

.mercados verticales

La seguridad en instalaciones de **hotelería**



.tecnología

Vigilancia con **video IP** y **redes inalámbricas**



.perfil de empresa

Historia, presente y futuro de **Bio Card Tecnología**



.perfil profesional

Formación y trayectoria de **Daniel Valle**



Negocios de Seguridad

Número 64
Oct/Nov '11

www.rnds.com.ar

Revista líder sobre **Empresas, Productos y Servicios** de Seguridad

.empresas

- . **Microcom**, María Inés Tornati
- . **Netio**, Antonio Prado
- . **X-28 Alarmas**, Sergio Caride

.protagonistas

- . **Alex Lee y Elisa Hsu**, Aver

.perfil corporativo

- . **Securitas Argentina**

.instituciones

- . **ASIS International**
Por qué contar con profesionales de seguridad certificados

.CEMARA

Normativa aplicada en el Municipio de Lanús

.Casos de éxito

Videovigilancia urbana en **Sierra de la Ventana**

.data técnica

Monitoreo telefónico e IP,
Redes IP, (Capítulo 6)

.instalando

Sistema de **restricción y control de tráfico de personas** con identificación biométrica

.opinión

Incremento en la aplicación de las normas NFPA,
por Ing. Eduardo D. Álvarez

.marketing

Los miedos del vendedor,
por Lic. Augusto Berard

.archivo

Alarmas HDEKA, fabricante de lo "imposible" en seguridad

SF Technology presenta la nueva línea de productos 3i Corporation. Líder en monitoreo de alarma vía GPRS y Ethernet.

 Pegasus



El producto de mayor crecimiento en ventas del mercado



SF TECHNOLOGY

Trabajamos junto a usted para impulsar su negocio

EL MEJOR
COMUNICADOR
AL PRECIO QUE
USTED ESPERABA

SF TECHNOLOGY S.A

+ información: info@sf-technology.com - www.sf-technology.com

Más información
abriendo la solapa

Ultracell

Starx, Representante exclusivo para Argentina

Líder mundial en baterías V.R.L.A. Usos en Seguridad, Sistemas UPS, Telecomunicaciones, etc.



4433-6500

ventas@starx.com.ar

Año 7 - Nº 43 - Septiembre / Octubre 2011

Sistema de cámara con infrarrojos activos EX30

Captura videos de altísima calidad bajo cualquier condición de iluminación.

Bosch Sistemas de Seguridad presenta la cámara Dinion con Infrarrojos, especialmente diseñada para vigilancia perimetral y para instalaciones en exterior. Con la Tecnología 2X-Dynamic y la Iluminación Variable en Campo, la Dinion con Infrarrojos proporciona un video de alta calidad en entornos con baja iluminación o completamente oscuros.

Disponibles en modelos analógicos e IP, las cámaras Dinion con Infrarrojos alcanzan un nivel de detección de hasta 160 metros en condiciones de baja o nula iluminación. Diseñadas para mejorar la protección en los perímetros más complicados como instalaciones energéticas, de transporte o defensa, las cámaras consiguen cubrir distancias importantes resultando perfectas para instalarlas a lo largo de las cercas. La Tecnología de 2X-Dynamic proporciona un procesamiento de 20 bits: el doble de potencia que las cámaras convencionales. Y los sensores de amplio rango dinámico consiguen una calidad de imagen incomparable bajo cualquier condición de iluminación.

Las cámaras reproducen una calidad de color excelente y analizan píxel por píxel las escenas con iluminación desigual, de modo que se puede percibir el más mínimo detalle de las imágenes de día o de noche. La iluminación de infrarrojos garantiza una vigilancia efectiva durante las 24 horas del día.

La función de Variable Field Illumination (Iluminación de Campo Variable) permite ajustar in situ la intensidad de los infrarrojos y la forma del haz con la máxima flexibilidad para adaptarse al área de cobertura. De este modo se mejora la calidad de la imagen en la oscuridad y se simplifica la instalación.

La tecnología patentada 3D Diffuser proporciona una iluminación uniforme a través de toda la escena para eliminar los puntos rojos del primer plano y la oscuridad en el fondo del área. Las imágenes con poco ruido reducen el ancho de banda y los requi-

sitos de almacenamiento, y permiten la función nocturna del software de análisis de contenido de vídeo.

La tecnología Constant Light (exclusiva de Bosch) facilita un nivel de salida óptica del LED durante toda la vida útil del producto, incluso cuando se da una gran fluctuación de temperaturas. Esta avanzada tecnología controla automáticamente y ajusta la salida para compensar la degradación que se produce de forma natural con todos los iluminadores de LED. De este modo, los usuarios ganan en fiabilidad y rendimiento a largo plazo.

Con la función de transmisión de triple flujo de datos, la cámara Dinion IP con Infrarrojos reproduce imágenes de alta calidad con compresión H.264 en pantalla completa para visualización en directo y grabación, y permite enviar simultáneamente imágenes en JPEG a un servidor o equipo remoto.

El soporte iSCSI integrado desde la cámara permite enviar el vídeo directamente a un array iSCSI RAID para su almacenamiento seguro, mientras que con el Power Over Ethernet Plus se puede, a través de un simple cable UTP alimentar, controlar y distribuir las imágenes desde la cámara.

El Análisis Inteligente de Video opcional (IVA) permite a la cámara Dinion IP con Infrarrojos procesar las señales de vídeo al alertar automáticamente a los operadores de las posibles amenazas. Con este software residente en la cámara, ésta puede detectar de forma independiente una conducta sospechosa como el merodeo o el cruce de línea virtual, y avisar al personal de seguridad de un posible o inminente intento de acceder a una zona prohibida. La Dinion IP de Infrarrojos es también



compatible con la plataforma ONVIF con lo que queda asegurada la interoperabilidad con otros equipos de otros fabricantes de la misma red. El cumplimiento con la norma IP 67 y NEMA4X garantiza su resistencia a las inclemencias climáticas y a la corrosión para un funcionamiento fiable y duradero. La EX30 supera con éxito las pruebas de funcionamiento más rigurosas a la que ha sido sometida: a radiación solar de un desierto, a temperaturas fluctuando de -50 a +55 grados C, y a vientos con velocidad de hasta 260 kilómetros/hora.

- Especialmente diseñada para vigilancia exterior y perimetral.
- La Tecnología 2X-Dynamic controla las condiciones de iluminación más exigentes.
- Con el sistema de Iluminación Variable en Campo se consigue un rendimiento superior durante la noche.

Bosch Tour 2011 en la ciudad de Mendoza

La ciudad de Mendoza fue la tercera parada del Bosch Tour 2011, una iniciativa de Bosch que tiene como objetivo acercar las últimas tendencias del negocio a integradores, instaladores, consultores y clientes en diferentes puntos del territorio nacional y en Uruguay.

25 personas participaron del encuentro, entre empresas privadas y miembros de organismos de Gobierno. Durante la jornada, Alberto Mattenet, Gerente de la División Sistemas de Seguridad de Robert Bosch Argentina, disertó acerca del retorno de la inversión en seguridad electrónica.

Además, se realizó una breve reseña sobre la instalación del monitoreo público en Mendoza, el cual registra más de 600 domos instalados en toda la provincia, operando con la Policía, Bomberos y Defensa Civil en forma coordinada desde el CEO (Centro Estratégico de Operaciones).

El cierre del Bosch Tour 2011 se realizará en Montevideo, Uruguay.

Para más información, ingrese a www.boschtour2011.com.ar/



Detector de monóxido de carbono FCC-380

El detector de monóxido de carbono FCC-380 detecta concentraciones de CO en el aire iguales o inferiores a los límites de sensibilidad de exposición al monóxido de carbono establecidos por el estándar UL 2034, y lo hace antes de que aparezcan los síntomas típicos de exposición.

El Sistema FCC-380 tiene la posibilidad de alertar a los ocupantes del recinto protegido de posibles exposiciones mediante alarmas visuales y acústicas, de forma independiente del sistema de alarma.

Posee un display de LED tricolor, que

informa sobre el estado y niveles de contaminación. Mientras el color verde indica que el detector está operando normalmente, el amarillo sugiere un problema en el sistema y, finalmente, el rojo informa sobre niveles de CO peligrosos.

El detector es compatible con los sistemas de alarma de incendio o intrusión típicos, en forma diferenciada para cada uno, integrándose perfectamente a ellos. Es ideal para instalaciones en habitaciones o espacios de trabajo, con riesgo de concentraciones de CO.



Nuevo detector de intrusión ISC-PDL1-WC30G

Bosch Sistemas de Seguridad ha extendido la Serie Profesional de detectores de movimiento con un nuevo detector TriTech de largo alcance que combina PIR con tecnología de microondas de sensibilidad ajustable. El área de cobertura de 30 x 3 metros, se adapta a una amplia gama de aplicaciones específicas como depósitos, puertos de descarga, tiendas, grandes superficies, instalaciones críticas militares y gubernamentales. Como todos los detectores de la Serie Profesional, el nuevo modelo de largo alcance ha sido diseñado con gran precisión e inmunidad contra falsas alarmas.

Tecnología avanzada contra falsas alarmas

Los lentes personalizados Fresnel y el transceptor de microondas Doppler fueron especialmente diseñados para ajustarse en forma precisa al área a cubrir. La tecnología de Bosch TriFocus utiliza tres lentes de alta calidad con tres distancias focales específicas para brindar cobertura de largo, mediano y corto alcance.

En el detector dual, el transceptor de microondas ajusta automáticamente sus umbrales de detección basados en la información de distancia al objetivo proveniente del PIR. De esta manera, se logra reducir significativamente las falsas alarmas. Asimismo, las falsas alarmas provocadas por fuentes de luz brillante, como las provocadas por los faros de los vehículos, se

eliminan a partir de la incorporación de un sensor de luz blanca.

El nuevo detector de largo alcance reúne, analiza y compara los datos recibidos de hasta ocho sensores y compila la información permitiendo tomar las decisiones de alarma más inteligentes. Esta tecnología, Sensor de Fusión de Datos (SDF), mejora en un 35% el rendimiento de alcance, mientras se eliminan virtualmente las falsas alarmas. El algoritmo de decisión evalúa todos los datos al mismo tiempo para determinar si la alarma debe ser efectivamente disparada.

Familia de producto certificado

La introducción de este modelo de largo alcance enriquece el portafolio de detectores ya existentes, el cual incluye detectores estándar, TriTech, así como también modelos con antienmascaramiento. Todos los modelos de la Serie Profesional implementan una variedad de tecnologías innovadoras que garantizan una solución efectiva en instalaciones a prueba de fallas.

Todos los detectores de la Serie Profesional están certificados con la última norma EN 50131-2-2 (PIR) y EN 50131-2-4 (modelos TriTech) estándar. Los modelos PIR y TriTech están certificados para los requerimientos de desempeño de Grado 2, al igual que el nuevo modelo de 30 x 3 metros. En cambio, los modelos PIR + TriTech + antienmascaramiento están certificados para Grado 3.



- Precisión e inmunidad contra falsas alarmas.
- Certificación EN 50131.

Nuevos amplificadores/mezcladores Plena Economy

Bosch Sistemas de Seguridad expandió su línea Plena Easy Line con tres mezcladores/amplificadores. Disponibles en versiones de 60, 120 y 240 Watts, las nuevas unidades Plena Economy cuentan con 5 entradas incluyendo cuatro mic/línea y una para música ambiental, proporcionando gran variedad de soluciones prácticas para voiceo y reproducción de música.

Estos equipos están diseñados para usarse plug&play y cuentan con una interfase de usuario amigable, limitadores físicos para prevenir cambios accidentales en controles y etiquetas estándar para las entradas. Por otra parte, la gran variedad de conexiones en el panel posterior per-

miten una gran flexibilidad. La sección de mezcla cuenta con ecualizadores para agudos y graves, los cuales son fácilmente ajustados con el simple giro de una perilla. Además, un limitador interno previene sobrecargas de la señal de salida del amplificador.

El sistema puede dar prioridad automática a los anuncios sobre las llamadas y la música. Además, los amplificadores tienen una salida independiente de 70V/100V de sólo llamado, para acceder a áreas donde sólo se requieren anuncios de prioridad. La salida de sólo llamado puede ser usada también para la inhibición remota del control de volumen.

La funcionalidad de los nuevos amplifi-



cadores/mezcladores puede ser mayor adicionando el equipo Plena Solutions como gestor de mensajes, reproductor DVD/CD y sintonizador, temporizador y supresor de retroalimentación, entre otros. Con los nuevos productos de la línea Plena Easy Line, Bosch puede ofrecer soluciones de megafonía de alta calidad para aplicaciones como tiendas, restaurantes, pequeños negocios, oficinas y escuelas.



**CONTROL DE
ACCESOS**



CÁMARAS

**PRODUCTOS DE
INCENDIO**



**PRODUCTOS DE
INTRUSIÓN**



**AUDIO
Y CONGRESOS**



**PRODUCTOS
IP**



Tradición en Calidad e Innovación

Gracias a su continua inversión en investigación y desarrollo de nuevas tecnologías, Bosch Sistemas de Seguridad provee una amplia gama de productos para CCTV, detección de incendio, intrusión, control de accesos, audio y congresos e integración de sistemas.

Bosch, la mejor solución en seguridad para cada aplicación.

Para más información, visite www.boschsecurity.com.ar o comuníquese al teléfono (011) 5295-4400.



BOSCH

Innovación para tu vida

SOLUCIONES

Nuevo DVR Bancario

Grabación de 20 Cámaras
cumplimentando Normativas
BCRA con 2 años de Garantía

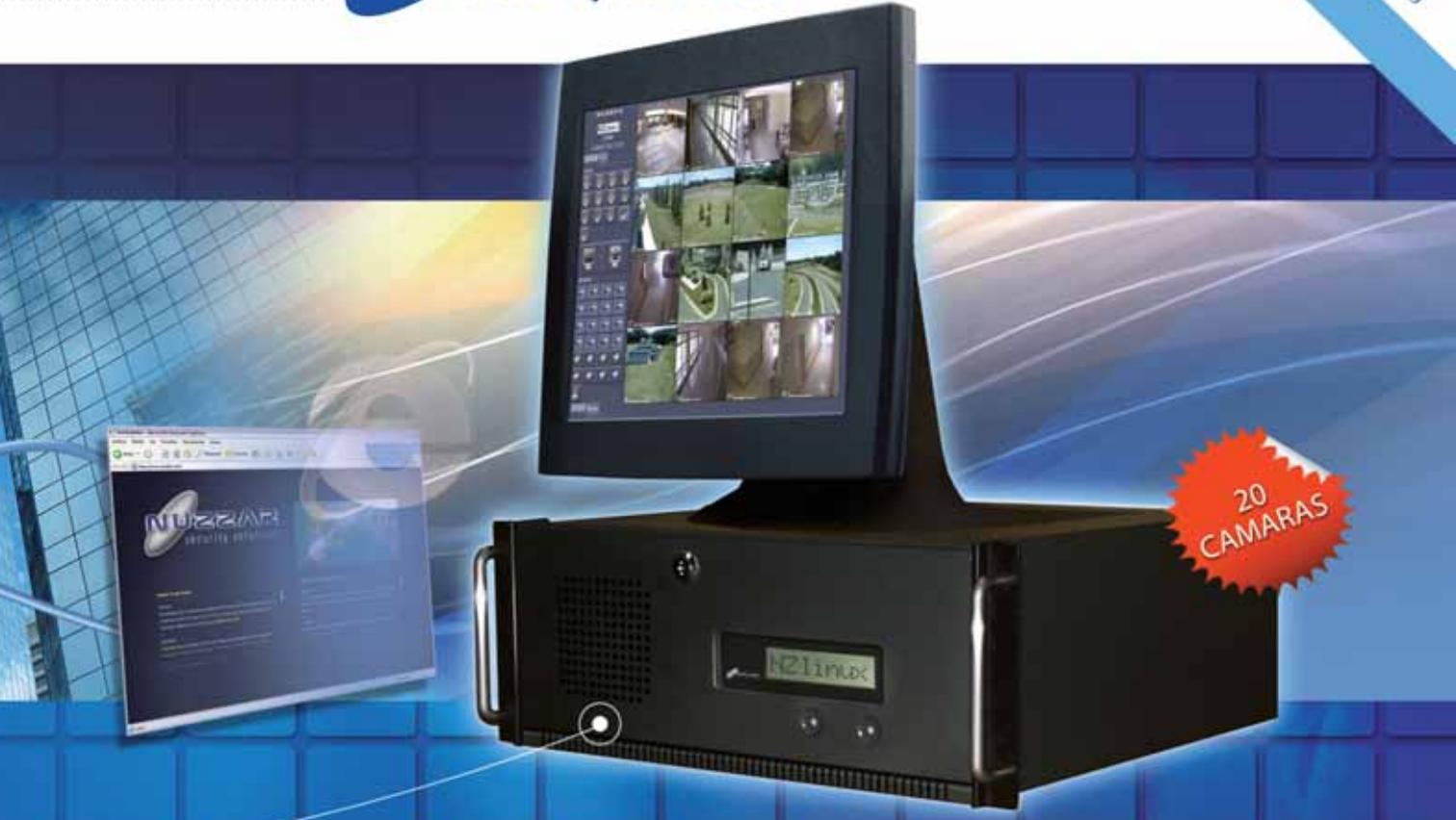
CARACTERISTICAS NZlinux RT

- Monitoreo de hasta 20 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema
- 25 Cuadros en 4 CIF en todas las cámaras (PAL) hasta 20 canales de audio
- 5 tamaños de grabación y visualización configurables por cámara Máx. 4CIF (704 x 576 pix.)
- Compresión H264
- Sitio Web 2.0 con todas las opciones disponibles (visualización y configuración remota)
- Completa Consola de Monitoreo para múltiples DVR con vistas, e-maps, multiplataforma
- Poderoso Motor de búsqueda de video almacenado
- Búsqueda inteligente de video
- Configuración avanzada y Log de auditoria de usuarios
- Watch Dog electrónico
- TCP-IP Configuración de máximo de ancho de banda utilizable
- Gabinete reforzado, protegido por llave, con LCD de estado y alertas.
- Dos años de garantía

2 AÑOS
GARANTÍA

NZ LINUX
series





Nuevo **DVR NZLinuxRT** especialmente desarrollado para Entidades Bancarias y Financieras, con modelos de 8, 16 y 20 cámaras y de 2 a 12 terabytes, para acompañar el crecimiento y adecuación de nuestros clientes, cumpliendo con las normativas A3390, A5120 y A5136.



tecnología en seguridad
la evolución natural



tecnología en seguridad s.r.l.

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com



DVR PARA BANCOS Y ENTIDADES FINANCIERAS

N2 LINUX series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

- Plataforma Linux
- Cumple Normas A3390, A5120 y A5136 BCRA
- Modelos de 8, 16 y 20 cámaras
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Acceso web full 100%
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Busqueda inteligente de video
- Compresion H264



PRODUCTO ARGENTINO

2 AÑOS
GARANTÍA
INTERNACIONAL

20
CAMARAS



- Sistemas de monitoreo y grabación digital de video (CCTV).
- Alarmas: sonoras, disuasivas, vía mail , por SMS.
- Control de acceso, con identificación y clasificación de permisos.
- Detección de incendios.
- Cercos perimetrales electrónicos.
- Sistemas de control de rondas y protocolos de vigilancia física.
- Consultoría en seguridad y proyectos a medida.



tecnología en seguridad
la evolución natural

DVR PARA COUNTRIES Y BARRIOS CERRADOS

N2 LINUX
series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

PRODUCTO ARGENTINO

- Plataforma Linux
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Enlace con sistemas de control de acceso
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Equipos Híbridos (cámaras analógicas / IP)

2 AÑOS
GARANTÍA
INTERNACIONAL



tecnología en seguridad
la evolución natural

tecnología en seguridad s.r.l.

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com

el futuro está de nuestro lado

CCTV

DVR



SK 2000 S / S3

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa
100 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de Audio por PC
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)
SOLO SK 2000 S3:
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)
Expandible a 16 Canales 400 CPS



SK 2000 FB

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
50 Cuadros por segundo por placa
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

SK 2000 F

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
25 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de audio por PC
Expandible hasta 16 canales 100 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)



CAMARAS



TXN-C218

Cámara estanco Exterior
Función Night vision automática
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC



TXN-G131

Cámara domo Interior
Captor digital Día/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared

NUEVA LINEA DE CAMARAS Y DOMOS



TXN-G151

Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC



NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE



CAMARAS INALAMBRICAS



JK 808

Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)



WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

CAMARAS PROFESIONALES



TXN-926

Transmisor / Receptor
de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



TXN-P926

Conexión autotiris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

Sistemas de Seguridad



OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas



PALATINO

Central 2 zonas microprocesada
Activac. Parcial / Memoria Disp.



FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activac. Parcial o Total / Aviso de
Activac.-Desactivac. sonoro progr.
2 zonas temporizadas programables.



MEDIATO

Comunicador Digital para
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /
Para cualquier Central

Sonorización



DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología



BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.



RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay



RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay



TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable
desde las teclas



COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior
Columnas de 4, 8 y 12 haces
en 20 y 60 mtrs.

Telefonía



BK 6

Respaldo Celular



VM + 820

Central Telefónica opta
para pequeñas empresas



VM + 206 AA

Central Telefónica
de uso domiciliario



gfm

www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011. 4298. 4076 / 011. 4298. 7653



Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.

Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.

Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.

Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.

Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.

En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.

En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado.

En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.

Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

Investigación y Desarrollo

Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.

Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.

Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

Estrategia de mercado

Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.

Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

Servicio

Un perfecto sistema de servicio es la garantía para satisfacer la demanda de sus clientes.

Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.

Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.

Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

Nuestra Misión

Liderar la industria, servir al país.



Dahua Technology Co., Ltd.

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Huangzhou, Zhejiang 310053, China Tel:(86-571)8768 8883, 2893 9666 Fax:(86-571)8768 8815
E-mail:overseas@dahuatech.com Website:www.dahuasecurity.com

What's New? Just Dual-core!



Dahua now launched a full range of 960H & full-D1 DVR adopted a powerful dual-core CPU and new code chip. It presents the powerful preview, recording, playback and network performance.



DVR0404/0804/1604HF-S

4/8/16CH Full-D1 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB

**Dual
Core**

960H



DVR0404/0804/1604HF-L

4/8/16CH Full-D1 1.5U DVR

- > 4/8/16ch video & 4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB

DVR0404/0804/1604HF-S-E

4/8/16CH 960H 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel 960H(960x576/960x480) realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-A

4/8/16CH Full-D1 1U DVR

- > 4/8/16ch video & 4/8/4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 2 SATA, 2 USB

www.dahuatech.com



Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

Contact person: Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Ituzaingo, CP : 1710, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Website: www.bigdipper.com.ar Email: info@bigdipper.com.ar MSN: ventas@bigdipper.com.ar

GRABACIÓN DIGITAL DE IMAGEN



- Línea Completa: DVR - NVR - SVR - HD/SDI
- Más de 30 Modelos en Stock Permanente
- 3 Años de Garantía y Soporte Técnico Especializado
- Equipos Homologados en la Argentina
- Software y Firmware Flexibles



Programa especial para DISTRIBUIDORES y MAYORISTAS

DAHUA Technology Argentina

Http://www.dahua.com.ar
Email: info@dahua.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires



HD-SDI DVR

100% High Definition



DVR 404HD-S

4Ch HD-SDI 1080p 2U DVR



- 4Ch HD-SDI Video y Audio
- Codificación H.264 Dual Stream
- Grabación en tiempo real 1080p (1920x1080) todos los canales
- Salida HDMI, VGA y BNC
- 8 Puertos SATA, 1 eSATA, 3 USB

Big Dipper Technology LTD Argentina

Representante exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingó
(B1715CXJ) Buenos Aires

Videovigilancia en FULL HD



CMS Software para
MAC - WIN - LINUX



SD-6680-HD
PTZ 3D 18x Zoom
1.3 Mpx



SIRIUS BLACK NVR
16/24/32Ch FULL HD



SD-6980-HD
PTZ 3D 18x Zoom
1.3Mpx 100mts IR



DVR HIBRIDO
NVR



Big Dipper
Technology



Sensor de Imagen de CCD

Incorpora un sensor CCD de 1/3" de escaneo progresivo Sony.
Más contraste y definición.



DSP

Procesador digital de imagen DaVinci de Texas Instruments
Codificación y compresión por hardware de alto rendimiento



HD en Tiempo Real

Soporta codificación en HD 720 (1280 x 720) @25FPS.
Codificación en 1.3Megapixels (1280 x 960) @12FPS.



SD Slot

Ranura para memoria estándar SD de hasta 64Gb
Para almacenar en forma local fotos o video.



Puertos E/S

Bornera con entradas y salidas de alarma
Entrada y salida de audio.



Compatible

NVR StandAlone o CMS para Win - Mac - Linux.
Celulares BlackBerry - Android - Symbian OS - iPhone - iPad.

Big Dipper Technology LTD Argentina

Representante exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires



La nueva generación de grabadores digitales de CCTV
La mejor solución de bajo costo



Visualización en
1280 x 1024



CYGNUS DVR Lite

AVR 400 / 800 / 1600

4 / 8 / 16 Entradas - 100 / 200 / 400 FPS



H.264 - Dual Stream

Algoritmo de codificación por hardware H.264 de alto rendimiento. Digitalización en tiempo real (400FPS @CIF).



10 Bit ADC - Dual Stream

Permite un rango dinámico 4 veces mayor que los sistemas de 8 bits. Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado.



Modo Día / Noche

Ajustes independientes de contraste, brillo y color por banda horaria. Compensa la respuesta de las cámaras en el día y la noche.



Playback

Reproducción de grabaciones en simultáneo de todas las cámaras. Facilita la búsqueda y seguimiento de un evento grabado.



3G

Remototeo por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile, Blackberry, Android, iPhone, iPad.



Muti - OS

Incluye software de administración central para Windows, Linux y Mac. Remototeable desde Iexplorer, Mozilla Firefox y Google Chrome.



Compatible

Big Dipper Technology LTD Argentina

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingó
(B1715CXJ) Buenos Aires



Big Dipper
Technology

La nueva generación de grabadores digitales de CCTV

Más Tecnología y Mejor Imagen



1920 x 1080
Visualización en Full HD
con Anti-Alias



CYGNUS DVR Pro

DVR410 / DVR810 / DVR1610

Full D1 - 2 SATA - 1 eSATA - HDMI - VGA - SPOT



400 FPS

Soporta hasta 400 FPS en resolución D1 (704 x 576).



10 Bit ADC - H.264

Permite un rango dinámico 4 veces mayor que los sistemas de 8 bits
Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado



Triple salida de monitor

Salida VGA y VC con permiso de visualización según usuario.
Salida Spot configurable independiente, con vistas múltiples.



Búsqueda Inteligente

Detecta movimiento en las grabaciones.
Ahorra tiempo en la búsqueda de eventos.



3G

Remoteo por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile, Blackberry, iPhone, Android, Tablet PC, iPad, ViewPad.



Muti - OS

Incluye software de administración central para Windows, Mac y LINUX.
Remoteable desde Iexplorer, Mozilla Firefox y Google Chrome.



Big Dipper Technology LTD Argentina

Powered By

alhua
TECHNOLOGY

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (011) 4481 9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingó
(B1715CXJ) Buenos Aires



Full HD

Todo en
Mejores **Detalles** y amplia
cobertura



Cámara de Red/Full HD 3MP

Codificador
de 4 canales
(Soporta Full HD)

Monitor LCD
de 22" Full HD

CMS

Software NVR

NVR Embebido (Grabación Full HD/3MP)



SNB-7000 SNV-7080 SND-7080 SND-7080F



SPE-400



SMT-2231



NET-i viewer



NET-i ware



SRN-6450/3250 (64CH/32CH) SRN-470D (4CH) SRN-1670D (16CH)

samsung-security.com
sales.latin@samsung.com

SAMSUNG

.sumario #64

 <p>24</p>	 <p>28</p>	 <p>40</p>	 <p>44</p>
<p>.nota de tapa</p> <p>Comunicadores Pegasus de 3i <i>SF Technology</i></p>	<p>.actualidad</p> <p>28. Intellektron en la Cumbre Gerencial ALAS 2011. SoftGuard, capacitación por e-learning</p> <p>32. ElectroSistemas, nueva sucursal en Córdoba Microcom, más beneficios para sus clientes X-28 Alarmas, Lineup 2011</p>	<p>.protagonistas</p> <p>Alex Lee y Elisa Hsu <i>Directivos de Aver</i></p>	<p>.empresas</p> <p>44. X-28 Alarmas <i>entrevista a Sergio Caride, Director Comercial</i></p> <p>48. Netio S.R.L. <i>entrevista a Antonio Prado, Director Técnico</i></p>
 <p>56</p> <p>.perfil de empresa</p> <p>Bio Card Tecnología <i>Historia, presente y futuro</i></p>	<p>36. Alarmas del Centro en Expomática CAESI, fiesta del 40º Aniversario monitoreo.com, Colecta y entrega de libros</p>	 <p>64</p> <p>.perfil profesional</p> <p>Daniel Valle <i>Socio fundador de DX Control</i></p>	<p>52. Microcom Argentina <i>entrevista a María Inés Tomati, Gerente de Marketing</i></p>
 <p>72</p> <p>.perfil corporativo</p> <p>Securitas Argentina S.A. <i>Integridad, eficacia y servicios</i></p>	 <p>76</p> <p>.instituciones</p> <p>Por qué contar con profesionales de seguridad certificados <i>Por José María Piscione, Chairman 2011</i> <i>Capítulo ASIS 215 de Argentina</i></p>	 <p>84</p> <p>.opinión</p> <p>Incremento en la aplicación de normas NFPA <i>Por Ing. Eduardo D. Álvarez, Director de EDAR Ingeniería</i></p>	 <p>92</p> <p>.mercados verticales</p> <p>CCTV en el mercado hotelero <i>La seguridad como valor diferencial</i></p>
 <p>116</p> <p>.productos</p>	 <p>140</p> <p>.casos de éxito</p>	 <p>148</p> <p>.tecnología</p>	 <p>100</p> <p>.además en este número</p>
<p>116. Cámara IP 8162 de Vivotek</p> <p>116. Reloj electrónico para control de horario REI IN-2 de Intellektron</p> <p>120. Control remoto táctil con doble pantalla PLCBUS-4080E</p> <p>124. Automatismo para levadizos contrapesados MiTo de Alse Argentina</p> <p>128. Sistema de gestión para edificios SinopSYS de Risco Group</p> <p>132. Serie de posicionadores satelitales Virloc de Virtualtec</p> <p>136. Monitoreo vehicular por GPS OverRoute</p>	<p>Videovigilancia urbana con cámaras Avigilon <i>En Sierra de la Ventana</i></p>  <p>160</p> <p>.data técnica</p> <p>Monitoreo telefónico e IP <i>Capítulo IV: Redes IP</i> <i>Por Alejandro Solé</i> <i>Dist. Tellexpress S.A</i></p> 	<p>Vigilancia con video IP y redes inalámbricas <i>Por Oliver Vellacott, Director general de IndigoVision</i></p>  <p>172</p> <p>.instalando</p> <p>Bio-Optical Pass de AdBioTeK <i>Características, montaje y conexionado</i></p>	<p>100. CEMARA <i>Boletín Informativo</i></p> <p>192. marketing <i>Los miedos del vendedor</i> <i>Por Augusto Berard</i></p>  <p>198. archivo <i>Alarmas Hdeka</i> <i>Fabricante de lo "imposible" en seguridad</i></p> <p>200. indice de anunciantes <i>Información de contacto y webs de nuestros anunciantes</i></p>

¿Tiempo de respuesta lento?



No con las soluciones en comunicación vía GPRS de DSC y Sur-Gard

Ya sea que se trate de transmisión o recepción de señales de alarma, DSC y Sur-Gard ofrecen mejores tiempos de respuesta de comunicación.

Los comunicadores de alarmas inalámbricos GSM/GPRS utilizan el canal de datos GPRS de la red GSM para asegurar la comunicación de eventos de alarma de manera económica, confiable y de alta velocidad.

Los receptores Sur-Gard, con su tecnología avanzada, son los más ampliamente utilizados por las estaciones de monitoreo de Latinoamérica por varios motivos. Uno de ellos es la tecnología patentada AHS (Handshake Automático) de Sur-Gard que realiza una cantidad de funciones de monitoreo y responde rápidamente a las señales entrantes desde múltiples cuentas.

Comunicación inalámbrica de alarma de alta velocidad y confiable, por los expertos en la industria.



DSC | **SUR-GARD**

Compañías Tyco Internacional

Para mayor información sobre estos o cualquier otro producto DSC, por favor contacte a su Representante de Ventas local de DSC o visítenos en www.dsc.com

© 2011 Tyco International Ltd. y sus respectivas compañías. Todos los derechos reservados.

Calidad en detección de incendio



FS250

Central inteligente de incendio de 1 lazo tipo A, o 2 lazos tipo B. Cuenta con capacidad para 252 dispositivos. Manejo de extinción a través de módulos supervisados. Cuenta con la posibilidad de incorporar comunicador digital para comunicación con estaciones de monitoreo (en contact ID). Posee display de 80 caracteres y memoria de los últimos 2000 eventos. Hasta 6 amps para salidas de sirena.



HFPO11

DETECTOR DE HUMO INTELIGENTE

- Capacidad de medición de sensibilidad remota.
- Detectores de autocomprobación completan diagnósticos cada 4 segundos.
- Cámara limpiable.
- Diseño de bajo perfil.
- Soporta compensación ambiental automática por software.

DETECTOR TERMICO INTELIGENTE

- Diseño basado en microprocesador.
 - Regimen de aumento de temperatura y temperatura fija.
 - detector de alta velocidad y tolerante a fallas.
 - Estado del detector indicado mediante LED multicolor.
- Se monta dentro del gabinete FS-250, directamente sobre la placa madre. toda la programación se hace como parte

HFPT11



HFP11



DETECTOR DE HUMO FOTOELECTRICO

- Tecnología FirePrint™ para distinguir entre fenómenos engañosos y un incendio verdadero.
- Fácilmente programable para coincidir con perfiles de riesgos específicos, desde el panel de control.
- Informe de pre-alarma basado en el perfil de incendios seleccionados.
- los detectores realizan diagnósticos completos de autocomprobación cada 4 segundos.
- Cámara de campo limpiable.
- Operación a dos hilos.

Sirenas y sirenas con estrobo

- Ofrece 4 valores de candela de estroboscopio seleccionable -15/75, 30/75, 75 o 110.
- El estroboscopio sólo opera en modo sincrónico o no sincrónico.
- Sirena de tono estable o temporal (92 dB a 10 pies - típico) con corriente de sirena de 18 mA.

MTHMCA



HMS-S/O

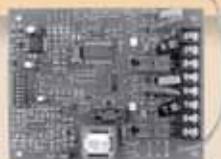
Avisador Manual doble acción.



Transmisor digital para comunicación de alarma.

- Cuatro cuentas de monitoreo distintas disponibles.
- Dos líneas telefónicas disponibles.
- Informa en 8 formatos de comunicación convencionales.
- Dispone de prueba automática cada 24 hs.

FS-DACT



AEROSOL TESTER DE HUMO



Comunicadores de máxima seguridad

TL-150



Comunicador via TCP/IP solo domiciliario, compatible con la linea PowerSeries.



TL-300

Comunicador via TCP/IP, compatible con cualquier panel que comunique via Contact- ID con DMTF.



TL-250

Comunicador via TCP/IP, compatible con los paneles PC1832, PC1864 Y MAXSYS, permite hacer up-download por internet.

Modulo de comunicacion doble via IP (primario/secundario) compatible por PC- Link con PC1832/PC1864, permite up/ download via IP.

TL-265GS

Modulo de comunicacion doble via IP/GPRS (primario/secundario/ terciario) compatible por PC- Link con Sistema inalambrico Alexor, permite up/ download via IP y GPRS.



TL-260



TL-260GS

Modulo de comunicacion doble via IP/GPRS (primario/secundario/ terciario) compatible por PC- Link con PC1832/PC1864, permite up/ download via IP y GPRS.

DSC y SURGARD le ofrecen una línea de comunicadores pensada en aumentar dos puntos claves en una estacion de monitoreo: los medios de comunicacion redundante y un aumento en la velocidad de transmisión de eventos.



GS 206S

modulo de comunicación GPRS (primario/ secundario) compatible por PC- Link con sistema inalambrico doble via Alexor.

GS 305S

.Buck up Celular, por GSM y GPRS, GS-305S-GI, 850 - 1900 MHZ.



**Nuevo servicio!
Entrega puerta a puerta
Zona Rosario y Gran Rosario.**

Para mayor informacion comunicarse con Emiliano Franco
Emiliano.franco@tellexpress.com.ar



Alianza estratégica entre SF Technology y 3i Corporation

La alianza entre SF Technology y 3i Corporation, empresa líder en monitoreo de alarma vía GPRS y Ethernet, propone un salto tecnológico a sus clientes con una mejora en los costos, lo que redundará en más beneficios para los usuarios.

El mejor comunicador al precio más conveniente

SF Technology S.A. es una compañía argentina que nace fruto de más de una década de experiencia de sus asociados en el profundo conocimiento del mercado de la seguridad electrónica. Es distribuidor autorizado de Honeywell Security and Custom Electronics para la Argentina, Rosslare Security products y 3i Corporation.

Su principal objetivo es satisfacer las necesidades de los instaladores e integradores de equipos en el área de seguridad electrónica (intrusión, control de acceso, CCTV e incendio) y asesorar a sus clientes en la elección del equipamiento que mejor se adapte a sus necesidades y capacitarlos en su manejo y programación. De gran importancia es también brindar un excelente servicio de postventa, lo cual la distingue como una empresa de servicios y no como un simple proveedor de equipos.

3i Corporation

La compañía fue fundada en 2002 con el objetivo de ofrecer soluciones innovadoras en el área de recolección de datos que permiten recabar cualquier tipo de información, transmitirla y presentarla a través de Internet. Su trabajo concibe una visión diferente de la red mundial de computadoras: Internet deja de transformarse en un mero entretenimiento o una forma de efectuar pagos para ubicarse entre los medios más importantes de transmisión de la información, cualquiera sea su tipo o destino. Inicialmente, 3i Corporation, era una empresa dedicada al software, para todo tipo de aplicaciones y no exclusivamente para seguridad y, luego, comenzó a desarrollar equipos para comunicación de alarmas.

La idea básica es garantizar la seguridad de la transmisión de los datos, adecuando los equipos para que transmitan en formatos digitales. Cuenta con una línea de productos totalmente innovadores y un plantel altamente calificado y experimentado a fin de atender al mercado con la máxima dedicación. Entre sus metas está la constante evolución de sus productos a través de soluciones innovadoras, compuestas por hardware y software que, con el auxilio de Internet, puedan solucionar problemas y disminuir los costos de procesos en áreas como telemetría, protección patrimonial o rastreo, entre otras.

En la actualidad, 3i Corporation lleva más de 100.000 productos vendidos en países como Brasil, Argentina, Bolivia, Chile, Colombia, Ecuador, Paraguay, Perú, México, Portugal y España.

Para 3i, la capacitación de su personal y sus clientes es una constante. Por eso, continuamente está proyectando seminarios y charlas en los países en los que está presente. En Argentina, a través de SF Technology, la empresa organiza encuentros cada vez más centrados en la parte técnica y no tanto comercial, en las ciudades importantes del país, como Córdoba, Mendoza y Rosario. Además, el contacto directo con los clientes es una valiosa fuente de información, que contribuye a mejorar sus productos, hacerlos más sencillos y con mayor número de funcionalidades.

José Teofane, Business Manager de 3i Corporation, acerca del futuro de las comunicaciones, expresó que en todo el mundo se "migrará de la línea telefónica convencional a Internet, es algo inevitable. Estamos en los inicios de esta tec-

nología, convirtiendo de a poco la comunicación analógica en digital y agregando más seguridad en la comunicación".

La comunicación ya no solo es aplicable a la transmisión de eventos para alarma, sino que otros servicios y funcionalidades están migrando también hacia esa tecnología. "En nuestro caso -adelanta Teofane- ya estamos desarrollando equipos para control de rondas, arresto domiciliario, control de acceso y seguimiento vehicular con entradas para 4 cámaras, todos con comunicación de datos por GPRS y/o 3G, aprovechando las opciones que estas tecnologías ofrecen, entre ellas la seguridad de los datos transportados y su bajo costo para los usuarios".

"Buscamos siempre las mejores opciones para nuestros clientes, convertimos en sus socios estratégicos para hacer crecer sus emprendimientos. Por eso es que trabajamos con las primeras marcas, de tecnología de punta y funcionamiento probado en los más disímiles entornos y siempre con óptimas prestaciones", expresó **Marcelo Pérez Gerente Comercial de SF Technology**, acerca de la alianza con 3i Corporation.

"Le damos mucha importancia a la capacitación de nuestros clientes en todas las líneas de productos y marcas a las que representamos. Y si bien comenzamos generalmente con charlas más orientadas al segmento comercial, luego vamos profundizando en temas tecnológicos. Esto lo realizamos en seminarios o a través de nuestra página web, donde se pueden encontrar, por ejemplo, videos con cursos para cada producto y sus respectivos manuales", explicó Pérez ■



SONY
make.believe



CÁMARAS DE SEGURIDAD HD SONY

CON ILUMINADORES INFRARROJOS Y TECNOLOGÍA VIEW-DR

SERIE IR



- ▶ Excelente calidad de imagen Full HD, soporta H.264 a 30 CPS
- ▶ Iluminadores IR Incorporados, auto-adaptables a la distancia del objetivo enfocado
- ▶ Captura claramente objetos en la oscuridad hasta 15 metros de distancia
- ▶ Únicas con capacidad de análisis inteligente de las imágenes dentro de la cámara

IPELA™

Para más información visitanos en
www.sonypro-latin.com

NUESTRAS SOLUCIONES DE VIDEO SEGURIDAD YA ESTÁN DISPONIBLES A TRAVÉS DE NUESTROS INTEGRADORES Y DISTRIBUIDORES:



• **NetAXS-123**
Control de Accesos Autónomo
de 1, 2 o 3 Puertas



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

NetAXS-123 es una solución de control de accesos independiente, compacta y muy completa a nivel de funciones. Se puede instalar y gestionar fácilmente a través de un navegador web y sin necesidad de conexión a una red o a Internet.



• Entorno amigable



• Exportación de datos



• Actualización dinámica



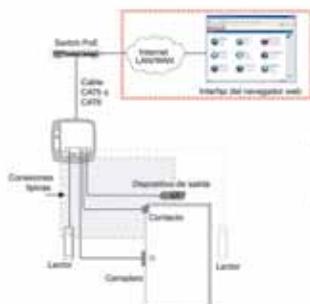
• Modos de acceso opcionales



Control de accesos IP

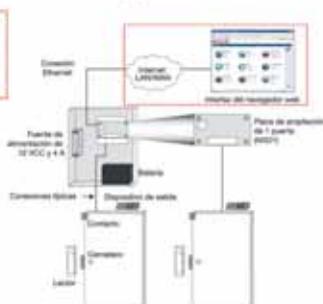
1 PUERTA

Configuración típica de PoE. Caja de plástico compacta



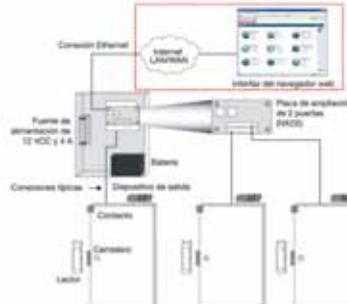
2 PUERTAS

Estándar 1 puerta. Caja metálica con una placa de expansión de 1 puerta



3 PUERTAS

Estándar 1 puerta. Caja metálica con una placa de expansión de 2 puertas





• **VISTA 48 LA**
*Un panel...
infinitas posibilidades*



- **6164SP**
Teclado LCD
alfanumérico (Español)
Exp. de 4 zonas y 1 relé

Honeywell, líder mundial con mas de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios de la más alta prestaciones.



- **Vista ICM**
Módulo de conexión
a Internet
Permite controlar
el panel vía web



- **6271CS**
Pantalla táctil
gráfica color
alfanumérico (Español)



- **6270**
Pantalla táctil
gráfica (B/N)
Seguridad,
centro de mensajes



- **6148SP**
Teclado LCD
con palabras
fijas (Español)



- **615ORF**
Receptor
inalámbrico
Teclado LCD



SoftGuard Technologies

Capacitación e-learning a clientes

Luego del éxito obtenido en los distintos cursos que la compañía dicta desde 2008, se suma a la oferta de capacitación el nuevo curso E-learning enfocado en el procedimiento integral de eventos de alarma por parte del operador.



A partir del éxito obtenido en los cursos presentados desde 2008, "Introducción al monitoreo de alarmas", "Herramientas de soporte y conectividad remota" en 2009 y "SQL Server motor de base de datos" en 2010, la empresa **SoftGuard Technologies** decidió avanzar y ahondar con una oferta mas amplia y reforzada de contenidos para toda su cartera de 3.000 usuarios operativos en todo América y Europa. Por este motivo, desde octubre de 2011, se realizará el lanzamiento de nuevos cursos que se suman a los ya activos mediante el sistema de E-learning / educación a distancia.

El E-learning permite al alumno cursar sin presencia física, estudiar en sus tiempos libres y exigirse para cumplir las metas que el capacitador le impone a través de exámenes de evaluación múltiple choice, que luego serán accesibles al empleador y que fundamentarán las decisiones que el mismo tome.

Todo usuario de SoftGuard en Plan de soporte activo, podrá inscribir la cantidad de cursantes que desee en estos nuevos cursos de forma totalmente gratuita mientras su plan de soporte permanezca activo.

Detallamos debajo las nuevas temáticas a tratar, las cuales están dirigidas especialmente al procedimiento integral de gestión por parte del operador en la estación central de monitoreo, definiendo su rol, modelando su comunicación, indicando acciones concretas y reacción oportuna ante los distintos acontecimientos de tu labor diaria.

- **Módulo 1:** Comunicación telefónica para operadores de alarmas: incluye habilidades de atención telefónica, qué decir y qué no, qué no hacer, cómo preguntar, cómo dejar un mensaje eficaz, características de clientes.
- **Módulo 2:** Gestión de conflicto: incluye gestión para la atención de reclamos, manejo de quejas, cómo responder ante una ofensa, cómo comportarse frente a discusiones.
- **Módulo 3:** Atención de alarmas/gestión de evento de Asalto/Pánico: identificar cuando el cliente está ante una situación de amenaza de su vida y/o bienes personales o de terceros. Procedimientos para clientes comerciales, residenciales. Determinar situación de falsa alarma de pánico, situación de evento real (confirmado).

- **Módulo 4:** Atención de alarmas/gestión de evento de Incendio: cómo proceder en caso de eventos de incendio. Las distintas situaciones que pueden ocurrir y cómo actuar. Determinar situación de falsa alarma de incendio, situación de evento real (confirmado). Manejo de situaciones de gravedad.
- **Módulo 5:** Atención de alarmas/gestión de evento de Emergencia Médica: procedimiento ante eventos que requieran intervención ante una descompensación física en el lugar protegido. Determinar situación de falsa alarma médica, situación de evento real (confirmado). Cómo proceder ante falta de respuesta, situaciones graves, emergencia de vida.
- **Módulo 6:** Atención de alarmas/gestión de evento de Robo/Intrusión: ante qué situaciones se puede presentar este tipo de alarma, cómo deben gestionarse, cómo comunicar este evento al cliente (selección de palabras a utilizar en el dialogo), cómo determinar falsa alarma de robo, qué procedimientos realizar en caso de no respuesta, situación grave o dudosa y robo real (confirmado).
- **Módulo 7:** Atención de alarmas/gestión de evento de cancelación después de evento Robo/intrusión: Cómo proceder ante la recepción de este tipo de evento, cómo atender situaciones donde no responde el cliente, situaciones graves y cancelación después de un evento de robo real (confirmado).
- **Módulo 8:** Control de horarios: cómo entender la mecánica en la que se generan este tipo de eventos, qué clientes están afectados a este control, cómo gestionar eventos de no activo aún, activación fuera de horario, no desactivo aún y desactivación fuera de horario. Qué incidencia tiene los días festivos en el control horario. Cómo hacer correcciones en las rutinas de control en acuerdo con el cliente.
- **Módulo 9:** Eventos técnicos: ante qué situaciones técnicas se generan este tipo de señales, cómo proceder correctamente, cómo realizar pruebas primarias con el cliente y, en caso de confirmarse el inconveniente, derivar al área técnica para su resolución.
- **Módulo 10:** Reporte de alarma a autoridades (ejemplo: servicio policial 911): protocolo de constatación de incidencia, criterios de verificación, mecanismos de control y mejora continua.

Más información: info@softdemonitoreo.com

Intelektron en Panamá

Presentación en la Cumbre Gerencial ALAS 2011

Los días 18 y 19 de agosto pasados se desarrolló con gran éxito la *Cumbre Gerencial ALAS 2011*, en la ciudad de Panamá. El evento estuvo enfocado, como es habitual, en gerentes de empresas de Seguridad de América Latina, para que se reúnan, debatan e intercambien experiencias en un ambiente enfocado y dedicado al sector.

Dentro del cronograma de conferencias de la Cumbre, se presentó un caso de éxito en la región: **Marcelo Colanero, Presidente de Intelektron**, expuso su

experiencia y trayectoria al frente de la empresa fabricante líder en Argentina, compañía que está rápidamente expandiéndose a toda Latinoamérica.

La disertación giró en torno a los orígenes de la empresa que, con perseverancia, trabajo y disciplina logró posicionarse, hace ya veinte años, como un referente principal del sector de la Seguridad Electrónica. Durante la disertación se planteó, desde distintos aspectos, los desafíos que se presentan al frente de una empresa, con sus aciertos y errores, logrando un clima trans-



parente y emotivo, generando empatía entre los empresarios y gerentes.

En paralelo a las conferencias, se realizó una zona de stands con empresas expositoras de toda la región, donde Intelektron también estuvo presente con su oferta de productos y servicios.

Haga crecer su negocio

Software integral para monitoreo de alarmas



¿Por qué elegirnos?

- Asistencia técnica en línea las 24 horas
- Múltiples centros de soporte técnico
- Capacitación integral personalizada
- Entrenamiento continuo por E-learning
- La más amplia compatibilidad GPRS-IP del mercado
- Personal altamente capacitado
- Actualizaciones en línea
- Entrega inmediata
- Estrategia y planificación para expandir la rentabilidad de su negocio

Monitoreo



Verificación por Video



Servicio Técnico



Logger Grabación de llamadas



MoneyGuard® Facturación y Cobranzas



Acceso Web Corporativo



Acceso Web Dealer Monitoreo Mayorista



Web Manager



Website



Web Reporte a Autoridades



Tracker® Monitoreo Móvil



Web Monitoreo Remoto



Módulo SG LOGGER: Grabación de las llamadas telefónicas

Estado	Código	Nombre
SFG	0019	FARMACIA MONTERREY
Dirección: RÍO ORIBOCO 150 - MONTERREY		
Fecha De Inicio: 29/07/2011 16:52:00		
Actualizado: 00:02:43		
Estratificación: 00:01:38		

Evento: Robo

Clase: CASTILLO

Período: 00

Observación: [Jefe de la farmacia Rodolfo Juarez se habla con el contacto informando situación]

LLAMADA EFECTIVA

Beneficios de su implementación:

- Conocer en detalle la gestión de los eventos que pudieran resultar conflictivos para su empresa. Saber qué indicación dio el cliente al operador y cómo el operador respondió y actuó en consecuencia.
- Tener un control minucioso de todas las llamadas telefónicas: entrantes y salientes de su centro de monitoreo.
- Todas las llamadas son capturadas por las interfases provistas con el SG LOGGER las cuales digitalizan las comunicaciones y las almacena en formato comprimido MP3.
- Supervisión de los operadores en cuanto a atención del cliente: respeto, cordialidad, léxico acorde y resolución eficiente de la problemática de la comunicación.
- Cada una de las grabaciones obtenidas son relacionadas al cliente y evento de alarma que dio origen a la comunicación para su posterior búsqueda, la cual se resuelve de manera muy simple y rápida.

SoftGuard

Av. San Juan 4156 (1233) C.A.B.A.
Tel.: (54.11) 4136-3000
info@softdemonitoreo.com



DVR serie VTK



SK-8800-HS:
4, 8, 16 y 32 canales de video
H.264 - Salida AV / VGA - LAN

DVR serie NETVISION



DS-7100-HT:
4, 8 y 16 canales de video - LAN
H.264 - Salida AV / VGA / HDMI

DVR uso vehicular



KD-206 / MD-402:
2 y 4 canales de video - 25 cps.
Resolución D1 - H.264 - SD card

Mini cámara DVR



KD-102:
Ultra compacta y portátil
Incluye memoria SD 4Gb

Placas DVR serie KDC



KMC-4400 / 8800:
8 y 16 canales de video
100 y 200 cps - software DigiNet

Equipamiento Full D1 para Seguridad Bancaria



SK-5216AV:
16 canales de video
400 cps - software CMS
Visualiza, graba y transmite por

cumple Resolución A-5136

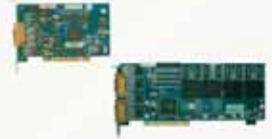


CP-9601V:
Cámara CCD 1/3" Super HAD
650 TVL color y 700 TVL B/N
WDR (Wide Dynamic Range)
Compensación de contraluz ideal



DG-4208HF / DG-4216HF:
8 y 16 canales de video
200 y 400 cps - software CMS
Visualiza, graba y transmite por

Placas DVR serie NV



DS-4100HC / HF:
8 y 16 canales de video + audio
CIF / 4CIF / D1 - 25 cps - H.264

Placas DVR serie GV



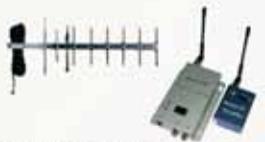
G-600 / 800 / 900 / 1480:
16 y 32 canales de video
100, 200 y 400 cps - software 8.3

Capturadores DVR



V-8000 / USB-DVR:
4, 16 y 32 canales de video
25, 100 y 200 cps - USB 2.0

Enlaces de audio y video



TC-700H / 5000H:
Enlace 1.2GHz de 30 y 300mts.
Opcional antena tipo yagui 12dBi

Accesorios de video



QC-401 / CV-102 / V-104:
Quad color PIP - Conversor VGA
Distribuidor de video múltiple

Lentes fijas y varifocales AI



CP-xx16F: 2.8, 4, 6, 8, 12, 16mm
CP-3580AV: AI de 3.5 a 8mm
CP-2812AV: AI de 2.8 a 12mm
CP-0550AV: AI de 5 a 50mm

Adaptadores y conectores



AD-001 / CAB-001 / CON-001:
Adaptadores BNC y RCA
Conectores / patch BNC & plug

Balunes UTP simples



UTP-10X-P:
Transceptor pasivo de 300mts.
Conexión con bornera a presión

Balunes UTP múltiples



UTP-80X-P:
Transceptor pasivo de 300mts.
Conexión con bornera o pigtail

Balunes activos simples



UTP-101AT/AR:
Transceptor activo de 1200mts.
Alimentación 12V DC/AC

Balunes PoE y PVD



UTP-101PoE / 901PV:
Combina Video, Datos y Power
Transmite 24Vac - recibe 12Vcc

+ SHOWROOM + STOCK + ATENCION PERSONALIZADA + LABORATORIO + PRODUCTOS = LA MEJOR OPCION EN CCTV



PROVEEDOR LIDER EN CCTV



FOTO REAL DE NUESTRA PLANTA

Capital Federal y Gran Buenos Aires
ventas@electrosistemas.com.ar
(011) 4713.8899 / 4713.5550

Zona Cuyo, Córdoba y Litoral
ventas.cba@electrosistemas.com.ar
(0351) 425.1867 / 15.594.8788

Cámara PTZ con infrarrojo LASER de 200mts.



Antiexplosivo

A prueba de balas



Cámara térmica

USO MILITAR



JM-612-IR:

Resolución 550 TVL
Lente zoom de 36x
Infrarrojo LASER de 200 mts.
Anti Explosivo (Exd II CT6)
Anti Corrosión (Stainless Steel)
Resistente al agua (IP66 y NEMA 4X)
Cámara térmica de 640x480
A prueba de disparos (.45 ACP)

Cámaras con IR



CP-7320S / 6330S / 6320S:
Resolución 480 TVL - 4 a 9mm
Iluminador infrarrojo 50 a 80 mts.

Cámaras con IR



CP-6250S / 6220S / 6420HS:
Resolución 420 TVL
Iluminador infrarrojo 10 a 25 mts.

Cámara 700 TVL WDR Varifocal con Infrarrojo



CP-7620V:
Resolución 700 TVL
Lente varifocal de 4 a 9mm
Iluminador infrarrojo LED array 80 mts.
WDR (Wide Dynamic Range)
HLC - Compensación de luz de frente (faros vehiculares)
Control magnético exterior de foco y zoom
Excelente resistencia a la intemperie IP67
Brazo incorporado con alojamiento del cable

Cámaras BOX



CP-9320S / SX / H:
Resolución 420 / 480 TVL
Día / Noche - 12VDC o 24VAC

Cámaras WDR



CP-9520S / 9601V:
Resolución 600 TVL - HLC/WDR
OSD - Reducción de ruido 3D

Domos fijos de interior



CP-8420H / HF:
Resolución 420 TVL - Día/Noche
Iluminador infrarrojo de 15 mts.

Domos fijos antivandálicos



JB-8320S / 8350S:
Resolución 480 TVL - IR 15 mts.
Lente varifocal de 4 a 9 mm

Cámaras lente pinhole



CP-208 / PIR:
Resolución 420 TVL - con audio
Opcional oculta en PIR + IR 10m.

Cámaras IP con WiFi



NVC-900:
Sensor de video 420 TVL
VGA 640x480 - WiFi 802.11b/g

Domos de alta velocidad



JK-5907 / JK-2100:
Resolución 600 TVL - zoom 370x
Velocidad de paneo 300%/seg.

Domo de baja velocidad



PT-209:
Resolución 480 TVL - zoom 3x
Opcional kit de control remoto

Teclados de control PTZ



JK-2002 / JK-2005:
Conexión via RS-485
Opción de integración a PC-DVR

Accesorios para RS-485



C485-1 / C485-4:
Convertor de protocolo
Hub 485 - Protector sobretensión

+ EXPEDICION + INNOVACION + PRECIOS COMPETITIVOS + INMEJORABLE UBICACION = LA SERIEDAD DE SIEMPRE



ELECTRO SISTEMAS

Electrosistemas de Seguridad SRL
Laprida 4034 - Villa Lynch - Buenos Aires
www.electrosistemas.com.ar



FOTO REAL DE NUESTRA PLANTA



ATENCIÓN EXCLUSIVA AL GREMIO

Microcom**Más beneficios para sus clientes**

El distribuidor mayorista anunció un programa apostando al crecimiento de sus operaciones y de sus clientes. El mismo empezó a funcionar durante julio y se exigen requisitos menores que en los bancos, con una tasa más accesible.

El distribuidor mayorista **Microcom** anunció un nuevo plan de financiamiento para sus clientes, con el objetivo de ofrecer otras oportunidades de negocios. La firma permitirá financiar operaciones a 120 días, con cupos limitados.

Desde la empresa explicaron que la idea de crear un proyecto de este tipo surgió a partir de la evaluación de las necesidades del mercado caracterizado por la escasez de financiación en plazos superiores a los 30 días.

Con esta iniciativa, Microcom ofrece a sus clientes la posibilidad de acceder a un plazo

de 120 días directos para cumplir con sus requerimientos crediticios. A través de esta herramienta, creada y administrada conjuntamente con una firma de consultoría y auditoría de clase mundial, se otorgan facilidades de pago con menos requisitos que los bancos, con una tasa más accesible.

Este plan tiene como objetivo permitir la concreción de proyectos medianos y grandes, y funcionará con todas las marcas que comercializa el mayorista. Los montos que se manejarán se aproximan a los 20 mil dólares, con un pago único a 120 días. Todos los clientes que quieran acceder a



esta financiación, deberán contar con una calificación de riesgo aprobada para tal fin.

Electrosistemas de Seguridad S.R.L.**Nueva sucursal en Córdoba**

Lo que se inició como un proyecto, hoy es una realidad: **Electrosistemas de Seguridad S.R.L.** inauguró, el 1 de septiembre, sucursal en Córdoba. El evento fue presenciado por invitados especiales, quienes luego disfrutaron de la cata de selectos vinos y se deleitaron con menús típicamente regionales de la zona. La nueva sede está ubicada en la Av. Juan B. Justo 2236 de la Capital provincial y es una muestra más del crecimiento de la empresa, que se destaca en el mercado del CCTV nacional desde hace más de 10 años, con 5 años específicamente de presencia en Córdoba.

Una atención más cercana y directa, además de la posibilidad de entregas inmediatas en forma local, es lo que hoy ofrece la nueva sucursal. Este nuevo punto de venta refuerza

la presencia de Electrosistemas en la región, ya que hasta ahora la empresa líder en CCTV atendía a sus clientes en esta ciudad a través de su representante.

Durante la reunión, el gerente de ventas regional, y flamante socio de la empresa, el Sr. Luis Tellería, realizó la apertura del local, augurando éxitos al resto de los presentes, participes de este nuevo emprendimiento.

"Nos enfocamos a la tarea de llevar todos nuestros servicios de valor agregado a los clientes más alejados, con el compromiso de servicio enfocado en sistemas eficientes y de calidad para beneficio del sector profesional del CCTV en general", expresó.

Los actuales clientes han visto con buenos ojos este proceso de apertura. Según el Ing. Roberto Junghanss, las expectativas

han sido superadas porque la afluencia de clientes se ha duplicado; así que la aceptación es alta. "Definitivamente expandimos en el interior fue un acierto", subrayó.

La apertura de la nueva sucursal es una clara señal de que los directivos están apostando y confiando en esta zona del país. Los gerentes de la entidad incluso anunciaron la decisión de -en breve- habilitar otras tres sucursales en puntos estratégicos. Entre ellos, un nuevo local en el centro de la ciudad de Mendoza y otro en la periferia de Rosario.

"Esto es más que una apuesta. Creemos en esta región, creemos en el país y en su principal recurso, que es el sector de la seguridad electrónica. Por todo esto, estamos ampliando nuestra presencia en la zona", justificó Junghanss.

**X-28 Alarmas****Lineup 2011**

X-28 Alarmas, empresa nacional fabricante de productos y sistemas de alarmas vehiculares y residenciales, llevó a cabo el 8 de agosto la presentación de su nueva línea de productos: la línea de *Central MPHX*, un nuevo concepto en monitoreo de alarmas.

El evento se llevó a cabo en el Salón Buen Ayre del Hilton Buenos Aires, ubicado en Puerto Madero, el día en que la empresa cumplió 27 años de presencia ininterrumpida en el mercado. Directivos y personal de X-28 compartieron la jornada con clientes, amigos e invitados

especiales, que cerraron la velada con un cóctel y un show en vivo de Javier Calamaro.

La jornada comenzó con una breve presentación de X-28 como empresa, a cargo de Sergio Caride, Director Comercial de la firma, quien luego de la introducción presentó a los oradores de la jornada, encargados de dar a conocer a los presentes la nueva tecnología y las capacidades de la novel línea de productos.

Finalizada la presentación, llegó el momento de los festejos y de compartir entre los presentes el lanzamiento en un clima de camaradería.





Usuario (Email):

Contraseña:

Ingresar o [Registrarse](#)

[¿Olvido su contraseña?](#)

Pedidos on-line

las 24 hs

Los 365 dias al año

- ① regístrase
- ② elija los productos
- ③ revise su pedido
- ④ despache su orden

BUS

Alarmas

Incendio

CCTV

Control de Acceso

Telefonia y Porteros

Aut. de portones

Computación

Alarmas de auto

Accesorios varios

○ Cursos

○ Descargar catálogo

○ Lista de

○ Co



Tel.: (+54 11) 4627-5600 - Nextel 183*1219
 Casullo 229 (1708) Morón, Buenos Aires
 e.mail: info@alastor.com.ar
 MSN: soportealastor@hotmail.com
 web: www.alastor.com.ar

Seguínos en Facebook





Siera
Panther

Lanzamiento felino
para Latinoamérica!



Siera presenta su nueva línea Panther para vigilancia y monitoreo remoto. Equipos DVR y Cámaras, especialmente diseñados para cumplir con las exigencias actuales de seguridad en Bancos, Oficinas, Aeropuertos, Comercios, Industrias y otras instalaciones, para aplicaciones individuales, redes LAN o a través de Internet.

www.sieraelectronics.com

Distribuidor
Autorizado:



Wenceslao Tejerina 2293, X5002BHM, Alto Alberdi, Córdoba, Argentina.
Tel (0351) 489-3748 - 489-0430 / ventas@alarmasdelcentro.com



ANKO[®]
Professional DVR Manufacturer

Anko-Tech Co., Ltd., con sede en Shenzhen, China, es una empresa de alta tecnología especializada en la fabricación y venta de productos DVR con sucursales en Taiwán y Hong-Kong y una moderna planta de SMT en China continental.

En los últimos años, la empresa desarrolló con éxito productos como tarjetas de captura de video, grabadora de video digital incorporado y decodificador. Cuenta con amplia experiencia en el desarrollo de hardware y con un sistema de garantía de calidad a gran escala.

Todos los productos tienen certificación ISO9001 e ISO2000, por lo que la compañía puede garantizar su calidad y satisfacer la demanda de mayor rendimiento a precios competitivos.

Asimismo, se mantienen vínculos de cooperación tecnológica con empresas de fabricación profesional de productos DVR de Corea, Taiwán y Canadá.

Anko-Tech, sinónimo de competitividad y vanguardia tecnológica, se transformará en su socio corporativo para ayudarlo a consolidar el éxito de su empresa.



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

CAESI

Fiesta del 40° Aniversario

La gran noche aniversario de CAESI fue una verdadera fiesta y en los salones de Madero Tango, lugar de la cita, se reunió una enorme concurrencia. Todos los detalles de un encuentro inolvidable.

Funcionarios, exfuncionarios, empresarios, asociados, empresarios de otras Cámaras amigas, representantes sindicales; una comprometida y divertida delegación extranjera de FESESUR con asistencia perfecta de todos sus países y como no podía ser de otra manera, con los distintos equipos de trabajo de la Cámara. Así se celebraron las cuatro décadas de la **Cámara Argentina de Empresas de Seguridad e Investigación (CAESI)**

Tal como lo indicara su Presidente, Aquiles A. Gorini, en las palabras de bienvenida, la idea, atendiendo al momento político-electoral, priorizó la más absoluta neutralidad, donde se reunió a los amigos y realmente se logró en su justa medida.

Tras su llegada, los invitados se aprestaron a disfrutar de una cena-show que empezó por el tango y terminó con la música que fuera moderna en los días en que CAESI iniciaba su gestión. Es que la Cámara de Seguridad e Investigación celebraba sus 40 años de vida. Y lo hizo precisamente a su estilo, y dentro de ese estilo, como también se indicara, el del orgullo de pertenecer.

Durante el show, conducido por Jorge Formento, se hizo una introducción sobre los logros de la Cámara e invitó a su Presidente, Aquiles Gorini, a pronunciar unas justas palabras, que dieron inicio al evento. Rescatamos de ellas el crecimiento del sector en este tiempo y aseguró "que la cámara y su protagonismo seguirán siendo ejes fundamentales de cara a los próximos años". Se refirió, asimismo, al compromiso de impulsar los objetivos que se lanzaron en todas y cada una de las gestiones precedentes.

También hubo tiempo para el reconocimiento de todos aquellos asociados y autoridades que fortalecieron con su ímpetu y perseverancia la acción de la Cámara: a los ex Presidentes de CAESI, a los Socios fundadores, a las empresas Fundadoras y a las más de 35 años de asociados, a ex Directores de Fiscalización y al Director del Área Mercosur del Ministerio de Trabajo de la Nación. En este sentido, se les entregó un recordatorio de amistad a los Presidentes de las Cámaras extranjeras ABREVIS y SESVESP de Brasil; CAPATRAVALSEP de Paraguay y CESI de Uruguay.

Seguidamente, se recibieron presentes de esas mismas Cámaras del MERCOSUR, UPSRA, CAESBA, CEMARA, CASEL, la UTN y de ASIS International.

La hora del baile de cierre estuvo a cargo del conjunto Los Náufragos, quienes brindaron un show increíble con su música para el recuerdo, que colmó la pista de asistentes. A manera de cierre, fue entregado a los presentes un libro conmemorativo del 40° Aniversario que encierra año a año la historia de CAESI.



Alarmas del Centro

Presente en Expomática

La cuarta edición de Expomática 2011 cerró con una afluencia de alrededor de diez mil visitantes. El evento, que por primera vez se concretó en los flamantes salones del Centro de Convenciones del Quorum Hotel en la Ciudad Universitaria, montó unos 60 stands que representaron a más de 130 marcas, entre nacionales y multinacionales.

Según Claudio Conci, presidente de la Cámara Informática del Interior (Cidi), y diversos expositores consultados, en el marco de la muestra se gestaron negocios y tanto comerciantes mayoristas como minoristas, y público aficionado a la tecnología, se mostraron interesados en adquirir o bien consultar sobre la gran parte de los productos expuestos.

El sector de la seguridad, vinculado cada vez más al de



la informática, no fue ajeno a la muestra y estuvo representado, entre otras empresas por **ADC**, que expuso sus productos y servicios "con el objetivo de jerarquizar el rubro", ofreciendo equipamientos de alta calidad, que se instalen por medio de especialistas / instaladores. Esto va de la mano de la masificación de la seguridad. "Antes, cada veinte alarmas vendíamos un sistema de videovigilancia. Hoy, esa brecha disminuyó", dijo Marcelo Martínez, presidente de la empresa.

monitoreo.com

Colecta y entrega de libros



Monitoreo.com llevó a cabo una nueva campaña solidaria a lo largo del país, recolectando libros para entregar a escuelas de escasos recursos del norte argentino. La campaña, que se realizó por ciudades como Rosario, Córdoba, Salta y Buenos Aires, consistió en la donación, por parte de los asistentes a los distintos cursos que ofrece la empresa, de un libro de cuentos. Finalizada la junta de material, según consignaron desde monitoreo.com, se entregó en "en cuatro escuelas rurales de la provincia de Jujuy los libros recolectados". Los niños beneficiados, a quienes se les entre-

garon personalmente los libros de cuentos, pertenecen a las escuelas 151, de El Lobatón; 313, de San Lucas; 353, del Paraje San Juan de Dios; y 4542 de Piquirenda, todos establecimientos rurales de Jujuy.

"Solo la sonrisa y alegría expresada en las caritas de estos niños justificaron el esfuerzo del viaje para llegar hasta allí. Pero lo más importantes es la posibilidad para estos chicos de que tal vez, un simple librito los ayude a leer, a soñar y a alcanzar un futuro muy diferente al que normalmente les espera", concluyeron los organizadores de esta cruzada solidaria.

DVR STORE

KCM-5111

H.264 4-Megapixel IP D/N PoE Box Camera



1/3.2" BSI Progressive Scan CMOS.
Función Día/Noche por filtro IR mecánico.
Iluminación mínima: 0.05 lux / F2.0.
Rango de sensibilidad IR: 700 - 1100 nm.
8 fps a 2032x1920 píxeles de resolución (1561 TV lines).
Compresión H.264, MPEG-4 SP y MJPEG (seleccionable) con Streaming dual.
Audio de dos vías.
Entradas y salidas digitales.
Video motion detection.
Alimentación PoE PoE Clase 3/DC 12V.
IR Compatible, P-Iris, F1.2, 3.1mm - 8 mm, 79.07 - 35.06.
Configuración de hasta 4 zonas privadas.
Montaje CS (lentes intercambiables).



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

DVR STORE

Amplia variedad de productos y asesoramiento personalizado



www.dvr-store.com.ar

No sólo ofrecemos productos,
brindamos soluciones adecuadas
a cada tipo de cliente

cámaras IP
accesorios
DVRs
placas
cámaras



HT HYUNDAI TELECOM

TOPICA

DYNACOLOR
always watching

OPTICAL

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)

info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

Entrevista a directivos de Aver Information Inc.



Alex Lee, Vicepresidente Ejecutivo de Ventas Globales, y Elisa Hsu, Gerente de ventas de Aver, junto a Germán Losada, Gerente comercial de DVR Store
Elisa.Hsu@aver.com

Alex Lee y Elisa Hsu

Con más de dos décadas como grupo y desde 2008 con una empresa enfocada específicamente en el diseño y provisión de soluciones en CCTV, AverMedia, actualmente Aver, busca posicionarse en nuestro mercado a través de su representante local.

AverMedia Information se estableció en enero de 2008 y forma parte de **AverMedia Group**, con el foco puesto en diseño, fabricación y distribución de productos bajo la marca comercial AverMedia. La compañía, que tiene sede en Taiwán, emplea a 650 personas, de las cuales el 40% son ingenieros, dedicados exclusivamente a la investigación y el desarrollo de nuevas tecnologías aplicadas a los distintos mercados.

Para conocer un poco más acerca de los mercados latinoamericanos, ver su evolución y planear nuevas estrategias para posicionar la marca, dos directivos de Aver visitaron nuestro país. En instalaciones de DVR Store, con **Germán Losada -Gerente de ventas-** como anfitrión, entrevistamos a **Alex Lee, Vicepresidente Ejecutivo de Ventas Globales**, y **Elisa Hsu, Gerente de Ventas de Aver**.

"Casi 20 años como grupo marca un camino largo ya recorrido pero siempre pensando en el futuro, en desarrollar nuevos productos y soluciones, apoyando y con el apoyo de nuestros canales y distribuidores. Esa es la meta de Aver", adelanta Alex Lee.

"La intención es crecer en todos los mercados. Tenemos sucursales y oficinas en Holanda, Francia, España y Gran Bretaña. Además, estamos presentes en Italia, Alemania y Turquía a través de representaciones locales, al igual que en Brasil. Asimismo, nuestra sede de En Estados Unidos (ubicada en San José, California -Silicon Valley-) es la más grande fuera de fábrica y desde donde se maneja toda la región, incluyendo Canadá y México", amplía Elisa Hsu.

- ¿A qué se debe el cambio en el nombre de la empresa?

- El cambio de logo y nombre solo es para separar a la empresa madre de su división de seguridad. AverMedia Group comenzó con TV cards, para pc y notebooks y toda la tecnología para ver y grabar video, un producto más pensado para el consumidor final. Aver Information tiene tres áreas: seguridad, videoconferencia y presentaciones. Son líneas sepa-

radas que se trabajan por canales de distribución diferentes. Además, como Aver pasó a ser empresa pública, por cuestiones legales debía separarse de la compañía original.

"La tecnología IP sin dudas va ganando mercado. Pero en algunos países de Latinoamérica las redes funcionan bien en los grandes centros urbanos y no siempre en puntos más alejados.

En ese caso es cuando una solución híbrida cobra importancia"

- ¿En qué mercado específico se enfocan?

- Las soluciones de Aver se enfocan en tecnologías de seguridad por video IP. Esto no significa que dejemos de apoyar a quienes requieran de soluciones analógicas, sino que invertimos tecnologías de red. En América Latina, hoy, Internet es muy popular pero las redes fuera de los centros urbanos, principalmente, no son del todo confiables. Por eso ofrecemos a nuestros clientes sistemas híbridos sobre plataforma Windows, para reducir la brecha entre el mundo analógico y el IP. También nuestros sistemas pueden ser utilizados sobre Linux, línea que desde hace dos años estamos desarrollando y se muestra como una plataforma más confiable, básicamente por su baja vulnerabilidad a virus y por ser una plataforma abierta, totalmente adaptable a las necesidades.

- ¿Cuáles son sus principales mercados?

- En la última década, Rusia, India, China y Latinoamérica se convirtieron en mercados altamente competitivos y muy receptivos a nuestra tecnología. Además, hoy el crecimiento en Europa es más lineal

que exponencial mientras que en América Latina el crecimiento es muy importante y por eso estamos invirtiendo aquí, para posicionar aún más la marca.

- ¿Qué características buscan en sus partners?

- A todos nuestros socios locales les brindamos nuestro apoyo y les pedimos compromiso para con la marca. Una vez que dimos con el socio indicado, cada tres meses hacemos evaluaciones de objetivos y nos ponemos metas, siempre acordes al volumen del mercado. Buscamos que nuestros partners no solo vendan productos, sino que también sean la palabra de la fábrica en su mercado. O sea, que ofrezca y brinde servicios y aporte soluciones reales a los usuarios.

- ¿Cuál es la estrategia a futuro para posicionar la marca?

- Nuestra oferta tiene tres variantes: directamente desde la sede, donde se pueden contactar interesados en representarnos. A través de nuestra web, canalizamos toda la información de nuestros productos y servicios, además de canales audiovisuales, donde mediante sencillos videos en tiempo real, les explicamos el uso y aplicaciones de nuestra tecnología. También ofrecemos una cooperación de canales. Así ayudamos a nuestros distribuidores para que hagan sus propias acciones de marketing. La idea es fortalecer al canal como camino al fortalecimiento de la marca ■





AverDigi IWH3216 Touch II

AVerMedia®

Solución Híbrida para Videovigilancia

Características

- Compresión H.264
- Sistema operativo Windows
- Hasta 16 canales para cámaras IP y/o analógicas
- Optimización de imágenes por escena estática o dinámica
- Soporta resolución de hasta 5 megapixel en todos los canales
- Funciones de monitoreo/grabación de imágenes remotas
- Conexión remota del System Controller Pro al CMS vía USB

IWH3216 Touch II es un DVR embebido híbrido con compresión H.264 que incorpora la última tecnología en procesadores. Integración con dispositivos POS. 4 discos HDD removibles. Ideal para aplicaciones multisitio.

System Controller Pro

- AVer System Controller Pro es compatible con las serie de DVR/NVR de AVer y CM3000/CM3000 Gold.
- Control de cámaras PTZ por RS-482 o directamente desde el DVR.
- Conexión a través de puertos USB.
- Funciones avanzadas combinadas con una operatoria sencilla.
- Configuración de hasta 32 pantallas



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS

CONTROL DE ACCESO

ROSSLARE
LE BRINDA
UNA **OFERTA
INTEGRAL**
DURANTE
OCTUBRE y
NOVIEMBRE

SIN CARGO

50 tarjetas + Batería



AC215



AYH12



MD14

LLEVANDO:

■ 1 Panel AC215 ■ 2 lectoras AYH12
y ■ 1 cable MD14, **accede SIN CARGO**
a 50 TARJETAS ATRI4 y una Batería
de alimentación de 12V. 7 Amp.

CONSULTE POR LINEA COMPLETA ROSSLARE

CENTENNIAL
DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C. desde 1963

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar



OPTEX

Solución total en protección exterior



VX-402



LX-402



BX-80N

Promoción exclusiva
durante octubre y noviembre:

CONSULTE POR PROMOCION ÚNICA..!!!

6777-6000

(Promoción con validez hasta el 30 de noviembre inclusive o hasta agotar stock)



DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006
hiperse@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Entrevista a Sergio Caride, Director Comercial



info@x-28.com

X-28 Alarmas



Nacida en 1984 en Bahía Blanca, un año más tarde la empresa se trasladó a Capital con la firme convicción de convertirse en un referente nacional en alarmas vehiculares y domiciliarias. Visitamos su planta de Mataderos y, a través de la charla con uno de sus directivos, recorrimos su historia.

Basta con una visita al museo tecnológico del edificio para hacer un rápido repaso de la tecnología, su evolución y la evolución de la propia empresa: equipos que parecen sacados de una vieja película de ciencia ficción, comunicadores, herramientas de testeo, antiguos carteles y folletería. Todo eso se resume en un pasillo que, en un paso a paso, cuenta la historia de X-28 Alarmas.

“Kompusur nació en Bahía Blanca, en 1984 –cuenta el Ing. Sergio Caride, uno de sus fundadores y hoy Director comercial– por inquietud de un grupo de cuatro ingenieros, dos de los cuales se encontraban en ese momento trabajando para Entel, haciendo un Máster en comunicación. Eramos cuatro voluntades con capital cero, el conocimiento formal de la tecnología y muchas ganas de trabajar. En menos de un año decidimos que teníamos que venir a Buenos Aires para poder hacer de la empresa una organización nacional, que era nuestro proyecto aunque muy difícil de lograr en ese entonces desde el interior. Por eso, en 1985, nos mudamos para la Capital, donde contratamos a nuestro primer empleado”, completa Caride acerca de los orígenes.

- ¿Dónde tuvieron la primera sede?

- Nos ubicamos en Mataderos, en una vieja casa en Guardia Nacional al 1.500, propiedad de los padres de uno de los socios a los que “desalojamos” alquilándoles un departamento. Allí empezamos a fabricar simultáneamente equipos para vehículos y para residencias, algo que es poco común en una empresa que recién comienza: iniciarse con dos unidades de negocios diferentes. Desde entonces fuimos aprendiendo sobre la marcha los manejos de la compañía, desde los que son los recursos humanos hasta el manejo de los negocios.

- ¿Cuáles fueron los siguientes pasos?

- Nuestra primera sede comercial importante fue en Avenida Rivadavia al 10.000, en Liniers, donde por primera vez teníamos un local para mostrarnos al público. La casa

pasó a ser fábrica, que rápidamente quedó chica y la trasladamos a Villa Luro. El crecimiento de la empresa hizo que tuviéramos los distintos departamentos en distintos puntos de la ciudad, por lo que en 1995 nos decidimos a dar el gran salto, comenzando a buscar nuestro propio edificio. Recién en 1998 pudimos concretarlo y a principios de 2000 nos mudamos a nuestra actual sede, que tiene 6.450 mts² cubiertos y desde donde centralizamos absolutamente toda la compañía.

- ¿Cómo evalúan hoy esa apuesta?

- Visto en retrospectiva el '98 no fue quizá el mejor año para mudarse, ya que tres años después nos cambiaron el país: hasta el 2000 invertimos en un mercado que un año después nos cambió las reglas de juego y pasó, por ejemplo, de vender 400 mil autos a vender 70 mil, con lo cual el mercado se redujo abruptamente. Nos habíamos dimensionado para ese país del 2000 y quedamos sobredimensionados para el país que se nos vino. De todas maneras mantuvimos toda la estructura y las personas, seguimos apostando al crecimiento y al desarrollo, y hoy estamos viendo los frutos de ese riesgo tomado.

“Nuestro principal volumen de ventas está dado hoy por la venta de equipos y sistemas de alarmas domiciliarias y estamos trabajando desde hace tiempo para lograr el posicionamiento visual ya instalado para las alarmas de autos”

- Ese cambio tan abrupto, ¿modificó la manera de pensar el futuro?

- Sin dudas nos cambió la cabeza, nos llevó a reformular toda nuestra línea de productos y la manera de hacer negocios. A partir de 2002, con el cambio de condiciones macroeconómicas, seguimos

apostando al país y desde ese empleado de 1985 pasamos a tener hoy 150 personas en relación de dependencia, más todos aquellos que trabajan en relación directa con nosotros. Ese empleado es actualmente nuestro gerente de recursos humanos, es el que entendió que necesitábamos para nuestra empresa. En nuestra empresa conjugamos personal con más de 15 años de trabajo y empleados más recientes, todos con la posibilidad de hacer carrera dentro de la compañía. En la actualidad, todo nuestro nivel gerencial está integrado por esas personas que comenzaron a trabajar con nosotros hace más de 15 años.

- Asociados a las alarmas vehiculares, ¿cuál es la estrategia para posicionarse en el mercado domiciliario?

- Hoy tenemos más de 400 agentes instaladores en todo el país, lo que nos permite mantener nuestra imagen de marca. Visiblemente, esos puntos de ventas muestran a X-28 asociada a un autorradio. Nuestro principal volumen de ventas, sin embargo, está en la venta de equipos y sistemas de alarmas domiciliarias y estamos trabajando desde hace tiempo para lograr el posicionamiento ya instalado para las alarmas de autos.

- ¿Cuáles son sus canales de venta y distribución de productos?

Elegimos como camino para instalar nuestros productos una serie de distribuidores y agentes instaladores en ciudades claves del país. El foco está puesto en trabajar de manera estrecha con el instalador, quien es el referente de la marca.

- ¿Cuál es el futuro que proyectan como empresa?

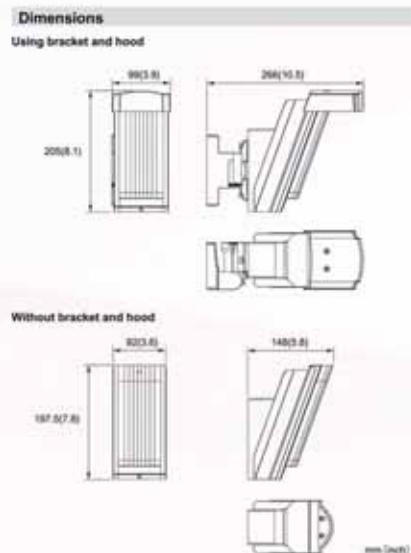
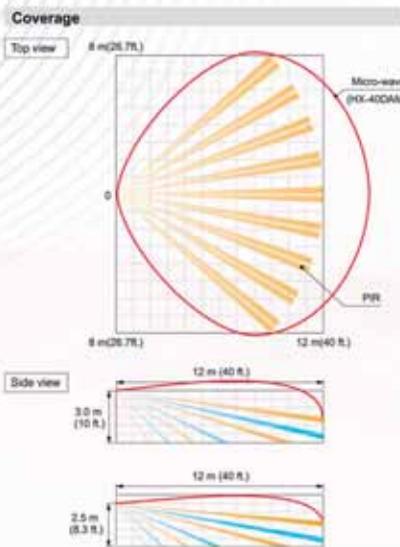
- Nuestro primer gran desafío es seguir creciendo. Para ello, buscamos detectar las nuevas necesidades que surgen en el mercado, para generar productos que las satisfagan de manera eficiente. Buscamos principalmente que la gente pueda vivir más tranquila gracias a nuestros productos y servicios ■

HX-40 DAM



Tough and Intelligent

- High-mount outdoor detector
- PIR/Microwave combination
- Anti-masking



Distribuidor avalado por Optex Inc.

Alarmatic

José Bonifacio 262 / C1424CHF / Buenos Aires / Tel./fax: (54 11) 4922-8266 / (54 11) 4924-1527
e.mail: info@alarmaticseguridad.com.ar / web: www.alarmaticseguridad.com.ar

Asesoramiento profesional

Más de 15 años en la industria

Importadores directos



SOPORTE TÉCNICO

Asesoramiento: Los que formamos ARGSeguridad somos ingenieros con más de 10 años de experiencia en el gremio de la seguridad electrónica, técnicos y personal altamente capacitado en cada una de sus funciones.



VENTAS ONLINE

24 Hs. / 365 días al año: Realizá tus pedidos, con o sin tarjeta de crédito. Administrá tus compras mediante un ágil formulario de compras online.



STOCK PERMANENTE

Nuestro stock propio, facilita sus oportunidades de negocio.

NIXZEN



Simplex



orena



LOCSTAR



ZUDEN



ARG SEGURIDAD

DISTRIBUIDOR MAYORISTA DE EQUIPAMIENTO DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

IQinVision



DYNACOLOR
always watching 



Digifort

Sistema de Seguridad Digital



www.ARGseguridad.com

Importamos y distribuimos productos probados y adaptados para ofrecer a nuestros clientes la mejor opción en seguridad a precios altamente competitivos. Todos los productos de nuestra cartera se encuentran en nuestro stock, disponemos de un Showroom con los principales productos en funcionamiento y taller de reparaciones y ensamble.



Av. Rivadavia 8617 - C.A.B.A.
(011) 4674-6666
ventas@ARGseguridad.com
www.ARGseguridad.com

Horario de atención:
Lunes a Viernes de 9:00hs a 18:00hs.
y Sábados de 9:00hs a 12:30hs.



CCTV - GRABACIÓN DIGITAL



VIDEO IP



ALARMAS DE INTRUSIÓN



INCENDIO



ACCESOS



CERRADURAS PARA HOTELES



Entrevista a Antonio M. Prado, Director Técnico



info@nt-sec.com

Netio S.R.L.

Desde 1990 Netio S.R.L. desarrolla y fabrica productos para comunicaciones y seguridad. Conocida durante muchos años por su marca Avatec, hoy la empresa se posiciona en el mercado de los comunicadores para paneles de alarmas con la Serie Nt-Com.

“En el pasado, los productos de seguridad de Netio S.R.L. compartían la estructura comercial y servicio de post venta de las Centrales Telefónicas Avatec. En 2009 iniciamos un proceso de reformulación de la empresa, que concluye en lo que es actualmente: una fábrica con dos líneas de productos diferenciados en su marca, soporte técnico-comercial y servicio de post venta”, explica el **Director Técnico de Netio, Antonio Prado**, acerca del proceso de reconversión iniciado por Netio hace unos años.

“En estos casi tres años creamos productos de seguridad innovadores y confiables, respaldados por un grupo de trabajo experimentado, y en precios razonables que acompañan complejidad de la instalación”, explica.

“En resumen, un equipo enfocado en los productos de seguridad, consigue posicionar esta unidad de negocio como la principal de la empresa en 2 años de trabajo persistente”, concluye Prado acerca de los cambios en la empresa.

- En el último período, ¿cuáles fueron las novedades más importantes?

- Netio S.R.L. es una empresa con más de veinte años en el mercado, que siempre ofreció productos innovadores en comunicaciones y que puso todos sus recursos en un nuevo desafío, el de continuar innovando en productos de seguridad. Esto tiene que ver también con una profunda reconversión de la empresa, tanto desde el punto de vista técnico como desde los recursos humanos. En cuanto a los productos, se desarrolló y potenció la línea de comunicadores Nt-Com, productos únicos que crecen conforme a las necesidades. En ese sentido, hace un año presentamos la Receptora Remota de Línea IP, que permite el monitoreo a distancia de paneles de línea sin el costo interurbano y este año lanzamos al mercado el Gateway SMS y el teclado remoto DSC, dos productos orientados al monitoreo sin línea telefónica y que no requieren de una plataforma de tercero para establecer un vínculo en la comunicación.

- ¿Cuándo comenzó a gestarse ese cambio en la empresa?

- Hace unos tres años comenzamos a dar un vuelco en el foco de la empresa. Hasta entonces la marca Avatec se asociaba a una compañía capaz de proveer soluciones en centrales telefónicas, y que, como una especie de accesorio, ofrecía al mercado de la seguridad comunicadores para paneles de alarmas. Creímos que, por la realidad del mercado, era momento de volver a invertir en el segmento de la seguridad, ya que teníamos el conocimiento y la capacidad de ofrecer productos novedosos, pudiendo resolver la problemática de las comunicaciones.

“La empresa está consolidada, es reconocida en el mercado.

Lo que hoy estamos haciendo es poner foco en el mercado de la seguridad, ofreciendo mayores y mejores opciones a nuestros clientes para resolver sus problemas de

comunicación donde no existen líneas convencionales”

- ¿Cuál es esa base tecnológica?

- Fuimos pioneros en el desarrollo y fabricación de un back-up celular, los primeros en ofrecer un comunicador Ethernet y luego también GPRS, productos que al momento de lanzamiento eran exclusivos. Luego, otras empresas con foco en el mercado de seguridad ofrecieron productos propios o importados, tomando gran participación en la oferta. Comunicadores que crecen conforme a necesidad, la Receptora Remota IP, el Gateway SMS y el Teclado Remoto sin plataformas intermedias son hoy algunos productos ofrecidos exclusivamente por nuestra empresa.

- ¿Cuál es el proyecto que se plantea la compañía?

- A fines de 2008 nos planteamos la necesidad de enfocar la empresa en el negocio de la seguridad. Para eso reformulamos los productos y encaramos una reconversión de la propia empresa. Separamos las dos unidades de negocios e hicimos una preparación y reconversión de nuestro personal poniendo énfasis en el área de productos para seguridad. Hoy contamos con servicio técnico y soporte de post venta independiente, con el compromiso hacia el cliente de dar respuesta antes de las 24 horas a su requerimiento. Nuestra fuerza de ventas también fue capacitada para poder brindar, antes de concretar una operación, información detallada de la tecnología que ofrecemos. Esto, sin dudas, predispone mejor al cliente, aunque muchos de ellos ya conocen nuestra trayectoria.

- ¿Cuánto pesa, en la actualidad, la marca comercial?

- Siempre se nos conoció como Avatec, marca de las centrales telefónicas que luego adoptaron los comunicadores. Terminada la reconversión, decidimos usar Nt-Com como marca para los productos de seguridad y abrir un sitio web dedicado a los mismos. Hoy mantenemos Avatec en centrales y nos encontramos en plena tarea de posicionar Nt-Com como marca para productos de seguridad.

- ¿En qué mercados regionales tienen mayor presencia?

- Las características de nuestros productos, que posibilitan la comunicación en áreas donde no existe la línea convencional, hacen que nuestra presencia en el interior del país sea muy fuerte. Ese mercado es el que nos exige todo nuestro esfuerzo. Estamos viajando a distintas ciudades, donde ofrecemos a nuestros clientes charlas y presentaciones acerca del diferencial de nuestros productos. Buenos Aires no deja de ser un mercado atractivo para la empresa, pero es un mercado en el que aún tenemos que trabajar mucho ■

Nt-Com

La solución justa a cada necesidad

Receptora Remota de Línea IP

Monitoreo a distancia sin costo DDN.

Instalada en otra localidad, se conecta por Internet con el Centro de Monitoreo, evita el costo de llamadas interurbanas, elimina las fallas de conexión por el uso de VoIP entre localidades.



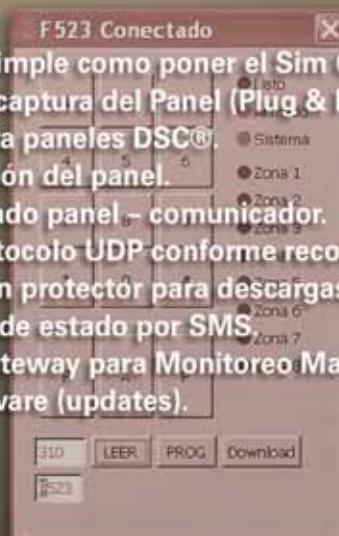
- Vinculo Ethernet y GPRS como respaldo
- Cargador de batería incorporado, 24 hs de autonomía con 7AH
- Detecta falta de líneas telefónica, incluye protectores de descargas atmosféricas.
- Salida 12Vdc alimenta el modem/router, reinicia ante no conexión.
- Retransmite eventos de otras receptoras (SurGard®, Ademco®, DX-Control®).
- Contact ID, 4x2 DTMF, Ademco Express, 4x2 pulsos 10/20 pps,
- Programación remota y telecontrol via SMS.
- Entrada tipo Zona 24 hs con o sin terminador de línea (sensores NA o NC)

Comunicadores IP Ethernet GPRS

Calidad sin complicaciones a precios razonables.



- Auto configuración de APN, tan simple como poner el Sim Card (Plug & Play).
- Auto configuración de cuenta, la captura del Panel (Plug & Play).
- Programación y downloading para paneles DSC®.
- Control permanente de la operación del panel.
- Unico con anti sabotaje de cableado panel - comunicador.
- Muy bajo consumo de datos, protocolo UDP conforme recomienda SIA.
- Detector de línea no operativa con protector para descargas atmosféricas.
- Programación remota y consulta de estado por SMS.
- Envío de eventos por SMS vía Gateway para Monitoreo Mayorista.
- Actualizaciones remotas de firmware (updates).



Seguridad Electrónica



Sistemas de Seguridad Electrónica

Importadores y
distribuidores mayoristas

Venta al gremio

CONTROL DE ACCESOS

LECTORES DE PROXIMIDAD

LECTOR DE PROXIMIDAD D9000
con salida Wiegand 26 bits
UHF 915 Mhz
Alcance de 10mts.

Lector de proximidad HM6002/3/5
con salida Wiegand 26 bits o RS232
EM 125 khz / HID 125 Khz / Mifare.

Lector de proximidad JLR100
con salida Wiegand 26 bits
EM 125 khz
Alcance de 80cm.

TARJETAS Y TAGS

Tags de proximidad EM 125 Khz.
Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell
EM 125 Khz - HID - Mifare - UHF915 Mhz
Llaveros y sobres porta credenciales

CONTROLADORES DE ACCESO AUTÓNOMOS

ACP11E /M/H
Controlador autónomo para
1000 usuarios pin y/o tarjeta
Lector incorporado.
Versiones Em marin 125Khz /
HID 125Khz / Mifare

HM1000
Controlador autónomo para
1000 usuarios tarjeta
Apto exterior
Lector incorporado

CONTROLADORES DE ACCESO CON REPORTE

AR721
Capacidad 1000 usuarios
tarjeta y/o pin
Comunicación Rs485
con Software
Lector incorporado

Sc403
RELOJ Y CONTROL DE ACCESO
Capacidad 30000 usuarios tarjeta y/o pin
Comunicación RS232-RS485-
TCP/IP con Software
Lector incorporado

PULSADORES

Pulsadores rex de salida NO/NC
Metálicos
Abs
Emergencia
Sin contacto

CONTROLADORES BIOMÉTRICOS

F8
1500 huellas/tarjetas
Puerto RS232-RS485-TCP/IP
Software

SR 100
Lector adicional para F8

I FACE302
1500 huellas / 700 rostros
Puertos RS232-RS485-TCP/IP
Software

L5000
Cerradura autónoma
500 huellas / 100 pin

PLACAS CONTROLADORAS MULTIPUERTA

CERRADURAS

300s / E600LED
Cerradura electromagnética
de 300Lb/600Lb

HERRAJES DE SUJECIÓN

DESTRABAPESTILLOS NC/NO

CERRADURA FAIL SAFE CON PERNO

Soporta 30000 tarjetas y 100000 registros.
Software basado en web
Función antipasback.
C3-200 2 puertas soporta 4 lectores (2 de entrada, 2 de salida)
C3-400 4 puertas soporta 4 lectores (4 de entrada)

Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires
011 - 4205 - 6379 / 011 - 5368 - 0503 / Nextel ID 672*1828
Envíos al interior - Servicio de entrega a domicilio

CCTV

DOMOS FIJOS



DPSP36/DPAR36
Domo plástico 24 LEDs IR
CCD Sony 420/540 TVL
Lente 3.6mm



DMSP36/60/DMAR36
Domo antivandálico apto exterior
24 LEDs IR
CCD Sony 420/540 TVL
Lente 3.6/6mm



DMSP4A9
Domo Antivandálico
apto exterior
36 LEDs IR - CCD Sony 420L
Lente Varifocal 4a9mm



DP7000IR
Domo Plástico
Menú en pantalla
24 LEDs IR - CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm



DP7000
Domo Plástico
Menú en pantalla
CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm



DM7000IR
Domo Antivandálico apto exterior
Menú en pantalla 36 LEDs IR
CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm

CÁMARAS OCULTAS



COPIR - CPIN - COSMK
Sensor de video 1/3" Color CCD SONY
420-540-TVL
12VDC - 0.1 LUX
Lente 3.6 mm / 6mm

PLACAS CAPTURADORAS



Placas Capturadoras de 4/16/32 canales de video
15/25/100/400 FPS

DVR STAND ALONE



514/518/916
Stand Alone H264 de 4/8/16 canales de video
Salida BNC y VGA Real Time
Software CMS 64 Ch sin cargo
RS485/ Alarmas
Soporta Celulares

CÁMARAS PTZ

CÁMARAS BOX



BSP4200-BSP4800
BSP5200-BSP5400AF
BSP7000
Sensor de video 1/3" Color CCD SONY
420-480-540-700 TVL
12VDC - 0.1 LUX
Con audio - Día/Noche
AGC-BLC-AWB



8027H
CCD Sony 520 TVL
zoom 27x autofocus



PTZ109/309
CCD Sony 420/540 TVL zoom 3x
360° Presets- Apta exterior



LANL5907
CCD Sony 480 TVL - zoom 27x autofocus
360° Low Speed- Presets
Apta exterior



LANL2100
CCD Samsung 540 TVL - zoom 30x autofocus
360° High Speed - Apta exterior

CÁMARAS INFRARROJAS



CMSP24L36
420 TVL - IR 20MTS - 3.6 mm



CMAR30L36/60
540 TVL - IR 25MTS - 3.6/6 mm



CMXX50M
420/480/540 TVL
IR 50MTS - 6 mm



CMSP36L4A9
420 TVL - IR 30MTS
Varifocal de 4a9 mm



CMSP72L4A9
540 TVL - IR 50MTS
Varifocal de 4a9 mm

ACCESORIOS



CONECTORES
BNC Crimpable/tornillo
Derivadores y plugs de alimentación
Adaptadores de BNC-RCA



GABINETES Y SOPORTES
Gabinetes apto exterior de ABS y aluminio c/ soporte.
Soportes plásticos para cámaras



LENES
Lentes de cristal:
Iris fijo de 2,8/4/6/8/12/16 mm
Autoiris varifocal de 3,5 a 8mm / 2,8 a 12mm / 5 a 50mm



ACCESORIOS
Distribuidores de video de 1x4 - 2x4 - 8x16
Conversor de Video a VGA
Microfono de alta sensibilidad ajustable
Conversor RS232/ RS485



BALUNES
Transceptores de video para cable UTP
300-1200-1800 mts color.
1-4-8-16 canales.



CABLES
Cables de alimentación TPRI y Bipolar
2x0,5 - 2x0,75 - 2x1 - 2x1,5 - 2x2,5.
Cables UTP interior/ exterior
Cables coaxiales



FUENTES
Fuentes switching de 12VCC:
12A - 5A - 2A - 1A

Entrevista a María Inés Tornati, Gerente de Marketing



mi.tornati@microcom.com.ar

Microcom Argentina MICROCOM ARGENTINA

Fundada en 1999 y radicada actualmente en la ciudad de Rosario, Microcom Argentina es importador y distribuidor mayorista de las más prestigiosas marcas a nivel mundial de conectividad y seguridad en todo el país, entre ellas Vivotek, cámaras IP, y Anviz, con controles de acceso y personal.

En sus inicios, Microcom se dedicó a la importación y distribución de PC y partes a resellers en zonas de baja competitividad. Con centro de operaciones en San Nicolás, llegó a atender a más de 500 clientes de todo el país. Al poco tiempo, la empresa optó por un cambio de rumbo, que surgió como consecuencia de las necesidades de sus clientes. Es por ello que ingresaron en los rubros conectividad y seguridad.

2005 y 2006 fueron años de constante crecimiento y, a fines de 2006, Microcom se planteó la necesidad de radicarse en la ciudad de Rosario, para posicionarse con mayor fuerza en todo el país y desde allí dirigir sus operaciones. Fue así que en abril de 2007 abrió Microcom Rosario, cerrando la empresa en San Nicolás. Con esta apertura, logró posicionarse como una de las empresas de mayor competitividad en el rubro de conectividad.

Los años 2010 y 2011 siguieron siendo exitosos, afianzando aún más las alianzas existentes entre las marcas que comercializa e incrementando las ventas de cada una de ellas. Microcom continúa en busca de marcas nuevas y a la vanguardia de las últimas tendencias que hacen crecer a la empresa y al negocio de sus clientes.

- ¿Cuáles son sus principales marcas y rubros dentro de la seguridad?

- Trabajamos con dos marcas: Vivotek y Anviz. La primera es fabricante exclusivo de Soluciones de Videovigilancia IP y Cámaras IP, cuenta con más de 10 años en el mercado mundial y puede participar en todo tipo de proyectos, sin importar la envergadura de los mismos. Microcom no solo distribuye los productos de Vivotek, sino que desde septiembre fue designada única distribuidora autorizada de reparación de cámaras Vivotek del Conosur. Esta noticia nos pone en un lugar privilegiado y nos da una ventaja competitiva frente al resto. La segunda marca del rubro seguridad es Anviz, que ofrece productos como controles de acceso y personal por TCP/IP, biométricos y RFID, cerraduras electromagnéticas y accesorios. Anviz se estableció en el país a

principios de 2010 y su estrategia fue buscar distribuidores expertos en seguridad. Somos un excelente aliado, ya que llegamos a los segmentos de mercado a los que la marca estaba apuntando.

- ¿Trabajan con el instalador o llegan al consumidor final?

- Al ser mayoristas, trabajamos con el instalador o integrador, ISP, resellers, etc., pero nunca vendemos directamente a consumidor final. Nuestra estrategia consiste en llegar a nuestros clientes a través de los medios de comunicación más importantes del rubro conectividad y seguridad, y también con acciones de marketing y comunicación, como el envío de newsletters diarios, donde contamos las novedades de productos, promociones vigentes y capacitaciones al canal. Buscamos continuamente brindar a nuestros clientes nuevas unidades comerciales para penetrar en los distintos mercados verticales y realizar estrategias ganar-ganar.

"En 2009 abrió su primera sucursal en Capital Federal y empezó a jugar fuerte entre los mayoristas de la región, con la ventaja competitiva de una mayor llegada a los clientes del interior, a través de una casa central en Rosario"

- ¿Cómo ven el mercado de la seguridad en el interior del país?

- En los últimos años, el mercado argentino ha crecido en forma continua. Si bien el boom de la seguridad se dio en primer lugar en Buenos Aires, esto ya se extendió a los grandes centros urbanos del interior del país, que buscan constantemente la incorporación de productos del rubro. Actualmente estamos teniendo muchas consultas de municipios interesados en la in-

corporación de cámaras IP y los integradores nos consultan cada vez más por controles de acceso y de personal para las grandes empresas. Creemos que este sector tiene más por crecer y estamos atentos a las nuevas marcas y productos que puedan aparecer para convertirnos en uno de los jugadores más importantes dentro de los grandes.

- ¿Cuáles son los principales requerimientos de sus clientes?

- Sabemos que nuestros clientes buscan "Soluciones"; esto es lo que ofrecemos nosotros. Les damos todas las herramientas que ellos necesitan para cada eslabón de su negocio y trabajamos junto a ellos para llegar a los mercados verticales.

- ¿Qué servicios ofrecen y cuáles son los métodos de capacitación en las nuevas tecnologías?

- Los servicios que ofrece Microcom son amplios y variados, y van desde el asesoramiento especializado por parte de nuestros Product Managers en todo lo que respecta a grandes proyectos y consultas técnicas, la atención personalizada que brindan nuestros Ejecutivos de Cuentas, hasta nuestras capacitaciones gratuitas brindadas tanto en Rosario como en Buenos Aires. Continuamente estamos buscando la forma de ampliar nuestros servicios, para mejorar la experiencia del cliente. Por ejemplo, para el año próximo se está pensando en la incorporación de una herramienta de capacitación vía web, totalmente gratuita, acceder a todos los talleres, sin necesidad de hacerlo en forma presencial.

- Finalmente, ¿cuáles son sus proyectos?

- Queremos seguir creciendo y que esto se traslade a sus clientes, tal como lo viene haciendo hasta ahora. La estrategia seguirá siendo ofrecer soluciones integrales y la incorporación de nuevas marcas al porfolio, tanto del rubro seguridad como conectividad. Tenemos el objetivo de consolidarnos como empresa y seguir siendo el distribuidor líder de conectividad y seguridad en el interior de país ■



MICROCOM

ARGENTINA S.A.

MAYORISTA EN CONECTIVIDAD Y SEGURIDAD



SUPREME

A NEW DEFINITION OF HD



Sd 8362E

- 2 Megapixel
- 60 FPS
- Movimientos en 360°
- 20x de zoom Optico
- Poe Plus
- Filtro Infrarrojo incorporado



Fe 8171v

- Lente 1.27mm, visión panorámica
- Filtro Infrarrojo incorporado
- Anti Vandálica
- Soporta PoE
- Triple compresión H.264, Mpeg-4 y Mjpeg



2 mp

Ip 8162p

- Hasta 30 Fps a 1080p
- Lente Vari-focal 3.1 – 8mm y P-iris.
- Filtro Infrarrojo incorporado,
- Soporta PoE
- Triple compresión H.264, Mpeg-4 y Mjpeg



1.3 mp

Ip 8151p

- Hasta 30 Fps a HD
- Lente Vari-focal 3.1 – 8mm y P-iris.
- Filtro Infrarrojo incorporado,
- Soporta PoE
- Triple compresión H.264, Mpeg-4 y Mjpeg

SOMOS CENTRO OFICIAL DE REPARACION EN EL CONO SUR

web www.microcom.com.ar

f facebook.com/microcomarg

t twitter.com/microcomarg

ROSARIO - Ricchieri 65 bis
Telfax: (0341) 437-5777

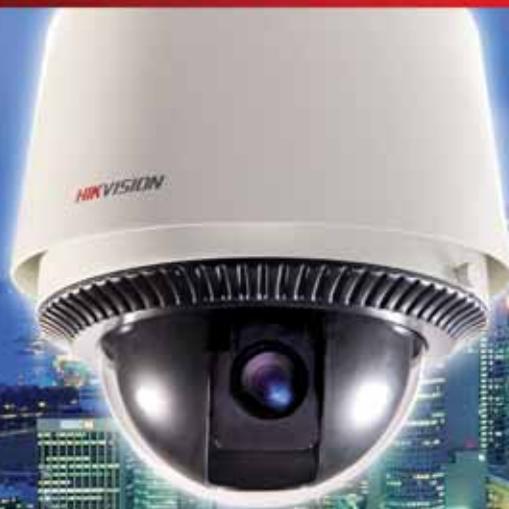
BUENOS AIRES - California 2082 - Oficina: D219
Tel: (011) 6091-8585 / (011) 6091-8586

HIKVISION

MASTER PREMIER DISTRIBUTOR



Seguridad Urbana



DOMO IP HIGH DEFINITION
DS-2DF1-672



DOMO CON ILUMINACIÓN INFRARROJA
0 Lux, 80 mts DS-2AF1-714/5/8

Cámara Domo IP 1.3 MEGAPIXELES

Códec de video H.264 • CCD de barrido progresivo Sony de 1/3" • Soporte de resolución a 1280x720 para previsualización y reproducción • Iris/enfoque automático y rotación continua en 360° • Soporte de conmutación automática de color a B/N • Precisión predeterminada hasta de $\pm 0,1\%$, velocidad preseleccionada de 75°/seg. en paneo y 50°/seg. en inclinación.

DVR para Móviles

Video y Localización en Tiempo Real por 3G

- Instalación en cualquier unidad móvil

- Transmisión por: GPRS - 3G - WIFI

- Visualización de recorridos en Google Map



Google

H.264 DSP Compresión por Hardware • Modulo GPS Incorporado • Información de GPS y Velocidad embebida en video e Integración con Google Maps • Trackeo de Rutas sobre planos de Google Maps • Tecnología Antivibración Patentada • 3G, CDMA, WCDMA, EVDO, TD-SCDMA, Wireless • Software de Centro de Monitoreo • Software de Servidor de Streaming para tecnología 3G • Audio y Video en Tiempo Real • Comunicación Bidireccional sobre IP • Entradas y Salidas de Alarmas • Alarmas por Exceso de Velocidad



OLIMPIADAS 2008, BEIJING.



TRAVELER LEVITACION MAGNÉTICA SHANGHAI.



Norma Comunicado "A" 5136

Seguridad Bancaria

DVR CÁMARAS ANÁLOGAS



Serie 8100HFI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y TIEMPO REAL



Serie 9100HDI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF



Serie 9100HFI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF TIEMPO REAL

NVR CÁMARAS IP



Serie 7600NI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9500NI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9600NI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL

HYBRID CÁMARAS ANÁLOGAS E IP



Serie 7600HI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9000HFI-S
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL



Serie 9000HFI-SH
TODOS LOS CANALES EN
4 CIF Y 720P EN TIEMPO REAL

HDMI

HDMI

CÁMARAS CÁMARAS ANÁLOGAS E IP



CÁMARAS ANÁLOGAS

- DS-2CC192P
- DS-2CC194P
- DS-2CC178P
- DS-2CC176P
- DS-2CC572P-M
- DS-2CC572P-IMB ANTIV.
- DS-2CC577P-A WDR
- DS-2CC575P-A ICR



DOMOS ANÁLOGOS/IP

- ANÁLOGOS**
- DS-2AF1-516
- DS-2AF1-518
- IP**
- DS-2DF1-518
- DS-2DF1-572 1.3 MP



CÁMARAS IP

- DS-2CD892PF-E
- DS-2CD833-E / W
- DS-2CD863PF-E 1.3 MP
- DS-2CD853F-E 2.0 MP
- DS-2CD854F-E 3.0 MP
- DS-2CD883F-E 5.0 MP
- DS-2CD7133-E
- DS-2CD7153-E
- DS-2CD8133-E
- DS-2CD8153-E

“ Contamos con el equipo de Asesoramiento y Soporte Técnico más Experimentado de SudAmérica, con más de 8 años de experiencia junto a HIKVISION. No dude en asesorarse con nosotros, casos de éxito en los bancos más prestigiosos de Argentina. ”



- Disponibilidad de Stock Inmediata!
- Importaciones bajo Posiciones Arancelarias indicadas por DGA/AFIP
- Certificados de Seguridad Eléctrica disponibles y vigentes.

© UL CE FC RoHS ISO9001:2000 ISO14001

HIKVISION HOUSE LATINOAMERICA

by Security One

“Nuevo Centro de Soporte y Capacitación”



HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Nueva Dirección:
Calle Cespedes 3881 C.A.B.A
C1427EAG - Argentina

Visitenos en
WWW.SECURITYONE.COM.AR
WWW.HIKVISION.COM

Teléfono
(54-11) 4555-1594
Teléfono / Fax
(54-11) 4555-6528

Email
info@securityone.com.ar



Historia, presente y futuro

Bio Card Tecnología

Sinónimo de ZK Software en nuestro país, la empresa se inició con la representación de una marca brasilera cuyos productos, curiosamente, dieron origen al nombre. Consolidada, Bio Card apuesta al futuro a través de relaciones comerciales sólidas, tanto con sus clientes como proveedores.



Nacida en febrero de 2005, con Marcelo Sosa y Marcelo Pugliese como socios fundadores, **Bio Card Tecnología** comenzó representando a Identix, **ZK Software** y la marca brasilera Henry cuyo producto, el *Bio Card3* fue, justamente, el que terminó por dar nombre a la reciente empresa. "En ese entonces -recuerda Sosa- nos iniciamos con unos pocos productos, entre los que estaban el *BioClock II*, el primer producto de la línea ZK, y el *Bio Card3*, de origen brasilero, del cual tomamos su nombre para bautizar nuestra empresa. En ese entonces, vimos que no había una oferta sustentable, confiable y accesible para cada una de las empresas que forman parte de nuestro mercado. Fue así que decidimos darle forma a Bio Card Tecnología, para ofrecer e implementar soluciones con tecnología de huella digital hasta en los entornos más complejos".

En este emprendimiento, significó mucho para la compañía el apoyo brindado por ZK Software, fabricante de los equipos que comercializa y que, gracias al esfuerzo y sacrificio de cada uno de los que integran Bio Card, les otorgó la distinción de ser nombrados, recién iniciado el 2006, Distribuidores Autorizados para la República Argentina. Junto con la firma de ese convenio, Bio Card desarrollaría junto a ZK Software un conjunto de estrategias a futuro, tanto en lo relacionado al hardware como al software, para posicionar la marca en nuestro mercado.

Continúa en página 58



Fundador
Marcelo Sosa, uno de los fundadores de Bio Card Tecnología.

Staff

Socio Gerente
Marcelo Sosa

Gerente Comercial
Norberto Chaquer

Gerente Adiminstrativo
Andrea Perrotat

Gerente Técnico
Sergio Lew

Ventas
Mariana de Jesús Zuloaga
Laura Pereyra

Asistente administrativa
Damiana Lizza

Dto. Técnico
Damián Alonso
Pablo García
Jorge Marfil

Timeline

2005

En febrero se funda BioCard Tecnología, con sede en calle Teodoro García al 2200. Se inician con la representación de las marcas Identix, ZK Software y Henry.

2006

ZK Software nombra a BioCard su Distribuidor y Servicio Técnico Autorizado para Argentina. El crecimiento alcanzado en el primer año de vida motiva la primera mudanza:

estrena nueva casa, en Céspedes al 3000. Comienzan a formar su red de distribuidores en el interior del país.

2007

Se afianza su relación con ZK Software y comienzan a distribuir sus principales líneas de productos. Comienzan a realizar obras para importantes compañías.

INTEGRACIÓN Y SEGURIDAD PARA EL CRECIMIENTO DE SUS NEGOCIOS



C-3 200

NUEVA LÍNEA ZKTECO DE ZKSOFTWARE: PANELES CONTROLADORES DE ACCESOS PARA 1,2,3 Y 4 PUERTAS.

- > Software de administración totalmente web
- > Capacidad de usuarios: 30000
- > Capacidad de eventos: 100000
- > 12 salidas auxiliares
- > Leds indicadores de comunicación y estado
- > Slot de tarjetas SD Card para backup de datos
- > Integración con otros sistemas de seguridad, cctv, incendios y automatización de edificios.
- > Monitoreo en tiempo real
- > Anti Pass-back, alarma de coacción
- > SDK disponible para desarrolladores



C-3 100



C-3 400

Historia, presente y futuro

**Recepción**

El primer contacto con los clientes de la compañía

**Area comercial**

Los ejecutivos de cuentas, uno de los eslabones fundamentales en el andamiaje de la empresa.

**Capacitación**

Una moderna sala, acondicionada para brindar cursos tanto al personal como a sus clientes.

Servicios al cliente

Desde Bio Card Tecnología, se elaboró una estructura de distribuidores que trasladan su filosofía a cada uno de los lugares en los que éstos tienen presencia, haciendo hincapié en un punto fundamental: el Servicio al Cliente. "Mantenemos una sinergia con cada uno de ellos, y nos referimos muy especialmente a nuestros distribuidores, ya que con una política clara, transparente y basada en la comunicación sin grises, conformamos una amplia red que nos permiten llegar a casi todo el país con nuestros productos", explica Marcelo Sosa.

ZK Software ofrece una amplia variedad de productos a un costo razonable y, a través del tiempo, fue mejorando la tecnología y la confiabilidad de los productos. A la par, se mejoró notablemente en la confiabilidad en la transmisión de los datos, con lo cual la tecnología biométrica hoy se posiciona como una de las más requeridas del mercado.

"Esa evolución tecnológica nos permite -dice Sosa- poder ofrecer cada vez más opciones a nuestros clientes y al mercado en general, proponiendo soluciones de calidad a todos los requisitos, siempre con el respaldo de una marca de renombre internacional".

Crecimiento

El trabajo de Bio Card se vio prontamente recompensado y al año de haber abierto sus puertas, ya debió cambiar de sede, debido a que los tres ambientes iniciales de calle Teodoro García resultaron escasos. "El crecimiento fue rápido y tuvimos que pensar en un lugar más amplio, por lo que mudamos nuestras oficinas a calle Céspedes, donde estuvimos tres años. Luego llegó la mudanza a nuestra actual sede en Zapiola al 4500, que tuvo varias aristas: por un lado necesitábamos un lugar más grande y por otro sentíamos que, tras el fallecimiento de Chelo (Marcelo Pugliese), teníamos que buscar un cambio de aire", recuerda Marcelo Sosa.

La mención y el agradecimiento a su socio es permanente. "Todo lo que hacemos hoy tiene un poco de su impronta y muchos de los logros de la empresa no podrían haberse concretado si no hubiera sido por su empuje y una particular manera de tomar riesgos calculados. Por ejemplo, cuando todavía no éramos nadie, fue él quien tomó la decisión de presentarnos con un stand en Seguriexpo, haciendo una inversión que tenía mucho de apuesta y que salió muy bien, ya que comenzamos a estrechar lazos con nuestros clientes y a mostrarnos ante un mercado que todavía era nuevo en tecnologías biométricas".

Tras el fallecimiento de Pugliese, fue Sosa quien tuvo que tomar las riendas de la empresa, con todo lo que ello implica. "Personalmente fue todo un desafío, ya que tuve que aprender a llevar adelante tareas poco habituales en mí, como la relación con nuestro principal proveedor, ZK Software. Afortunadamente, nos renovaron la confianza y los frutos están hoy a la vista".

Continúa en página 60

**Tecnología de huella digital al alcance de todos**

"Bio Card Tecnología nació como respuesta a una necesidad: quienes la conformamos, entendíamos que al mercado argentino le faltaba crecer y madurar en tecnología biométrica de huella digital, crecimiento que veíamos como inminente, ya que a medida que los mercados maduran y para poder prevalecer en un entorno altamente competitivo como el nuestro y del resto del mundo, las empresas debían automati-

zar sus procesos y bajar sus costos incorporando, a la par, nuevas tecnologías".

Así explicaban Marcelo Pugliese y Marcelo Sosa los orígenes de la empresa, en un reportaje publicado por RND en septiembre de 2006, un año después del nacimiento de Bio Card Tecnología.

"Nuestras premisas fueron muy claras: brindar respuestas altamente eficaces y de costo efectivo".

Timeline**2007**

Entre Ríos, Santa Fe, Corrientes, Misiones, Salta, Tucumán, Córdoba, Mendoza, Chubut y localidades de la Provincia de Buenos Aires ya conforman su red de distribuidores

2008

Marcelo Pugliese, socio fundador, fallece en diciembre tras una larga pelea con una enfermedad.

2009

Se mudan a su actual sede, en calle Zapiola al 4500.

2011

Presentan las nuevas líneas de productos de ZK Software: C3 e InBio, controladores de accesos por proximidad y huella, respectivamente.



LÍDERES EN TECNOLOGÍA DE HUELLA DIGITAL Y RECONOCIMIENTO FACIAL

El crecimiento de su empresa va acompañado por una eficiente estrategia tecnológica. Les ofrecemos equipos autónomos con la tecnología más avanzada de huella digital y tarjetas de proximidad, exclusivos para el control de acceso, tiempo y asistencia.

NUEVA LÍNEA DE EQUIPOS CON CAPACIDAD DE ALMACENAMIENTO E IDENTIFICACIÓN HASTA 10.000 HUELLAS Y/O TARJETAS DE PROXIMIDAD EM O MIFARE.

SOLUCIONES DE SOFTWARE

ADEMÁS DEL EQUIPAMIENTO LE OFRECEMOS EL COMPLEMENTO IDEAL, "PHARAOH SOFTWARE" PARA OPTIMIZAR Y MEJORAR LA CALIDAD DEL TRABAJO EN EL ÁREA DE RRHH.

ADMITE LA TOTAL INTEGRACIÓN DE LOS SIGUIENTES MÓDULOS:

- > Control Horario y Ausentismo
- > Control de Accesos y visitas
- > Liquidación de Sueldos y Jornales
- > Gestión de Comedor
- > Planificación Horaria
- > Cuenta Corriente de Novedades



LP400 ID



SC403



F8



E9



I FACE 202



I 580



MA 300



MOLINETE DE
HUELLA DIGITAL



U 560

Historia, presente y futuro



Area técnica

Desde allí se da respuesta a todas las inquietudes de los clientes de la empresa



Presentación

La nueva línea de productos de ZK Software: C3, control de accesos por RFID

El futuro

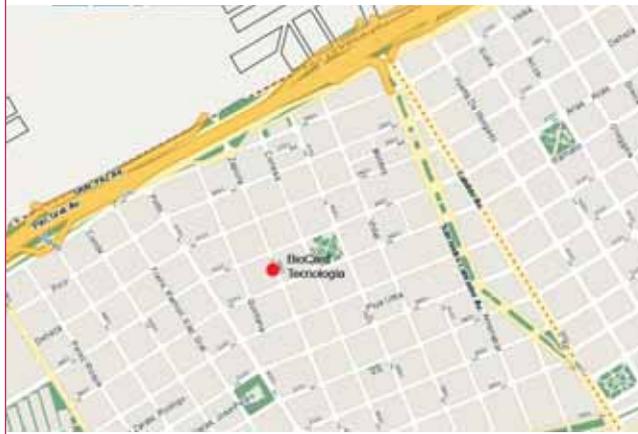
Consolidada como empresa y posicionada ZK Software como un referente en tecnología biométrica en nuestro país, el desafío es sostener el crecimiento a través de una mayor oferta de productos y servicios. "Hoy contamos en nuestra oferta con productos de tecnología RFID, en la que también ZK se destaca. Por ejemplo, la nueva línea de paneles C3, que estamos presentando, y la línea, InBio, de próximo lanzamiento, que es una muestra de la combinación de ambas tecnologías. Estos nuevos productos siguen la tendencia de integrar soluciones en una sola plataforma".

Sosa también adelanta que la empresa volverá a sumar productos como cerraduras para hoteles, con apertura por huellas. "Es un producto que ya tuvimos pero que no funcionó como esperábamos, básicamente por la calidad de los componentes internos. Hoy esas mismas cerraduras mejoraron y ya tenemos buenos resultados en las pruebas previas", explica.

"Seguimos apostando a ZK Software, una apuesta que es mutua, ya que existe plena confianza en el trabajo realizado en conjunto hasta el momento. Apoyados en la relación con nuestros clientes, la propuesta es seguir creciendo en el mercado, como un referente de calidad capaz de brindar soluciones integrales al sector", concluye Marcelo Sosa ■

Ubicación

Bio Card Tecnología está ubicada en el barrio de Saavedra (Zapiola al 4500), a cuatro cuadras de Avenida Cabildo, otras tantas de General Paz y con acceso por Avenida Ruiz Huidobro.



Cómo llegar

- **En colectivo:** Líneas 15, 19, 21, 28, 59, 60, 68, 117, 130, 133, 151, 152, 161, 168, 184, 194
- **En auto:** Por Avenida Cabildo hasta Arias y por ésta hasta cruzar Zapiola; otra opción es General Paz hasta bajada de Cabildo y por ésta hasta Arias.
- **Más opciones:** Desde el centro porteño, otra posibilidad es llegar con el Subte D hasta la Estación cabecera de Congreso de Tucumán y combinar con alguna de las líneas de colectivos que toman por Cabildo hasta calle Arias. De allí, cuatro cuadras por ésta en sentido ascendente.

+ Datos

Teléfono: (54 11) 4701-4610
 Web: www.zksoftware.com.ar
 Mail: info@zksoftware.com.ar

Nuevos productos

Bio Card presenta al mercado los nuevos modelos de dispositivos para control de accesos.

ZKSoftware, con los equipos de la nueva generación multibiométrica, con identificación y verificación a través de la huella digital, tarjeta RFID y reconocimiento facial. El equipo que se destaca es el *Multibio 700*, cuyo algoritmo de identificación facial captura la posición relativa del rostro, medida, forma de los ojos del usuario, nariz, pómulos y mandíbula. Estas características forman el template, el cual es utilizado para comparar a los usuarios en el momento en que se identifican en el dispositivo.

Otro dispositivo es el *iClock 700*, con capacidad de 10000 huellas digitales 1:N y la posibilidad de tomar una foto en el momento de la identificación para verificar posibles falsas aceptaciones o rechazos. Además, posee una pequeña tapa en el sensor de huella dactilar para prolongar su vida útil.

La novedad más reciente de la marca es la línea C3 de controladores de accesos por proximidad -ya disponible en el mercado- que se completará, en los próximos meses con el lanzamiento de la línea *InBio*, una serie de controladores con identificación por huella digital. "Estos nuevos productos completarán la oferta de ZK Software en esta tendencia actual de integrar tecnologías, ofreciendo al usuario mayores prestaciones a través de un solo proveedor, con lo cual se puede tener la certeza de un servicio de postventa y un respaldo que garanticen la inversión hecha por el cliente", dice Marcelo Sosa.

Próximamente, también reingresarán en el mercado de CCTV con productos de la marca ZK Software.



LG
Life's Good

Soluciones IP

Cámara IP LSW2010F



Cámara profesional con transmisión **TCP IP** • Compresión **H264** y MPEG Dual Codec • **570 TVL** • CCD 1/3 Super Had • 25 cxs D1 • Audio Doble Vía
Funciones HSLBC, ATW, SENS UP y BLC • Entrada y salida de alarma POE • 12 VDC

Video Server H.264 LVS201



VIDEO SERVER. 1 CANAL DE VIDEO. H264. MPEG 4. Dual Codec. Una entrada y una salida de video analógico. 12 VDC y POE. Rs485 para manejo de domos

Mini Domo LDW2010F

(Disponible Color /
Blanco o Negro)



MINI DOMO PROFESIONAL CON TRANSMISIÓN TCP-IP
Lente 3,7 mm Compresión H264 y MPEG. Dual Codec.
540 TVL. CCD 1/3 Super Had, 25 cxs D1. Audio Doble Vía.
Funciones HSLBC, ATW, SENS Up y BLC. Entrada y salida
de alarma POE, 12 VDC



Av. Corrientes 4969 (CI414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

Tecnología 1.3 Megapixel - H.264

Cámara IP



GV - BX110D

- 1.3 Megapixel escaneo progresivo CMOS.
- Doble códec de video H.264, MJPEG y MPEG4.
- Hasta 15 cuadros por segundo en resolución de megapíxeles (1280 x 1024).
- Micrófono incorporado.
- Entrada para tarjeta de memoria Micro SD.
- 2 vías de comunicación de audio.
- Entrada y salida de alarma.
- Salida de video analógico.
- Alarma de antimanipulación activa.
- Grabación por detección de movimientos.
- Máscara de privacidad.
- Filtro de direcciones IP. • 3gpp/ISMA.
- PoE (Power over Ethernet).
- 12 VDC • Función Día / Noche.
- Focalización fija o varifocal, lente de megapíxel.

Mini Domo Color IP



GV - MFD110

- 1.3 megapíxeles escaneo progresivo CMOS.
- Servidor web incorporado para monitorear a través del navegador IE.
- Doble códec de video H.264 MJPEG y MPEG4.
- Hasta 15 cuadros por segundo en resolución de megapíxeles (1280 x 1024).
- Micrófono integrado.
- Alarma antimanipulación.
- Grabación por detección de movimientos.
- Máscara de privacidad.
- Filtro de dirección IP.
- 3GPP/ISMA.
- Sólo PoE (Power over Ethernet).
- Megapíxel y lente infrarrojo integrado.

Alarma por sabotaje

Ocultamiento



Distorsión de imagen



Cambio de escena



La calidad es casi tan increíble como su precio!!



El líder mundial en proyección
de imagen térmica

Cámaras Térmicas de Seguridad



En la oscuridad...

convertir la noche en día
*"esto es lo que verá con la nueva
línea de cámaras térmicas de FLIR"*

simicro s.a.

Representante exclusivo para la República Argentina.

Ingrese a <http://www.flir.com/cvs/americas/es/security/>
y podrá visualizar demos de la línea térmica y toda la información!!!



Av. Corrientes 4969 # (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com # www.simicro.com

Socio fundador de DX Control



Daniel Valle

Vendedor de insumos para electrónica en sus inicios, apasionado por la electrónica y en búsqueda constante de nuevos desafíos tecnológicos, Valle es el protagonista de nuestro perfil. Una trayectoria contada en base a anécdotas y recuerdos de "aquellas primeras épocas".

Como muchos de los profesionales que hoy integran el sector de la seguridad electrónica en nuestro país, Daniel Valle se inició en la industria con más ganas, curiosidad y ganas de progresar que recursos. Proveniente de una familia de laburantes, vecino de toda la vida de Ramos Mejía -aunque actualmente vive en Parque Chás- él mismo comenzó a trabajar apenas terminado el secundario.

"Mi primer acercamiento al mundo de la electrónica fue en el colegio secundario, del que egresé con un título con especialidad electromecánica. Desde ese entonces me interesó la electrónica y aunque no tuve una carrera terciaria, por una cuestión de tiempos y recursos, ya que tenía que trabajar, iba de oyente a la facultad, al menos a las materias de electrónica que más me interesaban", recuerda Daniel Valle de su época de estudiante.

Su primer contacto con la especialidad, en tanto, lo tuvo al poco tiempo. "A principios de la década del '80 -dice- entré a trabajar en una distribuidora de componentes electrónicos, en lo que fue mi primer acercamiento formal a la tecnología, sus componentes y sus posibilidades. En ese momento, en nuestro país, comenzaban a fabricarse los primeros equipos y sistemas de alarmas, que, en

ese entonces, estaban restringidas a las entidades bancarias y financieras, y eran, en su mayoría, electromecánicos".

Esa década fue también la "iniciadora" de algunas empresas que dejaron huella en nuestra industria, como Hiwata, y otras que aún continúan, como X-28 Alarmas. Empresas pioneras en el diseño y fabricación de sistemas de alarmas electrónicos, lo que trajo aparejado -a su vez-, una gran demanda de insumos.

"En esa época, ya conociendo lo que era el rubro de la electrónica y quienes eran los proveedores, comencé a conocer a aquellos pioneros en el rubro de la seguridad. Fueron años, también, en los que desarrollé un emisor telefónico que tenía la particularidad de tener mensajes hablados, almacenados en forma digital, ya que hasta ese momento los equipos tenían cinta, por lo general un minigrabador donde se registraban las voces. Ese equipo fue uno de los primeros con mensaje sintetizado en un medio no mecánico y tuvo buen éxito en su momento, lo cual me permitió independizarme y dejé la venta de insumos", cuenta sobre sus siguientes pasos en la actividad.

Tras fabricar otro emisor telefónico, el Quasar, comenzó a germinar la idea de otro tipo de desarrollo. "Fue a principios de los

Continúa en página 68

■ Trayectoria

1974

Egresó del ciclo básico del Colegio Juan XXIII de Ramos Mejía.

1977

Egresó como técnico electromecánico en la ex escuela Técnica de la fábrica Philips Argentina. Trabaja como vendedor de insumos para electrónica.

1990

Desarrolla y fabrica un emisor telefónico con la marca Quasar. Conformó la sociedad que daría origen, en 1992, a DX Control. Desarrolla los primeros equipos de comunicación radial para monitoreo de alarmas.

La experiencia de los años...
y todo lo que nos puede
transmitir el que más sabe.

Le presentamos DX Net.
El Futuro de su negocio.

DX Control desarrolló la familia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.



Receptoras Multivínculo DX Link



Transmisores compatibles Full ID
(en formatos Contact ID y Ademco Express)



Repetidoras Store&Forward



Transmite el Contact ID
de forma directa y transparente

Contact ID sin límites
(sin programación de plantillas)

DX Control desarrolló un poderoso algoritmo de compresión de datos **KOMPRESSOR II** que permite agrupar eventos de Contact ID y enviarlos simultáneamente, vía radio, en una misma transmisión. Todo en un tiempo menor a 250 mSeg.

Sin lugar a dudas la familia
más rápida del planeta

Producidos en Argentina por el líder en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas

DXCONTROL

Tel./Fax: 5411 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina

Contáctenos en dxcontrol@dxcontrol.com.ar ó visite nuestra web en www.dxcontrol.com.ar

Protegemos nuestras
instalaciones con:



Seguridad
Perimetral



IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA



Micro Fast SRL comienza su actividad profesional en 1991 importando computación y electrónica. Desde 2004 lidera el mercado de Seguridad Electrónica en Argentina. A fines de 2009 abre su oficina en China y obtiene la distribución de Sino-vision Technology and Development en toda Latinoamérica para toda su línea de cámaras y DVR Standalone YADIRA.

Asimismo inicia relaciones comerciales con la emergente Anviz Biometric distribuyendo gran parte de su línea de controles de acceso y los combina con el poderío de cerraduras electromagnéticas de la línea Inglesa ELEM, entre otras marcas de renombre internacional.

→ CÁMARAS
PLACAS DVR
FUENTES

→ ACCESORIOS
ANTENAS RF
CABLE

→ CERRADURAS
CONTROLES DE ACCESO
DVR STANDALONE



Los productos de seguridad electrónica que Ud. elige y los que no sabía que existían puede verlos en nuestro Showroom y en nuestro catálogo online: www.microfast.com.ar
Brindamos **soporte post-venta y capacitación.**

**ATENCIÓN EXCLUSIVA
AL GREMIO**



Av. Raúl Scalabrini Ortiz 564 - C1414DNS - Buenos Aires, Argentina
Teléfono: (5411) 4857-2190 (líneas rotativas) Skype: microfastsrll

Socio fundador de DX Control

'90 cuando conocí a mis actuales socios y decidimos formar una empresa que se especializara en desarrollar equipos para el monitoreo inalámbrico de alarmas vía radio", recuerda Valle acerca de los orígenes de su actual empresa: DX Control.

"Los que venimos de formación técnica funcionamos de una manera bastante lineal. Por eso tuve que aprender que en los negocios hay que ver distintas aristas"

De la artesanía al robot

Los grandes cambios tecnológicos no se dieron solo en la tecnología de los equipos, sino también, y fundamentalmente, en la manera de fabricarlos.

"En los inicios de la actividad, podría decirse que la fabricación era más artesanal: todo era técnica de inserción, ya que había que colocar todos los elementos de manera manual en una placa. Esa técnica de armado fue cambiando y hoy ya se usa el montaje

superficial, con lo cual se optimiza el tiempo de armado y se minimiza el número de fallas. Esto redundó en beneficio de la calidad del equipo.

En cuanto a la conveniencia o no de la fabricación local, explica que hubo "muchos cambios en el país y su economía a lo largo de los últimos treinta años. A principios de los '80, la tendencia era fabricar en el país, ya que era sumamente competitivo y había mucha diferencia entre, por ejemplo, un PIR nacional y uno importado. Con los cambios, hubo empresas que supieron adaptarse, otras que arriesgaron previendo la competencia de lo importado, muchas que supieron reconvertirse a importadoras o distribuidoras y algunas que, lamentablemente, quedaron en el camino".

Ese proceso de modelo fabricante a la importación, hoy encuentra nichos de mercado mucho más competitivos que otros. "En aquellos segmentos poco explotados o que no sean de consumo masivo, hoy, la fabricación nacional sigue encontrando buenas posibilidades. En otros mercados, como el de CCTV, por ejemplo, la importación es sumamente avasallante y los costos de la fabricación nacional no permitirían un margen de competencia potable para el desarrollador nacional".

Evolución de la radio

La transmisión radial, en su principio de funcionamiento, sigue siendo la misma: una onda electromagnética que se propaga por el aire. Lo que cambió, en los últimos años, fue la tecnología, la manera de lograr esa propagación. "En los primeros equipos que fabricábamos -refiere Daniel Valle- la frecuencia de funcionamiento era fija y se lograba a través de cristales, que son los elementos que sirven para definir esa frecuencia. En caso de querer modificar la frecuencia original había que hacer cambios físicos en el equipo. Es decir, cambiar el cristal". A mediados de los '90, se incorporó la tecnología sintetizada, con lo cual la frecuencia se convierte en programable, cambio que se puede realizar por programación, sin necesidad de modificar componentes ni partes del equipo. "En resumen, pasamos de los equipos con tecnología 'cristalera' a los equipos 'sintetizados'. Esto nos permitió flexibilizar los requisitos según la demanda, poder bajar los costos haciendo que los equipos sean cada vez más accesibles y acelerar también los tiempos de producción, con lo cual podemos llegar más rápidamente a distintos sectores del mercado", concluye el profesional acerca de la evolución de la tecnología de transmisión radial.

Por qué radial y no telefónico

La transmisión vía radio, primitivamente, se utilizaba exclusivamente en alarmas bancarias, básicamente porque sus costos estaban muy alejados de una economía domiciliar. "Cuando comenzó el abaratamiento en los costos de los componentes de radio, los equipos con este tipo de tecnología comenzaron a ser adoptados en el uso residencial, un sector en el que había -y todavía hay- mucho para crecer". El monitoreo telefónico fue dominante hasta que el usuario comenzó a demandar más seguridad en las comunicaciones, principalmente por el corte de líneas. "A mediados de los '90, el monitoreo radial comenzó a crecer y, a fines de esa década, llegó el servicio por GPRS a través de los denominados back-up. Hoy, el prestador lo que quiere es no depender de un tercero, como la empresa de telecomunicaciones, para asegurar la continuidad de un servicio. Por eso sigue habiendo necesidad de radio: es el único medio que asegura comunicación sin intermediarios".

Aprendizaje

Todos los que hoy son referentes del sector y que tienen su base en una formación técnica, debieron aprender sobre la marcha cuestiones relacionadas con los negocios. "Los técnicos tenemos una cabeza que responde de manera bastante lineal, por decirlo de alguna manera. Entonces, al igual que mis socios y muchos otros que hoy están al frente de sus empresas, tuve que aprender la parte administrativa, el manejo de personal, la manera de hacer nuevos negocios, etc. Eso provocó que tuviera que dejar de pensar tanto en el diseño de un equipo, para lo cual hoy en la empresa tenemos gente especializada, y dedicarme a esas otras cosas. Eso no significa dejar de estudiar y capacitarse, ya que las tecnologías cambian permanentemente, y hay que conocer hacia donde tiende la industria. Personalmente nunca descuidé la parte técnica, me gusta estar siempre en contacto con el desarrollo del producto.

El futuro

"Los primeros años fueron de una dedicación casi full-time a la empresa, con pequeños momentos para la familia o de tiempo personal. Fueron años complicados, como para toda empresa que recién se inicia. Sin embargo, eso formó también parte de nuestro aprendizaje: el de comenzar a generarnos el tiempo para dedicarle a la familia, a los afectos, a la cuestión personal. Somos conscientes de que necesitamos hacerlo".

"Desde el punto de vista de la sociedad, siempre confiamos en la tecnología radial como base de nuestro crecimiento como empresa. Hubo momentos complicados, es cierto, pero pudimos estabilizarnos y salir adelante. El mercado todavía tiene mucho por crecer, por evolucionar.

Hay una gran aceptación del equipo de radio y todavía no está saturado el mercado, cómo si sucede con otros segmentos".

"Pensamos el crecimiento de la empresa como aquel de las personas que nos acompañan en este proyecto, confiados en que la sucesión tiene que venir desde adentro. Personalmente, me veo por muchos años trabajando igual que ahora, encarando nuevos proyectos, trabajando todos los días ■



ALARI 3

Seguridad Perimetral

Tenemos más de una razón para ofrecerle un negocio Seguro



Muros sensores de flexión antiapertura



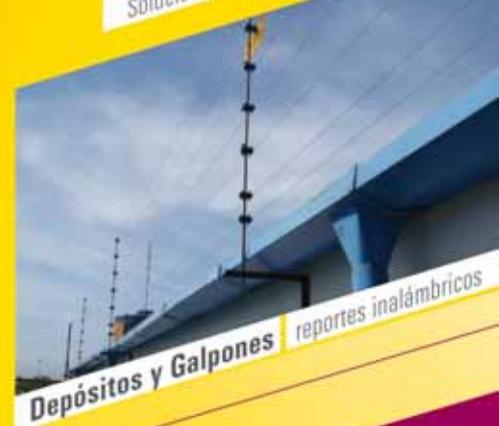
Casas accesorios para rápido montaje



Construcciones Especiales estructuras antivandalismo



Soluciones con energía solar



Depósitos y Galpones reportes inalámbricos



Exclusivo Software de control

visual Alari

Todo en un solo programa

Nuestro exclusivo software recibe la información de todas las zonas protegidas. Información inalámbrica o alámbrica en tiempo real de las alarmas zonificadas y la prioridad de cada una en un plano del lugar con señales audibles y sonoras. Poderosa base de datos bajo clave, historiales, pantallas de interacción y registros. Envío simultáneo de información a usuarios VIP. Apta para ser monitoreada.

Cercos Energizados de Seguridad Perimetral

ALARI 3 es el sistema integral de seguridad perimetral eléctrica líder en el rubro con más de 15 años de experiencia.

Es el sistema de mayor poder disuasivo al más bajo costo del mercado.

De fácil y rápido montaje reduciendo costos y tiempos de instalación.

Tiene el menor costo por metro lineal.



Nuestro software de control se intercomunica con equipos:



www.alari3.com.ar
4878-4100



W3-D4108CW

H.264 / in 4/8 / mic 4/8 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 100/200 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G



W3-D4216CW

H.264 / in 16 / mic 16 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 400 / BNC/VGA / RS485 / 2 SATA / 3G



W3-D6408CWM

H.264 / in 8 / mic 8 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 200 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G



W3-KD4304CW-30S

H.264 / in 4 / mic 4/8 / 704x576 (PAL) / (CIF) 352x288 / FPS: 100 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G / Wireless digital Camera / 1/3" SONY color CCD, 3.6mm fixed lens



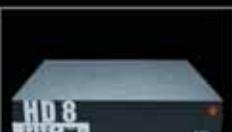
W3-D6408CWM

H.264 / in 4 / mic 1 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



IVIEW XD-4X

H.264 / in 4 / mic 1 / 704x576 (PAL) / (D1) 720x480 / FPS:100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



IVIEW HD-8

H.264 / in 8 / mic 1 / 704x576 (PAL) / (HD1) 720x240 / FPS:100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



W3-CW312HT

Sensor: 1/4" Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 15mts
Lente: 6mm



TI-008

Sensor: 1/4" Sharp / 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: 3.6mm



W3-CW303ST

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: 8mm



W3-CW314SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 480 TVL
IR: 30mts
Lente: 6mm



W3-CW305SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 480 TVL
Iluminación Mínima: 0.02 Lux
Lente: Varifocal 4 - 9mm



TI-006S

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 6mm
Almacenamiento: SD STORAGE



W3-CW317ST

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 3.6mm



W3-CW343HQ

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 520 TVL
IR: 50mts
Lente: Varifocal 9-22mm



W3-CW314SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 60
Lente: 8mm



TI-006B / TI-006BA

Sensor: 1/3" Sharp / 1/4" Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 80mts
Lente: Varifocal 4-9mm (Con control remoto)



TI-003B

Sensor: 1/3" Sony
Resolución: 480 TVL
IR: 100mts
Lente: 25mm



TB-017

Sensor: 1/3" CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/C/S



TB-001

Sensor: 1/3" CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/C/S

Lo esperamos en nuestro Showroom

En el cual podrá acceder a las mas variada cantidad de productos y un amplio panel de pruebas, para que vea la diferencia entre cada uno, atendido por personal dedicado exclusivamente a entregarle la mejor atención.



IMPORTADOR DIRECTO

DE ORIENTE Y ESTADOS UNIDOS, VENTA UNICAMENTE AL GREMIO Y DISTRIBUIDORES - STOCK PERMANENTE



Representantes en Argentina de

iVIEW Security & Information Technology



W3-CB310HQ
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 520 TVL
Iluminación Mínima: 0.1 Lux
Montaje de lente: C/CS



W3-CB305ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.1 Lux
Montaje de lente: C/CS
Audio: SI



TD-001 / TD-001A
Sensor: 1/3 CCD Sony
1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: 3.6mm



W3-CD304SH
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 480TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/CS



TD-015
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420TVL
IR: 15mts
Lente: 3.6mm



TD-012A / TD-012*1
Sensor: 1/3 CCD Sony
1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts / Lente: 3.6mm
Color: Blanco/Negro (opcional)



W3-CD323ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 15mts
Lente: 3.6mm



TD-012B
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 3.6mm
Material: Metal



W3-CV302ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



TDQ-001
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 25mts
Lente: 3.6mm



W3-SD3900
SD3910 / SD3920
Sensor: 1/4 CCD Sony
Resolución: 480 TVL
Zoom: 27X
Protocolo: PelcoP, PelcoD



TC-003 / TC-004
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: 3.6mm



SSV-0358GNB
Tipo: Manual Zoom Autoiris
Tamaño de Formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 1.4
SSV-0358GNB: 3.5 - 8mm
SSV0616GNB: 6 - 16mm
SSV0636GNB: 6 - 36mm



SSV0616
Tipo: Manual Zoom Manual Iris
Tamaño de formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 1.4
SSV0616: 6 - 16mm
SSV06036: 6 - 36mm



SSE02520NI
Tipo: Iris Fijo
Tamaño de formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 2.0
SSE02520NI: 2.8mm
SSE0420NI: 4mm
SSE0620NI: 6mm
SSE0820NI: 8mm
SSE1220NI: 12mm
SSE1620NI: 16mm



SSE0284
Tipo: Iris Manual
Formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 2.0
SSE0284: 2.8mm
SSE0412: 4mm
SSE0612: 6mm
SSE0812: 8mm
SSE1212: 12mm
SSE1616: 16mm



W3-CD331ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.6mm



W3-CV304ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



W3-CV304ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



W3-CD331ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.6mm



J.R. Velazco 405, CABA

Buenos Aires, Argentina.

Código Postal: C1414AQL

Teléfono / Fax: (+54 11) 4857-3130 / 9613

info@digiset.com.ar | Nextel: 695*2867

Skype: digiset.srl | MSN: info@digiset.com.ar

ESTACIONAMIENTO exclusivo para clientes

Una hora sin cargo. No olvide sellar su ticket.

www.digiset.com.ar

Securitas Argentina S.A.



es una empresa de origen sueco
con más de setenta años de

historia y actividad en 45 países de América de Norte, Europa, América Latina, Asia, Medio Oriente y África, donde totaliza alrededor de 280 mil empleados.



Con el enorme respaldo que significa la presencia internacional, y apoyados en un modelo de negocios simple pero efectivo, Securitas se ha consolidado como la primera compañía de seguridad privada también en la Argentina, país en el que opera desde el año 2000.

La especialización por segmentos le permite ofrecer servicios de seguridad para todo tipo de industrias. Con el conocimiento para identificar las necesidades específicas que tiene cada uno de sus clientes, es capaz de ofrecer soluciones integrales a medida.

La compañía sabe que la base del éxito es la formación constante de su gente. Por eso, a través del Instituto Securitas, trabaja bajo la premisa básica de transformar al personal en verdaderos profesionales de la seguridad privada.

En Securitas Argentina se brindan respuestas a un amplio y variado espectro de mercados, entre los que se encuentran aviación, puertos, bancos, centros comerciales, edificios corporativos, hoteles, industrias y manufacturas, logística, barrios cerrados, construcción, salud, eventos, educación, cultural, entre otros.

Su presencia en distintos puntos estratégicos del interior del país le permite llegar con su oferta de servicios a todo el territorio nacional.

Servicios que ofrece

- Instalación y Servicio Técnico de Sistemas de seguridad electrónica.
- Monitoreo de Alarmas.
- Track & Trace o seguimiento satelital de vehículos.
- Vigilancia especializada.
- Mobile Services o rondas controladas de seguridad.
- Custodias de Mercadería en Tránsito.
- Servicios combinados.

Integridad, eficacia y servicio

Tales son los principios que se ponen en práctica en Securitas para brindar protección a personas, bienes y sociedad.

Instituto Securitas

El Instituto Securitas es el resultado del compromiso de Securitas Argentina de desarrollar conocimientos y profesionales especializados en la seguridad privada.

- **Conocimientos y especialización.** El Instituto tiene como

misión desarrollar conocimientos y profesionales especializados en seguridad privada. La puesta en marcha del Instituto constituye un paso fundamental para la profesionalización de un servicio que es de vital importancia para nuestro país.

El diferencial del Instituto, que por todo lo dicho constituye un emprendimiento sin precedentes dentro de la industria, se ha planteado como objetivos estratégicos:

- Generar conocimiento especializado en seguridad privada.
- Desarrollar excelencia en la capacitación.
- Promover un modelo de trabajo y liderazgo basado en los valores de Securitas.
- Inspirar una cultura de aprendizaje permanente en la organización.

- **Actividades de capacitación.** Las actividades que se dictan en el Instituto se basan en cinco ejes:

1. Introducción a la seguridad privada.
2. Especialización por Segmentos de clientes.
3. Desarrollo del guardia y complementariedad educativa
4. Mandos medios
5. Actividades integradoras para todo el personal

- **La sede del Instituto.** Ocupa una superficie de aproximadamente 2.000 metros cuadrados y cuenta con capacidad para doscientos cincuenta cursantes en forma simultánea, alojados en ocho amplias y cómodas aulas de estudio diseñadas especialmente para tal función. Todas ellas están equipadas con herramientas didácticas de última generación.

Completan el Instituto la sala de profesores, el laboratorio de idiomas, el laboratorio de computación, una biblioteca y un comedor, equipados también con los últimos adelantos tecnológicos en la materia ■



Propiedad
Protegida

0800-122-Securitas

securitasargentina.com

Securitas Sistemas

Securitas Argentina cuenta con una unidad de negocios específicamente desarrollada para implementar soluciones de seguridad electrónica.

Proyectos e Instalaciones
Servicio Técnico y Mantenimiento
Monitoreo
Track & Trace

securitasargentina.com
securitasuruguay.com



INTEGRACIÓN TOTAL EN PROTECCIÓN PERIMETRAL

Cable Sensor Microfónico – Cercos Eléctricos – Software de Control, Integración y Monitoreo

ALIARA, más de 12 años diseñando sistemas de seguridad perimetral,
líder y referente en el mercado argentino y latinoamericano.

Los sistemas **PMS** y **POWERSHOCK** son ideales para proteger industrias, silos,
barrios privados, Countries, terminales portuarias, aeropuertos, residencias, etc.



POWER SHOCK

Energizador de perímetros
microprocesado

PMS 3

Cable microfónico
para pequeños perímetros



PMS 2

Sistema integral
de seguridad perimetral

PMS 4

Cable sensor
microfónico enterrado



aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

altara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

DECISIONES
ACERTADAS

www.dialer.com.ar

- Enerizador de perímetro micropocesado
- Cable sensor para muros y alambrados
- Cable sensor enterrado para perímetros

Dejalos disfrutar, están protegidos.



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA



El Ing. José María Piscione, CPP, PSP, actual presidente del Capítulo de ASIS Internacional en nuestro país, nos entrega las respuestas a las preguntas planteadas en nuestra edición anterior y propone razones para acreditar internacionalmente los conocimientos de seguridad que muchos de los lectores ya poseen.

Por qué contar con profesionales certificados

José María Piscione

Chairman 2011 Capítulo ASIS 215
jmpiscione@cepi.com.ar



Argentina es el país sudamericano con mayor cantidad de profesionales certificados internacionalmente. Cuando se habla de certificaciones internacionales en el área de la seguridad, protección patrimonial, administración de riesgos y prevención de pérdidas de bienes tangibles e intangibles, las más reconocidas son las certificaciones en protección física PSP o CPP en dirección de la seguridad.

ASIS Internacional es quien otorga estas certificaciones: la mayor asociación de profesionales de seguridad del mundo, con delegaciones dirigidas por líderes voluntarios democráticamente elegidos, organizados en Capítulos. El Capítulo ASIS 215 engloba a los miembros de Uruguay, Paraguay y Bolivia. La acreditación PSP o CPP se obtiene aprobando un examen de certificación de conocimientos y aceptando desempeñarse conforme a estándares de ética y desempeño profesional elevados. Desde 2002, los exámenes se toman en Buenos Aires.

El interés fundacional de ASIS, y de sus mejores Capítulos locales, es claramente la identificación, capacitación, educación, el desarrollo y desenvolvimiento de colegas conforme a esos códigos profesionales y de conducta, y mantener una gestión dinámica y transparentemente democrática, con un elevado nivel de participación de sus miembros.

A continuación, formulamos 10 preguntas estratégicas que la alta gerencia debe hacerse respecto de las certificaciones internacionales en seguridad:

1- ¿Cuál cree que sería la forma de que mi empresa incremente internamente, y ante terceros, el interés por la seguridad y las ventas de mis productos y servicios, disminuyendo, a su vez, incidentes y pérdidas?

¡Incremento su credibilidad! La confianza es necesaria para el comienzo de ese círculo

virtuoso. Un camino para ello sería, sin dudas, su designación internacional como PSP en Protección Física o CPP en Dirección de Seguridad. La designación PSP o CPP provee un estatus reconocido globalmente con una favorable extensión de confianza. Estas certificaciones le permiten inmediatamente a su empresa ser aceptada, respetada y buscada por sus capacidades de servicio y comerciales. Esa mayor expectativa que genera interna y externamente, podrá, a su vez ser cubierta de muy buen grado por las competencias y desempeño profesional de su PSP/ CPP.

2- ¿De qué forma podría mi Organización de Seguridad diferenciarse de manera creíble de las demás?

¡Distingase! Demuestre que opera conforme a estándares internacionales en el cumplimiento de leyes y regulaciones de seguridad. En un mercado competitivo, su habilidad para diferenciarse sin más esfuerzo que el de aplicar, pero de manera sistematizada, sus competencias en el mercado específico de la seguridad es crítica. La preparación para las Certificaciones CPP y PSP le forman en esa sistematización, elevan su perfil, amplían la reputación y favorece la exposición pública profesional de su Organización.

3- ¿Cómo podría acreditar ante mis distintos interesados organizacionales la amplitud y profundidad de las competencias de mi Organización de Seguridad en la protección de recursos clave, prevención de pérdidas y gestión de riesgos?

¡Demuestre la amplitud y profundidad de su profesionalidad! Provea la evidencia de que usted tiene en su organización maestría certificada por organismos mundialmente respetados sobre el cuerpo de conocimientos esenciales que constituyen un completo profesional de gerenciamiento de la seguridad. De ellos, el más antiguo y respetado es ASIS Internacional, certificado y comisionado para ello por el Gobierno de los Estados Unidos.

4- En estas épocas de incertidumbre e inflación, con márgenes operativos decrecientes donde se requieren re-

sultados de corto plazo, ¿qué gasto debería hacer en mis responsables de administración de riesgos, seguridad y protección patrimonial para aumentar la reputación/valor de mercado de mi Organización de Seguridad?

¡Incremento su valor de mercado! Y tendrá un retorno sobre su "gasto" espectacular, más aún en esas condiciones de mercado. Con el comienzo del proceso de sistematizar su aprendizaje, conforme a la currícula de acreditaciones internacionales globalmente aceptadas y valoradas, usted estará protegiendo de inmediato sus bienes tangibles e intangibles, así como su imagen y rentabilidad. Estos tiempos también implican riesgos incrementados, realizando la mejor inversión interna y externa quien pueda demostrar poder liderar el proceso de la gestión de seguridad y administración de riesgos. Probar con la ignorancia suele ser la peor inversión, pero sobre todo en esta era del conocimiento y relacionamiento. Sus credenciales CPP o PSP significan lo mismo en todo el mundo y son requeridas por las corporaciones multinacionales.

5- ¿De qué manera puedo desarrollar actitudes de liderazgo de mi Organización de Seguridad en materia de lograr seguridad, prevención de pérdidas, protección patrimonial y administración de riesgos?

¡Confirme sus habilidades de liderazgo estratégico! Los CPP y PSP son reconocidos como líderes en la profesión, gente que ha desarrollado la habilidad del liderazgo cotidiano puesto diariamente a disposición de quienes los rodean. La disponibilidad de estos profesionales en su organización le identifican como a alguien que cuenta en su Organización de Seguridad con gente con la habilidad de proveer liderazgo y orientación tanto en cuestiones de seguridad críticas como en las ordinarias y cotidianas; desde el manejo de prioridades en emergencias, al mejor manejo del tiempo y habilidades gerenciales necesarias para implementar los principios y prácticas de la seguridad teniendo en cuenta la interrelación de todos esos campos que menciona.

6- ¿Con cuáles de las medidas antes

Seguridad Inalámbrica.



PowerMaxExpress

Protección inalámbrica ultra compacta
con opción de comunicación IP/GPRS

- Moderno diseño, simple y compacto.
- Sistema independiente, todo en uno.
- Video verificación de alarmas (opcional)
- Comunicador Telefónico incorporado.
- Opciones de comunicación IP y GPRS.
- Fácil instalación y operación intuitiva.
- Amplia variedad de accesorios y opciones de expansión.
- 28 zonas inalámbricas más 1 cableada.
- 4 Particiones. 8 diferentes usuarios.



Detector de
Monóxido



Mando tipo
lavavajillas



Detector de
temperatura



Mando tipo lavavajillas
bidireccional



Detector para
exteriores



Módulo
GSM/GPRS



Detector
de humo



Teclado
bidireccional



Detector
de gas



Control
remoto



Detector de
inundaciones



Detector de
movimiento



Sirena para
exteriores



Detector
de cortina



Sirena para
interiores



Contacto
magnético



Cámara IP
Wi fi



Cámara IP PTZ
Wi fi

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
ventas@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

Dialer recomienda



Visonic

For a secure way of life



SUMATE A LA ONDA IP

AVTECH, la marca de grabadores digitales de video -DVRs- de mayor venta en el mundo, presenta su variada línea de cámaras IP.
Integre en un mismo soft Cámaras IP y DVR's.
No es una moda, es el futuro.

Desde hace 20 años proveemos equipos de seguridad electrónica a cientos de empresas.
En Dialer encuentre variedad, stock permanente, las mejores marcas y profesionalismo.

| Equipos de grabación digital autónomos

| Cámaras IP y Megapixel



BIGPIANETA.COM/INFORMACION



AVTECH
DIALER . MASTER DEALER

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar



Control de Horarios, Accesos y Asistencia

Tarjeta de Proximidad + Huella Digital + Nro de Pin

Horarios **Totales** y **Efectivos**

Cálculo de **Horas Extras** y **Llegada Tarde**

* Todos los equipos incluyen **Software Pro-id**

Los informes
se exportan en



Asesoramiento, capacitación y precios especiales para el **Gremio**

planteadas posicionaría a mi Organización de Seguridad como una de "Riesgo Bajo" frente a las empresas de seguros e interesados organizacionales?

¡Posiciónese correctamente! Saber cómo atender las exigencias de los Gerentes, la Alta Gerencia y la Dirección de sus empresas clientes y estar a la altura del desafío de demostrar que se puede gestionar hacia un riesgo notablemente menor, de manera mucho más económica, le coloca en otro nivel, en un posicionamiento correcto para resultar confiable y deseable. La forma más rápida de posicionarse correctamente y de alcanzar ese nivel es con orientación y método: los cursos de preparación para los exámenes PSP y CPP son dictados por gerentes con esas certificaciones que tienen a su cargo esas responsabilidades en grandes organizaciones. Demuestre al mercado el continuo desarrollo de las capacidades de su organización y permita que los clientes conozcan que lo que tiene para ofrecer está plenamente respaldado por una responsable y profesionalmente renovada capacidad de desempeño profesional.

7- ¿Cómo lograría mi Organización de Seguridad mantenerse formalmente en la delantera ante los continuos cambios y las crecientes exigencias de la sociedad frente a incidentes de seguridad, emergencias y pérdidas?

¡Manténgase al paso de los rápidos cambios! En la industria de la seguridad, más que en muchos otros campos donde hay carreras tradicionales, se hace a través de la certificación y recertificación de sus profesionales. Los niveles son más altos ahora y parte del entrenamiento de un PSP o CPP pasa por obtener la información necesaria, entender el proceso de decidir y gestionar eficientemente riesgos, y de anticipar lo inesperado. La educación con-

tinua es un proceso a lo largo de la vida actualmente necesario para sostener el éxito profesional.

8- ¿Cómo demostraría, prima facie, que dispone de las competencias necesarias para generar ahorros y mejor rentabilidad y retornos sobre las inversiones? ¿Cómo me beneficio con mis medidas de Administración de Seguridad y al manejar con criterio gerencial los riesgos en la operativización de decisiones de negocios en un mercado inmaduro?

Con profesionalidad, demostrando una madurez de dicho carácter. Esto se acredita con una credencial, la cual es reconocida de inmediato y portable internamente en su organización, así como también a través de organizaciones en los sectores público y privado que visite, generando así credibilidad, oportunidades y negocios.

9- ¿Cómo hacer que mi Gerente de seguridad me permita gozar de protección legal para el Directorio y para la Organización, ya sea la nuestra o la de nuestros clientes?

Goce de protección legal para usted y para su empleador y sus clientes. Las certificaciones PSP y CPP son brindadas a su organización y sus clientes externos conforme a la designación Safety ACT instituida a ASIS International por el Gobierno de los Estados Unidos, cubriendo sus actividades y sus organizaciones local e internacionalmente. De manera similar a la que el IRAM promueve los estándares NFPA e ISO, al madurar los entes reguladores, éstos tienden a adoptar los estándares de reconocimiento internacional que, en materia de Servicios de Seguridad, Protección Patrimonial, Gestión de Riesgos, respuesta a Incidentes, Crisis, Continuidad y Recuperación y prevención de Pérdidas, tienden a ser los estándares de ASIS In-

ternacional, miembro de la ISO/ANSI.

10- ¿Cómo abro las compuertas para aprovechar el del relacionamiento, basado de las redes profesionales que me permitan contener interrupciones y pérdidas y a la vez encontrar las mejores ideas?

Cree una red profesional expandida de relaciones laborales beneficiando su carrera. Aproveche la base de respeto mutuo que liga a los PSP y CPP. El trato profesional es totalmente distinto en Argentina, Uruguay o cualquier lugar del mundo cuando se dispone de estas credenciales de certificación internacional.

Organizándose para la Certificación Internacional

Más que por impulso, el profesional elegible -cinco o más años en ejercicio full time de la profesión e indiscutible desempeño profesional-, deberá prepararse deliberadamente. Cuanto antes del comienzo de los cursos consiga los materiales de estudio, mejor. De hecho, para el primer día, usted debería tener un total conocimiento del material. El Curso PSP de 85 horas es el 5 de marzo de 2012 y el CPP de 225 horas es el 6 de agosto. Para ambos cursos se encuentra abierta la inscripción y aún quedan vacantes.

Respuestas al número anterior de RND

Si tiene la revista a mano, verá que la respuesta correcta a todas las preguntas de la página 96 de la edición 63 de RND, corresponden a la misma posición de alternativa. Proponemos desde este espacio desarrollar en capítulos sucesivos una introducción al programa PSP con exámenes de prueba por módulo. En ese caso, cada nota técnica terminaría en un cuestionario específico para profesionales en protección física ■

Más información: Sobre ASIS International y las certificaciones internacionales: www.asisonline.org
Sobre los cursos de certificación internacional: info@cepi.com.ar.



Negocios de Seguridad

Sumate a la comunidad virtual más importante dedicada a los Sistemas de Seguridad

Unete ahora entrando en www.rnds.com.ar
haciendo click en la solapa .foro

Powered by
Google



FOGIM

M3K Argentina es el nuevo Agente General de FOGIM para toda América Latina



**FOGIM Enterprise Corporation es la Empresa Líder en la
producción de soportes, brazos y montajes de LCD y Monitores.**

**Como Agentes Generales de la marca FOGIM nos reafirmamos
en ofrecer la mejor Calidad de productos y precios
competitivos a nuestros clientes Gremio.**

Para distribuir los productos oficiales de FOGIM contactarse al correo info@fogim.com.ar o bien comunicarse el teléfono (5411) 4373-7400.





IMPORTADORES Y DISTRIBUIDORES DE CCTV PRECIOS EXCLUSIVOS PARA GREMIO

- » **La confianza de Proveedores y Clientes avalan nuestra trayectoria y filosofía de trabajo.**
- » **Reciba atención personalizada y disfrute de nuestro asesoramiento técnico permanente.**
- » **Nuestras Unidades de Negocios permiten brindar una solución integral en Seguridad Electrónica.**
- » **Programa de beneficios exclusivos para Clientes Gremio.**



DVRS
Stand Alone



Cámaras
Domo PTZ



Placas
Capturadoras



Visite nuestro sitio web para gremio
www.m3k.com.ar

Cámaras
Waterproof



Cámaras
Domo





Visite el Show-Room de nuestra Oficina central ubicado en Av. Callao 295, piso 2.



m3k
ARGENTINA

**Más de 8 años brindando el mejor servicio
y los precios más competitivos**



**Cámaras Box
Profesionales**



**Cámaras
Ocultas**



**Monitores
para Vigilancia**



**Control de Acceso
Biometría**



**Lentes
Profesionales**



**Aceptamos Tarjetas
de CREDITO y DEBITO
en 3 y 6 pagos**



**Av. Callao 295, piso 2 (C1022AAC)
Buenos Aires, Argentina
Tel: (5411) 4373-7400 (líneas rotativas)
www.m3kargentina.com.ar • info@m3kargentina.com.ar**

**Realizamos envíos
a todo el País**



*Estamos ante un cambio positivo en el que todos somos protagonistas.
La función del ingeniero de incendio debe consistir en la coordinación de las
diferentes áreas para alcanzar el cumplimiento normativo.*

Algo está cambiando

Ing. Eduardo D. Álvarez (*)

Director de EDAR Ingeniería
ealvarez@edaringe.com.ar



Quienes, debido a nuestra actividad, tenemos la oportunidad de viajar por Latinoamérica, somos testigos de la penetración paulatina de las normas y códigos de la NFPA. Siendo el cuerpo normativo más sólido de nuestro continente, era sin duda esperable y está ocurriendo. No sólo encontramos que más profesionales aplican o, por lo menos, mencionan las NFPA, sino que podemos ver hechos concretos a través de edificios, sistemas e instalaciones cuyo diseño muestra características que evidentemente obedecen a criterios que aparecen en las normas de la NFPA.

Reconocimiento general

Dos o tres décadas atrás, las normas NFPA eran, en Latinoamérica, una rareza, cuando mucho un material de estudio para unos pocos especialistas que tenían pocas posibilidades de llevar a la práctica lo que leían, apenas en algunas instalaciones de algunos selectos clientes. Hoy, aunque se mantienen reticencias hacia el cumplimiento normativo total, los profesionales no sólo saben qué son las NFPA, sino que conocen, por lo menos en conceptos generales, sus alcances y las ventajas inherentes a su aplicación. Ya hemos superado, entiendo, la etapa del primer contacto. La NFPA ya no es una sigla ignota cuyo significado y actividades deberían ser explicadas en cada oportunidad en que se las menciona. El logotipo de la NFPA es ahora reconocido por muchos y generalmente se lo asocia como indicador del *non plus ultra* de la protección contra incendio. Todo esto se ha logrado a través de muchas tareas: las conferencias, los foros y congresos, las normas traducidas, las actividades de capacitación y la acción permanente de quienes -y me siento orgulloso al incluirme- hace años hemos visto en la NFPA una respuesta sobre cómo implementar la protección contra incendios seriamente, en contraposición con

los métodos que, con cierta dosis de improvisación, eran entonces moneda corriente en nuestros países.

Hoy la NFPA es conocida y ahora nos enfrentamos con otras situaciones.

Problemática a resolver

El primer problema que se puede observar consiste en la aplicación individual de las normas, como si cada una de ellas fuera un documento independiente, mientras que, en realidad, las normas son documentos integrados a un cuerpo normativo muy amplio que, incluso, excede a la NFPA y abarca otras instituciones como la ASME, el ANSI y UL, entre otras. La correcta aplicación de una norma implica, necesariamente, aplicar también las normas referenciadas en su texto, las que, en normas y códigos extensos como, por ejemplo, la NFPA 101, suman más de cien.

Este problema tiene dos causas, siendo la más evidente la económica: los países en los que vivimos no tienen los recursos del país origen de las normas por lo que muchos constructores e industriales encuentran importantes dificultades para, económicamente hablando, cumplir con la gran cantidad de requisitos resultante del conjunto formado por la norma que originalmente se pretende cumplir y por las normas referenciadas en su texto. El resultado es que la aplicación normativa resulta limitada a las normas más relevantes dejando de lado aquellas que se

derivan de éstas. Esta situación se extiende a la adopción oficial en varios de nuestros países de algunas normas sin adoptar las restantes, siendo la única excepción Costa Rica, que, aplicando un punto de vista conceptualmente correcto, adoptó la totalidad de las normas.

La segunda causa la constituye el conocimiento requerido para interpretar la totalidad de las normas en países donde éstas no presentan una historia de implementación. En efecto, en una obra en construcción, por ejemplo un edificio de oficinas, los profesionales de los múltiples rubros cuya suma compone al edificio, conocen su trabajo, pero no conocen las normas NFPA aplicables. Es así que, el diseñador del acondicionamiento de aire, conoce cómo diseñar el sistema, pero no sabe cuáles son los requisitos de la NFPA 90A. Lo mismo ocurre con el diseñador de las escaleras o el encargado de definir los revestimientos del cielorraso, que desconocen la NFPA 101. Como resultado, el asesor de ingeniería contra incendio -en los casos en que esta persona participa del proyecto- recibe consultas sobre una multiplicidad de normas, siendo muy difícil que pueda poseer experiencia en la totalidad de los rubros de actividad abarcados. La función del ingeniero de incendio (fire engineer en inglés) debe consistir en la coordinación de las diferentes áreas para alcanzar el cumplimiento normativo, y no en constituirse en el conocedor de todos los requisitos de todas las normas aplicables, lo que fácilmente supera las posibilidades de un profesional.

Otro problema importante son las limitaciones que surgen de la inexistencia en Latinoamérica de equipamiento o componentes certificados (listed) de origen local. Obviamente, no siempre la importación es la solución, ante todo por los costos involucrados y también se da el caso de países en los que las leyes de protección a la industria nacional presentan obstáculos muy importantes a la importación de un elemento a primera vista tan simple como una puerta cortafuego certificada o de un cartel de señalización con certificación de su luminancia. En muchos países, incluso, no existen laboratorios capaces de certificar localmente un prototipo.

*“Dos o tres décadas atrás
las normas NFPA eran, en
Latinoamérica, una rareza,
cuando mucho un material de
estudio para unos pocos
especialistas que tenían pocas
posibilidades de llevar a la
práctica lo que leían, apenas
en algunas instalaciones de
algunos selectos clientes”*

BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



ECO1000 Detectores convencionales de humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo foto-térmico tipo "multi criterio".



SpectraAlert Advance Notificación audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo 12 y 24 V
- Presión sonora: +88dB



Parlantes de alta fidelidad

La nueva serie de parlantes SpectraAlert Advance reproduce las palabras en forma clara e inteligible, utilice los parlantes modelo SP para obtener alta definición en su sistema de audioevacuación o modelo SPV para ambientes con elevado nivel de ruido.



Innovair Flex Monitoreo en sistemas de climatización

Nuevos detectores de humo para aplicación en ductos, se caracterizan por su versatilidad, flexibilidad de instalación y simpleza de mantenimiento.



Detección de Humo por Aspiración

Los sistemas de detección por aspiración son una manera eficaz de proporcionar alerta temprana para la protección de equipos de alto valor y áreas críticas. También son un método eficaz para proteger grandes espacios abiertos y áreas que son inaccesibles o difíciles de proteger con otros sistemas tradicionales.



Detectores de humo serie i³

Esta serie se basa en los principios conceptuales de facilidad de instalación, inteligencia e inspección instantánea. Cuenta con una variedad de modelos que pueden incluir señal acústica, salida de relé NA + NC o sensor térmico.



CO1224T Detector de Monóxido de Carbono

Este dispositivo proporciona una detección temprana gracias a su tecnología de detección electroquímica que le permite medir exactamente los niveles del monóxido de carbono en el aire. Incorpora tecnología de prueba "Real Test™". Cumple con estándar UL2075.



Serie 300 Detectores convencionales

Familia de detectores convencionales que incorporan la capacidad de identificar cada detector que entre en alarma en la zona y posibilidad de selección de tres niveles de sensibilidad.





WWW.FUEGORED.COM



PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

Somos una empresa joven que cuenta con profesionales de larga trayectoria en el rubro de la Protección contra Incendio.

Somos distribuidores oficiales en la Argentina de los sistemas de extinción CHEMETRON FIRE SYSTEMS y de los sistemas de detección de incendio por aspiración XTRALIS - VESDA.

Trabajo en equipo, excelencia y calidad son nuestros principales objetivos, que se ven reflejados ante la elección de nuestros clientes.

 EXTINCIÓN Y SUPRESIÓN DE INCENDIO

CHEMETRON

Fire Systems™



 DETECCIÓN DE INCENDIO POR ASPIRACIÓN DE HUMO

VESDA

 **xtralis.**

VESDA



PROTECCIÓN, SEGURIDAD Y CONFORT DE ÚLTIMA GENERACIÓN A SU ALCANCE

 DETECCIÓN DE INCENDIO

 **SYSTEM SENSOR**



 **NOTIFIER**
by Honeywell

 AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

t.a.c.
by Schneider Electric



 CABLEADO ESTRUCTURADO

- Diseño e instalación de REDES CERTIFICADAS para Voz, Datos y Video.
- Cableado estructurado sobre UTP, Fibra Optica
- Armarios y Racks



Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com



Desde el año 2001 hemos desarrollado nuestro proceso de expansión incorporando tecnologías para ofrecer la mejor solución en Sistemas de Corrientes Débiles.

Utilizamos productos de alta gama y poseemos una amplia experiencia en la implementación de Sistemas de Detección de Incendio, Seguridad Electrónica y Gerenciamiento de Edificios, lo que garantiza instalaciones confiables y eficientes.

 CONTROL DE ACCESOS

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS



Honeywell
ACCESS SYSTEMS



 CCTV

Honeywell
VIDEO



L-FIELD
CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION

Distribuidor Oficial

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



Incremento en la aplicación de normas

Los resultados

El resultado tiende a una cierta "adaptación" (en algunos países lo denominan "tropicalización") de la norma a las circunstancias locales en las que priman más los razonamientos económicos que los técnicos. En el mejor de los casos, los componentes más críticos (los rociadores automáticos son un claro ejemplo) se importan con sus pertinentes certificaciones y los restantes se adquieren localmente con una calidad que se entiende como aceptable. En los peores casos, este concepto de "adaptación" es extendido a componentes tan críticos como las bombas de los sistemas de agua, lo que tergiversa los objetivos normativos.

Existen también profesionales que consideran que una norma NFPA puede cumplirse parcialmente. Es decir, un requisito sí y el otro no. Este equivocado criterio suele nacer de considerar que las normas NFPA presentan requisitos de máxima cuando -y así lo indican las mismas normas- son, en realidad, requisitos mínimos. Al considerar que estamos en presencia



de una norma muy exigente, fácilmente se cae en no cumplir totalmente sus requisitos. Si no cumplimos con la norma a cabalidad, el resultado es impredecible y no se alcanza la garantía razonable de protección que ofrece la norma.

Por último, los latinoamericanos solemos estar prestos a discutir el contenido de una norma, sin saber siquiera cuáles fueron los motivos por los que los miembros del comité de redacción decidieron un valor, un requisito o una exigencia. Simplemente nos preguntamos ¿por qué? y, al no tener una respuesta, consideramos que podemos decir que es mucho, que es poco o, sencillamente, que no resulta aplicable.

Conclusiones

Las soluciones a cada uno de estos temas resultan evidentes y requieren tiempo. Tiempo para que aprendamos el contenido detallado de las normas en cada uno de nuestros rubros; tiempo para que los fabricantes locales vean las ventajas de certificar sus productos; tiempo para que nuestros países adopten los códigos y normas de la NFPA; tiempo para que surjan los laboratorios de certificación en la región; tiempo, en síntesis, para que encontremos las ventajas de protección de vidas y bienes que ofrecen los requisitos normativos.

Como vemos, antes nos preocupábamos porque nadie hablaba de la NFPA en Latinoamérica; ahora nos preocupa que no se hagan las cosas del todo correctamente. Sin embargo, estamos ante un cambio positivo en el que todos somos protagonistas ■

(* El Ingeniero Eduardo Álvarez es director de EDAR Ingeniería, consultores en ingeniería contra incendio y preside la Asociación de Profesionales contra Incendio de la República Argentina.

Copyright © 2011, National Fire Protection Association, Quincy, MA. Todos los derechos reservados.
www.nfpajournal-latino.com



(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903

ventas@dazconductores.com.ar



www.dazconductores.com.ar










- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado

- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms

- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales










isolse

ingeniería y soluciones en seguridad

Un mundo de soluciones

Sistemas de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Detección y Alarma de Incendios de uso Naval

Sistemas de Extinción Automática de Incendios (Agentes gaseosos)

Circuito Cerrado de Televisión

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Asesoramiento, Proyectos e Instalaciones



CHEMETRON

Fire Systems™



Oficinas Comerciales:

Tel/Fax: 4621-0008

Dirección: Acceso Oeste Km.26,
Peredo 433, Parque Leloir, Ituzaingó,
Pcia. de Bs. As. Argentina.

Logística de Servicios:

Tel/Fax: 4922-5920

Dirección: AV. La Plata 1213
Ciudad Autónoma de Bs.As
Argentina

www.isolse.com



MINEAR

S.A.

Distribuidor Oficial *tyco* / Fire & Security

Software House

C-Cure 800/8000

C-Cure 9000

I-Star

Kantech

American Dynamics

Intellex

Illustra

The Victor

SpeedDome Ultra 8 IP



**CENTRO
NACIONAL DE
REPARACIONES**
Approved
Repair Center

Stock en Argentina

KANTECH SOFTWARE HOUSE®

Minear S.A.
Tyco Fire & Security Dealer

José Cubas 2369 - C. P. C1419GME - C.A.B.A. - Tel./ Fax:(54 11) 4573-3311
info@minearsa.com / Gremio: integradores@minearsa.com - www.minearsa.com

Integre todos sus productos comprando en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero



- Amplio stock disponible
- La mayor variedad y el mejor precio
- Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones
- Envíos express a todo el país
- Estacionamiento sin cargo para clientes

Av. Triunvirato 3815

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

*Desde 1993 Brindamos el mejor servicio y la mejor atención
a el instalador, el integrador y a las estaciones de monitoreo*

www.arcontrol.com.ar

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.

AVerMedia **ENFORCER** **Geolision** **TECHOALARMA** **SOYAL** **ACROW** **CONTROLVISION** **HALTel**

LG **Intelligentgas** **OPTEX** **VIDEOMAN** **TOPICA** **R&KONET** **AVIATEL** **ADEMCO** **ALEPH**

DSC **ALONSO** **NIJON SECURITY** **Code Encryptor** **SYSTEM SENSOR** **Altel** **BENTEL SECURITY** **NOTIFIER** **DP-20** **QUASAR**

Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar

Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451

CCTV en el mercado hotelero

Prestaciones, diseño y funcionalidad son algunas de las características que se requieren en el sector hotelero para cumplir con los requisitos de seguridad, tanto propios como de terceros. Algunas claves para analizar este mercado y ofrecer un servicio acorde a lo que éste necesita.



La seguridad en instalaciones de hotelería es un elemento diferenciador en la toma de decisiones de sus clientes. Sin embargo, estas medidas deben estar perfectamente integradas y convivir en equilibrio con la estética y diseño del hotel y cumplir con una serie de objetivos funcionales: seguridad, comodidad y privacidad para sus clientes y disuasión ante acciones como vandalismo, robo, accesos a zonas indebidas y reclamo de daños por parte de usuarios en caso de accidentes o incidentes ocurridos durante su estadía en las instalaciones.

La implementación de este tipo de sistemas aporta un gran número de beneficios cuantitativos y cualitativos para cualquier hotel. Por esta razón, es primordial analizar las necesidades específicas de cada instalación y los objetivos a perseguir en cada uno de sus emplazamientos

Beneficios del CCTV

El uso de sistemas de CCTV ofrece beneficios cualitativos que aportan al cliente un valor diferencial de los servicios implícitos ofrecidos por el hotel. Para el director de seguridad y/o gerente de la instalación, en tanto, se transforma en una herramienta de gestión muy potente a través de la cual pueden conocer el estado de las instalaciones y del servicio (eventos, limpieza, calidad, etc.), así como analizar los flujos de personas en cada una de las zonas del hotel en cualquier momento y desde cualquier lugar con conexión a Internet. Finalmente, ante la existencia de cualquier incidencia,

el video digital permite la recuperación de cualquier imagen para su análisis y tratamiento en la identificación de esas incidencias, intrusión e inclusive la revisión de reclamos por parte de los clientes.

Por otra parte, entre los beneficios económicos se pueden destacar la disminución de las primas de riesgo frente a las compañías aseguradoras y los casos de falsas denuncias por daños y perjuicios por parte de los usuarios.

Estudio y diseño de la solución

Una vez analizados los numerosos beneficios que la instalación de un sistema de seguridad de CCTV ofrece en un establecimiento hotelero, la clave reside en el diseño de una solución adecuada y personalizada que tenga en cuenta los siguientes aspectos:

- **Edificios de diseño:** Nos encontramos ante edificios cuyo tamaño, diseño y arquitectura, además de otros factores, los convierten en instalaciones particulares en los que se requiere del diseño de un sistema de seguridad único, personalizado e integrado para cubrir cada una de sus necesidades sin romper la estética de la instalación.
- **Gran afluencia de personas:** Cualquier cadena hotelera es un claro ejemplo de instalación singular en la que confluyen distintos tipos de visitantes durante las 24 horas del día: clientes, proveedores, empleados y personas de paso, entre otros casos. En función de la vinculación de estas personas con el hotel, los objetivos serán bien distintos: seguridad y privacidad para sus clientes, control de empleados, disuasión de actos delictivos, etc.
- **Variedad de escenarios (públicos o privados):** La determinación de los lugares críticos de la instalación como acceso a las instalaciones, puertas, salidas de emergencia, ascensores, salones, pasillos, spa, estacionamiento y zonas parquizadas, por ejemplo, son elementos importantes a considerar para lograr los objetivos perseguidos. En cada uno de estos espacios debe analizarse la localización y la selección de cada una de las cámaras, ya que hay lugares del hotel donde no se pueden instalar sin inco-

modar a los clientes o incluso violando la ley de protección de datos.

Sin embargo, en otras localizaciones, el objetivo debe ser disuasorio por lo que la cámara tiene que ser muy visible para que pueda cumplir con dicha función. En el mercado existen muchos modelos de cámaras que nos permiten elegir desde pequeñas cámaras "pinhole" hasta aparatosos domos con capacidad de movimiento. En el hotel será crítico realizar un análisis del compromiso seguridad/privacidad, de manera que los clientes vean el sistema de seguridad como un garante de su bienestar en la instalación.

- **Protección de bienes y de personas:** No sólo las personas son objetivo de estas medidas de seguridad. Algunos bienes que forman parte del mobiliario del hotel, como obras de arte (entre ellos tapices, esculturas y cuadros) poseen un valor incalculable y deben ser protegidos con medidas preventivas para disuadir a los posibles delincuentes sin vulnerar la privacidad de sus clientes.
- **Eventos:** El sistema de seguridad debe ser flexible de forma tal que pueda cubrir cada uno de los eventos que puedan organizarse en las instalaciones del hotel, como ceremonias, congresos, exposiciones, etc.

Desde el punto de vista técnico, la problemática a resolver en la instalación de un sistema de seguridad reside, principalmente, en el gran número de cámaras a controlar (sean éstas analógicas o IP), la existencia de varios centros de control y la





DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite
grandes inversiones...
nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenencias y Control de
Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net
www.datco.net

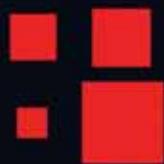
Distrito Tecnológico
Cátulo Castillo 3251, C1261ACS
Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security
A United Technologies Company





NANOCOMM

» evolución que se transmite

RED NANOCOMM

Sin cortes ni congestión

**BIENVENIDOS
RUTA EXCLUSIVA
NANOCOMM**

**VELOCIDAD
SIN
LÍMITE**

*Sólo por la mejor ruta
y con el mejor vehículo GPRS,
se asegura de que la alarma
llegue a destino.*

- Ruta segura exclusiva
- SIMs ESPECIALES con APN privada:
nanocomm.movistar.com.ar
nanocomm.claro.com.ar
- VPN con carriers celulares
- Sin Hackers: 5 validaciones
de identidad en cada reporte

- Alternativa 3G o telefónica
si falla internet del Centro de Monitoreo
- Programación remota de Comunicadores
y Paneles de Alarma
- Portal para usuario final
para Teclado Virtual y mensajería
con publicidad para fidelización y más venta

estrategicaweb.com.ar

Seguridad Vehicular **AVL4600**

RELANZAMIENTO

ED4600 AVL Rastreador Moto

- Tecnología GPRS y GPS en caja
sellada resistente al agua
con antenas internas
- Entradas: Vehículo encendido,
Pánico y Movimiento indebido
- Salidas para indicadores derecho
e izquierdo, Sirena e Inmovilización
 - Batería interna de 12 v
(8 horas con tx cada minuto)
 - Soporta vibraciones de 20 G
 - Funciones anti-jammer



ED4630 AVL Rastreador básico auto / camión

- Tecnología GPRS y GPS en caja
sellada con antenas externas
- Entradas: Vehículo encendido,
Pánico y Movimiento indebido
- Salidas para indicadores derecho
e izquierdo, Sirena e Inmovilización
- Batería interna de 12 v (8 horas
con tx cada minuto)
- Soporta vibraciones de 20 G
- Funciones anti-jammer



PARA SEGUIR GANANDO DE PUNTA A PUNTA

NUEVO

COMUNICADOR ED5320
ANTENA EXTERNA

COMUNICADOR ED5310
ANTENA INCORPORADA

Comunicador universal GPRS / SMS / CSD

- Full data Contact ID
- Full programable remoto por GPRS o SMS con código de instalador de cambio diario: Evita Robo de Cuentas
- Carga, mide, reporta tensión y controla batería
- Permite armar el panel de alarma y consultar por SMS
 - Comando Remoto de paneles de alarma por teclado virtual celular Nanophone o web
 - Programación remota de Paneles de Alarma

Opciones de equipo con y sin Red Nanocomm. Equipos con alta inmunidad a RF.

Control remoto de paneles



NANOCAM IP Megapixel

Cámaras IP 1.3 Megapixel
LAN / WAN / WIFI / 3G
Grabación de video local en MicroSD
Audio Bidireccional integrado
H.264 / MPEG / MPEG4
Soporta dual streams
Software hasta 32 cámaras
Detección de Movimiento
2 IN + 1 OUT
Envío de alarmas por e-mails
Integración con Nanomir en proceso



NanoCam IP ED7060

Megapixel económica y confiable. Lente 4 mm 60° F 1.5 Iris fijo.



NanoCam IP ED7070

Día / Noche con filtro IR con conmutación mecánica. Led IR con sensor de luz. Lente 4.5 mm 43° F 2.0 Iris fijo.



NanoCam IP ED7540 DOMO

Día / Noche con filtro IR. Led IR con sensor de luz. Lente 4.5 mm 43° F 2.0 Iris fijo. PTZ: Pan 340° / Tilt 100° / Zoom x 10

NOVEDAD

LAN

WI-FI

3G

 **NANOCOMM**

Joaquín V. González 5076 | C1419AYN | Buenos Aires, Argentina

(+5411) 4505-2224 | Fax 4504-3582

nanocomm@nanocommweb.com | www.nanocommweb.com

La seguridad como valor diferencial

integración y gestión de los distintos subsistemas de seguridad, como CCTV, sistema de intrusión, sistema de seguridad contra incendios y control de accesos, por lo que el Director de Seguridad deberá tener en cuenta algunos elementos para seleccionar el sistema de CCTV más adecuado

Los puntos a considerar serán:

- Facilidad en el manejo del sistema
- Solución única e integrada que permite



la gestión de un número ilimitado de DVR/NVR, así como su control simultáneo local y remoto del edificio desde uno o varios centros de control.

- Sistema de CCTV escalable y flexible que permita aplicaciones de una forma económica y sencilla y la integración con otros subsistemas tales como control de accesos y sistemas contra intrusión.
- Disponibilidad de cámaras de alta resolución para la identificación del delito.
- Disponibilidad de cámaras adecuadas para escenarios con bajas condiciones de iluminación o fuertes contrastes de luz, como en fachadas vidriadas y accesos, entre otros puntos.

Síntesis

Podemos concluir que la instalación de sistemas de CCTV es actualmente muy recomendable para hoteles dada la madurez en costos y prestaciones de la tecnología actual. Estas instalaciones rentabilizarán en muy poco tiempo la inversión, pero deberán tener en cuenta los grandes principales ítems citados en este artículo para que la elección satisfaga a largo plazo las necesidades del hotel ■

Scati Labs desarrolla, fabrica y comercializa sistemas de video-vigilancia que permiten la gestión de múltiples cámaras de seguridad para el control y supervisión de instalaciones locales y remotas. Basados en una investigación tecnológica propia, la empresa produce avanzadas aplicaciones software, escalables, accesibles vía web e integrables con sistemas externos en proyectos de seguridad de mediano y gran tamaño. Las soluciones han sido implementadas con éxito en sectores como el financiero, el logístico, organismos públicos, industrias y distribución. Certificada ISO 9001, Scati Labs, comprometida con la conservación del medioambiente y el desarrollo sustentable, actualmente se encuentra en fase de implementación de un Sistema Eficaz de Gestión Medioambiental conforme lo establece la Norma UNE-EN ISO 14001.

Para más información: www.scati.com - marketing@scati.com



TIPO MANUAL

- Fácil manejo.
- Evita cacheo manual.
- Detecta todos los metales.
- Elevadísima sensibilidad.
- Incluye batería recargable, cargador 220 VAC.
- Funda opcional.

DETECTORES DE METALES

4 Zonas

Seguros para
marcapasos

1 Zona

TIPO PÓRTICO

- Alarma sonora y visual.
- Desplazable.
- Detecta todos los metales.
- Señala su ubicación.
- Versión para armas.

Electrónica Aplicada S.R.L.

Perú 952 - C1068AAJ - Buenos Aires - Argentina - Tel: (5411) 4362-7079 / 7179 - Fax: (5411) 4362-7179
info@detectores.com.ar - www.detectores.com.ar



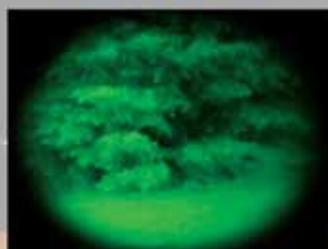
Cámaras Infrarrojas de Seguridad para Visión Nocturna

Portátiles y para Transporte



Visión común

Visión FLIR



Vea absolutamente todo





LA MEJOR SOLUCIÓN EN CCTV



CÁMARAS ANÁLOGAS

CÁMARAS IP MEGAPÍXELES



editorial

Las voces del pueblo

Las pintadas políticas reconocen en la Argentina remotos antecedentes. Entre ellos, aquella frase que Sarmiento escribió en francés mientras marchaba al exilio en Chile: "Bárbaros las ideas no se matan". Transcurrido más de un siglo, los muros del País se poblaron de mensajes clandestinos al carbón o a la tiza que alentaban la vuelta de algún líder proscripito. Después llegó el aerosol y enseguida los grafiti del Mayo francés: "La imaginación al poder", "Prohibido prohibir", "Debajo de los adoquines esta la Playa".

A la salida de la dictadura, que llegó a castigar las pintadas hasta con la muerte, arribaron las inscripciones esperanzadas pero fugaces de la primavera democrática.

Avanzados los ochenta, brigadas de graffiteros supieron dar muestras de un ingenio desencantado y cínico: "si Evita viviera... Isabel sería soltera"... Durante los noventa, del mismo modo que se privatizaban las Empresas públicas, el ámbito privado también se adueñaba de las inscripciones que antes habían constituido una expresión colectiva: así fue como se hizo frecuente valerse de paredes o pasacalles para declarar un amor o festejar un cumpleaños.

Lo que alguna vez fue "la barra de la esquina" devino en tribu urbana que gusta dejar marcas identificatorias en la piel de la ciudad.

Como sea, pasearse hoy por el centro y los barrios de cualquier ciudad permite comprobar que, incluso por medio de sus pintadas, se rinde tributo a esa pervivencia y mezcla de todos los géneros y estilos posibles que caracteriza a la posmodernidad. En suma, una recopilación de imágenes que es imprescindible ver para volver a pensar en lo que hoy son las luchas, los amores, los odios, los deseos, los gustos, los juicios y los prejuicios que los habitantes bonaerenses siguen gritando a través de sus paredes. Es evidente que hoy todo está mezclado y enrarecido: no se puede transitar porque cualquiera tiene derecho a manifestarse y no se puede tener un frente prolijo pues sería probable que nos encontráramos con una campaña política o una parodia de las campañas oficiales de prevención y hasta alguna muestra de intolerancia xenófoba.

En mi época de estudiante, en La Plata, mis compañeros del interior defendían las pintadas diciendo: "Las paredes son las voces del pueblo".

Cdr. Miguel Angel Turchi
Presidente de CEMARA



Estándar CEMARA 1002:2011

Normativa aplicada en el Municipio de Lanús

Centros de monitoreo y emergencia en Municipios y otras organizaciones gubernamentales afines adoptan estándares de calidad, que se traducen en eficiencia y seguridad en la operatoria.





Miguel Turchi, Presidente de CEMARA, y Darío Díaz Pérez, Intendente de Lanús, muestran al Gobernador Daniel Scioli, la certificación entregada por la Cámara.

Una vez más el ámbito público encuentra en CEMARA un valioso referente frente a la problemática de la inseguridad, confirmando que ella debe ser abordada coordinadamente mediante esfuerzos conjuntos. El estado, desde su ineludible responsabilidad emanada de la Constitución Nacional, y el conjunto de empresas nucleadas en nuestra Cámara, mediante su constante profesionalización y capacidad investigativa desarrollando estándares, que brinden un marco de eficiencia a la aplicación y la correcta utilización de los más variados medios tecnológicos con que la seguridad electrónica pueda contar.

El hecho de que el Municipio de Lanús, tal como habíamos informado en la edición anterior de la Revista Negocios de Seguridad, le haya requerido a CEMARA la inspección de su centro de monitoreo de acuerdo al Estándar 1002:2011 no es sorpresa, del mismo modo que tampoco lo es que dichas inspecciones ya sean requeridas por los incipientes centros de monitoreo de Video Vigilancia que se aprontan a inaugurar en distintos municipios del conurbano bonaerense.

Esta demanda de regulación propone una distinción en la calidad, eficiencia y seguridad que surge como resultado de muchos años de trabajo y estudio por parte de los empresarios del Monitoreo de Alarmas.

Es así que, el 26 de julio pasado, el Municipio de Lanús procedió a inaugurar su centro de monitoreo de video y emergencias con la presencia del Sr. Gobernador de la Provincia, Daniel Scioli; el Ministro de Seguridad y Justicia bonaerense, Dr. Ricardo Casal; el Intendente Municipal, Dr. Darío Díaz Pérez, y en representación de CEMARA, nuestro Presidente, Cdr. Miguel Angel Turchi, acompañado por el Secretario de la institución, Ing. Ricardo González y el Tesorero, Lic. Walter Costa, haciéndose entrega en el acto del Certificado con relación a la Inspección que CEMARA le realizara a dicho centro de monitoreo en vistas de aprobar las exigencias que el mismo establece.

Institucionalmente se trata de un ícono más en este camino trazado entre la actividad privada de la Seguridad Electrónica, representada por CEMARA, y el ámbito público, dado que del mismo modo que anteriormente lo fue el acuerdo con el Gobierno de la Provincia de Buenos Aires en relación al plan Aula Digital. En este caso, el Municipio de Lanús adopta a nuestra Cámara como organismo referente en un control de calidad específico que su actividad de Monitoreo de Video requiere y posicionando a dicho municipio como el primer organismo estatal en apuntar a cumplir este estándar CEMARA.



+> Línea
SUPREME
A NEW DEFINITION OF HD

> IP 8151 **ONVIF**
Driving network video through global standardization



- › Sensor CMOS de 1.3 megapíxeles.
- › Visibilidad nocturna suprema.
- › Hasta 30 fps a 1280x1024 (1.3MP).
- › Filtro IR removible para función día/noche.
- › Compresión en tiempo real de H.264, MPEG-4 y MJPEG (Código Triple).
- › Múltiples transmisiones simultáneas.
- › Detecta intentos de alteración como bloqueo, redireccionamiento.

> **DOMO 8323** **ONVIF**
Driving network video through global standardization



- › Zoom 36x,
- › Hasta 60fps@d1 resolución
- › Estabilizador de imagen electrónico
- › Compresión (triple codec)
- › Resistente a la intemperie
- › Filtro de corte IR removible para función día-noche
- › 360° horizontal continuo e inclinación de 90°

> IP 8162P **FULL HD 1920X1080**



- › Sensor CMOS de 2 MEGA-PIXEL.
- › Resolución 1080p Full HD a 30fps.
- › Lente P-iris.
- › Función día/noche con filtro mecánico.
- › Botón de ajuste de foco automático.
- › WDR (rango dinámico extendido).
- › Compresión H.264.
- › Video Cropping.

> IP 8362



- › Sensor CMOS de 2 megapíxeles.
- › 3~9 mm Lentes Auto-iris y vari-focal.
- › Hasta 30 fps a 1080p Full HD.
- › Filtro IR removible para función día/noche.
- › Iluminador IR integrado con alcance de hasta 15 m.
- › Compresión H.264.
- › PoE integrado compatible con 802.3af.

> **SOFTWARE VAST**



- › CENTRAL MANAGEMENT SOFTWARE.
- › Grabación y visualización simultánea para 64 cámaras y reproducción de grabación para 16 cámaras.
- › Flujos de video adaptados a la actividad para la reducción en ancho de banda y capacidad de almacenamiento.
- › Multi-Streams de video.
- › Fácil acceso remoto de la arquitectura cliente/servidor.
- › Manejo remoto PTZ/ePTZ.
- › Administración de eventos.

RISCO
GROUP



Línea

LightSYS™



¡Conquista el mercado de seguridad!



Instaladores profesionales alrededor del mundo escogen LightSYS para sus instalaciones en el mercado masivo. El sistema híbrido de seguridad LightSYS ofrece la más moderna flexibilidad, con comunicaciones avanzadas IP y GSM/GPRS o comunicación vía radio de largo alcance, así como la elección de instalar detectores cableados, inalámbricos o direccionables vía Risco Bus.

Utilizando las tecnologías más avanzadas de RISCO Group junto a un rango muy amplio de accesorios, LightSYS es su mejor herramienta para conquistar el mercado residencial y el comercial.

Arquitectura LightSYS



Soluciones Integrales de Video



- / DVR / NVR / CAMARAS IP/ DVR MOVIL
- / CENTRAL DE MONITOREO / POS/ATM
- / ANALISIS DE MONITOREO / VIDEO SERVER
- / CONTROL DE ACCESO



- ▶ **Nueva Cámara Ojo de Pescado.**
- ▶ 1.3M CMOS Barrido progresivo.
- ▶ Proveer vista panorámica de 360 y 180 grados.
- ▶ Microfono y parlante incorporados.
- ▶ GV-FE110 / GV-FE111 es una cámara hemisférica que permite a monitorear todos los ángulos de un lugar por una sola cámara. La imagen hemisférica distorsionada de la cámara puede deshacerse y convertirse en una plana imagen convencional.



- ▶ 4 canales de audio y video.
- ▶ MPEG-4 compresión.
- ▶ 704 x 480 (NTSC) / 704 x 576 (PAL).
- ▶ Movimiento de detección.
- ▶ GPS tracking.
- ▶ Anti-Vibración.
- ▶ Control remoto.



CÁMARAS IP MEGAPIXEL

- GVF-BX 320**
- ▶ 3 Megapixel CMOS Barrido progresivo.
- ▶ DC 12V/ PoE.
- ▶ Función Día y Noche.
- ▶ Detección de movimiento
- ▶ 3GPP/ISMA

- GVF-BX 120**
- ▶ 1.3 Megapixel CMOS Barrido progresivo
- ▶ Hasta 30 ips en 1280 x 1024
- ▶ DC 12V/ PoE
- ▶ Función Día y Noche
- ▶ Detección de movimiento

- GVF-BX 220**
- ▶ 2 Megapixel CMOS Barrido progresivo
- ▶ DC 12V/ PoE
- ▶ Función Día y Noche
- ▶ Hasta 30 ips en 1920 x 1080
- ▶ Detección de movimiento

SCB-2000P



- › Cámara color día/noche.
- › 600 TV líneas.
- › Detección de movimiento.
- › Imagen Digital Estabilizadora.
- › Control coaxial.

SCO-2080P



- › Cámara color día/noche.
- › Lente vari-focal 2.8 a 10mm.
- › 3.6 X.
- › 600 TV líneas.
- › Detección de movimiento.

SCC-3430H DOMO



- › 43X Zoom Optico.
- › 600 TV líneas.
- › Scaneo Progresivo.
- › WDR.
- › Soporte de control coaxial.
- › Video analítico inteligente.
- › Min. Iluminación de 0.7 Lux.

SCC-1000 TECLADO



- › LCD Display.
- › Sistema superior de compactibilidad.
- › 3D JoyStick Control.

SRD 1670 DVR



- › 16 canales.
- › Video (H.264) / Audio (ADPCM).
- › 480 (NTSC) / 400 (PAL).
- › VGA/HDMI.
- › Control coaxial.





Reloj de personal BIOMETRICO



La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner Oficial RSI** para la República Argentina.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO

Monitoreo en tiempo real - Antipassback
Integración con video - Alarma vía e-mail



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.



CERRADURAS

Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores.



Electromagnética

- 300, 600 y 1200 Lb
- Led indicador

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Calidad en cerraduras,
con más 8 años en el mercado.

Variedad de modelos
para cada necesidad

Asesoramiento técnico
personalizado

Garantía local - Entrega inmediata
El mejor servicio pre y post venta.



Botón de emergencia

- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes

- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno

- Sensor de bolilla
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave

- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavén interior
- Temporizador programable



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos

- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura

- Plástico al to impacto
- ideal perfiles
- NA

Se buscan distribuidores exclusivos para cada provincia.
Ofrecemos protección de mercado,
asesoramiento y capacitación técnica comercial.

DISTRIBUIDOR OFICIAL
Tel. (011) 4361-6006



iDEAL:

MIGRACION RENTABLE

- Mayor seguridad
- Tecnología flexible
- Múltiples aplicaciones
- Garantía de por vida

HID iCLASS®

iCLASS®



**Elija iCLASS®, la tecnología ideal
para el control de acceso**



La tecnología inteligente iCLASS® de HID tiene mucho que ofrecer, ahora y en el futuro. Obtendrá una mayor seguridad mediante autenticación mutua y encriptación de datos, puede agregar una capa de seguridad entre lector y tarjeta usando el programa iCLASS Elite. La tecnología lectura/escritura de la plataforma abre el camino para nuevas funcionalidades, a la vez que soporta sistemas anteriores para una fácil migración. Además, es fácil de instalar e implementar. La seguridad y las nuevas aplicaciones que desea con la flexibilidad y economía que necesita: es lo que hace que las soluciones de migración de iCLASS de HID sean el negocio ideal.

Para más información en tecnología de control de acceso iCLASS, visite hidglobal.com/iDeal-NDS • +54 11 4855 5984

Selección inigualable del líder en soluciones de tarjetas de identificación



La elección correcta para una fácil impresión, codificación y/o laminado de tarjetas de identificación (ID) en toda su organización.



Elegir la impresora correcta de tarjetas de identificación puede representar un reto. La gama de impresoras FARGO®, versátiles, actualizables y fáciles de utilizar, ofrecen a cualquier empresa la combinación ideal. Esta gama de codificadores e impresoras avanzadas se ha diseñado para satisfacer las demandas de las organizaciones más exigentes, en términos de identificaciones de alta calidad y seguridad. Realice la elección correcta, invierta con confianza en una impresora capaz de hacer frente a las necesidades actuales y futuras de sus clientes. Para disfrutar siempre de una garantía de calidad, busque nuestros productos HID Genuine.

Visite www.hidglobal.com/fargo-NDS

+ 54 11 4855 59 84

Automatización en Hogares y Edificios

Seguridad, confort y ahorro energético en hogares significan mejor CALIDAD DE VIDA.

Sistema de alarmas técnicas Zelio Hogar GSM.



Schneider
Electric



Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR's y el mejor respaldo técnico pre y post venta.



Pensando en integrar el sistema de seguridad de un edificio y controlar el consumo energético del mismo?

Sistema TAC Continuum.

t.a.c.
TourAndoverControls



Llámenos y lo ayudaremos a encontrar la mejor solución para su cliente.



b | c | g

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

Intrusión - Incendio y CCTV

Distribuidor Autorizado



BOSCH

Sistemas de Seguridad



Barrera de
detección
de humo

Detector
de intrusión



Avisadores
manuales FMM

Central de
alarma
de incendio
convencional



Central
de alarmas
862 y 880



Sirena con
estrobo
multicandela



La Línea de CCTV
más completa y
profesional del
mercado.

Domos

Videograbadoras



Panel de control
de intrusión
EASY SERIES

Cámaras
y Lentes



Building Consulting
Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

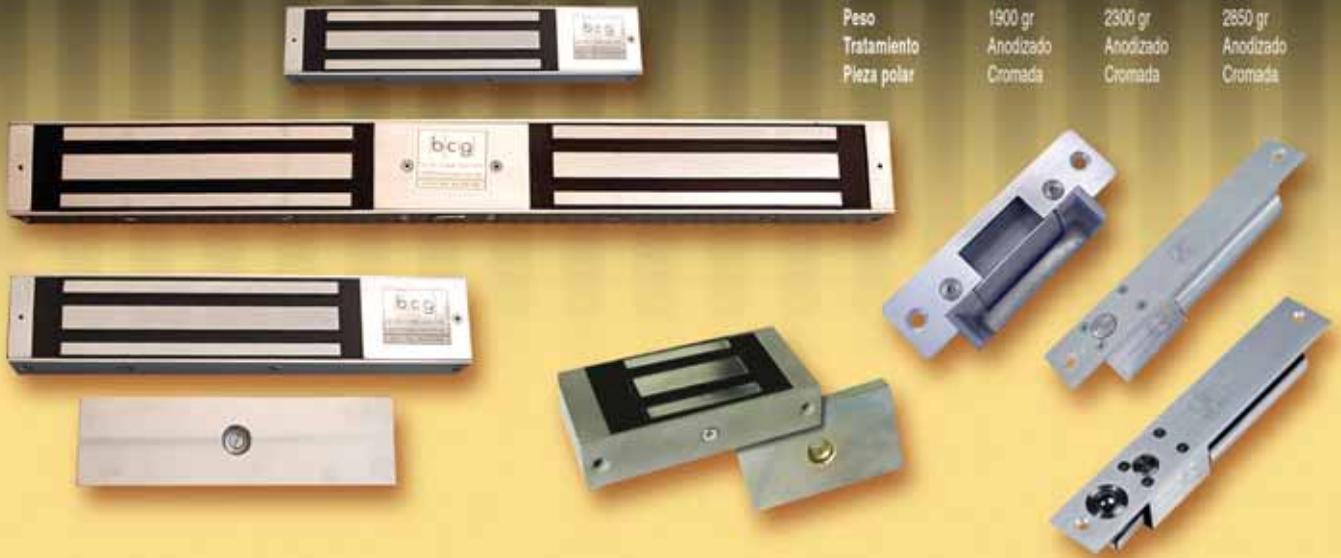


Control de Acceso

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs
Alimentación	12-24 VDC	12-24 VDC	12-24 VDC
Consumo 12V	400 mA	400 mA	600 mA
Consumo 24V	200 mA	200 mA	300 mA
Dimensiones	180 x 28 x 50mm	250 x 28 x 50mm	250 x 35 x 70mm
Peso	1900 gr	2300 gr	2850 gr
Tratamiento	Anodizado	Anodizado	Anodizado
Pieza polar	Cromada	Cromada	Cromada



INDALA, la marca de confianza sigue agregando ventajas a sus productos, con la tecnología FLEXSECUR detecta las tarjetas no autorizadas antes que el sistema. INDALA es distribuida por BUILDING CONSULTING GROUP - BCG



Tarjetas + Flexkey



Lectora Curve



Lectora Wave Slim



INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado. PROXIMIDAD ES INDALA Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

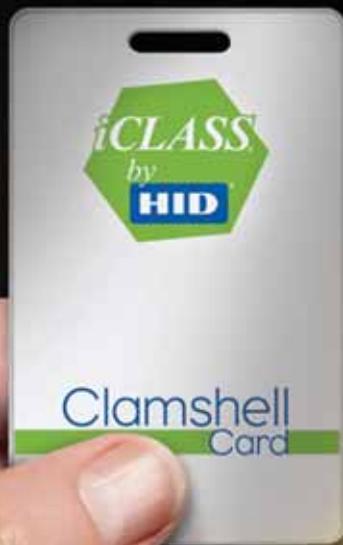


Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



Long Range Parking

BCG Distribuidor Oficial INDALA



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

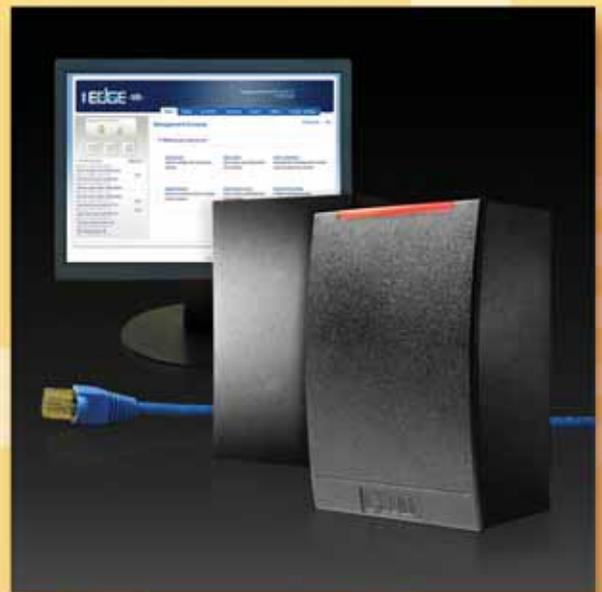
Ud. Está pensando en ICLASS de HID !



Una Tarjeta, miles de aplicaciones



Acceda a su oficina, hogar y estacionamiento.



EDGE
Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.
ESCALABLE - SIMPLE - FLEXIBLE

**AHORA,
DISTRIBUIDOR
OFICIAL DE**



Building Consulting
Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223
4115-1729 / 1731
Fax: (54 11) 4308-1775
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar



VS-354SN

Sensor 1/3" SONY Super HAD CCD
420TVL
0,5 Lux./F1,2
Montaje C/CS
Salida de audio



VS-139N

Sensor 1/3" Sony Super HAD CCD
420 TVL
0,5 Lux
Lente 3,6mm
Sincronización interna



VS-IP200

Con WiFi y SD
Sensor * OV CMOS
1 Lux
2,0 Megapixeles



VS-361SNHOSD

Sensor 1/3" Sony color CCD
480TVL, 0,02 lux



VS-PIR223SN

Pir con cámara escondida
Sensor 1/3" Sony
420TVL
5-6 mts. de alcance

VS-1139

Seser CCD Color
420 TVL
23 Leds infrarrojos
Distancia IR: 20 mts.
Para exterior (IP 66)



VS-457A

Sensor 1/4" Sony Super Had CCD
480TVL
Cámara Zoom
0,5 LUX. Lente: 3,5 a 85,8 mm
Zoom óptico 22x/10X digital
Función de alarma



VS-200B

Controlador para VS-457A



VS-TS25

Desarrollado para facilitar la instalación y mantenimiento de sistemas de monitoreo de video. Puede ser utilizado para visualizar imágenes, controladores PTZ, generación de imágenes, captura de datos de RS485, testeo de cable LAN, etc. Para instalar y mantener cámaras de video, colaborar con la eficiencia de trabajo y reducir costos finales de proyectos.



VS-9116V

DVR

Compresión H.264
1 entrada y 1 salida de audio
16 canales
240FPS
Acepta disco Sata



VS-1135
 Sensor Sony CCD Color
 520 TVL
 Balance de blancos automático
 30 leds infrarrojos 8mm.
 Distancia IR: 40-50mts.



VS-128H
 Sensor 1/3 Sharp Color CCD
 420TVL / 0 lux
 Lente 6mm



VS-1160
 600 TVL
 Sensor 1/3" Sony Color CCD /
 Super HAD CCD
 42 Leds infrarrojos
 Distancia IR: 30-35 mts.



VS-IP07 WiFi + SD
 Sensor 1/4" OV CMOS
 1 LUX (50 IRE, F1.2, AGC ON)
 SD Slot WiFi



VS-129N
 Sensor 1/3 sony Super HAD CCD
 420TVL 0 lux
 Lente 6mm

VS-154SN - Cámara espejo
 Sensor Sony Super HAD CCD
 420 TVL / 1,0 lux (IR led on)
 Lente 3,6mm.



VS-1125
 Sensor CCD Sony Color
 600 TVL
 3-DNR avanzado
 Digital Wide Dinamyc Range
 Para exterior (IP 66)
 Función OSD con multifunción seleccionable



VS-IR120
 Iluminador IR a prueba de agua
 Alcance: 120mts
 Leds de alto poder de 8mm



VS-202T
 Balun
 Balanceador pasivo de video
 Juego Transmisor-Receptor
 Formato recto



VS-202A
 Video pasivo de 1 canal



VS-T216
 Amplificador
 de imagen
 de 16 canales



Juego de balanceadores Activos
 Alimentación 12 Volt



VS-202R
 Balun
 Balanceador pasivo de video
 Juego Transmisor-Receptor
 Formato 90°

Nueva línea de cámaras SUPREME

Cámara IP 8162 de Vivotek

Vivotek lanzó este año la nueva línea de cámaras IP Supreme. Esta línea marca una diferencia con sus antecesoras en cuanto a la resolución HD con la que cuentan sus productos, sumado a características que la hacen única en su tipo.

Microcom presenta la cámara **IP8162P de Vivotek**, que ofrece 2 megapíxeles de resolución con una calidad de imagen excepcional. Puede capturar un área mucho más amplia que una cámara VGA estándar, reduciendo significativamente el número de cámaras requeridas. Es especialmente adecuada para el monitoreo de amplios espacios interiores, como entradas de edificios, aeropuertos, o aplicaciones que requieran una identificación precisa.

La IP8162P de Vivotek emplea muchas características avanzadas que permiten a los usuarios disfrutar plenamente del video de alta definición, con la tecnología de compresión de alto rendimiento H.264/MPEG-4/MJPEG.

Este modelo de cámara ofrece video de alta calidad con resolución de hasta 1080p Full HD a 30 fps. Con una lente Vari Focal con tecnología P-iris, que

controla el iris con una precisión extrema, con su base de motor paso a paso, la apertura del iris se mantiene en un nivel óptimo en todo momento, logrando una claridad de imagen superior y profundidad de campo.

La cámara IP8162P también puede conectarse directamente a un monitor analógico con el conector BNC que tiene incorporado, proporcionando a los integradores una mayor flexibilidad y una instalación sin problemas en una gran variedad de aplicaciones.

Junto con el WDR mejorado, los usuarios pueden identificar los detalles de la imagen en ambientes extremadamente brillantes, como así también en ambientes oscuros. También cuenta con otras características de alta gama, tales como múltiples streams, recorte de video, ePTZ, ranura para tarjetas SDHC, PoE, y el software ST7501, que permite visualizar hasta 32 cámaras,

sin la necesidad de licencias. Todas estas características hacen de la IP8162P la mejor opción para la vigilancia fiable y de alta calidad.

Características técnicas

- Sensor CMOS de 2 megapíxeles.
- 3.1 – 8mm Lentes P / Iris varifocal.
- Hasta 30fps a 1080p Full HD.
- Filtro IR removible para función Día/Noche.
- Botón de Asistente de enfoque para el ajuste de enfoque preciso.
- WDR para mejora de visibilidad en ambientes tanto muy brillantes como muy oscuros.
- Compresión en tiempo real de H.264, MPEG-4 y MJPEG (códec triple).
- MultipleStreams simultáneo.
- ePTZ para eficiencia de datos.
- Ranura para tarjeta SD/SDHC integrada para almacenamiento interno.
- PoE integrado compatible con 802.3af.



(54 11) 4856-7141

capitalfederal@microcom.com.ar

www.microcom.com.ar

REI IN-2 de Intellektron

Reloj electrónico para control de horario

REI IN-2 es el equipo más avanzado perteneciente a la nueva línea de relojes para Control de Tiempo y Asistencia que mantiene la robustez y sencillez de operación que caracteriza a Intellektron, basado en una moderna CPU de 32 bits que le permite incorporar mayores prestaciones.

Intellektron presenta su nuevo reloj electrónico **REI IN-2**, el cual desarrolló concentrado en satisfacer las necesidades del mercado latinoamericano. El REI IN-2 permite la máxima efectividad en el Control de Tiempo y Asistencia dentro de distintas empresas, fábricas y organismos públicos a través de múltiples tecnologías de lectura como Biometría, Proximidad HID, EM, iCLASS, Mifare, Código de Barra y Banda Magnética.

El REI IN-2 no sólo permite lograr marcaciones fáciles y rápidas, sino además su configuración es muy simple, ya que se puede realizar remotamente a través del Web Server o localmente a través de la conexión USB. Además posee conectividad TCP-IP nativa, USB y RS-485/232.

Estos modernos relojes vienen con parlantes incorporados para emitir mensajes de voz configurables ante cada evento y utilizan una batería de Ion-Litio para backup de alimentación, garantizando que ante un corte del suministro eléctrico, el REI

IN-2 siga funcionando con una autonomía de más de 3 horas en forma continua.

Otra característica a mencionar de este producto es que cuenta con mayor capacidad de registro: puede almacenar 65.000 marcaciones, 65.000 habilitados y 9.000 huellas, funcionando tanto para Control de Accesos como para el Control de Tiempo y Asistencia.

Los relojes REI IN-2 brindan mayor comodidad para los usuarios y poseen un atractivo diseño a partir de un gabinete de alta resistencia.

Además, opcionalmente se puede solicitar el Kit de Desarrollo de Software (SDK). Éste consiste en bibliotecas en Windows y Linux para el desarrollo de aplicaciones que interactúen con los equipos de Control de Accesos y Tiempo y Asistencia, con el soporte de nuestros ingenieros.

Características generales

- Soporta el protocolo de comunicación REI IN-1 y Next pertenecientes a Intellektron para los relojes REI IN-1.

- Soporta TCP/IP y RS-232 para comunicarse con los relojes.
- Soporta Linux y Windows.
- Multithread.
- Escrita en lenguaje C como librería dinámica.
- Soporta el modo Online.
- Se acompaña de una aplicación que por línea de comandos se pueden ejecutar todas las operaciones de descarga de información con los relojes.

Modelos

El IN-2 posee la mayor variedad de tecnologías de lectura e incorpora la posibilidad del uso de identificación por biometría.

- REI IN-2 Huellas
- REI IN-2 Huellas Lite
- REI IN-2 Proximidad HID
- REI IN-2 Proximidad EM
- REI IN-2 Huellas + Proximidad
- REI IN-2 iCLASS
- REI IN-2 Mifare
- REI IN-2 Banda Magnética
- REI IN-2 Código de Barras



(54 11) 4305-5600

ventas@intellektron.com

www.intellektron.com

NUEVA LÍNEA API-3000 PARA CONTROL DE ACCESOS



- > CONTROLES PARA 1, 2, 3, 4, 5 Y 6 PUERTAS.
- > MÚLTIPLES TECNOLOGÍAS DE LECTURA, INCLUSO BIOMETRÍA.
- > CONEXIÓN VÍA ETHERNET TCP-IP, RS-232, RS-485 O USB.
- > 65000 HABILITADOS, 65000 EVENTOS.
- > FUNCIÓN PUERTA ESCLUSA.
- > CONFIGURACIÓN REMOTA A TRAVÉS DE WEB SERVER O SOFTWARE.
- > INTEGRACIÓN CON SISTEMAS DE ALARMAS E INCENDIOS.

INTELEKTRON LE OFECE INTEGRACIÓN TOTAL Y LA MEJOR TECNOLOGÍA EN CONTROL DE ACCESOS



LECTOR LH-BIO PARA
CONTROL BIOMÉTRICO



CONEXIÓN VÍA ETHERNET



MEMORIA MICRO SD QUE
ALMACENA DATOS Y CONFIGURACIÓN
PARA SU FÁCIL CLONACIÓN



WEB SERVER PARA SU
CONFIGURACIÓN REMOTA



COMPATIBLE CON EL SOFTWARE
API WIN PARA EL CONTROL
DE ACCESOS



MONTAJE RIEL DIN PARA
TABLEROS ELÉCTRICOS



SDK DISPONIBLE PARA
DESARROLLADORES

Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)

Ciudad de Buenos Aires - Argentina



Nuestra Trayectoria como Fabricantes, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

▶ innovar:

UN NUEVO CONCEPTO EN AUTOMATIZACIÓN



SERIE 1 AC

▶ TRANSMISOR OPENDÚE®

- Tecnología **BiDix®**
- Detección de batería baja
- Portaclip para parasol
- Acabado negro laqueado
- Batería de litio 3v
- El usuario puede saber el estado del portón en cualquier momento
- Clonación de códigos por radiofrecuencia
- Password de acceso para su protección y programación
- 65.535 códigos posibles de transmisión
- 2 y 3 botones: hasta 4 canales
- Cumple las normas europeas ETS 300220 y ETS 300683

• El motorreductor MÁS COMPLETO dentro del segmento de los corredizos estándar, cambia su cobertor y SE RENUEVA TOTALMENTE!

- Antena exterior inyectada para mayor alcance
- Encoder para un frenado más suave y preciso
 - Velocidad: 15m/min
 - Cremallera de nylon o de hierro
- Fin de carrera mecánico o magnético
 - Central inteligente **DriveDÚE®**



Aviatel incorpora el concepto **Aviatel DUE®**, para potenciar la funcionalidad de sus productos. Mediante la aplicación de la **tecnología BiDix®**, los dispositivos **DUE®** conforman una red inalámbrica de intercambio de datos, pudiendo conectar entre sí centrales de comando, receptores universales, semáforos, fotocélulas, luces de cortesía o cualquier otro dispositivo **DUE®**.



DOS OPCIONES :
FIN DE CARRERA
• MECÁNICO
• MAGNÉTICO

▶ **CENTRAL DRIVEDÚE®**

- Tecnología **BiDix®**
- Radio con conector F integrado a la lógica
- Dos opciones: freno a contramarcha o desaceleración progresiva
- Montaje superficial
- Totalmente programable y digital
- 4 canales de recepción
- Antiplastamiento
- Central electrónica protegida con cobertor plástico interno



AUMENTÁ LA SEGURIDAD
DE LA INSTALACIÓN AGREGANDO

▶ **COMPLEMENTOS AVIATEL**



> SEMÁFOROS



> FOTOCÉLULAS



Informate más acerca del Concepto DÚE® llamando al

4105-6000

PLCBUS-4080E

Control remoto táctil con doble pantalla

El PLCBUS-4080E permite el manejo inalámbrico de todas las funciones automatizables de un hogar, como iluminación, cortinas, persianas, portones, riego, etc., a través de comandos sencillos y un entorno totalmente amigable al usuario.

El Control Remoto **PLCBUS-4080E** es un control remoto con doble pantalla táctil LCD de 2,4" que opera a una frecuencia 433.92 MHz para el manejo inalámbrico de todas las funciones de la casa como iluminación, cortinas, persianas, portones, riego, etc. Además, posee todas las generalidades de un control remoto copiado inteligente para manejar por infrarrojo todos los equipos de audio y video de la casa. Es un control muy liviano y tiene un espesor de apenas de 11 mm).

Contiene dos pantallas TFT Color

LCD de 240 x RGB x 320 líneas, totalmente configurables por el usuario o instalador. Su fisonomía es muy similar a la de un Iphone 3 y hasta utiliza el mismo cargador de ese equipo para recargarse.

Estéticamente presenta un importante avance frente a versiones anteriores y ofrece un alcance aproximado de 50 metros, por lo que prácticamente puede utilizarse desde cualquier punto de la vivienda.

Para economizar batería, después de 60 segundos sin uso, el control puede entrar automáticamente en estado de ahorro de energía

Funciones principales:

- Tiene una función de voz (en inglés) que permite llevar adelante la configuración, sumada a las funciones de vibración para su uso cuando se seleccionen los diferentes botones.
- Permite la visualización clara de todas las funciones a controlar, ya sean RF o IR. Cada botón es configurable por software.
- Contiene dos pantallas táctiles y cada una permite el agregado de hasta 24 subpáginas diferentes (en total 48 páginas o pantallas distintas). En cada página el usuario podrá seleccionar y editar la imagen que desea aparezca en el display.
- En cada página podrá configurar

hasta 18 botones (con un tamaño máximo de 7x8 mm cada uno).

- Cada botón podrá memorizar hasta 16 direcciones diferentes sumadas a los comandos de Encendido/Apagado.
- Contiene un botón de Reset en la parte de atrás del control para volver a la configuración de fábrica.

Especificaciones técnicas:

- Corriente Máxima: 140mA
- Batería: 3.7V 250mAh
- Pantalla: TFT LCD Color de 240 x RGB x 320 líneas.
- Frecuencia: 433.92 MHz
- Como información adicional pueden ver un video del equipo en: youtube.com/watch?v=ljUBf81SCuA

Acercas de PLCBus

PLCBus es una nueva tecnología que permite transformar una vivienda convencional en una inteligente, ya sean casas habitadas o en construcción.

En la actualidad es posible convertir cualquier casa en inteligente, a bajo costo, sin romper paredes ni instalar ductos o cañerías y en un periodo de tiempo muy corto.

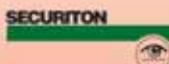
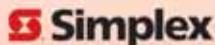
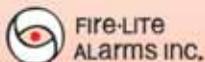
Implementando esta tecnología podrá controlar iluminación, climatización, persianas, filtrado de piscinas y riego e incluso vincularlo con sistemas de seguridad.



(54 11) 5217-3330
info@xtend.com.ar
www.xtend.com.ar

SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO

TECNI TOTAL S.A.



- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico

Cecilia Grierson 1833 (B1708AUI) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina
 Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar



Controles remotos y pantallas portátiles touchscreen Philips, compatibles con HAI permiten el control total de la vivienda y oficina por WiFi.

Única solución domótica sin cables para hacer tu casa inteligente



Mini pantallas touchscreen embutidas con imágenes editables.



Software de control a distancia en tiempo real parametrizable compatible con Geovisión



Micromódulos de control para embutir detrás de teclas standart



Sistemas híbridos domóticos de alarma HAI con pantallas LCD.

Admiten visualización de cámaras desde los teclados



Transceptores inalámbricos. Admiten hasta 256 puntos de control



CASAS Y OFICINAS INTELIGENTES

XTEND CASAS INTELIGENTES
AV. PUEYRREDÓN 2501 NIVEL -1
(BUENOS AIRES DESIGN)

TEL. (54 11) 5777-6087
NEXTEL: 242*1303
INFO@PLCBUS.COM.AR
WWW.XTEND.COM.AR
WWW.PLCBUS.COM.AR

CONTROLE NUESTRO
SHOWROOM POR INTERNET
SOLICITANDO UNA CLAVE DE
ACCESO A INFO@PLCBUS.COM.AR

CONSULTE POR CURSOS
DE CAPACITACIÓN



Buenos Aires
Design:

alse

Seguridad Solidez Calidad Diseño Te
Bienestar Tecnología Solidez Lujo Garantía
Innovación Solidez



GARANTIA-GARANTIA-GARANTIA-GARANTIA-GARANTIA
2
AÑOS



MITO

AUTOMATIZACION
PARA PORTONES
LEVADIZOS

- alimentación > 220 vac
- potencia > 340 w
- corriente absorbida > 1,5 a
- velocidad > 1,7 rpm
- ciclo de trabajo > 30%
- capacitor > 10 micro faradios
- máximo tamaño > hasta 6,5 m² - 1 brazo telescópico para 1 motor lateral
- máximo tamaño > hasta 9 m² - 2 brazos telescópicos uno a c/lado para 1 motor central
- máximo tamaño > hasta 12 m² - un motor a c/ lado 2 brazos para 2 motores en paralelo
- tipo de portón > levadizo contrapesado en equilibrio en todos los ángulos, mínima torsión axial.
- peso del motor > 10 kg.

- FACIL
- CONFIABLE
- SEGURO

5 / SEGURIDAD Y CONFORT.

Nuestra Electrónica de alta seguridad le permite operar sus portones con controles remotos de 4 canales, mediante señales de radiofrecuencia en 433,92 Mhz y transmitiendo un código con seguridad compatible con una tarjeta de proximidad. Las controladoras cuentan con control de torque electrónico, entradas para barreras infrarrojas, salidas para cerraduras y semáforos, además de placas para control simultáneo de centrales de alarma.

alse

SUPERANDO LOS

tecnología Seguridad

Confort Diseño

Seguridad Calidad

Innovación

NEW COMPACT 600 KG.

AUTOMATIZACION
PARA PORTONES
CORREDIZOS



Modelo >	Compact 600	Compact 1200
Alimentación >	220 V 50 HZ	220 V 50 HZ
Potencia Nominal >	160 W	400 W
Torque Salida >	14 N.m	22 N.m
Máximo Peso Portón >	600 Kg.	1000 Kg.
Velocidad Apertura >	12 M/Min	12 M/min
Velocidad Motor >	1250 RPM	1400 RPM
Relación de Reducción >	33%	45%
Engranaje Dentado >	24 Dientes Modulo 4	24 Dientes Modulo 4
Temperatura Trabajo >	-40 a 70 °c	-40 a 70 °c
Peso >	10 Kg	10 Kg



1 / LA MEJOR MECÁNICA DEL MERCADO.

Engranajes de aceros aleados al cromo vanadio y templados profundos, coronas de bronce con alma de acero, carcasas de aluminio inyectado, lubricados con grasas sintéticas de viscosidad variable y alta tensión superficial.

2 / FUNCIONAMIENTO PRECISO. El recorrido de ambos motores está controlado por Límites de Carrera Electrónicos, tanto mecánicos como magnéticos con gran sensibilidad, y aseguramiento mediante controles de tiempo de la Electrónica ALSE.

3 / SEGURIDAD ELÉCTRICA CERTIFICADA. Mínimo consumo, los motores están protegidos por disyuntores térmicos que evitan la sobrecarga. Con gran torque de arranque regulable por la electrónica.

4 / DESBLOQUEO RÁPIDO. Pasaje a operación manual, rápida y fácil. En caso de falta de energía, con sólo girar una palanca, puede operar su portón sin tener la oposición que ofrece su mecanismo irreversible, el que en condiciones normales es la seguridad de su casa.

S LIMITES

Colombia 370, Villa Martelli, Buenos Aires, Argentina.

Tel. (54) 011 4761-4222 | 0810 555 ALSE (2573)

ventas@alseargentina.com.ar | www.alseargentina.com.ar

ALSE Latina, la empresa de mayor crecimiento en el rubro

MiTo, un producto desarrollado para hacer historia

Once años atrás se fundaba ALSE con el objetivo de proveer sistemas de automatización de portones de alta calidad. Para ello realizó convenios de representación con empresas italianas que producían sistemas Premium, lo que le brindó un posicionamiento de excelencia.

Con el paso del tiempo, el consumo de productos para automatización de portones aumentó notoriamente debido a su difusión, a sus precios cada vez más accesibles y al incremento de la inseguridad, que aconseja no bajarse del automóvil para acceder a los garajes, ocasionando que ALSE importara cada vez mayores volúmenes de kits para satisfacer la demanda.

En los últimos tres años, la empresa decidió pasar de importador a proveedor, desarrollando productos propios que tuvieron en su diseño y construcción un resumen de la experiencia adquirida.

El primer paso para lograrlo fue desarrollar toda la electrónica, comenzando por relevar el tipo de clientes que la utilizaban, de manera que tanto los que eran entendidos en programación como quienes eran especialistas en herrería pudieran utilizarlos sin problemas. De esta manera, se diseñaron placas autoprogramables, dando lugar a la popular Q50, para uno o dos motores en paralelo y la versátil Q35 para dos motores batientes, de las cuales ya hay miles instaladas en nuestro mercado.

Para los controles remotos se eligió enviar 24 bits de información vía radio con un protocolo que incluye un fuerte preámbulo, un postámbulo y un CRC, que le confieren una seguridad similar al de las tarjetas de proximidad. En tanto, los receptores de las controladoras que los escuchan apelan a métodos de redundancia tanto temporal como cíclica para aumentar la confianza.

Respecto de la mecánica, el primer paso fue el lanzamiento de la unidad que en poco tiempo se transformó en leyenda: el automatismo para portones Corredizos COMPACT 600, que muestra por primera vez en este mercado un sistema con una tasa de fallas tan ínfima que la hace prácticamente inmensurable.

Este año, mejorando la excelencia de sus productos, presentó el Compact NEW, sistema heredero del anterior. En su confección se utilizaron nuevos aceros aleados, coronas de bronce con almas de acero para evitar el alabeado, lubricantes sintéticos con bases de siliconas y una estética única, lo que luego es aplicado a toda la línea.

Con la misma ingeniería, en el mes de septiembre presentó al mercado un automatismo de torsión para Por-

tones Levadizos Contrapesados, de tan excelente calidad que ya nace con el nombre de su destino: MiTo, fabricado con aleaciones de cromo y vanadio en sus engranajes de perfiles no lineales, rulemanes blindados y, como en toda la línea, utilizando lubricantes sintéticos de altísima tensión superficial y de viscosidad de variable inversa, que impiden que éstos se centrifuguen al girar, asegurando una larga vida al motor, especialmente durante épocas de temperaturas extremas.

Estos mismos conceptos de ingeniería y control, básicos para todo el portafolio de productos, son las principales causas de su calidad, tomando a ésta como la capacidad de hacer las cosas siempre de la misma forma: bien. Además, ALSE realiza un alto nivel de controles, que aseguran una tasa de fallas estándar promedio menor del 0,1%, lo que le permitió a la empresa tomar la preeminencia de los mercados de Motores Tubulares, de Automatismos de Portones, de Grandes Persianas Metálicas y, recientemente, el de Las Puertas de Seguridad.

La humanización de su ingeniería de excelencia, la cordialidad de sus comerciales y su buena logística, también le enseñó a la compañía a escuchar las críticas y a no culpar a terceros por las fallas que se pudieran producir, sino a investigar permanentemente e interpretar la demanda del mercado, estando siempre cerca de su red de distribución.

ALSE Latina S.R.L. es una empresa nacional dirigida por Ingenieros, Técnicos, CCP y otros profesionales altamente calificados, pero, sobre todo, por personas que piensan desde el lugar de quienes adquieren y utilizan sus productos.

Finalmente, en noviembre próximo, ALSE estará brindando cursos de certificación técnica y de estrategias comerciales a todos sus clientes.

MiTo

Diseñado y desarrollado por Alse desde "cero", este equipo ofrece una instalación simple. El motor se entrega con todos los elementos necesarios. La electrónica recomendada es la ALSE Q50, con capacidad para manejar uno o dos moto-reductores en paralelo. Si bien el motor es irreversible y no requiere cerradura, la controladora la

maneja con suma idoneidad y puede colocarse a elección. Esta está recomendada en portones altos (más de 2,2 Mts.) o donde el viento pueda forzarlo a abrirse.

Esta nueva línea de productos se entrega con todos los equipos testeados uno por uno, tras realizar un control de calidad exhaustivo, lo cual garantiza niveles de fallas extremadamente bajos.

- Automatización para portones levadizos contrapesados
- Diseñados para un motor un brazo en portones de hasta 6,5 m2, un motor 2 brazos hasta 9m2, dos motores 2 brazos hasta 12 m2.
- Alimentación: 220 VAC
- Potencia: 340 W
- Corriente absorbida: 1,5 A
- Velocidad: 1,7 RPM
- Ciclo de trabajo: 30%
- Capacitor: 10 Microfaradios
- Máx. tamaño portón 1 motor lateral: 6,5 M2, 1 brazo telescópico
- Máx. tamaño portón 1 motor central: 9 M2, 2 brazos telescópicos uno a cada lado
- Máx. tamaño portón 2 motores en paralelo: 12 m2, un motor a cada lado 2 brazos
- Tipo de portón: Levadizo contrapesado con equilibrio en todos los ángulos, mínima torsión axial.

alse



(54-11) 4761-4222 / 6222

0810 555 alse (2573)

www.alseargentina.com.ar

ventas@alseargentina.com.ar

NYKEN

Automatización de portones



CALIDAD Y SERVICIO



BATIENTE

BARRERA

CORREDIZO
AEREO

CORONA
DE BRONCE

NO UTILIZAMOS
PIEZAS PLASTICAS

LEVADIZO

CORREDIZO



100%
INDUSTRIA
ARGENTINA

- Equipos Confiables
- Amplia Línea de Productos
- Electrónica de Avanzada



... Fotoeléctrica ... Electrocerradura ... Semáforo ... Transmisor ...

SARANDI 3848
SAN JUSTO (B1754ALV) BS.AS
Tel/Fax.: (011) 4441-1060/6628
www.nykenautomatizacion.com.ar
info@nykenautomatizacion.com.ar

- Motores duraderos y elegantes.
- La mejor relación precio/calidad del mercado
- Procesos certificados ISO 9001

Automatización de portones y cortinas de enrollar



**Control de accesos
Autónomo por
Proximidad**

Controles remotos



CONFIABILIDAD
ROBUSTEZ
CALIDAD

OPEN
CLOSE

Motores corredizos



Para portones de
hasta 400 kilos y
5 metros de largo

Motores batientes



Motores con topes internos

**Automatismos
para Cortinas**



Aptos para cortinas de hasta 300 kilos

Motores levadizos



El motor más duradero y confiable del mercado

ÉXITO
en
Ventas!

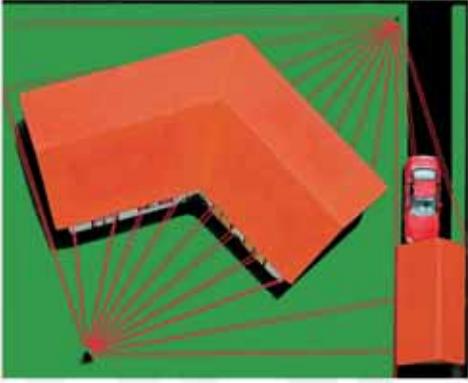
ROBOGUARD

WWW.SEGURIDADPERIMETRAL.COM



Sistema de Alerta Temprana Inalámbrico

Para uso stand alone y/o integrado a otros sistemas de seguridad o domótica



Detecte al intruso ANTES de que ingrese a la propiedad...

ROBOGUARD DTS² se basa en uno o varios sensores de presencia (hasta 8 por sistema) especialmente diseñados para su uso en exteriores / intemperie, con alta fiabilidad y seguridad. Cada unidad detectora está formada por dos sensores piroeléctricos PIR con lente Fresnel que trabajan de forma simultánea e integrada, evitando así potenciales alarmas indeseadas producidas por animales pequeños, corrientes de aire y/o cambios de temperaturas bruscos.

Central HQ: Es el dispositivo portátil que recibe la señal desde los Sensores Roboguard y la decodifica como ser la detección de un intruso, manipulación o tamper de cada sensor, baja carga de baterías o señal débil. También es vinculable con dispositivos externos mediante contactos secos y se alimenta de baterías recargables (hasta 48 horas, sin conectar a red eléctrica)

Transmisor Universal (uTx): Tiene 4 entradas cableadas que pueden ser luego transmitidas a un sistema ROBOGUARD DTS² (HQ y/o Receptor Universal + Teclado). De esta forma se pueden monitorear sensores cableados de forma inalámbrica y segura. Si un uTx se lo asocia con un uRx se transforman ambos en una unidad repetidora.

Receptor Universal (uRx): Es usado para proporcionar la data de radio al módulo Teclado (KP) o puede ser usado por si solo como un switch actuador (por ejemplo para activar un portón). Este switch tiene un temporizador de 3 minutos que puede ser configurado como NO/NC.

Teclado (KP): Puede monitorear hasta 4 (8 instalando un teclado adicional) Sensores Roboguard DTS² y tiene 6 salidas programadas de switch y una salida de sirena.

Remoto tipo llavero: Se utiliza para activar o desactivar opciones como botón de pánico, salidas auxiliares. También puede utilizarse para activar el Receptor Universal.



Instalación sin zanjado ni cables en minutos!

El Sensor Inalámbrico (RG) se instala en el exterior de la propiedad para detectar la presencia de humanos (se proveen en colores Verde, Blanco y Negro)



- Principales características:**
- Cobertura aprox.: 110 grados / 20mtrs (Sup. 450 mtrs²)
 - Rango de transmisión hasta 400 mts del receptor central HQ y/o hasta 800 mts, utilizando la unidad repetidora (pruebas realizadas en campo abierto y con línea de vista entre componentes).
 - Un solo sensor puede ser monitoreado por varios receptores y/o centrales HQ.
 - Detector Inmune a tormentas eléctricas.
 - Vida estimada de las pilas: 3 a 5 años.
 - Se instala y opera en 15 minutos.
 - Incluso ideal para Camping, protección portátil de maquinaria en la vía pública, obras en construcción, etc.

Adolfo Alsina 1898 - Vicente López, Bs. As., Argentina
Tel./Fax: (54 11) 4115-1795 (líneas rot.) / Fax: (54 11) 4115-2638
info@dts2.com - www.seguridadperimetral.com

ZONAS DISPONIBLES PARA DISTRIBUCIÓN EN CENTRO Y SUDAMÉRICA



SinopSYS de Risco Group

Sistema de gestión para edificios

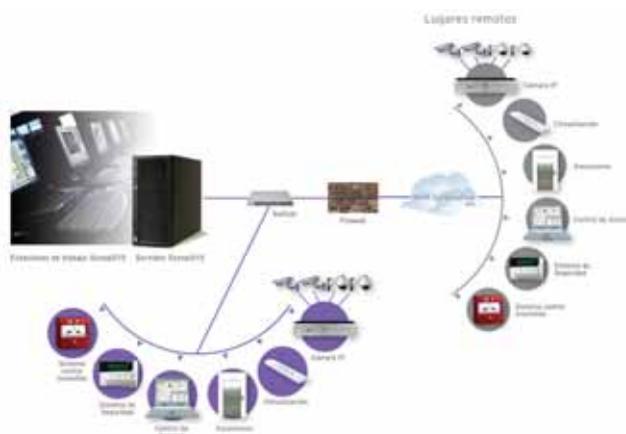
SinopSYS es un referente en la integración de la seguridad y la gestión de edificios, que proporciona un control simplificado y completamente integrado de la gestión del lugar desde una interfase, usando mapas sinópticos intuitivos.

SinopSYS de Risco Group es un sistema de integración lógico y natural, diseñado para que los integradores de sistemas realicen la implementación del proyecto sin ningún esfuerzo. Es ideal para edificios públicos y comerciales, complejos de edificios y organizaciones distribuidas. Su capacidad de funcionamiento en red permite el control de instalaciones individuales o múltiples a través de LAN o WAN y posibilita tanto una eficaz vigilancia de la seguridad como una rápida respuesta a los eventos.

Con SinopSYS instalado, todo el edificio o los diversos emplazamientos remotos, son controlados desde una interfase de usuario en computadoras estándar, reduciendo el personal y aumentando el rendimiento operacional. SinopSYS puede reducir de forma significativa los costos de mantenimiento y funcionamiento del edificio, apagando automáticamente las luces, la calefacción y el aire acondicionado en las zonas no ocupadas.

Características generales

- Independiente del hardware: SinopSYS puede utilizar cualquier tipo de hardware. Permite a los integradores y diseñadores de sistemas utilizar el hardware que hayan decidido, sin ningún compromiso, según las necesidades del proyecto.
- Implementación del proyecto sencilla y flexible: SinopSYS incluye un completo y flexible conjunto de utilidades para el integrador, permitiéndole crear mapas sinópticos profesionales del edificio, con íconos claros y con botones interactivos. Estos mapas representan la instalación con precisión, lo que permite una total e inmediata reacción a los eventos. El estado lógico y el comportamiento de los dispositivos (tamaño y color del ícono, apariencia del botón, etc.) pueden ser personalizados fácilmente. Esto permite una gran flexibilidad para adaptar la solución a los requisitos que puedan surgir, según las necesidades específicas de cada proyecto, sin que sea necesario contactar con el vendedor para un desarrollo y adaptación especial del software. Si fuese necesario, el integrador del sistema puede incluso definir, en el lugar, un único escenario y comportamiento para los dispositivos es-



pecíficos, según los requisitos del responsable de seguridad del edificio. Esta rentable solución reduce el tiempo de implementación del proyecto.

- Arquitectura verdaderamente abierta: SinopSYS utiliza protocolos de uso público en todas las interfases, para una integración sencilla con diferentes tipos de equipos y paquetes de software de terceros.
- Gestión remota del sistema y completo funcionamiento Cliente-Servidor: La arquitectura Cliente-Servidor permite implementar los módulos de software en PCs distribuidos a través de la red TCP/IP, según los requisitos del proyecto y sin limitaciones. También permite la gestión remota de los sistemas -no es necesario copiar versiones o ficheros si la aplicación o proyecto se actualiza-: los nuevos archivos son descargados desde el servidor principal a todos los emplazamientos remotos. Esto proporciona un tiempo de implementación más corto y una entrega más rápida del proyecto.
- Amplia capacidad de gestión de permisos: El responsable de conceder autorizaciones en SinopSYS puede proporcionar al Director del edificio

- o de la seguridad un pleno control sobre quién puede ver o hacer qué y cuándo. El responsable de seguridad puede conceder diferentes niveles de autorización a diferentes guardias de seguridad, de manera que cada vigilante vea y controle solamente su propia instalación o el edificio/piso pertinente. Cámaras específicas, mapas o botones de acción pueden ser limitados a determinados operadores fácilmente.
- Rentable para instalaciones comerciales: una única herramienta de gestión permite que desde una sala de control, un equipo de control maneje todos los sistemas de seguridad y automatización de edificios. Esto posibilita una gestión de la instalación más rentable, junto a un control de emergencias centralizado y eficaz.
- Soporte multilingüe: Proporciona una solución para empresas multinacionales, ya que pueden seleccionar los idiomas que necesiten usar en cada país.

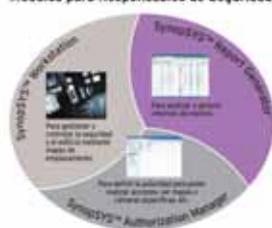
Módulos de Software de SinopSYS

Un completo conjunto de aplicaciones diseñadas para una arquitectura distribuida.

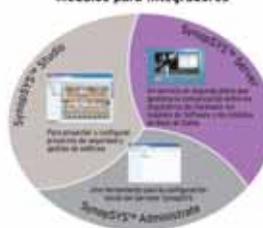
RISCO
GROUP



Módulos para Responsables de Seguridad



Módulos para Integradores



(54 11) 4637-9488

info@riscogroup.com.ar

www.riscogroup.com

SynopSYS

Integrated Security & Building Management™



Un Único Interfaz

Para Integrar Todos los Sistemas de la Instalación

SynopSYS es un referente en la integración de la seguridad de instalaciones únicas o distribuidas, el cual proporciona un control simplificado y completamente integrado de la gestión del lugar desde UN interfaz, usando mapas sinópticos intuitivos. Utilizando las tecnologías más avanzadas, SynopSYS combina la seguridad, la detección de incendio, la vídeo vigilancia, el control de accesos, climatización y otros sistemas de automatización de edificios en una única plataforma de gestión.



Instituciones financieras



Complejos de Oficinas



Cadenas de almacenes, centros comerciales



Sitios remotos aislados

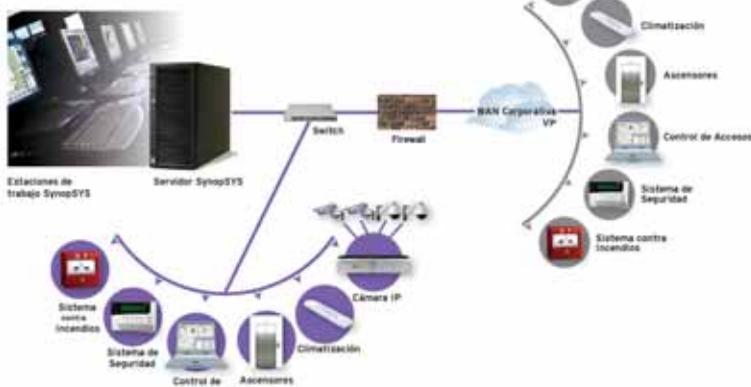


Instalaciones industriales y de producción



Organismos y sedes gubernamentales descentralizadas

Sencillo de integrar y manejar aún diferentes marcas de equipos



RISCO
GROUP
riscogroup.com

Oficina de Proyectos para el Cono Sur
+54 (11) 46379488 / +54 (911) 41821525
info@riscogroup.com.ar

Su empresa está lista para evolucionar!

Conozca los NUEVOS PRODUCTOS



GPRS Ello Universal

Interfaz celular GSM / GPRS para monitoreo de cualquier panel de alarma monitoreado (Contact ID) del Mercado.

Características

- » Actualización remota de firmware.
- » Programación por cable USB.
- » Reporta todos los eventos de cualquier panel de alarma que se comunique en Contact ID.
- » Utiliza tecnología GPRS para comunicación.
- » Salidas PGM que pueden ser accionadas remotamente vía GPRS / SMS.
- » No interfiere en la programación remota del panel vía download.
- » Programación realizada por software suministrado gratuitamente por PPA.
- » Supervisión anti-sabotaje y funcionamiento del panel.
- » Permite el envío de teste periódico por línea fija.
- » Posee detector de corte de línea telefónica.
- » Puede ser usado en sitios donde no existe línea fija.

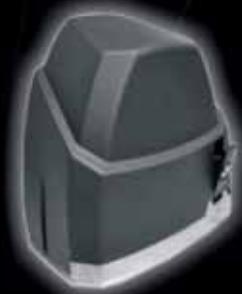


LANZAMIENTOS

Novedades en Automatismos

Automatizador Cross para portones corredizos

Disponible en tres versiones:
Cross, Cross JetFlex y Cross SP Híbrida



Características Cross
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera analógico/digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross JetFlex
Tiempo de apertura (*): hasta 4,5 segundos
60 ciclos/hora
Final de carrera digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/3 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross SP Híbrida
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera híbrido: analógico y/o digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 300 kg.

PPA CAPITAL
Av. Beiró 5085. Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR
Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE
Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510/7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO
Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.



Hoy tener esta **tecnología** en tu producto **es posible.**



APEXAR EMBEDDED SOLUTION



APEXAR SOM

El módulo **APX-SOM9G45** es un producto compacto, una solución de hardware y software lista para usar, que brinda grandes beneficios en:

- 🕒 Time to Market
- 💰 Costo de Desarrollo
- ✓ Riesgos Asociados
- 📈 Retorno de la Inversión



APEXAR EVK
KIT de Desarrollo
APX-SOM9G45-EK



APEXAR PRO
Módulo Display
para Producción
APX-SOM9G45-ED



APEXAR PDK
Plataforma Integrada
de Desarrollo
APX-PDK



Constitución 3040 | C1254AAZ
Ciudad de Buenos Aires | Buenos Aires | Argentina
Tel.: (+54-11) 6777-3500 | Fax: 6777-3535
Ventas: ventas@elkonet.com | Soporte: soporte@elkonet.com



www.apexar.com

Virloc 5, 10 y 40 de Virtualtec

Serie de posicionadores satelitales

Virtualtec se dedica a la investigación y el desarrollo de dispositivos para soluciones móviles o remotas para los mercados automotivos, logísticos y de telemetría. Con 20 años de experiencia en el mercado, presenta los nuevos modelos de posicionadores que integran la familia VIRLOC.

Virtualtec completa la familia de posicionadores satelitales VIRLOC para el control a distancia de logística en flotas de vehículos. Sus tres versiones, **VIRLOC 5**, **VIRLOC 10** y **VIRLOC 40**, poseen diferentes características técnicas que permiten lograr soluciones de distintos alcances y costos de integración. Además de los datos generados por su GPS, sus entradas e inteligencia embebida, a la serie de posicionadores Virloc es posible agregarle otros dispositivos, aprovechando sus versátiles puertos de comunicación, con lo cual se logra un control a distancia de datos como RPM, identificación de ocupantes, control de nivel de combustible y calidad de conducción, entre otros.

La transmisión de la información puede ser realizada tanto por GPRS y/o SMS en GSM, como a través del comunicador satelital DIGI, que utiliza la red satelital ORBCOMM. Otros medios de comunicación satelitales, Ethernet y de RF, pueden ser utilizados a través de módems externos conectados a los puertos de comunicación que las unidades VIRLOC poseen.

Características generales

Los equipos VIRLOC cuentan con puertos VIRNET desarrollados por Virtualtec. Son basados en CAN de alta velocidad y son útiles para interconectar múltiples unidades expansoras de GPIO, puertos de comunicación y demás. Son del tipo "plug and use" y cuentan con versiones cableadas de 2 hilos + PWR o por RF Mesh de 2.4GHz. Gracias a esta red es posible conectar varias unidades VIRLOC entre sí, permitiendo vincular en forma inalámbrica tractores con remolques o incluso con su carga. También es posible, gracias a adaptadoras VIRNET RF a RS232, conectarlos a otros dispositivos generando una red inalámbrica vehicular que simplifica los procesos de instalación. Dentro de las opciones de puertos cuenta con TTL, RS232, CAN, RS485, USB Host y Device, Wiegand e I-button. Entre los protocolos de comunicación, se destacan el J1939 de CAN, el UDP y el TCP para las comunicaciones IP y los propios para interacción con otros dispositivos.

Todos los equipos cuentan con la posibilidad de actualizaciones de firmware a ser realizadas por los mismos

integradores. De acuerdo al modelo, permiten ser cargados por puerto serie o en forma inalámbrica por GPRS o VIRNET RF.

Toda la familia dispone de un potente motor de eventos programables en lenguaje XVM para lograr que cada unidad sea un verdadero computador de abordaje. Con más de diez años de evolución, el lenguaje XVM, es sin dudas la solución para los integradores que buscan atender las necesidades de sus clientes. Cuenta con más de 400 disparadores y condicionales que combinados con variables estadísticas, reportes estándar y programables, destinos y acciones, permiten obtener el máximo provecho de sus potenciales. En VIRLOC 5 introdujimos, además, la capacidad de programar en "C" plano, permitiendo al desarrollador avanzado el completo control de la aplicación.

La capacidad de la memoria flash de datalog varía de acuerdo a cada versión de VIRLOC. La misma puede ser administrada y particionada por los integradores para optimizarla según de los diferentes funciones que la utilizan (Buffer, LOG, regiones, etc.). Para los casos donde es necesario el almacenaje de grandes volúmenes de datos, VIRLOC 10 y VIRLOC 40 cuentan con slot para Micro SD que multiplican cientos de veces su capacidad.

La tecnología utilizada en las unidades VIRLOC permite la detección temprana de bloqueadores de señales (JAMMERS) en las inmediaciones, permitiendo ejecutar acciones a pesar de encontrarse bloqueados para transmitir. Con ello será posible activar sirenas, disparar actuadores u otros medios de comunicación no bloqueados.

Disponen de modos de súper bajo consumo para no alterar la autonomía

de la batería de los vehículos. Además, cuentan con baterías de Lito Ion Polímero con extremados procesos de control de carga para condiciones adversas de temperatura. La administración del uso de la misma es programable por el usuario, logrando así una gran autonomía en periodos de funcionamiento a batería. VIRLOC 40 incorpora además un cargador para batería de gel externa.

El acelerómetro de 3 ejes digital integrado permite, a partir de un simple proceso de calibración, determinar frenadas y aceleraciones bruscas o estilos de conducción ante irregularidades en el pavimento. También puede utilizarse para salir del modo bajo consumo lo que permite prolongar la carga de la batería de back up en casos de detención estática.

De acuerdo al modelo, disponen de distintas configuraciones de Antenas de GPS y GSM. Las mismas se encuentran con opciones internas o externas, tal como se destaca en las características técnicas adjuntas.

Periféricos

Virtec produce, además, una amplia gama de periféricos como las terminales de datos VIRCOM, las expansoras de puertos y GPIOs VN_PWR, grabadoras de SD externas y módulos adicionales de comunicación.

También distribuye equipos de terceros como medidores de nivel de combustible y sistemas de conducción segura para prevención de accidentes de tránsito. Así se completa la más amplia gama de productos relacionados con los sistemas de logística segura de los mercados de transporte de carga, minería, petróleo, transportes públicos y demás empresas relacionadas con flotas de vehículos.




(54 11) 4452-0942
info@virtec.com.ar
www.virtec.com.ar

TECNOLOGÍA EN POSICIONAMIENTO SATELITAL

Virtualtec se dedica a la investigación y desarrollo de dispositivos para soluciones móviles o remotas para los mercados automotivos, logísticos y de telemetría. Con 20 años de experiencia en diseño de dispositivos electrónicos, nuestras soluciones son siempre innovadoras con tecnología de punta y ajustadas para los más exigentes mercados internacionales.

Virtualtec cuenta con una sede en Buenos Aires, Argentina y otra en San Pablo, Brasil. Desde allí desarrolla, produce y distribuye equipos con diversas tecnologías de posicionamiento, almacenamiento interpretación y transmisión de datos.



VIRLOC 40



VIRLOC 10



VIRLOC 5



Para mas información envíe sus datos y su consulta a:

info@virtec.com.ar

o acceda a nuestro website

www.virtec.com.ar



CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad



RCM5600W RABBIT

+ Seguridad

+ Soluciones



Continea presenta el nuevo **Rabbit 5600W**, la solución Wi-Fi más compacta y de bajo costo de la firma pionera en conectividad TCP/IP en sistemas dedicados.

RCM5600W ofrece conectividad 802.11b/g, y soporta upgrades de firmware remoto, lo que permite la actualización del sistema virtualmente, desde cualquier lugar del mundo.

SUS APLICACIONES:

- + Automatización industrial
- + Gestión inteligente de edificios
- + Domótica
- + Datalogging



Av. Corrientes 3989 Piso 2 Dto. 6 (1194) Ciudad de Bs. As. - Argentina
Tel.: (5411) 4865-5141 / Fax: (5411) 4867-6776
Email: info@continea.com.ar / www.continea.com.ar

Soluciones
Inteligentes.



Smart Graphic Module

Nueva gama de módulos LCD TFT color

Nunca fue tan fácil. Ahorre tiempo en desarrollo. Colores e imágenes a su alcance en su módulo LCD TFT. Simplemente cargue sus imágenes en la memoria del display. Con sencillos comandos vía UART decida cómo mostrarlas. Especialmente apto para empleo mediante microcontroladores de gama baja.



CARACTERISTICAS:

- CPU, RTC y memoria Flash integrada.
- Modelos con pantalla touchscreen opcional.
 - B/L de LED con ajuste de brillo.
- Interfaz de comandos serie (UART a 3,3V)
 - De fácil configuración.



ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO

Consiga notas de aplicaciones y tutoriales en español, especialmente desarrollados por nuestros ingenieros.

SOLO
EN CIKA

Encuentre soluciones completas y eficientes en un solo lugar.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR:

CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@lmetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@arnet.com.ar

MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar

Sistemas de posicionamiento OverRoute

Monitoreo vehicular por GPS

Over Route es una solución integral para el monitoreo vehicular que, mediante tecnología GPS, permite controlar el recorrido de flotas con un gran nivel de detalle. No requiere de personal especializado para la descarga de datos, ya que lo hace de manera automática

En su versión **OR MS10**, la independencia de comunicaciones GPRS/SMS evita costos de mantenimiento o abonos mensuales y, a diferencia del otros sistemas, este modelo es el único que puede ofrecer la descarga automática vía wireless de los datos recolectados durante los recorridos. Cuenta con un sistema único AIS (Automatic Identification System), mediante el cual cada vehículo posee un número de identificación que permite que, con solo acercarse a la zona de descarga inalámbrica, sea identificado y sincronice automáticamente los datos almacenado.

Otra alternativa es el modelo **OR TX60S**, un servicio de GPS que utiliza la misma estación de monitoreo radial para seguir posiciones de vehículos online, a través del cual se puede conocer toda la información sobre la velocidad, ubicación y alarmas de los autos. Este modelo permite, por ejemplo, administrar eficazmente todos los móviles de acuda o a los técnicos de una empresa de seguridad, también sin abonos mensuales.

Over Route, en sus versiones **MS10** y **TX60S**, son alternativas para todos aquellos clientes que necesitan controlar a su personal, las rondas, las entregas, y no quieren pagar un abono típico de GPRS.

A diferencia de los servicios de posición vehicular que funcionan con GPRS y requieren de un prestador para su funcionamiento, los productos de Over Route permiten reaprovechar una plataforma existente, en una empresa de monitoreo. Esto evita costos e independencia al cliente de intermediarios.

Ventajas Comparativas

- Al no depender de comunicación vía GPRS/SMS, no genera costo de mantenimiento o abonos mensuales.
- No requiere de personal especializado para su descarga, ya que el sistema lo realiza automáticamente cuando el vehículo se acerca a un radio de 50 metros del sistema wireless, que detecta su presencia y en segundos descarga los datos.
- A diferencia de los otros sistemas GPS, *Over Route* es el único que puede ofrecer la descarga automática wireless de los datos recolectados durante los recorridos.
- *Over Route* se conecta a la batería del vehículo y puede almacenar en

la memoria interna del dispositivo móvil información hasta por un año, permitiendo largos recorridos que podrán a futuro ser visualizados y analizados en su totalidad.

Línea de productos**Over Route MS10****Sistema Back-up**

Excelente opción para aquellos clientes que no necesitan visualizar en forma online el recorrido del vehículo y no quieren incurrir en el compromiso de un abono mensual por cada vehículo de su flota, sumando a ello la descarga wireless y la visualización en un software propio de toda la información recabada.

- Sin costo mensual ni abonos: El equipo realiza un back-up de toda la información almacenada cada 10 segundos, registrando velocidad, rumbo, ubicación (latitud y longitud), hora, tiempos de detención y las alarmas que el usuario (en caso de ser así) haya conectado a alguna de las 4 entradas del equipo.
- Descarga automática: Al acercarse el vehículo a un radio de 50 metros de la base, el dispositivo fijo lo detecta automáticamente y realiza la descarga vía wireless. Allí, gracias al software suministrado, podrá realizar el análisis de toda la información.

Over Route TX60S**con Tracking online vía Radio**

Para aquellos clientes que requieren una visualización online y no desean incurrir en abonos mensuales. En este caso, ya que se requiere contar con una torre, antena y base/repetidoras DX Control, el actual y/o potencial cliente podrá expandir los horizontes de un monitoreo domiciliario y brindar con una misma inversión un servicio adicional, sin costo de mantenimiento.

- Sin costo mensual ni abonos: El equi-

po transmite vía radio la información mencionada cada 1 minuto dentro del ámbito de cobertura de la misma. En caso que el vehículo salga del área de cobertura toda la información quedará respaldada en la memoria interna para luego ser descargada vía wireless.

Over Route MS10 para Monitoreo Tracking offline

Cumple las mismas características técnicas que la opción anterior, pero en este caso la visualización podrá realizarse desde donde lo desee el usuario final vía Internet.

La información recabada por cada dispositivo fijo será enviada a nuestro servidor y desde los puestos de trabajo de cada cliente, donde sea requerida la consulta, se podrá visualizar la información correspondiente al cliente autorizado por su empresa de monitoreo.

Con esta opción, podría cobrarse un abono mensual que será significativamente inferior al que se paga habitualmente en los sistemas de GPRS.

Es ideal para aquellos clientes que no requieran la información online, pero sí necesiten consultarla en distintos puestos y/o lugares de trabajo.

Este sistema implica un abono mensual mínimo por vehículo.

Over Route GPRS

Modelo que permite la transmisión de toda la información ya citada vía GPRS. Ideal para quienes requieren información online durante todo el recorrido de los vehículos sin preocuparse por las distancias. A toda hora y en cualquier lugar, el cliente podrá localizar el móvil y visualizar la información. En caso de salir de la cobertura, el equipo guardará los contenidos a la espera del recuperado de la señal. Este servicio tendrá el costo del abono mensual correspondiente.

OverRoute



(54 11) 4488-3049
info@overroute.com
www.overroute.com

La conveniencia
de trabajar con
los expertos.



**Ofrecemos calidad en
componentes electrónicos,
eficiencia en distribución,
conocimiento técnico
y desarrollos a medida.**



SOLO
EN CIKA



**INNOVACION
CERTIFICADA**

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



**ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO**

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@amet.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar



SEGUIMIENTO SATELITAL



TRAXS10[®]

- Sensor de movimiento de 3 ejes
- Gran capacidad de memoria (51200 reportes)
- Compatible con display Garmin Protocolo FMI V2.0
- Batería interna Li-Ion de gran capacidad
- Ultra bajo consumo $\leq 0,25$ mA en modo ultra sleep
- Dual Sim
- Compatible con modems satelitales ORBCOMM y INMARSAT D+
- Potente inteligencia de eventos con 196 líneas de programa configurables
- Funciones lógicas avanzadas, comparadores, disparadores, timers, contadores
- Firmware completamente actualizable por aire en forma remota

SEGUIMIENTO SATELITAL

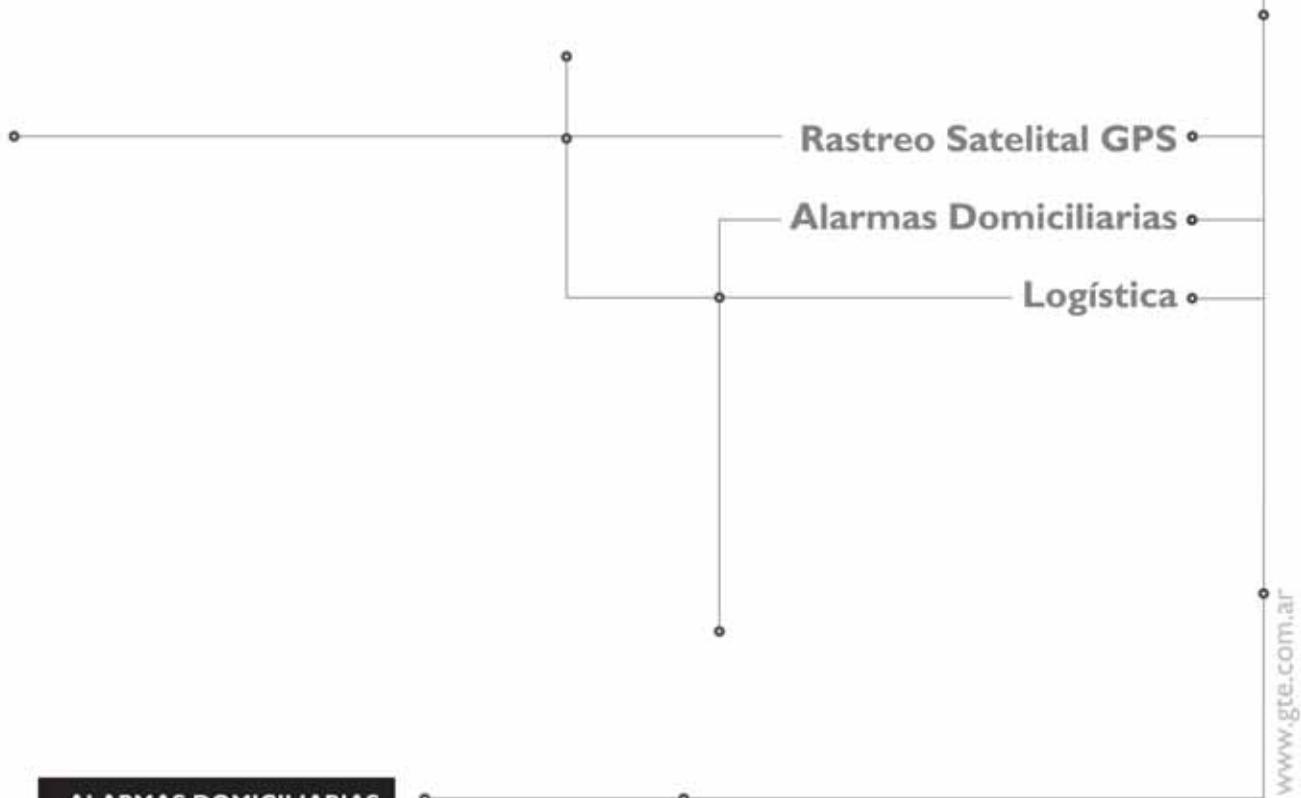
- Lector de memoria uSD de hasta 45 millones de registros
- Compatible con modems satelitales ORBCOMM e INMARSAT D+
 - Grillas Geográficas
 - Doble SIM
- Grabación de fotos de hasta 15 días cada 2 segundos (con memoria uSD de 8G)
- Firmware completamente actualizable por aire en forma remota
- Soporta conexión con display Garmin Protocolo FMI V2.0
 - 2 puertos seriales
- Compatible con cámaras TRAXCAM



TRAXS6[®]



Conectando Soluciones



ALARMAS DOMICILIARIAS

- Compatible con protocolos CONTACT ID y 4+2
 - Software GSMBA compatible con la todas las plataformas de monitoreo
- Detección de integridad del sistema con reinicio automático
 - 2 salidas y 4 entradas con lógica programable



WiCONNECT

Consulte en www.gte.com.ar nuestros accesorios

Sierra de la Ventana es una de las tantas localidades que instalaron una solución de videovigilancia urbana basada en la tecnología multimegapíxel de Avigilon con resultados altamente satisfactorios

Videovigilancia urbana con cámaras Avigilon

Al momento de diseñar un sistema de videovigilancia urbana, lo primero que se debe definir es qué se quiere observar. En general, los accesos a la ciudad y las calles principales suelen ser los lugares elegidos para el monitoreo. Reconocer personas y vehículos es el principal objetivo.

Localidades y municipios como Sierra de la Ventana cuentan con una cantidad limitada de accesos. Debido a ello, un gran porcentaje de los hechos delictivos se resuelven controlando el ingreso y egreso de vehículos a los mismos. El monitoreo de estos accesos debe permitir identificar fehacientemente a los vehículos, no solo sus características (marca, modelo y color) sino fundamentalmente sus patentes identificatorias. El gran desafío consiste, entonces, en reconocer las patentes tanto de día o de noche como así también en condiciones de iluminación adversas (sol de frente, encandilamiento de faros, etc.).

Estas consideraciones, en cuanto a los objetivos trazados para un sistema de monitoreo urbano, nos plantean severas condiciones de contorno a la hora de elegir el equipamiento. Se deberán tener en cuenta, entre otros:

- 1- Las grandes extensiones a monitorear.
- 2- Las condiciones ambientales.
- 3- Los reflejos producidos por el sol y los faros de los autos durante la noche.

- 4- Los enlaces para comunicar las cámaras con el servidor (cableados o inalámbricos de acuerdo a la topología de cada sitio).
- 5- La alimentación de las cámaras (opcionalmente energía solar).

El sistema deberá cumplir mínimamente con las siguientes características:

- 1- Visualizar simultáneamente una vista panorámica y una vista de detalle en cada punto de acceso o lugar a monitorear.
- 2- Realizar zoom digital sobre imágenes tanto en vivo como grabadas sin que aparezca el efecto de "pixelado".
- 3- El rango dinámico extendido o wide dynamic range (WDR) de las cámaras deberá ser capaz de resolver situaciones extremas de iluminación.
- 4- Las imágenes deberán ser almacenadas con la menor degradación posible (algoritmo de compresión de buena calidad) para poder visualizar los videos grabados con buena definición.

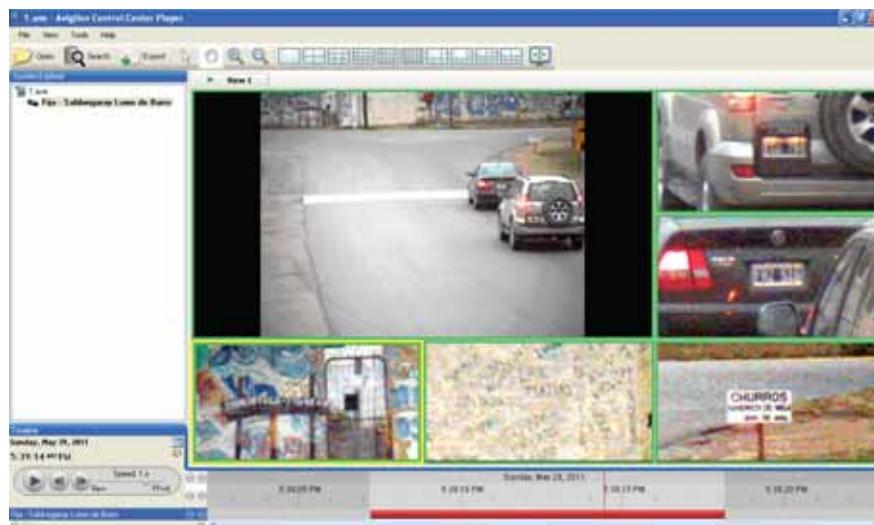
La localidad de Sierra de la Ventana, municipio de Tornquist, provincia de Buenos Aires, asesorado por el integrador local que llevó a cabo el diseño y la implementación del proyecto, eligió una solución de videovigilancia basada en un sistema de cámaras multimegapíxel y software de grabación y visualización

de Avigilon, empresa representada en Argentina por su distribuidor, DRAMS Technology S.A. DRAMS asesora, capacita, colabora en el diseño y brinda soporte técnico pre y post venta a sus integradores certificados.

Solución implementada

La solución implementada en Sierra de la Ventana consiste en monitorear los accesos a la ciudad y el centro de la misma. En el caso de los accesos se utilizaron cámaras Avigilon de 5 megapíxeles junto con iluminadores infrarrojos con un rango de alcance de 120 metros. Estas cámaras en formato domo son aptas para uso en la intemperie y disponen de calefactor y ventilador para garantizar un adecuado funcionamiento bajo distintas condiciones climáticas. Un elemento fundamental para obtener una imagen de alta resolución es el lente a utilizar. En este caso, se optó por un lente megapíxel marca Theia con un rango de distancia focal de 9 a 40 milímetros, cuya alta calidad garantiza una muy baja distorsión de la imagen en toda la superficie de la misma y una excelente profundidad de campo, lo que permite visualizar objetos que se encuentran a distintas distancias con total nitidez.

En el caso del centro de la ciudad, se optó por utilizar un domo analógico marca Samsung de 43X de zoom óptico junto



Acceso Saldungaray.

Las seis imágenes están tomadas con la misma cámara Avigilon de 5 MP. En la imagen mayor podemos ver una vista panorámica del acceso. En las restantes podemos observar las patentes de ambos vehículos, el cartel ubicado a la derecha de la ruta, los graffiti dibujados en el paredón del fondo (unos 120 metros de distancia) y un refugio ubicado donde se bifurca el camino a la izquierda en el cual se lee "Biblioteca popular".



Solución de control de acceso IP

Lectores autónomos y en red

Biometría, Tarjetas, PIN

Detección y reconocimiento facial

Aptos para intemperie

PoE

Software en español de control de accesos y presentismo



Av. Angel Gallardo 115
 (C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
 Tel.: (+54 11) 4856-7141
 ventas@dramstechnology.com.ar

Distribuidor Oficial
DRAMS
 TECHNOLOGY S.A.
 Agregando valor a sus productos

AVIGILON | | bioscrypt | SECURITRON | | | | | TAMRON | | Theia |



avigilon

TODA LA EVIDENCIA EN 16 MEGAPIXELS



PROVISION **ISR**

CCTV



SAMSUNG

SAMSUNG TECHWIN

SOLUCIONES DE CCTV
Y VIDEO IP



Theia

TECHNOLOGIES

LENTES GRAN ANGULAR

LENTES MEGAPIXEL

Lente convencional



Lente Theia



TAMRON LENTES PARA CCTV



Agregando valor a sus productos



Farpointe Data, Inc.

LECTORES Y TARJETAS DE PROXIMIDAD



CONTROL DE ACCESOS Y PRESENTISMO



bioscrypt

LECTORES DE HUELLA DIGITAL
100.000 huellas 1:1 y 10.000 huellas 1:N



SECURITRON



CERRADURAS, PULSADORES Y ACCESORIOS



CCTV

VIDEO IP

CONTROL DE ACCESOS

BIOMETRÍA

LECTORES Y TARJETAS

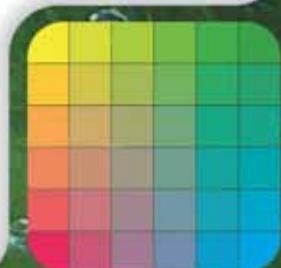
CERRADURAS



Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856-7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

OVIGILON bioscrypt SECURITRON Theia TAMRON



www.dramstechnology.com.ar



Puente Villa Arcadia.

Una única cámara de 5 MP. La pantalla muestra distintas partes de la misma escena con distintos grados de acercamiento mediante el zoom digital. En la imagen central vemos la vista panorámica mientras que en las cinco imágenes restantes podemos identificar las patentes de cada uno de los vehículos.



Acceso Saldungaray.

Se puede observar un camión que se acerca con los faros encendidos. En cada imagen se realiza un distinto grado de zoom digital llegando a identificar la patente del mismo.

con tres cámaras analógicas Samsung. Las mismas están instaladas de tal manera de cubrir entre todas un ángulo de 180° obteniendo así una vista panorámica de la plaza y de las calles que confluyen a la misma. Estas cámaras analógicas funcionan como apoyo panorámico del domo de 43X que es operado por un vigilador para lograr un mayor acercamiento en caso de ser necesario.

Tanto las cámaras fijas como el domo se encuentran integrados al sistema de control de Avigilon a través de un encoder de cuatro canales.

Inauguración

El sistema fue inaugurado por el gobernador de la Provincia de Buenos Aires, Sr. Daniel Scioli, acompañado por el ministro de Justicia y Seguridad, Dr. Ricardo Casal, y el intendente de Tornquist, Sr. Gustavo Trankels, en abril de 2011.

Desde su puesta en funcionamiento, el sistema cumplió totalmente con los objetivos propuestos, incrementándose la seguridad en la localidad y fue posible resolver casos de robos ayudados por las imágenes almacenadas. El control del ingreso y egreso de vehículos que-

da registrado en su totalidad, identificando, en todos los casos, las patentes de los vehículos que circulan por ellos.

Las cámaras instaladas forman parte del sistema de videovigilancia urbana del municipio de Tornquist, que incluye a Tornquist, Sierra de la Ventana y Villa Ventana.

Soluciones similares han sido implementadas en Ayacucho y Rauch, entre otros municipios.

Empresas participantes

DRAMS Technology S.A., distribuidor oficial de Avigilon para Argentina, brinda un total apoyo a sus integradores certificados que incluye asesoramiento, capacitación, colaboración en el diseño, soporte técnico pre y post venta y garantía. Asimismo, es Distribuidor Oficial de Samsung y Theia (lentes megapixel) ■



NUESTROS CLIENTES MAYORISTAS SABEN QUE SOMOS

CONFIABLES

Porque desde hace 20 años cuidamos de ellos
monitoreando sus abonados
con la mejor tecnología

Tarifa Plana
Cobertura Nacional
Teléfono - I.P
GSM - GPRS - SMS - RADIAL
Acceso Remoto
Reporte vía Web
Seguro Responsabilidad Civil
Normas IRAM 4174
Soporte Técnico 24 hs.

CONTACTO:

Victor Bravo (02293) 15501622

CHACABUCO 889 - Tel: (02293) 440310 - Tandil, Prov. Bs. As.

Ofic. Bs.As.: Ayacucho 1539 - Piso 2 "I" - Cap. Federal

www.segurplusseguridad.com.ar - segurplus@ciudad.com.ar

SEGURPLUS
red de seguridad





Software para centros operativos

Respaldo asegurado

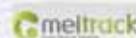
Innovación permanente

Excelencia en Servicio post venta

Servicio y soporte técnico las 24 hs los 365 días del año

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

PARTNERS



Una solución completa de gestión y desarrollo para su negocio de monitoreo

Av. Colón 3073 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700

www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar

+54 11 4014-0578

General Communications
and Services S.A
www.lantrixgps.com

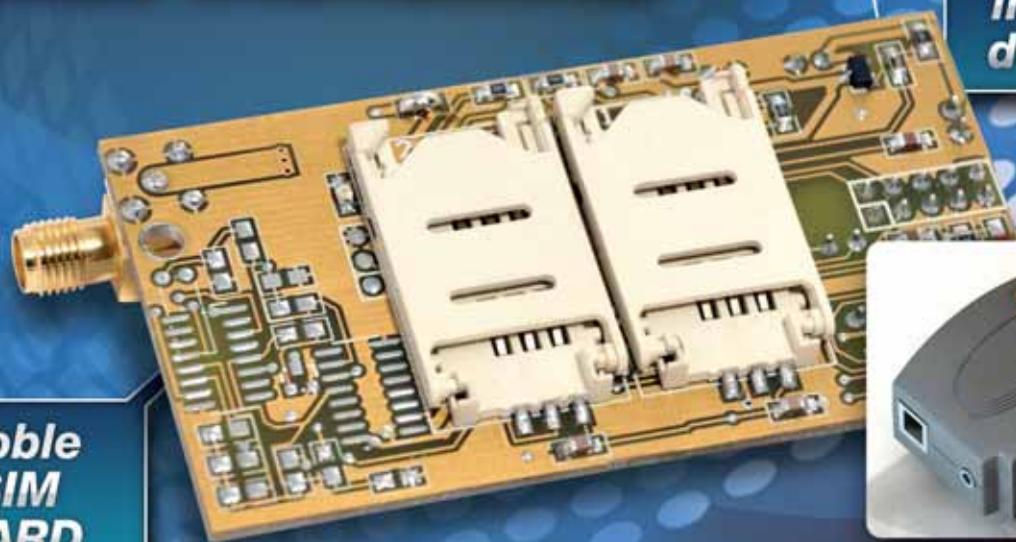


Lantrix

Fabricamos
y exportamos
para todo el
mundo.

nuevo equipo **T2000**

la última tecnología con
calidad internacional



**Batería
interna
de Litio**

**Doble
SIM
CARD**



Accesorios

- ▶ SENSOR DE TEMPERATURA
- ▶ MICRÓFONO



- ▶ NAVEGADOR
Recepción y envío
de mensajes
de texto



- ▶ AUDIO
PARLANTE
Hablar y responder
en cabina.



- ▶ CAMARA DE
FOTOS
Color infrarroja

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires
www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com

Una combinación ventajosa

La transmisión de imágenes a través de la red por vías wireless ofrece a los usuarios posibilidades de videovigilancia antes vedadas. Ofrecemos aquí un panorama de las ventajas de las aplicaciones y la tecnología asociadas a la implementación de sistemas de vigilancia mediante video IP utilizando redes inalámbricas.

Vigilancia con video IP y redes inalámbricas

Oliver Vellacott
Director general de IndigoVision



Una de las tantas ventajas que ofrece la tecnología de vigilancia mediante video por IP respecto de los equipos de video analógico tradicionales consiste en que el video digital se comprime y se transmite por redes Ethernet estándar, utilizando el protocolo Internet o IP. Se trata exactamente del mismo protocolo empleado en redes empresariales y en Internet. Por lo tanto, se puede transmitir el video digital a través de cualquier conexión de red de banda ancha como, por ejemplo, de cable, de fibra o inalámbrica.

Existe una serie de tecnologías inalámbricas, sin cables, que permiten transmitir fácilmente video digital de vigilancia a través de zonas urbanas extensas, desde ubicaciones remotas. En lo que respecta al video por IP, la interfaz inalámbrica es transparente y constituye únicamente un sustituto o ampliación de la red IP convencional cableada. Conectarse a una red inalámbrica es tan simple como conectarse a un conmutador Ethernet (switch).

Ventajas del video por IP inalámbrico

La combinación de la vigilancia mediante video por IP con las redes inalámbricas proporciona al usuario varias ventajas considerables. Entre ellas:

- Ausencia de cables, con lo cual se elimina la necesidad de costosas obras de instalación.
- Menor trastorno, ya que al haber menos cableado que instalar, los plazos de los proyectos se acortan considerablemente y se reducen al mínimo las interrupciones en las actividades.
- Menores costos de transmisión, al no ser necesarias costosas líneas fijas.
- Expansión y migración, permitiendo que los sistemas de vigilancia anteriores pueden ampliarse fácilmente utilizando video por IP inalámbrico, que proporciona adicionalmente una solución rentable para la migración a sistemas totalmente digitales.
- Supervisión remota, que posibilita la vigilancia de ubicaciones remotas a través de grandes distancias.
- Aplicaciones móviles, con video en tiempo real y grabado procedente de cámaras de vigilancia remotas que puede visualizarse durante desplazamientos, utilizando redes 3G de telefonía móvil.
- Protección del patrimonio, dado que en un gran número de edificios históricos está prohibido instalar cable; las redes inalámbricas son la única opción.

Tecnologías inalámbricas

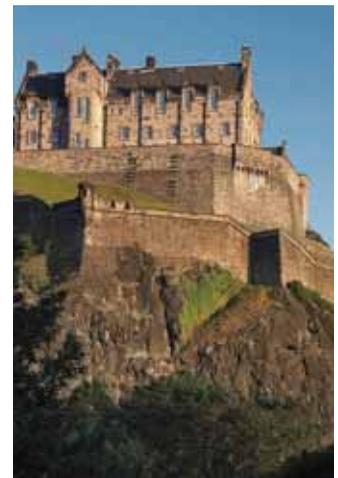
- Redes inalámbricas de banda ancha
La banda ancha inalámbrica ocupa habitualmente el espectro

de frecuencia exento de licencia y proporciona Internet inalámbrico de alta velocidad y acceso a redes de datos en áreas extensas.

En lo que respecta a aplicaciones de video por IP, las redes inalámbricas de banda ancha se pueden instalar en configuraciones diversas:

- Punto a punto, también denominada Puente Ethernet: se trata de un enlace simple entre dos redes.
- Punto a multipunto: esta topología permite conectar varias ubicaciones a una sola red.
- Red mallada extensa: es una red de comunicaciones creada a partir de nodos de radio organizados en una topología en malla. En la práctica, se trata de una red de routers, sin cableado entre los nodos, que crea una red de ancho de banda elevado en un área de cobertura específica. Las cámaras de vigilancia con una interfase inalámbrica pueden ubicarse en cualquier punto de la malla, lo que permite cambiarlas de posición para adaptarse a cambios del entorno o instalarlas temporalmente en áreas urbanas de gran actividad delictiva.

Con frecuencia, se implantan de manera conjunta diferentes tecnologías de red, tanto con cable como inalámbricas, con el fin de dar cobertura a zonas muy amplias. El estado de Chihuahua, en el norte de México, por ejemplo, implementó uno de estos sistemas basado en la tecnología de video por IP distribuido. Con una extensión aproximada de 260.000 kilómetros cuadrados, Chihuahua es el mayor estado de México. Su capital y ciudad de mayor tamaño lleva el mismo nombre, Chihuahua, pero el Estado incluye otras ocho ciudades importantes. El carácter genuinamente distribuido del sistema permite que un operador ubicado en la capital pueda acceder a video procedente de una cámara PTZ situada en cualquier otra ciudad de la región y controlarla si lo precisa. Los sistemas de vigilancia de cada ciudad se implementan utilizando redes inalámbricas punto a multipunto. Cada ciudad se encuentra conectada a la capital mediante enlaces de red fijos.



El video por IP inalámbrico era la única solución viable para la modernización de un sistema de seguridad por video en el castillo de Edimburgo, ya que se trata de un edificio protegido, de interés histórico, y la instalación por cable está prohibida en algunas zonas.

VISIONXIP

monitoreo en tiempo real

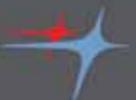
Cámaras IP Profesionales
Servidores NVR
Seguridad Digital

SU SEGURIDAD,
NUESTRO
OBJETIVO



NUEVOS PRODUCTOS Y TECNOLOGÍAS APLICADAS A LA SEGURIDAD DIGITAL



 **mas
net**
www.masnet.com.ar

Atención personalizada para Distribuidores e Integradores
Tel.: +5411 3221-0309 | Fax: +5411 3221-2100 (#0309)
info@visionxip.com | www.visionxip.com



Tenemos el agrado de presentarles nuestro nuevo departamento SEG Video, que nace con la finalidad de prestarle la mejor atención y servicio al gremio, mediante la oferta de modernas tecnologías y el soporte necesario en Capacitación, Asesoría y Conducción en equipos tanto analógicos como IP.

Le aseguramos la solución a sus problemas acompañándolos en su desarrollo y es por ello que queremos ofrecerle una atención permanente para asegurar un asesoramiento continuo y eficaz garantizando un resultado positivo.

Nuestra Misión es estar en permanente interrelación con nuestros clientes, por ello se ha previsto el brindar un servicio PREFERENCIAL atendiendo en horario corrido de 8:00am a 18:00pm, con un stock permanente y envíos a todo el país.



Cámaras Box Profesional
CCD Sony 1/3" y 1/4" de 420
tvl, 540tvl y zoom con 0.2, 1.0
o 0.001 lux.



CÁMARAS IR
CCD Sony 1/3" de 420 tvl
con alcances de 20, 30,
40 y 50mts.



Cámaras IP
CCD CMOS 1/2.5 inch
5 Mega Pixel, resolución
960x720, 25 fps con 0.1 lux.



Domos
CCD Sony 1/3" de 420 tvl,
infrarrojos, antivándalicos y
zoom con 0.8 lux.



DVR Stand Alone
Para 4, 8 y 16 cámaras con
velocidades de 100, 200 hasta
400 fps basados en sistema Linux.



DVR Stand Alone IP
Para 4 cámaras, POE y 100
fps basados en sistema linux.



Switch POE
1 entrada y 4 salidas con
interfaz rj45 prolonga 100mts.



Placas DVR
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades
de 25, 100, 200 hasta 400 fps.
Soft incluido compatible con sistemas
Windows.



Cámaras Tipo Espía
lente Pinhole en detectores de humo y
movimiento falsos, CCD Sony o Sharp
de 1/3" y 1/4" de 420 tvl con 0.8, 1,0 lux.

Una combinación ventajosa

WiMAX

WiMAX (*Worldwide Interoperability for Microwave Access*) es una tecnología de telecomunicaciones que admite el acceso a banda ancha inalámbrica a larga distancia como alternativa al cable y a la conexión DSL. A diferencia de la tecnología Wi-Fi, que ofrece un radio de acción más reducido, de solo unos cientos de metros, la cobertura de WiMAX se extiende a lo largo de varios kilómetros.

Un ejemplo del uso de esta tecnología se encuentra en España, más concretamente en Castellón, en la piscifactoría *Acuícola Marina*, situada en plena costa mediterránea. Las oficinas y el almacén están situados en Burriana, a tres kilómetros de la costa, mientras que la piscifactoría está localizada diez kilómetros mar adentro. El valioso stock de pescado es un objetivo tentador para los ladrones furtivos y, desde siempre, Acuícola Marina tuvo grandes dificultades para vigilar sus instalaciones en alta mar. Para solucionar el problema, instalaron un sistema de video por IP con una infraestructura de red inalámbrica formada por una red local Wi-Fi que cubre las instalaciones mar adentro, unida a las oficinas en tierra, a 13 km, mediante un enlace de radio WiMAX de 7 Mbps.

Además de permitirles proteger el stock de pescado, el sistema les aporta ventajas operativas gracias a la instalación de cámaras sumergibles que les permiten vigilar los bancos de peces y la distribución de la comida.

Banda ancha móvil inalámbrica

Proporciona acceso de alta velocidad a Internet a través de redes convencionales de telefonía móvil 3G. Se trata de una tecnología consolidada que muchos de nosotros utilizamos en nuestros teléfonos para acceder a Internet durante desplazamientos. Puede convertirse en una herramienta excepcional que permite a las fuerzas de seguridad supervisar imágenes de video en tiempo real o grabado procedente de cámaras de vigilancia, en un portátil montado en un coche patrulla.

Una demostración práctica es el sistema de videovigilancia pública (PVS) completamente integrado, instalado en la ciudad estadounidense de Lansing (Michigan). En dicho sistema, el video se transmite a 30 fps a través de diferentes tecnologías de red, entre las que se cuentan ShDSL, fibra, red en malla inalámbrica y banda ancha 3G móvil. Cada uno de los 60 ve-

hículos con los que cuenta el departamento de policía, dispone de un dispositivo portátil con tecnología de banda ancha 3G de alta velocidad, que permite a los agentes ver y controlar cualquier cámara del sistema.

Refiriéndose al uso del equipo de vigilancia móvil, Mark Alley, jefe de policía de Lansing, comentó: "Estamos buscando permanentemente la manera de aligerar el horario de patrulla de nuestros agentes, así que decidimos adoptar un enfoque radical, equipándolos con los medios necesarios para que puedan ser más eficaces y eficientes".

Satélite

El acceso de banda ancha vía satélite es una solución de comunicaciones cara, pero a veces se trata de la única tecnología disponible para zonas remotas. Dado que los datos deben viajar unos 35.000 km para alcanzar su destino, la latencia (o retraso) puede convertirse en un problema importante en comparación con redes inalámbricas por radio convencionales. Además, las señales vía satélite son susceptibles de sufrir interferencias debido a las condiciones climáticas. Sin embargo, como ya hemos mencionado, en lugares donde no existe infraestructura de red tradicional, la banda ancha vía satélite puede ser la única opción disponible.

Un innovador y nuevo sistema de vigilancia inalámbrico contribuye a reducir la delincuencia y a proporcionar un entorno más seguro para los visitantes del complejo turístico del Gran Cañón, Arizona (Estados Unidos). Allí se instaló un sistema completo de extremo a extremo mediante video por IP de IndigoVision en múltiples ubicaciones, con el objetivo de proporcionar una solución de vigilancia integrada para una zona muy amplia. Grand Canyon West es un popular destino turístico situado en el lado oeste del Cañón, propiedad de la tribu Hualapai que también se ocupa de la gestión de la zona. El complejo incluye el Skywalk, que permite a los visitantes "pasear por el cielo" sobre un puente de cristal con forma de herradura suspendido sobre el Gran Cañón.

Varias ubicaciones, entre las que se incluye Eagle Point (donde se encuentra el Skywalk), Guano Point, un hotel, almacén de combustible y aeropuerto, se supervisan de forma central desde el edificio de la terminal del aeropuerto. Las instalaciones se encuentran a varios kilómetros unas de otras y son completa-



La vigilancia del Skywalk, en el Gran Cañón del Colorado, se realiza actualmente mediante video digital transmitido a través de enlaces de redes vía satélite.



Fergus Security

LA ELECCIÓN PROFESIONAL

No atendemos al público,
LO ATENDEMOS A USTED.
calidad, solidez y precios que suenan bien

Cámaras digitales | Cámaras IP



DVR Stand-Alone

H.264



**DISTRIBUCIÓN MAYORISTA
IMPORTADORES**



REPRESENTANTE Y
DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO



Rainbow **EVETAR**

 Fergus Security

Hipólito Yrigoyen 1530, 2º piso - C1089AAQ
Cap. Fed. Ciudad de Buenos Aires, Argentina.
info@fergussecurty.com.ar www.fergussecurty.com.ar

(54 - 11)

5235-9748



Intelliscan es un sistema de adquisición y análisis inteligente de video capaz de reconocer e identificar caracteres alfanuméricos en matrículas de vehículos.

A partir del reconocimiento de esos códigos de identificación de vehículos, estos datos son aislados y almacenados para su posterior proceso y para ser utilizados por una innumerable cantidad de aplicaciones de control.

La información de fecha y hora, número de puesto de control, número de matrícula del vehículo, imagen del conductor y otros valores que se deseen obtener, son analizados en línea por un puesto de control, siguiendo parámetros predefinidos y/o almacenados junto a la evidencia fotográfica y de video para su posterior consulta.

Intelliscan



- Alta velocidad de proceso. 50-100 ms de análisis por fotograma.
- Alto nivel de reconocimiento (superior al 95%).
- Posibilidad de integración a sistemas existentes o desarrollo local a medida.
- El sistema acepta cámaras CCD Standard, lo que reduce su costo de implementación.
- Comercialización a medida de sus necesidades. Licencias de uso, sistemas llave en mano, desarrollos a medida.
- Capacidad de almacenamiento de datos y video configurable.

Villford

Villford S.A.
Bauness 2784 / (C1431DOH) C.A.B.A.
54-11 4523-8800
info@villford.com.ar / www.villford.com.ar


Villford

BIGSON



CCTV PROFESIONAL

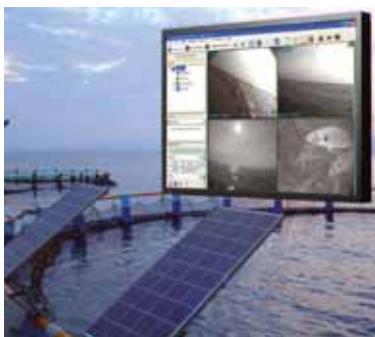
Distribuidor Oficial de Asung Electronics



Mahatma Gandhi 370 (C1414EFD)
C.A.B.A. - Argentina - Tel: (5411) 4857-3300
4857-3311 - Fax: (5411) 4857-0036
Info@bigson.com - www.bigson.com

ASUNG
ASUNG ELECTRONICS

Una combinación ventajosa



Video por IP inalámbrico para la supervisión de una piscifactoría en alta mar, en exteriores



Instalación de cámaras domo IP inalámbricas en exteriores

mente autónomas, sin cables ni infraestructuras entre ellas. Todos estos lugares funcionan con la energía producida por sus propios generadores. Cada red IP local se encuentra interconectada mediante la red de banda ancha por satélite.

Ancho de banda

Las redes inalámbricas suelen tener un ancho de banda mucho menor que el que poseen las de cable. El ancho de banda de una red de cable puede alcanzar 700 Mb/s, mientras que las redes inalámbricas no suelen pasar de 25 Mb/s. Por tanto, es esencial reducir al mínimo la cantidad de datos que se transmite a través de la parte inalámbrica de la red. Esto puede lograrse garantizando que el sistema de video por IP implantado cuente con la mejor compresión disponible, esté basado en una arquitectura distribuida y esté dotado de características que garantizan que se transmita la mínima cantidad posible de video en todo momento.

- **Compresión:** La implantación de la mejor tecnología de compresión de video H.264 disponible puede suponer una diferencia significativa en el rendimiento del sistema inalámbrico de video por IP. Esto es especialmente importante debido al uso cada vez más frecuente de cámaras de alta definición (HD), cuya resolución y tasa de bits son mayores de lo habitual. Las tasas de datos de las cámaras de fabricantes diferentes pueden variar considerablemente, incluso cuando se comparan cámaras que implantan un mismo estándar, como H.264. Si se utiliza como referencia la misma escena, una cámara IP de calidad baja o media puede llegar a transmitir un volumen de datos 5 o 6 veces mayor que la mejor cámara disponible. Si tenemos en cuenta el ancho de banda limitado que proporcionan las redes inalámbricas, se trata de un factor de vital importancia.
- **Arquitectura:** Para los sistemas de video por IP se suele elegir entre dos arquitecturas diferentes: centralizada y distribuida.
 - Una arquitectura centralizada utiliza una base de datos maestra, que suele estar en la sala de control central u oficina principal.
 - En una arquitectura distribuida, los datos se propagan alrededor del sistema de gestión de seguridad para mantenerlos, en general, cerca del punto en el que se producen o se necesitan. Normalmente, el volumen de datos que se transmite a través de la red en el caso de servidores de video y almacenamiento centralizados es mucho mayor que en el de un sistema distribuido, en el que los puestos de video y los grabadores de red (NVR) pueden situarse por toda la red. Cuando están bien diseñados, los sistemas distribuidos reducen la necesidad de transmitir grandes volúmenes de datos a largas distancias, como, por ejemplo, entre la red central y los componentes periféricos.
- **Multicast:** La potente función de multicast por IP permite a di-

ferentes operadores visualizar y grabar simultáneamente video procedente de una misma cámara, con los mismos requisitos de ancho de banda como si se tratase de un único operador. El uso de multicast en un sistema distribuido es una solución muy eficaz para sistemas de video por IP.

- **Análisis:** Se pueden utilizar sistemas de análisis en tiempo real en las cámaras a lo largo de la red para reducir el volumen de video que se transmite por la red inalámbrica. Cuando una escena es completamente estática, no tiene sentido transmitir video a tasa de fotogramas completa. El análisis de detección de movimiento se puede utilizar para detectar la aparición de movimiento en una escena y modificar automáticamente el flujo de salida de video de tasa de fotogramas baja, a tasa máxima.
- **Transmisión dual:** En algunos sistemas de video por IP, las cámaras pueden realizar transmisión dual, es decir, la emisión de dos flujos de video independientes a tasas de fotogramas diferentes. Esta función se utiliza habitualmente para transmitir un flujo de baja tasa de fotogramas a través de una red inalámbrica, y utilizar una tasa de fotogramas completa para grabar a un NVR local.
- **Gestión de ancho de banda:** Los principales sistemas de video por IP disponen de un conjunto de herramientas para la gestión de ancho de banda. Mediante ellas se puede asignar un ancho de banda al flujo procedente de cada cámara, basándose en el valor máximo disponible de manera predeterminada para una configuración de red particular. Estas herramientas se usan normalmente en una conexión WAN, aunque no tanto en la red local. En los casos en los que la conexión WAN es inalámbrica, se trata de una herramienta muy útil para garantizar que no se excede el ancho de banda existente, y funciona bien en combinación con funciones como la transmisión dual mencionada anteriormente.

Conclusiones

Las ventajas del uso de redes inalámbricas con sistemas de video por IP son evidentes y, en ocasiones, estas redes son la única opción disponible para áreas muy extensas o remotas, áreas protegidas o aquellas en las que, por cuestiones de diseño o estética, es imposible el tendido de cables.

No obstante, el rendimiento general de la red y, por tanto, del sistema de vigilancia en su conjunto, depende en gran medida del rendimiento, las funciones y la capacidad del propio sistema de video por IP.

La elección de la tecnología por IP adecuada, con una compresión óptima, la arquitectura más apropiada y cámaras IP equipadas con todas las prestaciones necesarias, son aspectos de vital importancia ■



INTRUSION | CCTV | MONITOREO | INCENDIO

nuestro capital más grande... la confianza!

Súmese ahora a la gran familia de FIESA. En nuestro sitio web podrá encontrar un formulario para inscribirse y empezar a disfrutar de todas las ventajas de ser cliente nuestro.



STOCK PERMANENTE

> Amplio stock de toda la línea de productos



PRECIOS COMPETITIVOS

> Mantenemos siempre los mejores precios del mercado



TRATO HONESTO

> Somos transparentes en todas nuestras ventas



SERVICIO POST-VENTA

> Departamento técnico especializado a su disposición



ASESORAMIENTO POR PROFESIONALES

> Fiesa capacita técnicamente a todo su Staff para que puedan asesorarlo en cada compra



LABORATORIO ESPECIALIZADO

> Laboratorio con línea directa al fabricante



CERTIFICADOS APROBADOS

> Para aquellos productos que lo requieran contamos con Certificaciones y Homologaciones



GARANTIA EXTENDIDA

> Los productos HIKVISION y PARADOX tienen garantía de 2 años



CURSOS Y CAPACITACIONES

> Programa de Cursos Gratuitos para nuestros Clientes

P. A. R. A. D. O. X.

HIKVISION

UTC Fire & Security
A United Technologies Company
EDWARDS

cofem®

Twida

MCDI
Security products

KP

Av. de los incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11 4551.5100 | repcion@fiesa.com.ar

Visítenos en WWW.FIESA.COM.AR





SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal

Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)

E-mail: info@elcasrl.com.ar

Website: www.elcasrl.com.ar

Porteros Eléctricos con y sin Video ●

Alarmas ●

Circuito Cerrado de Televisión ●

Detección de Incendio ●

Control de Accesos ●

Fabricación de Dispositivos ●

Grabación y Transmisión de Imágenes ●

NETFOCUS
CC TV



VITECH
CC TV



HORING
FIRE - ALARM



NOTIFIER®

Honeywell

Sistemas digitales
de cuatro cables
hasta 255 edificios
interiores con
1000 departamentos
en cada uno de ellos



Portero con visor
manos libres
TFT COLOR



NOVEDAD

Instalación 2 cables.
Manos libres de 7" TFT, color,
monitor plano de 237 mm x 125 mm x 27 mm.
Panel de puerta de aluminio con visera
integrada, no requiere caja de empotrar
Puede adicionarse un segundo frente con cámara
Incluye fuente



Soluciones en sistemas digitales de comunicación para edificios



- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos



- Av. Boedo 1975 (C1239AAJ) - Capital Federal
- Tel/Fax.: 011-4925-4102 (Líneas rotativas)
- E-mail: info@elcasrl.com.ar
- Website: www.elcasrl.com.ar

ELICA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Redes IP

Alejandro Solé
Distribuidora Tellexpress S.A.
info@tellexpress.com.ar



El propósito de este capítulo es realizar un breve pantallazo acerca de qué es una red de datos, conocer algunas de las herramientas que podemos utilizar y cuáles son los beneficios de utilizar comunicadores IP.

■ Índice general de la obra

Introducción - RNDS n° 60
Temática conceptual, orientación y objetivo de la obra

Capítulo 1 - RNDS n° 60
Definición y componentes

Capítulo 2 - RNDS n° 61
Modelos, facilidades y prestaciones

Capítulo 3 - RNDS n° 62
Protocolos de comunicación

Capítulo 4 - RNDS n° 63
Redes celulares y Backup

Capítulo 5 - RNDS n° 63
GPRS

Capítulo 6
Redes IP

6.1. Concepto de Redes

- 6.1.1. Redes convergentes**
- 6.1.2. ¿Hacia dónde va todo?**
- 6.2. Herramientas básicas. Explicación**
- 6.3. ¿Cómo funcionan los comunicadores IP?**
- 6.4. Beneficios del sistema de supervisión y programación remota**
- 6.5. Consideraciones a tener en cuenta al momento de instalar un comunicador IP**

Capítulo 7
El monitoreo

Capítulo 8
Receptora

Capítulo 9
Comparación entre vías de comunicación

6.1. Conceptos de Redes

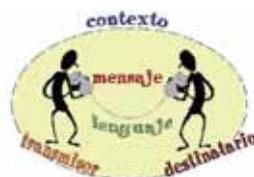
Antes de adentrarnos en los sistemas de transmisión de datos en redes repasaremos el concepto básico de comunicación a través de sus componentes:

- Emisor y receptor identificados
- Medio de comunicación (cara a cara, telefónicamente, mensaje escrito, etc.)
- Protocolo de comunicación (idioma, codificación de símbolos gráficos, lenguaje gestual, etc.)

Desde el nacimiento de las computadoras, se conectaban dos o más equipos para poder pasar información de unos a otros con el fin de informar, compartir información para ampliar la capacidad de almacenamiento y/o no repetir innecesariamente los mismos datos. Una constante búsqueda de optimización de este sistema de envío y acceso a la información fue el origen de las redes de datos, así como su constante evolución.



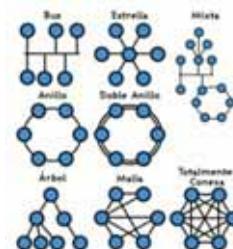
Si no posee los capítulos anteriores de esta sección, puede descargarlos todos ingresando a: www.rnds.com.ar



En esa evolución de las redes de datos, se ha pasado por diferentes esquemas para

la conexión de computadoras. Estos esquemas son comúnmente llamados "topologías". Así, entonces, diferentes topologías fueron ideadas y aún hoy pueden ser adoptadas según la aplicación, teniendo en cuenta algunas virtudes y debilidades.

Por ejemplo en una red en bus, cualquier computador puede intercambiar información con otro rápidamente. Sin embargo, si ocurriera un corte, todo un grupo quedaría totalmente desconectado de otro segmento.



Esto no ocurriría en una red en anillo, donde cada equipo puede alcanzar otro por dos caminos diferentes. Si ocurriera una falla, esta topología brindaría redundancia. Como contrapartida, la información podría tener que atravesar varios puntos antes de alcanzar su destino. Este esquema parecería ser positivo en casos donde no se transmita grandes volúmenes de in-

Somos los únicos que ofrecemos tarifa plana en monitoreo mayorista. Ofrecemos nuestros servicios a empresas de seguridad electrónica y a empresas de seguridad física. Además: Autonomía y auditoría para las cuentas de dealers. Reportes de clientes vía mails. Acceso web dealers, altas bajas, cargas y modificación de directivas. Líneas telefónicas exclusivas para sus clientes. Monitoreo telefónico digital. Monitoreo por internet TCP IP. Monitoreo GPRS, GSM, SMS. Monitoreo radial. Monitoreo de celemeiría. Video verificación de alarmas integradas.

Queremos que esta sea su central.
Sus puertas están abiertas, visítenos y
entérese de los servicios que
podemos brindar en su nombre.



Llame al 4639-2409. Lo esperamos.

TE AYUDAMOS A COMENZAR UN GRAN NEGOCIO

INGRESA AL MONITOREO MAYORISTA DE CASAS Y VEHICULOS
CON UNA MINIMA INVERSION INICIAL

F1
Help

PROVEEMOS LO
QUE NECESITAS
PARA COMENZAR
CON TU NEGOCIO
DE MONITOREO

INSUMOS



SOFTWARE

Distribuidor oficial

meitrack

ANTARES GPS

RASTREADORES COMPATIBLES CON

bykom

Soft mayorista

- Acceso remoto online - Acceso webdealers PRO
- Personalización para usuarios finales con su logo
- Reportes via mail de los eventos diarios
- Lineas telefonicas exclusivas para monitoreo
- Monitoreo por internet TCP/IP - GPRS - GSM - SMS
- Videoverificación de alarmas monitoreadas

Insumos para nuestros dealers

- Somos importadores directos
- Proveemos kits completos de alarmas domiciliarias
- Trackers GPS-GSM para vehiculos particulares
- Trackers especiales para camiones y utilitarios
- Comunicadores telefónicos de ultima generación
- Receptoras IP / NTCOM

TARIFA PLANA

COBERTURA NACIONAL

BONIFICACIONES

Intrusión y Comunicadores

POSONIC



LX-20



PX-200N



NT-COM2



ACTIVE GUARD

Paneles de alarma
Sensores infrarojos
Sirenas para int. y exterior
Barreras infrarojas
Vallas infrarojas
Control de rondas
Comunicadores GPRS-IP

CCTV - DVR Stand Alone



Stand Alone para 4, 8 y 16 cámaras
Velocidades de 100 a 400 fps max.
Basados en sistemas Linux

SOLICITE NUESTRO CATALOGO
DE PRODUCTOS POR MAIL A:
info@allesi.com.ar

Rastreo Vehicular GPS-GPRS

Distribuidor



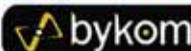
ANTARES GPS

MVT - 380

Antares - Syrus



Compatibles con



Rastreadores GPS/GPRS
Conexion en tiempo real
Proveemos servicios de
monitoreo mayorista

Alarmas Vehiculares y Accesorios



Alarmas con GPS-GSM-GPRS
Cierres Centralizados
Films Polarizados
Luces de Xenon

formación, sino pequeños paquetes con datos concretos y se priorice la seguridad de la entrega, aún ante posibles interrupciones en el medio de conexión.

En una "topología estrella", un equipo central tiene conexión directa contra los demás, pudiendo brindar información a todos simultáneamente. Este diseño resulta óptimo en algún tipo de sistema Cliente-Servidor, donde los clientes NO necesiten contactarse entre sí, a menos que el servidor lo facilite y administre.

Además de las diferentes topologías, la evolución de las redes fue acompañada por la evolución de los medios físicos que las soportan.

Así, pasamos de las lentas conexiones seriales a las paralelas.



Aparte de conectar únicamente una PC con otra, estos medios se adoptaron para la conexión con impresoras, luego reemplazados para esto por las conexiones USB.

Por otro lado, los precursores, lentos y falibles coaxiales, fueron reemplazados por cables de par trenzado UTP cada vez más eficientes (Categorías 3, 4, 5, 5e, 6 con soporte de gigabit), hasta llegar a la moderna fibra óptica, que permite transportar grandes volúmenes de información por largas distancias prácticamente sin atenuación ni distorsión.



En conclusión, resultaría difícil la adopción de una única topología y un único medio físico. La condición ideal sería poder utilizarlos a todos y poder elegir los más apropiados según la aplicación, los entornos y los recursos disponibles.

Diferentes topologías en redes locales (LAN) interconectadas por múltiples caminos redundantes, oficiando de respaldo y/o de balanceo de cargas para aumentar la capacidad de tráfico de datos, convierten a todas las redes en una sola. De esta manera, TODAS las computadoras podrían conectarse en forma directa con cualquier otra, en cualquier parte del mundo (peer to peer). Esto es únicamente posible si todos hablan el mismo idioma, es decir, si se adopta un único protocolo. Y así es, dado que se adoptó el estándar TCP/IP.

El citado protocolo consiste en el encapsulamiento del dato a enviar dentro de un datagrama bastante más extenso que el dato en sí mismo. Este datagrama, o paquete, tiene una estructura estandarizada para que cualquiera pueda "entenderlo".

Dentro del paquete hay campos con información específica, como el emite del dato enviado, el destinatario y otros, orientados a realizar una comprobación de errores y así garantizar que el dato sea fidedigno, tales como comprobación de cabecera, longitud total del paquete, etc. Todo esto rodea, protege y garantiza los datos contenidos.

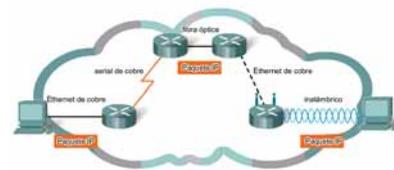
Cabe mencionar que estamos refiriéndonos a transmisión de datos digitalmente. Por tanto, se representa en sistema binario (1 y 0), por lo que cualquier información que se desee transmitir deberá ser primero traducida a hexadecimal y luego conformará parte del paquete en binario, ya sea solo texto narrativo o números y caracteres, que de manera estandarizada envíen detalle de eventos desde un sistema de detección de incendios o contra intrusión hacia una estación de monitoreo.

0		4		8		12		16		20		24		28		31	
VERS		LEN		Tipo de servicio		Longitud total											
Identificación		Flags		Offset de fragmento													
TTL		Protocolo		Comprobación de cabecera													
		Dirección IP origen		Dirección IP destino													
Opciones		...		Reservado													
		datos														

De esta manera, con la adopción de un único "lenguaje", se garantiza que la información siempre llegue a destino y pueda ser interpretada, sin importar las topologías que atraviese ni por qué medios físicos: LOS DATOS SIEMPRE LLEGAN.

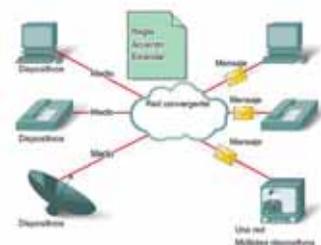
Entonces, la estandarización a nivel mundial de TCP/IP permitió la unión de las diferentes topologías y por diferentes medios físicos, múltiples troncales, enlaces redun-

dantes, caminos alternativos, fibra óptica, microondas y satélites. El resultado es una única red compuesta por millones de redes, de incalculables dimensiones y alcances: INTERNET



6.1.1. Redes convergentes

Los avances de la tecnología nos permiten consolidar esas redes dispersas en una única plataforma: una plataforma definida como una red convergente. El flujo de voz, video y datos que viajan a través de la misma red, elimina la necesidad de crear y mantener redes separadas. En una red convergente, todavía hay muchos puntos de contacto y muchos dispositivos especializados (por ejemplo computadoras personales, teléfonos, televisores, asistentes personales y registradoras de puntos de venta minoristas) pero una sola infraestructura de red común.



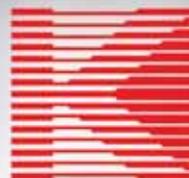
Los flujos de datos convergentes transportan múltiples servicios en una red.

La velocidad a la que se desarrollan nuevas e interesantes aplicaciones de red convergentes se puede atribuir a la rápida expansión de Internet. Esta expansión creó una amplia audiencia y una base de consumo más grande, ya que puede enviarse cualquier mensaje, producto o servicio. Como plataforma tecnológica que se puede aplicar a la vida, al aprendizaje, a la recreación o al trabajo, la arquitectura de red de Internet se adapta a los constantes cambios en los requisitos de seguridad y de servicio de alta calidad. A tal punto que hoy se deposita en ella la responsabilidad de soportar sistemas vitales, como interconectar sistemas de seguridad que protegen la vida humana.

6.1.2. ¿Hacia dónde va todo?

La convergencia de los distintos medios de comunicación en una plataforma de red simple estimula el crecimiento expo-

- | Existen muchas estaciones de monitoreo, pero pocas brindan un real servicio mayorista.
- | Desde la concepción del soft operativo, el movimiento de técnicos, informe de novedades, la diversidad tecnológica, todo es diferente en una central mayorista.
- | En **Alarmas Keeper** sabemos de qué estamos hablando.



Keeper

Central de monitoreo con
VERDADERO
concepto mayorista

ALGUNAS CARACTERISTICAS DEL SERVICIO

| SOFT MAYORISTA

- Acceso remoto para minoristas
- Acceso remoto para usuarios finales con el logotipo de la empresa minorista.
- Doble informe diario de novedades de cuenta vía e-mail.
- Controles de apertura y cierre con informes personalizados y automáticos via SMS.

| HARD MAYORISTA

- Monitoreo vía telefónico
- Monitoreo vía IP • Todas las marcas importantes de módulos de GPRS
- Monitoreo vía radio
- Monitoreo vía SMS/PDU

| SERVICIO MAYORISTA

- Atención en nombre de la empresa minorista las 24hs.
- Convenio con proveedores para precios y financiaciones especiales.
- Planes de apoyo técnico, financiero y jurídico para migración de cuentas.



Keeper

0351 4683200 | info@alarmaskeeper.com | www.alarmaskeeper.com.ar

Únase a nuestro equipo de trabajo

EL FUTURO NO TIENE CABLES



Sensor Magnético Inalámbrico

Totalmente Supervisado, Estado de la Abertura, Prueba de Vida, Tamper, y Batería del Equipo. Alcance 100 mts. en área Abierta.



Sensor Infrarrojo Inalámbrico

Cobertura 110° 12 m, Tecnología DMT MASK. Excelente Desempeño Inalámbrico, Alcance 200m en Área Abierta.



Pulsador de Emergencia

Exclusivo y moderno diseño. Avanzada Tecnología de códigos Inalámbricos. Rango de Operación 100m.



Sensor Triple Tecnología Inalámbrico

Doble Sensor Térmico con Tecnología de Correlación Digital + Microondas. Inmunidad a mascotas hasta 40Kg.



Central de Alarma AFC-7664

Soporta 16 Zonas Cableadas + 24 Zonas Inalámbricas
4 Particiones, 8 Teclados,
8 Códigos de Usuario, 8 Controles Remotos.
Protocolo de Comunicación CONTAC ID
Memoria de los Últimos 150 Eventos en Pantalla.



Panel de Control

Teclado LCD de Excelente Diseño. Leyendas en Idioma Español.



Detector de Incendio

Detección por Sistema Fotoeléctrico Inteligente. Totalmente Supervisado, Prueba de Vida y Batería del Equipo.



Control Remoto

Excelente Diseño y Desempeño de RF. Función de Armado Parcial, Armado Total, Desarmado y Pánico Integradas.



Sensor Doble Tecnología

Compensación Automática de Temperatura y Análisis de Energía. Avanzada Tecnología de Reconocimiento de Mascotas, Inmunidad hasta 25Kg.

Distribuidores oficiales para la república Argentina:



Avda. Maipú 194 10 A
5000 - Córdoba
Tel./Fax: 0351.4280347
info@phiingenieria.com.ar
www.phiingenieria.com.ar



Terrada 5797
(C1419DMI) Capital Federal
(011) 4574.4554 / 4664 / 4848
daniel@tresnetsrl.com.ar
MSN: daniel.tresnetur@hotmail.com
Skype-usuario: daniel.tresnet



Avda. H. Irigoyen 1374
2322-Sunchales-Santa Fe-Argentina
Tel.:(54) 3493.422901 int.230
carloscipolatti@peonargentina.com.ar
comex@peonargentina.com.ar
www.peonargentina.com.ar



Avda. Rivadavia 11008
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4641.3009
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com



Avda. de los Incas 4376
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4523.8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

RECIBA EN SU CELULAR Y/O ESTACIÓN DE MONITOREO TODOS LOS EVENTOS DEL PANEL DE ALARMA



Suri 500 - 6 100

Todo en uno

El equipo más COMPLETO y EFICIENTE del mercado,
CON UN PRECIO INSUPERABLE.

- Recepción en el celular, de todos los eventos generados por el Panel Alarma.
- Recibe comandos de programación desde su celular.
- Su tel. celular interactúa con el equipo, pudiendo: Activar / Desact., ver su estado, encender equipos auxiliares (luces, portones, bombas, etc); vía SMS.
- Mediante dispositivos adicionales (no incluidos) podrá escuchar y comunicarse con el ambiente en tiempo real.
- 6 memorias de teléfono distintas y asignables.
- Posibilidad de reportar a cualquier empresa de monitoreo en Contac ID.

Más info en: www.cemsrl.com.ar (PRODUCTOS: G100)



Hecho en Córdoba
INDUSTRIA ARGENTINA

Picaflor 72 - B° Mitre (5006) Córdoba · Rep. Argentina
Tel.: (54-351) 456-8000 / Fax: (54-351) 4111447
e-mail: ventas@cem srl.com.ar · www.cemsrl.com.ar



CEM SRL

nencial de las capacidades de red. Existen tres tendencias principales que contribuyen a la futura estructura de las redes de información complejas:

- Mayor cantidad de usuarios.
- Proliferación de dispositivos aptos para la red: ya no solo es privilegio de las computadoras, sino desde electrodomésticos hasta grandes sistemas de seguridad electrónica.
- Expansión de la gama de servicios: TV, radio, comunicaciones de voz, monitoreo de sistemas de seguridad, video-vigilancia, etc. Claramente, las redes de datos representan el futuro único soporte para transportar todo tipo de información que se desee. Algunos sistemas tradicionales, probablemente, van hacia la extinción, tales como las comunicaciones de voz sobre nuestras clásicas líneas telefónicas.

Algunos fabricantes de sistemas de comunicación privados (PBX) ya no incluyen por *default* puertos de líneas analógicas, y aunque todavía se pueden adquirir en forma adicional, con el correr del tiempo se encarece su valor.

De esta manera, creemos que al diseñar un nuevo sistema de cualquier tipo (industrial, seguridad electrónica, etc.) que tenga como requisito estar comunicado, pensando en términos de costo-beneficios sería, entonces, la inversión más inteligente equipar nuestro sistema con comunicadores IP, que además de ofrecer mayor capacidad de envío de información, posibilita mayores opciones de respaldo para garantizar la entrega de los datos, concreción del vínculo prácticamente en forma inmediata, mayor rendimiento en esquemas cliente-servidor, etc.

Además de estas y otras virtudes, teniendo una expectativa de vida útil del sistema de varios años, nos aseguramos que nuestro sistema siga estando vigente sin la necesidad de tener que descartar hardware que quedara obsoleto.

Con estos párrafos tenemos una idea aproximada de lo que son las redes de datos y hacia adonde apunta la tecnología. A continuación, veremos algunos ejemplos de dispositivos y herramientas básicas.



6.2. Herramientas básicas. Explicación

Dentro del sistema operativo Windows, presente en un amplio porcentaje de las

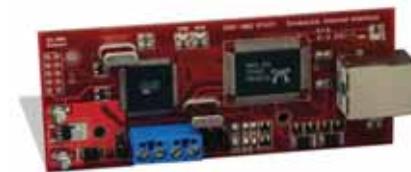
PC de uso comercial, podemos encontrar una serie de herramientas que nos pueden resultar de mucha ayuda para hubicarnos dentro de la red.

- IPCONFIG: Este comando nos permite visualizar cuales son los datos de la red sobre la que nos encontramos trabajando. Puntualmente, nos permite ver la dirección IP de la PC local, la dirección IP de la Puerta de Enlace o Gateway, máscara de subred.
- PING: Con este comando podemos verificar si el dispositivo conectado en otra dirección IP nos responde. Simplemente, después del comando PING y un espacio se escribe la dirección IP de destino. Si tenemos respuesta, hay comunicación. Recordemos que si ingresamos el comando PING sin nada a continuación, nos muestra un listado de comandos que pueden utilizarse para complementar al PING. Lo mismo con "IPConfig Help".

6.3. ¿Cómo funcionan los comunicadores IP?

El principio de funcionamiento de estos comunicadores es muy similar al que teníamos con los comunicadores GPRS. También tenemos dos tipos de comunicadores: los que se conectan directamente al bus de datos y obtienen la información directamente de la comunicación interna del panel y los que se conectan a la línea telefónica y esperan a que el panel tome la línea para obtener la información a enviar.

Nuevamente, la diferencia entre estos, así como en los comunicadores GPRS, es básicamente el tiempo de transmisión. Los que se conectan al bus de datos son considerablemente más rápidos que los comunicadores que se conectan a la salida de línea telefónica, cuyo desempeño en la transmisión es un 90% más lento.



El comunicador recibe el evento y lo codifica a un protocolo propietario para la transmisión vía Internet. Este paquete de datos es enviado a la dirección IP de la receptora, la cual recibe el evento, lo interpreta y envía al software de monitoreo para su procesamiento.

6.4. Beneficios del sistema de supervisión y programación remota

Algunos comunicadores IP (y en menor medida también GPRS) permiten una co-

municación bidireccional con el panel. Esto quiere decir, en pocas palabras, que tanto el panel como el comunicador no solo envían información, sino que también son capaces de recibirla. Como resultado de esta funcionalidad, podemos realizar la programación y la gestión tanto del panel como del comunicador de manera remota y a través de Internet.



Algunos comunicadores (en general todos los de primeras marcas) permiten una función denominada "Supervisión". Esta función habilita a la receptora a mantener una comunicación de ida y vuelta con el comunicador, en la cual éste último envía un "keep alive" (estoy vivo) indicando que está presente.

Tras ese envío, la receptora lo recibe y a su vez le indica que también está presente. Esto hace que si, en algún momento, ocurre alguna eventualidad con la red, con el servicio de Internet del cliente o con el servicio de Internet/red de la estación de monitoreo, el aviso de la pérdida de conectividad entre dispositivos es realizado de manera inmediata.

Otro beneficio que podemos percibir es el tiempo de transmisión del evento.

Una comunicación de un evento transmitida a través de la línea telefónica tiene un tiempo estimado de 20 segundos (que transcurren al tomar línea, aguardar el tono, discar, llamada, *handshakes*, evento), mientras que la comunicación a través de Internet tiene un tiempo estimado de 2 segundos (se genera el evento, se compila, se envía a la dirección IP, tras lo cual la receptora lo recibe).

Haciendo una recapitulación de los beneficios, podemos decir que tenemos tres pilares fundamentales

- Optimización del tiempo de transmisión.
- Bidireccionalidad que nos permite tanto la programación remota como la gestión del equipo.
- Supervisión del estado del equipamiento.

Al momento de instalar un comunicador IP, hay algunas consideraciones que deben ser tenidas en cuenta, entre ellas, que el dispositivo utiliza una boca de red CAT5. También deberemos tener una dirección IP disponible, la cual en muchas empresas debe solicitarse con anticipación. Para ello, será necesario gestionar ante la persona encargada de IT un acceso que nos permita el acceso a la red ■

MIRANDO EL FUTURO

Control desde su celular

Mediante simples mensajes de texto puede armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones.

Sepa siempre el estado de su alarma

En cualquier momento, enviando un sms recibirá en su celular un mensaje con una descripción detallada del estado de su alarma

Este siempre enterado

Cualquier novedad producida le será informada por mensajes hablados o sms

GSM 6000 Nuevo Panel de Alarma



La Central GSM 6000 es un panel de alarma moderno y versátil contra Robo, Asalto, Incendio o Emergencias Medicas de 6 zonas programables.

Posee un discador telefónico con mensajes hablados para su mejor interpretación permitiendo informar eventos a 8 números telefónicos agendados. Incorpora un modulo de teléfono celular (GSM) que le permite comunicar los eventos ocurridos aun en ausencia o corte de línea telefónica terrestre mediante el uso de la red celular. Este mismo modulo brinda la posibilidad de manejar el sistema mediante sencillos mensajes de texto (SMS), activar, desactivar, solicitar informe, activar sirenas, manejar salidas programables (PGM), anular zonas, etc.

Su Bus de comunicaciones permite agregar al sistema teclados adicionales como también un receptor inalámbrico para comandar la misma mediante control remoto y a su vez la posibilidad de incorporar al equipo zonas inalámbricas.

www.tecnoalarma.com.ar

TECNOALARMA

PROTECCION TOTAL

NUEVA LINEA DE SIRENAS EN ABS



no solo fue pensada con un concepto de estética sino que también incorpora la mas moderna tecnología, única en su tipo sin dejar de lado la robustez que debe tener toda sirena de exterior.

Gabinete inyectado en ABS alta resistencia
Protector Metálico interno
Flash estroboscópico compuesto de **Leds de alta luminiscencia** único en plaza
Led testigo de estado de color diferenciado
Versiones piezoeléctrica y exponencial

LONG LIFE
LED



Industria
Argentina
100%



facebook **tecnoalarma**

Capital Federal
Av. Cabildo 214
4774-3333
tecnobelgrano@tecnoalarma.com.ar
tecnobelgrano@hotmail.com

Fabrica y Servicio Técnico
Diagonal Pavon 4347 (Florida)
4760-4900
tecnofabrica@tecnoalarma.com.ar
tecnofabrica@hotmail.com

Zona Norte
Av. San Martín 1924 (Florida)
4791-9206
tecnoflorida@tecnoalarma.com.ar
tecnoflorida@hotmail.com

Garantía total avalada por 20 años en el mercado

Permanente Stock disponible



GONNER

A L A R M A S

¡Nuevo módulo SMS y discador incorporado!



Controlá todas las funciones desde tu celular. Mediante sencillos mensajes de texto podés armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones

Conocé siempre el estado de tu alarma en cualquier momento enviando un SMS recibirás como respuesta en tu celular un mensaje con una descripción detallada del estado de tu alarma.

Enterate qué pasa en tu casa al momento. Cualquier novedad te será informada inmediatamente mediante mensajes hablados o SMS.

PIXON 400

PIXON 400 es un panel de alarma contra robo e incendio de 4 zonas totalmente programable. Basa su funcionamiento en un microprocesador de última generación y un software nacional dedicado que le confiere características de excepción.

Incorpora un discador telefónico de alarma con mensajes hablados de excelente inteligibilidad. Con el agregado del módulo celular INTESCOM (no incluido), es posible comunicar los eventos aún en ausencia de línea telefónica, mediante el uso de la red celular. Este módulo también hace posible el envío de eventos y control del sistema mediante SMS.

Un poderoso bus de comunicaciones permite conectar varios teclados de control (uno de ellos incluidos) y otros accesorios como un receptor para armar/ desarmar el sistema a control remoto, y adicionar detectores inalámbricos.

Carrasco 388 - C.A.B.A. (1407) - Tel./Fax: (011) 4674-0718 / 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

BUENOS AIRES
FOR COMPAN
ARGENTINO
4674-0718

SYS - Buenos Aires
Comite Vuelta de Obligado
N°574, Bernal
Pcia. Bs. As.
(011)4388-0301
buenaaires@sysaf.com.ar

SYS - Posadas
Tambor de Tacuan N°3086
Posadas
Pcia. Misiones
(03763)433870
misiones@sysaf.com.ar

SYS - Mar del Plata
Jose Mari N°567 Dep2
Mar del Plata
Pcia. Bs. As.
(0223)4808000
mardeplata@sysaf.com.ar

SYS - Corrientes
Cataratas N°1952
Corrientes
Pcia. Corrientes
(03763)430311
corrientes@sysaf.com.ar

SYS - Rio Cuarto
Pcia. de la Rioja N°975
Rio IV
Pcia. Córdoba
(0358)4648339
riocuarto@sysaf.com.ar

SYS - Viedma
Belgrano N°1170
Viedma
Pcia. Rio Negro
(02925)423577
viedma@sysaf.com.ar

Solicite envío de
lista completa de
precios y catálogo
de productos

**Impresoras de tarjetas de PVC.
Altísima calidad de impresión a bajo costo.**

**Impresoras
Ribbons
Tarjetas RFID
Tarjetas Mifare / Desfire
ISO - Clamshell**

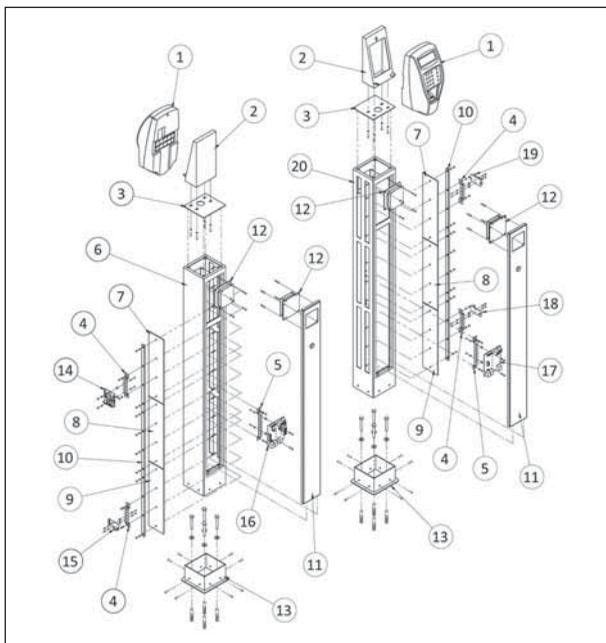


Bio-OPTICAL PASS de AdBioTeK

Diseñada como una guía para el instalador, a través de estas páginas describiremos las conexiones, instalación y principales características de los distintos equipos y sistemas de seguridad y confort que se fabrican y distribuyen en nuestro mercado. En esta ocasión, les ofrecemos un detalle del Sistema de Restricción y Control de Tráfico de Personas con identificación biométrica diseñado íntegramente por AdBioTeK.



1. Detalle de partes y componentes



Referencias: 1. Lector Biométrico Bio-IDENTTA / 2. Soporte metálico simple para Bio-IDENT TA, Bio-IDENT TT&A, Bio-IDENTTT&A PROX / 3. Tapa superior Bio-OPTICAL PASS para soporte metálico para Bio-IDENT TA, Bio-IDENT TT&A, Bio-

■ Índice

1. Detalle de partes y componentes.
2. Montaje.
 - 2.1. Preparación de superficie de colocación.
 - 2.1.1. Esquema de distribución de conexiones.
 - 2.1.1.1. Conexiones embutidas y/o subterráneas para un acceso.
 - 2.1.1.2. Conexiones embutidas y/o subterráneas para dos accesos.
 - 2.1.1.3. Conexiones embutidas y/o subterráneas para un acceso bidireccional con 2 paneles de control.
 - 2.1.1.4. Conexiones embutidas y/o subterráneas para dos accesos bidireccionales con 4 paneles de control.
 - 2.2. Fijación de la base de la columna.
 - 2.3. Fijación de la base de la segunda columna.
 - 2.4. Fijación de la columna a la base.
3. Cableado interno.
 - 3.1. Conexiones internas para un acceso bidireccional.
 - 3.3. Detalle de la distribución interna de las placas.
 - 3.3.1. Conexionado de cables.
 - 3.3.2. Detalle de Conectores.
 4. Pinout Placa concentradora (Receptora y Transmisora).
- 4.1. PINOUT X1.
- 4.2. PINOUT X1 para panel de control de terceros.
- 4.3. Bornera X11 "Buzzer o Sirena de Alarma".
5. Conexionado.

IDENTTT&A PROX / 4. Soporte para montaje de placas electrónicas "Omega 5 agujeros" / 5. Soporte para montaje de placas electrónicas "Omega 7 agujeros" / 6. Columna lateral izquierda / 7. Acrílico lateral superior / 8. Acrílico lateral central / 9. Acrílico lateral inferior / 10. Refuerzo metálico para lateral / 11. Puerta metálica con cerradura / 12. Pictograma / 13. Base metálica para columna / 14. Placa electrónica 38907 "Contadora Receptora" / 15. Placa electrónica 19972 "Alarma Receptora" / 16. Placa electrónica 39369 "Concentradora Trasmisora" / 17. Placa electrónica 39369 "Concentradora Receptora" / 18. Placa electrónica 39365 "Alarma Emisora" / 19. Placa electrónica 39367 "Contadora Emisora" / 20. Columna lateral derecha.

2. Montaje

2.1. Preparación de superficie de colocación

Para el correcto montaje del Bio-OPTICAL PASS (kit de pasarelas ópticas), debe verificar que el lugar de instalación reúna los siguientes requisitos:

- La superficie debe ser plana y capaz de permitir la fijación de las mismas.
- Un distancia mínima interior (entre columnas) libre de 62 cm. hasta 87 cm. por cada juego a instalar.
- La superficie debe contener las "cajas de paso" comunicadas entre sí, para permitir el cableado de datos y alimentación.
- El Bio-OPTICAL PASS para su funcionamiento utiliza de 9 ~ 12V (400 mA por juego).
- Si no es posible el montaje tradicional, puede realizarlo sobre la opción de "Base Flotante".

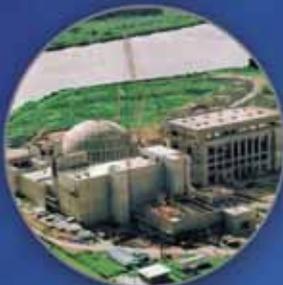


Seguridad

Integración

IDENTIFICACION Clockcard

Solución integral para el control de acceso, presentismo y visitas



Grandes Proyectos



Obradores



Accesos Vehiculares



Accesos Peatonales



Registro de Visitas



Comedores

Fabrica y distribuye: LARCON-SIA S.R.L. - <http://www.larconsia.com>

En Buenos Aires

 NUEVA DIRECCION Y TELEFONO Malabia 35 (1642) San Isidro
Tel: (5411) 4735-4121
Email: ventasba@larconsia.com

En Córdoba

Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Córdoba
Email: ventas@larconsia.com

10101010

CALCULE SU AHORRO

CAPACITACIONES



Bio-IDENT TA



VENTA & POST-VENTA

INSTALACION

GARANTIA 24 MESES

SERVICIO TECNICO

Ingrese en www.adbiatek.com.ar y **calcule el ahorro** que su Empresa puede acceder adquiriendo nuestras «Soluciones».

Menos problemas...

HARDWARE
FAMILIA BIO



Bio-IDENT TA



Bio-IDENT DESKTOP TCP



Bio-IDENT



Bio-IDENT TT&A/
TT&A PROX

- Bio-ADMIN TA**
-Software de Administración y Parametrización de la Familia Bio-.
- Bio-TIME WORK**
-Software de Liquidación de Horas Trabajadas-.
- Bio-REPORTES WEB**
-Software generador de Reportes online basados en el Bio-ADMIN TA-.

SOFTWARE
FAMILIA BIO

más soluciones

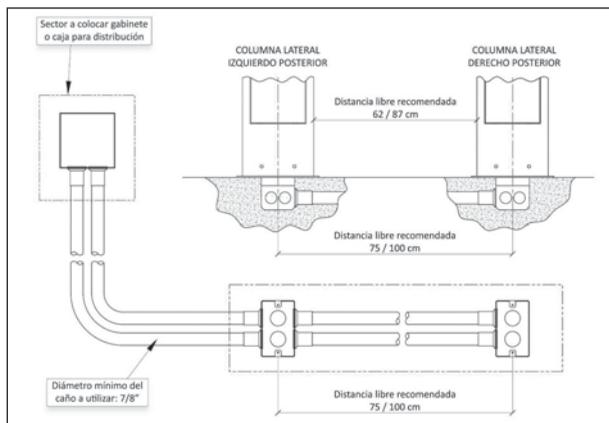
AdBioTeK la mejor opción para su empresa:
soluciones inteligentes, seguras y ampliables, según **su necesidad.**

Montaje, opciones y conexionado

Nota: Para el correcto montaje y/o instalación debe realizar (en caso de requerirlo) la instalación previa de las cajas de paso y caños de conexionado que contendrán los distintos cables de alimentación y datos.

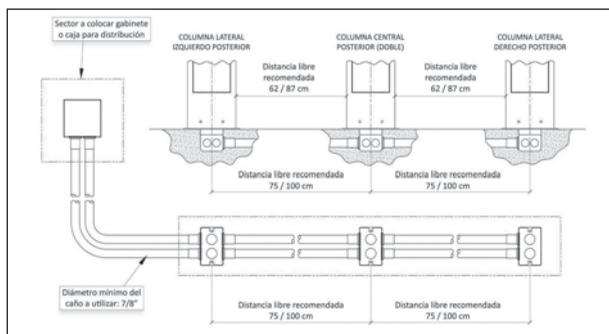
2.1.1. Esquema de distribución de conexiones

2.1.1.1. Conexiones embutidas y/o subterráneas para un acceso



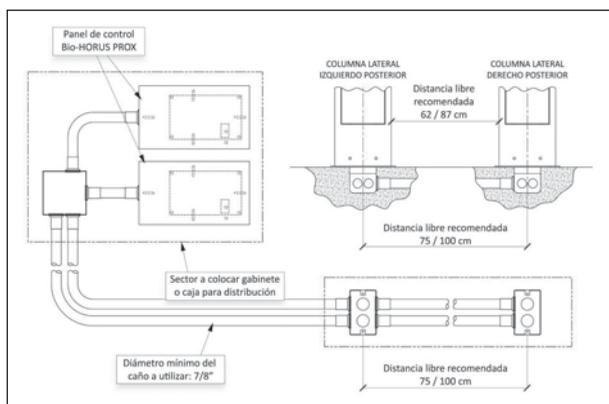
Nota: La distancia máxima recomendada entre Bio-OPTICAL PASS y la PC es de 25 metros (esta distancia depende de la calidad del cable utilizado).

2.1.1.2. Ejemplo para conexiones embutidas y/o subterráneas para dos accesos

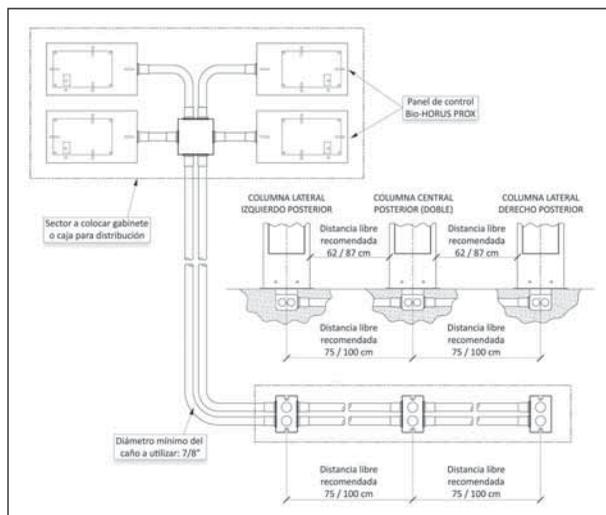


Nota: La distancia máxima recomendada entre Bio-OPTICAL PASS y la PC es de 25 metros (esta distancia depende de la calidad del cable utilizado).

2.1.1.3. Ejemplo para conexiones embutidas y/o subterráneas para un acceso bidireccional con 2 paneles de control

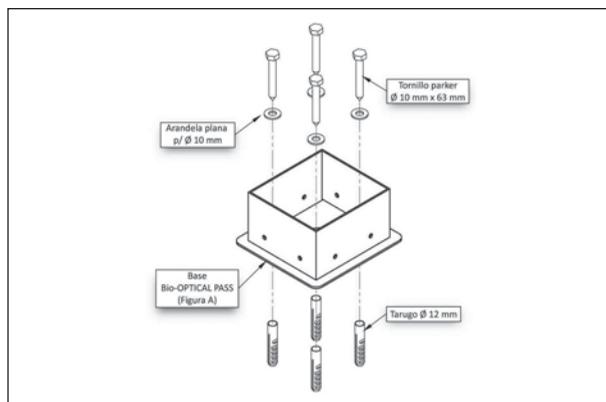


2.1.1.4. Ejemplo para conexiones embutidas y/o subterráneas para dos accesos bidireccionales con 4 paneles de control



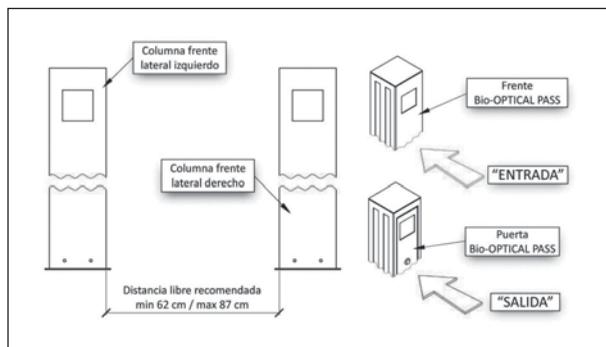
2.2. Fijación de la base de la columna

Desmontar la base de la columna de Bio-OPTICAL PASS (figura A). Para ello quitar los 8 tornillos laterales, luego marcar la posición de los 4 agujeros de fijación de la base en la superficie donde se instalará la columna. Posteriormente agujerear y colocar los tarugos de fijación (recomendamos utilizar tarugos de $\varnothing 10$ y/o $\varnothing 12$ mm).



2.3. Fijación de la base de la segunda columna

Para fijar la base de la segunda columna, repetir el paso anterior teniendo en cuenta las distancias mínimas y máximas recomendadas de separación entre ambas. En el montaje de ambas columnas "las puertas" del Bio-OPTICAL PASS deben visualizarse desde la salida del acceso.



Controladores de acceso y asistencia



La experiencia
SAGE combinada
con la mejor
tecnología en Acceso
y Asistencia

 **SAGE**
expertos en sistemas de control

SOLUCIONES ENLATADAS Y LLAVE EN MANO
3500 INSTALACIONES Y
MÁS DE 1500 CLIENTES NOS AVALAN

Heredia 881 (C1427CNM) Capital Federal-Argentina
Tel./Fax: (54-11) 4555-7602 / 7632
ventas@sage.com.ar - www.sage.com.ar



El primer equipo
de reconocimiento facial
con sensado dual
Versiones para control
de acceso y control horario

Cerraduras inteligentes.



Para integrarse a nuestra Red de distribuidores contactarse a: info@sage.com.ar



solution

soluciones de ingeniería

Control de Accesos



Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:

Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento

DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar

ENFORCER®

Access



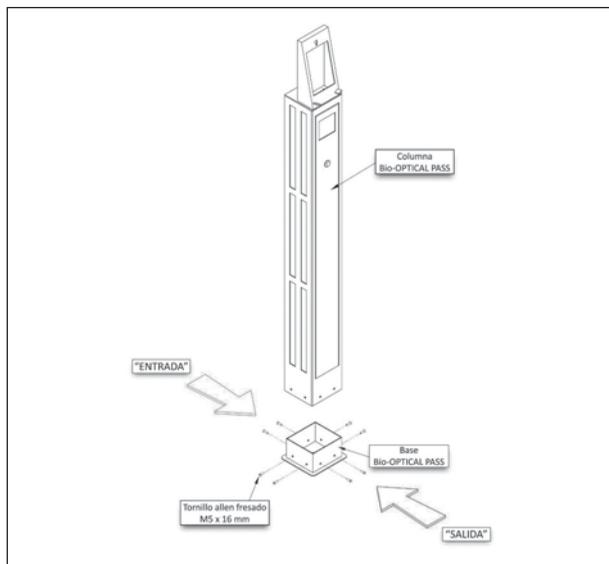
DEFENDER SEGURIDAD

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - info@defenderseguridad.com.ar - www.defenderseguridad.com.ar
Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER

Montaje, opciones y conexionado

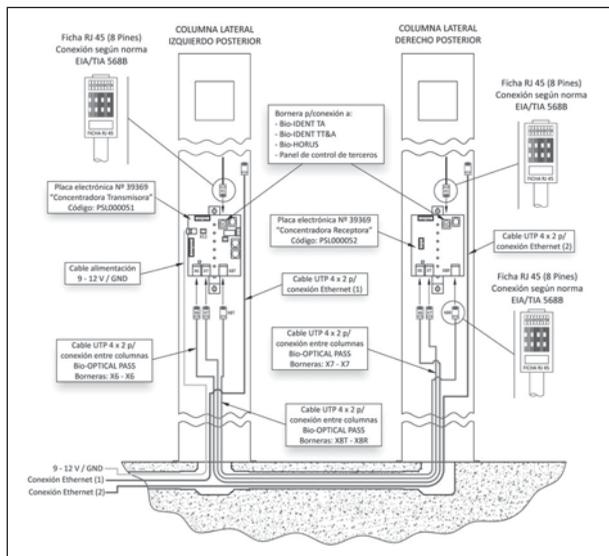
2.4. Fijación de la columna a la base

En este paso colocar la columna con los accesorios montados, en la base fijada a la superficie descrita en los pasos anteriores. Recuerde que las columnas deben colocarse enfrentadas con el lateral que posee el acrílico. En el montaje de ambas columnas las puertas del Bio-OPTICAL PASS deben visualizarse desde la salida del acceso.



3. Cableado interno

3.1. Conexiones internas para un acceso bidireccional



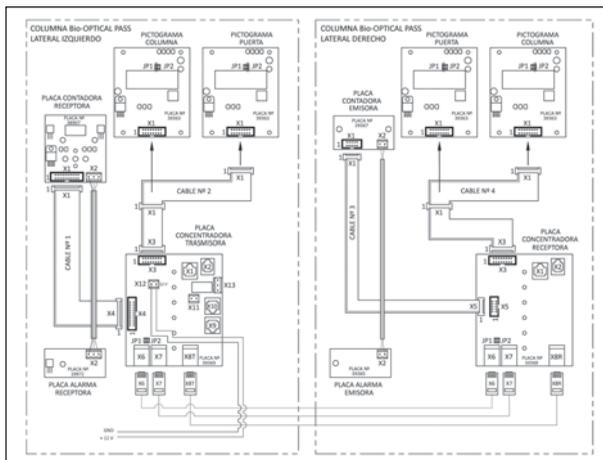
Nota: La longitud aprox. de los cables UTP para la conexión entre las dos columnas es de 2,60 mts. cada uno, respetando las distancias recomendadas de separación entre ambas. Para las conexiones, se recomienda utilizar cable multipar trenzado tipo UTP Cat. 5 o superior. El cable para las conexiones entre columnas se crimpa en forma recta según norma EIA/TIA 568B

3.3 Detalle de la distribución interna de las placas

En todas las combinaciones deben respetarse la distribución interna y la posición de anclaje de los soportes de montaje de las placas (omegas) en cada columna.

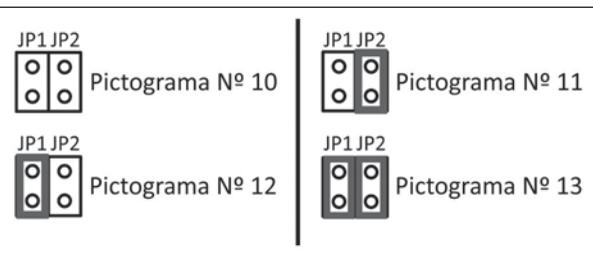
3.3.1. Conexionado de cables

Para un acceso bidireccional con 4 pictogramas.



3.3.2. Detalle de conectores

Pictograma Puerta / Columna



X1: Bornera para salida de direccionamiento del Pictograma

JP1: Numeración placa para RED RS485

JP2: Numeración placa para RED RS485

Placa Contadora Receptora

X1: Bornera para la entrada del direccionamiento de la placa Contadora Receptora.

X2: Bornera para conexión de la placa Receptora de alarma.

Placa Contadora Emisora:

X1: Bornera de la entrada del direccionamiento de la placa Contadora Emisora.

X2: Bornera de conexión de la placa Emisora de alarma.

Placa Alarma Receptora:

X2: Bornera de conexión de la placa de Alarma Receptora.

Placa Alarma Emisora:

X2: Bornera de conexión de la placa de Alarma Emisora.

Placa Concentradora Transmisora y/o Receptora:

X1: Bornera de conexión de Paneles de Control de Acceso (Válido para Placa Transmisora / receptora).

X2: Bornera de conexión de RED RS485 -Alternativa- (Válido para Placa Transmisora / receptora).

X3: Bornera de conexión del Pictograma (Válido para Placa Transmisora / receptora).

X4: Bornera de conexión "Placa Contadora Receptora" (Válido para Placa Transmisora).

X5: Bornera de conexión "Placa Contadora Emisora" (Válido para Placa Receptora).

X6: Bornera de conexión entre placas "Concentradora Transmisora / Receptora" (para un juego de Bio-OPTICAL PASS).

X7: Bornera para conexión de conexión entre placas "Concentradora Transmisora / Receptora" (para un juego de Bio-OPTICAL PASS).

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO



Grat: 15-6152-4055

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar



tecnosportes.com.ar
ALTA SEGURIDAD

INDUSTRIA ARGENTINA



Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar



INGAL – LEDS *otra forma de iluminar*

PRODUCTO UNICO EN EL MERCADO

Reflector para apoyo de cámaras y perímetros de seguridad

MLPO 8WL – 10°



8w de consumo

50 mts de visión humana

300 mts de visión cámara

10° apertura de haz

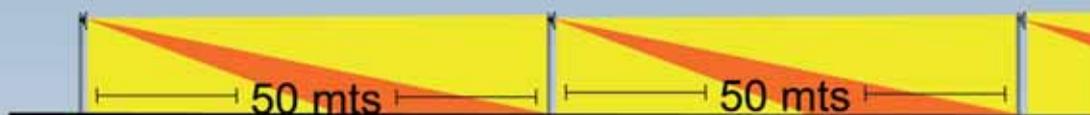
Led made in USA 50.000 hs vida útil

1 año de garantía de fabricación



***Alimentado por led driver 90v / 260v entrada, tolera amplias caídas de tensión, pudiendo reducir el diámetro del cable y ahorrar dinero en la instalación.**

***Por su bajo consumo es ideal para conectar a UPS o back up de seguridad.**



Esquema de túnel lumínico generado a lo largo del perímetro

REEMPLAZO MERCURIO 250W

PR 80 5M

Proyector modular 5 listones

Consumo: 80w

Apertura de haz: 10°, 20°, 40°, 10°x44°, 140°

Led driver 90v/260v tolera amplias variaciones de tensión.
Electrónica y funcionamiento independiente en cada listón.

Vida útil: 50.000 horas

Ahorro de energía del 70%

efecto en aluminio. Frente en policarbonato 2mm tolera el impacto de una bala calibre 22mm.

Totalmente sellado, IP 67.

Leds made in USA

1 año de garantía de fabricación



CONFIGURACION ILUMINACION PUBLICA



CAMPANA INDUSTRIAL



PROYECTOR

INGAL - leds

Av. Peron 4338 - Presidente Derqui (1635) Bs. As. Te/fax 02322-483896
www.ingal-leds.com ingal@ingal-leds.com

Montaje, opciones y conexionado

X8T: Bornera de conexión entre placas "Concentradora Transmisora / Receptora" (para un juego de Bio-OPTICAL PASS).

X8R: Bornera para conexión de conexión entre placas "Concentradora Transmisora / Receptora" (para un juego de Bio-OPTICAL PASS).

X9: Bornera "HUB TCP" (para Placa Transmisora / Receptora).

X10: Bornera "HUB TCP" (para Placa Transmisora / Receptora).

X11: Salida "Rex" alimentada (para Placa Transmisora).

X12: Entrada de "Alimentación" (para Placa Transmisora).

X13: Conexión "Salida Alarma" -sirena-, contacto seco (para Placa Transmisora).

JP1: Jumper de "Habilitación de RED485 entre las dos placas" (para Placa Transmisora / Receptora).

"ON": Habilita la RED485 entre las dos placas. | "OFF": La RED RS485 es individual por cada placa / circuito.

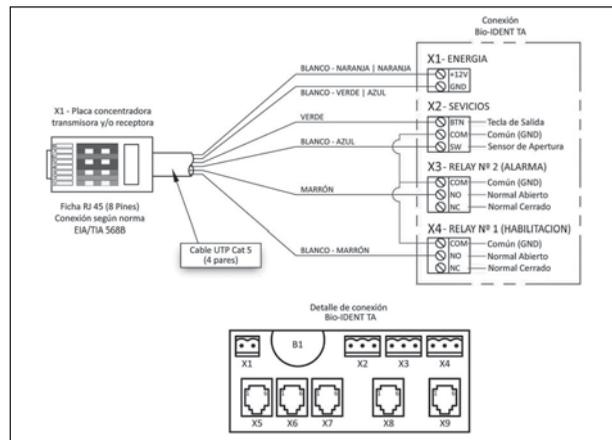
JP2: Jumper de "Habilitación de RED485 entre las dos placas" (Válido para Placa Transmisora / Receptora).

RED RS485: tipo Half Duplex y utiliza los Jumper's JP1 y JP2.

Nota: En el Bio-OPTICAL PASS puede realizarse la instalación con dos, cuatro o sin pictogramas de acuerdo a las configuraciones personalizadas en cada caso. En caso de realizar la instalación con pictogramas, se proveerá el Software Bio-PICTOGRAM para la personalización. Nuestros Pictogramas no son estáticos sino dinámicos, donde cada operador / instalador puede personalizar y configurar la visualización para una mejor interfase con el usuario.

4. Pinout Placa concentradora (Receptora y Transmisora)

4.1. PINOUT X1



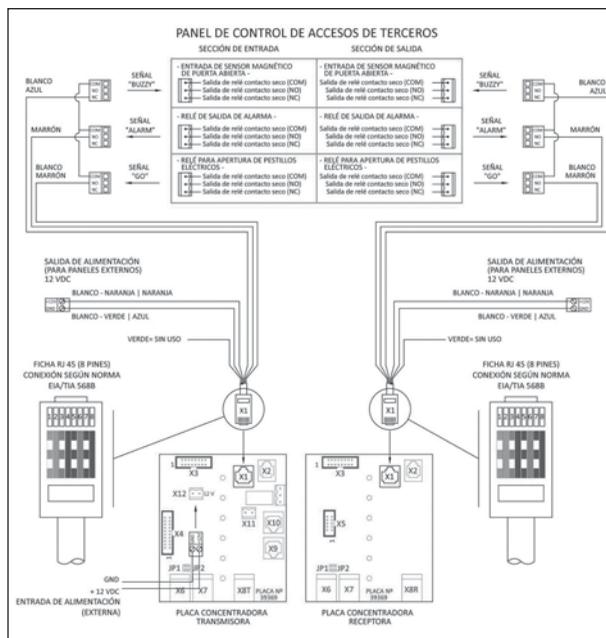
Nota: Toda la comunicación y alimentación del Bio-IDENT TA, Bio-IDENT TT&A, Bio-IDENT TT&A PROX se realiza a través de un solo conector RJ-45.

4.2. PINOUT X1 para panel de control de terceros

Si el panel de control de acceso a utilizar no posee la cantidad necesaria de salidas de relé para los distintos tipos de habilitaciones (entrada de sensores de puerta abierta, relé de salida de alarma y relé para apertura de cerraduras o pestillos eléctricos) que Bio-OPTICAL PASS requiere, debe utilizar la cantidad necesaria de paneles de control de acceso para que los mismos puedan abastecer de todos los distintos tipos de señales que Bio-OPTICAL PASS utiliza.

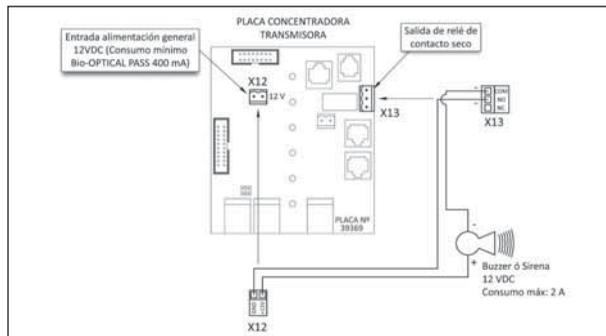
La cantidad de relés disponibles en los paneles de control de acceso necesarios para un juego de Bio-OPTICAL PASS de acceso bidireccional son los siguientes:

- 2 relé para apertura de cerraduras o pestillos eléctricos.
 - 2 relé para salida de alarma.
 - 2 entradas para sensor magnético de puerta abierta.
- Verifique que el/los paneles de control del acceso a utilizar cumplan con estos requisitos. Es conveniente que los paneles se encuentren alimentados en un circuito distinto al de alimentación de Bio-OPTICAL PASS.



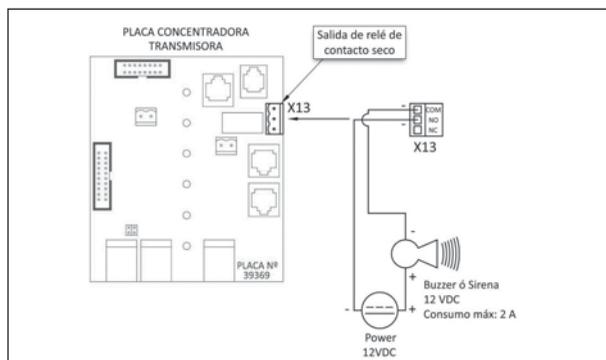
4.3 Bornera X11 "Buzzer o Sirena de Alarma"

Conexión BUZZER o SIRENA alimentado por la placa concentradora del Bio-OPTICAL PASS



Nota: No utilizar este tipo de conexionado para buzzer o sirenas que posean un consumo igual o superior a 2 amperes.

Conexión BUZZER o SIRENA con alimentación externa





RISTOBAT

Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrónicos.

Linterna
RECARGABLE
ESPECIAL PARA
SEGURIDAD



- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**

Representante de Baterías
Panasonic

**MEJOR
PRECIO &
CALIDAD**

**RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447
info@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar**



Más de 10 años en el mercado

- ▶ Baterías para UPS's, alarmas, iluminación, comunicaciones, balizamiento, sistemas fotovoltaicos, Carros de golf.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Trabajan en cualquier posición.
- ▶ Totalmente selladas, para prevenir pérdidas de electrolito.
- ▶ No requieren agregado de agua durante toda su vida útil.
- ▶ No requieren ambientes ventilados ni instalaciones aisladas
- ▶ Disponibles en 6V y 12V y desde 0.7Ah a 120Ah

PRODUCTOS

electrónicos certificados

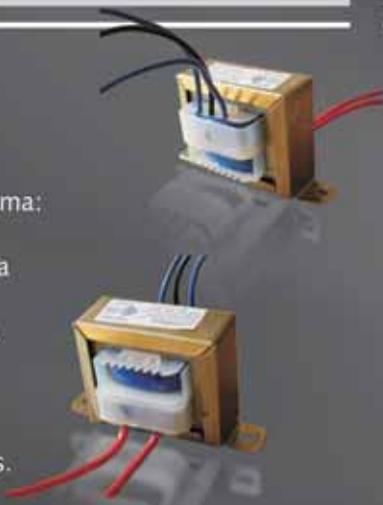
Fuentes Switching

Certificados por norma IEC-60065 e IRAM 2063. Plug Desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plug de acuerdo a sus necesidades. Salida regulada. Bajo consumo. Fuga máxima: 0.700 mA. Disponible en potencias de hasta 65 W y voltajes desde 3V hasta 24V



Transformadores

Fabricados bajo norma: IEC-61558. Protector de entrada en el primario. Bajo calentamiento. Partes resistentes al fuego. Más de 40 modelos disponibles.



Fuentes de Transformador

Certificados por norma IEC-61558-1. Plug desmontable con inversor de polaridad y posibilidad de poner otros plugs de acuerdo a sus necesidades. Disponibles en 4.5V - 5V - 6V - 9V - 12V



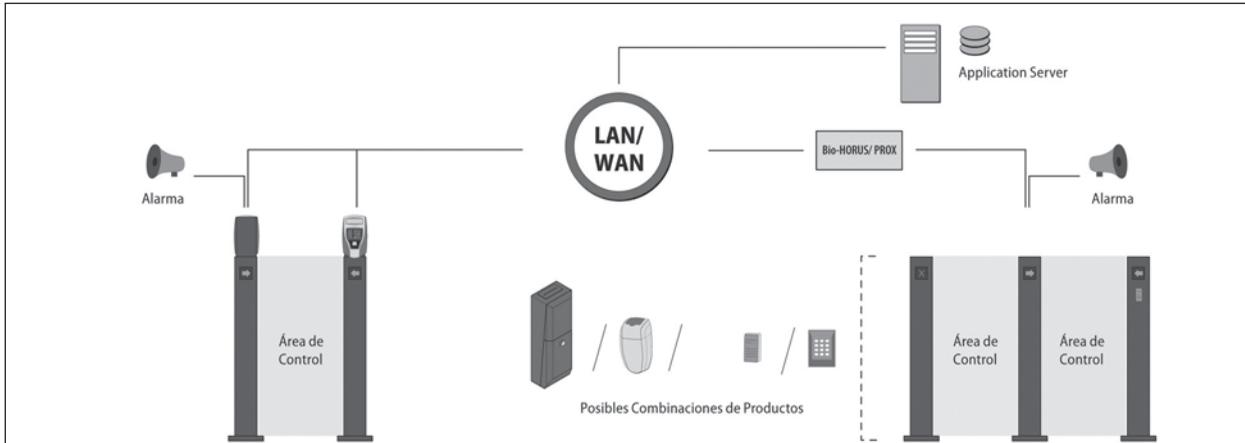
Montaje, opciones y conexonado

Nota: La elección de la fuente de alimentación de energía dependerá del tipo de buzzer o sirena a utilizar, recordando que el consumo de la sirena o buzzer no estará nunca por encima de los 2 A. La misma NUNCA deberá superar los 12 VDC 2A.

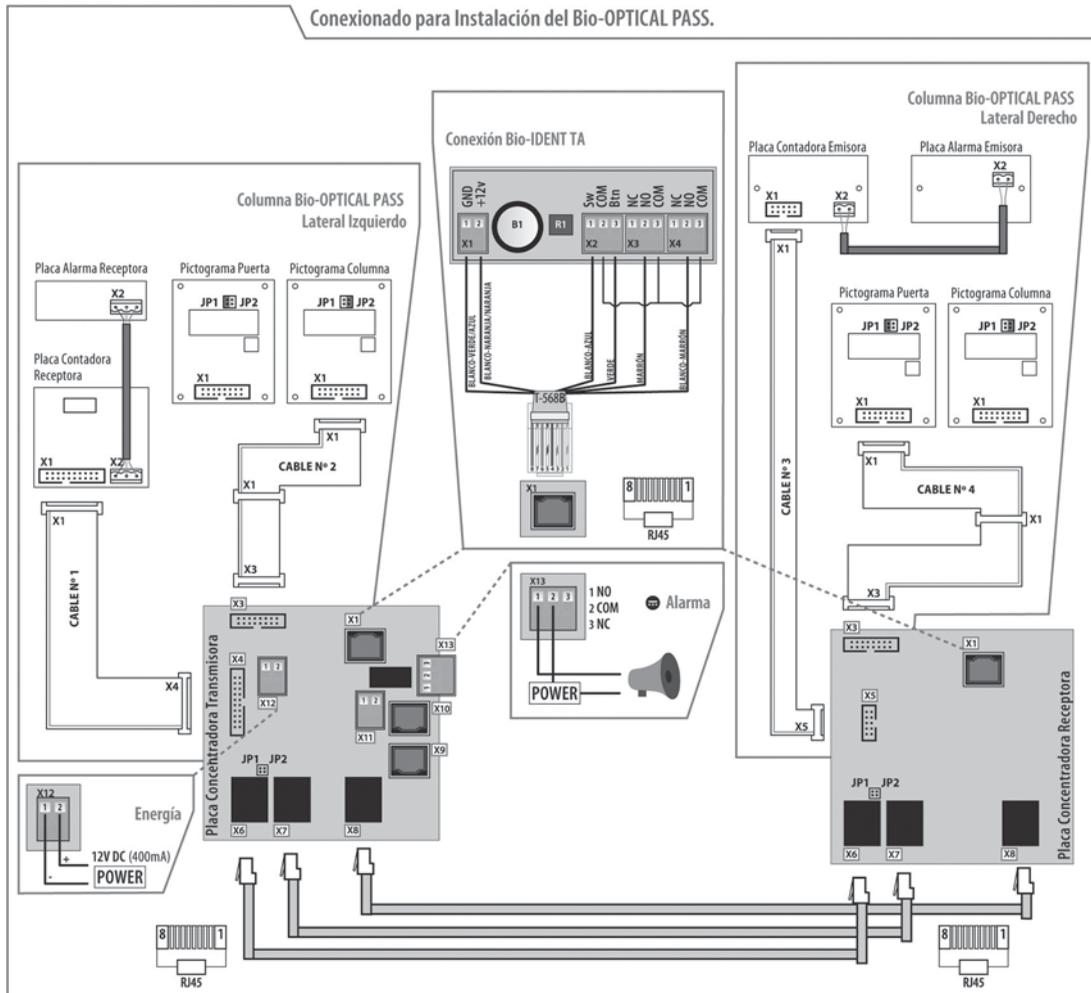
5. Conexonado

Conexonado general del sistema.

Cada uno de los componentes y borneras del Bio-OPTICAL PASS están ya descriptos en el ítem 4.3.2. de esta guía de referencia ■



Conexonado para Instalación del Bio-OPTICAL PASS.



Más de 30 años brindando calidad y excelencia en nuestros cables

Especialistas en cables para comunicaciones: transmisión de datos e interconexión de sistemas de videovigilancia



Telefónicos para plantel interior y exterior
Instalación interna y cruzada
Subterráneos

Autosuspendidos livianos y pesados
Acometida Telefónica
Intercomunicadores

Nuestros productos

Transmisión de Datos
Pares trenzados sin blindar (UTP) interior y exterior
Pares trenzados blindados (FTP) interior y exterior
Blindados de par compensado
Desarrollos de cables especiales



Asesoramiento Especializado

Varela 3525/41 C.A.B.A. Argentina
Tel. (5411) 4878.0923 / 0924 / 0925 / 0926
ventas@anicorcables.com.ar . www.anicorcables.com.ar



CNA **CABLENETWORK**
DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar
2 x 0,50 - 75 Ω

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω

Lo mejor en
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado
asesoramiento:

0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net

SECURLINK

Sistemas de video inalámbrico de 100 metros a 20 Kms.
Transmite video con calidad perfecta y un canal de audio.

SECURLINK DIGITAL

Enlaces digitales para cámaras y domos por IP.
Transmisión de alarmas, PTZ y audio.
Frecuencia: 5,8 GHz.



BTV-52R

Receptor de video activo para par trenzado 1600 metros de alcance con UTP Nivel 51000 metros de alcance con cable multipar.

Securtec

BTV-51D

Balún pasivo para transmitir video por pares trenzados.
Alcance 600 metros con UTP nivel 5 y 300 metros con cable multipar.



SS-100

Protector contra descargas atmosféricas de estática.
Protege cámaras, multiplexores y sistemas de video digital.



CDR-4500

Control de Rondas de serenos

- Memoria de 4500 registros.
- Batería de litio con más de 3 años de autonomía.
- Software de PC intuitivo y sencillo.
- Impresión de reportes.
- Análisis de rondas diario y mensual con detalle de puesto visitados.
- Reporta marcaciones, vigilador e incidentes.
- Conexión a PC por puerto serie o puerto USB.



Fabrica y Garantiza
Securtec



Securtec

Av. Independencia 2484 - (C1225AAT) Capital Federal - Tel: (54 11) 4308-6500 - Cel: 15-4186-3112
securtec@securtec.com.ar - www.securtec.com.ar

Para desarrollar con éxito una carrera de ventas existen tres requisitos básicos: entrenamiento, disciplina y dedicación. No menos importante es saber vencer los obstáculos que se le presenten, algunos propios de la profesión y otros propios de la persona.

Los miedos del vendedor

Lic. Augusto D. Berard

Consultor de empresas
a.berard@pampamarketing.com



La profesión de ventas requiere entrenamiento, dedicación y disciplina. Los clientes no siempre llaman o compran los productos por decisión propia, por lo que es necesario salir a conquistarlos en el mercado.

Siempre hay clientes para todo aquel vendedor que sabe buscarlos y encontrarlos. Las oportunidades están presentes pero solo para aquellos que están preparados para descubrirlos y explotarlos.

Esta búsqueda de oportunidades conlleva afrontar situaciones no gratas y hay que saber manejar las mismas, para que no produzcan conflictos en la vida personal del vendedor.

Uno de los miedos más comunes que debe superar el vendedor es el miedo al rechazo. El miedo paraliza y angustia. Es un sentimiento natural del ser humano, que tiene raíces profundas y que permite la supervivencia de la especie.

Experimentar miedo ayuda a salvar situaciones cotidianas, que nos permiten vivir y avanzar. El miedo alerta frente a los peligros. Hay otros miedos que afectan a todo buen vendedor, como el miedo al ridículo o el miedo a quedar mal.

Hoy vamos a detallar los más comunes y a brindar algunas ideas que permitan superarlos.

Miedo al rechazo

La venta no es una ciencia exacta y no existen fórmulas mágicas que aseguren los resultados de las gestiones de los vendedores. Existe un universo amplio de situaciones que no son medibles y predecibles, que determinan el éxito o el fracaso de una gestión de ventas.

Es por ello que los vendedores deben estar preparados para fallar o para ser rechazados.

El rechazo es la no aceptación de la propuesta comercial o el fracaso de la venta no cerrada.

No debe tomarse la falta de interés o el rechazo por parte de los potenciales clientes a la oferta como algo personal. El cliente no rechaza a la persona que le está haciendo una propuesta de negocios. Rechaza el negocio o el producto.

Es muy importante saber diferenciar y entender este proceso.

Como dijimos antes, frente a la posibilidad de rechazo, hay personas que se paralizan y prefieren no hacer nada. Se escuchan a menudo frases como "no sirvo para vender", "la venta no es lo mío", "soy tímido y no podría ser vendedor nunca", y otras variantes de las mismas. Estas frases escoden el verdadero motivo: el miedo al rechazo.

Vender es comunicar y también es escuchar las necesidades del otro para poder satisfacerlas con un producto. Este proceso involucra al dinero como moneda de cambio.

Las ventas se alcanzan con trabajo profesional y sistemático. Se atraviesan muchos rechazos y muchos "no" para alcanzar una venta. Según la complejidad del producto o del proceso de ventas, puede haber mayor o menor cantidad de rechazos.

Cuanto más difícil es vender un producto,



"Experimentar miedo ayuda a salvar situaciones cotidianas, que nos permiten vivir y avanzar."

El miedo alerta frente a los peligros. Hay otros miedos que afectan a todo buen vendedor, como el miedo al ridículo o el miedo a quedar mal"

más alta es la comisión por ventas que se puede alcanzar.

Uno de los productos más difíciles de vender es el seguro de vida. Para vender pólizas de seguro de vida hay que estar preparado para afrontar cien "no" frente a un solo "sí". Es cuestión de estar muy bien preparado y convencido para poder triunfar en este tipo de venta directa. Las comisiones alcanzan o superan, el primer año, de toda la prima cobrada. Es decir, el vendedor gana todo lo que paga el cliente durante el año y la compañía comienza a cobrar recién de los primeros 12 meses de contrato.

El rechazo no es hacia la persona del vendedor. El cliente no conoce personalmente al vendedor. Rechaza el producto o servicio, por múltiples razones.

La clave es perseverar y ser creativo al momento de presentar la oferta, para que esta sea diferenciada y muy atractiva.

Miedo al ridículo

La venta de cierta clase de productos puede hacer que el vendedor se sienta ridículo y que no salga a buscar clientes, precisamente para no hacer el ridículo frente a terceros.

Los productos industriales o los productos técnicos requieren capacitación intensiva para poder responder las preguntas y objeciones que plantean los clientes.

Para minimizar el miedo al ridículo, hay que estudiar en detalle el producto y conocer todas las ventajas y utilidades que éste brinda.

Si aparece alguna cuestión, al momento de la presentación, que excede el conocimiento del vendedor, lo mejor es decir la verdad o decir que no se sabe. No hace falta mentir o exagerar.

Reconocer la falta de conocimiento es una buena señal para el cliente y denota humildad y respeto. No hay que mentir si no se sabe. Es muy probable que se haga el ridículo si se habla sin saber.

Miedo a pedir el dinero

Es muy común escuchar a los vendedores que mencionan que fallan en el cierre de la venta y que no se animan a pedir el dinero. Este miedo se basa en conceptos culturales y en la educación familiar que

Quality Cables

www.qualitycables.com.ar

FABRICA DE CABLES COAXIALES

Contamos con todos los cables coaxiales necesarios para su uso en Seguridad Electrónica y Comunicaciones.

Son fabricados bajo estrictas normas de calidad utilizando materiales dieléctricos de baja pérdida y conductores de alta transmisión.

RG 59 PP - 75 Ω



RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω



RG 59 PP - Bipolar x 0,50 - 75 Ω



RG 213 - FOAM 50 Ω



RG 213 - U Compacto Ω



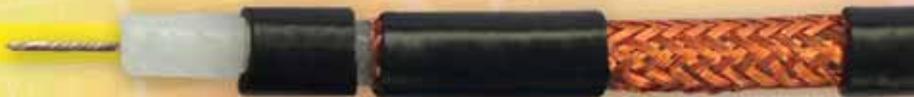
RG 58 FOAM 50 Ω



RG 58 C/U 50 Ω



RG 11 A/U 75 Ω



*Atención directa a empresas de Seguridad Electrónica e Instaladores,
Solicite asesoramiento profesional, precios y condiciones de pago.*

Dr. Rebizzo 3927 (B1678BCC) Caseros, Pdo. Tres de Febrero - Pcia. de Buenos Aires
Tel./Fax: Tel: (54 11) 4542-4589 / (54 11) 4716-2323 - comercial@qualitycables.com.ar

EL 1^{er} DISTRIBUIDOR DE EQUIPAMIENTO Y
COMPONENTES PARA TELECOMUNICACIONES

12 años en el
mercado de las
comunicaciones

Productos de calidad
al mejor precio

Entrega inmediata

AGS
CONECTORES

Solo venta
por mayor

Descuentos
especiales al Gremio
y Fabricantes

Amplio stock de
productos

TEL.:(54 11)5648-7118 TEL./FAX:(54 11)5648-7119
e.mail:info@agsconectores.com.ar web:agsconectores.com.ar

LISTADO DE PRINCIPALES CLIENTES

Bancos

Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridian
Casa Puente.

Countries, Clubs y Barrios

San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol – Barrio Náutico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bulogne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

Hospitales, Clínicas y Sanatorios

Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacre Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas

Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Graf, Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S. A.
El Zanjón de Granados.

Organismos Públicos

Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones Exteriores.

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad



CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes via internet



Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia



Tekhnosur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustin Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

cada ser humano ha recibido.

A los chicos, los padres les prohíben pedir o aceptar dinero de familiares o de desconocidos. Está mal visto que así sea y se cuida al niño de potenciales peligros.

Según las sociedades, el miedo al dinero y a la posibilidad de acumular dinero es algo que se puede analizar. Hay infinidad de análisis y estudios de sociólogos sobre el tema. El dinero, para muchas personas, es algo malo, algo que perjudica las relaciones humanas y el causante de grandes desastres. Por dinero el ser humano mata, roba, engaña y también trabaja.

Cuando se vende, hay que saber pedir el dinero y vencer el miedo. Sin dinero, no hay venta.

Muchos clientes astutos se abusan de la falta de entrenamiento y capacitación de los vendedores y compran productos sin pagarlos. O los pagan como quieren y cuando quieren.

El dinero no es malo. Tampoco es bueno. Solo es dinero y hay que darle solo la justa dimensión que tiene.

Los miedos al dinero también tienen raíces religiosas o de fe. Hay muchas religiones en las cuales el dinero se asocia con el mal y con el diablo o demonios. Todas estas creencias pueden estar presentes al momento de vender e influir en los resultados a alcanzar.

Siempre es bueno detenerse durante la jornada laboral y meditar sobre los comportamientos y caminos por los que se está transitando.

Analice cuantas veces ha tratado con gente o con clientes y no se animó a pedir el dinero. Se dará cuenta que es un punto a mejorar y a practicar para superarlo. Pida el dinero a sus clientes y se lo darán. Así de simple.

Muchas veces no se vende por el solo hecho de haber tenido miedo a pedir el dinero que el cliente estaba dispuesto a entregar.

Miedo al éxito

El éxito también crea miedos que paralizan.

Las ventas permiten alcanzar todos los objetivos materiales que uno se proponga.

El vendedor trabaja por las comisiones y no por un sueldo seguro a fin de mes. El vendedor sabe que si vende, obtendrá la comisión por la venta y la satisfacción de haber alcanzado un objetivo.

La venta permite ganar en poco tiempo

lo que un empleado puede ganar en toda una vida de trabajo rutinario y sin desafíos. Cuando el vendedor reconoce que puede lograr todo lo que se proponga, aparece el miedo al éxito.

Las frases que suenan en su mente podrían ser las siguientes: ¿Qué pasaría si gano 1 millón de dólares? ¿Tendría problemas con mi familia, amigos o compañeros de trabajo? ¿Seguiría siendo el mismo o cambiaría mi personalidad?

Para alcanzar grandes sumas de dinero hay que estar preparado. El dinero que llega fácil y también se va fácil, si no se lo sabe gestionar y mantener.

El éxito no solo es lograr dinero. También hay miedos por ser ascendido en la empresa.

Miedo a lo desconocido

Para vender hay que salir a la calle y enfrentar situaciones nuevas todos los días. Situaciones desconocidas, personas y lugares desconocidos. Las oportunidades están siempre presentes, pero requieren ser descubiertas.

Ir a zonas alejadas a buscar clientes demanda superar el miedo a lo desconocido. Vender es una experiencia maravillosa que requiere de un fuerte espíritu, conquistador y de mucha valentía para superar los miedos.

Estos siempre están dentro del ser hu-



“Tener miedo es algo natural y propio de todo ser humano.

El miedo permite estar alerta y hace que podamos vivir en un mundo lleno de peligros.

El miedo debe ser controlado y hay que saber manejarlo, sin que entorpezca nuestras vidas”

mano. Saber afrontarlos y superarlos es la clave para avanzar en todos los aspectos de la vida. Muchas veces los vendedores deben viajar a otras ciudades u otros países y para ello, tienen que superar los miedos a lo desconocido.

Planificar e investigar previamente los lugares o los potenciales clientes que se van a ir a visitar permite esclarecer las situaciones que la imaginación no puede y ayuda a superar el miedo a lo desconocido. También compartir experiencias o consultar a personas con más experiencia es una herramienta válida para avanzar.

Miedo al fracaso

Fracasar es rendirse sin haber peleado. También es rendirse habiendo peleado y perdido una batalla. Fracasa el que se deja llevar por la corriente y el que pierde las ganas de vivir a pleno cada día.

El miedo paraliza. Está quieto y escondido, permite lograr sentimientos de seguridad, aunque sea por un corto plazo.

El vendedor siempre busca nuevos desafíos para superarse y crecer. El miedo al fracaso se combate haciendo; se combate con acción y siguiendo para adelante, a pesar de las caídas.

Perseverar y no rendirse jamás. No existe el fracaso, para todo aquel que sigue intentando.

Conclusión

Tener miedo es algo natural y propio de todo ser humano. El miedo permite estar alerta y hace que podamos vivir en un mundo lleno de peligros. El miedo debe ser controlado y hay que saber manejarlo, sin que entorpezca nuestras vidas.

La profesión de ventas demanda afrontar diariamente cientos de miedos para poder cerrar negocios y tener éxito. No es tarea para todos. Hay que estar preparado para recibir muchas negativas y para persistir a pesar de todo.

Espero haber sido de utilidad y recibir los comentarios de los lectores, que siempre son bienvenidos. Es un gusto poder compartir mis ideas en este espacio y estar en contacto con ustedes. Quedo a su disposición ■

Si no posee los capítulos anteriores de esta sección, puede descargarlos todos ingresando a: www.rnds.com.ar



 Consultora de empresas de seguridad y capacitación de vendedores.

 Integrada por profesionales con más de 20 años de trayectoria y experiencia.


Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas

info@pampamarketing.com
www.pampamarketing.com

intersec

BUENOS AIRES

Fire – Security – Safety

15 – 17 Agosto, 2012
Buenos Aires, Argentina
La Rural Predio Ferial

www.intersecbuenosaires.com.ar

La exposición es exclusiva para empresarios,
usuarios y profesionales del sector.
No se permitirá el ingreso a menores de 16 años
incluso acompañados por un adulto.



messe frankfurt

Messe Frankfurt Argentina: Tel.: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com

Fabricante de lo "imposible" en seguridad

ALARMAS HDEKA

ALARMAS HDEKA
12 AÑOS FABRICANDO UN BUENO SISTEMA DE SEGURIDAD CON 1 AÑO DE GARANTÍA ANUNCIA:
OTRO LOGRO HDEKA
¡REVOLUCION EN ALARMAS!
SE TERMINARON LAS CENTRALES
YA PRESENTAMOS NUESTRO GRAN DESARROLLO:
¡TODO SIN CABLES!
SISTEMA SOYUS 92
— UNICO EN EL PAIS — Y NACIONAL —

PRECIOS MAYORISTAS UNICAMENTE

CARACTERISTICAS BASICAS

¿QUIEN LE DA MAS QUE HDEKA?
SOLICITAMOS DISTRIBUIDORES EN TODO EL PAIS!

SEGUROLA 2238 CAPITAL
MALABIA 196 CAPITAL

ALARMAS HDEKA
12 AÑOS FABRICANDO LOS MEJORES SISTEMAS DE SEGURIDAD CON 1 AÑO DE GARANTÍA ANUNCIA:
OTRO LOGRO HDEKA
¡REVOLUCION EN ALARMAS!
SE TERMINARON LAS CENTRALES
MUY PRONTO PRESENTAREMOS NUESTRO GRAN DESARROLLO:
SISTEMA SOYUS 92

EN 2 HORAS PODRA INSTALAR POR EJEMPLO:

- 4 SENSORES INFRAROJOS PASIVOS INALAMBRICOS
- 2 SENSORES MAGNETICOS INALAMBRICOS
- 2 SENSORES CON VIBRACIONES INALAMBRICAS INTERACTIVAS CON CONTROL AUTOMATICO
- 1 DISCADOR TELEFONICO INALAMBRICO CON MENSAJE INALAMBRICO POR FONIA
- 2 SWY TRANSMISORES CODIFICABLES 2 CANALES SIN ALERXES (PROTECCION NO LO PODRIA CORTAR)

PAGO A 35 DIAS

¿QUIEN LE DA MAS QUE HDEKA?
SOLICITAMOS DISTRIBUIDORES EN TODO EL PAIS!

SEGUROLA 2238 CAPITAL TEL Y FAX 567-2866
MALABIA 196 CAPITAL TEL.: 856-1153
LUNES A VIERNES 8.30 A 12.30 Y 13.30 A 18.00 HORAS SABADOS 8.30 A 12.30 HORAS
SAN JUAN: MILO'S SEGURIDAD; LAVALLE 712 (SUR)

ALARMAS HDEKA
11 AÑOS DE EXPERIENCIA EN FABRICA Y VENTAS DE TODO LO IMPOSIBLE EN SEGURIDAD

NUEVOS DISCADORES TELEFONICOS LINEA DT-91
— CON MENSAJE HABLADO DE 16 SEGUNDOS POR ZONA —

TAMAÑO NATURAL

¿QUIEN LE DA MAS QUE HDEKA?
SOLICITAMOS DISTRIBUIDORES EN TODO EL PAIS!

ALARMAS HDEKA
18 AÑOS DE EXPERIENCIA EN FABRICA Y VENTAS DE TODO LO IMPOSIBLE EN SEGURIDAD

LISTA DE PRECIOS MAYORISTA

CENTRALES DOMICILIARIAS LINEA 90

CENTRALES LINEAS "HDEKA 90"

STOCK PERMANENTE - ENTREGA INMEDIATA
ENVIOS EN EL DIA A TODO EL PAIS
FABRICA EXPOSICION: SEGUROLA 2238/38 CAPITAL
TELEFONOS: 567-2866 / 568-2023
LUNES A VIERNES DE 8.30 A 12.30 Y 13.30 A 18.00 SABADOS 8.30 A 12.30

A fines de 1993 adquirí una propiedad en San Juan, en el centro de la capital, donde continúo trabajando con mi marca HDEKA, cerrando en el '98 la sucursal de Buenos Aires.

Dado que desde los comienzos se mantiene la misma línea de trabajo, me refiero a la calidad y exigencia que pongo en el mismo y a los elementos utilizados, he sembrado la confianza del público y las recomendaciones de uno a otro a través de los años, quienes me acompañan en el emprendimiento.

Las actividades son varias, pues me dedico a la venta e instalación de sistemas de alarma de todo tipo: detección y extinción de incendio, automatización de portones, centrales telefónicas, CCTV, salón de ventas de componentes electrónicos de todo tipo, materiales eléctricos, accesorios, herramientas e instrumental para electrónica, tornillería, telefonía, iluminación, etc.

Después de 35 años en el rubro, estoy gratificado por lo cosechado a través de todo este tiempo, sin duda con un gran esfuerzo personal y de mi gente.

Estoy convencido que quienes quedamos en carrera desde esa época, no solo hemos manejado la empresa con prudencia, sino que somos capaces de surfear cualquier política nacional que tanto nos ha hecho sufrir desde antaño, y tanto nos sigue castigando por el hecho de "trabajar" y dar trabajo.

Me pone muy contento encontrar colegas que, desde la década del '70, siguen en marcha. Siento una gran emoción y deseo que todo aquel que emprenda una carrera comercial, industrial o artística, tenga la mejor de las suertes, en especial las nuevas generaciones, a las que tantos palos en se les pone en la rueda por querer TRABAJAR ■

Ing. Horacio Dana
Hdeka Electrónica
hdeka@opcionestelmex.com.ar



Avisos publicados en Revista Alarmas y Sistemas (1991-1992)

CARDAN

La inversión más segura.

PIONEROS Y ÚNICOS EN BRINDAR SERVICIO DE MONITOREO
MAYORISTA EN POSADAS MISIONES

**MARCAR LA DIFERENCIA
ES NUESTRO COMPROMISO
CON USTEDES**

DEJE DE SER EMPLEADO... Y PASE A SER DUEÑO DE SU NEGOCIO SIN INVERSION INICIAL,
GARANTIZAMOS POR CONTRATO QUE SUS ABONADOS SON SUS ABONADOS
MUCHO MAS DE LO QUE UD ESPERA DE UN SERVICIO DE MONITOREO MAYORISTA

Comience con su **propia central de monitoreo sin inversión inicial**. Full control de horarios, control general, por área, por usuario, feriados y vacaciones. Monitoreo telefónico con llamadas locales sin cargo, por gprs, conectividad ip, Video verificación y acceso web (**verdaderamente**) on line tanto para ud. como para sus abonados. Plataforma de capacitación constante técnica y empresarial

DESDE POSADAS MISIONES PARA TODO EL PAIS
LA MEJOR OPCION EN MONITOREO MAYORISTA



Contacto: César Almeida
San Luis 2183 - Posadas Misiones



03752-420588 info@cardanmisiones.com.ar

Dirección Editorial
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar

Dirección Comercial
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar

Atención al Lector
Javier Ochoa
lectores@rnds.com.ar

Administración
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar

Administración
Martín Rollano
admin@rnds.com.ar

Administración
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar

Producción Periodística
Pablo Luciano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar

Diseño Editorial
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar

Diseño Publicitario
José Luis Carmona*
Celular: (15) 6152-4465
19logograf@gmail.com

Departamento Contable
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar

Departamento Legal
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@ar.net.com.ar

Impresión
Latingráfica
Rocamora 4161 (C1184AB)
Teléfono: (54 11) 4867-4777

Distribución y Logística
(capital e interior del país)
Legroupe Servicios srl.
R.N.P.S.P. N° 670

(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES
Negocios de Seguridad es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.
Negocios de Seguridad y rnds son marcas registradas por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H. Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145. Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes. Los colaboradores y los columnistas lo hacen a honorario. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar

Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar

Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar

Revista Negocios de Seguridad es Socio Adherente de CASEL
www.casel.org.ar

174 AdBioTek*
175 e-mail: info@adbiotek.com.ar
web: www.adbiotek.com.ar

34 ADC Alarmas del Centro
Tel./Fax: (0351) 489-3748
e-mail: info@alarmasdelcentro.com
web: www.alarmasdelcentro.com

194 AGS Conectores
Tel./Fax: (54 11) 5648-7118/9
e-mail: info@agsconectores.com.ar
web: www.agsconectores.com.ar

69 Alari 3 - Valls S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4302-3320
ventas@ceroselectricosdeseguridad.com
www.ceroselectricosdeseguridad.com

45 Alarmatic
Tel./Fax: (54 11) 4922-8266
info@alarmaticseguridad.com.ar
web: alarmaticseguridad.com.ar

33 Alastor S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4627-5600
e-mail: info@alastor.com.ar
web: www.alastor.com.ar

74 Alara
Tel./Fax: (54 11) 4795-0115
e-mail: ventas@alara.com
web: www.alara.com

122 ALSE
123 Tel./Fax: (54 11) 4761-4222
e-mail: ventas@alseargentina.com.ar
web: www.alseargentina.com.ar

166 Altel S.R.L.
Tel./Fax: (0351) 586-9307
e-mail: info@sisemasaltel.com
web: www.sistemasaltel.com

189 Ancor Cables
Tel./Fax: (54 11) 4878-0923/24/25/26
e-mail: ventas@ancorcables.com.ar
web: www.ancorcables.com.ar

91 Ar Control S.R.L.
Tel.: (54 11) 4523-8451
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar
web: www.arcontrol.com.ar

46 ARG Seguridad
47 Tel.: (54 11) 5294-7001
e-mail: ventas@argseguridad.com
web: www.argseguridad.com

118 Aviatel
119 Tel.: (54 11) 4105-6000
e-mail: ventas@aviatel.com.ar
web: www.aviatel.com

110 BCG
111 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223
112 e-mail: info@bcgroup.com.ar
113 web: www.bcgroup.com.ar

14 Big Dipper
a Tel./Fax: (54 11) 4481-9475
18 e-mail: ventas@bigdipper.com.ar
web: www.bigdipper.com.ar

155 Bigson
Tel./Fax: (54 11) 4857-3300
e-mail: info@bigson.com
web: www.bigson.com

57 BioCard Tecnología
59 Tel./Fax: (54 11) 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

02 BOSCH
03 Tel.: (54 11) 5295-4400
04 e-mail: seguridad@bosch.com
05 web: www.boschsecurity.com.ar

146 Bykom S.A.
Tel./Fax: (54 223) 495-8700
e-mail: info@bykom.com.ar
web: www.bykom.com.ar

190 Cable Network
Tel./Fax: (54 11) 4755-5200
e-mail: coaxiales@cablenetwork.net
web: www.cablenetwork.net

199 Cardán Alarmas
Tel./Fax: (03752) 42-0588
info@cardanmisiones.com.ar
www.cardanmisiones.com.ar

167 CEM
Tel.: (0351) 456-8000
e-mail: ventas@cemsl.com.ar
web: www.cemsl.com.ar

42 Centennial Electrónica
43 Tel.: (54 11) 6777-6000
e-mail: centennial@getterson.com.ar
web: www.getterson.com.ar

135 Cika Electrónica
137 Tel.: (54 11) 4522-5466
e-mail: cika@cika.com
web: www.cika.com

134 Continea S.R.L.
Tel.: (54 11) 4865-5141
e-mail: info@continea.com.ar
web: www.continea.com.ar

12 Dahua Technology Co. Ltd.
13 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883
e-mail: overseas@dahuatech.com
web: www.dahuasecurity.com

93 Datco
Tel./Fax: (54 11) 4103-1300
e-mail: scai@datco.net
web: www.datco.net

88 Daz Conductores
Tel./Fax: (54 11) 4657-8888
e-mail: ventas@dazconductores.com.ar
web: www.dazconductores.com.ar

178 DCM Solution S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4711-0458
e-mail: info@dcm.com.ar
web: www.dcm.com.ar

179 Defender
Tel./Fax: (54 11) 4361-5621
info@defendereguridad.com.ar
www.defendereguridad.com.ar

75 Dialer Alarmas
77 Tel./Fax: (54 11) 4932-8175
79 e-mail: ventas@dialer.com.ar
web: www.dialer.com.ar

70 Digiset
71 Tel./Fax: (54 11) 4857-3130
e-mail: venta@digiset.com.ar
web: www.digiset.com.ar

22 Distribuidora Tellexpress
82 Tel./Fax: (54 11) 4852-1333
e-mail: info@tellexpress.com.ar
web: www.tellexpress.com.ar

98 DMA S.R.L.
99 Tel./Fax: (0341) 486-0800
e-mail: info@dmasrl.com.ar
web: www.dmasrl.com.ar

141 DRAMIS Technology
142 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141
143 e-mail: info@dramstechnology.com.ar
web: www.dramstechnology.com.ar

21 DSC
web: www.dsc.com

127 DTS*
Tel.: (54 11) 4115-1795
e-mail: info@dts2.com.ar
web: www.seguridadperimetral.com

35 DVR Store
a Tel./Fax: (54 11) 4632-5625
41 e-mail: info@dvr-store.com.ar
web: www.dvr-store.com.ar

65 DX-Control S.A.
Tel.: (54 11) 4647-2100
e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
web: www.dxcontrol.com

158 ELCA Seguridad S.R.L.
159 Tel./Fax: (54 11) 4925-4102
e-mail: info@elcasrl.com.ar
web: www.elcasrl.com.ar

96 Electrónica Aplicada
Tel./Fax: (54 11) 4362-7079
e-mail: info@detectores.com.ar
web: www.detectores.com.ar

30 Electroistemas de Seg. SRL
31 Tel./Fax: (54 11) 4713-5550 / 8899
ventas@electrosistemas.com.ar
web: www.electrosistemas.com.ar

131 Elko/Arrow Argentina
Tel./Fax: (54 11) 6777-3500
e-mail: ventas@elekonet.com
web: www.elekonet.com

153 Fergus Security
Tel./Fax: (54 11) 5235-9748
e-mail: info@cttsa.com.ar
web: www.fergussecurity.com.ar

157 Fiesa
Tel./Fax: (54 11) 4551-5100
e-mail: fiesa@fiesa.com.ar
web: www.fiesa.com.ar

86 Fuego Red S.A.
87 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464
e-mail: info@fuegored.com
web: www.fuegored.com

10 GFM Electrónica
11 Tel./Fax: (54 11) 4298-4076
e-mail: ventas@gfm.com.ar
web: www.gfm.com.ar

170 Gonner
Tel./Fax: (54 11) 4674-0718
e-mail: ventas@gonner.com.ar
web: www.gonner.com.ar

138 GTE
139 Tel./Fax: (54 11) 4896-0060/1
e-mail: info@gtesrl.com.ar
web: www.gtesrl.com.ar

108 HID
109 Tel./Fax: (54 11) 4855-5984
e-mail: smazzoni@hidcorp.com
web: www.hidcorp.com

183 Ingal
Tel./Fax: (02322) 48-3896
e-mail: ventas@ingal-leds.com
web: www.ingal-leds.com

117 Intelektron
203 Tel./Fax: (54 11) 4305-5600
e-mail: ventas@intelektron.com
web: www.intelektron.com

89 Isolve
Tel.: (54 11) 4621-0008
e-mail: contacto@isolve.com.ar
web: www.isolve.com.ar

165 Keeper
Tel./Fax: (0351) 468-3200
e-mail: info@alarmaskeeper.com.ar
web: www.alarmaskeeper.com.ar

126 Kyma
Tel./Fax: (54 11) 4711-0212
e-mail: contacto@kyma.com.ar
web: www.kyma.com.ar

147 Lantrix - GCS S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4014-0578
e-mail: info@lantrixgps.com
web: www.lantrixgps.com

50 Lantrónica
51 Tel./Fax: (54 11) 5368-0503
e-mail: ventas@lantronica.com.ar
web: www.lantronica.com.ar

173 Larcón-Sia S.R.L.
Tel./Fax: (54 11) 4735-4121
e-mail: ventasba@larconsia.com
web: www.larconsia.com

81 M3K Solutions
82 Tel./Fax: (54 11) 4373-7400
83 e-mail: info@m3kargentina.com.ar
web: www.m3kargentina.com.ar

97 Meditecnica
Tel.: (54 11) 4585-5800
e-mail: flir_extech@meditecnica.com.ar
web: www.meditecnica.com.ar

197 Messe Frankfurt Argentina
Tel.: (54 11) 4514-1400
intersec@argentina.messefrankfurt.com
www.intersecbuenosaires.com.ar

53 Microcom
web: www.microcom.com.ar

66 Microfast S.R.L.
67 Tel./Fax: (54 11) 4857-2190
e-mail: ventas@microfast.com.ar
web: www.microfast.com.ar

90 Minear
Tel./Fax: (54 11) 4573-3311
e-mail: info@minearsa.com
web: www.minearsa.com

201 monitoreo.com
202 Tel./Fax: (54 11) 4630-9090
e-mail: central@monitoreo.com.ar
web: www.monitoreo.com

181 Nagroz S.R.L.
Tel.: (54 11) 4912-1807 / 1897
e-mail: ventas@nagroz.com.ar
web: www.nagroz.com.ar

94 Nanocomm S.A.
95 Tel.: (54 11) 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
web: www.nanocommweb.com

49 Netio
Tel.: (54 11) 4554-9997
e-mail: info@nt-sec.com
web: www.nt-sec.com

125 Nyken
Tel.: (54 11) 4441-1060
info@nykenautomatizacion.com.ar
www.nykenautomatizacion.com.ar

130 PPA Argentina
Tel./Fax: (54 11) 4566-3069
e-mail: info@ppa.com.ar
web: www.ppa.com.ar

79 Pro-Soft
Tel./Fax: (54 11) 4443-4337
e-mail: ventas@pro-soft.com.ar
web: www.pro-id.com.ar

186 Pronext
187 Tel./Fax: (54 11) 4958-7717
e-mail: info@pronext.com.ar
web: www.pronext.com.ar

106 Punto Control S.A.
107 Tel./Fax: (54 11) 4361-6006
204 e-mail: ventas@puntocontrol.com.ar
web: www.puntocontrol.com.ar

193 Quality Cables
Tel./Fax: (54 11) 4542-4589
e-mail: comercial@qualitycables.com.ar
web: www.qualitycables.com.ar

129 Risco Group
Tel./Fax: (54 11) 4637-9488
e-mail: info@riscoarg.com.ar
web: www.riscoarg.com.ar

185 Ristobat
Tel./Fax: (54 11) 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
web: www.ristobat-srl.com.ar

177 Sage
Tel./Fax: (54 11) 4551-5202
e-mail: ventas@sage.com.ar
web: www.sage.com.ar

19 Samsung
info@samsungsecurityusa.com
www.samsungsecurityusa.com

73 Securitas
Tel./Fax: (54 11) 4014-3200
web: www.securitasargentina.com

54 Security One
55 Tel./Fax: (54 11) 4555-1594
e-mail: info@securityone.com.ar
web: www.securityone.com.ar

191 Securtec
Tel./Fax: (54 11) 4308-6500
e-mail: securtec@securtec.com.ar
web: www.securtec.com.ar

150 SEG
151 Tel./Fax: (54 11) 4730-4731
e-mail: info@seg.com.ar
web: www.seg.com.ar

145 Segurplus
Tel./Fax: (02293) 44-0310
e-mail: segurplus@ciudad.com.ar
www.segurplusseguridad.com.ar

102 Selnet
a Tel./Fax: (54 11) 4943-9600
105 e-mail: info@selnet-sa.com.ar
web: www.selnet-sa.com.ar

01 SF Technology S.A.
26 Tel./Fax: (54 11) 4923-0240
27 e-mail: info@sf-technology.com
web: www.sf-technology.com

61 Simicro S.A.
62 Tel./Fax: (54 11) 4857-0861
63 e-mail: ventas@simicro.com
web: www.simicro.com

29 Softguard
Tel./Fax: (54 11) 4136-3000
e-mail: info@softdemonitoreo.com
web: www.softdemonitoreo.com

25 Sony
web: www.sonypro-latin.com

161 SP5
Tel./Fax: (54 11) 4639-2409
directivas@systemasps.com.ar
web: www.systemasps.com.ar

016 Starx Security
114 Tel./Fax: (54 11) 4433-6500
115 e-mail: ventas@starx.com.ar
web: www.starx.com.ar

171 Sundial
Tel./Fax: (54 11) 4115-7505
e-mail: info@sundial.com.ar
web: www.sundial.com.ar

85 System Sensor Latin América
Tel./Fax: (54 11) 4324-1909
systemsensarla@systemsensar.com
web: www.systemsensor.com

162 Target
163 Tel./Fax: (0261) 424-0021
e-mail: info@alesic.com.ar
web: www.alesic.com.ar

120 Tecnitotal
Tel./Fax: (54 11) 4697-7900
e-mail: tecnitotal@ciudad.com.ar
web: www.tecnitotal.com.ar

169 Tecnoalarma
Tel./Fax: (54 11) 4774-3333
e-mail: info@tecnoalarma.com.ar
web: www.tecnoalarma.com.ar

06 Tecnología en Seguridad
08 info@tecnologiaenseguridad.com
09 www.tecnologiaenseguridad.com

182 Tecnosportes
Tel./Fax: (54 11) 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar
web: www.tecnosportes.com.ar

195 Tekhnosur S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4791-3200
e-mail: comercial@tekhnosur.com
web: www.tekhnosur.com

154 Villford
Tel./Fax: (54 11) 4523-8800
e-mail: info@villford.com.ar
web: www.villford.com.ar

133 Virtualtec
e-mail: info@virtec.com.ar
web: www.virtec.com.ar

149 VisiónXP
Tel./Fax: (54 11) 3221-0309
e-mail: info@visionxp.com
web: www.visionxp.com

121 X-tend
Tel./Fax: (54 11) 5777-6087
info@xtend.com.ar
www.xtend.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de anunciar en Negocios de Seguridad por favor contactenos de lunes a viernes de 9 a 18 al (54 11) 4632.9119



Internet y USTED son los unicos limites.

monitoreo.com®

Inicio

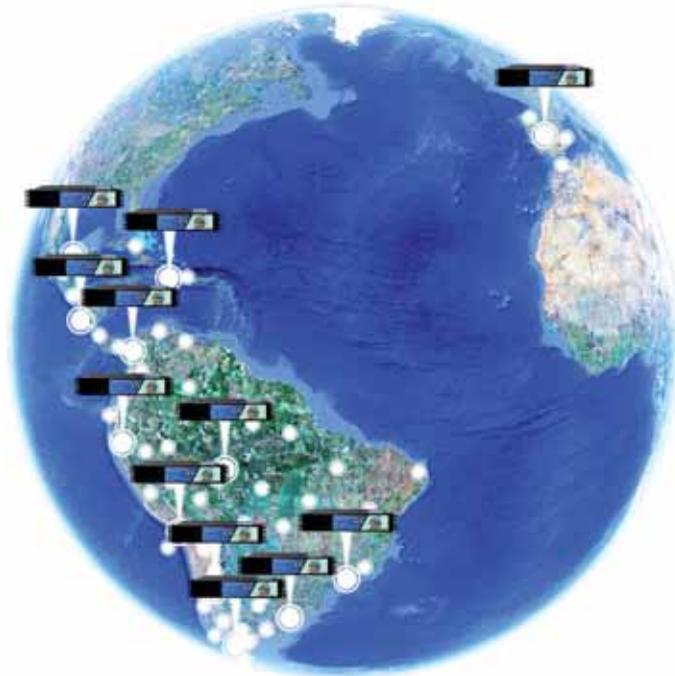
Historia

Que es **monitoreo.com**®?

Abonados

Asociados

Contacto

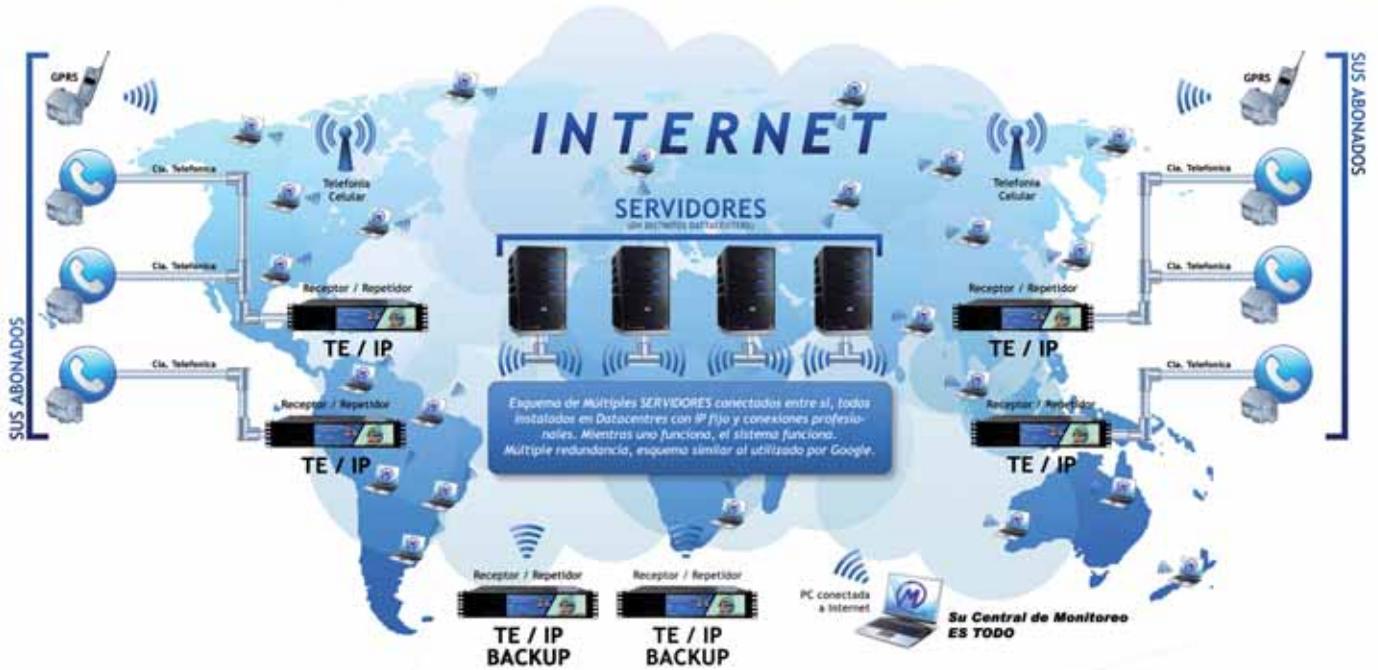


Un grupo de empresas que no solo comparten el mejor servicio para sus abonados, sino los beneficios de una RED que desarrolla el **monitoreo en el mundo**



monitoreo.com®

INTEGRE LA PRIMERA Y UNICA RED MUNDIAL DE EMPRESAS DE MONITOREO CONSERVANDO SU IDENTIDAD EMPRESARIAL



central@monitoreo.com.ar

+54 11 4630.9090

www.monitoreo.com

RIIINNG!
RIIINNG!

HOLA?

HOLA ASESORITO,
SOY JACINTO. YA LO PENSÉ
BIEN Y VOY A HACERTE CASO, ¡VOY
A COMENZAR MI EMPRENDIMIENTO
DE MONITOREO! PERO NECESITO
QUE ME DES UN CONSEJO

ESTOY PARA
AYUDARTE,
¿QUE NECESITÁS?

HAY VARIAS EMPRESAS
QUE OFRECEN ESTE SERVICIO.
¿CUALES SON LAS CLAVES
PARA DECIDIRME? ¿DARLE
MIS ABONADOS A OTRO O
TENER MI ESTACION
PROPIA?

¡ES MUY SENCILLO!
TENÉS QUE BUSCAR UN SISTEMA QUE
TE OFREZCA RESPALDO Y EXPERIENCIA,
QUE UTILICE LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA,
ESTE CONSTANTEMENTE INNOVANDO, QUE
TE PERMITA FORMAR PARTE DE UNA
RED, COMPARTIR RECURSOS PARA
SER RENTABLE DESDE TU PRIMER
ABONADO Y SIN PERDER TU
IDENTIDAD. QUE SIEMPRE ESTE
PARA AYUDARTE Y NO SEA UNA
CAJA DE SORPRESAS

¡OK! ESTOY TOMANDO
NOTA... ME LO PODRÍAS
SINTETIZAR?

SI, ANOTÁ...



monitoreo.com

ESA ES LA CLAVE



INTELEKTRON S.A.

FABRICANTES NACIONALES

LÍDERES EN EL MERCADO LOCAL, EXPORTANDO TECNOLOGÍA
HACIA TODA LATINOAMÉRICA



RELOJES ELECTRÓNICOS

Opciones para Pequeñas, Medianas, Grandes Empresas y Organismos Públicos.
Múltiples Tecnologías: Huella, Proximidad, Banda Magnética y Código de Barras.
Conectividad vía TCP-IP, USB, RS-485/232. Configuración a través de Web Server,
USB o Pen Drive.

CONTROLES DE ACCESO

Controles para 1, 2, 3, 4, 5 y 6 puertas. Múltiples tecnologías de lectura,
incluso biometría. Equipos Autónomos (USB, RS-232) o en Red (TCP-IP, RS-485).
Función Puerta Exclusa. Integración con Sistemas de Alarmas e Incendios.
Configuración Remota Web Server o Software.



SOFTWARE

Desarrollo en modernos lenguajes de programación, para entorno Windows o WEB.
Base de datos en MS SQL Server o Access. Interfaz Gráfica fácil e intuitiva.
Integración total de los Sistemas de Acceso, Asistencia y Visitas. Exportación hacia
otros sistemas y reportes parametrizables.
Kit de Desarrollo SDK (Disponible)

MOLINETES Y PASARELAS

Construidos en acero inoxidable, combinado con mármol, acrílico y vidrio según el modelo.
Mecanismos de bajo consumo y mantenimiento. Alta resistencia. Excelente combinación de
estética y funcionalidad. Buzón de Visitas opcional. Accesos para personas con
Movilidad Reducida. Opcional de Aspas Abatibles para evacuación en emergencias.



CREDENCIALIZACIÓN

Servicio de captura de imagen, confección e impresión de credenciales.
Disponibilidad de elementos complementarios como Llaveros Retráctiles,
Porta Credenciales y Ganchitos Sujeta Prenda. Stickers o Domes de
personalización para llaveros. Impresoras e Insumos de Primeras Marcas.

Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)

Ciudad de Buenos Aires - Argentina



Nuestra Trayectoria como Fabricantes, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente
Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.

EXPERIENCIA



Como una de las compañías de más rápido crecimiento en Europa, *Ultracell*[®] reconoce que la demanda para un producto de calidad y duradero nunca ha sido tan alta.

Utilizando la última tecnología en métodos de control de producción cada batería *Ultracell*[®] es fabricada con los más altos estándares de calidad y productividad. Proveemos la más alta calidad de producto junto con el mejor precio posible y una calidad de servicio al cliente excelente.



- Energía Renovable • UPS / SAI • Sistemas de telecomunicaciones • Sistemas de seguridad y anti-incendio
- Equipos de movilidad • Juguetes eléctricos • Carros de golf • Luces de emergencia • Suministradores de energía

Ultracell®

Quality in Every Language



The **POWER** to supply

Ultracell® ofrece una amplia gama de baterías para una gran cantidad de aplicaciones, cada una fabricada rigurosamente con nuestros propios estándares de calidad.



Aranguren 928 (esq. Neuquén) - C1405CRT, C.A.B.A.
tel.: 4433-6500 - ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar



Impresión de CREDENCIALES FARGO



HDP 5000



Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.



DTC 1000



DTC 4500

Línea completa de productos



- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.



- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.



- RFID 125 Khz.
- Tarjetas y lectores
- Línea completa HID



- 13.56 Mhz.-
- Lectura y escritura-
- Tarjetas y lectores Inteligentes-



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
 Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
Tel. (011) 4361-6006
 WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
 VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR