

## AGENDA



**SEGURIDEXPO**  
by Fisa | 2019

5ª Exhibición internacional de seguridad integral en Chile <103>

## MARKETING



Economías en crisis, reinos de oportunidades <80>

## OPINIÓN PROFESIONAL



La evolución en los sistemas de monitoreo de alarmas <64>

## TECNOLOGÍA



Revolucionario sistema de protección anti rayos <52>

# Negocios de Seguridad

Número 129  
Jul/Ago '19

Seguinos

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

## EMPRESAS

. ADN TECH <36>

Entrevista a Daniel Aiello, Presidente y Nazareno Areal, Director

. SURIX <42>

Entrevista a Adrián Albarenga, Socio gerente

## TECNOLOGÍA <48>

. Enlace sin interrupciones entre video digital y control de accesos

## OPINIÓN PROFESIONAL <58>

. La seguridad en eventos masivos por Arturo Costa, Motorola Solutions

## FORO <68>

. Claves del monitoreo mayorista

## DATA TÉCNICA

. Redes Informáticas <74> Cómo configurar un sistema IP <PARTE 2> por Matías Guasco

## CONSULTORÍA TÉCNICA

. Inteligencia artificial aplicada <84> por Claudio Javaloyas

## TIENDA DE PRODUCTOS

. Los mejores productos y las últimas novedades del sector: SEG\JFL <90> SELNET\Hikvision BCG\HID <92> ELECTROSISTEMAS

## BIG DIPPER ACADEMY <96>

. Sistemas de CCTV digitales: Un cambio inevitable y necesario

## ADE+

. ACTUALIDAD <28> EVENTOS <32>

. CEMARA <100> GARNET REPORT <104>



ASEC  
ENERGÍA ACTIVA S.A.

<22>

PRIMERA EMPRESA CERTIFICADORA FIRELITE

GRACIAS **Honeywell** POR LA DISTINCIÓN



FIRE-LITE Alarms  
by Honeywell

CERTIFICADOS: CABA; CÓRDOBA; MENDOZA & ROSARIO



Más info  
abriendo la solapa

**CYGNUS**  
electronics



SWITCH DISEÑADOS  
PARA CÁMARAS IP

## SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CAMARAS IP



- **Alcance extra sobre UTP**

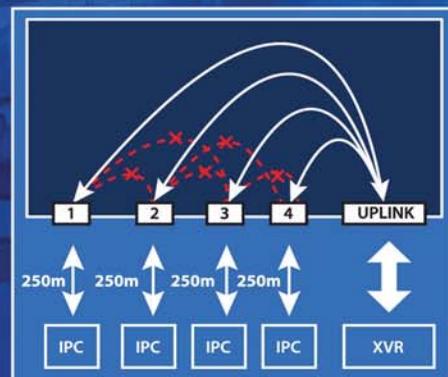
Hasta 250m para datos + alimentación (PoE)

- **Buffer extendido:**

Óptimo para un streaming fluido de video en HD y Ultra HD

- **Mayor eficiencia:**

Bloquea comunicación innecesaria entre puertos de cámaras, permitiendo concentrar recursos en el enlace cámara-NVR



**GARANTIA DE POR VIDA**



**GARANTIA**

## LINEA ENTRY LEVEL

### S1004-60



#### 4 ports entry level

- 4x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 1.25Gbps / 0.88Mpps

### S1008-120



#### 8 ports entry level

- 8x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

### S1016-300



#### 16 ports entry level

- 16x puertos PoE+ @100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 7.2 Gbps / 5.36Mpps

### S1024-420



#### 24 ports entry level

- 24x puertos PoE+ @100Mbps
- 420W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 8.8 Gbps / 6.55Mpps

## LINEA HIGH END

### S2004-240



#### 4 ports industrial

- Alimentación redundante
- Fanless: disipación de calor sin ventilador mecánico
- 4x puertos Hi-PoE @1Gbps
- Hasta 240W total Hi-PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

### S2008-150-V2



#### 8 ports industrial

- Alimentación redundante
- Fanless
- 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
- Hasta 150W total PoE
- Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- Modo CCTV por consola
- Administrable L-2
- Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

### S2024-420



#### 24 ports high end

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.66Mpps

### S7024



#### 24 ports modular core switch

- Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

## MODULOS PARA S7024

### S7024-8F



#### 8 port SFP module

- 8x puertos Gigabit de fibra óptica
- Network Standard: IEEE802.3z

### S7024-8T



#### 8 port RJ45 module

- 8x puertos Ethernet @ 1Gbps
- IEEE802.3, IEEE802.3u, IEEE802.3ab

DE POR VIDA



GARANTIA DE POR VIDA

info@cygnus.la

Cygnus Electronics

Tel: (011) 5278-0022 / 3221-8153

## GRABADORES CON RECONOCIMIENTO FACIAL

Lo nuevo de Dahua está siempre en **Big Dipper**



### NVR4216-I

- 16 Channel IP video access.
- Up to 4 Channel perimeter protection.
- Up to 2 Channel video stream face recognition  
8 channel picture stream face recognition.



### NVR5232-16P-I

- Max. 64 Channels IPC inputs, up to 16MP.
- Up to 16 Channel perimeter protection.
- Up to 24 face pic/s face recognition, 4 channel video stream, 16 channel picture stream.



### IVSS7008-1T

- 128 Channel IP video access.
- Up to 4 Channel video stream face recognition.
- Up to 10 Channel picture stream face recognition.



### IVSS7024-8T

- 256 Channel IP video access.
- Up to 32 Channel video stream face recognition.
- Up to 80 Channel picture stream face recognition.



Reconocimiento  
Facial



Metadata



Búsqueda  
de rostros



Control de  
perímetros



Búsqueda  
de Metadata



### XVR8216A-4KL-I

- Supports 64 channels of IPC access.
- Up to 16 channel perimeter protection.
- Up to 4 channel video stream face recognition.



### XVR8816S-4KL-I

- Supports 64 channels of IPC access.
- Up to 16 channel perimeter protection.
- Up to 4 channel video stream face recognition.

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

## SISTEMAS DE RECONOCIMIENTO FACIAL

### Inteligencia artificial con NVR Cygnus AI

Selecci... Nombre  
 IPC-4M-DZS

Instantáneas

2019-4-12 14:37:16    2019-4-11 17:53:47

2019-4-12 12:03:45    2019-4-12 11:46:06

Alarma de lista negra    Alarma de lista blanca

Comparación

Alarma de grabador

Filtro de alarma: Todas las cámaras

Hora de alarma	Nombre	Años	Género	Lugar nativo	Grado de similitud	Cámara	Tipo de ic
2019-04-12 11:47:22	Nicolas F...	29	Hombre	Buenos Aires	96%	D3	ID

- Fidelización de clientes en comercios
- Apertura de puertas y barreras
- Accionamiento de maquinaria
- Armado / desarmado de alarma
- Autorización de procedimientos supervisados
- Registro de paso / asistencia
- Llamado a un teléfono interno o intercomunicador
- Localización de sospechosos y personas peligrosas
- Llamada de emergencia automática
- Identificación de deudores
- Activación de alertas sonoras y audibles
- Disparo de alarmas

- Funciona con **cualquier cámara Cygnus con detección de rostros** -

### NVR CYGNUS AI

#### NVR7216-AI

Grabador 16ch 2 HDD | UHD 4K con H.265 Ultra códec

#### NVR7864-AI

Grabador 64ch 8 HDD | UHD 4K con H.265 Ultra códec

#### NVR7864R-AI

Grabador 64ch 8 HDD Raid | UHD 4K con H.265 Ultra códec

#### NVR716-64-AI

Grabador 64ch 16 HDD Hot Swap | UHD 4K con H.265 Ultra códec

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

## Nuevo producto exclusivo **TORRE DE EMERGENCIAS**

Estación de **emergencia** para Videollamada IP / SIP resistente al **vandalismo** diseñada para **seguridad** en **espacios públicos**.



- Integración con todas las plataformas que adoptan SIP estándar.
- Cámara incorporada, 3Mpx y 1080p, gran angular 120°.
- Pantalla LCD para muestra de información y publicidades!
- 2 entradas de alarma / 2 salidas de relé.
- Gestión y mantenimiento remoto.
- Botón de pánico, para llamada directa.
- Switch interno para conexión de red y fibra.
- Alimentación con UPS y panel solar opcional.
- SIP / ONVIF / PoE / IP67/IK10.

### Ideal estacionamientos, plazas municipales, rutas y autopistas

Ejemplo de aplicación: parada de colectivo.



#### TM100

Aplicación en estructuras existentes

#### T-800

Solo botón de emergencia

#### T-1000

Con cámara y pantalla

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

## CONOCE TODA LA LINEA ENTERPRISE



IDEAL PARA  
**SEGURIDAD PERIMETRAL**

### MAVIC 2 ENTERPRISE DUAL

Sensor térmico radiométrico FLIR®  
Varios modos de visualización:  
FLIR MSX™, Infrarrojos y Visible



IDEAL PARA  
**CINEMATOGRAFIA PROFESIONAL**

### INSPIRE 2 TU INGENIO AMPLIFICADO

Graba video en 6K  
Batería dual (hasta 27min de vuelo)  
Modo de seguimiento Spotlight Pro



IDEAL PARA  
**CONTROL INDUSTRIAL**

### MATRICE 210 RTK LA POTENCIA PRECISA

Modo discreto  
Batería dual (hasta 36min de vuelo)  
Baliza anticollisiones



IDEAL PARA  
**TRANSMISIONES EN VIVO**

### MATRICE 600 PRO RENDIMIENTO PROFESIONAL

Transmisión HD profesional  
Sistema antifallos con 6 baterías  
Controlador de vuelo A3 PRO

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715) - Bs.As. - Argentina

## LINEA DE CONTROL DE ASISTENCIA Y ACCESO

### - VISIBLE LIGHT -

Para Control de Acceso y Control de Tiempo y Asistencia

#### TERMINALES MULTIBIOMETRICOS CON PANTALLA TOUCH DE 5"



Rápida verificación



Nuevo nivel antifalsificación



Amplio ángulo de reconocimiento



Reconocimiento facial proactivo

**SPEEDFACE H5**

**SPEEDFACE V5**



**G4**

#### TERMINAL MULTIBIOMETRICO DE ALTA GAMA

Distancia de reconocimiento de hasta 3 m de largo y reconocimiento facial con un ángulo de 30°. Pantalla de 7". Sensor de huella SilkID y múltiples métodos de verificación: rostro / huella / tarjeta / contraseña.

#### TERMINALES CON RECONOCIMIENTO FACIAL



**FACEDEPOT 7A**

Distancia de reconocimiento de hasta 3 m de largo y reconocimiento facial con un ángulo de 30°. Pantallas de 7".

**FACEDEPOT 7B**



**TS200PRO**



#### MOLINETE PARA CONTROL DE ENTRADA

Este molinete Pro representa una forma clásica y segura de proteger sus instalaciones. Es la solución ideal y económica para edificios de oficina y más. Lectora RFID y Huella Digital opcional.



**SBT1000**

#### BARRERA PARA CONTROL DE ENTRADA

Barrera abatible de único carril con bajo consumo energético. Cuando hay cortes de energía o emergencias, se abate de manera automática. Lectora RFID y Huella Digital opcional.

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

# VIDEOPORTEROS IP / SIP CYGNUS

## SOLUCION MULTIVIENDA PARA EDIFICIOS



### VRX-307W

- Monitor interior de 7" Wi-Fi
- Versión Linux
- Accionamientos Remotos

### IP65 VTX-100

- Botón llamada directa
- Cámara 120° wide
- 2 Salidas relé

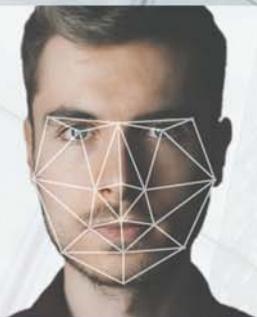


### VRX-510W

- Monitor interior de 10" Wi-Fi
- Cámara incorporada
- Accionamientos Remotos

### IP65 VTX-500

- Pantalla Táctil 7"
- Cámara 3 Mpx con IR
- 3 Salidas relé



## CONTROL DE ACCESO CON RECONOCIMIENTO FACIAL

- Comunicación bidireccional de **audio y video** (IP)
- Integración con **centrales telefónicas** (SIP)
- Acceso a **cámaras IP y DVRs** de la misma red (RTSP)



### T-600

- Teléfono IP con display táctil
- Cámara incorporada
- Accionamientos Remotos

### App Cygnus Bell

- Controle todo el sistema desde su smartphone
- Recibe de audio y video



Av. del Libertador 264 4B, Vicente López, CP1638. Provincia de Buenos Aires, Argentina.

Una PLACA,

un mundo de combinaciones

**CUIDA TU CASA CON  
EVO y SP SPECTRA**

### Porqué elegir Paradox:

- Los mejores sensores del mercado, con tecnología SeeTrue™
- Diseño único y calidad de una marca internacional.
- Tarjetas no clonables
- Encontrás control de acceso, alarmas y CCTV todo en la misma marca
- Amplia gama de comunicadores, teclados touch



**iContactá a nuestros expertos!**  
[contacto@fiesa.com.ar](mailto:contacto@fiesa.com.ar)

**P ▲ R ▲ D O X™**

**SOLUCIONES  
INTEGRALES HIK**



**Tenemos el catálogo más amplio  
y stock permanente**

Contacta nuestro equipos de  
preventa y diseño de proyectos!

escanea con la  
cámara de tu celular  
el código QR.



iLíder en el mercado!

[contacto@fiesa.com.ar](mailto:contacto@fiesa.com.ar)



1999 - 2019

# CUMPLIMOS 20 Años

#20YearsChallenge



¡Visita nuestro nuevo  
portal recargado!

Podrás dar de alta y hacer seguimiento de **RMA**,  
realizar **tickets**, **consultar precios**, ver la **nueva**  
**lista de precios online**, y mucho más.

Conocé todos los productos en [www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)

**DX SAM 2** **COMUNICADOR PARA ALARMAS****COMPATIBLE CON PANELES ▶ DSC® - PARADOX® - ALONSO® - HONEYWELL® - CROW®**

CON LAS MISMAS PRESTACIONES Y MÁS VÍAS DE COMUNICACIÓN

**2G | 3G | SMS | EMAIL | WIFI****CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP****CARACTERÍSTICAS**

- ✓ Comunica todos los eventos del panel\*
- ✓ Programación remota total del panel de alarmas a través del **DX VIRTUAL Expert**\*
- ✓ Configure a distancia nombre red, clave, número de cuenta, etc.
- ✓ 4 Entradas / Salidas
- ✓ Eventos internos configurables
- ✓ Detección de jamming
- ✓ Batería de respaldo
- ✓ Acciones de domótica
- ✓ Dual Sim

\*CONSULTAR VERSIONES

**MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO****EL EQUIPO INCLUYE APP GRATUITA + VIRTUAL EXPERT****App full control****ARMAR | DESARMAR**  
el panel de alarmas**BY PASS DE ZONAS\*****CONSULTAR EL ESTADO DEL PANEL****ACTIVAR | DESACTIVAR PGM\*****NOTIFICACIONES PUSH DE TODOS LOS USUARIOS****CONFIRMACIÓN DE EVENTO****ACTIVAR | DESACTIVAR**salidas para funciones de **DOMÓTICA** (luces, portón, riego, etc)

\*CONSULTAR VERSIONES

**CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP****DX VIRTUAL Expert****PROGrame y BRINDE SOPORTE TÉCNICO SIN ASISTIR A LA VIVIENDA DEL ABONADO.****COMPATIBLE CON PANELES ▶ DSC® - PARADOX® - HONEYWELL®**

- 1 PROGRAMACIÓN REMOTA TOTAL DEL PANEL.**
- 2 Optimiza el soporte técnico en forma remota.
- 3 Activación de la alarma a pedido del cliente.
- 4 Mejora la atención al cliente visualizando el teclado del panel.
- 5 Reduce costos operativos
- 6 Y mucho más...

**EMPRESA DE MONITOREO****VEA LO MISMO QUE VE SU CLIENTE**

## AUMENTE LAS PRESTACIONES A SU CLIENTE Y TENGA UNA VÍA MÁS DE COMUNICACIÓN

BRINDE A SU CLIENTE **EL CONTROL TOTAL DEL PANEL DE ALARMA VÍA WIFI** EN TODO MOMENTO Y EN CUALQUIER LUGAR

# DX ACTIVE MAX

CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP

### TODO DESDE UN SMARTPHONE

**ARMAR | DESARMAR**  
el panel de alarmas

**CONSULTAR EL ESTADO DEL PANEL**

**ENTRADA PARA PGM**  
de disparo y reposición de Alarma

**ACTIVAR | DESACTIVAR**  
salidas de relé para funciones de **DOMÓTICA** (luces, portón, riego, etc)



**CONFIRMACIÓN DE EVENTO**

Cada acción es confirmada con un **AVISO**

**NOTIFICACIONES**

Aviso de eventos mediante notificaciones **PUSH** para **RECIBIR ACCIONES** de todos los **USUARIOS**

### FUNCIONES ESPECIALES DX ACTIVE MAX PARA MONITOREO

- 1** Consulte el estado del panel de alarma. **Arme / Desarme** el panel de alarma (con verificación previa). **Active / Desactive** dos salidas. *Todo vía APP o desde la central de monitoreo.*
- 2** Configure los eventos recibidos en la **APP del cliente** (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- 3** Habilite o bloquee las cuentas de las que recibe eventos en su software de monitoreo.
- 4** Número de cuenta **CID** programable.
- 5** 2 rele inversores.
- 6** Envía **test periódico**, el tiempo es programable por web o desde la central.
- 7** **Función sleep** comando especial enviado desde la central, envía el equipo a dormir.
- 8** **Función wake up** comando especial enviado desde la central que restablece el equipo a su funcionamiento normal.
- 9** **Medición permanente de la señal de Wifi** visualizada en la central de monitoreo.
- 10** Envía **alarma y reposición**.

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**



CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP

**TODO DESDE UNA APP PROPIA Y GRATUITA PARA IOS Y ANDROID**



**WEB DE PROGRAMACIÓN**

**FÁCIL DE PROGRAMAR**  
SIN CABLE DE PROGRAMACIÓN



CONSULTE DX ACTIVE PARA AUTOGESTIÓN

**TODOS LOS EVENTOS DE ALARMA EN SU APP****COMUNICADOR UNIVERSAL CON CARACTERÍSTICAS ÚNICAS  
EN EL MERCADO ▶ CONTACT ID****DX FULL WIFI MAX** **CONFIGURE QUE EVENTOS  
RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP**App  
**full control** ▶**✓ ENVÍA TODOS LOS EVENTOS**  
del panel en CID**✓ NOTIFICACIONES PUSH**  
Aviso de eventos, recibe las acciones  
de todos los usuarios**✓ PROGRAMACIÓN POR LA WEB GENERADA**

PERSONALIZABLE

**GRATIS****FUNCIONES ESPECIALES DX FULL WIFI MAX PARA MONITOREO**

- 1** Consulte el estado del panel de alarma.  
**Arme / Desarme** el panel de alarma  
(con verificación previa).  
**Active / Desactive** dos salidas.  
*Todo vía APP o desde la central de monitoreo.*
- 2** Configure los eventos recibidos en la **APP del cliente** (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- 3** Habilite o bloquee las cuentas de las que recibe eventos en su software de monitoreo.
- 4** Número de cuenta CID programable.
- 5** 2 salidas.
- 6** Envía **test periódico**, el tiempo es programable por web o desde la central.
- 7** **Función sleep** comando especial enviado desde la central, envía el equipo a dormir.
- 8** **Función wake up** comando especial enviado desde la central que restablece el equipo a su funcionamiento normal.
- 9** **Medición permanente de la señal de Wifi** visualizada en la central de monitoreo.
- 10** Envía todos los **eventos del panel en CID**.

**MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO****CONSULTE DX FULL WIFI PARA AUTOGESTIÓN** ▶**FACILIDADES  
DE PAGO!!!**

Potencie su empresa de monitoreo de **alarmas y rastreo**.  
 Conozca la **APP Global** que unifica los sistemas de seguridad.

Integración con todos los software de monitoreo



Permite controlar más de un panel de distintos fabricantes en un mismo aplicativo



Arme, desarme y arme stay remoto



Agendas para arme y desarme



Sonidos diferenciados para eventos



Historial y filtro de las acciones y alertas



Mapeo e inhibición de sectores



Desarme bajo coacción



Envío de pánico



Camaras en vivo



Pre-Alerta



Flota de vehiculos

## Monitoreo Web

Software para el monitoreo y gestión de:

- Alarmas domiciliarias y comunitarias.
- Seguimiento de vehículos, personas, mascotas y activos.
- Cámaras públicas y residenciales.



Informaciones sobre las medidas que deben tomarse



Almacenamiento de las acciones realizadas por el operador



Visualización del histórico de los eventos recibidos



Visualización en directo del lugar del disparo



Informaciones del lugar de la ocurrencia



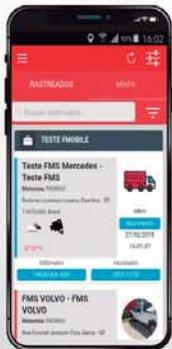
Control de fechas



# FullTrack

Fulltime®

Comience su negocio de Rastreo GPS ofreciendo la más completa plataforma del mercado



+ F/Mobile



## Módulo Dispatch

GERENCIADOR DE ENTREGAS Y COLETAS



## F/Talk

APP CON FUNCIONES DE TERMINAL DE DATOS/TECLADO



## Módulo Bus

CONTROL DE OMNIBUS CON FULLTRACK



## F/Cell

UBICACIÓN DE PERSONAS VIA SMARTPHONE



## Módulo Farm

POSIBILITA LA GESTIÓN DE LA FLOTA Y SU ACTIVIDAD AGRÍCOLA



## Módulo Fleet

CONTROL Y GESTIÓN FINANCIERA DE GASTOS DE LA FLOTA

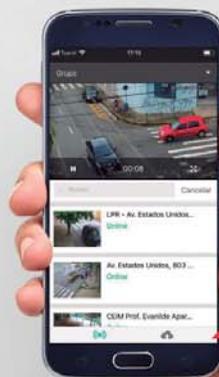


- Plataforma 100% cloud by Amazon
- Driver Behavior de conducción
- Envío de comandos remotos al vehículo
- Vinculación con cámaras en los vehículos

- Informe completo para los gastos de combustible
- Integración con varios software de monitoreo
- Driver ID mediante iButton o RFID
- Services previstos para el mantenimiento preventivo

# FullCam

Solución 100% cloud que vincula diferentes fabricantes de DVRs y cámaras IP en una única plataforma.



Posee la opción de almacenamiento en la nube de las grabaciones.

Jose Pedro Varela 5181, C.A.B.A

info@fulltime.com.ar /www.fulltime.com.ar

Tel.: (011) 5352-8450

¡Si es actual, es Fulltime!



**COMODIDAD Y SEGURIDAD**

# CENTRAL DE ALARMAS INTELIGENTES

## **SPIRIT**

Comunicación "Cloud" a través de la red de WiFi del local protegido.

**3G<sup>u</sup>** MÓDULO OPCIONAL

 BATERÍA DE LITIO INTEGRADA

 COMUNICACIÓN ZIGBEE

 INSTALACIÓN RÁPIDA



### **SPIRIT APP**

Permite controlar la CENTRAL SPIRIT y sus diferentes dispositivos.

Le permite Configurar, accionar y monitorear su equipo, sistema de alarmas, puertas electrónicas e iluminación.



**CONTROL TOTAL A TRAVÉS  
DEL SMARTPHONE,  
ESTÉS DONDE ESTÉS**



**CE** Equipos Certificados por la Conformidad Europea  
Establece que el equipo comercializado cumple con la legislación obligatoria en materia de requisitos esenciales.

 **5352 8344**

 **www.ppa.com.ar**

# NUEVO TX ZAP



¡EL EQUILIBRIO PERFECTO  
ENTRE ESTILO Y TECNOLOGÍA!



- 2 o 4 botones.
- Sistema híbrido (Código Variable y Código Fijo).
- Frecuencia 433.92MHz.
- Batería de litio de larga duración.

**CR**  
CÓDIGO  
VARIABLE

CLIP  
Mantiene su control  
remoto siempre seguro.

Disponible en varios colores:



## LA RED DE AGENTES MÁS IMPORTANTE DEL PAÍS

- Capacitación constante
- Certificados por PPA
- Servicio post venta

LÍNEA GRATUITA  
**0800 333 8999**



22 | **ASEC ENERGIA  
ACTIVA**

Primera empresa argentina  
certificadora FireLite

GRACIAS **Honeywell** POR LA DISTINCIÓN



FIRELITE ALARMS

42 | **SURIX ARGENTINA**

Entrevista a  
Adrián Albarenga,  
Socio gerente

80 | **Economías  
en crisis, reinos de  
oportunidades**

Escribe: *Lic. Diego Madeo*  
*Gerente comercial &*  
*MKT Latinoamérica en*  
*Garnet Technology*

28 | **Convenio de cooperación  
CAPSI – UCA**

PROVENIS ONG, asociación  
para la protección de  
vidas y bienes

30 | **ONVIF, nuevo estándar del FBI**  
**JOHNSON CONTROLS unifica  
sus unidades de negocios**48 | **Enlaces entre video  
digital y control de  
accesos**

Una solución de  
Apollo Security Systems

52 | **Sistema de  
protección anti rayos**

Un producto de la empresa  
argentina Alari

84 | **HVAC y telecontrol  
incorporado en los  
proyectos**

Escribe: *Claudio Javaloyas*

32 | **SCE EXPO**  
Jornada en Neuquén

**INSTALADOR  
EXPERTO EN  
SEGURIDAD**  
En Córdoba

58 | **La seguridad  
en eventos  
masivos**

Escribe: *Arturo Carpani Costa*

64 | **La evolución  
del monitoreo**

Escribe: *Ing. Modesto Miguez*  
CPP

90 | **DSE-830, sensor  
infrarrojo pasivo  
antimascotas  
para exteriores  
de JFL en  
SEG ARGENTINA**

Solución de alarma  
integrada AXHub  
de Hikvision en  
SELNET

92 | **Control de acceso  
Móvil de HID en  
BCG GROUP**

UPS Solar  
de Electrosistemas

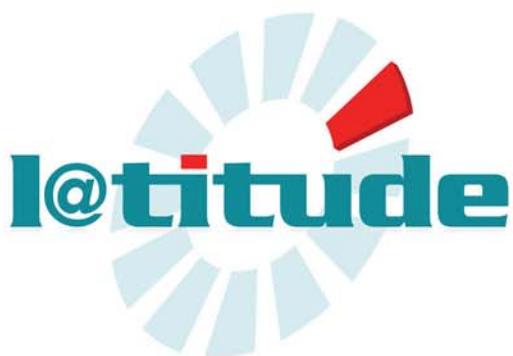
36 | **ADN TECH**

Distribuidor de Simplex con  
valor agregado. Entrevista a  
Daniel Aiello y Nazareno Areal

68 | **Claves  
del monitoreo  
mayorista**74 | **Redes  
informáticas – 2º parte**  
Escribe: *Matías Guasco*  
ISS Manager en G4S96 | **Big Dipper Academy**100 | **CEMARA**104 | **Garnet report**

Los Mejores Sistemas de Detección de Fuego del Mundo desde 1918

**FireNET**®



La nueva gama de equipos de control de alarmas contra incendios FireNET L@titude combina lo último en hardware y software y ofrece un sistema de control e indicación potente y sofisticado, pero también intuitivo y fácil de usar.

La plataforma FireNET L@titude, de gran flexibilidad, puede configurarse para muchas otras aplicaciones de control e indicación, con integración directa en edificios inteligentes.



Con más de 100 años, el grupo empresarial Hochiki consiste de 5 fábricas, 10 subsidiarios y 38 sucursales en el mundo. Hochiki Japón, Hochiki América y Hochiki Europa combinan sus esfuerzos para ofrecer los productos de fuego más confiables y de la más alta calidad para satisfacer el mercado global.

**H**® **HOCHIKI**

Únete a nuestra red de distribuidores

Gerardo Gonzalez  
ggonzalez@hochiki.com  
+ 57 310 318 9203

Hochiki America Corporation  
www.hochikiamerica.com  
+1 714 522 2246



Es un orgullo para todos los que formamos parte de FPS S.A., recibir el reconocimiento de NOTIFIER.

Compartimos el logro con nuestros Clientes, quienes con su confianza lo hicieron posible.

*Simplemente...*

 **NOTIFIER**<sup>®</sup>  
by Honeywell



**FPS**   
FIRE PROTECTION SYSTEMS



Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso  
Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina  
Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015  
ventas@fpssa.com.ar . www.fpssa.com.ar

# ASEC Energía Activa

Empresa certificada y Certificadora Honeywell

*ASEC es la primera empresa argentina certificadora de instaladores e integradores en tecnologías de incendio Fire-Lite.*

**A** apoyado en el liderazgo de Honeywell, ASEC Energía Activa S.A se enfoca en la atención al instalador de sistemas de seguridad, fundamentalmente en el rubro incendios. La empresa, sin embargo, también cuenta con una amplia gama de productos enfocados al segmento de la videovigilancia, como DPP de Hikvision.

Según se expresó Eduardo Bomchel, Socio gerente de la empresa, ASEC "es una empresa enfocada en la venta de productos de seguridad electrónica al sector profesional.

Quienes conformamos la empresa tenemos una amplia experiencia en el rubro, lo que asegura un firme respaldo a nuestros clientes, contando con un departamento técnico para canalizar cualquier duda que pueda surgir".

## LÍNEAS DE PRODUCTOS

"En ASEC trabajamos con toda la línea de detección de incendio que ofrecen marcas como Honeywell, Fire-Lite, Notifier, System Sensor, Macurco y Protectowire", describió el directivo.

ASEC es, además, empresa importadora, representante y distribuidora directa de Honeywell en Argentina, es Certificadora Notifier y la primera Certificadora Fire-Lite en el país para el instalador e integrador, con representación de dicha línea.

Algunos de los productos destacados de la línea Fire-Lite son las centrales convencionales de dos, cuatro, cinco y diez zonas y los paneles direccionables con capacidad desde 50 elementos a 636 elementos para detección de incendios.

Es una línea completa, fácil de instalar y fácil de programar.

ASEC comercializa y representa la línea de productos Macurco, que abarca desde detectores especiales de gas de cocina hasta los detectores más complejos.

En cuanto a la línea de productos para videovigilancia, ya estamos en condiciones de poner a disposición de



**PRIMERA EMPRESA CERTIFICADORA FIRELITE**

**GRACIAS Honeywell POR LA DISTINCIÓN**



**FIRE-LITE Alarms**  
by Honeywell

**CERTIFICADOS: CABA; CORDOBA; MENDOZA & ROSARIO**



nuestros clientes toda la línea de productos Hikvision y HiLook, de los que somos representantes DPP.

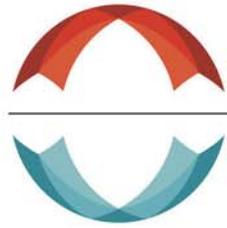
"ASEC es una empresa dedicada a la distribución y asesoramiento en sistemas de seguridad. Nuestro trabajo se centra en la provisión de los equipos y el asesoramiento técnico", afirmaron desde la empresa.

**EMPRESA  
CERTIFICADORA FIRELITE**

ASEC agradece la confianza deposi-

tada en sus profesionales por la compañía Honeywell, nombrándonos como la primera empresa certificada y certificadora de Argentina para los productos Fire-Lite.

Del 29 al 31 de mayo se llevó a cabo la primera certificación en Argentina de Fire-Lite, realizada en las oficinas de ASEC en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires y de la que participaron profesionales de Córdoba, Mendoza, Rosario y CABA. En la misma estuvieron presentes Daniel González, represen-



# ASEC



 **NOTIFIER**<sup>®</sup>  
by Honeywell



 **FIRELITE ALARMS**  
by Honeywell

EMPRESA CERTIFICADA

 **NOTIFIER**<sup>®</sup>

**MACURCO**

**PROTECTOWIRE**<sup>®</sup>  
FireSystems



Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A. - (54 11) 4861-8960 / 7280  
info@asec.com.ar - www.asec.com.ar

tante de Honeywell, Javier Jolodovsky y Lucas Bottinelli, también de Honeywell, todos apoyando el proyecto Fire-Lite-ASEC.

“Fueron tres días de compromiso constante por parte de los participantes, quienes tuvieron la oportunidad de programar un panel de incendio Fire-Lite tanto por medio del software como manualmente”.

“El compromiso de ASEC es tener instaladores certificados Honeywell para prestar un servicio de excelencia.

Contamos con un departamento técnico de asistencia, en el que atendemos consultas que van desde un cableado hasta la programación y puesta en marcha de un sistema. En caso de ser necesario, nuestros profesionales se trasladan hacia el lugar indicado por el cliente para resolver cualquier inconveniente”.

Todos los productos Honeywell cuentan con una garantía oficial de 3 años.

Las líneas de productos Fire-Lite son sumamente sencillas de programar y el software se obtiene a través de la página oficial en forma gratuita.

Fire-Lite es marca referente también en el mercado de audio evacuación de emergencia y posee una Solución inalámbrica de alarma contra incendios de inmejorable calidad y precio.

**SOPORTE Y CAPACITACIÓN**

“Nuestros clientes del gremio reciben apoyo en sus proyectos.

ASEC ofrece capacitación Fire-Lite y Certificación Honeywell a todos sus clientes, brindando un curso intensivo de programación y puesta en marcha de los sistemas en sus oficinas o donde el cliente lo requiera. ■



**ASEC ENERGIA ACTIVA**

(54 11) 4861-8960

info@asec.com.ar

www.asec.com.ar

/SAASEC



**CETIA**  
Centro de Enseñanza de Tecnología e Informática Argentina

**ALARMAS, CONTROL DE ACCESOS, CERCOS PERIMETRALES**

**VIGILANCIA con CÁMARAS IP**

**TÉCNICO en REDES INFORMÁTICAS**

Modalidad:  
**Cursos Presenciales**  
Clases Teórico-Prácticas  
Prácticas Post-curso  
Grupos reducidos

Duración:  
**4 meses (48 horas)**  
**1 clase por semana**  
**3 horas por clase**

**+ info**

 Cetialnstituto

 Cetiacursos

 +54 9 11 5664 0778

+54 11 4781 5925 // cursos@cetia.com.ar // www.cetia.com.ar // Ciudad de la Paz 2476 3° B - C.A.B.A.

# BUSCADOS

POR:

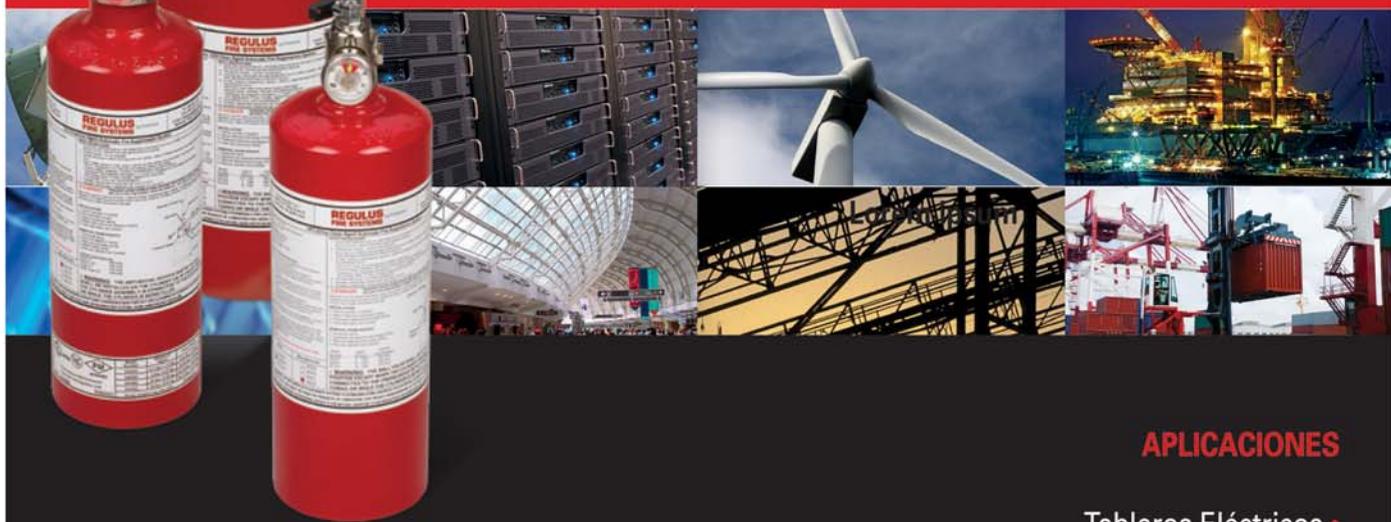
**FIRETRACE**  
International

Y

**centry**  
Sistemas de Seguridad

## Para integrar red de distribución y servicios en todo el territorio nacional.

Interesados en asumir nuevos desafíos escribir a:  
[firetrace@centry.com.ar](mailto:firetrace@centry.com.ar)



### APLICACIONES

- Tableros Eléctricos
- Maquinas CNC
- Minería
- ATM
- Transporte de Caudales
- Buses
- Energía
- Racks de Servidores
- Petróleo
- Puertos

**FIRETRACE**  
International

**3M**

NOVEC 1230

**FM-200**

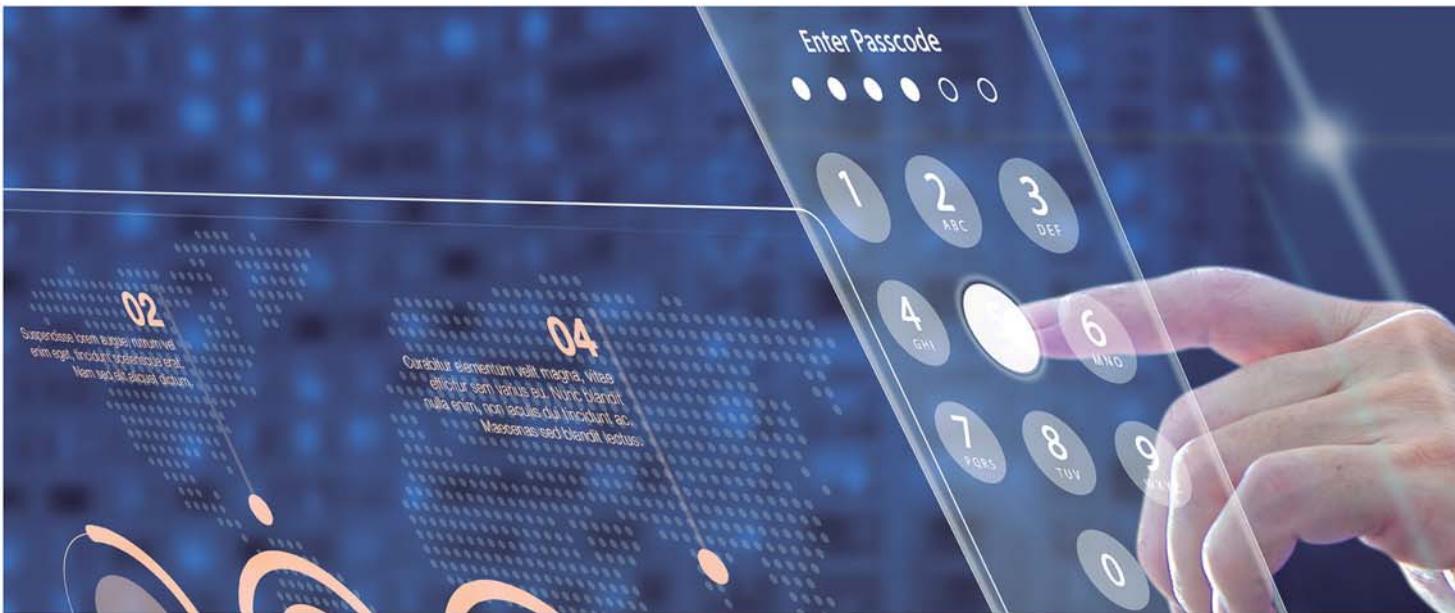
#### ADMINISTRACION Y VENTAS

Pasco 755 . C1219ABE  
CABA . Argentina  
T: (5411) 4 122 1000  
F: (5411) 4 122 1010  
M: [centry@centry.com.ar](mailto:centry@centry.com.ar)  
W: [www.centry.com.ar](http://www.centry.com.ar)

#### PLANTA INDUSTRIAL

Cachi 774 / 776 . C1437DZF  
CABA . Argentina  
Distrito Tecnológico  
T: (5411) 4 122 1090  
M: [extincion@centry.com.ar](mailto:extincion@centry.com.ar)  
W: [www.centry.com.ar](http://www.centry.com.ar)





**VESDA®**  
by **xtralis™**

**Circuito cerrado de TV (CCTV)**  
**Proyectos, instalaciones y asesoramiento**  
**Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones**



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la  
Cámara Argentina de Seguridad



**Buenos Aires**  
Gobierno de la Ciudad

DISPOSICION N° 263/AGC/2017  
GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.  
bajo el registro N° 95 como Instalador y  
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



Management  
System  
ISO 9001:2015  
www.tuv.com  
ID: 910848996

GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada  
bajo la Norma ISO9001:2015.  
Estándar internacional de sistemas de gestión  
de la calidad.

# DETECCIÓN DE INCENDIOS



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio  
Sistemas de detección por aspiración forzada  
Sistemas de extinción automática de incendios

Grupo Iselec SRL  
Av. Presidente J. D. Perón 4086  
(B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires  
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655  
info@iselec.com.ar  
www.iselec.com.ar

 **iselec**  
Integración de seguridad electrónica



## PROVENIS

Asociación para la protección de vidas y bienes

Con el propósito de promover el desarrollo y el conocimiento a nivel público y privado de los métodos de prevención y protección contra incendio en base a estándares reconocidos, para salvar vidas y bienes materiales y contribuir a una mejor calidad de vida nace Provenis, que será la transformación del Capítulo Argentina de la National Fire Protection Association (NFPA), organización fundada en Estados Unidos en 1896 para crear y mantener las normas y requisitos mínimos para la prevención contra incendio, capacitación, instalación y uso de medios de protección contra el fuego.

Provenis ya tuvo una participación pública con un Foro sobre incendios llevado a cabo en marzo en la Universidad Tecnológica Argentina (UTN).

"Provenis nace a partir de una iniciativa de la NFPA que consiste en transformarse en un proyecto a nivel mundial que se llama 'Programa de afiliados'. La Argentina estará dentro de los países que tomarán esta iniciativa junto a Corea del Sur, Israel, Colombia y Costa Rica. Se trabajará de manera coordinada con la NFPA para capacitar y promover todo lo relativo a la protección contra incendios", describió el Ing. Daniel Aiello, miembro de la Comisión Directiva de la entidad.

Una vez incorporada al programa, funcionará bajo una figura de afiliado a NFPA. Es una ONG, con autoridades constituidas, y tendrá el compromiso de trabajo conjunto con la entidad.

Se han mantenido reuniones, tanto en Argentina como en Estados Unidos, para integrar a Provenis dentro de este Programa de Afiliados. El diálogo se encuentra muy avanzado, sincronizando estructuras para que el funcionamiento sea el adecuado.

"Provenis va a ofrecer al miembro de NFPA un valor agregado superior al que hoy percibe. Cuando Provenis finalmente se incorpore al programa, al tener presencia local, el profesional va a disponer de un mayor acceso al conocimiento, a las normativas y Códigos. Es decir, una serie de herramientas que hasta hace poco le eran lejanas", explicaron desde la CD de la entidad.

"La presencia de Provenis será un gran beneficio para el profesional, ya que podrá nutrirse de manera local con todos los conocimientos y actualizaciones en torno a las novedades en la lucha contra incendios", concluyó el Ing. Daniel Aiello.

Datos de contacto:

- Teléfono: (+54 11) 3414-5666

- E-mail [info@provenis.com.ar](mailto:info@provenis.com.ar)

- Página web: [www.provenis.com.ar](http://www.provenis.com.ar)



## Convenio CAPSI – UCA

Cooperación y acciones en común

La Escuela de Política y Gobierno de la Facultad de Ciencias Sociales de la Universidad Católica Argentina y la Cámara Argentina de Profesionales de la Seguridad Integrada (CAPSI) firmaron un convenio de cooperación con el objetivo de llevar adelante algunas actividades en común. CAPSI es un *think tank* independiente en el que confluyen la generación de conocimiento y la implantación de modelos de gestión, constituido con el objetivo de reunir e integrar a profesionales y especialistas de la seguridad y la defensa. En la firma estuvieron presentes la Directora de la Escuela de Política y Gobierno, Lourdes Puente Olivera; el Presidente de CAPSI, Orlando Toniolo; el Secretario Nacional de la cámara, Edgardo Glavinich; y el Coordinador CAPSI en CABA, Gustavo Merani.

El acuerdo tiene como fin profundizar los vínculos existentes entre ambas partes, desarrollar una serie de actividades en común y cooperar en la difusión de conocimientos, buenas prácticas y herramientas para la formación de los protagonistas de la seguridad pública y privada, entendiendo que la falta de articulación entre estos aspectos es una de las falencias de la formación actual. De hecho, el pasado mes de marzo, a instancia de CAPSI, tuvo lugar la visita académica del Mg. Alfredo Ibarra López, de la Universidad Autónoma de Nueva León, y del Mg. Alejandro Cassaglia.

El acuerdo firmado con la UCA se enmarca en el área de seguridad pública que desarrolla la Escuela de Política y Gobierno de esa casa de estudios. La universidad cuenta con el Curso de Política y Gestión de la Seguridad Pública (VII edición) que coorganiza con la Fundación Konrad Adenauer, los desayunos temáticos con expertos, el posgrado en Inteligencia Estratégica y las capacitaciones organizadas con el Instituto Superior de Seguridad Pública para el ascenso de los comisionados mayores y generales, y de inspectores principales de la Ciudad de Buenos Aires.



# EDWARDS

United Technologies



*"líder mundial protegiendo a los tuyos contra el fuego"*



Nueva línea de detección inteligente de incendios: la **Línea FX-64** para pequeñas aplicaciones (de hasta 64 puntos) y **FX-1000** medianas aplicaciones



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



INSTALACIONES  
FUMOS CONTRA  
INCENDIOS  
NORMA ISO 17548

[WWW.ELCASRL.COM.AR](http://WWW.ELCASRL.COM.AR)

Las Casas 3777, (C1238ACG) Buenos Aires, Argentina

Mail: [info@elcasrl.com.ar](mailto:info@elcasrl.com.ar)

Tel: +54 11 4925 4102 (Rot)

# ONVIF, nuevo estándar del FBI

Aplicado a la exportación de video

**ONVIF**® ONVIF®, una iniciativa de estandarización global para productos de seguridad física basados en protocolos de Internet, anunció que su especificación para la exportación de video de plataformas de grabación para vigilancia de seguridad es el nuevo estándar recomendado por el Instituto Nacional de Estándares y Tecnología (NIST, por sus siglas en inglés) para la exportación y reproducción de grabaciones de videos de vigilancia.

En un proyecto de investigación encomendado por el FBI para ayudar a los organismos de seguridad en investigaciones forenses, el NIST trabajó en conjunto con ONVIF para adoptar el formato de archivo de exportación e incluirlo entre los nuevos requisitos mínimos de interoperabilidad de esa organización de seguridad para exportar y compartir videoclips, optimizando de esta manera el proceso de reproducción de diferentes plataformas de grabación. Estos archivos, generalmente, se exportan en diferentes formatos patentados, lo que dificulta la tarea de los organismos de seguridad para recolectar, correlacionar y analizar los datos, como sucedió en el atentado de la maratón de Boston ocurrido en 2013, durante la cual más de 120 analistas del FBI debieron revisar en exceso 13.000 videos antes de descubrir la evidencia clave en las grabaciones.

El formato de archivo de exportación ONVIF permitirá que tanto los organismos de seguridad como los usuarios privados realicen investigaciones forenses sobre un incidente con mayor rapidez y eficiencia utilizando videos de diferentes fuentes, tanto públicas como privadas, sin importar qué sistema de grabación capturó el video originalmente. El formato de archivo de exportación también formará parte de los nuevos estándares mundiales que publicará la Comisión Electrotécnica Internacional (IEC, por sus siglas en inglés) este año sobre el uso de sistemas de vigilancia por video en aplicaciones de seguridad.

“Este es un paso importante para aprovechar la enorme cantidad de evidencia en video, producida por sistemas de vigilancia basados en IP, que puede estar disponible para los organismos de seguridad en caso de un incidente importante; asimismo, también resulta útil para cualquier usuario de un sistema de grabación de video que necesite acceso más rápido y fácil a múltiples archivos”, expresó Per Björkdahl, presidente del Comité Directivo de ONVIF.

El informe del NIST aborda detalles técnicos, como el uso de MP4 como formato de archivo estandarizado, e incluye soporte para códecs H.264, así como variantes futuras para garantizar la calidad del video. El video exportado debe contener marcas temporales estandarizadas de reloj con hora universal coordinada (UTC, por sus siglas en inglés) correspondientes a cada fotograma, con un horario de reloj de sistema de exportación grabado y uno de referencia externa confiable, que se determine en el momento en que se exporta el video.

El uso del formato de archivo de exportación ONVIF también proporcionará información útil de metadatos exportados, como el equipo de grabación utilizado, la hora de creación y exportación del archivo, etc.

# Combinación de unidades de negocios

Johnson Controls optimiza recursos



Johnson Controls anunció que combinará sus divisiones de Soluciones de Video y Control de Accesos de Tyco en una misma unidad operativa con el objetivo de alinear mejor ambas disciplinas y optimizar los futuros desarrollos tecnológicos en ciberresiliencia, eficiencia empresarial e inteligencia.

La combinación de las dos unidades permitirá adoptar un enfoque organizativo estratégico respecto de cuatro pilares tecnológicos clave: ciberseguridad, soluciones en la nube, unificación y automatización, todas ellas áreas identificadas como fundamentales para las operaciones comerciales y de seguridad de una organización. La realineación global de equipos en las áreas de ingeniería, gestión de productos y soporte al cliente le brindará a las Soluciones de Video y de Control de Accesos de Tyco una mejor visión para enfrentar los nuevos desafíos operativos y de seguridad de los clientes; al mismo tiempo, optimizará y ampliará estos pilares centrales en todo el portafolio de la compañía.

“Las crecientes demandas de seguridad como una función organizativa esencial para las empresas están impulsando nuestro enfoque estratégico en estas áreas centrales, lo que nos permite ofrecerles a los clientes una solución ‘de panel único’ escalable, segura e inteligente para la administración de sus sistemas”, aseguró Eli Gorovici, Gerente General de Soluciones de Video y Control de Accesos de Tyco para Global Security Products. “Al aprovechar nuestras posiciones de liderazgo en ciberseguridad, soluciones en la nube, unificación y automatización, podremos seguir innovando y ofreciendo soluciones en el mercado que brinden los más altos niveles de eficiencia, funcionalidad y facilidad de uso”, amplió.

A través de la inversión de la empresa en la tecnología de aprendizaje profundo, la nueva unidad de Soluciones de Video y Control de Accesos de Tyco se enfocará en el crecimiento de algunas áreas tecnológicas clave como las plataformas en la nube y las herramientas de automatización basadas en la IA (Inteligencia Artificial). Esto les permitirá a las organizaciones utilizar mejor sus recursos y producir inteligencia práctica para sus negocios.

Johnson Controls y sus soluciones de seguridad de Tyco también cuentan con el respaldo de un dedicado Equipo de Seguridad Global de Productos, que se encarga de generar y mantener la ciberresiliencia en el portafolio tecnológico de Tyco a lo largo de la vida útil de un producto. Dentro de la familia de la marca Tyco existen integraciones nativas y profundas entre diversas plataformas y dispositivos de administración, incluidos los productos que unifican las operaciones de video y control de accesos, como el sistema de gestión unificado Víctor, la plataforma de seguridad integrada INTEVO de Kantech y la solución de seguridad completa de Tyco.

Johnson Controls y sus soluciones de seguridad de Tyco también cuentan con el respaldo de un dedicado Equipo de Seguridad Global de Productos, que se encarga de generar y mantener la ciberresiliencia en el portafolio tecnológico de Tyco a lo largo de la vida útil de un producto. Dentro de la familia de la marca Tyco existen integraciones nativas y profundas entre diversas plataformas y dispositivos de administración, incluidos los productos que unifican las operaciones de video y control de accesos, como el sistema de gestión unificado Víctor, la plataforma de seguridad integrada INTEVO de Kantech y la solución de seguridad completa de Tyco.



# DETECCIÓN LINEAL DE TEMPERATURA

**PROTECTOWIRE®**  
*FireSystems*

Este cable dispone de una cubierta que se funde a una temperatura específica generando un cortocircuito entre sus cables que actúan como alarma dando aviso ante la presencia del fuego y aumento de la temperatura.

Para algunas aplicaciones, como un túnel, se podrá identificar la distancia en la que se produce dicho corto determinando exactamente el lugar de la alarma.

## APLICACIONES:

Túneles  
Estacionamientos, cocheras  
Bajos Pisos  
Bandejas porta-cables  
Tanques de combustibles  
Etc.

**ELCA**

SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



[WWW.ELCASRL.COM.AR](http://WWW.ELCASRL.COM.AR)

Las Casas 3777, (C1238ACG) Buenos Aires, Argentina

Mail: [info@elcasrl.com.ar](mailto:info@elcasrl.com.ar)

Tel: +54 11 4925 4102 (Rot)





## Security Conference & Expo

### El SCE en Neuquén

El 13 de junio, en el Hotel Neuquén Tower de la ciudad de Neuquén, continuó la gira 2019 del SCE Security Conference & Expo, tour tecnológico organizado por Continents Ideas. La elección del lugar tuvo su origen en el gran crecimiento de la zona de Vaca Muerta y el interés que expresaron las marcas que vienen acompañando el evento en ediciones anteriores de presentar sus productos y soluciones para ese mercado, actualmente en continuo crecimiento. El resultado fue una jornada que reunió a los auspiciantes del SCE con profesionales del gremio de la seguridad y prevención de incendio, donde también se hicieron presente grandes corporativos, que se encuentran comprometidos con la inversión en este polo energético de Argentina.

La apertura del evento estuvo a cargo del Ing. Alberto Zabala, de CEMARA, que aprovechó el espacio para acercar las nuevas normativas de seguridad y ofrecer una actualización para el auditorio. La charla sobre Marketing Digital, a cargo de Pablo Verdier de Continents Ideas, generó gran interés y dejó a gran parte de los presentes pensando si la estrategia de marketing que utiliza su empresa es realmente la más adecuada.

Todas las charlas se llevaron a cabo a sala llena, con presentaciones que giraron en torno a dos temas centrales: por la mañana se dedicó el espacio a los expertos en Sistemas de Evacuación, a cargo de TDS y su representada Honeywell, y en Extinción de Incendios, la empresa Centry. Por la tarde se presentaron nuevas soluciones y aplicaciones para las Ciudades Inteligentes a cargo de Smartercities y Fiesa, con su representante local Tescom.

También acompañaron el evento marcas de renombre como Drams Technology, Seguridad Centro y ASEC, además de CAPSI; por otro lado, y como es habitual, Revista Negocios de Seguridad apoyó la difusión y cobertura periodística del evento.



## Instalador Experto en Seguridad

### Tercera parada: Córdoba

El 23 de mayo, en el Auditorio del Hotel del Automóvil Club Argentino de Córdoba, se llevó a cabo la tercera edición del tour Instalador Experto en Seguridad, que reunió a casi cien instaladores e integradores de la provincia.

Como es habitual, el eje del evento pasó por la charla principal, centrada exclusivamente en el área comercial, punto crucial en el que muchos instaladores plantean sus dificultades para trabajar de manera idónea. En la conferencia se analizaron y explicaron ciertos aspectos, como el manejo de redes sociales, cómo hacer publicidad a un costo sumamente bajo, cómo tener rápidamente una página web, cómo desarrollar un plan de referidos, cómo presupuestar de una manera más comercial y menos técnica, entre otros temas.

Desde las 9, el público comenzó a recorrer los stands de las empresas que acompañan al tour: Alarmas Marshall, que presentaba el panel Marshall IP, el primero fabricado en el país que incorpora WiFi y receptor inalámbrico sin necesidad de agregar módulos o teclados especiales; BigDipper, con su amplia línea de productos Dahua y Cygnus, caracterizados por el respaldo pre y posventa; SEG Argentina, uno de los líderes del segmento de automatización de portones, quien además presentó soluciones en seguridad perimetral con la marca JFL y los sistemas de control de accesos de Control ID; y Nanocomm, referente en equipos de comunicación para empresas de seguridad, que destacó sus equipos de Radio Mesh de largo alcance.

Alejandro Luna, Gerente Comercial de Alarmas Marshall señaló que "existe en el mercado una necesidad generalizada de contar con mayores herramientas comerciales. En la mayoría de los casos, el conocimiento técnico está presente pero saber explicar la solución que estamos vendiendo desde un enfoque comercial resulta más complejo".

Nicolás Fontana, Product Manager de BigDipper, por su parte, expresó: "el gran objetivo del tour es que el instalador comience a tomar la idea de convertirse en un integrador de seguridad. Esto significa que no debe trabajar con una sola categoría de producto, sino que debe poder ofrecer todas las soluciones en seguridad y con eso maximizar la rentabilidad".

El tour Instaladores Expertos en Seguridad continuará en Tucumán, Paraná, Mendoza, Neuquén y Buenos Aires.



www.isolse.com.ar  
contacto@isolse.com.ar

 **Simplex**



## Conocé nuestro programa de Capacitaciones Gratuitas



Oficinas comerciales:  
Tel. Fax: (5411) 4621 0008 (Líneas Rotativas)  
Dirección: Comandante Peredo 433, Ituzaingó  
(B1714BSC) Pcia. de Buenos Aires, Argentina

**isolse**   
ingeniería y soluciones en seguridad



Somos una de las empresas líderes en la venta de sistemas de seguridad gracias a la experiencia, capacidad y confiabilidad de nuestro equipo humano y a la excelente calidad de los productos que comercializamos.

 **TDS**  
TRUE DIGITAL SYSTEMS



## EXTINCIÓN

Válvulas y accesorios ranurados.



## CCTV

Cámaras, grabadores y softwares.



## DETECCIÓN

Centrales, detectores, audio evacuación y detección temprana.

[www.tdsintl.com](http://www.tdsintl.com)

ELEVANDO LOS STANDARES EN CADA PROYECTO DE SEGURIDAD

Nuestro objetivo es utilizar las mejores tecnologías disponibles en proyectos económicamente viables. Y sabemos que podemos alcanzarlo, sobre todo considerando que no todas las compañías que actúan dentro del sector, combinan liderazgo tecnológico con calidad de servicio equivalente.





## SEGURIDAD EN SERIO

Línea equiP única en el mercado con certificación UL en ciberseguridad

### Performance series IP NVR



- Visualización y grabación full HD
- 16 canales PoE
- Monitoree desde cualquier lugar usando las aplicaciones móviles para dispositivos Apple® y Android™
- Configuración remota simple
- Almacenamiento hasta 6 TB

### NVR dedicado 4K



- Elevada capacidad de decodificación para ver y grabar con una resolución Ultra HD 4K
- Visualización simultánea de 4/8/16 canales con reproducción sincronizada en tiempo real en el monitor (en función del modelo)
- El almacenamiento interno admite 8 discos duros expandibles de hasta 64 TB (8 TB cada uno)

### HED1PR3



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Smart IR
- Waterproof (IP66)

### HBW4PR2



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Amplio rango dinámico, garantiza imágenes sin reflejos

### H4D3PRV3



- 3 MP (20 fps) y Full HD 1080p (25/30 fps)
- Excelente performance low-light
- Waterproof (IP66) - IK10

### 12 MP (4K Ultra HD) Camaras IP Box



- Ultra HD 12 MP (4K) 20 fps
- Excelente performance low-light
- WDR Digital

### 12 MP (4K Ultra HD) IR Bullet Camara IP



- Resolución Ultra HD 4K / 12 MP a 20 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 210 pies (65 m)
- Excelente rendimiento con poca luz

### Outdoor WDR IR Rugged Camaras IP



- Resolución de 1080p a 25/30 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 50 m
- Rendimiento de luz ultrabaja

# ADN TECH S.A.

Distribuidor oficial de sistemas de detección de incendios Simplex

*El segmento de la protección contra incendios suma un nuevo jugador, enfocado tanto en la distribución de equipos como en el asesoramiento integral al profesional. A través de una marca de excelencia como Simplex, ADN TECH nace para ofrecer valor agregado al mercado.*



**ADN TECH S.A.**

 (+54 9 11) 4034-8151

 info@adntech.com.ar

 www.adntech.com.ar

 ADN TECH SA

 adn.tech.sa



**N**ace en el mercado argentino ADN TECH, una empresa enfocada en brindar soluciones de seguridad electrónica y protección contra incendios. Con los acuerdos que la hacen distribuidora oficial de los sistemas de detección de incendio Simplex y los sistemas de supresión por gases de Janus Fire Systems, esta empresa se inicia con una propuesta basada en el asesoramiento integral al instalador e integrador.

“Luego de gerenciar durante muchos años las empresas líderes de protección contra incendio y seguridad electrónica, cuyo principal valor era la especialización de estas soluciones, estas empresas fueron adquiridas por multinacionales. Cuando eso sucedió, aquellos segmentos pasaron a ser complementarios, perdiendo así el liderazgo y la atención especializada a sus clientes. Realmente, el contacto con el integrador e instalador se fue perdiendo”. Quien describe la situación es el Presidente de ADN TECH, el Ing. Daniel Aiello, un profesional de amplia trayectoria en la actividad.

“La demanda de protección contra incendios requiere de un especialista, de un consultor que conozca las normas de diseño nacionales e internacionales. En nuestro país la legislación es antigua, y actualmente estamos ante un proceso de reglamentación de nuevos códigos de edificación que a futuro conformarán el marco legal

de la implementación de estos sistemas. Nuestra propuesta es salvar esta necesidad con profesionales de amplia trayectoria en el mercado, volviendo así a las raíces del negocio de incendio”, explicó por su parte el Director de la empresa, el Ing. Nazareno Areal.

“Los dos hemos participado en la implementación de estos sistemas en muchas de las obras emblemáticas de nuestro país, tanto en el área de la seguridad como en el segmento de incendios. Comenzamos a ver que las grandes compañías despersonalizaron el trato hacia el cliente, lo cual dejó un nicho en el que podíamos crecer”, amplió Aiello.

ADN TECH nació como un distribuidor de productos y sistemas contra incendios, pero con un concepto diferente al que suelen tener los distribuidores actuales: “No solo vamos a vender productos, sino que le proponemos a nuestros clientes asistirlos dándoles soporte pre y posventa, el cual incluye asistencia profesional desde el inicio del proyecto hasta el final de la obra.

La idea es que el integrador encuentre en ADN una solución completa. Tantos años de trabajo en el sector nos da el *expertise* necesario para lograr concretar esa meta”, explicó Aiello.

“Para ofrecerle este modelo de negocio a los integradores e instaladores contamos con oficinas en la Ciudad de Buenos Aires, donde realizamos atención comercial, capacitaciones, soporte técnico, ingeniería de los sistemas, y donde disponemos de stock de productos Simplex”, amplió Nazareno.

## LA ELECCIÓN DE SIMPLEX

Simplex es una compañía de origen estadounidense, posicionada como una de las principales marcas a nivel mundial en sistemas de detección y notificación de incendio. Entre sus soluciones se incluyen paneles de alarma totalmente inteligentes, lo que significa que no solo los dispositivos de iniciación son inteligentes (detectores, módulos, avisadores manuales), sino que también dispone de notificación y audio evaluación direccionable e inteligente.

# ADN TECH

PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS - SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Distribuidor Oficial en Argentina

 **Simplex**



- Pantalla táctil color
- Sirenas y estrobos direccionables
- Estrobos LED
- Puerto USB para descarga de programación

Distribuidor Oficial en Argentina  
de Sistemas de supresión por gases



Miembro



Carlos Calvo 4296 1º A - C1230ABX, C.A.B.A.  
+54 911 4034 8151  
[info@adntech.com.ar](mailto:info@adntech.com.ar) / [www.adntech.com.ar](http://www.adntech.com.ar)



Esta última característica brinda ventajas técnicas como el comando individual de sirenas, estrobos y parlantes, seteos de intensidades desde la programación y autotesteo automático de cada dispositivo de notificación, además de la ventaja económica que implica la reducción en el cableado necesario. "Todos los dispositivos de notificación están sobre un mismo lazo inteligente, a diferencia de las otras marcas del mercado que lo hacen de manera convencional, agrupando los dispositivos de notificación en zonas", señaló Nazareno Areal.

La línea inteligente se compone de tres paneles: para pequeñas, medianas y grandes instalaciones, que incluyen redes de paneles, audio evacuación, telefonía de emergencia, software de gráficos e integraciones con otros sistemas. Además, se dispone de paneles automáticos para el comando de los sistemas de supresión por gases, como los de Janus Fire Systems.

"Estamos convencidos de que Simplex es una marca que no puede ser tratada como un producto alternativo entre la oferta de detección de incendios; todo lo contrario. En el mercado americano, Simplex comparte el mismo porcentaje de *market share* con la marca que hasta hoy lidera el mercado argentino. Además, en los últimos cinco años tuvo una evolución tecnológica muy importante", describió Aiello acerca de la elección de la marca representada.

Los últimos años fueron muy significativos en el avance de la compañía desde el punto de vista tecnológico. Hubo mejoras puntuales muy atractivas para el mercado, entre las que se encuentran la incorporación de paneles con displays a color touchscreen, la incorporación de LEDs en los estrobos y la posibilidad de descarga de programaciones a los paneles por medio de un pendrive en un puerto USB, pudiendo de esta forma asistir al integrador realizándole la programación desde la oficina de la empresa y que el integrador la reciba vía web en cualquier punto del país. Dispone también de lazos de mayor capacidad, los cuales le permiten instalar indistintamente direcciones para detectores o módulos.

"Hoy tenemos incorporada en nuestra vida cotidiana ese tipo de tecnología a través del uso de un Smartphone en el caso de una pantalla touch o el uso de luces LED en nuestras casas u oficinas", describió Daniel Aiello. "Hay un componente tecnológico muy fuerte en Simplex que la convierte en una primera marca y merece ser tratada como tal en nuestro mercado. Queremos mostrar sus virtudes, sus posibilidades y, fun-



Daniel Aiello



Nazareno Areal

damentalmente, apostar a la concreción de proyectos exitosos con sus sistemas", amplió Nazareno Areal.

"Nuestra misión, como empresa, va a ser nivelar el mercado argentino. Por eso es que elegimos una compañía como Simplex, de muchísimas virtudes técnicas y ventajas económicas, que presenta una propuesta que incluye soporte total de fábrica, tanto para nosotros como para nuestros integradores. Esto lo expresó el fabricante en la última convención de distribuidores de Latinoamérica, realizada en mayo en Cancún, donde también hemos participado", concluyó Aiello acerca de la elección de la marca.

#### EXPANSIÓN

ADN TECH propone, a través de sus servicios de valor agregado, hacer crecer los negocios de sus integradores y afianzar el posicionamiento de Simplex en Argentina y, a partir de allí, crecer hacia otros mercados. "Somos una empresa que recién sale al ruedo como marca, pero con mucha experiencia en sus integrantes. Es por eso que apostamos fuertemente al crecimiento en base a productos excelentes y competitivos; apostamos al desarrollo especializado de los proyectos con nuestros integradores y con servicios personalizados y de valor agregado. Esa característica, que se perdió con la llegada de las grandes compañías mul-

timarca es la que sin dudas va a ser el puntal de nuestro crecimiento", describió Nazareno Areal sobre los fundamentos de ADN TECH. "La idea es que, a partir de estas bases y de nuestros valores, nuestra propuesta se expanda tanto por el interior del país como a países limítrofes. Estamos hablando con distintos profesionales para acercarnos nuestra propuesta y estamos también abiertos a sumar a aquellos que necesitan capacitación y apoyo. Estos valores y servicios diferenciales sin dudas serán pilares en nuestro desarrollo", continuó el directivo.

"Están dadas las condiciones para que ADN crezca y se desarrolle en el mercado como una empresa de referencia en la distribución de sistemas de protección contra incendios, a los que iremos agregando nuevas tecnologías y marcas para concretar una oferta más amplia", explicó, por su parte, el presidente de la compañía. "Nuestra misión es que el segmento crezca tanto a través de la marca como de la profesionalización, poniendo énfasis en el uso de normativas y estándares internacionales. Esto no solo será beneficioso para nosotros como empresa sino para todo el sector. Está comprobado que a partir de la profesionalización llega el crecimiento y estamos convencidos de que podemos aportar nuestro conocimiento para lograrlo", concluyó el Ing. Aiello. ■

# POLARIS

*energy systems*



**HOGAR | EMPRESA | INDUSTRIA**

Energía | Protección | Tecnología

**FAMILIA POLARIS**  
**UPS | ESTABILIZADORES | CABLE/REDES.**

POLARIS Energy Systems  
Zapiola 4248 3° A - Saavedra, C1429AOD - CABA - Argentina  
Rotativas: (5411) 5235-UPSS (8777)  
info@upspolaris.com

[www.upspolaris.com](http://www.upspolaris.com)

# SOLUCIONES EN SONORIZACIÓN



# SOLUCIONES TÉRMICAS



# DETECCIÓN DE INCENDIOS



Seguinos en   /HurinSeguridad

VENDEMOS SEGURIDAD, **BRINDAMOS CONFIANZA**

**HURIN**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

 +54 11 4583-6653

 [ventas@hurin.com.ar](mailto:ventas@hurin.com.ar)

 Galicia 2946 4°P, CABA

 [www.hurin.com.ar](http://www.hurin.com.ar)



## NUEVO SERVICIO

# PORTERÍA VIRTUAL

Única tecnología capaz de  
impedir el acceso no deseado

Aumenta la seguridad en edificios, locales comerciales, depósitos, fábricas, integrando distintos sistemas de control de acceso en uno.

## + SEGURIDAD + BENEFICIOS



**ECONOMÍA:** Reducción de los costos fijos hasta en un 60%.  
Instalación sin cargo (\*)



**INGRESOS:** Posibilidad de ingresar con llave electrónica, clave de acceso, código QR y App celular

**REGISTRO:** Grabación con audio y video de todas las entradas y salidas



**CONTROL:** Servicio autónomo o asistido por operador "on demand"



(\*) Para instalación standard. Solicitar asesoramiento para instalaciones especiales.

(011) 3723-2323 | [info@prioridad1.com](mailto:info@prioridad1.com)  
Servicio disponible en CABA y GBA - Argentina.

Promoción especial para lectores de Negocios de Seguridad. Menciona este anuncio y obtén 15% off en el abono del servicio por 6 meses. Oferta válida: 60 días desde fecha de esta edición.

# Surix Argentina

Entrevista a Adrián Albarenga, Socio gerente

*Fabricante de sistemas de videoportería y soluciones para megafonía con tecnología IP, Surix ofrece tecnología y soluciones de vanguardia al mercado desde hace dos décadas. La empresa está presente en más de 14 países y cuenta con una filial en México.*



**SURIX**

 (+54 11) 5272-9500

 sales@surix.net

 www.surix.net

 @surixsrl

 /surixsrl



**E**mpresa argentina con proyección internacional, Surix es fabricante de sistemas de porteros uni o multifamiliares y sistemas IP de voceo, todo con tecnología IP y diseño de vanguardia. “Nos enfocamos especialmente en colaborar en proyectos de desarrolladores e integradores, ya que estamos convencidos de que es el camino que impulsa a evolucionar a la industria IP. Por eso también es que nuestra tecnología está desarrollada para adaptarse a cada proyecto”, explicó Adrián Albarenga, Socio gerente de la compañía.

Surix, además de sus líneas de producto para hogares y edificios, ofrece aplicaciones tecnológicas personalizadas a corporaciones, industria, minería, hospitales, centros comerciales, autopistas y entes gubernamentales.

**- ¿Cuánto hace que Surix se estableció en Argentina?**

- Fundamos SURIX en 1998, con el desarrollo y comercialización de un innovador sistema de portero electrónico para América Latina, el primer sistema de portero electrónico conectable a redes telefónicas en edificios y barrios cerrados. En la actualidad, si bien conservamos nuestras líneas de productos analógicos, también contamos con tecnología IP que nos permite utilizar redes de datos existentes para nuestros productos, lo cual los hace compatibles con

otros productos en los proyectos más diversos, con la seguridad y solidez que proporciona nuestra trayectoria, el desarrollo constante de nuestra oferta, aplicaciones y socios tecnológicos.

**- ¿Fabrican sus propios productos o importan la tecnología?**

- Somos fabricantes y desarrolladores. Tanto el software como el hardware de nuestros productos es diseñado por nuestro departamento de Ingeniería, área que crece año tras año. Estamos convencidos de que es la única forma de darle al sector un producto actualizado y con las prestaciones que el mercado requiere para llevar a cabo un proyecto exitoso.

**- ¿En qué segmento se enfocan?**

- Sin descuidar a nuestros clientes, nos enfocamos mucho en los mercados verticales y en el comercio exterior. Siempre tratamos de que aquellos clientes que necesitan “algo raro” en una solución a medida encuentren en Surix un aliado estratégico para viabilizar y/o potenciar sus negocios. Con respecto a las exportaciones, hemos incrementado nuestros esfuerzos en abrir

nuevos mercados e incluso acabamos de abrir nuestra filial en México, desde donde seguramente podremos atender a los clientes de Centroamérica, mercado en el que el costo para importar desde Argentina representa un freno a la posibilidad de desarrollar nuevos negocios.

**- ¿Son distribuidores de sus propios productos o trabajan también con terceras marcas?**

- Somos distribuidores de nuestros propios productos. Los pocos productos que importamos son complementos de los nuestros y no los vendemos por separado. Normalmente, el producto O&M que importamos atraviesa algún tipo de modificación en software o hardware para adaptarse 100% a nuestros porteros.

**- En su cadena comercial, ¿quiénes son sus clientes finales?**

- Según el producto podría decir que todos menos el usuario final real. Por ejemplo, puede ser un distribuidor de telefonía en el caso de los porteros IP; o una constructora en el caso de un sistema multifamiliar IP o analógico;



Líder en tecnología IP Argentina,  
exportamos a más de 14 países.



## IP Access // IP Entrix

Sistemas IP de porteros para hogar y edificios



App de Porteros IP para ANDROID e iOS

## Wan Page

Sistemas IP de anuncio y evacuación.



## Help IP

Sistema IP de llamada a enfermera



☎ (54)11 5272-9500

✉ sales@surix.net

➤ <https://www.surix.net>

📍 Chile 111, Villa Martelli · Vicente López · Pcia de Buenos Aires · B1603CMC

una empresa de seguridad en el caso de portería virtual, etc. Como fabricantes, lo que nunca hicimos es atender al público en general.

### INTEGRACIÓN Y CAPACITACIÓN

“En SURIX contamos con una sólida lista de partners tecnológicos, con quienes trabajamos en conjunto para proveer productos compatibles con todo el universo de plataformas IP y analógicas”, señaló Albarenga acerca de la integración de los productos de la empresa. “Hemos hecho algunas alianzas con otros fabricantes o prestadores de servicios para adaptar los productos a sus necesidades o las de un tercero. Por ejemplo, con algunas empresas de centrales telefónicas IP o algunas empresas de seguridad, portería virtual o software de gestión de monitoreo y alarmas”, describió el directivo.

#### - ¿Cómo trabajan con el instalador o integrador?

- Recién estos últimos años comenzamos a atender al integrador. Se trata de una demanda generada por las nuevas tecnologías, que tienen una lista de precios específica y quienes se dedican a instalarlas pueden consultar en fábrica por los productos de los que disponemos y sus precios.

#### - ¿Tienen programa de capacitaciones y/o certificaciones?

- Por este mismo motivo (el trabajo con los integradores) es que comenzamos a dar cursos en la fábrica. Están destinados a un número acotado de personas, no más de 8 participantes, duran alrededor de 4 horas y se dictan todos los meses. Aquellos interesados en asistir pueden inscribirse a través de nuestra página web o llamar a nuestro teléfono de contacto para solicitar una vacante.

#### - ¿Qué respuesta tienen por parte del mercado?

- Siempre tuvimos muy buena respuesta del mercado. Somos una empresa que fabrica todas las opciones en porteros IP o telefónicos, unifamiliares o multifamiliares. Actualmente con la flexibilización en las importaciones tenemos muchísima competencia, lo cual hace que estemos trabajando para mejorar los productos que tenemos, generar otros nuevos y mejorar sus precios.

#### - ¿Qué potencial de crecimiento comercial y tecnológico presenta el segmento de la videoportería?

- Estamos por presentar al mercado un producto diferencial: un portero



unifamiliar IP de muy fácil instalación (auto programable a través de la lectura de un código QR), que se conectará directamente al router del proveedor de Internet del domicilio y se vinculará con un servidor que nuestra empresa tiene en la nube. Esto permitirá vincular el portero con hasta tres clientes, por ejemplo a través de dos smartphones y una Tablet, generando así la posibilidad de atención en cualquiera de estos equipos, desde cualquier lugar del planeta. A través de cualquiera de los dispositivos conectados es posible atender el portero, ver a la persona e incluso abrir la puerta, también con la posibilidad de transferir esa llamada entre los dispositivos vinculados. Esta última función es una diferencia importante que ofrece este equipo.

#### - ¿Cuál es el diferencial que ofrece la empresa al mercado?

- Somos una empresa que hace 21 años atiende las necesidades del mercado y en la actualidad damos soporte a los equipos instalados en 1998. Esto es un factor importante para el profesional ya que, normalmente, un equipo importado en veinte años cambia varias veces de hardware y muchas veces no se puede mantener el parque instalado,

por lo que el usuario debe cambiar todo el sistema. Si bien nosotros también hemos cambiado nuestro hardware e incluso la matricería, seguimos dando mantenimiento a nuestros primeros clientes, ya que mantenemos un stock de repuestos destinado a tal fin. Además de nuestro servicio técnico y la garantía de fabricación, tratamos de ofrecer al usuario más que un producto y un servicio al integrador, asesorándolo y acompañándolo a hacer un relevamiento en alguna obra importante, si fuese necesario. En esos casos, en Surix adaptamos incluso el software de los productos que van a ser utilizados para cumplir de la mejor manera con el pedido del cliente. Por eso hemos logrado muchos casos de éxito, como megafonía para el sector minero, postes de SOS en rutas de la cordillera, megafonía para los talleres de Trenes Argentinos, sistemas de postes autónomos con celdas solares y antenas WiFi en terminales portuarias, sistemas para cabinas de peajes, sistemas de llamadas de enfermeras para clínicas y hospitales, etc. Como puede verse, en Surix no solo estamos abocados a la fabricación de porteros sino a una gran variedad de sistemas de citofonía y megafonía IP. ■



# PORTERÍA VIRTUAL



**IDENTA**

**PODÉS OFRECER UN SERVICIO ÚNICO,  
A BAJO COSTO Y SIN INVERTIR EN DESARROLLO.  
DE LA TECNOLOGÍA NOS OCUPAMOS NOSOTROS.**

**EDIFICIOS, LOCALES, BARRIOS CERRADOS, FABRICAS, HOTELES, ESCUELAS**

Proveemos la tecnología, instalamos los equipos, realizamos el mantenimiento las 24hs, brindamos el software y la capacitación para que cualquier empresa de seguridad monte un centro de operadores o utilice el propio.

Permitite a tus clientes bajar sus costos mensuales donde hoy se requiere la presencia de una persona por 12 o 24hs.  
Llave electrónica y código QR de configuración remota.  
Grabación de audio y video las 24hs.

**Nuestro sistema además permite generar acciones de forma remota:  
Abrir puertas, portones y barreras, encender luces, motores  
y cualquier tipo de dispositivo.**

# CAJAS DE SEGURIDAD

- ▶ Cajas de seguridad PRONEXT
- ▶ Forjadas en Acero de primera calidad
- ▶ Fácil instalación
- ▶ Ideal para Hogares y Negocios
- ▶ Versiones para guardar billetes y joyas (BOX-230 y 310)
- ▶ Apto Notebooks y documentación (BOX-430)

**BOX-230** ▶ Dimensiones: 230x170x170 mm



**BOX-430** ▶ Dimensiones: 430x365x200 mm



**Ideal para resguardar DVR**

**BOX-310** ▶ Dimensiones: 310x200x200 mm



**Ideal HOTELERÍA**

- Cuerpo y puerta de acero
- Código de apertura programable
- Indicador de batería baja
- Función de desbloqueo manual mediante llave (incluida)
- Incluye manual en español, dos llaves, tornillos para fijación
- Ideal para el resguardo de joyas, billetes y pequeños valores.

Para ver más características de las cajas de seguridad, por favor diríjase a nuestra web page [www.pronext.com.ar](http://www.pronext.com.ar)

CÁMARAS HD

DVR

ACCESORIOS  
CCTV

SIRENAS

SENSORES

ALARMA  
AUTÓNOMA

BATERÍAS

 **STOCK PERMANENTE.  
IMPORTADOR DIRECTO**

Disponemos de un amplio stock gracias a que importamos de forma directa con los fabricantes.

 **ASESORAMIENTO COMERCIAL**

En nuestra oficina comercial ubicada en Avenida Díaz Vélez 4438 CABA o telefónicamente al (54 11) 4958-7717 de lunes a viernes de 9 a 18 hs.



Av. Díaz Vélez 4438 C.A.B.A.

Argentina

+54 11 4958-7717

[info@pronext.com.ar](mailto:info@pronext.com.ar)

[www.pronext.com.ar](http://www.pronext.com.ar)

**TODA LA LINEA DE PRODUCTOS BOSCH PARA LA SEGURIDAD  
CCTV - ALARMAS - INCENDIO - ACCESOS****BOSCH**  
Innovación para tu vida**Centrales de incendio inteligentes y convencionales****Control de Acceso - Sistemas de CCTV IP BOSCH****GARNET**  
TECHNOLOGY  
by **lonso**  
ALARMAS**NUEVO DETECTOR DE HUMO INALÁMBRICO****ACCESORIOS PARA CONTROL DE ACCESO, CCTV, INCENDIO Y ALARMAS**

La línea mas completa de cerradura magnéticas y accesorios.

**Komttech**

# Enlace sin interrupciones entre video digital y control de accesos

Una solución de Apollo Security Systems

*Controlar en una misma plataforma tanto un sistema de video como uno de control de accesos simplifica la tarea del operador de seguridad y potencia el uso de ambos sistemas para una administración más eficiente de las instalaciones.*



**Apollo Security Systems**  
[www.apollo-security.com](http://www.apollo-security.com)

La interfaz de video universal APACS genera una inmensa sinergia entre los sistemas de video digital y control de accesos, ya que crea un enlace sin interrupciones entre ellos. Los grabadores de video de múltiples proveedores están unificados en la interfaz del software Apollo; este sistema, al combinar los mensajes de APACS con los datos de video y los eventos relacionados, aporta una dimensión extra al historial de seguimiento y permite recuperar la grabación asociada con solo un clic del mouse.

De esta manera, los operadores obtienen fácil acceso a las vistas en vivo desde los íconos del mapa y las ventanas emergentes automáticas durante los eventos de seguridad importantes.

Todo esto se puede combinar con una amplia selección de DVR, NVR y cámaras IP para lograr un sistema verdaderamente flexible.

## UNA INTERFAZ COMÚN

Los eventos del sistema de video se muestran de la misma manera que los eventos relacionados con el sistema de control de accesos. Debido a esto, no es necesario que el operador aprenda un nuevo sistema, ya que pueden ser utilizadas las opciones ya conocidas de la interfaz.

Asimismo, muchas funciones del sistema de video se pueden controlar automáticamente en respuesta a los eventos del sistema: inicio y detención de la grabación, control preestablecido y control de ventana de video. El control ma-

nual tampoco es un problema, ya que esto se logra con las vistas multiplexadas seleccionables por el usuario y una ventana de control simple pero potente que aparece con un clic del mouse.

## EVENTOS ASOCIADOS

Las grabaciones de video pueden asociarse con eventos del sistema de control de accesos. Esto garantiza la posibilidad de recuperar de manera sencilla los clips pertinentes cuando se investigan eventos pasados. De esta manera, con el sistema de Apollo no es necesario revisar varias horas de video para encontrar el momento preciso en el que ocurrió un hecho: vincular eventos, como una alarma de puerta abierta, con el video hace que la búsqueda sea instantánea.

El sistema también ofrece búsqueda mediante tecnología avanzada de detección de movimiento para pasar directamente a la acción buscada.

## APOYO MULTI-VENDEDOR

La interfaz de video APACS admite una gran variedad de servidores DVR, NVR o híbridos de marcas como Apollo, Bosch, Panasonic, Verint, Pelco, Infinova, Milestone y Samsung. Las cámaras de diferentes proveedores también pueden combinarse en una sola ventana de visualización de DVR, tanto para la reproducción de video en vivo como para imágenes grabadas.

## FACILIDAD DE USO, AMPLIACIÓN, MEJORAS Y FUSIONES

APACS es una interfaz de usuario intuitiva y fácil de navegar, lo cual asegura que quien la opere cuente con un control simple y rápido del sistema de video. Los controles están integrados en la interfaz de usuario para facilitar el uso por parte del operador.

Por otro lado, la compatibilidad única de APACS, que admite productos de diez grandes marcas de video simultáneamente en el mismo sistema beneficia a los clientes corporativos que necesitan unificar sus sistemas comerciales después de fusiones y adquisiciones. Teniendo esto en cuenta, la mayoría de las instalaciones de video existentes pueden permanecer intactas o expandirse usando diferentes marcas mientras que la administración del sistema permanece sin cambios: los operadores pueden continuar usando la misma interfaz APACS sin siquiera saber que los componentes de diferentes proveedores operan juntos en el nivel inferior.

De esta manera, los usuarios finales pueden mantener las inversiones que ya hicieron en los sistemas de video y pensar en una expansión sin depender de un proveedor único.

## FLEXIBILIDAD

El cliente puede elegir la grabadora de video adecuada para su sitio con las características que desee: visualización de doble flujo, marca de agua digital, detección de movimiento de video, soporte para cámara IP, u otras funciones. A través del sistema de Apollo, todas las integraciones son compatibles con las funciones básicas de la cámara (como PTZ, grabación manual e instantáneas). También, en ciertas integraciones se admiten controles avanzados de flujo de video y/o audio de la cámara, brillo, contraste y sonido. Los controles PTZ se implementan de manera sencilla: solo hay que mover el mouse para apuntar la cámara en la dirección requerida.

Algunos proveedores incluso admiten la exportación automática de instantáneas de video en función de eventos y condiciones seleccionados. ■



## ACW2-XN

Control de acceso en base a web para instalaciones pequeñas y medianas

### ACW2-XN

Es un sistema modular, que simplemente va escalando sin problemas según va creciendo su negocio. El sistema en su versión básica, posee capacidad para dos puertas, con un software intuitivo incorporado (WebServer) que a través de un navegador Web, podrá configurar el sistema de control de acceso y ponerlo en funcionamiento en cuestión de minutos. Esto conlleva como resultado un costo significativamente más bajo de propiedad y una interrupción mínima para su negocio.

### UNA TARJETA, MILES DE APLICACIONES.



### TODAS LAS SOLUCIONES PARA EL CONTROL DE ACCESO Y EL ACCESO LÓGICO



EDGE Y VERTEX  
CONTROL DE ACCESO -IP



LECTORES HID - ICLASS  
UHF LARGO ALCANCE



ACCESO LÓGICO  
OMNIKEY

## CONTROL DE ACCESOS

Sistema de gestión integral



Soluciones Integrales APOLLO  
Hardware y Software Integrados de última generación



Disponibles en VAR's Certificados BCG-APOLLO

# PowerSeries Pro

El único sistema de seguridad  
contra intrusiones de grado 3  
que agrupa todas las aplicaciones comerciales  
bajo una sola solución

La solución de seguridad de Tyco que ampara desde  
pequeñas empresas hasta instalaciones comerciales a gran escala



## Ventajas de PowerSeries Pro

- Una sola solución para todos los clientes comerciales Hasta 128 Zonas 8 Particiones
- Gran capacidad de corriente para el suministro a instalaciones de grandes dimensiones
- Compatibilidad con EN Grado 3 para Aplicaciones bancarias
- Conexión por cable o híbrida
- Cableado en cadena o con derivaciones en T Hasta 4200 metros
- Comunicaciones ciberseguras
- Adaptador Dongle USB - hotspot inalámbrico para conexión con DLS 5 v.1.70 o + o con la App de instalación PowerSeries Pro "AlarmInstall"
- Comunicador Ethernet incorporado y Comunicadores modulares opcionales
- Tecnología PowerG, proporciona comunicaciones inalámbricas encriptadas de largo alcance
- Ethernet, Wi-Fi y aplicación de instalación que permiten instalaciones y puesta en servicio rápidas.





# Simplex

## Detección Inteligente de incendio



CON LAS NORMAS  
MÁS ESTRUCTAS  
DE CONTROL

UL, ULC, CSFM Listed,  
FM Approved,  
MEA (NYC)  
NFPA 72 (Under Desing code)



📍 Pichincha 67 Bis (ex Ricchieri) - 2000 Rosario - Santa Fe - Argentina  
☎ Tel.: (54-341) 4373660  
✉ e-mail: [contacto@dmasrl.com.ar](mailto:contacto@dmasrl.com.ar)  
🌐 [www.dmasrl.com.ar](http://www.dmasrl.com.ar)



# Sistema de protección anti rayos

Un producto de la empresa argentina Alari

*¿Pararrayos o anti rayos? Aunque a primera vista pueden parecer iguales, el principio que cada uno utiliza para la protección es diferente: mientras que uno "atrapa" el rayo para conducirlo a tierra, el otro "impide" su formación, anulando de raíz sus posibles efectos.*



**ALARI**  
**SEGURIDAD + PROTECCION**  
ventas@alari.com.ar  
www.alari.com.ar

Uno de los mitos más arraigados en la sociedad argentina, país ubicado en una de las regiones del mundo en donde más rayos caen –y causan alrededor de 50 muertes al año–, es que colocar un pararrayo asegura que todo rayo que pase cerca de allí será "atrapado". Esto no solamente es falso, sino que en ocasiones puede aumentar la probabilidad de impacto en los alrededores e incrementar el riesgo de vida.

El pararrayos fue inventado por Benjamin Franklin en 1753, y la misma tecnología sigue en uso hasta la actualidad sin grandes cambios en sus formas. Su función es interceptar los rayos que impactan desde las nubes de tormenta en los edificios o las construcciones en donde se encuentre, dispersando las corrientes eléctricas captadas en el suelo. Es necesario dejar en claro que

la función de los pararrayos es captar, derivar y disipar la corriente del rayo a tierra para brindar seguridad a las construcciones; es decir que no evita que caigan rayos en el lugar, sino que le ofrece un camino determinado para su descarga a tierra. Esto hace que no puedan garantizar la protección en un 100%.

Existe otra tecnología, basada en una invención de Nikola Tesla, que ofrece una protección más eficiente contra los rayos. Esta tecnología es desarrollada por una empresa argentina y ya se encuentra en uso en el país, tanto en edificios gubernamentales como privados. Su funcionamiento está basado en compensar y estabilizar el campo eléctrico existente en su área de protección, anulando así la formación del trazador ascendente. De esta manera, los campos eléctricos son drenados a tierra en forma de inofensivos miliamperes y el rayo se neutraliza. Cada capacitor del dispositivo tiene uno de sus electrodos referenciado a tierra, el cual se carga con la misma carga que la tierra.

## ¿CÓMO SE GENERAN LOS RAYOS?

Para que haya rayos, es necesario que el aire sea inestable, que contenga gran cantidad de humedad, y que algún mecanismo lo haga ascender. En esencia, los rayos son poderosas descargas eléctricas que ocurren entre dos centros de carga de signo opuesto. Pueden aparecer en el interior de una nube de tormenta (rayos intra-nube) o entre la nube y el suelo (rayo nube-tierra). Por encima de los 5.000 metros de altura, las gotas de agua congeladas y los cristales de hielo de la nube chocan y, al frotarse entre sí, se rompen y se cargan de energía.

Las intensas corrientes de aire separan las cargas eléctricas, llevan las positivas a la parte superior de la nube y las negativas a la base, lo que induce una carga positiva en la superficie de la tierra (los opuestos se atraen). En con-

diciones normales, el aire es un buen aislante de electricidad. Pero cuando hay una nube cargada, aumenta el potencial eléctrico tanto dentro de la nube como entre la nube y la superficie de la tierra.

Cuando la diferencia de potencial o "voltaje" es muy grande, esta enorme cantidad de electricidad se abre camino a través del aire por un canal conductor que conecta las zonas con cargas opuestas.

## EL FENÓMENO EN ARGENTINA

En Argentina hay tres regiones con una gran cantidad de tormentas eléctricas al año: el noroeste andino (Salta, Jujuy, Tucumán), el noreste (Misiones, Formosa, Chaco, Corrientes, norte de Santa Fe y Entre Ríos), y la región centro serrana (Córdoba y San Luis). En estos lugares, la frecuencia de las tormentas es mayor en primavera y verano que en las estaciones de otoño e invierno.

En Córdoba, por ejemplo, es obligatorio instalar pararrayos en edificios públicos, clubes y lugares de esparcimiento al aire libre en general. En todo el país, suele exigirse pararrayos también para estaciones de servicio. Igualmente, se han observado muchas ocasiones en las que el rayo ha golpeado directamente el suelo, apenas a unos metros de distancia de un pararrayo. En ciertos casos la instalación y el mantenimiento son obligatorios por el código de construcción, y siempre tiene que hacerlo un profesional capacitado.

En 1916, Tesla registró la patente número 1.266.175, en la que mencionaba los principios de funcionamiento de un dispositivo primitivo y explicaba los inconvenientes que ya en ese entonces producían los pararrayos de punta: estos, en lugar de proteger los bienes y personas, atraen los rayos, lo cual aumenta la factibilidad de caída de rayos y, por consiguiente, los riesgos. Los rayos pueden ingresar a las casas por la línea de teléfono, el bajante de la antena del televisor, las líneas eléc-



# PARARRAYOS COMPENSADORES DE CAMPO ELECTRICO

Protección a personas en áreas abiertas y bienes sin generar interrupciones, lucro cesante de inversiones de estructura, de negocios y tecnológicas que reciben daños por descargas atmosféricas

# ALARI 3

SEGURIDAD ANTI-RAYOS



## EVITAMOS LA FORMACION DEL RAYO

No son captores, desionizamos la atmósfera ordenando el flujo



### LA CUENCA DEL PLATA ES LA SEGUNDA REGIÓN DEL MUNDO CON MÁS CAÍDAS.

Estudios científicos concluyeron que la Cuenca del Plata es la segunda región del mundo con **más caídas de rayos al año en el mundo**. La Argentina y parte de Sudamérica son consideradas regiones con gran cantidad de tormentas eléctricas.

Un mito instalado en el ambiente cotidiano y que debe ser desmentido es al colocar pararrayos tradicional, el instrumento no asegura que todo rayo en cercanías sea 'atrapado' por el mismo, todo lo contrario, en ocasiones puede fomentar su caída en los alrededores e incrementar el riesgo de vida.

#### Atención Countrys y Barrios Privados

Mitigue la responsabilidad civil por lo que acontezca en las partes comunes. Uno de los riesgos cada vez más habituales debido a los cambios climáticos, son las eventuales descargas eléctricas sobre partes comunes (como cancha de fútbol, tenis, hockey, Club house, sum, piletas, estacionamientos, canchas de golf, islas de juegos infantiles y otros espacios comunes). Estas descargas podrían generar daños a las personas. Adoptar medidas de protección contra estos riesgos con tecnologías disponibles es sin dudas una excelente inversión.



[www.alari.com.ar](http://www.alari.com.ar)

Irala 433 (C1163ABI)  
Buenos Aires • Argentina  
Tel. (011) 2102-4100 / 5000  
Tel/Fax: (011) 4362-0266  
ventas@alari.com.ar

tricas de entrada, las tuberías metálicas de agua y los tendedores para secar ropa.

Nuevos materiales y diseños, sumados a años de experiencia, permitieron mejorar las experiencias de Tesla, evolucionando en la protección de fenómenos atmosféricos. Así se llegó a un sistema anti rayos, que consiste en un "captador pasivo" diseñado para equilibrar y desionizar los efectos de los fenómenos atmosféricos a través de múltiples compensadores, lo cual produce un escudo protector en el área de cobertura. En este sistema, un electrodo libre induce cargas atmosféricas contrarias a las de la tierra, equilibrando la carga de los electrodos, lo que genera una diferencia de potencial. Esto provoca un flujo de cargas a tierra, las cuales son absorbidas de la atmósfera, gracias a lo cual el rayo no puede formarse.

**¿PARARRAYOS O ANTI RAYOS?**

Alari es una empresa argentina especializada en protección perimetral y seguridad anti rayos, con 70 años de trayectoria y cuatro generaciones de familia. La compañía emplea actualmente a 40 personas, con una planta de fabricación, depósito y salón de ventas en el barrio porteño de La Boca, con una superficie de 1.200 m2.

"El desarrollo creado a partir de la patente de Tesla está diseñado para proteger, utilizando contramedidas que controlan y compensan los efectos electroatmosféricos producidos por el cambio climático, la contaminación electromagnética a nivel industrial o procesos meteorológicos o solares, manifestados en forma de tormentas eléctricas y pulsos electromagnéticos", señalaron desde el departamento técnico de la empresa acerca de las ventajas de este sistema por sobre el pararrayos convencional. "El sistema anti rayos protege de manera permanente su área de cobertura para corregir los efectos de las perturbaciones electromagnéticas en función de su procedencia, frecuencia, tensión e intensidad", ampliaron.

En cuanto a su efecto, describieron que con este sistema "se compensa y estabiliza la corriente de los campos eléctricos en su entorno, drenándola a tierra y anulando la formación del rayo. Según el modelo instalado, el área de protección es de entre 25 y 120 metros de radio".

**ACERCA DE ALARI**

Alari, empresa precursora de este sistema en Argentina, cuenta con 22.960 instalaciones en obras residenciales y 591 proyectos de alta complejidad en sitios remotos, siendo pionera en equipamiento para seguridad anti rayos con su producto PDCE SERTEC. La compañía posee la representación exclusiva de esta línea de productos, que además de estar certificados por normas internacionales, cuentan con sello verde. Los ensayos locales realizados por el Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI) superaron las exigencias en resultados respecto de la norma y ensayos europeos.

Alari tiene actualmente más de medio centenar de instalaciones realizadas en el país, entre las que se encuentran fábricas, hospitales y sanatorios, complejos deportivos, construcciones, mo-



numentos y sitios históricos, centros comerciales, aeropuertos, subestaciones eléctricas de alta y media tensión, entre otros clientes, en los que figura la Casa de Moneda.

Además de los sectores citados, la empresa apunta a ampliar su mercado a los barrios cerrados (ya está presente en el country San Carlos, en el norte del Gran Buenos Aires) e incluso a eventos de concurrencia masiva, como recitales. ■

**EXCELENCIA EN CARROS DE GOLF**



- REPARACIÓN
- VENTA
- ALQUILER
- REPUESTOS ORIGINALES

www.rdcars.com.ar | ☎ 15 5854.2478 | Crisólogo Larralde 6232 CABA CP 1431



## AD5166A

Ultra-mini Fixed Dome  
Network Camera



### Key Features

- 2-Megapixel CMOS Sensor
- 30 fps @ 1920x1080
- Real-time H.264, MJPEG Compression (Dual Codec)
- SNV (Supreme Night Visibility) for Low Light Conditions
- Smart Stream II to Optimize Bandwidth Efficiency
- WDR Enhancement for Unparalleled Visibility in Extremely Bright and Dark Environments
- 3D Noise Reduction
- Built-in IEEE 802.3af Compliant PoE
- Compact and Stylish Design
- Easy Installation



**Redes y Distribución SA** - Distribuidor oficial mayorista

SOLICITE ASESORAMIENTO: [ventas@rydsa.com.ar](mailto:ventas@rydsa.com.ar) | 011-4896-9819 | [www.rydsa.com.ar](http://www.rydsa.com.ar)



**Siera**  
Electronics

# Dale una vuelta a la forma de ver el mercado de la Seguridad Electrónica en Argentina.

En Siera desarrollamos el mercado de todas nuestras líneas de productos exclusivamente a través de nuestros Canales Oficiales, lo que constituye un gran cambio en las reglas del juego.

Esta política comercial se basa en estar siempre cerca, en el respeto y en la confianza, asegura relaciones comerciales sanas y de largo plazo, que generan un interesante beneficio para todos los involucrados.

Siera es reconocida por sus propios partners, como la compañía con el mejor soporte comercial y técnico de la región, proporcionando así un valor agregado único. La labor diaria refleja un compromiso que hace que nuestros partners sientan a Siera como su propia marca.

**CCTV • Control de Acceso • Audio Profesional • Intercomunicadores  
Automatización**

Canales Oficiales en Argentina:

**TRESSENTA**  
SOLUCIONES TECNOLÓGICAS

**DOSA**  
SEGURIDAD ELECTRÓNICA

**kit**  
experto

**PROPIEDAD**  **PROTEGIDA**

**Clardi Hnos.**  
Su contacto  
positivo



**DEXA**

**ADC**  
alarmas del centro

 **Radioset**  
Security

Siera Argentina  
Tel: 0810 3455365  
info@siera.com.ar  
sieraelectronics.com

Get ready to be **Siera**!

# La seguridad en eventos masivos

Comunicaciones confiables para coordinar equipos de trabajo

*A través de las nuevas tecnologías en comunicación es posible coordinar esfuerzos para lograr la seguridad integral de bienes y personas. Estas soluciones representan una gran ventaja, sobre todo en sistemas montados para un evento de convocatoria masiva.*



**Arturo Carpani Costa**  
Gerente Senior de Ventas de Sistemas  
para Argentina, Paraguay y Uruguay de  
Motorola Solutions

Los grandes eventos, ya sean deportivos como las Olimpiadas de la Juventud, actos políticos como la reunión del G20, festivales de música o maratones, implican una gran convocatoria de público y un enorme esfuerzo logístico. Esto representa siempre un gran desafío para las fuerzas de seguridad urbanas y las organizaciones de primera respuesta, entre las que se incluyen los sistemas de emergencia médica, los bomberos, la policía y el personal civil, entre otros.

¿Qué medidas deben tenerse en cuenta en cuanto a seguridad en espectáculos masivos?

¿Cómo se maneja la seguridad en un lugar que aglutina una gran cantidad de público que se mueve constantemente en un espacio limitado?

## LA PROTECCIÓN A PERSONAS Y BIENES

En principio, los objetivos de las medidas y previsiones de seguridad son proteger a las personas presentes y preservar la integridad de las propiedades que son parte y/o se encuentran en el lugar del evento. Para tales propósitos deben contemplarse e integrarse dos ámbitos: los enfocados a evitar riesgos, que corresponden al campo de la seguridad física y la protección civil, y los orientados a evitar daños, enmarcados en la seguridad funcional. En este contexto, la atención se ha concentrado tradicionalmente en el aspecto de la seguridad física, pues se la considera la causa única y directa de algunas de las mayores tragedias.

## LAS COMUNICACIONES SALVAN VIDAS

La premisa básica para el desarrollo de una red de seguridad y defensa durante eventos masivos es contemplar los peores escenarios posibles y garantizar cobertura, capacidad y dispo-

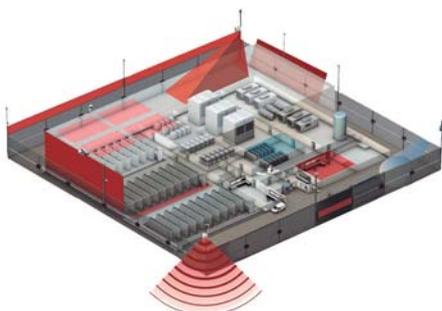
nilidad permanente para que los equipos que brindan asistencia nunca queden incomunicados. Con las posibilidades que brinda la tecnología LTE (Long-Term Evolution), el reconocimiento facial, el uso de los drones y el apoyo del Centro de Comando de Operaciones y de aplicaciones específicas de seguridad pública pueden combinarse y extender aún más su alcance y la eficiencia de su protección.

En la actualidad, el elemento disruptivo con el que se cuenta es la banda ancha inalámbrica de alta velocidad, que permite transmitir video de alta definición en tiempo real y con movilidad, desde y hacia dispositivos como celulares, cámaras o drones. En otras palabras: actualmente es posible que cualquier dispositivo móvil o portátil transmita video en alta definición en tiempo real.

Aquí entran en juego otras novedades que vale la pena mencionar, como la desarrollada gracias a la ampliación de la infraestructura de banda ancha para la seguridad pública. Se trata de aplicaciones móviles interoperables,

INTEGRA CALIDAD

SEGURIDAD PERIMETRAL



POWER SYSTEMS ARGENTINA S.A.  
Zapiola 4248 Piso 3ro A y B | Saavedra  
C1429AOD - CABA - Argentina  
Rotativas: (5411) 5235-8777  
info@powersa.com.ar  
www.powersa.com.ar



Descubra  
la Diferencia  
Digifort  
es la Solución VMS  
Más Innovadora  
del Mercado

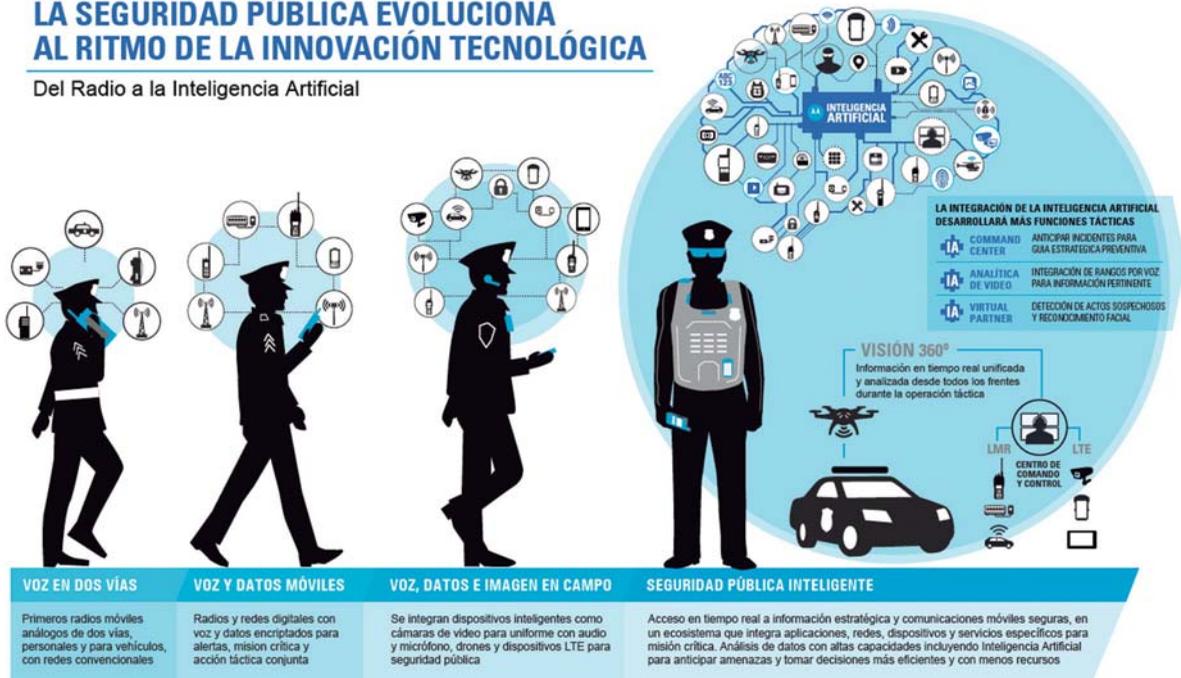


## SOLUCIÓN INTEGRADA DIGIFORT



## LA SEGURIDAD PÚBLICA EVOLUCIONA AL RITMO DE LA INNOVACIÓN TECNOLÓGICA

Del Radio a la Inteligencia Artificial



que constituyen una manera altamente eficiente de proporcionar inteligencia crítica al personal de campo y del centro de comando. Estas aplicaciones incluyen la posibilidad de mapear las unidades, y un servicio de mensajería instantánea para la transmisión de video, voz y datos, conversaciones en grupo entre oficiales y telefonía, con toda la información encriptada y con altos niveles de seguridad.

Otra posibilidad es el uso del video en tiempo real de manera móvil. Si bien esta tecnología ya tiene bastante tiempo en el mercado, hasta hace poco el monitoreo de eventos masivos se realizaba desde una posición fija desde las alturas, como una torre o grúa, o desde un helicóptero. Ahora, el uso de los drones modificó el panorama: estos artefactos proveen ojos en el cielo para las fuerzas de seguridad, y presentan ventajas nunca antes vistas en otra tecnología hasta el momento.

Hay otras aplicaciones importantes que pueden utilizarse, como el análisis de patrones y el reconocimiento facial; esta última permite, por ejemplo, identificar a una persona con antecedentes de disturbios o penales al ingreso de un estadio. Este tipo de aplicaciones permitiría detectar automáticamente, mediante el análisis de velocidad de movimientos, comportamientos atípicos, como personas corriendo, o altercados, y disparar una alarma a un agente humano para que verifique la situación. Con este tipo de tecnologías, el monitoreo se vuelve mucho más eficiente.

Algunos nuevos tipos de dispositivos que pueden emplearse al servicio de la seguridad también utilizan las redes LTE, como los wearables o vestibles, que en definitiva son aparatos de comunicación o captura de información (videocámaras, micrófonos, radios, sensores, etc.) que por su diseño se integran en el uniforme de los agentes, sin interferir con su libertad de movimiento.

Si el área a monitorear no estuviera bajo cobertura de redes de comunicación confiables, es posible el uso de aplicaciones como Command Central Streaming, que transmite videos en tiempo real al centro de comando, a partir de una "burbuja" de LTE o área de cobertura definida creada desde un vehículo especial. Aquella aplicación permite al personal ubicado en el campo donde se desarrolla el evento y al del centro de comando recibir video en streaming para ayudar a expandir su visión de los incidentes y tomar mejores decisiones (como enviar mayor número de efectivos o personal médico, en caso de ser necesario).

La información disponible en las manos del personal de campo y en la pantalla del centro de comando es posible gracias a un dispositivo de mano LTE de misión crítica e incluye una plataforma que expande la comunicación Push-To-Talk (PTT) entre distintos grupos de trabajo que utilizan diferentes dispositivos (como radios, celulares o computadoras).

### UN CASO A MODO DE EJEMPLO

En un estadio se produce un tumulto

en las gradas, situación que es grabada por las cámaras de seguridad instaladas en el lugar. Un sistema de análisis de imágenes en tiempo real encuentra un patrón fuera de lo común (movimientos rápidos de un grupo de personas) y dispara una alerta al comando central, alerta que llega de manera simultánea al personal de seguridad en el campo y alrededores. En cuestión de segundos, gracias al operador del centro de comando y al propio mapeo de las unidades a través de las aplicaciones disponibles, es posible ubicar a los agentes de seguridad más cercanos y transmitirles la ubicación precisa y la información fundamental para entender la situación: si se ha producido un delito, si se trata de una riña entre aficionados, si hay personas heridas o si existe en el grupo la presencia de individuos armados.

Por otra parte, también se pueden enviar imágenes que permitan reconocer a las personas involucradas, generar grupos de conversación entre los agentes cercanos y conocer la ubicación de sus pares en el campo.

Con esta información, obtenida el instante, el personal de campo puede trabajar velozmente y con una línea de acción clara, comunicados constantemente en tiempo real con el centro de comando y entre ellos. Esto es vital para prevenir que una situación de riesgo escale en casos de violencia e incluso se pueden salvar vidas llegado el caso de que se registren heridos que requieran de una atención de emergencia. ■

# DIALER

SEGURIDAD ELECTRONICA  
SIEMPRE HACIA LO NUEVO



DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE SEGURIDAD ELECTRONICA



SEAGATE

DIALER



## IDEAS & SOLUCIONES

La Rioja 827 (C1221ACG)  
Ciudad de Buenos Aires  
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838  
www.dialer.com.ar



VIA WHATSAPP

CONSULTAS COMERCIALES  
+549 11 6022 4403

SOPORTE TECNICO  
+549 11 5568 3532



DialerSeguridad



Dialermedios



Dialermedios



Dialermedios



DialerMedios

# LOS MEJORES EQUIPOS LAS MEJORES CONDICIONES

WWW.DEXA.COM.AR



**DEXA**

*todo en un  
mismo lugar!*

## CASA CENTRAL

**MARIANO PELLIZA 4112**  
Munro, CP 1605 - Buenos Aires  
(011) 4756-0709

## SUCURSAL LA PLATA

**CALLE 119 N° 258**  
(e529 y 530) - La Plata  
(0221) 422-0953

## SUCURSAL TUCUMÁN

**SANTIAGO DEL ESTERO 1351**  
San Miguel de Tucumán  
(011) 5717-4793

**PLATAFORMA ON LINE DE COTIZACIÓN } [dexa.net.ar](http://dexa.net.ar)**

P A R A D O X

  
FURUKAWA  
ELECTRIC GROUP

DSC

HIKVISION

ZKTeco

  
GARNET  
TECHNOLOGY

by lonso

OPTEX

  
dahua  
TECHNOLOGY

 ALEAN

  
UBIQUITI  
NETWORKS

Siera

CONECTIVIDAD - INTRUSIÓN - VIDEO VIGILANCIA - CONTROL DE ACCESO  
CERCOS ELÉCTRICOS - BARRERAS INFRARROJAS - INCENDIO  
VIDEO PORTEROS - CABLEADO

# Los cambios en el monitoreo

Las tres etapas en la evolución del monitoreo

*La revolución 4G, el Internet de las Cosas, la inteligencia artificial, la robótica y el Big Data son términos en los que muchos piensan como el futuro de la tecnología y las comunicaciones cuando, en verdad, ya son el presente.*



**Ing. Modesto Miguez CPP**  
modesto@monitoreo.com.ar

**L**a evolución inevitablemente ocurre; lo viejo deja lugar a lo nuevo y, aunque nos creamos inmortales, “jóvenes mueren algunos, viejos no queda ninguno”. Hace 15 años, lo último en teléfonos móviles era el BlackBerry. ¿Qué pasó con él?

Los celulares, que se utilizaban para hablar o para lucirlos como joyas hoy se esconden para evitar el arrebato, se utilizan para escuchar música, sacar fotos, compartir información y participar en redes sociales, mensajear (aunque no vía SMS) y, si bien aún lo llamamos “teléfono”, lo utilizamos cada vez menos para hablar a través de él.

Cuando comenzó el desarrollo de la telefonía celular, Motorola era líder indiscutido; sin embargo, fue superada por Nokia con la tecnología 2G, por Apple con la 3G, en la 4G por Samsung y en 5G Huawei se asoma como el nuevo líder. Nadie tiene asegurado el apogeo eterno. Hay quien recién descubre el SMS, una tecnología que ya tiene más de 20 años, y la utiliza mientras es desplazada por el Messenger de Facebook y por el Whatsapp. Es más, para otros esto ya es viejo y a Facebook lo reemplazó Instagram. Si no vemos cómo los cambios culturales nos afectan, si no nos adaptamos, tenemos los días contados.

## CAMBIOS EN EL MONITOREO

Hace 30 años se disparaba una alarma y el abonado recibía una llamada telefónica de verificación, agradecía la sensación de seguridad que el servicio le brindaba y se sorprendía con la tecnología. El monitoreo tradicional hoy perdió la magia, ya no sorprende a nadie, los clientes no atienden el teléfono y es más probable que miren un mensaje de Whatsapp a que atiendan una lla-

mada. Por otro lado, cada vez hay menos teléfonos cableados en las casas y muchas personas no suspenden su sueño para atender una llamada a las tres de la madrugada.

Además, si se produce un evento y hay un listado de 10 personas para dar aviso, considerando que una llamada telefónica demora entre 1 y 3 minutos, para completar el listado demoraré de 10 a 30 minutos. ¿Tiene sentido avisar de una emergencia entre 10 y 30 minutos tarde?

¿Y si un sistema enviara un aviso a las 10 personas simultáneamente? ¿Y si supiera a quien avisar, qué y cuándo? ¿Y si pudieran discriminar las falsas alarmas de los hechos reales? ¿Y si pudiera eliminarse el trabajo del operador? Son muchas preguntas que parecen del futuro, pero ya son presente.

La evolución del monitoreo de sistemas de alarmas se divide en tres grandes etapas. La primera, que podríamos llamar “la prehistoria”, se produjo allá por finales de la década de 1980, cuando todo se realizaba desde una central: muchas computadoras, muchas personas, grandes gastos en recursos, servicio limitado por la tecnología del momento y un tiempo de respuesta muy elevado. El tiempo pasó y, aún dentro de esta misma etapa, surgió el software dedicado para realizar monitoreo.

El espacio físico para realizar el monitoreo se fue reduciendo, al igual que la cantidad de computadoras, la cantidad de personal y el tiempo de respuesta ante un evento; sin embargo, los costos seguían siendo elevados. Había que tener una computadora especial para instalar el software “enlatado”, un sistema operativo específico, un antivirus, varias actualizaciones y licencias, un UPS y/o un generador para no dejar de dar servicio por un corte de luz imprevisto, atender al mantenimiento de las máquinas y servidores, etc.

La segunda etapa llegó en 2001, con “la revolución de Internet”. Es en ese año cuando se carga al primer abonado

en la nube. Esto lo sabemos muy bien porque fue en monitoreo.com donde se logró ese hito en la historia de la seguridad electrónica. Gracias a Internet ya no era necesario depender de un lugar físico para operar: solo se necesitaba una notebook con acceso a la red. Tampoco era necesario un hardware específico, ya que se podía utilizar en cualquier sistema operativo, sin licencias y con actualizaciones automáticas, en tiempo real y en segundo plano. Se redujeron drásticamente los costos y el tiempo de respuesta, mientras que aumentaron las funciones y el operador podía trabajar desde cualquier lugar.

En 2018 nació la tercera gran etapa, luego de cuatro años de desarrollo: la “inteligencia artificial” al servicio del monitoreo, también con monitoreo.com como impulsor. Aquí desaparece la notebook, la infraestructura y el operador, ya que la IA se desarrolla en la nube y lo único necesario es un celular, lo cual redujo aún más los costos. El tiempo de respuesta desaparece porque ahora la señal viaja, en una fracción de segundo, desde el sensor hasta una app sin intermediarios. Por ejemplo, una señal de batería baja será derivada al técnico y un hecho real al personal de seguridad o la policía.

Gracias a esta nueva tecnología, las empresas de seguridad además de ofrecer sus servicios a hogares, comercios e industrias, pueden comercializar centrales de monitoreo individuales a grupos de afinidad. Esto significa que, por muy bajo costo, se podrá ofrecer una central de monitoreo de alarmas virtual a clubes, barrios cerrados, parques industriales, centros comerciales, empresas de vigilancia, grupos de vecinos, etc.

El cambio implica enfocarse en vender y armar centrales de monitoreo a grupos de afinidad como antes se hacía a abonados individuales. Una central de monitoreo literalmente en la mano, algo que parecía de ciencia ficción en la década de 1980, pero que hoy ya es una realidad. ■

# Evolución disruptiva.

Inteligencia artificial en monitoreo.com

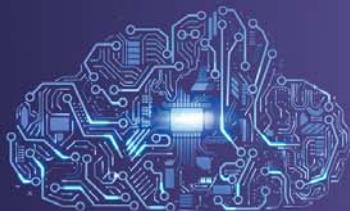
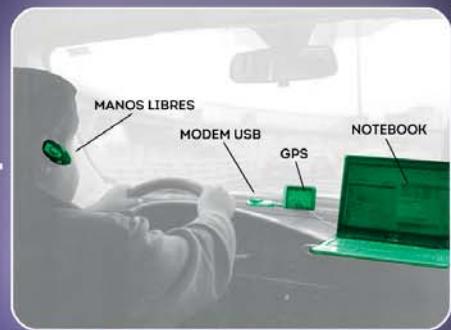
1988 - 2001

La antigua central



2001 - 2018

Monitoreo por internet



**AHORA**  
INTELIGENCIA  
ARTIFICIAL EN  
MONITOREO.COM

Sea proveedor de  
"Centrales de monitoreo"  
a grupos de afinidad

La inteligencia artificial distingue  
falsas alarmas de hechos reales.  
Un salto cualitativo para hacer monitoreo  
sin central de monitoreo, sin operadores,  
sin costo ni inversión.



## PROMO 1-2-3

En 3 simples pasos: 1, 2, 3 Abonados durante 1, 2, 3 meses.  
Más 1 curso 100% BONIFICADO.

[WWW.MONITOREO.COM/PC](http://WWW.MONITOREO.COM/PC)



# HIKVISION®



## NUEVA SOLUCIÓN DE ALARMA INTEGRADA EN UNA SOLA PLATAFORMA

El AXHub de 32 zonas inalámbricas, es la última innovación en sistemas de alarma de intrusión. Diseñada para aplicaciones residenciales y comerciales pequeñas, conecta periféricos de seguridad como detectores de movimiento interiores y exteriores, pulsadores, detectores especiales, sirenas inalámbricas e integración nativa con las soluciones de video HIKVISION.

Fácil de instalar y usar, proporciona indicaciones de voz localmente para ayudar durante la instalación, así como para alertar al usuario ante cualquier riesgo. También es compatible con la aplicación para dispositivos inteligentes Hik-Connect. La comunicación de todos los dispositivos es doble vía, proporcionando robustez, seguridad y supervisión permanente del estado de los periféricos, incluyendo su batería.

# KIT DE CONTROL INALÁMBRICO

## Protección de Intrusión con Visión



Fácil de instalar > Todo inalámbrico  
Fácil de configurar > Integración con video  
Comunicación > Ethernet, wifi, 3G/4G  
Apto Automonitoreo y receptoras de alarmas

**DISTRIBUIDOR  
OFICIAL**

**SELNET**  
Soluciones Integrales

# Claves del monitoreo mayorista

Las empresas de monitoreo mayorista, sus características y condiciones.

*Las condiciones de trabajo y de servicio que debe reunir una empresa que participa de este rubro de la seguridad fueron eje de un extenso debate en el Foro Negocios de Seguridad. Ofrecemos aquí un resumen de lo planteado por los protagonistas.*



**E**l monitoreo mayorista se ha establecido, ya hace algunos años, como una pata importante dentro del negocio del monitoreo. Algunas empresas, que comenzaron monitoreando alarmas domiciliarias, vieron que ofrecer su estructura, equipamiento y conocimientos para monitorear cuentas de terceros era una oportunidad para dar un giro en el negocio. Estos pequeños centros de monitoreo, por su parte, razonaron que podían acceder a una central con personal capacitado y ofrecer un mejor servicio a sus propios clientes a través de una empresa que contara con los últimos avances tecnológicos, que cumpla con todos los estándares y las normas del rubro.

Adicionalmente, los instaladores encontraron también allí la oportunidad de ofrecer un servicio adicional, agregando valor a su propio trabajo. De esta manera, el monitoreo mayorista comenzó a crecer, potenciando el negocio de todos los intervinientes. Ahora bien, ¿cómo elegir el servicio de monitoreo mayorista adecuado? ¿Qué debe tenerse en cuenta a la hora de elegir una empresa que brinde este servicio?

Estos interrogantes se plantearon en el Foro Negocios de Seguridad a través de la publicación de Víctor Bravo, cuya empresa ofrece servicios de monitoreo mayorista. Para Bravo, quien contrate una empresa de monitoreo mayorista debe “comprender los beneficios económicos de tercerizar el servicio de monitoreo a un mayorista, evaluando los ahorros en sueldos, cargas sociales, licencias, capacitación, indemnizaciones, computadoras, software, energía eléctrica, comunicaciones, etc.”.

En cuanto a las características que debe reunir una central de monitoreo mayorista, Bravo citó los siguientes ítems:

- Debe estar habilitada conforme a la ley 12.297, norma obligatoria para las empresas de seguridad.
- Debe ofrecer un seguro con cobertura de responsabilidad civil por mala praxis operativa y con cobertura por mala praxis del instalador.
- Debe estar certificada bajo norma IRAM 4174.
- Debe estar inscrita en el Registro Nacional de Bases de Datos y proteger la información de sus clientes.

- Debe contar con infraestructura, tecnología de última generación y calidad profesional en su personal.

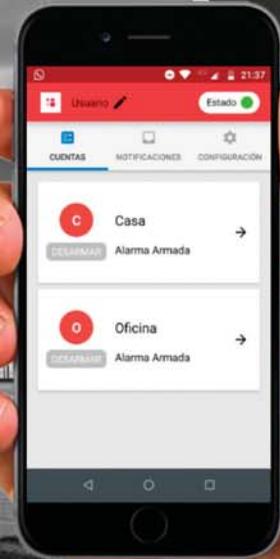
Estas consideraciones fueron motivo de un debate iniciado por Daniel Banda con la pregunta: “¿Qué condiciones o virtudes te llevaron a elegirlo?”. Gabriel Decouflet propuso la primera respuesta. “La elección pasa por el software utilizado, la cordialidad de los operadores, el medio o interfaz entregada al proveedor y la relación entre el costo y los servicios brindados”, destacó entre las condiciones que debe reunir una empresa de monitoreo mayorista.

“Creo que un aspecto fundamental es el compromiso escrito de respeto a la titularidad de la cuenta, con una expresa aceptación de no monitorear de ninguna forma ni con ningún otro proveedor por un término mínimo de 10 años”, sumó Banda al debate.

Otro especialista en el área, Ricardo Katz, también aportó sus consideraciones al debate: “Es necesario definir el compromiso de un tiempo máximo de respuesta ante distintos tipos de eventos, ya que no es lo mismo responder a una clave de asalto que a un

# NanoSmart

APLICACION  
**NUEVA**



EL EQUILIBRIO IDEAL ENTRE EL  
**MONITOREO** TRADICIONAL Y LA  
**COMUNICACION** MAS AVANZADA.

- Compatibilidad con **TODOS** nuestros comunicadores GPRS
- Armado/desarmado remoto
- Operación de múltiples paneles/usuarios
- Histórico de activaciones
- Personalizable

 [www.nanocommweb.com](http://www.nanocommweb.com)

 5411 4505-2224

 **NANOCOMM**  
ESPECIALISTAS EN COMUNICACION

control horario, por citar un ejemplo básico. También debe tenerse en cuenta cómo responderá esa central ante situaciones de cientos o miles de reportes por efecto de cortes masivos de energía, temporales, etc.; y considerar el protocolo de verificación de usuarios y de eventos empleado para evitar el envío innecesario de fuerzas públicas (aun cuando no sea exigencia de la ciudad, partido o municipio); amplió. Asimismo, Katz consideró que otro elemento definitorio para la elección de un proveedor de monitoreo mayorista es el protocolo de atención al cliente, "especialmente cuando solicita cambios de instrucciones, claves".

También Néstor Gluj se sumó al debate y aportó los siguientes puntos a revisar antes de contratar una empresa de monitoreo mayorista:

- El procedimiento escrito para los distintos eventos recibidos, para los no recibidos y para atención telefónica entrante.
- Los métodos de comunicación saliente con los clientes.
- La cantidad de líneas telefónicas entrantes en relación con los clientes, tanto para atención como para reportes.
- La descripción del sistema de energía, los respaldos, la conmutación, las autonomías, etc.
- La descripción de sus vínculos (telefónico, internet, radio), SLA, etc.
- La cantidad de operadores en cada banda horaria en relación con la cantidad de cuentas registradas.
- El tipo y alcance del servicio de videoverificación.
- El tipo y alcance de los servicios a través de aplicaciones para celulares.
- El contrato escrito de servicio con el minorista.



- El tipo y alcance de la gestión remota de paneles de alarma (armado, exclusión, etc.) y su nivel de seguridad.
- El nivel de soporte a los clientes que no puedan activar/desactivar sus sistemas.

"Creo que lo más importante es que el monitoreo se haga en nombre del instalador. Esto es lo único que lleva al cliente a entender quiénes son los jugadores en la cancha. El instalador, por su parte, debe sincerar esto también con el cliente", escribió Gaspar Salord. "Si los mayoristas llamamos a los clientes en nombre de los instaladores (que son nuestros clientes), el cliente final entenderá siempre quién es el responsable del sistema. Mientras esto suceda, no creo que haga falta instrumento alguno", concluyó el especialista.

Maximiliano Kistermann, por su parte, consideró importante que, cuando un usuario final llama a la empresa de monitoreo, esta se identifique tan solo como "estación de monitoreo", sin su nombre comercial. "Es necesario aclararle esto al mayorista y, además, hay que advertirle al cliente que ese mayorista es una empresa de amplia tra-

yectoria en el mercado, que cuenta con la tecnología adecuada y una atención de excelencia", sumo Kistermann.

#### EL DEBATE SOBRE LA LEALTAD COMERCIAL

En medio de las recomendaciones a la hora de elegir un proveedor de monitoreo mayorista, otro de los temas debatidos fue el de la lealtad de quien monitorea al abonado final. Además de las referencias al "compromiso escrito", hubo también otras consideraciones. La cuestión inicial fue planteada por César Almeida: "hay muchas formas de aprovecharse del trabajo del minorista", escribió en su post.

Una de las propuestas de Daniel Banda fue "conformar un acta de titularidad de cuentas", en la que cada uno de los minoristas "haga firmar a su mayorista cuando le está por derivar las cuentas.

Así como nosotros firmamos NDA con cada fabricante que nos aporta datos para desarrollo y allí se definen alcances y penas, quienes monitorean podrían anteponer el acta a la firma del contrato con el mayorista", argumentó. ■

## Detección temprana de humo y gas para su seguridad

# VESDA

**EXTINRED**  
Protección contra incendio  
ENGINEERED SYSTEMS DISTRIBUTOR

**E.**

**VLI**

**ECO**

[www.extinred.com.ar](http://www.extinred.com.ar)

10 AÑOS



Software para Monitoreo de Alarmas, GPS y Control de Flotas

## TE GUSTARÍA...

... tener **integrado en un solo sistema** el Monitoreo de Alarmas, Video, GPS y gestión de smartphones ?

... que los **servicios técnicos se sincronicen automáticamente** desde el smartphone o tablet del técnico con la central de monitoreo ?

... contar con un servicio de **soporte técnico REAL las 24hs?**

... que el sistema envíe de manera automática un email informando a los clientes que deben **pagar la mensualidad?**

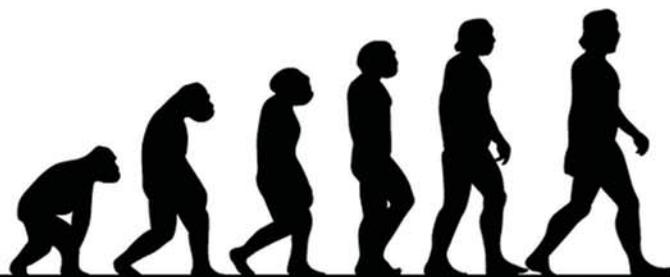
... poder realizar logística vehicular y **CONTROL DE FLOTAS ?**

... ofrecer servicio de **MANTENIMIENTO PREVENTIVO** de flotas customizable por cada cliente?

... ofrecer servicio de **CONDUCCIÓN Y DESEMPEÑO** de choferes?

...ofrecer el servicio de **CONTROL DE GASTOS DE COMBUSTIBLE Y OTROS RUBROS** parametrizable según la necesidad del cliente ?

**... TENER EL CONTROL REAL Y TOTAL DE TU EMPRESA?**



**Conoce Bykom y logrará resultados !!!!!**

Envíanos tu consulta  [info@bykom.com.ar](mailto:info@bykom.com.ar) -  + 54 223 4958700  
Av. Independencia 2342 - Piso 2 - Mar del Plata - Argentina



TAU TECNOLOGÍA

TU-20

PARA GRAN ESCALA

El equipo más completo



- Totalmente programable.
- 6 entradas y 2 salidas digitales.
- Batería interna de gran capacidad.
- Poderoso motor de eventos.
- Modo bajo consumo.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios: **RFid**, Sensor de temperatura, y más.

Fácil de Instalar

VERSIÓN ECONÓMICA

TU-20B

- Totalmente programable.
- 1 entrada y 1 salida.
- Batería interna de gran capacidad.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Modo bajo consumo.



FM3612

IDEAL PARA VEHÍCULOS

Con tecnología 3G



- Antenas internas.
- Batería de larga duración.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios para:
  - Lectura de redes can (accesorio Teltonika).
  - Sensor de temperatura.
  - Identificación de chofer por **I-Button**.



El equipo más pequeño

IDEAL PARA MOTOS

FMB920

- Conectividad Bluetooth.
- Antena GNSS y GSM interna.
- Bajo consumo, ideal para motos.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Grado de protección **IP54**.



MEDIDOR DE COMBUSTIBLE



- Medición precisa de combustible.
- Alertas por descargas repentinas.
- Industria Nacional.
- Bajo consumo.

Comunícate ahora para obtener  
mayor asesoramiento y financiación.

☎ 54 011 5032-0721

✉ info@tautecnologia.com

🏠 www.tautecnologia.com



# Bienvenido Uniview a la Argentina!

Los productos de CCTV que estabas esperando,  
ahora están a tu alcance.



- **Grabadores NVR**  
de 4 a 512 canales IP



- **Cámaras IP fijas y PTZ**  
de 2 a 12Mpx

**SOLICITE CATALOGO Y LISTA DE PRECIOS A:**

Inn Blue S.A.  
Distribuidor Autorizado  
Te. (011) 2341-6770  
Web Site: [www.innblue.com.ar](http://www.innblue.com.ar) - Email: [info@innblue.com.ar](mailto:info@innblue.com.ar)

# Redes informáticas: cómo configurar un sistema IP

Descripción y consejos prácticos – 2º parte

Ofrecemos en esta serie de notas los conceptos básicos sobre una red IP, la descripción de los componentes físicos utilizados para conformarla y la definición de algunos términos que, si bien son conocidos, a veces no se conocen sus significados con precisión.



**Matías Guasco**  
ISS Manager en G4S  
matias.guasco@gmail.com

## 8. LA DIRECCIÓN IP

La dirección IP es una etiqueta numérica que se asigna a cada uno de los dispositivos que serán conectados a una red para poder identificarlos. Se trata de una dirección lógica, lo que significa que puede ser modificada por software, y siempre debe cumplir con el requisito de ser única e irrepetible dentro de la misma red. Un ejemplo de dirección IP podría ser 192.168.0.10.

Existen dos clases de direcciones IP: las privadas y las públicas.

### 8.1. IP privada

Es la dirección IP que posee cada equipo de nuestra LAN; esta es única e irrepetible dentro de nuestra red local. Si llegara a haber dos direcciones IP iguales dentro de la misma red, los equipos no podrían funcionar de manera simultánea: solo funcionaría uno de ellos.

### 8.2. IP pública

Es la dirección IP brindada por el proveedor de Internet, lo que significa que es la identificación de un dispositivo determinado dentro de la red WAN. Esta IP pública también es única e irrepetible en el mundo. Para la mayoría de los usuarios, esta IP es dinámica, lo cual significa que dura asignada poco tiempo y luego cambia automáticamente por otra.

Dentro de las IP públicas también se encuentran las IP estáticas o fijas, que son asignadas a un usuario cuando abona una tarifa mensual diferencial al proveedor de internet. Para conocer la IP pública de una red, basta con in-

## ☰ ÍNDICE GENERAL DE LA OBRA

- |      |                               |     |                      |
|------|-------------------------------|-----|----------------------|
| 1.   | Introducción                  | 8.  | La dirección IP      |
| 2.   | ¿Qué es una red informática?  | 9.  | La máscara de red    |
| 3.   | La clasificación de las redes | 10. | La puerta de enlace  |
| 3.1. | La red LAN                    | 11. | DHCP                 |
| 3.2. | La red WAN                    | 12. | DNS                  |
| 4.   | Los cables de red             | 13. | DDNS                 |
| 4.1. | El armado del cable           | 14. | Conexión por la nube |
| 5.   | La placa de red (NIC)         | 15. | Comandos de redes    |
| 6.   | El switch                     | 16. | IPCONFIG             |
| 7.   | El router                     | 17. | PING                 |
|      |                               | 18. | TRACERT              |

gresar a [www.whatsmyip.org](http://www.whatsmyip.org), entre o a otras páginas de consulta.

## 9. MÁSCARA DE RED

La máscara de red indicará el tipo de red en el que estamos trabajando. Esta información está relacionada con la cantidad de equipos vamos a poder tener dentro de esta red. Por lo tanto, si van a conectarse, por ejemplo, más de 500 equipos, debe considerarse una clase de red que permita incluir esa cantidad.

Nombraremos ahora las tres clases de redes principales:

- **R.E.E.E. Red Clase "A"**: admite 256 x 254 = 16.646.144 equipos, cuyas direcciones IP irán desde 10.0.0.0 hasta 10.255.255.255. En una red Clase A, el primer valor no puede modificarse, pero sí los otros tres, por lo cual el primer equipo que la conforma tendrá la IP 10.0.0.1; el segundo será 10.0.0.2 y así sucesivamente hasta llegar al último valor (10.254.254.254).

- **R.R.E.E. Red Clase "B"**: admite 256 x 254 = 65.024 equipos, con IPs desde 172.16.0.0 hasta 172.31.255.255. Esto indica que, en una red Clase B, ni el primer y ni el segundo valor pueden ser modificados, pero sí los otros dos, por lo cual el primer equipo va a tener la IP 172.31.0.1, el segundo

172.31.0.2 y así sucesivamente hasta el último equipo conectado (172.31.254.254).

- **R.R.R.E. Red Clase C**: admite hasta 254 equipos, cuyas IP irán desde 192.168.0.0 hasta 192.168.255.255. Es el tipo de red más utilizado, ya que permite conectar hasta 254 equipos, un número suficiente para conformar una red pequeña. Así, en una red Clase C, solo puede ser modificado el último valor, por lo cual el primer equipo que la integra tendrá la IP 192.168.0.1, el segundo 192.168.0.2 y así hasta llegar a 192.168.0.254.

Cuando el sistema solicite la máscara de red, el valor "R" (red) será reemplazado por 255 y el valor "E" (equipo) por 0, quedando conformada la máscara conformada según el siguiente valor: 255.255.255.0

*Nota: Cuando se configura una IP, los últimos valores no pueden ser ni 0 ni 255, ya que estos están reservados por la red (esto se refiere a un tipo de configuración más avanzado que no aplica a esta Data Técnica).*

## 10. PUERTA DE ENLACE

Es la dirección IP del dispositivo de una red que permite su conexión con Internet; en este caso, la dirección IP

# LLEGÓ LA EXCELENCIA DE GUNNEBO A LA ARGENTINA

Estación Constitución,  
Buenos Aires.



Líder mundial  
en soluciones de control  
de acceso peatonal

**GUNNEBO**  
*For a safer world®*



Representante  
Exclusivo Gunnebo

Conocé más productos en:  
[www.irtec.com.ar](http://www.irtec.com.ar)

mail: [info@irtec.com.ar](mailto:info@irtec.com.ar) • tel: +54 (011) 4836-0408 / 4717-4569 / 4717-2967  
Dirección: Corrientes 2445, Martínez - CP 1640. Pcia. de Buenos Aires. Argentina.

del router. Debe ser una dirección IP que pertenezca a la misma red que se está configurando y generalmente se le asigna la primera IP de la red según su clase, por ejemplo, 192.168.0.1.

### 11. DHCP

El Dynamic Host Configuration Protocol o DHCP es un software instalado de fábrica en el router el cual asigna direcciones IP automáticamente a los equipos que se conectan a la red. Esta opción es administrable desde el propio router, pudiendo desactivarse o elegir la cantidad de direcciones IP que se deseen asignar (por ejemplo, de la IP 192.168.0.10 a la IP 192.168.0.50). De esta forma, el router asignará automáticamente 51 direcciones IP. Si hay más de un router instalado en una misma red, el DHCP lo debe brindar aquel que administre la salida a Internet.

Si bien esto es algo que ahorra tiempo y ayuda en la configuración, en cuanto se trata de sistemas de seguridad no es aconsejable tenerlo activado por las siguientes razones:

- Supone un riesgo para la seguridad de la red: cualquiera que llegue con una notebook y se conecte a un switch u otra boca de red en una oficina, tendría acceso automáticamente al sistema.
- Si quedaran las cámaras o dispositivos de seguridad con DHCP habilitado, lo mismo que el router, en el momento en que uno de los dispositivos se apague y se vuelva a encender, le va a pedir al router una nueva dirección IP, corriendo el riesgo de que no sea la misma que tenía antes.

### 12. DNS

El Domain Name System o DNS relaciona los nombres de dominio con la IP de cada uno de ellos. Sin este sistema, en lugar de poner, por ejemplo, *www.google.com.ar*, deberíamos ingresar a la página escribiendo la IP de google.

Básicamente, y para explicarlo con claridad, lo que hace el DNS es lo mismo que hace un usuario con los contactos de su celular: como nadie se acuerda los números de teléfono de memoria, la solución es crear un contacto con un nombre y asociar un número a él. Los DNS hacen el mismo proceso: asocian los números de direcciones IP con un nombre que todos podamos recordar, por lo cual un usuario sabe que con solo tipear *www.rnds.com.ar* accederá al sitio de Revista Negocios de Seguridad. Esto mismo también podría lograrlo escribiendo en la barra del navegador la dirección 200.58.120.104, pero sería más difícil de recordar.

Las proveedoras de las IP para los DNS son los ISP (proveedores de servicios de Internet). Muchas veces estos servicios brindados por los ISP pueden caer y es común pensar que no hay Internet, ya que al querer abrir una página esta no aparece; sin embargo, si en estos casos usáramos la dirección IP en vez de la URL de la página, podríamos encontrarla.

Para evitar estos problemas recurrentes, pueden utilizarse los DNS brindados por Google, el cual posee servidores mucho más estables (DNS Primario: 8.8.8.8 / DNS Alternativo: 8.8.4.4).

### 13. DDNS

El Dynamic DNS es una herramienta que permite ingresar a cualquier equipo de una red desde fuera de ella, para lo cual es necesario utilizar la IP pública provista por el ISP. Como se dijo, esta IP es dinámica, por lo cual no podrá saberse si cambió o cuándo lo hizo. Para ello se utilizan servidores de DNS dinámicos, como DYNDNS, NO-IP, etc.

Al crear una cuenta con un nombre de dominio en estos servidores y asociar la IP pública, estos se encargan de actualizarla de acuerdo con lo que haga el ISP; y, a través del nombre creado, siempre se podrá alcanzar la IP pública actual y tener así acceso a la red.

### 14. CONEXIÓN POR LA NUBE

En la actualidad, la mayoría de las marcas poseen conectividad a través de un servicio en la nube. Básicamente, se escanea un código QR o se escribe el número de serie del equipo en una aplicación y se logra la visualización de los dispositivos.

Si bien esto resulta muy cómodo y sencillo, no hay que perder de vista que también supone un riesgo para la seguridad de la red. Esto se debe a que, cuando se establece la conexión desde una PC cualquiera por DDNS o IP pública a un dispositivo de seguridad, la conexión es entre dicha PC y el dispositivo; sin embargo, cuando es a través de la nube, la conexión es entre esa PC y el servidor del proveedor del servicio en la nube; desde allí se redirecciona al dispositivo.

Por lo tanto, en este caso entra en juego un tercer participante del que depende la conexión para visualizar el dispositivo y cuidar su seguridad, evitando que lo vea alguien más que los poseedores de la clave.

### 15. COMANDO DE REDES

Realicemos un rápido repaso por tres comandos fundamentales para la ins-

talación y mantenimientos de sistemas IP: IPCONFIG, PING y TRACERT

Para ingresar los siguientes comandos, es necesario acceder al símbolo de sistema a través del menú inicio (o ingresar presionando la tecla Windows+R y luego escribir "CMD").

### 16. IPCONFIG

Al escribir este comando en el símbolo del sistema y presionar Enter, se mostrará la información de IP, la máscara, la puerta de enlace y el DNS. De esta forma, es posible conocer la información de red del equipo. También con este comando es posible ejecutar "ipconfig/all", que mostrará mucha más información que el IPCONFIG solo y es útil cuando se necesita conocer la placa de red y su MAC, entre otros datos.

### 17. PING

Este comando permite verificar si un equipo se comunica efectivamente con otro. Dentro del símbolo de sistema, escribir "ping" y la IP del dispositivo que se quiere verificar. Al hacer esto, el sistema enviará cuatro paquetes por la red para ver si el equipo en la IP ingresada responde. Un ejemplo podría ser: "ping 192.168.0.188" (enter). Esto puede arrojar tres resultados:

- Respuesta desde 192.168.0.188 bites = 32 tiempo = 2 ms.

- Tiempo de espera agotado.

- Host de destino inaccesible.

El primer resultado es el único que significa que el equipo responde. Si, por otro lado, se escribe "ping 192.168.0.188 -t", ejecutará el comando constantemente, enviando paquetes repetidamente, sin limitarse a cuatro.

Este comando también es útil para consultar qué IP se encuentra libre para así poder asignársela a un dispositivo, ya que si no responde lo más probable es que no esté siendo utilizada.

### 18. TRACERT

Este comando permite seguir el camino de los paquetes de datos que vienen desde otro dispositivo. Es muy útil para saber cuál es el camino que hace el paquete para llegar desde un equipo al destino buscado. En caso de que el paquete no llegue a destino, este comando permite saber cuál fue el último lugar al que llegó e identificar dónde está el problema.

Para ejecutar el comando, se debe poner en símbolo del sistema: "tracert" y la IP o dominio que se quiere buscar. Por ejemplo: "tracert 192.168.0.188" (enter) o "tracert www.google.com" (enter). ■

# Soluciones integrales en identificación y control

Equipos de última  
generación para registro  
masivo de rostros

FaceDepot-7B

SBTL 5000-5200

FaceKiosk-V32



RECONOCIMIENTO



WI-FI



ID

## ANALÍTICAS DE VIDEO DE AUTOAPRENDIZAJE



**AVIGILON™**  
a Motorola Solutions Company

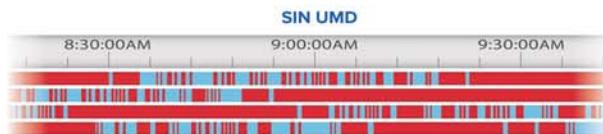
## Appearance Search™ Búsqueda por Apariencia

La tecnología Avigilon Appearance Search™ de análisis de video es un sofisticado motor de búsqueda que usa inteligencia artificial y aprendizaje profundo para video. Dicho motor permite revisar con facilidad a través de horas de video, lo que permite ubicar rápidamente a una persona específica o un vehículo de interés en todo el sitio.

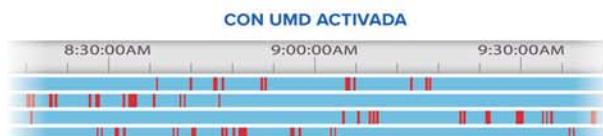
La tecnología Avigilon Appearance Search puede reducir drásticamente el tiempo de respuesta ante incidentes, además de mejorar las investigaciones forenses, ya que permite a los operadores reunir evidencia sólida en video y crear un relato eficaz de los sucesos.



## Unusual Motion Detection (UMD) Detección de Movimiento Inusual



La línea de tiempo de ACC™ muestra todos los eventos de movimiento grabados



La línea de tiempo de ACC muestra todos los eventos de movimiento grabados que no sean usuales en un periodo de tiempo determinado

Ahora disponible en el software de administración de video Avigilon Control Center (ACC) 6, UMD es una tecnología avanzada de inteligencia artificial (IA) que revoluciona la automatización de la videovigilancia y que cuenta con un diseño para mostrar eventos que de otra forma pasarían inadvertidos.

Sin reglas ni configuraciones predefinidas, la tecnología UMD puede aprender continuamente cómo se ve la actividad típica en una escena y, luego detecta y señala movimientos inusuales.

UMD permite a los operadores buscar con mayor rapidez entre grandes cantidades de video grabado, enfocando su atención en los sucesos atípicos que podrían necesitar mayor análisis, lo que ayuda a reducir horas de trabajo a solo minutos.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **Avigilon** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267  
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina  
Tel.: (+54 11) 4862 5054  
ventas@dramstechnology.com.ar

  
www.dramstechnology.com.ar

AVIGILON | SUPREMA | Hanwha | digicon | PROVISION | ISR | Neuro | Labs | Response | TAMRON | Theia | SECURITRON | LIXX

SUPREMA INC

CONTROL DE ACCESOS Y PRESENTISMO



## suprema | NUEVA GENERACIÓN

BioStar 2: Control de Acceso - Presentismo - Video - Mobile App - SDK/API - WEB Based

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **Suprema** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267  
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina  
Tel.: (+54 11) 4862 5054  
ventas@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar



# Economías en crisis, reinos de oportunidades

Seis ideas para hacer crecer el negocio

*Entornos cambiantes, inestabilidad económica, disrupciones tecnológicas y nuevos hábitos de consumo, entre otros, son algunos de los factores que algunas personas ven de manera adversa y otras afrontan de forma positiva y con mucha estrategia planificada. ¿Quién sobrevive en esta jungla?*



**Lic. Diego Madeo**  
Gerente comercial &  
MKT Latinoamérica en  
Garnet Technology

Cuando la crisis se transforma en algo cotidiano nos acostumbramos a convivir con ella. Nos levantamos todas las mañanas y corremos una carrera de obstáculos durante el día, sorteando imprevistos y haciendo malabares para mantener nuestro negocio en pie. Mientras todo esto sucede, no percibimos que estamos aprendiendo, entrenando, adquiriendo habilidades –casi sin darnos cuenta– para conservar una estructura que, además, debemos hacer crecer. ¡Qué difícil!

Estaba en el aeropuerto de Ezeiza, Buenos Aires, a punto de despachar las valijas cuando escuché que una voz conocida me llamaba. Me di vuelta y grata sorpresa: un colega de Colombia, a quien no veía hace tiempo, que había pasado unos días en Buenos Aires por negocios. En nuestro breve encuentro, uno de sus comentarios me quedó dando vueltas: ¿cómo hacen para llevar adelante un negocio con tantos años en crisis?

Luego, en el viaje, intenté repasar algunas prácticas que solemos trabajar.

- **Actitud:** en momentos de crisis debemos ser conscientes de que una actitud pasiva y monótona debe cambiar, no podemos hacer siempre lo mismo. Naturalmente tendemos a resistirnos a los

cambios y preferimos permanecer en la zona de confort. Los cambios son difíciles, pero si están pensados estratégicamente darán resultados. Debemos romper los esquemas de trabajo, las estructuras grupales y las formas.

- **Administrar los tiempos:** si tan solo dedicáramos parte del día a repensar cómo estamos trabajando, nos daríamos cuenta de que siempre podemos mejorar algo. Aumentar la productividad del trabajo en épocas de crisis es crucial, al igual que maximizar los recursos y plantear distintos escenarios para lo que pueda venir.
- **Aceptación:** aceptar la crisis como un dato más, saber que la crisis nos acompaña y difícilmente nos abandone. En algún punto siempre tendremos factores externos que nos perjudiquen. Aceptar la crisis es parte de nuestra propia evolución y aprendizaje.
- **Elección de los clientes:** las crisis son buenas oportunidades para elegir clientes. Trabajar junto a los mejores que nos acompañan es una buena práctica; de la misma manera, desarrollar acciones y llevar adelante la comercialización en conjunto dará mayores resultados. Todos con un mismo rumbo.
- **Una adecuada estrategia de comunicación:** si no comunicamos, no existimos. Para crear relaciones de confianza debemos llevar la comunicación a la máxima expresión, definiendo los canales adecuados y alineando las estrategias con mensajes claves que tendremos que mantener en el

tiempo. De esta forma comenzaremos a posicionar tanto lo que hacemos como lo que somos. Buscar cualquier excusa para comunicar y generar contenido es una tarea ardua, pero no imposible; por lo tanto, la recomendación es buscar la ayuda de expertos en el tema. Una comunicación mal realizada puede echar por la borda meses de trabajo.

- **Trabajar en equipo:** armar grupos de trabajo para aumentar la capacidad de pensamiento y evolución en la comercialización también aportará nuevas formas de llevar adelante el negocio. La creatividad es vital y muchas veces se logra con grupos de trabajo bien definidos, todos en la misma búsqueda de alcanzar los objetivos planteados. Cada uno en su función, pero de manera coordinada.

Mi viaje llegaba a destino en 10 minutos. Afortunadamente, había podido redactar estas seis ideas principales. ¿Hay más recomendaciones? Sí, seguro. Cada instalador en su labor diaria o cada empresa vive realidades diferentes: lo que a uno le puede resultar positivo, quizás no lo sea para otro. En nuestra empresa trabajamos diariamente para escribir y llevar a la práctica muchas ideas más, y lo hacemos en equipo, junto a nuestros clientes. Descubrimos oportunidades analizando, planificando y mirando el mercado junto a ellos; evolucionamos, aprendemos y miramos el mediano y largo plazo. Sin descuidar el hoy, pero siempre con una mirada hacia delante. ■





# GARNET

• ACADEMY •

## Creamos grandes experiencias para profesionales de seguridad



### CHARLA CON EXPERTOS

Mantenete informado  
de las últimas novedades  
de la tecnología.



### GARNET BLOG



### GARNET LIVE

Plataforma de eventos  
en vivo, pensada para  
contactarnos con nuestra  
comunidad.



### CERTIFICACIÓN

Gestioná tus propios tiempos,  
evitando viajes, y a la vez  
tomá contacto directo con  
los capacitadores.



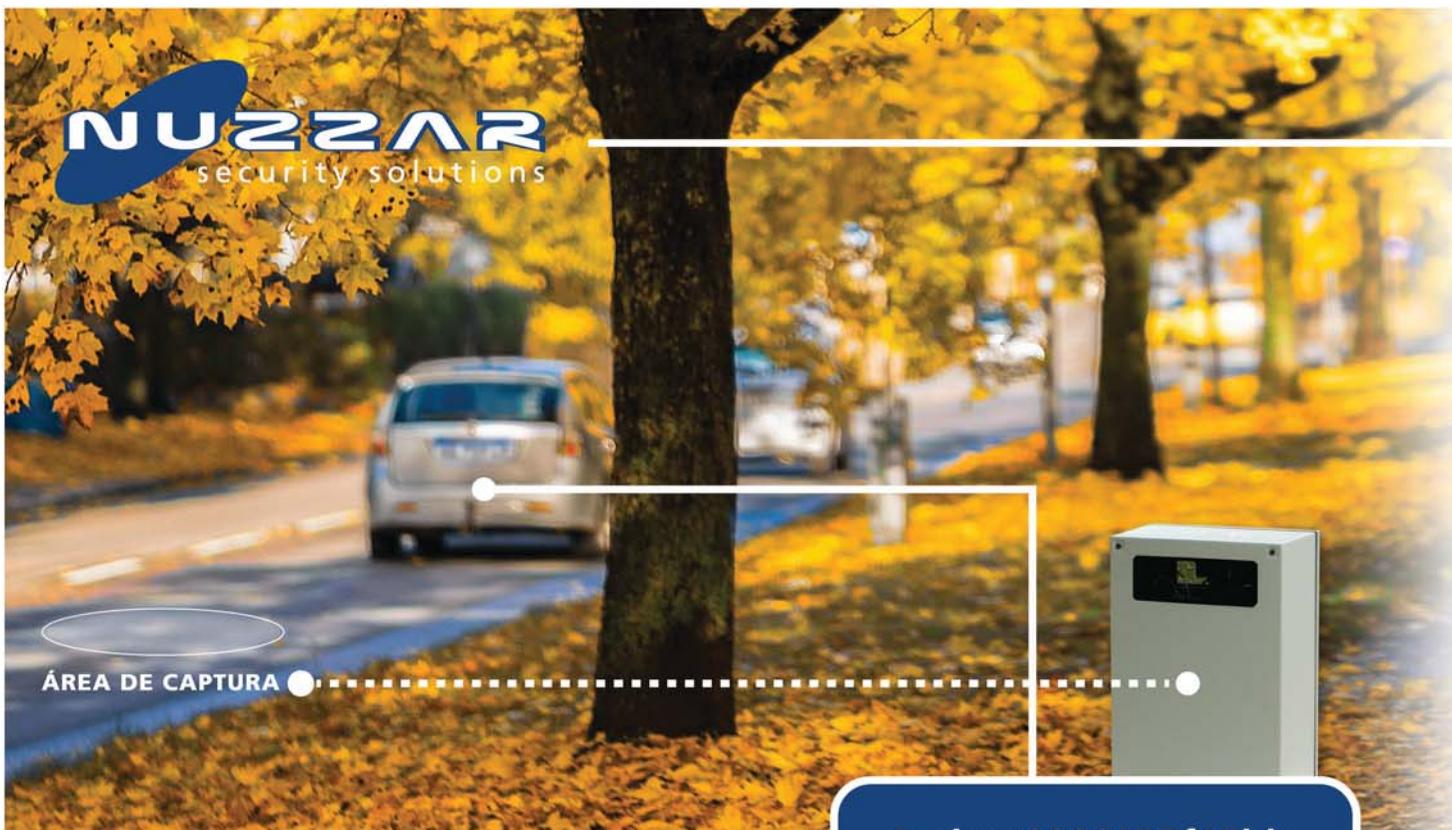
Suscribete a la plataforma  
Garnet Academy y tené acceso  
a todo nuestro contenido.

[www.garnetacademy.com](http://www.garnetacademy.com)



**GARNET**  
TECHNOLOGY

by **lonso**  
ALARMAS



series

**NZ-RADAR**

[www.nuzzar.com](http://www.nuzzar.com)

## **NZRadar** Solución para prevenir y disminuir los excesos de velocidad vehicular.

Permite capturar y registrar infracciones según las velocidades establecidas, para el posterior apercibimiento o cobro, con el objetivo de disminuir la velocidad y otorgar mayor seguridad dentro de barrios cerrados, cocheras privadas, estacionamientos públicos, etc.

Por medio de un radar del tipo doppler y una cámara Profesional, el sistema genera un registro encriptado con la información pertinente (fecha, hora, velocidad de medición, velocidad máxima, imágenes de la toma, video, etc.) almacenando de forma local en disco SSD.

**Radar: 0000177f47bb**



30/10/2017 | 17:30:03

**Información: 37 km/h**

Velocidad max permitida:

30 km/h

Radar Nuzzar n° serie NZAAPE1032

**FUNCIONES**



series

# NZ-OCR

www.nuzzar.com

Calle Bulnes 439 | C1176ABG  
CABA | Argentina  
(00 54) 11 5238-5553 | 54 | 58 | 59  
info@tecnologiaenseguridad.com



tecnología  
en seguridad

A G 7 5 9 L H

## **NZOCR** es un sistema de captura de imágenes y reconocimiento de chapas patentes Argentinas y del Mercosur.

Desarrollado íntegramente por Nuzzar posee la capacidad de integrarse con cualquier sistema (Control de Accesos, CCTV, etc) vía TCP o Wiegand. La toma para el reconocimiento se realiza con cámaras IP standard compatibles RTSP/ONVIF.

El sistema cuenta con almacenamiento de reconocimientos por 1 año o más con búsquedas inteligentes. Permite también la carga de un listado de vehículos autorizados y/o vehículos buscados y si se detectará el paso de un vehículo de esta lista generar una alarma al sistema central.

Las captura y reconocimiento se realizan tanto de día como de noche. En velocidades entre 10 y 250 Km./Hora.

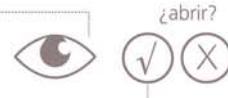
Es un producto ideal para municipios, control de acceso de barrios cerrados o garages, depositos, etc.

## FUNCIONES

### RECONOCIMIENTO DE CARACTERES

A G 7 5 9 L H

CONTROL



CAPTURA   | 0/200 KM/H

# Estructuras embebidas

HVAC y telecontrol incorporado en los proyectos

*Con la Inteligencia Artificial (IA) pueden lograrse un sinfín de controles predictivos, tanto para el funcionamiento como para el mantenimiento de una estructura. También es posible aplicar sistemas de IA en grandes ciudades a, por ejemplo, control de tránsito o estacionamiento.*



**Claudio Javaloyas**  
SEdeAP Argentina  
sedeap@yahoo.com.ar

A partir del inicio de un proyecto constructivo se prevé la incorporación de las nuevas tecnologías para medición, telecontrol y manejo de eventos, no solamente para los sistemas de climatización (HVAC, por sus siglas en inglés). La calefacción, la ventilación y el aire acondicionado son algunos de los sistemas básicos, pero en el proyecto también se deben incorporar detectores de fuego, de humo, de ventanas, de humedad e inundación, de monitoreo de suministro eléctrico, nivel de líquidos, tanto de agua potable como de desechos cloacales, iluminación general y de emergencia.

Esto usualmente se agregaba luego de terminada la obra, pero ahora las

propias estructuras cuentan con sensores embebidos entre los que se incluyen los de presión y fatiga de materiales, los de vibración y los sísmicos.

El hecho de que las estructuras puedan medirse y reconocerse a sí mismas es un nuevo escalón en la evolución de edificios inteligentes, que cuentan con núcleos de inteligencia artificial (IA) tanto central como distribuida, lo cual genera un procesamiento híbrido de manejo y control. Así, además de saber, por ejemplo, que una puerta está abierta o cerrada desde el control central, cada puerta cuenta con su autocontrol autónomo que le permite reconocer si no se cerró porque esta obstruida, cuánto tardan los movimientos de apertura y cierre y, en caso de haber sido forzada, lleva un registro de cada evento anormal.

## FUNCIONAMIENTO

Cada núcleo interactúa con el siguiente transmitiéndole sus parámetros y re-

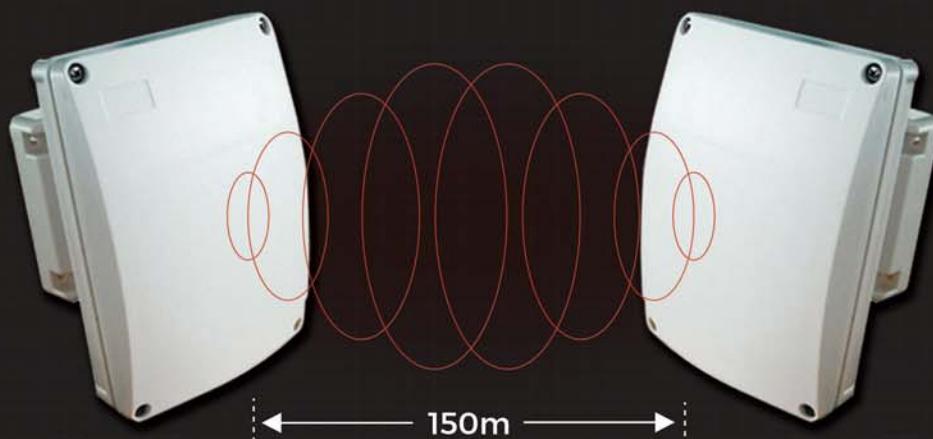
porte de estado, lo que permite una interacción de proceso corto que acelera la toma de decisiones y acciones de contingencia. Por ejemplo, si un sensor colocado en la cisterna de agua potable se pasa a estado positivo, puede informar si el tanque de agua cuenta con reservas o si el tanque precisa ser recargado (estado bajo), en cuyo caso informa a los bombeadores que inicien el llenado. Así, los bombeadores podrían, a su vez, enviar una consulta a los controles de suministro eléctrico si están en positivo (es decir, si hay corriente trifásica disponible), se verifica cada fase y, si su estado es activo, los bombeadores comienzan su ciclo de carga hasta que el tanque se llene o la cisterna se vacíe, donde queda nuevamente “en espera” para otro ciclo. En estos procesos no interviene la IA central, que solamente recibe el reporte de estado final (o sea, “el tanque se llenó”), aliviando así su carga de procesos controlados.

**STARX**  
SECURITY

## **BARRERAS MICROONDAS**

**PARA SEGURIDAD PERIMETRAL DE ALTO RIESGO**

Capacitate con nuestros técnicos y ofrezcale a tus clientes el producto adecuado.



Entrá a conocer nuestra nueva web  
[www.starx.com.ar](http://www.starx.com.ar)



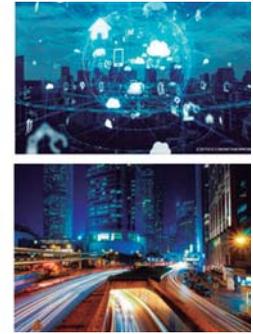
**TODOS NUESTROS PRODUCTOS**

Hojas de datos - Soporte técnico - Novedades y más

Con la tecnología de Internet de las cosas (IdC), los dispositivos “aprenden” a comunicarse entre sí sin la intervención de personas, tanto a través de internet como de las intranets del propio edificio o estructura. Esto asegura un comportamiento estable y predictivo de las cosas, ya que, por ejemplo, si la estructura detecta un sismo, automáticamente cierra las válvulas generales de gas y agua previniendo una pérdida por ruptura. También controla el desborde de fluidos para evitar una inundación del sótano o del pozo de ascensores, los que también son deshabilitados para prevenir una caída o una falla con gente a bordo, que puede traducirse en un accidente con heridos. Lo mismo sucedería en el caso de detectar un fuego en la sala de calderas de la calefacción central; se cortaría el gas y se le avisaría al sistema de guardia del peligro, el cual, a su vez, podría disparar un sistema de alarmas de bomberos o activar un aviso de evacuación.

Aquí vemos una fusión entre sistemas de alarmas, de incendio, de domótica y de telecontrol que ya está prevista desde el inicio del proyecto de construcción, lo que facilita las operaciones diarias y el mantenimiento.

Estos autocontroles también generan ahorros energéticos importantes ya que, al detectar el paso de personas y vehículos pueden encender la iluminación solo en el área en uso y compensar la temperatura mientras sea necesario, o regar el parque solo si no está lloviendo. Incluso ya hay baldosas activas con un recubrimiento piezoeléctrico, las cuales no solo detectan peatones, sino que generan energía suficiente con cada pisada para cargar y



mantener funcionando sistemas de respaldo o de confort.

Esto alcanza también a las áreas de seguridad y control de accesos, ya que es el propio edificio o estructura la que detecta y reporta cuántas personas hay dentro, calcula el tiempo de uso de cada aparato y genera estadísticas de uso de servicios en tiempo real, todo conectado a la intranet global del área.

#### APLICACIÓN EN GRANDES ÁREAS Y CIUDADES

La aplicación de estructuras embebidas permite evaluar, por ejemplo, en una ciudad o un área de fábricas o almacenes, la densidad del tránsito, la carga estática o dinámica en previsión de sobrecargas o colapsos, el flujo de vehículos, el estado de calles y playones de carga, el derrame de fluidos o el nivel de atascamiento al identificar una falta de movimiento en cargas y vehículos detenidos.

Últimamente se ha aplicado en algunas ciudades el sistema de patente matrícula electrónica por RFID, gracias al cual la chapa patente de cada vehículo es detectada a su paso por cruces de calles, semáforos y zonas de estacio-

namiento, permitiendo saber de antemano si en las próximas dos cuadras hay lugar para estacionar. Incluso elimina el uso de parquímetros, al cargar directamente el costo de estacionamiento a la patente, y también el telepeaje de autopistas, entradas a parques temáticos y autocines.

En zonas frías, el techo puede comprobar la acumulación de nieve y, si el peso es crítico, avisar y/o activar calefactores internos –con o sin dispositivos de vibración–, para despegar la nieve y que caiga, evitando así el peligro de derrumbe. En zonas soleadas, en tanto, la IA puede determinar la eficiencia de los paneles solares en techos y, si es baja, activar limpiadores que lavan la tierra acumulada y los detritos de aves. Todos estos diferentes eventos pueden ser preestablecidos en la IA o pueden ser resultado de controles autónomos que reaccionan previsiblemente en conjunto, dando variaciones y combinaciones espontáneas. ■

Más información de los módulos:  
[www.sedeap.com.ar](http://www.sedeap.com.ar)

Derechos Reservados - Prop. Intelectual 2015©



Innovación y Desarrollo Argentino  
[www.sedeap.com.ar](http://www.sedeap.com.ar)



*Módulos Especiales Microcontrolados y Accesorios Domóticos  
Control de accesos, automatismos, esclusas, señuelos, alarmas  
iluminación, salvaguardas, erizos, placas de control autónomo*



*Diseño y  
manufactura de  
prototipos y  
lotes cortos*

*También Apps  
y webcontrol*

[sedeap@yahoo.com.ar](mailto:sedeap@yahoo.com.ar) - [sedeap@gmail.com](mailto:sedeap@gmail.com)

# PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

## Todo para una conectividad superior



**Tenda**  
All for better networking.

**A301**  
Repetidor Extensor Amplificador  
Señal Wifi Tenda 300mpbs  
Rompe Muros

### ADEMÁS

- Router Inalámbrico Wifi (3 Antenas Wireless Wi-fi)
- Conmutador Ethernet de 8 puertos.
- Router WiFi con cobertura para todo el hogar.

Distribuidor

**CYGNUS**  
electronics



## Tecnología de vanguardia

Cámaras - DVR - NVR  
Cámaras IP - Control de Accesos

**alhua**  
TECHNOLOGY



## Soluciones en Fibra Óptica, Racks y Cableado estructurado

**GLC**  
.Tec



### Cable UTP CCTV MAX

- Cable FTP CAT 5E
- Interior/exterior
- 100% cobre
- 4 Pares de 24AWG

### ADEMÁS

- Cable FTP CAT 5 blindado (exterior).
- Cable FTP CAT 5E (interior/exterior).
- Rack Mural (capacidad de carga: 60 kg).

## Cerco Eléctrico Perimetral

**CERTREC**  
CERCOS ELÉCTRICOS DE SEGURIDAD



- Gran poder de disuasión
- Descarga no letal
- Apto para todo tipo de condición climática
- Bajo costo de mantenimiento

Software de  
Control Central  
para Perímetros



## PowerSeries Neo ofrece una solución totalmente adaptable con tecnología PowerG

Distribuidor Oficial de productos

**DSC**  
A Tyco International Company

- Paneles de 16 a 128 zonas de 2 a 8 particiones
- Comunicación por línea telefónica
- Comunicación bidireccional inalámbrica PowerG
- Verificación visual y audio bidireccional
- Módulos de expansión



BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241\*2228

CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622

INFO@PROVISIONDIGITAL.COM.AR - WWW.PROVISIONDIGITAL.COM.AR

# GETTERSON

## Sumate

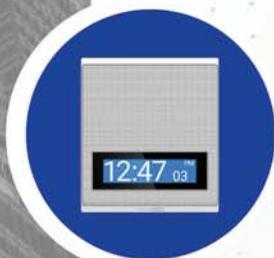
DESDE 1963 SOMOS LÍDER  
EN FABRICACIÓN,  
IMPORTACIÓN Y  
DISTRIBUCIÓN DE  
PRODUCTOS  
ELECTRÓNICOS EN  
ARGENTINA.



LÍDER MUNDIAL EN SISTEMAS  
DE COMUNICACIÓN MASIVA



AMPLIFICADORES



PARLANTES IP



BOCINAS



SOUND MASKING



PARLANTES DE PARED



GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.

AV. CORRIENTES 3240/C1193AAR/C.A.B.A./BUENOS AIRES-ARGENTINA

**SOLUCIONES INTELIGENTES Y COMPLETAS  
EN VIDEOPORTEROS IP**



**alhua**  
TECHNOLOGY



**LÍNEA COMPLETA DE  
CÁMARAS ANALÓGICAS E IP**

**GETTERSON ARGENTINA**  
*SOMOS DISTRIBUIDORES AUTORIZADOS  
EN TODO EL PAÍS*

**HID**

Entrega inmediata, atención profesional personalizada, soporte y asesoramiento con técnicos certificados, estacionamiento sin cargo en el subsuelo de nuestro edificio, amplio stock y garantía oficial.



TEL. +5411 3220-7600  
WWW.GETTERSON.COM.AR  
VENTAS@GETTERSON.COM.AR

**GETTERSON**  
*Sumate*

## JFL DSE-830: infrarrojo pasivo antimascotas para exteriores



SEG ARGENTINA  
+54 11 4761-7661  
info@seg.com.ar  
www.seg.com.ar

Distribuido por SEG Argentina, el sensor infrarrojo pasivo antimascotas DSE-830 de JFL, diseñado para exteriores, cuenta con dos canales PIR digital y un canal de microondas para garantizar una detección confiable. Cuenta, además, con ajuste de sensibilidad de microondas y cubre hasta 15 metros y ángulos de 90°.

Por 5 años consecutivos, los sensores de JFL Alarmes fueron considerados entre los mejores de Brasil, elegidos por quienes más entienden del tema: los profesionales de la seguridad electrónica. El sensor DSE-830 fue diseñado exclusivamente para la protección contra intrusión en áreas externas, como patios, cocheras y jardines, entre otros entornos, por lo que cuenta con protección contra intemperie y distintos factores naturales, como rayos solares, lluvia, niebla, etc.

- PIR digital: con detección digital de alta tecnología, este sensor fue desarrollado para analizar de manera rápida y precisa cualquier movimiento en el

ambiente, haciendo el sistema de alarma aún más seguro y eficiente.

- Función antimascotas: no hace falta que las mascotas estén afuera de la casa para que se pueda armar el sistema de alarma. Con la función antimascotas, el sensor inteligente no detecta pequeños animales, es decir que no hay detección ni se activa la alarma (los pesos mínimos pueden variar según la versión).
- Antienmascaramiento: con la función antimasking, el sensor es capaz de detectar bloqueos accidentales o intencionales que intenten burlar el sistema de detección del sensor, otorgando más seguridad en la detección de movimiento.
- Compensación de temperatura: los principales componentes internos del sensor cuentan con la capacidad de compensar automáticamente la temperatura, lo que permite un alto rendimiento en la detección del movimiento. ■

## Solución de alarma integrada AXHub de Hikvision



SELNET S.A.  
+54 11 4943 9600  
info@selnet-sa.com.ar  
www.selnet-sa.com.ar

Selnet incorpora a su porfolio de productos un nuevo desarrollo de Hikvision, las soluciones de alarma de intrusión integradas en una sola plataforma: AXHub. Compatible con toda la línea de vídeo de Hikvision, esta solución se integra mediante la plataforma iVMS y la aplicación para dispositivos inteligentes Hik-Connect, con conectividad en la nube como estándar, ofreciendo alarmas y capacidades de video probadas y confiables, además de control y monitorización remotos con IVaaS si se producen incidentes.

Con un diseño discreto para su aplicación en entornos comerciales e industriales y una fácil instalación, AXHub integra tecnologías de intrusión y de vigilancia que les permiten a los usuarios configurar, ver, grabar e interactuar con su sistema de seguridad a través de una sola plataforma. El IVaaS integra los anteriormente separados sistemas de video y de intrusión, brindando un video de 7 segundos en caso de alarma; 5 segundos de pre-alarma y 2 segundos después de que esta se activa.

El sistema soporta hasta 32 entradas inalámbricas, desde detectores internos y externos hasta contactos, llaveros y sensores de seguridad vital, entre otros dispositivos. Permite conexión WiFi, GPRS, LAN y 3G/4G, con módulos de comuni-

cación y conectores incorporados para una instalación más sencilla y rentable. También ofrece la posibilidad de comunicarse simultáneamente con múltiples dispositivos mediante comunicaciones IP multipuerto.

### FUNCIONALIDADES

- Compatible con Hik-Connect: vinculación entre detectores, sensores y cámaras con verificación en calidad HD, lo cual le permite al usuario final monitorear el sistema desde cualquier parte del mundo. Puede hacer una comprobación remota del estado del sistema, recibir alertas, armar, desarmar, monitorear vídeo y más para permanecer informado y en completo control en todo momento.
- Configuración a través de la web: por medio del servidor web integrado, el panel puede ser configurado fácilmente con un navegador desde cualquier ordenador conectado a una red LAN.
- Dispositivos inalámbricos bidireccionales: proporciona un sistema seguro y flexible, para asegurar instalaciones grandes con una amplia gama de periféricos Hikvision interiores y exteriores.
- Conexión inalámbrica de dos vías: de hasta 800 metros en espacios abiertos, que elimina la necesidad de repetidores y reduce los costos de instalación. ■

# Lanzamientos SEG

## Nueva versión Nuevas funciones Nuevas facilidades

### Active-32 Duo

Central/Panel de alarma monitoreable inalámbrica para hasta 32 zonas con tecnología Duo y acceso vía aplicación celular



#### Tecnología DUO

Más seguridad, los sensores son capaces de enviar y recibir datos de la central/panel



#### Largo alcance

Antena externa y nuevo protocolo de comunicación para mayor alcance de dispositivos inalámbricos



#### Supervisión real

Constante confirmación de transmisión de datos entre la central/panel de alarma y sensores



#### Repetidor de señales (cableado)

BUS para hasta 4 módulos repetidores de sensores inalámbricos con tecnología Duo



#### Nube (P2P)

Acceso a la aplicación celular vía nube, con envío de notificaciones a hasta 8 usuarios



#### Entrada para radio

Con comunicación aún más flexible, ahora la central/panel permite la comunicación vía radio\*



#### Discador vía módulo GPRS

Permite el uso de la función discador\* en lugares que no disponen de línea telefónica física/fija



#### Tareas programadas

Hasta 16 tareas programadas como armado/desarmado de la central/panel o activación/desactivación de las salidas PGMs



#### Fecha y hora automáticas

Ajuste automático de fecha, hora y horario de verano



#### Función puerta abierta

La central/panel informa a través de la aplicación celular y teclado si hay puertas o ventanas abiertas

### Características técnicas:

- Largo alcance: Antena externa y nuevo protocolo de comunicación para mayor alcance.
- 32 zonas.
- 4 particiones reales.
- 99 usuarios.
- 8 teclados: 4 alámbricos y 4 inalámbricos.
- 1 salida PGM con relé (ampliable a hasta 4 PGMs).
- 1 partición para control de electrificador.

- Acceso y control vía app (por nube).
- Sensores inalámbricos 868MHz (tecnología Duo) y controles remotos 433,92MHz (Hopping Code o Rolling Code).
- Supervisión real de los sensores (apertura y cierre, tamper, batería, programación y nivel de señal).
- Comunicación flexible (modular): GPRS\*, wireless\*, ethernet\* radio\* o línea telefónica (estándar de fábrica).

\* No incluido.



INTERNATIONAL  
Innovación y Tecnología  
en Seguridad Electrónica

## Control de accesos móvil de HID



B.C.G. GROUP  
(54 11) 4571-0150  
ventas@bcggroup.com.ar  
www.bcggroup.com.ar

No es exagerado afirmar que los dispositivos móviles han transformado todas las facetas de la vida de las personas. Entre estos cambios se cuentan las costumbres y el consumo con respecto a diferentes segmentos de la seguridad, como el control de accesos.

BCG con la tecnología HID Mobile Access permite ahora que los usuarios usen su teléfono inteligente, tablet o accesorio electrónico para pasar por puertas y portones e ingresar a redes, entre otros recursos.

HID Mobile Access, además, fusiona la seguridad con la comodidad ya que habilita smartphones y otros dispositivos móviles para abrir de forma segura una puerta o compuerta. Esta tecnología también permite que más de una identidad segura resida en un dispositivo inteligente, generando una única solución para el control de accesos físico y lógico.

HID Mobile Access, cuenta con Seos<sup>®</sup> como tecnología de base para credenciales, físicas y móviles, ofreciendo los siguientes beneficios a las organizaciones y usuarios:

- Comodidad: los usuarios pueden optar por una tarjeta convencional o virtual

para acceder a las instalaciones; es decir, pueden usar el dispositivo móvil que tengan a la mano. Gracias a los gestos sumamente intuitivos de "toque" (tap) y "girar e ingresar" (twist and go), se brinda un acceso más práctico y eficiente.

- Eficiencia operativa: los administradores pueden crear, gestionar, emitir y revocar las credenciales de forma inalámbrica o por lotes, lo cual ahorra tiempo y esfuerzos en la gestión de las credenciales de control de accesos.

- Mayor seguridad: más allá del hecho de que las personas protegen mejor sus teléfonos que las tarjetas de acceso, HID Mobile Access emplea una sofisticada tecnología y prácticas recomendadas para vincular cada identificación móvil con el dispositivo y proteger los datos en todo momento.

BCG (Building Consulting Group) es distribuidor de HID y propone esta tecnología para incorporar a sistemas nuevos o existentes y ofrece, también, los sistemas de accesos ACW2-XN, equipos de accesos web server para pequeñas y medianas instalaciones también controlables vía teléfono móvil. ■

## UPS Solar



ELECTROSISTEMAS  
(54 11) 4715-5550  
ventas@electrosistemas.com.ar  
www.electrosistemas.com.ar

El uso de energía solar está siendo adoptado cada vez más por distintas industrias y sectores productivos que ven en un sistema de estas características un ahorro importante en costos, además de poder asegurar una fuente de energía constante y renovable, sin dependencia de terceros.

La UPS Solar es un sistema de alimentación ininterrumpida que no solo permite evitar sabotajes en la red eléctrica, sino también ahorrar costos de energía. El objetivo del producto reside en brindar al usuario una disponibilidad eléctrica constante y asegurar la confiabilidad de las instalaciones de aquel que lo ofrezca e implemente.

El sistema está compuesto por los elementos tradicionales de un kit solar, y está adaptado especialmente para aplicaciones industriales y para el campo de la seguridad electrónica. El amplio margen de opciones es capaz de cubrir cualquier tipo de alimentación autónoma, desde pequeños puntos remotos de alarma y monitoreo hasta centros de cómputos de gran capacidad:

- En 12 VCC y 10 A: ideal para centrales de alarmas y cercos perimetrales.

- En 12/24 VCC y 20 A: ideal para alimentar cámaras de videovigilancia con conexión inalámbrica.

- En 220 VAC y 300 W: pensada para alimentar portones automáticos y sistemas de control de accesos.

- En 220 VAC y 2.0 kW: ideal para sistemas integrados de seguridad electrónica. Independientemente de las opciones citadas hay otras variantes, todas ellas adaptables a cada proyecto de seguridad, en 5.0, 6.0 y 10.0 kW.

Si bien el producto está diseñado bajo parámetros solares promedio de la provincia de Buenos Aires (tales como los niveles de radiación), pueden desarrollarse proyectos para ser implementados en cualquier punto del país, readaptando el producto para un dimensionamiento más ajustado y certero. Bajo el mismo lineamiento, las estructuras de montaje en aluminio son diseñadas y fabricadas por la empresa con el fin de que el instalador pueda adaptarlas a la necesidad del usuario final y no al contrario. Se diseñan para montajes sobre postes de varios diámetros, techos de teja convencional o chapa, suelos de tierra, losa u otros materiales. ■



# SKYHAWK AI

## SURVEILLANCE

**INTELIGENTE. SEGURO. CONFIABLE.**

# Sistemas de seguridad optimizados por IA

Optimizadas para sistemas DVR y NVR, las unidades SkyHawk™ para sistemas de seguridad están ideadas para cargas operativas las 24 horas en capacidades de hasta 10 TB. Equipada con el firmware ImagePerfect™ mejorado, SkyHawk ayuda a limitar los fotogramas perdidos y el tiempo de inactividad con una calificación operativa el triple del de las unidades de sobremesa, y está lista para grabar hasta 90 % del tiempo con transmisiones de hasta 64 cámaras de alta definición



RMA LOCAL



RECUPERO DE DATOS SIN CARGO



## SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

**DCM Solution**, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite [www.dcm.com.ar](http://www.dcm.com.ar)



# Radioenlaces & Access Point

**CYGNUS**  
electronics



**MACH 2**

Radioenlace CCTV  
2.4 GHz de 300 Mbps

**MACH 5**

Radioenlace CCTV  
5.8 GHz de 300 Mbps

Access Point  
inalámbrico de techo



**WAP2-P**

Access Point  
inalámbrico de pared



**RAP2-P**

Access Point  
inalámbrico de exterior



**OAP2**



Gateway Mode



Repeater Mode



WISP Mode



AP Mode

**CONTAMOS CON TODA LA LÍNEA CYGNUS**  
Video, Conectividad, Control de Acceso y Accesorios

Seguinos en   /HurinSeguridad

VENDEMOS SEGURIDAD, **BRINDAMOS CONFIANZA**

**HURIN**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

 +54 11 4583-6653

 [ventas@hurin.com.ar](mailto:ventas@hurin.com.ar)

 Galicia 2946 4°P, CABA

 [www.hurin.com.ar](http://www.hurin.com.ar)

# Sistemas de CCTV digitales: un cambio inevitable y necesario

*¿Cómo allanar el camino a una migración no traumática?  
La tecnología actual permite pasar de un sistema analógico a uno digital  
y optimizar recursos sin resignar calidad.*

Los sistemas de videovigilancia evolucionaron de tal manera que, con la llegada de la era digital, se afirmaba que los sistemas IP reemplazarían algún día a los analógicos. Gracias a la creación de formatos analógicos de alta definición y a la convivencia de ambos sistemas, ese salto se fue haciendo mucho menos drástico y más gradual, favoreciendo a quienes instalaban los sistemas con el horizonte puesto en el mundo digital.

A continuación, ofrecemos un poco de historia, y algunos conceptos y comparaciones.

## EL DIGITAL PRIMERO

Los avances y las mejoras en las prestaciones de video, ya sea por tener mayor resolución, ajustes avanzados o funciones de análisis inteligente, se dieron siempre en las cámaras IP, las cuales se consideran la punta de lanza de las nuevas tecnologías de video. Esto se debe a que este tipo de cámaras llevan dentro una pequeña computadora que se encarga, entre otras cosas, de digitalizar la imagen, motivo por el cual se hace más sencillo llevar a cabo nuevos desarrollos.

Esto trae aparejado, por supuesto, un costo más elevado, ya que una cámara IP es bastante más compleja que una analógica. Esto deja a este tipo de productos fuera del ring cuando se trata de cubrir necesidades de uso común o de bajo presupuesto.

## EL ANALÓGICO DESPUÉS

Dado este escenario, muchos desarrolladores de tecnologías decidieron crear formatos de video analógicos capaces de transportar señales de video en alta

definición o con prestaciones adicionales, como la transmisión de señales de audio, de control de cámaras PTZ y/o de alarmas. Gracias a esto, los consumidores pueden acceder a sistemas de mejor calidad, similares a los digitales y casi por el mismo costo que uno analógico antiguo, haciendo que esa brecha tecnológica entre el analógico y el digital sea cada vez más pequeña.

Así fue como surgieron, alrededor del año 2010, los formatos AHD, HDCVI y HDTVI, los cuales permitieron, además, reutilizar los cableados existentes de las antiguas instalaciones de CCTV con coaxiales o UTP + balunes. Estos son puntos a favor para los sistemas analógicos, los cuales se convirtieron en los más populares del mercado. Sin embargo, no deja de ser un producto analógico en una era cada vez más digital.

## ENTONCES, ¿POR QUÉ DIGITAL?

Las cámaras IP se encargan de digitalizar la imagen de igual manera que un DVR (Digital Video Recorder) digitaliza las cámaras analógicas que tiene conectadas. Podríamos decir, entonces, que una cámara IP es la combinación de una cámara analógica y un pequeño DVR de un solo canal, con una longitud de ca-



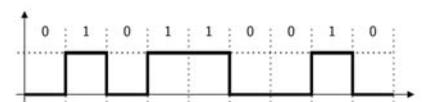
*Distorsión producida en imagen analógica por ruido eléctrico.*

bleado del orden de los milímetros (distancia que recorre la señal analógica).

La transmisión de video a través de una red, ya sea desde un DVR o desde una cámara IP, será digital, lo cual tiene enormes ventajas a la hora de transportar la información por cuestiones físicas propias del tipo de señal. Mientras que las señales analógicas son de tipo continuas (varían con cada milivolt), las señales digitales son binarias, es decir que un valor de voltaje representa un 1 y otro valor, un 0.

Esto significa que una variación en los valores de voltaje de nuestra señal, debido a interferencia de radiofrecuencias, picos de consumo, ruido eléctrico o problemas de cableado, entre otros factores, impactará de manera directa en la señal analógica, lo cual generará algún tipo de distorsión en la imagen.

Las señales digitales, en cambio, no sufren estas consecuencias, dado que las variaciones de voltaje que puedan producirse en la señal no se ven en la imagen porque la información no cambia. Puede apreciarse en el siguiente ejemplo, donde una señal aun teniendo ruido o "ripple" sigue manteniendo el valor digital (1011).

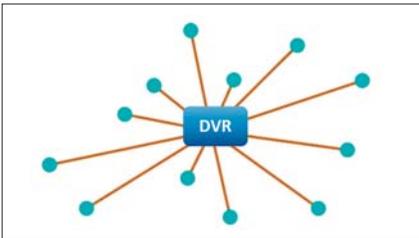


Concluimos entonces que, por causas físicas, una señal digital es mucho más confiable y segura que una analógica. Suele suceder, muchas veces, que instalamos un sistema analógico y el usuario cambia una instalación eléctrica para sumar equipamiento, motores, lámparas de potencia,

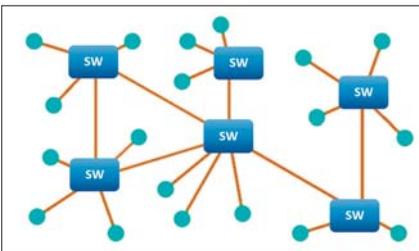
etc. Esto termina induciendo ruido en nuestro video, por lo que luego tendremos que hacer un mantenimiento y dar explicaciones. Con un esquema digital, esto no sucedería y quedaríamos mucho mejor frente a nuestros clientes.

**CONECTADO AL INFINITO Y MÁS ALLÁ**

Otro de los factores que hace atractivos a los sistemas digitales IP es que la comunicación de las señales se maneja bajo protocolos estandarizados. Esto significa que las señales pueden enviarse a través de muchos medios y dispositivos de comunicación que se encuentren interconectados, eliminando así las limitaciones en cuanto al alcance de la conexión. En sistemas analógicos, en cambio, es requisito que haya un cable conectado desde la cámara hasta el DVR y la longitud de ese enlace es limitada y sensible.



Esquema de conexión de CCTV analógico.



Esquema de conexión de CCTV por red IP.

Nosotros podremos, entonces, conectar una cámara IP con un grabador a través de un cable, un radioenlace, una fibra óptica, en una red local o remota (Internet), sin que estén físicamente conectados entre sí, lo cual le aporta un grado de seguridad mucho mayor al sistema.

**EL PODER DEL POE Y LA ENERGÍA BAJO DEMANDA**

Habremos notado que en las cámaras IP muchas veces se menciona el PoE, un mé-

Factor	Analógico	Digital IP
Montaje y conexión	Requiere balun y caja estanca	Directo a RJ45 con capuchón sellado
Cableado	1 por UTP (señal analógica + power)	1 por UTP (señal digital + power)
Alimentación	12VCC estable, de bajo ripple y ruido	Gestionado por PoE norma IEEE 802.3 af
Implementación	Plug & Play	Plug & Play (EZ-IP o Cygnus)
Costos	\$\$\$	\$\$\$\$

Comparación entre una instalación analógica y una IP.

Costos	Analógico HDCVI	Digital IP
Cámara (x4)	HAC-T2A21P-0360B	IPC-T1A20P
Caja estanca (x4)	CY-BOX115	No requiere
Balub + plug (x4)	CY-BH-01B-Plug	No requiere
Cable UTP x60m	CY-UTP	CY-UTP
Alimentación	Fte5A+Mult-Plugx5	Desde NVR PoE
Grabador	XVR5104HS-S2	NVR1A04HS-4P
Disco (24 días)	1 TB (Smart Codec)	1 TB (Smart Codec)
Total	\$235	\$250

Comparación de costos de un sistema de 2 Mpx analógico HDCVI con uno IP (valores brutos aproximados en dólares).

todo de alimentación organizado y controlado bajo protocolo, como lo es absolutamente todo en IP. PoE significa Power Over Ethernet (o alimentación sobre Ethernet); esto nos permite energizar nuestras cámaras (entre otros tantos dispositivos) a través del mismo cable que usamos para la transmisión de datos.

Esta fuente de poder PoE puede provenir de un switch PoE o bien de un grabador de red (NVR PoE). En el primer caso, tendremos la ventaja de poder posicionar nuestro grabador en cualquier lado mientras que, en el segundo, el esquema sería el mismo que en uno de CCTV analógico pero con las ventajas de un sistema digital.

El PoE trabaja bajo un protocolo internacionalmente estandarizado (IEEE 802.3 af/at), que le da "modales" a la hora de implementarse. Esto significa que la energía solo se enviará al cable cuando el dispositivo lo solicite. Si nosotros conectamos un cable a un switch PoE pero no conectamos la cámara, no habrá voltaje en el cable. Mejor aún: si conectamos un dispositivo que no es PoE, tampoco habrá tensión en el cable (punto a favor en materia de seguridad eléctrica de la instalación IP).

Lo más importante de una alimentación estandarizada es que no será necesario elegir la fuente adecuada o andar jugando con la cantidad de hilos de cobre que usamos para la tensión, dado que el PoE se encarga de gestionar todo automáticamente.

**LO BARATO SALE CARO**

Es importante destacar que, si bien los sistemas analógicos son más amigables para quienes no están familiarizados con la tecnología, los sistemas IP en la actualidad tienen funciones de plug & play que permiten dejar un sistema funcionando con 2 clics. Además, cuenta con todas las bondades de las señales digitales por precios similares que, si no los pagamos en tecnología, los pagaremos con visitas extra y tiempo renegando con cables.

Nicolás Fontana  
Product Manager en Big Dipper

**Big Dipper**

+54 11 4481-9475  
ventas@bigdipper.com.ar  
www.bigdipper.com.ar



### Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

## Panasonic



Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



### BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped · Carros de Golf · Hidrolavadoras Barredoras · Tijeras Hidráulicas · HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrónicos



**COMPRAMOS  
BATERIAS  
VIEJAS**



TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



# RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

M E J O R P R E C I O & C A L I D A D



Más de 30 años  
brindando  
calidad y excelencia  
en nuestros cables

Especialistas en cables para  
comunicaciones, transmisión de  
datos e interconexión de  
Sistemas de Videovigilancia.

## NUESTROS PRODUCTOS:



### CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



### TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



### PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



### CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

## Asesoramiento Especializado



Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina  
Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223  
ventas@anicorcables.com.ar  
www.anicorcables.com.ar



# Despachos móviles del 911

La Ley 12.297 de la provincia y la 5.688 de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires componen el marco regulatorio al que deben someterse las empresas de monitoreo de alarmas. En el inciso "f" del artículo 46 de la ley bonaerense se establece como una "infracción muy grave" el hecho de "no transmitir a los cuerpos policiales y fuerzas de seguridad las señales de alarma que se registren en las centrales o establecimientos privados; o transmitir las señales con retraso injustificado; o comunicar falsas incidencias". Además, en el artículo 52 de la misma ley se menciona como sanción la cancelación de la habilitación por el término de 20 años. La ley de CABA, por su parte, menciona en su art. 451 que es obligatorio transmitir en forma inmediata las incidencias constatadas.

En el monitoreo de alarmas, el retraso no podría considerarse injustificado si se debe al filtrado correspondiente al ejercicio de la actividad. El dilema planteado por las propias leyes (transmitir o no transmitir) llevó a que muchas de las empresas de seguridad electrónica, y también las autoridades, no reconocieran los textos de sendas directivas como marco regulador.

Se ha trabajado, sin éxito, durante muchos años en forma conjunta con distintas autoridades y sectores con el fin de presentar proyectos para una nueva ley específica. Desde el sector empresario, en general, se plantea como objetivo trabajar en la redacción de una ley que los regule, los profesionalice y también los proteja. Sin embargo, existen intereses focalizados solo en el rédito económico que abusan y perjudican al resto, como sucede con el despacho indiscriminado de los móviles policiales.

## CANTIDAD DE MÓVILES POLICIALES SOLICITADOS

El principal cuestionamiento que las autoridades públicas le hacen a las empresas de

monitoreo es el uso indiscriminado y abusivo en la solicitud de despachos de móviles policiales del sistema 911 para que concurren al lugar de origen de la emergencia. Esto sucede cuando un sistema de alarmas transmite un evento al Centro de Recepción de Alarmas (CRA) o centro de monitoreo, desde donde se solicita el móvil. Este cuestionamiento da origen a la pretensión de imponer límites al despacho, que podrían tener la forma de multas, sanciones, impuestos o cánones mensuales y cobro por cada solicitud de este tipo.

Esto ha estado en proyecto de implementación por parte de las autoridades tanto de la provincia de Buenos Aires como de CABA. A causa de los perjuicios que esto originaría a las empresas, se presentaron otras propuestas concretas cuyas etapas se están implementando actualmente con éxito.

El proyecto para la Ciudad de Buenos Aires fue presentado en forma conjunta por las cámaras que representan al sector, luego de meses de elaboración y trabajo entre dichas entidades y el gobierno. Durante ese tiempo, para cuantificar el problema se relevaron las estadísticas del 911 (que no se tenían claras), las formas de operar de las empresas, los tipos de empresas, los niveles de consumo de las solicitudes y otras variables que permitieron tener datos certeros para establecer en qué eslabones de la actividad poner foco para mejorar a corto, mediano y largo plazo.

## SITUACIÓN PREVIA

Para esbozar el panorama de cuáles fueron las problemáticas a resolver en pos de evitar el despacho indiscriminado y optimizar el sistema para evitar esta contingencia, es necesario recordar la cadena de factores que provocan esta situación:

- Despacho de móviles solo por solicitud.
- Inexistencia de protocolos de despachos.

- Falta de control sobre la habilitación de las empresas.

- No se concientiza desde diferentes ámbitos sobre los costos del sistema.

- No se limita la cantidad de despachos.

- No se controla si los objetivos están habilitados.

Las consecuencias de la concurrencia de esos factores son claras: un alto costo del sistema que termina por exigir cánones y multas resarcitorias.

## OPTIMIZACIÓN DE RECURSOS

La manera más eficaz de optimizar los recursos es aplicar distintas medidas de manera progresiva, de tal forma que permitan una lógica adecuación del sistema en etapas de inmediato, corto, mediano y largo plazo.

### 1. Habilitación de empresas y usuarios que componen la estadística.

Existían numerosas empresas no habilitadas y usuarios no declarados. Por medio de un acuerdo con las autoridades, se facilitaron los medios para formalizar (y en igualdad de condiciones) a todas las prestatarias de seguridad privada que operan en CABA.

De esta manera, se depuró el número de empresas que utilizaban el sistema pero que no tenían el interés o la posibilidad de acogerse a la ley, o que no eran competitivas en cuanto a lo técnico. También, las autoridades alertaron a los usuarios finales para que controlen si la empresa que les presta el servicio cumple con los requisitos básicos de la ley. En resumen, como primer paso, la solicitud de despachos a nombre de centros debe reunir las siguientes condiciones:

- Ser realizado solo por Centros de Monitoreo habilitados y para usuarios declarados.

- Limitar y prohibir dispositivos del tipo llamadores automáticos así como los de tipo "automonitoreo"; es decir los provenientes de cualquier sistema automático sin los filtros propios de un CRA.





**La solicitud indiscriminada y a veces innecesaria de móviles policiales ante un evento de alarmas, no siempre confirmado, motivó el trabajo conjunto de las cámaras del sector y de las autoridades para consensuar un protocolo de optimización. Ofrecemos aquí un resumen.**

## 2. Concientización a empresas prestatarias y usuarios.

Luego de relevar los tipos de emergencias que originaban el pedido de despachos, se notó que una cantidad considerable se debía al mal uso, mala comprensión o mala capacitación y/o a un uso indiscriminado por parte del usuario final.

Tanto las empresas como los usuarios, al tener una concientización de las consecuencias (multas, sanciones, etc.), redujeron la cantidad de eventos recibidos en el CRA y la consecuente solicitud de móviles. Para lograr el objetivo es necesario:

- Divulgar y capacitar a los diseñadores, los instaladores, los operadores y los responsables de empresas sobre los métodos y los procesos que hay que llevar a cabo para profesionalizar a cada uno de los integrantes de la cadena.

- Divulgar y capacitar a los usuarios finales sobre el buen uso del sistema.

## 3. Filtrados básicos previos al pedido de despacho.

Al indagar en la operatoria normal de las prestadoras, se notó que, para no correr riesgos (dada la libertad absoluta y sin consecuencias en el pedido de despachos), éstas solicitaban los móviles en forma inmediata, sin filtrados ni procedimientos básicos. En algunos casos, las solicitudes originadas en eventos recurrentes se hacían en el mismo día.

Se convocó a las empresas que más solicitaban despachos (las 5 primeras eran responsables de un 50% del total) y se acordó utilizar filtrados y procesos básicos, lo que fue informado también al resto de las empresas. Siguiendo esta directiva, no se deberían solicitar móviles en los siguientes casos:

- Si no se intentó la comunicación con usuarios, de manera de constatar y eliminar alarmas no deseadas. Se exceptúan los pulsadores de pánico.

- Si hubo desarme del sistema posterior al disparo con clave normal.

- Si el disparo proviene de una única zona con sensor exterior.

- Por falta de la transmisión, sin antes realizar un proceso de verificación del medio de transmisión.

- Por controles de abierto, cerrado y de fuera de horarios, sin comunicación previa con el usuario.

- Sin antes esperar un tiempo de filtrado (3 minutos según norma). Se exceptúan los pulsadores de pánico.

- Si no se han reparado sensores que ya hayan provocado alarmas no deseadas.

También se concluyó en dejar “no operativos” a los usuarios no capacitados, abusivos o que no permitan la optimización o reparación del sistema cuando este presente fallas.

Implementadas estas medidas, se constató que la solicitud de móviles se redujo casi un 50% en un año: de los 28.000 móviles policiales mensuales despachados en 2018, se llegó a 15.000 mensuales en 2019.

## 4. Protocolo de constatación de incidencias.

Con el proceso básico referido en el punto anterior se logró descartar que se trate de una alarma no deseada, pero eso no es suficiente. Debe también aplicarse el protocolo de constatación de manera de cumplir con lo estipulado en la Ley 5.688. La constatación de la incidencia permite clasificar si se trata de una alarma no deseada (que no se ha de comunicar) o una alarma confirmada (de alta probabilidad de ocurrencia de un delito) o una alarma no confirmada (poca probabilidad de ocurrencia de un hecho). Las alarmas comunicadas como “Confirmadas” o como “No confirmadas” reciben diferente trato prioritario en el ámbito del 911.

Gracias a esto, es posible optimizar el despacho incorporando el concepto de constatación de alarmas. Las alarmas “Confirmadas” son, por ejemplo:

- Verificaciones con cámaras de video o con audio en el lugar.

- Verificaciones con el usuario o personas autorizadas.

- Verificación con la concurrencia al lugar de móviles de verificación.

- Disparos de sensores en diferentes zonas (cruzadas).

- Pérdida de ambas vías de comunicación si las tuviese.

Toda la información obtenida permite clasificar la alarma en “Confirmada” o “No Confirmada”, suponiendo en el primer caso una certeza o un alto riesgo de que se trate de un hecho delictivo, por lo que representa una prioridad para el despacho del móvil. Este mismo procedimiento también permite, en algunos casos, conocer si se trata de una alarma no deseada. El protocolo se incluyó en una reciente Disposición del Poder Ejecutivo, por lo que es obligatorio su utilización.

## 5. Optimización de los recursos en la comunicación.

No implica solo la reducción de los despachos sino que también significa mejorar alrededor de un 10% los costos. Además de agilizar el sistema y obtener información relevante, se evita la atención telefónica y la típica triangulación necesaria entre el operador del CRA, el del 911 y el del lugar desde donde se despacha el móvil.

Este aspecto se ha logrado mejorar con la implementación de un sistema de comunicación directa entre empresa y los despachos móviles (experiencia en Plan Piloto CABA) con un software que envía por Internet los “tickets” directo al lugar desde donde se envían los móviles.

Una ventaja importante es que en los CRA se obtiene información de lo relevado durante la concurrencia policial; esto permite registrar e informar al usuario y/o cerrar con certeza una incidencia, lo cual no ocurre en las normales solicitaciones telefónicas.



CERCOS ELÉCTRICOS DE SEGURIDAD



# CERTREC

¡PROTEGE LO QUE REALMENTE IMPORTA!



- Instalación sencilla
- Producto NO LETAL fabricado bajo normas IEC60335-2-76 anexo Bb2
- Salida de relé NA/NC con tiempo fijo
- Salida de relé NA/NC con tiempo programable
- Entrada de Alarma
- Gabinete estanco
- Batería 12V 1,3A
- 2 controles remoto para Encendido/Apagado

## NUEVO CERTREC 2

ENERGIZADOR

PARA PEQUEÑOS PERÍMETROS

*Ideal para hogares y consorcios*

DISUADE – DETECTA – REPELE



HOGARES



EDIFICIOS

[www.certrec.com.ar](http://www.certrec.com.ar)

**CERTREC**  
CERCOS ELÉCTRICOS DE SEGURIDAD

[www.certrec.com.ar](http://www.certrec.com.ar)  
[ventas@certrec.com.ar](mailto:ventas@certrec.com.ar)



Producto NO LETAL fabricado bajo las normas IEC60335-2-76 Anexo Bb2

INSCRIBASE!  
CURSOS  
DE INSTALACIÓN  
GRATUITOS



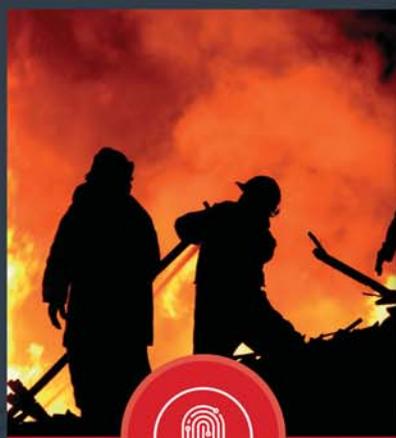
# SEGURIDAD EXPO<sup>®</sup>

by Fisa | 2019

5<sup>ta</sup> EXHIBICIÓN INTERNACIONAL DE SEGURIDAD INTEGRAL

Meet a business place  
**Chile**

**FIRE & RESCUE • PRIVATE & PUBLIC SECURITY • SAFETY**



SALÓN INTERNACIONAL  
FUEGO Y DESASTRES  
NATURALES



SALÓN INTERNACIONAL  
SEGURIDAD PRIVADA  
Y PÚBLICA



SALÓN INTERNACIONAL  
SEGURIDAD INDUSTRIAL  
Y SALUD LABORAL

Think  
safe!  
24/7

HACIA UNA CULTURA PREVENTIVA

**27-28-29 AGOSTO, 2019**  
SANTIAGO

VENTA INTERNACIONAL: [sales@seguridadexpo.cl](mailto:sales@seguridadexpo.cl) / Tel. +56 2 2530 7005 / +56 9 3012 9255

ORGANIZA



PATROCINAN



[www.seguridadexpo.cl](http://www.seguridadexpo.cl)

@seguridadexpo





# GARNET • REPORT •

Noticias destacadas sobre productos y eventos



## Garnet Technology desembarca en Paraguay

*El 6 de junio se llevó a cabo la presentación oficial y el lanzamiento de Centronic como distribuidor oficial para Paraguay, evento que reunió a más de 30 empresas e instaladores.*



Garnet Technology sigue apostando a la expansión del mercado latinoamericano; esta vez, a través de una de las empresas de seguridad más representativas de Paraguay: Centronic, distribuidora mayorista de equipos de seguridad electrónica.

“Seguimos creciendo y lo hacemos con empresas que apuestan a la profesionalización del sector. Es muy importante para Garnet Technology desembarcar en Paraguay con un ambicioso proyecto de ventas, posicionamiento de marca y capacitación para empresas e instaladores, no solo en la utilización de productos sino también en aspectos comerciales y de marketing”, mencionó el Lic. Diego Madeo, Gerente Comercial y encargado de dirigir el equipo de Marketing y Comunicación.

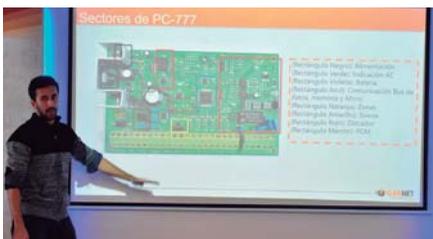


Mathias Maidana, Gerente de Proyectos, y Andrés Burgueño, Product Manager de Centronic, fueron los responsables de llevar adelante el evento junto a un gran equipo de trabajo, que ya se encuentra listo para aportar al desarrollo del mercado paraguayo. “Estamos comenzando con una agenda de capacitaciones por todo el país y muy pronto tendremos nuestra primera certificación Garnet en Paraguay. Esto será muy importante; para nosotros representa el inicio de muchas actividades que estamos pensando”, mencionó Burgueño.



## Programa de servicio posventa técnico en todo el país

*A través de sus distribuidores autorizados calificados, Garnet Technology sigue innovando en su servicio al cliente, implementado soporte y servicio técnico en todo el territorio nacional, con mayor agilidad y menores costos.*



Las decisiones que se toman cuando se adquiere un producto deben estar acompañadas y garantizadas tanto por el precio y la calidad como por la posventa y un excelente soporte técnico. En este sentido, la compañía brinda mediante sus distribuidores autorizados un servicio diferente, que agilizará los tiempos en los procesos de servicio técnico de productos. Aquellos distribuidores identificados como “Servicio Técnico Autorizado” ofrecerán menores costos de reparación, podrán entregar y verificar equipos en el momento y fundamentalmente brindarán un soporte diferencial avalado por la fábrica.



## Beneficios de ser miembro de Garnet Academy

- Acceso libre a videos totalmente gratuitos, sin límites de tiempo.
- Mejora del conocimiento sobre su actividad profesional.
- Mejora de la capacitación de su fuerza de ventas.
- Acceso en forma segura desde cualquier lugar.

¿Te gustaría recibir la revista  
**Negocios de Seguridad**  
en tu **WhatsApp**?



Envía un mensaje de WhatsApp  
al **+54 11 4632-9119** con tu  
**NOMBRE COMPLETO + EMPRESA**



No es un grupo. Le enviaremos periódicamente un enlace para leer online la revista. Agenden en su móvil el número como NEGOCIOS DE SEGURIDAD, para poder ver nuestros ESTADOS. En los mismos, diariamente le mostramos los productos y servicios ofrecidos por las empresas más prestigiosas del sector, como así también Invitación a eventos, cursos y seminarios.

**IP UserGroup®**  
**Latinoamérica**  
 Foro Internacional de Tecnología en Seguridad

**EXPO**  
**SEGURIDAD & CONFERENCIAS**  
**"IP-in-Action LIVE MONTEVIDEO"**

El centro para aprendizaje y conocimiento de la seguridad física y en red.

Oportunidad única para ampliar su red de contactos.

El evento de actualización, networking y aprendizaje más exitoso de la industria

**20** | MONTEVIDEO / URUGUAY  
**2019**  
 NOVIEMBRE | HOTEL NH COLUMBIA



COMPAÑÍAS EXPOSITORAS

**BCDV**VIDEO™

**Genetec™**

**Hanwha**  
Techwin

**InVid™**  
Innovative Video Technology

**milestone**

**NVT PHYBRIDGE**

Security Vision Systems  
**MOBOTIX AG**

**rayTEC™**

**OPTEX**  
Sensing Innovation

ORGANIZACIONES ALIADAS

**IC IntegrA**  
Comunidad y Cultura On - Line de Seguridad Electrónica

**PMP**  
**Pampa Marketing**  
Marketing y gestión de empresas

**Gerencia de Seguridad**  
Instituto para el perfeccionamiento de seguridad Uruguay y Pampa

**MIS**



**Negocios de Seguridad**

**SEGURIDAD™**  
REVISTA • SEMINARIOS • WEBINARIOS • PORTAL DE NOTICIAS

**seguridad y defensa**

**XREMSECURE**  
SOLUCIONES DE SEGURIDAD

Tel.: +593 2 604 08 06 E-mail: pr@ipusergrouplatino.com



ASOCIACIÓN  
LATINOAMERICANA  
DE SEGURIDAD

MANTENTE EN

# CONTACTO CON NOSOTROS

Y ENTÉRATE AL INSTANTE DE TODAS LAS

## NOVEDADES

DE LA ASOCIACIÓN Y DE LA INDUSTRIA



ESCANÉAME



@alasseguridad



## STAFF - ANUNCIANTES

Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires  
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e.mail: info@rnds.com.ar - web: www.rnds.com.ar

## NEGOCIOS DE SEGURIDAD



**DIR. EDITORIAL**  
Claudio Alfano (Propietario)  
móvil: +54 911 5112-3085  
editorial@rnds.com.ar



**DIR. COMERCIAL**  
Néstor Lespi (Propietario)  
móvil: +54 911 5813-9890  
comercial@rnds.com.ar



**PROD. PERIODISTICA**  
Pablo Lugano\*  
Celular: +54 221 400-5353  
prensa@rnds.com.ar



**DISEÑO EDITORIAL**  
Alejandra Pereyra\*  
arte@rnds.com.ar



**ATENCIÓN AL LECTOR**  
lectores@rnds.com.ar



**ADMINISTRACIÓN**  
Graciela Diego  
admin@rnds.com.ar



**ADMINISTRACIÓN**  
Claudia Ambesi  
admin@rnds.com.ar



**COBRANZAS**  
Leandro Bernardes  
admin@rnds.com.ar



**DEPARTAMENTO CONTABLE**  
Luis Fraguaga\*  
luisfraguaga@speedy.com.ar



**DEPARTAMENTO LEGAL**  
Marcelo G. Stein  
Estudio Jurídico



**IMPRESIÓN**  
Latingráfica  
Rocamora 4161 (C1184ABC)  
Teléfono: +54 11 4867-4777



**DISTRIBUCIÓN**  
Fast Mail Correo Privado  
R.N.P.S.P. Nº 098  
Teléfono: +54 11 4766-6007

(\*) Externo

4000 EJEMPLARES IMPRESOS

47.000 DE DISTRIBUCIÓN ONLINE

Negocios de Seguridad\* es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 15 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad\* es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.R.L.  
Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145  
Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.

Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.

Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.  
Los colaboradores y los columnistas lo hacen de honor. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad\* es socio adherente de CASER  
www.caser.org.ar



Revista Negocios de Seguridad\* es medio de difusión de las actividades de CEMARA  
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad\* es medio de difusión de las actividades de CESEC  
www.cesec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad\* es medio de difusión de las actividades de CEMSEC  
www.cemsec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad\* es medio de difusión de las actividades del IP User Group  
www.ipusergroup.com

**37 ADN TECH**  
+54 911 4034-8151  
info@adntech.com.ar  
www.adntech.com.ar

**107 ALAS**  
+1 888 211-7520  
info@alas-la.org  
www.alas-la.org/eventos

**99 ANICOR CABLES**  
+54 11 4919-0974  
ventas@anicorcables.com.ar  
www.anicorcables.com.ar

**23 ASEC**  
+54 11 4861-8960  
info@asec.com.ar  
www.asec.com.ar

**47 BCG**  
+54 11 4308-0223  
info@bcggroup.com.ar  
www.bcggroup.com.ar

**02 BIG DIPPER**  
+54 11 4481-9475  
ventas@bigdipper.com.ar  
www.bigdipper.com.ar

**77 BIO CARD TECNOLOGIA**  
+54 11 4544-5898  
info@biocard.com.ar  
www.biocard.com.ar

**71 BYKOM**  
+54 223 495-8700  
info@bykom.com.ar  
www.bykom.com.ar

**25 CENTRY**  
+54 11 4122-1000  
centry@centry.com.ar  
www.centry.com.ar

**102 CERTREC**  
+54 11 4612-0257  
comercial@playseguridad.com  
www.playseguridad.com

**24 CETIA**  
+54 11 4781-5925  
cursos@cetia.com.ar  
www.cetia.com.ar

**ST CYGNUS**  
+54 11 3221-8153  
info@bigdipper.com.ar  
www.cygnus.la

**94 DCM SOLUTION**  
+54 11 4711-0458  
info@dcn.com.ar  
www.dcn.com.ar

**61 DIALER ALARMAS**  
+54 11 4932-3838  
dialerseguridad@dialer.com.ar  
www.dialer.com.ar

**59 DIGIFORT**  
+54 11 5031-0492  
operaciones@digifort.com  
www.digifort.com

**50 DMA**  
+54 341 437-3660  
info@dmarsl.com.ar  
www.dmarsl.com.ar

**78 DRAMS TECHNOLOGY**  
+54 11 4862-5054  
ventas@dramstechnology.com.ar  
www.dramstechnology.com.ar

**11 DX-CONTROL**  
+54 11 4647-2100  
ventas@dxcontrol.com.ar  
www.dxcontrol.com

**29 ELCA SEGURIDAD**  
+54 11 4925-4102  
info@elcasrl.com.ar  
www.elcasrl.com.ar

**70 EXTINRED**  
+54 11 4521-1701  
info@extinred.com.ar  
www.extinred.com.ar

**08 FIESA**  
+54 11 4551-5100  
contacto@fiesa.com.ar  
www.fiesa.com.ar

**20 FPS**  
+54 11 2106-7783  
ventas@fpssa.com.ar  
www.fpssa.com.ar

**14 FULLTIME**  
+54 11 5352-8450  
info@fulltime.com.ar  
www.fulltime.com.ar

**81 GARNET TECHNOLOGY**  
+54 11 4246-6869  
info@garnet.com.ar  
www.garnet.com.ar

**88 GETTERSON ARGENTINA**  
+54 11 3220-7600  
ventas@getterson.com.ar  
www.getterson.com.ar

**19 HOCHIKI**  
+57 310 318-9203  
ggonzalez@hochiki.com  
www.hochikiamerica.com

**40 HURIN**  
+54 11 4583-6653  
ventas@hurin.com.ar  
www.hurin.com.ar

**45 IDENTA**  
+54 11 2152-2355  
info@identa.com.ar  
www.identa.com.ar

**73 INNBLUE**  
+54 11 2341-6770  
info@innblue.com.ar  
www.innblue.com.ar

**109 INTELEKTRON**  
+54 11 2205-9000  
ventas@intelektron.com  
www.intelektron.com

**106 IP USERGROUP**  
+593 2 604-0806  
pr@ipusergroup.com  
www.ipusergroup.com

**75 IRTEC GROUP**  
+54 11 4836-0408  
info@irtec.com.ar  
www.irtec.com.ar

**26 ISELEC**  
+54 11 5294-9362  
info@iselec.com.ar  
www.iselec.com.ar

**33 ISOLSE**  
+54 11 4621-0008  
contacto@isolse.com.ar  
www.isolse.com.ar

**65 MONITOREO.COM**  
+54 11 4630-9090  
central@monitoreo.com.ar  
www.monitoreo.com

**69 NANOCOMM**  
+54 11 4505-2224  
nanocomm@nanocommweb.com  
www.nanocomm.com

**39 POLARIS Energy Systems**  
+54 11 5235-UPS5 (8777)  
info@upsolaris.com  
www.upsolaris.com

**58 POWER SYSTEMS ARGENTINA**  
+54 11 5235-8777  
info@powersa.com.ar  
www.powersa.com.ar

**16 PPA ARGENTINA**  
+54 11 5352-8344  
info@ppa.com.ar  
www.ppa.com.ar

**41 PRIORIDAD1**  
+54 11 3723-2323  
info@prioridad1.com  
www.prioridad1.com

**46 PRONEXT**  
+54 11 4958-7717  
info@pronext.com.ar  
www.pronext.com.ar

**87 PROVISION DIGITAL**  
+54 11 4711-0989  
info@provisiondigital.com.ar  
www.provisiondigital.com.ar

**110 PUNTO CONTROL**  
+54 11 4361-6006  
ventas@puntocontrol.com.ar  
www.puntocontrol.com.ar

**55 REDES Y DISTRIBUCION**  
+54 11 4896-9819  
ventas@rydsa.com.ar  
www.rydsa.com.ar

**54 RD CARS**  
+54 911 5854-2478  
info@rdcars.com.ar  
www.rdcars.com.ar

**98 RISTOBAT**  
+54 11 4246-1778  
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar  
www.bateriasristobatsrl.com.ar

**105 RND5**  
+54 11 4632-9119  
Info@negociosdeseguridad.com.ar  
www.negociosdeseguridad.com.ar

**93 SEAGATE**  
www.seagate.com/la/es/

**86 SEDEAP**  
+54 911 4022-6986  
sedeap@yahoo.com.ar  
sedeap@gmail.com

**91 SEG**  
+54 11 4761-7661  
info@seg.com.ar  
www.seg.com.ar

**103 SEGURIDAD EXPO**  
+56 2 2530-7005  
sales@seguridadexpo.cl  
www.seguridadexpo.cl

**66 SELNET**  
+54 11 4943-9600  
info@selnet-sa.com.ar  
www.selnet-sa.com.ar

**56 SIERA ARGENTINA**  
+54 11 0810-5365  
info@siera.com.ar  
www.siera.com.ar

+ ADC  
+ CIARDI HNOS  
+ DEXA  
+ DOSA

+ KIT EXPERTO  
+ PROPIEDAD PROTEGIDA  
+ SA SEGURIDAD  
+ TRESSESENTA  
+ RADIOSET

**07 SILICON GROUP**  
+54 11 6009-2005  
ventas@silicongroup.com.ar  
www.silicongroup.com.ar

**85 STARX SECURITY**  
+54 11 5091-6500  
ventas@starx.com.ar  
www.starx.com.ar

**43 SURIX**  
+54 11 5272-9500  
sales@surix.net  
www.surix.net

**72 TAU TECNOLOGÍA**  
+54 11 5032-0721  
info@tautecnologia.com  
www.tautecnologia.com

**82 TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD**  
+54 11 5238-5553  
info@tecnologiaenseguridad.com  
www.tecnologiaenseguridad.com

**34 TRUE DIGITAL SYSTEMS**  
+54 11 4580-2050  
info@tdsintl.com  
www.tdsintl.com

**53 VALLS S.A.**  
+54 11 2102-4100  
ventas@alari.com.ar  
www.alari.com.ar

Si Usted desea asesorarse por los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad\*** por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **+54 11 4632.9119**

ENCONTRÁ A NEGOCIOS DE SEGURIDAD EN:



instagram.com/negociosdeseguridad



facebook.com/negociosdeseguridad



twitter.com/noticiasrnds



linkedin.com/company/negocios-de-seguridad/



youtube.com/negociosdeseguridad



groups.google.com/group/negociosdeseguridad



issuu.com/negociosdeseguridad/docs



whatsapp.com/+541146329119

Detrás de un gran  
**INTEGRADOR**

Hay un gran  
**PROVEEDOR**

En INTELEKTRON tenemos mucho para ofrecerte.

Control de Accesos, Asistencia,  
Visitas y Molinetes.



**intelektron**

+54 (11) 2205-9000  
canales@intelektron.com  
www.intelektron.com



El respaldo de  
UN FABRICANTE NACIONAL  
CON LA MEJOR SOLUCIÓN  
EN CONTROL DE ACCESOS.



El acceso a  
PRECIOS COMPETITIVOS,  
STOCK PERMANENTE Y  
APOYO EN PROYECTOS.



Con la mejor  
CAPACITACIÓN,  
GARANTÍA Y  
ASESORAMIENTO.



# Línea de cerraduras PREMIUM



YLI ELECTRONIC

Electromagnéticas, Pestillos, de Perno y Pulsadores

Certificación CE (Unión Europea) y MA (China Public Security Office)

Electromagnética 280kg Led



Electromagnética Exterior IP65 280kg para portón



Electromagnética+perno alto poder 2400kg.



NUEVA

Electromagnética Doble 180kg



Electromagnética 350kg Buzzer y Led



Electromagnética 500kg Led



Led electromagnética 60kg



Electromagnética 180 kg Led

Cerradura de perno



Perno con tambor intercambiable

Cerradura de perno para blindex



Pestillo reforzado regulable con palanca de liberación



Pestillo reforzado

Cerradura tipo portón

Apertura Izquierda y Derecha



¡Más de 120000 cerraduras electromagnéticas vendidas!



Pulsador Remoto 1 y 2 canales

Piezoeléctrico Touch



Infrarrojo sin contacto 20cm.



Pulsador reforzado



Piezoeléctrico Led



NUEVOS



Pulsador de emergencia



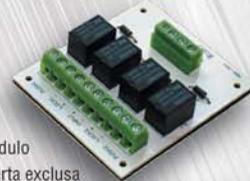
Pulsador metálico de marco externo



Pulsador metálico de embutir rectangular



Pulsador metálico de embutir cuadrado



Módulo puerta exclusiva



Loop pasacable flexible

## ACCESORIOS EN ACERO PARA INSTALACIONES

Pedestales curvos, rectos, de pared, Barandas, Bretes, Puertas, Soportes, Rampas, etc.

• Hacemos presupuestos a medida para cada necesidad.



NUEVOS



SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Humberto 1° Piso 17 – OF 3 y 4 – C.A.B.A.  
www.puntocontrol.com.ar – ventas@puntocontrol.com.ar  
54 11 4361 6006

@puntocontrolsa @puntocontrolsa



CaseL  
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica  
CASA ACTIVA