadora, en rubros como telefonía y computación, por ejemplo.

- ¿Por qué se decidieron a incursionar en seguridad?

- En realidad, unos meses antes de abocarnos a la importación, estuvimos observando el mercado y nos convencimos de que podíamos ofrecer productos para un nicho poco explotado, que requiere de productos de calidad con una relación costo-beneficio óptima. Para lograrlo, estuvimos un largo tiempo recorriendo y viendo los productos de distintas fábricas de oriente. Los testeamos, comprobamos su fabricación y que realmente fueran de buena calidad. Cuando encontramos ese fabricante, comenzamos a ofrecer productos para CCTV a nuestros clientes, que eran pocos en el rubro.

- ¿Con qué mercado se encontraron?

- Creemos que estamos en un mercado muy competitivo, pero que aún tiene mucho para ofrecer a quienes trabajen de manera seria y ofreciendo productos de calidad. También es un mercado que

busca constantemente nuevas opciones, tanto tecnológicas como en costos y que, fundamentalmente, requiere de una constante atención y servicio postventa. Esto obliga a las empresas a una mejoría constante, lo cual las vuelve cada vez más competitivas.

- ¿Cuál es su relación con los clientes?

- Nuestro real compromiso es con nuestros clientes, fuente de todo esfuerzo y es por esto que nos encontramos en la constante búsqueda de nuevos productos para nuestro mercado local. Nuestra meta es poder satisfacer y resolver todas las necesidades, tanto particulares como comerciales, de una actividad que se encuentra en franca y constante expansión.

“En Digiset buscamos soluciones accesibles, abarcando una amplia gama de espectros, ya sea en el ambiente comercial como en el personal. Ofrecemos productos confiables, con una excelente relación entre su costo y sus prestaciones”

- ¿Sólo trabajan con el instalador o llegan al cliente final?

- Nuestros clientes son los integradores e instaladores, lo cual no significa que no los acompañemos en un proyecto. Puede suceder que nuestro cliente venga acompañado de su propio cliente y entre todos buscamos la solución más adecuada, proponiendo sistemas o equipos específicos para que el requerimiento quede satisfecho con las mejores opciones disponibles. Nuestro apoyo y soporte a nuestros clientes es constante y es la base de nuestra em-

presa. Con todos y cada uno de ellos tenemos una relación basada en la confianza, lo cual también contribuye al crecimiento de ambos. Creemos, además, que esa manera de relacionarnos es un distintivo de nuestra empresa.

- Siendo importadores, ¿cómo brindan soporte técnico?

- Como nuestra atención es tan personalizada, es muy raro que programemos cursos o seminarios de capacitación, aunque lo hemos hecho. Nosotros conocemos y sabemos de la tecnología que importamos, por lo cual estamos capacitados para ofrecer un servicio de postventa completo. De todas maneras, siempre estamos pre-dispuestos para ofrecer al cliente todo el asesoramiento que necesiten en la implementación de un sistema o en el funcionamiento de un producto en particular.

- ¿Tienen pensado importar productos para otros segmentos de la seguridad?

- Estamos pensando en una línea de productos para control de accesos de última tecnología, que ya tenemos disponible. Nuestra intención es seguir sumando productos y servicios, pero de manera gradual, con la seguridad de poder ofrecer, ante cada nuevo desafío, las mismas respuestas que somos capaces de darle hoy a nuestros clientes.

- ¿Cuáles son los nuevos productos que incorporarán?

- Ya estamos trabajando para sumar a nuestro portfolio una serie de productos para videovigilancia relacionada con el segmento del transporte. Se trata de una nueva línea de DVR con transmisión GPS y GPRS, pensada exclusivamente para el seguimiento de vehículos y aplicables, por ejemplo, en móviles policiales, ambulancias, camiones, transporte urbano de pasajeros, etc. Con esta línea buscamos cubrir un nicho de mercado en el que hoy no tenemos presencia, pensando siempre en ofrecer mayor cantidad y calidad de productos y servicios a nuestros clientes ■

Controladores de acceso y asistencia



La experiencia
SAGE combinada
con la mejor
tecnología en Acceso
y Asistencia

 **SAGE**
expertos en sistemas de control

SOLUCIONES ENLATADAS Y LLAVE EN MANO
3500 INSTALACIONES Y
MÁS DE 1500 CLIENTES NOS AVALAN

Heredia 881 (C1427CNM) Capital Federal-Argentina
Tel./Fax: (54-11) 4555-7602 / 7632
ventas@sage.com.ar - www.sage.com.ar



El primer equipo
de reconocimiento facial
con sensado dual
Versiones para control
de acceso y control horario

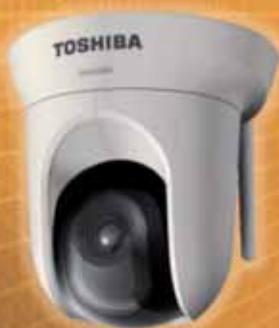
Cerraduras inteligentes.



Para integrarse a nuestra Red de distribuidores contactarse a: info@sage.com.ar

Incorporamos una nueva línea de soluciones en el mercado de CCTV, junto a **TOSHIBA Inc.**, uno de los líderes en el desarrollo de cámaras IP, creador de la tecnología Día/Noche y

Amplia variedad de cámaras IP



IK-WB16A y WB16W

Equipos de **2 Mega Píxeles** de Alta Resolución
CCD Toshiba de alta calidad con trama diagonal que le **Todas** las cámaras son **Día/Noche**
Microprocesador de alta velocidad que permite **obtener imágenes más nítidas** en todas las condiciones de iluminación
Compensación de luz y nitidez en toda la imagen de la cámara
Web Server embebido
Zócalo de memoria SD par almacenamiento de imágenes
Comunicación **Wireless** o **PoE**
SDKs disponibles para ser incluidas en cauleuri solución de software



IK-WB30A



IK-WB12A



IK-WB80A

Software y equipos DVRs y NVRs

Permiten monitorear desde 4,8,16 y hasta 32 cámaras en un solo equipo.
Diferentes configuraciones de acuerdo al entorno que se desea controlar
Compatibles con una amplia variedad de cámaras IP de diferentes proveedores
Compresión MPEG4 de grabación
Soluciones de discos en RAID-5 y Hot Swapp



NVR Surveillix



TOSHIBA
Leading Innovation >>>

www.zksoftware.com.ar

Nueva Línea 2011

Equipos multibiométricos, pantallas color TFT
capacidad almacenamiento e identificación de
hasta 10000 huellas y/o tarjetas de proximidad EM
/ Mifare o HID. TCP/IP, RS232 Host USB



X628 TC ID



E9

Nuevo



iClock 700 ID



iFace 202 ID



U560 C ID



SC 402



SCR 100



iClock 580 ID

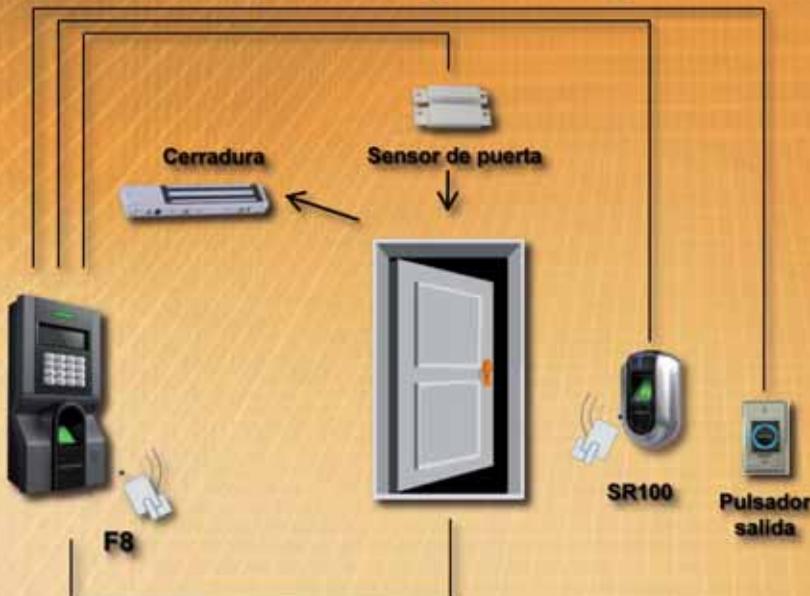
Nuevo



MA 300
"IP 65"

Control de accesos

F8 + Sr 100 (Huella Digital / Rfid)



¡Alta Seguridad! en áreas restringidas

Nuevo

Multibio 700



Doble método de
identificación por
Reconocimiento facial y
huella digital 1:1

- 3000 rostros
- 10000 huellas digitales
- Cámara para función Foto ID
- Sensor óptico Zk y algoritmo 10.0 de alta velocidad
- Conexión con cerraduras y paneles de alarmas
- Comunicación: TCP/IP, RS232/485, USB

Soluciones de Software

Le ofrecemos una solución de gestión de capital humano e intelectual especialmente diseñada para **ayudar, optimizar y mejorar** la calidad del trabajo en el área de RRHH de una empresa.

Es la principal elección para el futuro de una empresa, ya que permite articular e integrar diferentes módulos de software con un solo objetivo: **ser la mejor herramienta en RRHH.**

Admite la total integración de los siguientes módulos, logrando una mayor eficiencia y calidad en la unión del trabajo:

Módulos disponibles integrados:

- Control Horario y Ausentismo
- Control de Accesos y visitas
- Liquidación de Sueldos y Jornales
- Gestión de Comedor
- Planificación Horaria
- Cuenta Corriente de Novedades



Exija la etiqueta de
producto y
Garantía Original

Bio Card Tecnología s.r.l.

Zapiola 4583 (C1429AOI), Cdad. Aut. De Bs. As. Argentina
Tel./Fax: (+54.11) 4701.4610,
E-mail: info@zksoftware.com.ar



Entrevista a Víctor Bravo, Presidente



victorbravo@segurplusseguridad.com.ar

Segurplus



Segurplus opera desde hace 20 años, brindando seguridad electrónica en dos ámbitos: instalación y monitoreo de sus abonados directos y Servicios de Monitoreo Mayorista, con una atención profesional de primer nivel que asegura la máxima protección.

Segurplus está asociada a CEMARA y su central operativa, que funciona en la casa matriz ubicada en Tandil, provincia de Buenos Aires, está homologada bajo la Norma IRAM 4174, respaldando su transparencia, seguridad y calidad de servicio. Para el desarrollo de sus actividades cuenta con un plantel de 35 colaboradores directos, que reciben entrenamiento y capacitación continuos, estimulando el trabajo en equipo, el compromiso con sus clientes y potenciando el crecimiento personal.

- ¿Cuáles son sus principales mercados geográficos?

- Con un constante crecimiento, que nos ha posicionado como una de las empresas líderes en la provincia de Buenos Aires, atendemos a nuestros abonados directos situados en varios partidos de la región y, con el Servicio de Monitoreo Mayorista, abarcamos varias provincias, alcanzando todo el ámbito de la República Argentina.

- ¿Qué relación tienen con sus clientes de Monitoreo Mayorista?

Tenemos una relación de total respeto y confiabilidad, que concretamos desde el inicio. Se basa en una estricta atención personalizada, que definimos con cada cliente mayorista, determinando las metas y estrategias para acompañarnos juntos en la atención y el crecimiento comercial que comprende: una visión conjunta de largo plazo y definición de objetivos comunes; trabajo en equipo, intercambio y complementación; atención en su nombre, con su identidad, por parte de nuestros operadores; adaptación de nuestro personal en su vínculo con cada abonado, según la modalidad de cada mayorista; asesoramiento comercial, técnico, jurídico, administrativo y respaldo permanentes y comunicación las 24 horas con todas las áreas de Segurplus.

- ¿Qué incluye el Servicio de Monitoreo Mayorista?

- El servicio es prestado por nuestra Central de Monitoreo con varios operadores por

turno y un supervisor. Su performance energética incluye grupos electrógenos de arranque automático para prevención de cortes y soportes de energía UPS, 14 líneas analógicas y trama digital inalámbrica para la recepción de eventos, líneas rotativas y servidores duplicados. Entre otros servicios propios del monitoreo, incluye atención a su nombre (con su identidad); tarifa plana con costos precisos, comunicación interna por teléfonos móviles con áreas y directivos las 24 horas; disponibilidad de grabaciones de audio para auditoría de eventos; cobertura de seguro exclusiva de responsabilidad civil comprensiva de la actividad; acceso vía Internet y autogestión de cuentas; incorporación a la cadena de proveedores y capacitación integral y apoyo en todas las áreas.

"Aún teniendo empresas rentables, nuestros clientes actuales y potenciales, al decidir contratar los servicios de Segurplus, reciben en forma inmediata una utilidad muy importante por el ahorro de costos"

- ¿Quiénes son sus actuales y potenciales clientes de Monitoreo Mayorista?

- Mes a mes, los costos operativos de una empresa de monitoreo han ido subiendo, haciendo que muchas compañías trabajen con baja o nula rentabilidad y en riesgo de pérdidas. Esas empresas que poseen pocos abonados se están viendo obligadas a compartir recursos, debido a los constantes aumentos de salarios materiales y servicios, derivando la actividad a empresas especializadas. Aún teniendo empresas rentables, nuestros clientes actuales y potenciales, al decidir contratar los servicios de Segurplus, reciben en forma inmediata una utilidad muy importante por el ahorro de costos, y generan muchas más oportu-

nidades de nuevos clientes. A partir de su decisión, se desligan de todos los temas que implica el manejo de numeroso personal de una central, que funciona las 24 hs., los 365 días del año, así como también, de instalaciones de computación, programación, insumos, comunicaciones telefónicas, etc., y al disponer de más tiempo, se concentran y focalizan esfuerzos obteniendo rápidas mejoras en su actividad comercial y de postventa.

- ¿Qué perspectivas tiene en la actualidad el negocio del monitoreo?

- Ante la creciente inseguridad en el país, con pocas posibilidades de atenuarse en el futuro, las perspectivas son muy favorables. A esto se suma la incorporación de las nuevas tecnologías de comunicación inalámbricas, video verificación y la demanda de seguridad urbana en calles y paseos por parte del estado municipal y provincial como un nuevo mercado a trabajar. De modo que, con buenos pronósticos, y costos crecientes, implica todo un desafío poder competir con éxito, adaptarse y tomar las decisiones racionales necesarias para seguir aumentando las ganancias y la participación.

- ¿Qué perspectivas, en este contexto, imagina para su empresa?

- Durante los últimos años, Segurplus vino creciendo a una tasa del 12 al 15%, lo cual estamos convencidos que seguiremos concretando en el futuro. Esperamos seguir consolidando estos resultados positivos y aumentar nuestra penetración en el mercado, a través de la excelente imagen de la empresa, tanto en el mercado mayorista como el privado, y la permanente inversión en esas últimas tecnologías, recursos en nuevos desarrollos y capacitación. En esta tarea compleja de la seguridad de 24 hs., el personal y los directivos de Segurplus, ponemos al servicio de nuestros clientes todo nuestro entusiasmo, energía, fuerza, creatividad y actitud, para plasmar así un proyecto común de eficiencia empresarial, brindar un servicio de excelencia, acompañando y motorizando el crecimiento de nuestros mayoristas ■

NUESTROS CLIENTES MAYORISTAS SABEN QUE SOMOS

CONFIABLES

Porque desde hace 20 años cuidamos de ellos
monitoreando sus abonados
con la mejor tecnología

Tarifa Plana
Cobertura Nacional
Teléfono - I.P
GSM - GPRS - SMS - RADIAL
Acceso Remoto
Reporte vía Web
Seguro Responsabilidad Civil
Normas IRAM 4174
Soporte Técnico 24 hs.

CONTACTO:

Victor Bravo (02293) 15501622

CHACABUCO 889 - Tel: (02293) 440310 - Tandil, Prov. Bs. As.

Ofic. Bs.As.: Ayacucho 1539 - Piso 2 "I" - Cap. Federal

www.segurplusseguridad.com.ar - segurplus@ciudad.com.ar

SEGURPLUS
red de seguridad



**BUSCAR UNA AGUJA EN UN PAJAR O SABER TODO EL TIEMPO DONDE ESTA.
ESA ES LA DIFERENCIA.**

Gracias a los dispositivos de alta complejidad que desarrolla Virtualtec, mantener controladas sus flotas, ya no es un factor de riesgo. Porque a través de nuestros posicionadores satelitales, terminales de datos y unidades de procesamiento de imágenes, se obtiene información precisa de ellos en todo momento. Sabiendo con exactitud todo lo que ocurre en sus vehículos, desde que parten hasta que llegan a destino. Este es el desafío de Virtualtec, el cual afrontamos a través del crecimiento constante de nuestros productos, teniendo siempre en cuenta la calidad, versatilidad, prestaciones y costos razonables. Esa es la diferencia. Eso es Virtualtec.

POSICIONADORES SATELITALES



VRLOC 1



VRLOC 4

TERMINALES DE DATOS



VRCOM1



VIRTER

UNIDAD DE PROCESAMIENTO DE IMÁGENES



VRCAM1



info@virtec.com.ar
www.virtec.com.ar

**En todas las cosas es importante
distinguir la diferencia...**

Confíe su seguridad a expertos



WWW.BLACKBOXSYSTEMS.COM.AR

Black Box Systems Argentina

Expertos en seguridad electrónica



- Sistemas de video para vigilancia
 - Video sobre redes e Internet
 - Enlaces inalámbricos
 - Video analítico inteligente
 - Video de alta resolución, megapixel y HD
 - Monitoreo urbano
 - Cámaras para todo tipo de prestaciones
- Sistemas de alarma contra robo e incendio
- Controles de acceso

TODAS LAS TECNOLOGÍAS, CASI 30 AÑOS DE EXPERIENCIA !!

ATENCIÓN A EMPRESAS, CLIENTES PARTICULARES Y GREMIO

BLACK BOX SYSTEMS ARGENTINA

www.blackboxsystems.com.ar correo@black-box.com.ar

4581-2643 4588-0885

.perfil corporativo

Desarrollo nacional de tecnología de punta

NANOCOMM S.A.

Fundada hace 5 años, NANOCOMM se ha posicionado como líder en el mercado nacional en soluciones de conectividad vía GPRS para sistemas de monitoreo de alarmas. La empresa desarrolla soluciones de exportación, con la última tecnología y adaptadas a las necesidades de cada mercado.



Daniel Anzalone, Director Técnico, y Emiliano Navarro, Director Comercial de la empresa Nanocomm, junto a un equipo interdisciplinario conformado por ingenieros, técnicos y profesionales de marketing, comercialización y producción, han convertido a Nanocomm en una empresa generadora de soluciones integrales para comunicaciones en seguridad.

Durante los años 2007 y 2008, la empresa duplicó el volumen de sus ventas, contando entre sus clientes, con las empresas líderes del mercado de servicios de seguridad y monitoreo de alarmas. La cartera y el volumen continuó incrementándose, en especial en 2010 y 2011. La robustez de sus soluciones, la excelencia de los desarrollos de hardware y software, y la calidad de sus servicios, despertaron el interés de empresas de Latinoamérica, que vieron en Nanocomm un verdadero aliado estratégico para el crecimiento de sus negocios.

En la actualidad, la empresa tiene operaciones en Brasil (con oficinas propias) y representaciones en Uruguay, Chile, Perú, México y España, contando, además, con clientes en Paraguay, Bolivia y Ecuador. Esa multiplicación de mercados en el continente promovió en la empresa un nuevo paso hacia adelante: la creación de la Gerencia de Negocios LATAM, para atender las necesidades del mercado Latinoamericano.

“Competir con empresas multinacionales ha sido un desafío desde los inicios de la compañía, pero que ha accionado como estímulo para lograr, a través de la estabilidad en las soluciones brindadas, el liderazgo del mercado y un posicionamiento Premium entre los especialistas, por la alta calidad, performance y

desarrollo de nuevos productos”, dice **Emiliano Navarro**, acerca del crecimiento de Nanocomm en los últimos años.

Desarrollo constante

El espíritu emprendedor de Nanocomm y su éxito se basan en el desarrollo de soluciones para las empresas de seguridad y monitoreo, que contemplan los actuales requerimientos del mercado, tanto en prestaciones como en calidad.

Cada lanzamiento es acompañado con una alta dedicación profesional para capacitar a las empresas en la utilización de los productos, optimizando así los beneficios de su negocio.

En un repaso, podrían establecerse como hitos de la compañía el nacimiento de su primer producto en 2006: el ED5200, primer comunicador GPRS de industria nacional con respaldo SMS. Luego vendría



Recepción
El ingreso a la empresa, ubicado en el primer piso.

Timeline

Marzo 2006

Nace Nanocomm con sede en Porcel de Peralta 1138. Su primer producto: el ED5200, primera masificación del comunicador GPRS argentino con respaldo SMS.

Abril 2007

Se muda a su actual sede, en J. V. González 5076, una edificación de dos plantas y anexo con 300m².

Noviembre 2007

Se lanza al mercado el ED5300, un equipo con más prestaciones, más información y funciones especiales. Se inician las ventas a las multinacionales.

Noviembre 2008

Nace Nanocomm do Brasil. Se abren nuevas oficinas y se acuerda la distribución de productos.

el ED5300, con más prestaciones, más información y funciones especiales y con el cual se iniciarían las ventas a las compañías multinacionales. Por último, el ED5310, con carga y supervisión de batería y la incorporación del módulo de procesamiento Cinterion de Siemens.

En Septiembre de 2009, llegaría la Red Nanocomm, una plataforma de recepción, programación y administración multiempresa y multitecnologías que ofrece enlaces GPRS con VPN a todos los centros de monitoreo, con infraestructura y vínculos corporativos. En 2010, se lanzó con módulo y conector de antenas soldado a la placa. Ese año, también, se presentó el AVL ED4550, un rastreador de vehículos con múltiples funciones, como geocercas, velocidad, aceleración y audio, con comando por celular y acceso web.

Todos los productos de la empresa cuentan con características únicas e innovadoras, siempre desarrolladas pensando en ofrecer herramientas a todos los actores del negocio del monitoreo: instaladores, operadores, supervisores, vendedores y usuarios finales.

"Nanocomm desarrolla soluciones de calidad del primer mundo adaptadas a las necesidades de cada mercado. Las comunicaciones son de por sí complejas por el factor humano y mucho más aún si se le suman las redes de telefonía celular y todas sus posibilidades", explica **Daniel Anzalone**.

Desafíos tecnológicos

Los comunicadores GPRS para

alarmas desarrollados sobre la estabilidad de las redes de Estados Unidos y de Europa no tienen el mismo comportamiento en Latinoamérica. Las redes funcionan distinto y algunas veces en forma errática. Nanocomm conoce profundamente esta temática y por eso sus comunicadores de alarmas cuentan con características únicas, que resuelven muchos de los inconvenientes ajenos a él y que pertenecen al proceso de la comunicación entre un panel de alarmas y la estación de monitoreo. Los clientes de Nanocomm, tanto de la Argentina como de la región, pueden dar fiel testimonio de la robustez y estabilidad de sus soluciones. La mayoría de estos clientes es de un perfil de empresas que quieren brindar servicios diferentes y de valor agregado, utilizando productos de primera calidad y que permitan ganar más dinero. Esto demuestra que especializarse en este tipo de aplicaciones tan específicas fue una sabia decisión por parte de Nanocomm.

La empresa trabaja para posicionarse en la región como un referente en seguridad y comunicaciones, estableciendo alianzas

Continúa en página 104

Staff

Director Comercial
Emiliano Navarro

Director Técnico
Daniel Anzalone

Director Financiero
Germán Rossi

Gerente de Negocios LATAM
Néstor Gluj

Gerente de Tecnología Informática
Leandro Cipriani

Gerente Administrativo
Lorena Emanuele

Gerente Administración de Servicios
Sergio Berg

Ejecutivos de Cuenta
Gastón Charlier,

Sebastián Anzalone,
Ariel Donamari

Tesorero
Claudio Berg

Área Administrativa
Daniel Fernández,
Marcela Ancarola

Ingeniería
Ariel Caioli

Soporte Técnico
Horacio Lieggi,
Matías Losada

Producción
Ezequiel Freilij,
Patricio Báez,
Germán Refusta,
Lucas Amico,
Samuel Gómez

Maestranza
Anahí Arzac



*Área técnica, Desarrollo e IT
Una de las áreas fuertes de Nanocomm.*



*Daniel Anzalone
Uno de los fundadores y
Director Técnico de la empresa..*

Timeline

Enero 2009

Se crea el departamento de IT, suponiendo que la actividad necesitaba un área de comunicaciones y tecnología informática.

Abril 2009

Nace el ED5310, con carga y supervisión de batería y módulo Cinterion Siemens.

Septiembre de 2009

Red Nanocomm, una plataforma de recepción, programación y administración multiempresa y multitecnologías.

Diciembre de 2009

Entendiendo que la maduración del negocio amerita especialización, se crea la Gerencia de Negocios Latam

NANOM

SIN CORTES NI CONGESTIONAMIENTO

Sólo por la mejor ruta y con el mejor vehículo GPRS, se asegura de que la alarma llegue a destino.

Comunicaciones GPRS

- Ruta segura exclusiva
- APN Exclusiva Nanocomm
- VPN con los Carriers Celulares nanocomm, movistar nanocomm, claro.com.ar
- Servicio de respaldo SMPP

Comunicador GPRS

- Universal UDP inteligente
- Respaldo SMS y Telefónico
- Control de vida del panel
- Nivel de señal, fuente, batería, etc.
- Medición de temperatura

Procesamiento

- 5 validaciones de identidad (ID, Nro Panel, IMEI, Clave diaria, IMSI)
- Datacenter
- Vínculos alternativos
- Despacho telefónico

COMUNICADOR ED 5310 / 5320



Panel de Alarma

Control remoto de paneles

- Estado, des/armado de paneles por SMS
- Estado, des/armado de paneles por internet
- Teclado remoto web con mensajería
- Teclado remoto celular con mensajería



EQUIPO GPRS

SEGURIDAD VEHICULAR ED 4550

Los equipos **Localizadores Vehiculares ED4550** de Nanocomm, permiten al prestador de monitoreo ampliar su negocio, ofreciendo a sus clientes este nuevo servicio. El sistema colabora en la **prevención de accidentes y cuidado de la vida** registrando y reportando excesos de velocidad y frenadas o aceleraciones bruscas que pueden significar accidentes o conducción peligrosa. En caso de emergencia, el usuario puede enviar un reporte a la CRA, que ingresa al software de monitoreo como una alarma mas, accediendo el Operador a la posición del vehículo a través de la **Plataforma Nanomir**

Orientación al usuario final, que lo opera desde su celular con el **NanoPhone** para:

- Posicionar sus vehículos
- Recibir avisos en caso de ingreso a áreas específicas (zonas peligrosas) o egreso de áreas específicas (salida de la ciudad)
- Partida o arribo a puntos establecidos
- Frenadas bruscas y excesos de velocidad (posible accidente)
- Kilómetros recorridos

COMM

DE PUNTA A PUNTA

Red Nanocomm GPRS • Comunicaciones Súper Seguras

Administración WEB

- Comunicadores
- Tráfico
- Usuarios
- Eventos
- Hora de Ocurrencia y recepción
- Hora de Despacho al software de Monitoreo

Programación remota GPRS / SMS

- Comunicadores GPRS
- Paneles de alarma

Comunicador universal GPRS / SMS / CSD

- Full data Contact ID y controla la batería
- Full programable remoto por GPRS o SMS
- Control de vida del panel de alarmas reportando su sabotaje o falla
- Carga, mide, reporta tensión
- Soporta Teclado Virtual celular NanoPhone o web
- Armado y consulta por SMS
- Inmediata verificación de vínculo
- Comunicaciones estables para alarmas con protocolo UDP/IP



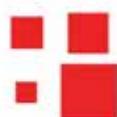
Centro de Monitoreo

Contacto cercano con el usuario final

- Mensajería directa
- Tips y divulgación
- Promociones



DESARROLLAMOS **NEGOCIOS**
PARA HACER **CRECER** SU NEGOCIO



NANOCOMM

» evolución que se transmite

Nanocomm Argentina - Casa Central

Joaquín V. González 5076 | (C1419AYN) Buenos Aires, Argentina | Tel: (+5411) 4505-2224 | Fax: 4504-3582
nanocomm@nanocommweb.com | www.nanocommweb.com

Desarrollo nacional de tecnología de punta



Área comercial

Los ejecutivos de cuenta, encargados de la relación con los clientes, y el área administrativa, ubicada en la planta superior.

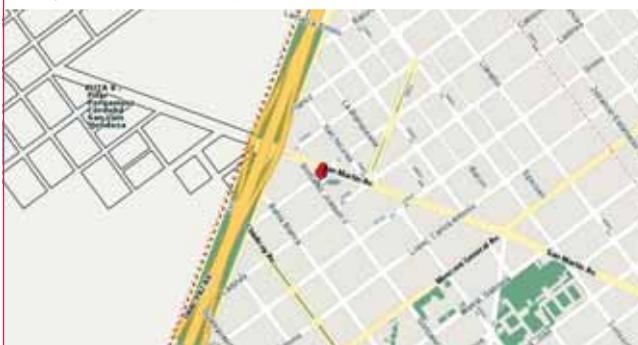


estratégicas con distribuidores regionales capaces de evolucionar, crecer y soportar el avance de las nuevas tecnologías, priorizando un servicio de calidad pre y pos venta sin perder vínculo comercial y humano con sus clientes.

“En Nanocomm consideramos indispensable poder satisfacer las necesidades de nuestros clientes de manera eficaz y eficiente, asumiendo el desafío de posicionarnos como un referente de calidad. Este concepto se trabaja día a día y nos posibilita mejorar continuamente y ser competitivos en el mercado, tanto nacional como regional”, dice **Néstor Gluj, Gerente de Negocios Latam** de la compañía ■

Ubicación

Nanocomm está ubicada en la zona de Villa Pueyrredón (Joaquín V. González al 5000), a metros de Avenida Gral. Paz y con accesos rápidos como Avenida San Martín.



Cómo llegar

- **En colectivo:** 21, 28, 57, 78, 87, 107, 114, 117, 123, 161, 168 y 176.
- **En auto:** Quienes viajan desde Provincia, tomar la bajada de San Martín; por ésta hasta J.L.Cabezón y de ahí hacer 50 metros hasta Joaquín V. González. Desde el centro, hay que buscar la intersección con Avenida San Martín y tomar por ésta hasta la altura del 7300, donde se cruza con J.L.Cabezón.

+ Datos

- Teléfono: **(54 11) 4505-2224**
- Web: **www.nanocommweb.com**
- Mail: **nanocomm@nanocommweb.com**

Principales productos

Comunicadores GPRS: **ED 5310/5320**
 Rastreadores vehiculares: **ED4550/4600**
 Interfases de integración: **Nanobus – ED3400**
 Red Nanocomm: **Servicios de comunicación GPRS APN Privada y uso de Plataforma Nanomir**
 Comando remoto: **Nanophone y Teclado virtual web Mensajería y Publicidad**

Néstor Gluj
Gerente de Negocios Latam



Timeline

Abril 2010

Nace el ED5320, con módulo y conector de antenas soldados a la placa, de mayor robustez y evolución. AVL para vehículos con Nanophone.

Junio 2010

Integración con paneles de alarma a nivel bus. Programación y teclado virtual para paneles de alarma. Teclado WEB y Celular con Mensajería desde el Rastreador para el usuario final.

Agosto 2010

Presentación del AVL ED4550, rastreador de vehículos con múltiples funciones con comando por celular (Nanophone) y acceso web.



Emiliano Navarro
Director Comercial

“Hay mucho por hacer”

La idea de hacer Nanocomm nos surgió con mi socio y amigo Daniel Anzalone en 2005. Entre los dos formamos un buen equipo: yo tenía años trabajando en la distribución de seguridad electrónica y él poseía el know-how para desarrollar y fabricar, con una sólida experiencia en comunicaciones GPRS.

Comenzamos en una oficina pequeña, con mucha energía, y en el momento en que el mercado necesitaba mejores alternativas de comunicación para los paneles de alarma. No había equipos GPRS confiables y a las redes de esa época les faltaba maduración. En ese escenario salimos a pelear el mercado y pusimos mucho esfuerzo en que nuestros equipos se adaptaran lo más posible a las redes locales, contando con alternativa SMS para el caso de inestabilidad GPRS. Además, creamos herramientas de valor agregado para ayudar a nuestros clientes a vender más.

Más adelante, comprendimos que debíamos dar otro paso más para ayudar a nuestros clientes con la comunicación, ya sea desde la obtención de las SIM, así como también para acceder a mejores vínculos para superar los inconvenientes de congestión de las redes GPRS. Así nació la Red Nanocomm, un servicio exclusivo para prestadores de monitoreo de alarmas con múltiples funciones y mucho valor agregado, como el Teclado Virtual para PC y celular (NanoPhone).

Contamos con la confianza de las principales empresas nacionales y multinacionales, tanto aquí como en otros países de Latinoamérica, donde, con orgullo, exportamos tecnología argentina. El camino sigue hacia adelante. Seguimos desarrollando negocios y aún hay mucho por hacer.



Software para centros operativos

Respaldo asegurado

Innovación permanente

Excelencia en Servicio post venta

Servicio y soporte técnico las 24 hs los 365 días del año

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

PARTNERS



Una solución completa de gestión y desarrollo para su negocio de monitoreo

Av. Colón 3073 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700

www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar

TARGET

EL MAYOR IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR DEL INTERIOR DEL PAIS

SECURITY SYSTEM

SUN-I

Intrusión y Comunicadores

POSONIC



EX IO



LX-20



PX-200N



Paneles de alarma
Sensores infrarojos
Sirenas para int. y exterior
Barreras infrarojas
Vallas infrarojas
Control de rondas
Comunicadores GPRS-IP

CCTV - DVR Stand Alone



Stand Alone para 4, 8 y 16 cámaras
Velocidades de 100 a 400 fps max.
Basados en sistemas Linux

SOLICITE NUESTRO CATALOGO
DE PRODUCTOS POR MAIL A:
info@allesi.com.ar

Rastreo Vehicular GPS-GPRS

Distribuidor



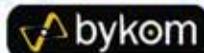
ANTARES GPS

MVT - 380

Antares - Syrus



Compatibles con



Rastreadores GPS/GPRS
Conexion en tiempo real
Proveemos servicios de
monitoreo mayorista

Alarmas Vehiculares y Accesorios



Alarmas con GPS-GSM-GPRS
Cierres Centralizados
Films Polarizados
Luces de Xenon

TE AYUDAMOS A COMENZAR UN GRAN NEGOCIO

HARDWARE



SOFTWARE



LN-26

Nt-Com2



Receptor IP



POSONIC

MVT-380



Distribuidor oficial



ANTARES GPS

RASTREADORES COMPATIBLES CON



PROVEEMOS LO
QUE NECESITAS
PARA COMENZAR
CON TU NEGOCIO
DE MONITOREO

Soft mayorista

- Acceso remoto online - Acceso webdealers PRO
- Personalización para usuarios finales con su logo
- Reportes via mail de los eventos diarios
- Lineas telefonicas exclusivas para monitoreo
- Monitoreo por internet TCP/IP - GPRS - GSM - SMS
- Videoverificación de alarmas monitoreadas

Hard mayorista

- Somos importadores directos
- Proveemos kits completos de alarmas domiciliarias
- Trackers GPS-GSM para vehiculos particulares
- Trackers especiales para camiones y utilitarios
- Comunicadores telefónicos de ultima generación
- Receptoras IP / NTCOM

TARIFA PLANA

COBERTURA NACIONAL

BONIFICACIONES

Cámara de Empresas de Monitoreo y Seguridad Electrónica de Cuyo

La Cámara fue constituida en septiembre de 2009, por iniciativa de empresarios del sector y con apoyo del Instituto de Desarrollo Industrial Tecnológico y Servicios (IDITS). A continuación, presentamos los principales valores y objetivos de la entidad, que lleva dos años de labor ininterrumpida en la región cuyana.



(arriba, de izq. A der.) Claudio Silva; Antonio Alessi, Claudio Giunta y Dante García.
(abajo, de izq. A der.) Alfredo Otta, José Marón Abdala, Marcelo Sgarbossa y José Luis Calderón

Rubros

Circuito cerrado de televisión; alarmas domiciliarias, comerciales e industriales; protección perimetral; sistemas de detección y evacuación de incendios; alarmas y sistemas de seguimiento satelital y logística de vehículos; controles de acceso, edificios inteligentes, domótica y sistemas de control de tiempo y asistencia; servicio de monitoreo remoto de todos los sistemas.

Objetivos

- Nuclear a las empresas cuyanas para colaborar en la prevención del delito, aportando los últimos avances en seguridad electrónica y capacitando y elevando el nivel técnico del personal de nuestras empresas.
- Reducir el nivel de falsas alarmas, filtrando errores de uso para que la policía sólo acuda a eventos reales, potenciando así los recursos ya instalados.
- Informar a la sociedad en general acerca de qué es y cómo funciona un sistema de seguridad, así como su correcta instalación.
- Velar por la ética profesional.

Visión

- Consolidar un grupo que nuclea a las empresas de Seguridad Electrónica de Cuyo

que posean espíritu de crecimiento desarrollado y afianzado en la ética comercial y técnica.

- Ser un ente altamente profesional y con el claro objetivo de defender y representar a sus asociados, fijando metas que beneficien tanto a sus integrantes como al usuario final de sus productos y servicios.

Misión

- Capacitar a los mandos gerenciales y demás personal, fomentando iniciativas de carácter educativo, científico y de investigación tecnológica.
- Propiciar eventos y medios informativos con certificaciones nacionales e internacionales.
- Obtener recursos financieros, legales y técnicos para sus integrantes.
- Cumplimentar normar para las instalaciones de alarma y todo lo relacionado a los Sistemas de Seguridad.

Valores

Sustentar la unidad del grupo en los siguientes valores:

- Ética
- Perseverancia
- Honestidad
- Trabajo
- Responsabilidad

Comisión directiva

Presidente: **José Marón Abdala** (Seguridad 101 S.R.L.)
Vicepresidente: **José Luis Calderón** (Westronic)
Secretario: **Claudio Giunta** (Gisis S.A.)
Prosecretario: **Ernesto Tetilla** (Cover Seguridad)
Tesorero: **Marcelo Sgarbossa** (Sistemas de Seguridad)
Protesorero: **Alfredo Otta** (Sistelek)
Vocales Titulares: 1ª, **Dante García** (Alarmas MPA); 2ª, **Mario Zuloaga** (Proline Seguridad); 3ª **Cristian Antúnez** (XPro Seguridad); 4ª, **Antonio Alessi** (Alessi Sport Car)
Vocales Suplentes: **Miguel Ángel Keim** (Mak Computación); **Miguel Bertotto** (Autorradio Ayacucho)
Revisor de Cuentas Titular: **Danilo Giol** (Nipro S.R.L.)
Revisores de Cuentas Suplentes: **Antonio Tafaner** (ART Electrónica), **Marcelo Jiménez** (24hs On), **Claudio Silva** (En Alerta Seguridad) y **Rodolfo Genem** (ROG Sistemas Electrónicos)

Haga crecer su negocio

Software integral para monitoreo de alarmas



Visitenos en:
SEGURIXPO
BUENOS AIRES
stand
1C-01
— 2011 —
6 - 8 Julio, 2011
La Rural Predio Ferial

SoftGuard

Av. San Juan 4156 (1233) C.A.B.A.
Tel.: (54.11) 4136-3000
info@softdemonitoreo.com



¿Por qué elegirnos?

- Asistencia técnica en línea las 24 horas
- Múltiples centros de soporte técnico
- Capacitación integral personalizada
- Entrenamiento continuo por E-learning
- La más amplia compatibilidad GPRS-IP del mercado
- Personal altamente capacitado
- Actualizaciones en línea
- Entrega inmediata
- Estrategia y planificación para expandir la rentabilidad de su negocio

Monitoreo



Verificación por Video



Servicio Técnico



Logger Grabación de llamadas



MoneyGuard® Facturación y Cobranzas



Acceso Web Corporativo



Acceso Web Dealer Monitoreo Mayorista



Web Manager



Website



Web Reporte a Autoridades



Tracker® Monitoreo Móvil



Web Monitoreo Remoto



SG Video Verificación



Integre en un mismo sistema la visualización y captura de imágenes provenientes de distintos dispositivos de video (DVR, NVR, Video Server, Cámaras Ip, etc.) junto a la gestión de eventos de alarmas. Ventajas de su implementación:

- * Amplia compatibilidad con los dispositivos de video del mercado.
- * Restricción al operador de conectarse a su antojo a ver imágenes del cliente (el SG VIDEO oculta la dirección de IP, usuario y clave) protegiendo la privacidad del mismo.
- * Captura automatizada o manual y almacenamiento en la base de datos de SoftGuard de las imágenes visualizadas por el operador.
- * Compatibilidad con VIDEO-ALARMA PIR CAM de JR Security y RSI VIDEOFIED.
- * Relación unívoca de los clips de video que ingresan a la cuenta de monitoreo a la que pertenecen.
- * Reducción de la TASA DE FALSAS ALARMAS del 85 % al 25%.

Comunicadores GPRS - Ethernet

Nt-Com

La solución justa a cada necesidad



Esta nueva serie de comunicadores ofrece un concepto innovador al mercado, se trata de una plataforma única que atiende desde requerimientos simples a complejos en un precio justo.

- El Nt-Com2 es ideal para instalaciones sin línea telefónica, usa GPRS como vínculo permanente, con GSM/CSD y/o mensajes SMS como respaldo.
- El Nt-Com3 incorpora línea telefónica como segunda vía, detecta línea no operativa o corte de línea, incluye protector de descargas atmosféricas.
- El Nt-Com4 suma Ethernet como vínculo principal, ideal para instalaciones de alta seguridad sobre redes VPNs o gran cantidad de eventos de operación.

En resumen, nace Nt-Com, un concepto nuevo en comunicadores IP, con la calidad y el respaldo de una empresa que lleva más de 20 años innovando en el mercado argentino.

Aumente sus negocios o migre de tecnología, planes especiales de financiación a 12 meses.

Incluye el protocolo de comunicación a los servidores web de **monitoreo.com**®, se comunica en forma directa sin receptoras intermedias.

Receptora de eventos incorporada en los principales softwares de monitoreo,

Bykom®, **SoftGuard**®, **Neptuno**®.

Tele programador y receptor SMS sin cargo, software de recepción IPR sin cargo, 2 años de garantía.

Caraterísticas

- Hasta 5 vías de comunicación (Ethernet, GPRS, línea fija, GSM-CSD, SMS)
- Panel Plug & Play, no es necesario programar la cuenta, la captura del panel.
- Sim Card Plug & Play, se auto configura en la red GPRS del Sim Card instalado.
- Controla el funcionamiento del panel sin utilizar zonas.
- Conexión para batería NiCa 3.6V a flote, anti sabotaje de cableado (4 Hs.).
- Único con sistema anti Clonning de panel y comunicador
- Detecta línea no operativa o corte de línea, incluye protector de descargas atmosféricas.
- Programación remota y consulta de estado por SMS.
- Envío de SMS de alarma hacia 1 o 2 destinos, en modo auditoria o respaldo.
- Telecontrol via SMS (armado panel, encendido de luces, sensado sirena, etc.)
- Zona adicional de 24 hs con o sin terminador de línea (sensores NA o NC)
- Actualizaciones remotas de firmware (updates)
- Opera con direcciones IP fijas o dinámicas (Dyn DNS).
- Dirección IP alternativa para reporte simultáneo o respaldo de la principal.
- Test de conexión (keep alive) programable entre 4 y 240 minutos.
- Software de recepción permite integrarlo con cualquier software de monitoreo.
- El software de recepción muestra nivel de señal en dB, estado de entradas / salidas.
- Compatible con cualquier panel de alarma Contact ID, 4x2 DTMF.
- Permite la conexión de teléfono fijo de emergencias GSM.

ACCESO WEB AL TECLADO

- Arme, desarme, cambios de programación
- Compatible con comunicadores ya instalados de la serie Nt-Com
- Su bajo costo justifica usarlo en todas las instalaciones sin línea.



NUEVO SOFT DE GESTIÓN

- Mantiene la conexión directa sin pasar por servidores, evita agregar un factor de riesgo.
- Base de datos propia, los eventos no quedan en un servidor de datos de terceros.
- Filtros múltiples y formularios facilitan el análisis del histórico de eventos.
- Acceso remoto en línea mediante interfase web con protección (login+password)
- El usuario accede exclusivamente a sus cuentas.
- Los usuarios pueden importar los eventos a una base de datos propia.

PROVISIÓN DE SIM CARD

- Precios competitivos y compromiso de muy corto plazo
- Comunicadores liberados, cambie el Sim Card en cualquier momento.
- Su uso no está vinculado a servidores intermedios



RECEPTORA REMOTA DE LÍNEA IP

Instalada en otra localidad, se conecta por Internet con el Centro de Monitoreo, evita el costo de llamadas interurbanas, elimina las fallas de conexión por el uso de VoIP entre localidades.

- Vinculo Ethernet y GPRS como respaldo
- Cargador de batería incorporado, 24 hs de autonomía con 7AH
- Detecta falta de líneas telefónica, incluye protectores de descargas atmosféricas.
- Salida 12Vdc alimenta el modem/router, reinicia ante no conexión.
- Retransmite eventos de otras receptoras (SurGard®, Ademco®, DX-Control®).
- Contact ID, 4x2 DTMF, Ademco Express, 4x2 pulsos 10/20 pps,
- Programación remota y telecontrol vía SMS.
- Entrada tipo Zona 24 hs con o sin terminador de línea (sensores NA o NC)

Comisión de Monitoreo

Por una Ley regulatoria para el sector

La Cámara está trabajando en un proyecto que presentará ante las autoridades provinciales, a fin de modificar el Código Reglamentario de la Ley 7.899 de Córdoba, que incluye al monitoreo bancario y particular.



Gustavo Burcles
Presidente de CESEC

La Comisión de Monitoreo (CM) de la Cámara de Empresas de Seguridad Electrónica del Centro (CESEC) está conformada por las empresas más representativas de la Provincia de Córdoba en el rubro y son las firmas que poseen la amplia mayoría de los abonados monitoreados a nivel local. Actualmente, las empresas integrantes de la Comisión se encuentran trabajando en un proyecto de modificación del Código Reglamentario de la Ley nº 7.899 de la Provincia de Córdoba, para ser presentado a las autoridades pertinentes.

Esta Ley es la primera del país en regular los sistemas de monitoreo electrónico de alarmas y comprende tanto a alarmas bancarias como no bancarias. La labor de la Comisión de Monitoreo en este proyecto apunta a los textos que tratan la regulación de las empresas que prestan el servicio de monitoreo no bancario. Esta Ley contiene conceptos técnicos demasiado antiguos y debe ser modernizada, tanto en los requerimientos técnicos como en los operativos.

La intención detrás de este proyecto pasa por crear un protocolo de procedimiento efectivo

que sirva principalmente para reducir el envío de móviles a falsas alarmas, establecer parámetros claros para el cobro de cánones, certificar los técnicos actuantes, normalizar las estaciones de monitoreo, instrumentar penalidades que dificulte el accionar de empresas clandestinas, entre otros puntos importantes.

Trabajos realizados previamente con autoridades policiales, la experiencia de las propias empresas, el análisis de leyes más modernas creadas en otras provincias y el estudio de normas nacionales e internacionales que regulan la actividad sirven de base para este proyecto.

Es preciso destacar que el espíritu de este trabajo no pasa por el beneficio de las empresas actuantes, sino por lograr una mejora sustancial en el sistema de monitoreo, para que sea una ayuda real al accionar policial y eleve el grado de confianza de los usuarios.

Los integrantes de esta Comisión y de la CESEC integrada esperamos en un futuro cercano poder compartir mayores novedades y todos los avances que surjan de este proyecto.

Capacitación

Curso de CCTV

El próximo 28 de Julio, CESEC ofrecerá un curso básico de capacitación en instalaciones de CCTV, dirigido a instaladores e integradores que se estén iniciando en la actividad. El mismo se llevará a cabo a partir de las 15 hs. en la sede de la entidad (Av. Duarte Quirós 3950, Córdoba). Este nuevo curso se suma a la constante capacitación que ofrece la entidad, que ya llevó a cabo cursos como "Plan de Capacitación de Detección de Incendios" y "Tecnologías alternativas de Comunicación para Monitoreo".

Los temas que se incluirán en el curso que se anuncia son los siguientes:

Curso básico de capacitación en CCTV

- Nociones Básicas de CCTV
- Selección de cámaras, lentes y cables
- Dispositivos de grabación
- Configuración de una DVR (Visualización remota vía CMS y móviles)



Informes e inscripción a través de la página web de la entidad:

www.cesec.org.ar

Cupos limitados.

Comisión Directiva

Presidente:

Ing. Gustavo Burcles

Vicepresidente:

Ing. Carlos Macario

Secretario:

Marcelo Martínez Arias

Pro Secretario:

Daniel de Grave

Tesorero:

Armando López

Pro Tesorero:

Damián Rubiolo

Vocales Titulares:

Hugo Milanesio

Lic. José Ignacio Saravia

Vocales Suplentes:

Franklin Vidal

Ing. Lorenzo Bistué

Comisión Revisora de Cuentas:

José Luis Armando

Sergio Palomino

Junta Electoral:

Ing. Manuel Toledo

Daniel García

Pruebe el equipo con una
bonificación única
del 35%

MÓDULO G-100

LA INTERFASE MULTIFUNCIÓN MÁS COMPLETA



Monitoreo y Control TOTAL

Totalidad de reportes Contac ID: Activación/Desactivación,
Anulación de zona, Batería baja, etc. vía SMS

G 100 + Suri 500
PRESTACIONES Y PRECIO
SIN PRECEDENTES
EN EL MERCADO



- Trabaja como un llamador Telefónico, pero vía SMS, con cualquier panel de alarma.
- Comanda salidas Aux. c/control de estado de las mismas.
- Monitorea eventos con múltiples opciones de control y envío de los mismos.
- Posibilidad de escuchar y enviar audio.
- Posibilidad de monitorear vía SMS.



Hecho en Córdoba
INDUSTRIA ARGENTINA

Picaflor 72 - B° Mitre (5006) Córdoba · Rep. Argentina
Tel.: (54-351) 456-8000 / Fax: (54-351) 4111447
e-mail: ventas@cemsrl.com.ar · www.cemsrl.com.ar



CEM SRL

 **macro**
ELECTRÓNICA

Rodríguez del Busto 3004
(54-351) 4429672 · (54-351) 155589776
horacio@macroelectronica.com.ar
www.macroelectronica.com.ar

**NUEVO LOCAL EN
ZONA NORTE**
CIUDAD DE CÓRDOBA

- | Existen muchas estaciones de monitoreo, pero pocas brindan un real servicio mayorista.
- | Desde la concepción del soft operativo, el movimiento de técnicos, informe de novedades, la diversidad tecnológica, todo es diferente en una central mayorista.
- | En **Alarmas Keeper** sabemos de qué estamos hablando.



Keeper

Central de monitoreo con
VERDADERO
concepto mayorista

ALGUNAS CARACTERISTICAS DEL SERVICIO

| SOFT MAYORISTA

- Acceso remoto para minoristas
- Acceso remoto para usuarios finales con el logotipo de la empresa minorista.
- Doble informe diario de novedades de cuenta vía e-mail.
- Controles de apertura y cierre con informes personalizados y automáticos vía SMS.

| HARD MAYORISTA

- Monitoreo vía telefónico
- Monitoreo vía IP • Todas las marcas importantes de módulos de GPRS
- Monitoreo vía radio
- Monitoreo vía SMS/PDU

| SERVICIO MAYORISTA

- Atención en nombre de la empresa minorista las 24hs.
- Convenio con proveedores para precios y financiaciones especiales.
- Planes de apoyo técnico, financiero y jurídico para migración de cuentas.



Keeper

0351 4683200 | info@alarmaskeeper.com | www.alarmaskeeper.com.ar

Únase a nuestro equipo de trabajo



Siera
Panther

Lanzamiento felino
para Latinoamérica!



Siera presenta su nueva línea Panther para vigilancia y monitoreo remoto. Equipos DVR y Cámaras, especialmente diseñados para cumplir con las exigencias actuales de seguridad en Bancos, Oficinas, Aeropuertos, Comercios, Industrias y otras instalaciones, para aplicaciones individuales, redes LAN o a través de Internet.

www.sieraelectronics.com

Distribuidor
Autorizado:



Wenceslao Tejerina 2293, X5002BHM, Alto Alberdi, Córdoba, Argentina.
Tel (0351) 489-3748 - 489-0430 / ventas@alarmasdelcentro.com

Jornadas de profesionalización

Entre el 5 y 6 de mayo pasados se llevaron a cabo en Uruguay las jornadas Mercoseguridad, con la presencia de destacados profesionales de nuestro país, el anfitrión, Paraguay y Brasil. Cemara fue parte de ese encuentro.



El Presidente de CEMARA, disertando en las jornadas de Mercoseguridad

Se realizaron en Punta del Este los días 5 y 6 de mayo, en el Hotel Conrad las jornadas de Mercoseguridad, 8° Foro de Empresarios de la Seguridad Privada y el Congreso de la Seguridad Pública y Privada del Mercosur.

En el marco de las mismas, tuvieron lugar tres eventos muy significativos para nuestra cámara:

Durante la primera jornada, el día 5 por la mañana, se llevó a cabo la Asamblea Anual de FESESUR, de la cual CEMARA es miembro activo en su rubro electrónica, que contó con las siguientes representaciones: por Argentina y por CAESI, el Dr. Aquiles Gorini y el Sr. Carlos Panaro; acompañados por CASASEP, en la persona del Sr. Gabriel Chumpitaz; y CEMARA, representada por el Ing. Ricardo González, el Lic. Walter Costa y el Ing. Walter Dotti.

Por Uruguay y por CESI, se hizo presente el Sr. Hugo García Correale mientras que en representación de Paraguay y CAPATRAVASEP, estuvieron el Tte. Cnel. (re) Aníbal Zapriza y el Sr. Cesar Menchaca Acosta. Finalmente, Brasil estuvo representado por ABREVIS en los Sres. Víctor Saeta de Aguiar y José Jacobson Neto.

La misma se desarrolló en presencia de una amplia concurrencia de invitados, donde se abordaron temas referentes a la seguridad privada que preocupan a toda la región.

En la primera y segunda jornada, en horas de la tarde, durante el ciclo de conferencias programadas, CEMARA aportó sus experiencias en las siguientes temáticas: La Seguridad Privada como eslabón fundamental en la prevención del delito, llevada adelante por el Presidente de la institución, Ctdor. Miguel Turchi; El desarrollo de la seguridad electrónica

El rol de la

y sus aplicaciones, por el Ing. Ricardo González; Homologación de Centros de Control a Distancia, por el Lic. Walter Costa y el Ing. Walter Dotti.

Presencias

Durante las disertaciones, además, se contó con la presencia de muy importantes conferencistas, entre los cuales estuvieron el Dr. Aquiles Gorini, Presidente de CAESI y FEPASEP; el Dr. Carlos Sottini, ex Director de Agencias de Seguridad Privada de la Provincia de Buenos Aires; el Dr. Jorge Silva, Director de Agencias de Seguridad Privada CABA; el Lic. Daniel Banda, Secretario de CASEL; el Sr. Marcelo Colanero, Presidente de CASEL; el Ing. Eduardo Capello, CASEL; el Lic. Hugo García Correale, Presidente de CESI (Uruguay); el Crio Insp. Juan Carlos Vázquez, Director del RENAENSE (Uruguay) y el Sr. Gregorio Alessandro (Grte. de Act. Finan. Banco de la R.O.U.) y otros más.

Muy destacada, como de costumbre, fue la disertación del Dr. Aquiles Gorini, quién hizo un desarrollo pormenorizado sobre Actualización de las actividades delictivas en la Región.

Durante la mañana de la segunda jornada, se desarrolló de manera exclusiva el primer Taller y Conferencia especial de Seguridad Electrónica del MERCOSUR, a cargo de FESESUR y desarrollado por CEMARA a través del Lic. Walter Costa y los Ingenieros Ricardo González y Walter Dotti.

El tema abordado, que contó con una muy amplia aceptación por el total de la concurrencia, fue Falsas Alarmas y Alarmas no deseadas. El éxito de la misma llevó a precipitar la decisión y compromiso de realizar un segundo encuentro en fecha a determinar.

Seguriexpo 2011

Informamos, muy a nuestro pesar, que teniendo en cuenta la gran demanda de espacios para la Edición 2011 de Seguriexpo, los organizadores no nos han facilitado, como habitualmente lo hicieron en años anteriores, un stand para que exhibamos aspectos varios del Sector cuya representatividad tenemos. Desde CEMARA

deseamos que para el futuro se reconsideren estas decisiones, ya que nuestra actividad, el Monitoreo, está muy relacionada a los intereses de quienes hacen la exposición y al total de la actividad de la Seguridad Electrónica a lo largo y ancho de nuestra querida República Argentina.



seguridad privada



Los disertantes y participantes de las Jornadas Mercoseguridad, llevadas a cabo en Uruguay.

El cierre del ciclo de conferencia estuvo a cargo de las autoridades representantes de las distintas cámaras presentes.

Temario

Algunos de los temas desarrollados a lo largo del Congreso fueron:

- Actualización de las actividades delictivas en la

Región.

- La actividad privada como eslabón fundamental en la prevención del delito.
- Seguridad en entidades financieras.
- Seguridad en Barrios Privados y Edificios.
- Integración Regional de los Servicios de Seguridad.
- El desarrollo de la Seguridad Electrónica y sus aplicaciones.

Acuerdo entre el Gobierno provincial y CEMARA

Alarmas monitoreadas para escuelas bonaerenses

El martes 10 de mayo se concretó la firma del acuerdo oportunamente anunciado sobre la instalación de Alarmas en las escuelas de la Provincia de Buenos Aires. El acto se llevó a cabo en el Salón Dorado de la casa de gobierno de la Provincia de Buenos Aires y contó con la firma del Sr. Gobernador Daniel Scioli, el Sr. Ministro de Justicia y Seguridad Dr. Ricardo Casal, el director de Cultura y Educación, Prof. Mario Oporto y el presidente de nuestra cámara, el Ctdor. Miguel A. Turchi. El acuerdo apunta a que todas las escuelas de la provincia, en el marco del Programa Aula Digital, instalen alarmas monitoreadas como una de las herramientas más importantes de prevención y disuasión ante cualquier ilícito y medio eficaz para asistir específicamente en casos de robos, emergencias médicas o incendios, depositando en CEMARA la responsabilidad de llevar adelante la coordinación entre el Estado y las empresas asociadas a nuestra cámara.

Durante la firma del convenio estuvieron presentes, entre las autoridades del gobierno provincial, el jefe de Gabinete, Alberto Pérez; el jefe de Policía, Juan Carlos Paggi; el Subsecretario administrativo de la cartera educativa, Gustavo Corradini; los subsecretarios del ministerio de Justicia y Seguridad; y representantes de los consejos escolares de toda la Provincia.

Por parte de CEMARA, acompañaron al Ctdor. Turchi en el acto el Lic. Walter Costa, el Sr. Francisco Rocanova, el Ing. Daniel Barg, el Sr. Víctor A. Marengo, el Dr. Ricardo Abalos y el Ing. Walter Dotti.



El Gobernador de la Provincia, Daniel Scioli, recibe al Ctdor. Miguel Turchi, Presidente de CEMARA para concretar la rúbrica del acuerdo.

*La experiencia de los años...
y todo lo que nos puede
transmitir el que más sabe.*

Le presentamos DX Net.
El Futuro de su negocio.

DX Control desarrolló la familia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.



Receptoras Multivínculo DX Link



Transmisores compatibles Full ID
(en formatos Contact ID y Ademco Express)



Repetidoras Store&Forward



Transmite el Contact ID
de forma directa y transparente

Contact ID sin límites
(sin programación de plantillas)

DX Control desarrolló un poderoso algoritmo de compresión de datos **KOMPRESSOR II** que permite agrupar eventos de Contact ID y enviarlos simultáneamente, vía radio, en una misma transmisión. Todo en un tiempo menor a 250 mSeg.

*Sin lugar a dudas la familia
más rápida del planeta*

Producidos en Argentina por el líder en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas

DXCONTROL

Tel./Fax: 5411 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina

Contáctenos en dxcontrol@dxcontrol.com.ar ó visite nuestra web en www.dxcontrol.com.ar

Protegemos nuestras
instalaciones con:



Somos los únicos que ofrecemos tarifa plana en monitoreo mayorista. Ofrecemos nuestros servicios a empresas de seguridad electrónica y a empresas de seguridad física. Además: Autonomía y auditoría para las cuentas de dealers. Reportes de clientes vía mails. Acceso web dealers, altas bajas, cargas y modificación de directivas. Líneas telefónicas exclusivas para sus clientes. Monitoreo telefónico digital. Monitoreo por internet TCP IP. Monitoreo GPRS, GSM, SMS. Monitoreo radial. Monitoreo de celemeiría. Video verificación de alarmas integradas.

Queremos que esta sea su central.
Sus puertas están abiertas, visítenos y
entérese de los servicios que
podemos brindar en su nombre.



Llame al 4639-2409. Lo esperamos.

Presentación de Casel



En nuestra edición anterior dábamos cuenta de las dificultades que presentaba a la industria de la seguridad la restricción a la importación de ciertos artículos. Casel se reunió con funcionarios de la Secretaría de Industria y Comercio para plantear y promover soluciones a este tema.

Con representantes de la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL) y de la Secretaría de Industria y Comercio de la Nación se llevó a cabo el 9 de Junio una reunión entre las partes para tratar la cuestión de la renovación de las Licencias No Automáticas, modificada por resolución del Gobierno Nacional y en vigencia desde el 9 de Marzo del corriente año.

En representación de Casel estuvieron presentes su Presidente, Sr. Marcelo Colanero, acompañado por los Ing. Alberto Mattenet y Gregorio Aspís y el Lic. Christian Solano. El Lic. Eduardo Bianchi y la Lic. Bárbara Noguera, en tanto, fueron las autoridades de la Secretaría de Industria y Comercio que recibieron a la delegación de la Cámara.

Según consigna un comunicado emitido por Casel, luego de la presentación formal de la entidad, se pasó "al tema de las DVR's de seguridad, su descripción como equipo con documentación respaldatoria y las justificativas del caso, indicando la diferenciación tecnológica y de utilización respecto del grupo de uso doméstico y de entretenimiento (Equipos de DVD's y de Televisión Digital). Asimismo, se mencionó la insignificante cifra de importaciones comparada frente a este último grupo y finalmente se citó el perjuicio que las trabas por las Licencias No Automáticas (LNA) significan para la actividad de los distribuidores e integradores, que se valen de estos equipos para realizar sus sistemas e instalaciones habituales".

Respaldando lo dicho, se explicó a las autoridades nacionales la función de los "DVR's para seguridad, componentes fundamentales en la concreción de proyectos de Videovigilancia y que la falta de estos elementos impactaría sobre los proyectos en ejecución, afectando no solamente al usuario de los sistemas, sino también a las empresas distribuidoras e integradoras, pudiendo esto impactar en el cierre de empresas y despido de personal. Asimismo, se explicó que en los últimos años se demostró fehacientemente que la utilización de sistemas de Videovigilancia ayudan a disminuir los índices de delitos y contravenciones en todos los ámbitos en los que se los utilice".

La respuesta

Las autoridades de la Secretaría, por su parte, "se mostraron interesados en las actividades de la Cámara y particularmente en el grupo de empresas que, dentro de la misma, se dedican a realizar manufactura local", aunque respecto de las gestiones indicaron "no estar dispuestos a realizar excepción alguna respecto de los requisitos actualmente vigentes", incluyendo la presentación realizada por la Cámara.

Según se indicó durante la reunión, la Secretaría es el principio y el fin de la gestión, pero, previamente, cada empresa, deberá pasar por el despacho de Lealtad Comercial, dependiente de la Secretaría de Comercio Interior, a cargo de Guillermo Moreno, para

negociar su parte y conseguir la firma/aprobación previa de esa cartera.

Según explicó el funcionario, la base de la negociación es el "uno a uno (importación/exportación) en base (un dólar que sale por un dólar que ingresa) a la presentación de un plan de compromiso anual que sea aprobado por ellos".

Cuando se le consultó sobre empresas distribuidoras que solamente tienen como actividad la importación de productos, el Lic. Bianchi indicó que para estas negociaciones "existen ciertas facilidades y flexibilizaciones menores como las compensaciones para equilibrar la E/S de divisas vía distintas razones sociales físicas/jurídicas y en rubros diferentes. (Ejemplo: se están importando autos de lujo y se exportan peras, uvas o vinos)". También, se puede lograr la aprobación de las LNA si se trata de una empresa que en lugar de exportar, logre demostrar ingresos de capitales extranjeros como inyección de capital de su casa matriz (en el caso de las multinacionales).

Nuevas LNA

Por otro lado, a raíz de los distintos requerimientos recibidos en la Cámara por parte de socios fabricantes, se le consultó al Secretario Bianchi sobre la posibilidad de incorporar nuevas LNA. "Por el momento no van a ser instaladas más LNA" remarcando que tampoco "van a ser retiradas las que ya están en vigencia" ■

➤ Línea **SUPREME** A NEW DEFINITION OF HD

+ ➤ IP 8151 **ONVIF** Driving network video through global standardization



- › Sensor CMOS de 1.3 megapíxeles.
- › Visibilidad nocturna suprema.
- › Hasta 30 fps a 1280x1024 (1.3MP).

- › Filtro IR removible para función día/noche.
- › Compresión en tiempo real de H.264, MPEG-4 y MJPEG (Código Triple).
- › Múltiples transmisiones simultáneas.
- › Detecta intentos de alteración como bloqueo, redireccionamiento.

+ ➤ IP 8162P **FULL HD 1920X1080**



- › Sensor CMOS de 2 MEGA-PIXEL.
- › Resolución 1080p Full HD a 30fps.
- › Lente P-iris.
- › Función día/noche con filtro mecánico.
- › Botón de ajuste de foco automático.
- › WDR (rango dinámico extendido).
- › Compresión H.264.
- › Video Cropping.

+ ➤ **DOMO 8323** **ONVIF** Driving network video through global standardization



- › Zoom 36x,
- › Hasta 60fps@d1 resolución
- › Estabilizador de imagen electrónico
- › Compresión (triple codec)
- › Resistente a la intemperie

- › Filtro de corte ir removible para función día-noche
- › 360° horizontal continuo e inclinación de 90°

+ ➤ **IP 8362**



- › Sensor CMOS de 2 megapíxeles.
- › 3~9 mm Lentes Auto-iris y vari-focal.
- › Hasta 30 fps a 1080p Full HD.
- › Filtro IR removible para función día/noche.
- › Iluminador IR integrado con alcance de hasta 15 m.
- › Compresión H.264.
- › PoE integrado compatible con 802.3af.

+ ➤ **SOFTWARE VAST**



- › CENTRAL MANAGMENT SOFTWARE.
- › Grabación y visualización simultánea para 64 cámaras y reproducción de grabación para 16 cámaras.

- › Flujos de video adaptados a la actividad para la reducción en ancho de banda y capacidad de almacenamiento.
- › Multi-Streams de video.
- › Fácil acceso remoto de la arquitectura cliente/servidor.
- › Manejo remoto PTZ/ePTZ.
- › Administración de eventos.

Soluciones Integrales de Video



/ DVR / NVR / CAMARAS IP / DVR MOVIL
/ CENTRAL DE MONITOREO / POS/ATM
/ ANALISIS DE MONITOREO / VIDEO SERVER
/ CONTROL DE ACCESO



➤ **Nueva Cámara Ojo de Pescado.**
➤ 1.3M CMOS Barrido progresivo.
➤ Proveer vista panorámica de 360 y 180 grados.
➤ Microfono y parlante incorporados.

➤ GV-FE110 / GV-FE111 es una cámara hemisférica que permite a monitorear todos los ángulos de un lugar por una sola cámara. La imagen hemisférica distorsionada de la cámara puede deshacerse y convertirse en una plana imagen convencional.



CÁMARAS IP MEGAPIXEL

GVF-BX 320
➤ 3 Megapixel CMOS Barrido progresivo.
➤ DC 12V/ PoE.
➤ Función Día y Noche.
➤ Detección de movimiento
➤ 3GPP/ISMA

GVF-BX 120
➤ 1.3 Megapixel CMOS Barrido progresivo
➤ Hasta 30 ips en 1280 x 1024
➤ DC 12V/ PoE
➤ Función Día y Noche
➤ Detección de movimiento

GVF-BX 220
➤ 2 Megapixel CMOS Barrido progresivo
➤ DC 12V/ PoE
➤ Función Día y Noche
➤ Hasta 30 ips en 1920 x 1080
➤ Detección de movimiento

SCB-2000P



- › Cámara color día/noche.
- › 600 TV líneas.
- › Detección de movimiento.
- › Imagen Digital Estabilizadora.
- › Control coaxial.

SCO-2080P



- › Cámara color día/noche.
- › Lente vari-focal 2.8 a 10mm.
- › 3.6 X.
- › 600 TV líneas.
- › Detección de movimiento.

SCC-3430H DOMO



- › 43X Zoom Optico.
- › 600 TV líneas.
- › Scaneo Progresivo.
- › WDR.
- › Soporte de control coaxial.
- › Video analítico inteligente.
- › Min. Iluminación de 0.7 Lux.

SCC-1000 TECLADO



- › LCD Display.
- › Sistema superior de compactibilidad.
- › 3D JoyStick Control.

SRD 1670 DVR



- › 16 canales.
- › Video (H.264) / Audio (ADPCM).
- › 480 (NTSC) / 400 (PAL).
- › VGA/HDMI.
- › Control coaxial.



Sistema de Seguridad **ORBIT-6**



- › 6 zonas completamente programables
- › Expandible a 8 zonas empleando entradas de 2 zonas en el teclado de comando
- › 2 números de teléfono "Sígame" con mensajes vocalizados optativos
- › 3 zonas de emergencia en el teclado:
 - › Pánico, Incendio, Emergencia Especial
- › Conecta hasta 4 teclados LED / LCD
- › Diario de hasta 100 acontecimientos
- › Hasta 4 salidas programables
- › Conexión para botón de pánico en el teclado
- › 10 códigos de usuario
- › Comunicador digital
- › Upload / Download, remoto o local
- › Reloj de tiempo real
- › Controlador de sirena incluido
- › Todos los formatos de pulsos más importantes, Contact ID, y SIA
- › Programador portátil

ZoDIAC PRO/QUAD/PET

- › Cobertura completa de 12x12m (40'x40').
- › Inmunidad a las falsas alarmas Mejorada.
- › Alta Inmunidad a la RF- 25V/M a 1GHz.
- › Soporte móvil gratuito para montaje sobre techo o pared.
- › Contador seleccionable de pulsos.
- › Protección contra Luz blanca.
- › Cámara de protección óptica.
- › Lentes de largo alcance.
- › Conducto interno para acomodar cables y facilitar la instalación.

CoMET PIR/PET

- › Cobertura de hasta 12m(40').
- › Compensación de temperatura.
- › Inmunidad a la RF-20V/m.
- › Prisma óptico LED.
- › Fácil instalación.
- › Modelo con inmunidad a perros de hasta 20Kg(42lb), 2 gatos o múltiples roedores.
- › Protección contra la luz blanca.
- › Contador de pulsos seleccionable (1,2,3).
- › Diseño compacto para instalaciones residenciales de costo eficiente.

Kit ProSYS 128



**ProSYS.freeCom**
Integrated Security Systems

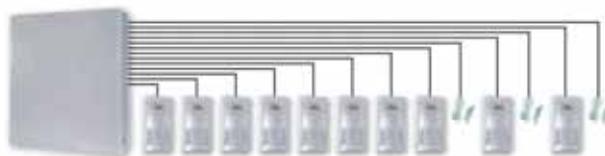


- › Panel de intrusión de 8 zonas expandible hasta 128 en forma de estrella.
- › Bus ó inalámbricas.
- › 8 particiones.
- › 99 códigos de usuario.
- › 6 salidas programables expandible a 70. Incluye teclado LCD.
- › Gabinete.
- › Trafo y manuales en español.

Ahorre Tiempo y Dinero

con los detectores en Bus y las exclusivas herramientas de diagnóstico de las centrales ProSYS.FreeCom

Cableado Industrial Convencional muy cargado



Cableado Bus de RISCO





DSC®

Una compañía de Tyco Internacional

Funciona cuando **más se le necesita.**





TAKEEX

La elección de los profesionales
de todo el mundo

TAKEEX

TAKENAKA ENGINEERING CO., LTD.

83-1, GOJO-SOTORAI, HIGASHINO, YAMASHINA-KU,
KYOTO 607-8156, JAPAN
TELEPHONE: 81-75-501-6651 FAX: 81-75-593-2816
E-mail: international@takeex-eng.co.jp

Date: 10 June 2011

We hereby certify that DMA (Distribuidora Mayorista de Alarmas s.r.l.)
based in Viamonte 1226 (2000) Rosario Santa Fe, Argentina is our
AUTHORIZED DISTRIBUTOR for the whole territory of Argentina.

Toshiji Matsuura
Manager
International Trading Dept.
Takenaka Engineering Co., Ltd.

**GRACIAS!!!
POR
VALORARNOS
Y BRINDARNOS
SU CONFIANZA**



DETECCIÓN EXTERIOR

Detectores pasivos infrarrojos (PIR) para exterior



MS-12TE
PIR exterior de
1 cabeza 2 zonas
(Dual Sensor)
Cobertura 90°



MS-12FE
PIR exterior de
2 cabeza y 1 zona
(Dual/Quad Sensor)
Cobertura 180°



PIR-30WE/50NE
PIR exterior



TX-114TR
PIR exterior de 1 cabeza
2 zonas, inalámbrico
(Dual Sensor)
con tolerancia a mascotas
Cobertura 90°



TX-114FR
PIR exterior de 2 cabezas y
1 zona, inalámbrico
(Dual Sensor)
con tolerancia a mascotas
Cobertura 180°

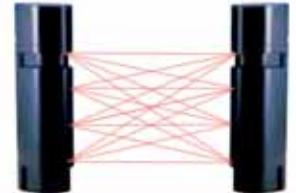


MS-100E
Sensor PIR
multidetección
para interior y
exterior con
4 diagramas
de protección

Barreras inteligentes de cuatro haces sincronizados



PB-IN-50HF, 100HF y 200HF
4 haces sincronizados de gran potencia con doble modulación
4 frecuencias de transmisión seleccionables
Circuito de control ambiental/Potencia del haz seleccionable
Pre-alarma por malas condiciones atmosféricas de propagación
Potencia de haz seleccionable
Protección contra luz exterior libre de problemas hasta 50.000 lux



DETECCIÓN INTERIOR

Detectores pasivos infrarrojos (PIR) de alto rendimiento para interiores

PA-6810
Pasivo para techo



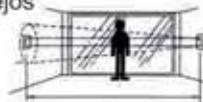
PA-7012/7030



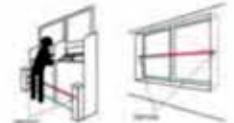
Barreras de reflexión



PR-5B
Reflexión por espejos
de un haz



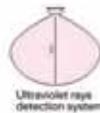
PB-10NS
(un solo haz)
PB-10TNS
(dos haces)



Sensores de llama



FS-1000E/2000E/3000E
(Para panel de control)
Detección de rayos ultravioletas
A 10m detecta la llama de un detector
Cobertura como 10x12m orientable



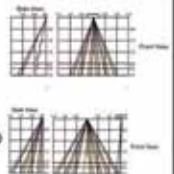
Sensores para puertas



PS520E-PIR
Pasivo infrarrojo de
solicitud de salida



DA-101/301
Sensor automático
para puertas fotoeléctrico
reflexión directa





Reloj de personal BIOMETRICO



La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner Oficial RSI** para la República Argentina.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO

Monitoreo en tiempo real - Antipassback
Integración con video - Alarma vía e-mail



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.



CERRADURAS

Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores.



Electromagnética

- 300, 600 y 1200 Lb
- Led indicador

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Calidad en cerraduras,
con más 8 años en el mercado.

Variedad de modelos
para cada necesidad

Asesoramiento técnico
personalizado

Garantía local - Entrega inmediata
El mejor servicio pre y post venta.



Botón de emergencia

- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes

- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno

- Sensor de bolilla
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave

- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavín interior
- Temporizador programable



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos

- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura

- Plástico al to impacto
- ideal perfiles
- NA

Se buscan distribuidores exclusivos para cada provincia.
Ofrecemos protección de mercado,
asesoramiento y capacitación técnica comercial.

DISTRIBUIDOR OFICIAL
Tel. (011) 4361-6006



iDEAL:

MIGRACION RENTABLE

- Mayor seguridad
- Tecnología flexible
- Múltiples aplicaciones
- Garantía de por vida

HID iCLASS®

iCLASS®



Elija iCLASS®, la tecnología ideal para el control de acceso



La tecnología inteligente iCLASS® de HID tiene mucho que ofrecer, ahora y en el futuro. Obtendrá una mayor seguridad mediante autenticación mutua y encriptación de datos, puede agregar una capa de seguridad entre lector y tarjeta usando el programa iCLASS Elite. La tecnología lectura/escritura de la plataforma abre el camino para nuevas funcionalidades, a la vez que soporta sistemas anteriores para una fácil migración. Además, es fácil de instalar e implementar. La seguridad y las nuevas aplicaciones que desea con la flexibilidad y economía que necesita: es lo que hace que las soluciones de migración de iCLASS de HID sean el negocio ideal.

Para más información en tecnología de control de acceso iCLASS, visite hidglobal.com/iDeal-NDS • +54 11 4855 5984

Visite Nuestro Stand #1A-40 en SeguriExpo Buenos Aires

Selección inigualable del líder en soluciones de tarjetas de identificación



La elección correcta para una fácil impresión, codificación y/o laminado de tarjetas de identificación (ID) en toda su organización.



Elegir la impresora correcta de tarjetas de identificación puede representar un reto. La gama de impresoras FARGO®, versátiles, actualizables y fáciles de utilizar, ofrecen a cualquier empresa la combinación ideal. Esta gama de codificadores e impresoras avanzadas se ha diseñado para satisfacer las demandas de las organizaciones más exigentes, en términos de identificaciones de alta calidad y seguridad. Realice la elección correcta, invierta con confianza en una impresora capaz de hacer frente a las necesidades actuales y futuras de sus clientes. Para disfrutar siempre de una garantía de calidad, busque nuestros productos HID Genuine.

Visite www.hidglobal.com/fargo-NDS

+ 54 11 4855 59 84

Visite nuestro stand# 1A - 40 en Seguriexpo Buenos Aires

Automatización en Hogares y Edificios

Seguridad, confort y ahorro energético en hogares significan mejor CALIDAD DE VIDA.

Sistema de alarmas técnicas Zelio Hogar GSM.



Schneider
Electric



Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR's y el mejor respaldo técnico pre y post venta.



Pensando en integrar el sistema de seguridad de un edificio y controlar el consumo energético del mismo?

Sistema TAC Continuum.

t.a.c.
TourAndoverControls



Llámenos y lo ayudaremos a encontrar la mejor solución para su cliente.



b | c | g

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

Intrusión - Incendio y CCTV

Distribuidor Autorizado



BOSCH

Sistemas de Seguridad



Barrera de detección de humo

Detector de intrusión



Avisadores manuales FMM

Central de alarma de incendio convencional



Central de alarmas 862 y 880



Sirena con estrobo multicandela



La Línea de CCTV más completa y profesional del mercado.

Domos

Videograbadoras



Panel de control de intrusión EASY SERIES

Cámaras y Lentes



Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

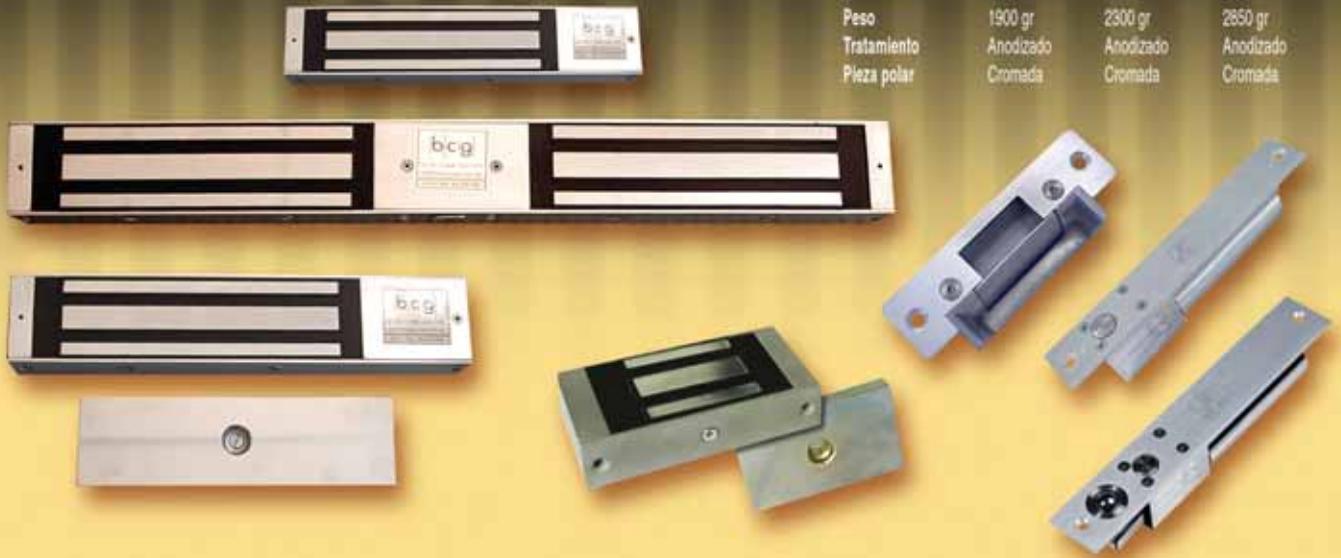


Control de Acceso

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs
Alimentación	12-24 VDC	12-24 VDC	12-24 VDC
Consumo 12V	400 mA	400 mA	600 mA
Consumo 24V	200 mA	200 mA	300 mA
Dimensiones	180 x 28 x 50mm	250 x 28 x 50mm	250 x 35 x 70mm
Peso	1900 gr	2300 gr	2850 gr
Tratamiento	Anodizado	Anodizado	Anodizado
Pieza polar	Cromada	Cromada	Cromada



INDALA, la marca de confianza sigue agregando ventajas a sus productos, con la tecnología FLEXSECUR detecta las tarjetas no autorizadas antes que el sistema. INDALA es distribuida por BUILDING CONSULTING GROUP - BCG



Tarjetas + Flexkey



Lectora Curve



Lectora Wave Slim



INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado. PROXIMIDAD ES INDALA Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

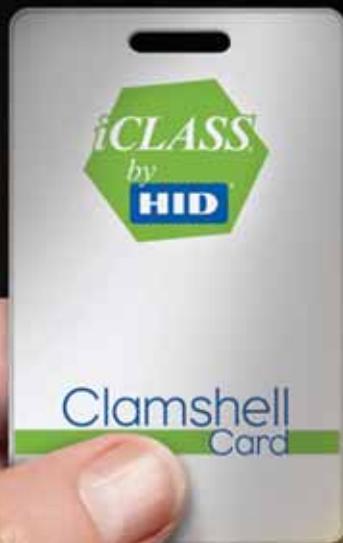


Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



Long Range Parking

BCG Distribuidor Oficial INDALA



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

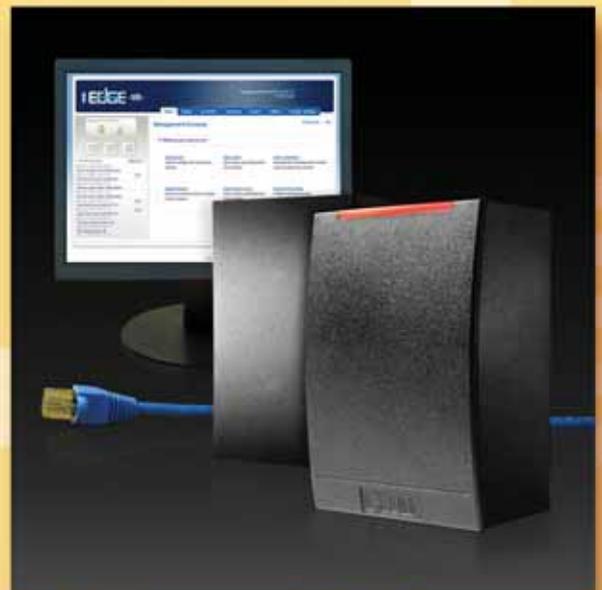
Ud. Está pensando en ICLASS de HID !



Una Tarjeta, miles de aplicaciones



Acceda a su oficina, hogar y estacionamiento.



EDGE
Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.
ESCALABLE - SIMPLE - FLEXIBLE

**AHORA,
DISTRIBUIDOR
OFICIAL DE**



Building Consulting
Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



SISTEMAS INTEGRALES DE DETECCION Y EXTINCION DE INCENDIOS PARA INDUSTRIAS, COMERCIOS Y HOGARES

cofem®



UTC Fire & Security

A United Technologies Company

INCENDIO



CENTRALES ANALOGICAS DIRECCIONABLES

> Amplio stock de toda la linea de productos



CENTRALES CONVENCIONALES

> Laboratorio con linea directa al fabricante



AMPLIO STOCK DE ACCESORIOS

> Fuentes, sirenas, avisadores, módulos y estaciones remotas



MCDI

Security products

MONITOREO

KP



SOLUCIONES DE COMUNICACION

> Para estaciones de Monitoreo



INTEGRACION TOTAL

> Ahora podrá integrar los sistemas de CCTV, Incendio, Intrusión y monitoreo comunicandolos entre si.



FiESA

SEGURIDAD ELECTRONICA

Av. de los Incas 4154 - C.A.B.A.
Tel/Fax. 11 4551-5100
repcion@fiesa.com.ar

UTC Fire & Security
A United Technologies Company

cofem®

MCDI
Security products

KP

Visitenos en WWW.FIESA.COM.AR



- SEGURIDAD URBANA ✓
- SEGURIDAD BANCARIA ✓
- VIDEO MONITOREO VEHICULAR ✓
- VIDEO VERIFICACION DE ALARMA ✓

**Convertimos a *HIKVISION*
en la marca lider de
CCTV en Argentina**



MASTER DISTRIBUTOR

HIKVISION

CCTV



STOCK PERMANENTE

> Amplio stock de toda la linea de productos



LABORATORIO ESPECIALIZADO

> Laboratorio con linea directa al fabricante



SERVICIO POST-VENTA

> Departamento técnico especializado a su disposición



CERTIFICADOS APROBADOS

> Fiesa entrega certificados eléctricos para instalaciones



PRECIOS COMPETITIVOS

> Mantenemos siempre los mejores precios del mercado



HIKVISION
MASTER DISTRIBUTOR

Av. de los Incas 4154 - C.A.B.A.
Tel/Fax. 11 4551-5100
recepcion@fiesa.com.ar



Visitenos en WWW.FIESA.COM.AR

LA MARCA NUMERO 1 DE ALARMAS
VUELVE A CONFIAR EN FIESA
COMO SU UNICO DISTRIBUIDOR
EXCLUSIVO PARA TODA LA ARGENTINA



P **▲** **R** **▲** **D** **O** **X**[®]
S E C U R I T Y S Y S T E M S

INTRUSION

Productos Homologados y Certificados



FIESA PONE A TU ALCANCE TODA LA LINEA DE PRODUCTOS PARADOX

SP SPECTRA



STAY D SP4000
SP5500
SP6000
SP7000

Hasta 32 Zonas
4/8 Zonas en Placa
2 Particiones
TCP/IP con IP100
GPRS/GSM con PCS200
32 Usuarios

MAGELLAN



STAY D MG5000
MG5050
MG6160

INALAMBRICAS!
Hasta 32 Zonas
2/4 Zonas en Placa
2 Particiones
TCP/IP con IP100
GPRS/GSM con PCS200
32 Usuarios

EVO



STAY D EVO192

Hasta 192 Zonas
8/16 Zonas en Placa
8 Particiones
TCP/IP con IP100
GPRS/GSM con PCS200
999 Usuarios

PARADOX IMPERIAL



V32

Automatización
Control de Acceso
32 Particiones
511 módulos BUS
64 Puertas
384 Zonas
250 Usuarios
TCP/IP por PCS300

WiLoad BW



K10H

WiLoad



REM3 K32LCD

WiLoad NE



TM4 - TOUCH SCREEN

BW



K07C

P **▲** **R** **▲** **D** **O** **X**[®]
S E C U R I T Y S Y S T E M S
DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO

Av. de los Incas 4154 - C.A.B.A.
Tel/Fax. 11 4551-5100
recepcion@fiesa.com.ar

FIESA
SEGURIDAD ELECTRONICA

Visitenos en WWW.FIESA.COM.AR

FiESA

SEGURIDAD ELECTRONICA



PROGRAMA DE CURSOS

Como política de empresa, FIESA piensa en dar una cobertura total a las necesidades de sus clientes. Es por eso, que desde hace varios años está dictando cursos de capacitación de manera gratuita. Estos cursos terminan de completar el servicio post venta en el que tanto trabaja la empresa.

Entendiendo las complicaciones de asistencia que pueden tener las empresas del interior del país por una cuestión de distancia FIESA invirtió en el desarrollo para transmitir estos cursos en vivo vía internet para todo el país.

Los cursos son totalmente interactivos, haciendo que los participantes locales y remotos puedan preguntar sus dudas a los técnicos y teniendo una respuesta inmediata.

Las temáticas de los cursos se van armando según las necesidades de los clientes.

Para el segundo semestre de 2011 FIESA pretende expandir estos cursos ofreciendo a sus clientes la opción de cursos personalizados para sus técnicos, capacitándolos en distintas áreas y certificándolos para instalaciones y programaciones de Incendio, Intrusión, Monitoreo y CCTV.

Para obtener información de alguno de los cursos que FIESA ofrece puede comunicarse al 11 4551.5100 o por mail a marketing@fiesa.com.ar



STOCK PERMANENTE

> Amplio stock de toda la línea de productos



LABORATORIO ESPECIALIZADO

> Laboratorio con línea directa al fabricante



SERVICIO POST-VENTA

> Departamento técnico especializado a su disposición



CERTIFICADOS APROBADOS

> Fiesa entrega certificados eléctricos para instalaciones



PRECIOS COMPETITIVOS

> Mantenemos siempre los mejores precios del mercado



CURSOS Y CAPACITACIONES

> Programa de Cursos Gratuitos para nuestros Clientes



ASESORAMIENTO POR PROFESIONALES

> Fiesa capacita técnicamente a todo su Staff para que puedan asesorarlo en cada compra

Por todo esto, FIESA se ha convertido en la mejor opción, al ofrecer una solución integral a todas las necesidades de la industria de seguridad electrónica.



Av. de los Incas 4154 - C.A.B.A.
Tel/Fax. 11 4551-5100
recepcion@fiesa.com.ar



www.fiesa.com.ar
www.soporte.fiesa.com.ar

Visitenos en WWW.FIESA.COM.AR



LG
Life's Good

Soluciones IP

Cámara IP LSW2010F



Cámara profesional con transmisión **TCP IP** • Compresión **H264** y MPEG Dual Codec • **570 TVL** • CCD 1/3 Super Had • 25 cxs D1 • Audio Doble Vía
Funciones HSLBC, ATW, SENS UP y BLC • Entrada y salida de alarma POE • 12 VDC

Video Server H.264 LVS201



VIDEO SERVER. 1 CANAL DE VIDEO. H264. MPEG 4. Dual Codec. Una entrada y una salida de video analógico. 12 VDC y POE. Rs485 para manejo de domos

Mini Domo LDW2010F

(Disponible Color /
Blanco o Negro)



MINI DOMO PROFESIONAL CON TRANSMISIÓN TCP-IP
Lente 3,7 mm Compresión H264 y MPEG. Dual Codec.
540 TVL. CCD 1/3 Super Had, 25 cxs D1. Audio Doble Vía.
Funciones HSLBC, ATW, SENS Up y BLC. Entrada y salida
de alarma POE, 12 VDC



Av. Corrientes 4969 (CI414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

En la oscuridad...

*“esto es lo que verá con una
cámara convencional”*



Cámaras térmicas



Nacidas en el ámbito militar y para aplicaciones específicas en esa área, la tecnología térmica es la evolución más reciente aplicada a cámaras de videovigilancia. La comparación entre las tecnologías existentes, el funcionamiento de las cámaras térmicas y conceptos para entender sus principios son parte de este informe.

INDICE

1. Tecnologías para visión nocturna
 - 1.1. Iluminación
 - 1.2. Energía emitida vs. Energía reflejada
 - 1.3. Equipos de visión nocturna
 - 1.4. Cámaras con iluminadores infrarrojos
 - 1.5. Cámaras térmicas
2. Funcionamiento de las cámaras térmicas
3. Imágenes de las cámaras térmicas
4. Componentes de las cámaras térmicas
 - 4.1. Detectores
 - 4.1.1. Detectores de estado sólido enfriado
 - 4.1.2. Detectores de bolómetro no enfriado
 - 4.2. Lentes
5. Comparativa entre las cámaras con detectores enfriados y no enfriados
 - 5.1. Detectores enfriados
 - 5.2. Bolómetros
6. Distancias o rangos de funcionamiento
 - 6.1. Cámaras enfriadas y no enfriadas
 - 6.2. Influencia de las condiciones atmosféricas
7. Fundamentos (*en la web*)

Las cámaras térmicas permiten visualizar la energía o calor emitido por un objeto que el ser humano no puede detectar a través de sus ojos, ya que esta energía es absorbida por los fluidos y la lente del mismo.

Estos equipos permiten ver la radiación térmica emitida por los objetos independientemente de las condiciones de iluminación, lo que las convierte una herramienta de seguridad muy efectiva, ya que facilitan la detección de intrusos o peligros potenciales.

Si bien existen distintas soluciones disponibles para ver en la oscuridad, las cámaras térmicas poseen algunas ventajas distintivas. Para entender las diferencias entre las distintas tecnologías es necesario entender como operan cada una de ellas así como sus ventajas y desventajas.

1. Tecnologías para visión nocturna

1.1 Iluminación

El método más utilizado para solucionar la falta de visibilidad nocturna es el empleo de lámparas de alta energía que generen suficiente luz visible para que los equipos funcionen.

La combinación de iluminación y cámara, sin embargo, tienen las desventajas de su alto costo y son poco prácticas en algunas aplicaciones, como las zonas costeras o pantanosas.

Si bien la iluminación tiene sus usos, es eficiente en áreas pequeñas y actúa de modo disuasivo, es necesario analizar en qué medida ayuda a los profesionales de la seguridad a ver lo que se requiere controlar.

1.2 Energía emitida vs. reflejada

Al igual que los seres humanos, las cámaras con iluminación infrarroja y los dispositivos de visión nocturna funcionan bajo el mismo principio básico: solo pueden ver la luz reflejada. Desafortunadamente, la capacidad del ojo o bien de una cámara está relacionada con la cantidad de luz disponible.

Durante la noche solo se dispone de las luces de las estrellas, la luna o iluminación artificial. Si no hay suficiente luz no se puede ver. Una limitación para los receptores de luz visible es el contraste. Como el ojo, las cámaras crean mejores imágenes si el objeto a visualizar tiene un buen contraste comparado con el medio que lo rodea. De no ser así, éste estará camuflado y no podrá detectarse.

1.3 Equipos de visión nocturna

La tecnología de visión nocturna funciona esencialmente de la misma manera que los otros sistemas, por lo cual presenta las mismas limitaciones que los sistemas convencionales de TV: dependen de la luz visible reflejada.

Continúa en página 148



El líder mundial en proyección
de imagen térmica

Cámaras Térmicas de Seguridad



En la oscuridad...

convertir la noche en día
*“esto es lo que verá con la nueva
línea de cámaras térmicas de FLIR”*

simicro s.a.

Representante exclusivo para la República Argentina.

Ingrese a <http://www.flir.com/cvs/americas/es/security/>
y podrá visualizar demos de la línea térmica y toda la información!!!



Av. Corrientes 4969 # (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com # www.simicro.com



Intelliscan es un sistema de adquisición y análisis inteligente de video capaz de reconocer e identificar caracteres alfanuméricos en matrículas de vehículos.

A partir del reconocimiento de esos códigos de identificación de vehículos, estos datos son aislados y almacenados para su posterior proceso y para ser utilizados por una innumerable cantidad de aplicaciones de control.

La información de fecha y hora, número de puesto de control, número de matrícula del vehículo, imagen del conductor y otros valores que se deseen obtener, son analizados en línea por un puesto de control, siguiendo parámetros predefinidos y/o almacenados junto a la evidencia fotográfica y de video para su posterior consulta.

Intelliscan



- Alta velocidad de proceso. 50-100 ms de análisis por fotograma.
- Alto nivel de reconocimiento (superior al 95%).
- Posibilidad de integración a sistemas existentes o desarrollo local a medida.
- El sistema acepta cámaras CCD Standard, lo que reduce su costo de implementación.
- Comercialización a medida de sus necesidades. Licencias de uso, sistemas llave en mano, desarrollos a medida.
- Capacidad de almacenamiento de datos y video configurable.

Villford

Villford S.A.
Bauness 2784 / (C1431DOH) C.A.B.A.
54-11 4523-8800
info@villford.com.ar / www.villford.com.ar


Villford

Línea analógica



BE7813PCR

1/3" IT CCD, 550TVL High Resolution, Day & Night (ICR) Digital Slow Shutter, 2x Digital Zoom, AWB, AGC, BLC, Flickerless, 0Built-in Hybrid IR LED (18EA) & IR Illuminator LED (206EA) & Sensor 1EA, IR Visible Range : Max. 100m Extra Video-out port for Easier Installation Built-in Fan & Heater, Cable Through Type Camera Bracket

SS2965PXW

432x Zoom(36x Optical / 12x Digital), ExView CCD, User Friendly Installation, An angle of direction display, Automatic Flip Function, WDR, Privacy masking function, Wall Mount, IP66



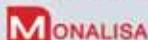
HDS4848DV

H.264 Realtime, 16ch Standalone Digital Video Recorder, Including DVD-RW



BBM-21F

Ultra High Resolution 600TVL, High Sensitivity CCD, Day & Nighth(ICR), Enhanced low-light sensitivity (Min. 0.005Lux), DNR, OSD, Privacy Zone, Motion Detection



Línea IP

INS2000tt

1ch Input BNC type Composite, Video Signal Auto Detect (NTSC/PAL), 1ch Video Loop Back (BNC type) Select NTSC/PAL 1.0Vp-p (BNC type - 75Ω, composite)



IGC2050F

Hybrid IP TDN Box Camera, 2.0 Mega-pixel at 30fps, SD Card, POE



Viene de página 144

Su funcionamiento se basa en receptores que amplifican la luz miles de veces de forma que los objetos se hacen visibles en la noche.

Una de las desventajas que presentan estos equipos es que la presencia de luz intensa puede saturarlos y reducir su performance.

Dado que la tecnología de visión nocturna requiere de un mínimo de luz para funcionar, condiciones tales como una leve niebla puede afectar su funcionamiento.



Imágen Infrarroja

1.4. Cámaras con iluminadores IR

Para compensar el efecto de la falta de luz natural, algunas cámaras utilizan equipos iluminadores infrarrojos. Su distancia de cobertura es limitada ya que depende de la potencia del iluminador y la energía reflejada por el objeto a visualizar.

Otra desventaja que presenta este sistema es que su funcionamiento es afectado por la niebla.

Por otro lado, un intruso con una cámara sensible al infrarrojo puede ver el lugar cubierto por el iluminador y sortearlo.

1.5. Cámaras térmicas

Esta tecnología, a diferencia de las cámaras de CCTV convencionales, no depende de la luz visible reflejada ni del contraste de los objetos. Esto se debe a que, normalmente, todos aquellos objetos que podemos ver a nuestro alrededor generan energía térmica, independientemente de las condiciones ambientales o de luz (*día o noche*).

Debe considerarse que todos los seres de sangre caliente, entre ellos el hombre, producen su propia energía térmica y por la tanto generan contraste.

Pequeñas diferencias de temperatura entre el blanco a detectar y su entorno, permiten generar imágenes de calidad tanto de día como de noche. A pesar de ello es necesario resaltar que estos equipos han sido diseñados para trabajar más eficientemente de noche.

Las cámaras térmicas disponibles en la actualidad son una alternativa a las cámaras de luz visible. No requieren iluminación especial ni infraestructura, no tienen limitaciones de distancia debido a la ausencia de luz solar y, como otro rasgo distintivo, son inmunes a la mayoría de los métodos de camuflaje.

2. Funcionamiento de las cámaras térmicas

Según los descrito anteriormente, estos equipos funcionan detectando y mostrando diferencias de energía térmica.

En los primeros sistemas, los detectores debían ser enfriados a temperaturas criogénicas (77° Kelvin o -196°C), con lo cual lograban diferenciar temperaturas en el orden de los 0,03 grados. Requerían que el operador cargara periódicamente las cámaras con nitrógeno líquido para llegar a la temperatura de trabajo mencionada.

Los equipos fueron evolucionando y los enfriadores de ciclo cerrado integrado aparecieron en escena, se crearon módulos autocontenidos con los enfriadores y detectores con una buena calidad de imagen.

Más adelante, en los años '90, aparecieron los detectores no enfriados, de lo cuales el más usado ha sido el microbolómetro. En sus principios, estos equipos poseían prestaciones limitadas en distancias. Luego del cambio del milenio,

compañías como *Flir* dieron un paso adelante con la creación de un dispositivo basado en el microbolómetro, logrando cámaras de alta performance, diseño compacto y bajo consumo.

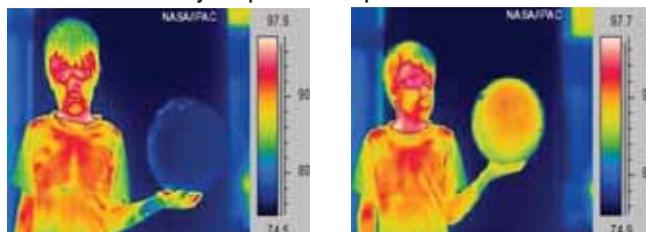
En este punto, la interrelación entre el bajo costo y alta calidad de los detectores produjo un impacto en el mercado, lo cual ha permitido la construcción de plantas de producción de mayor capacidad.

3. Imágenes de las cámaras térmicas

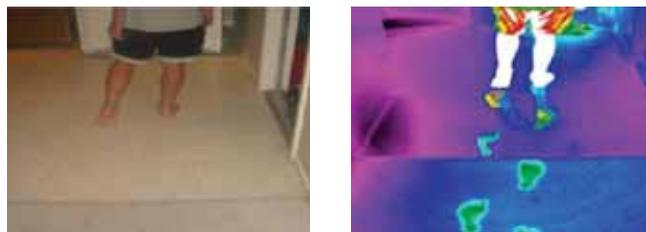
Las imágenes producidas por las cámaras térmicas son monocromáticas, ya que las mismas han sido diseñadas con un solo tipo de sensor, que responde a un rango del espectro IR. Algunas veces estas señales son procesadas de acuerdo a su intensidad para generar pseudo colores. Las partes más calientes del objeto visualizado son representadas por el blanco, las temperaturas intermedias por el amarillo y rojo y las más frías por el azul. En general, las cámaras térmicas aplicadas a la seguridad son monocromáticas

Se mostrarán a continuación algunas imágenes obtenidas por cámaras térmicas, las cuales podrán dar una idea del funcionamiento de las mismas

Antes y después de un partido de fútbol



Pisadas



Vehículo recientemente conducido



Escenario Nocturno



Continúa en página 152



DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite
grandes inversiones...
nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenencias y Control de
Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net

www.datco.net

Distrito Tecnológico

Cátulo Castillo 3251, C1261ACS

Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security
A United Technologies Company



HID CORPORATION



IndigoVision
Complete IP Video Security Solutions

Soluciones en Seguridad



microfast



MFC 4007
Cámara Mini,
Sony Super
HAD CCD 1/3
3.7mm pinhole.

GRAN VARIEDAD
EN LENTES
2,8mm, 4mm,
Varifocales.



MFOA 200
Control acceso
2000 huellas,
50000 registros,
Tarjeta, Huella o
password, soft
en español.
Inc. Soporte.



**NUEVA
Cámara
ARRAY.**

LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA
EN VISIÓN NOCTURNA
Sony Super Had CCD
1/3 lente 6mm.



MFC 5008EX
Cámara profesional, Pal 480TVL,
Día/Noche, 1/3 Sony Super HAD CCD,
0,01 Lux.



**Domo PTZ
MF 980**
1/4 Sony exview, RS485.
0,002LUX, Día noche,
480TVL.

**NUEVOS DOMOS
PTZ**



MF 220z
Zoom 27x, Sony
super had,
RS485. 480 TVL.
Inc. Soporte.

CÁMARAS BOX

MFC 5007
BOX 1/3
Sony Super
HAD CCD,
420TVL.
Inc. Soporte.



**CERRADURAS
ELECTROMAGNÉTICAS
Y ACCESORIOS**

300 Lbs, 600 Lbs,
Pulsadores, Bracket Z y L,
Tarjetas de Proximidad.



MFC 1980
Domo, con
infrarrojo 20mts,
1/3 Sony Super HAD
CCD, lente 3,6mm.



**ACCESORIOS
CABLE UTP**

- Cámaras de última tecnología (infrarrojas, ocultas, domos, profesionales)
- Línea de cámaras infrarrojas MFC con norma IP66 1/3 SONY.
- Todas las líneas de Placas DVR • Balunes • Fuentes.

**IMPORTADOR
MAYORISTA**

INCORPORAMOS NUEVOS PRODUCTOS



MFC 3010
Waterproof ip66,
1/3 Sony Super HAD.
CCD, 420 TVL, 48 pcs
5 mm IR.Led. 50m,
Lente fijo 6mm.
Inc. Soporte.

MFC 1978
Cámara, 1/3
Sony, 420 TVL,
20mts, infrarroja,
lente 3,6mm.
Inc. Soporte.



MFC 3014
Waterproof IP66,
1/3 Sony Super HAD
Color CCD 420TVL
Lente 8mm, 28 PCS
5mm + 26 pcs, 3mm
IR LEDs 50 mts distancia.
Inc. Soporte.

CÁMARAS IR WATERPROOF

MFC 6024
Waterproof ip66,
1/3 Sony Super HAD.
CCD, 420 TVL, 36 pcs
5 mm IR.Led. 30m,
Lente Varifocal
4-9mm.
Inc. Soporte.

MFC W2007
1/3 Sony Exview,
540TVL, Waterproof,
Lente 6mm.



MFC 1002
1/3 Sony Super Had
Color CCD, 420TVL,
Waterprof, Infrared,
36 PCS 5mm IR, LEDs/30 mts,
lente 3,6mm, IP66.
Inc. Soporte.

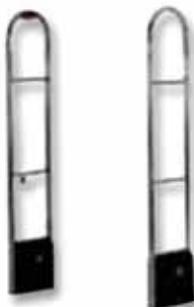


ANTENAS RF y HARD TAGS

Antenas RF,
alarma locales,
Desimantador,
Hard tags.



DVR Standalone
DVR 4 y 8 canales, H264,
VGA Output, PTZ Control.
4, 8 y 16 canales.



MFC 4003
Cámara Pinhole bullet,
lente 3,7mm, 1/3 Sony
Super HAD.
CCD, 420 TVL.
Inc.
Soporte.



PLACAS DVR

25FPS, 100FPS, 200FPS y 400FPS.



Tester
CCTV,
múltiples
aplicaciones

LLEGANDO FUENTES MARCA MICROFAST

12V 1 AMP
12V 2 AMP
12V 3 AMP
12V 5 AMP
12V 7 AMP



**ARMAMOS
PC DVR A MEDIDA.
VENTA DE HARDWARE**

BALUNES ACTIVOS Y PASIVOS



MF 16SW
Balun pasivo
16 canales.



MFB 400MT
Balun Pasivo
400 mts.



Balun activo
Transmisor y
receptor activo
1400mts.



microfast

- Micrófonos ambientales • Stock permanente • Atención personalizada.
- Los mejores precios del gremio • Asesoramiento y soporte postventa
- Garantía en todos los productos • RMA inmediato.

Av. Scalabrini Ortíz 564 - C.A.B.A. - Tel/Fax: (54 11) 4857-2190 y Rotativas
ventas@microfast.com.ar - www.microfast.com.ar

Viene de página 148

Arma escondida en un arbusto



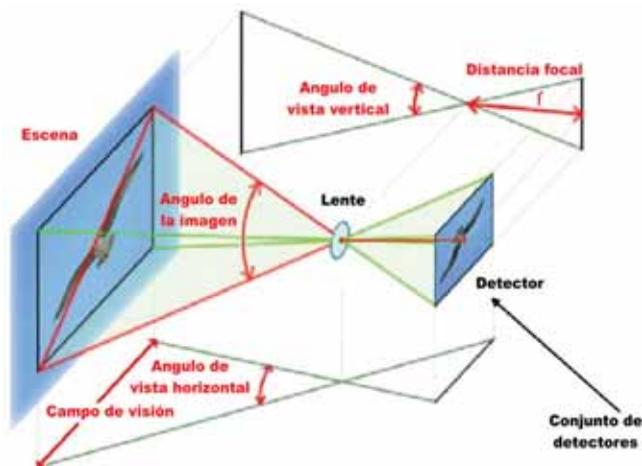
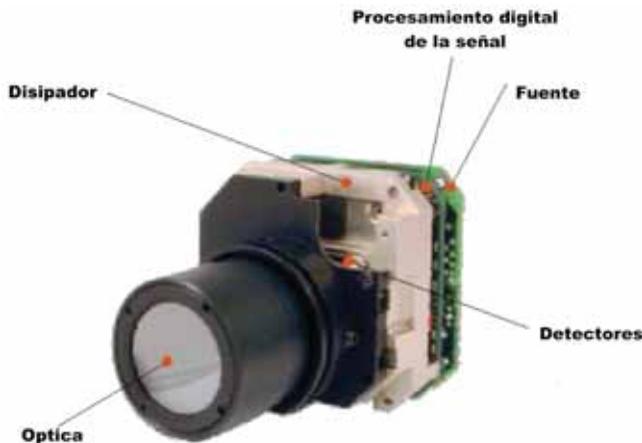
Visión a través de la bruma



4. Componentes de las cámaras térmicas

Los componentes fundamentales de estos equipos son:

1. Detectores
2. Enfriadores
3. Circuitos de procesamiento de la imagen, que multiplexan y procesan la señal recibida de los detectores. Son conocidos como ROIC (del inglés Readout integrated circuit)
4. Lentes y filtros

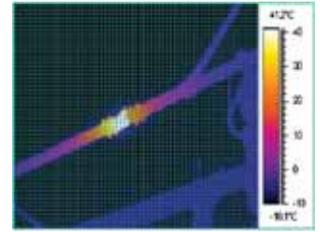


4.1. Detectores

Es el elemento que convierte el flujo de luz IR en una señal eléctrica que puede ser medida y cuantificada. Las cámaras IR pueden utilizar dos tipos de detectores:

- De estado sólido enfriado
- Bolómetro no enfriado

En todos los casos, los detectores se posicionan formando un conjunto plano a la distancia focal del lente, llamado *FPA* (del inglés *Focal Plane Array*). Todos ellos ven simultáneamente una parte fija de una imagen mayor y pueden estar dispuestos en una o más capas (*layers*). La distancia entre dos sensores es llamado "*Pixel Pitch*".



Focal Plane Array

Los materiales usados en los detectores de las cámaras térmicas pueden ser:

- Antimoniuro de Indio (*InSb*)
- Arseniuro de Indio y Galio (*InGaAs*)
- Siliciuro de Platino (*PtSi*)
- Telururo de Mercurio y Cadmio (*MCT*)
- Oxido de Vanadio (*VOx*)
- Silicio Amorfo
- Quantum well infrared photodetector (*QWIP*)

Cada uno de ellos se utiliza según la banda IR de trabajo donde tiene mejor desempeño. La mayoría de los detectores no cubre el rango IR completo, de aproximadamente 900 a 1400nm. Por lo tanto, el detector debe ser seleccionado de acuerdo a la aplicación, ya sea considerando su respuesta a la longitud de onda como su sensibilidad

En la mayoría de las aplicaciones, una cámara debe ver la radiación IR de un objeto a través de la atmósfera, por lo cual los detectores deben poseer una curva de respuesta acorde a la ventana de baja atenuación atmosférica. Hay dos ventanas que cumplen con lo antedicho:

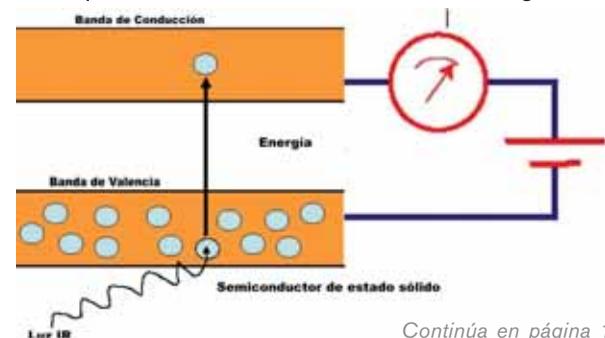
- Una en el rango de 2 - 5,6 μm , correspondiente a la ondas infrarrojas cortas y medias
- Otra va desde los 8 a los 14 μm , correspondiente a las ondas IR largas.

Dependiendo del tamaño/resolución, el conjunto de sensores de detección (*FPA*) tiene desde 60.000 a 1.000.000 detectores individuales. Para simplificar, en sistemas de seguridad, esto puede ser descrito como una matriz de dos dimensiones con resoluciones que van desde 160 x 120 a 640 x 480 píxeles.

4.1.1 Detectores de estado sólido enfriado

Basados en el efecto fotoeléctrico, son semiconductores que expuestos a la luz IR producen variación de corriente proporcional a la cantidad de luz recibida.

Un esquema de funcionamiento básico es el siguiente:



Continúa en página 156



Fergus Security

LA ELECCIÓN PROFESIONAL

No atendemos al público,
LO ATENDEMOS A USTED.
calidad, solidez y precios que suenan bien

Cámaras digitales | Cámaras IP



DVR Stand-Alone

H.264



**DISTRIBUCIÓN MAYORISTA
IMPORTADORES**



REPRESENTANTE Y
DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO



Rainbow **EVETAR**

Fergus Security

Hipólito Yrigoyen 1530, 2º piso - C1089AAQ
Cap. Fed. Ciudad de Buenos Aires, Argentina.
info@fergussecurty.com.ar www.fergussecurty.com.ar

(54 - 11)

5235-9748

- CALIDAD Y RESPONSABILIDAD
- ATENCIÓN AL GREMIO
- LOS MEJORES PRECIOS Y PRODUCTOS



ITP 207A
Domo color con audio CCD
Sharp 420TVL



ITP IP 2001
Cámara IP, color antivandálica
visión nocturna 70 mts.
Resistente al agua.



ITPIP 2001/ITPIP W2003
Cámaras IP Box color
Box Wifi.



ITP IP D001
Domo IP con movimiento



Housing



ITP SA4642/ITP SA8682
DVR Stand Alone H264
Tiempo real p/ver p. celular
4/8 CIF



ITP SA8682/ITP ii808
DVR Stand Alone H264
Tiempo real p/ver p. celular
4/8/16 Full D1 HD



ITP DVR 9404/9404A
Placa DVR Tiempo real H, 264
4/8/16/32 apilables



ITP DVR 9808/1416
Placa DVR Tiempo real H, 264
8/16CH PCI Express Full D1



ITP DVR 1416 R
Placa DVR H, 264
100FPS 16 Canales



ITP VB001
Balún video par



ITP VEB002
Balún video electricidad par



ITP VEAB003
Balún video electricidad
audio par



UTP Tester



Pinzas



ITP Cables



**Fichas BNC /capuchón
Climp/RJ45**



Joystick



Lentes



Destornilladores

- CAMARAS CCTV, CAMARAS IP
- DVR STAND ALONE PARA VER POR CELULAR
- PLACAS DIGITALIZADORAS DVR
- PROTECTORES, SOPORTES, CABLES UTP
- TODO PARA EL INSTALADOR**

Importadora



ITP 204
CCD Sharp II 420TVL
3,6mm, iluminador infrarrojo
25mts



ITP 206
Domo Antivandal. CCD Sony II
420TVL, lente 3,6mm, infrarr.
25mts.



ITP 208
Domo Antivandal. CCD Sony
420TVL, lente 3,6mm, infrarr.
25mts.



ITP 209
CCD Sharp I 420TVL,
lente 3,6mm, iluminador
infrarrojo 50mts.



ITP D622
Domo CCD Sharp II
lente 3,6mm, color



ITP 201/202/203
Box color prof. CCD Sony
Sharp 420/480/535 TVL



ITP 22731
Cámara Sony II Super Had CCD
420TVL, ilumin. infrarrojo
25mts 3 AXIS



ITP 7584Z
Cámara 27x de Zoom
posibilidad de controlar
por RS485



ITP IR 230R
CCD Sharp 420TVL, 6mm ilum.
infrarrojo 30mts



ITP IRV231
Cámara Varifocal lente 4 a 9
mm, CCD Sony II, 420TVL,
antivandálica



ITP 212
CCD Sharp 420TVL, IR 20mts,
con control remoto



ITP PTZ M232
Domo 7" alta velocidad Multiprotocolo
CCD Samsung 1/4" CCD 570TVL Din 0.02 Lux
Zoom Opt. 10X, Zoom Dig. Samsung 10X



ITP DPT 35ST
Domo alta velocidad
Sony 540TVL, 35XZoom



ITP 210
Microcámara color CCD,
Sharp 420TVL



ITP 623
Domo Plástico infrarrojo
CCD Sharp 420TVL



ITP 2601
Domo IR 30mts, NTSC, CCD,
Sharp 420TVL



ITP D234
Tecnología 3 AXIS, 1/3", CCD
Sony II Super Had High Res.
Lente varifocal 4-9mm



ITP S301
Domo oculto en spot de luz
con visión nocturna



ITP IT552
Cámara simil antivandálica
Domo de metal, color infrarr.
23 leds metálica, 1/4 Sharp
CCD 42



ITP D233
Mini domo CCD color 1/3
Sony, 420TVL, lente 3,6mm

**Sarmiento 831 - Morón - Buenos Aires
Argentina - B1708EKQ**

Tel: (011) 4628-6290 - Cel: (011) 1537928358

consultas@itponline.com.ar - MSN: ventas@itponline.com.ar

www.itponline.com.ar - Skype: Importadora.itp

Viene de página 152

Los electrones son excitados por la luz IR pasando a la banda de conducción, lo cual genera un cambio en la conductividad, voltaje o corriente eléctrica del circuito.

Dado que a temperatura ambiente los electrones pueden ser excitados y pasar a la banda de conducción, generando ruido, estos detectores deben enfriarse a temperaturas criogénicas. De acuerdo al material con el que están contruados, esa temperatura puede variar, siendo el rango típico de 4K a 110K y el valor más común de 80K.

Los primeros equipos utilizaron nitrógeno líquido para enfriar los detectores, aunque más tarde aparecieron otros métodos.

En 1986, AGEMA presentó su enfriador de efecto Peltier, apto para aplicaciones en las que se necesitaba mayor sensibilidad y se desarrolló una solución eléctrica, el enfriador criogénico de Stirling.

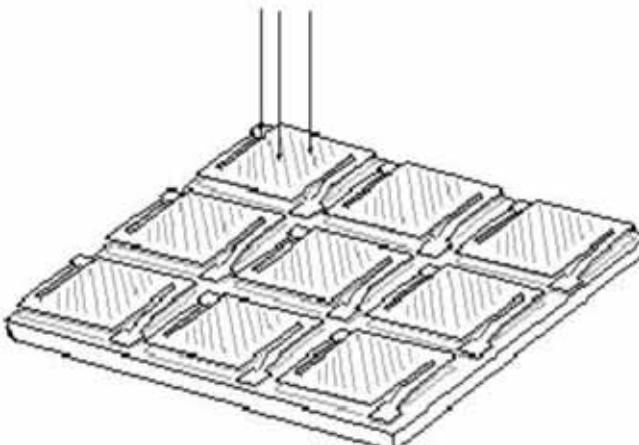
Independientemente del método de enfriamiento, el conjunto de detectores (FPA) es fijado al lado frío del enfriador de forma tal que permita un intercambio eficiente del calor. Debe considerarse además, que el conjunto de detectores (FPA) es pequeño, por lo que el área de contacto con el enfriador también lo es.

Las cámaras que utilizan sensores refrigerados requieren un tiempo de enfriamiento antes de entrar en operación. Si bien son más costosas, ofrecen mejor calidad de imagen que las no enfriadas.

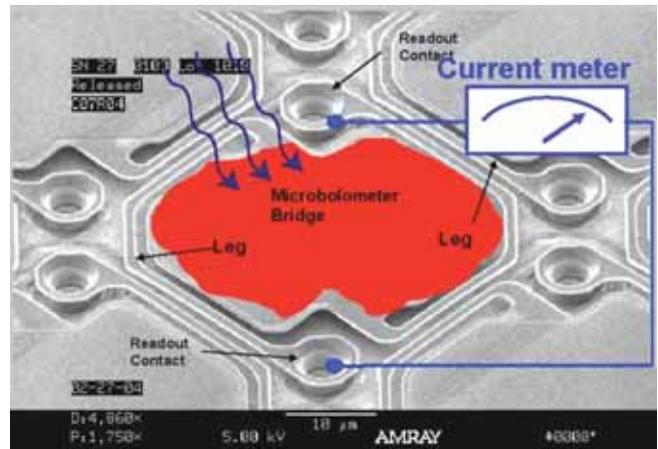
Un elemento a tener en cuenta es que los detectores individuales tienen una ganancia diferente para una misma excitación. En otras palabras, la respuesta de cada uno de ellos es diferente para la misma luz IR. Se suma a esto el hecho que la salida de los detectores es distinta para una excitación nula en el IR. Estas desviaciones de ganancia y offset deben ser compensadas para obtener una imagen coherente, trabajo que es realizado por el software de la cámara. Como resultado, la imagen termográfica refleja en forma detallada las temperaturas relativas en el objeto, por lo que actualmente las temperaturas pueden ser calculadas con una gran exactitud.

4.1.2. Detectores de bolómetro no enfriado

Funcionan a temperatura ambiente. Son arreglos de rectángulos pequeños apoyados en pequeñas patas que los aíslan térmicamente. Estos rectángulos, contruados de óxido de vanadio o silicio amorfo, cambian su resistencia eléctrica con la incidencia de luz IR.



En la siguiente figura se puede apreciar un conjunto actual junto con esquema de funcionamiento:



Los microbolómetros son calentados directamente por la energía de los rayos infrarrojos de la banda larga de 8 a 12 micrómetros. La temperatura causa una variación de la resistencia proporcional a la energía IR recibida. Estos cambios son medidos y procesados para formar la imagen de la cámara.

Por el momento, los conjuntos FPA se encuentran en dos tamaños: de 320x240 píxeles y, más económico, de 160x120 píxeles. Actualmente se está trabajando en dispositivos de 640x480 píxeles.

4.2. Lentes

Los materiales con los cuales se construyen las lentes para las cámaras térmicas deben ser transparentes para el IR. Como esto no ocurre con el vidrio, se utilizan los siguientes materiales:

- Germanio
- Silicio
- Seleniuro de zinc

Los parámetros a considerar en los lentes son:

- Distancia focal
- Campo de visión que define el tamaño del objeto a una distancia de la cámara
- Apertura / velocidad
- Diámetro del objetivo

5. Comparativa entre las cámaras con detectores enfriados y no enfriados

5.1. Detectores enfriados

Para aplicaciones con mayores demandas, los detectores enfriados son los adecuados. Pueden reaccionar más rápidamente a los cambios en nivel del IR (temperatura), siendo su tiempo de respuesta de 1 microseg. Debido a esta característica, estas cámaras pueden utilizarse para registrar eventos térmicos transitorios.

La desventaja de las cámaras enfriadas es su alto costo, tanto de producción como de mantenimiento. El proceso de enfriado implica consumo de energía, lo cual da como resultado un mayor consumo total comparado con un equipo no refrigerado. Por otro lado, la cámara requiere de un tiempo antes de entrar en servicio luego de conectarse.

A pesar de su mayor costo y tamaño, las cámaras enfriadas generan una imagen de calidad superior que las no enfriadas.

Una figura de mérito de la cámara térmica es la mínima diferencia de temperatura que puede detectar en un objeto

Continúa en página 160

BIGSON



CCTV PROFESIONAL

Distribuidor Oficial de Asung Electronics



Mahatma Gandhi 370 (C1414EFD)
C.A.B.A. - Argentina - Tel: (5411) 4857-3300
4857-3311 - Fax: (5411) 4857-0036
Info@bigson.com - www.bigson.com

ASUNG
ASUNG ELECTRONICS



Tenemos el agrado de presentarles nuestro nuevo departamento SEG Video, que nace con la finalidad de prestarle la mejor atención y servicio al gremio, mediante la oferta de modernas tecnologías y el soporte necesario en Capacitación, Asesoría y Conducción en equipos tanto analógicos como IP.

Le aseguramos la solución a sus problemas acompañándolos en su desarrollo y es por ello que queremos ofrecerle una atención permanente para asegurar un asesoramiento continuo y eficaz garantizando un resultado positivo.

Nuestra Misión es estar en permanente interrelación con nuestros clientes, por ello se ha previsto el brindar un servicio PREFERENCIAL atendiendo en horario corrido de 8:00am a 18:00pm, con un stock permanente y envíos a todo el país.



Cámaras Box Profesional
CCD Sony 1/3" y 1/4" de 420
tvl, 540tvl y zoom con 0.2, 1.0
o 0.001 lux.



CÁMARAS IR
CCD Sony 1/3" de 420 tvl
con alcances de 20, 30,
40 y 50mts.



Cámaras IP
CCD CMOS 1/2.5 inch
5 Mega Pixel, resolución
960x720, 25 fps con 0.1 lux.



Domos
CCD Sony 1/3" de 420 tvl,
infrarrojos, antivándalicos y
zoom con 0.8 lux.



DVR Stand Alone
Para 4, 8 y 16 cámaras con
velocidades de 100, 200 hasta
400 fps basados en sistema Linux.



DVR Stand Alone IP
Para 4 cámaras, POE y 100
fps basados en sistema linux.



Switch POE
1 entrada y 4 salidas con
interfaz rj45 prolonga 100mts.



Placas DVR
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades
de 25, 100, 200 hasta 400 fps.
Soft incluido compatible con sistemas
Windows.



Cámaras Tipo Espía
lente Pinhole en detectores de humo y
movimiento falsos, CCD Sony o Sharp
de 1/3" y 1/4" de 420 tvl con 0.8, 1,0 lux.

Viene de página 156

(NEDT, del Inglés Noise Equivalent Temperature Difference), usualmente cuantificada en miligrados Kelvin.

Por ejemplo, para una cámara con detectores enfriados de InSB este valor es < 25mK y para una QWIP es <35 mK. Típicamente los detectores bolométricos tienen una figura NEDT de 80-200 mK

5.2. Bolómetros

La mayoría de las cámaras IR utilizan detectores del tipo microbolómetros, principalmente debido a su precio. Dado que estas cámaras no requieren enfriamiento, permiten construir equipos más pequeños y por lo tanto más económicos. Adicionalmente, estos detectores son más sencillos de construir lo cual impacta en su costo.

Las características de los bolómetros son:

- Baja sensibilidad, curva de respuesta plana y bajo tiempo de respuesta (aproximadamente 12 mseg).
- Trabajan en el espectro de 8 μm a 13 μm , por lo cual poseen una mejor penetración al humo, bruma, polvo, vapor de agua.
- Son más pequeños y menos pesados que los equipos enfriados, mas aún para aplicaciones de rangos de detección limitados.
- Proveen salida de video en forma inmediata luego de conectarse
- Menor consumo comparado con los equipos enfriados
- Bajo índice de fallas

Como conclusión se puede decir que los equipos no enfriados ofrecen menor sensibilidad que los detectores enfriados y no son aptos para ser utilizados en aplicaciones multiespectrales o de alta velocidad.

6. Distancias o rangos de funcionamiento

Para determinar el rango de trabajo de una cámara térmica es necesario considerar el tipo de cámara utilizada, el tipo de lente, la naturaleza y tamaño del objeto a ser detectado, las condiciones atmosféricas y, por último, definir como localizamos el objeto.

Para definir qué significa localizar un blanco, se puede usar el criterio de Johnson. Si bien este criterio fue elaborado para usos militares, actualmente es usado en el mercado para caracterizar los sistemas de imágenes térmicas.

De acuerdo a este criterio debe hacerse una distinción en los grados de localización de un blanco:

- **Detección:** Para determinar si un objeto está presente a no, sus dimensiones críticas deben ser cubiertas por 1,5 o más píxeles
- **Reconocimiento:** Se define como la capacidad para determinar qué tipo de objeto es. Esto significa que se puede distinguir entre una persona, un automóvil, camión o cualquier otro objeto. Para reconocer un objeto se requieren al menos 6 píxeles a lo largo de sus dimensiones críticas.
- **Identificación:** Este término es usado en el mundo militar y se define como aquel que permite determinar si alguien es amigo o enemigo. Para ello las dimensiones críticas del objeto deben cubrirse por lo menos por 12 píxeles

Sin ahondar mucho en el tema, diremos que, según el criterio Johnson, el tamaño crítico de un humano adulto es de 0,75 mts.

Un parámetro importante que determina cuan lejos se puede ver con una cámara, es la distancia focal del lente. Esta define el ángulo de vista instantáneo de la cámara (IFOV) que

es el ángulo que ve un píxel, y por lo tanto el menor ángulo que puede ser resuelto por el sistema (siempre que exista buen contraste térmico). EL IFOV, por lo tanto, determina a qué distancia un blanco de dimensiones críticas determinadas puede ser detectado, reconocido o bien identificado.

Surge de lo antedicho que a mayor distancia focal menor es el IFOV, por lo cual mayor es la cantidad de píxeles en el blanco a una distancia determinada.

En aplicaciones de seguridad, donde se requieren cubrir grandes distancias, como en las fronteras, son necesarios pequeños IFOV puesto que deben detectar objetos a varios kilómetros.

Como contrapartida, a mayor distancia focal menor el campo de visión.

6.1. Cámaras enfriadas y no enfriadas

Consideremos una cámara enfriada típica, que tiene un espacio entre centro de los píxeles de 15 micrones. Un lente de 500mm en estas cámaras da un IFOV de 30 micro radianes. Si usamos un objeto de una dimensión crítica de 0,75 metros, como la de un ser humano, este generará una imagen de 12 píxeles a 2,1 kilómetros, por lo cual podrá ser identificado.

Una cámara típica no enfriada tiene sus sensores distanciados entre su centro a 38 micrones. Por este motivo, una lente de 500 mm en esta cámara permitirá identificar un objeto a 0,8 Km. Mas allá de lo dicho, un lente de 500 mm para una cámara no enfriada es impracticable. En la práctica, el lente con mayor distancia focal para cámaras no enfriadas es de 367mm, lo cual da un rango de identificación de aproximadamente 600 metros.

Conclusión: para aplicaciones de rangos altos es aconsejable utilizar cámaras enfriadas.

6.2. Influencia de las condiciones atmosféricas

Si bien las cámaras térmicas pueden ver en la oscuridad total, bruma, lluvia y nevada no intensas, los alcances pueden ser afectados por las condiciones atmosféricas.

En resumen, las distancias a las que se puede ver con una cámara térmica depende de varios factores: ambientales, naturaleza del objeto, entorno y la combinación de la lente y tipo de cámara elegidas. ☒

Información adicional sobre este tema puede descargarla desde nuestra web: www.rnds.com.ar

7. Fundamentos

- 7.1 El espectro electromagnético
- 7.2 El espectro infrarrojo
- 7.3 El calor y la radiación térmica
- 7.4 Características de la radiación térmica
 - 7.4.1 La ley de Planck
 - 7.4.2 Ley de Stefan-Boltzmann
 - 7.4.3 Ley de Wien
 - 7.4.4 Emisividad
- 7.5 Algunas consideraciones
 - 7.5.1 Absorción Atmosférica
 - 7.5.2 Absorción Atmosférica en el IR

Para la elaboración de este informe agradecemos la colaboración del Ing. Claudio Prado Southern Cone Sales Manager de International Security & Trading Corp.



TCW-200DN

Cámara Color CCD
SONY Super HAD 480 TVL 0.05Lux,
Día & Noche, O.S.D, Flickerless,
BLC, AGC, ATW, AWB, ES,
Funciones Configurables por Menú.
Versiones en 12 VDC y 24 VAC



TCW-300W

Cámara color 1/3" CCD
Sony Super HAD 540TVL en color 700TVL
en B/N - 0.001Lux O.S.D, Función Día/Noche,
(2D-DNR) Reducción Digital de Ruidos,
(WDR) Amplio Rango Dinámico,
High Light Compensation (HLC)
Ideal para el reconocimiento de patentes.



TCW-400W

Cámara color 1/3" CCD
SONY Exview HAD II 650TVL en color 700TVL
en B/N - 0.001Lux Función Día/Noche, O.S.D,
(2D-DNR) Reducción Digital de Ruidos,
(WDR) Amplio Rango Dinámico,
High Light Compensation (HLC), Ideal
para el reconocimiento de patentes.

TCW-200E

Cámara Color
1/3" CCD Sharp
480TVL 0.05 Lux
Día/Noche



TCW-300IR

Cámara color 1/3" CCD
Sony Super HAD
Visión Nocturna 540TVL
en color 700TVL en B/N - 0.001Lux,
O.S.D lente varifocal 4 a 9mm
48 leds hasta 40mts vision
(2D-DNR) Reducción Digital de Ruidos,
(WDR) Amplio Rango Dinámico,

LASER Electronics

Líder en Seguridad Electrónica

NUEVA LÍNEA CCTV

excelente relación PRECIO/CALIDAD



Nuevo ADI EASY TALK

ADI Easy Talk

Diseño Ultracompacto
50 subtonos / 107 CDCSS
Scrambler - TOT
99 Canales / Liberado de 430/470Mhz
Potencia TX 2 Watts, Batería Li-Ion
Cargador de Mesa, Programable
por Teclado y por PC.



Nueva Línea de DVRs HDS

Stand - Alone 4 / 8 / 16 canales
Compresión de vídeo H264 - Display y Grabación en Tiempo real
(100/200/400 Fps), Dual Stream, Doble USB, Partición en H.D.,
Monitoreo desde Celular 3G (Blackberry, iPhone, Symbian, W-Mobile)

Opcional Salida HDMI

- Cámaras IR, Minidomos, Minicámaras, Ocultas, etc. • Placas de Grabación Digital.
- Lentes Auto Iris e Iris Fijo. • Gabinetes y Soportes. • Línea completa en Dispositivos de UTP.
- Línea completa en radiomunicaciones - Handies y Baterías - Conectores, Accesorios, Antenas, etc.

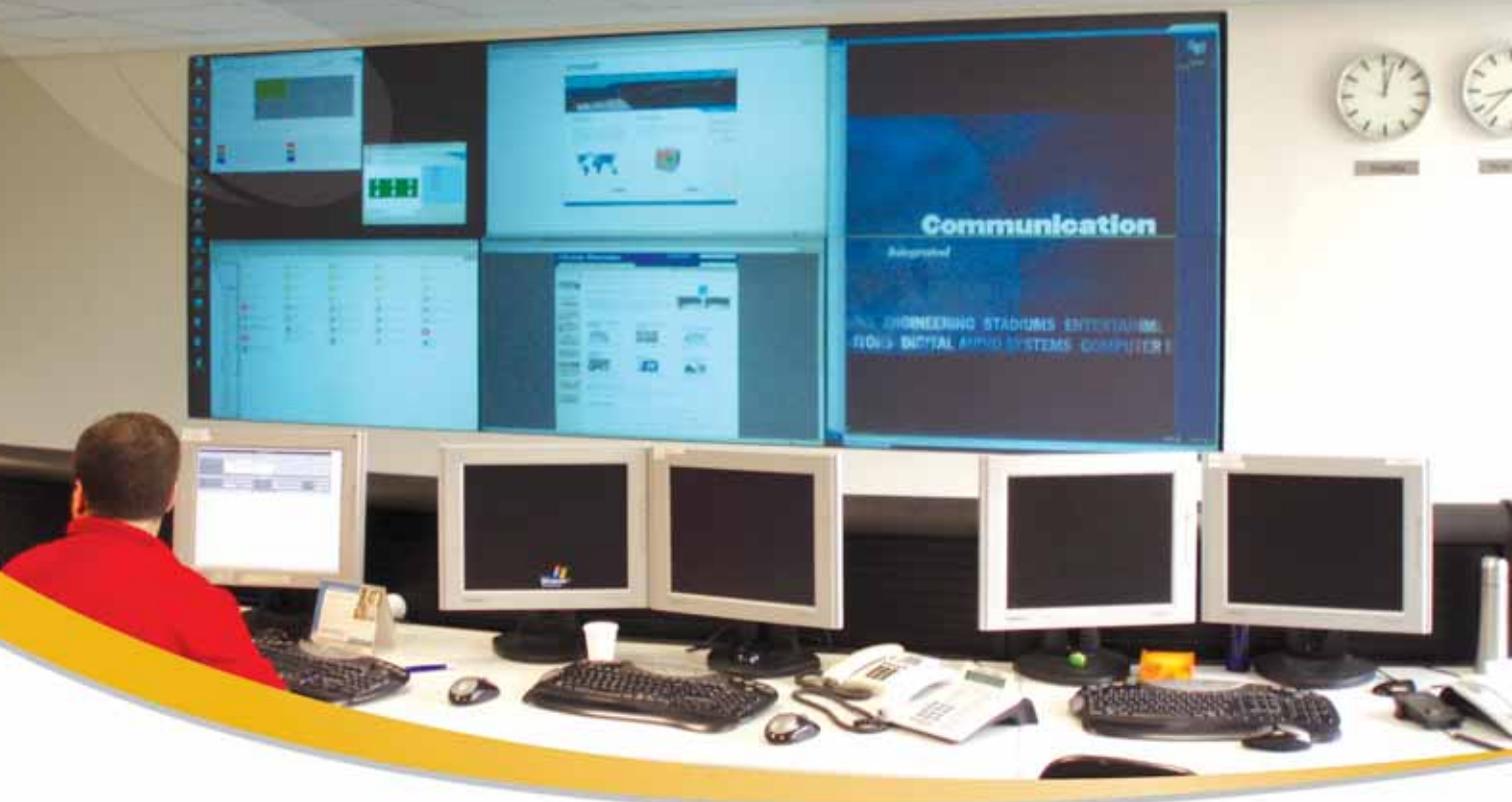


Laser Electronics S.R.L.
Thames 540 - Villa Adelina (B1607CAF) Pcia. de Buenos Aires
Tel: (5411) 4763-9600 / 2294 Fax: (5411) 4763-3688
ventas@laserelectronics.com.ar - www.laserelectronics.com.ar

Un control efectivo comienza cuando los operadores tienen una visión completa de lo que está sucediendo.

VISUALIZACIÓN EN ALTA DEFINICIÓN

Para cámaras y domos



↻ Sistemas MAUELL para el monitoreo continuo. ↻

Los sistemas de retro proyección, se encuentran conectados a un servidor por el cual llegan los datos que deseamos visualizar en pantalla.

La información puede ser capturada por la LAN o por placas conectadas al servidor.

- Pantallas adosables y apilables
- Altísima resolución 1920x1080
- Tamaños: 61", 75" u 87"
- Aspecto futurista 16x9
- Vida útil muy prolongada
- Contraste: 5400:1 (secuencial)
- Brillo: 700 / 800 ANSI Lúmenes.

SALAS DE CONTROL
AMBIENTES "HIGH-TECH"
SALAS DE SEGURIDAD
SALAS DE MONITOREO
SALAS DE PROCESOS CRITICOS
DATACENTERS / NOC'S
SALAS DE VIDEOCONFERENCIA



SERVICIOS Y SUMINISTROS
Para la Industria y la Energía



Controles remotos y pantallas portátiles touchscreen Philips, compatibles con HAI permiten el control total de la vivienda y oficina por WiFi.

Única solución domótica sin cables para hacer tu casa inteligente



Mini pantallas touchscreen embutidas con imágenes editables.



Software de control a distancia en tiempo real parametrizable compatible con Geovisión



Micromódulos de control para embutir detrás de teclas standart



Sistemas híbridos domóticos de alarma HAI con pantallas LCD.

Admiten visualización de cámaras desde los teclados



Transceptores inalámbricos. Admiten hasta 256 puntos de control



CASAS Y OFICINAS INTELIGENTES

XTEND CASAS INTELIGENTES
AV. PUEYRRREDÓN 2501 NIVEL -1
(BUENOS AIRES DESIGN)

TEL. (54 11) 5777-6087
NEXTEL: 242*1303
INFO@PLCBUS.COM.AR
WWW.XTEND.COM.AR
WWW.PLCBUS.COM.AR

CONTROLE NUESTRO
SHOWROOM POR INTERNET
SOLICITANDO UNA CLAVE DE
ACCESO A INFO@PLCBUS.COM.AR

CONSULTE POR CURSOS
DE CAPACITACIÓN



Buenos Aires
Design:

¿Cómo es ser fabricante de soluciones de seguridad en un país donde las leyes no acompañan y la competencia es importada? La respuesta: "no es tan difícil".

Aquí damos algunas de nuestras razones por las cuales estamos convencidos de que el camino iniciado es el correcto.

Fabricante de soluciones en un país importado

Nelson Curi

Socio Gerente

Tecnología en Seguridad



Muchas veces pensamos y analizamos el mercado argentino de productos de seguridad y como fabricantes de tecnologías nacionales, nos damos cuenta de que no somos muchos. Realmente es una inquietud personal el por qué el mercado está repleto de soluciones importadas en lugar de soluciones nacionales, ó, por qué las empresas de seguridad electrónica eligen el camino de ser importadores en lugar de fabricantes, partiendo de la base de la excelente capacidad técnica que poseen las empresas de tecnología e ingenieros en nuestro país. La respuesta, creo, está en la facilidad y no en el requerimiento de los clientes, quienes buscan satisfacer sus necesidades.

Tampoco podemos decir que es por el precio, pensando en que éste manda en muchos de los requerimientos y las soluciones nacionales son más baratas que las importadas, ya que los aranceles de importación y flete son costos que indefectiblemente aumentan el precio final.

Ahora bien, si nos detenemos en los requerimientos, ¿qué hacen los jefes de seguridad de la Argentina? Muchos se apoyan en las soluciones extranjeras y modifican sus manuales de procedimientos en base a las características que ofrecen los productos importados, pero la realidad es que los jefes de seguridad en el país, y en Sudamérica, son partidarios de que las modalidades delictivas de nuestra región son diferentes a las de aquellas en las que son concebidas las soluciones importadas, siendo ésta una ventaja más para los productos de seguridad de manufactura y diseño nacional.

Debemos tener en cuenta que un producto de seguridad electrónica en sí mismo no es más que parte de una solución

de seguridad. Entonces, esos productos deben interrelacionarse entre sí para ser una solución de seguridad integral y cumplir con los requisitos del sistema. Por lo tanto, son pocos los productos de seguridad que pueden sobrevivir en el mercado sin interrelacionarse con otros y esa es la base del diseño de un producto de seguridad electrónica nacional: la interrelación con los demás productos.

Difícil es encontrar gerentes de seguridad que cierren las puertas de sus requerimientos a un producto nacional. Es más, la mayoría los prefiere, ya que si ellos tuvieron experiencia en implementaciones y mantenimientos de sistemas de seguridad electrónica, habrán sufrido lo que es lidiar con una garantía de un producto importado, donde el conocimiento del funcionamiento del mismo reside en el exterior. Distinta es la garantía y el service de un producto nacional, donde el conocimiento del diseño y la fabricación está en el fabricante, quien generalmente brinda el servicio, o bien capacita y certifica a distribuidores técnicos.

Certificaciones

¿Qué pasa con las certificaciones de los productos? Obviamente los clientes las exigen y cualquier producto que se fabrique debe ser certificado para acceder al mercado y ser confiable. Está claro que los productos extranjeros poseen certificaciones UL o CE, exigidas en Argentina en muchos pliegos de licitaciones. Pero también está claro que existen certificaciones nacionales equivalentes y hoy quien diseña un pliego de especificaciones lo sabe y lo permite, por lo cual esto tampoco es un impedimento para comercializar productos nacionales.

Si pensamos en exportar, debemos tener en cuenta ciertos aranceles y valores que encarecerían nuestro producto, pero son cuestiones como la política comercial las que fijarían nuestro precio de venta. Por experiencia, países de Sudamérica y Centro América son un excelente *target*, ya que los precios serían altamente competitivos.

En mis primeras participaciones en licitaciones, me entusiasmaba cuando leía "Compre Argentino" en algún pliego. Pero luego de investigar y participar en muchas de ellas, me di cuenta que es una frase y una ley que solamente suena bien.

¿En qué ayuda nuestro gobierno? La realidad es que en nada: acceder a créditos para la fabricación en nuestro mercado es prácticamente imposible y encarar el diseño y fabricación de un producto en serie de calidad significa un tiempo significativo.

Conclusiones

Si bien a nosotros, como fabricantes de productos de grabación digital, hoy las leyes aduaneras nos favorecen, sé que es una simple circunstancia y entiendo que la restricción aduanera, que hoy nos juega a favor, no fue pensada para los pocos fabricantes de grabadoras digitales nacionales como nosotros. No obstante, como empresa somos un claro ejemplo de que es posible fabricar productos de seguridad con la calidad de aquellos importados y competir en igualdad, tanto en características técnicas como en confiabilidad y durabilidad.

Entonces, como conclusión, puedo decir que sigue siendo una incógnita por qué el mercado está colmado de productos de seguridad importados. Sólo puedo encontrar la respuesta en que es más fácil y lucrativo importar que desarrollar una solución de calidad. Pero claramente no es eso lo que nuestros clientes quieren ni necesitan. Prefiero entregar un producto adaptable a la medida de las necesidades locales y pensado en función de éstas. Además, todas las respuestas están al alcance de la mano, porque el conocimiento se mantiene en casa y, después de todo, es tan importante el servicio post-venta como la venta misma ■



NYKEN



Automatización de portones



CALIDAD Y SERVICIO



BARRERA

BATIENTE

CORREDIZO
AEREO

CORONA
DE BRONCE

NO UTILIZAMOS
PIEZAS PLASTICAS

LEVADIZO

CORREDIZO

- Equipos Confiables
- Amplia Línea de Productos
- Electrónica de Avanzada



100%
INDUSTRIA
ARGENTINA



... Fotoeléctrica ... Electrocerradura ... Semáforo ... Transmisor ...

SARANDI 3848
SAN JUSTO (B1754ALV) BS.AS
Tel/Fax.: (011) 4441-1060/6628
www.nykenautomatizacion.com.ar
info@nykenautomatizacion.com.ar

▶ innovar:

UN NUEVO CONCEPTO EN AUTOMATIZACIÓN



SERIE 1 AC

▶ TRANSMISOR OPENDÚE®

- Tecnología **BiDix®**
- Detección de batería baja
- Portaclip para parasol
- Acabado negro laqueado
- Batería de litio 3v
- El usuario puede saber el estado del portón en cualquier momento
- Clonación de códigos por radiofrecuencia
- Password de acceso para su protección y programación
- 65.535 códigos posibles de transmisión
- 2 y 3 botones: hasta 4 canales
- Cumple las normas europeas ETS 300220 y ETS 300683

• El motorreductor MÁS COMPLETO dentro del segmento de los corredizos estándar, cambia su cobertor y SE RENUEVA TOTALMENTE!

- Antena exterior inyectada para mayor alcance
- Encoder para un frenado más suave y preciso
 - Velocidad: 15m/min
 - Cremallera de nylon o de hierro
- Fin de carrera mecánico o magnético
 - Central inteligente **DriveDÚE®**



Aviatel incorpora el concepto **Aviatel DUE®**, para potenciar la funcionalidad de sus productos. Mediante la aplicación de la **tecnología BiDix®**, los dispositivos **DUE®** conforman una red inalámbrica de intercambio de datos, pudiendo conectar entre sí centrales de comando, receptores universales, semáforos, fotocélulas, luces de cortesía o cualquier otro dispositivo **DUE®**.



DOS OPCIONES :
FIN DE CARRERA
• MECÁNICO
• MAGNÉTICO

▶ CENTRAL **DRIVEDÚE®**

- Tecnología **BiDix®**
- Radio con conector F integrado a la lógica
- Dos opciones: freno a contramarcha o desaceleración progresiva
- Montaje superficial
- Totalmente programable y digital
- 4 canales de recepción
- Antiplastamiento
- Central electrónica protegida con cobertor plástico interno



AUMENTÁ LA SEGURIDAD
DE LA INSTALACIÓN AGREGANDO

▶ **COMPLEMENTOS AVIATEL**



> SEMÁFOROS

> FOTOCÉLULAS

Informate más acerca del Concepto DÚE® llamando al

4105-6000



¿Es cierto que...?

Alrededor de las automatizaciones se suele generar un sinfín de afirmaciones de dudosa procedencia. A través de esta nota, Aviatel, una de las empresas más reconocidas del mercado, devela cuánto hay de verdad y de mentira en ellas. Las razones por la cual instalar un automatizador.

Por qué automatizar

Los índices de inseguridad se han elevado notablemente en los últimos años, tanto en la Argentina como en la mayoría de los países latinoamericanos, a raíz de la crisis económica que atraviesan. Es por ello, que la automatización pasó a ser un elemento más de seguridad en el uso doméstico y comercial, además de hacer más cómoda la vida diaria de quien lo utiliza.

Con sólo apretar un botón en el control remoto, se encenderán las luces de cortesía de su propiedad. Así estará seguro de que ningún intruso entre al domicilio y será más rápido entrar y salir, sin tener que bajarse del auto.

El automatismo también protege la vida útil del portón, ya que el equipo controla que el movimiento sea armonioso y suave, sin esfuerzos ni movimientos bruscos.

La automatización puede realizarse en todo tipo de portones: levadizos, corredizos o batientes, de una y dos hojas, o bien hojas a libro. Además, la instalación es fácil, rápida y no altera el aspecto estético de la puerta o portón.

Las versiones sobre las automatizaciones provienen de las experiencias transmitidas por terceros que, casi siempre, son muy lejanos. Para poner fin a los rumores falsos, Aviatel presenta las mentiras y verdades sobre el automatismo.

- **Es posible copiar el código del control remoto del automatismo con los controles genéricos para televisores.**



El control del televisor opera como infrarrojo y el de una automatización Aviatel es frecuencia Megahertz, por lo tanto, resulta imposible la decodificación del control del automatismo con un control del equipo de música, aire acondicionado o cualquier otro emisor infrarrojo.

- **Si el portón funciona de manera defectuosa, con la instalación de un automatismo se soluciona.**



La automatización no soluciona las deficiencias en el movimiento y/o rozamientos del portón. Si el portón funciona mal manualmente, también lo hará en forma automática, pero con el agravante que deteriorará con el tiempo el automatismo instalado. Por lo tanto, para una correcta instalación, el operador deberá verificar y reparar la estructura del acceso en caso de que sea necesario.

- **Los niños no deben jugar con el automatismo.**



Las automatizaciones son dispositivos electrónicos, por lo cual, cuando el portón está en funcionamiento los menores siempre deben estar acompañados de un adulto responsable. También recuerde mantener fuera del alcance de los niños los emisores de órdenes capaces de accionar el motor.

- **Los sistemas de señalización luminosos no son necesarios en las automatizaciones de uso residencial.**



Los sistemas de señalización son dispositivos de suma importancia para su seguridad y la de los peatones que circulan fuera de su propiedad, ya sea una residencia particular, comercio o industria. Es importante entonces, que mantenga en buen estado y plenamente visibles los sistemas de iluminación.

- **No debe oponer resistencia al portón cuando está en movimiento.**



Para mantener el buen funcionamiento del automatismo es importante no oponer resistencia, ni interponer obstáculos cuando el portón está en funcionamiento. Por obstáculos pueden entenderse personas, mascotas, ramas, piedras, etc.

- **Si se corta la luz, no se puede abrir o cerrar el portón.**



Las automatizaciones tienen una llave o manija de desacople para abrir o cerrar el portón de forma manual en caso de corte de energía eléctrica.

Ahora que Aviatel ratificó o denegó las afirmaciones que posiblemente le llegaron a sus oídos, recuerde recomendar esta nota al mecánico del jefe de su cuñado y a la hermana de la amiga de la prima de su vecina, para que conozcan las mentiras y verdades reales del automatismo ■



Control de Horarios, Accesos y Asistencia

Tarjeta de Proximidad + Huella Digital + Nro de Pin

Horarios **Totales** y **Efectivos**

Cálculo de **Horas Extras** y **Llegada Tarde**

* Todos los equipos incluyen **Software Pro-id**

Los informes
se exportan en



Asesoramiento, capacitación y precios especiales para el **Gremio**

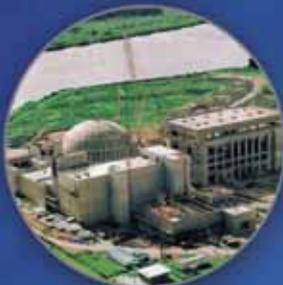


Seguridad

Interacción

IDENTIFICACION Clockcard

Solución integral para el control de acceso, presentismo y visitas



Grandes Proyectos



Obradores



Accesos Vehiculares



Accesos Peatonales



Registro de Visitas



Comedores

Fabrica y distribuye: LARCON-SIA S.R.L. - <http://www.larconsia.com>

En Buenos Aires



NUEVA DIRECCION Y TELEFONO Malabia 35 (1642) San Isidro
Tel: (5411) 4735-4121

Email: ventasba@larconsia.com

En Córdoba

Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Córdoba
Email: ventas@larconsia.com

10101010

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO



Grat: 15-6152-4055

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

¿Es legal... es seguro... es peligroso...?

Las empresas dan a conocer las funcionalidades y aplicaciones de sus sistemas a través de respuestas sencillas a interrogantes comunes que suelen surgir a la hora de implementar un equipo de seguridad. Iniciamos la sección con Alari3, que despeja dudas acerca de sus sistemas de seguridad perimetral.



• ¿Es legal su uso?

Sí, por supuesto. El sistema es totalmente legal, ya que los componentes activos, diseño e instalación cumplen con los requerimientos de las normas IEC60335-2-76 y anexos BB2 y CC de la publicación de agosto del 2002 y IEC 479-2. Además, nuestros distribuidores son los instaladores homologados, ejercitando el principio de "Círculo Seguro": cuando consideran un diseño lo hacen según el código Alari de procedimiento y la supervisión de alta técnica, garantizando el cumplimiento de las normativas de instalación.

• ¿Es seguro?

Absolutamente. Los sistemas Alari3 son fabricados bajo normas IEC 60335-2-76 y 479-2. El IEC, organismo internacional de normalización, emitió dicha norma e introdujo en ella el código de instalación, que corresponde a los anexos BB2 y CC, publicados a partir de la segunda edición de agosto de 2002.

• ¿Tiene alguna certificación?

Sí, la tiene. Se hallan certificados por IRAM y Bureau Veritas.

• ¿Qué es el código de procedimiento?

Seriedad y compromiso. Es la aplicación permanente del contenido de las normativas antes mencionadas aplicada por nuestra empresa y nuestros instaladores homologados para brindar la seguridad de una instalación realizada bajo las normas vigentes.

• ¿Es peligroso para las personas?

No, no lo es, ya que la magnitud de los impulsos enviados al cerco están muy por debajo de lo máximo permitido por la norma vigente. Alari3 y sus instalaciones minimizan al extremo la posibilidad de un

contacto accidental producto de fiel cumplimiento de la aplicación de las normas vigentes y sus códigos de procedimiento.

• ¿Dónde se puede usar?

En diversas aplicaciones. En todo lugar donde sea necesario brindar protección a los habitantes del lugar y sus bienes allí depositados, ya sean casas, depósitos, barrios cerrados, perímetros de terrazas y medianeras, plantas industriales, sitios de telefonía remotos, cárceles, centros de logística y distribución, etc.

• ¿Es visible?

Sí, lo es. La visibilidad del sistema junto con la obligatoriedad de usar carteles señalizadores de cerco eléctrico hacen que el sistema se torne el más disuasivo de los sistemas de protección perimetral existentes.

• ¿Requiere mantenimiento?

No. Solamente sugerimos llamar al instalador homologado un par de veces al año para revisar todo lo referente al sistema que se encuentra a la intemperie y hacerle un test al equipo.

• ¿Es propenso a las falsas alarmas?

Para nada. A diferencia de otros sistemas no generan falsas alarmas por vientos fuertes, lluvia, alta humedad etc.

• ¿Y si lo toca un animal?

Despreocúpese. Nuestros equipos están tecnológicamente preparados para ignorar el contacto eventual de animales, perros, gatos, pájaros, etc., ignorando estas señales sin procesarlas para evitar falsas alarmas y así estar listo para un evento real.

• ¿Y qué detecta?

Al real intruso. Además, el corte de los hilos durante el intento de intrusión, los

intentos de cortocircuito de los hilos o la puesta a tierra de los mismos y la pérdida del pulso enviado (cuando la unidad central detecta instantáneamente la falta del pulso o una caída abrupta del voltaje, dispara el sistema).

• ¿Qué ocurre cuando se corta la energía eléctrica?

Alari3 lo sigue protegiendo. El sistema dispone de una batería interna de respaldo que se activará automáticamente al interrumpirse la energía, y continuará dándole servicio y manteniendo el cerco activo por muchas horas. Al reponerse la corriente eléctrica, el equipo proveerá nuevamente de carga a la batería.

• ¿Cuál es su consumo?

Bajísimo. Menos del 50% de lo que consume una bombita de luz tradicional de baja potencia.

• ¿Es compatible con otros sistemas de seguridad?

Claro que sí. Alari3 se potenciaría, aumentando su seguridad, ya que al integrarlos completa la información necesaria para la toma de decisiones. Las salidas de información de Alari3 podrán ser conectadas a diferentes sistemas para que al detectar la intrusión, por ejemplo, encienda luces, inicie la filmación con CCTV, active una zona de una central de alarma disponible, haga funcionar un respaldo de un llamador telefónico celular o de aviso a una central de monitoreo.

• ¿Qué certificaciones debe cumplir?

El electrificador del cerco debe tener Certificado de Seguridad Eléctrica. Se utiliza la norma internacional IEC 60335-2-76 para emitir el dictamen de *Producto Eléctricamente Seguro* ■

ALARI 3

Seguridad Perimetral

Tenemos más de una razón para ofrecerle un negocio Seguro



Muros sensores de flexión antiapertura



Casas accesorios para rápido montaje



Construcciones Especiales estructuras antivandalismo



Soluciones con energía solar



Depósitos y Galpones reportes inalámbricos



Exclusivo Software de control

visual Alari

Todo en un solo programa

Nuestro exclusivo software recibe la información de todas las zonas protegidas. Información inalámbrica o alámbrica en tiempo real de las alarmas zonificadas y la prioridad de cada una en un plano del lugar con señales audibles y sonoras. Poderosa base de datos bajo clave, historiales, pantallas de interacción y registros. Envío simultáneo de información a usuarios VIP. Apta para ser monitoreada.

Cercos Energizados de Seguridad Perimetral

ALARI 3 es el sistema integral de seguridad perimetral eléctrica líder en el rubro con más de 15 años de experiencia.

Es el sistema de mayor poder disuasivo al más bajo costo del mercado.

De fácil y rápido montaje reduciendo costos y tiempos de instalación.

Tiene el menor costo por metro lineal.



Nuestro software de control se intercomunica con equipos:



www.alari3.com.ar
4878-4100

CALCULE SU AHORRO

CAPACITACIONES



Bio-IDENT TA



VENTA & POST-VENTA

INSTALACION

GARANTIA 24 MESES

SERVICIO TECNICO

Ingrese en www.adbiotek.com.ar y
[calcule el ahorro] que su Empresa
puede acceder adquiriendo nuestras
«Soluciones».

Menos problemas...

HARDWARE
FAMILIA BIO



Bio-IDENT TA



Bio-IDENT DESKTOP TCP



Bio-IDENT



Bio-IDENT TT&A/
TT&A PROX

- Bio-ADMIN TA**
-Software de Administración y Parametrización de la Familia Bio-.
- Bio-TIME WORK**
-Software de Liquidación de Horas Trabajadas-.
- Bio-REPORTES WEB**
-Software generador de Reportes online basados en el Bio-ADMIN TA-.

SOFTWARE
FAMILIA BIO

más soluciones

AdBioTeK la mejor opción para su empresa:
soluciones inteligentes, seguras y ampliables, según **su necesidad.**

DRAMS Technology

Lentes Theia se suman a sus productos

DRAMS Technology S.A., empresa con gran experiencia en videoseguridad de alta definición, incorporó los lentes Theia a su línea de productos. Se trata de una línea de lentes de gran performance para cámaras multimegapíxel.

En la actualidad resulta habitual hablar de cámaras de 1, 2, 3, 5 y hasta 16 megapíxeles, ya que existe una gran cantidad de proyectos de videoseguridad exitosos con las mismas. Sin embargo, a la hora de proyectar una instalación no basta con la elección de la cámara más adecuada. Por ejemplo, una mala elección del lente podría generar la degradación de la performance general del sistema y, con ello, desaprovechar la inversión realizada, especialmente cuando las especificaciones son de alta exigencia.

Distancia focal, ángulo de visión, capacidad de autoiris y corrección del filtro IR para cámaras día/noche son conceptos habituales cuando se trabaja con cámaras de resolución estándar. Adicionalmente, al trabajar con cámaras multimegapíxel, debemos prestar particular atención a algunos detalles más:

Resolución soportada por el lente

No es suficiente el texto "Megapíxel" en la descripción del lente. Una correcta especificación deberá indicar la resolución máxima soportada por el lente (1, 3, 5 MP). Caso contrario, la cámara no podrá contar con toda la información que podría procesar. Los lentes Theia son aptos para cámaras de hasta 5 MP.

Resolución constante en toda la imagen

Generalmente, los lentes poseen la resolución especificada en el centro de la imagen. Pero a medida que nos acercamos a los bordes, la resolución cae notablemente. Este punto no tan crítico en una cámara analógica, es indispensable en las cámaras megapíxel,

ya que una de sus grandes ventajas consiste en realizar un zoom digital para ver con mayor detalle una escena determinada. A diferencia de otros lentes en el mercado, Theia presenta una resolución constante en todo su campo visual y permite ver en detalle, aún luego del zoom digital, en cualquier rincón de la escena sin perder información.

Profundidad de campo

Generalmente en aplicaciones con cámaras megapíxel es necesario cubrir grandes áreas. Lamentablemente la profundidad de campo de algunos lentes no permite mantener el foco en toda la escena observada. Ya sea con objetos cercanos al objetivo, como aquellos que se encuentran retirados suelen aparecer desenfocados. Theia dispone de lentes con gran profundidad de campo que mantienen el foco en todo el recorrido.

Distorsión en lentes tipo gran angular (efecto "ojo de pez")

Theia cuenta con una novedosa tecnología propia y patentada de lentes gran angular con corrección óptica del efecto "ojo de pez". A medida que se incrementa la resolución de las cámaras, se producen mayores requerimientos

para cubrir grandes áreas con una cámara. Esto implica, a menudo, tener que usar lentes con un gran ángulo de visión (lentes gran angular). Al utilizar lentes sin corrección lineal, los bordes se verán redondeados y, por lo tanto, resultará imposible obtener información de esos sectores. Esto se puede ver claramente en las siguientes imágenes:

En la Figura 1, podemos ver la imagen producida por un lente gran angular tradicional en la cual observamos los bordes redondeados (efecto "ojo de pez"). En la figura 2 vemos la misma imagen capturada por la misma cámara utilizando un lente Theia SY 125. Esta lente cubre un ángulo de visión de 135°.

Es interesante observar también el zoom realizado sobre el cartel que figura en el borde izquierdo de la imagen. En el caso del lente tradicional, resulta imposible distinguirlo, mientras que en el caso del lente Theia podemos verlo claramente.

Theia, empresa norteamericana que desarrolla y fabrica lentes bajo sus exclusivas patentes, presenta una línea de lentes de gran performance para cámaras multimegapíxel. Los modelos disponibles se detallan en la siguiente tabla:

	SY125A	SY110A	SL183A	SL940
Distancia focal	1,28 mm	1,67 mm	1,8 - 3 mm	9-40 mm
Ángulo de visión	135°	120°	115° - 77°	36° - 7°
Corrección IR	NO	SI	SI	SI
Resolución	5 MP	5 MP	5 MP	5 MP

Figura 2



Figura 1



Theia
TECHNOLOGIES



(54 11) 4856-7141

info@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.



CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad



RCM5600W RABBIT

+ Seguridad

+ Soluciones



Continea presenta el nuevo **Rabbit 5600W**, la solución Wi-Fi más compacta y de bajo costo de la firma pionera en conectividad TCP/IP en sistemas dedicados.

RCM5600W ofrece conectividad 802.11b/g. y soporta upgrades de firmware remoto, lo que permite la actualización del sistema virtualmente, desde cualquier lugar del mundo.

SUS APLICACIONES:

- + Automatización industrial
- + Gestión inteligente de edificios
- + Domótica
- + Datalogging


CONTINEA

Av. Corrientes 3989 Piso 2 Dto. 6 (1194) Ciudad de Bs. As. - Argentina
Tel.: (5411) 4865-5141 / Fax: (5411) 4867-6776
Email: info@continea.com.ar / www.continea.com.ar

Soluciones simples, con la calidad de siempre.

ET-318 MÓDULOS GPS

Innovador módulo, con avanzado chipset SIRF Star III

- Chipset SIRF Star III de alta performance en GPS.
- Elevada sensibilidad y comunicación con más satélites simultáneamente.
- Mayor precisión y extremadamente veloz TTFF (Time To First Fix) a bajos niveles de señal.
- Tamaño compacto y reducido (15.2x14x2.8mm), como una moneda de 10cts.

Ideal para aplicaciones donde el tamaño es un factor crítico.
Los productos de GlobalSat cuentan con certificación ISO 9001:2000.



EXTRA!

Consiga comentarios técnicos en español,
especialmente desarrollados por nuestros ingenieros.

Proveemos todos los accesorios y kits de desarrollo para la utilización de estos módulos.
Encuentre una solución completa y eficiente, en un solo lugar.
El compromiso de Cika está antes y después de su compra.
Innovación certificada y Asesoramiento técnico.

SIM900 MÓDULOS GSM/GPRS

Nueva línea con precios competitivos y confiabilidad en sus soluciones.

- Módulos cuatribanda GSM/GPRS 850/900/1800/1900MHz.
- Procesador AMR926EJ-S
- Controlable mediante comandos AT standard (GSM 0707, 0705)
- Rango de tensión de operación: 3.2 - 4.8V.
- GPRS Multi slot clase 10/8



UNICO DISTRIBUIDOR OFICIAL

**SOLO
EN CIKA**

Nuestros módulos originales cuentan con una versión firmware para América, exclusivamente desarrollado por Cika junto con Simcom. Luego de adquirirlos, podemos brindar soporte individualizado por módulo.



**INNOVACION
CERTIFICADA**



**ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO**

En Cika usted confía.

Av. De Los Incas 4821 CP1427
Ciudad de Buenos Aires, Argentina
Tel: (5411) 4522-5466 (Rotativas)
info@cika.com.ar

¿Qué es y para qué sirve una lente? ¿Cuáles son las consideraciones a tener en cuenta a la hora de seleccionar una? Les ofrecemos una guía técnica en la que desarrollaremos esta temática, para ampliar los conocimientos del instalador a la hora de elegir una cámara.

Lentes para CCTV

Eduardo Casarino
Sistemas Electrónicos Integrados SA



Las lentes son los elementos que se colocan en las cámaras y que permiten trasladar la luz de la escena y formar adecuadamente la imagen sobre el sensor electrónico tomavistas. Funcionan por el principio de la refracción óptica, que es un fenómeno natural que se estudia en la rama óptica de la física de la luz.

Los lentes se construyen con vidrios ópticos debidamente contruidos y tallados en formatos adecuados al cálculo óptico que se necesita para cada aplicación.

Existen lentes que poseen elementos simples, un solo lente, o que poseen elementos combinados, varios lentes, en forma agrupada o combinada.

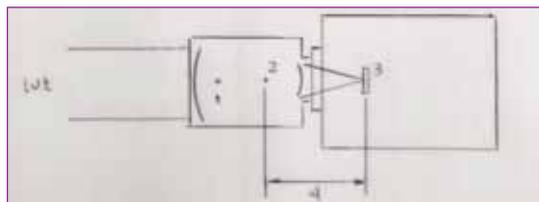
Estas disposiciones se adaptan, mediante el cálculo óptico, a los requerimientos de funcionamiento de las distintas aplicaciones en cámaras.

Puntos a ser tenidos en cuenta en los distintos lentes:

- 1- Distancia focal.
- 2- Angulo de visión.
- 3- Número F.
- 4- Campo de visión.
- 5- Profundidad de campo.
- 6- Distorsión de la imagen.
- 7- Distorsión de los colores de la escena.
- 8- Sistemas de montaje.
- 9- Rango de temperatura
- 10- Resolución.

1- Distancia focal

Los rayos lumínicos provenientes de los objetos distantes en la escena, que inciden en el lente, son condensados internamente en el lente en un punto común del eje óptico. El punto en el cual está colocado el sensor electrónico de la cámara, se llama punto focal. En virtud del diseño óptico del lente, el mismo posee dos puntos principales a considerar, el punto principal primario y el punto principal secundario. La distancia entre el punto principal secundario y el punto focal, determina la distancia focal del lente. Se mide en milímetros. Se representa con la letra *f* (minúscula).

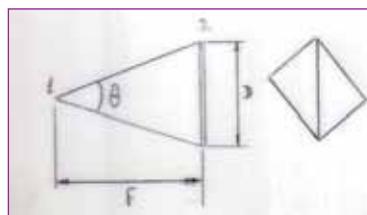


Referencias: 1: Punto primario principal; 2: Punto secundario principal; 3: Punto focal, sensor electrónico de imagen; 4: Distancia focal *f*.

2- Angulo de visión

El ángulo formado por las dos líneas que parten desde el punto principal secundario y el sensor electrónico, se denomina ángulo de visión. Por lo tanto, la distancia focal del lente es fija, de acuerdo a como fue formulado, y con respecto al tamaño del sensor elegido, el ángulo de visión variará de acuerdo al tamaño del sensor si éste cambia.

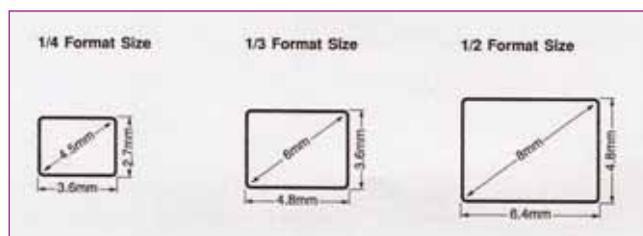
Para el cálculo: ángulo theta = $2 \times (1 / \text{tang}) (D/2f)$



Referencias: 1: Punto principal secundario; 2: Sensor electrónico de imagen; *f*: Distancia focal;

D: Diagonal del sensor electrónico de imagen o diámetro del lente.

En este caso es necesario recordar los tamaños de sensor electrónico más usuales en las cámaras de CCTV (ver cuadro al final de este informe).



3- Número F

El número F es el indicador de la cantidad de luz que atraviesa el lente. Cuando más pequeño es el número F, mayor la cantidad de luz que pasa a través del lente. A la inversa, cuando el número F es mayor, menos luz pasa a través del lente.

El número F se define como la relación entre la distancia focal (*f*) y la apertura efectiva del lente o diámetro (*D*). La distancia focal (*f*) y el diámetro (*D*) se miden en milímetros, por lo cual el número F no tiene unidad de medida.

Número F = f / D

Para lograr un número F lo suficientemente bajo, es decir, que deje pasar a través suyo toda la luz posible, la tarea de diseño es muy compleja. También sabemos que para aumentar el paso de luz a través del lente es necesario aumentar el diámetro al máximo. Esto significa lentes de gran diámetro efectivo, gran



ELKO/ARROW

ARGENTINA

El mayor distribuidor de componentes electrónicos de Argentina presenta los **Módulos Wireless de CINTERION**

CINTERION Wireless modules, antes **SIEMENS**, el más grande fabricante de tecnología wireless, ofrece módulos y terminales GSM/GPRS/EDGE y UMTS/HSDPA de más alta calidad y performance

Cuando elige **CINTERION**, usted gana más que tecnología de punta, cuenta con:

- Soporte en forma local
- Amplia experiencia que asegura la continua actualización de los productos
- Tecnología innovadora
- Nueva "Evolution platform" pin a pin compatible con la familia anterior



Nueva familia LGA

- Más Económicos
- No necesita conectores
- Mejora el proceso de producción, ya que se monta como otro componente SMD
- Pin a Pin compatible y mismo formato con el resto de la familia con conectores



Características

- GSM-GPRS
- Cuadribanda
- GPS embedded
- JAVA open platform

Aplicaciones

- Soluciones M2M
- Seguridad
- Telemetría
- Gestión de flota



		Módulos cuadribanda							
		Con conector					Montaje LGA		
Frecuencias (bandas)		MC55i	TC63i	TC65i	TC65-T	MC75i	HC25	BGS3	EGS5
Transmisión de datos	EDGE					✓	✓		
	GPRS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	CSD	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	SMS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	FAX	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	TCP/IP	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	JAVA			✓	✓				
	3G						✓		

También disponemos de la línea más completa de accesorios, antenas, conectores, etc.

Constitución 3040 ♦ C1254AAZ ♦ Ciudad Autónoma de Buenos Aires ♦ Argentina
Teléfono (+54 11) 6777 3500 ♦ Fax (+54 11) 6777 3535
e-mail: ventas@elkonet.com

<http://www.elkonet.com>



SEGUIMIENTO SATELITAL



TRAXS10[®]

- Sensor de movimiento de 3 ejes
- Gran capacidad de memoria (51200 reportes)
- Compatible con display Garmin Protocolo FMI V2.0
- Batería interna Li-Ion de gran capacidad
- Ultra bajo consumo $\leq 0,25$ mA en modo ultra sleep
- Dual Sim
- Compatible con modems satelitales ORBCOMM y INMARSAT D+
- Potente inteligencia de eventos con 196 líneas de programa configurables
- Funciones lógicas avanzadas, comparadores, disparadores, timers, contadores
- Firmware completamente actualizable por aire en forma remota

SEGUIMIENTO SATELITAL

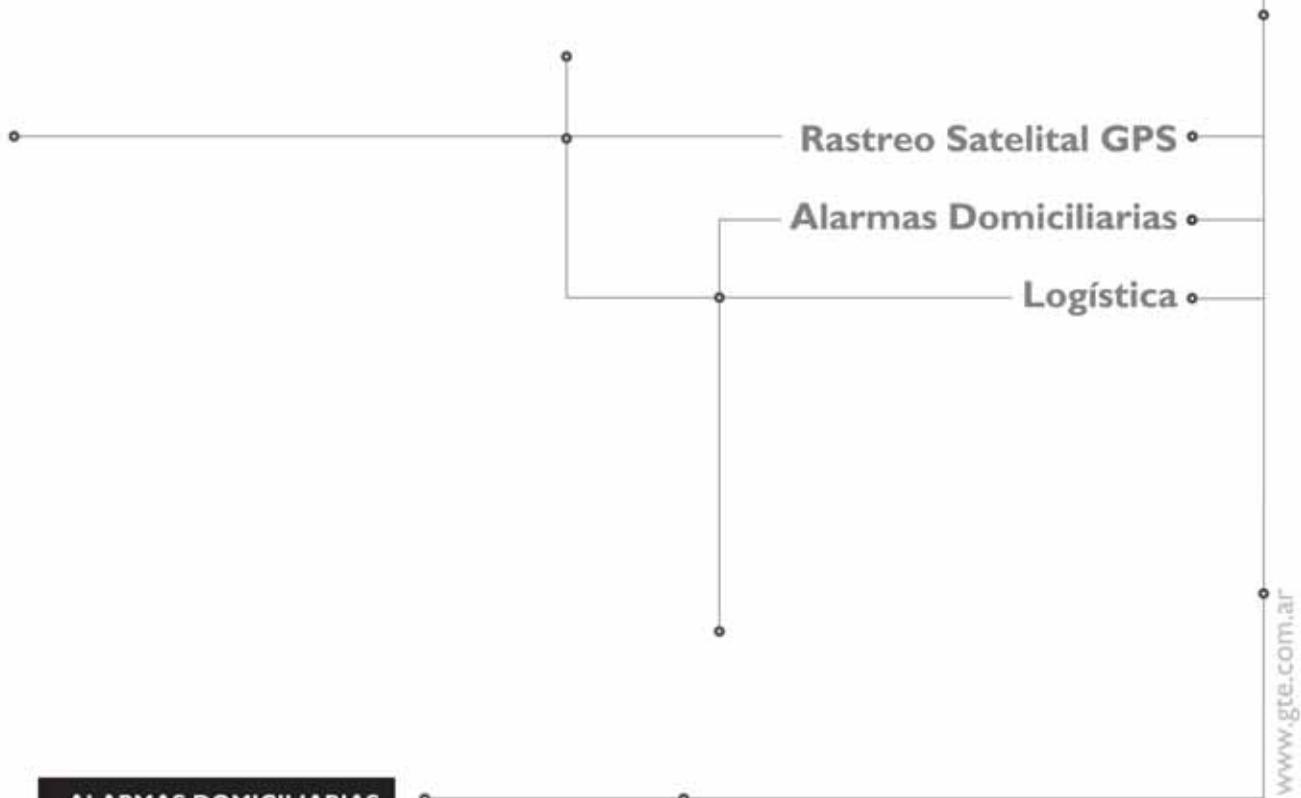
- Lector de memoria uSD de hasta 45 millones de registros
- Compatible con modems satelitales ORBCOMM e INMARSAT D+
 - Grillas Geográficas
 - Doble SIM
- Grabación de fotos de hasta 15 días cada 2 segundos (con memoria uSD de 8G)
- Firmware completamente actualizable por aire en forma remota
- Soporta conexión con display Garmin Protocolo FMI V2.0
 - 2 puertos seriales
- Compatible con cámaras TRAXCAM



TRAXS6[®]



Conectando Soluciones



ALARMAS DOMICILIARIAS

- Compatible con protocolos CONTACT ID y 4+2
 - Software GSMBA compatible con la todas las plataformas de monitoreo
- Detección de integridad del sistema con reinicio automático
 - 2 salidas y 4 entradas con lógica programable



WiCONNECT

Consulte en www.gte.com.ar nuestros accesorios

Características, aspectos y consideraciones – 1ra. Parte

cantidad de elementos simples combinados y elevado costo para lograrlo.

Con la utilización de las lentes gruesas y las lentes esféricas, parte del problema se ha solucionado, pues se dispone de lentes de gran luminosidad y alta calidad a un precio conveniente.

El cálculo teórico para un lente de alta luminosidad arroja un valor de número F de 0,5, y en algunos fabricantes de alta calidad se dispone de lentes con número F de 0,75.

Para la normalización, existe una lista de números F que permite la selección del lente adecuado. Comienza con el número 1 y continúa así:

1,2; 1,4; 1,5; 1,8; 2; 2,2; 2,4; 2,8; 3; 3,2; 3,5; 4; 4,5; 6; 6,5; 8; 11; 16; 22 hasta 360.

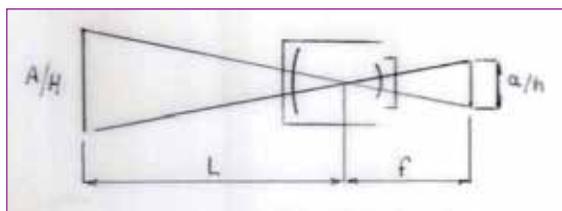
Por debajo de 1 se ubican 0,6; 0,75; 0,8; 0,9 y 0,95

Para poder comprar mejor el número F también se puede expresar como una relación: número F 1,4, la relación es 1:1,4 y se lee 1 es a 1,4.

En muchos lentes se lee impreso la relación 1:1,4 en lugar de número F1,4

4- Campo de visión

El campo de visión varía con la distancia focal del lente y con la distancia a los objetos de la escena.



Referencias: A: ancho del objeto; H: altura del objeto; a: ancho del sensor; h: alto del sensor; f: distancia focal del lente; L: distancia al objeto.

Se calcula como $a/A = h/H = f/L$. Conociendo algunos datos se pueden deducir los datos necesarios para la elección del lente apropiado a la aplicación.

5- Profundidad de campo

Cuando un objeto de la escena a tomar es enfocado adecuadamente, se observa que también hay objetos por delante y por detrás del original que también se encuentran enfocados. Este rango de enfoque del lente se denomina profundidad de campo.

Cuando la toma se extiende hasta el infinito, es decir a lo lejos, la distancia de enfoque es llamada distancia hiperfocal.

En la construcción de los lentes este principio, en general, asegura que la distancia de enfoque hacia adelante del objeto del primer plano es 2/3 y hacia atrás es de 1/3 de la distancia total.

El cálculo de la distancia hiperfocal se realiza de la siguiente forma:

• Definición de términos:

F: número F; H: distancia hiperfocal (mm); f: distancia focal (mm); B: distancia al objeto medido desde el sensor (mm); T1: límite cercano; T2: límite lejano; C: constante, para sensor de 1/2 0,015 mm, para sensor de 1/3 0,011 mm, para sensor de 1/4 0,008 mm.

$$H = f^2 / (Cx f) \quad T1 = B(H+f) / (H+B) \quad T2 = B(H-f) / (H-B)$$

f^2 significa f elevado al cuadrado.

6- Distorsión de la imagen

Cuando se construye un lente, al diseñarse la forma y tamaño de los elementos simples y combinados que lo componen, se tienen en cuenta los factores de incidencia de los rayos de luz provenientes de la escena y la forma en la cual ingresan en el lente.

Debido a la curvatura de los lentes individuales y por el fenómeno de la refracción de la luz, es inevitable que se produzcan distorsiones en la imagen que se enfoca sobre el sensor electrónico. Estas indeseables distorsiones se llaman aberración esférica, astigmatismo y curvatura de campo.

La aberración esférica se produce marcadamente porque no todos los rayos de luz entran en forma axial al lente y especialmente los que entran por el borde, no logran enfocarse debidamente sobre el punto focal, dando zonas de enfoque difuso o borroso, que es muy notable en los lentes simples o económicos que poseen algunas cámaras de bajo costo.

En lentes de mejor calidad y precio, este defecto se corrige mediante la técnica de utilizar lentes combinados de distinta conformación, agrupación de varios de ellos en distintas combinaciones y el agregado de un elemento limitador del paso de la luz como es un diafragma. Por supuesto que este recurso aumenta el número F o, lo que es lo mismo, disminuye la capacidad del lente para transmitir luz a su través, pero soluciona el problema de la distorsión a un costo menor. En los lentes de muy alta calidad, la utilización de lentes gruesas y lentes esféricas simples o combinadas entre sí, logran reducir la aberración esférica a valores inferiores al 1%.

El astigmatismo es otro efecto indeseable y se produce como un desenfoque a lo largo del eje del lente que da como resultado falta de enfoque en el centro de la imagen, cuando el resto se encuentra enfocado. Todo esto se da en la zona central con respecto a los bordes.

Este defecto se corrige mediante la utilización de lentes simples o combinadas o agrupadas adecuadamente de doble radio de curvatura o de curvatura progresiva. En los lentes de alta calidad, este defecto se corrige mediante la utilización de lentes esféricos o de lentes gruesas.

La curvatura de campo es un defecto que se observa con un desenfoque muy marcado en los bordes con respecto al centro de la imagen. Es muy común denominar el efecto de curvatura de campo como barrilito cuando es cercano o de corsete cuando es lejano.

Para eliminar la curvatura de campo, deben colocarse los lentes simples en forma simétrica con respecto a las imágenes primarias y secundarias con curvaturas iguales y opuestas, generalmente combinadas o agrupadas.

7- Distorsión de los colores de la escena

Este es otro tipo de distorsión que se denomina aberración cromática y es la imposibilidad de un lente para enfocar los distintos tipos los colores de la luz blanca, por efecto de los índices de refracción de los lentes para las distintas longitudes de onda de la luz de la escena.

Este defecto es un poco complicado de corregir: hay que apelar a la calidad de los lentes simples en cuanto a su curvatura, con distintas formulaciones de vidrio óptico y con el tratamiento de las superficies de los lentes primarios o simples, con sales especiales depositadas por evaporación por vacío. Las sales más utilizadas son las que contienen elementos halógenos, como el fluoruro de sodio o de magnesio. El espesor del depósito de estos compuestos químicos es del orden de los micrones y es un secreto de cada fabricante.

Con esta corrección se logra el perfecto enfoque para los distintos colores, representados por diferentes longitudes de



SF TECHNOLOGY

SF Technology presenta la nueva línea de productos 3i Coporation Lider en monitoreo de alarma vía GPRS y Ethernet



Pegasus

Conectividad GPRS y Ethernet (IP) para paneles de alarmas

- Comunicación vía canal de voz (CSD y SMS) en caso de falla de la red GPRS y la línea telefónica fija
 - Comunicación con servidores con IPs fijos o dinámicos
- Compatible con todas las alarmas del mercado con protocolo CONTACT-ID
 - Detección del corte de la línea telefónica (con retardo adicional configurable)
 - Detección del corte del retorno del panel de alarma
- Transmisión de datos encriptada en 128 bits
- 4 entradas digitales y 2 salidas a relé
- Disponible en 10 modelos diferentes
 - Permite el uso de dos SIM-CARD
- Actualización remota de configuración y firmware
- Monitoreo remoto de su funcionamiento (Remote Debugger)



SF TECHNOLOGY S.A

+54 11 4014-0578

General Communications
and Services S.A
www.lantrixgps.com

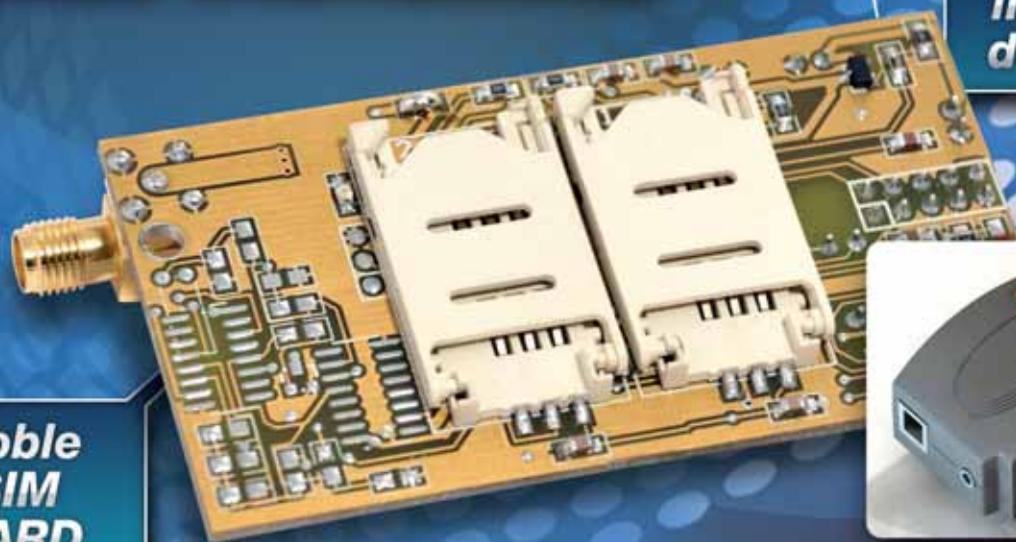


Lantrix

Fabricamos
y exportamos
para todo el
mundo.

nuevo equipo **T2000**

la última tecnología con
calidad internacional



**Batería
interna
de Litio**

**Doble
SIM
CARD**



Accesorios

- ▶ SENSOR DE TEMPERATURA
- ▶ MICRÓFONO



- ▶ NAVEGADOR
Recepción y envío
de mensajes
de texto



- ▶ AUDIO
PARLANTE
Hablar y responder
en cabina.



- ▶ CAMARA DE
FOTOS
Color infrarroja

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires
www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com

Celletech Technologies

Nueva Placa IP 1000

El nuevo IP1000 representa una evolución más en la familia de transceptores RVA. La incorporación de un puerto **ETHERNET** permite aumentar los canales de comunicación para el transporte de datos provenientes de los paneles de alarma, bajo el siguiente esquema:



ETHERNET → GPRS → SMS

La transmisión de datos a través de **INTERNET** brinda un canal de comunicación adicional, que es más rápido y no tiene costo adicional, logrando una mejora significativa en el monitoreo. Es **100%** compatible con el Receptor Celletech RC-IP y el Receptor Patrol IP, a través de los cuales puede adaptarse a todo Software de Monitoreo existente.

Características Principales del IP1000

- Conexión Ethernet 10Base T
- Transmisión GSM, GPRS / SMS (requiere línea celular).
- Alimentación nominal 12VCC.
- Período de los reportes de Supervisión KA, configurable de 1 minuto a 60 horas.
- Período de Reporte de TEST, configurable desde 1 minuto a 30 días.
- Datos totalmente encriptados.
- Formatos telefónicos: Contact ID, Ademco Express.
- Detector de corte de línea telefónica (mide tensión de línea).
- Línea telefónica puede ser backup de Ethernet para el panel de alarmas.
- Simulador de línea telefónica para panel de alarmas (23 VCC a lazo abierto).
- Simulación de tono de discado 440 Hz.
- Handshakes: doble tono, 1400 y 2300 Hz.
- Terminales "Tamper Switch", para conectar al circuito de "Tamper" del panel de alarmas.
- Posibilidad de configurar hasta 4 servidores (destinatarios IP) para reportes.
- Una dirección de servidor independiente para aplicaciones de telemetría.
- Puerto RS232 para aplicaciones de usuario o expansión con accesorios.
- Extenso Set de Comandos para consulta, configuración y control remoto.
- Montaje híbrido en una sola placa de circuito impreso.
- Configuración protegida con código de acceso.
- Configuración de IP estática o dinámica via DHCP.
- Conector de red Ethernet RJ45 con indicadores de "Link" y "Actividad".
- Indicadores luminicos externos que proporcionan información de estado de línea telefónica, servicio de red y servicio celular.

Telemetría (a pedido).



Características, aspectos y consideraciones – 1ra. Parte

onda en todos los objetos de la escena.

Este tipo de corrección para la aberración cromática es muy útil cuando se utilizan las cámaras de tipo día noche, con la remoción del filtro dicróico en forma mecánica, asegurando enfoque de día con luz natural y de noche con iluminación artificial.

Pero para las aplicaciones de estas cámaras especiales día/noche y la utilización de iluminación infrarroja de longitud de onda en el infrarrojo cercano (700-900 nm), es necesario que el lente tenga no solamente corregida la aberración cromática para luz visible, sino también la misma para longitud de onda del infrarrojo u ultravioleta cercano

Este tipo de lentes, corregidos para iluminación IR, permiten enfocar perfectamente con cualquier tipo de iluminación. Se entiende que por esta especialización el costo sea superior a un lente común sin corrección.

8- Sistemas de montaje

Los sistemas de montaje permiten sostener los lentes simples o combinaciones de lentes en sus lugares fijos, para permitir el funcionamiento óptimo del conjunto. Para este fin, los montajes son metálicos, generalmente en aluminio, bronce o acero inoxidable o de plástico técnico de alta estabilidad como el Delrin. Todas las piezas que conforman el montaje poseen roscas de alta precisión tanto para movimientos fijos como móviles o para el control y manejo del diafragma.

Para su uso en la cámara, existen dos tipos universales de montaje: montaje C y montaje CS, ambos a rosca.

El montaje C utiliza rosca 1-32-UN-2A y posee el punto focal a 17,5 mm del zócalo del lente.

El montaje CS utiliza rosca 1-32-UN-2A y posee el punto focal a 12,5 mm del zócalo del lente.

Existen anillos adaptadores para pasar del montaje C al CS.

Para algunas cámaras compactas existen lentes de montaje simple, con diámetros muy pequeños que no tienen montura normalizada, sin rosca y que se ajustan a tornillo. Estos lentes son de baja calidad y algunos se fabrican en plástico.



9- Rango de temperatura

Los lentes de alta calidad permiten un rango de temperatura amplio, determinado por el montaje especial y la elección de los vidrios ópticos de alta calidad correspondientes.

En general, los fabricantes garantizan los siguientes valores: Lentes de distancia focal fija con o sin iris: -30°C a 70°C.

Lentes de distancia focal variable de ajuste manual con o sin iris: -20°C a 70°C.

Lentes de distancia focal variable motorizados con iris motorizado: -20°C a 70°C.

Lentes de distancia focal variable con autoiris: -20°C a 50°C.

10- Resolución

Cuando se diseña un lente corrigiendo todas las aberraciones inherentes al sistema, también se tiene en cuenta un factor importante que es la resolución del lente.

La utilización de elementos simples de alta calidad, su agrupamiento, su correcto tratamiento de superficie y la elección de un sistema de montaje de precisión, ayudan a tener un lente que reproduce fielmente la imagen de la escena.

Los fabricantes de lentes de alta calidad ponderan esta cualidad con una medición que se expresa en resolución en líneas por milímetro. Ya que las cámaras tienen una resolución acorde al sensor electrónico que usan, la lista es la siguiente:

- Cámaras comunes: resolución 420 LTV.
- Cámaras elaboradas: 420 a 540 LTV.
- Cámaras muy elaboradas: 600 a 1250 LTV.
- Cámaras especiales: 1300 a 10000 LTV.

Los lentes, en tanto, se catalogan de la siguiente manera:

- Lentes de uso general: resolución 50 líneas por milímetro
- Lentes de alta calidad: hasta 150 líneas por milímetro
- Lentes de muy alta calidad: hasta 500 líneas por milímetros
- Lentes muy especiales: hasta 1000 líneas por milímetro.

Los lentes de alta resolución tienen una aplicación directa en las cámaras de alta y muy alta resolución, hasta 16 megapíxeles, debido a la necesidad de un adecuado enfoque, ausencia de distorsión en toda la escena o debido a la ampliación electrónica que se realiza para la correcta observación.

Continúa en página 192

SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO

TECNI TOTAL S.A.

NOTIFIER
FIRE SYSTEMS

SYSTEM
SENSOR

Fire-LITE
ALARMS INC.

Simplex

KUGEL
DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

Victaulic

FM-200

MAXION

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

SECURITON

LPG
AMERICA LATINA S.A.
Técnica en Extinción de Incendios



- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico

Cecilia Grierson 1833 (B1708AUI) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina
Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar

MIRANDO EL FUTURO

Control desde su celular

Mediante simples mensajes de texto puede armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones.

Sepa siempre el estado de su alarma

En cualquier momento, enviando un sms recibirá en su celular un mensaje con una descripción detallada del estado de su alarma

Este siempre enterado

Cualquier novedad producida le será informada por mensajes hablados o sms

GSM 6000 Nuevo Panel de Alarma



La Central GSM 6000 es un panel de alarma moderno y versátil contra Robo, Asalto, Incendio o Emergencias Medicas de 6 zonas programables.

Posee un discador telefónico con mensajes hablados para su mejor interpretación permitiendo informar eventos a 8 números telefónicos agendados. Incorpora un modulo de teléfono celular (GSM) que le permite comunicar los eventos ocurridos aun en ausencia o corte de línea telefónica terrestre mediante el uso de la red celular. Este mismo modulo brinda la posibilidad de manejar el sistema mediante sencillos mensajes de texto (SMS), activar, desactivar, solicitar informe, activar sirenas, manejar salidas programables (PGM), anular zonas, etc.

Su Bus de comunicaciones permite agregar al sistema teclados adicionales como también un receptor inalámbrico para comandar la misma mediante control remoto y a su vez la posibilidad de incorporar al equipo zonas inalámbricas.

www.tecnoalarma.com.ar

TECNOALARMA

PROTECCION TOTAL

NUEVA LINEA DE SIRENAS EN ABS



no solo fue pensada con un concepto de estética sino que también incorpora la mas moderna tecnología, única en su tipo sin dejar de lado la robustez que debe tener toda sirena de exterior.

Gabinete inyectado en ABS alta resistencia
Protector Metálico interno
Flash estroboscópico compuesto de **Leds de alta luminiscencia** único en plaza
Led testigo de estado de color diferenciado
Versiones piezoeléctrica y exponencial

LONG LIFE
LED



Industria
Argentina
100%



facebook **tecnoalarma**

Capital Federal
Av. Cabildo 214
4774-3333
tecnobelgrano@tecnoalarma.com.ar
tecnobelgrano@hotmail.com

Fabrica y Servicio Técnico
Diagonal Pavon 4347 (Florida)
4760-4900
tecnofabrica@tecnoalarma.com.ar
tecnofabrica@hotmail.com

Zona Norte
Av. San Martín 1924 (Florida)
4791-9206
tecnoflorida@tecnoalarma.com.ar
tecnoflorida@hotmail.com

EL FUTURO NO TIENE CABLES



Sensor Magnético Inalámbrico

Totalmente Supervisado, Estado de la Abertura, Prueba de Vida, Tamper, y Batería del Equipo. Alcance 100 mts. en área Abierta.



Sensor Infrarrojo Inalámbrico

Cobertura 110° 12 m, Tecnología DMT MASK. Excelente Desempeño Inalámbrico, Alcance 200m en Área Abierta.



Pulsador de Emergencia

Exclusivo y moderno diseño. Avanzada Tecnología de códigos Inalámbricos. Rango de Operación 100m.



Sensor Triple Tecnología Inalámbrico

Doble Sensor Térmico con Tecnología de Correlación Digital + Microondas. Inmunidad a mascotas hasta 40Kg.



Central de Alarma AFC-7664

Soporta 16 Zonas Cableadas + 24 Zonas Inalámbricas
4 Particiones, 8 Teclados,
8 Códigos de Usuario, 8 Controles Remotos.
Protocolo de Comunicación CONTAC ID
Memoria de los Últimos 150 Eventos en Pantalla.



Panel de Control

Teclado LCD de Excelente Diseño. Leyendas en Idioma Español.



Detector de Incendio

Detección por Sistema Fotoeléctrico Inteligente. Totalmente Supervisado, Prueba de Vida y Batería del Equipo.



Control Remoto

Excelente Diseño y Desempeño de RF. Función de Armado Parcial, Armado Total, Desarmado y Pánico Integradas.



Sensor Doble Tecnología

Compensación Automática de Temperatura y Análisis de Energía. Avanzada Tecnología de Reconocimiento de Mascotas, Inmunidad hasta 25Kg.

Distribuidores oficiales para la república Argentina:



Avda. Maipú 194 10 A
5000 - Córdoba
Tel./Fax: 0351.4280347
info@phiingenieria.com.ar
www.phiingenieria.com.ar



Terrada 5797
(C1419DMI) Capital Federal
(011) 4574.4554 / 4664 / 4848
daniel@tresnetsrl.com.ar
MSN: daniel.tresnetur@hotmail.com
Skype-usuario: daniel.tresnet



Avda. H. Irigoyen 1374
2322-Sunchales-Santa Fe-Argentina
Tel.:(54) 3493.422901 int.230
carloscipolatti@peonargentina.com.ar
comex@peonargentina.com.ar
www.peonargentina.com.ar



Avda. Rivadavia 11008
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4641.3009
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com



Avda. de los Incas 4376
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4523.8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

Integre todos sus productos comprando en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero



- Amplio stock disponible
- La mayor variedad y el mejor precio
- Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones
- Envíos express a todo el país
- Estacionamiento sin cargo para clientes

Av. Triunvirato 3815

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

*Desde 1993 Brindamos el mejor servicio y la mejor atención
al integrador y a las estaciones de monitoreo*

www.arcontrol.com.ar

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.

AVerMedia **ENFORCER** **Geolision** **TECHOALARMA** **SOYAL** **ACROW** **CONTROLVISION** **HALTel**

LG **Intelligentgas** **OPTEX** **VIDEOMAN** **TOPICA** **R&KONET** **AVIATEL** **ADEMCO** **ALEPH**

DSC **ALONSO** **NIJON SECURITY** **Code Encryptor** **SYSTEM SENSOR** **Altel** **BENTEL SECURITY** **NOTIFIER** **DP-20** **QUASAR**

Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar

Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451

Angulo horizontal de visión

Distancia focal	Sensor 1/4	Sensor 1/3	Sensor 1/2
1.6 mm	180.00	180.00	-
2.2 mm	92.60	-	-
2.8 mm	71.54	94.28	-
3 mm	64.24	-	-
3.4 mm	64.89	89.55	-
3.5 mm	58.74	79.83	-
3.6 mm	53.90	72.00	-
3.7 mm	53.54	71.02	93.65
4 mm	49.18	63.89	-
4.2 mm	47.87	64.27	86.77
4.8 mm	41.68	55.11	72.37
5.8 mm	33.77	44.07	-
6 mm	32.97	43.55	56.93
6.2 mm	32.44	42.82	56.12
6.3 mm	31.26	41.12	-
6.5 mm	29.94	39.73	52.52
7.5 mm	26.15	31.52	45.05
8 mm	25.15	33.31	43.88
8.5 mm	24.02	31.87	42.09
9 mm	22.30	29.60	39.11
10 mm	19.89	26.41	34.96
10.5 mm	18.97	25.24	33.49
12 mm	16.55	22.06	29.42
12.5 mm	16.21	21.53	28.51
15 mm	13.29	17.69	23.54
16 mm	12.70	16.91	22.48
25 mm	8.23	10.97	14.62
38 mm	5.59	7.43	-
48 mm	4.42	5.86	7.73
50 mm	4.13	5.50	7.32
58 mm	3.62	4.78	-
75 mm	2.75	3.67	4.90
90 mm	2.33	3.08	-
105 mm	2.02	2.68	3.56
120 mm	1.76	2.34	3.09
140 mm	1.52	2.02	2.68
180 mm	1.18	1.57	2.09
240 mm	0.88	1.17	1.56

Garantía total avalada por 20 años en el mercado



Permanente Stock disponible

GONNER

ALARMAS

¡Nuevo módulo SMS y discador incorporado!



Controlá todas las funciones desde tu celular. Mediante sencillos mensajes de texto podés armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones

Conocé siempre el estado de tu alarma en cualquier momento enviando un SMS recibirás como respuesta en tu celular un mensaje con una descripción detallada del estado de tu alarma.

Enterate qué pasa en tu casa al momento. Cualquier novedad te será informada inmediatamente mediante mensajes hablados o SMS.

PIXON 400

PIXON 400 es un panel de alarma contra robo e incendio de 4 zonas totalmente programable. Basa su funcionamiento en un microprocesador de última generación y un software nacional dedicado que le confiere características de excepción.

Incorpora un discador telefónico de alarma con mensajes hablados de excelente inteligibilidad. Con el agregado del módulo celular INTESCOM (no incluido), es posible comunicar los eventos aún en ausencia de línea telefónica, mediante el uso de la red celular. Este módulo también hace posible el envío de eventos y control del sistema mediante SMS.

Un poderoso bus de comunicaciones permite conectar varios teclados de control (uno de ellos incluidos) y otros accesorios como un receptor para armar/ desarmar el sistema a control remoto, y adicionar detectores inalámbricos.

Carrasco 388 - C.A.B.A. (1407) - Tel./Fax: (011) 4674-0718 / 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

BUENOS AIRES
FOR COMPAN
ARGENTINO
4674-0718

SYS - Buenos Aires
Comite Vuelta de Obligado
N°574, Bernal
Pcia. Bs. As.
(011)4388-0301
buenaaires@sysaf.com.ar

SYS - Posadas
Tambor de Tacuan N°3086
Posadas
Pcia. Misiones
(03763)433870
misiones@sysaf.com.ar

SYS - Mar del Plata
Jose Martí N°567 Dep2
Mar del Plata
Pcia. Bs. As.
(0223)4808000
mardeplata@sysaf.com.ar

SYS - Corrientes
Cataratas N°1952
Corrientes
Pcia. Corrientes
(03763)430311
corrientes@sysaf.com.ar

SYS - Rio Cuarto
Pcia. de la Rioja N°975
Rio IV
Pcia. Córdoba
(0358)4648339
riocuarto@sysaf.com.ar

SYS - Viedma
Belgrano N°1170
Viedma
Pcia. Rio Negro
(02925)423577
viedma@sysaf.com.ar

Solicite envío de
lista completa de
precios y catálogo
de productos



Más de 10 años en el mercado

- ▶ Baterías para UPS's, alarmas, iluminación, comunicaciones, balizamiento, sistemas fotovoltaicos, Carros de golf.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Trabajan en cualquier posición.
- ▶ Totalmente selladas, para prevenir pérdidas de electrolito.
- ▶ No requieren agregado de agua durante toda su vida útil.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Disponibles en 6V y 12V y desde 0.7Ah a 120Ah

PRODUCTOS

electrónicos certificados

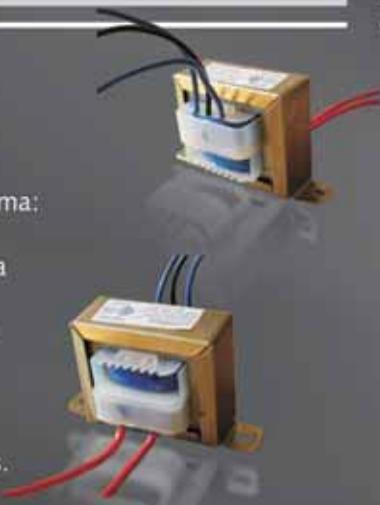
Fuentes Switching

Certificados por norma IEC-60065 e IRAM 2063. Plug Desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plug de acuerdo a sus necesidades. Salida regulada. Bajo consumo. Fuga máxima: 0.700 mA. Disponible en potencias de hasta 65 W y voltajes desde 3V hasta 24V



Transformadores

Fabricados bajo norma: IEC-61558. Protector de entrada en el primario. Bajo calentamiento. Partes resistentes al fuego. Más de 40 modelos disponibles.



Fuentes de Transformador

Certificados por norma IEC-61558-1. Plug desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plugs de acuerdo a sus necesidades. Disponibles en 4.5V - 5V - 6V - 9V - 12V



Protocolos de comunicación

Alejandro Solé
Distribuidora Tellexpress S.A.
info@tellexpress.com.ar



Tercera entrega de esta data técnica, diseñada como una introducción al monitoreo de alarmas, brinda detalles y explicaciones técnicas acerca de la tecnología y los elementos que componen un sistema de monitoreo. En este capítulo veremos nociones básicas sobre los tipos de protocolos y, en mayor detalle, los más usados en estaciones de monitoreo.

■ Índice general de la obra

Introducción - RNDS n° 60
Temática conceptual,
orientación y objetivo
de la obra

3.1.3. SIA-FSK

3.1.4.

3.1.5. **Capítulo 4**
Redes celulares y Back-up

Capítulo 1 - RNDS n° 60
Definición y componentes

Capítulo 5
GPRS

Capítulo 2
Modelos, facilidades y
prestaciones

Capítulo 6
Redes IP

Capítulo 3
Protocolos
de comunicación

Capítulo 7
El monitoreo

- 3.1. Protocolos
- 3.1.1 Ademco slow
- 3.1.2. Ademco fast
Protocolo 4+2
Contact ID

Capítulo 8
Receptora

Capítulo 9
Comparación entre vías de
comunicación

Cuando mencionamos un protocolo de comunicación, a lo que en realidad nos referimos es al lenguaje que utiliza el panel de alarma para enviar información a la estación de monitoreo. Este lenguaje suele responder a una serie de normas establecidas por el fabricante del producto. Trataremos de ver y entender a continuación algunos de los más populares en nuestra región.

Antes de comenzar específicamente con los protocolos, recordemos el proceso mediante el cual el panel envía la señal a la estación receptora. En primer lugar, el panel toma la línea y disca el número de la receptora. La receptora atiende y ofrece al panel distintos tipos de "Handshake" en un orden preprogramado. Cuando el panel "escucha" el handshake que se corresponde con el protocolo utilizado, le pasa el paquete de datos a la receptora. Cuando el panel termina de enviar los datos aguarda a la señal de "kissoff" de la receptora para cortar la comunicación. Todo este proceso varía muy poco de protocolo en protocolo.

3.1.1. Ademco Slow

Este protocolo pertenece a los denominados formatos "lentos" de comunicación y fue uno de los primeros en utilizarse y masificarse. Transmite en formato de pulsos. La información enviada son cuatro dígitos por el número de abonado y dos dígitos por el evento.

Un ejemplo de cómo se vería un evento de este tipo en una impresora:

Evento Ademco Slow: nnnn + EE (n: número de abonado, E: Evento)

El envío de información por pulsos dedicados es antiguo, lento y vulnerable a la distorsión por presencia de ruido en las líneas.

3.1.2. Ademco Fast

Este protocolo si bien pertenece a la familia de los formatos lentos es más rápido que el Ademco Slow. En este formato se cambiaron los pulsos por tonos DTMF. Es sencillo y confiable, con una capacidad limitada en cuanto a la información que envía. Un avance importante en este protocolo es el envío de checksum.

El checksum es la sumatoria de los números que componen el paquete de datos, ubicándose al final de los mismos. Se utiliza para hacer una comprobación de que el dato transmitido es correcto. Para la comprobación, la estación receptora realiza la misma operación que realiza el panel y compara el resultado con el checksum enviado. Si estos coinciden, acepta la señal.

Este formato sentó las bases para la creación del protocolo Contact ID.

Si se ve el código en una impresora, se vería exactamente igual que en el caso anterior.





RISTOBAT

Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrógenos.

Linterna
RECARGABLE
ESPECIAL PARA
SEGURIDAD



- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**

Representante de Baterías
Panasonic

**MEJOR
PRECIO &
CALIDAD**

**RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447
info@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar**

SECURLINK

Sistemas de video inalámbrico de 100 metros a 20 Kms.
Transmite video con calidad perfecta y un canal de audio.

SECURLINK DIGITAL

Enlaces digitales para cámaras y domos por IP.
Transmisión de alarmas, PTZ y audio.
Frecuencia: 5,8 GHz.



BTV-52R

Receptor de video activo para par trenzado 1600 metros de alcance con UTP Nivel 5 1000 metros de alcance con cable multipar.

Securtec

BTV-51D

Balún pasivo para transmitir video por pares trenzados.
Alcance 600 metros con UTP nivel 5 y 300 metros con cable multipar.



SS-100

Protector contra descargas atmosféricas de estática.
Protege cámaras, multiplexores y sistemas de video digital.



CDR-4500

Control de Rondas de serenos

- Memoria de 4500 registros.
- Batería de litio con más de 3 años de autonomía.
- Software de PC intuitivo y sencillo.
- Impresión de reportes.
- Análisis de rondas diario y mensual con detalle de puesto visitados.
- Reporta marcaciones, vigilador e incidentes.
- Conexión a PC por puerto serie o puerto USB.



Fabrica y Garantiza
Securtec



Securtec

Av. Independencia 2484 - (C1225AAT) Capital Federal - Tel: (54 11) 4308-6500 - Cel: 15-4186-3112
securtec@securtec.com.ar - www.securtec.com.ar

Quality Cables

www.qualitycables.com.ar

FABRICA DE CABLES COAXIALES

Contamos con todos los cables coaxiales necesarios para su uso en Seguridad Electrónica y Comunicaciones.

Son fabricados bajo estrictas normas de calidad utilizando materiales dieléctricos de baja pérdida y conductores de alta transmisión.

RG 59 PP - 75 Ω



RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω



RG 59 PP - Bipolar x 0,50 - 75 Ω



RG 213 - FOAM 50 Ω



RG 213 - U Compacto Ω



RG 58 FOAM 50 Ω



RG 58 C/U 50 Ω



RG 11 A/U 75 Ω



*Atención directa a empresas de Seguridad Electrónica e Instaladores,
Solicite asesoramiento profesional, precios y condiciones de pago.*

Dr. Rebizzo 3927 (B1678BCC) Caseros, Pdo. Tres de Febrero - Pcia. de Buenos Aires
Tel./Fax: Tel: (54 11) 4542-4589 / (54 11) 4716-2323 - comercial@qualitycables.com.ar

3.1.3. Protocolo 4+2

El protocolo 4+2 es una nomenclatura genérica que engloba a varios formatos, entre los que se encuentran Ademco Slow/Fast, Silent Knight, Sescoa. Todos estos formatos envían 4 dígitos para el número de abonado y 2 dígitos para comunicar el evento.

3.1.4. Contact ID

El protocolo Contact ID es actualmente el más difundido y predominante para las comunicaciones digitales de alarmas. Fue adoptado por la mayoría de los fabricantes en busca de la compatibilidad de toda la industria. Es mucho más completo en cuanto a la cantidad de información que envía.

Se utiliza DTMF para transmitir los datos, pero al contrario de los protocolos anteriores, se optimizó el tiempo, con lo cual en el mismo tiempo en que antes se transmitía un evento de escasa información, ahora nos informa del evento, la partición en que ocurrió, si se trata de un evento o de la restauración del mismo y el número de zona en el que ocurrió.

A continuación se muestra como se interpreta el mensaje

ACCT MT QXYZ GG CCC

Donde:

- ACCT: son los 4 dígitos del número de cuenta (0 a 9 y B a F)
- MT: Del inglés Message Type (tipo de mensaje). Esta secuencia de 2 dígitos es utilizada para que la receptora identifique el mensaje como Contact ID. Es transmitido como 18 (de preferencia) o como 98 (opcional).
- Q: Calificador del evento, esto da información específica de los eventos:
 - 1: Nuevo evento o Apertura
 - 3: Nueva restauración o Cierre
 - 6: Condición previamente reportada y todavía presente (reporte de estado)
- XYZ: Código del evento (3 dígitos en hexadecimal 0-9, B-F)

- GG: Indica el número de partición (2 dígitos en Hexadecimal). Se utiliza 00 para indicar un evento del sistema.
- CCC: Número de zona o usuario (3 dígitos en Hexadecimal). Se utiliza 000 para indicar un evento del sistema.

De esta manera, un evento enviado en este protocolo nos permite tener más información sobre lo que está sucediendo en el panel.

Un ejemplo sobre cómo se vería un evento de robo en la zona 15 de la partición 02 de un panel que reporte en Contact ID en una impresora:

1234 18 1131 02 015

- 1234: Número de cuenta
- 18: Identificador del protocolo C.ID
- 1131: El calificador de evento (1) para indicar un evento nuevo, seguido del código de evento 131 para robo en perímetro.
- 02: Para indicar el número de partición donde se sucede el evento.
- 015: Indica el número de zona.

3.1.5. SIA-FSK

El protocolo SIA, del cual hay varios niveles de complejidad, cambia el método de comunicación: ya no se transmiten los eventos en DTMF, sino que se pasa a transmitir en FSK. Este método de transmisión es el utilizado por módems y faxes. Por definición, FSK son las siglas de Frequency-shift keying y su traducción podría ser "cambio en la frecuencia de codificación".

La transmisión se realiza por el cambio en la frecuencia sobre una señal portadora y la información es enviada en binario. A continuación, una imagen en la que se visualiza como sería la comunicación (ver figura 1).

- Data: información a enviar
- Carrier: señal portadora que facilita la transmisión y brinda seguridad

- Modulated Signal: Resultado de la mezcla de señales, es lo que finalmente se transmite.

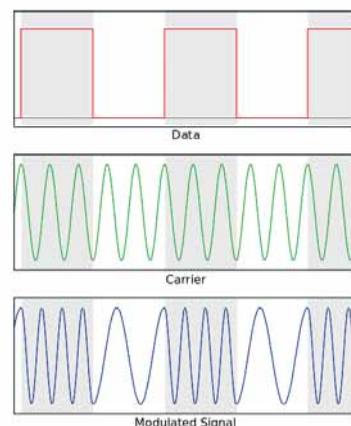


figura 1

El protocolo SIA presenta varias ventajas con respecto a los mencionados anteriormente. Entre ellas, podemos hacer mención de una mayor velocidad, ya que en el tiempo que otros protocolos envían una señal el protocolo SIA envía por lo menos 4 señales. Otro de los aspectos beneficiosos es que la transmisión es más resistente a los ruidos en la línea.

El código en una impresora se vería de la siguiente manera:

N Ri01 BA 01

- N: Nuevo evento
- Ri01: Identificador de la partición
- BA: Alarma de robo (esta parte del mensaje va a modificarse según el evento que se este enviando)
- 01: Numero de zona (esta parte del mensaje se modifica conforme al número de zona o usuario que genera el evento)

A través de este capítulo, se realizó una breve revisión de los protocolos más populares que utilizan los paneles para comunicarse con las estaciones de monitoreo. Sin embargo, es importante recordar que no son los únicos ■

Negocios de Seguridad

Sumate a la comunidad virtual más importante dedicada a los Sistemas de Seguridad

Unete ahora entrando en www.rnds.com.ar
haciendo click en la solapa .foro

Powered by
Google



Más de 30 años brindando calidad y excelencia en nuestros cables

Especialistas en cables para comunicaciones: transmisión de datos e interconexión de sistemas de videovigilancia



Telefónicos para plantel interior y exterior
Instalación interna y cruzada
Subterráneos

Autosuspendidos livianos y pesados
Acometida Telefónica
Intercomunicadores

Nuestros productos

Transmisión de Datos
Pares trenzados sin blindar (UTP) interior y exterior
Pares trenzados blindados (FTP) interior y exterior
Blindados de par compensado
Desarrollos de cables especiales



Asesoramiento Especializado

Varela 3525/41 C.A.B.A. Argentina
Tel. (5411) 4878.0923 / 0924 / 0925 / 0926
ventas@anicorcables.com.ar . www.anicorcables.com.ar



ENFORCER®

Video



Balun pasivo



Amplificador de voltaje



Distribuidor de video



Balun para embutir



Balun pasivo con aislador de descargas a tierra



Convertor de voltaje

Alcance de los balunes	Pasivos	Activos	Activo / Pasivo
Metros en color (con cat5)	400	1524	900



Amplificador de video



Aislador de descargas a tierra

Transceptor activo de video



Hub de 16 baluns pasivos



Hub de 16 baluns activos



DEFENDER SEGURIDAD

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - info@defenderseguridad.com.ar - www.defenderseguridad.com.ar
Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER



CABLE NETWORK

DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar
2 x 0,50 - 75 Ω

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω



Lo mejor en
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado
asesoramiento:

0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net

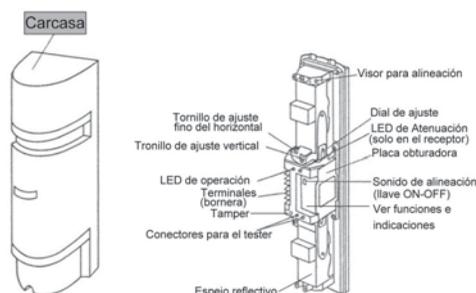
Sensor fotoeléctrico de 4 haces

Diseñada como una guía de ayuda para el instalador, a través de estas páginas describimos las conexiones, instalación y principales funciones de los distintos equipos y sistemas de seguridad y confort que se fabrican y distribuyen en nuestro mercado. En esta oportunidad, ofrecemos los métodos de instalación para los sensores para exterior de 4 haces de Takex. Adicionalmente, se brindan algunos consejos de buena práctica para garantizar el éxito de la instalación.

1. Características

- **Tolerancia contra luz natural y artificial:** Dos filtros ópticos y un circuito especial de filtrado ofrecen una tolerancia real de 50.000 Lux contra luz natural o artificial.
- **Cuatro haces sincronizados:** 4 haces con lógica de disparo "and" (Y) evitan falsas alarmas. Deben invadirse simultáneamente los 4 haces para crear la alarma del sensor.
- **Transmisión infrarroja de alta potencia:** Ofrece una distancia máxima de alcance diez veces mayor a la especificada para su distancia de protección.
- **Función AGC programada:** La sensibilidad es incrementada automáticamente ante malas condiciones atmosféricas para enfrentar lluvias, granizos, nieblas, escarchas y nevadas.
- **Protección contra insectos:** Gracias a ópticas selladas.
- **Indicadores para la alineación de los haces (visual y sonoro):** Audio auxiliar de alineación, el pico más agudo indica alineación óptima. LED de atenuación, se enciende ante una alineación inaceptable. Conectores para alineación con voltímetro (recomendable).
- **Inmunidad contra ruidos eléctricos y RFI:** Un sistema especial de supresión de ruidos provee una excelente inmunidad a inducciones de ruidos eléctricos y RFI.
- **Protección profunda contra rocío, escarcha y nieve:** Por hendiduras de alto y profundidad significativos, cubiertas en su parte superior por capuchones, solapas o viseras vier-teagua removibles.

2. Descripción de componentes



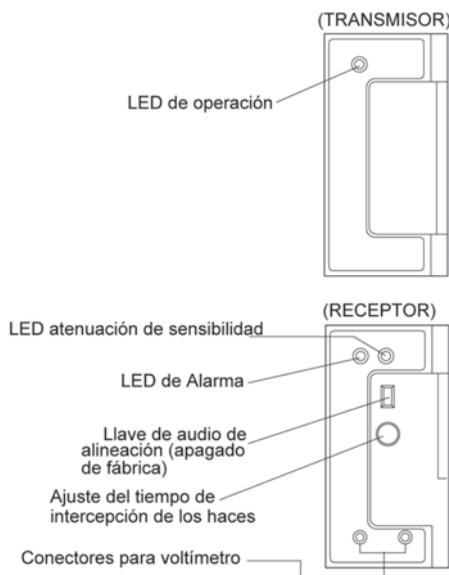
■ Índice

1. Características
2. Descripción de componentes
 - 2.1. Montaje
 - 2.2. Funciones e indicaciones
 - 2.3. Dimensiones
3. Precauciones en la instalación
 - 3.1. Recomendaciones
 4. Cableado
- 4.1. Precauciones
- 4.2. Disposición de las borneras
5. Instalación
 - 5.1. Montaje en pared
 - 5.2. Montaje en caños galvanizados de 38 a 45mm de diámetro
 - 5.3. Montaje espalda a espalda en caño
6. Alineación

2.1. Montaje



2.2. Funciones e indicaciones



Barreras Infrarrojas hay Muchas Con respaldo real SOLO UNA

EL PODER DE LA DETECCIÓN

HIDDEN LINES

EL ARTE DE LA DISCRECIÓN

Nueva Línea MAGIC LINES.

Elegir para descubrir y evolucionar.

Características

Las barreras MAGIC LINES poseen tecnología FIE (filtro infrarrojo electrónico) logrando que los receptores únicamente detecten los haces de luz infrarroja producidas por el emisor, evitando falsos disparos por otras fuente de luz infrarrojas.

La combinación de múltiples haces y la tecnología FIE hace de las barreras MAGIC LINES uno de los productos más confiables para la detección exterior, porque evita los disparos por luz solar, lluvia, niebla moderada o pájaros.

La línea ML-60 poseen la probada tecnología BIHCO más el agregado del calefactor, haciendo que las mismas sean un excelente producto para zonas con nieblas de alta densidad o zonas con entornos complicados para otro tipo de sensores.

Las barreras MAGIC LINES cuentan con el formato exclusivo que distinguen a las barreras HIDDEN, gabinete de aluminio, color a elección y diversos accesorios para la fijación en parques y jardines. Hoy como siempre HIDDEN LINES sigue conjugando

EL PODER DE LA DETECCION
CON EL ARTE DE LA DISCRECION.



ML-15

- Alcance efectivo en exterior 15 mts.
- Alcance efectivo en interior 30 mts.
- Emisor infrarrojo de 4 haces pulsados
- Receptor de doble fotodiodo
- Sensibilidad de disparo seleccionable
- Calibración manual o con tester



ML-30

- Alcance efectivo en exterior 30 mts.
- Alcance efectivo en interior 60 mts.
- Emisor infrarrojo de 4 haces pulsados
- Con lentes ópticas
- Receptor de doble fotodiodo con lentes ópticas
- Sensibilidad de disparo seleccionable
- Calibración manual o con tester



ML-60

- Alcance efectivo en exterior 60 mts.
- Alcance efectivo en interior 120 mts.
- Tecnología BIHCO (bi canal de haces concentrados)
- Emisor infrarrojo de 8 haces pulsados
- Con lentes ópticas
- Receptor de cuádruple fotodiodo con lentes ópticas
- Sensibilidad de disparo seleccionable
- Calefactor incorporado con interruptor crepuscular
- Calibración manual o con tester

Casullo 229 - B1708IPE - Morón - Prov. Buenos Aires
011-4627-5600 - Nextel 183*1219



ALASTOR

S.A.

REGISTRATE

Ahora podés realizar
tus compras en nuestro
e-Commerce





tecnosportes.com.ar

ALTA SEGURIDAD

INDUSTRIA ARGENTINA



Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar

Una solución simple para un trabajo complejo

Distribuidor Oficial

EVAX
SYSTEMS

Sistema de Detección de Incendio de 2 a 8 lazos ampliables con Audio Evacuación y Telefonía de Bomberos

Centrales de Incendio de protocolo abierto compatibles con distintas marcas de detectores del mercado.



BARRERA PERIMETRAL EXTERNA DE MICROONDA DIGITAL PARA PROTECCIONES DE LARGO ALCANCE

intrusión



ANTIEXPLOSIVA
A PRUEBA DE BALAS

Primera Barrera Microonda producida en Argentina con tecnología Italiana

ESTANCA
A PRUEBA DE BALAS



GABINETE ANTIEXPLOSIVO Y A PRUEBA DE BALAS APTO PARA APLICACIONES DE CCTV E INSTRUMENTACIÓN

cctv

GABINETE ANTIEXPLOSIVO ANTIDEFLAGRANTE



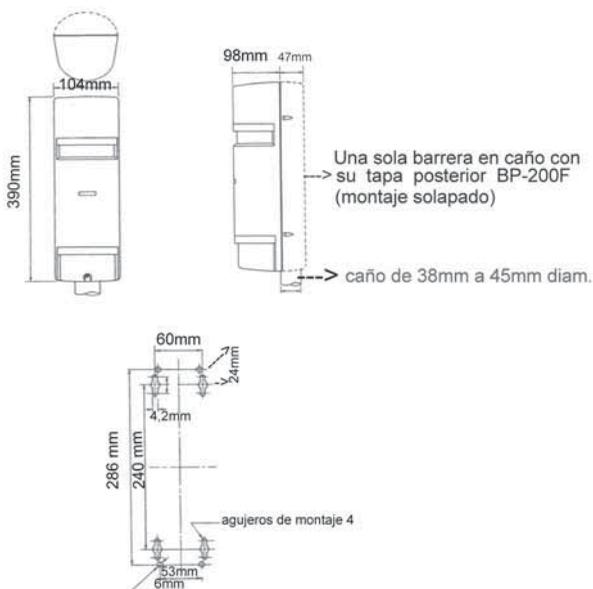
GABINETE A PRUEBA DE BALAS



FABRICADO en ARGENTINA y comercializado en forma exclusiva por

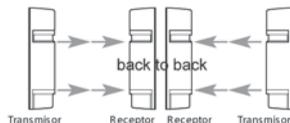
PB-50F, PB-100F y PB-200F de Takex

2.3. Dimensiones



3. Precauciones en la instalación

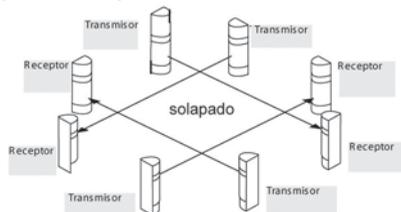
Protección lineal (2 zonas de alarmas a lo largo de una línea recta). Se muestra un montaje espalda con espalda, que puede también ser solapado. Note que las barreras estándar que se describen en este manual poseen una sola frecuencia y es la número 3 en relación a las barreras inteligentes de 4 frecuencias de la Serie PB-IN.



Importante: Estos modelos de barreras no pueden ser utilizados en apilados o en una protección lineal de más de 2 zonas de alarma. Para los casos anteriores deben ser usados los modelos de 4 frecuencias de la Serie PB-IN50/100/200HF.

En la siguiente figura, se muestra montaje solapado en las esquinas, que también puede ser back to back, 2T o 2R en un solo caño, orientando las caras de la barrera a 45° en las esquinas.

Protección perimetral simple



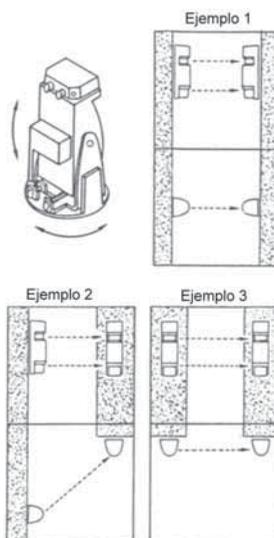
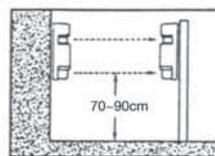
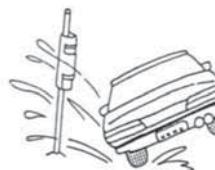
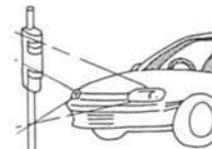
Importante: Se recomienda usar un voltímetro a la hora de realizar la alineación para garantizar la máxima estabilidad.

3.1. Recomendaciones

Estos detectores poseen una tolerancia contra luz natural y artificial de 50.000 Lux y por ende pueden proteger muelles de ríos, lagos o marítimos e incluso sus haces pueden pro-

pagarse sobre espejos de agua.

- Extraiga todas las obstrucciones (árboles, tendederos, etc.) entre el transmisor y el receptor.
- Evite la incidencia directa de luces fuertes sobre el transmisor y el receptor (sol, focos de coches, etc.). Si tal incidencia es constante no causará mal funcionamiento, pero afectará la vida del sensor. Evite la incidencia directa de luz dentro de los $\pm 2^\circ$ del eje óptico.
- No instale la unidad sobre superficies inestables o con vibraciones.
- No instale la unidad en lugares que pueda ser salpicada por agua sucia, barro o que reciba bruma directa del mar.
- Altura de instalación: Instalar el sensor a una altura de 70 a 90cm para detectar a una persona.
- Orientación de los haces: Usando el dial de ajuste y los tornillos de ajustes, los espejos de las ópticas pueden moverse $\pm 90^\circ$ horizontalmente y $\pm 10^\circ$ verticalmente permitiéndole al sensor la protección en todas las direcciones.



- Considere la distancia de protección:

Modelo	Distancia de protección (A)	Dispersión del haz (B)
PB-50F	50 mts. o menos	1,2 mts.
PB-100F	100 mts. o menos	2,4 mts.
PB-200F	200 mts. o menos	5 mts.



Continúa en página 212

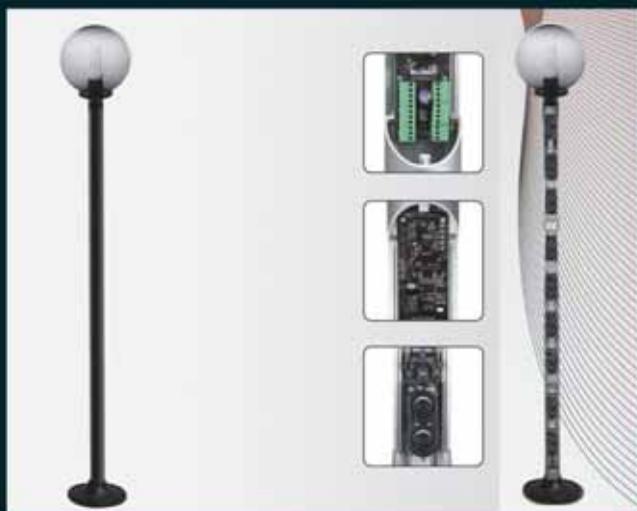
PRESENTAMOS LA EVOLUCIÓN E INNOVACIÓN EN PROTECCIÓN PERIMETRAL



BARRERAS INFRARROJAS, MICROONDAS O COMBINADAS. TECNOLOGÍA ITALIANA CON ATRACTIVO DISEÑO Y EXCELENTE RELACIÓN PRECIO / CALIDAD.

PARVIS

SISTEMA INTEGRADO ANTI-INTRUSIÓN / ILUMINACIÓN



SADRIN

BARRERA ÓPTICA AUTOALIMENTADA CON PILAS DE LITIO. 3 AÑOS DE DURACIÓN.



SANDOR

BARRERA DOBLE ÓPTICA AUTOALIMENTADA CON PILAS DE LITIO. 3 AÑOS DE DURACIÓN.



MANA

BARRERA PERIMETRAL EXTERNA DE MICROONDAS PARA PROTECCIÓN DE LARGO ALCANCE.



LLÁMENOS AL **0810-888-3666**
Y CONOZCA OTROS PRODUCTOS DE LA LÍNEA

DOMO NET
TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD

NUEVOS Productos ! Gabinetes *y* Certificadores



Diseño y robustez

Fácil armado,
los mejores precios
del mercado,
entrega inmediata.

**Buscamos representante
Integradores en Capital Federal
y el interior del país.**



Venta y soporte de instrumental
para certificación y validación de
cableado estructurado y fibra óptica.

isolse

ingeniería y soluciones en seguridad

Un mundo de soluciones

Sistemas de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Detección y Alarma de Incendios de uso Naval

Sistemas de Extinción Automática de Incendios (Agentes gaseosos)

Circuito Cerrado de Televisión

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Asesoramiento, Proyectos e Instalaciones



CHEMETRON

Fire Systems™



Oficinas Comerciales:

Tel/Fax: 4621-0008

Dirección: Acceso Oeste Km.26,
Peredo 433, Parque Leloir, Ituzaingó,
Pcia. de Bs. As. Argentina.

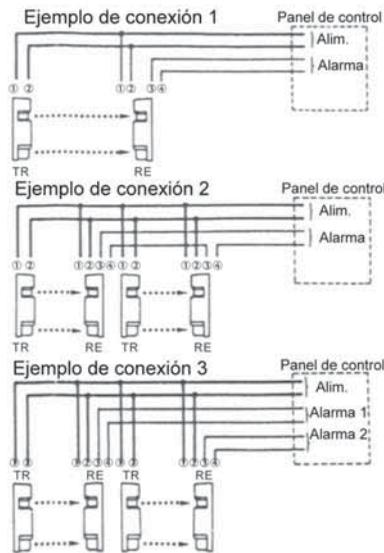
Logística de Servicios:

Tel/Fax: 4922-5920

Dirección: AV. La Plata 1213
Ciudad Autónoma de Bs.As
Argentina

www.isolse.com

4. Cableado



Distancia del cableado

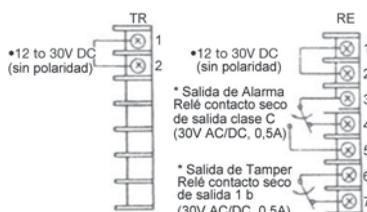
Dimensión del cable	Alimentación hasta 12V DC	Alimentación hasta 24V DC
AWG 22 (Diám. 0,65mm)	Hasta 150 mts.	Hasta 1.200 mts.
AWG 20 (Diám. 0,8mm)	Hasta 250 mts.	Hasta 2.000 mts.
AWG 18 (Diám. 1mm)	Hasta 375 mts.	Hasta 3.000 mts.
(Diám. 1,1 mm)	Hasta 450 mts.	Hasta 3.600 mts.
(Diám. 1,25 mm)	Hasta 600 mts.	Hasta 4.800 mts.
(Diám. 1,4 mm)	Hasta 800 mts.	Hasta 6.400 mts.

- La distancia máxima del cableado cuando se conectan dos o más sensores son los valores anteriores divididos por el número de sensores conectados.
- La línea se alarma y tamper puede ser cableada hasta 1.000 mts. con cable telefónico AWG22 (diám. = 0,65mm)

4.1. Precauciones

- La señal de salida del receptor no puede ser usada independientemente para las ópticas superior/inferior, solamente es solidaria a las dos ópticas, de 4 lentes o haces.
- El cableado exterior debería ser subterráneo, dentro de caños de PVC o usando cables subterráneos para ser enterrados directamente, preferentemente cable multipar telefónico subterráneo con blindaje electrostático.
- En interiores use cable telefónico interior.
- Evite la acometida superior de cables.

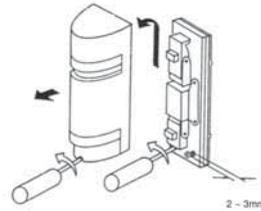
4.2. Disposición de las borneras



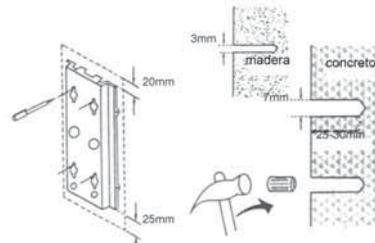
5. Instalación

5.1. Montaje en pared

a- Extraiga la carcasa aflojando el tornillo de su base. Afloje los tornillos que fijan el cuerpo del sensor al plato de montaje y deslice este plato hacia abajo para extraerlo.



b- Haga agujeros en la pared. Adhiera la plantilla de papel sobre la pared para hacer los agujeros y apoye el plato de montaje sobre la misma para marcar los agujeros de los tornillos de montaje. Deje un espacio superior de 20mm y uno inferior de 25mm en relación al plato. Esto le permitirá extraer la carcasa fácilmente luego de finalizada la instalación.



NOTA: En madera el diámetro del agujero es de 3 mm. y en concreto es de 7mm. de diámetro.

- **c-** Instale el sensor sobre una superficie totalmente plana.
- Inserte los tornillos dejándolos 15mm fuera del agujero.
- Instale el plato de montaje sobre los tornillos expuestos o salientes.
- Tire hacia afuera los cables previamente pasados por el pasacables de goma del plato metálico de montaje.
- Ajuste los tornillos SIN SOBREAJUSTARLOS, para evitar deformar el plato y con ello un cierre imperfecto de la carcasa por donde puede ingresar agua o pequeños insectos.
- Conecte los cables a la bornera.
- Coloque la carcasa.



d- Para montaje de la unidad sobre pared resulta ideal usar una caja embutida en la pared para la acometida de los cables de ésta a la parte posterior del sensor.

- El pasacable de goma es compatible con un cable cuya cubierta exterior sea de un diámetro de 3 a 6mm. Note que al transmisor y al receptor le deben llegar desde la caja inferior de empalme solo los pares necesarios.
- Si usa cable de mayor diámetro corte la porción de líneas punteadas y luego selle espacios abiertos para que no ingresen insectos.
- Perfere un orificio a la goma con un clavo, pase los hilos de los pares retorcidos sin su aislación, luego con sus aislaciones y finalmente su cubierta externa para que la goma



Integrar antiguos y nuevos sistemas de seguridad puede ser así de sencillo

La actualización de sus sistemas de seguridad y de incendios es inteligente. Deshacerse de todo sus equipos existentes, puede que no lo sea. Johnson Controls simplifica la integración de sus equipos existentes con las nuevas tecnologías. Solo consulte a los más 50.000 clientes de seguridad en todo el mundo que cuentan con nosotros. Soluciones empresariales de seguridad y detección de incendios, integradas y sencillas. Es lo que usted puede esperar de los líderes mundiales de integración de sistemas para edificios.

Sistemas de Automatización - Control de Aire Acondicionado, iluminación, energía y servicios
Controlador IP, acceso web histórico, tendencias - Integración e interoperabilidad entre los sistemas del edificio

Sistemas de Detección de Incendio y Autoevacuación - Software gráficos - Detección por video

Sistemas de Control de Accesos y CCTV - Administración de Empleados y visitantes. Control de rondas
Controladores IP - Grabadores Digitales - Cámaras convencionales e IP - Software gráfico

Para más información visite www.johnsoncontrols.com.ar



Johnson Controls Argentina - Building Efficiency - Systems
Juan Carlos Gómez 276 - CABA C1282 - Argentina - Tel: +5411 4107-8700 (líneas rotativas) - e-mail: be-systemsargentina@jci.com



WWW.FUEGORED.COM



PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

Somos una empresa joven que cuenta con profesionales de larga trayectoria en el rubro de la Protección contra Incendio.

Somos distribuidores oficiales en la Argentina de los sistemas de extinción CHEMETRON FIRE SYSTEMS y de los sistemas de detección de incendio por aspiración XTRALIS - VESDA.

Trabajo en equipo, excelencia y calidad son nuestros principales objetivos, que se ven reflejados ante la elección de nuestros clientes.



PROTECCIÓN, SEGURIDAD Y CONFORT DE ÚLTIMA GENERACIÓN A SU ALCANCE

 EXTINCIÓN Y SUPRESIÓN DE INCENDIO

CHEMETRON

Fire Systems™



 DETECCIÓN DE INCENDIO POR ASPIRACIÓN DE HUMO

VESDA

 **xtralis.**

VESDA



 AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

t.a.c.
by Schneider Electric



 CABLEADO ESTRUCTURADO

- Diseño e instalación de REDES CERTIFICADAS para Voz, Datos y Video.
- Cableado estructurado sobre UTP, Fibra Optica
- Armarios y Racks



Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com



Desde el año 2001 hemos desarrollado nuestro proceso de expansión incorporando tecnologías para ofrecer la mejor solución en Sistemas de Corrientes Débiles.

Utilizamos productos de alta gama y poseemos una amplia experiencia en la implementación de Sistemas de Detección de Incendio, Seguridad Electrónica y Gerenciamiento de Edificios, lo que garantiza instalaciones confiables y eficientes.

 CONTROL DE ACCESOS

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS



Honeywell
ACCESS SYSTEMS



 CCTV

Honeywell
VIDEO



L-FIELD
CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION

Distribuidor Oficial

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



la apriete bien, asegurando un cierre perfecto y evitando el ingreso de hormigas. Use cable telefónico subterráneo.

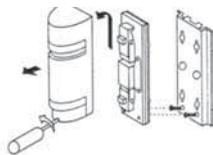
5.2. Montaje en caños galvanizados de 38 a 45mm de diámetro

Monte las unidades en caños cuyos diámetros exteriores sean de 38 a 45mm. Use caños rígidos de 32 mm de diámetro interno, galvanizado o equivalentes. Los caños deben ser fijados en base de hormigón de 50 cm de diámetro y a 60/90cm de profundidad.

a- Haga un agujero en el caño para el pasaje de cables al sensor. Coloque una tapa o tapón en la parte superior del caño.

b- Taladre un agujero de 6mm en el caño a la altura en la cual será montada la unidad para su cableado interno. Haga lo mismo a la altura donde será montada la caja estanca inferior de empalme. Lime las rebabas de tales agujeros para evitar daños al cable o use boquillas de pasajes. El tendido del cable por el interior del caño puede ser directo o bien dentro de un caño flexible con boquillas en sus extremos, una para el sensor y otra para la caja de empalmes inferior. Selle con masilla, o similar, el espacio libre entre el cable y el diámetro interno de las boquillas o agujeros indicados. La caja inferior de empalme debe ser estanca. En lo posible, haga algunos agujeros en su base interna inferior para drenaje y cubra dicha base interna con malla contra ingresos de hormigas. Note que los cables subterráneos ingresan a la caja de empalme por su parte inferior, a través de un ducto exterior sujeto al caño, y de ésta a los sensores debe tenderse un par para el Tx y tres pares para el Rx.

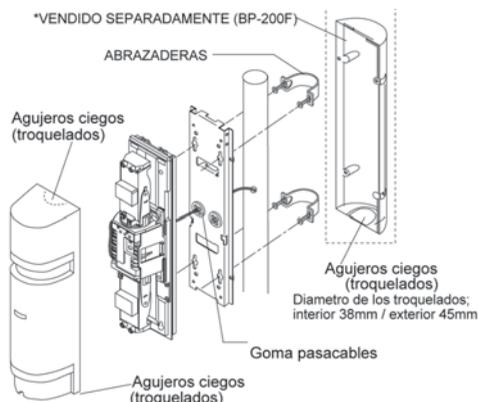
c- Extraiga el plato metálico de montaje del cuerpo del sensor. Extraiga la carcasa aflojando el tornillo de su base. Afloje los tornillos que fijan el cuerpo del sensor al plato de montaje y deslice este plato.



d- Montaje del plato metálico sobre el caño

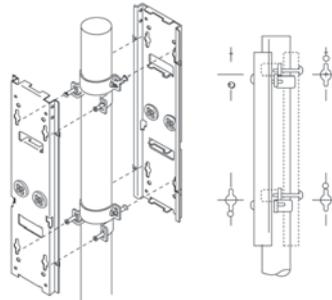
Coloque las abrazaderas sobre el caño y únelas al plato de montaje con los tornillos. Note el plato con el cable ya pasado por el pasacable de goma. Coloque el cuerpo del sensor sobre el plato, deslícelo hacia abajo y ajuste los tornillos de su fijación. Pase los cables a través del cuerpo del sensor para llegar a su bornera. Conecte los cables a los terminales de la bornera.

Coloque la carcasa y la tapa posterior cubre caño, techo del caño y del sensor, corte los troqueles de ambas para adaptarlas al diámetro del caño de sujeción de la unidad. Si usa una sola barrera por zona de alarma, deberá cortar sólo los troqueles inferiores de ambas. En el caso de apilados de barreras, en los detectores inferiores debe cortar los troqueles inferiores y superiores de la carcasa y de la tapa.



5.3. Montaje espalda a espalda en caño

Coloque las abrazaderas sobre el caño en dos pares, uno en la parte superior y el otro en la parte inferior. Oriente las caras de las abrazaderas de cada par en direcciones opuestas.



Importante: El cable debe ingresar al transmisor o receptor ÚNICAMENTE por la goma pasacables. En montaje sobre pared, conviene usar instalación y caja embutida posterior. Sobre pared o columna cuadrada y cableado a la vista, la acometida debería ser por la parte inferior con caladura o canaleta (en pared o columna) para el cable. Si la acometida es superior, hacer una U o sifón por debajo de la goma pasacable para permitir el drenaje de agua sobre la pared o columna. Ingrese solo un par al Tx y tres pares al Rx.

6. Alineación

La alineación deben hacerla dos personas comunicadas, una ubicada en el TX y otra en el RX, primero a través de los visores de las ópticas superiores. Luego, ambas deben obtener las 2 lentes inferiores. La que está en el RX conecta el tester y varía el horizontal, su fino y el vertical fino a máxima lectura de Volts, tras lo cual le pide a la del Tx que haga lo mismo. Finalmente, el del Rx repite su operación inicial.

• Conecte la alimentación al Tx y al Rx.

• Ajuste del ángulo de las lentes (alineación inicial gruesa).

a- Mire a través de uno de los visores ubicados en cada lateral de la unidad óptica superior del transmisor y rótelas hasta que el receptor distante se vea en el CENTRO de su espejo.

b- Repita el paso a para la unidad óptica inferior y luego repita a y b pero en el receptor.

• Alineación usando el audio o tono de alineación.

a- Extraiga de un lateral del Tx y del Rx la hoja de plástico obturadora y tape con la misma las dos lentes inferiores del transmisor y del receptor.

b- Encienda el audio de alineación en el receptor (ON).

c- Alinee las ópticas con los tornillos de ajuste hasta que escuche el tono lo más agudo posible (casi imperceptible). Primero alinee el Tx, luego el Rx y luego repetir mejor logro.

NOTA: No se escuchará ningún sonido si el LED de atenuación está encendido.

d- Extraiga los obturadores de las lentes colóquelas en las superiores y repita a, b y c.

e- Después del ajuste, coloque los plásticos obturadores en el depósito lateral del Tx y Rx y apague OFF el audio de alineación.

• Coloque la carcasa primero en el TX y verifique que el LED de atenuación no se encienda, luego coloque la carcasa en el Rx y verifique lo mismo. Si el LED de atenuación se enciende hay que volver a alinear.

• Pruebe la detección del sensor atravesando sus haces en las cercanías del Tx a 1/4-1/2-1/3 de su distancia de protección y en las cercanías del Rx ■

BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



ECO1000 Detectores convencionales de humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo foto-térmico tipo "multi criterio".



SpectraAlert Advance Notificación audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo 12 y 24 V
- Presión sonora: +88dB



Parlantes de alta fidelidad

La nueva serie de parlantes SpectraAlert Advance reproduce las palabras en forma clara e inteligible, utilice los parlantes modelo SP para obtener alta definición en su sistema de audioevacuación o modelo SPV para ambientes con elevado nivel de ruido.



Innovair Flex Monitoreo en sistemas de climatización

Nuevos detectores de humo para aplicación en ductos, se caracterizan por su versatilidad, flexibilidad de instalación y simpleza de mantenimiento.



Detección de Humo por Aspiración

Los sistemas de detección por aspiración son una manera eficaz de proporcionar alerta temprana para la protección de equipos de alto valor y áreas críticas. También son un método eficaz para proteger grandes espacios abiertos y áreas que son inaccesibles o difíciles de proteger con otros sistemas tradicionales.



Detectores de humo serie i³

Esta serie se basa en los principios conceptuales de facilidad de instalación, inteligencia e inspección instantánea. Cuenta con una variedad de modelos que pueden incluir señal acústica, salida de relé NA + NC o sensor térmico.



CO1224T Detector de Monóxido de Carbono

Este dispositivo proporciona una detección temprana gracias a su tecnología de detección electroquímica que le permite medir exactamente los niveles del monóxido de carbono en el aire. Incorpora tecnología de prueba "Real Test™". Cumple con estándar UL2075.



Serie 300 Detectores convencionales

Familia de detectores convencionales que incorporan la capacidad de identificar cada detector que entre en alarma en la zona y posibilidad de selección de tres niveles de sensibilidad.



Bocinas, Estroboscopios
y Bocinas/Estroboscopios
con Salida Seleccionable



Experimente
la auténtica
protección
con el líder en
detección de
incendios.

 **SYSTEM
SENSOR**

β

π/β

$Ae^{-\alpha\pi/\beta}$

$Ae^{-\alpha\pi/\beta}$

$Ae^{-2\alpha\pi/\beta}$

$Ae^{-2\alpha\pi/\beta}$

Nuevas soluciones que abren un mundo de posibilidades.

Provea detección de incendio confiable y sea competitivo con las bocinas, estroboscopios y bocinas/estroboscopios con salida seleccionable de System Sensor.

Listados según las normas UL 1638 y 464 y contando con gabinetes de color rojo, un símbolo universal que indica "fuego" y lentes transparentes o de color rojo, los dispositivos operan con 24 VCD regulada o con 24 VCD por rectificación de onda completa. El estroboscopio cuenta con tres opciones de intensidad lumínica (candela), que lo hacen apto para numerosas aplicaciones.

El modelo bocina/estroboscopio cuenta con las opciones de volumen alto y bajo así como con salida continua o temporal 3.

Rompa las barreras en las instalaciones

El diseño de cableado directo simplifica la instalación; mientras que la versátil placa de montaje, permite que los dispositivos sean montados sobre un mínimo de nueve cajas de instalación diferentes. Además, el accesorio para montaje en cielo raso y la placa adaptadora para la mini bocina, completan la oferta de posibilidades; haciendo virtualmente imposible no poder cumplir algún requerimiento.

Mantenga el control

Ahora hay una forma simple de ajustar y regular los tonos y candelas de la bocina/estroboscopio: diales rotatorios en la parte trasera del dispositivo. Ya no hay interruptores DIP o puentes que se puedan extraviar.

La sincronización del estroboscopio es automática. Luego de recibir alimentación, los dispositivos se sincronizarán, manteniendo a lo estroboscopios destellando sincronizadamente por hasta 30 minutos.

Comandando los resultados

Las soluciones de System Sensor brindan desempeño preciso cuando éste es más necesitado.

Nuestras innovaciones fundamentales amplían las capacidades del sistema contra incendio, y simplifican la instalación para lograr detección de incendio confiable.

Información para Pedido

Modelo	Descripción
Bocinas/Estroboscopios para Pared	
HS	Bocina/Estroboscopio
Estroboscopios para Pared	
ST	Estroboscopio
Placa de Terminación	
CTP	Placa de Terminación, Redonda, para Instalación en Cielo Raso
Mini Bocina	
MHR1	Mini Bocina, Roja
MH-TP	Placa de Terminación para Uso con Mini Bocina



Para utilizar fuera de los Estados Unidos de América y Canadá.



En el evento más importante del año para la industria, estarán presentes las principales empresas del sector. En esta sección, abordaremos algunos consejos prácticos para optimizar los negocios desde dos puntos de vista: el del expositor y el del visitante.

Claves para participar con éxito



Lic. Augusto D. Berard

Consultor de empresas
a.berard@pampamarketing.com

El expositor

Se denomina expositor a toda empresa u organización que coloca un stand para exhibir sus productos y servicios en un evento. Los objetivos perseguidos, con su participación en una exposición, se pueden resumir en:

- Captar nuevos clientes.
- Lanzar y presentar nuevos productos.
- Afianzar la relación con los clientes actuales.
- Posicionar la imagen corporativa y/o la de los productos que se comercializan.
- Diferenciarse de los competidores.
- Mejorar el contacto personal con los clientes de zonas que son poco visitadas por cuestiones de distancia.

Para alcanzar estos objetivos hay que diseñar acciones de marketing específicas y los principales ítems sobre los que hay que trabajar son:

Invitaciones

Para asegurar la visita de potenciales clientes es muy importante invitarlos. Se utiliza el correo tradicional o correo electrónico. También se pueden hacer llamadas personalizadas e invitar por teléfono. Cualquiera de los medios a utilizar son válidos y todos ellos apuntan a aumentar la cantidad de contactos y mejorar las ventas.

Las invitaciones tienen que cumplir con ciertos requisitos formales. En las mismas, hay que mencionar la ubicación del stand y, de ser posible, sumar un plano con el recorrido que hay que hacer para llegar al mismo. Dada la gran cantidad de expositores, se hace difícil al visitante ubicarse y orientarse dentro de la feria. Con un plano del lugar y algunas indicaciones, se facilita la tarea.

Las invitaciones pueden comenzar a enviarse 3 o 4 meses previos a la feria. Hay visitantes del exterior que necesitan planificar el viaje con mayor antelación y reservar hotel y vuelos.

Las invitaciones se pueden cursar a ex clientes y/o a clientes con los que hubo problemas y que dejaron de comprar, ya que la exposición es el evento ideal para retomar relaciones truncas y potenciar las actuales. La feria es un evento que genera un clima cálido de negocios y en un ambiente distendido y alegre.

El stand

El stand es la imagen de la empresa dentro del predio y representa la cultura de toda la organización. El diseño, entonces, marcará parte del éxito al alcanzar.

Los visitantes que pasen por el stand deben ser atraídos por la imagen y el diseño del lugar.

El stand comunica y el visitante decodifica el mensaje en pocos segundos: se va a acercar si el mensaje fue claro y atractivo para su negocio.

El stand tiene que comunicar, a primera vista, qué producto se comercializa y quién es la empresa que lo hace, por lo cual es muy importante invertir en su diseño.

Sugiero contratar alguna empresa especialista en la materia y trabajar con ella, transmitiendo el mensaje que se busca brindar a los visitantes. Sin embargo, no hay que dejar que las decisiones de la imagen la tomen las agencias de publicidad, dado que no conocen la cultura organizacional ni el mensaje que se busca transmitir a los visitantes (potenciales clientes).

Aprovechar la altura máxima permitida del stand es fundamental para optimizar el espacio contratado. Muchos expositores no lo hacen y de esta manera desaprovechan el impacto visual que tiene que tener el espacio. Este punto hay que des-

“Planificar y tener muy claros los objetivos de la exposición, son los puntos a destacar. Con una planificación acertada, lograremos optimizar los tiempos y los resultados de las gestiones en los negocios”

tacarlo y solicitarlo a la empresa constructora, para que lo contemple al momento del armado del proyecto.

Folletos y papelería comercial.

Sugiero diseñar folletos con mayor cantidad de imágenes que texto. Una imagen vale más que mil palabras. Utilizar la creatividad y el ingenio, para crear un diseño único y diferenciado.

Los folletos a distribuir dentro de la exposición, tienen que ser diseñados para el evento y deben transmitir un mensaje claro y contundente.

Siempre hay que colocar en los folletos todos los datos de contacto de la empresa. El potencial comprador, va a recurrir a los folletos una vez visitada la feria y necesita lograr fácilmente los datos de contacto para hacer consultas o realizar los primeros pedidos.

Es común recibir folletos en los que no están los datos de contacto de la empresa. Los datos de contacto que deben figurar son el logo, nombre de la firma, domicilio, teléfono, mail y sitio web. El color de los folletos y la calidad del material impreso también son muy importantes, dado que hacen al mensaje que se busca transmitir y a la imagen corporativa a comunicar.

Auspicios y publicidad dentro del evento

La exposición tiene un catálogo oficial y un excelente ciclo de conferencias, en las que disertan los especialistas de las distintas ramas de la seguridad. Auspiciar las conferencias y participar en las mismas es parte del trabajo que se debe hacer y planificar.

La publicidad en el catálogo de expositores es una herramienta de comunicación a tener muy en cuenta. Estos catálogos son material de consulta de los potenciales clientes y se utilizan durante los próximos 12 meses o hasta la nueva feria.

Se pueden comprar espacios destinados a publicidad dentro del catálogo, para lograr un mayor impacto y mejor presencia publicitaria. El costo por contacto es bajo y muy efectivo.

Personal de contacto y/o vendedores del stand

Preparar y entrenar a todo el personal

intersec

BUENOS AIRES

Fire – Security – Safety

15 – 17 Agosto, 2012
Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial

www.intersecbuenosaires.com.ar

La exposición es exclusiva para empresarios,
usuarios y profesionales del sector.
No se permitirá el ingreso a menores de 16 años
incluso acompañados por un adulto.



messe frankfurt

Messe Frankfurt Argentina: Tel.: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com

CARDAN

La inversión más segura.

PIONEROS Y ÚNICOS EN BRINDAR SERVICIO DE MONITOREO
MAYORISTA EN POSADAS MISIONES

**MARCAR LA DIFERENCIA
ES NUESTRO COMPROMISO
CON USTEDES**

DEJE DE SER EMPLEADO... Y PASE A SER DUEÑO DE SU NEGOCIO SIN INVERSION INICIAL,
GARANTIZAMOS POR CONTRATO QUE SUS ABONADOS SON SUS ABONADOS
MUCHO MAS DE LO QUE UD ESPERA DE UN SERVICIO DE MONITOREO MAYORISTA

Comience con su **propia central de monitoreo sin inversión inicial**. Full control de horarios, control general, por área, por usuario, feriados y vacaciones. Monitoreo telefónico con llamadas locales sin cargo, por gprs, conectividad ip, Video verificación y acceso web (**verdaderamente**) on line tanto para ud. como para sus abonados. Plataforma de capacitación constante técnica y empresarial

DESDE POSADAS MISIONES PARA TODO EL PAIS
LA MEJOR OPCION EN MONITOREO MAYORISTA



Contacto: César Almeida
San Luis 2183 - Posadas Misiones



03752-420588 info@cardanmisiones.com.ar

LISTADO DE PRINCIPALES CLIENTES

Bancos

Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridian
Casa Puente.

Countries, Clubs y Barrios

San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol - Barrio Náutico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bulogne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

Hospitales, Clínicas y Sanatorios

Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacre Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas

Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Graf, Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S. A.
El Zanjón de Granados.

Organismos Públicos

Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones Exteriores.

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad



CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes via internet



Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia



Tekhnosur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustin Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

de contacto para que pueda responder consultas: no es lo mismo un vendedor entrenado que una promotora.

A las promotoras también hay que prepararlas para que puedan dirigir las consultas a los vendedores del stand. Ellas van a entregar los folletos y deben tomar los datos de los visitantes, utilizando el scanner portátil, que se alquila a estos fines dentro del evento.

Todo visitante es un potencial cliente y la información obtenida por el scanner, debe estar en una base de datos que se utilizará luego del evento para generar nuevos negocios.

Técnicas de contacto en el stand

- Pedir la tarjeta comercial o escanear la acreditación es fundamental. Todo potencial cliente que pasa por el stand y demuestra interés debe quedar registrado. La información es muy valiosa y va a ser el punto de partida de un buen negocio, si sabemos aprovechar la misma. Hay que solicitar la tarjeta comercial y sugiero anotar al dorso los puntos más relevantes de la charla mantenida, para ayudar a la memoria y comenzar a armar una base de datos especial. Toda información que se vuelque en el dorso de la tarjeta va a ser de importancia.
- Destinar el breve tiempo de contacto para las cosas importantes. No es útil ni redituable estar varios minutos con el mismo potencial cliente: solo hay que tomar la información de contacto, hacer preguntas y presentaciones breves, que permitan aprovechar a todos los visitantes. Si está todo el personal de ventas ocupado, los potenciales clientes van a seguir su camino y no van a regresar. Siempre hay que estar atento a los visitantes que pasan frente al stand y debe que haber personal de contacto disponible para recibirlo y hacer la entrevista en pocos minutos. La exposición es la puerta de ingreso a un nuevo negocio. Se tiene que utilizar para abrir oportunidades, que se irán concretando paulatinamente a lo largo del tiempo. No hay que buscar cerrar la venta en un solo paso.
- Identificar con nombre y cargo a todos los integrantes del stand, para facilitar la comunicación con los visitantes. Es muy común visitar una exposición y ver al personal de contacto sin una identificación y en una actitud poco predis-

puesta a servir y agradecer a los visitantes. Sugiero que los expositores tengan en un lugar visible su tarjeta de identificación para que el visitante pueda dirigir sus consultas sin miedo, sabiendo que están en contacto con un referente válido.

- Los vendedores tienen que estar siempre atentos y no deben conversar entre ellos si hay potenciales clientes frente. Tampoco hay que estar en el stand apoyado sobre los escritorios o cruzados de brazos.
- Recorrer la exposición para detectar potenciales clientes entre los otros expositores y aprovechar los días del evento para crear vínculos personales y de negocios. Sugiero compartir o invitar un almuerzo a los potenciales clientes, para avanzar y crear lazos personales. Dentro de los expositores, siempre hay oportunidades comerciales a desarrollar. Los negocios entre empresas colegas pueden crear alianzas y mejoras de la rentabilidad.
- Visitar los stands de la competencia y presentarse. Es una buena oportunidad para saber más sobre sus ventajas y desventajas y para conocer los recursos humanos que trabajan en la misma. En los negocios es fundamental conocer a la empresa competidora, para poder desplazarla del mercado y ganarle los clientes. El vendedor avezado visitará y se presentará en los stands de la competencia para saber con quien está luchando día a día.

Luego de la exposición

Evaluar la cantidad y calidad de los encuentros mantenidos y el potencial de negocio a desarrollar.

Utilizar esta valiosa información para planificar los pasos a seguir y transmitir a todo el equipo comercial, el rumbo a tomar.

La exposición va a brindar mucha información del mercado y de las acciones de la competencia.

La información obtenida tiene que ser utilizada para crear acciones de marketing concretas y para planificar los escenarios futuros.

Agradecimientos

Agradezca a todas las personas que pasaron por el stand. Envíe los agradecimientos personalizados por correo electrónico o correo tradicional. Deje la puerta abierta para coordinar una reunión y/o un nuevo encuentro en las oficinas del

visitante o en las oficinas de la empresa. Utilice el agradecimiento como una herramienta diferencial frente a aquellos competidores que no lo hacen.

Las pequeñas actitudes y los pequeños gestos de educación y cordialidad van a marcar la diferencia. La confianza se gana con estas pequeñas actitudes y los negocios son siempre entre personas. Priorizar el vínculo personal frente al comercial es otro de los puntos a considerar.

El visitante

Antes de ir a una exposición hay que tener bien claro qué es lo que se busca conocer o descubrir y se debe planificar el tiempo y los pasos a recorrer para aprovechar al máximo el tiempo. Sugiero visitar la web de la empresa organizadora del evento para conocer los nombres de los expositores. Recorrer las páginas web de los expositores e identificar qué productos pueden ser de utilidad para generar nuevos negocios.

Armar un listado de los stands a visitar para no perder tiempo dentro del predio y optimizar la calidad de las entrevistas a concretar. También se puede concretar entrevistas previamente con los expositores para acordar un horario para la reunión.

Es muy importante planificar y tener bien claro los objetivos de la visita a la feria. Cuanto más importante es el evento, aprovechar el tiempo es fundamental.

No olvidar

- **Tarjetas de presentación:** tener la suficiente cantidad, acorde a las entrevistas a tener y a las posibles reuniones que se puedan producir.
- **Anotador:** sugiero tener un pequeño anotador para apuntar los datos relevantes y utilizarlos para nuevas oportunidades luego del evento.
- **Aspecto:** vestir ropas acordes a la ocasión, que transmitan seriedad y profesionalismo. No hay una segunda oportunidad para dar una buena imagen.
- **Calzado cómodo:** la feria demanda varias horas de caminata. Utilizar un calzado cómodo va a garantizar que se pueda trabajar tranquilo y sin molestias ■

Si no posee los capítulos anteriores, puede descargarlos todos desde: www.rnds.com.ar



 Consultora de empresas de seguridad y capacitación de vendedores.

 Integrada por profesionales con más de 20 años de trayectoria y experiencia.


Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas

info@pampamarketing.com
www.pampamarketing.com

EL 1^{er} DISTRIBUIDOR DE EQUIPAMIENTO Y
COMPONENTES PARA TELECOMUNICACIONES

12 años en el
mercado de las
comunicaciones

Productos de calidad
al mejor precio

Entrega inmediata

AGS
CONECTORES

Solo venta
por mayor

Descuentos
especiales al Gremio
y Fabricantes

Amplio stock de
productos

TEL.:(54 11)5648-7118 TEL./FAX:(54 11)5648-7119
e.mail:info@agsconectores.com.ar web:agsconectores.com.ar

VS-354SN

Sensor 1/3" SONY Super HAD CCD
420TVL
0,5 Lux./F1,2
Montaje C/CS
Salida de audio



VS-139N

Sensor 1/3" Sony Super HAD CCD
420 TVL
0,5 Lux
Lente 3,6mm
Sincronización interna



VS-IP200

Con WiFi y SD
Sensor * OV CMOS
1 Lux
2,0 Megapíxeles



VS-361SNHOSD

Sensor 1/3" Sony color CCD
480TVL, 0,02 lux



VS-PIR223SN

Pir con cámara escondida
Sensor 1/3" Sony
420TVL
5-6 mts. de alcance



VS-1139

Seser CCD Color
420 TVL
23 Leds infrarrojos
Distancia IR: 20 mts.
Para exterior (IP 66)



VS-457A

Sensor 1/4" Sony Super Had CCD
480TVL
Cámara Zoom
0,5 LUX. Lente: 3,5 a 85,8 mm
Zoom óptico 22x/10X digital
Función de alarma



VS-200B

Controlador para VS-457A



VS-TS25

Desarrollado para facilitar la instalación y mantenimiento de sistemas de monitoreo de video. Puede ser utilizado para visualizar imágenes, controladores PTZ, generación de imágenes, captura de datos de RS485, testeo de cable LAN, etc. Para instalar y mantener cámaras de video, colaborar con la eficiencia de trabajo y reducir costos finales de proyectos.



VS-9116V

DVR

Compresión H.264
1 entrada y 1 salida de audio
16 canales
240FPS
Acepta disco Sata



VS-1135
Sensor Sony CCD Color
520 TVL
Balance de blancos automático
30 leds infrarrojos 8mm.
Distancia IR: 40-50mts.



VS-128H
Sensor 1/3 Sharp Color CCD
420TVL / 0 lux
Lente 6mm



VS-1160
600 TVL
Sensor 1/3" Sony Color CCD /
Super HAD CCD
42 Leds infrarrojos
Distancia IR: 30-35 mts.



VS-IP07 WiFi + SD
Sensor 1/4" OV CMOS
1 LUX (50 IRE, F1.2, AGC ON)
SD Slot WiFi



VS-129N
Sensor 1/3 sony Super HAD CCD
420TVL 0 lux
Lente 6mm



VS-154SN - Cámara espejo
Sensor Sony Super HAD CCD
420 TVL / 1,0 lux (IR led on)
Lente 3,6mm.



VS-1125
Sensor CCD Sony Color
600 TVL
3-DNR avanzado
Digital Wide Dinamyc Range
Para exterior (IP 66)
Función OSD con multifunción seleccionable



VS-IR120
Iluminador IR a prueba de agua
Alcance: 120mts
Leds de alto poder de 8mm



VS-202T
Balun
Balanceador pasivo de video
Juego Transmisor-Receptor
Formato recto



VS-202A
Video pasivo de 1 canal



VS-T216
Amplificador
de imagen
de 16 canales



**Juego de
balanceadores Activos**
Alimentación 12 Volt



VS-202R
Balun
Balanceador pasivo de video
Juego Transmisor-Receptor
Formato 90°

Pioneros en desarrollo de tecnología

HIWATA

Los orígenes de **HIWATA** se remontan al año 1970, época en la que los ingenieros Miguel Ganopolsky, Rodolfo Müller y Federico Kistermann crearon la empresa **Electrónica SEARCH**. La actividad de la misma comprendía la fabricación de botoneras mecánicas para radios de la industria automotriz.

"En 1971 viajé a EE.UU y encontré un sistema de alarma básico, pero eficaz para la época. Se trataba de una alarma camuflada en un libro con dos detectores por ultrasonido. Era algo único hasta la fecha, ya que aún no existían los infrarrojos pasivos", recuerda el Ing. Federico Kistermann.

Partiendo de esa base, la empresa inicia el desarrollo y fabricación de la primera alarma domiciliar con tecnología electrónica en Argentina; la marca era SEARCH. Posteriormente, también desarrollaron sistemas de alarmas para autos, introduciendo de este modo al mercado una novedosa alarma por presencia.

En 1987, con el mismo componente societario, nace formalmente HIWATA.

"Fuimos pioneros en la tecnología desarrollada hasta ese entonces en Argentina, llegando a fabricar hasta 5000 alarmas de autos SEARCH mensuales -menciona el Ing. Müller-. También fabricamos el primer sensor por microondas en el país, además del primer sistema de alarma microprocesado y un detector infrarrojo pasivo con gabinete totalmente matrizado (IRH-14 e IRH-15) y tecnología SMD", concluye.

Por otro lado, el Ing. Ganopolsky cuenta que *"hacia mediados de la década del '90, los sistemas fabricados en Argentina habían comenzado a perder competitividad a causa de la importación de nuevos equipos a menor costo pero de mayor tecnología. En consecuencia, en 1994 decidimos viajar a una exposición de seguridad en Nueva York y, tras un viaje realizado posteriormente a Canadá, logramos conseguir la representación de la marca PARADOX. Asimismo, de forma paralela -agrega-, supimos mantener gran parte de la fabricación más rentable, con el objetivo de poder seguir soportando la gran estructura humana que habíamos formado hasta el momento, con la participación de más de 50 técnicos e ingenieros".*

En 1999, debido a diversas cuestiones de financiamiento y, fundamentalmente, por la baja utilidad resultante, sumado a los cambios arancelarios que imponía el gobierno de turno, Miguel, Rodolfo y Federico se vieron obligados a concluir con los emprendimientos HIWATA y SEARCH, tomando cada uno de ellos distintos rumbos, pero sin alejarse del ramo.

En la actualidad, el Ing. Federico Kistermann dirige **KYMSA**, empresa dedicada a la distribución de automatismos para portones y accesos; el Ing. Rodolfo Müller conduce **FIESA**, importadora de sistemas de alarma y CCTV; mientras que el Ing. Miguel Ganopolsky está a cargo de **S&G**, distribuidora de sistemas de intrusión, CCTV y afines.

TIEMPO DE COMPARAR . . .

El tiempo de comparar... es el momento más grande. Un tiempo de reflexión, de análisis, de estudio. Un tiempo de búsqueda y de selección. Un tiempo de decisión y de acción. Un tiempo de compromiso y de responsabilidad. Un tiempo de inversión y de futuro. Un tiempo de esperanza y de fe. Un tiempo de amor y de vida.

14 SENSOR INFRARROJO PASIVO

- Aplica tecnología de última generación.
- Máxima relación entre costo de diseño y calidad.
- 100% de fiabilidad.
- Dimensiones: 40x40x15 mm.
- Profundidad: 50 mm.

15 SENSOR INFRARROJO PASIVO TERMOCOMPENSADO

- Intermittente anti -perturbación (T.C.)
- Máxima relación costo/calidad.
- Máxima vida útil.
- Protección para autoinstalación.
- Protección para autoinstalación.
- Protección para autoinstalación.

IRH - 16 SENSOR INFRARROJO PASIVO TIALAMBURICO

- Máxima relación costo/calidad.
- Máxima vida útil.
- Máxima vida útil.
- Máxima vida útil.
- Máxima vida útil.

LENTES PARA LA LINEA VISI

HIWATA

HIWATA S.A.L.
Tecnología de avanzada en alarmas de autos

Av. Raúl Scalet 719 - 1414 - Capital Federal - Argentina
Tel: 394-5359 - Fax: 394-5359
Calle Florida 1414 - 1414 - Capital Federal - Argentina

¡ AHORA !!

ALARMAS Search

AL GREMIO PARA AUTOS Y MOTOS EN MODELOS DE ACTIVACION AUTOMATICA Y POR PRESENCIA

- ✓ 1010 Antirrobo y antisalto por touch
- ✓ 1011 Antirrobo y antisalto con doble touch
- ✓ 1020 Alarma con protección de aberturas e interior
- ✓ 1025-P Alarma radiocontrolada con Antisalto y cierrapuertas
- ✓ 1030-M Antirrobo por presencia para motos
- ✓ 1032 Antirrobo por presencia para automóviles
- ✓ 1040 Sistema combinado alarma-antirrobo por presencia

Y LA NOVEDOSA SIRENA QUE HABLA

Instale **Search**, una marca de prestigio buscada por el público

LLAME YA MISMO SOLICITANDO ASESORAMIENTO PERSONAL
AL Tel: 394-5359

FABRICA Y GARANTIZA: **HIWATA S.A.L.**
ROSETTI 1623 - (1427) - BUENOS AIRES - ARGENTINA - TELEFAX: 551-9877 - 963-7054

HIWATA CON SU RED DE DISTRIBUIDORES BRINDARLE UN MEJOR SERVICIO

DEPARTAMENTO DE BUENOS AIRES
DEPARTAMENTO DE CORDOBA
DEPARTAMENTO DE ROSARIO
DEPARTAMENTO DE MENDOZA
DEPARTAMENTO DE SAN CARLOS DE BARILENA
DEPARTAMENTO DE SAN CARLOS DE BARILOCHE
DEPARTAMENTO DE SAN CARLOS DE GARCIA
DEPARTAMENTO DE SAN CARLOS DE OCHOA
DEPARTAMENTO DE SAN CARLOS DE RIVERA
DEPARTAMENTO DE SAN CARLOS DE VILLALBA
DEPARTAMENTO DE SAN CARLOS DE YRIBARA
DEPARTAMENTO DE SAN CARLOS DE ZUBIZARAIN
DEPARTAMENTO DE SAN CARLOS DE ZUBIZARAIN
DEPARTAMENTO DE SAN CARLOS DE ZUBIZARAIN

HIWATA S.A.L. Tecnología de avanzada

A LOS PROFESIONALES EN SEGURIDAD LES OFRECEMOS LA NUEVA LINEA HIWATA DE CENTRALES DE ALARMA

SE-001
• 100% de fiabilidad
• 100% de fiabilidad
• 100% de fiabilidad

SE-002
• 100% de fiabilidad
• 100% de fiabilidad
• 100% de fiabilidad

SE-003
• 100% de fiabilidad
• 100% de fiabilidad
• 100% de fiabilidad

En HIWATA contamos con un equipo de técnicos profesionales y nos preocupamos por Ud. Sabemos que de la instalación de equipos depende la seguridad de sus clientes y todo el sistema de trabajo para un correcto funcionamiento de los mismos.

Por eso nos esforzamos para lograr la máxima calidad en cada nueva línea de equipos, servicios en los programas tecnológicos de seguridad que ofrecemos a nuestros clientes.

Solicite ya mismo toda la información técnica de las nuevas centrales HIWATA, enviando este formulario al siguiente correo electrónico: **HIWATA S.A.L. Avda. Raúl Scalet 719 (1414) Capital Federal.**

Envíenos información técnica de la central

Nombre y Apellido: _____
Calle: _____
Código Postal: _____
Teléfono: _____
E-mail: _____

¡ MUY BUENO! ¡ MUY BUENO! ¡ MUY BUENO!

HIWATA S.A.L.
Tecnología de avanzada en alarmas de autos

Av. Raúl Scalet 719 - 1414 - Capital Federal - Argentina
Tel: 394-5359 - Fax: 394-5359
Calle Florida 1414 - 1414 - Capital Federal - Argentina

* avisos publicados entre septiembre de 1991 y enero de 1993 en Revista Alarmas & Sistemas de Seguridad.

Ya se encuentra activo el NUEVO FORO

Negocios de Seguridad



Interactúe
con sus colegas
HOY MISMO

Lo que buscás
alguien lo tiene.

Lo que ofrecés
alguien lo necesita.



Sumate a la comunidad virtual
más importante dedicada a
los Sistemas de Seguridad

Unite ahora entrando
en www.rnds.com.ar
haciendo click en
la solapa 



Powered by

Google

DAZ
CONDUCTORES

(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903

ventas@dazconductores.com.ar



www.dazconductores.com.ar



- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado
- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms
- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales



TIPO MANUAL

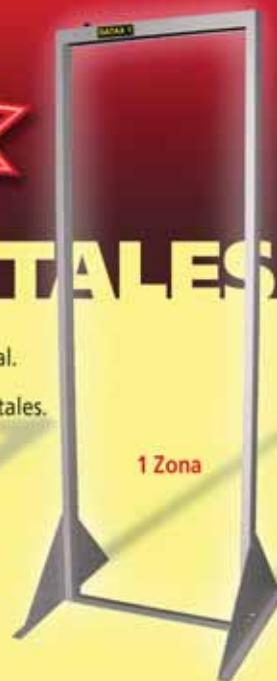
- Fácil manejo.
- Evita cacheo manual.
- Detecta todos los metales.
- Elevadísima sensibilidad.
- Incluye batería recargable, cargador 220 VAC.
- Funda opcional.

DETECTORES DE METALES



TIPO PÓRTICO

- Alarma sonora y visual.
- Desplazable.
- Detecta todos los metales.
- Señala su ubicación.
- Versión para armas.



Electrónica Aplicada S.R.L.

Perú 952 - C1068AAJ - Buenos Aires - Argentina - Tel: (5411) 4362-7079 / 7179 - Fax: (5411) 4362-7179
info@detectores.com.ar - www.detectores.com.ar



(!)íralo on line

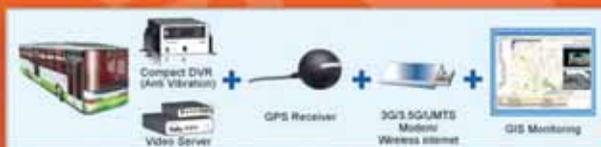
Soluciones de Video Vigilancia en Red

Dos años - Más de 15.000 cámaras IP en el mercado.

Las grandes compañías nos confiaron sus valiosos proyectos.
Hoy, las marcas líderes nos confían sus mejores productos.



Serie FB-300A
3 MP en H.264



GV-GIS
Geo Localización Vehicular con Imágenes



NIC 950HPRO
36x en H.264, IP67,
híbrido, Full D1.

Miralo On Line S.R.L. / Remedios E. de San Martín 3889
C.A.B.A. / + 54 11 4566-8936
www.miraloonline.com.ar - info@miraloonline.com.ar

y seguimos sumando...



Fenix AVL
Sistema de Localización On-Line
www.sistemasmp.com

- Actualizaciones Automáticas
- Conexion Dual
- Encriptado
- Motor GIS

MP SISTEMAS

Software AVL para Centrales de Monitoreo - Compatible con todos los equipos.



11 4304 9208
Bs.As. Cap.Fed

Redacción y Administración
Verbal 1932 Piso 5° Dto. C
(C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas)
e-mail: info@rnds.com.ar
Página web: www.rnds.com.ar



Dirección Editorial
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



Dirección Comercial
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



Atención al Lector
Javier Ochoa
lectores@rnds.com.ar



Administración
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



Administración
Martín Rollano
admin@rnds.com.ar



Administración
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



Producción Periodística
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



Diseño Editorial
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar



Diseño Publicitario
José Luis Carmona*
Celular: (15) 6152-4465
jlogograf@gmail.com



Departamento Contable
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



Departamento Legal
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@anet.com.ar



Impresión
Latingráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



Distribución y Logística
(Capital, GBA e interior del país)
Legroupe Servicios srl.
R.N.P.S.P. N° 670

(*) Extempo

TIRADA 5000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad® es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad y rnds son marcas registradas por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H. Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145. Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes. Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es Socio Adherente de CASEL
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica.
www.casel.org.ar

174 AdBioTek®
e-mail: info@adbiotek.com.ar
web: www.adbiotek.com.ar

115 ADC Alarmas del Centro
Tel./Fax: (0351) 489-3748
e-mail: info@alarmasdelcentro.com.ar
web: www.alarmasdelcentro.com.ar

53 ADT Security Services
Tel./Fax: (5411) 4006-4900
e-mail: ar.adtvm@tycontin.com.ar
web: www.adtvm.com.ar

225 AGS Conectores
Tel./Fax: (54 11) 5648-7118/9
e-mail: info@agsconectores.com.ar
web: www.agsconectores.com.ar

173 Alari 3 - Valls S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4302-3320
ventas@ceroselectricosdeseguridad.com.ar
www.ceroselectricosdeseguridad.com.ar

205 Alastor S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4627-5600
e-mail: info@alastor.com.ar
web: www.alastor.com.ar

86 Aliara
87 Tel./Fax: (54 11) 4795-0115
e-mail: ventas@aliara.com
web: www.aliara.com

190 Altel S.R.L.
Tel./Fax: (0351) 586-9307
e-mail: info@sistemasaltel.com
web: www.sistemasaltel.com

23 American Dynamics
web: www.americandynamics.net

201 Anicor Cables
Tel./Fax: (54 11) 4878-0923/24/25/26
e-mail: ventas@anicorcables.com.ar
web: www.anicorcables.com.ar

191 Ar Control S.R.L.
Tel.: (54 11) 4523-8451
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar
web: www.arcontrol.com.ar

42 ARG Seguridad
43 Tel.: (54 11) 5294-7001
e-mail: ventas@argseguridad.com.ar
web: www.argseguridad.com

166 Aviatel
167 Tel.: (54 11) 4105-6000
e-mail: ventas@aviatel.com.ar
web: www.aviatel.com

82 Backnology
83 Tel./Fax: (54 11) 5031-3310
e-mail: ventas@backnology.com.ar
web: www.backnology.com.ar

134 BCG
135 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223
136 e-mail: info@bcgroup.com.ar
137 web: www.bcgroup.com.ar

18 Big Dipper
a Tel./Fax: (54 11) 4481-9475
22 e-mail: ventas@bigdipper.com.ar
web: www.bigdipper.com.ar

157 Bigson
Tel./Fax: (54 11) 4857-3300
e-mail: info@bigson.com.ar
web: www.bigson.com

94 BioCard Tecnología
95 Tel./Fax: (54 11) 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

99 Black Box
Tel./Fax: (54 11) 4581-2643
e-mail: correo@black-box.com.ar
web: www.black-box.com.ar

02 BOSCH
03 Tel.: (54 11) 5295-4400
04 e-mail: seguridad@ar.bosch.com
05 web: www.boschsecurity.com.ar

105 Bykom S.A.
Tel./Fax: (54 223) 495-8700
e-mail: info@bykom.com.ar
web: www.bykom.com.ar

203 Cable Network
Tel./Fax: (54 11) 4755-5200
e-mail: coaxiales@cablenetwork.net
web: www.cablenetwork.net

65 Cables Epuyen
Tel./Fax: (0237) 469-1000
e-mail: ventas@epuyen.com.ar
web: www.epuyen.com.ar

222 Cardán Alarmas
Tel./Fax: (03752) 42-0588
info@cardanmisiones.com.ar
www.cardanmisiones.com.ar

187 Celletech Technologies
Tel.: (54 11) 4795-6112
e-mail: info@celletech.com.ar
web: www.celletech.com.ar

113 CEM
Tel.: (0351) 456-8000
e-mail: ventas@cemsl.com.ar
web: www.cemsl.com.ar

12 Centennial Electrónica
13 Tel.: (54 11) 6777-6000
e-mail: centennial@getterson.com.ar
web: www.getterson.com.ar

178 Cika Electrónica
179 Tel.: (54 11) 4522-5466
e-mail: cika@cika.com
web: www.cika.com

177 Continea S.R.L.
Tel.: (54 11) 4865-5141
e-mail: info@continea.com.ar
web: www.continea.com.ar

16 Dahua Technology Co. Ltd.
17 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883
e-mail: overseas@dahuatech.com
web: www.dahuasecurity.com

149 Datco
Tel./Fax: (54 11) 4103-1300
e-mail: ca@datco.net
web: www.datco.net

230 Daz Conductores
Tel./Fax: (54 11) 4657-8888
e-mail: ventas@dazconductores.com.ar
web: www.dazconductores.com.ar

58 DCM Solution S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4711-0458
e-mail: info@dcm.com.ar
web: www.dcm.com.ar

202 Defender
Tel./Fax: (54 11) 4361-5621
info@defenderseguridad.com.ar
www.defenderseguridad.com.ar

81 Dialer Alarmas
85 Tel./Fax: (54 11) 4932-8175
89 e-mail: ventas@dialer.com.ar
web: www.dialer.com.ar

90 Digiset
91 Tel./Fax: (54 11) 4857-3130
e-mail: venta@digiset.com.ar
web: www.digiset.com

26 Distribuidora Tellexpress
27 Tel./Fax: (54 11) 4852-1333
e-mail: info@tellexpress.com.ar
web: www.tellexpress.com.ar

126 DMA S.R.L.
127 Tel./Fax: (0341) 486-0800
128 e-mail: info@dmasrl.com.ar
129 web: www.dmasrl.com.ar

209 Domonet
Tel./Fax: 0810-888-3666
e-mail: info@domonet.com.ar
web: www.domonet.com.ar

45 DRAMS Technology
46 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141
47 e-mail: info@dramstechnology.com.ar
web: www.dramstechnology.com.ar

25 DSC
web: www.dsc.com

35 DVR Store
a Tel./Fax: (54 11) 4632-5625
41 e-mail: info@dvr-store.com.ar
web: www.dvr-store.com.ar

118 DX-Control S.A.
Tel.: (54 11) 4647-2100
e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
web: www.dxcontrol.com

73 ELCA Seguridad S.R.L.
74 Tel./Fax: (54 11) 4925-4102
e-mail: info@elcasrl.com.ar
web: www.elcasrl.com.ar

230 Electrónica Aplicada
Tel./Fax: (54 11) 4362-7079
e-mail: info@detectores.com.ar
web: www.detectores.com.ar

14 ElectroSistemas de Seg. SRL
15 Tel./Fax: (54 11) 4713-5550 / 8899
ventas@electrosistemas.com.ar
web: www.electrosistemas.com.ar

181 Elko/Arrow Argentina
Tel./Fax: (54 11) 6777-3500
e-mail: ventas@elkonet.com
web: www.elkonet.com

153 Fergus Security
Tel./Fax: (54 11) 5235-9748
e-mail: info@cttsa.com.ar
web: www.fergussecurity.com.ar

138 Fiesa
139 Tel./Fax: (54 11) 4551-5100
140 e-mail: fiesa@fiesa.com.ar
141 web: www.fiesa.com.ar

214 Fuego Red S.A.
215 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464
e-mail: info@fuegored.com
web: www.fuegored.com

207 G&B Controls
Tel./Fax: (54 11) 4857-5172
e-mail: ventas@gybcontrols.com.ar
web: www.gybcontrols.com.ar

10 GFM Electrónica
11 Tel./Fax: (54 11) 4298-4076
e-mail: ventas@gfm.com.ar
web: www.gfm.com.ar

193 Gonner
Tel./Fax: (54 11) 4674-0718
e-mail: ventas@gonner.com.ar
web: www.gonner.com.ar

61 Grupo Núcleo
web: www.nucleodistribuidora.com

182 GTE
183 Tel./Fax: (54 11) 4896-0060/1
e-mail: info@gtesrl.com.ar
web: www.gtesrl.com.ar

132 HID
133 Tel./Fax: (54 11) 4855-5984
e-mail: smazzoni@hidcorp.com
web: www.hidcorp.com

34 Ingal
Tel./Fax: (02322) 48-3896
e-mail: ventas@ingal-leds.com
web: www.ingal-leds.com

01 Intelektron
33 Tel./Fax: (54 11) 4305-5600
235 e-mail: ventas@intelektron.com
web: www.intelektron.com

211 Isolse
Tel.: (54 11) 4621-0008
e-mail: contacto@isolse.com.ar
web: www.isolse.com.ar

154 ITP online
155 Tel.: (54 11) 4628-6290
e-mail: consultas@itponline.com.ar
web: www.itponline.com.ar

213 Johnson Controls
Tel./Fax: (54 11) 4107-8700
be-systemsargentina@jci.com
web: www.johnsoncontrol.com.ar

114 Keeper
Tel./Fax: (0351) 468-3200
e-mail: info@alarmaskeeper.com.ar
web: www.alarmaskeeper.com.ar

59 Kyma
Tel./Fax: (54 11) 4711-0212
e-mail: contacto@kyma.com.ar
web: www.kyma.com.ar

186 Lantrix - GCS S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4014-0578
e-mail: info@lantrixgps.com
web: www.lantrixgps.com

66 Lantrónica
67 Tel./Fax: (54 11) 5368-0503
e-mail: ventas@lantronica.com.ar
web: www.lantronica.com.ar

170 Larcon-Sia S.R.L.
Tel./Fax: (54 11) 4735-4121
e-mail: ventasba@larconsia.com
web: www.larconsia.com

161 Laser Electronics S.R.L.
Tel./Fax: (54 11) 4763-9600
ventas@laserelectronics.com.ar
web: www.laserelectronics.com.ar

49 M3K Solutions
50 Tel./Fax: (54 11) 4373-7400
51 e-mail: info@m3kargentina.com.ar
web: www.m3kargentina.com.ar

221 Messe Frankfurt Argentina
Tel./Fax: (54 11) 4514-1400
intersec@argentina.messefrankfurt.com
www.intersecbuenosaires.com.ar

57 Microcom
web: www.microcom.com.ar

150 Microfast S.R.L.
151 Tel./Fax: (54 11) 4857-2190
e-mail: ventas@microfast.com.ar
web: www.microfast.com.ar

79 Minear
Tel./Fax: (54 11) 4573-3311
e-mail: info@minearsa.com
web: www.minearsa.com

231 Miralo on line
Tel./Fax: (54 11) 4566-8936
e-mail: info@miraloonline.com.ar
web: www.miraloonline.com.ar

233 monitoreo.com
234 Tel./Fax: (54 11) 4630-9090
e-mail: central@monitoreo.com
web: www.monitoreo.com

78 Movatec
Tel./Fax: (54 11) 4795-6112
e-mail: info@movatec.com.ar
web: www.movatec.com.ar

117 Nagroz S.R.L.
Tel.: (54 11) 4912-1807 / 1897
e-mail: ventas@nagroz.com.ar
web: www.nagroz.com.ar

102 Nanocomm S.A.
103 Tel.: (54 11) 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
web: www.nanocommweb.com

110 Netio
111 Tel.: (54 11) 4554-9997
e-mail: info@nt-sec.com
web: www.nt-sec.com

165 Nyken
Tel.: (54 11) 4441-1060
info@nykenautomatizacion.com.ar
www.nykenautomatizacion.com.ar

75 PPA Argentina
Tel./Fax: (54 11) 4566-3069
e-mail: info@ppa.com.ar
web: www.ppa.com.ar

169 Pro-Soft
Tel./Fax: (54 11) 4443-4337
e-mail: ventas@pro-soft.com.ar
web: www.pro-id.com.ar

194 Pronext
195 Tel./Fax: (54 11) 4958-7717
e-mail: info@pronext.com.ar
web: www.pronext.com.ar

130 Punto Control S.A.
131 Tel./Fax: (54 11) 4361-6006
236 e-mail: ventas@puntocontrol.com.ar
web: www.puntocontrol.com.ar

199 Quality Cables
Tel./Fax: (54 11) 4542-4589
e-mail: comercial@qualitycables.com.ar
web: www.qualitycables.com.ar

147 Radio Oeste
Tel./Fax: (54 11) 4641-3009
e-mail: info@radio-oeste.com.ar
web: www.radio-oeste.com.ar

31 Risco Group
www.adventure.riscogroup.com
web: www.riscogroup.com

197 Ribotat
Tel./Fax: (54 11) 4246-1778
ventas@bateriasribotatsrl.com.ar
web: www.ribotat-srl.com.ar

93 Sage
Tel./Fax: (54 11) 4551-5202
e-mail: ventas@sage.com.ar
web: www.sage.com.ar

29 Samsung
info@samsungsecurityusa.com
www.samsungsecurityusa.com

62 Security One
63 Tel./Fax: (54 11) 4555-1594
e-mail: info@securityone.com.ar
web: www.securityone.com.ar

198 Securtec
Tel./Fax: (54 11) 4308-6500
e-mail: securtec@securtec.com.ar
web: www.securtec.com.ar

158 SEG
159 Tel./Fax: (54 11) 4730-4731
e-mail: info@seg.com.ar
web: www.seg.com.ar

97 Securplus
Tel./Fax: (02293) 44-0310
e-mail: securplus@ciudad.com.ar
www.securplusseguridad.com.ar

121 Selnet
a Tel./Fax: (54 11) 4943-9600
125 e-mail: info@selnet-sa.com.ar
web: www.selnet-sa.com.ar

162 Servicios y Ministros
Tel./Fax: (54 11) 4727-1001
e-mail: info@sysar.com.ar
web: www.sysar.com.ar

54 SF Technology S.A.
55 Tel./Fax: (54 11) 4923-0240
128 e-mail: info@sf-technology.com
web: www.sf-technology.com

30 Simicro S.A.
142 Tel./Fax: (54 11) 4857-0861
143 e-mail: ventas@simicro.com
145 web: www.simicro.com

231 Sistemas M
Tel./Fax: (54 11) 4304-9208
e-mail: info@sistemasmp.com.ar
web: www.sistemasmp.com.ar

109 Softguard
Tel./Fax: (54 11) 4136-3000
e-mail: info@softdemonitoreo.com
web: www.softdemonitoreo.com

69 Sony
web: www.sonypro-latin.com

119 SPS
Tel./Fax: (54 11) 4639-2409
directivas@sistemasps.com.ar
web: www.sistemasps.com.ar

016 Starx Security
226 Tel./Fax: (54 11) 4433-6500
227 e-mail: ventas@starx.com.ar
web: www.starx.com.ar

77 Sundial
Tel./Fax: (54 11) 4115-7505
e-mail: info@sundial.com.ar
web: www.sundial.com.ar

217 System Sensor Latin América
218 Tel./Fax: (54 11) 4324-1909
219 systemsensorla@systemsensor.com
web: www.systemsensor.com

106 Target
107 Tel./Fax: (0261) 424-0021
e-mail: info@allessic.com
web: www.allessic.com

188 Tecnitotal
Tel./Fax: (54 11) 4697-7900
e-mail: tecnitotal@ciudad.com.ar
web: www.tecnitotal.com.ar

189 Tecnoalarma
Tel./Fax: (54 11) 4774-3333
e-mail: info@tecnoalarma.com.ar
web: www.tecnoalarma.com.ar

06 Tecnología en Seguridad
07 Tel./Fax: (54 11) 5238-5553
08 info@tecnologiaensseguridad.com
09 www.tecnologiaensseguridad.com

206 Tecnoportes
Tel./Fax: (54 11) 4683-0836
ventas@tecnoportes.com.ar
web: www.tecnoportes.com.ar

210 Tecnosus
Tel./Fax: (54 11) 5368-4400
e-mail: info@tecnosus.com.ar
web: www.tecnosus.com.ar

223 Tekhnosur S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4791-3200
e-mail: comercial@teknosur.com
web: www.tekn



monitoreo.com®

Inicio

Historia

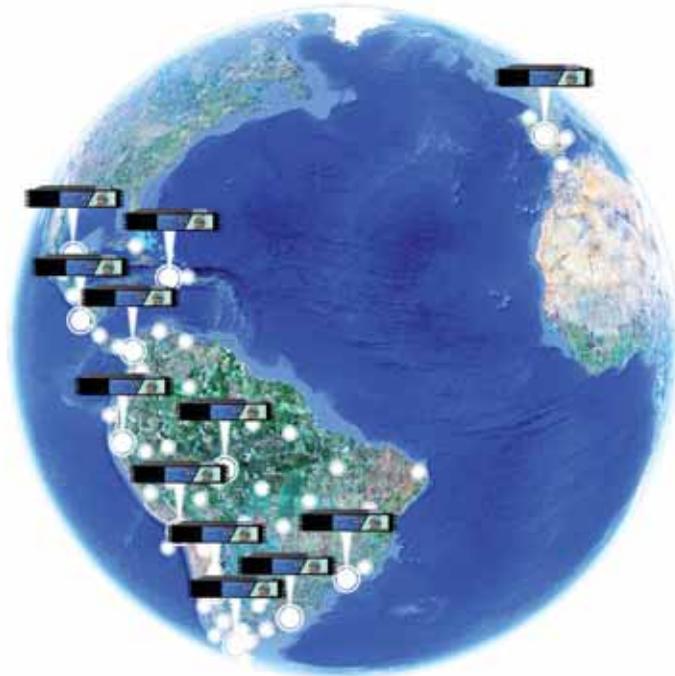
Que es **monitoreo.com**®?

Abonados

Asociados

Contacto

Internet y USTED son los unicos limites.

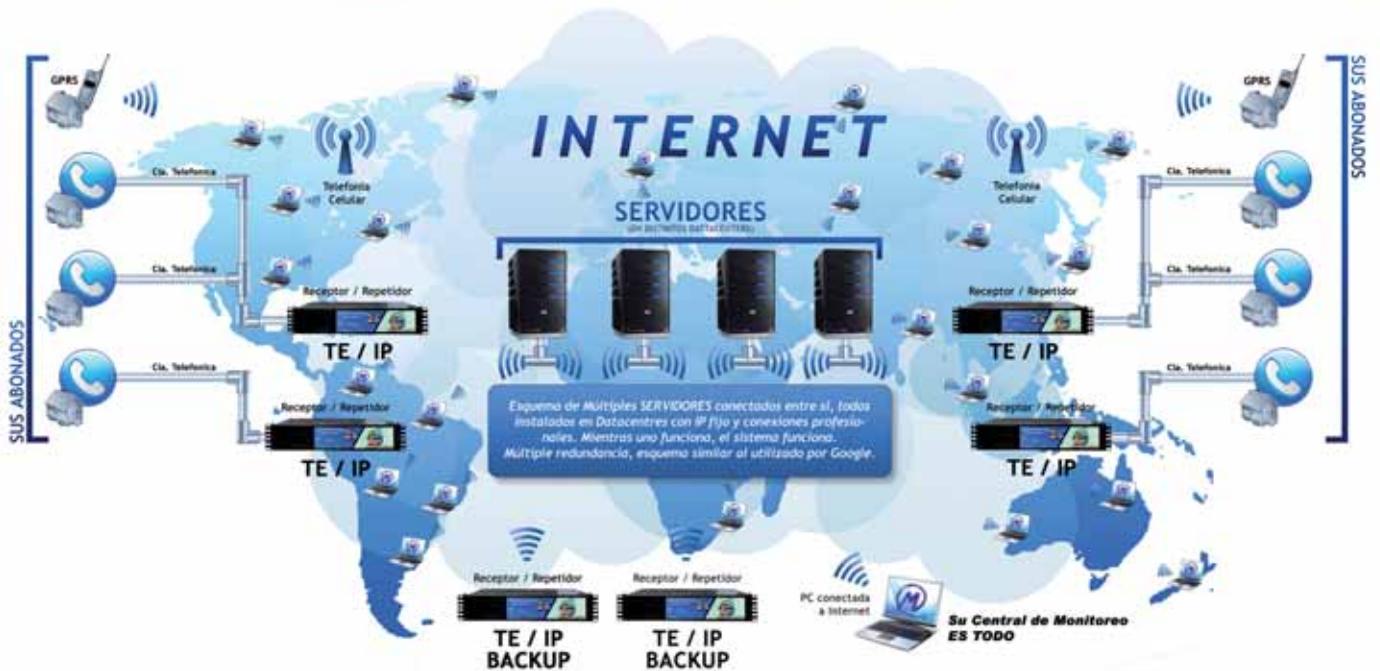


Un grupo de empresas que no solo comparten el mejor servicio para sus abonados, sino los beneficios de una RED que desarrolla el **monitoreo en el mundo**



monitoreo.com®

INTEGRE LA PRIMERA Y UNICA RED MUNDIAL DE EMPRESAS DE MONITOREO CONSERVANDO SU IDENTIDAD EMPRESARIAL



central@monitoreo.com.ar

+54 11 4630.9090

www.monitoreo.com

Asesorito

¡QUE CASUALIDAD HABERNOS ENCONTRADO ACÁ DESPUÉS DE HACER JUNTOS LOS CURSOS QUE DICTO MONITOREO.COM® EN MÉXICO!

¡SI!

BUENO, GRACIAS POR INVITARME EL CAFÉ. MI HERMANO YA HABRÁ ACERCADO EL AUTO A LA ENTRADA, ¿TE PODEMOS ALCANZAR A ALGÚN LADO?



NO, GRACIAS. ESTOY ESPERANDO GENTE...

¿MÁS GENTE DEL CURSO EN MÉXICO?

¿CÓMO TE VA A UBICAR TANTA GENTE EN ESTE AEROPUERTO?

SENCILLO, TODOS ESTAMOS UNIDOS POR LA RED DONDE COMPARTIMOS RECURSOS, CAPACITACIÓN Y TECNOLOGÍA

SI, DE MÉXICO... DE ESPAÑA, BOLIVIA, ESTADOS UNIDOS Y VARIOS PAÍSES MÁS



...TODOS VAMOS A **SEGURIEXPO**, AL **STAND 1E5B** Y EL JUEVES A LAS 19 EN EL AUDITORIO DONDE HAREMOS LA REUNIÓN MÁS IMPORTANTE DE LA EXPO... ADEMÁS VAMOS A LLEVAR LIBROS DE CUENTOS PARA ARMAR UNA BIBLIOTECA EN EL NOROESTE ARGENTINO ¿VOS QUERÉS PARTICIPAR?

¡CLARO QUE SI!, NOS CAPACITAMOS, COMPARTIMOS EXPERIENCIAS CON COLEGAS Y ADEMÁS IMPULSAMOS UN FIN SOLIDARIO



NUEVA LÍNEA API 3000 PARA CONTROL DE ACCESOS



- › CONTROLES PARA 1, 2, 3, 4, 5 Y 6 PUERTAS.
- › MÚLTIPLES TECNOLOGÍAS DE LECTURA, INCLUSO BIOMETRÍA.
- › CONEXIÓN VÍA ETHERNET TCP-IP, RS-232, RS-485 O USB.
- › 65000 HABILITADOS, 65000 EVENTOS.
- › FUNCIÓN PUERTA ESCLUSA.
- › CONFIGURACIÓN REMOTA A TRAVÉS DE WEB SERVER O SOFTWARE.
- › INTEGRACIÓN CON SISTEMAS DE ALARMAS E INCENDIOS.

INTELEKTRON LE OFECE INTEGRACIÓN TOTAL Y LA MEJOR TECNOLOGÍA EN CONTROL DE ACCESOS



LECTOR LH BIO PARA
CONTROL BIOMÉTRICO



CONEXIÓN VÍA ETHERNET



MEMORIA MICRO SD QUE
ALMACENA DATOS Y CONFIGURACIÓN
PARA SU FÁCIL CLONACIÓN



WEB SERVER PARA SU
CONFIGURACIÓN REMOTA



COMPATIBLE CON EL SOFTWARE
API WIN PARA EL CONTROL
DE ACCESOS



MONTAJE RIEL DIN PARA
TABLEROS ELÉCTRICOS



SDK DISPONIBLE PARA
DESARROLLADORES



Tel./Fax: (+54-11) 4305-5600
www.intelektron.com - ventas@intelektron.com
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA) - C.A.B.A. - Argentina



Nuestra Trayectoria como Fabricantes, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.



Como una de las compañías de más rápido crecimiento en Europa, *Ultracell*[®] reconoce que la demanda para un producto de calidad y duradero nunca ha sido tan alta.

Utilizando la última tecnología en métodos de control de producción cada batería *Ultracell*[®] es fabricada con los más altos estándares de calidad y productividad. Proveemos la más alta calidad de producto junto con el mejor precio posible y una calidad de servicio al cliente excelente.



- Energía Renovable • UPS / SAI • Sistemas de telecomunicaciones • Sistemas de seguridad y anti-incendio
- Equipos de movilidad • Juguetes eléctricos • Carros de golf • Luces de emergencia • Suministradores de energía

Ultracell®

Quality in Every Language



The **POWER** to supply

Ultracell® ofrece una amplia gama de baterías para una gran cantidad de aplicaciones, cada una fabricada rigurosamente con nuestros propios estándares de calidad.



Aranguren 928 (esq. Neuquén) - C1405CRT, C.A.B.A.
tel.: 4433-6500 - ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar



Impresión de CREDENCIALES FARGO

HDP 5000



Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.



DTC 1000



DTC 4500



Línea completa de productos

HID

- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.

INDALA

- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.



PROX BY HID

- RFID 125 Khz.
- Tarjetas y lectores
- Línea completa HID

- 13.56 Mhz.-
- Lectura y escritura-
- Tarjetas y lectores Inteligentes-

iCLASS by HID



PROX BY HID

iCLASS by HID

casel

Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
Tel. (011) 4361-6006
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR