

MERCADOS VERTICALES

Instalaciones de video IP al servicio de la industria



PREGUNTAS FRECUENTES

¿Qué posibilidades ofrece el blindaje de vehículos?



TECNOLOGÍA

Transmisión de imágenes en HD-SDI (*Serial Digital Interface*)



DATA TÉCNICA

Procedimientos en estaciones de monitoreo (*Capítulo 1*)



Negocios de Seguridad

Número 68
Abr/May '12

Seguinos en

Revista Líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

EMPRESAS

- ByH Ingeniería. Entrevista a Juan Carlos Bisang, fundador
- Prioridad 1. Nuevo edificio y más servicios a sus clientes

PERFIL CORPORATIVO

- NVT, Network Video Technologies

PREGUNTAS FRECUENTES

- ¿Cómo se calcula el ancho de banda? *por Germán Cortés*

DATA TÉCNICA

- Monitoreo Telefónico e IP, Capítulo 8: La receptora IP
- Capítulo 9: Vías de comunicación

INSTALANDO

- Automatismo para portones levadizos, Bravo de SEG Int.

OPINION PROFESIONAL

- Protección en áreas complejas, *por Basilio Holowczak de Takex*
- ¿Qué vender cuando no está lo que se vende? *por Néstor Gluj*

MARKETING

- El éxito de las marcas, *por Diego Cacciolato de Bykom*
- El viaje de Negocios, *por Lic. Augusto Berard*

ADE+

- Nuestras secciones: Interés General, Actualidad, Productos, Foro, Eventos, Mission500

ELOCA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

HORING
FIRE - ALARM

VITECH

NETFOCUS

Honeywell

NOTIFIER

Galmar

PELCO

Bienvenidos a nuestra nueva sede
Las Casas 3777. Capital Federal

Boletín informativo
Año 5
Número 22

Más información abriendo la voluta

1990
TECNOLOGÍA DE PROXIMIDAD

2000
TECNOLOGÍAS DE TARJETAS INTELIGENTES SIN CONTACTO

2012
PRÓXIMA GENERACIÓN de Control de Acceso Físico

HID

Año 8 - Nº 47 - Abril 2012

Control integral a través de una vista sinóptica extendida

Software para conferencias DCN

Bosch Sistemas de Seguridad ha mejorado su software de control para su Red Digital de Congresos (DCN) y Sistemas de Conferencia con un nuevo módulo de interpretación simultánea ofreciendo una mayor funcionalidad.

El software de conferencia cuenta con una avanzada interfaz de usuario intuitiva, que mejora de forma significativa la versatilidad y facilidad de uso de los sistemas DCN Next Generation y los sistemas inalámbricos DCN. Su interfase cuenta con poderosas opciones para aumentar la ergonomía de creación y gestión de reuniones, asegurando que se ejecuten de la mejor manera posible.

Con la introducción del nuevo módulo de interpretación simultánea, se amplió la funcionalidad para incluir unidades de intérprete en la vista sinóptica. Cada unidad de intérprete se puede configurar fácilmente de manera remota por el operador y visualizarse en el monitor de la computadora. Esto permite monitorear de manera remota la actividad del intérprete y controlar cada micrófono con sólo hacer click en el ícono apropiado. Las opciones de control permiten encender o apagar remotamente los micrófonos de los intérpretes durante una sesión, así como ajustar la sensibilidad de los mismos para establecer los niveles de voz. El nuevo software incluye también un indicador de "speak-slowly" en la vista sinóptica, permitiendo al intérprete alertar al orador para que hable más despacio en caso necesario. Adicionalmente, se incorporó una función de ayuda en la vista sinóptica tanto para las unidades de intérprete como para las unidades de delegado, permitiéndoles solicitar ayuda del operador si existiera algún problema. Cabe resaltar, que el nuevo software también es compatible con Windows 7 a través de



una moderna interfase de usuario optimizada para el control de pantalla sensible al tacto, permitiendo que la gestión del sistema en

tiempo real, sea lo más intuitivo posible. Por otra parte, con las nuevas mejoras, el cuadro sinóptico ahora ofrece un resumen completo de la actividad dentro de la sala de conferencias, incluyendo las unidades de intérprete que están en funcionamiento, el canal de idioma elegido, el delegado que está hablando y qué delegados están en la lista de petición de palabra. Así como la versión previa, el programa viene como un paquete modular, lo que significa que los clientes solo pagan por las funcionalidades que necesitan.



- Las unidades de intérprete pueden ser completamente configuradas remotamente por el operador, incluyendo su sensibilidad.
- Nuevos indicadores "speak-slowly" y "help" disponibles en la vista sinóptica.

Bosch extiende su línea de megafonía y alarma por voz

Plena Easy Line



Bosch Sistemas de Seguridad recientemente ha expandido su línea Plena Easy Line con tres mezcladores/amplificadores. Disponibles en versiones de 60, 120 y 240 Watts, las nuevas unidades Plena Economy cuentan con 5 entradas, incluyendo cuatro mic/line y una para música ambiental, proporcionando gran variedad de soluciones prácticas para voceo y reproducción de música.

Estos equipos están diseñados para usarse "plug & play" y cuentan con una interfase de usuario amigable, limitadores físicos para prevenir cambios accidentales en controles, así como también etiquetas estándar para las entradas. Por otra parte, la gran variedad de conexiones en el panel posterior permiten una gran flexibilidad.

La sección de mezcla cuenta con ecualizadores para agudos y graves, los cuales son fácilmente ajustados con el simple giro de una perilla. Además, un limitador interno previene sobrecargas de la señal

de salida del amplificador.

El sistema puede dar prioridad automática a los anuncios sobre las llamadas y la música. Además, los amplificadores tienen una salida independiente de 70V/100V de sólo llamado, para acceder independientemente a áreas donde sólo se requieren anuncios de prioridad. La salida de sólo llamado puede ser usada también para la inhibición remota del control de volumen. La funcionalidad de los nuevos amplificadores/mezcladores Plena Economy puede ser mayor aún adicionando equipos Plena Solutions tales como: gestor de mensajes, reproductor DVD/CD y sintonizador, tem-

porizador, supresor de retroalimentación, entre muchos otros equipos Bosch.

Esta ampliación de la línea de productos Plena Easy Line significa que Bosch puede ofrecer soluciones de megafonía de alta calidad y fáciles de usar para aplicaciones tales como: tiendas, restaurantes, pequeños negocios, oficinas y escuelas. Aunque está dirigido a mercados que buscan un menor costo, Plena Economy es un sistema profesional que mantiene los mismos estándares de calidad que caracterizan a otros sistemas de megafonía y música ambiental de Bosch. Cuenta con 3 años de garantía.

- Múltiples entradas que ofrecen gran variedad de soluciones.
- Ecualizador de dos bandas.
- Panel frontal fácil de usar con indicadores de rango de operación óptima y solución de etiquetado.
- Salida independiente para anuncio y función de anulación de volumen.

Capacitaciones Online 2012

Bosch Sistemas de Seguridad presenta su Calendario de Capacitaciones Online 2012

Para Bosch Sistemas de Seguridad, la formación es una parte esencial del enfoque global de la atención al cliente y su satisfacción. Por eso, durante 2012, la compañía estará dictando más de 30 capacitaciones de Sistemas de Seguridad y Audio Profesional a través de la herramienta Webinar, la cual permite la capacitación remota.

Dichas capacitaciones permiten interactuar con el docente en tiempo real, además de adquirir conocimiento de distintos productos de Bosch, a partir de diferentes instrumentos, como videos, documentos y presentaciones, que facilitan el proceso de aprendizaje.

Para acceder a los cursos online, los usu-

arios deberán inscribirse previamente para luego recibir las instrucciones de acceso a la sala virtual. El único requisito para participar es disponer de una computadora conectada a Internet, con audio y micrófono.

Alguno de los cursos que se dictarán durante este año serán: Tipos de Altavoces y sus complicaciones, el Nuevo Sistema de Intercom Wi-Fi Multi-Canal, Expandiendo el Intercom para Sistemas Móviles (iPad, iPhone & PC), Equipos a Prueba de Explosión, Headsets para Aviación y Panel de detección de incendio FPD7024, entre otros.

Para más información, ingrese a la sección Capacitaciones Online en:

www.boschsecurity.com.ar



Advantage Line

Bosch extiende su portafolio de video con productos diseñados para pequeñas y medianas aplicaciones



Bosch Sistemas de Seguridad introduce, por primera vez, productos diseñados para pequeñas y medianas aplicaciones, ideales para vigilancia las 24 horas del día. Se trata de una completa gama de cámaras, incluyendo mini domos interiores y exteriores, domos con infrarrojo integrados y cámaras Bullet, además de la nueva cámara discreta tamaño lápiz labial, cámaras IP y domos.

Es importante destacar que los usuarios finales obtendrán la misma calidad y confiabilidad presente en productos para proyectos de mayor envergadura.

“Estos nuevos productos de seguridad marcan una nueva dirección para Bosch” explica Gert van Iperen, Presidente de Bosch Sistemas de Seguridad. “Estamos ofreciendo a nuestros clientes una gama de productos que se adap-

ta perfectamente a los requisitos de las aplicaciones de tamaño pequeño a mediano”.

Todos los equipos, desde su diseño externo hasta los intuitivos software de gestión, se han diseñado teniendo en cuenta su facilidad de instalación y fiabilidad. Los instaladores pueden configurarlos rápidamente, sin necesidad de formación adicional, y su funcionamiento es extremadamente sencillo para los usuarios.

Soluciones Integrales

Sistemas de Seguridad y Comunicación



Recintos seguros y bien comunicados. Nuestros Sistemas de Seguridad y Comunicación protegen bienes y personas alrededor de todo el mundo. Son fáciles de instalar y de alta confiabilidad. Están presentes en espacios comerciales, restaurantes, hoteles, bancos, edificios públicos, centros de congresos, teatros, estadios, salas de conciertos, entre otros. Trabajamos cada día para asegurar el liderazgo tecnológico de nuestros productos. Por estas razones, Bosch es la mejor opción en sistemas integrales de Seguridad y Comunicación. Para más información, ingrese a: www.boschsecurity.com.ar



BOSCH

Innovación para tu vida

SOLUCIONES

Nuevo DVR Bancario

Grabación de 20 Cámaras
cumplimentando Normativas
BCRA con 2 años de Garantía

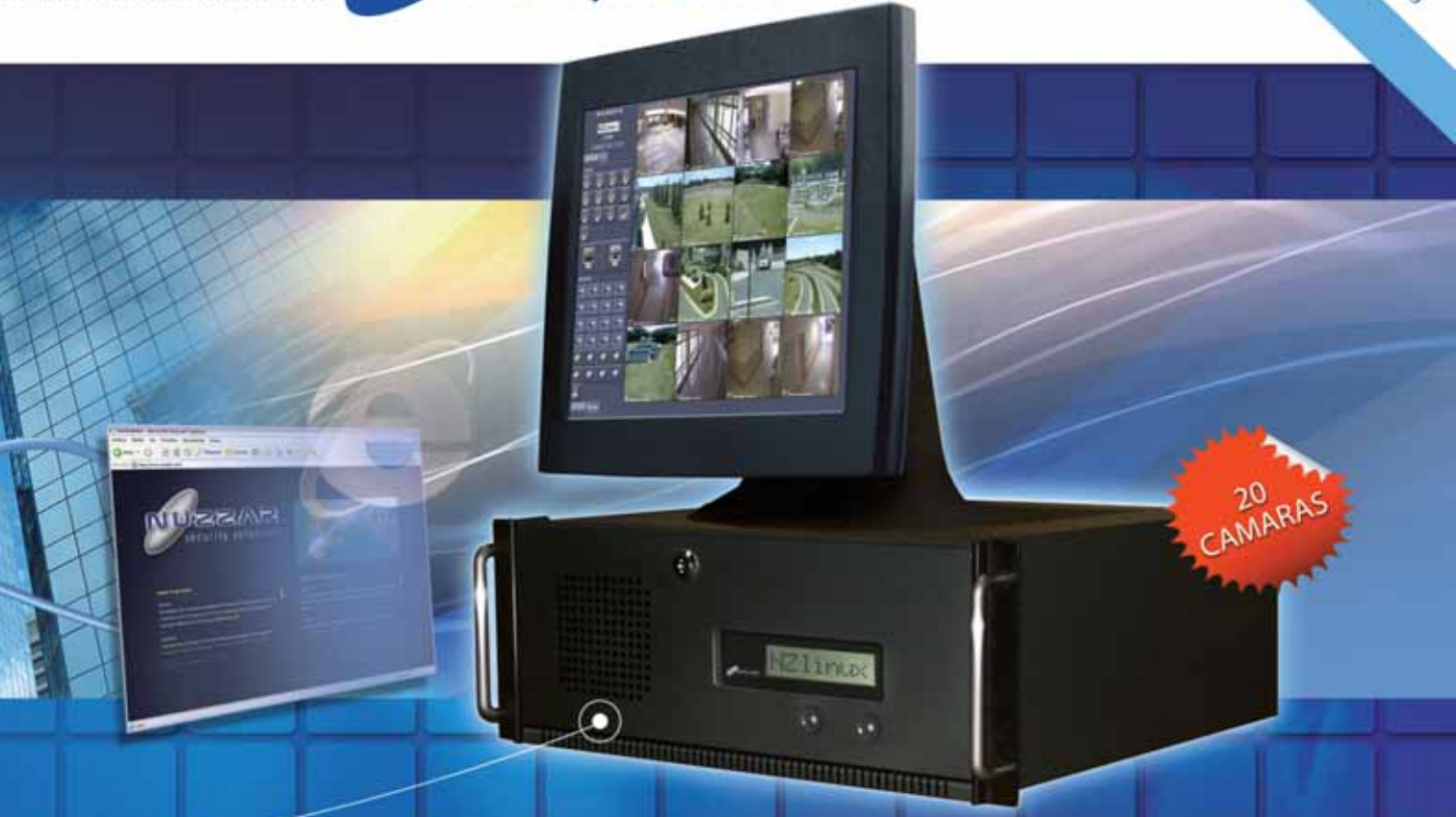
CARACTERISTICAS NZlinux RT

- Monitoreo de hasta 20 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema
- 25 Cuadros en 4 CIF en todas las cámaras (PAL) hasta 20 canales de audio
- 5 tamaños de grabación y visualización configurables por cámara Máx. 4CIF (704 x 576 pix.)
- Compresión H264
- Sitio Web 2.0 con todas las opciones disponibles (visualización y configuración remota)
- Completa Consola de Monitoreo para múltiples DVR con vistas, e-maps, multiplataforma
- Poderoso Motor de búsqueda de video almacenado
- Búsqueda inteligente de video
- Configuración avanzada y Log de auditoria de usuarios
- Watch Dog electrónico
- TCP-IP Configuración de máximo de ancho de banda utilizable
- Gabinete reforzado, protegido por llave, con LCD de estado y alertas.
- Dos años de garantía

2 AÑOS
GARANTÍA

NZ LINUX
series





Nuevo **DVR NZLinuxRT** especialmente desarrollado para Entidades Bancarias y Financieras, con modelos de 8, 16 y 20 cámaras y de 2 a 12 terabytes, para acompañar el crecimiento y adecuación de nuestros clientes, cumpliendo con las normativas A3390, A5120 y A5136.



tecnología en seguridad
la evolución natural



tecnología en seguridad s.r.l.

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com



DVR PARA BANCOS Y ENTIDADES FINANCIERAS

N2 LINUX series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

- Plataforma Linux
- Cumple Normas A3390, A5120 y A5136 BCRA
- Modelos de 8, 16 y 20 cámaras
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Acceso web full 100%
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Busqueda inteligente de video
- Compresion H264



PRODUCTO ARGENTINO

2 AÑOS
GARANTÍA
INTERNET

20
CAMARAS



- Sistemas de monitoreo y grabación digital de video (CCTV).
- Alarmas: sonoras, disuasivas, vía mail , por SMS.
- Control de acceso, con identificación y clasificación de permisos.
- Detección de incendios.
- Cercos perimetrales electrónicos.
- Sistemas de control de rondas y protocolos de vigilancia física.
- Consultoría en seguridad y proyectos a medida.



tecnología en seguridad
la evolución natural

DVR PARA COUNTRIES Y BARRIOS CERRADOS

N2 LINUX
series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

PRODUCTO ARGENTINO

- Plataforma Linux
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Enlace con sistemas de control de acceso
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Equipos Híbridos (cámaras analógicas / IP)

2 AÑOS
GARANTÍA
INTERNACIONAL



tecnología en seguridad
la evolución natural

tecnología en seguridad s.r.l.

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com

el futuro está de nuestro lado

CCTV

DVR



SK 2000 S / S3

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa
100 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de Audio por PC
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)
SOLO SK 2000 S3:
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)
Expandible a 16 Canales 400 CPS



SK 2000 FB

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
50 Cuadros por segundo por placa
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

SK 2000 F

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
25 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de audio por PC
Expandible hasta 16 canales 100 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)



CAMARAS



TXN-C218

Cámara estanco Exterior
Función Night vision automática
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC



TXN-G131

Cámara domo Interior
Captor digital Día/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared

NUEVA LINEA DE CAMARAS Y DOMOS



TXN-G151

Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC

NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE



CAMARAS INALAMBRICAS



JK 808

Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)



WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

CAMARAS PROFESIONALES



TXN-926

Transmisor / Receptor
de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



TXN-P926

Conexión autotiris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

Sistemas de Seguridad



OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas



PALATINO

Central 2 zonas microprocesada
Activac. Parcial / Memoria Disp.



FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activac. Parcial o Total / Aviso de
Activac.-Desactivac. sonora progr.
2 zonas temporizadas programables.



MEDIATO

Comunicador Digital para
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /
Para cualquier Central

Sonorización



DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología



BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.



RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay



RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay



TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable
desde las teclas



COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior
Columnas de 4, 8 y 12 haces
en 20 y 60 mtrs.

Telefonía



BK 6

Respaldo Celular



VM + 820

Central Telefónica opta
para pequeñas empresas



VM + 206 AA

Central Telefónica
de uso domiciliario



gfm

www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011. 4298. 4076 / 011. 4298. 7653

HIKVISION

Linea Profesional

DVR

GRABADORAS DIGITALES



DS-7300 HVI-ST
DS-7300 HFI-XX



Serie DS-9000 HFI-XX



Serie DS-9100 HFI-XX
Serie DS-9100 HDI-XX

NVR

VIDEO GRABADORAS DE RED



DS-7604NI-S



Serie DS-9500 NI-S



Serie DS-9600 NI-S

ONVIF



5
MEGAPIXEL

FULL HD
1080p

IVMS-4000
IVMS-4500

DS-2CD883-E

Cámara Color IP Escaneo Progressivo
Sensor 1/2.5" CMOS 5 MEGAPIXEL 2560x1920
Sensibilidad 0,5 Lux | Día/Noche por IR
Tarjeta SD/SDHC | Dual Stream
Detección de Movimiento | Antiflicker | e-PTZ
Audio | Alarma
POE - Alimentación por cable UTP

ONVIF
PSIA
HD

IVMS-4000
IVMS-4500

DS-2CD8153-E

Cámara IP 2 MEGAPIXEL
Sensor 1/3" M12 | H.264
Resolución 1600x1200 | 12,5 fps HD720
Sensibilidad 0,1 Lux | Lente de 4mm
ePTZ | Micrófono y Parlante incorporados
POE - Alimentación por cable UTP



2
MEGAPIXEL



IVMS-4000
IVMS-4500

650
TVL

DS-2CC1192P-A

Cámara Color de Alta Resolución
Sensor CCD 1/3 Sony SuperHAD II
Resolución de 650 TV líneas
Wide Dynamic Range | Reducción Ruido Digital
BLC Avanzado y AGC | Iluminación Min: 0.1 Lux
Control de distancia de CCD



DS-2AF1-714

Domo móvil con LEDs IR
Zoom x23 | Sensor 1/4"
Comutación mecánica
Resolución: 480 Color 520 B/N
Óptica 3,84 - 88,4 mm
Sensibilidad: 0,2 lux Color, 0 lux con IR
Pan: 360° continuo Tilt: -10 a 90° (autoflip)
LEDs IR ajuste automático 80 m de alcance
AGC | AWB | ATW | BLC
Alimentación: 24VAC 3A
IP66

2
AÑOS

GARANTIA

HIKVISION
MASTER DISTRIBUTOR

FiESA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Av. de los incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11 4551.5100 | recepcion@fiesa.com.ar
Visitenos en WWW.FIESA.COM.AR

CEMARA
Comisión de Enjuicio
de Responsables de Servicios
de Seguridad Electrónica

P  R  D O X[®]
S E C U R I T Y S Y S T E M S

Teclado táctil Color!

TM40



Compatible con Centrales

El módulo TM40 le permite controlar las funciones de su sistema de seguridad a través de su interfaz de pantalla táctil.

Es compatible con las centrales Paradox SP, MG y EVO, la solución en diseño y tecnología perfecta desde hogares hasta industrias. Incluye muchas funciones útiles, tales como ranura para tarjeta de memoria externa SD, etiquetas y traducción personalizada, y una entrada de zona/temperatura. El TM40 también soporta hasta 32 planos de piso (opcional), y modo de anunciador (opcional), que permite al usuario ver el estado de hasta ocho particiones y 192 zonas. Pantalla táctil con colores brillantes, diseño compacto, vistas de plantas, las mejores prestaciones y compatibilidad con todas las centrales... un teclado único!



1.6 cm



12.4 cm



8.1 cm



HOGAR



COMERCIO



INDUSTRIA



PLATEADO



NEGRO



BLANCO



Av. de los incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11 4551.5100 | recepcion@fiesa.com.ar

Vístenos en WWW.FIESA.COM.AR



MERCADERIA PARA ENTREGA INMEDIATA



TCM-1231 ▲

- Cmos de 1/3" con escaneo progresivo
- Función Día / Noche con filtro infrarrojo removible
- Iluminación mínima 0 Lux con Led infrarrojos encendidos
- Lente Megapixel Varifocal incorporado
- Compresiones H.264, MPEG-4, MJPEG seleccionables con dos streaming
- Audio bidireccional
- Detección de movimiento por video
- Entrada y salida digital
- Rango dinámico amplio (WDR)
- Gabinete para Intemperie Norma IP-66
- Alimentación PoE Clase 3/12 VCC.



TCM-5611 ▲

- CMOS de 1/3" con escaneo progresivo
- Función Día / Noche con filtro infrarrojo removible Iluminación mínima de 0.05 Lux a F1.0
- Lente Megapixel de 4,2 mm incorporado
- Compresiones H.264, MPEG-4, MJPEG seleccionables con dos streaming
- Audio bidireccional
- Detección de movimiento por video
- Entrada y salida digital
- Rango dinámico amplio (WDR)
- Alimentación PoE Clase 3/12 VCC



TCM-6630 ▲

- Domo con movimientos de alta velocidad con CCD de 1/4" Hitachi con barrido entrelazado
- Función Día / Noche con filtro infrarrojo removible
- Iluminación mínima 0.01 Lux a F1.4
- Zoom óptico de 35X
- Velocidad horizontal de hasta 400°/s
- Rango de barrido horizontal de 0° A 360°
- Rango de barrido vertical de -10° a 100°
- Resolución Full D1 a 25 cps
- Compresión MPEG-4 ASP
- Detección de movimiento por video
- Rango dinámico amplio (WDR)
- Salida de video analoga de 540 TV líneas
- Gabinete apto intemperie Norma IP-66



TCM-3511

- CMOS de 1/3" con escaneo progresivo
- Función Día / Noche con filtro infrarrojo removible
- Iluminación mínima 0 Lux con Leds infrarrojos encendidos
- Lente Megapixel Varifocal incorporado
- Compresiones H.264, MPEG-4, MJPEG seleccionables con dos streaming
- Audio bidireccional
- Detección de movimiento por video
- Rango dinámico amplio (WDR)
- Alimentación PoE Clase 3/12 VCC



TCM-4201

- CMOS de 1/3" con escaneo progresivo
- Iluminación mínima 0.5 Lux a F1.0 Lente Megapixel Varifocal de 4,2 mm incorporado
- Compresiones H.264, MPEG-4, MJPEG seleccionables con dos streaming
- Audio bidireccional
- Detección de movimiento por video
- Sensor infrarrojo pasivo incorporado
- Alimentación PoE Clase 3/12 VCC



DISTRIBUIDOR
OFICIAL

ANVIZ

Invent • Trust

ANVIZ es líder mundial en soluciones integrales en control de acceso e identidad.

Protección completa a través de software y hardware con tecnología biométrica de alta precisión que permite una identificación segura. Variedad de modelos para distintas necesidades de control de acceso, de horario, identidad personal, seguridad corporativa.



CE

FC

ISO 9001

RoHS COMPLIANT

CENTENNIAL

DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar



ECONÓMICO

Serie EP300

Tecnología de alta velocidad a 300 MHz con procesador BioNano V10 de algoritmo para detección exacta y precisa de Huellas Dactilares. Con carcasa de nueva generación, construida específicamente para resistencia a la intemperie de agua y polvo. Posee conexión USB Plug & Play y TCP / IP para integración en Red. Con una batería de litio de gran poder, capacidad y duración. Diseño exclusivo y preciso de posicionamiento dactilar.

OA3000 - Terminal lectora de Huella dactilar

OA3000 es un verdadero avance de Anviz en terminales biométricas de identificación personal, integrando plenamente huellas dactilares, RFID, cámara, Wifi, GPRS con tecnología multimedia. Su pantalla LCD de excelente Color TFT de 7 pulgadas, funciona con un procesador Samsung 400 MHz ARM9 de alta velocidad. El OA3000 se puede además utilizar en todos aquellos lugares donde se requiere identificación de huellas dactilares, sobre todo en grandes empresas e instituciones públicas, así como en lugares donde se exige un alto nivel de seguridad.



OA99 - Lector USB de huella dactilar

Pequeño en tamaño. Grande en el rendimiento. OA99 es un lector USB diseñado para usar como terminales de enrolamiento de huellas dactilares. Utiliza escáner óptico, que es totalmente a prueba de rayones, irrompible y de alta duración. Este lector utiliza la zona azul (una luz estable en el espectro) como luz de fondo. La imagen generada coincide totalmente con la real. Preciso y excelente es anti-interferencias. No permite incidencia y la presencia de huellas dactilares latentes anteriores.

VF30 - Control de Acceso de triple validación: Huella, Tarjeta y Código Pin

VF30 es un Lector de Huella Digital con Control de Acceso por horario, en un sistema integrado, desarrollado para pequeñas y medianas empresas. Identificación de huellas dactilares, RFID, alarma, horario y funciones de control de acceso, etc. aportando calidad y excelente diseño. Admite 2.000 huellas digitales y 50.000 registros. Conexión TCP/IP.



CONTROL DE ACCESO



CONTROL DE ACCESO

T5 PRO - Lector de tarjeta Dactilar

Perfecta integración con el sistema de control de acceso. T5 es una innovador Lector de tarjeta de huellas digitales que se integra completamente bajo la tecnología de radiofrecuencia. El diseño compacto hace que sea adecuado para la instalación en puertas de entrada. El T5 PRO tiene salida Wiegand estándar para conectarse sin problemas con los controladores de acceso. T5 PRO puede actualizar fácilmente los lectores de tarjetas existentes para un mayor nivel de seguridad de huella digital y tarjeta. Admite 1.000 huellas digitales y 50.000 registros. Conexión TCP/IP.

Video Conferencia

Nuevo producto

Nueva oportunidad para su negocio!!!



Incorpore un nuevo producto a su portafolio comercial

Una moderna solución de negocios desarrollada para lograr una comunicación inmediata, simple y conveniente.

Su empresa necesita un LG VCS

Diferenciados por su sencilla configuración, poseen una Interfaz de usuario simple, tamaño compacto con un micrófono interno y parlante incorporado. La optimización del producto se debe a su gran compatibilidad con otros sistemas similares disponibles en el mercado, y a su destacado beneficio "Todo en Uno".

RVF1000

Room Type



Optimizado para pequeñas o medianas salas de conferencias.



AVS2400

Desktop All in One Type

Particularmente útil para ejecutivos que necesitan un VCS sobre el escritorio, y para el personal de gestión en una pequeña sala de reuniones.



Av. Corrientes 4969 / (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com / www.simicro.com

Cámaras Análogas

Stock
Permanente

■ Cámaras



■ Mini Domos



■ Mini Domos IR



■ Cámaras IR



Línea de Productos

Cámaras IP

■ Cámaras IP



■ Domos IP



LG Security System

■ Video Server



■ PTZ Domos IP



■ Domos PTZ



DVR

■ Standard DVR



Accesorios

■ Controlador PTZ



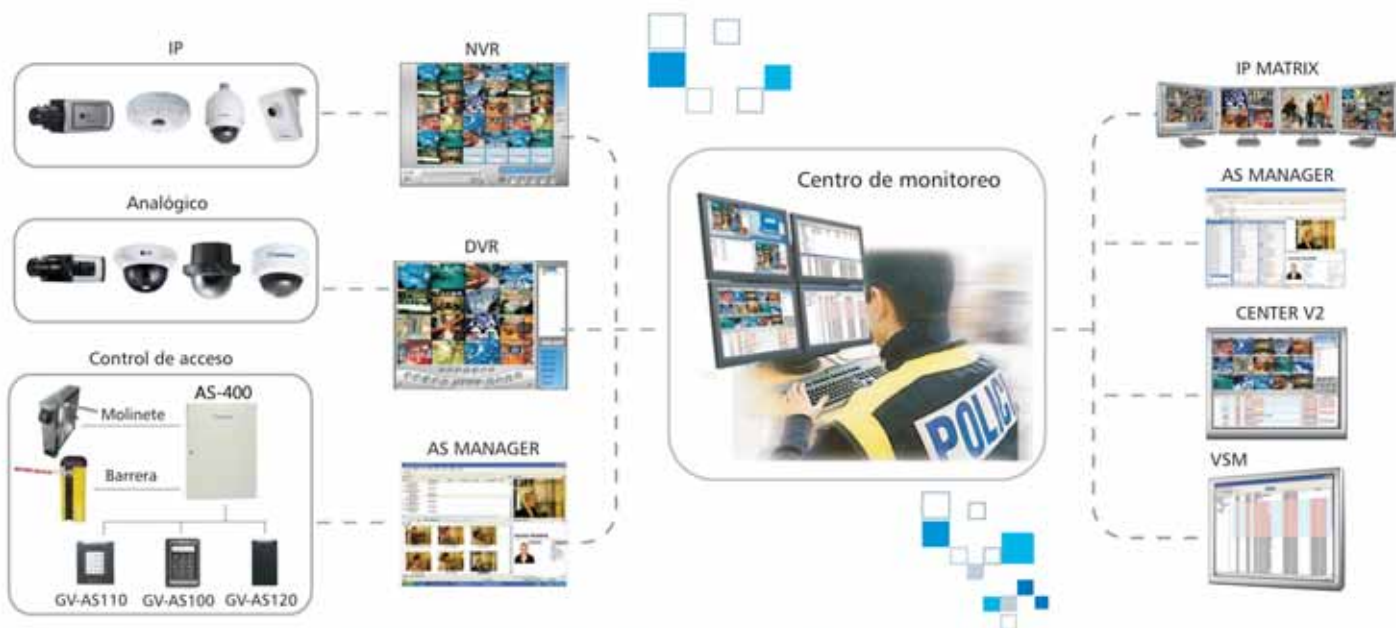
Monitores

■ Monitores LCD Wide Screen



■ Cámaras con zoom





GV-NVR
Pure IP Surveillance V8.54



El software más popular del mercado es compatible con protocolo **ONVIF** y todas estas marcas:



Con funciones de análisis inteligente de video *

Detección avanzada de movimiento



Detección avanzada de objetos desaparecidos.



Detección avanzada de objetos desatendidos.



Alarma cambio de foco



Automatización visual



Detección de rostro



Máscara de privacidad



Conteo de rostro



Rastreo digital



Detección de cambio de escena



Conteo de objetos mejorado



Alarma de intrusión



Conteo de personas



Alarma cara oculta



Cámara cambio alarmas



Vista panorámica



Estabilización de video



Función anti niebla



Búsqueda inteligente



Ojo de pez



Detección de multitudes



Conteo de cabezas



Seguimiento de objetos



Mosaico con rostro



Lente gran angular



**24****NOTA DE TAPA****24.** Elca S.R.L.**ACTUALIDAD**

- 28.** Cumbre Gerencial ALAS. *Ristobat*, demanda de insumos. Convenio entre la *UTN* y la *Policía Metropolitana*.
- 32.** Certificaciones PSP y CPP de *ASIS International*. *Intersec Buenos Aires*: se suman rubros a la muestra. Nueva representación de *Selnet*.

EVENTOS

- 36.** SICUR 2012. Resumen de la feria de seguridad de Madrid a cargo de *Daniel Banda*.

EMPRESAS

- 40.** ByH Ingeniería S.R.L. Entrevista a *Juan Carlos Bisang*, fundador de la empresa.
- 44.** Prioridad1. Nuevo edificio y más servicios a sus clientes.

**PERFIL CORPORATIVO**

- 48.** NVT. Soluciones para Red de CCTV.

PREGUNTAS FRECUENTES

- 52.** Blindaje de seguridad en vehículos. Profesionales de la empresa *Brista* responden a todos los interrogantes.
- 60.** ¿Cómo se calcula el ancho de banda? Segunda parte de este artículo escrito por *Germán Alexis Cortez*.

TECNOLOGÍA

- 68.** Transmisión de imágenes en HD-SDI. *Escribe: Ing. Gabriel Penella, de Big Dipper Technology.*

MERCADOS VERTICALES

- 76.** El video IP al servicio de la industria. *Por Scati Labs.*

PRODUCTOS

- 84.** Reloj electrónico REIN-2 de *Intelektron*. Transceptor para Ethernet vía coaxial de *NVT*.
- 88.** Enlaces para paneles de alarma Nt-Link de *Netio*. Nueva versión de control de horarios y accesos. CS-Time del *Grupo Spec*.

OPINIÓN PROFESIONAL

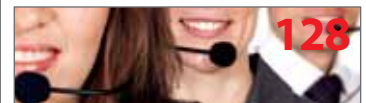
- 92.** Protección en áreas complejas. *Escribe: Basilio Holowczak, de Takex.*
- 104.** ¿Qué vender cuándo no está lo que se vende? *Escribe: Néstor Gluj, de Nanocomm.*
- 108.** El éxito de las marcas. *Escribe: Diego Cacciolato, de Bykom.*

INTERÉS GENERAL

- 112.** La información nunca sobra. *Escribe: Julián Arcila.*

DATA TÉCNICA

- 120.** Monitoreo Telefónico e IP. Capítulos 8 y 9.
- 128.** Procedimientos en Estaciones de Monitoreo. Capítulo 1.

**INSTALANDO**

- 136.** Motor Bravo de *SEG International*. Automatismo para portones levadizos.

FORO

- 148.** ¿Puesta a tierra o pararrayos?
- 152.** Sensores de movimiento en cámaras frigoríficas.
- 156.** Responsabilidad legal en una instalación contra incendios. Sirena para exterior.

MARKETING

- 160.** El viaje de negocios. *Escribe: Lic. Augusto Berard.*

BOLETINES

- 168.** CEMARA.
- 172.** Mission500.



Proteja el hogar.

Life Safety Detector Trio de DSC

Los detectores inalámbricos DSC de calidad profesional son esenciales componentes de cualquier sistema de seguridad para el hogar. Ya sea por humo, monóxido de carbono o detección de agua, asegura al dueño de casa la protección y la tranquilidad necesaria.

Confiables, Detectores Inalámbricos de Calidad Profesional de los Expertos en la Industria.



DSC

Una compañía de Tyco Internacional

Para mayor información sobre estos o cualquier otro producto DSC, por favor contacte a su Representante de Ventas local de DSC o visítenos en www.dsc.com

© 2011 Tyco International Ltd. y sus respectivas compañías. Todos los derechos reservados.

Calidad en detección de incendio



FS250

Central inteligente de incendio de 1 lazo tipo A, o 2 lazos tipo B. Cuenta con capacidad para 252 dispositivos. Manejo de extinción a través de módulos supervisados. Cuenta con la posibilidad de incorporar comunicador digital para comunicación con estaciones de monitoreo (en contact ID). Posee display de 80 caracteres y memoria de los últimos 2000 eventos. Hasta 6 amps para salidas de sirena.



HFPO11

DETECTOR DE HUMO INTELIGENTE

- Capacidad de medición de sensibilidad remota.
- Detectores de autocomprobación completan diagnósticos cada 4 segundos.
- Cámara limpiable.
- Diseño de bajo perfil.
- Soporta compensación ambiental automática por software.

DETECTOR TERMICO INTELIGENTE

- Diseño basado en microprocesador.
 - Regimen de aumento de temperatura y temperatura fija.
 - detector de alta velocidad y tolerante a fallas.
 - Estado del detector indicado mediante LED multicolor.
- Se monta dentro del gabinete FS-250, directamente sobre la placa madre. toda la programación se hace como parte

HFPT11



HFP11



DETECTOR DE HUMO FOTOELECTRICO

- Tecnología FirePrint™ para distinguir entre fenómenos engañosos y un incendio verdadero.
- Fácilmente programable para coincidir con perfiles de riesgos específicos, desde el panel de control.
- Informe de pre-alarma basado en el perfil de incendios seleccionados.
- los detectores realizan diagnósticos completos de autocomprobación cada 4 segundos.
- Cámara de campo limpiable.
- Operación a dos hilos.

Sirenas y sirenas con estrobo

- Ofrece 4 valores de candela de estroboscopio seleccionable -15/75, 30/75, 75 o 110.
- El estroboscopio sólo opera en modo sincrónico o no sincrónico.
- Sirena de tono estable o temporal (92 dB a 10 pies - típico) con corriente de sirena de 18 mA.

MTHMCA



HMS-S/O

Avisador Manual doble acción.



Transmisor digital para comunicación de alarma.

- Cuatro cuentas de monitoreo distintas disponibles.
- Dos líneas telefónicas disponibles.
- Informa en 8 formatos de comunicación convencionales.
- Dispone de prueba automática cada 24 hs.

FS-DACT



AEROSOL TESTER DE HUMO



DSC

SUR-GARD



Comunicadores de maxima seguridad

TL-150



Comunicador via TCP/IP solo domiciliario, compatible con la linea PowerSeries.



TL-300

Comunicador via TCP/IP, compatible con cualquier panel que comunique via Contact- ID con DMTF.



TL-250

Comunicador via TCP/IP, compatible con los paneles PC1832,PC1864 Y MAXSYS, permite hacer up-download por internet.

Modulo de comunicacion doble via IP(primaryo/secundario) compatible por PC- Link con PC1832/PC1864, permite up/ downolading via IP.

TL-265GS

Modulo de comunicacion doble via IP/GPRS (primario/secundario/ terciario) compatible por PC- Link con Sistema inalambrico Alexor, permite up/ downolading via IP y GPRS.



TL-260



TL-260GS

Modulo de comunicacion doble via IP/GPRS (primario/secundario/ terciario) compatible por PC- Link con PC1832/PC1864, permite up/ downolading via IP y GPRS.

DSC y SURGARD le ofrecen una linea de comunicadores pensada en aumentar dos puntos claves en una estacion de monitoreo: los medios de comunicacion redundante y un aumento en la velocidad de transmición de eventos.



GS 206S

modulo de comunicacion GPRS (primario/ secundario) compatible por PC- Link con sistema inalambrico doble via Alexor.

GS 305S

.Buck up Celular, por GSM y GPRS, GS-305S-GI, 850 - 1900 MHZ.



**Nuevo servicio!
Entrega puerta a puerta
Zona Rosario y Gran Rosario.**

Para mayor informacion comunicarse con Emiliano Franco
Emiliano.franco@tellexpress.com.ar



ELCA S.R.L.

En nuevo edificio corporativo

Fundada hace 23 años, la compañía se diversificó y creció a la par del mercado. Consolidada y prestigiosa en el sector, sólo restaba un paso, concretado el 9 de marzo: un nuevo edificio, moderno, con capacidad de atender de manera más eficiente las necesidades de sus clientes.

Fundada en 1989 como Elca Sociedad de Hecho, sus integrantes comenzaron haciendo instalaciones y mantenimiento de equipos contra incendio y fabricando equipos de emergencia para castilletes policiales, en ese entonces única empresa en hacerlo. A partir de un rápido crecimiento, toma la representación para Argentina de dos marcas dedicadas a CCTV, especialidad que quedó incorporada a la empresa.

El crecimiento comenzó a plasmarse en distintos ámbitos, haciendo crecer las necesidades de un edificio moderno, capaz de albergar al creciente número de técnicos y especialistas que se incorporaban a ELCA -hoy trabajan en la firma alrededor de 65 personas-. Así comenzó a pensarse en una sede propia.

Luego de un año de trabajo, finalmente, la empresa inauguró el 9 de marzo su flamante edificio corporativo, ubicado en Las Casas 3777 (a cuatrocientos metros de la ex sede de Av. Boedo).

“Nos sentimos realmente orgullosos de estar en esta nueva casa y no solo porque se trate de un edificio propio: es la concreción de un anhelo personal de cada uno de los que soñamos la empresa que hoy tenemos”, cuenta Sergio Pattacini, Socio Gerente y uno de los fundadores de la compañía.

La nueva sede de ELCA está distribuida en tres plantas con alrededor de 500 metros cuadrados cubiertos. En la planta baja se encuentra la recepción, el showroom, el sector de ventas y administración y el sector de depósito y expedición. El entrepiso del edificio ubica a las áreas técnicas: laboratorio, sistemas e ingeniería.

El primer piso es donde están ubicadas las oficinas gerenciales así como también la sala de reunión de directorio y la sala de capacitación. También en el primer piso se encuentra un espacio libre: una terraza con deck y parrilla, que incorpora también comedor para el personal y una sala técnica y para el armado de equipos.

“Cada detalle del edificio fue pensado, desde la distribución hasta la ambientación de los espacios comunes y los de aire libre. Por eso es que nos sentimos orgullosos, por poder ver plasmado en la realidad el sueño de una empresa pensada todos los días desde hace más de veinte años”, concluye Pattacini. ■

Desde 1989, año de su nacimiento, la empresa acrecentó su presencia en el mercado, sumando siempre mayores servicios para sus clientes. Integradora de soluciones de seguridad, ELCA inauguró su sede, orgullo de sus directivos.



+ DATOS

Dirección: Las Casas 3777, Capital Federal.
(a cuatro cuerdas de su anterior ubicación).
Teléfono: (54 11) 4925-4102 (rotatitvas) / 4921-3796
Web: www.elcasrl.com.ar
Mail: info@elcasrl.com.ar



SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Las Casas 3777 (C1238ACG) - Capital Federal

Tel./Fax: 011 4925-4102 (Lineas rotativas)
011 4921-3796 / 3384

E-mail: info@elcasrl.com.ar

Website: www.elcasrl.com.ar

Porteros Eléctricos con y sin Video ●

Alarmas ●

Circuito Cerrado de Televisión ●

Detección de Incendio ●

Control de Accesos ●

Fabricación de Dispositivos ●

Grabación y Transmisión de Imágenes ●

NETFOCUS
CC TV



VITECH
CC TV



PELCO

HORING
FIRE - ALARM



NOTIFIER

Honeywell

Sistemas digitales
de cuatro cables
hasta 255 edificios
interiores con
1000 departamentos
en cada uno de ellos



Portero con visor
manos libres
TFT COLOR



NOVEDAD

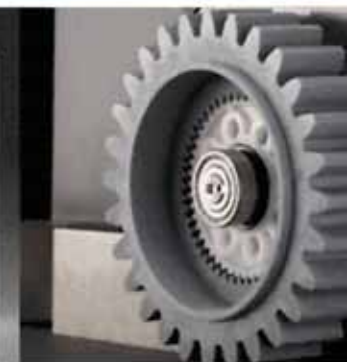
Instalación 2 cables.
Manos libres de 7" TFT, color,
monitor plano de 237 mm x 125 mm x 27 mm.
Panel de puerta de aluminio con visera
integrada, no requiere caja de empotrar
Puede adicionarse un segundo frente con cámara
Incluye fuente



Soluciones en sistemas digitales de comunicación para edificios

LA SENSACIÓN DE TRANQUILIDAD QUE SOLO TE DA UN PRODUCTO EUROPEO.

IRTEC. Líderes en automatismos de acceso.
Calidad, durabilidad y diseño italiano.



Representante exclusivo
en Argentina de:

FAAC
Simply automatic.

Río de Janeiro 1642 - [CP1640] - Martínez
Pcia. Bs. As. Argentina - [011] 4836-0747 / 4717-2967
info@irtec-arg.com.ar - www.irtec-arg.com.ar

 **IRTEC**
AUTOMATISMOS



www.dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.

Agregando valor a sus productos

DRAMS Technology pone a su alcance la más alta tecnología en productos de Video y Control de Accesos



Video de Alta Definición



Control de Accesos



CCTV & Video IP



Biometría

Somos una compañía dedicada a la distribución de productos de seguridad electrónica principalmente orientados al CCTV y al control de accesos. Excelentes prestaciones, alta calidad y total confiabilidad son características fundamentales en los productos que comercializamos.

Nuestros proveedores, empresas de gran reconocimiento a nivel internacional, emplean innovadoras tecnologías y dedicados procesos de fabricación que garantizan una alta confiabilidad y un muy bajo índice de fallas. Asesoramiento, capacitación, stock permanente, garantía local y soporte técnico pre y post venta son parte de nuestro compromiso con nuestros clientes.

Video de Alta Definición

AVIGILON

CCTV, Video IP



Lentes, Lentes Gran Angular



Cerraduras, Pulsadores y Accesorios



Lectores multitecnología, Tarjetas de proximidad



Control de Accesos, Presentismo, Biometría



DRAMS
TECHNOLOGY S.A.

www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar



CUMBRE GERENCIAL 2012

Cancún, México, será la sede de la tercera edición de la Cumbre Gerencial ALAS 2012, a realizarse entre el 29 y 30 de agosto.

Con base en el éxito de la primera Cumbre Gerencial, realizada en Miami en julio de 2010, y la segunda (18 y 19 de agosto de 2011 en Panamá), ALAS está trabajando en la realización de la tercera edición de este evento, diseñado específicamente para presidentes, gerentes, directores, y altos mandos gerenciales de empresas de seguridad de América Latina.

Al igual que en sus dos versiones anteriores, el evento tendrá un programa de dos días de conferencias de alto nivel y el establecimiento de contactos entre gerentes de compañías de seguridad de diferentes países de América Latina para el intercambio de experiencias, problemas y soluciones.

La Cumbre Gerencial ALAS 2011 contó con casi 200 asistentes de 15 países de América, entre ellos Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, Estados Unidos, Guatemala, Honduras, México, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana y Venezuela.

La Asociación extiende la invitación a los gerentes, directores, propietarios, gerentes de ventas y mercadeo de empresas proveedoras de productos y servicios, consultores y directores o jefes de seguridad, para que asistan a un evento único en su categoría en Latinoamérica que reúne en un solo lugar a los líderes de la industria de la seguridad.

ACERCA DE ALAS.

Desde 1997, ALAS reúne la voz de la Industria Latinoamericana de Seguridad Electrónica y busca lograr metas comunes de educación, capacitación, representatividad, estandarización y adecuación tecnológica. ■



DEMANDA DE INSUMOS

Ristobat S.R.L. informa a sus clientes que debido al incremento en la demanda de las baterías NP7A-12 nacionales, tiene demoras en los plazos de entrega del producto, al no contar con el ingreso de baterías ya utilizadas, las que son recicladas y de las que la empresa depende, ya que la reutilización de sus elementos es necesaria para la fabricación de las nuevas baterías.

Al no contar con el ingreso de baterías viejas, la compañía encuentra dificultades para seguir cumpliendo en tiempo y forma con el suministro de las NP7A-12 y es por eso que pide a sus clientes la entrega de baterías viejas, con el fin de continuar con el ciclo productivo. ■



CONVENIO ENTRE LA UTN Y LA POLICÍA METROPOLITANA

El ministro de Justicia y Seguridad de la Ciudad de Buenos Aires, Guillermo Montenegro, firmó el 29 de febrero pasado un convenio con el vicedecano de la Facultad Regional Buenos Aires de la Universidad Tecnológica Nacional (UTN), el ingeniero Raúl Sack, para que los futuros egresados de la Tecnicatura Superior en Seguridad Pública puedan acceder a la Licenciatura en Tecnología Aplicada a la Seguridad de esa Alta casa de estudios.

El ministro Montenegro sostuvo que dentro del Plan de Seguridad Integral de la Ciudad, creado hace cuatro años, "estaba previsto este tipo de capacitaciones, para que todos los actores de la seguridad tengan un valor agregado en cómo mejorar la calidad del recurso humano del empleado de seguridad, lo que en definitiva se trasladará en un mejor servicio a la comunidad para una mejor calidad de vida de todos los vecinos". Quienes deseen acceder a la Licenciatura, deberán primero obtener la Tecnicatura, que se dicta en el Instituto Superior de Seguridad Pública (ISSP), donde se forma la Policía Metropolitana.

Así lo explicó la doctora Marcela De Langhe, rectora del ISSP: "Este logro, marca el inicio de una nueva etapa del Instituto: la de consolidación de un proyecto educativo que tiene como objetivo primordial formar profesionales de la Seguridad a través de Tecnicatura Superior que hoy estamos en condiciones de ofrecer a toda la comunidad". La carrera incluye el control de medidas destinadas a la prevención de riesgos en situaciones de emergencia y catástrofe; la organización para evitar situaciones de riesgo en el circuito administrativo, bancario y diversas formas de transporte de bienes; la evaluación relativa a la determinación de áreas y factores de riesgo y de las condiciones y medidas de seguridad adoptadas a nivel individual e institucional. ■



El ministro Guillermo Montenegro firma el convenio ante el Vicedecano de la UTN, ingeniero Raúl Sack.



DRAMS
TECHNOLOGY S.A.

www.dramstechnology.com.ar



ONVIF

**El software
lo elige Usted**

H.264

Nueva cámara Avigilon Full HD con lente autoiris motorizado de 18x

AVIGILON



Avigilon presenta su nueva línea de cámaras y domos fijos HD (720p) y Full HD (1080p) equipadas con un lente varifocal autoiris motorizado de 18x (4,7 a 84,6 mm) o 3x (3 a 9 mm).

Su compatibilidad ONVIF le permite integrarse a las principales plataformas de software del mercado. El software lo elige Usted. La línea se completa con un encoder de 4 entradas para cámaras analógicas con resolución D1 y cuatro canales de audio bidireccional.

Conozca todos los productos **AVIGILON** que tenemos para ofrecerle en www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

intersec

BUENOS AIRES



Exposición Internacional de Seguridad, Protección Contra Incendios, Seguridad Electrónica, Industrial y Protección Personal

15 – 17 Agosto 2012

La Rural Predio Ferial
Buenos Aires, Argentina

www.intersecbuenosaires.com.ar



messe frankfurt

Cámara Argentina
de Seguridad

La exposición es exclusiva para empresarios, usuarios y profesionales del sector.
No se permitirá el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Messe Frankfurt Argentina: Tel: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com



www.dramstechnology.com.ar

El control de acceso nunca fue tan fácil



Suprema BioEntry Plus Control de accesos IP por huella y/o tarjeta



Lector y controlador todo en uno: la innovadora propuesta de Suprema evita cableados innecesarios entre lectores y paneles controladores simplificando sustancialmente el diseño y la instalación.

Un versátil y potente software permite la convivencia de los distintos modelos disponibles combinando distintas tecnologías de identificación tales como tarjeta, huella, PIN o detección facial.

Ya sea para aplicaciones de una sola puerta como para complejos sistemas de control de accesos en red, Suprema es su mejor opción.

Conozca todos los productos **SUPREMA** que tenemos para ofrecerle en www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar



AVIGILON

LENSBY

bioscrypt

SECURITRON

MOVIMOD

Pequeño Cielo, Inc.

Theia

TAMRON

Suprema

Xceed

UX



CERTIFICACIONES PSP Y CPP

Promoviendo los cursos de preparación para la Certificación Internacional PSP y CPP de ASIS International, conforme a ISO 17024, que se realizan desde el 22 de marzo y los que comenzarán el próximo 4 de julio, se realizó en las oficinas de WestCorp Argentina S.A., ubicadas en Diagonal Norte y Florida, un lunch y seminario de presentación a integradores de los beneficios técnico-económicos de las nuevas plataformas de gerenciamiento de seguridad integrada IP avanzadas para accesos, alarmas, temperatura y video que distribuye como master distributor.

Las ventajas principales para el integrador y usuario final del sistema incluyen que esta plataforma, 100% de estado sólido, soporta mediante interfase de usuario web los navegadores estándar, permitiendo la rápida puesta en marcha de una moderna y completa solución tecnológica, equipada con las aplicaciones de control de accesos, monitoreo de sensores y video. Todo ello ilimitadamente escalable, de mayor flexibilidad y confiabilidad, a un menor costo total.

Opciones integradas del sistema permiten incorporar prácticamente todas las cámaras y codificadores de video del mercado, habilitar de una a ilimitadas cámaras, servidores, clientes en distintas arquitecturas, VMS completos y avanzados respondiendo a los usos imaginables del video; diseños para la administración, grabación y visualización de video de seguridad; clientes Smart, Remote y PDA; procesos failover y matriciales; soporte de módulos IP de inputs y outputs digitales; API, SDK, Soporte OPC y posibilidad de incorporar plugins de software para analytics y mercados verticales; archivo de video IP y analógico, conversión del sistema a IP y ampliación de storage.

Para más información sobre los Cursos de PSP y CPP, dirigirse a info@cepi.com.ar



SE SUMAN LA SEGURIDAD INDUSTRIAL Y LA PROTECCIÓN PERSONAL

La implementación de Elementos de Protección Personal (EPP) es una inversión fundamental para la prevención de accidentes y por ello Intersec Buenos Aires presentará productos y servicios relacionados con la seguridad industrial y protección personal. Su uso es indispensable para personas que trabajan en situaciones peligrosas desde la manipulación de vidrios y metales y trabajos en altura hasta operaciones como fumigación, tratamiento de residuos y aplicación de agroquímicos.

Para la Lic. Cintia Damiano, Sales Manager de

FRAVIDA, es necesario que “el proveedor le brinde al cliente un óptimo asesoramiento en base a las características del trabajo teniendo en cuenta el ambiente laboral, el tipo de industria y los riesgos latentes”.

También destacó que la capacitación es fundamental para que “el usuario, es decir, el último eslabón del circuito, sepa cómo emplear y cuidar el EPP”.

La implementación de una política de seguridad industrial favorece la prevención de accidentes y logra una producción más eficiente porque:

- Evita la repetición de accidentes.
- Reduce los costos causados por lesiones, incendios y daños a la propiedad.
- Crea un ambiente laboral seguro que aumenta la productividad y mejora la calidad de vida del trabajador.

En Intersec Buenos Aires, que se realizará del 15 al 17 de agosto de 2012 en La Rural Predio Ferial de Buenos Aires, los profesionales del sector de la seguridad integral podrán encontrar las últimas tendencias en indumentaria y accesorios para la protección respiratoria, auditiva, de manos, craneana, facial y ocular, entre otros. ■



UBIQUITI AHORA EN SELNET

Desde el inicio de 2012 y es pos de seguir acompañando a sus canales con más y mejores soluciones integradas, Selnet cuenta con Ubiquiti dentro del portafolio de productos de la compañía.

Ubiquiti Networks es una compañía de comunicaciones de próxima generación, fundada en el 2005. La empresa diseña y fabrica plataformas tecnológicas para los mercados emergentes que conducen a modelos de negocios rentables. Las



plataformas como AIRMAX y UNIFI ofrecen productos como Nanostation, LocoM5, LocoM900 y Rocket M5, que se centran en la exigencia de usuarios combinando un rendimiento líder en la industria y costos sumamente competitivos. ■



DRAMS
TECHNOLOGY S.A.



www.dramstechnology.com.ar

Una excelente elección al alcance de todos

- Día / noche con iluminadores IR
- Alta resolución: 650 TVL
- Nuevo DSP Sony Effio-E
- Lente autoiris varifocal de 4 a 9 mm
- Cuerpo metálico IP65
- OSD (menú en pantalla)



PROVISION **ISR**

La línea de productos de Provision ISR incorpora un nuevo CCD Sony de 960H que junto al innovador DSP Effio-E brinda una imagen de alta resolución (650 TVL) con excelente reproducción del color.

El portfolio de productos de Provision ISR se completa con cámaras box, cámaras ocultas, domos fijos y PTZ, monitores de 7", 9" y 10", DVRs stand-alone de 4, 8 y 16 canales, entre otros.



Conozca todos los productos **PROVISION ISR** que tenemos para ofrecerle en www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

CONTROL DE ACCESOS IP

NUEVA LÍNEA InBIO DE ZKTECO

PANELES CONTROLADORES PARA 1 A 4 ACCESOS CON INTEGRACIÓN DE HUELLA DIGITAL Y TARJETAS DE PROXIMIDAD RFID

InBio 460 >



InBio 260



InBio 160



InBIO es la nueva línea de paneles autónomos para control de accesos con capacidad de almacenamiento de huellas digitales integrando lectores biométricos y de tarjetas de proximidad.

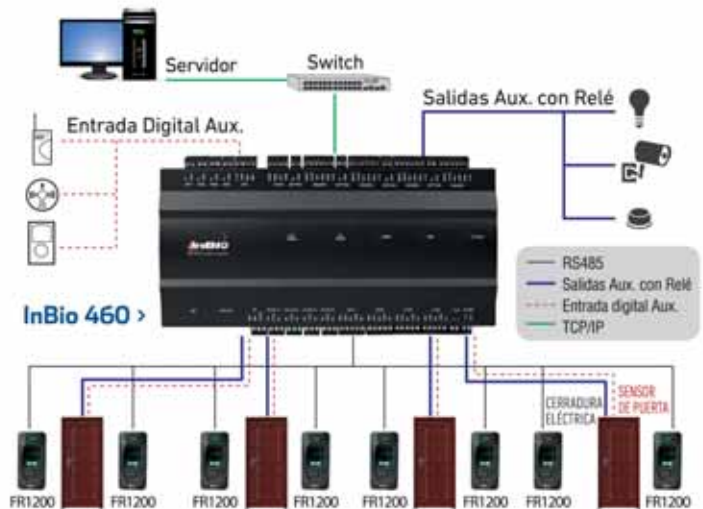
Estos paneles son versátiles y pueden conectarse a la serie FR de lectores de huellas digitales y KR de lectores RFID, pudiendose integrar a través del protocolo RS485 y wiegand a las placas. Asimismo permite coexistir con la ya conocida línea de placas controladoras C3 y el software de gestión ZKAccess Security System, el cual es totalmente WEB y permite acceder en forma remota desde cualquier ordenador con la ayuda de su navegador web.

FR 1200



El FR-1200 es un lector de huellas digitales con comunicación RS485 que trabaja con la línea InBIO de control de accesos.

Está especialmente diseñado con un grado de protección IP65, que permite una mayor durabilidad ante todas las condiciones metereológicas.



LÍDERES EN TECNOLOGÍA DE HUELLA DIGITAL Y RECONOCIMIENTO FACIAL

El crecimiento de su empresa va acompañado por una eficiente estrategia tecnológica. Les ofrecemos equipos autónomos con la tecnología más avanzada de huella digital y tarjetas de proximidad, exclusivos para el control de acceso, tiempo y asistencia.

NUEVA LÍNEA DE EQUIPOS CON CAPACIDAD DE ALMACENAMIENTO E IDENTIFICACIÓN HASTA 10.000 HUELLAS Y/O TARJETAS DE PROXIMIDAD EM O MIFARE

CONTROL DE PERSONAL RECONOCIMIENTO FACIAL



NUEVO PRODUCTO: VF300 ID



ICLOCK 580



IN01A ID GPRS



MOLINETE DE HUELLA DIGITAL



U 560



CERRADURAS BIOMÉTRICAS



LP400 ID



SC403



F8



E9



I FACE 202



Culminó SICUR 2012

Una feria signada por la crisis

Del 28 de febrero al 2 de marzo se llevó a cabo una nueva edición de Sicur, Salón Internacional de la Seguridad, con sede en España. Daniel Banda, CEO de SoftGuard Technologies –habitual participante de ferias y congresos internacionales- asume el rol de cronista y nos cuenta algunos detalles de la exposición.

La reciente edición de SICUR puede decirse que fue marcada por la crisis europea, claramente visible en la reducción de cantidad de expositores y espacio físico comercializado. Aun así, contó con gran cantidad de visitantes, tal vez mayor que la realizada en 2010, y dejó en claro que para quienes apostamos a la Eurozona y los negocios originales, puede haber premio.

En lo que se refiere a Intrusión y Monitoreo, España es actualmente, quizá, el país con mayor presión normativa, ya que se aplica de pleno la ENU 50131 y sus grados de seguridad, con antelación a que esto rija en Alemania, Francia o Inglaterra. De esta forma, toda instalación nueva monitoreada, lo que la hace grado 2 o mayor, requiere videoverificación de los eventos antes de su despacho (ver artículo relacionado en RNDs n°43).

A causa de esto, la estrella de la feria en el rubro fueron los nuevos sistemas de Videoalarma, presentado por casi todos los fabricantes del mercado, algo que, en lo personal, vengo anunciando en cuanto al rumbo de los sistemas monitoreados desde hace unos 4 años.

Técnicamente, la presencia de esta gran oferta de sistemas, en los que convive una cámara dentro de cada sensor y las imágenes enviadas a la central de monitoreo en el momento exacto del disparo del evento, están dejando sin mercado a los sistemas de alarma convencionales.

Los sistemas de Videoalarma cuentan con ventajas en cuanto al cumplimiento de normas sobre



el uso de los ya disponibles DVR o cámaras Web, ya que al estar totalmente integrados en la ignición de la alarma y su transmisión, se cuida de la mejor manera la privacidad del cliente, ya que solo se enviarán imágenes acontecida una alarma y se verá así su origen real.

RECORRIDA

En una recorrida por los stands, para repasar con cada uno de los fabricantes las novedades y lanzamientos, recogí opiniones sobre lo que será durante 2012 el mercado para el segmento de intrusión monitoreada: la opinión generalizada fue que la videoalarma captará el 80% de las operaciones comerciales, por sobre el 20% de alarmas tradicionales, que se ajustarán igualmente a validación de alarmas por audio o por zonas secuenciales.

Algunos de los equipos presentados fueron Risco Agility 3, Electronics Line iConnect,

Visonic PowerG y PowerMax, RSI Videofied, JR Pro4G, Honeywell Domonial, Oasis Jablotron y NX de GE Interlogix.

En tanto, en el rubro CCTV, el video analítico sigue siendo lo más novedoso y van surgiendo nuevos y mejores equipos, a costos incluso más razonables, que permiten ana-

líticas concretas como, por ejemplo, para el conteo inteligente de personas en sitios donde hay equipos standalone dedicados.

Todos estamos al tanto de las complicaciones crecientes en la importación de equipos en Argentina, que se prevé irá complicándose día a día. Por eso es que hay una gran oportunidad muy concreta para lanzar equipos de videoalarma integrada, no solo para el mercado local, sino también para su exportación en la región. Como mercado, en este sentido, tenemos una enorme oportunidad por delante. ■





Arquitectura para Exposiciones



espacio
diseño

Tel: (011) 4803-3884
Móvil: 15-5429-8244
dianalanail@gmail.com
www.espacioidisenio.com



ANKO[®]
Professional DVR Manufacturer

Anko-Tech Co., Ltd., con sede en Shenzhen, China, es una empresa de alta tecnología especializada en la fabricación y venta de productos DVR con sucursales en Taiwán y Hong-Kong y una moderna planta de SMT en China continental.

En los últimos años, la empresa desarrolló con éxito productos como tarjetas de captura de video, grabadora de video digital incorporado y decodificador. Cuenta con amplia experiencia en el desarrollo de hardware y con un sistema de garantía de calidad a gran escala.

Todos los productos tienen certificación ISO9001 e ISO2000, por lo que la compañía puede garantizar su calidad y satisfacer la demanda de mayor rendimiento a precios competitivos.

Asimismo, se mantienen vínculos de cooperación tecnológica con empresas de fabricación profesional de productos DVR de Corea, Taiwán y Canadá.

Anko-Tech, sinónimo de competitividad y vanguardia tecnológica, se transformará en su socio corporativo para ayudarlo a consolidar el éxito de su empresa.



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar



KCM-5211

H.264 4-Megapixel IP D/N

PoE Box Camera

18x Zoom

Características

1/3.2" BSI Progressive Scan CMOS

Función Día/Noche por filtro IR mecánico

Iluminación mínima 0.05 lux / F1.6

Built-in f4.7-84.6 mm / F1.6 Megapixel DC iris zoom lens

Compresión seleccionable H.264, MPEG-4 SP, MJPEG con Streaming dual

Configuración de hasta 4 zonas privadas en canales independientes

Audio de dos vías

Salidas y entradas digitales

Videodetección por movimiento

PoE Class 3 / DC 12V



GNR-2000 Desktop Standalone NVR

Administra hasta 16 cámaras IP o video encoders.

Soporta formatos H.264/MPEG-4/MJPEG
hasta 4 megapíxeles de resolución.

Control de domo PTZ, posiciones programables,
tours y mouse PTZ.

4 canales de reproducción sincronizados.

Búsqueda por fecha o eventos.

Audio de dos vías.

Número de usuarios ilimitados
a través de visualización
remota via web.

Diseño compacto.



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

SF-2012H-C

Cámara cubo compacta para uso interior con audio bidireccional. Por medio de una tarjeta Micro-SD permite hacer back-up de imágenes y eventos que pueden ser luego vistos de manera local. Esta cámara ofrece una resolución en HD de hasta 720p a 30FPS y funciones avanzadas como detección inteligente de movimiento y enmascaramiento de zonas privadas. Con resolución de hasta 2 megapíxeles, la SF-2012 ofrece alta calidad y amplia performance.

SF2012H-B

Cámara megapíxel de uso interior o exterior con filtro IR mecánico y LED IR incorporados, para óptima visualización en condiciones de baja luminosidad.

Características

- Resolución 2 megapíxeles.
- Sensor de escaneo progresivo 1/3.2 CMOS.
- Lente varifocal (f/3.6mm-f/16mm).
- Compresión H.264, MPEG4 y MJPEG simultáneos (Tri-encoders).
- Hasta 15fps (1600x1200); hasta 30fps (1280x720).
- 35 LEDs IR que ofrecen visualización de hasta 20 metros.
- Detección inteligente de movimiento para minimizar las falsas alarmas.
- Alimentación PoE.
- Audio bidireccional.
- Sistema operativo Linux embebido.
- Cumple con estándares ONVIF.
- Incluye soft NVR Aver de hasta 36 canales.

Características

- Resolución 2 megapíxeles.
- Sensor de escaneo progresivo 1/3.2 CMOS.
- Iluminación mínima: 1.5 Lux @ F/2.0.
- Compresión H.264, MPEG4 y MJPEG simultáneos (Tri-encoders).
- Hasta 15fps (1600x1200); hasta 30fps (1280x720).
- Almacenamiento local.
- Detección inteligente de movimiento para minimizar las falsas alarmas.
- Audio bidireccional.
- Sistema operativo Linux embebido.
- Cumple con estándares ONVIF.
- Incluye soft NVR Aver de hasta 36 canales.



ByH Ingeniería S.R.L.

Entrevista a Juan Carlos Bisang, fundador

Desde 1997, la empresa diseña y fabrica productos electrónicos de calidad, siendo el rubro principal la automatización de portones. ByH distribuye sus productos tanto al mercado argentino como a Uruguay, Chile, Paraguay y Venezuela.

En el año 1997, el ingeniero Juan Carlos Bisang funda BG Ingeniería con el objetivo de fabricar productos electrónicos de calidad, que sean competitivos en el mercado nacional e internacional. Los primeros productos desarrollados por la empresa estaban orientados a la automatización de portones y al control industrial, pero la creciente demanda del primer sector hizo que la marca comenzara a orientar su producción hacia el mercado de los portones automáticos, en el cual se especializa.

“Nuestra filosofía de trabajo es mantener un estrecho vínculo con los clientes, entregando en tiempo y forma productos de calidad testeados al 100%. También es fundamental en nuestra empresa respetar los acuerdos alcanzados con los proveedores, manteniendo el círculo virtuoso de la producción”, dice el ing. Bisang acerca de los principios de la empresa.

- ¿Cómo nace ByH Ingeniería?

- Nace como una consecuencia lógica del continuo crecimiento de la empresa, lo cual crea la necesidad de formar ByH Ingeniería S.R.L., firma a la que se incorpora como socio el Lic. Sergio Hilgert.

- ¿Cuáles son sus principales marcas y rubros dentro de la seguridad?

- Fabricamos y comercializamos centrales para automatizar portones, receptores, controles remotos y controles copiadores de marca BG. Es importante destacar los controles rolling code Keeloq, y el receptor inteligente rolling code Keeloq.

- ¿Trabajan con el instalador o llegan al consumidor final?

- Nuestros clientes son fabricantes de portones y distribuidores de equipos para automatización en Argentina, Uruguay, Paraguay y Chile.

- Siendo fabricantes y desarrolla-



Ing. Juan Carlos Bisang, fundador de la compañía - jcbisang@byhingenieria.com



Con sede en la ciudad de Esperanza, Santa Fe, la empresa desarrolla y fabrica productos electrónicos para el segmento de la automatización”

dores de tecnología nacional, ¿cuál es la estrategia para competir con el producto importado?

- Un punto importante es el conocimiento del mercado nacional, que tiene características propias. Brindamos soporte de posventa con sólidos conocimientos en el rubro. Tiempos de entrega mínimos, desarrollo constante tendiendo siempre a la calidad y satisfacer las necesidades de nuestros clientes son algunas de las premisas que nos permiten cubrir las expectativas del mercado, con la ventaja de la presencia local que ello significa a la hora de brindar asesoramiento al cliente acerca de un determinado proyecto.

- ¿Cómo ven el mercado de la seguridad en el interior del país?

- Es un mercado que está en crecimiento y está asociado con el crecimiento de la construcción, tanto en el interior como en Buenos Aires, que trae aparejado un gran número de industrias adicionales y complementarias.

- ¿Cuáles son los principales requerimientos de sus clientes?

- En general el cliente busca con-

fiabilidad en los productos que adquiere, que cuenten además con un respaldo técnico adecuado. Además, se valora en gran medida la capacidad de respuesta en las entregas pactadas, entendiendo que esto es un factor fundamental al momento de valorar la eficacia y eficiencia de una empresa, cualquiera sea el rubro.

- ¿Qué servicios ofrecen y cuáles son los métodos de capacitación en las nuevas tecnologías?

- Ofrecemos al cliente una línea de productos propios para satisfacer la demanda de pequeños fabricantes y también desarrollamos productos personalizados para ciertos clientes. El servicio de armado de placas con tecnología de montaje superficial (SMT) es otra propuesta que venimos realizando con muy buenos resultados.

- Finalmente, ¿cuáles son sus proyectos?

- Extender el mercado tanto interno como externo, continuando con las inversiones en tecnología en nuestra fábrica. Y nuevos productos para seguir manteniendo el liderazgo en el rubro. ■

Fábrica de productos electrónicos de calidad

En 1997 nace BG Ingeniería, con el objetivo de fabricar productos electrónicos en Argentina, competitivos en el mercado interno y a nivel internacional. Gracias al crecimiento de la empresa nace ByH Ingeniería S.R.L., desarrolladora de placas electrónicas con foco en Automatización de Portones. Además de abastecer al mercado nacional, la empresa exporta hoy a Uruguay, Chile, Paraguay y Venezuela.

- Centrales para Automatizar portones.
- Controles remotos Code Learn, DIP, Rolling Code.
- Receptores Universales.
- Receptor inteligente.



CENTRAL ELECTRÓNICA BG

mod. Micro RI

Para un motor de 3 cables de hasta 3/4 HP

- Tiempo de marcha programable.
- Tiempo de deceleración programable.
- Tiempo de marcha para paso peatonal programable.
- Tiempo de pausa configurable con dip switch.
- Salida de contacto para luz de cortesía.
- Salida de 12 VAC para accionar cerradura.
- Salida de contacto para semáforo.
- Salida de 12 VCC para periféricos máximo 130 mA.
- Entrada para orden mediante pulsador externo.
- Entrada para barrera Infrarroja.
- Entradas de límites de recorrido optoacopladas.
- Posibilidad de seleccionar límites NA o NC.
- Arranque suave configurable con dip switch.
- Selección de golpe de ariete con dip switch.
- Regulación electrónica de par de motor.
- Receptor incorporado.



ByH Ingeniería S.R.L.

Hno. Lino Terfort 2364 / Esperanza, Santa Fe, Argentina

+54 3496 42 7652

www.byhingenieria.com

NYKEN

AUTOMATIZACIÓN DE ACCESOS

TECNOLOGÍA Y CONFORT

corredizo



barrera



levadizo



corona
de bronce



Pensados para brindar **mayor seguridad**,
los automatismos **NYKEN** son tecnología aplicada al **confort**.

NYKEN
ARGENTINA S.A.

Show room: SARANDI 3848 | SAN JUSTO (B1754ALV) BS.AS

☎ : (011) 4-441-1060/6628 📠 fax:(011) 4-441-1060/6628

✉: info@nykenautomatizacion.com.ar 🌐 : www.nykenautomatizacion.com.ar

Industria
Argentina

Nueva línea

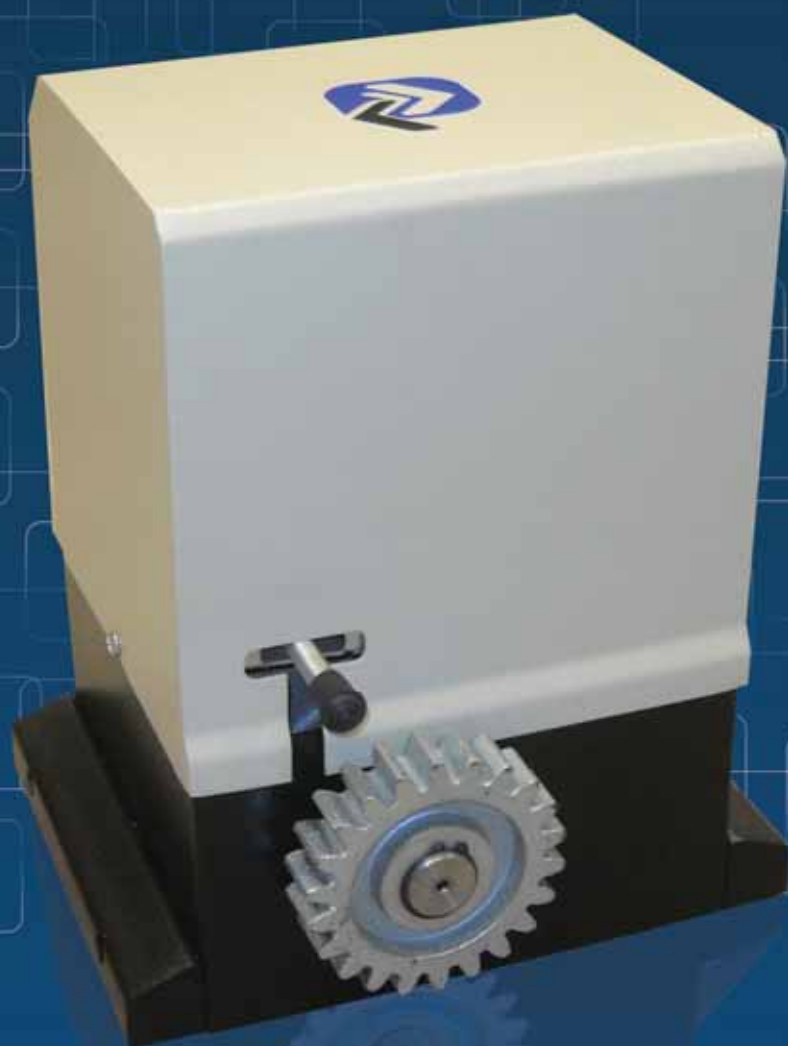
Corredizos *Tracción*

En versiones aptas para
hojas de 400 a 1200kg.
Verdaderamente fabricados
en Argentina.

- ✓ *Electrónica de avanzada*
- ✓ *Gran fuerza de tracción*
- ✓ *Soporte técnico*
- ✓ *Amplia disponibilidad de accesorios y repuestos*



Escaneá el código **QR** desde
tu celular y accedé a nuestro sitio
web para más información.



PROMO
1ra compra
15% de desc. en
todos los equipos.

Prioridad 1

Nuevo edificio y más servicios a sus clientes

Hace más de dos décadas, Prioridad 1 se puso como meta lograr la excelencia en el servicio del monitoreo de alarmas y hoy, con un nombre consolidado y referente en el mercado, apuesta a ofrecer mayor número de opciones a sus usuarios, a través de actualización tecnológica y soluciones a medida.

A través del desarrollo de una Red de Alarmas Inteligentes interconectadas a una Estación de Monitoreo (EM), Prioridad 1 alcanzó el liderazgo del mercado, brindando un servicio de alta calidad, personalizado, estructurado sobre la base del poderoso Software de Gestión de Alarmas que ha diseñado especialmente para adaptarse a los requerimientos específicos de cada uno de sus clientes.

La permanente actitud de crecimiento y transformación que guía a la empresa, le permitió desarrollar nuevas actividades en el ámbito de la seguridad electrónica que complementan y potencian su actividad principal, entre ellas instalaciones de Sistemas de Control de Accesos mediante dispositivos biométricos, Sistemas de Detección de incendios, CCTV, Controles de cadenas de frío y Sistemas de grabación y transmisión de imágenes vía Internet, entre otros.

Ese crecimiento se tradujo este año, además, en la inauguración de su nueva sede, ubicada en Arenales 1123 (9no piso), y en la apertura de nuevas unidades de negocios.

Carlos Cruz, Director Técnico de la compañía; Judith Taglia, Supervisora Comercial de la División Monitoreo; y Claudio Belottini, Supervisor del Área de Sistemas Especiales, nos contaron acerca de la actualidad de la empresa y cuáles son sus proyectos.

Carlos Cruz, precisamente, cuenta que gracias al crecimiento y diversificación de la compañía debieron crearse distintos departamentos, entre ellos (en 2011) el de Ingeniería, creado "para atender ciertas aplicaciones comerciales que deben cumplir con ciertas especificaciones técnicas, como en el caso de las licitaciones públicas, por ejemplo".

- ¿Cuáles son las estrategias para fidelizar y captar nuevos clientes?

(Claudio Belottini) – Desde hace años la empresa tiene una cantidad importante de clientes fidelizados



Carlos Cruz, Director Técnico de la compañía; Judith Taglia, Supervisora Comercial de la División Monitoreo; y Claudio Belottini, Supervisor del Área de Sistemas Especiales.



Su nueva sede
está ubicada
en la calle
Arenales 1123,
9no piso.
La línea de
comunicación es
54 11 3723-2323

por lo que comenzamos a plantearnos ofrecerles algo más a esos clientes, como protección perimetral o el control de su vivienda a través de vigilancia por video. Apuntamos a utilizar las nuevas tecnologías para ofrecer más servicios. Por eso es que incorporamos, recientemente, nuestra estación de videoverificación, como un servicio más para quienes ya eran monitoreados por la empresa. En mi caso, estoy a cargo de la integración de sistemas, una tendencia que ya está instalada en el mercado. En el último año, trabajamos muy bien en esta área, desarrollando las soluciones que el cliente requiere. Esto está funcionando muy bien en edificios, donde ofrecemos control de accesos, incendios e intrusión, ofreciéndole al cliente no depender de distintos prestadores para obtener una seguridad integral.

(Carlos Cruz) – Desde el departamento de ingeniería comenzamos a interesarnos en el desarrollo de esta solución, buscando las mejores variantes tecnológicas disponibles para solucionar un requisito puntual. Los clientes están muy conformes con el servicio, lo cual nos indica que, como desde nuestros inicios, el perfeccionamos es la única opción para lograr la excelencia.

(Claudio Belottini) – Hay algo muy importante, y es que la atención al cliente no termina cuando finalizamos la instalación sino que, podría decirse, ahí recién comienza ya que les ofrecemos y brindamos una serie de servicios adicionales que nos posicionan como referentes en el mercado.

- Desde el área comercial, ¿cómo llevan al cliente de alarma, por ejemplo, a involucrarse con las nuevas tecnologías?

- Haciendo un poco de historia, pasamos del teléfono de disco a teléfonos sumamente inteligentes. Comparando las alarmas, en los inicios una alarma accionaba una sirena que asustaba al ladrón, mecanismo que hoy no es suficiente. Por eso es que explicamos a nuestros vendedores que deben contarle a los clientes las ventajas de la adopción de tecnología a través del servicio que podemos brindarles. Además, un diferencial muy importante de Prioridad 1 es la personalización: cada vez que un cliente llama, lo atiende una persona, no una máquina. En nuestra empresa, hacemos seguridad, no vendemos abonos. El cliente siempre encontrará una persona dispuesta a ayudarle a resolver su problema. ■



DSC®

Una compañía de Tyco Internacional

Funciona cuando **más se le necesita.**



VIDEO PORTEROS

de 2 Hilos

de hasta 32 Monitores Color por Sistema
Monitores



VT-DT16/D3
MONITOR 3.5"
Art.:2402



VT-DT16/D3/AL
MONITOR 3.5"
Art.:2403



VT-DT25/D4/B
MONITOR 4"
Art.:2404



VT-DT25/D4/W
MONITOR 4"
Art.:2499



VT-DT27SD/W
MONITOR 7"
TFT TOUCH SD CARD
Art.:2335



VT-DT27SD/B
MONITOR 7"
Art.:2406



VT-DT27/B
MONITOR 7"
Art.:2405



VT-DT21SD
MONITOR 10"
Art.:2411

Frentes unifamiliares



VT-DT599/SC
Art.:2413



VT-DT592/C/RH
DOS DEPARTAMENTOS
Art.:2412



VT-DT596F/ID
Art.:2501



VT-DT596/ID
Art.:2500

Frentes multifamiliares



VT-DMR18/ID/RH
Art.:2502



VT-DMR11/ID/D4
Art.:2336



VT-DMR11/ID/D8
Art.:2423



VT-EP11/S8
Art.:2337



VT-EP11/S12
Art.:2416



VT-EP11/D16
Art.:2417



VT-EP11/D24
Art.:2418



DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE ALARMAS



Network Video Technologies



Soluciones para Red de CCTV

Fundada en 1990, NVT desarrolló una línea completa de transceptores de video y sistemas de bastidores de múltiples transceptores para el envío de audio y video de alta calidad (en tiempo real) a través de cable telefónico común de par trenzado sin blindaje.

NVT se dedica al negocio de transmisión de video de CCTV por cable de par trenzado sin blindar a través de redes de cableado estructurado. La misión de la empresa es permitir a sus clientes conectar cámaras y equipos de control/grabación mediante métodos de transmisión que ofrecen la más alta calidad de video y confianza en el sistema, incluso bajo condiciones adversas.

La ventaja que ofrece NVT a sus clientes es el aprovechar al máximo cualquier equipo analógico preexistente o cambiar a IP según sus necesidades a través de cableado estructurado enlazadas, que son sólidas y adaptables a futuro para cualquier eventualidad en la aplicación.

¿QUIÉN ES NVT?

Fundada en 1990 y con sede en California, Estados Unidos, NVT es el líder mundial en la transmisión de CCTV por UTP. Su enfoque en esta tecnología le permite ofrecer excelencia en la calidad de sus productos y soporte a sus clientes.

La constante inversión en investigación y evaluación, garantiza que la oferta de los productos de NVT contenga tanto tecnología como interfaces con el usuario, que trabajen para el cliente. Todos los productos de NVT ofrecen facilidad de uso y soporte adecuado.

OFRECER ELECCIONES

La meta de NVT es ofrecer elecciones a sus clientes: elección acerca del uso de UTP sobre cable coaxial o fibra, elección de utilizar cámaras analógicas de alta calidad sobre cámaras IP costosas o de bajo desempeño. NVT ofrece productos que permiten una elección en cuanto a cómo migrar hacia el cableado estructurado e IP. Su compromiso está en capacitar a sus clientes en cómo utilizar su equipo analógico actual, conectarse mediante cableado estructurado de UTP y migrar hacia IP si así lo eligen, bajo sus propios tiempos y dentro de su presupuesto.

La gama de productos Energía-Video-Datos (PVD) de NVT permite alimentar cámaras a distancia y conexiones con ahorro de cables para video y control. Todos los productos actuales de NVT

utilizan una infraestructura de cableado estructurado en UTP para que el cliente logre un manejo organizado de los cables y la elección de aplicaciones a futuro.

STOCK PERMANENTE

NVT cumple con una gran red de distribuidores a través de todo América Latina, haciendo de la adquisición de sus equipos un proceso rápido y eficiente. Si por alguna razón el equipo solicitado no está disponible localmente, gracias a su volumen de stock en fábrica, el 99% de los pedidos pueden ser embarcados el mismo día en el que son solicitados.

GARANTÍA

La empresa ofrece garantía ilimitada de por vida. Si un producto de su factoría falla por cualquier razón, el mismo se reemplaza por adelantado y una vez recibido el material sustituido el cliente efectuará la devolución del defectuoso.

SOPORTE TÉCNICO

NVT cuenta con un departamento interno dedicado solo para América Latina, capacitado para ofrecer apoyo y servicio de primer nivel para toda su gama de equipos y productos, ofreciendo a sus clientes involucrados con diseño e instalación la tranquilidad del respaldo técnico especializado.

CALIDAD TÉCNICA

Para crear una solución robusta y confiable, NVT diseñó productos que pueden ser utilizados con confianza bajo diversas condiciones. A diferencia de balunes de video convencionales, la empresa incorporó características técnicas a sus productos que le valieron un gran número de premios a nivel internacional.

Entre sus principales fortalezas, los productos NVT ofrecen inmunidad contra video interferencia, protección contra picos transitorios y rayos, aislamiento de bucle a tierra y equalización a distancia.

PRODUCTOS

Las líneas de productos incluyen:

- CCTV: Transceptores de video, receptores y transmisores, multitransceptores, receptores y multireceptores activos y racks.



- Cámaras OEM
- Multimedia A/V: Transceptores video/audio; transceptores duales y sistemas de bastidor video/audio
- PVD: Video transceptores, transceptores, cables y concentradores.

PRODUCTOS MULTIMEDIA

La gama de productos multimedia de NVT permite la transmisión unidireccional o bidireccional de video a color y audio en tiempo real por cable telefónico de par trenzado sin blindaje (UTP) a mayores distancias.

La elección del producto permite al instalador la selección de sistemas grandes o pequeños, con la capacidad de transmitir y recibir a mayor o menor distancia (hasta 1 kilómetro) y soportar señales de cualquier tipo de banda base (compuesta).

Las aplicaciones de estos productos incluyen seguridad, vigilancia, distribución de video, videoconferencias, aprendizaje a distancia y lectura de cargos por video o visitas.

EL FUTURO

NVT está experimentando un crecimiento sustancial de manera global, no solo en mercados ya desarrollados como América del Norte, sino también en el Reino Unido, la Unión Europea, América Latina y Asia. NVT y sus soluciones por UTP ya se conocen como una elección confiable para la transmisión de CCTV.

La motivación de la empresa está en desarrollar productos de calidad para sus clientes y proporcionar soluciones costables para el mercado global. ■



Descubra una nueva dimensión en desempeño y valor de NVT

NVT pone a su alcance su calidad, desempeño sin igual y ahorro con el Concentrador de Video Pasivo compacto de 8, 16 y 32 canales y Receptor Activo StubEQ™

Concentradores de conexión y transceptores pasivos

- No se requiere energía
- Excepcional rechazo de interferencia
- Protección integrada contra picos transitorios

Concentradores activos StubEQ™

- Ecuación libre de ajuste de dos bandas adaptable y completamente digital de la señal de video
- Excepcional rechazo de interferencia
- Protección integrada contra picos transitorios y eliminación de lazos de tierra



 **ARGSEGURIDAD**
Distribuidores de Seguridad Electrónica

Av. Rivadavia 8617 - CABA

Horario de atención:
Lun. a Vie. de 9:00 a 18:00 hs.
Sábados de 9:00 a 12:30 hs.



Distribuidor Oficial NVT - Stock Permanente - Teléfono 011-4674-6666 • Email: ventas@argseguridad.com



DVRS y NVRS

Línea Profesional

DVR



Serie DS-9116HFI-ST



“El DVR #1 del Mundo!
Relación Precio, Calidad, Prestaciones, Inigualable!
3 años de Garantía.”

Soporta 8 HDD de 4 TB c/u total 32TB - Salidas HDMI y VGA en 1080P Full HD - Soporta Análisis Dinámico - Soporta Búsqueda por Eventos y Tags - 2 Puertos de RED 10/100/1000 Redundantes - Grabación de 480 fps en 4CIF - Función Video Tag Recording - Grabación Redundante tipo RAID - Frente Rebatible, carga de HDD frontal.

NVR



Serie 9500NI-S



TODOS LOS CANALES EN 4CIF
TIEMPO REAL, GRABACIÓN EN 1080P
EN TIEMPO REAL, GRABACIÓN HASTA 5 MPX.



Serie 9600NI-SH



TODOS LOS CANALES EN 4CIF
TIEMPO REAL, GRABACIÓN EN 1080P
EN TIEMPO REAL, GRABACIÓN HASTA 5 MPX.

HIBRIDOS



Serie DS-9016HFI-S



TODOS LOS CANALES EN 4 CIF Y 1080P
EN TIEMPO REAL - SOPORTA 16
CANALES ANALÓGOS + 8 CANALES IP
O 16 CANALES IP



Serie DS-9016HFI-RH



TODOS LOS CANALES EN 4 CIF Y
1080P EN TIEMPO REAL - DISCOS HOT
SWAP - GRABACIÓN EN RAID 0,1,5

“Onvif Soporta todos los fabricantes de Cámaras IP mas reconocidos”

DVR para Móviles

Video y Localización en Tiempo Real por 3G y WiFi

• Instalación en cualquier unidad móvil

• Transmisión por:
GPRS - 3G - WiFi

• Visualización de recorridos en Google Maps



H.264 DSP Compresión por Hardware • Modulo GPS Incorporado • Información de GPS y Velocidad embebida en video e Integración con Google Maps • Trackeo de Rutas sobre planos de Google Maps • Tecnología Antivibración Patentada • 3G, CDMA, WCDMA, EVDO, TD-SCDMA, Wireless • Software de Centro de Monitoreo • Software de Servidor de Streaming para tecnología 3G • Audio y Video en Tiempo Real • Comunicación Bidireccional sobre IP • Entradas y Salidas de Alarmas • Alarmas por Exceso de Velocidad

HIKVISION

MASTER PREMIER DISTRIBUTOR

Cámaras y Domos IP

Línea Small Office / Home - Office



DS-2CD7133-E

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. VGA REALTIME - IP66 - ANTIVANDALICO



DS-2CD7153-E

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 2 MPX - IP66 - ANTIVANDALICO

Full HD
1080p



DS-2CD8133-ENS/EWNS(WIFI)

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. VGA REALTIME - INCLUYE SOPORTE Y LENTE CON MICROFONO Y PARLANTE



DS-2CD8153-ENS/EWNS(WIFI)

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 2 MPX - INCLUYE SOPORTE Y LENTE CON MICROFONO Y PARLANTE

Full HD
1080p



DS-2CD727PF-PTNS

SENSOR CCD - 4CIF REALTIME - CON IR 20 MTS. FUNCION PAN Y TILT - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.

Línea Profesional



DS-2CD833F-ENS/EWNS(WIFI)

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. VGA REALTIME - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD812PF-ENS/EWNS(WIFI)

CCD DE ALTA RESOLUCIÓN - H.264 - DUALSTREAM - RES. 4CIF REALTIME - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD853F-ENS/EWNS(WIFI)

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 2 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD863F-ENS/EWNS(WIFI)

CCD DE ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 1.3 MPX - 30FPS - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD8233F-EINS

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. VGA REALTIME - DIA/NOCHE CON ICR - IP66 - LENTE AI 2.7 A 9 MM - F1.30 MTS.



DS-2CD8253F-EINS

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 2 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - IP66 - LENTE AI 2.7 A 9 MM - F1.30 MTS.



DS-2CD753F-ENS ANTIVANDALICO

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 2 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD854F-ENS

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 3 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD754F-ENS ANTIVANDALICO

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 3 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD883F-ENS

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 5 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.

Domos IP Profesionales



DS-2DF1-512NS

ULTRA RÁPIDOS - 540 FPS - SONY CCD - DIA/NOCHE - 22X ZOOM OPTICO - 4CIF REALTIME - POSICIONAMIENTO 3D - SAFE CITY



DS-2DF1-518NS

ULTRA RÁPIDOS - 540 FPS - SONY CCD - DIA/NOCHE - 36X ZOOM OPTICO - 4CIF REALTIME - POSICIONAMIENTO 3D - SAFE CITY



DS-2DF1-572NS

SONY CCD ESCANEADO PROGRESIVO - WDR - DIA/NOCHE CON ICR - 18X ZOOM OPTICO - 1.3 MPX Y 720P REALTIME - POSICIONAMIENTO 3D - SAFE CITY



DS-2DF1-772NS

CCD DE ESCANEADO PROGRESIVO - WDR - DIA/NOCHE CON ICR E IR DE 80 MTS DE ALCANCE - RES. 1.3 MPX Y 720P EN TIEMPO REAL - ZOOM OPTICO DE 18X - POSICIONAMIENTO 3D - SAFE CITY



DS-2DF1-583NS

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - WDR - DIA/NOCHE CON ICR - 20X ZOOM OPTICO - 1920 X 1080P REALTIME - POSICIONAMIENTO 3D - SAFE CITY

Lás Cámaras y Domos con sensor de Imagen CMOS deben contar con estampilla de AFIP/Aduana y el monto de IVA debe ser del 21%, según nuestras regulaciones aduaneras.

**3 años
Garantía
Oficial**

- Disponibilidad de Stock Inmediata!
- Importaciones bajo Posiciones Arancelarias indicadas por DGA/AFIP.
- Certificados de Seguridad Eléctrica disponibles y vigentes.

UL CE FC RoHS ISO9001:2000 ISO14001

**HIKVISION HOUSE
LATINOAMERICA**
by Security One
"Nuevo Centro de Soporte y Capacitación"

SECURITYONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Nueva Dirección:
Calle Céspedes 3881 C.A.B.A
C1427EAG - Argentina

Visitenos en
WWW.SECURITYONE.COM.AR
WWW.HIKVISION.COM

Teléfono
(54-11) 4555-1594
Teléfono / Fax
(54-11) 4555-6528

Email
info@securityone.com.ar





¿Qué vehículos pueden blindarse...? Se altera su performance...? Se ven cambios estéticos...?

Blindajes de seguridad en vehículos

El blindaje de vehículos ya no es privativo de entidades gubernamentales o de personal jerárquico de una empresa. Actualmente, la protección del automóvil está al alcance de gran parte del público. Ofrecemos aquí una guía acerca de las posibilidades que ofrece el blindaje de seguridad.

Generalmente, el blindaje de vehículos se utiliza para proteger al rodado de situaciones extremas, en las cuales están en peligro sus tripulantes. Estas situaciones pueden comprender atentados, tiroteos o robos. Inicialmente reducido al ámbito gubernamental o la protección de ejecutivos, el blindaje hoy abarca a gran parte del público.

La sociedad cambió, cambiaron también las modalidades delictivas y la violencia con la que se llevan a cabo. Es por eso que blindar un vehículo ya es una preocupación más generalizada, gracias a la masificación y nuevas tecnologías, accesible a una porción de usuarios cada vez mayor.

Para introducirnos en el tema, consultamos a una de las empresas referentes en el mercado nacional en el blindaje de vehículos, cuyos directivos nos ofrecen respuestas a los principales interrogantes a la hora de proteger un automotor.

- ¿Qué vehículos se pueden blindar? ¿Hay modelos específicos?

Pueden blindarse todas las marcas y modelos de vehículos. También se pueden adquirir vehículos 0 km blindados por *Brista*, en caso de que se requiera la entrega inmediata.

- ¿Puedo adquirir vehículos ya blindados 0 km con garantía de la empresa?

Nuestra empresa comercializa 0 km y usados con blindajes y garantía original. La ventaja de comprar un vehículo de estas características es la entrega inmediata.

- ¿Cómo se protege el motor?

Para proteger el motor del vehículo y evitar que se detenga la marcha del mismo frente a un eventual disparo, el capot y el guardabarros son blindados poniendo exhaustiva atención en los intersticios.



La calidad de los materiales utilizados y la experiencia de la empresa que llevará a cabo el trabajo son fundamentales para lograr óptimos resultados

- ¿Aumenta el peso del vehículo?

Sí, el peso del vehículo aumenta, fundamentalmente debido al reemplazo de los cristales originales por unos especiales. El aumento del peso depende del nivel de blindaje que se utilice (existe una tabla de valores que puede consultarse en la web).

- ¿Se nota desde el exterior que es blindado?

El blindaje de *Brista* es casi imperceptible. No ha sido identificado por personas no entrenadas en la materia.

- ¿Qué tranquilidad ofrece al usuario un blindaje?

Las tres claves de un proceso de blindaje efectivo son el *know-how*, la calidad de los materiales utilizados y el *expertise* de la mano de obra calificada a la hora de la implementación. La empresa reúne estos tres requisitos, logrando un producto

Premium que da seguridad y tranquilidad absoluta a su cliente.

- ¿Qué costo tiene un blindaje?

Para dar un costo es preciso conocer en profundidad la necesidad de seguridad de un cliente así como las características del blindaje que será aplicado.

- ¿Hay que registrarlos en RENAR? ¿Quién hace el trámite?

Efectivamente, los vehículos blindados deben ser registrados en RENAR (Registro Nacional de Armas), entidad gubernamental que legisla las armas. La empresa lo asesora y simplifica el trámite, ya que *Brista*, como empresa homologada para realizar blindajes, es continuamente controlada por esa entidad.

- ¿Cuál es el nivel de blindaje que puede ser aplicado en un vehículo?

Los niveles de blindajes difieren en el tipo de calibre de arma de

LA EMPRESA

Brista es la empresa líder de Argentina en blindaje de automóviles, liderazgo alcanzado a partir de la alta tecnología aplicada, sus instalaciones fabriles y la cantidad de vehículos blindados en nuestro país.

La empresa ha seleccionado los proveedores del exterior y del ámbito nacional con mayor experiencia industrial y comprobada calidad en productos e insumos, teniendo en cuenta que los materiales utilizados son de gran importancia en el resultado final del blindaje requerido.

Su objetivo es lograr la satisfacción de los clientes a través de un blindaje de protección efectiva y totalmente confiable en la seguridad que provee, manteniendo las prestaciones originales de las unidades protegidas en lo que hace a su performance, estética y funcionamiento en general. Para lograrlo, *Brista* utiliza las más modernas tecnologías disponibles a nivel mundial, aplicándolas con personal altamente capacitado en un proceso que tiene por objeto lograr la calidad total.

Brista es una empresa argentina con profesionales altamente capacitados provenientes de la industria automotriz y de la industria de la seguridad, que cuenta con la suscripción en el RENAR (Registro Nacional de Armas) como fabricante mayorista, exportador e importador, cumpliendo con los requisitos de la norma MA 02, con equivalencia a normas internacionales vigentes.

BUSCAMOS REPRESENTANTES EN EL INTERIOR DEL PAIS

BRISTA

El blindaje de un vehículo es un elemento de seguridad pasivo, que, como el airbag, no altera su performance, su estética, ni su funcionalidad, pero llegado el caso puede

SALVAR LA VIDA DE SUS USUARIOS



Volkswagen Passat
2002 | Motor 2.8 V6 | Caja Autom.
Color Gris Plata | Nivel RB3



Volkswagen Bora
2005 | Motor 1.8 T | Caja Autom.
Color Negro | Nivel RB3



Grand Cherokee Limited
2007 | Motor 4.7 V8 SCV | Caja Autom.
Color Negro | Nivel RB3



Citroen C4 Grand Picasso
2009 | Motor 2.0 | Caja Autom.
Color Gris Oscuro | Nivel RB3



Audi A5
Patentado 2012 | Caja Manual
Color Blanco | Nivel RB3



Dodge Journey
2011 | Motor SXT 2.4 | Caja Autom.
Color Negro | Nivel RB3



Chrysler Grand Caravan
2004 | Motor Limited | Caja Autom.
Color Gris Oscuro | Nivel RB3



BMW 325i
2010 | Caja Manual
Color Negro | Nivel RB3

(011) 4795-4444 | www.brista.com.ar

IMPORTANTE BONIFICACION PARA SUSCRIPTORES DE RND3

Las fotografías son ilustrativas y pueden no corresponder con el modelo exacto del vehículo publicado.

Brista Blindados, Av. Libertador 28, Vicente López, Argentina.

Honeywell

SECURITY

- **VISTA 48 LA**
*Un panel...
infinitas posibilidades*



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

Honeywell, líder mundial con más de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios de la más alta prestaciones.



- **6164SP**
Teclado LCD
alfanumérico (Español)
Exp. de 4 zonas y 1 relé



- **Vista ICM**
Módulo de conexión
a Internet
Permite controlar
el panel vía web



- **6271CS**
Pantalla táctil
gráfica color
alfanumérico (Español)



- **6148SP**
Teclado LCD
con palabras
fijas (Español)



- **6270**
Pantalla táctil
gráfica (B/N)
Seguridad,
centro de mensajes



- **6150RF**
Receptor
inalámbrico
Teclado LCD

SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A. - Tel.: (54 11) 4923-0240
info@sf-technology.com - www.sf-technology.com



SF TECHNOLOGY

SF Technology presenta la nueva línea de productos 3i Coporation Lider en monitoreo de alarma vía GPRS y Ethernet



3i
CORPORATION


Pegasus

Conectividad GPRS y Ethernet (IP)
para paneles de alarmas

- Comunicación vía canal de voz (CSD y SMS) en caso de falla de la red GPRS y la línea telefónica fija
 - Comunicación con servidores con IPs fijos o dinámicos
- Compatible con todas las alarmas del mercado con protocolo CONTACT-ID
 - Detección del corte de la línea telefónica (con retardo adicional configurable)
 - Detección del corte del retorno del panel de alarma
- Transmisión de datos encriptada en 128 bits
- 4 entradas digitales y 2 salidas a relé
- Disponible en 10 modelos diferentes
 - Permite el uso de dos SIM-CARD
- Actualización remota de configuración y firmware
- Monitoreo remoto de su funcionamiento (Remote Debugger)



SF TECHNOLOGY S.A



puño que resisten. De acuerdo al grado de exposición que tenga el cliente, será conveniente un nivel mayor o menor. Además está decir que siempre convienen niveles mayores para asegurar mayor tranquilidad. Cuando se trata de seguridad, al analizar la ecuación costo/beneficio es preponderante la segunda componente.

- ¿Puede presenciarse una prueba balística?

Sí, puede presenciar una prueba balística sin ningún tipo de compromiso y puede traer su propio arma, siempre y cuando cuente con el permiso de portación correspondiente expedido por Renar.

- ¿Se colocan nuevos cristales? ¿De qué espesor?

Sí, se reemplazan los cristales de su vehículo por unos nuevos de distintos espesores y de acuerdo al nivel de blindaje. Distinga esto de capas adheridas al cristal de su vehículo, que es un método efectivo provisto en el mercado sólo para evitar golpes con elementos contundentes (no disparos), incorrectamente llamado blindaje y no homologado por RENAR.

- ¿Qué significa "preparado para embestir"?

Se refuerzan los paragolpes delanteros y traseros, brindando a las unidades fortaleza estructural para embestir de frente o en retroceso, ya sean vehículos u obstáculos que intenten bloquear su desplazamiento. La estructura de los guardabarros se refuerza logrando una deformación programada, que absorbe la energía del golpe. Con esto se logra proteger el habitáculo y se evita que la fuerza del choque afecte el normal rodamiento de los neumáticos.

- ¿Desarman el auto para efectuar el blindaje?

Es necesario retirar los tapizados del vehículo para realizar un blindaje seguro. Es por esto que es conveniente acudir a empresas que no sólo poseen el acceso a la compra de los materiales necesarios, sino que poseen el *know-how* y el *expertise* avalados por años de exitosa permanencia en el mercado. El trabajo se realiza en la carrocería, no se altera la electrónica, ni la mecánica en el vehículo.



- ¿Pueden bajarse las ventanillas una vez blindado el vehículo?
- Sí claro. Bajan las ventanillas delanteras y, opcionalmente, también las traseras.

- ¿Dónde se puede reparar el auto ante un choque o siniestro?
- Puede optar por arreglarlo con *Brista* o con talleres recomendados. Es conveniente por su seguridad.

- ¿Cuánto demora en blindarse un vehículo?
- Siempre va en función del trabajo a realizar. El tiempo estándar es de 30 a 35 días una vez ingresado el vehículo en los talleres.

- ¿La protección balística es independiente de la distancia y ángulo del disparo?

La protección balística es independiente del ángulo y distancia de disparo. Las normas están redactadas para proteger efectivamente aún en las condiciones más desfavorables. Puede asegurarse que el vehículo cumplirá con estas normas, dado que Renar monitorea constantemente la calidad de los materiales, a través de pruebas de disparo.

- ¿Se puede elegir el color de los cristales?

Sí, y también puede, si así se desea, solicitarlos polarizados. ■

Control de acceso WEB

Molinete de alto tránsito NGS1000

Molinete para estadios

Molinete contador de personas

Molinete de alta seguridad

Pasarela óptica NGS

Puerta automática NGS

Buzón de tarjetas de visita "Stepper"

Display NGS (TTL)

Pictogramas de alto brillo

En Symtron-Colomet estamos enfocados en satisfacer las necesidades de nuestros clientes con productos de alto nivel con la mejor relación costo/beneficio.

Desarrollamos y fabricamos equipamiento para control de accesos con soluciones innovadoras y confiables aptas para todo tipo de ambientes.

Calidad, responsabilidad, experiencia y servicio son los pilares que nos posicionan como líderes en un mercado cada vez más competitivo.

Control de acceso WEB
Sistema de acceso

Reportes del sistema

Sección: []
Código de acceso: []
Nombre Legajo: []
Nombre: []
Apellido: []
Fecha de inicio: []

Fecha	2010	May	Maya 2010	Maya 2010	May
1	10	10	10	10	10
2	10	10	10	10	10
3	10	10	10	10	10
4	10	10	10	10	10
5	10	10	10	10	10
6	10	10	10	10	10
7	10	10	10	10	10
8	10	10	10	10	10
9	10	10	10	10	10
10	10	10	10	10	10

**NUEVO
CONTROL DE
ACCESO WEB.**

**SIMPLE, ÁGIL
Y ROBUSTO.**



Seguridad Electrónica



Sistemas de Seguridad Electrónica

Importadores y
distribuidores mayoristas

Venta al gremio

CONTROL DE ACCESOS

LECTORES DE PROXIMIDAD

LECTOR DE PROXIMIDAD D9000
con salida Wiegand 26 bits
UHF 915 Mhz
Alcance de 10mts.

Lector de proximidad HM6002/3/5
con salida Wiegand 26 bits o RS232
EM 125 khz / HID 125 Khz / Mifare.

Lector de proximidad JLR100
con salida Wiegand 26 bits
EM 125 khz
Alcance de 80cm.

TARJETAS Y TAGS

Tags de proximidad EM 125 Khz.
Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell
EM 125 Khz - HID - Mifare - UHF915 Mhz
Llaveros y sobres porta credenciales

CONTROLADORES DE ACCESO AUTÓNOMOS

ACP11E / M/H
Controlador autónomo para
1000 usuarios pin y/o tarjeta
Lector incorporado.
Versiones Em marin 125Khz /
HID 125Khz / Mifare

HM1000
Controlador autónomo para
1000 usuarios tarjeta
Apto exterior
Lector incorporado

CONTROLADORES DE ACCESO CON REPORTE

AR721
Capacidad 1000 usuarios
tarjeta y/o pin
Comunicación Rs485
con Software
Lector incorporado

Sc403
RELOJ Y CONTROL DE ACCESO
Capacidad 30000 usuarios tarjeta y/o pin
Comunicación RS232-RS485-
TCP/IP con Software
Lector incorporado

PULSADORES

Pulsadores rex de salida NO/NC
Metálicos
Abs
Emergencia
Sin contacto

CONTROLADORES BIOMÉTRICOS

F8
1500 huellas/tarjetas
Puerto RS232-RS485-TCP/IP
Software

SR 100
Lector adicional para F8

I FACE302
1500 huellas / 700 rostros
Puertos RS232-RS485-TCP/IP
Software

L5000
Cerradura autónoma
500 huellas / 100 pin

PLACAS CONTROLADORAS MULTIPUERTA

CERRADURAS

300s / E600LED
Cerradura electromagnética
de 300Lb/600Lb

HERRAJES DE SUJECIÓN

DESTRABAPESTILLOS NC/NO

CERRADURA FAIL SAFE CON PERNO

Soporta 30000 tarjetas y 100000 registros.
Software basado en web
Función antipasback.
C3-200 2 puertas soporta 4 lectores (2 de entrada, 2 de salida)
C3-400 4 puertas soporta 4 lectores (4 de entrada)

Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires
011 - 4205 - 6379 / 011 - 5368 - 0503 / Nextel ID 672*1828
Envíos al interior - Servicio de entrega a domicilio

CCTV

DOMOS FIJOS



DPSP36/DPAR36

Domo plástico 24 LEDs IR
CCD Sony 420/540 TVL
Lente 3.6mm



DMSP36/60/DMAR36

Domo antivandálico apto exterior
24 LEDs IR
CCD Sony 420/540 TVL
Lente 3.6/6mm



DMSP4A9

Domo Antivandálico
apto exterior
36 LEDs IR - CCD Sony 420L
Lente Varifocal 4a9mm



DP7000IR

Domo Plástico
Menú en pantalla
24 LEDs IR - CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm



DP7000

Domo Plástico
Menú en pantalla
CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm



DM7000IR

Domo Antivandálico apto exterior
Menú en pantalla 36 LEDs IR
CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm

CÁMARAS OCULTAS



COPIR - CPIN - COSMK

Sensor de video 1/3" Color CCD SONY
420-540-TVL
12VDC - 0.1 LUX
Lente 3.6 mm / 6mm

PLACAS CAPTURADORAS



Placas Capturadoras de 4/16/32 canales de video
15/25/100/400 FPS

DVR STAND ALONE



514/518/916

Stand Alone H264 de 4/8/16 canales de video
Salida BNC y VGA Real Time
Software CMS 64 Ch sin cargo
RS485/ Alarmas
Soporta Celulares

CÁMARAS PTZ

CÁMARAS BOX



BSP4200-BSP4800 BSP5200-BSP5400AF BSP7000

Sensor de video 1/3" Color CCD SONY
420-480-540-700 TVL
12VDC - 0.1 LUX
Con audio - Día/Noche
AGC-BLC-AWB



8027H

CCD Sony 520 TVL
zoom 27x autofocus



PTZ109/309

CCD Sony 420/540 TVL zoom 3x
360° Presets- Apta exterior



LANL5907

CCD Sony 480 TVL - zoom 27x autofocus
360° Low Speed- Presets
Apta exterior



LANL2100

CCD Samsung 540 TVL - zoom 30x autofocus
360° High Speed - Apta exterior

CÁMARAS INFRARROJAS

Sensor de video 1/3 Sony. Aptas exterior



CMSP24L36

420 TVL - IR 20MTS - 3.6 mm



CMAR30L36/60

540 TVL - IR 25MTS - 3.6/6 mm



CMXX50M

420/480/540 TVL
IR 50MTS - 6 mm



CMSP36L4A9

420 TVL - IR 30MTS
Varifocal de 4a9 mm



CMSP72L4A9

540 TVL - IR 50MTS
Varifocal de 4a9 mm

ACCESORIOS



CONECTORES

BNC Crimpable/tornillo
Derivadores y plugs de alimentación
Adaptadores de BNC-RCA



GABINETES Y SOPORTES

Gabinetes apto exterior de ABS y aluminio c/ soporte.
Soportes plásticos para cámaras



LENSES

Lentes de cristal:
Iris fijo de 2,8/4/6/8/12/16 mm
Autoiris varifocal de 3,5 a 8mm / 2,8 a 12mm / 5 a 50mm



ACCESORIOS

Distribuidores de video de 1x4 - 2x4 - 8x16
Conversor de Video a VGA
Microfono de alta sensibilidad ajustable
Conversor RS232/ RS485



BALUNES

Transceptores de video para cable UTP
300-1200-1800 mts color.
1-4-8-16 canales.



CABLES

Cables de alimentación TPRI y Bipolar
2x0,5 - 2x0,75 - 2x1 - 2x1,5 - 2x2,5.
Cables UTP interior/ exterior
Cables coaxiales



FUENTES

Fuentes switching de 12VCC:
12A - 5A - 2A - 1A



¿Qué es el ancho de banda... Cómo se calcula... Qué parámetros necesito...?

Cálculo del ancho de banda – 2da. parte

Segunda entrega de este artículo, cuyo propósito es ofrecer una guía aplicable para el cálculo del ancho de banda de un canal de comunicaciones para transmitir video. Presentamos, asimismo, la definición de "actividad de la escena", un factor estrechamente relacionado con la cantidad real de imagen que se quiere transmitir.

Esta segunda entrega (la primera fue publicada en la edición 65, correspondiente a noviembre/diciembre de 2011), ampliamos el concepto de Porcentaje de Actividad de la Escena, factor que muy pocos fabricantes incluyen dentro de sus fórmulas y calculadoras, inicialmente por ser un poco enredado de determinar. Sin embargo, algunos lo omiten, simplemente para hacer incrementar sus ventas a nivel de anchos de banda o de capacidad de disco duro. Veamos la siguiente operación:

Para multiplicar por un % es necesario pasar este número a notación decimal, es decir dividir el número del porcentaje encontrado por cien. De esta manera, un porcentaje de 80%, se convierte en un 0,8 o un 23% en un 0,23. Entonces, un 100% es un simple 1.

Observando la fórmula mencionada, multiplicar por 1 (100% de actividad) nos da el mismo resultado, pero multiplicar por un porcentaje de actividad inferior al 100% significa multiplicar por un número menor a uno, lo que automáticamente da un resultado inferior de ancho banda. Esto ahorra ancho de banda, por lo cual es aconsejable tener en cuenta el porcentaje de actividad de la escena.

- ¿A qué se denomina "actividad de la escena"?

Actividad de la escena es un parámetro expresado en un porcentaje (%) que determina qué tanto cambian las imágenes de un cuadro (frame) a otro y qué tanto movimiento existe realmente en la escena.

Por ejemplo, si tuviéramos una cámara observando una gran autopista, podríamos decir que es muy probable que la actividad sea muy alta (casi el 100%), es decir, que siempre hay movimiento en la escena. Sin embargo, si la cámara ve carriles de



Ing. Germán Alexis Cortes

german.cortes@alas-la.org

vehículos y algunos edificios atrás, podemos decir que no todo se mueve, como las casas o los edificios en la parte trasera de la escena, que permanecen fijos o con cambios mínimos. Entonces, el porcentaje de actividad de la escena es menor a una cámara que solo esté viendo los carriles de vehículos.

De igual manera, no tiene la misma actividad de movimiento una cámara que mira el pasillo de una tranquila oficina de cinco empleados que una que observa una caja de pago de un gran supermercado.

- ¿Qué afecta el porcentaje de actividad?

Esta actividad afecta dos cosas:

- La capacidad que tienen los algoritmos de compresión de video (loosy-interframe), como MPEG. Mucha actividad daña las predicciones que internamente se hacen y logra que se usen más bloques tipo I que P o B (esto es teoría de algoritmos de compresión), que definitivamente aumentan el ancho de banda.
- La cantidad real de imágenes que efectivamente quiero transmitir para ver o almacenar. En este caso, me refiero a que obviamente si no hay cambios de imagen en la escena, realmente no tengo para que transmitir otro cuadro con la misma imagen, puedo ahorrármelo, tanto para visualizar como para grabar. Entonces lograr saber cuál es el porcentaje de actividad de una escena es un factor primordial a tener en cuenta.

- ¿Cómo se determina esta variable?

Es sencillo. Lo primero que se re-

comienda es NO inventar el porcentaje: las personas somos muy dadas a lanzar números al aire, sin tener las premisas necesarias para calcular. Recomiendo asistir al sitio donde se va a realizar el cálculo en tres momentos diferentes, en horas de alto, medio y bajo tráfico. Esto lo conoce muy bien el usuario final y, por lo tanto, hay que consultarlo.

Por ejemplo, en la recepción de un edificio hay mucho tráfico entre 7,30 y 8,30 h, cuando llegan el 98% de los empleados. Lo mismo ocurre entre las 12 y las 14 h, cuando salen y entran de almorzar, y, por último, entre las 17,30 y las 18,30 h, cuando terminan la jornada.

Durante el resto del día, el tráfico es escaso, ocasionado por actividades de correspondencia y visitas de personas esporádicas. Finalmente, entre las 20 y las 7 h del día siguiente, la presencia de personas o actividad es casi nula, interrumpida únicamente por la vigilancia y el personal de aseo. Como vemos, tenemos una actividad muy normal y rutinaria, entonces ¿cuál es el porcentaje de actividad de una cámara ubicada en este sitio?

Para hallar el valor es necesario hacerlo por ventanas de tiempo, por ejemplo: alto tráfico: 4 horas diarias; tráfico medio: 8,5 horas diarias y bajo tráfico: 11,5 horas diarias.

Debo acudir al sitio con un cronómetro y un reloj para medir en las diferentes ventanas de tiempo determinadas. Esto, lejos de emplearnos un día completo, podemos hacerlo en sólo dos horas. Por ejemplo, asistiendo a esta oficina a las 7 h, donde podemos medir la actividad en horas de



"El porcentaje de actividad de una escena es un factor primordial a tener en cuenta, por lo que tiene que ser medido de manera profesional"

LASER ELECTRONICS

TCW-200DN

Color Día/Noche CCD Sony
480TVL 0,05Lux
BLC, AES, FL, OSD
12VDC y 24VCA



TCW-300VP

Domo Antivandálico 1/3" CCD Sony
Super HAD
540TVL 0,01Lux
2D-DNR, D-WDR, HLC, OSD
Lente Varifocal 2,8/11mm
3 Axis
12VDC



TCW-400WS

Color Día/Noche CCD Sony Exview HADII
650TVL 0,00001Lux
3D-DNR, D-WDR, HLC, OSD, Sense Up
12VDC



TCW-350IR

Color IR CCD Sony HAD
540TVL 0,05Lux
Hasta 25 Mts - 12VDC



TCW-250IR

Color IR CCD Sharp
540TVL 0,1Lux
Hasta 20 Mts
12VDC

TCW-300IR-50

Color IR CCD Sony Super HAD
540TVL 0,01Lux
48Leds - 50Mts
Lente Varifocal 2,8/11mm



TCW-250IR-60

Color IR CCD Sony Super HAD
480TVL 0,05 Lux
63 Leds - 60Mts
Lente Varifocal 6-15mm



TCW-DVR-4HDS

4 canales Tiempo real Dual Stream
Compresión H264
Grabación CIF/HD1/D1
Doble USB - Monitoreo desde Celular



TCW-DVR-8HDS

8 canales Tiempo real Dual Stream
Compresión H264
Grabación CIF/HD1/D1
Doble USB - Monitoreo desde Celular
Opcional salida HDMI



TCW-DVR-16HDS

16 Canales Tiempo Real Dual Stream
Compresión H264
Grabación CIF/HD1/D1
Doble USB - Monitoreo desde Celular
Opcional salida HDMI



TCW-316IR

Domo IR CCD Sony Super HAD
540TVL 0,1Lux
3 Axis
Hasta 20Mts
12VDC



TCW-326IR

Domo IR para exterior 1/3" CCD
Sony Super HAD
540TVL 0,1Lux
3 Axis
Hasta 20Mts
12VDC



TCW-336IR

Domo IR para exterior 1/3" CCD
Sony Super HAD
540TVL 0,1Lux
Lente Varifocal 2,8/11mm.
3 axis
Hasta 20 Mts.
12VDC



LASER ELECTRONICS S.R.L.

Thames 540

Villa Adelina - CP. 1607

Buenos Aires - Argentina

Tel: 54 11-4763-9600 / 2294

Fax: 54 11-4763-3688

ventas@laserelectronics.com.ar

www.laserelectronics.com.ar

LÍDER EN SEGURIDAD ELECTRÓNICA



Tenemos el agrado de presentarles nuestro nuevo departamento SEG Video, que nace con la finalidad de prestarle la mejor atención y servicio al gremio, mediante la oferta de modernas tecnologías y el soporte necesario en Capacitación, Asesoría y Conducción en equipos tanto analógicos como IP.

Le aseguramos la solución a sus problemas acompañándolos en su desarrollo y es por ello que queremos ofrecerle una atención permanente para asegurar un asesoramiento continuo y eficaz garantizando un resultado positivo.

Nuestra Misión es estar en permanente interrelación con nuestros clientes, por ello se ha previsto el brindar un servicio PREFERENCIAL atendiendo en horario corrido de 8:00am a 18:00pm, con un stock permanente y envíos a todo el país.



Cámaras Box Profesional
CCD Sony 1/3" y 1/4" de 420
tvl, 540tvl y zoom con 0.2, 1.0
o 0.001 lux.



CÁMARAS IR
CCD Sony 1/3" de 420 tvl
con alcances de 20, 30,
40 y 50mts.



Cámaras IP
CCD CMOS 1/2.5 inch
5 Mega Pixel, resolución
960x720, 25 fps con 0.1 lux.



Domos
CCD Sony 1/3" de 420 tvl,
infrarrojos, antivándalicos y
zoom con 0.8 lux.



DVR Stand Alone
Para 4, 8 y 16 cámaras con
velocidades de 100, 200 hasta
400 fps basados en sistema Linux.



DVR Stand Alone IP
Para 4 cámaras, POE y 100
fps basados en sistema linux.



Switch POE
1 entrada y 4 salidas con
interfaz rj45 prolonga 100mts.



Placas DVR
Para 4, 8 y 16 cámaras con velocidades
de 25, 100, 200 hasta 400 fps.
Soft incluido compatible con sistemas
Windows.



Cámaras Tipo Espía
lente Pinhole en detectores de humo y
movimiento falsos, CCD Sony o Sharp
de 1/3" y 1/4" de 420 tvl con 0.8, 1,0 lux.



bajo tráfico. Luego medimos en horas de alto tráfico y finalizamos tomando unas medidas en horas de tráfico medio, hacia las 9 h. Total: dos horas de investigación.

- ¿Cuál es la metodología para determinar la actividad?

Inicio por ejemplo a tomar la medida a las 7,10 y tomo la medición durante tres minutos, es decir hasta las 7,13 h. Me ubico en el sitio aproximado donde va a instalarse la cámara, dirigiendo mi mirada hacia la escena que aproximadamente vería el lente. Luego, estiro los brazos para formar un ángulo que me ayude a definir los extremos de la imagen simulada. Hago las veces de cámara y de un detector de cambios de imagen digital, y entonces inicio el cronómetro cuando en el campo de visión simulado por mis brazos detecte cambios de imagen por la presencia de una persona u objeto. Lo detengo cuando ese movimiento se haya acabado. Vuelvo y lo enciendo cuando llegue el siguiente movimiento y lo apago cuando finalice, y así sucesivamente hasta que el reloj llegue a las 7,13 h.

Supongamos que el cronómetro, al cabo de estos tres minutos de muestra, quedó en nueve segundos. Entonces, convierto todo a las mismas unidades (en este caso segundos), y aplico una regla de tres: si tres minutos de tiempo, es decir 180 segundos, significan el 100% de mi muestra, entonces ¿nueve segundos de actividad, a que porcentaje corresponde?

La fórmula es $9 \times 100 / 180 = 5\%$ de actividad. Esta es la actividad promedio en la ventana de tiempo de bajo tráfico.

Exactamente igual debo hacer durante muestras de tres minutos a las 8 h para alto tráfico y otra a las 9 h para tráfico medio.

Supongamos que en alto tráfico el cronómetro marcó actividad de 169 segundos, lo que representa $169 \times 100 / 180 = 94\%$ y en medio tráfico el cronómetro alcanzó a medir 55 segundos, lo que representa $55 \times 100 / 180 = 31\%$

Entonces, ahora podemos tener



el parámetro para medir el ancho de banda para tres ventanas de tiempo distintas. Así es como debe hacerse y calcularse de manera detallada y profesional. Sin embargo, para hacerlo más general, podemos hacer un promedio ponderado todas las ventanas de tiempo para la misma cámara.

La fórmula sería: $(5\% \times 11,5 \text{ horas}) + (94\% \times 4 \text{ horas}) + (31\% \times 8,5 \text{ horas}) / 24 \text{ horas} = 29\%$, promedio ponderado de actividad para esa cámara.

La verdad es que el sentido común impera y los cálculos son muy sencillos. Pero debo reconocer que es dispendiosa y aburrida la manera en que determinamos el porcentaje de actividad.

- ¿Qué beneficios traen los resultados de ese cálculo?

Los costos bajan notablemente cuando se hace un cálculo serio, profesional y detallado. Además, se obtienen argumentos para justificar la solución planteada, cosa que en muchos casos su competencia nunca hará, simplemente porque le da pereza o no sabe cómo hacerlo.

- ¿Cómo traslado ese porcentaje al cálculo del ancho de banda necesario?

Debo multiplicar por ocho para terminar la fórmula, simplemente porque los tamaños promedio de cada cuadro los entregan en Bytes y el ancho de banda debemos entregarlo en bits. Entonces, con todos los parámetros vistos, explicados y encontrados, podemos hallar el BW de una cámara cualquiera.

Por ejemplo, supongamos que tenemos una cámara fija tipo minidomo con salida IP, en una oficina con muebles modulares de tipo abierto, observando los empleados. Trabajan de 8 a 18 h en jornada continua. De 6 a 8 h del día siguiente se cierra y nadie queda trabajando.

En las mediciones de actividad encontramos que, durante el día, la actividad promedio era del 78% y en la noche la actividad promedio es del 6% (notar que no es cero). Vamos a transmitir remotamente a 15 FPS durante el día y a 30 FPS únicamente durante los eventos que se presenten en la noche. La cámara tiene 480TVL de resolución y por el puerto de red, nos entregan en resolución D1 un stream de video comprimido usando un algoritmo MPEG4-L2, el fabricante

nos informa que en promedio cada frame consume 8KB.

En la noche, la resolución que se envía es mucho mayor: cada frame consume 24KB. ¿Cuál será el ancho de banda necesario durante el día y cuál durante la noche?

Solución: todo lo que tenemos que hacer es aplicar la fórmula vista, aunque debemos hacer el ejercicio dos veces, una para el día y otra para la noche. El ancho de banda del canal que solicitemos dependerá del mayor entre los dos resultados que nos dé.

Entonces, para el día: $BW = 15 \text{ FPS} \times 8\text{KB} \times 78\% \times 8 = 15 \times 8 \times 1024 \times 0,78 \times 8 = 749 \text{ Kbps}$

Para la noche: $BW = 30 \text{ FPS} \times 24\text{KB} \times 6\% \times 8 = 30 \times 24 \times 1024 \times 0,06 \times 8 = 345 \text{ Kbps}$

Por lo tanto, escogiendo el punto más crítico, el de mayor valor, requerimos para nuestro canal de transmisión un ancho de banda de mínimo 749 Kbps efectivos, que al pasarlos a nominales nos da: $749 / 40\% = 1873 \text{ Kbps}$, es decir 1,83 Mbps. Entonces, contrato un canal de acceso a Internet de al menos 2 Mbps sólo para esta cámara.

RECOMENDACIONES FINALES

Estos cálculos debemos hacerlos para cada cámara y en las ventanas de tiempo que sean necesarias. Como son muchos elementos, recomiendo utilizar una planilla Excel, en una hoja que usted mismo arme para que la entienda perfectamente y, de manera organizada, pueda cambiar cualquier parámetro modificando el resultado final.

Cuando muchas cámaras deben recibirse en un punto remoto, el ancho de banda (BW) efectivo debe sumarse y al final pasarlos a nominal, que es como el mercado de comunicaciones trabaja.

Sin embargo, para ahorrar aún más ancho de banda la pregunta a hacerse no es cuántas cámaras reportan a este punto, sino cuántas cámaras deseo ver de manera simultánea en este punto. La suma de los anchos de banda de estas cámaras (no necesariamente de todas) es el BW que se requiere en este sitio central de monitoreo. Si se requiere grabación, entonces deben tener en cuenta los BW de todas las cámaras.

Como consejo final, aumente este valor un 20% para futuras expansiones, que son muy comunes en el tema de CCTV. ■



Línea analógica

BE7813PCR

1/3" IT CCD, 550TVL High Resolution, Day & Night (ICR) Digital Slow Shutter, 2x Digital Zoom, AWB, AGC, BLC, Flickerless, 0Built-in Hybrid IR LED (18EA) & IR Illuminator LED (206EA) & Sensor 1EA, IR Visible Range : Max. 100m Extra Video-out port for Easier Installation Built-in Fan & Heater, Cable Through Type Camera Bracket

SS2965PXW

432x Zoom(36x Optical / 12x Digital), ExView CCD, User Friendly Installation, An angle of direction display, Automatic Flip Function, WDR, Privacy masking function, Wall Mount, IP66



HDS4848DV

H.264 Realtime, 16ch Standalone Digital Video Recorder, Including DVD-RW



BBM-21F

Ultra High Resolution 600TVL, High Sensitivity CCD, Day & Nigh(ICR), Enhanced low-light sensitivity (Min. 0.005Lux), DNR, OSD, Privacy Zone, Motion Detection



Línea IP

IGC2050F

Hybrid IP TDN Box Camera, 2.0 Mega-pixel at 30fps, SD Card, POE



RADIO OESTE

Distribuidor oficial | Av. Rivadavia 11008 | Capital Federal | Argentina
Tel: 4641 3009 / 3454 | ventas@radio-oeste.com.ar | www.radio-oeste.com.ar

Motores duraderos y elegantes • La mejor relación precio/calidad del mercado • Procesos certificados ISO 9001

Automatización de portones

Automatismos para portones batientes

- Aptos para hojas de hasta 3 y 5 metros de ancho, según modelo.
- Bloqueo mecánico con topes internos tanto en apertura como en cierre.
- Funcionamiento silencioso y diseño elegante.
- El modelo B50 incorpora límites de carrera por corte de energía.



Automatismos para portones corredizos

- Aptos para uso hogareño, semi-industrial e industrial, según modelo.
- Versiones para portones de hasta 3, 6, 10, 15 y 20 metros de largo.
- Altísima durabilidad, robustez y elegancia en el diseño.



Automatismos para portones levadizos

- Automatismo BENINCA para portones contrapesados, equipados con luz de cortesía.
- El más robusto del mercado apto para portones de hasta 10m² (12m² con dos motores).
- Fácil desbloqueo manual ante corte de energía.



3 años
de garantía

Nuevo semáforo KYMSA

- Fácil instalación, los leds se pueden ubicar en forma horizontal o vertical.
- Dimensiones reducidas, con alta luminosidad.
- Permite ajuste de tiempo, volumen e intermitencia de los leds.



Automatismos italianos

BENINCA[®]
TECHNOLOGY TO OPEN

www.kyma.com.ar

Monitoreo StandAlone

Puesto de monitoreo de cámaras sin PC

Visualización True Full HD

1920 x 1080 con anti-alias



NVD3016

16Ch Network Video / Audio Decoder

- Integración de múltiples dispositivos

Permite monitorear canales de distintos DVRs - NVR - Cámaras IP Megapixel.
Remoto de equipos en red local o Internet - Vistas múltiples de 1 / 4 / 8 / 9 / 12 / 16 canales.

- Multi-Protocolo

Soporta múltiples marcas y modelos de dispositivos IP: ONVIF, Dahua, Axis, Panasonic, Dynacolor, Arecont Vision, Samsung, Sanyo, Sony, Canon.

- Salida HDMI y VGA - Full HD

Permite monitorear múltiples cámaras en Full HD, 1920 x 1080 pixels
Para visualizar las cámaras en un LCD de 32 o 42" sin perder definición

- Control PTZ y Niveles de usuario

Permite operar domos PTZ, en modo normal y 3D.
Control mediante mouse o teclado IP.



Software de Integración de Sistemas Administración y grabación de cámaras

- Licencias para 4, 8, 16, 32 y 64 cámaras, acumulativas.

- Versiones Servidor/Cliente, para Windows32/64 y Linux

- Vistas múltiples totalmente personalizada

- Integración de múltiples sistemas

Administra toda su línea de equipos de diversas marcas (mas de 2000 compatibles)
Aprovecha toda su infraestructura instalada

- Compatible con:

3S, Acti, Airlink, Alpha-Networks, Amegia, Appro, Arecont, Avigilon, Aviosys, AVTech, Axis, Basler, Bosch, Brickcom, BSTI, Camtron, Canon, CBC, Cisco, CNB, Costar, Creative, D-Link, Dahua, Dallmeier, DVTel, Dynacolor, Edimax, Enviewtek, Everfocus, Flexwatch, Foscam, Hawking, Hikvision, Hitron, Honeywell, Hunt, Geovision, I_Watcher, iCantek, Iguard, Ikegami, Infinova, Instar, Iprosecu, Ipux, Iqeye, JVC, Kingwave, KTC, Lenovo, Level one, Levo, LG, Linksys, Micro Digital, Mobi, Mobotix, Mosaic, Orite, Panasonic, Pelco, Pixord, Provideo, Samsung, Sanyo, Sercomm, Sigura, Sony, Sparklan, TBT, Tecvoz, Topica, Toshiba, Trendnet, TVT, Unique, Uvision, VisionxIP, Vivotek, Xvision, Y-Cam, Yoko, Yudor, Zavio y otros.



SIS

Software

Big Dipper Technology LTD Argentina

Especialidad en equipamiento de CCTV

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires





Nuevo estándar para CCTV

Transmisión de imágenes en HD-SDI

Dahua Technology presenta un nuevo estándar de alta definición para CCTV, junto a su línea de productos: el HD-SDI. Ampliamente utilizado en aplicaciones de broadcasting, solo resta una baja en sus costos para que sea definitivamente adoptado por el mercado.

Hasta hace muy poco tiempo, las tecnologías disponibles para CCTV se limitaban a dos: CCTV analógico o IP. Para las aplicaciones en las cuales no se requiere alta definición, pero sí se requiere mantener el bajo costo, la opción de CCTV analógico es, y lo será por un buen tiempo aún, la solución más adecuada y elegida del mercado.

En cambio, cuando se necesita mayor definición, los usuarios optan por abandonar el CCTV analógico (cuya definición, por cierto, está limitada a los viejos estándares de TV PAL/NTSC) y elegir el equipamiento IP.

Si bien los equipos IP, al utilizar redes de transmisión de datos, no tienen limitación en cuanto a la calidad de imagen, en los últimos tiempos el mercado ha notado ciertos problemas a la hora de ejecutar un proyecto con tecnología IP.

Estos problemas, se deben a la compresión / codificación - transmisión - descompresión / decodificación de la imagen, procesos que reducen la calidad de la imagen nativa y agregan un importante retardo en la transmisión, desde que fue capturada por la cámara hasta que es visualizada en el puesto de monitoreo.

Si la instalación no ha sido diseñada y ejecutada cuidadosamente, algunos cuellos de botella en la red y falta de recursos de software/hardware en la decodificación, pueden hacer que el retardo de transmisión de la imagen sea de unos eternos segundos. Estos inconvenientes son los reportados por los usuarios y producen cierta insatisfacción, especialmente en donde el monitoreo en tiempo real es importante. Es aquí donde el nuevo estándar HD-SDI puede marcar la diferencia, haciendo interesante su aplicación en lugares tales como casinos, aeropuertos, seguridad urbana, bancos y otros sitios con altas exigencias de seguridad.



Ing. Gabriel R. Pennella

Big Dipper Technology LTD Argentina - gp@bigdipper.com.ar

¿QUÉ ES EL HD-SDI?

Tal como sugieren sus iniciales, High Definition Serial Digital Interface, es un estándar para transmisión de alta definición, basado en una interfase de datos serie. Estos datos serie viajan por un único conductor (cable coaxial o fibra) a una tasa cercana a los 1.485Gb/s y se usan para transmitir video digital sin codificar ni comprimir. En caso de usar un cable coaxial, se puede extender la conexión hasta los 300 metros, siempre y cuando la calidad del cable sea de muy buena en adelante.

Dado que la imagen se transmite sin comprimir ni codificar, se cuenta con la más alta calidad que permita el formato y no se agrega ningún retardo adicional. Este estándar es actualmente utilizado en broadcasting (productoras, editoras y canales transmisores de televisión en HD) y con ello, su éxito como medio de alta de-

finición ya está más que suficientemente probado.

A raíz de esto, como ventaja adicional a la hora de aplicarse en CCTV, es que se pueden utilizar CCDs y otros componentes que, en la actualidad, ya se usan en broadcasting, cuyas pretensiones de calidad, definición, estabilidad y durabilidad son extremas.

APLICACIÓN Y FUTURO DEL HD-SDI EN CCTV

Si bien los sistemas de monitoreo basados en HD-SDI tiene sus obvias ventajas, todavía hay ciertos aspectos negativos que deben resolverse. Por ejemplo, la conexión de dispositivos a grandes distancias (por coaxial, limitada a 300 metros en el mejor de los casos, salvo que se utilice fibra óptica), la necesidad de mayor capacidad de almacenamiento del video, la falta de popularidad de los equipos en HD-SDI y el hecho

Línea de Cámaras HD-SDI de Dahua Technology



DVR HD-SDI de Dahua Technology

DVR0404HD-S

4CH HD-SDI 1080P 2U DVR

- 4ch HD-SDI video & audio
- H.264 & Dual-stream encoding
- Full channel 1080P(1920x1080) realtime recording
- HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- 8 SATA, 1 eSATA, 3 USB



DOMOS PTZ Dahua

La más alta ingeniería
ahora disponible en Cámaras de CCTV



Big Dipper
Technology



23X SD-6323-H

CCD Sony 1/4 - Effio DSP 600 Líneas - 0.01Lux
ICR - DNR - Posicionamiento 3D - 300°/s
3.9-89mm (38.5-1.8° FOV) IP66
200 Presets - 5 AutoScan / Patterns - 8 Tours



23X SD-6570-H

CCD Sony 1/3 - Effio DSP 700 Líneas - 0.01Lux
ICR - DNR - Posicionamiento 3D - 300°/s
3.9-89mm (57.6-3.1° FOV) IP66
200 Presets - 5 AutoScan / Patterns - 8 Tours



30X SD-6530-H

CCD Sony 1/4 - Effio DSP 600 Líneas - 0.01Lux
ICR - DNR - Posicionamiento 3D - 300°/s
3.4-105mm (57.8-2° FOV) IP66
200 Presets - 5 AutoScan / Patterns - 8 Tours



36X SD-6336-H

CCD Sony 1/4 - Effio DSP 600 Líneas - 0.01Lux
ICR - DNR - Posicionamiento 3D - 300°/s
3.4-122mm (57.8-1.7° FOV) IP66
200 Presets - 5 AutoScan / Patterns - 8 Tours



18X SD-6580-HN

CCD Sony 1.3Mpx - 1280 x 960 pix - 0.1Lux
ICR - DNR - Posicionamiento 3D - 400°/s
4.5-81mm (51-3.1° FOV) IP66
200 Presets - 5 AutoScan - 8 Tours - 5 Patterns



20X SD-6582-HN

Sony Exmor 2Mpx - 1920 x 1080 pix - ICR
1.8Lux (Color) 0.02Lux (B/W) - Posic. 3D
400°/s - 4.7-94mm (55-2.9° FOV) IP67
200 Presets - 5 AutoScan / Pattern - 8 Tours

SD-6923-H 23X - IR

CCD Sony 1/4 - Effio DSP 600 Líneas - 0.01Lux
ICR - DNR - Posicionamiento 3D - 240°/s
3.9-89mm (38.5-1.8° FOV) IP66
200 Presets - 5 AutoScan / Patterns - 8 Tours



SD-6970-H 23X - IR

CCD Sony 1/3 - Effio DSP 700 Líneas - 0.01Lux
ICR - DNR - Posicionamiento 3D - 300°/s
3.9-89mm (57.6-3.1° FOV) IP66
200 Presets - 5 AutoScan / Patterns - 8 Tours



SD-6930-H 30X - IR

CCD Sony 1/4 - Effio DSP 600 Líneas - 0.01Lux
ICR - DNR - Posicionamiento 3D - 300°/s
3.4-105mm (57.8-2° FOV) IP66
200 Presets - 5 AutoScan / Patterns - 8 Tours



SD-6936-H 36X - IR

CCD Sony 1/4 - Effio DSP 600 Líneas - 0.01Lux
ICR - DNR - Posicionamiento 3D - 300°/s
3.4-122mm (57.8-1.7° FOV) IP66
200 Presets - 5 AutoScan / Patterns - 8 Tours



Domos IP Megapixel



18X SD-6580-HN

CCD Sony 1.3Mpx - 1280 x 960 pix - 0.1Lux
ICR - DNR - Posicionamiento 3D - 400°/s
4.5-81mm (51-3.1° FOV) IP66
200 Presets - 5 AutoScan - 8 Tours - 5 Patterns



20X SD-6582-HN

Sony Exmor 2Mpx - 1920 x 1080 pix - ICR
1.8Lux (Color) 0.02Lux (B/W) - Posic. 3D
400°/s - 4.7-94mm (55-2.9° FOV) IP67
200 Presets - 5 AutoScan / Pattern - 8 Tours

SD-6980-HN 18X - IR

CCD Sony 1.3Mpx - 1280 x 960 pix - 0.1Lux
ICR - DNR - Posicionamiento 3D - 200°/s
4.5-81mm (51-3.1° FOV) IP66
200 Presets - 5 AutoScan - 8 Tours - 5 Patterns



SD-6982-HN 20X - IR

Sony Exmor 2Mpx - 1920 x 1080 pix - ICR
1.8Lux (Color) 0.02Lux (B/W) - Posic. 3D
240°/s - 4.7-94mm (55-2.9° FOV) IP67
200 Presets - 5 AutoScan / Pattern - 8 Tours



Garantía total de 2 años - Consulte otros modelos

Big Dipper Technology LTD Argentina

Representante exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

dahua
TECHNOLOGY

NVR StandAlone ONVIF

Visualización
True Full HD
1920 x 1080
con anti-alias



NVR3216

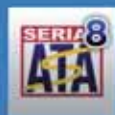


NVR3816



Full HD Rec

Grabación en 1080p @100FPS, 720p @200FPS, D1 @400FPS



Almacenamiento Masivo hasta 36Gb

8 Puertos internos SATA hasta 24Gb. Raid 0,1 / HDD Group
1 Puerto externo eSATA hasta 12Gb.



Procesador de Doble Núcleo

Más poder de procesamiento.

Visualización y reproducción con mejor definición y fluidez.



Salida HDMI y VGA - Full HD

Permite monitorear múltiples cámaras en Full HD, 1920 x 1080 pixels
Para visualizar las cámaras en un LCD de 32 o 42" sin perder definición



3G

Remoto por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile,
Blackberry, iPhone, Android, iPad, Galaxy.



Multi-Protocolo

Soporta múltiples marcas y modelos de dispositivos IP: ONVIF, Dahua,
Axis, Panasonic, Dynacolor, Arecont Vision, Samsung, Sanyo, Sony, Canon.

Garantía Escrita
3
Años



Compatible

dahua
TECHNOLOGY

ONVIF
FULL MEMBER

casel
Camara Argentina
de Seguridad Electronica
ECCIA ACTIVO

16 + 16 ? = 32



DVR1604HF-U DVR Híbrido de 32 Canales

Integración de 16 canales analógicos
con 16 canales IP en formato full HD.

True Full HD



1920 x 1080
con anti-alias



800 FPS Rec

Cámaras analógicas: 400 FPS @D1

Cámaras IP: 100 FPS @1080, 200 FPS @720, 400 FPS @D1



Almacenamiento Masivo hasta 36Tb

8 Puertos internos SATA hasta 24Tb. Raid 0,1 / HDD Group

1 Puerto externo eSATA hasta 12Tb. Asignación de cámaras por disco



Procesador de Doble Núcleo

Más poder de procesamiento.

Visualización y reproducción con mejor definición y fluidez.



Búsqueda Inteligente

Examina y detecta movimiento en las grabaciones continuas.

Ahorra tiempo en la búsqueda de eventos.



Playback

Reproducción de grabaciones en simultáneo de todas las cámaras

Facilita la búsqueda y seguimiento de un evento grabado



Multi-Protocolo

Soporta múltiples marcas y modelos de dispositivos IP: ONVIF, Dahua, Panasonic, Dynacolor, Arecont Vision, Samsung, Sanyo, Sony, Canon.



Compatible

Big Dipper Technology LTD Argentina

Representante exclusivo de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar

Email: info@bigdipper.com.ar

MSN: ventas@bigdipper.com.ar

Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:

Del Mate Amargo 1176

Parque Leloir - Ituzaingo

(B1715CXJ) Buenos Aires

dahua
TECHNOLOGY



de que no se producen en cantidades importantes, hacen que los costos de los mismos sean muy elevados por el momento.

Por otra parte, existen necesidades especiales en las que la definición requerida es mayor a la que puede manejar un dispositivo HD-SDI (en la actualidad, 720p y 1080p)

Con el correr del tiempo, seguramente más fabricantes podrán ofrecer más variedad de equipos en HD-SDI y si las cantidades de producción lo permiten, bajarán los costos de los dispositivos, haciendo viable esta tecnología en aplicaciones de menor presupuesto. ■

EL ESTÁNDAR SDI

Serial Digital Interface (SDI), es una interfase de video digital estandarizada, utilizada principalmente para la transmisión de señal de video sin compresión (video RGB) y sin encriptación (incluyendo opcionalmente audio). También se utiliza para la transmisión de paquetes de datos.

La interface SDI consta de dos capas: la física y la de datos.

CAPA FÍSICA

Los diferentes tipos de cables tienen varias propiedades físicas que permiten que una señal digital se propague a lo largo de una cierta longitud de cable.

El fabricante del cable puede facilitar especificaciones para la distancia máxima recomendada que debe utilizarse para transportar señales de HD (alta definición) y SD (definición estándar) del tipo SDI por un cable determinado.

La capa física, entonces, consta de cables coaxiales, conectores BNC y en muchas de las transmisiones HD-SDI se utilizan dos enlaces (dual link), que trabajan en paralelo.

CAPA DE DATOS

El estándar SDI utiliza palabras de datos que son de 8 o 10 bits de longitud. Tiene 16 canales de audio disponibles y el submuestreo cromático que utiliza es el 4:2:2 YCbCr

En la capa de datos podemos encontrar dos modelos posibles: paralelo, que usa de 8 a 10 cables (uno por cada plan de bit) y en serie, modelo que utiliza palabras de 10 bits

Para garantizar una sincronización óptima en el modelo en serie es necesario realizar una codificación previa, para lo cual se utilizan cables no balanceados (coaxiales o de fibra óptica).



TIPO MANUAL

- Fácil manejo.
- Evita cacheo manual.
- Detecta todos los metales.
- Elevadísima sensibilidad.
- Incluye batería recargable, cargador 220 VAC.
- Funda opcional.

Seguros para marcapasos

TIPO PÓRTICO

- Alarma sonora y visual.
- Desplazable.
- Detecta todos los metales.
- Señala su ubicación.
- Versión para armas.

4 Zonas

1 Zona

SAFIR

Electrónica Aplicada S.R.L.

Perú 952 - C1068AAJ - Buenos Aires - Argentina - Tel: (5411) 4362-7079 / 7179 - Fax: (5411) 4362-7179
 info@detectores.com.ar - www.detectores.com.ar

GRABACIÓN DIGITAL DE IMAGEN



- Línea Completa: DVR - NVR - SVR - NVD - HD/SDI
- Más de 30 Modelos en Stock Permanente
- 3 Años de Garantía y Soporte Técnico Especializado
- Equipos Homologados para Entidades Bancarias y Exportadores
- Software y Firmware Flexibles



Programa especial para DISTRIBUIDORES y MAYORISTAS

DAHUA Technology Argentina

Http://www.dahua.com.ar
Email: info@dahua.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

dahua
TECHNOLOGY



Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.

Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.

Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.

Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.

Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.

En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.

En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado.

En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.

Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

Investigación y Desarrollo

Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.

Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.

Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

Estrategia de mercado

Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.

Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

Servicio

Un perfecto sistema de servicio es la garantía para satisfacer la demanda de sus clientes.

Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.

Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.

Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

Nuestra Misión

Liderar la industria, servir al país.



Dahua Technology Co., Ltd.

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Huangzhou, Zhejiang 310053, China Tel:(86-571)8768 8883, 2893 9666 Fax:(86-571)8768 8815
E-mail:overseas@dahuatech.com Website:www.dahuasecurity.com

What's New? Just Dual-core!



Dahua now launched a full range of 960H & full-D1 DVR adopted a powerful dual-core CPU and new code chip. It presents the powerful preview, recording, playback and network performance.



DVR0404/0804/1604HF-S-E

4/8/16CH 960H 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel 960H(960x576/960x480) realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-S

4/8/16CH Full-D1 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-L

4/8/16CH Full-D1 1.5U DVR

- > 4/8/16ch video & 4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-A

4/8/16CH Full-D1 1U DVR

- > 4/8/16ch video & 4/8/4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 2 SATA, 2 USB

www.dahuatech.com



Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

Contact person: Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Ituzaingo, CP : 1710, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Website: www.bigdipper.com.ar Email: info@bigdipper.com.ar MSN: ventas@bigdipper.com.ar



El video IP al servicio de la industria

CCTV como ayuda para la mejora de procesos productivos

La gran versatilidad de los sistemas de video IP aportan soluciones alternativas para lograr la optimización de procesos productivos a través de la monitorización y el control de las operaciones en sectores como la industria y la logística.

La integración de las aplicaciones industriales con los sistemas de CCTV está cobrando mayor importancia para empresas de distintos sectores industriales y logística, cuyos objetivos principales son mejorar eficientemente los procesos productivos, prevenir riesgos laborales, controlar a sus empleados y proteger sus bienes e instalaciones.

MONITORIZACIÓN DEL PROCESO PRODUCTIVO.

La implementación del video IP en procesos productivos mejora sustancialmente la productividad de estas empresas, generando un importante ahorro en los costos. Durante los últimos años, se han implementado soluciones de este tipo en importantes empresas de producción en cadena, como las automotrices, con el objetivo de facilitar el trabajo a sus operarios y evitar retrasos en las líneas de montaje.

En el caso específico de empresas como siderurgias o fundiciones que, debido a sus hostiles ambientes de trabajo y a la precisión de sus operaciones, utilizan el video IP para llevar a cabo sus actividades con el fin de evitar riesgos



Mejora de los procesos productivos, prevención de riesgos laborales, control de empleados y protección de bienes son algunas de las aplicaciones del CCTV

para sus trabajadores.

Por otra parte, en empresas logísticas con gran rotación de stock, el uso de cámaras de alta definición permite un escaneo automático del flujo de la mercancía ofreciendo información, en tiempo real, del lugar exacto en el que se encuentra cada expedición y mejorando su trazabilidad.

PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

La prevención de riesgos laborales es otro de los objetivos que cualquier empresa industrial persigue, por ello la grabación continua de los sistemas de circuito cerrado de TV y el posterior tratamiento de las imágenes captadas, son utilizadas en multitud de ocasiones para gestionar de una forma óptima las incidencias derivadas de las negligencias realizadas por parte de sus trabajadores o subcontratadas, o para la verificación visual de accidentes laborales acaecidos en las instalaciones con lo que se consigue la prevención de algunos comportamientos que conllevan riesgos laborales y que generan falsas bajas laborales, ausentismo e incluso falsas denuncias.

CONTROL LABORAL

En este tipo de instalaciones, con cientos e incluso miles de trabajadores con distintos horarios y permisos de accesibilidad cuyos turnos de trabajo cubre 24 horas los siete días de la semana, resulta imprescindible contar con dispositivos de control de accesos a la propias instalaciones, con el fin de evitar la intrusión de personal ajeno a la instalación y controlar los accesos a las zonas restringidas sólo por parte de personal autorizado.

Asimismo, estos controles de acceso son utilizados para supervisar las jornadas laborales y prevenir el ausentismo laboral, los retrasos o la disminución de la jornada laboral por parte de los trabajadores.

En grandes instalaciones donde se requiere de un mayor control de sus trabajadores, proveedores o subcontratados, sistemas de procesado avanzado de imagen como la biometría, ayudan a reconocer los rasgos faciales con el objetivo de evitar que cualquier trabajador pueda suplantar la identidad de otra persona. Por último, el uso de estos dispositivos facilita el seguimiento y rastreo de personas ante una evacuación conociendo en todo momento el lugar exacto de cada empleado.

Los ejemplos anteriores son objetivos prioritarios que cualquier empresa industrial persigue, independientemente de su naturaleza, con el fin de disminuir los costes derivados de ahorros en tiempo o en bajas laborales. Sin embargo en la realidad, cada instalación requiere de una solución de seguridad que se adapte a sus necesidades específicas.

SEGURIDAD DE BIENES E INSTALACIONES

Sin embargo, no debemos olvidar que, independiente de sus aplicaciones alternativas, los sistemas de videovigilancia están destinados a salvaguardar la seguridad de los bienes y de las instalaciones. En función de la naturaleza de los productos y/o servicios que cada empresa fabrique o manufacture, sus objetivos de seguridad y por tanto sus inversiones variarán. De este modo, industrias químicas, nucleares o incluso de armamentos, realizan mayores inversiones en sistemas de CCTV y protección perimetral de sus instalaciones con el objetivo de evitar intrusiones de personas ajenas a la corporación y cumplir las normativas existentes. En otras, en cambio, como las empresas logísticas, el objetivo prioritario es evitar hurtos debido al alto índice de rotación de personal y al alto valor unitario de los productos.

A pesar de la diversidad existente



SONY
make.believe



CÁMARAS DE SEGURIDAD HD SONY

CON ILUMINADORES INFRARROJOS Y TECNOLOGÍA VIEW-DR

SERIE IR



- ▶ Excelente calidad de imagen Full HD, soporta H.264 a 30 CPS
- ▶ Iluminadores IR Incorporados, auto-adaptables a la distancia del objetivo enfocado
- ▶ Captura claramente objetos en la oscuridad hasta 15 metros de distancia
- ▶ Únicas con capacidad de análisis inteligente de las imágenes dentro de la cámara

PELA™

Para más información visitanos en
www.sonypro-latin.com

NUESTRAS SOLUCIONES DE VIDEO SEGURIDAD YA ESTÁN DISPONIBLES A TRAVÉS DE NUESTROS INTEGRADORES Y DISTRIBUIDORES:





W3-D4108CW

H.264 / in 4/8 / mic 4/8 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 100/200 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G



W3-D4216CW

H.264 / in 16 / mic 16 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 400 / BNC/VGA / RS485 / 2 SATA / 3G



W3-D6408CWM

H.264 / in 8 / mic 8 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 200 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G



W3-KD4304CW-30S

H.264 / in 4 / mic 4/8 / 704x576 (PAL) / (CIF) 352x288 / FPS: 100 / BNC/VGA / RS485 / SATA / 3G / Wireless digital Camera / 1/3" SONY color CCD, 3.6mm fixed Lens



W3-D6408CWM

H.264 / in 4 / mic 1 / 704x576 (PAL) / CIF 352x288 / FPS: 100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



IVIEW XD-4X

H.264 / in 4 / mic 1 / 704x576 (PAL) / (D1) 720x480 / FPS:100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



IVIEW HD-8

H.264 / in 8 / mic 1 / 704x576 (PAL) / (HD1) 720x240 / FPS:100 / BNC/VGA/SPOT / RS485 / SATA / 3G / CMS



W3-CW312HT

Sensor: 1/4" Sharp
Resoluciones: 420 TVL
IR: 15mts
Lente: 6mm



TI-008

Sensor: 1/4" Sharp / 1/3" Sony
Resoluciones: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: 3.6mm



W3-CW303ST

Sensor: 1/3" Sony
Resoluciones: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: 8mm



W3-CW314SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolucion: 480 TVL
IR: 30mts
Lente: 6mm



W3-CW305SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolucion: 480 TVL
Iluminacion Minima: 0.02 Lux
Lente: Varifocal 4 - 9mm



TI-006S

Sensor: 1/3" Sony
Resolucion: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 6mm
Almacenamiento: SD STORAGE



W3-CW317ST

Sensor: 1/3" Sony
Resolucion: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 3.6mm



W3-CW343HQ

Sensor: 1/3" Sony
Resolucion: 520 TVL
IR: 50mts
Lente: Varifocal 9-22mm



W3-CW314SH

Sensor: 1/3" Sony
Resolucion: 420 TVL
IR: 60
Lente: 8mm



TI-006B / TI-006BA

Sensor: 1/3" Sharp / 1/4" Sharp
Resolucion: 420 TVL
IR: 80mts
Lente: Varifocal 4-9mm (Con control remoto)



TI-003B

Sensor: 1/3" Sony
Resolucion: 480 TVL
IR: 100mts
Lente: 25mm



TB-017

Sensor: 1/3" CCD Sony
Resolucion: 420 TVL
Iluminacion Minima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/C/S



TB-001

Sensor: 1/3" CCD Sony
Resolucion: 420 TVL
Iluminacion Minima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/C/S

Lo esperamos en nuestro Showroom

En el cual podra acceder a las mas variada cantidad de productos y un amplio panel de pruebas, para que vea la diferencia entre cada uno, atendido por personal dedicado exclusivamente a entregarle la mejor atencion.



IMPORTADOR DIRECTO

DE ORIENTE Y ESTADOS UNIDOS, VENTA UNICAMENTE AL GREMIO Y DISTRIBUIDORES - STOCK PERMANENTE



Representantes en Argentina de

iVIEW Security & Information Technology



W3-CB310HQ
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 520 TVL
Iluminación Mínima: 0.1 Lux
Montaje de lente: C/CS



W3-CB305ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.1 Lux
Montaje de lente: C/CS
Audio: SI



TD-001 / TD-001A
Sensor: 1/3 CCD Sony
1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: 3.6mm



W3-CD304SH
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 480TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Montaje de lente: C/CS



TD-015
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420TVL
IR: 15mts
Lente: 3.6mm



TD-012A / TD-012*1
Sensor: 1/3 CCD Sony
1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts / Lente: 3.6mm
Color: Blanco/Negro (opcional)



W3-CD323ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 15mts
Lente: 3.6mm



TD-012B
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 30mts
Lente: 3.6mm
Material: Metal



W3-CV302ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



TDQ-001
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
IR: 25mts
Lente: 3.6mm



W3-SD3900
SD3910 / SD3920
Sensor: 1/4 CCD Sony
Resolución: 480 TVL
Zoom: 27X
Protocolo: PelcoP, PelcoD



TC-003 / TC-004
Sensor: 1/4 CCD Sharp
Resolución: 420 TVL
Iluminación Mínima: 0.3 Lux
Lente: 3.6mm



SSV-0358GNB
Tipo: Manual Zoom Autoiris
Tamaño de Formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 1.4
SSV-0358GNB: 3.5 - 8mm
SSV0616GNB: 6 - 16mm
SSV0636GNB: 6 - 36mm



SSV0616
Tipo: Manual Zoom Manual Iris
Tamaño de formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 1.4
SSV0616: 6 - 16mm
SSV06036: 6 - 36mm



SSE02520NI
Tipo: Iris Fijo
Tamaño de formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 2.0
SSE02520NI: 2.8mm
SSE0420NI: 4mm
SSE0620NI: 6mm
SSE0820NI: 8mm
SSE1220NI: 12mm
SSE1620NI: 16mm



SSE0284
Tipo: Iris Manual
Formato: 1/3
Montaje: CS
Apertura: 2.0
SSE0284: 2.8mm
SSE0412: 4mm
SSE0612: 6mm
SSE0812: 8mm
SSE1212: 12mm
SSE1616: 16mm



W3-CD331ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.6mm



W3-CV304ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



W3-CV304ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.5-8mm
Material: Metal



W3-CD331ST
Sensor: 1/3 CCD Sony
Resolución: 420 TVL
IR: 20mts
Lente: Varifocal 3.6mm



J.R. Velazco 405, CABA

Buenos Aires, Argentina.

Código Postal: C1414AQL

Teléfono / Fax: (+54 11) 4857-3130 / 9613

info@digiset.com.ar | Nextel: 695*2867

Skype: digiset.srl | MSN: info@digiset.com.ar

ESTACIONAMIENTO exclusivo para clientes

Una hora sin cargo. No olvide sellar su ticket.

www.digiset.com.ar



de empresas industriales, todas ellas poseen puntos débiles en común que pueden transformarse en mejoras competitivas a través de una disminución en costes, de la generación de valor añadido en sus productos y/o servicios y del cumplimiento de normativas gracias al uso de este tipo de tecnologías.

Además, todas ellas poseen áreas en común como accesos a sus instalaciones, líneas de productos, almacenes logísticos o zonas de carga y descarga que requieren de una solución integral que gestione todos los sistemas que supervisan cada una de las áreas de la instalación. A su vez estas instalaciones se construyen por fases a lo largo de un amplio horizonte temporal por lo que resulta imprescindible contar con una plataforma escalable que permita ampliar los sistemas y sus distintas aplicaciones en función de las necesidades futuras de crecimiento de la instalación, del incremento

del número de usuarios y en la capacidad del proceso. En este sentido, la tecnología IP permite el crecimiento de la solución sin incurrir en costos ocultos, además de permitir el acceso a la información a través de cualquier PC con conexión a Internet.

Por otra parte, este sistema deberá facilitar el manejo por parte del operador, por ejemplo, a través de pantallas táctiles, y permitir un uso simultáneo por parte de varios usuarios.

Dada la gran cantidad de sistemas necesarios mencionados anteriormente, para una óptima gestión como controles de accesos, sistemas de procesamiento avanzando de imagen o incluso algún software de gestión propio de la compañía, resulta obligatorio contar con una plataforma abierta que permita la integración de todos los elementos y el acceso a través de cualquiera de ellos. Asimismo, esta solución integral debe permitir la gestión



de múltiples plantas productivas o instalaciones dispersas geográficamente desde uno o varios centros de control así como de ubicaciones desatendidas.

Como conclusión, se puede afirmar que los sistemas de video vigilancia tradicionales han evolucionado hasta llegar a plataformas abiertas y flexibles capaces de dar una solución única a cualquier proyecto industrial mejorando la competitividad empresarial a través del ahorro en costes y ofreciendo un valor añadido en calidad de sus productos. ■

Para más información: www.scati.com - marketing@scati.com



DAZ CONDUCTORES (011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903
ventas@dazconductores.com.ar
www.dazconductores.com.ar




- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado
- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms
- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales



Asesoramiento profesional

Más de 15 años en la industria

Importadores directos

SOPORTE TÉCNICO

Asesoramiento: Los que formamos ARGSeguridad somos ingenieros con más de 10 años de experiencia en el gremio de la seguridad electrónica, técnicos y personal altamente capacitado en cada una de sus funciones.

VENTAS ONLINE

24 Hs. / 365 días al año: Realiza tus pedidos, con o sin tarjeta de crédito. Administrá tus compras mediante un ágil formulario de compras online.

STOCK PERMANENTE

Nuestro stock propio, facilita sus oportunidades de negocio.



DISTRIBUIDOR MAYORISTA DE EQUIPAMIENTO DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

ARG SEGURIDAD



NIXZEN



Simplex

arena



IQinVision

DYNACOLOR
always watching



CEM SRL

Línea completa de Productos CEM

Centrales de alarma monitoreable
Comunicaciones GSM/SMS
Comunicaciones Telefónicas
Sensores Infrarrojos
(Interior / exterior / antenasocultas, etc.)



LOCSTAR



ZUDEN

- CCTV - GRABACIÓN DIGITAL
- VIDEO IP
- ALARMAS DE INTRUSIÓN
- INCENDIO
- ACCESOS
- CERRADURAS PARA HOTELES

Importamos y distribuimos productos probados y adaptados para ofrecer a nuestros clientes la mejor opción en seguridad a precios altamente competitivos. Todos los productos de nuestra cartera se encuentran en nuestro stock, dispuestos de un Showroom con los principales productos en funcionamiento y taller de reparaciones y ensamble.



Horario de atención:

Lun. a Vie. de 9:00 a 18:00 hs.
y Sábados de 9:00 a 12:30 hs.

Av. Rivadavia 8617 - CABA

(011) 4674-6666

ventas@ARGseguridad.com

www.ARGseguridad.com



▶ Un cliente **100%** automatizado ◀

❖ COMPLEMENTOS AVIATEL ❖

1 FOTOCÉLULAS ▶ FX

2 ELECTROCERRADURAS ▶ S80

3 SEMÁFOROS ▶ SF1/SF2



1 FOTOCÉLULAS ▶ FX

- Fococélulas de transmisión infrarroja para protección de puertas y portones automáticos.
- Para uso en el hogar e industrial.
- Hasta 30 m de alcance.
- Tensión de trabajo 12-24 Vdc/Vac.
- Tamaño reducido para fácil instalación.

2 ELECTROCERRADURAS ▶ S80

- Para accesos batientes y levadizos.
- Proveen una seguridad adicional al automatismo.
- Funcionamiento con 12 Vca y 12 Vcc con rectificador.
- Apertura interior o exterior.
- Retén de marco y piso.

3 SEMÁFOROS ▶ SF1/SF2

- Excelente poder lumínico.
- Cuerpo de aluminio inyectado.
- LEDS de vida útil ilimitada.
- No necesita mantenimiento.
- Temporizador incorporado para el trabajo en conjunto con fotocélulas.



SOLUCIONES IP

INTERIOR



AVTECH AVN 212

- Lente 1/3" CCD Color 4.6 mm
- Función día/noche. 0 Lux (IR ON) 10 mts
- Salida video analógica
- Opcional: Antena Wi-Fi por usb



AVTECH AVN 222

- 1/3" HR color CCD 0.5 lux
- Lente varifocal de 4 a 9 mm
- Función "Smart Zoom" y white balance



IPC 6049/2 M

- Lente 1/3" 2 MP CMOS 0.5 lux
- Soporta tecnología Dual Streams
- Permite agregar memoria SD 2.0 para grabación local

Todas las cámaras incluyen software para visualización, grabación y programación remota, compatible con Iphone / Blackberry Symbian / Windows Mobile y Android. Alimentación 12V DC Soportan acceso de múltiples usuarios Compresión H.264



AVTECH AVN 362

- Lente 1/3" MOS 6mm
- Sellada con 56 leds. 0 lux (56 IR ON) 25 mts
- Incluye soporte con pasacable

EXTERIOR



AVTECH AVN 252

- Lente 1/3" HR 6mm Color CCD
- Sellada con 56 leds. 0 Lux (IR ON) 25 mts
- Incluye soporte con pasacable



intelektron

RELOJ ELECTRÓNICO PARA CONTROL DE HORARIO REI IN - 2

Intelektron presenta su nuevo reloj electrónico REI IN-2, desarrollado para satisfacer las necesidades del mercado latinoamericano.

REI IN-2 es la nueva línea de relojes para Control de Tiempo y Asistencia que mantiene la robustez y sencillez de operación que caracteriza a Intellektron, basado en una moderna CPU de 32 bits que le permite incorporar prestaciones para que clientes y distribuidores sigan eligiéndonos. Se adapta a todos los requerimientos de empresas y organismos, logrando un efectivo control horario.

El REI IN-2 permite la máxima efectividad en Control de Tiempo y Asistencia dentro de distintas empresas, fábricas y organismos públicos, a través de múltiples tecnologías de lectura como biometría, proximidad HID, EM, iCLASS, Mifare, código de barra y banda magnética.

El REI IN-2 no sólo permite lograr marcaciones fáciles y rápidas, sino que además su configuración es muy simple: se puede realizar remotamente a través del Web Server o localmente a través de la conexión USB. Además, posee conectividad TCP-IP nativa, USB y RS-485/232.

Estos modernos relojes vienen con parlantes incorporados para emitir mensajes de voz configurables ante cada evento y además, utilizan una batería de Ion-Litio para backup de alimentación, garantizando que ante un corte del suministro eléctrico, el REI IN-2 siga funcionando con una autonomía de más de 3 horas en forma continua.

Otra característica de este producto es que cuenta con mayor capacidad de registro: puede almacenar 65.000 marcaciones, 65.000 habilitados y 9.000 huellas, funcionando tanto para Control de Accesos como para el Control de Tiempo y Asistencia.

Los relojes REI IN-2 brindan mayor comodidad para los usuarios y poseen un atractivo diseño a partir de un gabinete de alta resistencia.

Opcionalmente, el cliente puede solicitar el Kit de Desarrollo de Software (SDK). Éste consiste en bibliotecas en Windows y Linux para el desarrollo de aplicaciones que interactúen con los equipos de Control de Accesos y Tiempo y Asistencia, con el soporte de los ingenieros de la empresa. ■

+ DATOS

(54 11) 4305 5600

www.intelektron.com

ventas@intelektron.com



TRANSCECTOR PARA ETHERNET VÍA COAXIAL (EOC) NV-EC1701

NV-EC1701 de NVT utiliza el cable coaxial ya existente para reducir el costo de implementar IP y la necesidad de recableado, siendo compatible con cámaras IP y Megapíxeles o con cualquier otro dispositivo IP 10/100 Base T. De configuración sencilla, un transceptor EoC en el extremo de la red puede ser compatible con hasta 4 transceptores remotos. Hasta 4 transceptores pueden montarse en bastidor en un panel de bastidor NV-RM/810 o kit de bandejas de montaje para bastidor NV-RMEC16 que conectan hasta 16 cámaras.

CARACTERÍSTICAS

- Transmite Ethernet Dúplex 10/100 Base T hasta 750m* sobre cable RG-59 (o similar), energiza cámaras PoE hasta 45 watts
- 48VDC de suministro de energía se distribuye por el cable coaxial al transceptor remoto y a la cámara (ver la tabla de distancia para energía)*
- Conectividad transparente con la red; compatible con diversos protocolos (UDP, TCP/IP, HTTP, etc.), no requiere direccionamiento.
- Tecnología avanzada de transmisión y energía con protección integrada contra picos transitorios.
- Cifrado AES de 128 bits.
- Garantía de por vida.

*La distancia y el número de unidades soportadas pueden ser menores, debido a la caída de voltaje del suministro de energía por el cable.

INTERFASE DE ETHERNET

- Conectividad: RJ45, cruzado automático.
- Tipo de cable: de 4 pares Cat5 o mejor.
- Distancia: hasta 100m.
- Velocidad: Dúplex/Semidúplex 10/100 Base T, con negociación automática.
- Procesamiento de datos: Ancho de banda utilizable 80Mbps ±10% por red. Ejemplo: 4 cámaras megapíxeles, compartiendo una red con coaxial,

cada una enviando 20 Mbps de flujo de video.

- Potencia de salida: Este equipo de alimentación es compatible con dispositivos hasta un total de 45 watts* compatibles con IEEE 802.3at o 802.3af. La energía de 48VDC se suministra en los contactos 4, 5, 7 y 8 protegidos contra corriente y transiente. ■



+ DATOS

www.nvt.com

www.nvt.com/email

in inteléktron SUBE

FABRICANTE NACIONAL, EXPORTANDO TECNOLOGÍA HACIA TODA LATINOAMÉRICA



REUTILICE LA TARJETA

SUBE

Para Control Horario y
Control de Acceso
de su personal

- › Ahorre el costo de Credencialización utilizando la tarjeta SUBE.
- › Reducción de fraude por préstamo, al tener crédito cargado.
- › Equipos que opcionalmente combinan HUELLA + SUBE.
- › También Controles de Acceso y Molinetes con tarjeta SUBE.



Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)

Ciudad de Buenos Aires - Argentina



intelektron

Nuestra Trayectoria como Fabricantes, Experiencia y Estructura, nos avalan para brindarle un Excelente Asesoramiento, Asistencia permanente al Gremio y Servicio Postventa.



Reloj de personal BIOMETRICO



La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner Oficial RSI** para la República Argentina.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO

Monitoreo en tiempo real - Antipassback
Integración con video - Alarma vía e-mail



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.



CERRADURAS

Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores.



Electromagnética

- 300, 600 y 1200 Lb
- Led indicador

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Calidad en cerraduras,
con más 8 años en el mercado.

Variedad de modelos
para cada necesidad

Asesoramiento técnico
personalizado

Garantía local - Entrega inmediata
El mejor servicio pre y post venta.



Botón de emergencia

- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes

- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno

- Sensor de bolilla
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave

- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavén interior
- Temporizador programable



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura

- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos

- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura

- Plástico al to impacto
- ideal perfiles
- NA

Se buscan distribuidores exclusivos para cada provincia.
Ofrecemos protección de mercado,
asesoramiento y capacitación técnica comercial.

DISTRIBUIDOR OFICIAL
Tel. (011) 4361-6006





Netio SRL

ENLACES PARA PANELES DE ALARMA NT-LINK

Netio S.R.L. presenta al mercado un nuevo producto para integrar con paneles DSC o Paradox con facilidades y características exclusivas.

A través de la serie de enlaces Nt-Link, Netio ofrece a los usuarios una solución que aumenta la confiabilidad, reduce el tamaño del equipo y ofrece nuevas facilidades, un producto único en nuestro mercado a un precio muy competitivo.



DESCRIPCIÓN

Los comunicadores universales simulan una línea artificial y los eventos se transmiten tal como si el panel estuviese conectado por línea telefónica con el centro de monitoreo.

Los enlaces Nt-Link se conectan en el bus de teclado del panel y producido un evento, se transmite en forma inmediata, no hay línea simulada ni interviene el comunicador del panel.

Sin estos pasos intermedios, el sistema es más confiable, la transmisión es inmediata y pueden incorporarse funciones sin costo adicional, como acceso remoto al teclado, por ejemplo.

Estos equipos eliminan el 45% de componentes discretos, lo cual redundará en un producto de dimensiones más reducidas, con menor consumo en alimentación y, lo que no es menos importante, proporciona una notable reducción de costos.

FACILIDADES

La serie Nt-Link mantiene todas las prestaciones de los comunicadores Nt-Com (serie compuesta por tres modelos, cada uno con un número mayor de prestaciones y posibilidades de comunicación por diferentes vías, incorporando un nuevo concepto en comunicadores IP) y agrega más facilidades para el usuario, entre las que se destacan:

- Acceso remoto al teclado y downloading incluido sin costos adicionales.
- Agrega 2 zonas (armada o 24 horas) y 2 salidas telecontrol.
- Bajo consumo (30 mA en reposo), no afecta la carga en Vaux del panel.
- Filtro de restricción de eventos por SMS.
- Diseño muy compacto (105x55x28 mm).
- Opción de entrega sin gabinete para instalar en panel.
- Disponible para paneles DSC (PC585-PC5010) y Paradox (SP-MG). ■

+ DATOS:

(54 11) 4554 9997
www.nt-sec.com
info@nt-sec.com



NUEVA VERSIÓN DE SOFTWARE CONTROL HORARIO Y DE ACCESO CS-TIME

CS-Time, software líder en el mercado de control de horario y acceso del Grupo SPEC, se mantiene en continua mejora de sus funcionalidades. La nueva versión avanzada mantiene todas las ventajas de la versión anterior, siendo 100% web, desarrollada en flash, otorgando gran atractivo visual, base de datos SQL, interacción con el empleado, potente herramienta de preparación de informes y otras características únicas en la industria.

Además de mantener todas estas ventajas, la nueva versión de CS-Time logró superar su funcionalidad y estética y cuenta con las siguientes características fundamentales:

- Módulos de Accesos y Visitas totalmente renovados, mejorando no solo sus funcionalidades, sino también su amigabilidad y estética.
- Nueva Interfase multi-ventana, filtros más específicos y búsquedas más avanzadas.
- Multi-idioma, con posibilidad de configurar a cada usuario administrador con un idioma predefinido.
- Procesos de cálculos más avanzados, gracias a la nueva funcionalidad de Cálculos aritméticos.
- Nueva pantalla para visualización de resultados, incorporando gráficos más visuales y atractivos.
- Nuevo módulo de marcaje remoto, ideal para sitios con pocas personas, en donde no se requiere de una terminal.

También se incorporarán dos nueva funcionalidades, que volverán a revolucionar el mercado:

- Marcación desde Iphone o cualquier dispositivo móvil con Android: esta poderosa aplicación permitirá que los empleados puedan realizar sus marcaciones desde cualquier punto y por GPS se registrará el lugar desde donde fue efectuada y la hora del marcaje, asegurando no solo el momento del mismo, sino su lugar exacto, ubicándolo en un mapa.
- Marcación con e-DNI: esto permitirá que mediante un lector de DNI, se puedan leer los datos personales de las personas sin necesidad de tipearlos en la aplicación. Esta nueva funcionalidad ahorra tiempo en la carga de datos y facilita muchísimo el alta de las visitas.

Desde 1978, el Grupo Spec se especializa en el tratamiento de las necesidades de información y control relacionadas con la gestión de horarios, el control de accesos y producción. ■



+ DATOS:

www.grupospec.com
spec.ar@specsa.com
(54 11) 4326-3120

Enlaces GPRS Serie Nt-Link

Nt-Com

Comunicadores de Alarma Integrados

Los comunicadores universales simulan una línea artificial y los eventos se transmiten tal como si el panel estuviese conectado por línea telefónica con el centro de monitoreo.

Los enlaces Nt-Link se conectan en el bus de teclado del panel, no hay línea simulada ni interviene el comunicador del panel.

Sin estos pasos intermedios el sistema es más confiable, la transmisión es inmediata y se pueden incorporar funciones sin costo adicional (acceso remoto al teclado, por ejemplo).

Elimina el 45% de componentes discretos; el producto es más pequeño, con menor consumo en alimentación y lo que no es menos importante, una notable reducción de costos.

En resumen, un producto que integrado con paneles DSC® (PC585-PC5010) y Paradox® (SP-MG), agrega prestaciones y resulta más económico comparado con el comunicador tradicional.

Características

- Acceso remoto al teclado y downloading incluido sin costos adicionales.
- Filtro de restricción de eventos por SMS.
- Sim Card Plug & Play, se auto configura en la red GPRS del Sim Card instalado.
- Controla el funcionamiento del Key Bus del panel (anti-sabotaje).
- 2 Entradas de zona (armadas y/o 24 horas) para sensores NA o NC.
- 2 Salidas de Telecontrol x SMS (armado panel, encendido luces, control sirena, etc.)
- Bajo consumo (30 mA en reposo), no afecta la carga en Vaux del panel.
- Diseño muy compacto (105x55x28mm).
- Opción de entrega sin gabinete para instalar en panel.
- Incluye esquema anti-Clonning de cuenta y comunicador.
- Programación remota y consulta de estado por SMS.
- Envío de SMS de alarma hacia 1 ó 2 destinos, en modo auditoria o respaldo.
- Hasta 3 vías de comunicación, GPRS, SMS línea fija (conectada al panel).
- Actualizaciones remotas de firmware (updates).
- Opera con direcciones IP fijas o dinámicas.
- Dirección IP alternativa para reporte simultáneo o respaldo de la principal.
- Software de recepción permite integrarlo con cualquier software de monitoreo.



Tamaño Real





SEGUIMIENTO SATELITAL



TRAXS10[®]

- Sensor de movimiento de 3 ejes
- Gran capacidad de memoria (51200 reportes)
- Compatible con display Garmin Protocolo FMI V2.0
- Batería interna Li-Ion de gran capacidad
- Ultra bajo consumo $\leq 0,25$ mA en modo ultra sleep
- Dual Sim
- Compatible con modems satelitales ORBCOMM y INMARSAT D+
- Potente inteligencia de eventos con 196 líneas de programa configurables
- Funciones lógicas avanzadas, comparadores, disparadores, timers, contadores
- Firmware completamente actualizable por aire en forma remota

SEGUIMIENTO SATELITAL

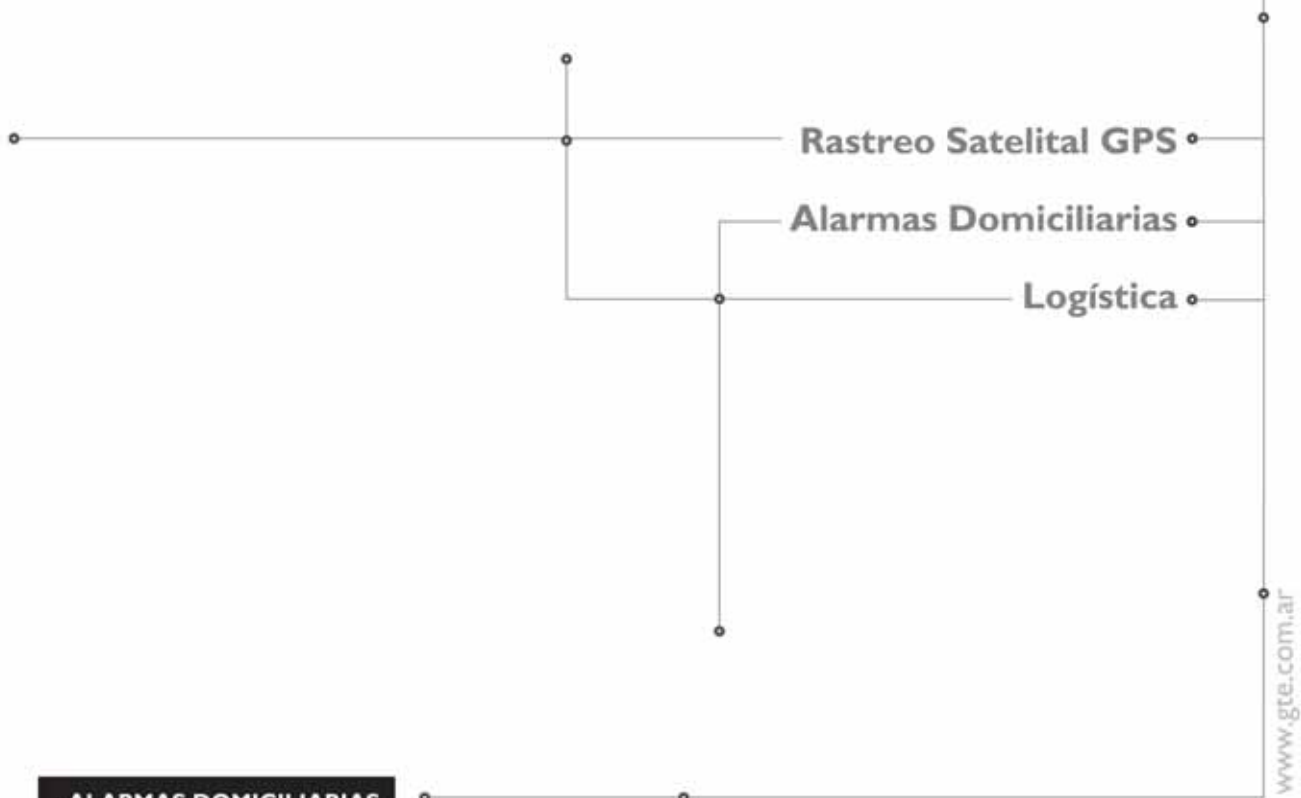
- Lector de memoria uSD de hasta 45 millones de registros
- Compatible con modems satelitales ORBCOMM e INMARSAT D+
 - Grillas Geográficas
 - Doble SIM
- Grabación de fotos de hasta 15 días cada 2 segundos (con memoria uSD de 8G)
- Firmware completamente actualizable por aire en forma remota
- Soporta conexión con display Garmin Protocolo FMI V2.0
 - 2 puertos seriales
- Compatible con cámaras TRAXCAM



TRAXS6[®]



Conectando Soluciones



ALARMAS DOMICILIARIAS

- Compatible con protocolos CONTACT ID y 4+2
 - Software GSMBA compatible con la todas las plataformas de monitoreo
- Detección de integridad del sistema con reinicio automático
 - 2 salidas y 4 entradas con lógica programable



WiCONNECT

Consulte en www.gte.com.ar nuestros accesorios



Protección en áreas complejas

Solución perimetral aplicable en terreno irregular

Terreno irregular, muros perimetrales a diferentes alturas, distancias y arbolado fueron algunas de las tantas dificultades que ofreció el desarrollo de la protección perimetral del caso que presentamos a continuación. Los consejos de un profesional para resolver cada una de las situaciones planteadas.

Muchas veces los profesionales se encuentran con verdaderos desafíos a la hora de implementar un proyecto de protección mediante elementos de la seguridad electrónica. La elección del dispositivo adecuado, su correcta instalación y el cumplimiento de sus funciones específicas es una meta que, en casos como el que vamos a presentar, requieren de la pericia tanto del instalador o integrador, como de la experiencia y asesoramiento de quien provee los equipos. Esa conjunción, sin dudas, redundará en un proyecto concretado con éxito, a total satisfacción del cliente.

Tomamos para este caso un proyecto real, que requirió de un gran trabajo previo a la hora de la puesta en marcha del sistema de protección. Ofrecemos a nuestros lectores una síntesis de la situación planteada, con imágenes del lugar a proteger y las recomendaciones de un reconocido profesional del sector para llevar a cabo de manera exitosa la instalación.

EL PROYECTO

El proyecto es proteger perimetralmente una propiedad, ubicada sobre un lote irregular, tanto en su trazado como en sus alturas. El primer boceto, reflejado en la vista satelital, muestra la disposición de cámaras y posibles barreras fotoeléctricas y, luego, una serie de imágenes numeradas en secuencia, que indican la trayectoria perimétrica de los linderos del terreno ocupado por la casa. Es decir, la numeración sobre la trayectoria amarilla indicada en la primera imagen, corresponde a las fotos numeradas que aparecen más adelante.

Como se puede observar en las fotos 2 a 6, el terreno es una suerte de cauce para las aguas de lluvia, lo cual me pregunto si no podría dificultar la operación de las barreras fotoeléctricas o comprometer



Ing. Basilio Holowczak

bholowczak@hotmail.com.ar

la fijación de las mismas en caso de un flujo considerable de agua.



SOLUCIONES

Planteado el problema, quien responde a la consulta es el Ing. Basilio Holowczak, Ingeniero del Área Latinoamericana & Caribeña de Takex, brindando una serie de consejos y definiciones acerca de cómo llevar adelante la instalación.

Por lo visto en las fotos y en la imagen satelital, no es posible utilizar los MS-12TE/FE, debido a que hay muchos árboles y arbustos y, fundamentalmente, el terreno no es plano, lo que determina totalmente inadecuado su uso.

Dadas las características del lugar, recomiendo utilizar las barreras de 4 haces, ya que sus haces de 2,5 centímetros de diámetro pueden propagarse entre los troncos de los árboles y seguir las pendientes del terreno, siempre y cuando no existan depresiones o salientes muy pronunciadas, que signifiquen respecto a la altura de montaje del

transmisor y receptor, una variación de $-/+ 40$ centímetros.

Consejo: tirar un piolín tenso (a modo de nivel) entre los lugares en los cuales se prevé instalar el TX y el RX para comprobar si, en su longitud, podrá ser detectado el cruce de una persona. En todos los casos, los haces deben propagarse al menos a 2 metros del muro o tejido perimetral para asegurar la no evasión accidental de un intruso que ingrese saltando desde la parte superior de esa protección física al jardín o parque de la finca protegida. Buenas opciones son también podar algunos árboles y suavizar algunas pendientes, nivelando lo mejor posible las depresiones o salientes del terreno. Es recomendable, en lugares con topografía muy accidentada, usar mayor cantidad de barreras para que, con trayectos cortos, puedan acompañar accidentes topográficos acentuados sin que se vea afectada la detección. Otra posibilidad es variar el proyecto original, renunciando a la detección en el perímetro, instalando las barreras en un terreno más plano, aunque signifique acercarse un poco a la construcción. Cabe recordar que basta con que exista una línea de visión óptica libre de unos 30 centímetros entre el TX y el RX para que la barrera pueda ser instalada. Solo debe evitarse que las ramas bajas o arbustos que crezcan en los alrededores, movidos por el viento, obturen los haces, por lo cual el mantenimiento constante del parqueado es una necesidad constante a lo largo del tiempo de operación del sistema.

En cuanto a las imágenes, el cauce de las aguas de las fotos 2 y 6 no es alarmante, pues esta característica del terreno no afecta

Incendio-Intrusión-CCTV



Domos

La Línea de CCTV más completa y profesional del mercado.

Videograbadoras



Lentes



Cámaras

Distribuidor Autorizado



BOSCH

Sistemas de Seguridad



Central de alarma 862 y 880



Avisadores manuales FMM



Barrera de detección de humo

Sirena con estrobo multicandela



Centrales de alarma de incendio convencional

BCG es Distribuidor Oficial de los productos BOSCH en todas sus líneas.

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775
info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar



Control de Acceso / Tarjetas y Lectores



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?



EDGE. Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.

- ESCALABLE
- SIMPLE
- FLEXIBLE



Una tarjeta, Miles de aplicaciones.

INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado.

PROXIMIDAD ES INDALA

Tarjetas y Lectoras 125KHz y

Mifare 13,56Mhz



Línea de lectores iClass



Long Range Parking



Línea de lectores HID



Tarjetas + Flexkey



Lectora Curve



Lectora Wave Slim

BCG es Distribuidor Oficial de los productos INDALA, iCLASS y HID en todas sus líneas.



Building Consulting Group S.A.

Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775

info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar

Cerraduras

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs



CCTV Pelco

Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR's y el mejor respaldo técnico pre y post venta.



BCG es Distribuidor Oficial de los productos PELCO en todas sus líneas.

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775
info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar





a las barreras infrarrojas. Solo basta con instalarlas en caños o columnas empotradas en base de hormigón y, obviamente, teniendo la precaución de que el nivel del agua no llegue a una altura tal que las deje sumergidas.

Pasa a detallar ahora lo que observo en cada una de las fotografías:

- Foto 1: No parece una esquina problemática, por lo cual se puede instalar la barrera a 2 metros del muro.



- Foto 2: No se aprecia hasta donde llega la pendiente positiva, por lo tanto se recomienda podar las ramas bajas, para instalar las barreras en la cima de la pendiente. Otra opción es buscar un lugar intermedio en la pendiente, observando que haya detección (utilizando un hilo tenso), a un mínimo de 2 metros del muro.



- Foto 3: Parece un sitio complicado. Recomiendo extraer algunos árboles para permitir que los haces de la barrera se propaguen a 2 metros del muro que se aprecia a la derecha.



- Foto 4: Otro sitio complicado, cuya imagen parece confusa, pues hay dos muros con desnivel. Habría que extraer uno de los árboles. Pueden instalarse dos barreras en cruz, pero considerando solo como parte útil de la

trayectoria o protección de cada "X" la que esté alejada a 2 metros de cada muro.



- Foto 5: Apreciando el ancho del corredor de menor altura y lindero al muro izquierdo, debe nivelarse, o ver previo a ello que resultado se obtiene con el hilo tenso de sondeo, en la parte superior o más alta podría haber posibilidades de instalar barreras. Aquí debe contemplarse también la posibilidad de instalar barreras sobre el muro.



- Foto 6: Esquina con pendientes: ver la posibilidad de instalar las barreras en las paredes laterales de los muros, pero que se crucen los haces. También debería contemplarse la posibilidad de nivelar el terreno.



- Fotos 7-8: Aparentemente, hay posibilidad de instalar las barreras, ya que los haces se puedan propagar entre los troncos más alejados del perímetro.



- Fotos 9-10: Se aprecia espacio suficiente para instalar las barreras a 2 metros del muro.



- Foto 11: Se aprecia muy poco espacio, por lo que se recomienda una poda y posterior prueba con hilo tenso de testeo. Otra opción es alejarse hacia otro lugar menos conflictivo instalara las barreras sobre muros.



- Foto 12: Punto muy complicado. Al estar en esquina, recomiendo desistir de la protección en ese lugar y buscar un sitio cercano más apto para la instalación. Otra opción viable es instalar las barreras sobre el muro. ■



Grabación local, remota y Backup

Las Soluciones de Almacenamiento StorCenter de Iomega, resuelven por usted la problemática para el almacenamiento de grabaciones y backup ya no debe preocuparse por la capacidad máxima que un servidor DVR o NVR le pueda proporcionar para poder grabar, no importa la calidad o cantidad de video que necesite guardar StorCenter le ofrece múltiples opciones en capacidad y tecnología para sus requerimientos.

StorCenter ofrece capacidades desde 2 hasta 36 Terabytes con funciones RAID avanzadas para protección de video almacenado y posibilidad de agregación y recambio de discos en caliente.

Sus funciones para el almacenamiento vía Red, le permiten funcionar tanto de manera local como remota, pudiendo así recibir video de una o varias DVRs/NVRs vía Red Local o Internet.

StorCenter de Iomega, la manera mas confiable de almacenar, respaldar y proteger Video



Lo invitamos a conocer nuestro nuevo sitio web.

Con motivo de los 25 años de Simicro S.A. en el mercado, relanzamos nuestra web pensando en una verdadera herramienta de trabajo que le permitirá optimizar tiempo y acceder a más de 100 videos demostración de productos, descargas de manuales, folletos, fichas técnicas, tutoriales y lista de precios, además de calendarios de cursos, eventos y capacitaciones.



Nuevas Secciones



Presentamos **Simicro On line**, el canal de Simicro en YouTube con videos sobre nuestros productos, instructivos para instalarlos, y toda las novedades del mercado de la Seguridad Electrónica a través de la plataforma de videos, más utilizada del mundo.

Más de 100 videos en línea sobre nuestros productos



Descarga de listas de precios.



Ofertas exclusivas On-Line



Descarga de material de apoyo para asistencia técnico-comercial.

Además próximamente chat on line con soporte técnico, preguntas técnicas frecuentes y seguimiento de envíos y reparaciones

Visítenos



Av. Corrientes 4969 / (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com / www.simicro.com

Nuevo producto

Central IP de alarmas

- 8 Zonas ampliable a 32 zonas cableadas o inalámbricas.
- 4 Particiones
- Hasta 4 teclados cableados y 2 inalámbricos
- Hasta 16 llaveros inalámbricos de código rotativo.
- 4 PGM
- Zonas de Bus

Sistema híbrido que ofrece comunicaciones avanzadas IP y GSM/GPRS o comunicaciones vía radio de largo alcance.



GSM/GPRS



IP/Internet



Radio de Largo Alcance



Línea Telefónica

Central Receptora de Alarmas



Control por el Usuario



➤ SCB-2000P +



- Cámara color día/noche.
- 600 TV líneas.
- Detección de movimiento.
- Imagen Digital Estabilizadora.
- Control coaxial.

➤ SCO-2080P +



- Cámara color día/noche.
- Lente vari-focal 2.8 a 10mm.
- 3.6 X.
- 600 TV líneas.
- Detección de movimiento.

➤ SCC-3430H DOMO +



- 43X Zoom Optico.
- 600 TV líneas.
- Scaneo Progresivo.
- WDR.
- Soporte de control coaxial.
- Video analítico inteligente.
- Min. Iluminación de 0.7 Lux.

➤ SCC-1000 TECLADO +



- LCD Display.
- Sistema superior de compatibilidad.
- 3D JoyStick Control.

➤ SRD 1670 DVR +



- 16 canales.
- Video (H.264) / Audio (ADPCM).
- 480 (NTSC) / 400 (PAL).
- VGA/HDMI.
- Control coaxial.

SAMSUNG



SELNET

Soluciones Integrales

➤ MDR 751A



- > DVR 4CH 100 ips
- > Compresión H.264
- > Salida VGA
- > Soporta hdd hasta 2 TB

➤ MDR 757 +



- > DVR 8CH 200 ips
- > Compresión H.264
- > Salida VGA
- > Soporta hdd hasta 2 TB

➤ MDR 759



- > DVR 16CH 400 ips
- > Compresión H.264
- > Salida VGA
- > Soporta hdd hasta 2 TB

➤ AVC 412AP

- > Alta Resolución
- > Dia/Noche
- > CCD Sony Effio
- > Audio
- > Digital WDR



➤ AVC 452AP

- > Alta Resolución
- > Dia/Noche
- > CCD Sony Effio
- > IP 67
- > IR 15mts - 24Lens



AVTECH

➤ AVC 482AP



- > Alta Resolución
- > Lente Vari Focal
- > CCD Sony Effio
- > Domo Fijo



➤ AVC 462A

- > Alta Resolución
- > Día / Noche
- > CCD Sony Effio
- > IP 67

➤ AVC 442ZAP



- > Alta Resolución
- > Día / Noche
- > CCD Sony Effio
- > Domo Fijo

➤ Línea SUPREME

➤ IP 8151 ONVIF

Driving network video through global standardization



- › Sensor CMOS de 1,3 megapíxeles.
- › Visibilidad nocturna suprema.
- › Hasta 30 fps a 1280x1024 (1,3MP).

- › Filtro IR removible para función día/noche.
- › Compresión en tiempo real de H.264, MPEG-4 y MJPEG (Codec Triple).
- › Múltiples transmisiones simultáneas.
- › Detecta intentos de alteración como bloqueo, redirecciónamiento.

➤ IP 8362

FULL HD
1920X1080



- › Sensor CMOS de 2 MEGA-PIXEL.
- › Resolución 1080p Full HD a 30fps.
- › Lente P-Iris.
- › Función día/noche con filtro mecánico.
- › Botón de ajuste de foco automático.
- › WDR (rango dinámico extendido).
- › Compresión H.264.
- › Video Cropping.

➤ DOMO 8323 ONVIF

Driving network video through global standardization



- › Zoom 36x.
- › Hasta 60fps@1 resolution
- › Estabilizador de imagen electrónico
- › Compresión (triple codec)
- › Resistente a la intemperie

- › Filtro de corte ir removible para función día-noche
- › 360° horizontal continuo e inclinación de 90°

➤ IP 8162P



- › Sensor CMOS de 2 megapíxeles.
- › 37mm Lentes Auto-iris y vari-focal.
- › Hasta 30 fps a 1080p Full HD.
- › Filtro IR removible para función día/noche.
- › Iluminador IR integrado con alcance de hasta 15 m.
- › Compresión H.264.
- › PoE integrado compatible con 802.3af

➤ SOFTWARE VAST



- › CENTRAL MANAGMENT SOFTWARE.
- › Grabación y visualización simultánea para 64 cámaras y reproducción de grabación para 16 cámaras.

- › Flujos de video adaptados a la actividad para la reducción en ancho de banda y capacidad de almacenamiento.
- › Multi-Streams de video.
- › Fácil acceso remoto de la arquitectura cliente/servidor.
- › Manejo remoto PTZ/ePTZ.
- › Administración de eventos.

VIVOTEK
BUILT WITH RELIABILITY



SELNET

Soluciones Integrales



NSM2 Nanostation

- > 2.4 Ghz, 10.4 - 11.2dBi
- > Hi POWER 2X2
- > Mimo Airmax NSM2

Press Rocket



NSM5

- > M5-5 GHz
- > 5GHz, 14.6-16.1dBi
- > Mimo Airmax



- > Rendimiento Breakthrough 150+ Mbps reales de rendimiento al aire libre y hasta 15km + gama
- > Tecnologia Mimo 2x2

Loco M 900

- > 900 MHz o 400MW
- > CPE de banda ancha



UBIQUITI NETWORKS



¿Qué vender cuando no está lo que se vende?

Trabas a las importaciones

¿Qué hacer cuando el producto que se ofrece sigue existiendo pero no está? ¿Cómo lograr que un cliente no escuche los cantos de sirena de la competencia? Aquí les ofrecemos algunas alternativas, basadas en las técnicas del marketing experiencial, que pueden ayudar a mantener el rumbo de una empresa.

A los argentinos nos llegó otra crisis: la de la importación. Ya tuvimos hace años una que se llamaba de la misma manera, pero ésta es de diferentes características. Antaño importábamos todo, lo que destruyó nuestra industria e hizo que las divisas se fueran al exterior, sea en inversiones o depósitos. Hoy es a la inversa: se pusieron trabas a la importación y, teóricamente, para poder ingresar productos al país, las empresas deben exportar. Es razonable y sano que la balanza comercial de un país tenga saldo positivo y que se proteja a la industria nacional, siempre dentro del marco de la competitividad, para evitar que se "achanche". Esto no se discute. El problema aquí es el cambio, es decir, la crisis que se genera en el "mientras tanto". En este "mientras tanto" ocurre lo peor que le puede pasar a una empresa: tiene la venta, pero no el producto. Y vender hay que vender, pues las cuentas hay que pagarlas igual.

Lo primero que uno piensa es buscar productos nacionales, pero los fabricantes locales de la industria electrónica no pueden de la noche a la mañana multiplicar su producción y deben adaptar su logística de aprovisionamiento de componentes a las nuevas normativas, que por cierto también los complican, por lo que necesitan explicar al gobierno su posición de fabricantes y hasta en algunos casos de exportadores para agilizar los trámites.

¿Qué hacer entonces? Una opción es vender más servicios a los clientes actuales, sea tanto para man-



Néstor Gluj

Gerente de Negocios Latam NANOCOMM S.A.
ngluj@nanocommweb.com



tener la facturación como para evitar que busquen una empresa de la competencia que le promete tener lo que uno no tiene. Siguiendo la línea del marketing experiencial, cuya esencia es la capacidad de crear una experiencia en torno a su producto o servicio, cuanto más interactivo sea el servicio, mejor. Haga que su cliente "sienta" cuando utilice su servicio; póngaselo en sus manos. Algunas herramientas de comunicación GPRS permiten esa inter-

acción del usuario, accediendo a través de su PC o su smartphone, permitiéndole a la empresa prestadora acercarse de nuevo a los clientes, "que ya son clientes"; para ofrecer estas opciones y, al mismo tiempo, brindarles más seguridad usando vínculos bidireccionales seguros.

Es así que la venta de estos servicios supone una mejora para todas las partes y son una buena opción para mantener el negocio en marcha en esta coyuntura. ■

Diseño Gráfico



Logos - Folletos - Libros
Afiches - Ilustraciones
Cartelería - Catálogos
Papelería - Web - CDs

www.logosyfolletos.com.ar

4911-5793
15-5498-3028

19graficar@gmail.com
c19@netizen.com.ar

ESTE ES EL MOMENTO DE GENERAR **SERVICIOS** **GPRS INTERACTIVOS**

NANOCOMM pone en manos del usuario final el comando remoto de sus alarmas.



**VÍNCULO SEGURO
NANOCOMM**

- Permite brindar más servicio con la consecuente suba de la facturación.
- Producto ideal para **Clientes existentes y potenciales.**



Placa NanoBus
accesorio para comando y programación remota de paneles de alarma.

**Comunicador
universal
GPRS / SMS**



- *Full data Contact ID.*
- *Full programable remoto por GPRS o SMS con código de instalador de cambio diario: Evita Robo de Cuentas.*
- *Carga, mide, reporta tensión y controla batería.*

**Mundo Interactivo
NANOCOMM**



RED INTERNACIONAL NANOCOMM

Sólo por la mejor ruta y con el mejor vehículo GPRS, se asegura de que la alarma llegue a destino. Plataforma de Servicios y SIM doble APN.

Encuentre el desarrollo de esta información en nuestro nuevo sitio web www.nanocommweb.com

 **NANOCOMM**
EVOLUCIÓN QUE SE EXPORTA

Joaquín V. González 5076 | C1419AYN | Buenos Aires, Argentina
(+5411) 4505-2224 | Fax 4504-3582

nanocomm@nanocommweb.com | www.nanocommweb.com

detección de incendios



Sistema
Inteligente de
Protección
de Vida iO500



Sistema
Inteligente de
Protección de Vida iO64



Genesis Series®
Emergency Signals
Parlante y sirena



EST3X
Life Safety Solutions



Signature Series®
Detección y Alarma

Tronador 3307
(C1430DMI) C.A.B.A.
Buenos Aires - Argentina
Tel: 54 11 - 4545-1110
Fax: 54 11 - 4545-3287

info@nimitek.com.ar
www.nimitek.com.ar



Nimitek
INTERNATIONAL CORP. ARGENTINA



El éxito de las marcas

Marketing alternativo

En el futuro, el éxito de las marcas se logrará cuando los mismos consumidores se conviertan en "evangelizadores" que difundan en sus comunidades los beneficios del producto en cuestión. Esta tendencia global también es conocida como marketing viral o del "boca en boca".

¿Por qué el marketing de Kotler ya no alcanza? Sucede que las herramientas de marketing tradicionales ya no son tan efectivas como lo eran antes, cuando no existía tanta cantidad y variedad de marcas.

En la actualidad, si se toma la literatura de las grandes escuelas, su interpretación nos daría a entender que el marketing tradicional no funciona más; todo el mundo está buscando el nuevo marketing. Estuve hace unos meses en la Exposición de Seguridad Electrónica de Medellín, dialogando con el Presidente de Sunin Unitech Inc., Won Choi, quien me decía: "El marketing no nos da ahora la satisfacción que nos daba antes". Eso viene de la evolución del consumidor, de la derrota de las marcas, dije.

CAMBIOS EN EL MARKETING

Para dar una idea de en qué medida el marketing fue mutando, comparto con ustedes el siguiente dato: en 1990, el 70% de la inversión de marketing era para lanzar nuevos productos. Actualmente, solo el 30% de la inversión sirve para lanzar nuevos productos, mientras que el 70% restante se destina a hacer cambiar la marca (adaptarla).

Hoy estamos inmersos en un marketing que tiene como objetivo fundamental hacer que el consumidor cambie de marca. Pero en algunos sectores, como el de la seguridad electrónica, existen marcas con poca diferencia entre sí, o al menos una diferencia que el público no ve, por lo cual es necesario adaptar la estrategia con la que la compañía se dirige a los clientes. Para alcanzar ese objetivo, debe recurrirse a la desestabilización emocional del consumidor, inducida por las empresas a través del desarrollo de propuestas generadas a partir de necesidades concretas de los clientes y sustentadas por un servicio de posventa de excelencia, que



Lic./CPN Diego L. Cacciolato

Bykom S.A. - dcacciolato@bykom.com.ar

transforme la concepción que el cliente tiene de la marca en ideas contagiosas, para que sean los mismos clientes los que hagan marketing. Eso significa que, cuando le recomiendo a un amigo un determinado software que utilizo, seguramente después él va a intentar por sus propios medios interiorizarse en las bondades del mismo. Eso es el marketing alternativo: el utilizar a los clientes como medio de comunicación.

ESTRATEGIAS

Para lograr que el contagio requerido por las marcas funcione, y un cliente se convierta en predicador de determinado producto, la clave es mirar hacia adentro. Entendemos por mirar hacia adentro a la auto-crítica que la empresa debe hacerse en cuanto al grado de satisfacción de las personas que día a día llevan adelante la organización y que, en parte, son responsables del servicio posventa. Una de las problemáticas más habituales que tienen las Pymes del sector de la seguridad electró-

nica en particular, y las orientadas a servicios en general, es que no cuentan con la estructura suficiente y adecuada para dar un servicio posventa de excelencia, ya sea por cuestiones presupuestarias, de capacitación, de tiempos, etc.

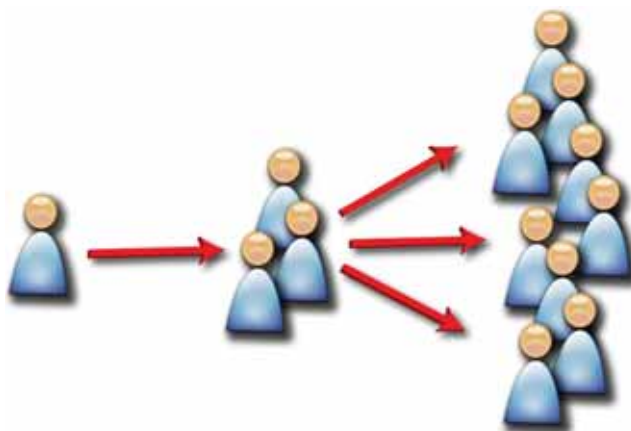
Para ello, la etapa inicial de la estrategia consiste en darle al cliente una "causa" (¿por qué comprar un determinado producto?); luego hay que hacer "palanca" (darle el mejor servicio posventa) para que el mismo cliente comience con su trabajo de contagio.

Finalmente, se necesita dotarlos de argumentos por los cuales se superaron las expectativas que se tenían del producto, para que éstos puedan utilizar esos argumentos en sus recomendaciones boca a boca.

En conclusión, aquellas empresas que, pensando en el futuro, quieran lograr ambiciosos objetivos desde el punto de vista comercial, deberán aggiornar sus estrategias corporativas a los conceptos del nuevo marketing alternativo. ■

"El marketing alternativo es la estrategia que aspira, a través de todos los medios de comunicación posibles (prensa, radio, televisión, Internet, móviles), a sustituir las acciones de marketing de interrupción por las acciones de marketing de permiso."

Georges Chetochine





Software para centros operativos

Respaldo asegurado

Innovación permanente

Excelencia en Servicio post venta

Servicio y soporte técnico las 24 hs los 365 días del año

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

PARTNERS



Una solución completa de gestión y desarrollo para su negocio de monitoreo

Av. Colón 3073 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700

www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar



MINEAR

S.A.

Distribuidor Oficial

SOFTWARE HOUSE

A Tyco International Company

C-Cure 800/8000

C-Cure 9000

I-Star



American Dynamics

A Tyco International Company

Intellex

Illustra

The victor

SpeedDome Ultra 8 IP



KANTECH

CENTRO NACIONAL DE REPARACIONES
Approved Repair Center



Stock en Argentina

Minear S.A.
Tyco Fire & Security Dealer

José Cubas 2369 - C. P. C1419GME - C.A.B.A. - Tel./ Fax:(54 11) 4573-3311
info@minearsa.com / Gremio: integradores@minearsa.com - www.minearsa.com



Si quiere ir lejos, vayamos juntos

La seguridad es un negocio muy serio. Todos los días, usted es desafiado por cosas que, si enfrenta solo, parecen insuperables. Pero, si encuentra un buen equipo que trabaje con usted, todo es posible.

Por eso, no hay mejor equipo para trabajar que Software House. Impulsamos a nuestra red de integradores a dominar temas bastante complejos. Nuevas normas, nuevas tecnologías, nuevas técnicas. Y le ofrecemos todo el apoyo y asesoramiento que un integrador necesita para enfrentar y manejar los retos más difíciles.

Al final, los clientes aprecian este nivel de formación. Confían en que sus necesidades críticas de seguridad están en las manos más capaces de la industria.

Usted y Software House. Juntos, estamos llevando la seguridad a otro nivel.

Vayamos lejos, juntos.



La información nunca sobra

Usos y sentido de las redes sociales

Twitter, Facebook y LinkedIn son tres de las redes sociales más populares en la actualidad. Cada una a su manera, ofrece a la persona o empresa la posibilidad de crecer en niveles de popularidad, según sus propios parámetros. De qué se trata y cómo sacarle provecho a su uso.

i Está usted confundido con todo lo que escucha a diario sobre las redes sociales y su aplicación en el campo de la promoción empresarial y en los negocios? ¿Propuso o tiene su empresa alguna forma de presencia en este abundante mundo, pero todavía no logra comprender el sentido de hacerlo? ¿Le parece que las redes sociales son bastante parecidas entre sí? O peor, ¿no se parecen en nada y no entiende el concepto de interoperabilidad? No se preocupe: usted no es la única persona que está pasando por esto.

Lo cierto es que todo lo que se escribe y se dice a diario sobre las redes sociales puede ser confuso y aturridor, por lo que para sobrevivir a ello, la mejor recomendación es abrir la mente y enfriar la razón, para así poder seleccionar la mejor información, que en última instancia es aquella que puede aplicar en su entorno personal o de negocios.

Si de algo le sirve, quiero contarle que todos los días me pregunto para que sirven las redes sociales y, en muchas ocasiones, no entiendo lo que veo en Twitter, Facebook o LinkedIn. De nuevo, no se preocupe: usted no es el único que se confunde.

Pensemos entonces en que usted está iniciando su negocio y quiere montarse en la ola de los social media y, como dijimos al principio, no sabe como hacerlo o no le encuentra el verdadero sentido. Pues bien, acá vamos a hablar brevemente de Twitter, Facebook y LinkedIn, las tres redes sociales a las que les dediqué algo de tiempo y de las que, poco a poco, fui comprendiendo sus mecanismos de funcionamiento. Quiero aclarar que solo comentaré dichos servicios, pues cada una de estas páginas (www.twitter.com, www.facebook.com, www.linkedin.com) podría por sí sola generar ríos y ríos de información.



Julián Arcila

Director de Desarrollo de Negocios de Signalis Group - signalisgrp@gmail.com



CONCISIÓN Y EXIGENCIA

Twitter es una red social bastante selectiva. No es que uno deba tener un atributo especial o ser espectacularmente bello (como en www.beautifulpeople.com) para ser aceptado. Tampoco es cierto que tenga que ser una estrella o alguien famoso para twittear o tuitear, tal como se le dice al hecho de publicar mensajes a través de esta red, pero lo que sí recomiendo es que ponga cabeza y ofrezca algo si su objetivo es ganar seguidores para usted o su empresa.

Es cierto: en Twitter puede decir que se está bañando o que se prepara para ir al cine, pero lo que sus seguidores esperan es que les dé algo que les sirva. Esos tweets le arrancarán una sonrisa o comentario a algún amigo, pero no le darán seguidores. A menos que quien lo siga a sea una persona obsesiva o acosadora.

Otro detalle: si está abriendo una cuenta de Twitter para su empresa, puede empezar invitando a sus amigos y parientes para ir expandiendo su mensaje, pero si lo que quiere es tener seguidores de calidad, no sea tacaño y esto incluye no solo promociones sino también información y buenas ideas. Piense quien es su seguidor, a quien quiere usted tener leyendo sus tweets. Ahí ya tendrá una idea de lo que debe publicar y de los recursos que debe compartir por esta red para empezar a tener influencia.

En mi opinión, Twitter es la red que mejor refleja la influencia que usted o su empresa tienen sobre un grupo de personas o mercado potencial. Si usted quiere que su empresa adquiera renombre, co-

mience a seguir personas de influencia, a retwittear (republicar lo que otro ya dijo), a ofrecer información de actualidad que pueda serle de utilidad a otra persona. Esto genera frutos. Empiece a emitir opiniones, pues las palabras que elija para sus tweets llegan a potenciales seguidores y personas interesadas en dichos temas, lo cual abre una puerta para que más personas lo sigan.

facebook

LA FASCINACIÓN DE LAS MASAS

Facebook es, quizás, una de las herramientas de relaciones públicas más útiles en la actualidad. Es una herramienta para conectarse con gente influyente que, además, ofrece una gran ventaja: es gratis.

El común de la gente utiliza Facebook para conectarse con amigos de la infancia o con los amigos del momento. Sin embargo, el hecho de poder buscar gente y solicitarles ser su amigo sin las restricciones de LinkedIn, se convierte en una magnífica oportunidad para abrir su horizonte de contactos de renombre. Debo ser honesto: no sé que tanto las personalidades o gente importante que tienen una cuenta en Facebook la utilizan más allá que para emitir una comunicación unidireccional, así que quizás conseguir respuestas cuando usted envía un mensaje puede ser algo complicado.

Otro elemento complejo de Facebook es lograr que sus amigos comenten sus publicaciones. Mi experiencia me dice que sólo lo van a hacer si usted es realmente una persona influyente en ese círculo, así que habría que pensar en cómo su empresa, y en este

Para hacer buen uso de las redes sociales es necesario saber filtrar la información poco útil, seleccionando solo lo que podría aplicar de manera satisfactoria en su vida o negocio.

Haga crecer su negocio

Software integral para monitoreo de alarmas



¿Por qué elegirnos?

- Asistencia técnica en línea las 24 horas
- Múltiples centros de soporte técnico
- Capacitación integral personalizada
- Entrenamiento continuo por E-learning
- La más amplia compatibilidad GPRS-IP del mercado
- Personal altamente capacitado
- Actualizaciones en línea
- Entrega inmediata
- Estrategia y planificación para expandir la rentabilidad de su negocio

Módulo Web Manager: Toda la potencia gráfica para auditoría web

Con el módulo Web Manager los administradores del sistema podrán obtener información estadística específica del sistema central de monitoreo, con el fin de auditar el mismo concentrándose en el simple análisis de variables específicas visualizadas desde un explorador en PC, Palm, PDA o Smartphone WAP. El escritorio de trabajo es personalizable y customizable a la necesidad del usuario logueado.



Monitoreo



Verificación por Video



Servicio Técnico



Logger Grabación de llamadas



MoneyGuard® Facturación y Cobranzas



Acceso Web Corporativo



Acceso Web Dealer Monitoreo Mayorista



Web Manager



Website



Web Reporte a Autoridades



TrackGuard Monitoreo Móvil



Web Monitoreo Remoto



SoftGuard

Av. San Juan 4156 (1233) C.A.B.A.
Tel.: (54.11) 4136-3000
info@softguard.com





tecnosportes.com.ar
ALTA SEGURIDAD

INDUSTRIA ARGENTINA



Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar

CCTV PROFESIONAL



BIGSON
www.bigson.com



CAMARAS - DVR - ACCESORIOS

**SOLIDEZ Y CALIDAD
GARANTIZADA**



info@bigson.com
Mahatma Gandhi 370 - CABA
4857 - 3300 / 3311



caso usted, puede ser influyente para el círculo que planea impactar. La creatividad aquí es fundamental, pero la clave está en conocer a sus amigos, su mercado, saber qué es lo que hacen y qué pueden estar buscando.

Facebook puede ser una gran herramienta para implementar una campaña inteligente de relaciones públicas, segmentada por públicos de interés. Usted puede segmentar sus amigos por ciudad o localización geográfica y área de trabajo (prensa, políticos, empresarios, generadores de opinión entre otros). De este modo, puede asegurarse de que está captando la atención de personas que pueden ayudarle a replicar sus mensajes, sin pasar por los medios tradicionales de información.

Otro elemento para tener en cuenta con Facebook es la dificultad

para saber en realidad quien es la persona a la que puede agregar. Pero como en todo, se puede ser selectivo y construir una red de personas realmente influyentes.

LinkedIn

LA GRAN RED DE LAS OPORTUNIDADES

LinkedIn es una aplicación que tiene un franco ascenso. Desde empezar a ofrecer empleos en los que podrías estar interesado/a, de acuerdo con tu perfil profesional, la red introduce constantes mejoras y actualmente ofrece, inclusive, la posibilidad de microblogging al mejor estilo Twitter.

Desde el punto de vista profesional, LinkedIn permite encontrar clientes para un producto o servicio, pero lo complejo es que solo se

puede establecer (en teoría) contacto con personas con las que se ha estado relacionado por alguna razón. LinkedIn es muy interesante cuando se participó de ferias y exposiciones, pues puede buscar a las personas por su correo electrónico y empezar a mantener contacto con ellas.

Como empresa, LinkedIn ofrece la posibilidad de crear perfiles para empresas, vincular los empleados dentro de la red y publicitarla para ganar seguidores. Como todo, hay que ser cuidadoso, pues no querrá afectar su reputación personal ni profesional.

LinkedIn es una interesante herramienta para crecer dentro del negocio. Consejo: preste siempre atención a los contenidos de noticias. La red analiza su perfil y le entrega contenidos hechos a su medida. La información nunca sobra. ■

REDES SOCIALES: DEFINICIÓN

Por definición, las redes son formas “de interacción social, definida como un intercambio dinámico entre personas, grupos e instituciones en contextos de complejidad”. Se trata de un sistema abierto y en construcción permanente, que involucra a conjuntos que se identifican en las mismas necesidades y problemáticas y que se organizan para potenciar sus recursos.

No difiere lo dicho sobre una red grupal y lo que sucede a nivel subjetivo en Internet, al menos en aquellas que se dedican a propiciar contactos afectivos nuevos, como lo son las redes de búsqueda de pareja, amistad o compartir intereses sin fines de lucro, o profesionales, en aquellas en las cuales solo se entablan relaciones a nivel curricula o experiencia laboral, dejando de lado toda interacción vinculada directamente con los personal.

A través de las redes sociales en Internet, un individuo tiene la posibilidad de interactuar con otras personas aunque no las conozca, el sistema es abierto y se va construyendo con lo que cada suscripto a la red aporta y cada nuevo miembro que ingresa transforma al grupo en otro nuevo. La red no es lo mismo si uno de sus miembros deja de ser parte.

Intervenir en una red social empieza por hallar allí otros con quienes compartir los propios intereses, preocupaciones o necesidades y aunque no sucediera más que eso, eso mismo ya es mucho porque rompe el aislamiento que suele aquejar a la gran mayoría de las personas,

lo cual suele manifestarse en retraimiento y, en ocasiones, en excesiva vida social sin afectos comprometidos.

El capital social se define como “el conjunto de recursos disponibles para una persona a través de sus redes de contactos personales y profesionales”. La palabra “capital” aporta el significado valor mientras que la palabra “social” atribuye ese valor, no a la persona sino a su red de contactos. Las personas con una gran capacidad de conexión generan



valor y son, a la par, sumamente valoradas a nivel profesional. Estas personas gozan de retornos crecientes, es como decir que la riqueza atrae más riqueza: una persona que tiene un gran número de buenos contactos atrae al resto del grupo que quiere estar conectado con ella y con ellos viene otros contactos.

Una conclusión de lo anterior es que las personas no solo dependen de sí mismas sino que, en este contexto, depende también de los demás. El aporte del propio contacto genera ese capital social que se traduce en un sinfín de mejoras de oportunidades, tanto personales como profesionales.



Fergus Security

LA ELECCIÓN PROFESIONAL



CCTV

UNELL
REPRESENTANTE Y DISTRIBUIDOR
EXCLUSIVO

Alta calidad
a buen precio



 Fergus Security

Herrera 395 (C1295ABE)
Cap. Fed. Ciudad de Buenos Aires, Argentina.
info@fergussecurity.com.ar www.fergussecurity.com.ar

(54 - 11)

4021-9980



INGAL – LEDS *otra forma de iluminar*

PRODUCTO UNICO EN EL MERCADO

Reflector para apoyo de cámaras y perímetros de seguridad

MLPO 8WL – 10°

8w de consumo

50 mts de visión humana

300 mts de visión cámara

10° apertura de haz

Led made in USA 50.000 hs vida útil

1 año de garantía de fabricación



***Alimentado por led driver 90v / 260v entrada, tolera amplias caídas de tensión, pudiendo reducir el diámetro del cable y ahorrar dinero en la instalación.**

***Por su bajo consumo es ideal para conectar a UPS o back up de seguridad.**



Esquema de túnel lumínico generado a lo largo del perímetro

REEMPLAZO MERCURIO 250W

PR 80 5M

Proyector modular 5 listones

Consumo: 80w

Apertura de haz: 10°, 20°, 40°, 10°x44°, 140°

Led driver 90v/260v tolera amplias variaciones de tensión.
Electrónica y funcionamiento independiente en cada listón.

Vida útil: 50.000 horas

Ahorro de energía del 70%

efecto en aluminio. Frente en policarbonato 2mm tolera el impacto de una bala calibre 22mm.

Totalmente sellado, IP 67.

Leds made in USA

1 año de garantía de fabricación



CONFIGURACION ILUMINACION PUBLICA



CAMPANA INDUSTRIAL



PROYECTOR

INGAL - leds

Av. Peron 4338 - Presidente Derqui (1635) Bs. As. Te/fax 02322-483896
www.ingal-leds.com ingal@ingal-leds.com



3S

Network Surveillance Expert

VISIONxIP

www.visionxip.com

Distribuidor Exclusivo



Vigilancia

Video Server

NVR

HDTV

H.264

DVR

D1

Cámaras IP

System

Soluciones

VMS

Mobile AP.

CMS

3VMS

ONVIF

Servicio

3rd Party

Soporte Técnico

Garantía

Calidad



64ch en 1 Monitor / 128ch en 4 Monitores

Visión de alarma • Reproductor Versátil
Visor Relay de VMS • GUI Interface
Aplicación eMap

Teléfono: +5411 3221-0309

Fax: +5411 3221-2100 (#0309)

Mail: info@visionxip.com

www.visionxip.com



La receptora IP

Monitoreo telefónico e IP – Capítulos 8 y 9

Últimos capítulos de esta obra que tratará, en este caso, acerca de la receptora IP, sus funciones y consejos al momento de instalarla. Luego, presentamos, a modo de comparativa, las ventajas y desventajas de las distintas vías de comunicación posibles en el monitoreo de alarmas.

En el capítulo anterior (publicado en la edición número 65 de Revista Negocios de Seguridad, correspondiente a los meses noviembre/diciembre de 2011), detallamos cuales son las partes que componen una estación de monitoreo. En este capítulo daremos un vistazo a la tecnología IP en la recepción de alarmas, algunos ejemplos de los dispositivos de recepción y algunas consideraciones al momento de instalar una receptora.

En tanto, en el capítulo siguiente, publicado en este mismo número, analizaremos de manera comparativa los distintos métodos de comunicación.

8.1. EL HARDWARE

La receptora IP surge como una actualización necesaria a los medios de comunicación: cuando las redes de datos comenzaron a tomar una mayor relevancia, se hizo evidente que podrían utilizarse para comunicar eventos.



Teniendo en cuenta la penetración que está teniendo Internet en el mercado, el paso lógico es el de migrar las comunicaciones telefónicas a la comunicación IP. La receptora no utiliza una línea VoIP (voz sobre IP) sino que "codifica" el mensaje en paquetes de datos, los cuales son transmitidos por Internet.

La transmisión por IP tiene las ventajas de ser muy veloz, utilizar muy poco ancho de banda (por lo cual es imperceptible para el usuario), reducir costos de comunicación y permitir la codificación de los datos enviados.



Alejandro Solé

Distribuidora Tellexpress S.A. - info@tellexpress.com.ar

■ Índice general de la obra

Introducción - RNDS n° 60
Temática conceptual, orientación y objetivo de la obra

Capítulo 1 - RNDS n° 60
Definición y componentes

Capítulo 2 - RNDS n° 61
Modelos, facilidades y prestaciones

Capítulo 3 - RNDS n° 62
Protocolos de comunicación

Capítulo 4 - RNDS n° 63
Redes celulares y Backup

Capítulo 5 - RNDS n° 63
GPRS

Capítulo 6 - RNDS n° 64
Redes IP

Capítulo 7
El monitoreo

Capítulo 8
La receptora IP

8.1. *El hardware*

8.2. *Consideraciones al momento de instalar una receptora*

Capítulo 9
Comparación entre vías de comunicación

9.1. *Comparativa comunicaciones IP/GPRS vs. telefónica*

9.2. *Receptora IP vs. Receptora analógica.*

8.2. CONSIDERACIONES AL MOMENTO DE INSTALAR UNA RECEPTORA

Es importante marcar la diferencia entre una conexión VoIP e IP. La primera se trata de una emulación de una línea telefónica mediante un equipamiento o software mientras que la segunda es simplemente una conexión a Internet.

Debemos hacer una aclaración respecto de las líneas VoIP: las mismas son una muy buena opción en cuanto a la reducción de costos en las comunicaciones, siempre y cuando no estemos pensando en transmitir datos por una de estas líneas. El problema radica en una reducción del ancho de banda del canal de audio, lo cual provoca que se recorten los picos que produce la señal DTMF, por lo que la receptora no interpreta la señal

que está recibiendo.

Para poder conectar una receptora IP es necesario solo una conexión a Internet, conexión que debe ser del tipo "IP fija". El escenario ideal es tener una conexión de respaldo por cualquier contingencia. No es necesario que la conexión sea dedicada para este menester, ya que, como dijimos antes, el ancho de banda que se ocupa es imperceptible.

CAPÍTULO 9

En este capítulo, a modo de conclusión, realizaremos algunas comparaciones entre los distintos métodos de comunicaciones.

9.1. COMUNICACIONES IP/GPRS VS. TELEFÓNICA

En primera instancia, veremos que hay una gran diferencia entre



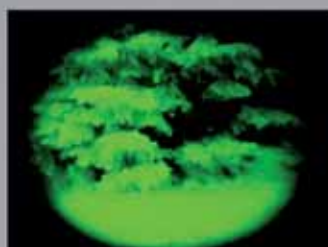
Cámaras Infrarrojas para Visión Nocturna

Seguridad - Transporte - Gubernamental - Caza Deportiva



Visión común

Visión FLIR



Vea absolutamente todo



Oficinas comerciales: Terrero 2074 (C1416ECH) Capital Federal Tel/Fax: (5411) 4585-5800
E-mail: flir_extech@meditecna.com.ar Web: www.meditecna.com.ar



- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos



- Las Casas 3777 (C1238ACG) - Capital Federal
- Tel./Fax: 011 4925-4102 (Líneas rotativas)
011 4921-3796 / 3384
- E-mail: info@elcasrl.com.ar
- Website: www.elcasrl.com.ar

ELICA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.



Intelliscan es un sistema de adquisición y análisis inteligente de video capaz de reconocer e identificar caracteres alfanuméricos en matrículas de vehículos.

A partir del reconocimiento de esos códigos de identificación de vehículos, estos datos son aislados y almacenados para su posterior proceso y para ser utilizados por una innumerable cantidad de aplicaciones de control.

La información de fecha y hora, número de puesto de control, número de matrícula del vehículo, imagen del conductor y otros valores que se deseen obtener, son analizados en línea por un puesto de control, siguiendo parámetros predefinidos y/o almacenados junto a la evidencia fotográfica y de video para su posterior consulta.

Intelliscan



- Alta velocidad de proceso. 50-100 ms de análisis por fotograma.
- Alto nivel de reconocimiento (superior al 95%).
- Posibilidad de Integración a sistemas existentes o desarrollo local a medida.
- El sistema acepta cámaras CCD Standard, lo que reduce su costo de implementación.
- Comercialización a medida de sus necesidades. Licencias de uso, sistemas llave en mano, desarrollos a medida.
- Capacidad de almacenamiento de datos y video configurable.


Villford

Villford S.A.
Bauness 2784 / (C1431DOH) C.A.B.A.
54-11 4523-8800
info@villford.com.ar / www.villford.com.ar


Villford



la duración de una llamada telefónica, que es de unos 15 segundos si la comunicación es en formato rápido y de unos 30 segundos si se trata de un formato lento, referencia tomada si es que la llamada logra contactarse en el primer intento con la receptora. En caso de congestión, estos tiempos pueden llegar fácilmente a duplicarse. Como contrapartida tenemos la comunicación IP, la cual se concreta en aproximadamente 2 segundos en el caso de los comunicadores Ethernet y 10 segundos en el caso de los comunicadores GPRS.



La seguridad en la comunicación es otro de los puntos importantes a tener en cuenta: el comunicador IP y la receptora pueden comunicarse de manera casi constante, en lo que se denomina "supervisión". Esta supervisión es una comunicación bidireccional y, por lo tanto, no solo el comunicador informa que está presente, sino que también es interrogado por la receptora. Otro de los puntos a considerar, en cuanto a la seguridad de los comunicadores, es el de permitir la encriptación de los mensajes, con lo cual, para poder descifrarlo, la receptora debe tener la llave de encriptación.

El comunicador IP/GPRS permite comunicaciones redundantes, ofreciendo dos medios de comunicación alternativos entre ellos. Esto permite la flexibilidad de llegar a lugares donde la línea telefónica terrestre no tiene posibilidades de ser instalada.

Los costos en las comunicaciones se ven drásticamente reducidos, ya que de por sí el comunicador IP no consume prácticamente ancho de banda (un mensaje de evento pesa aproximadamente unos 110 bytes) y teniendo en cuenta que el dispositivo se instalará en la conexión de datos ya existente, para el cliente no existe el aumento en los costos que sí se percibe cuando

la comunicación es telefónica. Como segunda opción, tenemos las comunicaciones GPRS, donde el peso del mensaje es el mismo que en el caso de los comunicadores IP, pero en este caso deberíamos tener, aunque sea, una SIM card con el abono mínimo de GPRS para la comunicación. Aún en este caso el costo de la comunicación sigue siendo menor que en el de una telefónica.

9.2. RECEPTORA IP VS. RECEPTORA ANALÓGICA

Podemos tomar como estándar que el tiempo de ocupación de línea de una llamada, por parte de una central analógica en un formato rápido y condiciones ideales, es de 7 segundos, teniendo en cuenta desde que comienza el tono de llamada hasta que cuelga, luego del kiss-off, y que el primer handshake que da la receptora es el correcto. En caso de que estas condiciones no se den, el tiempo de comunicación sube entre 10 y 15 segundos. Imaginemos el siguiente escenario: es el horario de cierre de los comercios, con lo cual los paneles se comunican para reportar el cierre, podemos tener fácilmente unos 300 llamados que intentan comunicarse al mismo tiempo, los cuales ocupan la línea en promedio unos 10 segundos. En caso de contar con una sola línea, tendríamos entonces una demora de unos 35 minutos, lo cual ocasiona múltiples trastornos, entre ellos las llamadas

innecesarias a los clientes, señales perdidas, disconformidad por parte del cliente, etc. Incorporando una mayor cantidad de líneas podemos solucionar ese problema, pero también aumentamos considerablemente el costo de la solución.

En el caso de las comunicaciones IP, la señal solo toma una fracción de segundo en ser recibida, con lo cual el problema de la congestión no la afecta. Esto nos lleva a ver que el rendimiento de una en relación de la otra es más efectivo si hablamos de una receptora de tipo IP contra una receptora analógica.

Por último, vamos a hablar de las receptoras digitales, que permiten tanto la conexión de líneas telefónicas como de puertos Ethernet. En general este tipo de receptoras, de tipo PSTN, al ser modular, permite la adición de placas de línea o de placas de recepción IP. Las placas telefónicas tienen una ventaja por sobre las receptoras convencionales y es que, mediante programación, puede activarse un sistema exclusivo de reconocimiento de cuentas, mediante el cual reducimos el tiempo de comunicación, permitiendo así una optimización de las líneas. Y por la parte IP tenemos las ventajas de la velocidad, la supervisión de las cuentas y la encriptación de los datos.

Con estos capítulos damos por finalizado este compendio de entregas, en los que hemos repasado los elementos y fundamentos del monitoreo, con sus actuales posibilidades tecnológicas. ■



CIERRE DE LA OBRA

A lo largo de nueve capítulos brindamos conceptos tendientes a clarificar usos y tecnologías aplicables al monitoreo, tanto telefónico como IP, a través de términos cada vez más cotidianos en la transmisión de eventos de alarmas. Esperamos que la totalidad de la obra haya sido de su interés y cumpla con el objetivo planteado.

Para consultar o descargar todos los capítulos que integran esta *Data Técnica*, puede ingresar a nuestra web: www.rnds.com.ar

MIRANDO EL FUTURO

Control desde su celular

Mediante simples mensajes de texto puede armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones.

Sepa siempre el estado de su alarma

En cualquier momento, enviando un sms recibirá en su celular un mensaje con una descripción detallada del estado de su alarma

Este siempre enterado

Cualquier novedad producida le será informada por mensajes hablados o sms

GSM 6000 Nuevo Panel de Alarma



La Central GSM 6000 es un panel de alarma moderno y versátil contra Robo, Asalto, Incendio o Emergencias Medicas de 6 zonas programables.

Posee un discador telefónico con mensajes hablados para su mejor interpretación permitiendo informar eventos a 8 números telefónicos agendados. Incorpora un modulo de teléfono celular (GSM) que le permite comunicar los eventos ocurridos aun en ausencia o corte de línea telefónica terrestre mediante el uso de la red celular. Este mismo modulo brinda la posibilidad de manejar el sistema mediante sencillos mensajes de texto (SMS), activar, desactivar, solicitar informe, activar sirenas, manejar salidas programables (PGM), anular zonas, etc.

Su Bus de comunicaciones permite agregar al sistema teclados adicionales como también un receptor inalámbrico para comandar la misma mediante control remoto y a su vez la posibilidad de incorporar al equipo zonas inalámbricas.

www.tecnoalarma.com.ar

TECNOALARMA

PROTECCION TOTAL

NUEVA LINEA DE SIRENAS EN ABS



no solo fue pensada con un concepto de estética sino que también incorpora la mas moderna tecnología, única en su tipo sin dejar de lado la robustez que debe tener toda sirena de exterior.

Gabinete inyectado en ABS alta resistencia
Protector Metálico interno
Flash estroboscópico compuesto de **Leds de alta luminiscencia** único en plaza
Led testigo de estado de color diferenciado
Versiones piezoeléctrica y exponencial

LONG LIFE
LED



Industria
Argentina
100%



facebook **tecnoalarma**

Capital Federal
Av. Cabildo 214
4774-3333
tecnobelgrano@tecnoalarma.com.ar
tecnobelgrano@hotmail.com

Fabrica y Servicio Técnico
Diagonal Pavon 4347 (Florida)
4760-4900
tecnofabrica@tecnoalarma.com.ar
tecnofabrica@hotmail.com

Zona Norte
Av. San Martín 1924 (Florida)
4791-9206
tecnoflorida@tecnoalarma.com.ar
tecnoflorida@hotmail.com



RISTOBAT

Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrógenos.

Linterna
RECARGABLE
ESPECIAL PARA
SEGURIDAD



- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**

Representante de Baterías
Panasonic

**MEJOR
PRECIO &
CALIDAD**

**RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447
info@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar**

Garantía total avalada por 20 años en el mercado

Permanente Stock disponible



GONNER

A L A R M A S

¡Nuevo módulo SMS y discador incorporado!



Controlá todas las funciones desde tu celular. Mediante sencillos mensajes de texto podés armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones

Conocé siempre el estado de tu alarma en cualquier momento enviando un SMS recibirás como respuesta en tu celular un mensaje con una descripción detallada del estado de tu alarma.

Enterate qué pasa en tu casa al momento. Cualquier novedad te será informada inmediatamente mediante mensajes hablados o SMS.

PIXON 400

PIXON 400 es un panel de alarma contra robo e incendio de 4 zonas totalmente programable. Basa su funcionamiento en un microprocesador de última generación y un software nacional dedicado que le confiere características de excepción.

Incorpora un discador telefónico de alarma con mensajes hablados de excelente inteligibilidad. Con el agregado del módulo celular INTESCOM (no incluido), es posible comunicar los eventos aún en ausencia de línea telefónica, mediante el uso de la red celular. Este módulo también hace posible el envío de eventos y control del sistema mediante SMS.

Un poderoso bus de comunicaciones permite conectar varios teclados de control (uno de ellos incluidos) y otros accesorios como un receptor para armar/ desarmar el sistema a control remoto, y adicionar detectores inalámbricos.

Carrasco 388 - C.A.B.A. (1407) - Tel./Fax: (011) 4674-0718 / 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

BUENOS AIRES
FOR COMPAN
ARGENTINO
4674-0718

SYS - Buenos Aires
Comite Vuelta de Obligado
N°574, Bernal
Pcia. Bs. As.
(011)4368-0301
buenaaires@sysaf.com.ar

SYS - Posadas
Tambor de Tacuan N°3086
Posadas
Pcia. Misiones
(03763)433870
misiones@sysaf.com.ar

SYS - Mar del Plata
Jose Mari N°567 Dep2
Mar del Plata
Pcia. Bs. As.
(0223)4808000
mardeplata@sysaf.com.ar

SYS - Corrientes
Cataratas N°1952
Corrientes
Pcia. Corrientes
(03763)430311
corrientes@sysaf.com.ar

SYS - Rio Cuarto
Pcia. de la Rioja N°975
Rio IV
Pcia. Córdoba
(0358)4648339
riocuarto@sysaf.com.ar

SYS - Viedma
Belgrano N°1170
Viedma
Pcia. Rio Negro
(02925)423577
viedma@sysaf.com.ar

Solicite envío de
lista completa de
precios y catálogo
de productos



Atención y comunicaciones al cliente

Procedimientos en estaciones de monitoreo – Capítulo 1

Presentamos una nueva obra relacionada con el monitoreo de alarmas aunque, en esta oportunidad, enfocada en las tareas y obligaciones del operador de la estación de monitoreo. A lo largo de ocho módulos, ofreceremos un panorama de los protocolos y modos del tratamiento de los distintos eventos que pueden ser reportados.

Antes de comenzar con esta obra, me permito una breve introducción: gracias a la experiencia adquirida en todo este tiempo, he visto muchas formas de trabajar dentro de una Estación de Monitoreo. A mi entender, los factores para que una estación de monitoreo funcione realmente bien son muchos, aunque algunos ocupan un lugar destacado: el orden, la prolijidad, la definición de procedimientos ya pautados, trabajar en la actualización de esos procedimientos, la comunicación interna entre todos los departamentos de la empresa -desde la estación de monitoreo, pasando por ventas, departamento técnico hasta el titular de la empresa-, tener un orden en todo sentido, desde la carga de datos de la cuenta y de los abonados hasta los eventos de emergencia que puedan suceder dentro de la propia estación (ej. corte de luz).

Sin embargo, hay uno que es fundamental: la capacitación de los operadores. En el personal de monitoreo está el secreto, más allá de la buena tecnología con la que pueda contar una empresa de monitoreo de alarmas. Si la capacitación de los operadores no es la adecuada, de nada servirá la tecnología ante un evento de emergencia. Somos nosotros, los operadores de monitoreo los responsables de que los procedimientos ya establecidos por la empresa sean cumplidos sin excepción, tarea que debe ser cumplida con la máxima responsabilidad.

Básicamente, las tareas de una Es-



David Sejas
sejas.david@gmail.com

■ Índice general de la obra

Módulo 1

Comunicación telefónica para operadores de alarmas

- 1.1. Atención al cliente
- 1.2. Saber preguntar: cómo y qué preguntar
- 1.3. Identificación del cliente
- 1.4. Atención de reclamos
- 1.5. Solicitud de servicio
- 1.6. Comunicar un evento de emergencia

Módulo 2

Atención de alarmas - Gestión de evento de Asalto/Pánico

Módulo 3

Atención de alarmas - Gestión de evento de incendio

Módulo 4

Atención de alarmas - Gestión de evento de Emergencia Médica

Módulo 5

Atención de alarmas - Gestión de evento de Robo/Intrusión

Módulo 6

Atención de alarmas - Gestión de evento de cancelación después de evento Robo/Intrusión

Módulo 7

Control de horarios

Módulo 8

Eventos técnicos

tación de Monitoreo se resumen en:

- 1- Controlar los eventos que NO deben suceder y suceden. Estos eventos son los que envían la señal desde el panel de control del abonado avisando de un evento que NO debería suceder y ha ocurrido.
- 2- Controlar los eventos que sí deben suceder y NO suceden. Estos son los eventos que el programa de monitoreo controla, tales como un cliente que deber cerrar a determinada hora y NO cerró.

MÓDULO 1

1.1. ATENCIÓN AL CLIENTE

Lo que podemos decir sobre la atención telefónica al cliente, dentro del contexto de una Estación de Monitoreo, son muchas. A continuación, vamos a citar algunas puntuales que pueden ser tenidas

en cuenta.

Todos los integrantes de la estación de monitoreo, sin excepción, deberán identificarse con nombre de pila y con el saludo correspondiente dependiendo del horario del día (buen día, buenas tardes o buenas noches), aplicable tanto para llamadas externas como internas y por cualquier línea telefónica por la cual ingrese la llamada.

La frase podría ser, por ejemplo, "Estación de monitoreo, buenos días, mi nombre es David, ¿en qué puedo ayudarlo?".

También para la atención telefónica se podría recibir la llamada citando, directamente, el nombre de la empresa, aunque esto depende de la política de cada firma en particular y si ésta proyecta, en el futuro, brindar Monitoreo Mayorista para instaladores indepen-



Todo está **Bajo Control**



Seguridad residencial inalámbrica con administración remota



Seguridad

Protección
Personal

Control

Conectividad

Las soluciones de **Electronics Line 3000** permiten a los usuarios tener un **completo control** de sus hogares y estar conectados con sus seres queridos **siempre, desde cualquier lugar.**

Sistema de administración remota para usuarios finales

- Control interactivo a través de Web o teléfono celular
- Alertas en tiempo real y actualización vía e-mail o SMS
- Visualización de imágenes y funciones de automatismos de hogar

Aplicaciones de administración para proveedores

- Comunicación PSTN, GSM, Ethernet y GPRS
- Servidor dedicado
- Configuración y actualización remotas
- Mantenimiento y diagnóstico completos

EL FUTURO NO TIENE CABLES



Sensor Magnético Inalámbrico

Totalmente Supervisado, Estado de la Abertura, Prueba de Vida, Tamper, y Batería del Equipo. Alcance 100 mts. en área Abierta.



Sensor Infrarrojo Inalámbrico

Cobertura 110° 12 m, Tecnología DMT MASK. Excelente Desempeño Inalámbrico, Alcance 200m en Área Abierta.



Pulsador de Emergencia

Exclusivo y moderno diseño. Avanzada Tecnología de códigos Inalámbricos. Rango de Operación 100m.



Sensor Triple Tecnología Inalámbrico

Doble Sensor Térmico con Tecnología de Correlación Digital + Microondas. Inmunidad a mascotas hasta 40Kg.



Central de Alarma AFC-7664

Soporta 16 Zonas Cableadas + 24 Zonas Inalámbricas
4 Particiones, 8 Teclados,
8 Códigos de Usuario, 8 Controles Remotos.
Protocolo de Comunicación CONTAC ID
Memoria de los Últimos 150 Eventos en Pantalla.



Panel de Control

Teclado LCD de Excelente Diseño. Leyendas en Idioma Español.



Detector de Incendio

Detección por Sistema Fotoeléctrico Inteligente. Totalmente Supervisado, Prueba de Vida y Batería del Equipo.



Control Remoto

Excelente Diseño y Desempeño de RF. Función de Armado Parcial, Armado Total, Desarmado y Pánico Integradas.



Sensor Doble Tecnología

Compensación Automática de Temperatura y Análisis de Energía. Avanzada Tecnología de Reconocimiento de Mascotas, Inmunidad hasta 25Kg.

Distribuidores oficiales para la república Argentina:



Avda. Maipú 194 10 A
5000 - Córdoba
Tel./Fax: 0351.4280347
info@phiingenieria.com.ar
www.phiingenieria.com.ar



Terrada 5797
(C1419DMI) Capital Federal
(011) 4574.4554 / 4664 / 4848
daniel@tresnetsrl.com.ar
MSN: daniel.tresnetur@hotmail.com
Skype-usuario: daniel.tresnet



Avda. H. Irigoyen 1374
2322-Sunchales-Santa Fe-Argentina
Tel.:(54) 3493.422901 int.230
carloscipolatti@peonargentina.com.ar
comex@peonargentina.com.ar
www.peonargentina.com.ar



Avda. Rivadavia 11008
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4641.3009
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com



Avda. de los Incas 4376
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4523.8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

Integre todos sus productos comprando en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero



- Amplio stock disponible
- La mayor variedad y el mejor precio
- Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones
- Envíos express a todo el país
- Estacionamiento sin cargo para clientes

Av. Triunvirato 3815

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

*Desde 1993 Brindamos el mejor servicio y la mejor atención
a el instalador, el integrador y a las estaciones de monitoreo*

www.arcontrol.com.ar

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.

AVerMedia **ENFORCER** **Geolision** **TECHOALARMA** **SOYAL** **ACROW** **CONTROLVISION** **HALTel**

LG **Intelligentgas** **OPTEX** **VIDEOMAN** **TOPICA** **R&KONET** **AVIATEL** **ADEMCO** **ALEPH**

DSC **ALONSO** **NIJON SECURITY** **Code Encryptor** **SYSTEM SENSOR** **Altel** **BENTEL SECURITY** **NOTIFIER** **DP-20** **QUASAR**

Av. de los Incas 4376 (C1427DNU) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar

Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451



dientes. De esta forma no nos encasillamos y dejamos abierta la posibilidad de que esto suceda.

En las llamadas salientes también nos podemos identificar como "Estación de monitoreo" o bien con el nombre de la empresa: "Buenas tardes, mi nombre es David, me comunico de alarmas XX...".

Para finalizar cada comunicación, el operador deberá agradecer la llamada, seguido de la cortesía que corresponda según el momento del día: "Muchas gracias por comunicarse con nuestra empresa, que tenga buenas tardes...".

1.2. SABER PREGUNTAR: CÓMO Y QUÉ PREGUNTAR

Los operadores son los que interactúan con el cliente y, por momentos, se vuelven la cara visible de la empresa. Hay que tener tacto para tratar con los distintos tipos de personalidades, sabiendo tratar de manera similar a un cliente cerrado como a uno indeciso o a uno temperamental.

1.3. IDENTIFICACIÓN DEL CLIENTE

Al atender a un cliente, debemos identificarlo de una manera cordial, con una frase que lo invite a llevar de manera amena la conversación. Por ejemplo, "¿Con quién tengo el gusto de hablar...?". Una vez que tenemos identificada a la persona con nombre y/o apellido, debe identificarse la cuenta del titular y/o usuario. Para esta identificación puede solicitarse la dirección del inmueble/comercio protegido, el nombre de fantasía del comercio o bien simplemente nombre y apellido del titular.

Una vez identificado el cliente, debemos confirmar que esa, efectivamente, sea la cuenta del titular. Una manera de lograrlo es, por ejemplo, confirmando con la dirección del lugar en cuestión. Luego, el cliente deberá brindarnos una "palabra clave" de identificación, que deberá coincidir con la que tendremos registrada en nuestra base de datos.

Es importante que la persona que nos está llamando esté registrada previamente en la cuenta del titular, sea como usuario o bien como el mismo titular de la cuenta, además de coincidir esa palabra clave con esa persona. Si por algún motivo el usuario no está registrado en nuestra base de datos, o bien no recuerda la palabra clave, no se le brindará información alguna.

Es muy importante reafirmar estos conceptos debido a que la información que manejamos dentro de la estación de monitoreo es confidencial y sin la verificación correcta, podemos cometer el error de brindar información precisa e importante a un desconocido.

1.4. ATENCIÓN DE RECLAMOS

Al atender una llamada de un cliente, que tiene la intención de reclamar algo sobre el servicio y/o sobre el producto ofrecido, nunca deberá minimizarse ese reclamo, así como tampoco ponerlo en tela de juicio. Lo que debemos hacer es escuchar atentamente el reclamo y tomar nota de lo que el cliente nos está informando. Una vez finalizado el reclamo, se le informará al cliente que esa novedad será derivada al departamento correspondiente—que puede ser ventas, administración o técnica, según corresponda el caso—a la mayor brevedad, para que su reclamo sea solucionado.

Otra opción para que quede un registro del reclamo efectuado es generar un evento nosotros mismos: en el programa (software) de monitoreo generar una "llamada de cliente" y asentar todo lo sucedido y lo dicho. Esto debe ser enviado e informado a quien corresponda en cada caso.

1.5. SOLICITUD DE SERVICIO

Cuando recibimos una llamada entrante para solicitar el servicio de la empresa, deberá solicitarse a quien se comunica todos sus datos. Entre ellos su nombre, teléfono de contacto y el tipo de requerimiento. Se puede consultar



también si llama por recomendación de algún contacto en particular e informarle que en breve se derivará su solicitud al departamento que corresponda. Llevados a cabo los pasos descriptos, finalizar cordialmente la llamada.

1.6. COMUNICAR UN EVENTO DE EMERGENCIA

Al comunicar una situación de alarmas es fundamental mantener la calma, tener siempre el control de la llamada, tanto cuando se está operando un evento (avisando de la emergencia) como cuando se atiende un reclamo.

Cuando informemos un evento a un cliente, debemos solicitar la palabra clave de identificación, que tendremos en nuestra base de datos y recién una vez identificada y confirmada la persona, informar de la novedad. NUNCA debemos informar el tipo de señal recibida, por ejemplo robo, pánico, etc., debido que al pronunciar esas palabras hacemos que nuestro interlocutor se preocupe más de lo debido. En esa situación, debemos tranquilizarlo y brindar la mayor confianza posible a través de los procedimientos a realizar.

Podemos informar un evento de robo o pánico como un "evento de alarma", especificando la dirección del lugar donde se produjo el evento y la descripción de la zona en cuestión, por ejemplo, "Zona 01, Sector cocina".

En caso de que el lugar protegido necesite de intervención policial y el titular y/o usuario de la cuenta se dirija a verificar, se le recomendará no apostarse ni ingresar al sitio protegido sin el personal policial, bajo ninguna circunstancia, ya que podría estar corriendo riesgo su integridad física. ■



Desde marzo, nuevos cursos disponibles para usuarios de SoftGuard

- Comunicación telefónica para operadores de alarmas
- Gestión del conflicto
- Gestión de evento de Asalto/Pánico
- Gestión de evento de Incendio
- Gestión de evento de Emergencia Médica
- Gestión de evento de Robo/Intrusión
- Gestión de evento de cancelación después de evento Robo/Intrusión
- Control de horarios
- Eventos técnicos / Testeo reporte periódico
- Eventos técnicos / Baja Batería
- Eventos técnicos / Corte de electricidad

Informes e Inscripción: info@softguard.com





Controles remotos y pantallas portátiles touchscreen Philips, compatibles con HAI permiten el control total de la vivienda y oficina por WiFi.

Única solución domótica sin cables para hacer tu casa inteligente



Mini pantallas touchscreen embutidas con imágenes editables.



Software de control a distancia en tiempo real parametrizable compatible con Geovisión



Micromódulos de control para embutir detrás de teclas standart



Sistemas híbridos domóticos de alarma HAI con pantallas LCD.

Admiten visualización de cámaras desde los teclados



Transceptores inalámbricos. Admiten hasta 256 puntos de control



CASAS Y OFICINAS INTELIGENTES

XTEND CASAS INTELIGENTES
AV. PUEYRRREDÓN 2501 NIVEL -1
(BUENOS AIRES DESIGN)

TEL. (54 11) 5777-6087
NEXTEL: 242*1303
INFO@PLCBUS.COM.AR
WWW.XTEND.COM.AR
WWW.PLCBUS.COM.AR

CONTROLE NUESTRO
SHOWROOM POR INTERNET
SOLICITANDO UNA CLAVE DE
ACCESO A INFO@PLCBUS.COM.AR

CONSULTE POR CURSOS
DE CAPACITACIÓN



Buenos Aires
Design:

ENFORCER[®]

Access

Sistemas Autónomos



SK 1011 SQ



SK 1131 SQ



PR 112 SA



SK 2323



SK 1123

	SK-1011	SK-1131	SK-1123	SK-2323	PR 112
Usuarios	100	120	110	1010	100
Salidas	1	3	2	3	1
Función Esclusa	---	Si	Si	---	---



DEFENDER SEGURIDAD

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - info@defenderseguridad.com.ar - www.defenderseguridad.com.ar
 Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER



Seguridad

Inteligencia

IDENTIFICACION Clockcard

Solución integral para el control de acceso, presentismo y visitas



Grandes Proyectos



Obradores

Descubra por qué las grandes empresas nos confían el control efectivo de sus recursos humanos.



Accesos Vehiculares



Escanea el código con tu móvil



Accesos Peatonales



Registro de Visitas



Comedores

Fabrica y distribuye: LARCON-SIA S.R.L. - <http://www.larconsia.com>

En Buenos Aires

 NUEVA DIRECCION Y TELEFONO Malabia 35 (1642) San Isidro
Tel: (5411) 4735-4121
Email: ventasba@larconsia.com

En Córdoba

Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Córdoba
Email: ventas@larconsia.com

10101010



Motor Bravo de SEG International

Automatismo para portones levadizos

El nuevo Bravo es un equipo con la versatilidad de adaptarse a todas las configuraciones y tamaños de cualquier portón levadizo residencial. Más robusto, con renovado diseño y la confiabilidad que solo SEG puede brindar. Ofrecemos en estas páginas una guía con recomendaciones, conexionado e instalación del motor.

1. RECOMENDACIONES

Para una instalación segura, eficaz y un perfecto funcionamiento del equipo, es necesario que el técnico instalador siga todas las recomendaciones del fabricante.

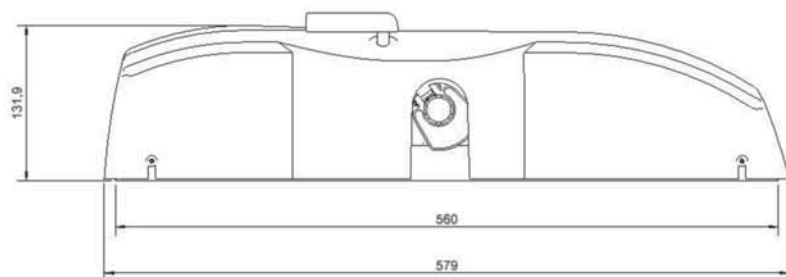
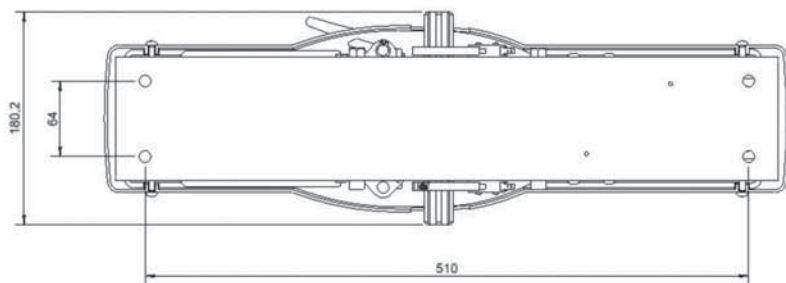
Verifique si la estructura del portón está debidamente sólida y apropiada para la instalación del equipo y también que, durante su recorrido, el portón no presente ningún tipo de roce, vibraciones o peligro de descarrilamiento.

Para que el producto pueda ofrecer una mayor seguridad, recomendamos el uso de las fotocélulas.

2. CARACTERÍSTICAS

- Brazo accionador en acero, tipo telescópico.
- Motor: 1/2 Hp.
- Alimentación: 220V.
- Central Gil.
- Maniobra total con parada suave: 34 segundos.
- Maniobra total sin parada suave: 28 segundos.
- Consumo: 0,350Kw/h.
- Consumo/Maniobra: 0,0033Kw/h.
- Frecuencia: 50 Hz.
- Peso del equipo: 12 kg.
- Peso máx. del portón: 400 kg.
- Potencia: 1/2HP.
- Reducción: 39x1.
- Rotaciones por minuto: 1700 RPM.
- Velocidad: 8,6m/min.

2.1. DIMENSIONES



■ Índice

1. Recomendaciones
2. Características
- 2.1. Dimensiones
3. Herramientas
4. Sistema de destrabe manual
5. Instalación del equipo
6. Aplicaciones
7. Placa Central Gil
- 7.1. Programación
- 7.2. Descripción de la placa

3. HERRAMIENTAS

El kit básico para la instalación y posterior mantenimiento del equipo está compuesto por llave fija, llave allen, nivel, soldadora, arco de sierra, cinta métrica, destornillador plano, destornillador phillips, pinza universal, alicate de corte, amoladora y escuadra.

4. SISTEMA DE DESTRABE MANUAL

En caso de falta de energía, puede destrabar el equipo para mover el portón de forma manual, como ilustra la figura abajo. Para colocarlo nuevamente en forma automática, gire la palanca para el lado inverso y, antes de ponerlo en marcha, mueva el portón manualmente hasta oír un click. Luego estará listo para volver a funcionar.



SSC-4

El SSC-4 es el más reciente desarrollo de SUNDIAL.
Combina tecnología de lectura biométrica y proximidad.

Proveemos productos y soluciones simples
a costos competitivos que cubren sus necesidades.



- Microprocesador RISC de 32 bits
- Memoria SAM para configuración
- Memoria SD para almacenamiento de datos
- TCP/IP nativo 10/100 (WiFi opcional)
- Software embebido (Web Server)
- USB on the go (Host o Device)
- Sonido stereo con reproductor de Mp3
- Display gráfico de 128 x 64
- Teclado de silicona retro iluminado
- Gabinete ABS de alta resistencia
- Cerradura de seguridad
- Lector biométrico óptico Suprema
- Lector de proximidad de 125Khz. incorporado
- Posibilidad de conectar lector Mifare/Desfire
- I/O on-board para conexión de dispositivos
- Relé on-board configurable
- Sistema de impresión de ticket Fly-Back

Visitenos!



 **SUNDIAL®**
avanzando espacio en el tiempo

Bolivia N° 1129 Lanús | B1824DUA | Bs.As.
Tel. 11.4115.7505 | Fax. 11.4115.7524
info@sundial.com.ar | www.sundial.com.ar



solution

soluciones de ingeniería

Control de Accesos



Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:

Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento

DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar



DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite
grandes inversiones...
nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenencias y Control de
Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net
www.datco.net

Distrito Tecnológico
Cátulo Castillo 3251, C1261ACS
Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security
A United Technologies Company



HID CORPORATION

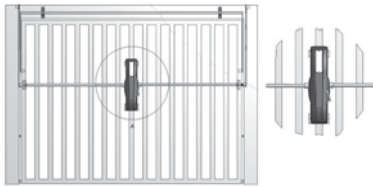


IndigoVision
Complete IP Video Security Solutions



5. INSTALACIÓN DEL EQUIPO

La automatización con apenas un motor se recomienda solamente para portones de hasta 9,5m² o 400 Kg.



En el caso que exista una puerta de entrada peatonal en la misma hoja del portón, el motor deberá ser instalado en la parte lateral de la misma.



Para portones de hasta 15m² o 600 kg, se recomienda la instalación de dos motores.

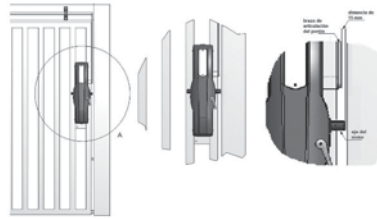


Posicione el motor sobre la hoja del portón, tomando como referencia la distancia de 100 mm entre el centro del eje principal del motor y el centro de giro del brazo de articulación del portón.



Si el motor será fijado en la lateral de la hoja, la línea de la extremidad del eje del motor deberá estar posicionada

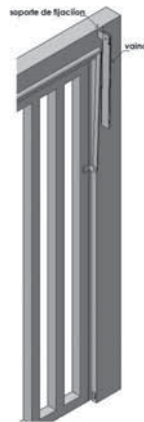
a 15 mm para fuera de la línea del brazo de articulación del portón.



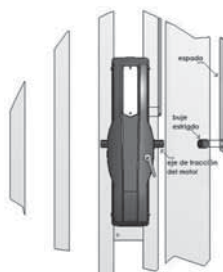
Para la fijación del motor podrá soldar la base del motor directamente sobre el bastidor de la hoja del portón o bien utilizando chapas soportes con tornillos.



Fije el soporte de articulación de la vaina en la parte fija superior e instale la misma a través del tornillo.

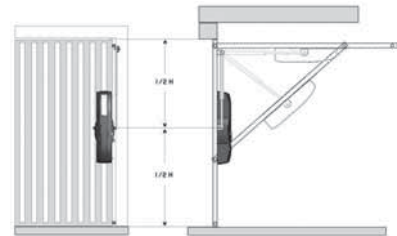


Suelde reforzadamente el buje estriado junto a la espada e inserte el mismo en el eje de tracción del equipo, y atorníllelo.



6. APLICACIONES

Este tipo de automatizador es utilizado en portones levadizos convencionales, que posee brazos de articulación y con parte de su hoja con salida externa. También puede ser aplicado en portones con guías superiores laterales, sin los brazos de articulación y con hoja sin salida externa.



En este caso, deberá posicionar el centro del eje de giro del motor a la mitad de la hoja.

7. PLACA CENTRAL GII

7.1. PROGRAMACIÓN

- Pulse APRENDER: el Led parpadeará algunas veces y quedará prendido.
- Pulse uno de los botones del TX: el Led parpadeará algunos segundos.
- Mientras el Led esté parpadeando, pulse APRENDER para grabar el TX.
- Repita los pasos 2 y 3 para grabar el(los) otro(s) botón(es) del TX si así lo desea y también para los demás TX.
- Luego de programar los TX necesarios, espere 8 segundos o pulse APRENDER mientras el Led no esté parpadeando para salir. El Led se apagará.

Para borrar la memoria, ejecute el paso 1 y luego tenga oprimido APRENDER hasta que el Led empiece a parpadear, y suéltelo.

7.2. DESCRIPCIÓN DE LA PLACA

- BDM: Uso de fábrica para grabar el microprocesador (no utilizado).
- AC: Conectar los cables de red 220V
- +/-12V: Salida 12 VCC 400MA no regulada. Se puede conectar la alimentación del sistema de fotocélula.
- SENT: Sirve para definir el lado de instalación del motor. Si el jumper es colocado en "D", quiere decir "Motor del Lado Derecho". No hace falta invertir los cables del motor o fines de carrera.
- REV: Si el Jumper está colocado, siempre que el portón se encuentra en movimiento de cierre, el mismo invierte inmediatamente el sentido con apenas 1 pulso del TX o botonera.
- BZ: Se puede conectar un Buzzer opcional, que suena cuando el portón está en movimiento.
- TERM: Termostato opcional, para ge-



Propiedad
Protegida

0800-122-Securitas

securitasargentina.com

Securitas Sistemas

Securitas Argentina cuenta con una unidad de negocios específicamente desarrollada para implementar soluciones de seguridad electrónica.

Proyectos e Instalaciones
Servicio Técnico y Mantenimiento
Monitoreo
Track & Trace

Tel: +54 11 4014-3200
securitasargentina.com

Tel: +598 2509 7328
securitasuruguay.com



LISTADO DE PRINCIPALES CLIENTES

Bancos

Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridian
Casa Puente.

Countries, Clubs y Barrios

San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol - Barrio Náutico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bulogne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

Hospitales, Clínicas y Sanatorios

Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacre Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas

Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Graf, Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S. A.
El Zanjón de Granados.

Organismos Públicos

Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones Exteriores.

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad



CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes via internet



Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia



Tekhnosur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustin Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



ECO1000 Detectores Convencionales de Humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo foto-térmico tipo "Multi Criterio".



SpectraAlert Advance Notificación Audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo: 12 y 24 VCD
- Presión sonora: +88dB



Parlantes de Alta Fidelidad

La nueva serie de parlantes SpectraAlert Advance reproduce las palabras en forma clara e inteligible, utilice los parlantes modelo SP para obtener alta definición en su sistema de audioevacuación o modelo SPV para ambientes con elevado nivel de ruido.



Innovair Flex Monitoreo en Sistemas de Climatización

Nuevos detectores de humo para aplicación en ductos, se caracterizan por su versatilidad, flexibilidad de instalación y simpleza de mantenimiento.



Detección de Humo por Aspiración - FAAST

El detector de humo por aspiración de aire FAAST 8100 combina dos fuentes de detección óptica de humo (LED azul y láser infrarrojo) con algoritmos avanzados, para detectar un amplio rango de fuegos manteniendo alta inmunidad a partículas engañosas. Esto hace que el FAAST detecte con precisión condiciones de incendio incipientes, tan tempranamente como 30 / 60 minutos antes de que el fuego se desarrolle.



Detectores de Humo Serie i³

Esta serie se basa en los principios conceptuales de facilidad de instalación, inteligencia e inspección instantánea. Cuenta con una variedad de modelos que pueden incluir señal acústica, salida de relé NA + NC o sensor térmico.



CO1224T Detector de Monóxido de Carbono

Este dispositivo proporciona una detección temprana gracias a su tecnología de detección electroquímica que le permite medir exactamente los niveles del monóxido de carbono en el aire. Incorpora tecnología de prueba "Real Test™". Cumple con estándar UL2075.



Global AV Notificación Audiovisual

Nueva línea de dispositivos de notificación que ofrece la variedad de bocinas, estroboscopios y bocinas/estroboscopios, más flexible y fácil de utilizar de la industria.

- Gabinete de color rojo
- Ícono universal de incendio
- Accesorio p/ montaje en cielo raso



System Sensor América Latina

Carlos Pellegrini 179 - Piso 9 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Argentina

Tel.: (+54 11) 4324-1909

systemsensoralat@systemsensor.com

www.systemsensor.ca

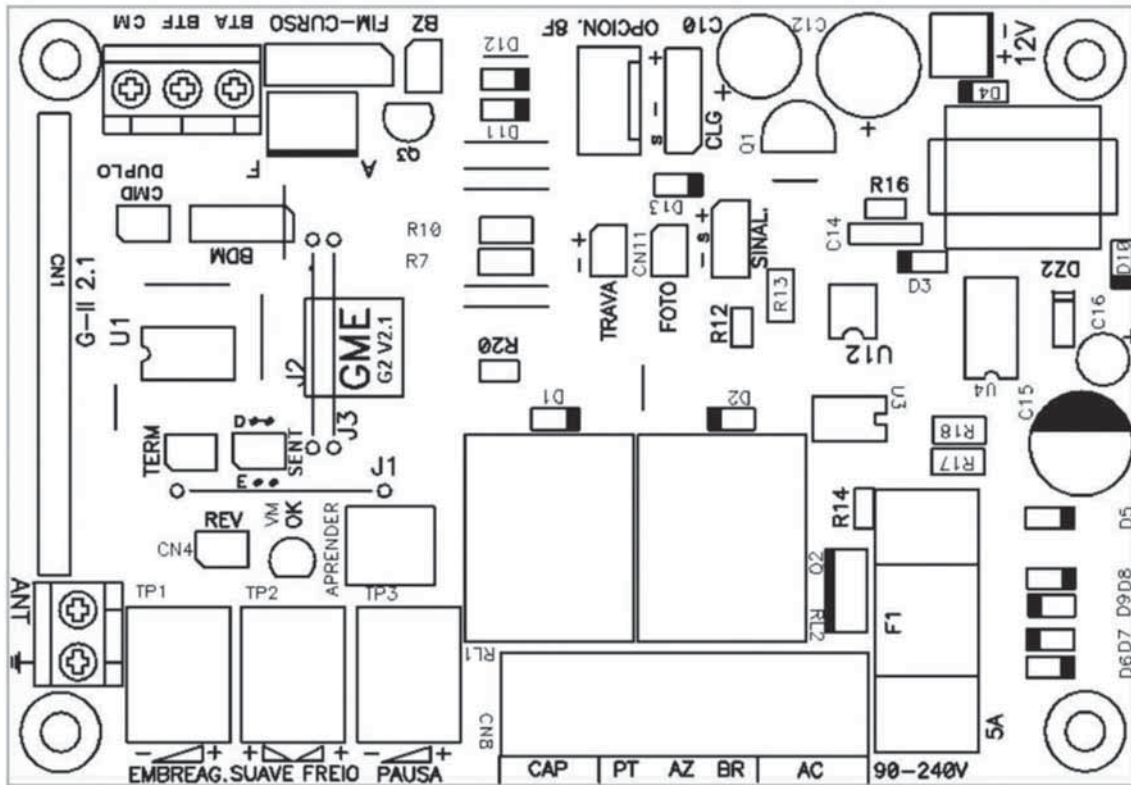
www.systemsensor.com



- rencia la temperatura del motor.
- OPCIÓN 8F: Módulo opcional con 8 funciones.
- PT/AZ/BR: Cables del motor (colores fijos negro/azul/blanco, no hace falta cambiarlos de posición para invertir el sentido de giro del motor).
- BOTOEIRA: Comando cableado por botonera.
- ANT: Cable rígido de la antena.
- TRAVA: Módulo opcional de traba o cerradura eléctrica.
- FOTO: Cable de contacto del sistema de fotocélula. Cuando está conectado

- y siempre que el portón esté en el sentido de cierre, el mismo invierte el sentido, volviendo a abrirlo una vez que el haz de la fotocélula es cortado por una persona o vehículo.
- SINAL: Módulo opcional de semáforo/baliza.
- CLG: Para conectar el Módulo opcional de luz de cortesía, con tiempo fijo de 2 minutos después del cierre del portón.
- EMBREAG: Preset de ajuste fino de la fuerza de aplastamiento del motor.
- SUAVE/FREIO: Girando el preset en el

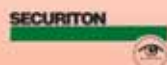
- sentido SUAVE, el portón baja la velocidad antes de encontrar el fin de carrera. Girándolo en el sentido de FREIO, el motor invierte el giro a cada parada frenando bruscamente, y dejándolo en el centro, queda sin recurso de parada, frenando suave.
- PAUSA: Función de cierre automático: ajuste el tiempo deseado girando el preset. Si no desea cierre automático, deje el preset en mínimo.
- FIM-CURSO: Lado A = Fin de carrera de apertura / F = Fin de carrera de cierre. ■



SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO

TECNI TOTAL S.A.

- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico



Cecilia Grierson 1833 (B1708AU1) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina
 Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar

Un mundo de soluciones



Sistema de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Extinción Automática de Incendios

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Circuito Cerrado de Televisión





WWW.FUEGORED.COM



PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

Somos una empresa joven que cuenta con profesionales de larga trayectoria en el rubro de la Protección contra Incendio.

Somos distribuidores oficiales en la Argentina de los sistemas de extinción CHEMETRON FIRE SYSTEMS y de los sistemas de detección de incendio por aspiración XTRALIS - VESDA.

Trabajo en equipo, excelencia y calidad son nuestros principales objetivos, que se ven reflejados ante la elección de nuestros clientes.

 EXTINCIÓN Y SUPRESIÓN DE INCENDIO

CHEMETRON

Fire Systems™



 DETECCIÓN DE INCENDIO POR ASPIRACIÓN DE HUMO

VESDA

 **xtralis.**

VESDA



PROTECCIÓN, SEGURIDAD Y CONFORT DE ÚLTIMA GENERACIÓN A SU ALCANCE

 DETECCIÓN DE INCENDIO

 **SYSTEM SENSOR**



 **NOTIFIER**
by Honeywell

 AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

t.a.c.
by Schneider Electric



 CABLEADO ESTRUCTURADO

- Diseño e instalación de REDES CERTIFICADAS para Voz, Datos y Video.
- Cableado estructurado sobre UTP, Fibra Optica
- Armarios y Racks



Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com



Desde el año 2001 hemos desarrollado nuestro proceso de expansión incorporando tecnologías para ofrecer la mejor solución en Sistemas de Corrientes Débiles.

Utilizamos productos de alta gama y poseemos una amplia experiencia en la implementación de Sistemas de Detección de Incendio, Seguridad Electrónica y Gerenciamiento de Edificios, lo que garantiza instalaciones confiables y eficientes.

 CONTROL DE ACCESOS

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS



Honeywell
ACCESS SYSTEMS



 CCTV

Honeywell
VIDEO



L-FIELD
CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION

Distribuidor Oficial

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell





Intercambio de experiencias en el Foro: una constante enriquecedora

Debates que aportan soluciones al profesional

Los temas: un interesante intercambio de experiencias acerca de los alcances legales de la protección contra fenómenos atmosféricos, soluciones para instalar un detector en condiciones de refrigeración extrema y la responsabilidad del instalador cuando proyecta un sistema contra incendios.

¿PUESTA A TIERRA O PARARRAYOS?

Sebastián García

Hace un tiempo realizamos una instalación de CCTV en una planta, para la cual se colocaron domos en postes de fibrocemento ya existentes en el lugar, los cuales poseen sus respectivas puestas a tierra. Lo que el predio no tiene es pararrayos, lo cual hace que todos los postes de iluminación sean un excelente atractivo de rayos. Ahora, mis clientes le reclaman a la empresa constructora por no poner protección atmosférica a sus equipos, ya que durante una tormenta cayeron rayos sobre uno de los domos y quemó toda la instalación de CCTV.

Yo debo defenderme ante la empresa constructora, porque las protecciones atmosféricas le correspondían a ellos y aducen que las puestas a tierras eran suficientes y que el error fue de mi parte por poner los domos en esos postes. Si bien mis clientes me dan la derecha, necesito tener los argumentos técnicos específicos de por qué el pararrayos es fundamental, tanto para proteger mi instalación como también a toda una sala de máquinas y las personas que allí se encuentran.

RE: Adolfo Serrano

Desde el punto de vista legal es muy difícil probar posibilidades, si antes no se documentó cuales eran las tareas a realizar por la empresa constructora. Es cierto que la puesta a tierra es obligatoria y no así el pararrayos. Trabajo en una planta donde hay tres pararrayos bien montados y en los últimos 16 años cayeron dos rayos: uno fundió un cable de 50 mm y en las dos ocasiones fueron pocos los componentes que se salvaron (central telefónica, central contra incendio, computadoras, etc.). Esta planta está en medio de la nada, así que todas sus partes están expuestas, por supuesto que si no hubiesen estado los pararrayos, las cosas se habrían quemado más veces, pero a un rayo bien puesto y con todo su potencial, no lo parás con nada.

RE: Denis Morgan

Donde fallamos, a veces, es en explicar esto al cliente, antes o al terminar la instalación, que debería poner protecciones en caso de no tenerlas. Hay todo tipo de protecciones contra descargas atmosféricas, para coaxial, teléfono y aparatos eléctricos. Siempre trato de aconsejarle al cliente esto: cuando conectás la alarma, el DVR, etc., a la central o línea telefónica existente o dispositivo que corresponda, uno se da cuenta si posee o no protecciones. Si no las hay, incluso le vendemos y es parte del servicio. Así ganás tanto en confianza al cuidar los bienes del cliente como económicamente

al venderle el equipo.

RE: Ing. Anibal Marcano

Eso debería estar en tu contrato, en una minuta o en un correo o equivalente, que especifique el acuerdo de quién debe colocar el pararrayos o que al menos lo informaste. En todo caso revisá el código eléctrico de tu país a ver qué dice. Incluso si el monto involucrado es lo suficientemente grande, consultá tu situación con un abogado que pueda asesorarte.

RE: Sebastián García

En el aspecto legal estoy cubierto ya que se firmó contrato de locación de obra y en el mismo se estableció un tiempo de ejecución. Ellos aceptaban el final de obra realizando el pago final del mismo y se especifica que mi alcance en la obra es solamente lo presupuestado. Por ese lado no debería haber problemas. El tema también ahora es el alcance que les puedo llegar a hacer yo con respecto a la garantía, ya que hasta los cables están dañados por los rayos. Y estamos hablando de unos mil y pico de metros de cable UTP exterior.

RE: Oscar Lasarte

Hace muchos años leí un artículo en la Revista Telegráfica Electrónica, creo la primera del país en el tema, sobre protecciones contra descargas atmosféricas. De esa lectura me quedaron algunos conceptos que servirían para fortalecer tu posición.

Las tecnologías disponibles son variadas

y su posible implementación y combinaciones infinitas, casi. Descargadores, pararrayos pasivos y/o activos, puesta a tierra de dispositivos y/o estructuras, mallas de tierra soterradas, etc., dimensionado con determinadas capacidades eléctricas que pueden variar según los casos.

Ahora bien, la implementación de una, varias o todas estas tecnologías van a minimizar las posibilidades de daños, pero jamás podrían cubrir la imprevisibilidad y potencia de la naturaleza. Por ejemplo, el efecto corona aislaría a un pararrayos común al punto de ser ignorada su presencia por parte del rayo, que caería en sus inmediaciones.

Siempre me llamó la atención que en la garantía de, por ejemplo, equipos telefónicos de muy prestigiosas marcas, terminan con una frase más o menos así: "No cubre los designios de Dios".

La seguridad total respecto de nada no existe. Una alarma no evitará que te roben, un pararrayos no evitará que te parta uno, solo es sentido común. Es, a mi criterio, responsabilidad del propietario dueño del proyecto y la obra contratar un asesoramiento y construcción de un sistema de descargas atmosféricas que contemple su ecuación costo/beneficios. Y si bien existen reglamentaciones y normas que deben cumplirse, generalmente apuntan a un piso de funcionalidad y prestaciones que, en este caso puntual, de poco hubieren servido. Hay especialistas para este tema también, seguramente ellos como nosotros ten-

Su empresa está lista para evolucionar!

Conozca los NUEVOS PRODUCTOS

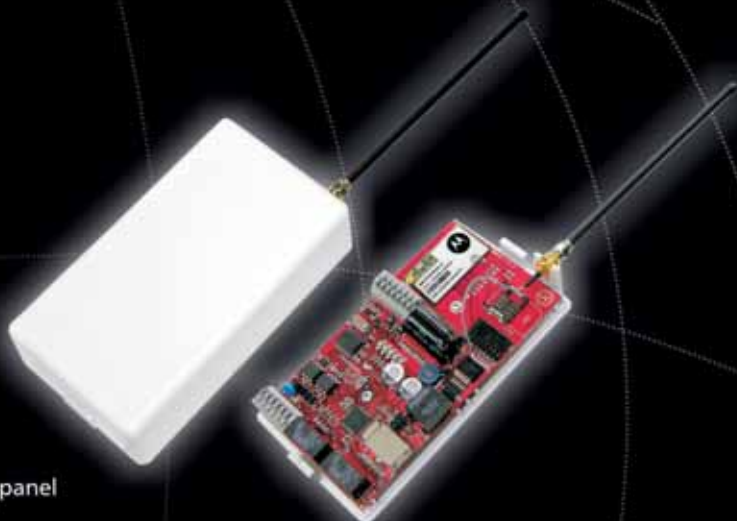


GPRS Ello Universal

Interfaz celular GSM / GPRS para monitoreo de cualquier panel de alarma monitoreado (Contact ID) del Mercado.

Características

- » Actualización remota de firmware.
- » Programación por cable USB.
- » Reporta todos los eventos de cualquier panel de alarma que se comunique en Contact ID.
- » Utiliza tecnología GPRS para comunicación.
- » Salidas PGM que pueden ser accionadas remotamente vía GPRS / SMS.
- » No interfiere en la programación remota del panel vía download.
- » Programación realizada por software suministrado gratuitamente por PPA.
- » Supervisión anti-sabotaje y funcionamiento del panel.
- » Permite el envío de teste periódico por línea fija.
- » Posee detector de corte de línea telefónica.
- » Puede ser usado en sitios donde no existe línea fija.



LANZAMIENTOS

Novedades en Automatismos

Automatizador Cross para portones corredizos

Disponible en tres versiones:
Cross, Cross JetFlex y Cross SP Híbrida



Características Cross
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera analógico/digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross JetFlex
Tiempo de apertura (*): hasta 4,5 segundos
60 ciclos/hora
Final de carrera digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/3 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross SP Híbrida
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera híbrido: analógico y/o digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 300 kg.

PPA CAPITAL
Av. Beiró 5085. Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR
Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE
Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510/7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO
Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.





CABLE NETWORK

DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar
2 x 0,50 - 75 Ω

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω



Lo mejor en
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado
asesoramiento:

0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net



VANGUARDIA EN TRANSCPTORES

Innovando en el desarrollo tecnológico, el IP1000 se presenta como la evolución del tradicional RVA400. Incorpora internet como el nuevo canal para la transmisión de datos.

¿Por qué es la nueva solución de valor agregado?

- **Reduce Costos** para el cliente final y para la estación de monitoreo al utilizar el modulo Ethernet para el envío de eventos
- **Más veloz** por su conexión directa a Internet sin depender de las prestadoras telefónicas
- **Seguridad Ampliada** incrementando el tráfico de eventos sin aumentar la facturación final
- **Agrega Alternativas** modernas a la comunicación tradicional de los dispositivos más elegidos
- **Agiliza la Respuesta** de los Operadores al reducir los lapsos de supervisión del estado del equipo
- **Recepción Garantizada** al confirmarle al panel solo las transmisiones fielmente ejecutadas



Personal

Apto para Servicio Inmune de Celletech

El nuevo formato de servicio posee dos soluciones integrales

Nueva web de Ayuda, foros, guías, manuales y solución en línea

Sistema de Alerta Temprana, para la supervisión en tiempo real del estado de los equipos



Especificaciones

Alimentación	10 - 16 VCC (Nominal 13,8 VCC)
Consumo en Reposo	110 mA máximo
Comunicación	Ethernet 10 baseT, GPRS y SMS
Bandas de Operación	GSM 850/900 Mhz - PCS 1800/1900 Mhz
Formatos de Comunicación	Contact ID, Ademco Express
Entradas	Tamper de panel o gabinete
Indicadores de Estado	3 Led; Rojo (Linea), Amarillo (Señal) y Verde (Cobertura)
Conector de Antena	SMA Hembra (50Ω) - Incluye Antena Dual
Modos de Operación	Automático y Backup
Temperatura de Operación Dimensiones	-20°C a 45°C 155 x 83 x 34 mm (Ancho x Alto x Profundo)
Accesorios	Bornera de Conexión Removible



drán argumentos y salvedades al respecto de sus dispositivos. Si una persona instala cámaras a partir de instalaciones o construcciones preexistentes, instala eso y punto; puesta a tierra sobre el sistema de puesta tierra existente y punto. Consejo consultar en alguna biblioteca la revista en cuestión. El tema está tratado exquisitamente con citas bibliográficas incluidas y son comprensibles hasta para neófitos en el rubro.

RE: Iván

El tema del pararrayos es complejo desde el punto de vista legal, si es que no se cubrieron desde el principio con una cláusula de contrato o una comunicación escrita.

Por otro lado, lo que dice la constructora desde el punto de vista técnico no es verdad: nada tiene que ver la puesta a tierra del sistema eléctrico con los pararrayos.

La idea de la protección contra descargas atmosféricas es darle a la corriente del rayo un camino rápido y sin resistencia hacia la tierra, para evitar los daños a los equipos. Un sistema de pararrayos consta

de la antena en forma de punta, un conductor grueso de cobre puro y en tierra una malla de varillas de cobre puestas a una profundidad suficiente para que las corrientes de tierra que se generan no dañen a la gente que pueda estar alrededor. Todo esto debe ir aislado e independiente de la puesta a tierra del sistema, ya que al no haber protección, el rayo uso el domo o el terminal de cable como antena y distribuye la corriente hacia todo lo conectado en esa red. Una puesta a tierra eléctrica normal no tiene la conductividad suficiente para desviar de forma segura la cantidad de corriente que genera un rayo.

El diseño de puesta a tierra no solo es importante, sino todo un arte que debe ser hecho por alguien con experiencia, ya que no solo cuida la inversión del cliente en sus equipos, sino también vidas humanas.

Hay mucha bibliografía sobre como se diseña una puesta a tierra y puede usar como referencia mínima los capítulos de protecciones que detalla la NFPA 70 (National Electrical Code).



RE: Faustino Costa

En Argentina está la ley de H&S 19.587 dec. 351/79, el Cap. 14 Art 102 y el Anexo VI que especifican la necesidad de Pararrayos y la independencia de tierras. Haría que verificar qué contrató el cliente.

Además, el tema de pararrayos es muy complejo. Recuerden el rayo que cayó donde entrenaba el plantel de Racing Club, que estaba protegido, pero ellos estaban como a 200 metros del mismo y un colaborador justo estaba junto a un grifo de riego y lo alcanzó la descarga directa. O sea que si el sistema no está correctamente diseñado o se está fuera de su alcance, no hay mucho por hacer. ■

SENSORES DE MOVIMIENTO EN CÁMARA FRIGORÍFICA

Facundo

Estimados foristas, tengo un cliente que quiere sensores de movimiento dentro de las cámaras frigoríficas. Observé que la temperatura mínima rondará los -10° , reflejada por el display que se encuentra afuera. Estaba pensando en un PIR doble tecnología, pero la verdad que no tengo experiencia en estas instalaciones. Además, hay un cierto viento dentro de la cámara, propio de la refrigeración. ¿Qué me aconsejan?

RE: Esteban

Tanto los Takex como los Rokonet de temperie soportan más de 20 grados bajo cero. Aún así, considerá alguno que a la vez sea antimasking. En esos casos es habitual que de manera intencional o casual el estibaje de mercaderías los tape.

RE: Marcelo G. Hirschhorn

Facundo, en el interior de las cámaras, además de las corrientes de aire generadas por los refrigeradores hay un alto porcentaje de humedad. Nosotros instalamos cámaras de video y debimos ponerles calefactores para que no se empañen las lentes. Entiendo que para detección deberían ser equipos estancos como los utilizados en los detectores para exterior, además de reunir las condiciones para -10° , por supuesto.

RE: Facundo

Sí, totalmente. Estuve pensando en un sensor doble tecnología, ya sea DSC, Pyronix o Rokonet. Ví las especificaciones y superan esas temperaturas, el tema es que no se si los vientos que hay dentro de la cámara, que son leve-moderados,

los puedan llegar a afectar.

RE: Christian Kuhk

Estimado Facundo, por ese motivo un sensor puramente de microondas puede ser una solución, ya que son inmunes a las corrientes de aire, por ejemplo, de AA. Ojo: no es lo mismo un sensor doble tecnología donde uno usa en función OR para que la microonda detecte y/o el PIR, ya que la calidad de la antena y procesamiento de un sensor puramente por microondas es muy superior y estable que un sensor que usa la microonda como verificación del PIR. También tiene otra ventaja: al ser solo microondas, puede esconderlo dentro de una caja estanca plástica tipo roker y así camuflarlo a la vez que protegerlo del frío y/o golpes.

RE: Gabriel Decouflet

Facundo, cualquier modelo exterior Takex MS12 soporta -20° . Te hago una consulta ¿por qué detectar dentro de la cámara y no controlar el acceso?

RE: Facundo

Gabriel, el cliente me pidió expresamente un sensor en las cuatro cámaras

frigoríficas, entonces estoy buscando las opciones. ¿Algo más económico que el Takex no hay? Uno de doble tecnología, ya que son de los que tienen "cocodrilo en el bolsillo". Obviamente, si los que digo no van a funcionar bien, directamente ni los cotizo.

RE: Esteban

Esto que te comento seguro traerá diferencias: cuando un sensor PIR posee su elemento pirosensor dentro de una cápsula sellada, que en general solo encapsula al pirosensor, "los vientos" no causan que la detección PIR se dispare. Lo que hace que se dispare un PIR cuando una ventana queda abierta no es "la corriente de aire" sino las cortinas u objetos próximos al detector y que el viento mueve.

Por otro lado, es bueno comentar que los fabricantes recomiendan NO APUNTAR los detectores con microondas hacia superficies metálicas reflectantes. Pareciera a veces que tanta sofisticación en redes, Internet y comunicaciones hacen olvidar a los instaladores de los principios de funcionamiento de los detectores. ■

+54 11 4014-0578

General Communications
and Services S.A
www.lantrixgps.com

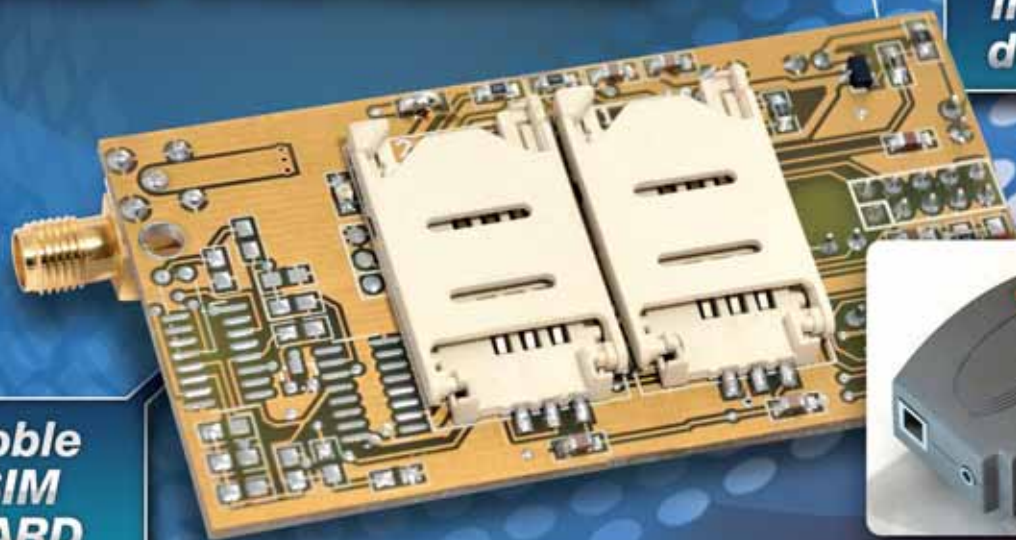


Lantrix

Fabricamos
y exportamos
para todo el
mundo.

nuevo equipo **T2000**

la última tecnología con
calidad internacional



**Batería
interna
de Litio**

**Doble
SIM
CARD**



Accesorios

- ▶ SENSOR DE TEMPERATURA
- ▶ MICRÓFONO



- ▶ NAVEGADOR
Recepción y envío
de mensajes
de texto



- ▶ AUDIO
PARLANTE
Hablar y responder
en cabina.



- ▶ CAMARA DE
FOTOS
Color infrarroja

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires
www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com

Más de 30 años brindando calidad y excelencia en nuestros cables

Especialistas en cables para comunicaciones: transmisión de datos e interconexión de sistemas de videovigilancia



Telefónicos para plantel interior y exterior
Instalación interna y cruzada
Subterráneos

Autosuspendidos livianos y pesados
Acometida Telefónica
Intercomunicadores

Nuestros productos

Transmisión de Datos
Pares trenzados sin blindar (UTP) interior y exterior
Pares trenzados blindados (FTP) interior y exterior
Blindados de par compensado
Desarrollos de cables especiales



Asesoramiento Especializado

Varela 3525/41 C.A.B.A. Argentina
Tel. (5411) 4878.0923 / 0924 / 0925 / 0926
ventas@anicorcables.com.ar . www.anicorcables.com.ar



TECNOLOGÍA EN POSICIONAMIENTO SATELITAL

Virtualtec se dedica a la investigación y desarrollo de dispositivos para soluciones móviles o remotas para los mercados automotivos, logísticos y de telemetría. Con 20 años de experiencia en diseño de dispositivos electrónicos, nuestras soluciones son siempre innovadoras con tecnología de punta y ajustadas para los más exigentes mercados internacionales.

Virtualtec cuenta con una sede en Buenos Aires, Argentina y otra en San Pablo, Brasil. Desde allí desarrolla, produce y distribuye equipos con diversas tecnologías de posicionamiento, almacenamiento interpretación y transmisión de datos.



VIRLOC 40



VIRLOC 10



VIRLOC 5



Para mas información envíe sus datos y su consulta a:

info@virtec.com.ar

o acceda a nuestro website

www.virtec.com.ar



RESPONSABILIDAD LEGAL EN UNA INSTALACIÓN CONTRA INCENDIOS

Xavier Psenda

¿Cuál es la responsabilidad de la empresa que instala un sistema contra incendios, sobre todo con respecto a los bienes que está protegiendo?. El sistema ya está instalado sin seguir ninguna norma. Es más, el cliente decidió cuantos y donde estarán ubicados los sensores de humo. Agradeceré si alguien tiene algún precedente o sabe donde se puede encontrar información.

RE: Lic. Juan Carlos Tirante

En la jurisdicción de la Ciudad de Buenos Aires, 1° le comento que existe la disposición 425 de la Dirección General de Defensa y Protección al Consumidor Area de Fuego, a cargo del Sr. Sidras. La misma tiene normativas a cumplir y la empresa debe estar habilitada por el área mencionada, ya sea para la instalación y/o mantenimiento. La FRBA de UTN ya dio algunos seminarios al respecto, con la participación de la Cámara de Seguridad y la citada dirección.

Ahora bien, le hago la misma pregunta que a los instaladores de seguridad electrónica ¿qué pasa si un gasista no matriculado hace una instalación y se genera un siniestro? Lo primero que va a pasar es que el seguro no reconocerá los daños y luego todos accionarán contra el no matriculado. Tengan presente cuando una empresa de seguridad tuvo que pagar hasta la comida de los comensales por haber puesto una alarma que no funcionó en el momento del asalto. En todo caso, puede consultar la disposición citada, que se encuentra en Internet.

RE: Eduardo Barcat

En tanto y en cuanto el cliente exima de responsabilidad a la empresa respecto de las modalidades de instalación, y dejando constancia por escrito y firmado de eso, creo que la empresa no tiene responsabilidad alguna. Para el caso de algún siniestro, la responsabilidad será del dueño. No deja de ser una locación de servicios condicionada a la reserva de responsabilidad efectuada por el locatario. Igualmente no me arriesgaría a efectuar una instalación en esas condiciones, aunque la parte se reserve la responsabilidad.

RE: Juan

Es muy recomendable que el sistema esté certificado. No obstante, por lo menos debería estar aprobado por bomberos o por alguna empresa que esté homologada para realizar ese tipo de trabajos. Para todo lo que es incendio se suelen utilizar las normas NFPA y en CABA está vigente la Disposición 415 que habilita a empresas a trabajar en sistemas de detección de incendios.

La empresa instaladora no deja de ser responsable solidaria y entiendo que los alcances y limitaciones de la instalación deberían especificarse en el contrato, ya que no es lo mismo diseñar el sistema, instalarlo o mantenerlo, y si no se encarga de todo la misma empresa a la larga pueden surgir inconvenientes.

Particularmente, no hace mucho tuve la posibilidad de trabajar en la instalación de un sistema de detección en una obra pública. Si bien el proyecto estaba diseñado por la superintendencia de bomberos, se dejaron de lado cuestiones vinculadas a las normas básicas de incendio y lo único que les interesaba era que los sensores "se vean" para poder cobrar la instalación.

Sin ánimos de entrar en discusiones éticas ni de juzgar a nadie, creo personalmente que cuando se realizan este tipo de instalaciones, la responsabilidad y el compromiso de todos los que intervienen en el proyecto deberían ser total. Más allá de los activos que se pudieran estar protegiendo no hay que perder de vista que un sistema correctamente instalado puede salvar vidas humanas.

RE: Ing. Jorge E. Mrad

No haré una lectura desde el punto estrictamente legal, porque ya otros han mencionado algunas de las legislaciones vigentes. Me referiré más bien al punto de vista ético y técnico.

Hoy instalar un sistema de incendios en una empresa, un edificio, un negocio (y aún una vivienda) sin respetar las normas nacionales e internacionales, es un acto al que por lo menos deberíamos catalogar de "arriesgado e irresponsable".

En todos los cursos que hemos dictado en nuestra empresa a instaladores, no nos cansamos de repetir que un sistema instalado de acuerdo a lo que "le parece al cliente o al instalador" y no a las normas

vigentes, implica un acto de co-responsabilidad por parte de quien instala ante la contingencia de un siniestro.

Si alguien instala un sistema de alarma de intrusión y éste no llega a funcionar, es muy probable que el cliente se enoje y lo perdamos. Pero si instalamos mal un sistema de incendios y hay un siniestro, es muy probable que muera gente.

Esta pérdida de vidas, de comprobarse una instalación defectuosa o que no cumple con las normas vigentes, puede conllevar penalmente a un juicio por homicidio culposo o estrago doloso, más los problemas civiles por los daños materiales que el siniestro pueda acarrear (tomar como ejemplo lo sucedido en Cromañón).

Tenemos a mano una herramienta poderosísima, que son las normas NFPA y su traducción al español en las normas IRAM. Existe además legislación Nacional, Provincial y Municipal que nos dan pautas de como proceder. Respetémoslas. ■

SIRENA PARA EXTERIOR

Aníbal Marcano

¿Conocen algún modelo de sirena que pueda colocar en exteriores para un sistema de alarma contra incendios? Es un Siemens XLS y en las hojas de datos no conseguí ninguna sirena para exteriores, ¿podré utilizar una solución externa como una sirena standalone alimentada por 24VCC vía relés?

RE: Iván Paredes

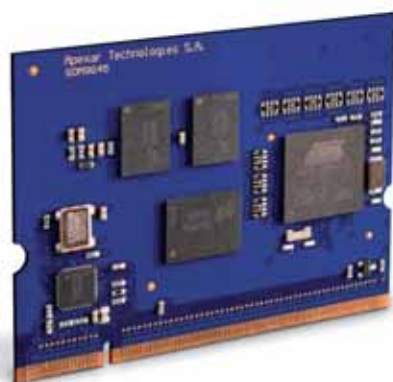
Si la sirena va a estar ubicada en una zona con mucho ruido ambiental, hay varias opciones. Puede ser una sirena con estrobo 24VDC para exteriores, que varios fabricantes como System Sensors o Wheelock las ofrecen. Si es para una fábrica donde los niveles de ruido son altos, podés considerar una campana motorizada de 10" con los accesorios para instalar en exterior, que también las hay en varias marcas. Si la idea es alertar de peligro de incendio en áreas abiertas, como estacionamientos o lugares parecidos, donde se necesita que el sonido se propague en distancias amplias, deberías considerar sirenas de viento, como las que usan los camiones de bombero, que existen en 24VCC.



Hoy tener esta **tecnología** en tu producto **es posible.**



APEXAR EMBEDDED SOLUTION



APEXAR SOM

El módulo **APX-SOM9G45** es un producto compacto, una solución de hardware y software lista para usar, que brinda grandes beneficios en:

- 🕒 Time to Market
- 💰 Costo de Desarrollo
- ✓ Riesgos Asociados
- 📈 Retorno de la Inversión



APEXAR EVK
KIT de Desarrollo
APX-SOM9G45-EK



APEXAR PRO
Módulo Display
para Producción
APX-SOM9G45-ED



APEXAR PDK
Plataforma Integrada
de Desarrollo
APX-PDK



Constitución 3040 | C1254AAZ
Ciudad de Buenos Aires | Buenos Aires | Argentina
Tel.: (+54-11) 6777-3500 | Fax: 6777-3535
Ventas: ventas@elkonet.com | Soporte: soporte@elkonet.com



www.apexar.com



CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad



RCM5600W RABBIT

+ Seguridad + Soluciones



Continea presenta el nuevo **Rabbit 5600W**, la solución Wi-Fi más compacta y de bajo costo de la firma pionera en conectividad TCP/IP en sistemas dedicados.

RCM5600W ofrece conectividad 802.11b/g, y soporta upgrades de firmware remoto, lo que permite la actualización del sistema virtualmente, desde cualquier lugar del mundo.

SUS APLICACIONES:

- + Automatización industrial
- + Gestión inteligente de edificios
- + Domótica
- + Datalogging



Av. Corrientes 3989 Piso 2 Dto. 6 (1194) Ciudad de Bs. As. - Argentina
Tel.: (5411) 4865-5141 / Fax: (5411) 4867-6776
Email: info@continea.com.ar / www.continea.com.ar

Soluciones
Inteligentes.



Smart Graphic Module

Nueva gama de módulos LCD TFT color

Nunca fue tan fácil. Ahorre tiempo en desarrollo. Colores e imágenes a su alcance en su módulo LCD TFT. Simplemente cargue sus imágenes en la memoria del display. Con sencillos comandos vía UART decida cómo mostrarlas. Especialmente apto para empleo mediante microcontroladores de gama baja.



CARACTERISTICAS:

- CPU, RTC y memoria Flash integrada.
- Modelos con pantalla touchscreen opcional.
 - B/L de LED con ajuste de brillo.
- Interfaz de comandos serie (UART a 3,3V)
 - De fácil configuración.



ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO

Consiga notas de aplicaciones y tutoriales en español, especialmente desarrollados por nuestros ingenieros.

SOLO
EN CIKA

Encuentre soluciones completas y eficientes en un solo lugar.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR:

CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@lmetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@arnet.com.ar

MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar



El viaje de negocios

Claves para un recorrido exitoso

Planificar de manera detallada un viaje puede convertirse en clave no solo en el aspecto económico, sino también en los frutos que rendirá en el futuro. Ofrecemos aquí algunos consejos para la organización y visita a clientes geográficamente distantes.

Los negocios se basan en relaciones humanas y para ello, es necesario lograr vínculos personales de mutua confianza, que permitan lazos estables en el tiempo.

El avance de las comunicaciones facilita las cosas, pero el vínculo personal no se sustituye con una videoconferencia, una comunicación telefónica o una charla por alguna de las redes sociales o mensajero on-line. Es necesario salir de la comodidad de la oficina y viajar para conocer a los clientes y proveedores en persona.

La venta es interacción personal y sin ventas no hay ingresos para las empresas. Es por eso que es imprescindible viajar.

Los viajes demandan tiempo y un esfuerzo económico importante, que debe ser medido y planificado correctamente para lograr el mejor beneficio. Todo viaje implica una aventura y el tiempo es el recurso más valioso y siempre limitado.

El viaje de negocios se puede valorar en dinero y para cuantificarlo se pueden tomar en cuenta los siguientes ítems:

- Pasajes al lugar o ciudad de destino (avión, auto, micro, tren, barco).
- Gastos de movilidad: son los que hay que contemplar para realizar trayectos cortos, dentro de la ciudad, para visitar clientes o proveedores. También se incluyen aquellos traslados desde las terminales aéreas o de transporte de pasajeros.

ALOJAMIENTO

- Comidas, que incluye desayuno, almuerzo o cenas de trabajo en las que se invitan a los clientes y se asume el gasto.
- Adicionales como llamadas telefónicas para acordar entrevistas o para conectarse con la familia; compras de souvenirs o recuerdos del lugar para entregar al regreso del viaje.



Lic. Augusto D. Berard

Consultor de empresas - a.berard@pampamarketing.com

- Impuestos de entrada o salida que se pagan en determinados países o ciudades.
- Lucro cesante: mide lo que se deja de ganar o percibir por estar dedicado al viaje.

Si se considera el viaje como una inversión, debe calcularse el mismo en dinero y evaluar el tiempo de recupero y el costo por contacto realizado. Es decir, si el viaje en su conjunto implica una inversión, por ejemplo, de \$1.000 y se van a concretar cinco entrevistas, el costo por contacto es de \$200. A mayor cantidad de entrevistas, el costo por entrevista baja y aumentan las posibilidades de recuperar la inversión realizada.

Es por ello que, antes de realizar un viaje de negocios, hay que tener presentes estos conceptos, para evaluar la conveniencia de realizar la inversión y para medir luego los resultados a corto, mediano y largo plazo.

Los encuentros personales son fundamentales para afianzar relaciones de negocios y los frutos de los viajes se obtienen en plazos medianos y largos. La confianza se construye diariamente y el contacto personal es parte de este proceso. No hay fórmulas mágicas para calcular el plazo del retorno de lo invertido. Es por ello que muchas empresas determinan a los viajes de trabajo como gastos y no como inversión.

Desde mi punto de vista, los viajes de trabajo deben ser considerados una inversión, que siempre produce frutos si se está abierto a escuchar y a generar relaciones estables en el tiempo.

PLANEAMIENTO

Planear es parte de la tarea que tiene que realizar el ejecutivo o

profesional de ventas para alcanzar los objetivos. Si se viaja sin rumbo o sin agenda, la suerte es incierta y la improvisación se traduce generalmente en fracaso.

Si lo que planea es un viaje al exterior, hay que comenzar por anunciar la visita, con un plazo de 45 días en promedio. Debe trabajarse con agenda en mano y horarios bien definidos.

Avisar con antelación a los clientes y coordinar reuniones es fundamental para alcanzar la mayor cantidad posible de contactos y encuentros de trabajo.

Las entrevistas deben tener un objetivo y éste hay que anunciarlo al entrevistado. Si la intención es tratar temas comerciales o se tratarán temas técnicos, el entrevistado debe saberlo para poder estar preparado en la reunión.

También es muy importante fijar tiempo de duración y lugar de los encuentros. Lo ideal es recibir a los clientes o proveedores en un lugar fijo, para evitar perder tiempo viajando de un punto a otro, en ciudades que muchas veces desconocemos.

Se sugiere contratar una sala de reuniones o alojarse en un hotel de categoría superior, que disponga de Business Center y concretar las reuniones en ese lugar. Las entrevistas no deberían superar los 60 minutos. En una jornada de trabajo bien planificada, pueden desarrollarse cuatro entrevistas a la mañana y otras cuatro o cinco por la tarde.

HERRAMIENTAS

Hay algunas herramientas que deben estar presentes en las entrevistas de negocios. Entre ellas:

- Tarjetas personales: planificar y tener la suficiente cantidad antes

Los encuentros personales son fundamentales para afianzar relaciones de negocios y los frutos de un viaje siempre se ven a mediano o largo plazo.

La conveniencia
de trabajar con
los expertos.



**Ofrecemos calidad en
componentes electrónicos,
eficiencia en distribución,
conocimiento técnico
y desarrollos a medida.**



SOLO
EN CIKA



**INNOVACION
CERTIFICADA**

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



**ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO**

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@amet.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar

Quality Cables

www.qualitycables.com.ar

FABRICA DE CABLES COAXIALES

Contamos con todos los cables coaxiales necesarios para su uso en Seguridad Electrónica y Comunicaciones.

Son fabricados bajo estrictas normas de calidad utilizando materiales dieléctricos de baja pérdida y conductores de alta transmisión.

RG 59 PP - 75 Ω



RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω



RG 59 PP - Bipolar x 0,50 - 75 Ω



RG 213 - FOAM 50 Ω



RG 213 - U Compacto Ω



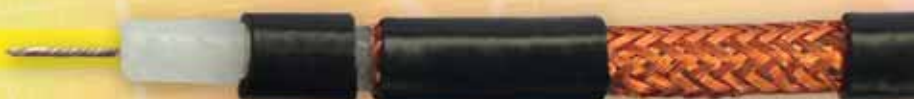
RG 58 FOAM 50 Ω



RG 58 C/U 50 Ω



RG 11 A/U 75 Ω



*Atención directa a empresas de Seguridad Electrónica e Instaladores,
Solicite asesoramiento profesional, precios y condiciones de pago.*

Dr. Rebizzo 3927 (B1678BCC) Caseros, Pdo. Tres de Febrero - Pcia. de Buenos Aires
Tel./Fax: Tel: (54 11) 4542-4589 / (54 11) 4716-2323 - comercial@qualitycables.com.ar

ALARI 3

Seguridad Perimetral

Tenemos más de una razón para ofrecerle un negocio Seguro



Muros sensores de flexión antiapertura



Casas accesorios para rápido montaje



Construcciones Especiales estructuras antivandalismo



Soluciones con energía solar



Depósitos y Galpones reportes inalámbricos



Exclusivo Software de control

visual Alari

Todo en un solo programa

Nuestro exclusivo software recibe la información de todas las zonas protegidas. Información inalámbrica o alámbrica en tiempo real de las alarmas zonificadas y la prioridad de cada una en un plano del lugar con señales audibles y sonoras. Poderosa base de datos bajo clave, historiales, pantallas de interacción y registros. Envío simultáneo de información a usuarios VIP. Apta para ser monitoreada.

Cercos Energizados de Seguridad Perimetral

ALARI 3 es el sistema integral de seguridad perimetral eléctrica líder en el rubro con más de 15 años de experiencia.

Es el sistema de mayor poder disuasivo al más bajo costo del mercado.

De fácil y rápido montaje reduciendo costos y tiempos de instalación.

Tiene el menor costo por metro lineal.



Nuestro software de control se intercomunica con equipos:



www.alari3.com.ar
4878-4100



de realizar el viaje. Las tarjetas tienen que tener la mayor cantidad posible de datos de contacto y los números de teléfono, con los códigos de país y área locales. Esto no siempre es tenido en cuenta, pero si los datos son incorrectos o falta información, se está dando una mala imagen al entrevistado y nos estamos privando de la posibilidad de ser contactados fácilmente.

- Cuaderno de anotaciones: a pesar de las herramientas informáticas actuales, siempre es necesario contar con un cuaderno de anotaciones al momento de la entrevista, donde deben apuntarse los detalles de las reuniones y los puntos pendientes de resolución o de posterior tratamiento. Todas las anotaciones tienen que hacerse prestando atención a las palabras del entrevistado y frente a él, demostrando real interés por sus dichos.
- Regalos empresariales: para agradecer y agasajar al cliente que nos visita o visitamos, también es destacado regalar algún artículo que sirva de recuerdo y nos destaque del resto de la competencia. Los regalos empresariales son herramientas comerciales, que tienen que comunicar la cultura empresarial y deben ser entregados en el momento y lugar acorde. Agradecer el tiempo dispensado y la oportunidad de hacer negocios siempre es bien visto en el ámbito comercial profesional.
- Muestras: contar con muestras de los productos que se comercializan también es parte de la comunicación y de la entrevista. Las muestras pueden entregarse sin cargo, para que el potencial cliente las utilice y pruebe. Existe también la posibilidad de contar con productos que puedan venderse al entrevistado si es de su interés. Viajar con productos que puedan ser comercializados al momento de la entrevista es un recurso muy utilizado y ayuda a recuperar el dinero invertido en el viaje. Por ejemplo, las empresas que desarrollan software y exportan sus

Le vestimenta es un aspecto importante en la entrevista: cuando se viste saco y corbata y el cliente está de sport, se crea una disparidad comunicacional poco adecuada.

productos, pueden comercializarlos con llaves de encriptado de programas y hacer entrega de las mismas al momento de recibir el dinero en concepto de pago total por el programa o por el adelanto del trabajo. Las llaves no ocupan lugar en la valija y pueden utilizarse como herramientas de cierre de ventas.

- Vestimenta: para elegir la ropa hay que tener en cuenta varios factores de vital importancia. Algunos de ellos son horario, lugar, clima, entrevistado, etc. La vestimenta elegida tiene que estar acorde con la ocasión y lo que espera el entrevistado. Si al momento de la entrevista vestimos saco y corbata y el entrevistado llega a la reunión de sport, vamos a crear una disparidad en la comunicación que no es adecuada a los fines del negocio. Hacer sentir cómodo al cliente o proveedor es fundamental para alcanzar una buena comunicación.
- Folletos: si las presentaciones requieren detalles técnicos o imágenes, el uso de folletos de productos o corporativos es fundamental. Los folletos, y los papeles en general, tienen un peso considerable, por lo que es conveniente despacharlos previamente para evitar cargar con pesadas cajas. El viajero de negocios tiene que estar concentrado en el trabajo a realizar y no debe distraer su atención en cuestiones menores o poco productivas. Estas cuestiones tienen que ser tercerizadas o eliminadas.

OTRAS CONSIDERACIONES

Para viajar, también es importante tener en cuenta otros puntos significativos, a fin de lograr una excursión de negocios exitosa:

- Horarios y costumbres: hay lugares que tienen diferente uso horario o costumbres horarias distintas a las locales. En muchas sociedades se descansa después del almuerzo y se retoma la actividad a las 16 o 17h. También hay lugares en los que no se trabaja

los viernes por la tarde. Estos son algunos ejemplos que hay que tener presentes al momento de planificar las entrevistas de trabajo. Se puede investigar previamente por Internet o realizar consultas con gente habituada a viajar sobre los usos y costumbres de los lugares a visitar.

- Moneda: viajar con moneda del lugar que se visita y con cambio para pagar gastos menores o entregar propinas. El uso de tarjetas de crédito para realizar compras o consumos en hoteles o diversos lugares es el más recomendado si existen diferencias de tipo de cambio (oficial o paralelo). Cambiar moneda en aeropuertos no es lo más conveniente dada la diferencia de tarifas que aplican, en comparación con los bancos o casas de cambio tradicionales.
- Asistencia médica o seguro de viajero: si se viaja al exterior es importante contar con seguro médico o asistencia al viajero. Estos servicios brindan también asistencia legal o seguro por la pérdida, robo o rotura de los equipajes. Se puede contratar por período anual o solo por los días del viaje. Si se viaja habitualmente al exterior, conviene contratar el plazo anual.


FINAL DEL VIAJE


De regreso en la oficina, es necesario organizar toda la información relevada y agradecer a los contactos por el tiempo dispensado y las atenciones recibidas. Siempre es conveniente dejar la puerta abierta para un futuro viaje y para recibir en las propias oficinas a los clientes o proveedores visitados.

También es muy positivo continuar con la gestión por correo electrónico o por otras vías de contacto tradicionales, con el fin de afianzar lazos y ganar nuevos clientes. ■

Si no posee los capítulos anteriores, puede descargarlos todos desde: www.rnds.com.ar



 Consultora de empresas de seguridad y capacitación de vendedores.

 Integrada por profesionales con más de 20 años de trayectoria y experiencia.


Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas

info@pampamarketing.com
www.pampamarketing.com

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACION COSTO BENEFICIO



Grat: 15-6152-4055

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

altara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

DECISIONES
ACERTADAS

www.dialer.com.ar

- Energizador de perímetro micropocesado
- Cable sensor para muros y alambrados
- Cable sensor enterrado para perímetros

Dejalos disfrutar, están protegidos.



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA



INTEGRACIÓN TOTAL EN PROTECCIÓN PERIMETRAL

Cable Sensor Microfónico – Cercos Eléctricos – Software de Control, Integración y Monitoreo

ALIARA, más de 12 años diseñando sistemas de seguridad perimetral, líder y referente en el mercado argentino y latinoamericano.

Los sistemas **PMS** y **POWERSHOCK** son ideales para proteger industrias, silos, barrios privados, Countries, terminales portuarias, aeropuertos, residencias, etc.



POWER SHOCK

Energizador de perímetros microprocesado



PMS 3

Cable microfónico para pequeños perímetros



PMS 2

Sistema integral de seguridad perimetral



PMS 4

Cable sensor microfónico enterrado

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

Buenas noticias

El monitoreo de alarmas, a pesar de haberse difundido en estos últimos años en todo el territorio nacional, es relativamente nuevo y de aspectos y efectos poco conocidos en su profundidad. El ejercicio de esta actividad, a lo largo de este tiempo, nos ha dado en su aplicación cotidiana la experiencia necesaria para poder dar a conocer algunas características muy importantes. Siendo estrictamente del orden privado y dentro del rubro Seguridad Electrónica, se ha convertido en un aliado indispensable de la Seguridad Pública. Hoy, ha demostrado ser un efectivo complemento de esta última, al convertirse en alerta temprana de actividades ilícitas cometidas contra la propiedad privada y, en muchas ocasiones, no solo contra los bienes, sino contra la integridad de las personas.

Nuestros objetivos se disponen en forma de una gran red por todas las ciudades, que al encontrarse debidamente identificados le permiten a las autoridades, al plantear el mapa del delito, considerarlos como zonas con mayor grado de protección, permitiéndoles asignar sus recursos en forma mucho más eficaz a otras de menor seguridad. La consecuencia de nuestro accionar, en muchas ocasiones, ha sido el aviso oportuno de ilícitos, que les ha permitido asistir durante y también antes de la ocurrencia de los hechos, logrando no solo impedirlos, sino también la aprehensión de los delincuentes.

Es de destacar que en nuestro país, a diferencia de otros (los llamados más avanzados), el monitoreo de alarmas es desarrollado en un alto porcentaje por Pymes y microemprendimientos, liderados por verdaderos emprendedores que, a pesar de llevar adelante una actividad con pretensiones de rentabilidad, lo hacen manteniendo su innata vocación de servicio, que tan bien los ha caracterizado.

Desde CEMARA, se ha recomendado, con fuerza, sin llegar a la imposición, a sus empresas asociadas, la identificación de sus objetivos con la instalación de placas que refieran a la actividad, donde se reconozca a la empresa responsable y que dispongan de un número de teléfono de contacto directo al centro de monitoreo. Con la exclusiva intención de que actúen como lo que han demostrado ser: "herramientas de disuasión", "de asistencia" e "identificación". La razón de esto lo han dado las experiencias muy positivas obtenidas a lo largo de estos años.

La inclusión de la actividad con palabras tales como "protegido", "alarma", "monitoreado", etc., le da el matiz de disuasivo.

La identificación de la empresa, busca las siguientes finalidades:

- Obliga a la responsabilidad que debe asumir la misma respecto del funcionamiento del sistema instalado.
- Le permite a la policía en su concurrencia al lugar una ubicación mucho más fácil y dinámica del objetivo en cuestión.
- Identifica (valga la redundancia) a las empresas que han sus-

critado el convenio de "Constatación de incidencia en casos de Alarmas", que en diciembre de 2006 fue celebrado con la Central de Emergencias 911 y dispuesto como obligatorio por la Dirección General y Fiscalización de Agencias de Seguridad Privada, del entonces ministerio de Seguridad de la Provincia de Buenos Aires. Por último, la inclusión de un número de contacto le confiere el carácter asistencial, ya que permite:

a) A cualquier vecino tener la posibilidad de comunicar rápidamente, mediante una simple llamada telefónica al Centro de Monitoreo, la ocurrencia de cualquier anomalía, alarmas o falsas alarmas, puertas o ventanas abiertas, etc.

b) A las autoridades policiales que, estando en el lugar soliciten al Centro de Monitoreo (entre otras) contactar a los propietarios, requerir la presencia de los mismos en el lugar, etc.

Estos argumentos han sido utilizados desde la sanción misma de la Ley 12.297, para que se produzcan las modificaciones que al respecto nos preocupaban. Hoy, estamos ante una realidad que nos conmueve y alienta en forma estructural. Se ha producido la publicación en el Boletín Oficial de la Resolución nro. 10 por parte del Ministerio de Seguridad de la Provincia a través de la Subsecretaría de Planificación, en la cual se materializa este tan esperado objetivo.

La Resolución obliga a las empresas de Monitoreo de alarmas a identificar los inmuebles monitoreados con un cartel anunciando que la propiedad está protegida y con un teléfono de referencia para los casos de activaciones de alarmas, con el objetivo de mejorar el control sobre esas viviendas bajo custodia. El cartel debe anunciar que la propiedad está protegida y debe tener la identificación de la prestadora del servicio mediante su denominación y un teléfono de contacto. Se establecen dimensiones de los mismos y no podrán estar fuera de la línea municipal.

En los fundamentos de la Resolución se señala que el uso "de la identificación de las prestatarias del servicio de vigilancia electrónica favorece a ejercer un eficiente control sobre las mismas". Como sabemos, la vigencia de esta Resolución evita el carácter de publicidad y propaganda a los carteles que algunos municipios quisieron imponerle a los mismos y dejan de lado cualquier pretensión tarifaria al respecto.

Es de hacer notar que la vía que se utilizó fue la Resolutoria y no la Modificación Reglamentaria, lo cual le dio un rápido trámite administrativo. Esta es una muy buena noticia y deseo compartirla con todos los Socios de la Cámara y con quienes aún no lo han hecho, invitándolos a hacerlo, pues estamos convencidos de que el trabajo en equipo y el esfuerzo mancomunado de lo privado y público, conduce a mejorar ostensiblemente los perfiles de la nuestra actividad en pos de un bienestar general.





Comenzó el plan 911 ESCUELAS

La necesidad emergente en los últimos tiempos, mediante la cual los ciudadanos han ido adquiriendo una verdadera cultura de la seguridad como consecuencia del constante crecimiento delictivo que nos afecta a todos por igual, ha generado una demanda cuyas respuestas fueron obtenidas desde la actividad privada de la seguridad.

El rol protagónico que la tecnología inmediatamente comenzó a alcanzar, era impensado dos décadas atrás, brindando innumerables dispositivos que, debidamente integrados e instalados, tanto en inmuebles como en vehículos, comenzaron a paliar el mencionado mal. Claro que el Estado, depositario final de la responsabilidad de la Seguridad Pública, no podía de ningún modo mantenerse al margen de este proceso de tecnificación de la prevención del delito, constituyéndose en el eslabón final de este dispositivo tan heterogéneo, conformado por la Policía como respuesta final, ante los avisos que los elementos tecnológicos generan y son recibidos y analizados por los operadores de las estaciones de monitoreo antes de ser volcados a la autoridad mencionada.

Este cada vez más aceitado proceso entre lo público y lo privado, fue adquiriendo el añejamiento propio tendiente a lo excelso.

El Protocolo de Constatación de Incidencias de Alarmas, comúnmente denominado luego "Protocolo 911", fue uno de los pilares de esta nueva era de complementariedad entre el rol privado y el público iniciada en diciembre de 2006 con la homologación de este procedimiento conjunto.

El monitoreo de alarmas a distancia pasó a constituir, entonces, una saludable evolución en la historia de la cooperación entre el sector de la seguridad privada (que previene) y el público (que responde con el imperium propio de las fuerzas policiales para el cumplimiento de la ley).

Este paradigma se ha enriquecido por una iniciativa del gobierno de la Provincia de Buenos Aires con la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina (CEMARA), para proteger las aulas virtuales de las escuelas bonaerenses, desarrolladas a partir del Programa "Una Computadora para cada Alumno", que ha distribuido computadoras portátiles a los alumnos y maestros de las escuelas públicas.

Un Convenio suscripto en el 2011, reúne por primera vez al sector gubernamental, representado por los ministerios de Educación y de Justicia y Seguridad provinciales y a una asociación sectorial privada como CEMARA, para instalar un sistema de alarmas monitoreado, que ha comenzado a instrumentarse en las escuelas de toda la Provincia, bajo la denominación de 911 Escuelas. Esto ha exigido de parte de las autoridades y de los directivos y asociados de CEMARA un gran esfuerzo de trabajo mancomunado y coordinado y un importantísimo despliegue logístico de equipamiento y servicios.

Como resultado de este programa de cooperación, la escuela pública bonaerense Técnica Nro. 8 de la localidad de Quilmes ha recibido el



28 de febrero del corriente año el primer sistema de alarma de los más de nueve mil destinados a establecimientos escolares, instalado conforme a estrictos estándares previamente establecidos, constituyéndose en el primer eslabón de una interesante cadena de seguridad que representa un modelo de integración y sinergización, acorde a los nuevos desafíos y enfoques evolutivos de la seguridad.

*La experiencia de los años...
y todo lo que nos puede
transmitir el que más sabe.*

Le presentamos DX Net.
El Futuro de su negocio.

DX Control desarrolló la familia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.



Receptoras Multivínculo DX Link



Transmisores compatibles Full ID
(en formatos Contact ID y Ademco Express)



Repetidoras Store&Forward



Transmite el Contact ID
de forma directa y transparente

Contact ID sin límites
(sin programación de plantillas)

DX Control desarrolló un poderoso algoritmo de compresión de datos **KOMPRESSOR II** que permite agrupar eventos de Contact ID y enviarlos simultáneamente, vía radio, en una misma transmisión. Todo en un tiempo menor a 250 mSeg.

*Sin lugar a dudas la familia
más rápida del planeta*

Producidos en Argentina por el líder en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas

DXCONTROL

Tel./Fax: 5411 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina

Contáctenos en dxcontrol@dxcontrol.com.ar ó visite nuestra web en www.dxcontrol.com.ar

Protegemos nuestras
instalaciones con:



- | Existen muchas estaciones de monitoreo, pero pocas brindan un real servicio mayorista.
- | Desde la concepción del soft operativo, el movimiento de técnicos, informe de novedades, la diversidad tecnológica, todo es diferente en una central mayorista.
- | En **Alarmas Keeper** sabemos de qué estamos hablando.



Keeper

Central de monitoreo con
VERDADERO
concepto mayorista

ALGUNAS CARACTERISTICAS DEL SERVICIO

| SOFT MAYORISTA

- Acceso remoto para minoristas
- Acceso remoto para usuarios finales con el logotipo de la empresa minorista.
- Doble informe diario de novedades de cuenta vía e-mail.
- Controles de apertura y cierre con informes personalizados y automáticos vía SMS.

| HARD MAYORISTA

- Monitoreo vía telefónico
- Monitoreo vía IP • Todas las marcas importantes de módulos de GPRS
- Monitoreo vía radio
- Monitoreo vía SMS/PDU

| SERVICIO MAYORISTA

- Atención en nombre de la empresa minorista las 24hs.
- Convenio con proveedores para precios y financiaciones especiales.
- Planes de apoyo técnico, financiero y jurídico para migración de cuentas.



Keeper

0351 4683200 | info@alarmaskeeper.com | www.alarmaskeeper.com.ar

Únase a nuestro equipo de trabajo

Los chicos ya gozan del padrinazgo

Se entregaron las primeras colaboraciones en indumentaria y útiles escolares

El voluntariado de Mission500 ya transformó en acciones concretas un año de trabajo silencioso: los primeros 10 chicos argentinos ya están recibiendo ayuda de la fundación, que los acompañará y brindará ayuda solidaria a lo largo de todo el ciclo primario.

// Los integrantes de Mission500 en Argentina continúan con su labor solidaria en pos de brindar a 10 chicos de nuestro país la ayuda necesaria para poder cumplir con su ciclo escolar, ayuda que se traducirá en proveerles de la indumentaria, útiles, alimento y tratamientos de salud (en caso de ser necesario), ayuda que alcanzará también a las familias de cada uno de los beneficiados.

Tras una evaluación llevada a cabo por integrantes de la Fundación El pobre de Asís, fueron designados los chicos que serán apadrinados por Mission500 y tras la reunión de ambas instituciones, se acordó la compra de los primeros insumos escolares, que fueron entregados el 24 de febrero pasado, poco antes del inicio del ciclo lectivo. La compra incluyó elementos de indumentaria como pantalones deportivos, shorts, medias, ropa interior, guardapolvos, remeras, chombas, zapatillas y mochilas. En tanto, se programó la compra y entrega de los útiles escolares de acuerdo a lo solicitado por la institución educativa.

“En esta primera etapa serán 10 chicos los seleccionados para recibir ayuda, pero estamos pensando, si seguimos por este mismo camino, en ampliar a mitad de año el número de beneficiarios. De mismo modo, tenemos idea de ampliar los alcances de esta misión a lo que sería una segunda etapa: una vez egresados los chicos de la primaria, acompañarlos durante sus estudios secundarios e incluso darles una salida laboral, que perfectamente podría ser dentro de la industria de la seguridad”, explicó Patricio Quevedo, responsable del voluntariado de Mission500 en nuestro país. ■



Antonio, Brian, Analía, Carlos, Kiara, Melany, Jordan, Sheila, Ruth y Sofía, los chicos elegidos para ser apadrinados por Mission500 a lo largo de su educación primaria

Los interesados en colaborar con Mission500 en Argentina pueden escribir a las siguientes casillas de correo:

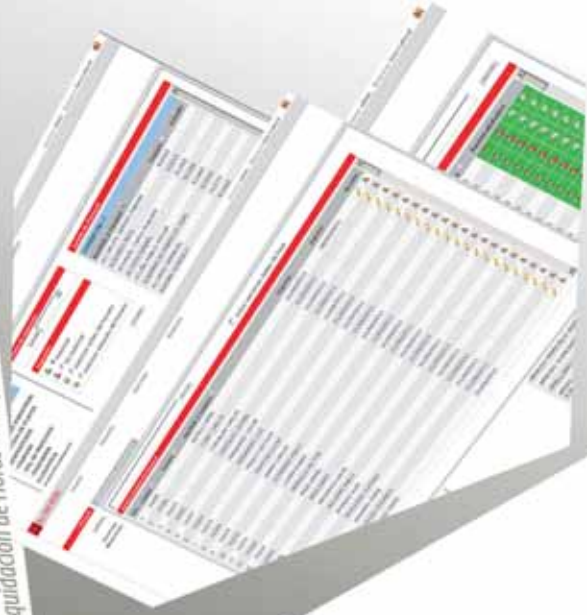
Patricio Quevedo, Voluntario responsable en Argentina: pq@tellex.com.ar
Carolina Porto, Voluntaria coordinadora: carolina.porto@tellexpress.com.ar

Bio-OPTICAL PASS

-Sistema de Restricción y Control de Tráfico de Personas que utiliza la identificación de personas a través de las Huellas Digitales, combinado con un Innovador Sistema de Control Óptico que incorpora el Sistema DSPP «Detección del Sentido de Paso de la Persona»-

Bio-TIME WORK

-Software de Liquidación de Horas Trabajadas-



AdBioTek la mejor opción para su empresa:
soluciones inteligentes, seguras y ampliables, según su necesidad.

Menos problemas...
más soluciones!



Desde enero atendemos en nuestras NUEVAS oficinas en el Distrito Tecnológico de la Ciudad...

El Distrito es un centro de promoción y desarrollo de tecnología, innovación y conocimiento, que concentra empresas de tecnologías de la información y comunicación (TICs), software y profesionales de alto valor agregado.

Está ubicado en los barrios de Parque Patricios y Nueva Pompeya, en el polígono conformado por las avenidas Sáenz, Boedo, Chiclana, Sánchez de Loria, Brasil, las calles Alberti y Manuel García y la Av. Amancio Alcorta.

El objetivo principal del Distrito Tecnológico es posicionar a la Ciudad de Buenos Aires como la capital latinoamericana de la tecnología. Y a su vez, crear un espacio donde conviva la identidad del barrio con las empresas TIC, donde se trabaje, se estudie y se viva.

DSC

Q.IHAN



ELKRON



El Grupo Crow diseña y fabrica avanzadas soluciones de seguridad integrada para el mercado de la seguridad mundial. Las divisiones del grupo Crow de Intrusión, Control de Acceso y CCTV proveen soluciones creativas para los mercados residenciales comerciales e industriales con un extenso rango de paneles alambrados e inalámbricos, detectores de interior y exterior, soluciones de video digital y control de acceso únicos, accesorios y sistemas de comunicación inteligentes. Los productos Crow son usados a nivel mundial por instaladores profesionales y estaciones centrales de monitoreo, para proteger individuos y propiedades de ambientes residenciales comerciales e industriales.



Nueva dirección

Pepirí 758, Parque Patricios, C.A.B.A.

tel.: 011 5091-6500

ventas@starx.com.ar

www.starx.com.ar





STAFF - ANUNCIANTES

Negocios de Seguridad
Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e-mail: info@rnds.com.ar web: www.rnds.com.ar



DIRECCIÓN EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



DIRECCIÓN COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
Javier Ochoa
lectores@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Hugo Acuña
admin@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar



DISEÑO PUBLICITARIO
José Luis Carmona*
Celular: (15) 5498-3028
19logograf@gmail.com



DEPARTAMENTO CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@arnet.com.ar



IMPRESIÓN
Imprenta Ecológica*
Manuel García 465 (C1284AC)
Teléfono: (54 11) 4942-8228



DISTRIBUCIÓN
(capital, GBA e interior del país)
Correo Argentino
www.correoargentino.com.ar

(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad® es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.
Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.
Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145
Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.
Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.
Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.
Los laboratorios y oscilómetros no hacen honorarios.
Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es Socio Adherente de CASEL
www.casel.org.ar

- 173 ADBIOTEK***
e-mail: info@adbiotek.com.ar
web: www.adbiotek.com.ar
- 83 ALASTOR S.A.**
Tel./Fax: (54 11) 4627-5600
e-mail: info@alastor.com.ar
web: www.alastor.com.ar
- 167 ALIARA**
Tel./Fax: (54 11) 4795-0115
e-mail: ventas@aliara.com
web: www.aliara.com
- 130 ALTTEL S.R.L.**
Tel./Fax: (0351) 586-9307
e-mail: info@sistemasalttel.com
web: www.sistemasalttel.com
- 154 ANICOR CABLES**
Tel./Fax: (54 11) 4878-0923/24/25/26
e-mail: ventas@anicorcables.com.ar
web: www.anicorcables.com.ar
- 131 AR CONTROL S.R.L.**
Tel.: (54 11) 4523-8451
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar
web: www.arcontrol.com.ar
- 49 ARG SEGURIDAD**
81 Tel.: (54 11) 4674-6666
92 e-mail: ventas@argseguridad.com
web: www.argseguridad.com
- 82 AVIATEL**
Tel.: (54 11) 4105-6000
e-mail: ventas@aviatel.com.ar
web: www.aviatel.com
- 93 BCG**
94 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223
95 e-mail: info@bcgroup.com.ar
web: www.bcgroup.com.ar
- 67 BIG DIPPER**
a Tel./Fax: (54 11) 4481-9475
73 e-mail: ventas@bigdipper.com.ar
web: www.bigdipper.com.ar
- 115 BIGSON**
Tel./Fax: (54 11) 4857-3300
e-mail: info@bigson.com
web: www.bigson.com
- 02 BOSCH**
03 Tel.: (54 11) 5295-4400
04 e-mail: seguridad@ar.bosch.com
05 web: www.boschsecurity.com.ar
- 53 BRISTA**
Tel./Fax: (54 11) 4795-4444
e-mail: info@brista.com.ar
web: www.brista.com.ar
- 41 BYH Ingeniería S.R.L.**
Tel./Fax: (03496) 42-7652
e-mail: info@byhingenieria.com
web: www.byhingenieria.com
- 109 BYKOM S.A.**
Tel./Fax: (54 223) 495-8700
e-mail: info@bykom.com.ar
web: www.bykom.com.ar
- 150 CABLE NETWORK**
Tel./Fax: (54 11) 4755-5200
e-mail: coaxiales@cablenetwork.net
web: www.cablenetwork.net
- 178 CEM**
Tel.: (0351) 456-8000
e-mail: ventas@cemsrl.com.ar
web: www.cemsrl.com.ar
- 14 CENTENNIAL ELECTRONICA**
15 Tel.: (54 11) 6777-6000
e-mail: centennial@getterson.com.ar
web: www.getterson.com.ar
- 159 CIKA ELECTRONICA**
161 Tel.: (54 11) 4522-5466
e-mail: cika@cika.com
web: www.cika.com
- 158 CONTINEA S.R.L.**
Tel.: (54 11) 4865-5141
e-mail: info@continea.com.ar
web: www.continea.com.ar
- 74 DAHUA TECHNOLOGY CO. LTD.**
75 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883
e-mail: overseas@dahuatech.com
web: www.dahuasecurity.com
- 139 DATCO**
Tel./Fax: (54 11) 4103-1300
e-mail: scal@datco.net
web: www.datco.net
- 80 DAZ CONDUCTORES**
Tel./Fax: (54 11) 4657-8888
e-mail: ventas@dazconductores.com.ar
web: www.dazconductores.com.ar

- 138 DCM SOLUTION S.A.**
Tel./Fax: (54 11) 4711-0458
e-mail: info@dcm.com.ar
web: www.dcm.com.ar
- 134 DEFENDER**
Tel./Fax: (54 11) 4361-5621
info@defenderseguridad.com.ar
www.defenderseguridad.com.ar
- 166 DIALER ALARMAS**
Tel./Fax: (54 11) 4932-8175
e-mail: ventas@dialer.com.ar
web: www.dialer.com.ar
- 78 DIGISET**
79 Tel./Fax: (54 11) 4857-3130
e-mail: venta@digiset.com.ar
web: www.digiset.com.ar
- 22 DISTRIBUIDORA TELLEXPRESS**
23 Tel./Fax: (54 11) 4852-1333
e-mail: info@tellexpress.com.ar
web: www.tellexpress.com.ar
- 45 DMA S.R.L.**
46 Tel./Fax: (0341) 486-0800
47 e-mail: info@dmasrl.com.ar
web: www.dmasrl.com.ar
- 27 DRAMS TECHNOLOGY**
29 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141
31 ventas@dramstechnology.com.ar
33 www.dramstechnology.com.ar
- 21 DSC**
web: www.dsc.com
- 37 DVR STORE**
38 Tel./Fax: (54 11) 4632-5625
39 e-mail: info@dvr-store.com.ar
web: www.dvr-store.com.ar
- 170 DX-CONTROL S.A.**
Tel.: (54 11) 4647-2100
e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
web: www.dxcontrol.com
- 01T ELCA SEGURIDAD S.R.L.**
25 Tel./Fax: (54 11) 4921-3796/3384
122 e-mail: info@elcaryl.com.ar
web: www.elcaryl.com.ar
- 72 ELECTRÓNICA APLICADA**
Tel./Fax: (54 11) 4362-7079
e-mail: info@detectores.com.ar
web: www.detectores.com.ar
- 157 ELKO/ARROW ARGENTINA**
Tel./Fax: (54 11) 6777-3500
e-mail: ventas@elekonet.com
web: www.elekonet.com
- 117 FERGUS SECURITY**
Tel./Fax: (54 11) 4021-9980
e-mail: info@fergussecurity.com.ar
web: www.fergussecurity.com.ar
- 12 FIESA**
13 Tel./Fax: (54 11) 4551-5100
177 e-mail: fiesa@fiesa.com.ar
web: www.fiesa.com.ar
- 146 FUEGO RED S.A.**
147 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464
e-mail: info@fuegored.com
web: www.fuegored.com
- 10 GFM ELECTRONICA**
11 Tel./Fax: (54 11) 4298-4076
e-mail: ventas@gfm.com.ar
web: www.gfm.com.ar
- 127 GONNER**
Tel./Fax: (54 11) 4674-0718
e-mail: ventas@gonner.com.ar
web: www.gonner.com.ar
- 90 GTE**
91 Tel./Fax: (54 11) 4896-0060/1
e-mail: info@gte.com.ar
web: www.gte.com.ar
- 018 HID**
Tel./Fax: (54 11) 4855-5984
e-mail: smazzons@hidcorp.com
web: www.hidcorp.com
- 118 INGAL**
Tel./Fax: (02322) 48-3896
e-mail: ventas@ingal-leds.com
web: www.ingal-leds.com
- 85 INTELEKTRON**
179 Tel./Fax: (54 11) 4305-5600
e-mail: ventas@intelektron.com
web: www.intelektron.com
- 26 IRTEC AUTOMATISMOS SRL**
Tel./Fax: (54 11) 4717-2967
e-mail: info@irtec-arg.com.ar
web: www.irtec-arg.com.ar

- 145 ISOLSE**
Tel.: (54 11) 4621-0008
e-mail: contacto@isolse.com.ar
web: www.isolse.com.ar
- 171 KEEPER**
Tel./Fax: (0351) 468-3200
e-mail: info@alarmskeeper.com.ar
web: www.alarmskeeper.com.ar
- 66 KYMSA**
Tel./Fax: (54 11) 4711-0212
e-mail: contacto@kymasa.com.ar
web: www.kymasa.com.ar
- 153 LANTRIX - GCS S.A.**
Tel./Fax: (54 11) 4014-0578
e-mail: info@lantrixgps.com
web: www.lantrixgps.com
- 58 LANTRONICA**
59 Tel./Fax: (54 11) 5368-0503
e-mail: ventas@lantronica.com.ar
web: www.lantronica.com.ar
- 135 LARCON-SIA S.R.L.**
Tel./Fax: (54 11) 4735-4121
e-mail: ventasba@larconsia.com
web: www.larconsia.com
- 61 LASER ELECTRONICS S.R.L.**
31 Tel./Fax: (54 11) 4763-9600
ventas@laserelectronics.com.ar
web: www.laserelectronics.com.ar
- 121 MEDITECNA**
Tel.: (54 11) 4585-5800
e-mail: filr_extech@meditecna.com.ar
web: www.meditecna.com.ar
- 30 MESSE FRANKFURT ARGENTINA**
Tel.: (54 11) 4514-1400
intersec@argentina.messefrankfurt.com
www.intersecbuenosaires.com.ar
- 110 MINEAR**
Tel./Fax: (54 11) 4573-3311
e-mail: info@minearsa.com
web: www.minearsa.com
- 165 NAGROZ S.R.L.**
Tel.: (54 11) 4912-1807 / 1897
e-mail: ventas@nagroz.com.ar
web: www.nagroz.com.ar
- 105 NANOCOMM S.A.**
Tel.: (54 11) 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
web: www.nanocommweb.com
- 89 NETIO**
Tel.: (54 11) 4554-9997
e-mail: info@nt-sec.com
web: www.nt-sec.com
- 106 NIMITEK**
107 Tel.: (54 11) 4545-1110
e-mail: info@nimitek.com.ar
web: www.nimitek.com.ar
- 151 MOVATEC**
Tel./Fax: (54 11) 4795-6112
e-mail: info@movatec.com.ar
web: www.movatec.com.ar
- 42 NYKEN AUTOMATIZACIÓN**
43 Tel.: (54 11) 4441-1060
info@nykenautomatizacion.com.ar
www.nykenautomatizacion.com.ar
- 149 PPA ARGENTINA**
Tel./Fax: (54 11) 4566-3069
e-mail: info@ppa.com.ar
web: www.ppa.com.ar
- 86 PUNTO CONTROL S.A.**
87 Tel./Fax: (54 11) 4361-6006
80 e-mail: ventas@puntocontrol.com.ar
web: www.puntocontrol.com.ar
- 162 QUALITY CABLES**
Tel./Fax: (54 11) 4542-4589
e-mail: comercial@qualitycables.com.ar
web: www.qualitycables.com.ar
- 65 RADIO OESTE**
Tel./Fax: (54 11) 4641-3009
e-mail: info@radio-oeste.com.ar
web: www.radio-oeste.com.ar
- 126 RISTOBAT**
Tel./Fax: (54 11) 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
web: www.ristobat-srl.com.ar
- 141 SECURITAS**
Tel./Fax: (54 11) 4014-3200
web: www.securitasargentina.com

- 50 SECURITY ONE**
51 Tel./Fax: (54 11) 4555-1594
e-mail: info@securityone.com.ar
web: www.securityone.com.ar
- 62 SEG**
63 Tel./Fax: (54 11) 4730-4731
e-mail: info@seg.com.ar
web: www.seg.com.ar
- 100 SELNET**
101 Tel./Fax: (54 11) 4943-9600
102 e-mail: info@selnet-sa.com.ar
103 web: www.selnet-sa.com.ar
- 54 SF TECHNOLOGY S.A.**
55 Tel./Fax: (54 11) 4923-0240
e-mail: info@sf-technology.com
web: www.sf-technology.com
- 167 SIMICRO S.A.**
18/19 Tel./Fax: (54 11) 4657-0861
97/98 e-mail: ventas@simicro.com
99 web: www.simicro.com
- 113 SOFTGUARD**
Tel./Fax: (54 11) 4136-3000
e-mail: info@softdemonitoreo.com
web: www.softdemonitoreo.com
- 111 SOFTWARE HOUSE**
web: www.swsoftware.com
- 77 SONY**
web: www.sonypro-latin.com
- 174 STARX SECURITY**
175 Tel./Fax: (54 11) 5091-6500
e-mail: ventas@starx.com.ar
web: www.starx.com.ar
- 137 SUNDIAL**
Tel./Fax: (54 11) 4115-7505
e-mail: info@sundial.com.ar
web: www.sundial.com.ar
- 57 SYMTRON-COLOMET**
Tel./Fax: (54 11) 4657-9545/0529
e-mail: info@symtron.com.ar
web: www.symtron.com.ar
- 143 SYSTEM SENSOR Latin América**
Tel./Fax: (54 11) 4324-1909
systemsensoria@systemsensor.com
web: www.systemsensor.com
- 144 TECNITOTAL**
Tel./Fax: (54 11) 4697-7900
e-mail: tecnitotal@ciudad.com.ar
web: www.tecnitotal.com.ar
- 125 TECNOALARMA**
Tel./Fax: (54 11) 4774-3333
e-mail: info@tecnoalarma.com.ar
web: www.tecnoalarma.com.ar
- 06 TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD**
07 Tel./Fax: (54 11) 5238-5553
08 info@tecnologiaenseguridad.com
09 www.tecnologiaenseguridad.com
- 114 TECNOSPORTES**
Tel./Fax: (54 11) 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar
web: www.tecnosportes.com.ar
- 142 TEKNOSUR S.A.**
Tel./Fax: (54 11) 4791-3200
e-mail: comercial@teknosur.com
web: www.teknosur.com
- 163 WALLS S.A. - ALARI 3**
Tel./Fax: (54 11) 4302-3320
ventas@corcoelectricosdeseguridad.com
web: www.corcoelectricosdeseguridad.com
- 123 VILLFORD**
Tel./Fax: (54 11) 4523-8800
e-mail: info@villford.com.ar
web: www.villford.com.ar
- 155 VIRTUALTEC**
e-mail: info@virtec.com.ar
web: www.virtec.com.ar
- 119 VISIONXIP**
Tel./Fax: (54 11) 3221-0309
e-mail: info@visionxip.com
web: www.visionxip.com
- 133 X-TEND**
Tel./Fax: (54 11) 5777-6087
info@xtend.com.ar
web: www.xtend.com.ar
- 34 ZK SOFTWARE ARGENTINA**
35 Tel./Fax: (54 11) 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de anunciar en Negocios de Seguridad® por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al (54 11) 4632.9119



INTRUSION | CCTV | MONITOREO | INCENDIO

nuestro capital más grande... la confianza!

Súmese ahora a la gran familia de FIESA. En nuestro sitio web podrá encontrar un formulario para inscribirse y empezar a disfrutar de todas las ventajas de ser cliente nuestro.



STOCK PERMANENTE

> Amplio stock de toda la línea de productos



PRECIOS COMPETITIVOS

> Mantenemos siempre los mejores precios del mercado



TRATO HONESTO

> Somos transparentes en todas nuestras ventas



SERVICIO POST-VENTA

> Departamento técnico especializado a su disposición



ASESORAMIENTO POR PROFESIONALES

> Fiesa capacita técnicamente a todo su Staff para que puedan asesorarlo en cada compra



LABORATORIO ESPECIALIZADO

> Laboratorio con línea directa al fabricante



CERTIFICADOS APROBADOS

> Para aquellos productos que lo requieran contamos con Certificaciones y Homologaciones



GARANTIA EXTENDIDA

> Los productos HIKVISION y PARADOX tienen garantía de 2 años



CURSOS Y CAPACITACIONES

> Programa de Cursos Gratuitos para nuestros Clientes

PARADOX
SECURITY SYSTEMS

HIKVISION

UTC Fire & Security
A Global Technology Company
EDWARDS

cofem®

Twida

MCDI
Security products

KP

Av. de los incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11 4551.5100 | repcion@fiesa.com.ar

Visítenos en WWW.FIESA.COM.AR





Tiene
**Problemas
de Stock?**

en

**Paneles
de Alarma**

**Detectores
Infrarrojos**

y **Comunicadores
celulares...**

Gabriela Ergui DISEÑO GRÁFICO



Nosotros **NO.** 
somos **Industria Argentina**

Pioneros en Paneles Monitoreables *desde hace más de 25 años.*

Encuentre todos NUESTROS
PRODUCTOS en CAPITAL, en:

 **ARGSEGURIDAD.COM**

Av. Rivadavia 8617 · Cap. Fed
(011) 4674-6666

Hecho en Córdoba
INDUSTRIA ARGENTINA

Picaflor 72 - B° Mitre (5006) Córdoba · Rep. Argentina
Tel.: (54-351) 456-8000 / Fax: (54-351) 4111447
e-mail: ventas@cemsrl.com.ar · www.cemsrl.com.ar


CEM SRL

in intelektron

FABRICANTE NACIONAL, EXPORTANDO TECNOLOGÍA HACIA TODA LATINOAMÉRICA

FABRICANTE LIDER POSTANDO L F U R O N N O V A N D O S I M P R E

- > Contamos con toda una nueva línea de Controles de Acceso y Relojes de Control Horario de Personal, con la mejor tecnología.
- > Atención especializada al Gremio.
- > Precios competitivos con stock permanente.



Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)

Ciudad de Buenos Aires - Argentina



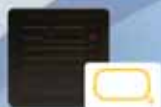


PRÓXIMA GENERACIÓN

de Control de Acceso Físico

EVOLUCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

1990



TECNOLOGÍA DE PROXIMIDAD

- Propietaria
- Estándares de facto
- Formatos

2000



TECNOLOGÍAS DE TARJETAS INTELIGENTES SIN CONTACTO

- Dependencia de un chip
- Estándares ISO para 13.56 MHz
- Páginas/Sectores

Para obtener más información, visite: [facebook.com/HIDGlobalEspanol](https://www.facebook.com/HIDGlobalEspanol)

ERACIÓN

sico

2012

OBJETOS DE IDENTIDAD SEGURA PORTÁTILES

- Independencia del chip
- Orientado por la aplicación
- Cualquier estándar ISO y de seguridad
- Objetos de identidad



iCLASS SE[®]
Plataforma de control de acceso
de próxima generación

- Seguridad
- Portabilidad
- Flexibilidad



Si está pensando en instalar un nuevo sistema de control de acceso o actualizar el que ya tiene, iCLASS SE[®] es su mejor opción.

HID presenta iCLASS SE[®], una familia de credenciales y lectores de tarjetas de próxima generación que ofrece varios niveles de seguridad y flexibilidad extraordinaria. Los lectores iCLASS SE brindan soporte para las tecnologías MIFARE[®], DESFire[®] EV1, HID[®] Prox e Indala[®] Prox, así como para iCLASS[®]. Y además, los lectores son habilitados para tecnología NFC para que en el futuro pueda usar su smartphone para abrir puertas. iCLASS SE utiliza la tecnología de Objetos de Identidad Segura para proteger tanto instalaciones como identidades.

Cambie ahora para iCLASS SE, y ábrale la puerta al futuro.

hidglobal.com



Impresión de CREDENCIALES FARGO



HDP 5000



Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.



DTC 1000



DTC 4500

Línea completa de productos



- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.



- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.



- RFID 125 Khz.
- Tarjetas y lectores
- Línea completa HID



- 13.56 Mhz.-
- Lectura y escritura-
- Tarjetas y lectores Inteligentes-



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
 Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
Tel. (011) 4361-6006
 WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
 VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR