







SEG Argentina expande su portfolio para el instalador <46>

# Seguridad Número 123 Nov/Dic '18

#### **EMPRESAS**

. ARCONTROL <54>

25 años al servicio del instalador

Seguinos @ f y in @ c

. HEXACOM <58>

Apostando al crecimiento de la industria nacional

. RYDSA <64>

Soluciones integrales que marcan la diferencia

. SECURITAS 360 < 70>
Soluciones de seguridad para distintos segmentos del mercado

#### CASOS DE ÉXITO

. Cámaras Hikvision en el Puente General Belgrano <80>

#### CON AUTORIDAD

. Cómo optimizar el despacho de móviles policiales desde el 911 por Ing. Alberto Zabala <90>

#### OPINIÓN PROFESIONAL

. Internet de las Cosas + Seguridad por Lic. Damián Colaneri <96>

#### CONSULTORÍA TÉCNICA

. El desafío del reconocimiento para ejecutar preferencias <106> por Claudio Javaloyas

#### TIENDA DE PRODUCTOS

. Los mejores productos y las últimas novedades del sector: Western Digital <112> Selnet <114> Big Dipper <116> NtCom <116>

#### ADE+

. ACTUALIDAD <30> EVENTOS <38>

. ALONSO Report <120> CEMARA <124>



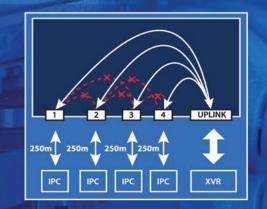




# SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CAMARAS IP



- Alcance extra sobre UTP
   Hasta 250m para datos + alimentación (PoE)
- Buffer extendido:
   Óptimo para un streaming fluido de video en HD y Ultra HD
- Mayor eficiencia:
   Bloquea comunicación innecesaria entre puertos de cámaras, permitiendo concentrar recursos en el enlace cámara-NVR



**GARANTIA DE POR VIDA** 



**GARANTIA** 



www.cygnus.la

#### LINEA ENTRY LEVEL

#### 51004-60









#### 4 ports entry level

- 4x puertos PoE+@100Mbps
- · Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- · Modo CCTV hasta 250Mts
- 1.25Gbps / 0.88Mpps

#### S1008-120





#### 8 ports entry level

- 8x puertos PoE+@100Mbps
- · Hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

#### S1016-300









#### 16 ports entry level

- 16x puertos PoE+@100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- · Puerto para administración PoE
- · Modo CCTV hasta 150Mts.
- · 7.2 Gbps / 5.36Mpps

#### 51024-420









#### 24 ports entry level

- · 24x puertos PoE+@100Mbps
- · 420W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- · Puerto para administración PoE
- · Modo CCTV hasta 150Mts.
- · 8.8 Gbps / 6.55Mpps

#### LINEA HIGH END

#### 52004-240







· Alimentación redundante

sin ventilador mecánico

· Hasta 240W total Hi-PoE

2x fibra óptica SFP

5.6Gbps / 4.2Mpps

· Fanless: disipación de calor

4x puertos Hi-PoE @1Gbps

· Uplink: 2x Ethernet @1Gbps +













S2008-150-V2



#### 8 ports industrial

- · Alimentación redundante
- Fanless
- · 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
- · Hasta 150W total PoE
- · Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- · Modo CCTV por consola
- Administrable L-2
- · Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

#### 52024-420











#### 24 ports high end

- · 24x puertos PoE+@1Gbps
- · Hasta 420W total PoE
- · Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.66Mpps

#### 57024







#### 24 ports modular core switch

- · Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- · Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- · Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

#### **MODULOS PARA S7024**

#### S7024-8F



#### 8 port SFP module

- · 8x puertos Gigabit de fibra óptica
- · Network Standard: IEEE802.3z

#### S7024-8T



#### 8 port RJ45 module

- · 8x puertos Ethernet @ 1Gbps
- IEEE802.3, IEEE802.3u, IEEE802.3ab

## **DE POR VIDA**



**GARANTIA DE POR VIDA** 

info@cygnus.la

**Cygnus Electronics** Tel: (011) 5278-0022 / 3221-8153



# LA SOLUCION RESIDENCIAL QUE TODOS ESTABAN ESPERANDO

# GRABADOR 8 CANALES CON BATERIA DE LITIO INCORPORADA

(Hasta 5 horas de duración)





#### COMBINA TU GRABADOR CON ESTAS CAMARAS









- + RENTABILIDAD
- + CALIDAD DE IMAGEN 4K Y 4MPX IVS (ANALISIS DE VIDEO) Y ALERTAS EN APP

**SOPORTA CAMARAS IOT** 

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina



#### **CONTROL TOTAL CON DRONES**



# ESPECIAL PARA MUNICIPIOS Y FUERZAS DE SEGURIDAD

GENDARMERIA / POLICIA / ALLANAMIENTOS / RESCATES





Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina



# SOLUCION EN TELEFONIA TODO EN 1 TELEFONIA + MONITOREO

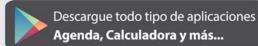
#### Visualice todo tipo de cámaras y DVRs

(en pantalla o por su salida HDMI)

#### CY-T600

# TELEFONO IP SMART ANDROID CON VIDEOLLAMADA

140 ACCESOS DIRECTOS PROGRAMABLES PARA LLAMADA Y/O VIDEO



- Recibe videollamadas de otros telefonos o porteros (hasta 3 videollamadas en conferencia)
- Accionamiento remoto de accesos o dispositivos por relé



- Pantalla táctil de 7' multi-touch 800 x 480px
  - Alimentación PoE o fuente externa
    - Soporta 6 líneas SIP •
  - Permite integrar APPs de monitoreo •

#### COMBINA TU TELEFONO CON NUESTRA LINEA DE





# CENTRALES TELEFONICAS

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina





### **NUEVA OFICINA DE PROYECTOS**



#### OFICINA DE **PROYECTOS CABA**

Av. Rivadavia 1367, Piso 15, Of "A" CABA, Buenos Aires, Argentina.

Tel.:(+5411)4384-6990

proyectos@bigdipper.com.ar



Sala de reuniones



Presentaciones para sus clientes



Asistencia en diseño de proyectos



Acceso a reserva de proyectos y grandes descuentos



#### TECNOLOGIA APLICADA A TODO TIPO DE PROYECTOS











## Verificación automática de Patentes

Con el rápido desarrollo de la tecnología, la constante búsqueda de mejora del nivel de vida y el ascendente número de vehículos, ha habido un número creciente de estacionamientos y áreas de gestión de vehículos comenzando a utilizar productos de reconocimiento de patentes (LPR) y de frecuencia ultra-alta (UHF) para la gestión eficiente de vehículos.

La identificación automática de patentes permite al vehículo un rápido acceso al estacionamiento, es totalmente combinable con productos UHF y proporcionan una experiencia de usuario conveniente.



#### Entrada de vehículos fijos

Cuando el vehículo se acerca a la entrada del estacionamiento el LPR reconoce el número de patente y la barrera se abre automáticamente para permitir el acceso.



#### Gestión de acceso de vehiculos fijos





#### Salida de vehículos fijos

Cuando el vehículo se acerca a la salida del estacionamiento el LPR reconoce el número de patente y la barrera se abre automáticamente para permitir la salida del vehículo.

#### Entrada de visitas

Cuando el vehículo se acerca a la entrada del estacionamiento el LPR reconoce el número de patente y se abre la interfaz de confirmación del software para que el administrador determine abrir o no la barrera.



#### Gestión de acceso de vehiculos visitantes





#### Salida de visitas

Cuando el vehículo se acerca a la salida del estacionamiento el LPR reconoce el número de patente y Ise abre la interfaz de carga del software, el administrador cobra y luego abre la barrera para permitir la salida del vehículo.

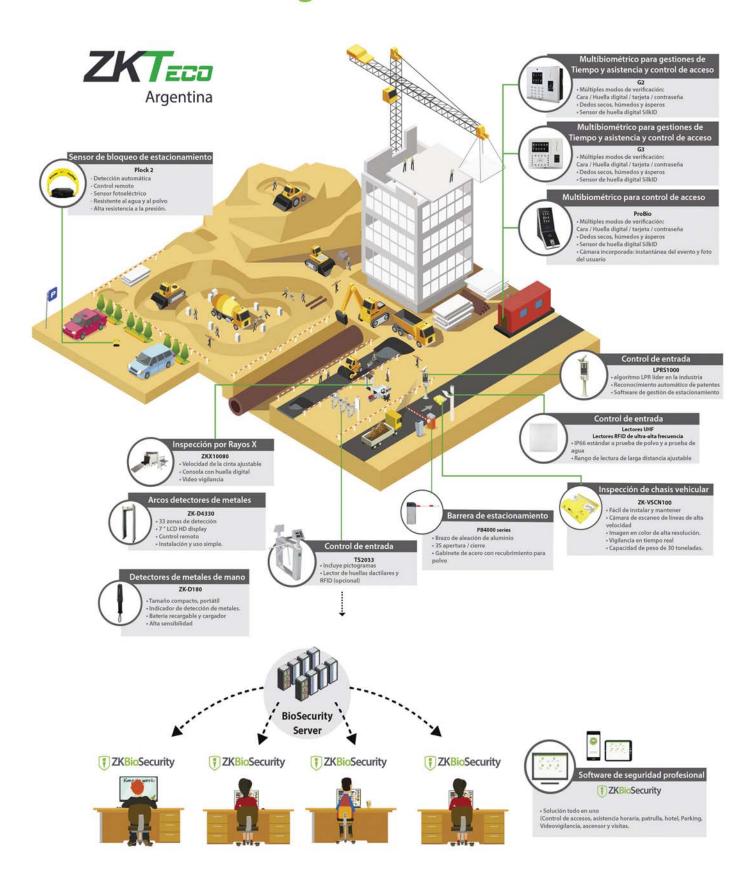
#### TIPS

Puede configurar si cargar vehículos fijos y visitantes a través del software.

#### JSOS

- · Personal interno de gestión de acceso de vehículos: Residencias, Apartamentos (con altos requisitos de seguridad)
- Gestión de vehículos fijos y de visitantes: Edificios Corporativos, Hospitales, Escuelas, Gobierno, Estacionamientos, etc.

# Sistema de seguridad en contrucciones









# NUESTRO CATÁLOGO **ES TAN AMPLIO**

... qué no entra en una página

ni en dos, ni en tres,

iConocé todos los productos en www.fiesa.com.ar!





El sistema se compone del **videoportero** instalado en la puerta de ingreso y hasta 6 **pantallas** táctiles no-portátiles instaladas en la propiedad, con múltiples funciones!

#### **Unidad Exterior**

Gabinete Metálico







DS-KV8402-IM

DS-KV8102-VP

- Cámara de 1.3mpx con captura durante la apertura
- Compensación de luz IR y °120 de ángulo de visión
- · Lector de tarjetas Mifare incorporado
- Norma IP65 a prueba de agua

#### Unidad Interior



#### DS-KH8301-WT

- · Cámara 0.3mpx integrada
- Pantalla Touch 1024x600 px
- Captura de llamadas
- 8 particiones de alarma
- · 2 salidas de alarma
- · Interruptor de encendido · Almacena hasta 32GB
- · Compatible con HikConnect



#### HIKCONNECT



Una aplicación que te permite acceder remotamente a todas las funciones del video portero HIK como estando en la propiedad, a través de tu dispositivo celular o tablet conectado a internet!

Si queres conocer los productos, escanea con la cámara de tu celular el código QR.





## **INSITE GOLD**

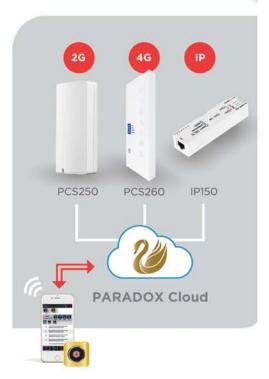




#### iSoluciones IP para todos los espacios!



Teclados · Detectores · Lectores · Controles · Sirenas





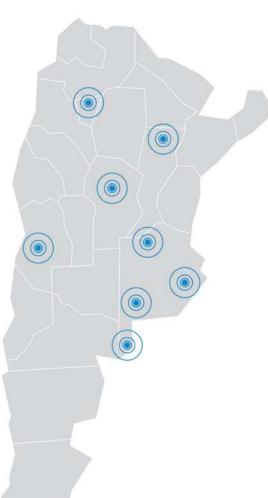
Producido en Canadá, cumple con las normativas más exigentes.

Escanea con la cámara de tu celular el código QR para más info.









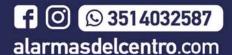
# Una red de confianza

A partir de ahora, comunícate con todos nuestros canales oficiales a través del 0800-SIERA. Llamanos al 0810 3455365 y selecciona el canal oficial de tu zona para sumarte al mundo SIERA.

#### **Canales Oficiales Siera Argentina**

Acércate a nuestros Canales Oficiales y accede a todos los beneficios de Siera:

- · Política de precios unificada
- · Respeto al canal de distribución en el mercado
- Productos diferenciales con precios competitivos
- · Asesoramiento comercial y técnico para tus proyectos
- · Recepción de equipos RMA y seguimiento de los mismos
- · Respaldo y presencia oficial de Siera Argentina, en evento del distribuidor.
- · Cinco líneas de producto para cumplir con los requerimientos más altos del mercado e integración infinita



(+54) 0351 489-3748 / 0430 info@alarmasdelcentro.com Pedro Goyena 75 - B° Alberdi X5002JFA - Córdoba - Argentina



Cámara IP con reconocimiento de patentes incorporado



Control inteligente de tráfico de vehículos sin necesidad de un software analítico ni licencias adicionales.

Reconoce y almacena de forma autónoma las patentes de vehículos.

- Sensor 1/2.9" CCD de alta resolución
- Lente motorizado 7-22mm
- · Reconocimiento de placas
- Soporta placas EU+CIS
- 97% de reconocimiento LPR o superior
- · Máxima velocidad de reconocimiento LPR 80km/h
- 3D DNR, dWDR, ICR
- ROI, Defog. HLC, Modo corredor, DIS
- CleverX-PRO compatible
- Siera DDNS Free



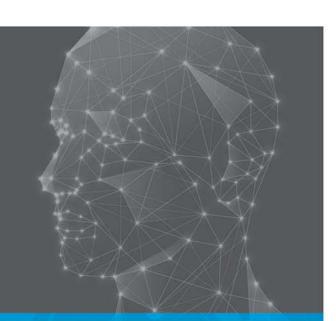
Siera Argentina Tel: 0810 3455365 info@siera.com.ar · siera.com.ar sieraelectronics.com



Beltrán 1286, Godoy Cruz / Tel: 2613601356

M E N D O Z A dosa.seguridadelectronica

ventas@dosaseguridad.com / www.dosaseguridad.com



# PANEL EXTERIOR CON RECONOCIMIENTO FACIAL

Siera lanza el innovador PRO 5004IP, panel exterior que permite la apertura de puerta mediante reconocimiento facial a sus usuarios.

Diseño 100% en aluminio, moderno y elegante, acompañado de especificaciones únicas en el mercado.

#### **PRO 50041P**

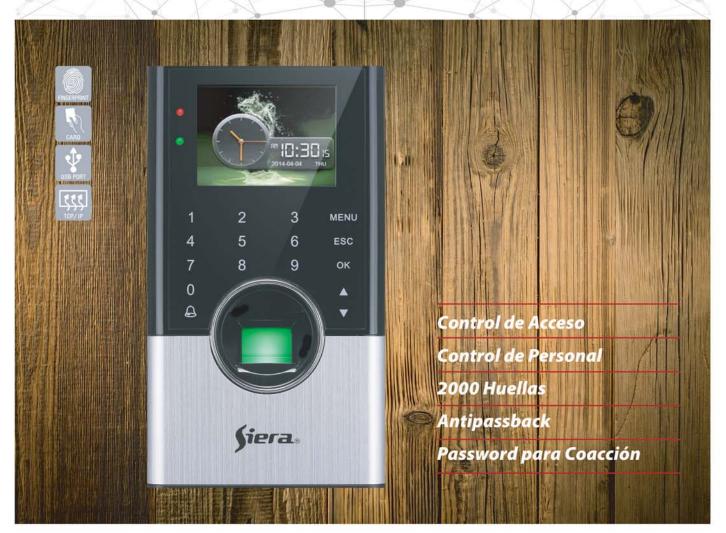
- Pantalla 4.3" TFT
- Sistema Android
- · Soporta protocolo SIP
- Apertura de Puerta por Password/Tarjeta/Reconocimiento Facial
- · Soporte para reconocimiento de 4000 rostros
- 100% Aluminio
- Botones Touch
- · Sensores de encendido de pantalla
- · Audio y Video de altísima calidad





Siera Argentina Tel: 0810 3455365 info@siera.com.ar · siera.com.ar sieraelectronics.com





#### Lector Biométrico Cleveraccess para Control de Acceso y Asistencia

SAC 3702 integra la nueva generación de equipos "CleverAccess" para Control de Personal y Control de Accesos, con tecnología de huella digital.

Diseñado con la nueva versión de algoritmo huella digital con la lectura más rápida y avanzada del mercado, brindando confiabilidad y precisión al momento de cada acceso.



Siera Argentina Tel: 0810 3455365 info@siera.com.ar · siera.com.ar sieraelectronics.com



# Cámara IP LPR Con Software para Lectura de Patentes

Con esta nueva tecnología, Siera revoluciona el tráfico inteligente y el control de vehículos sin necesidad de un software analítico ni licencias adicionales. La nueva Cámara PRO 9060IP-2MPX-LPR reconoce y almacena de forma autónoma las patentes de vehículos.





# NUEVO EN TU KIT



### Intercomunicadores para edificios Sistema 800

Una solución rentable que brinda comunicación de excelente calidad al mejor precio del mercado

- Hasta 1984 departamentos.
- Soporta hasta 4 dispositivos por cada departamento.
- de cobre de 2 x 0,75 MM.

**VSP-898** 

















#### LO QUE TENÉS QUE SABER

Instalación simple con 2 hilos en cascada y sin polaridad.

Intercomunicación entre departamentos y central de conserje.

VSP 828

Software gratuito para configuración del sistema.

**DE CONEXIÓN** 

- Audio + video color.
- Apertura de puerta.

kitexperto.com



DESCARGÁ EL DIAGRAMA



Tel: 0810 3455365 info@siera.com.ar - siera.com.ar

# VIDEDMAN • × SEGURIDAD EN TODAS SUS LÍNEAS





Línea de cámaras analógicas de multitecnología 4 en 1 (AHD, HDCVI, HDTVI, CVBS), configurables sin necesidad de dispositivos externos. Disponibles en resoluciones 720P, 1080P y 4MP.

Línea de cámaras IP. Disponibles en Resoluciones 1.3MP, 2MP y 4 MP con formatos de compresión H264 y H265.











#### XNET-33BY

Mini Bullet 1,3MP + Lente 3,6 mm



Bullet 2MP + Lente Varifocal 2,8 a 12 mm



#### XNET-21MY

Mini Domo 2MP + Lente Varifocal 2,8 a 12 mm



#### XNET-73MY

Mini Domo 4MP + H265 + Lente 3,6 mm

#### XNET-73BY

Bullet 4MP + H265 + Lente 3,6 mm



Bullet 4MP + H265 + Lente Varifocal 2,8 a 12 mm















24 | STARX CONSOLIDA SU

LÍNEA DE BATERÍAS

Nuevos modelos para múltiples propósito

STARX

PRESENTAMOS NUESTRA NUEVA BATERIA DE ELECTROLITO ABSORBIDO





Nota de tapa



nT

**Noticias** 

30 | SCE TUCUMÁN Radioset evoluciona Seguridad EXPO Chile 2019 Organizada por FISA

**Prácticas** 34 profesionalizantes De cara al futuro



**Eventos** 

38 | MONITOREO.COM Desayuno "disruptivo" organizado junto a Hikvision

**ENCUENTRO ALAS** 42 En Santiago de Chile



Ĥ١

Perfil de empresas

46 **SEG ARGENTINA** Nuevos productos y servicios





**Empresas** 

54 **ARCONTROL** 25 años al servicio

del profesional manteniendo la misma esencia

**HEXACOM** 58 Industria 100 % nacional

64 **RYDSA** Aumenta su oferta en productos para seguridad

**SECURITAS 360** 70 Un ecosistema de soluciones



Instituciones

74 Cámara Argentina de Profesionales en Segurid<u>ad</u> Integrada - CAPSI



t Casos de Éxito Cámaras Hikvision en el 80 Puente Gral Belgrano

> Nexo entre las provincias de Chaco v Corrientes



o°

Tecnología

Tecnología inverter en portones automáticos ByH Ingeniería



Con autoridad

90 Cómo optimizar el despacho de móviles policiales desde el 911 Escribe: Alberto Zabala



Opinión

96 IdC + Seguridad

Como aprovechar la tecnología de manera segura Escribe: Damián Colaneri



In situ

Buenas prácticas en 100 la implementación de sistemas de seguridad

Escribe: Matías Guasco



Consultoría técnica

106 IdC, el desafío de reconocer al usuario Escribe: Claudio Javaloyas

A

Portfolio

112 | Soluciones de análisis y storage de Western Digital



Tienda de productos

114 Líneas HiLook y Ezviz, nuevos productos en **SELNET** 

Drones DJI en BIG 116 **DIPPER SECURITY** Comunicador Wi-Fi APP de NTCOM

**Boletines** 

120 ALONSO REPORT

**CEMARA** 124

# COMUNICADOR WI-FI APP

Comunicador WiFi para paneles de alarmas y DOMÓTICA

#### SÉ PARTE DE LA INTERNET DE LAS COSAS

- Generá nuevas ventas en tus clientes y nuevos clientes
- Funciona en simultaneo con comunicadores existentes de cualquier marca
- La solución de transmisión de eventos para clientes con líneas digitales
- Compatible con todos los softwares de monitoreo del mundo
- Compatible con las mejores Apps del mercado











Manejo de riegos y bombas de agua



Función Activación



Anulación de zonas



Función Desactivación



Notificaciones Push



App Click incorporada



Entradas programables para generar eventos



Manejo de iluminación



Histórico de eventos selectivo



Manejo de puertas y portones



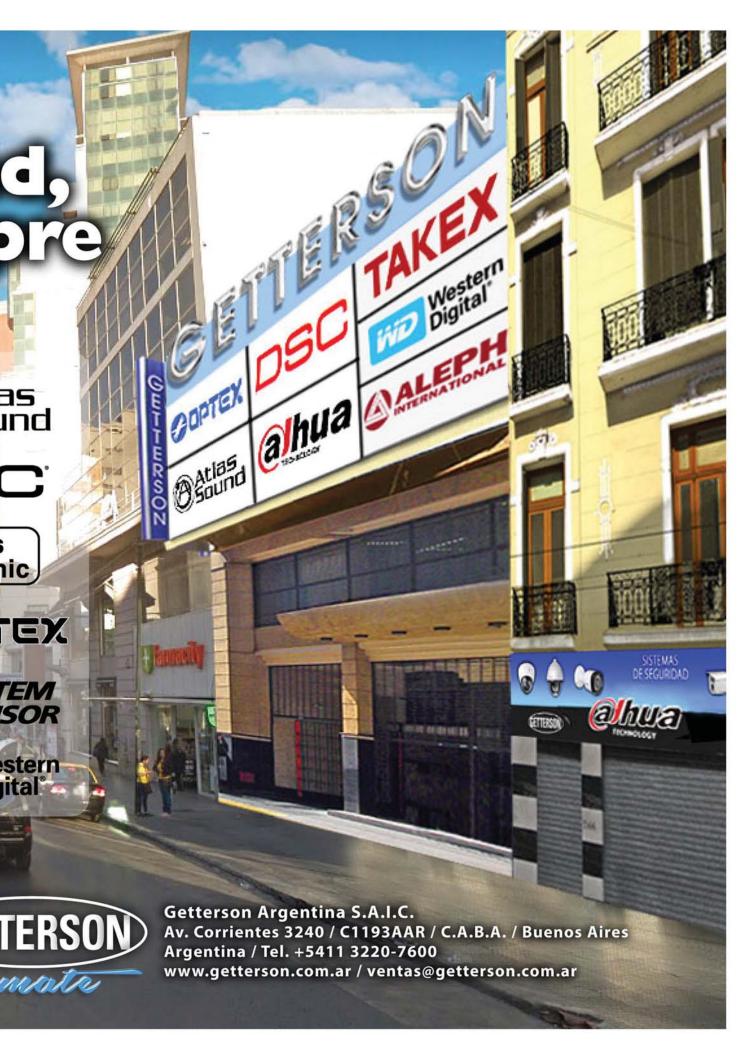
Utiliza WiFi principal y de respaldo











Para mi es fácil...
Cuando necesito instalar un sistema de <u>Audio</u> de la mejor calidad, confiable y a buen precio, ya se donde consultar...









#### Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / C.A.B.A. / Buenos Aires Argentina / Tel. +5411 3220-7600 www.getterson.com.ar / ventas@getterson.com.ar











OUND SYSTEM



### Soluciones inteligentes y completas en Videoporteros IP























# Nueva línea de baterías en Starx

La empresa consolida su portfolio de productos de energía

Starx Security, distribuidora exclusiva de Crow para la región, amplía su oferta de baterías, incorporando nuevas marcas y productos que abarcan distintos segmentos del mercado. Entre ellos, los sistemas de alarmas, rastreo vehicular y acumuladores para energía fotovoltaica.

esde su fundación en el año 1999, Starx ha sabido ganarse un nombre en el mercado y proyectó su expansión a partir de la inauguración de su edificio corporativo. Con bases sustentadas en más de una década de trabajo constante y la experiencia en el rubro de cada uno de sus integrantes, la empresa continúa creciendo. Provectando su futuro, en enero de 2012 inauguró su actual sede, de moderno diseño, que cuenta con amplias comodidades para proveedores y clientes. Starx Security se convirtió, así, en la primera empresa de seguridad electrónica en instalarse en el Distrito Tecnológico ubicado en Parque Patricios, en la ciudad de Buenos Aires.

Líder en importación de baterías por más de 10 años, Starx suma nuevas líneas para abastecer todas las aplicaciones y requerimientos del mercado. Entre ellas, las baterías de electrolito absorbido Hi Starx y Key Power, selladas, libres de mantenimiento y con garantía de 1 año.

Las líneas de baterías estacionarias Hi Starx son actualmente una de las más utilizadas para sistemas de UPS, tanto por su fiabilidad como por su duración. La línea completa incluye desde modelos de 12 V 1.3 Ah, hasta baterías de 12 V 150 Ah.

La otra incorporación reciente es la Batería Key Power, una fuente de 12 V 7 Ah pensada para instalaciones de sistemas de seguridad. Esta nueva batería, que se encuentra disponible en el mercado desde inicios de 2018, recibió más de cien homologaciones, entre las que se encuentran las de las principales empresas de seguridad y monitoreo del país. La Batería Key Power, en el breve tiempo que lleva siendo comercializada, se consolidó en el mercado, llegando a ser una de las tres baterías más vendidas y con proyección de ser la fuente líder en aplicaciones para sistemas de seguridad durante el próximo año.



#### **NUEVAS OPCIONES**

A las ya mencionadas líneas Hi Starx y Key Power se suman las baterías pequeñas de Litio-ion y Litio polímero, utilizadas habitualmente para instalaciones pequeñas tales como luces de emergencia, sistemas GPS de rastreamiento personal y vehicular y, actualmente, se está homologando una nueva batería de litio ferroso: LifePO4, de 12 V, que tiene la finalidad de reemplazar a las baterías de electrolito absorbido. Entre sus características más salientes, la LiFePO4 tendrá una vida

útil superior a los cinco años, un peso cinco veces inferior a las actuales RVLA, mayor tolerancia a variaciones de temperatura y mayor vida en estado de estacionamiento.

LiFePO4 es prácticamente incombustible debido a su estabilidad química: la descarga automática se encuentra entre las más bajas de todos los sistemas de baterías recargables (< 2 %/mes), siendo también amigable con el medio ambiente, ya que no contiene metales pesados tóxicos ni materiales cáusticos.



# KIT RUNNER 4/8

- \* PIR SWANQUAD
- \* BATERÍA
- \* MAGNÉTICO TANE
- \* SIRENA DE INT. CON STROBO



#### **EL PANEL RUNNER 4/8 PERMITE:**



#### 8 TECLADOS

LED, LCD e inalámbricos.



#### TEMPORIZADORES

Control de rondas y simulación de existencia.



Hasta 8 PGM con relé de comando.



#### 100 USUARIOS

Control de accesos y permisos especiales.



Doble vía, 868 mhz, 700mts. de alcance 6 años de batería. Supervisión total de cada periférico.



#### TCP-IP / GPR

Para monitoreo y automonitoreo.



### APPS ANDROID E IOS

Control total del panel.



#### PANEL HÍBRIDO

Zonas cableadas o inalámbricas independientes.



Posibilidad de control de accesos hasta 7 lectoras.

Contact ID/4+2/SIA Marcación doméstica compatible con todos los sistemas de monitoreo.

TECNOLOGÍA ISRAELÍ, LÍDERES EN SEGURIDAD MUNDIAL.



#### nT Nota de tapa

Esta nueva batería no sólo se propone reemplazar a las utilizadas para sistemas de seguridad y sistemas de UPS, sino que también son baterías de ciclo profundo.

Por último y para completar el portfolio de baterías, Starx recientemente incorporó baterías de ciclo profundo para distintos tipos de requerimientos, tales como carros de golf, sillas de ruedas y energía fotovoltaica (solar).

#### REPRESENTACIÓN CROW

Starx es representante oficial y exclusivo de Crow, empresa que diseña y fabrica avanzadas soluciones de seguridad integrada para el mercado de la seguridad mundial.

Las divisiones del grupo Crow para intrusión, control de acceso y CCTV proveen soluciones creativas para los mercados residenciales, comerciales e industriales con un extenso rango de paneles cableados e inalámbricos, detectores de interior y exterior, soluciones de video digital y control de acceso únicos, accesorios y sistemas de comunicación inteligentes.

En la actualidad, los sistemas de alarmas están evolucionando en varios sentidos. El más importante, quizás, es el que involucra a la tecnología que permite que los sistemas inalámbricos sean cada vez más fiables y seguros.

En ese sentido, Crow Electronics Engineering cuenta con sistemas inalámbricos de doble vía con 700 metros de alcance y baterías que perduran por más de cuatro años. Gracias a la comunicación de doble vía, el periférico puede transmitir eventos de alarma, supervisión, batería baja y tamper.

La probada eficiencia y buen desempeño de estos sistemas hacen que estén preparados para implementarse incluso en seguridad bancaria.

Otro avance importante es la integración del panel a las necesidades actuales de la vida cotidiana: además de sus funciones preventivas, el panel de alarmas Crow puede lograr diferentes funciones de domótica desde cualquier dispositivo.

La integración del panel con un dispositivo móvil no solo permite que cada usuario tenga un teclado en su mano, con todas las funciones de un panel de alarmas, sino también la posibilidad de domotizar todo el hogar y manejarlo desde la misma app. Por ejemplo, el usuario puede, desde su automóvil y desde la app, ver por cámara la puerta de su hogar y en caso de que lo crea necesario, encender una luz o algún otro periférico de disuasión, como una sirena.





Una vez realizada esta acción, puede volver a verificar visualmente el lugar e ingresar a su hogar abriendo, desde la aplicación móvil, el portón.

Durante mucho tiempo la tecnología inalámbrica no estuvo a la altura de las necesidades de un panel de seguridad profesional. Sin embargo, gracias a la tecnología Crow, el usuario cuenta hoy con equipos completamente inalámbricos, tanto para entradas de alarma como para PGM. El panel Serenity, por ejemplo, cuenta con 32 zonas inalámbricas y 16 PGM inalámbricas.

Los paneles inalámbricos, actualmente, no solo aportan gran fiabilidad, sino que permiten instalaciones mucho más veloces, abaratando los costos de mano de obra y logrando instalaciones prolijas, acordes a los requerimientos estéticos de los clientes.

La tecnología está enfocada hacia una única app que pueda controlar toda la seguridad y, al mismo tiempo, todos los dispositivos del hogar, siendo la misma la que activa o desactiva el panel, la que regula la temperatura del hogar, la que prende una luz o baja una persiana.

#### APLICACIONES Y CARACTERÍSTICAS

- Cuidado personal y seguridad: Serenity<sup>™</sup> puede utilizarse para realizar una llamada de alarma desde cualquier lugar en su hogar.
- Seguridad con verificación visual: solución avanzada para la transmisión de alarma y verificación visual a EMC

por TCP/IP y GSM/GPRS.

- Automatización de hogares: el sistema Serenity<sup>™</sup> soporta tanto sistemas de control como aires acondicionados, luces, cortinas eléctricas, puertas de garaje, etc.
- Serenity Connect™: aplicación móvil exclusiva de Crow para monitorear y controlar el sistema desde cualquier lugar y en cualquier momento.

#### **TANE ALARM**

Desde 2016, Starx cuenta entre sus líneas de productos las soluciones de Tane Alarm, empresa especializada en la fabricación de contactos magnéticos para sistemas de alarmas, cuyas líneas de productos incluyen dispositivos de distintas medidas y tipos de montaje.

- **RUBROS**
- Intrusión
- Sistemas de CCTV
- Baterías
- Accesorios



#### STARX SECURITY

+54 11 5901-6500



ventas@starx.com.ar



www.starx.com.ar





SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

INTEGRACIÓN DE SISTEMAS DE SEGURIDAD





INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIOS

IRAM 3546



INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIOS

IRAM 3501 3/4





Disponemos de un sistema de gestión de la calidad cumplimentando Norma ISO 9001:2015.



# PREFECTURA NAVAL ARGENTINA

Empresa registrada y aprobada por PREFECTURA NAVAL ARGENTINA como "Empresa de Lucha contra Incendios"

# gobBsAs

DISPOSICIÓN N· 263/AGC/2017
(Disposición 215 IFCI)

ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L

Es una empresa habilitada por el G.C.B.A
bajo registro Nro. 14 como Instalador y

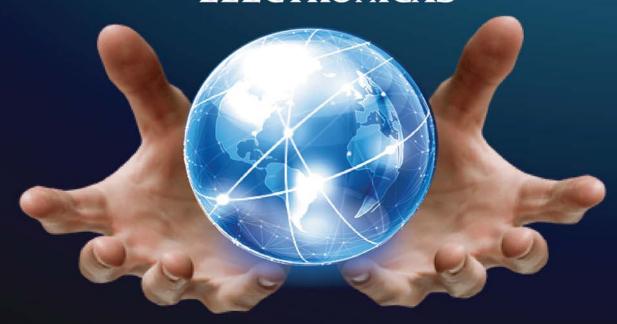
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.







# UN MUNDO DE SOLUCIONES ELECTRÓNICAS



CONTAMOS CON REPRESENTANTES EN TODO EL PAÍS ESTAMOS CERCA, DE QUIÉN ESTÁ LEJOS



intrusión Höneywell





Sistemas de Comunicación/Video





Sistemas de Circuito cerrado de televisión PELCO



Sistemas de Control de Acceso rener



Detección lineal de incendio





Sistemas de video vigilancia (Entidades Bancarias) SCATI



#### Tour SCE en Tucumán

Expo y conferencias para el sector

El 3 de octubre pasado se realizó en el Hotel Hilton Garden Inn, de San Miguel de Tucumán, la tercera escala de la gira del SCE, Security Conference & Expo, organizada por Continents Ideas.

En ese evento, tanto expositores como asistentes, tuvieron como común denominador la búsqueda de oportunidades de negocios para hacer frente a una realidad cambiante e inestable, pero apostando a que desde el trabajo conjunto pueden surgir soluciones.

En el salón, donde se ubicó la muestra comercial, marcas como Seagate, Nanocomm, Certrec y Gralf, entre otras, exhibieron sus productos y novedades e hicieron nuevos contactos que seguramente se transformarán en nuevos negocios.

En esta edición, además, se sumó como sponsor al SCE el proveedor de servicios de monitoreo mayorista Security 24, que no solo incorporó un nuevo rubro al evento, sino que los representantes de la empresa ayudaron a los asistentes ofreciéndoles herramientas para hacer crecer sus negocios a través de nuevos servicios.

Al igual que en ediciones anteriores, el SCE contó con el apoyo de CEMARA, cámara que propone cercanía constante con sus asociados, aportando ideas y soluciones para hacer frente a los desafíos de la Argentina actual.

El evento generó interés regional, ya que no solo convocó a profesionales de la provincia de Tucumán, sino también a instaladores e integradores de las provincias vecinas, interesados en acercarse a las marcas y conocer sus propuestas.

Al cierre de esta edición, el 7 de noviembre se llevó a cabo la última parada del SCE, Security Conference & Expo, en Mendoza, donde se nuevamente registró una gran cantidad de profesionales.



### SeguridadExpo Chile

Organizada por FISA



En consonancia con la evolución de la industria, Seguridad Expo Chile 2019 se hace parte de ese cambio y proyecta una versión 5.0 de su muestra, con tres salones temáticos que

permitirán abordar eficientemente tanto la oferta y demanda como contenidos de actividades paralelas.

Así, se desarrollarán el Salón Seguridad Privada y Pública, el Salón Fuego y Desastres Naturales y el de Seguridad Industrial y Salud Laboral.

El evento se llevará a cabo del 27 al 29 de agosto de 2019 en Santiago de Chile, y participarán proveedores de todo el mundo con productos, soluciones y tecnologías de última generación, desarrollándose en paralelo un amplio programa de actividades, ruedas de negocios, demostraciones y ejercicios prácticos, contando con el apoyo de diversas entidades públicas, bomberos, Fuerzas Armadas y de orden y seguridad.

SeguridadExpo Chile 2019 es organizada por FISA, parte del grupo internacional GL Events Exhibitions. En sus cuatro ediciones previas, la muestra convocó más de 500 empresas expositoras procedentes de más de 20 países, 23.700 visitantes profesionales y más de 1.200 reuniones en ruedas de negocios y 4.000 asistentes al Congreso Internacional.





#### Radioset evoluciona

Radio Oeste estrena sedes y nombre comercial

Más de 60 años de experiencia en la atención del gremio electrónico y más de 20 años en el rubro de la seguridad electrónica, hicieron de Radio Oeste una empresa con historia y a la vanguardia en tecnología.

En constante evolución, de acuerdo a lo que la industria exige, se renueva dando paso a Radioset, con la misma filosofía y atención personalizada y las marcas más reconocidas del sector en un nuevo espacio, con oficinas comerciales en Murguiondo 340, Liniers, Ciudad Autónoma de Buenos Aires y la Oficina de Proyectos en calle Martín Fierro 3475, Parque Leloir, en territorio bonaerense.

La empresa mantiene un stock permanente de productos, a los que deben agregarse aquellos que formarán parte de proyectos especiales: en ese caso, se trabaja con productos de demostración y luego se importan aquellos que sean necesarios para la implementación del sistema.



# Somos tu Distribuidor de SOLUCIONES INTELIGENTES de Seguridad Electrónica.



Soluciones de Videovigilancia



Soluciones de Control de acceso



**Sistemas contra Incendios** 



Sistemas de Intrusión



Sistemas de Audio y Video Profesional



Aplicaciones Inalámbricas



Soluciones de Infraestructura



Comunicaciones Unificadas.

- Alianzas comerciales con los principales fabricantes y respaldo exclusivo.
- Amplio stock de productos para entrega inmediata en cerca de 30 ciudades de la región.
- Asesoría y acompañamiento especializado para desarrollar sus proyectos.

¿ Sabes cómo puedes darle INTELIGENCIA a tu negocio con las soluciones de seguridad? ¡Nosotros te ayudamos!

Contacta a tu representante de ventas: argentina@anixter.com

Tel: +54 11 4909 5200





# BIENVENIDO ASEC ROSARIO



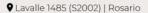


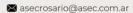




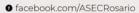














# Honeywell JORNADA DE DISEÑO

28 noviembre

para sistemas de detección de incendios

### **JORNADA**

Día: 28 Mes: 11

Hora: 9.00 a 13.00 Ubicación: Ros Tower Rosario, Santa Fe Salón Schiavoni

### **INCLUYE**

Certificado de asistencia Resumen Norma NFPA 72E en Español Documentación técnica Coffee Break Brunch

### CÓMO PARTICIPAR

Confirmar asistencia a **evento@asec.com.ar** 

Valor de la entrada: \$2500.-(Incluye IVA)

Medios de pago:



Transferencia bancaria

- CUIT 30-71556792-6
- CBU 0070025220000008604482
- Cuenta Corriente N° 8604-4 025/8



Botón de Pago

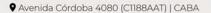
**VACANTES MUY LIMITADAS** 



Macurco











# Prácticas profesionalizantes

#### Formación de técnicos de nivel medio

La Ley de Educación Técnica 26.058 favorece la formación de los técnicos en nuestro país. A su vez, el Consejo Federal de Educación presenta varias resoluciones que amplían el marco normativo. Por ejemplo, introduce las Prácticas Profesionalizantes como un campo de formación que se estructura desde el perfil profesional del técnico (electrónico, eléctrico, electromecánico, químico, maestro mayor de obras, etc.).

Los estudiantes tienen durante su trayectoria escolar materias de distintos campos de formación: general, científico-tecnológica, técnica específica y las prácticas profesionalizantes (PP) en los últimos años. Allí pondrán en juego todo lo aprendido para fortalecer las capacidades profesionales específicas de su tecnicatura.

Una de las escuelas que lleva adelante este proyecto es la ENET 17 de Floresta, Ciudad de Buenos Aires,. Allí estuvo presente RNDS, invitada por Walter Tharigen, profesional de reconocida trayectoria en seguridad electrónica y egresado de esa escuela; y los docentes Silvio Romani y Mauro Pérez.

Las PP son experiencias formativas planificadas que promueven diversas aproximaciones al ámbito de desempeño y que posibilitan el acercamiento a situaciones propias del ejercicio laboral. Presenta obligatoriedad curricular, es decir que debe ser aprobada como cualquier materia para la obtención del título de su carrera. Por lo tanto, son organizadas y coordinadas por la institución educativa.

Cada jurisdicción provincial o la Ciudad Autónoma de Buenos Aires determinan las variantes de formato, entre las que se encuentran proyectos productivos institucionales, actividades de extensión comunitaria, proyectos tecnológicos, empresas simuladas, proyectos de innovación y prácticas externas.

El formato más favorable es el externo, porque establece un puente entre la escuela y el mundo del trabajo. Allí, los estudiantes adquieren experiencia a partir de problemáticas reales, interactúan con otras personas por fuera del ámbito educativo, integran capacidades y saberes, ganan confianza, motivación y consolidan su perfil técnico profesional.

Los estudiantes pueden desarrollar sus prácticas externas en instituciones tanto públicas como privadas. En todos los casos, un tutor es quien dirige las actividades en la empresa u organismo mientras que el docente asiste periódicamente para interiorizarse sobre el desenvolvimiento del alumno.

Las organizaciones y empresas obtienen un beneficio doble: la participación y contribución social que representa fortalecer la capacidad de las personas que se forman como técnicos y conocer, evaluar, y seleccionar candidatos próximos a recibirse que, al finalizar las prácticas, podrán ser incorporados a la organización.

Establecido el contacto, el equipo docente confecciona y acuerda el plan de prácticas que los alumnos desarrollarán en la empresa. Paralelamente, se deben cumplimentar requisitos administrativos del ámbito educativo, referidos básicamente a los seguros, habilitaciones y autorizaciones.

La cantidad de horas mínimas que deben cumplir los estudiantes son doscientas, divididas en jornadas de 4 horas, total que puede resultar de la suma de las prácticas internas y externas. Resulta interesante saber que el acuerdo es cancelable por cualquier parte, aunque eso muy rara vez ocurre.

Las prácticas no establecen vínculo laboral, por lo que no obliga las empresas a pagar retribución a los alumnos, aunque en algunos casos facilitan un viático o un refrigerio.

Las experiencias actuales son alentadoras y el esfuerzo de organización, planificación y desarrollo se traducen en un importante valor social.

A modo de ejemplo, consideremos un estudiante próximo a graduarse como técnico en electrónica puede realizar sus prácticas en una empresa y profundizar su capacidad de diseño y fabricación de placas electrónicas, montaje de componentes y equipos electrónicos, participar en servicios técnicos e instalaciones.

En definitiva, las prácticas profesionalizantes son un canal que fortalece al técnico, mejora al sistema educativo y genera oportunidades de desarrollo para la producción de bienes y servicios tecnológicos de nuestro país.



# Proveedor de productos para empresas de Monitoreo Satelital



Industria Nacional Soporte Local 24hs.

#### TAU TECNOLOGÍA

### **TU-20**

### PARA GRAN ESCALA

### El equipo más completo



- Totalmente programable.
- 6 entradas y 2 salidas digitales.
- Batería interna de gran capacidad.
- Poderoso motor de eventos.
- Modo bajo consumo.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios: RFid, Sensor de temperatura, y más.

### Fácil de Instalar

### VERSIÓN ECONÓMICA

**TU-20B** 

- Totalmente programable.
- 1 entrada y 1 salida.
- Batería interna de gran capacidad.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Modo bajo consumo.



### FM3612

### **IDEAL PARA VEHÍCULOS**

Con tecnología 3G





- Antenas internas.
- Batería de larga duración.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios para:
  - Lectura de redes can (accesorio Teltonika).
  - Sensor de temperatura.
  - Identificación de chofer por I-Button.



El equipo más pequeño

**IDEAL PARA MOTOS** 

FMB920

- Conectividad Bluetooth.
- Antena GNSS y GSM interna.
- Bajo consumo, ideal para motos.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.

### • Grado de protección IP54.

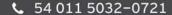
### MEDIDOR DE COMBUSTIBLE





- Medición precisa de combustible.
- Alertas por descargas repentinas.
- Industria Nacional.
- Bajo consumo.

Comunicate ahora para obtener mayor asesoramiento y financiación.



www.tautecnologia.com







### TODAS LAS SOLUCIONES PARA EL CONTROL DE ACCESO Y EL ACCESO LÓGICO







LECTORES HID - ICLASS UHF LARGO ALCANCE



ACCESO LÓGICO OMNIKEY

### **HID MOBILE ACCES**

Permite mas de una identificación segura residiendo en un dispositivo inteligente.

Convierte los teléfonos y dispositivos móviles en credenciales de confianza combinando

ICLASS SE - MULTICLASS SE







### UNA TARJETA, MILES DE APLICACIONES.

Tecnologia multiplataforma en 125Khz, 13.56Mhz y Bluetooth HID Prox, Indala, AWID y Em4102 (EM-Marin),iclass Seos, iCl.ass SE, iClass, Mifare, Mifare Desfires, OMNIKEY, Mobile NFC, Mobile Bluetooth









### BCG ES DISTRIBUIDOR OFICIAL DE LOS PRODUCTOS HID - ICLASS - INDALA



Una amplia variedad de soluciones en seguridad adaptadas a sus necesidades.

Cámaras y Domos Análogos
 IP • Térmicas
 DVR-NVR
 Equipamiento completo Video y Accesos

Nueva Sede: Calle Franco 3425 (C1419FIM) Ciudad autónoma de Buenos Aires Nuevos teléfonos: +54 11 4571 0150 / +54 11 4571 8560 / +54 11 4308 1775 www.bcggroup.com.ar - info@bcggroup.com.ar - ventas1@bcggroup.com.ar







# TODA LA LINEA DE PRODUCTOS BOSCH PARA LA SEGURIDAD CCTV - ALARMAS - INCENDIO - ACCESOS



### BCG DISTRIBUIDOR DE ALARMAS ALONSO EN LA ZONA DE PILAR



### ACCESORIOS PARA CONTROL DE ACCESO, CCTV, INCENDIO Y ALARMAS

La linea mas completa de cerradura magnéticas y accesorios.



Nueva Sede: Calle Franco 3425 (C1419FIM) Ciudad autónoma de Buenos Aires Nuevos teléfonos: +54 11 4571 0150 / +54 11 4571 8560 / +54 11 4308 1775 www.bcggroup.com.ar - info@bcggroup.com.ar - ventas1@bcggroup.com.ar



# Desayuno "disruptivo"

Presentación conjunta de monitoreo.com y Hikvision

Con la premisa de un libro infantil como ingreso, monitoreo.com presentó formalmente sus soluciones para el abonado, evento en el que se incluyó la presencia de Hikvision con sus líneas de productos Ezviz y Pyronix.





I miércoles 24 de octubre se llevó a cabo el evento "monitoreo.com - Hikvision", un desayuno de trabajo donde se presentaron los nuevos productos de la línea Ezviz y Pyronix de Hikvision y el nuevo Plan Disruptivo de monitoreo.com. El encuentro se llevó a cabo en el Espacio Magno, en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y el costo de la participación fue un libro infantil para la 6ta Colecta Solidaria monitoreo.com, una idea que comenzó hace 23 años permitiendo acercar a la lectura a niños de escuelas de muy bajos recursos.

La jornada se inició con el Ing. Martín Hanono, de Hikvision, quien llevó a cabo la presentación de los productos fabricados por la empresa, los sistemas de videovigilancia Ezviz y los sensores para exterior de Pyronix, a la par que destacó una tendencia que llegó para quedarse: el monitoreo de sistemas de alarma y de video por parte del propio usuario.

Si bien este tipo de dispositivos ya existían en el mercado y estaban al alcance del usuario, su comercialización se proponía desde la modalidad de venta online, lo que dejaba al comprador desprotegido ante la falta de respaldo técnico del vendedor.

Al respecto, Hanono destacó que la plataforma de comercio online tiene como ventaja para el comprador "ser una excelente vía para obtener el mejor precio de un producto, con financiación y logística incluida", al tiempo que

resaltó lo fundamental para quienes ofrecen seguridad: la confianza hacia el vendedor. "Normalmente el comprador elige por precio y éste al estar por debajo de lo que podría ofrecerse a través de un canal formal de distribución, reduce tanto los márgenes que es casi imposible ofrecer un adecuado servicio de posventa".

Por su parte, el Ing. Modesto Miguez, de monitoreo.com, se centró en las oportunidades de negocios en el actual escenario económico, en el cual el instalador o monitoreador puede encontrar una posibilidad de crecimiento a través de la tecnología y nuevos modelos de negocios.

En este contexto, Miguez volvió a destacar los conceptos de "cambio", a través del cual las empresas pueden compartir recursos para minimizar costos y aumentar la rentabilidad.

Las principales modalidades son:

- Monitoreo autogestionado anual: con la presentación de la inteligencia artificial del monitoreo que reduce sustancialmente los costos operativos permitiendo solventar el servicio solo con un pago anual y donde la operación "humana" se restringe solo a alarmas de emergencia y/o confirmadas.
- Monitoreo técnico: también se paga anualmente y en el cual, no existe ninguna intervención humana.

Así, las empresas de monitoreo seguirán ofreciendo a sus clientes servicios de alto valor conservandolos aun en la peor situación económica. El Ing. Modesto Miguez señaló la diferencia con el automonitoreo, el que además de múltiples servicios de seguridad personal, antientradera, pruebas, geoposicionamiento y compartir de manera ilimitada sin costo adicional con grupos de afinidad, funciona con todas las marcas de paneles y cámaras sin necesidad de equipos GPRS ni comunicadores IP.

Gracias a estos desarrollos, la app "Mi alarma" provee una única solución de seguridad para las personas, integrando servicios de seguridad para alarmas, personas, posicionamiento, video y grupos de afinidad.

Mientras que la otra aplicación, "Mis abonados", ofrece muchas más soluciones que toda una central de monitoreo en la palma de una mano.

En cuanto a los beneficios en la adquisición y venta de equipos, las empresas podrán competir con el nicho de compras en portales de compraventa como MercadoLibre: a través de la app "Mis Abonados", los prestadores de servicios podrán comprar equipos, con soporte de marca y márgenes de ganancias superiores a los que puede tener un portal de venta online.

En cuanto a las apps, desde monitoreo.com anunciaron que "Mi Alarma" estará disponible para sistemas operativos iOS. Si bien aún no está disponible para descargas directas desde la tienda online, puede solicitarse un link a la empresa para que los asociados comiencen a utilizarla.

### DOS HERRAMIENTAS



Para su cliente



Ahora el sistema de seguridad lo acompaña a donde vaya



### **MUCHOS BENEFICIOS**



Para su empresa su central de monitoreo



Toda la plataforma **monitoreo.com** en una sola aplicación

REDUZCA COSTOS.
AUMENTE VALOR.

www.monitoreo.com/apps



UN DETECTOR
PARA EXTERIOR
LIDER EN EL
MUNDO

VX INFINITY SERIES
VXI-ST y VXI-R





LÓGICA SMDA (ANÁLISIS SUPER MULTIDIMENSIONAL)
RECONOCIMIENTO DE SEÑAL DIGITALMENTE, MEJORANDO LA
INMUNIDAD A FACTORES DE RUIDO, CAMBIOS CLIMÁTICOS Y
OSCILACIÓN DE LA VEGETACIÓN.

BENEFICIOS ADICIONALES EN UN DISEÑO MÁS ESBELTO CON TAMAÑO REDUCIDO, AUMENTÓ SU ATRACTIVO ESTÉTICO PARA ADAPTARSE A DIFERENTES LUGARES DE INSTALACIÓN.

**DIGITALMENTE CON MAYOR FIABILIDAD**DETECCIÓN DIGITAL DE DOBLE CAPA, QUE CRUZADAS AL
MISMO TIEMPO GENERAN UNA ALARMA.



LOS MEJORES EQUIPOS LAS MEJORES CONDICIONES

WWW.DEXA.COM.AR

CASA **CENTRAL** 

**MARIANO PELLIZA 4112** Munro, CP 1605 - Buenos Aires (011) 4756-0709 SUCURSAL LA PLATA

CALLE 119 N° 258 (e529 y 530) - La Plata (0221) 422-0953

SUCURSAL **TUCUMÁN** 

**SANTIAGO DEL ESTERO 1351** San Miguel de Tucumán (011) 5717-4793

/NOS MUDAMOS

ventas@dexa.com.ar

todo en un mismo lugar!

/DEXA.Seguridad

/DEXA Seguridad electrónica











# Encuentro Tecnológico ALAS

En Santiago de Chile

ALAS continúa con su ciclo itinerante: el nuevo Encuentro Tecnológico se realizó en Chile y, nuevamente, contó con amplia participación de los profesionales del sector. Resumen de las charlas y conferencias ofrecidas.







I ciclo de Encuentros tecnológicos ALAS sigue su curso y en la reciente ocasión fue el turno de Santiago de Chile, que recibió cerca de 50 profesionales, quienes se dieron cita para la jornada de actualización tecnológica y networking que ofrece la Asociación.

Los Encuentros ALAS constan de dos modalidades, incluidas en la misma jornada: el eje temático referido a la actualización tecnológica, donde los fabricantes exponen las últimas novedades en productos y servicios; y el marco académico, en el cual destacados oradores abordan temáticas referidas a la gestión de la seguridad y cómo influyen los nuevos hábitos de los consumidores.

La agenda académica propuesta en el evento se llevó a cabo con la siguiente temática:

- Ciber-resiliencia: ¿es suficiente invertir en infraestructura, para mantenerme lejos de incidentes de seguridad informática?, a cargo de Andrés Peñailillo, Oficial de Seguridad de la Información, Universidad de Chile.
- · Fantasmas de la autogestión en se-

- guridad: ¿hay que temerle al "hazlo tú mismo" o al autoservicio?, a cargo de Daniel Banda, miembro de la junta directiva de ALAS Internacional y CEO de Softquard.
- Neurociencia aplicada al management y a la venta, a cargo de Ely Magendzo, director, orador motivacional y asesor en management en Fuera del Bosque.

En cuanto a las charlas técnicas, el Encuentro contó, como es habitual, con la presencia de importantes marcas del sector, que presentaron las siguientes charlas:

- Incrementando la seguridad y la movilidad del sistema de control de accesos, a cargo de Gustavo Gassmann, Director of Sales Latin America and the Caribbean Physical Access Control Global Business Unit en HID Global.
- Inteligencia artificial aplicada a vigilancia y seguridad, a cargo de Samuel Ramírez, Business Development Director Hikvision Chile.
- Integración de seguridad electrónica y otros sistemas con control de acceso, a cargo de Manuel Vega, Gerente Re-

gional de Ventas Cono Sur en CDVI.

- Soluciones de CCTV como sistemas disuasivos en la seguridad ciudadana, a cargo de Alberto Muñoz, Application Engineer Chile, Argentina, Uruguay & Paraguay en Hanwha.
- Nuevas soluciones IP de larga distancia con alimentación PoE, a cargo de Antonio Pérez, Director de Ventas para Latinoamérica y el Caribe en NVT PHYBRIDGE.
- Apollo, a cargo de Mauro De Lucca, Vicepresidente de Desarrollo de Negocios para Latinoamérica en Apollo.
- Beneficios de una plataforma unificada de seguridad, a cargo de Daniel Palomera, Director Regional de Ventas Centro y Sudamérica, Genetec.
- Soluciones para edificios comerciales. Infraestructura como plataforma, a cargo de Mauricio Catalán, Outside Sales de Chile en Anixter.

Costa Rica será la sede del próximo Encuentro, que reflejaremos en la próxima edición, mientras que la ciudad de Lima, Perú, recibirá a los socios ALAS y los participantes el próximo 4 de diciembre.



















La solución completa en SEGURIDAD ELECTRÓNICA







**CCTV** 



Control de acceso



Intrusión



NUEVO SISTEMA DE

# **AUTO SERVICIO**

Todo lo que necesitás en un único lugar Mayor economia de tiempo y processos



FLORIDA OESTE Av. Bmé Mitre, 1400



CÓRDOBA Av. Colón, 2317



**ROSARIO** Boulevard Seguí, 2700



**TEMPERLEY** Av. Eva Perón, 1052



**COMPLETA** 

ATENCIÓN AL CLIENTE (54 11) 4761.7661 Líneas Rotativas





info@seg.com.ar



SEG.COM.AR





Un diseño compacto y moderno, el Controlador de Acceso iDAccess es capaz de controlar, con eficiencia y rapidez, la entrada y salida de personas. Es compatible con las principales tecnologías del mercado. El excelente alcance de lectura junto a la rapidez de respuesta vuelven a este producto ideal para diferentes ambientes. Por medio de sus múltiplos protocolos de comunicación es posible integrarlo con cualquier controladora de acceso existente.

# Control (0

### **iD**Box

A través de su pantalla táctil y de su webserver integrado, es posible gestionar reglas de acceso por grupos y por horarios para múltiples puertas por medio de lectores de proximidad y dispositivos biométricos conectados en red. Posee también integración con iDCloud posibilitando gestión y contingencia en la nube.

### iDFlex IP65

Es un controlador de acceso compacto. Su utilización es fácil e intuitiva. El módulo de accionamiento externo permite soluciones expansibles y con mayor seguridad.



**iD**Touch

### iDBlock negro

Cuenta con pantalla táctil posibilitando una interacción amigable e intuitiva con el usuario. Además de eso, puede operar de forma totalmente standalone por medio del webserver integrado, no necesitando de la instalación de software adicional.



#### Es capaz de controlar con eficiencia y agilidad la entrada y la salida de personas. Su teclado capacitivo y su

interfaz de fácil utilización permiten el ajuste de configuraciones y la realización del acceso por contraseña o tarjeta de proximidad en el mismo dispositivo. Además de eso el equipo puede sincronizar su base de datos tanto en una computadora como en otro IDTouch.



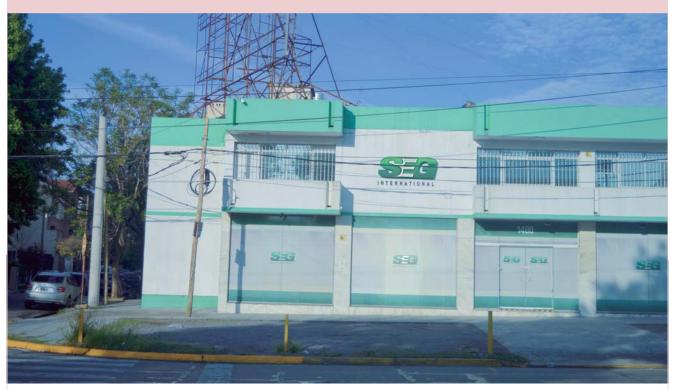
INTERNATIONAL

WWW.SEG.COM.AR

# SEG Argentina

Expande su portfolio para el instalador

Con sucursales propias en distintos puntos del país, SEG Argentina ofrece ahora una amplia variedad de productos para el instalador, sumados a sus nuevas tecnologías aplicadas a la automatización de puertas y portones.









www.seg.com.ar

f /seginternationalarg

EG se inició hace más de 35 años como una empresa instaladora de seguridad electrónica en Rio de Janeiro, y hoy cuenta con sucursales en Brasil, Argentina, Uruguay, México, Estados Unidos y Angola, distribuyendo sus productos para el profesional de la seguridad.

SEG es una de las marcas que compone la fábrica de automatizadores de portones Garen, que comenzó como SEG Argentina en el año 2004, con su casa matriz ubicada en Florida, provincia de Buenos Aires, y sucursales propias en Córdoba, Temperley y Rosario.

Generar un ambiente laboral propicio es parte de la estrategia de SEG, fomentando el trabajo en equipo, el respeto, el profesionalismo y la colaboración entre los distintos actores de la empresa. Con una estructura de más de 35 empleados, atiende exclusivamente a profesionales del sector y distribuidores de todo el país, brindando atención profesional, garantía y capacitación para la formación de nuevos instaladores.

"Hoy estamos en una etapa de expansión de la empresa, pensando en abrir la oferta a los instaladores. Es por eso que incorporamos a las líneas de automatismos, productos para videovigilancia, cercos eléctricos y control de accesos", explicó Rogerio Martos, Director de SEG Argentina.

"En lo que se refiera a control de ac-

cesos vamos a trabajar con productos de Control ID, una marca de origen brasileño y ya posicionada en el mercado internacional, mientras que los accesorios serán con la marca SEG Argentina. Para ello designamos una fábrica en China, donde se fabricarán las botoneras, pulsadores y teclados, entre otros accesorios", amplió.

Otro de los rubros en los que SEG Argentina ofrecerá soluciones será en el de cerraduras eléctricos y porteros. "Se trata de una línea fabricada en Brasil que también trabajaremos bajo marca propia", describió el directivo.

#### LA CASA CENTRAL

La matriz de SEG Argentina está pensada como un supermercado de la seguridad: tras el ingreso, góndolas y estanterías ofrecen al cliente todo el surtido de productos y accesorios para una instalación completa. Así, podrán encontrar toda la línea de cámaras Siera

así como sus accesorios, los motores para automatismos y sus repuestos.

"La idea es que el cliente llegue a nuestra casa y encuentre lo necesario sin pérdida de tiempo. Si bien todos los productos están al alcance del instalador, contamos con asesores de venta que lo guiarán en el producto indicado para cada necesidad", explicó Martos.

La planta baja de la casa central de SEG Argentina está dividida en tres sectores: el showroom de preventa y venta de productos, uno de los depósitos y el área de reparaciones, a la que el instalador accede por un ingreso especifico, sobre Avenida Bartolomé Mitre (donde se ubica también la entrada principal).

El primer piso del edificio está destinado a la sala de capacitación, donde se dictan los distintos cursos para instaladores; el área administrativa y las oficinas gerenciales.

"Actualmente estamos readecuando nuestra sala de capacitaciones, para poder dictar ahí los cursos de las nuevas marcas que incorporamos. Si bien está preparada, desde el punto de vista técnico, para ofrecer capacitación en motores, vamos a dotarla de las herramientas necesarias para que sea una sala multipropósito", describieron desde

SEG cuenta también, en su sede de Florida, con un subsuelo en el que se ubican otro depósito y el área técnica de la empresa.

"Más allá de las áreas enfocadas en el cliente, contamos con sectores para que quienes trabajan en la empresa tengan las comodidades para desarrollarse y trabajar en un ambiente cordial", explicó el Director de la empresa.

Esto forma parte de la filosofía de SEG Argentina, orientada en promover los valores fundamentales que optimizan el funcionamiento y dirección de la empresa. Entre ellos, integridad, respeto, enfoque hacia el cliente, compromiso y ética en las tareas individuales, profesionalismo y, fundamentalmente, la cordialidad y el trabajo en equipo.

"Parte de nuestra estrategia fue, es y será siempre la de generar un ambiente laboral propicio, a tal punto de nunca dejar de lado el compañerismo, la colaboración y unión entre las diferentes áreas de la empresa", explicaron sus directivos.

### CAPACITACIÓN

SEG Argentina tiene un amplio calendario de capacitaciones destinado a la formación de técnicos e instaladores de automatismos. Con la incorporación de nuevas marcas y productos, ampliará esa oferta.













"Como empresa, estamos participando de capacitaciones en Brasil y los países donde se fabrican los productos que vamos a incorporar. Nuestro personal está en plena etapa de formación específica, ya que cuentan con amplia experiencia en el sector de la seguridad electrónica", explicó Martos.

"Por otra parte, en SEG Argentina nos innovamos constantemente, y estamos incorporando personal de amplios conocimientos técnicos, con la finalidad de poder ofrecer a nuestros clientes el asesoramiento preciso en la tecnología que vaya a formar parte de su proyecto", amplió el directivo.

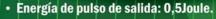


# PROTECCIÓN PERIMETRAL

Electrificador de cerco con armado/desarmado por control remoto y control vía aplicación móvil.







- · Tensión de salida en abierto de 18.000V.
- Control vía smartphone\*.
- Modo de disparo programable.
- Ajuste de sensibilidad de la cerca en 3 niveles

HOGAR PROTEGIDO

- Acepta control remoto y sensores inalámbricos 433,92Mhz.
- Salida para monitoreo.
- · Entrada independiente.
- 2 modos de armado/desarmado.
- Longitud máxima del alambrado: 1.600m lineales.
- También disponible modelo industrial de 4 joules (8x más potente) para alambrados de hasta 12.000m lineales.

Postes y Varillas exclusivos en aluminio



Extensa línea de accesorios y cables.

FLORIDA OESTE Av. Bmé. Mitre, 1400

TEMPERLEY AV. Eva Perón, 1052 CÓRDOBA Av. Colón, 2317 ROSARIO Boulevard Seguí, 2700



### Perfil de empresas

"Encontramos también un amplio apoyo por parte de las marcas que vamos a representar. Desde que comenzamos a hablar para sumarnos como sus socios de negocios, la predisposición fue siempre la mejor y nos alientan para que formemos parte de su cadena de distribución, agregando la impronta de SEG Argentina en la manera de llegar al cliente y potencial cliente", agregó Rogerio Martos.

#### SOPORTE TÉCNICO Y STOCK

Como toda empresa de tecnología, una gran parte de su éxito está basado en el soporte técnico que ofrece y la disponibilidad de productos. Ambos aspectos están resueltos: "el soporte técnico estará a cargo de los profesionales que se sumarán a SEG Argentina. Así lograremos ofrecer todo el servicio de posventa y las respuestas que el mercado requiere", explicó Martos.

"Los distribuidores como ARGSeguridad y Fiesa, con quienes tenemos alianzas estratégicas para ofrecer marcas que ellos representan, también nos dieron todo su apoyo y con ellos vamos a trabajar también en el soporte posventa y la capacitación de clientes.

En cuanto a la disponibilidad de productos, como importador directo, SEG cuenta con un importante stock de motores para automatismos y eso mismo se replicará con las nuevas líneas de productos.

"La idea es tener stock de todos los productos para que el cliente pueda acceder en el momento a lo que requiere para su instalación", dicen desde la empresa.

Otro aspecto importante en el crecimiento será la difusión de la ampliación de sus segmentos de la industria. En el



caso de SEG, identificada plenamente con un sector tan específico, esa será una de las claves.

"Tenemos una base de datos muv importante que vamos a aprovechar desde el punto de vista del marketing. Si bien, luego de décadas en el mercado especializándonos en automatismos, la mayoría de nuestros clientes requieren ese tipo de soluciones, también es cierto que trabajan en otros segmentos de la seguridad electrónica. La experiencia y el conocimiento de SEG, ya instalada como marca de confianza, y la necesidad de más tecnología nos convencen de que podemos hacer un aporte importante a la actividad", señalan desde el Departamento de marketing de la empresa.

"Con la incorporación de nuevas líneas de productos estamos ofreciendo más oportunidades de negocios a nuestros clientes", concluyen.

#### SEDES

Además de su casa central, ubicada la localidad de Florida, partido de Vicente López, provincia de Buenos Aires, SEG Argentina cuenta con sedes propias en Temperley, en el conurbano sur bonaerense, Córdoba capital y Rosario, provincia de Santa Fe.

"Son todas sucursales de SEG Argentina, sostenidas con personal e inversión propia. Cada una de estas sedes está pensada para trabajar como si se tratara de la casa central: allí, los clientes encontrarán las mismas marcas, la misma atención y la vocación de ayudarlos a resolver su proyecto", explicó Rogerio Martos.

Desde los orígenes, SEG Argentina tuvo el objetivo de satisfacer las necesidades de sus clientes, acompañándolos con la tecnología, el desarrollo y la calidad de sus productos, tanto en automatización como en seguridad electrónica.

"Con la incorporación de nuevos segmentos del mercado a nuestra oferta, estamos dándole sentido a esa premisa, que es continua en cada una de las sedes de SEG en los distintos puntos del país", concluyó el directivo.







PRINCIPALES MARCAS























### El más poderoso sistema de gestión y análisis de video en el mundo.









COMPATIBILIDAD CON SISTEMAS DE SEGURIDAD DETERCEROS.

SISTEMA DE CONTROL Y VIGILANCIA

PARA GRABACIONES DE VIDEO Y AUDIO DIGITAL

PROCESAMIENTO DE IMAGENES

&TRANSMISIÓN DE DATOS

Estuvimos presentes en:

**BUENOS AIRES 2018** 







HurinSeguridad Seguinos en nuestras redes!

Sexo: Hombre Gafas: NO Casco: NO Edad aprox: 30



Detección variada de patentes









MÁS INFO EN: ventas@hurin.com.ar









# KX15DT

# Estable y seguro con Tecnología Dual



La tecnología dual aumenta la fiabilidad de los detectores. Para que se dispare la alarma, las tecnologías PIR y de microondas deben activarse simultáneamente, aumentando así la estabilidad en entornos hostiles.



La tecnología Blue Wave evita falsas alarmas y mejora la inmunidad a interferencias a través del procesamiento avanzado de la señal y de la óptica 3D.



La compensación digital de la temperatura ajusta digitalmente la sensibilidad de los detectores, menteniendo el intervalo de detección especificado cuando la temperatura ambiente está cercana a la temperatura del cuerpo.



La tecnología anticamuflaje AND/OR (Y/O) da prioridad al sensor de microondas en determinadas circunstancias en las que el intruso puede llevar ropa con propiedades de camuflaje frente a infrarrojos.



La tecnología IFT (umbrales flotantes independientes) garantiza que los umbrales de alarma se mantengan siempre dentro de unos límites predeterminados, eliminando así las perturbaciones ambientales.



La sensibilidad automática permite al detector adaptarse de manera automática a los cambios ambientales, asegurando la estabilidad sin que la detección de intrusos se vea afectada.



Las resistencias DEOL incorporadas reducen el tiempo de instalación. La gama de valores abarca la mayoríade los sistemas.



La tecnologia antienmascaramiento adaptable (antiespray) ofrece una protección exclusiva contra los intentos de tapar los sensores PIR o de microondas y detecta si se tapan con materiales como cartón, cinta de embalar, espray, lacas y papel de aluminio.



El uso de distintas frecuencias de microondas evita las interferencias que pueden producirse cuando hay dos detectores de microondas instalados próximos entre sí, optimizando la estabilidad de los detectores al evitar cruces en las comunicaciones.



La tecnología antibloqueo garantiza que se detecte cualquier intento de bloquear el campo de visión. Permite al detector enviar una señal al panel para informar de que se está bloqueando el área de detección.



DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG) Ciudad de Buenos Aires Tel/Fax: (54 11) 4932-3838

www.dialer.com.ar



DialerSeguridad



Dialermedios



DialerSeguridad



Dialermedios



DialerMedios

www.pyronix.com
Camila O'Gorman 412 piso 17
Puerto Madero, Buenos Aires



### **CONTROL DE ACCESOS,** PROXIMIDAD, BIOMETRICOS

DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA

SOYAL

Aún quedan muchas puertas por abrir.



PROXIMIDAD

PRESENTISMO

BIOMETRIA

**LECTORES** 

TECLADOS

PULSADORES

CERRADURAS

**TARJETAS** 

- Asesoramiento personalizado
- Soporte y capacitación
- Distribuidores en todo el país
- Stock permanente











La Rioja 827 (C1221ACG) Ciudad de Buenos Aires Tel/Fax: (54 11) 4932-3838





info@dialer.com.ar www.dialer.com.ar

O DialerMedios

# Arcontrol, la misma esencia...

25 años al servicio del instalador

AR Control S.R.L., conocida en el mercado como Arcontrol Sistemas de Seguridad, comenzó sus actividades en 1993 con el objetivo de distribuir y proveer equipos para seguridad electrónica. Gustavo Reiter, Gerente comercial de la firma, hace un repaso de los inicios de la empresa.





+54 11 4523-8451



info@arcontrol.com.ar



www.arcontrol.com.ar

esde hace veinticinco años, Arcontrol ofrece al instalador productos para seguridad electrónica en los rubros de intrusión, videovigilancia, incendio y control de accesos. "Los integrantes de Arcontrol tenemos una formación técnica y una amplia experiencia en el rubro y nuestro personal es cuidadosamente seleccionado y capacitado para la función que va a desarrollar. En cuanto a los productos que comercializamos, son testeados previamente y sólo trabajamos con aquellos de la más alta tecnología nacional e internacional, asegurándonos así de que el instalador y el usuario final queden totalmente satisfechos", explicó Gustavo Reiter sobre los fundamentos de la empresa.

### - ¿Qué distingue a la empresa?

- Es una empresa con una estructura pequeña y muy eficiente, dinámica y

muy poco burocrática, solo lo suficiente para mantener el orden y la prolijidad en nuestro trabajo diario, y en la atención y necesidades de nuestros clientes. Esto nos permite tomar decisiones muy rápidamente, cosa que en los tiempos que corren es imprescindible. Lo más importante es darle lo mejor al cliente y satisfacer sus necesidades. Nos caracterizamos por tener una excelente atención personalizada, tanto a grandes empresas instaladoras como a instaladores independientes y gremio. Contamos con personal capacitado, el cual ayuda a nuestros clientes a encontrar el producto más conveniente para cada proyecto con profesionalidad, cordialidad, humor y la seriedad que requiere este trabajo. Es importante destacar la atención que brindamos a los clientes del interior del país. Para ellos es fundamental nuestros despachos inmediatos y la gran ayuda a la resolución de sus problemas de trabajo, más allá de nuestra tradicional frase "compre todo en un mismo lugar y ahorre tiempo

#### - En épocas difíciles, ¿cómo sostuvieron su presencia y el stock permanente de productos?

- Por suerte y aún con las complicaciones de cada momento, siempre contamos con un amplio stock de productos y a precios sumamente competitivos. Vendemos desde complejas centrales y detectores de incendio hasta las más sencillas centrales de robo; desde los sensores más sofisticados, hasta los más simples sensores magnéticos de apertura, pasando por los conocidos sensores volumétricos de interior y exterior; baterías, cámaras de todo tipo y aplicación, monitores, DVR, cables, detectores especiales, controles de accesos de todo tipo, desde sencillos teclados hasta complejos sistemas biométricos, casi 30 modelos de sirenas para usos diferentes, sistemas alámbricos e inalámbricos, alarmas y cierres centralizados para autos. En resumen, gran parte de nuestro tiempo lo utilizamos para la búsqueda de nuevos productos, tanto nacionales como importados, para incorporar a nuestra

## - ¿Qué expectativas tienen para los tiempos venideros?

- Queremos seguir brindando una atención de excelencia, enfocada en las necesidades de quien necesita asesoramiento y no perder nunca la personalización, una de las principales características de Arcontrol. Cumplimos 25 años brindando este servicio y esperamos encontrar nuevos clientes y amigos en nuestro camino. Es fundamental para nosotros lograr su confianza para seguir creciendo.

#### EL ORIGEN DE "EL CLÁSICO DEL LUNES"

"Durante la crisis de 2001 llamábamos a nuestros clientes para ver si necesitaban algo y ante las negativas reiteradas, ya que fue un momento muy duro para todos, necesitábamos que recordaran que seguíamos firmes, pese a todo, y listos para ayudarlos a vender. Entonces, se nos ocurrió crear "El Clásico del Lunes": todos los lunes enviamos a nuestros clientes, proveedores y amigos un chiste para que comiencen la semana con una sonrisa. Con esto logramos no solo estar presentes sino también que sientan lo importante que son para nosotros y para nuestra empresa. Nos da muy buen resultado, muchos nos responden los chistes con consultas sobre productos, otros hasta los coleccionan y cuando por algún motivo no lo reciben, nos lo reclaman".



Todo lo que usted busca cómprelo en un solo lugar ahorrando tiempo y dinero

calidad mayorista envíos express oveed soluciones asesoramiento preventa nacional distribuidor accesorios automatizació promociones proyectos Confiables V ideovigilancia



- Amplio stock disponible
   Asesoramiento técnico profesional
- Garantía y laboratorio de reparaciones Envíos express a todo el país
  - Estacionamiento sin cargo para clientes Av. Triunvirato 3815

# La mayor variedad al mejor precio





















































### SUPREMA BIOSTATION A2







Visite nuestro showroom y conozca todos los productos Suprema que tenemos para ofrecerle.

mercado gracias al desarrollo de una plataforma de seguridad y la incorporación de tecnología biométrica de

Pringles 1267 (C1183AEW) Buenos Aires, Argentina Tel.: (+54 11) 4862 5054 ventas@dramstechnology.com.ar





última generación.





















### avigilon



DRAMS Technology presenta la nueva cámara térmica H4 de Avigilon con analítica de autoaprendizaje. Certificada para exteriores, detecta intrusos e ignora el follaje y otros objetos oscuros visibles como el humo y el polvo. Gracias a la combinación de imágenes térmicas y el análisis de video de autoaprendizaje patentado por Avigilon, la cámara térmica H4 proporciona un rendimiento excepcional. El diseño está preparado para exteriores y es adecuado para una amplia gama de aplicaciones como protección perimetral para sitios industriales e infraestructura crítica, transporte y gobierno.

Analítica de autoaprendizaje	La imagen térmica combinada con la analítica de autoapren- dizaje de Avigilon logra una mayor precisión y reduce las falsas alarmas.
	falsas alarmas.

Alto rendimiento de imagen en varias	Detecta personas y vehículos en áreas no iluminadas o cor desafiantes condiciones de iluminación.
condiciones de luz	

Detección precisa	Ve más allá del camuflaje visual o de los objetos ocultos como humo, polvo o follaje.
Detection precisa	humo, polvo o follaje.

Reducción de costos	Reduce el costo total del proyecto cubriendo largas distancias con menos instalaciones de cámaras.

Cámara térmica para exterior	Cámara duradera, resistente al vandalismo, con clasificación IP66 e IK10 construido para una vida prolongada. Sensor térmico no refrigerado de 320x256 con lente atermalizada.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos Avigilon que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267 (C1183AEW) Buenos Aires, Argentina Tel.: (+54 11) 4862 5054 ventas@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar



















# Hexacom, desarrollo tecnológico orientado hacia el usuario

Empresa joven de gran proyección

Apostando firmemente al crecimiento de la industria nacional, Hexacom diseña, desarrolla y fabrica productos con una fuerte impronta en la mejora del uso de tecnologías GSM e inalámbricas aplicadas a la seguridad electrónica vecinal y residencial.





ventas@hexaweb.com.ar

www.hexaweb.com.ar

f /alarmashexacom

/c/HEXACOMARGENTINA

/hexacom\_alarmas

exacom es una empresa 100 % argentina que, desde hace 9 años, fabrica sistemas electrónicos de seguridad, integrando en sus centrales de alarma tecnología inalámbrica y comunicación GSM. Su familia de productos está compuesta por alarmas residenciales, alarmas vecinales, controles remotos de alto desempeño, sensores infrarrojos y magnéticos inalámbricos, sirenas inteligentes habladas y, de reciente presentación, el teclado intuitivo asistido por voz FLY-BEE.

"Desde el inicio del desarrollo de un producto, nuestra principal preocupación es la experiencia de usuario, lo cual conlleva un esfuerzo continuo para facilitar la tarea del instalador y también la forma en que el usuario va a interactuar con el sistema. Las tecnologías inalámbricas, las aplicaciones móviles y los sistemas asistidos por voz que desarrollamos logran ese objetivo y generan satisfacción en la convivencia usuariosistema", explicó José Luis Casal, Gerente comercial de Hexacom.

#### ¿Cómo se inició la empresa?

- Hexacom inició sus actividades en el año 2009, como una apuesta por fu-







sionar la seguridad electrónica y la domótica, desarrollando productos diferenciales respecto de las propuestas existentes y valiéndose de nuevas necesidades en seguridad demandadas por el mercado argentino.

#### - ¿Qué caracteriza a la marca?

- La firma presenta soluciones en dos mercados que, si bien son similares, tienen una finalidad muy distinta. Por un lado, fabricamos una línea de alarmas residenciales de excelentes prestaciones, donde se integra el uso de tecnología RF, SMS y datos en una misma placa, lo cual permite al instalador poder abordar soluciones mid-end para que el usuario pueda controlar su hogar, oficina o comercio a través de una app, y si lo requiere, contar además con un servicio de monitoreo tercerizado.

### - ¿Cuál es el segundo mercado?

- El otro mercado que abordamos desde el inicio es el de las alarmas vecinales, en el cual tenemos gran expe-

riencia y un abanico completo de soluciones que van desde una central autónoma para vecinos autoorganizados a la cual se le suman accesorios como visores cableados, inalámbricos y sirenas inteligentes habladas. También es posible lograr una solución integral con monitoreo por red de datos 3G y avisos por SMS georreferenciado a los usuarios. De esta manera nos esforzamos en fabricar productos de calidad e innovación, generando soluciones que beneficien a empresas de monitoreo, centros de monitoreo ciudadano, industrias, distribuidores comerciales y al gremio instalador, con un sistema de prevención que da garantía de funcionamiento en todo momento.

### - ¿Cuáles son sus principales casos de éxito?

- Más que hablar de casos de éxitos, desde Hexacom lo sentimos como "casos de confianza", donde gracias a ello pudimos llegar a muchos lugares protegidos por nuestro sistema de segu-



Residenciales & Vecinales

### COMPATIBLE CON CENTRALES DE MONITOREO

### APP MI XPRESSIVA



Personalizá tu app.







Escucha ambiental



Confirmación por voz

ACUDAH410 y ACUDAH210

### Línea unlimited



### RESIDENCIAL

- 12 zonas y 60 dispositivos identificables.
- Sensores de movimiento y apertura inalámbricos.
- 18 modos de comportamiento de zonas.
- Aviso de corte y restitución de energía.
- Configuración simple e intuitiva mediante app.
- Compatible con la sirena con voz IRINA20ST.
- 2 agendas independientes con capacidad de 8
- Bus de datos compatible con sirena inteligente IRINA20ST hablada y sirenas inalámbricas.
- Reporte de eventos vía SMS y/o contact id para centrales de monitoreo.



### Línea vecinal inteligente





### COMUNITARIA

- 3 formas de activación: control remoto, celular y entradas cableadas.
- 11 modos totalmente configurables.
- Capacidad de 100 controles CODICO1.
- Registro de hasta 250 teléfonos.
- Compatible Sirena con voz IRINA30ST.
- Salida PGM para encedido/apagado de luces.
- Reporte de SMS con geolocalización hasta 30 usuarios.
- Reporte de eventos compatibles con centro de operaciones y monitoreo municipal (C.O.M).

Para + info contactanos: www.hexaweb.com.ar





ventas@hexaweb.com.ar















ridad de alarmas vecinales y residenciales, como ejemplo, los casos de las municipalidades de Morón, La Matanza, Luján, Avellaneda, Pilar, Santa Fe, Rosario y alcaldía de La Paz (Bolivia), sin mencionar las familias que han confiado en nosotros.

Nuestra empresa ofrece atención personalizada a cada cliente y mejoras en soluciones innovadoras de nuestros productos, para seguir avanzando en las nuevas tecnologías que serán las soluciones del mañana en seguridad ciudadana.

## - ¿Cómo ven el mercado local de la seguridad?

- Sin duda, desde hace unos años, el público local está cambiando la forma de ver la protección de sus bienes y su seguridad personal. Esto genera que aparezcan nuevos nichos de mercado formando un terreno fértil para el desarrollo de nuevas herramientas que a nivel conceptual son muy diferentes entre sí. Siempre resaltamos el concepto de que más que un producto, fabricamos una herramienta, la cual permite poder abordar una solución a una necesidad requerida por el usuario.

#### - Bajo el concepto de una alarma como una "herramienta" para el mercado, ¿quién sería el usuario de la misma?

- Muchas veces se confunde el concepto de usuario final con el de usuario del producto. El usuario no es una sola persona o entidad, muchos participan en la cadena de forma temporal o definitiva. Por ejemplo, una central de alarmas es una herramienta de uso comercial para el distribuidor durante el proceso de la venta, mientras que el instalador hará uso de todas las características técnicas y funcionales para poder cubrir la demanda de su cliente, y el último eslabón de la cadena será el usuario final, quien utilizará las funciones que satisfagan su necesidad. En esta cadena, no nos olvidamos de un gran participante, que es el de servicio monitoreo de alarmas.

# - A través de las apps móviles, ¿sus equipos pueden ser tanto automonitoreados como monitoreados por terceros?

-Totalmente, toda nuestra línea ACU-DAH410, ACUDAV410 y TECHNO123RL es monitoreable y comunica eventos vía IP, compatible con centros de monitoreo, favoreciendo así un negocio y no solo de venta e instalación sino de servicio para empresas de monitoreo de cualquier tamaño.

### Teclado Inalámbrico FLYBEE Asistido por VOZ



# - ¿Están trabajando en nuevos productos?

- Sí, tenemos tres nuevas líneas que presentaremos en los próximos seis meses, muy ligadas al mercado de automatismos, domótica y el mundo IdC (Internet de las Cosas). Por el momento, estamos presentando nuestro más reciente producto, el teclado inalámbrico para alarmas residenciales FLY-BEE que es un producto concebido 100 % desde la experiencia de usuario.

# - ¿Qué características tiene este nuevo producto?

- Continuando con nuestra política de desarrollo permanente, logramos un teclado inalámbrico para alarmas de características únicas, tales como:
- Menú asistido por voz, que permite utilizar las funciones sin necesidad de

memorizar combinaciones numéricas

- Botones retroiluminados para uso en ambientes oscuros
- Funciones de control de acceso, para notificación de ingreso/egreso de usuario
- Activación y desactivación de salida PGM del panel y hasta ocho salidas adicionales conectando nuestros receptores WKRU4C
- Control total de las funciones del panel con capacidad para ocho usuarios diferentes, identificables por app y/o monitoreo
- Entrada dual para sensores magnéticos cableados de ventana y puerta con campanilla de recibimiento.

A esto debe sumarse una terminación elegante y acabada, al detalle de un producto que suele colocarse en ambientes de entrada del hogar.









# **TAKEX**





# TXF-125E BARRERA INALÁMBRICA FOTOELÉCTRICA

Conexión directa de baterías en modo común

> BARRERA DE 4 HACES ALCANCE AJUSTABLE PARA 25, 50, 75 Y 100 Metros

> > código: 3804

### COM-50XTH

# BARRERA EXTERIOR DOBLE TECNOLOGÍA

Fotoeléctrica+Microondas

Fotoeléctrica de 2 haces

y 4 frecuencias

Microondas de 2 frecuencias

**ALCANCE 50 Metros** 

código: 3830





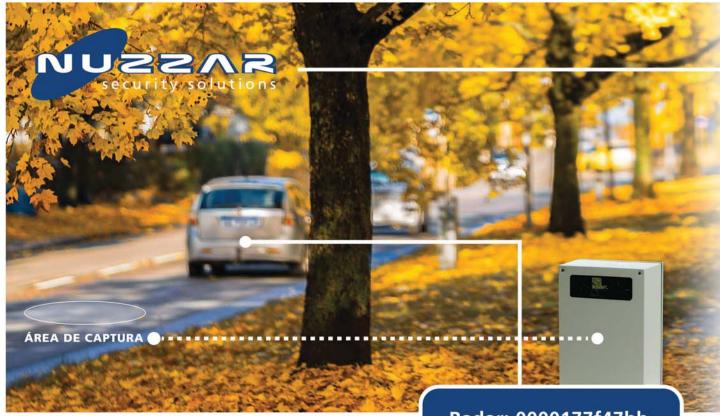






- n Pichincha 67 Bis (ex Richieri) 2000 Rosario Santa Fe Argentina
- © Tel.: (54-341) 4373660
- e-mail: contacto@dmasrl.com.ar
- www.dmasrl.com.ar





series

# MS-SVDVS

www.nuzzar.com

### **NZRadar** Solución para prevenir y disminuir los excesos de velocidad vehicular.

Permite capturar y registrar infracciones según las velocidades establecidas, para el posterior apercibimiento o cobro, con el objetivo de disminuir la velocidad y otorgar mayor seguridad dentro de barrios cerrados, cocheras privadas, estacionamientos públicos, etc.

Por medio de un radar del tipo doppler y una cámara Profesional, el sistema genera un registro encriptado con la información pertinente (fecha, hora, velocidad de medición, velocidad máxima, imágenes de la toma, video, etc.) almacenando de forma local en disco SSD. Radar: 0000177f47bb



30/10/2017 | 17:30:03

Información: 37 km/h

Velocidad max permitida:

30 km/h

Radar Nuzzar nº serie NZAAPE1032

**FUNCIONES** 















series

# MS-OC

www.nuzzar.com

NZOCR es un sistema de captura de imágenes y reconocimiento de chapas patentes Argentinas y del Mercosur.

Desarrollado íntegramente por Nuzzar posee la capacidad de integrarse con cualquier sistema (Control de Accesos, CCTV, etc) vía TCP o Wiegand. La toma para el reconocimiento se realiza con cámaras IP standard compatibles RTSP/ONVIF.

El sistema cuenta con almacenamiento de reconocimientos por 1 año o más con búsquedas inteligentes. Permite también la carga de un listado de vehículos autorizados y/o vehículos buscados y si se detectará el paso de un vehículo de esta lista generar una alarma al sistema central.

Las captura y reconocimiento se realizan tanto de día como de noche. En velocidades entre 10 y 250 Km./Hora.

Es un producto ideal para municipios, control de acceso de barrios cerrados o garages, depositos, etc.

FUNCIONES

RECONOCIMIENTO DE CARACTERES A G 7 5 9 L H

CONTROL







CAPTURA : ← | 0/200 KM/H





# Redes y Distribución S. A.

Aumenta su oferta en productos para seguridad

RYDSA, distribuidor mayorista de valor agregado, continúa con la distribución de productos para videovigilancia e incendios, de las marcas Vivotek y Bosch. A través de esta unidad de negocios, ofrece al usuario una opción de calidad a la hora de pensar un proyecto de seguridad integral.



+54 11 4896-9800

ventas@rydsa.com.ar

www.rydsa.com.ar

/redesydistribucionsa

@RYDSAinfo

/rydsainfo

/redes-y-distribucion-s.a.

Redes y Distribución S. A., RYDSA, inició sus actividades el 18 de febrero de 2002 con el objetivo de satisfacer la demanda de revendedores e integradores en materia tecnológica. La evolución y los profundos cambios del mercado hacían necesario un nuevo concepto de empresa, con mayor flexibilidad para adaptarse a las nuevas circunstancias y atenta a las nuevas oportunidades de negocios.

"Nuestra empresa es una distribuidora de valor agregado, lo que significa que no solo ofrecemos productos sino también servicios asociados a ese producto. En general, el cliente de RYDSA no viene a solo comprar productos, sino que viene a buscar una solución integral, para lo cual es necesario agregar una tarea de ingeniería previa", explicó Alejandro Obludzyner, uno de los Directores de la empresa.

"Este tipo de requerimiento no es exclusivo de aquellos clientes que vienen en búsqueda de una solución de seguridad, sino que se trata de una modalidad de trabajo que aplicamos para todas las marcas de productos que representamos", amplió el directivo.

Para ser un socio estratégico del canal ya no alcanza con manejar variables tradicionales como logística y precio,



sino que es necesaria también una asesoría técnica integral que permita a resellers e integradores concretar con éxito un proyecto.

"En RYDSA trabajamos ofreciendo al cliente las opciones que hagan más sencilla la concreción de un proyecto. Y no hablamos solo de un proyecto de seguridad sino de cualquiera que involucre áreas de negocios en las que trabajamos", añadió el directivo.

#### **ORÍGENES Y CRECIMIENTO**

Inicialmente, la empresa se enfocó en networking e infraestructura para data centers, actividad en la que continúan siendo uno de los líderes del mercado. "Trabajamos con las principales marcas de servidores, networking, conectividad y energía, con la finalidad de ofrecer un servicio de provisión de soluciones completo. A eso le añadimos toda nuestra experiencia, adquirida a lo largo de más de 15 años de trabajo en el sector", explicó Obludzyner.

En cuanto a la modalidad de trabajo, el directivo detalló que RYDSA no se trata de una empresa que realice instalaciones, sino que es "exclusivamente un distribuidor mayorista". "Nuestra empresa está enfocada en la distribución de soluciones y vendemos con exclusividad a instaladores o revendedores. El cien por ciento de nuestras operaciones es importar, distribuir, dar soporte y capacitar al profesional", destacó.

Otro de los aspectos daves de la empresa es la ingeniería previa. "En RYDSA nos ocupamos de ofrecerle al cliente asesoramiento preventa. Si bien vendemos el producto, somos una empresa muy orientada en el proyecto", describen.

Como parte del soporte previo, asimismo, los ingenieros de la empresa ofrecen la asistencia permanente en la configuración y armado de una solución, lo cual implica, adicionalmente, elegir los productos más adecuados para llevarla a cabo.

#### EL SEGMENTO DE LA SEGURIDAD

El crecimiento de la empresa y la cada vez más creciente integración entre los sectores de IT y la seguridad motivó a los directivos de RYDSA a pensar en sumar oferta de productos y servicios a ese mercado, camino que iniciaron









FPD-7024 Centrales de alarma de incendio



FPA-1000-UL
Central de Incendio Compacta



FPA-5000 Con módulos funcionales

**Redes y Distribución SA** - Distribuidor oficial mayorista. Video vigilancia - Control de accesos - Sistemas de incendio

### Empresas

con Bosch Sistemas de Seguridad. "Tomamos inicialmente la representación de Bosch para todas sus líneas de productos, incluyendo las soluciones de videovigilancia, intrusión, incendios y control de accesos", expresó el directivo.

Según señalaba Jorge Pinjosovsky en una anterior charla con Revista Negocios de Seguridad (*NdR: Edición Nro. 108*), la idea es "ingresar en segmentos de mercado a los que antes RYDSA no accedía. La compañía alemana Bosch tiene muchos productos y soluciones específicas para cada uno de los segmentos, por lo cual entendemos que no tendremos restricciones".

"Es cierto que hay ciertos sectores donde compiten otro tipo de marcas, en los que no vamos a participar. Esto es una política que maneja RYDSA para todas sus líneas de productos: no competimos en aquellos negocios en los que no hay valor agregado perceptible", señalaba el directivo acerca de la manera en la que la empresa se enfoca en los negocios.

"Hoy tenemos otra oferta de valor para sumar al mercado y a nuestros clientes que es toda la línea de productos de Vivotek, una de las principales marcas de videovigilancia", amplío Alejandro Obludzyner.

Como empresa enfocada en proyectos, si bien no deja de ser una "vendedora" de productos, RYDSA se perfecciona y trabaja en áreas bien diferenciadas. "Por nuestra estructura y como empresa orientada al proyecto, tenemos equipos de trabajo en cada una de las marcas, acompañamos a nuestros clientes a ver a sus propios clientes, muchas veces llevando nuestro personal técnico para capacitar a los de nuestros revendedores y cuando se trata de proyectos grandes, también ofrecemos soluciones de financiamiento", explicó el directivo.





"Se hace una evaluación crediticia del integrador, evaluamos el valor del proyecto y ponemos a disposición del cliente herramientas financieras y logística a medida del proyecto", detalló acerca de la manera en que la ofrecen soporte a sus clientes.

Es necesario resaltar que la empresa no solo se ocupa de la atención de grandes proyectos, sino que también se involucra en el día a día del profesional. "No dejamos de lado al cliente que requiere de una solución pequeña o viene a buscar un producto específico y en el momento. Cada uno de los profesionales que se acercan a RYDSA van a encontrar en nosotros una respuesta, sea un producto, una garantía, la solución a un proyecto... Trabajamos para aportar una solución profesional al mercado, no importa la dimensión del proyecto", explicó Obludzyner.







# AUTOMATISMOS DE ACCESO

PARA PORTONES BATIENTES, CORREDIZOS Y LEVADIZOS.

Tecnología de avanzada que ofrece protección y comodidad.





Conocé más productos en: www.irtec.com.ar

¡Contactate con Irtec Group! mail: info@irtec.com.ar • tel: +54 (011) 4836-0408 / 4717-4569 / 4717-2967 Dirección: Corrientes 2445, Martínez - CP 1640. Pcia. de Buenos Aires. Argentina.



# **COMODIDAD Y SEGURIDAD**











Nueva Central Telefónica

5352-8344 www.ppa.com.ar



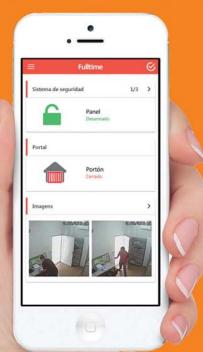
# Seguridad y Domótica al alcance de todos



**PPA SPIRIT** es un nuevo equipamiento loT (Internet of Things/ "Internet de las cosas") que ofrece más conectividad al usuario con el ambiente y aumenta el confort y la seguridad del hogar.

Configure, accione y monitoree su sistema de alarma, portones automáticos, iluminación, automación de electrodomésticos y muchos otros equipamientos, con **PPA SPIRIT** 

Control y gestión desde el smartphone, dondequiera que esté.





rme y desarme No remoto **pus** 



Notificación vía push notification



Control de portones



Integración de cámaras IP v DVRs



Permite la automatización de edificios

www.ppa.com.ar

## Securitas 360

Entrevista a Vanina Mendiondo, Coordinadora regional

Enfocados en satisfacer las necesidades del mercado y entendiendo la problemática actual de seguridad, la división 360 de Securitas ofrece soluciones específicas para comercios, consorcios y pymes, combinando las últimas tecnologías en seguridad.



#### **SECURITAS 360**

0810 1222-7360

www.securitas360.com.ar

Securitas Ar

Securitas Arg

/user/SecuritasARG

Securitas ofrece servicios a una gran variedad de industrias y segmentos de clientes, como sus servicios de de protección, diseñados para incorporar un alto grado de contenido tecnológico. Mientras que la seguridad física sigue representando uno de sus pilares, la compañía trabaja continuamente para desarrollar nuevas ofertas al mercado.

Una de esas ofertas es Securitas 360, la división destinada a ofrecer soluciones completas en seguridad para distintos segmentos del mercado.

"Securitas 360 es un ecosistema de soluciones de protección que integra sistemas de alarma con cámaras de videovigilancia, seguridad mobile, protección contra incendios, control de accesos y monitoreo 24 horas desde nuestro Centro de Operaciones Securitas (SOC)", describe Vanina Mendiondo, Coordinadora regional de la división.

"La protección inteligente de Securitas 360 brinda soluciones a nuevos segmentos de clientes para la compañía, como pymes, oficinas, comercios, consorcios y clientes residenciales", amplía.

## -¿Cuál es la estrategia para posicionarse en el mercado?

-Nuestra estrategia se basa en desarrollar packs a la medida de las necesidades económicas y de protección de cada cliente, haciéndolos accesibles y gene-



rando así un sistema robusto, seguro, con altos estándares de tecnología.

#### - De los servicios que ofrecen, ¿todos son propios o en alguno de ellos interviene un tercero?

- Securitas es una empresa basada en tecnología, personas y conocimiento. Es por ello que nuestro equipo de producto desarrolló packs con la mejor tecnología de mercado disponible. Como integradores de sistemas de seguridad, buscamos los mejores proveedores del mercado para armar nuestras soluciones, tanto en equipamiento como en servicios de instalación.

#### - Desde el punto de vista tecnológico, ¿trabajan con determinadas líneas de productos o son flexibles según el proyecto?

- El diseño de los packs busca optimizar economías de escala, disponibilidad de equipamiento y velocidad de servicio. En consecuencia, tenemos alianzas estratégicas con partners de reconocimiento mundial para determinar las líneas de producto, las cuales son homologadas por nuestro departamento de Tecnología y en evaluación constante de su performance, buscando la mejora

continua en todo el proceso de diseño y el ciclo de vida del cliente.

#### - ¿Qué relación tienen con los proveedores de tecnología del mercado?

- Es una relación muy estrecha, de confianza y clave para el desarrollo de nuevos packs. Son socios estratégicos que nos acompañan en los nuevos desafíos en el mercado de la seguridad electrónica.

#### - ¿Qué proyección tiene esta división en el mercado de la seguridad? ¿Puede ampliarse a otros rubros?

Actualmente contamos con packs de domótica que se suman a los de intrusión, mobile, video, acceso y fuego. Son packs complementarios que brindan no solo seguridad sino también confort y control para nuestros clientes. La innovación es clave en este mercado: contamos con clientes exigentes y es nuestro deber liderar la transformación del modelo de la industria de la seguridad privada a un modelo de protección. En ese aspecto, Securitas está liderando la transformación de la industria de la seguridad privada en el mundo a través de la inclusión de la tecnología.

## La Nueva Cara de la Seguridad

Dadas las características del mercado, la seguridad del futuro debe combinar personas, conocimiento y tecnología. Solo así, podremos mitigar los riesgos antes de que se transformen en amenazas, actuar en tiempo real y mantener siempre al cliente informado de todo lo que sucede. Nosotros la llamamos la Nueva Cara de la Seguridad.

Ofrecemos servicios a medida de las necesidades de cada cliente:

- Seguridad Especializada
- Seguridad Mobile
- Seguridad Remota
- Seguridad Electrónica
- Protección contra Incendios y Safety
- Gestión del Riesgo Corporativo

+54 11 4014-3200

☑ info@securitasargentina.com

www.securitasargentina.com

Seguinos en









# >¿CONOCÉS EL COMUNICADOR DE EVENTOS MÁS AVANZADO DEL MERCADO?

**COMUNICADOR G-100** 

Controlá y monitoreá el estado de la alarma desde un celular Android o iOS.

- > Compatible con SURI o XANAES.
- > Comunicación de eventos.
- > 2 Salidas programables.
- > 3 Mensajes de texto editables de hasta 24 caracteres, correspondientes a los tres canales externos y 29 no editables, correspondientes a todos los eventos de los paneles de alarma.
- 6 Memorias telefónicas de 20 dígitos.
- > Funcionamiento independiente (sin alarma).
- Programación del Módulo vía mensajes de texto.
- > Programación del Módulo vía APP / Bluetooth.





NUEVA APP PARA PROGRAMACIÓN VIA BLUETOOTH \*

> Agiliza la programación del Módulo Comunicador G-100.

> Asistente intuitivo y fácil de utilizar.

Guarda la configuración para volver a cargarla más adelante.

Múltiples modos de configuración.



Q PLAY STORE: G100 BLUETOOTH



En CABA conseguís toda la línea CEM en

INDUSTRIA NACIONAL PARA EL MUNDO



- Constitución 4368 :: CABA (1254)
- > Tel: (5411)-4922-9285 / (011)-2118-4011 / 2123-2961
- info@mafpconsultores.com.ar
- Whatsapp: 11 5836 1150





### **AUMENTE LAS PRESTACIONES A SU CLIENTE Y TENGA UNA VÍA MÁS DE COMUNICACIÓN**

BRINDE A SU CLIENTE EL CONTROL TOTAL DEL PANEL DE ALARMA VÍA WIFI EN TODO MOMENTO Y EN CUALQUIER LUGAR

## DX ACTIVE MAX

#### ARMAR | DESARMAR

el panel de alarmas

#### **CONSULTAR EL ESTADO DEL PANEL**

#### **ENTRADA PARA PGM**

de disparo y reposición de Alarma

#### ACTIVAR | DESACTIVAR

salidas de relé para funciones de DOMÓTICA (luces, portón, riego, etc)

#### **TODO DESDE UN SMARTPHONE**



#### CONFIRMACIÓN **DE EVENTO**

Cada acción es confirmada con

#### NOTIFICACIONES

Aviso de eventos mediante notificaciones PUSH para **RECIBIR ACCIONES** de todos los USUARIOS

#### FUNCIONES ESPECIALES DX ACTIVE MAX PARA MONITOREO

- Consultar el estado del panel vía App o desde la central de monitoreo.
  - Armar / Desarmar el panel de alarma (con verificación previa) vía App con la indicación de la acción o desde la central de monitoreo.
  - Activar / Desactivar dos salidas a rele vía App o desde la central de monitoreo.
- Programación de los eventos recibidos en la App del cliente (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- Recepción de los eventos generados por el DX ACTIVE en el soft de monitoreo programable según necesidad.

- 4 Número de cuenta CID programable.
- Envía test periódico, el tiempo es programable por web o desde la central.
- 6 Función sleep comando especial enviado desde la central, envía el equipo a dormir.
- 7 Función wake up comando especial enviado desde la central que restablece el equipo a su funcionamiento
- Medición permanente de la señal de Wifi visualizada en la central de monitoreo.

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO



**TODO DESDE UNA APP PROPIA** Y GRATUITA PARA IOS Y ANDROID



CONSULTE DX ACTIVE PARA AUTOGESTIÓN







**FACILIDADES** DE PAGO!!!

www.dxcontrol.com











Av. Rivadavia 12396, Ciudadela, Buenos Aires - Argentina

Tel/Fax: +54 11 4647-2100 · dxcontrol@dxcontrol.com.ar

im Instituciones

# Cámara Argentina de Profesionales en Seguridad Integrada

Entrevista a Gustavo Merani, Coordinador Capítulo Buenos Aires

Con sede en Rosario y presencia en distintas regiones de Argentina, CAPSI nuclea a profesionales de todos los ámbitos, con la finalidad de impulsar un espacio para la investigación, el desarrollo y la innovación en materia de seguridad, fomentando el debate plural, la generación de conocimientos y acciones concretas.



CÁMARA ARGENTINA DE PROFESIONALES EN SEGURIDAD INTEGRADA

capsiargentina@gmail.com

www.capsi-ar.org

@capsi.argentina

ecapsilargeritii

🕜 @CapsiArg

**fin** /capsi

e reciente formación, la Cámara Argentina de Profesionales en Seguridad Integrada, CAPSI, es lo que se denomina un think tank, una organización híbrida en donde confluyen la generación de conocimiento y la implantación de modelos de gestión, de carácter no gubernamental. Nacida con la premisa de reunir e integrar a profesionales y especialistas en seguridad y defensa en sus diferentes dimensiones y componentes, la sede central se encuentra en Rosario, provincia de Santa Fe, Argentina.

Organizada en Capítulos que abarcan todo el territorio nacional, CAPSI propone un nuevo espacio para el desarrollo y difusión de conocimientos, tecnologías y herramientas propias del sector, en función de mejorar los niveles de calidad y efectividad de las iniciativas en materia de seguridad.

"La Cámara tiene poco más de dos años de vida institucional y su presentación formal fue un evento que se llevó a cabo el 7 de septiembre de 2017 en Rosario y contó con más de 600 participantes. La génesis de CAPSI está en la necesidad de generar nuevas políticas y contenidos relacionados con la seguridad".

Quien describe los inicios de la CAPSI



es el Coordinador del Capítulo Ciudad de Buenos Aires de la entidad, Gustavo Merani. De amplia trayectoria en el sector de la seguridad física, más específicamente en la custodia de personas, Merani es el coordinador del Capítulo de la Capital Federal argentina y quien explica los fundamentos de CAPSI.

"El congreso que inauguró las actividades de CAPSI fue el Primer Congreso Internacional de Seguridad Integrada, que tuvo 45 disertantes, cuatro escenarios en simultáneo, seis provincias y la Nación representadas a través de ministros, secretarios, senadores, diputados y concejales de distintas jurisdicciones y pertenencia partidaria", amplió acerca de los alcances del evento del que participaron, entre otros, autoridades regionales de INTERPOL y del FBI de Estados Unidos, gerentes corporativos y prestigiosos académicos.

"La participación en cada una de las actividades que proponemos desde la Cámara no es solo para instituciones o personas que tengan a la seguridad como objetivo central –explicó Merani– sino que toda aquella persona o entidad que tenga alguna propuesta

para que entre todos discutamos una sociedad más segura es bienvenida".

"Sentimos la necesidad de ofrecer un espacio desde el cual generar contenidos sobre cómo mejorar la seguridad con una mirada a largo plazo, integrando lo público con lo privado. Hoy vemos como, desde las políticas públicas, la seguridad se piensa en el corto plazo, generalmente con medidas destinadas a salvar la coyuntura, pero no pensadas para subsistir en el tiempo como una verdadera política de seguridad", amplió el directivo.

"Por esta razón, para que una política a largo plazo sea efectiva, es necesario contemplar el diseño, la planificación y la gestión. Una vez establecidos y cumplidos estos pasos es que comienzan a verse realmente los resultados", describió el especialista.

Para CAPSI, hay una distinción muy importante: "Debemos diferenciar la seguridad pública de la partidaria. La partidaria es la que aplican los Gobiernos con ese componente cortoplacista y que en general es la que cambia cuando quien asume la dirección es de un signo político distinto al de quien

## **COMUNICADOR UNIVERSAL CON** CARACTERÍSTICAS ÚNICAS EN EL MERCADO









Envía a la APP todos los eventos generados por el panel de alarmas con su descripción completa.





in

#### **Principales Funciones**



- ✓ Envía TODOS LOS EVENTOS del panel.
- ✓ ARMAR / DESARMAR el panel de alarma.
- ✓ CONSULTA DE ESTADO DEL PANEL.
- ✓ ACTIVAR / DESACTIVAR DOS SALIDAS para encender luces o cualquier dispositivo eléctrico con la confirmación de la acción.
- ✓ Envía 3 EMAIL (OPCIONAL) de alarma.
- ✓ Reciba en forma automática, todas las acciones realizadas por otro usuario, a través de notificaciones PUSH EN APP FULL CONTROL. Ej: Arm/Des, Activ/Desact, etc.
- ✔ PROGRAMACIÓN POR LA WEB GENERADA.



Todo desde una







**MARCAS DE PANELES DE ALARMAS** 





WEB DE PROGRAMACIÓN

**FÁCIL DE PROGRAMAR** SIN CABLE DE PROGRAMACIÓN



Mantenga los equipos vigentes siempre con la **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO** 

www.dxcontrol.com





DX FULL @



la implementó. La seguridad pública, en cambio, está hecha dentro de un gran acuerdo entre dirigentes más allá del partidismo y es la que perdura. Es la política de seguridad pública", explicó Merani.

"Este escenario es muy similar en casi todas las regiones de Latinoamérica, donde el componente social tiene gran influencia en el diseño de esas políticas de coyuntura", amplió.

¿Cuál es la alternativa, entonces? "Sin dudas, lograr un gran acuerdo entre los sectores públicos y privados, en el cual todos aporten sus conocimientos y experiencia para lograr una estrategia que contemple a todos los estamentos y trascienda los tiempos electorales. Es decir, entender a la seguridad como una responsabilidad de todos para alcanzar el desarrollo", concluyó el Coordinador de región CABA.

#### **OBJETIVOS**

De acuerdo a lo expuesto por Gustavo Merani, los objetivos de CAPSI podrían sintetizarse en los siguientes:

- Fomentar la integración y cooperación interdisciplinaria e interorganizacional.
- Celebrar convenios con organismos públicos y organizaciones privadas.
- Impulsar investigaciones académi-
- Proponer iniciativas en materia de seguridad ante las autoridades nacionales, provinciales, municipales de la República Argentina o de estados extranjeros con representación diplomática o consular acreditada.
- · Integrar comisiones y organismos públicos, privados o mixtos, nacionales o internacionales, que tengan por objeto el estudio, análisis, asesoramiento, petición o aplicación de medidas que interesen a las actividades comprendidas.

#### **ALIANZAS**

CAPSI tiene entre sus objetivos la construcción y consolidación de espacios colaborativos en donde converjan

el sector público, el ámbito privado, la academia y todos aquellos sectores que, de una manera u otra, estén relacionados con la seguridad y la defensa.

"Para CAPSI la interacción con otros organismos e incluso personas que no formen parte de una entidad es sumamente importante. Cada uno desde un lugar distinto puede aportar un elemento o una mirada enriquecedora sobre cómo abordar la temática de la seguridad, proponiendo alternativas para que ésta sea cada vez más efectiva", explicó Merani.

En ese sentido, y sosteniendo que la cooperación es el camino, la Cámara construye alianzas con actores estratégico que aporten y generen las condiciones para el desarrollo de un modelo de seguridad acorde a la actualidad y proyectable hacia el futuro.

En ese marco, por ejemplo, CAPSI consolidó una alianza estratégica con la Asociación Latinoamericana de Seguridad, ALAS, convenio rubricado en el marco de la última edición de Intersec Buenos Aires 2018. En esa ocasión se reunieron Edgardo Glavinich y Pablo Correnti representando a CAPSI con el CEO de ALAS, Alberto Alvarez.

Asimismo, CAPSI selló alianzas con la Universidad del Centro Educativo Latinoamericano (UCEL), unidad académica con la cual se llevan adelante la Diplomatura en Seguridad Integrada, donde se impulsa los conocimientos en materia de gestión de seguridad, y la Diplomatura en Ciberseguridad, que impulsa la difusión y adquisición de técnicas y herramientas para los desafíos que plantean las nuevas tecnologías; con la Universidad Abierta Interamericana (UAI), entidad con la cual estarán presentando la Diplomatura en Inteligencia Estratégica y Nuevas Amenazas.

Esta propuesta académica tiene como objetivo fomentar la formación integral especializada en determinados conocimientos, entre los que se incluyen los jurídicos, económicos, sociales e investigativos, y adquirir las herramientas



científicas imprescindibles para comprender, interpretar y analizar la cada vez más compleja problemática de la seguridad.

Adicionalmente, en estos momentos se están consolidando los acuerdos para establecer un espacio de formación superior con la Universidad Nacional de La Plata, en el marco del desarrollo de la Especialización en Seguridad Comunitaria y la Maestría en Inteligencia Estratégica Nacional.

Además, CAPSI tiene convenios de colaboración con las siguientes instituciones: la Comunidad Latinoamericana de Consultores y Asesores en Gestión de Riesgos y Seguridad (COLADCA); IS Consulting, consultora especializada en análisis de riesgos y gestión de seguridad; GSGM Security Consulting, consultora regional que brinda completos y detallados servicios para clientes particulares y/o corporativos; la Comunidad de Inteligencia y Seguridad Global (CISEG); SECINDEF Israel-USA International Consulting Counterterrorism, entre otras.

#### **AUTORIDADES Y CAPÍTULOS CAPSI**

Como otras instituciones que nuclean a distintos profesionales, CAPSI cuenta en su organigrama con filiales o "Capítulos", distribuidos en distintas regiones del país. Cada uno de ellos se encarga de llevar adelante las acciones de la Cámara de manera local o regional y confluyen luego en las actividades nacionales.

CAPSI está presidida por el Dr. Orlando Toniolo, siendo el Lic. Pablo Correnti su vicepresidente y el Lic. Edgardo Glavinich es el secretario de la institución.

En cuanto a los Capítulos y sus coordinadores, son los siguientes: CABA, Gustavo Merani; provincia de Buenos Aires, Dr. Diego Dieguez Ontiveros; Córdoba, Gustavo Martín; Santa Fe, Lic. Luis Pueyo; NEA, Lic. David Maciel y Lic. Juan P. Cantero; NOA, Mg. Natalia Diaz y Mg. César Navarrete; Patagonia, Lic. Juan C. Villafañe Molina.



## **DX SAM** 2 **(3) (2)**





#### **COMUNICADOR DE ALARMAS**

DSC® - PARADOX® - ALONSO® - HONEYWELL® - CROW®

Con las mismas prestaciones y más vías de comunicación

#### 2G | 3G | SMS | EMAIL | WIFI

- ✓ Comunica todos los eventos del panel
- ✓ Programación remota total del panel de alarmas, nombre red, clave, número de cuenta, etc.
  - A través del **DX VIRTUAL** Expert
- ✓ 4 Entradas / Salidas
- ✓ Eventos internos configurables
- Detección de jamming
- ✓ Batería de respaldo.
- ✓ Acciones de domótica
- ✓ Dual Sim















\*CONSULTAR VERSIONES



Mantenga los equipos siempre vigentes con la **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO** 

> COMPATIBLE CON DSC® HONEYWELL® Y PARADOX®



CASA DEL CLIENTE

#### **DX VIRTUAL** Expert

- ✓ Programación remota total del panel.
- Optimiza el soporte técnico en forma remota.
- Activación de la alarma a pedido del cliente.
- / Mejora la atención al cliente visualizando el teclado del panel.



www.dxcontrol.com











Av. Rivadavia 12396, Ciudadela, Buenos Aires - Argentina Tel/Fax: +54 T1 4647-2100 - dxcontrol@dxcontrol.com.ar





## La cobertura más amplia de video vigilancia.









#### MS9390

8mp · Vista 180 ° 20m IR · WDR Pro SNV · Smart Stream III IP66 · IK10 · H.265.

#### CC8371

3 MP · WDR Pro Vista 180° - 15m IR IK10 · IP66 · 3DNR H.264 y MJPEG.

#### **MA8391ETV**

12MP · Multi - Direccional Enfoque remoto IP 66 · IK10 · SNV -40°c ~ 55°c.

#### FE9391-EV

12MP · Vista 360° 360° 20m IR · Smart IR II Smart Stream III PPTZ · IK10.

## Soluciones Poe diseñadas para fortalecer tu video vigilancia IP.







#### AW-FET-053C-120

Switch PoE externo no administrado 4xFE 200M a 10 Mbps Protección contra sobretensiones · IK10.

#### AW-GET-086A-120

Swich PoE exterior 2 puertos Gb + 2 puertos combo Gb. RJ45/SFP 1 puerto RJ45 Console.

#### AP-FXC-0100/0200

Extensor PoE pasivo prolonga cableado UTP hasta 300m 1 o 2 canales.

#### AW-GEV-267A-370

24xGE Switch PoE 2xGE combo 1xRJ45 · Console 370W.

TEL.: 4943-9600 - PATAGONES 2613 - C.A.B.A



1 /SELNETSEGURIDAD ( ) /SELNETSA



WWW.SELNET-SA.COM.AR





DSC

El sistema de seguridad híbrido más adaptable con **Tecnología PowerG.** 











# Cámaras Hikvision en el Puente General Belgrano

Una implementación de Security One y SISE Argentina

Mejoras en el tránsito y la seguridad en el puente que une las provincias argentinas de Chaco y Corrientes son algunas de las ventajas que ofrece Hikvision luego de un trabajo conjunto con empresas privadas y organismos de Seguridad Nacional.



as comunidades de Resistencia, capital de Chaco, y Corrientes, de la provincia homónima, poseen un vínculo que trasciende las distancias. Habitantes de uno y otro lado forjaron una historia en común a través de los años que contribuyó al crecimiento del nordeste argentino.

El Puente General Belgrano, que une ambas provincias, colaboró para afianzar esta relación. Inaugurado en 1973, este nexo interprovincial que se eleva sobre el Río Paraná demandó cinco años de construcción sobre pilares de 70 metros de altura, con una estructura de hormigón pretensada y una calzada de doble mano de 8,30 metros de ancho.

Su estructura cuenta con 1.700 metros de largo, un pasaje para la navegación de 245 metros en su parte central y 35 metros de alto. Además, posee dos torres centrales de 83 metros.

No sólo las comunidades de Chaco y Corrientes fueron beneficiadas con esta obra de ingeniería, sino también las de Formosa, Misiones, Entre Ríos y el norte de Santa Fe. Con el paso de 30.000 vehículos por día que transitan por este puente, se posicionó como un circuito de comercialización clave para el Mercosur.

Sin embargo, este panorama positivo no es el único. El crecimiento de la zona como eje económico y social también incidió en el aumento de problemáticas de tránsito y seguridad, como contrabando, trata, narcotráfico y suicidios, sumado a inconvenientes vinculados a un clima desfavorable. Este



escenario obligó a buscar soluciones para resolver estos problemas que se iban acrecentando.

#### TECNOLOGÍA AL SERVICIO DE LAS COMUNIDADES

Hikvision, principal proveedor de productos y soluciones innovadoras de videovigilancia, junto con Security One, el distribuidor nacional, y SISE Argentina, el integrador del proyecto, contribuyeron a mejorar la infraestructura del Puente General Belgrano y las problemáticas que se sucedían alrededor del mismo.

Primero, se instalaron cuatro cámaras tipo domo en los pilares principales del puente, enmarcadas dentro de los lineamientos de rutas seguras y seguridad vial. Las cuatro cámaras domo PTZ, de alta definición con visión sobre el puente y antivandálicas, cuentan con visión de 360° y visión nocturna de 150 metros.

#### LA INSTALACIÓN

"Fue un trabajo de ingeniería único en el país por diversas razones. Primero, estamos hablando de un puente semicolgante entre dos provincias sobre el río, para el que se tuvieron que desarrollar soportes especiales y estabilizadores para los domos por los fuertes vientos. Estas condiciones climáticas hicieron más compleja la obra", explicó José García, Gerente General de Hikvision Argentina, Paraguay y Uruguay.

"Por otra parte, debido a que el puente cuenta con un solo carril para cada mano de tránsito, tuvo que interrumpirse temporalmente la circulación, para lo cual se llevó a cabo un trabajo de coordinación entre el Departamento de Prensa de Vialidad Nacional, que fue informando sobre las demoras y el avance de la instalación", amplió el directivo.

Para llevar a cabo la obra, también se realizaron sobrevuelos de drones e inspecciones en lancha, con la finalidad de determinar la ingeniería del puente, establecer la ubicación de los equipos y calcular el consumo de energía.

"Se eligieron estos productos Hikvision por su robustez y experiencia previa conjunta. Se habían testeado anterior-

## Tu socio profesional,

tiene el respaldo que tu proyecto necesita.

Somos un distribuidor integral de seguridad electrónica y nuestras soluciones profesionales se encuentran respaldadas y homologadas por las marcas más reconocidas del mercado.

- **Videovigilancia**
- Almacenamiento
- Control de Acceso
- (W) Conectividad / Redes
- Servidores / Terminales de Control
- Detección y Control de Incendios
- ( Intrusión / Alarmas
- Infraestructura / Cableado

### **▼** MARCAS ASOCIADAS



































mente en campos con térmicas de más de 45 grados, equipos sólidos que responden bien a problemas climáticos. Todos estos equipos están certificados en Hikvision", explicó, por su parte, Marcelo Freschi, CEO de SISE Argentina.

En cuanto a gestión de comunicaciones, se desarrollaron 15 torres de más de 60 metros de altura para implementar una red propia de comunicaciones estable y dedicada para el proyecto, para evitar la dependencia de terceros.

#### EL TRABAJO CON VIALIDAD Y GENDARMERÍA

Uno de los grandes beneficiados por este desarrollo fue la Dirección Nacional de Vialidad, que le permite disponer de un servicio de vigilancia en tiempo real a través de las cámaras, permitiendo una rápida actuación en caso de accidente, corte de tránsito y/o cualquier otro hecho que lleve la intervención de las fuerzas de seguridad. La toma de imagen deberá ser únicamente sobre el movimiento de tránsito, no pudiendo particularizarse sobre las personas y/o vehículos que circulan sobre el puente, debiendo respetarse en todo momento la privacidad de los usuarios del mismo.

Por su parte, Gendarmería Nacional utiliza las cámaras para control y tiene un puesto en el General Belgrano, destinado a prevención.

En caso de contrabando, trata y narcotráfico, se colabora con Gendarmería mediante el acceso a la visualización y grabación de pruebas. Además, para prevenir los suicidios, se está trabajando en prevención de incidentes junto con el Instituto de Salud Mental.

El siguiente paso será implementar un Smart Pole con domo e intercomunicador, para que la persona pueda pedir ayuda y sea atendido por un centro de monitoreo activo las 24 horas, que se comunicará con Gendarmería para evitar fatalidades.

#### PROVEEDORES E INTEGRADOR



Uno de los referentes mundiales en la provisión de productos y soluciones de videovigilancia. Con el equipo de I+D, la compañía desarrolla tecnologías base de codificación de audio y video, procesamiento de imágenes de video, almacenamiento de datos relacionados, computación en la nube, datos masivos y Deep Learning.

Hikvision cuenta con 33 sucursales regionales en todo el mundo para lograr una presencia verdaderamente global y crear valor para sus clientes.



Nacida como distribuidora de soluciones de seguridad electrónica, Security One es actualmente representante, importador y distribuidor master de las marcas líderes del mercado global, entre las que se encuentra Hikvision.

La empresa ofrece un completo portfolio de soluciones de seguridad, incluyendo sistemas de: alarmas de intrusión, detección de incendio, control de acceso, videovigilancia, videoportería IP, conectividad, almacenamiento, servidores, plataformas de software, infraestructura y cableado, drones, entre otros rubros, como así también una completa serie de accesorios para todas las líneas de productos.



Empresa argentina con sede en la ciudad de Resistencia, Chaco, que desde 2010 provee servicios de seguridad electrónica, comunicaciones y desarrollos en tecnología. Ofrece una sólida infraestructura y capacidad operativa profesional entre ingenieros y técnicos electrónicos, acompañado de gran expertise del personal de IT, lo cual le permite brindar soluciones de extremo a extremo, abarcando desde tecnologías para seguridad y comunicaciones hasta montaje de línea de servidores o desarrollos de electrónica en base a necesidades.

SISE se destaca por las constantes inversiones en tecnología, llegando al 2017 con más de 12 torres de comunicaciones, lo cual permite prestar servicios de transmisión de las cámaras sin depender de un tercero para una conexión a internet.







Somos una de las empresas líderes en la venta de sistemas de seguridad gracias a la experiencia, capacidad y confiabilidad de nuestro equipo humano y a la excelente calidad de los productos que comercializamos.





## **EXTINCIÓN**

Válvulas y accesorios ranurados.



## **CCTV**

Cámaras, grabadores y softwares.







## **DETECCIÓN**

Centrales, detectores, audio evacuación y detección temprana.

### www.tdsintl.com

ELEVANDO LOS STANDARES EN CADA PROYECTO DE SEGURIDAD

Nuestro objetivo es utilizar las mejores tecnologías disponibles en proyectos económicamente viables. Y sabemos que podemos alcanzarlo, sobre todo considerando que no todas las companías que actúan dentro del sector, combinan liderazgo tecnológico con calidad de servicio equivalente.











## Honeywell





## **SEGURIDAD EN SERIO**

Línea equIP única en el mercado con certificación UL en ciberseguridad

#### Performance series IP NVR



- Visualización y grabación full HD
- 16 canales PoE
- Monitoree desde cualquier lugar usando las aplicaciones móviles para dispositivos Apple® y Android ™
- Configuración remota simple
- Almacenamiento hasta 6 TB

#### HED1PR3



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Smart IR
- Waterproof (IP66)

#### HBW4PR2



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Amplio rango dinámico, garantiza imágenes sin reflejos

#### **NVR dedicado 4K**



- Elevada capacidad de decodificación para ver y grabar con una resolución Ultra HD 4K
- Visualización simultánea de 4/8/16 canales con reproducción sincronizada en tiempo real en el monitor (en función del modelo)
- El almacenamiento interno admite 8 discos duros expandibles de hasta 64 TB (8 TB cada uno)

#### H4D3PRV3



- 3 MP (20 fps) y Full HD 1080p (25/30 fps)
- Excelente performance low-light
- Waterproof (IP66) IK10

#### 12 MP (4K Ultra HD) Camaras IP Box



- Ultra HD 12 MP (4K) 20 fps
- Excellente performance low-light
- WDR Digital

#### 12 MP (4K Ultra HD) IR Bullet Camara IP



- Resolución Ultra HD 4K / 12 MP a 20 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 210 pies (65 m)
- Excelente rendimiento con poca luz

#### Outdoor WDR IR Rugged Camaras IP



- Resolución de 1080p a 25/30 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 50 m
- Rendimiento de luz ultrabaja



## Centrales inverter para portones

Ventajas y aplicaciones prácticas

El uso de motores para la automatización de portones, inicialmente en búsqueda de confort y hoy en día de seguridad, es una industria en constante crecimiento. La tecnología también evoluciona y ofrece como alternativa las centrales inverter. Los fundamentos.



#### **BYH INGENIERÍA** +54 3496 42-7652 info@byhingenieria.com www.byhingenieria.com

a instalación de portones automáticos en domicilios particulares se va incrementando, dando mayor comodidad al usuario y aumentando la seguridad al ingresar a la vivienda.

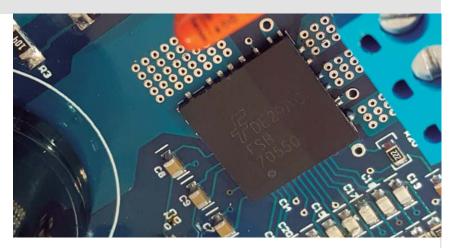
La mayoría de los motores de 220 VAC utilizados para el accionamiento de portones son de inducción con capacitor permanente (CP) y las potencias, en equipos domiciliarios, no superan los 500 W. El motor CP tiene un par de arranque relativamente bajo con respecto al par a velocidad de trabajo, mientras que la velocidad de apertura o cierre del portón es fija y depende del reductor utilizado

Muchas veces el instalador necesita aumentar la velocidad de portones ya instalados o hacer portones rápidos. Para esto se puede usar una central de comando con variador de velocidad, denominada central inverter.

#### PRINCIPIO DE FUNCIONAMIENTO

La velocidad de un motor de inducción está determinada por la cantidad de polos del bobinado y la frecuencia de línea. Cualquier modificación de los bobinados es compleja y deja al mecanismo a una velocidad fija.

En cambio, si logramos un dispositivo que varíe la frecuencia podemos regular la velocidad en un rango muy amplio de manera simple. Aquí es donde nos valemos de la tecnología inverter: este sistema convierte la tensión de línea de 220 V 50 Hz alterna en una tensión de corriente continua y luego la vuelve a convertir en una tensión alterna de frecuencia variable. De esta forma, logra variarse la velocidad del motor, pueden generarse rampas de baja velocidad para arranque y parada suave y mayor velocidad en apertura o cierre.



Para generar la tensión alterna se usan puentes de transistores IGBT o MOSFET, comandados por un microcontrolador. Estos transistores generan una onda de Modulación de Ancho de Pulso (o Pulse Width Modulation, PWM) con una secuencia tal que el motor responde a ella de igual forma que si se le aplicara una tensión sinusoidal. Mediante el programa se puede variar la frecuencia y también la tensión a entregar.

Ante el creciente uso de la tecnología inverter en equipos de uso doméstico, las principales marcas de componentes electrónicos mejoraron la oferta, la calidad de módulos IGBT, los componentes asociados y, consecuentemente, los precios.

Es posible, entonces, contar con materiales totalmente robustos y confiables para el desarrollo e implementación de controladores para automatismo de portones.

#### SITUACIONES PRÁCTICAS

Para el funcionamiento a mayor velocidad que la nominal, los motores CP están diseñados para obtener la máxima fuerza al trabajar con la frecuencia de línea (50 Hz en Argentina).

A medida que se aumenta la frecuencia, el par va disminuyendo en forma proporcional. Es decir que, a mayor velocidad, menor fuerza del motor.

Este parámetro debe tenerse en cuenta al aumentar la velocidad del portón.

La máxima velocidad que puede alcanzar un portón depende fundamentalmente del peso del mismo, de los rozamientos y de cuánto esté sobredimensionado el motor con respecto a las cargas a mover.

En la práctica, el valor máximo que logra aumentarse es un 80 % superior a la velocidad nominal. Por ejemplo, en el caso de un portón que abre en 15 segundos con una central común, usando una central inverter pueden lograse tiempos de apertura de hasta 9 segundos.

## FUNCIONAMIENTO A MENOR VELOCIDAD QUE LA NOMINAL

En ocasiones surge la necesidad de disminuir la velocidad de un portón, debido a condiciones estructurales o de diseño. El inverter no solo puede configurarse para que entregue frecuencias superiores a la de línea: también puede generar bajas frecuencias, de manera de lograr una reducción de velocidad de hasta un 50 %, sin perder la fuerza del motor.

La ventaja, en este caso, es notable ya que el par de arranque en baja velocidad es superior al par de arranque con CP y la regulación de velocidad es muy precisa, logrando un funcionamiento muy suave sin golpes o saltos.

## **INVERTER BH**



- · ELECTRÓNICA PARA AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES
- · ACCESORIOS



## PARA IR RÁPIDO TENEMOS QUE ESTAR SEGUROS Y POR ESO NECESITAMOS EL MEJOR VEHÍCULO

con esa premisa y **20 AÑOS** DE EXPERIENCIA, en BYH Ingeniería desarrollamos la

## CENTRAL RAPIDA INVERTER

PARA PORTONES AUTOMATICOS





LA MÁS RÁPIDA, LA MÁS CONFIABLE, LA MÁS ROBUSTA, LA MÁS SEGURA





DISTRIBUIDOR OFICIAL



### Lectores, tarjetas y llaveros

Tecnología multiplataforma en 125 Khz, 13.56 Mhz y Bluetooth HID Prox, INdala, AWID y EM4102 (EM-Marin), iClass Seos, iCl.ass SE, iClass, MIFARE, MIFARE DESFires, OMNIKEY, Mobile NFC, Mobile Bluetooth.











## Control de accesos

Línea completa de controles de acceso IP en red expandibles hasta 8 puertas o autónomos - Lectores - Tarjetas - Llaveros RFID



Humberto 1º Piso 17 - OF. 3 y 4 - C.A.B.A.

54 11 4361 6006



## Cerraduras electromagnéticas

Pestillos - Pernos - Pulsadores - Botones de Pánico









CERCOS ELÉCTRICOS DE SEGURIDAD

**IPROTEGE LO QUE REALMENTE IMPORTA!** 



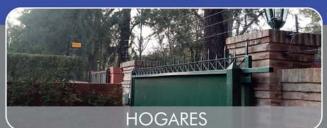
- · Instalación sencilla
  - · Producto NO LETAL fabricado bajo normas IEC60335-2-76 anexo Bb2
  - · Salida de relay NA/NC con tiempo fijo
  - · Salida de relay NA/NC con tiempo programable
  - · Entrada de Alarma
  - · Gabinete estanco
  - · Batería 12V 1,3A
  - · 2 controles remoto para Encendido/Apagado

**ENERGIZADOR** 

PARA PEQUEÑOS PERÍMETROS

Adeal para hogares
y consorcios

## JADE – DETECTA – REPELE





www.certrec.com.ar









# Cómo optimizar el despacho de móviles policiales desde el 911

Propuesta de cooperación entre la seguridad pública y la privada

El despacho de móviles para afrontar lo que luego se comprueba como "falsa alarma" es una de las problemáticas más complejas del sector. Cómo abordar este inconveniente y encontrar soluciones es una cuestión que debe confluir entre los sectores públicos y privados.



a Ley 12.297 y sus modificatorias (12.381 y 12.874) regula la actividad de la seguridad privada en el ámbito provincial. Esta ley, nacida para ser aplicada casi exclusivamente en la seguridad física, también se aplica a las empresas de monitoreo, con los inconvenientes que ello implica.

Posteriormente a la promulgación de la ley, el Ejecutivo promulga el Decreto Reglamentario donde se menciona como "prestadoras de servicios de Seguridad Privada" a aquellas actividades que tengan por objeto la "vigilancia y protección de bienes", condición en la que podrían ubicarse las empresas de monitoreo de alarmas.

Esta ley, asimismo, contiene una de las condiciones más restrictivas para la actividad: Art. 46 Inc. "f". Ese texto enumera las faltas consideradas muy graves y dice: "No transmitir a los cuerpos policiales y fuerzas de seguridad las señales de alarma que se registren en las centrales o establecimientos privados; o transmitir las señales con retraso injustificado; o comunicar falsas incidencias". Para estas faltas, las sanciones para el prestador pueden ir desde la cancelación de la habilitación a la inhabilitación por veinte años.

#### LAS "FALSAS INCIDENCIAS"

No es infrecuente un retraso en el envío de un despacho de alarma, aunque sí es preocupante la penalización de las "falsas incidencias".

A diferencia de la seguridad física, un sistema de alarma electrónico está basado en sensores –que pueden en ocasiones fallar—, al servicio de un cliente a veces inseguro o inexperto, capaz de dar una alarma cuando ésta es innecesaria. Si por esta falta, la prestadora del servicio de monitoreo fuera pasible de las sanciones establecidas, el régimen sería totalmente inaplicable.

Por otra parte, es necesario marcar las diferencias entre la seguridad física y la electrónica a fin de adecuar los regímenes de tasas y multas previstas en la ley: mientras que la seguridad física es la protección mediante personal "vigilador", la electrónica protege "por alarma conectada a una central de monitoreo".

Existe desde el origen de la ley una interpretación que la mayoría de las empresas de seguridad electrónica y las autoridades no reconozcan la 12.297 como marco regulador de la actividad del monitoreo de alarmas, y muchas empresas de Buenos Aires no pudieron inscribirse como tales y trabajan aún bajo recursos de amparo.

#### EN POS DE UN MARCO ADECUADO

Desde el sector empresario siempre hubo voluntad de colaborar para trabajar dentro de una ley que lo regule, profesionalice y proteja, ya que un desorden como el actual origina empresas solo enfocadas en el rédito, que abusan del despacho de móviles policiales, perjudicando al resto.

Por eso es que se convino con las autoridades en trabajar en una ley específica, labor por cierto compleja y que depende del poder público.

Por lo mencionado, es posible predecir que, con un trabajo en conjunto, con objetivos claros, entre los sectores públicos y privados pueden lograrse beneficios tangibles en el corto, mediano y largo plazo que, con la profesionalización del sector privado, contribuyan con la seguridad de la ciudadanía a través de la optimización de recursos públicos.

#### USO DEL 911

Desde el sector privado, muchas empresas firmaron un compromiso de habilitación, pese a los complejos requisitos legales, lo cual derivará en una depuración y distinción entre aquellas que trabajarán dentro de la ley con aquellas que no y que no deberían operar ni utilizar los recursos públicos (despacho de móviles policiales).

Según las estimaciones, con las empresas irregulares fuera de acción, podría reducirse casi un 10 % la utilización de los recursos del 911 originados por el sector de monitoreo.

Por ley debe comunicarse toda "presunción" de delito, solicitando un móvil al 911 desde un Centro de Monitoreo, móvil que se despacha sin ningún protocolo, no se controla si las empresas están habilitadas o si los objetivos están habilitados.

Por otra parte, y para ser considerada, dada su relevancia, cuando se intentan los costeos generales, vale mencionar que la solo existencia de empresas de monitoreo trae aparejado una recaudación pública por los impuestos que pagan los abonados por los servicios adquiridos, que se vuelcan en el erario público para ser distribuidos, entre otras cosas, a la seguridad pública.

Como consideración tangible y haciendo uso de estadísticas de la utilización de despachos contra recaudación de impuestos, es posible determinar que hoy, por cada despacho policial, las empresas pagan indirectamente \$4.000, cifra que se obtiene al dividir la recaudación impositiva de todos los abonados por la cantidad de despachos solicitados por los mismos. Es decir que si no hubiese empresas de monitoreo no habría despachos,



TV-IP430PI Camara Domo de Red Poe

TV-IP344PI Camara Bullet de Red Poe



TI-UPG62 Swtich Industrial

TRENDIET



# Soluciones End to End en Video Vigilancia Urbana





TEG-MGBS40D5 Mini GBic LC Monomodo

TEG-MGBS40D3 Mini GBic LC Monomodo

Luxriot



TFC-1000S40D3 Media Converter SC



TFC-1600 Chasis con Adm SNMP







TEG-40128WS Switch Web Smart 10G

Web: www.trendnet.com.ar Tel: 011 - 4772-6168 trendnet@tynet.com.ar Charcas 5258 Of 201 CABA

## Soluciones

- Municipios
- Barrios Cerrados
- Gobierno
- Cooperativas

pero tampoco existiría la recaudación que aportan estas empresas por los servicios que prestan.

No obstante, es posible y recomendable optimizar los recursos de manera forma más eficiente con la aplicación de distintas medidas, en forma progresiva, que permitan una lógica adecuación, en las etapas de inmediato, corto, mediano y largo plazo que se proponen a continuación.

En principio, deberá preverse que el pedido de despacho de móviles consecuencia de las señales de alarma sea realizado exclusivamente por Centros de Monitoreo habilitados, limitándose y prohibiendo los "llamadores automáticos" y los esquemas denominados de "automonitoreo", por lo cual un individuo no debería solicitar al 911.

#### OPTIMIZACIÓN DE LOS RECURSOS

La propuesta para alertar al 911 es implementar un sistema de comunicación "empresa-despachos móviles", similar a la utilizada en el sistema "Plan Piloto CABA". Es decir, contar con un sencillo software de comunicación por internet directamente al lugar desde donde se envían los móviles, de acuerdo a su jurisdicción y mediante "tickets" que deben ser procesados.

Con esta acción se liberan recursos del 911, ya que no hay operadores en el lugar (hoy se triangulan estos operadores entre las empresas y los lugares desde donde se despachan los móviles policiales) y se automatizan los procesos. Ahorro en recursos estimado: 10 %.

Otra ventaja es que las empresas y los usuarios finales tendrían una "devolución" por la información obtenida en la concurrencia al domicilio al que acudió el móvil, cosa que hoy no existe.

También automatizaría los procesos de controles de empresas habilitadas y controles de las altas de los objetivos.

Como se mencionó, hoy no existen acciones que limiten la solicitud de móviles, algo que sucede de manera indiscriminada y hasta abusiva. En ciertos casos, se solicita el envío ante falsos disparos reiterados, por la mala utilización del usuario, por las fallas simples de comunicación, por las alarmas sensibles a condiciones adversas, por mal diseño, mala instalación, etc.

La propuesta prevé resultados de inmediato y corto plazo, ya que consiste en capacitar tanto a diseñadores, instaladores, operadores y usuarios finales, además de a responsables de las empresas, sobre los métodos que forman parte del proceso.

Se considera que la reducción en la

utilización de despachos podría reducirse así un 15%, sumada a la propuesta que tiene en cuenta los procesos de filtrado

#### PROTOCOLO DE DESPACHO

Con la utilización de un simple protocolo que aplica la empresa, se estima que puede reducirse, en el corto plazo, un 12 % la solicitud de despacho de móviles.

En el 2006, por acuerdo entre CEMARA y las autoridades del 911, se confeccionó un protocolo de constatación de incidencias: según un comunicado de la Dirección General Fiscalizadora de Agencias Privadas de la Provincia de Buenos Aires (DGFASP), desde el 1 de diciembre de 2006, "será de cumplimiento obligatorio para todas las Empresas de Monitoreo de Alarmas, el Protocolo de Constatación de incidencia en casos de Alarmas, producto del convenio celebrado con la Central de Emergencias – 911".

El protoclo es el siguiente:

- Criterios de Verificación de Incidencia Las firmas comerciales deberán utilizar al menos dos (2) mecanismos de verificación:
- 1. Verificación Telefónica con el titular del contrato de alarmas o quien este designe, en el lugar del hecho.
- 2. Verificación Telefónica con vecinos al lugar del hecho.
- 3. Verificación Telefónica con el titular del contrato de alarmas o quien éste designe fuera del lugar del hecho.
- 4. Dispositivos de Escucha.
- 5. Imágenes Visuales.
- 6. Verificación en el lugar del hecho con personal de la firma.
- Criterios de Pertinencia para la Comunicación a las Centrales 911

Se establece que las empresas se encontraran habilitadas para transmitir la novedad a las Centrales 911 en todos aquellos casos en que sean constatada la existencia de incidencia o en los casos en donde no existiendo verificación de la incidencia se hubieran agotado los dos procedimientos de constatación de acuerdo a los Criterios de Verificación de Incidencia, que se ajusten a la realidad existente en cada una de las instalaciones.

El primero de los casos se denominará incidencia verificada, y el segundo de los casos se denominará incidencia no verificada siendo obligatorio en este último caso que los operadores de las firmas comerciales se lo manifiesten al operador de la Central 911.

 Comunicación a la Central 911: Los operadores de las firmas comerciales

- indicaran al operador 911: Nombre de la Firma; Lugar del Hecho; Tipo de accionamiento de la alarma; Verificación o no de la Incidencia.
- Mecanismos de control y mejora continua: las firmas comerciales se encontrarán obligadas a registrar y guardar las pruebas que evidencien el cumplimiento de los Criterios de Verificación de la Incidencia. Al respecto, cuando las Verificaciones concluyan en eventos sin incidencia las firmas entregaran a la Dirección General de Fiscalización y Agencias de Seguridad, y a pedido de esta, las pruebas de cumplimiento de los procesos de verificación.
- Excepciones: no se atenderán avisos de alarmas pregrabados, llamadores telefónicos o alternativos, provenientes de particulares y/o empresas. Se atenderán en todos los casos, alarmas provenientes del accionamiento de botones de pánico, o bien de códigos de asalto o coacción, o mecanismos equivalentes para el aviso voluntario de emergencias.

Las empresas socias de CEMARA se comprometieron en la aplicación del mismo, dando además la información desde qué teléfono se comunicarían cada una de ellas, lo que permitió auditar de forma muy simple el cumplimiento del mismo.

El resultado obtenido fue más positivo de lo esperado.

Para nuevos esquemas a instalar, se propone la divulgación y utilización de métodos según normas IRAM, tanto en las etapas de diseño como en las de instalación, operación y gestión de los sistemas.

Hoy existen varias normas emitidas por el Instituto de Normalización que especifican o recomiendan los diferentes equipos y grados de seguridad que conforman los sistemas, así como las etapas del servicio referidas a cuánto, dónde y cómo procesar (filtrados, comunicación, gestión, archivo, etc.) las señales recibidas en un Centro Receptor de Alarmas (CRA) desde un Sistema de Alarmas de Intrusión y Asalto (SAIA).

El buen uso de las normas traerá aparejada una reducción en las solicitudes de despachos de móviles, estimada en un 15 %.

Finalmente, sería eficaz la creación de una Comisión de Trabajo entre la autoridad pública y las cámaras del sector a fin de lograr el seguimiento, adecuación y reformulación de los pasos a seguir en pos de la profesionalización de la actividad y la optimización de los recursos públicos.

# Software OneLink para Control de Accesos Biométricos con Módulo para Visitantes

Control de acceso de personas mediante el reconocimiento biométrico: incluyendo reconocimiento facial, de huellas, tarjetas y contraseña.

El Software OneLink posee un núcleo independiente de los equipos particulares, por lo tanto es flexible en la incorporación de interfaces que controlan a cada uno en particular



INNOVADOR SOFTWARE
QUE OPTIMIZA
LA INTEGRACIÓN
DE ALTA SEGURIDAD
EN CONTROL DE ACCESOS

DISEÑADO PARA CONTROLAR TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS ZK TECO; EN ESPAÑOL, DE MANERA AMIGABLE Y EFICIENTE

- La interfaz de usuario de oneLink está diseñada para optimizar la usabilidad, reduciendo la cantidad de pasos para ejecutar cada proceso.
- Amplia gama de métodos de reconocimiento e identificación en un mismo software (rostro, huellas digitales, tarjetas, password).
- Múltiples métodos de control de acceso (por punto de acceso, por rangos horarios, etc.).
- Gestión de todos los puntos de acceso (ingreso/salida) desde una sola PC, o en Red.
- Soporte a trabajo en Red con una misma base de datos centralizada que brindan la posibilidad de diversos puestos de operación geográficamente distribuidos.
- Modo de trabajo en tiempo real, que permite visualizar en todos los puestos de trabajo cada ingreso/salida de personas al momento de generarse el evento de acceso.















**IMPORTAMOS EQUIPOS Y DESARROLLAMOS SOFTWARE** 

IMPORTAMOS TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS ZK TECO

ATENCIÓN A DISTRIBUIDORES, INTEGRADORES E INSTALADORES DE SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS



Agustín Alvarez 1480 - Vicente López (1638), Buenos Aires, Argentina Tel/Fax: (011) 4791-2202/3200/2727 - comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com



La línea de productos TSec esta compuesta por equipos de alta tecnología preparados para cubrir la nueva problemática delictual existente en estos tiempos. Pueden ser utilizados tanto en hogares y comercios como en infraestructura critica ya sean bancos, cajas de seguridad, cajeros automáticos, camiones blindados, depósitos de mercadería y más.

## RADAR INXPECT

- Radar detector de movimiento.
- Uso INTERIOR y EXTERIOR.
- Detección volumétrica o tipo barrera
- Cobertura 90° x 20 metros de alcance.
- Zona de alarma y zona de pre-alarma independientes.
- Zona de anti-masking y zona de anti-sabotaje.
- Fácil instalación y programación desde app celular.



Esta línea de magnéticos abarca desde una línea hogareña y para comercios hasta una línea mayor para protección de infraestructura critica, su novedosa tecnología Magnetosfera categorizan estos instrumentos en un nivel de seguridad grado 3, además poseen un diseño moderno y atractivo.

Contactos magnéticos codificados



Línea de contactos magnéticos anti-masking



Placas de análisis de vibración



- Alta seguridad
- Anti-sabotajes.
- Anti-masking magnético.
- Imanes codificados.

- Imanes de alta potencia.
- Aptos para Interior y exterior.
- Placas para detección de vibración o golpes.





## **SOLUCIONES DE** SEGURIDAD ELECTRÓNICA

CONEL MEJOR SOPORTE Y ASESORAMIENTO PARA SUS PROYECTOS











PROFESIONALISMO . ACOMPAÑAMIENTO . INNOVACIÓN

























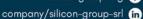
+54 (011) 4791-0317 - Líneas rotativas

info@silicongroup.com.ar

Av. Libertador 264 Piso 4 to B | Vicente López | BA

www.silicongroup.com.ar

silicongroup.arg f





## IdC + seguridad

Cómo aprovechar la tecnología de manera segura

Ya es casi impensable disociar, en el futuro cercano, los sistemas de seguridad de las posibilidades que ofrece Internet de las Cosas. Sin embargo, es necesario comenzar a delinear regulaciones que hagan de la red un medio de transporte y comunicación invulnerable.



**Damián Colaneri** Socio Gerente T3 Tic S.R.L. dcolaneri@t3tic.com.ar

a ciberseguridad es una preocupación constante para muchos, especialmente con el auge de las tecnologías de Internet de las Cosas (IdC). La importancia de asegurar estos dispositivos es cada vez más evidente, como se vio durante la Cumbre Mundial de Internet de las Cosas, realizada en octubre de este año en Estados Unidos, que da el puntapié para tratar de mejorar la situación presentando una nueva ley.

Esta ley hace que, a partir del 1 de enero de 2020, cualquier fabricante de un dispositivo que se conecte "directa o indirectamente" a internet, debe equipar sus dispositivos con funciones de seguridad "razonables", diseñadas para evitar el acceso no autorizado, la modificación o la divulgación de información.

Si al dispositivo puede accederse por fuera de una red de área local con una contraseña, deberá incluir una contraseña única para cada uno o forzar a los usuarios a establecer su propia contraseña la primera vez que se conecten. Eso significa que no hay más contraseñas predeterminadas genéricas, fácilmente adivinable para un hacker.

Este nuevo concepto en seguridad, marca un cambio para todos los fabricantes americanos de sistemas de seguridad y obliga al resto a adaptarse para poder competir.

Por otro lado, no cubre toda la gama



de sistemas de autenticación que pueden o no llamarse contraseñas, lo que aún podría permitir a los fabricantes dejar el tipo de brechas de seguridad que permitieron que la botnet Mirai se extendiera en 2016 y de la cual hemos mencionado anteriormente.

Esta misma ley hace hincapié en la forma en que la empresa de seguridad e ldC recopilan y manejan la información de los usuarios y bajo qué condiciones se considera de uso indebido o privado.

#### **EL AVANCE DEL IDC**

Rápidamente, IdC está encontrando un mercado en Argentina, que veremos incrementado en el transcurso del próximo año.

Las diferentes situaciones por la que atraviesa nuestro país hacen que las empresas que muten y se adapten más rápido consigan posicionarse mejor. IdC y analíticas, por su parte, logran que la venta de un sistema de seguridad sea más amplio y más útil para el cliente final, aportando ventajas y competitividad.

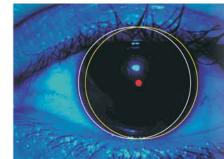
Imaginemos un banco X, a quien tenemos como cliente o futuro cliente en lo que a sistemas de seguridad se refiere (CCTV, control de acceso, etc.). Sumando una capa de ldC y analíticas, podríamos usar el mismo sistema de seguridad para saber en qué horarios y en qué sucursales tendrá más clientes, rangos etarios de los mismos, discriminar por sexo y más opciones. Esto sería útil para las áreas de marketing de la entidad, quienes a través de este análisis (business intelligence) podrían orientar los servicios y/o publicidades de cada sucursal para el público más frecuente.

El ejemplo anterior hace que la implementación de seguridad ya no solo sea útil para ello: sumando ventajas en distintos sectores, donde la inversión es justificada. Ese ejemplo puede aplicarse a todos los rubros y negocios.

Esto nos lleva a pensar cuestiones como ¿qué pasa con toda esa información sobre nuestros clientes? ¿Cómo debemos almacenarla? ¿De qué formas seguras puede utilizarse?

Gracias a que la tecnología siempre va más rápido que las leyes, es un buen momento para que pensemos juntos en estas cuestiones, para aprovechar esta explosión de IdC de forma rentable pero segura.





## PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL



#### Video Vigilancia

- · Cámaras 5-en-1
- Cámaras IP
- Grabadores Balunes

#### **Switch CCTV**

- · Entry Level Profesionales
- Industriales Modulares

#### **Conectividad Inalambrica**

- Radioenlaces
- Access Point



#### Control de accesos

- · Tarjeta ID / TAG
- Biométricos
- · Control de asistencia



#### **Cerraduras electromagneticas**

- · Pestillo a motor
- · Pestillo a Piston
- Cerraduras electromagnéticas de contacto
   Botones manuales, touch, infrarrojos



#### **Antiexplosivas**

- Antiexplosivas IP
   Antiexplosivas HDCVI













## Tecnología de vanguardia

Cámaras - DVR - NVR - Cámaras IP - Control de Accesos



BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241\*2228 CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622



## ALARMA INALÁMBRICA AUTÓNOMA WALA 10C





8 zonas o 7 zonas inalámbricas + 3 cableadas



Inalámbrica, administra hasta 50 sensores



Notificación de activación de alarma por SMS o llamada



Control de funciones desde smartphone



Enciende o apaga remotamente artefactos eléctricos

You Tube

Fácil instalación: vea nuestro tutorial en YouTube para instalarla en solo 10'

#### El kit incluye:

1 Central de alarma, 1 Sensor inalámbrico, 1 Magnético inalámbrico,

2 Controles remotos multifución, 1 Sirena exterior 110dB

Para más información sobre éste u otros productos diríjase a www.pronext.com.ar

CÁMARAS HD

**BATERÍAS** 

DVR

PORTERO VISOR

**ACCESORIOS** CCTV

**SIRENAS** 

**SENSORES** 



STOCK PERMANENTE. IMPORTADOR DIRECTO

Disponemos de un amplio stock gracias a que importamos de forma directa con los fabricantes.



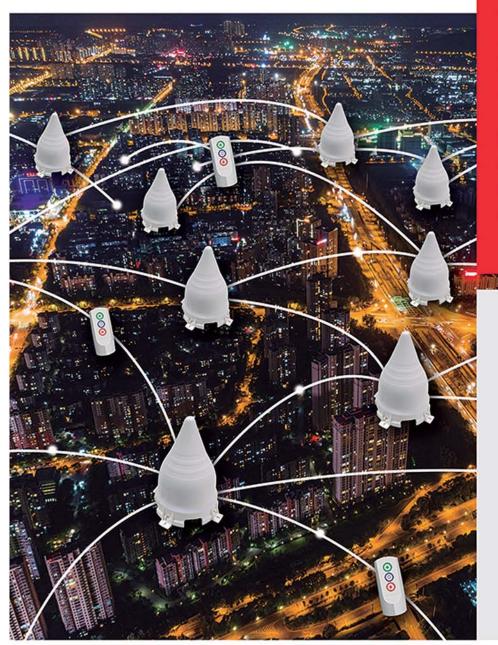
ASESORAMIENTO COMERCIAL

En nuestra oficina comercial ubicada en Avenida Díaz Vélez 4438 CABA o telefónicamente al (54 11) 4958-7717 de lunes a viernes de 9 a 18 hs.



Av. Díaz Vélez 4438 C.A.B.A. Argentina +54 11 4958-7717 info@pronext.com.ar www.pronext.com.ar

# ¿Sabías que... los equipos del sistema Nanomesh



No tienen límites de escalabilidad y podés incrementar tu red infinitamente.

Los equipos son compatibles en la red desde el primero, hasta el último fabricado con más tecnología.

#### También:

Garantizan la comunicación del evento de alarma.

Comunicación 3G-2G / IP/ RF / Línea telefónica.

Sin inversión inicial ni erogaciones adicionales.

Radio de largo alcance, promedio 5 km.

Bateria interna Li-on 24/48 hs incluida.

App técnica para programación y visualización de la red.

[+54] 11 4505-2224 l info@nanocommweb.com l www.nanocomm.com.ar





# Buenas prácticas en la instalación de sistemas de seguridad

Consideraciones generales y consejos prácticos – 1<sup>ra</sup> parte

Inauguramos una nueva sección, que estará orientada a ofrecer al profesional consejos sobre buenas prácticas y resolución de problemas que puedan presentarse al momento de llevar a cabo la instalación de un sistema de seguridad.



Matías Guasco
Docente en Instituto CETIA
matias.guasco@gmail.com

n esta nueva sección, nos enfocaremos en desarrollar y compartir con el profesional buenas prácticas para la instalación, configuración y diseño de los sistemas de seguridad electrónica.

En la actualidad, todos sabemos que el negocio de la seguridad electrónica se está volviendo, cada vez en mayor medida, un commodity. Esto quiere decir que las instalaciones de sistemas de cámaras, alarmas, controles de acceso y cercos eléctricos están siendo realizadas por personas a modo de "segunda actividad", con la cual obtienen una ganancia extra.

Existe, en este marco, un gran desafío para quienes se dedican a esta actividad en forma primaria, entre los que podemos enumerar:

- Costo de mano de obra: quienes realizan la actividad en forma secundaria están actualmente llevando los precios de mano de obra a valores irrisorios.
- Costo de materiales: vemos en el mercado un gran número de productos de segundas marcas o kits de CCTV que cuestan un 50 % menos que los equipos de primeras marcas.
- Automatización de procesos: en la actualidad, los fabricantes están vendiendo en el mercado equipos que, prácticamente, no requieren conocimiento para poder realizar su configuración, permitiendo al usuario configurarlo él mismo a través de un celular, o a cualquier persona poder cobrar su mano de obra muy por debajo de lo que cobraría alguien con experiencia.



En esta sección, compartiremos observaciones e ideas para poder seguir desarrollando nuestro negocio en forma profesional, obteniendo la ganancia que corresponde.

#### **CONTACTO CON EL CLIENTE**

Inicialmente, el punto más importante a considerar es el primer contacto con el cliente. Dedicarle el tiempo necesario en la primera visita es lo que todo profesional debe hacer y es lo que las personas que realizan el trabajo como una actividad secundaria no pueden llevar a cabo debido a su escaso tiempo.

Lo más importante es la necesidad del cliente, entender qué es lo que éste necesita y no solo ir a ofrecer un "sistema modelo" que no cumpla las necesidades requeridas.

El paso siguiente es dedicar el tiempo necesario al relevamiento del lugar, pudiendo acordar con el cliente la forma más prolija y estética para llevar a cabo la obra.

De este primer contacto y relevamiento junto al cliente, podremos demostrar que no somos simples vendedores de productos, sino que nos interesa llevar a cabo una buena obra y ser profesionales en ello.

Queda luego en nosotros revisar minuciosamente el equipamiento a instalar, teniendo en cuenta la calidad del mismo, la vida útil, la garantía y –principalmente– si ante una falla el cliente cuenta con un rápido servicio técnico local. Hay que tener en cuenta que muchos productos de segundas marcas, kits o equipamientos comprados afuera no ofrecen esta posibilidad, lo cual obliga al cliente final a reemplazar el dispositivo. O, lo que es peor, si el equipo está en garantía terminará el instalador haciéndose responsable de dicho gasto.

#### LA ESTÉTICA EN LA INSTALACIÓN

Hay que tener en cuenta también la adquisición de los materiales y accesorios para la correcta instalación y funcionamiento de los equipos.

Muchas veces en las instalaciones se ven cables colgando, unión de cables de alimentación sin sus correctos componentes, etc. Esto es contraproducente en dos maneras. En primer lugar, hace que la instalación no sea prolija a simple vista y, en segundo término, una instalación desprolija puede traer futuras consecuencias en el funcionamiento del sistema.

#### **CONSEJOS PRÁCTICOS**

Es recomendable la utilización de cañerías o cablecanal, siempre que el



Importadores y distribuidores mayoristas

Venta al Gremio

Envíos al interior





**CCTV** 



ZKTECO

Control de Accesos y Personal



LTC ELECTRONICS

Enegías Renovables - Paneles Solares



## **Q** In situ

cliente pueda afrontar el gasto. Pero lo que es más importante son aquellos accesorios que hacen a nuestra instalación más duradera en el tiempo:

- Cableado: siempre hay que tener en cuenta que el cableado es una de las cosas que más debemos priorizar en la instalación. Un mal cable puede hacer que la instalación falle y reemplazarlo requerirá de un gasto adicional, el cual no estaba contemplado en el presupuesto. La recomendación es siempre elegir un buen cable: si se utiliza UTP, que el mismo sea 100 % cobre y de una primera marca; si se utiliza coaxial, que sea del tipo pesado. El cable no es algo en lo que se recomiende escatimar.
- Fichas de alimentación: es recomendable utilizar siempre las fichas de alimentación macho y hembra para la conexión de corriente. De esta manera, nos estaremos evitando los malos funcionamientos por empalmes y en caso de tener que reemplazar el dispositivo será mucho más sencillo el trabajo.
- Cajas de pase: la caja de paso es un accesorio fundamental en la instalación del dispositivo, ya que es donde se van a alojar las fichas que dan conec-

tividad a la cámara, evitando así que se mojen o alguien las dañe.

- Montaje: es totalmente erróneo el montaje de la cámara sobre la tapa de la caja de paso. He visto esto demasiadas veces y hasta presenciado capacitaciones que lo toman como ejemplo. La realidad es que no debemos olvidar que, al montar la cámara sobre la tapa de la caja de paso, el sostén de la misma son los tornillos de la tapa. Está de más decir que estos pequeños cuatro tornillos no tiene la misma fuerza que un tornillo y tarugo montados en la pared y, por lo tanto, si alquien tironea la cámara, es muy probable que los tornillos cedan y la misma caiga.
- Configuración: como se dijo, hoy los sistemas prácticamente vienen ya listos para ser fácilmente autoconfigurados. En este caso, la mejor manera de mostrar profesionalismo es realizar configuraciones más avanzadas o integraciones, las cuales no todos los clientes pueden llevar a cabo por sí mismos o requieren de tiempo y conocimiento. Este sería nuestro plus que no todos los instaladores pueden brindar y el cual nos va a posicionar en un nivel superior a la media.

 Capacitación: debemos siempre dejar un tiempo adecuado para sentarnos junto al cliente y explicarle el manejo del sistema. De ser posible, es recomendable también formular una guía personalizada para dejarle al cliente en caso de alguna duda que le pueda surgir.

#### **CONCLUSIONES**

Como notarán, los pequeños consejos mencionados, muchas veces no son tenidos en cuenta, pero es al fin y al cabo lo que el cliente más valora. Poder tomarnos un tiempo adicional para brindar un buen servicio creará clientes fieles y satisfechos, los cuales son la mejor publicidad que se puedan hacer.

En el negocio de la seguridad electrónica, debemos elegir si seremos un excelente proveedor de productos o un excelente proveedor de servicios, ya que, si queremos hacer ambas cosas, es muy probable que algo salga mal.

La realidad es que los quienes realizamos esta actividad como una actividad primaria, poseemos algo que los demás no poseen y es tiempo, el que debemos dedicarle al cliente. Luego de esto, los demás clientes "llegarán solos".









ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER





Sistemas de deteción y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios
Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones





# INTEGRACIÓN DE SISTEMAS





GRUPO ISELEC ES MIEMBRO DE LA CÁMARA ARGENTINA EN SEGURIDAD

Empresa registrada y aprobada de acuerdo a la ley 2.231 disposición 415-DGDYPC-2011 GCBA y la disposición 215/DGHP/15



Integración de seguridad electrónica

Grupo Iselec SRL Av. Presidente J. D. Perón 4086 (B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655 info@iselec.com.ar - wwww.iselec.com.ar













### Conocé nuestro programa de Capacitaciones Gratuitas



#### Oficinas comerciales:

Tel. Fax: (5411) 4621 0008 (Líneas Rotativas) Dirección: Comandante Peredo 433, Ituzaingó (B1714BSC) Pcia. de Buenos Aires, Argentina









## Simplemente... Notifier® by Honeywell









#### NOS MUDAMOS, VENÍ A CONOCER NUESTRAS NUEVAS OFICINAS...





Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015 ventas@fpssa.com.ar www.fpssa.com.ar



## Yo te conozco... humano

IdC, el desafío de reconocer al usuario

El reconocimiento de personas por medio de cámaras y el procesamiento inteligente de imágenes ya no es novedad. En un futuro cercano, la búsqueda se centrará en qué otras acciones pueden ejecutarse a través de la inteligencia artificial, en plena expansión en el mercado.





Claudio Javaloyas SEdeAP Argentina sedeap@yahoo.com.ar

a IA (inteligencia artificial) evoluciona en el universo IdC (Internet de las Cosas) y, actualmente, el mayor desafío planteado es el reconocimiento del usuario para ejecutar sus preferencias, seguir su desplazamiento dentro del área y brindarle toda la potencia de la domótica y el confort preprogramado.

Originariamente proveniente de la seguridad de accesos y prevención del delito, el reconocimiento del actuante en cada escenario se ha vuelto más necesario, ya sea para asistirlo como para restringir su accionar. En ese sentido, se busca que la IA de la IdC cargue

con la responsabilidad y el accionar de los eventos preestablecidos, como si de un fiel y atento mayordomo y guardaespaldas se tratara.

En estas circunstancias, ya no alcanza con un PIN, un código, una tarjeta o un control remoto, ya que la pretensión es ser reconocido por fisonomía, por la voz, por reconocimiento tanto geométrico como por peculiaridades antropomórficas.

#### LOS GESTOS COMO "LLAVES"

Recientemente se han desarrollado aplicaciones que reconocen gestos, cual clave "swipe" pero sin pantalla táctil, señas directamente ejecutadas en el aire, casi como un código para sordomudos o señales militares de coordinación de movimientos, gestos específicos que la IA puede detectar con una cámara, un sensor volumétrico o con sensores de barrido 3D. Ejecutar

con una mano un "doble tap" frente al rostro equivale a activar o accionar cualquier dispositivo conectado a la domótica en su red.

Este método fue pensado para técnicos de laboratorio, donde el riesgo de trabajar aislados en burbujas estancas y/o estériles, con materiales peligrosos, llevó a diseñar este reconocimiento visual, tanto de "hombre caído" como de levantar el brazo y abrir la mano dos veces, para que el sistema de reconocimiento óptico dispare avisos y envíe soporte y ayuda especializada.

Luego fue aplicado a otras áreas de seguridad y control, donde el procesamiento de video observación detectaba objetos abandonados o demasiado quietos en áreas de interés, como aeropuertos y oficinas públicas, en prevención de atentados o accidentes.

El desarrollo trascendió la barrera de la seguridad para ser aplicado en las Cal/Amp<sup>®</sup>

Hablamos un solo idioma en rastreo. El de simplificar procesos y optimizar recursos.

CalAmp lider mundial en soluciones de rastreo vehicular, llega a Argentina para traemos la próxima generación de equipos de restreo.



Telematics Devices



CalAmp Telematics Cloud



Software Applications

In Partnership with Interwave. Interwave, S.A. is an Authorized Distributor for CalAmp products, 'CalAmp World Wide Partner Program' member

For more information, please visit interwavegroup.com
Tel. +54 11 4621- 4749
Info@interwavegroup.com



#### Consultoría técnica

autovías, detectando vehículos averiados o detenidos, pasó poco más tarde a los sistemas de control industrial, calidad y distribución, hasta llegar a la industria del entretenimiento, donde con el movimiento de los brazos se puede dirigir y hacer piruetas con un aerodrone con cámara o tomar una foto en el preciso instante en que todos están sonriendo.

#### **CUIDADO DE PERSONAS**

En seguridad de personas, los desarrollos de acciones inteligentes tras el procesamiento de una imagen han llegado a detectar, por ejemplo, un robo o secuestro por el posicionamiento de los brazos: un clásico "manos arriba", colocar las "manos en la cabeza" o simplemente tirarse al piso por un par de segundos, lleva a disparar todo el sistema de aviso y prevención con que el que cuenta el lugar. Asimismo, las cámaras más especializadas pueden detectar humo o fuego y dar aviso, todo sin la indispensable interacción de un observador de monitoreo humano.

En constante evolución, estos sistemas y metodologías de reconocimiento, requieren cada vez de un número menor elementos clave, como los ID o llave para cumplir su tarea, registrando y comparando la geometría de rostro o manos o detectando las peculiaridades de cada individuo, como su altura, complexión, el posicionamiento o ladeo de la cabeza, su frecuencia de parpadeo. El uso de accesorios como dijes, anillos o relojes, suman en la formación del perfil detectable, creando una huella "digital" y óptica reconocible por la IA, pudiendo así seguir al usuario a través

del entorno, brindándole asistencia, encendiendo luces, activando música o preparando café en las mañanas ni bien se levante.

En aplicaciones triviales diarias, existen carritos de supermercado que siguen de manera autónoma a un determinado comprador, al que se reconoció previamente al tomar el carrito; aerodrones que persiguen a su dueño registrando todos sus desplazamientos, piruetas incluidas con BMX, skates o vehículos motorizados, haciendo vuelos 360º para tomas espectaculares; automóviles que reconocen a su propietario mientras se aproxima y encienden su motor y aire acondicionado hasta asientos sanitarios que se evacúan automáticamente al levantarse, limpiándose para un próximo uso, incluso avisando si ya no queda papel en el rollo.

El problema que ven los detractores de estas tecnologías y desarrollos es la pérdida de anonimato, de discreción, de privacidad, pasar a estar permanentemente observado por autómatas y sistemas de detección de movimientos y actitudes.

En áreas de trabajo, poner una cámara, en la actualidad, es materia de descontento y rechazo por parte de los trabajadores, los sindicatos y uniones laboristas, que ven en este hecho una persecución y violación a la intimidad/privacidad, aplicando leyes de habeas data, invocando discriminaciones y cuanta idea relacionada se haya escrito.

El mismo concepto se aplica en muchos lugares del mundo, incluido Argentina, donde hasta una cámara verificando la puerta de un edificio es



materia de controversias y acciones legales si captura parte de la "vía pública". Incluso dentro de comercios y áreas de acceso público, hay que prevenir al ingresante que se lo está grabando con fines de seguridad, y proteger las grabaciones como si se trataran de secretos de estado.

En muchos casos, el concepto de seguridad está reñido con el de privacidad e intimidad. Depende pues de un cambio de concepto social, a veces relacionado con quien ejerce el control y monitoreo, ya que suele estar bien visto, si dentro de nuestro hogar, es el jefe de familia quien controla. Pero si éste se encuentra fuera de nuestros dominios o en espacios públicos, el Estado o empleador suele verse como enemigo de nuestro comportamiento libre.

Más información de los módulos y sus especificaciones en:

www.sedeap.com.ar

Derechos Reservados - Prop. Intelectual 2015©









## WAP2-P

#### Access Point inalámbrico de techo

- Diseño para montaje en techos de interior
- Alimentación 12 VDC o PoE 802.3af (48V)



#### Access Point inalámbrico de pared

- Puerto LAN y USB para carga de dispositivos (5VDC)
- Alimentación 12 VDC o PoE 802.3af (48V)
- · Incluye caja para empotrado



#### Access Point inalámbrico de exterior

- Antena interna omnidireccional de 5 dBi / 200 mW
- · Diseño para uso exterior: cobertura plástica de ABS a prueba de agua, polvo, resistente a rayos UV
- · Alimentación 12 VDC o PoE pasivo (24V) con fuente

#### **ACCESS POINT**

- Access Point inalámbricos 2.4 GHz de 300 Mbps
- · Modos de operación: Router/Gateway, Access Point y Repetidor
- · Analizador de bandas Wi-Fi para seleccionar la menos ocupada
- · Capacidad de crear hasta 3 AP virtuales y VLANs
- Control de acceso por dirección de MAC







CONTAMOS CON TODA LA LINEA CYGNUS en video, conectividad, control de acceso y accesorios





#### SOLUCIÓN INTEGRADA DIGIFORT















#### DOMO MESH HP.

Platafortma Online GRATUITA creada para brindar soporte y gestionar la red de CITYMESH HE

SIN COSTO DE MANTENIMIENTO | AGREGUE NUEVOS SERVICIOS | ACCESO Y CONTROL TOTAL VÍA WEB



# Análisis y almacenamiento para las demandas de video inteligente

Nuevas tecnologías de Western Digital

Unidad flash 3D NAND UFS integrada para el sector industrial, tarjeta WD Purple microSD de mayor capacidad y la funcionalidad de Analítica de Dispositivos para mejorar la gestión de los datos de videovigilancia en tiempo real.

estern Digital amplió su portfolio de dispositivos de almacenamiento de datos para el mercado de la videovigilancia con la presentación de tres nuevas ofertas: la primera unidad flash integrada (EFD, por sus siglas en inglés) 3D NAND UFS para la industria de la vigilancia, una tarjeta de la serie WD Purple microSD que soporta hasta 256 GB, y la funcionalidad Western Digital Device Analytics, la nueva tecnología de análisis de dispositivos que permite a los fabricantes de equipamiento y a los integradores de sistemas administrar proactivamente sus subsistemas de almacenamiento y mantener una operación óptima.

Los nuevos dispositivos y herramientas atienden las complejas y dinámicas demandas de datos del mercado de vigilancia en transformación, ya que soportan el alto rendimiento, capacidad y resistencia que requieren los sistemas de cámara en red y habilitados con inteligencia artificial (IA), así como otros dispositivos de video inteligentes que operan en el borde de los sistemas (edge systems).

Desarrollada en la avanzada arquitectura 3D NAND de la compañía, la EFD UFS Western Digital iNAND® IX EU312 proporciona velocidades de UFS (Universal Flash Storage, un estándar de almacenamiento removible) combinadas con alta resistencia y altas capacidades a las cámaras y aplicaciones de video inteligente en el borde.

El nuevo dispositivo ofrece velocidades de lectura de hasta 750 MB/s y velocidades de escritura de hasta 320 MB/s, las cuales soportan casos de uso con alto nivel de lectura y escritura, incluyendo cámaras de video habilitadas con IA y dispositivos de borde.

El soporte para hasta 768 TBW (Terabytes Written, o en español terabytes escritos) proporciona los niveles de resistencia robustos requeridos para las condiciones de grabación continua. La EFD incorpora un avanzado firmware de gestión flash NAND que incluye código de corrección de errores (ECC, por sus siglas en inglés), actualización de lectura, nivelador de uso y gestión de bloques dañados.

#### TARJETA MICROSD WD PURPLE

En cuanto a la tarjeta WD Purple microSD, está diseñada específicamente para las cámaras de vigilancia. Ahora, con tecnología 3D NAND y disponible en capacidades de hasta 256 GB con soporte hasta para 1000 ciclos P/E (Program/Erase, o Programación/Borrado en español), la línea de tarjetas WD Purple microSD ofrece almacenamiento en cámaras de larga duración para las demandantes cargas de trabajo de operación continua 24 x 7 requeridas por las cámaras de vigilancia profesionales de alta resolución y habilitadas con IA.

La tarjeta microSD tolera temperaturas de operación de -25 °C a 85 °C y es resistente a la humedad para soportar la



operación continua en condiciones climáticas extremas y en una variedad de ambientes cerrados y al aire libre.

"A medida que aumenta la cantidad de cámaras con inteligencia artificial y que los sistemas tradicionales de videovigilancia centralizados se vuelven más distribuidos, se requiere un almacenamiento más rápido, confiable y de mayor capacidad para permitir que los dispositivos de vigilancia capturen, analicen y transformen cantidades más grandes de datos localmente y en tiempo real", explicó Oded Sagee, Director de Marketing Senior Western Digital.

"Con los nuevos dispositivos y la capacidad analítica presentada, WD habilita la nueva era del video inteligente y de los sistemas de vigilancia basados en IA", añadió.

Juntas, la nueva EFD UFS Western Digital iNAND, las tarjetas WD Purple microSD de alta capacidad y la tecnología Western Digital Device Analytics complementan un portfolio completo de dispositivos de almacenamiento de datos para las actuales necesidades de vigilancia.



+ datos: www.wd.com

Western Digital.

# VIGILANCIA

## S CONEXIONES MEJORAN A CLARIDAD.

Disco de vigilancia optimizado para IA WD Purple™ de 12 TB:



Construido para operación 24/7.



Diseñado para utilizar hasta 64 cámaras de alta definición.

Western Digital WD PURPLE™ SURVEILLANCE DRIVE

Carga de trabajo 180 TB/año\*.



Optimizado con la tecnología AllFrame 4K™.

Años Garantía limitada



Ahora puedes escoger el disco de videovigilancia y la capacidad que más se adapte a tus necesidades y la de tus clientes con el nuevo calculador de almacenamiento exclusivo de Western Digital!

Conseguilo en:

WD PURPLE™ CALCULADOR DE **ALMACENAMIENTO** 





1 El Indice de carga de trabajo se anualiza y se define como la cantidad de datos del usuario que se transfiere desde o hacia el disco duro. Índice anualizado de carga de trabajo = X TB transferidos (8760/horas de encendido grabadas). El Indice de carga de trabajo variará según las configuraciones y los componentes de hardware y software.

© 2018 Westren Digital Corporation o sus empresas afiliadas. Western Digital, WD Purple, Ultrastar y el logotipo de Western Digital con marcas comerciales registradas de Western Digital Corporation o de sus empresas afiliadas en los Estados Unidos y en otros países. Se pueden mencionar otras marcas en este documento que nortenezca a otras empresas

## Los nuevos productos de las marcas HiLook y Ezviz, de Hikvision, ahora en Selnet

Diseñados y fabricados por Hikvision, las líneas de productos que conforman las marcas HiLook y Ezviz ofrecen una respuesta adecuada a un sector de la seguridad en el que, hasta el momento, no encontraban una oferta de calidad.



elnet, distribuidor mayorista de productos y sistemas de seguridad electrónica, incorporó recientemente dos líneas de productos pensados para el usuario de cámaras y dispositivos para videovigilancia, HiLook y Ezviz, marcas desarrolladas por uno de los principales fabricantes mundiales de tecnología, Hikvision. Y como tales, cuentan con todo el soporte y garantía que ofrece habitualmente la compañía.

#### HII OOK

HiLook es una línea de productos IP/analógico de fácil instalación y alta confiabilidad. Con todo el respaldo y garantía de calidad Hikvision, HiLook se presenta como la mejor alternativa de productos entry level para diversas aplicaciones.

Selnet ya cuenta con las soluciones análogas HiLook, que incluye cámaras para interior/exterior y DVR HD-TVI / AHD / CVI / CVBS de 8 y 4 canales.

La solución análoga HiLook viene provista con sistema de compresión de video H.264+, que permite reducir el consumo de ancho de banda e incrementar la capacidad de almacenamiento, además de entregar imágenes hasta 3MP. Además, ofrece la función EXIR 2.0 para mayor eficiencia de iluminación infrarroja, ideal para condiciones de baja iluminación en el ambiente.



#### **CARACTERÍSTICAS**

- Códec de alta eficiencia de Hikvision para sistemas análogos H.264+
- Tecnología infrarroja de largo alcance Exir 2.0
- Distancia de transmisión de largo alcance: hasta 1200 metros
- Hibiridad y compatibilidad superior: DVR 5 en 1

#### **EZVIZ**

Ezviz es la línea de Hikvision que ofrece productos de video de gran calidad, orientados al segmento hogareño, de retail y comercio, logrando la confianza del cliente a través de una línea de productos IP de prestigio.

Ezviz incorpora las siguientes características clave:

- Fácil acceso P2P: fácil de usar, no se requiere configuración de mapeo de puertos
- Penetración de la red privada: resuelve

los problemas de la dirección IP privada y la escasez de DDNS

 Servicio de valor agregado: alarma en todo momento, audio bidireccional etc

Ezviz ofrece, además, apps gratuitas disponibles para iOS y Android.

Entre las soluciones IP de Ezviz, Selnet ya cuenta con cámaras con audio de dos vías, visión 360°, conexión WiFi y detección de movimiento, y en los próximos meses tendrá disponible el kit de alarma para el hogar.

Selnet suma así una nueva oferta para sus clientes, que podrán encontrar en las nuevas marcas una opción capaz de ofrecer soluciones para segmentos de la industria que hasta el momento no encontraban en el mercado una oferta variada.

Hikvision, además, ofrece soluciones para alarma de intrusión a través de la marca Pyronix.







### SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

**DCM Solution**, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar



### Nuevos drones DJI de Big Dipper Security



www.bigdipper.com.ar

**Big Dipper** 

A partir de un acuerdo suscripto con la casa matriz de DJI, el distribuidor Big Dipper comienza la comercialización de la línea Enterprise del mayor fabricante de drones del mundo.

Los vehículos DJI de esta serie incluyen los modelos de mayor nivel de prestaciones, entre las que se encuentran:

- Posibilidad de instalar cámaras térmicas, utilizadas para la búsqueda y rescate de personas, el complemento de la vigilancia perimetral, y como apoyo a personal táctico desplegado en tierra.
- Sistema de posicionamiento D-RTK: gracias a su gran precisión (medida en centímetros), permite el vuelo en zonas de espacio limitado y donde no hay recepción de GPS.
- Integración con Central de Monitoreo: se integran las cámaras instaladas en los drones en el sistema de visualización de cámaras, permitiendo su uso para video verificación desde el aire en tiempo real.
- Sistemas de múltiples baterías: brindan

mayor confiabilidad ante fallas y aumentan la autonomía de los vehículos, permitiéndoles llegar más lejos y más alto.

Las líneas de DJI distribuidas por Big Dipper abarcan los siguientes modelos:

- Matrice 600 Pro
- Matrice 210 y 200
- Inspire 2
- Mavic Pro Enterprise

Los drones de DJI permiten la integración de cámaras avanzadas (Zenmuse) de diferentes prestaciones: con zoom 30x, con lente fijo intercambiable, térmicas, híbridas (ópticas/térmicas), etc.

En particular, el Matrice 210 es un equipo especialmente apto para tareas de seguridad electrónica, ya que permite instalar dos cámaras independientes o una cámara en la parte superior del cuerpo del dron y cuenta con la opción del posicionamiento preciso D-RTK.

Este modelo opera con doble batería y puede volar con lluvia y en bajas temperaturas.

#### Nuevo comunicador Wi-Fi APP de NtCom







NtCom presenta al mercado el comunicador Wi-Fi APP, cuyo objetivo es que los usuarios de alarmas de los centros de monitoreo sean parte de Internet de las Cosas (IdC), logrando que las empresas de monitoreo digitalicen a sus abonados, permitiéndoles interactuar cotidianamente con su alarma mediante una aplicación en sus dispositivos móviles.

A través de la Wi-Fi APP, además, el usuario recibirá notificaciones push de cuando se activó o desactivó el sistema, en cualquier momento y lugar, abrir o cerrar un portón o comandar luces y riego gracias a la empresa de monitoreo, a la cual le abona por su seguridad y le provee de herramientas para su vida cotidiana. De esta forma, también los centros de monitoreo podrán generar nuevos servicios a sus clientes.

El Wi-Fi APP de NtCom ofrece, entre otras ventajas, poder utilizarse con la app Click, ya que viene preparado para que el usuario use las funciones de activar y desactivar el panel.

Es compatible, además, con las mejores aplicaciones del mercado, ya que NtCom estableció un protocolo de comunicación incorporado por las principales empresas de software de monitoreo que permite vincularse de forma directa.

A través del nuevo comunicador, NtCom genera un canal de ventas muy amplio,

ya que el costo del equipo es sumamente accesible, lo que alentará al cliente a agregar nuevos servicios.

En resumen, NtCom ofrece un equipo de última generación, una app amigable y universalmente compatible, todo lo necesario para sumarse al mundo de Internet de las Cosas.

#### **CLICK**

A través de la aplicación Click, Netio le ofrece al cliente un uso tangible de su panel de alarmas, permitiéndole adicionar otras funciones. Así, el centro de monitoreo podrá sumar nuevos servicios y potenciar la captación de abonados, ofreciendo el manejo de múltiples dispositivos en forma remota junto con todas las oportunidades que la domótica presenta.

La flexibilidad de Click permite personalizar la aplicación según la necesidad de cada usuario. Click, al igual que todos los productos Netio, es una herramienta estratégica que ofrece valor agregado a la venta de productos.

Click está disponible para interactuar con todos los comunicadores de la línea NT-LINK 3G/2G, logrando una funcionalidad completa con paneles DSC® PowerSeries®, Paradox® SP/MG, Honeywell® Vista® y es compatible con todos los softwares del mercado.



Software para Monitoreo de Alarmas, GPS y Control de Flotas

### TE GUSTARÍA...

... tener integrado en un solo sistema el Monitoreo de Alarmas, Video, GPS y gestión de smartphones ?

... que los servicios técnicos se sincronicen automáticamente desde el smartphone o tablet del técnico con la central de monitoreo ?

... contar con un servicio de soporte técnico REAL las 24hs?

... que el sistema envíe de manera automática un email informando

a los clientes que deben pagar la mensualidad?

... poder realizar logística vehicular y CONTROL DE FLOTAS?

... ofrecer servicio de MANTENIMIENTO PREVENTIVO de flotas customizable por cada cliente?

... ofrecer servicio de CONDUCCIÓN Y DESEMPEÑO de choferes?

...ofrecer el servicio de CONTROL DE GASTOS DE COMBUSTIBLE Y OTROS RUBROS

parametrizable según la necesidad del cliente?

... TENER EL CONTROL REAL Y TOTAL DE TU EMPRESA?



Envíanos tu consulta info@bykom.com.ar - + 54 223 4958700 Av. Independencia 2342 - Piso 2 - Mar del Plata - Argentina



## Soluciones para Control de Accesos y Asistencia



#### Control de tiempo y asistencia



Cuenta corriente de horas y novedades.



Horarios fijos, flexibles y rotativos.



Multiconvenio.



Reporte de horas, ausentismo. vacaciones, etc.



Reglas de liquidación parametrizables.



Administración de roles y perfiles de usuario.



Exportación a .xls, texto plano, etc.

#### Control de accesos, visitas y contratistas



Interface con soluciones de T&A. Sistema ERP, etc.



Múltiples Terminales.



Interfaz amigable, sencilla e intuitiva de usar.



OPCIONAL -Administración de comedor.



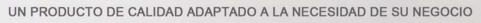
Monitoreo en tiempo real de transacciones y eventos.

BIO CARD TECNOLOGÍA S.R.L. Distribuidor oficial de ZKTeco en Argentina | Dir.: Capitán Gral. Ramón Freire 4593, (C1429ATG) C.A.B.A.









## UN NUEVO CONCEPTO EN EL MODELO DE DISTRIBUCIÓN



























Concise & Innovative, Best Humanized Design And Strong Operability Must Catch Your Eyes.







## Alonso **REPORT**





#### **NOTICIAS DESTACADAS** SOBRE PRODUCTOS Y EVENTOS



Certificaciones

#### Las certificaciones Alonso continúan con su agenda por todo el país

Más de 300 personas ya son parte del programa de técnicos de Alonso Hnos. que gozan de beneficios exclusivos. La certificación intensiva a cargo de la red de distribución de Alonso brinda la posibilidad de un aprendizaje único, en donde se recorren todos los temas relacionados a los productos de la marca, su instalación y programación.

La certificación posee beneficios que perduran en el tiempo, con la posibilidad de figurar en el buscador de técnicos nacional por zona, donde miles de usuarios consultan diariamente.

Alonso Alarmas tiene como prioridad el constante entrenamiento de sus clientes directos e indirectos, quienes hoy son la pieza fundamental para identificar, diseñar y mantener soluciones basadas en productos que la fábrica lanza al mercado en forma constante.

Para consultar fechas, inscripción y cupos de las próximas capacitaciones, ingresar a www.alonsoalarmas.com/Capacitaciones



Eventos

#### Presencia en el IT Summit 2018 en Uruguay

En el Regency Park Hotel de Montevideo se llevó a cabo un exclusivo evento para el sector de la seguridad: el Security Market IT Summit 2018, que se transformó en la primera edición con proveedores de las principales marcas de seguridad.

En el evento organizado por Security Market, distribuidor oficial de la marca, Ezequiel Saracino, del Departamento comercial y soporte preventa de Alonso, brindó una disertación titulada "Alarmas conectadas a la nube. Una nueva oportunidad de negocio".

La presentación incluyó principalmente cómo es posible diferenciarse a través de los paneles Alonso, los beneficios para el cliente final, las funciones y características que deben ser destacadas cuando el vendedor enfrenta a clientes que buscan sistemas profesionales de seguridad y la importancia para las estaciones de monitoreo en la conexión a la nube.



Eventos

#### Alonso estuvo presente en Expo Estilo Casa de Córdoba

La segunda edición de la expo Estilo Casa en Córdoba, realizada en octubre pasado, contó con un centenar de espacios donde se expusieron y comercializaron productos y servicios para proteger, renovar y decorar viviendas, oficinas o emprendimientos. Allí estuvo presente Alonso Alarmas a través de su distribuidor autorizado ADC.

El evento fue organizado por la Cámara de la Madera, Mueble y Equipamiento de Córdoba y contó con el apoyo del Gobierno provincial y las agencias Córdoba Turismo y ProCórdoba SEM.

Marcelo Martinez, Director de ADC Córdoba remarcó: "Nuestro objetivo como empresa establecida en la ciudad y en equipo con ZC Ingeniería, fue presentar y acercar a los usuarios la tecnología necesaria para brindarles seguridad en sus hogares, comercios o industrias".



El Control de accesos CP-4000 de la familia Pivot Access de Alonso, es un producto ideal para instalaciones monitoreadas en donde la rapidez de dar altas o bajas de tarjetas de manera remota agiliza la tarea diaria, brinda un servicio en línea y reduce costos de operación.



#### www.alonsoalarmas.com

San Lorenzo 1771 ● Lanús Este Buenos Aires ● Argentina Tel: +54 (11) 4246-6869 E-mail: info@alonsohnos.com













#### NUESTROS PRODUCTOS:



- · Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- · Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



- · Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



- · Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- · Cables Coaxiales RG59u
- · Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- · Cables para Sensores de Incendio



- · Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

#### Asesoramiento Especializado





Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223 ventas@anicorcables.com.ar www.anicorcables.com.ar





## La Cámara cumplió 22 años

CEMARA festejó un nuevo aniversario de presencia en el sector como Cámara referente de la actividad del monitoreo. Además, realizó un convenio de cooperación con la Cámara de Comercio y estuvo presente en SCE Tucumán.









El pasado 18 de octubre CEMARA cumplió 22 años de ejercicio de la actividad como Cámara empresaria. Iniciada en octubre de 1996, como toda organización transitó momentos y situaciones favorables y otras no tanto, pero siempre con el compromiso de poner al servicio de los asociados y el sector toda la experiencia de sus integrantes. Tanto los socios como las diferentes comisiones directivas que se sucedieron a lo largo de estos años, supieron unificar y comprender que no le podría haber pasado mejor cosa a la actividad que la formación de esta Cámara, donde conviven, trabajan y se ayudan muchas empresas, en defensa los intereses del sector y sus protagonistas.

Con el tiempo, CEMARA abrió delegaciones regionales en el Norte, Centro, y Costa Atlántica de Argentina, para atender a las necesidades de los socios y con el propósito de hacer llegar las soluciones de manera más rápida y eficaz. Así, la respuesta ante las consultas e inquietudes posicionó a la Cámara como un aliado para sus socios.

En la actualidad CEMARA ocupa la secretaría de FESESUR, Federación de Seguridad de los Países del Mercosur, como principal protagonista entre las cámaras de los países de la región –Brasil, Uruguay, Paraguay y Bolivia— y fue reconocida por otras cámaras afines tanto en Sudamérica como en Argentina.

"Agradecemos a nuestros socios en primer lugar y a todos los miembros del cuerpo directivo, que oportunamente y en diferentes ejercicios, han tomado el compromiso de preocuparse y ocuparse con honestidad, poniendo lo mejor de sí, en beneficio de todos. Sabemos el esfuerzo que significa estar siempre dispuesto pa-

ra los trabajos que demanda la defensa de la actividad", dicen en un comunicado sus autoridades.

"Vamos por muchos años más, brindando bienestar, seguridad y contribución a la labor social que cada uno de nosotros nos merecemos como ciudadanos, como empresas y como República misma", concluyen.

#### COMITÉ DE CAPACITACIÓN

El Comité de Capacitación de CEMARA logró un acuerdo de cooperación mutua con la Cámara Argentina de Comercio, mediante el cual los socios de CEMARA podrán realizar sin cargo los cursos y jornadas presenciales, tanto en Buenos Aires como en el interior o a distancia. Para tal fin, deberán suscribirse a "Mercurio", el newsletter de la CAC (www.cac.com.ar), donde además podrán consultar la oferta educativa y la forma de inscripción.

#### **SCE TUCUMÁN**

CEMARA estuvo presente en SCE Tucumán, donde se realizaron presentaciones de productos, capacitaciones y rondas de negocios. En el Hotel Hilton Tucumán se desarrolló la muestra comercial y una ronda de negocios, así como también disertaciones sobre mejores prácticas de negocio, casos de éxito, y un espacio para networking. Durante el desarrollo de la jornada, luego de la bienvenida y el desayuno en la feria comercial, se llevaron a cabo diferentes charlas, entre las cuales se destacó la del Presidente de la institución, Ing. Walter Mario Dotti, quien habló sobre "Análisis y Actualidad del Mercado de Seguridad".









HOSPITALES **SANATORIOS** 



**TELECOMUNICACIONES** 

#### **PARARRAYOS** PROTECTOR DE CAMPO **ELECTROMAGNETICO**

### **PDCE SERTEC**

El Protector PDCE SERTEC tiene como objetivo prevenir y resguardar la salud de las personas y sus bienes, animales, estructuras en instalaciones criticas en tierra, aire y agua de cualquier fenómeno eléctrico que cuyo modo de transporte sea el aire evitando los accidentes reduciendo los costos y lucro cesante de inversiones tecnológicas que reciben daños por descargas atmosféricas.

El PDCE SERTEC está diseñado para proteger utilizando contramedidas que controlan y compensan los efectos electroatmosféricos producidos por el cambio climático, la contaminación electromagnética a nivel industrial, meteorológico o solar, manifestados en forma de tormentas eléctricas, pulsos electromagnéticos.

El PDCE SERTEC está permanentemente protegiendo su área de cobertura para corregir los efectos de las perturbaciones electromagnéticas en función de su procedencia, frecuencia, tensión e intensidad. Compensando, estabilizando la corriente de los campos eléctricos en su entorno drenándolos a tierra anulando la formación del rayo, en su área de protección (100 o 120 metros de radio según modelo).



COMPLEJOS **DEPORTIVOS** 



CONSTRUCCIONES



BARCOS



MONUMENTOS Y SITIOS HISTORICOS



**EDIFICIOS** CENTROS COMERCIALES PETROQUÍMICAS



MINAS ATMÓSFERA EXPLOSIVA



**AEROPUERTOS** RADARES TORRES CONTROL



**PLANTAS ENERGIA SOLAR** 



SUB-ESTACIONES **ELÉCTRICAS** LINEAS DE ALTA Y **MEDIA TENSIÓN** 



#### Representante Exclusivo:

#### Valls S.A.

Irala 433 (C1163ABI) Buenos Aires · Argentina Tel. (011) 2102-4100 / 5000 Tel/Fax: (011) 4362-0266 ventas@alari.com.ar

www.alari.com.ar





La conveniencia de trabajar con los expertos.



Ofrecemos calidad en componentes electrónicos, eficiencia en distribución, conocimiento técnico y desarrollos a medida.

















EN CIK



















INNOVACION CERTIFICADA



Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

#### En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@arnet.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar



#### Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- · Linternas con batería de 6 volt 4 amp.
- · Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- · Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- · 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

#### **Panasonic**





Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



#### **BATERÍAS PARA**

- · Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- · Cortadoras de Césped · Carros de Golf Hidrolavadoras Barredoras Tijeras Hidráulicas HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales JetSky Cuatriciclos
- · Automotores Camiones Grupos Electrógenos













TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



## RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

MEJOR PRECIO & CALIDAD

#### STAFF - ANUNCIANTES



DIRECCIÓN EDITORIAL Celular: (15) 5112-3085 itorial@rnds.com.a



DIRECCIÓN COMERCIAL Néstor Lespi (Proj mercial@rnds.com.ar



ROD. PERIODISTICA Pablo Lugano Celular: (0221) 15 400-5353 ensa@rnds.com.



DISEÑO EDITORIAL



ATENCIÓN AL LECTOR ASISTENTE EDITORIAL ván Riskin



**ADMINISTRACIÓN** 



ADMINISTRACIÓN



Claudia Ambesi



COBRANZAS



DEPARTAMENTO uis Fraguaga



DEPARTAMENTO LEGAL Marcelo G. Stein Estudio Jurídico



**IMPRESIÓN** 



DISTRIBLICIÓN Fast Mail Correo Privado Teléfono: (54 11) 4766-6007

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad es marca registrada por Claudio Alfano y Nestor Lespi S.H. Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145

Se prohibe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin au-torización expresa del editor.



Revista Negocios de Seguridad\* es medio de difusión de las actividades de CEMARA



de difusión de las actividades de CESEC



eguridad" es medio e difusión de las ctividades de CEMSEC



#### 13 ADC Alarmas del Centro

+54 351 489-3748 info@alarmasdelcentro.com www.alarmasdelcentro.com

#### 121 ALONSO HNOS

+54 11 4246-6869 info@alonsohnos.com www.alonsohnos.com

#### 123 ANICOR CABLES

+54 11 4919-0974 ventas@anicorcables.com.ar www.anicorcables.com.ar

#### 31 ANIXTER

+54 11 4909-5200 argentina@anixter.com www.anixter.com/cala

#### **55 AR CONTROL**

+54 11 4523-8451 ventas@arcontrol.com.ar ww.arcontrol.com.ar

#### 119 ARG SEGURIDAD

+54 11 4674-6666 ventas@argseguridad.com www.argseguridad.com

#### 32 ASEC

33 +54 11 4861-8960 info@asec.com.ai www.asec.com.ar

#### **36 BCG**

37 +54 11 4571-0150 info@bcggroup.com.ar www.bcggroup.com.ar

#### 02 BIG DIPPER

- 03 +54 11 4481-9475
- 04 ventas@bigdipper.com.ar 05 www.bigdipper.com.ar

#### 118 BIO CARD TECNOLOGIA

+54 11 4544-5898 info@biocard.com.ar www.biocard.com.ar

#### **87 ByH INGENIERÍA**

+54 3496 41-0514 info@byhingenieria.com www.byhingenieria.com

#### **117 BYKOM**

+54 223 495-8700 info@bykom.com.ai www.bykom.com.ar

#### **72 CEM**

+54 351 456-8000 ventas@cemsrl.com.ar www.cemsrl.com.ar 89 CERTREC

+54 11 4612-0257 comercial@playseguridad.com www.playseguridad.com

#### **126 CIKA ELECTRONICA**

+54 11 4522-5466 info@cika.con www.cika.com

#### ST CYGNUS

BT +54 11 3221-8153 info@bigdipper.com.ar

www.cvgnus.la 122 DATCO +54 11 4103-1300

#### scai@datco.net www.datco.net

115 DCM SOLUTION +54 11 4711-0458 info@dcm.com.ar

#### www.dcm.com.ar 111 DEITRES

+54 223 495-2500 info@deitres.com.ar www.deitres.com.ar

#### **40 DEXA SEGURIDAD**

41 +54 11 4756-0709 ventas@dexa.com.ar www.dexa.com.ar

#### **52 DIALER ALARMAS**

53 +54 11 4932-3838 dialerseguridad@dialer.com.ar www.dialer.com.ar

#### 110 DIGIFORT

+54 11 5031-0492 operaciones@digifort.com www.digifort.com

#### 61 DMA

+54 341 486-0800 info@dmasrl.com.ar www.dmasrl.com.ar

#### 14 DOSA SEGURIDAD

+54 261 424-2875 info@dosaseguridad.com www.dosaseguridad.com

#### **56 DRAMS TECHNOLOGY**

57 +54 11 4862-5054 ventas@dramstechnology.com.ar www.dramstechnology.com.ar

#### 73 DX-CONTROL

75 +54 11 4647-2100

77 dxcontrol@dxcontrol.com.ar www.dxcontrol.com

#### 27 ELCA SEGURIDAD

28 +54 11 4925-4102

29 info@elcasrl.com.ar www.elcasrl.com.ar

#### 43 EPUYEN

+54 237 469-1000 ventas@epuyen.com.ar www.epuyen.com.ar

#### 108 EXTINRED

+54 11 4521-1701 info@extinred.com.ar www.extinred.com.ar

#### NO FIESA

10 +54 11 4551-5100 11 contacto@fiesa.com.ar

#### www.fiesa.com.ar

+54 11 2106-7783 ventas@fpssa.com.ar www.fpssa.com.ar

#### 21 GETTERSON ARGENTINA

22 +54 11 3220-7600

23 ventas@getterson.com.ar www.getterson.com.ar

#### 59 HEXACOM

+54 11 4572-1219 ventas@hexaweb.com.ar www.hexaweb.com.ar

#### 31 HURIN

109 +54 11 4583-6653 ventas@hurin.com.ar www.hurin.com.ar

#### 131 INTELEKTRON

+54 11 2205-9000 ventas@intelektron.com www.intelektron.com

#### 107 INTERWAVE

+54 11 4621-4749 info@interwavegroup.com www.interwavegroup.com

#### 130 IP USERGROUP

+593 2 604-0806 pr@ipusergrouplatino.com www.ipusergrouplatino.com

#### **67 IRTEC GROUP**

+54 11 4836-0408 info@irtec.com.ar www.irtec.com.ar

+54 11 5294-9362 info@iselec.com.a www.iselec.com.ar

#### 104 ISOLSE

+54 11 4621-0008 contacto@isolse.com.ar www.isolse.com.ar

#### 15 JRI SEGURIDAD

+54 223 475-8874 ventas@jriseguridad.com.ar www.jriseguridad.com.ar

#### 17 KIT EXPERTO

+54 341 528-6300 info@kitexperto.com www.kitexperto.com

#### 101 LANTRONICA

+54 11 5368-0503 info@lantronica.com.ar www.lantronica.com.ar

#### 102 LARCON-SIA

+54 11 4735-7922 ventasba@larconsia.com www.larconsia.com

#### 39 MONITOREO.COM

+54 11 4630-9090 central@monitoreo.com.ar www.monitoreo.com

#### 99 NANOCOMM

+54 11 4505-2224

nanocomm@nanocommweb.com www.nanocomm.com

#### 21 NETIO

+54 11 4554-9997 info@nt-sec.com www.nt-sec.com **68 PPA ARGENTINA** 69 +54 11 4566-3069

info@ppa.com.ar

#### www.ppa.com.ar 98 PRONEXT

+54 11 4958-7717 info@pronext.com.ar www.pronext.com.ar 97 PROVISION DIGITAL

#### +54 11 4711-0989 info@provisiondigital.com.ar www.provisiondigital.com.ar

88 PUNTO CONTROL 132 +54 11 4361-6006 ventas@puntocontrol.com.ar

#### www.puntocontrol.com.ar

**16 RADIOSET** +54 11 4641-3009 ventas@radio-oeste.com.ar

#### www.radio-oeste.com.ar

**65 REDES Y DISTRIBUCION** +54 11 4896-9819 ventas@rvdsa.com.ar

#### www.rydsa.com.ar

127 RISTOBAT +54 11 4246-1778 ventas@bateriasristobatsrl.com.ar www.bateriasristobatsrl.com.ar

#### 129 SEAGATE

**71 SECURITAS** +54 11 4014-3200 info@securitasargentina.com www.securitasargentina.com

www.seagate.com/la/es/

#### **81 SECURITY ONE**

+54 11 5263-0708 info@securityone.com.ar www.securityone.com.ar

#### 108 SEDEAP

sedeap@yahoo.com.ar sedeap@gmail.com

#### 44 SEG

45 +54 11 4761-7661

#### 48 info@seg.com.ar

49 www.seg.com.ar

#### **83 SEGURIDAD CENTRO**

+54 351 472-7452 info@seguridadcentro.com.ar www.seguridadcentro.com.ar

#### **78 SELNET**

**79** +54 11 4943-9600 info@selnet-sa.com.ar www.selnet-sa.com.ar

#### 12 SIFRA ARGENTINA

0810 345-5365 info@siera.com.ar www.siera.com.ar

#### 95 SILICON GROUP

+54 11 6009-2005 ventas@silicongroup.com.ar www.silicongroup.com.a

#### 18 SIMICRO

**19** +54 11 4857-0861 ventas@simicro.com www.simicro.com

#### 94 SPS

+54 11 4639-2409 info@sistemasps.com www.sistemasps.com

#### **01 STARX SECURITY** 25 +54 11 5091-6500 ventas@starx.com.ar www.starx.com.ar

35 TAU TECNOLOGÍA +54 11 5032-0721 info@tautecnologia.com

#### www.tautecnologia.com 96 T3 TIC

+54 11 6368-4106 info@t3tic.com.ar

#### www.t3tic.com.ar

#### **62** TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD

63 +54 11 5238-5553 info@tecnologiaenseguridad.com www.tecnologiaenseguridad.com

#### 93 TEKHNOSUR

+54 11 4791-3200 comercial@tekhnosur.com www.tekhnosur.com 91 TRENDNET

#### +54 11 4772-6168 trendnet@tvnet.com www.trendnet.com.ar

**84 TRUE DIGITAL SYSTEMS** 85 +54 11 4580-2050 info@tdsintl.com www.tdsintl.com

#### +54 11 2102-4100 ventas@alari.com.ar www.alari.com.ar

125 VALLS S.A.

113 WESTERN DIGITAL www.wdc.com **06 ZKTECO ARGENTINA** 

07 +54 11 4785-6481 08 info.arg@zkteco.com.ar www.zkteco.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de anunciar en Negocios de Seguridad por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al (54 11) 4632.9119



Con un solo clic podes informarte y conectarte directamente con nuestros anunciantes.

ingresa en www.rnds.com.ar





## SKYHAWK

SURVEILLANCE

INTELIGENTE. SEGURO. CONFIABLE.

# Sistemas de seguridad optimizados por IA

Optimizadas para sistemas DVR y NVR, las unidades SkyHawk™ para sistemas de seguridad están ideadas para cargas operativas las 24 horas en capacidades de hasta 10 TB. Equipada con el firmware ImagePerfect™ mejorado, SkyHawk ayuda a limitar los fotogramas perdidos y el tiempo de inactividad con una calificación operativa el triple del de las unidades de sobremesa, y está lista para grabar hasta 90 % del tiempo con transmisiones de hasta 64 cámaras de alta definición











## PUSERGROUP Latinoamérica Foro Internacional de Tecnología en Seguridad



El centro para el aprendizaje y conocimiento de la seguridad física y en red.

Oportunidad única para ampliar su red de contactos.

El evento de actualización por excelencia!

2019

Tel.: +593 2 604 08 06 E-mail: pr@ipusergrouplatino.com Invita:

Seguridad

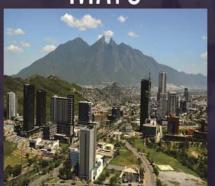
## FEBRERO



ABRIL



MAYO



P-in-Action LIVE Medellin

JUNIO



SEPTIEMBRE



IP-in-Action LIVE

-Monterrey-

NOVIEMBRE



Asunción

Asunción

IP-in-Action LIVE Ouito



P-in-Action LIVE - Montevideo -

## Detrás de un gran INTEGRADOR

# Hay un gran PROVEEDOR

En INTELEKTRON tenemos mucho para ofrecerte.

Control de Accesos, Asistencia, Visitas y Molinetes.



#### El respaldo de

UN FABRICANTE NACIONAL CON LA MEJOR SOLUCIÓN EN CONTROL DE ACCESOS.



#### El acceso a

PRECIOS COMPETITIVOS, STOCK PERMANENTE Y APOYO EN PROYECTOS.



#### Con la mejor

CAPACITACIÓN, GARANTÍA Y ASESORAMIENTO.

in

## intelektron

+54 (11) 2205-9000 canales@intelektron.com

www.intelektron.com



### Línea de cerraduras PREMIUM



Electromagnéticas, Pestillos, de Perno y Pulsadores

Certificación CE (Unión Europea) y MA (China Public Security Office)



Electromagnética+perno alto poder 2400kg.















180 kg Led



Cerradura tipo portón Apertura Izquierda y Derecha



#### ¡Más de 120000 cerraduras electromagnéticas vendidas!



PUSH TO Piezoeléctrico Touch









Pulsador Remoto 1 y 2 canales



Pulsador de emergencia



Pulsador metálico de marco externo



Pulsador metálico de embutir rectangular



Pulsador metálico de embutir cuadrado





#### **ACCESORIOS EN ACERO** PARA INSTALACIONES

Pedestales curvos, rectos, de pared, Barandas, Bretes, Puertas, Soportes, Rampas, etc.

 Hacemos presupuestos a medida para cada necesidad.





Humberto 1º Piso 17 - OF. 3 y 4 - C.A.B.A. www.puntocontrol.com.ar - ventas@puntocontrol.com.ar 54 11 4361 6006



