PRESENTACIÓN DE NUEVAS TECNOLOGÍAS Y PRODUCTOS

Paneles con automatización y tecnología IP de Alonso Hnos.

DRAMS presentó soluciones en alta resolución de Provision-ISR

Simicro anunció su nueva línea de sistemas visuales HD e IP Flir

Acros llevó a cabo una capacitación en nuevos productos Honeywell

Negocios de Seguridad®

Número 93
May/Jun ´15

Seguinos en

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

EMPRESAS

. TODO SEGURIDAD <66>
Entrevista a Ernesto Rojo, Director

. QUALITY SYSTEMS <72>
Entrevista a Alejandro Barruffaldi, CEO

TENDENCIAS

. Soluciones de control de acceso
Horizontes del rubro, entrevista con Luis Delcampo <84>

DATA TÉCNICA

. Actualización tecnológica en CCTV <90> Capítulo 1 - Parte 2
Por Ing. Roberto Junghanss

CON AUTORIDAD

. Enlaces wireless. Definiciones y conceptos básicos <100> Parte 2
Por Ing. Diego Pitrelli

. Cotizar sistemas de seguridad
Tutorial para integradores <106>
Parte 2, *por Germán A. Cortez*

OPINIÓN PROFESIONAL

. Sistemas de localización en tiempo real (RTLS) <116>
Por Mohsen Hekmatyar

PRODUCTOS

. Alonso Hnos. <122> Risco Group <122>

MARKETING

. Refranes aplicados al marketing
por Lic. Augusto Berard <124>

INSTITUCIONES

. Boletines informativos de CESEC <132> CEMARA <136>
IP UserGroup <140>

HID

Una apuesta segura no es una apuesta en absoluto. Es una inversión que realizas con confianza.

El compromiso de HID con la innovación tecnológica asegura que su inversión en soluciones de Genuine HID sea una inversión hacia las soluciones más confiables, plenamente interoperables y seguras en el mundo.

Garanticé que la suerte esté de su lado tras la inversión en soluciones a prueba de futuro de HID Global, el líder mundial en soluciones de identidad segura, servicios y soporte.

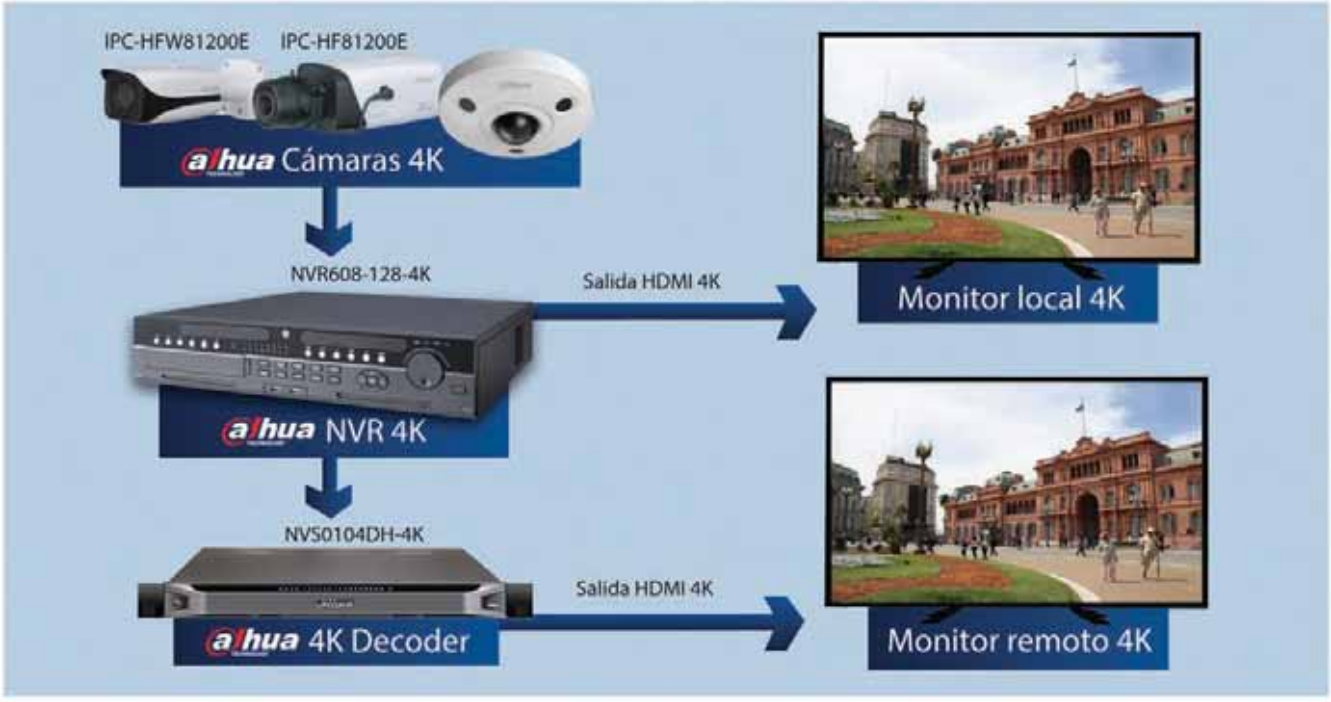
Genuine HID – Siempre favorito para ganar.

4K ULTRA HD

4 VECES MÁS DEFINICIÓN QUE EL **FULL HD**

alhua TECHNOLOGY

UNA FAMILIA COMPLETA DE PRODUCTOS EN **ULTRA ALTA DEFINICIÓN**



info@bigdipper.com.ar

NUEVOS **STORAGE** dahua TECHNOLOGY

Compatible con **cualquier Software del mercado**

Linux Windows UNIX®

Storage IP - CCTV

EVS7024S-R — 512 CH

1Gbps IP SAN/NAS-SAS
24 HDD hot swap
Raid 0/1/5/6/10
Fuente redundante
Soporta cascadas SAS

EVS5000 — 128 CH

128Ch / 256Mb/s
IP SAN/NAS
16 HDD hot swap
Raid 0/1/5/6/10

Storage IP

ESS2016X

IP SAN/NAS Storage
16 HDD Hot Swap
Raid 0/1/5
Soporta iSCSI
Configurable vía WEB

ESS3116X

IP SAN/NAS Storage
16 HDD Hot Swap
Raid 0/1/5
Soporta iSCSI
Configurable vía WEB

Gabinete de expansión SAS/eSATA

ESS1504

Housing e-SATA para 4 discos internos SATA.

ESS3116S-JR

SAS Storage
16 HDD hot swap
Raid 0/1/5/6/10
Fuente redundante

ESS3124S-JR

SAS Storage
24HDD
Hot Swap Raid 0/1/5/6/10
Fuente redundante

ESS3148S-JR — 48 HDD

SAS Storage
48 HDD hot swap
Raid 0/1/5/6/10
Fuente redundante
Controlador redundante

dahua TECHNOLOGY

www.dahua.com.ar

Nuevos **Domos PTZ IP**

Ultra alta **velocidad**, **PoE+**, mayor distancia **IR**, resistencia a climas severos **IP67**

SD50220/230T-HN **2Mpx**
SD50120T-HN **1.3Mpx**

-25/30fps@1080p, 50/60@720p
-20/30x Zoom óptico
-IP67
-Ultra Alta Velocidad 500°/s
-PoE+

SD59230-HN **2Mpx IR**

-25/30fps@1080p, 50/60@720p
-4.3-129mm 30x Zoom óptico
-Alta velocidad 400°/s
-PoE+
-IR 100m

PTZ12240IRB-N **2Mpx**

-25/30fps@1080p, 50/60fps@720p
-Pan 360°, Speed 01-60°/sec
-Tilt -90-45°, Speed 0.1-60°/sec
-7.9-316mm **40x Zoom Óptico**
-IR 300m de distancia

SD6AL240-HNI **2Mpx Laser**

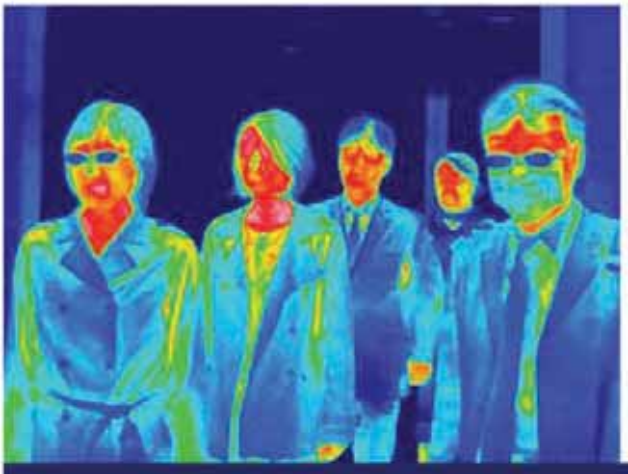
-25/30fps@1080p, 50/60@720p
-7.9-316mm 40x Zoom óptico
-IP67
-Alta velocidad 240°/s
-IR 500m de distancia

Con PoE+ **simplifique la instalación**

IP67: resiste inmersión total en agua

info@dahua.com.ar

MÁS INFORMACIÓN www.hdcvi.com.ar



NUEVAS **CÁMARAS TÉRMICAS** alhua TECHNOLOGY

✔ No requieren de fuentes de luz para componer la imagen ya que utilizan la temperatura de los objetos para graficarlas

CÁMARA FIJA TCP-BF5300/5600

Detectan un vehiculo a 600m y un ser humano a 200m.
Disponible con salida dual IP+HDCVI/Analogico

- 2/1 alarm in/out
- Memoria micro SD (Max 64G)
- IP66, PoE

DOMO TÉRMICO PTZ TCP-SD5300/5600

Capaz de detectar un vehiculo a 2Km y ser humano a 640mts. Disponible con salida dual IP+HDCVI/Analogico

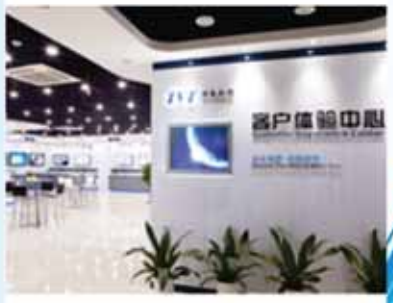
- Max 300°/s, rotación 360°
- Memoria micro SD (Max 64G)
- IP66, PoE
- 2/1 alarm in/out

1 salida IP, y una salida Analógica o HD-CVI

Monitoreo Industrial

Monitoreo Perimetral

www.dahua.com.ar



Simicro presenta en la Argentina a la gigante China.

TVT DIGITAL

Cuenta con más de 150 Ingenieros y comercializa en más de 120 países sus DVRs y soluciones de seguridad.

Representante exclusivo para la República Argentina

simicro

Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

DVRs Stand Alone
4 - 8 - 16 CH

TVT DIGITAL

Lo invitamos a conocer nuestra nueva línea de DVRs

- Resolución 960H. Salida 1080 HDMI • Formato compresión H.264
- Software SDK completo disponible, fácil de integrar.
- Soporta 1 disco de hasta 2TB (Línea SSC) y Soporta 1 disco de hasta 3TB (líneas SEC y HEC). • Visualización por teléfono Android y iOS, compatible con 3G.
- Soporte e-map (Línea HEC)
- Tecnología de transmisión dual streaming para codificar streaming de grabación y streaming de red por separado.
- Función NAT, código QR escaneado por teléfono móvil
- Apoyo preset PTZ y de crucero automático (128 presets y 8 cruceros)

FLIR®

El líder mundial en diseño, fabricación y comercialización de Cámaras Térmicas.

Cámaras Térmicas de Seguridad
Detección Perimetral Térmica

simicro

Representante Exclusivo para Argentina de Flir
Av Corrientes 4969 – Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina
(54 11) 4857 0861 (líneas rotativas)
ventas@simicro.com – www.simicro.com

FLIR®

El líder mundial en diseño, fabricación y comercialización de Cámaras Térmicas.

Presenta la

Nueva Línea Visual para seguridad y vigilancia

simicro

Representante Exclusivo para Argentina de Flir

Av Corrientes 4969 – Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina

(54 11) 4857 0861 (líneas rotativas)

ventas@simicro.com – www.simicro.com

Control de velocidad fotográfico

NZ-RADAR

Solución para la captura e identificación de excesos de velocidad.

Tecnología en Seguridad presenta una nueva solución para la identificación y registro de excesos de velocidad vehicular.

El sistema NZ-RADAR utiliza un radar del tipo doppler para identificar la velocidad de los vehículos y ante un exceso de velocidad captura varias imágenes en alta definición.
Es importante destacar que el sistema es totalmente autónomo, valiéndose de la red para realizar todas las comunicaciones y de esta manera se mantiene un control total de la solución, de forma remota.

NUZZAR
security solutions

CARACTERÍSTICAS

- Captura en alta resolución
- Múltiples capturas por ticket
- Conectividad 3G/Wifi
- Envío de Tickets al instante
- Acceso al equipo Online
- Upgrades remotos
- UPS interna con autonomía de 5 hs.
- Identificación de velocidad desde 2 a 300 km/h.
- Distancia de toma configurable entre 10 a120 m.
- Almacenamiento local y remoto
- Gabinete segurizado, estanco apto intemperie
- Velocidad, hora, fecha y nombre del lugar embebido en la imagen
- Tensión 12V. Consumo 1.5A
- Integración con sistemas de CCTV
- Alto nivel de encriptación en transmisión y almacenamiento de imágenes
- Niveles de acceso segurizado, password y registro.

tecnología
en seguridad

la evolución natural

Bulnes 439 (C1176ABG)
Ciudad Autonoma de Buenos Aires.
Tel: (00 54) 11-5238-5553 / 54 / 58 /59

info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

Cámaras térmicas de seguridad

Indentificación y reconocimiento de vehículos y personas a larga distancia.
Ideales para perímetros extensos, fronteras, puertos, aeropuertos, fuerzas de seguridad, navegación, lucha contra incedios, etc.

Aplicaciones

- Industria: petrolera, marítima, construcción, transporte, comunicaciones, oil & gas, entre otras.
- Red Inteligente.
- Soluciones para seguridad perimetral.
- Luchas contra el fuego.
- Seguridad pública.

Características Principales

- Imágenes de infrarrojo + cámara de luz visible.
- Mejora de imágenes digitales (DDE).
- Ángulo de azimut de la pantalla digital.
- Modo de configuración definido por el usuario.
- Red escalable.
- Transmisión inteligente de alarma.

DALI

Céspedes 3881
(C1427EAG) C.A.B.A.
Tel.: (5411) 4555-1594
Tel./Fax: (5411) 4555-6528
info@securityone.com.ar

www.securityone.com.ar

hikvision.hangzhou
hikvisionarg
SecNow
Security One Argentina

casel
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica

HIKVISION

MASTER PREMIER DISTRIBUTOR

Líder de la industria de Video Vigilancia mundial

La línea de productos de video vigilancia más completa del Mercado Mundial

- Cámaras y Domos Análogos
- Cámaras y Domos IP
- Cámaras Térmicas
- Grabadores Digitales Análogos e IP / DVR - NVR
- Equipamiento para Inteligencia de Video
- Equipamiento completo para Móviles - GPS - 3G - WiFi
- Equipamiento completo para Seguridad Ciudadana
- Equipamiento para Video Wall y Centros de Monitoreo
- Controladores y Accesorios

Monitoreo de bajo costo con el Discador Monitoreado DM390 de RightKey

El Discador DM390 es un "mini panel" de alarma que cuenta con funciones de intrusión, botones de alerta, reporte automático y alimentación de respaldo. Está diseñado para ofrecer servicios de monitoreo confiables a muy bajo costo de adquisición, instalación y mantenimiento.

Aplicaciones

- Departamentos y Locales: Alarma de intrusión de hasta 4 zonas de muy bajo costo.
- Botón de Pánico: Para aplicación en Municipios, Barrios Cerrados, Predios.
- Movilidad Reducida: Asistencia de mayores y personas enfermas.
- Control de Vigiladores y Personal de Limpieza: Reporte de Asistencia y Permanencia.

5 Años Garantía RIGHTKEY

Security One representa a RightKey Seguridad Electrónica en Argentina brindando provisión y soporte para sus distintas líneas de productos, incluyendo la Garantía de 5 Años RightKey.

Características Principales

- Reporta a la empresa de monitoreo en Contact-ID por línea telefónica.
- Botones de Alerta en el teclado del equipo y en los controles remotos.
- Apertura/Cierre y Robo, con 4 zonas inalámbricas (Magnéticos y/o PIRs).
- Diseño del teclado personalizable a la imagen de la empresa.
- Señal de Prueba enviada con frecuencia programable.
- Alimentación principal (220V) y Batería de respaldo.
- 100% Configurable con el Programador DM-V3.

RIGHTKEY
Innovación y Eficiencia en Seguridad Electrónica

securityOne

LANZAMIENTO EXCLUSIVO !!!

HIKVISION
HDTVI

Quiero pasarme a calidad HD con la practicidad de las instalaciones analógicas

Quiero utilizar una instalación existente analógica y pasarla a calidad HD de forma rápida

Quiero seguir utilizando cámaras analógicas y además combinar con HD

Quiero mis grabaciones en HD 720p y analógico en WDI en tiempo real en el mismo DVR

HIKVISION TURBO HDTVI

ESTAS PENSANDO ESTO?

ESTAS PENSANDO EN TURBO

COMPATIBLE CON TECNOLOGIA ezviz

FiESA SEGURIDAD ELECTRONICA

DISTRIBUIDOR OFICIAL HIKVISION

DISTRIBUIDOR OFICIAL **HIKVISION**

FiESA SEGURIDAD ELECTRONICA

TURBO HDTVI

DVRs TURBO - combinan analógico + HD

ANALOGICO WD1 EN TIEMPO REAL | HD 720p EN TIEMPO REAL

DS-7204HGHI-SHST

HIKVISION

- 4 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 4 ENTRADAS DE ALARMA
- 1 SALIDA DE ALARMA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB

DS-7208HGHI-SHST

HIKVISION

- 8 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 8 ENTRADAS DE ALARMA
- 4 SALIDA DE ALARMA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB

DS-7216HGHI-SHST

HIKVISION

- 16 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 16 ENTRADAS DE ALARMA
- 4 SALIDA DE ALARMA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB

DS-7204HGHI-SHA

dLux HIKVISION

- 4 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB

DS-7208HGHI-SHSE

dLux HIKVISION

- 8 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB

DS-7216HGHI-SHSE

dLux HIKVISION

- 16 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB

CAMARAS ANALOGICAS Y TURBO

ADEMAS DE USAR LAS CAMARAS DIS DE SIEMPRE AHORA SUMA HD

DS-2CE16C2T-IR

DS-2CE56C2T-IRM

- **HD 720p**
- 1280x720 PIXELES EFECTIVOS
- 0.01 LUX, 0 CON IR ENCENDIDO
- LENTE DE 3.6mm
- DIA NOCHE ICR
- 25 FPS TIEMPO REAL
- IP66
- IR HASTA 20 METROS

DS-2CE55A2P-IRP 700 TVL - IR

DS-2CE15A2P-IR 700 TVL - IR

DS-2CE55A2P-IRM 700 TVL - IR

DS-2CE15A2PVF-IR3 700 TVL - IR - VARIFOCAL

DS-2CE55A2PVF-IR3 700 TVL - IR - VARIFOCAL

Av. de los Incas 4154, CABA | Tel. (011) 45515100 | fiesa.com.ar | soporte.fiesa.com.ar | fiesatv.com.ar

PARADOX™

Distribuidor Exclusivo

FIESA

www.fiesa.com.ar

Paradox Insight™

Diseñado para tu estilo de vida

Novedad Mundial!

EVOHD

Panel de Alarma de 192 Zonas

Zonas	192
Particiones	8
Usuarios	999
PGMs en placa	5
Módulos	254

Conozca más

PCS250 /G

Módulo comunicación GPRS / GSM

IP150

Módulo comunicación IP

Poderoso sistema de alarmas con control de acceso.
Equipado con un confiable y potente procesador, la EVOHD soporta la nueva funcionalidad de la cámara Paradox HD77.

El sistema de comunicación redundante del panel genera reportes a la estación de monitoreo mediante IP, GSM, GPRS, línea telefónica o una combinación de ellos.

La EVOHD cuenta con Bus Digital el cual provee alimentación, administración y comunicación bidireccional a todos los módulos.

Comunicación por línea telefónica más rápida (1200 baudios).

Fácil instalación y expansión: la funcionalidad Plug and Play de 4 cables simplifica la instalación y expansión. Todos los módulos Bus, incluidos los detectores de movimiento pueden ser programados remotamente mediante teclado o el software Paradox BabyWare.

PIR + Cámara HD

HD77

Detector de movimiento con cámara HD

Resolución de imagen	1280x720 (720p)
Transmisión de video	8kfps H.264 (IP)
Audio	16 bit, 16KHz , 32Kb/s mono
Cobertura	12m x 12m (110°)
Almacenamiento	En dispositivo
Sensor de imagen	1.4 megapixeles, sensor CMOS

verificación de video y audio HD!

PARADOX INSIGHT

Aplicación para dispositivos móviles.

iPhone

El Paradox Insight HD77 es una cámara PIR altamente confiable de video HD (720p Color) y gran calidad de audio.
El HD77 brinda video HD y audio ilimitado en vivo para que usuarios permitidos puedan ver y escuchar eventos, actividades y proteger sus casas o negocios en cualquier momento y lugar directamente desde sus teléfonos celulares.
En el caso de una infracción de seguridad, la cámara HD77 provee videos HD y audio de alta calidad para verificación visual y reporte.
Cuando una alarma es disparada, el HD77 envía un video pre-grabado (360p) en color o blanco y negro (con iluminación IR) para que usuarios permitidos y centrales de monitoreo vean que disparó la alarma, generando 10 imágenes (jpegs). Los usuarios pueden también acceder al video HD 720p y al audio grabado si así lo desean.
El HD77 brinda video y audio en vivo, incluyendo VOD (video en vivo), ROD (grabar a pedido) y ROM (grabar por detección de movimiento).
Hasta 8 usuarios pueden ser configurados para recibir notificaciones de alarma y ver videos en vivo. Solo el usuario maestro puede compartir o borrar archivos en el sistema.

EL HD77 puede ser controlado remotamente mediante la aplicación Paradox Insight para administrar eficientemente múltiples sitios con las siguientes características:

Control Remoto:
- Armar/Desarmar, enviar pánicos, anular zonas, activar PGMs.
- Recibir alertas por email.
- Administrar archivos multimedia.

Monitoreo de Video y Audio:
- Acceso al video en vivo, grabar por detección de movimiento y a pedido
- Verificar eventos
- Detallada lista de sitios

SPS SEGURIDADELECTRONICA

DIVISION CORPORATIVA

UNA DECISIÓN ESTRATEGICA

COMUNICATE CON NUESTROS ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD

4639-2409

sistemasps.com

divisioncorporativa@sistemasps.com

- INTRUSIÓN
- CERCO ELÉCTRICO
- CIRCUITO CERRADO DE TELEVISIÓN
- CONTROL DE ACCESO
- SEGUIMIENTO Y LOGÍSTICA VEHICULAR
- DETECCIÓN DE INCENDIO

Capital y Gran Buenos Aires
ventas@electrosistemas.com.ar
(011) 4713.8899 / 4713.5550

Zona Cuyo, Córdoba y Litoral
ventas@electro-centro.com.ar
(0351) 471.8193 / 472.0381

10° ANIVERSARIO
2004 ~ 2014

Accesorios de video
Conversores / distribuidores

4 en 1
DVR/NVR/Hibrida/Encoder
4/8/16/32 canales

Conectores / a

titesters de CCTV

Balunes pasivos / activos
(simples / múltiples)

DVR analógica dh
4/8/16 canales

Gabinetes / soportes
Reflectores IR

soportan
4 / 8 discos SATA de 4TB

Full HD
1080p

Fuentes de al
Cargador de

de alimentación

Grabadores tríbridos (Analógico / IP / AHD)
960H / 720p / Full 1080p / 5.0 Megapixel

HD
720P VIDEO

Cámaras AHD-M
(720p / 1000 TVL)

Conectores / adaptadores

Analógicas d
1000 TVL

nos
lógicos

Accesorios y
controladores PTZ

Cámaras Box 700 TVL
Effio-E / WDR

EEPER
NET VISION
VIDEOTRONIK
UTEPO
TIANDY 天地伟业

ELECTROSISTEMAS

10 AÑOS LIDERANDO EL MERCADO CON
LAS ULTIMAS TECNOLOGIAS EN CCTV

www.electrosistemas.com.ar

daptadores

Domos
analógicos

Analógicas
varifocales

Domos analógicos
de alta velocidad

Bullet IR
analogicas

Box 700 TVL
con WDR

imentación
baterías

Accesorios y
controladores PTZ

18x
27x
36x
Domos IP
2.0 / 5.0 Megapixel
Iluminador
infrarrojo de 120m

Cámaras IP
1.0 / 1.3 Megapixel

Cámaras IP
2.0 / 5.0 Megapixel

Multitesters de CCTV

Gabinetes / soportes
Reflectores IR

Accesorios de vide
Conversores / distri

nT Nota de tapa

24 **Dahua Technology**
Más tecnología, nuevos productos

Actualidad

34 **HID**
Adquiere Quantum Secure

NVT
Es adquirida por Phybridge Inc.

36 **Samsumg Techwin**
Ray Prieto, nuevo director de operaciones LATAM

Casel
Nueva Comisión directiva

40 **Intelektron**
Participó del encuentro anual HID

Microcom Argentina e ISTC
Nuevos cargos

Eventos

44 **Alonso Hnos.**
Presentación de nuevos productos

50 **Simicro**
Nueva línea de cámaras Flir

56 **Drams-Provision ISR**
Nuevas soluciones en CCTV con tecnología AHD e IP

62 **Acros**
Honeywell en Córdoba

Empresas

66 **Todo Seguridad**
Entrevista a Ernesto Rojo, Director

72 **Quality Systems**
Entrevista a Alejandro Barruffaldi, CEO

Tendencias

84 **Soluciones de control de acceso**
El horizonte del rubro

Con autoridad

100 **Introducción a los enlaces wireless**
Conceptos básicos y definición de unidades - 2da parte
Por Ing. Diego Pitrelli

106 **Presupuestar sistemas de seguridad**
2da parte
Por Germán Alexis Cortés

Data técnica

90 **Curso de actualización tecnológica en CCTV**
Por Roberto Junghanss

Opinión profesional

116 **Sistemas de localización en tiempo real**
Por Mohsen Hekmatyar

Tienda de productos

122 **IP-8000 Pocket de Alonso Hnos.**
Receptor de comunicaciones de alarma

VUpoint de Risco Group
Solución de videoverificación en tiempo real

Marketing

124 **Refranes aplicados al marketing**
Por Augusto Berard

Boletines

132 **CESEC**

136 **CEMARA**

140 **IP USERGROUP**

2G se está acabando...
Avance de forma segura con DSC.

Las compañías celulares dejarán de soportar 2G en un futuro muy próximo: esté preparado!

Los nuevos comunicadores 3G de DSC aumentan la longevidad y el ciclo de vida de los productos que usted confía para hacer crecer su negocio.

Los comunicadores celulares universales e integrados IMPASSA, PowerSeries y PowerSeries Neo de DSC son ahora 3G.

Póngase al día en la carretera de la comunicación con DSC.

Para más información:
Llame: +1 905-760-3000
Visite: www.dsc.com

© 2015 Tyco Security Products

DSC
De Tyco Security Products

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS

DMA
DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE ALARMAS

RS-AC215-IP
RS-AC225
RS-AC225-IP
RS-AC415
RS-AC415-IP

AC-825IP

RS-AY-K12

RS-AY-J12
RS-AY-J20B
RS-AYE20
RS-AY-L23

RS-AY-M12

RS-AYR12

RS-AY-Q12

RS-ACC31
RS-ACC32

RS-ACG43
RS-ACG44
RS-AYCG54
RS-ACG64

RS-AC015
RS-AC020
RS-AC115

RS-AC21
RS-ACA42
RS-ACD31
RS-ACD32

RS-ACF43
RS-ACF44
RS-AYF64

RS-ACQ42H
RS-AYQ64
RS-ACT73

TAKEX

MS-100E

OMS-12FE

MS-12TE / FE

PA-7012

PA-6810

PR-5B

PR-1B

DA-101

DA-301

TX-114FR
TX-114SR

PB-30TK
PB-60TK

PB-IN-50HF
PB-IN-100HF
PB-IN-200HF

STOCK DISPONIBLE

FS-1000

FS-2000

PB-10NS

PS520E

PIR-30WE
PIR-50WE

DMA
Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Santa Fe - Argentina - tel: (54-341) 4860800
e-mail: contacto@dmasrl.com.ar - www.dmasrl.com.ar

DISTRIBUIDOR OFICIAL

DSC

De Tyco Security Products

DMA

DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE ALARMAS

PowerSeries neo

con Tecnología

PowerG

- Soporta hasta 128 Zonas cableadas y/o inalámbricas
- Amplio rango de cobertura inalámbrica hasta 2 Km
- Gran flexibilidad y sencillez en tecnología inalámbrica
- Soporta video-verificación
- Espectro ampliado por salto de frecuencias (FHSS)
- Nueva frecuencia (912MHZ - 919MHZ) con 50 bandas para saltos

DMA

Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Santa Fe - Argentina - tel: (54-341) 4860800
e-mail: contacto@dmasrl.com.ar - www.dmasrl.com.ar

DISTRIBUIDOR OFICIAL

Más tecnología, nuevos productos

Dahua Technology

Estándar UltraHD 4K, grabadores y plataformas móviles, detección de rostros y tecnología térmica son algunas de las novedades que la marca presenta al mercado de la seguridad. Con foco en el desarrollo constante, Dahua completa un portfolio de productos que abarca un amplio abanico de soluciones.

Con sede en Hangzhou, China, Dahua Technology cuenta con más de 6.000 empleados distribuidos en 115.000 m² de edificios propios. El motor de innovación de Dahua, su departamento de Investigación y Desarrollo, cuenta con un presupuesto equivalente al 10% del ingreso anual a nivel mundial y está conformado por más 2.500 ingenieros de elite, con maestrías en diferentes áreas. La combinación de presupuesto e ingeniería de alto nivel se traduce en una línea de productos que incluye desde soluciones verticales de uso gubernamental y militar hasta equipamiento para seguridad corporativa, urbana y hogareña.

El constante desarrollo de nuevas tecnologías se aplica en nuevos productos para seguridad, que son presentados en todo el mundo de acuerdo a un plan diseñado según las necesidades de cada mercado. Argentina, una de las plazas más fuertes de la marca en la región, está incluida en ese esquema de lanzamientos que para lo que resta de 2015 incluirá:

- Cámaras y grabadores UltraHD 4K
- Móviles HDCVI
- Detección de rostros
- Cámaras y domos PTZ térmicos

ULTRA HD 4K

La sigla UltraHD 4K indica una resolución de 8 Mpx (3840 x 2160 px) en formato wide (16:9).

En la práctica, el estándar UltraHD 4K cuadruplica al ya conocido Full HD (1920 x 1080 px); las cámaras Dahua con resolución 4K ofrecen imágenes con mayor densidad de píxeles, lo cual incrementa el nivel de detalle de cada escena *(imagen 1)*.

GRABADORES CON SALIDA HDMI 4K

Los televisores Full HD 1080p convencionales degradan la calidad de imagen de un video en 4K por la sencilla razón de que sólo pueden mostrar dos millones de píxeles en lugar de los ocho millones que posee una imagen en 4K (8 Mpx). En definitiva, faltan seis millones de píxeles para lograrlo. Es por eso que Dahua desarrolló una nueva línea de grabadores IP (Network Video Recorder o NVR) con salida HDMI 4K de 8 megapíxeles, que pueden ser utilizados con televisores de 55", 65" y más sin perder un solo detalle.

Esta nueva serie de NVRs es capaz de grabar cámaras de hasta 12 megapíxeles y admiten monitoreo en tiempo real en 4K.

GRABADORES MÓVILES

El portfolio de soluciones móviles de Dahua incluye grabadores, cámaras y

dahua TECHNOLOGY

HD a través de cable coaxial 2.0

HDCVI - liderando la innovación en HD

Dahua Technology está siempre a la vanguardia de la industria en innovación HD. Las cámaras HDVCI de segunda generación completan el portfolio con 1080p, lente varifocal, accesorios de transmisión y un nuevo chip TX con ISP incorporado, introduciendo así una nueva era de transmisión HD a través de cable coaxial 2.0.

- Disponibles con 1080p/720p, lente fija/varifocal, PTZ y housings versátiles
- El mejor desempeño HD a precio razonable
- Accesorios tales como receptores, conversores y extensores de fibra óptica son compatibles con instalaciones en grandes áreas
- Acceso libre a la tecnología HDCVI
- Dispositivos HDCVI con más de 2 millones de unidades vendidas
- Con el estándar global AT 2.0 de HDcctv Alliance

Modelos recomendados:

DVR 1U, 4/8 canales, triple banda (HDCVI, analógico e IP) DH-HCVR7204/7208A-V2	DVR 1.5U, 4/8/16 canales, triple banda (HDCVI, analógico e IP) DH-HCVR7404/7408/7416L	DVR 2U, 4/8/16 canales, triple banda (HDCVI, analógico e IP) DH-HCVR7804/7808/78165
Cámara bullet HDCVI IR a prueba de agua, 720p/1080p DH-HAC-HFW2120R/2220R-Z/VF	Cámara domo HDCVI IR antivandálica, 720p/1080p DH-HAC-HDBW 2120R/ 2220R-Z/VF	Cámara HDCVI IR a prueba de agua, 2 Mpx / 1080p DH-HAC-HFW22205

CE FC ISO 9001:2000

EXPO SEGURIDAD
Expo Seguridad 2015
28–30 Apr 2015
Centro Banamex, Mexico City
Booth: NO.1201

DAHUA TECHNOLOGY CO., LTD.
No.1199 Bin'an Road, Binjiang District, Hangzhou, China. 310053
Tel: +86-571-87688883 Fax: +86-571-87688815
Email: overseas@dahuatech.com
www.dahuasecurity.com

la plataforma de monitoreo y rastreo DSS 3.1, incluida en los servidores standalone DSS-M4004 y DSS-M7016 *(imagen 2)*.

A los ya conocidos grabadores móviles DVR0404M y NVR0404M, se suma este año el MCVR0404M, el primer grabador móvil del mundo basado en la tecnología HDCVI de alta definición, desarrollado por el departamento de I+D de Dahua Technology. Este equipo contará con módem 3G, GPS, entradas de alarmas y salidas a relé, audio bidireccional y entradas de audio para micrófono de cabina.

PLATAFORMA DE MONITOREO MÓVIL DSS-M 3.1

La plataforma de AVL de Dahua (*Automatic Vehicle Location* o Localización Automática de Vehículos, según su traducción al español) está compuesta por el software DSS-M embebido en el hardware de un servidor standalone. De este modo, se garantiza la estabilidad de funcionamiento las 24 horas, los 365 días del año, y escalabilidad de almacenamiento a través de la línea de storage que posee la marca.

Por medio del cliente DSS-M 3.1 es posible monitorear video en tiempo real, buscar grabaciones, posicionar en mapa, realizar conversaciones bidireccionales y recibir alertas de alarma, entre otras opciones *(imagen 3)*.

DETECCIÓN DE ROSTROS

La nueva serie "i" de grabadores incluye detección de rostros embebida en el firmware del grabador. Esto permite al usuario realizar detecciones utilizando cámaras analógicas o HDCVI, aunque éstas no incluyan la función de detección de rostros *(imágenes 4 y 5)*.

Estos grabadores inteligentes estarán disponibles en versiones de 4, 8 y 16 canales tanto en versión analógica como HDCVI, y serán fácilmente identificables a través de las siglas iDVR e iHCVR respectivamente.

BÚSQUEDA DE GRABACIONES POR ROSTRO

Los grabadores inteligentes arman una base de datos de caras detectadas y permiten ver el video grabado del momento en que el rostro fue tomado tan solo haciendo clic sobre él. La búsqueda de rostros puede realizarse por día y horario, función que puede resultar de gran utilidad tanto para aquellas empresas que poseen líneas de cajas y grandes salones comerciales, como shoppings, supermercados y hoteles, como para pequeños comercios *(imagen 6)*.

ALMACENAMIENTO DE IMÁGENES EN LA NUBE

Las series inteligentes iDVR e iHCVR permiten almacenar los rostros detectados en la nube a través de DropBox y SkyDrive. Mediante esta función es posible redundar el almacenamiento de las imágenes capturadas, ya que todos los rostros detectados se guardan tanto en el disco rígido del equipo como en la nube *(imagen 7)*. Este tipo

2

3

4

6

5

4K

Accesible + Completo

Ultra Calidad de Imagen & Habilidad de Decodificación

4K Accesible

Con el precio más razonable para proveer la mejor calidad

4K Completo

Provee un amplio rango de productos, de alto y medio a básico

Modelos recomendados:

Cámara IP, 4K Ultra HD IPC-HF81200E	**Cámara IP Ojo de pez antivandálica IR, 4K Ultra HD** IPC-EB(W)81200	**NVR de 128 canales, 2U Super 4K** NVR608-128/608R-128-4K
Cámara IP bullet pequeña IR, 4K Ultra HD IR IPC-HFW4800E	**Cámara IP minidomo IR, 4K Ultra HD** IPC-HDBW4800E	**NVR de 8/16/32 canales, 1U 8PoE 4K** NVR4208/4216/4232-8P-4K

CE FC ISO 9001:2000

EXPO SEGURIDAD
Expo Seguridad 2015
28–30 Apr 2015
Centro Banamex, Mexico City
Booth: NO.1201

DAHUA TECHNOLOGY CO., LTD.
No.1199 Bin an Road, Binjiang District, Hangzhou, China. 310053
Tel: +86-571-87688883 Fax: +86-571-87688815
Email: overseas@dahuatech.com
www.dahuasecurity.com

Code Encryptor II
Altel
System Sensor
ANVIZ
ALEPH
NOTIFIER by Honeywell
BENTEL
AVerMedia
GeoVision
lonso
OPTEX
Western Digital
QUASAR
ENFORCER
ROKONET
ENCUENTRE TODA LA TECNOLOGÍA
VIDEOMAN
AVIATEL
HDCVI
High Definition Composite Video Interface
de
alhua
TECHNOLOGY
RISCO
DSC
Integre todos sus productos comprando en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero.
LG Electronics
ARCONTROL
SISTEMAS DE SEGURIDAD
CROW
The Crow Group
SOYAL
DISTRIBUIDOR AUTORIZADO
ADEMCO
• Amplio stock disponible • La mayor variedad y el mejor precio
• Asesoramiento técnico profesional • Garantía y laboratorio de reparaciones
• Estacionamiento sin cargo para clientes (Av. Triunvirato 3815) • Envíos express a todo el país
intelektron
Intelligentgas
Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV,
Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.
www.arcontrol.com.ar
Av de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar
Fax: (011) 4523 2471
(011) 4523 8451

RADIO OESTE

Radio Oeste / Radioset SA
Telefax 4641-3009 / 3454
Av. Rivadavia 11008 - CABA

www.radio-oeste.com.ar
Seguinos en Facebook!
Seguinos en Twitter!

7

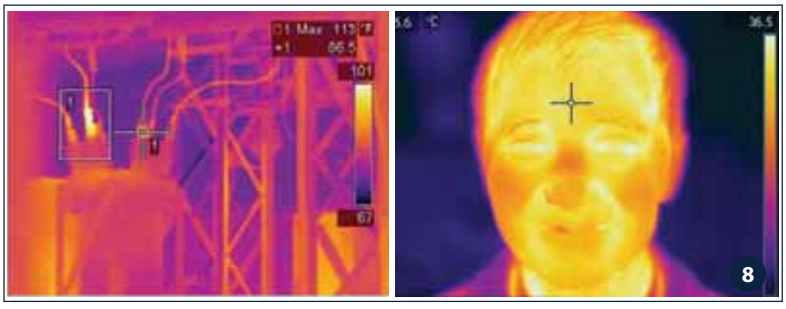
de almacenamiento es de gran utilidad, por ejemplo, si durante un siniestro es robado o dañado el grabador, ya que sería posible identificar el rostro de los delincuentes mediante las imágenes almacenadas en SkyDrive o DropBox.

CÁMARAS TÉRMICAS

Este año es, sin dudas, uno de los más importantes para Dahua: abre nuevas posibilidades y amplía la oferta de soluciones a sus clientes al iniciarse en el mundo del monitoreo térmico con las series Lite, Professional y Ultra Smart, las cuales incluyen cámaras en formato bullet, domos PTZ y sistemas de posicionamiento. Lo más destacable de este lanzamiento es que las cámaras, además de ser IP, disponen de una segunda salida, opcional analógica o HDCVI.

En escenas con muy poca luz o total oscuridad es muy difícil detectar objetivos vivos o vehículos mediante cámaras convencionales con iluminación infrarroja. En cambio, las cámaras térmicas no requieren de fuentes de luz para componer la imagen, ya que utilizan la temperatura de los objetos para graficar las imágenes con diferentes paletas de colores.

La nueva serie de cámaras convierten a Dahua en el primer fabricante mundial en desarrollar cámaras térmicas con un sistema de transmisión de video de alta definición y largo alcance. Entre sus aplicaciones más destacadas, las cámaras térmicas pueden ser utilizadas en monitoreo industrial y en proyectos de seguridad perimetral, ya que permiten identificar la temperatura de objetos a gran distancia *(imagen 8)*.


8

Cámara convencional con infrarrojos
Cámara térmica en modo White Hot
9

En escenas con muy poca luz o total oscuridad es muy difícil detectar objetivos vivos o vehículos mediante cámaras convencionales con iluminación infrarroja. En cambio, las cámaras térmicas no requieren de fuentes de luz para componer la imagen debido a que utilizan la temperatura de los objetos para graficar las imágenes con diferentes paletas de colores *(imagen 9)*. ■

Silicon GROUP
SISTEMAS DE SEGURIDAD

Importadores de Seguridad digital

Nuevos estándares analógicos de alta definición

HDCVI
High Definition Composite Video Interface

AHD

	AHD (Abierta)	TVI (Hikvision)	HD-CVI (Dahua)
NTSC / PAL	Soporta	No	Soporta
960H / D1	Soporta	No	Soporta
Resoluciones HD	720P @ 25/30 FPS 720P @ 50/60 FPS 1080P@ 25/30 FPS	720P @ 25/30 FPS 720P @ 50/60 FPS 1080P@ 25/30 FPS	720P @ 25/30 FPS 720P @ 50/60 FPS 1080P@ 25/30 FPS
Distancia de transmisión (Coaxil 75 Ohm)	500m	300m	500m
Transmisión Balun	Soporta	Soporta	Soporta
Audio	Soporta	No	Soporta
Triple tecnología / Código abierto	Código abierto	Código abierto	Tecnología privada

Importadores Directos

Distribuidores Autorizados

alhua TECHNOLOGY MARK

Silicon Group SRL
Espora 129 - Ramos Mejia - Buenos Aires // +54 11 4656-2521 / 6009-2005
VENTAS1@SILICONGROUP.COM.AR - www.silicongroup.com.ar

Las mejores marcas de seguridad en un sólo lugar.

SOFTWARE HOUSE

De Tyco Security Products

SOFTWARE HOUSE es uno de los productos para controles de accesos mejor desarrollado y confiable del mercado que permite una amplia integración con los sistemas electrónicos de seguridad en general.

Por su calidad y robustez es el producto preferido de empresas que requieren unalto nivel de seguridad (corporaciones, transportes de caudales, bancos). La línea de productos cuenta con paneles de control, lectores, sofisticados programas de administración y todos aquellos componentes necesarios para el correcto funcionamiento de los sistemas.

KANTECH

De Tyco Security Products

KT-400

ENTRAPASS
EDICIÓN CORPORATIVA

KANTECH ofrece sistemas de control de accesos ágiles y convenientes para la entrada y salida de los usuarios, así como la reducción de los inconvenientes asociados.
La introducción de un sistema de control de acceso de calidad como parte de la de seguridad de una compañía será apreciada por los usuarios.

Productos de relación costo-beneficio adecuada para pequeñas y medianas industrias o corporaciones.
Lectoras de tarjetas, biométricos, paneles de control y software de administración, etc. , forman parte del amplio desarrollo de productos de la marca.

KT300

ROSSLARE
SECURITY PRODUCTS

AC-215IP
PANELES IP NATIVOS

AC-225IP

Cuando los costos son importantes, las pequeñas empresas pueden encontrar en **ROSSLARE** que pueden acceder a un sistema de control de accesos que disponga de las principales características de los productos más sofisticados como los precedentes, manteniendo sin embargo los niveles de seguridad y confiabilidad necesario para la implementación de un sistema de seguridad. **ROSSLARE** también cuenta con lectoras de tarjetas, teclados, lectores biométricos, paneles de control, de funcionamiento autónomo o con software de administración, etc. que son integrantes de la línea de productos desarrollados, producidos y respaldados por la marca.

LECTORAS DE LARGO ALCANCE TIPO TELEPEAJE

Distribuidor autorizado de la marcas mundialmente líderes de productos tecnológicos y digitales de seguridad. Consúltenos..!!

GETTERSON 50 AÑOS
GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

ANVIZ
Intelligent. Security

BioNANO Core Algorithm V10

líder mundial en soluciones de control de accesos e identidad.

Protección completa a través de software y hardware de tecnología biométrica de alta precisión con identificación segura.

CONTROL DE TIEMPO Y ASISTENCIA

EP300

- TI Stellaris CPU de alta velocida de 32 bits
  Diseño exclusivo de posicionamiento de huella
- 2.000 huellas - 50.000 registros
- USB - TCP/IP
- Bateria recargable de 1100 mAH
- Alimentación sobre USB / 5 V DG
- 16 estados T&A. Código de trabajo den6 dígitos.
- Huella, Código + Huella + Contraseña, Huella + Contraseña

D200

- Sobremesa o Pared
- TI Stellaris CPU de alta velocidad 32 bits
- 2.000 huellas, 50.000 registros
- Alimentación USB
- Batería recargable de 1100 mAH
- Alimentación sobre USB / 5 V DG
- 16 estados T&A. Código de trabajo de 6 dígitos
- Huella, Código + Huella + Contraseña, Huella + Contraseña

C2

- Procesador AM9 de alta velocidad
- Display TFT de 3" de alta definición (pantalla ancha)
- 3.000 huellas, 50.000 registros
- 16 estados T&A, Auto cambio de hora
- Servicio automático de grabación de consultas
- USB, TCP/IP, Alimentación sobre USB o 5V DC
- Huella, Tarjeta, Código + Huella, Código +
- Contaseña, Contraseña + Tarjeta, Huella+ Tarjeta + Contraseña, Tarjeta + Contraseña + Huella
- Tarjeta Mifare opcional

CONTROL DE ACCESOS

U Bio

- Sensor de huellas ótico ANVIZ
- indicador de luz LED, Captura de imagen de precisión con anti-interferencia
- Imagen de huella sin distorsión
- 100 huellas, 3.000 registros
- Conexión USB (Módulo Bluetooth/GPRS para configuración)
- SDK disponible para desarrollo de software
- Opcional Baterías internas / Módulo Bluetooth/ Módulo GPRS

VF30

- TI Stellaris CPU de alta velocida 32 bits
- 2.000 huellas - 50.000 registros
- Detector por infrarrojos y sensor durmiente
- RS-485, USB, TCP/IP
- Sensor apertura puertas, E/S Wiegand, Control directo cerraduras, Grupos, Zona horaria, alarma programada, timbre, relé de salida Huella
- Tarjeta, Código + Huella,
- Opcional EM RFID / Tarjeta Mifare
- IP 53

0A1000

- Samsung 400 Mhz Am9 procesador de alta velocidad
- 5.000 huellas, 100.000 registros
- WinCE 5.0 LCD TFT Samsung 3.5 Cámara 3 MPX
- Visualización de huella e imagen del usuario.
- RS232, RS 484, USB, TCP/IP, tarjeta SD (2 GB)
- Salidas doble de relé, E/S Wiegand, 16 grupos, 32 zonas horarias
- Huellas, Tarjetas y Código
- Estandar RFID EM, Opcional Tarjeta Mifare (WIFI/GPRS)stándar

Consúltenos por otros modelos de toda la línea ANVIZ

Distribuidor autorizado

GETTERSON 50 AÑOS 1963 - 2013

GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

HID suma a Quantum

Ofrecerá, así, soluciones de gestión integrales

HID
www.hidglobal.com

HID Global® anunció la adquisición de Quantum Secure, empresa fundada en 2004 con sede en San José, California, Estados Unidos y uno de los principales proveedores de soluciones de software para gestión de identificaciones, cumplimiento de normas de acceso y suministro de servicios de acceso en una infraestructura de seguridad física. Con esta adquisición, HID Global fortalece su capacidad para brindar soluciones integrales de gestión de identificaciones.

El paquete de software SAFE de Quantum Secure ofrece una plataforma de seguridad física única, integrada y completamente interoperable para gestión de identificaciones seguras, cumplimiento normativo y análisis operativos en varias ubicaciones y sistemas. Con esta plataforma, los clientes pueden reducir los costos operativos y el perfil de riesgo de la organización. Asimismo, el sistema permite fomentar el cumplimiento de las distintas reglamentaciones en infraestructuras de seguridad.

"Con la adquisición de Quantum Secure, HID Global está dando un paso importante para satisfacer las necesidades de los clientes relacionadas con la gestión de identificaciones, de riesgos y el cumplimiento normativo. La compañía ha estado a la vanguardia en la oferta de herramientas de gestión versátiles para todas las organizaciones, especialmente aquellas que pertenecen a industrias con reglamentaciones estrictas, tales como las financieras y las de salud, reguladas por exigentes requisitos normativos", afirmó Denis Hébert, Presidente y Director general de HID Global.

Ajay Jain, Gerente general de Quantum Secure, dijo al respecto: "En un entorno de seguridad global, la necesidad cada vez mayor de cumplimiento normativo y gestión de riesgos para un conjunto diverso de identificaciones debe ser satisfecha mediante la automatización de procesos y utilizando herramientas de análisis de datos inteligentes que permitan hacer pronósticos. Al reunir las tecnologías y el alcance global de HID Global con el paquete de software de Quantum Secure, esta adquisición ayudará a los clientes en ese aspecto", concluyó. ■

NVT, parte de Phybridge

Nuevas tecnologías de transmisión Ethernet

Network Video Technologies
www.nvt.com

Phybridge, empresa de tecnología enfocada en las necesidades de transmisión de largo alcance de la industria de las comunicaciones y la seguridad física, llegó a un acuerdo para la compra de Network Video Technologies (NVT), proveedor de productos de transmisión de IP y PoE centrado en el mercado de seguridad. Con el objetivo de llevar la excelencia al mercado de seguridad, "las soluciones innovadoras de Phybridge permitirán a NVT continuar con su posición actual en el mercado analógico y extenderlo al mundo IP", explicó John Croce, Director general de Phybridge, acerca de la adquisición.

Las innovaciones de Phybridge abordan las necesidades del mercado de las comunicaciones para largo alcance de PoE, EoC (Ethernet sobre cable coaxial) y UTP. Los switches de Phybridge permiten la migración de sistemas, tanto de CCTV como de telefonía tradicional, a la tecnología basada en IP. Las soluciones son robustas, rentables y fáciles de instalar.

Phybridge fue la primera compañía en introducir la tecnología en switches que entregan Ethernet y PoE a través de un solo par de hilos, permitiendo aumentar cuatro veces la distancia de transmisión de Ethernet tradicional. Con más de 400.000 usuarios a nivel mundial, los switches de Phybridge son reconocidos y han sido desplegados por muchas organizaciones multinacionales, incluyendo Cisco, Avaya y Mitel, y están conduciendo rápidamente a la creación de un nuevo estándar en el PoE de largo alcance.

"Phybridge está aportando su tecnología pionera Long Reach Ethernet (Ethernet de Largo Alcance) al mercado de la seguridad, lo que le permitirá a los clientes de NVT migrar a IP con absoluta confianza", explicó el fundador y Presidente de Phybridge, Oliver Emmanuel, acerca de las soluciones de las que dispondrán los usuarios. ■

2° Jornada de Seguridad

Organizada por CASEL en Rosario

Cámara Argentina de Seguridad Electrónica
www.casel.org.ar

El City Center de Rosario, Santa Fe, será el escenario de la Segunda Jornada de Seguridad organizada por CASEL, que se llevará a cabo el 12 de junio de 9 a 19. Para más información, se sugiere consultar la web de la entidad. ■

Comunicaciones Seguras siempre

5 VÍAS DE COMUNICACIÓN PARA SISTEMAS DE ALARMAS

NUEVO

DX 3S

- Radio
- GPRS/SMS
- Respaldo Telefónico
- Email
- FOTA
- Admite Upgrade a 3G

DX FULL ID FULL Express

- Radio
- Respaldo Telefónico
- Sin interferencias (4 frec.)
- Universal
- Bus DSC® o Serial Paradox®

Se utiliza el celular como **Control Remoto** *(modelos DX 3S Y DX 2S)*

ENVIAN ALERTAS POR EMAIL

- *Radio estable, sin costos mensuales e inmune a inhibidores celulares comerciales.*
- *GPRS interactivo para comando universal de paneles.*
- *Detectan Jamming y lo reporta por radio y teléfono.*

NUEVO

DX 2S

- GPRS/SMS
- Email
- Respaldo Telefónico
- Universal
- FOTA
- Admite Upgrade a 3G

REPETIDORAS RADIAL & IP

RECEPTORAS MULTIVÍNCULO
Radiales y Telefónicas. Escalables. RS232 / IP

SISTEMAS DE RASTREO VEHICULAR PARA LOGÍSTICA Y SEGURIDAD

DX SAT 7

- Dual SIM
- 6 entradas y 3 salidas
- 2 destinos con buffer de 16000 eventos cada uno
- Batería interna de 1020 mAh
- Audio y Detector de Jaming
- Programable con motor de reglas que relacionan entradas, salidas, timers, contadores, marcadores, etc.
- Identificador de conductores mediante ibutton

MS10

LOCALIZADORES OFF LINE CON DESCARGA RF
No utiliza red Celular

- Sin gastos mensuales
- GPS Satelital que almacena posiciones en Tarjeta SD de 2GB, guardando más de 2 años
- 4 entradas que cuya actuación se guarda en buffer
- Descarga del buffer por Radio contra base a 30 metros de distancia con conexión IP

TX 60S

LOCALIZADOR RADIO RF
Ideal para zonas donde no hay GPRS... (Rural, minas, zonas petroleras, otros)

- GPS Satelital con Transmisor de Radio RF Dx de 3 Watts
- Almacena posiciones en tarjeta SD de 2GB, guardando más de 1 año
- 4 entradas
- Descarga del buffer por Radio

Av. Rivadavia 12.396 | Ciudadela | Buenos Aires
Tel / Fax: +5411 4647.2100
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

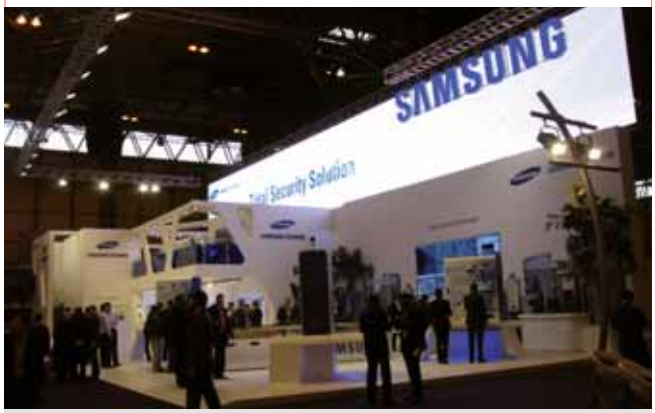
DXCONTROL
Sinónimo de comunicaciones seguras

© www.visual-impact.com.ar

Nuevo Director regional

Ray Prieto se suma a Samsung Techwin

Ray Prieto
Director de operaciones de venta
para Latinoamérica



Samsung Techwin, proveedor de productos de seguridad y videovigilancia, anunció el nombramiento de Ray Prieto como nuevo Director de operaciones de venta para Latinoamérica. Prieto cuenta con más de 15 años de experiencia en la industria de la seguridad internacional: trabajó recientemente en Pivot 3 como Vicepresidente de ventas para América Latina y el Caribe. Asimismo, ha ocupado posiciones ejecutivas para empresas como 3VR e Innovonics, siempre en cargos relacionados con los mercados de América Latina.

Ray Prieto será responsable de consolidar las operaciones de ventas, incluyendo las oficinas locales de México, Brasil, Perú, Colombia, Chile y Centroamérica, reportando directamente a Pedro Duarte, Vicepresidente de Samsung Techwin Latinoamérica. En el ejercicio de sus funciones, Ray supervisará las relaciones con los socios de canal, los cuales incluyen distribuidores e integradores de sistemas, y también coordinará los recursos locales para los principales proyectos en los distintos mercados verticales.

Cuando se le preguntó sobre este nuevo reto en su carrera, Prieto aseguró que "estoy muy contento de estar aquí. Los productos de Samsung Techwin son excelentes en términos de calidad e innovación tecnológica. Además, mientras nuestro modelo de negocio va trascendiendo los límites tradicionales de la industria de seguridad y expandiéndose hacia el usuario final, la fuerza de nuestra marca juega un papel clave en cómo se desarrolla nuestro negocio de cara al futuro. Esta es una ventaja grande para Samsung. Ser parte de Samsung Techwin es un reto que asumiré con gran entusiasmo".

Pedro Duarte también comentó sobre la contratación del Prieto: "La incorporación Ray es parte de la gran inversión en talento y recursos que Samsung Techwin está haciendo en la región. Junto con Alex Pazos, Yoel Rodríguez y Oswaldo Lafee, Ray se une a un equipo de nuevos directivos contratados por Samsung Techwin para aumentar nuestra presencia y resultados en la región. Estamos en camino de convertirnos en una de las marcas líder en nuestro mercado y este es otro paso en firme para alcanzar esta meta". ■

Nueva Comisión Directiva

Renovación de autoridades

Cámara Argentina de Seguridad Electrónica
www.casel.org.ar

De acuerdo con las elecciones llevadas a cabo durante la Asamblea General Ordinaria del 22 de abril de 2015, y renovados los cargos correspondientes a los mandatos cumplidos, la nueva Comisión Directiva de la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL) quedó conformada de la siguiente manera:

Presidente: *Ing. Enrique Greenberg,* Logotec S.A.

Vicepresidente 1º: *Lic. Daniel Banda,*
SoftGuard Tech de Argentina S.A.

Vicepresidente 2º: *Lic. Christian Uriel Solano,*
Security One Argentina S.A.

Vicepresidente 3º: *Ing. Eduardo Casarino,*
Sistemas Electrónicos Integrados S.A.

Secretario: *Sr. Hernán Fernández,*
G4S Soluciones de Seguridad S.A.

Prosecretario: *Sr. Claudio Wainer,* Securitas Arg. S.A.

Tesorero: *Sr. Martín Lozano,* Punto Control S.A.

Protesorero: *Sr. José María Piscione,* Westcorp Arg. S.A.

Vocales Titulares: *Ing. Gregorio Aspis,*
Simicro S.A.
Sr. Roberto Juárez,
General Industries Argentina S.A.
Sr. Ricardo Márquez,
Dialer Seguridad Electrónica

Vocales suplentes: *Sr. Andrés Maldonado,*
ADT Soluciones para Empresas
Ing. Daniel Shapira,
Drams Technology S.A.

ÓRGANO DE FISCALIZACIÓN Revisores de cuentas:
Ing. Eduardo Capelo, Prositec S.R.L.
Sr. Marcelo Hirschorn, Alarmas S&M S.A.

La nueva Comisión Directiva, entre sus primeras tareas, ratificó el alcance del Convenio de Cooperación con CAESBA, que incluirá descuentos en capacitación para los integrantes de la entidad bonaerense. ■

ACUDA H310
Seguridad a precios alcanzables!
Nueva APP!
Conseguila en: Google play
Monitoreable
Pánico
Audio bi-direccional
Interfaz bi-direccional de audio MICROVOICE
Identificable
Interfaz de comando y configuracion ACUDA HOME disponible en PlayStore.
Panel monitoreable por eventos CONTACT-ID.
Función llamame para escucha ambiental.
Salida de audio módulo MicroVoice.
4 Agendas con un total de 11 teléfonos para comandos y avisos.
PGM activable por SMS, eventos de sistema y/o pánico.
110 dispositivos inalámbricos identificables por ID.
Modo TOTAL o PERIMETRAL.
Aviso inmediato de corte y restitución de energía.
100% configurable vía SMS
Otros Productos:
Módulo micrófono alta sensibilidad bajo ruido.
Alarma de Pánico Vecinal AV222.
Control remoto 3 canales. Excelente desempeño de RF
Avisador SMS para paneles de alarma.
Módulo de audio bi-direccional MicroVoice para panel ACUDAH310
Display identificador para alarma AV222.
Receptor universal 4 canales
Hexacon
Dinamiza tu vida!!!
www.hexaweb.com.ar
Tel: 4962-3818
Sea distribuidor en su zona.

Llegó el Comunicador
GPRS LAN con su herramienta de programación Dongle Bluetooth.

Más Vínculos, Mejor Comunicación

RADIOMESH

RF · LAN · WIFI · GPRS

2G · 3G

GPRS LAN

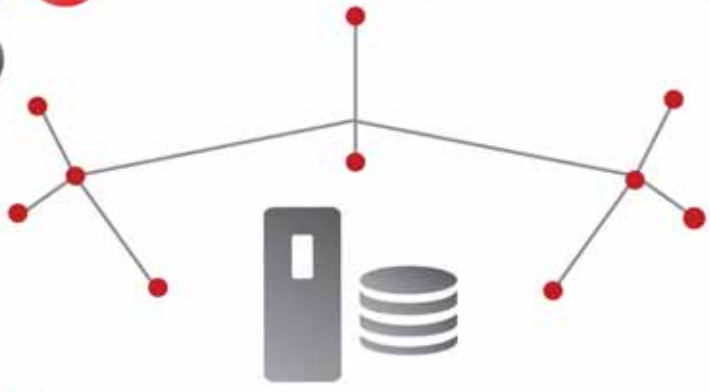
GPRS · LAN · WIFI · SMS · LINEA TELEF.

2G · 3G

AVL

GPRS

2G · 3G · 4G



Dongle Bluetooth

Plataforma Nanomir

Software Cliente

Ahora con la opción de
Receptora directa por Software

Diagnostique y programe vía **Bluetooth/Sms**.
Aplicación amigable para su **Smathphone**.

BT · USB · iOS · Android

Desarrollamos Soluciones abriendo nuevos Caminos

Para conectar tu Destino

Más alternativas, misma dirección

NANOCOMM

EVOLUCIÓN QUE SE EXPORTA

www.nanocomm.com.ar / Tel.: (+5411) 4505-2224

Encuentro anual HID

Intelektron participó del evento

Intelektron S. A.
www.intelektron.com

"Es un orgullo para Intelektron haber estado presente en el encuentro de socios de Latinoamérica que realizó HID Global", expresó Marcelo Colanero, Presidente de la empresa nacional, al referirse al evento que llevó a cabo HID en Austin, Texas, Estados Unidos.

En ese encuentro, la compañía mostró sus nuevos productos, ofreció capacitación con los especialistas de cada área y generó un ambiente de camaradería entre los socios latinoamericanos, finalizando con una entrega de premios. Uno de los mayores atractivos del encuentro fue la posibilidad de recorrer la nueva sede que HID inauguró en Austin, donde construyó un edificio con todo lo necesario para minimizar el impacto ambiental; motivo que le valió el galardón de la certificación LEED (Liderazgo en Energía y Diseño Medioambiental). ■

Nombramientos

Jonatán Oar y William Prieto: nuevos cargos

Microcom de Argentina e ISTC nombraron, recientemente, nuevos profesionales para que se desempeñen en áreas estratégicas.

En el orden nacional, Microcom de Argentina, distribuidora mayorista en el área de networking, conectividad y seguridad, designó a Jonatán Oar como nuevo Gerente del departamento de Marketing y Comercialización. Más de siete años de experiencia en la empresa avalan su trabajo y responsabilidad al frente de una de las áreas de mayor crecimiento: Oar se desempeñó anteriormente como gerente de producto del área de seguridad. "Es una satisfacción la confianza que deposita en mi trabajo una empresa como Microcom, lo cual me compromete a redoblar mis esfuerzos profesionales para continuar posicionando a la empresa como un referente en soluciones integrales. Para esto es que estamos trabajando y diseñando nuevas estrategias, siempre con el apoyo de nuestros representados y la confianza generada en nuestros clientes", expresó Oar acerca de su designación.

En el plano global, International Security & Trading Corp. (ISTC), distribuidor de soluciones integrales de seguridad, anunció el nombramiento de su nuevo Vicepresidente de ventas globales y marketing, William Prieto, ingeniero naval especializado en propulsión, estructuras e ingeniería mecánica. Con más de 20 años de experiencia, Prieto llega a ISTC luego de una larga trayectoria en la industria de seguridad iniciada en el sector Defensa, donde manejó tecnología de sistemas de radares y misiles.

"Estoy muy emocionado por ser parte de un equipo altamente competitivo, con el que esperamos cosechar éxitos en el futuro", expresó Prieto sobre su llegada. ■

NT-LINK G

IP KEYBUS
ETH GPRS
SMS

NT-LINK GE

IP KEYBUS ETH
GPRS SMS

NT-LINK GR

IP KEYBUS
GPRS SMS
hasta 4 CR

NT-LINK W

IP KEYBUS
WIFI

NUEVO

COMUNICADOR CON CONECTIVIDAD WIFI

NT-LINK GEW

IP KEYBUS WIFI
ETHERNET
GPRS - SMS

Comunicadores Bus

WWW.NT-SEC.COM

NTcom

OPTEX
Sensing Innovation

A WORLD LEADING OUTDOOR DETECTOR

- Flexible Detection Patterns
- Expanded Features in a Down-sized Body
- Digitally Enhanced Reliability

VX Infinity™ series

WIRED MODEL

VXI-ST : 12m wide 2PIRs standard
VXI-AM : Anti-masking
VXI-DAM : 2PIRs with Microwave

BATTERY OPERATED MODEL

VXI-R : Battery operated 12m 2PIRs
VXI-RAM : Battery operated Anti-masking
VXI-RDAM : Battery operated 2PIRs with Microwave

GETTERSON Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240
C1193AAR - Ciudad de Bs. As.
(54 11) 6777-6000
hiperseg@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

ALARMATIC
José Bonifacio 262
C1424CHF - Ciudad de Bs. As.
(54 11) 4922-8266 / 4924-1527
info@alarmaticseguridad.com.ar
www.alarmaticseguridad.com.ar

José Luis Martinez
Sales Manager Southern cone
Argentina,Paraguay,Chile and Uruguay
jlmartinez@optexamerica.com
www.optex.net/al/es/index.html
(54 911) 6455-2326

CityMesh

Más de 10.000 Comunicadores Mesh Instalados

Es el Comunicador Inalámbrico que le permite potenciar y expandir su red **Disminuyendo los Costos** y **Mejorando Técnicamente.**

- Sin chip de celular.
- Sin estructuras radiales.
- No dependa de terceros.
- Mejore su servicio de monitoreo.
- Plataforma online gratuita.

Deitres
Sentir la Innovación.

San Luis 4064 | Tel. (+54 223) 494 2541
www.deitres.com.ar | info@deitres.com.ar

Presentación de nuevos productos

Paneles con automatización y tecnología IP de Alonso Hnos.

Por tercer año consecutivo y con gran convocatoria, Alonso Hnos. presentó sus nuevos productos, los cuales permiten al prestador de servicios de monitoreo potenciar su negocio e insertarse en nuevos nichos de mercado.

El miércoles 15 de abril, en el salón auditorio de la sede de la Cámara de Argentina de Industrias Electrónicas, Electromecánicas y Luminotécnicas (CADIEEL, ubicada en avenida Córdoba 954), Alonso Hnos. presentó su nueva línea de productos. Entre ellos se incluyeron el nuevo módulo de conexión a internet/Ethernet IP, el módulo de salida programable inalámbrica PGM-W (con Alarm Control, su aplicación para smartphones y otros dispositivos móviles) y el receptor de comunicaciones IP IP-8000 Pocket.

El evento contó con la presencia de más de 60 asistentes: participaron clientes y representantes de distintas empresas de monitoreo de todo el país, además de visitantes de Uruguay, Paraguay y México, países donde la compañía tiene una amplia participación de mercado.

La presentación comenzó con una breve reseña de Alonso Hnos., de su desarrollo a lo largo de los últimos años, para pasar luego a la descripción de cada uno de los productos presentados, la tecnología aplicada en su diseño y las posibilidades que éstos ofrecen desde el punto de vista técnico. Alejandro Rudi, a cargo del departamento de Ingeniería de la empresa, y Diego Madeo, Gerente de comercial & marketing, fueron quienes llevaron adelante la presentación, la cual contó con la activa participación de los asistentes, quienes consultaron acerca de las nuevas funciones y posibilidades que ofrecen los productos presentados, y culminó con un catering realizado en la terraza del salón.

A lo largo de la charla, los usuarios destacaron la calidad de los productos desarrollados por la marca, su constante evolución, el desarrollo de funciones exclusivas y la simplicidad de su aplicación. Remarcaron que esto les permite potenciar su negocio y ofrecer a sus

TODO EL CONTROL EN LA PALMA DE TU MANO

La aplicación "Alarm Control", permite realizar de forma remota, las operaciones esenciales que el usuario utiliza a diario en su sistema de seguridad. Asimismo representa un canal adicional para que el usuario reciba en tiempo real ciertos eventos (programables) que suceden en el equipo de alarmas. La aplicación cuenta con una interfaz de usuario simple y amigable que otorga un mayor control y uso del equipo.

CARACTERÍSTICAS

- Control remoto del sistema.
- Permite la incorporación de múltiples sistemas en una misma aplicación.
- Fácil identificación de zonas, particiones y salidas programables a través de etiquetas e iconos personalizados.
- Armado Ausente, Presente y Desarmado.
- Inhibición y Desinhibición de zonas.
- Encendido y Apagado de salidas programables.
- Comandos automáticos programables por el usuario según día y hora de la semana.
- Encendido y Apagado de Sirena en forma independiente al estado de la partición.
- Historial de comandos, respuestas y eventos accesibles desde la aplicación.
- Generación de filtros para una rápida visualización de eventos buscados.
- Protocolo de comunicación basado en encriptación simétrica

San Lorenzo 1771 - Lanús Este (B1824BWY)
Buenos Aires - Argentina
Tel.: +54 (11) 4246-6869
Fax: +54 (11) 4246-9860
E-mail: info@alonsohnos.com
Visite nuestra web en www.alonsohnos.com, donde encontrará muchos productos más.

lonso ALARMAS

propios clientes mayores prestaciones a través de una única plataforma.

Durante la presentación se fueron mostrando tanto las nuevas funciones y configuraciones de cada una de las novedades de la marca como sus posibles aplicaciones y las posibilidades que pueden ofrecer a la hora de generar nuevos negocios (como por ejemplo la aplicación para dispositivos móviles, que describiremos en esta nota).

PRODUCTOS

Los productos presentados por Alonso Hnos., y sus principales características, fueron los siguientes:

- IP-400: módulo que permite la comunicación bidireccional mediante IP (internet o Ethernet) con los paneles A2K8 y A2K4-NG de Alonso Hnos. Las aplicaciones más comunes, como transmitir eventos de alarma, programación a distancia y controlar remotamente el sistema, forman parte de su funcionalidad, además de informar los eventos a una central receptora de alarmas. Entre otras características, el IP-400 ofrece 2 destinatarios IP para reportes de monitoreo y uno para programación remota; soporta hasta 2 redes WiFi configurables; no requiere de batería propia sino que comparte la del panel y ofrece la posibilidad de conexión a través de WPS.
- Módulo de salida programable inalámbrica PGM-W: apto para funciones de domótica permite, sin necesidad de interconexión de cables, comandar luces, motores y riego automático, entre otros dispositivos que utilizan alimentación de 220 Vac, 110 Vac y 24 Vdc. Asimismo, las salidas programables inalámbricas pueden utilizarse para comandar sirenas en forma remota sin necesidad de cables.
- Aplicación Alarm Control: esta aplicación, diseñada para dispositivos móviles, permite realizar de forma remota las operaciones esenciales que el usuario utiliza a diario en su sistema de seguridad. Asimismo, representa un canal adicional para que el cliente reciba en tiempo real ciertos eventos (programables) que suceden en el equipo de alarmas. A través de Alarm Control, el usuario puede activar y desactivar su sistema de seguridad, además de comandar las salidas programables como opción a la aplicación para teléfonos inteligentes. La aplicación cuenta con una interfaz de usuario simple y amigable que otorga un mayor control y facilita el uso del equipo.
- IP-8000 Pocket: la recepción segura de datos y sin pérdidas de paquetes de información es decisiva en los sistemas de monitoreo. El objetivo del IP-8000 Pocket es asegurar esa recepción y mejorar el rendimiento del software de administración de cuentas. El receptor de comunicaciones de alarmas IP-8000 Pocket es un dispositivo con alta capacidad de procesamiento de datos que permite la recepción de eventos de alarma a través de una conexión Ethernet. Gracias a su potente procesador, le permite liberar recursos de procesamiento al software de monitoreo y, de esta manera, facilita el trabajo de la estación base. El receptor toma el control absoluto de todas las supervisiones de los paneles de alarmas que están reportando, ya sea vía GPRS o Ethernet, y sólo le entrega al software las condiciones de fallas y restauraciones. El dispositivo IP-8000 Pocket ofrece dos vías de conexión: vía RS-232 y a través de TCP-IP. ■

Dexa Seguridad Electrónica S.R.L.

M. Pelliza 4112 1º Piso
Munro - CP 1605
Pcia. de Buenos Aires
(+5411) 4756-0709
(+5411) 3970-6392

www.dexa.com.ar

NT com
BenQ
BPS SERVICIOS INFORMATICOS
alhua
dLux
Caddx
elmes® electronic
longse®
DSC
A Tyco International Company
NANOCOMM
EVOLUCIÓN QUE SE EXPORTA
HIKVISION
OPTEX
NIXZEN
PARADOX
SECURITY SYSTEMS
power shock
Pronext
Security
X23 ALARMAS
QIHAN
Twida
RICOM
TP-LINK
The Reliable Choice
ALEPH
AMERICA CORPORATION
VAPEX TECH
VIVIEYE
WD Western Digital

DEXA

Distribuidor de Sistemas de Seguridad

VAPEX

VATEX

DVR DE 4 Y 8 CANALES
CON ENTRADA Y SALIDA DE AUDIO

CAMARAS ANTIVANDALICAS
VARIFOCALES DE 2,8 A 12 MM
DIFERENTES ALCANCES, DESDE 500 A 700 TVL

BATERIAS DE GEL
PARA ALARMAS, UPS, CARROS DE GOLF
LUCES DE EMERGENCIA, ETC.

CABLES UTP Y FTP
PARA INSTALACIONES DE CAMARAS Y REDES

PILAS
PARA SENSORES INALAMBRICOS
CR 2, CR 123

FUENTES SWITCHING
DE DIFERENTES VOLTAJES Y AMPERAJES

PILAS
PARA CONTROLES REMOTOS, TIPO BOTON
A23, A27, ETC.

GRUPO MARMARA
México 1352 - (1097) CABA

www.grupomarmara.com.ar
info@grupomarmara.com.ar
(54 11) 4384-6092 / 4381-5448 / 8453

CEM LG HOCHIKI Panasonic RISCO ZKSoftware VIDEOTRONIK

Distribución con valores

Nuestra Fortaleza
22 años de experiencia vendiendo al gremio.

Nuestro Compromiso
Atender a la gente como nos gusta que nos atiendan a nosotros.

Nuestro Desafío
Hacer todo más fácil para nuestros clientes.

- ✓ CCTV
- ✓ Porteros sólo audio y con visor
- ✓ Alarmas de intrusión
- ✓ Control de acceso
- ✓ Alarma contra incendio
- ✓ Monitores
- ✓ Discos Rígidos
- ✓ Conectividad
- ✓ Racks y Cables

Virrey Liniers 1275, CABA.
(011) **4931 6329**
www.mafpconsultores.com.ar

Mafp Consultores

Presentación de sistemas visuales

Lanzamiento de nueva línea de productos

A través de Simicro, su representante en Argentina, Flir presentó su nueva serie de cámaras analógicas HD e IP de tecnología visual, productos destinados al consumo masivo. Con autoridades de la distribuidora y de la marca, hablamos acerca de las características y del desafío de posicionar nuevos productos.

En el salón Río Colorado del Panamericano Hotel & Resorts de la ciudad de Buenos Aires, Flir, a través de un evento organizado por Simicro –su distribuidor en el país–, presentó su nueva línea de sistemas visuales en una jornada que reunió una nutrida concurrencia. Esta línea está compuesta por combos para CCTV, cámaras bullet, domos IP, domos IP PTZ y minidomos, entre otros lanzamientos de la marca.

A lo largo de la jornada se fueron presentando los distintos productos, sus características y también sus posibles aplicaciones, para finalizar con un breve repaso de la línea de cámaras térmicas Flir, uno de los puntos más fuertes de la compañía a nivel mundial. La presentación incluyó propuestas tales como cámaras tipo domo PTZ IP de la serie DNZ, con rango de visión infrarroja inteligente de hasta 150 metros, la serie PT-602CZ de domos térmicos con zoom continuo y los NVR de la serie DN, de 4 hasta 16 canales según el modelo, con switches PoE integrados y discos rígidos con grado Surveillance incluidos.

Luego del evento hablamos con Luiz Zuca, Gerente de marketing para Latinoamérica de la división de Seguridad de Flir Systems, y con el Ing. Gregorio Aspis, Presidente de Simicro: "Más allá de la referencia final a la tecnología térmica, el motivo de la presentación fue dar a conocer la nueva línea de sistemas visuales, los cuales mantienen los estándares de calidad que Flir aplica para todos sus productos", explicó Aspis acerca de las razones de la convocatoria.

Luiz Zuca, por su parte, aseguró que la compañía "está plenamente enfocada en brindar soluciones de seguridad; y lo que busca a través de este tipo de eventos es dar a conocer el nuevo abanico de soluciones que ofrece. Si bien ya fue presentada y con gran éxito en Brasil, estamos entrando en un mercado muy competitivo en lo que se refiere a volúmenes de venta, por lo que es muy importante para nosotros contar con un canal como Simicro, que tiene la capacidad y el conocimiento necesarios para posicionarnos en este nuevo segmento".

"Flir nació fabricando cámaras térmicas y ese será siempre nuestra principal tecnología. Pero como aplicamos todo el conocimiento en el desarrollo y fabricación de la línea visual, confiamos

riscogroup.com/latin-america

RISCO GROUP

LightSYS™2

Solución de Seguridad con Video-verificación en tiempo real

Ilimitadas Posibilidades, Una Solución de Seguridad

Novedad - Con Video-verificación en tiempo real

LightSYS™2 es un sistema de seguridad híbrido y versátil que puede ser instalado en negocios y hogares

LightSYS™2 ofrece:

- **Video en vivo bajo demanda y video verificación**
- **Atractiva App para Smartphone** que ofrece un sistema de control fácil de usar en cualquier lugar
- **Fácil instalación** y servicios remotos a través del Bus de RISCO
- **Flexibilidad de comunicaciones** con IP, GSM/GPRS, RTC – todo dentro de la misma central
- Completa gama de accesorios inalámbricos bidireccionales y en el **Bus de RISCO**

App Store Play Store iRISCO

RISCO Group | Info@riscogroup.com.ar | www.riscogroup.com/latin-america/

en que estas nuevas cámaras también lograrán la aceptación por parte del usuario", continuó Zuca.

"Parte de la estrategia de posicionamiento fue este lanzamiento, que luego continuaremos con una política más agresiva que incluye precios muy competitivos. Tenemos el aval de Flir y toda su tecnología, la cual mantiene un estándar de calidad sumamente elevado. Confiamos plenamente en que podremos posicionar esta línea de productos, lo cual está facilitado por el conocimiento que hay de la marca y por la multiplicidad de soluciones que pueden ofrecer".

"Esta nueva línea de consumo masivo, integrada por cámaras analógicas HD e IP, nos proporcionará la posibilidad de abrir nuevos segmentos de mercado para la marca, como el domiciliario o industrial, por ejemplo" explicó el Presidente de Simicro.

Finalizada la presentación, continuamos hablando con Luiz Zuca de la principal tecnología de Flir: las cámaras térmicas.

– ¿Qué novedades ofrecen en tecnología térmica?

– En los últimos meses hemos hecho un trabajo muy grande para el segmento de la seguridad perimetral, para la que tenemos la serie FC. Se trata de la línea de cámaras térmicas más moderna, la cual incluye, por ejemplo, doble WDR térmico, una de sus características más importantes. Por supuesto que a través de Simicro estamos proveyendo al mercado de toda la línea de cámaras térmicas, pero esta serie en particular es un producto bastante especial por sus características para perímetro e incluso a costos significativamente bajos.

– ¿Qué falta para que crezca el mercado de este tipo de tecnologías?

– Siempre habrá algo en lo que trabajar. Gracias a la labor desarrollada por Simicro a lo largo de estos cinco años se demostró el interés del cliente en nuestra tecnología. En los últimos años hubo una rebaja en los precios, lo cual comenzó a acercar este tipo de dispositivos al usuario final: la tecnología térmica ya no es inaccesible. Incluso es posible el cambio de una cámara tradicional por una de estas características sin que ello se note en el costo final del proyecto.

– ¿Cuáles son sus principales segmentos de mercado?

– Tenemos un gran desarrollo en lo que es el mercado de las urbanizaciones privadas y countries. Al tratarse de áreas extensas, es muy difícil de controlar con pocas cámaras convencionales, algo que sí puede lograrse con nuestra tecnología térmica. También estamos trabajando en proyectos interesantes para perímetros industriales. Otro sector que recién está comenzando a implementar este tipo de tecnología son los puertos y aeropuertos, por lo que creemos que tenemos muchas posibilidades de crecer también en ese segmento del mercado.

– ¿Cuáles son las principales virtudes de una cámara térmica?

– Simplemente que la cámara térmica puede ver en la oscuridad total, por lo que es apta para trabajar en diferentes condiciones físicas y climáticas, entregando imágenes nítidas en todo momento. Este tipo de cámaras está encontrando también otro tipo de aplicaciones, como por ejemplo asistir en la búsqueda y salvataje de personas ante un incendio. En un incendio forestal, por citar un caso, con cámaras que adoptan la tecnología térmica, puede verse a una persona atrapada en un lugar aún a través del humo o la vegetación, algo que no podría lograrse con una cámara convencional.

– ¿Se requiere de algún conocimiento especial para instalarlas y operarlas?

– La instalación de la cámara térmica requiere de un conocimiento previo, ya que es necesaria la configuración de cierto tipo de parámetros que otras cámaras no precisan. En cuanto a la operación y tratamiento de imágenes, es muy simple y no difiere de lo que sucede con una cámara convencional. Sí es verdad que, en la medida en que se especializa en el uso, puede lograr información y datos adicionales. Por ejemplo, si estoy mirando un automóvil detenido en un garaje, podría estimar la hora de llegada: el auto presenta diferentes temperaturas de motor y cubiertas, que se van enfriando con tiempos distintos. Incluso, por el calor que irradia al piso, podría determinar a través de la sombra proyectada si hace mucho o poco que está inmóvil en el lugar. O, si el espacio estuviera vacío, si había o no un auto en el lugar. Todo este tipo de información puede ser incorporada por el operador en la medida que se especialice y conozca las cámaras térmicas. Siempre es posible encontrar aplicaciones para este tipo de tecnología. Si se está monitoreando una fábrica, enfocando el tablero de electricidad podría determinarse si hay un cortocircuito, ya que el cable eleva su temperatura cuando se sobrecarga. En este sentido, un operador capacitado puede prevenir un incidente avisando al personal correspondiente que hay un cable sobrecargado que podría llegar a producir un cortocircuito. ■

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

avanzamos hacia el futuro
www.dialer.com.ar

POLARIS
energy systems

Ahora en DIALER, toda la línea

CALIDAD, CONFIABILIDAD Y RESPALDO

- UPS interactivas de 650VA a 1400VA
- UPS Rack/Tower de 3KVA a 10KVA
- UPS Tower Online de 1KVA a 2KVA
- + Soluciones trifásicas de alta potencia

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG) • Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4932-3838 • ventas@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

avanzamos hacia el futuro
www.dialer.com.ar

Digifort
IP Surveillance System

El Sistema de Monitoreo IP Que Hace la Diferencia

Software de Monitoreo IP Multimarca

Más de 4500 Dispositivos Integrados

Modulo de Reconocimiento de Matriculas

Análisis de Video Inteligente

Interfaz 100% Intuitiva

Digifort Mobile Camera:
Usá tu Celular como una Cámara IP

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG) • Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4932-3838 • ventas@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

www.dramstechnology.com.ar

suprema

El control de accesos
nunca fue tan fácil

Suprema Xpass
Control de accesos IP por tarjeta

LECTOR Y CONTROLADOR TODO EN UNO

La innovadora propuesta de Suprema evita cableados innecesarios entre lectores y paneles controladores simplificando sustancialmente el diseño y la instalación.

Opciones de lectura de tarjetas EM MARIN, HID o Mifare y la posibilidad de alimentarlo via PoE (Power over Ethernet).

Un versátil y potente software permite la convivencia de cada uno de los modelos disponibles con distintas tecnologías de identificación tales como tarjeta, huella, PIN o reconocimiento facial.

Ya sea para aplicaciones de una sola puerta como para complejos sistemas de control de accesos en red, Suprema es su mejor opción.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **SUPREMA** que tenemos para ofrecerle.

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

avigilon bioscrypt SECURITRON Theia TAMRON

CCTV con tecnología AHD e IP

DRAMS Technology presentó las soluciones de Provision-ISR

Los socios estratégicos presentaron las nuevas soluciones en CCTV analógico y digital, en un evento con una gan cantidad de asistentes. Además, hablamos con Gabriel Zaed, Director de Ventas de Provision para nuestra región.

El jueves 30 de abril DRAMS Technology presentó las soluciones en videovigilancia en alta resolución con tecnología AHD e IP de Provision-ISR, en un evento llevado a cabo en el Abasto Hotel de la Capital Federal. Ante una muy buena concurrencia, el Ing. Daniel Schapira, Presidente de DRAMS Technology, dio la bienvenida a los asistentes y presentó a quien sería encargado de llevar adelante la charla: Gabriel Zaed, Director de Ventas para Latinoamérica de Provision-ISR.

Entre los temas presentados, Zaed llevó a cabo una introducción a las nuevas tecnologías en CCTV, que incluyen el estándar AHD y las cámaras IP, para luego presentar la nueva línea de cámaras de video analógico de alta resolución (AHD). Finalizada la misma, fue el turno de las cámaras IP con resolución megapíxel y los NVRs desarrollados por Provision-ISR.

Tras un intermedio, los asistentes pudieron comprobar cada uno de los productos exhibidos en funcionamiento, siendo asistidos por técnicos y ejecutivos de cuentas de DRAMS acerca de las posibilidades que cada uno de ellos ofrece.

"Es una satisfacción para nuestra empresa haber organizado esta charla y haberlo tenido a Gabriel Zaed, como orador, en una muestra de la confianza recíproca entre el fabricante y nuestra empresa como distribuidora de la marca. Este tipo de eventos nos permite tener un contacto más estrecho con nuestros clientes, conocer sus necesidades y proponerles soluciones. Es por ello que nos vamos totalmente satisfechos, tanto por la convocatoria alcanzada como por el interés que demostraron los asistentes en las soluciones que ofrecemos", explicó el Ing. Schapira acerca del evento.

Gabriel Zaed, por su parte, explicó que este tipo de eventos "los hacemos de manera conjunta con nuestros socios de negocios en todos los países en los que tenemos representantes. Es una manera de dar a conocer nuestras soluciones y apoyar a nuestros canales, que son los que contribuyen a posicionar y hacer crecer la marca".

Finalizada la presentación, continuamos hablando con el directivo, acerca de Provision-ISR, su actualidad, el mercado de CCTV y su posicionamiento a nivel global.

www.dramstechnology.com.ar

PROVISION ISR

Nueva línea de DVRs de 4, 8 y 16 canales

HDMI
H.264

Versatilidad y prestaciones al alcance de todos

Las DVRs de PROVISION-ISR han sido diseñadas y fabricadas en base al conocimiento adquirido durante muchos años de experiencia. Adaptadas a trabajar en diferentes condiciones y aplicaciones, las DVRs de PROVISION-ISR se destacan por su sistema operativo, su interfaz gráfica amigable y su potente procesador.

El algoritmo de compresión H.264 utilizado asegura la máxima calidad de video optimizando el espacio de almacenamiento en disco. Las DVRs incluyen salida HDMI, VGA y video compuesto, entradas y salida de audio y RS-485 para control PTZ. Su conexión a la red permite el monitoreo y la configuración remota tanto desde una computadora personal (Windows / Mac) como así también desde cualquier dispositivo móvil.

BlackBerry. iPhone/iPod Android

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **PROVISION ISR** que tenemos para ofrecerle.

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

AVIGILON SAMSUNG bioscrypt SECURITRON PROVISION ISR Thoia TAMRON

- En resumen, ¿cuál es la historia de Provision-ISR?

- Provision-ISR es una empresa israelí con fábrica propia en China, lo que responde a una estrategia de la compañía de fabricar productos con la tecnología más avanzada disponible a precios competitivos. Estamos en el mercado internacional desde hace unos diez años, lo que nos transforma en una marca relativamente joven en el desarrollo y fabricación de soluciones para CCTV. Tenemos un equipo de ingenieros israelíes, tanto para la elección de los componentes como para el control de calidad de cada unos de nuestros sistemas, presente de manera permanente en China, que son quienes llevan adelante todo el desarrollo de los productos. En Israel está la dirección de la empresa y desde allí se maneja toda la parte de marketing y se toman las decisiones estratégicas de expansión a los distintos continentes.

- ¿Cómo combaten el prejuicio, aún existente, al producto chino?

- Comprar producto chino siempre fue complicado y aún lo sigue siendo. Lo que proponemos a nuestros clientes es una solución con desarrollo israelí, supervisada por profesionales israelíes pero fabricada en China. Por eso es que nuestras soluciones la integran productos israelíes fabricados en Oriente. Tanto el desarrollo como la elección de componentes es responsabilidad del personal de la marca lo que se traduce, a igualdad de productos, en una calidad y prestación muy superior al denominado producto cien por ciento chino. Hay diferencias en sus resultados. A eso apuntamos en Provision-ISR: a un buen producto, con precios más competitivos que el estándar internacional y de efectividad superior.

- ¿Sólo fabrican productos para CCTV o también incursionan en otros segmentos de la seguridad?

- Hoy estamos enfocados específicamente en CCTV y a eso nos queremos abocar. Se ha intentado desarrollar algunos otros aspectos de la seguridad pero, hasta que no tengamos un producto consolidado, no vamos a desviarnos de la meta principal: ofrecer al mercado una solución competitiva y de calidad a nuestros clientes. Una vez que logremos esa meta, recién ahí pensaremos en ofrecer otro tipo de solución en otro segmento de la seguridad.

- ¿Qué presencia tiene la marca a nivel global?

- Tenemos presencia en más de 40 países en todo el mundo, siempre con la misma metodología de trabajo: con representaciones exclusivas. En conjunto con nuestros socios de negocios en cada país, como es el caso de DRAMS Technology en Argentina, organizamos este tipo de eventos, participamos de exposiciones y contribuimos con material publicitario y de marketing, apoyándolos para, en conjunto, desarrollar y potenciar la marca en cada lugar en los que estamos presentes.

- ¿Cuáles son las ventajas competitivas de la tecnología de Provision-ISR?

- Por decisión estratégica la empresa decidió ir hacia AHD y las consecuencias nos están demostrando que no se equivocó el camino. La ventaja que ofrece esta tecnología es que logra una imagen muy superior a lo analógico tradicional conocido a un costo muy competitivo. Es un cambio muy importante que se está produciendo en el mercado. Por otro lado, está creciendo mucho la tecnología IP, mercado para el cual también estamos presentando nuevos productos, con la filosofía de siempre: una solución de calidad,

- ¿Qué análisis hacen del mercado de CCTV analógico vs. el IP?

- Lo analógico hasta hace un año manejaba el 85% del mercado mundial, con una previsión IP del 30% del mercado este año. Es decir, que es un crecimiento muy importante y estaría marcando un cambio de tendencia. ¿Cuándo se produciría un cambio más significativo? Es muy complejo predecirlo. En este momento se está dando ese cambio, es cierto, y es importante. Hay un cambio de tendencia y penetración muy consolidada del IP: lo que hace un año atrás se utilizaba de manera marginal, en mercados y proyectos muy específicos, hoy es de uso y conocimiento más masivo.

- ¿Cuáles son los principales mercados geográficos de la marca?

- Por un tema regional, Provision-ISR tiene casi el 50% del mercado de CCTV israelí, aunque estamos con proyectos importantes en todo el mundo. En Latinoamérica, salvo Venezuela y Brasil, donde todavía no tenemos presencia, tenemos una gran participación en el mercado. Lo mismo sucede en Europa, Sudáfrica y Australia, donde tenemos clientes muy fuertes. Creo que donde más nos cuesta insertarnos es en Oriente, donde las marcas locales tienen una gran participación. Estamos con mucho crecimiento, lo cual es más importante, crecimiento que está incluso superando las expectativas.

- ¿Cuál es la curva que prevén en los mercados latinos?

- El mercado de seguridad, por muy consolidado que esté, siempre da margen para el crecimiento. Actualmente ronda el 20% anual, número que se supera ampliamente en Latinoamérica. CCTV, dentro de ese mercado, ocupa el 50% del volumen operado.

- ¿Qué factores contribuyen al crecimiento del CCTV?

- Creo que se está ampliando la cantidad de público que requiere de un sistema de CCTV y no exclusivamente por razones de seguridad: hoy, un sistema de cámaras es de suma utilidad para por ejemplo, cualquier dueño de empresa, que no sólo lo utiliza para seguridad sino también para monitorear la marcha de su empresa. También comenzaron a crecer las aplicaciones más domésticas, como el monitoreo de personas mayores o chicos.

Hoy, el CCTV no sólo está asociado a la seguridad: el ser humano es muy curioso y le gusta ver. Esta característica, sin dudas, potencia los alcances de estos sistemas. Todavía hay muchísimo crecimiento por delante y posibilidades de negocios. ■

www.dramstechnology.com.ar

AVIGILON

Nueva cámara 5.0 megapíxel con IR adaptativo

H.264 ONVIF

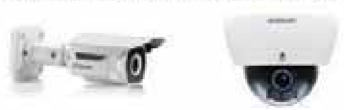
Equipadas con la nueva tecnología de **iluminación infrarroja (IR) adaptativa** y **lente de 3-9mm y 9-22mm motorizado**, las cámaras de Avigilon proveen máxima cobertura para visualizar actividad en total oscuridad.

Esta exclusiva tecnología IR adaptativa no sólo ajusta automáticamente el ángulo y potencia del haz infrarrojo en función del zoom sino también modifica de manera inteligente la configuración de la cámara procesando dinámicamente la información según diferentes condiciones (iluminación ambiente, movimiento) para potenciar al máximo la calidad de la imagen.

La cámara está disponible en versiones tipo bullet y domo con resoluciones de 1 MP a 5 MP. Resistente al vandalismo (IK10) y apta para intemperie (IP66), la cámara con IR adaptativo de Avigilon proporciona máxima seguridad a su instalación.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos AVIGILON que tenemos para ofrecerle.

Disponibles en formato Bullet y Domo



IR Convencional

IR Adaptativo

*La tecnología **IR adaptativa** ajusta el ángulo y potencia del haz IR en función del zoom óptico seleccionado y otros parámetros de la escena de manera dinámica e inteligente.*

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

avigilon · SAMSUNG · bioscrypt · SECURITRON · Theia · TAMRON

DVRSTORE
TECNOLOGÍA PARA TU SEGURIDAD

STARTVISION
www.dvr-store.com.ar

Nuevas cámaras AHD 720p y 960p

Iluminación LED Array
Menú OSD: BLC,
balance de blancos,
DNR, etc.

Próximamente, línea de cámaras AHD 1080p.

011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

DVRSTORE
TECNOLOGÍA PARA TU SEGURIDAD

STARTVISION

www.dvr-store.com.ar

Tecnología AHD + analógico + IP

Nuevos DRV StartVision 3 en 1

DVRs de 4, 8 y 16 canales

Soportan cámaras IP AHD 960p hasta 1080p

Soportan cámaras analógicas 960h

Autoinstalables

No requieren apertura de puertos (P2P)

Transmisión sin pérdidas de datos hasta 500m.

Fácil implementación

Bajo costo

011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar

Eventos

Curso en productos Honeywell

Capacitación de Acros en Córdoba

Como ya es habitual para el distribuidor, junto a sus socios de negocios, Acros organizó una presentación y capacitación, con entrega de certificados, para las líneas de productos que representa. Buena concurrencia e interés en las soluciones presentadas fueron el marco de la jornada.

Con la modalidad de desayuno de trabajo en el Hotel Merit Gran Victoria de Córdoba capital, Acros llevó a cabo una presentación y capacitación en productos Honeywell. El evento fue organizado en conjunto con el socio local de la firma, Pastorino Seguridad, integrador de la marca.

La presentación, que tuvo una buena concurrencia de técnicos e instaladores, estuvo a cargo de Guillermo Peirano, del departamento técnico de Acros, Eduardo Bomchel, directivo de la empresa, y Fernando Pastorino, Director de la compañía local. A lo largo de la mañana se fueron comentando las distintas soluciones que Honeywell ofrece para el segmento de detección de incendios, poniendo énfasis en las prestaciones de cada uno de los equipos y las posibilidades y flexibilidad que éstos brindan a la hora de diseñar un sistema de protección.

"Este tipo de presentaciones y capacitaciones son una constante de nuestra empresa. Las organizamos con nuestros socios de negocios en todos los puntos del país con la finalidad de llevar las últimas novedades tecnológicas y capacitar en su uso a los instaladores", destacó Bomchel. "Es importante para el profesional estar actualizado. Además de la capacitación, le entregamos a cada uno de los asistentes un certificado de idoneidad, lo cual eleva su estatus como profesional y le da una carta de presentación de mayor jerarquía a la hora de presupuestar o presentar un proyecto a su propio cliente", concluyó el directivo de la firma organizadora.

Acros, especialista en la provisión y capacitación en sistemas de incendio, ya realizó distintas presentaciones en Rosario, Bahía Blanca y otros puntos del país, continuará presentando sus líneas de productos a lo largo del año, siempre buscando acercar a sus clientes la más moderna tecnología. ■

Guillermo Peirano

ACROS
seguridad electrónica

FAAST 8110 Fire Alarm Aspiration Sensing Technology

SYSTEM SENSOR®

Los detectores de humo FAAST brindan una Alerta Muy Temprana de Detección de Incendios para el máximo control en ambientes de alta complejidad.

- Detección avanzada mediante tecnología de LED azul y láser de infrarrojos.
- Supervisa hasta 2.000 m².
- Amplio rango de sensibilidad: 0,0015 %/m a 20,6 %/m obsc.
- Supervisión a distancia mediante Ethernet/IP.

Producto DISPONIBLE en STOCK

La innovación que perdura

FIRE-LITE® ALARMS
by Honeywell

¡Fire-Lite Alarms es la primera marca no-propietaria en recibir el listado UL2572 con su NUEVO sistema de comunicaciones de emergencias!

ACROS S.R.L. - Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A. - (54 11) 4861-8960 / 7280
info@acros.com.ar - www.acros.com.ar

Línea completa de productos

DISTRIBUIDOR OFICIAL

HID

10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
Mejor servicio y atención.

Garantía local.
Stock disponible.
El mejor precio.

INDALA

13.56 Mhz.
Lectura y escritura.
Tarjetas y lectores inteligentes.

iCLASS by HID

RFID 125 Khz.
Tarjetas y lectores.
Línea completa HID

PROX BY HID

Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO
Monitoreo en tiempo real • Antipassback
Integración con videp • Alarma vía e-mail.

PCT-300
Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva

PCT-100
IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S

CONTROL VÍA WEB
Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

CERRADURAS Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores

De Perno
• Sensor magnético
• Fail safe

Botón de emergencia
- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal

Herrajes
- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)

De Perno
- Sensor de bolilla
- Fail safe
- Temporizador programable

Perno con llave
- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavín interior
- Temporizador programable

Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior

Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior

Pestillos
- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo

Pulsador apertura
- Plástico alto impacto
- Ideal perfiles
- NA

Punto Control
Seguridad Electrónica

Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4 - Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR - ACCESO@PUNTOCONTROL.COM.AR
Distribuidor Oficial - Tel: 4361-6006

casel
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica
Socio Adherente

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO
DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO

SEPP
Sistema Energizado de Protección Perimetral
MANDINGA

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

• La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8). las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.

• La fabricación de los sistemas **SEPP** como todos los productos **Mandinga** cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país

NAGROZ s.r.l.

Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagroz.com.ar • www.nagroz.com.ar

Empresas

Todo Seguridad

Distribuidora pionera en el norte argentino

Integrada por profesionales de amplia trayectoria en la industria, Todo Seguridad se transformó en un referente en la distribución de productos y sistemas de seguridad en Salta. En esta entrevista, Ernesto Rojo, su titular, habla de la empresa y ofrece un panorama del mercado en su área de influencia.

Ubicada en Salta, Todo Seguridad ofrece al instalador e integrador equipos y accesorios para CCTV, sistemas de intrusión, automatización de portones, baterías, cables y todos los insumos necesarios para que el profesional de la seguridad pueda proyectar e implementar su proyecto. "Somos la primera distribuidora de seguridad electrónica en el noroeste argentino –explica Ernesto Rojo-, una empresa conformada por un equipo de profesionales que lleva casi una década trabajando para el sector".

"Estamos netamente enfocados en abastecer a empresas, instaladores e integradores de sistemas de seguridad electrónica de Salta (donde está nuestra sede), Tucumán, Jujuy, Santiago del Estero y todo el noroeste, ofreciendo una lista de precios que no difiere de los de una distribuidora de Buenos Aires, proponiendo entrega en el día de los productos solicitados y RMA inmediato", concluyó el directivo.

– ¿Cuánto hace que se fundó Todo Seguridad?

– Si bien como empresa su nombre apareció en 2013, quienes la integramos venimos trabajando en el sector desde 2007 y como instaladores no contábamos en la región con una empresa que pudiera abastecer nuestra demanda de productos y sistemas. Por ese motivo decidimos dar forma a Todo Seguridad, la primera distribuidora de la región.

– ¿Cuál es el panorama de la seguridad electrónica en la región en la que operan?

– La seguridad electrónica se encuentra en permanente crecimiento. De la misma manera, la tecnología va ganando espacios en todos los aspectos de nuestra vida cotidiana, desarrollando entornos más amigables para el usuario final, cámaras con mayor definición, grabadoras digitales cada vez con mayor capacidad y la posibilidad de automatizar el hogar con los mismos paneles de alarmas. Es decir, nuestro rubro avanza en todas direcciones y para nosotros era necesario contar con una distribuidora capaz de dar respuestas rápidas a esa necesidad creciente.

– ¿Cuál es el segmento de la industria de mayor crecimiento y cuál el más postergado?

– Según nuestra visión, todos los segmentos han ido creciendo en mayor o menor medida. Lo que es claro es que las empresas, industrias y gobiernos son los sectores de mayor aceleración a la hora de implementar sistemas electrónicos, a fin de controlar de manera más eficiente sus procesos productivos y las líneas de producción, brindar seguridad en calles y autopistas, etc. En el caso de los particulares, es enorme el interés por las diferentes alternativas

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

power shock

Energizador de perimetros microprocesado

Integración total en protección perimetral

ALIARA, más de 15 años diseñando sistemas de seguridad perimetral, líder y referente en el mercado argentino y latinoamericano.

Energizador de Perimetros, disuade y repele un intento de intrusión mediante la posibilidad de recibir una descarga eléctrica No Letal.

Apto para todo tipo de condición climática y distintas superficies.

Nº 1 en el mercado

Software de Control integral

- Totalmente amigable.
- Fácil de operar.
- Conexión en red.
- Mapa del sitio digitalizado.
- Alarmas audibles y visuales.
- Reporte de eventos.
- Parámetros de diagnóstico de estado de baterías, placas y niveles de ajuste.

CERTIFICACIONES

IEC

ISO 9001

Tel.: (54-11) 4795-0115 - ventas@aliara.com - www.aliara.com

que ofrece la tecnología, pero en ocasiones esa posibilidad se ve dificultada por cuestiones de economía doméstica.

– ¿Cuáles son sus principales rubros y marcas?

– Nos dedicamos a todo lo que es seguridad electrónica, principalmente sistemas de alarmas, CCTV y sus accesorios, automatización de portones, detectores de incendios, etc. Entre nuestras principales representadas se encuentran marcas de renombre a nivel nacional como Alonso Hnos., Dahua, SEG International, DAZ Conductores, Aliara y Ristobat.

– ¿Trabajan con proyectos para cliente final o sólo ofrecen distribución a instaladores e integradores?

– Nuestra distribuidora está orientada a abastecer de sistemas a empresas de seguridad electrónica e instaladores independientes de las provincias de Salta, Jujuy, Tucumán y Santiago del Estero. Nuestra tarea está enfocada en ofrecerles todas las herramientas necesarias para que puedan llevar a cabo sus propios proyectos, apoyándolos y apuntalándolos desde la provisión de la última tecnología disponible y permanentes cursos de capacitación.

– ¿Cómo instrumentan la capacitación?

– La capacitación en nuestra distribuidora es una política claramente definida para profesionalizar a empresas e instaladores. Dictamos, entre otros, cursos de CCTV, tecnologías disponibles, reconocimiento facial, tecnologías HDCVI, P2P, DVRs, sistemas de alarmas e integración. Durante el año 2014 y lo que va del 2015 hemos realizado capacitaciones en distintos hoteles y salones de nuestra ciudad, recibiendo interesados de todas las provincias vecinas y otorgando certificados en dichas capacitaciones.

– ¿Qué servicios ofrecen a sus clientes?

– El principal atractivo de Todo Seguridad es que podemos ofrecerle a nuestro cliente todos los productos en el momento: contamos con stock permanente y a los mismos precios de una distribuidora de Buenos Aires. No tenemos demoras en las entregas y les ayudamos a configurar los equipos hasta que participan de la capacitación y aprenden a hacerlo ellos mismos. Para las ciudades del interior o provincias vecinas despachamos la mercadería en el día, algo que nuestros clientes agradecen.

– ¿Qué proyectos tienen para el resto del año?

– Tenemos proyectada la expansión a Tucumán y Jujuy, donde tenemos una gran demanda y por eso estamos proyectando sucursales. Mientras nos preparamos para abrir, hacemos viajes con las camionetas de la empresa para cerrar ventas y entregas a domicilio, generalmente luego de preventas desde nuestra central o por solicitud de la empresa instaladora.

– ¿Cuál es la estrategia para posicionar a la empresa como un referente en la región NOA?

– Tenemos un punto a favor, que es ser la primera distribuidora en la región. Eso lo complementamos con precios diferenciados a instaladores y mayoristas y con entrega inmediata de los equipos solicitados. Nuestro crecimiento es constante en diversidad y calidad de equipos y nosotros lo reinvertimos de manera permanente para poder brindarle a nuestros clientes un número cada vez mayor de soluciones y servicios. ■

simple.

Cercos Eléctricos perimetrales

Sistema de seguridad perimetral líder en el rubro.
Cercos energizados de fácil y rápido montaje, de alta tecnología.

ALARI 3

Cercos energizados de fácil y rápido montaje, reduciendo costos y tiempos de instalación. Por su accesible costo es comunmente aplicado tanto a industrias como a hogares y construcciones especiales.
El sistema permite ser controlado mediante su software exclusivo *Visual Alari®*, que presenta en tiempo real toda la información sobre eventos y señales de manera alámbrica o inalámbrica.

Tenemos la seguridad. Tenemos la tecnología. Tenemos los experiencia. Tenés equipo.

Videovigilancia para colectivos

Sistema de monitoreo de alta complejidad para vehículos de pasajeros y transportes.

alhua TECHNOLOGY

Sistema integral de monitoreo con calidad HD. Sus prestaciones móviles, tanto en cámaras como en grabadores, hacen de este sistema una solución única en el mercado.

Entre distintas posibilidades cubren las siguientes características: 4 y 8 canales IP@720/1080p. Grabado en HDD/SSD. Conexión 3G/WIFI/LAN. Audio in/out. Alarma botón de pánico.

quality systems
lo hacemos simple.

Ovidio Lagos 1282 (2000) Rosario. Te.: (0341) 568-0240
info@qualitysystems.com.ar. www.qualitysystems.com.ar

Quality Systems apuesta a I+D

Tendencias en seguridad electrónica

Alejandro Barruffaldi, CEO de la empresa rosarina, cuenta en primera persona el crecimiento de la compañía a partir de un punto de vista particular: la inclusión en sus negocios de las empresas, integradores e instaladores independientes, poniendo foco en la capacitación y la calidad del servicio.

En los últimos 15 años, el rubro de la seguridad electrónica fue avanzando cada vez más rápido. Y, como todo crecimiento acelerado, fue generando cambios tanto en las tecnologías aplicadas como en las necesidades del consumidor: a medida que las marcas presentan nuevas propuestas, el usuario final se va capacitando y se vuelve más exigente. Al mismo tiempo, las empresas instaladoras, que son las que ofrecen e implementan las diferentes propuestas de las distintas marcas, han sufrido constantes traspiés debido a que la instalación de equipos clásicos (analógicos) fue migrando hacia la tecnología IP.

En la carrera por mantenerse actualizados y crecer como profesionales se han instalado infinidad de sistemas; pero sólo con la atención puesta en aumentar los abonados de monitoreo. En este camino de constantes cambios, con el afán de las empresas por sumar cuentas y la poca capacitación real por parte de los distribuidores, se han hecho instalaciones de soluciones poco confiables, con empresas de monitoreo superadas por la gran cantidad de eventos innecesarios y una inmensa cantidad de energía de comunicación tirada a la basura. Esto, a su vez, ha resultado en usuarios finales cada vez más alejados de tener verdadero control sobre sus sistemas. Es extraño lo que ha pasado ya que, en general, lo más difícil a la hora de vender es generar una necesidad en el consumidor. Estamos en presencia de una necesidad muy notoria, donde la falta de capacitación y la imposibilidad de explotar al máximo los productos hace que lograr una buena rentabilidad y calidad sea difícil para las empresas que brindan este servicio.

El rubro suele enfocarse en las ganancias propias a corto plazo; en Quality Systems hemos logrado revertir esta ecuación: cada integrante de este equipo prioriza la transmisión de conocimientos a nuestros clientes por sobre la simple generación de ventas. Sería fácil para nosotros sólo mostrar productos, ofrecerlos como si fuesen los mejores a precios competitivos. Sin embargo, no podemos no tener en cuenta el tiempo que le insume a un instalador implementarlos, dejarlos en correcto funcionamiento y resolver todas las dudas al cliente final. Si este tiempo fuese muy grande, el negocio no sería rentable; poniéndome en el lugar del integrador, pensaría: "trabajé para mi cliente y para mi distribuidor, no para mí". Como ejemplo de este nuevo enfoque, desarrollamos un producto con un potencial muy grande que permitirá al usuario desde activar una alarma hasta prender el riego de su casa, verificando y viendo el estado de sus dispositivos a través de su smartphone.

CEO de Quality Systems

Nos encontramos en proceso de rearmado de las políticas de comercialización, ya que es fundamental tener canales consolidados con códigos de convivencia respetuosos, tanto con las marcas como con los integradores. Queremos que el objetivo de nuestra empresa sea similar al del instalador; que sea un objetivo común como el que ya consolidamos con marcas como Dahua, representada por Big Dipper como único canal de ingreso, quien nos da todo su apoyo en este tipo de proyectos. También destacamos a las marcas nacionales Alari3 y Netio, que tiene políticas similares y nos acompañan en este camino.

Estamos armando un amplio plan de recursos y comunicación publicitaria con el objetivo de llegar a los consumidores finales mostrando claramente toda la gama de soluciones, captando demanda genuina y redirigiéndola a nuestros clientes integradores. Desarrollamos una herramienta con la que nuestro sistema, a través de geolocalización, puede determinar el caso más apto para cada demanda. Ante una petición de parte de un usuario final, el portal derivará directamente a todos los integradores que estén registrados y ellos podrán seguir la cuenta con su propia imagen institucional o marca, la cual fue personalizada en el sitio cuando se dieron de alta.

Para finalizar, agradecemos enormemente a todas las marcas y colegas que confían en nuestra empresa y a todos nuestros clientes que nos acompañan día a día. ■

alhua TECHNOLOGY

HD-CVI
CATÁLOGO

HD-CVI, TECNOLOGÍA SUPERIOR

¿Por qué usar HD-CVI?

5 VECES MÁS DEFINICIÓN

HDCVI tiene 5 veces más definición que el analógico convencional. **Soporta HD, Full HD y 4K.**

MÁXIMA DISTANCIA DE CABLEADO

Permite conectar cámaras a 450mts por cable UTP y Coaxil, y hasta 1000 mts con un distribuidor.

UN SOLO CABLE

Transmisión de audio, video, PTZ y alarmas en el **mismo cable.**

SISTEMA ABIERTO

Los grabadores dahua HD-CVI se anuncian en la red como **Onvif**, permitiendo **integración total** con otros grabadores y software VMS. Mas de 30 fabricantes de cámaras y DVRs, ya adoptaron el estandar HD-CVI.

FAMILIA COMPLETA DE PRODUCTOS EN STOCK

Grabadores de 4 a 32 Ch; grabadores vehiculares, cámaras HD, Full HD y térmicas; Domos PTZ, accesorios.

20 PATENTES OTORGADAS

El HD-CVI cuenta con 20 patentes otorgadas, lo que asegura la futura expansión del estandar.

alhua TECHNOLOGY

www.hdcvi.com.ar

HDCVI Camera

• Ultra Series — 1080P

HAC-HF3220E

NEW

2.4MP 1080P
HDCVI Box Camera

- 1/2.8" 2.4Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30fps@1080P, 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD, Audio, Alarm
- DC12V/AC24V
- Material: Metal

HAC-HFW3220E-Z(H)

NEW

2.4MP 1080P Water-proof
HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/2.8" 2.4Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30fps@1080P, 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD, Audio, Alarm, Heater (optional)
- 2.7~12mm motorized lens, auto iris
- Max. IR LEDs length 50m, Smart IR
- IP66, DC12V/AC24V
- Material: Metal

HAC-HDBW3220E-Z(H)

NEW

2.4MP 1080P Vandal-proof IR
HDCVI Dome Camera

- 1/2.8" 2.4Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30fps@1080P, 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD, Audio, Alarm, Heater (optional)
- 2.7~12mm motorized lens, auto iris
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, IK10, DC12V/AC24V
- Material: Metal

• Ultra Series — 720P

HAC-HF3101

1.3MP 720P WDR
HDCVI Camera

- 1/3" 1.3Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD, Audio, Alarm, WDR(120dB)
- DC12V/AC24V
- Material: Metal

• Pro Series — 1080P

HAC-HFW2220R-Z

2.4MP 1080P Water-proof
HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/2.8" 2.4Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30fps@1080P, 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD
- 2.7~12mm motorized lens
- Max. IR LEDs length 30m (60m optional), Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

HAC-HFW2220R- VF

2.4MP 1080P Water-proof
HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/2.8" 2.4Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30fps@1080P, 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD
- 2.7~12mm vari-focal lens
- Max. IR LEDs length 30m (60m optional), Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

HAC-HDBW2220R-Z

2.4MP 1080P Vandal-proof IR
HDCVI Dome Camera

- 1/2.8" 2.4Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30fps@1080P, 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD
- 2.7~12mm motorized lens
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, IK10, DC12V
- Material: Metal

HAC-HDBW2220R-VF

2.4MP 1080P Vandal-proof IR
HDCVI Dome Camera

- 1/2.8" 2.4Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30fps@1080P, 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD
- 2.7~12mm vari-focal lens
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, IK10, DC12V
- Material: Metal

HAC-HDW2220R-VF

NEW

2.4MP 1080P IR
HDCVI Dome Camera

- 1/2.8" 2.4Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30fps@1080P, 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD
- 2.7~12mm vari-focal lens
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

HAC-HFW2220D-B

2.4MP 1080P Water-proof IR
HDCVI Camera

- 1/2.8" 2.4Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30fps@1080P, 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD
- 8mm fixed lens (3.6 mm, 6mm, 12mm, 16mm optional)
- Max. IR LEDs length 50m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Default with Bracket
- Material: Metal (front) + Plastic (body)

HAC-HFW2220B-B

2.4MP 1080P Water-proof IR
HDCVI Camera

- 1/2.8" 2.4Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30fps@1080P, 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD
- 6mm fixed lens (3.6mm,8mm optional)
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Default with Bracket
- Material: Metal (front) + Plastic (body)

HAC-HFW2220E

NEW

2.4MP 1080P Water-proof
HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/2.8" 2.4Mp CMOS, ICR, 3D-DNR
- 25/30fps@1080P, 25/30/50/60fps@720P
- HD/SD switch, OSD
- 6mm fixed lens (3.6mm, 8mm optional)
- Max. IR LEDs length 40m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

• Lite Series — 720P

HAC-HFW1100R-VF

1MP 720P Water-proof
HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 2.7~12mm vari-focal lens
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

HAC-HDBW1100R-VF

1MP 720P Vandal-proof IR
HDCVI Dome Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 2.7~12mm vari-focal lens
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, IK10, DC12V
- Material: Metal

HAC-HDW1100R-VF

NEW

1MP 720P Water-proof IR
HDCVI Mini Dome Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 2.7~12mm vari-focal lens
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

HAC-HFW1100D-B

1MP 720P Water-proof IR
HDCVI Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 8mm fixed lens (3.6 mm, 6mm, 12mm, 16mm optional)
- Max. IR LEDs length 50m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Default with Bracket
- Material: Metal (front) + Plastic (body)

HAC-HFW1100B-B

1MP 720P Water-proof IR
HDCVI Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 6mm fixed lens (2.8 mm, 3.6mm, 8mm optional)
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Default with Bracket
- Material: Metal (front) + Plastic (body)

HAC-HFW1100S

1MP 720P Water-proof IR
HDCVI Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 6mm fixed lens (2.8 mm, 3.6mm, 8mm optional)
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

HAC-HFW1100R

1MP 720P Water-proof
HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 6mm fixed lens (3.6mm optional)
- Max. IR LEDs length 20m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Plastic

HAC-HFW1100RM

NEW

1MP 720P Water-proof
HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 6mm fixed lens (3.6mm optional)
- Max. IR LEDs length 20m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

HAC-HDBW1100E

NEW

1MP 720P Vandal-proof IR
HDCVI Dome Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 3.6mm fixed lens (2.8mm, 6mm, 8mm optional)
- Max. IR LEDs length 20m, Smart IR
- IP66, IK10, DC12V
- Material: Metal

HAC-HDW1100M

1MP 720P Water-proof IR
HDCVI Mini Dome Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 3.6mm fixed lens (2.8mm, 6mm, 8mm optional)
- Max. IR LEDs length 20m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

HAC-HDW1100S

1MP 720P IR
HDCVI Mini Dome Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 3.6mm fixed lens (2.8mm, 6mm, 8mm optional)
- Max. IR LEDs length 20m, Smart IR
- DC12V
- Material: Plastic

HAC-HDW1100C

1MP 720P IR
HDCVI Mini Dome Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 3.6mm fixed lens (2.8mm, 6mm, 8mm optional)
- Max. IR LEDs length 20m, Smart IR
- DC12V
- Material: Plastic

• Lite Series — 1080P

HAC-HDW1100R

1MP 720P IR
HDCVI Mini Dome Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 3.6mm fixed lens (6mm optional)
- Max. IR LEDs length 20m, Smart IR
- DC12V
- Material: Plastic

HAC-HFW1200R-VF

NEW

2MP 1080P Water-proof
HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/2.7" 2Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@1080P
- 2.7~12mm vari-focal lens
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

HAC-HDBW1200R-VF

NEW

2MP 1080P Vandal-proof IR
HDCVI Dome Camera

- 1/2.7" 2Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@1080P
- 2.7~12mm vari-focal lens
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, IK10, DC12V
- Material: Metal

HDCVI PTZ Camera

• 1080P

SD6A220I/230I-HC

2MP Full HD 20x/30x
HDCVI IR PTZ Dome Camera

- 1/2.8" 2Mp Exmor CMOS
- Max 25/30fps@1080P, 50/60fps@720P
- 4.7~94mm 20x optical zoom(220), 4.3~129mm 30x optical zoom(230)
- Max 240 °/s pan speed
- 2D/3D DNR, DWDR
- 2/1 ch alarm in/out
- IP 66, -40~70°C
- IR Distance up to 150m

SD6C220I/230I-HC

2MP Full HD 20x/30x
HDCVI IR PTZ Dome Camera

- 1/2.8"Exmor CMOS
- Max 25/30fps@1080P, 50/60fps@720P
- 4.7~94mm 20x optical zoom(220), 4.3~129mm 30x optical zoom(230)
- Max 240 °/s pan speed
- 2D/3D DNR,DWDR
- 2/1ch alarm in/out
- IP 66, -40~60°C
- IR Distance up to 100m

SD59212I/220I/230I-HC

2MP Full HD 12x/20x/30x
HDCVI IR PTZ Dome Camera

- 1/2.8"Exmor CMOS
- Max 25/30fps@1080P, 50/60fps@720P
- 5.1~61.2mm 12x optical zoom (212) 4.7~94mm 20x optical zoom(220),4.3~129mm 30x optical zoom(230)
- Max 400 °/s pan speed
- 2D/3D DNR,DWDR
- 2/1ch alarm in/out
- IP 66, -40~70°C
- IR Distance up to 100m

SD63220I/230I-HC

2MP Full HD 20x/30x
HDCVI PTZ Dome Camera

- 1/2.8"Exmor CMOS
- Max 25/30fps@1080P, 50/60fps@720P
- 4.7~94mm 20x optical zoom(220), 4.3~129mm 30x optical zoom(230)
- Max 300 °/s pan speed
- 2D/3D DNR, DWDR
- 2/1ch alarm in/out
- IP 66, IK10, -40~60°C

SD50/52C220I-HC

2MP Full HD 20x
HDCVI PTZ Dome Camera

- 1/2.8"2Mp Exmor CMOS
- Max 25/30fps@1080P, 50/60fps@720P
- 4.7~94mm 20x optical zoom
- Max 500 °/s pan speed
- 2D/3D DNR, DWDR
- 2/1ch alarm in/out
- IP 67(outdoor), IK10, -40~60°C(0utdoor), -20~60°C(Indoor)

SD40/42/42C212I-HC

2MP Full HD 12x
HDCVI PTZ Dome Camera

- 1/2.8"Exmor CMOS
- Max 25/30fps@1080P, 50/60fps@720P
- 5.1~61.2mm 12x optical zoom
- Max 300 °/s pan speed
- 2D/3D DNR, DWDR
- 2/1ch alarm in/out
- IP 66(40/42), IK 10, -40~60°C (40), -20~60°C (42/42C)

• 720P

SD6A120I-HC

1MP 720P 20x HDCVI
IR PTZ Dome Camera

- 1/3" Exmor CMOS
- Max 50/60fps@720P
- 4.7~94mm 20x optical zoom
- Max 240 °/s pan speed
- 2D/3D DNR , DWDR
- 2/1 ch alarm in/out
- IP 66, -40~70°C
- IR Distance up to 150m

SD6C120I-HC

1MP 720P 20x HDCVI
IR PTZ Dome Camera

- 1/3"Exmor CMOS
- Max 50/60fps@720P
- 4.7~94mm 20x optical zoom
- Max 240 °/s pan speed
- 2D/3D DNR,DWDR
- 2/1ch alarm in/out
- IP 66, -40~60°C
- IR Distance up to 100m

SD59112I/120I-HC

1MP 720P 12x/20x HDCVI
IR PTZ Dome Camera

- 1/3"Exmor CMOS
- Max 50/60fps@720P
- 5.1~61.2mm 12x optical zoom(112), 4.7~94mm 20x optical zoom(120)
- Max 400 °/s pan speed
- 2D/3D DNR,DWDR
- 2/1ch alarm in/out
- IP 66, -40~70°C
- IR Distance up to 100m

SD63120I-HC

1MP 720P 20x
HDCVI PTZ Dome Camera

- 1/3"Exmor CMOS
- Max 50/60fps@720P
- 4.7~94mm 20x optical zoom
- Max 300 °/s pan speed
- 2D/3D DNR, DWDR
- 2/1ch alarm in/out
- IP 66, IK10, -40~60°C

SD50/52C120I-HC

1MP 720P 20x
HDCVI PTZ Dome Camera

- 1/3"Exmor CMOS
- Max 50/60fps@720P
- 4.7~94mm 20x optical zoom
- Max 500 °/s pan speed
- 2D/3D DNR, DWDR
- 2/1ch alarm in/out
- IP 67(outdoor), IK10, -40~60°C(Outdoor), -20~60°C(Indoor)

SD40/42/42C112I-HC

1MP 720P 12x
HDCVI PTZ Dome Camera

- 1/3"Exmor CMOS
- Max 50/60fps@720P
- 5.1~61.2mm 12x optical zoom
- Max 300 °/s pan speed
- 2D/3D DNR, DWDR
- 2/1ch alarm in/out
- IP 66(40/42), IK 10, -40~60°C (40), -20~60°C (42/42C)

HDCVI DVR

• 1080P

HCVR7804/7808/7816S

TRIBRID

4/8/16CH Tribrid 2U HDCVI DVR

- Tribrid: Each channel supports HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@1080P realtime recording
- 4/8ch sync realtime playback
- 2 HDMI, VGA output up to 1080p, 1 TV
- 4/8/16ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 4/8/16ch alarm in&6ch relay out, RS485,RS232
- 8 SATA, 1 eSATA , 4 USB, 2 RJ45(1000M)

HCVR7404/7408/7416L

TRIBRID

4/8/16CH Tribrid 1.5U HDCVI DVR

- Tribrid: Each channel supports HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@1080P realtime recording
- 4/8ch sync realtime playback
- 2 HDMI, VGA output up to 1080p, 1 TV
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 4/8/16ch alarm in&6ch relay out, RS485,RS232
- 4 SATA, 1 eSATA ,3 USB, 1 RJ45(1000M)

HCVR7204/7208A-S2

TRIBRID

4/8CH Tribrid 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@1080P realtime recording
- 4/8ch sync realtime playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 8/16ch alarm in&3ch relay out, RS485
- 2 SATA, 2 USB, 1 RJ45

HCVR7104/7108HE-S2

TRIBRID

4/8CH Tribrid Mini 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@1080P realtime recording
- 4/8ch sync realtime playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 8/16ch alarm in&3ch relay out, RS485
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45

HCVR7104/7108H-S2

TRIBRID

4/8CH Tribrid Mini 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@1080P realtime recording
- 4/8ch sync realtime playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 1ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 1 SATA, 2 USB, RS485, 1 RJ45

HCVR7104C-S2

TRIBRID

4CH Tribrid Smart 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@1080P realtime recording
- 4ch sync realtime playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45

• 720P — Pro

HCVR5824/5832S

24/32CH 2U HDCVI DVR

- Support HDCVI/IP video input
- All channel 720P realtime or 1080P non-realtime recording
- 16ch sync realtime playback
- 2 HDMI, VGA output up to 1080p,1 TV
- 16ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 16ch alarm in&6ch relay out, RS485,RS232
- 8 SATA, 1 eSATA, 4 USB, 2 RJ45(1000M)

HCVR5424/5432L

24/32CH 1.5U HDCVI DVR

- Support HDCVI/IP video input
- All channel 720P realtime or 1080P non-realtime recording
- 16ch sync realtime playback
- 2 HDMI,VGA output up to 1080p,1 TV
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 16ch alarm in&6ch relay out, RS485,RS232
- 4 SATA, 1 eSATA, 3 USB, 1 RJ45(1000M)

HCVR5804/5808/5816S-V2

TRIBRID

4/8/16CH Tribrid 2U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel 720P realtime or 1080P non-realtime recording
- 4/8/16ch sync realtime playback
- 1 HDMI,VGA output up to 1080p,1 TV
- 4/8/16ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 4/8/16ch alarm in&6ch relay out, RS485,RS232
- 8 SATA, 1 eSATA, 4 USB, 2 RJ45(1000M)

HCVR5404/5408/5416L-V2

TRIBRID

4/8/16CH Tribrid 1.5U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P realtime or 1080P non-realtime recording
- 4/8/16ch sync realtime playback
- 1 HDMI,VGA output up to 1080p,1 TV
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 4/8/16ch alarm in&6ch relay out, RS485,RS232
- 4 SATA, 1 eSATA, 3 USB, 1RJ45(1000M)

HCVR5204/5208/5216A-S2

TRIBRID

4/8/16CH Tribrid 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P realtime or 1080P non-realtime recording
- 4/8/16ch sync realtime playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 8/8/16ch alarm in&3ch relay out, RS485
- 2 SATA, 2 USB, 1 RJ45

HCVR5216AN-S2

TRIBRID

16CH Tribrid 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P realtime or 1080P non-realtime recording
- 16ch sync realtime playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 1ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 2 SATA, 2 USB, 1 RJ45, RS485

HCVR5104/5108/5116HE-S2

TRIBRID

4/8/16CH Tribrid Mini 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P realtime or 1080P non-realtime recording
- 4/8/16ch sync realtime playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 4/8/16ch alarm in&3ch relay out, RS485
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45

HCVR5104/5108/5116H-S2

TRIBRID

4/8/16CH Tribrid Mini 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P realtime or 1080P non-realtime recording
- 4/8/16ch sync realtime playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 1ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 1 SATA, 2 USB, RS485, 1 RJ45

HCVR5104/5108C-S2

TRIBRID

4/8CH Tribrid Smart 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P realtime or 1080P non-realtime recording
- 4/8ch sync realtime playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 1ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45

- **720P — Lite**

HCVR4224/4232L-S2

TRIBRID

24/32CH Tribrid 1.5U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P recording
- 16ch sync playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p, 1TV
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 1 SATA, 3 USB, RS485, 1 RJ45(1000M)
- 16ch alarm in&6ch relay out, RS485, RS232

HCVR4216/4224/4232AN-S2

TRIBRID

16/24/32CH Tribrid 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P recording
- 16ch sync playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p, 1TV
- 1ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45, RS485, 1 RJ45

HCVR4204/4208/4216A-S2

TRIBRID

4/8/16CH Tribrid 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@ 720P recording
- 4/8/16ch sync playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 8/8/16ch alarm in&3ch relay out, RS485
- 2 SATA, 2 USB, 1 RJ45

HCVR4104/4108/4116HE-S2

TRIBRID

4/8/16CH Tribrid Mini 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P recording
- 4/8/16ch sync playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 4/8/16ch alarm in&3ch relay out
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45, RS485

HCVR4104/4108/4116HS-S2

TRIBRID

4/8/16CH Tribrid Compact 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P recording
- 4/8/16ch sync playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 1ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45, RS485

HCVR4104/4108C-S2

TRIBRID

4/8CH Tribrid Smart 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P recording
- 4/8ch sync playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45

• iHCVR

iHCVR5104/5108HE-F

DETECCIÓN DE ROSTROS

4/8CH Mini 1U Face Detection iHCVR

- Support face detection, instant playback and face index playback
- Detected face images can be uploaded to thefree "Easy Space"
- Support P2P network connection through scanning QR code
- All channel@720P realtime recording
- 1 HDMI,1 VGA, 1ch audio in, 4/8ch alarm in&3ch alarm out, 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45

iHCVR5104/5108H-F

DETECCIÓN DE ROSTROS

4/8CH Mini 1U Face Detection iHCVR

- Support face detection, instant playback and face index playback
- Detected face images can be uploaded to the free "Easy Space"
- Support P2P network connection through scanning QR code
- All channel@720P realtime recording
- 1 HDMI, 1 VGA, 1ch audio in, 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45

• Pinhole Camera — 720P

HAC-HUM3100B

1MP 720P IR
HDCVI Pinhole Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS
- 25/30@720P
- 3.6mm fixed lens (2.8mm optional)
- DC12V
- Material: Metal

HAC-HUM3101B

1MP 720P IR
HDCVI Pinhole Camera

- 1/2.9" 1Mp CMOS
- 25/30@720P
- OSD, Audio, WDR(120dB)
- 3.6mm fixed lens
- DC12V
- Material: Metal

• Optical

OTC102/202/802

HDCVI

1/2/8ch HDCVI Optical Transceiver

- Single-mode fiber, Default transmission distance 20km
- Lossless non-compression real time transmission
- Support video format as 25/30/50/60fps@720P & 25/30fps@1080P

• Converter

TP2105

HDCVI

HDCVI Video Converter

- Self-adaptive output HDCVI, HDMI, VGA, CVBS signal

• Distributor

TP2600

HDCVI

HDCVI Video Distributor

- Support 1/3 channel In/Out;
- Support as a repeater to increase the transmission distance

• Balun

PFM800

HDCVI

Passive HDCVI balun

- Coaxial to twisted-pair transmission;
- 720P max transmission distance 400m, 1080P max transmission distance 250m;
- Support audio and RS485

• Tester

BH-01P

HDCVI

Passive & Power HDCVI

- Coaxial to twisted-pair transmission;
- 720P max transmission distance 400m, 1080P max transmission distance 250m
- Support audio and RS485

PFM900

HDCVI

TRIBRID

IP&HDCVI & Analog Tester

- Support Onvif, IP modify and network diagnosis;
- Eight hours power supply for a camera;
- Support audio and RS485

• Lens

Selection

Star-light Lens

- 1/1.8" 4-18mm F1.6 C mount

4K Lens

- 1/1.8" 4.1-9mm F1.6 CS mount

Standard Lens

- 1/2.7" 5-50mm F1.6 CS mount
- 1/2.7" 2.7-12mm F1.4 CS Mount

RECOVISION

Soluciones NVR para Cámaras IP

Serie RV1000

Modelos disponibles:
RV1004/1008

ONVIF FULL HD 1920X1080

Diseño pequeño, elegante y funcional. 4 y 8 canales, modernas y fáciles de instalar

Serie RV5000

Modelos disponibles:
RV5004/5008/5016

Excelente calidad de video, soporta hasta 2 discos de 4 TB y permite grabar y reproducir en resolución hasta 1080p.

ONVIF FULL HD 1920X1080

Fácil configuración
Las NVR Recovision pueden buscar automáticamente todas las cámaras en el mismo segmento de red.

Excelentes Prestaciones
Full HD, HDMI hasta 8 TB HDD.
Bajo consumo. Silencioso. Linux

Amplia compatibilidad ONVIF

VIVOTEK · AXIS · HIKVISION
Arecont Vision · Brickcom · alhua
SONY · SAMSUNG · Honeywell
Milesight · ACTi · Air Live
EverFocus · DYNACOLOR · Panasonic

Dos maneras de disfrutar el mundo HD
Simplemente ingrese por la página web o utilizando la aplicación de Recovision para ver el video en vivo.

Soporte de tres Navegadores Web
Recovision le da la flexibilidad de utilizar cualquier navegador: Microsoft Internet Explorer, Firefox y Google Chrome.

SELNET Soluciones Integrales

Patagones 2613, CABA, Buenos Aires, Argentina | Tel: 11 4943-9600 | info@selnet-sa.com.ar

www.selnet-sa.com.ar /selnetseguridad @selnetsa

AVTECH

En cualquier momento, en cualquier lugar

Push Status DVR

AVC792D

DVR 4 CH 960H
Real Time Full 960H 100FPS
Compresión H264
Soporta HDD hasta 3TB

Push Video DVR

MDR 757 D

DVR 8 CH 960H
Real Time Full 960H 200FPS
Compresión H264
Soporta HDD hasta 3TB

Push Video DVR

MDR 759HA

DVR 16 CH 960H
Real Time Full 960H 400FPS
Compresión H264
Soporta hasta 2 discos
de 3TB

SELNET
Soluciones Integrales

Patagones 2613, CABA | Tel. 4943-9600 | info@selnet-sa.com.ar
www.selnet-sa.com.ar /selnetseguridad @SELNETSA

Paneles y periféricos para detección de intrusos

DSC

De Tyco Security Products

TAKEX

Tecnología japonesa confiable para detección al exterior

CODE ENCRYPTOR

by Honeywell

Ultracell®

Baterías de gel selladas, libre de mantenimiento, para paneles de alarma de intrusión e incendio.

SELNET
Soluciones Integrales

Patagones 2613, CABA | Tel. 4943-9600 | info@selnet-sa.com.ar

www.selnet-sa.com.ar /selnetseguridad @SELNETSA

Soluciones de control de acceso

El horizonte del rubro

Luis Carlos Delcampo, Gerente de Producto y Mercadeo de la línea de Control de Acceso de Tyco Security Products para Latinoamérica, habló con RNDS sobre las tendencias en el segmento del control de accesos hacia la adaptabilidad, interoperabilidad, unificación e integración.

Interoperabilidad, unificación e integración no son sólo palabras de moda. Como bien se sabe en la industria de la seguridad física, son fuerzas del mercado que están impulsando actualmente el desarrollo de productos, la integración de sistemas, la capacitación e incluso las relaciones entre fabricantes, integradores y los propios usuarios finales.

Históricamente, los cambios en las tendencias de control de acceso se daban más lentamente que en otros sectores de la seguridad, como el video. Para conocer lo que está sucediendo en la actualidad y qué hay en el horizonte de la industria hablamos con Luis Carlos Decampo, Gerente de producto y mercadeo de la línea de control de acceso de Tyco Security Products para Latinoamérica.

–¿Cuáles son los cambios más grandes que tuvo el mercado del control de acceso en los últimos años?

– Uno de los cambios más grandes es la transición de las integraciones a las unificaciones, a las plataformas unificadas. La unificación ofrece información sobre acceso y video que reduce el costo total de propiedad mediante una solución de servidor único, junto con funciones mejoradas. Un ejemplo de esto sería la posibilidad de ofrecer análisis y funciones de presentación de informes más completos a los clientes a partir de los conjuntos de datos combinados.

Otro cambio es la adopción de cerraduras inalámbricas, un área de crecimiento importante para el sector. Este tipo de productos está en el mercado hace algunos años, pero gracias a la aceptación cada vez mayor de su uso y a la reducción de los precios de las cerraduras electrónicas, los sistemas de control de acceso están adoptando cada vez más las cerraduras inalámbricas. Éstas proporcionan el mismo nivel de seguridad que una solución convencional con llaves, pero con fun-

VIVOTEK

BUILT WITH RELIABILITY

Cámara IP tipo BOX

AB5156

2MP • 3DNR • Tecnología WDR Pro

- 60 fps @ 1920x1080 (En un solo streaming)
- Lente Motorizado P-iris
- WDR Pro (100dB) para visibilidad extrema en escenas de alto contraste de luz
- RBF Ajuste de foco preciso
- EIS (Electronic Image Stabilization) para control de estabilidad de imagen.

Speed Dome

AS5336E

1080p Full HD • Zoom de 20x • PoE

- Visión nocturna: Filtro removible
- 360° Continuous Pan
- Weather-proof IP66-rated y NEMA 4X Housing
- Soporta condiciones extremas de temperatura
- Seguimiento automático de objetos en movimiento

Cámara Ojo de Pez

AF5147v

5MP • Vista Panorámica 360° • IP66

- Lente Ojo de Pez 1.5 mm
- Día y Noche filtro IR removible
- Antivandálica IK10
- IP66 Weather-proof
- 802.3af PoE

SELNET

www.selnet-sa.com.ar /selnetseguridad @SELNETSA

Patagones 2613 (C1437JEA), Buenos Aires, Argentina. Tel / Fax: +54 (11) 4943 – 9600 / 01

ciones adicionales de rendición de cuentas y auditoría. Con una solución inalámbrica de bloqueo electrónico se pueden crear niveles básicos de control de acceso para ciertos empleados.

– ¿Se usan aplicaciones cloud para control de acceso?

– Sí. Y la manera en que se emplea y las personas que la utilizan involucran un proceso de virtualización y un hipervisor (plataforma que permite crear y operar máquinas virtuales). La mayoría de las compañías más poderosas del mundo están utilizando servidores virtuales y subcontratan sus nubes con proveedores como Amazon o Google, entre otros. Hay mucho interés en avanzar en esa dirección. Sin embargo, siguen manifestándose algunas preocupaciones con respecto a la privacidad de los datos. Otra inquietud gira en torno a la disponibilidad localizada del servicio y a la recuperación ante calamidades informáticas. Por ejemplo, ¿qué pasa si, por una fatalidad, un operador no puede acceder a la nube, sino que tiene que operar un sistema a nivel local? Es necesario trabajar para lograr responder este interrogante. Un informe publicado por IHS (*Information Handling Services*) muestra que, mientras estas áreas específicas no sean abordadas en el control de acceso en su conjunto, la adopción de la nube seguirá siendo lenta.

El control de acceso corporativo está siendo cada vez más utilizado, por ejemplo, por gobiernos y empresas, que ven en estos sistemas una alternativa válida para el control de personal y tránsito por áreas sensibles.

– ¿El control de acceso empresarial es una tendencia en crecimiento?

– El control de acceso corporativo es, sin duda, una tendencia en crecimiento y tanto la escala de la economía como el punto único de contacto son aspectos a considerar. Los sectores gubernamentales y corporativos son las áreas donde se concentra el mayor interés, pero también estamos viendo una inclinación creciente dentro de las empresas, tanto medianas como grandes. En definitiva, cualquier persona con un sistema WAN podría beneficiarse al usar el control de acceso corporativo para hacer mejoras e instalaciones, ya que el modelo empresarial está diseñado para reducir las rotaciones en la red y también por su arquitectura distribuida. En muchos sentidos, una solución empresarial resuelve los problemas de la WAN. De lo contrario los clientes quedan a merced de las comunicaciones WAN, las cuales pueden ser lentas. La elaboración de informes es un excelente ejemplo de un producto que, al no estar diseñado para el entorno empresarial de la WAN, puede estar emitiendo enormes cantidades de datos a través de una red de una manera ineficiente, provocando un funcionamiento lento y fallas en las aplicaciones.

– ¿Cómo será la integración del control de acceso con la biometría en los próximos años?

– Creo que la biometría es una de las áreas que tendrá mayor impulso y despertará mayor interés. Con los años, la tecnología y la adopción de estos sistemas fueron mejorando. Siempre es un tema interesante, aunque hasta el momento, a causa de los altos costos y problemas de confiabilidad, tenga poco alcance. No obstante, en el gobierno y otras áreas que requieren un elevado nivel de seguridad es actualmente un requisito fundamental. El sector gubernamental llevó a cabo estudios de caso sobre la eficacia y el uso tanto de la tecnología dactilar como de reconocimiento del iris. Uno de los resultados más interesantes que arrojó fue que es más rápido escanear las huellas dactilares para el desplazamiento de personas por un punto de ingreso, ya que el procedimiento de escanear el iris genera cierto nivel de ansiedad para los usuarios, lo cual les lleva a detenerse. El mayor interés en biometría se centra en el control de acceso sin fricción, es decir sin contacto. Se ve que el mercado, en general, va en esa dirección, pero hay algunos problemas de confiabilidad que deben solucionarse primero. Lo que viene será el reconocimiento del patrón de venas de la palma de la mano y/o los dedos y el reconocimiento de rostros. Es muy probable que organizaciones como Facebook y Google sean las primeras en implementar estas tecnologías.

– ¿Qué impacto están teniendo las organizaciones de normalización en el desarrollo de productos de soluciones de control de acceso?

– En lo que al video se refiere, conocemos las normas ONVIF elaboradas para dispositivos IP en sistemas de video. Ahora estamos empezando a

Luis Carlos Delcampo

ver la migración hacia estándares de control de acceso, la más reciente con el perfil C de ONVIF. El OSDP (Protocolo de Dispositivo Abierto Supervisado de la SIA, Asociación de la Industria de Seguridad) y la PSIA (Alianza de Seguridad e Interoperabilidad Física) también están presionando para que haya interoperabilidad entre los sistemas de control de acceso, a lo que se suman integradores y consultores, ya que estos estándares protegerán la inversión del cliente. En su proceso de desarrollo de productos, Tyco Security Products está tratando de adoptar las normas mencionadas para asegurarse de que sus productos tengan la capacidad de comunicarse con los lectores de múltiples proveedores de soluciones.

– ¿Qué papel tienen los departamentos de informática en instalaciones de control de acceso y cómo afecta esto a los integradores de sistemas de seguridad?

– Actualmente los departamentos TI suelen ser los principales agentes de tomas de decisiones relacionadas con el control de acceso. El personal de dicha área está gestionando los servidores y posee conocimientos sobre las infraestructuras existentes. Por ejemplo, en una instalación, el personal de informática tiene que saber qué ancho de banda necesita un sistema para que los productos de un fabricante determinado funcionen de forma confiable. Los dispositivos periféricos, como los lectores y módulos de control de puertas, siguen siendo instalados por los integradores; pero incluso en esas situaciones el integrador tiene que trabajar con el departamento de informática en las direcciones IP. En general, este departamento está desempeñando un papel importante. ■

+ datos: **www.tycosecurityproducts.com**

VIVOTEK

SOLUCIÓN VIDEO VIGILANCIA URBANA

ARMA TU PROYECTO CON NOSOTROS

▪ Capacitación ▪ Asesoramiento en Proyectos ▪ Pre y Post Venta ▪ Garantía Local

MICROCOM
ARGENTINA S.A.
MAYORISTA EN CONECTIVIDAD Y SEGURIDAD

ROSARIO
Ricchieri 65 bis
Telfax: (0341) 437-5777

BUENOS AIRES
California 2082 - Oficina: D114/115
Tel: (011) 6091-8585 / (011) 6091-8586

web www.microcom.com.ar facebook.com/microcomarg twitter.com/microcomarg

bcg

Control de Acceso

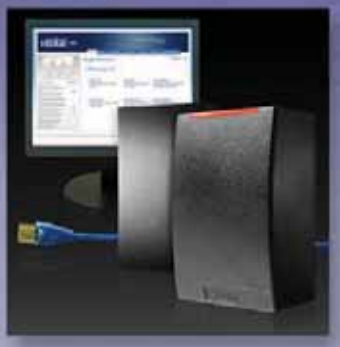
Impresoras

Tarjetas y Lectores

¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

EDGE. Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.
- ESCALABLE
- SIMPLE
- FLEXIBLE



HID

Una tarjeta, Miles de aplicaciones.

FARGO by HID

INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado.
PROXIMIDAD ES INDALA
Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

Línea de lectores HID

Tarjetas + Flexkey

INDALA

Lectora Curve

Lectora Wave Slim

Línea de lectores iClass

Long Range Parking

BCG es Distribuidor Oficial de los productos INDALA, iCLASS y HID en todas sus líneas.

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina

bcg

CCTV

Distribuidor Autorizado
BOSCH
Sistemas de Seguridad

BCG es Distribuidor Oficial de los productos BOSCH en todas sus líneas.

NUEVA LÍNEA DE CÁMARAS BOSCH ADVANTAGE.

Incendio

Barrera de detección de humo

Sirena con estrobo multicandela

Centrales de alarma de incendio convencional

Avisadores manuales FMM

Central de alarma 862 y 880

Cerraduras

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs

Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775
info@bcggroup.com.ar - www.bcggroup.com.ar

Data técnica

Curso de actualización tecnológica en CCTV

Capítulo 1: Vigencia de la tecnología analógica y sus sistemas de cableado – 2da parte

A lo largo de ocho capítulos ofreceremos un detalle acerca de los elementos que componen un sistema de CCTV, su correcta elección e instalación. En esta entrega, el temario abarca la tecnología analógica disponible, los tipos de cámaras más utilizados, su alimentación y cableado.

Roberto Junghanss
Gerente general de
Electrosistemas de Seguridad
rj@electro-sistemas.com.ar

Índice general de la obra

Capítulo 1
Vigencia de la tecnología analógica y sus sistemas de cableado.
1ra parte: *RNDS Nº 92*
2da parte
4. (Cont.) Nueva tecnología CCD / CMOS. Resoluciones megapíxel. Filtros IR.
5. Tipos de iluminación infrarroja. Diferentes aplicaciones.
6. Cámaras analógicas con control de movimiento y zoom. Aplicación vigente.
7. Alimentación centralizada y/o distribuida. Análisis de conveniencia.

Capítulo 2
La evolución y convergencia de los sistemas de vigilancia por vídeo.

Capítulo 3
Tecnología IP megapíxel: aplicaciones, integración y sistemas de transmisión.

Capítulo 4
Consideraciones para el diseño y cálculo del sistema. Servidores de almacenamiento.

Capítulo 5
Diferentes topologías de redes IP. Configuración de equipos y redes.

Capítulo 6
Software de gestión de video. Matriz de TV mediante decoders.

Capítulo 7
Sistemas de análisis inteligente de video.

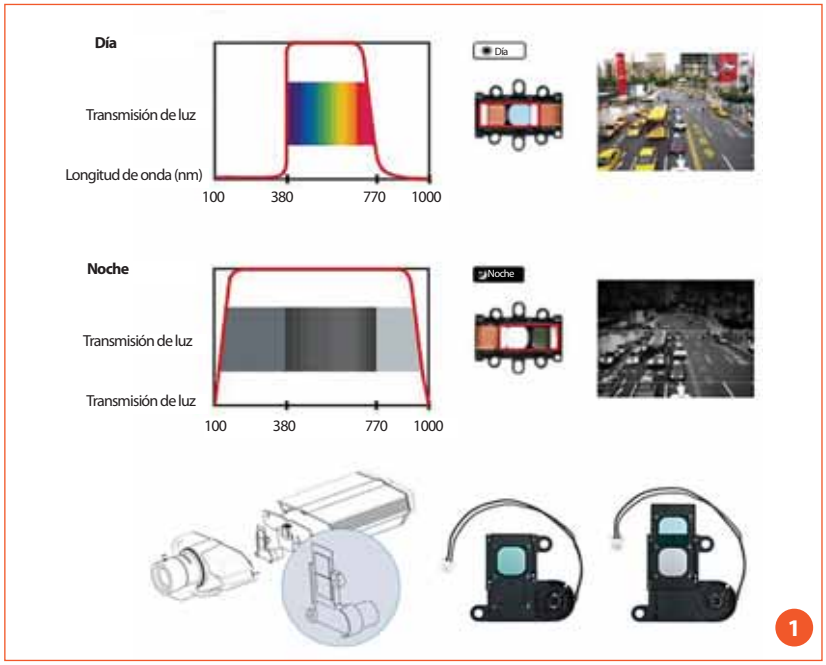
Capítulo 8
Mejores prácticas para una transmisión confiable.

4. (CONT.) NUEVA TECNOLOGÍA CCD / CMOS. RESOLUCIONES MEGAPÍXEL. FILTROS IR

Algunos sensores necesitan un filtro por delante para poder captar los colores. Este filtro está dividido para que los píxeles capten la luz roja, azul y verde en distintas proporciones, ya que los sensores son menos sensibles a la luz verde y se requiere compensar su distorsión cromática inherente. Por este motivo, a menudo las cámaras con sensor CMOS utilizan adicionalmente un filtro de luz infrarroja (denominado *IR cut*), para que en condiciones de luz diurna puedan compensar aún más la distorsión cromática. Esto le adiciona al CMOS un elemento mecánico susceptible de fallas, además de un molesto ruido a bobina de relé que desplaza la cortina del filtro. En la imagen 1, se muestra una solución óptica que en el caso del sensor CCD no se requiere.

5. TIPOS DE ILUMINACIÓN INFRARROJA. DIFERENTES APLICACIONES

A la hora de diseñar un sistema de CCTV debemos tener en cuenta diversos factores, ya que el desempeño dependerá tanto de la cámara y la lente como de la cantidad, calidad y distribución de la luz disponible. En este sentido, con malas condiciones de iluminación o cuando el iluminador propio de la cámara no es suficiente para abastecer de luz a la escena, se utilizan reflectores independientes montados de manera estratégica, sin por ello sobreexponer la imagen con luz infrarroja. En la actualidad existen fábricas nacionales de

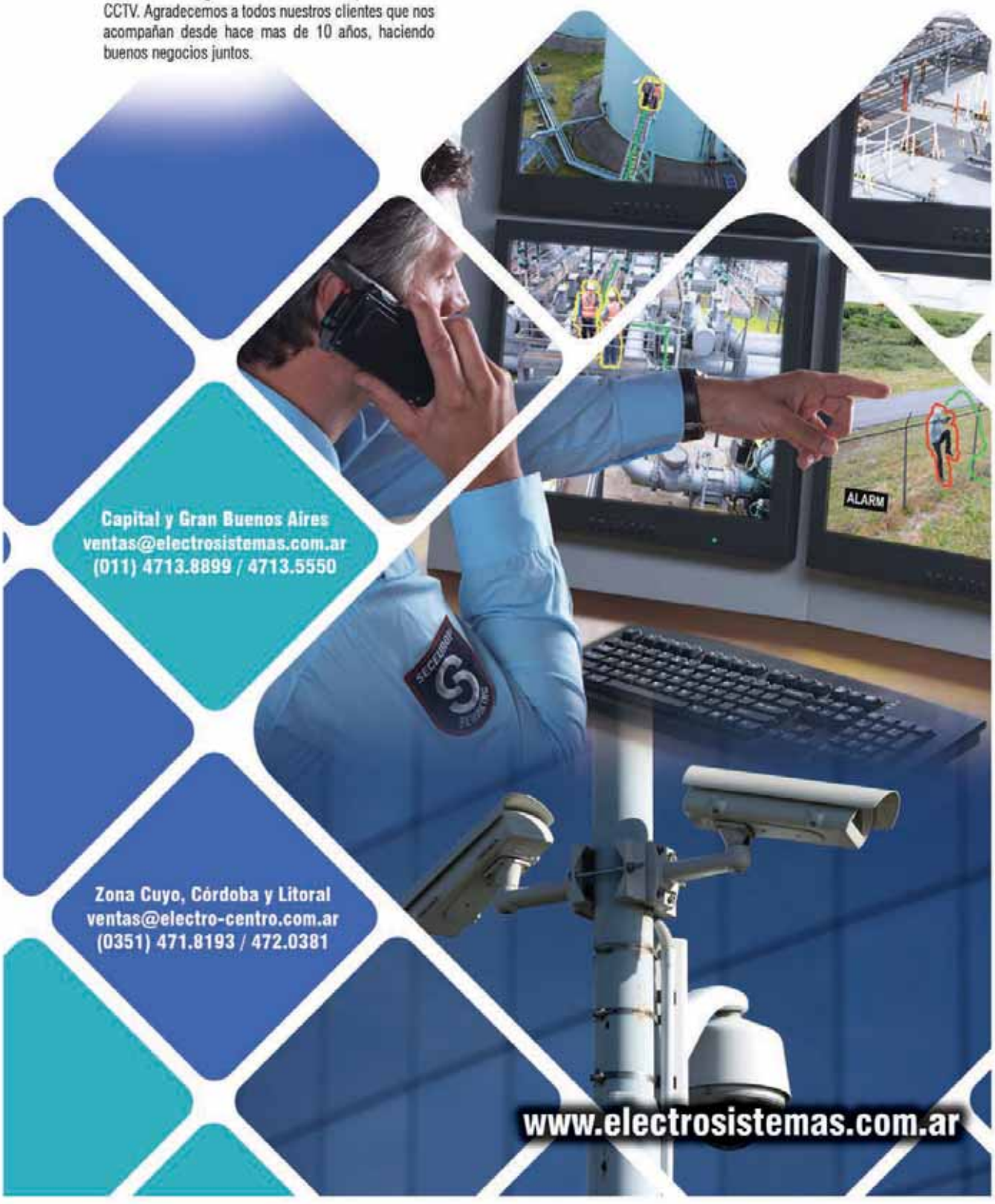


1

2015 promete ser un año de grandes cambios. El mercado de la seguridad electronica espera con ansias cambios en materia de comercio exterior, atraso del tipo cambiario, restricciones, ademas de un progresivo acomodamiento de la economia. Electrosistemas se prepara para acompañar estos cambios, con un fuerte rediseño tecnologico en toda su oferta de productos de CCTV. Agradecemos a todos nuestros clientes que nos acompañan desde hace mas de 10 años, haciendo buenos negocios juntos.

ELECTROSISTEMAS

10 AÑOS LIDERANDO EL MERCADO CON LAS ULTIMAS TECNOLOGIAS EN CCTV



Capital y Gran Buenos Aires
ventas@electrosistemas.com.ar
(011) 4713.8899 / 4713.5550

Zona Cuyo, Córdoba y Litoral
ventas@electro-centro.com.ar
(0351) 471.8193 / 472.0381

www.electrosistemas.com.ar

iluminadores LED IR *(para mayor información técnica, consultar la página 52 de RNDS Nº 73)*.

Enfocándonos en los diferentes tipos de iluminación infrarroja, que constructivamente ya vienen integrados a la cámara de CCTV, dependiendo del tipo de aplicación, podemos decir que los iluminadores infrarrojos producen mayor cantidad de detalles para la misma escena que con la luz visible. Esta iluminación mejora notablemente la funcionalidad de la cámara, siendo que las imágenes en la oscuridad se verán en forma nítida y sin ruido.

El ruido y la deformación en las imágenes con baja compresión y alta tasa de transferencia generan un tráfico de red innecesario y requieren grandes espacios de almacenamiento. Esto es debido a que los algoritmos de compresión fallan al querer interpretar la diferencia entre el ruido y el detalle concreto de una imagen. En cambio, con la instalación de luz infrarroja eliminamos la necesidad de luz visible, la cual requiere mucha más energía y un mayor costo de operación y mantenimiento.

Asimismo, en caso de mayores exigencias en cuanto a distancias de iluminación y visión (detección de movimiento), pueden utilizarse distintas tecnologías LED para iluminadores de larga distancia. En primer lugar, podemos mencionar los iluminadores IR estándar *(imagen 2)*, típicamente formados por un conjunto de LED de 5 mm de diámetro, comandados por una célula fotoeléctrica. Debido a que este tipo de LED ve disminuido su rendimiento a medida que aumentan las temperaturas, eventualmente podría afectar seriamente al rendimiento de los iluminadores. La salida típica de un iluminador de LED convencional se degrada hasta un 10% dentro de los primeros meses y sigue decayendo posteriormente más rápido que el resto de la cámara. Esa degradación provoca una menor iluminación y empeora la calidad de la imagen nocturna. Algunos años atrás, los fabricantes garantizaban una vida útil de 3.000 a 5.000 horas. Hoy esa vida útil está proyectada al doble: 10.000 horas sin estrés calórico intenso.

Por otro lado, para lograr mayores distancias de iluminación, debe incrementarse la cantidad de LEDs, aumentando por lo tanto el diámetro de la cámara para que pueda albergarlos; esto también afectará el consumo total de energía de la cámara. La nueva serie de cámaras IR adopta la tecnología LED ARRAY *(imagen 3)*, la cual tiene múltiples ventajas comparada con la tecnología convencional. Entre ellas:

- Brillo superior: un solo LED ARRAY es equivalente a 100 LEDs convencionales y asegura una imagen más clara y brillante.
- Mayor distancia de iluminación: debido a la potencia de iluminación del LED ARRAY, usando un único LED pueden iluminarse objetos a una distancia de hasta 50 metros.
- Mayor vida útil: mientras que un LED de la anterior tecnología tiene una vida útil aproximada de 10.000 horas (3 años), el nuevo LED ARRAY puede durar entre 3 y 5 veces más.
- Bajo consumo de energía: comparado con los LEDs de la tecnología tradicional, el consumo del LED ARRAY es 3 veces menor.
- Especificaciones militares: en su inicio, la tecnología LED ARRAY fue utilizada en aplicaciones militares. En los últimos años los precios se tornaron más accesibles, lo que permitió su uso doméstico. Su origen militar es garantía de la resistencia y fiabilidad de la tecnología.

Por último, para necesidades de iluminación con distancias aún mayores a los 200 metros (como por ejemplo las cámaras en los barcos, cuerpo militar, protección perimetral, almacenamiento de municiones, cárceles, puertos, instalaciones nucleares, plataformas de drenaje, plantas químicas, destilerías o aeropuertos, entre otras aplicaciones), ya utilizan la tecnología del LASER IR *(imagen 4)*. En la actualidad, una gran variedad de productos de consumo ya usan tecnología de iluminación láser, aunque en muchos casos esta es una característica del producto que pasa desapercibida para el consumidor.

6. CÁMARAS ANALÓGICAS CON CONTROL DE MOVIMIENTO Y ZOOM. APLICACIÓN VIGENTE

Con el inevitable avance de la tecnología y el reacomodamiento de los precios, los domos analógicos tienden a ser desplazados por los domos IP, siendo éstos de mayor resolución y conveniencia por su cableado, instalación y puesta en marcha. Sin embargo, el mercado nacional está retraído por diversos factores que convierten al domo analógico en ideal para ampliar o reemplazar dispositivos en instalaciones nuevas o preexistentes. Repasemos los distintos tipos de equipos con comando remoto PTZ disponibles aún en el mercado.

- Unidad de PAN & TILT *(imagen 5)*: cuando una cámara debe ver un área extensa, se utiliza un montaje para rotación horizontal (PAN o paneo) y cobertura angular vertical (TILT o cabeceo). Su rango máximo de paneo es 350° y de cabeceo 60°. Se controla por joystick. Puede trabajar en combinación con el control motorizado de lentes ZOOM, que permite el control manual de las funciones de la lente. Su aplicación hoy está limitada a necesidades de amplia robustez, propiedades antivandálicas o requisitos de distancias focales fuera de los alcances de las lentes estándar.
- Speed dome *(imagen 6)*: la cámara móvil de rotación continua permite movimientos con ángulo de visión ajustable en 360º y una velocidad de giro de 300º/s. Los modelos que no incluyen iluminador IR tienen la burbuja protectora de la cámara construida en acrílico de alto impacto, ya sea claro u oscuro, el cual logra disimular la posición de enfoque con una mínima reducción de luz. Su montaje puede realizarse tanto en techos, superficies inclinadas o paredes. En los últimos años, los modelos de speed dome que incluyen iluminador IR han sido ampliamente usados, tanto en aplicaciones

2

3

4

5

6

ELCA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

- DETECCIÓN DE INCENDIO
- SISTEMAS DE CCTV
- CONTROL DE ACCESOS
- BUILDING MANAGEMENT SYSTEM
- SISTEMAS DE INTRUSIÓN
- PORTEROS C/S VIDEO

MÁS DE 18 AÑOS COMO INTEGRADORES
DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD

> CÁMARAS DOMO Y BOX IP
> SISTEMA DE GESTIÓN DE VIDEO ENDURA EXPRESS

PELCO
by Schneider Electric

DOMOS SARIX IP

> Resolución: 2048 x 1536
> Compresión: M-JPG/MPEG-4/H.264 (Dual Streaming)
> Lente Varifocal: f=3.3 mm
> Sensor: CMOS 1/3"
> Función: Día/Noche
> Alimentación: PoE (Class 3); 24 VCA
> Acepta varios protocolos de red

CAMARAS BOX SARIX IP

> Resolución: SVGA 800 x 600
> Compresión: M-JPG/MPEG-4/H.264
> Resolución: 3 Mega (2048 x 1536)
> Lente Varifocal: f=3.3 mm
> Sensor: CMOS 1/3"
> Función: Día/Noche con IR
> Alimentación: 24 VCA; Ethernet (IEEE802.af)
> Almacenamiento local (micro SD) para captura de alarma
> Detección de movimiento
> Hasta 30 imágenes por segundo (ips)
> Almacenamiento por (Micro SD)
> Estándares de IP Abierta

DOMOS SPECTRA IP

> Resolución: 1920 x 1080 HD
> Compresión: M-JPG/H.264 High profile/M-JPEG
> Zoom: F1.8; 4.7 - 84.6 mm / 18x (óptico)
> Sensor: CCD 1/3"
> Función: Día/Noche
> Alimentación: IEEE 802.3af (Class 3); 24 VCA
> Acepta varios protocolos de red

SISTEMA DE GESTIÓN DE VIDEO IP ENDURA EXPRESS

> Capacidad para soportar miles de cámaras analógicas e IP
> Ideal para la vigilancia asistido (teclado, matriz virtual)
> Perfiles de usuario ilimitados para servir a múltiples interesados
> Redundancia para la fiabilidad de misión crítica
> Integración amplio a otros sistemas del edificio y de seguridad
> Ancho de banda máximo de grabación por servidor es de 250 Mbps con 64 Mbps de reproducción
> Expansión de almacenamiento ilimitado
> Equipado con RAID 6 grabación

CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA
NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR

ELCA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 - E-mail: info@elcasrl.com.ar

ELCA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

- DETECCIÓN DE INCENDIO
- SISTEMAS DE CCTV
- CONTROL DE ACCESOS
- BUILDING MANAGEMENT SYSTEM
- SISTEMAS DE INTRUSIÓN
- PORTEROS C/S VIDEO

> DISTRIBUIDOR AUTORIZADO SONY

MÁS DE 18 AÑOS COMO INTEGRADORES
DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD

CÁMARAS IP FIJAS

Full HD 1080 Exmor ONVIF

Formato: Full HD - Compresión: JPG/MPEG-4/H.264 (Dual Streaming) - Resolución: 3 Mega (1920 x 1440)
Zoom: 2.1x - Lente Varifocal: f=2.8 a 8.0mm - Sensor: "Exmor" CMOS 1/2.8 - Función: Día/Noche - Visibilidad: 60/90 db.
Slot para tarjeta - Alimentación: AC 24V, DC 12 V; PoE (Class 0; 2).

CÁMARAS IP FIJAS

Full HD 1080 Exmor ONVIF

Formato: Full HD (1080) - Compresión: JPG/MPEG-4/H.264 (Dual Streaming) - Resolución: 3 Mega (2048 x 1536)
Lente Varifocal: f=3.3 mm - Sensor: "Exmor" CMOS 1/2.8 - Función: Día/Noche eléctrica - Alimentación: PoE (Class 1).

CÁMARAS IP FIJAS

Full HD 1080 Exmor ONVIF

Formato: Full HD (1080) - Compresión: JPG/MPEG-4/H.264 (Dual Streaming) - Resolución: 3 Mega (2048 x 1536) - Zoom: 2.9x
Lente Varifocal: f=3.1 a 8.9 mm - Visibilidad: 90 db. - Sensor: "Exmor" CMOS 1/2.8 - Función: Día/Noche eléctrica - LEDs infrarrojos
Slot para tarjeta - Alimentación: AC 24V, DC 12 V; PoE (Class 0).

DOMOS IP ANTIVANDÁLICO

Full HD 1080 Exmor ONVIF

Formato: Full HD - Compresión: JPG/MPEG-4/H.264 (Dual Streaming) - Resolución: 3 Mega (1920 x 1440)
Zoom: 2.1x - Lente Varifocal: f=2.8 a 8.0mm - Sensor: "Exmor" CMOS 1/2.8 - Función: Día/Noche - Visibilidad: 60/90 db.
Slot para tarjeta - Alimentación: AC 24V, DC 12 V; PoE (Class 0; 2).

CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA
NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR

ELCA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 - E-mail: info@elcasrl.com.ar

ELCA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

Un mundo de **soluciones** en **seguridad electrónica**

MÁS DE 18 AÑOS COMO INTEGRADORES DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD

NOTIFIER® by Honeywell

inim ELECTRONICS

PROTECTOWIRE® FireSystems

HORING FIRE - ALARM

SYSTEM SENSOR®

415

DISPOSICION 415-DGDYPC-2011

ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA es una empresa **REGISTRADA** (Nº 002433) y **HABILITADA** (Nº 1268822/2011) por el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires como **FABRICANTE, INSTALADOR, MANTENEDOR Y REPARADOR** de Sistemas Electrónicos de Seguridad contra Incendio.

CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR

ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.
Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 (Rot.) - E-mail: info@elcasrl.com.ar

residenciales como industriales, con tendencia a su masificación.

En todos los casos, sean unidades de PAN/TILT como speed domes, estos dispositivos llevan tres conexiones: por un lado la conexión de la alimentación, cuyos valores generalmente utilizados son 12 Vcc o 24 Vac. Existen modelos con alimentación dual, con lo que es indiferente el uso de cualquier tensión (tener precaución antes de la conexión, asegurarse el voltaje y la polaridad). Por otro lado, cuentan con conexión de video similar a cualquier otra cámara analógica. Puede utilizarse cable coaxial de 75 Ω o cable UTP mediante adaptadores de impedancia (balún).

Por último está la conexión de la línea de datos: esta línea se utiliza para comandar al domo desde un teclado o la DVR y generalmente su protocolo de transmisión es RS-485.

7. ALIMENTACIÓN CENTRALIZADA O DISTRIBUIDA. ANÁLISIS DE CONVENIENCIA

En la configuración de alimentación centralizada, la energía en baja tensión se transporta desde un único lugar hacia todas las cámaras. Como ventajas podemos mencionar el mantenimiento de una única fuente, además de poder implementar un sistema de alimentación ininterrumpida de manera inmediata, agregando desde un cargador de batería hasta una UPS online. La desventaja es que, para distancias largas que van desde la fuente hasta la cámara, debemos considerar la sección del cable para no perder demasiada potencia *(imagen 7)*.

7

8

Por alimentación distribuida se entiende una solución donde cada cámara es alimentada por una fuente individual, minimizando el riesgo de indisponibilidad del sistema por fallas eléctricas. Sin embargo, para el cableado o bien se realiza un tendido de 220 V individual para toda la alimentación de las cámaras o se conecta cada fuente individual desde la línea de 220V de cada sector de oficinas, planta, nave industrial, etc. *(imagen 8)*. ■

En el próximo número continuaremos con lo que resta el capítulo, que incluye los siguientes temas: cableado de alimentación, sección de cable, longitud y consumo; y transmisión de datos PTZ, longitud, conexión, fin de línea y uso de Hub.

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family

UTC Fire & Security
A United Technologies Company

EST
Life Safety & Communications

HID
HID CORPORATION

IndigoVision

Nuestra nueva solución que optimiza su inversión en seguridad

Viviendas y consorcios

Industrias y fábricas

Ind. Farmacéuticas y laboratorios

Soluciones integradas y a su medida

Retail

Securitas 360

SECURITAS

ARG SEGURIDAD

Distribuidores de Seguridad Electrónica

Av. Rivadavia 8617 - C.A.B.A. | (011) 4674-6666 | ventas@ARGseguridad.com
Horario de atención: Lunes a Viernes de 9:00hs a 18:00hs. y Sábados de 9:00hs a 12:30hs.

www.ARGSeguridad.com

SOPORTE TÉCNICO
Asesoramiento: Los que formamos ARGSeguridad somos ingenieros con más de 10 años de experiencia en el gremio de la seguridad electrónica, técnicos y personal altamente capacitado en cada una de sus funciones.

VENTAS ONLINE
24 Hs. / 365 días al año: Realizá tus pedidos, con o sin tarjeta de crédito.
Administrá tus compras mediante un ágil formulario de compras online.

STOCK PERMANENTE
Nuesto stock propio, facilita sus oportunidades de negocio.

Introducción a los enlaces wireless

Conceptos básicos y definición de unidades – 2da parte

Hoy es habitual el uso de enlaces wireless (inalámbricos) para la transmisión de datos de todo tipo, aplicación a la que no escapa la seguridad electrónica, en especial el video IP. Radiofrecuencia, longitud de onda y decibles son conceptos que repasaremos en esta nota.

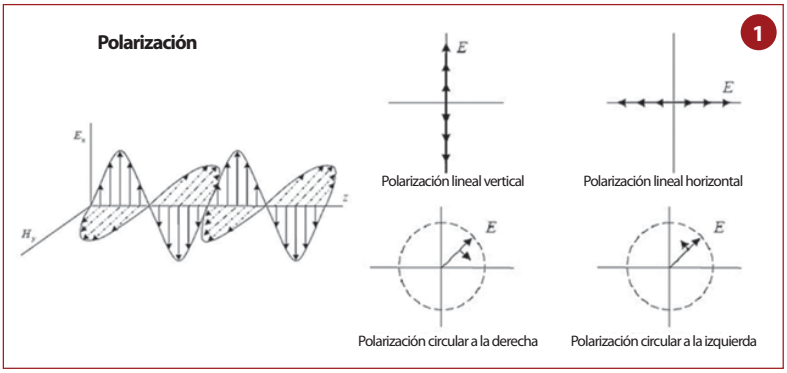
Ing. Diego Pitrelli
Responsable técnico Selnet
dpitrelli@selnet-sa.com.ar

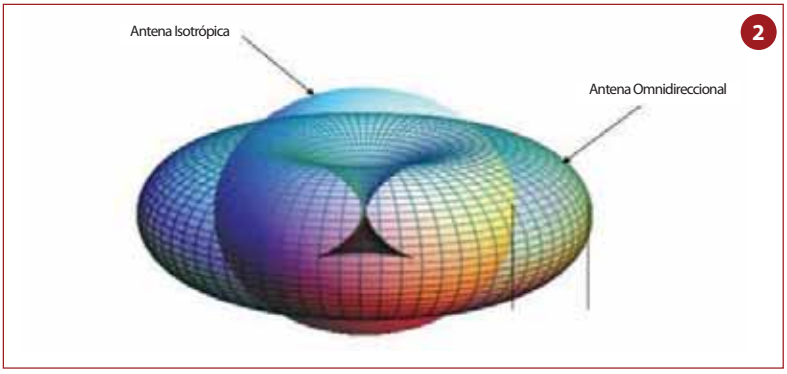
En la edición anterior definimos y explicamos conceptos básicos e importantes acerca de la radiofrecuencia (RF). Entre ellos, qué es RF, a qué se denomina campo magnético y cómo se define una longitud de onda. Finalizaremos la entrega definiendo algunos conceptos referidos a las antenas.

¿QUÉ ES LA POLARIZACIÓN DE UNA ANTENA?

La polarización de una antena tiene que ver con el sentido en el cual se generan los campos eléctricos. Bien podría haberse definido por el vector de campo magnético, pero se adoptó el campo eléctrico tomando como referencia el sentido en el cual la avanza la onda.

Recordamos que el campo magnético está a 90º del eléctrico. Es decir que se adopta por convención definir la polaridad de una antena según varía el vector del campo eléctrico con respecto a la dirección en la cual avanza la onda (el campo magnético estará en cuadratura con este último). Entonces obtenemos las variantes de polarización: vertical, horizontal, oblicua, circular y elíptica, aclarando que en estas últimas también hay que definir en qué sentido giran. Por otro lado, si hilamos fino, podemos decir que todas son casos particulares de la polarización elíptica, ya que una elipse con radios infinitos es una recta y, si sus focos coinciden, también puede ser un círculo. Estos conceptos se ven a menudo en las ciencias y tienen que ver con las matemáticas, ya que si tenemos la ecuación para una elipse no necesitaremos la de la recta ni la del círculo, porque en la primera están implícitas las otras dos. Y siempre es mejor manejarse con las ecuaciones más generales. En el gráfico 1, E es la intensidad de campo eléctrico.





Entonces, la polarización de la onda está dada por la geometría de la antena, pero también por cómo están alimentados sus elementos radiantes. Y la polarización es muy importante, ya que de ella dependerá que podamos establecer la comunicación.Supongamos que alguien está transmitiendo con polarización horizontal y queremos recibir la información con nuestra antena en polarización vertical: no recibiremos nada, ya que no habría ningún componente de campo eléctrico capaz de excitar los electrones que componen el dipolo receptor. También es muy importante saber, en aquellos sistemas que comparten la antena, si esta soporta más de una polarización para transmitir y para recibir; sólo así podremos transmitir en una polarización y recibir en otra.

DIAGRAMAS DE RADIACIÓN

Todas las antenas tienen ciertas cualidades direccionales. De hecho, construir una antena que irradie igual en todos los sentidos (isotrópica), sería un gran desafío pero que poco interesa en la práctica, porque justamente se busca direccionar la señal para algún lugar en particular. Incluso para las estaciones de transmisión FM, AM o TV no se utilizaría una antena isotrópica, ya que estaría radiando una gran cantidad de potencia al cielo y al suelo. Es por ello que, para ese tipo de aplicaciones, son más útiles las antenas omnidireccionales, que tienen un diagrama de radiación como si fuera una rosquilla. En el gráfico 2 podemos ver un diagrama en 3D de una antena isotrópica superpuesto con una omnidireccional. Un dato importante, que tal vez no sea

KIT DE CÁMARAS DE VIDEOVIGILANCIA

VIDEO SECURITY
CAMERAS + DVR / **ALL IN ONE KIT**

Olex.la
VIDEOVIGILANCIA

KIT 4 CÁMARAS
KIT 8 CÁMARAS
KIT 16 CÁMARAS

- Fácil instalación
- Mesa de Ayuda
- Alta Resolución 700 TVL
- Visión Nocturna
- Tutoriales paso a paso de instalación en Youtube
- 1 Año de Garantía / Cambio Inmediato

PROBÁ NUESTRO SISTEMA DE CONFIGURACIÓN VÍA P2P CON **CÓDIGO QR**

SIN NECESIDAD DE CONFIGURAR LOS PUERTOS DE TU MODEM / ROUTER

MÁS SERVICIO
MEJOR ATENCIÓN
MÁS POSVENTA

Olex.la
VIDEOVIGILANCIA

Tel: (011) 3220-3390
ventas@olex.la

WWW.OLEX.LA
You Tube

SOLUCIONES DE VIDEOVIGILANCIA
PYME / CORPORATIVA

VISIONxIP

BUS-2030- VF
BULLET, 2.0 MP, IR, DÍA/NOCHE, ANTIVANDÁLICO, POE

PAN-50360
PANORAMIC ,180/360, FISHEYE ,5.0 MP, POE

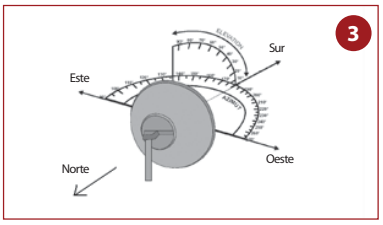
MDE-2030-VF
MINI DOMO, 2.0 MP, IR, DÍA/NOCHE, ANTIVANDÁLICO, POE

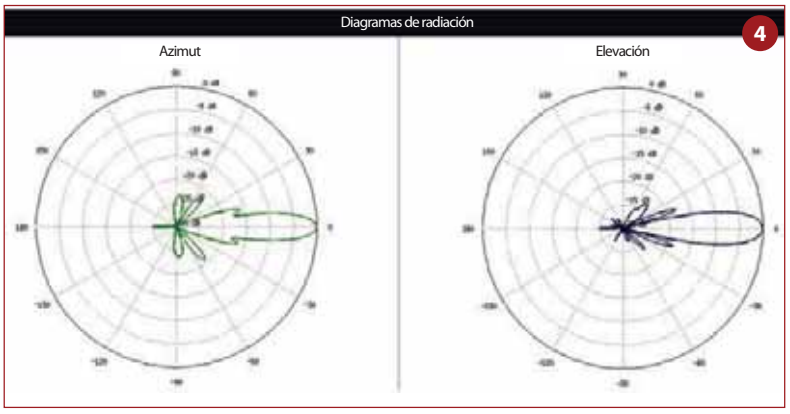
VIDEOVIGILANCIA IP
2/5 megapixel

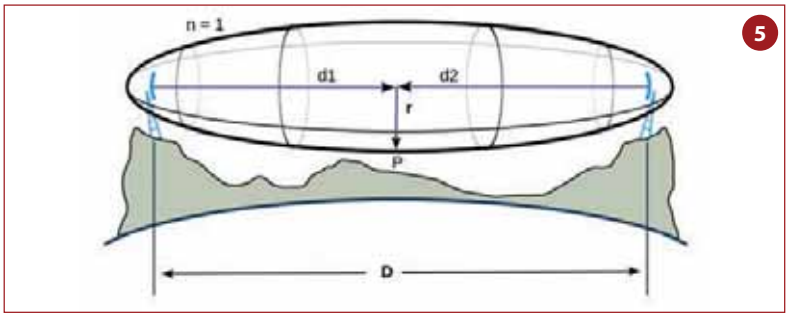
VISIONxIP

Tel: (011) 3220-3390
info@visionxip.com

WWW.VISIONXIP.COM
You Tube







nada intuitivo, es que los diagramas de radiación son iguales cuando la antena transmite que cuando la antena recibe.

Tal como se ve en la figura, si cortamos con dos planos, uno horizontal y otro vertical, pasando por el centro del gráfico, tendríamos lo que se llama el diagrama de radiación horizontal y vertical. Dado que el movimiento vertical es llamado elevación y el movimiento horizontal es llamado azimut, los diagramas de radiación también suelen llamarse Diagramas de Azimut y Diagramas de Elevación (*Azimuth plot* y *Elevation plot* respectivamente, gráfico 3). Hoy pueden realizarse gráficos en 3D, pero lo cierto es que con un corte vertical y otro horizontal ya tenemos la información suficiente para la mayoría de las aplicaciones.

Tras la introducción, podemos decir que un diagrama de radiación es un gráfico polar y por esto se entiende que tiene grados y magnitud: los grados son los de un círculo de 360° y los anillos estarían indicando la magnitud de atenuación, generalmente en dB. Estos diagramas son muy importantes, ya que dan una idea rápida y global de la direccionalidad de la antena. En el gráfico 4 vemos un diagrama de radiación de una antena en la que el primer anillo, el más pequeño, representa -25 dB; el siguiente, -20 dB, y luego continúan con -15 dB, -10 dB, -5 dB y 0 dB.

En estos gráficos se puede especificar lo que se llama la direccionalidad de la antena en grados. Cuando hablamos de una antena sectorial de 90°, lo que estamos diciendo es que por fuera de esos 90° la antena tiene la mitad de potencia de la que tiene en el punto de mayor ganancia. Si volvemos un poco para atrás *(ver la primera parte, publicada en RNDS N° 92)*, veremos que la mitad de la potencia es -3 dB. Para el caso del diagrama al que nos referimos se puede ver que son muy angulares; y si bien el anillo de -3 dB no está marcado, se encuentra entre 0 dB y -5 dB, lo cual da apenas unos grados de amplitud.

Cada proveedor de antenas utiliza y genera los diagramas como más le conviene. Algunas modificaciones que podrían encontrar son con respecto a qué indican los anillos potencia: podrían indicar dB, tensión o potencia.

El fabricante realiza este gráfico ubicando la antena en una plataforma móvil y haciéndola rotar sobre su eje mientras que, en un punto de medición fijo, se va guardando la potencia medida, incidente, por grado de rotación, con la antena transmitiendo una potencia conocida.

Para terminar con los diagramas de radiación, resta mencionar que:

- El lóbulo principal es el de mayor tamaño y alcanza el círculo de las coordenadas polares correspondientes a 0 dB. Es decir, no presenta atenuación alguna de la señal.
- Existen lóbulos secundarios, de menor amplitud y mayor atenuación.

LÍNEA DE VISTA

La línea de vista se refiere a la situación en la que las antenas literalmente se ven entre sí. En inglés se la llama *Line Of Sight* (LOS). También hay tecnologías llamadas NLOS (*Non Line of Sight*), que aún funcionan con rebotes de la señal.

Ningún equipo que necesite traficar grandes anchos de bandas lo hace bien sin línea de vista, porque para transferir gran cantidad de datos se necesitan frecuencias altas y cuando las frecuencias son altas, las ondas electromagnéticas se comportan de manera cada vez más parecida a la luz (una onda electromagnética de frecuencia muy alta).

ZONA DE FRESNEL

Es un volumen del espacio alrededor de la línea imaginaria que une ambas antenas que define un elipsoide de revolución, es decir un elipsoide en 3D, según se aprecia en el gráfico 5. Este volumen debe estar despejado de objetos que impidan el paso de la onda, al menos en un 40%.

¿Por qué?: imaginemos una onda que parte de la antena 1 y llega a la antena 2 habiendo recorrido la línea que une ambas antenas. Ahora bien, a la antena receptora también llegan otras ondas que partieron de la antena de 1 pero que no hicieron el camino directo sino que rebotaron en algún objeto. Esas ondas, entonces, recorrieron un camino más largo que aquellas que lo hicieron en la línea directa.

Cuando la diferencia entre esos caminos empieza a ser comparable a la longitud de la onda de la señal que transmitimos, aparecen interferencias en la antena de recepción, que podrán ser constructivas o destructivas. Constructivas en tanto la fase sea menor a 180° y destructivas cuando la diferencia de fase este entre 180 y 360°. Mientras las diferencias de esos caminos no sean mayores a la mitad de la longitud de onda, la interferencia será aditiva. Pero cuando la diferencia entre la señal directa y la indirecta llega a ser la mitad de la longitud de onda, entonces tenemos la misma señal que transmitimos pero en contrafase o sea con 180° de diferencia: esto provoca una interferencia destructiva de la señal. De todos modos, la señal que rebotó tiene menor potencia. Si llegara con la misma potencia, la señal recibida sería nula. ■

digiset.com.ar
REPRESENTANTE EXCLUSIVO
iview SECURITY
iviewsec.com
IMPORTADOR MAYORISTA DE SISTEMAS DE SEGURIDAD
DVR´s
4/8/16/24/32 Canales!
FULL D1
Equipos DVR 4/8/16 canales con grabación FullD1
Equipos DVR 16/24/32 canales con grabación CIF
iPhone
symbian
BlackBerry
Firefox
chrome
Explorer
Windows
Windows 7
Windows 8
IV-CW006
Sensor: 1/3" CMOS / Lente: 2,8 mm / Lineas: 900 TVL / IR: 20m
IV-CW009
Sensor: 1/3" Sony CCD Lente: 2,8 a 12 mm / Lineas: 700TVL / IR:50m
IV-CD001CM
Sensor: 1/3" CMOS / Lente: 2,8 mm / Lineas: 900 TVL / IR: 20m
IV-CW008
Sensor: 1/3" Sony CCD / Lente: 3,6 mm / Lineas: 700 TVL / IR: 20m
IV-PTZ005
IV-PTZ001A
Sensor: 1/4" Sony CCD / Lente: 3.9 - 85.8 mm / Lineas: 480 TVL / Lux: 0.5 Color 0.1 B-W / Zoom: 27X
IV-PTZ002
Sensor: 1/3" Sony CCD / Lente: 5.9 - 135.7 mm / Lineas: 700 TVL / IR: 100 mts. / Zoom: 30X
IV-CD004
LCD-7"
KIT DVR Inalambrico!
4 cámaras inalámbricas
DVR 4006W
DVR con pantalla incorporada. Grabación en memoria SD
DVR Móviles
Grabación en memoria SD / Ubicación por GPS / Visualización por 3G
digiset.com.ar
J. R. Velazco 405
Araoz 437
J.R. Velazco 405, C1414AQI CABA
Buenos Aires, Argentina.
Tel/Fax: (+5411)4857-3130
info@digiset.com.ar
info@digiset.com.ar
facebook.com/digiset.srl
twitter.com/digiset
DIGISET SRL
ESTACIONAMIENTO Exclusivo para Clientes!
www.digiset.com.ar

Seguridad Electrónica

LANTRONICA®

Distribuidor ZKTeco

CONTROL DE ACCESOS

Controladores Biométricos

DS100 – Reloj de personal

Capacidad 3.000 huellas / 10.000 tarjetas. Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP. Menú en español con mensajes hablados en español. Doble lector de Huella. Slot SD. Maneja timbres de turnos horarios. Lector de proximidad EM MARINE incorporado. Almacenamiento 100.000 transacciones. Salida / Entrada Wiegand 26. Fichaje por Tarjeta, Huella y/o PIN. Incluye Software de gestión. Alimentación 12V2A (No incluida)

SF101 – Control de Accesos

Capacidad 200 huellas / 100 tarjetas
Comunicación RS-232, RS-485, USB Cliente
Lector de proximidad EM MARINE incorporado
Almacenamiento de 30.000 transacciones
Apertura de 1 puerta. Entrada de sensores
Permite el manejo de 1 pulsador
Salida Wiegand 26. Accesos por tarjeta y/o huella. Apto exterior
Incluye Software de gestión
Alimentación 12V2A (no incluida)

X7 – Control de Accesos Autónomo

Sin comunicación
Sin reportes
Capacidad de tarjetas: 2.000
Capacidad de huellas: 200
Grupo de contraseñas: 8
PIN y/o tarjeta y/o huella
Tecnología EM MARIN RF 125Khz
Programable por teclado
Memoria no volátil

L5000

Cerradura electrónica de huella + pin
500 huellas / 100 pin / 30000 eventos
Más cerradura mecánica con 2 llaves
Incluye software de gestión

E9 – Reloj de Personal

Capacidad 2.200 huellas / tarjetas
Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP
Menú en español con mensajes hablados
Lector de proximidad EM MARINE incorporado
Almacenamiento de 50.000 transacciones
Salida/Entrada Wiegand 26
Fichaje por tarjeta, huella y/o PIN
Pantalla color. Incluye Software de gestión
Alimentación 5V2A (incluida)

MULTIBIO 700 –ID

Control de Accesos y Reloj de personal MULTIBIOMETRICO
Reconocimiento Facial – Huella – Proximidad.
Capacidad: 3.000 rostros, 5.000 huellas digitales y 10.000 tarjetas. Almacenamiento: 100.000 registros.
Identificación: 1:1 o 1:N, solo huella digital, solo facial o facial + huella digital, proximidad.
Display: TFT color 3" en español touchscreen
Mensajes hablados. Comunicación TCP/IP.
Incluye software.

Lectores de Proximidad

Lector de proximidadD9000

Lector de largo alcance: 10 metros, ideal control vehicular, estacionamientos.
Salida wiegand 26 bits / RS232
Software Configurable.

HM9301

Lector tecnología INDALA MOTOROLA + HID 125 KHZ, integrados en el mismo lector con salida Wiegand 26 Bits. Alimentación 5 a 16VCC. APTO EXTERIOR.

LANHM6002 HM6003 HM6005

Lectores de proximidad salida Wiegand 26 bits / RS232.
Para tarjetas Em marin HID 125 khz
Mifare (tarjetas Sube)

D301 USB

Lector de proximidad EM-Marin 125khz
Puerto USB. Teclado emulador

F8

Control de acceso y personal.
5000 Huellas + 10000 Proximidad.
RS232 / RS485 / TCP/IP. Incluye soft y web server incorporado.

Sc403 Reloj de personal y control de acceso

Capacidad 30000 usuarios tarjeta y/o pin
Comunicación RS232-RS485-TCP/IP con Software. Lector incorporado

Controladores de Acceso Autónomos

Tecnología emmarin - Mifare - HID

ACP11EM – ACP11M – ACP11H

Control de acceso autónomo p/1000 usuarios. Pin y/o tarjeta. Sin reporte. Lector incorporado. Entrada Wiegand auxiliar. Opcional tarjetas HID 125 khz, Mifare (tarjetas SUBE), Emmarin.

HM1000E

Controlador autónomo. 1.000 usuarios
Tarjeta de proximidad con tecnología EM-Marin
Programable por control remoto. Apto exterior
Memoria no volátil. Entrada aux. Wiegand 26 Bits
Sin comunicación ni reportes

Tarjetas y Tags

Tags de proximidad EM 125 Khz.
Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell.
EM 125 Khz - HID - Mifare - UHF915 Mhz.
Llaveros y sobres porta credenciales.

Placas

C3-100

Manejo de 1 puerta. Hasta 20.000 tarjetas y 100.000 registros - Soporta 2 lectoras por protocolo Wiegand 26 Bits. Software de administración basado en Web con monitoreo en tiempo real.

C3-200

Manejo de 2 puertas - Soporta hasta 30.000 y hasta 100.000 registros - Soporta 4 lectoras de tarjetas (2 de entrada y 2 de salida) - Software de administración basado en web.

C3-400

Manejo de 4 puertas. Hasta 30.000 tarjetas y 100.000 registros - Hasta 4 lectoras de entrada por protocolo Wiegand 26 Bits - Apertura de puertas con múltiples tarjetas. Función anti-passback.

Cerraduras

300s / E600LED

Cerradura electromagnética de 300Lb/600Lb

Herrajes de sujeción

Pulsadores

Metálicos - ABS - Emergencia - Sin Contacto

Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires
+5411 - 4205-6379 / 5368-0503 Nextel ID 672*1828

Importadores y distribuidores mayoristas
Venta al gremio
Envíos al interior

LTC ELECTRONICS

CCTV

Domos Fijos
Sensor de video 1/3 CCD Sony

DM80020M
DP80020M
800 TVL
Infrarrojo 24 led
Filtro IR mecánico

DPPX36
Domo antivandálico
700 TVL
Filtro IR mecánico

DP7000
700 TVL. DNR
Sense Up
Para interior.
Menú en pantalla
Lente de 4 a 9 mm.

DMPX36/60
Domo antivandálico
700 TVL. Filtro IR mecánico

DMPX-VAR
FILTRO IR MECANICO
Domo color fijo, Metálico
Sensor de video 1/3" Color
CCD SONY PAL
Resolución: 700 lineas de TV
Iluminador infrarrojo 36 LED - 30 metros
Lente de varifocal de 2.8 a 12 mm
Apto Exterior

DPPX-VAR
FILTRO IR MECANICO
Domo color fijo.
Gabinete plástico.
Sensor de video 1/3" color
CCD SONY PAL
Resolución: 700 lineas de TV
Iluminador infrarrojo 36 LED - 30 metros
Lente de varifocal de 2.8 a 12 mm.

Cámaras Ocultas

COPIR - AR
Sensor video 1/3" Color CCD SONY
700 VL. 12VDC -0,1 LUX
Lente 3.6 mm / 6 mm

DVR Stand Alone

Acceso remoto IE Web browser - Software CMS 64ch celulares (Windows mobile, Adroid, Symbian, iPhone and Black Berry v4 v5 v6) - Visualizacion Real Time en D1. Conexión LAN - Salida Analógica y VGA- Backup por USB - Control remoto y Mouse NO incluye Disco Rigido - INCLUYE Fuente de alimentación.

Onvif HDMI

4-1010-HDMI FULL
4 canales de video
1 canal de audio
Soporta 1 disco SATA
Salida HDMI
Control PTZ

8-2010F
8 canales de video
1 canal de audio
Soporta 1 disco SATA
Salidas VGA y BNC

8-2181FI FULL DVR/NVR/HVR
8 canales de video analógico / hasta 9 IP
8 canales de audio
Conectividad por redes LAN
2 discos SATA de 4GB
2 entradas y una salida de alarma
Control PTZ
Salidas HDMI, VGA y BNC
y BNC

16-H3024F LITE
16 canales de video, 2 de audio
Soporta 2 discos SATA
Soporte LAN, alarma yPTZ

16-H3068DI 960H DVR/NVR/HVR
16 canales analógicos / hasta 24 IP
16 canales de audio
Soporte LAN
2 discos de 4GB
8 entradas y 1 salida de alarma
Salidas HDMI, VGA y BNC

32-H4032FI HDMI
32 canales analógicos / hasta 24 IP
16 canales de audio
Redes LAN
4 discos de hasta 4GB
Salidas HDMI, VGA y BNC

Cámaras Infrarrojas
Sensor de video 1/3 Sony. Aptas exterior

CMAR30L36/60
600 TVL. DWDR
IR 25m. 3,6 mm. / 6 mm.

CMPX20M
700 TVL
Apto exterior
Lente 3.6

CMPX-VAR
Cámara metálica
700 TVL. Lente 2.8 12mm

CM960H20M
800 TVL
Filtro infrarrojo
Lente 3.6

CM800 35MVAR
800 TVL
Lente 2.8 A 12mm
Apto UTC

CM800 50MVAR
800 TVL
Lente 2.8 A 12 mm
Apto UTC

Cámaras zoom y PTZ

8482H
Cámara con zoom 27x ópticos.
CCD Sony 480 TVL PAL.
Lente Autofoco.
DSP digital signal processing.
0.1 Lux. Control por RS485
o botonera incorporada.
Protocolo Pelco-D. Alimentación 12V2A.

PTZ-HH9781
Cámara CCD Sony-480TLV
0.1lux zoom 20x ópticos infrarrojo
100 mts protocolo Pelco P/D Presets
Alta velocidad de paneo 60°/seg giro 360°
Apto montaje exterior
Soporte de pared
Alimentación 12v5a

PTZ410
Cámara CCD Sony EFFIO
650 TVL Color / 700 TVL B/N
Zoom 12x ópticos - Autofoco
RS-485 - Protocolo Pelco P/D Gito 360°
Apto montaje en exterior - IP65
Soporte de Pared. Alimentación 12V2A

Accesorios

Conectores
BNC Crimpeable/tornillo
Derivadores y plugs de alimentación
Adaptadores de BNC-RCA

Gabinetes y soportes GL605
Gabinete aluminio 37 cm simil Pelco
Cierre hermético con soporte

Balunes
Transceptores de video
para cable UTP
300-1200-1800 mts color.
1-4-8-16 canales.

UPS 550
UPS APC 8x550ci, 550va,
3 tomas de salida,
incluye batería.

GL213
Soporte interior plásticos
para cámaras

UTC
Herramienta para configurar
mediante el cable de video.
Para cámaras que soportan
función UTC.

Fuentes
Fuentes switching de 12 VCC
1A / 2A / 5A

info@lantronica.com.ar
www.lantronica.com.ar

Presupuestar sistemas de seguridad

Tutorial para integradores – 2da parte

Realizar la propuesta de un sistema de seguridad requiere tiempo e insume costos que no todos los clientes están dispuestos a asumir. En esta nota, ofrecemos al profesional del sector una guía rápida y sencilla de qué hacer y qué no hacer frente al pedido de cotización de un cliente.

Ing. Germán Alexis Cortés
gcortes@insetron.com

En la edición anterior ofrecimos un panorama de las estrategias recomendadas y la manera de comenzar a descubrir qué índices son necesarios a la hora de presupuestar de manera rápida pero profesional el costo de los sistemas de seguridad de una obra. En esta ocasión, profundizamos en la temática, ofreciendo al lector una manera sencilla de calcular esos índices, ejemplos de cada uno de ellos y cómo proceder una vez estimado el costo general de una obra.

CLIENTE SATISFECHO

Siguiendo las indicaciones de la primera parte de esta nota, el cliente probablemente se sienta satisfecho con la respuesta y entenderá que es una cifra aproximada. Debe quedar claro que ese valor no es un compromiso para usted o la empresa, ya que nadie en 20 segundos logra conocer el precio exacto de un proyecto con tantas variables. Sin embargo, le estamos demostrando al cliente conocimiento del tema y experiencia. En muchas ocasiones, ese valor es suficiente para seguir adelante y justificar la etapa de estudios y diseño profesional necesario. O simplemente para detener las actividades de un proyecto cuyo costo no estaba previsto y por lo tanto es innecesario continuar.

Vamos a dar aquí otro consejo de oro: en el momento en que se pronuncia el valor aproximado surgido del cálculo rápido del sistema, es importante mirar al cliente y observar detalladamente la reacción ante la cifra pronunciada. En muchas ocasiones, aunque el cliente diga una cosa, su expresión corporal, que representa el 55% de la comunicación humana, puede decir otra. Todo profesional en ventas debe tener conocimientos de programación neurolingüística para poder entender qué debemos leer en los mensajes de nuestro cliente. Es allí donde nos convertimos en expertos asesores y podremos tomar decisiones inmediatas.

Entenderá también que nada de esto se puede hacer por teléfono y mucho menos a través de un correo electrónico. Sin embargo, ese es otro tema interesante, al que le dedicaremos espacio y tiempo en otra ocasión.

¿CÓMO CALCULAR LOS ÍNDICES?

En muchas ocasiones estos índices pueden ser similares; sin embargo, dependerá de cada país, de las costumbres y forma de trabajo del área constructiva. Por lo tanto, lo mejor es tener varias formas distintas de cotizar complementadas con muchas estadísticas y analizar el comportamiento del gremio en cada sitio.

Nos anticiparemos a comentar que el proceso para identificar y calcular los índices es tedioso, repetitivo y muy dispendioso, pero debe hacerse para garantizar resultados acertados (recomendamos actualizarlos al menos una vez por año).

1- Comenzaremos por las cotizaciones que la empresa haya realizado en los últimos tres años. Las clasificaremos en tres grupos: proyectos grandes, medianos y pequeños. Estos últimos los descartaremos: sólo trabajaremos con los medianos y grandes. Incluiremos todas las cotizaciones hechas por la empresa, no sólo aquellos clientes reales con los cuales se haya hecho contrato. De esta manera, la base estadística será grande y suficiente.

> Un índice expresa la relación numérica existente entre dos cantidades. En seguridad electrónica, esos índices nos ayudan a cuantificar costos aproximados en base a datos que el usuario ya posee.

2- Deberemos clasificar también la complejidad del proyecto: alta, mediana o baja complejidad. Por ejemplo, baja complejidad sería un edificio de oficinas, en donde se sabe a qué hora entran y

Línea de
Porteros visor LCD
PRONEXT

Modelo VI 740
Pantalla LCD 7"
Cámara antivandálica
Funciones de intercomunicador y grabación
Modo Stand by automático para ahorro de energía
Botón de apertura de cerradura eléctrica
Permite incorporar hasta 2 porteros adicionales
en un mismo sistema

Modelo VI 480
Pantalla LCD 4"
Cámara antivandálica
Funciones de intercomunicador y grabación
Permite incorporar hasta 2 porteros adicionales
en un mismo sistema
Botón de apertura de cerradura eléctrica
Comunicación por sistema manos libres
Disponible en también en color negro

Modelo VI 790
Pantalla LCD 7"
Grabación de visitas automático
Grabación y visualización de hasta
2 cámaras CCTV adicionales

Modelo VI-700N
Pantalla LCD 7"
Conexión para visualizar 1 cámara CCTV

Sentite seguro

Para más información sobre nuestros Porteros y otros productos por favor visite **www.pronext.com.ar**

Pronext Security

Av. Díaz Vélez 4438 Capital Federal, Argentina
Teléfono: +54 11 4958-7717
e-mail: info@pronext.com.ar

salen las personas, por dónde deben entrar y salir y qué actividades rutinarias realizan. Por otro lado, un proyecto de alta complejidad podría ser un hospital o un aeropuerto. Un shopping, por ejemplo, podría ser de complejidad media.

3- De cada cotización extraeremos los subtotales de cada subsistema, incluyendo la infraestructura (cañerías, cableado, espacios, etc.).

4- En una hoja de cálculo (como el Excel, por ejemplo) tabularemos los resultados extraídos. Daremos nombre a 3 columnas según el tamaño del proyecto y para cada uno de ellos, en otras 3 columnas, los dividiremos por complejidad (en total serán 9 columnas). En 5 o más filas ubicaremos cada subsistema. El resultado será una matriz de 45 celdas.

5- Sacaremos el promedio aritmético para cada celda (sumar las cifras y dividir por el número de cifras sumadas), de todos los subtotales que clasifiquen en esa celda, según las cotizaciones.

6- Para cada proyecto incluido debemos averiguar el área cubierta en m^2 y el costo final del proyecto para el que cotizamos los equipos de seguridad electrónica. Esta suele ser la etapa más demorada, porque no todos los datos son fáciles de lograr.

7- Incluiremos los datos recabados como filas en la parte inferior del cuadro, clasificando el proyecto según lo acordado. En estas celdas también podemos incluir la media aritmética de los valores de cada proyecto.

8- Finalmente, sólo queda evaluar y analizar las cifras para generalizar y encontrar un valor promedio para cada subsistema por m^2 (dependiendo de la complejidad y tamaño del proyecto). Estudiando estos números, también podremos encontrar un valor promedio del costo que representa cada subsistema respecto al total del proyecto.

Insistimos en que estos datos pueden ser difíciles y tediosos de conseguir, pero es importante hacerlo. Así podemos contar con una herramienta estupenda y ágil que nos permitirá ser más eficientes y estar siempre un paso adelante de la competencia.

El cálculo de índices de costos de un sistema integral de seguridad y su incidencia en el costo total de una obra es una herramienta útil para ofrecer un servicio profesional.

En algunas empresas, esta labor se hace de forma automática y rutinaria, basándose en un software de gestión comercial, tipo CRM o similar. De esta manera, los índices son actualizados continuamente y se tienen las tendencias estadísticas en cada temporada del año. Esta es una excelente forma de dar pasos aún más seguros y minimizar el riesgo inherente de la cifra.

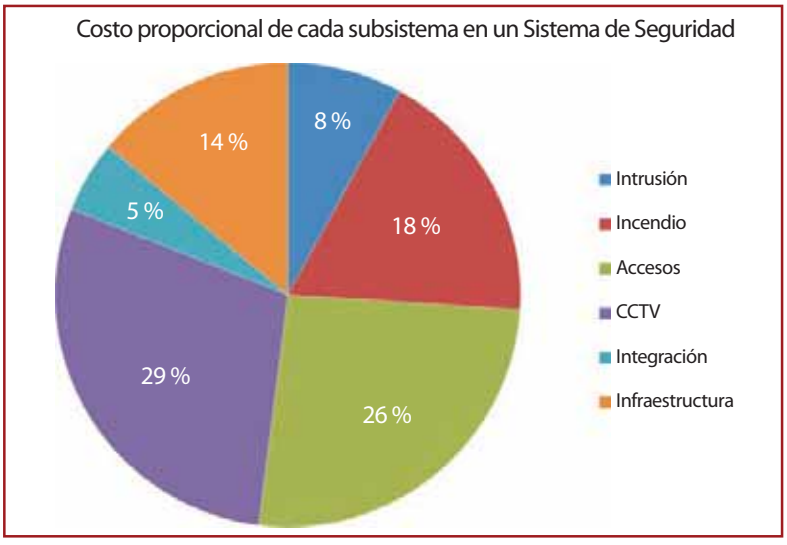
EJEMPLO DE ÍNDICES

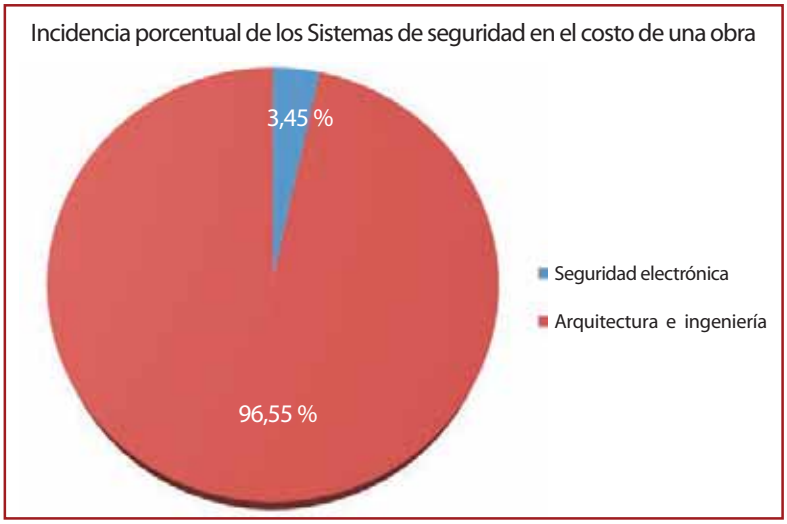
Para ilustrar lo que hemos desarrollado en el punto anterior, y sólo a manera de ejemplo, daremos tres datos que han sido comprobados por algunas empresas en varios países latinoamericanos:

1- El valor promedio de todos los sistemas electrónicos de seguridad (incluida la etapa de diseño, supervisión, infraestructura y equipos para CCTV, alarmas y control de acceso) es aproximadamente un 3,5% del valor total de un proyecto completo a nivel arquitectónico y de las demás ingenierías.

2- El valor por m^2 de todos los sistemas electrónicos de seguridad puede variar entre USD 30 y USD 90 dependiendo de la complejidad del proyecto.

3- El peso del costo de cada subsistema dentro de la totalidad de un sistema de seguridad electrónico depende de cada necesidad, pero generalizando y promediando según estadísticas de 2012, podemos dividirlo así: CCTV 29%, acceso 26%, incendio 18%, infraestructura 14%, intrusión 8% (sin perímetro) e integración 5%.





Recordemos que los costos y valores expresados como índices y tarifas son sólo una referencia a manera de ejemplo. Es indispensable que cada empresa haga los análisis basados en sus propias estadísticas para lograr índices certeros en su ciudad y bajo sus normas.

EJEMPLOS PRÁCTICOS

Veamos cómo aplicar estos índices con dos ejemplos:

- Un cliente que dice que va a construir

La elección de los profesionales **CONEXTUBE**

30 AÑOS DE PRESTIGIO

SEGURIDAD INALTERABLE

ARGENPOL

Gabinetes aislantes

- Diseño moderno
- Novedoso cierre automático de 3 puntos.
- Acoplable
- 100% seguro contra contactos indirectos.
- El mas versátil de latioamérica.

Utilizado para Tableros de distribución, control y automatización

IRAM

info@conextube.com / www.conextube.com

10 años 2005 • 2015

ZKSoftware®

ARGENTINA

RECONOCIMIENTO FACIAL

PARA CONTROL DE ACCESOS Y HORARIOS

ZK-**VF700** ID

> Rostros: 800
> Tarjetas ID: 10000
> Transacciones: 100000

ZK-**VF600/680** ID

> Rostros: 400 / 800 / 1200
> Tarjetas ID: 10000
> Transacciones: 100000

ZK-**Multibio700** ID

> Rostros: 3000
> Tarjetas ID: 10000
> Transacciones: 100000

EFECTIVIDAD, SEGURIDAD Y VELOCIDAD AL MOMENTO DE LA IDENTIFICACIÓN BIOMÉTRICA

ZK-**iFace800** ID

Equipo autónomo para el control de accesos y tiempo & asistencias, con tecnologia biométrica de reconocimiento facial y huella dactilar. Permite conectar el equipo a una campana externa con timbres programables.

- > Rostros: **1200**
- > Huellas: **2000**
- > Tarjetas ID: **10000**
- > Transacciones: **100000**

BioCard TECNOLOGIA

BIO CARD TECNOLOGÍA S.R.L.
Distribuidor oficial en Argentina
Dir: Zapiola 4583 C.A.B.A. (C1429AOI)
Tel: (54 11) 4701-4610
E.mail: info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

un centro comercial de 15.000 m² y quiere que cotizar el sistema de detección de incendios. Para responder la consulta, podemos seguir el siguiente proceso:

1- Clasificar al centro comercial como un proyecto de complejidad media baja. Basándonos en el segundo índice del apartado anterior, los extremos de cotización van de USD 30 a USD 90. Para un proyecto de complejidad media baja usaremos un índice de USD 45 por m².

2- Según el tercer índice, sabemos que un sistema de incendio representa, aproximadamente, el 18% de la totalidad de los sistemas de seguridad electrónicos.

3- Realizamos entonces la siguiente operación matemática: 15.000 m² x USD 45 x 0,18 = USD 121.500. Así, podemos comunicarle al cliente que el sistema rondará los 120.000 dólares, pero que para tener un valor certero y detallado se debe hacer un estudio y diseño profesional. Vemos así la gran diferencia que hay en la respuesta al contar con los índices adecuados.

- Usted va a visitar a una empresa constructora y le informan que desean construir un hotel de 5 estrellas. Aún no tienen planos arquitectónicos definitivos pero sí saben que quieren que cuente con todos los sistemas de seguridad.

1- Al no tener un valor exacto del área a cubrir, la pregunta inicial debe ser, entonces, cuál es el presupuesto total para el proyecto. En este caso, la respuesta hipotética es que estiman que rondará los 30 millones de dólares.

2- Por la información vertida en el primer índice del apartado anterior, sabemos que todos los sistemas de seguridad representan, aproximadamente, el 3,5% del costo total del proyecto.

3- Hacemos la operación matemática: USD 30 millones x 0,035 = USD 1,050 millones. Entonces podemos responderle a quien consulta que la instalación de los sistemas de seguridad, incluyendo equipos, cañerías y gastos asociados, rondará el millón de dólares. Como siempre, debemos aclarar que, para lograr un valor certero y detallado, debe hacerse un estudio y diseño profesional.

Al decir la cifra es importante mirar y analizar al cliente; sólo así sabremos, interpretando correctamente la reacción, si podemos seguir adelante con el proyecto o si se debe cambiar la estrategia. Y todo esto en menos de 20 segundos, demostrando profesionalismo, seriedad y experiencia pero, principalmente, sin invertir recursos de ingeniería, en diseños rápidos, infructuosos y poco profesionales.

SIGUIENTE ETAPA

Una vez que el cliente conoce el costo estimado del sistema y desea seguir adelante, la etapa siguiente es realizar los estudios y el diseño profesional del sistema de seguridad. Esta etapa también tendrá un costo; por lo tanto, esta segunda cotización no debe ser de suministro de equipos y mano de obra, sino de labores de consultoría especializada que de manera profesional y detallada indicarán las especificaciones y costos reales de un sistema que satisfaga las necesidades del cliente.

Esta etapa puede ser realizada por aquellos integradores de seguridad electrónica que cuentan con la experiencia necesaria y el personal profesional capacitado. También se puede subcontratar o recomendarle al cliente a quién contratar para esa etapa. En cualquiera de los casos, se demostrará amplia experiencia en el gremio y el cliente debe notar el profesionalismo , ya que así incrementará la confianza en la empresa.

CONCLUSIONES

- Debemos evitar hacer cotizaciones basadas en diseños incipientes, demasiado generales y poco profesionales, porque estaríamos engañando al usuario final y perderíamos credibilidad. Es necesario conocer las verdaderas intenciones de nuestro comprador.
- Los estudios y diseños profesionales se deben cobrar.
- Debemos esforzarnos por calcular índices basados en nuestras propias estadísticas. Esta tarea nos ayudará a dar una respuesta inmediata y lo más aproximada posible del valor de los diferentes sistemas de seguridad electrónica.
- Para los proyectos pequeños aplica el método descripto. Como el diseño detallado es mucho más rápido y sencillo, hay menos riesgo al hacer la propuesta basada en visitas y estudios reales. Así que, para proyectos muy pequeños, podemos seguir "regalando" el diseño básico.
- El método explicado también puede aplicarse al resto de redes electrónicas para comunicaciones, automatización, audio, video, control y demás elementos electrónicos en una edificación moderna. ■

ZKTeco Argentina

Equipos de Tiempo y Asistencia ZK

VF600 ID

Rostros: 1.200 (1:N)

Tiempo de Verificación: < 2 segundos

Tarjetas: 10.000

Transacciones: 100.000

Comunicación: WIFI; TCP/IP; USB Host/cliente

E9-C ID

Huellas: 2.200 (1:N)

Tarjetas: 10.000

Tiempo de Verificación: < 2 segundos

Transacciones: 100.000

Comunicación: RS232, RS485, TCP/IP, puerto USB

S300 y S500

Relojes para gestión de asistencias con lector de tarjetas

ZKTime 3.0

Software de nueva generación para la gestión de tiempo. Envía notificaciones por email, crea reportes y gestiona los accesos de los empleados de tu empresa

Nueva interfaz de usuario

Sincronización con 1 click

Control de accesos y T&A

Avisos por email

Auto detección de IP

Zonas de trabajo

Monitoreo en tiempo real

Opción de horario

+20 reportes

Actualizaciones online

ZKTeco Argentina S.A.
La Pampa 1534 1°A (C1428DFZ) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Tel: (54 11) 4785-6481

info.arg@zkteco.com
www.zkteco-argentina.com
www.zkteco.com

apriclass
automatización de accesos

Empresa Certificada

RINA

Nuestros Productos ↘

Motor GELB B200/450

- Uso domiciliario
- Longitud máxima de hoja 2,5 /4 mts.
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 250W

Motor Nice Moby 4006/ 5016

- Uso domiciliario
- Longitud máxima de hoja 3 /5 mts.
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 250W

Motor Nice Otto

- Uso domiciliario
- Peso máximo hoja 300 Kg
- Final de carrera
- 220-230V 50Hz 250W
- Desbloqueo para uso manual
- Accesorios de montaje

Al momento de decidir, Apriclass es la mejor opción para elegir.

Diseño

Apriclass ofrece productos de alta gama. Los motoreductores Nice se distinguen por su elegancia y comodidad de uso.
Gelb crece en el mercado, con productos de alta confirbilidad y seguridad, sencillos de instalar y con opciones para cada necesidad del cliente.

Comodidad

Entre otras prestaciones, la instalación de un automatismo agrega valor a su casa. Usted podrá entrar y salir sin peligro, sin bajar de su automóvil.
Los niños juegan seguros y protegidos en el jardín. si no hay alimentación eléctrica, la puesta manual lo ayudará a utilizar sus accesos sin ningún problema..

Calidad

Apriclass, una empresa con más de 15 años en el mercado, ofrece productos con desarrollo propio. Equipos reconocidos en el mercado mundial y un excelente grupo de personas dispuestos a entender las necesidades del cliente, buscando la mejora continua para su mayor satisfacción.

Seguridad y Servicio

Cuando Usted elige un equipo Apriclass, no sólo elige un producto seguro, sino también un producto de confiabilidad y larga vida útil.
Además elige calidad y servicio en la atención a todas sus necesidades y exigencias.
Gracias por seguir eligiéndonos

Gelb Force 300

- Uso domiciliario
- Peso maximo hoja 300Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 130W

Gelb Force 800

- Uso semi-int ensivo (consultar detalles)
- Peso maximo hoja 800Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 350W
- Reduccion en baño de aceite

Gelb Force 1600

- Uso semi-intensivo
- Peso maximo hoja 1600Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 570W

↘ www.apriclass.com.ar España 1276, El Talar C.P. 1618, Buenos Aires Tel.: 4 736 9494 y Rotativas ↘ info@apriclass.com.ar

CENTRALES PARA AUTOMATIZAR PORTONES

Industria Argentina

Desde 1997, fabricamos en el país
productos electrónicos de alta calidad
para toda Latinoamérica y el mundo.

REC111

- Receptor universal de control remoto.
- Emisores de control remoto.
- Frecuencias 315, 418, 433 Mhz.
- Modelos Rolling Code, Dip switch, Code Learn.
- Emisores copiadores para todos los modelos.

- Modelos para uno o dos motores.
- Con reducción de velocidad.
- Acceso peatonal.
- Hasta 3/4 HP.

bh INGENIERIA

Garantizamos todos nuestros productos

ByH Ingeniería S.R.L.
Hno. Lino Terfort 2364 / Esperanza, Santa Fe, Argentina
+54 3496 42 7652
www.byhingenieria.com

Opinión profesional

Localización en tiempo real

Aplicaciones del sistema en situaciones de emergencia

Aplicar un sistema RTLS en instituciones, públicas o privadas, puede prevenir la pérdida de activos y contribuir a la salvaguarda de las personas en casos de crisis o emergencias. De qué se trata y qué ofrece un sistema de estas características.

Mohsen Hekmatyar
Director de ventas de
Elpas - Tyco Security Products

Hay una necesidad cada vez mayor de hacer seguimiento en tiempo real de objetos y personas dentro de un edificio o área geográfica determinada. Mediante el empleo de radiofrecuencia (RF) o tecnología inalámbrica y un sistema de etiquetas activas o pasivas, ya es posible localizar personas o activos cuando sea necesario.

Los sistemas de localización en tiempo real (RTLS según sus siglas en inglés), desarrollados a fines de los años '90, siguen evolucionando, tanto en sus aplicaciones como en la tecnología con la que funcionan. Establecer qué tipo de sistema RTLS es mejor en una determinada situación depende, en gran medida, del valor del activo en cuestión y del propósito con el que se realiza el seguimiento. Por ejemplo, percibimos de manera muy diferente el valor de un stock de toallas de papel y el de una notebook que contiene información altamente confidencial. Por lo tanto, implementaremos procedimientos diferentes para hacer el seguimiento de ambos objetos.

Una etiqueta de identificación activa aplicada en la notebook nos dice no sólo donde se encuentra este objeto dentro del área de seguimiento, sino también si alguien está tratando de manipular la etiqueta para intentar robarla. Si bien las toallas de papel tienen un valor monetario, constituye un activo en una situación de riesgo mucho menor que la notebook; en consecuencia, es posible hacer un seguimiento menos costoso del stock empleando una etiqueta pasiva.

La pregunta, entonces, es: ¿qué es necesario tener en cuenta cuando está en juego la seguridad personal? En este tipo de situaciones es necesario aplicar un conjunto de estándares aún más elevados que empleamos para proteger los activos que se rastrean con la tecnología de identificación por radiofrecuencia (RFID) activa.

A continuación, ofrecemos cinco buenas prácticas para la implementación de un sistema RTLS, que tiene repercusiones en la seguridad personal.

RED ESPECIALIZADA Y DE ALTA DISPONIBILIDAD

Una respuesta rápida es fundamental en situaciones que comprometen la seguridad personal. Los diversos hechos de violencia en instalaciones públicas y privadas que dejan como saldo trágico la pérdida de vidas nos recuerdan que cada segundo cuenta. Cuando se implementa un sistema RTLS para rastrear el paradero de una persona en crisis o peligro, es fundamental contar con una red especializada y de alta disponibilidad.

Una red de este tipo garantiza que la información se transmita de manera confiable en todo momento, sin la interferencia de datos provenientes de actividades que no son urgentes. La red canaliza la información que proviene de distintos departamentos y dispositivos, incluidas las etiquetas del RTLS. Sobrecargar la red con datos provenientes de varias fuentes que compiten por el acceso puede provocar un choque, como resultado del cual se produce un retraso en la transmisión de datos fundamentales y urgentes. Es decir, si todos los datos se están ejecutando en la misma red, un profesor que está descargando video para una clase, por ejemplo, puede estar en la misma red que está atendiendo el sistema RTLS. Así, cualquier retraso en la transmisión puede afectar profundamente el desenlace de situaciones de emergencia, como cuando una persona presiona un botón de pánico y se necesita esa información para localizarla de inmediato.

PLATAFORMA MULTIAPLICACIÓN

Aunque en un primer momento una institución, pública o privada, pueda decidir que solamente está interesada en el seguimiento de los activos físicos, con el tiempo su interés puede expandirse e incluir el seguimiento de personas a través de credenciales con tecnología RFID o sistemas de seguridad con un componente RTLS. Para la planificación a largo plazo, es recomendable seleccionar un sistema que ofrezca la posibilidad de incorporar aplicaciones según la necesidad, con el fin de ahorrar tiempo y costos.

Invertir desde el primer momento en una plataforma multiaplicación hace que la instalación fortalezca la infraestructura existente. El hecho de tener múltiples proveedores con diferentes configuraciones de sistemas puede

IDENTIFICACION

Clockcard

Solución integral para el control de acceso, presentismo y visitas

Grandes Proyectos

Obradores

Descubra por qué las grandes empresas nos confían el control efectivo de sus recursos humanos.

Escaneá el código con tu móvil

Accesos Vehiculares

Accesos Peatonales

Registro de Visitas

Comedores

Fabrica y distribuye: LARCON-SIA S.R.L. - http://www.larconsia.com

En Buenos Aires
Monroe 221 Of. 101 - B1609DYE - Boulogne
Tel.: (54 11) 4735 - 7922
Email: ventasba@larconsia.com

En Córdoba
Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Córdoba
Email: ventas@larconsia.com

causar interferencias entre los sistemas y representar costos y gastos adicionales. En lugar de adquirir dos sistemas separados que pueden interferir entre sí en la red o requerir configuraciones patentadas, hacer una inversión inicial en una plataforma multiaplicación permitiría, por ejemplo, implementar a futuro, en un hospital o una escuela, un programa de monitoreo de pacientes o alumnos.

Del mismo modo, las instituciones suelen tener la necesidad de hacer seguimiento de activos que es posible atender con el paso del tiempo. Contar con una plataforma multiaplicación puede ayudar a la institución a evitar la inversión en varios servidores individuales e infraestructura redundante.

INTEGRACIÓN CON OTROS SISTEMAS

La preservación de la protección y la seguridad personal es lo más importante de las aplicaciones en instalaciones públicas. El sistema debe funcionar con distintas comunicaciones, no sólo a través de la estación de trabajo convencional. En caso de una emergencia, el personal de seguridad debe tener la posibilidad de rastrear a las personas e incluso la propiedad a través de sus dispositivos móviles y ofrecer servicios de mensajería a través de diversas tecnologías, entre ellas, mensajes de texto, buscador de personas, intercomunicadores y correo electrónico. El sistema debe estar diseñado para respaldar este nivel de interoperabilidad.

Además, la integración de video también es importante, sobre todo cuando se está rastreando a una persona que se encuentra en una situación de coacción. Tener la posibilidad de recibir una llamada de emergencia, localizar a esa persona y luego hacer que la cámara de seguridad integrada muestre su ubicación y situación actual forma parte fundamental de un sistema de preservación de la seguridad personal. De la misma manera, el sistema también requiere la integración de video cuando se emplea como herramienta para efectuar un análisis posterior a los incidentes, con fines judiciales.

FUNCIONALIDAD EN INTERIORES Y EXTERIORES

En general, las instalaciones de una repartición pública o empresas cuentan con espacios al aire libre, como parques, estacionamientos, patios y senderos entre los edificios. Todos ellos requieren protección: los incidentes que comprometen la seguridad personal pueden ocurrir en el exterior de un edificio que está equipado para el seguimiento con RTLS. Contar con un sistema funcional en los espacios exteriores es importante para expandir la capacidad de protección. De aquí la importancia de elegir un sistema que no dependa exclusivamente de una tecnología que tenga una funcionalidad limitada en exteriores.

Todos los componentes del sistema RTLS deben estar diseñados para soportar los elementos característicos de la zona geográfica en la que estén instalados, como el frío extremo y la nieve o la alta humedad, el calor y la lluvia. También debe garantizarse que la infraestructura respaldará el sistema cuando ocurran cortes de energía, lo cual puede implicar la instalación de energía solar o de torres de microondas en lugar de un sistema cableado.

En instalaciones que presentan un diseño abierto y amplio, el sistema RTLS debe tener la capacidad de trabajar con su propio perímetro invisible (en lugar de barreras físicas reales) o de ayudar a minimizar el número de barreras necesarias.

ESTACIONES DE ENCUENTRO

Cuando ocurre una emergencia, se requiere que los ocupantes del edificio se reúnan en un área designada, conocida como punto de encuentro, para que los socorristas sepan quiénes (o por lo menos cuántas personas) siguen en situación de riesgo dentro del edificio.

Un sistema RTLS debe brindar respaldo a las respuestas ante emergencias, ofreciendo el reporte de los individuos que aún se encuentran en la propiedad. En un edificio público, por ejemplo, se puede dotar a cada persona de una credencial habilitada para RTLS que permita a los operadores del sistema registrar rápidamente la llegada de esa persona a un determinado punto de encuentro. Una vez a salvo, el individuo en cuestión puede informar a los socorristas sobre alguna persona que esté desaparecida o que no haya concurrido a ese lugar.

Los costos que implica dotar a cada persona con una credencial habilitada para RTLS se pueden solventar si una institución utiliza el RTLS para distintos fines (como el control de acceso) o si lo usa en conjunción con un sistema de punto de venta para alimentos. Incluso si surgen preocupaciones acerca de la privacidad o quejas por el seguimiento continuo, es posible seleccionar sistemas RTLS con opciones de bloqueo del seguimiento regular y, en cambio, utilizarlos sólo en caso de que ocurra una emergencia.

A medida que aumentan los usos del RTLS, las ventajas de invertir en un sistema de estas características se hacen más evidentes. Conforme continúa la evolución de los sistemas RTLS, gracias a los avances tecnológicos, el análisis de estas mejores prácticas ayudará en la selección del RTLS idóneo para preservar la seguridad e integridad personal. ■

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

MC400

DCM SOLUTION, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite **www.dcm.com.ar**

DCM solution

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

LISTADO DE PRINCIPALES CLIENTES

Bancos
Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridian
Casa Puente.

Countries, Clubs y Barrios
San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol – Barrio Náutico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bologne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

Hospitales, Clínicas y Sanatorios
Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacré Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas
Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Graf. Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S. A.
El Zanjón de Granados

Organismos Públicos
Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones Exteriores.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad

CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes vía internet

Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia

TekhnoSur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustín Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Más Familias SEGURAS con SmartPanics

Expanda su negocio de monitoreo de manera eficiente y rentable

SoftGuard SmartPanics multiplica la protección que usted le brinda a sus clientes, aprovechando al máximo las capacidades nativas de sus telefonos celulares.

Envío de alertas
SOS - Fuego - Asistencia
desde smartphones a toda hora y en cualquier lugar

Disponible para:

iPhone · android · BlackBerry

100.000 APP ACTIVADAS

Toda la potencia de SoftGuard para brindar confianza a sus clientes y generar una mayor rentabilidad

SoftGuard
SOFTWARE INTEGRAL PARA MONITOREO DE ALARMAS

Av. San Juan 4156
(1233) C.A.B.A - Argentina
Tel (54) 11 4136 3000
info@softguard.com
www.softguard.com

- Multiplica controles
- Simplifica las operaciones
- Agiliza los procedimientos

IP-8000 Pocket

Receptor IP de Alonso Hnos.

Alonso Hnos. Alarmas
info@alonsohnos.com
www.alonsohnos.com

El receptor de comunicaciones de alarmas IP-8000 Pocket es un dispositivo con una alta capacidad de procesamiento de datos que permite la recepción de eventos a través de una conexión Ethernet. La transmisión segura de datos, sin pérdidas de paquetes de información, es clave en los sistemas de monitoreo: el IP-8000 Pocket asegura dicha transmisión y mejora el rendimiento del software de administración de cuentas.

Gracias a su potente procesador, el IP-8000 permite liberar recursos de procesamiento al software de monitoreo y, de esta manera, alivianar el trabajo de la estación base. El receptor toma el control absoluto de todas las supervisiones de los paneles de alarmas que están reportando, ya sea vía GPRS o Ethernet, y sólo le entrega al software las condiciones de fallas y restauraciones.

El receptor es compatible con los protocolos Alonso2 y Alonso SIA, con y sin encriptación. Basado en una PC industrial compacta, posee salidas tanto serial como IP que son compatibles con el protocolo Sur-Gard.

La instalación no requiere grandes espacios físicos y su configuración es extremadamente sencilla: en pocos pasos el receptor comienza su trabajo de recepción. Este producto ofrece una solución inmediata a la hora de monitorear cuentas que provengan de los paneles de Alonso Hnos. (A2K4-NG o A2K8) conectados a un IP-400 o un G2K8.

El IP-8000 Pocket forma parte de la familia de productos recientemente presentados por Alonso Hnos., que incluye el comunicador G2K8 y la aplicación Alarm Control.

CARACTERÍSTICAS

- Memoria RAM de 512 Mb DDR3.
- Unidad de almacenamiento: 4 Gb 8-bit eMMC on board flash storage.
- Memoria SD 4/8 Gb.
- Video 3D con acelerador gráfico.
- NEON floating-point accelerator.
- 2x PRU 32-bit microcontrollers. ■

VUpoint de Risco

Videoverificación en tiempo real

Risco Group
www.riscogroup.com

VUpoint es la revolucionaria solución de videoverificación en tiempo real de RISCO Group, la cual integra a la perfección las cámaras IP dentro de los sistemas profesionales de seguridad que ofrece la marca. Esta solución, basada en RISCO Cloud, ofrece un alto nivel de seguridad y videovigilancia en tiempo real tanto a las centrales de monitores como al usuario final.

Con VUpoint, los usuarios pueden ver en tiempo real sus instalaciones mediante grabaciones de video de hasta 30 segundos a través de la aplicación intuitiva para smartphones iRISCO de RISCO Group. La transmisión puede verse en respuesta a cualquier detector o evento (alarma del detector, alarma de pánico o desarmar el sistema por código), proporcionando una mayor sensación de seguridad y tranquilidad. Además, permite a las estaciones de monitoreo una forma sencilla de verificar las falsas alarmas, proporcionando así un ahorro en recursos y en visitas innecesarias a las instalaciones.

VUpoint se integra con los sistemas profesionales de seguridad de Risco Agility3, LightSYS2 y ProSYS Plus.

BENEFICIOS

- Posibilidades ilimitadas para transmitir los eventos mediante video en tiempo real.
- Capacidad ilimitada de control, en cualquier lugar y en cualquier momento.
- Número ilimitado de cámaras IP, lo cual aumenta la seguridad e incrementa el potencial beneficio de los instaladores.
- Potencial ilimitado para los instaladores, ya que proporciona una conexión simple a la instalación.

CÁMARAS IP DE RISCO GROUP

La gama profesional de cámaras IP de RISCO Group, junto con los sistemas profesionales de seguridad basados en el RISCO Cloud, proporciona una completa solución *plug&play* de videoverificación, tanto para instalaciones residenciales como comerciales. ■

bykom

Software para monitoreo de alarmas y logística satelital de vehículos.

NUEVA solución móvil que permite transformar un smartphone en un dispositivo localizador de personas, con funcionalidades avanzadas tales como:

Generación de posición

Alertas de pánico / emergencia médica/ incendio

Acceso seguro domiciliario y respuesta.

Servicios parametrizables

(asistencia mecánica, logística, control de guardias, servicios técnicos, supervisión de vendedores)

Fotoverificación desde el Smartphone

Av. Colón 3037 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700
www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar

Refranes aplicados al marketing

En esta sección alguna vez destacamos la espiritualidad y el desarrollo emocional del vendedor como un factor de éxito en el marketing. Hoy ofrecemos otra mirada de la formación profesional: veremos cómo los refranes populares encuentran paralelismos en una acción o plan de ventas.

Lic. Augusto Diego Berard
a.berard@pampamarketing.com

¿Existe un vínculo entre los refranes populares y los negocios? Los refranes son expresiones que se transmiten y retransmiten a través del tiempo, que marcan la personalidad y comportamiento de aquellos que los reciben y asimilan desde niños. Estas expresiones a menudo esconden sabiduría, permiten distintas interpretaciones o lecturas y pueden aplicarse en situaciones cotidianas o en el ámbito empresario. Entonces, ¿cómo utilizan la sabiduría de los refranes los líderes de empresas?

Los padres les dan enseñanzas a los hijos con frases y ejemplos que los guiarán a lo largo de su vida; la educación y creencias inculcadas en los primeros años de vida de toda persona lo condicionan, para bien o para mal, a lo largo de toda su existencia. Los líderes empresarios y emprendedores han sido influenciados por sus padres y por las experiencias vividas durante su infancia. Los refranes son parte de esas experiencias e influencias. Es, entonces, muy interesante detenerse a pensar y reflexionar sobre todos aquellos refranes que hemos escuchado reiteradamente y que han llegado a marcar, de manera consciente o inconsciente, nuestro comportamiento.

Los pensamientos pueden cambiarse. Y si detectamos pensamientos o creencias falsas o dañinas, podemos cambiarlos y eliminarlos de nuestra mente. Contar con la ayuda de terceros puede colaborar para detectar esas creencias absorbidas y eliminar aquellas que nos afectan. El mundo cambia; y para poder sobrevivir y triunfar, hay que adaptarse a los cambios rápidamente. Sin embargo, el trabajo de cambiar requiere esfuerzo y voluntad.

Algunos refranes de la cultura popular pueden servir para ejemplificar las aptitudes, consideraciones y necesidades que los empresarios y sus empresas necesitan para crecer. Otros buscan eliminar algunos conceptos que se traen al mundo de los negocios desde otros ámbitos; aquí, un repaso sobre algunos de ellos.

REFRANERO POPULAR

Se juntaron el hambre y las ganas de comer: para que un negocio sea exitoso, deben cruzarse y juntarse las curvas de la demanda con la de la oferta. "Demanda" y "oferta" representan, en este caso, el hambre y las ganas de comer. Saber descubrir qué necesita el mercado, en qué momento y qué precio aplicar son algunas de las variables que hacen que la oferta se cruce con la demanda. Y en ese punto de cruce es que se produce la venta e ingresa dinero en la empresa.

Más vale pájaro en mano que cien volando: las metas y objetivos deben ser realizables y medibles en el tiempo. Es muy importante ser realista y aplicar el sentido común al momento de proyectar. Es mejor ganar un poco de algo

que el ciento por ciento de nada. Muchas decisiones empresarias dependen de esta realidad y los líderes con experiencia suelen aplicarla para la toma de decisiones. Las empresas siempre tienen una capacidad productiva limitada frente a un mercado global que crece año a año: desear captar una amplia porción del mercado puede hacer que se pierda todo y que no se llegue a buen puerto. Saber aceptar las propias limitaciones permite aprovechar los recursos y crecer paso a paso.

OFREZCA A SUS CLIENTES EL CONTROL TOTAL DE LA FLOTA DE VEHÍCULOS EN TIEMPO REAL

Desde cualquier computadora, celular o Tablet, usted tiene el control ON-LINE!

- Visualización on-line las 24hs y status de encendido, detenido o en movimiento
- Informe instantáneo de: histórico, trayecto recorrido, ruta, velocidad, km, paso por área restringida, mantenimiento vehicular, telemetría, comandos, alertas y eventos
- Alertas de exceso de velocidad, apertura de puertas y entrada/salida en áreas restringidas
- Control de gasto por vehículo
- Identificación del conductor
- Visualización e histórico en Smartphones con Android o IOS
- Creación de puntos de referencia (interés) y ruta
- Control del buen manejo del vehículo por medio del Driver Behavior
- Permite pulsador de pánico y bloqueo del motor vía Web o SMS
- Alertas de eventos en la pantalla de su PC y vía mail
- Software personalizado
  Multiprotoloco: trabaja con las principales marcas de hardware del mercado

Contáctenos hoy mismo!
11 4568 3723

Fulltime®

Soluciones para Empresas de Monitoreo y Rastreo

www.fulltimeargentina.com.ar
info@fulltimeargentina.com.ar
José Pedro Varela, 5179- Villa Devoto
Capital Federal - Buenos Aires

TRAX® S15

SEGUIMIENTO SATELITAL

TRAX® S10

SEGUIMIENTO SATELITAL

WiCONNECT

ALARMAS DOMICILIARIAS

Consulte en www.gte.com.ar, nuestra línea de accesorios

Conectando Soluciones

Tecnología de avanzada.

Equipos robustos y versátiles .

Soluciones en logísticas vehicular.

Administración y Ventas: Echeverría 1515 7° B- (C1428DQS) - C.A.B.A - Argentina - Tel.: +5411 4896.0060/0061 - www.gte.com.ar

No por mucho madrugar amanece más temprano: el factor del tiempo es central para cualquier proyecto. Cada cosa tiene su lapso de maduración y sólo el paso del tiempo permite alcanzar los objetivos. No se puede apurar ni tampoco pretender conseguir algo por lo que no se ha trabajado a lo largo del tiempo. Un producto, una carrera universitaria, experiencia en el mercado, no se pueden alcanzar en un solo día. Hay que ser paciente y sabio para entender que todo lo que tiene que llegar va a hacerlo si dejamos transcurrir el tiempo indicado.

Preguntando se llega a Roma: llegar a conocer en detalle la necesidad del cliente o consumidor consiste en investigar y hacer las preguntas correctas. Saber preguntar nos permite conocer y descubrir la realidad. Es muy importante que el líder pregunte a sus colaborares sobre el trabajo que están realizando, si están conformes o no. Preguntar genera información, presenta otros puntos de vista y ayuda a corregir desvíos de ser necesario. Los clientes también pueden ser consultados sobre el producto o servicio que necesitan o están adquiriendo. Con esa valiosa información es que se logra llegar a la meta.

El saber no ocupa lugar: dos seres humanos se diferencian por lo que saben o dejan de saber.

El aprendizaje, la incorporación permanente de nuevos conceptos, hace que podamos avanzar en la vida y desarrollar plenamente todas nuestras aptitudes. El cerebro humano es un disco rígido que necesita ejercicio e información de calidad para poder desarrollarse; si no se utiliza y ejercita, se atrofia. Los cerebros "ejercitados" asimilan los cambios con mayor rapidez y perciben lo que otros no logran percibir. Estudiar de por vida e incorporar nuevas vivencias y conocimientos permiten una vida plena.

No todo lo que brilla es oro: el proceso de toma de decisiones se basa en tomar riesgos e invertir para lograr beneficios. Hay caminos engañosos que, a pesar de su buena apariencia, pueden llegar a conducir al fracaso; es por esto que el conocimiento cabal de todo proyecto es clave para saber si adoptarlo o no. El empresario sagaz debe poder

aprovechar su experiencia e intuición para separar las verdaderas oportunidades de aquellas que no lo son.

Nadie es profeta en su tierra: la globalización de los negocios exige salir al mundo y conquistar nuevos territorios. Las empresas locales tienen limitado su crecimiento: si no se expanden por el mundo y forman alianzas globales, corren el riesgo de desaparecer. Hay empresas que en su país de origen tienen un crecimiento pobre o limitado y, al salir al mundo, son un éxito rotundo. Los desconocidos carecen de preconceptos sobre lo nuevo. Esto brinda la posibilidad de reformular los negocios y lanzarlos en nuevos mercados, asegurando su éxito. ■

ALESAT
MONITOREO

TE AYUDAMOS A COMENZAR UN GRAN NEGOCIO

INGRESA AL MONITOREO MAYORISTA DE CASAS Y VEHICULOS

PROVEEMOS LO QUE NECESITAS PARA COMENZAR CON TU NEGOCIO DE MONITOREO

INSUMOS + SOFTWARE

Distribuidor oficial

meitrack

ANTARES GPS

RASTREADORES COMPATIBLES CON

bykom

Soft mayorista

- *Acceso remoto online - Acceso webdealers PRO*
- *Personalización para usuarios finales con su logo*
- *Reportes vía mail de los eventos diarios*
- *Lineas telefonicas exclusivas para monitoreo*
- *Monitoreo por internet TCP/IP - GPRS - GSM - SMS*
- *Videoverificación de alarmas monitoreadas*

Insumos mayorista

- *Somos importadores directos*
- *Proveemos kits completos de alarmas domiciliarias*
- *Trackers GPS-GSM para vehiculos particulares*
- *Trackers especiales para camiones y utilitarios*
- *Comunicadores telefónicos de ultima generación*
- *Receptoras IP / NTCOM*

TARIFA PLANA **COBERTURA NACIONAL** **BONIFICACIONES**

0800-222-0919 **www.alesat.com.ar** **info@alesat.com.ar**

cybermapa
Street

Trabajamos. Innovamos.

Hacemos que lo complejo, sea sencillo.

EN LA PROXIMA VERSION:

MONITOREO DE ALARMAS DOMICILIARIAS

Comience su negocio con una mínima inversión

Plataforma de Monitoreo Satelital de vehículos y alarmas domiciliarias

Para más información escríbanos a street@cybermapa.com
o acceda a nuestro sitio web www.cybermapa.com

Av. Congreso 2595 Piso 2° | Capital Federal | Republica Argentina | (+54 11) 3962 1200 | www.cybermapa.com *Un producto de* cybermapa

centry
Sistemas de Seguridad

ESTACIÓN DE CARGA
DE AGENTES EXTINTORES LIMPIOS

Tenemos el orgullo de inaugurar en Argentina, la primera Estación de Carga de Agentes Extintores Limpios: FM-200, ECARO-25, bajo procedimientos y normas internacionales (UL, NFPA).

Gracias a los convenios y la transferencia de tecnología celebrados con nuestros socios estratégicos: FIKE y DUPONT, hemos logrado un nivel de prestación que nos permite ofrecer un servicio de calidad superior al mercado local, pudiendo sustituir las importaciones de los sistemas terminados, por la elaboración local de los mismos, respetando los estándares de calidad original. El servicio abarca desde la ingeniería del proyecto, pasando por la conformación de las partes, carga de agente y puesta en marcha del sistema. La infraestructura de la Estación de Carga, esta preparada para atender equipos de otros fabricantes locales o internacionales, es decir que estamos de condiciones de recargar sistemas de otras marcas manteniendo la calidad de origen.

Fike CORPORATION DUPONT Fike en Argentina centry Sistemas de Seguridad

ADMINISTRACIÓN Y VENTAS
Pasco 755, C1219ABE
CABA, Argentina
Tel: +54 11.4122-1000
Fax: +54 11.4122-1010
centry@centry.com.ar

PLANTA INDUSTRIAL
Cachi 774 / 776, C1437DZF
CABA, Argentina
Distrito Tecnológico
Tel: +54 11.4122-1090
extincion@centry.com.ar

www.centry.com.ar

CESEC
CÁMARA DE EMPRESAS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA DEL CENTRO
Boletín Institucional - Año 6 - Nº 21 - Mayo 2015

Renovación de autoridades

La cámara llevó a cabo la renovación parcial de autoridades, según lo establece su estatuto social. Los nuevos compromisos. Para fortalecer los lazos entre los asociados, CESEC realizó una reunión de camaradería.

Con el fin de cumplir con lo establecido en los estatutos sociales, la cámara tiene el agrado de informar que el pasado miércoles 8 de abril se llevó a cabo exitosamente la Asamblea General Ordinaria correspondiente. Contó con la asistencia de un importante número de asociados interesados en conocer el trabajo llevado a cabo durante el último año y dispuestos a cooperar con la labor de la gestión de la nueva Comisión Directiva.

COMPROMISOS

La Comisión Directiva asume con el compromiso de continuar trabajando arduamente para el fortalecimiento del sector en pos de cumplir con los objetivos pendientes: encarar los retos planteados, lograr el crecimiento continuo de la CESEC, sumar nuevos integrantes que enriquezcan la labor y poder ser partícipes destacados en relación con la sociedad, beneficiando a la mayor cantidad de personas, empresas y organizaciones del ámbito de acción de la cámara. Entre los objetivos de la CESEC que la gestión recién iniciada se propuso desarrollar se destacan los cursos de capacitación con modalidad presencial, el desarrollo de presentaciones de productos, el fortalecimiento del convenio con la Fundación Universitaria de Oficios para lograr el desarrollo de un curso de instalación de alarmas, la incorporación a la asociación a mayor cantidad de socios para incrementar nuestra fuerza como equipo y la participación mediante presencia y auspicio de eventos relacionados con la seguridad. Es prioridad también continuar con las gestiones de la Comisión de monitoreo en defensa de las empresas que desarrollan esa actividad, de los clientes y de la sociedad en general, todo esto con el elevado espíritu de realizar una tarea más activa y prolífica en beneficio de todos. Apostamos al crecimiento de la cámara; y para lograr los objetivos propuestos, invitamos al profesional a participar en equipo en pos del beneficio de nuestro sector, realizando una verdadera actividad empresarial.

REUNIÓN DE CAMARADERÍA

El sábado 11 de abril se realizó una reunión de camaradería en la casa de campo de uno de los socios de la CESEC, jornada que transcurrió de manera amena y entretenida, con la presencia de varios asociados y sus familias. Se disfrutó de un hermoso día al aire libre y un asado muy bien realizado por un lugareño. En el marco de esta reunión, surgió la idea de pasar un fin de semana en algún complejo turístico de cabañas. Este plan se encuentra actualmente en organización; daremos más información sobre su realización en el próximo número.
Agradecemos a todos los asistentes por su participación y apostamos a estrechar lazos de camaradería entre los asociados: que los integrantes de la Cámara nos unamos más allá de las relaciones comerciales demuestra que la institución crece a diario y es un indicio de que vamos por buen camino.

Nueva Comisión Directiva

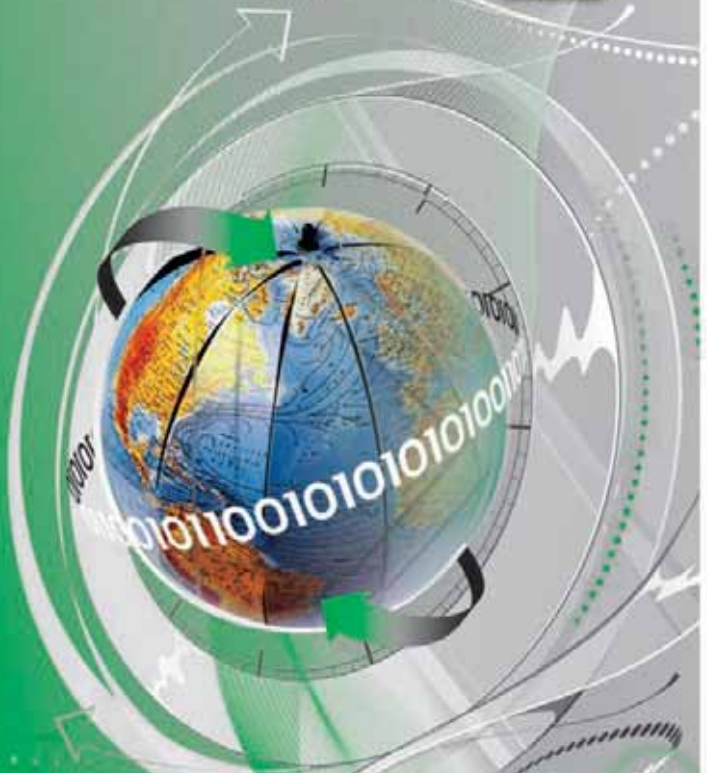
Presidente:
Sr. José Luis Armando
Vicepresidente:
Sr. Carlos Macario
Secretario:
Sr. Ernesto Bruno Cavazza
Prosecretario:
Sr. Juan Fortunato Miotti
Tesorero:
Sr. Sergio Eduardo Puiatti
Protesorero:
Sr. Fabián Micolini
Vocales titulares:
1º Sr. Javier Gerardo Blacudt;
2º Ing. Antonio Olivé
Vocales suplentes:
1º Sr. Marcelo Martínez Arias
2º Sr. César Lezameta

NOTIFIER®
by Honeywell

El MAYOR fabricante de Sistemas de Alarmas contra Incendios **del MUNDO**

Participamos de nuestro premio a nuestros distinguidos clientes agradeciendo el apoyo de siempre.

True Digital Systems Argentina
Ganadora del
"Millon Dolar Award 2013"
de Notifier



CONFIABILIDAD

EXPERIENCIA

CAPACIDAD

Distribuidor de

VESDA xtralis

Tinogasta 2748 (C1417EHH) Buenos Aires - Argentina
Tel.: +54 11 4580 2050
info@tdsintl.com
www.truedigitalsystems.wix.com/truedigital

TDS
TRUE DIGITAL SYSTEMS

WWW.FUEGORED.COM

SOLUCIONES TÉCNICAS - CCTV Y CONTROL DE ACCESOS

Sistemas de monitoreo y grabación digital Video analítico.
Cámaras color de alta resolución.
Cámaras especiales para visión nocturna.
Cámaras IP.
Domos. Domos de alta velocidad

Sistemas de control acceso
modulares y flexibles.
Aplicaciones vía Red.
Conexión directa TCP-IP.
Lectoras de proximidad de bajo y largo alcance.
Teclados.
Lectoras biométricas.
Control de acceso vehicular.

SONY Honeywell

AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

Control de Climatización: Máquinas enfriadoras, Unidades de tratamiento de aire, Fan-coils.
Control de Tableros Eléctricos en general.
Control de Iluminación.
Monitoreo y manejo de grupos electrógenos.
Control y Monitoreo de demanda energética.
Control y monitoreo de Redes Sanitarios e Hidráulicas.
Integración con Sistemas de Seguridad y Detección de Incendio.

Schneider Electric

SERVICIO TÉCNICO DE MANTENIMIENTO

Brindamos servicio de mantenimiento Técnico para los Sistemas de Detección de Incendio, Extinción de Incendio por Agua y Extinción de Incendio por Gas, según lo establecido en la Disposición N° 415/ DGDYPC/11 de la CABA, como empresa habilitada por el Registro de Mantenedores, Reparadores, Fabricantes e Instaladores de Instalaciones fijas contra Incendio.

FURED
FUEGO RED...

Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com

Empresa Integradora Lider en Innovación y Tecnología en Protección contra Incendio, Seguridad, Control y Automatización de Edificios Inteligentes

FURED
FUEGO RED S.A.

Una Empresa del Grupo Securitas
SECURITAS

SISTEMAS DE DETECCIÓN Y AVISO DE INCENDIO

Sistemas de Detección de Incendio

Audioevacuación y Telefonía de Emergencia.

Software de gráficos. WebServer.

Detectores de humo multicriterio

Detección de humo por Video.

Detectores de gases

Detección de humo por aspiración

Empresa Ganadora del Premio MEJOR DISTRIBUIDOR INTERNACIONAL 2013

Distribuidor Oficial

SYSTEM SENSOR

xtralis VESDA

NOTIFIER® by Honeywell

www.fuegored.com

FURED - Fuego Red S.A. info@fuegored.com
Una empresa del Grupo Securitas

CEMARA

Ley de Seguridad – 3ra parte

Regulación de la actividad

Ante la sospecha de un ilícito, derivada de la recepción de un evento del sistema de alarma de un usuario, es obligatorio por ley notificar a la autoridad policial. Sería entonces de mucha conveniencia para lo planteado cuantificar el gasto que provocan los despachos de los móviles policiales solicitados por las empresas de monitoreo. De esta manera se resolvería el mito, descripto en la edición anterior, de si existe realmente un gasto que pueda considerarse excesivo cuando se lo compara –así debería hacerse– con los tributos normales que ya ingresan al sistema y que deberían destinarse, por derecho, para tal fin.

Nuestros cálculos, basados en estadísticas propias y en datos actuales y certeros, indican que no existe un uso abusivo en cantidad de eventos de alarma reportados que pueda perjudicar monetariamente al sistema público, por lo que no se debería crear una tasa especial, canon, contribución o tributo adicional con el fin de justificar el desbalance provocado por el uso de la seguridad pública.

Por esto, nuestra cámara se puso a disposición de las autoridades públicas de distintas jurisdicciones para realizar un análisis y balance de los gastos del sistema y optimizarlo brindando nuestra experiencia en el rubro, además de las necesarias estadísticas surgidas de nuestras empresas para dilucidar los datos requeridos. Hacemos mención nuevamente a la importancia de mantener la continuidad en este análisis conjunto propuesto: más allá de resolver la excesividad o no de un gasto, el sistema en su totalidad debe apuntar y sostener la mejora continua en su calidad y, como resultante, una optimización en el uso de los impuestos y una mejor seguridad para toda la comunidad.

PROPUESTAS

En una nueva ley que regule la actividad, propiciaremos:

- Que sea específica, que contemple particularmente la problemática de la seguridad electrónica, distanciada conceptualmente en muchos aspectos de la vigilancia privada (vigiladores, custodias, etc.) que nos incluye en su ley de seguridad por lo incipiente del rubro electrónico y la escasa aplicación de tecnologías utilizadas por el sector al momento de su redacción y sanción. Todos coincidimos en que existe poca similitud y relación entre equipos electrónicos y vigiladores: tanto en el accionar y requerimientos de cada uno como en los montos de dinero que intervienen en las contrataciones entre usuarios y empresas.
- Que sea clara en cuanto a la obligatoriedad de informar de manera inmediata a las autoridades los eventos recibidos en un centro de monitoreo, contemplando las dudas que podría haber debido a la naturaleza incierta del evento mismo. Esto también repercute en los tiempos de aviso a las autoridades, para lo cual la ley también debe considerar los filtros lógicos que requiere todo evento recibido a fin de no generar asistencias innecesarias con su consecuente costo logístico o sanciones. Debe replantearse las consecuencias por los avisos de falsas alarmas, ya que es posible minimizarlas pero no eliminarlas totalmente sin correr el riesgo de exponerse a sanciones por no actuar ante un ilícito, lo cual también significaría prestar un servicio no acorde a las expectativas del usuario. En este sentido, también debería contemplar como opción la posibilidad de que la resolución de la sospecha de un ilícito sea acordada exclusivamente entre el usuario y la empresa de monitoreo. Hasta tanto sea comprobado que existe un hecho consumado, considerando que existen formas de verificar si el evento recibido por un operador es real o no (videoverificación, audioverificación, móvil privado con verificador despachado al lugar, etc.), se podría evitar la intervención de los organismos públicos. Siendo así, se anularían también los argumentos que dan origen a las pretensiones de tributos adicionales basados en gastos excesivos por despachos policiales.

Editorial

Estimados colegas:

Muchos de ustedes habrán recibido algún contacto mediante una llamada personal desde nuestra cámara y muchos otros la recibirán en los próximos días. En CEMARA hemos incorporado especialistas en comunicación a nuestro equipo, con el objetivo de trasmitir las actividades de la cámara, consultar a nuestros miembros acerca de sus necesidades puntuales y difundir invitaciones para participar en las diferentes comisiones internas y reuniones abiertas de la Comisión Directiva.

En la cámara estamos trabajando en la creación de una base de datos nacional de empresas de monitoreo con el objetivo de acercarnos a todos los colegas con los cuales compartimos la misma problemática. En este sentido, es nuestra intención contactar y asociar a las empresas proveedoras tanto de equipos como de los servicios que nos interesan y consumimos, con el fin de crear círculos virtuosos que nos beneficien a todos. También realizaremos encuestas de diferentes tipos que daremos a conocer oportunamente.

Ya tenemos presencia en las redes sociales con cuentas en Facebook y LinkedIn; se actualizarán periódicamente con contenidos de interés para el sector.

/pages/Cemara-camara-de-empresas-de-monitoreo-de-alarmas

CEMARA camara de empresas de monitoreo de alarmas

Nueva entrega de la serie en la que tratamos aspectos legales de la actividad, tanto actuales como los previstos a través de proyectos de modificaciones de leyes vigentes. Seguimos citando controversias surgidas en la aplicación y cumplimiento de la ley y analizando distintos aspectos que deberían contemplarse en una futura ley nacional.

- Que sea simple en cuanto a la posible burocracia que pueda generarse por cuantiosos trámites derivados del registro (de altas, bajas, modificaciones de usuarios, etc.). Debido a que en la actualidad se los requiere –en forma criteriosa– a empresas de vigilancia privada, donde sí es útil y necesario tener un registro detallado por las características de tal actividad, podría imaginarse y pretenderse como aplicables también, por estar en la misma ley, al sector de la seguridad electrónica.

De acuerdo a nuestro criterio, esto no se justifica por lo engorroso y por lo oneroso para las arcas públicas el control de los registros y detalles varios de los usuarios finales que las empresas deben suministrar. Por la cantidad elevada de usuarios, por los montos reducidos de los abonos involucrados y por lo típico de su expectativa de vida corta y altas posibilidades de modificaciones e intervenciones técnicas a lo largo de lo que dure el servicio, consideramos que, de existir, sería una estructura burocrática enorme que no produciría beneficio alguno.

Por otro lado, sí puede ser necesario el registro del usuario y/o la empresa de monitoreo convocante cuando exista el requerimiento de despachos policiales, a fin de analizar a lo largo del tiempo, desde el organismo público, si existe un uso que pueda catalogarse como abusivo para corregirlo a través de diferentes métodos.

LA CAPACITACIÓN COMO EJE

La constante capacitación de todos los intervinientes en los procesos de nuestra actividad es fundamental y debe estar establecida, regulada y controlada para establecer un mínimo necesario.

Debe garantizarse que cualquier ciudadano, usuario o contratante de un sistema tenga una expectativa sobre su operatividad que la ley pueda garantizar como cierta, al tiempo que debe desalentar a empresarios inescrupulosos, ávidos del mayor lucro posible sin consideraciones de riesgos ni de calidad de servicio.

En el sentido de la mejora y la calidad, desde nuestra institución también propiciamos la implementación de decretos, reglamentaciones o disposiciones derivadas de la ley de aquello ya estudiado profundamente en las normas IRAM, surgido de los análisis y conclusiones plasmados en muchos estándares específicos y que han sido realizados por diversos especialistas de diferentes sectores interesados (universidades, empresas prestatarias, compañías de seguro, entes de defensa del consumidor, policía, entre otros).

PROYECTOS DE LEY

En CEMARA estamos llevando a cabo un proceso de revisión de diferentes proyectos de ley nacional, algunos de elaboración propia y ya estudiados en diversas épocas, acondicionándolos a las nuevas necesidades y coyunturas con el valioso apoyo de diferentes especialistas y asesores.

En poco tiempo presentaremos el trabajo para que sea considerado, debatido y enriquecido por todos los colegas interesados, para generar así una propuesta definitiva surgida del sector mismo, sector que ha demostrado elevada idoneidad y fuerte compromiso aún en los momentos en los que no existía regulación alguna.

Ing. Alberto Zabala
Comisión Técnica CEMARA

La conveniencia
de trabajar con
los expertos.

Cika
ELECTRONICA

Ofrecemos calidad en componentes electrónicos, eficiencia en distribución, conocimiento técnico y desarrollos a medida.

GTM · HOLTEX · WENSHING ELECTRONICS · Digi · SIMCom · 4PLUS · GlobalSat · KOSHIN · SUN HOLD ELECTRIC INC. · FAGOR · POWERTIP · FORDATA · REMTRON · ANYTEK · "0" · CS

SOLO EN CIKA

INNOVACION CERTIFICADA

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.

ASESORAMIENTO & CONOCIMIENTO

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5486 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@armet.com.ar - MENDOZA: (0261) 409-0700 informes@ityt.com.ar

Anicor®

Más de 30 años brindando calidad y excelencia en nuestros cables

Especialistas en cables para comunicaciones, transmisión de datos e interconexionado de Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:

CABLES TELEFONICOS

- *Multipares Plantel Interior*
- *Multipares Subterráneos*
- *Multipares Auto Suspendidos*
- *Cables de Instalación Interna y Acometida*

TRANSMISION DE DATOS

- *Cables UTP Interior y Exterior Cat.5*
- *Cables UTP Auto Suspendido Cat.5*
- *Cables FTP Interior y Exterior Cat.5*
- *Cables FTP Auto Suspendido Cat.5*

PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- *Cables Telefónico Blanco*
- *Cables para Intercomunicadores*
- *Cables Coaxiales RG59u*
- *Cables UTP y FTP Interior y Exterior*
- *Cables para Sensores de Incendio*

CABLES ESPECIALES

- *Cables Blindados Par Compensados*
- *Desarrollos Especiales*

Asesoramiento Especializado

CADIEEL
Cámara Argentina de Industrias Electrónicas, Electromecánicas, Luminotécnicas, Telecomunicaciones, Informática y Control Automático

casel
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica

Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4878-0924/0925/0926
ventas@anicorcables.com.ar • **www.anicorcables.com.ar**

Anicor 30 años

IP UserGroup Latin America

Boletín Institucional - Año 1 - Nº 4 - Junio 2015

IP-in-Action LIVE Medellín

IP UserGroup Latinoamérica organizará por su segunda vez en la ciudad de Medellín, Colombia, su evento sobre tecnología en seguridad, IP-in-Action LIVE, evento que se llevará a cabo el jueves 4 de junio 2015 en el Diez Hotel, ubicado en el exclusivo barrio de El Poblado, en Medellín. En la zona encontrarán gran variedad de centros comerciales con las mejores tiendas, restaurantes, cines y demás. El día incluirá un amplio programa de seminarios educativos junto a un área de exposición con la exhibición y demostración de los más recientes productos y servicios que utilizan tecnología IP.

Entre las empresas expositoras estarán Anixter, Avigilon, Axis Communications, Bolide Technology, EverFocus Electronics, Fluidmesh Networks, iBrido, ISTC, Kronos LA, LT&C USA, Milestone, Mobotix, Nexxt Solutions, NVT, Raytec Systems y Security College US.

Entre los conferencistas estarán Paula Andrea Aguilera, Field Application Engineer de Nexxt Solutios; Diana Ardila, Key Account Manager Sur América - Cono Norte de Axis Communications; Alfonso Arenas, Support Engineer de ISTC; Camilo Ávila, Director de Proyectos de Bolide Technology; María Fernanda Barragán, Gerente de Territorio Cono Sur de Milestone Systems, Marcos De la Cruz, Regional Sales Manager Latin America de Fluidmesh Networks, Juan Echavarría, Business Development Manager de Mobotix, Jesús Hernández, Ingeniero de Soporte de Kronos LA; Alberto Pinilla, Gerente Regional de Ventas de Avigilon; Eduardo Polanco, Latin America Sales Engineer de KT&C USA; Sara Sánchez, Sales Director Latin America de EverFocus Electronics; César Sandoval, CEO de iBrido; Omar Suárez, Manager Región Andina Optex para Raytec Systems y Jaime Trujillo, Gerente de Desarrollo de Negocios Centroamérica y Región Andina de NVT.

El grabador Digital Sentry de Pelco galardonado con el Premio Platino GOVIES

Pelco by Schneider Electric se complace en anunciar que el sistema de grabación Digital Sentry DSSRV2 recibió el Premio Platino en la categoría de Sistemas de Administración de Video en la competencia por los premios GOVIES a la Seguridad de Gobierno 2015.

De acuerdo con los organizadores, un panel independiente de jueces en la industria de la seguridad eligió las mejores soluciones para las categorías 2015 y nombró a los ganadores en base a criterios como características, innovación, facilidad de uso, interoperabilidad, calidad, diseño, oportunidad de mercado, avances tecnológicos, escalabilidad e impacto en la industria de la seguridad.

El sistema de grabación Digital Sentry DSSRV2 de Pelco es reconocido por su cumplimiento con el Marco de la Gestión de Riesgos en la Protección y Defensa de la Información (DIARMF), un cumplimiento crítico para las aplicaciones del Departamento de Defensa, donde es vital proteger la información.

Avigilon presenta la cámara de seguridad con mayor número de megapíxeles y análisis de video de autoaprendizaje

Avigilon Corporation anunció la incorporación de su tecnología de análisis de video de autoaprendizaje a su serie de cámaras HD Pro, disponibles en resoluciones de 4K (8 megapíxeles) y 5K (16 megapíxeles). El análisis de video de autoaprendizaje de Avigilon es una tecnología que detecta y aprende instantáneamente la escena supervisada durante la instalación y se adapta a los cambios y patrones de movimientos, sin necesidad de calibración manual. La HD Pro de 5K es la cámara de sensor único de más megapíxeles del sector con análisis de autoaprendizaje.

La combinación del análisis de autoaprendizaje con su serie de cámaras HD Pro proporciona una protección de perímetro superior y un control de alto alcance con cobertura excepcional.

IP UserGroup® Latinoamérica

EXPO Seguridad & Conferencias

IP-in-Action LIVE Medellín
Jueves, Junio 4 2015
diez Hotel

El único foro independiente de la tecnología IP y sus aplicaciones en la seguridad de red y física

El día incluye:

- Programa completo de presentaciones educativas
- Excelente selección de los últimos productos de seguridad y servicios utilizando la tecnología IP
- Oportunidad para concretar nuevos negocios de distribución y de representación de marca
- Oportunidad para establecer contactos especializados y alianzas estratégicas
- Bebidas, coffee break y buffet lunch

www.ipusergrouplatino.com
pr@ipusergroup.com

ANIXTER aVIGILON AXIS COMMUNICATIONS BOLIDE TECHNOLOGY GROUP EverFocus FLUIDMESH IP focus International
iBrido KRONOS milestone The Open Platform Company MOBOTIX NEXXT SOLUTIONS IT/USERS rayTEC
ISTC NVT Negocios de Seguridad TECNOSeguro

20.000 personas en Latinoamérica leen

Negocios de Seguridad®

Revista líder sobre **Empresas, Productos y Servicios** de Seguridad Electrónica

Usted, ¿lee Negocios de Seguridad?

VEA ONLINE TODAS NUESTRAS EDICIONES INGRESANDO EN

WWW.RNDS.COM.AR

Allí encontrará las mejores propuestas de productos y servicios, ofrecidas por las empresas más prestigiosas del sector.

Linterna
RECARGABLE ESPECIAL
PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías
Panasonic

Stock permanente en baterías importadas,
también tenemos en stock permanente
baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas,
marca RISTTONE.
Se recomienda su uso sólo en alarmas.

BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped · Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas - HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrógenos

COMPRAMOS BATERIAS VIEJAS

RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447
info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

MEJOR PRECIO & CALIDAD

SEGURIEXPO
BUENOS AIRES

Exposición Sudamericana de Seguridad Electrónica

¡Regístrese por Internet!

www.seguriexpo.com.ar

15 – 19.9.2015, La Rural Predio Ferial

Buenos Aires, Argentina

En conjunto con:

BIEL light+building BUENOS AIRES

Intrusión y Monitoreo Controles de Accesos Vigilancia Electrónica
Seguridad Informática Videocámaras de Seguridad Tarjetas y Credenciales
Detección y Extinción de Incendio Seguridad Física

La exposición es exclusiva para empresarios, usuarios y profesionales del sector.
No se permitirá el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

casel messe frankfurt

Messe Frankfurt Argentina - Tel: +54 11 4514 1400 - seguriexpo@argentina.messefrankfurt.com - www.seguriexpo.com.ar

SEGUNDA JORNADA DE SEGURIDAD ELECTRONICA

Muestra + Charlas

Aproveche esta excelente oprtunidad para actualizarse profesionalmente y conocer nuevos productos

Rosario

Viernes 12 de junio

City Center

Bv. Oroño 6300

de 09.00 a 20.00

¡Lo esperamos!

Regístrese sin cargo en:
http://urlmin.com/jornadarosario0

En un día
25 expositores, 12 conferencias
No te la podes perder!

casel
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica
+ 54 11 4342 1383 - info@casel.org.ar
www.casel.org.ar

NEGOCIOS DE SEGURIDAD
Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e.mail: info@rnds.com.ar - web: www.rnds.com.ar

DIRECCIÓN EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar

DIRECCIÓN COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar

ATENCIÓN AL LECTOR
ASISTENTE EDITORIAL
Félix Wuhl
lectores@rnds.com.ar

ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar

ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar

COBRANZAS
Julián Medina
admin@rnds.com.ar

PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar

DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar

DISEÑO PUBLICITARIO
José Luis Carmona*
Celular: (15) 5498-3028
19logograf@gmail.com

DEPARTAMENTO CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar

IMPRESIÓN
Latingráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777

DISTRIBUCIÓN
Fast Mail Correo Privado
R.N.P.S.P. Nº 098
Teléfono: (54 11) 4766-6007

(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad® es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 45 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.
Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Nestor Lespi S.H.
Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145
Se prohibe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.
Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.
Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.
Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.
Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar

Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar

Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar

Revista Negocios de Seguridad® es Socio Adherente de CASEL
www.casel.org.ar

Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades del IP UserGroup
www.ipusergrouplatino.com

63 ACROS
+54 11 4861-8960
ventas@acros.com.ar
www.acros.com.ar

67 ALIARA
+54 11 4795-0115
ventas@aliara.com
www.aliara.com

129 ALESAT MONITOREO
0800 222 0919
info@alesat.com.ar
www.alesat.com.ar

45 ALONSO HNOS.
+54 11 4246-6869
info@alonsohnos.com
www.alonsohnos.com

145 ALSE
+54 11 4761-4222
cursos@alseargentina.com.ar
www.alseargentina.com.ar

139 ANICOR CABLES
+54 11 4878-0924
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar

114 APRICLASS
+54 11 4736-9494
info@apriclass.com.ar
www.apriclass.com.ar

28 AR CONTROL S.R.L.
+54 11 4523-8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

99 ARG SEGURIDAD
+54 11 4674-6666
ventas@argseguridad.com
www.argseguridad.com

88 BCG
89 +54 11 4308-0223
96 info@bcggroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar

01/ BIG DIPPER
05 +54 11 4481-9475
73/ ventas@bigdipper.com.ar
80 www.bigdipper.com.ar

110 BIO CARD TECNOLOGIA S.R.L.
111 +54 11 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

115 ByH Ingeniería s.r.l.
+54 3496 42-7652
info@byhingenieria.com
www.byhingenieria.com

123 BYKOM S.A.
+54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com.ar

143 CASEL
+54 11 4342-1383
info@casel.org.ar
www.casel.org.ar

32 CENTENNIAL ELECTRONICA
33 +54 11 6777-6000
centennial@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

131 CENTRY
+54 11 4122-1000
centry@centry.com.ar
www.centry.com.ar

138 CIKA ELECTRONICA
+54 11 4522-5466
info@cika.com
www.cika.com

109 CONEXTUBE
+54 11 4769-1419
monitoreo@conextube.com
www.conextube.com

112 CONTROL 24
+54 342 455-6565
info@control-24.com.ar
www.control-24.com.ar

130 CYBERMAPA
+54 11 3962-1200
street@cybermapa.com
www.cybermapa.com

25 DAHUA TECHNOLOGY CO. LTD.
27 +86 571 8768-8883
overseas@dahuatech.com
www.dahuasecurity.com

97 DATCO
+54 11 4103-1300
scai@datco.net
www.datco.net

128 DAZ CONDUCTORES
+54 11 4657-8888
ventas@dazconductores.com.ar
www.dazconductores.com.ar

119 DCM SOLUTION S.A.
+54 11 4711-0458
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

43 DEITRES
+54 223 494-2541
info@deitres.com.ar
www.deitres.com.ar

47 DEXA SEGURIDAD
+54 11 4756-0709
www.dexa.com.ar

53 DIALER ALARMAS
54 +54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

103 DIGISET
+54 11 4857-3130
venta@digiset.com.ar
www.digiset.com.ar

22 DMA S.R.L.
23 +54 341 486-0800
info@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

55 DRAMS TECHNOLOGY
57 +54 11 4856-7141
59 ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

21 DSC
+1 905 760-3000
info@dsc.com
www.dsc.com

60 DVR STORE
61 +54 11 4632-5625
info@dvr-store.com.ar
www.dvr-store.com.ar

35 DX-CONTROL S.A.
+54 11 4647-2100
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

93 ELCA SEGURIDAD S.R.L.
94 +54 11 4921-3796
95 info@elcasrl.com.ar
www.elcasrl.com.ar

18 ELECTROSISTEMAS
19 +54 11 4713-8899
91 ventas@electrosistemas.com.ar
www.electrosistemas.com.ar

14 FIESA
15 +54 11 4551-5100
16 fiesa@fiesa.com.ar
www.fiesa.com.ar

133 FUEGO RED S.A.
134 +54 11 4555-6464
info@fuegored.com
www.fuegored.com

125 FULLTIME
+54 11 4568-3723
info@fulltimeargentina.com.ar
www.fulltimeargentina.com.ar

48 GRUPO MARMARA
+54 11 4384-6092
ventas@grupomarmara.com.ar
www.grupomarmara.com.ar

126 GTE
127 +54 11 4896-0060
info@gte.com.ar
www.gte.com.ar

37 HEXACOM
+54 11 4962-3818
ventas@hexaweb.com.ar
www.hexaweb.com.ar

01B HID
01S +54 11 4855-5984
smazzoni@hidglobal.com
www.hidglobal.com

147 INTELEKTRON
+54 11 4305-5600
ventas@intelektron.com
www.intelektron.com

145 IP USERGROUP
+593 2 604-0806
pr@ipusergroup.com
www.ipusergrouplatino.com

104 LANTRONICA
105 +54 11 5368-0503
info@lantronica.com.ar
www.lantronica.com.ar

117 LARCON-SIA S.R.L.
+54 11 4735-7922
ventasba@larconsia.com
www.larconsia.com

49 MAFP CONSULTORES
+54 11 4931-6329
info@mafpconsultores.com.ar
www.mafpconsultores.com.ar

142 MESSE FRANKFURT ARGENTINA
+54 11 4514-1400
seguriexpo@argentina.messefrankfurt.com
www.seguriexpo.com.ar

87 MICROCOM ARGENTINA
www.microcom.com.ar

146 MONITOREO.COM
+54 11 4630-9090
central@monitoreo.com.ar
www.monitoreo.com

65 NAGROZ S.R.L.
+54 11 4912-1807 / 1897
ventas@nagroz.com.ar
www.nagroz.com.ar

38 NANOCOMM S.A.
39 +54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocomm.com

41 NETIO
+54 11 4554-9997
info@nt-sec.com
www.nt-sec.com

42 OPTEX AMÉRICA
+54 911 6455-2326
jlmartinez@optexamerica.com
www.optex.net/al/es/index.html

107 PRONEXT
+54 11 4958-7717
info@pronext.com.ar
www.pronext.com.ar

64 PUNTO CONTROL S.A.
148 +54 11 4361-6006
ventas@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar

69 QUALITY SYSTEMS
70 +54 341 568-0240
71 info@qualitysystems.com.ar
www.qualitysystems.com.ar

29 RADIO OESTE
+54 11 4641-3009
info@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com.ar

51 RISCO
info@riscogroup.com.ar
www.riscogroup.com

141 RISTOBAT
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

98 SECURITAS
+54 11 4014-3200
www.securitasargentina.com

12 SECURITY ONE
13 +54 11 4555-1594
info@securityone.com.ar
www.securityone.com.ar

40 SEGURPLUS
+54 249 444-0310
contacto@segurplusseguridad.com.ar
www.segurplusseguridad.com.ar

81 SELNET
82 +54 11 4943-9600
83 info@selnet-sa.com.ar
85 www.selnet-sa.com.ar

31 SILICON GROUP
+54 11 6009-2005
ventas@silicongroup.com.ar
www.silicongroup.com.ar

06 SIMICRO S.A.
07 +54 11 4857-0861
08 ventas@simicro.com
09 www.simicro.com

121 SOFTGUARD
+54 11 4136-3000
info@softguard.com
www.softguard.com

17 SPS
+54 11 4639-2409
info@sistemasps.com
www.sistemasps.com

10 TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD
11 +54 11 5238-5553
info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

120 TEKHNOSUR S.A.
+54 11 4791-3200
comercial@tekhnosur.com
www.tekhnosur.com

68 TODO SEGURIDAD
+54 387 431-6429
todoseguridadnoa@gmail.com

135 TRUE DIGITAL SYSTEMS
+54 11 4580-2050
info@tdsintl.com
www.truedigitalsystems.wix.com/truedigital

101 VISIONxIP
+54 11 3220-3390
info@visionxip.com
www.visionxip.com

113 ZKTECO ARGENTINA
+54 11 4785-6481
info.arg@zkteco.com
www.zkteco.com

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de anunciar en Negocios de Seguridad®
por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al (54 11) 4632.9119

exposición de automatismos de acceso y electrónica.

expo 2015 alse

16 y 17 de junio 2015

centro de convenciones de vicente lópez / laprida 150 (av. del libertador), vicente lópez.

Auspicia **MUNICIPALIDAD DE VICENTE LÓPEZ**

_curso de entrenamiento teórico

- capacitación técnica nivel inicial.
- capacitación técnica nivel avanzado.

_curso de entrenamiento práctico

- instalación de equipos en vivo.

***gratuito**
cupos limitados.

- exposición de productos **alse.**
- exposición de máquinas y herramientas.
- presentación de nuevos productos **alse.**

pre-inscripción
cursos@alseargentina.com.ar

54 011 4761 4222 / 0810 555 ALSE (2573)
www.alseargentina.com.ar

FULL REDUNDANCIA, 100% EN LA NUBE, 100% OPEN SOURCE

(Linux, Java, PHP, MySQL, Asterisk, Android)

El sistema **monitoreo.com** es el único software que le permite tener su propia Central de Monitoreo sin mas inversión que una notebook conectada a Internet con la que podrá operar los eventos de sus abonados desde cualquier lugar y a cualquier lugar, dar altas, realizar demos on-line en la casa de su cliente, modificaciones, auditoria, y mucho mas.

No existen diferentes versiones. Posee un mantenimiento y desarrollo permanente que logra una evolución continuada desde 1996.

Videoverificación integrada sin Explorer, ni softwares, ni DVR.

VoIP integrada, permite discado automático, grabación total y eliminar los costos de telefonía de larga distancia.

No requiere antivirus, ni firewall, ni licencias, ni tener que comprar un software.

Y mucho... pero mucho mas.

Lo único que tendrá que instalar es un navegador Mozilla Firefox que descarga gratuitamente de Internet. Todo lo demás lo hace **monitoreo.com** en Internet.
monitoreo.com es un concepto distinto, es una RED donde un grupo de empresas y profesionales comparten recursos y todos se benefician.

VEA UN DEMO EN:
http://www.monitoreo.com/demo.php

SEPA PORQUE ES EL SISTEMA MÁS SEGURO EN:
http://www.monitoreo.com.ar/redundancia.php

NO NOS CREA, ¡PRUÉBELO! **www.monitoreo.com**

INTELEKTRON LE OFRECE INTEGRACIÓN TOTAL Y LA MEJOR TECNOLOGÍA EN CONTROL DE ACCESOS

LÍNEA API-4000

NUEVO EQUIPO, Más Prestaciones

Lectores Biométricos y todas las Tarjetas
Borneras Removibles, Fácil Instalación
Expandible hasta 8 Lectores
TCP-IP Embebido, WI-FI y GPRS Opcional
Web Server para Configuración Remota y SDK opcional

NUEVO

LECTOR RFID IN-Prox 125 Khz

TODO EN UNO, Funcionalidad, Calidad y Precio

Lectura de Tarjetas: EM-MARIN, Compatible HID y DUAL
Formato de Salida: Wiegand, ABA TRACK y RS-232
Elegante y Robusto. 3 Estados de LEDs
Garantía 2 años

Consulte descuento por PROMO LANZAMIENTO

PRODUCTOS DE DESARROLLO Y FABRICACIÓN NACIONAL

INTELEKTRON, IN, INPROX y sus respectivos logos son marcas registradas de INTELEKTRON S.A. HID and the HID logo are trademarks or registered trademarks of HID Global in the U.S. and/or other countries.

intelektron

Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600
www.intelektron.com - ventas@intelektron.com
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina

Argentina

Línea completa de productos

HID

-10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
-Mejor servicio y atención.

INDALA

-Garantía local
-Stock disponible
-El mejor precio

PROX BY HID

-RFID 125 Khz
-Tarjetas y lectores
-Línea completa HID

iCLASS by HID

13,56 Mhz
-Lectura y escritura
-Tarjetas y lectores inteligentes

Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva

PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S

CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

CERRADURAS Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe

Electromagnética

- 300, 600 y 1200 LB
- Led indicador

Botón de emergencia
- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal

Herrajes
- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)

De Perno
- Sensor de botella
- Fail safe
- Temporizador programable

Perno con llave
- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavín interior
- Temporizador programable

Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior

Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior

Pestillos
- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo

Pulsador apertura
- Plástico alto impacto
- Ideal perfiles
- NA

Punto Control
SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4 - Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR - ACCESO@PUNTOCONTROL.COM.AR
Distribuidor Oficial - Tel: 4361-6006

casel
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica
Socio Activo