

INTERSEC Buenos Aires

Del 15 al 17 de agosto, en la Rural, cita obligada del sector



2 INVITACIONES SIN CARGO

OPINIÓN

76 >

Estudio de seguridad: Pautas, recomendaciones y análisis



INFORME

36 >

Webinars, una tendencia que aumenta en forma sostenida



PERFIL PROFESIONAL

68 >

David Petliuk, treinta años al servicio de la industria



Negocios de Seguridad

Número 70
Jul/Ago '12

Seguinos en



Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

EMPRESAS

44 >

- . Symtron-Colomet. Entrevista a Gabriel Troncoso, Socio Gerente
- . Arrow Argentina. Entrevista a sus directivos

PROTAGONISTAS

56 >

- . José María Placeres. Gerente regional de ventas de Mircom
- . Juan José Cinelli. Director en Patagonia Instrumental

TECNOLOGÍA

108 >

- . Nuevos materiales ultralivianos para Blindaje de Vehículos
- . Protección contra rayos y sobretensiones en instalaciones de videovigilancia

NET REPORT

124 >

- . Seguridad en transacciones a través de medios electrónicos

DATA TÉCNICA

132 >

- . Procedimientos en estaciones de monitoreo. *Capítulo 3: Gestión de evento de incendio/fuego*

INSTALANDO

136 >

- . Panel analógico de hasta 500 puntos iO500 de GE Security

MARKETING

148 >

- . El teléfono como herramienta para generar negocios

INSTITUCIONES

156 >

- . CEMARA, CESEC, ASIS

ADE+

- . Nuestras secciones: Eventos <32>, Actualidad <28>, Productos <102>, Mission500 <168>

www.thecrowgroup.com

Neo Quad
Nueva detector de movimiento

STARX SECURITY
www.starx.com.ar

Serie RUNNER
Paneles de hasta 32 zonas

Más información abriendo la voluta

1990
TECNOLOGÍA DE PROXIMIDAD

2000
TECNOLOGÍAS DE TARJETAS INTELIGENTES SIN CONTACTO

2012
PRÓXIMA GENERACIÓN de Control de Acceso Físico

HID

Año 8 - Nº 49 - Julio / Agosto 2012

Cámara Marina EX14

Diseñada para aplicaciones marítimas y condiciones ambientales extremas

La nueva Cámara Marina EX14 resistente a los ambientes agresivos, está diseñada específicamente para aplicaciones marítimas y condiciones meteorológicas extremas.

La opción de infrarrojos activos de 940 nm permite iluminar la escena sin interferir con las luces de navegación de los barcos. Posee una lente autoiris varifocal de 4 a 9 mm para gran variedad de aplicaciones y su diseño sencillo y efectivo permite obtener un alto rendimiento en las circunstancias ambientales más complejas.

Además, la cámara EX14 incorpora la tecnología de filtro mecánico que consigue un color intenso de día y una imagen monocromática excepcional durante la noche, gracias a la iluminación por infrarrojos, a la vez que mantiene un enfoque nítido en cualquier condición de iluminación.

La cámara EX14 también cuenta con la tecnología exclusiva CCD (Charge Coupled Devices) que proporciona una respuesta espectral de infrarrojos excepcional para la operación con infrarrojos activos durante la noche.

Características

- Alta definición, cámara varifocal día/noche de 4 a 9 mm.
- Infrarrojos con visión nocturna activos con iluminación variable.
- Funcionamiento de fotocélula controlado.
- Carcasa robusta.
- Amplio rango de temperatura.
- Orificio con terminales para las conexiones.



- Funcionamiento controlado por célula fotoeléctrica para una conmutación de día/noche precisa.

- Opción de infrarrojos activos a longitud de onda de 940 nm.

- Diseño compacto y simple, de fácil instalación.

Beneficios

Permite ver todos los detalles con imágenes claras como el agua para escenas con color excepcional de día y de noche bajo iluminación infrarroja.

Vence a la oscuridad en ambientes de poca luz y sin luz a través de la distribución uniforme de la iluminación IR y la eliminación de puntos calientes y áreas subexpuestas en condiciones de iluminación difíciles.

Asegura que el cambio de video y LED sean precisos, resultando en confiabili-

dad las 24 horas.

Hecho en base a resina moldeada por inyección de Estireno Acrilonitrilo y Acrilato de Policarbonato (ASA + PC), la EX14 soporta calor, frío y ambientes de agua salada, y es compatible con IP66 y NEMA 4X. Con un impresionante rango de temperatura de -60°C a +60°C, la EX14 sobrevive en los ambientes más duros y puede ser implementada en casi cualquier ambiente.

Terminación simple del cable, no requiere caja de conexiones.

Aplicaciones

- Embarcaciones marinas
- Puertos
- Entornos costeros
- Entornos ácidos/alcalinos
- Plantas de tratamiento de aguas residuales
- Aplicaciones a temperaturas bajo cero

Nueva versión de Bosch Recording Station (BRS)

Grabación de CCTV IP, ideal para aplicaciones medianas

La nueva versión del Bosch Recording Station proporciona a los usuarios más potencia y versatilidad a la hora de gestionar toda su infraestructura de seguridad al admitir, ahora, hasta 64 cámaras IP por estación grabadora, permitiendo un máximo de 200 estaciones por sistema. De esta manera, se pueden controlar numerosas zonas en forma simultánea.

Con las nuevas funciones de software, Bosch Recording Station (BRS) resulta un sistema perfectamente adecuado para instalaciones bancarias, grandes centros comerciales y centros de transporte. El BRS 8.9 posee un log off automático, con intervalos de tiempo de inactividad configurables, incrementando así la protección contra accesos no autorizados. Además, se pueden fijar los diferentes tiempos de grabación por cada cámara -para antes y después de la alarma-, mientras que el audio puede configurarse por evento.

El Bosch Recording Station 8.9 proporciona un acceso rápido y sencillo a la información desde cualquier punto de la red. Su versatilidad le permite interactuar con una amplia



gama de sistemas de seguridad: centrales de incendio, terminales puntos de venta, cap-

tura de matrículas y soluciones con análisis de video inteligente.

Software para conferencias DCN

Control integral a través de una vista sinóptica mejorada

Bosch Sistemas de Seguridad ha mejorado su software de control para su Red Digital de Congresos (DCN) y Sistemas de Conferencia con un nuevo módulo de interpretación simultánea ofreciendo una mayor funcionalidad. El software de conferencia cuenta con una avanzada interfaz de usuario intuitiva, que mejora de forma significativa la versatilidad y facilidad de uso de los sistemas DCN Next Generation y los sistemas inalámbricos DCN. Su interfaz cuenta con poderosas opciones para aumentar la ergonomía de creación y gestión de reuniones, asegurando que se ejecuten de la mejor manera posible.

Con la introducción del nuevo módulo de interpretación simultánea, se amplió la funcionalidad para incluir unidades de intérprete en la vista sinóptica. Cada unidad de intérprete se puede configurar fácilmente de manera remota por el operador y visualizarse en el monitor de la computadora. Esto permite monitorear de manera remota la actividad del intérprete y controlar cada micrófono con só-

lo hacer clic en el ícono apropiado. Las opciones de control permiten encender o apagar remotamente los micrófonos de los intérpretes durante una sesión, así como ajustar la sensibilidad de los mismos para establecer los niveles de voz.

El nuevo software incluye también un indicador de "speak-slowly" en la vista sinóptica, permitiendo al intérprete alertar al orador para que hable más despacio en caso necesario. Adicionalmente, se incorporó una función de ayuda en la vista sinóptica tanto para las unidades de intérprete como para las unidades de delegado, permitiéndoles solicitar ayuda del operador si existiera algún problema.

Cabe resaltar, que el nuevo software también es compatible con Windows 7 con una moderna interfaz de usuario optimizada para el control de pantalla sensible al tacto - permitiendo que la gestión del sistema en tiempo real, sea lo más intuitivo posible. Por otra parte, con las nuevas mejoras, el cuadro sí-



nóptico ahora ofrece un resumen completo de la actividad dentro de la sala de conferencias, incluyendo las unidades de intérprete que están en funcionamiento, el canal de idioma elegido, el delegado que está hablando y qué delegados están en la lista de petición de palabra.

Así, como la versión previa, el programa viene como un paquete modular, lo que significa que los clientes solo pagan por las funcionalidades que necesitan.

Nuevo panel de control Serie GV4

Mayor capacidad y mejor rendimiento

Bosch introduce los nuevos paneles GV4, la nueva versión de sus paneles de control Serie G, que incluye soluciones integradas para intrusión, control de acceso y monitoreo de alarmas de incendio. El nuevo GV4 ofrece soporte para un mayor número de usuarios, un rendimiento más rápido y mejoras que permiten una fácil instalación y actualización del sistema.

Con cuatro veces el número de usuarios como anteriores sistemas de la Serie G, los paneles de control proporcionan una programación y operación sencilla. Los paneles GV4 soportan la asignación de códigos de acceso individuales, llaveros u otras credenciales para un máximo de 1.000 personas, facilitando la aplicación de medidas de seguridad y rapidez de identificación del usuario. Esta importante característica abre las nuevas oportunidades para los integradores, ya que los paneles son ahora adecuados para una amplia gama de aplicaciones.

Los GV4 también incorporan un nuevo microprocesador para mejorar la interacción del cliente con el sistema. El microprocesador proporciona respuestas más rápidas cuando se opera e integra con otros sistemas. Operando a 96 MHz es el microprocesador más rápido en esta clase de paneles de control.

Cuenta con múltiples comunicaciones, incluyendo el nuevo módulo Conettix B420 de comunicación Ethernet, que permiten conexiones dobles, simultáneas, con cable de comunicación IP y comunicación celular para ayudar a los integradores a satisfacer una amplia variedad de requerimientos del cliente, reduciendo costos para el usuario final.

Las actualizaciones de firmware ahora se pueden realizar de manera remota usando el Bosch's Remote Programming Software, eliminando las costosas visitas sitio para dar mantenimiento o actualizaciones de los paneles de control. Las actualizaciones en sitio son rápidas y posibles gracias a un plug-in firmware con clave para actualización.

Los paneles GV4 tienen se pueden expandir fácilmente con dis-

positivos inalámbricos, con la ayuda del nuevo B820 Inovonics Interface Module. El módulo B820 permite interconectar el panel con el receptor EN4200 y elimina la necesidad de un teclado especialmente configurado.

Los paneles GV4 satisfacen las necesidades de prácticamente cualquier configuración de instalación. Son ideales para las grandes cadenas de tiendas, comercios, bancos, instalaciones de gobierno, fábricas, edificios de oficinas, lugares públicos, etc.



- Última generación del primer panel que integra intrusión, fuego y control de acceso que permite al usuario interactuar con un sistema en vez de tres.
- Panel escalable capaz de adaptarse a grandes y pequeños espacios, con versiones disponibles desde 40 a 246 puntos.

VEZ-400 mini PTZ

Nueva cámara móvil para la familia Advantage Line

Esta cámara ofrece características que se encuentran típicamente en los grandes domos PTZ. Entre ellas, se incluye un zoom óptico de 26x para un mayor rango de vigilancia y fácil identificación de objetos y personas.

La cámara VEZ-400 permite rotaciones de 360°, imágenes de alta resolución de 600 TVL y un amplio rango de visibilidad para capturar todos los detalles importantes. Integra la función Día/Noche que permite captar imágenes de gran calidad incluso con alta o escasa iluminación. Estas características la hacen apta para varios tipos de edificio como tiendas minoristas, escuelas y medianas oficinas, entre otras aplicaciones.

La VEZ-400 mide 11.2 centímetros de diámetro, menos de la mitad del tamaño de los tradicionales domos PTZ y 20% más pequeño que la mayoría de los minidomos. Este diseño compacto le permite encajar bien en un espacio limitado y lo hace ideal para una vigilancia discreta.

Su carcasa está diseñada para resistir fuertes impactos y proteger la cámara contra el vandalismo, daños o robo. Cuenta con un índice de protección del medio ambiente de IP66 y un calentador incorporado que garantiza un funcionamiento fiable en todas las condiciones.

- Cámara día/noche con zoom óptico de 26X.
- Resolución de 600 líneas de TV.
- Amplio rango dinámico.
- Carcasa compacta y antivandálica (clasificación IK10).
- Apto para uso interior y exterior.



Soluciones Integrales

Sistemas de Seguridad y Comunicación



Recintos seguros y bien comunicados. Nuestros Sistemas de Seguridad y Comunicación protegen bienes y personas alrededor de todo el mundo. Son fáciles de instalar y de alta confiabilidad. Están presentes en espacios comerciales, restaurantes, hoteles, bancos, edificios públicos, centros de congresos, teatros, estadios, salas de conciertos, entre otros. Trabajamos cada día para asegurar el liderazgo tecnológico de nuestros productos. Por estas razones, Bosch es la mejor opción en sistemas integrales de Seguridad y Comunicación. Para más información, ingrese a: www.boschsecurity.com.ar



BOSCH

Innovación para tu vida

SOLUCIONES

Nuevo DVR Bancario

Grabación de 20 Cámaras
cumplimentando Normativas
BCRA con 2 años de Garantía

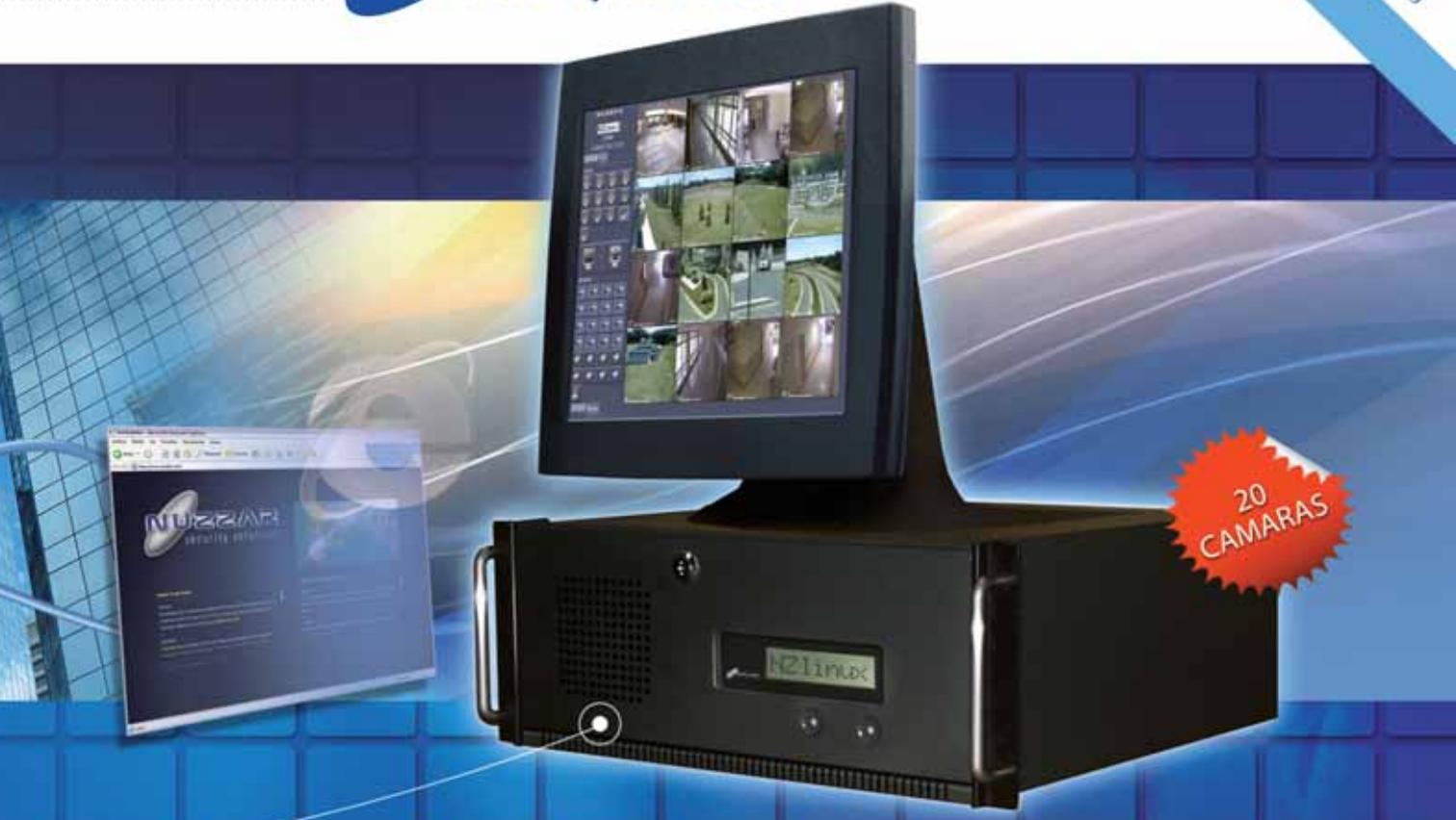
CARACTERISTICAS **NZlinux RT**

- Monitoreo de hasta 20 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema
- 25 Cuadros en 4 CIF en todas las cámaras (PAL) hasta 20 canales de audio
- 5 tamaños de grabación y visualización configurables por cámara Máx. 4CIF (704 x 576 pix.)
- Compresión H264
- Sitio Web 2.0 con todas las opciones disponibles (visualización y configuración remota)
- Completa Consola de Monitoreo para múltiples DVR con vistas, e-maps, multiplataforma
- Poderoso Motor de búsqueda de video almacenado
- Búsqueda inteligente de video
- Configuración avanzada y Log de auditoria de usuarios
- Watch Dog electrónico
- TCP-IP Configuración de máximo de ancho de banda utilizable
- Gabinete reforzado, protegido por llave, con LCD de estado y alertas.
- Dos años de garantía

2 AÑOS
GARANTÍA

NZ LINUX
series





Nuevo **DVR NZLinuxRT** especialmente desarrollado para Entidades Bancarias y Financieras, con modelos de 8, 16 y 20 cámaras y de 2 a 12 terabytes, para acompañar el crecimiento y adecuación de nuestros clientes, cumpliendo con las normativas A3390, A5120 y A5136.



tecnología en seguridad
la evolución natural



tecnología en seguridad s.r.l.

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com



DVR PARA BANCOS Y ENTIDADES FINANCIERAS

N2 LINUX series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

- Plataforma Linux
- Cumple Normas A3390, A5120 y A5136 BCRA
- Modelos de 8, 16 y 20 cámaras
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Acceso web full 100%
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Busqueda inteligente de video
- Compresion H264



PRODUCTO ARGENTINO

2 AÑOS
GARANTÍA
INTERNET

20
CAMARAS



- Sistemas de monitoreo y grabación digital de video (CCTV).
- Alarmas: sonoras, disuasivas, vía mail , por SMS.
- Control de acceso, con identificación y clasificación de permisos.
- Detección de incendios.
- Cercos perimetrales electrónicos.
- Sistemas de control de rondas y protocolos de vigilancia física.
- Consultoría en seguridad y proyectos a medida.



tecnología en seguridad
la evolución natural

DVR PARA COUNTRIES Y BARRIOS CERRADOS

N2 LINUX
series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

PRODUCTO ARGENTINO

- Plataforma Linux
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Enlace con sistemas de control de acceso
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Equipos Híbridos (cámaras analógicas / IP)

2 AÑOS
GARANTÍA
INTERNACIONAL



tecnología en seguridad
la evolución natural

tecnología en seguridad s.r.l.

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com

el futuro está de nuestro lado

CCTV

DVR



SK 2000 S / S3

Soporta de 1 a 16 Canales de video por placa
100 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de Audio por PC
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)
SOLO SK 2000 S3:
Placa 8 canales de video 200 CPS (Tiempo Real)
Expandible a 16 Canales 400 CPS



SK 2000 FB

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
50 Cuadros por segundo por placa
Expandible hasta 16 canales 200 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 320X240 / 352X288 / 640X480

SK 2000 F

Soporta de 1 a 4 Canales de video por placa
25 Cuadros por segundo por placa
1 Canal de audio por PC
Expandible hasta 16 canales 100 CPS
Soporta y controla Damos (PTZ RS485)
Soporta PSTN, ISDN, ADSL, LAN
y conexiones Internet
Resolución 768*576 (PAL) y 640*480 (NTSC)



CAMARAS



TXN-C218

Cámara estanco Exterior
Función Night vision automática
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds) / 12 VCC



TXN-G131

Cámara domo Interior
Captor digital Día/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 01. Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared

NUEVA LINEA DE CAMARAS Y DOMOS



TXN-G151

Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC

NUEVA LINEA DE DVR STAND ALONE



CAMARAS INALAMBRICAS



JK 808

Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja Hasta 5 mts (Solo B/N)



WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)

CAMARAS PROFESIONALES



TXN-926

Transmisor / Receptor
de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



TXN-P926

Conexión autotiris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

Sistemas de Seguridad



OCTOPUS

Central 8 zonas micropr. / Automatización
Llamador telefónico / Zonas Inalámbricas



PALATINO

Central 2 zonas microprocesada
Activac. Parcial / Memoria Disp.



FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activac. Parcial o Total / Aviso de
Activac.-Desactivac. sonora progr.
2 zonas temporizadas programables.



MEDIATO

Comunicador Digital para
Monitoreo CID / UP&DOWNLOAD /
Para cualquier Central

Sonorización



DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología



BARRERAS INFRARROJAS

Doble haz / Exterior
25 - 50 - 75 - 100 - 150 mts.



RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay



RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay



TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable
desde las teclas



COLUMNAS INFRARROJAS

Múltiples haces / Exterior
Columnas de 4, 8 y 12 haces
en 20 y 60 mtrs.

Telefonía



BK 6

Respaldo Celular



VM + 820

Central Telefónica opta
para pequeñas empresas



VM + 206 AA

Central Telefónica
de uso domiciliario



gfm

www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)

Turdera - Buenos Aires - Argentina

011. 4298. 4076 / 011. 4298. 7653

P  **R**  **D** **O** **X**[®]
S E C U R I T Y **S Y S T E M S**

Teclado táctil Color!

TM40



Compatible con Centrales



El módulo TM40 le permite controlar las funciones de su sistema de seguridad a través de su interfaz de pantalla táctil.

Es compatible con las centrales Paradox SP, MG y EVO, la solución en diseño y tecnología perfecta desde hogares hasta industrias. Incluye muchas funciones útiles, tales como ranura para tarjeta de memoria externa SD, etiquetas y traducción personalizada, y una entrada de zona/temperatura. El TM40 también soporta hasta 32 planos de piso (opcional), y modo de anunciador (opcional), que permite al usuario ver el estado de hasta ocho particiones y 192 zonas. Pantalla táctil con colores brillantes, diseño compacto, vistas de plantas, las mejores prestaciones y compatibilidad con todas las centrales... un teclado único!



1.6 cm



12.4 cm



8.1 cm



HOGAR



COMERCIO



INDUSTRIA



PLATEADO



NEGRO



BLANCO



Av. de los incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11 4551.5100 | recepcion@fiesa.com.ar

Vístenos en WWW.FIESA.COM.AR



HIKVISION

Linea Profesional

DVR

GRABADORAS DIGITALES



DS-7300 HVI-ST
DS-7300 HFI-XX



Serie DS-9000 HFI-XX



Serie DS-9100 HFI-XX
Serie DS-9100 HDI-XX

NVR

VIDEO GRABADORAS DE RED



DS-7604NI-S



Serie DS-9500 NI-S



Serie DS-9600 NI-S

ONVIF



5
MEGAPIXEL

FULL HD
1080p

IVMS-4000
IVMS-4500

DS-2CD883-E

Cámara Color IP Escaneo Progressivo
Sensor 1/2.5" CMOS 5 MEGAPIXEL 2560x1920
Sensibilidad 0,5 Lux | Día/Noche por IR
Tarjeta SD/SDHC | Dual Stream
Detección de Movimiento | Antiflicker | e-PTZ
Audio | Alarma
POE - Alimentación por cable UTP

ONVIF
PSIA
HD

IVMS-4000
IVMS-4500

DS-2CD8153-E

Cámara IP 2 MEGAPIXEL
Sensor 1/3" M12 | H.264
Resolución 1600x1200 | 12,5 fps HD720
Sensibilidad 0,1 Lux | Lente de 4mm
ePTZ | Micrófono y Parlante incorporados
POE - Alimentación por cable UTP



2
MEGAPIXEL



IVMS-4000
IVMS-4500

650
TVL

DS-2CC1192P-A

Cámara Color de Alta Resolución
Sensor CCD 1/3 Sony SuperHAD II
Resolución de 650 TV líneas
Wide Dynamic Range | Reducción Ruido Digital
BLC Avanzado y AGC | Iluminación Min: 0.1 Lux
Control de distancia de CCD



DS-2AF1-714

Domo móvil con LEDs IR
Zoom x23 | Sensor 1/4"
Comutación mecánica
Resolución: 480 Color 520 B/N
Óptica 3,84 - 88,4 mm
Sensibilidad: 0,2 lux Color, 0 lux con IR
Pan: 360° continuo Tilt: -10 a 90° (autoflip)
LEDs IR ajuste automático 80 m de alcance
AGC | AWB | ATW | BLC
Alimentación: 24VAC 3A
IP66

2
AÑOS

GARANTIA

HIKVISION
MASTER DISTRIBUTOR

FiESA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Av. de los incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11 4551.5100 | recepcion@fiesa.com.ar
Visitenos en WWW.FIESA.COM.AR

CEMARA
Comisión de Enjuicio
de Responsables de Servicios
de Seguridad Electrónica

**ANVIZ: solución total en
CONTROL DE ACCESO e IDENTIDAD**

**STOCK PERMANENTE
PARA ENTREGA INMEDIATA..!**

TOME EL CONTROL.

ANVIZ

Invent • Trust

EP300 SISTEMA DE TIEMPO Y ASISTENCIA



Control de tiempo y asistencia resistente al agua con un sensor de huellas a prueba de polvo y arañazos, **EP300** ofrece la solución de tiempo de asistencia perfecta. Con batería recargable incorporada, **EP300** es ideal para usarlo tanto con alimentación local o con su batería para hacerlo portátil. Descarga de eventos a través de cable USB (no necesita driver), Pen Drive USB o de Red TCP / IP. Además la carcasa del **EP300** está construida con materiales reciclados de carbono, por lo tanto no tiene tratamiento de pintura superficial.

D200 SISTEMA DE TIEMPO Y ASISTENCIA Desktop Series



El **D200 Desktop Series** es un sistema básico de tiempo y asistencia, diseñado para pequeñas y medianas empresas. **D200** tiene el diseño más delgado del mercado. No requiere instalación. Desarrollado con un diseño especial, se puede colocar en el escritorio o también se puede instalar en la pared. Cada vez que necesite un reporte de entradas y salidas, lo único que tiene que hacer es conectar el cable USB a la PC o Laptop y los datos se descargarán automáticamente a través del Software BioOffice de Tiempo y Asistencia. No necesita controlador, al igual que un Pen Drive USB. Con la batería recargable incorporada, **D200** es ideal también para uso portátil.

CENTENNIAL
DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C. desde 1963
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

DISTRIBUIDOR OFICIAL
ANVIZ
Invent • Trust



Solución integrada WI-FI y Ethernet de vigilancia IP.



TV-M7110WK (kit)

- Monitoree su hogar o negocio con el servidor de cámara de Internet inalámbrica y el monitor para fotografía de 7" y cámara de Internet inalámbrica.
- Visualice hasta 4 cámaras TRENDnet en una misma pantalla o cambie de una cámara a otra (las cámaras adicionales se venden por separado).
- Programe el sistema de alerta por detección de movimientos y los horarios de grabación del servidor de la cámara de Internet inalámbrica.

● Trabaje sin depender de su PC.

TV-IP121WN



- Visibilidad nocturna en un rango de hasta 5 metros (16 pies) y Audio de una vía.
- Programe la grabación y detección de movimientos y las alertas por correo electrónico con el software complementario GRATUITO.
- Conexión inalámbrica con configuración Wi-Fi protegida (WPS) al toque de un botón.

TV-IP110



- Proteja su hogar o su negocio con emisión constante de vídeo MJPEG de alta calidad.
- Acceda, supervise y filme con hasta 16 cámaras desde una conexión a internet.
- Esta compacta y estilizada cámara para internet, se puede montar en casi todas las superficies.

TV-IP522P



- Resolución megapixel de hasta 1280 x 960.
- No necesita instalar la cámara cerca de una fuente de alimentación, ya que tanto los datos como la corriente se transmiten a través de un mismo cable Ethernet.
- Grabación en detección de movimiento, programación de grabación, alertas por correo electrónico y más.

Se destacan los lentes desmontables, puertos E/S, audio de 2 vías y un kit de montaje.

TEW-651BR

Router WI-FI de 150 Mbps



TEG-S2620is

SWITCH LAYER 2 CON 24 PUERTOS A 10/100 MBPS CON 2 PUERTOS COMPARTIDOS GIGABIT Y RANURAS MINI-GBIC.

Se destaca el soporte para apilar hasta 8 conmutadores TEG-S2620is, un conmutador de estructura a 8.8 Gbps, compatibilidad con autenticación 802.1x y SNMP v1 con árbol de rápido despliegue.



TE100-S800i

SWITCH DE GESTIÓN NIVEL 2 (LAYER 2) A 10/100MBPS CON 8 PUERTOS.

Le ofrece un rendimiento excepcional, facilidad de uso y flexibilidad para gestionar redes comerciales.



TEG-2248WS

SWITCH WEB SMART DE 48 PUERTOS 10/100MBPS CON 4 PUERTOS GIGABIT Y 2 RANURAS MINI-GBIC

Es el switch ideal para segmentar su red. Posee 48 puertos de 10/100Mbps y 2 puertos 10/100/1000 Mbps RJ45 con características Auto-Sensing e incluye Auto-MDIX para una fácil instalación.



DIVISION SEGURIDAD DE
GETTERSON ARGENTINA
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina

tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006

hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

SAMSUNG

SCB-2000P

- > Camara color
- > Alta resolución 600 tvl
- > Reducción de ruido digital
- > Compensación de luz
- > Entrada para lente AI
- > Estabilizador de imagen



SCD-2010

- > Alta resolución 600 tvl
- > Lente de 3mm
- > Función día/noche
- > OSD
- > Reducción de ruido digital
- > Estabilizador de imagen
- > Zoom Digital



SCO-2080RP

- > Domo color de exterior IP66
- > CCD SONY 1/4"
- > Zoom óptico 43X y zoom digital 16X
- > WDR Rango dinámico extendido
- > Video inteligente
- > Estabilizador de imagen
- > Multi protocolo



SCD-2080

- > Alta resolución 600 tv color y 700 tvl b/n
- > Lente veri-foca 2.8 a 10mm auto-iris
- > Función día/noche con filtro removible
- > OSD
- > Reducción de ruido digital
- > Estabilizador de imagen
- > Zoom Digital



SCP-3120VH

- > Domo color de exterior IP66
- > Zoom óptico 12X y zoom digital 16X
- > WDR Rango Dinámico extendido
- > Multi-protocolo
- > Estabilizador de imagen



SCD-2080R

- > Alta resolución 600 tv color y 700 tvl b/n
- > Lente veri-focal 2.8 a 10mm auto-iris
- > Función día/noche con filtro removible
- > OSD
- > Reducción de ruido digital
- > Estabilizador de imagen
- > Zoom Digital
- > Iluminación infrarroja 20mts



SCP-3430H

- > Camara bullet
- > Alta resolución 600tvl color y 700 tvl b/nl
- > Lente vari focal 2.8 a 10mm auto-iris
- > Iluminación infrarroja 50mts
- > Función día/npche con filtro removible
- > Apta para intemperie IP66



SCV-2081R

- > Alta resolución 600 tv color y 700 tvl b/n
- > Lente veri-focal 2.8 a 10mm auto-iris
- > Función día/noche con filtro removible
- > OSD
- > Reducción de ruido digital
- > Estabilizador de imagen
- > Zoom Digital
- > Iluminación infrarroja 20mts
- > Gabinete anti-vandalico IP66



SPC-1010

- > Teclado de control PTZ
- > Manejo hasta 255 cámaras
- > Multi-protocolo
- > Joystick JD



AVTECH

> MDR 751A



> DVR 4CH 100 ips

> MDR 757



> DVR 8CH 200 ips

> MDR 759



> DVR 16CH 400 ips

- > H.264
- > HDD
- > Multi-lenguaje
- > OSD
- > USB
- > VGA
- > Alarma de Detección
- > Detección de Movimiento
- > PTZ
- > Control remoto
- > Tiempo real de grabación

AVTECH



EagleEyes

Guard Your Life, Anytime & Anywhere



Symbian



Blackberry



iPhone



Android



Windows
Mobile



RISCO
GROUP

Línea **LightSYS™**



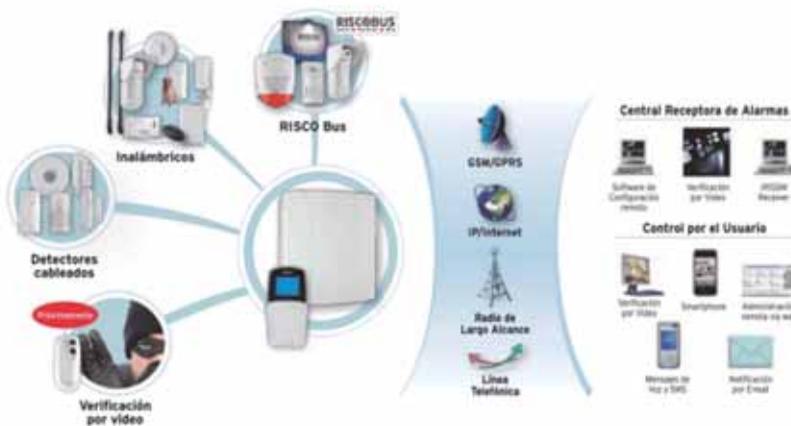
¡Conquista el mercado de seguridad!



Instaladores profesionales alrededor del mundo escogen LightSYS para sus instalaciones en el mercado masivo. El sistema híbrido de seguridad LightSYS ofrece la más moderna flexibilidad, con comunicaciones avanzadas IP y GSM/GPRS o comunicación vía radio de largo alcance, así como la elección de instalar detectores cableados, inalámbricos o direccionables vía Risco Bus.

Utilizando las tecnologías más avanzadas de RISCO Group junto a un rango muy amplio de accesorios, LightSYS es su mejor herramienta para conquistar el mercado residencial y el comercial.

Arquitectura LightSYS



➤ IP 7133/IP 7134



- > Diseño Compacto
- > Dual Codec
- > 3 GPP
- > Ent/Sal de alarma
- > IP 7134- Versión inalámbrica

➤ IP 8331



- > Cámara bullet
- > Función día/noche
- > IR alcance 10mts
- > Compresión H.264
- > Apta para intemperie Ip66
- > PoE

➤ Software Vast



- > Video Management Software
- > Grabación y visualización simultanea para 64 cámaras y reproducción de grabación para 16 cámaras.
- > Flujos de video adaptados a la actividad para la reducción en ancho de banda y capacidad de almacenamiento.
- > Multi-Streams de video
- > Facil acceso remoto de la arquitectura cliente/servidor
- > Manejo remoto de PTZ/ePTZ
- > Administración de eventos

➤ IP 8132/IP8133



- > 1 Mega-Pixel
- > Compresión H.264
- > Botón de privacidad
- > Sensor PIR (IP 8133)
- > Led de luz blanca (IP 8133)
- > Audio doble vía (IP 8133)

➤ PT 7135/PT 7137



- > Cámara Pan/Tilt
- > Diseño compacto
- > 3GPP
- > Detección de movimiento
- > Imágenes Pre y Post alarma
- > PT 7137 - Versión inalámbrica





NOTA DE TAPA

- 24.** STARX SECURITY
Nueva línea de productos Crow.

ACTUALIDAD

- 28.** *Bio Card Tecnología / ZK Software de Argentina* certificó ISO 9001-2008. *SoftGuard* nombró nuevo distribuidor en Perú.

EVENTOS

- 32.** Los sistemas biométricos en un lugar destacado en *Intersec Buenos Aires 2012*.

INTERÉS GENERAL

- 36.** Capacitación a distancia. Una tendencia que aumenta en forma sostenida.

EMPRESAS

- 44.** SYMTRON-COLOMET
Entrevista a Gustavo Troncoso

PERFIL DE EMPRESA

- 48.** ARROW ARGENTINA
Cuatro décadas proveyendo de insumos a sus clientes.



PROTAGONISTAS

- 56.** JOSÉ MARÍA PLACERES
Gerente Regional de ventas para Latinoamérica de *Mircom*.
- 64.** Juan José Cinalli
20 años desarrollando en el país.

PERFIL PROFESIONAL

- 68.** DAVID PETLIUK
Treinta años al servicio de la industria.



OPINIÓN PROFESIONAL

- 76.** Cómo llevar a cabo un estudio de seguridad.
Pautas, recomendaciones y análisis de riesgos - 1ra. Parte.
- 92.** Las realidades del video analógico en un mundo IP que evoluciona.
Escribe: Guy Apple, Vicepresidente de NVT.

PRODUCTOS

- 102.** Detector exterior de alta seguridad XD10T TAM de *Pyronix*.

- 104.** Reloj electrónico REI IN-2 con lector interno iCLASS/Mifare de *Intelektron*. Cámara lector de 4 megapíxeles GV-CR420 de *Geovision*.

TECNOLOGÍA

- 108.** Tecnología en blindajes. Nuevos materiales, nuevas prestaciones. *Por Brista*
- 112.** Protección contra rayos y sobretensiones en instalaciones de vigilancia. *Por Dehn de Argentina.*



NET REPORT

- 124.** Seguridad de la información en la empresa.
Escribe: Osvaldo Callegari.

DATA TÉCNICA

- 132.** Procedimientos en estaciones de monitoreo
Capítulo 3.
Escribe: David Sejas

INSTALANDO

- 136.** Sistema Inteligente de protección de Vida EST iO500 de *GE Security*.

MARKETING

- 148.** El teléfono como herramienta para generar negocios.
Escribe: Lic. Augusto Berard.

BOLETINES

- 156.** CESEC
160. CEMARA
164. ASIS INTERNATIONAL
168. MISSION 500



Asegure su mundo con el toque de un dedo.

Presentamos el teclado PowerSeries Touchscreen de DSC -- una forma fácil e interactiva de administrar y controlar su sistema de seguridad. Este moderno teclado con pantalla color de alta resolución de 7 pulgadas, combina las funcionalidades que los usuarios requieren de DSC con la facilidad de programación que los instaladores esperan, todo en una intuitiva interfaz de pantalla táctil.

Potencie el cambio con el teclado PowerSeries Touchscreen

Para más información
Llame: +1 905-760-3000
Email: info@dsc.com
Pagina web: www.dsc.com

© 2012 Tyco International Ltd. y sus respectivas compañías. Todos los derechos reservados.

DSC
Una compañía de Tyco Internacional



Sistemas de Alarmas inalámbricos con Administración remota y vía Smartphones



UPGRADING
EVERYDAY
SECURITY

Las soluciones de **Electronics Line 3000** permiten a los usuarios tener un **completo control** de sus hogares y estar conectados **siempre, desde cualquier lugar**

Administración remota para usuarios finales

Control interactivo a través de Web o teléfono celular
Alertas en tiempo real y actualización vía e-mail o SMS
Visualización de imágenes y funciones de automatismos de hogar



Detector exterior



Cámara PIR



Contactos magnéticos

Dispositivos inalámbricos

compact



Central inalámbrica

iconnect



Central inalámbrica

Ya estamos atendiendo en nuestras NUEVAS oficinas en el Distrito Tecnológico de la Ciudad...

El Distrito es un centro de promoción y desarrollo de tecnología, innovación y conocimiento, que concentra empresas de tecnologías de la información y comunicación (TICs), software y profesionales de alto valor agregado.

Está ubicado en los barrios de Parque Patricios y Nueva Pompeya, en el polígono conformado por las avenidas Sáenz, Boedo, Chiclana, Sánchez de Loria, Brasil, las calles Alberti y Manuel García y la Av. Amancio Alcorta.

El objetivo principal del Distrito Tecnológico es posicionar a la Ciudad de Buenos Aires como la capital latinoamericana de la tecnología. Y a su vez, crear un espacio donde conviva la identidad del barrio con las empresas TIC, donde se trabaje, se estudie y se viva.



DSC



Pepirí 758, Parque Patricios, C.A.B.A. - tel.: 011 5091-6500

ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar



STARX
SECURITY

Soluciones de excelencia para la seguridad

Nueva línea de productos Crow para requerimientos cableados e inalámbricos

Starx Security presenta los nuevos productos Crow para la detección de intrusos, consistentes en la serie de paneles Runner y los detectores Neo Quad, de moderna tecnología. La serie Runner ofrece paneles cableados e inalámbricos de hasta 32 zonas mientras que la Línea Neo provee gran capacidad de procesamiento.

Crow, representada en nuestro país de manera exclusiva por Starx Security, diseña y fabrica avanzadas soluciones de seguridad integrada para el mercado de la seguridad mundial. Las divisiones del grupo Crow de Intrusión, Control de Acceso y CCTV proveen soluciones creativas para los mercados residenciales comerciales e industriales, con un extenso rango de paneles cableados e inalámbricos, detectores de interior y exterior, soluciones de video digital y control de acceso únicos, accesorios y sistemas de comunicación inteligentes.

En su constante evolución tecnológica, el Grupo Crow presenta su más novedosa serie de productos: la nueva serie Runner de paneles de alarma de hasta 32 zonas y la moderna tecnología de detección del Neo Quad.

SERIE RUNNER

La Serie Runner de paneles de control y accesorios ofrece a los instaladores beneficiarse con un amplio rango de productos y características, incluidas tanto en aplicaciones cableadas como inalámbricas.

La Serie Runner ofrece un increíble valor por costos y una solución adecuada a las necesidades de seguridad diaria.

- Versiones disponibles en 4/8 y 16/32 zonas.
- Disponible en kits para aplicaciones inalámbricas con medidos de potencia de señal de radio incorporado.
- Hasta 100 usuarios y 80 botones inalámbricos.
- Menú rodante para una rápida programación.
- Fácil instalación..
- Dos particiones reales con armado separado
- Auto armado/desarmado y activación de salidas.
- Opción de retorno de llamada.
- Capacidad de control de accesos con lectoras de proximidad de sencillo manejo para el usuario.
- Diseñado para cumplir con normativas EN-50131 y PD 6662:2004.



Neo Quad es el detector inteligente de Crow, con niveles de seguridad y procesamiento de señales incomparables.

Provisto con tecnología EOL, se integra fácilmente tanto a los paneles Runner como a los de cualquier otra marca del mundo.

+ DATOS

www.starx.com.ar
ventas@starx.com.ar
 (54 11) 5091 6500



LÍNEA NEO

La Línea Neo ofrece una extraordinaria combinación de experiencia e ingeniería en innovación tecnológica.

Caracterizando todas las ventajas que ya se encuentran integradas en todos los diseños de detectores de movimiento Crow, la Línea Neo ofrece niveles de seguridad y un procesamiento de señal incomparables. Esta tecnología líder es complementada perfectamente por el estilo contemporáneo y compacto de las carcasas.

La Línea Neo incluye un nivel de entrada de fácil instalación, convirtiéndola en una serie de detectores comercialmente exitosa.

- **Tecnología de Fin de línea:** La Línea Neo es una avanzada línea de detectores de movimiento con EOL (Resistencia de fin de línea) de valores seleccionables. Eligiendo uno de estos valores, pueden ser fácilmente incorporados a un panel de alarmas de la Serie Runner o a cualquier otro sistema de otra marca, reduciendo así de manera significativamente el tiempo de instalación.
- **Desempeño y confiabilidad:** Cuando se requieren altos niveles de desempeño, la Línea Neo se convierte en una opción apropiada para los instaladores. Con más de 30 años de experiencia en el diseño y fabricación de detectores de movimiento, Crow desarrolló esta novedosa línea de detectores como un punto de partida y referencia para las futuras generaciones de detectores. ■





NEO QUAD

Detector Pir Quad Digital

- Sensor infrarrojo DIGITAL.
- Patrón de detección: 18 x 18 mts.
- Inmunidad a mascotas hasta 25 Kg.
- Compensación de temperatura.
- Diseño compacto apto para aplicaciones domiciliarias.
- Contador de pulsos variable 1-2 y 3.
- Ajuste de sensibilidad.
- Inmunidad ambiental.
- Altura de montaje entre 1.8 / 2.4 mts. (sin necesidad de ajuste).
- Led de función.
- Filtros RF incorporados.
- Resistencias de fin de línea incorporadas seleccionables por Jumper.
- Método de detección: Quad (pir cuatro elementos).
- Alimentación: 8.2 a 16V.
- Consumo: reposo, 14Ma; disparo, 22Ma con led, disparo, 19 Ma sin led.
- Selección de antimascota por jumper: 15Kg./ 25 Kg.
- Tiempo de alarma: 2 seg.
- Salida de alarma: NC
- Llave tamper: NC.
- Led indicador de encendido de alarma.
- Rechazo a RF: 30V/mt.
- Medidas: 92x59x37.



El Grupo Crow diseña y fabrica avanzadas soluciones de seguridad integrada para el mercado de la seguridad mundial.

Las divisiones del grupo Crow de Intrusión, Control de Acceso y CCTV proveen soluciones creativas para los mercados residenciales comerciales e industriales con un extenso rango de paneles alambrados e inalámbricos, detectores de interior y exterior, soluciones de video digital y control de acceso únicos, accesorios y sistemas de comunicación inteligentes

Los productos Crow son usados a nivel mundial por instaladores profesionales y estaciones centrales de monitoreo, para proteger individuos y propiedades de ambientes residenciales comerciales e industriales.

NUEVA SERIE RUNNER

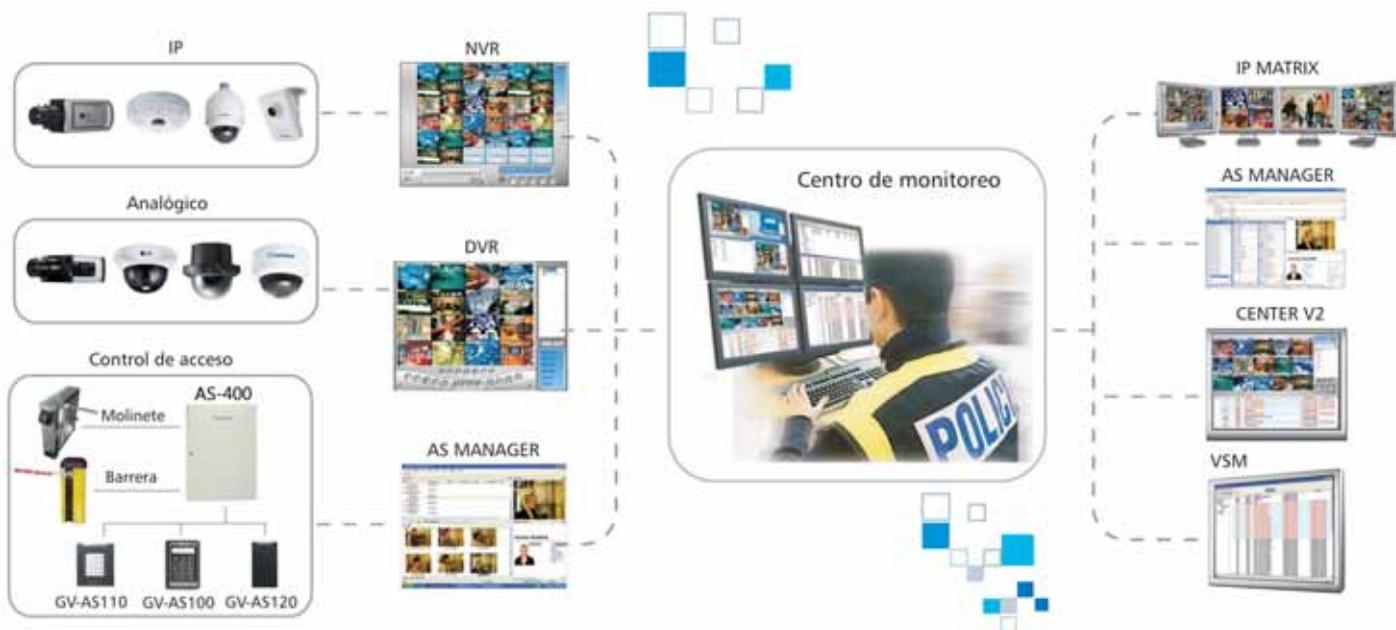
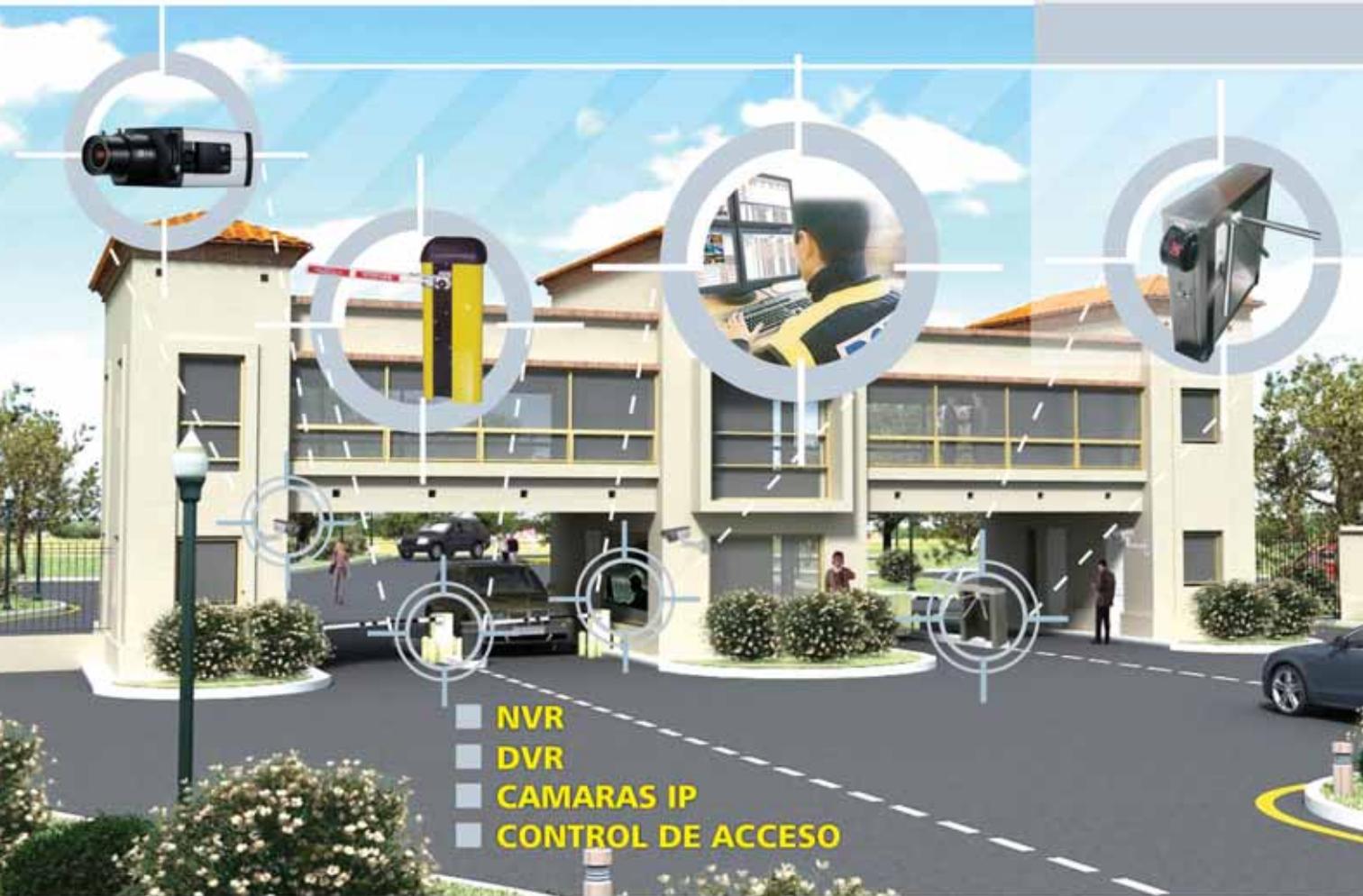


Pepirí 758, Parque Patricios, C.A.B.A. - tel.: 011 5091-6500

ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar



STARX
SECURITY



GV-NVR
Pure IP Surveillance V8.54



El software más popular del mercado es compatible con protocolo **ONVIF** y todas estas marcas:



Con funciones de análisis inteligente de video *

Detección avanzada de movimiento



Detección avanzada de objetos desaparecidos.



Detección avanzada de objetos desatendidos.



Alarma cambio de foco



Automatización visual



Detección de rostro



Máscara de privacidad



Conteo de rostro



Rastreo digital



Detección de cambio de escena



Conteo de objetos mejorado



Alarma de intrusión



Conteo de personas



Alarma cara oculta



Cámara cambio alarmas



Vista panorámica



Estabilización de video



Función anti niebla



Búsqueda inteligente



Ojo de pez



Detección de multitudes



Conteo de cabezas



Seguimiento de objetos



Mosaico con rostro



Lente gran angular





BIO CARD TECNOLOGÍA CERTIFICÓ ISO 9001-2008

Bio Card Tecnología SRL logró la certificación de calidad emitida por SGS International Certification Services en el marco de las normas ISO 9001:2008. El resultado alcanzado es el fruto de un fuerte compromiso de todo el equipo de trabajo con los responsables de los distintos sectores involucrados, tanto del área comercial, técnica, administrativa y gerencial de Bio Card Tecnología SRL. Este es un paso más en el camino hacia la excelencia de los servicios brindados a sus clientes, asumiendo el compromiso de asegurar la calidad de productos ofrecidos.

SGS reconoce a Bio Card Tecnología el cumplimiento de los requerimientos de la Norma ISO 9001-2008 relacionados con su Sistema de Calidad y su alcance sobre los servicios y productos de la empresa en cuanto a comercialización, administración, servicios de instalación y mantenimientos de equipos y soluciones de control de accesos y presentismo.

Desde el comienzo, la excelencia y la calidad de gestión hacia sus clientes han sido de vital importancia para Bio Card, siendo la obtención del certificado ISO 9001-2008 otro gran paso en este largo camino de trabajo y superación constante elegido como norma de por la organización.

Entre sus metas y objetivos, la empresa se compromete a:

- Asegurar la capacitación y entrenamiento del personal propio promoviendo su participación para la mejora continua de los procesos y el servicio post venta.
- Determinar, valorar, controlar y monitorear los riesgos presentes y futuros relacionados con los servicios que brindamos.
- Controlar la evolución del Sistema de Gestión manteniendo una fluida comunicación interna y externa que permita detectar problemas, analizar inquietudes, contemplar y prevenir necesidades con el fin de mejorar nuestra misión y calidad de productos.
- Asignar recursos para implantar ésta política y cumplir con los objetivos preestablecidos en el marco de la mejora continua en la eficacia del Sistema.
- Evaluar el cumplimiento de la norma mediante indicadores de gestión; revisarlos de ser necesario y mantenerlos disponibles para su expansión. ■



EXPOSICIÓN Y NOMBRAMIENTO DE NUEVO DISTRIBUIDOR

Durante los días 17,18 y 19 de mayo, en el Centro de exposición Jockey de la ciudad de Lima, se llevó a cabo la 9° Feria de Seguridad de Perú - Seguritec 2012. Allí estuvo presente SoftGuard Technologies para presentar la nueva plataforma SG DESKTOP y los nuevos módulos SG TRACKGUARD, CRM para ventas y promoción del monitoreo de alarmas, y el relanzamiento del módulo WEB DEALER para monitoreo mayoristas, además de toda la plataforma completa que compone la Suite SoftGuard.

Con más de 5.000 visitas a la feria, tanto de Perú como de países de Latinoamérica (Brasil, Uruguay, Argentina, Bolivia, Colombia, Chile y Panamá, entre otros), demostraron gran interés en la plataforma, tanto nuevos interesados como clientes actuales que planifican ampliar las prestaciones y servicios.

Afianzando así su presencia en el mercado peruano, SoftGuard Technologies selló el acuerdo de distribución con la empresa Best Security de Perú, a través de su Gerente General, Sr. Javier Echevarria Huaman, y su Gerente Comercial, Sr. Pedro Quispealaya Vivanco. Estamos seguros de que Best Security honrará el nombre de SoftGuard con gran dedicación al cliente y un trato esmerado con voluntad de servicio, atendiendo todas las consultas.

Best Security es una empresa distribuidora dedicada a satisfacer las necesidades de los clientes en los que a sistemas integrados de seguridad electrónica se refiere, que cuenta con más de 19 años de experiencia, siendo reconocidos por su servicio personalizado y atención posventa.

Durante la estadía en Perú, el Lic. Daniel Banda, CEO de SoftGuard Tech y la Lic. Virginia D'Errico, Gerente de ventas, visitaron a varios clientes usuarios, entre ellos a la empresa Clave 3. Recibidos por el Sr. Carlos Martínez, Gerente del área de Alarmas, quienes incorporaron SoftGuard a su plataforma operativa central para monitoreo, dando un paso estratégico de evolución para generación de nuevos negocios y prestación de un mejor servicio a sus clientes.

Clave 3 es una empresa peruana especializada en seguridad electrónica e inteligente, iniciada en 1996 para complementar el servicio de Liderman, su empresa hermana dedicada al resguardo y vigilancia privada. En estos años se ha caracterizado por tener los últimos avances en seguridad electrónica, acompañado de un moderno Centro de monitoreo que funciona las 24 horas durante con el sistema SoftGuard. ■



Desde marzo, nuevos cursos disponibles para usuarios de SoftGuard

- Comunicación telefónica para operadores de alarmas
- Gestión del conflicto
- Gestión de evento de Asalto/Pánico
- Gestión de evento de Incendio
- Gestión de evento de Emergencia Médica
- Gestión de evento de Robo/Intrusión
- Gestión de evento de cancelación después de evento Robo/intrusión
- Control de horarios
- Eventos técnicos / Testeo reporte periódico
- Eventos técnicos / Baja Batería
- Eventos técnicos / Corte de electricidad

Informes e inscripción: info@softguard.com



Cámaras Análogas

Stock
Permanente

■ Cámaras



■ Mini Domos



■ Mini Domos IR



■ Cámaras IR



Línea de Productos

Cámaras IP

■ Cámaras IP

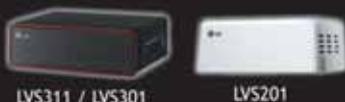


■ Domos IP



LG Security System

■ Video Server



■ PTZ Domos IP



■ Domos PTZ



DVR

■ Standard DVR



Accesorios

■ Controlador PTZ



■ Cámaras con zoom



Monitores

■ Monitores LCD Wide Screen



Nuevo producto

Central IP de alarmas

- 8 Zonas ampliable a 32 zonas cableadas o inalámbricas.
- 4 Particiones
- Hasta 4 teclados cableados y 2 inalámbricos
- Hasta 16 llaveros inalámbricos de código rotativo.
- 4 PGM
- Zonas de Bus

Sistema híbrido que ofrece comunicaciones avanzadas IP y GSM/GPRS o comunicaciones vía radio de largo alcance.



GSM/GPRS



IP/Internet



Radio de Largo Alcance



Línea Telefónica

Central Receptora de Alarmas



Software de Configuración remota



Verificación por Video



IP/GSM Receiver

Control por el Usuario



Verificación por Video



Smartphone



Administración remota vía web



Mensajes de Voz y SMS



Notificación por E-mail



Grabación local, remota y Backup

Las Soluciones de Almacenamiento StorCenter de Iomega, resuelven por usted la problemática para el almacenamiento de grabaciones y backup ya no debe preocuparse por la capacidad máxima que un servidor DVR o NVR le pueda proporcionar para poder grabar, no importa la calidad o cantidad de video que necesite guardar StorCenter le ofrece múltiples opciones en capacidad y tecnología para sus requerimientos.

StorCenter ofrece capacidades desde 2 hasta 36 Terabytes con funciones RAID avanzadas para protección de video almacenado y posibilidad de agregación y recambio de discos en caliente.

Sus funciones para el almacenamiento vía Red, le permiten funcionar tanto de manera local como remota, pudiendo así recibir video de una o varias DVRs/NVRs vía Red Local o Internet.

StorCenter de Iomega, la manera mas confiable de almacenar, respaldar y proteger Video



©2011 Iomega Corporation, Iomega, the Stylized "I" logo, and StorCenter are registered trademarks or trademarks of Iomega Corporation in the U.S. and other countries. Certain other Product names, brand names and company names or designations of their respective owners.



Av. Corrientes 4969 # (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com



Sistemas biométricos en un lugar destacado

Durante la muestra Intersec Buenos Aires 2012

Intersec contará nuevamente con empresas expositoras dedicadas al desarrollo de productos y servicios biométricos. Las nuevas tecnologías y tendencias de este segmento de la seguridad podrán verse a lo largo de la muestra que se realizará en La Rural.

Las técnicas biométricas se basan en medir al usuario, directa o indirectamente, para reconocerlo automáticamente aplicando técnicas estadísticas y de Inteligencia Artificial.

En cuanto a las tendencias, Marcelo Sosa, Gerente General de ZK Software Argentina, comentó que "los lectores de huella digital y los algoritmos de almacenamiento y reconocimiento han mejorado notoriamente. Ahora se sumó el reconocimiento facial con sistemas de identificación muy rápidos y confiables, pero les falta mejorar la capacidad de almacenamiento. También el reconocimiento facial para movimiento masivo de personas o lugares de alta seguridad, que de la mano de cámaras IP de CCTV, sigue mejorando también y se van consiguiendo más soluciones". Los principales segmentos que demandan el uso de sistemas biométricos son las empresas mineras y petroleras, aeropuertos, el monitoreo urbano y el sector bancario, entre otros.

Para acompañar este crecimiento, en Argentina se creó en noviembre de 2011 el Sistema Federal de Identificación Biométrica para la Seguridad (SIBIOS), ya que la utilización de técnicas biométricas es un aporte fundamental a las funciones de seguridad pública y de investigación judicial. Este nuevo organismo contribuye al desarrollo de políticas eficientes de prevención y al mejoramiento de los procedimientos de investigación requeridos por autoridades judiciales.

Tanto las entidades gubernamentales como las tecnologías de identificación, continúan creciendo y desarrollándose para cumplir con



las exigencias del mercado. Esto lo demuestra un estudio realizado por la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL) donde consta que el mercado de la seguridad electrónica ha alcanzado en 2011 ventas por 488 millones de dólares. Esta cifra considera el valor total de productos y servicios de Seguridad Electrónica adquiridos por los distintos segmentos de demanda final (empresas, hogares, gobiernos y administración pública, barrios privados, consorcios, etc.)

Durante Intersec Buenos Aires, la empresa ZK Software Argentina mostrará los siguientes productos:

- Línea de controladoras o paneles de acceso de 1, 2 y 4 puertas con la capacidad de almacenar huellas digitales, pudiendo utilizar lectoras de proximidad y biometría al mismo tiempo.
- Nuevos productos para recono-

cimiento facial para asistencias y control de accesos de tamaño reducido y altas prestaciones. Además de un lector de huella digital autónomo y resistente a la intemperie (IP-65) el cual se puede conectar a los paneles anteriormente mencionados y administrados con el mismo software.

- Como último producto y adicinado al lanzamiento de ZKVision, presentaremos la línea de cámaras IP con el software de reconocimiento facial de alto volumen de personas ideal para estadios, casinos y cualquier lugar con alto caudal de paso de personas.

Intersec Buenos Aires se realizará del 15 al 17 de agosto de 2012 de 13 a 20 en La Rural Predio Ferial de Buenos Aires.

Más información:
www.intersecbuenosaires.com.ar

Con esta edición, Revista Negocios de Seguridad entrega a sus lectores, dos invitaciones para asistir a Intersec Buenos Aires 2012

Diana Lanail
Arquitectura para Exposiciones

espacio diseño

Tel: (011) 4803-3884
Móvil: 15-5429-8244
dianalanail@gmail.com
www.espaciodisenio.com

intersec

BUENOS AIRES

¡Regístrate por Internet!



Exposición Internacional de Seguridad, Protección Contra Incendios, Seguridad Electrónica, Industrial y Protección Personal

15 – 17 Agosto, 2012

La Rural Predio Ferial
Buenos Aires, Argentina

www.intersecbuenosaires.com.ar



messe frankfurt

Cámara Argentina
de Seguridad

La exposición es exclusiva para empresarios, usuarios y profesionales del sector.
No se permitirá el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Messe Frankfurt Argentina: Tel.: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com

Lo nuevo del líder en software integral para monitoreo

SoftGuard lo prepara para el futuro, hoy!

SOFTGUARD
ES UTILIZADO
POR MAS DE
3500
ESTACIONES
DE MONITOREO EN
28 PAISES



SoftGuard Web Desktop Lleva su negocio a la internet

- Portabilidad
- Alta potencialidad web
- Single Login
- Autogestión para el Cliente y Dealer




SoftGuard
www.softguard.com



Monitoreo



Control de Patrullas



Verificación por Video



Servicio Técnico



Logger
Grabación de llamadas



MoneyGuard
Facturación y Cobranzas



Desktop Administrador



CRM Web
Ventas y Promoción



Acceso Web
Cliente Corporativo



Acceso Web Dealer
Monitoreo Mayorista



Web Manager



Web Reporte
a Autoridades



Monitoreo Web Remoto



TrackGuard
Seguimiento Móvil



TrackGuard Monitoreo
Acceso Cliente



KeyGuard
Control de Llaves

Av. San Juan 4156
(C1233ABY) C.A.B.A.
Tel. (54.11) 4136.3000
info@softguard.com



www.dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.

Agregando valor a sus productos

DRAMS Technology pone a su alcance la más alta tecnología en productos de Video y Control de Accesos



Video de Alta Definición



Control de Accesos



CCTV & Video IP



Biometría

Somos una compañía dedicada a la distribución de productos de seguridad electrónica principalmente orientados al CCTV y al control de accesos. Excelentes prestaciones, alta calidad y total confiabilidad son características fundamentales en los productos que comercializamos.

Nuestros proveedores, empresas de gran reconocimiento a nivel internacional, emplean innovadoras tecnologías y dedicados procesos de fabricación que garantizan una alta confiabilidad y un muy bajo índice de fallas. Asesoramiento, capacitación, stock permanente, garantía local y soporte técnico pre y post venta son parte de nuestro compromiso con nuestros clientes.

Video de Alta Definición

AVIGILON

CCTV, Video IP



Lentes, Lentes Gran Angular

TAMRON

Theia
TECHNOLOGIES

Cerraduras, Pulsadores y Accesorios

SECURITRON



Lectores multitecnología, Tarjetas de proximidad



Control de Accesos, Presentismo, Biometría



bioscrypt

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.

www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar



Capacitación a distancia

Una tendencia que aumenta en forma sostenida

Las herramientas 2.0 abren un abanico de posibilidades: luego de probar la eficacia de las redes sociales como ayuda de marketing, las empresas comienzan a utilizar la web como un canal de capacitación. En este caso, nos referiremos a las opciones que ofrece un seminario web o webinar.

El avance de las nuevas tecnologías, las cuales han cambiado gran parte de nuestras vidas modificando nuestras costumbres y formas de trabajar, ha producido también una revolución para el mundo de la educación: los sistemas de formación online, debido a las mejoras en los sistemas tecnológicos, adquieren cada día mayor relevancia.

Hoy las empresas pueden impartir cursos a través de una plataforma online compatible con diferentes standards y herramientas. Estas permiten que sean los propios alumnos los personajes activos en el proceso de formación, mientras que el profesor se convierte en el guía, es decir, en un elemento facilitador para conducir al alumno en su formación a distancia.

¿QUÉ ES UN WEBINAR?

La palabra webinar viene de la unión de dos palabras inglesas: "web" y "seminar" (seminario). Así, entonces, se entiende que webinar es un seminario vía online, un seminario en la web.

En los últimos años, los webinars se han vuelto muy populares. Son ideales para capacitar a empleados o clientes en cualquier parte del mundo.

A través de los webinars, se llevan a cabo las clases, y sin importar las distancias los alumnos tienen la posibilidad de preguntar, compartir, dialogar, conocer... En definitiva, se trata de llevar a cabo una enseñanza online como si fuera presencial, lo que mejora considerablemente la curva de aprendizaje de cada asistente.

WEBINAR VS. E-LEARNING

No obstante, para las empresas, las reuniones de capacitación sobre nuevas tecnologías y de entrenamiento sobre temas técnicos hasta ahora no habían sido reemplazadas en forma eficaz.

Si bien el e-learning, donde cada



Diego Madeo

Director de Marketing & Comunicación - Gerencia Ejecutiva - www.gerenciaejecutiva.com

curso ha sido previamente grabado, prometía los beneficios de una capacitación a distancia, el alto grado de producción de los contenidos por parte del disertante, las largas horas necesarias para contestar por escrito a cada una de las consultas de los asistentes y la imposibilidad de una discusión en línea entre la audiencia y el presentador, hicieron que esta forma de capacitación presente algunas desventajas.

Para superarlas y aprovechar las bondades de una capacitación a distancia, los Seminarios Web, también conocidos como Webinars, se están convirtiendo rápidamente en la primera elección al momento de hacer conferencias en la red.

Las empresas proveedoras de productos y servicios pueden hoy ofrecer seminarios, conferencias y charlas informativas en tiempo real a un gran número de clientes actuales y potenciales con una significativa reducción de los costos de realización y de los tiempos de trabajo manteniendo las ventajas de los encuentros físicos uno a uno.

REDUCCIÓN DE COSTOS DE ORGANIZACIÓN

Todos conocemos o imaginamos el costo de organizar un encuentro de capacitación presencial: alquiler de la sala, contratación de equipamiento multimedia, material de seguimiento, servicio de cafetería y un sinnúmero de costos adicionales no contemplados en el número original.

Aún disponiendo de un espacio propio para este objetivo, la adecuación y preparación del lugar, el personal afectado a la organización y los costos directos e indirectos asociados, hacen que cada vez sean menos las empresas que

ofrezcan este tipo de reuniones.

Sumado a esto y al ser generalmente de participación gratuita, la presencia efectiva de asistentes a la sala es estadísticamente el 50 % de los confirmados, en el mejor de los casos.

A través de un Seminario Web, la asistencia al aula virtual se acerca al 90 % de confirmados, ya que

LA PRESENTACIÓN DE ALIARA



Eric Natusch, Gerente Comercial de Aliara, empresa líder en seguridad perimetral con más de 15 años de trayectoria en el mercado de la seguridad, dictó los primeros cursos de capacitación a distancia vía web junto a Gerencia Ejecutiva, aplicando todos los beneficios del sistema Webinars, una herramienta muy interesante y flexible para la comunicación de tecnologías innovadoras y presentación de nuevos productos.

La experiencia de años y conocimiento en el mercado que posee Natusch fue resumida en una hora y media hora de curso, exponiendo las distintas tecnologías existentes para la protección de perímetros, haciendo foco en el particular mercado de los barrios privados y countries, explicando la idiosincrasia de este nicho de mercado, sus necesidades y todas las soluciones que Aliara ofrece para brindar una solución efectiva a los problemas de seguridad perimetral en estos ámbitos.

Las jornadas de capacitación dictadas por Natusch reunieron a más de 200 personas de varios países de Latinoamérica, las cuales pudieron interactuar con el expositor volcando sus dudas y consultas sobre todas las soluciones expuestas.

Los desarrollos de las presentaciones dictadas fueron prácticas y con información específica y las distintas tecnologías expuestas son desarrolladas por Aliara. La información vertida en esta exposición es el resultado de años de experiencia en el mercado y sirve como manual para que el profesional de seguridad tenga una herramienta para su uso cuando se presente la oportunidad de ofrecer estas soluciones.



www.dramstechnology.com.ar

El control de acceso nunca fue tan fácil



Suprema BioEntry Plus Control de accesos IP por huella y/o tarjeta



Lector y controlador todo en uno: la innovadora propuesta de Suprema evita cableados innecesarios entre lectores y paneles controladores simplificando sustancialmente el diseño y la instalación.

Un versátil y potente software permite la convivencia de los distintos modelos disponibles combinando distintas tecnologías de identificación tales como tarjeta, huella, PIN o detección facial.

Ya sea para aplicaciones de una sola puerta como para complejos sistemas de control de accesos en red, Suprema es su mejor opción.

Conozca todos los productos **SUPREMA** que tenemos para ofrecerle en www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar



AVIGILON

LENSBY

bioscrypt

SECURITRON

MOVIMOD

Pequeño Cielo, Inc.

Theia

TAMRON

Suprema

Xceed

UX

TecnoWebinars⁽¹⁾ para tod@s



Negocios de **Seguridad**[®]

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica, celebra, con mucho orgullo, junto a todos ustedes su

10^º Aniversario

y como una forma de agradecerle al gremio el habernos posicionado como la publicación más prestigiosa, le obsequiamos a nuestros

Anunciantes

la oportunidad de dictar SIN COSTO un Webinar⁽²⁾, seminario web para comunicarse en tiempo real e interactuar on line con nuestros

Suscriptores

que podrán presenciar los mismos con solo inscribirse, de forma totalmente gratuita⁽³⁾. Visite: www.tecnoweinars.com.ar

Servicio prestado por

**GERENCIA
EJECUTIVA**

(1) TecnoWebinars es un servicio que ofrece Gerencia Ejecutiva a Negocios de Seguridad - (2) Servicio SIN CARGO válido para todos los anunciantes de la revista. Las condiciones del mismo son las siguientes: *Cantidad de seminarios web gratuitos: 1. Alcance: Desde Argentina hacia cualquier lugar del mundo. Duración: 120 minutos. Límite de Asistentes: 50 - (3) Previa inscripción, los suscriptores podrán acceder a los seminarios web, desde sus ordenadores, en las fechas previstas por Negocios de Seguridad, las cuales serán anunciadas con anticipación por mail. Vacante limitadas a 50 asistentes.*



DRAMS
TECHNOLOGY S.A.

www.dramstechnology.com.ar



ONVIF

**El software
lo elige Usted**

H.264

Nueva cámara Avigilon Full HD con lente autoiris motorizado de 18x

AVIGILON



Avigilon presenta su nueva línea de cámaras y domos fijos HD (720p) y Full HD (1080p) equipadas con un lente varifocal autoiris motorizado de 18x (4,7 a 84,6 mm) o 3x (3 a 9 mm).

Su compatibilidad ONVIF le permite integrarse a las principales plataformas de software del mercado. El software lo elige Usted. La línea se completa con un encoder de 4 entradas para cámaras analógicas con resolución D1 y cuatro canales de audio bidireccional.

Conozca todos los productos **AVIGILON** que tenemos para ofrecerle en www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos



los motivos de ausencia de una capacitación presencial (distancia, tiempos de transporte, etc.) literalmente desaparecen. Aún así, y aún con el mismo 50% de asistencia, los costos son despreciables en comparación con el presencial.

Los webinars ayudarán a su empresa a reducir drásticamente los gastos que normalmente incurre con los seminarios y conferencias tradicionales.

A valores actuales, la relación de costos de un Webinar contra un presencial es de 1 a 7. Es decir, que con el costo de un seminario presencial es posible organizar 7 virtuales.

Para organizar un webinar, todo lo que usted necesita es una computadora con acceso a Internet y un micrófono. Tampoco es necesario incurrir en mayores gastos para contratar un ancho de banda de mayor capacidad, ya que nuestro sistema admite una velocidad de comunicación desde 1MB, velocidad mínima ofrecida por cualquier empresa proveedora.

ELIMINACIÓN DE COSTOS DE PARTICIPACIÓN

Otra de las desventajas de los encuentros presenciales es que el porcentaje de asistentes está directamente relacionado con la dis-

tancia al lugar de encuentro por lo que muchos de sus clientes potenciales no puedan participar de sus capacitaciones reduciendo el poder de llegada de su propuesta.

Los webinars rompen las barreras geográficas permitiéndole llegar con los mismos costos de organización a una enorme cantidad de clientes potenciales.

Para asistir a un webinar, todo lo que su cliente necesita es una computadora, acceso a Internet y un micrófono. Nada más.

Los participantes no tienen que viajar para asistir a un seminario, ya que pueden aprender desde su oficina o en la comodidad de sus hogares.

Algunas de las alternativas para el uso de Webinars son: presentación de productos y servicios, presentación de tecnologías aplicadas, cursos de formación técnica, capacitaciones técnicas para sus clientes, reuniones virtuales con sus clientes, reuniones virtuales con sus empleados sucursales o distribuidores.

HERRAMIENTA DISPONIBLE HOY PARA SU EMPRESA

TecnoWebinar es un servicio que ofrece Gerencia Ejecutiva SIN CARGO para todos los anunciantes de *Negocios de Seguridad*.

El servicio consta de un seminario web gratuito, desde Argentina hacia cualquier lugar del mundo, de 120 minutos de duración con 50 vacantes disponibles. Previa inscripción, los suscriptores pueden acceder a los seminarios web desde sus ordenadores, en las fechas previstas por *Negocios de Seguridad*, las cuales serán anunciadas previamente por mail. ■

DIALER SE SUMÓ A LA INICIATIVA



Dialer SRL, empresa de seguridad electrónica con más de 20 años en el mercado de seguridad, inició con éxito, los cursos de capacitación a distancia, dentro de la filosofía

de la empresa, que, históricamente, dedicó gran parte de su tiempo a la capacitación en su amplia sala de cursos para técnicos, integradores y empresas de monitoreo.

Para poder llegar con más claridad a los interesados, se desdobló la presentación en dos jornadas de 90 inscriptos cada una, con la participación de empresas, técnicos independientes e integradores de todo el país, Paraguay, Uruguay, Bolivia y Guatemala.

Dialer dictó su webinar a través de Norberto Verdera, responsable de incorporar nuevas tecnologías en la empresa, con más de 12 años de experiencia en equipos de comunicaciones para alarmas vía GSM, GPRS, SMS Y ETHERNET.

Se desarrollaron las dos jornadas con participación de los inscriptos, el sistema permite chat y audio de dos vías, a través del cual los interesados volcaban sus inquietudes y dudas sobre las prestaciones de los equipos.

La mayor virtud de la propuesta es el soporte técnico online que ofrece la empresa, de la mano del técnico Julio Pilco, que instruye y programa remotamente los equipos a aquellos usuarios que aun no dominan las técnicas, si bien son simples y amigables, requieren de alguna práctica.

Debido al éxito obtenido, ya se están organizando nuevas jornadas de telefonía VOIP, cámaras IP, seguridad perimetral, control de acceso y personal y otras que serán oportunamente anunciadas.

Focalizada en los logros, Dialer continuará ofreciendo estos cursos a sus clientes, permitiendo sumar nuevas herramientas para así llegar a los usuarios con la tecnología más moderna y eficiente.

Seminarios de Ventas de Seguridad

Un ciclo de encuentros profesionales especialmente orientado a vendedores y PYMES de Seguridad que deseen actualizar sus conocimientos de comercialización en el contexto económico actual



www.gerenciaejecutiva.com/marketing/

A través de estos encuentros Usted podrá:

- Negociar y cerrar ventas en forma eficaz
- Investigar mercados con escasos recursos
- Diseñar publicidades de alto impacto con bajos costos
- Desarrollar habilidades comerciales efectivas



DRAMS
TECHNOLOGY S.A.



www.dramstechnology.com.ar

Una excelente elección al alcance de todos

- Día / noche con iluminadores IR
- Alta resolución: 650 TVL
- Nuevo DSP Sony Effio-E
- Lente autoiris varifocal de 4 a 9 mm
- Cuerpo metálico IP65
- OSD (menú en pantalla)



PROVISION **ISR**

La línea de productos de Provision ISR incorpora un nuevo CCD Sony de 960H que junto al innovador DSP Effio-E brinda una imagen de alta resolución (650 TVL) con excelente reproducción del color.

El portfolio de productos de Provision ISR se completa con cámaras box, cámaras ocultas, domos fijos y PTZ, monitores de 7", 9" y 10", DVRs stand-alone de 4, 8 y 16 canales, entre otros.



Conozca todos los productos **PROVISION ISR** que tenemos para ofrecerle en www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

altara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

DECISIONES
ACERTADAS

www.dialer.com.ar

- Energizador de perímetro micropocesado
- Cable sensor para muros y alambrados
- Cable sensor enterrado para perímetros

Dejalos disfrutar, están protegidos.



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA



INTEGRACIÓN TOTAL EN PROTECCIÓN PERIMETRAL

Cable Sensor Microfónico – Cercos Eléctricos – Software de Control, Integración y Monitoreo

ALIARA, más de 12 años diseñando sistemas de seguridad perimetral,
líder y referente en el mercado argentino y latinoamericano.

Los sistemas **PMS** y **POWERSHOCK** son ideales para proteger industrias, silos,
barrios privados, Countries, terminales portuarias, aeropuertos, residencias, etc.



POWER SHOCK

Energizador de perímetros
microprocesado



PMS 3

Cable microfónico
para pequeños perímetros



PMS 2

Sistema integral
de seguridad perimetral



PMS 4

Cable sensor
microfónico enterrado

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

Symtron-Colomet

Entrevista a Gabriel Troncoso

En el año 2002 junto a Colomet se formó el departamento de mecatrónica, llamado Symtron, encargado de desarrollar y producir soluciones integrales en equipamiento de autogestión y control de accesos. Sobre la actualidad de la empresa y su proyección internacional, hablamos con uno de sus directivos

“ Comenzamos nuestro camino en el segmento de la seguridad hace ya 10 años, sin experiencia previa en el rubro y gracias a un proceso de mejora continua, contamos hoy con una línea de productos de Control de Accesos que nos enorgullece y representa. Todos nuestros equipos y accesorios se adaptan a los ambientes más rigurosos de manera funcional y amigable debido a que incorporan soluciones basadas en la experiencia de campo. En consecuencia, y gracias a la confianza de nuestros clientes, contamos hoy con un parque de más de 1500 molinetes instalados”, describe Gabriel Troncoso.

En medio de ese desarrollo, “comenzamos a trabajar sobre la electrónica, para dotar de inteligencia a nuestros productos, siempre bajo el mismo criterio: fiabilidad y alta calidad de desempeño. Así, le dimos vida a nuestros equipos con tecnología de última generación”, concluye.

- Básicamente, ¿cómo define a la empresa?

- Nos autodefinimos como industriales del Control de Acceso. Nuestro objetivo fue, es y será abastecer la demanda de nuestros clientes con el mejor producto del mercado a costos competitivos, y lo logramos... Contamos con una gran capacidad de producción/reacción manejando altos volúmenes de provisión. Somos industria íntegramente nacional y en la que nuestros productos se desarrollan de cero, trabajando en equipo junto a un equipo de proveedores que se complementa y responde a la medida de las necesidades, potenciando las capacidades individuales y fortaleciendo la estructura.

- ¿Qué respaldo dan a sus productos?

Todos nuestros productos poseen garantía y son respaldados a lo largo de su larga vida útil por nosotros. Hace ya mucho tiempo que estamos en esta industria y hay equipos insta-



Mario Valverde y Gabriel Troncoso - info@symtron.com.ar

lados desde que comenzamos que siguen funcionando sin ningún tipo de problemas. Sin pensamos en Symtron, hablamos de equipamiento de alta fiabilidad y robustez (sin dejar de considerar el lado estético).

- Con el producto afianzado en el mercado, ¿cuál fue el siguiente desafío?

- Luego de afianzar el producto y motivados una vez más por las necesidades del mercado, desarrollamos nuestro propio sistema de control de accesos basado en estándares abiertos: PHP y MySQL. Logrando una gran simplicidad de funcionamiento accesible desde cualquier dispositivo IP. Se trata de una plataforma que permite al cliente administrar bajo una estructura descentralizada (o no) una gran base de datos de usuarios (equivalente a la población nacional) y sin límites en la cantidad de accesos. Es ideal para empresas que cuenten con estructuras descentralizadas, como bancos, call centers, industrias, cadenas o el propio Estado.

- ¿Cuáles son sus posibilidades de producción y canales de ventas?

- Producimos a medida de la demanda, es decir: somos elásticos, contamos con la capacidad de abastecer a tiempo, tanto a pequeños como a grandes proyectos simultá-

neamente. Hoy los productos y soluciones están pensados para llegar de manera directa a integradores o instaladores de todo el país. También hemos dado los primeros pasos exportando en Latinoamérica, siempre llegando de manera directa al instalador, ya que sabemos que hay necesidad y demanda de productos de este tipo.

- ¿Pueden sus equipos integrarse a soluciones de terceros?

Sí, realizamos migraciones de bases de datos de usuarios. Estamos en vías de desarrollar el módulo de control de personal y la posibilidad de integración con sistemas de CCTV.

- ¿Cuáles son los objetivos de la empresa?

- Nuestro objetivo es fabricar y comercializar productos de alta calidad y funcionalidad en el mercado nacional y regional, haciendo foco principalmente en nuestra demanda interna y en América Latina. Basado en cuatro puntales: mantener la capacidad competitiva, satisfacer las necesidades de nuestros clientes, crear y conservar los puestos de trabajo y fortalecer nuestra posición en el mercado. Siendo una herramienta integral y flexible, especializada en soluciones de Control de Acceso y Autoservicio a la medida de las “necesidades oportunas”. ■



“Nuestro objetivo es fabricar y comercializar productos de alta calidad y funcionalidad en el mercado nacional y regional, haciendo foco principalmente en nuestra demanda interna y en América Latina”

Control de acceso WEB

Molinete de alto tránsito NGS1000

Molinete para estadios

Molinete contador de personas

Molinete de alta seguridad

Pasarela óptica NGS

Puerta automática NGS

Buzón de tarjetas de visita "Stepper"

Display NGS (TTL)

Pictogramas de alto brillo

Molinete monovolumen

En Symtron-Colomet estamos enfocados en satisfacer las necesidades de nuestros clientes con productos de alto nivel con la mejor relación costo/beneficio.

Desarrollamos y fabricamos equipamiento para control de accesos con soluciones innovadoras y confiables aptas para todo tipo de ambientes.

Calidad, responsabilidad, experiencia y servicio son los pilares que nos posicionan como líderes en un mercado cada vez más competitivo.

NOVEDAD ! CONTROL DE ACCESO WEB. SOLUCIÓN 100 % NACIONAL.



**MÁXIMA CAPACIDAD,
FLEXIBILIDAD
Y RESPUESTA.
ESCALABILIDAD
OPTIMO COSTO.**



Calidad en detección de incendio



FS250

Central inteligente de incendio de 1 lazo tipo A, o 2 lazos tipo B. Cuenta con capacidad para 252 dispositivos. Manejo de extinción a través de módulos supervisados. Cuenta con la posibilidad de incorporar comunicador digital para comunicación con estaciones de monitoreo (en contact ID). Posee display de 80 caracteres y memoria de los últimos 2000 eventos. Hasta 6 amps para salidas de sirena.



HFPO11

DETECTOR DE HUMO INTELIGENTE

- Capacidad de medición de sensibilidad remota.
 - Detectores de autocomprobación completan diagnósticos cada 4 segundos.
 - Cámara limpiable.
 - Diseño de bajo perfil.
- Soporta compensación ambiental automática por software.

DETECTOR TERMICO INTELIGENTE

- Diseño basado en microprocesador.
 - Regimen de aumento de temperatura y temperatura fija.
 - detector de alta velocidad y tolerante a fallas.
 - Estado del detector indicado mediante LED multicolor.
- Se monta dentro del gabinete FS-250, directamente sobre la placa madre. toda la programación se hace como parte

HFPT11



HFP11



DETECTOR DE HUMO FOTOELECTRICO

- Tecnología FirePrint™ para distinguir entre fenómenos engañosos y un incendio verdadero.
 - Fácilmente programable para coincidir con perfiles de riesgos específicos, desde el panel de control.
 - Informe de pre-alarma basado en el perfil de incendios seleccionados.
- los detectores realizan diagnósticos completos de autocomprobación cada 4 segundos.
- Cámara de campo limpiable.
 - Operación a dos hilos.

Sirenas y sirenas con estrobo

- Ofrece 4 valores de candela de estroboscopio seleccionable -15/75, 30/75, 75 o 110.
- El estroboscopio sólo opera en modo sincronico o no sincronico.
- Sirena de tono estable o temporal (92 dB a 10 pies - típico) con corriente de sirena de 18 mA.

MTHMCA



HMS-S/O

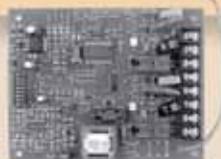
Avisador Manual doble acción.



Transmisor digital para comunicación de alarma.

- Cuatro cuentas de monitoreo distintas disponibles.
- Dos líneas telefónicas disponibles.
- Informa en 8 formatos de comunicación convencionales.
- Dispone de prueba automática cada 24 hs.

FS-DACT



AEROSOL TESTER DE HUMO



DSC

SUR-GARD



Comunicadores de maxima seguridad

TL-150



Comunicador via TCP/IP solo domiciliario, compatible con la linea PowerSeries.



TL-300

Comunicador via TCP/IP, compatible con cualquier panel que comunique via Contact- ID con DMTF.



TL-250

Comunicador via TCP/IP, compatible con los paneles PC1832,PC1864 Y MAXSYS, permite hacer up-download por internet.

Modulo de comunicacion doble via IP(primario/secundario) compatible por PC- Link con PC1832/PC1864, permite up/ downolading via IP.

TL-265GS

Modulo de comunicacion doble via IP/GPRS (primario/secundario/ terciario) compatible por PC- Link con Sistema inalambrico Alexor, permite up/ downolading via IP y GPRS.



TL-260



TL-260GS

Modulo de comunicacion doble via IP/GPRS (primario/secundario/ terciario) compatible por PC- Link con PC1832/PC1864, permite up/ downolading via IP y GPRS.

DSC y SURGARD le ofrecen una linea de comunicadores pensada en aumentar dos puntos claves en una estacion de monitoreo: los medios de comunicacion redundante y un aumento en la velocidad de transmición de eventos.



GS 206S

modulo de comunicacion GPRS (primario/ secundario) compatible por PC- Link con sistema inalambrico doble via Alexor.

GS 305S

.Buck up Celular, por GSM y GPRS, GS-305S-GI, 850 - 1900 MHZ.



**Nuevo servicio!
Entrega puerta a puerta
Zona Rosario y Gran Rosario.**

Para mayor informacion comunicarse con Emiliano Franco
Emiliano.franco@tellexpress.com.ar





Arrow Argentina

Cuatro décadas proveyendo de insumos a sus clientes

Fundada en 1972, Elko-Arrow –hoy Arrow Argentina- se ha distinguido a lo largo de su trayectoria por anticipar las tendencias del mercado y el valor agregado a sus servicios y soluciones como proveedor con soporte de ingeniería para sus líneas de productos.



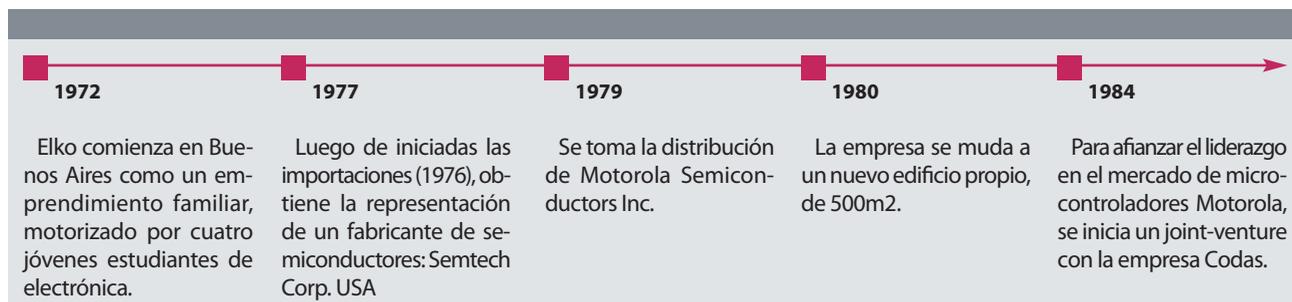
Directivos

Néstor Verveke, Oscar Musarra y Justo Millán fueron quienes pusieron los pilares fundacionales de Elko, hoy un referente en la provisión de componentes

Desde 1972, en los comienzos de la empresa, la política de clientes satisfechos, empleados motivados, una sólida posición financiera y proveedores líderes, han sido las herramientas claves de su éxito. Cuarenta años más tarde, nuestra sólida estrategia comercial ha hecho de nuestro grupo el No 1. Es nuestra experiencia, que nos ha guiado en el pasado, lo que nos va a liderar en el futuro en un mercado tan cambiante como el de la industria electrónica, donde las tendencias inminentes y las nuevas tecnologías son imprescindibles. Después de varios años de ac-

tuación en el mercado local y como parte de la decisión de Arrow Electronics Inc. de establecerse en el mercado latinoamericano, a fines de 1999, se concreta una asociación estratégica entre Elko y Arrow.

"Sólo una empresa cuya estrategia incluya un alto nivel de sensibilidad, un avanzado entrenamiento técnico de su gente, una insuperable creatividad y el conocimiento constante de las necesidades del mercado, podrá cumplir cabalmente con los desafíos del futuro", suele comentar acerca del crecimiento de las empresas David Hoffman, Director de Operaciones de Arrow Inc para América Latina.





El líder del mercado local ahora es



Completamos la alianza estratégica comenzada en 1999 con el principal proveedor global de productos, servicios y soluciones: Arrow Electronics.

Somos parte de la red mas extensa del mundo con mas de 390 representantes en 52 paises.

Mas de 40 años de experiencia y liderazgo en nuestro mercado

Proveemos a nuestros clientes con la mejor tecnologia, en el lugar correcto en el momento preciso y al precio justo.

Stock permanente para Argentina, Latinoamerica y el Mundo!

Constitución 3040 - C1254AAZ - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Argentina
Central (+54 11) 4122 3500 - Fax (+54 11) 4122 3535
Línea Gratuita 0800 333 27769 (Arrow)
e-mail: ventas@arrowar.com

Web: www.arrowar.com

The logo for ARROW Argentina, featuring the word 'ARROW' in a blue, stylized font with a yellow outline, and the word 'Argentina' in a smaller, blue, sans-serif font below it.

Comprometidos con la Calidad

Acompañando el Crecimiento Tecnológico

Nos especializamos
en la fabricación
de circuitos
impresos en
FR-4, simple faz,
doble faz y multicapas,
con terminación estaño plomo
selectivo o níquel oro (ENIG-Lead Free)
y máscara antisoldante fotoimageable

 **PRODUCCION
100% NACIONAL**

Hace más de 35 años atendemos en forma personalizada a pequeñas y medianas empresas, como también a los grandes consumidores.

Nuestro compromiso es ofrecer a nuestros clientes la más alta calidad, asesoramiento especializado, soluciones técnicas convenientes para obtener la mejor relación costo-beneficio.
Por ello cuando necesite respaldar sus productos con el más alto estándar de calidad, piense en nosotros.

Gracias a nuestro equipamiento tecnológico de última generación y al profesionalismo de nuestro personal técnico, estamos capacitados para ofrecer las mejores soluciones para su satisfacción, asegurando flexibilidad, rápida entrega y máxima calidad en nuestros proyectos.



GESTION
DE LA CALIDAD

IRAM 2011

Acreditado por OAA

ISO 9001:2008



ERNESTO MAYER S.A.
CIRCUITOS IMPRESOS

Carlos Pellegrini 1257/61
(B1600ASG) Florida 0.
Buenos Aires - Argentina

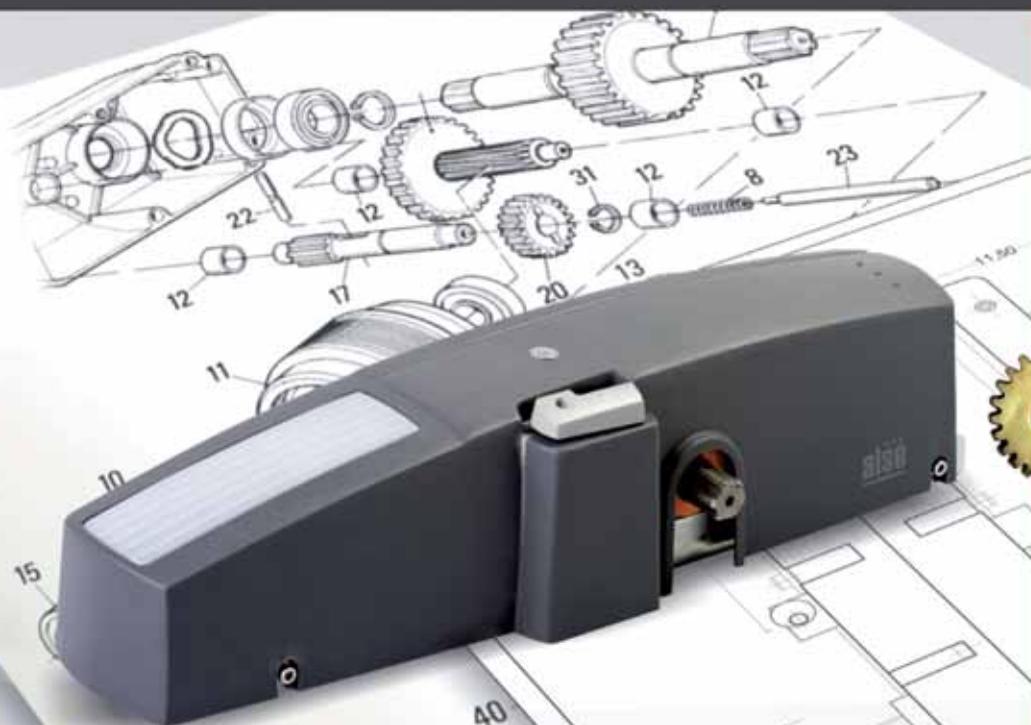
Tel: (5411) 4760-1322 rot - Fax: (5411) 4761-1116
mayer@pcb.com.ar
www.mayerpcb.com.ar

KIT MITO. OFERTA LIMITADA.
¡NOSOTROS *SÍ* TENEMOS STOCK!

KIT
MITO

**REPUESTOS
NACIONALES**

Lo último en tecnología para la automatización de portones.



alse

GARANTIA-GARANTIA-GARANTIA-GARANTIA
2
AÑOS

www.alseargentina.com.ar

colombia 370, villa martelli, buenos aires, argentina.

tel. 54 011 4761.4222 | 0810 555 ALSE (2573)

ventas@alseargentina.com.ar

*Consulte OFERTA para gremio. Incluye: electrónica Q50 + 2 controles TX 50 + base, brazo y buje.



LA HISTORIA

Elko nació en 1972, una época en la cual los semiconductores estaban ganando terreno, desplazando de a poco a las válvulas. Estos productos requerían de una comercialización muy diferente y eran pocos los modelos que ingresaban al país. De todas maneras, la empresa, en este mercado, focalizó el negocio en los transistores y circuitos integrados.

En 1976 comenzó a importar directamente desde Estados Unidos los primeros componentes y un año más tarde obtuvieron su primera representación: la de semiconductores Semtech Corp. Mientras que, en 1979, logra la distribución de Motorola Semiconductors Inc. En 1984, y luego de un período difícil -la guerra de Malvinas, en 1982, cerró la línea de pagos al exterior- consiguió un acuerdo con la ya desaparecida empresa Codas Electrónica para diseñar y comercializar un equipo de desarrollo de producción nacional para la familia MC6809 de microcontroladores Motorola®.

Elko brinda a sus clientes el abastecimiento necesario, con la ventaja de poder contar con todos los componentes a través de un único proveedor, la mayor cantidad de opciones entre componentes de los más de 600 fabricantes mundiales de los que Arrow es distribuidor. Además, ofrece la más completa cadena de aprovisionamiento para garantizar la logística de producción de sus clientes.

“En los últimos años, tuvo un desarrollo exponencial, alimentando al mercado con equipos y aplicaciones cada vez más diversas. Detrás de la industria del producto terminado, hay una gran industria de componentes electrónicos que provee las partes cada vez más complejas y pequeñas que conforman los equipos que hoy son parte de nuestra vida”, explican

desde la empresa acerca del crecimiento de la industria.

En cuanto a la empresa, afirman: “Elko, hoy Arrow Argentina, se ha posicionado como el proveedor líder de componentes electrónicos. Hemos crecido incorporando nuevos mercados y negocios, lo cual nos ubica como el mayor proveedor de soluciones en componentes. Vemos en el mercado un gran crecimiento y creemos que esto recién comienza, ya que el nivel de profesionalismo es mayor cada día”.

INSTALACIONES

“Contamos con más de 20.000 ítems en nuestras instalaciones de 3.500 m², ubicadas en Capital Federal, donde ofrecemos a nuestros clientes en la Argentina y la región stock permanente de los componentes pasivos y activos de última generación. Somos distribuidores oficiales de las líneas más importantes del mundo en semiconductores, pasivos, periféricos y accesorios”, cuenta los directivos acerca de la oferta a sus clientes.

En cuanto a la comercialización, directivos de la empresa explican que ofrecen “diferentes canales de ventas para cada necesidad del cliente: venta local, venta FOB, programadas, back to back y nuestro exclusivo IPS (in plant store)”.

“Contamos, además, con un departamento de Ingeniería con gran experiencia en el mercado, capacitándose permanentemente en el exterior y volcando éstos conocimientos a nuestros clientes, dictando seminarios periódicamente”, detallan acerca de la preparación de los profesionales que integran hoy Arrow Argentina.

“Nuestro compromiso es formar parte de la historia de nuestros clientes. Con más de 40 años de experiencia, Arrow Argentina demuestra la capacidad de ser innovador y responsable en las demandas y requerimientos de nuevos negocios”, concluyen. ■



Depósito

Las instalaciones de la compañía están aptas para dar respuesta inmediata a la demanda de productos por parte de sus clientes.

Ubicación

Ubicada en el barrio de San Cristóbal, calle Constitución 3040, a escasos metros del pulmón verde que significa la Plaza Martín Fierro.



Cómo llegar

- Subte: Línea H hasta estación Urquiza (sobre Av. San Juan). Tomar por calle Urquiza en sentido ascendente hasta calle Constitución, bajando por ésta 50 mts.
- Colectivos: Líneas 20, 23, 41, 53, 97, 126, 127, 165 y 180 (R155)
- Auto: Por autopista 25 de Mayo, tomar la bajada de Jujuy y por calle Alberti o Catamarca (ambas en sentido ascendente), según sentido de circulación seguir hasta calle Constitución.

+ Datos

- Dirección: Constitución 3040
- Teléfono: (54 11) 4122 3500
- Web: www.arrowar.com
- Mail: ventas@arrowar.com

Timeline



Aumente sus ganancias de la mano de **X-28 ALARMAS**



* NUEVA LÍNEA DE ALARMAS PARA CASAS Y COMERCIOS

- Hasta 256 zonas
- 8 particiones
- Registrador de eventos
- Multicódigos / Multiusuarios
- Salidas programables PGM
- Home Automation

¡Muchas otras funciones!

¡PRODUCTOS DE **FABRICACIÓN NACIONAL**
CON 5 AÑOS DE GARANTÍA!



¡Oferta por tiempo limitado!

* AVISADOR Y CONTROLADOR MEDIANTE
MENSAJES DE TEXTO SMS
(COM20-MPXH)

La mejor forma de estar conectado con
un domicilio de forma remota, actuando además
como un backup celular para el sistema de alarma.

**¡Incredible
Precio
Lanzamiento!**



CAPACITACIÓN A SU MEDIDA

Mencionando este aviso usted podrá inscribirse
de forma gratuita en nuestros cursos de formación
de instaladores.

Acceda a toda la información y el material técnico
que necesita en dos jornadas teórico-prácticas.

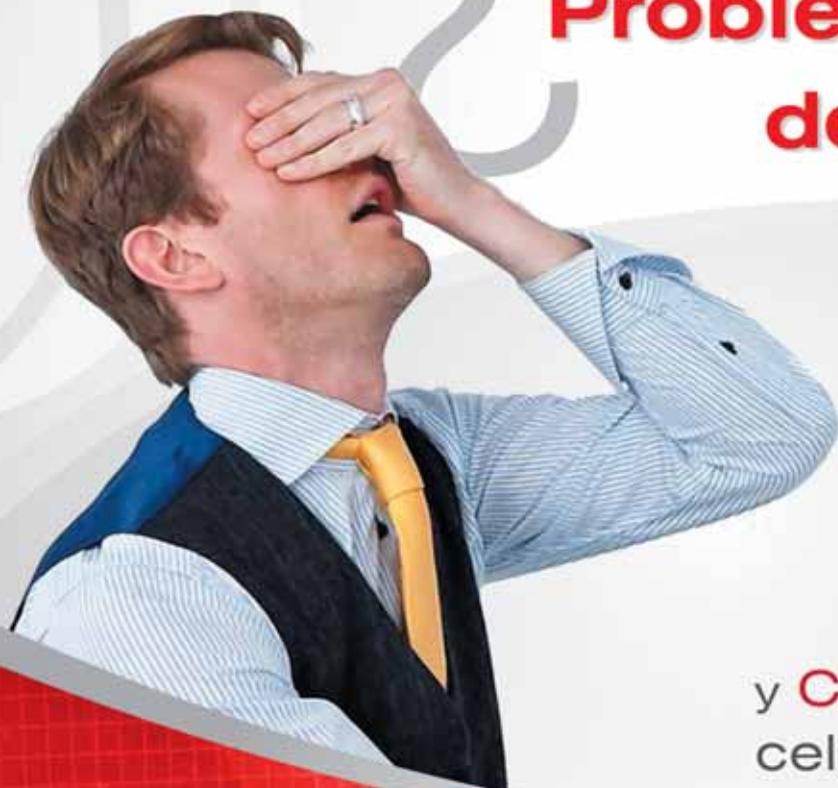
x-28.com



CONTÁCTENOS

011-4114-9905 / info@x-28.com

X-28
ALARMAS



Tiene
**Problemas
de Stock?**

en

**Paneles
de Alarma**

**Detectores
Infrarrojos**

y **Comunicadores
celulares...**

Gabriela Ergui DISEÑO GRÁFICO



Nosotros **NO.** 
somos **Industria Argentina**

Pioneros en Paneles Monitoreables *desde hace más de 25 años.*

Encuentre todos NUESTROS
PRODUCTOS en CAPITAL, en:

 **ARGSEGURIDAD.COM**

Av. Rivadavia 8617 · Cap. Fed
(011) 4674-6666

Hecho en Córdoba
INDUSTRIA ARGENTINA

Picaflor 72 - B° Mitre (5006) Córdoba · Rep. Argentina
Tel.: (54-351) 456-8000 / Fax: (54-351) 4111447
e-mail: ventas@cemsrl.com.ar · www.cemsrl.com.ar


CEM SRL



Tenemos el placer de presentarles,
nuestros nuevos

PARTNERS





José María Placeres

Gerente Regional de Ventas para Latinoamérica de Mircom Group of Companies

Con experiencia en varias empresas del área de la detección de incendios, Placeres está enfocado en su nuevo desafío: posicionar las marcas del grupo Mircom en nuestro mercado. Sobre la compañía, el mercado y su rol de docente hablamos en este reportaje.

- ¿Cómo llega al grupo Mircom?

- Después de pasar por Honeywell y System Sensor, donde estuve hasta 2009, surgió la propuesta del Grupo de Empresas Mircom, para cubrir la posición de gerente regional para Latinoamérica para las marcas Secutron, Mircom y Summit. Acepté este cambio, por el desafío profesional que representa para mi carrera y porque la compañía cuenta con el potencial necesario para ser uno de los líderes del mercado en la región.

- ¿Qué mercados considera los más profesionalizados de la región?

- Sin dudas el mercado mexicano, por su volumen de negocios y nivel de normalización, que tiene mucho que ver con la cultura instalada en ese mercado para emplear sistemas de protección contra incendio. Es un mercado con mucho conocimiento de las normativas y desarrollo técnico. También los mercados de Chile y Colombia cuentan con un buen nivel de profesionalismo. Hay otros mercados en crecimiento, como el argentino, que si bien no tiene un gran volumen en relación a su tamaño de mercado, cuenta con destacados profesionales y está integrado por varias empresas con mucho conocimiento de la tecnología y sus aplicaciones. Si bien no es un mercado muy normalizado y tiene una dinámica de negocios un poco diferente a otros puntos de la región, actualmente es un mercado atractivo y tiene mucho por desarrollar.

- ¿Cuál es su desafío personal con Mircom?

- Ingresar a una compañía como Mircom fue y es todo un desafío, que pasa por posicionar a la marca en la región y desarrollar el negocio en los distintos mercados. Tal vez hoy la compañía no tiene una imagen de marca muy reconocida, desde el punto de vista comercial. Esto no pasa en otros

"A mediados de los '90 comencé a trabajar en la industria de la seguridad electrónica, luego pasé a una empresa española dedicada al área de automatización y control.

A principios de 2000 regreso al sector, para dedicarme principalmente al segmento de incendio, inicialmente en una empresa local", resume José María Placeres sus inicios en la actividad.



jmplaceres@mircom.com

mercados, como Canadá, de donde es originaria la empresa y es el referente del mercado. Lo mismo sucede en otras plazas comerciales como Medio Oriente, norte de África y la India, donde nuestra compañía tiene una fuerte presencia. Aún así, hemos logrado concretar negocios muy importantes y estamos en franco crecimiento en la región.

- ¿Cuál es el modelo de negocios de la empresa?

- Originalmente el grupo Mircom se ha dedicado a la detección y notificación de incendios y comunicaciones. En la actualidad estamos creciendo y diversificando en distintos segmentos de la seguridad y con la adquisición de diferentes compañías, ingresó al mercado de los sistemas de detección de Fuego y Gas, principalmente. Además, incorporó la comercialización de equipos para extinción de incendios, sistemas de control

de acceso como así también se creó una división para desarrollo de software y se lanzó una nueva plataforma de gestión gráfica para las distintas líneas de sistemas de detección. Actualmente, se está proyectando el desarrollo de una plataforma de BMS, que integre todos los sistemas del grupo.

- ¿Qué necesidades detecta en el mercado?

- Dependiendo del mercado del que se trate, existen diferentes grados de madurez y necesidades. Actualmente las principales compañías del sector que producen equipamiento basado en los estándares internacionales de este mercado, generalmente, ofrecen sistemas que brindan mayor funcionalidad de la que el usuario final requiere, por diferentes cuestiones en el desarrollo del mercado. Hoy las principales marcas están posicionadas de manera diferente en los distintos países, todas con



Indicador Activo de Velocidad Máxima

Detectores Vehiculares



Barreras Vehiculares

Medidor de Velocidad



Dyna Group S.A.
Tel: (54) 11- 4546 - 3140 / 3141
R. Freire 4801 C.A.B.A. (1429)

BUSCAMOS DISTRIBUIDORES

 EN EL INTERIOR DEL PAIS

Buenos Aires - Argentina
ventas@dynagroup.com.ar
www.dynagroup.com.ar



MINEAR

S.A.

Distribuidor Oficial

SOFTWARE HOUSE

A Tyco International Company

C-Cure 800/8000

C-Cure 9000

I-Star



American Dynamics

A Tyco International Company

Intellex

Illustra

The victor

SpeedDome Ultra 8 IP



KANTECH

CENTRO NACIONAL DE REPARACIONES
Approved Repair Center



Stock en Argentina

Minear S.A.
Tyco Fire & Security Dealer

José Cubas 2369 - C. P. C1419GME - C.A.B.A. - Tel./ Fax:(54 11) 4573-3311
info@minearsa.com / Gremio: integradores@minearsa.com - www.minearsa.com



Considérelo una insignia de autoridad y un escudo para reputaciones.



Su reputación. Ésta se construye a partir de muchas cosas. La solidez de sus resultados financieros. La seguridad de las operaciones y la propiedad. La seguridad de las personas. Usted puede contar con Kantech para protegerlo todo. Durante 30 años, hemos basado nuestra reputación en elaborar soluciones de seguridad fuertes y confiables que vienen listas para usar y funcionan excelentemente desde el primer día. Productos de control de acceso que le ayudan a asegurar una puerta o muchas puertas. Un software que le permite integrar fácilmente otras tecnologías cruciales como sistemas de video, productos de intrusión o porteros electrónicos – perfectamente integradas y sin desperfectos. Es el tipo de seguridad simple y confiable que crece junto con su negocio. Así, al final de cada día, su reputación estará tan segura y protegida como toda su organización.

Seguridad más allá de una insignia.



una misma característica: termina imponiéndose aquella que ofrece gran calidad profesional.

En cuanto a los clientes, el corporativo sin dudas va a pedir equipos y sistemas que cumplan con diferentes estándares internacionales, mientras que otros compran bajo requisitos de normativa local, o requisitos básicos de calidad estándar en los equipos.

- ¿Qué diferencias ve entre los mercados latinos?

- Hoy nuestra prioridad es afianzar la marca en la región, donde tenemos un buen volumen de negocios, generando buenos recursos para la compañía. Estamos enfocados en desarrollar México que, como dije antes, es muy profesional y con un gran volumen de mercado. Los mercados de Chile, Perú, Colombia y Argentina están en un buen ritmo de crecimiento, con un nivel de exigencia alto. Dejamos como última escala Brasil, que demanda muchos recursos y no genera resultados, en el mediano plazo, en función de esa demanda, sobre todo porque hay muchas restricciones comerciales.

- ¿Qué opina de la necesidad de normativa para el sector?

- Siempre es importante contar con un marco normativo que establezca los estándares y requerimientos mínimos para la protección de incendios. Generalmente, donde el mercado no está regulado, la capacitación sobre las normativas internacionales y crear

conciencia de los beneficios reales de la inversión en esta tecnología son claves. Lo que buscamos es capacitar no solo al integrador o instalador, sino también al usuario final. La protección de vida comprende muchas facetas y tiene en los sistemas de detección y notificación de incendios un componente importante. Para que estos sistemas tengan un grado de eficiencia adecuado, hay que trabajar correctamente en análisis del riesgo, el diseño del sistema, la selección de tecnología, la instalación y el mantenimiento. Si alguna de estas variables no es la adecuada, es muy posible que al momento de una situación crítica el sistema no cumpla las expectativas. Hay que trabajar sobre la capacitación en forma constante.

EL ASPECTO DOCENTE

Desde hace unos meses, Placeres se encuentra dando cursos a profesionales del sector, tanto desde ALAS como a través de su función en Mircom. Argentina, Chile y, próximamente, Perú, Colombia y Costa Rica serán los anfitriones.

- ¿Cómo comienza su relación con ALAS?

- Llegué a la Asociación como adjunto de Eduardo Eguiluz, apoyándolo en sus capacitaciones y actualización del material del curso. Después de seis años, ALAS me designó instructor y comencé con esta serie de cursos. La experiencia es excelente, es bueno ver que cada vez más el mercado toma

conciencia de que la capacitación es una inversión y que ayuda al crecimiento. Creo que el mercado de incendios, en general, está comenzando a crear conciencia acerca del uso de los sistemas. Después de experiencias de malas instalaciones y mal uso de los equipos, se está comprendiendo que la capacitación en la tecnología y la normativa es un puntal fundamental de la industria.

- ¿Hay un conocimiento cabal de las normativas?

- El profesional de incendios tiene en claro cuáles son y para qué sirven los distintos códigos y normas internacionales, pero falta trasladar ese conocimiento a la cadena comercial y técnicos. De todas maneras, los códigos y normas establecen los parámetros mínimos para el diseño del sistema y no garantizan el buen uso de la tecnología. Para diseñar correctamente, hace falta mucho más que el plano electrónico y definir donde colocar los dispositivos: es necesario conocer las instalaciones a proteger, sus condiciones, el uso, la gente que trabaja o vive allí, las expectativas de los usuarios... En definitiva, una suma de factores que van más allá de una normativa.

- En su consideración, ¿cuál es el futuro del mercado?

- Creo que el próximo paso va por la concientización en el uso de los sistemas, la capacitación y la regulación en diferentes niveles. En los próximos años se va a profundizar en ese aspecto. En cuanto a los sistemas de detección, los saltos tecnológicos no se dan con la misma velocidad que en otros segmentos de la seguridad. Como se trata de equipos que protegen, fundamentalmente, la vida de las personas y en segunda medida los bienes, tienden a emplearse tecnologías probadas, que llevan años de desarrollo y por tanto, años en ser aplicados con absoluta confianza en su respuesta. Si un sistema no está operado por personal idóneo, si no está instalado por profesionales, difícilmente cumpla su cometido.

Creo que en la actualidad la cuestión tecnológica pasa, en este caso, a un segundo plano. Lo fundamental es la capacitación en todos los planos. ■

Revista Negocios de Seguridad se complace en anunciar que en próximas ediciones, José María Plceres se sumará como columnista a nuestro medio, con una serie de artículos relacionados con la protección contra incendios.



ANIXTER

Los mejores sistemas de seguridad, en un solo lugar.



Anixter es el único distribuidor del país que trabaja junto con los fabricantes líderes de la industria de seguridad electrónica, que le ofrece el asesoramiento y la solución completa de infraestructura y conectividad, gracias a su servicio de cadena de suministro de probada eficiencia.

Anixter, su distribuidor de valor agregado.

- ✓ Detección de incendio
- ✓ Seguridad pública
- ✓ Circuito cerrado de video
- ✓ Control de acceso

Anixter Argentina.

Castro 1844/46, C1237AAP, Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
Tel: (54-11) 4909-5200

CNX ANIXTER

Entérese de todo lo que Anixter puede ofrecerle como distribuidor de valor agregado, recibiendo **CNX Anixter**, el newsletter más completo del mercado de la tecnología.

¡Visite www.anixtersoluciones.com y REGÍSTRESE!

Forme parte de la comunidad Anixter y disfrute de contar con el mejor aliado para su negocio.

¡Conozca en detalle todos los productos y las soluciones de seguridad disponibles en Anixter!
Comuníquese con un Ejecutivo de Ventas al (54-11) 4909-5200

ANIXTER

Placas de captura CIF



DS-4108HC / DS-4116HC:
8 / 16 canales de video + audio
Compresion H.264 4CIF, DCIF, CIF

Placas de captura D1



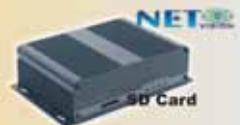
DS-4208HF / DS-4216HF:
8 / 16 canales de video + audio
Compresion H.264 Full D1, CIF

Cámaras IP 2.0 Mpixel



NV-802-PF:
1/3" Super HAD 480TVL
SD Card - WiFi 802.11g

Servidor IP Full D1



DS-6101HF-IP:
1 canal de video + audio
Compresion D1 - doble streaming

DVR 4/8/16 canales



SK-7104HT / 08HT / 16HT:
4/8/16 videos CIF/D1 - 2 audios
1 disco HDD SATA - salida VGA

HD cctv - Video Digital HD-SDI

NV-853-SDI:
Sensor 3.0Mp Progressive Scan
Full-HD 1080P (1920x1080)
Salida de video HD-SDI 1.5 Gbit/s
Soporta ICR real Day/Night
Control por RS485
Dual Power AC24V/DC12V



DS-4204HD:
4 canales de video HD-SDI
1080p (25) / 1080i (50) / 720p (25,50)
Maximo 200cps a 1080P
Salida 1920x1080 HDMI



PC DVR con Funciones de video analitico

Contar objetos en determinada dirección
Detectar objetos cruzando una línea
Detectar objetos desatendidos
Detectar objetos perdidos
Detectar rostros humanos
Detectar humo y fuego

DVR 4/8/16 canales



SK-8804AV / 08AV / 16AV:
4/8/16 videos CIF/D1 - 1/4 audio
1 disco HDD SATA - salida VGA

DVR 16 canales Full D1



SK-8116HF:
16 video Full D1 - 4 audio
2 HDD SATA - salida VGA y HDMI

DVR 16 canales Full D1



SK-5216AV:
16 video Full D1 - 16 audio
Salida VGA - 8 discos SATA

BALUN pasivo simple



UTP-101P / UTP-102P:
Señal color 300 mts UTP cat.5
Bornera a presión / tornillo

BALUN activo simple



UTP-801AT / UTP-801AR:
Transceptor activo de 1200mts.
Alimentación 12V DC/AC

BALUN pasivo 4 / 8 canales



UTP-804P / UTP-808P:
Señal color 300 mts UTP cat.5
Bornera múltiple a tornillo

BALUN de 16 canales



- Pasivo 16ch
- Activo 16ch
UTP-816P / UTP-816AR:
Unidad rackeable para 16 canales
Pasivo / Receptor activo 1200m.

Lentes autoiris y fijas



CP-2812/3580/0550AV:
Varifocales de 2.8 hasta 50mm
Iris fijo de 2.1 hasta 16mm

Micrófonos ambientales



MIC-001 / MIC-002:
Control de ganancia por preset
Salida RCA - Alimentación 12VDC

Fuentes de alimentación



PS-12/1000: 12VDC - 1000mA
PS-12/2000: 12VDC - 2000mA
PS-12/3300: 12VDC - 3300mA
PS-12/5000: 12VDC - 5000mA

Multi-testers para CCTV



BT-300 / BT-500 / BT-800:
7 funciones en 1 (varios modelos)
Batería para 12 horas de trabajo

+ SHOWROOM + STOCK + ATENCION PERSONALIZADA + LABORATORIO + PRODUCTOS = LA MEJOR OPCION EN CCTV



LABORATORIO



DEPOSITO

PROVEEDOR LIDER EN CCTV

Capital Federal y Gran Buenos Aires
ventas@electrosistemas.com.ar
(011) 4713.8899 / 4713.5550

Zona Cuyo, Córdoba y Litoral
ventas.cba@electrosistemas.com.ar
(0351) 425.1867 / 15.594.8788

Cámara varifocal de 700 TVL WDR con IR Array



CP-7620V:

Resolución 700 TVL
 Lente varifocal de 4 a 9mm
 WDR (Wide Dynamic Range)
 Iluminador infrarrojo LED Array 80m
 HLC - Compensación de luz de frente (faros vehiculares)
 Control magnético exterior de foco y zoom
 Excelente resistencia a la intemperie IP67
 Brazo incorporado con alojamiento del cable



Cámara WDR de 700 TVL



CP-6620V:

Wide Dynamic Range - 3D Noise
 OSD RS-485 - IR Array LED 50m

Mini domo de 700 TVL



CP-8620V:

700 TVL - Lente 3.6 o 6mm
 OSD RS-485 - IR Array LED 30m

Domo de alta velocidad con Infrarrojo 80m



JK-2109:

Camara SAMSUNG 370P Dia / Noche
 Resolución 560TVL color - 680TVL B/N
 Iluminación mínima 0,001 Lux
 Zoom 37x optico - 12x digital
 Iluminador infrarrojo de 80 mts.
 Protocolo PTZ Pelco P / D
 64 posiciones programables
 Velocidad de paneo 300°/seg.

Domos High Speed



JK-2100 / JK-5500:

Cámara 680TVL - 0,001 Lux
 Zoom óptico 37x / 10x - 300°/seg.

Domos Low Speed



JK-5907 / 5100 / 4515:

Cámara CNB/Sony 480TVL
 0,05 Lux - 60°/seg - 3x/10x/27x

Cámara IR de 50m



CP-6320SX:

Resolución 480 TVL - Lente 6mm
 Iluminador infrarrojo de 50 mts.

Cámara IR de 30m



CP-6320S:

Resolución 480 TVL - 4 o 6mm
 Iluminador infrarrojo de 30 mts.

Cámara IR de 25m



CP-3033F:

1/3" CCD de 420 TVL - 3.6mm
 Iluminador infrarrojo de 25 mts.

Cámara IR de 25m



CP-6220S:

1/4" CCD de 420 TVL - 3.6mm
 Iluminador infrarrojo de 25 mts.

Cámara IR varifocal



CP-3083V:

Resolución 540 TVL - IR 30 mts.
 Lente varifocal de 8 a 20mm

Mini domo IR varifocal



CP-8450SV:

Resolución 540 TVL - 2.8 a 12mm
 Antivandálico - IR de 18m

Mini domo IR antivandálico



CP-8450SF:

Resolución 480 TVL - 3.6mm
 Antivandálico - IR de 18m

Mini domo IR de 15m



CP-8420HF:

Resolución 420 TVL - 3.6mm
 Color blanco / negro - IR de 15m

+ EXPEDICION + INNOVACION + PRECIOS COMPETITIVOS + INMEJORABLE UBICACION = LA SERIEDAD DE SIEMPRE



Electrosistemas de Seguridad SRL
 Laprida 4034 - Villa Lynch - Buenos Aires
 www.electrosistemas.com.ar

ATENCION EXCLUSIVA AL GREMIO



EXPEDICION



CAPACITACION



Juan José Cinalli

20 años desarrollando en el país

Radicado en el sur de nuestro país, en Puerto Madryn, uno de los protagonistas elegidos para integrar esta edición, desde hace dos décadas trabaja desarrollando tecnologías para la seguridad. Él nos cuenta acerca de su trayectoria, la actualidad de la industria y sus proyectos.

- ¿Cuáles fueron sus inicios en la seguridad?

- Comencé en el área de seguridad mientras trabajaba en tareas industriales, en los años 1985/86, trabajo que me llevó a descubrir distintos tipos de anomalías relacionadas directamente con dicha actividad. Con el paso de los años, fui abocándome cada vez más a ello, siempre acompañado por expertos y profesionales ligados directamente a la industria.

- Como desarrollador, ¿qué puede decirnos acerca de la industria nacional?

- Si bien desde siempre fuimos una raza de innovadores y creadores innatos, abocándonos o focalizándonos en la sencillez y robustez de nuestros desarrollos técnicos, lo que a mi entender aún nos falta es ergonomía, belleza estructural y una adecuada logística de producción. Claro está, sin desmerecer estas cuestiones, el tema está en poder o lograr competir con aquellas naciones altamente tecnificadas, que ofrecen innumerables formas de capturar nuestra atención, más aún el costo y aspecto final.

- ¿Qué panorama puede darnos de la industria de la seguridad en el sur de nuestro país?

- Se está trabajando mucho, desde extensos cursos "bomberiles, por llamarlos de alguna manera, como RCP, BREC y control de incendios, etc. En el sector industrial, se está trabajando firme y paulatinamente en mejorar las condiciones laborales o seguridad laboral mientras que en el área urbanística, son muchos los profesionales (entre los que me incluyo) que pensamos en brindar al ciudadano una adecuada tecnificación de control y monitoreo ciudadano, tanto para prevención del delito como accidentología vial. Aún nos falta un gran camino por recorrer. En mi caso, hace más de 20 años desarrollo tecnología para aportar algún tipo de solución en

materia seguridad para fuerzas de seguridad, rescatistas, etc.

- ¿Considera que el área de la seguridad electrónica está debidamente explotada?

- En esta área aún hay mucho por trabajar, aplicar y descubrir. El atenuante principal es que la gran mayoría de estos sistemas o tecnologías son provenientes del extranjero, dificultando un poco su aplicación o adquisición debido a sus altos costos, poca información y carencia de representantes técnicos serios que den algún tipo de respaldo fuera de lo comercial. Por suerte, el nivel de nuestros profesionales es sobresaliente, aunque nos falta apoyo en desarrollo y producción, ya que la verdadera y concreta necesidad la conocemos y vivimos a diario. ¿Quién mejor que nosotros para solucionar nuestras propias problemáticas?

- Como fabricante, ¿participó de ferias y exposiciones tecnológicas?

- Sí, en muestras locales; provinciales como INNOVA; nacionales como INNOVAR y SIMPRODE Militar, e internacionales como Shot Show y UAV en Estados Unidos, y otras de Panamá, España y Venezuela.

- ¿Qué balance hace de las mismas?

- Los primeros años fueron un poco duros e inciertos. Poco a poco fui haciendo conocer mis productos a innumerables empresas, organizaciones, grupos de rescate y cuarteles de bomberos, teniendo el orgullo y honor de haber podido apoyar a estos profesionales, los cuales siempre alentaron mi labor, además de asistir y aportar tecnologías para el rescate de víctimas en varios puntos del planeta, lo cual es altamente gratificante. En estos 20 años de trabajo y más de 70 desarrollos, haber contribuido a salvar, aunque sea, una sola vida me deja plenamente satisfecho.



cinallij@yahoo.com

- A su criterio, ¿qué se necesita para que la industria nacional, en todos sus aspectos, pueda competir en calidad con algunas tecnologías importadas?

- Para lograr competir seriamente nos falta focalizar aún más en nuestras propias capacidades, ya que tenemos una alta y reconocida capacidad técnico-científica. Debemos mejorar la maquinaria interna sobre registros de patentes e inventos, actualmente muy burocrática y oxidada y tenemos que generar nuevamente una conciencia nacional del "Consuma argentino", ya que es un círculo cerrado en el que todo vuelve. Es necesario abrir nuevas industrias, que puedan autoabastecerse de materia prima y no depender tanto de las importaciones y cambios monetarios. Creo, además, en que es necesario apoyar a las PYMES y Centros de Investigación y Desarrollo en áreas seguridad.

- ¿Cuáles son sus expectativas y proyectos para el futuro?

- Seguir trabajando como hasta el momento y con un proyecto de crear en diversas zonas del país Centros de Investigación, Desarrollo y Producción Tecnológica para la Seguridad. Hay en la actualidad varios proyectos importantes en el área de la seguridad así como en ahorro energético y salud, que se encuentran un poco dejados de lado por falta de apoyo y respaldo económico. ■

"En materia de desarrollo e ingeniería debemos mejorar la ergonomía, funciones y respaldo. Durante muchos años nos acostumbramos a la frase 'hacelo así nomás, total es para el mercado interno. También hay que mejorar el respaldo, asesoramiento técnico pre y pos venta"



ANKO[®]
Professional DVR Manufacturer

Anko-Tech Co., Ltd., con sede en Shenzhen, China, es una empresa de alta tecnología especializada en la fabricación y venta de productos DVR con sucursales en Taiwán y Hong-Kong y una moderna planta de SMT en China continental.

En los últimos años, la empresa desarrolló con éxito productos como tarjetas de captura de video, grabadora de video digital incorporado y decodificador. Cuenta con amplia experiencia en el desarrollo de hardware y con un sistema de garantía de calidad a gran escala.

Todos los productos tienen certificación ISO9001 e ISO2000, por lo que la compañía puede garantizar su calidad y satisfacer la demanda de mayor rendimiento a precios competitivos.

Asimismo, se mantienen vínculos de cooperación tecnológica con empresas de fabricación profesional de productos DVR de Corea, Taiwán y Canadá.

Anko-Tech, sinónimo de competitividad y vanguardia tecnológica, se transformará en su socio corporativo para ayudarlo a consolidar el éxito de su empresa.



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar



KCM-5211

H.264 4-Megapixel IP D/N

PoE Box Camera

18x Zoom

Características

1/3.2" BSI Progressive Scan CMOS

Función Día/Noche por filtro IR mecánico

Iluminación mínima 0.05 lux / F1.6

Built-in f4.7-84.6 mm / F1.6 Megapixel DC iris zoom lens

Compresión seleccionable H.264, MPEG-4 SP, MJPEG con Streaming dual

Configuración de hasta 4 zonas privadas en canales independientes

Audio de dos vías

Salidas y entradas digitales

Videodetección por movimiento

PoE Class 3 / DC 12V



GNR-2000 Desktop Standalone NVR

Administra hasta 16 cámaras IP o video encoders.

Soporta formatos H.264/MPEG-4/MJPEG
hasta 4 megapíxeles de resolución.

Control de domo PTZ, posiciones programales,
tours y mouse PTZ.

4 canales de reproducción sincronizados.

Búsqueda por fecha o eventos.

Audio de dos vías.

Número de usuarios ilimitados
a través de visualización
remota via web.

Diseño compacto.



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

SF-2012H-C

Cámara cubo compacta para uso interior con audio bidireccional.

Por medio de una tarjeta Micro-SD permite hacer back-up de imágenes y eventos que pueden ser luego vistos de manera local.

Esta cámara ofrece una resolución en HD de hasta 720p a 30FPS y funciones avanzadas como detección inteligente de movimiento y enmascaramiento de zonas privadas.

Con resolución de hasta 2 megapíxeles, la SF-2012 ofrece alta calidad y amplia performance.

SF2012H-B

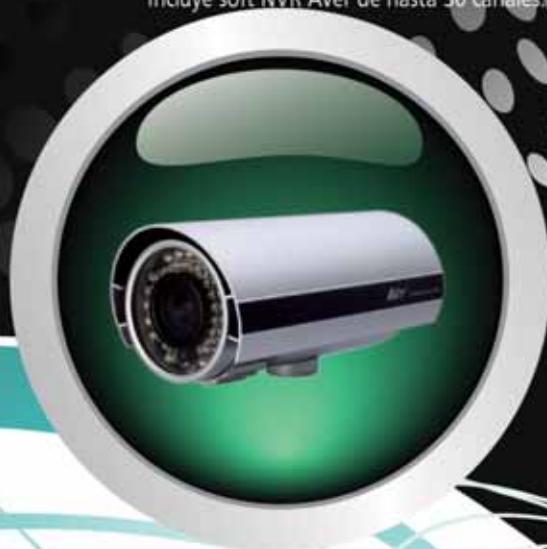
Cámara megapíxel de uso interior o exterior con filtro IR mecánico y LED IR incorporados, para óptima visualización en condiciones de baja luminosidad.

Características

- Resolución 2 megapíxeles.
- Sensor de escaneo progresivo 1/3.2 CMOS.
- Lente varifocal (f/3.6mm-f/16mm).
- Compresión H.264, MPEG4 y MJPEG simultáneos (Tri-encoders).
- Hasta 15fps (1600x1200); hasta 30fps (1280x720).
- 35 LEDs IR que ofrecen visualización de hasta 20 metros.
- Detección inteligente de movimiento para minimizar las falsas alarmas.
- Alimentación PoE.
- Audio bidireccional.
- Sistema operativo Linux embebido.
- Cumple con estándares ONVIF.
- Incluye soft NVR Aver de hasta 36 canales.

Características

- Resolución 2 megapíxeles.
- Sensor de escaneo progresivo 1/3.2 CMOS.
- Iluminación mínima: 1.5 Lux @ F/2.0.
- Compresión H.264, MPEG4 y MJPEG simultáneos (Tri-encoders).
- Hasta 15fps (1600x1200); hasta 30fps (1280x720).
- Almacenamiento local.
- Detección inteligente de movimiento para minimizar las falsas alarmas.
- Audio bidireccional.
- Sistema operativo Linux embebido.
- Cumple con estándares ONVIF.
- Incluye soft NVR Aver de hasta 36 canales.





David Petliuk

30 años al servicio de la industria

Reconocido por sus pares y formador de profesionales en el sector, repasamos con David su trayectoria, signada por la perseverancia y los vaivenes de nuestro país. Hoy disfruta del presente y analiza su futuro personal y el de la industria de la seguridad, especialmente en el segmento de la detección de incendio.

Su primera experiencia laboral fue el inicio de una larga trayectoria en la industria de la seguridad electrónica. “Estuve trabajando desde que egresé del secundario, por 15 años, en una empresa dedicada a las alarmas, General Industries S.A., donde aprendí los fundamentos de la seguridad electrónica. Junto a amigos y compañeros de la secundaria fundamos Alarmas Guard, en 1980 aproximadamente. Su primera sede estuvo en la calle Congreso, en Villa Urquiza, para luego mudarse a un edificio importante en la calle Charcas”, rememora David Petliuk acerca de sus inicios en la actividad.

“De Guard tengo los mejores recuerdos, hice grandes amigos y comencé a conocer gente muy valiosa para el medio. ¿Por qué dejé Guard...? Creo que un poco para explorar nuevas opciones y cambiar la metodología de trabajo, enfrentar un nuevo desafío”, explica acerca del final de su ciclo en esa empresa.

NUEVA TECNOLOGÍA, NUEVA EMPRESA

“Hace 30 años la tecnología utilizada era analógica, en casi todos los equipos para seguridad electrónica y mucho más en aquellos sistemas para detección de incendios. Además, cuando comencé en el rubro, no existía el profesional de incendio tal como se lo conoce hoy. Tuve que estudiar, y mucho, para lograr entender la problemática de incendio y, fundamental-



mente, para conocer sobre la tecnología digital, que era la que comenzaba a proponer Notifier hace muchos años” cuenta Petliuk.

Sobre su relación con Notifier, relación que aún hoy continúa, narra: “hace 26 años conocí la marca Notifier. En ese momento, no había una conducta ni una cultura en detección de incendio y este fue un equipo revolucionario por su tecnología. En ese momento, terminada mi vinculación con Guard, comenzó mi relación con Alberto Alvarez con quien creamos DETCON.

El nombre Detcon tiene su explicación: “se llamó así -cuenta el protagonista- porque nos dedicá-

bamos a la detección de incendios y control inteligente”.

La relación con Detcon se prolongó a lo largo de una década, tiempo en el que la empresa tuvo un crecimiento exponencial. “A lo largo de diez años, el negocio que más creció, por mucho, fue la detección de incendios y la marca Notifier se posicionó como un referente del mercado. Para lograrlo, tomé un camino diferente al convencional: comencé a asesorar a los especificadores de corrientes débiles que estaban anclados a una tecnología analógica muy antigua, y no lo digo por vender sistemas digitales, sino que tiene que ver con el constante avance de la

Timeline

1980

Funda Alarmas Guard, cuya sede inicial estaba en Villa Urquiza para luego mudarse a un edificio en la calle Charcas.

1986

Comienza su relación con la empresa Notifier, a la que representó -y representa- a lo largo de toda su trayectoria en distintas compañías.

1993

Junto a Alberto Alvarez funda Detcon, en la que permaneció durante una década.

2003

Se suma a Fuego Red, hoy perteneciente al grupo Securitas, empresa para la que continúa trabajando.



Fergus Security

LA ELECCIÓN PROFESIONAL



CCTV

UNELL
REPRESENTANTE Y DISTRIBUIDOR
EXCLUSIVO

Alta calidad
a buen precio



 Fergus Security

Herrera 395 (C1295ABE)
Cap. Fed. Ciudad de Buenos Aires, Argentina.
info@fergussecurity.com.ar www.fergussecurity.com.ar

(54 - 11)

4021-9980



DVRS y NVRS

Línea Profesional

DVR



Serie DS-9116HFI-ST



“El DVR #1 del Mundo!
Relación Precio, Calidad, Prestaciones, Inigualable!
3 años de Garantía.”

Soporta 8 HDD de 4 TB c/u total 32TB - Salidas HDMI y VGA en 1080P Full HD - Soporta Análisis Dinámico - Soporta Búsqueda por Eventos y Tags - 2 Puertos de RED 10/100/1000 Redundantes - Grabación de 480 fps en 4CIF - Función Video Tag Recording - Grabación Redundante tipo RAID - Frente Rebatible, carga de HDD frontal.

NVR



Serie 9500NI-S



TODOS LOS CANALES EN 4CIF
TIEMPO REAL, GRABACIÓN EN 1080P
EN TIEMPO REAL, GRABACIÓN HASTA 5 MPX.



Serie 9600NI-SH



TODOS LOS CANALES EN 4CIF
TIEMPO REAL, GRABACIÓN EN 1080P
EN TIEMPO REAL, GRABACIÓN HASTA 5 MPX.

HIBRIDOS



Serie DS-9016HFI-S



TODOS LOS CANALES EN 4 CIF Y 1080P
EN TIEMPO REAL - SOPORTA 16
CANALES ANALÓGOS + 8 CANALES IP
O 16 CANALES IP



Serie DS-9016HFI-RH



TODOS LOS CANALES EN 4 CIF Y
1080P EN TIEMPO REAL - DISCOS HOT
SWAP - GRABACIÓN EN RAID 0,1,5

“Onvif Soporta todos los fabricantes de Cámaras IP mas reconocidos”

DVR para Móviles

Video y Localización en Tiempo Real por 3G y WiFi

• Instalación en cualquier unidad móvil

• Transmisión por:
GPRS - 3G - WiFi

• Visualización de recorridos en Google Maps



H.264 DSP Compresión por Hardware • Modulo GPS Incorporado • Información de GPS y Velocidad embebida en video e Integración con Google Maps • Trackeo de Rutas sobre planos de Google Maps • Tecnología Antivibración Patentada • 3G, CDMA, WCDMA, EVDO, TD-SCDMA, Wireless • Software de Centro de Monitoreo • Software de Servidor de Streaming para tecnología 3G • Audio y Video en Tiempo Real • Comunicación Bidireccional sobre IP • Entradas y Salidas de Alarmas • Alarmas por Exceso de Velocidad

HIKVISION

MASTER PREMIER DISTRIBUIDOR

Cámaras y Domos IP

Línea Small Office / Home - Office



DS-2CD7133-E

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. VGA REALTIME - IP66 - ANTIVANDALICO



DS-2CD7153-E

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 2 MPX - IP66 - ANTIVANDALICO

Full HD
1080p



DS-2CD8133-ENS/EWNS(WIFI)

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. VGA REALTIME - INCLUYE SOPORTE Y LENTE CON MICROFONO Y PARLANTE



DS-2CD8153-ENS/EWNS(WIFI)

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 2 MPX - INCLUYE SOPORTE Y LENTE CON MICROFONO Y PARLANTE

Full HD
1080p



DS-2CD727PF-PTNS

SENSOR CCD - 4CIF REALTIME - CON IR 20 MTS. FUNCION PAN Y TILT - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.

Línea Profesional



DS-2CD833F-ENS/EWNS(WIFI)

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. VGA REALTIME - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD812PF-ENS/EWNS(WIFI)

CCD DE ALTA RESOLUCIÓN - H.264 - DUALSTREAM - RES. 4CIF REALTIME - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD853F-ENS/EWNS(WIFI)

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 2 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD863F-ENS/EWNS(WIFI)

CCD DE ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 1.3 MPX - 30FPS - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD8233F-EINS

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. VGA REALTIME - DIA/NOCHE CON ICR - IP66 - LENTE A1 2.7 A 9 MM - F1 30 MTS.



DS-2CD8253F-EINS

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 2 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - IP66 - LENTE A1 2.7 A 9 MM - F1 30 MTS.



DS-2CD753F-ENS ANTIVANDALICO

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 2 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD854F-ENS

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 3 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD754F-ENS ANTIVANDALICO

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 3 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.



DS-2CD883F-ENS

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - H.264 - DUALSTREAM - RES. 5 MPX - DIA/NOCHE CON ICR - AUDIO IN Y OUT - ENTRADA Y SALIDAS DIGITALES.

Domos IP Profesionales



DS-2DF1-512NS

ULTRA RÁPIDOS - 540 FPS - SONY CCD - DIA/NOCHE - 22X ZOOM OPTICO - 4CIF REALTIME - POSICIONAMIENTO 3D - SAFE CITY



DS-2DF1-518NS

ULTRA RÁPIDOS - 540 FPS - SONY CCD - DIA/NOCHE - 36X ZOOM OPTICO - 4CIF REALTIME - POSICIONAMIENTO 3D - SAFE CITY



DS-2DF1-572NS

SONY CCD ESCANEADO PROGRESIVO - WDR - DIA/NOCHE CON ICR - 18X ZOOM OPTICO - 1.3 MPX Y 720P REALTIME - POSICIONAMIENTO 3D - SAFE CITY



DS-2DF1-772NS

CCD DE ESCANEADO PROGRESIVO - WDR - DIA/NOCHE CON ICR E IR DE 80 MTS DE ALCANCE - RES. 1.3 MPX Y 720P EN TIEMPO REAL - ZOOM OPTICO DE 18X - POSICIONAMIENTO 3D - SAFE CITY



DS-2DF1-583NS

CMOS ESCANEADO PROGRESIVO - WDR - DIA/NOCHE CON ICR - 20X ZOOM OPTICO - 1920 X 1080P REALTIME - POSICIONAMIENTO 3D - SAFE CITY

Lás Cámaras y Domos con sensor de Imagen CMOS deben contar con estampilla de AFIP/Aduana y el monto de IVA debe ser del 21%, según nuestras regulaciones aduaneras.

**3 años
Garantía
Oficial**

- Disponibilidad de Stock Inmediata!
- Importaciones bajo Posiciones Arancelarias indicadas por DGA/AFIP.
- Certificados de Seguridad Eléctrica disponibles y vigentes.

UL CE FC RoHS ISO9001:2000 ISO14001

**HIKVISION HOUSE
LATINOAMERICA**
by Security One
"Nuevo Centro de Soporte y Capacitación"

SECURITY ONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUIDOR

Nueva Dirección:
Calle Céspedes 3881 C.A.B.A
C1427EAG - Argentina

Visitenos en
WWW.SECURITYONE.COM.AR
WWW.HIKVISION.COM

Teléfono
(54-11) 4555-1594
Teléfono / Fax
(54-11) 4555-6528

Email
info@securityone.com.ar





tecnología”, explica.

Vendedor por naturaleza, buscó el camino para lograr que la marca comenzara a ser reconocida. “Si no se le enseña a los asesores, a los ingenieros y a los arquitectos qué es lo que hay disponible, el mercado no reacciona. Si no se crea la necesidad y se da a conocer una solución para esa necesidad, difícilmente pueda imponerse un producto, cualquiera sea el mercado”, cuenta acerca de su trabajo en Detcon con Notifier.

Esta tecnología para la prevención de incendio en el mercado fue un punto de partida: todos los pliegos y proyectos comenzaron a trabajar con esa tecnología.

Afianzada Detcon en el mercado, tres compañías se interesaron en su compra: Tyco, Johnson Controls y Checkpoint. “Tomé la decisión de vender a Johnson Controls y después de un tiempo no pude adaptarme a la cultura de negocios de la empresa ni ellos pudieron tampoco adaptarse a la mía. El fin de la relación fue muy conflictivo y hasta resigné dinero para poder quedar en libertad de rearmar mi camino profesional, que fue en Fuego Red”.

FUEGO RED

Fuego Red estaba conformada por Claudio Wainer y Gustavo Enriquez, a los que pronto se fueron sumando Daniel Aiello, Pablo Diakow, Nazareno Areal y Roberto Schottlender, quienes desarrollaron el proyecto.

“Fuego Red se había iniciado como distribuidor de Notifier, relación que era obvia para darle continuidad a la marca en Argentina, dado que Detcon se vio obligada, por parte de Johnson Controls, a cambiar su marca y no tenía sentido

“Siempre estuve rodeado por gente de primera y tuve la fortuna de asociarme con gente muy capacitada. Pudiendo encarar una empresa unipersonal, nunca me sentí capacitado de manejar todas sus facetas... Como buen vendedor me considero una persona tan desorganizada como creativa”

perder el terreno ganado hasta ese momento por parte del fabricante. Tanto la gente de Fuego Red como los directivos de Notifier estuvieron de acuerdo y fueron ellos quienes continuaron la relación comercial, a la que me sumé una vez desvinculado definitivamente de Detcon y Johnson Controls”, detalla.

Paralelamente, David Petliuk comenzó una aventura: “me asocié con un amigo, Alfonso Michelín Salomón en su empresa en Uruguay que se denominó SIC, la cual se vendió el año pasado a Prosegur”, cuenta.

El crecimiento sostenido y el nombre ganado por Fuego Red en el mercado hicieron que Schneider Electric y Securitas se interesaran por la compañía. “Ambas empresas se interesaron por Fuego Red, básicamente porque contamos con el conocimiento de la tecnología de BMS muy afianzado, muy probado en el mercado y destaco que Building Management System será una de las más importantes tecnologías en los próximos años, donde el manejo y el control del confort y la energía serán puntos trascendentes. Adicionalmente se valoraba mucho el profundo conocimiento y manejo de la marca Schneider Electric. También interesó su profunda penetración en el mercado de detección y aviso de incendio.

Securitas fue, de las dos, quien más se apuró, por decirlo de alguna manera, en adquirirnos y con ella estamos trabajando”.

La experiencia Detcon-Johnson Controls no había sido buena. ¿Por qué insistir entonces?

“Tenía mis reparos después de la experiencia Johnson, pero la verdad nos encontramos con Securitas con una empresa que te da absoluta libertad de trabajo y un soporte increíble sin atarte a burocracias empresariales. Tienen un claro conocimiento de la cultura de negocios en Argentina y la respetan”, responde Petliuk.

LAS RELACIONES CON SUS COLEGAS

Sin dudas, David Petliuk es uno de los profesionales más reconocidos de nuestro mercado y no solo por su trayectoria, sino también por su persona. Así cuenta su derrotero: “Fui avanzando en

Guard, Detcon, fui desarrollándome profesionalmente y tuve la suerte de poder ir creciendo en la faz comercial. Creo que un vendedor está formado por cuatro variables: una componente de suerte, mucho don de gente, facilidad de comunicación y un buen producto para vender. Esa combinación, que fui construyendo con los años, me dio muy buenos resultados”.

“Siempre me rodeé de gente de primera y tuve la fortuna de tener socios muy capacitados y, fundamentalmente, muy buena gente. Pudiendo tener una empresa unipersonal, nunca me sentí capacitado para manejar lo comercial, lo técnico, lo administrativo... Como buen vendedor soy una persona muy desorganizada y como buen vendedor, también, me considero un tipo creativo. Con el tiempo fui desarrollando un grupo de profesionales y hoy puedo decir, con orgullo, que al lado mío se formaron quienes hoy son dueños de algunas de las principales empresas del rubro, todos estuvieron más de 10 años a mi lado, formándose, perfeccionándose... Me parece muy bien y me da mucha alegría que puedan crecer de manera independiente”.

LA PROFESIONALIZACIÓN

“El profesional evolucionó a la par de la tecnología y hoy es muy difícil conseguir una persona formada en ese aspecto. No se consiguen, por ejemplo, vendedores técnicos. Se ha cortado la cadena de las viejas escuelas técnicas, entonces los que se forman de alguna manera dentro del rubro, son muy codiciados. El futuro para quienes ingresen en este segmento es enorme, ya que hay una escasez muy grande, no hay una formación constante de estos profesionales y los que se forman en una empresa son tentados siempre por alguna otra. Los técnicos y los vendedores crecieron en su formación al ritmo de la tecnología”, dice Petliuk acerca de la actualidad de la profesión.

Con respecto al futuro, Petliuk responde: “dependiendo del país y en la medida en que se tome en cuenta la necesidad de la prevención contra incendios, el mercado va a seguir creciendo y las empresas se verán obligadas a una mayor profesionalización e importantes saltos tecnológicos”. ■



SONY
make.believe



CÁMARAS DE SEGURIDAD HD SONY

CON ILUMINADORES INFRARROJOS Y TECNOLOGÍA VIEW-DR

SERIE IR



- ▶ Excelente calidad de imagen Full HD, soporta H.264 a 30 CPS
- ▶ Iluminadores IR Incorporados, auto-adaptables a la distancia del objetivo enfocado
- ▶ Captura claramente objetos en la oscuridad hasta 15 metros de distancia
- ▶ Únicas con capacidad de análisis inteligente de las imágenes dentro de la cámara

IPELA™

Para más información visitanos en
www.sonypro-latin.com

NUESTRAS SOLUCIONES DE VIDEO SEGURIDAD YA ESTÁN DISPONIBLES A TRAVÉS DE NUESTROS INTEGRADORES Y DISTRIBUIDORES:



Seguridad Electrónica



Sistemas de Seguridad Electrónica

Importadores y
distribuidores mayoristas

Venta al gremio

CONTROL DE ACCESOS

LECTORES DE PROXIMIDAD



TARJETAS Y TAGS

Tags de proximidad EM 125 Khz.
Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell
EM 125 Khz - HID - Mifare - UHF915 Mhz
Llaveros y sobres porta credenciales

CONTROLADORES DE ACCESO AUTÓNOMOS



CONTROLADORES DE ACCESO CON REPORTE



PULSADORES



CONTROLADORES BIOMÉTRICOS



PLACAS CONTROLADORAS MULTIPUERTA

CERRADURAS



Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires
011 - 4205 - 6379 / 011 - 5368 - 0503 / Nextel ID 672*1828
Envíos al interior - Servicio de entrega a domicilio

CCTV

DOMOS FIJOS



DPSP36/DPAR36
Domo plástico 24 LEDs IR
CCD Sony 420/540 TVL
Lente 3.6mm



DMSP36/60/DMAR36
Domo antivandálico apto exterior
24 LEDs IR
CCD Sony 420/540 TVL
Lente 3.6/6mm



DMSP4A9
Domo Antivandálico
apto exterior
36 LEDs IR - CCD Sony 420L
Lente Varifocal 4a9mm



DP7000IR
Domo Plástico
Menú en pantalla
24 LEDs IR - CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm



DP7000
Domo Plástico
Menú en pantalla
CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm



DM7000IR
Domo Antivandálico apto exterior
Menú en pantalla 36 LEDs IR
CCD Sony 700TVL
Lente Varifocal 4 a 9mm

CÁMARAS OCULTAS



COPIR - CPIN - COSMK
Sensor de video 1/3" Color CCD SONY
420-540-TVL
12VDC - 0.1 LUX
Lente 3.6 mm / 6mm

PLACAS CAPTURADORAS



Placas Capturadoras de 4/16/32 canales de video
15/25/100/400 FPS

DVR STAND ALONE



514/518/916
Stand Alone H264 de 4/8/16 canales de video
Salida BNC y VGA Real Time
Software CMS 64 Ch sin cargo
RS485/ Alarmas
Soporta Celulares

CÁMARAS PTZ

CÁMARAS BOX



BSP4200-BSP4800
BSP5200-BSP5400AF
BSP7000
Sensor de video 1/3" Color CCD SONY
420-480-540-700 TVL
12VDC - 0.1 LUX
Con audio - Día/Noche
AGC-BLC-AWB



8027H
CCD Sony 520 TVL
zoom 27x autofocus



PTZ109/309
CCD Sony 420/540 TVL zoom 3x
360° Presets- Apta exterior



LANL5907
CCD Sony 480 TVL - zoom 27x autofocus
360° Low Speed- Presets
Apta exterior



LANL2100
CCD Samsung 540 TVL - zoom 30x autofocus
360° High Speed - Apta exterior

CÁMARAS INFRARROJAS



CMSP24L36
420 TVL - IR 20MTS - 3.6 mm



CMAR30L36/60
540 TVL - IR 25MTS - 3.6/6 mm



CMXX50M
420/480/540 TVL
IR 50MTS - 6 mm



CMSP36L4A9
420 TVL - IR 30MTS
Varifocal de 4a9 mm



CMSP72L4A9
540 TVL - IR 50MTS
Varifocal de 4a9 mm

ACCESORIOS



CONECTORES
BNC Crimpable/tornillo
Derivadores y plugs de alimentación
Adaptadores de BNC-RCA



GABINETES Y SOPORTES
Gabinetes apto exterior de ABS y aluminio c/ soporte.
Soportes plásticos para cámaras



LENSES
Lentes de cristal:
Iris fijo de 2,8/4/6/8/12/16 mm
Autoiris varifocal de 3,5 a 8mm / 2,8 a 12mm / 5 a 50mm



ACCESORIOS
Distribuidores de video de 1x4 - 2x4 - 8x16
Conversor de Video a VGA
Microfono de alta sensibilidad ajustable
Conversor RS232/ RS485



BALUNES
Transceptores de video para cable UTP
300-1200-1800 mts color.
1-4-8-16 canales.



CABLES
Cables de alimentación TPRI y Bipolar
2x0,5 - 2x0,75 - 2x1 - 2x1,5 - 2x2,5.
Cables UTP interior/ exterior
Cables coaxiales



FUENTES
Fuentes switching de 12VCC:
12A - 5A - 2A - 1A



Cómo llevar a cabo un Estudio de Seguridad

Pautas, recomendaciones y análisis de riesgos – 1ra. Parte

Para llevar adelante una instalación o un plan de seguridad integral es necesario seguir ciertas pautas y pasos, que harán que el objetivo planteado sea mucho más sencillo de implementar. Para lograrlo, hay una serie de procedimientos que los profesionales de la seguridad deberían conocer.

1. LA SEGURIDAD

1.1. CONCEPTOS BÁSICOS

La seguridad nace del “temor a perder”, del producto de una amenaza. En su concepto tradicional, es la “ausencia de riesgo”, mientras que en un concepto más actualizado, podría definirse como “el conjunto de riesgos controlados adecuadamente”, entendiendo esto como el “riesgo” (concepto que veremos más adelante) en un nivel aceptable.

En definitiva, la seguridad es la evaluación de riesgos para determinar su aceptabilidad (aprobación, admisión), efectuada por personas con diferentes niveles de conocimientos, experiencia y emotividad, los cuales generan diversas percepciones sobre la misma. Cada una tendrá sus fundamentos para determinar qué es suficientemente seguro.

1.2. DETERMINACIÓN DE LA SEGURIDAD REQUERIDA

La única forma de determinar la “seguridad requerida” es establecer el consenso entre:

- Especialistas (aceptabilidad técnica)
 - Gerencia (aceptabilidad política)
 - Autoridades (aceptabilidad legal).
- Este nivel de aceptabilidad está muy ligado a la obtención del costo/beneficio de un sistema de seguridad de una organización.

1.3. OTRAS DEFINICIONES

- Seguridad es el nivel de aceptación de riesgos y las medidas y medios que se adopten e implementen para enfrentarlos, de tal manera que los riesgos aumentan, se abritan más y mayores medidas para contrarrestarlos
- Es el estado de tranquilidad y confianza, basado en la sensación de ausencia de peligro, que se logra luego de adoptar un conjunto de acciones que permitan reducir la exposición a determinados riesgos.

Seguridad en el nivel de aceptación de riesgos y las medidas y medios que se adopten e implementen para enfrentarlos, de tal manera que los riesgos aumentan, se abritan más y mayores medidas para contrarrestarlos

■ Índice

1ra. Parte

1. La seguridad
 - 1.1. Conceptos básicos
 - 1.2. Determinación de la seguridad requerida
 - 1.3. Otras definiciones
2. Estudio de seguridad
 - 2.1. Fases
 - 2.2. Introducción
 - 2.3. Generalidades
 - 2.4. Información general
 - 2.5. Medios y medidas de seguridad y deficiencias
 - 2.5.1. Medios
 - 2.5.2. Medidas
 - 2.5.3. Deficiencias
 - 2.6. Aspectos del personal
 - 2.7. Aspectos de equipamiento
 - 2.8. Antecedentes
 - 2.9. Recomendaciones
3. Estudio de seguridad
 - 3.1. Aspectos técnicos
 - 3.2. Finalidad
 - 3.3. Cuándo debe elaborarse un estudio de seguridad
 - 3.4. Quiénes lo elaboran
 - 3.5. Pasos previos
 - 3.6. Normativa a tener en cuenta
 - 3.7. Aspectos a considerar

- 3.8. Técnicas para la elaboración
- 3.9. Coordinación en la ejecución
- 3.10. Qué debe obtenerse cuando se realiza el trabajo de campo

2da. Parte

4. Las empresas
 - 4.1. Objetivos críticos
 - 4.2. Clases de recursos
 5. Los riesgos
 - 5.1. Origen
 - 5.2. Clasificación
 - 5.2.1. Contra las personas
 - 5.2.2. Contra las instalaciones y la producción
 - 5.2.3. Contra las informaciones y equipos de comunicaciones
 - 5.2.4. Contra el medio ambiente
 - 5.3. Tipos
 - 5.4. Variables
 - 5.5. Escenarios
 - 5.6. Gestión del riesgo
 - 5.7. Acciones sobre el riesgo
 - 5.8. Niveles de aceptabilidad del riesgo
 - 5.9. Estrategias para afrontar riesgos

- Es una organización dinámica de elementos psicológicos, lógicos y físicos para neutralizar las amenazas, presididas por hombres desarrollados mental y espiritualmente que inspiren paz y salud mental.
- Seguridad es el control de pérdidas accidentales

2. ESTUDIO DE SEGURIDAD

2.1. FASES

- Preliminar o de Coordinación: Se efectúa el planeamiento del trabajo y las coordinaciones con el cliente, se fijan costos y se realizan visitas preliminares.
- De recolección de datos: Es un

“trabajo de campo”, es decir, se obtiene la información en el local materia de estudio de todos los factores involucrados en la seguridad (amenazas, riesgos, medidas de seguridad, vulnerabilidad, etc.)

- De procesamiento: Es el trabajo en oficina, a través del cual se procesa toda la información obtenida, identificando, analizando y evaluando todos los factores intervinientes en la seguridad de un local. Asimismo, se delinea y establecen las recomendaciones pertinentes.
- De formulación: Se tipea el trabajo, insertándose fotografías, planos, gráficos, diagramas, y se le otorga el cuidado y esmero para la buena



Línea analógica

SDN-23Z27FW

1/4 Inch IT CCD, 580TVL. Built-in Auto Focus/Auto Iris. Max. 270x Zoom (27x Optical/10x Digital). Electronic Sensitivity-up (DSS), TDN(ICR), OSD. Pan rotation range endless 360°. Tilt rotation range 0° to 90°. Pan/Tilt maximum rotating speed is 360°/sec., Auto parking functions. Auto-Flip function. Privacy masking function. RS-485 protocol compatible. Wall mount housing (Option: Pendant mount housing). IP66

WFL-21S

1/3 inch IT CCD. - Ultra High Resolution : 600 TV Lines
Built-in Fixed Lens (f=6mm). Built-in IR LED(90EA)
Intelligent IR Technology.
Min Illumination : Night(0.00Lux, IR LED On)
Weather Proof Housing. 94mm in Diameter.



HDS4848DV

H.264 Realtime, 16ch Standalone
Digital Video Recorder,
Including DVD-RW



BBM-21F

Ultra High Resolution 600TVL, High Sensitivity CCD,
Day & Nigh(ICR), Enhanced low-light sensitivity
(Min. 0.005Lux), DNR, OSD, Privacy Zone, Motion Detection



Línea IP

IGC2050F

Hybrid IP TDN Box Camera,
2.0 Mega-pixel at 30fps, SD Card, POE





tecnosportes.com.ar
ALTA SEGURIDAD

INDUSTRIA ARGENTINA



Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar

CCTV PROFESIONAL



BIGSON
www.bigson.com



CAMARAS - DVR - ACCESORIOS

**SOLIDEZ Y CALIDAD
GARANTIZADA**



info@bigson.com
Mahatma Gandhi 370 - CABA
4857 - 3300 / 3311



presentación.

- De sustentación: Se presenta o entrega el estudio y se expone el trabajo ante la gerencia de la empresa o cliente.

2.2. INTRODUCCIÓN

Un estudio de seguridad comprende procesos en los que se examinan factores favorables y adversos de un sistema, se identifican las amenazas, analizan y califican los riesgos, y se emiten recomendaciones teniendo en cuenta el costo beneficio de las inversiones.

Al referirnos al Riesgo, debemos aceptar que el riesgo siempre está presente en cualquier actividad y no se le puede eliminar, pero si podemos minimizar, disminuyendo de esta forma la amenaza.

2.3. GENERALIDADES

- Objetivo
- Finalidad
- Coordinaciones
- Periodo de Elaboración
- Equipo de Elaboración

2.4. INFORMACIÓN GENERAL

Sobre la Zona: Provincia; insertar grafico de la provincia con distrito; aspecto socioeconómico.

Sobre la planta, local e instalación: Dirección; límites perimétricos (insertar grafico de la planta en la zona; descripción de actividades; distribución física; personal de trabajadores; turnos; vecindad; vías importantes de circulación.

2.5. MEDIOS Y MEDIDAS DE SEGURIDAD Y DEFICIENCIAS

2.5.1. MEDIOS

Medios de seguridad existentes: barreras humanas; barreras físicas.

- Primera barrera: Muro perimétrico, torres de observación, garita de control, tranqueras, accesos al interior, puertas peatonales, portones.
- Segunda barrera: Edificaciones, puertas y ventanas, cercos sobre los muros, equipos y medios de seguridad, arco detector de metales, grupo electrógeno de emergencia, sistemas de alarma, sistema contra incendios, cisternas; canillas y mangas de agua, extintores, rociadores automáticos, central de monitoreo y CCTV, comunicaciones, iluminación, instalaciones eléctricas, pozo a tierra.

2.5.2. MEDIDAS

Control Vehicular: Señalización

de tránsito, estacionamiento, zonificación y señalización de seguridad, ventilación e iluminación natural, custodia de valores, zonas reservadas y/o estratégicas, control de acceso de personas, control de vehículos, limpieza y orden interior, tableros de llaves, fuerzas del orden, empresas de apoyo para casos de emergencia, primeros auxilios, personal de trabajadores.

2.5.3. DEFICIENCIAS

Aspectos de seguridad, estudios de seguridad, planes de seguridad, comités y brigadas, procedimientos normalizados, normas de seguridad.

2.6. ASPECTOS DEL PERSONAL

- ¿Cuentan con Reglamento interno de trabajo?

- ¿Existe cultura de Seguridad en los trabajadores?

- ¿Se ha preparado y capacitado al personal para actuar en casos de emergencias?, ¿cuál es la fecha de la última capacitación?

- ¿Se han constituido técnicamente diferentes brigadas?

- ¿Existe publicación sobre relación de brigadas?

- En la práctica sobre el uso de las mangas contra incendios, ¿se notó conocimiento?

- ¿Se ha preparado adecuadamente a la telefonista para casos de terrorismo blanco?

- ¿Se ha capacitado al personal de trabajadores sobre comportamiento en casos de sismos?

- ¿Se han realizado simulacros para casos de emergencia?

- ¿El encargado de seguridad es un especialista en el rubro?

- ¿Se ha instruido al personal de trabajadores para evitar que cometa delitos de infidencia?

- ¿Los trabajadores de los contratistas efectúan sus labores con los equipos de protección personal?

- ¿Existen en los legajos del personal, informes sobre certificación o verificación de antecedentes?

2.7. ASPECTOS DE EQUIPAMIENTO

- ¿Existen equipos y uniforme para la lucha contra incendios?

- ¿Cuenta con equipos de emergencia?

- ¿Existen equipos para rescate?

- ¿Se ha realizado verificación para detectar o evitar interceptación telefónica?

- ¿Los tableros de mando eléctricos necesitan protección y mantenimiento?

2.8. ANTECEDENTES

Establecer antecedentes sobre:

- Amenazas contra las personas: asalto y robo, agresiones (seguidas de lesiones), secuestro, extorsión, accidentes de trabajo, intoxicaciones, enfermedades profesionales.

- Amenazas contra las instalaciones y producción: robo de equipos, mercaderías y materiales diversos; hurto sistemático; sabotaje; incendios (provocados y/o fortuitos); vandalismo (ataques a las instalaciones); lluvias; inundaciones; sismos; espionaje industrial; plagas; explosiones.

- Amenazas contra las comunicaciones: interceptación, infidencia, sabotaje, espionaje.

- Amenazas contra el medio ambiente.

2.9. RECOMENDACIONES

Seguridad perimétrica, señalización de seguridad; comunicaciones, control y alarmas; primeros auxilios; material para emergencias; personal, contratistas y proveedores; lucha contra incendios; planes y comités; entrenamiento y capacitación del personal; instalaciones eléctricas; vigilancia; valores; responsable del lugar.

3. ESTUDIO DE SEGURIDAD

3.1. ASPECTOS TÉCNICOS

Es un documento producto del proceso metodológico del estudio de los factores propios y externos que afectan o favorecen la seguridad de una instalación, sin distinguir de su dimensión, ubicación, actividad o rubro, realizado por profesionales y el concurso de especialistas afines, para definir la problemática operacional de seguridad (riesgos y vulnerabilidad) y emitir las recomendaciones pertinentes, si fuere el caso.

Se utiliza el término "si fuere el caso", ya que se detectan riesgos que requieren un estudio más exhaustivo para determinar la frecuencia, potencialidad y agresividad, así como las consecuencias que pudieran, generar los mismos, entre otras razones.

Como otro concepto, el estudio de seguridad es una actividad de contrainteligencia para ayudar a

Al referirnos al riesgo, tema que abordaremos en un próximo capítulo, debemos aceptar que éste siempre está presente en cualquier actividad, no se lo puede eliminar pero sí minimizar, disminuyendo la amenaza.

LASER ELECTRONICS

TCW-200DN

Color Dia/Noche CCD Sony
480TVL 0,05Lux
BLC, AES, FL, OSD
12VDC y 24VCA.



TCW-300W

Color Dia/Noche CCD Sony
Super HAD. 540TVL 0,01Lux
2D-DNR, D-WDR, HLC, OSD
12VDC.



TCW-400WS

Color Dia/Noche CCD Sony
Exview HADII. 650TVL 0,00001Lux
3D-DNR, D-WDR, HLC, OSD, Sense Up
12VDC.



TCW-300E

Color 1/3" CCD Sharp
Dia/Noche 520TVL 0,01Lux
DNR, D-WDR, HLC, Menú en pantalla.



TCW-250IR

Color IR CCD Sharp 540TVL 0,1Lux
Hasta 20 Mts 12VDC.



TCW-350IR

Color IR CCD
Sony HAD
540TVL
0,05Lux
Hasta 25 Mts
12VDC.

TCW-300IR-50

Color IR CCD Sony Super HAD
540TVL 0,01Lux
48 Leds - 50 Mts
Lente Varifocal
2,8/11mm



TCW-250IR-60

Color IR CCD Sony Super HAD
480TVL 0,05Lux
63 Leds - 60 Mts
Lente Varifocal 6-15mm



TCW-316IR

Domo IR CCD
Sony Super HAD
540TVL 0,1Lux
3 Axis
Hasta 20Mts
12VDC



TCW-326IR

Domo IR para exterior antivandálico
1/3" Sony Super HAD
540TVL 0,1Lux
3 Axis
Hasta 20Mts
12VDC



TCW-336IR

Domo IR para exterior antivandálico
1/3" CCD Sony Super HAD
540TVL 0,1Lux
Lente Varifocal
2,8/11mm
3 Axis
Hasta 30Mts
12VDC.



TCW-DVR-4HDS

4 canales Tiempo Real Dual Stream
Compresión H264
Grabación CIF/HD1/D1
Doble USB - Monitoreo desde Celular



TCW-DVR-8HDS - 16HDS

8/16 canales Tiempo Real Dual Stream
Compresión H264
Grabación CIF/HD1/D1
Doble USB - Monitoreo desde Celular
Opcional salida HDMI



LASER ELECTRONICS S.R.L.

Thames 540

Villa Adelina - CP. 1607

Buenos Aires - Argentina

Tel: 54 11-4763-9600 / 2294

Fax: 54 11-4763-3688

ventas@laserelectronics.com.ar

www.laserelectronics.com.ar

LÍDER EN SEGURIDAD ELECTRÓNICA



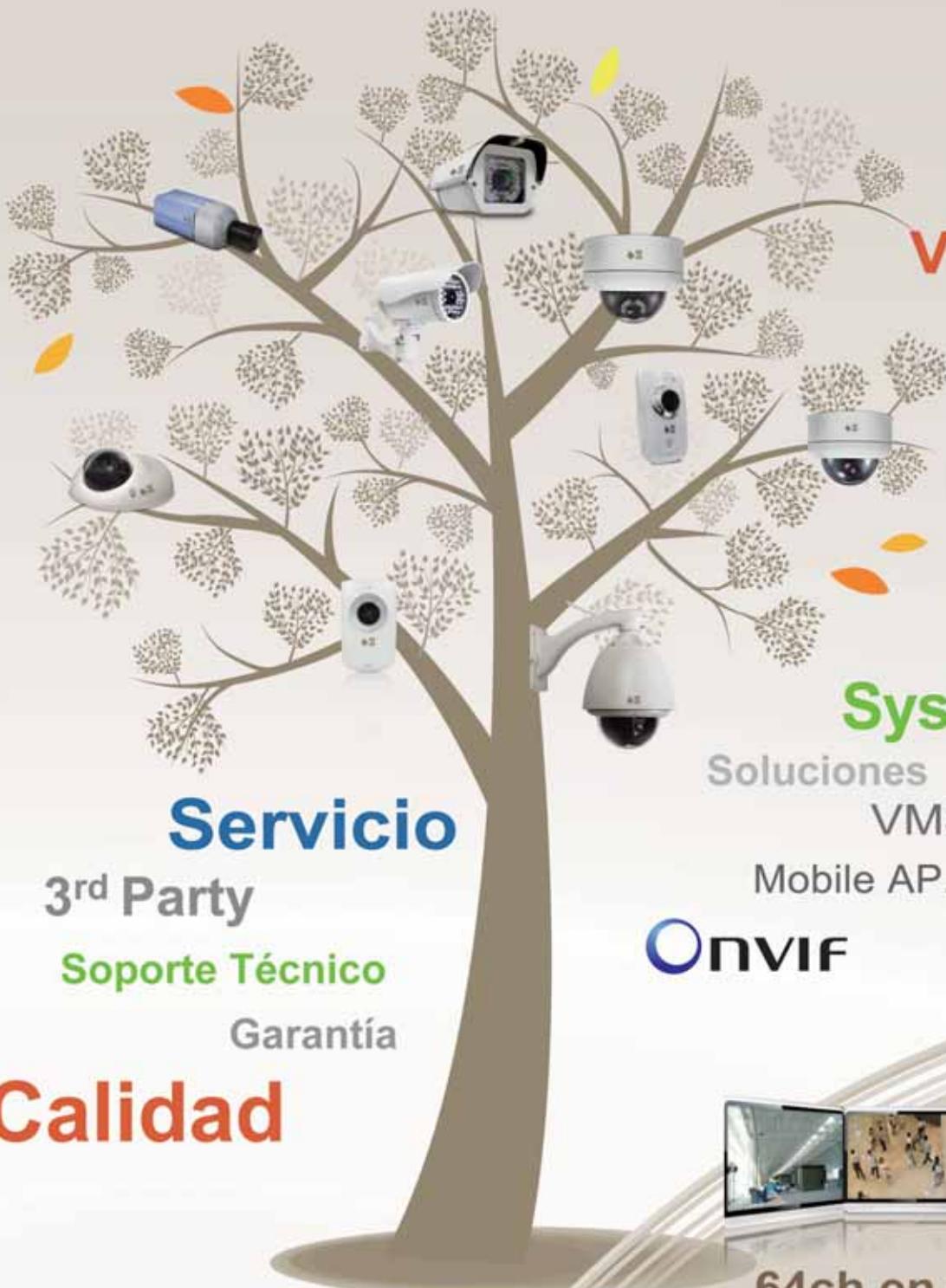
3S

Network Surveillance Expert

VISIONxIP

www.visionxip.com

Distribuidor Exclusivo



Vigilancia

Video Server

NVR

HDTV

H.264

DVR

D1

Cámaras IP

System

Soluciones

VMS

Mobile AP.

CMS

3VMS

ONVIF

Servicio

3rd Party

Soporte Técnico

Garantía

Calidad



64ch en 1 Monitor / 128ch en 4 Monitores

Visión de alarma • Reproductor Versátil
Visor Relay de VMS • GUI Interface
Aplicación eMap

Teléfono: +5411 3221-0309

Fax: +5411 3221-2100 (#0309)

Mail: info@visionxip.com

www.visionxip.com



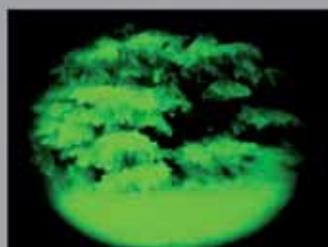
Cámaras Infrarrojas para Visión Nocturna

Seguridad - Transporte - Gubernamental - Caza Deportiva



Visión común

Visión FLIR



Vea absolutamente todo



Oficinas comerciales: Terrero 2074 (C1416ECH) Capital Federal Tel/Fax: (5411) 4585-5800
E-mail: flir_extech@meditecna.com.ar Web: www.meditecna.com.ar



las empresas a determinar las medidas de seguridad requeridas para proteger una instalación.

3.2. FINALIDAD

Reconocer riesgos y vulnerabilidades con el fin de recomendar medidas para proteger al personal, materiales y equipos, información e instalaciones de las acciones de un adversario real o potencial o de la materialización de un riesgo.

Un estudio de seguridad debe servir de base para la elaboración de planes y programas de seguridad.

3.3. CUÁNDO DEBE ELABORARSE UN ESTUDIO DE SEGURIDAD

- Cuando se construye una nueva instalación.
- Cuando se produzcan modificaciones en la infraestructura.
- Cuando se produzcan cambios en la actividad que se realiza en la instalación.
- Cuando se observa o sospecha de la existencia de deficiencias en las condiciones de seguridad.
- Cuando no se conozca el historial de un estudio de seguridad, o el que existe ya no corresponde a la situación actual de riesgos.
- Cuando haya transcurrido un tiempo prudencial (por lo general al año).

3.4. QUIÉNES LO ELABORAN

Lo ideal es que el estudio sea elaborado por un equipo de profesionales en seguridad de distintas disciplinas, calificados en protección de incendios, seguridad electrónica, seguridad de la información, seguridad industrial, ingeniería industrial, etc.

Además, debe solicitarse el concurso de especialistas en otras materias, tales como electricistas, con la finalidad de descartar la posibilidad de riesgos o determinar la potencialidad de los mismos.

Sin embargo, no siempre es posible formar un equipo de tales características, sobre todo en empresas pequeñas. En tales circunstancias, puede ser realizado por un equipo más pequeño o un especialista en Seguridad, pero siempre cuidando de contar con el apoyo de profesionales o especialistas en otras materias.

3.5. PASOS PREVIOS

Antes de llevarse a cabo el estudio

de seguridad, deben tenerse en cuenta los siguientes factores:

- Que exista la aceptación del administrador o propietario.
- Designar personal exclusivo para hacer este trabajo.

Además, debe recogerse información previa sobre misión de la instalación, las personas que trabajan en ella, informarse sobre estudios anteriores, determinar las áreas y personas que rodean la instalación; conocer su ubicación y planos y poner especial cuidado en las deficiencias de seguridad.

3.6. NORMATIVA A TENER EN CUENTA

Existen diversas normas técnicas y obligaciones legales que los propietarios, directivos, gerentes y/o administradores de las empresas deben tener en cuenta cuando se diseña una instalación, sea cual sea el fin para la cual estará destinada. Pero no siempre se empieza de cero, es decir que muchas veces las empresas funcionan sobre locales alquilados o comprados, ya construidos.

Esto exime de la responsabilidad de adecuarlo a los dispositivos legales que existen en torno a la seguridad de las instalaciones, a la salud e integridad de las personas y a la protección del medio ambiente.

Cada país tiene su propio conjunto de dispositivos legales y cada realizador del estudio de seguridad deberá conocer al detalle las normas técnicas y dispositivos legales que existen en su país, para fundamentar los riesgos sobre base legal así como las respectivas recomendaciones.

Hay algunas, sin embargo, que son comunes:

- Normas que sobre la materia ha dictado la Organización Internacional del Trabajo (OIT).
- Reglamento de Seguridad Industrial
- Reglamento de Servicios de Seguridad Privada
- Ley y Reglamento sobre posesión, tenencia y uso de armas de fuego de uso civil.
- Ley General de Seguridad y salud en el trabajo

3.7. ASPECTOS A CONSIDERAR

Deben analizarse las cuatro líneas o barreras de seguridad o protección:

- Seguridad externa o adyacente.

- Seguridad perimetral o de control de accesos.

- Seguridad interna o de edificación interna.

- Seguridad de áreas estratégicas y/o recursos críticos.

Además, debe ponerse especial énfasis en lo siguiente:

- Sistema de Vigilancia.
- Estructura física.
- Sistema de control de acceso.
- Sistema de alumbrado.
- Investigación de personas cercanas.
- Situación político-social y laboral.

3.8. TÉCNICAS PARA LA ELABORACIÓN

Para realizar el trabajo de campo o la búsqueda de información en las instalaciones, se puede optar por los siguientes métodos:

- De abajo hacia arriba (del sótano hacia la azotea) o viceversa para el caso de edificios. Debe tenerse en cuenta que cada piso es una realidad diferente, ya que mientras uno puede contener al departamento de sistemas otro puede contener el departamento de recursos humanos, otro puede incorporar la gerencia general, etc.
- Ejemplos que pueden perjudicar: bares de mala reputación, zonas de expendio y consumo de drogas, burdeles, zonas donde se cometen atracos, etc.

En cuanto al acceso a la instalación (seguridad perimetral), de manera muy general nos fijaremos en todos aquellos medios instalados que disuaden, impiden, dificultan o contribuyen a monitorear el acceso no autorizado: puertas, casetas, tranqueras, muros, cercas, iluminación, señalización, medios electrónicos, servicio de vigilancia, personal policial, etc., así como todas aquellas medidas establecidas para controlar el ingreso y salida de personas, vehículos, mercaderías y otros artículos normas (seguridad interna, procedimientos, formatos, registros, pases, etc.).

- En lo referente a las edificaciones (seguridad interna) observaremos el estado de puertas, ventanas, cerraduras, el procedimiento de control en los ambientes internos, sistemas contra incendios, sistemas de alarmas, sistemas de control de accesos a áreas restringidas, comportamiento del personal (en cuan-

Cada país tiene su propio conjunto de leyes y normativas en materia de seguridad, normativas que el profesional debería conocer a la hora de llevar a cabo un estudio de seguridad.



Intelliscan es un sistema de adquisición y análisis inteligente de video capaz de reconocer e identificar caracteres alfanuméricos en matrículas de vehículos.

A partir del reconocimiento de esos códigos de identificación de vehículos, estos datos son aislados y almacenados para su posterior proceso y para ser utilizados por una innumerable cantidad de aplicaciones de control.

La información de fecha y hora, número de puesto de control, número de matrícula del vehículo, imagen del conductor y otros valores que se deseen obtener, son analizados en línea por un puesto de control, siguiendo parámetros predefinidos y/o almacenados junto a la evidencia fotográfica y de video para su posterior consulta.

Intelliscan



- Alta velocidad de proceso. 50-100 ms de análisis por fotograma.
- Alto nivel de reconocimiento (superior al 95%).
- Posibilidad de Integración a sistemas existentes o desarrollo local a medida.
- El sistema acepta cámaras CCD Standard, lo que reduce su costo de implementación.
- Comercialización a medida de sus necesidades. Licencias de uso, sistemas llave en mano, desarrollos a medida.
- Capacidad de almacenamiento de datos y video configurable.

Villford

Villford S.A.
Bauness 2784 / (C1431DOH) C.A.B.A.
54-11 4523-8800
info@villford.com.ar / www.villford.com.ar


Villford



INGAL – LEDS *otra forma de iluminar*

PRODUCTO UNICO EN EL MERCADO

Reflector para apoyo de cámaras y perímetros de seguridad

MLPO 8WL – 10°



8w de consumo

50 mts de visión humana

300 mts de visión cámara

10° apertura de haz

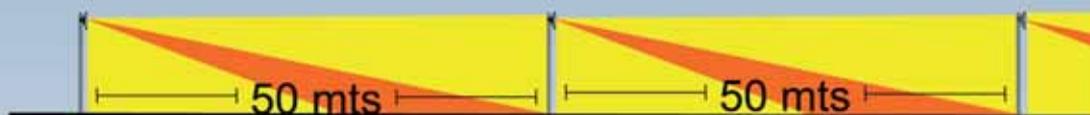
Led made in USA 50.000 hs vida útil

1 año de garantía de fabricación



***Alimentado por led driver 90v / 260v entrada, tolera amplias caídas de tensión, pudiendo reducir el diámetro del cable y ahorrar dinero en la instalación.**

***Por su bajo consumo es ideal para conectar a UPS o back up de seguridad.**



Esquema de túnel lumínico generado a lo largo del perímetro



CONFIGURACION ILUMINACION PUBLICA



CAMPANA INDUSTRIAL

REEMPLAZO MERCURIO 250W

PR 80 5M

Proyector modular 5 listones

Consumo: 80w

Apertura de haz: 10°, 20°, 40°, 10°x44°, 140°

Led driver 90v/260v tolera amplias variaciones de tensión.
Electrónica y funcionamiento independiente en cada listón.

Vida útil: 50.000 horas

Ahorro de energía del 70%

efecto en aluminio. Frente en policarbonato 2mm tolera el impacto de una bala calibre 22mm.

Totalmente sellado, IP 67.

Leds made in USA

1 año de garantía de fabricación



PROYECTOR

INGAL - leds

Av. Peron 4338 - Presidente Derqui (1635) Bs. As. Te/fax 0230-483896
www.ingal-leds.com ingal@ingal-leds.com



SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

Las Casas 3777 (C1238ACG) - Capital Federal

Tel./Fax: 011 4925-4102 (Lineas rotativas)
011 4921-3796 / 3384

E-mail: info@elcasrl.com.ar

Website: www.elcasrl.com.ar

Porteros Eléctricos con y sin Video ●

Alarmas ●

Circuito Cerrado de Televisión ●

Detección de Incendio ●

Control de Accesos ●

Fabricación de Dispositivos ●

Grabación y Transmisión de Imágenes ●

NETFOCUS
CC TV



VITECH
CC TV



HORING
FIRE - ALARM



NOTIFIER®

Honeywell

Sistemas digitales
de cuatro cables
hasta 255 edificios
interiores con
1000 departamentos
en cada uno de ellos



Portero con visor
manos libres
TFT COLOR



NOVEDAD

Instalación 2 cables.
Manos libres de 7" TFT, color,
monitor plano de 237 mm x 125 mm x 27 mm.
Panel de puerta de aluminio con visera
integrada, no requiere caja de empotrar
Puede adicionarse un segundo frente con cámara
Incluye fuente



Soluciones en sistemas digitales de comunicación para edificios



to a que puedan propiciar accidentes de trabajo), procesos administrativos y/o operativos., etc.

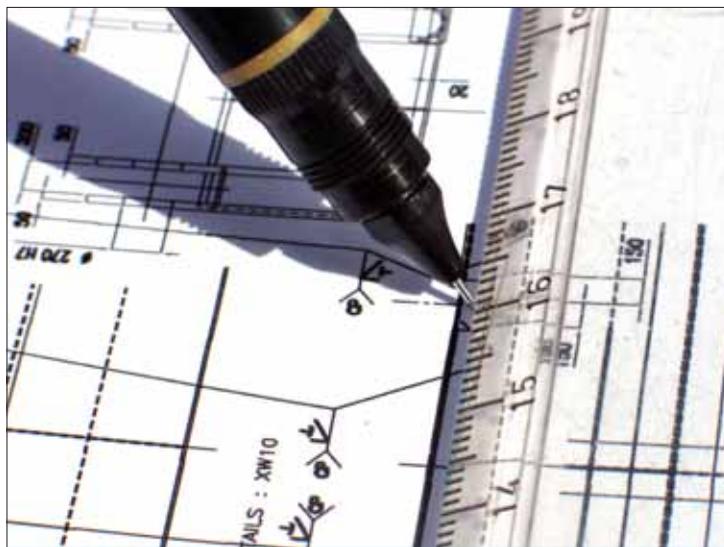
3.9. COORDINACIÓN EN LA EJECUCIÓN

Para realizar un estudio de seguridad deben coordinarse las necesidades con la principal autoridad del local o el funcionario que éste designe para que autorice el acceso a las instalaciones del equipo o de la persona y colaboradores que formularán el estudio, y disponga también las facilidades del caso para el desarrollo del trabajo.

3.10. QUÉ DEBE OBTENERSE CUANDO SE REALIZA EL TRABAJO DE CAMPO

Entre otras variables, debe solicitarse la siguiente documentación: plano de la instalación; planos de redes de agua, eléctricos, sanitario y estructural; estudio de seguridad, emergencias, contra incendios, etc.; plan de instrucción y programa de seguridad.

Además, para realizar el trabajo de campo, debe obtenerse la siguiente información: estadísticas sobre siniestros ocurridos (incendios, derrames de sustancias peli-



grosas, sísmos, accidentes de trabajo, robos, asaltos, hurtos sistemáticos, etc.); otras informaciones ya planeadas y formuladas (debe elaborarse un listado de preguntas y necesidad de información). ■

El material que aquí ofrecemos fue publicado a través de la red española Emagister (www.emagister.com) en enero de 2011, un grupo dedicado al estudio y estrategias de seguridad para uso público. El documento fue elaborado por Gino Herrera Herrera, prestigioso experto en seguridad física peruano, y ofrecido a los integrantes del Foro Negocios de Seguridad por el Ing. Oscar Hernando Forero González, CSP, profesional colombiano de reconocida trayectoria.

TIPO MANUAL

- Fácil manejo.
- Evita cacheo manual.
- Detecta todos los metales.
- Elevadísima sensibilidad.
- Incluye batería recargable, cargador 220 VAC.
- Funda opcional.

TIPO PÓRTICO

- Alarma sonora y visual.
- Desplazable.
- Detecta todos los metales.
- Señala su ubicación.
- Versión para armas.

4 Zonas **1 Zona**

Seguros para marcapasos

Electrónica Aplicada S.R.L.
 Perú 952 - C1068AAJ - Buenos Aires - Argentina - Tel: (5411) 4362-7079 / 7179 - Fax: (5411) 4362-7179
 info@detectores.com.ar - www.detectores.com.ar



- Integración de Sistemas
- Servicio Técnico de equipos
- Repuestos

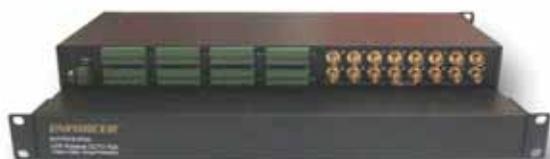


- Las Casas 3777 (C1238ACG) - Capital Federal
- Tel./Fax: 011 4925-4102 (Líneas rotativas)
011 4921-3796 / 3384
- E-mail: info@elcasrl.com.ar
- Website: www.elcasrl.com.ar

ELICA
SEGURIDAD ELECTRONICA S.R.L.

ENFORCER®

Video



Hub de 16 baluns pasivos



Hub de 16 baluns activos



Balun pasivo



Amplificador de voltaje



Distribuidor de video



Balun para embutir



Balun pasivo con aislador de descargas a tierra



Convertor de voltaje

Alcance de los baluns	Pasivos	Activos	Activo / Pasivo
Metros en color (con cat5)	400	1524	900



Amplificador de video



Aislador de descargas a tierra



Transceptor activo de video



DEFENDER SEGURIDAD



Descubra una nueva dimensión en desempeño y valor de NVT

NVT pone a su alcance su calidad, desempeño sin igual y ahorro con el Concentrador de Video Pasivo compacto de 8, 16 y 32 canales y Receptor Activo StubEQ™

Concentradores de conexión y transceptores pasivos

- No se requiere energía
- Excepcional rechazo de interferencia
- Protección integrada contra picos transitorios

Concentradores activos StubEQ™

- Ecuación libre de ajuste de dos bandas adaptable y completamente digital de la señal de video
- Excepcional rechazo de interferencia
- Protección integrada contra picos transitorios y eliminación de lazos de tierra



 **ARGSEGURIDAD**
Distribuidores de Seguridad Electrónica

Av. Rivadavia 8617 - CABA

Horario de atención:
Lun. a Vie. de 9:00 a 18:00 hs.
Sábados de 9:00 a 12:30 hs.



Distribuidor Oficial NVT - Stock Permanente - Teléfono 011-4674-6666 • Email: ventas@argseguridad.com



Una cuestión de elección

Las realidades del video analógico en un mundo IP que evoluciona

En un mundo de CCTV aún dominado por la tecnología analógica, el paso hacia el IP parece un salto de calidad inalcanzable. Sin embargo, utilizando cableado UTP se puede pensar en una transición confiable y al alcance de la pequeña y mediana empresa.

Las cámaras analógicas tradicionales y su arquitectura coaxial, en conjunto con las DVR, continúan desempeñándose con éxito y confiabilidad, produciendo imágenes de calidad constante. Debido a que se han hecho inversiones importantes al instalar y mantener estos sistemas tradicionales de CCTV, sus ventas dominan el mercado con muchas opciones de producto y precios económicos. Aunque es sólo un pequeño porcentaje del mercado de CCTV, el video IP está creciendo en popularidad, a pesar del gasto y requerimientos especiales de instalación. Este crecimiento continuará, impulsando mejoras en la tecnología digital y subrayando la importancia de una estrategia de cambio a estos sistemas.

UNA VERDAD INCONVENIENTE

Para la gran mayoría de los usuarios finales, un cambio total a una red IP completa es inaccesible y riesgoso y, sumando el soporte IT continuo, los costos se elevan de manera importante. Muchos están reanalizando sus presupuestos y estudian cómo pueden tomar ventaja de los avances técnicos que están ocurriendo en el mercado digital de CCTV. Ellos reconocen que deben apuntalar el amplio conjunto de las opciones de cámaras analógicas disponibles actualmente para englobar sus ne-

Una infraestructura de cableado UTP representa muchas ventajas. Entre ellas, la de instalar un tipo de cable que es totalmente compatible con la red IT de tipo UTP ya existente, ahorrando costos futuros cuando esa red deba crecer, por cualquier motivo o necesidad



Guy Apple, Vicepresidente de Network Video Technologies (NVT)
www.nvt.com

cesidades de seguridad a sus realidades presupuestarias.

Más que nunca, los directores de seguridad están conversando con sus colegas de IT y acordando sobre algunos hechos a futuro. Uno de ellos es que necesitan empezar a instalar cable UTP para conectar sus redes de CCTV y dejar de conectar sus cámaras vía cable coaxial.

Casi toda infraestructura de IT en el mundo se conecta vía cable UTP, cumpliendo con un protocolo estructurado de cableado. El protocolo de cableado comercial más común es EIA/TIA 568B. Ya que este protocolo no cuenta con disposiciones para cable coaxial, si una organización va a emigrar a video digital necesitará que esto ocurra sobre una plataforma UTP bien planeada.

Estas compañías también se están dando cuenta de que los sistemas de CCTV han sido, hoy inclusive, una combinación de cámaras analógicas, grabación digital y sistemas de codificación, también conocidos como redes CCTV híbridas.

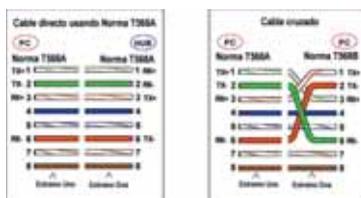
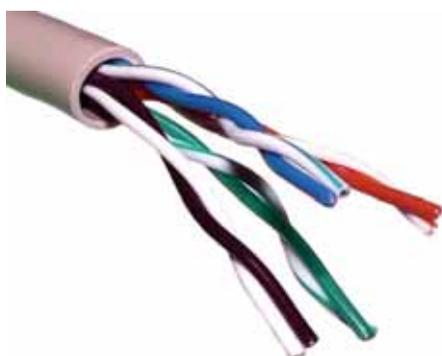
Entonces, ¿cómo unir las tecnologías digitales y analógicas para producir una solución rentable y adaptable en el futuro?

LA FLEXIBILIDAD DEL CABLEADO UTP

Una infraestructura de cableado UTP representa muchas ventajas. La principal será instalar un tipo de cable que sea totalmente compatible con la plataforma de la red IT de tipo UTP existente. El UTP es robusto y duradero; emplea un modo balanceado de transmisión, haciéndolo altamente inmune a la interferencia; soporta distancias largas y cuenta con un código de colores para facilitar la terminación. Además, el UTP permite que las señales de video, energía y datos residan en el mismo haz. El UTP es muy sencillo de instalar y buena terminación, por lo que la instalación puede consumir menos tiempo de mano de obra. Con el alto precio del cobre, el cable UTP es más económico que el cable coaxial, especialmente si está clasificado para pleno. La transmisión UTP cumple con los presupuestos actuales y, al mismo tiempo, está preparado para el futuro, como un reductor de costos para mejora del sistema.

ELECCIONES DE TRANSMISIÓN

Una vez que se eligió el uso del cable UTP para desplegar la red de CCTV, es aconsejable estudiar todas las implicaciones de un sistema compuesto íntegramente por cámaras IP. Si la aplicación específica un número alto de cámaras, debe ponerse mucha atención en el presupuesto relacionado con el ancho de banda. Una mala planeación del ancho de banda, incluso con cable categoría 6, puede dar como resultado video de calidad inferior a la estándar. Las cámaras IP requieren de una instalación especial y capacitación en mantenimiento o contratos ga-



Asesoramiento profesional

Más de 15 años en la industria

Importadores directos

SOPORTE TÉCNICO

Asesoramiento: Los que formamos ARGSeguridad somos ingenieros con más de 10 años de experiencia en el gremio de la seguridad electrónica, técnicos y personal altamente capacitado en cada una de sus funciones.

VENTAS ONLINE

24 Hs. / 365 días al año: Realizá tus pedidos, con o sin tarjeta de crédito. Administrá tus compras mediante un ágil formulario de compras online.

STOCK PERMANENTE

Nuestro stock propio, facilita sus oportunidades de negocio.



DISTRIBUIDOR MAYORISTA DE EQUIPAMIENTO DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

ARG SEGURIDAD



NIXZEN



Simplex

orena



IQinVision

DYNACOLOR
always watching



CEM SRL

Línea completa de Productos CEM

Centrales de alarma monitoreable
Comunicaciones GSM/SMS
Comunicadores Telefónicos
Sensores Infrarrojos
(Interior / exterior / antenasocultas, etc.)



LOCSTAR



ZUDEN

- CCTV - GRABACIÓN DIGITAL
- VIDEO IP
- ALARMAS DE INTRUSIÓN
- INCENDIO
- ACCESOS
- CERRADURAS PARA HOTELES

Importamos y distribuimos productos probados y adaptados para ofrecer a nuestros clientes la mejor opción en seguridad a precios altamente competitivos. Todos los productos de nuestra cartera se encuentran en nuestro stock, dispuestos de un Showroom con los principales productos en funcionamiento y taller de reparaciones y ensamble.



Horario de atención:

Lun. a Vie. de 9:00 a 18:00 hs.
y Sábados de 9:00 a 12:30 hs.

Av. Rivadavia 8617 - CABA

(011) 4674-6666

ventas@ARGseguridad.com

www.ARGseguridad.com





rantizados de soporte.

SOLUCIONES HÍBRIDAS

Tanto el presupuesto, como el salto técnico a IP y la curva de aprendizaje sobre el sistema que lo acompaña, pueden ser factores complejos para muchas organizaciones y, a pesar de dichos retos, el futuro es claramente una mezcla de video digital y analógico.

Una de las arquitecturas más populares, y que están creciendo rápidamente, es la del sistema híbrido. Un sistema DVR es el ejemplo más simple en el cual el video se digitaliza dentro del DVR y está disponible para verse de forma local o vía Internet. Cámaras analógicas, transmisión UTP y digitalizadores IP con grabadoras de video en red son el siguiente paso en la evolución, donde la red troncal IP con ancho de banda amplia está cómodamente instalada dentro del cuarto de control. Aunque es más caro que una DVR, dicho sistema es modular y expansible. Permite el uso de cámaras analógicas económicas y elimina la necesidad de un sistema de distribución IP completo. Este también hace posible la migración a una arquitectura IP completa en el camino.

ENERGÍA, VIDEO Y DATOS

Los sistemas híbridos pueden diseñarse de forma tal que la infraestructura de cableado pueda sustentar una solución IP completa más adelante, y, al mismo tiempo,

La solución de transmisión UTP proporciona una forma conveniente, económica y adaptable a futuro para conectar energía, video y datos de una cámara al cuarto de control



suministre energía a la cámara, video analógico y datos PTZ en el presente. Muchas compañías proporcionan transceptores que entregan estas señales sobre una estructura UTP EIA/TIA568B. Esta solución de transmisión ha probado ser confiable, fácilmente disponible y proporciona señales en tiempo real de alta calidad, que se conectan fácilmente por medio de un codificador o NVR a la red IT.

Al utilizar las ventajas de un sistema de cableado estructurado y una topología de cableado en estrella, estos productos pueden energizar de forma remota las cámaras 24VAC en distancias que cómodamente excedan las de Ethernet.

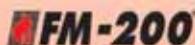
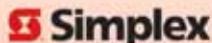
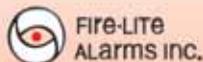
TODO SE INTEGRA

La solución de transmisión UTP proporciona una forma conveniente, económica y adaptable al futuro para conectar energía, video y datos de la cámara al cuarto de control. Esto permite al instalador, en proyectos grandes o pequeños, basar totalmente la infraestructura de cableado existente conforme a las normas de cableado estructurado, aprovechando al máximo la variedad y economías de las cámaras analógicas y, al mismo tiempo, permitiendo la conexión y/o migración a tecnologías digitales.

Hoyes es el momento para los usuarios finales, integradores tradicionales de CCTV y sus clientes de comprender que el UTP es una tecnología simple, favorable y vinculante. ■

SISTEMAS DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIO

TECNI TOTAL S.A.



- Ingeniería, Proyectos y Obras
- Sistemas de Detección y Alarmas
- Sistemas Automáticos de Extinción
- FM-200, CO2, INERGEN, FE-227
- Salas de Bombeos, Sprinklers Red de Hidrantes
- Servicio Técnico



Cecilia Grierson 1833 (B1708AUI) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina
Tel./Fax: (5411) 4697-7900 / tecnitotal@ciudad.com.ar / www.tecnitotal.com.ar

GRABACIÓN DIGITAL DE IMAGEN



- Línea Completa: DVR - NVR - SVR - NVD - HD/SDI
- Más de 30 Modelos en Stock Permanente
- 3 Años de Garantía y Soporte Técnico Especializado
- Equipos Homologados para entidades bancarias y exportadores
- Software y Firmware Flexibles



Programa especial para DISTRIBUIDORES y MAYORISTAS

DAHUA Technology Argentina

Http://www.dahua.com.ar
Email: info@dahua.com.ar
Te / Fax: (+5411) 4481-9475
Te: (+5411) 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

dahua
TECHNOLOGY

Nuevo DVR de BAJO CONSUMO



- Visualización en 1280 x 1024
- Grabación en D1 / 2CIF / CIF

CYGNUS AVR 400 SL

Consume 5 veces menos energía que otros DVRs

Un DVR permanece encendido las 24 hs, los 365 días del año.

Es importante tener en cuenta el consumo de estos equipos, ya que pueden incrementar la factura de energía eléctrica con facilidad.



Bajo consumo

El DVR completo con almacenamiento consume sólo 4,7W. Permite aplicaciones especiales, con baterías o energía solar.



Ahorra Dinero

Reduce los costos operativos gracias al bajo consumo. En un año, el ahorro en la factura de electricidad es de hasta \$210



Almacenamiento Incorporado

Posee almacenamiento de 500Gb ya instalado de fábrica. Permite almacenar las 4 cámaras por 25 días continuos.



Modo Día / Noche

Ajustes independientes de contraste, brillo y color por banda horaria. Compensa la respuesta de las cámaras en el día y la noche



3G

Remotoo por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile, Blackberry, Android, iPhone, iPad.



Muti - OS

Incluye software de administración central para Windows, Linux y Mac. Remotable desde Iexplorer, Mozilla Firefox y Google Chrome.



Compatible

Big Dipper Technology

dahua
TECHNOLOGY



Precursor en tecnologías ecológicas y reciclables



NVR StandAlone ONVIF

Visualización
True Full HD
1920 x 1080
con anti-alias



NVR3216



NVR3816



Full HD Rec

Grabación en 1080p @100FPS, 720p @200FPS, D1 @400FPS



Almacenamiento Masivo hasta 36Tb

8 Puertos internos SATA hasta 24Tb. Raid 0,1 / HDD Group
1 Puerto externo eSATA hasta 12Tb.



Procesador de Doble Núcleo

Más poder de procesamiento.
Visualización y reproducción con mejor definición y fluidez.



Salida HDMI y VGA - Full HD

Permite monitorear múltiples cámaras en Full HD, 1920 x 1080 pixels
Para visualizar las cámaras en un LCD de 32 o 42" sin perder definición



3G

Remoto por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile,
Blackberry, iPhone, Android, iPad, Galaxy.



Multi-Protocolo

Soporta múltiples marcas y modelos de dispositivos IP: ONVIF, Dahua,
Axis, Panasonic, Dynacolor, Arecont Vision, Samsung, Sanyo, Sony, Canon.



Compatible

Big Dipper Technology LTD Argentina

Distribuidor autorizado de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

dahua
TECHNOLOGY

16 + 16 ? = 32



DVR1604HF-U DVR Híbrido de 32 Canales

Integración de 16 canales analógicos
con 16 canales IP en formato full HD.

True Full HD



1920 x 1080
con anti-alias



800 FPS Rec

Cámaras analógicas: 400 FPS @D1

Cámaras IP: 100 FPS @1080, 200 FPS @720, 400 FPS @D1



Almacenamiento Masivo hasta 36Tb

8 Puertos internos SATA hasta 24Tb. Raid 0,1 / HDD Group

1 Puerto externo eSATA hasta 12Tb. Asignación de cámaras por disco



Procesador de Doble Núcleo

Más poder de procesamiento.

Visualización y reproducción con mejor definición y fluidez.



Búsqueda Inteligente

Examina y detecta movimiento en las grabaciones continuas.

Ahorra tiempo en la búsqueda de eventos.



Playback

Reproducción de grabaciones en simultáneo de todas las cámaras

Facilita la búsqueda y seguimiento de un evento grabado



Multi-Protocolo

Soporta múltiples marcas y modelos de dispositivos IP: ONVIF, Dahua, Panasonic, Dynacolor, Arecont Vision, Samsung, Sanyo, Sony, Canon.



Compatible

dahua
TECHNOLOGY

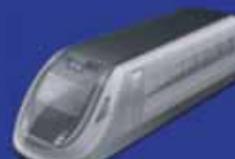
ONVIF
FULL MEMBER

casel
Camara Argentina
de Seguridad Electronica
Socio Activo

Nuevos Desarrollos de DAHUA Technology

Grabación Digital de Imagen en Todo Tipo de Vehículos

Resolución CIF - D1 - HD720



DVR MOVIL

4Ch DVR - GPS - 3G - WiFi



Alta Performance en Grabación

Resolución D1 (704 x 576) en tiempo real (25FPS).
Aprovecha al máximo la definición de sus cámaras



GPS

Adquisición de coordenadas GPS, Velocidad y Temperatura..
Registro y trazabilidad de recorridos en mapas de Google.



Conectividad 3G / WCDMA

Modem 3G con antena externa de alta sensibilidad incorporado.
Transferencia de video y datos con alta velocidad de respuesta.



Fuente de Alimentación Flexible

Soporta de 8 a 60Vdc.
Correcto funcionamiento en cualquier tipo de vehiculo.



Puertos E/S

RS485, RS232, USB2.0, Alarm In (7), Relay Out (2).
Audio In/Out, Mic, Video, VGA, Ethernet RJ45, GPS, 3G.



Software de Gestión

Incluye el software necesario para hacer la gestión de hasta 1000 DVRs.
Software Cliente - Servidor. Proxy Server.



Big Dipper Technology LTD Argentina

Distribuidor autorizado de Dahua Technology

Http://www.bigdipper.com.ar
Email: info@bigdipper.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir - Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires





Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.

Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.

Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.

Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.

Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.

En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.

En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado.

En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.

Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

Investigación y Desarrollo

Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.

Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.

Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

Estrategia de mercado

Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.

Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

Servicio

Un perfecto sistema de servicio es la garantía para satisfacer la demanda de sus clientes.

Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.

Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.

Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

Nuestra Misión

Liderar la industria, servir al país.



Dahua Technology Co., Ltd.

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Huangzhou, Zhejiang 310053, China Tel:(86-571)8768 8883, 2893 9666 Fax:(86-571)8768 8815
E-mail:overseas@dahuatech.com Website:www.dahuasecurity.com

What's New? Just Dual-core!



Dahua now launched a full range of 960H & full-D1 DVR adopted a powerful dual-core CPU and new code chip. It presents the powerful preview, recording, playback and network performance.



DVR0404/0804/1604HF-S-E

4/8/16CH 960H 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel 960H(960x576/960x480) realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-S

4/8/16CH Full-D1 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-L

4/8/16CH Full-D1 1.5U DVR

- > 4/8/16ch video & 4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-A

4/8/16CH Full-D1 1U DVR

- > 4/8/16ch video & 4/8/4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 2 SATA, 2 USB

www.dahuatech.com



Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

Contact person: Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Ituzaingo, CP : 1710, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Website: www.bigdipper.com.ar Email: info@bigdipper.com.ar MSN: ventas@bigdipper.com.ar



DETECTOR EXTERIOR DE ALTA SEGURIDAD XD10T TAM DE PYRONIX

El XD10T TAM es un detector exterior de alta seguridad que combina establecidas y patentadas tecnologías como el procesamiento de señales de detección TRIO digital y tecnología antienmascaramiento TRIO, que fueron adaptadas para mejorar su rendimiento en condiciones extremas al aire libre.

La carcasa del XD10T TAM está hecha de plásticos de policarbonato de 3mm de espesor. Este material sólido aumenta la durabilidad y protege el PCB ante situaciones extremas de clima. El plástico también está cubierto con un filtro ultravioleta de alta resistencia para evitar su decoloración a través del tiempo.

Tanto la carcasa como la parte trasera del detector están equipadas con un cable canal así como con un tamper para protección adicional.

- Carcasa: Está fijada en la parte trasera del detector para asegurar su alto rendimiento en cualquier condición meteorológica.
- Soporte de pared (opcional): El sistema opcional de alta resistencia a prueba de manipulaciones consiste en un cable con características, para una fácil instalación y mayor seguridad ya que los cables están ocultos en el soporte. Se mueve 45° a la derecha y a la izquierda, lo que permite una cobertura de área total de hasta 90° cuando dos detectores se han instalado uno junto al otro. Si por alguna razón el cable no se puede ocultar en la pared externa, existe la posibilidad de instalar un adaptador de conducto para proteger los cables.

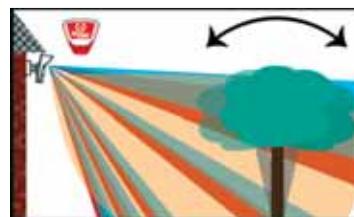
CARACTERÍSTICAS

- Microondas: Se provee con tres bandas diferentes de microondas. Cada una de ellas está indicada con una etiqueta de color diferente. Esta característica permite la instalación de múltiples detectores cerca, sin el peligro de interferencia de frecuencias.

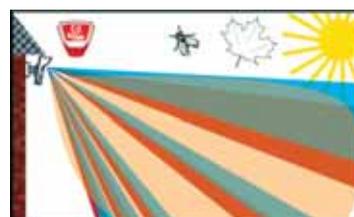


- Eliminación del balanceo de la vegetación: El balanceo de la vegetación en condiciones climáticas ventosas puede producir falsas alarmas. La eliminación de ese balanceo en el XD10T TAM está diseñado para proteger contra la activación de falsas alarmas en esas condiciones. El detector no debe estar instalado a menos de 6 metros de distancia de los árboles. Si esto no es posible, debe utilizarse la cuadrícula de enmascaramiento ajustable.

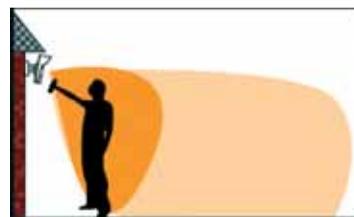
El XD10T TAM es un detector que combina tecnologías probadas y eficientes como el procesamiento de señales de detección TRIO digital y la tecnología antimasking TRIO, que mejoran el rendimiento en condiciones extremas al aire libre



- Protección contra insectos, temporales y luz solar directa: El detector diferenciará entre una amenaza real y los eventos naturales como lluvia, nieve, caída de las hojas, insectos, etc. El brillo del sol es un conocido problema para la protección al aire libre. Si es posible, se recomienda no instalar el detector de cara al sol. De no ser así, debe utilizarse la cuadrícula de enmascaramiento fija. La cuadrícula junto con la tecnología Tri integrada le ayudará a prevenir falsas alarmas en esas condiciones.



- Tecnología antienmascaramiento Trio: La tecnología patentada Pyronix antienmascaramiento ofrece la protección de enmascaramiento para ambos PIRs y el detector de microondas. Una burbuja microondas antienmascaramiento se crea en frente del detector. Es ajustable desde 0 a 1m. Una vez que la burbuja protectora ha sido violada y cualquier otra tecnología es enmascarada con sustancias como papel, aerosoles, lacas, cinta adhesiva, cajas de cartón, etc., el XD10T TAM entrará en una condición de enmascaramiento activando un relay de enmascaramiento dedicado. ■



+ DATOS:
www.pyronix.com
www.facebook.com/pyronix



Luego de celebrar en 2011 nuestro 25 aniversario, Pyronix continua siendo un jugador líder en la industria de la seguridad, ofreciendo soluciones innovadoras y manteniéndose en niveles de vanguardia en servicios al cliente y soporte.

Contamos con una fuerte cartera de productos e invertimos grandes sumas de dinero en investigación y desarrollo, haciendo continuas innovaciones tecnológicas y liderando el camino en la industria del equipamiento de la seguridad.

Operamos desde dos fábricas en Rotherham, ubicadas en el corazón de Inglaterra. En estas fábricas, diseñamos, fabricamos y despachamos a nuestros clientes en el mundo entero.

Alta seguridad en protección exterior

XD10TTAM



KXX
SERIES

ENFORCER
Tecnología inalámbrica bidireccional



Tel: +54 11 6091-4692
Cel: 011 5037-8575
e-mail/msn: martin@pyronix.com
Skype: martinhanono
Web: www.pyronix.com



www.facebook.com/pyronix
www.twitter.com/pyronix
www.linkedin.com/company/pyronix



**RELOJ ELECTRÓNICO
PARA CONTROL HORARIO
REI IN-2 CON LECTOR INTERNO
ICLASS/MIFARE**

Intelektron, siempre en constante desarrollo y atendiendo las necesidades del mercado, presenta nuevas opciones de lectura para los equipos REI IN-2, en este caso de tecnología iCLASS/Mifare. Ahora, el módulo iCLASS OEM está totalmente incorporado al gabinete, permitiendo la lectura de tarjetas inteligentes sin contacto a 13,56 Mhz.

Para aplicaciones de control de acceso, el OEM puede leer credenciales iCLASS como Mifare, en formato Wiegand.

Ya es altamente reconocida la efectividad de los equipos REI IN-2 en el Control de Tiempo y Asistencia, con sus múltiples tecnologías de lectura como biometría, proximidad, EM, Mifare, código de barras, banda magnética y ahora, la posibilidad de lectura iCLASS interna.

Su configuración es muy simple: puede realizarse remotamente a través del Web Server o localmente a través de la conexión USB. Además, posee conectividad TCP/IP nativa, RS-485/232.

Estos modernos relojes vienen con parlantes incorporados para emitir mensajes de voz configurables ante cada evento y, además, utilizan una batería de Ion-Litio para backup de alimentación, garantizando que ante un corte del suministro eléctrico, el REI IN-2 siga funcionando con una autonomía de más de 3 horas en forma continua.

Además, y opcionalmente, se puede solicitar el



kit de Desarrollo de Software (SDK). Éste consiste en bibliotecas bajo plataformas Windows y Linux para el desarrollo de aplicaciones que interactúen con los equipos de Control de Accesos y Tiempo y Asistencia, con el soporte de sus ingenieros. ■

+ DATOS

www.intelektron.com
ventas@intelektron.com
(54 11) 4305 5600



**CÁMARA LECTOR DE 4 MEGAPÍXELES
GV-CR420 DE GEOVISION**

GV-CR420 es una perfecta combinación de vigilancia digital de video y control de acceso. Se trata de un lector incorporado con un objetivo de gran angular de 4 megapíxeles que provee una amplia vista de las entradas de puerta, con la finalidad de recopilar más detalles en el lugar.



Cuando la función de detección de rostros está habilitada, este lector con objetivo solo detecta los rostros de frente y los captura, ignorando los enmascarados o quienes llevan la cabeza cubierta.

El GV-CR420 puede brindar, en comparación con una cámara convencional, una vista panorámica. Esta ventaja permite capturar rostros completos a cualquier altura. Además del poseedor de la tarjeta, también es posible capturar a quienes vienen detrás en el video.

La cámara captura imágenes en vivo y las transmite a través de la red al GV-ASmanager, el software de manejo del control de acceso y al sistema de GeoVision.

MODO DE AUTENTIFICACIÓN AVANZADO

GV-CR420 mejora la seguridad con el modo de autenticación especializado: detectar tarjeta y rostro. Este modo da acceso solo cuando detecta el rostro y la tarjeta a la vez. La idea es asegurar que, al entrar por la puerta, las fotos del rostro puedan ser capturadas correctamente y también esto lo exige más tarde, al salir. El modo de detección de rostros puede ejecutarse según horarios predefinidos.

Se puede usar un navegador para ver los videos en directo, aplicar funciones de video inteligente así como detección de movimiento, máscara de privacidad y notificaciones de alerta. ■

+ DATOS

(54 11) 4857 0861
www.simicro.com
ventas@simicro.com

CONFIANZA

inintelektron

SEGURIDAD

FABRICANTE NACIONAL, EXPORTANDO TECNOLOGÍA HACIA TODA LATINOAMÉRICA

COMPROMISO

SUBETE AL AHORRO

Para Control Horario y
Control de Acceso
de su personal



CALIDAD

- Ahorre el costo de Credencialización utilizando la tarjeta SUBE, que ya posee.
- Reducción de fraude por préstamo, al tener crédito cargado y ser personalizada.
- Equipos que opcionalmente combinan HUELLA + SUBE.
- También Controles de Acceso y Molinetes con tarjeta SUBE.



FABRICANTE

Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)

Ciudad de Buenos Aires - Argentina

in
intelektron



Líderes en tecnología de **huella digital**
y **reconocimiento facial**
para control de accesos y tiempos
y asistencias del personal



El crecimiento de su empresa va acompañado por una eficiente estrategia tecnológica. Ofrecemos equipos autónomos con la tecnología más avanzada de huella digital y tarjetas de proximidad, exclusivos para el control de acceso, tiempo y asistencia.

Nueva línea de equipos con capacidad de almacenamiento e identificación hasta 10.000 huellas y/o tarjetas de proximidad em o mifare



ICLOCK 580



IN01A ID GPRS



MOLINETE DE HUELLA DIGITAL



U 560



CERRADURAS BIOMÉTRICAS



LP400 ID



SC403



F8



E9



I FACE 202

Nueva línea de placas controladoras IP para control de accesos



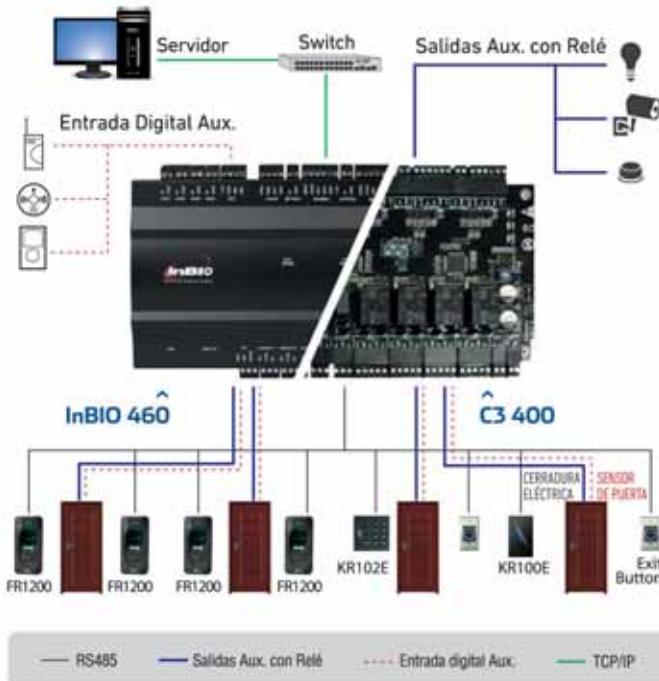
C3

Paneles controladores para controlar desde 1 a 4 puertas con tecnología de proximidad RFID.

InBIO

Nueva línea de paneles autónomos para control de accesos con capacidad de almacenamiento de huellas digitales integrando lectores biométricos y de tarjetas de proximidad.

Diagrama de Conexión



FR 1200



El FR-1200 es un lector de huellas digitales con comunicación RS485 que trabaja con la línea InBIO de control de accesos.

Está especialmente diseñado con un grado de protección IP65, que permite una mayor durabilidad ante todas las condiciones meteorológicas.



Tecnología en blindajes

Nuevos materiales, nuevas prestaciones

El blindaje de vehículos, en general, se utiliza para proteger al rodado de situaciones extremas, en las cuales están en peligro sus tripulantes. Hoy, esta industria cuenta con nuevos materiales que añaden seguridad al automóvil sin modificar su estética ni confort.

Es sabido que el avance tecnológico nos permite disfrutar, cada vez más, de cosas ya conocidas, pero en nuevos y formatos. Así, hoy es posible, sin ir más lejos, controlar en un simple reloj de pulsera la cantidad exacta de metros recorridos por medio de un GPS de escasas dimensiones o contar con una cantidad de almacenamiento en bits mucho mayor que las primeras computadoras en simples y diminutos dispositivos de estado sólido.

El avance tecnológico no es ajeno al blindaje vehicular. En la tecnología de blindaje, el último salto tecnológico -hasta ahora- vino años atrás de la mano de las fibras aramídicas (Kevlar® y Twaron®, entre las marcas comerciales más conocidas). La costoeffectividad de estos materiales revolucionó en su momento el mercado, ya que permitió realizar el blindaje de las zonas opacas de los vehículos prescindiendo de aceros balísticos.

Estos aceros, más allá de otorgar un importante nivel de seguridad, adicionaban al vehículo un peso que dejaban fuera del juego a cualquier móvil cuyo destino no fuera específico a la alta seguridad. Y aquellos automotores que se blindaban, debían contar no solo con múltiples refuerzos, sino también con importantes consideraciones en la conducción -distancia de frenado, consumo de combustible, etc.-, hoy ya olvidadas. El acero balístico se continúa utilizando solo para zonas absolutamente claves, siempre atento el blindador para evitar intersticios o zonas blancas por los cuales pudieran pasar eventuales proyectiles.

Las fibras aramídicas permitieron, en su momento, expandir el mercado del blindaje vehicular a usuarios privados y flotas de empresas, quienes gozan desde entonces de vehículos con muy buenas prestaciones con poca cesión de confort y prestaciones originales.

La nueva generación de blindajes,

gracias a los últimos y novedosos avances tecnológicos, adiciona nuevas ventajas. Estos ya no están ligados, como la generación anterior recién descrita, a las zonas opacas del vehículo, sino que se relacionan con avances en la tecnología aplicada a las zonas traslúcidas. Y son nuevos materiales, de procedencia europea (más específicamente de Alemania), los que permiten llegar a los mismos niveles de protección pero con espesores y pesos sensiblemente menores, redefiniendo el concepto de "blindaje ultraliviano".

Está claro que no es un salto como el anterior, donde los niveles de peso se redujeron a un diez por ciento de la generación primitiva, pero sí es un avance lo suficientemente importante como para proveer el disfrute del vehículo blindado, olvidando prácticamente que lo está.

ÚLTIMAS TECNOLOGÍAS

Este último salto tecnológico reciente, nos permite agregar un notable nivel de confort al vehículo blindado. Permite otorgar ventajas estéticas, y de hecho hasta blindar modelos de vehículos que antes eran de muy dificultosa resolución como un Audi A7, cuyos vidrios no encajan en un parante, sino que simplemente apoyan sobre el marco de la puerta. También permite conducir un vehículo más cercano al original (no blindado), ya que el peso adicionado es sensiblemente menor al de un blindaje tradicional y el nivel de trabajo artesanal intrusivo se reduce notablemente. Todas las ventanillas del vehículo, por ejemplo, bajan completamente, lo cual permite no solo disfrutar del automóvil en su totalidad, sino que también está más cerca, estéticamente, de un automóvil no blindado.

Gustavo Calanni, CEO de Brista Blindados desde marzo de 2012, explica que esta tecnología ya fue certificada en Renar por la empresa y que se comercializa, actualmente, con niveles de costos muy similares



a blindajes de la generación inmediatamente anterior.

"La combinación de la exitosa aplicación de materiales de última generación, con años de experiencia en el mercado del blindaje vehicular, nos ha permitido liderar el segmento, con un producto no solo de alta calidad, sino también con un servicio de posventa de excelencia, adecuado al nivel de clientes con quienes tenemos el placer de trabajar. Habitualmente, el cliente de un blindaje vehicular realiza muchos blindajes, ya sea porque se asegura de proteger a todo su entorno familiar, o porque son Directivos de Empresas que proveen seguridad a todo su alto mando. Esto conforma un desafío de trabajo en excelencia continuo, que tomamos con la mayor responsabilidad y que nos ha permitido crecer en forma sostenida en el tiempo", explica Gustavo Calanni.

"También es muy importante para nosotros estar a la vanguardia de las brechas tecnológicas. En este caso, por ejemplo, somos los primeros en certificar en Renar y ofrecer esta nueva generación de materiales, lo cual es muy bien recibido por parte de nuestros clientes habituales, quienes aprovechan para cambiar sus vehículos por nuevos modelos, no solo del automóvil en sí, sino también con la última tecnología de protección en tránsito disponible a nivel mundial", concluyó el directivo. ■

"La combinación de la exitosa aplicación de materiales de última generación sumada a la experiencia de Brista en el mercado, nos permite hoy ser líderes en el sector"

Gustavo Calanni



Nuevos materiales ultralivianos Más libertad

| www.brista.com.ar



 (011) 4795 4444



solution

soluciones de ingeniería

Control de Accesos



Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:

Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento

DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar



Reloj de personal BIOMETRICO

La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichadas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner Oficial RSI** para la República Argentina.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO
Monitoreo en tiempo real
Antipassback
Integración con video
Alarma vía e-mail

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

CERRADURAS Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Botón de emergencia
- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes
- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno
- Sensor de bolla
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave
- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavin interior
- Temporizador programable



Electromagnética

- 300, 600 y 1200 LB
- Led indicador



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos
- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura
- Plástico alto impacto
- Ideal perfiles
- NA



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4 - Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR - ACCESO@PUNTOCONTROL.COM.AR
Distribuidor Oficial - Tel: 4361-6006



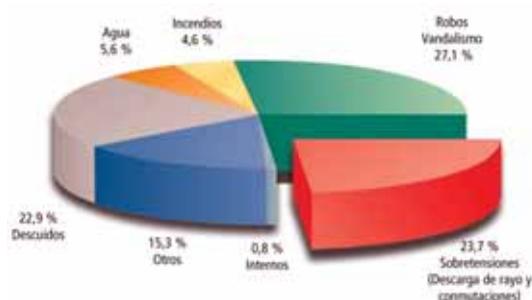


Seguridad en instalaciones

Protección contra rayos y sobretensiones en instalaciones de vigilancia

Una de las características más relevantes de la sociedad industrial es la presencia de equipos y que incluyen componentes electrónicos extremadamente sensibles a las sobretensiones, cualquiera que sea el origen de las mismas. Ofrecemos aquí un panorama acerca de cómo evitar que esas sobretensiones perjudiquen una instalación.

Las compañías de seguros revelan que las sobretensiones son la primera causa de daños causados en equipos electrónicos. Representan un grave peligro y pueden suponer pérdidas muy importantes por costos de reparación y reposición de equipos o la continuidad de un determinado servicio. La protección contra rayos y sobretensiones es una inversión que siempre resulta rentable, pues tiene como destino la protección de personas, de su trabajo, de las instalaciones y los equipos.



PROTECCIÓN INTEGRAL

En un sistema de protección integral se distinguen básicamente dos partes: protección externa de los edificios e instalaciones contra descargas directas de rayos, incluyendo la instalación de puesta a tierra necesaria para dispersar la corriente del rayo, y la protección interna de las redes técnicas de energía y de datos que acceden a los equipos y cuyo principal objetivo es reducir los efectos eléctricos y magnéticos de las corrientes de rayo dentro del espacio a proteger.

Las sobretensiones que deterioran e incluso destruyen los equipos eléctricos y electrónicos, tienen diferentes orígenes:

- Descarga de rayo
- Descarga directa/cercana: se producen en la instalación a proteger, en sus inmediaciones o en alguno de los conductores que acceden a la misma. En estos casos se originan sobretensiones de alto valor



(54 11) 4431 9415

www.dehnargentina.com.ar / ingenieria@dehnargentina.com.ar

por caída de tensión en la resistencia de toma de tierra, así como por efectos de inducción que se producen como consecuencia del campo electromagnético generado por el rayo.

- Descarga lejana: tienen lugar a gran distancia de la instalación (descargas en líneas de MT, descargas entre nubes...) y provocan la aparición de sobretensiones de menor valor en la instalación a proteger.
- Procesos de conmutación:
- Desconexión de cargas inductivas (bobinas, transformadores, motores...).
- Encendido y rotura de arcos.
- Disparo de fusibles

Un sistema de protección correcto y eficaz contra rayos y sobretensiones se compone de dos partes: protección externa de los edificios e instalaciones contra descargas directas de rayo y la protección interna en las líneas de suministro de energía de baja tensión y líneas de transmisión de datos que acceden a los equipos y cuyo principal objetivo es reducir los efectos eléctricos y magnéticos de las corrientes de rayo dentro del espacio a proteger.

PROTECCIÓN EXTERNA

Las cinco partes esenciales de un sistema de protección externa son:

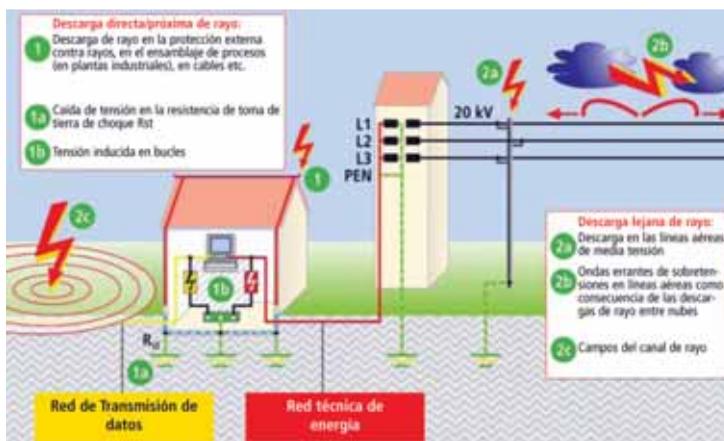
- Instalación captadora, para recibir el impacto directo del rayo.
- Instalación derivadora, para conducir la corriente del rayo
- Instalación de tierra donde dispersarla.
- Riguroso respeto de las distancias de seguridad para evitar el salto de chispas peligrosas.
- Aplicación estricta del principio de equipotencialidad.

Estos cinco pilares básicos se recogen en la normativa nacional e internacional vigente: IEC 62305, EN 62 305, UNE 21185 y CTE.

PROTECCIÓN INTERNA

La protección interna de un edificio o de una instalación puede ser necesaria o no en función del riesgo que exista de que se produzcan descargas directas de rayo, pero es, siempre, insuficiente si se pretende llevar a cabo una protección adecuada de los consumidores eléctricos y electrónicos que ella se encuentran.

Las instalaciones y equipos pueden sufrir graves daños e incluso ser des-



Cerraduras

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs



CCTV Pelco

Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR's y el mejor respaldo técnico pre y post venta.

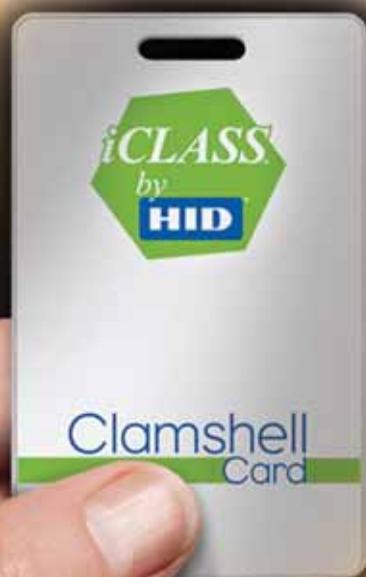


BCG es Distribuidor Oficial de los productos PELCO en todas sus líneas.

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775
info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar



Control de Acceso / Tarjetas y Lectores



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?



EDGE. Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.

- ESCALABLE
- SIMPLE
- FLEXIBLE



Una tarjeta, Miles de aplicaciones.

INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado.

PROXIMIDAD ES INDALA

Tarjetas y Lectoras 125KHz y

Mifare 13,56Mhz



Línea de lectores iClass



Long Range Parking



Línea de lectores HID



Tarjetas + Flexkey



Lectora Curve



Lectora Wave Slim

BCG es Distribuidor Oficial de los productos INDALA, iCLASS y HID en todas sus líneas.



Building Consulting Group S.A.

Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775

info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar

Incendio-Intrusión-CCTV



Domos

La Línea de CCTV más completa y profesional del mercado.

Videograbadoras



Lentes



Cámaras

Distribuidor Autorizado



BOSCH

Sistemas de Seguridad



Central de alarma 862 y 880



Avisadores manuales FMM



Barrera de detección de humo

Sirena con estrobo multicandela



Centrales de alarma de incendio convencional

BCG es Distribuidor Oficial de los productos BOSCH en todas sus líneas.

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775
info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar





truidos al verse afectados por corrientes de rayo (onda 10/350) o sobretensiones (onda 8/20) que acceden a los mismos a través de las líneas de alimentación de baja tensión o de las líneas de transmisión de datos (audio, video o telefonía).

Por lo tanto, es necesario disponer descargadores de corrientes de rayo y sobretensiones que garanticen la equipotencialidad del sistema y eviten la llegada de sobretensiones a los equipos, cualquiera que sea su origen.

La selección de los dispositivos de protección se realizará atendiendo a los principios de protección escalonada y coordinación energética. En el caso de dispositivos de protección a instalar en líneas de telecomunicaciones será preciso atender a otras variables (tipo de señal, técnica de conexionado) para elegir el protector adecuado.

También en este apartado existe un amplio fondo normativo de referencia: EN 62 305, IEC 61643, EN 61643-11.

PROTECCIÓN EN INSTALACIONES DE SEGURIDAD

En el campo de la seguridad, la electrónica está especialmente presente. La complejidad cada vez mayor de los equipos los hace muy vulnerables a perturbaciones electromagnéticas. Además, un sistema de seguridad debe ser fiable y debe prestar su servicio ininterrumpidamente.

La combinación de ambos factores tiene como resultado que, en este tipo de instalaciones, sea mucho más que conveniente invertir en protecciones. En definitiva, debemos plantearnos si nuestra instalación de seguridad es, a su vez, segura.

Cada vez con mayor frecuencia, tanto en la industria como en el sector privado, se incluyen dispositivos para la vigilancia de la propiedad y de los accesos a los edificios de todo tipo.

En este tipo de instalaciones es prioritario asegurar la disponibilidad de servicio. Es decir, debe asegurarse su funcionamiento ininterrumpido. Una de las causas que puede provocar la interrupción del mismo son las sobretensiones. A continuación se describen medidas de protección contra sobretensiones que cumplen los requerimientos de disponibilidad que se plantean

a las instalaciones de vigilancia de video.

PROTECCIÓN PARA CCTV

Una instalación de vigilancia con cámaras de video se compone, como mínimo, de una o varias cámaras, un monitor y una línea de transmisión de la señal de video. Las cámaras, controlables a distancia, están equipadas, por lo regular, con soportes inclinables y giratorios, de modo que su posición y ángulo de visión puede ser adaptado por el usuario.

dispuesta sobre un mástil. Una descarga directa de rayo sobre la cámara puede evitarse instalando una punta captadora en el extremo del mismo. Hay que prestar atención especial, tanto a la cámara como también a los cables, para asegurar una distancia de separación suficiente de estos elementos respecto de la protección externa contra rayos (UNE E 62305-3, IEC 62305-3). Normalmente, los cables de unión entre la caja de conexiones y la cámara se instalan en el interior de postes metálicos.

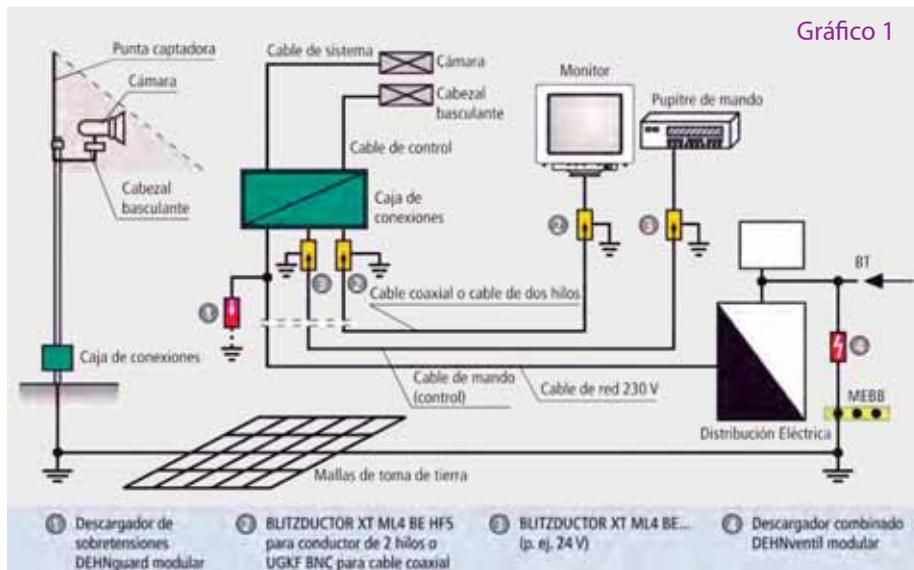


Gráfico 1

Como se expone en el Gráfico 1, la transmisión de imagen y el suministro de corriente a la cámara se efectúan a través de un cable situado entre la caja de conexiones y la cámara.

El cable de transmisión de señal que discurre entre la caja de conexiones y el monitor puede ser, o bien un cable coaxial, o bien un conductor simétrico de dos hilos. La transmisión de las señales de video a través de cables coaxiales es el sistema más empleado en la técnica de video. Se trata aquí de una transmisión asimétrica, es decir, que la señal se transmite por el interior del cable coaxial. El blindaje (masa) es el punto de referencia para la transmisión de señal. La transmisión de dos hilos es otra posibilidad también muy utilizada. Si en la zona que se pretende vigilar existe ya una infraestructura de telecomunicaciones, se recurre con frecuencia a un par de hilos no ocupado de los cables de telecomunicación para la transmisión de la señal de video.

Las instalaciones de vigilancia de video reciben el suministro de energía normalmente desde los cuadros eléctricos de baja tensión, pero también lo hacen a través de UPS.

ELECCIÓN DE LOS EQUIPOS DE PROTECCIÓN CONTRA SOBRETENSIONES

En el Gráfico 1 la cámara de vigilancia está

Si esto no fuera posible, el cable de la cámara debe llevarse a través de un tubo metálico y conectarse eléctricamente con el mástil. En caso de longitudes de cable de pocos metros, puede prescindirse de un circuito de protección en la caja de conexiones. Para el cable coaxial o para el cable de dos hilos, así como para el cable de control (cable de mando) que llega desde la caja de conexiones en el mástil hasta un edificio equipado con protección externa contra rayos, debe realizarse la correspondiente equipotencialidad para la protección contra rayos.

Debemos conseguir un sistema equipotencial. Esto supone conectar el sistema de protección externa contra rayos con las tuberías, las instalaciones metálicas existentes dentro del edificio y la instalación de puesta a tierra. Adicionalmente, deben incluirse en la compensación de potencial de protección contra rayos todas las partes puestas a tierra de las instalaciones de energía y comunicaciones. Todos los cables, tanto eléctricos como de comunicaciones, que entren o salgan de la instalación, se conectarán a la compensación de potencial de protección contra rayos indirectamente a través de descargadores de corriente de rayo (tipo 1). Si no hay instalados descargadores de corriente de rayo (tipo 1) en el cuadro general de baja tensión, hay que informar al usuario que

SSC-4

El SSC-4 es el más reciente desarrollo de SUNDIAL.
Combina tecnología de lectura biométrica y proximidad.

Proveemos productos y soluciones simples
a costos competitivos que cubren sus necesidades.



Microprocesador RISC de 32 bits
Memoria SAM para configuración
Memoria SD para almacenamiento de datos
TCP/IP nativo 10/100 (WiFi opcional)
Software embebido (Web Server)
USB on the go (Host o Device)
Sonido stereo con reproductor de Mp3
Display gráfico de 128 x 64
Teclado de silicona retro iluminado
Gabinete ABS de alta resistencia
Cerradura de seguridad
Lector biométrico óptico Suprema
Lector de proximidad de 125Khz. incorporado
Posibilidad de conectar lector Mifare/Desfire
I/O on-board para conexión de dispositivos
Relé on-board configurable
Sistema de impresión de ticket Fly-Back

Visitenos!



 **SUNDIAL**[®]
avanzando espacio en el tiempo

Bolivia N° 1129 Lanús | B1824DUA | Bs.As.
Tel. 11.4115.7505 | Fax. 11.4115.7524
info@sundial.com.ar | www.sundial.com.ar

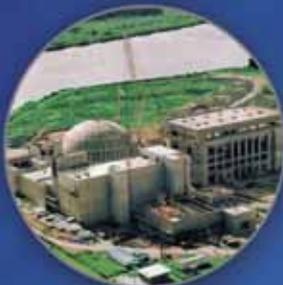


Seguridad

Identificación

IDENTIFICACION Clockcard

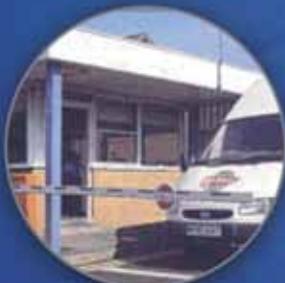
Solución integral para el control de acceso, presentismo y visitas



Grandes Proyectos



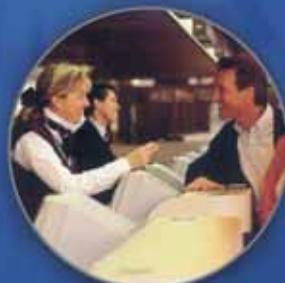
Obradores



Accesos Vehiculares



Accesos Peatonales



Registro de Visitas



Comedores

Escalabilidad

Descubra por qué las grandes empresas nos confían el control efectivo de sus recursos humanos.

Simplicidad



Escaneá el código con tu móvil

Fabrica y distribuye: LARCON-SIA S.R.L. - <http://www.larconsia.com>

En Buenos Aires



NUEVA DIRECCION Y TELEFONO Malabia 35 (1642) San Isidro
Tel: (5411) 4735-4121

Email: ventasba@larconsia.com

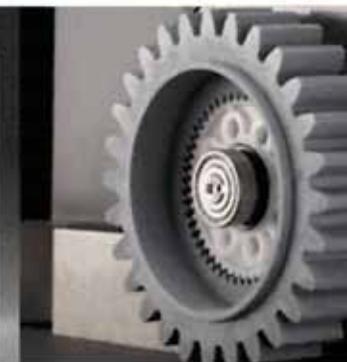
En Córdoba

Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Córdoba
Email: ventas@larconsia.com

10101010

LA SENSACIÓN DE TRANQUILIDAD QUE SOLO TE DA UN PRODUCTO EUROPEO.

IRTEC. Líderes en automatismos de acceso.
Calidad, durabilidad y diseño italiano.



Representante exclusivo
en Argentina de:

FAAC
Simply automatic.

Río de Janeiro 1642 - [CP1640] - Martínez
Pcia. Bs. As. Argentina - [011] 4836-0747 / 4717-2967
info@irtec-arg.com.ar - www.irtec-arg.com.ar

 **IRTEC**
AUTOMATISMOS



deben instalarse.

En el Gráfico 1 (Nro. 4) se muestra la aplicación de un descargador combinado DEHNventil modular. Este descargador combinado reúne en un solo equipo un descargador de corriente de rayo y uno de sobretensiones (Tipo 1+2). Se utiliza sin inductancia de desacoplo y está disponible para su suministro como unidad completa, totalmente cableada, para cualquier sistema de baja tensión (TN-C, TN-S, TT).

Si entre el DEHNventil y el equipo final a proteger existe una distancia eléctrica inferior a aprox. 5 metros, no hay necesidad de instalar de equipos de protección suplementarios.

En caso de mayores longitudes de cable, podría ser necesario incluir protección específica para equipos finales mediante descargadores de Tipo 3. Por ej. el DEHNrail modular.

Al instalar una cámara en una fachada exterior de un edificio, hay que asegurarse de que quede situada por debajo del borde exterior del tejado, en zona protegida. Si esto no fuera así, hay que generar una zona protegida contra descargas mediante las correspondientes medidas de protección externa contra rayos.



Gráfico 2

Así, como se muestra en el Gráfico 2, puede instalarse una punta captadora para lograr la protección de la cámara frente al riesgo de un impacto directo de rayo en la misma.

EDIFICIOS SIN PROTECCIÓN EXTERNA CONTRA RAYOS

En edificios sin protección externa contra rayos, se presupone que el riesgo de daños causados por descarga directa o muy próxima de un rayo es muy reducido y, por tanto, puede ser asumido.

Si este riesgo se asume, también en caso de montaje posterior de una instalación de transmisión de video, se logrará protección suficiente mediante instalación de descargadores de sobretensiones.

Los dispositivos de protección contra so-

bretensiones que deben utilizarse para el cable de energía según la imagen del Gráfico 3 pueden consultarse en la Tabla 2.

Los descargadores de sobretensiones utilizados para protección de los cables de señal en el Gráfico 3 están indicados en la Tabla 1. ■

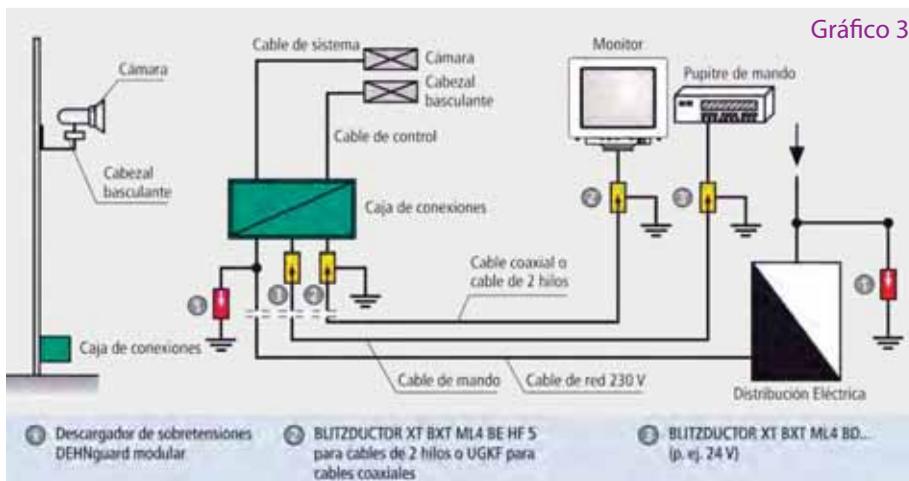


Gráfico 3

TABLA 1

Referencia en el gráfico	Protección para	Equipos de protección
2	Cable de 2 hilos (transmisión de video)	BLITZDUCTOR XT,BXT ML4 BE HF 5 + BXT BAS
2	Cable coaxial (transmisión de video)	UGFKBNC
3	Cable de mando (por ej.: 24 VDC)	BLITZDUCTOR XT, BXT ML4 BD 24 + BXT BAS

TABLA 2

Descargadores combinados (descargadores de corriente de rayos y sobretensiones)

Referencia en el gráfico	Protección para	Equipos de protección
4	Sistema TN-C de líneas de energía	DEHNventil DV M TNC 255
	Sistema TN-S de líneas de energía	DEHNventil DV M TNS 255
	Sistema TT de líneas de energía	DEHNventil DV M TT 255
	Sistema TN de líneas de energía	DEHNventil DV M TN 255
	Sistema TT de líneas de energía	DEHNventil DV M TT 255

Descargador de sobretensiones

Referencia en el gráfico	Protección para	Equipos de protección
1	Sistema TN-C de líneas de energía	DEHNventil DG M TNC 275
	Sistema TN-S de líneas de energía	DEHNventil DG M TNS 275
	Sistema TT de líneas de energía	DEHNventil DG M TT 275
	Sistema TN de líneas de energía	DEHNventil DG M TN 275
	Sistema TT de líneas de energía	DEHNventil DG M TT 2P 275

NYKEN

AUTOMATIZACIÓN DE ACCESOS

Levadizo Torsión

Pensados para brindar **mayor seguridad**, los automatismos **NYKEN** son **tecnología aplicada al confort**.

- ✓ **Electrónica de avanzada**
- ✓ **Gran fuerza de tracción**
- ✓ **Soporte técnico**
- ✓ **Amplia disponibilidad de accesorios y repuestos**



Corredizo C400



Corredizo Tracción



Barrera



Escaneá el código **QR** desde tu celular y accedé a nuestro sitio web para más información.

NYKEN
ARGENTINA S.A.

Show room: SARANDI 3848 | SAN JUSTO (B1754ALV) BS.AS

☎ : (011) 4-441-1060/6628 📠 fax:(011) 4-441-1060/6628

✉ : info@nykenautomatizacion.com.ar 🌐 : www.nykenautomatizacion.com.ar

Industria
Argentina

Fábrica de productos electrónicos de calidad

QUIEN FABRICA GARANTIZA

- Centrales para Automatizar portones.
- Controles remotos Code Learn, DIP, Rolling Code.
- Receptores Universales.
- Receptor inteligente.



CENTRAL ELECTRÓNICA BG

Modelo MLITE

Medidas 100mm X 75mm X 35mm

Una central pequeña para
comandar motores de 3 cables

Reconoce controles remotos
de diversas marcas



ByH Ingeniería S.R.L.

Hno. Lino Terfort 2364 / Esperanza, Santa Fe, Argentina

+54 3496 42 7652

www.byhingenieria.com

Su empresa está lista para evolucionar!

Conozca los NUEVOS PRODUCTOS

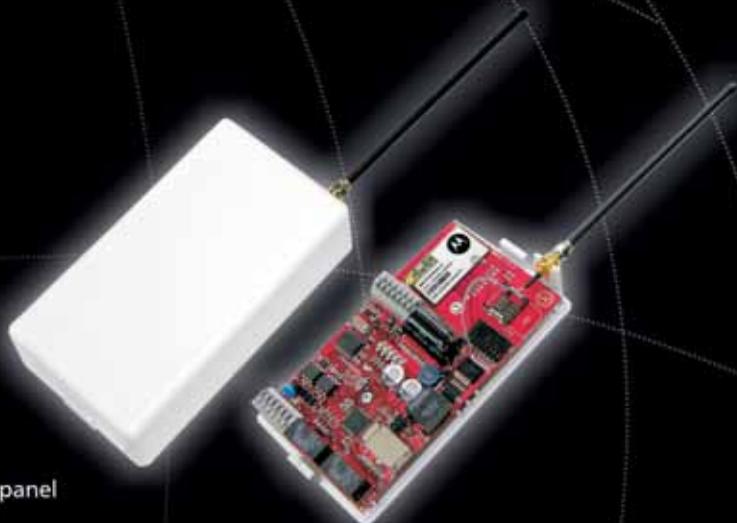


GPRS Ello Universal

Interfaz celular GSM / GPRS para monitoreo de cualquier panel de alarma monitoreado (Contact ID) del Mercado.

Características

- » Actualización remota de firmware.
- » Programación por cable USB.
- » Reporta todos los eventos de cualquier panel de alarma que se comunique en Contact ID.
- » Utiliza tecnología GPRS para comunicación.
- » Salidas PGM que pueden ser accionadas remotamente vía GPRS / SMS.
- » No interfiere en la programación remota del panel vía download.
- » Programación realizada por software suministrado gratuitamente por PPA.
- » Supervisión anti-sabotaje y funcionamiento del panel.
- » Permite el envío de teste periódico por línea fija.
- » Posee detector de corte de línea telefónica.
- » Puede ser usado en sitios donde no existe línea fija.



LANZAMIENTOS

Novedades en Automatismos

Automatizador Cross para portones corredizos

Disponible en tres versiones:
Cross, Cross JetFlex y Cross SP Híbrida



Características Cross
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera analógico/digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross JetFlex
Tiempo de apertura (*): hasta 4,5 segundos
60 ciclos/hora
Final de carrera digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/3 HP
Peso: hasta 500 kg.

Características Cross SP Híbrida
Tiempo de apertura (*): hasta 12 segundos
30 ciclos/hora
Final de carrera híbrido: analógico y/o digital
Destrahe por llave
Potencia: 1/4 HP
Peso: hasta 300 kg.

PPA CAPITAL
Av. Beiró 5085. Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR
Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE
Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510/7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO
Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.





Seguridad de la información en la empresa

Los 10 mandamientos para proteger sus datos

Partiendo del concepto de que un proyecto de seguridad no empieza y termina, sino que es un proceso continuo, ofrecemos una serie de pautas a tener en cuenta a la hora de proteger la información y los datos sensibles que una empresa no desea que sean vulnerados.

La resonancia alcanzada por el caso Wikileaks y las recientes intrusiones a bases de datos de prestigiosas empresas como Sony, ubicaron al tema de la fuga de información entre los más discutidos y controversiales de la agenda de medios. Si bien no se trata de una problemática nueva, su creciente difusión permitió a las empresas tomar mayor conciencia sobre el valor de su información y la importancia de la privacidad y confidencialidad de la misma.

“La existencia misma del caso Wikileaks determinó un antes y un después en lo que a fuga de información se refiere. No es que antes no ocurriera, sino que -en muchas ocasiones- las fugas no se hacen públicas, con el fin de salvaguardar la imagen de las empresas e instituciones. Además, el incidente permitió entender que si este tipo de incidentes puede sucederle a organizaciones tan grandes y preparadas, podría ocurrirle también a empresas y organizaciones más pequeñas”, aseguró el Gerente de Educación & Servicios de ESET Latinoamérica, Sebastián Bortnik.

PROTECCIÓN DE LA INFORMACIÓN

La protección en la empresa tiene una característica muy particular: no está en juego la privacidad del usuario o la pérdida de fotos personales, sino que un incidente de seguridad puede perjudicar directamente al negocio, especialmente en términos económicos. Por eso, así como en el entorno hogareño deben combinarse las tecnologías con la educación del usuario, en el



Osvaldo Callegari

Analista de sistemas - ocalle@ar.inter.net

entorno de la empresa es necesario agregar un nuevo componente: la gestión de la seguridad.

La implementación aislada de controles de seguridad no termina de ser un enfoque eficiente para la protección de la información de las compañías. En ese sentido, debe entenderse a la protección de los datos como un proceso continuo.

Con el primordial objetivo de contribuir con la educación e información de las empresas, para alcanzar una mejor política de seguridad de la información, los especialistas de ESET han elaborado los 10 mandamientos de la seguridad corporativa, entendidos como los principios básicos que deben regir la protección de la información en las empresas

Es importante comprender a la seguridad como un proceso, dado que la protección de la información no es un proyecto con inicio y final, sino un proceso continuo.

1. DEFINIRÁS UNA POLÍTICA DE SEGURIDAD

Es el documento que rige toda la seguridad de la información en la compañía. No debe ser muy extensa (ningún empleado podrá comprometerse con un documento de 50 páginas), debe ser realista y es recomendable que sean entregadas a los empleados por los altos cargos o el departamento de Recursos Humanos, en lugar del soporte técnico de IT, para darles valor.

2. UTILIZARÁS TECNOLOGÍAS DE SEGURIDAD

Son la base de la seguridad de la información en la empresa. Una

red que no cuente con protección antivirus, un firewall o una herramienta antispam estará demasiado expuesta como para cubrir la protección con otros controles. Según lo presentado en el ESET Security Report Latinoamérica, el 46% de las empresas de la región se infectó con malware en el último año.

3. EDUCARÁS A TUS USUARIOS

Es necesaria la aclaración: educarás a todos tus usuarios. Los usuarios técnicos o del departamento de IT suelen ser omitidos en este tipo de iniciativas, como si estuviera comprobado que están menos expuestos a las amenazas informáticas. Según las estadísticas de ThreatSense.Net, el 45% de las amenazas detectadas en la región utiliza Ingeniería Social, por lo que atentan contra el desconocimiento del usuario para infectarlo.

4. CONTROLARÁS EL ACCESO FÍSICO A LA INFORMACIÓN

La seguridad de la información no es un problema que deba abarcar sólo la información “virtual”, sino también los soportes físicos donde ésta es almacenada. También deben ser considerados los datos impresos, como por ejemplo el acceso físico a oficinas con información confidencial (el gerente, el contador, entre otros.); o el acceso a las impresoras (¿alguien podría tomar “accidentalmente” información confidencial?).



250.000 (*) MOTIVOS PARA SEGUIR GENERANDO SERVICIOS GPRS INTERACTIVOS

Incorpore a su empresa la plataforma NANOMIR NET de la Red Internacional NANOCOMM,
y venda más y mejores comunicadores GPRS para hacer crecer su negocio.

EVOLUCIONE CON NOSOTROS.

(*) Mercado total de clientes de empresas de monitoreo que trabajan con Nanocomm.



VÍNCULO SEGURO NANOCOMM

- Permite brindar más servicio y lograr mayor facturación.
- Producto ideal para Clientes existentes y potenciales.



Comunicador universal GPRS / SMS

- Full data Contact ID.
- Full programable remoto por GPRS o SMS con código de instalador de cambio diario: Evita Robo de Cuentas.
- Carga, mide, reporta tensión y controla batería.

RED INTERNACIONAL NANOCOMM

Sólo por la mejor ruta y con el mejor vehículo GPRS, se asegura de que la alarma llegue a destino. Plataforma de Servicios y SIM doble APN

Mundo Interactivo
NANOCOMM



Los esperamos en La Rural del 15 al 17 de agosto

intersec
BUENOS AIRES

STAND
1H-28

Encuentre el desarrollo de esta información en nuestro nuevo sitio web www.nanocommweb.com

 **NANOCOMM**
EVOLUCIÓN QUE SE EXPORTA

Joaquín V. González 5076 | C1419AYN | Buenos Aires, Argentina
(+5411) 4505-2224 | Fax 4504-3582

nanocomm@nanocommweb.com | www.nanocommweb.com

+54 11 4014-0578

General Communications
and Services S.A
www.lantrixgps.com

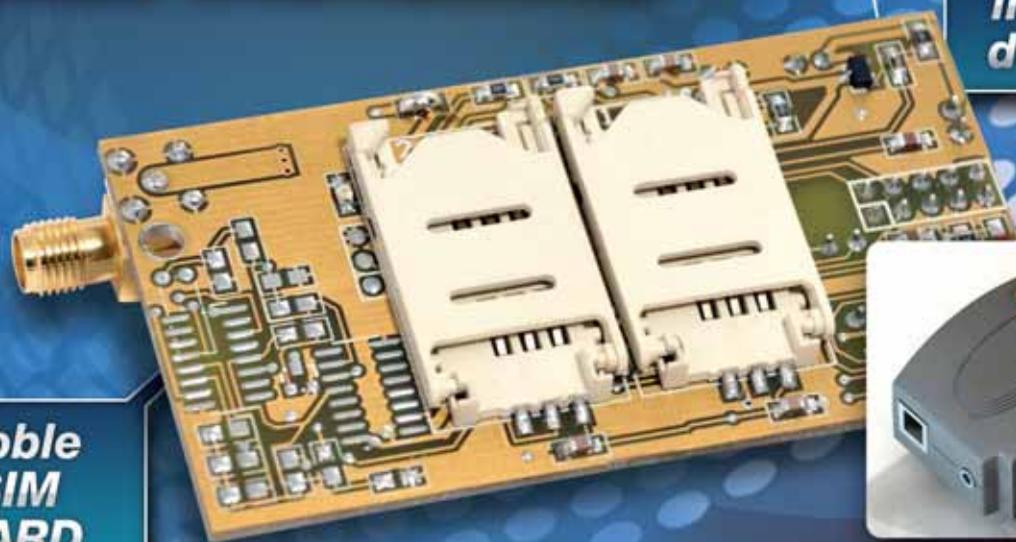


Lantrix

Fabricamos
y exportamos
para todo el
mundo.

nuevo equipo **T2000**

la última tecnología con
calidad internacional



**Batería
interna
de Litio**

**Doble
SIM
CARD**



Accesorios

- ▶ SENSOR DE TEMPERATURA
- ▶ MICRÓFONO



- ▶ NAVEGADOR
Recepción y envío
de mensajes
de texto



- ▶ AUDIO
PARLANTE
Hablar y responder
en cabina.



- ▶ CAMARA DE
FOTOS
Color infrarroja

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires
www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com

Nt-Gate

Control de Acceso GSM

¿Cómo funciona?

Simple, llame al número del Nt-Gate, si su número de teléfono está en la lista de autorizados el equipo dispara el mecanismo de apertura de puerta, es una llamada SIN costo ya que la unidad no atiende a la llamada.

Una solución de muy bajo costo de mantenimiento ideal para portones automáticos residenciales, playas de estacionamiento, apertura remota a visitantes sin limitaciones de alcance de los controles remotos tradicionales.



Tamaño Real

Características principales

- Soporta hasta 100 números telefónicos almacenados en memoria no volátil
- Permite restringir al acceso en bandas horarias y días de la semana
- Accesos permitidos por cantidad o fecha límite programable
- Reducido tamaño que facilita la instalación en gabinetes pequeños
- Programación mediante SMS con respuesta de confirmación
- Conexión serial con PC simplifica la actualización y mantenimiento de listas
- Control de apertura con Relé de 10 Amper alta potencia
- Incluye 2 entradas para sensores y 2 salidas para control local o remoto por SMS
- Bajo consumo, puede alimentarlo desde la fuente del abre puertas.

Especificaciones

- Cuatribanda, GSM850, EGSM900, DCS1800, PCS1900
- Ganancia antena suministrada 2.7 dBi
- Contactos relés 5A/220V - 20A/14V
- 2 Salidas Open Collector, 30V hasta 200mA
- 2 Entradas contacto NA, o Resistor EOL(NA/NC)
- Conexión serial TTL 19200 1 N 8
- Alimentación entre 10 a 20 Vdc
- Consumo 30 mA en reposo, 120 mA máximo en operación.
- Temperatura ambiente de operación entre -10°C a +50°C
- Gabinete plástico 100x55x25 mm
- Peso: 90 gramos.





5. ACTUALIZARÁS TU SOFTWARE

Las vulnerabilidades de software son la puerta de acceso a muchos ataques que atentan contra la organización. Según el informe sobre el estado del malware en Latinoamérica, el 41% de los dispositivos USB está infectado y el 17% del malware utiliza explotación de vulnerabilidades.

Mantener tanto el sistema operativo, como el resto de las aplicaciones, con los últimos parches de seguridad, es una medida de seguridad indispensable.

6. NO UTILIZARÁS A IT COMO TU EQUIPO DE SEGURIDAD INFORMÁTICA

Es uno de los errores más frecuentes en los que se suele ocurrir, omitiendo, además, la importancia de entender que la seguridad, no es un problema meramente tecnológico.

Además, es importante que exista un área cuyo único objetivo sea la seguridad de la información, y ésta no pueda ser relegada por otros objetivos asociados a la usabilidad.

La vulnerabilidad del software es el acceso a muchos ataques contra una empresa. En Latinoamérica, el 41% de los USB está infectado y el 17% del malware utiliza la explotación de vulnerabilidades.

7. NO USARÁS USUARIOS ADMINISTRATIVOS

De esta forma, una intrusión al sistema estará limitada en cuanto al daño pueda causar en el mismo. Una vez más, vale destacar la importancia de aplicar este control a toda la empresa: los integrantes del departamento de IT o la alta gerencia, también deben utilizar permisos limitados en el uso diario de la computadora.

8. NO INVERTIRÁS DINERO EN SEGURIDAD, ¡SIN PENSAR!

La seguridad debe ser concebida para proteger la información y, por ende, el negocio. Hacer inversiones en seguridad, sin medir el valor de la información que se está protegiendo, y la probabilidad de pérdidas por incidentes; puede derivar en dinero mal invertido, o básicamente en dinero perdido.

9. NO TERMINARÁS UN PROYECTO EN SEGURIDAD

Sé que parece extraño, pero no lo es, porque tampoco empezará un proyecto. La seguridad debe

ser concebida como un proceso continuo, que no termina. Es cierto que pequeñas implementaciones de los controles pueden necesitar de proyectos, pero la protección general de la información no puede ser pensada como un proyecto, sino como una etapa de mejora continua, como una necesidad permanente del negocio.

10. NO SUBESTIMARÁS A LA SEGURIDAD DE LA INFORMACIÓN

Finalmente, entender el valor que asigna al negocio tener la información protegida, es nuestro último y quizás más importante mandamiento. Pensar que un control no debe implementarse, porque "no creo que esto me ocurra", es uno de los peores errores que un ejecutivo puede cometer y, en caso de que ocurra, serán muchos los que deban arrepentirse: muchas empresas, especialmente las pequeñas y medianas, no pueden recuperarse de un incidente de gravedad contra la seguridad de la información. ■



(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903

ventas@dazconductores.com.ar

www.dazconductores.com.ar












- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado

- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms

- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales












SF TECHNOLOGY

SF Technology presenta la nueva línea de productos 3i Coporation Lider en monitoreo de alarma vía GPRS y Ethernet



3i
CORPORATION



Pegasus

Conectividad GPRS y Ethernet (IP)
para paneles de alarmas

- Comunicación vía canal de voz (CSD y SMS) en caso de falla de la red GPRS y la línea telefónica fija
 - Comunicación con servidores con IPs fijos o dinámicos
- Compatible con todas las alarmas del mercado con protocolo CONTACT-ID
 - Detección del corte de la línea telefónica (con retardo adicional configurable)
 - Detección del corte del retorno del panel de alarma
- Monitoreo remoto de su funcionamiento (Remote Debugger)
- Transmisión de datos encriptada en 128 bits
- 4 entradas digitales y 2 salidas a relé
- Disponible en 10 modelos diferentes
 - Permite el uso de dos SIM-CARD
- Actualización remota de configuración y firmware



SF TECHNOLOGY S.A

TRAX[®]S15



SEGUIMIENTO SATELITAL

TRAX[®]S10



SEGUIMIENTO SATELITAL

WiCONNECT



ALARMAS DOMICILIARIAS

Consulte en www.gte.com.ar, nuestra línea de accesorios



Conectando Soluciones

Tecnología de avanzada.

Equipos robustos y versátiles .

Soluciones en logística vehicular.



Gestión de evento de incendio/fuego

Procedimientos en estaciones de monitoreo – Capítulo 3

Una nueva entrega de esta obra, cuyo propósito es ofrecer al operador de una estación de monitoreo pautas a seguir a la hora de resolver algún evento de alarma. En esta ocasión, describimos cómo proceder ante un evento incendio o fuego.

3.1. INTRODUCCIÓN

Este evento se encuadra entre los de más alta prioridad, debido a que puede estar en riesgo la integridad física del cliente y, en general, de las personas presentes en el lugar del siniestro. Es también, sin dudas, uno de los eventos menos frecuentes que le puede tocar a un operador de alarmas en su trayectoria. Por ese motivo, es que deben considerarse simulacros de eventos como estos, a fin de interiorizarse sobre su resolución y para que el operador pueda tomar confianza y estar preparado ante un hecho real de esta característica.

3.2. RECEPCIÓN DEL EVENTO

Puntualmente, este tipo de evento puede recibirse de dos maneras:

a- Mediante detectores de humo (fotoeléctricos u ópticos) ubicados estratégicamente en zonas propensas a incendios (por ejemplo, un depósito).

b- Mediante pulsadores ubicados estratégicamente para la situación y preparados para tal fin. En la mayoría de los sistemas de alarmas, los teclados del mismo tienen la opción de enviar una señal de Incendio.

3.2.1. OPERACIÓN

Para la operación de estos eventos, hay varios factores a considerar:

• Verificación Presencial Interna y/o Externa excluyente

Esto significa que antes de notificar al cuartel de bomberos, si fuera necesario, deberá confirmarse presencialmente que la situación de fuego sea real. Podría realizarse con el cliente en el lugar, con algún usuario autorizado y/o con alguna persona cerca del lugar del hecho.

• Data entry

En esta señal en particular, el proceso de data entry es muy importante debido a que deberá fijar los actos a seguir. Cabe mencionar que la mayoría de los programas de monitoreo actuales, tienen la posibilidad de que, ante un evento en particular,



David Sejas

sejas.david@gmail.com

■ Índice general de la obra

Módulo 1 - RNDS n° 68
Comunicación telefónica para operadores de alarmas

Módulo 4
Gestión de evento de Emergencia Médica

Módulo 2 - RNDS n° 69
Gestión de evento de Asalto/Pánico

Módulo 5
Gestión de evento de Robo/Intrusión

Módulo 3
Atención de alarmas - Gestión de evento de incendio

Módulo 6
Gestión de evento de cancelación después de evento Robo/Intrusión

- 3.1. Introducción
- 3.2. Recepción del evento
 - 3.2.1. Operación
 - 3.3. Procedimiento
 - 3.4. Llamada de verificación o notificación

Módulo 7
Control de horarios

Módulo 8
Eventos técnicos

pueda asignarse un orden de llamados diferente ante cada señal de alarmas. Esto es para agilizar la acción de repuesta y notificación.

• **Registro de personal en el lugar.** Debe quedar registrado en la cuenta del Cliente si en el lugar protegido permanece personal de seguridad, serenos u otras alternativas, principalmente en horarios nocturnos, feriados y fines de semana. Con esto se intenta minimizar el tiempo de respuesta y verificación.

3.3. PROCEDIMIENTO

a- Identificar prioridad

Lo primero que debemos hacer es identificar el evento que esta señal representa: robo, pánico, fuego, emergencia médica, otros.

b- Identificar al dealer

Identificar si la cuenta monitoreada es de la propia empresa o bien, si se trata de una compañía diferente.

c- Aceptar el/los eventos

Debemos aceptar el evento para comenzar a informarnos con detalle

de la señal de alarma recibida. Esto es para informarle al sistema que estamos en conocimiento del evento.

d- Verificar directivas y/o notas Debemos verificar en la cuenta del titular si tenemos alguna directiva en particular a seguir sobre la cuenta de este cliente en general, o bien para el evento de alarma ingresado.

e- Verificar historial

Debemos verificar el historial de la cuenta, partiendo desde las últimas 24 horas, para confirmar si el evento es repetitivo o aislado. De tratarse de un evento repetido, debemos informarnos cuales fueron sus causas y resoluciones dadas anteriormente.

3.4. LLAMADA DE VERIFICACIÓN O NOTIFICACIÓN

En caso de que el sistema de alarma figure desactivado, debe llamarse primero al lugar para verificar la situación. A partir de la respuesta dada, debe procederse según las diferentes situaciones, descriptas anteriormente. ■

TECNOLOGÍA EN POSICIONAMIENTO SATELITAL

Virtualtec se dedica a la investigación y desarrollo de dispositivos para soluciones móviles o remotas para los mercados automotivos, logísticos y de telemetría. Con 20 años de experiencia en diseño de dispositivos electrónicos, nuestras soluciones son siempre innovadoras con tecnología de punta y ajustadas para los más exigentes mercados internacionales.

Virtualtec cuenta con una sede en Buenos Aires, Argentina y otra en San Pablo, Brasil. Desde allí desarrolla, produce y distribuye equipos con diversas tecnologías de posicionamiento, almacenamiento interpretación y transmisión de datos.



VIRLOC 40



VIRLOC 10



VIRLOC 5



Para mas información envíe sus datos y su consulta a:

info@virtec.com.ar

o acceda a nuestro website

www.virtec.com.ar



Software para centros operativos

Respaldo asegurado

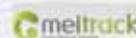
Innovación permanente

Excelencia en Servicio post venta

Servicio y soporte técnico las 24 hs los 365 días del año

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

PARTNERS



Una solución completa de gestión y desarrollo para su negocio de monitoreo

Av. Colón 3073 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700

www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar

Un mundo de soluciones



Sistema de Detección y Alarmas de Incendios

Sistemas de Detección de Humo por Aspiración Forzada

Sistemas de Extinción Automática de Incendios

Mantenimiento Correctivo y Preventivo de Instalaciones

Circuito Cerrado de Televisión





Sistema Inteligente de protección de Vida EST iO500

Panel analógico de hasta 500 puntos de GE Security

El sistema iO500 es una solución inteligente de gran capacidad para edificios pequeños y medianos. Su tecnología analógica avanzada ofrece las ventajas de una instalación flexible, mientras su interfaz de usuario, sencilla y fácil de usar, permite que la operación y el mantenimiento se realicen de forma rápida e intuitiva.

1. CARACTERÍSTICAS

El sistema de protección de vida EST iO500 ofrece el poder de procesamiento inteligente de alto nivel en una configuración que brinda una solución sencilla para aplicaciones de tamaño pequeño a mediano. Con detección inteligente, direccionamiento electrónico, mapeo automático de dispositivos, conectividad Ethernet® y una línea completa de tarjetas y módulos opcionales de fácil configuración, este sistema, de gran flexibilidad, ofrece versatilidad para propietarios de edificios y contratistas.

- Incluye un lazo (expandible a dos) que admite hasta 250 dispositivos inteligentes (expandible a 500). Cada iO500 hasta 125 detectores y 125 módulos.
- Soporta detectores y módulos inteligentes Serie Signature.
- Cuatro NACs Clase B o dos NACs Clase A
- Contactos Forma C para alarma y problema, Forma A para Direccionamiento electrónico con mapeo automático de Puerto Ethernet opcional

para diagnóstico, programación generación de reportes del sistema.

- Dos interruptores programables con LED y etiquetas personalizables.
- Soporta el silenciamiento de sirenas Genesis sobre dos sincronizaciones de estrobos en conformidad con la norma Cableado Clase A estándar.
- Soporta hasta ocho anunciadores seriales (LCD, sólo LED interfaz gráfica).
- Puede utilizarse el cableado existente en la mayoría de aplicaciones de actualización (retrofit).
- Carga/Descarga remota o local.
- Notificación de mantenimiento de dos niveles.
- Verificación pre-alarma y alarma por punto.
- Detectores con sensibilidad ajustable.
- Pantalla LCD retroiluminada de 4 x 20 caracteres.

2. CABLEADO Y CONFIGURACIÓN

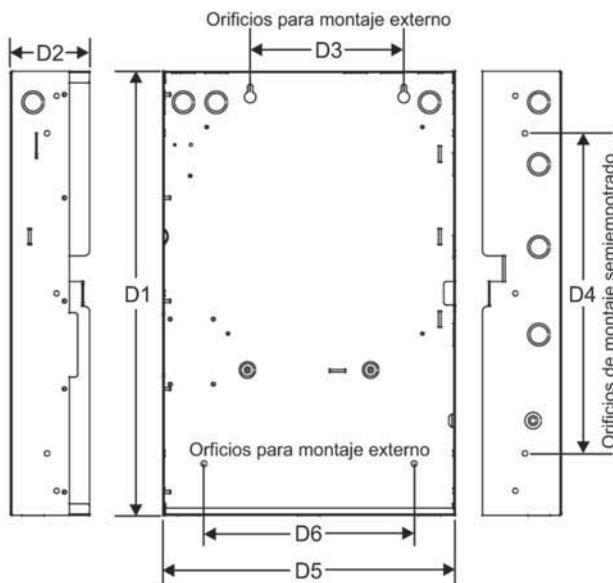
2.1. CIRCUITOS DE NOTIFICACIÓN (TB2)

Los paneles de control iO500 están equipados con cuatro circuitos de notificación. Cada circuito puede configurarse individualmente para salida

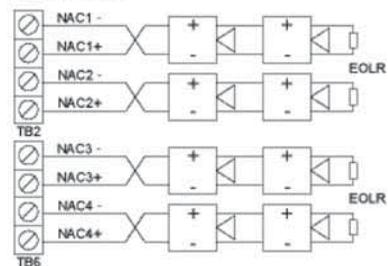
■ Índice

1. Características
2. Cableado y configuración
 - 2.1. Circuitos de notificación (TB2)
 - 2.2. Salidas auxiliar y del detector de humo (TB3)
 - 2.3. Lazo del dispositivo Signature
 - 2.4. Lazo de anunciación (TB4)
 - 2.5. Relé de alarma, problema y supervisión (TB3)
3. Tarjetas opcionales
 - 3.1. Tarjeta de interfaz Ethernet SA-ETH
 - 3.2. Tarjeta extensora de lazo XAL250
 - 3.3. Convertidor de energía del detector de humo SMK
 - 3.4. Marcador SA-DACT
 - 3.5. Interfaz RS-232 de SA-232

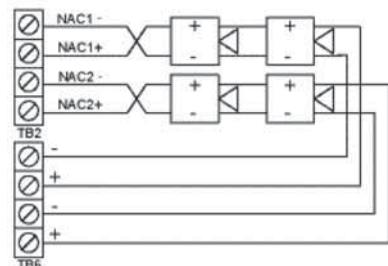
continua, temporal, sincronizada y codificada.



Cableado Clase B



Cableado Clase A



Las marcas indican la polaridad de la señal de salida cuando el circuito está activo. La polaridad se invierte cuando

sistemas de detección y alarma de incendio
sistemas de detección por aspiración forzada
sistemas de extinción automática
de incendios

circuito cerrado de tv (cctv).
proyectos, instalaciones y asesoramiento.
mantenimiento correctivo y preventivo de
las instalaciones.



Integración de seguridad electrónica



grupo iselec srl - av. presidente j. d. perón 4085 - haedo (b1706cgz)
tel: (5411) 5294-9362 / 5294-9655 - info@iselec.com.ar - www.iselec.com.ar

AIR
Intelligence



CHEMETRON
Fire Systems™

detección de incendios



Sistema
Inteligente de
Protección
de Vida iO500



Sistema
Inteligente de
Protección de Vida iO64



Genesis Series®
Emergency Signals
Parlante y sirena



EST3X
Life Safety Solutions



Signature Series®
Detección y Alarma

Tronador 3307
(C1430DMI) C.A.B.A.
Buenos Aires - Argentina
Tel: 54 11 - 4545-1110
Fax: 54 11 - 4545-3287

info@nimitek.com.ar
www.nimitek.com.ar



Nimitek
INTERNATIONAL CORP. ARGENTINA



el circuito no está activo. Cablee los dispositivos de notificación del modo correspondiente.

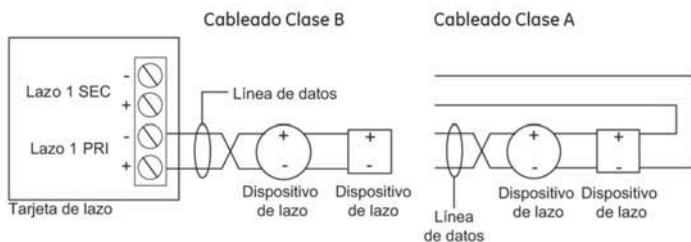
La polaridad de los dispositivos de notificación del gráfico corresponde al estado activo.

2.2. SALIDAS AUXILIAR Y DEL DETECTOR DE HUMO (TB3)

El panel de control ofrece dos salidas de energía auxiliar que pueden utilizarse para conectar equipo auxiliar, por ejemplo anunciadores remotos y detectores de humo de dos cables. La salida Aux 2 puede ser programada para funcionamiento continuo. El circuito es supervisado por si se producen cortos y fallas a tierra.

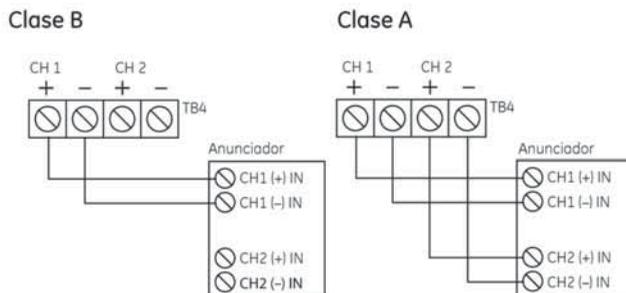
2.3. LAZO DEL DISPOSITIVO SIGNATURE

El sistema incluye un circuito de lazo que puede utilizarse con cualquier combinación de detectores y módulos Serie Signature. El circuito de lazo se supervisa por si se producen aberturas, cortos y fallas.



2.4. LAZO DE ANUNCIACIÓN (TB4)

El panel de control incluye una conexión para hasta ocho anunciadores remotos activados y supervisados en serie.



2.5. RELÉ DE ALARMA, PROBLEMA Y SUPERVISIÓN (TB3)

El relé de problema está normalmente abierto, se mantiene cerrado y se abre cuando se produce algún evento de problema o cuando se desconecta el panel. El relé de supervisión está normalmente abierto y se cierra cuando se produce algún evento de supervisión. El relé de alarma cambia cada vez que se produce un evento de alarma.

Los circuitos del relé sólo pueden conectarse a fuentes de alimentación limitadas.

3. TARJETAS OPCIONALES

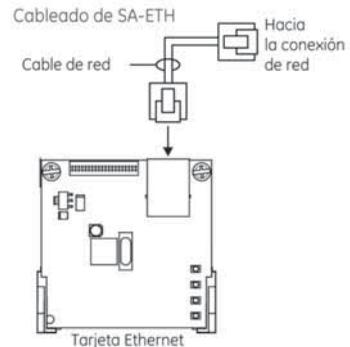
Los paneles iO500 son compatibles con una gama completa de módulos y equipos asociados que mejoran su rendimiento y amplían las capacidades del sistema. Las tarjetas opcionales se conectan directamente en la tarjeta principal del panel de control o mediante un cable plano. Después de la instalación, los terminales permanecen accesibles. El gabinete tiene espacio suficiente para enrutar cables, manteniéndolos ordenados y facilitando el mantenimiento en cualquier momento.

3.1. TARJETA DE INTERFAZ ETHERNET SA-ETH

La tarjeta SA-ETH provee una conexión de red Ethernet Base T10/100 estándar para conectarse a una intranet, a una red local o a Internet. La tarjeta puede ser usada para descargar programas de configuración del iO-CU al panel a través

de la red.

La tarjeta Ethernet se instala en el conjunto plástico y se conecta a la tarjeta principal mediante un cable plano.

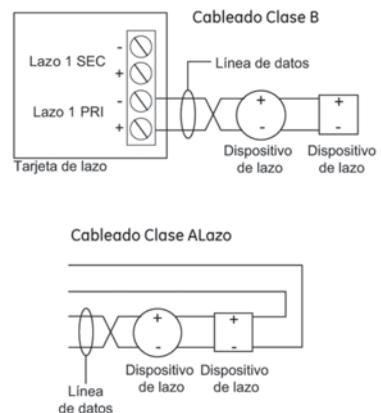


3.2. TARJETA EXTENSORA DE LAZO XAL250

La XAL250 ofrece un lazo Serie Signature adicional en el panel de control. La tarjeta amplía la capacidad del panel para dispositivos a un total de 500 direcciones, 250 por+ lazo.

La tarjeta es compatible con cableado Clase B o Clase A, pero sólo puede utilizarse con paneles de control iO500.

La tarjeta extensora de lazo se conecta al conector J7 en tarjeta de circuito principal.



3.3. CONVERTIDOR DE ENERGÍA DEL DETECTOR DE HUMO SMK

Este módulo convertidor de energía SMK ofrece una fuente de alimentación de respaldo para circuitos de detectores de humo de dos cables, conectados a un circuito de datos Signature.

El SMK supervisa la energía operativa del suministro de alimentación.

Cuando la energía comienza a degradarse, el SMK provee el voltaje de operación necesario a los circuitos de detección de humo de dos cables.



Propiedad
Protegida

0800-122-Securitas

securitasargentina.com

Securitas Sistemas

Securitas Argentina cuenta con una unidad de negocios específicamente desarrollada para implementar soluciones de seguridad electrónica.

Proyectos e Instalaciones
Servicio Técnico y Mantenimiento
Monitoreo
Track & Trace

Tel: +54 11 4014-3200
securitasargentina.com

Tel: +598 2509 7328
securitasuruguay.com





WWW.FUEGORED.COM



PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

Somos una empresa joven que cuenta con profesionales de larga trayectoria en el rubro de la Protección contra Incendio.

Somos distribuidores oficiales en la Argentina de los sistemas de extinción CHEMETRON FIRE SYSTEMS y de los sistemas de detección de incendio por aspiración XTRALIS - VESDA.

Trabajo en equipo, excelencia y calidad son nuestros principales objetivos, que se ven reflejados ante la elección de nuestros clientes.

 EXTINCIÓN Y SUPRESIÓN DE INCENDIO

CHEMETRON

Fire Systems™



 DETECCIÓN DE INCENDIO POR ASPIRACIÓN DE HUMO

VESDA

 **xtralis.**

VESDA



PROTECCIÓN, SEGURIDAD Y CONFORT DE ÚLTIMA GENERACIÓN A SU ALCANCE

 DETECCIÓN DE INCENDIO

 **SYSTEM SENSOR**



 **NOTIFIER**
by Honeywell

 AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

t.a.c.
by Schneider Electric



 CABLEADO ESTRUCTURADO

- Diseño e instalación de REDES CERTIFICADAS para Voz, Datos y Video.
- Cableado estructurado sobre UTP, Fibra Optica
- Armarios y Racks



Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com



Desde el año 2001 hemos desarrollado nuestro proceso de expansión incorporando tecnologías para ofrecer la mejor solución en Sistemas de Corrientes Débiles.

Utilizamos productos de alta gama y poseemos una amplia experiencia en la implementación de Sistemas de Detección de Incendio, Seguridad Electrónica y Gerenciamiento de Edificios, lo que garantiza instalaciones confiables y eficientes.

 CONTROL DE ACCESOS

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS



Honeywell
ACCESS SYSTEMS



 CCTV

Honeywell
VIDEO

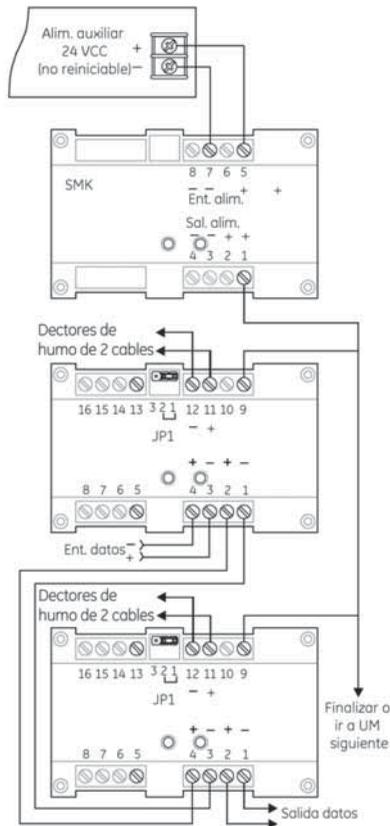


L-FIELD
CIRCUITO CERRADO DE TELEVISION

Distribuidor Oficial

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell





3.4. MARCADOR SA-DACT

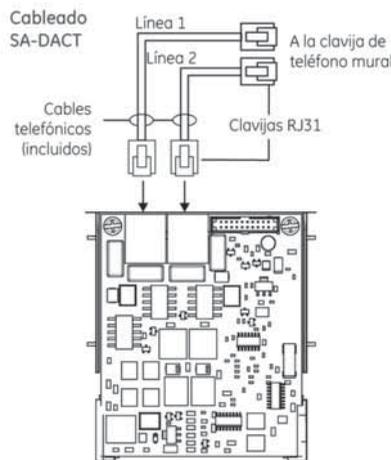
El SA-DACT permite la comunicación entre el panel de control y la estación central mediante un sistema de línea telefónica. Transmite cambios de estado del sistema (eventos) a un receptor de alarma digital compatible, a través de la red telefónica pública conmutada.

El marcador reporta eventos a través de transmisión sencilla, doble y dividida, a dos números de cuenta y teléfono distintos. La función de módem del SA-DACT también puede utilizarse para cargar y descargar la configuración del panel, el historial y su estado actual a un PC con iO-CU.

El SA-DACT coloca los mensajes en una cola y los envía en orden de prioridad (alarma, supervisión, problema y monitoreo). Las activaciones se transmiten antes de las restauraciones.

El marcador SA-DACT se instala en el conjunto plástico y se conecta a la tarjeta principal mediante un cable plano.

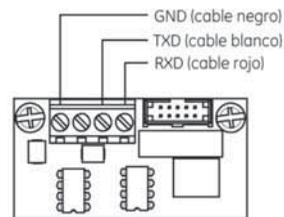
Las líneas telefónicas del marcador se conectan a los conectores de la tarjeta principal del marcador. La línea telefónica 1 se conecta al conector J4 y la línea 2 al conector J1.



3.5. INTERFAZ RS-232 DE SA-232

La tarjeta SA-232 incluye una interfaz RS-232 con los paneles iO500. Puede utilizarse para conectar una impresora al panel de control e imprimir eventos del sistema, así como para conectar un ordenador y descargar un programa de configuración del iO-CU al panel de control.

Cableado SA-232



La tarjeta RS-232 se instala en el conjunto plástico y se conecta a la tarjeta principal mediante un cable plano.



El sistema EST iO500 ofrece detección inteligente, direccionamiento electrónico y mapeo automático de dispositivos. Además, soporta una amplia gama de accesorios, incluyendo: módulos, detectores y bases inteligentes de la Serie Signature; Anunciadores remotos Serie R y tarjetas opcionales para ampliar la capacidad del sistema y sus funciones.



BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



ECO1000 Detectores Convencionales de Humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo foto-térmico tipo "Multi Criterio".



SpectraAlert Advance Notificación Audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo: 12 y 24 VCD
- Presión sonora: +88dB



Parlantes de Alta Fidelidad

La nueva serie de parlantes SpectraAlert Advance reproduce las palabras en forma clara e inteligible, utilice los parlantes modelo SP para obtener alta definición en su sistema de audioevacuación o modelo SPV para ambientes con elevado nivel de ruido.



Innovair Flex Monitoreo en Sistemas de Climatización

Nuevos detectores de humo para aplicación en ductos, se caracterizan por su versatilidad, flexibilidad de instalación y simpleza de mantenimiento.



Detección de Humo por Aspiración - FAAST

El detector de humo por aspiración de aire FAAST 8100 combina dos fuentes de detección óptica de humo (LED azul y láser infrarrojo) con algoritmos avanzados, para detectar un amplio rango de fuegos manteniendo alta inmunidad a partículas engañosas. Esto hace que el FAAST detecte con precisión condiciones de incendio incipientes, tan tempranamente como 30 / 60 minutos antes de que el fuego se desarrolle.



Detectores de Humo Serie i³

Esta serie se basa en los principios conceptuales de facilidad de instalación, inteligencia e inspección instantánea. Cuenta con una variedad de modelos que pueden incluir señal acústica, salida de relé NA + NC o sensor térmico.



CO1224T Detector de Monóxido de Carbono

Este dispositivo proporciona una detección temprana gracias a su tecnología de detección electroquímica que le permite medir exactamente los niveles del monóxido de carbono en el aire. Incorpora tecnología de prueba "Real Test™". Cumple con estándar UL2075.



Global AV Notificación Audiovisual

Nueva línea de dispositivos de notificación que ofrece la variedad de bocinas, estroboscopios y bocinas/estroboscopios, más flexible y fácil de utilizar de la industria.

- Gabinete de color rojo
- Ícono universal de incendio
- Accesorio p/ montaje en cielo raso



System Sensor América Latina

Carlos Pellegrini 179 - Piso 9 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Argentina

Tel.: (+54 11) 4324-1909

systemsensoral@systemsensor.com

www.systemsensor.ca

www.systemsensor.com



DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite
grandes inversiones...
nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenencias y Control de
Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net

www.datco.net

Distrito Tecnológico

Cátulo Castillo 3251, C1261ACS

Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security
A United Technologies Company



HID CORPORATION



IndigoVision
Complete IP Video Security Solutions

ALARI 3

Seguridad Perimetral

Tenemos más de una razón para ofrecerle un negocio Seguro



Muros sensores de flexión antiapertura



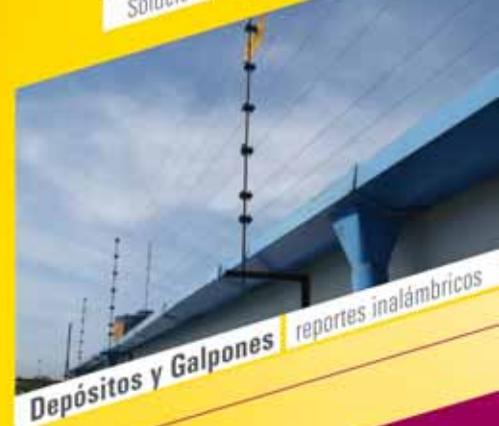
Casas accesorios para rápido montaje



Construcciones Especiales estructuras antivandalismo



Soluciones con energía solar



Depósitos y Galpones reportes inalámbricos



Exclusivo Software de control

visual Alari

Todo en un solo programa

Nuestro exclusivo software recibe la información de todas las zonas protegidas. Información inalámbrica o alámbrica en tiempo real de las alarmas zonificadas y la prioridad de cada una en un plano del lugar con señales audibles y sonoras. Poderosa base de datos bajo clave, historiales, pantallas de interacción y registros. Envío simultáneo de información a usuarios VIP. Apta para ser monitoreada.

Cercos Energizados de Seguridad Perimetral

ALARI 3 es el sistema integral de seguridad perimetral eléctrica líder en el rubro con más de 15 años de experiencia.

Es el sistema de mayor poder disuasivo al más bajo costo del mercado.

De fácil y rápido montaje reduciendo costos y tiempos de instalación.

Tiene el menor costo por metro lineal.



Nuestro software de control se intercomunica con equipos:



www.alari3.com.ar
4878-4100



La venta telefónica

El teléfono como herramienta para generar negocios

Las técnicas para concretar un negocio a través del uso del teléfono son muchas. Aquí ofrecemos tan sólo algunas de ellas, recordando siempre que un vendedor profesional debe ser creativo en la búsqueda de métodos para cerrar una venta.

Las llamadas telefónicas pueden ser entrantes o salientes, pero ambas son de vital importancia para toda empresa. Capacitar al personal para que pueda utilizar el teléfono adecuadamente es un requisito básico para marcar la diferencia y aprovechar todas las oportunidades que brinda el mercado.

La llamada entrante es aquella que ingresa desde el exterior de la organización y la realiza un cliente actual o potencial para hacer un pedido, presentar una queja o plantear una consulta, entre otras razones. Las personas que atienden estas llamadas deben saber qué responder y cómo resolver las distintas inquietudes planteadas.

La llamada saliente parte siempre desde alguno de los miembros de la organización y, al igual que la llamada entrante, tiene distintos motivos u objetivos. En esta nota, analizaremos en detalle la llamada saliente, destinada a vender y ganar nuevos clientes corporativos. Es decir, generar negocios de empresa a empresa o "business to business".

TARGET O MERCADO OBJETIVO

Armar un detalle de las empresas que son el objetivo de los productos que comercializa la organización.

HERRAMIENTAS DE TRABAJO

• **PLANILLA DE TRABAJO:** Aquí se vuelca la denominación o razón social de la empresa a la que se va a llamar, teléfono y los nombres de los compradores o posibles contactos por quien preguntar. Es importante hacer una investigación previa al llamado, para contar con algún contacto y, de esta manera, poder pasar el obstáculo que presenta la recepcionista o secretaria de la persona a la que se debe llegar.

La investigación previa puede realizarse usando los buscadores de Internet (Google, Yahoo o cualquier otro) y las redes sociales



Lic. Augusto D. Berard

Consultor de empresas - a.berard@pampamarketing.com

más conocidas (Facebook y LinkedIn). En la planilla se crea un campo llamado "Observaciones", en el que se anotan todos los detalles de la llamada (nombres de la recepcionista, horarios, mail del contacto, etc.).

- **TELÉFONO:** El equipo tiene que estar ubicado en un lugar silencioso y tranquilo, que permita concretar una comunicación fluida y sin ruidos de fondo que alteren el diálogo. Se puede usar un equipo inalámbrico, celular, de vincha o el tradicional teléfono de cable que se apoya en el escritorio. También se utiliza el sistema Skype para hablar desde una PC a un teléfono convencional.

DISCURSO DE VENTAS

Hay que saber qué decir, en qué momento hacerlo y cuál es la finalidad de la llamada. En el discurso de ventas se pueden escribir las preguntas que no deben faltar y las frases que siempre tienen que estar presentes.

OBJETIVOS DEL LLAMADO

Cuando el vendedor llama por primera vez a una empresa que desea captar como cliente, la principal finalidad es recabar información. Esa información es la que permite comenzar a conocer las necesidades del potencial cliente y sus hábitos de consumo. Hay que saber cómo compra, a quién lo hace y por qué lo hace.

Cada organización es diferente y única. Existe una cultura organizacional en cada empresa y es necesario conocer en profundidad la misma, para generar negocios y vínculos estables en el tiempo y de mutuo beneficio.

El vendedor es un profesional que busca satisfacer necesidades

y ser de utilidad. Es un experto en su producto y debe enseñar y capacitar al comprador, para que éste tome la mejor decisión al momento de decidir la compra.

La venta de empresa a empresa es racional en un cien por ciento y los argumentos a desplegar tienen que estar basados en elementos contundentes y demostrables. La habilidad del vendedor es descubrir el perfil del cliente y sus necesidades.

TÉCNICAS A APLICAR

A nadie le gusta que le vendan o le impongan un producto. Por este motivo, el candidato es reticente a conceder entrevistas a empresas que no conoce ni respeta. El vendedor debe vender y hacer creer al comprador que es él quien está comprando, hay que guiarlo hacia el cierre de la venta, haciendo creer que él tomó la decisión y de que tomó la decisión correcta y conveniente para su empresa. Llamar para ofrecer un producto no es lo más conveniente. Si se menciona que el motivo del llamado es ofrecer algo, ese llamado será improductivo y no se avanzará en la venta. Hay que usar la inteligencia y la capacidad de persuasión en la venta telefónica.

El comprador industrial es especialista en su tarea y sabe como seleccionar a un proveedor y descartar lo que no le conviene. Una de las maneras que utiliza para esta selección es pedir que le envíen una carpeta de presentación por correo, un mail de presentación o que le envíen una cotización o lista de precios. No hay que caer en esta trampa.

Como se mencionó, el vendedor es un profesional que busca ser de utilidad y generar un negocio

Cuando el vendedor llama por primera vez a una empresa que desea captar como cliente, la principal finalidad es recabar información. Esa información es la que permite comenzar a conocer las necesidades del potencial cliente y sus hábitos de consumo.

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO



Grat: 15-6152-4055

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

**LISTADO DE
PRINCIPALES CLIENTES**

Bancos

Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridian
Casa Puente.

**Countries, Clubs
y Barrios**

San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol – Barrio Náutico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bulogne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

**Hospitales, Clínicas
y Sanatorios**

Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacre Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas

Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Graf, Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S. A.
El Zanjón de Granados.

Organismos Públicos

Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones
Exteriores.

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad



CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes via internet



Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia



TekhnoSur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustin Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Garantía total avalada por 20 años en el mercado



Permanente Stock disponible

GONNER

ALARMAS

¡Nuevo módulo SMS y discador incorporado!



Controlá todas las funciones desde tu celular. Mediante sencillos mensajes de texto podés armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones

Conocé siempre el estado de tu alarma en cualquier momento enviando un SMS recibirás como respuesta en tu celular un mensaje con una descripción detallada del estado de tu alarma.

Enterate qué pasa en tu casa al momento. Cualquier novedad te será informada inmediatamente mediante mensajes hablados o SMS.

PIXON 400

PIXON 400 es un panel de alarma contra robo e incendio de 4 zonas totalmente programable. Basa su funcionamiento en un microprocesador de última generación y un software nacional dedicado que le confiere características de excepción.

Incorpora un discador telefónico de alarma con mensajes hablados de excelente inteligibilidad. Con el agregado del módulo celular INTESCOM (no incluido), es posible comunicar los eventos aún en ausencia de línea telefónica, mediante el uso de la red celular. Este módulo también hace posible el envío de eventos y control del sistema mediante SMS.

Un poderoso bus de comunicaciones permite conectar varios teclados de control (uno de ellos incluidos) y otros accesorios como un receptor para armar/ desarmar el sistema a control remoto, y adicionar detectores inalámbricos.

Carrasco 388 - C.A.B.A. (1407) - Tel./Fax: (011) 4674-0718 / 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

BUENOS AIRES
FOR COMPAN
ARGENTINO
4674-0718

SYS - Buenos Aires
Comite Vuelta de Obligado
N°574, Bernal
Pcia. Bs. As.
(011)4368-0301
buenaaires@sysaf.com.ar

SYS - Posadas
Tambor de Tacuan N°3086
Posadas
Pcia. Misiones
(03763)433870
misiones@sysaf.com.ar

SYS - Mar del Plata
Jose Martí N°567 Dep2
Mar del Plata
Pcia. Bs. As.
(0223)4808000
mardeplata@sysaf.com.ar

SYS - Corrientes
Cataratas N°1952
Corrientes
Pcia. Corrientes
(03763)430311
corrientes@sysaf.com.ar

SYS - Rio Cuarto
Pcia. de la Rioja N°975
Rio IV
Pcia. Córdoba
(0358)4648339
riocuarto@sysaf.com.ar

SYS - Viedma
Belgrano N°1170
Viedma
Pcia. Rio Negro
(02925)423577
viedma@sysaf.com.ar

Solicite envío de
lista completa de
precios y catálogo
de productos



de mutuo beneficio. Presupuestar, enviar precios o cotizaciones, carpetas de presentación o enviar mails no es vender.

Hay que saber decirle al comprador que no se le va a enviar un presupuesto o una carpeta sin antes haber tenido una entrevista o haber conocido en profundidad su necesidad o problemática.

El comprador profesional trata solo con vendedores profesionales y no pierde el tiempo atendiendo a vendedores que no saben hacer su trabajo a la perfección. Este tipo de comprador tiene una misión clara y concreta, que es la de seleccionar los mejores productos para su empresa, los más convenientes en precio y prestaciones. Por eso, hay que ganarse la confianza y el respeto del comprador, respetando los tiempos de compra y toma de decisiones que se aplican en las distintas industrias.

Si el comprador profesional se equivoca en la elección del proveedor, pone en juego su puesto de trabajo y compromete a su empresa, arriesgándola a una pérdida económica por comprar productos de mala calidad o que no se ajustan al requerimiento productivo.

En la venta de empresa a empresa, el precio es una variable importante, pero no es lo que prima al momento de tomar decisiones. El comprador busca la elección más conveniente para su empresa.

TIPOS DE LLAMADAS

- Llamar para hacer una consulta: mencionar que se llama para hacer una consulta es la mejor manera de distraer al comprador, hacerlo sentir importante y descomprimir el estrés que provoca el llamado. El vendedor puede decir que le gustaría saber a quién debe contactar, para presentar una nueva alternativa de reducción de costos y/o mejora de procesos para su empresa.
- Llamar para conocer la opinión: Pedirle una opinión al comprador es una técnica muy utilizada por los vendedores expertos. El planteo

telefónico que debe hacerle el vendedor al comprador sería el siguiente: "Me gustaría conocer su opinión sobre el producto que represento". Nadie se niega a pedir una opinión y esto hace sentir importante al comprador que está siendo consultado. La consulta esconde a la venta, dado que el vendedor va a desplegar todos los beneficios de su producto y el comprador se mostrará interesado en avanzar y concretar la compra.

- Llamar para concretar una entrevista: Si el producto que se comercializa es necesitado por el comprador, la concreción de la entrevista será natural y se realizará inmediatamente. Hay productos escasos o novedosos que son buscados por los compradores. Al haber poca oferta, si el llamado es atendido por el comprador, se puede pedir la entrevista y éste la concederá sin poner objeción alguna. El llamado sería así: "Señor comprador, comercializo el producto XX y deseo tener una entrevista con usted, para presentar los beneficios del mismo frente a las necesidades de su empresa".
- Llamar para presentar una oferta: Se puede llamar para otorgar una oferta por tiempo limitado y de tipo exclusivo. El discurso de la llamada podría ser el siguiente: "Señor comprador, me gustaría otorgarle el beneficio de una oferta exclusiva, que representará una ganancia para su empresa".
- Llamar para entregar una muestra sin cargo: entregar un producto sin cargo para que sea probado es una técnica muy utilizada y efectiva. El comprador puede evaluar el producto con tranquilidad y sin compromiso alguno. Si la muestra entregada es de su interés, citará al vendedor para negociar precios y condiciones comerciales. El llamado del vendedor frente al comprador, se desarrollaría de la siguiente manera: "Señor comprador, me gustaría entregarle en mano una muestra sin cargo del producto que comercializo, así puede evaluar sus beneficios y la

conveniencia de adquirir los mismos en un futuro cercano".

- Llamar para invitar a un curso o demostración de producto: los productos técnicos, que requieren un análisis detallado, pueden comercializarse invitando a los compradores a una charla o curso sin cargo, con el fin de dar a conocer las ventajas técnicas del producto. Toda capacitación es generalmente muy bien recibida, dado que no implica compromiso alguno y permite al comprador conocer nuevas tecnologías y sus beneficios. La llamada sería la siguiente: "Llamo para invitarlo a la presentación técnica del nuevo equipo que fabrica mi empresa, que se desarrollará en nuestra planta industrial y en la que participarán distintas empresas afines a la suya. La charla será técnica y la dictará el ingeniero encargado de la producción general de nuestra planta".
- Hacer referencia a otras empresas que ya han comprado: mencionar a empresas de la competencia, que ya han comprado el producto, es otra de las maneras de generar interés y concretar entrevistas y nuevas ventas. La llamada sería la siguiente: "Hace unos días ha comprado mi producto la empresa XX, que entiendo es competencia directa de la suya. La empresa XX decidió la compra luego de haber realizado un pormenorizado análisis del producto y de los beneficios que trae aparejado su implementación. Como su empresa tiene características similares a la empresa XX, estimo que también puedo ser de utilidad, presentando el producto a su organización". Como se aprecia, las técnicas de venta telefónica son múltiples y variables. Se requiere creatividad y actitud proactiva para captar nuevos clientes. Las oportunidades siempre están presentes para aquellos que trabajan profesionalmente. ■

Los productos que requieren un análisis detallado pueden comercializarse invitando a los compradores a una charla o curso sin cargo, con el fin de dar a conocer sus ventajas técnicas. Toda capacitación es generalmente muy bien recibida, dado que no implica compromiso alguno.

Si no posee los capítulos anteriores, puede descargarlos todos desde: www.rnds.com.ar



 Consultora de empresas de seguridad y capacitación de vendedores.

 Integrada por profesionales con más de 20 años de trayectoria y experiencia.


Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas

info@pampamarketing.com
www.pampamarketing.com



Controles remotos y pantallas portátiles touchscreen Philips, compatibles con HAI permiten el control total de la vivienda y oficina por WiFi.

Única solución domótica sin cables para hacer tu casa inteligente



Mini pantallas touchscreen embutidas con imágenes editables.



Software de control a distancia en tiempo real parametrizable compatible con Geovisión



Micromódulos de control para embutir detrás de teclas standart



Sistemas híbridos domóticos de alarma HAI con pantallas LCD.

Admiten visualización de cámaras desde los teclados



Transceptores inalámbricos. Admiten hasta 256 puntos de control



CASAS Y OFICINAS INTELIGENTES

XTEND CASAS INTELIGENTES
AV. PUEYRREDÓN 2501 NIVEL -1
(BUENOS AIRES DESIGN)

TEL. (54 11) 5777-6087
NEXTEL: 242*1303
INFO@PLCBUS.COM.AR
WWW.XTEND.COM.AR
WWW.PLCBUS.COM.AR

CONTROLE NUESTRO
SHOWROOM POR INTERNET
SOLICITANDO UNA CLAVE DE
ACCESO A INFO@PLCBUS.COM.AR

CONSULTE POR CURSOS
DE CAPACITACIÓN



Buenos Aires
Design:

Honeywell

SECURITY

- **VISTA 48 LA**
*Un panel...
infinitas posibilidades*



TECHNOLOGY

Honeywell

Security products dealer

Honeywell, líder mundial con más de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios de la más alta prestaciones.



- **6164SP**
Teclado LCD
alfanumérico (Español)
Exp. de 4 zonas y 1 relé



- **Vista ICM**
Módulo de conexión
a Internet
Permite controlar
el panel vía web



- **6271CS**
Pantalla táctil
gráfica color
alfanumérico (Español)



- **6148SP**
Teclado LCD
con palabras
fijas (Español)



- **6270**
Pantalla táctil
gráfica (B/N)
Seguridad,
centro de mensajes



- **6150RF**
Receptor
inalámbrico
Teclado LCD

SF TECHNOLOGY S.A.

Av. Boedo 1912 (C1239AAW) C.A.B.A. - Tel.: (54 11) 4923-0240
info@sf-technology.com - www.sf-technology.com

Integre todos sus productos comprando en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero



- Amplio stock disponible
- La mayor variedad y el mejor precio
- Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones
- Envíos express a todo el país
- Estacionamiento sin cargo para clientes

Av. Triunvirato 3815

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

*Desde 1993 Brindamos el mejor servicio y la mejor atención
a el instalador, el integrador y a las estaciones de monitoreo*

www.arcontrol.com.ar

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.

AVerMedia **ENFORCER** **Geolision** **alhua** **SOYAL** **ACROW** **CONTROLVISION** **HALTel**

LG **Intelligentgas** **OPTEX** **VIDEOMAN** **TOPICA** **R&KONET** **AVIATEL** **ADEMCO** **ALEPH**

DSC **ALONSO** **NIJON SECURITY** **Code Encryptor** **SYSTEM SENSOR** **Altel** **BENTEL SECURITY** **NOTIFIER** **DP-20** **QUASAR**

Av. de los Incas 4376 (C1427DNU) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar

Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451

Jerarquización y capacitación para la industria

La importancia de la Cámara en el control y la auditoría

Dentro de la multiplicidad de funciones, roles y relaciones que establecen las Cámaras Empresariales, se destaca el rol de Organismo de Control y Auditoría como eje fundamental para el mantenimiento, buen funcionamiento y prestación de los diferentes Sistemas de Seguridad.



José Luis Armando
Presidente de CESEC

El campo de la Seguridad Electrónica es uno de los más innovadores, siendo pertinente la renovación y actualización de equipos y tecnologías con el objeto de mantener vigencia, y la correcta implementación de la protección. Sin embargo, como la aplicación de este principio muchas veces redundante en el plano económico, no es extraño encontrar instalaciones sin mantenimiento, equipos obsoletos o de calidades pobres contratados por conveniencia económica o por ignorancia del cliente, lo que a la larga repercute en fallas del sistema, que pueden ocasionar graves consecuencias.

Es en este punto en el que debe actuar la Cámara Empresarial, desde un rol objetivo, justo y honesto, evaluando las instalaciones y comparando las posibilidades aplicables a cada caso, buscando el balance correcto entre las necesidades y las disponibilidades de cada cliente. No se puede negar que una empresa puede prestar un servicio de asesoría, pero ciertas características propias de la unión de empresas permiten ir un paso más adelante en una buena función de contralor:

- La heterogeneidad de rubros permite la evaluación por parte de profesionales de cada sector de los diversos elementos del Sistema de Seguridad en una misma visita.

- Varias empresas de un mismo rubro pueden comparar opiniones, cotejando no haber dejado ningún aspecto o punto descuidado.

- En general no se realizan comparaciones desde el punto de vista de costos, sino que se evalúa el estado, operatividad, funcionalidad y adecuación a las necesidades de todas las instalaciones para las que se requiera la visita, así como las que puedan ser evidentes durante el control para los Socios que actúan como Contralores en ese momento.

- La emisión de una resolución objetiva con el respaldo implícito de todas las firmas que integran la Cámara otorgan al solicitante material de gran peso para reclamos a la empresa contratada.

- Al ser requerida la Evaluación a la Entidad, el solicitante no se ve forzado o comprometido a mantener o iniciar una relación de negocios con una empresa determinada, aunque sí se puede hacer men-

ción de la totalidad de firmas dedicadas al rubro en control o auditoría, para que el cliente las tenga presentes a la hora de realizar las actualizaciones o reparaciones necesarias.

Es imperante destacar que llevar adelante esta función requiere, como se hiciera mención, de plena objetividad e interés en mantener al cliente protegido y seguro, sin pensar o considerar quién es el colega o empresa que ha hecho mal el trabajo o lo ha mantenido desactualizado, sino siendo una voz de experiencia en el control de los equipos a la hora de realizar la visita. Tampoco se deben realizar interpretaciones respecto de por qué el cliente "se dejó estar" o aceptó una "clara estafa", ya que el nivel de innovaciones y tecnologías disponibles, así como los costos aplicables no es información que obligatoriamente deba estar en conocimiento de quien ha solicitado el control.

Queremos destacar que, debido a la importancia del área, estamos trabajando con diferentes organismos públicos locales para actuar y ser referentes desde la C.E.S.E.C. en el control de los sistemas de seguridad a nivel provincial y local.

En el mes de mayo pasado, tuvimos una experiencia exitosa al respecto, al ser solicitada una auditoría sobre el sistema de videovigilancia de un importante barrio cerrado de Córdoba. Las falencias en el sistema allí detectadas fueron un importante disparador para considerar que el trabajo que puede llevar adelante esta Cámara es primordial para lograr el cumplimiento de los objetivos planteados en nuestros Estatutos Sociales, y que comparten las empresas y profesionales que integran a la CESEC,, anteriormente compartido pero del cual queremos rescatar los siguientes puntos:

- Establecer pautas que formen, jerarquicen y desarrollen la actividad.

- Prestar su más amplio asesoramiento y colaboración gratuitos a los poderes públicos en todos los temas relacionados con las actividades de sus miembros (...)

- Promover auditoría, investigación, difusión y capacitación como los instrumentos más eficientes para optimizar el accionar empresario y su impacto comunitario.

EL FUTURO NO TIENE CABLES



Sensor Magnético Inalámbrico

Totalmente Supervisado, Estado de la Abertura, Prueba de Vida, Tamper, y Batería del Equipo. Alcance 100 mts. en área Abierta.



Sensor Infrarrojo Inalámbrico

Cobertura 110° 12 m, Tecnología DMT MASK. Excelente Desempeño Inalámbrico, Alcance 200m en Área Abierta.



Pulsador de Emergencia

Exclusivo y moderno diseño. Avanzada Tecnología de códigos Inalámbricos. Rango de Operación 100m.



Sensor Triple Tecnología Inalámbrico

Doble Sensor Térmico con Tecnología de Correlación Digital + Microondas. Inmunidad a mascotas hasta 40Kg.



Central de Alarma AFC-7664

Soporta 16 Zonas Cableadas + 24 Zonas Inalámbricas
4 Particiones, 8 Teclados,
8 Códigos de Usuario, 8 Controles Remotos.
Protocolo de Comunicación CONTAC ID
Memoria de los Últimos 150 Eventos en Pantalla.



Panel de Control

Teclado LCD de Excelente Diseño. Leyendas en Idioma Español.



Detector de Incendio

Detección por Sistema Fotoeléctrico Inteligente. Totalmente Supervisado, Prueba de Vida y Batería del Equipo.



Control Remoto

Excelente Diseño y Desempeño de RF. Función de Armado Parcial, Armado Total, Desarmado y Pánico Integradas.



Sensor Doble Tecnología

Compensación Automática de Temperatura y Análisis de Energía. Avanzada Tecnología de Reconocimiento de Mascotas, Inmunidad hasta 25Kg.

Distribuidores oficiales para la república Argentina:



Avda. Maipú 194 10 A
5000 - Córdoba
Tel./Fax: 0351.4280347
info@phiingenieria.com.ar
www.phiingenieria.com.ar



Avda. Rivadavia 11008
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4641.3009
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com



Avda. de los Incas 4376
C.A.B.A.
Tel. (54 11) 4523.8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar



Terrada 5797
(C1419DM) Capital Federal
(011) 4574.4554 / 4664 / 4848
daniel@tresnetsrl.com.ar
MSN: daniel.tresnetsrl@hotmail.com
Skype-usuario: daniel.tresnet



Avda. H. Irigoyen 1374
2322-Sunchales-Santa Fe-Argentina
Tel.:(54) 3493.422901 int. 230
carloscipolatti@peonargentina.com.ar
comex@peonargentina.com.ar
www.peonargentina.com.ar



RISTOBAT

Baterías para:

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped.
- Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas HidroGrúas.
- Motos: Importadas - Nacionales JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones Grupos Electrógenos.

Linterna
RECARGABLE
ESPECIAL PARA
SEGURIDAD



- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**

Representante de Baterías
Panasonic

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar

www.bateriasristobatsrl.com.ar

**MEJOR
PRECIO &
CALIDAD**

Más de 30 años brindando calidad y excelencia en nuestros cables

Especialistas en cables para comunicaciones: transmisión de datos e interconexión de sistemas de videovigilancia



Telefónicos para plantel interior y exterior
Instalación interna y cruzada
Subterráneos

Autosuspendidos livianos y pesados
Acometida Telefónica
Intercomunicadores

Nuestros productos

Transmisión de Datos
Pares trenzados sin blindar (UTP) interior y exterior
Pares trenzados blindados (FTP) interior y exterior
Blindados de par compensado
Desarrollos de cables especiales



Asesoramiento Especializado

Varela 3525/41 C.A.B.A. Argentina
Tel. (5411) 4878.0923 / 0924 / 0925 / 0926
ventas@anicorcables.com.ar . www.anicorcables.com.ar



CEMARA y su compromiso con la región

Nueva edición de Mercoseguridad

Se llevó a cabo en mayo un nuevo encuentro de profesionales de seguridad del Mercosur, cuya sede fue el país hermano Uruguay. Durante los dos días del evento, se discutieron temas inherentes a la profesión y proyectos de trabajo en conjunto.

Entre el 23 y 24 de mayo, en los salones del Hotel Conrad de Punta del Este y bajo el lema "Para lograr una Región más Segura", se llevó a cabo el "Encuentro de Profesionales de la Seguridad del Mercosur", MERCOSEGURIDAD 2012. La misma contó, además, con stands de exposición como muestra comercial de los proveedores del rubro y dos jornadas completas de conferencias. Nuestra cámara, fiel a su política de apoyo al sector en toda la región, participó de estas jornadas que tuvo entre las conferencias anunciadas y más destacadas, las siguientes:

- Situación de la Seguridad en los Países del Mercosur; Representantes de la FESESUR.
- Nuevas tecnologías de alta resolución en videoseguridad; Cámaras megapixel Avigilon.
- Presentación de la Plataforma Nanomir e integración con el cliente final, Nanocomm.
- Presentación de Cursos on line de capacitación; CASEL/Convenio con CESI Uruguay.
- Paneles de alarma y detectores inalámbricos, Interlogix.
- Nuevas tecnologías en el Monitoreo electrónico de Seguridad; Softguard.
- Monitoreo: contrato, diseño y presupuesto; Ing. Ricardo González y Sr. Franco Rocanova, Secretario y Vicepresidente 2° de CEMARA, respectivamente.
- La Incidencia del delito en la Seguridad Privada; Dr. Luis Vicat, Gerencia Ejecutiva/Consultora HGC.
- Presentación del Estudio del mercado argentino de la seguridad; Ing. Enrique Greenberg, Presidente de CASEL.
- Control de Accesos, Truportal.
- Sistemas de alarmas de incendio convencional, direccionable y de aspiración; Edwars.

El ciclo de conferencias fue cerrado con una exposición a cargo de la Licenciada Silvia La Ruffa, de la Subsecretaría de Planificación del ministerio de Justicia y Seguridad de la Provincia



La Lic. Silvia La Ruffa, de la Subsecretaría de Planificación del Ministerio de Justicia y Seguridad bonaerense y el Ing. Walter Dotti, Vicepresidente 1° de CEMARA

de Buenos Aires, invitada especialmente por CEMARA. La funcionaria, luego de una breve introducción en el tema a cargo del Ing. Walter M. Dotti, Vicepresidente 1° de esta cámara, abordó el tema "Seguridad: relación entre el Estado y los Privados". Durante su disertación, La Ruffa ofreció a los asistentes un pormenorizado panorama del tema, abordando, además, un análisis situacional de las realidades que le impusieron oportunamente su espíritu a la aún vigente Ley de Seguridad Privada de la Provincia, el mismo que hoy, desafortunadamente, la mantiene desfasada de las necesidades del presente.

El 23 por la noche, los organizadores y anfitriones del evento, en la persona de Hugo García Correale, de CESI, agasajaron a los participantes con una cena de camaradería, donde lo

social y las relaciones humanas fueron el acontecimiento central, sin faltar el toque de comicidad que le supieron dar los encargados de hacer deleitar a los presentes con un muy singular y emotivo show.

Reunión intercámaras

El 24 por la mañana tuvo cita en el mismo Conrad una reunión entre los directivos de la Cámara Empresarial de Seguridad Integral del Uruguay (CESI) y nuestra cámara, con el propósito de analizar acciones en conjunto para el desarrollo de nuevos planes de capacitación, a realizar mancomunadamente entre ambas asociaciones. El presidente de CESI, el García Correale, presentó una interesante propuesta con vistas a toda la región, la cual no tardó en ser considerada de alto interés para ambas cámaras.



*La experiencia de los años...
y todo lo que nos puede
transmitir el que más sabe.*

Le presentamos DX Net.
El Futuro de su negocio.

DX Control desarrolló la familia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.



Receptoras Multivínculo DX Link



Transmisores compatibles Full ID
(en formatos Contact ID y Ademco Express)



Repetidoras Store&Forward



Transmite el Contact ID
de forma directa y transparente

Contact ID sin límites
(sin programación de plantillas)

DX Control desarrolló un poderoso algoritmo de compresión de datos **KOMPRESSOR II** que permite agrupar eventos de Contact ID y enviarlos simultáneamente, vía radio, en una misma transmisión. Todo en un tiempo menor a 250 mSeg.

*Sin lugar a dudas la familia
más rápida del planeta*

Producidos en Argentina por el líder en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas

DXCONTROL

Tel./Fax: 5411 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina

Contáctenos en dxcontrol@dxcontrol.com.ar ó visite nuestra web en www.dxcontrol.com.ar

Protegemos nuestras
instalaciones con:



Soluciones
Inteligentes.



Smart Graphic Module

Nueva gama de módulos LCD TFT color

Nunca fue tan fácil. Ahorre tiempo en desarrollo. Colores e imágenes a su alcance en su módulo LCD TFT. Simplemente cargue sus imágenes en la memoria del display. Con sencillos comandos vía UART decida cómo mostrarlas. Especialmente apto para empleo mediante microcontroladores de gama baja.



CARACTERISTICAS:

- CPU, RTC y memoria Flash integrada.
- Modelos con pantalla touchscreen opcional.
 - B/L de LED con ajuste de brillo.
- Interfaz de comandos serie (UART a 3,3V)
 - De fácil configuración.



ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO

Consiga notas de aplicaciones y tutoriales en español, especialmente desarrollados por nuestros ingenieros.

SOLO
EN CIKA

Encuentre soluciones completas y eficientes en un solo lugar.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR:

CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@lmetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@arnet.com.ar

MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar

Actividades para este año

Compromiso con la capacitación



Julio Fumagalli Macrae
Vicepresidente de la Región XXIV de ASIS INTERNATIONAL

- ¿Qué tipo de capacitación brinda ASIS International?

- La variedad de temáticas y contenidos que ofrece ASIS International es muy vasta, abarcando desde programas muy generales hasta otros de máxima especificidad. En particular, en referencia al convenio recientemente suscripto con la UCASAL, se desarrolló un programa de 120 horas destinado a capacitar profesionales en la responsabilidad de diseñar e implementar programas para la protección de instalaciones físicas. Asimismo, en próximas etapas, se habrá de proveer programas similares orientados a la Certificación en Management de la Seguridad, como así también programas específicos en investigaciones y brindar respaldo al accionar de la Justicia. En línea con esta iniciativa, estamos comprometidos en generar y promover la generación de documentación y material educativo en idioma español para toda la región.

- ¿Qué vinculaciones y sinergias ve entre la seguridad privada y la pública?

- De acuerdo a un estudio realizado por CAESI (Cámara Argentina de Empresas de Seguridad e Investigaciones), entre los años 2000 y 2009, se registró en América Latina una disminución en las fuerzas de Seguridad Pública de unos 550.000 efectivos (-16%), al mismo tiempo que se registró un crecimiento de 400.000 efectivos en la Seguridad Privada (+34%). Esta situación genera un escenario que amerita una estrategia de integración, que le permita al Estado hacer un uso adecuado del esfuerzo ya realizado por la ciudadanía, el cual le permitiría aumentar en aproximadamente un 40% los recursos humanos afectados a la prestación de los servicios de seguridad privada, como así también de un 25% la logística operativa pública sin incurrir en mayores costos. Este escenario, gestionado adecuadamente, puede generar un quiebre de

Los prestadores de servicios de seguridad privada, requieren desarrollar y formalizar el proceso de formación de sus recursos técnicos y profesionales para posibilitar una contribución efectiva al sector público, conociendo sus exigencias, su complejidad y las problemáticas generales inherentes a la función.

la tendencia de crecimiento de la inseguridad en la región sin agregar mayores costos, a través de un adecuado sistema de incentivos, como por ejemplo la reducción de las tasas impositivas o de otros medios económicos (ej: subsidios), como sucede en las áreas de la Salud y la Educación en las que el sector privado contribuye con el Estado en el desempeño de sus funciones primarias.

- ¿Qué actividades realizará ASIS Región XXIV durante el año?

- Adicionalmente a las actividades de capacitación, nos encontramos organizando el Seminario Regional de ASIS International. Este encuentro es para nosotros un hito, dado que es la primera vez que se realiza en nuestra región y deseamos que por calidad y convocatoria alcance un nivel equivalente al de los organizados en otros continentes. El Seminario de ASIS Región XXIV se realizará en el marco de la Exposición Intersec, los días 15 y 16 de agosto. Participarán del mismo destacados profesionales de la Región, muchos de ellos ya certificados y que se desempeñan en el campo de la Seguridad. Invitaremos también a funcionarios públicos, quienes nos brindarán su calificada opinión acerca de las principales problemáticas y desafíos que enfrentan en sus países, así como también sobre las estrategias que implementan para dar solución a las mismas.



De izq. a der: Julio Fumagalli Macrae, de ASIS International; la Dra. Rosario Hernandorena, Coordinadora Gral. de la Sub Sede Buenos Aires de la Universidad Católica de Salta (UCASAL); el Ing. Carlos Amaya, Director Adjunto de Ingeniería, y el Lic. Diego Carvajal, Director de Criminalística; todos funcionarios de la misma entidad.

La conveniencia
de trabajar con
los expertos.



**Ofrecemos calidad en
componentes electrónicos,
eficiencia en distribución,
conocimiento técnico
y desarrollos a medida.**



SOLO
EN CIKA



**INNOVACION
CERTIFICADA**

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



**ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO**

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@amet.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar



CONTINEA

Microprocesamiento modular + Conectividad



RCM5600W RABBIT



+ Seguridad

+ Soluciones



Continea presenta el nuevo **Rabbit 5600W**, la solución Wi-Fi más compacta y de bajo costo de la firma pionera en conectividad TCP/IP en sistemas dedicados.

RCM5600W ofrece conectividad 802.11b/g. y soporta upgrades de firmware remoto, lo que permite la actualización del sistema virtualmente, desde cualquier lugar del mundo.

SUS APLICACIONES:

- + Automatización industrial
- + Gestión inteligente de edificios
- + Domótica
- + Datalogging



CONTINEA

Av. Corrientes 3989 Piso 2 Dto. 6 (1194) Ciudad de Bs. As. - Argentina
Tel.: (5411) 4865-5141 / Fax: (5411) 4867-6776
Email: info@continea.com.ar / www.continea.com.ar



CABLE NETWORK

DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar
2 x 0,50 - 75 Ω

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω



Lo mejor en
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado
asesoramiento:

0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net

Se vienen las vacaciones...

Actividades para el período invernal

Los voluntarios de Mission 500 en Argentina ya están pensando en lo que serán las vacaciones de invierno para sus apadrinados y proyectan una salida en conjunto. También harán un mural en la Villa 31. En medio, sigue la entrega de alimentos y el seguimiento escolar.

Durante el mes de mayo, los voluntarios de Mission 500 continuaron con su obra solidaria, entregando, en dos etapas, alimentos para todo el núcleo familiar de cada uno de los chicos apadrinados.

Cada entrega se compone de 4 kg. de arroz, 4 kg. de fideos, 2 kg. de polenta, 1 kg. de copos de maíz, 4 kg. de harina, 2 kg. de lentejas, 2,5 kg. de dos tipos diferentes de leche en polvo, 6 kg. de variedades de galletitas, 1 kg. de mermelada, 1 kg. de dulce de leche, 1 kg. de dulce membrillo o batata, 2 kg. de azúcar, 1 kg. de cacao, una caja de 50 saquitos de té y una de mate cocido, 5 litros de aceite, 1,80 kg. de tomate en lata, 1,2 kg. de choclo en lata, 1,2 kg. de arvejas en lata y 900 grs. de atún en lata.

Por otra parte, los voluntarios continúan realizando la tarea de seguimiento escolar y a medida que pasa el tiempo, la relación con los chicos y los padres se va haciendo más fluida.

En los seguimientos, se ayuda al apadrinado en las tareas que más les cuesta y también se le da prioridad a la charla con cada uno de ellos, para conocer su estado, su relación con el colegio y si los alimentos que se le brindan son destinados de manera correcta.

VACACIONES DE INVIERNO

A poco de las vacaciones de invierno del ciclo lectivo, los voluntarios de Mission 500 están ya planeando una salida con todos los chicos y una de las opciones que se manejan, es la visita al parque temático Temaikén, lugar que hasta el momento ninguno de los chicos conoce.

Otra actividad programada es la realización de un mural en la Villa 31, que estará ubicado frente a la

sede de la Fundación El Pobre de Asís de ese barrio.

El trabajo será organizado para un fin de semana y del mismo participarán todos los chicos, bajo la coordinación de Emilio Fatuzzo, artista plástico, que donará los materiales y ayudará en la realización de la obra. Ese mismo día se organizará también un almuerzo para todos los apadrinados y sus familias.

La idea es hacer participar a los chicos apadrinados por Mission500 y sus familias de la jornada que comenzaría un sábado o domingo por la mañana (falta aún la designación de la fecha), en la que Emilio y los chicos pintarán el frente, luego se hará el almuerzo y por la tarde, Fatuzzo cerraría la obra, la cual quedará como símbolo del apoyo de Mission500 al proyecto. ■



Los interesados en colaborar con Mission500 en Argentina pueden escribir a las siguientes casillas de correo:

Patricio Quevedo, voluntario responsable en Argentina: pq@tellex.com.ar
Carolina Porto, voluntaria coordinadora: carolina.porto@tellexpress.com.ar



INTRUSION | CCTV | MONITOREO | INCENDIO

nuestro capital más grande... la confianza!

Súmese ahora a la gran familia de FIESA. En nuestro sitio web podrá encontrar un formulario para inscribirse y empezar a disfrutar de todas las ventajas de ser cliente nuestro.



STOCK PERMANENTE

> Amplio stock de toda la línea de productos



PRECIOS COMPETITIVOS

> Mantenemos siempre los mejores precios del mercado



TRATO HONESTO

> Somos transparentes en todas nuestras ventas



SERVICIO POST-VENTA

> Departamento técnico especializado a su disposición



ASESORAMIENTO POR PROFESIONALES

> Fiesa capacita técnicamente a todo su Staff para que puedan asesorarlo en cada compra



LABORATORIO ESPECIALIZADO

> Laboratorio con línea directa al fabricante



CERTIFICADOS APROBADOS

> Para aquellos productos que lo requieran contamos con Certificaciones y Homologaciones



GARANTIA EXTENDIDA

> Los productos HIKVISION y PARADOX tienen garantía de 2 años



CURSOS Y CAPACITACIONES

> Programa de Cursos Gratuitos para nuestros Clientes

PARADOX
SECURITY SYSTEMS

HIKVISION

UTC Fire & Security
A Global Technology Company
EDWARDS

cofem®

Twida

MCDI
Security products

KP

Av. de los incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11 4551.5100 | repcion@fiesa.com.ar

Visítenos en WWW.FIESA.COM.AR





STAFF - ANUNCIANTES

Negocios de Seguridad
Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e-mail: info@rnds.com.ar web: www.rnds.com.ar

DIRECCIÓN EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar

DIRECCIÓN COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar

ATENCIÓN AL LECTOR
Javier Ochoa
lectores@rnds.com.ar

ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar

ADMINISTRACIÓN
Hugo Acuña
admin@rnds.com.ar

ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar

PROD. PERIODÍSTICA
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar

DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar

DISEÑO PUBLICITARIO
José Luis Carmona*
Celular: (15) 5498-3028
19logograf@gmail.com

DEPARTAMENTO CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar

DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@arnet.com.ar

IMPRESIÓN
Imprenta Ecológica*
Manuel Garcia 465 (C1284AC)
Teléfono: (54 11) 4942-8228

DISTRIBUCIÓN
(capital, GBA e interior del país)
Legroupe Servicios srl.
R.N.P.S.P. Nº 670

(*) Externo
TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad® es una publicación bimestral sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.
Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.
Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145
Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.
Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.
Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.
Los colaboradores y columnistas lo hacen en honor.
Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar

Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar

Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar

Revista Negocios de Seguridad® es Socio Adherente de CASEL
www.casel.org.ar

43 ALIARA
Tel./Fax: (54 11) 4795-0115
e-mail: ventas@aliara.com
web: www.aliara.com

51 ALSE
Tel./Fax: (54 11) 4761-4222
e-mail: ventas@alseargentina.com.ar
web: www.alseargentina.com.ar

157 ALTEL S.R.L.
Tel./Fax: (0351) 586-9307
e-mail: info@systemasal.tel.com
web: www.systemasal.tel.com

159 ANICOR CABLES
Tel./Fax: (54 11) 4878-0923/24/25/26
e-mail: ventas@anicorcables.com.ar
web: www.anicorcables.com.ar

61 ANIXTER
Tel./Fax: (54 11) 4909-5200
web: www.anixtersoluciones.com

155 AR CONTROL S.R.L.
Tel.: (54 11) 4523-8451
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar
web: www.arcontrol.com.ar

22 ARG SEGURIDAD
91 Tel.: (54 11) 4674-6666
93 e-mail: ventas@argseguridad.com
web: www.argseguridad.com

49 ARROW ARGENTINA
Tel./Fax: (54 11) 4122-3500
e-mail: ventas@arrow.com
web: www.arrow.com

113 BCG
114 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223
115 e-mail: info@bcgroup.com.ar
web: www.bcgroup.com.ar

95 BIG DIPPER
a Tel./Fax: (54 11) 4481-9475
99 e-mail: ventas@bigdipper.com.ar
web: www.bigdipper.com.ar

79 BIGSON
Tel./Fax: (54 11) 4857-3300
e-mail: info@bigson.com
web: www.bigson.com

02 BOSCH
03 Tel.: (54 11) 5295-4400
04 e-mail: seguridad@ar.bosch.com
05 web: www.boschsecurity.com.ar

109 BRISTA
Tel./Fax: (54 11) 4795-4444
e-mail: info@brista.com.ar
web: www.brista.com.ar

122 Byh Ingeniería s.r.l.
Tel./Fax: (03496) 42-7652
e-mail: info@byhingenieria.com
web: www.byhingenieria.com

134 BYKOM S.A.
Tel./Fax: (54 223) 495-8700
e-mail: info@bykom.com.ar
web: www.bykom.com.ar

167 CABLE NETWORK
Tel./Fax: (54 11) 4755-5200
e-mail: coaxiales@cablenetwork.net
web: www.cablenetwork.net

54 CEM
Tel.: (0351) 456-8000
e-mail: ventas@cemsrl.com.ar
web: www.cemsrl.com.ar

14 CENTENNIAL ELECTRONICA
15 Tel.: (54 11) 6777-6000
e-mail: centennial@getterson.com.ar
web: www.getterson.com.ar

163 CIKA ELECTRONICA
165 Tel.: (54 11) 4522-5466
e-mail: cika@cika.com
web: www.cika.com

166 CONTINEA S.R.L.
Tel.: (54 11) 4865-5141
e-mail: info@continea.com.ar
web: www.continea.com.ar

100 DAHUA TECHNOLOGY CO. LTD.
101 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883
e-mail: overseas@dahuatech.com
web: www.dahuasecurity.com

146 DATCO
Tel./Fax: (54 11) 4103-1300
e-mail: scai@datco.net
web: www.datco.net

128 DAZ CONDUCTORES
Tel./Fax: (54 11) 4657-8888
e-mail: ventas@daconductores.com.ar
web: www.dazconductores.com.ar

110 DCM SOLUTION S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4711-0458
e-mail: info@dcm.com.ar
web: www.dcm.com.ar

90 DEFENDER
Tel./Fax: (54 11) 4361-5621
info@defenderseguridad.com.ar
www.defenderseguridad.com.ar

42 DIALER ALARMAS
Tel./Fax: (54 11) 4932-8175
e-mail: ventas@dialer.com.ar
web: www.dialer.com.ar

46 DISTRIBUIDORA TELLEXPRESS
47 Tel./Fax: (54 11) 4852-1333
e-mail: info@tellexpress.com.ar
web: www.tellexpress.com.ar

35 DRAMS TECHNOLOGY
37 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141
39 ventas@dramstechnology.com.ar
41 www.dramstechnology.com.ar

21 DSC
web: www.dsc.com

65 DVR STORE
66 Tel./Fax: (54 11) 4632-5625
67 e-mail: info@dvr-store.com.ar
web: www.dvr-store.com.ar

161 DX-CONTROL S.A.
Tel.: (54 11) 4647-2100
e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
web: www.dxcontrol.com

57 DYNA GROUP
Tel./Fax: (54 11) 4546-3140
e-mail: ventas@dynagroup.com.ar
web: www.dynagroup.com.ar

87 ELCA SEGURIDAD S.R.L.
89 Tel./Fax: (54 11) 4921-3796/3384
e-mail: info@elcasrl.com.ar
web: www.elcasrl.com.ar

62 ELECTROSISTEMAS
63 Tel./Fax: (54 11) 4713-889
ventas@electrosistemas.com.ar
web: www.electrosistemas.com.ar

88 ELECTRÓNICA APLICADA
Tel./Fax: (54 11) 4362-7079
e-mail: info@detectores.com.ar
web: www.detectores.com.ar

50 ERNESTO MAYER S.A.
Tel.: (54 11) 4760-1322
e-mail: mayer@pcb.com.ar
web: www.mayerpcb.com.ar

32 ESPACIO DISEÑO
Tel./Fax: (54 11) 4803-3884
e-mail: dianalanai@gmail.com
web: www.espacioidisenio.com

69 FERGUS SECURITY
Tel./Fax: (54 11) 4021-9980
e-mail: info@fergussecurity.com.ar
web: www.fergussecurity.com.ar

12 FIESA
13 Tel./Fax: (54 11) 4551-5100
169 e-mail: fiesa@fiesa.com.ar
web: www.fiesa.com.ar

142 FUEGO RED S.A.
143 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464
e-mail: info@fuegored.com
web: www.fuegored.com

40 GERENCIA EJECUTIVA
Tel./Fax: (54 11) 5279-4794
e-mail: info@gerenciaejecutiva.com
web: www.gerenciaejecutiva.com

10 GFM ELECTRONICA
11 Tel./Fax: (54 11) 4298-4076
e-mail: ventas@gfm.com.ar
web: www.gfm.com.ar

151 GONNER
Tel./Fax: (54 11) 4674-0718
e-mail: ventas@gonner.com.ar
web: www.gonner.com.ar

130 GTE
131 Tel./Fax: (54 11) 4896-0060/1
e-mail: info@gte.com.ar
web: www.gte.com.ar

018 HID
015 Tel./Fax: (54 11) 4855-5984
e-mail: smazoni@hidcorp.com
web: www.hidcorp.com

105 INTELEKTRON
171 Tel./Fax: (54 11) 4305-5600
e-mail: ventas@intelektron.com
web: www.intelektron.com

119 IRTEC AUTOMATISMOS SRL.
Tel./Fax: (54 11) 4717-2967
e-mail: info@irtec-arg.com.ar
web: www.irtec-arg.com.ar

137 ISELEC
Tel./Fax: (54 11) 5294-9362
e-mail: info@iselec.com.ar
web: www.iselec.com.ar

135 ISOLSE
Tel.: (54 11) 4621-0008
e-mail: contacto@isolse.com.ar
web: www.isolse.com.ar

124 LANDWAVE SOFT
e-mail: info@landwavesoft.com
web: www.landwavesoft.com

126 LANTRIX - GCS S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4014-0578
e-mail: info@lantrixgcs.com
web: www.lantrixgcs.com

74 LANTRONICA
75 Tel./Fax: (54 11) 5368-0503
e-mail: ventas@lantronica.com.ar
web: www.lantronica.com.ar

118 LARCON-SIA S.R.L.
Tel./Fax: (54 11) 4912-4121
e-mail: ventasba@larconsia.com
web: www.larconsia.com

81 LASER ELECTRONICS S.R.L.
Tel./Fax: (54 11) 4763-9600
ventas@laserelectronics.com.ar
web: www.laserelectronics.com.ar

83 MEDITECNA
Tel.: (54 11) 4585-5800
e-mail: flir_extech@meditecna.com.ar
web: www.meditecna.com.ar

33 MESSE FRANKFURT ARGENTINA
Tel.: (54 11) 4514-1400
intersec@argentina.messefrankfurt.com
www.intersecbuenosaires.com.ar

58 MINEAR
Tel./Fax: (54 11) 4573-3311
e-mail: info@minearsa.com
web: www.minearsa.com

149 NAGROZ S.R.L.
Tel.: (54 11) 4912-1807 / 1897
e-mail: ventas@nagroz.com.ar
web: www.nagroz.com.ar

125 NANOCOMM S.A.
Tel.: (54 11) 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
web: www.nanocommweb.com

127 NETIO
Tel.: (54 11) 4554-9997
e-mail: info@nt-sec.com
web: www.nt-sec.com

138 NIMITEK
139 Tel.: (54 11) 4545-1110
e-mail: info@nimitek.com.ar
web: www.nimitek.com.ar

121 NYKEN AUTOMATIZACIÓN
Tel.: (54 11) 4441-1060
info@nykenautomatizacion.com.ar
www.nykenautomatizacion.com.ar

152 PAMPA MARKETING
Tel./Fax: (54 11) 4629-5556
e-mail: a.berard@pampamarketing.com
web: www.pampamarketing.com

123 PPA ARGENTINA
Tel./Fax: (54 11) 4566-3069
e-mail: info@ppa.com.ar
web: www.ppa.com.ar

111 PUNTO CONTROL S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4361-6006
e-mail: ventas@puntocontrol.com.ar
web: www.puntocontrol.com.ar

103 PYRONIX
Tel./Fax: (54 11) 6091-4692
e-mail: martin@pyronix.com
web: www.pyronix.com

77 RADIO OESTE
Tel./Fax: (54 11) 4641-3009
e-mail: info@radio-oeste.com.ar
web: www.radio-oeste.com.ar

38 RND5
162 Tel./Fax: (54 11) 4632-9119
e-mail: info@rnds.com.ar
web: www.rnds.com.ar

141 SECURITAS
Tel./Fax: (54 11) 4014-3200
web: www.securitasargentina.com

70 SECURITY ONE
71 Tel./Fax: (54 11) 4555-1594
e-mail: info@securityone.com.ar
web: www.securityone.com.ar

55 SEG
Tel./Fax: (54 11) 4730-4731
e-mail: info@seg.com.ar
web: www.seg.com.ar

16 SELNET
17 Tel./Fax: (54 11) 4943-9600
18 e-mail: info@selnet-sa.com.ar
19 web: www.selnet-sa.com.ar

129 SF TECHNOLOGY S.A.
154 Tel./Fax: (54 11) 4923-0240
e-mail: info@sf-technology.com
web: www.sf-technology.com

26 SIMICRO S.A.
a Tel./Fax: (54 11) 4857-0861
31 e-mail: ventas@simicro.com
web: www.simicro.com

28 SOFTGUARD
17 Tel./Fax: (54 11) 4136-3000
e-mail: info@softdemonitoreo.com
web: www.softdemonitoreo.com

73 SONY
web: www.sonypro-latin.com

01 STARK SECURITY
23 Tel./Fax: (54 11) 5091-6500
25 e-mail: ventas@stark.com.ar
web: www.stark.com.ar

117 SUNDIAL
Tel./Fax: (54 11) 4115-7505
e-mail: info@sundial.com.ar
web: www.sundial.com.ar

45 SYMTRON-CIUDAD
Tel./Fax: (54 11) 4657-9545/0529
e-mail: info@symtron.com.ar
web: www.symtron.com.ar

145 SYSTEM SENSOR Latin América
Tel./Fax: (54 11) 4324-1909
systemsensora@systemsensorm.com
web: www.systemsensor.com

94 TECNITOTAL
Tel./Fax: (54 11) 4697-7900
e-mail: tecnitotal@ciudad.com.ar
web: www.tecnitotal.com.ar

06 TECNOLOGIA EN SEGURIDAD
07 Tel./Fax: (54 11) 5238-5553
08 info@tecnologiaenseguridad.com
09 www.tecnologiaenseguridad.com

78 TECNOSOORTES
Tel./Fax: (54 11) 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar
web: www.tecnosportes.com.ar

150 TEKHNOSUR S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4791-3200
e-mail: comercial@tekhnosur.com
web: www.tekhnosur.com

147 WALLS S.A. - ALARI 3
Tel./Fax: (54 11) 4302-3320
ventas@cercoelectricosdeseguridad.com
web: www.cercoelectricosdeseguridad.com

85 VILLFORD
Tel./Fax: (54 11) 4523-8800
e-mail: info@villford.com.ar
web: www.villford.com.ar

133 VIRTUALTEC
e-mail: info@virtec.com.ar
web: www.virtec.com.ar

82 VISIONXIP
Tel./Fax: (54 11) 3221-0309
e-mail: info@visionxip.com
web: www.visionxip.com

53 X-28
Tel./Fax: (54 11) 4114-9905
info@x-28.com
www.x-28.com

153 X-TEND
Tel./Fax: (54 11) 5777-6087
info@xtend.com.ar
www.xtend.com.ar

106 ZK SOFTWARE ARGENTINA
107 Tel./Fax: (54 11) 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de anunciar en Negocios de Seguridad® por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al (54 11) 4632.9119



CONFIANZA



intelektron

SEGURIDAD

FABRICANTE NACIONAL, EXPORTANDO TECNOLOGÍA HACIA TODA LATINOAMÉRICA

COMPROMISO

F
U

S
I

FABRICANTE LIDER

P
O
S
T
A
N
D
O

L

U
R
O

N
O
V
A
N
D
O

M
P
R
E

- Contamos con toda una nueva línea de Controles de Acceso y Relojes de Control Horario de Personal, con la mejor tecnología.
- Atención especializada al Gremio.
- Precios competitivos con stock permanente.



FABRICANTE

Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600

www.intelektron.com - ventas@intelektron.com

INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)

Ciudad de Buenos Aires - Argentina



intelektron

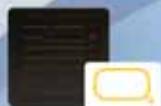


PRÓXIMA GENERACIÓN

de Control de Acceso Físico

EVOLUCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

1990



TECNOLOGÍA DE PROXIMIDAD

- Propietaria
- Estándares de facto
- Formatos

2000



TECNOLOGÍAS DE TARJETAS INTELIGENTES SIN CONTACTO

- Dependencia de un chip
- Estándares ISO para 13.56 MHz
- Páginas/Sectores

Para obtener más información, visite: [facebook.com/HIDGlobalEspanol](https://www.facebook.com/HIDGlobalEspanol)

ERACIÓN

sico

2012

OBJETOS DE IDENTIDAD SEGURA PORTÁTILES

- Independencia del chip
- Orientado por la aplicación
- Cualquier estándar ISO y de seguridad
- Objetos de identidad



iCLASS SE[®]
Plataforma de control de acceso
de próxima generación

- Seguridad
- Portabilidad
- Flexibilidad



Si está pensando en instalar un nuevo sistema de control de acceso o actualizar el que ya tiene, iCLASS SE[®] es su mejor opción.

HID presenta iCLASS SE[®], una familia de credenciales y lectores de tarjetas de próxima generación que ofrece varios niveles de seguridad y flexibilidad extraordinaria. Los lectores iCLASS SE brindan soporte para las tecnologías MIFARE[®], DESFire[®] EV1, HID[®] Prox e Indala[®] Prox, así como para iCLASS[®]. Y además, los lectores son habilitados para tecnología NFC para que en el futuro pueda usar su smartphone para abrir puertas. iCLASS SE utiliza la tecnología de Objetos de Identidad Segura para proteger tanto instalaciones como identidades.

Cambie ahora para iCLASS SE, y ábrale la puerta al futuro.

hidglobal.com



Impresión de CREDENCIALES FARGO



HDP 5000



Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.



DTC 1000



DTC 4500

Línea completa de productos



- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.



- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.



- RFID 125 Khz.
- Tarjetas y lectores
- Línea completa HID



- 13.56 Mhz.-
- Lectura y escritura-
- Tarjetas y lectores Inteligentes-



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
 Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
Tel. (011) 4361-6006
 WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
 VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR