

## INFORME DE MERCADO



Actualidad de la seguridad electrónica en Argentina <60>

## CONSULTORÍA TÉCNICA



El ingreso y las entraderas. Cómo acceder a un sitio de forma segura

## TECNOLOGÍA



Cámaras alimentadas con energía solar. Consumo y equipamiento

## FORO



Postales y resumen del quinto encuentro de foristas <126>

# Negocios de Seguridad®

Número 99  
Feb/Mar '16

Seguinos en

Revista Líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

### EMPRESAS

#### ISSA PELBA

Productos y servicios desde la zona norte bonaerense <44>

#### RED ARGENTINA DE MONITOREO

Nuevas instalaciones y más servicios <48>

### PERFIL PROFESIONAL

#### CLAUDIO RIVERO

Un repaso por la trayectoria del fundador de TekhnoSur <54>

### CASOS DE ÉXITO

#### Proyecto e implementación de videovigilancia en el CEAMSE <72>

Control de acceso en la Superintendencia de Seguros de la Nación <78>

Instalación de cámaras IP en espacios estrechos <84>

### TENDENCIAS

Cámaras inteligentes de CCTV. Cada vez más poderosas <110>

### TIENDA DE SEGURIDAD

Los mejores productos y las últimas novedades del sector <114>

### FORO

Los temas tratados en la comunidad virtual más importante del sector <120>

### INSTITUCIONES

Boletín informativo con las actividades de CEMARA <132>

### ADE+

ACTUALIDAD <30> EVENTOS <40>

**DEXA**  
Importador y Distribuidor de Sistemas de Seguridad

**lonso**  
ALARMAS

**DSC**  
A Tyco International Company

**PARADOX**  
SECURITY SYSTEMS

**dahua**

**HIKVISION**

Stock Permanente  
Soporte y Asesoramiento Técnico  
Entregas y Envíos a Todo el País

[www.dexa.com.ar](http://www.dexa.com.ar)

A metros de Panamericana  
Marina Policial #11

Más información abriendo la solapa

**DESLICE TOQUE GIRE APUNTE PULSE U OPRIMA**

**CON CONFIANZA.**

**HID**

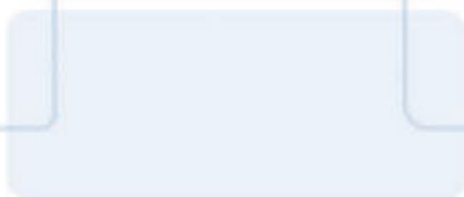
**DESGLICE  
TOQUE  
GIRE  
APUNTE  
PULSE  
U OPRIMA  
CON CONFIANZA.**

La tecnología está evolucionando y palabras como "interoperabilidad" están haciéndose muy populares con un significado completamente nuevo. HID Global está a la cabeza de la industria desarrollando la cartera más amplia del mundo en soluciones de identificación segura completamente interoperables. Estamos conectando a las personas con lugares mediante soluciones físicas, móviles y virtuales como nunca antes; y lo hacemos con las capas de seguridad más avanzadas en cualquier parte del planeta.

Usted lo llamaría soluciones prácticas de principio a fin. Nosotros lo llamamos, "Su Seguridad Conectada".

SU SEGURIDAD. CONECTADA | Visitenos en [hidglobal.mx](https://hidglobal.mx)





# EXTERNOS PoE HASTA 400m

Rompiendo los límites de los 100m

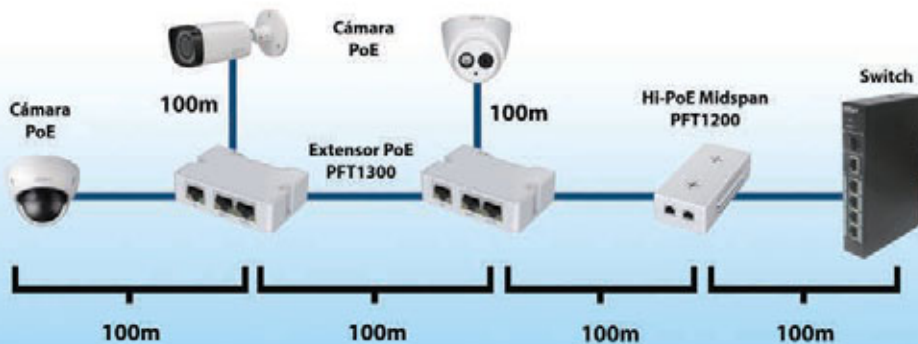
- NO NECESITA FIBRA ÓPTICA
- MÁS SIMPLE, MENOS COSTOSO
- SOPORTA HI-PoE
- NO REQUIERE FUENTES EN CADA CÁMARA



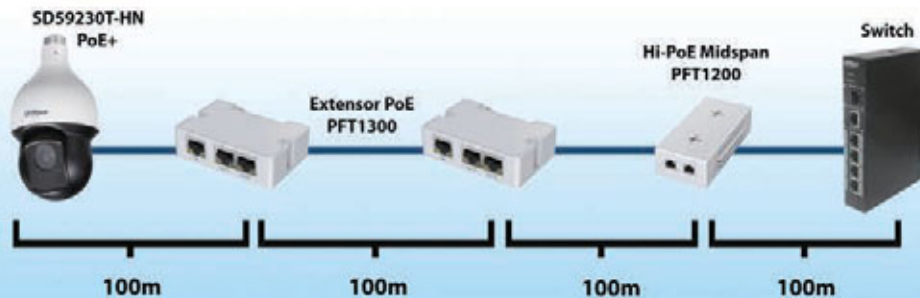
- CONVIERTE CUALQUIER SWITCH EN HI-PoE
- PERMITE CASCADA HASTA 400Mts



CASO DE USO 2: HASTA 400Mts EN DOS CÁMARAS Y UNA TERCERA A 300Mts

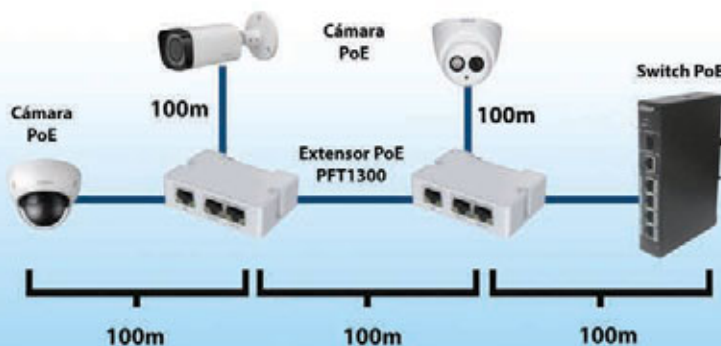


CASO DE USO 3: HASTA 400Mts DOMO PoE+



CASO DE USO 4: DOMO HI-PoE HASTA 200Mts

CASO DE UNO 1: HASTA 300Mts con Switch PoE





# VIDEOVIGILANCIA MÓVIL

# DAHUA TECHNOLOGY

## DVR MÓVIL TRIBRIDO 4G

> Soporta **HDCVI/IP/Analógico**

> **Supercapacitor** incorporado

> Grabación HD y FULL HD

> 3G, 4G, Wifi, GPS, Alarmas

> Envío de alertas por SMS

**CUMPLE CON CUALQUIER REQUERIMIENTO**



**4/8Ch**  
**MCVR5104**



## CÁMARAS MÓVILES

Todos los equipos se anuncian en la red como **ONVIF**

**CA-M 183H**



Analógica 700TVL

**HAC-HDBW2220F**



HDCVI 2.4Mpx, Audio

**IPC-HDBW2220F**



IP 2Mpx, Video Analítico

**MJHJ4P**



Switch vehicular 4 puertos PoE



**PTZ35220S - Domo Vehicular 2Mpx**

- 2Mp excellent image quality
- Powerful 20x optical zoom
- Pan range: 360° endless, speed up to 60°/s
- Up to 256Presets, 4Tour, 4Pattern, 4Auto scan
- IR Distance up to 150m
- DC8V~36V Power Supply, IP66

**Joystick MY-RM6U**



Joystick vehicular para PTZ, diseñado para patrullas, colectivos, etc.

## SERVIDORES

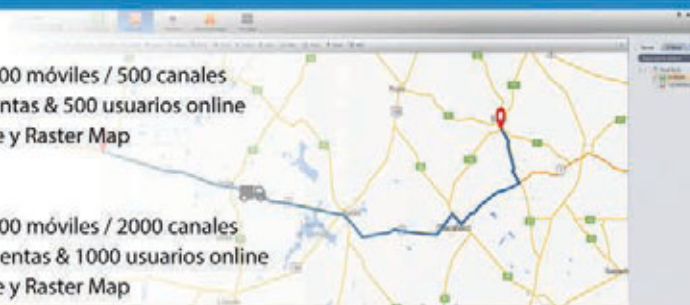


• **DSS4004:**

- Admite hasta 200 móviles / 500 canales
- Hasta 5000 cuentas & 500 usuarios online
- Soporta Google y Raster Map

• **DSS7016:**

- Admite hasta 500 móviles / 2000 canales
- Hasta 10000 cuentas & 1000 usuarios online
- Soporta Google y Raster Map



**DAHUA**  
TECHNOLOGY

[www.dahua.com.ar](http://www.dahua.com.ar)



# NUEVA LÍNEA ECONOMY+

# HD-CVI

EL SISTEMA DE CCTV HD, MÁS ECONÓMICO DEL MERCADO!

**FULL  
HD**  
1 y 2 Mpx



**HCVR4104C-S2**  
4CH 720P TRIBRID

## HD 1 MEGAPIXEL

### HAC-HFW1000S

**HD**



1MP 720P Water-proof IR  
HDCVI Camera

- 1/4" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- Smart IR 30m
- IP66, DC12V

### HAC-HFW1000R(M)

**HD**



1MP 720P Water-proof  
HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/4" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- Smart IR 20m
- IP66, DC12V

### HAC-HDW1000M

**HD**



1MP 720P Water-proof IR  
HDCVI Mini Dome Camera

- 1/4" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- Smart IR 30m
- IP66, DC12V

### HCVR4104/08/16-HS/4232AN-S2

**TRIBRID**



4/8/16/32 CH Tribrid HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP
- All channel@720P recording
- 4/8/16/32ch sync playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 1ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45, RS485

## FULL HD 2 MEGAPIXEL

### HAC-HFW1200R

**FULL HD**



2MP 1080P Water-proof  
HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/2.7" 2Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@1080P
- 3.6mm fixed lens (6mm optional)
- Max. IR LEDs length 20m, Smart IR
- IP66, DC12V

### HAC-HFW1200R-VF-IRE6

**FULL HD**



2MP 1080P Water-proof  
HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/2.7" 2Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@1080P
- 2.7~12mm vari-focal lens
- Max. IR LEDs length 60m, Smart IR
- IP66, DC12V

### HAC-HDW1200E

**FULL HD**



2MP 1080P Vandal-proof IR  
HDCVI Dome Camera

- 1/2.7" 2Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@1080P
- 3.6mm fixed lens
- Max. IR LEDs length 50m,
- IP66, DC12V

### HCVR5104/5108/5116H-S2

**TRIBRID**



4/8/16CH Tribrid Mini 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P realtime or 1080P non-realtime recording
- 4/8/16ch sync realtime playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 1ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 1 SATA, 2 USB, RS485, 1 RJ45



# NUEVAS CÁMARAS TÉRMICAS

**alhua**  
TECHNOLOGY

## Características

- Tecnología de sensor de temperatura no refrigerado 17um VOx
- Resolución 336\*256 / 640\*512
- Lentes opcionales 7.5/13/19/35/60/100mm
- Precisión de medición de temperatura de  $\pm 2^{\circ}\text{C}$  (-T model)
- **Tribridas:** IP/HD-CVI/Analógico
- **Disparo de alarmas por temperatura**
- Funciones de video analítico
- Aptas exterior IP66



## CÁMARA TÉRMICA FIJA

TPC-BF5600/5300



Resolución 640\*512 (BF5600) / 336\*256 (BF5300), medición de temperatura, Video analítico, entrada y salida de alarma, audio

## CÁMARA TÉRMICA DOMO PTZ

TPC-SD5600/5300-T



Resolución 640\*512 (SD5600) / 336\*256 (SD5300), medición de temperatura, Video analítico, entrada y salida de alarma, audio

## CÁMARA DUAL: TÉRMICA/VISIBLE PTZ

TPC-PT8620



Cámara visible de 2 Mpx y térmica 640\*512 VOx, 40X Zoom óptico, medición de temperatura





# Soluciones integrales

## Proveedor de soluciones IP

Obtén la solución más eficiente para aprovechar sus beneficios

El objetivo de Dahua Technology es hacer de su marca la primera opción en términos de soluciones IP integrales y, para ello, ofrece una extensa gama de productos en la industria, incluidas las series avanzadas de interfaces front-end y back-end.



CE FC CCC ISO 9001:2000



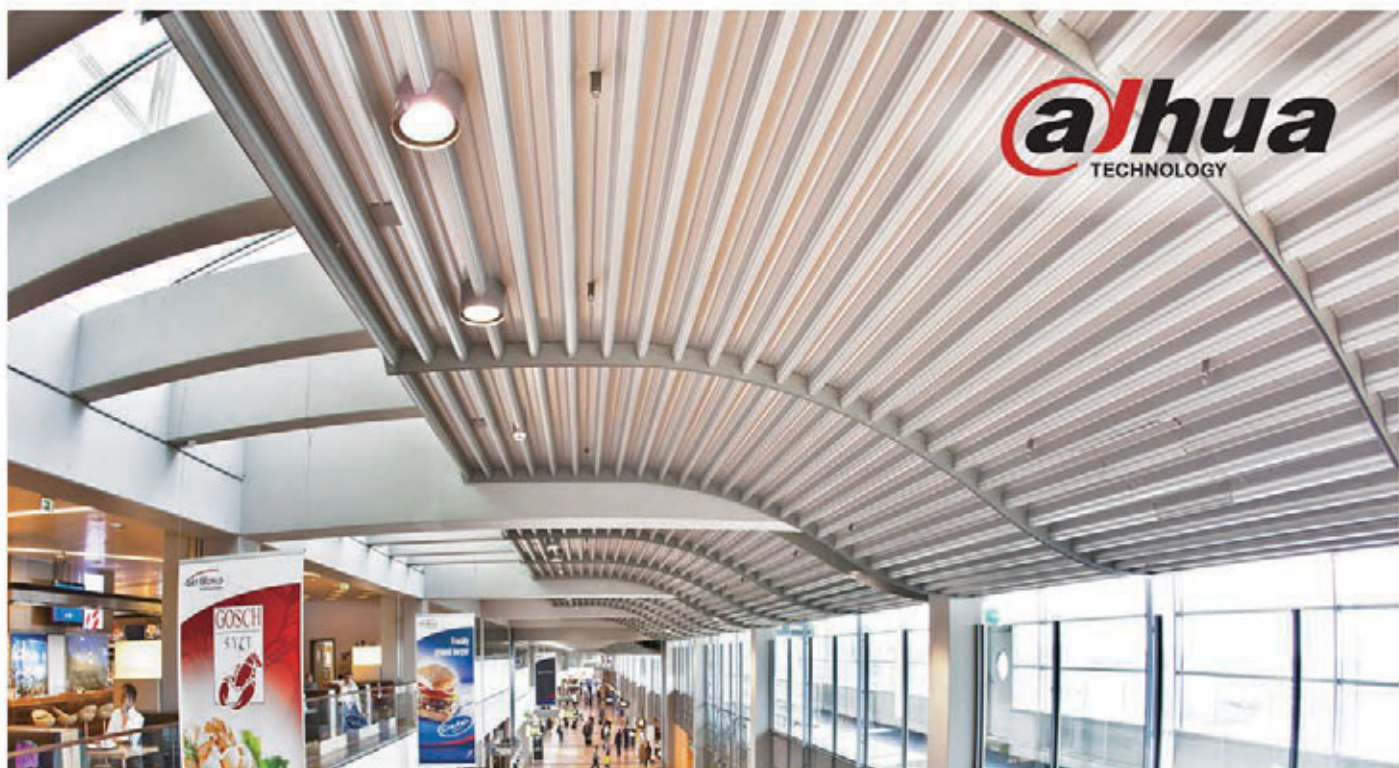
**DAHUA TECHNOLOGY CO., LTD.**

No.1199 Bin'an Road, Binjiang District, Hangzhou, China. 310053  
Tel: +86-571-87688883 Fax: +86-571-87688815  
Email: [overseas@dahuatech.com](mailto:overseas@dahuatech.com)  
[www.dahuasecurity.com](http://www.dahuasecurity.com)

**DISTRIBUIDOR OFICIAL**

**Big Dipper**  
Security





# Panorámica 360° Solución IP



Múltiple corrección de deformación esférica (Multiple Dewarping Mode)



Mapa de calor inteligente



- **Ultra Alta Definición**  
Resolución máxima de hasta 12 MP
- **Compatible con IR**  
Brinda protección día y noche
- **Análisis de datos inteligente**  
Ofrece sugerencias para la toma de decisiones empresariales
- **Compatible con corrección de aberración esférica back-end**  
Compatible con NVR Smart PSS

Modelos recomendados: IPC-EBW81200 NVR4208/4216/4232-8P-4K  
IPC-EBW8600 NVR608-128/608R-128-4K

CE FC CCC VCCI ISO 9001:2000



**DAHUA TECHNOLOGY CO., LTD.**  
No.1199 Bin'an Road, Binjiang District, Hangzhou, China. 310053  
Tel: +86-571-87688883 Fax: +86-571-87688815  
Email: overseas@dahuatech.com  
www.dahuasecurity.com

**DISTRIBUIDOR OFICIAL**  
**Big Dipper**  
Security





El líder mundial en proyección de imagen térmica

## Nueva gama de productos Visuales y Térmicos

### FLIR Térmicas

Las cámaras térmicas Flir le dan la ventaja de ver claramente en la oscuridad, con la fuerte luz del sol, a través de humo, polvo o incluso niebla, a su vez, posee una analítica integrada la cual le permite la detección de intrusos, verificación de alarmas de video, control de iluminación, conteo de personas, flujo de tráfico comercial, gestión de filas y tumulto entre otras funciones.



### FLIR mpX

Flir ha incorporado a su línea de productos la tecnología HD MPX la cual permite obtener resoluciones HD y full HD a través de cable coaxial.

#### Cámaras Bullet



#### DVRs



#### Cámaras Minidomos



#### Cámaras PTZ



### FLIR IP

Para completar toda su línea de productos, Flir incorpora productos para soluciones IP profesionales de alta gama.

#### Cámaras Bullet IP



#### NVRs



#### Cámaras PTZ IP



#### Cámaras Minidomos IP



Av. Corrientes 4969 r (C1414AJC) Bs. As., Argentina  
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)  
e-mail: [ventas@simicro.com](mailto:ventas@simicro.com) / [www.simicro.com](http://www.simicro.com)



## La línea Target maximiza la relación **precio-calidad**

Los cuatro formatos de modelos de la actual línea están equipados con IR inteligente para la visión nocturna, función de desempañado, alarma antimanipulación, máscara de privacidad a las alertas de condición y se adicionan fácilmente a las GV SNVR y GV-NVR de GEOVISION.

Si usted está buscando funciones avanzadas, Geovision ofrece muchos otros modelos de cámaras IP para satisfacer sus necesidades.



### **GV-EBX 1100**

Cámara Box  
interior  
Lente Fijo 1.3  
Megapíxeles



### **GV-EBL 1100/2100**

Cámara Bullet  
Intemperie  
Lente Fijo  
1.3/2 Megapíxeles



### **GV-EFD 1100/2100/3100**

Cámara minidomo  
Lente Fijo  
1.3/2 Megapíxeles



### **GV-EVD 2100/3100**

Cámara minidomo  
Antivándalico  
Lente Fijo  
1.3/2 Megapíxeles



### **GV-EDR 1100/2100**

Cámara minidomo  
Intemperie  
Lente Fijo  
1.3/2 Megapíxeles





# La mejor marca para su sistema de seguridad

## Cámaras Box

Escaneo Interlazado.  
Super Alta Resolución  
0,03 Lux F1.2 (color) /  
0,000001 Lux F1.2 (b/n).  
14 Mascaras De Privacidad.  
OSD. 12VDC/24VCA



**LCB-5100R**  
Color Día/Noche Digital  
CCD 1/3" Exview Had CCD II



**LCB-5500R**  
Color Día/Noche Vía ICR WDR  
CCD 1/3" SUPER Had CCD II

## Minidomos

Lente Varifocal  
Autoiris 2.8-11mm  
Minidomo Varifocal  
Día/Noche  
Triaxial, Techo/pared  
CCD1/3" Exview Had CCD II  
Super Alta Resolución  
Tecnología XDI-V  
OSD. 12 VCC/24AC



**LCD-5100**



**LCD-5300R**  
Día/Noche Vía ICR



**LCV-5100**  
Día/Noche Vía ICR  
Antivándalico (IK10)  
Intemperie Total (IP66)



**LCV-5300R**  
Día/Noche Vía ICR  
Iluminadores infrarrojos  
Antivándalico (IK10)  
Intemperie Total (IP66)

## Bullet

Lente Varifocal Autoiris 2.8-11mm  
Antivándalico (IK10)  
Intemperie Total (IP66)  
Distancia Infrarroja 50 mts.,  
Día/Noche  
CCD1/3" Exview Had II  
Super Alta Resolución  
Escaneo Interlazado. OSD  
14 Máscaras de privacidad  
12 VCC/24AC



**LCU-5300R**



**LCU-5500R-BP**  
Día/Noche Vía ICR  
WDR/HSBLC



**LCU-3100R**  
Mini Bullet. CCD 1/3 Super Had  
24 Leds Distancia Infrarroja 20 mts,  
IP 66 Real, Lente 4 mm  
Triaxial. Cobertura Antivándalica.

## Minidomos IP



**LND-3110R**  
1,3 Megapixel, 1280\*1024,  
WDR Exterior IP66,  
Lente 4mm F2,0  
Día/Noche Vía Filtro ICR,  
14 Leds Infrarrojos,  
Distancia 20 Mts, DC 12v



**LNV-7210R**  
Antivandalica IK10, Exterior IP66  
2,1 Megapixel 60 Fps, 1920\*1080  
Lente 3\*9mm F 1,2 (zoom X3)  
Memoria SD. Día/Noche Vía Filtro ICR  
32 Leds Infrarrojos, Distancia 30 Mts  
Video Analítico. 1 Salida De Video.  
POE / DC 12v

## Bullets IP



**LNU-3110R**  
WDR, de Exterior IP66  
1,3 Megapixel 1280\*1024  
Lente 4mm F 2,0  
Día/Noche Vía Filtro ICR  
24 Leds Infrarrojos  
Distancia 30 Mts. DC12v



**LNU-7210R**  
Antivandalica IK10, de exterior IP66,  
2,1 megapixel 60 fps, 1920\*1080  
Lente 3\*9mm F 1,2 (zoom x3)  
Memoria SD. Día/Noche vía filtro ICR  
32 leds infrarrojos, distancia 30 Mts.  
Video analítico. Audio dos vías  
1 salida de video. POE / AC24v /DC12v



Av. Corrientes 4969 r (C1414AJC) Bs. As., Argentina  
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)  
e-mail: ventas@simicro.com / www.simicro.com



# Innovación AHD2.0

- HD a través de cable coaxil
- 1080P/720P Alta definición
- Distancia de transmisión de 600M
- Señal y control sobre coaxil
- Costo de solución efectiva



## DVR AHD

TD-2700 AS-PL



DVR TRIBRIDA AHD 4/8 CH

TD-2716AE-PL



DVR TRIBRIDA AHD 16CH

## Cámaras AHD

TD-7412AS



720P BULLET AHD +  
CVBR, 2.8/12mm  
20mts IR, EXTERIOR

TD-7422AM



1080P BULLET AHD +  
CVBR, 2.8/12mm  
30mts IR, EXTERIOR

TD-7525AM



1080P MINIDOMO  
AHD + CVBR, 2.8/12mm  
30mts IR, EXTERIOR

## TVT Tecnología IP

## Cámaras

TD-9411S1



BULLET IP 1MP, 3.6mm  
20mts IR, POE, EXTERIOR

TD-9514S1



MINIDOMO IP 1MP, 3.6mm  
20mts IR, POE, EXTERIOR

TD-9422M



BULLET IP 2MP,  
2.8/12mm 30mts IR,  
POE, EXTERIOR

TD-9525M



MINIDOMO IP 2MP,  
2.8/12mm 30mts IR,  
POE, EXTERIOR

## NVR

TD-2804NS-CL



NVR 4CH 1080P/960P/720P  
30FPS SATAx1

TD-2800NE-C



NVR 8/16/32 CH 3MP/1080P/  
960P/720P - 30FPS SATAx2



Av. Corrientes 4969 # (C1414AJC) Bs. As., Argentina  
 telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)  
 e-mail: ventas@simicro.com # www.simicro.com





# VIVOTEK

## UNA MARCA. TODAS LAS SOLUCIONES EN DOMOS

### AS 5362E

- D1 SONY Exview HAD CCD Sensor
- 30 fps @ D1
- Lente 36x Zoom
- WDR Pro
- Filtro Removible Día/Noche
- 360° Continuous Pan y 220° Tilt
- Real-time H.264, MPEG-4
- MJPEG Compression (Triple Codec)
- Weather-proof IP66 y NEMA4X
- Detección de audio
- Auto tracking de objetos en movimiento
- PoE Plus
- 20° sobre su propio eje horizontal

### AS 5336E

- 1080p HD SONY CMOS Sensor
- 30 fps @ 1080p Full HD
- 60 fps @ 720p HD
- Lente 20x Zoom
- Filtro Removible Día / Noche
- 360° Continuous Pan y 220° Tilt
- Real-time H.264, MPEG-4
- MJPEG Compression (Triple Codec)
- WDR Pro
- Weather-proof IP66- y NEMA4X
- Detección de audio
- Auto Tracking de objetos en movimiento
- PoE Plus
- 20° sobre su propio eje horizontal

### SD8364 E

- 1080p Full HD SONY CMOS Sensor
- 30 fps @ 1080p Full HD
- 60 fps @ 720p HD
- Lente 30x Zoom
- Filtro Removible Día / Noche
- 360° Continuous Pan y 220° Tilt
- Real-time H.264, MPEG-4
- MJPEG Compression (Triple Codec)
- WDR Pro
- Weather-proof IP67- y NEMA4X
- Auto Tracking de objetos en movimiento
- PoE Plus
- Detección de audio
- Incluye tarjeta SD/SDHC/SDXC
- Defog
- 20° sobre su propio eje horizontal

 **SELNET**  
Soluciones Integrales

**DISTRIBUIDOR OFICIAL**  
Patagones 2613, CABA, Buenos Aires  
[www.selnet-sa.com.ar](http://www.selnet-sa.com.ar)



huella • control de acceso • biometría  
sistema biométrico  
control de asistencia • RFID •  
control de personal  
reconocimiento de rostros  
lector  
acceso  
identificación de huellas  
tecnología RFID  
seguridad

**ANVIZ**

Intelligent . Security



**SELNET LE DA LA BIENVENIDA A ANVIZ,  
SOLUCIONES BIOMETRICAS PARA  
CONTROL DE ACCESO Y ASISTENCIA**

 **SELNET**  
Soluciones Integrales

Patagones 2613  
(C1437JEA) C.A.B.A  
Tel: (54 11) 4943 9600  
info@selnet-sa.com.ar  
www.selnet-sa.com.ar

# Paneles y periféricos para detección de intrusos

## DSC

De Tyco Security Products



## TAKEX

Tecnología japonesa confiable  
para detección al exterior



## CODE ENCRYPTOR by Honeywell



## Ultracell®

Baterías de gel selladas, libre de  
mantenimiento, para paneles de alarma  
de intrusión e incendio.



Patagones 2613  
(C1437JEA) C.A.B.A  
Tel: (54 11) 4943 9600  
info@selnet-sa.com.ar

[www.selnet-sa.com.ar](http://www.selnet-sa.com.ar)

 /selnetseguridad

 @SELNETSA





PANELES CONVENCIONALES  
PANELES DIRECCIONABLES  
DETECTORES  
ANUNCIADORES  
PULSADORES

Dispositivos para identificación y notificación temprana de incendios



BARRERAS DE HUMO  
DETECTORES CONVENCIONALES  
DETECTORES DE MONÓXIDO DE CARBONO  
DETECTOR MULTICRITERIA  
SIRENAS  
PULSADORES



LANZAMIENTO EXCLUSIVO !!!

# **HIK** VISION HDTVI

Quiero pasarme a calidad HD  
con la practicidad de las  
instalaciones analógicas

Quiero utilizar una instalación  
existente analógica y pasarla  
a calidad HD de forma rápida

Quiero seguir utilizando  
cámaras analógicas y  
además combinar con HD

Quiero mis grabaciones en  
HD 720p y analógico en WDI  
en tiempo real en el  
mismo DVR

## **HIK** VISION TURBO HDTVI

**ESTAS PENSANDO ESTO?**  
**ESTAS PENSANDO EN TURBO**

COMPATIBLE CON TECNOLOGIA  ezviz

 **FiESA**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

DISTRIBUIDOR OFICIAL **HIK** VISION





# TURBO HDTVI

## DVRs TURBO - combinan analógico + HD

**ANALOGICO WD1 EN TIEMPO REAL | HD 720p EN TIEMPO REAL**

DS-7204HGHI-SHST



**HIKVISION**

- 4 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 4 ENTRADAS DE ALARMA
- 1 SALIDA DE ALARMA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7208HGHI-SHST



**HIKVISION**

- 8 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 8 ENTRADAS DE ALARMA
- 4 SALIDA DE ALARMA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7216HGHI-SHST



**HIKVISION**

- 16 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 16 ENTRADAS DE ALARMA
- 4 SALIDA DE ALARMA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7204HGHI-SHA



**dLux™ HIKVISION**

- 4 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7208HGHI-SHSE



**dLux™ HIKVISION**

- 8 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 1 HDD SATA DE HASTA 4 TB



DS-7216HGHI-SHSE



**dLux™ HIKVISION**

- 16 CANALES HD / ANALOGICOS
- 4 ENTRADAS DE AUDIO
- 1 SALIDA DE AUDIO
- SALIDA DE VIDEO HDMI Y VGA
- 2 HDD SATA DE HASTA 4 TB



## CAMARAS ANALOGICAS Y TURBO

**ADEMAS DE USAR LAS CAMARAS DIS DE SIEMPRE AHORA SUMA HD**

DS-2CE16C2T-IR



DS-2CE56C2T-IRM



- HD 720p
- 1280x720 PÍXELES EFECTIVOS
- 0.01 LUX, 0 CON IR ENCENDIDO
- LENTE DE 3.6mm
- DIA NOCHE ICR
- 25 FPS TIEMPO REAL
- IP66
- IR HASTA 20 METROS





Sistemas convencionales de detección de incendio por zonas, robustos y confiables de fácil instalación. Detectores ópticos de humo, térmicos y termovelocimétricos de procesamiento autónomo de estado. Sistemas de detección y extinción de incendio, CLVR02EXT.

Sistemas analógicos-direccionables de detección de incendios por bucles. Permiten incorporar entre 99 y 199 elementos por bucle. Identificación precisa del punto que entra en alarma. Permite incorporar sirenas directamente al bucle. Incluye software de programación y monitoreo de la central, EASYcoNET.

Incorporación de códigos QR para identificación inequívoca en todos los productos analógicos para utilizar con la nueva App COFEM Installer (Android). Permite un fácil relevamiento y etiquetado sin errores para luego incorporar la información a la central vía software.

# cofem®

## TECNOLOGIA EN DETECCION DE INCENDIO



CE EN54

Centrales Convencionales



Centrales Analógicas

Línea completa de accesorios, detectores, sirenas, avisadores, etc...



## Innovadora línea de ZKTeco® CONTROLES DE ACCESO Y DE PERSONAL

### iFace402/ID

**Control de acceso y asistencia por reconocimiento de rostro** | Con pantalla TFT táctil color 4,3", reconocimiento de rostro por cámara incorporada, lector avanzado de huellas y lector de tarjetas de proximidad. Con capacidad de almacenamiento de 500 rostros, 2000 huellas, 10000 tarjetas y 100.000 transacciones, almacenamiento de fotografías, comunicación RS232/485, TCP/IP, 2 USB host, salida wiegand y alimentación 12 V / 3 A.



#### E9C/ID

» **Control de asistencia por huella** | Con pantalla Color LCD 3", lector de huellas con capacidad de almacenamiento hasta 2200 huellas, 30000 tarjetas y 50000 transacciones, comunicación RS232/485, TCP/IP, USB host y teclado. Alimentación 5 V / 2 A.



#### S200

» **Control de asistencia por tarjeta** | Con pantalla LCD Monocromática, lector de proximidad con capacidad de almacenamiento de 30000 tarjetas y 100.000 transacciones, comunicación RS232/485, USB host. Puede operar en forma autónoma o en red.



#### VF-300/ID

» **Control de asistencia por reconocimiento de rostro** | Con pantalla TFT táctil color 3", reconocimiento de rostro por cámara incorporada y lector de proximidad. Con capacidad de almacenamiento de 200 rostros y 10000 tarjetas.



#### F8/ID

» **Control de acceso por huella** | Pantalla LCD Monocromática, con capacidad de 2200 huellas, 30000 tarjetas y 50000 transacciones. Contactos para botón REX y alarma, 50 zonas horarias, 5 grupos y 10 combinaciones.



#### SC403

» **Control de acceso por tarjeta** | Opcional Mifare, display LCD monocromático, con capacidad de 30000 tarjetas, 50000 transacciones, control total de puerta (REX), 50 zonas horarias, 5 grupos y 10 combinaciones, entrada y salida wiegand.



#### FR1200/ID

» **Lector de huellas digitales y tarjetas** | Por proximidad con interfaz de comunicación RS485. Compatible con el F8 y los paneles de acceso de la línea InBIO. IP65 resistente al agua, alimentación 12v / 1.5A.

**CFIESA**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

IMPORTA Y DISTRIBUYE

Visítenos en [www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)

Av. de los Incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11-4551-5100 | [recepcion@fiesa.com.ar](mailto:recepcion@fiesa.com.ar)

cofem®  
ZKTeco



# P R D X<sup>®</sup>

## SECURITY SYSTEMS

### La Central Más Versátil Del Mercado

- ▶ Expandible hasta 32 Zonas (Cableado o Inalámbrico)
- ▶ 4 Zonas en placa (8 con Duplicación de Zona en Serie o Paralelo)
- ▶ 1 Zona en Teclado (hasta 15 Teclados/Zonas)
- ▶ 2 Particiones
- ▶ Línea telefónica
- ▶ 32 Códigos de Usuarios con ID
- ▶ 3 Niveles de Armado (Total - Noche - En Casa)
- ▶ 1 PGM en Placa expandible hasta 12
- ▶ StayD (Protección las 24hs)
- ▶ Marcador personal (Llama a número y suena un tono de sirena ante el evento)



#### EXPANSORES DE ZONAS INALAMBRICAS

##### » RX1

- › Receptor inalámbrico para 32 zonas inalámbricas
- › Admite 32 controles Remotos
- › 2 PGMs

##### » RTX3

- › Receptor inalámbrico bidireccional para 32 zonas inalámbricas
- › Admite 32 controles Remotos
- › 3 PGMs
- › Cobertura 50 mts
- › Compatible con teclados, sirenas, PGMs y repetidores inalámbricos

#### COMUNICACION

##### » VDMP3

- › Módulo de voz Plug&Play
- › Llama hasta a 5 números avisando evento, falla, armado/desarmado
- › Control del panel desde un teléfono de línea o celular para armado / desarmado y PGMs

##### » IP150

- › Permite configurar hasta 16 casillas de e-mail para notificar
- › Notifica alarmas, fallos, armado / desarmado
- › Acceso web para ver el estado del sistema y armado/desarmado
- › Programación remota via IP a través de Winload o Babyware
- › Compatible con Iparadox (para IOS y Android)

##### » PCS250 / PCS250G

- › Envío de SMS ante restauraciones, eventos, fallas, y armado / desarmado
- › Hasta 16 números diferentes por evento
- › Comunicación por GPRS o GSM a Central de monitoreo
- › Conexión remota a los paneles por GPRS mediante Winload o Babyware




#### TECLADOS COMPATIBLES



DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO DE **P  R  D  X<sup>®</sup>**

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) | Tel/Fax: (54 11) 4551-5100 | Buenos Aires | Argentina

 [www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)


 [/FIESA.com.ar](https://www.facebook.com/FIESA.com.ar)

 [/FIESA.tv](https://www.youtube.com/FIESA.tv)

 **FIESA**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

nT Nota de tapa

26 **DEXA SEGURIDAD ELECTRÓNICA**  
Cinco años de crecimiento permanente



Empresas

44 **ISSA PELBA**  
Productos y servicios en la zona norte bonaerense

48 **RED ARGENTINA DE MONITOREO**  
Nuevas instalaciones y más servicios

Consultoría técnica

100 **El ingreso y las entraderas**  
*Escribe: Claudio Javaloyas*

Tendencias

110 **Uso de cámaras inteligentes de CCTV**  
*Escribe: Sergio Fukushima*

Actualidad

30 **ALONSO HNOS. CASSEL**  
Capacitaciones 2016  
Nuevos idóneos certificados  
**IP-in-Action LIVE**  
Calendario 2016

32 **RISCO GROUP**  
Nuevas autoridades para Latinoamérica  
**MONITOREO.COM**  
Nuevo código deontológico

36 **SEGURITEC PERÚ**  
11ª edición  
**TYCO**  
Apuesta al crecimiento en el país

Perfil profesional

54 **CLAUDIO RIVERO**  
Un repaso por la trayectoria del fundador de TekhnoSur

Informe de mercado

60 **Actualidad y perspectivas de la seguridad electrónica en Argentina**



Tienda de productos

114 **Integración entre exaQVision y PowerSeries NEO**  
Sensor para ventanas y puertas corredizas NV35M de Paradox

116 **Control y automatismo de paneles de alarma a distancia de Alonso Hnos.**  
HikVision DarkFighter, videovigilancia de alto rendimiento con baja iluminación



Casos de éxito

72 **DIALER**  
Implementación de videovigilancia en el CEAMSE

78 **HID**  
Control de accesos en la Superintendencia de Seguros

84 **NVT**  
Solución para cámaras IP en ascensores

Foro

120 **Los temas más relevantes comentados por los usuarios**

126 **Quinto encuentro de foristas**

Eventos

40 **HID**  
Jornada en Buenos Aires con clientes finales



Tecnología

90 **Cámaras alimentadas con energía solar**  
Consumo y equipamiento

Instituciones

132 **CEMARA**  
Problemáticas del servicio de monitoreo  
*Escribe: Ing. Alberto Zabala*



La tecnología líder de la industria  
ahora en la punta de sus dedos:  
**App PowerSeries Neo Go**

con Tecnología  
**PowerG**



[www.dsc.com](http://www.dsc.com)

© 2015 Tyco Security Products

Available in select countries— please contact your Sales Representative for further information.

**DSC**

From Tyco Security Products



## El portfolio de soluciones más



Soluciones para Vigilancia Urbana  
Ciudad segura



Soluciones para Vigilancia de Móviles Policiales



Soluciones para Vigilancia en el Transporte Público



Soluciones para Bancos



Soluciones para Casinos y Entretenimiento



Soluciones para Hotelería y Turismo

GLOBAL

***HIKVISION es hoy el proveedor global #1 del mundo  
y cuenta con el portfolio de productos y soluciones  
más extenso de la industria.***



SecNow



Security One Argentina



hikvision.hangzhou



hikvisionarg

Céspedes 3881  
(C1427EAG) C.A.B.A.  
Tel.: (5411) 4555-1594  
Tel./Fax: (5411) 4555-6528  
info@securityone.com.ar





# HIKVISION

MASTER PREMIER DISTRIBUTOR

Líder de la industria de Video Vigilancia mundial

completo del Mercado mundial



Soluciones para Energía, Gas y Petróleo



Soluciones para Proyectos de Minería



Soluciones para Empresas de Monitoreo de Alarmas y Video



Soluciones para Educación



Soluciones para Instituciones de la Salud



Soluciones para Shoppings, Retail y Supermercados

## SecurityOne

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Distribuidor líder en Latinoamérica

[www.securityone.com.ar](http://www.securityone.com.ar)

[www.hikvision.com](http://www.hikvision.com)

# Control de velocidad fotográfico NZ-RADAR

Solución para la captura e identificación  
de excesos de velocidad.



Tecnología en Seguridad presenta una nueva solución para la identificación y registro de excesos de velocidad vehicular.



El sistema NZ-RADAR utiliza un radar del tipo doppler para identificar la velocidad de los vehículos y ante un exceso de velocidad captura varias imágenes en alta definición.

Es importante destacar que el sistema es totalmente autónomo, valiéndose de la red para realizar todas las comunicaciones y de esta manera se mantiene un control total de la solución, de forma remota.





## CARACTERÍSTICAS

- Captura en alta resolución
- Múltiples capturas por ticket
- Conectividad 3G/Wifi
- Envío de Tickets al instante
- Acceso al equipo Online
- Upgrades remotos
- UPS interna con autonomía de 5 hs.
- Identificación de velocidad desde 2 a 300 km/h.
- Distancia de toma configurable entre 10 a 120 m.
- Almacenamiento local y remoto
- Gabinete securizado, estanco apto intemperie
- Velocidad, hora, fecha y nombre del lugar embebido en la imagen
- Tensión 12V. Consumo 1.5A
- Integración con sistemas de CCTV
- Alto nivel de encriptación en transmisión y almacenamiento de imágenes
- Niveles de acceso securizado, password y registro.



tecnología  
en seguridad

la evolución natural

Bulnes 439 (C1176ABG)  
Ciudad Autónoma de Buenos Aires.  
Tel: (00 54) 11-5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com  
[www.tecnologiaenseguridad.com](http://www.tecnologiaenseguridad.com)

# Dexa Seguridad

Cinco años de crecimiento sostenido

*Ubicada en Munro, Vicente López, la empresa fundada en 2011 amplió sus instalaciones y se prepara para los desafíos que le depara este año. Servicio personalizado, primeras marcas y productos en stock son algunas de las características distintivas de Dexa que repasamos en esta nota.*

Desde 2011, Dexa Seguridad Electrónica S.R.L. distribuye marcas reconocidas en el rubro y ofrece a sus clientes un soporte de posventa personalizado. Cuenta con una amplia gama de productos, entre los que se encuentran alarmas, circuito cerrado de televisión (digital y analógico), conexión IP inalámbrica, control de acceso, cables para instalaciones, monitores y accesorios. La empresa nació como un proyecto de Diego Picerno, Gustavo Favaro y Daniel Valenti, profesionales con una trayectoria de más de 20 años de trabajo en las más prestigiosas empresas del rubro.

“El deseo de emprender, crecer y obtener una posición consolidada en el mercado de la seguridad, sumado a la experiencia y el arduo trabajo cotidiano, fueron sin dudas los pilares fundamentales de resultados que superaron ampliamente todo tipo de expectativas”, sostuvo Daniel Valenti acerca del crecimiento de la empresa en sus primeros cinco años de vida.

“Es una satisfacción para nosotros poder contar en nuestro espacio con las marcas más reconocidas de la industria, las cuales nos brindaron todo su apoyo para que pudiéramos desarrollarnos y crecer en un mercado cada vez más competitivo, que demanda no solo nuevas soluciones sino también más y mejores servicios”, destacó, por su parte, Gustavo Favaro.



**DEXA**  
Importador y Distribuidor de Sistemas de Seguridad

**lonso**  
ALARMAS

**DSC**  
A Tyco International Company

**P A R D O X**  
SECURITY SYSTEMS

**ahua**

**HIKVISION**

Stock Permanente  
Soporte y Asesoramiento Técnico  
Entregas y Envíos a Todo el País

[www.dexa.com.ar](http://www.dexa.com.ar)

A metros de Panamericana

Una de las propuestas de Dexa es la atención exclusiva al gremio brindando soporte y apoyo técnico y comercial con la finalidad de que sus clientes logren encarar proyectos propios en todos los rubros, valiéndose de su guía y acompañamiento. Asimismo, la compañía ofrece una extensa gama de equipos, que incluyen los rubros intrusión, videovigilancia, control de accesos, detección de incendio y cercos eléctricos en sus oficinas, cuya ubicación permite el fácil acceso.

## UBICACIÓN ESTRATÉGICA

“Nuestra ubicación, a tan solo cien metros de la Panamericana, fue un factor importante para el desarrollo de la empresa. Estamos a pocos metros de uno de los corredores más importantes de la provincia, lo cual permite a nuestros clientes llegar con comodidad hasta nuestras instalaciones. Asimismo, nuestra proximidad a la avenida Bartolomé Mitre (Munro, Vicente López) facilita el acceso desde zona norte”, explicó Valenti acerca de la elección de





Dexa Seguridad Electrónica S.R.L.

M. Pelliza 4112 1º Piso  
Munro - CP 1605  
Pcia. de Buenos Aires  
(+5411) 4756-0709  
(+5411) 3970-6392

[www.dexa.com.ar](http://www.dexa.com.ar)



Distribuidor de Sistemas de Seguridad

la sede de la empresa. Para completar un servicio de excelencia, Dexa cuenta con un amplio stock, soporte y asesoramiento técnico, servicio de reparaciones, envío de encomiendas al interior del país y entregas con vehículos propios a CABA y todo el Gran Buenos Aires.

“Como empresa crecimos a un ritmo que, honestamente, no teníamos planificado. Esto nos llevó a adecuarnos a una nueva realidad y a optimizar nuestros recursos para poder brindar a nuestros clientes el servicio que consideramos que merecen. Esto hace que encaremos los desafíos de este año con una mejor estructura”, explicó Favaro. “Ampliamos nuestras oficinas, sumamos empleados en los puestos de atención con la finalidad de desarrollar un nuevo departamento técnico y ampliamos nuestro showroom, al que le sumamos un espacio destinado a la capacitación de nuestros clientes”, agregó.

### NUEVOS DESAFÍOS

“Si bien las nuevas reglas del mercado internacional nos brindan la posibilidad de seguir creciendo, ya que somos importadores en búsqueda constante de nuevos productos según la demanda del mercado, no corremos el foco de las representaciones locales. Esto nos ha otorgado el lugar de privilegio en ventas de uno de los principales proveedores de sistemas de alarmas”, detalló Daniel Valenti acerca de los nuevos desafíos que se vienen para la empresa.

“El principal objetivo de quienes conformamos Dexa es lograr un crecimiento constante de la mano de nuestros clientes, convirtiéndonos en el sostén de sus proyectos laborales, tanto en lo técnico como en lo comercial”, concluyó Favaro.

### MARCAS PRINCIPALES

De la amplia gama de productos y marcas que representa y distribuye, se destacan las siguientes:



Con 25 años de historia, la empresa argentina Alonso Hnos. es una de las líderes en fabricación de dispositivos de alarmas, proveyendo al mercado de la seguridad electrónica con productos de alta calidad y robustez, sin dejar de lado la innovación y la utilización de la última tecnología en la fabricación. Investigación & Desarrollo es una de las claves con las que Alonso Hnos. trabaja diariamente junto a los ingenieros en su planta industrial de más de 1.500 m<sup>2</sup>. Las responsables de la fabricación son las sofisticadas máquinas de montaje automático que



sueldan y realizan control de calidad automatizado. De esta manera, se logra aumentar la capacidad de producción y mejorar la eficiencia, el funcionamiento y la fiabilidad en cada una de las etapas de fabricación con su posterior control de calidad.



A lo largo de los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology Co. LTD. se especializó en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de alta tecnología. Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones. En 2006, la compañía presentó el teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP, que completan la estructura de seguridad y videovigilancia de Dahua. Sus productos aprobaron las certificaciones ISO9001 y otras internacionales como UL, CE, FCC. Sus productos son vendidos en toda Europa, América y Japón así como también en Taiwán y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación: bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte, entre otros.



Los productos de seguridad de intrusión de DSC forman parte de la unidad de negocios de productos de seguridad de Tyco, una de las compañías más grandes del mundo dedicada exclusivamente a la seguridad y la protección contra incendios. DSC ofrece a los profesionales de seguridad productos de calidad y rendimiento superiores en más de 140 países. Estos productos incluyen paneles de control, teclados, interfaces de usuario, dispositivos de detección, productos de comunicación de alarmas y tecnologías de vanguardia para monitoreo de alarmas.



Uno de los referentes en el desarrollo de tecnologías y fabricación de productos para seguridad electrónica: esta empresa china controla casi el 60% del mercado local de CCTV y presenta un crecimiento sostenido del 60% anual gracias a la constante introducción de nuevas opciones en el mercado. Hikvision tiene presencia, a través de sus distribuidores e integradores, en los mercados más importantes del mundo con obras de gran envergadura y está comenzando a ganar mercado en Latinoamérica, donde buscan posicionarse a través de una estrategia de cercanía permanente con sus distribuidores. Tanto las oficinas corporativas como las plantas de producción están ubicadas en Hangzhou, una ciudad muy industrializada que a su vez es uno de los polos turísticos del país y reúne al mayor número de millonarios de China.



Desde 1989, Paradox ofrece al mercado desarrollos y soluciones para el sector de la seguridad, enfocada básicamente en productos destinados al rubro intrusión. Su misión es proveer a sus clientes un servicio personalizado a través de productos innovadores y de calidad y construir una alianza indisoluble entre la empresa, sus distribuidores y sus clientes. Como empresa privada, su filosofía no está basada en las ganancias a corto plazo, sino que, de manera más tradicional, su principal motivación es el desarrollo de productos innovadores, cumpliendo a la vez los deseos y propuestas de los usuarios. Sus productos se venden exclusivamente a través de distribuidores en más de 100 países, la mayoría distribuidores exclusivos de Paradox, modelo de negocios que garantiza el soporte por parte de la compañía a todos sus clientes. ■



# LA MANERA MÁS SEGURA PARA DESPREOCUPARSE Y DISFRUTAR DE LO QUE MÁS QUERES...



# A2K4-NG

Panel de Alarma



## Central Cableada / Inalámbrica A2K4-NG, 8 zonas, 2 particiones.

La "Nueva Generación" de A2K4 es un poderoso sistema de alarmas para pequeñas y medianas instalaciones que le otorga al usuario e instalador ventajas y características competitivas a la hora de seleccionar el producto para la protección de la familia. Los nuevos procesadores utilizados en el diseño permiten características sobresalientes como "Voice Control", "Verificación de Audio", opción para operar con detectores inalámbricos, conexión con comunicadores GPRS e IP, entre muchas funciones más.

### CARACTERÍSTICAS

- 6 zonas en la placa principal + 2 zonas, una por teclado.
- 2 salidas PGM'S en la placa principal con 20 funciones programables diferentes.
- Permite expandir 8 salidas más utilizando IP-400, 4 de ellas pueden ser inalámbricas con PGM-W.
- Hasta 2 particiones independientes.
- 512 eventos en memoria.
- 32 códigos de usuario y 64 llaveros de control identificables entre sí.
- Incluye Voice Control para Control a distancia.
- Verificación de audio unidireccional incluida.
- Formatos de comunicación telefónica: Contact ID, SIA, 4+2 y Marcación Residencial.
- Buses de datos supervisados.
- 4 números telefónicos programables: Dos principales y dos de respaldo.
- Compatible con G2K8, IP-400 y FRA-200.
- Hasta 8 teclados KPD-800, KPD-860 ó KPD-860RF.
- Compatible con App (Alarm Control) mediante IP-400 y G2K8.
- Compatible con teclado KPD-860RF, permitiendo la instalación de hasta 8 sensores inalámbricos.



San Lorenzo 1771 - Lanús Este (B18248WY)  
Buenos Aires - Argentina  
Tel.: +54 (11) 4246-6869  
Fax: +54 (11) 4246-9860  
E-mail: info@alonsohnos.com

Visite nuestra web en [www.alonsohnos.com](http://www.alonsohnos.com), donde encontrará muchos productos más.

**lonso**  
ALARMAS

## Capacitaciones 2016

### Inscripción abierta



**ALONSO HNOS.**  
www.alonsohnos.com

## COMENZÓ LA INSCRIPCIÓN.

### CURSO DE CERTIFICACIÓN ALONSO ALARMAS 2016



Con una agenda que abarca todo el país y parte de Latinoamérica, Alonso Hnos. inicia sus actividades académicas con certificaciones y demostraciones de nuevos lanzamientos y de todo el porfolio de productos. Ingresando a la web [www.alonsohnos.com/Capacitaciones](http://www.alonsohnos.com/Capacitaciones) se pueden elegir las diferentes opciones que ofrece la compañía en materia de formación.

Los Webinars disponibles abarcan tanto temas técnicos como comerciales y, sumados al programa de certificación, que dio lugar a la formación de más de 100 técnicos a lo largo del 2015, se presenta esta vez con un renovado programa adaptado a la tendencia IP. "El objetivo para este año es superar los 150 técnicos certificados. Por esa razón estamos iniciando el ciclo de 8 módulos y su posterior examen los primeros días marzo", explicó Diego Madeo, Gerente comercial y de marketing de Alonso Hnos.

Por otra parte, y exclusivamente para empresas de monitoreo, Alonso Hnos. programó dos desayunos de trabajo sobre monitoreo IP con el exclusivo módulo IP-400 a realizarse en la planta industrial el 30 de marzo y 7 de abril próximos, con vacantes limitadas.

Inscripción al +54 11 4246-6869. ■

## Nuevos Idóneos

### Certificación CASEL-COPITEC



**CASEL**  
www.casel.org.ar



El 9 de diciembre pasado culminó la 4<sup>ta</sup> edición del Curso Presencial con Certificación de Idóneos en Seguridad Electrónica CASEL COPITEC, dirigido a personas que realizan tareas de instalación y mantenimiento a partir de la experiencia acumulada a lo largo de años de trabajo en la seguridad electrónica. En total, 29 alumnos egresaron certificados como Idóneos en Seguridad Electrónica.

La jornada de cierre se llevó a cabo en la sede del COPITEC, a la que acudieron autoridades de CASEL, quienes, a través de un pequeño acto, hicieron entrega de los certificados a los 29 graduados. Finalmente, se realizó un brindis en el que cada directivo agradeció personalmente a los alumnos el interés demostrado a lo largo de la cursada.

La Revista Negocios de Seguridad felicita a todos los Idóneos y a CASEL por esta elogiada tarea y ofrece a los recientemente certificados una suscripción gratuita. Para obtenerla, los interesados solo tienen que enviar un mail a nuestra redacción ([info@rnds.com.ar](mailto:info@rnds.com.ar)) con sus datos completos y la palabra "Idóneo" en el asunto. Una vez validados los datos, quedarán inscriptos en la lista de distribución de los ejemplares. ■

## IP-in-Action LIVE

### Calendario 2016



**IP USERGROUP**  
www.ipusergrouplatino.com



El IP-in-Action LIVE anuncia su calendario de eventos y exposiciones para este año, que incluirán las últimas tendencias en seguridad y tecnología IP, una actualización de conocimientos a través de su ciclo de conferencias y el porfolio de productos más completo de las empresas líderes en tecnología IP.

El calendario de eventos incluye las siguientes fechas:

- 17 de marzo en Lima, Perú.
- 12 de mayo en Santa Cruz de la Sierra, Bolivia.
- 7 de julio en Quito, Ecuador.
- 8 de septiembre en México D. F., México.
- 10 de noviembre en Barranquilla, Colombia. ■



NO PERMITA QUE LA FALTA DE CORRIENTE HAGA PERDER LAS GRABACIONES  
**UPS PARA DVRs, NVRs y SERVIDORES**



**AUTONOMÍA** CON 4 CÁMARAS Y 1 DVR CON DISCO  
**DESIRE 500 - 30 MIN - CTB-800 - 50 MIN -**  
**CTB-1200 - 70 MIN -**



**DESIRE 500**

500 VA UPS  
 CUASISENOIDAL  
 CON ESTABILIZADOR



**CTB-800**

800 VA UPS  
 CUASISENOIDAL  
 CON ESTABILIZADOR



**CTB-1200**

1,2 KVA UPS  
 CUASISENOIDAL  
 CON ESTABILIZADOR



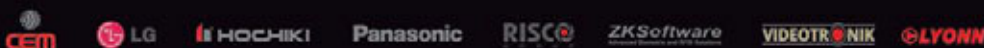
Corrigen en forma automática las condiciones de baja tensión y sobretensión más graves sin utilizar la batería, y así preservan la energía de la batería para cuando sea realmente necesaria.

CONSULTÁ CON NOSOTROS POR LA LÍNEA COMPLETA DE ENERGÍA LYONN



Virrey Liniers 1271 PB 1, CABA.  
 (011) **4931 6329**  
[www.mafpconsultores.com.ar](http://www.mafpconsultores.com.ar)

DISTRIBUCIÓN  
 CON VALORES



## Código deontológico

Iniciativa de monitoreo.com



**MONITOREO.COM**  
www.monitoreo.com

### ACTA DE ASAMBLEA N° APROBACION REGLAMENTO

En la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, siendo las 9 hs del día 18 de setiembre de 2015 se reúnen los socios de la Agrupación de Colaboración Monitoreo.com quienes firman al pie de la presente Acta para tratar los siguientes puntos:

- 1) Tratamiento y Aprobación del Código Deontológico
- 2) Tratamiento y Aprobación de las modificaciones del reglamento vigente, para incluir el régimen de sanciones por incumplimiento al Código Deontológico.
- 3) Actualización (renovación) de la personería jurídica ante la Inspección General de Justicia y cambio de la denominación ACE por AC.

Punto 1 Luego de un debate se resuelve aprobar el siguiente:

Código deontológico de la Agrupación de Colaboración monitoreo.com

Con la finalidad de que la RSE no sea solo una simple declaración y para formalizar los principios que definen las acciones, en Asamblea General (llevada a cabo en 2015), reunidos empresarios y socios de diversas latitudes, aprueban por unanimidad y dan formalidad al compromiso de creación de un Código Deontológico.

Para ello, un grupo de psicólogos sociales y empresas asociadas a Monitoreo.com entre los que se destacan Ana Tarantola, Daniel Puiggrós y Modesto Míguez, en el marco de la Agrupación de Colaboración Monitoreo.com, buscarán dar forma al Código Deontológico. Así, la empresa será la primera organización dedicada a la seguridad que cuenta con un código de estas características y un reglamento de cumplimiento obligatorio para todos sus integrantes, hecho que marca un antes y un después en el desarrollo de la industria de la seguridad privada. Esto posicionaría a la actividad en una nueva esfera profesional, totalmente alineada con un propósito y políticas claras, expresadas en el propio código.

Entre las principales razones de ser del código se encuentra la ausencia de reglamentación específica "referida a la conducta respecto de las prácticas sobre proyectos, ventas, instalaciones, operación, administración y monitoreo de sistemas electrónicos para la seguridad" por lo que, mediante el mismo "se controla y supervisa la integración de nuevos miembros y el adecuado ejercicio de las tareas" propias de la profesión.

Entre otras características, este código enfatiza el apego a las normas ISO-IRAM, que desde hace tres años se implementan y perfeccionan constantemente.

En otro punto, el Acta de Aprobación del Código Deontológico, explica que, para hacer cumplir lo firmado por las partes y proponer sanciones –de ser necesario–, la Agrupación "cuenta con un Departamento de Auditoría compuesto por las áreas Técnica, Comercial, Operaciones, Procedimientos y Quejas". ■

## Nuevas autoridades

RISCO en Latinoamérica



**RISCO GROUP**  
www.riscogroup.es



RISCO Group, proveedor de soluciones integradas de seguridad, cambia su estructura en la región de Latinoamérica: Borja García-Albi se desempeñará como Vicepresidente para Latinoamérica e Iberia mientras que Alberto Martín de los Santos cumplirá las funciones de Technical Services Director para Latinoamérica e Iberia, con el objetivo de impulsar el crecimiento del negocio en dicha zona.

Borja García-Albi, quien actualmente ocupa el puesto de Country Manager, tendrá como tarea impulsar e implantar la tecnología cloud entre las centrales de monitoreo e instaladores de Latinoamérica como cimiento para el crecimiento en dicha región. Para llevar adelante este propósito, contará con el apoyo técnico de Alberto Martín de los Santos, quien ocupaba el puesto de Technical Manager.

Con este cambio, RISCO Group conseguirá un mayor acercamiento al negocio de sus clientes de dichas regiones, pudiendo enfocarse en apoyarlo, mejorarlo y hacerlo crecer.

Por otro lado, Marcelo Raschinsky continuará como Regional Manager de la compañía, reportando directamente al recién designado García-Albi.

### ACERCA DE RISCO

RISCO Group es un empresa que tiene como principal característica invertir un gran porcentaje de sus utilidades en la división de Investigación y Desarrollo con la finalidad de desarrollar nuevas tecnologías aplicadas a productos. Con fuerte presencia en el continente europeo, la empresa es líder en ventas en esa región, lo cual representa casi un 70% de sus ingresos globales.

De amplia presencia también en Latinoamérica, año a año amplía su participación porcentual en la región, posicionándose como uno de los referentes tecnológicos en materia de seguridad electrónica. ■





www.dramstechnology.com.ar

**PROVISION** **ISR**

# Cámaras y DVRs **AHD**

(Analog High Definition)



## La mejor imagen, la mayor compatibilidad!

- ✓ Resolución de 720p y 1080p en formato 16:9.
- ✓ Todas las cámaras AHD de Provision-ISR cuentan tanto con salida AHD como con salida analógica (960H).
- ✓ Todas las DVRs AHD de Provision-ISR permiten conectar cámaras AHD o analógicas indistintamente.
- ✓ Tecnología compatible con cualquier producto AHD del mercado.
- ✓ Tendidos con cable de coaxil hasta 400m o con UTP utilizando balunes HD.
- ✓ Comunicación autoconfigurable por código QR (P2P).



Autoconfigurable  
por código QR



Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **PROVISION ISR** que tenemos para ofrecerle.



Av. Angel Gallardo 115  
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina  
Tel.: (+54 11) 4856 7141  
ventas@dramstechnology.com.ar

**DRAMS**  
TECHNOLOGY S.A.  
Agregando valor a sus productos

OVIGILON



SAMSUNG

bioscrypt

SECURITRON

PROVISION ISR



Theia

TAMRON

LIKX



www.dramstechnology.com.ar

AVIGILON

## La primera cámara 7K del mercado

30 Megapixel a su disposición



Las nuevas cámaras **HD Pro de Avigilon** permiten cubrir amplias áreas con **gran detalle** convirtiéndolas en la opción ideal para estadios, puertos, logística, countries e instalaciones de infraestructura crítica, ente otras.

- ✓ **Amplia variedad de modelos con la mayor resolución del mercado.**  
*7K (30 MP), 6K (24 MP), 5K (16 MP), 4.5K (12 MP), 4K (8MP).*
- ✓ **Analíticas de video con autoaprendizaje.**  
*Algoritmos de videoanálisis basados en patrones de comportamiento capaces de reconocer personas y vehículos y que permiten generar alarmas ante determinadas condiciones predeterminadas (disponible en cámaras de hasta 5K).*
- ✓ **Excelente comportamiento en condiciones de baja iluminación.**  
*La tecnología Light Catcher de Avigilon permite visualizar escenas con iluminación menor a 0,005 lux.*
- ✓ **Excepcional rango dinámico.**  
*El WDR de las cámaras de Avigilon permite ver en condiciones extremas de contraluz.*
- ✓ **Enfoque automático y ajuste de la distancia focal en forma remota.**  
*Las cámaras HD Pro de Avigilon utilizan lentes fotográficos SLR.*
- ✓ **HDSM (High definition stream management).**  
*Tecnología de administración del streaming de video propietaria de Avigilon que reduce drásticamente los requerimientos de ancho de banda servidor – cliente facilitando la integración de cámaras de alta resolución.*

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **AVIGILON** que tenemos para ofrecerle.

Av. Angel Gallardo 115  
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina  
Tel.: (+54 11) 4856 7141  
ventas@dramstechnology.com.ar

  
Agregando valor a sus productos

AVIGILON



bioscrypt

SECURITRON

PROVISION UJA



Theia

TAMRON







www.dramstechnology.com.ar

suprema

## El control de accesos nunca fue tan fácil



### ■ BioEntry W Apto para intemperie (IP 65)

#### LECTOR Y CONTROLADOR TODO EN UNO

- ✓ Amplia variedad de modelos y tecnologías:
  - Huella digital.
  - Reconocimiento facial.
  - Lector de tarjetas (EM, HID Prox, iClass, Mifare).
  - Teclado.
- ✓ Comunicación TCP/IP, WiFi, alimentación PoE.
- ✓ Nuevo software BioStar 2.0 basado en web.
- ✓ Ideal tanto para pequeñas instalaciones como para proyectos corporativos.



Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **SUPREMA** que tenemos para ofrecerle.

Av. Angel Gallardo 115  
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina  
Tel.: (+54 11) 4856 7141  
ventas@dramstechnology.com.ar

 **DRAMIS**  
TECHNOLOGY S.A.  
Agregando valor a sus productos

AVIGILON



bioscrypt

SECURITRON



Theia

TAMRON



## Seguritec Perú

Del 26 al 28 de mayo



**SEGURITEC PERÚ**  
www.thaiscorp.com  
ventas@thaiscorporation.com



La onceava versión de la Feria Internacional de Seguridad, Seguritec Perú, se realizará del 26 al 28 de mayo de este año en el Centro de Exposiciones Jockey en Lima, Perú. Seguritec Perú es la única feria internacional que se organiza cada dos años en este país para promocionar y facilitar la venta de equipos, suministros y servicios para seguridad física, industrial, incendio, rescate y policía. Paralelamente a la feria se llevará a cabo un programa de conferencias técnicas que estará dirigido a todo tipo de personal especializado en seguridad, desde el sector administrativo al técnico.

Seguritec está destinada a propietarios, directores, gerentes, jefes, supervisores, técnicos y personal especializado de empresas privadas y gubernamentales, incluyendo a aeropuertos, embajadas, municipalidades, hoteles, compañías mineras, casinos, hospitales, clubes, centros comerciales, etc.

La Feria de Seguridad de Perú tuvo su antecedente más inmediato en 2014, ocasión en la que contó un total de 121 expositores, 85 empresas de locales y 36 internacionales, y con 5.557 visitantes, de los cuales el 53 % fueron usuarios de productos y servicios de seguridad. En cuanto a las ventas, se registraron en el lugar transacciones por US\$ 1,8 millones y US\$ 21 millones proyectadas a 12 meses.

Thais Corporation, organizadora de Seguritec Perú, también tiene a su cargo las ferias FiGas (Feria Internacional de Gas) y Expo Pesca-Acui Perú, especializada en equipos, servicios y barcos para pesca y agricultura, exposiciones que ya se convirtieron en referentes de cada actividad. ■



## Tyco en Argentina

Apuesta al crecimiento del mercado



**TYCO INTEGRATED FIRE & SECURITY**  
www.adtempresas.com.ar



Tyco Integrated Fire & Security llevó a cabo un evento de cierre de año en el Hotel Faena junto a sus clientes de mercados verticales, el cual contó con la participación de empleados de diversas áreas de la compañía.

Durante la jornada, la empresa recibió a ejecutivos líderes quienes subieron al estrado para contarle al auditorio cómo es la metodología de trabajo con Tyco, cuál es el aporte que las soluciones brindan a la dinámica de sus negocios y qué proyectos conjuntos tienen para el año que comienza. Javier Kahn, Gerente de marketing de Tyco, fue el encargado de moderar las disertaciones de los invitados quien, a su vez, agradeció a los presentes por exponer su experiencia de trabajo conjunta.

“Más allá de las diferentes soluciones de seguridad disponibles en el mercado, como son los sistemas de intrusión, control de acceso y circuitos cerrados de TV, lo importante es que puedan utilizarse de forma integrada para ofrecer a nuestros clientes una solución 360°”, destacó Javier Kahn, Gerente de marketing de Tyco.

Finalmente, Marcelo Ploder, Gerente general de la compañía para la región sur de América latina, agradeció a los presentes por participar del encuentro y señaló que “es un honor contar con su opinión porque representa una oportunidad de mejora continua en los servicios que ofrecemos y nos permite afianzar nuestro liderazgo en el mercado”.

### ACERCA DE TYCO

Tyco Integrated Fire and Security, una empresa de Tyco Internacional, diseña, instala y mantiene sistemas contra incendios y sistemas de seguridad electrónicos para clientes residenciales, empresariales y gubernamentales. La cartera de productos incluye alarmas anti-robo, videovigilancia, control de acceso, vigilancia de artículos electrónicos, identificación por radiofrecuencia, detección de incendios, soluciones integradas y supervisión. ■



Seguridad Electrónica

LTC ELECTRONICS



Importadores y distribuidores mayoristas - Venta al gremio - Envíos al interior

Nuevos estándares  
analógicos de alta definición

**AHD**  
Analog High Definition



Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires  
+5411 - 4205-6379 / 5368-0503 Nextel ID 672\*1828

@ info@lantronica.com.ar

www.lantronica.com.ar





## CONTROL DE ACCESOS

### CONTROLADORES BIOMÉTRICOS



#### DS100 – RELOJ DE PERSONAL

Capacidad 3.000 huellas / 10.000 tarjetas. Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP. Menú en español con mensajes hablados en español. Doble lector de Huella. Slot SD. Maneja timbres de turnos horarios. Lector de proximidad EM MARINE incorporado. Almacenamiento 100.000 transacciones. Salida / Entrada Wiegand 26. Fichaje por Tarjeta, Huella y/o PIN. Incluye Software de gestión. Alimentación 12V2A (No incluida)



#### SF101 – CONTROL DE ACCESOS

Capacidad 200 huellas / 100 tarjetas. Comunicación RS-232, RS-485, USB Cliente. Lector de proximidad EM MARINE incorporado. Almacenamiento de 30.000 transacciones. Apertura de 1 puerta. Entrada de sensores. Permite el manejo de 1 pulsador. Salida Wiegand 26. Accesos por tarjeta y/o huella. Apto exterior. Incluye Software de gestión. Alimentación 12V2A (no incluida)



#### MULTIBIO 700 –ID

Control de Accesos y Reloj de personal MULTIBIOMETRICO. Reconocimiento Facial - Huella - Proximidad. Capacidad: 3.000 rostros, 5.000 huellas digitales y 10.000 tarjetas. Almacenamiento: 100.000 registros. Identificación: 1:1 o 1:N, solo huella digital, solo facial o facial + huella digital, proximidad. Display: TFT color 3" en español touchscreen. Mensajes hablados. Comunicación TCP/IP. Incluye software.

#### L5000

Cerradura electrónica de huella + pin. 500 huellas / 100 pin / 30000 eventos. Más cerradura mecánica con 2 llaves. Incluye software de gestión.



#### E9 – RELOJ DE PERSONAL

Capacidad 2.200 huellas / tarjetas. Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP. Menú en español con mensajes hablados. Lector de proximidad EM MARINE incorporado. Almacenamiento de 50.000 transacciones. Salida/Entrada Wiegand 26. Fichaje por tarjeta, huella y/o PIN. Pantalla color. Incluye Software de gestión. Alimentación 5V2A (incluida)



#### F8

Control de acceso y personal. 5000 Huellas + 10000 Proximidad. RS232 / RS485 / TCP/IP. Incluye soft y web server incorporado.

#### SC403 RELOJ DE PERSONAL Y CONTROL DE ACCESO

Capacidad 30000 usuarios tarjeta y/o pin. Comunicación RS232-RS485-TCP/IP con Software. Lector incorporado



### LECTORES DE PROXIMIDAD



#### LECTOR DE PROXIMIDAD D9000

Lector de largo alcance: 10 metros, ideal control vehicular, estacionamientos. Salida wiegand 26 bits / RS232. Software Configurable.



#### HM9301

Lector tecnología INDALA MOTOROLA + HID 125 KHz, integrados en el mismo lector con salida Wiegand 26 Bits. Alimentación 5 a 16VCC. APTO EXTERIOR.

#### LANHM6002 HM6003 HM6005

Lectores de proximidad salida Wiegand 26 bits / RS232. Para tarjetas Em marim HID 125 khz. Mifare (tarjetas SuBe)



#### D301 USB

Lector de proximidad EM Marin 125khz. Puerto USB. Teclado emulador

### CERRADURA DE PERNO



#### DB100

Cerradura de perno eléctrica - 12 VCC. Fail Safe (abre sin energía) - Con contacto magnético y temporizador seleccionable

### CONTROLADORES DE ACCESO AUTÓNOMOS



#### HM1000E

Controlador autónomo. 1.000 usuarios. Tarjeta de proximidad con tecnología EM Marin. Programable por control remoto. Apto exterior. Memoria no volátil. Entrada aux. Wiegand 26 Bits. Sin comunicación ni reportes



#### Tecnología emmarin - Mifare - HID ACP11EM – ACP11M – ACP11H

Control de acceso autónomo p/1000 usuarios. Pin y/o tarjeta. Sin reporte. Lector incorporado. Entrada Wiegand aux. Opcional tarjetas HID 125 khz, Mifare (tarjetas SUBE), Emmarin.

### TARJETAS Y TAGS

Tags de proximidad EM 125 KHz. Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell. EM 125 Khz - HID - Mifare - UHF915 Mhz. Llaveros y sobres porta credenciales.



### PLACAS



#### C3-100

Manejo de 1 puerta. Hasta 20.000 tarjetas y 100.000 registros - Soporta 2 lectores por protocolo Wiegand 26 Bits. Software de administración basado en Web con monitoreo en tiempo real.

#### C3-200

Manejo de 2 puertas - Soporta hasta 30.000 y hasta 100.000 registros - Soporta 4 lectores de tarjetas (2 de entrada y 2 de salida) - Software de administración basado en web.

#### C3-400

Manejo de 4 puertas. Hasta 30.000 tarjetas y 100.000 registros - Hasta 4 lectores de entrada por protocolo Wiegand 26 Bits - Apertura de puertas con múltiples tarjetas. Función anti-passback.

### CERRADURAS



300s / E600LED. Cerradura electromagnética de 300lb/600lb



HERRAJES DE SUJECCIÓN

### PULSADORES



KS-33. Botón para apertura de puerta. Con llave. Acero Inox.



**Importadores y distribuidores mayoristas**  
**Venta al gremio**  
**Envíos al interior**



**CCTV**

**CÁMARAS Y DOMOS FIJOS** Sensor de video 1/3 CCD Sony



**DMPX36/60**  
 Domo antivandálico  
 700 TVL. Filtro IR mecánico

**CM80020M**  
 800 TVL  
 Filtro infrarrojo  
 Lente 3.6



**DM80020M**  
**DP80020M**  
 800 TVL  
 Infrarrojo 24 led  
 Filtro IR mecánico



**DPPX-VAR**  
**FILTRO IR MECANICO**

Domo color fijo.  
 Gabinete plástico.  
 Sensor de video 1/3" color  
 CCD SONY PAL  
 Resolución: 700 líneas de TV  
 Iluminador infrarrojo 36 LED - 30 metros  
 Lente de varifocal de 2.8 a 12 mm.



**CÁMARAS OCULTAS**

**COPIR - AR**  
 Sensor video 1/3" Color CCD SONY  
 700 VL. 12VDC -0,1 LUX  
 Lente 3.6 mm / 6 mm



**CÁMARAS ZOOM Y PTZ**

**PTZ-HH9781**

Cámara CCD Sony-480TLV  
 0.1lux zoom 30x ópticos infrarrojo  
 100 mts protocolo Pelco P/D Presets  
 Alta velocidad de paneo 60°/seg giro 360°  
 Apto montaje exterior  
 Soporte de pared  
 Alimentación 12v5a



**PTZ410**

Cámara CCD Sony EFFID  
 650 TVL Color / 700 TVL B/N  
 Zoom 12x ópticos - Autofoco  
 RS-485 - Protocolo Pelco P/D  
 Giro 360° - Apto montaje en exterior  
 IP65- Soporte de Pared  
 Alimentación 12V2A



**DVR TRÍBRIDAS**

Soporta cámaras analógicas, IP y AHD.



**4-AHD-1020H**

Stand alone AHD 4 canales de video u 8 IP / 4 canales de audio analógicos / Soporta 1 disco SATA / Salidas HDMI, VGA, alarma y PTZ / Modo DVR: grabación 4\* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4\* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8\*720p / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router)

**16-AHD-3010HS**

Stand alone AHD 16 canales de video / 1 canal de audio / Soporta 1 disco SATA hasta 8Tb / Salidas HDMI, VGA, PTZ / Modo DVR: grabación 16\* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4\* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8\*720p o 4\*1080p o 20 en 960H / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router).

**8-AHD-2010HS**

Stand alone AHD 8 canales de video / 1 canal de audio / Soporta 1 disco SATA / Salidas HDMI, VGA, alarma y PTZ / Modo DVR: grabación 8\* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4\* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8\*720p / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router)



**CÁMARAS**

**DMH-36**

Domo color fijo metálico  
 Filtro IR mecánico  
 Resolución HD 720p (PAL)  
 Iluminador infrarrojo 20m.  
 Lente 3.6mm  
 Apto exterior



**CMHD-20M**

Cámara metálica  
 Filtro IR mecánico  
 Resolución HD 720p  
 Iluminador infrarrojo 20m.  
 Lente 3.6mm  
 Apto exterior



**CMHD-60M**

Cámara metálica  
 Filtro IR mecánico  
 Resolución HD 720p (PAL)  
 Iluminador infrarrojo 60m.  
 LED Array  
 Lente 6mm  
 Apto exterior



**DM720P-VAR**

Domo color fijo metálico  
 Filtro IR mecánico  
 Resolución HD 720p (PAL)  
 Iluminador infrarrojo 30m.  
 Lente varifocal 2.8 a 12mm  
 Apto exterior



**CM720P-35MVAR**

Cámara metálica  
 Filtro IR mecánico  
 Resolución HD 720p  
 Iluminador infrarrojo 35m.  
 Lente varifocal 2.8 a 12mm  
 Apto exterior



**CMHD-35MVAR**

Cámara metálica  
 Filtro IR mecánico  
 Resolución HD 720p  
 Iluminador infrarrojo 35m.  
 Lente varifocal 2.8 a 12mm  
 Apto exterior  
 Borón OSD. Menú en pantalla  
 PAL-B/NTSC seleccionables.



**ACCESORIOS**



**CONECTORES**

BNC Crimpeable/tornillo  
 Derivadores y plugs de alimentación  
 Adaptadores de BNC-RCA

**GABINETES Y SOPORTES**  
**GL605**

Gabinete aluminio 37 cm simil Pelco  
 Cierre hermético con soporte



**BALUNES**

Transceptores de video para cable UTP  
 300-1200-1800 mts. color.  
 1-4-8-16 canales.



**UPS 550**

UPS APC Bx550ci, 550va.  
 3 tomas de salida,  
 incluye batería.



**GL213**

Soporte interior plástico para cámaras



**UTC**

Herramienta para configurar mediante el cable de video. Para cámaras que soportan función UTC.



**FUENTES**

Fuentes switching de 12 VCC  
 1A / 2A / 5A



# HID con clientes finales

Jornada en Buenos Aires

*Como parte de su estrategia de negocios, HID reunió por primera vez a los usuarios finales en una jornada caracterizada por la interacción con los expositores y entre ellos mismos. Estuvieron presentes autoridades globales y regionales de la compañía.*



Con Eduardo Kastka, uno de los máximos referentes de la creatividad aplicada a los negocios de Latinoamérica, y Enrique Nardone, fundador y ex director técnico campeón de la Selección Argentina de Fútbol para Ciegos (Los Murciélagos) como principales oradores, HID Global llevó a cabo una jornada en el Faena Hotel de Buenos Aires, dedicada especialmente a los usuarios finales. Bajo el lema "Mirando al futuro de su identidad segura", la compañía convocó a un evento único que propuso descifrar la fórmula de la generación de identidades seguras que trascienden el acceso físico y lógico.

"¿Cómo crear, administrar y usar identidades seguras de una forma simple y escalable? Entendemos que el usuario final utiliza el 99% de su tiempo en pensar en su negocio y un 1% es lo que dedica a atender a sus proveedores. HID quiere entender su negocio y ser parte de la productividad del cliente, comprender ampliamente su escenario para ofrecerle mejores soluciones", dijo Humberto de la Vega, Vicepresidente para Latinoamérica de IAM Solutions, HID Global, en la presentación del evento, la cual contó también con Rafael García, Director de marketing & comunicaciones para Latinoamérica, y Sergio Mazzone,

Director de ventas Identity Assurance para Latinoamérica, entre otras autoridades de HID.

"El producto es una herramienta que se utiliza para poder apoyar una estrategia. Lo que hacemos es convertirnos en el instrumento que las empresas requieren, que hace que encuentren en nosotros un socio que lo acompaña y apoya en sus estrategias. Y es desde el conocimiento que tenemos de nuestra gama de soluciones que podemos brindar esas herramientas, para construir ese modelo favorable en el negocio", explicó Rafael García.

Estas estrategias se adaptan a cada uno de los mercados verticales, entendiendo la necesidad de cada empresa y mercado, comprometiendo a la compañía a lograr una solución específica para cada uno de esos segmentos. "La segmentación es a nivel global, luego se ajusta a las demandas locales, ya que cada segmento varía de acuerdo con las particularidades en cada región. Además, no es lo mismo una solución de salud para una pequeña empresa que para un gran hospital, que tiene inmensos volúmenes de gente. Precisamente por eso es que queremos acercarnos al usuario final: para comprender su necesidad y su

escala, y con ello ofrecer una solución a medida", detalló Sergio Mazzone.

"Un caso que grafica nuestra intención de buscar soluciones y no solo proveer productos son los viñedos: encontramos que en esa industria hay una necesidad relacionada con la trazabilidad y la calidad del producto, en cómo poder hacer un pago eficiente a la productividad de cada una de las personas involucradas en la cosecha. Al observar esta necesidad es donde toman sentido tendencias como Internet de las Cosas, que en este caso se convirtió en un *tag* pegado al recolector para identificar qué, cómo, cuándo, cuánto y de qué lugar está recolectando. Esto ayuda a optimizar los procesos de los departamentos de recursos humanos. Es un claro ejemplo de cómo esa conectividad está ayudando a lograr un sistema de información global".

"Como nuestra empresa no llega en forma directa al usuario final, los convocamos a este evento para transmitirles ese mensaje: no vamos a cambiar nuestro modelo de comercialización, pero queremos escuchar la voz del cliente, entendiendo su necesidad en forma directa para proporcionarle, a través de un canal integrador, la solución adecuada", concluyó García. ■



# Play

Security Systems

La seguridad de estar en buenas manos



Cámaras AHD ▶ Cámaras IP ▶  
Cámaras térmicas ▶ Grabadores digitales ▶  
DVRs móviles ▶ Conectividad ▶ Lentes ▶ Accesorios

## Soluciones para detección perimetral



Energizadores de cercos ▶ Barreras de microondas ▶ Barreras infrarrojas ▶ Cable microfónico ▶ Detectores de exterior

Distribuidor Exclusivo

# Siera

CONFIABLE SIEMPRE

**DSC**  
Una compañía de Tyco Internacional

**aliara**  
SOLUCIONES EN SEGURIDAD PERIMETRAL

**power shock**

San Nicolás 237 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
ventas@playseguridad.com  
www.playseguridad.com :: www.play-ss.com.ar  
+54 11 4612.0257 :: +54 9 6024.3000

# Play

Security Systems



# ASEC



 **Fire-Lite® Alarms**  
by Honeywell

HD-11



GD-2B

**MACURCO**  
GAS DETECTION

Productos en  
**STOCK**

para  
**ENTREGA INMEDIATA**

**PROTECTOWIRE®**  
FireSystems

**Honeywell**



XLS-120



XLS-3000



XLS-140



**AMERICA SEC S.R.L.**

Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A. - (54 11) 4861-8960 / 7280





# ASEC

## PRO 9050IP-5MPX

**Cámara bullet para uso profesional**

Resolución 2592x1920@10fps

Audio bidireccional

Hasta 30 mts. de visión nocturna (IR On)



## IPP 1025

**Cámara IP HD 1 Mpx. para exterior**

Resolución HD 1280x720

Compresión H.264



Disponible toda la línea  
de productos para **CCTV**

# Siera

CONFIABLE SIEMPRE



## LGT 035HD

**Cámara bullet AHD para exterior**

Sensor 1 Mpx.

Resolución 1280x720px.

25 mts. de alcance (LED's IR On)

## LGT 030HD

**Domo color AHD antivandálico**

Sensor de 1 Mpx.

Resolución 1280x720px.

25 mts. de alcance (LED's IR On)



## SDR 1316HD

**Grabador Digital Tribrido de 16 canales**

Compresión H.264

Diseñado para aplicaciones profesionales de seguridad

Módulos 3G y WiFi opcionales



[info@asec.com.ar](mailto:info@asec.com.ar)  
[www.asec.com.ar](http://www.asec.com.ar)



# ISSA Pelba

Productos y servicios en la zona norte bonaerense

*Nacida hace poco más de un año como desprendimiento del Grupo Pelba, la empresa está enfocada en cubrir la demanda de productos de CCTV en un mercado que cada vez exige mejor tecnología y mayores prestaciones.*



Desde hace poco más de un año, la zona norte bonaerense cuenta con un nuevo distribuidor de tecnología asociada a la seguridad: ISSA Pelba, desprendimiento del Grupo Pelba, especializado en domótica y CCTV.

Hablamos con Mariano Periotto, uno de los directivos de ISSA Pelba, acerca del nacimiento y proyección de la compañía.

**- ¿Qué es ISSA Pelba?**

- ISSA Pelba es parte del Grupo Pelba, cuyos orígenes se remontan al año 1982. Nació como consecuencia de la demanda de los clientes del grupo, que requerían una especialización en áreas que hasta ese momento eran unidades de negocio dentro de la compañía. Así, nos iniciamos en la domótica con los productos IHaus de Cambre, a los que luego les agregamos los sistemas de seguridad.

**- ¿En qué momento decidieron que la unidad de negocios de CCTV pasara a ser una empresa independiente?**

- ISSA Pelba está radicada en Pilar, provincia de Buenos Aires. Existe una gran demanda de distintos equipos y sistemas, liderada por los clientes industriales presentes en el parque industrial de Pilar y los countries de la zona, además de los clientes comerciales

y residenciales. Asimismo, las localidades vecinas como Garín, Tortuguitas, Pacheco y Escobar generan una demanda importante en CCTV. Con el tiempo hemos observado que también nos eligen clientes de otras zonas y del interior bonaerense (que no desean ingresar a la ciudad de Buenos Aires por cuestiones de tránsito) ya que, si bien hacemos entregas a todo el país, pueden ahorrar tiempo retirando la mercadería gracias a nuestra estratégica posición sobre Panamericana, km 55.

**- ¿Cómo seleccionan a sus proveedores?**

- En lo que se refiere a CCTV, distribuimos Dahua y Hikvision. La elección fue sencilla: con ellos ofrecemos una excelente relación precio-calidad. Además, ambas marcas poseen un producto para cada necesidad y aplicación. También comercializamos los porteros visores de Dahua, Commax y próximamente los de Cambre. A eso sumamos una oferta complementaria en iluminación, ya que somos especialistas en dispositivos lumínicos de apoyo para proyectos de CCTV.

**- ¿Sólo se enfocan en CCTV?**

- Iniciamos la empresa con oferta en CCTV, pero por pedido de nuestros clientes en búsqueda de soluciones integrales,

comenzaremos en breve a trabajar con primeras marcas en sistemas de alarmas, control de acceso e incendio.

**- ¿Tienen pensado incorporar nuevas marcas?**

- No en materia de CCTV, ya que estamos muy satisfechos con el apoyo y soporte de las marcas que distribuimos. Sí estamos desarrollando nuevas alianzas para los otros segmentos de seguridad electrónica.

**- ¿Qué servicio ofrecen a sus clientes?**

- Nos orientamos a la atención de integradores. Recibimos proyectos y consultas sobre cómo implementar un sistema de videovigilancia, pero los derivamos siempre a nuestros clientes. Es una manera de no competir con ellos y mantener una colaboración estrecha, estableciendo una relación en la que ambas partes puedan salir ganando.

**- ¿Cuáles son las expectativas de la empresa para este año?**

- Somos optimistas y prevemos una proyección de crecimiento de al menos un 30% para este año. Si bien las condiciones económicas y las relativas a las importaciones aún no están estabilizadas, ya se percibe un notorio movimiento, que creemos va a contribuir al crecimiento de la empresa. ■





# ISSA·PELBA

— ILUMINACIÓN Y SISTEMAS —

TECNOLOGÍA  
**HDCVI**



## PORTEROS VISOR

Residencial / Consorcio / Empresas



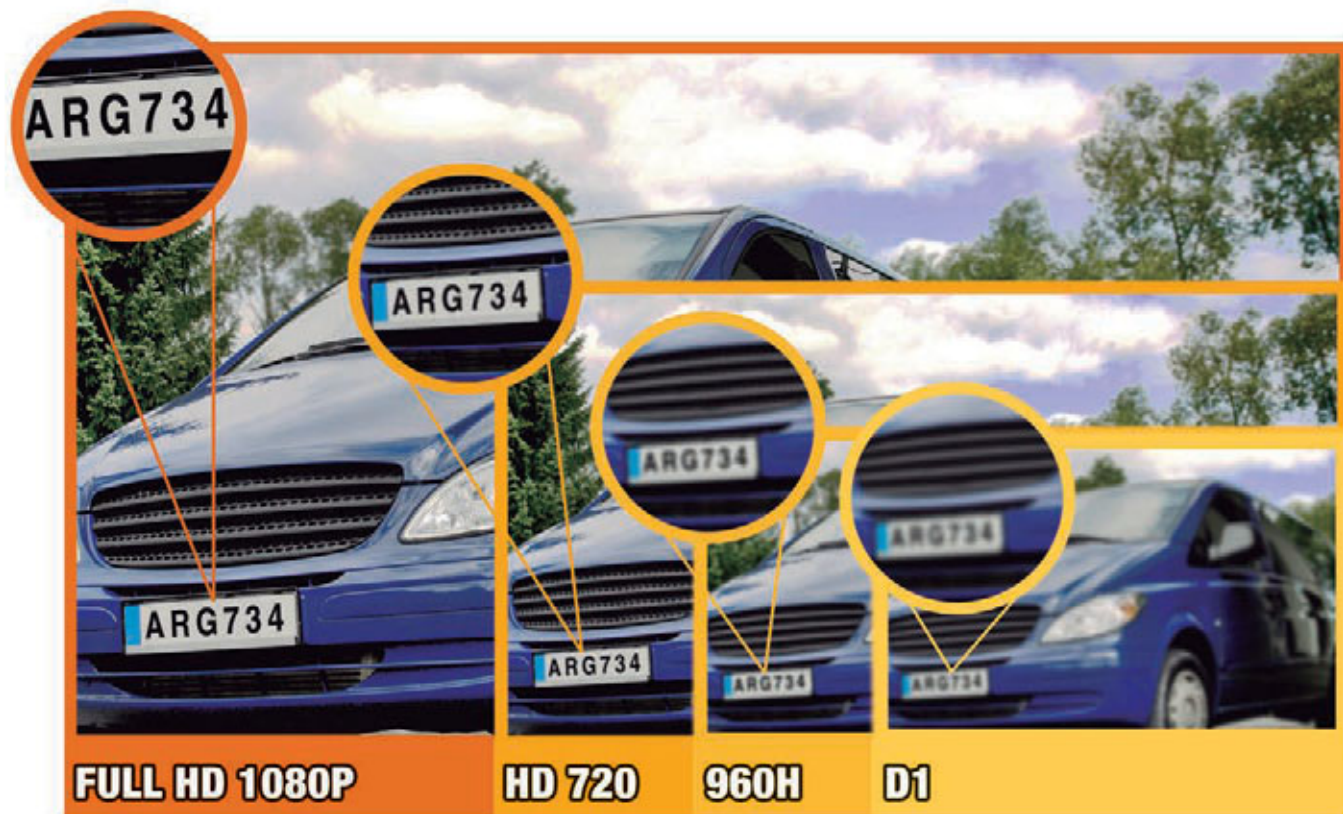
**Entregas en todo el país**

Línea completa de productos

contacto@issapelba.com.ar :: (+5411) 4103 5500  
Panamericana Km 55, B1629MYA. Pilar. Buenos Aires.

**ahua**  
TECHNOLOGY

# FULL HD ANÁLOGO DE VERDAD!



**Nixzen Security Products, Ltd.**

LanGuang Science & Technology Park, N7, Xinxu Road, NanShan, Shenzhen, China

**NUEVOS  
PRODUCTOS**



# NIXZEN

Tecnología CVI y AHD en 2 megapíxels

Tecnología híbrida AHD + Analógico y CVI + Analógico

DVR's Multi-Híbridos IP, HD y Analógico 960H

Domos PTZ AHD y CVI

Cámaras Box AHD + Analógico

Accesorios de Comunicaciones (HDMI, Protectores gaseosos, Balun AHD-CVI-TVI)



Adquiera los productos Nixzen  
en cualquiera de sus distribuidores autorizados en el país

[info@nixzen.com](mailto:info@nixzen.com) | [www.nixzen.com](http://www.nixzen.com)

# Red Argentina de Monitoreo

Nuevas instalaciones y mayor capacidad

*Instalada ya en su nueva sede ubicada en la esquina de Ramón Falcón y Baradero, en el barrio de Flores, la empresa continúa con su política de expansión, ampliando su capacidad operativa y de servicios. El foco de su negocio sigue puesto en el monitoreo mayorista.*



“Inaugurar nuestra nueva sede es una respuesta lógica al crecimiento que tuvimos durante el último año: las oficinas de avenida Rivadavia ya no nos ofrecían las comodidades necesarias para continuar brindando un servicio óptimo y también conspiraba contra el crecimiento que proyectamos, el cual, sin instalaciones acordes, sería imposible concretar”, señaló Adrián Noejovich, Director comercial de Red Argentina de Monitoreo (RAM), acerca de los motivos de la mudanza.

Las nuevas instalaciones, ubicadas en Ramón Falcón 3602 –esquina Baradero–, cuentan con 400 metros cuadrados divididos en tres niveles, en los que se distribuyen las áreas técnicas, comercial, gerencial y las áreas específicas de monitoreo que se dividen, a su vez, en dos: una destinada al monitoreo de alarmas y otra para el monitoreo de imágenes. “Si bien en ambas salas podemos brindar tanto monitoreo de alarmas como de imágenes, por una

cuestión organizativa es que armamos dos salas independientes. Esto es posible gracias a la amplitud de nuestra nueva sede, que nos ofrece las comodidades necesarias para trabajar de esta manera”, explicó Noejovich.

RAM es una empresa conformada por gente con gran experiencia en el sector, con personal que ofrece servicios desde hace más de 20 años en el rubro. Ya consolidada como marca, la compañía brinda monitoreo mayorista y mantiene una importante cartera de clientes en Córdoba, donde fue fundada; asimismo, cuenta con una central de Buenos Aires, con la que tuvo un crecimiento exponencial en los últimos meses.

“Somos una empresa habilitada para brindar servicio de monitoreo mayorista en todo el país y, de hecho, a través de nuestras dos centrales, lo estamos haciendo. Estamos también en condiciones de monitorear en cualquier lugar en el que se requiera el servicio, sea en

Argentina o en países limítrofes”, continuó Noejovich acerca de las posibilidades que ofrece la compañía.

Para brindar el servicio de monitoreo mayorista, RAM cuenta con equipos de última tecnología y operadores altamente capacitados. Además, ofrece apoyo técnico brindado por personal calificado y, de ser necesario, el personal de RAM puede capacitar a los técnicos y operadores de las empresas minoristas, quienes pueden contar con asesoría telefónica las 24 horas para la solución de cualquier problema.

– ¿Cuál es el objetivo de la compañía?

– Nuestra meta es ofrecer a las empresas de monitoreo las herramientas para que puedan crecer en su negocio, haciendo crecer así el nuestro. Tenemos una política muy clara en cuanto a separar los intereses de quienes contratan nuestros servicios como mayoristas de nuestros propios clientes monitoreados.





# Sincro®

seguridad electrónica

Sincro es una empresa dedicada a brindar una amplia gama de productos y servicios en seguridad electrónica e industrial, agrupados en una solución completa y configurada a su medida.

Integrada por profesionales altamente capacitados

Más de 10 años de experiencia en el sector.



> Ingeniería, asesoramiento y control

> Innovación y tecnología

> Integración de sistemas

> Soluciones a medida

> Mantenimientos preventivos y correctivos

> Puesta en marcha y monitoreo de alarmas e imágenes

Sincro Seguridad Electrónica

Charcas 4455 (C1425BNM)  
Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
54 (011) 4771-7207 | 0810-777-9090  
info@sincro.com.ar - www.sincro.com.ar



Detección de Incendio - Control de Acceso - Alarmas - Seguridad Perimetral - Red Voz Datos - Cámaras de seguridad - Monitoreo - Mantenimientos

– ¿Son proveedores de equipos?  
 – No, no somos proveedores de equipos. Nuestra empresa está enfocada en brindar el servicio de monitoreo mayorista y lo hacemos independientemente del equipo que tenga instalado el cliente final. Somos absolutamente transparentes en esto, no tenemos intención de abarcar otras facetas del negocio que, si bien están relacionadas, requieren de otro tipo de infraestructura.

– ¿Monitorean solo alarmas o también lo hacen con cámaras?

– Otro aspecto de nuestro negocio es la videoverificación, tanto de forma mayorista como a nuestros propios clientes. De hecho, tenemos firmas importantes que utilizan nuestros servicios. No nos interesa de ninguna manera competir con quienes podría ser usuarios de nuestro servicio mayorista, pero no por eso vamos a dejar de atender empresas que ya hace tiempo vienen trabajando con nosotros y están plenamente satisfechos del servicio que les brindamos.

– ¿Con qué tecnología cuentan para brindar el servicio?

– Nuestra central está equipada con

la última tecnología disponible y siempre monitoreadas por operadores fijos, lo que garantiza que todas las cuentas, propias y de terceros, estén debidamente atendidas. Nuestros servidores están plenamente protegidos contra cualquier contingencia, lo mismo que las instalaciones, por lo que ante cualquier inconveniente, gracias a la redundancia de recursos, el servicio nunca se ve alterado. Eso es algo que nuestros clientes valoran, ya que garantizamos la continuidad en el tratamiento de cada uno de los eventos. Ambas centrales, la de Córdoba y la de Buenos Aires, cuentan con equipos duplicados y entre ellas se sirven de respaldo ante cualquier inconveniente.

– ¿Cuáles son los proyectos de la empresa?

– Por suerte estamos sobredimensionados tanto en personal como en equipamiento, por lo cual estamos en condiciones de continuar con el crecimiento que venimos teniendo en los últimos meses. Como en toda empresa, siempre quedan cosas por mejorar y siempre hay un nuevo servicio que se puede brindar. Una de las metas ya la cumplimos: ampliar el espacio físico

para poder sumar servicios y, con la capacidad lograda, ampliar nuestra cartera de clientes.

– ¿Qué expectativas tienen para esta nueva etapa de la empresa?

– Creemos que estamos muy bien posicionados para seguir creciendo en el área del monitoreo mayorista, con la posibilidad de hasta duplicar el número de cuentas que manejamos, que es en lo que nos estamos enfocando. También tenemos un gran futuro en las áreas relacionadas con la videoseguridad: adquirimos equipamiento y software específico y estamos capacitando operadores y supervisores para sumar servicios como almacenamiento de imágenes, videoseguridad remota, voiceo IP preventivo y TVO, una aplicación para celulares que envía un pánico con los datos de geolocalización. Estos servicios están pensados para generar valor agregado que nuestros clientes pueden sumar a sus servicios y así aumentar la ganancia de todos los integrantes de la cadena, además de trabajar permanentemente en nuevas herramientas que nos permitan mejorar nuestra interacción con las empresas y los técnicos. ■

## RED ARGENTINA DE MONITOREO

EMPRESA HABILITADA

Una forma

segura de  
 proteger  
 a SUS  
 clientes

- > Abono Plano.
- > Redundancia y backup (Córdoba y Buenos Aires)
- > Videoverificación.
- > Videoseguridad Remota.
- > Voceo IP preventivo.
- > TVO. Botón de Pánico para Celulares.

Ram S.R.L.

Central CABA: Ramon Falcon 3602 - CP 1407

Central Córdoba: Felipe de Albornoz 2240

Planta Alta Of. 3 - Villa Cabrera - Córdoba

+ 54 0810-362-0362

[www.monitoreomayorista.com](http://www.monitoreomayorista.com)

[info@monitoreomayorista.com](mailto:info@monitoreomayorista.com)



# SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO



## MC400

**DCM SOLUTION**, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite [www.dcm.com.ar](http://www.dcm.com.ar)



# bcg

Control de Acceso

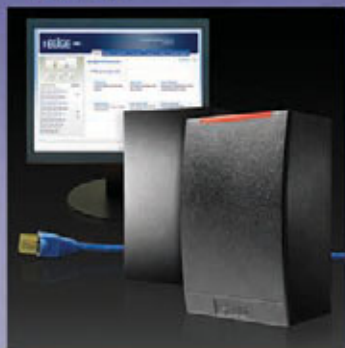


¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

EDGE. Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.

- ESCALABLE
- SIMPLE
- FLEXIBLE



## HID

*Una tarjeta, Miles de aplicaciones.*

Impresoras



## FARGO

by HID



Tarjetas y Lectores

INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado.  
**PROXIMIDAD ES INDALA**  
Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz

Tarjetas + Flexkey



## INDALA

by HID



Lectora Curve

Lectora Wave Slim

Línea de lectores HID

BCG es Distribuidor Oficial de los productos INDALA, iCLASS y HID en todas sus líneas.



Línea de lectores iClass



Long Range Parking

**Building Consulting Group S.A.**  
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina



# bcg

CCTV



BCG es Distribuidor Oficial de los productos BOSCH en todas sus líneas.

**NUEVA LÍNEA DE CÁMARAS BOSCH ADVANTAGE.**



Barrera de detección de humo



Sirena con estrobo multicandela

Centrales de alarma de incendio convencional



Avisadores manuales FMM



Central de alarma 862 y 880

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

#### ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs



Incendio

Cerraduras

Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775  
info@bcggroup.com.ar - www.bcggroup.com.ar

# Claudio Rivero

Un repaso por la trayectoria del fundador de TekhnoSur

*Primer egresado del país de la Tecnicatura en mecanismos electrónicos, partícipe de la era fundacional de la computación en la región, socio fundador de CASEL y conocedor como pocos de los avatares de la industria nacional; repasamos la vida profesional de uno de los referentes de nuestra industria.*

La vida profesional de Claudio Rivero está íntimamente ligada a íconos de la industria informática en nuestro país: Olivetti, Clementina, el nacimiento de la computadora personal, el paso del diodo al circuito integrado, el cálculo en computadoras analógico-digitales... Cambios constantes que lo fueron llevando, desde lo personal y lo profesional, a evolucionar, a perfeccionarse, a buscar siempre la mejor alternativa para desarrollarse.

## EDUCACIÓN Y PRIMEROS TRABAJOS

“Empecé a trabajar a los 18 años, una vez que egresé del ENET 28 de Belgrano. Comencé mis estudios en el industrial de San Isidro y, cuando estaba cursando tercer año, se abrió en el industrial de Belgrano la Tecnicatura en mecanismos electrónicos como una carrera experimental; decidí pasarme. Terminé egresando de esa escuela, que fue la primera en el país (y Latinoamérica) en tener una carrera relacionada con la computación”, recuerda Rivero acerca de sus primeros pasos en la informática.

“Cuando estaba terminando el sexto año, vinieron de la Facultad de Ciencias Exactas al ENET a buscar a los dos mejores promedios de computación y me ofrecieron trabajar en el Instituto del Cálculo, dependiente de la Universidad de Buenos Aires, fundado en 1961 y dirigido por Manuel Sadosky. Ahí empecé a trabajar en 1962 y estuve en la Facultad de Ciencias Exactas hasta 1970, primero como Asistente de mantenimiento y después como Jefe de operación y mantenimiento de la computadora Mercury, conocida como Clementina; la primera computadora científica de Argentina”, continuó.

“Terminada la Escuela Industrial, ingresé en la carrera de Ingeniería Electrónica de la UBA y, cuando cursaba el 5º año, pasé a la UTN para completar la licenciatura en Sistemas (primera carrera de ese tipo en el país). Posteriormente, realicé diplomaturas en Admi-



nistración y Finanzas en la Universidad Anáhuac de México”, detalló.

A su labor docente, sumó otra actividad también pionera en el país: “trabajé en la sede de Acassuso del ex Instituto de Investigaciones Científicas y Técnicas para la Defensa (CITEFA, hoy Instituto de Investigaciones Científicas y Técnicas para la Defensa, CITEDEF), donde hacía las simulaciones de la trayectoria de los proyectiles tierra-aire que se probaban en El Chamental, en el norte del país, con una computadora analógico-digital”

## EN LA EMPRESA PRIVADA

Luego de años de trabajo en la esfera pública y docencia, surgió la posibilidad de ingresar a la empresa privada. Nada menos que en uno de los gigantes multinacionales de esa época: la italiana Olivetti. “En el año 1970 surgió la oportunidad de ingresar a Olivetti, donde desarrollé distintas tareas hasta 1996. Primero en Argentina, después como Director del servicio técnico en Perú

para pasar, unos años después, a México. Estuve también en la sede de Uruguay como Director general y nuevamente en México con la misma función, siempre en el área informática, cajeros automáticos, terminales de autoconsulta, impresoras especializadas y todo lo que involucrara informatización”, explicó acerca de su paso por la compañía.

“Trabajando en Olivetti salimos a competir con IBM con las primeras computadoras personales: cuando, en 1985, IBM salió con la PC1, nosotros le estábamos compitiendo con la PC100.”

## NACE TEKHNOSUR

“En 1994, con una parte de la familia establecida en México y otra en Argentina, ya había tomado la decisión de volver al país con el objetivo de tomar la Dirección de desarrollo corporativo de Olivetti Argentina, donde estuve casi dos años y, tras arreglar mi salida, el 1º de julio de 1996 fundé TekhnoSur”, recuerda Rivero acerca del



# Software OneLink para Control de Accesos Biométricos con Módulo para Visitantes

Control de acceso de personas mediante el reconocimiento biométrico:  
incluyendo reconocimiento facial, de huellas, tarjetas y contraseña.

El Software OneLink posee un núcleo independiente de los equipos particulares,  
por lo tanto es flexible en la incorporación de interfaces que controlan a cada uno en particular



Disponible en dos ediciones que varían en el alcance de las funcionalidades ofrecidas.

- oneLink - SERVER Edition
- oneLink - CLIENT Edition

**INNOVADOR SOFTWARE  
QUE OPTIMIZA  
LA INTEGRACIÓN  
DE ALTA SEGURIDAD  
EN CONTROL DE ACCESOS**

**DISEÑADO PARA  
CONTROLAR TODA LA  
LÍNEA DE PRODUCTOS  
ZK TECO; EN ESPAÑOL,  
DE MANERA AMIGABLE  
Y EFICIENTE**

- La interfaz de usuario de **oneLink** está diseñada para optimizar la usabilidad, reduciendo la cantidad de pasos para ejecutar cada proceso.
- Amplia gama de métodos de reconocimiento e identificación en un mismo software (rostro, huellas digitales, tarjetas, password).
- Múltiples métodos de control de acceso (por punto de acceso, por rangos horarios, etc.).
- Gestión de todos los puntos de acceso (ingreso/salida) desde una sola PC, o en Red.
- Soporte a trabajo en Red con una misma base de datos centralizada que brindan la posibilidad de diversos puestos de operación geográficamente distribuidos.
- Modo de trabajo en tiempo real, que permite visualizar en todos los puestos de trabajo cada ingreso/salida de personas al momento de generarse el evento de acceso.

**ZKTECO**



IMPORTAMOS EQUIPOS Y DESARROLLAMOS SOFTWARE

IMPORTAMOS TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS ZK TECO

ATENCIÓN A DISTRIBUIDORES, INTEGRADORES E INSTALADORES DE SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS



**TekhnoSur S. A.**  
Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustín Álvarez 1480 - Vicente López (1638), Buenos Aires, Argentina  
Tel/Fax: (011) 4791-2202/3200/2727 - comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Vanguardia en plataformas de gestión y control de accesos

nacimiento de su empresa. “Se inició en un local de Galería Jardín como distribuidor de Olivetti, que a los dos años desapareció de Latinoamérica; pero la competencia era muy feroz y era una época en la que muchos comercios cerraban sus puertas. Empecé a interesarme por el rubro de la seguridad y logré la representación de Recognition Systems, que vendían los equipos biométricos de reconocimiento de mano. Eran sistemas que tenían su software en inglés y eso hacía compleja su comercialización. Entonces conseguí los SDK en Estados Unidos y desarrollé el primer software

### CLEMENTINA

A fines de la década de 1950, las grandes computadoras comenzaban a funcionar en las pocas instituciones que podían albergarlas. En Latinoamérica no existían máquinas de esas características cuando las autoridades de la Facultad de Ciencias Exactas y Naturales decidieron poner en marcha un programa ejecutado con notable precisión: por un lado, gestionaron los fondos para comprar una computadora Mercury -conocida como Clementina- desarrollada por la empresa británica Ferranti, una gigantesca colección de módulos que contenían más de cinco mil válvulas. No fue sencillo lograr que el Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas aportara las 152.099 libras esterlinas necesarias para su compra. Muchos de sus miembros no percibían, entonces, la importancia que tendría la computación en todas las esferas de la vida.

“Este reconocimiento es uno de mis más grandes orgullos profesionales y hasta personales te diría: haber formado parte de ese grupo de pioneros que entendimos que la computadora y el avance de su tecnología serían un verdadero cambio de paradigma en el mundo”, recordó Claudio Rivero.



de la empresa: HandLink”, explicó acerca de los orígenes de TekhnoSur. “Gracias a ese software logré instalar los equipos en plantas de gas natural, industrias, barrios cerrados... Fue un acierto haber invertido en ese desarrollo, porque potenció el crecimiento de la empresa”, concluyó.

Los equipos de reconocimiento de mano, sin embargo, eran muy caros para el mercado de ese momento y, a la par, comenzaban a aparecer los sensores de huella, mucho más accesibles. “Con la llegada del sensor de huella desarrollé el segundo producto de la compañía: el FingerLink, que requería una conexión por puerto USB entre el lector y la PC. Se vendió muy bien pero tenía un limitante, que era la distancia entre el dispositivo y el software”, explicó.

Comenzaron a llegar a nuestro mercado más novedades en tecnología biométrica y la empresa siguió actualizándose y buscando nuevas oportunidades. Así, tomó la representación de BioSecurity, empresa que luego fue absorbida por ZKTeco. “Importaba desde China los equipos y desarrollaba acá el software. Primero el CardLink, basado en Visual Basic con base de datos Access, pero a medida que crecía la familia de productos ZK, su incorporación al software era cada vez más inviable, por lo que creamos uno nuevo: el OneLink, que es el que actualmente estamos comercializando, desarrollado en .net y con base de datos SQL. Con OneLink podemos incorporar toda la serie de productos ZK y, como cubre todos los requerimientos del mercado, podemos venderlo a todos los distribuidores de ZK”, detalló acerca de la alianza entre TekhnoSur y ZK.

“Hoy estamos desarrollando un nuevo producto, orientado al mercado del estacionamiento, el ParkLink. Se trata de un software muy económico, también basado en los productos de ZK, que va a incluir código de barras y proximidad, reconocimiento de patentes y accesos remotos”, explicó acerca del próximo desafío de la empresa.

### VAIVENES DEL MERCADO

“Como en toda multinacional, cuando trabajaba en Olivetti no tenía restricciones en el desarrollo de proyectos. De hecho, pudimos convencer a la casa matriz de muchos proyectos para Latinoamérica, porque a ellos les interesaba crecer. Cuando comencé a trabajar por mi cuenta, la cosa cambió; tuve que hacerme cargo de las compras de equipamientos, inversiones, los sueldos, los desarrollos y venía bien hasta que en 2001/2002 el país se rompió en pedazos. Tenía compromisos en

dólares, que había cuadruplicado de un día para el otro su valor, y eso puso a la empresa al borde la quiebra”, así recordó la época más difícil para quien buscaba progresar por medio de un emprendimiento propio. Como otros colegas, la creatividad y la búsqueda de alternativas salvaron a la empresa de la quiebra y volvieron a darle impulso, ocupando otros nichos de negocios. “Salvamos la situación buscando socios coyunturales que permitieran la continuidad de nuestro trabajo”, explicó.

Uno de esos socios fue Albosa, una empresa de seguridad física, alianza que continúa vigente. A través de esta asociación, la empresa de seguridad electrónica le daba la tecnología necesaria a las instalaciones de los vigiladores para minimizar el número de personas sin descuidar la seguridad del lugar; y en lugares donde ya había sistemas tecnológicos funcionando, por oportunidad, ofrecían la presencia de vigilancia física. “Esa asociación dio buenos resultados, tanto que hasta hoy seguimos trabajando juntos en muchos proyectos. Tenemos negocios, por ejemplo, en centrales eléctricas, en las subestaciones de Edesur, molinos. Empresas de primera línea, que garantizan la continuidad de proyectos, evitando pasar los sobresaltos de años anteriores”, explicó.

### PANORAMA LOCAL

“Hemos vivido muchas alternativas en el país: cambios de moneda, permisos, bloqueos, congelamientos del dólar. Para todo esto hay que estar preparado. Hay mucha gente con conceptos conservadores, tradicionalistas, que sufren con estos cambios. Recuerdo un curso de negociación que hice en la sede inglesa de Olivetti, basado en un libro que se llamaba ‘Más allá del estado estable’. El concepto era que hoy la tecnología y las sociedades están cambiando de manera tan abrupta, que quienes no se dan cuenta que los cambios se están produciendo, van a perder la carrera. Quienes pueden ganar son los ‘inestables’, los que están a la espera de los cambios y aprovechan las oportunidades que van apareciendo. Hay muchas empresas, en Argentina y en el mundo, que se suman a ese cambio y otras, más conservadoras, que los sufren y se deprimen. Tiene mucho que ver también con la capacidad del dirigente de adaptarse y sacar provecho de esos cambios. Como concepto de proyección al futuro, en economías inestables como la Argentina, es muy conveniente ‘surfear la cresta de la ola’, para poder mantenerse dentro de los cambios emergentes”, concluyó. ■



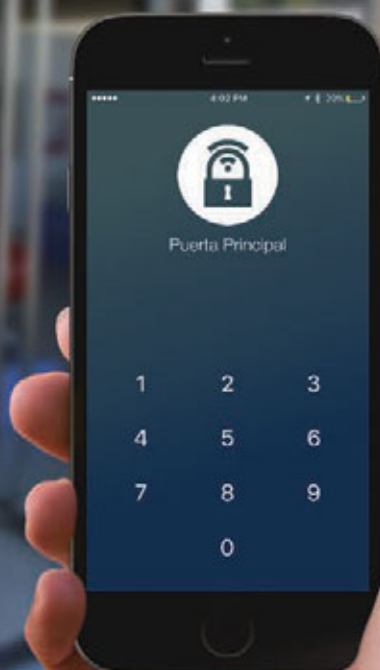


**Sharlock**  
Bluetooth Access Control  
by Miatech

# Sharlock

## Control de Accesos a través de Bluetooth 4.0 Low Energy

- Utilice su smartphone para entrar a su hogar, oficina o estacionamiento sin necesidad de portar controles remotos o tarjetas.
- Sharlock es el primer sistema de control de accesos desarrollado en torno a las nuevas tecnologías de Bluetooth 4.0 Low Energy y Beacon.
- Puede instalarse fácilmente y quedar oculto para no interferir en la estética del lugar.
- El controlador Sharlock permite abrir hasta 2 accesos directamente desde la App Sharlock en su smartphone.
- Sharlock brinda una solución escalable y flexible que se ajusta a los requisitos de cada necesidad, desde una sola puerta hasta un sin fin de accesos y usuarios.
- La gestión del sistema se realiza desde el panel de control conectado a la nube a través de Internet (Cloud Computing).



- Memoria interna para gestionar 1500 usuarios y guardar 2000 transacciones.
- 2 relés para apertura de puertas, barreras, molinetes, etc.
- 2 Sensores de acceso abierto opto aislados.
- 6 LEDs indicadores de funcionamiento.
- Indicador auditivo de puerta abierta (buzzer).
- Conectividad con sistemas de acceso tradicionales a través de RS232/ABA-TRACK.
- Medidas: 11 x 7,5 x 3 cm.



Miatech S.R.L.

[www.sharlock.net](http://www.sharlock.net) / [info@sharlock.net](mailto:info@sharlock.net)

Nicasio Oroño 1678 - CABA - Argentina - (+54 11) 4584 3900



**ZKSoftware**<sup>®</sup>  
A R G E N T I N A

## EQUIPOS AUTÓNOMOS PARA CONTROL DE ACCESOS Y DE PERSONAL



### ZK-SilkBio 100TC

Rostros: 800 • Huellas: 1500  
Transacciones: 100000



### ZK-SF100 ID

Huellas: 1500 • Tarjetas: 5000  
Transacciones: 80000



### ZK-K20 ID

Usuarios: 500 • Tarjetas: 500  
Transacciones: 50000



### ZK-Multibio 200 ID

Rostros: 400 • Huellas: 500  
Transacciones: 80000



### ZK-Multibio 800 ID

Rostros: 400 • Huellas: 1000  
Transacciones: 100000



### ZK-FL1000

Rostros: 100 • Contraseñas: 100  
Transacciones: 30000





# LÍDERES EN TECNOLOGÍA BIOMÉTRICA

PRODUCTOS DESTACADOS  
— Verano 2016 —



## ZK-Eg C-ID

Control de personal mediante huella digital.  
Ideal para pequeñas y medianas empresas  
Huellas: 2200 • Transacciones: 100000



## ZK-SC405

Control de accesos. Apto para ser instalado  
en hogares, oficinas y servicios públicos.  
Tarjetas: 30000 • Transacciones: 80000



BIO CARD TECNOLOGÍA S.R.L. Distribuidor oficial en Arg. | Dir: Zaplata 4583 C.A.B.A. (C1429AOI)



# Actualidad y perspectivas de la industria en la Argentina

La seguridad electrónica en la visión de sus protagonistas

*El cambio político como factor de renovación, la estabilidad cambiaria, la apertura de las importaciones y el control de la inflación son considerados clave para el crecimiento de la industria. En lo tecnológico, el CCTV sigue liderando el crecimiento, apuntalando nuevos servicios como el monitoreo de imágenes.*

Lograr una aproximación a la actualidad de la industria de la seguridad electrónica en Argentina motivó a Negocios de Seguridad a llevar a cabo un nuevo relevamiento del sector, dirigido a anunciantes, suscriptores, lectores online y participantes del Foro. La encuesta abarcó un amplio espectro de participantes entre los cuales se incluyeron fabricantes, importadores, integradores, instaladores y consultores.

Uno de los primeros ítems del cuestionario fue qué tipo de empresa compone mayoritariamente nuestro mercado; de manera similar al informe realizado en 2015, el predominio lo siguen manteniendo aquellas que se dedican a la importación y distribución de productos (59,3 %), con un leve incremento de empresas que, por incluir algún proceso productivo, se anotaron en el rubro "fabricantes" (41,7 %). Esto se debe, básicamente, a lo propuesto por Comercio Exterior sobre la compensación de importaciones con la exportación de productos nacionales.

En cuanto a los rubros, el CCTV sigue siendo el segmento más incluido: el 65,2 % de las empresas cuentan con este tipo de productos en su cartera. Intrusión tiene una participación del 46,1 % y control de accesos completa el podio con el 31,2 %. También aparecieron otros nichos que no incidían estadísticamente en años anteriores: el monitoreo de alarmas sigue manteniendo el 20 % promedio de participación y aumentó el número de empresas que incluyen rastreo satelital a sus servicios, pasando del 5,4 a 7,2 %. El monitoreo de imágenes comienza a asomar como una variable a tener en cuenta: si bien hoy ronda el 5,2 %, es esperable que ese porcentaje aumente empujado por la creciente demanda de equipos y sistemas para CCTV.

## PANORAMA REGIONAL

"El mercado de la seguridad durante los últimos 15 años ha tenido resiliencia a los cambios en la economía, no ha decrecido pese a las dificultades y se espera que este año no sea una excepción. La demanda por la seguridad siempre está allí, seguirá creciendo simplemente porque es una necesidad del ser humano; los usuarios finales necesitan de las tecnologías en seguridad para que sus negocios funcionen y sean más eficientes", dice Jaime Villegas, ingeniero electrónico con 11 años de experiencia en el sector, en su análisis para el portal Tecnoseguro.

"El mercado de la videovigilancia seguirá siendo el de mayor tamaño y crecimiento. Los equipos más básicos y de bajo costo ya serán considerados como un 'commodity' o materia prima. Sin embargo, debido a sus altos niveles de competitividad, se notará un crecimiento importante en el mercado del control de acceso", señala Villegas en otro tramo de su nota.

Según analiza Felipe Lamus en el portal TyN Magazine, "las estrategias de negocio y de tecnología están estrechamente conectadas y lo estarán más durante este año. Esta transformación digital o el realineamiento de los modelos de negocio y la tecnología para interactuar con un cliente que es cada vez más digital, para reducir costos y crear nuevos paradigmas, obligará a todas las empresas a transformarse".

"Latinoamérica es una región que se encuentra en desarrollo, que crece año tras año, así que nuestras urbes se seguirán desarrollando y esto al mismo tiempo requerirá sistemas de seguridad y vigilancia para garantizar la tranquilidad de los ciudadanos. Hay mucho por hacer en este campo para este año", concluye Villegas.

## FACTORES

Según las respuestas dadas para este informe, varios factores confluirán para empujar hacia arriba el mercado, dándole más oportunidades de crecimiento a la industria de la seguridad electrónica. Para citar solo algunos de los ítems que los encuestados consideran clave para la mejora de los negocios: el 35,3 % cree que la estabilidad cambiaria será el factor más importante mientras que un 33,2 % cree que la apertura de las importaciones será la política que mejor impactará en el sector. En tanto, un 12,4 % considera que será clave el control de la inflación mientras que un 9,8 % de los encuestados atribuye la posibilidad de crecimiento sostenido a la baja de aranceles.

Para finalizar, en cuanto al balance comercial, un 63,2 % aseguró que creció a lo largo de 2015 mientras que un 20,1 % sostuvo que no hubo cambios en la curva. Y en lo referente a las expectativas, el 78 % opinó que 2016 será un año de crecimiento contra el 19,4 % que cree que no habrá mayores modificaciones comparativas en las utilidades de la industria.

## LOS PROTAGONISTAS

Como en ediciones anteriores, reflejamos algunas de las respuestas dadas por distintos actores de la industria que resumen lo que fue la actividad en 2015 y cuáles son las perspectivas para el año que recién se inicia.

– En 2015, ¿qué áreas considera que tuvieron mayor crecimiento? ¿Cuáles fueron los factores?

– León Langlais: "La integración y/o unificación de sistemas es la gran tendencia del año. Los clientes quieren tener una visión general de sus operaciones y seguridad en una plataforma



# SOLUCIÓN EN VIDEO VIGILANCIA

**SUR-GARD**  
De Tyco Security Products

**DSC**  
De Tyco Security Products

## SG-System 5

## PG9934P



### Receptora virtual

#### Características:

- \* Monitoree hasta 1.474.560 comunicadores IP con 24 tarjetas de línea IP
- \* Memoria para almacenamiento offline de video de verificación
- \* Compatible con características de verificación visual para DSC PowerSeries Neo
- \* Tarjeta de línea SG-DRL5-IP con capacidad de hasta 4.096 cuentas IP supervisadas
- \* Redundancia integrada que elimina pérdidas de tiempo
- \* Módulos con capacidad de sustitución en caliente (hot swap)
- \* Redundancia integrada que elimina pérdidas de tiempo
- \* Actualizable remotamente desde SG-Systems Console
- \* Estado del sistema en tiempo real y diagnóstico de hardware mejorados desde SG-Systems Console e interfaz de pantalla táctil



### Detector de movimiento inalámbrico PowerG con cámara integrada

#### Características:

- \* Verificación visual de alarma día y noche
- \* Imágenes color de alta resolución transmitidas vía celular o Ethernet
- \* Cámara CMOS con iluminación IR
- \* Interruptor de sabotaje frontal y posterior
- \* Inmunidad a mascotas de hasta 38 Kg

## TL280



### Comunicador de alarma via internet

#### Características:

- \* Soporta descarga de información desde/hacia el panel via Internet
- \* Programable mediante DLS 5 o desde teclado
- \* Supervisión vía Internet
- \* Protocolos SIA y Contact ID
- \* Verificación visual vía Internet



**DMA**  
DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE ALARMAS

Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Santa Fe - Argentina  
Tel.: (54-341) 4860800  
e-mail: contacto@dmarsl.com.ar  
www.dmarsl.com.ar

**DISTRIBUIDOR OFICIAL**

con una única interfaz. Esperan que los dispositivos no solo proporcionen altos niveles de seguridad, sino que también los ayuden a mejorar sus operaciones y brinden beneficios comerciales. Las ciudades inteligentes son un perfecto ejemplo de este tipo de unificación: cuando se administra una ciudad como un sistema integrado, se aumentan las eficiencias en todas las áreas y, sobre todo, las fuerzas del orden público pueden responder de manera más efectiva. La demanda de movilidad e implementación de dispositivos perimetrales inteligentes continúa en ascenso.”

– **Marcelo Raschinsky:** “El crecimiento de los sistemas de intrusión estuvo focalizado en clientes que quieren tener el control utilizando aplicaciones de teléfonos inteligentes basadas en la nube (*cloud*), sistemas institucionales que utilizan cableado por bus, que posibilitan instalaciones más rápidas y sencillas y mayores posibilidades de diagnósticos y controles remotos.”

de nuevos desarrollos y controles de calidad cada vez más estrictos, que posibilitaron una demanda cada vez mayor de productos, confirmando que cuando se aplican políticas comerciales en conjunto con las nuevas demandas de tecnología, resultan exitosas.”

– **Marcelo Colanero:** “Nuestro mayor desarrollo se ha dado en proyectos de mayor envergadura. Todos los establecimientos estatales y empresas privadas se están modernizando y saben que el control de acceso no solo les brinda seguridad, sino que permite organizarse muchos mejor, teniendo un control efectivo de todo lo que sucede dentro del área protegida.”

– **Diego Madeo:** “Durante 2015 se vio un crecimiento significativo en ventas hacia instaladores particulares, trasladando así al mercado una necesidad manifiesta de sus propios clientes. Por contrapartida, no se notaron grandes variaciones en las ventas hacia estaciones de monitoreo.”

de cumplimiento y creando equipos dedicados exclusivamente a dar respuestas rápidas para manejar las amenazas.”

– **Marcelo Raschinsky:** “Tomado estrictamente desde el punto de vista comercial, fue un año de estabilidad. Desde el punto de vista tecnológico sí se vieron muchos cambios, básicamente reflejado por una caída en la demanda de productos básicos y tecnológicamente antiguos y el crecimiento de soluciones y equipos profesionales y de última tecnología.”

– **Damián Rubiolo:** “En nuestro caso, al tener productos de fabricación nacional, la escasez de similares importados le permitió a nuestra empresa incorporar clientes que nos vieron como una muy buena alternativa en su momento y que luego nos incorporaron como proveedores habituales, incrementando de manera muy positiva nuestra producción anual.”

– **Nelson Vidal:** “En el caso de nuestra industria (el diseño de luminarias basadas en LED) que consideramos complementaria a la de la seguridad –básicamente aliada al CCTV–, se vio un crecimiento sostenido y superior a lo visto en años anteriores.”

– **¿Qué expectativas tiene para el sector en 2016?**

– **León Langlais:** “Esperamos seguir viendo una fuerte demanda de sistemas innovadores de cámaras y administra-

“El mercado actual demanda dispositivos y soluciones que proporcionen altos niveles de seguridad y, a la vez, ayuden a mejorar los procesos y operaciones de las empresas”

*León Langlais, Tyco*

– **Damián Rubiolo:** “Vimos un crecimiento parejo en todas las áreas de intrusión a través de la implementación

– **Comparado con 2014, ¿cuál fue la tendencia comercial en 2015?**

– **León Langlais:** “Para satisfacer las demandas de unificación e integración seguimos desarrollando relaciones estrechas entre todas nuestras marcas, alineando nuestras soluciones empresariales. También estamos muy enfocados en ciberseguridad, alcanzando un alto nivel

La industria se mantiene en crecimiento, aunque notó un pronunciado declive en los últimos meses de 2015 consecuencia, por un lado, de la incertidumbre –normal para un país como el nuestro– que significa un cambio de gobierno y, en mayor medida, por el desajuste que provocó la política de importaciones del gobierno saliente, la cual va a requerir tiempo para revertir y normalizar.

En cuanto a las perspectivas para 2016, se espera que, normalizada la importación y estabilizada la economía, nuestro país crezca económicamente un par de puntos, favoreciendo el consumo de nuestros servicios.

Recordemos que la necesidad está latente, lo que no la ha acompañado es la economía.

Otro de los factores que traban el normal desarrollo de la industria es la falta de pautas claras en los aspectos

legislativos. Para muchos organismos estatales, la nuestra ya fue definida como una actividad encuadrada en la seguridad privada y que, por ende, debe ser controlada por las mismas autoridades. Para otros, como la ex CNC, nuestra actividad es de prestadores de servicios de telecomunicaciones en competencia, motivo por el cual emitieron juicios por medio de resoluciones que nos obligan a habilitarnos como tales. Esta dicotomía entre la realidad y lo que algunos creen que es, sumado a legislaciones que no atienden nuestra actividad, nos pone en situaciones de riesgo continuo.

Hoy, tener los más importantes gobiernos de nuestro país bajo un mismo signo político (CABA, provincia de Buenos Aires y Nación) constituye una oportunidad histórica para poder replantear con ellos una legis-

lación única y coherente para nuestra actividad.

Está muy claro que, en un mercado en continuo crecimiento, garantizar en cantidad y calidad la prestación del servicio sigue siendo un desafío no solo para la industria misma, sino también para los gobiernos. Si bien en materia legislativa deben establecerse estándares mínimos en las prestaciones que resguarden los intereses del ciudadano, también debe permitirse el desarrollo y expansión de las empresas prestadoras; las exigencias contenidas deben ser posibles de cumplir e inherentes exclusivamente a la actividad, que la hagan previsible y sustentable.



**Ing. Walter Dotti**  
Presidente CEMARA.





DISTRIBUIDOR OFICIAL EN ZONA NORTE

**alhua**  
TECHNOLOGY



FAMILIA COMPLETA  
DE PRODUCTOS

ATENCIÓN PERSONALIZADA

STOCK  
INMEDIATO

EL MEJOR PRECIO DEL MERCADO



+54 (011) 6009-2005 | (011) 6009-2007  
www.silicongroup.com.ar | ventas@silicongroup.com.ar  
AV. Libertador 264 Piso 4 - Olivos (a metros de Gral. Paz)

Distribuidores autorizados de





# Las mejores marcas de seguridad en un sólo lugar.

## SOFTWARE HOUSE

De Tyco Security Products



**SOFTWARE HOUSE** es uno de los productos para controles de accesos mejor desarrollado y confiable del mercado que permite una amplia integración con los sistemas electrónicos de seguridad en general.

Por su calidad y robustez es el producto preferido de empresas que requieren un alto nivel de seguridad (corporaciones, transportes de caudales, bancos). La línea de productos cuenta con paneles de control, lectores, sofisticados programas de administración y todos aquellos componentes necesarios para el correcto funcionamiento de los sistemas.



## KANTECH

De Tyco Security Products



KT-400

ENTRAPASS  
EDICIÓN CORPORATIVA



**KANTECH** ofrece sistemas de control de accesos ágiles y convenientes para la entrada y salida de los usuarios, así como la reducción de los inconvenientes asociados. La introducción de un sistema de control de acceso de calidad como parte de la de seguridad de una compañía será apreciada por los usuarios.

Productos de relación costo-beneficio adecuada para pequeñas y medianas industrias o corporaciones. Lectoras de tarjetas, biométricos, paneles de control y software de administración, etc., forman parte del amplio desarrollo de productos de la marca.



KT300

## ROSSLARE SECURITY PRODUCTS

AC-225IP



LECTORAS DE LARGO  
ALCANCE TIPO TELEPEAJE



AC-215IP  
PANELES IP NATIVOS

Cuando los costos son importantes, las pequeñas empresas pueden encontrar en **ROSSLARE** que pueden acceder a un sistema de control de accesos que disponga de las principales características de los productos más sofisticados como los precedentes, manteniendo sin embargo los niveles de seguridad y confiabilidad necesario para la implementación de un sistema de seguridad. **ROSSLARE** también cuenta con lectoras de tarjetas, teclados, lectores biométricos, paneles de control, de funcionamiento autónomo o con software de administración, etc. que son integrantes de la línea de productos desarrollados, producidos y respaldados por la marca.

Distribuidor autorizado de la marcas mundialmente líderes de productos tecnológicos y digitales de seguridad. Consúltenos...!!



GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.  
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina  
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006  
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar



# ANVIZ

Intelligent. Security



## Líder mundial en soluciones de control de accesos e identidad.

### Protección completa a través de software y hardware de tecnología biométrica de alta precisión con identificación segura.

#### CONTROL DE TIEMPO Y ASISTENCIA



EP300

- TI Stellaris CPU de alta velocidad de 32 bits  
Diseño exclusivo de posicionamiento de huella
- 2.000 huellas - 50.000 registros
- USB - TCP/IP
- Batería recargable de 1100 mA
- Alimentación sobre USB / 5 V DG
- 16 estados T&A. Código de trabajo de 6 dígitos.
- Huella, Código + Huella + Contraseña, Huella + Contraseña



D200

- Sobremesa o Pared
- TI Stellaris CPU de alta velocidad 32 bits
- 2.000 huellas, 50.000 registros
- Alimentación USB
- Batería recargable de 1100 mA
- Alimentación sobre USB / 5 V DG
- 16 estados T&A. Código de trabajo de 6 dígitos
- Huella, Código + Huella + Contraseña, Huella + Contraseña



C2

- Procesador AM9 de alta velocidad
- Display TFT de 3" de alta definición (pantalla ancha)
- 3.000 huellas, 50.000 registros
- 16 estados T&A, Auto cambio de hora
- Servicio automático de grabación de consultas
- USB, TCP/IP, Alimentación sobre USB o 5V DC
- Huella, Tarjeta, Código + Huella, Código + Contraseña, Contraseña + Tarjeta, Huella + Tarjeta + Contraseña, Tarjeta + Contraseña + Huella
- Tarjeta Mifare opcional

#### CONTROL DE ACCESOS



U Bio

- Sensor de huellas óptico ANVIZ
- indicador de luz LED, Captura de imagen de precisión con anti-interferencia
- Imagen de huella sin distorsión
- 100 huellas, 3.000 registros
- Conexión USB (Módulo Bluetooth/GPRS para configuración)
- SDK disponible para desarrollo de software
- Opcional Baterías internas / Módulo Bluetooth/ Módulo GPRS



VF30

- TI Stellaris CPU de alta velocidad 32 bits
- 2.000 huellas - 50.000 registros
- Detector por infrarrojos y sensor durmiente
- RS-485, USB, TCP/IP
- Sensor apertura puertas, E/S Wiegand, Control directo cerraduras, Grupos, Zona horaria, alarma programada, timbre, relé de salida Huella
- Tarjeta, Código + Huella,
- Opcional EM RFID / Tarjeta Mifare
- IP 53



0A1000

- Samsung 400 Mhz Am9 procesador de alta velocidad
- 5.000 huellas, 100.000 registros
- WinCE 5.0 LCD TFT Samsung 3.5 Cámara 3 MPX
- Visualización de huella e imagen del usuario.
- RS232, RS 484, USB, TCP/IP, tarjeta SD (2 GB)
- Salidas doble de relé, E/S Wiegand, 16 grupos, 32 zonas horarias
- Huellas, Tarjetas y Código
- Estandar RFID EM, Opcional Tarjeta Mifare (WIFI/GPRS) estándar

Consúltenos por otros modelos de toda la línea ANVIZ

Distribuidor autorizado



GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.  
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina  
tel. (54-11) 6777-6000 / fax: (54-11) 6777-6006  
hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

ción de video que incluyan video analítico. Para los segmentos de pequeñas y medianas empresas, la demanda de soluciones integradas sigue siendo fuerte. Vemos en todo el mundo cada vez más demanda de dispositivos perimetrales inteligentes, que sean fáciles de instalar y que ofrezcan acceso remoto mediante web y aplicaciones móviles. También se espera que los distintos sistemas interactúen de manera integrada para ofrecer mayor seguridad y más beneficios operativos. Aunque los requerimientos de cada país son diferentes, la necesidad de unificación es una constante en todo el mundo.”

– **Sebastián Papaleo:** “Las expectativas son enormes. Desde nuestro nicho específico sabemos que automatizar un portón contribuye principalmente a la seguridad del propietario. Ingresar al domicilio, comercio o condominio, entre otros, sin descender del vehículo no solo es comodidad: es tranquilidad. El área de automatismos para portones podría tener un crecimiento sin límites. Tenemos las herramientas necesarias y una visión clara de hacia dónde vamos en ese aspecto.”

– **Eric Natusch:** “Creemos que va a ser un año positivo para nuestra industria, ya que las medidas económicas adoptadas por el nuevo Gobierno favorecen al sector y lo hacen más competitivo, brindando mayor oferta a una demanda creciente del mercado.”

– **Norberto Chaquer:** “La complicación de las importaciones que existieron en años anteriores parecen estar variando este año, proponiendo reglas y condiciones claras y estables. Esto permitiría proyectar nuevas unidades de negocios y seguir estimulando el crecimiento.”

– **Enzo Martoccia:** “Tenemos muy buenas expectativas para el 2016, ya que si se corrigen las restricciones para importar productos podremos invertir en el desarrollo de nuevas tecnologías y en la comercialización de nuevos productos que aún no poseen demanda o que no podían importarse.”

– **Marcelo Colanero:** “Creemos que puede ser un año con un primer semestre de acomodamiento por los cambios generados en torno al nuevo Gobierno y políticas a implementar, pero tenemos grandes expectativas de que se irá acomodando y será mejor que lo que veníamos viviendo.”

– **Carlos Stagnaro:** “Las expectativas para el 2016 son muy buenas. Desde el punto de vista profesional esperamos seguir creciendo sostenidamente y crear nuevos nichos de mercado a través de las nuevas tecnologías y marcas que estaremos trayendo al país.”

– **Daniel Schapira:** “Es muy pronto como para evaluar un cambio significativo en el mercado, ya que el nuevo Gobierno recién entró en funciones y recién está empezando a implementar sus políticas. Creo que va a ser un año con un nivel de ventas similar al anterior o con un muy leve crecimiento.”

– **Oswaldo Colmeiro:** “En nuestra condición de fabricantes, se nos presenta una dualidad con respecto a la actividad: por un lado, la devaluación de fines de 2015 conlleva una mayor competitividad para los fabricantes nacionales, y por el otro, la apertura de importaciones podría ser un problema para la industria.”

– **Claudio Sassano:** “Creerá quizás menos que en 2015, ya que los insumos importados tuvieron un incremento importante, al igual que los elementos de instalación. Muchas empresas ya están priorizando sus inversiones en seguridad física por menores costos.”

– **Santiago Gómez Gingele:** “En nuestra empresa, por la condición de fabricante, creemos que gracias al tipo de cambio más competitivo la exportación se verá ampliamente favorecida.”

– **¿Qué área cree que tendrá mayor crecimiento? ¿Por qué?**

– **Marcelo Raschinsky:** “El mercado crecerá y seguirá migrando hacia sistemas más modernos e inteligentes, especialmente aquellos sistemas en los que los usuarios tengan el control basado en la nube (*cloud*) y con más herramientas como la videoverificación, especialmente en el ámbito residencial, porción del mercado que sigue siendo baja. Esto se nota fuertemente en la región y Argentina no será la excepción.”

– **Eric Natusch:** “Creo que la videovigilancia seguirá su tendencia de crecimiento sostenido, acompañada por más y mejores alternativas en software de monitoreo y control, tanto urbano como personal.”

– **Jonathan Tzatzkin:** “La trazabilidad a través de la automatización y mejora de los procesos productivos y el control de tiempo y asistencia, que ayudan a la eficiencia del trabajo y del manejo del personal, son algunas de las áreas a las que les veo buenas perspectivas de crecimiento.”

– **Sebastián Papaleo:** “Si se asegura un ingreso constante de mercadería, el área de automatismos para portones tiene el potencial para un crecimiento importante.”

– **Enzo Martoccia:** “Sin dudas todas

las áreas tienen margen para crecer de acuerdo a su mercado y volumen. Pero seguramente la *vedette* seguirá siendo el video, principalmente el segmento de cámaras IP, que de manera cada vez más sostenida están reemplazando a las tradicionales cámaras analógicas.”

– **Vanina Mendiondo:** “Las nuevas herramientas para el usuario, la mayor posibilidad de control y la implementación de valor agregado, como las funciones de domótica, ubicadas al monitoreo como uno de los segmentos de mayor potencial del mercado.”

– **Diego Madeo:** “La tendencia actual indica que las comunicaciones vía IP están siendo cada vez más utilizadas para solventar los problemas existentes de comunicación con la tecnología GPRS. Esto se hará cada vez más pronunciado.”

– **Denis Morgan:** “Se percibe un aumento en el interés del usuario final por los sistemas de videovigilancia que sumen plataformas de control por medio de dispositivos móviles.”

“El mercado seguirá creciendo y migrando hacia sistemas más modernos, especialmente hacia aquellos sistemas que ofrezcan control basado en la nube”

Marcelo Raschinsky

– **¿Qué factor considera que será el más relevante para el desarrollo de la actividad este año?**

– **Leon Langlais:** “Los gobiernos y las entidades privadas están invirtiendo cada vez más en seguridad debido a los acontecimientos relacionados con los ataques terroristas de ISIS y con los tiroteos en escuelas de los últimos dos o tres años. Parte de estas inversiones se destina a reforzar la seguridad en trenes, aeropuertos y edificios, aplicando medidas físicas y de ciberseguridad. Por otra parte, la seguridad electrónica y la vulneración de la seguridad física a través de aplicaciones móviles y cámaras/controladores IP, videograbadoras en red, inicios de sesión en redes y la seguridad de credenciales de identificaciones son todas áreas de inquietud como resultado de estos acontecimientos.”

– **Faustino Costa:** “Sin dudas las expectativas generadas por el cambio del signo político del Gobierno y algunas de las políticas macroeconómicas que está implementando serán factores a tener en cuenta.”

– **Damián Rubiolo:** “Si se logra estabilidad financiera, permitiendo equiparar





**ELIGE EN MENDOZA  
SAN JUAN Y SAN LUIS**



**COMO DISTRIBUIDOR MAYORISTA OFICIAL**



**HD-CVI**  
High Definition Composite Video Interface

**ENCONTRÁ TODA LA FAMILIA DAHUA  
EN BLOCKER SECURITY STORE**

- STOCK PERMANENTE
- SERVICIO POSTVENTA
- ENVÍOS DIARIOS SIN COSTO
- ESTACIONAMIENTO PROPIO

**ANÁLISIS DE PROYECTOS | ADECUACIÓN PRESUPUESTARIA | ASESORAMIENTO TÉCNICO**

**☎ (0261) 493 0535**  
**☎ (0261) 155 718 792**

**CARRIL RODRÍGUEZ PEÑA 2144 · MAIPÚ | WWW.BLOCKERSEGURIDAD.COM**  
**VENTAS@BLOCKERSEGURIDAD.COM | f BLOCKERSEGURIDAD**

el poder adquisitivo con una baja de la inflación, estaremos encaminados a lograr cambios que favorezcan al país.”

– **Marcelo Colanero:** “Como siempre, creo que lo relevante es la trayectoria y seriedad de las empresas. Los clientes ya están cansados de comprar y probar con inexpertos o comprar sin asesoramiento profesional, que después no ofrecen un soporte técnico que los respalde. La venta de productos sin un buen servicio acorde ya no es de interés para las empresas y establecimientos.”

– **Carlos Stagnaro:** “El factor más relevante, como siempre, es el económico, ya que la incertidumbre del mercado cambiario que hemos sufrido y la devaluación afectó mucho el cierre de operaciones.”

– **Carlos Macario:** “Reglas claras, profesionalismo, legislación lógica y actualizada, diálogo fluido entre las empresas, la Policía y el Gobierno para el bien del ciudadano.”

– **Daniel Schapira:** “La unificación cambiaria y la estabilidad son un factor positivo. Las nuevas inversiones, tanto privadas como públicas, que este Gobierno está esperando suponen una demanda importante de equipamiento relacionado con la seguridad electrónica.”

– **Diego Cacciolato:** “Hay varios aspectos a considerar que influirán de diferentes maneras: el cambio de políticas de gobierno en torno a la seguridad; la cuasi libertad de comercio con países fabricantes de tecnología como China o Taiwán; el reclamo social permanente como una de las principales banderas que debe enarbolar la nueva política y la incorporación constante de nuevos servicios y tecnologías en materia de seguridad personal.”

– **Oswaldo Colmeiro:** “El cambio de políticas públicas y económicas que promete el nuevo Gobierno determinará un nuevo acomodamiento de las empresas vinculadas al sector.”

– **Santiago Gómez Gingeles:** “Un factor importante es el incremento de la inseguridad, que conlleva la necesidad por parte de los usuarios de invertir en electrónica como medida de seguridad, en relación con el costo de la vigilancia

humana, al menos en grandes perímetros.”

#### LAS CONCLUSIONES

Como para anteriores ediciones, pedimos a los participantes que dieran su punto de vista acerca de la industria sin el condicionamiento de una pregunta específica que guiara la respuesta en algún sentido. Resumimos lo expresado en el pensamiento de algunos profesionales del sector:

– **Faustino Costa:** “Si bien hay mayor profesionalismo, es ínfimo frente a los requerimientos tecnológicos actuales; hay que seguir avanzando en la capacitación y desarrollo de recursos humanos de la industria.”

– **Marcelo Raschinsky:** “Creo que será un buen año para todos, especialmente en la segunda mitad, y marcará una tendencia que seguirá con continuidad en los próximos años. Es momento de evolucionar y apostar al futuro.”

– **Fernando Caamaño:** “En el mercado argentino aún hay espacio para crecer. La mejora de la economía sería un factor importante por el cual comience nuevamente a invertirse de manera sostenida en seguridad electrónica.”

– **Damián Rubiolo:** “Este año seguramente estaremos lanzando al mercado varios productos que nos permitirán afianzar nuestra posición como uno de los principales proveedores del mercado de la seguridad electrónica. Bregamos para que las personas que gobiernan nuestro país sigan apoyando al productor nacional con distintas medidas que favorezcan su desarrollo.”

– **Eric Natusch:** “Debemos profesionalizar el sector brindando más capacitación y lograr, a través de las distintas cámaras del sector, que las autoridades gubernamentales comiencen a reglamentar y controlar la actividad para tener más y mejores profesionales de seguridad.”

– **Marcelo Colanero:** “Ojalá se le dieran realmente mayores posibilidades a la industria nacional, por lo menos en los productos que se fabrican con calidad comparable y/o superior, en algunos casos, a los productos de importación.”

– **Vanina Mendiondo:** “Vemos un po-

tencial muy grande, a partir de las nuevas tecnologías, en el crecimiento de la aplicación de seguridad electrónica vehicular, como otro segmento importante de la actividad.”

– **Gabriel Decouflet:** “La devaluación va a generar una recesión general pero con la ayuda de la apertura de las importaciones, los precios han mejorado en dólares, lo que posibilita mejores oportunidades en los negocios.”

– **Javier Sobrero:** “Serán factores fundamentales en el desarrollo las reglas claras en cuanto a previsibilidad de la macroeconomía, la apertura en las importaciones y la baja en los aranceles del equipamiento importado.”

– **Carlos Macario:** “En la provincia de Córdoba continuamos con un reglamento mal gestado, lo que hace que la inmensa mayoría de las empresas estén trabajando sin ningún tipo de registro ni reglamentación. Esto se solucionararía si existiera real voluntad política de darle solución a los temas de seguridad. Nuestra actividad debe estar reglamentada, no existe otra posibilidad. Como trabajamos con la seguridad de las personas y bienes, a la ley debemos discutirla entre todos.”

– **Antonio Olive:** “Parece haber un acomodamiento a las otras formas de pago que se habían extinguido, como el efectivo y/o el cheque al día.”

– **Daniel Schapira:** “Existe todavía mucha incertidumbre acerca de las nuevas normas para importar y muchos de los productos que se comercializan quedaron alcanzados por las licencias no automáticas.”

– **Juan M. Venialgo Acevedo:** “Creo que va a ser un año muy difícil como consecuencia del estado de emergencia en que se encuentran prácticamente todas las áreas. Muchos son de mediano y largo plazo, pero otros son de carácter urgente y coyuntural.”

– **Marcelo G. Hirschhorn:** “Sería interesante lograr un encadenamiento del importador/distribuidor, integrador/instalador y cliente final en términos de financiamiento. Esto mejoraría mucho la perspectiva del sector y la posibilidad de planificación a más largo plazo.” ■

COLABORARON: León Langlais, Senior director of Growth markets and regional strategies de Tyco Security Products; Martín Sainz, Product manager de Microcom Argentina; Faustino Costa, Titular de Ambar Group; Marcelo Raschinsky, Gerente regional de negocios de Risco Group; Fernando Caamaño, de Celletech /Movatec; Damián Rubiolo, Responsable del área comercial de CEM; Sebastián Papaleo, Gerente general de SEG International; Eric Natusch, Gerente comercial de Play Security Systems; Isaac Melián, Jefe de producto de Deitres S.A.; Nelson Vidal, Gerente comercial del Grupo Ingal; Jonathan Tzatzkin, Security program manager de NEC Argentina; Norberto Chaquer, Gerente comercial de BioCard Tecnología; Enzo Martoccia, Asesor comercial de Dialer Seguridad Electrónica; Marcelo Colanero, Presidente de Intelektron; Denis Morgan, CEO de Tech North; Vanina Mendiondo, Jefa de ventas de Lo-Jack; Carlos Stagnaro, de Simicro; Javier Sobrero, de Syscom Electrónica; Carlos Macario, de Alarmas Keeper; Antonio Olive, de 24hs Security; Daniel Schapira, Presidente de Drams Technology; Osvlado Colmeiro, Socio gerente de Gonner; Claudio Sassano, de Low Risk Group; y Marcelo G. Hirschhorn, de Alarmas S&M S.A.





# D&R Sistemas

"Tecnologías del futuro, para empresas de HOY"

Distribuidor oficial  
para el NORTE ARGENTINO



- **STOCK PERMANENTE**
- **PRECIOS ESPECIALES A GREMIO**
- *Distribuidor oficial  
KELINE y TRITON*



**TRITON**

Av. Alvear N° 1471 - (3500) Resistencia - Chaco - Argentina  
0362 4454779 / 4582909 - [www.dyrsistemas.com.ar](http://www.dyrsistemas.com.ar)

## Nuevas cámaras AHD 720p y 960p



Iluminación LED Array  
Menú OSD: BLC,  
balance de blancos,  
DNR, etc.

Próximamente, línea de cámaras AHD 1080p.

011.4632.5625  
011.15.5577.CCTV (2288)  
[info@dvr-store.com.ar](mailto:info@dvr-store.com.ar)  
[ventas@dvr-store.com.ar](mailto:ventas@dvr-store.com.ar)



## Tecnología AHD + analógico + IP



### Nuevos DVR StartVision 3 en 1

DVRs de 4, 8 y 16 canales

Soportan cámaras IP AHD 960p hasta 1080p

Soportan cámaras analógicas 960h

Autoinstalables

No requieren apertura de puertos (P2P)

Transmisión sin pérdidas de datos hasta 500m.

Fácil implementación

Bajo costo

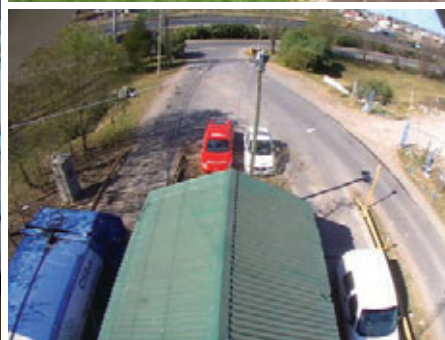


011.4632.5625  
011.15.5577.CCTV (2288)  
[info@dvr-store.com.ar](mailto:info@dvr-store.com.ar)  
[ventas@dvr-store.com.ar](mailto:ventas@dvr-store.com.ar)

# CCTV en sedes distribuidas

Implementación de videovigilancia en el CEAMSE

*Plantas de dimensiones disímiles y distribuidas en todo el AMBA fueron algunos de los inconvenientes a salvar en la implementación del sistema de CCTV, que tuvo a Dialer Seguridad Electrónica como proveedor de los equipos Samsung seleccionados para el proyecto.*



**T**al como surge de la charla con el Ing. Esteban Gaggero, a cargo del proyecto por Murata S.A., la tecnología avanza, se supera día a día en todas las áreas de aplicación y el segmento de la seguridad no es la excepción. Gracias a las mejoras logradas en los últimos años, pueden hacerse realidad proyectos en zonas muy desfavorables y tecnológicamente complejas.

En este caso se trató de un proyecto con necesidades muy particulares, que requería un sistema de CCTV capaz de monitorear nueve plantas distribuidas en CABA y GBA desde la sede central. Su desarrollo fue confiado a Murata S.A. debido a su amplia experiencia en grandes proyectos de CCTV, alarmas y control de acceso en edificios públicos.

## EL PROYECTO

Los principales desafíos del proyecto eran dos: por un lado, las dimensiones

de cada una de las plantas, ya que se trata de complejos amplios, lo cual dificultaba la aplicación de un sistema cableado. El otro gran desafío fue la concentración del video y su transmisión a la sede central.

Para tener una referencia exacta de las dimensiones sobre las que debía trabajarse, citaremos los dos extremos: la planta del CEAMSE de mayor dimensión para este proyecto es el Relleno Norte III, de 500 hectáreas y en la cual se instaló un sistema de CCTV que abarca 40 de ellas, mientras que la planta más chica cuenta con 6 hectáreas de extensión.

En todas las plantas las distancias entre las cámaras y el centro de datos son muy amplias y las características del terreno impiden pensar en un sistema cableado debido a que la obra civil necesaria insumiría demasiado tiempo y dinero. Luego de un análisis

pormenorizado y pruebas intensivas, se optó por un sistema de enlaces inalámbricos de alta velocidad para comunicar las cámaras/domos con el centro de datos de cada planta.

La transmisión del video también fue un gran desafío: las plantas están situadas a varios kilómetros de la sede central, lo cual hacía imposible pensar en enlaces inalámbricos punto a punto y/o enlaces de fibra. Para solucionarlo, se instaló en cada planta un sistema IP con cámaras/domos Samsung conectados a una NVR Samsung, con lo que se logró la visualización local de las imágenes. Las cámaras/domos se conectan al centro de datos de la planta mediante enlaces inalámbricos a un AP, el que, a su vez, se conecta a la NVR armando una red IP local. Esto permite la visualización local del video y, mediante una conexión de enlace dedicado a internet de 15 Mb en cada planta, se





**Digifort**  
*IP Surveillance System*

## El Sistema de Monitoreo IP Que Hace la Diferencia

Software de Monitoreo IP Multimarca

Más de 4500 Dispositivos Integrados

Modulo de Reconocimiento de Matriculas

Análisis de Video Inteligente

Interfaz 100% Intuitiva

Digifort Mobile Camera:  
Usá tu Celular como una Cámara IP



envía el video a la central de monitoreo instalada en la sede central. Para recibir estas imágenes, en esta sede se montó una sala exclusiva de monitoreo donde se recibe el video con un enlace de internet de 30 Mb en cuatro servidores, los cuales llevan el video a 14 LCDs y tres puestos de operaciones.

Las cámaras/domos fueron instaladas estratégicamente en los accesos y puntos críticos de cada planta según se planificó luego de llevar a cabo un análisis de riesgo del lugar. Esto permite tener un conocimiento detallado del recorrido de cada camión, desde que ingresa hasta que se retira de la planta, y todos los movimientos que realizó durante el tiempo que estuvo en ella.

Con este sistema es posible controlar la seguridad y operatoria de las nueve plantas y sus 80 cámaras/domos desde un solo lugar, lo cual permite mejorar sustancialmente el funcionamiento de la entidad, tanto desde el punto de vista técnico como desde el de la seguridad.

**CONCLUSIONES**

Para el cliente, el resultado de esta implementación es excelente: el sistema

es muy estable y muy provechoso para los directivos, responsables de la operatoria y jefes de planta, ya que a partir de la instalación del sistema de CCTV se puede conocer y ver el detalle de lo que sucede de cada planta en forma online. Esto permite corregir cualquier inconveniente detectado e incluso mejorar la performance de la planta.

Para Murata S.A., que además es la responsable de la seguridad patrimonial del cliente, el sistema le permite trabajar fundamentalmente sobre la prevención y la respuesta inmediata, aún antes de la ocurrencia de hechos dañinos, conformando un verdadero sistema de seguridad integral entre las herramientas tecnológicas y el elemento humano.

“Elegimos a Murata S.A. debido a su amplia experiencia en este tipo de instalaciones, lo cual nos permitió contar con la plena confianza de que obtendríamos los resultados que buscábamos. El resultado es un sistema robusto, estable y confiable con el que podemos monitorear de manera centralizada y online la operatoria de todas las plantas

para controlar y corregir de manera inmediata cualquier anomalía que pueda suceder. El sistema también brinda un apoyo fundamental a la seguridad física, también provista por Murata S.A.; entre ambos hemos conformado un sistema de seguridad integral”, expresaron desde el cliente final acerca de la elección del integrador.

La extensión de las plantas, distribuidas en distintos puntos de la Ciudad Autónoma y conurbano, y la centralización de las imágenes fueron dos de los desafíos más importantes a resolver.

Por su parte, Enzo Martoccia, de Dialer Seguridad Electrónica, expresó su agradecimiento al integrador, por “confiar en nuestra empresa como uno de sus proveedores de seguridad electrónica. Considerarnos que a la hora de iniciar un proyecto en conjunto, el desafío de llevarlo adelante es de todos los actores que participan en las diferentes etapas. Por nuestra parte, como proveedores de equipamiento, debemos asesorar y aconsejar a nuestro cliente en la elección correcta del equipamiento, asegurar un stock y la entrega de equipos en tiempo y forma y dar todas las capacitaciones y soporte pre y posventa que demande la implementación del proyecto. Si logramos que el usuario final quede conforme y cumpla con sus objetivos, de nuestro lado quedamos satisfechos”, concluyó. ■



**+ DATOS**

Cliente: CEAMSE.  
Empresa integradora: Murata S.A.

Encargado del proyecto:



**Ing. Esteban Gaggero**  
Gerente de tecnología

Empresa proveedora:



**Dialer Electrónica**  
www.dialer.com.ar

Equipos utilizados:



Cámara Samsung IP megapíxel modelo SNB5001.  
Domo PTZ Samsung IP megapíxel zoom x33 modelo SNP5300H.  
NVR Samsung modelo SRN-1670D.





**DIALER**  
SEGURIDAD ELECTRONICA



avanzamos hacia el futuro

[www.dialer.com.ar](http://www.dialer.com.ar)



# POLARIS

*energy systems*

Ahora en DIALER, toda la línea

CALIDAD,  
CONFIABILIDAD  
Y RESPALDO



- UPS interactivas de 650VA a 1400VA
- UPS Tower Online de 1KVA a 2KVA
- UPS Rack/Tower de 3KVA a 10KVA
- + Soluciones trifásicas de alta potencia



**DIALER**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG) • Ciudad de Buenos Aires  
Tel/Fax: (5411) 4932-3838 • [ventas@dialer.com.ar](mailto:ventas@dialer.com.ar)  
[www.dialer.com.ar](http://www.dialer.com.ar)



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



MÁS DE 20 AÑOS COMO INTEGRADORES DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD



HD IR IP66

### TV-HD280V | HDTVI Dome Camera

- 1/2.9" CMOS 2 Megas.
- HD 1080P.
- 33 IR Led.
- 300m de transmisión.



HD IR IP66

### TV-HB320V | HDTVI Bullet Camera

- 1/3" Sony 2.4 Megas, Progressive Exmor CMOS Sensor.
- Full HD 1920 x 1080.
- 30 IR Led.



HD IR IP66

### TV-HB280V | HDTVI Bullet Camera

- 1/2.9" SONY IMX236 2 Megas.
- HD 1080.
- 42 IR Led.
- 300 a 500m de transmisión.



HD IR

### AHD-1372IR | AHD Bullet Camera

- 1/3" Sony IMX225LQR 1.3M Sensor.
- HD 1920 x 1080.
- 4 IR Led, 25m.

Iluminación 0.1 Lux.



CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA NUEVA WEB [WWW.ELCASRL.COM.AR](http://WWW.ELCASRL.COM.AR)



Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina  
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 (Rot.) - E-mail: [info@elcasrl.com.ar](mailto:info@elcasrl.com.ar)



# ELCA

SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



MÁS DE 20 AÑOS COMO INTEGRADORES DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD



**NOTIFIER**  
by Honeywell



**inim**  
ELECTRONICS



**PROTECTOWIRE**  
FireSystems



**HORING**  
FIRE - ALARM



**SYSTEM SENSOR**

**415** **215** Disposición N°415/DGdyPC/2011,  
Resolución N°643/AGC/2014 y  
Disposición N°215/DGHP/2015

ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA es una empresa REGISTRADA (n° 002433) y HABILITADA (N° 1268322/2011) según disposición 415 & 215 por el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires como FABRICANTE, INTALADOR, MANTENEDOR Y REPARADOR de sistemas electrónicos de seguridad contra incendio.



CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA NUEVA WEB [WWW.ELCASRL.COM.AR](http://WWW.ELCASRL.COM.AR)

**ELCA**  
SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina  
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 (Rot.) - E-mail: [info@elcasrl.com.ar](mailto:info@elcasrl.com.ar)

# Control de acceso distribuido

Solución HID para la Superintendencia de Seguros de la Nación

*La modernización del sistema de control de acceso con tecnología de HID Global facilita el ingreso y control de horarios en la Superintendencia de Seguros de la Nación. En esta nota, ofrecemos los detalles de la implementación en la institución argentina.*



**HID Global**  
www.hidcorp.com

La actividad de las aseguradoras en América latina creció en las últimas décadas, aunque continúa muy por debajo de los niveles de las economías más desarrolladas (como Estados Unidos y Europa), donde tiene una participación de alrededor del 10 % de su PBI (Producto Bruto Interno). En Argentina, esta industria está consolidada desde hace varios años, con alrededor de 180 entidades aseguradoras constituidas que generan alrededor de 100.000 empleos. Según estimaciones de la Superintendencia de Seguros de

la Nación (SSN), la producción en primas del mercado argentino a junio de 2009 fue de 27.000 millones de pesos (cerca de 3.000 millones de dólares).

La SSN es un organismo público descentralizado creado en 1938, dependiente del Ministerio de Economía y dedicado a supervisar la actividad de las compañías aseguradoras en Argentina luego de que las compañías aseguradoras se establecieron plenamente en el este país. Por tratarse de una entidad pública descentralizada, un importante número de empleados y visitantes acuden todos los días a las distintas sedes de la institución en todo el territorio argentino.

A pesar de que ya existía instalado un sistema de control de acceso para los empleados del organismo, éste se encontraba en desuso por las dificul-

tades en su operación. Por esta razón, en 2012 se abrió una licitación pública para adquirir un nuevo sistema de control de acceso que pudiera aportar un mayor control sobre quién ingresaba a la entidad, así como sobre los horarios de entrada y salida de personal. La solución elegida fue el lector BioClass 500 de HID Global y su instalación estuvo a cargo de la compañía argentina Longoni Electrónica S.R.L., Digicard, que cuenta con más de 30 años de experiencia en el rubro.

## DESAFÍOS

La Superintendencia de Seguros de la Nación contaba con un sistema de control de acceso para gestionar el ingreso y salida del personal de la entidad y de los visitantes. Sin embargo, el sistema presentaba "constantes problemas



# CONTROL DE PROCESOS INDUSTRIALES

La implementación de sistemas híbridos aprovecha cada tecnología disponible, integrando sistemas analógicos convencionales, cámaras IP y sistemas AHD en una misma plataforma de video.

**VIDEOTRONIK**

## CAMARAS AHD

<p><b>TOP</b></p>  <p><b>Duales AHD+700TVL</b></p> <p><b>AHD-3059/3089-SF</b> Sensor 1/3" SONY - 1.3 Mpixel Infrarrojo de 20 a 30 metros OSD 3DNR Sense-up DWDR Gabinete apto para exterior Lente de 3.6mm - AVH 89°</p>	 <p><b>Duales AHD+700TVL</b></p> <p><b>AHD-8470-SF/SV</b> Sensor 1/3" SONY - 1.3 Mpixel OSD 3DNR Sense-up DWDR Infrarrojo de 20 a 30 metros Lente varifocal 2.8 a 12mm o lente fija de 3.6mm (SF/SV)</p>	 <p><b>AHD-6370/7053-SV</b> Sensor 1/3" SONY - 1.3 Mpixel Infrarrojo de hasta 40 metros OSD 3DNR Sense-up DWDR Gabinete apto para exterior Lente varifocal 2.8 a 12mm</p>	<p><b>Zoom 10x</b></p>  <p><b>JK-2300-HD</b> Sensor 1/3" SONY - 1.4 Mpixel Infrarrojo de hasta 50 metros Zoom 10x optico (5 a 50mm) Pelco P/D - 220 presets Velocidad paneo 200°/seg.</p>	<p><b>RS485 / RS422</b></p>  <p><b>JK-2001</b> Teclado de control PTZ para domos AHD y analógicos Joystick 3D - Power 12VDC Pantalla LCD - 14 botones PELCO-P/D multi protocolo</p>
--	---	--	---	--

## DVR AHD TRIBRIDAS / NVR

<p><b>TOP</b></p>  <p><b>AHD-H (1080p)</b></p> <p><b>SK-7004/7804-HF</b> H.264 - 4 canales audio VGA/HDMI - 1 SATA 4TB Modo DVR: 4*AHD-H/M Hibrido HVR: 4*AHD-M/720p Modo IP NVR: 8*1080p</p>	<p><b>5 mega pixels</b></p>   <p><b>Gigabit port (1000Mbps)</b></p> <p><b>SK-7024-IP</b> NVR / Decoder H.264 Salidas VGA / HDMI 2 discos SATA de 4TB c/u Capacidad para 8*5.0Mp / / 24*1080p / 32*960p</p>	<p><b>TOP</b></p>   <p><b>SK-7008/7016-HF</b> H.264 - 2 canales audio VGA/HDMI - 1 SATA 4TB Modo DVR: 16*AHD-M/960H Hibrido HVR: 8*AHD-M/720p Modo IP NVR: 20*960H</p>	<p><b>ONVIF</b></p>   <p><b>36 canales 5.0Mp</b></p> <p><b>NVSS-6102</b> NVR de 36 canales IP HD 5Mp / 3Mp / 1080p / 720p 2 salidas (HDMI + VGA) Hot-swap SATA HDD (4TB) ONVIF 2.3</p>	<p><b>NETVISION</b></p>   <p><b>Análisis inteligente de video</b></p> <p><b>CMS/NDVR Netvision</b> Monitoreo multimarca 64 canales en pantalla Matricial de 24 monitores Administración de usuarios Grabación redundante NDVR</p>
--	---	---	---	--

## CAMARAS IP

 <p><b>1.3Mp (960p)</b></p> <p><b>IPC-8470-SF/SV</b> Domo IP H.264 1/3" ONVIF Dual streaming - 1.3 Mpixel Infrarrojo de 20 a 30 metros Lente HD 2.0Mpixel 3.6mm o varifocal HD 2.8 a 12mm (SV)</p>	 <p><b>1.3Mp (960p)</b></p> <p><b>IPC-3093-SF</b> Cámara IP H.264 1/3" ONVIF Dual streaming - 1.3 Mpixel Infrarrojo de 25 metros Lente HD 2.0Mpixel 3.6mm Gabinete apto exterior</p>	<p><b>TOP</b></p>  <p><b>1.3Mp (960p)</b></p> <p><b>IPC-6370-SV</b> Bullet IP H.264 1/3" ONVIF Dual streaming - 1.3 Mpixel Infrarrojo de 40 metros Lente HD de 2.8 a 12mm Gabinete apto exterior</p>	 <p><b>1.3Mp (960p)</b></p> <p><b>IPC-7053-SV</b> Bullet IP H.264 1/3" ONVIF Dual streaming - 1.3 Mpixel Infrarrojo de 40 metros Lente HD de 2.8 a 12mm Gabinete apto exterior</p>	<p><b>Full HD 1080p</b></p>   <p><b>Zoom 22x</b></p> <p><b>JK-5500-IP</b> Cámara SONY 1/3" (1080P) Full HD - ONVIF compatible Zoom 22x (3.9 a 85.5 mm) DWDR - Infrarrojo de 120m Velocidad paneo 200°/seg.</p>
--	---	---	--	--



**ElectroSistemas**  
Calidad y excelencia en sistemas CCTV

**NETVISION** **EEPER** **TIANDY**  
**UTEPO** **VIDEOTRONIK**

### CABA y gran BA

Laprida 4034  
Villa Lynch (1672)  
Buenos Aires

Tel: (+54) 11 4713 5550  
Fax: (+54) 11 4713 8899

### Córdoba y litoral

Rivera Indarte 1519  
B° Cofico (5000)  
Córdoba

Tel: (+351) 471 8193  
Fax: (+351) 472 0381

ventas@electrosistemas.com.ar  
www.electrosistemas.com.ar

### Nuestros clientes opinan...



MARCELO

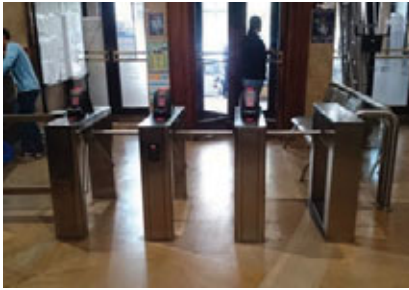
Confiamos en Netvision que se caracteriza por tener escalabilidad en número de cámaras como en servidores distribuidos (San Isidro)



RICARDO

Combinamos la solución cámaras IP y decoders Videotronic via la infraestructura de red con la que cuenta nuestro cliente (La Plata)





de mantenimiento y defectos de software que dificultaban el normal seguimiento y control de los horarios”, según explicó Guillermo Caputo, Subgerente de Tecnología e Información de ese organismo. Asimismo, resaltó que “el sistema se encontraba inactivo” desde hacía varios años, por lo que no era posible realizar un seguimiento exacto al ingreso de personal ni sus horarios de entrada o salida.

Por otro lado, la entidad cuenta con múltiples sedes en Argentina: la central ubicada en Buenos Aires, la sede Belgrano, dos subsedes en las calles Alsina y Chacabuco, además de otras siete subsedes en el interior del país, ubicadas en Santa Fe, Córdoba, Mendoza, Tucumán, Chaco, Río Negro y Catamarca, todas ellas con la necesidad de un sistema de control de acceso.

### SOLUCIONES

El proyecto tuvo una duración de seis meses, durante los cuales Digicard, la empresa ganadora de la licitación, instaló 50 lectores biométricos BioClass 500 de HID Global en las distintas sedes de la Superintendencia. “Para el proyecto se emplearon torniquetes en los ingresos a los edificios principales con lectores BioClass integrados, así como en ubicaciones estratégicas en varios pisos y en las distintas oficinas del organismo”, explicó Enrique Zúñiga, Gerente comercial de la integradora.

“En la SSN requerían un doble control de tarjeta de proximidad más huella digital, además de la necesidad de optimizar los tiempos de lectura”, señaló Zúñiga, quien explicó además que la solución está integrada con el software Digicard Control de Acceso, el cual ges-

tiona quiénes pueden ingresar a determinadas áreas, el software Digicard Tiempo y Asistencia, que registra la asistencia del personal de SSN y el tiempo que permanece dentro de la entidad, y el Sistema de Visitas, que controla el ingreso de personas ajenas a la Superintendencia.

Zúñiga resaltó también que la instalación no presentó inconvenientes y se realizó por fases, comenzando en el edificio principal, donde se renovaron los torniquetes y el cableado, para luego extenderse al resto de sedes.

### RESULTADOS

Para Guillermo Caputo, la instalación de la solución propició una mejora “sustancial” en el control de acceso del personal y las horas trabajadas, y manifestó que los responsables del uso del sistema “han encontrado sus expectativas satisfechas”.

Por su parte, Enrique Zúñiga indicó que con la solución de HID se le garantizó al cliente una escalabilidad ilimitada con la tecnología biométrica de los lectores, pues “la huella no está almacenada en el equipo sino en la tarjeta de proximidad de 32 bits”. Resaltó además que disminuyó el número de empleados sin registrar y los casos en que los empleados prestaban sus tarjetas de acceso.

Finalmente, Caputo recalcó que la inversión realizada en estos equipos está resultando en el cumplimiento de las necesidades de la SSN, viéndose reflejada en la relación costo-beneficio, la cual “es de suma importancia, dado que se trata de recursos públicos, por lo que su correcta administración es un parámetro primordial”. ■

**CONTROL 24**  
MONITOREO MAYORISTA DE ALARMAS

Estaciones equipadas con los últimos avances en seguridad electrónica y monitoreo de alarmas, las 24 hs. los 365 días del año con personal altamente calificado e instrucciones precisas para cada tipo de emergencia

➤ **SEGURIDAD ON LINE!**



SOLICITE SU ACCESO WEB  
ACCEDA A SU ALARMA  
DESDE SU PC

➤ Recepción de alarmas multivínculo

➤ Acceso desktop web a clientes y dealers, managers y notificaciones automáticas

➤ Video verificación de alarmas

➤ Derivación a autoridades públicas o seguridad privada (guardias).

➤ Control de guardias y vigiladores

**SISTEMA SMART PANICS**



[www.control-24.com.ar](http://www.control-24.com.ar)



# CENTROS DE MONITOREO URBANO

La nueva línea de HNDVR con tecnología híbrida permite el uso de DVR como dispositivo decoder implementando puestos de monitoreo versátiles, eficientes y de muy bajo costo.



**VIDEOTRONIK**

## CAMARAS ANALOGICAS



**TOP**



**CP-7053-SV-OSD**  
Sensor 1/3" CCD SONY Effio  
Infrarrojo de 45 metros  
Resolución de 700 TVL  
Gabinete apto para exterior  
Lente varifocal 2.8 a 12mm



**KIT-6370-X8**  
Kit analógico CCD SONY x8  
Incluye 1 DVR SK-7808-HT  
más 8 cámaras CP-6370-SV  
Opcional conectores, fuentes  
de alimentación y balunes

**TOP**



**CP-6370-SV**  
Sensor 1/3" CCD SONY Effio  
Infrarrojo de hasta 40 metros  
Resolución 700 TVL - OSD  
Gabinete apto para exterior  
Lente varifocal 2.8 a 12mm

**Visión a 150m**



**CP-7083-SV**  
Sensor 1/3" CCD SONY Effio  
Infrarrojo de hasta 60 metros  
Resolución de 700 líneas TV  
Gabinete apto para exterior  
Lente varifocal de 9 a 22mm



**CP-5320-SH/PIR**  
Sensor 1/3" CCD SONY Effio  
Resolución 700 TVL - DWDR  
Ultra low iluminación 0,01 lux  
Oculta en falso sensor PIR  
Lente pinhole 3.7mm

## DOMOS / DVR HIBRIDAS




**JK-6515/2300-SD**  
1/3" Super HAD SONY Effio-E  
700TVL - 0,01 Lux - IR 50m  
Zoom 10x optico (3.8-38mm)  
Pelco P/D - 220 presets  
Velocidad paneo 200\*/seg.



**JK-2105-XR**  
Cámara Samsung SCM-2270  
650TVL - 0,01 Lux - IR 100m  
Zoom 27x optico - 128 preset  
Pelco P/D - 12VDC/24VAC  
Velocidad paneo 200\*/seg.

**TOP**



**SK-9104/9108-LM**  
H.264 - salidas VGA/HDMI  
Modo DVR: 4/8 AHD-M  
Modo HVR: 2x960H + 2x720P  
Modo NVR (decoder) 8x960H  
2x1080P / 1x720P+7xD1

**ONVIF**



**Cloud system**

**SK-6032-HT**  
16 canales audio - VGA/HDMI  
RS485 - 8 entradas alarma  
Modo Analógico: 32xCIF  
Modo IP (NVR): 16xD1 /  
8x720P / 2x1080P + 2x720P

**VIDEOTRONIK**  
New generation



**SK-7808/7816-HT**  
4 canales audio - VGA/HDMI  
Modo DVR: 8/16\*960H  
Modo HVR: 2\*D1 + 2\*720p  
Modo IP (NVR): 16\*D1 /  
8\*1080p / 8\*720p

## ADAPTADORES CABLE UTP




**UTP-VGA**  
Extensor VGA 1920x1080p  
Enlace mediante cable UTP  
Transmisor y receptor pasivo  
Distancia auto-adaptativa  
Rango de enlace 0 a 50 mts

**AHD**



**UTP-801P**  
Transceptor de video pasivo  
Individual para 1 canal video  
Rango 300m con UTP cat.5e  
Compatible AHD / CVI / TVI  
BNC y bornera a presión

**TOP**



**UTP-104P**  
Transceptor pasivo 4 canales  
Entrada RJ45 + bornera  
Salida 4 x BNC hembra  
Rango 300m con UTP cat.5e  
Compatible AHD / CVI / TVI

**AHD**



**UTP-816HD**  
Transceptor pasivo 16 canales  
Entradas x4 RJ45 + borneras  
Salida 16 x BNC Hembra  
Apto montaje rack 19" 1U  
Compatible AHD / CVI / TVI

**AHD**



**UTP-101AR/AT**  
Transmisor / Receptor activo  
Individual 1 canal de video  
Distancia efectiva 1200m.  
Compatible AHD / CVI / TVI  
Ajuste de distancia y brillo



### CABA y gran BA

Laprida 4034  
Villa Lynch (1672)  
Buenos Aires

Tel: (+54) 11 4713 5550  
Fax: (+54) 11 4713 8899

### Córdoba y litoral

Rivera Indarte 1519  
B° Cofico (5000)  
Córdoba

Tel: (+351) 471 8193  
Fax: (+351) 472 0381

### Nuestros clientes opinan...



JAVIER

Estamos satisfechos con las DVR y cámaras Videotronic, aplicando soluciones de muy alta seguridad en plantas petroleras (Neuquén)



PABLO

La tecnología AHD nos amplió la oferta de productos con excelente calidad, precios competitivos y de muy amplia llegada (Córdoba)

ventas@electrosistemas.com.ar  
www.electrosistemas.com.ar





Fábrica Argentina de Motores

100% INDUSTRIA NACIONAL

Creemos y apostamos  
a nuestro país.



PRÓXIMAMENTE



PRÓXIMAMENTE



**ANDINO**  
AUTOMATIZADOR PARA  
PORTÓN CORREDIZO **600**

**MALVINAS**  
AUTOMATIZADOR PARA PORTÓN LEVADIZO

**ANDINO**  
AUTOMATIZADOR PARA  
PORTÓN CORREDIZO **300**

**CONTACTO**

Tel.: (54 11) 2059 5218 | Carlos Villate 4029, Munro  
info@famargentina.com.ar | www.famargentina.com.ar



# ANDINO PLUS

AUTOMATIZADOR PARA PORTÓN CORREDIZO 600



## CARACTERÍSTICAS

- Potencia: 1/2 HP
- Alimentación: 220V. 50hz.
- Peso del Equipo: 8 kg.
- Peso máximo del portón: 600 kg.
- Tipo de portón: Residencial
- Maniobras por hora: 40
- RPM: 1500
- Velocidad: 14m por minuto
- Piñón de salida: Z18 módulo 4 en aluminio
- Fin de Carrera: Magnético (imán - reed switch)
- Comando a distancia: Radio Frecuencia 433,92 mhz Code Learning
- Tiempo de apertura: 10,2 segundos (portón de 2,40m)

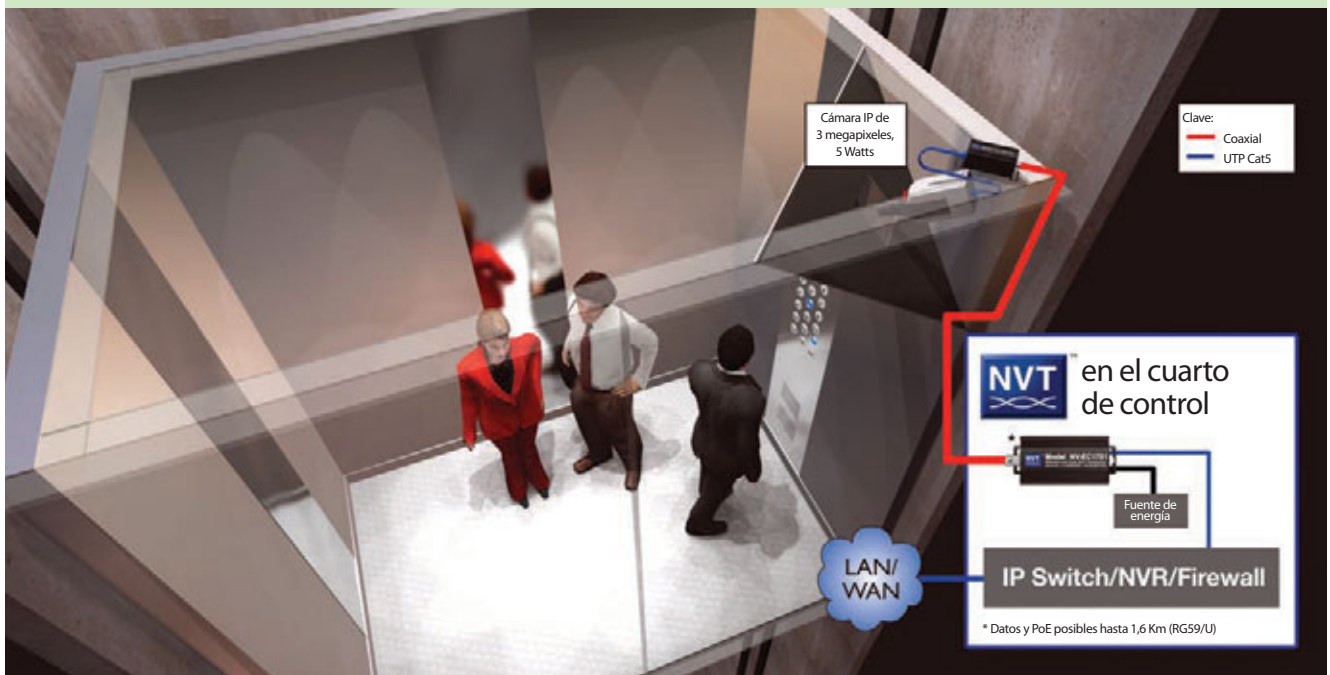
## KIT COMPLETO DE AUTOMATIZADOR

Compuesto por motor, 3 barras de cremallera de hierro de 1 metro c/u y 2 controles remotos.

# Solución NVT para espacios reducidos

Cámaras IP en ascensores

*Las tecnologías EoC y PoE de los dispositivos de NVT probaron ser una excelente solución para instalar cámaras de videovigilancia IP en espacios estrechos, como en ascensores, donde el principal reto suele ser usar únicamente el cableado existente.*



**Jaime Trujillo**  
Gerente de desarrollo de negocios de NVT para Centroamérica y región andina

Instalar sistemas de CCTV en espacios reducidos que limitan el paso de cableados, como los ascensores, es una de las preocupaciones más comunes para los jefes de seguridad de cualquier compañía. También es común encontrar interferencias en la imagen, usualmente provocadas por el movimiento de los cables. Estas circunstancias pueden provocar que estos espacios queden sin vigilancia o con un monitoreo de baja calidad de imagen, debiendo ubicar cámaras en los espacios cercanos, como los corredores.

Sin embargo, en el nuevo edificio sede de una reconocida multinacional latinoamericana de productos cosmé-

uticos radicada en Bogotá, Colombia, fue posible superar este obstáculo gracias a la tecnología de Network Video Technologies (NVT), que aprovecha cableados en pares o coaxial, usando EoC (Ethernet sobre Coaxial) y PoE (Power over Ethernet).

La instalación de videovigilancia en el interior de los ascensores estaba proyectada desde el principio. Sin embargo, el personal representante del fabricante de los ascensores manifestó su desacuerdo con lanzar un cableado adicional al interior de los fosos para la transmisión de las cámaras y con implementar un punto de red al interior de las cabinas; la única opción disponible era hacer uso de un par de cables ya existentes o dejar la zona sin monitoreo.

Los ascensores son un espacio crítico por tratarse de lugares confinados, sin vista al exterior, donde pueden presentarse acciones que afecten la se-

guridad al interior de las edificaciones; idealmente, deben mantenerse monitoreados. Otro motivo por el que se recomienda la instalación de videovigilancia en ascensores es la capacidad de controlar situaciones como cortes de energía o fallas técnicas, además de hacer seguimiento en casos de evacuación del edificio.

## LOS RETOS DE LA INSTALACIÓN

En el caso de esta compañía, la instalación tenía un reto particular, pues en la revisión técnica del espacio para las nuevas cámaras se descubrió que solamente había dos hilos disponibles dentro del cable viajero en cada una de las cavidades de los ascensores para realizar la conexión y alimentar la cámara. Además, el personal de mantenimiento de los ascensores no permitía enviar cables adicionales por la cavidad, impidiendo crear un punto IP extra para la transmisión del video digital.





## Software para monitoreo de alarmas y logística satelital de vehículos.

**NUEVA** solución móvil que permite transformar un smartphone en un dispositivo localizador de personas, con funcionalidades avanzadas tales como:

Generación de posición

Alertas de pánico / emergencia médica/ incendio

Acceso seguro domiciliario y respuesta.

Servicios parametrizables

(asistencia mecánica, logística, control de guardias, servicios técnicos, supervisión de vendedores)

Fotoverificación desde el Smartphone



Av. Colón 3037 7\* - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700  
[www.bykom.com.ar](http://www.bykom.com.ar) - [info@bykom.com.ar](mailto:info@bykom.com.ar)



con todos los protocolos de conexión a red, como UDP, TCP/IP, HTTP y Multicast, entre otros.

#### INSTALACIONES A FUTURO

El desempeño de los transceptores de NVT sumado a la facilidad de su instalación, que puede realizarse rápidamente aún en espacios difíciles, aseguran una calidad de video confiable que no se ve afectada por el movimiento ni el uso limitado de cables.

Asimismo, se trata de una solución mucho más económica que otras soluciones IP del mercado, que pueden llegar a tener costos muy elevados, además de las limitaciones en su implementación debido a la necesidad de cambiar cableados e infraestructuras para ponerlas en marcha.

Finalmente, debido a los positivos resultados de esta instalación, la firma multinacional incluyó entre sus planes de modernización de sus otras sedes la migración a IP de los sistemas analógicos ya instalados, haciendo uso de las soluciones de NVT para aprovechar la infraestructura de cableado existente, minimizando los costos y el tiempo asociados a esta migración. ■

La solución, propuesta conjuntamente entre integrador, proveedor y cliente final, fue instalar tres transceptores NV-EC1701 de NVT, uno por cada cámara. La ventaja que ofrecen estos dispositivos para este tipo de instalaciones es que son capaces de usar los pares de cable que ya estaban disponibles en el ascensor para conectar las cámaras,

sin necesidad de instalar un cable adicional.

Cabe resaltar que este dispositivo es capaz de transmitir sobre cualquier tipo de cable, incluido el coaxial, tanto energía como el video digital de alta calidad de las cámaras IP, sin necesidad de una dirección IP o MAC para su configuración. Además, es compatible



**(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903**

**ventas@dazconductores.com.ar**

**www.dazconductores.com.ar**







- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado

- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms

- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales







# NO TE CONFORMES CON LO "TRADICIONAL", DESCUBRÍ LA NUEVA TENDENCIA DEL RASTREO

FULLTRACK 3.0 es una plataforma 100% WEB (CLOUD COMPUTING). No se trata sólo de un sistema de Rastreo convencional, sino que permite tener el logotipo y colores personalizados de su empresa y cuenta con un gran desarrollo de Ingeniería que se adecúa a las demandas actuales.



## Características destacadas:

- No requiere inversión inicial para poder ofrecer este nuevo servicio de rastreo a sus clientes.
- Completa Lectura del Estado general del vehículo por medio de las informaciones que ofrece la computadora de abordo (RED CAN ABDII).
- Scoring para poder evaluar el manejo del conductor (curvas, frenadas y aceleraciones bruscas).
- Plataforma propia alojada en los servidores mundiales AMAZON
- Control de pasajeros para el transporte público por medio de RFID, pudiendo controlar y auditar quien sube o baja de los mismos (ideal combis, colectivos, etc).
- Aviso de Service previsto para el mantenimiento del motor de cada vehículo.
- Función Anti-Entradera, con envío de S.O.S. automático a la Plataforma / Monitoreo / SMS / Mail / Smartphone (Android y IOS).



Contáctenos hoy mismo!  
**11 4568 3723**

## Fulltime®

Soluciones para Empresas de Monitoreo y Rastreo

[www.fulltime.com.ar](http://www.fulltime.com.ar)  
[info@fulltime.com.ar](mailto:info@fulltime.com.ar)

José Pedro Varela, 5179 - Villa Devoto  
Capital Federal - Buenos Aires

## **TRAX<sup>®</sup>S15**



SEGUIMIENTO SATELITAL

## **TRAX<sup>®</sup>S10**



SEGUIMIENTO SATELITAL

## **WiCONNECT**



ALARMAS DOMICILIARIAS

Consulte en [www.gte.com.ar](http://www.gte.com.ar), nuestra línea de accesorios





Conectando Soluciones

Tecnología de avanzada.  
Equipos robustos y versátiles .  
Soluciones en logísticas vehicular.

# Cámaras alimentadas con energía solar

*¿Pueden utilizarse paneles solares para alimentar un sistema de seguridad? Aún incipiente, la energía solar proporciona casi el 10 % de la electricidad consumida en el mundo y ofrece posibilidades de implementación ilimitadas. Una de ellas es su aplicación para alimentar un sistema de CCTV.*

“ Tengo que instalar cámaras de seguridad en un campo carente de tendido de red eléctrica. Por las distancias es imposible utilizar grupos electrógenos, ya que se trata de un potrero sin edificación. ¿Qué me aconsejan? ¿Existe algún kit con paneles solares? También quisiera monitorear vía internet esas imágenes: a dos kilómetros y medio del lugar hay conexión inalámbrica, ¿podría poner un par de antenas y enlazar desde la misma? Bienvenidas todas las sugerencias”. Así iniciaba José Luis Sánchez, participante del Foro Negocios de Seguridad, uno de los tantos mensajes de la red de profesionales más activa del sector, el cual motivó distintas respuestas y sugerencias por parte de sus colegas.

¿Es posible una instalación de estas características? Antes de abordar la respuesta ofrecida en la red por Sebastián Díaz, veremos de qué se trata, cuáles son los tipos y que aplicaciones pueden darse a un panel solar.

## DEFINICIÓN

Un panel solar o módulo solar es, básicamente, un dispositivo que capta la energía de la radiación solar para su aprovechamiento. El término “panel solar” abarca a los colectores, utilizados generalmente para producir agua caliente doméstica mediante energía solar térmica, y a los paneles fotovoltaicos, utilizados para generar electricidad mediante energía solar fotovoltaica.

Por lo general, los colectores solares se utilizan para calentar agua que puede emplearse de manera doméstica (duchas, lavar platos, en sistemas de calefacción por losa radiante o radiadores) y para procesos industriales, logrando temperaturas de agua (promedio) de 50 °C en invierno y 80 °C en verano.

La segunda función es la más interesante para la industria: los paneles solares fotovoltaicos, los cuales generan electricidad a través del efecto fotovoltaico, pariente cercano del efecto fotoeléctrico que le valió a Albert Einstein el premio



Nobel. Este tipo de colectores se utilizan tanto en parques solares de gran envergadura –de varios megawatts– como en instalaciones hogareñas: además de su ventaja en el ahorro de costos de energía, proporcionan estabilidad a la electricidad, evitando picos de tensión que pueden dañar los dispositivos conectados a la red.

En zonas rurales, donde no se tiene acceso a la red eléctrica, los paneles fotovoltaicos son el sustituto ideal para el uso de grupos electrógenos, que se fabrican de distintas potencias y una amplia variedad de calidades. Aunque la instalación solar fotovoltaica resulta relativamente cara comparada con la inversión que implican los grupos electrógenos, luego es necesario alimentarlos diariamente de combustible, lo

cual resulta costoso e implica trasladarse para obtenerlo.

## PANELES FOTOVOLTAICOS

Los primeros paneles de este tipo aparecieron en la industria aeroespacial y se convirtieron en el medio más confiable de suministrar energía eléctrica a un satélite o a una sonda en las órbitas interiores del Sistema Solar, gracias a la mayor irradiación solar sin el impedimento de la atmósfera. En el ámbito terrestre, este tipo de energía se usa para alimentar innumerables aparatos autónomos, para abastecer refugios o casas aisladas de la red eléctrica y para producir electricidad a gran escala a través de redes de distribución. Entre los años 2001 y 2012 se produjo un crecimiento exponencial de la pro-



Ahora nuestros transmisores ofrecen nuevas prestaciones y un cuidado diseño exterior.

# TRANQUILIDAD RENOVADA

*en el hogar,  
en la empresa  
y en la calle.*



## DX Full ID DX Full Express

Transmisores vía Radio universales compatibles Contact ID



## DXSAT7

Localizador satelital Dual SIM

Dual SIM. Detector de Jamming. Batería interna. Audio. Programable con motor de reglas. Identificador del conductor. Actualización de firmware remoto.



NUEVOS!

## DX2s / DX3s

GPRS GPRS+RADIO

Transmisores comunicadores Multi-propósito

Dual SIM. Función heart-beat DX-Ping, Programación remota, Detector de Jamming, GPRS, SMS, Email.



ACTUALIZACIÓN FIRMWARE REMOTO

## DXSAM2

Transmisor multi-tecnología para seguridad y domótica GPRS - SMS - EMAIL - VOZ

Funciones de automonitoreo, Escucha ambiente, canal de audio bidireccional. Permite armado/desarmado y consulta del estado del panel de alarmas en forma remota con una simple llamada o vía SMS.

Función comunicador residencial. Permite batería de respaldo.

ACTUALIZACIÓN FIRMWARE REMOTO



## INTEGRACIÓN TOTAL

Con nuestras bases y receptoras radiales y telefónicas multivínculo y multiformato.



*Líderes en desarrollo y fabricación de Radios y GPRS para alarmas y localizadores vehiculares.*

Conozca las características detalladas de nuestros productos visitando nuestro nuevo y completo website [www.dxcontrol.com](http://www.dxcontrol.com)

**DX CONTROL S.A.**

Av. Rivadavia 12.396  
Provincia de Buenos Aires  
Argentina

+54 11 4647-2100

[dxcontrol@dxcontrol.com.ar](mailto:dxcontrol@dxcontrol.com.ar)

[www.dxcontrol.com](http://www.dxcontrol.com)

ducción de energía fotovoltaica, duplicándose aproximadamente cada dos años. Si esta tendencia continúa, podría cubrir el 10 % del consumo energético mundial en 2020.

Los paneles fotovoltaicos están formados por numerosas celdas que convierten luz en electricidad. Estas celdas (o células) dependen del efecto fotovoltaico por el que la energía lumínica produce cargas positivas y negativas en dos semiconductores próximos de diferente tipo, lo cual crea un campo eléctrico capaz de generar una corriente. Los materiales para celdas solares suelen ser silicio cristalino o arseniuro de galio. Los cristales de arseniuro de galio se fabrican especialmente para uso fotovoltaico, mientras que los cristales de silicio están disponibles en lingotes normalizados, más baratos, producidos principalmente para el consumo de la industria microelectrónica. El silicio policristalino tiene una menor eficacia de conversión, pero también menor costo. Las estructuras para anclar los paneles solares son generalmente de aluminio con tornillería de acero inoxidable, con lo que se busca asegurar una máxima ligereza y una mayor durabilidad en el tiempo.

La potencia de un módulo solar se mide en Wp (*watt peak* o *watt pico*) o, más concretamente, en sus respectivos múltiplos: kWp o MWp. Se trata de la potencia eléctrica generada en condiciones estándares para la incidencia de luz. Por ejemplo, cuando se expone a luz solar directa, una celda de silicio de 6 centímetros de diámetro puede producir una corriente de alrededor de 0,5 A a 0,5 V (equivalente a un promedio de 90 W/m<sup>2</sup>, en un campo de normalmente 50-150 W/m<sup>2</sup>, dependiendo del brillo solar y la eficiencia de la celda).

#### APLICACIÓN EN CCTV

Como establecimos al principio, la inquietud de un participante del Foro Negocios de Seguridad motivó una serie de consejos y recomendaciones de colegas, que dan como posible la instalación de un sistema de CCTV alimentado por energía solar.

Como primera medida, para lograr una máxima eficiencia hay que tener en cuenta ciertas cuestiones. Entre ellas:

- Planos (o coordenadas) con la distribución de equipos y nodos a fin de lograr la mejor arquitectura en el diseño.
- Tipo y consumo del equipamiento a utilizar. "En este aspecto conviene ser muy cuidadosos al determinarlo: debe trabajarse para lograr el objetivo con el menor consumo posible, ya que esto es directamente proporcional a la infraestructura que se requerirá

luego para que opere eficientemente", señaló Sebastián Díaz en uno de los mensajes de este post.

- El cálculo de la potencia que se requiere para 24 horas de operación continua (según los equipos y comunicación en cada punto ya determinados) y la cantidad de días a utilizar.
- Incluir en el cálculo para cada nodo, además del equipo de video, el enlace para transmitir, lo que su suma watts a la ecuación.
- La dimensión, según la información recabada, del resto del equipamiento necesario para alimentar al sistema: panel (módulo fotovoltaico), controlador, convertidor y baterías.

Hasta aquí las generalidades. Lo que sigue es el detalle ofrecido por Díaz sobre cada uno de los elementos a utilizarse y las recomendaciones al momento de seleccionarlos.

#### CÓMO ELEGIR EL INVERSOR APROPIADO

Por razones comerciales, la mayoría de los inversores solo indican su potencia máxima en watts, aunque sin indicar los watts continuos de consumo que soportan. Sin embargo, conocer ambos datos (los watts máximos y los continuos) es clave para elegir el inversor apropiado según la necesidad.

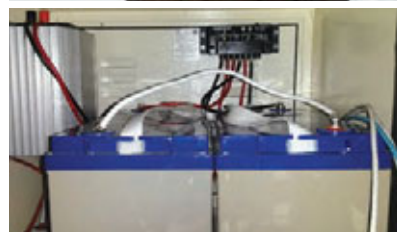
Todos los aparatos eléctricos y electrónicos tienen un consumo en el momento de encender (consumo máximo) y un consumo menor en funcionamiento (consumo continuo). Por lo general, los aparatos consumen hasta tres veces más al encender y en motores de alta (3.600 RPM), hasta seis veces más. Por ejemplo, un motor eléctrico ahorrador de energía que consume 1.000 W en funcionamiento, consumirá 3.000 W en el momento de encender; una TV de 200 W consumirá 600 W durante el encendido.

Todos los aparatos tienen indicado su consumo y su voltaje de funcionamiento, normalmente en la parte trasera. Algunos indican su consumo en watts con una W, que es lo mismo; el voltaje se indica también con una V. Otros aparatos indican su consumo en amperes o A, el cual hay que convertir a watts mediante la multiplicación de amperes por volts.

Volviendo a los ejemplos anteriores:

- Si una TV indica un consumo en 1,3 A a 220 V, al multiplicar 1,3 x 220 obtenemos como resultado un consumo de 286 W continuos y 858 W máximos al encenderla.

- Un refrigerador ahorrador de energía que indica consumo de 3,2 A a 220 V, significa que tiene un consumo con-



tinuo de 704 W y 2.112 W de máximo en el momento de encendido.

Por esto es que, al elegir el inversor, debe tomarse en cuenta la suma de los watts de todos los aparatos que se conectarán a la red.

Por ejemplo, si una red eléctrica tiene conectados un refrigerador ahorrador de energía de 704 W continuos, una TV de 286 W, cinco focos ahorradores de energía de 24 W y un ventilador de 60 W, la suma de todos los elementos resulta en un consumo total de 1.170 W continuos (que se transformarán, en el momento del encendido, en 3.510 W máximos). Con esta planificación de dispositivos un inversor de 3.600 W máximos y 1.200 W continuos es una excelente elección.

Como recomendación final: es preferible comprar un inversor con salida regulada para proteger los aparatos conectados a la red.

#### CÓMO ELEGIR PANELES SOLARES

Los paneles solares, para que produzcan todos los watts nominales, deben recibir los rayos solares perpendicularmente, lo cual ocurre de manera muy acotada. Por esta razón, los watts deben calcularse haciendo un promedio de las horas efectivas de sol: para este caso, tomaremos un valor de 5 horas.

Primero sumaremos el consumo de cada uno de nuestros aparatos eléctricos. Volvemos a un ejemplo similar al del ítem anterior: un refrigerador ahorrador de energía, 704 W continuos, una TV, 286 W, dos focos ahorradores de energía de 24 W y un ventilador de



## TRANSCEPTOR GPRS/SMS

*Siguiendo los nuevos estándares del mercado, traemos una nueva serie de productos que incorporan mejoras necesarias para continuar la evolución de la seguridad electrónica. Tamaño reducido, actualización remota de firmware y conexión on-line son algunos de los beneficios de la nueva línea de productos Celletech.*

### ¿Que ventajas incorpora?

**Actualización** brinda la posibilidad de desplegar nuevas versiones de firmware de forma remota, obteniendo un producto en constante evolución

**Versatilidad** para adaptarse a distintas soluciones del mercado

**Seguridad** al confirmar el evento solo si es recibido correctamente

**Localización** remota para ubicarlo en cualquier momento y lugar dentro de los 1000m

**Evolución** al agregar nuevas funciones, manteniendo la compatibilidad con el RVA-400

**Agilidad** dado que permite configurar el envío directo de Avisos por SMS al cliente final

**Comodidad** ya que gracias a su reducido tamaño, permite una instalación mas sencilla y la posibilidad de incorporarlo en el mismo gabinete del Panel de Alarmas

**Compatibilidad** con los paneles y los software de monitoreo más utilizados del mercado



Powered By  
**QUECTEL**

**PARADOX**  
SECURITY SYSTEMS

**lonso**  
ALARMAS

**DSC**

**MKS**  
RETHINK AUTOMATION

**ROKONET**  
RISCO GROUP

**Honeywell**

**bykom**

**moni**

**SoftGuard**



### Especificaciones

Alimentación	10 - 16 VCC (Nominal 13,8 VCC)
Consumo en Reposo	50 mA
Bandas de Operación	GSM 850/900 Mhz - PCS 1800/1900 Mhz
Formatos de Comunicación	Contact ID / Ademco Express (DTMF)
Entradas	1 analógica [0V - 5V] - expandible a 5 en soluciones s/panel
Salidas	2 a Colector Abierto 50 mA máximo
Indicadores de Estado	3 Led; Rojo (Linea), Amarillo (Señal) y Verde (Cobertura)
Conector de Antena	SMA Hembra (50Ω) - Incluye Antena Cuatribanda
Modos de Operación	Automático y Backup
Dimensiones / Temperatura de Operación	85 x 74 x 32 mm (An x Al x P) / -20°C a 45°C
Accesorios	Conector con Mazo de Cables

**Webinar Gratuito**  
Todos los Jueves  
+ info en  
[www.celletech.com.ar](http://www.celletech.com.ar)

# 3G

# NANOCOMM

El futuro de  
tu **Negocio**

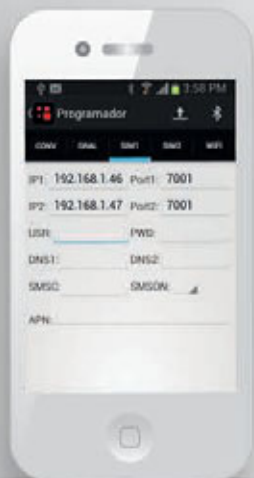


# Soluciones para seguir construyendo el futuro

## Nuevo Dongle Bluetooth



- Programe su comunicador a través de su smartphone
- Extraiga y envíe información, online, al departamento técnico de Nanocomm para obtener diagnóstico



## App amigable e intuitiva

- Reduzca los tiempos de puesta en marcha
- Cree plantillas de programación standard acorde a la necesidad de su empresa
- Programe vía Bluetooth y sms

## Nuevo comunicador 3G/2G

- Dos redes independientes, un mismo comunicador
- Projete a futuro. Muy baja obsolescencia
- Aumente la performance de sus comunicaciones de alarmas



60 W darán un consumo total de consumo total 1098 W por hora (704 + 286 + 24 + 24 + 60 = 1.098 W). Luego, debemos multiplicar estos 1.098 W continuos por el tiempo en que vayan a estar en uso, por ejemplo 24 horas al día. Entonces, multiplicando 1.098 x 24 obtenemos que el consumo continuo de watts por día será de 26.352 W.

Finalmente, estos 26.352 W de consumo diario debemos dividirlos por las horas de sol efectivas (5 horas), lo que nos dará 5.275 W. Este es el número de watts que deberá generar por hora el sistema de paneles solares.

*NdR: Utilizando el cálculo promedio de rendimiento de cada célula solar, explicado anteriormente, podrá tenerse una idea aproximada de los metros cuadrados de paneles solares necesarios para lograr la potencia requerida en el ejemplo.*

### CÓMO ELEGIR Y CALCULAR LAS BATERÍAS

Basándonos en el consumo estimado del ejemplo anterior, haremos ahora un cálculo que nos indicará qué tipo de baterías son necesarias para alimentar el circuito de 12 V.

Partimos de una red que cuenta con los mismos elementos que en el ejemplo anterior, por lo que el un consumo diario sigue siendo de 26.352 W continuos. El siguiente paso es dividir esos 26.352 W de consumo entre los 12 V de la batería para convertirlo en amperes (26.352 / 12 = 2.196 A). Entonces, obtendremos como resultado que, para sostener el consumo, necesitamos 2.196 A de capacidad en baterías.

Como consejo, es conveniente duplicar los amperes de las baterías para no forzarlas ni dañarlas. En este caso, 2.196 x 2 = 4.392 A. Si tenemos baterías con capacidad de entregar de 100 A por hora, debemos conectar 10 en paralelo para tener 12 V / 1.000 A. También se pueden configurar en 24 V, 48 V y más, según el inversor.

### INSTALACIÓN EXITOSA

Luego de la teoría expuesta por Sebastián Díaz, citaremos un ejemplo de instalación exitosa de un sistema de CCTV alimentado a energía solar implementada por Juan Carlos Sanch, también posteado en el Foro Negocios de Seguridad.

“Lo primero que hay que conocer es de cuánto será el consumo en watts

de la instalación, lo cual dependerá de la cantidad de equipos que vayan a utilizarse: cámaras, radio y switches, ya que todo suma”, explicó Sanch, quien luego dio un ejemplo concreto con equipos instalados.

### Cálculo de consumo

- Cámara Hikvision DS-2CD2632F-ISNS 3 Mpx: 5,5 W de consumo (7,5 W con los infrarrojos encendidos).
- Switch Cisco SF-100D: 0,5 W.
- Radio Mikrotik: 8 W.
- Consumo total: 7,5 + 0,5 + 8 = 16 W (con previsión de sumar una cámara de tipo PTZ de 30 W).
- Se calculó un consumo de 50 W por hora (1.200 W por día).

### Equipos de alimentación

Dividiendo por los 24V de las baterías, se calculó el consumo en 50 A. Por lo tanto, se debe utilizar:

- Un panel de 250 W / 24 V.
- Un controlador de carga.
- Un inversor 24V a 110V.
- Dos baterías de ciclo profundo de 100 amperios y 12 V en serie.

Como resultado, la autonomía del sistema de CCTV será de dos días sin sol. ■

**Identificación**  
**Clockcard**  
www.larconsia.com

En Córdoba  
Espora 2194  
Tel: (0351) 4660701  
Ventas@larconsia.com

En Buenos Aires  
Monroe 221 OF 101  
Tel: (5411) 4735 7922  
Ventasba@larconsia.com

Fabricamos y comercializamos todo en Control de Acceso y Control de Asistencia. Contamos con la línea de equipos ZK y ClockCard siendo ambas totalmente compatibles pudiendo programar y descargar la información generada en los equipos desde nuestro software de comunicaciones.

Venta e instalación de equipos ZK y ClockCard, consulte promociones.



Todas las tecnologías, todos los modelos, un sólo software.

**Identificación**  
**Clockcard**



WWW.NT-SEC.COM

# TODAS LAS ALTERNATIVAS DE TRANSMISIÓN

3G•GPRS•SMS

NT COM 3G

NT LINK 3G



SIEMPRE  
MIRANDO  
AL FUTURO





# PROVISION DIGITAL

## SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

### Cámaras IP



**IPC-HFW1200SN / IPC-HFW1000SN**  
 - 1/4" 1Mpx Progressive scan CMOS/  
 1/3" 3M Progressive scan CMOS  
 - ICR - H.264/MJPEG  
 - 1080p/720p (1~30fps)  
 - 3.6mm - IR 30m - IP66  
 - DC12V/PoE



**IPC-HFW1120RM**  
 - 1/3" 1.3Mpx Progressive scan CMOS  
 - ICR - H.264/MJPEG,1080P  
 - 3.6mm  
 - IR 20m  
 - IP67  
 - DC12V/PoE



**IPC-KW12W**  
 - 1Mpx  
 - 720p@25fps  
 - Iluminación IR, DWDR, DNR, Autoiris  
 - Mic. Incorporado  
 - Tarjeta SD  
 - ONVIF



**IPC-HDW1120SN**  
 - Domo 1/3" 1.3Mpx Progressive scan CMOS  
 - ICR - H.264/MJPEG  
 - 1080p (1~30fps)  
 - 2.8/3.6mm  
 - IR 20m - IP66  
 - DC12V/PoE

### Cámaras analógicas HD



**HAC-HFW1200RN**  
 - 2 Mpx  
 - Waterproof  
 - 25/30fps@1080p  
 - ICR - IP66  
 - Smart IR 20m  
 - Lente 3.6mm (fijo)



**HAC-HDW1200MN**  
 - Domo 2Mpx  
 - Waterproof  
 - 25/30fps@1080p  
 - ICR - IP66  
 - Smart IR 20m  
 - Lente 3.6mm (fijo)



**HAC-HFW1100SN**  
 - 1Mpx  
 - Waterproof  
 - 25/30fps@720p  
 - ICR - IP66  
 - Smart IR 20m  
 - Lente 3,6mm (fijo) - Incluye brazo



**HAC-HFW1100RN**  
 - 1Mpx  
 - Waterproof  
 - 25/30fps@720p  
 - ICR - IP66  
 - Smart IR 20m  
 - Lente 3,6mm (fijo)



**HAC-HDW1100RN**  
 - 1Mpx  
 - 25/30fps@720p  
 - ICR  
 - IP66  
 - Smart IR 20m  
 - Lente 3.6mm (fijo)



**HAC-HFW1100B-BN**  
 - Canon CVI 1Mpx  
 - Waterproof  
 - 25/30fps@720p  
 - ICR - IP66  
 - Smart IR 30m  
 - Lente 3,6mm (fijo)



**HAC-HFW1100D-BN**  
 - Canon CVI 1Mpx  
 - Waterproof  
 - 25/30fps@720p  
 - ICR - IP66  
 - Smart IR 50m  
 - Lente 3,6mm (fijo)



**HAC-HFW1100R-VF**  
 - Waterproof IR Bullet Camera  
 - 25/30fps@720p  
 - ICR  
 - IP66  
 - Smart IR 30m  
 - 2.7/12mm

### Accesorios



Conectores  
NC-Plug



Balúnes activos y pasivos



Fuentes 12 Volts de 1 a 5 Amp



BUENOS AIRES:

RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS

TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241\*2228

CHUBUT:

CEL.: 0280 154 849622

INFO@PROVISIONDIGITAL.COM.AR

WWW.PROVISIONDIGITAL.COM.AR

Disponemos de  
productos con tecnología

**AHD**

## DVR



### DVR Tríbrido

HCVR4104HS-S2 / HCVR4108HS-S2 / HCVR4116HS-S2

- Tríbridos (Analogó HD) y hasta 2 entradas IP
- 4 / canales 720p a 25/30fps por canal
- 8 / 16 canales 720p 12/15fps por canal
- Compact Mini 1U Case
- Entradas HDMI / VGA
- 4 / 8 / 16 entradas de video
- 1 entrada y 1 salida de audio
- Puerto RJ-45 (100M) y 2 USB
- 1 HDD

## Cámaras 720TVL



### CA-FW181R

- Cámara bullet 720TVL
- HDIS
- IR 20m
- Lente 3.6mm (fijo)



### CA-FW181GP

- Cámara 720TVL
- HDIS
- IR
- Lente 3.6mm (fijo)
- Incluye soporte



### CA-FW181DP-B

- Cañón Array 720TVL
- HDIS
- IR 30m
- Lente 6mm (fijo)
- Incluye soporte



### CA-DW181R

- Domo IR 720TVL
- HDIS
- Lente 3.6mm (fijo)



Gabinetes para cámaras de CCTV



### DVR Híbrido - Analógico

DVR5104C-V2 / DVR5108C / DVR5116C

- Smart 1U Case
- Entradas HDMI, VGA y TV
- 4, 8 y 16 entradas de video
- Puerto RJ 45 (100M)
- Un canal de entrada y uno de salida de audio
- 2 puertos USB
- 1 HDD



DVR5104HE / DVR5108HE / DVR5116HE

- Mini 1U Case
- Salidas HDMI, VGA y TV
- 4, 8 o 16 canales de entrada de video (según modelo)
- Puertos RJ-45 (100M), RS-485 y 2 USB
- 4 entradas y 4 salidas de audio
- 4 entradas y 3 salidas de alarma
- 1 HDD



### NVR

NVR4104 / NVR4108 / NVR4116

- 80M bandwidth up to 5MP decoding
- 4ch 1080p/8ch 720p
- Preview & playback
- Entradas VGA, HDMI, RJ-45 (100M)
- 2 Puertos USB
- Audio de dos vías
- 1 HDD



### NVR PoE

NVR4104-P / NVR4108-P / NVR4116-P

- 80M bandwidth up to 5MP decoding
- 4ch 1080p/8ch 720p
- Preview & playback
- Entradas VGA, HDMI, RJ-45 (100M)
- 2 Puertos USB
- Audio de dos vías
- 1 HDD
- 4PoE (solo para mod. 404) / 8PoE (mod. 408P)

Distribuidor exclusivo

**TECHONE**

# El ingreso y las entraderas

Cómo acceder a un sitio de manera segura

*A partir de esta edición, Claudio Javaloyas, titular de SEdeAP Argentina, inicia una serie de notas que abordarán distintos aspectos de la seguridad y los métodos aplicados más eficaces para garantizarla. Ejemplos y soluciones específicas para casos puntuales.*



**Claudio Javaloyas (\*)**  
SEdeAP Argentina  
sedeap@yahoo.com.ar

Como premisa fundamental de la seguridad personal y de los bienes, los individuos deben ingresar a un área donde se vean y sientan seguros. Sin embargo, esto es bien aprovechado por los delincuentes.

Originalmente se utilizaba un sistema de puertas giratorias con bloqueo en la segunda mitad del giro. Esto cuenta con la ventaja de mantener la climatización ambiental, ya que bloquea el flujo de aire, tal como se puede apreciar en los bancos tradicionales y oficinas públicas. En la actualidad este sistema es cada vez menos utilizado debido a los costos de mantenimiento y a que, en algunos casos, impacta contra la estética de la entidad.

Uno de los métodos más simples y difundidos para un ingreso seguro es el de las puertas dobles o en esclusa, donde el individuo (y a veces su transporte) queda enclaustrado temporalmente en una zona entre aberturas cerradas, protegiéndolo de un ataque al momento de ingresar al área segura. Actualmente, en muchos casos, esto está mal aplicado, ya que se coloca llave o cerrojo externo en la abertura exterior, la cual debería permanecer abierta y sin acerrojar para el ingreso.

Otra solución utilizada en edificios y barrios cerrados es colocar dos puertas en tándem. Sin embargo, a menudo caen en el error de poner doble cerrojo, lo que retrasa el ingreso a la esclusa con la consiguiente anulación de los beneficios de este sistema. Si a esto le sumamos que suelen dejar librado al azar la posibilidad de acceso simultáneo, el método de seguridad se termina de

invalidar. Una muestra de este error la podemos apreciar en el sistema que intentaron aplicar en los estadios de fútbol de Primera División: si bien no estaba pensado como anti-asalto, sino como control de acceso, tiene las mismas fallas.

Entonces, ¿cómo debe hacerse? Es necesario garantizar el acceso rápido a la esclusa, cerrando rápidamente la abertura exterior y validando al usuario para que prosiga con el acceso (igualmente válido para ingreso y egreso) de manera mecánica o electrónica, según los cerrojos utilizados (pueden usarse los de tipo electromagnético sin problemas, con las ventajas de libre mantenimiento al no tener partes móviles sujetas a desgaste).

Hay placas de control para esclusa temporizada que pueden coordinar estos sistemas de puertas en tándem de manera económica, simple y efectiva: permiten únicamente una puerta abierta por semiciclo y bloquean ambas cuando hay alguien en la zona media hasta que complete el ciclo de acceso seguro. También hay placas para esclusas giratorias motorizadas y electrónicas, donde lo que gira no son las hojas de paleta internas de la puerta, sino un cilindro exterior rotatorio, de similar concepción que las válvulas dosificadoras de fluidos.

Un segundo tema es controlar que un solo individuo (o vehículo) pase en cada ciclo de esclusa. Para ello, si el propio usuario no puede actuar de control y evitar que otros ingresen a su par, deberá proveerse una supervisión (cámara, vigilancia, etc.) que valide conjuntamente con el usuario o reducir el espacio de ingreso dentro de la zona de esclusa. Aquí se plantea la necesidad de verificar y validar al usuario como legítimo para permitir su acceso: las opciones son muchas, de diferente grado de confianza y eficiencia.

## LAS NUEVAS TECNOLOGÍAS

En los tiempos que corren, los cerrojos puramente mecánicos quedaron obsoletos, ya que las llaves son relativamente fáciles de copiar y de violentar. Como simple observación, tengamos en cuenta que cualquiera lleva un celular con cámara, lo que hace que capturar la "combinación" sea muy sencillo y que la llave sea fácil de reproducir. Además, cada robo de llave y/o cambio de la combinación se vuelve costoso, especialmente en grandes consorcios residenciales con varias decenas de departamentos y varias copias por unidad. También debe considerarse que una llave igual a todas las demás no permite identificar a su usuario en forma unívoca e inequívoca. Esto es especialmente importante cuando hay múltiples inquilinos y/o se subarriendan las unidades de manera temporal o periódica.

La tendencia es hacia las llaves electrónicas, biométricas y los cerrojos electromecánicos. Aquí hay un mundo de variedades que pueden categorizarse en tres niveles de seguridad:

- Lo que soy
- Lo que sé
- Lo que poseo

En a) se busca diferenciar entre animal, acción de la naturaleza y un ser humano: los filtros radican en la capacidad intelectual, la comprensión, manipulación y respuesta. Este es uno de los métodos más antiguos y tenemos ejemplo de ello en los picaportes, pasadores, trancas, tranqueras, etc., que previenen acción del viento y el paso de animales poco inteligentes.

En b) se suma el conocimiento: el poder leer una instrucción, contestarla, ingresar una clave numérica, hablar, sumar o reconocer ciertos caracteres (tan común actualmente en los *captcha* gráficos), utilizar una combinación giratoria (como las de caja fuerte) o, más





cybermapa  
**Street**

**Trabajamos. Innovamos.**

*Hacemos que lo complejo, sea sencillo.*

**EN LA PROXIMA VERSION:**



**MONITOREO DE ALARMAS DOMICILIARIAS**



*Comience su negocio con una mínima inversión*

**Plataforma de Monitoreo Satelital de  
vehículos y alarmas domiciliarias**

Para más información escribanos a [street@cybermapa.com](mailto:street@cybermapa.com)  
o acceda a nuestro sitio web [www.cybermapa.com](http://www.cybermapa.com)

específicamente, métodos biométricos como huellas dactilares, geometría de mano, geometría facial o reconocimiento de iris, gestos y PIN.

Por último, en c) se coteja y compara algo de procedencia segura y legítima contra la validación, tal como una llave, una tarjeta de identificación, un documento, un *tag* o llavero electrónico, un *RiceTag* implantado o un MultiPass de chip, tan común en el transporte público como sucesor de la tarjeta magnética y los códigos de barra.

Las nuevas tecnologías móviles hacen que los celulares, tablets y dispositivos portátiles modernos tengan la capacidad de identificarse de manera inalámbrica a largo y corto alcance (BT, NFC, etc.). Esto significa que pueden utilizarse como llaves y plataformas de control de infinidad de sistemas de acceso y domótica aplicada, ya que son capaces de interactuar de manera eficaz con el entorno cada vez más automatizado en el que vivimos. Tecnologías anteriores, aunque inferiores en prestaciones, continúan siendo el estándar en aplicaciones poco exigentes y con limitaciones económicas. Ejemplos de ello son los controles numéricos simples que actúan a modo de candado para el ingreso de PIN (normalmente de 4 a 6 dígitos): los hay programables o a combinación intercambiable por microtarjeta SIM, controles remotos en llaveros de varios tipos más o menos genéricos para portones, controladores de cerrojos a tarjeta perforada (transparencia infrarroja) o a cospeles o fichas metálicas y plásticas.

#### SISTEMAS PARA RESIDENCIAS

Como muchas veces no es posible colocar puertas esclusa, especialmente en viviendas unifamiliares, es menester dotarlas de alguna protección para el

momento justo de cerrar al entrar. Hay que poner especial atención en que no sean los niños los últimos en ingresar y no cerrar la puerta de espaldas, porque un ladrón podría interponer un pie o un objeto para empujar antes que termine de cerrarse y así tomarnos por sorpresa. Siempre hay que girar hacia donde veníamos al ingresar y comprobar que no somos seguidos ni observados. Asimismo, para verificar el cierre de la abertura, es recomendable algún sistema de pestillo o electrónico con un módulo para puertas que verifique el cerrojo, que controle que se haya girado la llave y que se encuentre correctamente asegurado.

Son preferibles los cerrojos que van sobre las puertas en lugar de las cerraduras embutidas, ya que estos últimos debilitan la hoja. Aunque estéticamente sean menos atractivos, el hecho de que puedan colocarse en el marco devuelve a la hoja su función principal: ser el obstructor de paso de la abertura, sin la responsabilidad de ser también el contenedor del mecanismo de cierre. Hay algunas opciones para este tipo de sistemas: los cerrojos electromagnéticos, los de tipo "Marino" -más conocidos como "Ojo de buey"-, manuales y automáticos. En todos ellos, el mecanismo de cierre no está en la parte móvil, sino en la periferia o marco.

A los fines prácticos de nuestra seguridad, con foco en el ingreso, todo lo que acelere el cierre firme del acceso disminuye el riesgo de irrupción forzada. En horario nocturno ayuda mucho la incorporación de iluminación correctamente dirigida, que no nos convierta en blanco de las miradas sino que sirva para ver hacia dónde nos dirigimos y qué es lo que dejamos detrás. Placas controladoras temporizadas, secuenciales (con lógica microprocesada) y

reflectores orientables con autoencendido temporizado por sensor exterior suman eficacia a bajo costo.

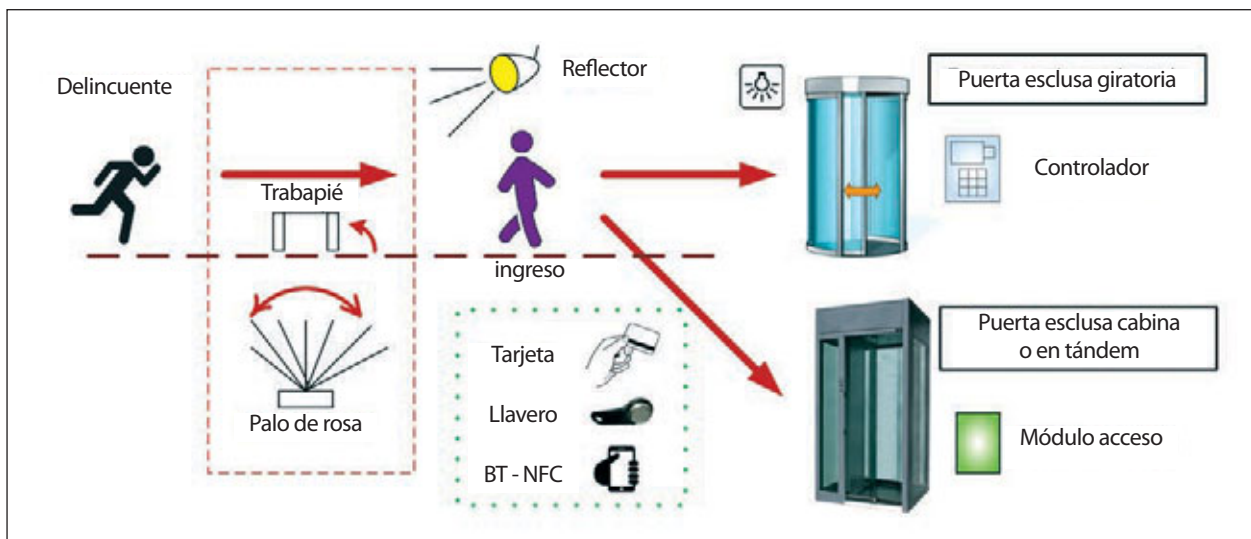
Pueden incorporarse, también, otros automatismos adicionales de protección perimetral con controladoras microprocesadas especialmente en ventanas tipo *Bow-Window* y tragaluces o clara-boyas, donde el enrejado y blindaje suelen evitarse por cuestiones estéticas, incomodidad o porque representan un riesgo para escapes en caso de humo o incendio. En estos casos, es recomendable que no sean instalaciones fijas sino que, adoptando el uso de técnicas de carpintería metálica y herrería móvil, pueda liberarse desde el interior, similar a un portón de garaje o escotilla de escape, en momentos de urgencia.

#### EDIFICIOS Y CONDOMINIOS

Como siempre, el peor enemigo es la ignorancia propia junto a la impericia y la incapacidad de tomar las medidas apropiadas según las circunstancias. Es por ello que la planificación y los ejercicios son imprescindibles, especialmente en casos en los que lo que se protege es la propia vida y la de seres queridos y allegados, cosa que suele no considerarse en condominios y viviendas multifamiliares, según comprobamos en múltiples ocasiones.

Sistemáticamente se confía en los cierrapuertas hidráulicos y en los pestillos automáticos de las puertas de edificios de consorcio. Sin embargo, con una ventana abierta en un pasillo y un poco de viento, es muy posible que no llegue a cerrar correctamente. Pero el usuario o inquilino sigue caminando hacia el ascensor o escalera sin mirar atrás ni pensar en ello.

Aún peores son los casos en los que el portero eléctrico permite liberar el





## Nuestros Productos



Motor GELB B200/450

- Uso domiciliario
- Longitud máxima de hoja 2,5 /4 mts.
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 250W



Motor Nice Moby 4006/ 5016

- Uso domiciliario
- Longitud máxima de hoja 3 /5 mts.
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 250W



Motor Nice Otto

- Uso domiciliario
- Peso máximo hoja 300 Kg
- Final de carrera
- 220-230V 50Hz 250W
- Desbloqueo para uso manual
- Accesorios de montaje

Al momento de decidir, Apriclass es la mejor opción para elegir.

## Diseño

Apriclass ofrece productos de alta gama. Los motoreductores Nice se distinguen por su elegancia y comodidad de uso. Gelb crece en el mercado, con productos de alta confiabilidad y seguridad, sencillos de instalar y con opciones para cada necesidad del cliente.

## Comodidad

Entre otras prestaciones, la instalación de un automatismo agrega valor a su casa. Usted podrá entrar y salir sin peligro, sin bajar de su automóvil. Los niños juegan seguros y protegidos en el jardín. si no hay alimentación eléctrica, la puesta manual lo ayudará a utilizar sus accesos sin ningún problema..

## Calidad

Apriclass, una empresa con más de 15 años en el mercado, ofrece productos con desarrollo propio. Equipos reconocidos en el mercado mundial y un excelente grupo de personas dispuestos a entender las necesidades del cliente, buscando la mejora continua para su mayor satisfacción.

## Seguridad y Servicio

Cuando Usted elige un equipo Apriclass, no sólo elige un producto seguro, sino también un producto de confiabilidad y larga vida útil. Además elige calidad y servicio en la atención a todas sus necesidades y exigencias. Gracias por seguir eligiéndonos



Gelb Force 300

- Uso domiciliario
- Peso maximo hoja 300Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 130W



Gelb Force 800

- Uso semi-int ensivo (consultar detalles)
- Peso maximo hoja 800Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 350W
- Reduccion en baño de aceite



Gelb Force 1600

- Uso semi-intensivo
- Peso maximo hoja 1600Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 570W

# SEG

INTERNATIONAL

## Confiabilidad, Respaldo y Calidad

Más de 26 años en el mercado nos respaldan.  
El automatizador más vendido en latinoamérica.



---

CONOCÉ TODOS NUESTROS  
PRODUCTOS Y SERVICIOS EN  
[www.seg.com.ar](http://www.seg.com.ar)

---



---

INFORMATE SOBRE LAS  
ÚLTIMAS NOVEDADES!  
Facebook

---

Atención al cliente | Tel.: (54 11) 4761 7661 Líneas Rotativas | Mail: [info@seg.com.ar](mailto:info@seg.com.ar)  
Dirección: Avda. Bmé Mitre 1400, Florida Oeste Pcia. de Buenos Aires C.P. B1602AKS, ARGENTINA



# Una empresa que cuida lo más valioso para usted. Su Hogar.



## Portones Pivotantes

Línea Pivus Plus  
Línea Pivus Émbolo



## Portones Corredizos

Línea Solo CH  
Línea Solo Industrial  
Línea Top (Aéreo)  
Línea Curvo (Aéreo)



## Portones Levadizos

Línea Verti  
Línea Bravo



## Que el corte de luz no te haga bajar del auto



PORTONES CORREDIZOS  
**Línea Revolution**

- Sin interrupción de energía.
- Producto con exclusivo sistema DC (corriente continua) que proporciona menor consumo de energía, mayor durabilidad.
- Soporta hasta 80 maniobras cuando el equipo entra en modo de funcionamiento por baterías.

cerrojo de la puerta: muchas personas, por no oír, por ser niños o por no tomar conciencia de la peligrosidad de este acto, suelen abrir sin confirmar a quién ni a qué hora lo hace, demasiado confiados desde el interior de su departamento y poniendo en riesgo a todos y cada uno de los habitantes del edificio. Esto es fácilmente subsanable incorporando un módulo de validación cruzada que constate parámetros básicos de horario, cierre y duración de la apertura del cerrojo.

También debe limitarse y controlarse a quienes deambulan sin motivo ni necesidad por escaleras, pasillos y espacios comunes, en prevención de que puedan estar esperando para tomar por sorpresa a quien está ingresando a su propiedad confiado en que, una vez dentro del edificio, nada debe temer. Esto es especialmente necesario en condominios y barrios cerrados que tengan inquilinos o reciban visitas que paseen por caminos internos, en aparente despreocupación. Si la propiedad posee patios, terrazas, parqueización, jardín o sectores al aire libre, debe también protegerse contra ingresos por escalamiento, salto de medianeras o alambrados simples y separadores de macizos vegetales (ligustrina), donde un intruso puede esconderse a esperar el momento para atacar por sorpresa.

Si el jardín está al frente de la propiedad y no se ingresa por garaje sino caminando a lo largo desde la vereda, se pueden interponer obstructores móviles, trabapiés o erizos tipo palo de rosa que cubran el camino, para evitar que un asaltante pueda sorprenderlo

si intenta correrlo por detrás. Mantener la distancia con el presunto agresor suele ser la medida más eficaz para protegerse.

#### OTRAS CONSIDERACIONES

Siempre es preferible enfrentar un ataque de entrada estando uno armado, que no estándolo. Pero cuidado: el concepto de arma y las características de cada una es tema de profunda y consciente evaluación y adiestramiento en su utilización. Recomendamos las defensivas y de tipo electrónico, dejando las ofensivas y las de fuego para aquellos hábiles y entrenados en su uso.

Como es lógico, deben estar fácilmente accesibles desde el mismo instante en que ingresamos, pero sin ser demasiado obvias como para que el hipotético atacante pueda prever su uso si ya vulneró la seguridad del lugar. Ciertas medidas precautorias también pueden actuar como elementos de defensa en condiciones especiales: una puerta interior o algún objeto cotidiano como una mesa hábilmente manipulada puede actuar de escudo y se puede interponer entre la persona y el atacante, retrasándolo y poniendo distancia de su accionar.

Los espacios seguros y salvaguardas (de las que hablaremos en otra entrega) son ideales como último recurso para conservar la salud e integridad de las personas en peligro. Otros espacios cotidianos, como las oficinas, también pueden brindar seguridad suficiente si se cuidan los aspectos más vulnerables: el estacionamiento, los pasillos y escaleras, los accesos peatonales y las

ventanas bajas. En algunos casos y dependiendo del tipo de actividad que se realice y de los movimientos de valores (especialmente si hay acceso del público con maletines, carteras y los infaltables celulares y computación móvil), la oficina debe proveerse de métodos de control de acceso y circulación (controladores en pasarela direccional), tanto para el personal como para los visitantes.

Por último, también pueden resultar necesarias contramedidas electrónicas para detectar e inhibir comunicaciones no permitidas, especialmente si los elementos que se buscan proteger consisten en información y datos sensibles, ya que nunca debe subestimarse la amenaza ni la capacidad de obtener complicidad interna.

En definitiva, resulta obvio que la inversión en seguridad y protección debe ser acorde al valor de lo que se pretende proteger. De otra manera, dicha inversión sería un despropósito. ■

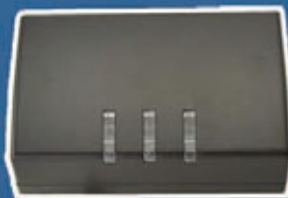
(\*) Claudio Javaloyas es un experto técnico en integración y diseño de sistemas electrónicos y electromecánicos a medida, con más de 27 años de experiencia en el área. Titular de la empresa SEdeAP, desarrolla soluciones integrales para problemáticas de seguridad y domótica que no pueden resolverse a través de estándares comercial internacionales, integrando sistemas tradicionales con módulos especiales.



Innovación y Desarrollo Argentino  
www.sedeap.com.ar



Módulos Especiales Microcontrolados y Accesorios Domóticos  
Control de accesos, automatismos, esclusas, señuelos, alarmas  
iluminación, salvaguardas, erizos, placas de control autónomo



Diseño y  
manufactura de  
prototipos y  
lotes cortos

También Apps  
y webcontrol

sedeap@yahoo.com.ar - sedeap@gmail.com



Servicio Post-Venta



**IRTEC**  
group

Confiabilidad

Calidad

## IRTEC group

Nuestra responsabilidad no termina con la venta del producto.

**FAAC**  
*Simply automatic.*

**IRTEC**  
AUTOMATISMOS

**BRÖDL**  
Home Systems

**ROSSI**

**GENIUS**  
AUTOMAZIONE PER GARRELLI

**AGL**  
Fechaduras e Informatica



Corrientes 2445, Martínez  
Pcia. de Bs. As, Argentina



+54 011 4836-0408  
+54 011 4717-2967



info@irtec.com.ar  
www.irtec.com.ar



## Control de Accesos



## SOFTWARE

### ZKBioSecurity

ZKBioSecurity3.0 es la más reciente plataforma de seguridad web desarrollada por ZKTeco. Contiene cuatro módulos integrados: control de acceso, integración de vídeo, control de elevadores y gestión de visitantes. Además soporta, no sólo funciones de control de accesos, sino integración con videovigilancia de terceros y permite gestionar hasta 8.000 equipos.



ZKTeco presenta su nueva línea de productos

# Green Label

La nueva línea de equipos Green Label cuenta con un nuevo diseño de hardware y firmware. Además, es perfecta para ser utilizada con la última plataforma web de ZKTeco con el fin de ofrecer una solución completa en seguridad y gestión de tiempo.



Tiempo y Asistencia

## SOFTWARE

 ZKTime.Web

ZKTime Web 2.0 es una solución Web de última generación para Tiempo y Asistencia que proporciona una comunicación estable entre dispositivos a través de GPRS/LAN. Permite acceder al software desde cualquier lugar a través de un navegador Web y administrar cientos de equipos de manera remota en la misma red.



[www.zkteco-argentina.com](http://www.zkteco-argentina.com)

# Cámaras inteligentes de CCTV

Dispositivos en alza para el 2016

*Mayor inteligencia, más funcionalidades, analíticas de video cada vez más poderosas e integración con terceros son algunos de los factores que incidirán en el crecimiento del video IP que, este año, verá incrementada su aplicación en los diferentes mercados verticales.*



**Sergio Fukushima**  
Gerente técnico de  
Axis Communications

**E**l estado norteamericano de Ohio, preocupado por la seguridad de sus ciudadanos, nos da un claro ejemplo de cómo podrá ser el futuro de muchas ciudades en Sudamérica. La municipalidad de Cincinnati construyó una sala llamada "Centro del Crimen en Tiempo Real", donde los operadores visualizan imágenes de cámaras de alta definición para monitorear las calles en vivo, mientras la policía se desplaza para atender algún llamado. Cuando, por ejemplo, el centro recibe una alerta por un vehículo robado que pasó por alguna de las áreas monitoreadas por cámaras con reconocimiento de placas, se hace el seguimiento visual del vehículo a través de las cámaras instaladas. Este es el comienzo de una tendencia en el campo de la seguridad que, se estima, se acentuará durante este año: el uso intensivo de cámaras inteligentes.

De hecho, muchas ciudades en todo el mundo ya se están preparando para esta realidad.

## MIGRACIÓN TECNOLÓGICA

Las cámaras de videovigilancia digitales o IP continúan reemplazando instalaciones de CCTV analógico dentro de un proceso natural de migración tecnológica. Mientras esta migración tiene lugar, se incrementa la demanda de una mayor funcionalidad avanzada, ya que es imposible controlar todas las cámaras en detalle las 24 horas del día. Éstas deben ser capaces de detectar acciones sospechosas y generar respuestas de manera automática.

Los avances en la calidad de imagen, procesadores de alto rendimiento y

software de algoritmos abrieron el camino a esta tendencia mediante el uso de analíticas de video avanzadas, que permiten, además de visualizar las imágenes en una pantalla en un centro de control, analizar la escena en busca de evidencias.

Un representante del Departamento de Policía de Cincinnati llegó a decir que el zoom digital es "tan nítido que podemos leer detalles como la placa de un vehículo a dos manzanas de distancia", lo cual demuestra la importancia de la calidad de la imagen. En general, los análisis de video permiten a las empresas y la policía darle sentido a la gran cantidad de imágenes que las cámaras producen. Asimismo, las cámaras pueden generar alertas y acciones automáticas en tiempo real, ayudar a destacar informaciones contenidas en el video a través de metadatos y contribuir al desarrollo del concepto de ciudades inteligentes.

## APLICACIONES

Los expertos en investigación de mercado de Market&Markets predicen que, para la segunda década de este milenio, el mercado del análisis de video tendrá un valor de US\$ 3,9 mil millones, lo cual representa más del doble de los US\$ 1,5 mil millones actuales. En los aeropuertos, por ejemplo, cada vez es más común la adopción de la tecnología de reconocimiento facial. Las imágenes se pueden cruzar en un par de segundos con distintas bases de datos, por ejemplo una lista negra de la Policía, y el personal de seguridad está alerta desde el momento del check in.

Otras aplicaciones de análisis de video disponibles actualmente incluyen desde detección de movimiento hasta alarmas diseñadas para detectar la violación de las cámaras, conteo de personas y

detección de intrusos en área delimitadas. El uso para el análisis del comportamiento de los consumidores y mejorar la experiencia de compra en las grandes shoppings o tiendas también es una tendencia en alza.

Incluso aquellos que aún no están instalando analíticas de video ya están interesados en ellas y están tomándolas en cuenta al adoptar nuevas cámaras. Con la apertura de su primera sucursal en Uruguay, Sodimac instaló un sistema de conteo personas y las cámaras están listas para procesar mayores análisis en el futuro. El próximo año, nuevas instalaciones inteligentes deben ser anunciadas en los centros comerciales, centros deportivos y autopistas.

El uso cada vez más frecuente de analíticas de video, a lo que se suma la apertura a la integración de terceras marcas, abren un panorama alentador en lo que al crecimiento del mercado de cámaras inteligentes se refiere.

## RESOLVER PROBLEMAS REALES

La lista de lugares en los que se instalaron cámaras inteligentes es amplia y va en constante aumento, a la luz de nuevos proyectos en marcha. De hecho, las aplicaciones de análisis de video pueden ser utilizadas para las funciones más diversas dentro de una amplia gama de cámaras de red, que pueden ser ajustadas para adaptarse a la mayoría de las situaciones, casos y escenarios de uso, ya que muchas cámaras ofrecen una plataforma abierta de desarrollo de aplicaciones pensada, justamente, para la integración de soluciones de terceros.

De acuerdo con la evolución de las tecnologías de analíticas de video, este año deberíamos tener una mayor gama de soluciones a medida, de fácil instalación y de bajo costo. ■





**CNB**  
TECHNOLOGY Inc.

# RADIO OESTE

**Radio Oeste / Radioset SA**  
Telefax 4641-3009 / 3454  
Av. Rivadavia 11008 - CABA

**www.radio-oeste.com.ar**  
Seguinos en Facebook!  
Seguinos en Twitter!



Comando a distancia  
**Simple y accesible**

La nueva aplicación para teléfonos inteligentes permite el control del panel de alarma de manera sencilla.



**A2K8**  
Panel de Alarma

434 MHz  
2-Way Wireless System™  
Código sistema inalámbrico  
de 32 dígitos  
protección de 128 bits

Vc  
Voice Control™  
Control remoto inalámbrico  
guiado a través de mensajes  
de voz

Va  
Verificación de Autor™  
Acceso a recursos de audio  
empleado para confirmar  
la alarma

lonso  
ALARMAS

**SD6982A-HN**  
2Mp CMOS 1080P Network  
IR PTZ Dome Camera

**IPC-HF3200** ▶  
2Mp CMOS 1080P  
Network Camera

**NVR3204/3208/3216(-P)**  
4/8/16CH 1U Network  
Video Recorder

**SD6582A-HN**  
2Mp CMOS 1080P Network  
PTZ Dome Camera

**IPC-HF3200C**  
2Mp CMOS Full HD Waterproof  
IR Network Camera

**NVR3804/3808/3816**  
4/8/16CH 2U Network  
Video Recorder

**ahua**  
TECHNOLOGY

**ARMA TU PROYECTO CON NOSOTROS**



**MODELO  
AB5396**



- 2 Megapíxeles - Grabación H.264 - MJPEG
- Filtro IR removible true Day/Night
- Iluminador infrarrojo, 20mts.
- PoE 802.3af
- IP66
- Reducción de ruido 3D
- Smart IR

**Cámara Bullet**



**MODELO  
AB5376**



- 2 Megapíxeles - Grabación H.264 - MJPEG
- Filtro IR removible true, Day/Night
- Iluminador infrarrojo, 30mts.
- Lente Varifocal
- PoE 802.3af
- IP 66
- WDR

**Cámara Bullet**



**MODELO  
AD5196**



- 2 Megapíxeles - Grabación H.264 - MJPEG
- Filtro IR removible true Day/Night
- Iluminadores IR, 15 metros
- Compatible con 802.3af PoE
- Reducción de ruido 3D
- Tecnología IR inteligente (evita la sobreexposición)

**Cámara Domo**



# ELEGÍ CALIDAD

Los productos GSN combinan los últimos avances tecnológicos con un diseño de vanguardia, creando productos para el mercado profesional de la seguridad.

Hay un detector para cada necesidad.

**GSN** Electronic Company Ltd.  
www.gsncompany.com

Origen ISRAEL



Modo prueba para dos canales acústicos

## PATROL-801

Combinación de PIR y detector acústico de rotura de vidrios. Tecnología de punta y fiabilidad excepcional. Es el detector ideal para usar en instalaciones comerciales e industriales.



Contador de pulsos

## PATROL-801 PET

Combinación de PIR y detector acústico de rotura de vidrios, con inmunidad para mascotas hasta 30 kg. Detección fiable y estable, sin falsas alarmas, aún en entornos inestables.



Modo prueba para dos canales acústicos

## PATROL-701

Detector infrarrojo pasivo. Ideal para detectar el movimiento humano cubriendo todos los puntos del área de detección. Posee regulador de sensibilidad. Cubre 18mts y 90°



Contador de pulsos

## PATROL-201 PET

Detector infrarrojo pasivo, proporciona inmunidad contra mascotas de hasta 20 kg. Fácil ajuste de la sensibilidad para el peso del animal. Lente Fresnel original, que elimina las falsas alarmas.



Auto examen de diagnóstico

## PATROL-401 PET

Detector infrarrojo pasivo, proporciona inmunidad contra mascotas hasta 35 kg. Combina tecnología de detección bipolar y sensor QUAD.



Tres tipos de lentes intercambiables

## PATROL-901

Detector digital ideal para aquellos que exigen altos niveles de seguridad. Método de detección bipolar. Inmune a la luz solar y luz de interior, permite instalarlo frente a las ventanas.



Auto examen de diagnóstico

## PATROL-601

Combina dos detectores en uno: PIR tipo cortina, y detector de rotura de vidrios. Equipado con sensor QUAD, que elimina zonas indetectables. Ideal para todo tipo de ventanas, puertas de vidrio y claraboyas.



Auto examen de diagnóstico

## PATROL-301

Detector PIR digital tipo cortina, proporciona seguridad para ventanas, puertas de vidrio y otras aberturas. Equipado con sensor QUAD, elimina áreas indetectables. No produce falsas alarmas.

## UBL-1110

- Soporte universal para todo tipo de PIR.
- Conducto interno para el cableado.
- Ajuste preciso del ángulo.
- Diferentes posibilidades de instalación.



El ÚNICO en el mercado con sistema de CABLE OCULTO

### Importa y distribuye

Casullo 229, Morón, Buenos Aires  
4627-5600 / Nextel id: 183\*1219  
info@alastor.com.ar  
www.alastor.com.ar

**ALASTOR**  
seguridad electrónica

-20-  
ANIVERSARIO  
1995-2015



Alastor SA

@alastorsa

## Sensor para ventanas y puertas corredizas NV35M de Paradox



**FIESA**  
fiesa@fiesa.com.ar  
www.fiesa.com.ar

El nuevo sensor NV35M de Paradox está diseñado para ofrecer soluciones efectivas de detección en interior o exterior (IP54) y especialmente apto para proteger puertas corredizas o ventanas donde podría romperse el vidrio sin dispararse el magnético allí instalado. Posee 2 sensores de 2 elementos cada uno, viene con tamper incorporado y ofrece funciones Anti-Mask IR activo para bloqueos de hasta 30 centímetros o rociado de líquidos.

El detector tiene dos modos:

- Modo anti mascotas: cubre hasta 7,5 m. y funciona para aves, gatos y perros pequeños. Cuanto más se acerca al dispositivo, más chico es el tamaño de la mascota detectada.

- Modo Sharp: no es inmune a mascotas pero puede alcanzar una distancia de detección de hasta 10 metros.

Aunque el alcance del NV35M es ajustable, en el modo Sharp siempre tendrá un alcance mayor al modo anti mascotas.

El NV35M se ofrece en tres versiones:

- NV35M: versión estándar con salida a relé.
- NV35MR: versión inalámbrica (requiere RTX3 o línea Magellan). La autonomía de la batería (2xAA) es de aproximadamente 3 años.
- NV35MX: versión para EVO, compatible con Combust (se conecta al BUS de datos y puede ser programado desde BabyWare, teclado, etc.). ■

## Integración entre exacqVision y PowerSeries NEO



**TYCO SECURITY PRODUCTS**  
www.tyco.com

Con el lanzamiento del software de gestión de video (VMS) exacqVision 7.4, Tyco Security Products ofrece integración nativa entre exacqVision y el sistema de intrusión PowerSeries Neo de DSC. La versión 7.4 del VMS también incluye nuevos indicadores de configuración de integridad, filtros, CameraLinks en Exacq Mobile y gestión optimizada de servidores en Enterprise System Manager (ESM), un programa de monitoreo de integridad para grabadoras de video en red (NVR) exacqVision Enterprise.

Esta nueva integración combina la funcionalidad de intrusión PowerSeries Neo de DSC con el software VMS exacqVision para proporcionar una operación sencilla y una gestión de seguridad simplificada. Con la integración de control de acceso de Kantech, ya incluida en la versión 7.2, los usuarios de exacqVision pueden operar y controlar todo su sistema de seguridad, incluyendo videovigilancia, intrusión y control de acceso desde una interfaz fácil de usar.

La combinación de video grabado y en vivo con eventos de detección de acceso e intrusión unifica las funciones de seguridad en una sola solución, lo que reduce los trabajos duplicados.

Para simplificar la instalación, exacqVision 7.2 introduce indicadores que cumplen la función de guiar a los instaladores a través de opciones comunes de configuración. Con la versión 7.4, estos indicadores de configuración incluyen notificación de eventos de integridad del sistema. Los usuarios recibirán notificaciones en tiempo real en el cliente cuando surja algún evento de integridad de la cámara o de la grabadora de video que requiera atención: almacenamiento, demora en la transmisión, voltaje del sistema, temperatura, pérdida de conexión de cámaras IP o pérdida de video.



La versión más reciente de la aplicación Exacq Mobile para dispositivos iOS, Android y Windows Phone 8 es compatible con CameraLinks, que permite a los usuarios recibir notificaciones por push y revisar secuencias de video cuando el sistema de seguridad entra en estado de alarma. Esta funcionalidad ofrece la capacidad de administrar y monitorear los eventos de control de acceso e intrusión desde un mismo lugar para tener un sistema de videovigilancia unificado. CameraLinks también coloca los comandos más utilizados en un lugar de acceso rápido para los usuarios de exacqVision y aumenta considerablemente el tiempo de respuesta a alarmas y eventos críticos.

El VMS de exacqVision ahora es compatible con 3.000 modelos de cámaras IP, incluida la nueva Illustra Pro 2 MP 30x PTZ y la nueva línea de cámaras WiseNet Lite de Samsung Techwin America. El acceso al VMS es posible a través del software cliente exacqVision, de distribución gratuita para Windows, Linux y Mac, del navegador web gratuito exacqVision, compatible con todos los navegadores convencionales, o a través de la aplicación gratuita Exacq Mobile para dispositivos iOS, Android y Windows Phone 8. ■



# WALA X1

ALARMA INALÁMBRICA AUTÓNOMA

- Controlá todas las funciones de la alarma desde tu teléfono  y 
- Notificaciones de disparos, batería baja, corte de luz, entre otros, directo a tu celular mediante un llamado y/o sms.
- 8 zonas: 6 zonas inalámbricas y 2 zonas por cable.
- Sirena de 110db y batería recargable (para uso en caso de corte de luz), incluidos en la central.
- Admite hasta 50 sensores inalámbricos y hasta 15 sensores por cable.
- Nombre de zonas modificable, permitiendo identificar de donde vino el disparo.
- Encendido/apagado de artefactos eléctricos remotamente por celular.



El kit incluye:

- 1 Central de alarma WALA X1, con batería y sirena incorporada
- 2 Controles remoto multifunción
- 1 Sensor PIR W600
- 1 Sensor Magnetico WMS 300



**Pronext**  
Security

*Sentite seguro*

Para mayor información, dirijase a nuestra pagina web [www.pronext.com.ar](http://www.pronext.com.ar)  
o bien comuníquese con nosotros a través de nuestro mail [info@bagui.com.ar](mailto:info@bagui.com.ar) o telefónicamente al 011 4958-7717

## APP para control remoto y automatismo de paneles de alarma



Alarm Control es la aplicación para controlar A2K8 y A2K4-NG de Alonso Hnos.: se conecta al instante y transforma un dispositivo Android o iOS en una terminal del sistema de seguridad. Esta aplicación gratuita funciona sin necesidad de registrarse: sólo deben ingresarse los datos que identifican al sistema de seguridad y, a través de un simple paso, estará listo para supervisar el equipo en cualquier momento y lugar.

La app admite personalización, agregando nombres e íconos a los diferentes sistemas, zonas y artefactos para poder identificarlos con mayor facilidad. Alarm Control utiliza los servicios de comunicación GSM, lo que la transforma en una solución que no trafica datos innecesarios ni mantiene al dispositivo despierto a menos que sea imprescindible.

Con Alarm Control es posible saber lo que sucede en el sistema de alarma en tiempo real a través de las clásicas notificaciones de Android e iOS, acompañadas de sonidos especiales que ayudarán a identificar los eventos reportados sin siquiera ver el teléfono. En sistemas Android, además, es posible agregar un Widget para ver el estado del sistema sin ingresar a la aplicación.

Las comunicaciones que Alarm Control realiza están respaldadas por los más modernos y confiables estándares de seguridad informática que involucran una infraestructura de clave pública y criptografía de última generación.

### FUNCIONES BÁSICAS

- Ofrece la capacidad de elegir qué zonas proteger de forma individual.

- Avisa a la estación de monitoreo y/o a otros usuarios del sistema ante situaciones de emergencia.
- Controla diferentes artefactos del hogar.
- Disparo de su sirena de forma independiente para disuadir una posible intrusión.

### PRIVACIDAD

- Registro histórico de las interacciones entre la aplicación y el sistema de alarma.
- Protección de cada sistema o partición con claves independientes.
- Generación de un evento especial ante reiterados fallos en el ingreso de clave.

### CARACTERÍSTICAS

- Armado ausente, presente y desarmado.
- Inhibición y desinhibición de zonas.
- Control remoto y recepción de eventos discriminados por partición.
- Filtros de mensajes en el historial de eventos.
- Generación de avisos de emergencia médica, policial e incendio.
- Encendido y apagado de salidas programables.
- Encendido y apagado de sirena.
- Programación de comandos automáticos (sólo Android).
- Íconos seleccionables de zonas y salidas programables.
- Configuración de etiquetas de zonas y salidas programables.
- Hasta 4 terminales por panel de alarma.
- Hasta 10 paneles de alarma por aplicación. ■

## Hikvision DarkFighter, alto rendimiento con baja iluminación



Aún bajo las más pobres condiciones de iluminación, la tecnología DarkFighter de Hikvision es capaz de obtener imágenes en color donde otros sistemas sólo pueden ver en blanco y negro. Además, permite visualizar zonas que otros equipos no pueden llegar a ver.

Durante el día, gracias a la función WDR (Wide Dynamic Range) de nivel superior, se puede ver a través de las zonas excesivamente oscuras o muy iluminadas para proporcionar imágenes perfectas. En instalaciones que requieren vigilancia a toda hora, los productos DarkFighter de Hikvision pueden ver donde otros no llegan.

Asimismo, la compañía presenta LightFighter, una línea de cámaras que ofrece la flexibilidad necesaria para superar hasta

los entornos de más altos contrastes lumínicos gracias a la tecnología 140 dB WDR. Con este desarrollo de Hikvision, las cámaras LightFighter pueden ver a través de las luces más fuertes y producir imágenes nítidas con una reproducción de color verdadero.

- DS-2CD6026FHWD: Equipada con lentes MP de ultra-baja luminosidad, la nueva cámara IP DarkFighter garantiza la captura de imágenes nítidas y en color, tanto diurnas como nocturnas, para ofrecer videovigilancia en condiciones de nula iluminación (de hasta 0,002 lux). Transmite imágenes de video en 1080p a 60 fps en formato H.264, MPEG4 y MJPEG y cuenta con WDR de 129 dB y reducción de ruido digital 3D. ■





Más de 30 años  
brindando  
calidad y excelencia  
en nuestros cables

Especialistas en cables para  
comunicaciones, transmisión de  
datos e interconexión de  
Sistemas de Videovigilancia.

## NUESTROS PRODUCTOS:



### CABLES TELEFONICOS

- Multipares Planteil Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



### TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



### PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



### CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

## Asesoramiento Especializado



**CADIEEL**  
Cámara Argentina de Industrias Electrónicas,  
Electromecánicas, Luminotécnicas, Informáticas,  
Telecomunicaciones e Instrumentación y Control Automático



**casel**  
Cámara Argentina  
de Seguridad Electrónica

Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina  
Tel. (5411) 4878-0924/0925/0926  
ventas@anicorcables.com.ar • www.anicorcables.com.ar





## RX2C-433- TXW12

### Receptor-Transmisor de largo alcance

Conjunto para sistemas de control a distancia como activación y desactivación de sistemas de alarma; accionamiento de portones y persianas eléctricas; llamada a personal de servicio y encendido de luces.

Funciona conjuntamente con Transmisores de Control Remoto TXW12. Compatible con cualquier central de alarma, convirtiendo un sistema convencional en uno inalámbrico.

### RX2C-433

Sistema autocódigo de 12 bits.

Conserva códigos aún en ausencia de alimentación

Alimentación: 12VCC

Frecuencia: 433.92 Mhz

Led testigo: indica recepción y falta de inicialización.

Modelo de 2 canales.

### TXW12

Frecuencia portadora: 433.92 Mhz

Sistema codificación: 12

Canales: 2

Alcance estimado: 400 mts

Alimentación: Batería 12v tipo a23



## G-Link

### Controlador de Accesorios vía SMS

Módulo controlador de accesorios vía SMS de aplicación en el hogar, oficina e industria.

G-link le permitirá monitorear y comandar instalaciones remotas sin la tener necesidad de encontrarse físicamente en el lugar.

- Cuatribanda automático: 850/1900MHz y 900/1800MHz
- 4 Destinatarios SMS
- 4 entradas digitales
- 4 salidas a relé na/nc
- 4 Leds indicadores de estado de entradas
- Extenso set de comandos para consulta, configuración y control remoto.



## GP-600

### Comunicador GPRS Universal

Comunicador GPRS para paneles de alarma que transmitan en protocolo Contact ID.

- Compatible con Paneles con comunicadores telefónicos con protocolo CID.
- Conexión a entrada de línea telefónica del panel
- Transmisión GPRS / SMS
- 2 Destinatarios SMS
- Operación y programación remota vía SMS
- Periodo de supervisión de GPRS, configurable de 1 a 99 min.
- 4 Leds indicadores de Estado
- Salida auxiliar programable



# VAPEX

# VATEX

## CAMARAS DE SEGURIDAD HD CVI



**BATERIAS DE GEL**  
PARA ALARMAS, UPS, CARROS DE GOLF  
LUCES DE EMERGENCIA, ETC.



**VIDEO BALUNES PASIVOS**  
DISTANCIA DE TRANSMISIÓN  
HASTA 400 MTS POR CABLE UTP



**SPLITTERS VGA y HDMI**



**CABLES UTP Y FTP**  
PARA INSTALACIONES  
DE CAMARAS Y REDES



**PILAS**  
PARA SENSORES INALAMBRICOS  
CR 2, CR 123  
PARA CONTROLES REMOTOS,  
TIPO BOTON: A23, A27, ETC.

 **GRUPO MARMARA**  
México 1352 - (1097) CABA

[www.grupomarmara.com.ar](http://www.grupomarmara.com.ar) @  
[info@grupomarmara.com.ar](mailto:info@grupomarmara.com.ar) @  
(54 11) 4384-6092 / 4381-5448 / 8453 @

# Foro Negocios de Seguridad

La comunidad virtual más grande y activa del sector

*A través de su participación, los integrantes del Foro Negocios de Seguridad comparten día a día conocimientos en pos de la superación de inconvenientes relacionados con la implementación o provisión de equipos y sistemas de seguridad electrónica.*

## DISTANCIA BALÚN HD-CVI PARA VIDEO Y ALIMENTACIÓN SOBRE UTP

**Jorge Gavenda**

Si coloco un balún HD-CVI para alimentación y video sobre UTP, ¿se utilizaría un solo par para una tensión de 12V? ¿A qué distancia máxima puede llegar? Leo que dicen entre 250 y 400 metros. Me cuesta crearlo sin que baje la tensión. ¿Qué dice la experiencia?

**RE: Jorge Berrueta**

Con 12 Vcc de tensión, en mi opinión, no tenés más de 50 metros de distancia.

**RE: Daniel Veraldi**

Para ser simple y concreto hay que remitirse a la ley de Ohm: fuente de poder, resistencia específica del cable por metro x cantidad = caída de tensión.

**RE: Juan Dutka**

Hay que alimentar con una tensión mayor (18 Vcc por ejemplo) y al final de la línea regular la tensión para mantener la salida estable a 12 Vcc. Existen reguladores de tensión que posibilitan entrada hasta 48 Vcc y salida siempre estable a 12 Vcc.

**RE: Jorge Gavenda**

Sí, pero no es viable en una instalación donde tenemos muchas cámaras a distintas distancias. Vamos a depender de la fuente y luego del regulador de tensión, que seguramente es casi imposible de conseguir: es costoso y no ofrece una solución inmediata para el cliente.

Tengo que instalar 32 cámaras en un edificio de 9 pisos y no sé cómo alimentarlas. ¿UTP más cable bipolar? Quería tener la alimentación centralizada por si hay que agregar UPS.

**RE: Gastón Decouflet**

Jorge, creo que debe colocarse una fuente al lado de la cámara. Lo mejor es llevar el UTP con un TPR para el 220 y centralizás la alimentación de cada fuente. Si se rompe una fuente, quedará sólo una cámara fuera de servicio. Saludos.

**RE: Fernando Robles**

¿El proyecto ya está aprobado para HD-CVI? Porque quizás convenga ir por el lado IP: cableás todo con UTP de buena calidad y ponés switches PoE. Si tenés que poner UPS sería más fácil, sólo tendrías que mantener "vivos" los switches y la NVR. Da la sensación de ser más costoso, pero habría que evaluar el costo de instalación eléctrica para tener un sistema resistente a cortes de energía.

Con cable UTP de buena calidad tenés una caída de tensión de 0,095 Ohms por metro. A más de 30 metros no vas a tener una tensión admisible. Lo que dicen las especificaciones del balún deben referirse a video.

**RE: Jorge Gavenda**

Entonces el problema de la alimentación sigue existiendo en distancias de 50 metros.

**RE: Gastón López**

¿Y si la alimentación la hacés por alterna y después ponés fuentes por piso? Y ahora que leo bien, ¿vos usás unos balunes especiales para cámaras HD?

**RE: Juan Carlos Carballido**

Hay cables UTP siameses para enviar tensión por separado. Lo de colocar una fuente por cámara es una solución posible, pero ante un corte de tensión vas a tener problemas. Enviar alterna en vez de continua no es la solución. Sin conocer en detalle la instalación, te aconsejo lo siguiente:

- Colocar una o, si es posible, más de una fuente centralizada que entregue unos 18 a 24 V. En realidad tendría

que hacer una cuenta antes en función del largo del cableado y el consumo sobre cada par (lo de varias fuentes es para que en caso de falla de una no se caiga todo el sistema).

- Si la tensión anterior se calculó bien, debés tener en el extremo de la cámara más de 15 V, por lo que en ese lugar se coloca un circuito con regulador de tensión, de forma tal que la tensión baje a los 12 V requeridos por la cámara.
- Colocar una UPS (o varias) y eventualmente un grupo electrógeno si se quiere estar preparado para cortes prolongados de tensión.
- En esta arquitectura recomendaría utilizar un par del UTP para video y otro par para alimentación de una sola cámara.
- Los reguladores no son muy costosos y pueden reemplazarse por fuentes un poco más caseras y simples, pero que funcionan bien.

**RE: Nicolás**

En mi experiencia, si vas a cablear por la montante del edificio, colocá una fuente en cada piso (amperaje de acorde a lo requerido), cableado de video por UTP/FTP y alimentación con TPR 3x1,5, alimentando el DVR y las fuentes del mismo toma de 220 Vca. Hice trabajos así y no tuve ningún problema. Desde la montante hasta la cámara podés compartir el UTP para alimentación y video sin problemas. ■



# Industrial LuNAR

Llevando la Inteligencia a Nuevas Alturas

**LuNAR Industrial** es el detector de techo más inteligente del Mercado, utilizando una revolucionaria tecnología a y permitiendo una altura de montaje de 8.6 metros (28 pies).

**LuNAR Industrial** es el único detector de techo con Tecnología Anti-Cloak™ del mercado, el cual detecta incluso cuando el intruso intenta camuflar su radiación infrarroja, y en el caso que se produzcan altas temperaturas en las áreas de almacenamiento.

**LuNAR Industrial** tiene un **procesamiento inteligente** de la Señal Digital que **ajusta** automáticamente el **umbral de acción** de la alarma y la verificación del contador de pulsos, según el comportamiento real del intruso y factores ambientales, proporcionando la mejor detección y la mejor inmunidad a falsas alarmas disponibles en el mercado.

Como ventaja excepcional, una vez instalado el **LuNAR Industrial**, usted puede ajustarlo y diagnosticarlo remotamente por medio de una de las dos siguientes opciones:

- Usando un **exclusivo** Control Remoto Infrarrojo bidireccional.
- Cuando se instala junto con el Sistema Integrado de Seguridad ProSYS de RISCO Group (Bus multiplexado, solo 4 hilos) - a través del teclado LCD o Táctil ó del software Upload/Download (bidireccional)



Control Remoto Infrarrojo Bi-direccional, Opcional



¡Envíos desde mendoza a todo el país en el día!

**RISCO**  
GROUP

Creating Security Solutions.  
*With Care.*

**MENDOZA SEGURIDAD**

Tel.: (0261) 425 8735 - Cel.: (0261) 361 6433

SKYPE: mendozaseguridad

ventas@mendozaseguridad.com.ar

sistemadeseguridadsa@hotmail.com

www.mendozaseguridad.com.ar

## DEFINICIÓN DE "RESTABLECIMIENTO DE ZONAS"

David

Estimados foristas, me gustaría consultarles cuál sería la definición correcta para el evento "Restablecimiento de zona" en caso de una señal de alarma proveniente de un PIR. Sé que, por ejemplo, en el caso de un magnético proveniente de una ventana o puerta, puede ser que abran la ventana y la cierren. En el caso de un PIR, ¿cuál sería la mejor definición?

RE: Daniel Banda

David, debe diferenciarse el restablecimiento del PIR del restablecimiento de la zona del panel de alarmas a la que está conectado el PIR. En el caso del PIR, se habla de una apertura del relé de salida mientras que el PIR detecta, son milisegundos o segundos, en ese orden. El restablecimiento del PIR, entonces, se produce al cesar la detección

En cambio, el restablecimiento a los efectos del estado de alarma en el panel se produce luego del período programable de restablecimiento de la condición de vigilancia o armado del panel.

RE: Esteban Ávalos

En este caso, según el criterio que se utilice, como dice Daniel, por definición es así. Pero esto se programa en el panel: podemos elegir en qué condición necesitamos esa señal (reposición del PIR o cierre del tiempo de sirena).

Si queremos detectar posibles falsas alarmas, nosotros elegimos la reposición del PIR, ya que una falsa alarma por un corriente de aire o un insecto reporta en no más de 1 segundo. En cambio, cuando es una intrusión real es de varios segundos o se repite la señal. Pero como dije al principio, la programación es según el criterio de cada instalador.

RE: David

Gracias por las respuestas. El caso es que si una zona está restablecida "en el momento", ¿podemos decir que el que protege está asegurado? ¿Podemos decir efectivamente que se trató de una falsa alarma? Creo que no, porque a diferencia de un magnético, un PIR siempre se restablece una vez efectuada la detección.

RE: Daniel Banda

Es lo mismo: el intruso abre la ventana, pasa, la cierra y cesa la alarma, pero ya está adentro.

En este caso no tiene relación la restauración eventual del disparo con la existencia confirmada de una alarma real o falsa cuando se trata de un episodio aislado. Si en un plazo corto hu-

biera más de un disparo en esa u otras zonas, el criterio cambia.

RE: Néstor Gluj

Tal como comentaron los demás compañeros del Foro, la restauración indica que el sensor en cuestión se normalizó; es decir que la llegada de la restauración no implica, necesariamente, que se trate de una alarma falsa.

Sin embargo, en el caso de los PIR, la no llegada de la restauración puede reforzar su alarma, pues indica que el sensor no normalizó, lo que podría señalar que el PIR se quedó sin alimentación, que cortaron su cable o que se averió, con alta probabilidad, producto de sabotaje.

En caso de sensores magnéticos, si no llega el restablecimiento, implicaría que la puerta/ventana/etc. quedó abierta o que el cableado o el sensor se averió o fue saboteado. Algo similar sucede con las barreras infrarrojas.

Algunos prestadores de monitoreo toman en cuenta lo dicho y otros directamente no transmiten las restauraciones, pues consideran que los operadores deben gestionar directamente frente a la alarma.

RE: Juan Aguirre

Aunque parezca una definición de principiantes, "Alarma" es cuando el detector detectó algo, sea éste un magnético, un PIR o una barrera, y se produce un cambio de estado. Restablecimiento, en cambio, es el estado de reposo del detector, lo que significa que el dispositivo está censando pero no detecta cambio de estado.

Una alarma con restablecimiento instantáneo puede ser una falsa alarma o no (la sensibilidad de detección depende del tipo de infrarrojo, de las condiciones del lugar, de cómo está instalado, etc.).

Respecto de las falsas alarmas diarias o reiteradas, hay que dar aviso igual, por lo menos una vez al día, y pedirle al cliente que por favor llame al service para verificar si existe algún inconveniente. De ese modo, como operador, siempre estarás cubierto. ■

## VER UNA CÁMARA CONECTADA A UN DVR D-LUX DESDE ANDROID

Juan Carlos Carballido

Tengo un cliente con una DVR algo antigua marca D-Lux, modelo DS-7204, que aparentemente, debido a algunas modificaciones en la configuración del DNS que provee Hikvision, no se puede acceder más desde la aplicación. ¿Alguien sabe qué puede estar pasando o tiene alguna idea de cómo resolver este problema?

RE: Marcelo Hirschhorn

Juan Carlos, la aplicación para Android es la misma que la de Hikvision IVMS4500, por lo que no debiera haber problemas: sólo cargás dominio, puerto, usuario y contraseña.

RE: Gabriel Decouflet

Juan Carlos, con el IVMS 4500 va bien, se configura como cualquier HIK. Respecto al DNS, yo desde siempre compré el servicio de DynDNS y es muy bueno, no tiene problemas, aunque en mi caso lo uso poco porque tengo muchos clientes con IP fija. Con respecto a la visualización remota, para evitar problemas sólo configuro todos los dispositivos que deseen con la aplicación dedicada de la marca, IVMS4500 para Android e IVMS4200 para PC, evitando el acceso por navegadores. Estas medidas me dieron buenos resultados y sin inconvenientes para el acceso.

RE: Juan Carlos Carballido

Marcelo y Gabriel, gracias por sus consejos. Efectivamente, el secreto era utilizar el mismo IVMS4500 que venía utilizando, por lo que pude solucionar el inconveniente. ■





# aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

## power shock

Energizador de perimetros microprocesado

### Integración total en protección perimetral

ALIARA, más de 15 años diseñando sistemas de seguridad perimetral, líder y referente en el mercado argentino y latinoamericano.

Energizador de Perimetros, disuade y repele un intento de intrusión mediante la posibilidad de recibir una descarga eléctrica No Letal.

Apto para todo tipo de condición climática y distintas superficies.



**Nº 1**  
en el  
mercado



Software de Control integral

- Totalmente amigable.
- Fácil de operar.
- Conexión en red.
- Mapa del sitio digitalizado.
- Alarmas audibles y visuales.
- Reporte de eventos.
- Parámetros de diagnóstico de estado de baterías, placas y niveles de ajuste.

CERTIFICACIONES



60335-2-76



ISO  
9001



Tel.: (54-11) 4795-0115 - [ventas@aliara.com](mailto:ventas@aliara.com) - [www.aliara.com](http://www.aliara.com)





### Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

## Panasonic



Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



### BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped • Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas - HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrógenos



**COMPRAMOS  
BATERIAS  
VIEJAS**



# RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

M E J O R P R E C I O & C A L I D A D



# SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACION COSTO BENEFICIO



Gráf. 15-6152-4465

## CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701  
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires  
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733  
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar



# Quinto encuentro de foristas



## PARTICIPANTES:

- Agustin Martins (JAZ)
- Augusto Berard (Pampa Marketing)
- Catriel Boc-ho (Silicon Group)
- Claudio Alfano (RNDS)
- Claudio Di Naro (Sincro)
- Daniel Banda (SoftGuard)
- Enzo Martocchia (Dialer)
- Eric Natusch (Play)
- Felipe Srnec (Enyco)
- Gaspar Salord (Control 24)
- Gastón López (GLS)
- Hernan Vallejos (Netio)
- Jorge Zurita (JAZ)
- Juan Carlos Carballido (CyD)
- Juan Fanjul (VLX)
- Leandro Contreras (Silicon Group)
- Marcelo Colanero (Intelektron)
- Marcelo Gura (Munic. Sta Fé)
- Mario Erijimovich (Quality)
- Martín Ramos (GLS)
- Matias Favaro (Sincro)
- Mauricio Zurita (JAZ)
- Mauro Casse (Netio)
- Miguel Angel Novoa (Anicor)
- Nestor Gluj (DX Control)
- Nestor Lespi (RNDS)
- Nicolas Aimetta (KRAAL)
- Ruben Reynoso (RH Alarmas)
- Sebastián Diaz (ELIPGO)
- Thomas Quintana (Silicon Group)



El encuentro más esperado por los participantes del foro, fue el marco perfecto para seguir estrechando lazos entre los profesionales que integran la comunidad virtual más grande del sector





**Soluciones  
simples  
para problemas  
complejos  
en la lucha  
contra el Fuego**

**centry**®  
Sistemas de Seguridad

**25**  
Con  
Seguridad



Centry es el Master Dealer  
de Firetrace USA para sus líneas  
Regulus y Sistemas de Supresión  
de Incendios con Novec 1230

#### APLICACIONES

- Tableros Eléctricos
- Maquinas CNC
- Minería
- ATM
- Transporte de Caudales
- Buses
- Energía
- Racks de Servidores
- Petróleo
- Portuario

**FIRE TRACE**®

REGULUS  
FIRE SYSTEMS

**3M**

NOVEC 1230

#### ADMINISTRACION Y VENTAS

Pasco 755 . C1219ABE  
CABA , Argentina  
T: (5411) 4 122 1000  
F: (5411) 4 122 1010  
M: centry@centry.com.ar  
W: www.centry.com.ar

#### PLANTA INDUSTRIAL

Cachi 774 / 776 . C1437DZF  
CABA . Argentina  
Distrito Tecnológico  
T: (5411) 4 122 1090  
M: extincion@centry.com.ar  
W: www.centry.com.ar







# DATCO

DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite  
grandes inversiones...  
nosotros lo hacemos por usted...

## Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.  
Control de Areas Críticas.  
Detección de Incendio.  
CCTV Analógica y Digital.  
CCTV Seguridad Ciudadana.  
Visitas, Pertenencias y Control de  
Contratistas.  
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.  
Monitoreo.  
Mantenimiento.  
Soporte 24 Horas.  
Capacitación.

[scai@datco.net](mailto:scai@datco.net)

[www.datco.net](http://www.datco.net)

Distrito Tecnológico

Cátulo Castillo 3251, C1261ACS

Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



**UTC Fire & Security**  
A United Technologies Company







# NOTIFIER<sup>®</sup> by Honeywell

**El MAYOR** fabricante de  
Sistemas de Alarmas contra Incendios **del MUNDO**

Participamos de nuestro premio a  
nuestros distinguidos clientes  
agradeciendo el apoyo de siempre.

True Digital Systems Argentina  
Ganadora del  
"Millon Dolar Award 2015"  
de Notifier



CONFIABILIDAD

EXPERIENCIA

CAPACIDAD

Distribuidor de

**VESDA**  **xtralis**

Tinogasta 2748 (C1417EHH) Buenos Aires - Argentina

Tel.: +54 11 4580-2051 al 53

info@tdsintl.com

www.tdsintl.com

**TDS**  
**TRUE DIGITAL SYSTEMS**



La conveniencia  
de trabajar con  
los expertos.



**Ofrecemos calidad en  
componentes electrónicos,  
eficiencia en distribución,  
conocimiento técnico  
y desarrollos a medida.**



SOLO  
EN CIKA



**INNOVACION  
CERTIFICADA**

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



**ASESORAMIENTO  
& CONOCIMIENTO**

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

**En Cika usted confía.**

[info@cika.com](mailto:info@cika.com) [www.cika.com.ar](http://www.cika.com.ar)

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 [pedidos@linetec.com.ar](mailto:pedidos@linetec.com.ar)  
ROSARIO: (0341) 430-0145 [labda@arnst.com.ar](mailto:labda@arnst.com.ar) - MENDOZA: (0261) 499-0700 [informes@ityl.com.ar](mailto:informes@ityl.com.ar)

# Problemáticas del servicio de monitoreo

*El mercado internacional es el tema de esta tercera parte: ofrecemos una serie de notas dedicadas a las problemáticas existentes dentro del mercado en el que se desempeñan las empresas de monitoreo de Latinoamérica y del mundo.*

## Nueva Comisión Directiva

La Cámara de Empresas de Monitoreo de la República Argentina informa que, tras la Asamblea General Ordinaria llevada a cabo el 18 de diciembre de 2015, se renovaron los cargos por mandatos cumplidos. La Comisión Directiva de la institución para el período 2015-2016 quedó conformada de la siguiente manera:

### Presidente

Ing. Walter Mario Dotti  
(Dotti y Marengo S.R.L.)

### Vicepresidente 1.º

Cdor. Miguel Ángel Turchi  
(Monitoring Station S.A.- 901)

### Vicepresidente 2.º

Sr. Francisco Roccanova  
(Dinkel S.R.L.)

### Secretario

Sr. Gastón Lupetrono  
(Antares S.R.L.)

### Prosecretario

Lic. Sergio Desivo (Grupo RS)

### Tesorero

Ing. Alberto Zabala  
(SIS Ingeniería S.R.L.)

### Protesorero

Sr. Hugo Gutiérrez  
(Alarmas y Soluciones)

### Vocales titulares

Lic. Gabriel Ruanoba  
(SPS Seguridad Electrónica),  
Sr. Darío Maquirriáin (Sonitel),  
Ing. Fernando Solari  
(Central de Alarmas 101)

### Vocales suplentes

Sr. Jesús Laguarda (SAC Alarmas),  
Sr. Rodolfo Eduardo Loto  
(Securite S.A./ Secutec),  
Sr. Daniel Pelloni  
(Pelloni Sist. de Seguridad S.R.L.)

### Órgano de fiscalización y Revisor de cuentas

Sr. Ítalo Martinena (DX Control S.A.)  
Sr. Carlos Mansilla (CARBESS S.R.L.)

Los crecientes índices de criminalidad en el mundo propiciaron el estudio de sistemas que permitieran una cobertura de seguridad razonable a costos accesibles. El primer eslabón de este desarrollo son los sistemas de alarmas convencionales; la continua mejora de los elementos periféricos desembocó en los sistemas de monitoreo de alarmas, que se perfeccionaron hasta llegar a la tecnología actual.

La implementación en nuestro país se vio demorada debido tanto a restricciones económicas y políticas que dificultaban el acceso a tecnología como a cuestiones técnicas tales como la dificultad de funcionamiento de las líneas de comunicación, la escasez o falta de fibra óptica, la falta de digitalización del sistema y la vetustez de las centrales para sistemas de monitoreo telefónico.

El sector de monitoreo de alarmas, dentro de la seguridad privada, abarca una gama muy amplia de actividades: desde el seguimiento de las mercancías, manejo de dinero en efectivo, protección de personas y control de acceso hasta el diseño, instalación y gestión de los sistemas de alarma. Este sector, a nivel mundial, incluye tanto grandes como pequeñas compañías.

Según estadísticas de 2008, el sector de monitoreo de alarmas estuvo representado por alrededor de 50.000 empresas, que facturaron 99 mil millones de dólares; lo cual representa un gran crecimiento comparado con las 33.000 empresas establecidas en 2006. El 40% de monto total se produce en Estados Unidos, el 32% en la Unión Europea y el 28% restante se divide entre los demás países del mundo, principalmente Latinoamérica, donde en los últimos años se ha visto el mayor crecimiento. En 2008, tres países reunieron cerca de la mitad de la utilización de este tipo de seguridad privada en Europa: Reino Unido (22%), Alemania (12%) y Polonia (12%).

## AMÉRICA LATINA

El consumo de seguridad electrónica en América latina y la evaluación de las principales economías, desde el punto de vista del mercado para este tipo de

tecnologías, no es una labor fácil. Según las fuentes consultadas, es posible encontrar tanto buenos consumidores y compradores de tecnología como otros que no lo son tanto. En general, las situaciones de orden público derivadas de procesos de desigualdades sociales son un factor de alto impacto en la decisión de compra de sistemas de seguridad electrónica. También influye el *boom* de construcción de la región, elemento influenciado por la inversión extranjera en cada uno de los países latinos. Entre los países de mayor crecimiento del sector, se encuentran México, Costa Rica, Perú, Brasil y Argentina.

Existe una gran variedad de enfoques, según el país, sobre el control legislativo por parte del gobierno, las condiciones de acceso a la profesión y el nivel de formación de los empleados.

Además, es importante destacar que la cobertura que brinda el servicio de monitoreo también varía de un país a otro, dependiendo de la legislación en la que se enmarque la actividad. En términos generales, las tecnologías necesarias para llevar a cabo el servicio son las mismas y la globalización tecnológica permite que los países se encuentren nivelados en este aspecto, por lo que no hay grandes diferencias entre el servicio brindado al consumidor final.

Por último, hay que destacar que, a nivel mundial, uno de los mayores problemas que enfrentan las empresas de monitoreo es la denominada "falsa alarma": en muchos países, por lo general, esta situación genera multas, que deben ser pagadas cuando es la seguridad pública la que acude a dicho evento.

## CAPÍTULOS ANTERIORES

1ª parte: RNDS Nº96

2ª parte: RNDS Nº97

Ing. Alberto Zabala

Comisión Técnica CEMARA







www.ipusergrouplatino.com

# III ENCUENTRO INTERNACIONAL DE TECNOLOGIA EN SEGURIDAD "IP-in-Action LIVE Lima"

Marzo  
**17**  
2016  
**LIMA / PERU**  
Hotel Atton San Isidro

El Centro para el Aprendizaje y Conocimiento de la Seguridad Física y en Red

El Mejor Lugar para Ampliar su Red de Contactos

## COMPAÑIAS EXPOSITORAS

AVIGILON

FLUIDMESH NETWORKS

Genetec

KRONOS Latinoamérica

KTRC INNOVATIVE

MOBOTIX

NVT

rayTEC

VICON



IP focus International Physical Security & Safety Technology Magazine and eZine

INNOVACION TECNOLOGIA

REVISTA DE ALTA TECNOLOGIA IT/USERS www.itusersmagazine.com

Negocios de Seguridad

TECNOSeguro

Tel.: +593 2 6040806  
pr@ipusergroup.com



# intersec

BUENOS AIRES

7 – 9 Septiembre, 2016  
La Rural Predio Ferial, Buenos Aires, Argentina

Exposición Internacional de Seguridad,  
Protección contra Incendios, Seguridad Electrónica,  
Industrial y Protección Personal

[www.intersecbuenosaires.com.ar](http://www.intersecbuenosaires.com.ar)



messe frankfurt

Cámara Argentina  
de Seguridad

La exposición es exclusiva para empresarios, usuarios y profesionales del sector.  
No se permite el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Messe Frankfurt Argentina: Tel.: + 54 11 4514 1400 - [intersec@argentina.messefrankfurt.com](mailto:intersec@argentina.messefrankfurt.com)





Seguridad Física, Industrial,  
Incendio, Rescate & Policía

Feria Internacional

Mayo 26 - 28 - **2016**

Lima - Perú

**¡Reserve su Stand Hoy!**

[www.thaiscorp.com](http://www.thaiscorp.com)



Incendio



Seguridad Física



Seguridad industrial



Monitoreo



Detectores



CCTV



Centro de  
Exposiciones  
Jockey

Organiza: **THAIS CORPORATION** - Tel.: (511) 201-7820 - Email: [thais@thaiscorp.com](mailto:thais@thaiscorp.com)

Informes:

AUSTRIA - ALEMANIA - SUIZA:  
Fair Management A.G.  
Tel: +41 52 670 05 08  
Hanspeter Fähr  
[hanspeter.fahr@fairmgt.com](mailto:hanspeter.fahr@fairmgt.com)

CHINA:  
Tope Exhibition Services Co., Ltd.  
Tel: +86-21-27100490  
Summer Fang  
[topechina@163.com](mailto:topechina@163.com)

TURQUIA:  
Amiral Fair  
Tel: 90-533-5435789  
Erhan Ersever  
[info@amiralfair.com](mailto:info@amiralfair.com)

Oficialización:



Perú



Perú



Perú

Presencia Asociada:



Reino Unido



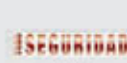
Reino Unido



Reino Unido



Perú



España



Perú



Perú



Estonia



España



India



Argentina



DIRECCIÓN EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



DIRECCIÓN COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
ASISTENTE EDITORIAL
Félix Wuhl
lectores@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



COBRANZAS
Emilio Fernandez Ledo
admin@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano\*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra\*
arte@rnds.com.ar



DEPARTAMENTO
CONTABLE
Luis Fraguaga\*
luisfraguaga@speedy.com.a



DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@arnet.com.ar



IMPRESIÓN
Latingráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



DISTRIBUCIÓN
Fast Mail Correo Privado
R.N.P.S.P. N° 098
Teléfono: (54 11) 4766-6007

(\*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad distribuidos en cadenas de instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.R.L. Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145. Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.

Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y columnistas lo hacen en honor. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es Socio Adherente de CASSEL
www.cassel.org.ar



Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades del IP User Group
www.ipusergroupplatinio.com

113 ALASTOR
+54 11 4627-5600
info@alastor.com.ar
www.alastor.com.ar

123 ALIARA
+54 11 4795-0115
ventas@aliara.com
www.aliara.com

29 ALONSO HNOS.
+54 11 4246-6869
info@alonsos.com.ar
www.alonsos.com.ar

42 AMERICA SEC
+54 11 4861-8960
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

117 ANICOR CABLES
+54 11 4878-0924
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar

103 APRICLASS
+54 11 4736-9494
info@apriclass.com.ar
www.apriclass.com.ar

46 ARG SEGURIDAD
+54 11 4674-6666
ventas@argseguridad.com
www.argseguridad.com

52 BCG
+54 11 4308-0223
info@bcgroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar

02 BIG DIPPER
+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

58 BIO CARD TECNOLOGIA
+54 11 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

67 BLOCKER
+54 261 493-0535
info@blockerseguridad.com
www.blockerseguridad.com

85 BYKOM
+54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com.ar

93 CELLETECH TECHNOLOGIES
Tel.: (54 11) 4795-6112
e-mail: info@celletech.com.ar
web: www.celletech.com.ar

64 CENTENNIAL ELECTRONICA
+54 11 6777-6000
centennial@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

128 CENTRY
+54 11 4122-1000
centry@centry.com.ar
www.centry.com.ar

131 CIKA ELECTRONICA
+54 11 4522-5466
info@cika.com
www.cika.com

80 CONTROL 24
+54 342 455-6565
info@control-24.com.ar
www.control-24.com.ar

101 CYBERMAPA
+54 11 3962-1200
street@cybermapa.com
www.cybermapa.com

69 D&R SISTEMAS
+54 362 445-4779
contacto@drysistemas.com.ar
www.drysistemas.com.ar

06 DAHUA TECHNOLOGY CO. LTD.
+86 571 8768-8883
overseas@dahuatech.com
www.dahuasecurity.com

129 DATCO
+54 11 4103-1300
sca@datco.net
www.datco.net

86 DAZ CONDUCTORES
+54 11 4657-8888
ventas@daconductores.com.ar
www.dazconductores.com.ar

51 DCM SOLUTION
+54 11 4711-0458
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

01 DEXA SEGURIDAD
+54 11 4756-0709
www.dexa.com.ar

73 DIALER ALARMAS
+54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

61 DMA
+54 341 486-0800
info@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

33 DRAMS TECHNOLOGY
+54 11 4856-7141
ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

21 DSC
+1 905 760-3000
info@dsc.com
www.dsc.com

70 DVR STORE
+54 11 4632-5625
info@dvr-store.com.ar
www.dvr-store.com.ar

91 DX-CONTROL
+54 11 4647-2100
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

76 ELCA SEGURIDAD
+54 11 4921-3796
info@elcasrl.com.ar
www.elcasrl.com.ar

79 ELECTROSISTEMAS
+54 11 4713-8899
ventas@electrosistemas.com.ar
www.electrosistemas.com.ar

82 FAM
+54 11 2059-5218
info@famargentina.com.ar
famargentina.com.ar

16 FIESA
+54 11 4551-5100
18 fiesa@fiesa.com.ar
19 www.fiesa.com.ar

87 FULLTIME
+54 11 4568-3723
info@fulltimeargentina.com.ar
www.fulltimeargentina.com.ar

118 GONNER
+54 11 4674-0718
info@gonner.com.ar
www.gonner.com.ar

119 GRUPO MARMARA
+54 11 4384-6092
ventas@grupomarmara.com.ar
www.grupomarmara.com.ar

88 GTE
+54 11 4896-0060
info@gte.com.ar
www.gte.com.ar

018 HID
+54 11 4855-5984
smazzoni@hidglobal.com
www.hidglobal.com

139 INTELEKTRON
+54 11 4305-5600
ventas@intelektron.com
www.intelektron.com

133 IP USERGROUP
www.ipusergroupplatinio.com

107 IRTEC AUTOMATISMOS
+54 11 4836-0408
info@irtec.com.ar
www.irtec.com.ar

45 ISSA PELBA
+54 11 4103-5500
contacto@issapelba.com.ar
www.issapelba.com.ar

37 LANTRONICA
+54 11 5368-0503
info@lantronica.com.ar
www.lantronica.com.ar

96 LARCON-SIA
+54 11 4735-7922
ventas@larconsia.com
www.larconsia.com

31 MAFP CONSULTORES
+54 11 4931-6329
info@mafpcconsultores.com.ar
www.mafpcconsultores.com.ar

121 MENDOZA SEGURIDAD
+54 261 425-8735
ventas@mendozaseguridad.com.ar
www.mendozaseguridad.com.ar

134 MESSE FRANKFURT ARGENTINA
+54 11 4514-1400
intersec@argentina.messefrankfurt.com
www.intersecbuenosaires.com.ar

57 MIATECH
+54 11 4584-3900
info@sharlock.net
www.sharlock.net

112 MICROCOM ARGENTINA
www.microcom.com.ar

138 MONITOREO.COM
+54 11 4630-9090
central@monitoreo.com.ar
www.monitoreo.com

125 NAGROZ
+54 11 4912-1807 / 1897
ventas@nagroz.com.ar
www.nagroz.com.ar

94 NANOCOMM
+54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocomm.com

97 NETIO
+54 11 4554-9997
info@nt-sec.com
www.nt-sec.com

41 PLAY SECURITY SYSTEMS
+54 11 4612-0257
ventas@play-ss.com.ar
www.play-ss.com.ar

115 PRONEXT
+54 11 4958-7717
info@pronext.com.ar
www.pronext.com.ar

98 PROVISION DIGITAL
+54 11 4711-0989
info@provisiondigital.com.ar
www.provisiondigital.com.ar

140 PUNTO CONTROL
+54 11 4361-6006
ventas@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar

111 RADIO OESTE
+54 11 4641-3009
info@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com.ar

50 RAM
+54 0810 362-0362
info@monitoreomayorista.com
www.monitoreomayorista.com

124 RISTOBAT
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

137 SECURITAS
+54 11 4014-3200
www.securitasargentina.com

22 SECURITY ONE
+54 11 4555-1594
info@securityone.com.ar
www.securityone.com.ar

104 SEG
+54 11 4761-7661
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar

12 SELNET
+54 11 4943-9600
14 info@selnet-sa.com.ar
15 www.selnet-sa.com.ar

63 SILICON GROUP
+54 11 6009-2005
ventas@silicongroup.com.ar
www.silicongroup.com.ar

08 SIMICRO
+54 11 4857-0861
10 ventas@simicro.com
11 www.simicro.com

49 SINCR0
+54 11 4771-7207
info@sincro.com.ar
www.sincro.com.ar

24 TECNOLOGIA EN SEGURIDAD
+54 11 5238-5553
info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

55 TEKHNOSUR
+54 11 4791-3200
comercial@tekhnosur.com
www.tekhnosur.com

135 THAIS CORPORATION
+51 1 201-7820
thais@thaiscorp.com
www.thaiscorp.com/seguritec/

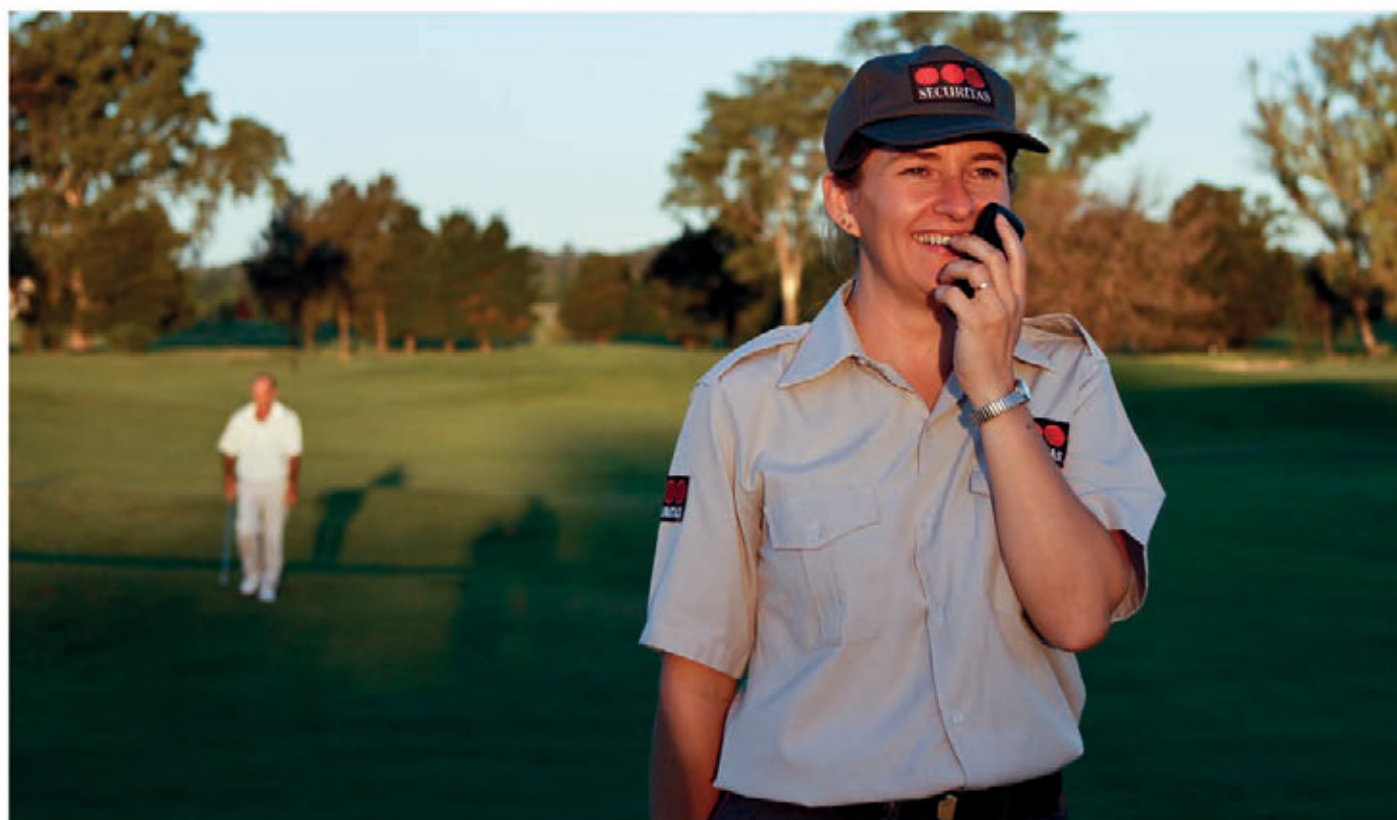
130 TRUE DIGITAL SYSTEMS
+54 11 4580-2051/52/53
info@tdsintl.com
www.tdsintl.com

108 ZKTECO ARGENTINA
+54 11 4785-6481
info.arg@zkteco.com
www.zkteco.com

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de anunciar en Negocios de Seguridad por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al (54 11) 4632.9119

Advertisement for ISSUU digital platform. Includes images of magazine covers and the ISSUU logo. Text: 'Ahora también pueden disfrutar la lectura online de la Revista Negocios de Seguridad en ISSUU, la plataforma mundial de publicaciones digitales para revistas y catálogos. Disponible en PC, MAC y en todos los dispositivos móviles descargando la aplicación de ISSUU (encontrala en las tiendas iOS, Android y Windows).'





***"Soy Eugenia y trabajo en el puesto 1 de Los Lagartos Country Club, brindando Protección a 1.000 familias."***

## Líder en soluciones de seguridad



Guardia  
On-site



Guardia  
Mobile



Guardia  
Remota



Seguridad  
Electrónica



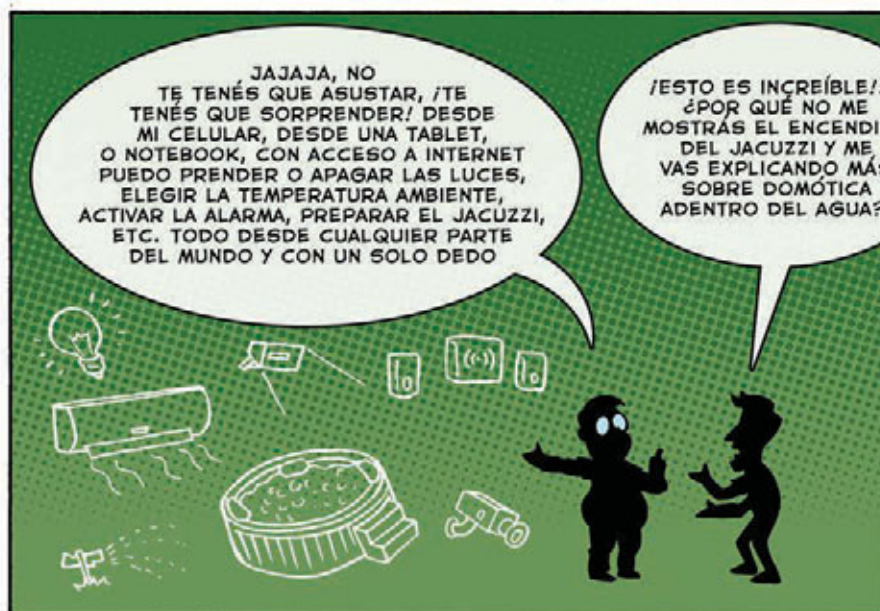
Protección contra  
Incendios y Safety



Gestión Corporativa  
de Riesgos









# INTELEKTRON LE OFRECE INTEGRACIÓN TOTAL Y LA MEJOR TECNOLOGÍA EN CONTROL DE ACCESOS

## LÍNEA API-4000

**NUEVO EQUIPO, Más Prestaciones**

Lectores Biométricos y todas las Tarjetas

Borneras Removibles, Fácil Instalación

Expandible hasta 8 Lectores

TCP-IP Embebido, WI-FI y GPRS Opcional

Web Server para Configuración Remota y SDK opcional



**NUEVO**



## LECTOR RFID IN-Prox 125 Khz

**TODO EN UNO, Funcionalidad, Calidad y Precio**

Lectura de Tarjetas: EM-MARIN, Compatible HID y DUAL

Formato de Salida: Wiegand, ABA TRACK y RS-232

Elegante y Robusto. 3 Estados de LEDs

Garantía 2 años

Consulte descuento por  
**PROMO LANZAMIENTO**

**PRODUCTOS DE DESARROLLO Y FABRICACIÓN NACIONAL**

INTELEKTRON, IN, INPROX y sus respectivos logos son marcas registradas de INTELEKTRON S.A. HID and the HID logo are trademarks or registered trademarks of HID Global in the U.S. and/or other countries.

  
**intelektron**

Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600  
www.intelektron.com - ventas@intelektron.com  
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)  
Ciudad de Buenos Aires - Argentina

Argentina  






# Línea completa de productos

DISTRIBUIDOR OFICIAL



10 años de experiencia ofreciendo productos HID.  
Mejor servicio y atención.

Garantía local.  
Stock disponible.  
El mejor precio.



13.66 Mhz.  
Lectura y escritura.  
Tarjetas y lectores  
inteligentes.



RFID 125 KHz.  
Tarjetas y lectores.  
Línea completa  
HID.



## Control de ACCESO IP

### SERVIDOR WEB INTERNO

Monitoreo en tiempo real • Antipassback  
Integración con videp • Alarma vía e-mail.

### PCT-300

Hasta 8 puertas  
60000 usuarios  
120000 registros  
Puerta exclusiva



### PCT-100

IP65 apto intemperie  
Tarjeta y pin  
20000 usuarios  
60000 registros  
Lector interno E  
Lector adicional S



### CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

## CERRADURAS Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores



### De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe

### Electromagnética

- 300, 600 y 1200 LB
- Led indicador



**Botón de emergencia**  
- Apertura de puerta  
- Con rotura de cristal



**Herrajes**  
- Z (Chapa y madera)  
- L (Chapa y madera)  
- U (Blindex)



**De Perno**  
- Sensor de bolilla  
- Fail safe  
- Temporizador programable



**Perno con llave**  
- Sensor de estado  
- Llave exterior  
- Llavin interior  
- Temporizador programable



**Botón de apertura**  
- Aluminio reforzado  
- NA / NC  
- Embutir / Exterior



**Botón de apertura**  
- Aluminio reforzado  
- NA / NC  
- Embutir / Exterior



**Pestillos**  
- Fail safe / Secure  
- Reforzado  
- Bajo consumo



**Pulsador apertura**  
- Plástico alto impacto  
- Ideal perfiles  
- NA



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4 - Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR  
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR - ACCESO@PUNTOCONTROL.COM.AR  
Distribuidor Oficial - Tel: 4361-6006

