

TECNOLOGÍA



Videovigilancia: ¿Iluminación integrada o independiente? <104>

PREGUNTAS FRECUENTES



¿Qué es un enlace? ¿Y un access point? ¿Cómo elijo una antena?

NET REPORT



Seguridad informática aplicada a la seguridad electrónica <116>

OPINION



Aplicación de las normas de la NFPA en Latinoamérica <126>

Negocios de Seguridad

Número 105
Nov/Dic '16

Seguinos en

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

EMPRESAS

- DRAMS TECHNOLOGY <60>
Diez años agregando valor a sus productos
- FULLTIME ARGENTINA <66>
Entrevista a Rafael Haiyashi García, Gerente comercial
- GRUPO MF <70>
Entrevista a Fernando Mengoni, fundador y CEO
- NYKEN ARGENTINA <76>
Entrevista a Juan Carlos Laruccia, Gerente general
- MAYNAR <80>
Entrevista a Augusto Makar, Gerente operativo
- TEKNO HOMES <86>
Entrevista a Mariano Rubinstein, Presidente
- TYCO <92>
Entrevista a Carlos Camogli, Gerente de Mercados verticales

PROTAGONISTAS

- RUTH LORENZ Y FERNANDO GORBARÁN <98>
Directivos de Messe Frankfurt

CONSULTORÍA TÉCNICA

- Cómo mantener seguro el interior
por Claudio Javaloyas <120>

OPINIÓN PROFESIONAL

- Proteger el Internet de las Cosas
Por Aaron Goldberg, IDG <132>

INSTITUCIONES

- CEMARA celebra su vigésimo aniversario <156>

ADE+

- ACTUALIDAD <41> EVENTOS <44>
- TIENDA DE SEGURIDAD <136>
- ALONSO REPORT <148>

CALIDAD, PRECIO, SOPORTE Y GARANTÍA



¡ESTÉS DONDE ESTÉS!



CÓRDOBA



MENDOZA - TUCUMÁN



C.A.B.A.



SANTA FE

DVR – Cámaras – Controles de acceso – Antenas RF – Cerraduras – Cables – Housing - Accesorios

ventas@microfast.com.ar - www.microfast.com.ar

Más info abriendo la solapa

Big Dipper Security

CÁMARAS TÉRMICAS

alhua TECHNOLOGY

Dahua Argentina, marca líder en productos de video vigilancia y seguridad electrónica, le ofrece: productos de vanguardia; precios competitivos; profesionalismo; la red de distribución más grande del país; y el mejor servicio de preventa y postventa. Anímese a apostar por el futuro de su negocio.



Cámaras Térmicas

Y TODAS LAS FAMILIAS DE PRODUCTOS



MAS DE 8 AÑOS DE EXPERIENCIA DISTRIBUYENDO DAHUA!

MASTER DISTRIBUTOR

Big Dipper
Security

Del Mate Amargo 1176, Ituzaingó, Buenos Aires.
+54 (011)-4481-9475 / 3221-8153
info@bigdipper.com.ar | www.bigdipper.com.ar

dahua TECHNOLOGY



miembro de
CYGNUS
GROUP 

DVR MÓVIL TRIBRIDO **alhua** TECHNOLOGY

> Soporta **HDCVI/IP/Analógico**

> **Supercapacitor** incorporado

> Grabación HD y FULL HD

> 3G, 4G, Wifi, GPS, Alarmas

> Envío de alertas por SMS

CUMPLE CON CUALQUIER REQUERIMIENTO



**8 Canales
MCVR5104**



CÁMARAS MÓVILES

CA-M 183H



Analógica 700TVL

HAC-HDBW2220F



HDCVI 2.4Mpx, Audio

IPC -HDBW2220F



IP 2Mpx, Video Analítico

MJHJ4P



Switch vehicular 4 puertos PoE



PTZ352205 - Domo Vehicular 2Mpx

- 2Mp excellent image quality
- Powerful 20x optical zoom
- Pan range: 360° endless, speed up to 60°/s
- Up to 256Presets, 4Tour, 4Pattern, 4Auto scan
- IR Distance up to 150m
- DC8V~36V Power Supply, IP66

Joystick MY-RM6U



Joystick vehicular para PTZ, diseñado para patrullas, colectivos, etc.

SERVIDORES



• DSS4004:

- Admite hasta 200 móviles / 500 canales
- Hasta 5000 cuentas & 500 usuarios online
- Soporta Google y Raster Map

• DSS7016:

- Admite hasta 500 móviles / 2000 canales
- Hasta 10000 cuentas & 1000 usuarios online
- Soporta Google y Raster Map

miembro de
CYGNUS GROUP



MASTER DISTRIBUTOR

Big Dipper
Security

Del Mate Amargo 1176, Ituzaingó, Buenos Aires.
+54 (011)-4481-9475 / 3221-8153
info@bigdipper.com.ar | www.bigdipper.com.ar

SMART PIXEL

LA BATALLA ENTRE NORMAS SE TERMINO

4 AÑOS DE GARANTÍA

powered by
alhua
TECHNOLOGY

4 EN 1: HD-CVI + HD-TVI + AHD + ANALOG

1 Megapixel

HDX-1200M 4 EN 1



2MP 1080P Mini domo

- 1/2.9" 2Megapixel SONY sensor
- 30fps@1080P, 60fps@720P
- Lente fijo 3.6mm
- Distancia IR 30m, Smart IR
- IP67, DC12V

HDX-1200F 4 EN 1



2MP 1080P IR Bullet

- 1/2.9" 2Megapixel SONY sensor
- 30fps@1080P, 60fps@720P
- Lente fijo 3.6mm
- Distancia IR 20m, Smart IR
- IP67, DC12V

HDX-1200R 4 EN 1



2MP 720P IR Mini domo

- 1/2" 2Mp SONY sensor
- 25/30fps@720P
- Lente fijo 2.8mm
- Distancia IR 20m, Smart IR
- DC12V

2 Megapixel

HDX-1000F 4 EN 1



1MP 720P IR Bullet

- 1/4" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- Lente fijo 2.8mm, Smart IR
- IP66, DC12V

HDX-1000M 4 EN 1



1MP 720P IR Mini domo

- 1/4" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- Lente fijo 2.8mm
- Distancia IR 30m, Smart IR
- IP66, DC12V

HDX-1000R 4 EN 1



1MP 720P IR Mini domo

- 1/4" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- Lente fijo 2.8mm
- Distancia IR 20m, Smart IR
- DC12V

Oferta lanzamiento **10% de descuento**

DISTRIBUIDORES OFICIALES

Big Dipper
Security



RADIO OESTE
DESARROLLOS ESPECIALES



CYGNUS
GROUP

info@cygnus.la | www.cygnus.la

Big Dipper

Security

SOLUCIONES URBANAS

DOMOS PTZ IP

SD59430U-HNI

4MP 30x IR PTZ Network Camera

- 1/3" 4Megapixel CMOS
- Zoom óptico 30x
- Soporta H.265
- Max. 30fps@4M, 60fps@1080P
- Auto-tracking e IVS
- PoE+, IP66
- Distancia IR 100m



SD60430U-HNI

4MP 30x PTZ Network Camera

- 1/3" 4Megapixel CMOS
- Zoom óptico 30x
- Soporta H.265
- Max. 30fps@4M, 60fps@1080P
- Auto-tracking e IVS
- IP67, IK10, POE+



SD59230T-HN

2 Mpx 30x Network IR PTZ Dome Camera

- 1/2.8" 2Mp Exmor CMOS
- Max 30fps@1080P, 60fps@720P
- 4.3~129mm Zoom óptico 30x
- H.264/MJPEG & Dual-stream encoding
- Max 400 °/s velocidad pan
- 1/1ch audio in/out, 2/1ch alarm in/out
- IP 66, POE+
- Distancia IR 100m



SD50120T-HN

1.3MP HD 20x Ultra-high Speed Network PTZ Dome Camera

- 1/3" 1.3Mp Exmor CMOS
- Max 25/30fps@1.3M/720P
- 4.7~94mm Zoom óptico 20x
- H.264/MJPEG & Dual-stream encoding
- Max 500 °/s velocidad pan
- DWDR, D&N(ICR), Ultra DNR
- 1/1ch audio in/out, 2/1ch alarm in/out
- IP 67, IK10, POE+



NVR724-256



256 Channel Ultra Network Video Recorder

- Procesador Intel
- Max 256 IP entradas de Cámara
- Max 512Mbps ancho de banda de entrada
- 24 Hot-swap HDDs
- Soporta RAID 0/1/5/6/10/50/60
- iSCSI y Mini SAS

DSS7016



Plataforma de videogestión

- Dispositivo embebido, Operatividad estable 24 / 7
- Transferencia de streaming y capacidad de almacenamiento de alto rendimiento
- Capacidad de canales escalable
- Servidores redundantes (hot-stand by)
- Soporta almacenamiento local e IP-SAN
- Soporta función Key Monitoring (real-time locus / history locus)
- Soporta ONVIF, GB/T28181
- Soporta conexiones inteligentes como IVS-B/PC

DOMOS PTZ IP - ACCESORIOS

alhua
TECHNOLOGY

ACCESORIOS

PFM900



Integrated Mount Tester

- Funciona con cámaras IP, HDCVI y Analógicas
- Soporta audio y control RS485
- Generador POE+ y 12VDC
- Localización de falla de UTP con error de +/- 1 m

PFS3106-4P-60/3110-8P-96



4/8-port POE Switch

- IEEE802.3af, IEEE802.3at standards
- Potencia total de salida 60/96w

PFT1200



High POE Midspan

- Potencia de salida 60w
- Se puede utilizar en cascada con 2 Extensores pasivos POE para cubrir un rango de 300m

PFB3015



- Metal (Q235)
- Para cámaras tipo domo
- Exteriores

PFA140/141



- Aluminio +SECC
- Para instalaciones de fuentes, módulos de protección anti rayo, transceptores ópticos etc.
- IP66

PFA150/151



- SECC
- Montura para postes / Montura para esquinas
- Para ménsulas y cajas.

Big Dipper
Security

Del Mate Amargo 1176/1272 - Parque Leloir, Ituzaingo (1715)

Tel.: (54 11) 4481-9475 / 4621-6919/ 3221-8153

info@bigdipper.com.ar - www.bigdipper.com.ar - www.dahua.com.ar

alhua
TECHNOLOGY

MASTER DISTRIBUTOR
Importador directo



Lo más inteligente de estos sistemas es que los tengas en cuenta.

Los sistemas de transporte inteligente de FLIR ofrecen una completa gama de soluciones de detección y supervisión, para aplicaciones de tráfico y transporte, que mantienen la máxima eficacia y seguridad.

Sensores térmicos para aplicaciones de tráfico



Serie FC



Serie PT



Serie D



ThermiCam

BENEFICIOS FLIR Traffic

- Control de intersecciones mejorando el flujo del tráfico, la seguridad de todos los usuarios de la vía y reduciendo retrasos innecesarios
- Seguridad y movilidad de los peatones
- Supervisión de forma ininterrumpida de autopistas
- Detección automática de irregularidades en el tránsito y pasos a nivel evitando accidentes
- Recopilación de datos y monitorización del flujo
- Mejora de la visión del conductor a través de los sistemas de visión termográfica nocturna

Viajes más seguros,
circulación más fluida





Sensores ópticos de presencia de vehículos, peatones y bicicletas

Cámara con análisis de vídeo integrado



Serie TrafiCam



C-Walk / SafeWalk



Cámaras DAI

ITS Cameleon
Software de gestión y supervisión de transporte; permite el control de dispositivos con ITS (sistemas de transporte inteligente) específico, como cámaras, señales con avisos de mensaje dinámicos, puestos de detección, pasos, semáforos y detección de incidentes.



FLU X
Software de gestión de detección por vídeo: recopila los datos del tráfico, las incidencias, las alarmas y las imágenes de vídeo generadas por los detectores de vídeo.

Softwares



Av. Corrientes 4969 (CI414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas) e-mail: ventas@simicro.com

La primera solución para tu empresa. La última tecnología en control vehicular.



GV-RU9003

Lector de identificación por radiofrecuencia (UHF/RFID).

- Antena con módulo de RF integrado
- Compatible con control de acceso propio y de terceros utilizando la interfaz Wiegand 64
- Rango de detección efectiva 10mts.
- Frecuencia 902-928 MHz (US)
- 7.71 dBi (circular polarization)
- Recepción de la antena 50 ohm U.F.L.
- Led de estado, Rojo, Verde y Azul



BR-20000

Barrera Vehicular de alto tránsito - *Fabricación propia*

- 20.000 ciclos diarios
- Motor de 1/5 Hp a 1800 Rpm
- Tiempo de apertura de 1,8 a 2,5 segundos
- Apta para intemperie IP55
- Temperatura de funcionamiento 10° C a 60°C - Alimentación monofásica 220V
- Brazo de hasta 5 mts en aluminio. Opción con quiebre
- Sistema de Brazo rebatible (función safe) en caso de embestida
- Sistema de control totalmente electromecánico



GV-IPLPC1200

Sistema de reconocimiento y captura de patentes vehiculares

- Especial para patentes retroreflectivas de Argentina y Mercosur
- Gran variedad de cámaras para diferentes necesidades
- Captura durante el día y la noche
- Equipados con LEDs IR de alta potencia e IR inteligente
- Captura de alta velocidad o Reconocimiento sin desenfoque de movimiento hasta 200 km
- Enfoque a distancia y sin complicaciones el modo de configuración
- IP67

Seguridad en pequeños y grandes estacionamientos

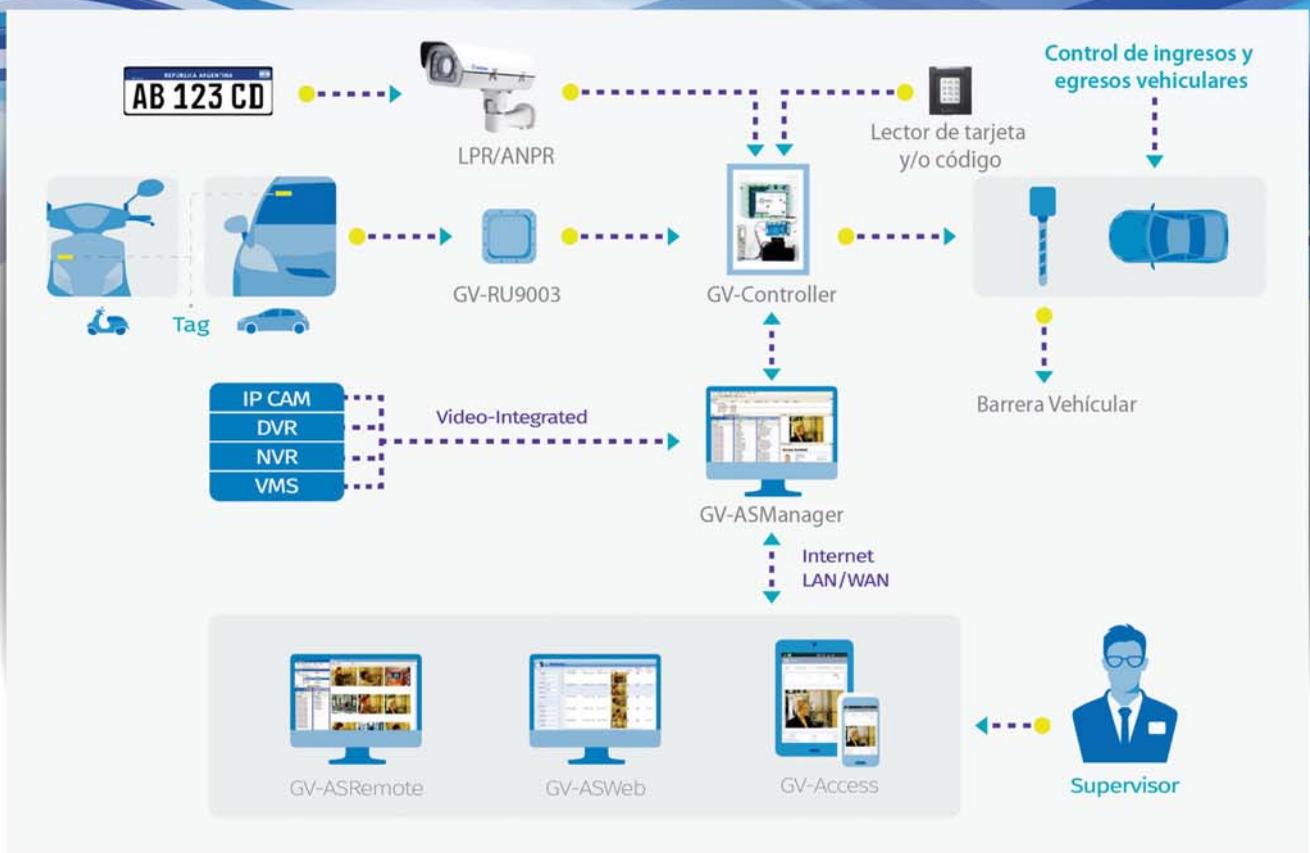


Fábricas

Barrios cerrados

Edificios de Oficinas

SISTEMA INNOVADOR CON GARANTIA GEOVISION



Av. Corrientes 4969 (CI414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas) • e-mail: ventas@simicro.com

El catálogo de soluciones más completo del mercado



Una amplia variedad de soluciones en seguridad adaptadas a sus necesidades.

HIKVISION

Líder de la industria de Video Vigilancia Mundial

#1Worldwide

Security One, distribuidor líder en latinoamérica

Soluciones Integrales en materia de seguridad electrónica



- 

Asesoramiento especializado
Mayor experiencia en asesoramientos de proyectos pequeños, medianos y de gran envergadura.
- 

Garantía
Garantía oficial de 3 años en todos los productos Hikvision.
- 

Soporte Técnico
Ponemos a su disposición el equipo de soporte técnico certificado en Hikvision mas experimentado del mercado.
- 

Casos de éxito
Satisfacción Garantizada. Contamos con el reconocimiento de Hikvision en el asesoramiento y distribución de los mejores y mayores proyectos desarrollados en Argentina y Latinoamérica.
- 

Laboratorio de Reparaciones
Laboratorio certificado por Hikvision, provisión de repuestos originales.
- 

Stock y variedad de productos
El mayor y mas variado stock de productos Hikvision en Argentina.
- 

Entrenamientos y Seminarios
Seminarios y capacitaciones sin cargo en todas nuestras líneas de productos y soluciones.

Asesoramiento Profesional Gratuito al Tel: +54 11 4555-1594

IVMS-5200
Professional

Sistema de gestión **eficiente de video**

BUSSINES INTELLIGENCE
POS, transacciones de video.
Heat Map, mapa de color por zonas concurridas.
PPLC, contador de personas.

ANALÍTICA BÁSICA
Objetos olvidados / extraviados.
Zona de intrusión.
Cruce de línea.

LPR
Lectura de patentes, lista negra.

MOBILE
Monitoreo de flota de vehículos.



📍 Calle Céspedes 3881 - C. A. de Bs. As.
Argentina.Cod. Post. (Zip Code): C1427EAG.

☎ Tel: +54 11 4555-1594

✉ info@securityone.com.ar

-  secnow
-  Security One Argentina
-  Security One Argentina
-  SecurityOneHIK



HIKVISION

Líder de la industria de Video Vigilancia Mundial



TURBO HD 3.0

HD-TVI 3.0 la tecnología HD sobre coaxil mas vendida del mundo, serie completa en Security One.



QR - Code 

Escanea el código QR
y mirá el video de
TURBO HD 3.0

#1Worldwide



- **Mayor Compatibilidad**
Soportan 5 tecnologías HD-TVI - AHD - HD-CVI - ANALOGA - IP
- **Más Resolución**
Ahora 3 y 5 Megapixels
- **Más Distancia de transmisión**
Hasta 1200m
- **Mayor tiempo de Grabación y Menor Consumo de Ancho de Banda**
Ahora con H.264 + 50 % de ahorro
- **PoC - Energía sobre Coaxil**

 **security one**[®]
www.securityone.com.ar

Calle Céspedes 3881 - C. A. de Bs. As. Argentina.Cod. Post. (Zip Code): C1427EAG.



Security One, distribuidor líder en latinoamérica

(+54) 11 4555-1594



INTRUSION



INCENDIO



CCTV



ALARMA



MONITOREO



CONTROL DE ACCESO



RASTREADORES SATELITALES



CONECTIVIDAD



Líderes en el mercado!

FiESA

SEGURIDAD ELECTRONICA

TU SOCIO IDEAL



Servicio de Preventa

Asesoramiento en Proyectos e Instalaciones sobre productos y arquitectura.



Servicio de Soporte técnico

Técnicos especializados en cada uno de los productos que ofrecemos.



Servicio de Reparaciones

Laboratorio integral de reparaciones.



Servicio de Cursos y Capacitaciones

Cursos gratuitos para todos nuestros productos, presenciales u on-line



Servicio Multimedia

Acceso a herramientas on-line actualizadas constantemente.

P A R D O X
SECURITY SYSTEMS
HIKVISION

dLux
Videovigilancia

ZKTeco
Control de acceso y asistencia

Sebury
Control de acceso

cofem
Detección de incendio

TAKEX
Sensores de intrusión

WD Western Digital
HDD para Videovigilancia

meitrack
Rastreo satelital

UBIQUITI NETWORKS
Conectividad inalámbrica

MCDI
Security products
Monitoreo de alarmas

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

Soluciones integrales
para espacios de alto tránsito



HIKVISION



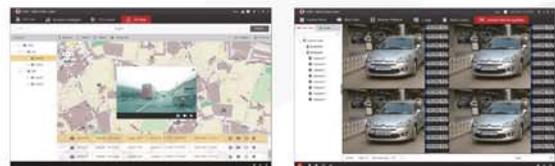
NVR+STORAGE+VMS

BLAZER PRO *all in one solution*

Combina el poderoso sistema de gestión de video **IVMS 5200** con un confiable sistema de almacenamiento en diversas tecnologías:



INTERFAZ DE
USUARIO INTUITIVA
Y DE FÁCIL OPERACIÓN
DESDE MÚLTIPLES
DISPOSITIVOS



IP Address	Port No.	Device Type	Serial No.	Security
10.10.130.221	44904	DS-9022N-DT	DS-9022N-DT1422155-1000995-100094281CVU	Active
10.10.130.15	8000	Blazer Storage Server	Blazer Storage Server100196273CRR12M186219CV	Active
10.10.130.2	8000	DS-3C24327WD-I	DS-3C24327WD-28150314CCH8R87230418	Active
10.10.130.7	8000	DS-3C2F27A-A	DS-3C2F27A-A28102614CCV8190074038	Active
10.10.130.261	8000	DS-40504H8D01F	DS-40504H8D01F158724AHR32112119ACVU	Active
10.10.130.4	8000	DS-3C20360F-I	DS-3C20360F-I0158121CCV8R80634175	Active
10.10.130.107	8000	IVMS_8200_3M0	IVMS-8200M0341884188176284218	Active
10.10.130.3	8000	DS-3C20132-I	DS-3C20132-I01581401CCV8R8484832	Active

LiveView | Playback | Gestión de Alarmas

Grabación a 640 Mpb • Soporta 8 HDD de hasta 6 TB cada uno* • Video Wall de hasta 4 Displays
*No incluidos

Disponible en 128 y 256 canales expandible a 512

HIKVISION

NUEVAS DVR HQHI

LA VERSIÓN MÁS COMPLETA DEL MERCADO

DS-7204/7208 HQHI-F1/N DS-7216 HQHI-F2/N

+INNOVACIÓN!
SOPORTA 5 TECNOLOGÍAS

HD TVI

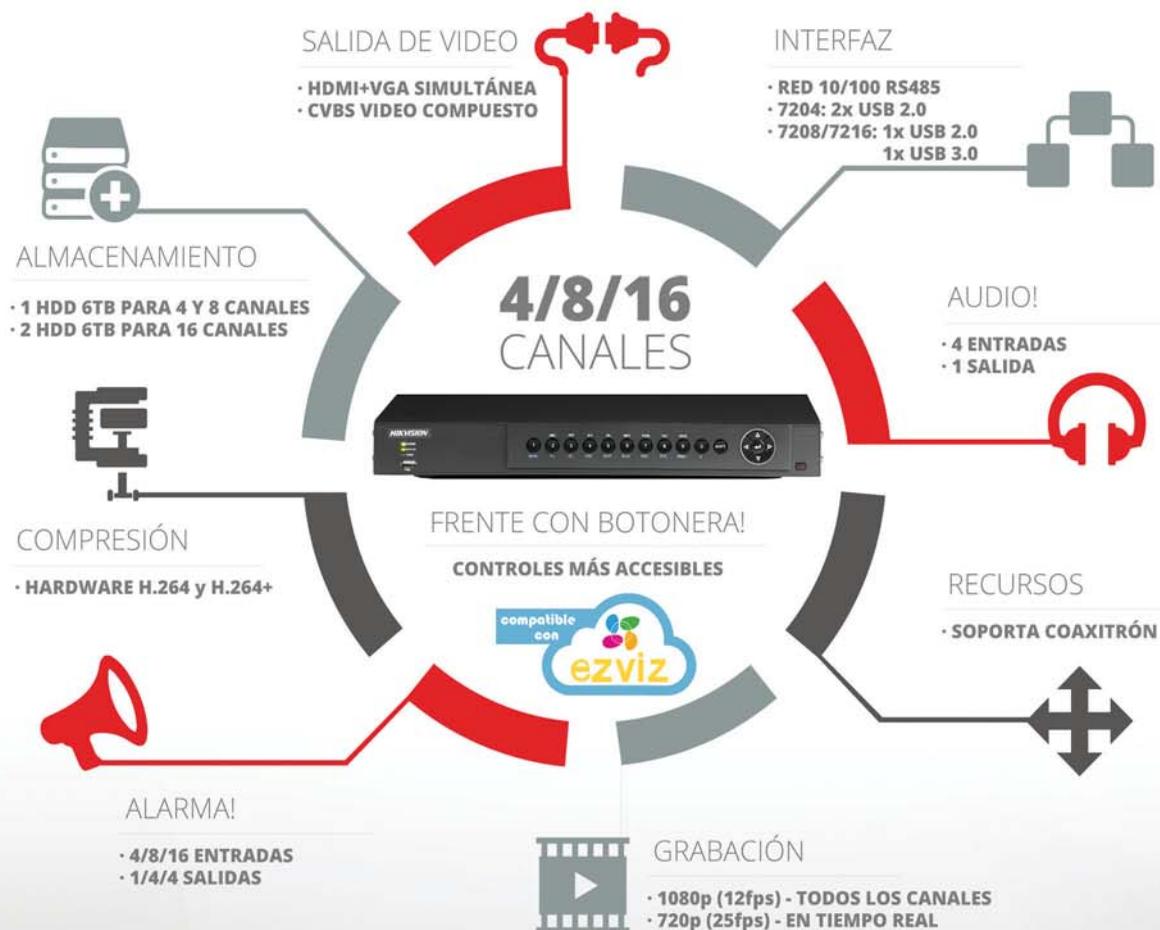
AHD

CBVS*

HD CVI

IP

*Video Compuesto Convencional



En Stock!

Pedísela a tu vendedor

o envíanos un mail a contacto@fiesa.com.ar

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

P ▲ R ▲ D O X™



NUEVO!



Fácil instalación de los equipos!
Actualizando el Firmware del panel a la última versión, obténés:

- Modelos WIFI+Cableado o sólo Cableado
- **Control total** del panel de alarma
- Iluminación nocturna **IR LED**
- **Auto-Switch** según ancho de banda (720/480/360p)
- Visualización en vivo (**VOD**- Con iluminación por conexión)
- ARMA-DESARMA sistema



Insite Gold™ App*

Admite hasta **8 cámaras** con micrófono por sitio, y cuenta con Plataforma **Multisitio sin limitación de conexiones!**

Notificaciones **PUSH** - Backup **Drive**
Configuración y control de **PGMs** (IP150)

Envío automático de registro **video+audio** de los 5 segundos previos y los 5 posteriores al disparo de la alarma a la receptora IPRS-7



*Exclusivo para Windows Inglés Nativo



LIDER EN
**ANTI MASK
DETECTION**



Modelos:
M/MX/MR

NV780

Sensor barrera digital exterior

12mts de cobertura hacia cada lado y haces regulables para mayor visión (20° en vertical y 3° en horizontal)



NV75

Detector infrarrojo digital

16mts de detección con doble tecnología (PIR/MW) y haces de ángulo regulable para más visión



MICRONEL OPTICS



Modelos:
M/MX/MR/MW

HAY OTRAS MANERAS DE PROTEGER TU PROPIEDAD

CFiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100
www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

ZKTeco®



Pioneros en sistemas de tecnología multibiométrica y RFID

E9



- Capacidad de 2.200 Huellas
- Hasta 50.000 Transacciones
- Pantalla Monocromo de 4 líneas
- Interfaz de comunicación RS232, RS485, TCP/IP, USB Host
- Hardware ZEM300
- Algoritmo 9.0
- Sensor Óptico Anti-ralladuras



- Capacidad de 3.000 Huellas
- Hasta 30.000 Transacciones
- Pantalla a color TFT-LCD3000
- Interfaz de comunicación TCP/IP, RS232/485, USB-Host
- Rápido y Preciso Algoritmo de Huella Digital

F19



- Capacidad de 4.000 Huellas, 10.000 Tarjetas y 1500 Rostrós
- Hasta 100.000 Transacciones
- Pantalla LCD TFT Color 2.8"
- Interfaz de comunicación TCP/IP, RS485, USB-Host y Wiegand
- Algoritmo ZKFace 7.0



Multibio 800H

Terminales Biométricas para Control de Asistencia

meitrack®

GPS/GLONASS
Rastreador personal
MT90



VEHÍCULOS
Rastreadores GPS
MVT340 **MVT380**



Rastreo Satelital

Más de 12 años de experiencia en soluciones de rastreo GPS

[sistema de navegación por satélite en el espacio que proporciona información de ubicación y hora en todas las condiciones meteorológicas, en cualquier lugar donde haya una línea de visión sin obstrucciones]



cofem®

MÁS DE 40 AÑOS EN DETECCIÓN DE INCENDIOS



SISTEMA DIRECCIONABLE

Capaz de identificar el elemento que produce la alarma o avería (sensor o pulsador), y permite la total configuración de los parámetros de detección

PANELES

- Compact Lyon
- Zafir
- Lyon

SOFTWARE

- **COFEM Guard** (Alertas para Celulares)
- **COFEM Installer** (Generación Cód.QR en instalación)
- **Easy Connect** (Gestión ON-LINE de las centrales)

SISTEMA CONVENCIONAL

Detección de incendios por zonas, con centrales robustas, confiables y de fácil instalación.

CENTRALES CLVR

- CLVR 02Z - 02 Zonas
- CLVR 04Z - 04 Zonas
- CLVR 08Z - 08 Zonas
- CLVR 12Z - 12 Zonas

LAS SOLUCIONES COFEM INCLUYEN TODOS LOS ACCESORIOS, DETECTORES, SIRENAS, AVISADORES Y DEMÁS COMPLEMENTOS

CFiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar



DX SAM 2

NUEVO COMUNICADOR GPRS DUAL SIM ACTUALIZABLE A 3G

**AHORA CON
DOBLE SIM**



**TRANSMITE
TODAS LAS PARTICIONES
DEL DSC1864**



**MÚLTIPLES
ENTRADAS**

1 a 4 Entradas Digitales
BUS DSC
Periféricos seriales
Comandos GPRS
Comando SMS



**MÚLTIPLES
SALIDAS**



GPRS
SMS
Email
1 a 4 Salidas OC
BUS DSC
Periféricos seriales



E- MAIL



ANTI
JAMMING



GPRS



SMS



DOMÓTICA



ACTUALIZACIÓN
FIRMWARE
REMOTO



DUAL SIM

DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO

Transmisor multi tecnología
Comandos GPRS/ GSM /SMS/ Voz
Prestaciones para monitoreo, integración y auto-monitoreo
Canal de audio bidireccional
Des/armado con control de estado del panel de alarmas con una simple llamada telefónico y/o vía SMS

SOFTWARE RECEPTOR

Modular con control de test configurable
Alta de equipo automática por IMEI
Status de los equipos online
Salida a soft de monitoreo vía TCP/IP o serial
Control de actividad de soft de monitoreo

BATERÍAS

ENERGÍA TODO TERRENO
UNA SOLUCIÓN PARA CADA NECESIDAD



DETALLES TÉCNICOS:

Electrolito absorbido - Libres de mantenimiento

MODELOS:

12V 0.8 Ah	12V 7,5 Ah	12V 24 Ah
12V 1,3 Ah	12V 9 Ah	12V 40 Ah
12V 2,3 Ah	12V 12 Ah	12V 65 Ah
12V 4 Ah	12V 17 Ah	6V 4,5 Ah



EMBARCACIONES



MOVILIDAD



INCENDIOS



ILUMINACIÓN



UPS BANCOS

FACILIDADES DE PAGO

PAGO CON CHEQUES CONTRAENTREGA DE VALORES
0/30/60/90/120/150



TEL: 5091-6500 / PEPERI 758, PARQUE PATRICIOS CABA

WWW.STARXSECURITY.COM.AR

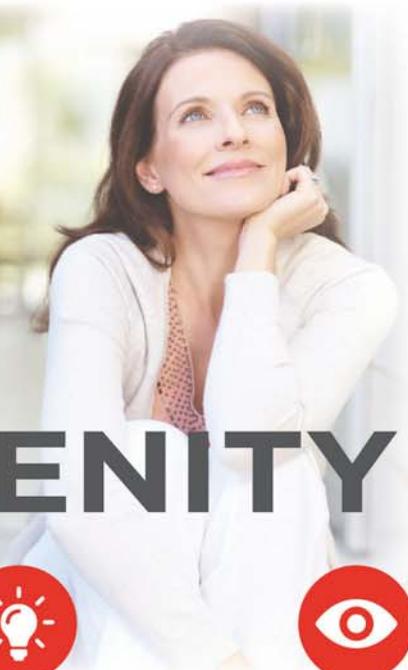
VENTAS@STARX.COM.AR



PROXIMAMENTE

15% OFF

Reserve su unidad con un 15% de descuento



NUEVO LANZAMIENTO **SERIE SERENITY™**



CONECTIVIDAD SERENITY

Aplicación para dispositivos móviles para monitoreo y control de sus sistema en cualquier parte y en todo momento



SEGURIDAD EN EL HOGAR Y DEL CUIDADO PERSONAL

La Serenity puede ser usada para generar una llamada de alarma desde cualquier lugar de la casa.



AUTOMATIZACION DEL HOGAR

La Serenity soporta automatización de los sistemas del hogar como: aire acondicionado, luces, persianas electricas, puertas de garage, etc



SEGURIDAD CON VERIFICACIÓN VISUAL

Solución avanzada para transmision de alarma y verificación visual CMS por medio de TCP/IP a través de GSM/GPRS

La Serenity es un sistema de alarma diseñada para lucir en su pared como una pieza de arte.

SEGURIDAD + TRANQUILIDAD+ AUTOMATIZACIÓN DEL HOGAR.

La Serenity es un sistema para cualquier tipo de aplicación residencial a través de cualquier vía de comunicación que elija.

Conectividad con la web basada en cloud y aplicación movil, GSM/GPRS, TCP-IP, PSTN

Con las soluciones integrales de Serenity, su casa esta ahora a salvo, confortable y con la posibilidad del manejo remoto desde cualquier lugar. **Facil de usar: Teclado touch, RFID, Guia de voz**

INVOLABILIDAD, Toda intrusion es detectada por cámaras grabadoras que remiten a la nube

CONFIGURACIÓN INALÁMBRICA DOBLE VIA

FACILIDADES DE PAGO

PAGO CON CHEQUES CONTRAENTREGA DE VALORES

0/30/60/90/120/150



PANEL DE CONTROL DE ALARMA

de 4-8 Zonas, y de 8 a 16 zonas.

Monitoreable contact ID,SIA, 4+2y formato doméstico.

Hasta 100 usuarios. 80 Botones inalámbricos. Menu rodante para rápida programación. Soluciones cableadas e híbridas.

Auto Armado/Desarmado y activación de salidas. Opción de retorno de llamada. Capacidad de control de acceso con lectoras de proximidad. Diseñado para cumplir con EN-50131. Fácil instalación.

Soporta todos los Accesorios FreeWave



TECNOLOGÍA DE IMAGEN QUAD CON INMUNIDAD A MASCOTAS

La nueva línea de detectores Swan usa lentes ópticos especialmente diseñados con un único sensor de elemento Quad y la nueva electrónica basada en ASIC. La unidad tiene una avanzada inmunidad a mascotas que puede virtualmente eliminar las falsas alarmas causadas por pequeños animales y mascotas de hasta 25Kg (55 Lbs) de peso.

AGUDA DETECCIÓN Y ESTABILIDAD EXCEPCIONAL

Los detectores Swan proveen niveles de desempeño de captura sin precedentes, inmunidad a la luz visible y los transientes eléctricos con estabilidad excepcional para toda aplicación de seguridad.



SWANQUAD

Sensor infrarrojo DIGITAL
Patrón de detección: 18 x18 mts. Inmunidad a mascotas hasta 25 Kg. Compensación de temperatura. Diseño compacto apto para aplicaciones domiciliarias. Contador de pulsos variable 1-2 y 3. Ajuste de sensibilidad. Inmunidad ambiental.



SWAN1000

Detector Microondas e infrarrojo pasivo. Procesamiento de señal de microondas digital. Ajuste de sensibilidad de Pir y Microondas. Compensación bidireccional de temperatura. Antimascotas hasta 25 Kg.



FW-SWAN

Pir inalámbrico / Frecuencia de trabajo: 868 Mhz. Electrónica basada en tecnología ASIC. Alimentado con batería lithium, duración 4 años. Excelente rango de cobertura, hasta 15 mts. Alcance efectivo 700 mts



GENIUS

Detector de movimiento de doble elemento dual. Sistema óptico "Dual Doble" para visión tridimensional y fácil diferenciación entre animales pequeños y verdaderos intrusos. Avanzada electrónica basada en ASIC para una máxima exactitud y fiabilidad. Compensación automática de temperatura. Alta inmunidad a RF y EM. Adaptada para instalaciones en ambientes hostiles

Control de velocidad fotográfico **NZ-RADAR**

Solución para la captura e identificación de excesos de velocidad.



LUGAR



21-08-2013
16:22:18
46 km/h

Tecnología en Seguridad presenta una nueva solución para la identificación y registro de excesos de velocidad vehicular.

El sistema NZ-RADAR utiliza un radar del tipo doppler para identificar la velocidad de los vehículos y ante un exceso de velocidad captura varias imágenes en alta definición. Es importante destacar que el sistema es totalmente autónomo, valiéndose de la red para realizar todas las comunicaciones y de esta manera se mantiene un control total de la solución, de forma remota.



Cartel
indicador
de velocidad.



CARACTERÍSTICAS

- Captura por cámara IP 2Mp 
- Captura de Video mp4 
- Conectividad 3G/Wifi
- Múltiples capturas por ticket
- Conectividad 3G/Wifi
- Envío de Tickets al instante
- Acceso al equipo Online
- Upgrades remotos
- UPS interna con autonomía de 5 hs.
Identificación de velocidad desde 2 a 300 km/h.
Distancia de toma configurable entre 10 a120 m.
- Almacenamiento local y remoto
- Gabinete securizado, estanco apto intemperie
- Velocidad, hora, fecha y nombre del lugar embebido en la imagen
- Tensión 12V. Consumo 1.5A
- Integración con sistemas de CCTV
- Alto nivel de encriptación en transmisión y almacenamiento de imágenes
- Niveles de acceso securizado, password y registro.



tecnología
en seguridad

la evolución natural

Bulnes 439 (C1176ABG)
Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
Tel: (00 54) 11-5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

nT Nota de tapa

30 **MICROFAST S.R.L.**
Respeto por la cadena comercial



Empresas

76 **NYKEN ARGENTINA**
Entrevista a Juan Carlos Laruccia

80 **MAYNAR S.R.L.**
Entrevista a Augusto Makar

86 **TEKNO HOMES**
Entrevista a Mariano Rubistein

92 **TYCO**
Entrevista a Carlos Camogli

Net report

116 **Seguridad informática aplicada a la seguridad electrónica**
Escribe: Lic. Damián Colaneri



Actualidad

41 **NVT**
Premio ASIS 2016
ALSE y FAM
Inauguran nuevas sedes




Consultoría técnica

120 **Cómo mantener seguro el interior**
Escribe: Claudio Javaloyas

Protagonistas

98 **"Intersec es el resultado del esfuerzo"**
Entrevista a Ruth Lorenz y Fernando Gorbarán, de Messe Frankfurt



Eventos

44 **DIALER**
Jornada de capacitación

50 **SIMICRO**
Capacitación de GeoVision

56 **SECURITY ONE**
Feria de Gobierno y Servicios Públicos



Opinión profesional

126 **Riesgo o peligro**
Escribe: Jaime Moncada

132 **Proteger el Internet de las Cosas**
Escribe: Aaron Goldberg

Tecnología

104 **¿Iluminación integrada o iluminadores independientes?**
Escribe: Eddie Reynolds, Presidenta y directora general de Iluminar



Empresas

60 **DRAMS TECHNOLOGY**
Diez años agregando valor a sus productos

66 **FULLTIME ARGENTINA**
Entrevista a Rafael García

70 **GRUPO MF**
Entrevista a Fernando Mengoni

Preguntas frecuentes

110 **Enlaces inalámbricos**
¿Qué es un enlace?
¿Qué tipos hay?
¿Y un access point?
¿Cómo elijo una antena?

ADE+

136 **Tienda de seguridad**

148 **ALONSO Report**

156 **Boletín CEMARA**



4MP 4 EL FUTURO

Solución HDCVI 4 MP

*El líder de 4 MP.
En tiempo real HD-sobre-cable-Coaxial.
Sistema de video vigilancia.*

Características:

- Tecnología analógica HD líder, adaptable a futuros cambios.
- Claridad superior en áreas críticas con 4 MP en tiempo real, WDR y formato 16: 9 de video.
- Varios modelos, todos con IP67, CE y UL.
- HCVR compatible con versiones anteriores con 2MPmp o menos.
- Smart H.264, hasta el ahorro de hasta 70% del ancho de banda y ahorro de almacenamiento.

Productos disponibles:

- Cámara Serie 2401 HDCVI.
- 7000-4M Serie 4 MP HCVR.



2MP



CE FC CCC UL ISO 9001:2000

DAHUA TECHNOLOGY CO., LTD.

No.1199 Bin'an Road, Binjiang District, Hangzhou, China. 310053
Tel: +86-571-87688883 Fax: +86-571-87688815
Email: overseas@dahuattech.com
www.dahuasecurity.com



Sumate al

- 1 POLITEC
- 4 DAHUA
- 2 TAKEX
- 6 KANTECH
- 3 ANVIZ
- 8 FLIR
- 5 INIM
- 10 DSC
- 7 DJI
- 9 ELMES
- 11 OPTEX
- DT GETTERSON

Sumate a GETTERSON

Equipo Ganador



#LOSELEGIDOSGETT
EN OCTUBRE ENTRO DAHUA

GETTERSON

POLITEC:

la evolución e innovación
de la protección perimetral
ya está aquí.

POLITEC Italy cuenta con la tecnología necesaria para desarrollar sistemas de detección e intrusión, proporcionando soluciones completas para protección interior y exterior, aprobados por su alta calidad en la Unión Europea.

POLITEC ha desarrollado a lo largo de los años una notable capacidad para la investigación que ha permitido superar los retos del mercado, cada vez más exigente, y adaptarse a las necesidades de los clientes en materia de intrusión.

Getterson Argentina
es Distribuidor de
toda la Línea POLITEC
en el país.

- PARVIS
- SANDOR
- MANA
- ADEBUS
- SADRIN
- ALES
- NAT SENSOR

 **POLITEC**
ITALY

**Descubra por qué
elegir POLITEC
es la ventaja diferencial.
Consúltenos.**

GETTERSON

Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR
Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000
fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar



 POLITEC

Sumate a GETTERSON

GETTERSON

Sumate a

alhua
TECHNOLOGY

Todas las soluciones

GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C. Av. Corrientes 3240 C1193AAR
C.A.B.A. www.getterson.com.ar hipersej@getterson.com.ar

Respeto por la cadena comercial

Microfast S.R.L.

Presente en el mercado argentino desde 1991, a partir de alianzas estratégicas la empresa comenzó en 2008 su posicionamiento en el mercado de la seguridad electrónica. Hoy, con productos de primera calidad y consolidada como distribuidora, potencia sus marcas a través de precios diferenciales.

En un mercado donde la competencia es grande, Microfast S.R.L. se enfocó en la formación constante de sus técnicos, de su departamento comercial y en la innovación continua para dar un servicio efectivo y puntual. La constante capacitación de su departamento de ventas, acompañado por un soporte técnico con altos conocimientos, garantiza un excelente resultado a la hora de realizar un proyecto, ya sea a través de su oficina central o de su amplio canal de distribuidores a lo largo de Argentina.

Afianzada en el mercado regional, la empresa consolida su cadena de distribución apostando al crecimiento a partir de políticas comerciales claras, respetando la cadena de valor y proponiendo a sus clientes la posibilidad de realizar nuevos negocios a partir de productos de calidad y agregando un valor fundamental: el servicio.

Microfast S.R.L., presente en el mercado desde 1991, abrió a fines de 2008 su oficina en China y obtuvo la distribución de Sinovision Technology and Development para Latinoamérica en toda su línea de cámaras y productos CCTV. Además, fabrica fuentes switching de alimentación y cables diseñados para CCTV y alarmas. A principios de 2011 cerró un convenio con Hanbang Technology y Onpoint Tech Co. para ensamblar en Argentina y dar soporte local para toda su línea de DVR y antenas antihurto, también representándolos en Latinoamérica.

ATENCIÓN AL CLIENTE

Microfast apunta a brindar todo su soporte y apoyo con la firme idea de que la excelencia viene de la mano de la capacitación constante: "Ya sea a nivel comercial o técnico, constantemente buscamos nuevas herramientas que permitan el desarrollo de nuestros clientes. Desde un comienzo comprendimos que tanto el gremio como nuestros distribuidores son nuestros socios

CALIDAD, PRECIO, SOPORTE Y GARANTÍA

ONPOINT
Security Systems

SINOVISION
Professional CCTV Provider

汉邦高科
HANBANGGAOKE

microfast®

¡ESTÉS DONDE ESTÉS!

TecnoControl
seguridad electrónica
CÓRDOBA

i2
L-cuadrado
MENDOZA - TUCUMÁN

S&G
SEGURIDAD
C.A.B.A.

STE
SANTA FE

DVR – Cámaras – Controles de acceso – Antenas RF – Cerraduras – Cables – Housing – Accesorios

ventas@microfast.com.ar - www.microfast.com.ar

en este proyecto y tenemos la obligación de estar a la altura de sus requerimientos", explicó Daniel Steirensis, Socio gerente de la firma. "No solo prestamos atención a la provisión de equipos en tiempo y forma, sino que nos exigimos altos estándares de calidad, lo que nos proporciona un producto confiable. Y en caso de que sea necesaria su reparación, ya sea en garantía o fuera de ella, trabajamos para ejecutarla de manera rápida y eficaz", agregó.

El constante crecimiento de la empresa es uno de los factores preponderantes

a la hora de pensar en la comodidad de sus clientes. Por ese motivo, Microfast diseñó su nueva sede con un amplio showroom, nuevas instalaciones técnicas y un espacio de capacitación para sus clientes.

NUEVOS CANALES

"Gracias a la variedad de productos y a la calidad de las marcas que representamos es que hoy nos encontramos en plena expansión. Sabemos que contamos con un diferencial tecnológico y de servicios para ofrecer al instalador

PowerSeries
neo

Invierta en el futuro de su negocio con PowerSeries NEO Versión 1.2

El sistema de seguridad híbrido más adaptable
que genera resultados excepcionales



con Tecnología
PowerG

- **Descubra nuevas oportunidades de negocio;** aplicable tanto para aplicaciones comerciales y residenciales
- **Reduzca sus costos operativos;** Sensores inalámbricos de seguridad confiables que hacen muy fácil las instalaciones
- **Cierre negocios en grandes instalaciones;** hasta 1000 códigos de usuario para el mercado comercial o de aplicación múltiple
- **Negocios que seguro se repetirán;** Sistema escalable en extremo que puede adaptarse a las necesidades cambiantes de los clientes.

dsc.com
1-888-888-7838

© 2016 Tyco International Ltd. y sus respectivas compañías. Todos los derechos reservados.

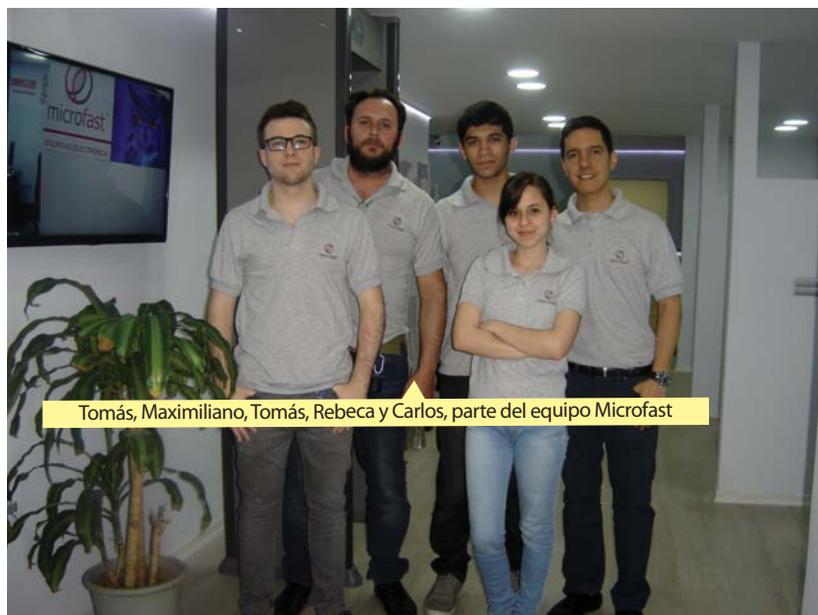
DSC
De Tyco Security Products

y sobre ese base pensamos nuestro crecimiento”, expresó Mariano Fejgielman, Socio gerente de la compañía. “Para potenciar ese crecimiento estamos buscando constantemente distribuidores en todo el país que puedan vender al instalador al mismo precio que nosotros como importador, haciéndonos cargo nosotros de todo lo que se refiere a la capacitación y soporte técnico”, remarcó.

“Lo que le ofrecemos al distribuidor es que pueda obtener buenos márgenes de ganancia en la compra para que luego el instalador que les compra también pueda hacer diferencias a la hora de cotizar un proyecto. Por eso es que, sin dejar de lado la calidad del producto, nos estamos enfocando en que cada eslabón en la cadena pueda competir con márgenes atractivos para poder llegar a un mayor número de clientes finales”, señalaron desde la compañía.

“Otro diferencial que ofrecemos es la garantía: para nosotros la garantía empieza a tener vigencia en el momento de la compra de la mercadería y todos los productos se entregan en destino. La idea es simple: no competimos con nuestros clientes, nos transformamos en sus socios”, destacó Fejgielman.

¿Qué criterios utilizan para la selección de distribuidores? “Básicamente bus-



Tomás, Maximiliano, Tomás, Rebeca y Carlos, parte del equipo Microfast

camos distribuidores que respeten la cadena de precios, que ofrezcan soluciones y soporte a sus clientes y que se transformen en nuestra cara visible en todos los puntos de Argentina en los que podamos estar presentes”, resumió Sterirensis.

PRODUCTOS

- Antenas antihurto de tecnología RF y AM: sistemas antihurto para locales comerciales. Estos sistemas pueden combinarse con hasta tres juegos de antenas (tres emisoras TX y tres receptoras RX) y así cubrir distancias de hasta 7,5 metros. Su tecnología digital y el uso del indicador DSP permiten ajustar el equipo sin necesidad de dispositivos especiales. Poseen sistema de autocalibración y exclusión de zo-

nas. También modelos MONO y toda la línea de accesorios (Hard Tags, etiquetas, detachers, pistolas).

- DVR/NVR Hanbang: equipos con tecnología AHD de 4, 8 y 16 canales. Las unidades que se presentarán ofrecen distintas resoluciones de grabación/reproducción. Línea profesional de NVR y cámaras AHD de 2,0 Mpx.
- Cámaras HD/IP Sinovision: la línea incluye cámaras domos, minidomos, antivandálicas, PTZ y distintos alcances de IR para visión nocturna.
- Accesorios: cables, fuentes switching, conectores, testers HD.
- Controles de acceso: amplia gama de controles de acceso, cerraduras y accesorios. ■



MICROFAST

+54 11 4773 6266

ventas@microfast.com.ar

www.microfast.com.ar

/microfast

@microfastsrl

/+MicroFastSRLBuenosAires/about

/microfastsrl

+54 11 4773 6266

RUBROS

- DVR/NVR.
- Cámaras y accesorios CCTV.
- Control de acceso.
- Antenas antihurtos.

microfast[®]

SEGURIDAD ELECTRÓNICA



 /microfast

 /microfastsrl

 /microfastsrl

 /+MicroFastSRLBuenosAires

Visite nuestro catálogo completo en:

www.microfast.com.ar

NVRs Hanbang (HB-NVR2106E) y Hanbang PoE (HB-NVR2224E-P)



汉邦高科

HANBANGGAOKE



NVR HB-NVR2224E-P



5 mega pixels



- 24 canales de video / **8 canales PoE.**
- Admite cámaras de hasta 5 megapíxeles.
- Graba en hasta 5 megapíxeles y 8 Mbits de bitrate.
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 2 HDD HOT SWAP de hasta 8Tb c/u.
- Posee 2 entradas/ 1 salida alarma + RS485.
- Soporta nube, uPnP, exploradores IE, Chrome y Firefox, sin instalación de complementos.
- CMS servidor-cliente modular, integrado a la nube.

NVR HB-NVR2106E



1080P Full HD



- 6 canales de video.
- Admite cámaras de hasta 2 megapíxeles.
- Graba en hasta 2 megapíxeles y 8 Mbits de bitrate.
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 1 HDD de hasta 8Tb c/u.
- Soporta nube, uPnP, exploradores IE, Chrome y Firefox, sin instalación de complementos.
- CMS servidor-cliente modular, integrado a la nube.

Cámaras Hanbang AHD2.0: 1080p analógicas.

HB-ANC522E



1080P Full HD

HB-ANC532E



1080P Full HD

- Sensor CMOS 1/2.7"
- Resolución: 2 megapíxeles (1920 x 1080).
- Sensibilidad: color: 0.01 Lux B/N: 0 Lux
- Lente fijo: 3.6mm, varifocal 3.6-12mm en **HB-562E**
- Base articulada de 3 ejes, de fácil ajuste. Roscada en **HB-532E**
- Filtro mecánico de infrarrojos (IRCUT)
- Iluminación IR:
 - * 522/532/542E: 36 LEDs IR (distancia IR: 30m)
 - * 562E: 42 LEDs IR (distancia IR: 35m)
- Configuración OSD por joystick integrado.
- Soporta 3D DNR (reducción digital del ruido 3D)
- Alimentación: 12VDC +/- 10%

HB-ANC542E



1080P Full HD

HB-ANC562E



1080P Full HD

Grabadores Hanbang AHD gama 1080P, 1080N y 720P

DVR HB-5216E-D



- 16 canales de video / 2 de audio.
- Admite cámaras 1080p, 720p y analógicas.
- Graba en 1080P a 15 fps por canal.
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 2 HDD de hasta 8Tb c/u.
- Posee 4 entradas/ 1 salida alarma + control de domos
- Soporta nube, uPnP, exploradores IE, Chrome y Firefox, sin instalación de complementos.

DVR HB-5108E-D / HB-5104E-D



- 8 / 4 canales de video / 2 de audio
- Admite cámaras 1080p, 720p y analógicas.
- Graba en 1080P a 15 fps por canal.
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 1 HDD de hasta 8Tb.
- Posee 4 entradas/ 1 salida alarma + control de domos
- Soporta nube, uPnP, exploradores IE, Chrome y Firefox, sin instalación de complementos.

DVR HB-5108E-C / HB-5104E-C



- 8 / 4 canales de video / 2 de audio
- Admite cámaras 1080p, 720p y analógicas.
- Graba en 1080N a 25 fps (4ch) y 15fps (8ch) por canal.
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 1 HDD de hasta 8Tb.
- Posee 2 entradas/ 1 salida alarma.
- Soporta nube, uPnP, exploradores IE, Chrome y Firefox, sin instalación de complementos.

DVR HB-5216-B



- 16 canales de video / 2 de audio.
- Admite cámaras 960p, 720p y analógicas.
- Graba en 720P a 18 fps por canal.
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 2 HDD de hasta 8Tb c/u.
- Posee 4 entradas/ 1 salida alarma + control de domos
- Soporta nube, uPnP, exploradores IE, Chrome y Firefox, sin instalación de complementos.

DVR HB-5116-BC



- 16 canales de video / 2 de audio.
- Admite cámaras 960p, 720p y analógicas.
- Graba en 720P a 25 fps por canal.
- Reproduce 4 canales en simultáneo.
- Admite 1 HDD de hasta 8Tb
- Posee control de domos.
- Soporta nube, uPnP, exploradores IE, Chrome y Firefox, sin instalación de complementos.

DVR HB-5108-BC / HB-5104-BC



- 8 / 4 canales de video / 2 de audio.
- Admite cámaras 960p, 720p y analógicas.
- Graba en 720P a 15 (8CH) y 25 (4ch) fps por canal.
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 1 HDD de hasta 8Tb.
- Soporta nube, uPnP, exploradores IE, Chrome y Firefox, sin instalación de complementos.

Cámaras Sinovision 720p

MFC2025AHD10



720 P
Full HD

WDR WB DNR DEFOG

- Sensor CMOS Aptina 1/4" + Nextchip 2431
- Resolución: 1 megapíxel (1280 X 720)
- Base articulada de 3 ejes (1038,1048, 2025), o roscada (4004), de fácil ajuste.
Domo antivandálico
- Iluminación :42 LEDs IR. Distancia IR: 45 m (2025)
36 LEDs IR. Distancia IR: 30 m (1038, 1048, 4004)

MFC4004AHD10



720 P
Full HD

WDR WB DNR DEFOG

MFC1038AHD10



720 P
Full HD

- Lente varifocal: 2.8 a 12mm regulable (2025, 4004)
- Protección IP66 waterproof + IRCUT + OSD.
- Configuración OSD por joystick integrado.(2025,4004)
- Control de brillo, contraste y saturación. (2025,4004)

MFC1048AHD10



720 P
Full HD

Cámaras Sinovision 1080p 4 en 1 (AHD, TVI, CVI y analógica)



SN-HD20-W1040R-V



1080P
Full HD

- Resolución: 2 megapíxeles
- Base articulada de 3 ejes, de fácil ajuste.
- Antivandálico (D4003)
- Cambia fácilmente el formato de video con el joystick incorporado.
- Controles integrados al OSD de la cámara:
 - WDR + WB + DNR
 - Control de brillo, contraste y saturación
 - Norma PAL/NTSC configurable

SN-HD20-D4003C-V



1080P
Full HD

Cámaras IP Sinovision 1080p (con o sin PoE)

SN-IPCH20-W1044-SN-POE

SN-IPCH20-W1044-SN-PON



1080P
Full HD

ONVIF PoE

IP66 6 array

- Alimentación PoE (Power over ethernet) incorporado: se conecta el patch cord a un NVR PoE , no requiriendo fuente externa.
- Posee plug de alimentación (para conexión a un NVR sin PoE)
- Resolución: 2 megapíxeles (sensor 1/2.9" SONY IMX322 + Hi 3516C).
- Posee protocolo ONVIF.
- Waterproof
- Protección IP66.
- Base articulada de 3 ejes, de fácil ajuste (W1044)
- Base roscada de fácil ajuste (D4003C)
- Posee sistema de nube, DDNS

SN-IPCH20-D4003C-SN-POE

SN-IPCH20-D4003C-SN-PON



1080P
Full HD

ONVIF PoE

IP66 LEDs

Grabadores Sinovision AHD híbridos gama 1080P y 1080N

DVR SN-AHD81216MH



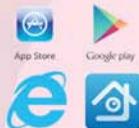
- 16 canales de video / 2 de audio.
- Admite cámaras 1080p, 720p y analógicas.
- **Graba en 1080P a 12 fps por canal (1080N realtime).**
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 2 HDD de hasta 4Tb c/u.
- Posee control de domos.
- Soporta nube, uPnP, explorador IE.

DVR SN-AHD4114TH



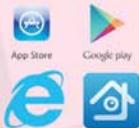
- 4 canales de video / 4 de audio.
- Admite cámaras 1080p, 720p y analógicas.
- **Graba en 1080P a 25 fps por canal (realtime).**
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 1 HDD de hasta 4Tb.
- Posee control de domos.
- Soporta nube, uPnP, exploradores IE.

DVR SN-AHD4018LM



- 8 canales de video / 4 de audio.
- Admite cámaras 1080p, 720p y analógicas.
- **Graba en 1080N a 12 fps por canal.**
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 1 HDD de hasta 4Tb c/u.
- Posee control de domos.
- Soporta nube, uPnP, explorador IE.

DVR SN-AHD7014LM



- 4 canales de video / 4 de audio.
- Admite cámaras 1080p, 720p y analógicas.
- **Graba en 1080N a 25 fps por canal (realtime).**
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 1 HDD de hasta 4Tb c/u.
- Posee control de domos.
- Soporta nube, uPnP, explorador IE.

DVR SN-AHD3014LS



- 4 canales de video / 4 de audio.
- Admite cámaras 1080p, 720p y analógicas.
- **Graba en 1080N a 25 fps por canal (realtime).**
- Reproduce todos los canales en simultáneo.
- Admite 1 HDD de hasta 4Tb c/u.
- Posee control de domos.
- Soporta nube, uPnP, explorador IE.

Modos de visualización y grabación

Modelo	SN-AHD81216MH	SN-AHD4114TH	SN-AHD4018LM	SN-AHD7014LM	SN-AHD3014LS
Como DVR	16 ch 1080P a 12 fps	4 ch 1080P a 25 fps	8 ch 1080N a 12 fps	4ch 1080N a 25 fps	4ch 1080N a 25 fps
	8 ch 1080P a 25 fps		4 ch 1080P a 15 fps	4ch 720p a 25 fps	4ch 720p a 25 fps
Como Híbrido	8 ch AHD 1080P + 8 ch IP a 1080P	4ch AHD 1080P + 4ch IP a 1080P	2 ch AHD 1080p + 2 ch IP a 1080P	2 ch AHD 720P + 2 ch IP a 1080P	
Como NVR	8 ch IP a 1080P / 8ch ip a 3M	8ch IP a 1080P / 16ch ip a 960p	8ch IP a 1080P / 8ch ip a 720p		

Controles de acceso - Soluciones para consorcios, viviendas y oficinas

A
U
T
Ó
N
O
M
O
S

MFAC-107



- Registro por huella o tarjeta
- 2000 usuarios de tarjeta
- 1000 usuarios de huella
- Entrada y Salida Wiegand
- Antivandálico

MFAC-106



- Registro por huella o tarjeta
- 2000 usuarios de tarjeta
- 1000 usuarios de huella
- Salida Wiegand
- Protección IP66 waterproof

MFAC-105



- Registro por huella o tarjeta
- 500 usuarios de tarjeta/huella
- Salida Wiegand

MFAC568L



- Registro por código o tarjeta
- 1000 usuarios
- 1000 usuarios de huella
- Entrada Wiegand
- Antivandálico

A
C
C
E
S
O
R
I
O
S

MFL300S MFL600S



- Cerradura electromagnética
- 300 lb (EM300) ó 600 lb (EM600)
- Salida NO/NC //12—24 VDC
- Led de estado (EM-600)
- Fail—Safe

MF-P120



- Lector RFID 125 kHz
- Protección IP68
- Waterproof
- Antivandálico
- Wiegand 26/34

Tarjetas RF y TAGs



- Frec. Operación: 125 kHz
- Mide: 1.8 x 54 x 85.6 mm

MFL208



- Cerradura eléctrica a pistón
- Retardo programable (0-9seg)
- 12 VDC
- Salida NO/NC / Open
- Fácil instalación

Soportes



- En U (300UL y 600UL)
- En L (300LI y 600LI)
- En ZL (300ZL y 600ZL)
- De pared (500I)



- Frec. Operación: 125 kHz
- Mide: 40.5 x 32 x 4.2 mm

Accesorios varios:

B
Y
A
L
U
N
M
Á
S
S

MFB-500MTAHD



Pasivos // Autocrimpeables // Distancia máx.: 400m

MFB-502MTAHD



TESTER AHD



AHD/Analógico. Pantalla 4.3" TFT-LCD.
NTSC-PAL .Resolución 480 x 272

HDMIEXTENDER



Extensor HDMI por UTP, hasta 30m .
1920 x 1080 (1080P). Incluye fuentes

P
L
U
G
S

PLUG



Plug macho con borneras

PLUGFEM



Plug hembra con borneras

BNC armado (0.5m / 1m)



Cable armado con terminación BNC
(0.5m o 1m de largo)

BNC crimp



Ficha BNC para crimpear

F
U
E
N
T
E
S

FUENTE 1AMP/ 2AMP



Switching de 12VDC 1A/2A

FUENTE 3AMP



Switching de 12VDC 3A

FUENTE 5AMP



Switching de 12VDC 5A

FUENTE 7AMP



Switching de 12VDC 7A

C
A
B
L
E
S

MFB-305EX



Bobina UTP CAT 5E. Doble vaina
Sólo para datos o video. 305m.

MFCB-305SD



Bobina UTP CAT 5E. 305m
Sólo para datos o video.

MFCB-305VD



Bobina UTP CAT 5E. 305m
Para datos/video y tensión

MFCB-UTPBIP



Bobina UTP CAT 5E. 100m
Con par 2x0.75 para 220VAC

Sistemas antihurto por radiofrecuencia

Antenas RF OP-G01 y OP-G03

Antenas detectoras por radiofrecuencia	Modelos	
	OP-G01	OP-G03
Modelo	OP-G01	OP-G03
Modo de funcionamiento	dual (Tx+Rx)	dual (Tx+Rx)
Material de la antena	Acero Inoxidable	Aluminio
Frecuencia de trabajo	8.2 MHz +/- 0.5Mhz	
Frecuencia central	8.2 MHz	
Frecuencia de modulación (en MHz)	150/160/170/180	
Distancia máx. de detección		
Hard tag	1.5 m	
Soft tag (4x4)	1 m	
Área de detección	Más del 95%	
Dimensiones (en mm)	1680 x 350 x 98	1680 x 350 x 98
Alimentación	24VDC 1.5A	
Cantidad máxima de receptores enlazables a un transmisor	2	
¿Permite sincronizar transmisores?	Sí	



Nueva gama:

Antenas y accesorios de tecnología AM (acusto magnéticas) 58 kHz



Accesorios: Tags, desactivadores y desprendedores

Hard TAGs



Dimensiones	48mm x 42mm
Frecuencia	8.2 MHz
Rango de operación	1.5m
MODELOS	
OP-H001	Sujeción por PIN (propósitos generales)
OP-H051	Sujeción por cordón de acero (ideal para botellas de vino)
OP-L001	Cordón para OP-H001. Ideal para calzados e indumentaria.



Desactivador de etiquetas



- Anula las etiquetas
- Rango de operación: 20cm

Desprendedor de pines



- Dimensiones: 76mm x 25mm
- Material: Aluminio
- Fuerza magnética: 7.5 Kg

Etiquetas de papel RF - Soft TAG

Dimensiones	40mm x 40mm
Frecuencia	8.2 MHz
Rango de operación	1m
MODELOS	
OP-S01	Rollo de 1000 unidades



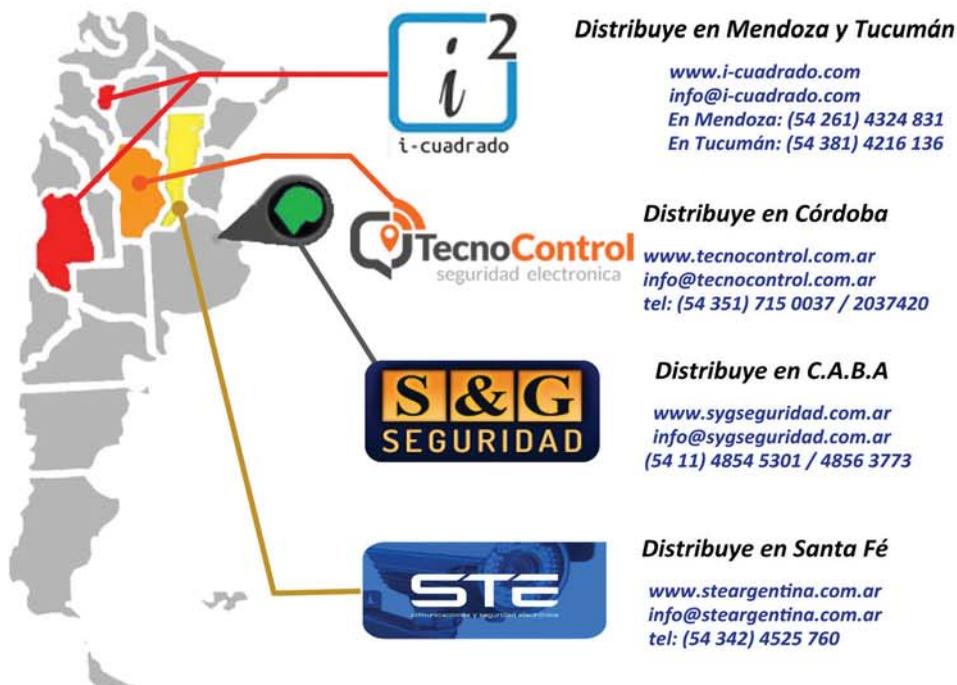
El mismo precio en toda la Argentina, con la comodidad de comprar en su zona.

Buscamos distribuidores en zonas disponibles. Consulte por condiciones y beneficios



Consulte el catálogo completo en

www.microfast.com.ar



**Oficina central: Av. Raúl Scalabrini Ortiz 637
CABA - Argentina - C1414DNG**

Tel / :+54 - 11 - 47736266 . Líneas rotativas.
ventas@microfast.com.ar / : microfastsrl

Premio para NVT

Judge's Choice ASIS 2016



NVT
www.nvt.com



Un grupo de jueces, en representación de usuarios y expertos en seguridad, evaluó y premió al switch FLEX de NVT Phybridge en la Accolades Competition, concurso que realiza ASIS para los productos y servicios presentados durante el último año. El producto ganador, que forma parte de la serie CHARIoT de NVT Phybridge, fue reconocido por su innovación, su valor a la hora de optimizar costos y su fácil gestión para el usuario. Este reconocimiento a los productos NVT Phybridge se suma al ISC Award ganado por el switch Clear el año pasado.

“NVT Phybridge tiene la reputación de presentar al mercado innovaciones prácticas y valiosas para los usuarios finales; es muy positivo ver que el switch FLEX ha sido reconocido y esto se debe a su capacidad de extender Ethernet y PoE sin necesidad de invertir en gabinetes adicionales y sin interrupciones, lo que representa un ahorro de costos significativo”, expresó John Croce, CEO de NVT Phybridge.

El switch FLEX fue diseñado para ayudar a los clientes a transformar infraestructuras UTP existentes de 2 o 4 pares en redes IP, que están equipadas con alimentación y brindan conectividad a dispositivos de punto final de IdC (Internet de las Cosas), y para satisfacer los requerimientos de largo alcance en nuevos edificios. Transmite Ethernet de alta velocidad y PoE++ (50 vatios) con alcance de hasta 500 metros y puede emplearse para todos los dispositivos de punto final IP que requieren conectividad Ethernet de alta velocidad y alta potencia. “Ningún otro switch en el mercado combina estas características de energía, interfaz gráfica, opciones de pares de cables y largo alcance”, agregó Croce.

La ceremonia de entrega del Judge's Choice se llevó a cabo el 12 de septiembre, durante el almuerzo de bienvenida del show de ASIS 2016, con más de 5.000 miembros y asistentes. Steven Fair, EVP Global de NVT Phybridge, fue el encargado de recibir el premio en nombre de la compañía. ■

Nuevas sedes

Alse y FAM



ALSE ARGENTINA
www.alseargentina.com.ar



Acompañando al sector y atento a la evolución de la industria, Alse Argentina anuncia la inauguración de sus nuevas sedes: los departamentos de logística y de I+D.

El Departamento de logística y Centro de ventas Norte está ubicado en la calle Carlos Fco. Melo 3468 de Villa Martelli, partido de Vicente López, GBA. Su teléfono de contacto es (+54 11) 4761-9258. Por otra parte, el Departamento de I+D y Centro de ventas Sur/Oeste está ubicado General Roca 2914 de Ciudadela, partido de Tres de Febrero, GBA. Su número telefónico es (+54 11) 5435-6398/97.

Asimismo, la empresa mantiene el contacto con sus clientes a través del 0810-888-2573 o por mail a la casilla ventas@alseargentina.com.ar. Con más de una década de presencia en el mercado, Alse es hoy un referente de calidad y durabilidad en automatismos de puertas y portones. ■



FÁBRICA ARGENTINA DE MOTORES - FAM
www.famargentina.com.ar

La actividad de FAM se centra en la elaboración de motores, principalmente para automatismos de portones, para lo que cuenta con un equipo especializado en fabricación, venta y asesoramiento al cliente, además de una amplia experiencia en el rubro.

La empresa anunció el cambio de dirección de su sede, que está ubicada ahora en la calle Florentino Ameghino 333 de Villa Martelli, partido de Vicente López, GBA, entre las calles Francisco Narciso de Laprida y Adolfo Alsina.

Su teléfono de contacto es el (+54 11) 2059-5218 y la casilla de correo electrónico info@famargentina.com.ar. ■



Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Santa Fe - Argentina
Tel.: (54-341) 4860800
e-mail: contacto@dmarsl.com.ar
www.dmarsl.com.ar



INVITA

A compartir un evento especial de día completo



DSC

exacq

KANTECH

De Tyco Security Products



Tyco Security Products Day

8

NOVIEMBRE

**Soluciones de seguridad integradas
para dialogar,
conocer
e intercambiar conocimiento,
casos de éxito
y experiencias propias.**

**INSCRIPCIÓN VÍA E-MAIL
eventos@dmasrl.com.ar**

**MUCHOS SORTEOS, REGALOS,
FOTOS, VIDEOS, SHOW Y CATERING**



Jornada de capacitación de Dialer

Conectividad, software y control de acceso

Con la presencia de directivos de Anviz, EBS y Digifort, Dialer llevó a cabo la presentación de las nuevas tecnologías de sus representadas y la nueva versión del software del desarrollador brasileiro. RNDS habló con los representantes de las marcas acerca de las novedades.



En el BA Sohotel, ubicado en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Dialer llevó a cabo una jornada de capacitación en tecnologías para videovigilancia IP, conectividad GPRS y control de acceso, evento que contó con amplio apoyo de los clientes del distribuidor. Estuvieron presentes John Jairo Betancour, Ejecutivo de cuentas para Latinoamérica de EBS; Aries Cezaretti, consultor técnico y Gerente para Latinoamérica; Juan Pablo Moraes, Gerente de producto de Digifort; Nahuel Montana, Gerente de Marketing para Latinoamérica; y Federico Murga, Senior presale support engineer de Anviz. La apertura del evento estuvo a cargo de Ricardo Márquez, Gerente general de Dialer Seguridad Electrónica.

El primer segmento de la jornada correspondió a EBS, quien a través de su representante mostró los nuevos pro-

ductos de la compañía: el control de ronda ActiveGuard, control de ronda y GPS personal ActiveTrack, los nuevos transmisores GPRS IP para sistemas de alarmas 3G y su nueva plataforma de soporte técnico.

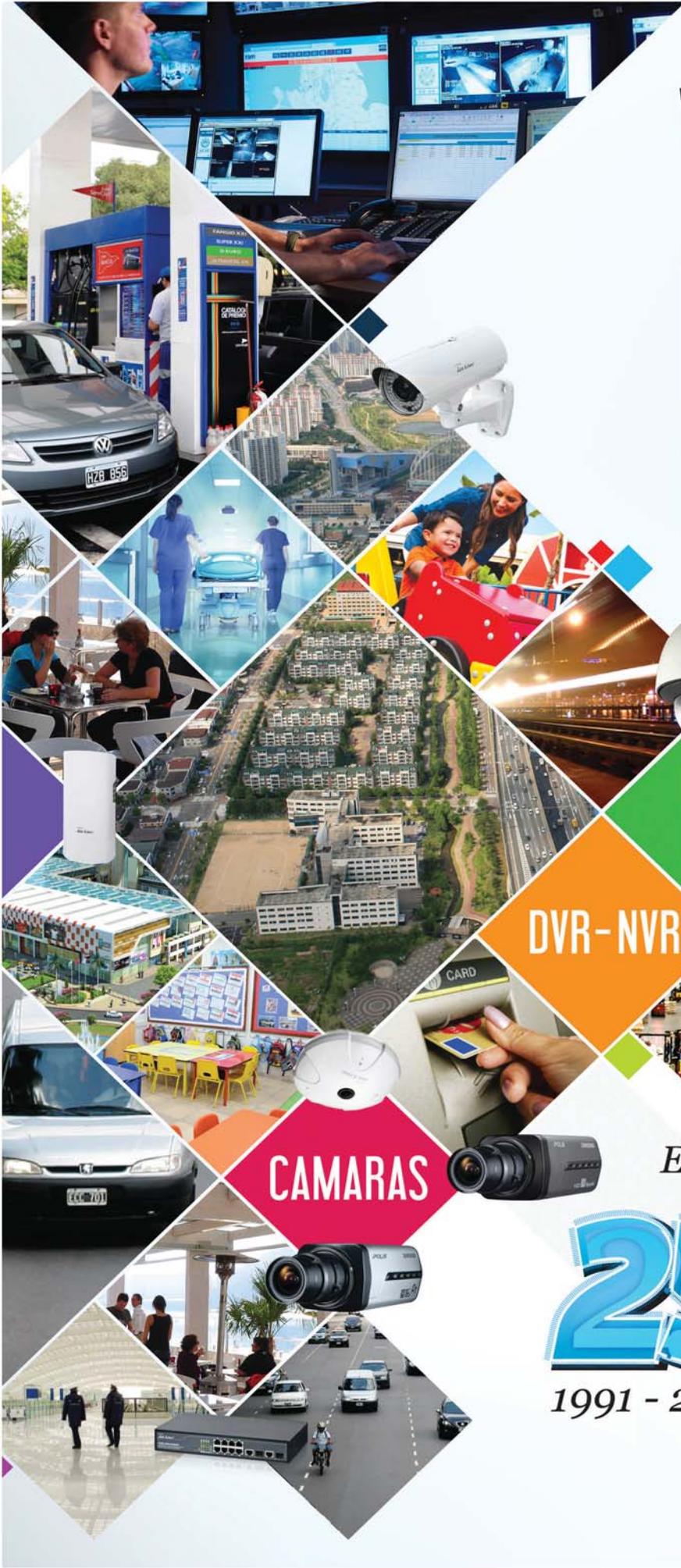
“EBS siempre se caracterizó por el desarrollo de tecnología GPRS e IP: transmisores universales GPRS, transmisores IP y duales para sistemas de alarmas y controles de ronda en tiempo real, con distintas variantes. El último desarrollo es un transmisor GPRS para apertura de puertas que se maneja a través de una aplicación. Está pensada básicamente para sitios donde no hay presencia de guardias físicas. Gracias a este dispositivo y mediante la aplicación, un encargado de seguridad o personal de una empresa puede saber si una puerta fue o no abierta a través de un mensaje o consultando la aplicación”,

anunció Betancour acerca de las novedades de EBS.

La compañía, de origen polaco, firmó un convenio con la empresa colombiana Solutec a través del cual el distribuidor representa y brinda soporte técnico a la marca en nuestra región, dando origen a EBS Latinoamérica. “Si hablamos de Latinoamérica, podemos segmentar el mercado por países, encontrando similitudes en las necesidades y consumo en algunos de ellos, como Colombia, Chile y Argentina. En esos países la mayor demanda de aplicaciones con tecnología GPRS viene por parte de las empresas o compañías de monitoreo y seguridad. Las compañías de seguridad, por ejemplo, quieren utilizar el control de ronda; al elegir uno con tecnología GPRS están adicionando electrónica a su empresa, por lo que (generalmente) crean una

VIDEO DIGITAL

Integramos know-how, tecnología y equipamiento para todo tipo de escenario y situación



VIDEO IP

MEGA
PIXEL

DVR - NVR

CAMARAS

Evolución
Futuro &

25 años

1991 - 2016

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

www.dialer.com.ar

división específica para la implementación de estos sistemas. Es por eso que en muchos países de Centroamérica se ve esta conjunción: empresa de monitoreo más seguridad electrónica, un fenómeno que se replica en el resto del continente aunque todavía en menor medida. Ese sector es el que más demanda las soluciones que podemos ofrecer”, detalló el directivo.

En cuanto a otros segmentos del mercado que requieren tecnología asociada a la transmisión GPRS/IP se encuentran las compañías integradoras. “Quien instala cámaras y alarmas también necesita de nuestra tecnología, que vinculará sus dispositivos con una central de monitoreo. Es por eso que como estrategia, desde EBS, se buscan socios locales en cada país que puedan ofrecer el producto a los instaladores”, señaló Betancour.

Finalmente, acerca del mercado argentino, el representante de EBS añadió: “Argentina es un país que cuenta con producción de tecnología y por tanto se nos plantea un mercado diferente, donde tenemos un competidor local. Es por esto que armamos una estructura capaz no solo de competir en costos sino que, para ser exitosos en este mercado, trabajamos para equiparar la oferta técnica y el servicio de posventa,



Ricardo Márquez

haciendo atractivo el producto para el cliente desde esos aspectos”.

DIGIFORT

Aries Cezaretti y Juan Pablo Moraes fueron los encargados de llevar a cabo la presentación de Digifort, que estuvo centrada en las nuevas funcionalidades del software en su versión 7.2, que puede integrar análisis de video forense.

A lo largo de la charla se fueron explicando cada una de sus características y las posibilidades que ofrece la nueva versión de Digifort. “Tras presentar la

versión 7 de la plataforma, la compañía continuó trabajando para potenciar y sumar nuevas funcionalidades al sistema. Después de agregar módulos, como la posibilidad de filmar y transmitir desde un celular hacia Digifort y potenciar el software para reducir el procesamiento, anunciamos la integración con GoogleMaps además de un gran avance en el sistema LPR, que le da al usuario un porcentaje muy alto de certeza en la identificación de caracteres. La novedad, hoy, es la analítica de video forense asociada a nuestra plataforma”, destacó Cezaretti. “El nuevo módulo de análisis forense que estamos presentando es la cuarta versión del software que estamos integrando a nuestra plataforma. Digifort es la primera empresa en Latinoamérica en incorporar esta herramienta a su plataforma y comercializarla a nivel regional”, agregó Moraes.

¿Qué permite esta analítica de video? “Básicamente, se trata de una plataforma que permite, a través de determinados parámetros, ubicar objetos de interés dentro de una escena. Así, por ejemplo, podemos pedirle al software que busque en un determinado rango de tiempo un color, un caracter o cualquier otro objeto que definamos previamente. Éste aparecerá en un compacto cada vez que esté presente en una escena”, explicó Cezaretti. “A modo de ejemplo: si estamos buscando una persona que viste de azul, lo que hará el software es buscar a todas las personas que lleven ese color, hacerle un seguimiento a través de la escena en el rango de tiempo prefijado y marcar su ubicación a lo largo de la escena”, amplió Moraes.

“Este tipo de tecnologías se están aplicando con éxito en vigilancia urbana, aunque su espectro de uso es muy amplio, pudiendo extenderse a otros sectores de la industria”, concluyó Aries Cezaretti. ■



Juan Pablo Moraes



John Jairo Betancour

*Evolución
Futuro &*

25 años

1991 - 2016

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

**Todos los sistemas de seguridad
en un solo lugar**

Intrusión

Incendio

Accesos

Monitoreo

Networking

Video

www.dialer.com.ar



La **UNIÓN** hace la **FUERZA**

LA COOPERACIÓN TECNOLÓGICA LA MULTIPLICA

DX CONTROL presenta dos productos que **transmiten**
toda la potencia de los paneles ALONSO

DX **SAM₂** NGA | Comunicador 2G/3G



- ✓ Responde a los escenarios de comunicación de paneles Alonso
- ✓ Eventos por 3G / 2G-SMS-EMAIL
- ✓ Doble IP y DNS
- ✓ Eventos en forma dual o backup
- ✓ 4 Entradas/Salidas
- ✓ Eventos internos configurables
- ✓ Programación remota total
- ✓ Detecta inhibidores de Celulares (Jammers)
- ✓ Doble SIM
- ✓ Batería de respaldo
- ✓ Actualización remota de Firmware
- ✓ Evento de reprogramación

DX **Full Express** NGA | Comunicador Radial



- ✓ Sin costos mensuales
- ✓ No depende de terceros, controle su propia red
- ✓ Sin interrupción de servicio
- ✓ Inmune a inhibidores (Jammers)
- ✓ Todos los eventos de CID
- ✓ Sin límite de tráfico
- ✓ Hasta doce eventos por transmisión
- ✓ Varios canales de radio
- ✓ No depende de un cable
- ✓ Test periódico

 **DXCONTROL**



 **ALONSO**
ALARMAS * #



DXCONTROL

Mucho **MÁS** que **RADIO** (📶)

TECNOLOGÍA AL SERVICIO DE LA SEGURIDAD



BD 2060
REPETIDORA
RADIO/ IP



RMV 04R/04T/02R
RECEPTORA RADIO/ TELÉFONO



DX Full Express/ ID
TRANSMISORES RADIALES



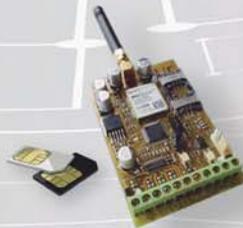
DX 3S
COMUNICADOR
UNIVERSAL
2G/3G/RADIO/SMS/EMAIL



DX 2S
COMUNICADOR
UNIVERSAL
2G/3G/SMS/EMAIL



DX R8/T8
TELECOMANDOS
A DISTANCIA
VÍA RADIO



DX SAM 2
COMUNICADOR
2G/ 3G/ SMS/ EMAIL
DSC- PARADOX



DX SAT 7
SEGUIMIENTO
VEHICULAR



LÍDERES REGIONALES EN DESARROLLO Y FABRICACIÓN DE RADIOS
Y COMUNICADORES PARA ALARMAS / LOCALIZADORES VEHICULARES.

25 años | transmitiendo
seguridad

VISITE NUESTRA WEB: www.dxcontrol.com



Capacitación de GeoVision en Simicro

Soluciones integrales en control de acceso

Nuevas tecnologías y líneas de productos fueron el motivo de un seminario en Simicro, una de las más reconocidas distribuidoras del mercado argentino. Santiago Paterson, Director general, y Laura Bollotta, responsable de Marketing y comunicación, cuentan sobre los proyectos de la empresa.



En la sala de capacitación de Simicro se llevó a cabo el seminario "Soluciones integrales en control de acceso" de GeoVision. La presentación incluyó un amplio temario, cuyos puntos esenciales estuvieron centrados en los conceptos básicos para el diseño de un control de acceso: los nuevos controladores y familia de dispositivos de GV, las posibilidades que ofrece el software GeoVision para el control de acceso y la aplicación de productos y soluciones que hayan resultado en casos de éxito. El último tramo de la jornada estuvo destinado a la demostración de uso de los dispositivos descriptos y a la implementación de soluciones complementarias, entre las que se cuentan las múltiples aplicaciones GeoVision, que incluyen soluciones para el sector bancario, para comercios y servicios minoristas de servidores en la nube.

Entre los casos de éxito, se citaron instalaciones en escuelas, entidades bancarias, edificios inteligentes y salas de juego (bingos y casinos), entre otras implementaciones. En cuanto a los productos, se presentaron tanto las distintas series de cámaras, que incluyen productos entry level, profesionales y de alta gama, como las lectoras y unidades que conforman un sistema de control de acceso. Finalizado el evento, se sorteó entre los asistentes un módulo autónomo que integra la familia de productos de GeoVision, cuyo ganador fue David Romero, integrador de sistemas de seguridad y cliente de la compañía.

"Estamos muy conformes con la convocatoria y la respuesta de nuestros clientes, que de manera activa participaron del evento. Esta capacitación no solo se trató de proporcionar al insta-

lador e integrador información acerca de las novedades de GeoVision, sino que fue también una forma de reafirmar el compromiso del distribuidor y el fabricante para con los usuarios, proponiendo nuevos productos y tecnologías que les permitan crecer en su negocio", explicó Santiago Paterson, Director general de Simicro.

"Este tipo de acciones se verán reforzadas en lo que queda del año, en distintas modalidades, buscando acercarle a cada uno de nuestros clientes el material necesario para que puedan ampliar sus conocimientos de los nuevos productos. Siempre estamos abiertos a la consulta puntual, promoviendo el desarrollo profesional y económico de nuestros clientes" señaló, por su parte, Laura Bollotta, responsable de Marketing y comunicación de la distribuidora.



Pronext
Electricity & Security

www.pronext.com.ar

info@pronext.com.ar



AHD DVR

- Grabadora DVR con visualización y grabación Full HD
- Soporta cámaras IP y AHD+IP hasta 1080p
- Hasta 16 canales AHD o 20 IP

Cámaras 4N1

Multisistema / AHD / CVI / TVI / Analógica



CÁMARAS IP

ALARMA
AUTÓNOMA

SIRENAS

SENSORES

BALUN

BATERÍAS

PORTERO
VISOR



SOPORTE TÉCNICO

Todos nuestros productos tienen seis meses de garantía, pasado este plazo si precisa reparación, disponemos de un equipo técnico destinado a reparaciones. Nuestro compromiso es que los productos no sean descartables. Contamos con stock permanente de repuestos que ayudara a acelerar los tiempos de reparación.



STOCK PERMANENTE. IMPORTADOR DIRECTO

Disponemos de stock gracias a que importamos de forma directa con los fabricantes.



ASESORAMIENTO COMERCIAL

En nuestra oficina comercial ubicada en Avenida Díaz Vélez 4438 CABA o telefónicamente al (54 11) 4958-7717 de lunes a viernes de 9 a 18 hs.

– ¿Cuál es el camino que eligieron para fortalecer el contacto con sus clientes?

Santiago Paterson: Una de las herramientas más importantes es la capacitación y por ese motivo llevamos a cabo el seminario junto a GeoVision. También estamos trabajando en el rediseño de la página web, adecuándola a las necesidades actuales de comunicación y dotándola de diferentes herramientas multimedia profesionales, entre ellas un medidor de lentes y un calculador de ancho de banda, para facilitar la tarea de distribuidores e instaladores. Estamos trabajando para incorporar más recursos de este tipo, que irán surgiendo del intercambio de experiencias y diálogo que mantenemos con nuestros clientes. También estamos programando nuevos encuentros con las distintas marcas que representamos y la idea es organizar en poco tiempo un seminario sobre productos de incendio e intrusión, para lo cual ya estamos trabajando con nuestras representadas. La intención es seguir afianzando el contacto con el sector, el camino que la empresa siempre recorrió y que tan buenos resultados arrojó tanto para nosotros como para nuestros clientes.

– ¿Cómo está hoy la relación con sus representadas?

Santiago Paterson: Siempre mantuvimos intactas las relaciones comerciales con nuestras marcas. Cada uno de nuestros proveedores reafirma el apoyo en la empresa y sigue confiando en Simicro, producto de nuestra trayectoria como distribuidora de sus productos y el trabajo conjunto que se ha hecho para posicionarlas en el mercado argentino. La relación comercial con proveedores estratégicos como GeoVision, LG, Flir, Hochiki y Risco, por citar las principales marcas, sigue vigente.

Laura Bollotta: Seguimos manteniendo nuestras marcas insignia y eso es una buena señal, tanto para nosotros como para nuestros clientes. Siempre tuvimos bien en claro que mantener esas relaciones y fortalecerlas es fundamental para Simicro, como lo fue en etapas anteriores de la empresa.



Laura Bolotta

David Romero (integrador)

– ¿Están pensando hoy en incorporar nuevas representaciones?

Santiago Paterson: Estamos pensando, principalmente, en estrategias para el relanzamiento de cada una de las marcas que distribuimos; y estamos trabajando muy fuerte para volver a posicionar a una de las insignias de la empresa: los productos Videoman.

Laura Bollotta: Hoy, a través de las marcas representadas, tenemos cubierto un espectro bastante amplio del mercado de la seguridad electrónica. Sin embargo, estamos trabajando fuertemente en nuevas alianzas, tratando de generar las oportunidades para que marcas que hoy no están en Argentina estén presentes a través de Simicro.

LOS CLIENTES

Una de las principales características de Simicro a lo largo de su historia ha sido la atención al cliente. A través del servicio personalizado, el asesoramiento y el acompañamiento en los proyectos, la compañía ha generado un vínculo indisoluble con los integrantes del sector. “Esa sinergia no se perdió y queremos potenciarla. Por eso es que estamos trabajando en nuevas capacitaciones y mejores herramientas para que nuestros clientes sepan que estamos para apoyarlos, para ayudarlos en sus proyectos”, comentó Bollotta.

“Seguimos trabajando para el cliente, tratando de sumar nuestros conocimientos como valor agregado a cada uno de los productos que ofrecemos. El cliente sabe que cuenta con Simicro como aliado a la hora de proyectar una instalación o una obra. Nosotros no queremos quedarnos solo con eso: queremos hacerles saber que, efectivamente, vamos a acompañarlos. De eso se trata un poco esta etapa: de decirle al cliente que estamos, que segui-

mos ofreciendo productos reconocidos, de primeras marcas; que los conocimientos en tecnología adquiridos a lo largo de los años están a su disposición. Que continuamos –como siempre– trabajando para la proyección de Simicro como referente del sector”, concluyó Santiago Paterson.

PRINCIPALES MARCAS

- LG: empresa fabricante de cámaras de CCTV.
- GeoVision: soluciones completas para videovigilancia, que incluyen placas de video, cámaras y almacenamiento. Control de acceso.
- Risco Group: referente mundial de la industria en sistemas y dispositivos contra intrusión.
- Hochiki: fabricante de paneles de alarma contra incendio con distintas tecnologías y múltiples posibilidades de aplicación.
- Flir: uno de los referentes mundiales en tecnología termal. Ofrece también cámaras convencionales.
- Flex Watch: cámaras y domos de variada resolución. Cámaras móviles. ■



Santiago Paterson
Director general

PRINCIPALES RUBROS

- Control de acceso.
- Videovigilancia.
- Intrusión.
- Almacenamiento.
- Accesorios.
- Incendios.
- Conectividad.



Acompañando al Gremio junto a la Evolución de la Industria, inaugura sus **nuevas sedes.**

www.alseargentina.com

DEPARTAMENTO DE LOGÍSTICA

Centro de Ventas Norte

Carlos Fco. Melo 3468, Villa Martelli.

 011 4761 9258



DEPARTAMENTO DE I + D

Centro de Ventas Sur/Oeste

Gral. Roca 2914, Ciudadela.

 011 5435 6398/97



0810 888 ALSE (2573)
ventas@alseargentina.com

SE VIENEN CON TODO

Conoce la renovada línea de nuestros productos.



MALVINAS



ANDINO

GOLD



ANDINO

SILVER

**CONSULTE
POR SU EQUIPO**

MÁS INFORMACIÓN

Tel.: (011) 3967 7100 | Ameghino 333, Vila Martelli, Buenos Aires, Argentina
info@famargentina.com.ar | www.famargentina.com.ar

ANDINO

G O L D



Aplicación:	Residencial
Potencia:	1/2 HP
Peso Máximo del Portón:	600 Kg
Intensidad de uso:	Mediano
Maniobras por hora:	40
Tiempo de Apertura (3,00 mts)	
- Con placa MICRO LITE:	12 segundos
- Con placa TURBO:	6,5 segundos
Piñón de Salida:	Aluminio Z-18 Módulo 4
Corona interna:	Bronce

ANDINO

S I L V E R



Aplicación:	Residencial
Potencia:	1/4 HP
Peso Máximo del Portón:	400 Kg
Intensidad de uso:	Bajo
Maniobras por hora:	25
Tiempo de Apertura (3,00 mts)	
- Con placa MICRO LITE:	12 segundos
- Con placa TURBO:	6,5 segundos
Piñón de Salida:	Aluminio Z-18 Módulo 4
Corona interna:	Bronce

MALVINAS



Aplicación:	Residencial
Potencia:	1/2 HP
Peso Máximo del Portón:	400 Kg
Tamaño Máx. del Portón:	10 m2
Intensidad de uso:	Medio
Maniobras por hora:	40
Tiempo de Apertura	
- Con placa MICRO LITE:	15 segundos
- Con placa TURBO:	9 segundos
Corona interna:	Bronce

Feria de Gobierno y Servicios Públicos

Security One presente en su XIII edición

El 5 y 6 de octubre se llevó a cabo la feria y congreso internacional para gobiernos, que reúne la más variada oferta de productos y servicios para el sector público, entre los que se encuentra la tecnología de seguridad electrónica, utilizada principalmente para videovigilancia urbana.



Con la presencia de autoridades nacionales, provinciales y municipales se llevó a cabo el 5 y 6 de octubre, en el predio de Costa Salguero, la decimotercera edición de la Feria Gobierno y Servicios Públicos, la cual contó con la participación de empresas de distintos sectores de la producción y servicios. Los principales ejes temáticos del evento fueron los productos, maquinarias, insumos, tecnologías e información disponibles para gobiernos locales (municipios).

“La evaluación de nuestra presencia en el evento es muy satisfactoria, ya que nos permitió interactuar con empresas y personas con necesidades concretas, relacionadas principalmente con la seguridad urbana”, manifestó Federico Rodríguez, Gerente de productos Hikvision de Security One. “A la muestra concurren principalmente empresas integradoras de seguridad proveedoras de municipios, secretarios de seguridad e intendentes de diferentes localidades, con lo cual pudimos presentar nuestra oferta de soluciones a aquellos que toman las decisiones de compra de insumos”, continuó.

Algunos de los rubros que se expusieron en la feria fueron máquinas y equipos viales; ambulancias, patrulleros y equipos especiales; centros de control de tránsito; plataformas de videovigilancia y cámaras; sistemas de georeferencia, sistemas móviles de circuito cerrado de televisión y software para gestión de servicios urbanos, entre otros.

“En nuestro stand presentamos algunas soluciones aptas para la videovigilancia urbana, como la cámara PanoVu de Hikvision, que este año ganó el premio GIT Security 2017, domos y cámaras de tecnología Darkfighter, tecnología que se caracteriza por permitir la visualización de imágenes en condiciones extremas de muy baja luz incluso a color, y cámaras móviles con tecnologías de visualización láser infrarrojo, que permiten tener imágenes en plena oscuridad hasta 800 metros”, detalló el especialista acerca de los productos mostrados.

En el rubro sistemas móviles, Hikvision mostró, a través de su distribuidor, su variedad de soluciones móviles. “Se destacan en este aspecto los DVRs y NVRs móviles para vehículos y los sistemas para uso personal, como los DVRs portables y las cámaras de cuerpo. Abarcan una amplia gama de usos: desde su portabilidad por un vigilador de un barrio cerrado o un policía de calle hasta los equipos de uso táctico para fuerzas de seguridad, fuerzas armadas y equipos de uso militar”, concluyó Rodríguez.

PANOVU GALARDONADA GIT SECURITY AWARD

Hikvision, proveedor de productos y soluciones de videovigilancia, fue galardonado nuevamente: en este caso a través de su cámara panorámica PanoVu de 360°, reconocida como el Mejor Producto CCTV y Videoseguridad en la versión de 2017 de los prestigiosos

premios que otorga la revista internacional GIT Security, medio especializado de mayor circulación de Europa, Oriente Medio, África y Alemania. El galardón cuenta con 75 mil personas que nominan y votan por los productos para, posteriormente, elegir ganadores en cada una de las categorías. En abril de 2016, la serie PanoVu de Hikvision ya había recibido el premio de Diseño iF, reconocido en todo el mundo como símbolo de la excelencia en diseño.

“Nos sentimos muy complacidos de recibir este nuevo premio gracias a los muy informados lectores de esta respetada revista. Las cámaras de la serie PanoVu tienen un diseño sencillo y limpio y una estructura compacta que ofrece imágenes panorámicas de ultra alta definición, integrando perfectamente en una sola unidad el video proveniente de varios sensores. Creemos que es una de las soluciones panorámicas de última generación mejor equipadas del mercado”, aseguró Keen Yao, director de comercialización de Hikvision International, tras la obtención del reconocimiento.

PanoVu es la serie de cámaras de Hikvision diseñada para aplicaciones de monitoreo de seguridad a gran escala aplicable en entornos como estadios, centros urbanos, aeropuertos y estacionamientos. La familia de productos ofrece modelos de 8 Mpx/180° y de 16 Mpx/360°. De esta manera, los usuarios pueden seleccionar el modelo ideal para sus aplicaciones de videovigilancia específicas. ■

Kit para portones levadizos a torsión BBS Motion

Para contrapesados de hasta 9m²

- Único con brazo telescópico de 8 mm de espesor.
- 20 ciclos por hora.



Kit para portones corredizos cremallera y piñon de acero BBS Motion

Hasta 350 kg. por hoja.

- Tiempo de apertura 4.5 seg./mts.
- Rotor montado sobre rodamientos.
- Central electrónica incorporada con opción cierre suave, paso peatonal y cierre automático.
- Acepta luz de cortesía y barrera infrarroja.



Kit para portones a cremallera y piñon de acero BBS Motion

Hasta 600 kg. por hoja.

- Tiempo de apertura 4.5 seg./mts.
- Rotor montado sobre rodamientos.
- Central electrónica incorporada con opción cierre suave, paso peatonal y cierre automático.
- Acepta luz de cortesía y barrera infrarroja.



Venta de kits

Automatización de portones

Importador Directo



360

SISTEMAS DE SEGURIDAD

Kit para portón corredizo RCG

Para hojas de hasta 500 kg.

- Controles programados.
- Apertura 3mts./13 seg.



Kit Levadizo VDS

Para portones contrapesados hasta 8 m².

- El kit VDS Italiano se destaca por la calidad de sus materiales internos, totalmente metálicos y montado sobre rodamientos.
- Velocidad: 14 seg/90°.



Kit para portones corredizos VDS Ultra Rápido

Hasta 500 kg. a cremallera y con piñon de acero.

- Cremalleras de acero zincado 8 mm de espesor.
- Central electrónica nacional protegida con cobertor.
- Bobinado blindado y 100% cobre.
- Finales de carrera mecánicos.



Kit para portones pivotantes a pistón RCG

Para portones de dos hojas de hasta 2.5 mts cada una.

- Brazo accionador con potente motor de 1/4HP a pistón.
- Apertura 13seg/90°.



Colectora Oeste 1662, Del Viso, Partido de Pilar - Pcia. de Buenos Aires

TEI. 02320 302-330 / 476-907 - info@360sistemasdeseguridad.com - www.360sistemasdeseguridad.com

SEG

INTERNATIONAL

Confiabilidad, Respaldo y Calidad

Más de 26 años en el mercado nos respaldan.
El automatizador más vendido en latinoamérica.



Portones Pivotantes

Línea Pivus Plus
Línea Pivus Émbolo



Portones Corredizos

Línea Solo CH
Línea Solo Industrial
Línea Top (Aéreo)
Línea Curvo (Aéreo)



Portones Levadizos

Línea Verti
Línea Bravo

Atención al cliente | Tel.: (54 11) 4761 7661 Líneas Rotativas | Mail: info@seg.com.ar

Dirección: Avda. Bmé Mitre 1400, Florida Oeste Pcia. de Buenos Aires C.P. B1602AKS, ARGENTINA

Nueva línea de Productos

DISTRIBUIDORES OFICIALES PARA TODA LA ARGENTINA



CONTACTATE CON UN ASESOR COMERCIAL AL
(54 11) 4761-7661

SEG

INTERNATIONAL
INTERNATIONAL

DRAMS Technology

Diez años agregando valor a sus productos

Marcas de renombre mundial, calidad en el servicio, soporte técnico, garantía local y stock permanente son cinco de los puntales de DRAMS, instalada en el mercado como un referente de calidad y seriedad en la distribución de productos y sistemas de seguridad electrónica.



DRAMS TECHNOLOGY

+54 11 4862 5054

ventas@dramstechnology.com.ar

www.dramstechnology.com.ar



“Creo que la figura de distribuidor, en muchas oportunidades, no goza de buena prensa ya que a menudo es considerada como una empresa que se dedica a entregar productos que tiene almacenados en su estantería sin brindar ningún tipo de asesoramiento ni garantía. Sin embargo, creo que la función de un distribuidor es trabajar codo a codo con el integrador para, primero, entender los requerimientos reales del cliente, luego proponer una solución y finalmente capacitarlo. Consideramos a nuestros clientes como socios de negocios con los cuales forjamos una relación a largo plazo que excede la concreción de un determinado proyecto. La apuesta de DRAMS Technology es la de distribuir productos de primera calidad y marcas reconocidas, adaptándolos, cuando sea necesario, a los requerimientos locales”. Hoy, diez años después, los conceptos de Daniel Schapira, fundador y Presidente de DRAMS, mantienen plena vigencia y dan certeza al eslogan adoptado: “Agregando valor a sus productos”.

LOS INICIOS

“Venimos trabajando desde 2006 con productos de muy alta calidad y prestaciones cuyas marcas son altamente reconocidas a nivel mundial. Esto nos ha dado grandes satisfacciones tanto a nosotros como a nuestros clientes, integradores e instaladores, quienes valoran poder ofrecer al usuario final una solución diferenciadora. En la em-

presa trabajamos día a día pensando tanto en el fortalecimiento de la relación con nuestros clientes como en la incorporación de nuevas tecnologías y productos que complementen a los actuales, para ofrecer soluciones tecnológicas de avanzada y a la altura de proyectos cada vez más exigentes”, explicó el Ing. Schapira.

DRAMS Technology comenzó formalmente su actividad en abril de 2006 ofreciendo tecnología para control de acceso de Bioscrypt y cerraduras de Securtron; en los meses siguientes incorporó tarjetas y lectores de proximidad compatibles con HID de Farpointe Data. Ese mismo año obtuvo la distribución de los productos de CCTV de Samsung Techwin, lo cual le permitió incursionar en el mercado de la videovigilancia con una marca de gran prestigio internacional.

La incorporación de nuevos productos siguió haciéndose en forma progresiva y manteniendo siempre como principal premisa la calidad y sus prestaciones. Así, en 2009 se agregaron Avigilon y Suprema y en 2011 DRAMS tomó la distribución de la línea de CCTV de Provision-ISR. Las últimas novedades del porfolio de DRAMS Technology están relacionadas con el agregado de inteligencia a la plataforma de Avigilon.

Ahora también son distribuidores de Neural Labs (reconocimiento de patentes y lectura de contenedores), Herta (reconocimiento facial) y OnCam (cámaras 360°).

“Nuestro modelo de negocios se basa en generar un valor agregado para los productos que comercializamos. Además de los tres principios básicos que todo distribuidor debería cumplir (stock permanente, soporte técnico y garantía local), este valor agregado consiste en brindar a nuestros clientes las herramientas necesarias, tanto en lo comercial como en lo técnico, para que puedan demostrar a sus propios clientes las ventajas de determinada tecnología o producto, facilitándoles el proceso de venta. Además brindamos asesoramiento para la instalación y puesta en marcha de los equipos”, detalló el presidente de la compañía acerca de la filosofía de la empresa, que mantiene inalterable.

CRECIMIENTO

A lo largo de estos diez años, DRAMS Technology mantuvo un crecimiento sostenido. Incorporó nuevas marcas y cambió de sede: ha pasado de aquella inicial de una planta a un nuevo edificio corporativo con más de 700 m² y espacios bien definidos.

Nuestros Productos



Motor GELB B200/450

- Uso domiciliario
- Longitud máxima de hoja 2,5 /4 mts.
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 250W



Motor Nice Moby 4006/ 5016

- Uso domiciliario
- Longitud máxima de hoja 3 /5 mts.
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 250W



Motor Nice Otto

- Uso domiciliario
- Peso máximo hoja 300 Kg
- Final de carrera
- 220-230V 50Hz 250W
- Desbloqueo para uso manual
- Accesorios de montaje

Al momento de decidir, Apriclass es la mejor opción para elegir.

Diseño

Apriclass ofrece productos de alta gama. Los motoreductores Nice se distinguen por su elegancia y comodidad de uso. Gelb crece en el mercado, con productos de alta confiabilidad y seguridad, sencillos de instalar y con opciones para cada necesidad del cliente.

Comodidad

Entre otras prestaciones, la instalación de un automatismo agrega valor a su casa. Usted podrá entrar y salir sin peligro, sin bajar de su automóvil. Los niños juegan seguros y protegidos en el jardín. si no hay alimentación eléctrica, la puesta manual lo ayudará a utilizar sus accesos sin ningún problema..

Calidad

Apriclass, una empresa con más de 15 años en el mercado, ofrece productos con desarrollo propio. Equipos reconocidos en el mercado mundial y un excelente grupo de personas dispuestos a entender las necesidades del cliente, buscando la mejora continua para su mayor satisfacción.

Seguridad y Servicio

Cuando Usted elige un equipo Apriclass, no sólo elige un producto seguro, sino también un producto de confiabilidad y larga vida útil. Además elige calidad y servicio en la atención a todas sus necesidades y exigencias. Gracias por seguir eligiéndonos



Gelb Force 300

- Uso domiciliario
- Peso maximo hoja 300Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 130W



Gelb Force 800

- Uso semi-int ensivo (consultar detalles)
- Peso maximo hoja 800Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 350W
- Reduccion en baño de aceite



Gelb Force 1600

- Uso semi-intensivo
- Peso maximo hoja 1600Kg
- Final de carrera mecanico
- Desbloqueo para uso manual
- 220-230V 50Hz 570W

"Siempre mantuvimos como premisa la atención al cliente, ya que ellos son la base del crecimiento de toda empresa", sostuvo Daniel Schapira. "Cuando comenzamos a planificar una nueva sede, partimos de un concepto básico: el crecimiento. Estamos convencidos de que vamos a seguir creciendo en el mercado y para ello tenemos que tener un espacio físico acorde, donde todos podamos potenciar nuestro trabajo y ofrecerle al cliente un lugar idóneo", concluyó el directivo.

LA NUEVA SEDE

Ubicada en Pringles 1267, la nueva sede de DRAMS está distribuida en tres plantas. La planta inferior está destinada a la estiba de mercadería y cuenta con dos espacios separados: uno donde se guardan los pedidos para despacho, que cuenta con la oficina de entrega de pedidos, y el depósito de mercadería, donde cada uno de los productos y marcas cuentan con espacio de almacenamiento determinados.

La planta inferior, gracias a la amplia entrada vehicular, permite la carga y descarga de mercadería tanto a clientes como proveedores, en el interior de la empresa; allí se ubica también el área técnica de la compañía.

El segundo piso es el corazón de la empresa: en ella se encuentran ubicadas las oficinas de los ejecutivos de cuentas, la dirección, el showroom y una sala de reuniones. "Diseñamos las áreas de trabajo en función de la gente con la que hoy contamos y previendo la posibilidad de sumar puestos de trabajo en la medida que la empresa lo requiera", refirió el Ing. Schapira acerca de las instalaciones.

El tercer piso está dedicado a la sala de capacitación, con cupo de hasta 30 personas. Esta sala está preparada tanto para presentaciones como para llevar a cabo certificaciones. Para ello cuenta con un proyector y mesas de trabajo en los laterales, pudiendo acondicionarse según las características de la convocatoria. "La idea es potenciar nuestra área de capacitación al cliente, ofreciéndole las herramientas necesarias para su trabajo diario. Contamos en ese mismo piso con un amplio espacio que hoy funciona como una suerte de lobby que podemos transformar perfectamente en una segunda sala de capacitación, ampliando así nuestra capacidad de convocatoria", explicaron desde la compañía. Este nivel del nuevo edificio cuenta con amplios espacios de servicios y ofrece la posibilidad de adaptarse a las necesidades futuras de la compañía.



Daniel Schapira



PRINCIPALES MARCAS

Marcas de renombre mundial y reconocida calidad integran el portfolio de DRAMS, que incluyen soluciones de videovigilancia y control de accesos.

- Avigilon: video IP de alta definición (HD). Presenta las cámaras con la resolución más alta del mercado y un software de gestión (VMS) muy potente y versátil, que ofrece una solución integrada con su propio sistema de control de acceso, además de integración con otras tecnologías como analíticas de video, reconocimiento de patentes, lectura de contenedores y reconocimiento facial.
- Suprema: sistemas de control de acceso y presentismo con lectocontroladores con huella digital o tarjeta.
- Samsung (Hanwha): la más amplia gama de productos de CCTV profesional para soluciones de videovigilancia.
- Provisión ISR: soluciones para videovigilancia de tecnología israelí, entre las que se incluyen cámaras y grabadoras con tecnología AHD e IP.
- Farpointe Data: tarjetas y lectores de proximidad compatibles con HID y garantía de por vida.
- Herta Security: tecnología para reconocimiento facial. Se especializa en la identificación en multitudes en tiempo real a través de cámaras IP.
- LKX: cerraduras electromagnéticas y accesorios.
- Neural Labs: empresa dedicada al desarrollo de reconocimiento de pa-

tentes (LPR) y lectura de contenedores por medio de cámaras de videovigilancia.

- Oncam: enfocada en brindar soluciones inteligentes, modernas y escalables, la empresa desarrolla cámaras 360° y es pionera en añadir inteligencia a los procesos de videovigilancia.
- Securitron: reconocida en el mercado por la calidad de sus cerraduras electromagnéticas y accesorios con garantía de por vida. ■



UNIDADES DE NEGOCIOS

- Control de acceso.
- Videovigilancia.



www.dramstechnology.com.ar

AVIGILON™

La primera cámara 7K del mercado

30 Megapixel a su disposición



Las nuevas cámaras **HD Pro de Avigilon** permiten cubrir amplias áreas con **gran detalle** convirtiéndolas en la opción ideal para estadios, puertos, logística, countries e instalaciones de infraestructura crítica, ente otras.

- ✓ **Amplia variedad de modelos con la mayor resolución del mercado.**
7K (30 MP), 6K (24 MP), 5K (16 MP), 4.5K (12 MP), 4K (8MP).
- ✓ **Analíticas de video con autoaprendizaje.**
Algoritmos de videoanálisis basados en patrones de comportamiento capaces de reconocer personas y vehículos y que permiten generar alarmas ante determinadas condiciones predeterminadas (disponible en cámaras de hasta 5K).
- ✓ **Excelente comportamiento en condiciones de baja iluminación.**
La tecnología Light Catcher de Avigilon permite visualizar escenas con iluminación menor a 0,005 Lux.
- ✓ **Excepcional rango dinámico.**
El WDR de las cámaras de Avigilon permite ver en condiciones extremas de contraluz.
- ✓ **Enfoque automático y ajuste de la distancia focal en forma remota.**
Las cámaras HD Pro de Avigilon utilizan lentes fotográficos SLR.
- ✓ **HDSM (High definition stream management).**
Tecnología de administración del streaming de video propietaria de Avigilon que reduce drásticamente los requerimientos de ancho de banda servidor – cliente facilitando la integración de cámaras de alta resolución.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **AVIGILON** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar

 **DRAMS**
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

AVIGILON

suprema

SAMSUNG

bioscrypt

SECURITRON

PROMIION USA

Farpointe Data, Inc.

Theia

TAMRON

LKX



www.dramstechnology.com.ar

PROVISION **ISR**

Cámaras y DVRs **AHD**

(Analog High Definition)



La mejor imagen, la mayor compatibilidad!

- ✓ Resolución de 720p y 1080p en formato 16:9.
- ✓ Todas las cámaras AHD de Provision-ISR cuentan tanto con salida AHD como con salida analógica (960H).
- ✓ Todas las DVRs AHD de Provision-ISR permiten conectar cámaras AHD o analógicas indistintamente.
- ✓ Tecnología compatible con cualquier producto AHD del mercado.
- ✓ Tendidos con cable de coaxil hasta 400m o con UTP utilizando balunes HD.
- ✓ Comunicación autoconfigurable por código QR (P2P).



**Autoconfigurable
por código QR**



Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **PROVISION ISR** que tenemos para ofrecerle.



Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos





www.dramstechnology.com.ar

suprema

El control de accesos nunca fue tan fácil



■ BioEntry W Apto para intemperie (IP 65)

LECTOR Y CONTROLADOR TODO EN UNO

- ✓ Amplia variedad de modelos y tecnologías:
 - Huella digital.
 - Reconocimiento facial.
 - Lector de tarjetas (EM, HID Prox, iClass, Mifare).
 - Teclado.
- ✓ Comunicación TCP/IP, WiFi, alimentación PoE.
- ✓ Nuevo software BioStar 2.0 basado en web.
- ✓ Ideal tanto para pequeñas instalaciones como para proyectos corporativos.



Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **SUPREMA** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar

 **DRAMIS**
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

AVIGILON



bioscrypt

SECURITRON



Theia

TAMRON



Fulltime Argentina

Entrevista a Rafael Haiyashi García

Fulltime ofrece en Argentina su plataforma para rastreo vehicular con la premisa de potenciar el negocio de la gestión de flotas a través de una solución integral. Con la presentación de sus nuevas aplicaciones busca generar más beneficios para sus clientes y ayudarlos en su desarrollo.



FULLTIME ARGENTINA

-  +54 11 4568 3723
-  info@fulltimeargentina.com.ar
-  www.fulltimeargentina.com.ar
-  /FULLTIME-LATAM
-  /company/fulltime-gestora-de-dados



Rafael Haiyashi García

Wagner Peres

Fulltime es una empresa dedicada a la provisión de soluciones integrales para las empresas de monitoreo de alarmas, rastreo y seguridad. Originaria de Brasil, donde tiene su casa matriz, cuenta con oficinas también en Argentina y México. Ofrece todas las herramientas necesarias para proveer servicios de rastreo vehicular a clientes finales, con una plataforma web 100 % personalizable con la marca del prestador minorista, sin necesidad de inversión inicial en infraestructura de servidores, data centers o APN.

“Gracias al trabajo con diversos proveedores de equipos de rastreo y conectividad, Fulltime es capaz de ofrecer respuestas y soluciones competitivas para aquellas empresas de seguridad que deseen incorporar el control y gestión de flotas de vehículos a su emprendimiento”, resumió Rafael Haiyashi García, Gerente comercial, sobre la actividad de la empresa.

Viendo el crecimiento del mercado y el potencial de desarrollo que tenía en toda la región, comenzó a ampliar sus actividades: incorporó más ingenieros de software y hardware y un departamento de soporte capaz de ofrecer soluciones efectivas a sus clientes. “Nuestra meta es sumar cada vez mayores prestaciones a nuestras plataformas y ofrecer a nuestros clientes más opciones para crecer en su negocio. Una muestra de ello son las nuevas soluciones que pre-

sentamos en la última edición de Intersec Buenos Aires: F-Mobile Aero y FullArm”, destacó por su parte Wagner Peres, CEO de la compañía.

– ¿De qué se trata cada una de ellas?

– F-Mobile Aero es una aplicación móvil totalmente gratuita, descargable desde cualquier tienda virtual, como Google Play, diseñada para que el control, gestión y utilización de recursos por parte del usuario sea mucho más simple y rápido, y que pueda hacerlo a través de un smartphone o dispositivo móvil. Esto quiere decir que todo usuario de un servicio de Fulltime podrá disponer, en todo momento y a través de una conexión a internet, de la información que la plataforma gestione. La otra de ellas, FullArm, es una aplicación para control y monitoreo de alarmas domiciliarias con cámaras de CCTV integradas. A través de este desarrollo, el usuario puede activar y desactivar el panel de alarma, visualizar el registro histórico de eventos y acceder a las cámaras frente a disparos imprevistos.

– ¿Cuáles fueron los cambios en la plataforma Fulltrack?

– La plataforma Fulltrack 3.0, además de un renovado layout y visión de los mapas, incluye funciones destacadas

como eventos personalizados, registro express y pantalla adaptable. Entre otras prestaciones, se destaca la implementación de equipos plug&play por medio del conector OBDII, adaptable a cualquier vehículo del mercado. De esta forma, el usuario se ahorra la instalación del equipo y tiene la posibilidad de obtener su información completa, generando gráficos e informes de telemetría.

– ¿Qué expectativas tienen con estos nuevos productos?

– Creemos que el negocio del rastreo aún tiene mucho camino por recorrer. Estamos convencidos como empresa de poder ofrecer un servicio diferencial, capaz de hacer crecer a nuestros clientes y de potenciar nuestro propio crecimiento. El mercado es muy grande y tiene un potencial de crecimiento enorme. Esto permite que quien ya posee una cartera de clientes pueda aumentar su rentabilidad agregando nuestro servicio y ofreciéndolo a sus usuarios. ■

RUBROS

- Rastreo y monitoreo de vehículos y personas.
- Conectividad.

NO TE CONFORMES CON LO "TRADICIONAL", DESCUBRÍ LA NUEVA TENDENCIA DEL RASTREO

FULLTRACK 3.0 es una plataforma 100% WEB (CLOUD COMPUTING). No se trata sólo de un sistema de Rastreo convencional, sino que permite tener el logotipo y colores personalizados de su empresa y cuenta con un gran desarrollo de Ingeniería que se adecúa a las demandas actuales.



Características destacadas:

- No requiere inversión inicial para poder ofrecer este nuevo servicio de rastreo a sus clientes.
- Completa Lectura del Estado general del vehículo por medio de las informaciones que ofrece la computadora de abordo (RED CAN ABDII).
- Scoring para poder evaluar el manejo del conductor (curvas, frenadas y aceleraciones bruscas).
- Plataforma propia alojada en los servidores mundiales AMAZON
- Control de pasajeros para el transporte público por medio de RFID, pudiendo controlar y auditar quien sube o baja de los mismos (ideal combis, colectivos, etc).
- Aviso de Service previsto para el mantenimiento del motor de cada vehículo.
- Función Anti-Entradera, con envío de S.O.S. automático a la Plataforma / Monitoreo / SMS / Mail / Smartphone (Android y IOS).



Contáctenos hoy mismo!

11 4568 3723



Fulltime®

Soluciones para Empresas de Monitoreo y Rastreo

www.fulltime.com.ar

info@fulltime.com.ar

José Pedro Varela, 5179 - Villa Devoto

Capital Federal - Buenos Aires

LINEA BATIENTES



LINEA CORREDIZOS

JetFlex



LINEA LEVADIZOS



Control Remoto
Tok Mini

3 canales - indicación de batería baja




Spirit

Monitoree, abra o cierre el
portón desde su Smartphone



COMODIDAD Y SEGURIDAD

PPA CAPITAL
J. P. Varela 5181 - C.A.B.A.
Tel.: 4566-3225 / 3069
info@ppa.com.ar

PPA NORTE
Luis M. Drago 328 - Villa Adelina
Tel.: 4735-7510 / 7504
ppanorte@ppa.com.ar

PPA SUR
Av. Hipolito Yrigoyen 10787 - Temperley
Tel.: 4298-5878 / 5766
ppasur@ppa.com.ar

www.ppa.com.ar

ANVIZ®

**Encontrá
la solución
perfecta
para tus
proyectos**

· CONTROL DE ACCESO Y PRESENTISMO



VIDEO VIGILANCIA IP · AHD · CCTV
CONTROL DE ACCESO · INTRUSIÓN
INFRAESTRUCTURA · INCENDIO · ENLACES

► DISTRIBUIDOR OFICIAL

 **SELNET**
Soluciones Integrales

 /SELNETSEGURIDAD  /SELNETSA - TEL.: 4943-9600 - PATAGONES 2613 - C.A.B.A - WWW.SELNET-SA.COM.AR

Grupo MF

Entrevista a Fernando Mengoni

Con diez años en el mercado, conocidos por sus soluciones en el segmento minorista, la empresa suma a su oferta tecnología alemana en paneles de intrusión. Con la incorporación de Blaupunkt a su porfolio, completa una interesante propuesta para un sector tan competitivo como ávido de soluciones.



GRUPO MF

+54 11 5275-8525 / 6091-0172

info@grupomf.com.ar

www.grupomf.com.ar

/Grupo-MF

+GrupomfAr



Grupo MF comenzó su participación en el rubro de la seguridad electrónica en el segmento de productos exhibidos en puntos de venta a través sistemas EAS, importando insumos y equipos como hard tag, bottle tag, label, desactivadores y antenas o pedestales RF/AM para instalación en check out o salidas de tiendas minoristas.

“Somos una empresa nacional con más de 10 años de experiencia en el mercado: competimos con marcas como Checkpoint y Sensormatic y nos hemos convertido en la tercera alternativa del mercado en esta especialidad. Hoy contamos con diferentes unidades de negocios y acuerdos con primeras marcas que nos permiten ser un proveedor integral de soluciones de seguridad electrónica. Con la presentación de Blaupunkt estamos sumando a nuestra oferta el segmento de intrusión, enfocado principalmente en el mercado domiciliario y comercial”, explica Fernando Mengoni, CEO de Grupo MF, acerca de la empresa.

Blaupunkt, marca alemana reconocida en el rubro del audio de automóvil, desarrolló sistemas premium de alta gama para servicios de alarma, vigilancia y domótica. Con más de 90 años de trayectoria, la compañía creó diversas series de sistemas dedicados específicamente a la seguridad del hogar, oficina, negocio e industria, renovando

la detección, protección y control a través de la videovigilancia directa desde smartphones, tablets u ordenadores conectados a la red. La detección de un intruso no solo puede ser seguida en vivo y en directo sino que a su vez es notificada de forma inmediata vía mail, SMS, llamada o mensaje de voz.

– ¿Por qué eligieron Blaupunkt?

– En Grupo MF tenemos dos canales de negocios bien diferenciados: por un lado hacemos grandes obras de integración para supermercados y correos, y por otra parte mantenemos el canal directo de atención al gremio y provisión de mercadería al pequeño consumidor. Blaupunkt presentó su unidad de negocios de sistemas de intrusión en Europa del Este hace unos tres años y buscaban un representante en esta región. Grupo MF tiene sucursales en Chile y Colombia, por lo que podíamos satisfacer esa necesidad del fabricante y llegamos a un acuerdo para representarlos en Latinoamérica.

– ¿Qué aporta la marca Blaupunkt a Grupo MF?

– Blaupunkt es una empresa que, luego de 75 años de ser una de las líderes del mercado del audio para el sector automotriz, desarrolló tecnología

inalámbrica para paneles de alarma de alta gama, enfocada en consumidores que exigen una gran performance del producto. Aunque inicialmente ese fue el foco del negocio, nuestra empresa notó que también podíamos incursionar en otros segmentos del mercado, ya que contamos con un producto altamente competitivo y de buena relación costo-beneficio. Como primera meta, en Grupo MF nos propusimos dar a conocer el producto, que no solo se enfoca en alarmas de intrusión sino que también ofrece funciones de domótica, lo que permite manejar luces, persianas, etc. a través de la misma central. Esto agrega confort a la seguridad.

– ¿Qué complejidades ofrecen estos sistemas?

– Se trata de sistemas totalmente autoinstalables, por lo que las complejidades, para aquellos que están en el negocio, serán mínimas. De todas maneras, tenemos un departamento técnico propio capaz de resolver las situaciones que puedan surgir en una instalación. Para ello, nos capacitamos al fabricante para luego poder trasladar ese conocimiento a nuestros clientes. Son muchas más las ventajas que las complejidades que ofrece el sistema Blaupunkt, entre ellas, que es 100 % in-

DSC

From Tyco Security Products

**Encontrá
la solución
perfecta
para tus
proyectos**

• **INTRUSIÓN**



VIDEO VIGILANCIA IP · AHD · CCTV
CONTROL DE ACCESO · INTRUSIÓN
INFRAESTRUCTURA · INCENDIO · ENLACES

► **DISTRIBUIDOR OFICIAL**

 **SELNET**
Soluciones Integrales

 /SELNETSEGURIDAD  /SELNETSA - TEL.: 4943-9600 - PATAGONES 2613 - C.A.B.A - WWW.SELNET-SA.COM.AR

alámbrico. Si bien existen en el mercado este tipo de sistemas, todos tienen algún componente cableado –como una sirena exterior, por ejemplo–, situación que en Blaupunkt no se da.

– **¿Cuáles son los segmentos de mercado a los que apuntan?**

– El mercado, sobre todo el domiciliario y comercial, siempre requiere soluciones tecnológicamente avanzadas que no interfieran con la estética. Los productos Blaupunkt, al ser completamente inalámbricos, cumplen con ese requisito. La marca de por sí vende, ya que es reconocida en el mercado y cuida absolutamente todos los detalles: desde la estética del producto hasta su presentación. Esto contribuye a instalarla en un segmento que requiere rapidez en la solución, mínima interferencia en la obra y cuidado en el resultado final.

– **¿Es una solución cerrada?**

– Sí, se trata de una solución que viene directamente de Alemania, con un desarrollo tecnológico de avanzada. Lo que presentamos en Intersec es tan solo una parte de las posibilidades que ofrece el sistema, ya que quisimos ser muy puntuales en lo que mostramos. Al agregar las funciones de domótica y nuevos servicios que se incorporarán más adelante, como la posibilidad de manejar un portero visor desde la central, estaremos ofreciendo un abanico de opciones muy favorables para el usuario.

– **¿Cuál es el compromiso con la marca?**

– Blaupunkt tiene trazados distintos objetivos para la región, objetivos que son plenamente alcanzables en el corto plazo, por lo cual posicionar la marca no será una tarea compleja. El desafío más grande es presentar la marca por fuera del segmento de audio automotriz, donde está plenamente posicionada. Para eso vamos a dar a conocer la experiencia tecnológica de la compañía, y luego enfocarnos en el producto. Contamos con un departamento de marketing digital que ya está armando las campañas destinadas a relacionar a Blaupunkt con el segmento de home security y estamos delineando conjuntamente con la marca acciones como roadshows, donde presentaremos cada uno de los productos a nuestros clientes, quienes conforman nuestro segmento de mercado más importante.

– **¿Probaron la integración del producto con otras soluciones?**

– Nuestro primer acercamiento con el producto fue en una instalación de antenas EAS que hicimos conjunta-



Fernando Mengoni

Manuel Paul

mente con un sistema de CCTV de Hikvision, uno de nuestros socios de negocios. Allí vimos la posibilidad de incorporar Blaupunkt para terminar de cerrar una solución integral. Desde entonces ofrecemos al sector del comercio, a precio diferencial, la posibilidad de un sistema de seguridad completo: antenas, CCTV e intrusión. Ya llevamos unas cuantas instalaciones completas que nos sirvieron, además, para testear el producto en campo, lo cual nos dio realmente muy buen resultado. Hay que entender también la situación de quien quiere proteger su comercio, que tiene una inversión muy grande: el alquiler, la mercadería, los seguros, los empleados... Todos esos factores hacen que, a la hora de ofrecerles un sistema de seguridad, deban cuidarse aspectos como la financiación para que puedan lograr esa protección. Eso, el cliente lo agradece y se embarca en un proyecto que, quizá, de otra manera no podría hacerlo.

– **¿Qué distingue a Grupo MF como empresa?**

– Una de las ventajas de MF es que somos y venimos de la instalación de sistemas, por lo cual podemos pensar cuál es el servicio y la oferta que podemos hacerle al cliente. Esta compañía nació como una empresa unipersonal y se transformó en una empresa familiar. Hoy somos una PyME que logró un ambiente de trabajo muy participativo, donde cada uno de los integrantes es tenido en cuenta y todos tenemos un rol importante dentro de la empresa. Esto se transmite al cliente, quien lo valora porque saben que van a ser escuchados y atendidos de manera dinámica, que van a lograr una solución para trasladar a sus propios clientes.

– **¿En qué sector creen que pueden lograr mayor crecimiento?**

– Creemos que tenemos posibilidades de crecer en todos los segmentos del

mercado. Más allá de la situación de Argentina, tenemos un crecimiento mensual sostenido, quizá –y paradójicamente– producto de lo que estamos viviendo como sociedad. El crecimiento como empresa también nos trae obligaciones. Entre ellas, crecer en estructura e incorporar personal para poder seguir ofreciendo la atención que nos caracteriza. Nos obliga a invertir en desarrollo y ya estamos trabajando con un software de gestión para poder agilizar la operatoria diaria. Nos gusta la tecnología y por eso estamos buscando permanentemente nuevas opciones y soluciones, para nosotros como empresa y para nuestros clientes. Estamos convencidos de que nuestra sociedad con Blaupunkt nos va a ayudar a crecer como compañía, complementando nuestras otras soluciones.

– **¿Cuáles son sus expectativas como empresa?**

– Como empresa no somos muchos por nómina, pero damos trabajo y soporte de manera directa a muchas personas en toda la Argentina. Nuestros colegas hacen mucho esfuerzo para crecer y nos obligan a esforzarnos para cumplirlos, lo que termina por empujar el crecimiento de todos. Cerramos muchos proyectos en el interior del país que incluyen la instalación, pero como tenemos colegas que nos compran, les derivamos el total del trabajo a ellos y nosotros les enviamos los productos. Esta es nuestra manera de generar trabajo: ayudamos a quien nos compra que, en definitiva, es quien nos hace crecer. Es un esquema que nos da muy buenos resultados y que no tenemos intenciones de abandonar. ■

UNIDADES DE NEGOCIOS

- Sistemas EAS.
- Videovigilancia.
- Sistemas de intrusión.

Q.IHAN

**Encontrá
la solución
perfecta
para tus
proyectos**

• VIDEO VIGILANCIA AHD



VIDEO VIGILANCIA IP · AHD · CCTV
CONTROL DE ACCESO · INTRUSIÓN
INFRAESTRUCTURA · INCENDIO · ENLACES

► DISTRIBUIDOR OFICIAL

 **SELNET**
Soluciones Integrales

 /SELNETSEGURIDAD  /SELNETSA - TEL.: 4943-9600 - PATAGONES 2613 - C.A.B.A - WWW.SELNET-SA.COM.AR

NUEVA MARSHALL 2017

+ SOLUCIONES PARA EL INSTALADOR



NUEVO SOFTWARE MÁS POTENTE

TECLADO DE PROGRAMACIÓN Y USO INCORPORADO

AVISO BATERIA BAJA DE SENSORES POR SMS

INCORPORACIÓN DE DATOS DEL INSTALADOR

REPORTE ANUAL POR SMS CON DATOS DEL INSTALADOR

NOVEDAD! INCORPORACION DATOS DEL INSTALADOR

El instalador podrá incorporar sus datos de contacto al panel, como ser su nombre y teléfono. Cuando Marshall GSM informe batería baja de algún sensor o realice el reporte anual, le indicará al usuario los datos de su instalador. Esto facilita la gestión comercial al instalador y le ofrece la posibilidad de generar una nueva venta o servicio técnico. **MARSHALL GSM TRABAJA POR USTED, MARSHALL GSM LE HACE GANAR MAS DINERO!**



NUEVO! SENSOR IRIS PET 25 KG

- ✓ Antimascotas seleccionable de 5 a 25 kg.
- ✓ Distancia de cobertura seleccionable de 5 a 15 metros!
- ✓ Excelente desempeño RF
- ✓ Aviso de batería baja por SMS



NUEVO! MAGNETICO PULSAR RF

- ✓ Excelente desempeño RF
- ✓ Aviso de batería baja por SMS
- ✓ Amplio GAP evitando falso disparo
- ✓ Ultra bajo consumo.
- ✓ Led indicador de transmisión.

www.securityfactory.com.ar

ventas@securityfactory.com.ar | Granaderos 379, CABA | (011) 4633 3538

INDUSTRIA ARGENTINA



Encontrá la solución perfecta para tus proyectos

• VIDEO VIGILANCIA IP



VIDEO VIGILANCIA IP · AHD · CCTV
CONTROL DE ACCESO · INTRUSIÓN
INFRAESTRUCTURA · INCENDIO · ENLACES

► DISTRIBUIDOR OFICIAL

 **SELNET**
Soluciones Integrales

Nyken Automatismos

Calidad en fabricación de motores

Gracias a su trayectoria y al conocimiento adquirido a lo largo de su historia, Nyken ofrece al mercado productos diferenciales para la automatización de aberturas. Juan Carlos Laruccia, Gerente general de la compañía, habla sobre el valor agregado de los motores que fabrican.



NYKEN AUTOMATIZACIÓN

+54 11 4441-1060/6628

marketing@portonesbari.com.ar

www.portonesbari.com.ar

/nykenautomatizacion

Nyken Automatismos es una empresa argentina dedicada a la fabricación integral de automatizaciones para portones levadizos y corredizos con un alto valor añadido en diseño y tecnología. Su planta industrial, situada en San Justo, provincia de Buenos Aires, es el centro de desarrollo tanto de la electrónica microprocesada como de todas las piezas que componen sus equipos. Precisamente en el área electrónica ha logrado desarrollar una alta funcionalidad gracias a la versatilidad del diseño con microprocesadores, complementado por un software a medida de cada movimiento.

“Buscamos estándares de calidad elevados y ser valorados por nuestros colaboradores y clientes por el prestigio y confiabilidad de nuestros productos, tanto en el mercado de portones como en el de automatizaciones. Nuestra meta no es solo proveer equipos al instalador, sino que buscamos asesorar, colaborar y generar vínculos de mutuo beneficio en el tiempo”, explicó Juan Carlos Laruccia, Gerente general de Nyken Automatismos.

Consolidada en el mercado argentino y con proyección internacional, sus productos son cada vez más requeridos. La empresa cuenta con una planta industrial moderna, acondicionada con maquinaria de última generación, lo cual le permite desarrollar constantemente nuevos productos. Iniciaron como servicio técnico en aberturas automatizadas, primero para clientes res-



sidenciales y luego para consorcios. La empresa fue ganando experiencia y aprendiendo algunos secretos de la profesión: “Nos involucramos cada vez más en el tema, lo cual nos llevó a fabricar portones. Y luego, junto con nuestro equipo de ingenieros, desarrollamos lo que hoy nos permite aportar algo más al mercado: el diseño y fabricación tanto de la abertura como de la automatización”, señaló Laruccia acerca de la trayectoria de la compañía.

DIFERENCIAL TECNOLÓGICO

En el mercado existe una amplia gama de productos para automatizar puertas y portones y cuando el usuario o instalador no es experto, suele guiarse por precio o apariencia a la hora de elegir. Pero, ¿qué factores deberían tenerse en cuenta a la hora de adquirir un producto que contribuye a la seguridad de cada hogar o comercio?

En materia de automatismos, la oferta es muy variada: hay motores nacionales e internacionales a precios muy similares y con características cada vez más atractivas. Pero en el momento de la elección no debe dejarse de lado la funcionalidad para la que se requiere el producto: automatizar el movimiento de la abertura. Por esta razón, los materiales con los que están fabricados

los motores son los que realmente deben tenerse en cuenta. Por lo general, los componentes de los equipos más económicos son de plástico, lo que explica su precio.

Según detalló Juan Carlos Laruccia, “las piezas clave a tener en cuenta en un motor corredizo son los engranajes, la sección de eje, la corona, los rodamientos, el eje del motor, el estator y la cremallera. Un equipo económico funcionará correctamente durante los primeros meses y asumiendo que esté instalado en un portón liviano; la diferencia estará marcada en el tiempo de vida útil”.

“Los materiales que utilizamos en Nyken son los más resistentes y funcionales, lo cual nos permite garantizar su desempeño. Trabajamos con engranajes de acero, coronas de bronce, rodamientos en caja de aluminio y rotores y estatores de gran tamaño, que otorgan la potencia necesaria para movilizar portones pesados. Por último, instalamos una cremallera de hierro en ángulo de 1,5 m, asegurando la continuidad del dispositivo” concluyó Laruccia. ■

RUBROS

- Automatismos para portones

LA SEGURIDAD QUE SÓLO TE PUEDE DAR
EL RESPALDO DE UN **PUMA**



LEVADIZO

PUMA

Versiones: STD / MAX / SP
Velocidad: 15 a 11 seg. (Según versión).
Límites de empleo: 8 / 10 / 7 m².
Fines de carrera: eléctricos, incorporados y regulables.
Placa electrónica: F1M V4 SMD.
Garantía: 1 año.



CORREDIZO

MARA

Versiones: 500 / 700 / 1TN
Velocidad: Estandar Z= 14 8.5 m/min.
Límites de empleo: 500kg. / 700kg. / 1Tn.
Placa electrónica: BAS V4 SMD.
Garantía: 1 año.

FEROZMENTE SUPERIORES

www.nykenautomatizacion.com.ar

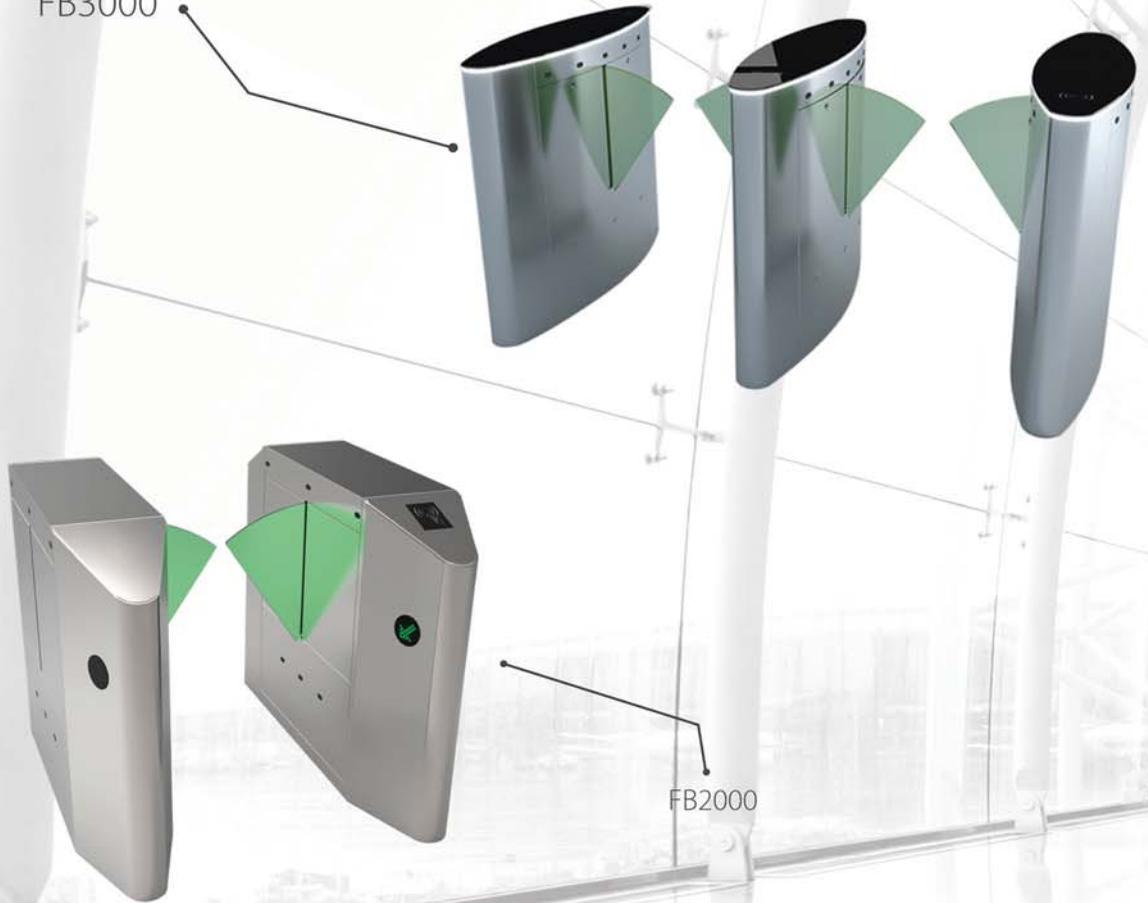
Centro de atención al cliente

Todo lo que el gremio instalador necesita para su actividad, repuestos, asesoramiento y soporte técnico.
Tel. 011 4441-1060 y líneas rotativas.

NYKEN
AUTOMATIZACIÓN DE ACCESOS

MOLINETES

FB3000



FB2000

Los molinetes ZKTeco son la solución perfecta para el control de acceso físico, utilizado para gran variedad de aplicaciones tales como entrada de oficinas, instituciones públicas, bancos, aeropuertos...

Son rápidos, seguros y sencillos de utilizar. Fabricados con acero inoxidable de la más alta calidad confieren robustez y un bajo coste en mantenimiento. Todos los modelos presentan tres opciones: estándar (sólo carcasa), Proximidad o sensor de huella.

DETECTORES DE METAL

D2180S

- LED indicador en los paneles laterales
- 18 zonas de detección
- Alarma simultánea de múltiples zonas
- 256 niveles de sensibilidad
- Conteo automático de personas y alarmas
- Intensidad de alarma mostrada en el panel
- Contraseña de programación



DETECTOR DE METAL DE MANO



D100S

Con batería de litio y alarma de sonido con vibración

Maynar S.R.L.

Entrevista a Augusto Makar

Reconocida en el mercado a través de los sistemas Lenox para control de acceso y presentismo, la empresa potencia a Tanyx como unidad de negocios especializada en productos para seguridad electrónica aliada a marcas como Foscam, Dahua, Qihan y, recientemente, Wisnetworks.



MAYNAR S.R.L.

+54 11 4108 8400

info@sistemaslenox.com.ar

www.sistemaslenox.com.ar

Maynar S.R.L., empresa argentina con más de quince años de trayectoria en el mercado, está dividida en dos unidades de negocios bien diferenciadas: por un lado Lenox, empresa dedicada especialmente en el desarrollo de software para el control de personal, acceso, visitas y videovigilancia, que tiene previsto seguir desarrollando nuevas aplicaciones para la seguridad electrónica en los próximos años siempre agregando valor no solo con software sino con su servicio de preventa, postventa, instalación y soporte técnico.

“Hace seis años presentamos al mercado Tanyx, una unidad de negocios cuyo objetivo es proveer sistemas de seguridad electrónica a nuestros distribuidores e instaladores a lo largo de todo el país, para lo cual los estamos visitando en forma personalizada con la finalidad de que prueben nuestros productos y, a su vez, establecer una relación de confianza con ellos”, explica Augusto Makar, Gerente operativo de Maynar, acerca de la conformación de la empresa.

En cuanto a las marcas que representa Tanyx se encuentra Foscam. “Hace más de cinco años que trabajamos estos productos y nos dieron realmente muy buen resultado. Recientemente incorporamos a nuestras oferta de CCTV las marcas Dahua y Lenox by Qihan), ambas con excelente relación precio-calidad para nuestros instaladores y distribuidores”, señala.



– ¿Cuál fue la última incorporación de la empresa?

– Para poder brindar una solución de videovigilancia más completa sumamos a nuestros productos toda la línea de dispositivos para conectividad inalámbrica de Wisnetworks, una marca que ya es ampliamente conocida en los mercados asiático y europeo y esperamos posicionarla en nuestra región. Se trata de productos de excelentes prestaciones, compatibles con otras marcas del mercado, por lo que estamos seguros de que vamos a instalar el conocimiento de marca de manera muy rápida.

– ¿Solo distribuyen productos o participan de manera directa en las instalaciones?

– Con la marca Lenox nos enfocamos en empresas de mediano y gran tamaño, brindando soluciones para el control de asistencias y acceso con instalación y soporte técnico constante. Tanyx se enfoca en distribuidores, instaladores, integradores y en menor medida al consumidor final. Para poder lograr la convivencia sana de esa multiplicidad de clientes lo que hacemos es diferenciar precios por categoría, con lo cual no estamos compitiendo con nuestros clientes por una misma venta.

– ¿Cuáles son las principales estrategias para posicionar las marcas?

– Este año estuvimos haciendo presentaciones con buenos resultados en el interior argentino, que repetiremos en los próximos meses y seguramente planificaremos también para el próximo. No programamos grandes eventos sino que buscamos un contacto más personal con aquellos pequeños distribuidores del interior que buscan crecer en la distribución de productos con una marca confiable y el aval de una empresa de trayectoria. Nuestra intención no es, por el momento, hacer roadshows de gran convocatoria sino más bien enfocarnos en un contacto más personalizado, que nos permita el conocimiento mutuo para poder establecer relaciones comerciales basadas en la confianza y apostando al largo plazo.

– ¿Qué tecnología encontraron que tuvo mayor recepción?

– Sin dudas, todo lo que tiene que ver con la tecnología IP. Si bien los productos IP ya llevan varios años en el mercado, y a través de distintas marcas, no es tan frecuente el contacto del instalador o distribuidor del interior del país con este tipo de productos. Por otra parte, lo que contribuye a la

Tanyx

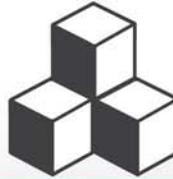
Seguridad Electrónica



Asesoramiento
Pre y Post Venta



Laboratorio Técnico
Propio



Stock Permanente y
Garantía Extendida



Capacitación en Toda
la Línea de Productos

Importador y Distribuidor Mayorista de Seguridad Electrónica

FOSCAM



ahua
TECHNOLOGY



LENOX by
QIHAN



WIS
NETWORKS



POLARIS
energy systems



Synology®



ZKTeco





difusión es poder ver el producto, probarlo y hablar con el distribuidor para conocer más acerca de la marca.

– Una vez establecida la distribución, ¿cómo instrumentan la capacitación y el soporte?

– La capacitación a nuestros clientes es constante, ya que siempre el contacto se establece a través de un asesor técnico con amplios conocimientos del producto. Además, ofrecemos capacitaciones en modalidad webinar y estamos armando capacitaciones presenciales para el próximo año. La idea es continuar posicionando nuestras marcas a través del contacto personal con nuestros clientes para luego, sí, armar una estrategia de comunicación más masiva. Por otra parte, contamos con el completo apoyo de cada una de las marcas que representamos, tanto desde el aspecto técnico como desde el marketing, para poder consensuar estrategias conjuntas.

– ¿Ven un crecimiento en el mercado?

– Sin dudas es un buen año. Después de algunos inconvenientes que pasó

nuestro sector en general, muchos de los cuales pudimos salvar gracias a la planificación, se nota un crecimiento general de la actividad. Aumentó el número de consultas y se potenciaron las ventas, aunque todavía estamos lejos de períodos anteriores de la industria. No podemos quejarnos, de todas maneras, ya que vemos una curva de crecimiento leve pero sostenida, lo cual es muy importante. Afortunadamente siempre pudimos organizarnos para poder responder con stock a las demandas de nuestros clientes, lo cual nos dió una base de sustento que nos permitirá crecer en los próximos meses.

– ¿Cuáles son las expectativas como empresa?

– Maynar comenzó hace más de veinte años con alarmas para autos y pre-

tendedores telefónicos. Hace diez años que trabajamos con los relojes Lenox, marca que ya está plenamente posicionada en el mercado. Si bien llevamos algunos años trabajando, notamos que este año que con la incorporación de la unidad dedicada a seguridad electrónica y de marcas como Wisnetworks, Dahua y Lenox by Qihan, sumadas a Foscam, podemos fortalecer un sector altamente competitivo. El nombre de cada una de nuestras representadas habla a las claras de la importancia y responsabilidad que tiene para nosotros el sector; nos sentimos reconocidos como empresa al poder contarlas entre nuestros productos. Creemos que las condiciones están dadas para que el crecimiento, tanto del mercado como de la empresa, continúe por este camino. ■

LENOX, TECNOLOGÍA DE AVANZADA

Lenox tiene, en el mercado argentino, una imagen de tecnología de avanzada en electrónica que ofrece al sector productos de probada calidad. Entre ellos:

- Relojes de control de personal por proximidad, huella dactilar y reconocimiento facial.
- Controles de acceso por proximidad, huella dactilar y reconocimiento facial.
- Controles de ronda por proximidad.
- Cerraduras electromagnéticas y accesorios varios.

Maynar S.R.L., distribuidora de la marca, ofrece a sus clientes:

- Departamento de Desarrollo de software: prioriza en las implementaciones los requerimientos de los clientes a fin de disminuir sus tiempos y costos operativos, aumentando así la eficiencia y mejora continua.
- Departamento de Ventas: permanentemente capacitado, colabora orientando al cliente a elegir el producto que mejor se adapte a sus necesidades.
- Departamento de Instalaciones: brinda servicios integrales al cliente, apoyo técnico y soporte logístico con soluciones y diseño para cada caso particular.
- Departamento de Soporte técnico y posventa: personal debidamente entrenado proporciona asistencia, servicio o información, ayudando al usuario a resolver dudas o capacitándolo en el uso de los equipos, tanto en modalidad online como por línea telefónica.



Seguridad Electrónica



Importadores y distribuidores mayoristas - Venta al gremio - Envíos al interior

Nuevos estándares
analógicos de alta definición



Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires
+5411 - 4205-6379 / 5368-0503 Nextel ID 672*1828

@ info@lantronica.com.ar

www.lantronica.com.ar



CONTROL DE ACCESOS

CONTROLADORES BIOMÉTRICOS

DS100 – RELOJ DE PERSONAL

Capacidad 3.000 huellas / 10.000 tarjetas. Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP. Menú en español con mensajes hablados en español. Doble lector de Huella. Slot SD. Maneja timbres de turnos horarios. Lector de proximidad EM MARINE incorporado. Almacenamiento 100.000 transacciones. Salida / Entrada Wiegand 26. Fichaje por Tarjeta, Huella y/o PIN. Incluye Software de gestión. Alimentación 12V2A (No incluida)



SF101 – CONTROL DE ACCESOS

Capacidad 200 huellas / 100 tarjetas
Comunicación RS-232, RS-485, USB Cliente
Lector de proximidad EM MARINE incorporado
Almacenamiento de 30.000 transacciones
Apertura de 1 puerta. Entrada de sensores
Permite el manejo de 1 pulsador
Salida Wiegand 26. Accesos por tarjeta y/o huella. Apto exterior
Incluye Software de gestión
Alimentación 12V2A (no incluida)



L5000

Cerradura electrónica de huella + pin
500 huellas / 100 pin / 30000 eventos
Más cerradura mecánica con 2 llaves
Incluye software de gestión



E9 – RELOJ DE PERSONAL

Capacidad 2.200 huellas / tarjetas
Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP
Menú en español con mensajes hablados
Lector de proximidad EM MARINE incorporado
Almacenamiento de 50.000 transacciones
Salida/Entrada Wiegand 26
Fichaje por tarjeta, huella y/o PIN
Pantalla color. Incluye Software de gestión
Alimentación 5V2A (incluida)

MULTIBIO 700 –ID

Control de Accesos y Reloj de personal MULTIBIOMETRICO
Reconocimiento Facial – Huella – Proximidad.
Capacidad: 3.000 rostros, 5.000 huellas digitales y 10.000 tarjetas. Almacenamiento: 100.000 registros.
Identificación: 1:1 o 1:N, solo huella digital, solo facial o facial + huella digital, proximidad.
Display: TFT color 3" en español touchscreen
Mensajes hablados. Comunicación TCP/IP.
Incluye software.



LECTORES DE PROXIMIDAD

LECTOR DE PROXIMIDAD D9000

Lector de largo alcance: 10 metros, ideal control vehicular, estacionamientos. Salida wiegand 26 bits / RS232
Software Configurable.



HM9301

Lector tecnología INDALA MOTOROLA + HID 125 KHZ, integrados en el mismo lector con salida Wiegand 26 Bits. Alimentación 5 a 16VCC. APTO EXTERIOR.



LANHM6002 HM6003 HM6005

Lectores de proximidad salida Wiegand 26 bits / RS232.
Para tarjetas Em marim
HID 125 khz
Mifare (tarjetas Sube)



D301 USB

Lector de proximidad EM-Marin 125khz
Puerto USB. Teclado emulador



F8

Control de acceso y personal.
5000 Huellas + 10000 Proximidad.
RS232 / RS485 / TCP/IP. Incluye soft y web server incorporado.



Sc403 RELOJ DE PERSONAL Y CONTROL DE ACCESO

Capacidad 30000 usuarios tarjeta y/o pin
Comunicación RS232-RS485-TCP/IP con Software. Lector incorporado



CONTROLADORES DE ACCESO AUTÓNOMOS

HM1000E

Controlador autónomo. 1.000 usuarios
Tarjeta de proximidad con tecnología EM-Marin
Programable por control remoto. Apto exterior
Memoria no volátil. Entrada aux. Wiegand 26 Bits
Sin comunicación ni reportes



Tecnología emmarin - Mifare - HID

ACP11EM – ACP11M – ACP11H

Control de acceso autónomo p/1000 usuarios. Pin y/o tarjeta.
Sin reporte. Lector incorporado. Entrada Wiegand auxiliar.
Opcional tarjetas HID 125 khz, Mifare (tarjetas SUBE), Emmarin.

TARJETAS Y TAGS

Tags de proximidad EM 125 KHz.
Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell.
EM 125 KHz - HID - Mifare - UHF915 Mhz.
Llaveros y sobres porta credenciales.



PLACAS



C3-100

Manejo de 1 puerta. Hasta 20.000 tarjetas y 100.000 registros - Soporta 2 lectoras por protocolo Wiegand 26 Bits. Software de administración basado en Web con monitoreo en tiempo real.

C3-200

Manejo de 2 puertas - Soporta hasta 30.000 y hasta 100.000 registros - Soporta 4 lectoras de tarjetas (2 de entrada y 2 de salida) - Software de administración basado en web.

C3-400

Manejo de 4 puertas. Hasta 30.000 tarjetas y 100.000 registros - Hasta 4 lectoras de entrada por protocolo Wiegand 26 Bits - Apertura de puertas con múltiples tarjetas. Función anti-passback.

CERRADURAS



300s / E600LED
Cerradura electromagnética de 300Lb/600Lb



HERRAJES DE SUJECIÓN

PULSADORES



KS-33
Botón para apertura de puerta
Con llave, Acero inox.

Metálicos - ABS - Emergencia - Sin Contacto

Importadores y distribuidores mayoristas

Venta al gremio

Envíos al interior



CCTV

CÁMARAS Y DOMOS FIJOS Sensor de video 1/3 CCD Sony



DMPX36/60
Domo antivandálico
700 TVL. Filtro IR mecánico

CM80020M
800 TVL
Filtro infrarrojo
Lente 3.6



**DM80020M
DP80020M**
800 TVL
Infrarrojo 24 led
Filtro IR mecánico



**DPPX-VAR
FILTRO IR MECANICO**

Domo color fijo.
Gabinete plástico.
Sensor de video 1/3" color
CCD SONY PAL
Resolución: 700 líneas de TV
Iluminador infrarrojo 36 LED - 30 metros
Lente de varifocal de 2.8 a 12 mm.



CÁMARAS OCULTAS

COPIR - AR
Sensor video 1/3" Color CCD SONY
700 VL. 12VDC -0,1 LUX
Lente 3.6 mm / 6 mm



CÁMARAS ZOOM Y PTZ

PTZ-HH9781

Cámara CCD Sony-480TLV
0.1lux zoom 30x ópticos infrarrojo
100 mts protocolo Pelco P/D Presets
Alta velocidad de paneo 60°/seg giro 360°
Apto montaje exterior
Soporte de pared
Alimentación 12V5a



PTZ410

Cámara CCD Sony EFFID
650 TVL Color / 700 TVL B/N
Zoom 12x ópticos - Autofoco
RS-485 - Protocolo Pelco P/D
Giro 360° - Apto montaje en exterior
IP65- Soporte de Pared
Alimentación 12V2A



DVR TRÍBRIDAS

Soporta cámaras analógicas, IP y AHD.



4-AHD-1020H

Stand alone AHD 4 canales de video u 8 IP / 4 canales de audio analógicos / Soporta 1 disco SATA / Salidas HDMI, VGA, alarma y PTZ / Modo DVR: grabación 4* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8*720p / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router)

16-AHD-3010HS

Stand alone AHD 16 canales de video / 1 canal de audio / Soporta 1 disco SATA hasta 8Tb / Salidas HDMI, VGA, PTZ / Modo DVR: grabación 16* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8*720p o 4*1080p o 20 en 960H / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router).

8-AHD-2010HS

Stand alone AHD 8 canales de video / 1 canal de audio / Soporta 1 disco SATA / Salidas HDMI, VGA, alarma y PTZ / Modo DVR: grabación 8* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8*720p / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router)



CÁMARAS

DMH-36

Domo color fijo metálico
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p (PAL)
Iluminador infrarrojo 20m.
Lente 3.6mm
Apto exterior



CMHD-20M

Cámara metálica
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p
Iluminador infrarrojo 20m.
Lente 3.6mm
Apto exterior



CMHD-60M

Cámara metálica
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p (PAL)
Iluminador infrarrojo 60m.
LED Array
Lente 6mm
Apto exterior



DM720P-VAR

Domo color fijo metálico
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p (PAL)
Iluminador infrarrojo 30m.
Lente varifocal 2.8 a 12mm
Apto exterior



CM720P-35MVAR

Cámara metálica
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p
Iluminador infrarrojo 35m.
Lente varifocal 2.8 a 12mm
Apto exterior



CMHD-35MVAR

Cámara metálica
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p
Iluminador infrarrojo 35m.
Lente varifocal 2.8 a 12mm
Apto exterior
Borón OSD. Menú en pantalla
PAL-B/NTSC seleccionables.



ACCESORIOS

CONECTORES

BNC Crimpeable/tornillo
Derivadores y plugs de alimentación
Adaptadores de BNC-RCA

GL213

Soporte interior plástico para cámaras



UTC

Herramienta para configurar mediante el cable de video. Para cámaras que soportan función UTC.



GABINETES Y SOPORTES GL605

Gabinete aluminio 37 cm simil Pelco
Cierre hermético con soporte



BALUNES

Transceptores de video para cable UTP
300-1200-1800 mts. color.
1-4-8-16 canales.



UPS 550

UPS APC Bx550ci, 550va,
3 tomas de salida,
incluye batería.



FUENTES

Fuentes switching de 12 VCC
1A / 2A / 5A



Tekno Homes S.A.

Entrevista a Mariano Rubinstein

Hace más de diez años que Tekno Homes ofrece al mercado productos orientados a la seguridad y confort, proveyendo sistemas de última generación para control de acceso y cajas de seguridad con tecnología biométrica. Representa a ADEL y U-Tec con exclusividad.



TEKNO HOMES S.A.

-  +54 11 5031 1964
-  info@teknohomes.com
-  www.teknohomes.com
-  +54 9 11 3205 4803
-  /teknohomes
-  @teknohomes
-  @teknohomes



Desde hace más de una década, Tekno Homes está orientada a satisfacer las necesidades tecnológicas en materia de seguridad y confort para el hogar, oficinas, comercios, hoteles y todo tipo de edificios. Desde 2005, cuando incorporó los productos biométricos residenciales ADEL para su distribución (marca de la cual es importador exclusivo), ofrece a sus clientes algunos de los sistemas biométricos de control de acceso y cajas de seguridad más seguros y avanzados. “Todos nuestros productos pasan por rigurosos controles de calidad y son verificados uno a uno antes de ser entregados a cada cliente, además de contar con variadas y diversas certificaciones in-

ternacionales de calidad. Entre ellas, UL”, destacó Mariano Rubinstein, Presidente de Tekno Homes, acerca de los productos que la empresa importa y distribuye.

Tekno Homes ofrece al sector una línea completa de cerraduras biométricas: desde los modelos con pestillo simple, pasando por los modelos con cerradura multianclaje especiales para puertas blindadas y hasta las más modernas con tecnología Bluetooth, touchscreen y control desde una aplicación para celular. Ha distribuido e instalado miles de unidades a usuarios particulares como, a distribuidores, desarrolladores inmobiliarios y empresas constructoras. “La confiabilidad y tecnología de nuestros productos es el motivo por el cual nuestros clientes nos siguen eligiendo para sus proyectos”, agregó el directivo.

LA EMPRESA

“Comenzamos en 2005 a importar cerraduras biométricas de uso residencial. Fueron las primeras de este tipo que hubo en el mundo: hasta ese momento solo se comercializaban los controladores de asistencia y algunos controles de acceso con huella digital pero orientados al mercado corporativo”, explicó Rubinstein acerca de los inicios

de Tekno Homes. “Vimos que con este tipo de tecnología podíamos acceder a un mercado que no estaba siendo atendido y nos enfocamos en él, con muy buenos resultados y posicionándonos como uno de los líderes del segmento desde entonces. Empezamos con dos modelos muy básicos y hoy contamos con una de las más amplias variedades de cerraduras biométricas del mercado y con la representación de dos de las empresas más importantes del sector”, continuó.

– Después de ese primer producto, ¿hacia dónde se orientó la empresa?

– Siempre nos mantuvimos en ese nicho. Habíamos logrado captar la atención de un sector que no tenía oferta hasta ese momento y comenzamos a especializarnos en él. Después de esa primera cerradura, totalmente autónoma, seguimos incorporando opciones para nuestros clientes: sumamos nuevos modelos y después incorporamos cajas de seguridad y módulos multipropósito con tecnología biométrica.

– ¿Cuáles son las principales marcas que representan?

– Comenzamos en 2005 importando cerraduras ADEL y firmamos este año





¡LANZAMIENTO MUNDIAL!

tekno**smart**

UltraLoq UL3 BT



- Bluetooth 4.0 Low Energy Connectivity
- Teclado Táctil Anti-espías
- Acceso con Huella Digital
- ¡Knock Knock y abrí!
- Llave Mecánica de Backup
- Sensible
- Duración de las pilas: hasta 1 año
- Sólida y Resistente
- Interface Intuitiva
- 3 Modos de Funcionamiento



Líderes en el mercado de control de acceso biométrico residencial.
Stock permanente de productos. Atención especial al gremio.

ADEL® Desde 2005, Importador y distribuidor exclusivo.

UltraLoq



Importador y distribuidor exclusivo.

Tekno Homes S.A.
+54 (11) 5031-1964 / Whatsapp: +54 (911) 3205-4803
Av. Congreso 2171 Piso 5°A / (C1428BVE), C.A.B.A., Argentina
email: info@teknohomes.com

www.teknohomes.com
 teknohomes
 @teknohomes
 @teknohomes

TEKNOHOMES®
Seguridad Digital y Confort para tu vida



un convenio de distribución exclusiva con U-Tec Group de Estados Unidos. ADEL es una empresa nacida en el mercado de las cerraduras para hotelería que luego incorporó biometría a sus productos, convirtiéndose en una de las más grandes del sector y de la cual somos importadores y distribuidores exclusivos para todas sus líneas de productos en Argentina. En cuanto nuestra otra representada, U-Tec, es un gigante con una visión muy avanzada de la tecnología; cuenta con dos plantas de producción en Shanghai e instalaciones que están equipadas con tecnología de última generación. La fábrica tiene más de 5.000 m² de superficie, utiliza materiales compatibles con la preservación del medioambiente y sus instalaciones tienen certificación ISO 9001. Además, U-Tec está construyendo una nueva fábrica en Yancheng, provincia de Jiangsu, China, que ampliará su capacidad de producción, alcanzando casi 56.000 m² de superficie.

– ¿Cuál es su modelo de negocios?

– Todos los productos que trabajamos, los trabajamos con exclusividad. Somos importadores y distribuidores de nuestras marcas y estamos habilitadas por ellas para comercializarlas tanto de manera mayorista como minorista. Nuestra idea es potenciar la cadena de distribución buscando representantes locales en cada punto importante del Argentina, para así lograr una mayor difusión de las marcas. Hace años que mantenemos políticas de precios claras que nos permiten llevar adelante un negocio exitoso para todos los componentes de la cadena, sin generar competencias desleales y manteniendo márgenes de comercialización atractivos para cada una de las partes. Como se trata de productos únicos en su segmento, el diferencial tecnológico está garantizado y lo que ofrecemos desde Tekno Homes a los distribuidores, integradores e instala-

dores es una opción robusta desde el punto de vista técnico y funcional que abarque varias soluciones, para que puedan incorporar nuevos negocios a sus emprendimientos. Tenemos una

premisas clara como empresa y la respetamos en todo sentido: nunca competimos con nuestros distribuidores, nos asociamos para potenciar el éxito en sus ventas. ■



ADEL
www.adellock.com/en/

ADEL, empresa especializada en tecnología creada en 1991, se dedica a las cerraduras biométricas desde hace más de 20 años. Fue la primera empresa en el mundo en registrar las 3 patentes de tecnología clave para el desarrollo de productos con huella digital: chip procesador de huellas digitales, desarrollado en conjunto con Texas Instruments; sensor de huellas digitales y algoritmo de compresión de huellas digitales.

ADEL es uno de los mayores fabricantes del mundo de cerraduras de huella digital y el mayor proveedor de cerraduras para hoteles de Asia, con más de 6.000 usuarios y casi 3 millones

de habitaciones en el mundo. Posee una fábrica de más de 20.000 m² y emplea más de 500 personas en forma permanente. Cuenta con más de 100 patentes de productos en EE.UU., Europa y Asia, todos certificados CE, FCC e ISO9001 y, recientemente, algunos modelos certificados UL.

La línea de productos ADEL logró establecerse en el mercado mundial y cada cerradura es atravesada por más de 1000 procesos muy precisos para asegurar la máxima seguridad y calidad. ADEL mantiene relaciones corporativas con importantes empresas, entre las que se encuentran Texas Instruments, ATMEL, Honeywell, Hanvon y Oracle.



U-Tec
www.u-tec.com

U-Tec Group Inc., empresa con sede en California, EE.UU., a través de un equipo propio de ingenieros, diseñadores, especialistas en marketing y gerentes de producto de diferentes nacionalidades, diseña y desarrolla cerraduras para el sector hotelero y residencial con múltiples tecnologías. Su objetivo es revolucionar los productos de uso diario, ofreciendo en cada uno de sus modelos conectividad simplificada y funcionalidad intuitiva, en todo momento y en cualquier lugar.

U-Tec tiene presencia en la industria del hogar inteligente desde hace décadas y sus productos fueron probados por cientos de miles de usuarios de todo el mundo. En el corazón de la compañía se encuentra una tecnología

única en el mundo, desarrollada durante los últimos 15 años. La inversión continua en su red mundial de investigación colaborativa juega un papel fundamental en su capacidad para desarrollar productos de vanguardia que simplifiquen la vida de los usuarios.

U-Tec cuenta con más de 100 personas trabajando constantemente en sus divisiones de desarrollo de producto, incluyendo la identificación biométrica, comunicación inalámbrica, videovigilancia y desarrollo de software. En el laboratorio de la compañía, ingenieros y expertos de todo el mundo se reúnen para inventar, innovar e inspirar a toda una nueva generación de tecnologías.

PRINCIPALES RUBROS

- Control de acceso.
- Cerraduras multitecnología.

PANTALLAS PROFESIONALES DE VIDEO



SE3KB
DISPONIBLES

 32"/43"/55"

 1080P
FULL HD

**PANTALLA
MAS DELGADA**
MENOR PESO

**MAYOR
VIDA ÚTIL**
Y GARANTÍA DE 3 AÑOS



**TECNOLOGÍA
VIPS**

TIEMPO DE RESPUESTA
CONSISTENTE

ÁNGULO DE
VISIÓN CLARO

BAJO CONSUMO
DE ENERGÍA



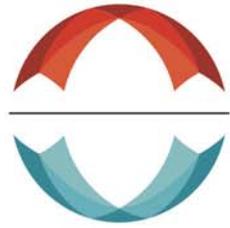
⌚ Para una menor tensión ocular y un color de imagen exactamente igual al original.

⌚ El videowall de LG garantiza una calidad de imagen clara.

Mafp Consultores

Virrey Liniers 1271 PB 1, CABA.
(011) 4931 6329
www.mafpconsultores.com.ar

**DISTRIBUCIÓN
CON VALORES**



ASEC



 **FIRE-LITE® Alarms**
by Honeywell

HD-11



GD-2B

MACURCO
GAS DETECTION

Productos en
STOCK

para
ENTREGA INMEDIATA

PROTECTOWIRE®
FireSystems



Honeywell



XLS-120



XLS-3000

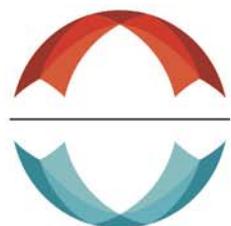


XLS-140



AMERICA SEC S.R.L.

Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A - (54 11) 4861-8960 / 7280



ASEC

PRO 9050IP-5MPX

Cámara bullet para uso profesional

Resolución 2592x1920@10fps

Audio bidireccional

Hasta 30 mts. de visión nocturna (IR On)



IPP 1025

Cámara IP HD 1 Mpx. para exterior

Resolución HD 1280x720

Compresión H.264

Disponible toda la línea
de productos para **CCTV**

Siera

CONFIABLE SIEMPRE



LGT 035HD

Cámara bullet AHD para exterior

Sensor 1 Mpx.

Resolución 1280x720px.

25 mts. de alcance (LED's IR On)

LGT 030HD

Domo color AHD antivandálico

Sensor de 1 Mpx.

Resolución 1280x720px.

25 mts. de alcance (LED's IR On)



SDR 1316HD

Grabador Digital Tribrido de 16 canales

Compresión H.264

Diseñado para aplicaciones profesionales de seguridad

Módulos 3G y WiFi opcionales



info@asec.com.ar
www.asec.com.ar



Entrevista a Carlos Camogli, Gerente de Mercados verticales

Tyco busca formas cada vez más inteligentes de salvar vidas, mejorar los negocios y proteger a las personas. Presente en Argentina desde 1999, tiene en el país tres unidades de negocios bien diferenciadas. RNDS habló con una de sus autoridades al respecto.



TYCO INTEGRATED FIRE & SECURITY

+54 11 4708 7900

ar.info@tyconint.com

www.tycoifs.com.ar

Tyco es una de las empresas de seguridad y protección contra incendios más grandes del mundo. Con más 57 mil colaboradores en más de mil ciudades, la compañía tiene un enfoque consultivo para entregar soluciones a medida, específicas para cada industria. Por su alcance global, Tyco tiene la capacidad de anticipar cambios que atraviesan distintas geografías e industrias y desplegar las soluciones adecuadas rápidamente. En los entornos más difíciles y exigentes, la compañía ayuda a sus clientes a alcanzar sus objetivos de seguridad y negocios.

En Tyco diseñan, realizan mantenimiento e instalan sistemas integrados; ofrecen a sus clientes soluciones localizadas, una misma venta. El objetivo de la compañía consiste en proteger a empleados, clientes, instalaciones, activos, inventario, procesos y operaciones con soluciones orientadas, adaptables y continuamente mejoradas.

Presente en Argentina desde 1999, Tyco provee cobertura para un gran número de empresas y hogares protegidos, con sucursales en puntos estratégicos del territorio como Buenos Aires, Córdoba, Mendoza, Rosario y Neuquén. "Tyco en Argentina tiene tres unidades de negocios bien diferenciadas: la primera de ellas y la más conocida por el consumidor final es ADT, que es la que se ocupa del negocio del monitoreo residencial y cuenta con 200 mil clientes en el país. La segunda unidad está enfocada en el segmento minorista



Carlos Camogli

(comercios, tiendas, shoppings, etc.), para el que ofrecemos distintas soluciones, mientras que la tercera, de la cual soy Gerente comercial, es Mercados verticales", explica Carlos Camogli acerca de Tyco en Argentina.

– ¿Cuál es la finalidad de la tercera unidad?

– Mercados verticales es la unidad de negocios Tyco que se encarga de los grandes clientes, las cuentas corporativas y los clientes globales, y está enfocada en soluciones integrales. Esto significa que nos ocupamos del asesoramiento, estudiando qué necesita esa empresa para elevar su nivel de seguridad; luego hacemos una propuesta de diseño y una económica de los materiales necesarios y eligiendo los equipos adecuados, que cumplan con las necesidades del cliente. Esta propuesta incluye también la instalación, configuración y puesta en marcha de los equipos. Se trata de un servicio llave en mano que incluye asistencia posventa y mantenimiento, para que los equipos se encuentren operativos a lo largo del tiempo

– ¿Qué sistemas involucra?

– Dentro de lo que es seguridad ofrecemos sistemas para detección y ex-

tinción de incendios, sistemas de control de acceso, CCTV y BMS para edificios inteligentes, con la particularidad de que contamos con equipos y sistemas que se integran entre sí. Con esto le brindamos al cliente la posibilidad de tener el control de todos los sistemas de seguridad que tenga instalados en una sola plataforma. Contamos con un equipo de gerentes de producto que ejecutan los proyectos, un equipo de técnicos que instalan y configuran los variados sistemas y otro que se encarga del mantenimiento. Tyco cuenta con equipos multidisciplinarios de excelencia en todo el mundo que nos asesoran en todo lo que respecta a ingeniería de proyectos; la empresa tiene alrededor del mundo 35 fábricas y 20 centros de investigación y desarrollo donde se producen y diseñan diferentes productos y tecnologías de vanguardia.

– ¿Qué ventajas ofrece la marca?

– La principal ventaja es que en Argentina somos integradores, lo cual significa que no solo instalamos productos Tyco sino que también tenemos técnicos certificados en otras marcas. Entonces, cuando escuchamos las necesidades de nuestros clientes podemos adaptarnos a ellas, ofreciendo un amplio



Ciudad Inteligente
Soluciones de Video Vigilancia
Sistemas de Seguridad Perimetral
Soluciones Termográficas
Redes
Controles de Accesos
Sistemas de Detección de Incendios



abanico de opciones. Si bien inicialmente solemos pensar una propuesta con productos Tyco porque conocemos perfectamente su calidad, en algunos casos nuestros sistemas quedan fuera del rango de lo que nos pide el cliente; ahí es donde ofrecemos otro tipo de productos. Pero, definitivamente, el tener una gran variedad de productos y soluciones nos permite ingresar en segmentos en los que los productos de alta gama quizá no sean los ideales para las necesidades del cliente.

– ¿Las soluciones son estandarizadas?

– No existen dos proyectos iguales, por lo que cada caso es tratado de manera particular con el cliente. Si contamos con plataformas y soluciones estandarizadas, que pueden ser modificadas según cada caso. No existe en el mundo de mercados verticales una solución única aplicable a todos los casos. Eso sí se da en el mercado residencial, donde está todo mucho más definido: depende de dónde se aplique el sistema se podrá incluir un sensor más o uno menos, un exterior más o una cámara interior específica, pero básicamente la solución es la misma.

– ¿Cuáles son las principales variables que incluyen en el mercado?

– Cada vertical, por llamarlo de alguna manera, tiene sus picos de actividad en función de los índices que maneja cada actividad, como podría ser el indicador del oro en minería. Hoy, por ejemplo, se ve un crecimiento importante en los mercados que involucran edificios sustentables, del que participamos a través de nuestras soluciones BMS. Sin dudas cada mercado tiene sus altibajos, y nosotros nos vamos adecuando a la dinámica de cada uno, ya que tenemos soluciones tecnológicas para todos ellos.



– ¿En qué sector ven mayor crecimiento?

– Nuestra participación en proyectos de gobierno hoy está en crecimiento: hace un año que decidimos participar en este segmento, por lo que todavía tenemos mucho por crecer. Si hablamos de empresas, ahí estamos más consolidados. Muchas de ellas llegan a nosotros por referencia de otros clientes, que encuentran en Tyco las soluciones que necesitan para resolver su problemática. La participación en ferias como Intersec es para nuestra empresa una buena vidriera, ya que podemos mostrar nuestra oferta de productos y servicios a visitantes que en general se involucran en las tomas de decisión. Esto sin dudas contribuye a nuestro crecimiento como compañía y a la expansión de Tyco como marca.

TYCO SECURITY PRODUCTS

Tyco Security Products y sus marcas operan en 177 países, en diversos idiomas y emplean a casi tres mil personas en todo el mundo, incluyendo equipos de investigación y desarrollo, marketing,

fabricación, ventas, servicio y logística en América, Europa, Medio Oriente, África y el Pacífico asiático. Sus productos permiten a sus clientes ver más, hacer más y ahorrar más en industrias y segmentos tales como cuidado de la salud, gobierno, transporte, finanzas, comercio minorista, aplicaciones comerciales y residenciales.

Tyco Security Products ayuda a proteger el 42 % de las compañías listadas en Fortune 500, sistemas de transporte de cinco continentes, el 37 % de las cien tiendas minoristas más importantes del mundo, más de dos millones de empresas comerciales, miles de estudiantes en más de 900 centros educativos y más de cinco millones de residencias privadas. ■

UNIDADES DE NEGOCIOS

- Videovigilancia.
- Control de acceso.
- Edificios inteligentes.
- Intrusión.
- Detección de incendios.
- Extinción de incendios.



**Nueva línea de
Cámaras 4 en 1**
Soporta AHD/TVI/CVI/CBVS

**Cámaras
AHD 720p - 960p - 1080p**

Iluminación LED Array
Menú OSD: BLC,
balance de blancos,
DNR, etc.

Soportan resoluciones
de 720p, 960p y 1080p

Nueva línea de DVRs AHD tríbridos



- 4, 8 y 16 canales
- Resolución 960H, 720P y 1080N
- Compresión H.264
- Visualización remota P2P
- Detección de movimiento
- Visualización remota
- Compatibles con Android e IOS
- Basado en sistema operativo Linux



Sistemas hogareños de alarma con Cámara de seguridad



- Manejo remoto a través de app para dispositivos móviles
- Servicio cloud opcional
- Sistema completamente inalámbrico, de dispositivos de rango extendido de comunicaciones
- Expandible en cantidad de cámaras y sensores
- Todos los dispositivos ofrecen control interactivo y operación inteligente
- Costo accesible
- Funciones de videovigilancia, control de accesos, detección de movimiento, intrusión, control de luces y energía

“Intersec es el resultado del esfuerzo”

Entrevista a Ruth Lorenz y Fernando Gorbarán

Presente durante los tres días de la exposición, RNDS evaluó los alcances de la muestra, la actualidad del sector y la consolidación de la compañía en el mercado ferial junto con la Vicepresidente de Tecnología y Producción de Messe Frankfurt GmbH y el Presidente y CEO de Messe Frankfurt Argentina.



Messe Frankfurt Argentina es la filial argentina de Messe Frankfurt GmbH, uno de los principales organizadores de exposiciones en el mundo, que conforma una red global de 29 filiales y alrededor de 57 sales partners. La vinculación entre ambas compañías surgió en 1999, año en que se organizó la primera edición en el país de Automechanika. Cuatro años después, en 2003, la alianza se formalizó y la oficina local se transformó en subsidiaria de la central con el objetivo de generar nuevos negocios en Argentina con proyección sudamericana.

Además de las múltiples ferias que organiza en Argentina, Messe Frankfurt transformó Intersec en marca internacional, muestra que reúne a la industria Fire, Security & Safety y que tuvo en septiembre su más reciente edición en Argentina. Según datos de CASEL, la cámara que nuclea al rubro y una de las organizadoras de la exposición, las ventas se incrementaron en 250 % durante los últimos 10 años llegando a una facturación de US\$ 755 millones anuales, lo cual hace de Intersec Buenos Aires una de las ferias más convocantes e importantes del continente.

El acto inaugural de la exposición contó con la presencia de la Vicepres-

dente de Tecnología y Producción de Messe Frankfurt Exhibition, Ruth Lorenz, quien destacó durante el evento que se estima que en 2015 “las empresas invirtieron a nivel mundial US\$ 62 billones en equipos de seguridad física y se espera que la cifra alcance casi los US\$ 110 billones en 2020. A esto se debe añadir el aumento del gasto en seguridad informática, seguridad nacional, protección contra incendios, además de la salud, por lo que este mercado continuará creciendo durante muchos años más”.

Por su parte, el Presidente y CEO de Messe Frankfurt Argentina, Fernando Gorbarán, resaltó el posicionamiento global de Intersec como marca, “presente en mercados sumamente importantes tanto por su tamaño como por el nivel de tecnologización, como el asiático y europeo”.

RNDS habló con las dos autoridades de la organizadora acerca del presente de Intersec, el mercado ferial y la proyección de la industria en los próximos años.

– **¿Cuál es la primera evaluación que hace de Intersec Buenos Aires?**

Ruth Lorenz: Me encontré con una feria muy profesional, con empresas que invirtieron mucho en la construc-

ción de sus espacios. Muchas de las grandes marcas del mercado estuvieron presentes y los fabricantes locales se esmeraron en presentar una propuesta altamente competitiva, tanto desde la estética como desde la oferta de productos y servicios. Realmente me voy muy satisfecha con el nivel de profesionalismo alcanzado por la muestra, visto tanto desde la calidad de las empresas expositoras como desde el aspecto organizacional.

– **Después de algunos años de incertidumbre, ¿qué expectativas tenían para Intersec 2016?**

Fernando Gorbarán: El sector de la seguridad electrónica venía un poco golpeado, básicamente por las dificultades que hubo para la importación de productos. Sin embargo, la industria local potenció su crecimiento e invirtió en el desarrollo de productos y tecnologías, encontrando así una solución al esquema de comercialización, centrándolo en la producción nacional por sobre lo importado. La complejidad del acceso a los dólares y al giro de divisas conspiró aún más con el normal desarrollo del mercado. Cuando planificamos Intersec 2016 no sabíamos quién iba a estar dirigiendo el país ni

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO



MC400

DCM SOLUTION, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar



qué políticas implementaría, por lo que el resultado es fruto del trabajo del sector, que siempre valoró el compromiso con el que trabajamos. Lo que hoy estamos viendo es el resultado de las expectativas de la industria de la seguridad, que está convencida de que se puede mejorar. Se nota la apuesta del sector y especialmente de algunos segmentos, como el de incendio, que creció notablemente en relación a años anteriores. Esto nos lleva a pensar que, de la misma manera, crecerá en los próximos años el sector electrónico. En síntesis, la respuesta del sector superó nuestras expectativas y gracias a ese esfuerzo presentamos una feria con todos los espacios vendidos.

– ¿Cuál es la estrategia para el crecimiento de la compañía en nuestro país?

FG: Messe Frankfurt GmbH nos acompañó con la inversión y nos autorizó a incursionar e invertir en otros mercados. Por eso es que compramos los derechos para organizar tres ferias textiles, nos asociamos con la cámara minera y vamos a organizar la Argentina Oil & Gas Expo, con lo cual estamos sumando la organización de cinco nuevas ferias en Argentina. La vocación es seguir invirtiendo y seguir creciendo en el país, consolidando aquellas ferias que ya estamos organizando. Para esto ayuda la sinergia que se logra entre nuestros clientes: empresas que participan de la feria de seguridad, por ejemplo, saben que vamos a organizar la de minería y ya están reservando allí un espacio.

RL: Uno de esos casos es 3M en la industria automotriz: ya nos conoce y no tenemos que explicarle de qué se trata cada una de las exposiciones que organizamos. Lo mismo sucede con clientes que participan de la BIEL Light+Building. Esa sinergia es muy positiva y da cuenta del respeto que tienen por Messe Frankfurt como organizadora de eventos.

EL MERCADO FERIA

Poniendo la mirada en la gran cantidad de ferias y exposiciones (de cualquier rubro o sector) que se llevan a cabo,

puede apreciarse que son una vidriera ideal para generar negocios y para difundir información tanto a los sectores públicos como privados acerca de nuevos productos y servicios. El mercado ferial es dinámico y no escapa a los vaivenes de las economías regionales.

“Siempre el contexto de un país es importante para el desarrollo de cualquier negocio. Y en nuestro caso no hay excepciones”, explicó Ruth Lorenz. “Luego de la crisis se vio una baja en el desarrollo de las ferias de Europa, básicamente en países como España o el Reino Unido. Italia, por ejemplo, está comenzando un período de crecimiento mientras que Grecia, con todos los problemas que tuvo, tiene un mercado ferial plenamente recuperado y en funcionamiento”, concluyó.

– ¿Sucede lo mismo en América Latina?

FG: Los tres grandes mercados feriales en América Latina son, históricamente, Brasil, México y Argentina. Tienen la tradición y el liderazgo en la organización de este tipo de eventos. En los últimos años aparecieron dos jugadores muy fuertes, que no existían anteriormente: Perú y Colombia. Ambos países invirtieron en la construcción de centros de convenciones y predios feriales importantes y están atrayendo organizadores e inversiones a sus países. El problema es, a veces, de volumen de negocios. Sin dudas son mercados a los que hay que seguir de cerca y prestar atención a su evolución, pero los tres grandes mercados de nuestra región, por tamaño y volumen de negocios, siguen siendo Brasil, México y Argentina.

– ¿Cuáles son sus metas como organizadora?

FG: Hoy Messe Frankfurt Argentina es la principal organizadora de ferias en el país, una de las metas que nos propusimos cuando organizamos Automechanika en el año 2000. No olvidemos que para llegar a Intersec primero pasamos por Seguriexpo, después trabajamos para sumar a la CAS a la organización junto con CASEL y el resultado

es que hoy ambas cámaras trabajan juntas en la convocatoria. En un mercado creciente y normalizado en sus condiciones de importación/exportación, Intersec tiene la capacidad de duplicar su espacio y volver a los niveles que tenía en 2008. Desde ese año todas esas ferias retrocedieron en tamaño y este es el primero con crecimiento, lo cual crea la expectativa de retomar los niveles anteriores a la crisis mundial. La ventaja es que la oficina argentina de Messe Frankfurt tiene a su cargo todo Sudamérica, por lo cual las posibilidades de expansión son muy grandes.

– ¿Qué imagen se lleva de Intersec Buenos Aires?

RL: Como dije, desde el punto de visto de la organización, creo que es un mercado sumamente profesional que puede desarrollarse aún más. La industria es muy grande y pueden crecer varios sectores dentro de ella. Ahí está la oportunidad: en poder desarrollar cada segmento. Mucho tendrá que ver en el futuro cómo continuará la cuestión cambiaria y las políticas que puedan implementarse para lograr que la industria nacional trascienda a otros mercados y que desde el exterior puedan llegar nuevas tecnologías. Me llevo la imagen de una industria argentina muy capaz y profesional, capaz de ofrecer sus productos y de participar con éxito en mercados sumamente competitivos como el norteamericano o el europeo.

– ¿Qué significa para ustedes el apoyo de las autoridades centrales de Messe Frankfurt?

FG: Hubo un reordenamiento dentro de la compañía y Ruth tiene actualmente a su cargo la vicepresidencia del área de Tecnología y Producción de Messe Frankfurt. Es una persona muy especial para nosotros ya que comenzamos con ella nuestro negocio en Argentina. Tenerla nuevamente acá es una señal de apoyo y compromiso de Messe Frankfurt GmbH para con Argentina. Iniciamos nuestra actividad con ellos en el peor momento de la economía del país y desde entonces nunca dejaron de confiar en nuestro trabajo ni en la capacidad de la industria argentina, a pesar de las dificultades. El sector también reconoce ese acompañamiento y siempre se mostró dispuesto a invertir. Creo que entre todos, organización, cámaras, empresas y medios, hemos cuidado y tratado muy bien al sector, que nos lo ha devuelto con creces y eso se reconoce en cada una de las exposiciones que organizamos. ■



Soluciones de Seguridad Electrónica



	Servicio Técnico de Mantenimiento
	Soluciones Tecnológicas
	BMS
	Protección contra Incendios
	Trailback
	Consultoría

Tel. +54 11 4014-3200
info@securitasargentina.com
www.securitasargentina.com



TODAS LAS SOLUCIONES PARA EL CONTROL DE ACCESO Y EL ACCESO LOGICO

HID Mobile Access es la solución más completa disponible en la industria de hoy con implementación simple y segura.



HID MOBILE ACCESS convierte los teléfonos inteligentes y otros dispositivos móviles en credenciales de confianza permitiendo identificaciones móviles combinando lectores habilitados para esta versión **ICLASS SE** y/o **MultiCLASS SE**



-Mas Opciones:

HID Mobile Access soporta la más amplia variedad de dispositivos móviles, o usarse como suplemento al acceso tradicional de tarjetas.

-Mas Aplicaciones:

Permite más de una identidad segura residiendo en un dispositivo inteligente.

-Mayor Confianza:

Protección de privacidad de los datos de identidad.



EDGE Y VERTEX

Solución de control de Acceso basado en IP.

·ESCALABLE ·SIMPLE ·FLEXIBLE



ACCESO LOGICO OMNIKEY - LECTORES UHF LARGO ALCANCE

¿Necesita una tecnología de lectura escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?

UNA TARJETA, MILES DE APLICACIONES.



Tarjetas + Keyflex



Línea de Lectoras HID



Lectora Curve



Lectora Wave Slim



BCG es Distribuidor Oficial de los productos INDALA , ICLASS y HID en todas sus Líneas

Building Consulting Group S.A.

www.bcggroup.com.ar

info@bcggroup.com.ar

Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina Tel: (54 11) 4308-0223 // 4941-1472 / 1573 Fax: 43081775

Toda la linea de productos BOSCH para Seguridad

CCTV - INCENDIO- ALARMAS - ACCESOS



FPA-1000 FPA5000-7024

CCTV IP- Fijas y Moviles



Sensores
Detectores
Accesorios



Las Cerraduras BCG mantienen la linea mas completa de cerraduras magneticas y accesorios. Es la unica que realiza control de calidad y mediciones en laboratorios locales.



ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de Retencion	300Lbs	600Lbs	1200Lbs



¿Iluminación integrada o independiente?

Alternativas para videovigilancia

A la hora de diseñar un sistema de CCTV debemos tener en cuenta diversos factores, ya que su desempeño no dependerá solo de la cámara y la lente elegidas sino también de la cantidad, calidad y distribución de la luz disponible.



Eddie Reynolds
Presidenta y directora general
de Illuminar

En las últimas dos décadas la videovigilancia avanzó de forma acelerada. Actualmente, los integradores pueden adquirir en el mercado cámaras IP que ofrecen control total en red, cámaras megapixel con imágenes en alta definición o cámaras con función PTZ (movimiento horizontal, vertical y zoom) con control remoto de dirección. Aunque estas características son impresionantes, no resuelven todos los desafíos a los que se enfrentan las soluciones de vigilancia.

La iluminación (o su falta) es un factor que incide de forma significativa en la calidad del video que capta una cámara. Es una creencia extendida que los postes de luz emiten una cantidad de luz suficiente para la vigilancia. La verdad es que estos dispositivos no proporcionan suficiente luz ni están estratégicamente ubicados para optimizar la captura de objetos y el monitoreo por video.

Para satisfacer la necesidad de una mejor iluminación, los fabricantes de video ofrecen al mercado cámaras con luces integradas, cuya efectividad mostró ser limitada. Actualmente, una de las mejores soluciones de iluminación para un sistema de vigilancia es un iluminador independiente. Veamos por qué.

DESAFÍOS DE LOS ILUMINADORES INTEGRADOS

Las cámaras integradas o cámaras con iluminadores infrarrojos (IR) incorporados son prácticas. Estas soluciones integrales de vigilancia e iluminación ofrecen la máxima facilidad de uso. Los tipos más comunes de cámaras de seguridad con infrarrojos son las cámaras de visión diurna/nocturna o en blanco y negro; suelen tener varias luces LED IR alrededor de la lente. Las cámaras de visión nocturna son efectivas para aplicaciones de corta distancia ya que normalmente capturan objetos a una distancia de hasta 30,48 metros.

Si bien las cámaras con infrarrojos son útiles en el monitoreo a corta distancia, instalar estos sistemas plantea desafíos significativos. Las cámaras integradas suelen generar zonas de alta luminancia, que aparecen cuando el ángulo de la lente de la cámara es más amplio que el campo de visión del LED. Supongamos, por ejemplo, que se tiene una cámara con un ángulo de visión 90° pero cuyo ángulo de iluminación es de solo 30°. El efecto es similar al que ocurre cuando una persona ilumina a alguien con una linterna y le toma una fotografía: la persona o el objeto quedan con una apariencia descolorida.

Por otro lado, cuando los LED están ubicados dentro de la cámara y al lado de otros componentes electrónicos, puede ocurrir una acumulación de

calor. El calor, a su vez, atrae insectos que pueden activar la función de detección de movimiento y disparar falsas alarmas. Otras veces, las arañas atraídas por la luz pueden tejer sus telas alrededor de la lente de la cámara, obstruyendo su campo de visión.

Adicionalmente, la acumulación de calor deteriora la luz LED y reduce su vida útil. Una vez que las luces se queman no es fácil cambiarlas, y a menudo el usuario final tiene que reemplazar toda la cámara.

Si bien las cámaras infrarrojas son útiles en el monitoreo a corta distancia, instalar estos sistemas plantea desafíos significativos. Actualmente, por cobertura y flexibilidad, los iluminadores independientes son la mejor opción.

ZONAS DE ALTA LUMINANCIA

Los iluminadores independientes son la mejor opción que existe actualmente en el mercado gracias a su cobertura y flexibilidad. Mientras que las luces infrarrojas incorporadas y fijas tienen ángulos reducidos que solo brindan una cobertura parcial, los iluminadores independientes vienen en una amplia variedad de ángulos y pueden brindar cobertura total. Por ejemplo, cuando un integrador está trabajando con una cámara PTZ puede instalar un soporte triple con capacidad para tres iluminadores de 120°, los cuales pueden orientarse en direcciones diferentes:



TECNOLOGÍA DE PUNTA DIRECTO DEL EMPAQUE. INNOVACIÓN EN IMPRESIÓN DE TARJETAS DE IDENTIDAD.

HID Global es líder de la industria, con la cartera más robusta de soluciones de emisión segura de identificaciones en el mundo. La línea de impresoras y codificadoras FARGO[®] proporciona soluciones eficientes y confiables a gobiernos, instituciones financieras y empresas que son tanto seguras como eficientes.

Usted lo llama innovación a la carta. Nosotros lo llamamos "Su Seguridad Conectada".

YOUR SECURITY. **CONNECTED** | Visítenos en hidglobal.com/printers

el resultado son 360° de iluminación. De la misma manera, un integrador puede combinar una cámara tipo domo con un iluminador de 10° para monitorear un área específica de interés, como un portón o una puerta.

Al instalar una luz cuyo ángulo de iluminación coincide directamente con el ángulo de la lente de la cámara se eliminan las zonas de alta luminancia. Así, los usuarios finales pueden disfrutar de una iluminación consistente y una imagen nítida. Normalmente se pueden adquirir luces que ofrecen coberturas de 10°, 30°, 60°, 100° y 120°.

PRESERVAR LA VIDA ÚTIL DEL LED

Los iluminadores independientes no tienen el problema de la acumulación de calor. En las cámaras infrarrojas todo el calor está centralizado en el área de la lente de la cámara. Las fuentes de luz independientes tienen un diseño diferente: las luces por lo general están dispuestas en hileras, lo cual permite que el calor se disipe en todas las direcciones. Esto no solo mantiene alejados a los insectos sino que además preserva la vida útil del LED.

AUMENTAR LAS DISTANCIAS

Otra ventaja de los iluminadores independientes es que permiten capturar imágenes a mayor distancia. Una cámara con infrarrojos incorporados, ubicada en la esquina de una calle, brinda una cobertura de 10° y tiene una capacidad para captar objetos a una distancia de hasta 30,48 metros. Por otro lado, un infrarrojo independiente que emite iluminación de 10° puede cubrir una distancia de más de 274,32 metros. Esto significa más de nueve veces el promedio de una cámara integrada.

Por último, instalar una fuente de iluminación independiente libera ancho de banda en la cámara. En una época en la que las cámaras están capturando más información que nunca, es importante maximizar el espacio de almacenamiento de su cámara. Los iluminadores independientes ayudan a lograrlo.

CREAR CONCIENCIA

Está claro que las fuentes de luz independientes brindan una iluminación más potente y adaptable. No obstante, si no existe una comprensión general acerca de la necesidad fundamental que constituye la iluminación en las soluciones de seguridad, el conocimiento sobre los diferentes productos de iluminación no pasará de ser una cuestión puramente intelectual, sin implicaciones prácticas.

En general, muchos profesionales del



sector de la seguridad están mal informados en lo referente a la iluminación. Las personas olvidan que sin luz no hay video y que una cámara solamente captará las imágenes que la iluminación de su entorno le permita. Entonces, ¿qué puede hacerse? Básicamente crear conciencia en el sector acerca de la importancia de contar con una iluminación

adecuada. Entre las acciones posibles se encuentran compartir recursos de capacitación, seminarios educativos en línea, y revisar estudios de casos y testimonios, siempre con el objetivo de dotar al instalador de las habilidades y los conocimientos necesarios para que pueda hacer una buena inversión en iluminación de alta calidad. ■

DIFERENCIAS ENTRE LA ILUMINACIÓN LED Y LA CONVENCIONAL

El uso del LED se está imponiendo en todos los aspectos; el caso de la iluminación de escenas videovigiladas es tan solo una de las aplicaciones posibles para esta tecnología. “Las diferencias entre las distintas tecnologías de iluminación son amplias, pues se basan en parámetros diferentes. Pero hay una que es básica: la iluminación por LED es iluminación electrónica en todo sentido, mientras que la iluminación convencional es totalmente eléctrica”, explicó a RND Nelson Vidal, CEO y Gerente Comercial de INGAL LEDS, en ocasión del informe sobre esta temática publicado en la edición 73.

Una de las ventajas más significativas del LED es su alto rendimiento energético, ya que por cada vatio consumido entrega mayor flujo lumínico. Otros factores importantes son su reducido tamaño, la calidad cromática controlable según la necesidad (ya que existen muchas variantes lumínicas puntuales), bajos costos de producción, bajo peso y volumen, alta resistencia mecánica, larga vida útil y el bajo nivel de contaminación durante su producción, uso y descarte.

Una variable no menor al momento de elegir cómo se iluminará una escena para lograr el máximo rendimiento de la cámara es el costo del iluminador elegido y su consumo. Si bien un iluminador convencional puede resultar más barato en sí mismo que uno de LED, en la proyección de tiempo de uso la ecuación sin dudas se invierte: el menor consumo y mayor vida útil de un LED lo convierten en una opción más rentable, que se amortiza largamente durante el tiempo de uso.

CRITERIOS PARA LA ELECCIÓN DE UN LED

Los fabricantes de LED y empresas que los encapsulan en montajes especiales hacen que la elección del componente adecuado para un producto sea compleja. Desgraciadamente, muchos fabricantes dan información limitada o casi nula sobre los productos que ofrecen y muchas veces la elección se hace solo por razones de costo, con degradación de la calidad del producto final y de su vida útil.

Entre los principales aspectos a considerar a la hora de elegir un LED de óptima calidad se encuentran:

- Frecuencia pico y *spectral line half-width* (influencia térmica).
- Diagrama de irradiación.
- Intensidad luminosa.
- Dispersión (característica sumamente importante en el caso de displays de calidad con múltiples LED).
- Forma de montaje.
- Vida útil.

Software OneLink para Control de Accesos Biométricos con Módulo para Visitantes

Control de acceso de personas mediante el reconocimiento biométrico:
incluyendo reconocimiento facial, de huellas, tarjetas y contraseña.

El Software OneLink posee un núcleo independiente de los equipos particulares,
por lo tanto es flexible en la incorporación de interfaces que controlan a cada uno en particular



Disponibles en dos ediciones que varían en el alcance de las funcionalidades ofrecidas.

- oneLink - SERVER Edition
- oneLink - CLIENT Edition

**INNOVADOR SOFTWARE
QUE OPTIMIZA
LA INTEGRACIÓN
DE ALTA SEGURIDAD
EN CONTROL DE ACCESOS**

**DISEÑADO PARA
CONTROLAR TODA LA
LÍNEA DE PRODUCTOS
ZK TECO; EN ESPAÑOL,
DE MANERA AMIGABLE
Y EFICIENTE**

- La interfaz de usuario de **oneLink** está diseñada para optimizar la usabilidad, reduciendo la cantidad de pasos para ejecutar cada proceso.
- Amplia gama de métodos de reconocimiento e identificación en un mismo software (rostro, huellas digitales, tarjetas, password).
- Múltiples métodos de control de acceso (por punto de acceso, por rangos horarios, etc.).
- Gestión de todos los puntos de acceso (ingreso/salida) desde una sola PC, o en Red.
- Soporte a trabajo en Red con una misma base de datos centralizada que brindan la posibilidad de diversos puestos de operación geográficamente distribuidos.
- Modo de trabajo en tiempo real, que permite visualizar en todos los puestos de trabajo cada ingreso/salida de personas al momento de generarse el evento de acceso.

ZKTECO



IMPORTAMOS EQUIPOS Y DESARROLLAMOS SOFTWARE

IMPORTAMOS TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS ZK TECO

ATENCIÓN A DISTRIBUIDORES, INTEGRADORES E INSTALADORES DE SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS



TekhnoSur S. A.
Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustín Alvarez 1480 - Vicente López (1638), Buenos Aires, Argentina
Tel/Fax: (011) 4791-2202/3200/2727 - comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Vanguardia en plataformas de gestión y control de accesos



ZKSoftware[®]
A R G E N T I N A

TECNOLOGÍA DUAL PARA CONTROL DE ACCESO Y CONTROL DE PERSONAL



Control de Personal
ZK-MB200 ID



CON RECONOCIMIENTO FACIAL
Rostros: 1200 • Huellas: 1500
Transacciones: 80000

Control de Acceso
ZK-SilkBio 100TC



CON RECONOCIMIENTO FACIAL
Rostros: 800 • Huellas: 1500
Transacciones: 100000



ZK-X628 ID

Huellas: 8000 • Registros: 100000



ZK-SF100 ID

Huellas: 1500 • Tarjetas: 5000



ZK-K20 ID

Usuarios: 500 • Tarjetas: 500



ZK-E9 C-ID

Huellas: 2200 • Registros: 100000



ZK-Multibio 800-H ID

Rostros: 1500 (1:N) - 4000 (1:1)



ZK-F19 ID

Huellas: 3000 • Registros: 30000



ZK-F21 ID

Huellas: 3000 • Tarjetas: 5000



ZK-iFace800 ID

Rostros: 1200 (1:N) • Huellas: 2000



ZK-FL1000

Rostros: 100 • Contraseñas: 100

EQUIPOS AUTÓNOMOS DE ÚLTIMA GENERACIÓN
PARA CONTROL DE ACCESOS Y DE PERSONAL



Empresa certificada
ISO 9001:2008



BIO CARD TECNOLOGÍA S.R.L. Distribuidor oficial en Arg. | Dirección: Zapiola 4583 C.A.B.A. (C1429AOI)



¿Qué es un enlace? ¿Y un *access point*? ¿Cómo elijo una antena?

Enlaces inalámbricos: conceptos básicos

A la hora de instalar un sistema de comunicación inalámbrica, cada vez más utilizados para la transmisión de eventos de alarma o imágenes provenientes de un CCTV, es conveniente conocer algunos aspectos básicos de los dispositivos. Aquí, un panorama de ellos.



La comunicación inalámbrica o sin cables es aquella en la que la comunicación entre un emisor y un receptor no se encuentra unida por un medio de propagación físico, sino que se utiliza la modulación de ondas electromagnéticas a través del espacio. En este sentido, los dispositivos físicos solo están presentes en los emisores y receptores de la señal, entre ellos antenas, computadoras portátiles, PDA, teléfonos móviles, etc.

En general, la tecnología inalámbrica utiliza ondas de radiofrecuencia de baja potencia y una banda específica, de uso libre o privado, para transmitir entre dispositivos. Esta condición de libertad de utilización sin necesidad de licencia propició que el número de equipos que utilizan las ondas para

conectarse a través de redes inalámbricas haya crecido notablemente, especialmente los dispositivos móviles.

¿QUÉ ES UN ENLACE INALÁMBRICO?

Básicamente, los enlaces inalámbricos son dispositivos que ofrecen la posibilidad de conectar a internet lugares de difícil acceso, donde no existen otras posibilidades de servicios de telecomunicaciones. A través de los enlaces inalámbricos se pueden transportar datos y voz con una calidad y velocidad muy superior a las conexiones de internet vía satélite. Estos enlaces se realizan desde un punto donde exista la posibilidad de contratar un acceso a internet hasta el punto donde sea necesaria dicha conectividad.

¿EXISTEN DIFERENTES TIPOS DE ENLACES?

Sí. Los enlaces pueden clasificarse según su uso y aplicación. Entre ellos se encuentran:

- Hotspot (distribución de acceso inalámbrico): consiste en colocar puntos de conexión en zonas públicas o privadas como aeropuertos, hoteles, cafés, restaurantes, etc., dando la posibilidad a los usuarios que dispongan de un dispositivo con conexión WiFi de acceder a internet de banda ancha. Los *hotspots* permiten que el acceso inalámbrico sea una realidad mucho más compleja y extensible que internet, ya que no se trata solo de estar físicamente en un lugar y poder conectarse a la red, sino que traslada el concepto a la conectividad portable.

DAHUA, líder mundial en CCTV,
confía en SILICON GROUP
para colaborar en el desarrollo
de tus proyectos.



- **Enlace punto a punto:** los enlaces inalámbricos permiten el acceso a internet en geografías donde esta no existe, transportando la conexión de banda ancha a lugares de difícil acceso. Con un enlace punto a punto se pueden alcanzar distancias de hasta diez kilómetros o más, dependiendo del enlace utilizado, logrando una conexión segura y eficiente.
- **Enlace punto a multipunto:** permiten establecer áreas de cobertura de gran capacidad mediante el enlace de diferentes puntos remotos hacia una central, lo cual sirve para implementar redes de datos, voz y video. Algunas de las aplicaciones de este tipo de redes son los enlaces de sucursales para compartir bases de datos, acceso a internet e implementar redes de voz sobre IP para bajar los costos de las llamadas entre sucursales.
- **Enlace simplex:** este enlace tiene la característica de que las funciones del emisor y del receptor están perfectamente definidas y la transmisión de datos se realiza siempre en una dirección. La transmisión de señales por medio de la televisión es un ejemplo claro de comunicación simplex.
- **Enlace semi-dúplex:** la comunicación puede ser bidireccional, es decir que emisor y receptor pueden intercambiarse los roles. Sin embargo, esta característica no puede ser simultánea: cuando el emisor transmite, el receptor necesariamente recibe. Puede ocurrir lo contrario, siempre y cuando el antiguo emisor se convierta en el nuevo receptor.
- **Enlace dúplex o full dúplex:** comunicación bidireccional y simultánea. Por ejemplo, el teléfono: en ella el emisor y el receptor no están perfectamente definidos, puesto que ambos actúan como emisor y receptor indistintamente. En una comunicación dúplex se dice que hay un canal físico y dos canales lógicos.

¿QUÉ ES UN ACCESS POINT (AP)?

Es un dispositivo capaz de enlazar equipos de comunicación para formar una red inalámbrica que interconecta dispositivos móviles o tarjetas de red. Funcionan como intermediarios entre una computadora y una red (internet



o local) para facilitar la conexión sin necesidad de un cable, otorgándoles mayor portabilidad a los equipos y la posibilidad de una conexión sin tantas limitaciones en el ancho de banda.

BANDAS, FRECUENCIAS Y UNIDADES

Como ya mencionamos, los enlaces inalámbricos transportan datos y voz por el espectro electromagnético, por lo que es necesario conocer las distintas unidades básicas y frecuencias utilizadas para tener una mayor comprensión a la hora de elegir una antena. Entre las unidades se encuentran:

- **Decibel (dB):** unidad logarítmica utilizada para expresar el radio entre dos valores de una cantidad física.
- **dBm:** es la unidad utilizada para medir la potencia de radio (por ejemplo: 20 dBm = 100 mW).
- **dBi:** es la unidad de medición de ganancia de la antena.
- **EIRP:** es la potencia radiada isótropa equivalente medida en dBm. Resulta de la suma entre la potencia de transmisión (dBm) y la ganancia de la antena (dBi).

¿CUÁLES SON LAS PRINCIPALES FRECUENCIAS UTILIZADAS?

Existen dos frecuencias principales, cada una con sus características, siendo la de baja frecuencia la más adecuada para la propagación de la señal y su rendimiento:

- **2,4 GHz:** banda sin licencia y de uso libre, utilizada mundialmente. Se encuentra disponible desde 2,4 hasta 2,4835 GHz.
- **5 GHz:** dependiendo del país puede ser con licencia o no. Normalmente va desde 5,1 hasta 5,8 GHz. Es utilizada para puentes inalámbricos de exterior, estaciones base, redes de retorno y routers inalámbricos de interior (rango cercano). Ofrece más canales para utilizar y tiene menos ruido. Apta para la transmisión de internet, video, voz, VoIP, juegos en tiempo real y transmisión de datos. Últimamente tiende a utilizarse esta frecuencia en zonas urbanas donde hay mucho ruido por el amplio uso de las de 2,4 GHz.

¿QUÉ TIPOS DE ANTENAS SE UTILIZAN?

Según el fabricante, pueden existir variantes de un mismo tipo de antena, lo que configuraría distintos modelos. Sin embargo, las más utilizadas son dos: las de tipo omnidireccionales y las direccionales (platos o paneles).

Las antenas direccionales enfocan la transmisión en una zona específica, por lo que pueden ofrecer la máxima potencia de transmisión solo en una di-

rección. Las omnidireccionales, en cambio, extienden la onda en todas direcciones, por lo que cada punto de alcance tendrá una transmisión de potencia media pero uniforme. Es necesario tener en cuenta en este aspecto que una antena, cualquiera sea el tipo utilizado, solo cambia la forma de la señal sin amplificar su potencia, por lo que a mayor área de irradiación, menor será la intensidad de la señal.

¿DÓNDE PUEDE UTILIZARSE CADA UNA?

En general, las antenas omnidireccionales son utilizadas para dispositivos clientes/radio interiores para asegurar la recepción o transmisión de la señal de manera uniforme en todas direcciones. Una antena direccional, en cambio, se utiliza en enlaces punto a punto con el fin de lograr estabilidad en la señal, disminuyéndola en las otras direcciones para reducir el ruido que pueda haber en la transmisión. Un caso particular para aplicaciones especiales es la antena denominada "sectorial": se trata de una antena direccional de entre 90° y 120° de plano de visión horizontal.

¿QUÉ ES LA POLARIZACIÓN?

Se trata de la orientación del campo eléctrico de la onda de radio con respecto a la superficie de la Tierra. Emparejando la recepción de la polarización de la antena a la de la transmisión puede lograrse una diferencia importante en la calidad de la recepción de la señal, por lo que es recomendable utilizar antenas de doble polarización para aislar el flujo de datos y obtener una señal independiente.

¿CÓMO SE OPTIMIZA LA RECEPCIÓN?

En primer lugar hay que tener en cuenta la sensibilidad de recepción. Es decir, el umbral de intensidad de la señal para establecer la conexión inalámbrica: a más bajo umbral, mejor recepción.

Asimismo, cuando se aumenta la ganancia de la antena aumenta el rendimiento de todo el sistema, tanto en la recepción como en la transmisión (en la subida y bajada de datos/archivos). Por eso es que para las conexiones punto a punto de larga distancia es crucial la elección de la antena adecuada. En un ejemplo básico, podríamos comparar a una antena con un embudo: cuando se utiliza para hablar, el sonido puede propagarse aumentando su volumen en una dirección mientras que cuando se lo usa para oír, pueden captarse hasta los sonidos más débiles. ■

Para realizar **GRANDES PROYECTOS**, debes asumir grandes desafíos y elegir **GRANDES PROVEEDORES**.

SOLUCIONES INTEGRALES

Camaras Linea S3

PTZ Linea S3

XVR-NVR-HCVR

Video Alarma Wireless

Camaras Térmicas

Control de Acceso

Video Software

Video Intercomunicador IP



ENTREGA INMEDIATA!



ENVIOS A TODO EL PAIS ✓

STOCK PERMANENTE ✓

SERVICIO DE PRE-VENTA ✓

SERVICIO TECNICO ESPECIALIZADO ✓



OTRAS UNIDADES DE NEGOCIOS



VISITANOS Y ARMAMOS TUS PROYECTOS JUNTOS

✉ ventas@hurin.com.ar

📍 Galicia 2946 2° p (CABA)

☎ +54 011 4583-6653

🕒 Horarios de atención
LUNES A VIERNES
9:00 a 13:00 hs - 14:00 a 18:00 hs

LINEAS ROTATIVAS



SMART PIXEL

Cámaras CCTV 4 EN 1 (HDCVI + AHD + HD-TVI + ANALOG)

CYGNUS XVR

De DVR a NVR en un clic!
Soporta HD-CVI + AHD + ANALOG + IP



powered by
ahua
TECHNOLOGY

Descubrí estas innovadoras líneas de productos en

RADIO  OESTE

Radio Oeste / Radioset SA
Telefax 4641-3009 / 3454
Av. Rivadavia 11008 - CABA

www.radio-oeste.com.ar
Seguinos en Facebook!
Seguinos en Twitter!

CYGNUS XVR

DE DVR A NVR EN UN CLICK

powered by
alhua
TECHNOLOGY



- Mayor definición graban en 720 /1080p y hasta 5 Megapixel en cámaras IP
- Más cantidad de canales 4+2, 8+4, 16+8 canales
- 50% de ahorro en HDD Soporta H.264+ y próximamente H.265
- Video analítico incorporado Detección de rostros, intrusión, línea de cruce, etc.
- Nuevo sistema de garantía 3x24 Garantía de 3 años, solución asegurada en 24hs

4 ESTANDARES EN UN MISMO GRABADOR

Soporta HDCVI, AHD,
Analógico, IP



RADIO OESTE
DESARROLLOS ESPECIALES

Av. Rivadavia 11008 - CABA - Buenos Aires - Argentina
Tel.: [+54 11] 4641 3009 / 3454 Fax: int. 19
www.radio-oeste.com.ar

distribuidor oficial
importador directo **alhua**
TECHNOLOGY

Los riesgos del desconocimiento

Seguridad informática aplicada a la seguridad electrónica

La constante evolución e integración de las tecnologías llevan a una necesaria pregunta: la seguridad electrónica y la seguridad informática, ¿son dos disciplinas separadas? La respuesta es “no” y aquí se explican algunas de las razones.



Lic. Damián Colaneri
Gerente Técnico
CTO/CIO/CISO - ISSI MBB S.A.

A lo largo del tiempo, las ramas de seguridad electrónica y seguridad informática han llevado caminos paralelos sin que uno afecte al otro. En la actualidad, las nuevas tecnologías en seguridad electrónica, la integración de sistemas y el IdC (Internet de las Cosas) hacen que todos los sistemas, por un medio u otro, estén conectados a una red y, en la mayoría de los casos, a internet. Esto hace que los caminos de la seguridad electrónica y la seguridad informática se crucen: si los sistemas de seguridad no son implementados por técnicos idóneos, se corren riesgos muy importantes y lo que debería ser una inversión en seguridad se transforma en una trampa para el propietario.

Podemos encontrar fallas de seguridad informática en dos grupos:

- **Fallas de instalación del técnico:** es la falla más común. El técnico no idóneo suele instalar los sistemas dejando, por desconocimiento, valores por defecto. Esto incluye errores básicos, como no cambiar la clave por defecto del “admin” o dejar la clave por defecto para el usuario “superuser” (muy utilizado por varias marcas de CCTV, que no puede ser eliminado pero sí es necesario cambiar su clave por defecto). Con solo un barrido de direcciones IP, o incluso búsquedas avanzadas de Google, se pueden encontrar cientos de DVR o NVR con claves por defecto e ingresar con privilegios totales al equipo. Si tomamos dimensión de esto, nos damos cuenta de que una invasión al sistema de CCTV puede transformarse en una invasión a su privacidad e incluso usarse para cometer un ilícito al saber cuándo se encuentran los dueños de casa. Este

problema se potencia cuando se trata de fábricas, empresas, etc.

- **Fallas del producto o su firmware:** hay varias DVR o NVR, generalmente las más económicas, que no cumplen con el estándar de seguridad, lo cual hace que se pueda ingresar a ellas incluso cuando se hayan cambiado todas claves por defecto. Esto se debe principalmente a fallos en el código de acceso web y es algo que los fabricantes deben tener en cuenta a la hora de lanzar un producto.

PROBLEMAS COMUNES

El CCTV no es el único afectado por problemas en seguridad informática: las alarmas domiciliarias presentan situaciones aún más complejas. Estos sistemas, muy usados incluso en bancos, poseen una función de configuración remota, a través de la cual, si el panel cuenta con módulo GSM, la propia central de alarma generara una conexión si se envía un SMS con nuestra IP y puerto. Esto es lo que se conoce como “conexión inversa”: en lugar de ser el usuario el que realiza la conexión al panel, es el panel el que se conecta con el usuario. Las conexiones inversas pasan los firewall, los cuales por defecto controlan las conexiones entrantes pero no las salientes. En este caso, con una laptop desde la puerta de una sucursal bancaria es posible desactivar la alarma en cuestión de minutos.



Imaginemos una locación con una mala implementación de CCTV y alarma de intrusión: un delincuente podría cometer un ilícito con total impunidad. Podría ver desde el exterior si hay personas en la propiedad para luego apagar la DVR, desactivar la alarma e ingresar al lugar sin que quede registro alguno. Esto puede parecer complejo pero es en realidad muy simple, y no es necesario ningún experto en seguridad para lograrlo, por lo que si no se atiende a esta complicación, el riesgo puede ser muy alto.

No escapan a esta problemática los controles de acceso, tanto los centralizados como los del tipo standalone. Por ejemplo, en los hoteles modernos, donde para abrir la habitación se usa una tarjeta, con solo un pendrive puede abrirse cualquier habitación sin que el hotel reciba un alerta.

HACIA UNA INTEGRACIÓN

Por medio de este resumen queremos significar que los tiempos y tecnologías cambian día a día, lo cual obliga a que los implementadores tengan más conocimientos sobre el trabajo que desarrollan y a que se actualicen constantemente. Es por esto que los cursos de certificación como el ofrecido por CASEL son muy importantes y deberían ser tratados como proyecto de ley, donde los técnicos tengan una matrícula para poder ejercer la profesión. Según mi criterio como profesional de la seguridad de la información, la mejor forma de saber cómo proteger un sistema es saber ingresar en él.

En próximos artículos, trataremos punto por punto cada falla, cómo explotarla y, por ende, cómo solucionarla para realizar implementaciones seguras. Explicaremos varios conceptos de seguridad informática para que los integradores tomen conciencia de que una mala instalación, según la nueva ley de delitos informáticos, será responsabilidad de ellos. ■



Safe spot

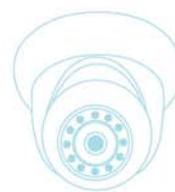
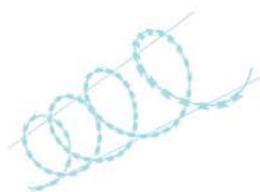
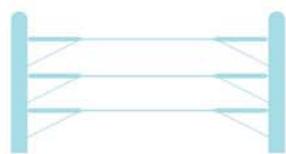
Tu lugar más seguro



IDEORAMA

La solución más sólida en sistemas de seguridad que provee una respuesta total contra intrusión en propiedades. Se adapta a cualquier tipo de espacio, casa, terreno, country o perímetro; ofreciendo detección y respuesta al instante.

Solución Perimetral Safe Spot



Cerco eléctrico Alari 3

Corcertina

Monitoreo

- Gran poder disuasivo.
- Menor costo por metro instalado.

- Detección de pre-intrusión.
- Monitoreo local o remoto.

- No requiere instalaciones bajo tierra.
- Rápido y fácil montaje.

Aviso automático a central de monitoreo | Bajo consumo, consume el 50 % de una lámpara hogareña.

Podemos ayudarte a armar tu mejor proyecto.

www.kitexperto.com

Miembro de **CYGNUS** GROUP



Seguimos afinando el lápiz cuando más lo necesita

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

Desde 1993 brindamos el mejor servicio y la mejor atención al instalador, el integrador y a las estaciones de monitoreo

Integre todos sus productos comprando en un solo lugar, ahorrando tiempo y dinero



- Amplio stock disponible • Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones • Envíos express a todo el país
- Estacionamiento sin cargo para clientes Av. Triunvirato 3815

La mayor variedad al mejor precio



www.arcontrol.com.ar

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.

AVerMedia **ENFORCER** **Geollision** **alhua** **SOYAL** **ACROW** **iWD** Western Digital **ANVIZ**

LG Electronics Line. **Intelligentgas** **OPTEX** **VIDEOMAN** **RISCO** **ROKONET** **AVIATEL** **ADEMCO** **ALEPH** INTERNATIONAL

DSC **lonso** ALARMAS **in** intelatron **Code Encryptor II** **SYSTEM SENSOR** **Altel** Seguridad Inteligente **BENTEL** SECURITY **NOTIFIER** **QUASAR**

Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451

HAC-HDW1000R

NEW



1MP 720P IR HDCVI Mini Dome Camera

- 1/4" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 3.6mm fixed lens
- Max. IR LEDs length 20m, Smart IR
- DC12V
- Material: Plastic

HAC-HFW1000R/M

NEW



1MP 720P Water-proof HDCVI IR-Bullet Camera

- 1/4" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 3.6mm fixed lens
- Max. IR LEDs length 20m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

HAC-HDW1000M

NEW



1MP 720P Water-proof IR HDCVI Mini Dome Camera

- 1/4" 1Mp CMOS, ICR
- 25/30fps@720P
- 3.6mm fixed lens
- Max. IR LEDs length 30m, Smart IR
- IP66, DC12V
- Material: Metal

HCVR4104HE-S3

NEW



4CH Tribrid 720P-Lite Mini 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P recording
- 4ch sync playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 4ch alarm in&3ch relay out
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45, RS485

HCVR4108HE-S3

NEW



8CH Tribrid 720P-Lite Mini 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P recording
- 8ch sync playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 8ch alarm in&3ch relay out
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45, RS485

HCVR4116HE-S3

NEW



16CH Tribrid 720P-Lite Mini 1U HDCVI DVR

- Tribrid: Support HDCVI/Analog/IP video input
- All channel@720P recording
- 16ch sync playback
- 1 HDMI, VGA output up to 1080p
- 4ch audio in&1ch audio out, 1/1ch Mic in/out
- 16ch alarm in&3ch relay out
- 1 SATA, 2 USB, 1 RJ45, RS485

Cómo mantener seguro el interior

Procedimientos y dispositivos para proteger el hogar

Hay situaciones traumáticas que pueden vivirse dentro del hogar o la empresa y pueden ser evitadas; entre ellas, la intrusión y el robo. En esta nota describimos técnicas y dispositivos sencillos que pueden ser de utilidad en estos casos.



Claudio Javaloyas
SEdeAP Argentina
sedeap@yahoo.com.ar

Como hemos mencionado anteriormente, para que un lugar sea seguro deben mantenerse funcionando todos los sistemas y dispositivos de seguridad. Cuando se trata del interior de una vivienda, puede entrar en conflicto la libertad de moverse cómodamente de un ambiente a otro con la activación de los sistemas de seguridad, ya que los IR volumétricos y cortinas muchas veces son instalados pensando en una casa vacía y se prevé que el usuario haga un armado parcial si pretende quedarse dentro de la propiedad. Esto no siempre se cumple, por lo que es importante contar con otros métodos de detección de eventos no deseados, que nada tienen que ver con el uso normal de un espacio de vivienda o trabajo.

Consideraremos un escenario en el que el asaltante ya ha logrado ingresar al perímetro, ya sea como invitado de un amigo, en una fiesta o evento social, amenazando a alguien o incluso contando con un cómplice circunstancial, dentro de una caja, maleta o armario; el intruso ya está dentro y hay que detectarlo y detenerlo.

Una vez que el intruso está ingresado al perímetro de una propiedad, hay que detectarlo y detenerlo. Cada acción que lleve a cabo puede ser neutralizada por dispositivos específicos, sencillos pero eficaces.

Aquí entra se pone en juego lo que llamaríamos "lógica social" o de "comportamiento condicionado" según determinadas circunstancias. En circuns-



tancias normales, nadie se trepa al tanque de agua o sale a caminar por el techo en mitad de una visita o una reunión. Lo mismo sucede con quien tiene afición al robo o padece un brote de cleptomanía, por no hablar directamente de alguien que quiera hacer daño por rencor, despecho o envidia.

Principalmente, quien ingresa con malas intenciones busca hacer cosas poco normales y es allí donde deberíamos enfocarnos: en las cosas que no son habituales o las acciones que otros no deberían hacer en nuestra propiedad. Un detector de cajones o vitrinas (DMP-C) puede alertarnos o activar contramedidas silenciosas. Lo mismo puede hacer un detector de llavero (DMP-DL) si alguien pretende llevarse las copias del auto; un dispositivo portátil antiasalto (Centinela-2) puede, incluso, asistirnos sin salir del lugar.

MEDIDAS SIMPLES

Si hay, por ejemplo, grandes mascotas deambulando libremente por el lugar, es lógico pensar que el perro no abriría el ropero ni el cajón de la mesa de luz,

no correría un cuadro ni se llevaría dinero de un estante; tampoco encendería la luz de un cuarto. Este tipo de eventos extraños en tiempo y espacio se pueden identificar mediante una sobrellave de luz (DMP-Lz) y un detector de billetes (DMP-B); incluso un sensor magnético en la puerta de la heladera puede ser muy efectivo, lo mismo que colocarlo en la base de un TV o de una computadora, tal como lo hacen en los shopping y casas de electrodomésticos.

Otras acciones preventivas, que pueden causar gracia pero que se han revelado como muy eficaces, son las "lapas chillonas". Estas pequeñas "sanguijuelas electrónicas" (DMP-Sa) se fijan firmemente dentro o fuera de la carcasa del aparato a proteger y, cuando son activadas por movimiento o rotura de vínculo, RF o IR, se dispara una sirena de alto decibel capaz de taladrarle el oído al ladrón. Obviamente, nadie puede salir corriendo con un aparato chillón bajo el brazo.

Ocasionalmente, los ladrones pretenden ser discretos y no encender luces, por lo que llevan linternas, celulares con luz o algún otro elemento para

DEXA

Importador y Distribuidor de Sistemas de Seguridad

ALARMAS

DSC

A Tyco International Company



lonso

ALARMAS

CCTV

ahua



HIKVISION

CONECTIVIDAD



UBIQUITI

NETWORKS

CERCOS PERIMETRALES



power shock



Mariano Pelliza 4112 1º Piso / Munro - CP 1605 - Buenos Aires / Tel.: (011) 4756-0709 / 3970-6392 / ventas@dexa.com.ar

www.dexa.com.ar

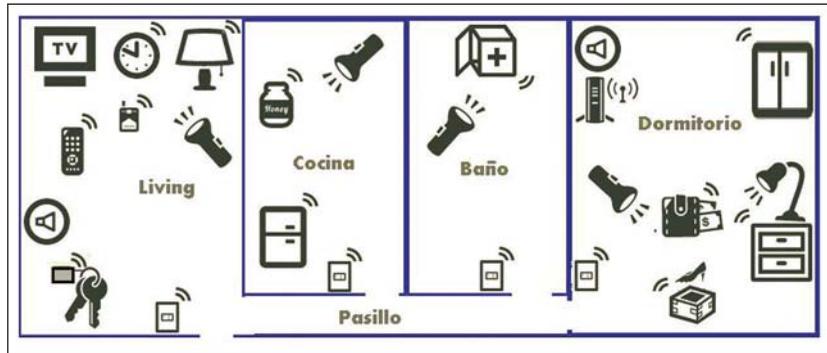
iluminar el camino. Aquí, un reloj de pared o un IRP pueden brindar el espacio suficiente para colocar dispositivos inalámbricos de fotocélulas o Lux-Trap (DMP-LT), llamados "detonadores israelíes" en las películas de guerra. Incluso se pueden dejar dentro de un atado de cigarrillos ubicado estratégicamente en el camino, en una mesa o dentro de la heladera porque, aunque parezca extraño, estadísticamente el 90 % de los ladrones revisa la heladera.

Otro truco consiste en colocar en la sala, living o donde haya un TV un control remoto, similar al verdadero pero que active la alarma, que, estadísticamente, más del 60 % de los ladrones intentan de encenderlo (presuntamente para ver si "está bueno" antes de intentar robarlo). Así que si escondemos el real y dejamos el tramposo, el ladrón mismo activará la alarma.

Otro lugar que estadísticamente es revisado por el 80 % de los ladrones y rateros es el botiquín del baño, presuntamente buscando alguna medicación o pastillas que robar; un sensor magnético o un Lux-Trap colocado allí también puede ayudar a detectarlos.

PROTECCIÓN INTERIOR

En caso de encontrarse dentro de la propiedad junto con el delincuente, lo mejor es conservar la calma y evitar ser agredidos. Conviene señalarle dónde hay dinero o valores y esperar que alguno de los dispositivos colocados lo delate mientras nos protegemos en algún sector previsto para tal contingencia, entre los que suelen elegirse baños, armarios o salvaguardas, de las que hablaremos en el siguiente artículo.



En general, todo lo que hagamos en previsión de eventos tan traumáticos y peligrosos como los de intrusión o secuestro es bueno y nos proveerá calma y seguridad. Pero claro, tampoco hay que caer en episodios paranoicos desenfrenados, porque vivir encerrado, enjaulado, con miedo hasta para ir al baño de noche, no ayuda ni protege sino que termina siendo tan perjudicial como lo que se pretende evitar.

Muchos creen que un pulsador inalámbrico de pánico es la mejor opción. Sin embargo, lamentablemente el concepto se ha desvirtuado y se ha confundido al usuario general con aparatos que en la mayoría de los casos no son ni confiables ni útiles. Entre ellos, por ejemplo, un pulsador de mano sin posibilidad de notificar su estado de manera disimulada o silenciosa y que dependa de poder mantener el botón presionado durante varios segundos. Este tipo de dispositivos tiene graves contras, ya que un falso contacto del botón invalidaría la acción pretendida y el usuario nunca se enterará que no se activó; lo mismo puede suceder si

la pila no es potente o si esta desajustada. Ni hablar de las aplicaciones para celulares que se han puesto de moda, donde se deben llevar a cabo una serie de pasos que llevan tiempo y, sobre todo, requieren la atención del amenazado (justamente lo que no tiene: tiempo y serenidad). A esto sumamos que el procedimiento de rescate involucra a un operador de alarmas o monitoreo, que debe avisar al operador de emergencias, el cual, a su vez, debe avisar al patrullero policial para que se acerque a ver qué pasa. La espera se hace interminable y aumenta la probabilidad de terminar muy mal en este proceso.

Muchos piensan que eso es mejor que nada (también es mejor poder gritar que estar afónico), pero hay muchas otras cosas que se pueden hacer que son más efectivas y eficaces que depender únicamente de un teléfono, un celular o una sirena. ■

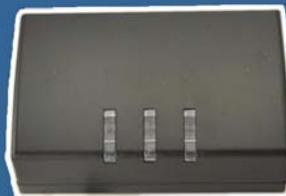
Más información de los módulos y sus especificaciones en: www.sedeap.com.ar



Innovación y Desarrollo Argentino
www.sedeap.com.ar



Módulos Especiales Microcontrolados y Accesorios Domóticos
Control de accesos, automatismos, esclusas, señuelos, alarmas
iluminación, salvaguardas, erizos, placas de control autónomo



Diseño y
manufactura de
prototipos y
lotes cortos

También Apps
y webcontrol

sedeap@yahoo.com.ar - sedeap@gmail.com

HDW1000R

Minidomo para interior
1 MPx 25-30fps@720p
12 IR Led de hasta 20mts de alcance
Lente fijo 3.6mm



HDW1100M

Miniomo para exterior
1 MP 25-30fps@720P
Waterproof IP66
12 IR Led de hasta 20mts de alcance
Lente fijo 3.6mm



HAC HFW1000R

Cámara para exterior.
1 MPx 25-30fps@720p.
Waterproof IP66.
12 IR Led de hasta 20mts de alcance.
Lente fijo 3.6mm.



HAC HFW1000S

Cámara para exterior.
1 MPx 25-30fps@720p.
Waterproof IP66.
24 IR Led de hasta 30mts de alcance.
Lente fijo 3.6mm.



SD50120I-HC

Domo para exterior
1.3MPx
IP67
Zoom 20x
Máx. 450°/s de paneom



HCVR4216AN-S

Tíbrido - 16 canales.
Hasta 2 canales IP.
Grabación 960H a 400fps /
720p 200fps.
4 entradas y 1 salida de audio.
Entradas y salidas para alarma.
Soporta 2HDD.

HCVR4100

Tíbrido.
Modelos en 4, 8 y 16 canales.
Hasta 2 canales IP.
Grabación 1MPx/720p 100fps.
Soporta 1 HDD.
1 entrada y 1 salida de audio.



PFM800

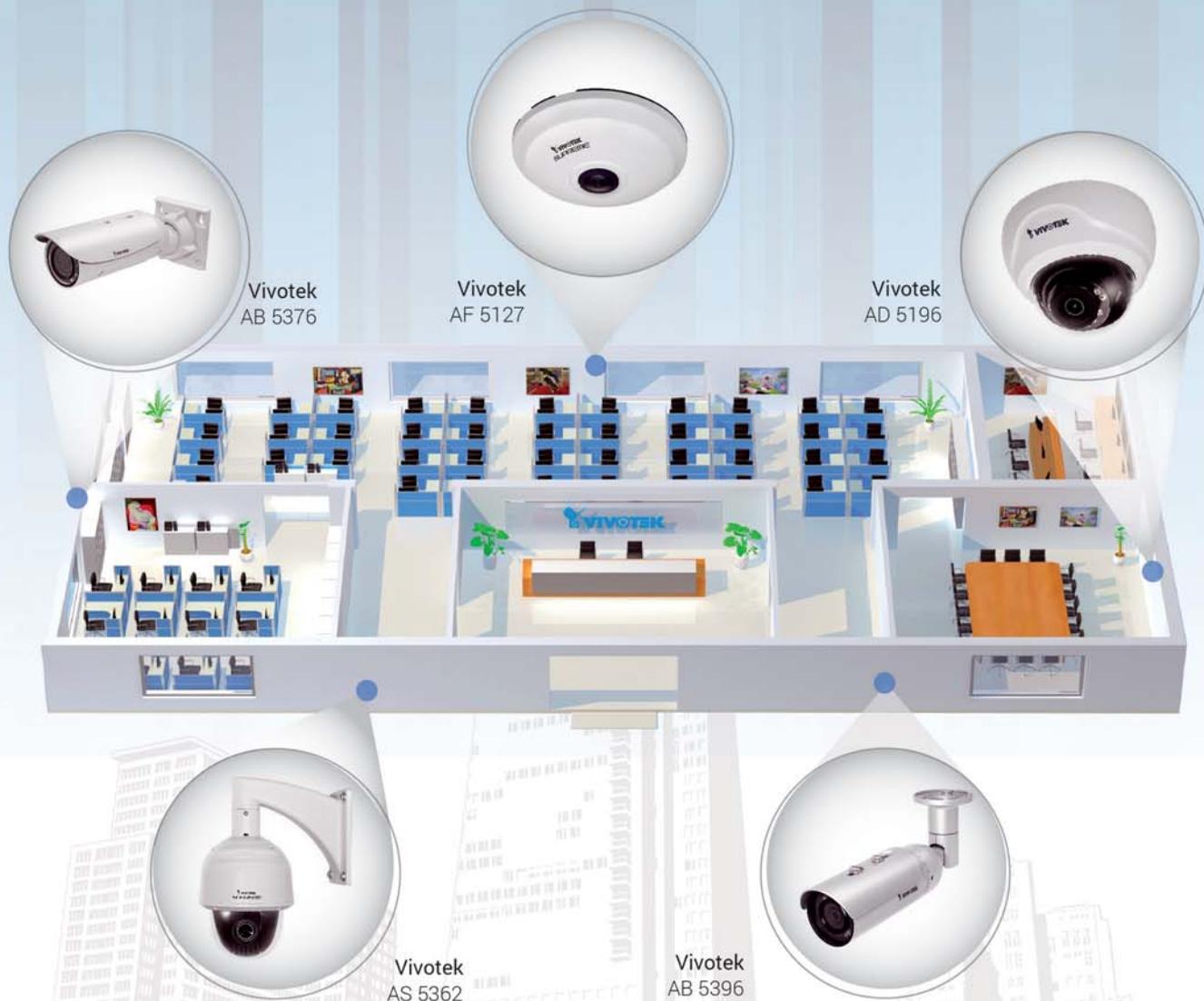
Balunes pasivos
CVI - TVI - AHD



VIVOTEK

UNA SOLUCIÓN PARA CADA ESPACIO

ARMA TU PROYECTO CON NOSOTROS



Capacitación

Pre y Post Venta

Asesoramiento en Proyectos

Garantía Local



ROSARIO
Richieri 65 bis
Telfax: (0341) - 4375777

 www.microcom.com.ar

BUENOS AIRES
California 2082 - Oficina 114/115
Telfax: (011) 6091-8585/8586

 facebook.com/microcomarg

 twitter.com/microcomarg

TDS

TRUE DIGITAL SYSTEMS

**CONFIABILIDAD
EXPERIENCIA
Y CAPACIDAD**



Participamos de nuestro premio a nuestros distinguidos clientes agradeciendo el apoyo de siempre.

**True Digital Systems Argentina
Ganadora del
"Multi Millon Dolar Award 2016"
de Notifier**



victaulic

NOTIFIER
by Honeywell

VESDA

**SYSTEM
SENSOR**

PROTECTOWIRE
FireSystems

SDI Specialized Fire Products



Riesgo o peligro

Aplicación de las normas de la NFPA en Latinoamérica

“Riesgo” y “peligro” de incendio suelen ser tomados como sinónimos, aunque no lo sean. Es por eso que en la protección contra fuego se utilizan metodologías para distinguir y evaluar ambas contingencias. El autor explica, en esa nota, de qué se trata cada una de ellas.



Jaime A. Moncada*
PE., SFPE

En el día a día de nuestro trabajo en seguridad contra incendios hablamos del riesgo o del peligro del incendio utilizando, aunque no lo sean, ambas palabras casi como si se refiriesen a lo mismo. En términos generales, el peligro (o *hazard*, en inglés) es parte de nuestra vida diaria, es parte intrínseca del proceso industrial de una fábrica, de la operación de un hotel o un hospital, coexiste cuando dormimos, nos trasladamos a la oficina o practicamos algún deporte. En cambio el riesgo (o *risk*, en inglés) es el resultado de no tomar las medidas necesarias para minimizar el peligro.

En seguridad contra incendios, el peligro de incendio es el potencial de daño inherente a la operación de cualquier instalación mientras que el riesgo es la probabilidad de que ese incendio produzca un daño.

Por su parte, la normativa de la NFPA define “peligro” como una condición que presenta el potencial de perjuicio o daño a las personas, propiedad, entorno ambiental, misión o patrimonio cultural. Su definición de “riesgo” es, en tanto, la conjugación de probabilidades y consecuencias que resulten en un posible evento no deseado asociado con una facilidad o proceso particular.

Por otro lado, en el proceso de análisis de las condiciones de seguridad humana y protección contra incendios de un edificio o instalación utilizamos dos términos que también resultan confusos para muchos. Se trata del “análisis del peligro de incendio” (*Fire Hazard Analysis*, llamado comúnmente FHA) y la “valoración del riesgo de incendio” (*Fire Risk Assessment* o FRA). En términos generales, una instalación o

edificio puede evaluarse a través de un FRA; y, como parte de éste, se evalúan las consecuencias del riesgo de incendios a través de un FHA. Es decir que el FHA es parte del FRA y el FRA es mucho más que el FHA. Entendemos, entonces, por qué esto puede provocar confusión.

ANÁLISIS DEL PELIGRO DE INCENDIO

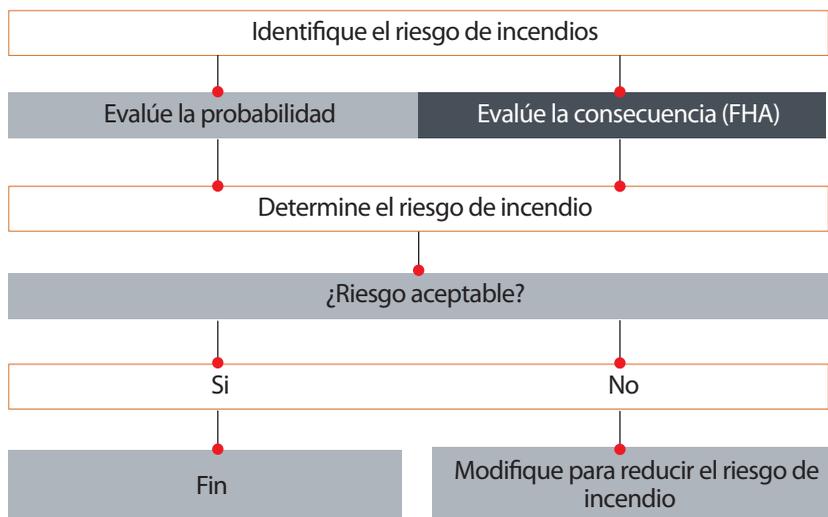
El FHA se ha utilizado históricamente en la elaboración de las normas contra incendios, donde el análisis del peligro de incendios se realiza a través de la opinión de expertos. En la mayoría de los edificios de nuestro mundo moderno, la solución prescriptiva de los niveles de seguridad humana y protección contra incendios utiliza esta metodología. Sin embargo, en riesgos industriales o petroquímicos es cada vez más común que autoridades com-

petentes requieran un FHA para entender qué puede pasar en este tipo de eventos, sin importar su probabilidad. Es así como, por ejemplo, una autoridad competente puede requerir un estudio de radiación para entender el efecto que pueda producir una bola de fuego proveniente de un BLEVE (explosión de vapores que se expanden al hervir el líquido por la ruptura de un tanque de almacenamiento de gas licuado de petróleo a presión que se ha sobrecalentado).

En la realización de un FHA, el análisis de ingeniería es bastante claro. Sus pasos principales incluyen definir qué se quiere entender, identificar el escenario del incendio y definirlo, seleccionar los métodos de predicción, calcular el potencial del incendio, analizar su impacto y evaluar la incertidumbre de todo este análisis.¹

METODOLOGÍA DE FRA UTILIZADA EN LA EVALUACIÓN DE INSTALACIONES PETROQUÍMICAS

VALORACIÓN DEL RIESGO DE INCENDIO (FIRE RISK ASSESSMENT - FRA)



Fuente: Seminario NFPA sobre el riesgo de incendios petroleros.



Sistemas de detección y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios
Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones



INTEGRACIÓN DE SISTEMAS



GRUPO ISELEC ES MIEMBRO DE LA CÁMARA ARGENTINA EN SEGURIDAD

Empresa registrada y aprobada de acuerdo a la ley 2.231 disposición 415-DGDYPC-2011 GCBA y la disposición 215/DGHP/15



Integración de seguridad electrónica

Grupo Iselec SRL

Av. Presidente J. D. Perón 4086 (B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
info@iselec.com.ar - www.iselec.com.ar

VALORACIÓN DEL RIESGO DE INCENDIO

El FRA es la forma de análisis más completa y puede aplicarse a cualquier situación en seguridad contra incendios. Proporciona un esquema más flexible para estimar el impacto de una estrategia de protección contra incendios en términos tanto de reducciones reales en pérdidas como de su costo-beneficio. El FRA no utiliza solamente las ciencias exactas (física, química, ingeniería) sino que también se basa en la teoría sobre decisión estadística. Recordemos que el riesgo está relacionado con la probabilidad.²

NFPA 551

Debido al incremento en la utilización de métodos de ingeniería de protección contra incendios como el FRA, desde 2004 la NFPA desarrolló un nuevo documento titulado *Guía para la Evaluación de Valoraciones de Riesgos de Incendio*. Esta guía tiene como meta proveer asistencia, principalmente a las autoridades competentes, en la evaluación del FRA para asegurar que se haya ejecutado apropiada y correctamente. La evaluación del FRA también podría llevarla a cabo la aseguradora o el dueño de la instalación. Sin embargo, debe quedar muy claro que esta guía no es la base para la ejecución del FRA, sino que sirve para su evaluación o revisión. El propósito de esta guía es la de asistir a una autoridad competente en la evaluación del FRA cuando se usan metodologías de diseño por desempeño, estudios de ingeniería, equivalencias a lo requerido por el código y evaluaciones de cumplimiento regulatorio. La guía describe el proceso de revisión



técnica y la documentación necesaria cuando se evalúa un FRA, pero no indica como ejecutarlo.

En muchas jurisdicciones la autoridad competente no tiene los recursos para llevar a cabo la evaluación del FRA. NFPA 551 sugiere dos enfoques: revisión por pares o revisión contratada. En la revisión contratada, la autoridad competente delega la responsabilidad en un tercero, quien toma la decisión de qué acción tomar con el FRA, como por ejemplo aprobar, pedir revisiones o rechazar. Por otro lado, el revisor por pares provee un reporte a la autoridad competente y esta toma la responsabilidad sobre qué acción tomar con el FRA (aprobar, pedir revisiones o rechazar). Cualquiera de estos dos enfoques provee una solución muy apropiada para nuestro entorno latinoamericano. ■

BIBLIOGRAFÍA

¹ Sección 2, Capítulo 2, "Análisis del Peligro de Incendio" del *Manual de Protección Contra Incendios en Español*, 5^a Edición.

² Sección 2, Capítulo 3, "Análisis del Riesgo de Incendio" del *Manual de Protección Contra Incendios en Español*, 5^a Edición.

Sección 5, Capítulo 1, "Introducción to Fire Risk Analysis", del *Manual SFPE de Ingeniería de Protección Contra Incendios*, 4^a Edición.

* Jaime A. Moncada P.E., SFPE, es director de IFSC, consultora en ingeniería de protección contra incendios con sede en Washington D.C. y oficinas en Latinoamérica.

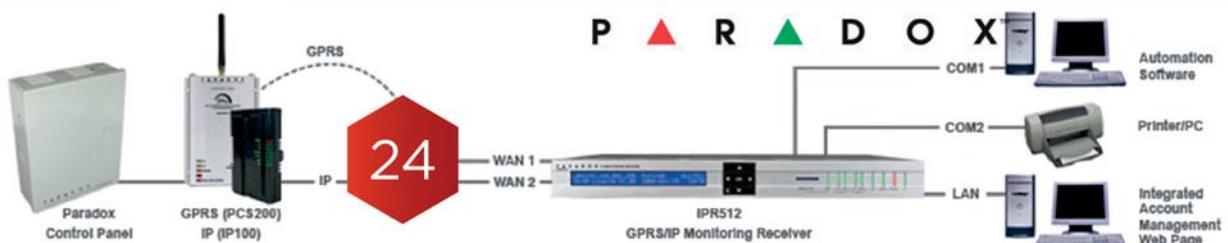
Fuente: www.nfpajla.org

BIENVENIDO PARADOX GPRS

AHORA PODÉS UTILIZAR TUS COMUNICADORES GPRS CON NUESTRO SISTEMA DE MONITOREO

CONTROL 24

MONITOREO DE ALARMAS



**Soluciones
simples
para problemas
complejos
en la lucha
contra el Fuego**

centry®
Sistemas de Seguridad

25
Con
Seguridad



**Centry es el Master Dealer
de Firetrace USA para sus líneas
Regulus y Sistemas de Supresión
de Incendios con Novec 1230**

APLICACIONES

- Tableros Eléctricos
- Maquinas CNC
- Minería
- ATM
- Transporte de Caudales
- Buses
- Energía
- Racks de Servidores
- Petróleo
- Portuario

FIRE TRACE®

REGULUS
FIRE SYSTEMS

3M

NOVEC 1230

ADMINISTRACION Y VENTAS

Pasco 755 . C1219ABE
CABA . Argentina
T: (5411) 4 122 1000
F: (5411) 4 122 1010
M: centry@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar

PLANTA INDUSTRIAL

Cachi 774 / 776 . C1437DZF
CABA . Argentina
Distrito Tecnológico
T: (5411) 4 122 1090
M: extincion@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar





SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



MÁS DE 20 AÑOS COMO INTEGRADORES DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD



HD IR IP66

TV-HD280V | HDTVI Dome Camera

- 1/2.9" CMOS 2 Megas.
- HD 1080P.
- 33 IR Led.
- 300m de transmision.



HD IR IP66

TV-HB320V | HDTVI Bullet Camera

- 1/3" Sony 2.4 Megas, Progressive Exmor CMOS Sensor.
- Full HD 1920 x 1080.
- 30 IR Led.



HD IR IP66

TV-HB280V | HDTVI Bullet Camera

- 1/2.9" SONY IMX236 2 Megas.
- HD 1080.
- 42 IR Led.
- 300 a 500m de transmision.



HD IR

AHD-1372IR | AHD Bullet Camera

- 1/3" Sony IMX225LQR 1.3M Sensor.
- HD 1920 x 1080.
- 4 IR Led, 25m.
- Iluminacion 0.1 Lux.



CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR



Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 (Rot.) - E-mail: info@elcasrl.com.ar



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



Un mundo de soluciones en seguridad electrónica

MÁS DE 20 AÑOS COMO INTEGRADORES DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD



NOTIFIER
by Honeywell



inim
ELECTRONICS



PROTECTOWIRE
FireSystems



HORING
FIRE - ALARM



SYSTEM SENSOR



Disposición N°415/DGPyPC/2011,
Resolución N°643/AGC/2014 y
Disposición N°215/DGHP/2015

ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA es una empresa REGISTRADA (n° 002433) y HABILITADA (N° 1268322/2011) según disposición 415 & 215 por el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires como FABRICANTE, INTALADOR, MANTENEDOR Y REPARADOR de sistemas electronicos de seguridad contra incendio.



CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR



Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 (Rot.) - E-mail: info@elcasrl.com.ar

Proteger el Internet de las Cosas

El desafío de las nuevas tecnologías

El Internet de las Cosas está en constante crecimiento. Este avance trae aparejada una cantidad de datos muy grande que demandará, a su vez, una mayor capacidad de procesamiento en la red y mayor seguridad para enfrentar los ataques informáticos a los que estará expuesto.



Aaron Goldberg
IDG Contributing Editor

A medida que crece Internet de las Cosas (IdC), la atención se centra en los miles de millones de dispositivos que podrán conectarse a través de la red. Sin embargo, lo que a menudo se pasa por alto es el problema más importante: ¿cuánto tráfico de red se creará como el resultado del IdC? Según un informe elaborado por la compañía Bell Labs, el IdC cambiará la manera en la que se administran las redes, mientras que IDC pronostica que las cargas de trabajo en esquemas IdC crecerán a tasas de 750 % entre el 2014 y 2019.

Muchos dispositivos primitivos para IdC en la actualidad pueden mover una pequeña cantidad de datos por conexión, aunque eso irá cambiando a medida que las aplicaciones de monitoreo constante (como vehículos autónomos, análisis de tiempo real y aplicaciones basadas en localización) creen flujos mucho más grandes, que deberán ser manejados en tiempo real.

Otra consideración importante es que muchos de estos dispositivos también requerirán un control de monitoreo de seguridad que pueda asegurar que no se convertirán en un conducto de malware y otros atentados. Ya se ha visto que los hackers son capaces de entrar a un Jeep y desactivar al automóvil de manera remota. Aunque esto fue una demostración y no se trató de un ataque real, dejó en evidencia lo grave que puede ser una amenaza puesta en práctica.

USO DE IDC Y SU IMPACTO EN LA RED

Sobre la base de lo que se conoce en la actualidad, hay dos tipos específicos de IdC, masivo y crítico, que serán la

base de su crecimiento. Cada uno de ellos tiene su propio impacto, tanto en el tráfico de la red como en su seguridad.

- **IdC masivo:** es el más común, en el que se piensa cuando se nombra IdC. Consiste en un gran número de dispositivos que se comunican con otros dispositivos o servidores. El impacto en el tráfico de la red se dará de dos maneras distintas: la primera, la más obvia, es un rápido crecimiento en la cantidad del tráfico de la red. La segunda es que habrá varios tipos de dispositivos, cada uno con su tráfico propio, que requerirán visibilidad y monitoreo.
- **IdC crítico:** este se refiere a las aplicaciones como conducción autónoma, cuidado de la salud, internet táctil y cargas de trabajo similares, que demandarán mínimos retrasos en los retornos en "U" de estos dispositivos en relación con su comunicación con la red. Este tipo de tráfico añadirá un gran número de nuevas cargas de trabajo críticas que deberán ser consideradas QoS de primerísimo nivel. Como resultado, la visibilidad de tráfico y las herramientas de monitoreo deberán ser capaces de soportar grandes cargas de trabajo de distintas aplicaciones, donde la latencia y los retrasos no serán aceptables.

VISIBILIDAD DE TRÁFICO Y HERRAMIENTAS DE MONITOREO

Los retos actuales de la seguridad tradicional en IdC han convertido al monitoreo del tráfico integral y la visibilidad en elementos esenciales para proteger a las organizaciones de una manera eficiente y efectiva.

Una de las prácticas posibles es la de optimizar los elementos del sistema de seguridad: a medida que el tráfico crece rápidamente, es fundamental asegurar que los dispositivos de seguridad no sean abrumados con el tráfico de datos; sobre todo por el que no es

relevante. La capa de visibilidad entrega inteligentemente solo el tráfico apropiado para que estos dispositivos puedan priorizarlo y así permanecer dentro de los parámetros de funcionamiento. Las aplicaciones críticas no serán impactadas por la necesidad de implementar nuevas instancias para estas herramientas.

La habilidad de proteger rápidamente los dispositivos o sistemas contra nuevos tipos de amenazas será también muy valorada. La única certeza cuando hablamos de amenazas en el Internet de las Cosas es que veremos nuevas versiones de ellas, desconocidas actualmente. La capacidad de usar soluciones integrales de visibilidad de tráfico para identificar lo nuevo o inusual es determinante.

Un excelente soporte para múltiples niveles de QoS para cargas de trabajo en IdC es indispensable. Como se señaló anteriormente, con una amplia gama de cargas de trabajo y el tráfico, la capacidad de identificar el nivel apropiado de servicio para los diferentes tipos de tráfico es esencial. La visibilidad del tráfico hace que, dentro de la red, se pueda equilibrar de manera más simple. Esto no solo mejora la capacidad de entrega de QoS, sino que esta misma capacidad de priorización puede ser llevada a soportar el tráfico que se renvía a diferentes soluciones de seguridad.

A medida que el Internet de las Cosas se vuelva más común, habrá un mayor impacto en las herramientas necesarias para asegurar el tráfico. Apoyar la seguridad del IdC requerirá dos enfoques principales: la visibilidad del tráfico integral de la red y el monitoreo en conjunto con una plataforma de seguridad. Esto proporcionará un proceso para que las soluciones de seguridad estén seguras del tráfico que están analizado, protegiendo y evaluando, manteniendo un nivel apropiado en los servicios y en la capacidad de respuesta. ■



Agregue DOMÓTICA e INMÓTICA en sus proyectos
y MARQUE LA DIFERENCIA



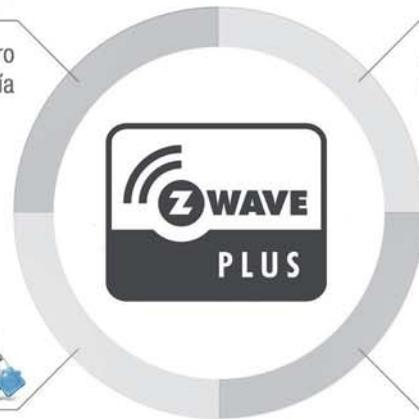
cruzartedesign



Manejo y ahorro de energía



Automatización de casas y edificios



Seguridad del hogar y la familia



Control del entretenimiento



+ Seguridad + Comfort + Ahorro



TRAX[®]S15



SEGUIMIENTO SATELITAL

TRAX[®]S10



SEGUIMIENTO SATELITAL

WiCONNECT



ALARMAS DOMICILIARIAS

Consulte en www.gte.com.ar, nuestra línea de accesorios



Conectando Soluciones

Tecnología de avanzada.
Equipos robustos y versátiles .
Soluciones en logísticas vehicular.

Smart Home: solución integral de automatización de RISCO Group



RISCO
www.riscogroup.com

< CLIMATE - LIVING ROOM

Room Temp. 28°C	Next Schedule 18:00	Battery 86%
--------------------	------------------------	----------------



Smart Home es la solución integral de automatización del hogar basada en la nube de RISCO Group que integra seguridad y video en la misma plataforma. Smart Home incluye funciones de gestión energética eficiente (entre las que se encuentran control de iluminación y climatización), cerraduras inteligentes, puertas de garaje, persianas y otros dispositivos para el hogar, controlado a través de la aplicación iRISCO, diseñada para dispositivos móviles.

La plataforma ofrece una combinación de seguridad profesional con video y accesorios totalmente integrados en una solución de gestión para el hogar. Smart Home es la respuesta a una demanda habitual del mercado actual de soluciones de seguridad que proporcionen un estilo de vida sencillo, comodidad y tranquilidad para los usuarios de viviendas.

Smart Home puede incorporarse como un accesorio adicional para todos los

sistemas de RISCO Group a través de RISCO Cloud, lo que les permite a los instaladores realizar ampliaciones añadiendo más dispositivos, ya sea para nuevos clientes o para clientes ya existentes, sin necesidad de ningún tipo de obra. La instalación de Smart Home es intuitiva y flexible y puede implementarse con cualquier opción de panel sin ninguna formación adicional.

Smart Home de RISCO Group es una oportunidad única para los instaladores que buscan aumentar su potencial de negocios con una de las soluciones más avanzadas y completas en automatización para el hogar.

Risco Group ofrece soluciones de seguridad integradas de alto rendimiento, entre las que se incluyen software, sistemas integrados cableados y vía radio. Sus soluciones pueden ser aplicadas en salas de control, comercios, industria, instituciones y hogares. ■

Sistema de alarma inalámbrico Serenity de Crow



STARX SECURITY
www.starx.com.ar



Crow ofrece un nuevo y avanzado sistema que incluye alarma para hogares y conexión de equipos para hogares inteligentes, todo controlado a través de la aplicación móvil Serenity Connect™, la cual le permite al usuario disfrutar de un hogar inteligente conectado de Crow y a la Nube Crow™.

Por medio de la última tecnología inalámbrica, combinada con la aplicación móvil Serenity Connect™ que funciona como un panel de control en línea, Crow le ofrece a cada propietario de panel Serenity™ estar en contacto con su hogar y su familia sin importar donde se encuentre: la aplicación inteligente de Crow permite activar y desactivar la alarma Serenity™ por medio de cualquier dispositivo móvil, controlar las luces y otros equipos electrónicos remotamente, obtener mensajes y fotos de cuando los residentes llegan a la casa o prevenirlo si el detector de humo se ha activado.

Simple de instalar y fácil de usar, Serenity™ es un poderoso sistema para cualquier aplicación de seguridad residencial y totalmente administrable de manera remota.

- Cuidado personal y seguridad en el hogar: Serenity™ puede utilizarse para realizar una llamada de alarma desde cualquier lugar en su hogar.
- Seguridad con verificación visual: solución avanzada para la transmisión de alarma y verificación visual a EMC por TCP/IP y GSM/GPRS.

- Automatización de hogares: Serenity™ soporta tanto sistemas de control como aires acondicionados, luces, cortinas eléctricas, puertas de garaje, etc.
- Serenity Connect™: aplicación móvil para monitorear y controlar el sistema desde cualquier lugar y en cualquier momento.

CARACTERÍSTICAS

- Teclado touch.
- Lectura RFID.
- Comandos guiados por voz.
- App para smartphones.
- Instalación y programación rápida.
- Control remoto, monitoreo y configuración con Easy Serenity™ para PC.
- Panel de 32 zonas inalámbricas (pueden usarse dos cableadas).
- Dieciséis salidas.
- Doce lenguajes (en pantalla y audio).
- Hasta 2.000 eventos en memoria.
- Grabador/reproductor de mensajes locales.

DETECTORES

La Serie Serenity incluye

- Detectores de movimiento PIR con inmunidad a mascotas, contactos magnéticos para puertas y ventanas, detectores de rotura de vidrio, detectores combinados PIR y cámara para interior y exterior, detectores de humo y calor, sensores de humedad y reloj de pánico (transmisor resistente al agua FW2 Panic Watch). ■

Una Plataforma para todas sus Aplicaciones



ProSYS™ Plus es el revolucionario sistema de seguridad híbrido de Grado 3 de RISCO Group diseñado para grandes instalaciones.

- **Panel ampliable** de hasta 512 zonas
- Arquitectura **"Superhíbrida"** que ofrece cableado, bidireccional inalámbrico y Bus de RISCO
- **Revolucionario modelo de licencias** que reduce el Coste Total de la Propiedad del Proyecto
- Aplicación móvil **basada en la nube**
- **Completa gama** de detectores profesionales, comerciales e industriales
- Vídeo verificación en tiempo real mediante **cámaras IP**
- **Compatible** con el software PSIM de RISCO



Software para monitoreo de alarmas y logística satelital de vehículos.

NUEVA solución móvil que permite transformar un smartphone en un dispositivo localizador de personas, con funcionalidades avanzadas tales como:

Generación de posición

Alertas de pánico / emergencia médica/ incendio

Acceso seguro domiciliario y respuesta.

Servicios parametrizables

(asistencia mecánica, logística, control de guardias, servicios técnicos, supervisión de vendedores)

Fotoverificación desde el Smartphone



Av. Colón 3037 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700
www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar

TRANSCEPTOR GPRS/SMS

Siguiendo los nuevos estándares del mercado, traemos una nueva serie de productos que incorporan mejoras necesarias para continuar la evolución de la seguridad electrónica. Tamaño reducido, actualización remota de firmware y conexión on-line son algunos de los beneficios de la nueva línea de productos Celletech.

¿Que ventajas incorpora?

Actualización brinda la posibilidad de desplegar nuevas versiones de firmware de forma remota, obteniendo un producto en constante evolución

Versatilidad para adaptarse a distintas soluciones del mercado

Seguridad al confirmar el evento solo si es recibido correctamente

Localización remota para ubicarlo en cualquier momento y lugar dentro de los 1000m

Evolución al agregar nuevas funciones, manteniendo la compatibilidad con el RVA-400

Agilidad dado que permite configurar el envío directo de Avisos por SMS al cliente final

Comodidad ya que gracias a su reducido tamaño, permite una instalación mas sencilla y la posibilidad de incorporarlo en el mismo gabinete del Panel de Alarmas

Compatibilidad con los paneles y los software de monitoreo más utilizados del mercado



Powered By

QUECTEL



Especificaciones

Alimentación	10 - 16 VCC (Nominal 13,8 VCC)
Consumo en Reposo	50 mA
Bandas de Operación	GSM 850/900 Mhz - PCS 1800/1900 Mhz
Formatos de Comunicación	Contact ID / Ademco Express (DTMF)
Entradas	1 analógica [0V - 5V] - expandible a 5 en soluciones s/panel
Salidas	2 a Colector Abierto 50 mA máximo
Indicadores de Estado	3 Led; Rojo (Linea), Amarillo (Señal) y Verde (Cobertura)
Conector de Antena	SMA Hembra (50Ω) - Incluye Antena Cuatribanda
Modos de Operación	Automático y Backup
Dimensiones / Temperatura de Operación	85 x 74 x 32 mm (An x Al x P) / -20°C a 45°C
Accesorios	Conector con Mazo de Cables

Webinar Gratuito
Todos los Jueves
+ info en
www.celletech.com.ar

Drone autopilotado de Hikvision



SECURITY ONE
www.securityone.com.ar



Teniendo en cuenta las crecientes necesidades de implementar sistemas de video en situaciones como desastres naturales, misiones de rescate, contraterrorismo o de carácter militar, Hikvision creó el drone UAV-MX 4080A Falcon Series, diseñado con el objetivo de evitar que seres humanos deban hacer reconocimientos de áreas inseguras, peligrosas o que pongan en riesgo su integridad física.

El drone puede alcanzar una velocidad máxima en vuelo de 80 km/h y soporta enlace a mapas. El equipo funciona por medio de una señal capaz de controlar el vehículo aéreo a 2 km de distancia. Además, transmite el video HD a una estación en tierra que puede estar instalada a 10 km de la zona de operación, lo que significa que el drone puede volar hasta 10.000 metros alrededor de ella. A su vez, la estación transmite, a través de 4G o cable, la información de video a la central de monitoreo del cliente.

El equipo incorpora tecnología de estabilización de imagen y estabilización

de vuelo para lograr mayor nitidez y ofrece, entre otras características, brazos desarmables para desinstalación e instalación rápida, batería de alta densidad (capaz de brindar hasta 33 minutos de tiempo de vuelo), estructura de fibra de carbón con alta intensidad y peso ligero, y un módulo GPS que permite conocer la posición de vuelo en tiempo real. A esto se suma la cámara PTZ HD con distancia focal variable, zoom óptico de 30X, 12X de zoom digital y soporte para movimientos rotatorios, giratorios y de paneo.

Por su parte, la estación en tierra de estos equipos permite revisión en tiempo real y visualización de los datos de vuelo, transmisión de imágenes en microondas digital y es conectable a la red vía 4G, WiFi o interfaz de red.

Finalmente, el UAV MX4080A es capaz de brindar valor agregado a sistemas de seguridad en aplicaciones cercanas a áreas marítimas, cuerpos de agua o en cualquier locación en la que se dificulte instalar equipos de vigilancia. ■

Detector NV75 y barrera digital NV780M de Paradox



FIESA
www.fiesa.com.ar
contacto@fiesa.com.ar



Fiesa presentó las últimas novedades de Paradox: el detector infrarrojo digital NV75 y la barrera digital exterior NV780M. "En Paradox estamos constantemente investigando nuevas tecnologías y sus posibles aplicaciones, lo cual nos convierte en una de las empresas de avanzada del sector. En este caso, estamos mostrando nuestras nuevas series de detectores, que ofrecen características diferenciales para la protección contra intrusión. Estos productos siempre adoptan funciones novedosas, distinguiéndonos en el mercado", comentó Yinon Negev, soporte técnico para distribuidores de Paradox, durante la presentación de los productos en Intersec Buenos Aires.

DETECTOR INFRARROJO DIGITAL NV75

Este dispositivo presenta como novedad la conformación de la lente y de la unidad de espejo incorporada. Esta solución permite difundir el haz infrarrojo con un ángulo de detección más amplio que productos similares, manteniendo los estándares de detección del equipo. Entre ellos:

- Doble tecnología (infrarrojo y microondas) que permite la detección SeeTrue (modelo MW).
- El sistema infrarrojo (PIR) puede ser engañado mediante camuflaje. El sistema de microondas, precisamente,

detecta los movimientos y permite ver a través de las distintas técnicas comúnmente utilizadas.

- Antimask IR.
- Dieciséis metros de detección.
- Inmunidad a mascotas.
- Zona 0 para cubrir espacios justo por debajo del sensor (en este caso se deshabilita la función de inmunidad a mascotas).

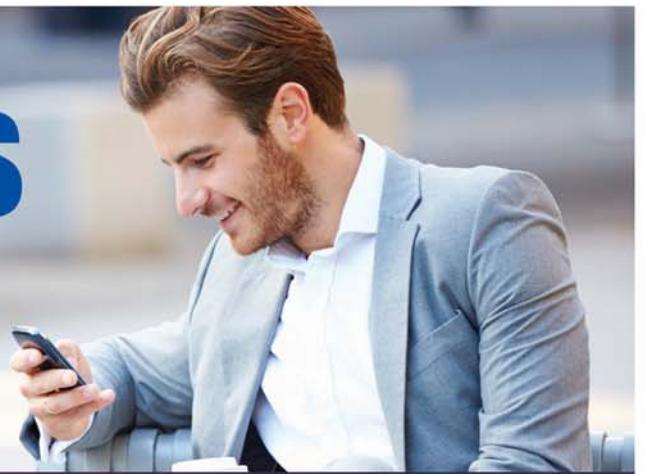
La serie se compone de los siguientes modelos: NV75M, modelo universal con relé; NV75MX, modelo para placas EVO; NV75MR, inalámbrico; y NV75MW, con microondas y tecnología SeeTrue.

BARRERA DIGITAL EXTERIOR NV780M

Barrera PIR apta para intemperie que funciona en un rango de temperaturas entre -35° y +50 °C. Se puede agregar una tapa específicamente diseñada para aumentar la resistencia a la lluvia y evitar lecturas erróneas de masking. Las novedades más interesantes son el sistema Antimask IR, introducido con este modelo, y los haces regulables en dos diferentes direcciones (20° verticalmente y 3° horizontalmente), capaces de cubrir áreas de hasta 12 metros hacia cada lado. También posee inmunidad a mascotas y puede programarse la detección de dos diferentes zonas, a la derecha y a la izquierda del dispositivo. ■

MUCHO MÁS

QUE UN COMUNICADOR
DE ALARMAS



APP PARA ACTIVAR Y
DESACTIVAR EL PANEL



PROGRAMACIÓN
REMOTA Y BLUETOOTH



TECLADO VIRTUAL
PARA PROGRAMACIÓN
DEL PANEL DE ALARMAS



SALIDAS PGM
(CONTROL DE SIRENA
SEGUIDOR ARMADO
CORTESÍA, ETC.)



ENTRADAS DE
ZONAS ADICIONALES
(ARMADAS Y/O 24 HS)
SENSORES NA O NC



SALIDAS TELECONTROL
POR APP O SMS



APERTURA DE PUERTAS



ENCENDIDO DE LUCES



ENCENDIDO DE RIEGOS

BUSCÁ NETIO SRL
EN FACEBOOK
EN YOUTUBE Y
EN PLAY STORE



WWW.NETIO.COM.AR





RX2C-433- TXW12

Receptor-Transmisor de largo alcance

Conjunto para sistemas de control a distancia como activación y desactivación de sistemas de alarma; accionamiento de portones y persianas eléctricas; llamada a personal de servicio y encendido de luces.

Funciona conjuntamente con Transmisores de Control Remoto TXW12. Compatible con cualquier central de alarma, convirtiéndolo en un sistema convencional en uno inalámbrico.

RX2C-433

Sistema autocódigo de 12 bits.

Conserva códigos aún en ausencia de alimentación

Alimentación: 12VCC

Frecuencia: 433.92 Mhz

Led testigo: indica recepción y falta de inicialización.

Modelo de 2 canales.

TXW12

Frecuencia portadora: 433,92 Mhz

Sistema codificación: 12

Canales: 2

Alcance estimado: 400 mts

Alimentación: Batería 12v tipo a23



G-Link

Controlador de Accesorios vía SMS

Módulo controlador de accesorios vía SMS de aplicación en el hogar, oficina e industria.

G-link le permitirá monitorear y comandar instalaciones remotas sin la tener necesidad de encontrarse físicamente en el lugar.

- Cuatribanda automático: 850/1900MHz y 900/1800MHz
- 4 Destinatarios SMS
- 4 entradas digitales
- 4 salidas a relé na/nc
- 4 Leds indicadores de estado de entradas
- Extenso set de comandos para consulta, configuración y control remoto.



GP-600

Comunicador GPRS Universal

Comunicador GPRS para paneles de alarma que transmitan en protocolo Contact ID.

- Compatible con Paneles con comunicadores telefónicos con protocolo CID.
- Conexión a entrada de línea telefónica del panel
- Transmisión GPRS / SMS
- 2 Destinatarios SMS
- Operación y programación remota vía SMS
- Período de supervisión de GPRS, configurable de 1 a 99 min.
- 4 Leds indicadores de Estado
- Salida auxiliar programable

3G NANOCOMM

Comunicador universal de alarmas 3G/2G doble SIM

Comunicador inalámbrico
GSM/GPRS full data Contact/ID



4 vías de comunicación:
3G, 2G, SMS, Línea Tel



Dual SIM



App Android Bluetooth
o por medio de SMS



APN automática



Actualizable por aire



Comando remoto desde celular
de cualquier panel de alarmas



ED5600



NANOCOMM

EVOLUCIÓN QUE SE EXPORTA

www.nanocommweb.com.ar/Tel.:(+5411) 4505-2224

Nueva línea de productos Vivotek



SELNET S.A.
www.selnet-sa.com.ar

VIVOTEK
V-PRO H.265 LINE



Selnet presenta las nuevas líneas de productos de Vivotek, algunos ya disponibles en Argentina y otros cuya llegada está anunciada para los próximos meses. Entre los modelos destacados se encuentran aquellos que incorporan tecnología de compresión H.265, la cual está disponible en NVR de 16 canales PoE, cámaras tipo Bullet de 3 Mpx, una cámara tipo box también de 3 Mpx y un speed dome IR de hasta 150 metros de alcance full HD.

Adicionalmente a la tecnología H.265, Selnet incorporó a sus productos una cámara tipo bullet de 5 Mpx y una cámara tipo ojo de pez que presenta la particularidad de ser muy compacta y a un precio accesible para un gran número de aplicaciones y proyectos.

A la par de los productos mencionados, el distribuidor incorporó extensores PoE, periféricos que sirven no solo para las cámaras IP de Vivotek sino para cualquier

marca del mercado, permitiendo realizar el cableado de una cámara IP de hasta 300 metros bajo el estándar PoE.

La empresa también destaca dos funciones ya incorporadas en toda la gama de productos de Vivotek:

- **Smart Stream:** trabajando en conjunto con el H.265 alcanza hasta un 80 % de reducción de ancho de banda, lo cual se traduce no solo en ahorro de ancho de banda, sino de almacenamiento y por consiguiente ahorro de costo.

- **SNV (Súper Visión Nocturna):** permite a las cámaras trabajar en condiciones de iluminación extremadamente bajas, manteniendo el modo color.

Finalmente, Selnet anuncia para los próximos meses del año eventos y acciones para capacitar e informar a sus clientes acerca de los productos disponibles: desayunos, webinars, VEC de Vivotek y roadshows, cuyas fechas serán oportunamente informadas. ■

Teknomaster 3MF de ADEL



TEKNO HOMES
www.teknohomes.com



Tekno Homes, importador y distribuidor exclusivo de ADEL para la región, presenta la cerradura biométrica autónoma con múltiples pestillos y cerrojo Teknomaster 3MF, que ofrece la posibilidad de apertura con huella digital, clave o llave mecánica. El dispositivo presenta estructura y cerrojo de acero reforzado y tiene capacidad para almacenar hasta 120 huellas, con administración de usuarios avanzada.

La cerradura incluye un sensor óptico CMOS de 0.3 Mpx de resolución de 500 dpi. Ofrece modo de autenticación 1:N y velocidad menor a un segundo. Puede ser instalada en puertas de entre 40 y 65 mm de espesor y adicionando un suplemento especial (que se adquiere de modo opcional) puede instalarse en puertas de hasta 75 mm. Estéticamente se ofrece en color plata satinado o con bisel dorado.

CARACTERÍSTICAS

- Sensor óptico de alta resolución recubierto para mayor durabilidad.
- Cerradura de embutir con pestillo triple más pestillo de seguridad y cerrojo de acero reforzado.
- Activación mediante sensor infrarrojo que detecta el dedo.
- Sistema de alarma que suena si la puerta no está correctamente cerrada o es forzada.
- Función de "Huella Maestra" (hasta tres) para registrar nuevas huellas o códigos

de apertura.

- Posibilidad de borrar grupos de huellas o huellas individuales.
- Función de cierre automático: una vez abierta la puerta se cierra automáticamente.
- Indicador luminoso para uso nocturno o lugares oscuros.
- Posibilidad de programar "siempre abierto" para reuniones o accesos reiterados.
- No requiere instalación eléctrica ya que funciona con cuatro pilas tipo AA.
- Alarma de batería baja y conector externo para suministro de energía en caso de emergencia.
- Su diseño permite abrir rápidamente la puerta desde el interior en caso de emergencia.
- Pestillo de seguridad que se activa cuando la puerta está cerrada, inhabilitando el movimiento de los demás pestillos para que la cerradura no pueda ser forzada.
- Todas las partes críticas están ubicadas del lado interior.
- Muy fácil utilización y administración, no requiere usuarios expertos.
- Todas las funciones se administran desde la cerradura.
- Estructura hecha completamente de acero fundido.
- Terminación en acero inoxidable con recubrimiento PVD para mayor resistencia. ■

VAPEX



VATEX

CAMARAS DE SEGURIDAD HD CVI



BATERIAS DE GEL
PARA ALARMAS, UPS, CARROS DE GOLF
LUCES DE EMERGENCIA, ETC.



VIDEO BALUNES PASIVOS
DISTANCIA DE TRANSMISIÓN
HASTA 400 MTS POR CABLE UTP



SPLITTERS VGA y HDMI



CABLES UTP y FTP
PARA INSTALACIONES
DE CAMARAS Y REDES



PILAS
PARA SENSORES INALAMBRICOS
CR 2, CR 123
PARA CONTROLES REMOTOS,
TIPO BOTON: A23, A27, ETC.



GRUPO MARMARA

México 1352 - (1097) CABA

www.grupomarmara.com.ar

info@grupomarmara.com.ar

(54 11) 4384-6092 / 4381-5448 / 8453





Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

Panasonic



Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped · Carros de Golf · Hidrolavadoras Barredoras · Tijeras Hidráulicas · HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrógenos



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

M E J O R P R E C I O & C A L I D A D



Más de 30 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



CADIEEL
Cámara Argentina de Industrias Electrónicas,
Electromecánicas, Luminotécnicas, telecomunicaciones,
Informática y Control Automático



casel
Cámara Argentina
de Seguridad Electrónica

Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4878-0924/0925/0926
ventas@anicorcables.com.ar • www.anicorcables.com.ar





Intersec BA

Una exitosa muestra de seguridad

Del 7 al 9 de septiembre se llevó a cabo la Exposición Internacional de Seguridad, Protección contra Incendios, Seguridad Electrónica, Industrial y Protección Personal, un verdadero centro de negocios e intercambio comercial para todas las empresas mayoristas, proveedoras, integradoras y fabricantes de la industria de Fire, Security y Safety en toda Sudamérica.

Alonso Alarmas presentó durante tres días los paneles de alarma que permiten automatización mediante la nueva aplicación para celular: con la tendencia de simplificar la programación de los equipos, AlarmWizard fue la sorpresa para muchos. También fue exhibida la gama completa de sirenas microprocesadas y la línea de detectores cableados e inalámbricos, entre otras novedades.

Con una gran afluencia de público (más de 13.000 personas), el evento de seguridad organizado por Messe Frankfurt Argentina cerró sus puertas con un saldo positivo en expectativas para la industria.

En el ciclo académico, el Ing. Alejandro Rudi, responsable del Departamento de I+D de Alonso Alarmas, brindó dos charlas relacionadas con tecnología inalámbrica y el módulo IP-400 como medio alternativo de comunicación.



Redes sociales

Más contacto con sus clientes

Con el propósito de potenciar el contacto entre la empresa y el cliente, Alonso Hnos tiene presencia en Facebook, Twitter, YouTube, LinkedIn y Google+. La empresa cuenta con una página en Facebook, la cual se actualiza con noticias, fotos e invitaciones a eventos, información de productos, nuevos lanzamientos y fechas de cursos y capacitaciones virtuales. También posee un espacio en Twitter para mantener a sus clientes informados sobre próximos eventos y productos, y ofrecer comunicación institucional en tiempo real.

En su canal de YouTube se pueden reproducir videos de productos e institucionales, los cuales permiten tener un enfoque interno de la empresa y apreciar el sistema de fabricación local. Suma también su canal en Google+, la segunda red social con más usuarios en el mundo, la cual se enlaza directamente con YouTube.

Por último, LinkedIn, orientada al ámbito laboral, permite formar parte de grupos de discusiones y compartir información con profesionales del rubro y clientes.



Eventos Alonso

Presentación de productos en Uruguay

En el marco del Alonso Tour 2016, se llevó a cabo un desayuno de trabajo en Uruguay conjuntamente con el distribuidor autorizado Security Market. Asistieron más de 120 personas: entre ellos instaladores, empresas de monitoreo e integración, e institutos de educación.

Entre las charlas se encontraron las del Lic. Miguel de Souza y la coach Alejandra Guidottide, quienes aportaron ideas para la gestión de los Recursos Humanos; y la disertación técnica a cargo del Ing. Alejandro Rudi y el Lic. Diego Madeo, Gerente comercial de la Alonso Alarmas, quien subrayó la importancia de trabajar con las herramientas de marketing que la fábrica provee a instaladores para ayudarlos en el crecimiento del negocio e hizo hincapié en la participación de la certificación para Uruguay.

ALARM WIZARD

PROGRAMMING ASSISTANT

SIMPLICIDAD ABSOLUTA
EN PROGRAMACIÓN



Alarm Wizard es una solución multiplataforma que asiste de forma interactiva la programación de los paneles de alarma de Alonso a través de sus propios teclados. Sin necesidad de seguir los pasos de programación a través de los manuales, la aplicación multiplataforma se convierte en un aliado en ideal para instaladores que buscan practicidad y rapidez en la programación. Una interfaz renovada e intuitiva agrupa las categorías esenciales de la configuración de un panel y sus accesorios en solo tres simples pasos.

CARACTERÍSTICAS

- La aplicación posee una guía por las opciones, de manera tal que nada quede librado al azar.
 - Chequea inconsistencias en los datos ingresados validándolos en tiempo real.
 - Elimina la necesidad de memorizar los manuales y las posiciones de cada comando.
 - Brinda un resumen detallado y específico de cómo programar en función del modelo de teclado disponible respaldado por imágenes claras de las teclas a presionar.
- Alarm Wizard permite programar fácilmente los siguientes dispositivos:

Paneles:

- A2K8 (PC-860)
- A2K4-NG (PC-800)

Accesorios:

- EXP-8Z
- FRA-200
- PGMW

Comunicadores:

- IP-400
- G2K8

A través de cualquiera de los teclados disponibles:

- KPD-800
- KPD-860 / KPD-860RF



INGRESE DESDE AQUÍ
wizard.alonsohnos.com



San Lorenzo 1771 - Lanús Este (B1824BWY)
Buenos Aires - Argentina
Tel.: +54 (11) 4246-6869
Fax: +54 (11) 4246-9860
E-mail: info@alonsohnos.com

Visite nuestra web en www.alonsohnos.com, donde encontrará muchos productos más.





DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite
grandes inversiones...
nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenencias y Control de
Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net

www.datco.net

Distrito Tecnológico

Cátulo Castillo 3251, C1261ACS

Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security
A United Technologies Company



**power
shock**

Energizador de perímetros microprocesado

Integración total en protección perimetral

ALIARA, más de 15 años diseñando sistemas de seguridad perimetral, líder y referente en el mercado argentino y latinoamericano.

Energizador de Perímetros, disuade y repele un intento de intrusión mediante la posibilidad de recibir una descarga eléctrica No Letal.

Apto para todo tipo de condición climática y distintas superficies.



Nº 1
en el
mercado



Software de Control integral

- Totalmente amigable.
- Fácil de operar.
- Conexión en red.
- Mapa del sitio digitalizado.
- Alarmas audibles y visuales.
- Reporte de eventos.
- Parámetros de diagnóstico de estado de baterías, placas y niveles de ajuste.

CERTIFICACIONES



Simplemente...



NOTIFIER
by Honeywell



Fernandez 256 7ª - C.A.B.A. - Republica Argentina
Tel: (+54) 15 3481-0015
e-mail: ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa.com.ar

FPS 
FIRE PROTECTION SYSTEMS

Clockcard IDENTIFICACION
www.larconsia.com

En Córdoba
Espora 2194
Tel: (0351) 4660701
Ventas@larconsia.com

En Buenos Aires
Monroe 221 OF 101
Tel: (5411) 4735 7922
Ventasba@larconsia.com

Fabricamos y comercializamos todo en Control de Acceso y Control de Asistencia. Contamos con la línea de equipos ZK y ClockCard siendo ambas totalmente compatibles pudiendo programar y descargar la información generada en los equipos desde nuestro software de comunicaciones.

Venta e instalación de equipos ZK y ClockCard, consulte promociones.



Todas las tecnologías, todos los modelos, un sólo software.

Clockcard IDENTIFICACION

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO



Graf: 15-6152-4465

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

La conveniencia
de trabajar con
los expertos.



**Ofrecemos calidad en
componentes electrónicos,
eficiencia en distribución,
conocimiento técnico
y desarrollos a medida.**



SOLO
EN CIKA



INNOVACION
CERTIFICADA

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@arnet.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar

Negocios de Seguridad[®]

Difusora de conocimiento

Motor de crecimiento

Confiable



FORMATO
IMPRESO
Y ONLINE



www.negociosdeseguridad.com.ar



[/negociosdeseguridad](https://www.facebook.com/negociosdeseguridad)



[/negociosdeseguridad](https://www.whatsapp.com/channel/00299a60000000000000/negociosdeseguridad)



[/noticiasRNDS](https://twitter.com/noticiasRNDS)

CEMARA celebra su 20° aniversario

Veinte años es mucho, sobre todo cuando miramos hacia atrás y vemos los resultados. Como toda organización, hemos transitado momentos favorables y otros no tanto; pero siempre pusimos nuestra experiencia, tiempo y optimismo en defensa del sector.

Retrospectivamente vemos que, con cada esfuerzo, tanto los socios como las diferentes comisiones directivas supieron unificar y comprender que la formación de la Cámara es una de las mejores iniciativas que pudo tener la actividad. En ella conviven, trabajan y se ayudan varias empresas; su aporte y el de sus representantes fueron esenciales para lograr un ente necesario, que alberga, cobija y defiende los intereses del sector y sus protagonistas. Fuimos reconocidos con personería jurídica, logramos ser inscriptos como Asociación Gremial de Empleadores dentro el Ministerio de Trabajo, luchamos ante organismos públicos y privados en defensa de las empresas y del público, receptor de nuestros servicios.

Con el tiempo, debido al incremento de nuevos socios en todo el país, la Cámara se amplió y se crearon delegaciones regionales en el Norte, Centro y Costa Atlántica argentina, para atender las necesidades regionales y con el propósito de hacer llegar las soluciones de manera más rápida y eficaz. La respuesta ante consultas e inquietudes posicionó a CEMARA como un aliado para sus socios. Hace tiempo que CEMARA ocupa la secretaría de la Federación de Seguridad de los Países del Mercosur (FESESUR). Hoy es una de las principales protagonistas entre las cámaras de los países de la región (Brasil, Uruguay, Paraguay, Bolivia) y ha sido reconocida por cámaras afines en toda Sudamérica.

En 2014 y con un gran esfuerzo logramos adquirir nuestra propia sede, que ofrece muchas comodidades y que está a disposición de nuestros socios. Ubicada en pleno centro de la ciudad de Buenos Aires, allí se ofrecen charlas, cursos y toda actividad que nuestros socios requieran. Comenzamos a dictar el Curso de Operadores de Monitoreo por videoconferencia y ya más de 80 operadores de empresas socias consiguieron su certificado de

aprobación. Además, estamos avanzando en el Curso de Instaladores, de Video Verificación y una nueva edición del Curso de Operadores, que se podrán tomar mediante plataforma e-learning. Asimismo, presentamos en septiembre el libro *El operador de monitoreo de alarmas*, que ya se encuentra a la venta en la sede de la Cámara y que próximamente podrá ser adquirido en universidades de todo el país.

Integramos con participación activa el Comité de Alarmas del IRAM, con el objetivo de profesionalizar la cadena de procesos que conlleva nuestra actividad. Surgieron de este ámbito las actuales normas IRAM 4174, 4175, 4176, 4177, 4178 y 4179, muchas de ellas inspiradas en normas extranjeras, que proporcionan valiosas recomendaciones y procedimientos estandarizados para la actividad diaria de las empresas del rubro.

Más de 40 empresas socias cuentan con la inspección de la norma IRAM 4174, aprobada por CEMARA; asimismo, varias empresas han certificado el estándar CEMARA 1001:2010 para AVL y varios municipios y bancos privados han inspeccionado sus centros de videoverificación con el estándar CEMARA 1002:2011 para centros de monitoreo por videovigilancia y emergencias.

Tenemos participación activa en alianzas, encuentros y estudios con otras cámaras colegas, nacionales y provinciales; integramos la Comisión PyME de la Cámara Argentina de Comercio (CAC) donde, entre otras cosas, elevamos propuestas para mejorar la seguridad. Contamos, dentro de nuestro staff, con asesoramiento legal y contable a disposición permanente del asociado para brindarle una rápida respuesta a cualquier requerimiento, ya sea relativo a habilitaciones, inspecciones, legislaciones, contestación de notas, acompañamiento en citaciones, asuntos laborales, etc. Desde el año pasado tenemos presencia en

Facebook y otras redes sociales, donde cada vez más personas y empresas comparten nuestras publicaciones y tienen un contacto directo con nosotros. Mes a mes se agranda nuestra cartera de socios, tanto activos como adherentes, entre los que se incluyen instaladores, operadores, asesores, estudiantes de carreras afines, profesores, analistas, técnicos en seguridad e higiene, fabricantes, importadores, distribuidores, etc.

Queremos agradecer, en primer lugar, a nuestros socios y a todos los miembros del cuerpo directivo, que oportunamente y en diferentes ejercicios se comprometieron con honestidad, poniendo lo mejor de sí en beneficio de todos. Sabemos el esfuerzo que significa estar allí, dispuestos a trabajar en defensa de la actividad.

En el plano nacional, tanto en la provincia de Buenos Aires como en la ciudad y en todas las regiones de Argentina, CEMARA es consultada y tenida en cuenta cuando de la actividad del monitoreo se trata.

Para ellos, CEMARA tiene más que palabras de agradecimiento:

Tiene empuje para seguir trabajando en mejorar las condiciones de la actividad.

Tiene oportunidades para crecer y hacer crecer a sus socios.

Tiene respaldo para proteger todas y cada una de las empresas que forman esta cámara.

Tiene pasión para gestionar constantemente ideas que se transforman en acciones.

Vamos por muchos años más, brindando bienestar, seguridad y contribuyendo a crear la sociedad que cada uno de nosotros nos merecemos como ciudadanos, como empresas y como país. Argentina merece esto y más. Y desde CEMARA aportamos nuestro grano de arena para que esto suceda.

Equipo de CEMARA

Nuestra Audiencia necesita Conectarse con **USTED!**



IP UserGroup Latinoamérica es un recurso valioso para las empresas que deseen penetrar en el mercado de la seguridad e incrementar el mercado de productos IP de América Latina. A su vez presenta esta tecnología a diversos mercados verticales y educa e informa sobre sus últimos desarrollos.

Somos el único foro con más de 50,000 contactos de profesionales y empresarios de la industria alrededor de mundo, foro dedicado a la seguridad en red, física y soluciones para administración de edificios y la primera comunidad que en profundidad se enfoca y se convierte en una amplia vitrina para la Tecnología IP, sus aplicaciones en red y sus soluciones innovadoras.

Satisfacemos la alta necesidad de aprendizaje (educación) a través de las diferentes actividades del grupo como nuestros eventos internacionales "IP-in-Action LIVE", sitio web, boletines electrónicos y redes sociales.

El Único Foro Tecnológico Internacional de la Industria de la Seguridad

El centro para el aprendizaje, actualización y conocimiento de la seguridad física y en red

IP UserGroup
Latinoamérica

www.ipusergrouplatino.com

Email: pr@ipusergroup.com Tel: +593 2 6040806



Su Negocio necesita Conectarse con **NOSOTROS!**

Eventos "IP-in-Action LIVE"

"IP-in-Action LIVE" es una serie de eventos con énfasis académico y comercial que buscan presentar a una audiencia netamente enfocada, soluciones de Seguridad en Red y Tecnología en Administración de Edificios; su objetivo, aumentar el conocimiento y aceptación de la tecnología IP en red con una amplia gama de aplicaciones.

Con una agenda completa de presentaciones de casos de éxito y presentaciones técnicas, debates comerciales, bebidas, coffee break y un buffet lunch, así como la popular área de Exposiciones "Hands On", "IP-in-Action LIVE" se convierten en el escenario ideal para promover las posibilidades de aplicaciones de soluciones en red, exhibir los últimos productos y servicios, y brindar asesoría profesional a los asistentes - todo esto en forma GRATUITA y en el mismo día!

Calendario de Eventos 2017

- | | |
|---|---|
|  | IP-in-Action LIVE Bogotá
Febrero 22 2017 |
|  | IP-in-Action LIVE Buenos Aires
Abril 26 2017 |
|  | IP-in-Action LIVE Veracruz
Junio 21 2017 |
|  | IP-in-Action LIVE Guayaquil
Agosto 2017 |
|  | IP-in-Action LIVE San José
Octubre 2017 |
|  | IP-in-Action LIVE Panamá
Diciembre 2017 |



intersec

BUENOS AIRES

29 – 31 Agosto, 2018
La Rural Predio Ferial, Buenos Aires, Argentina

**Exposición Internacional de Seguridad,
Protección contra Incendios, Seguridad Electrónica,
Industrial y Protección Personal**

 @Intersec_BA

 /IntersecBuenosAires

www.intersecbuenosaires.com.ar



messe frankfurt

Cámara Argentina
de Seguridad

Horarios: miércoles a viernes de 13 a 20 hs.

Evento exclusivo para empresarios, usuarios y profesionales del sector.

No se permite el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Messe Frankfurt Argentina: Tel.: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com

SEXTO ENCUENTRO DE FORISTAS. RESERVÁ TU LUGAR!
Sábado 3 de Diciembre, 13 Hs. Estancia Gaona, Itzaingó, Buenos Aires
Reservá tu lugar hasta el 25 de Noviembre llamando al 11 4632-9119
o escribiéndonos a: info@rnds.com.ar

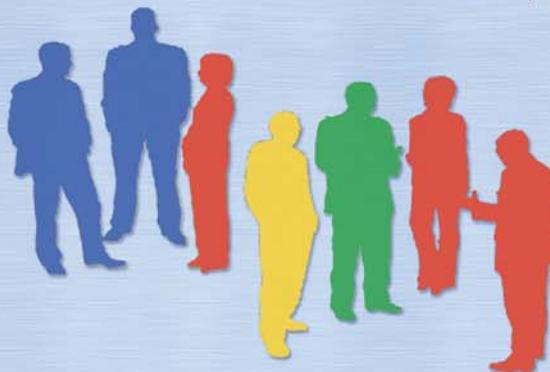
Sumate a la comunidad virtual
más importante dedicada a
los Sistemas de Seguridad



Negocios de Seguridad

Powered by Google

Interactúe
con sus colegas
HOY MISMO



Lo que buscás
alguien lo tiene.

Lo que ofrecés
alguien lo necesita.

Unite ahora entrando
en www.rnds.com.ar
haciendo click en
la solapa **FORO**





STAFF - ANUNCIANTES

Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e-mail: info@rnds.com.ar - web: www.rnds.com.ar

NEGOCIOS DE SEGURIDAD



DIRECCIÓN EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



DIRECCIÓN COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
ASISTENTE EDITORIAL
Félix Wuhl
lectores@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



COBRANZAS
Blas Fittipaldi
admin@rnds.com.ar



DEPARTAMENTO
CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@arnet.com.ar



IMPRESIÓN
Latingráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



DISTRIBUCIÓN
Fast Mail Correo Privado
R.N.P.S.P. Nº 098
Teléfono: (54 11) 4766-6007

(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad® es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 40 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.

Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145
Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.

Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y columnistas lo hacen ad-honorem. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes. Sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es Socio Adherente de CASSEL
www.cassel.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades del IP User Group
www.ipusergroupplatinio.com

57 360 SISTEMAS DE SEGURIDAD
+54 2320 302-330
info@360sistemasdeseguridad.com
www.360sistemasdeseguridad.com

151 ALIARA
+54 11 4795-0115
ventas@aliara.com
www.aliara.com

149 ALONSO HNOS.
+54 11 4246-6869
info@alonsohnos.com
www.alonsohnos.com

90 AMERICA SEC
+54 11 4736-9494
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

147 ANICOR CABLES
+54 11 4878-0924
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar

61 APRICLASS
+54 11 4736-9494
info@apriclass.com.ar
www.apriclass.com.ar

118 AR CONTROL
+54 11 4523-8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

53 ALSE
+54 11 4761-9258
ventas@alseargentina.com
www.alseargentina.com

102 BCG
+54 11 4308-0223
info@bcggroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar

02 BIG DIPPER
+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

108 BIO CARD TECNOLOGIA
+54 11 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

138 BYKOM
+54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com.ar

119 CARBI SISTEMAS
+54 11 4384-6990
ventas@carbisis.com.ar
www.carbisis.com.ar

139 CELLETECH TECHNOLOGIES
+54 11 4795-6112
info@celletech.com.ar
www.celletech.com.ar

26 CENTENNIAL ELECTRONICA
+54 11 6777-6000
centennial@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

129 CENTRY
+54 11 4122-1000
centry@centry.com.ar
www.centry.com.ar

154 CIKA ELECTRONICA
+54 11 4522-5466
info@cika.com
www.cika.com

128 CONTROL 24
+54 342 455-6565
info@control-24.com.ar
www.control-24.com.ar

161 CYGNUS
+54 11 3221-8153
www.cygnus.la

25 DAHUA TECHNOLOGY CO. LTD.
+86 (571) 8768-8883
overseas@dahuatech.com
www.dahuasecurity.com

150 DATCO
+54 11 4103-1300
scai@datco.net
www.datco.net

99 DCM SOLUTION
+54 11 4711-0458
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

121 DEXA SEGURIDAD
+54 11 4756-0709
www.dexa.com.ar

45 DIALER ALARMAS
+54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

42 DMA
+54 341 486-0800
info@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

63 DRAMS TECHNOLOGY
+54 11 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

31 DSC
+1 905 760-3000
info@dsc.com
www.dsc.com

95 DVR STORE
+54 11 4632-5625
info@dvr-store.com.ar
www.dvr-store.com.ar

48 DX-CONTROL
+54 11 4647-2100
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

130 ELCA SEGURIDAD
+54 11 4925-4102
info@elcasrl.com.ar
www.elcasrl.com.ar

54 FAM
+54 11 2059-5218
info@famargentina.com.ar
famargentina.com.ar

13/ FIESA
+54 11 4551-5100
fiesa@fiesa.com.ar
www.fiesa.com.ar

152 FPS
+54 11 3481-0015
ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa.com.ar

67 FULLTIME
+54 11 4568-3723
info@fulltimeargentina.com.ar
www.fulltimeargentina.com.ar

142 GONNER
+54 11 4674-0718
info@gonner.com.ar
www.gonner.com.ar

145 GRUPO MARMARA
+54 11 4384-6092
ventas@grupomarmara.com.ar
www.grupomarmara.com.ar

134 GTE
+54 11 4896-0060
info@gte.com.ar
www.gte.com.ar

105 HID
+1 (512) 776 9327
lamcustomerservice@hidglobal.com
www.hidglobal.mx

133 HP ELECTRIC
+54 11 3220-2852
ventas@hpelectric.com.ar
www.hpelectric.com.ar

113 HURIN
+54 11 4583-6653
ventas@hurin.com.ar
www.hurin.com.ar

163 INTELEKTRON
+54 11 4305-5600
ventas@intelektron.com
www.intelektron.com

127 ISELEC
Tel./Fax: (54 11) 5294-9362
e-mail: info@iselec.com.ar
web: www.iselec.com.ar

157 IP USERGROUP
www.ipusergroupplatinio.com

83 LANTRONICA
+54 11 5368-0503
info@lantronica.com.ar
www.lantronica.com.ar

152 LARCON-SIA
+54 11 4735-7922
ventas@larconsia.com
www.larconsia.com

89 MAFP CONSULTORES
+54 11 4931-6329
info@mafpcconsultores.com.ar
www.mafpcconsultores.com.ar

81 MAYNAR
+54 11 4108-8400
www.tanyx.com.ar
www.foscam.com.ar

158 MESSE FRANKFURT ARGENTINA
+54 11 4514-1400
intersec@argentina.messefrankfurt.com
www.intersecbuenosaires.com.ar

124 MICROCOM ARGENTINA
www.microcom.com.ar
facebook.com/microcomarg
twitter.com/microcomarg

01 MICROFAST
+54 11 4773-6266
ventas@microfast.com.ar
www.microfast.com.ar

162 MONITOREO.COM
+54 11 4630-9090
central@monitoreo.com.ar
www.monitoreo.com

153 NAGROZ
+54 11 4912-1807 / 1897
ventas@nagrozm.com.ar
www.nagrozm.com.ar

143 NANOCOMM
+54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocomm.com

141 NETIO
+54 11 4554-9997
info@nt-sec.com
www.nt-sec.com

77 NYKEN AUTOMATIZACIÓN
+54 11 4484-4115
info@nykenautomatizacion.com.ar
www.nykenautomatizacion.com.ar

93 PLAY SECURITY SYSTEMS
+54 11 4612-0257
ventas@play-ss.com.ar
www.play-ss.com.ar

68 PPA ARGENTINA
+54 11 4566-3069
info@ppa.com.ar
www.ppa.com.ar

51 PRONEXT
+54 11 4958-7717
info@pronext.com.ar
www.pronext.com.ar

164 PUNTO CONTROL
+54 11 4361-6006
ventas@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar

117 QUALITY SYSTEMS
+54 341 568-0240
info@qualitysystems.com.ar
www.qualitysystems.com.ar

114 RADIO OESTE
+54 11 4641-3009
info@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com.ar

137 RISCO
+1 (305) 407-8229
SalesLatam@riscogroup.com
www.riscogroup.com

146 RISTOBAT
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

158 RND5
+54 11 4632 9119
info@rnds.com.ar
www.rnds.com.ar

101 SECURITAS
+54 11 4014-3200
www.securitasargentina.com

74 SECURITY FACTORY
+54 11 4633-3538
ventas@securityfactory.com.ar
www.securityfactory.com.ar

10 SECURITY ONE
+54 11 4555-1594
info@securityone.com.ar
www.securityone.com.ar

58 SEG
+54 11 4761-7661
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar

69 SELNET
+54 11 4943-9600
73 info@selnet-sa.com.ar
75 www.selnet-sa.com.ar

111 SILICON GROUP
+54 11 6009-2005
ventas@silicongroup.com.ar
www.silicongroup.com.ar

06 SIMICRO
+54 11 4857-0861
08 ventas@simicro.com
09 www.simicro.com

18 STARX SECURITY
19 Tel./Fax: (54 11) 5091-6500
20 e-mail: ventas@starx.com.ar
21 www.starx.com.ar

123 TECHONE SECURITY
+54 11 5236-0168
ventas@techonesecurity.net
www.techonesecurity.com.ar

22 TECNOLOGIA EN SEGURIDAD
23 +54 11 5238-5553
info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

107 TEKHOSUR
+54 11 4791-3200
comercial@tekhosur.com
www.tekhosur.com

87 TEKNO HOMES
+54 11 5031-1964
info@tekhohomes.com
www.tekhohomes.com

125 TRUE DIGITAL SYSTEMS
+54 11 4580-2051/52/53
info@tdsintl.com
www.tdsintl.com

78 ZKTECO ARGENTINA
79 +54 11 4785-6481
info.arg@zkteco.com
www.zkteco.com

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad®** por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **(54 11) 4632.9119**

Negocios de Seguridad®
Versión digital de lectura online
Llegamos a 12000 contactos nacionales y 8000 latinoamericanos

Con un solo clic puedes informarte y conectarte directamente con nuestros anunciantes.
Para ver online nuestra edición ingresa en www.rnds.com.ar



**La tecnología avanza rápido.
Nosotros también.**

cygnus.la

WANTED

(BUSCADO)

**SE BUSCA SISTEMA DE
MONITOREO MÁS SEGURO
Y EFICIENTE QUE EL DE
MONITOREO.COM**

**RECOMPENSA
\$100.000.-**

PARA QUIEN LOGRE ENCONTRARLO

bases en: www.monitoreo.com.ar/redundancia

**MONITOREO.COM ES EL SISTEMA DE
MONITOREO MÁS SEGURO QUE EXISTE.
Y PODEMOS DEMOSTRARLO...**

Somos la única empresa de monitoreo que tiene un código
deontológico vigente desde septiembre de 2015.



www.monitoreo.com
(011) 4630-9000



SISTEMA DE IDENTIFICACIÓN REMOTO IN-RID

25
ANIVERSARIO

Control a distancia, funciona como un lector pero a decenas de metros.
Ideal para portones y barreras vehiculares. Compatible con cualquier controlador.

NUEVO
PRODUCTO



MÚLTIPLES
APLICACIONES



TRANSMISOR RF

- Gabinete ergonómico.
- Antena integrada.
- 2 LEDs de estado.
- Electrónica de alta eficiencia, ahorra energía.
- Dos códigos diferentes por control.



RECEPTOR RF

- Dos relés configurables.
- Configuración por USB.
- Alcance 50-90 metros.
- Salida de Datos: Wiegand, ABA-Track, RS-232 y USB.
- Funcionamiento como lector o autónomo.



PRODUCTOS DE DESARROLLO Y FABRICACIÓN NACIONAL


intelektron

Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600
www.intelektron.com - ventas@intelektron.com
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina

Argentina




Línea completa de productos

DISTRIBUIDOR OFICIAL



10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
Mejor servicio y atención.

Garantía local.
Stock disponible.
El mejor precio.



13.56 Mhz.
Lectura y escritura.
Tarjetas y lectores
inteligentes.



RFID 125 KHz.
Tarjetas y lectores.
Línea completa
HID.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO

Monitoreo en tiempo real • Antipassback
Integración con videop • Alarma vía e-mail.

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

CERRADURAS Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Botón de emergencia
- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes
- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno
- Sensor de bolilla
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave
- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavin interior
- Temporizador programable



Electromagnética

- 300, 600 y 1200 LB
- Led indicador



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos
- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura
- Plástico alto impacto
- Ideal perfiles
- NA



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4 - Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR - ACCESO@PUNTOCONTROL.COM.AR
Distribuidor Oficial - Tel: 4361-6006

