

HIKVISION
¡Hikvision Tour llega a Argentina!
CÓRDOBA BUENOS AIRES
MENDOZA MAR DE PLATA
TUCUMÁN NEUQUÉN ROSARIO

SECURITYFEST
 Primera exposición integral organizada por Getterson <46>

CASOS DE ÉXITO
 Control de acceso vehicular a través de antenas UHF <90>

TECNOLOGÍA
 Robot con inteligencia artificial para patrulla de áreas restringidas

Negocios de Seguridad

Número 112
 Ago/Sep '17

Seguinos en Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

EMPRESAS

• **SEGURIDAD TOTAL** <62>

Entrevista a Mathías Schusterman, CEO

• **MICROGLOBAL & PELCO** <68>

Nuevo demoroom y ciclos de capacitación para clientes

NET REPORT

• Como el ransomware afecta a los sistemas de seguridad <98>
 por Lic. Damián Colaneri

CONSULTORÍA TÉCNICA

• Cómo prepararse para afrontar riesgos imprevistos <102>
 por Claudio Javaloyas

TIENDA DE PRODUCTOS

• Los mejores productos y las últimas novedades del sector
SF TECHNOLOGY <110> **WD ALSE ARGENTINA** <114> **SECURTEC HALTEL** <118> **MONITOREO.COM** **SOFTGUARD TECH** <122>

BIG DIPPER ACADEMY

• Nuevos paneles para control de accesos Cygnus Electronics <126>

MARKETING

• Cómo remunerar a los vendedores: ¿sueldo o comisiones? <134>
 Por Edgardo Frigo

INSTITUCIONES

• Boletín informativo con las actividades de CEMARA <138>

ADE+

• **ACTUALIDAD** <30> **EVENTOS** <58>

Deitres

De los Creadores de la Tecnología Mesh, llega la nueva Red Radial Mesh, CityMesh HP y su línea de comunicadores inalámbricos para paneles de alarma.

- ✓ Mayor potencia y cobertura.
- ✓ Más de 10.000 Mesh instalados.
- ✓ Poderosa plataforma online gratuita.
- ✓ Aumente calidad y disminuya sus costos

Familia CityMesh HP 7.0

Tipos de Comunicación:

- ✓ Mesh
- ✓ GPRS / 3G
- ✓ Ethernet
- ✓ Mesh - GPRS / 3G
- ✓ Mesh - Ethernet
- ✓ Mesh - 3G - Ethernet

Funciones:

- Contact ID y 4+2
- Bus de Datos

Domo
 Gestión inteligente y automática de las múltiples redes.

EXPERTOS EN TECNOLOGÍA A MESH CALIDAD ASEGURADA DESARROLLADO EN ARGENTINA

Más info abriendo la solapa

CYGNUS electronics

SWITCH DISEÑADOS PARA CÁMARAS IP

SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CÁMARAS IP



- **Alcance extra sobre UTP**

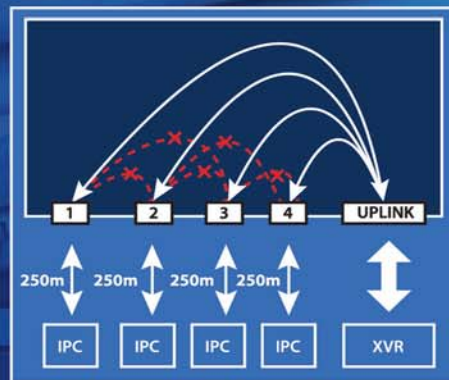
Hasta 250m para datos + alimentación (PoE)

- **Buffer extendido:**

Óptimo para un streaming fluido de video en HD y Ultra HD

- **Mayor eficiencia:**

Bloquea comunicación innecesaria entre puertos de cámaras, permitiendo concentrar recursos en el enlace cámara-NVR



IMPORTA Y DISTRIBUYE

LINEA ENTRY LEVEL

S1004-60



4 ports entry level

- 4x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 1.25Gbps / 0.88Mpps

S1008-120



8 ports entry level

- 8x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S1016-300



16 ports entry level

- 16x puertos PoE+ @100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 7.2 Gbps / 5.36Mpps

S1024-420



24 ports entry level

- 24x puertos PoE+ @100Mbps
- 420W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 8.8 Gbps / 6.55Mpps

LINEA HIGH END

S2004-240



4 ports industrial

- Alimentación redundante
- Fanless: disipación de calor sin ventilador mecánico
- 4x puertos Hi-PoE @1Gbps
- Hasta 240W total Hi-PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S2008-150-V2



8 ports industrial

- Alimentación redundante
- Fanless
- 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
- Hasta 150W total PoE
- Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- Modo CCTV por consola
- Administrable L-2
- Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

S2024-420



24 ports high end

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.66Mpps

S7024



24 ports modular core switch

- Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

MODULOS PARA S7024

S7024-8F



8 port SFP module

- 8x puertos Gigabit de fibra óptica
- Network Standard: IEEE802.3z

S7024-8T



8 port RJ45 module

- 8x puertos Ethernet @ 1Gbps
- IEEE802.3, IEEE802.3u, IEEE802.3ab



PENSADOS PARA FACILITAR LA INSTALACIÓN



CONTROL DE ACCESOS STANDALONE



LECTOR DE HUUELLAS



RECONOCIMIENTO DE ROSTROS



CONTROL DE ASISTENCIA



LECTOR DE TARJETAS



ACS-401 | DETECCIÓN DE ROSTROS

Panel autónomo biométrico. Apertura con clave, tarjeta/tag EM, huella digital y rostros

- Reconocimiento facial inteligente: reconoce rostros con cambios (gorros, barba, etc) en menos de 1 segundo.
- Almacena hasta 1000 rostros, 5000 tarjetas y 5000 huellas
- Salida a relay NC/NO para apertura de puerta
- Registros de ingreso y de personal con turnos y horarios
- Capacidad de descarga de registros en unidad flash USB
- Alimentación de 9V DC / 1 A



ACS-301

Panel autónomo. Apertura con clave, tarjeta/tag EM y huella digital

- Identificación en menos de 1 segundo
- Almacena hasta 500 tarjetas y 500 huellas
- Salida a relay NC/NO para apertura de puerta
- Entrada para feedback de estado de puerta y timbre
- Conexión con lector adicional por RS485 o Wiegand 26/34
- Alimentación de 12V DC / 1 A



ACS-302

Panel autónomo. Apertura con tarjeta/tag EM y huella digital

- Almacena hasta 100.000 tarjetas y 3000 huellas
- Salida a relay NC/NO para apertura de puerta
- Entrada para feedback de estado de puerta, timbre y alarmas
- Conexión con lector adicional por RS485 o Wiegand 26/34
- Registros de ingreso y de personal con turnos y horarios
- Capacidad de descarga de registros en unidad flash USB
- Menú en español
- Alimentación de 12V DC / 500mA



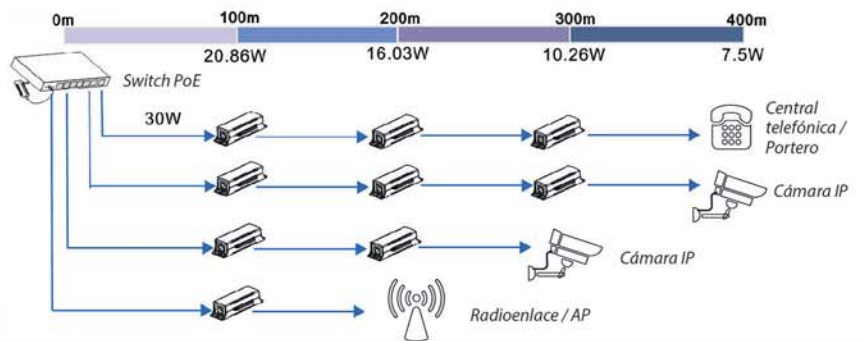
ACT-101 | LOW COST

Panel autónomo USB low cost. Registro con clave y/o huella digital

- Almacena hasta 1000 usuarios y 100.000 registros
- Registros de ingreso y personal c/ turnos y horarios
- Descarga de registros en unidad flash USB
- Descarga reportes en formato Excel
- Menú en español
- Alimentación de 5 V DC o a través del USB

OPTIMICE SUS RECURSOS CON LOS ACCESORIOS CYGNUS

EXTENSOR Hi-PoE UTP



CY-EXT

- Extensor de PoE y Ethernet via UTP de 100m por unidad (hasta 400Mts con 3 extensores)
- Soporta PoE y Hi-PoE
- Transmisión en tiempo real sin latencia

Realice instalaciones más complejas y rentables.

CONVERSOR de Hi-PoE 24/12V - INDUSTRIAL



CY-SPLIT

- Separador de power PoE
- Entrada PoE o Hi-PoE
- Salidas: Datos Ethernet y Power 12 y 24 VDC
- Soporta de -40° a 75°

PROTECTOR CONTRA RAYOS Y SOBRECARGAS



CY-SURGE

- Protector de Ethernet y PoE contra sobrecargas y descargas atmosféricas de rápida respuesta

EXTENSOR PoE POR COAXIL



CY-EPOC

- Extensor de PoE y Ethernet via coaxil de hasta 500m
- Soporta PoE y Hi-PoE
- Ultra baja latencia

IDENTIFICADOR DE PoE



CY-POEF

- Detector de PoE en Ethernet Identifica además si se trata de PoE activo o pasivo, tanto en cables como en dispositivos



Big Dipper Security

VIDEO VIGILANCIA MOVIL PARA TRANSPORTE PUBLICO

MNVR1104



NVR MÓVIL PoE 4G

- Supercapacitor incorporado
- Grabación HD y FULL HD
- Input: 4 puertos PoE para cámaras IP
- 3G, 4G, WiFi, GPS, Alarmas
- Acelerómetro: detección y reporte de choque
- Envío de alertas por SMS

MCVR5104



DVR MÓVIL TRIBRIDO 4G

- Soporta HDCVI/IP/Analógico
- Supercapacitor incorporado
- Grabación HD y FULL HD
- 3G, 4G, Wifi, GPS, Alarmas
- Acelerómetro: detección y reporte de choque
- Envío de alertas por SMS
- Soporta llamadas telefónicas

CÁMARAS MÓVILES

Todos los equipos se anuncian en la red como **ONVIF**

HAC-HDW1220G-M



HDCVI 2Mpx, Audio

HAC-HDBW2220F-M



HDCVI 2.4Mpx, Audio

HAC-HMW3200



2MP Mobile HDCVI IR Cube Camera
1920(H)×1080(V), 2MP. IR 20 mts

Pantalla de LED de 10"



HDMI in, VGA in, BNC in / out

SERVIDORES

• DSS4004:

- Admite hasta 200 móviles / 500 canales
- Hasta 5000 cuentas & 500 usuarios online
- Soporta Google y Raster Map

• DSS7016:

- Admite hasta 500 móviles / 2000 canales
- Hasta 10000 cuentas & 1000 usuarios online
- Soporta Google y Raster Map



Casa Central Zona Oeste GBA
Tel: 3221-8153 / 4621-6919
info@bigdipper.com.ar

Sucursal Zona Sur GBA
Tel: 4248-3324
sucursalsur@bigdipper.com.ar

Sucursal Región Cuyo
Tel: 261-5253222/3348106
sucursalcuyo@bigdipper.com.ar

Big Dipper
Security

DRON DAHUA X820

NOVEDAD EN EL MERCADO ARGENTINO



Protección tolerante a fallas



Dispositivo de nivel militar



Inteligencia de regreso automático



Composición resistente a altos impactos



Funciona en ambientes extremos

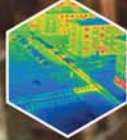


Imagen térmica

- Hecho en fibra de carbono
- Tiempo de vuelo: 35 Min
- Alcance de radio: 10km
- Altura de vuelo máx: 5km
- Batería inteligente: 22Ah

CAMARA PTZ TERMICA

- Objetivo visible en oscuridad
- Visualización a través de niebla
- Detección de incendios
- Movimiento en tres ejes
- Estabilización electrónica de imagen



ESTACION DE CONTROL

- Monitoreo remoto de cámaras
- Apto intemperie IP65
- Modos de vuelo inteligentes: Punto de interés, tour de vuelo, aterrizaje one-key, etc.



MAS SEGURIDAD, MENOS LIMITACIONES



ADQUIERA ESTE PRODUCTO EN:

Big Dipper
Security

HURIN
SEGURIDAD ELECTRÓNICA

kit
seguridad

Ciardi Hnos.
MATERIALES ELÉCTRICOS
Su contacto positivo

DEXA
Distribuidor de Sistemas de Seguridad

RADIO OESTE
DESARROLLOS ESPECIALES

Lidertech

ARCONTROL
SISTEMAS DE SEGURIDAD

CCYVSTORE

DIALER
SISTEMAS DE SEGURIDAD

Silicon
GROUP

CARBI
Sistemas

DIGINET
Soluciones Tecnológicas

D&R Sistemas

Alkes
TECNOLOGÍA

AIR
COMPUTERS

MSL

PLANET SEGURIDAD
SISTEMAS DE SEGURIDAD

IV
SISTEMAS DE SEGURIDAD

blocker

TORRES
ELECTRÓNICA

TODOSEGURIDAD

d-vision
CAMARAS DE SEGURIDAD

Big Dipper Security

alhua MASTER DISTRIBUTOR



Cámaras Térmicas



NOVEDAD: TERMICA HIBRIDA

ONVIF PSIA

TPC-BF2120: TÉRMICA + VIDEO

- Sensor térmico de dióxido de vanadio de 160x120 px
- Sensor de video de 1/2.8" 2 Mpx Starlight - IR 35m
- Capacidad de fusión de imagen térmica y video para lograr una detección con identificación eficiente
- Detección de incendios y de intrusión perimetral
- Medición térmica con alertas por temperatura
- 2 entradas de alarma + 1 salida programable
- Apta para intemperie IP67



Big Dipper Security

info@bigdipper.com.ar



CENTRAL AUTÓNOMA ASI1212A

- Apertura de una puerta por huella, tarjeta IC o clave
- Capacidad hasta 30000 usuarios y 150000 registros
- Interfaz táctil para mayor durabilidad
- Conexión a un lector a través de RS485 o Wiegand
- Conexión TCP/IP para sincronización y control remoto
- Apto intemperie (IP55)

CENTRAL ASC1204B



- Apertura bidireccional de hasta 4 puertas
- Hasta 100000 usuarios y 300000 registros
- Conexión a lectores a través de RS485 o Wiegand
- Conexión TCP/IP para sincronización de datos

Lector de tarjetas con teclado

Conexión a central por RS485 o Wiegand
Interfaz táctil para mayor durabilidad
Apto para intemperie (IP55)



Lector de huellas y tarjetas

Conexión a central por RS485
Capacidad de hasta 3000 huellas
Apto para intemperie (IP55)



Colectores de huellas y tarjetas

Conexión por USB a Smart PSS
Sin necesidad de drivers al ser Plug and Play



Cerrosjos electromagnéticos y electromecánicos

Alimentación de 12V
Opciones con bloqueo de 280 y 500kg (antipull)
Accesorios para montaje en puertas de vidrio, o de apertura interna



Botón de apertura

El control de una empresa en un sólo clic

Con  **GeoVision** se pueden integrar, supervisar y monitorear todos los dispositivos electrónicos a través de un sistema de notificaciones y alertas.



▶ Encender o apagar luces, sistemas de calefacción o refrigeración.



▶ Activar o desactivar un evento de alarma de incendio o intrusión.



▶ Detener, iniciar o dirigir ascensores.



▶ Abrir y cerrar puertas, portones, barreras.



▶ Dar avisos visuales o sonoros.



▶ Accionar o neutralizar programas para sistemas de riego, presurización, inyección de aire.

DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO DE GEOVISION EN TODO EL PAÍS



Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas) • www.simicro.com

¿Qué ofrecen hoy las videograbadoras del mercado?



- ▶ Dispositivos pentahíbridos de hasta 32 canales diseñados para trabajar con cámaras de múltiples tecnologías (CVBS, AHD, HD-TVI, IP).
- ▶ Visualización, grabación y consultas remotas vía redes, soportando cámaras análogas 960H, HD, FHD y cámaras IP en todos sus canales.
- ▶ Fácil instalación y configuración para consultas en dispositivos móviles.

ENCONTRÁ EL GRAN DIFERENCIAL EN VIDEOGRABADORAS A SOLO UNA VUELTA DE PÁGINA... ▶▶▶

LA TECNOLOGÍA ANÁLOGA HD SE LLAMA **XHD**



Características distintivas de Videoman.

- ▲ Reconocimiento automático de tecnologías de cámara (sin necesidad de preseteo)
- ▲ Configuración por franjas horarias de atributos de imagen (brillo, contraste, matiz, saturación, reducción de ruidos 2D y 3D)
- ▲ Grabadoras RTSP aptas para softwares de centros de monitoreos de otras marcas e integrables con cámaras ONVIF
- ▲ Multitecnología: 5 sistemas de CCTV en 1 para grabación y visualización de imágenes

VIDEOMAN^{XHD}
ENTIENDE LO QUE NECESITAS

Calidad
Precio Competitivo
Tecnología
Soporte Comercial y Técnico

Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
www.simicro.com



**GARANTÍA
3 AÑOS**

¡En control de acceso lo que
no podés dejar pasar,
es esta oportunidad!


MACROACCESS



Es la única empresa argentina
que desarrolla y produce los
componentes necesarios para
todo tipo de control de acceso

- Barreras, Molinetes y Totems de ingreso y egreso
- Software de gestión
- Entorno visual para diversos dispositivos
- Placas electrónicas
- Firmware para placas electrónicas
- Soluciones a medida, soporte técnico y piezas de reposición en tiempo real.



 **simicro**

Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas) • www.simicro.com



HIKVISION

#1 Worldwide



Cámaras IP



DVR / NVR



Video Intercom



Video Wall



Control de Acceso

Video Managment Software

iVMS-4200 / iVMS-5200 ENTERPRISE

Múltiples sistemas en un solo lugar

Integración Total

Una plataforma para satisfacer todas sus necesidades de seguridad

Las plataformas de software centralizado iVMS de Hikvision permiten gestionar todos los sub sistemas de seguridad de negocios en una sola plataforma. La gestión desde una única plataforma, le brinda control sobre los sub sistemas de seguridad, incluyendo video vigilancia, control de accesos, inteligencia de negocios, sistemas móviles, video wall, etc.

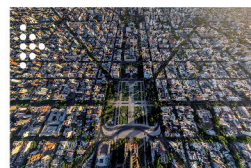
Areas de Aplicación



Comercios



Oficinas



Municipios



Edificios



Hogares



Reconocimiento de Patentes

Atención Personalizada



Tel: +54 11 5263-0708



secnow



Security One Argentina



Security One Argentina



SecurityOneHIK



security one

Líder en Seguridad Electrónica

www.securityone.com.ar

SMART CITY SOLUTION

CIUDAD SEGURA

Una amplia variedad de soluciones en seguridad adaptadas a sus necesidades.

»» Vigilancia Urbana

»» Transporte público

»» Vehículos Municipales

»» Trenes y Subterráneos

»» Puertos y Aeropuertos

»» Edificios Públicos

INTEGRACIÓN
TOTAL EN
iVMS-5200
ENTERPRISE

Atención Personalizada



Tel: +54 11 5263-0708

www.securityone.com.ar





PanoVu

Cámaras
Térmicas



secnow



Security One Argentina



Security One Argentina



SecurityOneHK

SEGURO SOBRE RUEDAS SOLUCIÓN MÓVIL PARA EL TRANSPORTE

smart solution 2.0



Cámaras

Grabadoras

Transmisión

Gestión

Móviles Policiales
Ambulancias y Bomberos
Transporte Público
Trenes
Subterráneos

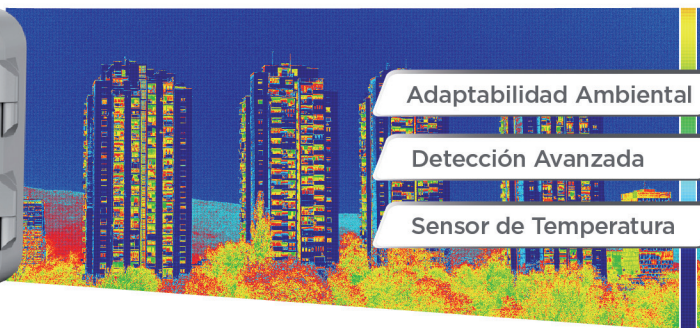


CENTROS DE CONTROL



Video Wall
Storage
Puestos de Operadores

CÁMARAS TÉRMICAS



Adaptabilidad Ambiental

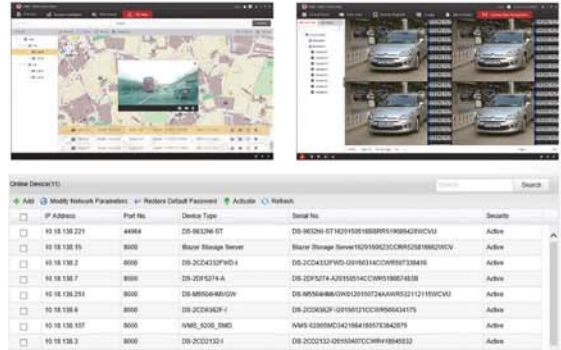
Detección Avanzada

Sensor de Temperatura

HIKVISION

#1 Worldwide

HIKVISION



Seguridad Urbana



Entidades bancarias e Instituciones



Resorts, industrias y espacios abiertos

Las ventajas de trabajar con nosotros...

Un buen sistema no es suficiente si no se puede contar con el respaldo de un empresa seria.

SOFTWARE *IVMS-5200* PROFESSIONAL

un mundo de **soluciones**

El confiable sistema de gestión centralizada para soluciones de video seguridad que se integra perfectamente con otros sistemas y posee mecanismos para asegurar la continuidad operativa en caso de situaciones críticas.

Ideal para instalaciones de media y larga escala, **iVMS-5200** es una **plataforma única** para manejar varios sub-módulos, incluyendo seguridad video, soluciones para móviles, gestión de estacionamientos, Smart Wall y muchas aplicaciones más!

+BLAZER PRO *all in one solution*

NVR+STORAGE+VMS

LiveView | Playback | Gestión de Alarmas

- Grabación a 640 Mpb
- Soporta 8 HDD de hasta 6 TB cada uno * (No incluidos)
- Video Wall de hasta 4 Displays

Disponibile en 128 y 256 canales expandible a 512.



DVR móvil



Alto tránsito o grandes dimensiones



ANPR para estacionamientos

En Fiesa te ofrecemos:

- **Precios competitivos** y promociones en productos específicos
- **Asesoramiento** técnico-comercial de excelencia
- **Soporte técnico** en fase de puesta en marcha y post venta

Eficiente laboratorio de reparaciones

+Garantía de 3 años reales en todos los productos Hikvision!

3 AÑOS
GARANTIA

En todos los productos Hikvision

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

P ▲ R ▲

HAY OTRAS MANERAS DE

SP
SPECTRA MAGELLAN™

Protegemos tu casa



ELEGANCIA • DESARROLLO • DISEÑO

• SP4000 • SP6000 • MG5000 •
• SP5500 • SP7000 • MG5050 •

Las centrales SP/MG (versión cableada o inalámbrica) son las más competitivas del mercado y se adaptan a la mayoría de las instalaciones. Asegurá tu hogar con Paradox!

- Fácil instalación
- Programación presencial o remota
- **IPRS7**: Software de recepción de eventos **totalmente gratuito!**

SP4000

Hasta 32 zonas
4 zonas en placa, 8 con ATZ,
gran capacidad de expansión

Módulo de voz
Acepta la incorporación de
módulo externo VDMP3

BabyWare
Software local o remoto para
configuración, carga y descarga

Control Remoto
Admite controles remotos y
hasta 32 usuarios

Comunicación
Posibilidad de hacerlo por vía
telefónica, TCP/IP y GPRS/GSM

Salidas Programables
Configuración de hasta 12 PGMs
en placa desde el celular

Ideal para estaciones de monitoreo!



TM50



K32LCD



K35



K32



K10



K636

Combinala
con estos
teclados!

D O XTM



PROTEGER TU PROPIEDAD

EVO

Protegemos tu edificio

SOLUCIÓN INTEGRAL DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

SUPERVISIÓN AUTOMATIZADA AUXILIAR para control de niveles de agua o accesos no permitidos en determinados horarios

Escuchamos las problemáticas de nuestros clientes y ofrecemos soluciones efectivas a través de la línea P ▲ R ▲ D O XTM definiendo un set de productos que resuelve todas las necesidades de seguridad para cada área de un edificio y agiliza procesos de planeamiento e implementación.

automatiza funciones para emergencias

ahorrá personal de vigilancia

integrá el sistema de alarma con CCTV

monitoreá desde tu celular

CONTROL DE CIRCULACIÓN INTERNA y alarma en caso de intrusión, evitando robos en unidades o el estacionamiento



PREVENCIÓN DE ENTRADERAS, tarjeta para acceder al edificio y claves de seguridad ante ingresos forzados



RESUELVE Y AUTOMATIZA RESPUESTAS FRENTE A SITUACIONES DE RIESGO EN:

- Entrada Principal ✓
- Circulación Interna ✓
- Acceso Por Garage ✓
- Otras Aplicaciones ✓



Mirá la línea completa de productos EVO escaneando el código!

CFIESA
SEGURIDAD ELECTRÓNICA

nT Nota de tapa

24 **RED RADIAL CITYMESH DE DEITRES**
Versión 7.0 de la solución

✓ Poderosa plataforma online gratuita.
✓ Aumente calidad y disminuya sus costos

Familia CityMesh HP 7.0

Tipos de Comunicación:

- ✓ Mesh
- ✓ GPRS / 3G
- ✓ Ethernet
- ✓ Mesh - GPRS / 3G
- ✓ Mesh - Ethernet
- ✓ Mesh - 3G - Ethernet

Funciones:

- Contact ID y 4+2
- Bus de Datos




Empresas

62 **SEGURIDAD TOTAL**
Entrevista a Mathías Schusterman, CEO

68 **MICROGLOBAL & PELCO**
Demoroom para clientes

Consultoría técnica

102 **Como prepararse para afrontar riesgos**
Escribe: Claudio Javaloyas



Actualidad

30 **SF TECHNOLOGY**
Curso Honeywell en CESEC

34 **EXPOSEGURIDAD CHILE**
Se anunció la primera edición de la feria

SECURITAS
Nuevo edificio destinado a Seguridad Electrónica

38 **MILESTONE**
Evento junto a municipios bonaerenses

PELCO
Presente en el congreso Fecotel + Innova

42 **HIKVISION**
Llega el Hikvision Tour a Argentina

Tecnología

76 **S5, robot con inteligencia artificial**
Exclusivo de SPS Seguridad Electrónica

86 **Profile T de ONVIF**
Nuevo estándar para streaming de video



Tienda de seguridad

114 **SF TECHNOLOGY**
Videofied de Honeywell para estaciones de monitoreo

WESTERN DIGITAL
Disco de almacenamiento de 10 TB WD Purple™

110 **ALSE ARGENTINA**
Cerradura inteligente 1090

SECURTEC
Portero visor KW02C

Casos de éxito

90 **Control de accesos vehicular con antenas UHF**
Implementación de TEKHNOSUR en barrios cerrados



Tienda de seguridad - Apps

118 **HALTEL**
Sistema automonitoreable vía internet WiFi WebAlarm Smart Control

122 **MONITOREO.COM**
Aplicación Mi Alarma

SOFTGUARD
Aplicativo Web Dealer Mobile

Eventos

46 **SECURITYFEST de GETTERSON ARGENTINA**
Primera expo integral del mayorista

58 **ROADSHOW de BIG DIPPER**
Soluciones para control de accesos

Net Report

98 **Como el ransomware afecta a los sistemas de seguridad**
Escribe: Lic. Damián Colaneri

Marketing

134 **Como remunerar a los vendedores**
Escribe: Prof. Edgardo Frigo

Boletines

126 **Big Dipper Academy**

138 **Boletín Cemara**



Líderes en el mercado!



TU SOCIO IDEAL



Preventa

Asesoramiento en Proyectos e Instalaciones sobre productos y arquitectura.



Soporte técnico

Técnicos especializados en cada uno de los productos que ofrecemos.



Reparaciones

Laboratorio integral de reparaciones.



Capacitaciones

Cursos gratuitos para todos nuestros productos, presenciales u on-line.



Multimedia

Acceso a herramientas on-line actualizadas constantemente.



División Proyectos

Con un grupo de expertos altamente capacitados en ofrecer la solución más efectiva en proyectos de alta complejidad



IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR OFICIAL DE LAS MEJORES MARCAS



Av. De Los Incas 4154/6 (1427) CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

un sistema de
seguridad
debe funcionar siempre

ALIMENTACION ININTERRUMPIDA

En Mafp Consultores te ofrecemos diferentes modelos para la más sencilla DVR hasta el sistema de servidores IP más complejo



INSTALACIONES
SENCILLAS O DVR



IDEALES PARA
SERVIDORES IP MAS COMPLEJOS

 **LYONN**

Mafp Consultores


Virrey Liniers 1271 PB 1, CABA.

(011) **4931 6329**

www.mafpconsultores.com.ar

 Mafp Consultores SRL

 Mafp1271

 11 58361150

GLC
.Tec

Hacé más eficiente tu red con GLC

- RACKS ◦ CONECTIVIDAD CAT 5 Y 6 ◦
- ACCESORIOS ◦ FIBRA ÓPTICA ◦



SOLUCIONES LAN

CAJA DE DISTRIBUCIÓN, CABLES, PATCHS,
HERRAMIENTAS, CONECTORES Y CIERRES.

Mafp Consultores

Virrey Liniers 1271 PB 1, CABA.

(011) 4931 6329

www.mafpconsultores.com.ar

Mafp Consultores SRL

Mafp1271

11 58361150

Red Radial Mesh CityMesh de Deitres

Ventajas y beneficios de la versión 7.0

Bernardo Martínez Sáenz, CEO, y Gabriel Escobar, Gerente comercial, de Deitres S.A. explican las novedades sobre su red radial-IP mesh CityMesh, tecnología que ofrece a las empresas de monitoreo una nueva oportunidad de negocios.

Deitres presenta las más recientes novedades en su solución para asegurar la comunicación de eventos de alarma: CityMesh, que combina comunicación radial con tecnología IP y cuya implementación no está limitada por la geografía. Los tres puntos principales son:

- Crecimiento exponencial de la potencia radial y su cobertura.
- Inclusión de los vínculos 3G y LAN al habitual radial, lo que permite la bajada de información multivínculo para toda la red.
- Desarrollo de un excepcional comunicador 3G totalmente compatible e integrable a la red radial mesh, que incluye la plataforma Domo gratuita.

¿QUÉ ES CITYMESH?

Es un sistema radial-IP mesh para comunicar eventos de alarma. Este sistema integra la potente plataforma gratuita Domo y los comunicadores inalámbricos RF, LAN/RF, 3G/RF y el nuevo comunicador solo 3G.

Los comunicadores pueden ser compatibles con todos los paneles Contact ID o 4+2 (sin importar marca y modelo) o, para las líneas de productos DSC y Paradox, comunicarse a través del bus de datos y así poder simular un teclado virtual en la plataforma, lo cual agiliza y simplifica las configuraciones de los paneles de alarma vía remota.

La red mesh generada posee múltiples vínculos a la central de monitoreo, asegurando la comunicación de una forma hasta el momento no lograda en este tipo de sistemas. Al estar todos los equipos vinculados vía radial, generan múltiples caminos disponibles para garantizar el arribo del evento de alarma a la central de monitoreo. Cada equipo que se integra recibe los atributos de la red mesh y aporta los propios potenciándola. La red es, así, altamente escalable.

CityMesh está enfocada en la reducción de costos de inversión inicial, operativos



De los Creadores de la Tecnología Mesh, llega la nueva Red Radial Mesh, CityMesh HP y su línea de comunicadores inalámbricos para paneles de alarma.

- ✓ Mayor potencia y cobertura.
- ✓ Más de 10.000 Mesh instalados.
- ✓ Poderosa plataforma online gratuita.
- ✓ Aumente calidad y disminuya sus costos

Familia CityMesh HP 7.0

Tipos de Comunicación:

- ✓ Mesh
- ✓ GPRS / 3G
- ✓ Ethernet
- ✓ Mesh - GPRS / 3G
- ✓ Mesh - Ethernet
- ✓ Mesh - 3G - Ethernet

Funciones:

- Contact ID y 4+2
- Bus de Datos



Domo

Gestión inteligente y automática de las múltiples redes.



y de comunicación, y reduce de manera considerable los costos generados por los upgrade tecnológicos.

Un ejemplo de ello es el actual cambio de tecnología 2G a 3G: las redes de los clientes de las empresas de monitoreo con más de 3.000 abonados, están conformadas en un 98% por equipos radiales y solo un 2% de equipos GSM y LAN. Esto, al momento de renovaciones tecnológicas es crucial ya que son pocos los equipos a actualizar y se logra con un simple cambio de modulo, lo que impacta en la actualización a la nueva tecnología de toda la red.

Lo mismo sucede al momento de pagar los abonos por comunicación GSM.

El sistema está compuesto por comunicadores que se vinculan vía RF entre sí, formando la red radial mesh, y bajan la información de los paneles de alarma a la central de monitoreo vía RF, LAN y 3G.

CityMesh incluye en su gama un comunicador 3G bus y universal, de nueva tecnología y muy bajo costo, que permite iniciar una red de estas características reemplazando los comunicadores por los de Deitres, con el objetivo

Deitres

Comunicador 3G



Comunicador para alarmas directo por bus de datos 3G/2G y Universal

- ✓ Configuración totalmente automática
- ✓ Integrable a la red Radial Mesh CityMesh
- ✓ Para BUS de paneles de alarma DSC y Paradox
- ✓ Por tip & Ring para todos los paneles de alarma del mercado
- ✓ Admite una tarjeta sim
- ✓ Programación remota por Plataforma Domo
- ✓ Programación remota por SMS
- ✓ Fota
- ✓ Entradas Salidas
- ✓ Gabinete estanco ip67
- ✓ Antena cuatribanda
- ✓ Contact Id y 4+2



Es un comunicador 3G que cuando desee lo podrá integrar a la red Radial Mesh CityMesh. Con la posibilidad de disponer gratuitamente de la plataforma Domo para gestión inteligente y automática.



Domo

Gestión inteligente y automática de las múltiples redes.

San Luis 4580 5° 1° | Tel. (+54 223) 495 2500 | 495 0191 | www.deitres.com.ar

info@deitres.com.ar | ventas@deitres.com.ar

Mar del Plata - Buenos Aires - Argentina

a futuro de conformar la red Radial Mesh.

El comunicador 3G de Deitres permite ser incluido dentro de la red radial mesh con solo instalar modularmente un componente radial.

¿POR QUÉ CITYMESH?

La implementación de una Red Radial Mesh CityMesh trae aparejada una serie de beneficios a corto plazo, baja los costos operativos y ofrece un mejor servicio. A mediano y largo plazo, proporciona ventajas estratégicas entre las que se encuentran la simple instalación del equipo, la disminución de servicios técnicos, la fidelización de clientes (el equipo es intranferible) y un mejor servicio sin mayores costos.

Por otro lado, mediante los CityMesh instalados, formará su propia red inalámbrica propietaria que le permitirá brindar paralelamente otros servicios.

CityMesh, por su configuración, es altamente escalable, inversamente a lo que sucede con las redes radiales clásicas que sufren graves inconvenientes al momento de crecer. La red de Deitres, cuando se le integra un nuevo comunicador, utiliza los recursos de la red pero a su vez le aporta los propios potenciando y mejorando su capacidad de cobertura y comunicación.

EVOLUCIÓN: CITYMESH 7.0

CityMesh es un producto maduro con más de 10.000 equipos operativos en los clientes de Deitres, que ya conforman redes de más de 3.000 abonados, convirtiéndola en la empresa con mayor desarrollo en la región en el campo de las redes radiales mesh.

El equipo CityMesh 7.0 conserva el concepto de red radial mesh del 6.3 pero con una nueva tecnología, que le aporta una capacidad de procesamiento superior.

Resuelve, multiplicando por 10 la potencia de la versión anterior, las limitaciones en cobertura radial, dándole una enorme versatilidad al momento de sumar a la red abonados distantes entre sí. Asimismo, permite múltiples destinos finales y, por ende, múltiples planes de contingencia.

CityMesh 7.0 incluye los vínculos 3G, LAN y RF permitiendo la multiplicidad de vínculos a la central de monitoreo para todos los equipos de la red.

¿CÓMO SE IMPLEMENTA?

La puesta en marcha de CityMesh es tan simple como instalar en sus abonados el kit de inicio y vincular, con una mínima configuración, la plataforma Domo con el software de monitoreo.



Implementarla no requiere inversión inicial y no genera costos operativos: los baja. Además, no precisa ningún tipo de estructura, receptoras, repetidoras, antenas ni torres para conformar la red (para la transmisión de datos se trabaja sobre Spread Spectrum con potencia y frecuencias no licenciadas).

La plataforma cloud de servicios técnicos Domo es totalmente gratuita y no requiere de mantenimiento por parte de la central de monitoreo. La red, en tanto, no tiene límites geográficos.

¿QUÉ ES LA PLATAFORMA DOMO?

Domo es la plataforma de autogestión desarrollada por Deitres para operar y administrar su Red Radial Mesh CityMesh permitiendo un total control de manera remota. Es una plataforma técnica de servicios para uso exclusivo de la central de monitoreo, con cero costo de puesta en marcha y cero costo operativo.

Es optativa, gratuita, no bloqueante y sólida, y puede ser utilizada tanto en modalidad cloud o alojarse en los servidores de la empresa de monitoreo, permitiendo total independencia de terceros.

MEJORA EN LA COMUNICACIÓN DE EVENTOS

Esta red ha sido diseñada para soportar servicios de datos de manera flexible y fiable. Es multiredundante, de alta disponibilidad y se autoprotege, recuperándose de interrupciones o caídas de forma automática en un corto plazo de tiempo.

La red posee recursos propios, múltiples frecuencias, múltiples vínculos de comunicación independientes y múltiples caminos para hacer llegar el evento a la central de monitoreo.

La plataforma gratuita Domo garantiza, por sus características y su arquitectura absolutamente segura, que ante el imparable caso de una caída en las comunicaciones no bloqueará la comunicación de su central de monitoreo con sus abonados, asegurando

que los eventos de alarma lleguen al software de monitoreo.

ALGUNAS CARACTERÍSTICAS

- CityMesh permite, a muy bajo costo, operar con un sistema radial mesh.
- Configuración inicial automática e inteligente. El equipo realmente tiene puesta en marcha automática.
- Alta de cuentas plug & play, facilitando la tarea del operador de monitoreo.
- Acceso remoto al teclado y up/downloading de los paneles de alarma más difundidos en nuestro mercado desde el teclado virtual de la plataforma Domo.
- Actualización remota del firmware (OTAP) desde la plataforma Domo.
- Baja más del 95% de los costos de comunicación GSM. Todos los comunicadores se vinculan vía RF, se comparten los recursos de la red CityMesh, permitiendo el uso de solo un comunicador GSM hasta 200 equipos RF, con la consecuente reducción de abonos.
- Utiliza frecuencias libres, evitando licencias y los abonos periódicos que éstas implican.
- La instalación es interior, evitando cableados.
- El equipo es IP66 de origen, evitando costos adicionales para excepcionales instalaciones en exterior.
- Soporte en tiempo real: la plataforma online, optativa y gratuita Domo brinda soporte a los productos Deitres permitiendo gestionar la red mesh y evitando servicios innecesarios. ■



DEITRES S.A.

+ 54 11 5365-0507

HI@deitres.com

www.deitres.com

/Deitres

/deitres-s-a-

CÁMARAS MULTITECNOLOGÍA PROVISION-ISR AHD / HD-TVI / HD-CVI / ANALÓGICO

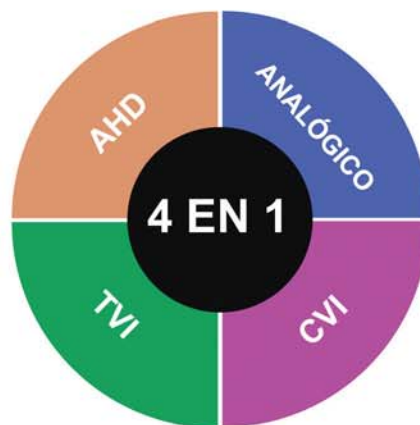


La mejor imagen, la mayor compatibilidad!

La incorporación de la tecnología "Quad Video Format" permite a las nuevas cámaras de Provision-ISR ser compatibles con todas las DVRs del mercado.

Mediante un jumper, es posible seleccionar la norma de transmisión de video entre las conocidas **AHD, HD-CVI, HD-TVI** o **ANALÓGICO (CBVS)** y sumarse a cualquier instalación de **CCTV** nueva o existente.

Actualmente disponibles en presentaciones tipo bullet o domo fijo con **iluminadores IR** incorporados y resolución **Full HD (1080P)**, las cámaras de Provision-ISR son la elección ideal para sus proyectos de CCTV.



Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **PROVISION ISR** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar

SUPREMA BIOSTATION A2

TERMINAL DE CONTROL DE ACCESO Y PRESENTISMO



BioStation A2 |



BioStation A2 de Suprema es la terminal de huella digital para control de acceso y presentismo más avanzada en el mercado gracias al desarrollo de una plataforma de seguridad y la incorporación de tecnología biométrica de última generación.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar



SOFTWARE INTEGRAL DE MONITOREO WEB



Únete al nuevo gran negocio para las empresas de seguridad: Human Monitoring



SMARTPANICS

Multiplique sus ingresos y la protección para sus clientes:

Envío de alertas SOS · Fuego · Asistencia Desde tu Smartphone a toda hora y en todo lugar.

Función Grupo: Unifica el control de la seguridad familiar, al poder visualizar en todo momento los eventos y las posiciones de sus hijos, padres o relativos.

Función Geocerca: Permite delimitar zonas protegidas o peligrosas en un mapa, que al traspasarse genera el envío automático de una alarma para aviso.

Disponible:



MÁS DE 500.000 APPS ACTIVAS EN 36 PAISES

softguard.com

SoftGuard Tech de Argentina, S.A. Av. San Juan 4156 P.11 · C1223ACV
Ciudad de Buenos Aires · Argentina
Tel: (+54) 11 4136-3000

 /softguard.site
 /softguardLatam
 /softguard

Curso y presentación de novedades Honeywell

Organizado por SF Technology junto a CESEC



SF TECHNOLOGY
www.sf-technology.com



Honeywell, a través de su distribuidor SF Technology y la Cámara de Seguridad Electrónica del Centro (CESEC), presentó en Argentina la evolución en videoverificación: Videofied, una solución de intrusión con videoverificación incluida, diseñada para las estaciones de monitoreo.

El evento se llevó a cabo en las oficinas de CESEC, ubicadas en la ciudad de Córdoba, y en la cual se dieron cita los principales ejecutivos de los centros de monitoreo más importantes de dicha ciudad.

A cargo de la presentación del nuevo producto estuvieron Lucas Bottinelli, representante de Honeywell, y Facundo Piedra, actual Gerente regional de Honeywell Security and Fire para el Cono Sur. Los directivos de la compañía explicaron en su charla cada uno de los productos que ofrece el fabricante así como las funciones y beneficios de implementar Videofied, la nueva solución en videoverificación.

De la jornada participaron también Marcelo Pérez, Gerente comercial, y Gabriel Escobar, Representante comercial de la empresa SF Technology, quienes llevaron a cabo una charla

acerca de los distintos modelos de negocios y el futuro del mercado del monitoreo.

SF Technology S.A. es una compañía argentina y reúne profesionales con más de una década de experiencia en el mercado, y es distribuidor autorizado de Honeywell Security y toda la línea de comunicadores 3i para la Argentina.

Entre sus líneas de productos se encuentran soluciones para satisfacer las necesidades de los instaladores e integradores de equipos en los diferentes segmentos de seguridad electrónica, como intrusión, control de acceso, CCTV e incendio. Brinda, además, asesoramiento a sus clientes en la elección del equipo que mejor se adapta a su necesidad, y capacitaciones en el manejo y programación de los equipos usuales y de nuevas tecnologías.

Honeywell, en tanto, es uno de los mayores fabricantes de tecnología del mundo, que a través de distintas divisiones provee al mercado de soluciones profesionales para distintas industrias, entre las que se encuentra el sector de la seguridad. ■



Nuevas soluciones en video verificación
100% Inalámbrico - 100% Eficaz
Se adapta acualquier ambiente



Residencial



Pymes y mercado de empresas



Siera
Be professional



Nuevo
ULTRA
HD

Nueva línea Ultra HD

Nueva línea de productos ULTRA HD, diseñados especialmente para soluciones Híbridas, IP y Analógicas, donde son indispensables la altísima resolución, especificaciones únicas y una calidad extrema para destacarse en sus proyectos.

Siera fabrica productos inteligentes y muy fáciles de usar, en **CCTV, Control de Acceso, Audio Profesional, Intercomunicadores y Automatización**, con su reconocido soporte técnico en su mismo horario e idioma.

Presencia en más de 25 países de Latinoamérica y el Caribe.
Oficinas en: Miami, Bogotá, Asunción, Buenos Aires y Montevideo.
ventas@siera.com.ar / www.siera.com.ar



Movilidad para Rondas y Patrullas



SECURITY SHERIFF

- Ecológico y Silencioso.
- Especialmente diseñado para guardias y rondas.
- Autonomía de 40km continuos.
- Batería intercambiable, lo que permite su uso continuo las 24hs.
- Ruedas neumáticas que se adaptan a cualquier superficie.
- La batería se carga completamente en 3hs.

MOVIGO

El mejor precio del mercado!



CARGO
SMUV



SEGURIDAD
SMUV

Siera
Be professional

MARSHALL
ALARMAS INALÁMBRICAS

CERTREC
SERVICIOS ELECTRICOS DE SEGURIDAD

NANOCOMM DSC
EVOLUCIÓN QUE SE TRANSMITE

San Nicolás 237, CABA
(011) 4612-0257
www.playseguridad.com
comercial@playseguridad.com

Play
Seguridad Electrónica

LANZAMIENTO INTERCELL CLOUD

**CONECTE CUALQUIER PANEL DE ALARMA
A INTERNET VÍA WIFI Y TENGA UN COMPLETO CONTROL
A DISTANCIA SIN COSTOS ADICIONALES**

INSTALACIÓN



Sumamente sencilla, en breves pasos tendrá todo programado.

APPS gratuitas



Permite la configuración y el manejo total a distancia sin costos.

COMPATIBILIDAD

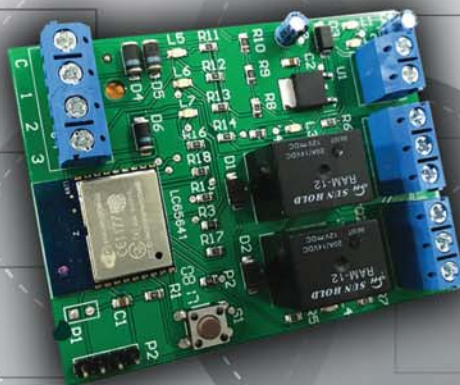


Es compatible con cualquier panel de alarma del mercado.

WI FI



No requiere cableado hasta el router, simplificando los tiempos de instalación.



EVENTOS

Todos los eventos y respuestas son en tiempo real.



RENTABILIDAD

Genere valor agregado en su instalación ofreciendo una nueva tecnología.



PLUG & PLAY

No requiere redireccionar puertos en el router.



AUTOMONITOREO

El usuario final recibe directamente los reportes, sin necesidad de intermediarios.

¡VUELVA A HACER NEGOCIOS CON SUS CLIENTES ACTUALES!



La exclusiva app **Intercell Cloud** permite el control a distancia de los distintos paneles de alarma en el mercado. Pudiendo activar, desactivar, y ver el estado de alarma en tiempo real, entre otras funciones.

Con una interfaz de usuario simple, elegante y totalmente intuitiva, **Intercell Cloud** se convierte en el aliado fundamental del instalador al brindar valor agregado en las instalaciones, transformando el celular del usuario final en su central de alarma.

DISPONIBLE EN:



www.securityfactory.com.ar

ventas@securityfactory.com.ar | Granaderos 379, CABA | (011) 4633 3538

INDUSTRIA ARGENTINA

ExpoSeguridad 2017 Chile

Del 23 al 25 de octubre en Santiago



EXPO SEGURIDAD - CHILE
www.feriaexposeguridad.cl



Un centenar de empresas expositoras, provenientes de Argentina, Brasil, Canadá, Chile, China, España, Israel, Polonia y Rusia, junto a las más importantes instituciones público-privadas vinculadas al sector, confirmaron su presencia en la primera versión de EXPOSEGURIDAD, Exhibición Internacional de Seguridad Integral y Orden Público, organizada por Carabineros de Chile y FISA.

El evento se desarrollará del 23 al 25 de octubre en Santiago de Chile y estará enfocada en seguridad ciudadana y privada; seguridad ante emergencias y catástrofes; y seguridad laboral y prevención de riesgos. Junto a lo anterior, se desarrollará un amplio programa de actividades paralelas, ruedas de negocios, demostraciones y ejercicios prácticos.

ExpoSeguridad cuenta con el respaldo internacional de IFEMA-Feria de Madrid, el mayor organizador ferial de España, por medio de SICUR Latinoamérica, marca ampliamente consolidada en el sector de la seguridad en Europa y Sudamérica, y es patrocinada por el Gobierno de Chile a través de los Ministerios del Interior, Relaciones Exteriores y del Trabajo y Previsión Social, además de Bomberos de Chile.

Entre las soluciones y tecnologías de última generación, se destaca la presencia de empresas con alcance regional y mundial, las cuales exhibirán vehículos especialmente equipados para uso policial; aviones y helicópteros especializados (vigilancia, búsqueda y rescate), trajes tácticos para personal policial, vestimentas especiales para personal de emergencias y laboral en general, equipamiento para fuerzas especiales, vehículos para emergencias como carros lanza agua y logísticos para bomberos, software y hardware para seguridad digital aplicada a empresas y bancos, alarmas y sistemas de seguridad para empresas y hogares.

En el marco de ExpoSeguridad 2017 se efectuará el Congreso Internacional de Seguridad Integral y la X Cumbre AMERIPOL, que reunirá a representantes de las 33 Instituciones policiales miembros de la Comunidad de Policías de América. También se llevará a cabo la 2ª Cumbre de Análisis Criminal Científico. ■

Nuevo edificio

Securitas Argentina



SECURITAS
www.securitasargentina.com



En el marco de la consolidación de su Visión 2020, Securitas Argentina inauguró su nuevo Edificio SES (Seguridad Electrónica Securitas), que comprende 1600 metros cuadrados dedicados exclusivamente a la tecnología. El mismo se encuentra ubicado en la calle Nicolás Repetto 3421, de la localidad de Olivos, provincia de Buenos Aires.

En esta nueva locación que incorpora la compañía se encuentra también el Centro de Operaciones Securitas (SOC) y el Securitas Experience, donde los clientes de la empresa podrán conocer y ver en tiempo real los servicios de protección que ofrece, a la medida de sus necesidades.

De este modo, desde el SES, Securitas ofrece tecnología aplicada a intrusión, video, protección contra incendio, control de accesos y BMS (Building Management System).

Securitas Argentina brinda trabajo de calidad a 14.000 empleados y actualmente, 400 personas en todo el país están especializadas en tecnología de última generación y seguridad electrónica en segmentos de Soluciones de Fuego, BMS y Safety.

Como una de las empresas líderes en servicios de protección, Securitas propone una transformación de la industria de la seguridad privada en Argentina.

Securitas, empresa que ofrece soluciones de protección, opera en 53 países distintos, ofreciendo los siguientes servicios:

- Seguridad electrónica.
- Automatización y control de edificios BMS.
- Monitoreo de alarmas.
- Servicios de mantenimiento.
- Sistema de detección y aviso de incendios.
- Soluciones remotas de video.
- Trailback®.
- Consultoría en seguridad.
- Securitas Connect.
- Mobile.
- Ronda controlada.
- Custodias.
- Securitas 360.
- Vigilancia especializada. ■

Soluciones de Seguridad Electrónica



| | |
|--|-----------------------------------|
| | Servicio Técnico de Mantenimiento |
| | Soluciones Tecnológicas |
| | BMS |
| | Protección contra Incendios |
| | Trailback |
| | Consultoría |

Tel. +54 11 4014-3200
info@securitasargentina.com
www.securitasargentina.com



PLATAFORMA ON LINE DE COTIZACIÓN
dexa.net.ar



4 PASOS

SOLO TENÉS QUE

REGISTRARTE



ARMA TU PEDIDO



COTIZA ONLINE



IMPRIMI TU PRESUPUESTO



CONFIRMA TU PEDIDO

Un **vendedor** te será asignado para **asesorarte**



DISTRIBUIDOR DE **SISTEMAS DE SEGURIDAD**



DSC

PARADOX SECURITY SYSTEMS

ALEAN

OPTEX

alhua TECHNOLOGY

HIKVISION

RISCO GROUP

ALEPH

TAKEX

power shock

ARGENPLAS UN CABLE DE MARCA

WD Western Digital

KALOP ELECTRICIDAD INTEGRAL

Seagate



SICA

Hexacom

FURUKAWA

ZKTeco

UBIQUITI NETWORKS

aliara ESPECIALIDAD EN SEGURIDAD PERIMETRICA

Sebury

CASA CENTRAL

MARIANO PELLIZA 4112
Munro, CP 1605 - Buenos Aires
(011) 4756-0709 Líneas Rotativas

SUCURSAL TUCUMÁN

SANTIAGO DEL ESTERO 1054 PB
Of. 504 - San Miguel de Tucumán
(011) 5717-4793

DISEÑO Y PLANIFICACIÓN DE SISTEMAS DE SEGURIDAD



◆ **LOS MEJORES EQUIPOS
LAS MEJORES CONDICIONES**

Foro Tecnológico

Para municipios bonaerenses



MILESTONE SYSTEMS
www.milestonesys.com



Con el objetivo de compartir experiencias relacionadas con la aplicación de tecnología al servicio de la seguridad comunitaria, los representantes de distintos municipios de la provincia de Buenos Aires se reunieron con expertos de la industria de la seguridad electrónica en el 1er Foro Tecnológico en Seguridad, realizado en las instalaciones del Centro de Operaciones y Monitoreo (COM) de la Municipalidad de Gral. Pueyrredón (Mar del Plata).

En el marco del foro y como principal referente en el desarrollo de soluciones para el manejo de video (VMS), Milestone Systems brindó una presentación denominada "Una comunidad, una solución".

Allí se presentaron algunos avances tecnológicos importantes para la seguridad ciudadana, como el soporte al almacenamiento local para las body cameras o la integración con radares por parte de Milestone Systems que permite manejar áreas abiertas, inclusive para la detección de drones.

"La mayoría de los municipios del Conurbano de la provincia de Buenos Aires tienen instalado un sistema de videovigilancia y en ese sentido queremos ser más proactivos, que el operador pueda visualizar con tiempo lo que está ocurriendo, unificar la tecnología, los algoritmos de análisis de video con los dispositivos y que a su vez éstos interactúen con la gente", explicó Manuel Hernández, Gerente de ventas de Milestone Systems para Sudamérica-Cono Sur.

Participaron del Foro Tecnológico en Seguridad, el 4 y 5 de julio, representantes de más de once municipios bonaerenses, entre ellos Tres Arroyos, Bahía Blanca, Vicente López, Lanús, Balcarce, La Plata y La Costa. También estuvieron Axis Communications y Hikivision, e integradores aliados como Exanet y Grupo NEC.

"Destacamos la importancia de seguir abordando y compartiendo nuestras prácticas para optimizar el uso de recursos tecnológicos aplicados a la seguridad, y así seguir creciendo como personas, vecinos y profesionales", afirmó el Ing. Sergio F. Andueza, Director del Centro de Operaciones y Monitoreo de Gral. Pueyrredón. ■

Pelco en Fecotel

Presentación del fabricante



PELCO
www.pelco.com



Pelco se presentó en el congreso Nacional de Telecomunicaciones, Fecotel + Expo Innova, Exposición y Congreso Profesional de Tecnologías, Informática y Comunicaciones, que se llevó a cabo los días 3 y 4 de agosto en el Hotel Intersur de San Telmo, Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

A través de sus representantes, el fabricante de soluciones para videovigilancia estuvo presente a través de sus socios de negocios y participó de los paneles de disertantes con una conferencia técnica, brindada el viernes 4, por Augusto Devesa, Gerente de ventas para Argentina, Uruguay y Paraguay de la marca. La charla contó con la presencia de varios profesionales del sector y representantes tecnológicos de diferentes municipios del país y por el stand destinado a la marca pasaron autoridades municipales cuya labor está directamente relacionada con la videovigilancia ciudadana.

La temática central de Fecotel fue la "innovación tecnológica en las cooperativas y su rol en el proyecto de las ciudades inteligentes". En ese marco se desarrollaron charlas y actividades, entre las que estuvo la del Dr. Lucas Delfino, subsecretario de Asuntos Municipales del Ministerio del Interior, quien ofreció la visión oficial sobre los proyectos de Ciudades Inteligentes y las acciones conjuntas entre municipios y cooperativas para el mejoramiento de los servicios públicos.

También hubo una mesa debate a cargo de intendentes y funcionarios de municipios que ya trabajan con programas y políticas tecnológicas referidas a ciudades inteligentes, casos de éxito, intercambio de opiniones y conclusiones. El panel estuvo moderado por Luis Papagni, miembro de la Red de Ciudades Inteligentes de Argentina y presidente de ACTIBA, asociación que nuclea a todos los directores de sistemas de la provincia de Buenos Aires.

Sobre el tema, también se realizó una charla sobre tecnologías emergentes y su aplicación en proyectos sobre las ciudades inteligentes. El segmento estuvo a cargo de autoridades del Ministerio de Modernización de la Nación y del Dr. Alejandro Prince, director de Prince Consulting. ■

MARK

SOLUCIONES EN SEGURIDAD



ENCUENTRE TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS
MARK EN SU DISTRIBUIDOR MÁS CERCANO



WWW.MARK-SECURITY.COM



DISTRIBUIDOR MAYORISTA

TODO PARA SU PROXIMA INSTALACION

CAMARAS Y DVRS



CONECTIVIDAD



SEGURIDAD



CONSULTE DESCUENTOS POR CANTIDAD



WWW.SILICONGROUP.COM.AR | VENTAS@SILICONGROUP.COM.AR
AV. DEL LIBERTADOR 264 4°B, VICENTE LÓPEZ, BUENOS AIRES.
+54 (011) 6009-2005 | (011) 6009-2007 - LÍNEAS ROTATIVAS -

MIEMBRO DE **CYGNUS** GROUP



PowerSeries
neo

DSC
De Tyco Security Products

Invierta en el futuro de su negocio con PowerSeries NEO Versión 1.2

El sistema de seguridad híbrido más adaptable
que genera resultados excepcionales



con Tecnología
PowerG

VIDEO VIGILANCIA IP · AHD · CCTV
CONTROL DE ACCESO · INTRUSIÓN
INFRAESTRUCTURA · INCENDIO · ENLACES

► DISTRIBUIDOR OFICIAL

 **SELNET**
SOLUCIONES INTEGRALES

 /SELNETSEGURIDAD  /SELNETSA - TEL.: 4943-9600 - PATAGONES 2613 - C.A.B.A. - WWW.SELNET-SA.COM.AR

Hikvision Tour en Argentina

Siete ciudades, seis provincias

La multinacional Hikvision se acerca a las regiones para presentar sus novedades y realizando demostraciones en vivo a través de un tour que se iniciará en Córdoba y finalizará, el 28 de noviembre, en Buenos Aires.

Con el objetivo de reforzar su presencia en el mercado argentino y para acercar la compañía a las distintas regiones del país, Hikvision -proveedor mundial de productos y soluciones innovadoras de videovigilancia- se prepara para llevar a cabo una gira de presentaciones y demostraciones en las ciudades más importantes de Argentina.

Bautizado con el nombre de Hikvision Tour, el recorrido abarca seis provincias del país destacándose como el primer encuentro de la empresa con integradores y empresas de instalación del interior de la Argentina, brindado así un espacio para presentar las novedades en el creciente mercado de videovigilancia que la compañía plantea para este año.

“Para nosotros, como Equipo Hikvision, es muy importante dar a conocer en el interior del país nuestro equipo local. Estamos para ayudar y respaldar todo proyecto que nuestros integradores y empresas instaladoras se planteen; queremos llevar toda nuestra experiencia en proyectos, innovación y seguridad a las ciudades del interior. La compañía tiene presencia en Argentina desde 2010 y este año contaremos con oficinas propias en Buenos Aires; es el momento de ampliar las posibilidades de negocios en el interior y poner a su disposición toda nuestra experiencia, afirmó José García, Director general para Argentina, Uruguay y Paraguay de Hikvision.

La dinámica del Tour consiste en invitar a un desayuno con presentación de las novedades en tecnología de videovigilancia que la compañía tiene proyectado para el mercado argentino este año. Para ello, se dispondrán los productos en un showroom interactivo, donde estarán expuestas las últimas líneas de productos y novedades de la empresa. Por la tarde, la compañía pondrá a disposición de los asistentes una capacitación técnica gratuita dirigida a integradores e instaladores, con



¡Hikvision Tour llega a Argentina!

el fin de brindarles las herramientas y asesoría en el desarrollo de proyectos.

Entre las soluciones de videovigilancia se destacará la integración del IVMS 4200 con DVRs, NVRs, cámaras Turbo HD 3.0 y cámaras IP, en diferentes escenarios de negocios, de pequeña a gran escala, en conjunto con las nuevas funciones de analíticas de video.

“Este encuentro está abierto para todos los canales. Desde aquí extendemos la invitación a todos los miembros del segmento TI: integradores de sistemas y empresas instaladoras de cada ciudad sede del Hikvision Tour”, puntualizó José García.

PROGRAMA DPP

Uno de los objetivos principales de la gira es presentar al mercado regional argentino el programa de Dealer Partner Program con el que Hikvision mira a extenderse en todo el país. El programa DPP ofrece un gran valor para el gremio, con beneficios y asesoría continua para aquellos que se unan al programa. Asimismo, es una excelente oportunidad que la compañía se acerque directamente al canal y oír de ellos sus sugerencias y mejoras en el desarrollo de negocios de seguridad electrónica.

“El equipo local de Hikvision está a

disposición de todos los canales, instaladores y clientes finales interesados en la videovigilancia para integrar soluciones de vanguardia en seguridad electrónica; contamos con un equipo de expertos profesionales que conocen las particularidades y los retos en el desarrollo de proyectos para la región. Queremos impulsar un programa de expansión de la marca a nivel nacional con el Hikvision Dealer Partner Program, que apunta a demostrar que nuestra compañía va más allá de la fabricación de equipos de videovigilancia y que contamos con soluciones completas y un compromiso en el desarrollo de tecnología e innovación en el rubro de la seguridad, que está preparada para la implementación en el mercado regional”, explicó el directivo.

Las siguientes son las fechas programadas del Hikvision Tour Argentina:

- Córdoba: 15 de agosto
- Buenos Aires: 29 de agosto
- Mendoza: 19 de septiembre
- Mar del Plata: 10 de octubre
- Tucumán: 24 de octubre
- Neuquén: 7 de noviembre
- Rosario: 23 de noviembre
- Buenos Aires: 28 de noviembre

Para más información:
ventas.argentina@hikvision.com ■

HIKVISION™

¡Hikvision Tour llega a Argentina!



CONOCE LAS LÍNEAS DE PRODUCTOS Y NOVEDADES TÉCNICAS QUE HIKVISION TIENE PREPARADAS PARA TI

Fuente:
Forbes

“La única empresa del segmento de la seguridad electrónica en el ranking de las 100 empresas más innovadoras del mundo” llega en 2017 a las Regiones de Argentina.

APROVECHA LA OPORTUNIDAD DE CONOCER MEJOR LAS MÚLTIPLES VENTAJAS DE TRABAJAR CON HIKVISION.

Con el equipo local en Argentina queremos estar **más cerca de los profesionales de la seguridad** en regiones:

| | |
|--------------|---------------|
| CÓRDOBA | 15 Agosto |
| BUENOS AIRES | 29 Agosto |
| MENDOZA | 19 Septiembre |
| MAR DE PLATA | 10 Octubre |
| TUCUMÁN | 24 Octubre |
| NEUQUÉN | 7 Noviembre |
| ROSARIO | 23 Noviembre |
| BUENOS AIRES | 28 Noviembre |

Esta es una ocasión única de conversar cara a cara con los especialistas de “La empresa clasificada como una de las 500 marcas más valiosas del mundo en 2017.”

Fuente:
Brand Finance®

Distribuidores Oficiales Autorizados:



Hikvision Argentina
ventas.argentina@hikvision.com

HIKVISION®

EL PORTFOLIO MÁS AMPLIO
EN SOLUCIONES DE VIDEO VIGILANCIA.



TURBO HD 4.0



CÁMARAS IP - NVR



SOLUCIONES MÓVILES



CÁMARAS TÉRMICAS



SWITCHES



IVMS-5200
PROFESSIONAL



LICENSE PLATE
RECOGNITION (LPR)



VIDEO PORTEROS



CONTROL DE ACCESO

HIKVISION®

H.265+

H.265

H.264+

H.264

TURBO HD 4.0

5 en 1

SOLUCIÓN TURBO HD 4.0



- Compatible con tecnologías TVI, AHD, analógicas, IP, HDCVI.
- Desempeño de 8Mp, tecnología Power Over Coax.
- H.265+ ahorra ancho de banda y espacio de almacenamiento.
- Funciones con luz ultra baja.

HIKVISION
Authorized Distributor

SELNET
SOLUCIONES INTEGRALES

Securityfest de Getterson Argentina

Primera edición del evento organizado por el mayorista

Pensado como un evento de presentación de productos, el evento se transformó en una exitosa feria de marcas, que ya está buscando sede para una nueva edición. La palabra de los organizadores y los protagonistas de la jornada.



En las instalaciones del Abasto Hotel Buenos Aires, ubicado en la Avenida Corrientes de la Capital Federal argentina, se llevó a cabo la primera edición de Securityfest 2017, inicialmente pensada por el mayorista Getterson Argentina como una presentación de marcas y productos que terminó transformándose en una expo de productos y servicios de seguridad electrónica.

Con la presencia de más de 300 integradores, instaladores y clientes de Getterson, el evento contó con la participación de marcas como Atlas Sound, Control ID, Dahua, DJI, DSC, FiberSensys, Gabitel, Inim, MS-Tech, Optex, Panasonic, Polaris, Politec, Risco, Siemon, Verint y

Western Digital, todos proveedores del mayorista.

“Para nuestra compañía esta es una gran apuesta. Sabemos que como uno de los referentes del mercado de la seguridad en el país nuestro compromiso con nuestras marcas y nuestros clientes es grande, y no queríamos defraudar a quienes nos acompañaran. Como empresa pusimos todos nuestros esfuerzos al servicio del evento y los resultados son ampliamente satisfactorios”, comentó Walter Chaio, Presidente de Getterson, promediando la jornada.

Fabián Rodríguez, Gerente comercial de Getterson y con quien hablamos al finalizar la jornada, explicó por su parte que, como empresa, piensan “a largo

plazo, y este proyecto, que hace tiempo teníamos ganas de concretar, es solo el comienzo. Una vez que terminemos con esta jornada nos pondremos a trabajar en la próxima edición, que podría ser en el interior del país”.

EL EVENTO

Securityfest abrió sus puertas a las 8:30 h en la recepción del Abasto Hotel, cada uno de los inscriptos retiraba la credencial que acreditaba el acceso y comenzaban a recorrer los distintos stands, que contaba con un representante de la marca y un gerente de producto de Getterson.

Walter Chaio y Fabián Rodríguez fueron los encargados de dar la bienvenida





Soluciones completas en IP y HDCVI



Servidores y storage para centros de control y operación.



Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / C.A.B.A. / Buenos Aires
Argentina / Tel. +5411 3220-7600
www.getterson.com.ar / hiperseg@getterson.com.ar



a los asistentes, que luego de una primera recorrida por el lugar comenzaban a colmar el auditorio, donde se llevó a cabo el cronograma de las distintas charlas y presentaciones.

El receso llegó al mediodía: almuerzo con pizza y cerveza. Securityfest hace alusión a la fiesta de la cerveza y finalizada la jornada, cada uno de los asistentes se llevó como souvenir un chop, estampado con el logo del evento.

Tras el corte del mediodía, la jornada continuó con las charlas programadas para terminar un poco antes de las 18 h con un sorteo de productos entre los presentes.

"Recibimos el apoyo inmediato de las marcas y una excelente respuesta de los invitados y clientes. Seguramente replicaremos la experiencia Securityfest en el interior del país y además ya estamos pensando en la próxima edición en Buenos Aires, para la cual estamos pensando en sumar más capacitaciones e invitar a algunos de nuestros proveedores que no pudieron estar presentes en esta primera edición", explicó Chaio.

NOVEDADES

Además de la última tecnología de cada uno de los expositores, Securityfest mostró algunas novedades en cuanto a la cartera de productos Getterson. Entre ellas, el detector de narcóticos y explosivos de MS Detection, un detector número uno en el mundo, muy liviano, portable y que en ocho segundos detecta trazas de narcóticos o explosivos. Es una solución aplicada principalmente por distintos organismo del estado aunque últimamente está creciendo su uso en la empresa privada.

"Entre nuestros clientes se encuentran empresas de numeroso personal que tienen detectadas problemáticas de consumo. Se trata de empresas, además, en las que ese personal maneja herramientas o móviles de riesgo, por lo que apuntan a evitar a toda costa los accidentes laborales o que los empleados utilicen la estructura como sede de distribución de narcóticos", explicó Fabián Rodríguez.

La principal presentación de Getterson en el rubro marcas fue la de Control ID, empresa brasilera fabricante de soluciones de control de accesos. Getterson será el distribuidor exclusivo en Argen-



Control ID NOVEDAD PARA CONTROL DE ACCESOS

Control ID es una empresa de origen brasilero enfocada en el desarrollo de soluciones para distintos segmentos de seguridad electrónica y la gestión de recursos humanos.

Sus soluciones son diseñadas por un equipo de ingenieros y profesionales altamente calificados, especializados en software y hardware, que prioriza la calidad de sus productos y las necesidades de sus clientes.

Presentada como la más reciente incorporación al listado de representadas por Getterson Argentina, la empresa contó con la presencia en el Securityfest de Nahuel Montana y Federico Murga, a cargo de las áreas comerciales y soporte técnico, respectivamente.

"Control ID se dedica al diseño y fabricación de sistemas de control de accesos de múltiples tecnologías, entre las que se encuentran las de proximidad, tarjetas y distintas variantes biométricas", explicó Murga acerca de los productos que ofrece la compañía. "Nuestras líneas de productos incluyen molinetes, controladores que integran varios productos y controles de accesos stand alone", amplió.

Nahuel Montana, por su parte, explicó que "la marca tiene tanto su casa central como su fábrica en Brasil y nos estamos presentando formalmente en Argentina a través de este evento. Getterson será nuestra representante en el país".

"Todos nuestros productos pueden integrarse, a través de las distintas salidas a otros sistemas de seguridad como alarmas, cámaras de videovigilancia, etc. Apuntamos a un mercado de instaladores e integradores, que tienen su clientes finales y además, proponemos una apertura hacia otros tipo de segmentos, como el de recursos humanos con control de personal mientras que con accesos, apuntamos también a sectores como el de parking o grandes establecimientos", detalló Federico Murga.

"Tenemos muchas expectativas en el mercado argentino. Creemos que vamos a poder armar una plataforma de distribución a través de distintos canales, con lo cual cubriremos un amplio segmento del mercado. Tenemos productos para satisfacer todas las necesidades y podemos llevar adelante, conjuntamente con el integrador, un proyecto de alta exigencia con resultados exitosos", aseguró Diego Noguera, Product manager de la marca.

Toda la línea de productos de Control ID ya se encuentra a disposición de los instaladores e integradores en Getterson Argentina.



Control ID

SOLUCIONES INTEGRADAS
PARA CONTROL DE ACCESOS



CONTROL DE ACCESOS
DFLEX, BIO, PROX & PIN
PANTALLA TÁCTIL. REGLAS
DE ACCESO PARA GRUPOS
Y HORARIOS - HASTA 200.000
USUARIOS - HASTA 6.000
HUELLAS EN MODO AUTÓNOMO
HASTA 200.000 REGISTROS
EN BUFFER
WEB SERVER EMBEBIDO

iDFlex



PLACA CONTROLADORA
DE ACCESOS PARA 4 PUERTAS
PANTALLA TÁCTIL
WEB SERVER EMBEBIDO
CONTROLA TERMINALES
DE PROXIMIDAD Y
BIOMÉTRICOS - 4 RELÉS Y
MONITORES PULSADORES
Y SENSORES DE PUERTAS
REGLAS DE ENCLAVAMIENTO
Y DE DOBLE ENTRADA
COMUNICACIÓN ETHERNET,
RS-485, RS-232 Y
WIEGAND / ABATRACK

iDBox



CONTROL DE ACCESOS
PARA CAJA 10X5 ID FIT - BIO, PROX & PIN
PANTALLA TÁCTIL TFT LCD DE 2.6"
REGLAS DE ACCESO PARA GRUPOS Y
HORARIOS - ENTRADA PARA PULSADOR
Y SENSOR DE PUERTA HASTA
200.000 USUARIOS - 2.000 HUELLAS EN
MODO AUTÓNOMO - HASTA 200.000
REGISTROS EN BUFFER
WEB SERVER EMBEBIDO

iDAccess



iDFit

CONTROL DE ACCESOS
PARA CAJA 10X5 ID FIT - BIO, PROX
& PIN - PANTALLA TÁCTIL TFT LCD
DE 2.6" - REGLAS DE ACCESO PARA
GRUPOS Y HORARIOS - ENTRADA
PARA PULSADOR Y SENSOR DE
PUERTA - HASTA 200.000 USUARIOS
HASTA 2.000 HUELLAS EN MODO
AUTÓNOMO - HASTA 200.000
REGISTROS EN BUFFER
WEB SERVER EMBEBIDO



MOLINETE DE ACERO
INOXIDABLE PARA TARJETAS
DE PROXIMIDAD, HUELLAS
Y CODIGOS PIN CON
BUZON RECOLECTOR PARA
TARJETAS DE VISITA
CONTROLADOR INCORPORADO

iDBlock

GETTERSON
Sumate

Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR
C.A.B.A. / Buenos Aires / Argentina
Tel. +5411 3220-7600
www.getterson.com.ar
hiperseg@getterson.com.ar

Distribuidor Oficial
en Argentina de toda la Línea

Control ID

tina y desde el mayorista confían en que lograrán un alto impacto en ese segmento de la industria, ya que se trata de productos con un alto estándar de calidad, que ofrecen muy buenas prestaciones a un precio altamente competitivo.

Entre las presentaciones destacadas pueden citarse la llevada a cabo por Verint, marca que Getterson distribuye hace 17 años, y que trató sobre "video situacional de crisis para ciudades inteligentes".

También resultó positiva la presencia de representantes de la empresa Politec, cuyos productos para detección exterior están siendo comercializados por el organizador del evento.

Finalmente, destacamos la presencia de Inim, que mostró sus soluciones en detección de incendios (pág. 54).

LA PALABRA DE LOS ORGANIZADORES

"Pretendíamos una exposición de alto nivel, con productos de primera línea, con marcas reconocidas internacionalmente y lo logramos", expresó Walter Chao. "Ofrecimos a los asistentes la posibilidad de conocer distintos productos de marcas importantes y contribuimos a ampliar el conocimiento del instalador e integrador sobre nuevos productos y soluciones. Todo esto nos lleva a concluir que el esfuerzo valió la pena y logramos un evento altamente exitoso", finalizó el Presidente de la compañía organizadora.

Por su parte, el Gerente comercial, acerca de las razones por las cuales pensaron en armar la presentación de productos similar a una expo, explicó que uno de los motivos principales es "la ausencia de una expo de seguridad en este año". "Fueron varios los motivos que nos llevaron a organizar este evento, entre los cuales se encuentra la falta de un espacio para comunicar muchas de las novedades que tenemos como empresa, tanto desde el punto de vista de la tecnología como desde las nuevas representaciones que tenemos", detalló Rodríguez.

"La idea principal fue la de convocar a las marcas en un evento que tuviera contenido, información, con presentaciones de productos en vivo y que sea cercano para nuestros clientes. La acep-



Politec SISTEMAS DE DETECCIÓN PERIMETRAL

Politec desarrolló a lo largo de los años productos para la vigilancia contra intrusión, logrando productos de novedosa tecnología y cuidada estética, lo que le valió a la empresa el reconocimiento mundial en sistemas de este tipo.

"Politec es una empresa italiana que tiene su sede cerca de Milán y si bien desde hace un tiempo comenzamos a buscar un aliado en la región, hace dos años concretamos la alianza con Getterson para la distribución de nuestros productos", explicó Marcelo Santángelo, soporte técnico de la marca en Argentina.

"Desde que iniciamos nuestra relación con el mayorista y gracias al trabajo conjunto comenzamos a tener mayor presencia en el mercado. Como empresa diseñamos y fabricamos sistemas de protección, tanto para interior como exterior aunque nos especializamos en tecnología para protección perimetral exterior", explicó el directivo de Politec.

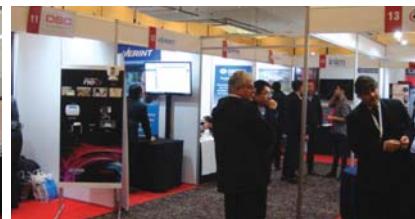
En cuanto al diferencial con otras marcas del sector, Santángelo explicó que el principal diferencial para competir con éxito en el mercado está en la implementación de los sistemas de la marca. "Nuestros productos no requieren de dos personas para la alineación de una barrera, por ejemplo, y logramos que todos nuestros sensores sean inmunes tanto a la luz como a otros factores ambientales. Otro diferencial importante de la marca es la calidad de los materiales que utilizamos".

En cuanto a los productos, la fabricación de los componentes se realiza en fábricas de primer orden de Japón y China, mientras que el ensamble final se lleva a cabo en la casa matriz de Italia. "Si bien se terceriza la fabricación de algunos componentes, el diseño de cada uno de nuestros equipos se lleva a cabo en nuestro polo industrial de Milán", explicó Santángelo.

Politec tiene presencia en gran parte de Europa y particularmente en España, Portugal, Polonia, India y gran parte de Sudamérica, México y Estados Unidos.

"Todos nuestros equipos están diseñados para todo tipo de público que requiera de algún tipo de protección. Son productos que cubren desde las más mínimas necesidades de seguridad hasta implementaciones en grandes complejos, ya sean industriales como habitacionales", detalló el responsable de soporte técnico de Politec.

Muchos de sus productos cumplen con un estándar estético poco comunes en sistemas de protección perimetral, como la inclusión de luminarias en una barrera. "Esto obedece tanto a una filosofía de la empresa como al requerimiento de nuestros clientes. Muchos de los productos se fueron autodiseñando, por decirlo de alguna manera, según los sitios en los que debían ser instalados. Tener una barrera con una farola, por ejemplo, resuelve por medio de un único dispositivo dos necesidades específicas", concluyó Santángelo.



POLITEC:

la evolución e innovación
de la protección perimetral
ya está aquí.

POLITEC Italy cuenta con la tecnología necesaria para desarrollar sistemas de detección e intrusión, proporcionando soluciones completas para protección interior y exterior, aprobados por su alta calidad en la Unión Europea.

POLITEC ha desarrollado a lo largo de los años una notable capacidad para la investigación que ha permitido superar los retos del mercado, cada vez más exigente, y adaptarse a las necesidades de los clientes en materia de intrusión.

Getterson Argentina
es Distribuidor de
toda la Línea POLITEC
en el país.

- PARVIS
- SANDOR
- MANA
- ADEBUS
- SADRIN
- ALES
- NAT SENSOR

 **POLITEC**
ITALY

Descubra por qué
elegir **POLITEC**
es la ventaja diferencial.
Consúltenos.


Sumate

Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR
Buenos Aires / Argentina
fax: (54-11) 3220-7600
hiperseg@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar



 **POLITEC**

**Ilimitadas Posibilidades,
Una Solución de Seguridad**
Novedad - Con vídeo verificación en tiempo real



Novedad - Soporta
hasta 50 zonas



LightSYS™2 es un sistema de seguridad híbrido y versátil que puede ser instalado en negocios y hogares

LightSYS™2 ofrece:

- **Vídeo en vivo bajo demanda y vídeo verificación**
- **Atractiva App para Smartphone** que ofrece un sistema de control fácil de usar en cualquier lugar
- **Fácil instalación y servicios remotos** a través del Bus de RISCO
- **Flexibilidad de comunicaciones** con IP, GSM/GPRS, RTC – todo dentro de la misma central
- **Completa gama de accesorios inalámbricos bidireccionales** y en el Bus de RISCO





Cuando cada segundo cuenta

Proteje tu hogar y tu empresa con el almacenamiento para videovigilancia WD Purple™

Diferencias entre los discos duros de PC y WD Purple™

Discos Duro de PC



WD Purple™

Disco Duro para vigilancia

Funcionamiento
HD de PC

08 05
horas al día días a la semana

Compatibilidad

HD de PC No es tecnología AllFrame™

Sistemas con cámara HD

HD de PC 0 Número de cámaras

Funcionamiento
WD Purple

24 07
horas al día días a la semana

Compatibilidad

WD Purple La tecnología AllFrame™ reduce la pérdida de cuadros

Sistemas con cámara HD

WD Purple Hasta 64 cámaras de vigilancia HD

wdc.com/purple

Western Digital, WD y el logotipo de WD son marcas comerciales o marcas comerciales registradas de Western Digital Corporation y sus filiales en EE. UU. y otros países. Todas las demás marcas comerciales son propiedad de sus respectivos propietarios. Las especificaciones del producto están sujetas a cambios sin aviso previo. Las imágenes mostradas pueden diferir de los productos reales. © 2017 Western Digital Corporation o sus filiales. Todos los derechos reservados.

tación de las marcas fue inmediata y con ellas nos comprometimos en armar un evento de estas características”, explicó acerca del acompañamiento de sus representadas.

“Fue todo un desafío para Getterson organizar un evento de esta magnitud y a medida que fue avanzando la preparación y se hacía la convocatoria, me fui entusiasmando cada vez más ante el interés mostrado por las marcas y la necesidad del mercado de contar con información. Mientras armábamos el evento, además, nos fuimos dando cuenta que somos el único distribuidor local que reúne todos los rubros y segmentos del mercado con marcas líderes” concluyó el directivo.

En cuanto a la convocatoria, Rodríguez explicó que la misma se llevó a cabo por etapas y siempre con buena respuesta del sector. “Cuando comenzamos a recibir inscripciones nos sorprendimos, primero, y no dio un poco de miedo, ya que no habíamos previsto tantas y el lugar no tenía la capacidad para atender de manera adecuada tanto público”.

Si bien la cantidad de profesionales que recorrió Securityfest fue muy amplia, la atención en cada stand fue la programada y en las charlas todos los asistentes pudieron instalarse cómodamente. “Terminamos con una convocatoria muy grande pero como hubo mucha rotación a lo largo de la jornada, eso descomprimió nuestros temores y redondeamos una jornada exitosa, de la cual se fueron satisfechas nuestras representadas por el nivel de convocatoria y los asistentes, por el nivel de lo mostrado a lo largo de todo el día”.

“La intención fue que el asistente no solo viera los productos que ofrecemos sino que también se diera cuenta que desde Getterson ponemos a su alcance todo tipo de soluciones que pueden permitirle ampliar su propia oferta de soluciones. Creo que lo logramos y nos vamos sumamente satisfechos”, cerró el Gerente comercial del distribuidor.

Sin dudas Securityfest resultó una experiencia exitosa para todas las partes y fue el puntapié inicial para este tipo de eventos que, como anunciaron las autoridades de Getterson, seguramente será replicado en el interior del país. ■



Edgardo Riveros

Inim PANELES DE INCENDIO

Empresa italiana en continua evolución, Inim fue otra de las novedades del Securityfest. Especialista en el diseño de paneles de incendio, la compañía también ofrece productos y tecnología para detección de intrusión y automatización del hogar. Todos los dispositivos fabricados por la empresa ofrecen tecnología de avanzada, arquitecturas e infraestructuras en microcontroladores.

En el roadshow organizado por Getterson, la compañía estuvo presente con su tecnología para incendios y para conocer acerca de los productos que ofrece, hablamos con el Ing. Edgardo Riveros, a cargo del departamento técnico.

“Inim es una fábrica relativamente nueva formada a partir de personal de Bentel, por lo que cuenta con un amplio conocimiento de la tecnología aplicada a la detección de incendios. Adoptamos todo el upgrade para nuestros equipos y continuamos avanzando en el diseño de los sistemas conforme avanzaba la tecnología aplicada a ellos”, explicó Riveros.

“A partir de ese conocimiento, lo que hicimos en Inim fue bajar considerablemente los costos del hardware, aumentando su confiabilidad a partir del uso de tecnología celular, es decir componentes de la era celular que son mucho más confiables y económicos que dan como resultado equipos más avanzados y estables en su programación”, concluyó.

Entre los avances citados por el profesional se encuentran los paneles frontales táctiles que presentan los equipos, a partir de los cuales pueden visualizarse fallas y hasta un mapa detallado de lo que sucede en cada punto de una instalación.

“Todo lo que ocurre en el sistema puede verse en la pantalla táctil y desde ahí puede incluso programarse el dispositivo. Por otra parte, el panel también muestra el estado del cableado de un sistema y cuando hay una alarma o falla, puede ingresarse directamente al dispositivo que dio la alarma y podrá verse dónde está, ya que la pantalla lo ubica en un mapa”, detalló el Ing. Riveros. “Este tipo de soluciones nos ofrece una ventaja competitiva importante, ya que mientras otras marcas utilizan un software específico para el mapeo de fallas, los usuarios de nuestros paneles pueden lograrlo tan sólo con mirar la pantalla frontal”.

Inim estuvo presente mostrando algunas de sus líneas de productos y ofrece, a través de Getterson, soluciones completas en detección de incendios con paneles analógicos y direccionables, de diferentes capacidades, además de todos los dispositivos periféricos.



GV300 2G y 3G

Localizador Avanzado de Vehículos



- | **3 entradas digitales:** 1 de activación positiva para detección de ignición y 2 de activación negativa.
- | **1 entrada especial:** puede ser configurada como entrada digital negativa o como entrada analógica.
- | 3 salidas digitales.
- | Antena GSM solo interna y Antena GPS integrada (externa opcional).
- | Indicador LED – GSM, GPS y encendido.
- | Puerto Serial – RS232 en conector de 16 PINS tipo Molex.
- | Salidas digitales pueden ser activadas o desactivadas de manera remota.
- | Sensor de movimiento.

GV55

Mini Localizador de Vehículos con Batería Interna



- | **2 entradas digitales:** 1 entrada digital positiva para detección de ignición y 1 entrada de activación negativa para botón de pánico u otros usos.
- | 2 salidas digitales.
- | Antena interna GSM y GPS.
- | Indicador LED – GSM, GPS y Alimentación.
- | 20 geo-cercas.
- | Alerta de velocidades inusuales.
- | Sensor de movimiento.
- | Monitoreo interno de la tensión de alimentación.

GL300 2G y 3G

Rastreador de Activos Portátil



- | Configuración GSM/GPRS.
- | Alto rendimiento GPS/GPRS.
- | Entrada digital positiva para detección de ignición.
- | Entrada de activación negativa para botón de pánico u otros usos.
- | Botón ON/OFF – puede ser deshabilitado de manera remota.
- | Botón de función con confirmación por vibración – alarma SOS.
- | Configuración rápida de Geo Cercas.
- | Indicador LED-GSM, GPS y estatus de la batería.
- | Mini USB para alimentación externa y configuración.

GV75W 3G

Rastreador de activos resistente al agua



- | Amplio rango de voltaje 8 a 32 v dc.
- | Conectividad 2g y 3g.
- | Resistente al agua ip67.
- | Soporta interfaz garmin(fmi).
- | Chipset interno u-blox.
- | Acelerometro de 3 ejes.
- | Antenas internas gsm UMTS/HSDPA.
- | Antena de gps interna.
- | Bajo consumo de corriente, largo tiempo en modo standby con la batería interna.
- | Evento de detección de accedientes.
- | 2 entradas digitales (una por positivo y otra por negativo).
- | 1 salida digital open drain.

GV500

Dispositivo OBD SMART

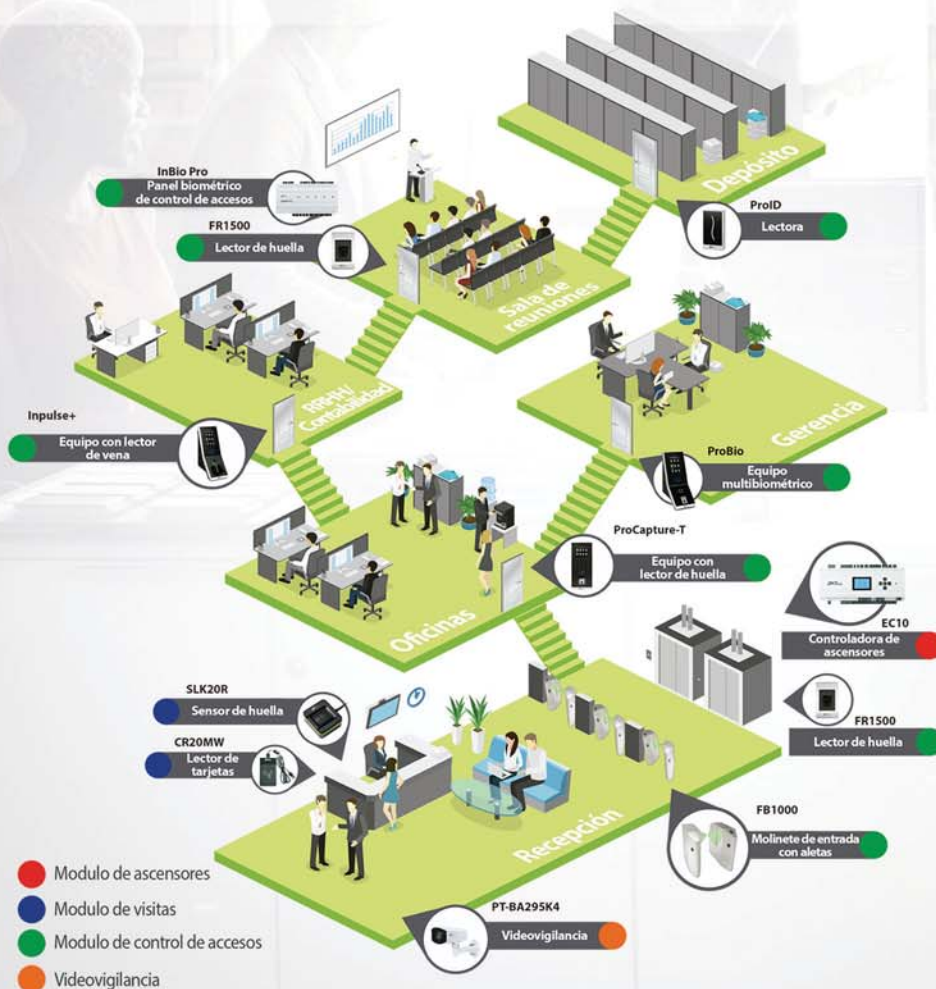


- | Amplio rango de voltaje 8 a 32 v dc.
- | Facil de instalar.
- | Equipo cuatribanda.
- | Chipset interno u-blox.
- | Acelerometro de 3 ejes.
- | Antena gps y gsm internas.
- | Certificados ce/e.
- | Bajo consumo de energía, largo tiempo en espera con la batería interna.
- | Monitoreo de estado del vehículo en tiempo real mediante el puerto obdi.

ZKBio Office es una solución integral para gestionar la seguridad dentro de una instalación (oficinas, edificios gubernamentales, escuelas, etc). Mediante el software ZKBiosecurity se puede dar de alta un usuario (mediante las tecnologías de lectura de huella digital, rostro o proximidad) y gestionar los accesos a los que tiene autorización, además de múltiples funciones cómo gestionar la asistencia de los empleados, las visitas al edificio, etc.

Características:

- Cuentas de empleado y administrador ilimitadas
- Solución basada en web
- Un toque para acceder a todas las áreas
- Módulo de visitas con funciones completas
- Tecnologías multi-tarjeta: Soporta Proximidad HID, HID iClass, 13.56 Mhz, DESFire EV1/EV2, LEGIC,
- Proximidad ID
- Tecnología biométrica: Huella digital y vena, dedo y palma y reconocimiento facial





Solución ZKBio Office

Solución todo en uno basada en web para la gestión de la seguridad

Acceso a todas las áreas sólo con un toque de huella digital o lectura de rostro

The diagram illustrates the ZKBio Office solution's application across different office zones. A central fingerprint icon is connected to the following areas:

- Entrada** (Entrance)
- Ascensores** (Elevators)
- Depósito** (Warehouse)
- Despacho de gerencia** (Management Office)
- Oficinas** (Offices)
- Sala de reuniones** (Meeting Room)
- Estacionamiento** (Parking)

Hardware devices shown include:

- EC10**: A central management console.
- ProD10**: A facial recognition device.
- inPulse+**: A fingerprint scanner.
- ProFAC**: A facial recognition device.
- FR1500**: A fingerprint scanner.

Roadshow Big Dipper

Presentación de soluciones para control de accesos

Ante un auditorio colmado, el mayorista organizó por primera vez un evento apuntado totalmente a soluciones para control de accesos. Enfocado en ampliar sus líneas de productos, Big Dipper seguirá a lo largo del año mostrando sus novedades e incorporaciones.



En el Hotel Meliá de la Ciudad de Buenos Aires, Big Dipper presentó un evento íntegramente enfocado en soluciones de control de accesos, del que participaron representantes de marcas como Dahua, Cygnus y ZKTeco. Además, en el cierre del roadshow, se mostró una nueva división del fabricante Dahua: los drones.

Diferenciándose de presentaciones anteriores, donde predominó la marca Dahua con sus soluciones para videovigilancia, en esta ocasión se puso énfasis en las soluciones que ofrece el mayorista para control de accesos, tanto de su principal marca como de sus representadas.

Más de doscientos profesionales se dieron cita en el auditorio del Meliá, quienes participaron de cada una de las presentaciones y consultaron sus dudas acerca del funcionamiento y posibilidades que ofrece cada uno de los productos mostrados.

Acerca de los fundamentos de la presentación, el Ing. Gabriel Pennella, Director de Big Dipper, explicó que “después de escuchar a nuestros clientes, nos dimos cuenta que las tecnologías para control de accesos eran una de las más solicitadas, por lo que decidimos enfocarnos en ese segmento”.

“Por otra parte, esta presentación va en línea con uno de los proyectos de

Big Dipper como distribuidor, que es incorporar nuevas representaciones a nuestra cartera de productos”, explicó el directivo.

Desde el Departamento de marketing de Dahua, en tanto, explicaron que “este tipo de eventos serán habituales para la marca y se enfocarán en segmentos específicos, con la intención de captar al profesional que está buscando una solución específica para un segmento específico y que aún tiene mucho para crecer, como el control de accesos”.

“Seleccionamos las marcas de acuerdo a sectores del mercado. Así, incorporamos Cygnus a nuestra oferta, una línea de productos pensada para aquellos que recién se inician en el negocio. Su instalación no requiere experiencia previa en redes y es de muy sencilla implementación”, explicó Penella.

Para instaladores que buscan asociar una solución de control de accesos a la videovigilancia, durante el segundo segmento de la jornada se presentaron los productos de la marca Dahua mientras que cerrando el roadshow, los directivos de ZKTeco presentaron su amplia gama de producciones.

“Si bien ZK es una marca reconocida y de popularidad en el sector, cuando te encontrás frente a un grupo de profesionales que nunca incursionaron en el control de accesos, te das cuenta

que tenés mucho por trabajar y que el mercado es realmente muy amplio”, explicó Marcelo Sosa, CEO de ZKTeco Argentina.

Las palabras del directivo se correspondieron, momentos más tarde, en el auditorio: durante su presentación corporativa, Sosa preguntó a los presentes cuántos conocían la marca, obteniendo respuesta positiva de poco más de la mitad de los presentes. Momentos más tarde, cuando preguntó cuántos habían instalado, alguna vez, un producto de control de accesos el número de manos alzadas bajó aún más.

“Esos instaladores que no levantaron la mano son nuestra oportunidad, es a ellos a quienes tenemos que dirigirnos y enfocarnos en capacitarlos. Así no solo ampliaremos su posibilidad de negocios sino también la nuestra, captando nuevos clientes que nos proporcionen nuevas oportunidades de negocios”, concluyó el CEO de ZKTeco.

“Hoy la tecnología ayuda a lograr una mayor complementación entre los distintos segmentos de la seguridad electrónica y es ahí donde tenemos oportunidad de crecimiento”, concluyó el Ing. Penella.

El cierre de la jornada fue con la presentación de la línea de drones de Dahua, pensada para trabajo profesional y no tanto como un hobby. ■

UN PERFECTO EQUILIBRIO ENTRE LA SIMPLICIDAD DE INSTALACIÓN Y LA DETECCIÓN EN EXTERIORES



Gracias a sus características de diseño, la instalación se torna sencilla y segura, reduciendo así el tiempo de montaje en minutos con tecnología inalámbrica de largo alcance.



La nueva línea IR-1000 está diseñada exclusivamente para trabajar en ambientes externos en condiciones de intemperie gracias a su exclusivo diseño, en sus dos versiones, cableada e inalámbrica, brinda diferentes coberturas de gran alcance.



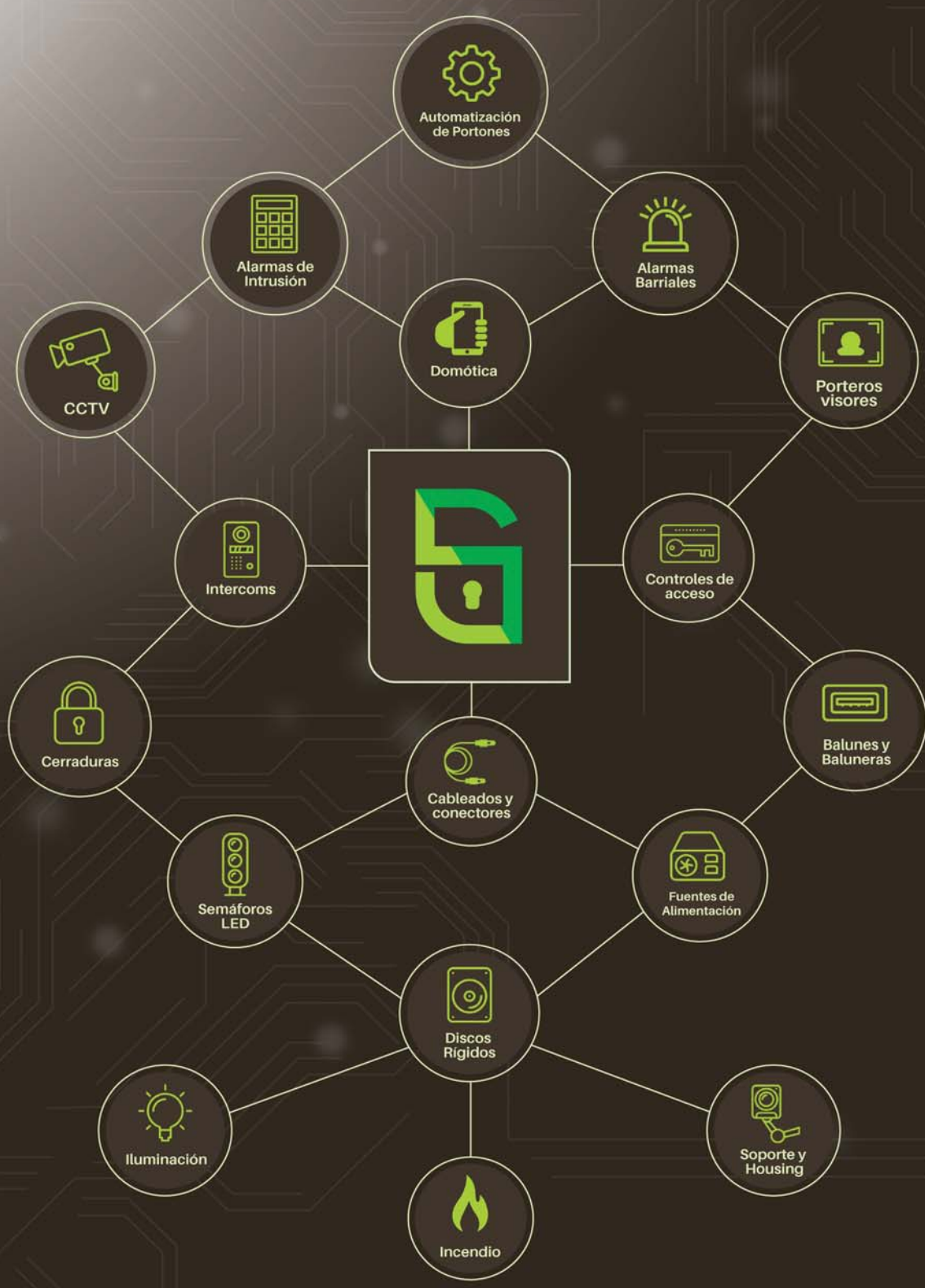
www.alonsohnos.com

Tel: +54 (11) 4246-6869

E-mail: info@alonsohnos.com

Fax: +54 (11) 4246-9860

Dirección: San Lorenzo 1771 • Lanús Este
Buenos Aires • Argentina



Líneas rotativas: 0810 555 2020



C.A.B.A VILLA URQUIZA Echeverría 4983

+54 11 4522 8606
+54 11 4522 2947



WhatsApp +54 9 11 58405459



ZONA OESTE RAMOS MEJÍA Medrano 787

+54 11 4464 2001
+54 11 4464 1590



✉ gremio@seguridadtotal.com.ar



Somos Importadores, Distribuidores e Integradores de
Seguridad Electrónica



Garantía
escrita



Facturas
A y B



Soporte
técnico



Línea
0800



Servicio de
posventa

Llegamos a todo el país en 24 - 72 Hs.

¿Tenés algún proyecto?
Te ayudamos a armarlo

✉ proyectos@seguridadtotal.com.ar



WWW.SEGURIDADTOTAL.COM.AR

Seguridad Total

Entrevista a Mathías Schusterman, CEO

Nacida hace catorce años como empresa de venta por internet al público, hoy Seguridad Total está enfocada en ofrecerle servicio y asesoramiento al profesional del sector. Para ello cuenta con una amplia gama de productos, distintos canales de comunicación y disponibilidad de stock.



SEGURIDAD TOTAL

0810 555 2020

info@seguridadtotal.com.ar

www.seguridadtotal.com.ar

Seguridad Total

@seguridadtot

Nacida en Ramos Mejía como vendedora de productos y sistemas de seguridad al usuario final, Seguridad Total comenzó hace unos años a posicionarse entre los profesionales del sector, ofreciéndoles una amplia gama de productos y servicios para ayudarlos a potenciar su propio negocio.

“La casa central y original está en Ramos Mejía, donde fue fundada la empresa y contamos con una sucursal en Villa Urquiza. Nos iniciamos como una empresa de venta al público final y si bien no queremos perder ese nicho, nos interesa profesionalizar nuestra atención al integrador e instalador de sistemas, que nos conozcan y sepan que pueden encontrar en nuestra empresa un aliado”, cuenta Mathías Schusterman, CEO de la empresa, acerca de los orígenes de la misma.

Empresa familiar, Seguridad Total ve hoy una transformación en su modelo de negocios y enfoca su futuro en la profesionalización de sus integrantes y la atención distintiva al profesional del sector. “Cuando se fundó la empresa las necesidades del mercado eran otras y la visión comercial de la empresa también era diferente. Hoy estamos abocados a una nueva estrategia, ofreciendo distintas alternativas e incluyendo entre nuestros clientes tanto al



usuario como al instalador”, explicó Schusterman.

- ¿Cuándo se inició Seguridad Total?
- Comenzamos hace catorce años y hace dos años me hice cargo de la compañía. Desde entonces transitamos un camino de renovación, dándole una visión diferente y modernizando un poco la manera de llevar adelante el negocio, adecuándolo a la época. Como empresa somos distribuidores de primeras marcas, tanto nacionales como internacionales, entre las que se encuentran Alonso Hnos, Security Factory, DSC, distintas marcas de control de accesos, seguridad exterior con Optex, estamos incorporando representaciones de incendios y sistemas de iluminación. La idea es tener para cada segmento de la industria distintas opciones, para que el cliente pueda elegir aquellos productos que den respuesta a su necesidad específica.

Trabajamos muy bien con el sector de automatización de portones, para

el cual ofrecemos los productos de PPA, SEG International, Alse y Peccinin.

- ¿Cuál es el tiempo de respuesta ante un pedido?

- La idea es llegar a todo el país con un pedido dentro de las 48 horas de realizado y también somos muy ágiles en la respuesta ante la consulta técnica o la respuesta ante un pedido. Como tenemos distintas maneras de comercialización, eso nos posibilita ofrecerle al cliente un abanico amplio de opciones de pago y recepción de la mercadería.

- ¿Son instaladores o solo proveedores?

- No de manera directa sino que tercerizamos el servicio de instalación. Cuando un cliente se acerca a nuestra empresa, de acuerdo al sistema o producto que haya adquirido, le recomendamos aquellos profesionales que consideramos más aptos para el trabajo. A través de ellos se hace el relevamiento del lugar, se ven cuáles son realmente

las necesidades y en base a eso se realiza una propuesta de negocios. Es importante destacar que no contamos con instaladores propios sino que nuestro objetivo es la provisión de equipos y productos para seguridad electrónica.

- ¿Sus clientes son hoy solo instaladores?

- Actualmente ellos son nuestro principal foco de negocios, aunque no perdemos de vista la venta a clientes finales, que fue el inicio de la empresa. Manejamos listas de precios diferenciadas, por lo que no competimos en ese aspecto con nuestro propio cliente que, como dije, hoy es el instalador. Somos con ellos socios de negocios.

- Siendo un distribuidor multimarca, ¿cómo manejan la oferta de productos?

- Eso depende siempre de la necesidad del cliente. No es el mismo producto para aquel que solo quiere, por ejemplo, que le suene una alarma ante una intrusión que para el que además de la alarma quiere ver lo que pasó, a través de una cámara, en un dispositivo móvil. Al manejar una oferta tan amplia de productos, podemos ofrecerle al usuario lo realmente pueda cumplir con su necesidad. Eso lo logramos mediante una charla, en la que escuchamos qué es lo que quieren lograr de su sistema de seguridad para luego, sí, recomendarle el producto adecuado.

- ¿Existe hoy el cliente "cautivo" de una marca?

- Sí, claro, aunque siempre intentamos, a través de la charla previa, saber si ese producto o marca que vienen a buscar cumple realmente con lo que ellos esperan. Más allá de los productos clásicos de cada marca, que son los que en general nos piden, éstas tienen una variedad de soluciones que nos permiten ofrecer lo que realmente va a serles útil. De todas maneras, cuando el cliente pide algo en especial es porque tiene conocimiento de ese producto y sabe que no va a fallarle.

- ¿Cómo manejan la capacitación a sus clientes?

- Como en general nuestros clientes son profesionales de seguridad, siempre están capacitándose en las nuevas tecnologías y sistemas a través de los mismos fabricantes. Y si bien no brindamos, por el momento, capacitación, sí nuestro personal de ventas y asesores técnicos participan de las que ofrecen las marcas. Estamos ahora en una etapa de profesionalización de la empresa, por lo que es importante que nuestro personal

esté siempre en conocimiento de las novedades, cuáles son los distintivos de cada marca o producto. Esto nos permite ofrecerlos de manera correcta a nuestros clientes.

- En estos años, ¿se vieron algunos cambios en el mercado?

- Desde el punto de vista de la comunicación, principalmente. Por eso manejamos dos canales bien diferenciados: por un lado está el cliente final, que en general busca instalar sus propios productos. Se trata de público que busca sistemas sencillos y al cual se llega de una manera más informal pero que requiere de un soporte técnico más aceitado. Ese es el público que compra en general a través de internet y al cual le ofrecemos un asesoramiento más específico, según sus propias capacidades y limitaciones a la hora de instalar un sistema. Por otro lado, está el cliente que pertenece al sector de la seguridad y que ya tiene mucha experiencia en el rubro, por lo cual la comunicación hacia ellos es más específica, por canales más tradicionales, podemos trabajar con ellos de manera más segmentada y apuntado directamente a su necesidad específica.

- ¿Cambió el conocimiento del cliente acerca de los productos?

- Hay mucha información disponible acerca de la tecnología existente, por lo cual pueden pedirnos productos muy específicos y que en general requieren de una logística diferente para su entrega. Cuando se trata de este tipo de clientes se comunica directamente con nuestro departamento de ingeniería, que lo ayudará en el diseño y la elección del producto adecuado. Cuando se trata de requerimientos puntuales pero más tradicionales, lo requerimos directamente a las marcas y se lo enviamos al cliente.

ACTUALIZACIÓN

"Tanto el cliente como el proveedor exigen cada vez más profesionalismo en el distribuidor. Por eso es que tenemos como política de la empresa actualizarnos permanentemente en el uso y posibilidades de las nuevas tecnologías", explicó Mathías Schusterman acerca de los conocimientos que se requieren hoy para lograr la fidelización de un cliente. "Hoy no alcanza con saber que hay distintos modelos de sistemas de alarma, es necesario saber qué hace cada una, dónde y cómo puede aplicarse, qué posibilidades ofrece el usuario, si va a poder interactuar con el sistema, de qué manera... Es

un conjunto de cosas que como distribuidores debemos conocer para trasladarlas al cliente. Hoy el consumidor final no pide una cámara 4K, pero es nuestra obligación ofrecerla si el proyecto podría resolverse con ese tipo de tecnología. Quizá por una cuestión de costos el cliente se decida por otro tipo de solución, pero nosotros debemos ofrecerle toda la tecnología disponible"; concluyó.

- ¿Mantienen un stock de productos o es a demanda?

- Siempre tenemos un stock importante de productos y salvo que éste sea muy específico, podemos entregarlo de manera inmediata. Esto nos permite, también, ofrecer al instante una respuesta ante una eventual falla de un producto. Cuando se trata de productos que están dentro de nuestra garantía y tienen un defecto, por ejemplo, en la electrónica le entregamos al cliente uno nuevo en reposición. Si se trata de productos que presentan fallas después de un tiempo de uso, como por ejemplo el desgaste de piezas en un motor para automatismos, tomamos el producto y lo enviamos a reparar, devolviéndolo al cliente en un plazo no mayor a los 15 días. Tenemos una planilla de seguimiento muy exhaustiva en ese sentido: el cliente nos trae el producto y nosotros nos encargamos de devolvérselo en condiciones. Hoy no tenemos un departamento de reparaciones propio, aunque estamos trabajando en ello y próximamente podremos ofrecerlo al sector.

- ¿Cuáles son los próximos pasos de la empresa?

- Estamos trabajando en un proyecto que nos resulta interesante y que cuenta con la aceptación de muchos de nuestros clientes y proveedores, queremos ofrecerle una experiencia diferente al instalador, por lo que estamos diseñando un lugar acorde para ello, donde puedan probar un producto, verlo en funcionamiento, programarlo. Se trata de un proyecto que va más allá de un simple showroom y esperamos pronto poder anunciarlo. ■

UNIDADES DE NEGOCIOS

- Control de acceso.
- Videovigilancia.
- Alarmas de intrusión.
- Automatización de portones.
- Incendio.
- Videoporteros.
- Domótica.

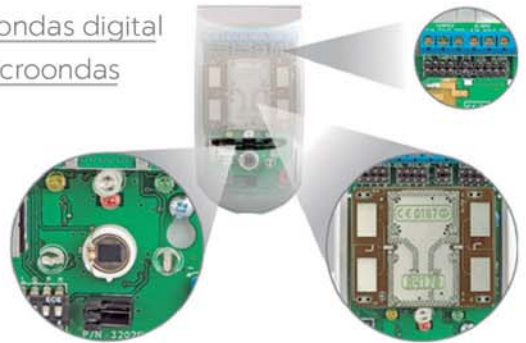


NUEVO LANZAMIENTO!!!

NEO DT AM

PIR DETECTOR & DETECTOR MICROONDAS
CON ANTI ENMASCARAMIENTO

- Procesamiento de señal microondas digital
- Ajuste de sensibilidad PIR y Microondas
- Compensación de temperatura bidireccional
- EN50131 Grado 3
- Detector Banda X



ESPECIAL COMPORTAMIENTO PARA AMBIENTES HOSTILES
BANCOS, FÁBRICAS, OFICINAS, EMPRESAS

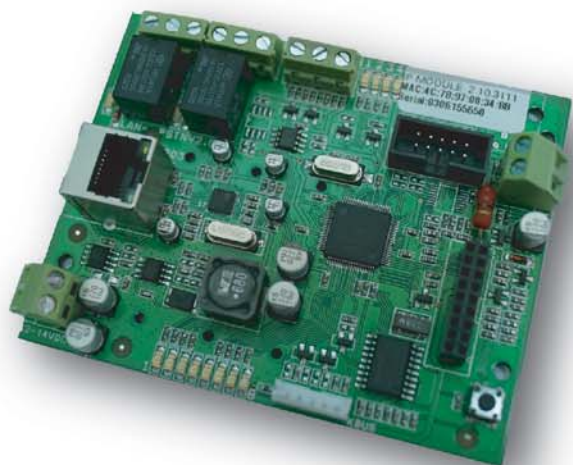


FACILIDADES DE PAGO

PAGO CON CHEQUES

CONTRAENTREGA DE VALORES

0/30/60/90/120/150/180



NUEVO
LANZAMIENTO
**MODULO IP
PARA RUNNER**



**AUTOMATIZACIÓN
DE LUCES Y PORTONES**

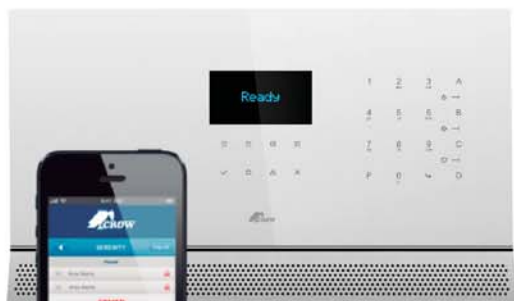
Conecta el equipo de alarma a la red IP. Soporta protocolos de alarma Estándar (SIA/CID). Servidor dedicado ofreciendo seguridad. Acceso remoto al sistema en tiempo real. Lista de eventos en demanda. Unidad IP se conecta vía Bus al Panel de Control serie Runner. Supervisión de línea permanente. Transmisión de señales de alarma vía IP. Carga/Descarga vía TCP/IP



**CONTROLE SU ALARMA DESDE CUALQUIER
LUGAR EN TIEMPO REAL**

FACILIDADES DE PAGO

**PAGO CON CHEQUES CONTRA ENTREGA DE VALORES
0/30/60/90/120/150**



SERIE
NUEVO LANZAMIENTO SERENITY™



CONECTIVIDAD SERENITY

App para dispositivos móviles. Monitoreo y control permanente con back up en la nube.



HOGAR INALAMBRICO

32 zonas inalámbricas de doble vía, rápida instalación sin riesgos de inhibiciones.



AUTOMATIZACION DEL HOGAR

Control de sistemas de aire acondicionado, luces, cortinas, puertas de garage. Simulación de existencia.



SEGURIDAD CON VERIFICACIÓN VISUAL

Solución avanzada para transmisión de alarma y verificación visual CMS por medio de TCP/IP a través de GSM/GPRS



La Serenity es un sistema de alarma diseñada para lucir en su pared como una pieza de arte.

Serenity es un sistema para cualquier tipo de aplicación residencial a través de cualquier vía de comunicación que elija.

Conectividad con la web basada en **cloud y aplicación móvil, GSM/GPRS, TCP-IP, PSTN.**

Con las soluciones integrales de Serenity, su casa esta ahora a salvo, confortable y con la posibilidad del manejo remoto desde cualquier lugar,

Facil de usar: Teclado touch, RFID, Guía de voz

FACILIDADES DE PAGO

**PAGO CON CHEQUES CONTRA ENTREGA DE VALORES
 0/30/60/90/120/150**



TEL: 5091-6500 / PEPURI 758, PARQUE PATRICIOS CABA

WWW.STARXSECURITY.COM.AR

VENTAS@STARX.COM.AR

PERIFERICOS



FW2 INDOOR PIR CÁMARA

/Two Way Wireless Indoor Pir Camera Detector

El FW2-PIRCAM Indoor es un detector de movimiento con una cámara de color CMOS de alta calidad incorporada que proporciona la solución perfecta para la verificación de alarmas visuales de sus instalaciones. Cuando su panel de control está armado y el sensor PIR detecta movimiento, el detector envía una alerta y transmite una imagen al CMS o a su teléfono móvil (a través de la aplicación CrowCloudConnect™).

FW2 OUTDOOR PIR CÁMARA

/Two Way Wireless Outdoor Pir Camera

El FW2-PIR CAM Outdoor es un detector de movimiento inalámbrico de dos vías con una cámara de color CMOS de alta calidad incorporada y una avanzada tecnología VMD para una verificación visual externa fiable. En caso de un evento de intrusión, o por demanda del propietario, el FW2-PIR CAM envía una alerta y transmite una secuencia de imágenes al panel de control de Serenity™ a través de TCP / IP o GPRS a la estación de monitoreo o a su teléfono móvil (a través de CrowCloud Connect™ aplicación móvil).



FW2-EDS3000AM

/Two Way Wireless Double PIR and Anti-Masking Outdoor Detector

Dual Quad Element Pyro Sensor, Anti-Masking, Patrón de detección de cobertura de 90 ° ajustable dentro de 180 °, Carcasa de policarbonato resistente, Electrónica sellada y óptica, Compensación automática de temperatura, Niveles de sensibilidad seleccionables por el usuario, Filtrado superior contra el sol y la luz blanca, Hasta 55 kg de inmunidad para mascotas, Clasificación IP55, Disponible en 868MHz o 916MHz

FW2 NEO CURTAIN DETECTOR

/Two Way Wireless Curtain Detector

FW2-NEO-CRT es la solución definitiva para proteger las paredes, ventanas y puertas de vidrio mediante la creación de una óptica de espejo que bloquea el patrón de la cortina con una cobertura seleccionable por el usuario de 4-6m o 6-8m.

FW2-NEO-CRT es un detector PIR inalámbrico de dos vías, completamente supervisado, que incluye el avanzado protocolo Freewave2™ Two Way para un funcionamiento seguro y confiable del sistema.



FW2-SMKH

/2 Way Wireless Smoke & Heat Detector

Detector de Humo / Calor Inalámbrico, Comunicaciones de 2 vías. Disponible en 868Mhz o 916Mhz, Batería CR123A accionada, Duración de la batería de más de 5 años.

FW2-MAG

/Two Way Wireless Door / Window Contacts

Contacto magnético de la puerta o de la ventana. Disponible en 868 MHz o 916,5 MHz, Batería de litio, Hasta 5 años de vida, Terminales de entrada de tornillo, Panel de control Serenity™ configurable por aire.



Ahora, Crow Cloud™ puede ayudarle a administrar su sistema de seguridad y domótica de una manera segura, confiable y accesible. Puede disfrutar de la aplicación Serenity Connect de fácil uso (disponible Android - Google Play Store) para manejar el panel de alarma de Serenity y domótica en cualquier lugar donde tengas conexión a Internet. El Crow Cloud™ se basa en la tecnología Microsoft Azure.

TECLADOS

Two Way Wireless LCD Keypad with RFID

/for Serenity



El teclado FW2-LCD es un teclado inalámbrico bidireccional con lector de etiquetas RFID de proximidad incorporado, pantalla LCD y teclado numérico.

Fácil y amigable manejo del sistema de seguridad, Pantalla gráfica LCD, Botones integrados de emergencia: Médico, Fuego, Policía, Diseño ergonómico para uso manual o montaje en pared, 5 años de batería.



Two Way Wireless Icon Keypad with RFID

/for Serenity

El teclado FW2-Icon es un teclado inalámbrico bidireccional con lector de etiquetas RFID de proximidad incorporado y teclado numérico

Fácil y amigable manejo del sistema de seguridad, Botón de pánico integrado, Diseño ergonómico para uso manual o montaje en pared, 5 años de batería.

Microglobal & Pelco

Nuevo demoroom y ciclos de capacitación para clientes

Afianzando su relación con el fabricante, el distribuidor de tecnología enfoca su estrategia en la capacitación de canales, un showroom totalmente interactivo y el asesoramiento a sus clientes. Hablamos al respecto con representantes de cada compañía.



MICROGLOBAL

+54 11 4370-2100

info@microglobal.com.ar

www.microglobal.com.ar

Microglobal

@vinculoMG



El crecimiento de Microglobal está acompañado de una oferta de productos de más de veinte marcas de reconocimiento mundial, portfolio al que suman a Pelco, uno de los referentes en el desarrollo de tecnología y cámaras de videovigilancia.

“Estamos haciendo nuestra primera experiencia en el rubro de seguridad, específicamente en el segmento de la videovigilancia, a través de un convenio de representación firmado con Pelco, hoy parte del grupo Schneider Electric. La empresa se tomó un tiempo para buscar representaciones y evaluar cuál era la indicada para acompañar en el país, eligiendo como socio de negocios a Pelco, con todo lo que la marca representa en el mercado”, había expresado José San Román, Gerente de producto de la compañía, en una reciente entrevista realizada por Negocios de Seguridad.

Potenciando su alianza con el fabricante de soluciones para videovigilancia, Microglobal llevó a cabo una serie de capacitaciones y certificaciones de la marca, para técnicos e instaladores, en el Centro de Capacitación Pelco, con sede en la empresa Digifix, donde, además, se montó un showroom donde se exponen, en funcionamiento, las soluciones Pelco.

“El showroom de Pelco cuenta con treinta y cinco modelos de cámaras diferentes instaladas, que pueden verse a través de un videowall. La idea es que nuestros clientes puedan acercarse al lugar y ver que todas las soluciones que ofrecemos tienen realmente las prestaciones que decimos que tienen. Es una manera de que el cliente tenga la certeza de que el producto que va a instalar funciona realmente para lo que se requiere”, señaló por su parte Augusto Devesa, Gerente de ventas para Argentina, Uruguay y Paraguay de Pelco.

“La mayoría de los profesionales del sector conocen nuestra marca y sus productos, por lo que también mostramos en nuestro showroom la integración de Pelco con otros productos de Schneider, como los sistemas de videos con BMS (Building Management Systems), control de accesos, control de iluminación y eficiencia energética, entre otras soluciones de la compañía”, amplió Devesa.

La integración de sistemas ya es una tendencia del mercado y todas las compañías comienzan a ofrecer soluciones con estas características. Pelco no es la excepción y a través de la cartera de productos Schneider, logran unificar sistemas en una plataforma

única, capaz de gestionar diferentes subsistemas.

“A través de la integración de distintos sistemas se logra una mayor eficiencia de gestión y control que excede a las soluciones estrictamente de seguridad. Hoy existen aplicaciones que no están relacionadas con las necesidades de seguridad de una empresa pero que requieren de la inteligencia de una cámara o software para ser implementadas”, amplió el directivo de Pelco.

TRABAJO JUNTO AL CLIENTE

El demoroom está pensado para que los clientes de la empresa puedan presentar, a través del distribuidor Microglobal, el abanico de soluciones Pelco a sus propios clientes.

“Estuvimos trabajando el mes pasado con un cliente de nuestra empresa que invitó a doce de sus canales. La idea era que pudieran ver los distintos segmentos verticales a los que pueden aplicarse los productos Pelco y uno de los temas en los que trabajamos fue precisamente las opciones que brinda una cámara por fuera de una solución de seguridad”, explicó San Román.

“Estuvimos mostrando cómo una cámara puede aplicarse en control de procesos o en marketing. Algunas de las empresas que asistieron fueron del



Tu Proveedor de Soluciones de Seguridad Integral

PELCO

by Schneider Electric

Ofrecemos **soluciones completas llave en mano** con cámaras IP, conectividad, storage para almacenamiento y backup de información **con respaldo frente a cortes de energía** y/o vandalismo gracias a los **UPS APC Schneider Electric**.



CÁMARAS IP / SOFTWARE DE GESTIÓN / NVR


Hewlett Packard
Enterprise



NETWORKING / SERVIDORES / STORAGE

APC
Legendary Reliability™



UNIDAD DE ENERGÍA / RACKS Y ACCESORIOS /
INFRAESTRUCTURA

LENTES DE GRAN COBERTURA

VISTA PANORÁMICA 180° - 360°

AF5108

CÁMARA OJO DE PEZ

- USO INTERIOR.
- TAMAÑO COMPACTO.
- FULL HD 1080P, 5MP.
- 360° VISIÓN PANORÁMICA.
- H264.
- DÍA Y NOCHE, FILTRO IR REMOVIBLE.
- WDR.



CC8130

CÁMARA OJO DE PEZ

- SENSOR CMOS.
- FULL HD 1 MP.
- RESOLUCIÓN 1280 X 800 PX.
- VISIÓN PANORÁMICA HORIZONTAL 180°.
- DISEÑO COMPACTO Y ELEGANTE.
- CON AUDIO.
- POE.



CÁMARAS TIPO BOX · CÁMARAS TIPO DOMO FIJO
CÁMARAS TIPO BALA · CÁMARAS OJO DE PEZ
CÁMARAS DOMO PTZ · NVR · SWITCHES

VIDEO VIGILANCIA IP · AHD · CCTV
CONTROL DE ACCESO · INTRUSIÓN
INFRAESTRUCTURA · INCENDIO · ENLACES

► DISTRIBUIDOR OFICIAL

 **SELNET**
SOLUCIONES INTEGRALES



Detecta hasta lo imposible



Cableado Microfónico



LO QUE TENÉS QUE SABER

- Apto para todo tipo de superficies.
- Detecta intentos de intrusión, como escalamiento, golpes, pisadas o cortes.
- Soluciones de detección para pequeños perímetros.
- Integración con un potente software multi dispositivo (controla cable sensor, cerco energizado, barreras microondas, barreras infrarojas, etc) para detección en grandes espacios.



Sumalo a tu kit y registrate entrando a www.kitexperto.com



rubro metalúrgico y del comercio minorista. A ellos les mostramos que podían, a través de una cámara, aplicar técnicas de marketing después de evaluar posicionamiento de góndolas y flujo de personas en un local”, amplió el directivo de Microglobal.

“En el caso de la metalúrgica mostramos cómo podían hacer control de producción y evitar accidentes que podrían afectar más al negocio que a la propia seguridad del lugar”, agregó Devesa.

“La idea de este showroom es que pueda ser utilizado en mostrar el potencial y el diferencial de las soluciones Pelco a través de este tipo de iniciativas, poco desarrolladas aún por otras marcas en Argentina”, concluyó José San Román.

Según expresaron ambos directivos, el demoroom fue diseñado con la finalidad de ofrecer charlas y capacitaciones con un agregado: la posibilidad de acceder luego al búnker donde están instaladas las cámaras para ver en vivo el funcionamiento de las cámaras.

“Todos los clientes que visitan nuestro demoroom, además, recorren las instalaciones de Digifix y pueden comprobar cómo se brinda el soporte técnico, el sector donde se trabaja con las cámaras, que los repuestos para aquellas que necesitan reparaciones están y son originales. Todos estos beneficios que les ofrecemos que terminan por decidir al cliente a implementar una solución Pelco”, describió Augusto Devesa.

CENTRO DE REPARACIONES

Pelco tiene, desde hace casi diez años, su centro de reparaciones y certificaciones donde hoy se encuentra el showroom. Originalmente pensado solo con esa función, la empresa vio cómo sus clientes requerían de mayores servicios y eso motivó la readecuación del espacio.

“Agregarle equipamiento a lo que antes era solo un centro teórico fue una necesidad para nosotros. Si bien dábamos capacitaciones, muchas veces se hacía difícil de explicar a una persona lo que estaba escrito en un folleto comercial, por ejemplo. Eso podía verlo todo el mundo. El desafío pasó a ser, entonces, que nuestros clientes vieran que lo que decía ese material de marketing era real y que la cámara que querían usar podía tener mucho más utilidad y prestación que la que figuraba en un datasheet”, explicó Devesa.

“Hacer una presentación a través de una pantalla o con descriptivos hoy no es útil: el cliente no termina de darse cuenta del potencial que tiene



Augusto Devesa

José San Román

lo que está comprando. Por eso se hizo necesario que pudiéramos mostrarlo en vivo”, detalló por su parte San Román.

En general, las acciones de marketing están pensadas para el usuario final, que puede a través de un video o catálogo ver qué es lo que podría necesitar.

Sin embargo, no es lo mismo cuando se trata de un profesional. “Cuando hablamos de determinada tecnología es necesario mostrarle al integrador cómo se traduce eso en una imagen tomada por una cámara y también nos sirve a nosotros para asesorarlo acerca del producto. Puede suceder que no sea ese el ideal para la solución que está buscando”, graficó.

“Muchas veces sucede que un cliente viene buscando determinado producto y cuando se le consulta qué resultados quiere obtener, resulta que esa cámara que vino a buscar no cumple estrictamente lo necesario. O, por el contrario, excede la prestación deseada. Esto lleva a que por el costo de ese producto pueda perderse el proyecto, por lo cual tratamos de detectar esa necesidad específica para ofrecerle un producto específico, que cumpla con sus necesidades y expectativas”, explicó el directivo de Pelco acerca del proceso de asesoramiento al cliente.

No siempre una cámara de mayor resolución resuelve eficazmente una escena. “El asesoramiento pasa por ahí: por darle al cliente el producto necesario. Si un cliente viene con un proyecto de doscientas cámaras que deben ser aplicadas en distintos entornos, nos tomamos el trabajo de ver qué es lo que se precisa y luego sí recomendar el producto adecuado, evitando así una solución que no cumpla lo requerido”, explicaron desde Microglobal acerca del contacto con el cliente.

“Vender por cantidad no es la filosofía de Pelco. Nos enfocamos en ofrecer los productos adecuados para el proyecto. Y, citando el ejemplo anterior, si tenemos un cliente con un proyecto de doscientas cámaras, difícilmente todas deben instalarse en entornos similares, por lo que debemos determinar si una va a instalarse en una lobby, cuántas en un sótano o bodega, cuántas en un estacionamiento, si éste es al aire libre o subterráneo... En fin, una serie de cuestiones que deben ser analizadas desde el punto de vista de la respuesta del dispositivo ante esa necesidad, para ofrecerle al cliente la mejor opción disponible”, explicó el gerente de Pelco.

“Cuando el canal se acerca a nosotros y hablamos de manera integral de su proyecto puede trasladar la solución de manera más eficaz a su propio cliente, el cual seguramente, una vez implementada, quedará satisfecho con la solución propuesta”, concluyó San Román.

Microglobal y Pelco proponen así, desde el renovado demoroom del fabricante, una propuesta interactiva para sus clientes, a través de la cual no sólo podrán tener un marco teórico y capacitación acerca de las soluciones sino también ver en la práctica el funcionamiento de los equipos que ofrecen ambas compañías. ■

UNIDADES DE NEGOCIOS

- Videovigilancia.
- Conectividad.
- Informática.
- Telefonía.
- Redes.
- Servers y storage.

DSC

De Tyco Security Products



ahua

TECHNOLOGY



BENTEL

SECURITY

De Tyco Security Products



ANVIZ

Intelligent . Security

KANTECH

De Tyco Security Products



Honeywell

TAKEX



SYSTEM

SENSOR

ROSSLARE

SECURITY PRODUCTS



Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Santa Fe - Argentina
Tel.: (54-341) 4860800
e-mail: contacto@dmarsl.com.ar
www.dmarsl.com.ar

Tanyx

Seguridad Electrónica



Asesoramiento
Pre y Post Venta



Laboratorio Técnico
Propio



Stock Permanente y
Garantía Extendida



Capacitación en Toda
la Línea de Productos

Importador y Distribuidor Mayorista de Seguridad Electrónica

FOSCAM



ahua
TECHNOLOGY



LENOX by
QIHAN



WIS
NETWORKS



POLARIS
energy systems



Synology®



ZKTeco



PANEL DE INCENDIO



INTELIGENTE Y DIRECCIONABLE



Panel de detección de incendio Secutron:

- 1 Lazo de 126 direcciones, expandible a 3
- LCD de dos líneas
- 4 salidas de sirenas + Comunicador telefónico
- 220 Volts
- Función Two Stage



CARACTERISTICAS

La serie de Paneles analógicos direccionables Secutron cuenta con Paneles que van desde un solo lazo de 60 direcciones (MR-2350) hasta tres lazos de 126 direcciones (MR-2351), sumando un total de 378; cuatro circuitos de indicación supervisados Clase B o A (estilo Y o Z); un amplio rango de fuentes de alimentación auxiliares; y un extenso conjunto de funciones comunes de control por medio de su display LCD integrado y consola de botones.

Muchas de estas funcionalidades son totalmente configurables desde su interfaz de operación frontal. Tienen gabinetes que permiten montarlos de manera superficial o semi empotrada. Estos Paneles están disponibles con la opción de un Modem/Discador integrado. Y también tienen la posibilidad de utilizar hasta 64 zonas de indicación con displays LED (32 de manera estándar) en el caso del Panel MR-2351. Dentro de los opcionales, esta serie de Paneles cuenta con Módulo de Polaridad Inversa / City Tie, display LED RAX-332, y convertor de Clase B a Clase A para los circuitos de indicación.

SECURITY DAY '17
STAND | CONFERENCIAS | EXHIBICIONES
JORNADA DE SEGURIDAD ELECTRONICA

8 DE SEPTIEMBRE 2017

HOTEL HILTON
PUERTO MADERO
10:00hs - 19:00hs

STAND
A2
SECUTRON (HURIN)

CONFERENCIA
13:00 HS

HURIN
SEGURIDAD ELECTRONICA



CONTAMOS CON TODA LA LINEA DE PRODUCTOS SECUTRON

Robot con Inteligencia Artificial para patrulla de áreas restringidas

Novedad exclusiva de SPS Seguridad Electrónica

SPS presenta en el país el robot S5, diseñado y fabricado por SMP Robotic y del cual la empresa es representante en Argentina. Sus características, usos y posibilidades. La palabra del importador y distribuidor en nuestro mercado.

A sus servicios de monitoreo y seguridad integral, SPS Seguridad Electrónica incorporó una nueva oferta: el Robot S5, un sistema de videovigilancia diseñado tanto para almacenar y descargar imágenes en un centro de control local como para enviarlas, en vivo, de manera remota a una estación de monitoreo. Este novedoso robot, además, puede patrullar tanto solo como asociarse a otros similares, formando un “enjambre” capaz de “seguir” a un intruso por un predio sin afectar las rutas preventivas previamente programadas.

“Esta tecnología robótica aplicada al ámbito de la seguridad es nueva a nivel mundial y SPS la incorporó este año, a través de la representación técnica y comercial de SMP Robotics en Argentina, a través de la cual brindamos todo el conocimiento adquirido para implementar nuestros robots en los distintos sitios a proteger”, explicó Gabriel Ruanoba, Socio gerente de SPS Seguridad Electrónica.

“El robot que estamos utilizando tiene un enorme abanico de aplicaciones y cada uno de ellos está preparado para trabajar en forma autónoma o en grupos. Ámbitos como barrios cerrados, industrias, infraestructura crítica, puertos, estacionamientos o aeropuertos son

solo algunos de los lugares en los que se puede implementar esta tecnología”, continuó el directivo.

“Este robot fue especialmente diseñado para ofrecer alternativas de seguridad al aire libre, brindando opciones de protección perimetral y fronteriza. Y si bien esa fue su finalidad originaria cuando fue desarrollado en 2010, encontramos en el S5 una amplia gama de aplicaciones posibles”, expresó, por su parte, Leo Ryzhenko, CEO de SMP Robotics.

En cuanto al modo en que pueden transmitirse y gestionarse las imágenes captadas por el S5, Ruanoba explicó que SPS “dispone de varios departamentos que brindan distintos tipos de servicios en sistemas de seguridad electrónica. Desde hace casi 28 años nos dedicamos al monitoreo de alarmas, cercos eléctricos y circuitos cerrados de televisión y este robot cumple tanto las funciones de patrulla de seguridad como de videovigilancia remota, por lo que podemos recibir y gestionar los eventos que éste transmita”, concluyó.

FUNCIONAMIENTO DEL S5

Cuando el Robot S5 detecta un intruso, deja de moverse a lo largo de su ruta designada y cambia a la ruta óptima

para seguirlo. La elección de ruta no es simplemente la búsqueda de aquella más rápida: su propósito es encontrar ubicaciones donde la visibilidad (imagen de video) sea la más adecuada, con obstrucciones mínimas para el monitoreo del intruso.

El robot transmite y comparte sus coordenadas con el grupo de robots (inteligencia de enjambre) y se activa la alarma de intruso. Los robots que no están involucrados en el seguimiento aumentan el intervalo de su patrulla y continúan con su ruta programada. En tanto, los robots más cercanos al intruso activan la alarma y comienzan a transmitir el video y sus coordenadas GPS a la estación de guardia central. El personal de vigilancia, entonces, puede cancelar la persecución o darle continuidad.

Si el vigilador cancela la persecución, definiendo al intruso como no amenaza, los datos de imagen y video se agregan a la base de datos especial denominada “safepass” y cuando estos objetos son detectados nuevamente no dispararán la alarma, por lo que los S5 mantendrán su ruta prefijada. Este evento es compartido en todo el grupo de robots, que es “entrenado” para determinar su comportamiento en diferentes situa-



BIENVENIDO AL **FUTURO** DE LA **SEGURIDAD.**

ÁREAS DE APLICACIÓN:

PLANTAS INDUSTRIALES | DEPÓSITOS |
ESTACIONAMIENTOS | INSTALACIONES DE OIL & GAS |
PLANTAS SOLARES | RESORTS | CAMPOS DE GOLF |
BARRIOS CERRADOS | COUNTRIES | PUERTOS |
AEROPUERTOS

- Programación de rutas de vigilancia
- Patrulla 24 hs.
- Videos en 360° con 6 cámaras en HD
- Disminuye los costos de seguridad
- Detenimiento en paradas estratégicas
- Todo terreno
- Sistemas de prevención de obstáculos
- Monitoreo en forma remota
- Vigilancia panorámica
- Detección de movimiento
- Carga automática de la batería
- Grabación de video
- Detección y Reconocimiento de intrusos
- Audio doble vía y Botón de pánico
- Cámara térmica
- WI-FI / GPRS 4G



MASTER DISTRIBUTOR OF



ciones. Esto genera aprendizaje para el grupo debido a su inteligencia artificial de enjambre.

“El robot funciona realizando recorridos preestablecidos, patrullando zonas internas y perimetrales, haciendo detección de humanos, tomando imágenes en vivo, grabando y transmitiendo las imágenes al lugar previamente establecido. Su inteligencia artificial le permite esto y muchas otras funciones”, explican desde SPS.

En cuanto a la posibilidad de monitorear desde la central los robots o centralizar la información en el sitio en que se presta el servicio, esto respondía Gabriel Ruanoba: “todo lo que ocurre en el lugar protegido es monitoreado, grabado y almacenado de manera local en el búnker de seguridad ubicado en el predio. El robot, con su inteligencia, sabe cuándo debe ir a su base y transferir imágenes en forma automática y archivarlas. Ahora bien, como no podía ser de otra manera y teniendo SPS una de las más completas estaciones de monitoreo de Argentina, también podemos monitorear en robot en vivo y en forma remota desde nuestra compañía. Todos los parámetros de mantenimiento, sistemas internos e imágenes del S5 pueden ser recibidas y administradas por SPS”.

INTELIGENCIA ARTIFICIAL

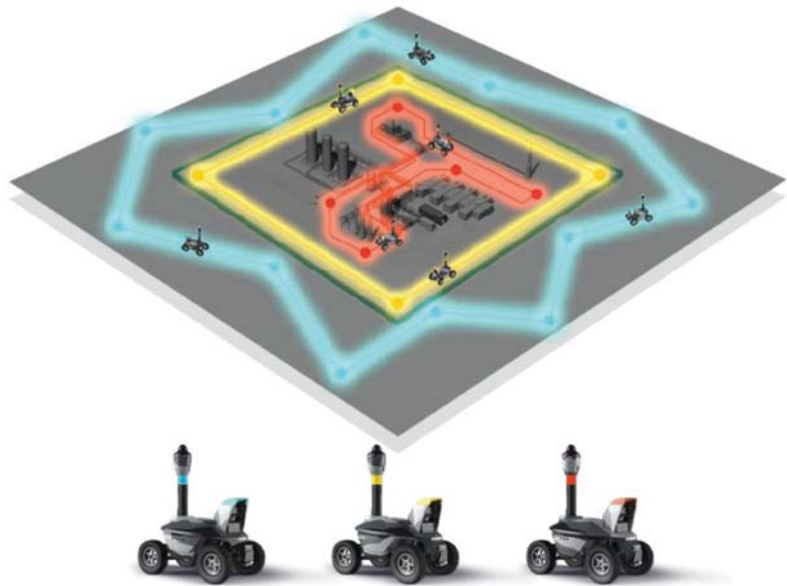
Una de las cualidades más importantes del sistema es su software mejorado con IA (Inteligencia Artificial), en el corazón del cual está el Sistema Multi-Agente MAS. Cada robot utiliza conjuntos de sensores para recibir información sobre el medio ambiente. El sistema de control de tráfico resuelve el problema de construir una ruta de viaje procesando los datos procedentes de estos sensores múltiples. La fuente primaria de datos para una solución de trayectoria de viaje exitosa es un sistema de visión capaz de crear un mapa de vías alternativas.

El sistema de visión corrige y mejora el mapa con cada paso repetido. En caso de obstáculos, el sistema se desvía y, por lo tanto, explora los alrededores. El sistema de navegación GPS se convierte en secundaria en la elección de una ruta.

Tanto la unidad como el grupo de robots van analizando el medio y aprendiendo cuales son las rutas más óptimas para la patrulla.

CÁMARAS

El robot móvil está equipado con seis cámaras de alta definición para formar una vista panorámica continua de 360° con una distancia de captura de 2 me-



tros. El robot proporciona vigilancia de vídeo de alta calidad tanto en movimiento como estático. La alta resolución de las cámaras permite claridad en la imagen de vídeo para detectar, en caso de ser necesario, tanto objetos pequeños como números de matrículas o identificar el rostro de un individuo con detalle. La unidad posee una suspensión especial para absorber las vibraciones que pueda llegar a causar el movimiento del robot en caminos inestables para que no afecte la calidad de la imagen captada.

Se requiere un nivel de iluminación de al menos 10 lux para un funcionamiento confiable, tanto del sistema de vídeo vigilancia como del sistema de guiado autónomo.

El robot de patrulla está equipado con un faro de LED para iluminar su trayectoria, que proporciona la iluminación necesaria para el correcto funcionamiento de las cámaras estereoscópicas utilizadas para detectar y evitar obstáculos. El faro se enciende automáticamente para iluminar partes de la ruta de patrullaje que, de lo contrario, no están suficientemente iluminadas.

“Las acciones de respuesta, a partir de las imágenes que envía el S5 son amplias y dependen de cada uno de los servicios que brinda el robot. Así, cuando se trata de robots de patrulla, éstos detectan la presencia de intrusos y, en caso de ser necesario, comunican a los demás robots la posible intrusión. Estos, al trabajar en red, acuden en respuesta obteniendo la mejor identificación del rostro del intruso, poniéndolo en alerta de que ha sido detectado, por ejemplo, con la sonorización de potentes sirenas. Generalmente, un guardia de seguridad en forma remota

puede dar también una voz de alto que será amplificada por el autómata. Esta es solo una muestra de las acciones que pueden tomarse a través del robot de seguridad una vez detectada la intrusión”, detalló Ruanoba.

DVR INCORPORADO

Los datos capturados por las cámaras de vídeo digitales de alta definición se graban en el HDD integrado en el robot de patrulla de seguridad, cuyo disco duro es suficiente para grabar un vídeo de una semana de patrullaje. Para ver archivos de vídeo grabados, los datos digitales deben copiarse en el escritorio del operador y debido al gran potencial de tamaño de datos, debe copiarse durante la recarga programada del robot. El vídeo captado también puede transmitirse a un ordenador, portátil, o tablet en tiempo real.

COMUNICACIÓN

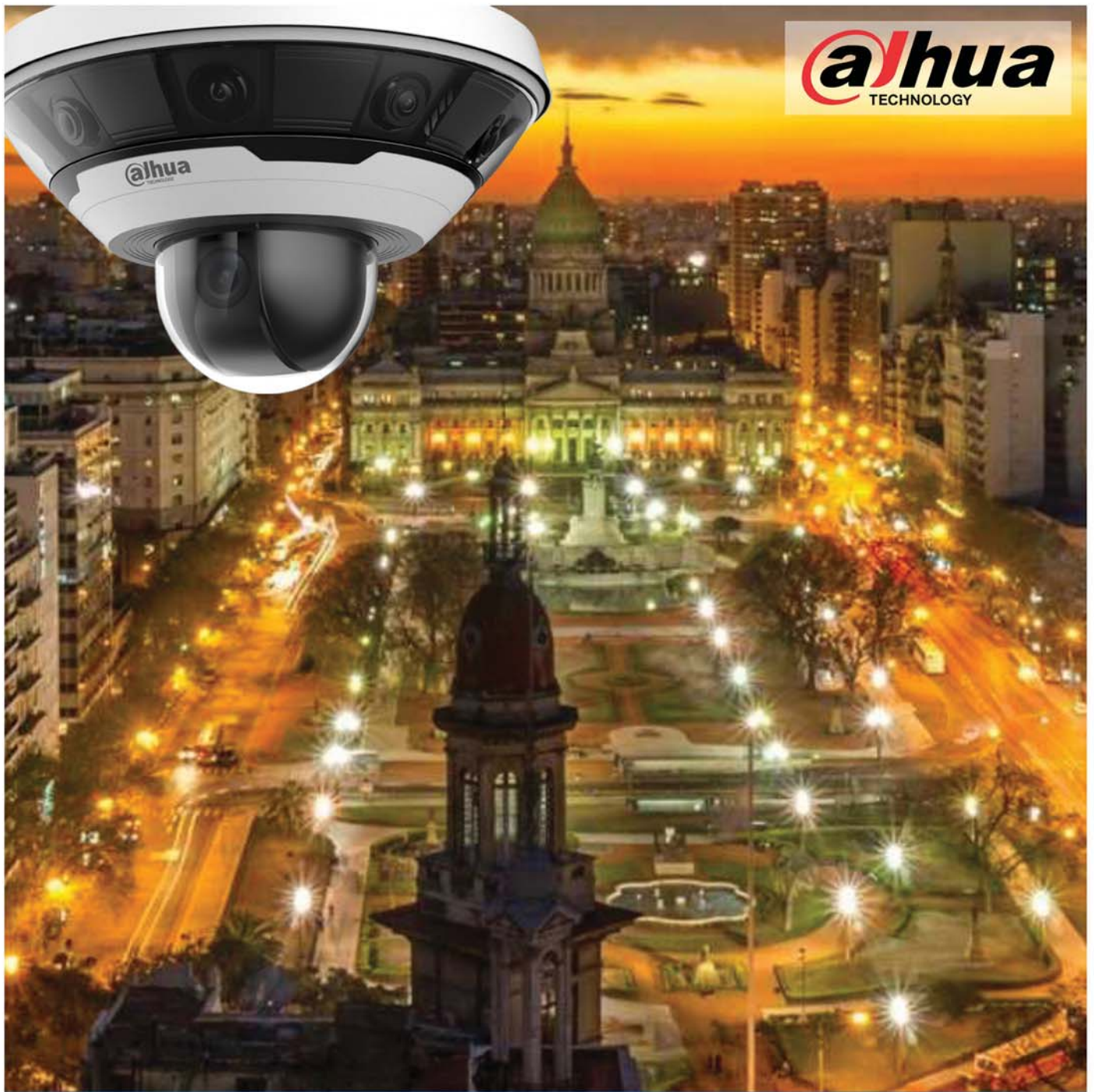
El sistema panorámico de CCTV de 360° está instalado en el vehículo terrestre no tripulado autónomo de la serie S. El robot de patrulla de seguridad proporciona videovigilancia remota mediante tecnología inalámbrica: el módulo WiFi integrado al robot transmite las imágenes capturadas por las cámaras HD panorámicas y gracias a la antena omnidireccional, puede transferir datos a su estación base desde una distancia aproximada de 800 metros.

La unidad cuenta con un módulo WiFi y uno internet móvil para la comunicación con la base, mientras que para su localización tiene instalado un módulo de GPS.

Además de la transmisión de vídeo, el robot de patrulla envía a la base su ubicación en el mapa de la instalación



alhua
TECHNOLOGY



De punta a punta **Todas las soluciones**

Encuentre todas las soluciones para sus proyectos de seguridad electrónica



RADIO OESTE

Más de 20 años de experiencia en Seguridad Electrónica

Av. Rivadavia 11008 - Capital Federal, Argentina
Tel.: [+54 11] 4641 3009 / 3454 Fax: int. 19
ventas@radio-oeste.com.ar | www.radio-oeste.com.ar



“Más de 20 años de experiencia
en Seguridad Electrónica.
Una Empresa con Historia,
a la vanguardia de la tecnología”



alhua
TECHNOLOGY

ZKTECO

CYGNUS
electronics

lonso
ALARMAS

HIKVISION

TAKEX



- 🔗 Departamento de Proyectos
- 🔗 Laboratorio Propio
- 🔗 Asesoramiento Pre y Pos venta
- 🔗 Stock Permanente



Av. Rivadavia 11008 - Capital Federal
Buenos Aires - Argentina
Tel.: [+54 11] 4641 3009 / 3454 Fax: int. 19
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com.ar



RADIO  OESTE

PORTERO VISOR

VI 750 ▶



Para ver más características de los porteros, por favor dirijase a nuestra web page www.pronext.com.ar

VI 401 ▶



CÁMARAS HD

DVR

ACCESORIOS
CCTV

SIRENAS

SENSORES

ALARMA
AUTÓNOMA

BATERÍAS

 **STOCK PERMANENTE.
IMPORTADOR DIRECTO**

Disponemos de un amplio stock gracias a que importamos de forma directa con los fabricantes.

 **ASESORAMIENTO COMERCIAL**

En nuestra oficina comercial ubicada en Avenida Díaz Vélez 4438 CABA o telefónicamente al (54 11) 4958-7717 de lunes a viernes de 9 a 18 hs.



Av. Díaz Vélez 4438 C.A.B.A.

Argentina

+54 11 4958-7717

info@pronext.com.ar

www.pronext.com.ar



asegurada, el estado de sus sistemas electrónicos y su capacidad de batería. El usuario autorizado puede cambiar la ruta de patrulla del robot, seleccionar una cámara para mostrar en alta resolución o activar una alarma de luz y audio.

Gracias a los sistemas de comunicación que posee, se le puede dar seguimiento al monitoreo de las cámaras y del recorrido del robot en tiempo real. Esto se puede hacer tanto con un ordenador o desde cualquier dispositivo móvil.

MANTENIMIENTO

Cuando la carga de las baterías es muy baja, el robot automáticamente se dirige hacia su cargador en el sitio. Durante el funcionamiento y la recarga, los estados de los sistemas del robot se visualizan mediante el indicador de color externo que se puede ver claramente a distancia. El indicador muestra la capacidad de la batería, las maniobras del robot cuando se mueve, la temperatura interna, la disponibilidad de la conexión inalámbrica y los errores en los sistemas del robot.

El operador puede encender y apagar

el robot con una llave física extraíble que se inserta en el orificio situado en el panel de diagnóstico del autómatas, panel que contiene pantallas transparentes, iluminadas, que muestran el estado y la "salud" del robot, información que puede ser utilizada para el diagnóstico rápido de la unidad en caso de falla.

¿CÓMO SE OFRECERÁ AL MERCADO?

SPS Seguridad Electrónica es la compañía que importará y distribuirá los robots S5 en Argentina. Además de ofrecer un panorama general de las posibilidades y tecnología que ofrecen estos dispositivos, hablamos con Gabriel Ruanoba acerca de la estrategia de la compañía para comercializar y posicionar esta novedad en el mercado.

-¿Ofrecerán los robots como parte de un servicio tercerizado o siempre a través de un servicio asociado a SPS?

- Estamos trabajando intensamente la forma de comercialización del Robot de Seguridad. Como todos saben, en nuestro rubro siempre hemos atendido

clientes finales y en este caso, fundamentalmente vamos a compartir esta tecnología y conocimiento con todo el gremio de la seguridad electrónica. La idea es trabajar tanto con empresas de seguridad física y electrónica que deseen prestar este servicio a sus clientes finales, así como también con una selecta red de subdistribuidores, gente apasionada por la tecnología, con amplio apoyo técnico en sus empresas y con visión de futuro. La inteligencia artificial vino para quedarse y SPS va a estar acompañando a quienes estén interesados en utilizarla. Nuestro formato comercial será el alquiler de los robots, el soporte técnico y la capacitación permanente a nuestros clientes.

- ¿Esta tecnología abre las puertas a nuevos sistemas similares?

- Sin dudas, ya que estos robots de seguridad se complementan con una amplia familia de productos. Sus aplicaciones son múltiples: pueden hacer exploración de máquinas que trabajan en la industria del petróleo, centrales eléctricas, aplicaciones agrícolas y hasta espantar pájaros en un aeropuerto, contribuyendo a la seguridad de los vuelos. Trabajan también en la detección de plagas, entre otras alternativas y posibilidades que seguramente irán surgiendo en la medida que los usuarios nos planteen nuevos desafíos y necesidades de protección.

- ¿Qué expectativas tienen en cuanto a aplicación y resultados?

- Las expectativas son muchas, estamos en la etapa de implementación y afianzamiento del conocimiento técnico, que es muy amplio. La industria de la seguridad electrónica viene creciendo en forma sostenida y SPS, como parte de este crecimiento, está analizando las nuevas tendencias en seguridad electrónica, y consideramos que la robótica es una de ellas. Para poder seguir siendo verdaderamente una empresa de tecnología de punta en materia de seguridad electrónica, esta rama no podía quedar afuera y es por esto que invitamos al colega e instalador a conocer nuestra División Robótica, donde encontrarán a disposición una amplia variedad de soluciones. ■

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEL ROBOT S5

El Robot para videovigilancia S5 de SMP Robotic, que distribuirá en el mercado argentino la compañía SPS Seguridad Electrónica, ofrece las siguientes características:

- Programación de rutas de vigilancia en modo patrulla.
- 360° de videovigilancia con seis cámaras en HD.
- Disminuye los costos de seguridad con una rápida recuperación de la inversión (ROI).
- Detenimiento en paradas estratégicas para videovigilancia.
- Uso tanto para interiores como exteriores, todo terreno: calles de tierra, ripio, asfalto, césped, etc.
- Soporta temperaturas de entre -20°C y 45°C.
- Sistemas de navegación y prevención de obstáculos automatizados.
- Fácil integración al sistema de seguridad utilizado por la empresa.
- Monitoreo de los robots en forma remota por software en tablet, celular o PC.
- Seguimiento del robot desde una computadora portátil o estación central de monitoreo.
- Vigilancia de video panorámica y detección de movimiento.
- Videovigilancia remota y DVR incorporado para descarga local de imágenes.
- Carga automática de la batería. Vuelta a la base cuando las baterías se descargan.
- Duración de la patrulla autónoma: 20 horas.
- Rango de crucero sin recarga: 38,5 kilómetros.
- Inteligencia Artificial.

Seguridad Electrónica



Importadores y distribuidores mayoristas - Venta al gremio - Envíos al interior

Nuevos estándares
analógicos de alta definición

AHD
Analog High Definition



Full HD
1080p

Estomba 136 (1872) Avellaneda - Buenos Aires
+5411 - 4205-6379 / 5368-0503 Nextel ID 672*1828

@ info@lantronica.com.ar

www.lantronica.com.ar



CONTROL DE ACCESOS Y PERSONAL

CONTROLADORES BIOMÉTRICOS



E9 – RELOJ DE PERSONAL

Capacidad 2.200 huellas / tarjetas
Comunicación RS-232, RS-485, TCP/IP
Menú en español con mensajes hablados
Lector de proximidad EM MARINE incorporado
Almacenamiento de 50.000 transacciones
Salida/Entrada Wiegand 26
Fichaje por tarjeta, huella y/o PIN
Pantalla color. Incluye Software de gestión
Alimentación 5V2A (incluida)



SC403 RELOJ DE PERSONAL Y CONTROL DE ACCESO

Capacidad 30000 usuarios tarjeta y/o pin
Comunicación RS232-RS485
TCP/IP con Software.
Lector incorporado



F8

Control de acceso y personal.
5000 Huellas + 10000 Proximidad.
RS232 / RS485 / TCP/IP. Incluye soft y web server incorporado.

CONTROL DE ACCESO Y DE PERSONAL



MB200ID – RELOJ DE PERSONAL

1.200 rostros / 1.500 huellas / 80.000 eventos / 1.000 tarjetas
Comunicación TCP/IP
Menú con mensajes hablados en español
Lector de proximidad EM MARINE incorporado
Pantalla color
Salida / Entrada Wiegand 26.
Fichaje por tarjeta, huella y/o PIN
Webserver incorporado - Incluye software de gestión
Alimentación 5V 2A (incluida)



VF680ID CONTROL DE ACCESOS Y RELOJ DE PERSONAL

Hasta 1200 rostros y 10.000 tarjetas
Almacenamiento: 100.000 registros.
Comunicación WIFI, TCP/IP, USB Host/cliente
Display TFT color 3" en español Touchscreen
Mensajes hablados.
Incluye Software
Alimentación 12V 2A (no incluida)

MULTIBIO 800H CONTROL DE ACCESOS Y RELOJ MULTIBIOMÉTRICO

Capacidad: 4000 rostros: 1.500 (1:N), 4.000 (1:1) / 10.000 huellas / 10.000 tarjetas de proximidad EM
Almacenamiento: 100.000 registros.
Display TFT color 3" en español Touchscreen
Mensajes hablados.
Comunicación TCP/IP
Incluye software



LECTORES DE PROXIMIDAD



LECTOR DE PROXIMIDAD DD9000

Lector de largo alcance: 10 metros, ideal control vehicular, estacionamientos.
Salida wiegand 26 bits / RS232
Software Configurable.



HM9301

Lector tecnología INDALA MOTOROLA + HID 125 KHZ, integrados en el mismo lector con salida Wiegand 26 Bits. Alimentación 5 a 16VCC. APTO EXTERIOR.

LANHM6002 HM6003 HM6005

Lectores de proximidad salida Wiegand 26 bits / RS232. Para tarjetas Em marim HID 125 khz Mifare (tarjetas Sube)



D301 USB

Lector de proximidad EM-Marim 125khz Puerto USB. Teclado emulador

CERRADURA DE PERNO

DB100

Cerradura de perno eléctrica 12 VCC. Fail Safe (abre sin energía) Con contacto magnético y temporizador seleccionable



CERRADURAS RIM DE APLICAR

RJ103A

12VCC con sistema cierra sola
Fail Secure: sin energía queda cerrada
3 métodos de apertura: pulso Eléctrico, perilla desde el interior o llave exterior (incluye 3 llaves). Mano izq. o der.



PESTILLO ELÉCTRICO

S201 / S201SECURE

Pestillo eléctrico reforzado importado Sin energía abierto o cerrado
Alimentación 12V / 150mA
Fuerza: 400 Kg
Dimensiones: 150x28x35mm



CONTROLADORES DE ACCESO AUTÓNOMOS

HM1000E

Controlador autónomo. 1.000 usuarios
Tarjeta de proximidad con tecnología EM-Marim
Programable por control remoto. Apto exterior
Memoria no volátil. Entrada aux.
Wiegand 26 Bits
Sin comunicación ni reportes



Tecnología emmarim - Mifare - HID

ACP11EM – ACP11M – ACP11H
Control de acceso autónomo p/1000 usuarios. Pin y/o tarjeta. Sin reporte. Lector incorporado. Entrada Wiegand auxiliar. Opcional tarjetas HID 125 khz, Mifare (tarjetas SUBE), Emmarim.

TARJETAS Y TAGS

Tags de proximidad EM 125 KHz.
Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell.
EM 125 KHz - HID - Mifare - UHF915 Mhz.
Llaveros y sobres porta credenciales.



PLACAS



C3-100

Manejo de 1 puerta. Hasta 20.000 tarjetas y 100.000 registros - Soporta 2 lectoras por protocolo Wiegand 26 Bits. Software de administración basado en Web con monitoreo en tiempo real.

C3-200

Manejo de 2 puertas - Soporta hasta 30.000 y hasta 100.000 registros - Soporta 4 lectoras de tarjetas (2 de entrada y 2 de salida) - Software de administración basado en web.

C3-400

Manejo de 4 puertas. Hasta 30.000 tarjetas y 100.000 registros - Hasta 4 lectoras de entrada por protocolo Wiegand 26 Bits - Apertura de puertas con múltiples tarjetas. Función anti-passback.

CERRADURAS



300s / M280SET
Cerradura electromagnética de 300Lb/600Lb



HERRAJES DE SUJECCIÓN

PULSADORES



Metálicos - ABS - Emergencia - Sin Contacto



KS-33

Botón para apertura de puerta
Con llave. Acero inox.

Importadores y distribuidores mayoristas

Venta al gremio

Envíos al interior



CCTV

CÁMARAS OCULTAS

COPIR - AR

Sensor video 1/3" Color CCD SONY
700 VL. 12VDC -0,1 LUX
Lente 3.6 mm / 6 mm



CHDPIN

Cámara PAL miniatura
AHD 720P Lente pinhole 3,7mm
(incluye soporte)

CÁMARAS ZOOM Y PTZ



PTZ-HHD9902

Cámara AHD 720p / Zoom óptico 30X / Infrarrojo: 100 mts. / Autofoco / RS-485 / Protocolo Pelco P/D / Presets / Alta velocidad de paneo 60°/seg / Giro 360° / Apto montaje en exterior / IP65 / Soporte de Pared / Alimentación 12V 5A.

CÁMARAS

Modo AHD o Analógico seleccionable

DMHD36

Domo color fijo metálico
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p (PAL)
Iluminador infrarrojo 20m.
Lente 3.6mm
Apto exterior



CMHD-20M

Cámara metálica
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p
Iluminador infrarrojo 20m.
Lente 3.6mm / Apto exterior



CMHD-60M

Cámara metálica
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p (PAL)
Iluminador infrarrojo 60m.
LED Array / Lente 6mm / Apto exterior



CMHD-35MVAR

Cámara metálica / Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p
Iluminador infrarrojo 35m.
Lente varifocal 2.8 a 12mm
Apto exterior
Borón OSD. Menú en pantalla
PAL-B/NTSC seleccionables.



DMHDUAL36-BAL

Gabinete metálico
Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p
Iluminador infrarrojo: 20 mts
Lente de 3.6 mm
Apto Exterior
Botón OSD Menú en pantalla



CMHDUAL20M-BAL

Gabinete metálico
Filtro IR mecánico
Resolución Full HD 720p / PAL
Iluminador infrarrojo: 20 mts.
Lente de 3.6 mm / Apto Exterior
Botón OSD Menú en pantalla



DMHDUALVAR-BAL

Domo color fijo, metálico / Filtro IR mecánico
Resolución HD 720p / Iluminador infrarrojo: 30 mts.
Lente de varifocal de 2.8 a 12 mm / Apto Exterior
Botón OSD Menú en pantalla

CÁMARAS AHD FULL HD



CMHDMIL-20M

Gabinete metálico / Filtro IR mecánico / Resolución Full HD 1080p / PAL / Iluminador infrarrojo 20 mts. / Lente de 3.6 mm. / Apto Exterior / Botón OSD Menú en pantalla



DMHDMIL-36

Domo fijo metálico / Filtro IR mecánico / Resolución Full HD 1080p / PAL / Iluminador infrarrojo 20 mts. / Lente de 3.6 mm. / Apto Exterior / Botón OSD Menú en pantalla



ACCESORIOS

CONECTORES

BNC Crimpeable/tornillo
Derivadores y plugs de alimentación
Adaptadores de BNC-RCA

PV15 y PV20

Cable armado con fichas
alimentación y video
15 y 20 mts



BOBINA CABLE UTP

Para interior y exterior



BALUNES

Transceptores de video para cable UTP
300-1200-1800 mts color / 1-4-8-16 canales.



FUENTES

Fuentes switching de 12 VCC
1A / 2A / 5A



GABINETES Y SOPORTES GL605

Gabinete aluminio 37 cm simil Pelco
Cierre hermético con soporte



UPS 550

UPS APC Bx550ci, 550va,
3 tomas de salida,
incluye batería.



DVR TRÍBRIDAS

Soporta cámaras analógicas, IP y AHD. 720p y 1080 Full HD

4-AHD-1020H

Stand alone AHD 4 canales de video u 8 IP / 4 canales de audio analógicos / Soporta 1 disco SATA / Salidas HDMI VGA, alarma y PTZ / Modo DVR: grabación 4* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (híbrido): grabación 4* analógicas o AHD + 4 IP en 720p / Modo NVR: grabación 8*720p / Sist. cloud propio (no requiere DYNDNS ni puertos en el router)

8-1080N-104

Stand Alone AHD / 8 canales de video / 4 de audio / Soporta 1 disco SATA hasta 4 TB / Salida HDMI-VGA / PTZ / Modo DVR: grabación 8* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (Híbrido): grabación 4 analógicas o AHD en 720p + 4 IP en 720p / Modo NVR (IP): grabación 8*720p / Sist. Cloud propio (no requiere DYNDNS ni abrir puertos en router)

16-720-416

Stand Alone AHD / 16 canales de video / 16 de audio / 16 entradas y 2 salidas de alarma / Soporta 4 disco SATA hasta 4TB/ Salida HDMI-VGA / PTZ / Modo DVR: grabación 16* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (Híbrido): 8 AHD*720p + 8 IP*720p / Modo NVR (IP): 16*960H / Sist. Cloud propio (no requiere DYNDNS ni abrir puertos en router)

32-720-416

Stand Alone AHD / 32 canales de video / 16 de audio / 16 entradas y 2 salidas de alarma / Soporta 4 disco SATA hasta 4TB/ Salida HDMI-VGA / PTZ / Modo DVR: grabación 32* analógicas o AHD en 720p / Modo HVR (Híbrido): 8 AHD*720p + 8 IP*720p / Modo NVR (IP): 20*960H / Sist. Cloud propio (no requiere DYNDNS ni abrir puertos en router)



Profile T, nuevo estándar ONVIF

Versión preliminar de un nuevo estándar para la industria

ONVIF®, foro de la industria de la seguridad orientado a estandarizar la comunicación entre productos de seguridad física basados en IP, presenta la versión preliminar de Profile T, diseñado para streaming de video avanzado.

ONVIF®, la iniciativa global líder en estandarización para productos de seguridad física basados en IP, presentó la versión candidata para Profile T (Perfil T), un proyecto de especificación con capacidades para el streaming avanzado que incluye soporte para la compresión de video H.265 y un set de características expandidas, que amplía las capacidades de perfiles de video ONVIF para integradores de sistemas y usuarios finales.

ONVIF Profile T para streaming avanzado emplea un nuevo servicio multimedia que permite el soporte de Codificación de Video de Alta Eficiencia (High Efficiency Video Coding, HEVC), basado en el estándar internacional de compresión de video H.265, que especifica cómo decodificar datos en video visualizable. Los clientes compatibles de Profile T soportan tanto compresión H.264 como H.265, mientras que los dispositivos compatibles con Perfil T soportan al menos uno de estos formatos. El nuevo perfil también engloba las comunicaciones activas de la Capa de Conexión Segura (Transport Layer Security, TLS) y nuevas funciones, como por ejemplo streaming de audio bidireccional, estandarización de eventos, configuración de imágenes, configuración de visualización en pantalla y mucho más.

¿Qué es "Profile T"?

"Profile T amplía el alcance del perfil de video ONVIF para incluir tanto la compresión de video estándar de H.264, la cual en la actualidad es altamente usada en soluciones de videovigilancia, y la compresión H.265, la cual se convertirá en la compresión de video estándar en un futuro muy próximo", dijo Fredrik Svensson, presidente del Grupo de Trabajo de Profile T de ONVIF. "Además de soportar múltiples tipos de compresión de video, Profile T también garantiza la compatibilidad con relación a la detección de movimiento, streaming



de metadatos, analíticos y otras características importantes que le ofrecen a integradores de sistema y usuarios finales un conjunto de funciones estandarizadas, además de interoperabilidad entre soluciones de fabricantes", concluyó el directivo.

Perfil T también presenta audio bidireccional, el cual es comúnmente usado en vigilancia ciudadana, transporte y control de estacionamiento, así como en aplicaciones de seguridad que requieren una comunicación de audio bidireccional. El soporte para el protocolo TLS, asimismo, agrega otro nivel de seguridad para las comunicaciones entre los clientes y dispositivos compatibles con Profile T.

El nuevo perfil propuesto por ONVIF incluye la estandarización de eventos tales como detección de movimiento y manipulación. Los eventos de entrada digital y salida de relé están cubiertos, así como su configuración en el servicio del dispositivo I/O, lo que puede acelerar la instalación. Permite también la configuración de la detección de movimiento en zona mediante un servicio analítico, lo que significa que se puede seleccionar una zona específica de la imagen para su análisis. El streaming de metadatos, al igual que eventos y datos analíticos, también está cubierto por Profile T.

Versión en estudio

ONVIF entrega un nuevo perfil primero como versión candidata por al menos seis meses, lo que le permite a los miembros y otras partes interesadas una última revisión de implementación.

Una vez que el proceso se haya completado, se publicará el perfil final y los proveedores de tecnología podrán probar sus productos para ver si son compatibles con la versión final de Profile T. La intención de este proceso es permitir que los miembros puedan introducir productos compatibles de manera más rápida una vez que se lance la versión final de Profile T, prevista para 2018.

Fundado en 2008, ONVIF es un foro de la industria líder y ampliamente reconocido que impulsa la interoperabilidad de los productos de seguridad física basados en IP. La organización cuenta con una base global de miembros compuesta por compañías de cámaras establecidas, sistemas de gestión de video y control de acceso y casi ocho mil productos compatibles con sus perfiles. Con el Perfil S para transmisión de video; el Perfil G para registro y almacenamiento; el Perfil C para control de acceso físico; el Perfil Q para una funcionalidad mejorada; el Perfil A para un mayor acceso a las configuraciones de control y la versión candidata del recién presentado Perfil T para un streaming avanzado, ONVIF continúa trabajando con sus miembros a fin de ampliar la cantidad de soluciones de interoperabilidad de IP que pueden proporcionar los productos compatibles de ONVIF.

Para obtener más información de la versión candidata de Perfil T de ONVIF y los productos compatibles, incluidos los proveedores y los modelos compatibles, visite el sitio web de ONVIF: www.onvif.org ■

PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

Soluciones para todos los segmentos del mercado



Venta mayorista - Stock permanente

La mejor tecnología al mejor precio

Atención personalizada y asesoramiento al cliente

Amplia gama de productos en stock, para rápida implementación de proyectos

BANCOS Y ENTIDADES FINANCIERAS



COUNTRIES Y BARRIOS CERRADOS



CASINOS



DATA CENTERS



GALPONES Y DEPÓSITOS



INDUSTRIAS



LABORATORIOS



BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241*2228

CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622

INFO@PROVISIONDIGITAL.COM.AR - WWW.PROVISIONDIGITAL.COM.AR

Control de velocidad fotográfico **NZ-RADAR**

Solución para la captura e identificación de excesos de velocidad.



Tecnología en Seguridad presenta una nueva solución para la identificación y registro de excesos de velocidad vehicular.

El sistema NZ-RADAR utiliza un radar del tipo doppler para identificar la velocidad de los vehículos y ante un exceso de velocidad captura varias imágenes en alta definición. Es importante destacar que el sistema es totalmente autónomo, valiéndose de la red para realizar todas las comunicaciones y de esta manera se mantiene un control total de la solución, de forma remota.



Cartel
indicador
de velocidad.



CARACTERÍSTICAS

- Captura por cámara IP 2Mp **NUOVO**
- Captura de Video mp4 **NUOVO**
- Conectividad 3G/Wifi
- Múltiples capturas por ticket
- Conectividad 3G/Wifi
- Envío de Tickets al instante
- Acceso al equipo Online
- Upgrades remotos
- UPS interna con autonomía de 5 hs.
Identificación de velocidad desde 2 a 300 km/h.
Distancia de toma configurable entre 10 a120 m.
- Almacenamiento local y remoto
- Gabinete securizado, estanco apto intemperie
- Velocidad, hora, fecha y nombre del lugar embebido en la imagen
- Tensión 12V. Consumo 1.5A
- Integración con sistemas de CCTV
- Alto nivel de encriptación en transmisión y almacenamiento de imágenes
- Niveles de acceso securizado, password y registro.



tecnología
en seguridad

la evolución natural

Bulnes 439 (C1176ABG)
Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
Tel: (00 54) 11-5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

Control de accesos vía UHF

Implementación de Tekhnosur en countries, complejos habitacionales y de oficinas

A través de antenas UHF para detección y control de acceso vehicular, Tekhnosur está implementando de manera exitosa el control de accesos para vehículos en countries, barrios cerrados, complejos habitacionales y de oficinas. Para lograr un control más eficiente, puede integrarse con sistemas de videovigilancia.



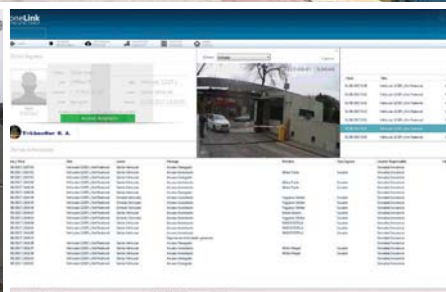
TEKHNOSUR S.A.
www.tekhnosur.com

Un complejo de oficinas en el barrio porteño de Belgrano, el barrio Mirasoles en la localidad de Monte Grande, el complejo Centennial de Avenida Libertador y el complejo habitacional Torres de Montañeses del barrio de Núñez, también en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, son solo algunas de las implementaciones exitosas del control de accesos vehicular por antena UHF que está llevando a cabo la empresa Tekhnosur.

“Comenzamos a implementar esta tecnología hace un año a modo de prueba y vimos que las posibilidades de lograr un control de accesos confiable, seguro y cómodo para los usuarios eran muy grandes. Comenzamos trabajando con un complejo habitacional, en el que colocamos una de las antenas detrás de la barrera de acceso, para que una vez detectado el vehículo, leyendo un tag ubicado en el parabrisas frontal de vehículo, la barrera se abriera liberando el paso”, explicó Claudio Rivero, Gerente de Tekhnosur, acerca de la finalidad del sistema.

Las antenas de UHF, como recurso para la gestión inteligente de vehículos, se transforman así en una opción altamente efectiva que puede ser aplicada también en proyectos de playas de estacionamiento, estaciones de peaje sin detención de vehículos o control de balanzas automáticas, por citar solo algunos casos.

“El funcionamiento del sistema es similar al que utilizan los telepeajes de las autopistas e incluso un tag de ese tipo puede ser perfectamente compatible con la lectura de las antenas UHF, lo cual beneficia al usuario ya que



utiliza un recurso que ya tiene y por lo tanto no debe ser nuevamente adquirido”, explicó Rivero a cerca de las ventajas de lectura que ofrece la antena.

El tag utilizado para la lectura es adherible y antidesmontable, lo cual le confiere mayor confiabilidad al sistema. “Como se trata de etiquetas que tienen su chip impreso en el interior, una vez que éstas se pegan al vidrio es imposible quitarlas sin dañar el circuito, lo cual hace que los tags sean intransferibles. En caso de rotura accidental puede darse de baja esa etiqueta y relacionar a la patente una nueva”, explicaron desde el área técnica de Tekhnosur.

El mecanismo de funcionamiento es muy sencillo: frente a la barrera de ingreso o egreso al lugar se coloca una espira de presión que detecta el vehículo mientras la antena UHF, que se coloca detrás del ingreso, a una distancia de hasta doce metros y en una altura cercana a los dos metros del nivel del piso, lee el tag asociado a la patente. Si ésta corresponde a un vehículo autorizado, envía la información a la base de datos, abriendo automáticamente la barrera. Detrás de la misma hay colocada otra

espira: una vez franqueado el paso y cuando el vehículo pasa sobre ella, se cierra el acceso.

“Es un sistema de implementación muy sencilla, de baja tasa de fallas y que permite, además, ser integrado con sistemas asociados directamente a los de videovigilancia o, en el caso de los barrios cerrados, a los radares de fotomultas internos, una implementación que también estamos llevando a cabo con éxito en distintos emprendimientos de la provincia de Buenos Aires”, explicó Claudio Rivero.

Una de las herramientas que complementan cada uno de los sistemas es el software oneLink, desarrollo de Tekhnosur para el control de accesos y gestión de visitas. “Por medio del software se asocia al usuario con la etiqueta pegada al vehículo y se gestiona a través de la plataforma toda la información de cada uno de los accesos en los que se instala una antena UHF o el lugar en el que se encuentre el tótem de fotomulta”, explicó Rivero.

“Por otra parte, como se trata de una plataforma web, puede verse de manera remota en tiempo real, desde un control

INTEGRACIÓN

de sistemas de seguridad

- Relevamiento
- Auditoría
- Asesoramiento e ingeniería
- Instalación
- Mantenimiento y soporte



TekhnoSur S. A.
Sistemas y Soluciones Informáticas

CONTROL DE ACCESOS TIEMPO Y ASISTENCIA

Biometría
Proximidad

INTRUSIÓN

Sistemas perimetrales
Detectores de metales
Alarmas

VIDEOVIGILANCIA

Sistemas análogos e IP

IMPORTAMOS EQUIPOS Y DESARROLLAMOS SOFTWARE

IMPORTAMOS TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS ZK TECO

ATENCIÓN A DISTRIBUIDORES, INTEGRADORES E INSTALADORES DE SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS

ZKTECO



Software OneLink
para Control de Accesos Biométricos
con Módulo para Visitantes



SEGUIMOS CRECIENDO

NUEVO MAYORISTA



SUMATE A NUESTRA RED DE NEGOCIOS

ROSARIO

Tel. | (0341) 437 5777

BUENOS AIRES

Tel. | (011) 6091 8585 / 8586



Almacenamiento especialmente diseñado para videovigilancia

Unidades de discos duros para la vigilancia Inteligentes, seguros y protegidos.

- DVR para la vigilancia
- NVR
- 10TB de video en HD
- Hasta 64 cámaras



CAPACIDAD: 10TB | 8TB | 6TB | 4TB | 3TB | 2TB | 1TB

El SkyHawk ayuda a minimizar la pérdida de cuadros y el tiempo de inactividad con un índice de carga de trabajo 3 veces mayor que la de los discos para computadoras de escritorio, con un soporte de hasta 64 cámaras de alta definición.

Av. Rivadavia 8617 - C.A.B.A.
(011) 4674-6666

ventas@ARGseguridad.com
www.ARGSeguridad.com

Horario de atención: Lunes a Viernes de 9:00hs a 18:30hs.

IP MEGAPIXEL | CCTV HD - CVI - AHD | BIOMETRÍA | CERRADURAS ELECTRÓNICAS | CONTROL DE ACCESOS | INCENDIO | ALARMAS



SOPORTE TÉCNICO

Asesoramiento: Los que formamos ARGSeguridad somos ingenieros con más de 15 años de experiencia en el gremio de la seguridad electrónica, técnicos y personal altamente capacitado en cada una de sus funciones.



VENTAS ONLINE

24 Hs. / 365 días al año: Realizá tus pedidos, con o sin tarjeta de crédito. Administrá tus compras mediante un ágil formulario de compras online.



STOCK PERMANENTE

Nuestro stock propio, facilita tus oportunidades de negocio.

central, todo lo que sucede en cada uno de los accesos controlados. Asimismo, pueden obtenerse diferentes reportes y calificar al usuario según la necesidad”, concluyó el directivo de la empresa.

La gestión y administración desde el oneLink ofrece un amplio abanico de posibilidades. “Hoy contamos con una herramienta de gestión altamente profesional y desarrollada, que nos permite múltiples posibilidades a partir de un usuario: podemos darle acceso irrestricto a un lugar, restringirlo por franjas horarias, por días, en una combinación de ambas variables, obtener reportes detallados por acceso y por persona, fijar parámetros de búsqueda... Las posibilidades son ilimitadas y solo se trata de ver, junto al cliente, qué quiere lograr de su sistema de control de accesos para ofrecerle la solución adecuada”, explicó Rivero acerca de la capacidad del oneLink como motor de gestión de una implementación de control de accesos.

ONELINK

El software oneLink permite el control de acceso de personas mediante el reconocimiento biométrico (incluyendo reconocimiento facial, de huellas, tarjeta, contraseña y tags). Este producto admite toda la gama de equipos fabricados

por distintas marcas de manera amigable y eficiente. El diseño apunta a mejorar la experiencia de usuario con una interfaz intuitiva, que reduce los tiempos de capacitación.

La interfaz de usuario de oneLink está diseñada con el objetivo de optimizar la usabilidad y la comunicación visual, brindando al operador una experiencia agradable de uso mientras que los flujos de operaciones están diseñados para fortalecer los procesos cognitivos, minimizando la curva de aprendizaje y reduciendo la cantidad de pasos para ejecutar cada proceso.

Su estética minimalista, en tanto, disminuye el ruido visual y mejora la comunicación.

La plataforma oneLink ofrece, entre otras, las siguientes características:

- Soporta una amplia gama de métodos de reconocimiento e identificación.
- Permite múltiples métodos de control de acceso (por punto de acceso, por rangos horarios, etc.).
- Gestión de todos los puntos de acceso (ingreso/salida) desde una sola PC.
- Soporte a trabajo en red con una misma base de datos centralizada, brindando la posibilidad de diversos puestos de operación geográficamente distribuidos.
- Modo de trabajo en tiempo real, que

permite visualizar en todos los puestos de trabajo cada ingreso/salida de personas al momento de generarse el evento de acceso.

- Mediante la integración con el módulo de cámaras IP permite el monitoreo de las cámaras por demanda y automáticamente de la cámara asociada a cada lector cuando la persona accede por el mismo.
- La gestión de cocheras permite controlar el acceso de todas las personas que comparten cada cochera, efectuando automáticamente el bloqueo de usuarios cuando se excede la capacidad de la misma y desbloqueando cuando se libera. Disponible a partir de la versión 2.0 de oneLink.

El software permite, además, visualización de eventos en tiempo real, monitoreo automático de cámaras ante el acceso de personas, visualización de actividades y descarga planificada de eventos, entre otras opciones.

“La integración entre las antenas UHF y el ingreso vehicular, gestionado desde oneLink, es una manera muy práctica de implementar un control de accesos confiable”, resumió Claudio Rivero acerca de la implementación realizada. ■

Encuentre información adicional de los productos en www.rnds.com.ar



El Socio Ideal para todos tus proyectos

Distribuidores Oficiales
Soporte y Garantía

Precios Exclusivos para Instaladores

Amplio catálogo de Productos

Envíos a todo el país



Importador y Distribuidor Mayorista de Seguridad Electrónica



Nuevo!
IR-1000
OUTDOOR

IR-800



RECEPTOR UNIVERSAL RX-W



power shock
GRANDES PERIMETROS



power shock
HOME

Nuevo!



www.alkes.com.ar

@ ventas@alkes.com.ar

f /alkescctv.com.ar

Santos Vega 8030 - Planta Baja
(B1682AJV) Villa Bosch,
3 de Febrero - Buenos Aires

(011) 4840-1984



*Evolución
Futuro &*

25 años

1991 - 2016

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

**Todos los sistemas de seguridad
en un solo lugar**

Intrusión

Incendio

Accesos

Monitoreo

Networking

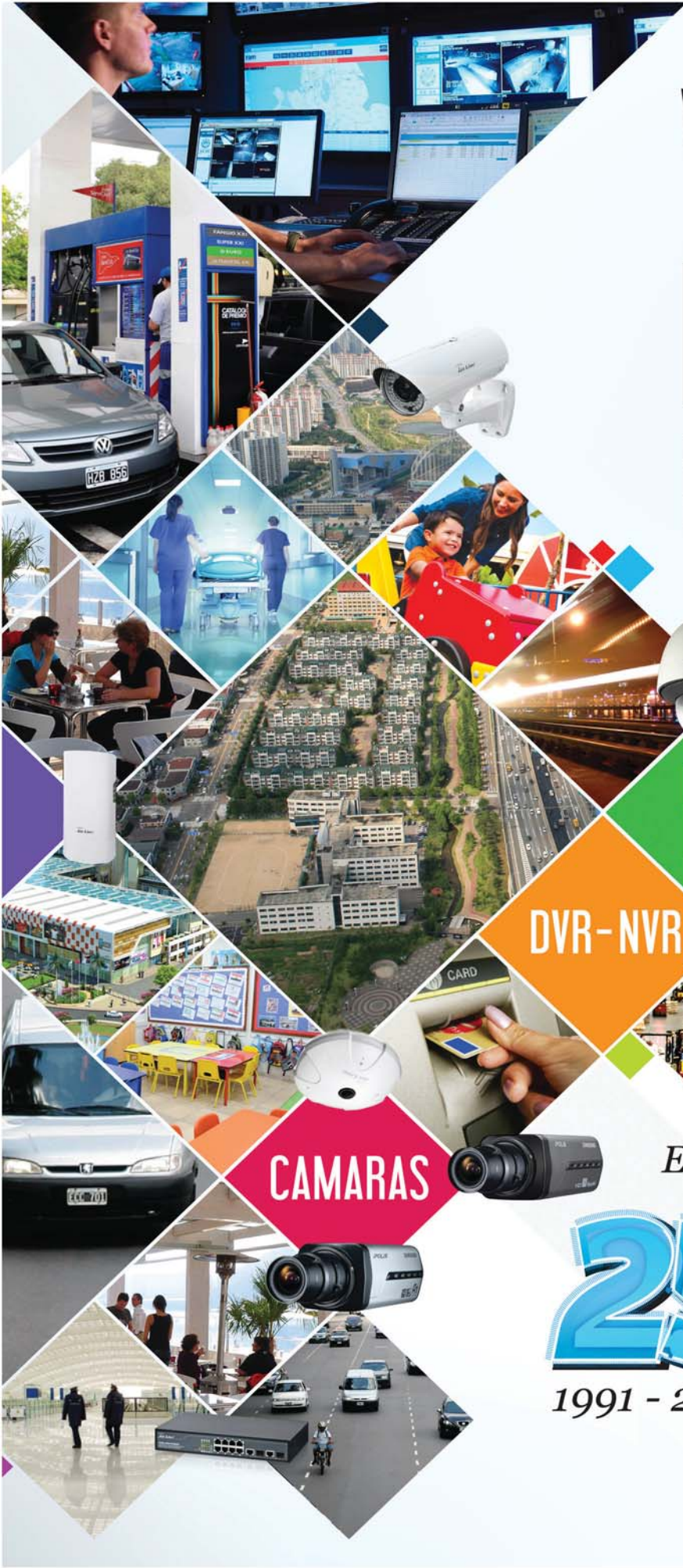
Video

www.dialer.com.ar



VIDEO DIGITAL

Integramos know-how, tecnología y equipamiento para todo tipo de escenario y situación



VIDEO IP

MEGA
PIXEL

DVR - NVR

CAMARAS

Evolución
Futuro &

25 años

1991 - 2016

DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

www.dialer.com.ar

STARTVISION

Cámaras AHD
720p - 960p - 1080p

Cámaras 4 en 1
Soporta AHD/TVI/CVI/CBVS



DVRs AHD tríbridos



- 4, 8 y 16 canales - H.264
- Resolución 960H, 720P y 1080N



- Manejo remoto a través de app para dispositivos móviles
- Sistema completamente inalámbrico
- Funciones de videovigilancia, control de accesos, detección de movimiento, intrusión, control de luces y energía

SecuFIRST
Sistemas hogareños de alarma
con Cámara de seguridad

Prevención del secuestro de datos

Como el ransomware afecta a los sistemas de seguridad

El robo y "pedido de rescate" de datos comenzó a hacerse popular hace poco tiempo, momento en que comenzó a hablarse de un tipo de virus denominado "ransomware", capaz de tomar información de una entidad y "esconderla" para luego pedir rescate por ella.



Lic. Damián Colaneri
Socio Gerente
T3 Tic Ingeniería SRL
dcolaneri@t3tic.com.ar

Si bien "ransomware" es un término que se está volviendo cada vez más popular, este tipo de código lo vimos hace ya casi 10 años. Se trata de un código malicioso destinado a encriptar toda información que encuentre a su paso, por la que luego pedirán un pago de "rescate" en bitcoins para liberarla. Este código se reproduce y multiplica a través de la red afectando a cualquier medio de información vulnerable a él, según su mutación. ¿A qué me refiero con mutación?: el código de ransomware está libre en internet para que uno lo descargue y analice. Sin embargo, alguien también puede descargarlo, modificarlo para un objetivo concreto y utilizarlo con fines maliciosos. El último código ransomware en volverse popular fue "WannaCry".

¿Cómo afecta a los sistemas de seguridad?: si el ransomware busca datos para encriptar y pedir un rescate, nuestra vulnerabilidad se encuentra en los discos de datos donde almacenemos información importante, como los de almacenamiento de video, sin importar si está basado en un sistema embebido o de base software en un server.

También puede afectar a los discos de un sistema de control de acceso, donde además de perder los datos de todo el personal cargado, podríamos perder todo el log de eventos. Del mis-

mo modo se vuelve peligroso en centrales de alarma y/o monitoreo.

Pensemos, como debemos hacer en seguridad, que "somos" el intruso e imaginemos vectores de ataque: nuestros clientes con mayor información, y a su vez, si esa información es muy valiosa, serán los primeros en ser atacados. Seguramente en lo que primero pensaron fue en bancos y es correcto, ya que el video log de eventos tanto de alarmas como de control de acceso son un jugoso botín para quienes se dedican a esto. También lo pueden ser grandes empresas a las que les instalamos el sistema de seguridad.

Recordemos que aunque nuestro cliente disponga de un área propia o externa de seguridad de la información, a la hora de verse afectado un sistema de seguridad electrónica nosotros deberemos dar las respuestas al problema. Es por esto, que siempre debemos proteger nuestras integraciones, más allá de la seguridad de la red donde nos montemos si esta no es nuestra responsabilidad.

Los primeros sistemas a revisar son los basados en software, del tipo cliente servidor, seguramente en plataforma Windows, aunque también debemos proteger los Linux. Esto es regla básica, siempre estar al día en las actualizaciones del sistema operativo tanto del lado cliente como del lado servidor. Los parches de seguridad no pueden esperar a ser instalados: recuerden que hay vulnerabilidades "zero day" -que es como se clasifican las más peligrosas- y debemos actualizar nuestros equipos en cuanto el fabricante suba el parche.

Luego, debemos mantener siempre la última versión del software que corresponda según nuestra integración. Todos los software de gestión de video, alarmas, control de acceso, etc., tienen parches y actualizaciones constantemente y al igual que en el sistema operativo debemos estar al día, siempre que nuestro sistema sea compatible con la actualización. Algunos proveedores de software suelen cobrar un adicional en el paquete de licencias para tener las actualizaciones al día por períodos de 1, 2 o 3 años. Recomendamos contratarlo, ya que por querer ahorrar un pequeño costo que en el total no hará diferencia, nos exponemos a tener problemas de seguridad.

En el caso de sistemas embebidos, y en este apartado incorporamos a las cámaras IP, es importante tener siempre el último firmware disponible para el dispositivo.

Si bien hay menor posibilidad de error humano al momento de implementar, el software embebido no deja de lado la posibilidad de tener fallas en su código, ya que el nivel máximo de seguridad es 99%. También recordemos que los sistemas tienen "backdoors" puestas adrede por los fabricantes con un fin útil, pero que puede ser explotado y muchas veces no sabemos de su existencia.

Finalmente, recordemos siempre revisar la web de los fabricantes en busca de nuevos firmware. Debemos conocer a la perfección lo que implementamos y realizar los cursos de certificación de cada marca para hacer implementaciones seguras. ■



- > CCTV
- > Alarmas
- > Control de accesos
- > Telefonía IP
- > Cableado estructurado

NYKEN

AUTOMATIZACIÓN DE ACCESOS

PRODUCTO NACIONAL

FÁBRICA DE AUTOMATISMOS



**CORREDIZOS
500KG/700KG/1TN**



**LEVADIZOS
STD/SP/MAX**



**CORREDIZOS AÉREO
2700/3000**



**BATIENTES
(PRÓXIMAMENTE)**



REALMENTE BUENOS



PLANTA INDUSTRIAL

Sarandí 3848, San Justo, Buenos Aires.

Tel.: 4441-6628/1060

info@nykenautomatizacion.com.ar



GARANTÍA DE FÁBRICA



TODOS LOS REPUESTOS



ASESORAMIENTO TÉCNICO



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



MÁS DE 20 AÑOS COMO INTEGRADORES DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD



HD IR IP66

TV-HD280V | HDTVI Dome Camera

- 1/2.9" CMOS 2 Megas.
- HD 1080P.
- 33 IR Led.
- 300m de transmision.



HD IR IP66

TV-HB320V | HDTVI Bullet Camera

- 1/3" Sony 2.4 Megas, Progressive Exmor CMOS Sensor.
- Full HD 1920 x 1080.
- 30 IR Led.



HD IR IP66

TV-HB280V | HDTVI Bullet Camera

- 1/2.9" SONY IMX236 2 Megas.
- HD 1080.
- 42 IR Led.
- 300 a 500m de transmision.



HD IR

AHD-1372IR | AHD Bullet Camera

- 1/3" Sony IMX225LQR 1.3M Sensor.
- HD 1920 x 1080.
- 4 IR Led, 25m.

Iluminacion 0.1 Lux.



CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR



Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 (Rot.) - E-mail: info@elcasrl.com.ar



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



Un mundo de **soluciones**
en **seguridad electrónica**

MÁS DE 20 AÑOS COMO **INTEGRADORES**
DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD



NOTIFIER
by Honeywell



inim
ELECTRONICS



PROTECTOWIRE
FireSystems



HORING
FIRE - ALARM



**SYSTEM
SENSOR**



Disposición N°415/DGdyPC/2011,
Resolución N°643/AGC/2014 y
Disposición N°215/DGHP/2015

ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA es una empresa REGISTRADA (n° 002433) y HABILITADA (N° 1268322/2011) según disposición 415 & 215 por el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires como FABRICANTE, INTALADOR, MANTENEDOR Y REPARADOR de sistemas electronicos de seguridad contra incendio.



CONOZCA MÁS VISITANDO NUESTRA
NUEVA WEB WWW.ELCASRL.COM.AR



Las Casas 3777 - (C1238ACG) - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: +54 11 4925 4102 (Rot.) - E-mail: info@elcasrl.com.ar

Cómo prepararse para afrontar riesgos imprevistos

Alternativas y formas de protección

Tener en claro cuáles son las opciones a la hora de evadir o neutralizar un peligro son fundamentales para no sufrir consecuencias irreparables. La planificación y conocimiento de los elementos de salvaguarda y el ensayo de las rutas de salida son primordiales a la hora de ponerse a resguardo.



Claudio Javaloyas
SEdeAP Argentina
sedeap@yahoo.com.ar

En la mayoría de las acciones de la vida, estar preparado para afrontarlas es la base del éxito. Pensar positivamente y prepararse tanto física como mentalmente es la primera condición. Luego, es necesario tomarse unos minutos al mes para realizar simulacros, conocer y entender los dispositivos y desplazamientos necesarios en las distintas situaciones de riesgo que son, o deberían ser, simples. Así, por ejemplo, levantarse velozmente y movilizarse hacia los controles, el refugio o salvaguarda; tomar un matafuegos o cortar la electricidad y el gas antes de huir o resguardarse deben ser tareas conocidas y ensayadas habitualmente.

Reconocer "a oscuras" donde se encuentran los interruptores eléctricos y las llaves de paso de gas son temas críticos en situaciones riesgosas y lo mismo sucede cuando se trata de sistemas defensivos y de apoyo en emergencia. Es fundamental, e invaluable, no ser asaltados por las dudas en cuanto a su utilización cuando los segundos cuentan.

DETALLES

Muchos detalles en apariencia menores, como tener una pequeña linterna siempre lista y dentro o al lado del tablero eléctrico, o marcar en forma visual y táctil la posición de encendido de los interruptores y llaves de corte pueden ser de suma utilidad. Lo mismo aplica para los aparatos y selectores: ponerse "a ver" y deducir cómo funciona

en medio de una emergencia no es, de ninguna manera, un buen momento. Debe estar todo preparado y claramente marcado.

Tener en claro, estudiado y ensayado todo lo necesario para defenderse en las distintas situaciones es la mejor estrategia, la que nos permitirá "zafar" de pasar por una situación aún peor.

Controlar periódicamente los vencimientos y la disponibilidad de artículos para emergencias debe ser una actividad normal y natural en nuestra vida, porque quizás de ello dependa nuestra supervivencia, llegado el fatídico caso.

Un par adicional de anteojos, si son necesarios, colgando al lado de los tableros serán "mágicos"; incluso si son de los más baratos y descartables que se compran en los kioscos o en la calle.

ALLANAR EL CAMINO

Contar con una "ruta de fuga" ensayada y libre de obstáculos es también vital. Para lograrlo es necesario no dejar cosas en el camino de salida, que entorpezcan o incluso impidan la salida,

ya sea por su peso, porque sean inflamables o porque sea dañino o con bordes filosos o puntiagudos, que nos lastimen al tropezar con ellos.

Muchas personas creen, equivocadamente, que poner rejas fijas en ventanas los protege, pero si es fija, tampoco los dejara salir en una evacuación, manteniéndolos encerrados hasta dar con una puerta de salida. Saber cómo abrirla rápidamente es imprescindible, aunque suene "tonto".

Aconsejo siempre que las rejas en ventanas sean móviles, tipo portón, o rebatibles desde adentro, evitando el uso de candados y cerrojos con llaves que demoren y hasta impidan la evacuación rápida y segura. Incluso si se trata de un primer piso, las rejas pueden rebatirse hacia abajo, formando una especie de puente levadizo y brindando un agarre similar a una escalera por el cual descender cómodamente.

Probablemente nunca nos suceda que ingrese un cocodrilo o un puma a nuestro departamento, pero saber que un matafuego es eficaz para defenderse



Cumplimos **20** años

Fabricando y Garantizando
productos electrónicos de la

Más Alta Calidad

**Centrales para automatizar portones,
cortinas, rampas, montacargas y barreras**

**Emisores y Emisores copiadores
de 2 y 4 canales**

Receptores universales

Receptor inteligente

Semáforos de cocheras

Teclado de acceso numérico



NUEVO

**Receptor de
2 canales
con transformador incorporado**

- Tensión de alimentación 220 V.A.C.
- Dimensiones: 87x56x32 mm
(largo- ancho - alto)
- Rolling code
- Unicode BG
- Code learn
- Dip switch



ByH Ingeniería S.R.L.

Hno. Lino Terfort 2364 / Esperanza, Santa Fe, Argentina

+54 3496 42 7652

www.byhingenieria.com

 Byh-Ingenieria  byh ingenieria

SEG

INTERNATIONAL

35 Años

CONTAMOS CON UN NUEVO CENTRO DE CAPACITACIÓN EN NUESTRAS OFICINAS

Ofrecemos formación a nuestros clientes, para nuevos instaladores y también a especialistas que deseen agregar automatización de portones en su portfolio de productos.



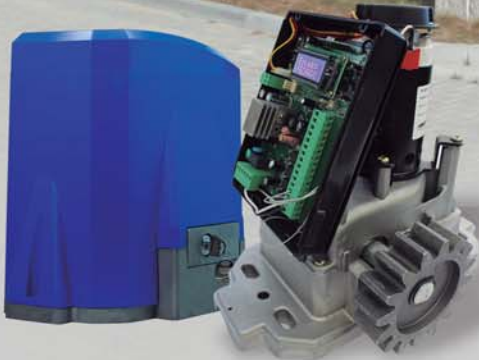
Atención al cliente | Tel.: (54 11) 4761 7661 Líneas Rotativas | Mail: info@seg.com.ar
Dirección: Avda. Bmé Mitre 1400, Florida Oeste Pcia. de Buenos Aires C.P. B1602AKS, ARGENTINA

QUÉ TAL ABRIR SU PORTÓN EN TAN SOLO 3,8 SEGUNDOS?

Acortan los tiempos de apertura y cierre del portón.



Línea TSi SPEED
con inversora de frecuencia y placa con display para programación



PORTONES CORREDIZOS PESADOS

Solo 1.0 TSi

(Velocidad de apertura 6 segundos, portón de 2,40 mts)



PORTONES CORREDIZOS RESIDENCIALES

Solo CH TSi

(Velocidad de apertura 3,8 segundos, portón de 2,4 mts)

Solo Revolution TURBO



La energía puede terminar, pero su motor no se detendrá.



Funciona con Baterías

Baterías no incluidas



Portones Corredizos


| | Solo Revolution TURBO |
|-------------------------------|-------------------------------------|
| Aplicación | Residencial/Comercial Condominio |
| Maniobra por hora | Continuos |
| Peso Máximo Portón | 400 Kg |
| Tiempo de Apertura (3 metros) | 5 Segundos |

CONOCÉ TODA NUESTRA LÍNEA DE PRODUCTOS EN NUESTRA WEB

www.seg.com.ar

SEG

INTERNATIONAL

| | | |
|--|---|--|
| <p>S.erenidad A.utoayuda A.utocontrol S.alud A.ctitud + A.ctividad S.upervivencia</p> | <p>Evaluar la situación Determinar la amenaza Recordar Protocolos Tomar acción defensiva Protegerse rápidamente Alistarse para atacar Atacar Fuego ó animal Huir o resguardarse</p> <p>Lo Material se repone La Vida NO</p> | <p>Policia Bomberos</p>  <p>911 Emergencias</p> |
|--|---|--|

(por su frío intenso) de casi cualquier depredador, incluidos los humanos, es algo que da paz mental y refuerza la actitud positiva y proactiva, desplazando al pánico o shock situacional.

Ya sea que estemos en la casa, en la oficina, en el auto o pescando tranquilamente en un bote, debemos hacer ensayo mental de las situaciones que podrían suceder en esos momentos, tener claro cómo actuar y cómo sobrellevar un eventual desastre hasta volver a la normalidad.

EL ENSAYO PARA MINIMIZAR ERRORES

Situaciones ensayadas de, por ejemplo, un incendio en la cocina nos pone en ventaja llegado el caso, porque no será sorpresa y ya sabremos dónde y cómo encontrar y usar el extinguidor o hasta una olla con agua si el fuego no es eléctrico.

Determinar rápidamente el suceso, antes que sea un siniestro, depende de la claridad mental que tengamos en esos segundos iniciales, saber qué puede suceder, cómo controlarlo, cómo huir si es necesario, por la escalera o por la ventana, dónde están habitualmente las llaves de las puertas, dónde los interruptores, las llaves de paso y corte, matafuegos, salvaguardas, cómo ingresar y cerrar rápidamente las esclusas, cómo acomodarse, cómo continuar hasta estar nuevamente seguros, cómo pedir ayuda, cómo protegerse hasta que llegue la ayuda, cómo evitar quedarse encerrado, cómo cubrirse la boca para respirar en el humo, cómo evadir a un atacante, cómo defenderse de un ladrón o de otro animal agresivo.

Muchas situaciones peligrosas pueden evitarse conociendo la "naturaleza" de las amenazas y como discurren y actúan. Difícilmente llueva hacia arriba o el

fuego baje. Es igual de impensable que una inundación no llene el sótano antes que el primer piso o que un tornado no rompa las ventanas sin protección, lo mismo que un atacante se vaya sin su botín.

Es necesario evitar la tentación de salvar primero las cosas materiales y recordar siempre que lo material puede reponerse, la vida no.

La elaboración mental y escrita de un protocolo doméstico de accionar es vital y necesario para no olvidar nada importante. Luego es necesario ensayarlo y repetirlo las veces que sea necesario para estar preparados para lo peor, aunque estemos deseando que suceda siempre lo mejor. ■

Más información de los módulos y sus especificaciones en:
www.sedeap.com.ar
 Derechos Reservados - Prop. Intelectual 2015©



Innovación y Desarrollo Argentino
www.sedeap.com.ar



Módulos Especiales Microcontrolados y Accesorios Domóticos
Control de accesos, automatismos, esclusas, señuelos, alarmas
iluminación, salvaguardas, erizos, placas de control autónomo



Diseño y
manufactura de
prototipos y
lotes cortos

También Apps
y webcontrol

sedeap@yahoo.com.ar - sedeap@gmail.com



AG400

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

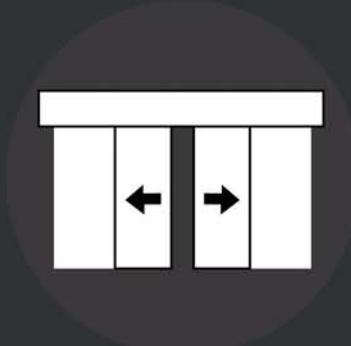
DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar





Una marca. Todas las soluciones.



www.pppa.com.ar



Seguridad y Confort

PIONEROS EN TECNOLOGIA ULTRARRÁPIDA MOTORES CON FRENADO ELECTRÓNICO

TODOS NUESTROS EQUIPOS
VIENEN EN VERSIÓN

Powered by
JetFlex
AUTOMATIZADORES DE PORTÓN DE ULTRARRÁPIDA



LEVADIZOS

Torsión (Apertura de 2,5 mts/4 seg)

PIVOTANTES

Piston

(Apertura de hoja de 1,5 mts/3 seg)

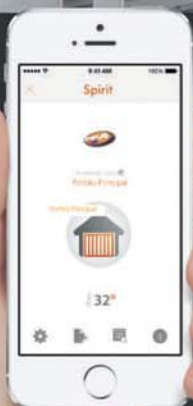
CORREDIZOS *(Apertura de 3 mts/ 4 seg)*

Home 300

RIO 400

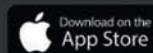
Predial 800

2000



Spirit

Monitoree, abra o cierre el portón desde su Smartphone



PPA Capital
J. P. Varela 5181 - C.A.B.A
Tel: 4566 3225 / 3069
info@ppa.com.ar

PPA Norte
Proxima Reinauguración
Tel: 11 3269 6295
ppanorte@ppa.com.ar

PPA Sur
Hipólito Irigoyen 10.787 - Temperley
Tel: 4298 5878 / 5766
ppasur@ppa.com.ar

www.ppa.com.ar

Cerradura inteligente 1090 de Alse Argentina



ALSE ARGENTINA
+54 11 4761-9258
ventas@alseargentina.com
www.alseargentina.com

Alse Argentina, empresa especializada en el diseño y fabricación de automatismos para portones, persianas, cortinas y toldos, presenta su nuevo producto, diseñado con la última tecnología de identificación para la apertura de puertas: la cerradura inteligente 1090, que ofrece la posibilidad de apertura mediante llave tradicional, tarjeta de proximidad, control remoto infrarrojo por código y control remoto por radiofrecuencia.

CARACTERÍSTICAS

- Voltaje de entrada: 12 VDC.
- Número de tarjetas de identificación: 2000.
- Alcance de control remoto infrarrojo: hasta 7 m.
- Alcance de transmisor radiofrecuencia: hasta 50 m.

FUNCIONES

- Utilizando tarjetas de identificación

también soporta controles remotos y contraseñas de usuarios.

- Funciones de control remoto infrarrojo: borrado y agregado de usuarios y apertura de puerta.
- Funciones independientes de borrado y agregado de usuarios con tarjeta de usuario.
- Función de aviso cuando el cuerpo de la cerradura se encuentra en condición anormal.
- Apta para ser integrada a sistemas de control de acceso.

Alse distribuye, además, puertas blindadas, cerraduras de seguridad y electrónica de control, y uno de sus objetivos como empresa es convertirse en un punto de referencia para el sector, donde el profesional de la seguridad encuentre todo lo necesario para su proyecto: desde la ingeniería previa hasta los elementos para poder implementarlo. ■

Portero visor KW02C de Securtec



SDK

ONVIF

HD 720P

micro

Full duplex

Securtec incorpora un moderno modelo de portero visor a sus líneas de productos, que ya incluía soluciones de video por par trenzado, video inalámbrico, control de rondas y sistemas para seguridad perimetral.

El portero visor KW02C permite visualizar las llamadas en cualquier celular con sistema operativo Android o Apple, a través de cuya interfaz permite abrir una puerta. El equipo se conecta a la red de internet mediante un cable convencional o por medio de tecnología WiFi (inalámbrico), lo cual ofrece la posibilidad de conectividad desde cualquier parte del mundo.

El equipo, además, está provisto de una poderosa cámara color con resolución de 1 megapíxel y lente gran angular, complementado por cuatro leds infrarrojos para iluminar las caras aún en caso de oscuridad total.

El KW02C cuenta con control de acceso mediante un llavero de proximidad, con tecnología RFID y se provee con cinco llaveros, más uno para registrar altas y otro para las bajas.

CARACTERÍSTICAS

- Puede ser compartido entre cinco usuarios.
- Carcasa de aluminio, ofreciendo resis-

tencia al agua.

- Control remoto inalámbrico para abrir inmediatamente la puerta.
- "Campanilla" inalámbrica de aviso.
- Puede mandar alertas por email.
- Provisto de un detector de movimiento, permite detectar cuando alguien se acerca a menos de tres metros a la puerta.
- El teléfono puede grabar fotos o video. Para esto último utiliza una memoria microSD (opcional), cuyo puerto está incluido en el portero visor.
- Software bajo Windows para grabar de manera permanente todo lo que sucede afuera.

Securtec ofrece al mercado servicios de ingeniería de seguridad a través de proyectos y dirección de obras de alarmas, video, control de acceso y sistemas perimetrales; instalaciones de fibra óptica y mantenimiento integral de sistemas.

Asimismo, ofrece a sus clientes desarrollo a medida de equipos de radiocomunicaciones y telemando, sistemas microprocesados y software de control y representación gráfica.

En cuanto al segmento de radiocomunicaciones, ofrece cálculo de enlaces de video y datos, instalación y mantenimiento de sistemas de voz y datos y calibración de radioenlaces VHF/UHF. ■



SECURTEC
+54 11 4308-6500
securtec@securtec.com.ar
www.securtec.com.ar

EXCLUSIVIDAD

**PRESENTAMOS LA 1ª
CERRADURA INTELIGENTE DEL MERCADO**

alse



TODO INCLUIDO

- ✓ LLAVE TRADICIONAL
- ✓ TARJETA DE PROXIMIDAD
- ✓ CONTROL REMOTO INFRARROJO POR CODIGO
- ✓ CONTROL REMOTO POR RADIOFRECUENCIA

OTROS MODELOS DE CERRADURAS ELECTRICAS



Con cerrojo de seguridad



Pestillo rebatible de piso



Pestillo rebatible



Con rodillo

08 10 888 ALSE (2573)

Carlos Francisco Melo 3468 | Tel: 011-4761-6222
ventas@alseargentina.com | www.alseargentina.com

EQUIPOS DE ÚLTIMA GENERACIÓN PARA CONTROL DEL PERSONAL

ZK-UA760 ID



ZK-LX17 ID



**CONTROL DE ACCESOS
Y DE PERSONAL**
Huellas: 3.000 | Tarjetas: 3.000
Transacciones: 50.000



CONTROL DE PERSONAL
Huellas: 500 | Usuarios: 500
Transacciones: 50.000



ZK-X628 ID

Huellas: 8000 • Registros: 100000



ZK-SF100 ID

Huellas: 1500 • Tarjetas: 5000



ZK-K20 ID

Usuarios: 500 • Tarjetas: 500



ZK-Eg C-ID

Huellas: 2200 • Registros: 100000



ZK-Multibio 800-H ID

Rostros: 1500 (1:N) - 4000 (1:1)



ZK-F19 ID

Huellas: 3000 • Registros: 30000



ZK-F21 ID

Huellas: 3000 • Tarjetas: 5000



ZK-iFace800 ID

Rostros: 1200 (1:N) • Huellas: 2000



ZK-FL1000

Rostros: 100 • Contraseñas: 100

**EQUIPOS AUTÓNOMOS DE ÚLTIMA GENERACIÓN
PARA CONTROL DE ACCESOS Y DE PERSONAL**



Empresa certificada
ISO 9001:2008



Solución para estaciones de monitoreo Videofied de Honeywell



SF TECHNOLOGY
+54 11 4923-0240
info@sf-technology.com
www.sf-technology.com

Durante la presentación del nuevo producto de videoverificación VIDEOFIED, el Gerente regional de Honeywell Security and Fire para el Cono Sur, Facundo Piedra, explicó las características de la nueva solución. "Videofied nace de la necesidad actual de las empresas de vigilancia. Las falsas alarmas generan altísimos costos operativos y hoy superan el 90% de los eventos que reciben las centrales de monitoreo. Verificar físicamente con acuda o la integración con otros sistemas como CCTV implica costos elevados de hardware, capacitaciones constantes a técnicos y operadores y una compleja integración entre los sistemas. Videofied viene a eliminar todos esos problemas en una única solución", explicó el directivo de Honeywell.

CARACTERÍSTICAS

- Sistema integrado 100% inalámbrico de videoverificación: un único panel de alarma que contiene comunicador IP/GSM y un transceptor RF para la comunicación con todos los periféricos.
- PIRs con cámara integrada: a diferencia de otros sistemas, los PIRCAMs de Videofied fueron desarrollados 100% para estaciones de monitoreo, alcanzando una transmisión de datos mínima para el envío de video.

- Alcance: cada panel puede gestionar 25 dispositivos inalámbricos, entre teclados con lector de proximidad, PIR-CAMs con IR, magnéticos, sirenas, detectores de humo, Pirs convencionales, etc. Admite hasta 20 usuarios y 4 zonas. El panel tiene un alcance de RF de más de 50 metros, ideal para cualquier escenario.
- Ventajas: Videofied no se programa sino que se configura paso a paso desde el teclado, totalmente en español. No hay necesidad de manuales ni capacitaciones técnicas al instalarlo. Al ser 100% inalámbrico, se ahorran recursos y dinero en instalación y configuración.
- Integración con los softwares de monitoreo existentes: cualquier central de monitoreo que utilice Bykom, SoftGuard, Mastermind, etc., puede empezar a utilizar Videofied sin necesidad de hardware adicional ni invertir en migraciones. Simplemente debe colocar una receptora virtual (FRONTEL), integrada a los softwares citados.
- Mantenimiento remoto.
- Videofied es una solución pensada para eliminar gastos adicionales: puede ofrecer videoverificación y una aplicación para el usuario final que genera valor agregado al servicio. ■

Nuevos discos WD Purple™ de 10 TB de capacidad



WESTERN DIGITAL
www.wdc.com

Western Digital anuncia la disponibilidad de los discos duros WD Purple™ 10TB HDD, los integrantes más nuevos en su línea de discos duros de alta capacidad para aplicaciones de videovigilancia. De acuerdo con IHS Markit, el crecimiento anticipado de cámaras de seguridad de alta resolución y compatibles con 4K aumentará la demanda en los próximos años de almacenamiento de videovigilancia para soportar los sistemas que incorporen estas nuevas tecnologías. Con mayor capacidad y la tecnología de vanguardia demostrada, el WD Purple™ 10TB HDD está optimizado para sistemas de videovigilancia 24x7 y para hasta 64 cámaras de alta definición en ambientes de seguridad residenciales y de pequeñas empresas.

- Optimizados para soportar las demandas de los ambientes de grabación DVR y NVR que operan de forma ininterrumpida, los discos duros WD Purple ofrecen bajo consumo de energía, las exclusivas tecnologías de WD® y muchas funciones de desempeño avanzadas, incluyendo:
 - Tecnología AllFrame 4K™: mejora el so-

porte para la transmisión ATA para ayudar a reducir la pérdida de imagen a través de una tecnología de administración de políticas de caché propietaria, que optimiza el flujo de datos y la reproducción en general. El WD Purple™ 10TB HDD incluye exclusivas mejoras de firmware que protegen contra el pixelado de video y las interrupciones dentro de un sistema de vigilancia.

- Tecnología HelioSeal™: con mayor capacidad de almacenamiento y menor consumo energético, el WD Purple™ 10TB HDD utiliza la tercera generación de la tecnología HelioSeal, incorporada hace tres años en más de 12 millones de discos al mes de diciembre de 2016.
- Sistemas de vigilancia escalables: diseñados para operaciones 24x7 con soporte para sistemas de múltiples bahías con una carga de trabajo de 180 TB por año y componentes resistentes a las manchas, estos discos duros pueden utilizarse en sistemas de vigilancia de pequeña y gran escala de alto desempeño y alta definición. ■

COMUNICADOR UNIVERSAL DE ALARMAS 3G/2G DOBLE SIM

2G-3G - DOBLE SIM - PLACA WIFI - LAN

- Modulo intercambiable
- Posibilidad de adicionarle placa Ethernet
- Posibilidad de adicionarle fuente y batería extra
- Comunicador inalámbrico GSM/GPRS full data contact ID Opera en 2G/3G y SMS
- Dual SIM
- Programacion vía App Android Bluetooth o por medio de SMS
- APN automática
- Actualizable por aire
- Comando remoto desde Smartphone de cualquier panel de alarmas.



ED5750

PLACA WIFI DISPONIBLE!

COMUNICADOR PARA ALARMAS DIRECTO A BUS DSC® 3G/2G



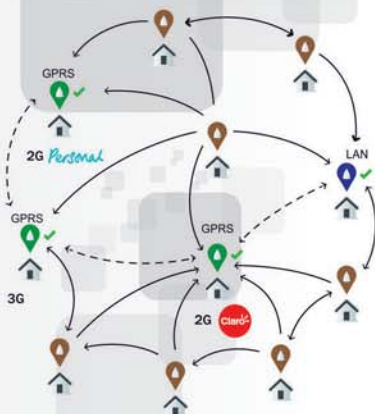
ED5050

- Comunicación IP/SMS
- Opera en 2G / 3G y SMS
- Programacion local a través de puerto serial (FTDI O dongle BT) y remota a través de IP/SMS
- Conexión directa al BUS de datos del panel para toma de eventos (disponible para DSC)
- Medición de señal incorporado, local y remota
- Actualizable vía FOTA (Firmware Over The Air)
- Conector de antena tipo SMA soldado a la placa
- Operación de salida y supervisión de la entrada vía IP/SMS (para activar otros dispositivos o supervisar su activación)
- Modo instalador que facilita encontrar la mejor ubicación para su instalación



NANOMESH

Sistema Radial Mesh IP de NANOCOMM



- Software de Recepción Local No requiere conexión a Internet
- 5k. Largo alcance, promedio de 5 km. bajo normas Enacon
- Sin necesidad de soporte de mantenimiento. Alta efectividad de RF
- App técnicas y herramientas para soporte on-line
- Multiples medios de comunicaciones: GPRS, LAN, WIFI, RF, LINEA
- Referencias de 100% de casos de exito a su disposición



RADIOMESH

NANOCOMM
EVOLUCIÓN QUE SE TRANSMITE



Software para Monitoreo de Alarmas, GPS y Control de Flotas

TE GUSTARÍA...

... tener **integrado en un solo sistema** el Monitoreo de Alarmas, Video, GPS y gestión de smartphones ?

... que los **servicios técnicos se sincronicen automáticamente** desde el smartphone o tablet del técnico con la central de monitoreo ?

... contar con un servicio de **soporte técnico REAL las 24hs?**

... que el sistema envíe de manera automática un email informando a los clientes que deben **pagar la mensualidad?**

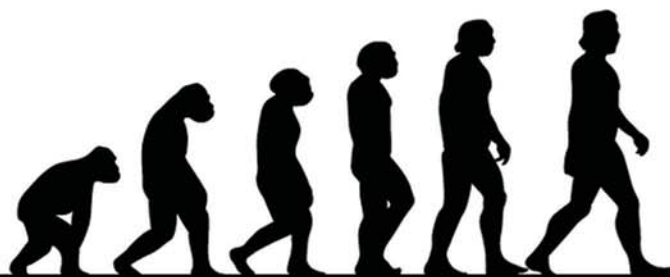
... poder realizar logística vehicular y **CONTROL DE FLOTAS ?**

... ofrecer servicio de **MANTENIMIENTO PREVENTIVO** de flotas customizable por cada cliente?

... ofrecer servicio de **CONDUCCIÓN Y DESEMPEÑO** de choferes?

...ofrecer el servicio de **CONTROL DE GASTOS DE COMBUSTIBLE Y OTROS RUBROS** parametrizable según la necesidad del cliente ?

... TENER EL CONTROL REAL Y TOTAL DE TU EMPRESA?



Conoce Bykom y logrará resultados !!!!!

Envíanos tu consulta  info@bykom.com.ar -  + 54 223 4958700
Av. Independencia 2342 - Piso 2 - Mar del Plata - Argentina



Automatizá tu vida



NT-Link 3G
Dedicado a Bus de datos



Historial de eventos



Teclado remoto

BUSCÁ NETIO SRL
EN FACEBOOK
EN YOUTUBE Y
EN PLAY STORE



Todo lo que necesitás
con un Click



WebAlarm Smart Control de Haltel



HALTEL
+54 11 4523-8512
ventas@hale.com.ar
www.haltel.com.ar

WebAlarm es un dispositivo electrónico de última generación que permite convertir una alarma convencional en una alarma inteligente controlada por app que no requiere chip celular ni abono de ningún tipo.

El dispositivo cuenta con un hardware que se conecta a la alarma de manera simple y rápida, y vincula a la misma al WiFi del usuario, eliminando de este modo la dependencia de redes GSM y/o telefónicas con el consiguiente ahorro tanto en abonos como en costos de comunicación (datos celulares, roaming, etc.).

A través de WebAlarm, un mismo usuario podrá controlar varias alarmas desde una sola aplicación. Asimismo, esa aplicación podrá ser instalada en cuantos dispositivos desee, compartiendo un mismo usuario y contraseña (esposa, socios, hijos, etc.).

Desde la aplicación WebAlarm Smart Control de Haltel, el usuario podrá activar o desactivar la alarma, chequear el estado de la batería, acceder a un listado de los últimos eventos de la alarma (por ejemplo ver a qué hora se activó o desactivó la

alarma). También podrá, a través de un contacto seco, accionar un interruptor de luces que podrá ser utilizado de la forma que el usuario prefiera (encender un reflector, prender el sistema de riego, usarlo como contacto de zona o pánico, etc.).

Asimismo, el usuario recibirá el alerta de disparo de la sirena de la alarma en tiempo real, pudiendo actuar en consecuencia.

Otra de las ventajas del sistema es que al interactuar vía web, el usuario tendrá sus dispositivos siempre en línea, independientemente del lugar geográfico donde se encuentre: solo se requerirá que sus dispositivos que funcionen con sistema operativo Android estén conectados a la web vía WiFi o internet celular mediante su conexión de datos. Esto soluciona temas como los falsos disparos de alarma cuando el usuario no se encuentra en el domicilio, pudiendo cancelar la sirena si la situación lo requiere.

WebAlarm Smart Control de Haltel es un dispositivo universal, por lo que puede ser instalado en paneles de alarma de cualquier marca existente en el mercado.

Clockcard
www.larconsia.com

En Córdoba
Espora 2194
Tel: (0351) 4660701
Ventas@larconsia.com

En Buenos Aires
Monroe 221 OF 101
Tel: (5411) 4735 7922
Ventasba@larconsia.com

Fabricamos y comercializamos todo en Control de Acceso y Control de Asistencia. Contamos con la línea de equipos ZK y ClockCard siendo ambas totalmente compatibles pudiendo programar y descargar la información generada en los equipos desde nuestro software de comunicaciones.

Venta e instalación de equipos ZK y ClockCard, consulte promociones.



Todas las tecnologías, todos los modelos, un sólo software.

Clockcard

COMUNICADOR UNIVERSAL DE ALARMAS VIA WIFI SIN COSTOS ADICIONALES



**HAL
Tel**

- \$0 SIN abonos**
- GENERA** nuevas oportunidades de negocios para el instalador.
- Permite **INTERACTUAR** al instalador con sus clientes.
- WEB** exclusiva para que el usuario administre sus dispositivos.

WebAlarm **Smart Control**

Convierta su **ALARMA** en un sistema de seguridad inteligente **AUTOMONITOREABLE** vía Internet WiFi

CONTROL TOTAL A DISTANCIA SIN COSTOS ADICIONALES

- Universal**
Compatible con cualquier sistema de alarmas del mercado.
- Salida de relé**
Permite al usuario accionar una luz, el sistema de riego o usarlo como Zona/Pánico.
- Tiempo real**
El usuario podrá activar/desactivar la alarma, chequear el estado de la batería, acceder al listado de eventos, etc.
- Conexión por datos**
El usuario tendrá sus dispositivos siempre en línea, independientemente del lugar geográfico donde se encuentre, a través de un navegador Web o una conexión WiFi.



**PANELES DE ALARMAS SIEMPRE CONECTADOS
Y CON CONTROL A DISTANCIA.
A TODA HORA.
DESDE CUALQUIER LUGAR.**

Disponible en



NUEVO

**COMUNICADOR DE ALARMAS
DX SAM 2 2G/3G CON**

DX VIRTUAL *Expert*

Programación remota total del panel

Disminuye costos operativos y visitas técnicas. Se puede realizar cualquier acción desde él, sin tener que ir a la vivienda del abonado.



DX SAM 2

VENTAJAS DX VIRTUAL EXPERT:


- ✓ Disminuye los costos operativos
- ✓ Presencia virtual en el domicilio del cliente
- ✓ Programación remota total del panel
- ✓ Optimiza el soporte técnico en forma remota
- ✓ Verificación remota del historial de eventos
- ✓ Genere test de prueba en forma remota
- ✓ Activación de la alarma a pedido del cliente
- ✓ Protección por fallas de comunicación
- ✓ Control de inactividad
- ✓ Mejora la atención al cliente visualizando el teclado del panel

CARACTERISTICAS DX SAM 2

COMUNICADOR DE ALARMA 2G/3G/SMS/EMAIL

- ✓ Envía todas las particiones y eventos
- ✓ Dual Sim
- ✓ 4 Entradas / Salidas
- ✓ Programación remota total
- ✓ Detección de jamming
- ✓ Eventos internos configurables
- ✓ Domótica
- ✓ Actualización de firmware remota
- ✓ Batería de respaldo

DXCONTROL

Mucho **MÁS** que **RADIO** 

TECNOLOGÍA AL SERVICIO DE LA SEGURIDAD



BD 2060
REPETIDORA
RADIO/ IP



RMV 04R/04T/02R
RECEPTORA RADIO/ TELÉFONO



DX Full Express/ ID
TRANSMISORES RADIALES
DSC* - PARADOX* - ALONSO*



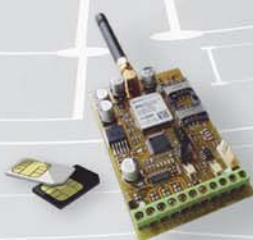
DX 3S
COMUNICADOR
UNIVERSAL
2G/3G/RADIO/SMS/EMAIL



DX 2S
COMUNICADOR
UNIVERSAL
2G/3G/SMS/EMAIL



DX R8/T8
TELECOMANDOS
A DISTANCIA
VÍA RADIO



DX SAM 2
COMUNICADOR
2G/ 3G/ SMS/ EMAIL
DSC* - PARADOX*
ALONSO*



DX SAT 7
SEGUIMIENTO
VEHICULAR

LÍDERES REGIONALES EN DESARROLLO Y FABRICACIÓN DE RADIOS
Y COMUNICADORES PARA ALARMAS / LOCALIZADORES VEHICULARES.

25 años | transmitiendo
seguridad

VISITE NUESTRA WEB: www.dxcontrol.com



Aplicación Mi Alarma de monitoreo.com



MONITOREO.COM
+54 11 4630-9090
central@monitoreo.com.ar
www.monitoreo.com

Monitoreo.com le ofrece a sus clientes la posibilidad de contar con acceso a la base de datos de su alarma a través de la app "Mi Alarma". Anteriormente sólo disponible para Android, la compañía presenta la nueva versión para sistema operativo iOS. Utilizado en los dispositivos Apple, tanto en iPhones como en iPads, se trata de uno de los sistemas operativos de mayor crecimiento en el país.

Siempre pensando en las necesidades de los abonados, en monitoreo.com tuvieron en cuenta las sugerencias recibidas para incluir la opción "Protección por PIN", que brinda mayor seguridad al momento de acceder a su cuenta a través de la aplicación. Esta mejora también estará disponible, en poco tiempo, para sistemas Android.

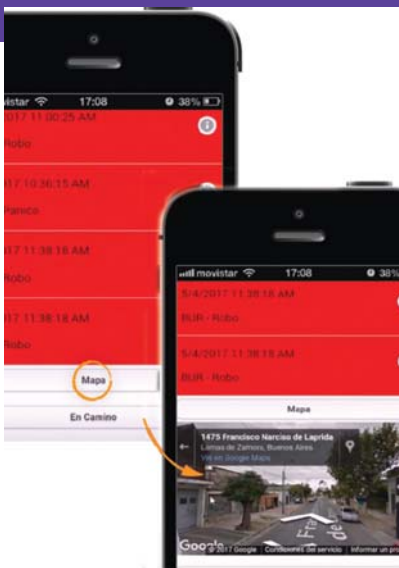
Al igual que en su versión de Android, la aplicación disponible en iOS permite verificar el funcionamiento de la cuenta de forma online y en tiempo real. Así, es posible acceder a los eventos en el momento en que se están produciendo, sin intermediarios, facilitando la disponibilidad de la información al abonado y al técnico encargado. Esta app permite acceder a la base de datos web, sin firewalls, filtros ni riesgos.

El abonado también puede poner el sistema en modo "test" para verificar su funcionamiento sin necesidad de llamar a un técnico o bien llamando a la central de monitoreo generando gastos y consumo de recursos innecesarios.

Otra de las ventajas es la videoverificación, que muestra junto con la información del evento una imagen del momento exacto en que éste se generó, pudiendo verificarlo en tiempo real. Además, desde la app, tiene la posibilidad de "cancelar" un evento presionando un botón para, por ejemplo, cancelar el llamado del operador por haber ingresado mal el código de ingreso.

La app se encuentra en constante desarrollo y puesta a prueba. Actualmente, monitoreo.com está desarrollando el modo "multi-usuario", para poder acceder a más de una cuenta en el mismo dispositivo. ■

Aplicativo Web Dealer Mobile de SoftGuard



SOFTGUARD
+54 11 4136-3000
ventas@softguard.com
www.softguard.com

A través del nuevo módulo Acceso Web Dealer Mobile View de SoftGuard, las empresas pueden ofrecer a sus técnicos toda la información al alcance de sus manos, a toda hora y en todo lugar para consultar, configurar y efectuar la puesta en prueba de una cuenta a través de cualquier smartphone o tablet.

El nuevo módulo Acceso Web Dealer Mobile View, una nueva variante del ya existente Web Dealer, permite gestionar la información registrada en cada cuenta de monitoreo. Así, el usuario podrá determinar el tipo de información que estará disponible para consultas, que podrán realizarse a través de un dispositivo móvil.

El módulo Acceso Web Dealer Mobile View, o AWDMV, permite realizar consultas del estado y configuración de una cuenta o de un grupo de ellas. Adicionalmente, si el usuario es un "Técnico" podrá efectuar tareas especiales como cambio de estado de una cuenta, verificar las órdenes de servicio asociadas y enviar avisos por arriba o partida al objetivo, desde su dispositivo móvil con acceso a internet.

FUNCIONES

- Buscar cuentas: el filtro de búsqueda permite obtener información específica de un registro o de un grupo de ellos.

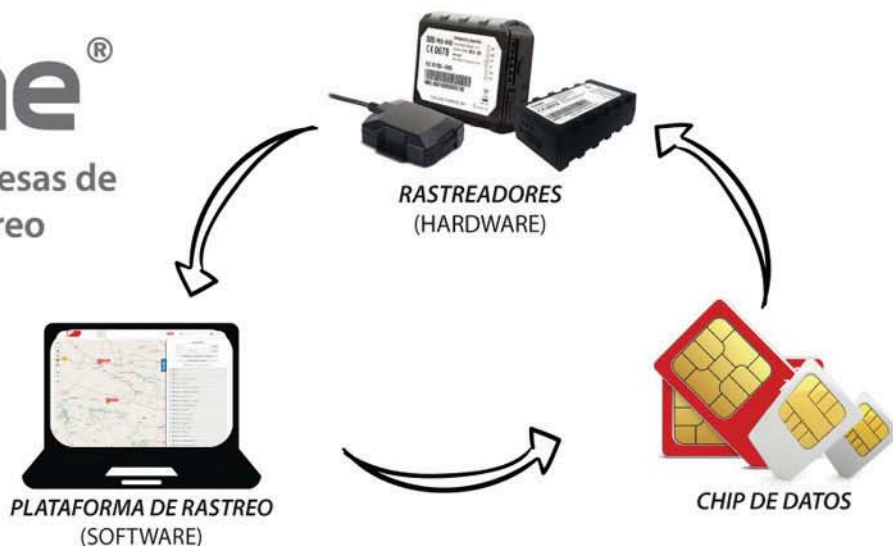
Según el filtro seleccionado podrá obtener información de una cuenta en particular o seleccionando un filtro por Dealer, podrá obtener un listado completo de las cuentas a las que tenga acceso. Allí podrá visualizar la situación e información de la cuenta y los eventos recibidos.

- Visualizar reportes: el botón de "Reportes" le permitirá visualizar un reporte multicuenta. En el mismo podrá observar un listado con los últimos eventos recibidos, en cierto período de tiempo.
- Ejecutar acciones de servicio técnico: permite ver las tareas que le hayan sido asignadas a cada usuario técnico con información de la orden, datos de la cuenta, detalle del servicio, mapa o ubicación del objetivo, visitas, observaciones, reclamos, acciones y salida. También podrá habilitar, continuar y finalizar una orden.
- Poner en prueba: permite cambiar el estado de la cuenta dejándola en modo de "Prueba" según la opción que elija por tiempo o zona.
- Comunicarse con un contacto: esta opción le permite realizar una comunicación con el Centro de Monitoreo mediante una llamada telefónica o por el envío de una SMS a un número preconfigurado. ■



Fulltime®

Soluciones para Empresas de Rastreo y Monitoreo

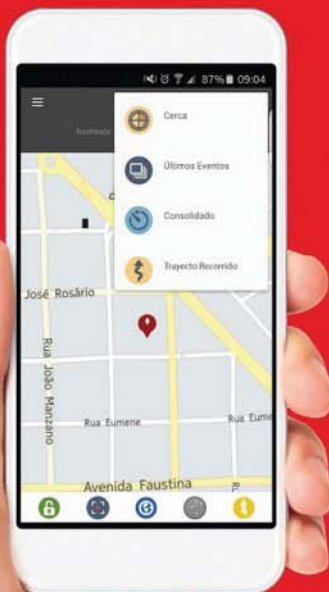


Fulltime es una solución ideal para nuevos emprendedores

Si usted desea iniciar su propia empresa de rastreo y proveer un servicio seguro y confiable para flotas, personas, objetos y más, **somos su mejor opción!**



Disponibles para:



No requiere inversión inicial en infraestructura



Herramientas de control y gestión de flotas



Plataforma didáctica, de fácil uso e intuitiva



Logotipo, marca y acceso web (URL) personalizado



Permite la creación de perfiles, agilizando la aplicación de reglas para un grupo de vehículos



Capacitación online y presencial gratuita. Apoyo con material de marketing para divulgación

www.fulltime.com.ar

Jose Pedro Varela 5179, Villa Devoto
(011) 4568 3723

TRAX[®]S15



SEGUIMIENTO SATELITAL

TRAX[®]S10



SEGUIMIENTO SATELITAL

WiCONNECT



ALARMAS DOMICILIARIAS

Consulte en www.gte.com.ar, nuestra línea de accesorios



Conectando Soluciones

Tecnología de avanzada.
Equipos robustos y versátiles .
Soluciones en logísticas vehicular.

Nuevos paneles para control de accesos Cygnus Electronics

Big Dipper ofrece la última tecnología para lectura biométrica al alcance de todos, a través de los paneles de control de accesos autónomos de Cygnus Electronics.

A crecentando su gama de productos y soluciones para el control de accesos, Big Dipper incorpora dos nuevas líneas de soluciones, que complementarán las ya disponibles a través de Dahua Technology. Se trata de las soluciones de ZKTeco, orientada a grandes proyectos o sistemas que requieran cierta complejidad, y Cygnus Electronics, destinada a acercar sistemas modernos y simples de configurar a hogares, oficinas y comercios, abriéndoles a los instaladores las puertas de un nuevo y atractivo mercado de negocios.

Destinados principalmente a cubrir pequeñas necesidades, de bajo presupuesto e implementaciones distribuidas, estos paneles de control de acceso prometen innovar la gestión de accesos y permisos a través de la lectura biométrica, ya sea de huellas digitales o bien de rostros. La nueva familia de productos que incorpora el distribuidor ofrece tres productos destinados a la apertura

no sólo de puertas sino también a compartimientos pequeños, pudiendo transformar una identificación en una autorización en sistemas que pueden ser eléctricos, electromecánicos, de señalización, etc.

Paneles de apertura autónomos

ASC-301

De muy pequeño tamaño, 86 x 86 mm, y muy bajo costo, este dispositivo permite la apertura/autorización a través de tres métodos:

- Contraseña
- Tarjeta EM (125 kHz)
- Huella digital

El ASC-301 permite almacenar hasta 500 usuarios, puede conectarse un botón de salida para apertura desde adentro; un sensor de puerta de manera que pueda hacer sonar una alerta en caso que se detecte que quedó mal cerrada; una bocina o un timbre, el cual puede activarse a través del botón que dispone en su frente; y dispone también de una salida a relé para la apertura del acceso. Su configuración es muy sencilla: basta con ingresar la clave de administrador y presionar un par de teclas para entrar al modo de carga de identificaciones y comenzar así a ingresarlas en el sistema.

Gracias a su costo y tamaño, este equipo ofrece la posibilidad de hacer llegar métodos de autenticación en la apertura de compartimientos de menor tamaño, como cajones, lockers, baúles,

almacenes o cabinas, o bien para la activación autorizada de un determinado sistema eléctrico, motores, portones, luces, cintas transportadoras, autoelevadores, etc.

ASC-302

Este panel autónomo, para clientes un poco más exigentes, dispone de los mismos métodos de acceso que el anterior y permite, además, poder llevar a cabo un registro de los accesos. De esta manera se puede realizar un control de asistencias de personal, gracias a que pueden configurarse los horarios laborales y fichas de personal, entre otros datos, los cuales pueden luego ser descargados vía USB a un pendrive para la generación de un reporte de asistencias. Su display, estética y comandos de voz (en español) hacen de este panel una alternativa más amigable y delicada para locales comerciales, hogares y oficinas.



Integre todos los productos comprando en un solo lugar
ahorrando tiempo y dinero



Equipamiento para
sistemas contra:

INTRUSION

VIDEOVIGILANCIA

CONTROL DE ACCESOS

INCENDIO

AUTOMATIZACIÓN

ACCESORIOS

y mucho más

ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Amplio stock disponible • Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones • Envíos express a todo el país
- Estacionamiento sin cargo para clientes Av. Triunvirato 3815

La mayor variedad al mejor precio

DSC lonso ALTEL alhua RISCO KONET CROW WD Western Digital ANVIZ

LG Intelligentgas OPTEX VIDEOMAN SOYAL Geolision AVIATEL ADEMCO ALEPH

AVerMedia ENFORCER i intelatron Code Encryptor SYSTEM SENSOR BENTEL SECURITY NOTIFIER QUASAR

Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar

www.arcontrol.com.ar

(011) 4523-8451

VAPEX



VATEX

CAMARAS

DE SEGURIDAD HD CVI



BATERIAS DE GEL
PARA ALARMAS, UPS, CARROS DE GOLF
LUCES DE EMERGENCIA, ETC.



VIDEO BALUNES PASIVOS
DISTANCIA DE TRANSMISIÓN
HASTA 400 MTS POR CABLE UTP



SPLITTERS VGA y HDMI



CABLES UTP y FTP
PARA INSTALACIONES
DE CAMARAS Y REDES



PILAS
PARA SENSORES INALAMBRICOS
CR 2, CR 123
PARA CONTROLES REMOTOS,
TIPO BOTON: A23, A27, ETC.



GRUPO MARMARA

México 1352 - (1097) CABA

www.grupomarmara.com.ar

info@grupomarmara.com.ar

(54 11) 4384-6092 / 4381-5448 / 8453





RX2C-433- TXW12

Receptor-Transmisor de largo alcance

Conjunto para sistemas de control a distancia como activación y desactivación de sistemas de alarma; accionamiento de portones y persianas eléctricas; llamada a personal de servicio y encendido de luces.

Funciona conjuntamente con Transmisores de Control Remoto TXW12. Compatible con cualquier central de alarma, convirtiéndolo en un sistema convencional en uno inalámbrico.

RX2C-433

Sistema autocódigo de 12 bits.

Conserva códigos aún en ausencia de alimentación

Alimentación: 12VCC

Frecuencia: 433.92 Mhz

Led testigo: indica recepción y falta de inicialización.

Modelo de 2 canales.

TXW12

Frecuencia portadora: 433.92 Mhz

Sistema codificación: 12

Canales: 2

Alcance estimado: 400 mts

Alimentación: Batería 12v tipo a23



G-Link

Controlador de Accesorios vía SMS

Módulo controlador de accesorios vía SMS de aplicación en el hogar, oficina e industria.

G-link le permitirá monitorear y comandar instalaciones remotas sin la tener necesidad de encontrarse físicamente en el lugar.

- Cuatribanda automático: 850/1900MHz y 900/1800MHz
- 4 Destinatarios SMS
- 4 entradas digitales
- 4 salidas a relé na/nc
- 4 Leds indicadores de estado de entradas
- Extenso set de comandos para consulta, configuración y control remoto.



GP-600

Comunicador GPRS Universal

Comunicador GPRS para paneles de alarma que transmitan en protocolo Contact ID.

- Compatible con Paneles con comunicadores telefónicos con protocolo CID.
- Conexión a entrada de línea telefónica del panel
- Transmisión GPRS / SMS
- 2 Destinatarios SMS
- Operación y programación remota vía SMS
- Período de supervisión de GPRS, configurable de 1 a 99 min.
- 4 Leds indicadores de Estado
- Salida auxiliar programable



ASC-401

Como producto premium de esta familia, el ASC401, además de los métodos de apertura antes mencionados, también permite la apertura de una puerta por medio del reconocimiento facial de la persona.

Este equipo permite almacenar hasta mil rostros, cinco mil huellas y cinco mil tarjetas, lo cual lo convierte en uno de los equipos más versátiles de la línea, además de ser de los más seguros gracias a la dificultad de burlar al lector de rostros.

Este panel viene provisto con dos cámaras para la lectura de los rostros, mediante las cuales genera un mapeo 3D gracias a un algoritmo que permite, por un lado, hacer un reconocimiento inteligente para identificar rostros aún con accesorios o cambios, tales como sombreros, gafas, peinados o hasta una barba y, por otro lado, puede identificar que se trata realmente de una persona y no de una ima-

gen. Por medio de los iluminadores infrarrojos, también permite operar de noche y en la oscuridad, lo que independiza al equipo de la iluminación que haya en el lugar.

Control de personal

Cygnus Electronics también incorporó a esta familia un modelo de equipo con un costo ultra bajo para el comerciante, empleador, gerente o directores de instituciones educativas que requieran de una solución económica y práctica para facilitar sus tareas de registro de horarios y asistencias. Se trata del ACT-101, el cual tiene una interfaz de usuario muy amigable gracias a su display, teclado y confirmación por voz sobre cada una de las operaciones, al que basta con conectar un pendrive para descargar el reporte de asistencias. También se podrá utilizar la interfaz USB para cargar una base de datos de usuarios hecha previamente en una PC, lo que ahorrará tiempo y trabajo al momento de incorporar a todos los usuarios de manera manual en el panel en caso que sean muchos, ya que su capacidad máxima es de hasta mil huellas digitales.

Cerrajería electrónica

Complementando la familia de paneles, Big Dipper ofrece también una variada línea de cerraduras electrónicas, de distintos tipos y para distintas aplicaciones. Por ejemplo, para pequeños casos, tales como cajones o lockers personales, dispone de dos modelos de simple instalación y muy pequeños, con la capacidad de proteger elementos de valor o bien de acceso restringido. Para los usos más comunes, también el instalador también encontrará cerraduras de contacto electromagnéticas, con fuerzas de retención de 180, 280 y 500 kg, y accesorios de montaje para ajustarse a



todos los casos, cerraduras a pistón con pasante empotrables en pared o puerta, cerrojos electromecánicos para montaje sobre puerta, con sus alternativas motorizadas y hasta con lector de tarjetas de identificación integrado. Como accesorio, y para completar el circuito, ofrece una serie de botones de apertura para las puertas, con alternativas mecánicas, con iluminación led, touch (sin desgaste), infrarrojos de proximidad (ideales para lugares en que la higiene es indispensable), y también de activación por control remoto inalámbrico.

Big Dipper se encarga de brindarle al instalador todo el asesoramiento profesional sobre esta familia de productos, quien les lleva a sus puertas, gracias a todos sus distribuidores, estas soluciones para quienes deseen destacarse innovando y ofreciendo nuevas tecnologías a usuarios que antes las creían inalcanzables.



Big Dipper
Security

+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

ENERGIZADORES MICROPROCESADOS PARA CERCOS PERIMETRALES

Disuaden los intentos de intrusión
mediante la posibilidad de recibir
una descarga eléctrica no letal.

- Cumplen con las normas internacionales IEC 60335-2-76.



- Aptos para todo tipo de condición climática.
- Se adaptan a distintos tipos de superficie.
- Complementan y mejoran la efectividad de la vigilancia humana y el monitoreo remoto.
- Excelente relación costo/beneficio.



Descarga eléctrica



Corte de alambre



Entrecruzamiento
de alambres

ALARMAS

aliara
ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD

power shock

by aliara

GRANDES PERIMETROS



power shock

HOME





DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite
grandes inversiones...
nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenencias y Control de
Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net

www.datco.net

Distrito Tecnológico

Cátulo Castillo 3251, C1261ACS

Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security
A United Technologies Company



SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACION COSTO BENEFICIO



Graf: 15-6152-4465

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país

NAGRO s.r.l.



Einstein 985
(C1437DXM) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagroz.com.ar - www.nagroz.com.ar

Cómo remunerar a los vendedores: ¿sueldo o comisiones?

Métodos de compensación en empresas de servicios

Elegir el método más adecuado para el pago de los vendedores no es tarea sencilla y está relacionado, en muchos casos, con los objetivos de la empresa. Describimos aquí los distintos sistemas de compensación, sus ventajas y desventajas, y cómo pueden combinarse para lograr el objetivo deseado.



Prof. Edgardo Frigo

Consultor especialista en Gerencia de Seguridad, Presidente del Foro de Profesionales Lat. de Seguridad

En las empresas de servicios uno de los temas difíciles es cómo remunerar a la fuerza de ventas y está relacionado con el monto que debe ganar un vendedor, que se ajusta a las cifras vigentes en el mercado local. Si se paga demasiado poco, la rotación de vendedores se vuelve alarmante y si se paga por encima de mercado, la fuerza de ventas es demasiado cara para los resultados que obtiene. La cifra total, entonces, es el menor de los problemas.

Ahora, ¿cómo se compone ese total? ¿Será todo sueldo fijo? ¿Será todo o casi todo basado en comisiones? ¿O quizás una mezcla de ambos sistemas? Cada uno de estos sistemas de remuneración tiene sus puntos a favor y en contra. Vamos a analizarlos:

Ventajas y desventajas de los planes de remuneración basados en sueldo:

- Dan seguridad de ingresos fijos al vendedor.
- Crean mayor lealtad a la empresa.
- Permiten controlar mejor las actividades de los vendedores, sobre todo las que no son medibles por sus resultados directos.
- Son fáciles de administrar.
- No ofrecen incentivos económicos.
- Pueden producir injusticias, sobre todo con los vendedores más productivos.
- No llevan a un desempeño superior.

Ventajas y desventajas de los métodos de compensación basados en comisiones:

- Relacionan directamente el ingreso del vendedor con sus resultados.

- Brindan incentivos permanentes a vender más.
- Disminuyen los gastos de la empresa cuando no hay ventas.
- Dan al propio vendedor mayor control sobre sus actividades.
- En general privilegian volumen de ventas, no productividad de ventas.
- No generan lealtad hacia la empresa. Los vendedores a pura comisión en la práctica son cuentapropistas.
- Pueden generar sobreventas y mecanismos de venta a presión, que deterioran la relación de la empresa con sus clientes.
- Disminuyen la seguridad del vendedor. En épocas malas, aumentan la rotación.
- Hacen que los vendedores no estén dispuestos a realizar actividades no comisionables.

PARA QUÉ SIRVE CADA MÉTODO DE REMUNERACIÓN

Un sistema basado en comisiones puede ser útil si la empresa quiere asegurar un alto caudal de ventas, pero no da mayor importancia al servicio o a establecer relaciones a largo plazo con la empresa. También le sirve a empresas con poco capital, que pueden atraer vendedores que "se pagan solos" con su propio trabajo directo.

En cambio, el sistema es inadecuado, por ejemplo, para negocios en los que los vendedores requieren un largo entrenamiento antes de ser plenamente productivos, como suele ocurrir en muchos segmentos de la seguridad.

Con las comisiones también pueden presentarse otros problemas. Por ejemplo, puede ser que en una venta participen dos vendedores, que la venta se haya comenzado en una filial de la empresa y se haya cerrado en otra, etcétera. Entonces, ¿a quién pertenece la comisión?

¿COMISIÓN POR VENTA O POR PRODUCTIVIDAD?

Las comisiones de un vendedor pueden basarse tanto en el volumen de ventas como en su productividad.

Esto último puede aplicarse en situaciones en las que la empresa obtiene utilidades muy distintas de diferentes líneas de productos y desea estimular la venta de líneas más rentables pero más difíciles de vender.

En este caso, debe organizarse un esquema de remuneraciones muy claro y perfectamente comprensible para el equipo de ventas, de cómo se remunerará la venta en cada línea de productos.

OTROS MECANISMOS DE COMPENSACIÓN

En la estrategia de remuneración a los vendedores también pueden emplearse gratificaciones especiales, tales como bonos anuales por el logro de determinadas cotas de desempeño y distintas mezclas de sueldo, comisiones y gratificaciones.

Incluso, en una misma empresa, vendedores que realizan distintos trabajos o que se dedican a diferentes líneas de productos suelen ser remunerados de modo diferente. Por ejemplo, quienes se dedican a la venta domiciliaria de alarmas suelen ser remunerados de modo diferente a quienes se especializan en la venta de sistemas de seguridad corporativa.

Lo importante es que el mecanismo de remuneración adoptado obtenga los objetivos que se desean, sean fáciles de entender y administrar, brinden los incentivos necesarios a la fuerza de ventas y logren, en el tiempo, una tasa de retención de vendedores aceptable. De otro modo, deberá revisarse el esquema, alineándolo con los objetivos que busca la empresa para su fuerza de ventas. ■



Más de 30 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar



La conveniencia
de trabajar con
los expertos.



**Ofrecemos calidad en
componentes electrónicos,
eficiencia en distribución,
conocimiento técnico
y desarrollos a medida.**



SOLO
EN CIKA



INNOVACION
CERTIFICADA

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@arnet.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar



Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

Panasonic



Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped · Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas - HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrógenos



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

M E J O R P R E C I O & C A L I D A D

La Cámara continúa trabajando para sus asociados

CEMARA anuncia sus próximas actividades así como también las acciones que está llevando a cabo en pos de beneficiar a cada uno de los participantes del sector. Ofrecemos aquí al lector un panorama de las novedades.

La Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina sigue trabajando en nuevos beneficios para sus asociados, entre los que se encuentran las siguientes actividades:

- **Habilitaciones como empresas prestadoras de Seguridad en la provincia de Buenos Aires:** según convenio suscripto entre CEMARA y 48 empresas asociadas con la Dirección General de Seguridad Privada del Ministerio de Seguridad de Buenos Aires -y de acuerdo a la Ley Provincial 12.297- continuamos realizando y facilitando los trámites para las empresas que quieren acceder a la habilitación obligatoria.

- **Encuentro InterCámaras-Autoridades:** se realizará los días 24 y 25 de agosto en la ciudad de Córdoba y participarán distintas cámaras regionales. Se tratarán distintos aspectos de la actividad así como las distintas leyes provinciales y reglamentaciones, el proyecto conjunto presentado de ley nacional y las nuevas normas técnicas. También se prevé la participación de las distintas autoridades de fiscalización de las provincias con el fin de debatir aspectos que delimitan la actividad.

- **Reunión con los socios:** se realizará durante el VII Encuentro de Seguridad Privada, organizado por CAESI y CAESBA, en el Hotel Costa Galana de Mar del Plata, el 1º de septiembre. El costo de la entrada a los asociados de CEMARA estará a cargo de la Cámara. Durante el transcurso de las jornadas, también realizaremos una reunión de Comisión Directiva abierta a todos a nuestros asociados.

- **Curso Operador de Monitoreo:** seguimos



con un nuevo dictado de cursos durante el mes de agosto. Ya hemos capacitado a más de 250 operadores, que obtuvieron su Certificado de aprobación. En setiembre estaremos presentando un nuevo Curso de Monitoreo AVL.

- **Curso de Jefe de Seguridad de empresas de monitoreo:** en los próximos meses estará en nuestra plataforma para poder ofrecerlos, como los anteriormente mencionados, vía web a nuestros asociados. El objeto de este curso es el cumplimiento del requerimiento de las habilitaciones, ya que así lo que exigen algunas de las leyes en las que se basan las mismas.

- **Paritarias:** estamos realizando acciones con el objeto de participar de manera formal en los futuros encuentros de paritarias, representando al sector de las empresas de seguridad electrónica.

- **Certificaciones según IRAM 4174:** seguimos certificando centros de monitoreo. En breve nos registramos según la nueva Norma 4174, Parte 1, que incluye a los centros de

monitoreo de imágenes y de monitoreo de móviles.

- **Elaboración de nuevas Normas IRAM:** continuamos trabajando en la parte 2 de la IRAM 4174 y otras normas relativas a nuestros servicios, siempre con el objeto de profesionalizar nuestra actividad.

Finalmente, informamos que se creó un grupo de trabajo entre asociados, directivos y el área contable de la Cámara con el objeto de analizar las diferentes variables que integran los costos de nuestras empresas y poder así establecer un valor de referencia para el abono mínimo. Con esta medida buscamos lograr un acuerdo entre las empresas con el fin de homogeneizar la calidad de la oferta.

Como siempre, en CEMARA estamos abiertos a la participación de cada uno de nuestros asociados e invitamos a acercarse a quienes aún no lo son.

La Comisión Directiva





ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios
Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones

VESDA
by **xtralis**



INTEGRACIÓN DE SISTEMAS



GRUPO ISELEC ES MIEMBRO DE LA CÁMARA ARGENTINA EN SEGURIDAD

Empresa registrada y aprobada de acuerdo a la ley 2.231 disposición 415-DGDYPC-2011 GCBA y la disposición 215/DGHP/15



Integración de seguridad electrónica

Grupo Iselec SRL
Av. Presidente J. D. Perón 4086 (B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
info@iselec.com.ar - www.iselec.com.ar



ASEC



 **FIRE-LITE® Alarms**
by Honeywell

 CURSOS DE PROGRAMACIÓN GRATUITOS

 SOFTWARE DE PROGRAMACIÓN GRATUITO

MACURCO

Productos en **STOCK**
para **ENTREGA INMEDIATA**

PROTECTOWIRE®
FireSystems



Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A - (54 11) 4861-8960 / 7280



ASEC



 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell

Para PROGRAMACIÓN y PUESTA EN MARCHA
cuenta con nuestro DEPARTAMENTO ESPECIALIZADO

EMPRESA CERTIFICADA  **NOTIFIER**[®]

VIDEOVIGILANCIA **Honeywell**

info@asec.com.ar
www.asec.com.ar



SIETE AÑOS DE AYUDA SOLIDARIA



La organización Mission 500 es una iniciativa de Visión Mundial, una fundación solidaria con génesis en la industria de la seguridad electrónica, que desde 2010 cumple con su propósito en el país: apadrinar a niños argentinos para ofrecerles la posibilidad de un futuro mejor.

En Mission 500 somos un grupo de personas de buena voluntad que hace siete años nos pusimos como propósito acompañar en su escolaridad a niños que habitan en la llamada Villa 31 de Retiro, Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Desde entonces cumplimos a diario con la tarea y en la actualidad apadrinamos a 37 niños de 25 familias.



Nuestra tarea es, básicamente, apoyar y acompañar en el ámbito escolar a los chicos, brindándoles asistencia en las materias, útiles, ropa y materiales para que puedan ir al colegio, librando de estas preocupaciones a sus familias. Desde Mission 500, mensualmente nos reunimos con los padres y familiares en la tarea de contención y orientación de los chicos y su entorno, entregándoles una cantidad de alimentos que cubren casi la totalidad de las necesidades del chico para todo el mes, resolviendo también el problema de la alimentación básica familiar.

Asimismo, a lo largo del año, organizamos festejos de cumpleaños y eventos con los niños y sus familias, con lo cual afianzamos la relación y compartimos vivencias.

Nuestro objetivo es que los niños puedan desarrollar su potencial, su vocación, algo muy difícil de lograr en su hábitat sociocultural, haciéndolo posible gracias al apoyo y dedicación que le brinda cada uno de los padrinos, siempre dispuestos a ayudarlos.



Para cumplir con nuestros objetivos contamos con la colaboración de artistas plásticos, quienes nos donan obras de arte que luego son subastadas y cuya recaudación sirve para solventar muchos gastos. El catálogo de obras de estos artistas está a disposición para todos los interesados en conocerlas.

En Mission 500 también contamos con algunos aportantes de gran corazón, que nos dan una gran mano. Este grupo está compuesto por voluntarios, y todos sus aportes van en su totalidad a la ayuda de los niños.

Dejamos abierto el contacto a todos los integrantes de la industria y lectores de RNDs, o a través de nuestra casilla de correo, mision500argentina@gmail.com, y nuestro Facebook www.facebook.com/mision.quinientosargentina

Quien esté interesado en conocer más sobre nuestra organización, aportar ideas, integrarse al grupo, aportar dinero, aportar espacio para eventos, muestras y otras formas de colaboración son muy bien recibidas.



Gracias

Adrián Franco

Simplemente...

NOTIFIER[®]
by Honeywell



DISTRIBUIDOR OFICIAL
MACURCO
GAS DETECTION

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems

VESDA
by xtralis

FIRE PROTECTION SYSTEMS y HONEYWELL capacitaron a integradores sobre Audio de Evacuación NOTIFIER



Fernández 256 7° A
C.A.B.A. - Argentina
Tel.: (+54) 15.3481.0015
ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa-com.ar

FPS 
FIRE PROTECTION SYSTEMS



BUILDING CONSULTING GROUP S.A.

HID

DISTRIBUIDOR OFICIAL

TODAS LAS SOLUCIONES PARA EL CONTROL DE ACCESO Y EL ACCESO LOGICO



EDGE Y VERTEX
ACCESO BASADO EN IP



LECTORES UHF LARGO ALCANCE



ACCESO LOGICO OMNIKEY

HID MOBILE ACCESS

Permite mas de una identificacion segura residiendo en un dispositivo inteligente.
Convierte los telefonos y dispositivos moviles en credenciales de confianza
cobinando lectores **ICLASS SE / MULTICLASS SE**



-MAYOR CONFIANZA: Proteccion de privacidad de los datos de identidad.

¿NECESITA TECNOLOGIA LECTURA ESCRITURA PARA GESTIONAR MULTIPLES APLICACIONES EN SU NEGOCIO?

¿Necesita una tarjeta que además de permitir leer información de forma segura y rapida, permita escribir datos con igual garantía de seguridad ?



UNA TARJETA, MILES DE APLICACIONES.



BCG DISTRIBUIDOR OFICIAL DE LOS PRODUCTOS HID - ICLASS - INDALA

BUILDING CONSULTING GROUP S.A. WWW.BCGGROUP.COM.AR INFO@BCGGROUP.COM.AR

DIR.: ALBERTI 1188 C1223AAN - BUENOS AIRES - ARGENTINA

TEL.: (5411) 4308-0223 // 4941-1472/1573 FAX.: 43081775

bcg

BUILDING CONSULTING GROUP S.A.



BOSCH

Sistemas de Seguridad
Distribuidor Autorizado

TODA LA LINEA DE PRODUCTOS BOSCH PARA LA SEGURIDAD CCTV - ALARMAS - INCENDIO - ACCESOS



HIKVISION

DEALER PARTNER



VANELLUS



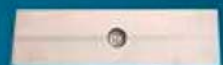
Sistemas de video para el mercado de la seguridad para
INSTALADORES y PROFESIONALES del sector, productos y soluciones integrales

CERRADURAS ELECTROMAGNETICAS

Las cerraduras BCG mantienen la linea mas completa de cerraduras magneticas y accesorios.
es la unica que realiza control de calidad y mediciones en laboratorios locales

ESPECIFICACIONES TECNICAS

| Modelo | C-300 | C-600 | C-1200 |
|---------------------|--------|--------|---------|
| Fuerza de retencion | 300Lbs | 600Lbs | 1200Lbs |



BUILDING CONSULTING GROUP S.A. WWW.BCGGROUP.COM.AR INFO@BCGGROUP.COM.AR
DIR.: ALBERTI 1188 C1223AAN - BUENOS AIRES - ARGENTINA
TEL.: (5411) 4308-0223 // 4941-1472/1573 FAX.: 43081775



STAFF - ANUNCIANTES

NEGOCIOS DE SEGURIDAD
Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e.mail: info@rnds.com.ar - web: www.rnds.com.ar



DIRECCIÓN EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



DIRECCIÓN COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
ASISTENTE EDITORIAL
Iván Riskin
lectores@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



COBRANZAS
Blas Fittipaldi
admin@rnds.com.ar



DEPARTAMENTO
CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@arnet.com.ar



IMPRESIÓN
Latígrafica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



DISTRIBUCIÓN
Fast Mail Correo Privado
R.N.P.S.P. Nº 098
Teléfono: (54 11) 4766-6007

(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad® es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 40 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.

Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145. Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.

Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido. Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y columnistas lo hacen ad-honorem. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es Socio Adherente de CASSEL
www.cassel.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades del IP User Group
www.ipusergrouplatino.com

131 ALIARA
+54 11 4795-0115
ventas@aliara.com
www.aliara.com

94 ALKES TECHNOLOGY
+54 11 4840-1984
ventas@alkes.com.ar
www.alkes.com.ar

59 ALONSO HNOS.
+54 11 4246-6869
info@alonsohnos.com
www.alonsohnos.com

111 ALSE
+54 11 4761-6222
ventas@alseargentina.com
www.alseargentina.com

135 ANICOR CABLES
+54 11 4919-0974
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar

127 AR CONTROL
+54 11 4523-8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

93 ARG SEGURIDAD
+54 11 4674-6666
ventas@argseguridad.com
www.argseguridad.com

140 ASEC
+54 11 4861-8960
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

144 BCG
+54 11 4308-0223
info@bcggroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar

04 BIG DIPPER
+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

112 BIO CARD TECNOLOGIA
+54 11 4544-5898
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

103 BYH INGENIERIA
+54 3496 42-7652
info@byhingenieria.com
www.byhingenieria.com

116 BYKOM
+54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com.ar

07 CARBI SISTEMAS
+54 11 4384-6990
ventas@carbis.com.ar
www.carbis.com.ar

47 CENTENNIAL ELECTRONICA
+54 11 6777-6000
centennial@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

136 CIKA ELECTRONICA
+54 11 4522-5466
info@cika.com
www.cika.com

501 CYGNUS
+54 11 3221-8153
02 info@bigdipper.com.ar
03 www.cygnus.la

132 DATCO
+54 11 4103-1300
scai@datco.net
www.datco.net

107 DCM SOLUTION
+54 11 4711-0458
info@dcn.com.ar
www.dcn.com.ar

25 DEITRES
+54 223 495-2500
info@deitres.com.ar
www.deitres.com.ar

36 DEXA SEGURIDAD
+54 11 4756-0709
ventas@dexa.com.ar
www.dexa.com.ar

95 DIALER ALARMAS
+54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

73 DMA
+54 341 486-0800
info@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

27 DRAMS TECHNOLOGY
+54 11 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

97 DVR STORE
+54 11 4632-5625
info@dvr-store.com.ar
www.dvr-store.com.ar

120 DX-CONTROL
+54 11 4647-2100
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

100 ELCA SEGURIDAD
+54 11 4925-4102
info@elcsl.com.ar
www.elcsl.com.ar

149 EXPO SEGURIDAD
+56 2 2530-7000
sales@feriaexposeguridad.cl
www.feriaexposeguridad.cl

16 FIESA
+54 11 4551-5100
ventas@fiesa.com.ar
www.fiesa.com.ar

143 FPS
+54 11 3481-0015
ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa.com.ar

123 FULLTIME
+54 11 4568-3723
info@fulltime.com.ar
www.fulltime.com.ar

129 GONNER
+54 11 4674-0718
info@gonner.com.ar
www.gonner.com.ar

128 GRUPO MARMARA
+54 11 4384-6092
ventas@grupomarmara.com.ar
www.grupomarmara.com.ar

124 GTE
+54 11 4896-0060
info@gte.com.ar
www.gte.com.ar

119 HALTLE
+54 11 4523-8512
ventas@haltle.com.ar
www.haltle.com.ar

43 HIKVISION LATAM
+56 2 2405-5333
latam.sales@hikvision.com
www.hikvision.com/es-la/

75 HURIN
+54 11 4583-6653
ventas@hurin.com.ar
www.hurin.com.ar

147 INTELEKTRON
+54 11 4305-5600
ventas@intelektron.com
wwwintelektron.com

150 IP USERGROUP
+593 2 604-0806
pr@ipusergrouplatino.com
www.ipusergrouplatino.com

139 ISELEC
+54 11 5294-9362
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

55 ITEGO
+54 11 2053-8882
ventas@itegogps.com
www.itegogps.com

71 KIT EXPERTO
+54 341 528-6300
info@kitexperto.com
www.kitexperto.com

83 LANTRONICA
+54 11 5368-0503
info@lantronica.com.ar
www.lantronica.com.ar

118 LARCON-SIA
+54 11 4735-7922
ventas@larconsia.com
www.larconsia.com

22 MAFP CONSULTORES
+54 11 4931-6329
info@mafpconsultores.com.ar
www.mafpconsultores.com.ar

148 MESSE FRANKFURT ARGENTINA
+54 11 4514-1400
intersec@argentina.messefrankfurt.com
www.intersecbuenosaires.com.ar

92 MICROCOM ARGENTINA
+54 11 4633-3538
facebook.com/microcomarg
twitter.com/microcomarg

69 MICROGLOBAL
+54 11 4370-2100
info@microglobal.com.ar
www.microglobal.com.ar

146 MONITOREO.COM
+54 11 4630-9090
central@monitoreo.com.ar
www.monitoreo.com

133 NAGROZ
+54 11 4912-1807 / 1897
ventas@nagroz.com.ar
www.nagroz.com.ar

115 NANOCOMM
+54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocomm.com

117 NETIO
+54 11 4554-9997
info@nt-sec.com
www.nt-sec.com

99 NYKEN AUTOMATIZACIÓN
+54 11 4484-4115
info@nykenautomatizacion.com.ar
www.nykenautomatizacion.com.ar

31 PLAY SECURITY SYSTEMS
+54 11 4612-0257
ventas@play-ss.com.ar
www.play-ss.com.ar

108 PPA ARGENTINA
+54 11 4958-3069
info@ppa.com.ar
www.ppa.com.ar

81 PRONEXT
+54 11 4958-7717
info@pronext.com.ar
www.pronext.com.ar

87 PROVISION DIGITAL
+54 11 4711-0989
info@provisiondigital.com.ar
www.provisiondigital.com.ar

148 PUNTO CONTROL
+54 11 4361-6006
ventas@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar

79 RADIO OESTE
+54 11 4641-3009
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com.ar

52 RISCO
+1 (305) 407-8229
SalesLatam@riscoarg.com
www.riscoarg.com

137 RISTOBAT
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

35 SECURITAS
+54 11 4014-3200
info@securitasargentina.com
www.securitasargentina.com

33 SECURITY FACTORY
+54 11 4633-3538
ventas@securityfactory.com.ar
www.securityfactory.com.ar

12 SECURITY ONE
+54 11 4555-1594
13 info@securityone.com.ar
15 www.securityone.com.ar

104 SEG
+54 11 4761-7661
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar

60 SEGURIDAD TOTAL
0810 555 2020
info@seguridadtotal.com.ar
www.seguridadtotal.com.ar

41 SELNET
+54 11 4943-9600
45 info@selnet-sa.com.ar
70 www.selnet-sa.com.ar

30 SF TECHNOLOGY
+54 11 4923-0240
info@sf-technology.com
www.sf-technology.com

39 SILICON GROUP
+54 11 6009-2005
ventas@silicongroup.com.ar
www.silicongroup.com.ar

08 SIMICRO
+54 11 4857-0861
10 ventas@simicro.com
11 www.simicro.com

29 SOFTGUARD
+54 11 4136-3000
ventas@softguard.com
www.softguard.com

77 SPS
+54 11 4639-2409
info@systemasps.com
www.systemasps.com

64 STARX SECURITY
65 Tel./Fax: (54 11) 5091-6500
66 e.mail: ventas@starx.com.ar
67 web: www.starx.com.ar

98 T3 TIC
+54 11 6368-4106
info@t3tic.com.ar
www.t3tic.com.ar

74 TANYX SEGURIDAD
+54 11 4108-8400
www.tanyx.com.ar
www.foscam.com.ar

88 TECNOLOGIA EN SEGURIDAD
89 +54 11 5238-5553
info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

91 TEKNOSUR
+54 11 4791-3200
comercial@teknosur.com
www.teknosur.com

147 TRINERGIA
www.trinergia.com.ar

53 WESTERN DIGITAL
+54 911 6413-0482
pablo.dibiase@wdc.com
www.wdc.com

56 ZKTECO ARGENTINA
57 +54 11 4785-6481
info.arg@zkteco.com
www.zkteco.com

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad®** por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **(54 11) 4632.9119**

Negocios de Seguridad®
Versión digital de lectura online
Llegamos a 26000 contactos nacionales y 8000 latinoamericanos

Con un solo clic puedes informarte y conectarte directamente con nuestros anunciantes.

Para ver online nuestra edición ingresa en www.rnds.com.ar



TRINERGIA

TECHNOLOGY TOUR 2017

Tendencias, Integración de Productos, Tecnologías, El mercado de la Seguridad en Números, Marketing & Ventas, Proyecto de Ley y mucho más....

PRÓXIMAS FECHAS

MAR DEL PLATA

JUEVES
31
AGOSTO

URUGUAY

MARTES
12
SEPTIEMBRE

BUENOS AIRES

MARTES
21
NOVIEMBRE

Para participar ingrese a www.trinergia.com.ar



PATROCINAN
ESTE TOUR



BIOSEGUR
HARDWARE DE SEGURIDAD



ACOMPaña
ESTE TOUR

Negocios de
Seguridad

intersec

BUENOS AIRES

29 – 31 Agosto, 2018

La Rural Predio Ferial, Buenos Aires, Argentina

**Exposición Internacional de Seguridad,
Protección contra Incendios, Seguridad Electrónica,
Industrial y Protección Personal**

 @Intersec_BA

 /IntersecBuenosAires

www.intersecbuenosaires.com.ar



messe frankfurt

Cámara Argentina
de Seguridad

Horarios: miércoles a viernes de 13 a 20 hs.

Evento exclusivo para empresarios, usuarios y profesionales del sector.

No se permite el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Messe Frankfurt Argentina: Tel.: + 54 11 4514 1400 - intersec@argentina.messefrankfurt.com

LA MÁS COMPLETA MUESTRA DE SEGURIDAD INTEGRAL EN CHILE

23-25 OCTUBRE 2017
SANTIAGO, CHILE - ESPACIO RIESCO



ORGANIZAN



VENTAS INTERNACIONALES

sales@feriaexposeguridad.cl
Tel: +56 2 2530 7238, 2530 7000

VENTAS EN CHILE

ventas@feriaexposeguridad.cl
Tel: +56 2 2530 7239, 2530 7000

PATROCINAN



COLABORAN



INFORMACIÓN Y REGISTRO VISITANTES

visitantes@feriaexposeguridad.cl

www.feriaexposeguridad.cl

seguridadexpo

@seguridad_expo

IP UserGroup
Latinoamérica
www.ipusergrouplatino.com

II ENCUENTRO INTERNACIONAL
de Tecnología en Seguridad, Redes e Infraestructura
"IP-in-Action LIVE Guayaquil"

13
SEPTIEMBRE
Guayaquil
2017
Hotel Wyndham Guayaquil

El Centro para el Aprendizaje y
Conocimiento de la Seguridad
Física y en Red

Oportunidad única para ampliar
su red de contactos

El evento de Actualización por excelencia!

COMPAÑÍAS EXPOSITORAS



Tel.: +593 2 6040806
pr@ipusergroup.com

Negocios de Seguridad[®]

Difusora de conocimiento

Motor de crecimiento

Confiable



FORMATO
IMPRESO
Y ONLINE



www.negociosdeseguridad.com.ar



/negociosdeseguridad



/negociosdeseguridad

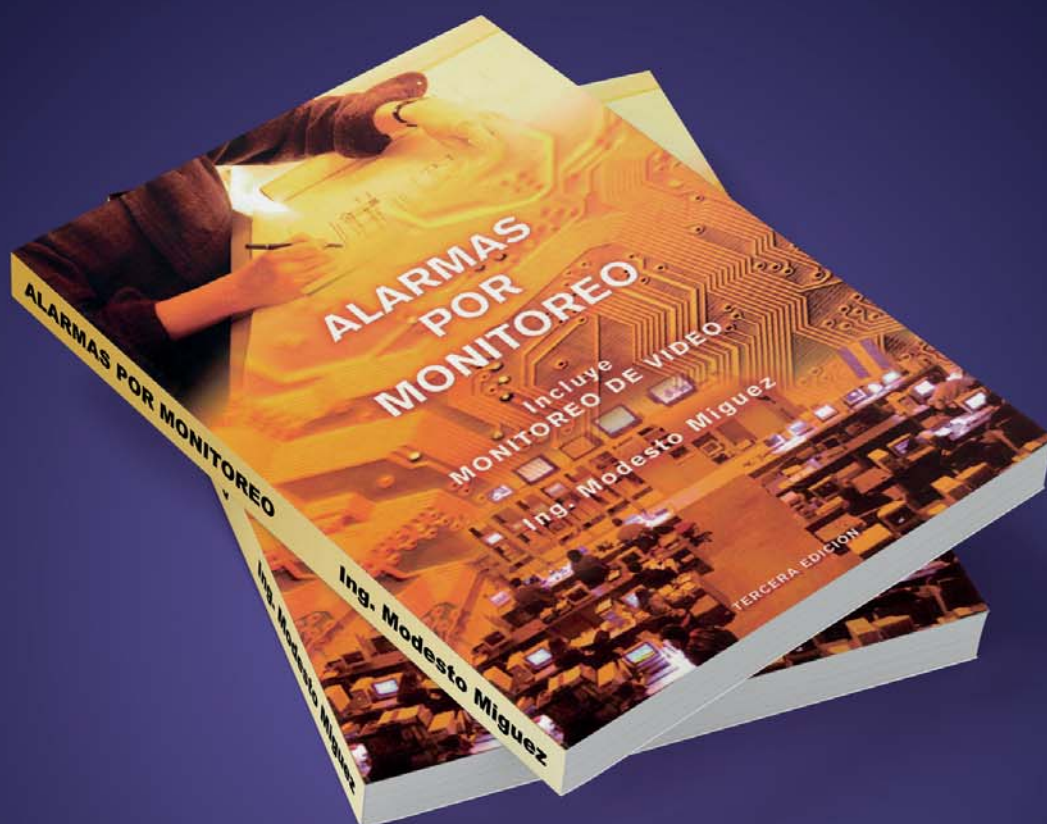


/noticiasRNDS

3º EDICIÓN
- 2017 -

Incluye
**MONITOREO
DE VIDEO**

Adquiera el nuevo libro
Alarmas por monitoreo
y obtenga el recurso más
escaso y valioso:
Conocimiento



Adquiéralo en los mejores comercios del ramo,
llamando al **4630-9090** o **central@monitoreo.com.ar**

Participe del sorteo mensual de un ejemplar
ingresando en **monitoreo.com/libros**



Control de Accesos

EL MEJOR
PRECIO
DEL MERCADO

CERRADURAS ELECTROMAGNÉTICAS, PULSADORES Y ACCESORIOS

Además de Fabricantes y Desarrolladores, somos Importadores Directos de los complementos necesarios para su instalación.



+54 (11) 2205-9002/9034
canales@intelektron.com

En Intelektron encontrará Precio, Stock y Calidad.




intelektron

Tel./Fax: +54 (11) 2205-9000 ¡Nuevo Teléfono!
www.intelektron.com - canales@intelektron.com
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina

 facebook.com/intelektron

 youtube.com/intelektronSA



Línea completa de productos

DISTRIBUIDOR OFICIAL



10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
Mejor servicio y atención.

Garantía local.
Stock disponible.
El mejor precio.



13.56 Mhz.
Lectura y escritura.
Tarjetas y lectores
inteligentes.



RFID 125 KHz.
Tarjetas y lectores.
Línea completa
HID.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO

Monitoreo en tiempo real • Antipassback
Integración con videop • Alarma vía e-mail.

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S



CERRADURAS Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Botón de emergencia
- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes
- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno
- Sensor de bolilla
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave
- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavin interior
- Temporizador programable



Electromagnética

- 300, 600 y 1200 LB
- Led indicador



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos
- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura
- Plástico alto impacto
- Ideal perfiles
- NA



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4 - Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR - ACCESO@PUNTOCONTROL.COM.AR
Distribuidor Oficial - Tel: 4361-6006

