

NORMAS <60>



Novedades en la actualización de la protección de incendios

DATA TÉCNICA <76>



Cómo dimensionar un sistema solar fotovoltaico autónomo

CASOS DE ÉXITO <72>



Sistema integral para la asistencia de víctimas por motivo de género

SERVICIOS <22>



Transforme su negocio en una empresa de logística inteligente

Negocios de Seguridad

Número 139
May/Jun '21



Jerarquizando Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

EMPRESAS

SEGURIDAD MARTÍNEZ <28>

Más de una década de experiencia en la distribución de productos

SIERA ARGENTINA <34> Establece

valores basados en el respeto por los canales de distribución y venta

SEG INTERNATIONAL <40>

Celebra 15 años en argentina

con grandes cambios y sorpresas

ALARCOM <44> Desde hace más

de 10 años dedicados al diseño y fabricación de alarmas vecinales

TIENDA DE PRODUCTOS

Los mejores productos y las últimas novedades del sector:

PCINGENIERÍA <56> GARNET <84>

HEXACOM <86> STARX SECURITY

ALARCOM <88> KIT EXPERTO

BIO CARD <90> ZKTECO

CON AUTORIDAD

¿Para qué instalamos cámaras de seguridad? <92> por Gustavo Cillis, Director de Nexcam

MARKETING

¿Qué relación existe entre la desilusión y los negocios? <94> por Lic. Augusto Diego Berard

BIG DIPPER ACADEMY

Sistemas de gestión de video pensados para adaptarse <100> por Leandro Neuss

INSTITUCIONES

Boletín informativo con las actividades de CEMARA <104>

CYGNUS
electronics

C.Nord



LANZAMIENTO CENTRAL DE ALARMA

Idealmente diseñada para aplicaciones profesionales, con función de monitoreo híbrido desde APP y software propio



IDEAL PARA EMPRENDER EL NEGOCIO DE SERVICIOS Y MONITOREO



SENSORES TECNOLOGICOS BIDIRECCIONALES CON DOBLE BATERIA



APLICACION WEB PARA PROGRAMACION Y ASISTENCIA REMOTA



DISEÑO Y TERMINACIONES DE CALIDAD SUPERIOR



UNICO SENSOR PARA CAJAS FUERTES:

- Detecta vibración, golpes, desplazamiento y gases
- Compatible con cualquier sistema, salida NC/NA
- Incorpora sujetador anti-sabotaje



<07>

Más info
abriendo la solapa

CYGNUS
electronics



SWITCH DISEÑADOS
PARA CÁMARAS IP

SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CAMARAS IP

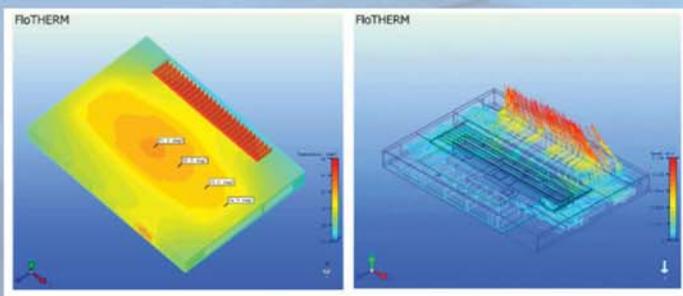


FANLESS

SWITCH CCTV POE PROFESIONAL

Con innovador sistema de refrigeración gracias a su geometría de convección

- Sin partes mecánicas
- Sin contaminación sonora
- Mayor confiabilidad



Disipación

Convección

GARANTIA DE POR VIDA



GARANTIA

LINEA ENTRY LEVEL

S1004-60



4 ports entry level

- 4x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 1.25Gbps / 0.88Mpps

S1008-120



8 ports entry level

- 8x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S1016-200



16 ports entry level

- 16x puertos PoE+ @100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 7.2 Gbps / 5.36Mpps

S1024-300



24 ports entry level

- 24x puertos PoE+ @100Mbps
- 420W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 8.8 Gbps / 6.55Mpps

LINEA HIGH END

S2004-240



4 ports industrial PoE

- Alimentación redundante
- Fanless: disipación de calor sin ventilador mecánico
- 4x puertos HI-PoE @1Gbps
- Hasta 240W total HI-PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S2008-150-V2



8 ports industrial PoE

- Alimentación redundante
- Fanless
- 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
- Hasta 150W total PoE
- Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- Modo CCTV por consola
- Administrable L-2
- Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

S2024-420



24 ports high end PoE

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.66Mpps

S7024



24 ports modular core switch PoE

- Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

S2024-420-FL



FANLESS

24 ports high end PoE

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 4x puertos Fibra SFP @1Gbps
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.7Mpps

S8024-10G / S824-10G



24 ports high end PoE / Sin PoE

- 24x puertos @1Gbps
- Hasta 370W total PoE
- Uplink: 4x puertos Fibra SFP @10Gbps
- Administrable L-3
- 128Gbps / 96Mpps

DE POR VIDA



GARANZIA DE POR VIDA

info@cygnus.la

Cygnus Electronics

Tel: (011) 5278-0022 / 3221-8153

TENDENCIA AL RECONOCIMIENTO DE PALMA

Solución no invasiva, higiénica, y de fácil aplicación para la verificación de identidad

CARACTERISTICAS PRINCIPALES:

- Control de Acceso y Asistencia
- No invasivo, higiénico y práctico
- Velocidad de reconocimiento 0,35s
- Angulo de tolerancia +/- 60 grados
- 3 en 1: Palma, impresión y vena
- Algoritmo anti-falsificación
- Privacidad y verificación voluntaria



DETECCIÓN DE PALMA VIVA



RECONOCIMIENTO IMPRESION DE PALMA



RECONOCIMIENTO VENA DE PALMA

PRODUCTOS CON ESTA TECNOLOGIA

ACCESOS



ProFace X[P]



SpeedFace V4L

ASISTENCIA



G3 Pro



uFace800 Plus

Aplicaciones Ideales: Hospitales, Industria, Gobierno, Oficinas y Escuelas

SISTEMA DE INSPECCION POR RAYOS X

El sistema de inspección por Rayos-X con doble vista puede mostrar imágenes horizontales y verticales por dos generadores independientes, puede detectar amenazas orgánicas e inorgánicas o mezclas y artículos sospechosos de forma rápida y precisa



ZKX5030

Aplicaciones:

- Escuelas
- Bancos
- Centros de Entretenimiento



Videovigilancia
incluye cámaras
y grabador

Con
identificación
facial de
operador

ZKX6550D

Aplicaciones:

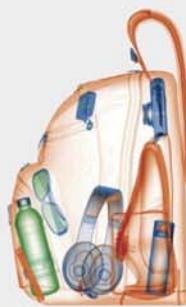
- Hospitales
- Prisiones
- Edificios Gubernamentales



ZKX100100

Aplicaciones:

- Aeropuertos
- Aduanas
- Paqueterías



FUNCIONES PRINCIPALES

- Lector de huellas digitales en tablero
- Escaneo de imágenes a pseudo color
- Identifica elementos superpuestos
- Diferentes tamaños de equipaje
- Velocidad ajustable de la banda
- Display de tiempo y fecha
- Alarma de alta densidad
- Monitor LED y teclado
- Contador de equipaje

GENERADOR DE NIEBLA PARA BLOQUEO DE ASALTOS

Reduce la visibilidad a cero, frustrando todo intento de robo o asalto



- Niebla seca de estado sólido de grado alimenticio
- No afecta a personas, animales ni plantas
- No afecta a ropas, muebles ni electrónica
- Es biodegradable y ecofriendly
- No es corrosivo · No deja residuos



CY-FOG1



CY-FOGCAM3



SISTEMA CON CAMARA Y SENSOR PIR

- Micrófono y altavoz integrados
- Control desde APP y notificaciones
- Activación por 3 sensores PIR integrados
- Cámara IP Wi-Fi ojo de pez 360° integrada
- Posibilidad de visualización corregida de la imagen esférica
- Activación manual por botón de pánico inalámbrico incluido
- Sensibilidad de cada sensor PIR ajustable de forma independiente

FUNCIONAMIENTO

- **Integración con VSS:** disparo automático por uso de analíticas
- Duración de 30 a 45 minutos
- Espacios medianamente cerrados
- Impacta 80-120 m3 de espacio en 5-8 seg
- Activación manual por botón de pánico
- **Integración con panel de alarma:** activación automática por disparo de alarma o manual a través de PGM

APLICACIONES

- Escenarios en los que se detecte una **intrusión no deseada:** comercios, oficinas, hogares, bóvedas de bancos, etc
- Sólo automatizar y disparar en horarios que no haya público
- Se recomienda un chequeo de la situación por video para corroborar la situación
- No apto para zonas de circulación de público

EXTINTOR PORTATIL DE NANOPARTICULAS



SIN CILINDRO
PRESURIZADO



PROBADO Y
CERTIFICADO



SIN COSTO DE
MANTENIMIENTO



LIBRE DE
TOXICIDAD



TAMAÑO
COMPACTO
Y LIVIANO

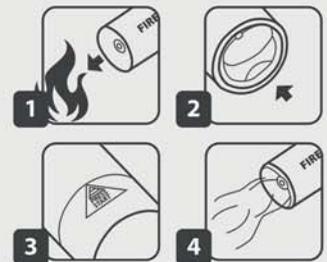


RESPECTUOSO
CON EL MEDIO
AMBIENTE

- Sirve para fuegos ABCEK.
- De activación manual, portátiles y livianos.
- De activación remota.
- Se integra fácilmente con sistemas de incendio.
- No es corrosivo, ni oxidante, ni nocivo para la salud y protege el medio ambiente.
- No requiere mantenimiento.
- Vida útil de hasta 5 años.

INSTRUCCIONES DE USO

1. Tire del anillo de seguridad que se encuentra en la parte inferior del dispositivo
2. Sujete firmemente con el rociador orientado hacia la base del fuego, manteniendo el dispositivo a distancia de otras personas y de Ud. mismo
3. Presione el botón de inicio (Start)
4. Mantenga el equipo orientado al fuego hasta su completa descarga



1

2

3

4

APTO PARA:

Vehículos - Hogares
Oficinas - Empresas
Industrias
Puestos de seguridad



JE-50

EXTINTORES FIJOS DE NANOPARTICULAS

Misma tecnología, con la posibilidad
de accionamiento remoto manual
o automático.

Ideal para: Bóvedas | Datacenters



TELEFONIA IP/SIP PARA VIDEOCONFERENCIAS

TELEFONOS CON ENVIO Y RECEPCION DE VIDEO:

- PoE o fuente externa
- Pantalla táctil a color de 7"
- WiFi y Bluetooth integrados
- Compatibilidad SIP estándar absoluta
- Integración con CCTV y portería IP/SIP
- Teletrabajo y aperturas de puerta remota
- Sistema operativo Android 9.0, Play Store (X7A)
- Videollamada Full HD por APPs, entre si y/o por SIP
- Zoom, Skype, Whasapp, G. meet desde Browser y navegación



CONSERJE / RECEPCION / EMPRESARIAL



COMPACTO - HOTEL / EMERGENCIAS



INTERCOMUNICADORES CON Y SIN VIDEO



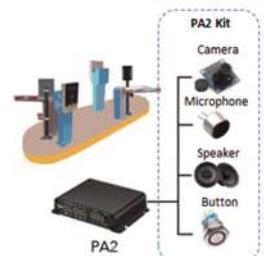
UNIDADES INTERIORES



INTERCOMUNICADORES CON VIDEO LINKAGE CUSTOMIZABLES / OCULTOS



- Integración con amplificador para busca persona - audios por red
- Interfaces de micrófono, altavoz, botón de llamada, LED, cerradura, grabación de llamada, entrada de alarma
- Componentes externos según necesidad y ubicación
- Link de cámara de video existente en la red
- Implementaciones de gestión remota



Alianza entre Cygnus y C. Nord

Más que un sistema de alarma

Cygnus Electronics, en su búsqueda de ofrecer al profesional nuevos y mejores servicios, se alió con C. Nord, empresa desarrolladora de paneles y dispositivos inalámbricos, para integrar todos sus servicios en la nube.

Cygнус Electronics ha elegido como aliado a C.Nord, desarrollador y fabricante de sistemas de alarmas monitoreadas contra robo e intrusión para el sector residencial, comercial e industrial.

Para llevar adelante su propio sistema de alarma profesional, capaz de integrar una solución completa, Cygnus desarrolló una línea de productos compuesta por paneles de control, sensores tecnológicos, periféricos inalámbricos, servicio en la nube y *software* integral para empresas de seguridad y centrales de monitoreo.

DISPOSITIVOS Y SOFTWARE DE GESTIÓN

Las soluciones de *hardware* y *software* de la empresa son parte de un sistema integral confiable. Para ello, ha implementado tecnología de vanguardia en cada uno de sus productos. Todos los eventos transmitidos por internet desde los paneles están encriptados, y pueden llegar a la central de monitoreo en tan solo 0,8 segundos. Se trata de un sistema de seguridad completo, en el que todos los dispositivos se complementan, lo que ayuda a las empresas de seguridad hacer crecer sus negocios.

DISPOSITIVOS Y ESCENARIOS DE APLICACIÓN

Los paneles de alarmas de la familia Cygnus Electronics son altamente efectivos para la protección de comercios, oficinas y proyectos industriales; además, también pueden desempeñarse en el sector residencial, para proteger departamentos, condominios y casas. Estos incluyen:

- Comunicadores para la recepción e interpretación de eventos desde paneles de terceros y su transmisión hasta el *software* de monitoreo.

- Dispositivos inalámbricos, representados por sensores de seguridad, tecnológicos, de incendio y otros equipos auxiliares.

PLATAFORMA CENTRALIZADA PARA LA GESTIÓN DE EVENTOS

Security Center es el *software* integral de recepción y procesamiento de eventos desde paneles de alarma y orientado hacia las empresas de seguridad y monitoreo. Dispone de las herramientas esenciales para

los operadores de monitoreo y sirve como una base para el sistema de servicios en la nube de C.Nord. La configuración flexible del *software* elimina muchas de las tareas rutinarias del operador, permitiendo acelerar la reacción frente a los eventos de alarmas y controlar más eficientemente las deudas.

FUNCIÓN DE MONITOREO HÍBRIDO

Gracias a la alianza entre Cygnus y C.Nord, los instaladores de alarmas

GESTION DESDE APP

Mediante la aplicación móvil **MyAlarm** arma y desarma su propiedad, recibe alertas de sensores de seguridad tecnológicos y otros eventos del sistema; cuenta también con un botón de pánico virtual.

Controla su estado de cuenta y recibe notificaciones push sobre pagos pendientes.



Aplicación móvil para iOS y Android



Busquen por "myalarm"

Configuración de la aplicación y del acceso por código pin, por huella dactilar y Face ID

El panel está dividido en particiones

Sensores de humo, agua, temperatura, gas

Saldo de la cuenta de usuario

Nombres y fotografías de los usuarios en la lista de eventos



Cambio entre paneles protegidos

Botón virtual de pánico

Control de usuarios; redacción de nombres del objeto y las particiones

Eventos en la lista:
arme / desarme
alarmas de seguridad
alarmas tecnológicas
fallos
acciones del operador
informes de grupos de reacción rápida

PANEL DEL TECNICO

Configura de forma remota los paneles de control, actualiza el firmware y controla en tiempo real el estado de los sensores



Interfaz de programación

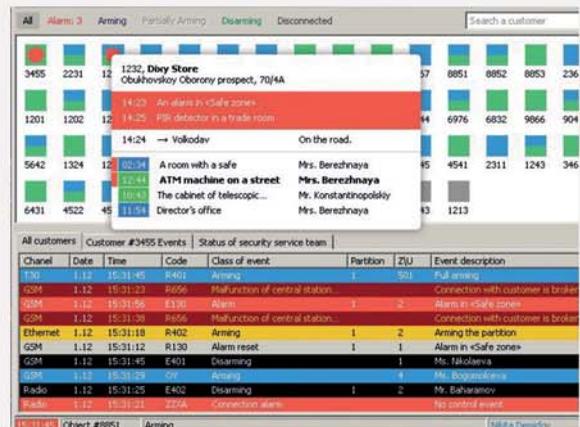


Operación local y remota en tiempo real

SOFTWARE DE MONITOREO

Solución ideal para emprendimiento del negocio de prestación de servicios de seguridad y monitoreo, desde los 11 módulos que integran el Security Center.

- Visualización rápida de los paneles, particiones y eventos
- Monitoreo sin avisos (automonitoreo MyAlarm)
- Registro de las acciones del operador
- Control de pagos, con interrupción del servicio, integración ERP
- Autorización del trabajo remoto por tiempo y registro
- Compatible con software y hardware de otros fabricantes
- Cuenta personal del operador para el registro de acciones y acceso
- Gratuito hasta 1000 paneles



profesionales pueden ofrecer un servicio de mantenimiento y asistencia remota de forma muy simple y segura. Los integradores de sistemas de alarmas, en tanto, pueden formar un propio centro de monitoreo y brindar un servicio de bajo costo, gracias al *software* gratuito y sin mantenimiento de Cygnus y C.Nord.

Por otra parte, las grandes empresas de monitoreo pueden adoptar los dispositivos para integrar en su sistema actual, o bien vincular los paneles actuales con el *software* de monitoreo. En ambos casos resalta la función de botón de pánico virtual. En cualquiera de estas tres opciones los proveedores del servicio podrán facilitar al cliente la opción de automonitoreo desde una *app*, con muchas funciones útiles tanto para los clientes finales como para las empresas de monitoreo. Entre ellas se encuentra el control del saldo o la deuda del abono del cliente, que incluye la posibilidad de prohibir funciones de ella y como así también del panel.

DISPOSITIVOS INALÁMBRICOS

Al panel de alarma Cygnus-C.Nord se le pueden conectar 31 dispositivos inalámbricos que utilizan la tecnología de 433 MHz con ajuste automático de la potencia del transmisor, que tienen un alcance de hasta 600 m en un área abierta. Los dispositivos están protegidos contra apertura de carcasa, indican la calidad de la señal y se alimentan con baterías de Lithium CR123A, con 3 años de vida útil y aviso de batería baja. También se encuentra disponible el repetidor de señal.

La comunicación de dos vías entre el panel y los periféricos reduce el consumo de energía debido a una menor cantidad de mensajes transmitidos. Esta ventaja se verá reflejada en un tiempo de batería más prolongado. El sistema cuenta con dos elementos de alimentación, uno principal y otro de respaldo. Cuando finaliza el tiempo de servicio del principal, el sensor pasa al de respaldo,



y el usuario tiene hasta un mes para reemplazar la batería principal.

SENSORES TECNOLÓGICOS

Estos paneles de alarma informan sobre los problemas en la propiedad: fuego, rotura de tubería, caída de temperatura o fuga de gas. En la *app* MyAlarm se visualizan los íconos de los sensores de temperatura, de humo y fuga de agua, mientras que en la pantalla se muestra que se han activado (por ejemplo) los sensores de incendio, y el usuario recibirá notificaciones *push* de alarma de fuego hasta que no la cancele.

AUTOMONITOREO DESDE MYALARM

MyAlarm es la aplicación móvil gratuita para los clientes de las empresas de seguridad o clientes finales del instalador. El usuario arma y desarma el sistema de su propiedad, puede usar el botón virtual de pánico, ver los datos de los sensores tecnológicos y siempre tiene acceso al saldo de su cuenta. Algunas de las funciones con las que cuenta son las siguientes:

- Arme y desarme: apretando el botón virtual, el cliente puede cambiar el estado del sistema de alarma de todo el recinto o de ciertas particiones en forma remota.
- Acceso seguro: el cliente puede evitar el uso no autorizado de MyAlarm configurando la entrada por código pin, huella dactilar o *Face ID*, para que nadie pueda usar la aplicación excepto él mismo.
- Notificaciones *push*: el usuario recibe notificaciones sobre todos los eventos importantes: armes y desarmes, alarmas, activación de

sensores tecnológicos y fallos. Puede seleccionar en la configuración qué tipos de notificaciones desea recibir.

- Reproducción por voz: en MyAlarm, Rita reproduce los eventos del sistema y las notificaciones *push*: arme y desarme, advertencias de fallos; alarmas de seguridad y de fuego, fugas de gas y fugas de agua; aumento o disminución de la temperatura fuera de los valores límite; o ausencia de la corriente eléctrica.
- Control de temperatura: con un sensor de temperatura instalado en su recinto, el usuario puede establecer dos umbrales para su activación (el mínimo y el máximo). Una vez que la temperatura sobrepase uno de los limitantes, el cliente recibirá una notificación *push* y una alarma en su *app* MyAlarm.
- Botón virtual de pánico: el botón funciona directamente desde el celular, por ello siempre está a mano. Para activar la alarma no hace falta estar físicamente en el recinto.
- Control de deudas e impagos: la aplicación informa al usuario sobre el estado de su cuenta y la necesidad de hacer el pago, y facilita la información sobre la deuda mediante notificaciones *push*. ■



CYGNUS ELECTRONICS

+54 11 5277-4441

info@cygnus.la

https://cygnus.la

/cygnuselectronics

@cygnuselectronics

/cygnuselectronics

NUEVO EQUIPO

EL EQUIPO MÁS COMPLETO Y SEGURO AHORA CON TODAS LAS PRESTACIONES

• DX FULL ID

TRANSMISOR RADIAL | **WIFI**  **NUEVO**
UNIVERSAL CID

- Permite monitorear de manera fácil, segura y transparente, cualquier panel de alarmas con comunicador telefónico en formato Contact ID o a través del bus de datos en los paneles compatibles.
- Transmisión dual vía Radio y Wifi.
- Programación y Actualización remota de Firmware.
- Compatible con APP FULL Control, DX CAM y DX Virtual Expert



DX CAM

Verificación Visual de Alarmas.
Se incorpora a tu sistema de alarma sin reemplazarlo.

* PRODUCTO ADICIONAL

DX VIRTUAL Expert



CONFIGURE EL PANEL DE SU CLIENTE DE FORMA REMOTA

* CONSULTAR VERSIONES

TECLADO VIRTUAL REMOTO

fullcontrol app



CONTROLE EL PANEL DESDE UNA APP



GRATIS
PERSONALIZABLE

www.dxcontrol.com

 dxcontrol@dxcontrol.com.ar

SEGUINOS EN LAS REDES SOCIALES

     /DXCONTROL

¡Líderes en el mercado!



VERIFICACIÓN VISUAL DE ALARMAS

Se incorpora a tu sistema de alarma sin reemplazarlo

DX CAM 

- Disminución significativa de costos operativos.
- Mínimo costo de inversión.
- Envía las imágenes a la empresa de monitoreo en vivo y grabadas.



SERVIDOR WEB DE IMÁGENES

- Recepción de imágenes y video.
- Almacenamiento en la nube.
- Envío de alertas al frontend.
- Envío automático de mails con imágenes recibidas.
- Envío automático de imágenes HTTP POST.
- Análisis de imágenes a través de Google Visión.
- Geolocalización de instalaciones a través de Google Maps.
- Administración de la seguridad (usuarios).
- Administración de instalaciones, equipos y eventos.



Compatible con todos los comunicadores Dx Control de la última generación



DX FULL ID 
COMUNICADOR RADIAL
UNIVERSAL CID - WIFI



DX SAM 2  
COMUNICADOR 2G | 3G | SMS
EMAIL | WIFI



DX FULL WIFI 
COMUNICADOR UNIVERSAL
CID - WIFI



DX ACTIVE 
COMUNICADOR UNIVERSAL WIFI

www.dxcontrol.com

SEGUINOS EN LAS REDES SOCIALES



¡El más completo del mercado!

DXCONTROL

MUCHO MÁS QUE UN COMUNICADOR DE ALARMAS

LA SOLUCIÓN EN EPOCAS DE PANDEMIA!

DX SAM 2  

CON 5 VÍAS DE COMUNICACIÓN

2G | 3G | SMS | EMAIL | WIFI

COMPATIBLE CON PANELES

DSC® - PARADOX® - GARNET®
HONEYWELL® - CROW® ▶



BENEFICIOS PARA EL CLIENTE

- ✓ Disminución significativa de costos operativos para las empresas de monitoreo.
- ✓ Mínimo costo de inversión.

DX VIRTUAL Expert

- ✓ Programación remota total del panel de alarma, sin asistir a la vivienda del abonado.
- ✓ Asistencia al cliente al visualizar el teclado del panel

full control

- ✓ **App gratuita** para controlar el panel de alarmas. **ARMAR - DESARMAR / ACTIVAR - DESACTIVAR**
Para empresas de monitoreo la App es personalizable.
- ✓ Línea autogestion o de monitoreo.

COMPATIBLE CON DX CAM



DX CAM 

Verificación Visual de Alarmas.
Se incorpora a tu sistema de alarma
sin reemplazarlo.

* PRODUCTO ADICIONAL

¡CONTACTE A NUESTRA RED DE EXPERTOS!

www.dxcontrol.com

 dxcontrol@dxcontrol.com.ar

SEGUINOS EN LAS REDES SOCIALES

     /DXCONTROL

7 ALIANZA CYGNUS + C. NORD

Más que un
sistema de alarmas

CYGNUS
electronics

C.Nord



**LANZAMIENTO
CENTRAL DE ALARMA**

*Idealmente diseñada para aplicaciones profesionales,
con función de monitoreo híbrido desde APP
y software propio.*

28 SEGURIDAD MARTÍNEZ

Entrevista a Roberto Baccaro

34 SIERA ARGENTINA

Entrevista a
Alejandro Barruffaldi

40 SEG INTERNACIONAL

15 años de presencia
en Argentina

44 ALARCOM

Entrevista a Jorge Carregado
y Marcos Tagliani

84 Control y automatismo
de paneles de alarma a
distancia de GARNET
TECHNOLOGY

86 Alarma vecinal
inteligente REVO400T
de HEXACOM

Panel Runner 8/64 de
CROW

88 Placa para alarmas
comunitarias *All in
one* de ALARCOM

Alarma domiciliaria
POSITRÓN HM264RF

90 Nueva línea de equipos
de reconocimiento
facial de UNIVERSAL
UBIQUITOUS

Cerradura inalámbrica
para hoteles de
ZKTECO

16 Reunión del comité ALAS ARGENTINA

Cursos y
Capacitaciones
FIESA

DIGIFORT apuesta
a la comunicación
virtual

18 Llega la plataforma SOFTGUARD TV



56 Soluciones Dahua en PCIngeniería

WizSense y *app* DH Partner

60 Novedades en la actualización de la protección de incendios

Código de edificaciones
en la Ciudad de Buenos Aires

72 Plataforma para la asistencia a víctimas de violencia de género

General Paz, parte de
los Municipios Seguros
SoftGuard

92 ¿Para qué instalamos
cámaras en negocios
y locales?

Esc.: *Gustavo Cillis,*
Director de Nexcam

22 Transforme su
negocio en una
empresa de logística
inteligente con
OnDelivery de
RedGPS



76 Cómo dimensionar un sistema solar fotovoltaico autónomo

Esc.: *Mag. Ing. Miguel Á. Euclides*

94 ¿Qué relación existe
entre la desilusión y
los negocios?

Esc.: *Lic. Augusto Berard*

100 Big Dipper Academy

104 CEMARA

STARX
SECURITY

29 AÑOS TRABAJANDO EN LA IMPORTACIÓN, FABRICACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE PRODUCTOS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA Y BATERÍAS.



La mejor calidad al mejor precio



Planes de financiación a 120 días para compras mayoristas



Servicio inigualable de asesoramiento pre y post venta



Exclusividad de productos de marcas internacionales



Consultá nuestro amplio catálogo en nuestra web o contactanos

REPRESENTACIONES EXCLUSIVAS EN LA ARGENTINA



REPRESENTACIONES



Convertite en distribuidor

STARX
SECURITY

Somos seguridad

ACCEDÉ A LAS MEJORES BATERÍAS,
A LOS MEJORES PRECIOS.

CONVERTITE HOY EN
DISTRIBUIDOR OFICIAL DE

**STARX
ENERGY**



BENEFICIOS EXCLUSIVOS



Descuentos especiales



Capacitaciones exclusivas



Prioridad de entrega



Marketing: Materiales y difusión

UNA BATERÍA PARA CADA NECESIDAD



☎ 011 2150 8700

☎ + 54 9 11 2617 3712

✉ ventas@starx.com.ar

🌐 www.starx.com.ar

📍 Pepirí 758,

Parque Patricios, CABA

Mejora de la seguridad en barrios privados

Reunión del Comité ALAS Argentina



El pasado 25 de marzo tuvo lugar la primera reunión del año del Consejo Asesor de Urbanizaciones Privadas de

ALAS Argentina, que contó con un importante número de urbanizaciones privadas presentes (o “conjuntos inmobiliarios”, como se los denomina en nuestro país), y lograron conformar las primeras estadísticas 2021 en lo relativo a eventos delictivos en ese tipo de urbanizaciones. Posteriormente, y en coincidencia con el resultado de esas estadísticas, se habló sobre la problemática de los perímetros como barrera de seguridad de las urbanizaciones privadas.

Los temas generaron un enriquecedor debate entre los casos prácticos de problemas y el aporte de soluciones y consejos. La reunión, además, reforzó la clara necesidad de que el sector se profesionalice, para colaborar con los aportes que hacen los integrantes de las urbanizaciones que forman parte de sus órganos internos y dotarlos del adecuado asesoramiento de “bandera blanca” a la hora de tomar decisiones. A su vez, se advirtió la necesidad de generar actividades en el marco de ALAS para que dichos integrantes puedan percibir, desde los actores de nuestra industria, las soluciones que ellos proponen para dicha problemática.

Sobre el final de la reunión se reforzaron las participaciones de los integrantes del consejo asesor en los grupos de trabajo del proyecto anual, que tiene por objetivo generar niveles, tipos o estándares de seguridad para estas urbanizaciones. ■

Capacitaciones Fiesa

Cursos y *webinars*

Fiesa Seguridad Electrónica organiza capacitaciones gratuitas semanales sobre los productos y marcas de su catálogo, entre las que se incluyen Paradox, Hikvision y Takex, sus principales distribuidas.

El distribuidor ofrece capacitaciones para su línea de UPSs dLux, a través de las cuales informa a los clientes sobre el uso de UPS para garantizar el funcionamiento de los sistemas de alarma en el caso de cortes de luz. La oferta de UPSs interactivas y *online* también incluye productos para aplicaciones domiciliarias y oficinas.

Otros productos en los que Fiesa capacita a sus clientes son los equipos para el control de accesos, el presentismo y la detección de temperatura corporal de Hikvision. Se trata de soluciones *all in one* (todo en uno), aptas para edificios y oficinas, que ofrecen también la detección de barbijo, el reconocimiento facial con barbijo puesto y hasta la detección de temperatura.

En la *web* de Fiesa, el instalador podrá encontrar el listado completo de cursos y capacitaciones, así como todo el material necesario para llevar adelante un proyecto completo de seguridad electrónica. ■

Digifort apuesta a la comunicación virtual

Redes sociales para América Latina

Los usuarios de Digifort, una de las principales plataformas en integración de dispositivos de Latinoamérica, estarán más vinculados con la marca y conocerán las últimas implementaciones, actualizaciones y novedades a través de las redes sociales. “Queremos enfocar en las redes sociales de #DigifortLatam las particularidades de la región y generar una sinergia dentro de nuestra comunidad de negocios. Creemos que las redes son un medio que nos aportará mayor cercanía y nos ayudará a potenciar la comunicación que, como política de la compañía, es personalizada y fluida”, aseguró Juan Pablo Moraes, Gerente Regional Cono Sur & Perú de Digifort.

En las redes sociales de #DigifortLatam se podrán seguir de cerca los casos de éxito, conocer nuevas aplicaciones de las soluciones Digifort, y agendar el calendario de *webinars*, cursos y certificaciones que la compañía realiza para la región. También permitirá revivir las grabaciones de *webinars* y tutoriales. “Los seguidores encontrarán en nuestras redes: tópicos sobre seguridad colaborativa, sobre las analíticas de Digifort en los diferentes contextos y mercados verticales. Encontrarán implementaciones en ciudades, en industrias de diferentes perfiles, en el ámbito de la salud, en centros educativos, *retail*, turismo, edificios y barrios, entre otros. Los usuarios podrán descubrir de qué manera las soluciones de Digifort potencian la eficiencia de las fuerzas de seguridad y la justicia, ya que aportan información clave”, agregó Moraes.

Los usuarios estarán más vinculados con la marca, además de tener respuestas rápidas a preguntas frecuentes. Encontrarán tópicos sobre la gerencia de video, la lectura de matrículas, el análisis avanzado de video, el análisis forense, el reconocimiento de rostros, las alarmas y automatizaciones, la mesa controladora, en diferentes aplicaciones. Se presentarán las integraciones con otras plataformas de control de accesos, automatización, sistemas de combate contra incendios forestales, protección perimetral, sistemas PSIM, RFID, entre otros.

“Las redes sociales son un nuevo espacio que hemos habilitado para la comunidad de América Latina de Digifort, en el que esperamos que interactúen usuarios, técnicos, distribuidores, *partners* e integradores. Esperamos desde las redes poder generar un vínculo con los usuarios y que una demostración o un video publicado funcionen como disparadores de nuevos negocios para el sector. Queremos que este canal sea una vía de contacto que también nos permita convocar a los eventos *online* que estaremos desarrollando durante todo el año”, concluyó el directivo. ■

REDES

- digifortlatam
- @digifortlatam
- /digifortlatam
- @digifortlatam



VMS

SISTEMA DE GESTIÓN DE VIDEO

Soluciones inteligentes integradas



+20 VERSÁTILES ANALÍTICAS DE CONTENIDO DE VIDEO



ANALÍTICAS VCA



ANALÍTICAS AVANZADAS IPX



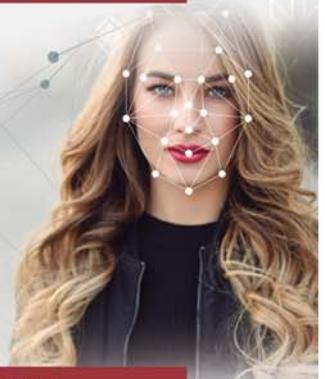
ARQUITECTURA ABIERTA

RECONOCIMIENTO DE PLACAS



COMPATIBLE CON EL 99% DE LAS CÁMERAS IP

BIOMETRÍA FACIAL



INTEGRACIÓN CON CONTROLES DE ACCESO Y OTROS DISPOSITIVOS DE RED

RÁPIDO FAILOVER

INTEGRACIÓN POS

REVISIÓN RÁPIDA & POTENTE FUNCIÓN DE EXPORTACIÓN



ANÁLISIS FORENSE

FLEXIBLE & ESCALABLE PERMITE ABORDAR NECESIDADES ÚNICAS Y CAMBIANTES



Llegue más lejos con Digifort

✉ operaciones@digifort.com

🌐 www.digifort.com

📱 [f](#) [t](#) [v](#) [@](#) [in](#) DigifortLatam

Llega SoftGuardTV



SOFTGUARD TECH
www.softguard.com

En un mundo totalmente tecnologizado, en el que cada vez más personas tienen acceso a internet y una gran diversidad de contenidos, SoftGuard continúa con la búsqueda de nuevas formas de acercarse a sus usuarios, colegas y profesionales de la seguridad, para establecer una comunicación más inmediata y directa. Con este objetivo, la empresa dio un paso adelante y llevó toda su experiencia con charlas de expertos a la plataforma SoftGuardTV.

Quien se suscriba al canal podrá acceder a contenidos exclusivos, una serie de videos en los que diferentes expertos en materia de seguridad cuentan desde cuáles son las herramientas esenciales para el monitoreo mayorista disruptivo hasta cuáles son los siete gatillos de la venta emocional.

Además, en la sección Charla de Expertos se podrán encontrar diversos y atractivos contenidos referidos a la industria de la seguridad para estar actualizado sobre variados temas: entre ellos, conferencias de exper-



tos como Marcos Sousa y Jontahan Baldovino, ambos profesionales en el área del marketing, charlas de Daniel Banda, CEO de la empresa, y muchos más. Quien visite SoftGuardTV también podrá conocer los últimos avances en los sistemas de seguridad, dirigidos a profesionales y no profesionales del rubro.

SoftGuard también se ha adaptado a las diferentes herramientas que nos brindan las nuevas tecnologías de comunicación, y han creado su propio canal en YouTube: SoftguardLatam. En él se recogen videos explicativos sobre las principales ventajas de las soluciones de *software* integral de monitoreo de alarmas y *apps* para compañías de seguridad, institu-

ciones financieras y bancarias, municipios y organizaciones gubernamentales, urbanizaciones privadas, condominios y barrios cerrados, colegios y universidades, y corporaciones; así, el usuario podrá conocer los beneficios de utilizar estas herramientas. Junto a todos los videos de las soluciones presentadas, también se puede acceder a información sobre SmartPanics y VigiControl, aplicaciones elegidas por miles de empresas líder en todo el mundo.

La empresa invita a todos los interesados a sumarse a su canal de YouTube y la plataforma www.softguard.tv para transitar esta nueva era de sistemas de seguridad digitales para ciudades inteligentes y empresas 4.0. ■



Academia NexCam

Invertí en tu futuro, capacitate

Convertite en experto en Seguridad Electrónica

Líderes en educación técnica para instaladores

- Cursos presenciales y a distancia
- Para todos los niveles



nexcaml.com.ar



+54 9 11 2260-6114



dLux®

FiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA



**Olvidate de los cortes de luz
con las UPSs dLux!**

Hay un modelo para cada necesidad

UPS interactivas en modelos de 400 a 1200VA y Online de 1,2 y 3 kVA



Para acceder a un edificio con cerradura eléctrica



Para la continuidad de las actividades en hogares y oficinas



Para no interrumpir el "deathmatch" en curso" es cuestión de vida o muerte!



Para un sistema de seguridad sin suministro eléctrico

¡Contactá a nuestros expertos!

contacto@fiesa.com.ar

Tel/Fax: (54 11) 5628-1700

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

FiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA
www.fiesa.com.ar

EZVIZ
e ZIBOXISDOR company

Western Digital.

cofem®

meitrack

TAKEX®

HiLook

SYSTEM SENSOR

Honeywell

ZKTeco

JFU ALARMES



ALEAN
BARRERAS INFRARROJAS ACTIVAS

*Seguridad
perimetral*



Serie **ABH** Barreras Infrarrojas
con función **ANTINIEBLA**

ABH 100L - 250L



SUCURSAL **CENTRAL**
MARIANO PELLIZA 4112
Munro, Buenos Aires
(011) 4756 0709



SUCURSAL **LA PLATA** : Calle 119 N° 258
Cel. 11 3792 9710 📍



SUCURSAL **TUCUMÁN** : Santiago del Estero 1351
Cel. 11 5717 4793 📍



SEGURIDAD ELECTRÓNICA

REPRESENTANTE OFICIAL

SERIE ABI



SERIE ABT



SERIE ABT-i



SERIE ABE



SERIE: ABI

Barreras infrarrojos para exterior de 2 a 10 haces.

Modelo: ABT-i

Barreras infrarrojos con soporte, para exterior de 2 haces.

SERIE: ABT

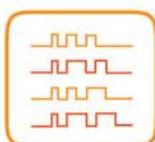
Barreras infrarrojos para exterior de 2 haces, hasta 60 mts.

SERIE: ABE

Barreras infrarrojos para exterior de 3 haces, hasta 250 mts.



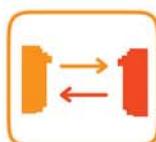
Adaptable al ambiente



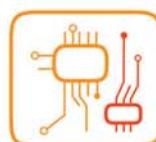
4 Frecuencias



IP65 A prueba de Agua



Alcance perimetral de 30 a 250 mts.



Señal intensiva



Display led de 2 dígitos de señal



CONSULTÁ POR WHATSAPP
+54 9 11 3792 9712

/DEXA.Seguridad

/DEXA Seguridad electrónica

PLATAFORMA ON LINE DE COTIZACIÓN
ventas@dexa.com.ar

dexa.net.ar

Transforme su negocio en una empresa de logística inteligente

OnDelivery de RedGPS

La actualidad sanitaria mundial no solo modificó la realidad cotidiana, sino que puso en relevancia nuevas maneras de prestar servicios y aceleró el proceso de maduración y profesionalización de algunas modalidades, como el delivery.



Cada vez son más las empresas de todos los tamaños –desde un negocio con una motocicleta de reparto hasta una empresa con cien o más camiones– que están orientando sus procesos de ventas hacia el *delivery*. Y es que, según diversas fuentes, la pandemia aceleró hasta diez años las tendencias que ya se venían viendo en América Latina respecto al crecimiento del *e-commerce* y las entregas a domicilio.

Esta nueva realidad abrió un mundo de posibilidades para otros modelos de negocios –y también para desafíos de logística–, en los que, al mismo tiempo que muchas empresas están participando, otras tantas se están quedando fuera porque no

tienen manera de acceder a este nuevo mercado.

En este panorama, las preguntas clave son: ¿qué representan estos cambios para la industria del rastreo GPS, la gestión de flota y la movilidad? ¿Su empresa puede participar de este *boom* de nuevas oportunidades y nuevos negocios? La respuesta es sí, con OnDelivery, el nuevo servicio de RedGPS.

OnDelivery se trata de una nueva plataforma de logística inteligente para la entrega y reparto de pedidos con optimización de rutas, manejo de inventarios, asignación de vehículos y una *app* para repartidores con la que pueden verificar las entregas e incluso levantar pedidos. Este servicio para logística inteligente de última milla convierte las empresas de rastreo GPS y movilidad en empresas de logística. Así, pueden ofrecer a sus clientes una plataforma que integra y simplifica las ventas que llegan por diferentes canales, como una página

web, el teléfono, las redes sociales, el *retail*, los *couriers* e incluso repartidores-vendedores.

De esta manera, todo tipo de empresa puede participar en el mercado que presentó el mayor crecimiento durante el último año y ofrecer sus servicios a clientes a los que antes no tenían manera de acercarse. Esto representa el pilar para que una empresa realmente crezca: ir más allá de los límites de su propia industria y así expandir su cuota de mercado.

¿Cómo funciona? Todos los pedidos son cargados en OnDelivery y la plataforma los resta del inventario, asigna los pedidos de acuerdo a la capacidad de las unidades y el tamaño y volumen de los artículos, y genera la ruta más eficiente para hacer la entrega. Los conductores reciben en su *app* la lista de entregas y los clientes finales obtienen un código QR para confirmar su pedido.

Por supuesto, es una plataforma de marca blanca totalmente flexible y

OnDelivery

Gestión de pedidos

Plataforma de gestión de pedidos con **optimización automática de rutas y control de inventarios.**

Logística inteligente de entregas



App para repartidores



Inventarios fijos y móviles



Participe en el mercado de mayor expansión

¿Sabía que el valor de la última milla representa del

30% al 75% del total de los gastos logísticos?



personalizable con la identidad de la empresa, que en poco tiempo estará lista para ofrecer estos nuevos servicios a clientes de cualquier actividad comercial.

INTELIGENCIA APLICADA AL PROCESO LOGÍSTICO

OnDelivery permite crear e implementar estrategias que reducen los costos de logística hasta en un 37 %, maximizando operaciones de entregas y repartos. La plataforma trabaja con toda la data generada por nuestros algoritmos, inteligencia artificial y *machine learning* para identificar patrones de optimización aplicados a la generación de rutas y transformarlos en información, que a su vez se traducirán en decisiones; no importa el tamaño de la empresa ni la cantidad de vehículos.

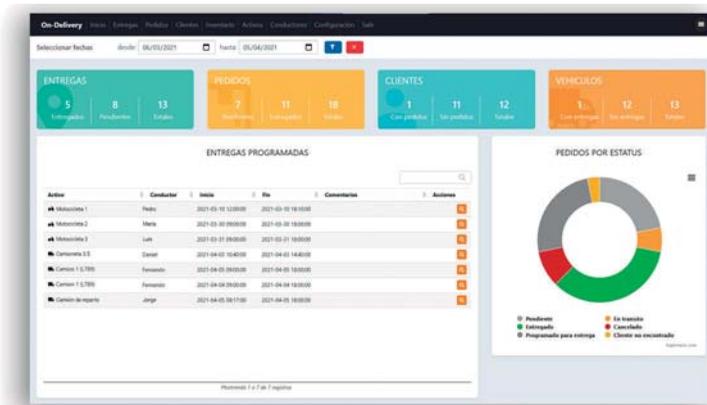
Hasta hace no demasiado tiempo, el personal a cargo de los despachos pasaba mucho tiempo planificando, pero ahora sus clientes pueden automatizar esta tarea. Con la visibilidad del 100% de la trazabilidad de los pedidos, OnDelivery reduce hasta en 95 % los errores en las entregas y hasta en un 75 % el tiempo de planificación.

Es así como OnDelivery hace que las ventas de cada cliente escalen, y les permite duplicar su volumen sin los problemas logísticos que causan que los clientes dejen de comprar. Esto es posible porque los algoritmos de optimización reducen hasta en 30 % el tiempo de las rutas y optimizan el uso de combustible, lo cual también disminuye la emisión de contaminantes y la huella de carbono.

UNA SÓLIDA PROPUESTA DE VALOR

Con OnDelivery, una empresa entrega una sólida oferta de valor a sus clientes. Se integra a la perfección con todas las herramientas y soluciones de RedGPS, la plataforma de rastreo y movilidad de mayor crecimiento en América Latina. Gracias a esto, no solamente gozarán de todos los beneficios ya mencionados, sino que también podrán revisar los datos de consumo de combustible y detectar robos o cargas ilegales, conocer los hábitos de manejo de los repartidores que puedan afectar el tiempo de entregas o la vida útil de los vehículos, crear alertas y programar la captura de video evidencia en caso de accidentes o situaciones imprevistas, y mucho más.

Por esta razón OnDelivery representa una propuesta de valor sólida pues no solo cubre el proceso logís-



tico, sino que también da visibilidad total de la trazabilidad de las unidades y los conductores.

HAGA CRECER SU EMPRESA

Las transformaciones en las ventas y los negocios a raíz del confinamiento no son cambios temporales; por el contrario, el cambio en los hábitos de consumo y los servicios ya se ha consolidado y seguirá creciendo.

Por esta razón, este es el mejor momento para que su empresa utilice OnDelivery, así podrá participar de este mercado en expansión e incorporar nuevos clientes que la hagan crecer. Le recomendamos que obtenga una prueba gratuita o bien contacte al departamento comercial de RedGPS para que le ayude a resolver todas sus dudas.

SOBRE REDGPS

Con más de 15 años de experiencia en el mercado, RedGPS lleva implementadas soluciones de monitoreo y rastreo vehicular en la nube en más de 20 industrias en más de 300 proyectos locales, regionales y globales.

Cada uno de uno de los integrantes de la empresa cuenta con una amplia experiencia en el sector y muestra un marcado nivel de compromiso con sus clientes, además de la capacidad de entender los problemas y necesidades y hallar a la vez soluciones costo-beneficio.

RedGPS cuenta también con un amplio catálogo de productos y servicios, que incluye plataformas de rastreo vehicular, control de combustible, despacho de autobuses y conducta del conductor, entre otras. ■



OnDelivery

Seguridad en el proceso logístico
y la gestión de pedidos



Trazabilidad total de
entregas de última milla

Levante pedidos
en punto de entrega

Activo	Conductor	Inicio	Fin	Comentarios	Acciones
Motocicleta 1	Petro	2021-03-10 12:00:00	2021-03-10 18:00:00		[X]
Motocicleta 2	Maria	2021-03-30 09:00:00	2021-03-30 18:00:00		[X]
Motocicleta 3	Luis	2021-03-31 09:00:00	2021-03-31 18:00:00		[X]
Camioneta 31	David	2021-04-01 18:40:00	2021-04-01 18:40:00		[X]
Camion 1 (8793)	Fernando	2021-04-05 09:00:00	2021-04-05 18:00:00		[X]
Camion 1 (8793)	Fernando	2021-04-04 09:00:00	2021-04-04 18:00:00		[X]
Camion de reparto	Jorge	2021-04-05 08:17:00	2021-04-05 18:00:00		[X]

itegogps

Distribuidor Master Argentina



Hardware para Rastreo de Activos



GV55W

3G

- Tamaño compacto
- 2 Entradas
- 2 Salidas
- Antenas internas
- Geo-Cercas
- Sensor de Movimiento
- Comportamiento del Conductor

GV300W

3G

- 3 Entradas
- 3 Salidas
- Puerto Serie RS232
- Antenas Internas, GPS externa adicional
- Geo-cercas
- Acelerómetro
- Comunicación bidireccional



GL300W

3G

- Portatil múltiples aplicaciones
- Batería recargable de 2600 mAh
- Resistente al Agua
- Botón de Pánico o Evento
- Acelerómetro
- Gestión de Batería Smart

GV75W

3G

- 2 Entradas
- 2 Salidas
- Puerto RS232
- Acelerómetro
- Antenas Internas
- Resistente al Agua
- Exclusiva función
- Cero Consumo



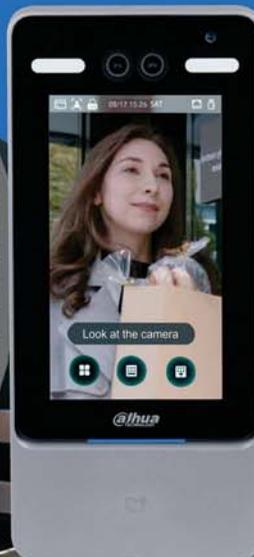


DAHUA
TECHNOLOGY



Control de Acceso con Reconocimiento Facial

Tecnología de identificación biométrica segura e inteligente



ASI4213Y



Capacidad de Reconocimiento facial hasta 2.000



Tasa de Precisión >99%



Duración Reconocimiento >0.35s



Distancia 0.3 - 2m

tyco | DSC

Universal



Nuevo Comunicador TL405LE-LAT

Comunicador universal de alarma
4G LTE y Ethernet/IP
APP Compatible con Paneles: PC585, PC1616, PC1832 y PC1864



4G
LTE
MULTIBANDA

IP
TCP/IP

6
IN/OUT
PGM

DLSV
FÁCIL
CONFIGURACIÓN

USB
CONFIGURACIÓN
LOCAL



Pichincha 67 Bis (ex Ricchieri) - 2000 Rosario - Santa Fe - Argentina

Tel.: (54-341) 5284080

e-mail: contacto@dmasrl.com.ar

www.dmasrl.com.ar



Seguridad Martínez

Entrevista a Roberto Baccaro

La empresa busca ofrecer a los profesionales la solución correcta para cada necesidad en materia de seguridad, con el aval de más de 10 años en el mercado. El director de la firma repasó en esta nota los inicios y la actualidad de la compañía.



SEGURIDAD MARTÍNEZ

-  +54 11 4792-1418
-  +54 9 11 6051-2300
-  info@seguridadmartinez.com.ar
-  www.seguridadmartinez.com.ar
-  /seguridadmartinezargentina
-  @seguridadmartinezargentina

Con más de una década de experiencia en el negocio de la distribución de productos, Seguridad Martínez comenzó sus actividades en el sector de la seguridad con la inclusión entre sus soluciones de los productos Hikvision, marca de la que es *Dealer partner*. “Nos enfocamos en la seguridad de las personas, de sus casas o empresas y por eso una instalación será garantizada por el respaldo de nuestros instaladores y servicios técnicos integrados”, dijo el Director de la compañía, Roberto Baccaro. “Nuestra función es aconsejar de manera honesta al usuario para asegurarnos de que opte por las mejores opciones disponibles”, amplió. “Empezamos como distribuidores para ofrecer un nuevo servicio en la atención al sector profesional. Venimos del canal IT, estábamos plenamente enfocados en proveer al gremio y cuando comenzamos con el segmento de la seguridad, por una cuestión de afinidad tecnológica, tuvimos en Hikvision un aliado natural”, dijo Baccaro en relación con los inicios de la empresa.

- ¿Cómo fue ese paso inicial hacia el segmento de la seguridad?

- Se dio de manera natural, ya que nos conectamos con todos nuestros



clientes y les ofrecimos esta nueva alternativa. A partir de allí comenzamos una relación muy estrecha con Hikvision, con quienes somos socios de negocios, y lo mismo hicimos hace muy poquito con Dahua, siempre apuntando a ofrecer soluciones al instalador.

- ¿Cuál fue el primer segmento en el que comenzaron a trabajar en materia de seguridad?

- Nuestro primer segmento fue el de la videovigilancia, porque claramente es una actividad muy asociada a las redes y en particular a Hikvision y a Dahua. Después comenzamos a sumar rubros y eso nos llevó también a sumar nuevas marcas para ofrecer productos en segmentos tales como el de alarmas o control de accesos, para los que también tenemos soluciones Hik. Además, incorporamos cercos electrificados, sector en el que aportamos diferentes soluciones al mercado, de distintos fabricantes; y soluciones para videoportería, natu-

ralmente también asociadas a Hikvision y Dahua.

- ¿Cómo manejan las diferentes áreas del negocio?

- Hoy contamos con un plantel de vendedores técnicos capaces de asumir de manera exitosa la preventa de cualquiera de los rubros de la empresa. Sí diferenciamos un sector de asistencia y otro de soporte técnico, tanto para nuestros clientes como para los proyectos especiales. Ese mismo departamento, pero con otros técnicos asignados, se encarga de ofrecer soporte de posventa y atención al profesional que recurre a nuestra empresa en busca de una solución. Es bastante frecuente que surjan consultas por parte de los instaladores y su atención es para nosotros un compromiso que asumimos de manera constante. Si hay algo que nos diferencia de aquellos que solo venden productos, es que les ofrecemos a los instaladores que se acercan a Seguridad Martínez todo



**SEGURIDAD
MARTINEZ**

HIKVISION

DEALER PARTNER

**Distribuidor mayorista de
seguridad electrónica**

Alhura
TECHNOLOGY

intelbras

ezviz

P A R A D O X[®]
SECURITY SYSTEMS

JFL
ALARMES

ZKTECO

TAKEX

UBIQUITI
NETWORKS

WD Western
Digital

- Envíos a todo el país
- Atención y asesoramiento al gremio



- Garantía ■
- Soporte técnico ■
- Servicio posventa ■

**CCTV - Videoportería - Control de accesos - Alarmas
Cercos electrificados - Cables y accesorios para el instalador**

📍 Av. Santa Fe 2300 | Martínez | Prov. Bs. As.

☎ 011 4792 1418 / 4793 7105

📞 +54 9 11 2585 7462

✉ info@seguridadmartinez.com.ar

🌐 www.seguridadmartinez.com.ar

📷 📺 seguridadmartinezargentina

el soporte técnico que necesitan y que, en otro caso, los obligaría a recurrir directamente al soporte de Hikvision o Dahua.

- ¿Cuáles son los diferentes canales de llegada al cliente?

- Llegamos al cliente por distintos canales y mucho está relacionado hoy con las redes sociales. Además, utilizamos plataformas de e-commerce como Mercado Libre, a través de la cual sí llegamos al cliente final, aunque con un precio diferente del que le ofrecemos a nuestro cliente integrador e instalador. Como nos propusimos ofrecer un servicio técnico además de la venta de productos, nuestro foco está puesto en el instalador y por eso nos esforzamos en ofrecerle cada día un mejor servicio.

- ¿En qué los afectó el contexto actual?

- Salvo en los momentos de incertidumbre inicial, siempre pudimos mantener nuestras puertas abiertas y sostener el contacto con nuestros clientes. Como todos, adaptamos nuestro local y costumbres a la realidad sanitaria, y adoptamos todos los protocolos. Todo lo referente a la cadena de comercialización, la logística y el soporte telefónico pudimos sostenerlo sin ningún inconveniente. Es más, flexibilizamos un poco más la disponibilidad horaria para poder llegar al cliente con las soluciones que necesitaba.

- ¿Cuál es su experiencia con las soluciones térmicas?

- Como muchos, tuvimos un proceso de adaptación y estudio de todo lo referente a la tecnología que involucra detección de temperatura, productos que hasta el inicio de la pandemia estaba en manos de unos pocos especializados. Sin embargo, apoyados por Hikvision y Dahua pudimos rápidamente comprender de qué tipo de soluciones se trata y cuáles son sus posibilidades. Desarrollamos muy rápidamente esa línea de productos, que incluye desde soluciones



básicas hasta otras mucho más sofisticadas. Hubo una evolución de esta tecnología, que todavía no encontró su techo. Así, como todos los días se descubre algo más de la transmisión de la enfermedad, ahora sabemos que la temperatura es una variable más en detección temprana. Por eso las soluciones que incluyen la detección de temperatura hoy se convirtieron en elementos fundamentales para edificios públicos, comercios y todos aquellos sitios que involucran un gran tránsito de personas.

- ¿Cómo fue la adaptación a la actividad a lo largo del año pasado?

- Hubo un período que, como todos, debimos cerrar nuestras operaciones, pero creo que una vez que se retomó el ritmo de las actividades, gracias a que pudimos adaptarnos rápidamente a la situación, salimos fortalecidos. La localidad donde tenemos ubicada nuestra sede fue un poco más flexible, quizá, que otros lugares de la provincia, y si bien tuvimos un cierre por las restricciones en la circulación –principalmente de los instaladores–, hubo un efecto rebote que pudimos aprovechar. No sería real decir que todo fue normal, pero

por suerte pudimos resolver muy bien la situación inicial y volver a trabajar, al igual que nuestros clientes.

- ¿Cuáles son los proyectos para los próximos meses?

- Estamos adecuando un local para incorporar de manera un poco más ordenada y ofrecer un mayor desarrollo a los productos de Dahua, con los que ya contamos, pero queremos seguir sumando, tanto en soluciones como en stock. Esto nos dará la posibilidad también de ampliar nuestro personal y fuerza de ventas. Otro aspecto importante de nuestra empresa es que estamos preparando el armado de una división de trabajo especializada en la actividad agropecuaria: un área de negocios enfocada en la actividad agraria, que abarcará todo el país. Este segmento involucrará no solo la seguridad de las instalaciones sino también la tecnología aliada al campo para la crianza y el cuidado de los animales. Este desarrollo nos va a llevar lo que queda de 2021 y confiamos en que será una fuente de trabajo muy provechosa y de mucho futuro para nuestra empresa. Estos proyectos también están muy relacionados con la provisión de energías alternativas, que incluyen, por ejemplo, soluciones de videovigilancia autosustentables alimentadas por energía solar. También la conectividad es un elemento muy importante y estamos desarrollando soluciones para ese segmento con proveedores específicos. Tanto la autosustentabilidad como la conectividad son dos factores muy importantes y estamos trabajando para potenciarlos. ■





Lanzamiento Marshall 4G



Un nuevo standard en automonitoreo

4G + 3G + 2G + WIFI



Programación
simple e intuitiva.



Instalación
inalámbrica.



Funciones especiales
de seguridad.



Mejor
rentabilidad.

Sumate al futuro.

www.alarmamarshall.com.ar

📍 alarmamarshall / 📍 Granaderos 379 - CABA / 📞 (011) 4633 3538



SALTO

inspired access

XS4 One
Control de accesos
sin cableado.



Totalmente
inalámbrico



Software On-premise
o en la nube



Alimentado
por pilas



Resistente al fuego y
protección antitaladro

OTROS PRODUCTOS



XS4 Locker
BLE



Candado
Neox



XS4 Neo
Rack



Lector
mural



Cilindro
Neo



XS4
Mini

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos que tenemos para ofrecerle

suprema

digicon

SALTO

AVIGILON

Hanwha
Technin America

PROVISION ISR

Farpointe Data

LIXX

SECURITRON

neural
LABS

Theia
TECHNOLOGIES

TAMRON

+ 54 11 4862.5054
Pringles 1267, C1183AEW, CABA, Argentina

ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar



Módulo de detección de temperatura opcional

suprema

FaceStation F2

Terminal que combina el reconocimiento facial visual e infrarrojo con un algoritmo de deep learning único



100.000 huellas y 50.000 rostros (1:n)



Detección de temperatura



Detección de barbijo



Compatible con credenciales móviles (BLE y NFC)

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos que tenemos para ofrecerle

suprema

digicon

SALTO

AVIGILON

Hanwha
Technin America

PROVISION ISR

Farpointe Data

LIXX

SECURITRON

neural
LABS

Theia
TECHNOLOGIES

TAMRON

Siera Argentina

Entrevista a Alejandro Barruffaldi y Esteban Jäger

En los últimos años, la compañía tuvo un proceso de reconversión muy fuerte en el país, mediante el cual estableció valores muy claros para competir en el mercado: el respeto por el individuo y por la cadena de distribución.



SIERA ARGENTINA

-  0810-345-3665
-  info@siera.com.ar
-  www.siera.com.ar
-  /sieraelectronicsla
-  @sieralatam
-  /sieralatinoamerica

Siera Argentina se prepara para seguir siendo protagonista en el mercado local de la seguridad electrónica y las soluciones profesionales en audio e intercomunicadores, poniendo especial cuidado en un factor fundamental de la cadena de valor: el cuidado de la gente y el respeto por los canales de distribución y venta. En este sentido, la empresa busca afianzar a los distribuidores mayoristas regionales y capacitar a los integradores e instaladores: "Queremos brindar un excelente producto que se apoye en un servicio de excelencia, respetando por sobre todo el proceso de llegada del producto al cliente final, y siguiendo todos los eslabones de la cadena para que la pelea por el precio no sea un factor", explicó Alejandro Barruffaldi, Administrador de Siera Argentina, sobre la etapa que inicia la empresa en nuestro país.

"Desde hace dos años Siera trabaja en un proceso de reconversión muy fuerte en Argentina, que busca priorizar el recurso humano en la comercialización de productos. Si bien el e-commerce es y seguirá siendo un canal comercial válido para nuestra compañía, deben respetarse los valores de cada producto en cada proceso de venta", amplió Esteban Jäger.



- ¿Cuál será el principal foco del negocio en el país?

Alejandro Barruffaldi: - Siera Argentina hace foco en el principal objetivo bien marcado como fábrica. Nosotros siempre decimos que las empresas están formadas por personas y por tal motivo priorizamos la relaciones que conlleven un respeto comercial. Por lo tanto, el principal eje en el modelo de negocio es buscar que todos ganen y mantener cada eslabón de la cadena que une el nacimiento de la tecnología con su llegada a la mano del consumidor final.

- ¿Cómo implementarán ese modelo de negocios?

Esteban Jäger: - Esta pregunta es prácticamente una continuación de la anterior: el modelo de negocios está centrado en que cada eslabón de la cadena de distribución pueda desempeñarse de forma óptima, buscando evitar el oportunismo. Esto le puede sonar mal a algunos, pero es una realidad que existe. ¿Cuántas veces hemos trabajado

durante años para llegar a concretar un proyecto y, a la hora de firmar o convenir un acuerdo con el cliente, aparecen otros jugadores con opciones de menor calidad y, por ende, costos diferentes? También sucede que se cotizan los mismos productos a precios más bajos, hecho que se puede lograr simplemente por pertenecer al eslabón de la cadena que debería dedicarse a la importación, la logística y la capacitación de los integradores en lugar de venderle al consumidor final. Dicho consumidor, hoy, siempre dependerá de un instalador o integrador para mantener sus sistemas de seguridad en correcto funcionamiento. Por eso, nuestro modelo de negocios busca evitar publicaciones de precios en medios masivos que lleguen a consumidores finales. Sí estamos, en cambio, en constante actividad en redes para que los integradores conozcan nuestras soluciones; queremos ayudar a que nuestros aliados comerciales, a través de nuestra oferta tecnológica, puedan generar nuevos negocios.



¿Sabés por qué somos la marca de Seguridad Electrónica con mayor crecimiento dentro de la Argentina?

En Siera desarrollamos el mercado de todas nuestras líneas de productos **exclusivamente a través de nuestros Canales Oficiales**, lo que constituye un gran cambio en las reglas del juego.

Esta **política comercial** se basa en estar **siempre cerca**, en el **respeto** y en la **confianza**, asegura relaciones comerciales sanas y de largo plazo, que generan un interesante beneficio para todos los involucrados.

Siera es reconocida por sus propios partners, como la compañía con el **mejor soporte comercial y técnico** de la región, proporcionando así un valor agregado único.

La labor diaria refleja un **compromiso** que hace que nuestros partners sientan a Siera como su propia marca.

Acércate a nuestros Canales Oficiales y accede a todos los beneficios de Siera:

- Política de precios unificada
- Respeto al canal de distribución en el mercado
- Productos diferenciales con precios competitivos
- Asesoramiento comercial y técnico para tus proyectos
- Recepción de equipos RMA y seguimiento de los mismos
- Respaldo y presencia oficial de Siera Argentina, en evento del distribuidor
- Cinco líneas de producto para cumplir con los requerimientos más altos del mercado e integración infinita

- ¿Cuáles serán los canales de ventas a implementar?

AB: - Los canales de ventas en Argentina están bien marcados y buscamos no minar el mercado de los distribuidores. Lo que hacemos para esto es, primeramente, controlar las importaciones para que determinados productos no sobrepasen la demanda, ya que esto lleva directamente a descontrolar la cadena y provoca la necesidad de que bajen los precios por tener mucha mercadería de una determinada solución. Para esto realizamos preventas de contenedores ya armados según el análisis del stock de nuestros canales oficiales. Luego, ellos podrán nombrar canales autorizados, es decir empresas que se encuentran en una determinada región, que deberán tener como requisito principal la posibilidad de realizar la logística y de capacitar técnicamente a los integradores de su región, así como también acompañar en los proyectos y no transformarse en competidores de sus propios clientes. Como dijimos al principio, priorizamos las relaciones humanas y el trabajo en conjunto.

- ¿Qué ventajas ofrece Siera Argentina al profesional?

EJ: - Nuestro amplio porfolio de soluciones también nos ayuda a abrir diferentes puertas según sea el caso. Actualmente, en Argentina, disponemos de stock y soporte técnico para cada una de las categorías que ofrecemos, entre las que se incluyen videovigilancia, portería, control de accesos y audio profesional. Vale destacar que en todas estas categorías cubrimos todos los mercados verticales, que van desde las soluciones para un hogar hasta grandes proyectos. También es muy importante resaltar que estamos en constante integración con otros fabricantes y todos los protocolos de comunicación que utilizamos en nuestras soluciones son universales; con esto queremos decir que nuestros usuarios encontrarán en nuestra marca un beneficio real y que no los mantenemos cautivos por utilizar tecnologías de comunicación propietarias.

- ¿Qué soporte tendrá el cliente?

EJ: - Hoy contamos con muchas líneas de soporte técnico y lo fundamental es que Siera Argentina depende directamente de Siera Latinoamérica, por lo cual contamos con una estructura de ingenieros que dan soporte constante a los países de



la región en una misma escala horaria y en español. Siera en Argentina también tiene técnicos que están abocados mayormente a capacitar los canales oficiales y ayudar a confeccionar proyectos. Por otro lado, también contamos con un teléfono de consulta, el 0810-345-5365, en el que se atienden llamadas de todo tipo vinculadas con la marca: recibimos pedidos, identificamos de dónde nos están hablando y vinculamos al cliente con el canal más cercano para que pueda resolver su inconveniente o bien generar nuevas ventas.

AB: - Estamos constantemente trabajando en métricas de diagnósticos rápidos de RMA para que los tiempos de respuestas sean óptimos, ya que necesitamos tener integradores e instaladores que cuenten con la mayor certidumbre posible y puedan dedicarse a generar nuevas ventas sin tener que lidiar con problemas ajenos.

- ¿Cómo ofrecerán la capacitación en los nuevos productos?

AB: - En relación con esta pregunta, contamos como principal valor con una base de conocimientos muy amplia, en la que el profesional puede encontrar manuales, videos instructivos según cada solución, grabaciones de eventos de capacitación, etc. Como trabajamos en forma conjunta con toda Latinoamérica, tenemos la ventaja de que muchas soluciones que han sido presentadas en otros países por peticiones puntuales de clientes también son presentadas para Argentina, y viceversa. Con-

sideramos que, además de todos los eventos *online* que se hacen actualmente para realizar capacitaciones de rutina, es muy importante trabajar capacitando en el día a día. En general, esta cadena de valor comienza con la necesidad puntual de una empresa del sector; pero no nos quedamos solo con los que nos pide, sino que también buscamos conocer lo que su cliente solicita, debido a que estamos preparados para dar una respuesta ideal por tener presente todo nuestro porfolio de soluciones. Por eso, consideramos que brindar orientación para elegir la solución correcta es una de las formas más eficaces de capacitar a nuestros aliados comerciales.

- Desde el punto de vista de la tecnología, ¿cuáles son los próximos pasos? ¿Están diseñando nuevas soluciones?

EJ: - Nuestros próximos pasos están dirigidos a seguir fortaleciendo las relaciones con nuestros canales en Argentina. Esto nos llevó a confeccionar una plataforma de gestión comercial que no solo venda productos sino que, con nuestros recursos, nos permita ayudar a las empresas aliadas y complementarnos para captar nuevos clientes, realizar ayuda de posventa y beneficiar a los que deciden crecer cada vez más de forma conjunta. Hoy estamos en busca de trabajar y crecer con empresas que entiendan que convivir en sinergia constante es la clave del éxito y de la calidad de vida en lo laboral, por eso apostamos y queremos lanzar este espacio lo antes posible. ■

REDEFINIENDO LAS TERMINALES DE RECONOCIMIENTO FACIAL

ALGORITMO Y TECNOLOGÍA

- Algoritmo preciso
- Inteligencia Artificial de alta performance
- Reconocimiento Multiétnico
- Detección de temperatura
- Detección en vivo
- Sdk push disponible + APIs para integradores y desarrolladores

Distribuidores oficiales
en Argentina

Diseñamos y desarrollamos soluciones a medida, eficaces y sustentables
Controles de acceso biométrico y sensores de temperatura corporal



INTERNATIONAL

NUEVA LÍNEA DE MOTORES SEG TSi LIGHT

*Si buscás innovación y seguridad, seguramente
estarás pensando en SEG.*

Tenemos una novedad recién lanzada en el mercado Argentino, llegando para revolucionar lo ya conocido, la nueva línea de motores TSi LIGHT, ofrece fuerza y velocidad, con el mejor costo beneficio del mercado. Buscando soluciones inteligentes para innovar el rubro, SEG International, logra con esta nueva línea, una perfecta armonía entre tecnología y practicidad.

La nueva línea TSi LIGHT ya cuenta con tres opciones disponibles, en la versión SOLO CH TSi LIGHT, indicada para automatizaciones de portones corredizos de hasta 500 kg y en sus versiones modelos TORK y VERTI TSi LIGHT, para portones levadizos de hasta 400 kg. Esta línea tiene como objetivo ampliar el mix de soluciones inteligentes y económicas del mercado, ofreciendo modelos con una velocidad de apertura y cierre que llega a 4s, brindando una opción segura, robusta y con mucha velocidad, a un costo beneficio que lo hace muy atractivo.

Atención al cliente | Tel.: (54 11) 7078 2021 Líneas Rotativas | Mail: info@seg.com.ar

Dirección: Bolivia 1560, Florida Oeste Pcia. de Buenos Aires | ARGENTINA

ESPECIFICACIONES TÉCNICAS **SEG TSi LIGHT**

LOS MOTORES MÁS RÁPIDOS DEL MERCADO.



VERTI DUO TSi LIGHT

Para portones levadizos.

APLICACIÓN	RESIDENCIAL
VOLTAJE	127V / 220V - 50/60HZ
CICLOS (HORA)	40
TIEMPO DE APERTURA	4 Seg.
PESO MÁXIMO DEL PORTÓN	250 Kg.
CENTRAL	TSi LIGHT
MODELO	1/4
ACCIONAMIENTO	1.4/1.5/1.8/2.0 M

TORK TSi LIGHT

Para portones levadizos.

APLICACIÓN	RESIDENCIAL
VOLTAJE	220V
CICLOS (HORA)	30
TIEMPO DE APERTURA (2.2 / 2.40 M)	4 Seg.
PESO MÁXIMO DEL PORTÓN	400 Kg.
CENTRAL	TSi LIGHT
MODELO	1/2



SOLO CH TSi LIGHT

Para portones corredizos.

APLICACIÓN	RESIDENCIAL
VOLTAJE	127V / 220V - 50/60HZ
CICLOS (HORA)	40
TIEMPO DE APERTURA	4 Seg.
PESO MÁXIMO DEL PORTÓN	500 Kg.
CENTRAL	TSi LIGHT
MODELO	1/4

CONOCÉ TODA NUESTRA LÍNEA
DE PRODUCTOS EN EL PORTAL WEB

www.seg.com.ar

SEG

INTERNATIONAL

SEG, 15 años en Argentina

Una relación de confianza

SEG Internacional, iniciada en 2006 en el país, celebra sus 15 años en Argentina. Tras la inauguración y ampliación de su casa central, prepara un año de sorpresas para su clientes y amigos. Entre ellas, un gran sorteo con el eslogan "El regalo lo ganás vos".



SEG ARGENTINA

-  +54 11 7078-2021
-  info@seg.com.ar
-  www.seg.com.ar
-  /seginternationalarg/
-  @seginternational

SEG, una de las marcas integrantes de la fábrica de automatizadores de portones Garen, se inició como SEG Argentina en el año 2006, con una sede en la localidad de Florida, Provincia de Buenos Aires. Hoy, 15 años después, permanece vigente y con nuevas instalaciones, que superan los 1.600 m². Como parte de la celebración de su 15.º aniversario, SEG Internacional sigue realizando grandes cambios: desde la mudanza de su casa central, pasando por el rediseño de su página web, hasta un fuerte trabajo estratégico junto a sus clientes.

La nueva sede de SEG Argentina fue diseñada para ofrecer una solución completa en seguridad: allí, el cliente encontrará todos los productos y accesorios para una instalación completa. Y si bien está enfocada en el rubro de automatismos, también provee sistemas y accesorios para otros segmentos de la seguridad, como sistemas para protección perimetral. Con una oferta completa para el instalador, SEG Internacional basa su éxito en la disponibilidad de productos y el soporte técnico.

En la actualidad, la empresa es reconocida por los profesionales del sector por su constante crecimiento y la búsqueda de la innovación; en estos 15 años, SEG ha pasado por re-



formulaciones frente a las más adversas situaciones, pero siempre logró mantenerse en equilibrio y caminando cada vez más fuerte. Como fruto de ese trabajo, 2021 encuentra a la compañía en el primer lugar en cantidad de importaciones realizadas en el país en el rubro de automatización.

El cliente como prioridad es uno de los pilares que mantienen la empresa de pie. Para SEG, cada cliente es un amigo, una pieza importante en la construcción de tantos años frente al mercado de la seguridad. Por otro lado, la visión de su director, Rogério Martos, permite que la compañía esté siempre a la vanguardia en tecnología, competitividad y posicionamiento comercial.

Otro aspecto destacable de la empresa es toda su estructura de gestión y la dedicación de todos sus colaboradores: con distribuidores en todo el país, la empresa cuenta con una logística impecable, personal altamente capacitado para que sus clientes sientan la seguridad en adquirir sus productos, además de

una asistencia técnica constante y un trabajo de posventa muy bien evaluado por los clientes.

Para 2021, como parte de las celebraciones de su aniversario, hay todavía muchas novedades que serán presentadas al público: entre ellas, la apertura del gran sorteo para los clientes de SEG Argentina. Con el eslogan "El regalo lo ganás vos", la empresa quiere agradecer a todos los que forman parte de su trayectoria y abre la oportunidad para que sus clientes participen de esta gran celebración.

Frente al actual escenario, no fue posible una reunión presencial para un festejo, y por esta razón la empresa sigue con muchas acciones en desarrollo para que, hasta fin de año, el cliente siga sintiéndose parte de la familia SEG Internacional y celebre con ella estos 15 años de vida. Con una mirada optimista frente a las adversidades y saliendo adelante con mucha más motivación, SEG seguirá trabajando fuerte en nuevos proyectos y expectativas. ■

Incorporará la última tecnología en soluciones de control de accesos

UBIO-X IRIS

El nuevo control de acceso y terminal de tiempo y asistencia con reconocimiento de iris y sensor térmico integrado. Reconoce al iris a hasta 50cm de distancia al mismo tiempo que mide la temperatura del usuario. Su alto rendimiento garantiza una velocidad de emparejamiento de hasta 40.000 templates por segundo brindando una mayor seguridad.



AC-1100

La terminal de gestión y control de accesos y horarios, permite la autenticación multimodal, identificando al usuario a través del uso de tarjeta RFID, llave móvil y clave numérica o PIN. Admite comunicación con sistema de tarjeta móvil y de Bluetooth para mayor conveniencia y comodidad.



UBIO-X FACE

Posee la última tecnología en reconocimiento facial. Es capaz de identificar personas a una distancia de hasta 3 metros, aún con la presencia del barbijo, al mismo tiempo que mide su temperatura corporal. Prohíbe el acceso a aquellos que posea una alta temperatura y da un aviso ante la ausencia de barbijo.





COMODIDAD Y SEGURIDAD

RAC BRUSHLESS 24V



AUTOMATIZADOR PARA PUERTA
APLICACIÓN: **PUERTAS CORREDIZAS**

**BRUSHLESS
24V** 

- Automatizador para puertas corredizas con cremallera.
- La más económica solución para automatización de puertas en el mercado, pues se puede instalar en puertas existentes, evitando gastos innecesarios.
- Instalación sencilla y rápida.
- Modelo compatible con Programador externo, varios accesorios de comando y sistemas de portería remota.
- Tecnología Brushless 24V (Motorreductor sin escobillas), lo que garantiza mayor durabilidad al producto.
- Aplicación: **Condominios, compañías o hogares.**

MODELO: RAC BRUSHLESS 24V

Velocidad de apertura (ajustable) 70 cm/s

Ciclos/hora 60

Aplicación

- Puertas abatibles de vidrio templado (10 mm)
- Puerta con marco
- Puerta de hasta 1.20 m (apertura de 1.10 m)

Carga máxima 80 kg



5352 8344

WWW.PPA.COM.AR

SEGTEC
SEGURIDAD & TECNOLOGÍA



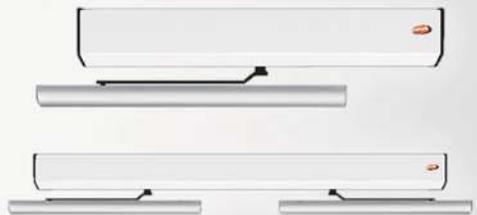
COMODIDAD Y SEGURIDAD

LÍNEA GIRO

AUTOMATIZADOR PARA PUERTAS ABATIBLES



MODELO:	GIRO JETFLEX	GIRO DUPLA JETFLEX	GIRO BRUSHLESS 24V
Velocidad de apertura 90° (ajustable)	2 segundos	2 segundos	2 segundos
Ciclos/hora	Intensivo	Intensivo	Intensivo
Aplicación	<ul style="list-style-type: none"> • Puertas de vidrio templado (10 mm) • Puerta con marco 	<ul style="list-style-type: none"> • Puertas de vidrio templado (10 mm) • Puerta con marco 	<ul style="list-style-type: none"> • Puertas de vidrio templado (10 mm) • Puerta con marco
Carga máxima	120 kg	120 kg (por hoja)	120 kg
Dimensiones de la base de fijación de acero	145 x 735 mm	145 x 2045 mm	145 x 735 mm
Tapa (material)	Aluminio	Aluminio	Aluminio
Brazo articulado	Montaje interna o externa	Montaje interna o externa	Montaje interna o externa
Fijación	Directamente en la pared o viga	Directamente en la pared o viga	Directamente en la pared o viga



APLICACIÓN: PUERTAS ABATIBLES



COMPATIBLE CON PROGRAMADOR EXTERNO

BONA FLASH

AUTOMATIZADOR PARA PUERTAS

Tarjeta electrónica TRIFLEX BRUSHLESS PS incorporada que opera con sistema de convertidor de frecuencia, para un funcionamiento preciso y alta eficiencia de todo el conjunto mecánico.



5352 8344

WWW.PPA.COM.AR

SEGTEC
SEGURIDAD & TECNOLOGÍA

Alarcom, especialista en alarmas comunitarias

Entrevista a los ingenieros Jorge Carregado y Marcos Tagliani

Luego de más de una década de experiencia en alarmas comunitarias, Alarcom sigue potenciando su negocio con mayor tecnología y servicios para countries y barrios cerrados. Los directivos cuentan en esta nota cuáles son las novedades y los proyectos de la empresa.



ALARCOM

+54 11 4427-3501

info@alarcom.com.ar

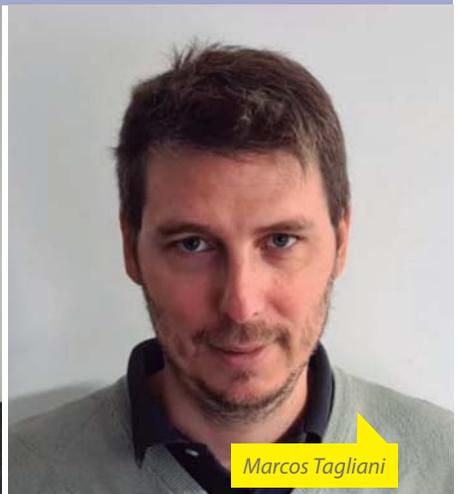
www.alarcom.com.ar

@alarcomalarmascomunitarias

@alarcomalarmascomunitarias



Jorge Carregado



Marcos Tagliani

Dedicada al diseño y la fabricación de productos electrónicos para la seguridad ciudadana y del hogar, Alarcom está especializada en alarmas comunitarias. Para ello, cuenta con un equipo de ingenieros en electrónica y sistemas, y técnicos altamente capacitados, abocados al diseño, la investigación y el desarrollo permanente para crear nuevos productos y mejorar los ya existentes. “Trabajamos en el segmento de las alarmas comunitarias desde hace más de 10 años; no obstante, nunca hemos dejado de ser una empresa de ingeniería en electrónica y en sistemas. Esto nos permite estar a la vanguardia del segmento y en constante desarrollo, con el fin de satisfacer las necesidades del mercado y con la capacidad de producir equipos estándar y desarrollos a medida. Nuestros clientes nunca están solos, ya que nuestro soporte de excelencia pre y posventa dan un valor agregado a nuestros productos y servicios”, explicó el ingeniero Jorge Carregado, co-Director de Alarcom, sobre lo que distingue a la empresa.

En referencia a los productos que desarrollan, el Ing. Marcos Tagliani, también Director de la firma, expre-

só: “la mayoría de nuestros productos es de desarrollo y fabricación propia. Completan nuestro catálogo accesorios como reflectores de 220 V, sirenas, baterías y morcetos, entre otros, para que nuestros clientes encuentren en un solo lugar los insumos necesarios para completar sus instalaciones”.

- ¿Quiénes son sus clientes?

Jorge Carregado: Nuestros clientes son el gremio instalador y las empresas de seguridad. Estas últimas pueden ofrecer productos y servicios de instalación de alarmas comunitarias, o brindar servicio de monitoreo, con un posible modelo de negocios que incluya la instalación y el equipamiento sin costo para el usuario final con un abono mensual. Nuestros productos, además de satisfacer al usuario final más exigente, están diseñados para facilitarle el trabajo al técnico instalador. A fin de mes esto se traduce en una reducción significativa de sus tiempos y costos.

- Hoy el foco está puesto en la capacitación del profesional. ¿Cómo la llevan adelante?

Marcos Tagliani: Nuestra capacitación constante y nos involucra tanto a nosotros como directivos como al plantel técnico, al comercial y a nuestros clientes. Para innovar y desarrollar nuevos productos debemos capacitarnos en nuevas tecnologías, tanto de *software* como de *hardware*. Una vez concluido cualquier desarrollo, se capacita al personal para que pueda llevar a cabo el montaje, la programación y el ensamblado y, por último, se confeccionan los respectivos manuales y cursos audiovisuales prácticos para nuestros clientes.

- ¿Cuáles son los principales requisitos de los clientes o potenciales clientes?

JC: No se necesitan profundos conocimientos de electricidad o electrónica; pueden ser solamente emprendedores. Muchos de nuestros clientes comenzaron en este nego-



**Más de 15 Años Brindando
ASESORAMIENTO PROFESIONAL
y ATENCIÓN PERSONALIZADA**

m3k[®]
ARGENTINA

**Asesoramiento Profesional
y Atención Personalizada**

- Reconocimiento y Respaldo Institucional
- Programa de Beneficios Exclusivos para Clientes
- Soporte Técnico Continuo
- Atención Personalizada
- Stock Permanente
- Envíos y Entrega a Domicilio en Todo el País
- Aceptamos Tarjetas de Crédito y Débito

**PREMIO HIKVISION
BEST ONLINE DPP 2020**

HIKVISION[®]

DEALER PARTNER



**PREMIO DAHUA
MAYOR CRECIMIENTO 2020**

**DAHUA
TECHNOLOGY**

DEALER PARTNER



**M3K ARGENTINA • Av. Callao 295, piso 2 (C1022AAC) Buenos Aires, Argentina • Tel: (5411) 4373-7400
info@m3kargentina.com.ar • www.m3kargentina.com.ar**

cio con nulo conocimiento en el área técnica. Nosotros nos encargamos de capacitarlos tanto en lo técnico como en lo comercial, solo deben tener la decisión de emprender su propio negocio.

- ¿El producto es una solución estándar o responde también a cuestiones específicas como la geografía, la urbanización, la proximidad entre vecinos, etc.?

MT: Comercializamos productos estándar y ofrecemos soluciones específicas. Alarcom trabaja con tecnología de última generación en materia de transmisión de datos por radiofrecuencia que puede crear redes privadas sin necesidad de chips celulares y permite, además, comunicar varios equipos de alarmas comunitarias entre sí. Esto es particularmente útil, por ejemplo, en casos en los que varios equipos deban sonar al mismo tiempo o transmitir eventos a algún identificador dentro de una garita o comisaría; estos son enlaces que pueden llegar a ser de varios kilómetros. En caso de que un cliente tenga un proyecto específico, lo asesoramos desde el inicio hasta la puesta en marcha. El proyecto puede ser único o puede ser un formato a replicar en otras instalaciones, lo que puede llevar a que debamos desarrollar nuevos equipos; esto, como empresa de ingeniería, no nos presenta ninguna dificultad.

- Teniendo en cuenta las circunstancias actuales, ¿cómo ofrecen soporte y asistencia técnica?

JC: Actualmente brindamos soporte y asistencia técnica por teléfono, WhatsApp o videollamada. Si el cliente tuviera que acercarse a nuestras oficinas, lo puede hacer tranquilamente debido a que nuestras instalaciones están dotadas de las medidas de seguridad sanitaria adecuadas.

- ¿Cuáles son las principales tecnologías que aplican en materia de alarmas comunitarias?

MT: Las principales son GPRS para el envío de eventos a centrales de monitoreo o bien para enviar comandos a las alarmas por medio de celulares; la tecnología de RF es utilizada para la transmisión de un evento desde el control remoto hasta la alarma comunitaria. Esta tecnología también es utilizada para la repetición de señales de una alarma a otra, para aumentar el rango de alcance del control sin encarecer significa-

tivamente la instalación. Nuestros equipos tienen la capacidad de ser repetidores de señales y, en caso de ser necesario, tenemos productos que son exclusivamente repetidores.

- En la convergencia de productos y sistemas, una de las claves es la conectividad. ¿Cómo manejan esa área? ¿Es a través de productos propios?

JC: Alarcom fabrica desde el control remoto hasta el software que corre en el servidor, usualmente ubicado en un centro de monitoreo, una garita o un centro de vigilancia de un barrio cerrado. Esto incluye la placa madre de la alarma comunitaria, los comunicadores GPRS, los identificadores alfanuméricos con display LCD, los programadores para personalizar las alarmas (los cuales permiten a los instaladores y empresas de alarmas poner su toque distintivo en el funcionamiento de su alarma), reflectores de 12 VDC para funcionamiento continuo (aún sin la alimentación de línea de 220 V), sensores magnéticos inalámbricos, sensores que envían el evento de robo de vehículo o de domicilio cuando la alarma es disparada por un siniestro (estos sensores se temporizan para que no envíen falsas alertas a las alarmas comunitarias), entre otros productos.

- ¿Cuáles serían, a grandes rasgos, las características de los productos del segmento de alarmas comunitarias?

MT: Alarcom fabrica equipos de alarmas comunitarias que van desde lo más básico y económico hasta el tope de gama más completo y exclusivo. El equipo más básico posee un reflector LED de 50 W y una sirena de 6 tonos (todos nuestros equipos poseen respaldo de batería). El equipo tope de gama es un equipo con dos reflectores LED que pueden encenderse incluso ante el corte de energía eléctrica de 220 V, dos bocinas náuticas de 30 W cada una (las cuales reproducen los sonidos de sirena ante eventos de pánico y emiten con una voz fuerte y clara el tipo de evento y el número de control remoto que envió la señal), un cargador de batería de hasta 7 Ah, un slot de conexión para módulo GPRS que incluye la opción de enviar mensajes de texto a celulares o a un centro de monitoreo con la información del evento, qué usuario lo generó y el número de alarma (lo cual da información de la ubicación del usuario en el momento que disparó la señal).

La placa madre de este equipo tiene la posibilidad de recibir señales digitales, que pueden provenir de un sensor que se coloque en la alarma o de una cámara que esté programada para cerrar un relé ante la detección de movimiento, y de esta forma activar la alarma comunitaria con un evento especial. Además, posee una salida de contacto seco multipropósito, alimentación auxiliar de 13,8 V y slot de conexión a transmisor para repetir las señales a otras alarmas cercanas. Los equipos hablados tienen la posibilidad de cambiar los audios a gusto de la empresa instaladora, atributo que puede utilizarse para diferenciarse de la competencia o para crear nuevos eventos. Nuestros clientes también pueden optar por comprar solo nuestras placas y controles para armar sus propios equipos. Para esos casos, el armado es sumamente simple ya que nuestras placas poseen un transformador incorporado y borneras enchufables que no solo hacen que el conexiónado sea sumamente rápido, sino que, ante un service, resulta muy fácil la desconexión de la placa a reemplazar y la reconexión de la nueva placa. Por otro lado, la información de la carga de controles se encuentra en un chip de 8 patas extraíble (memoria flash) para que sea fácilmente copiable a otras memorias, lo cual permite que la carga de controles en varios equipos sea sencilla y rápida.

- ¿Tienen proyectado presentar nuevos productos o tecnologías?

JC: Debido al incremento de la necesidad de estos sistemas, buscaremos estandarizarlos para agilizar los tiempos de cotización e implementación de este tipo de proyectos. Al día de hoy los estamos realizando como servicios especiales.

- ¿Cuál es el mensaje para sus clientes o potenciales clientes?

MT: Agradecemos a nuestros clientes por acompañarnos, por seguir confiando en nosotros y en nuestros productos. Estamos comprometidos en mantener la calidad de nuestros productos y servicios y los invitamos a conocer en profundidad nuestra oferta. Somos una empresa de ingeniería con una fuerte *know-how* en radiofrecuencia y enfocada en alarmas comunitarias, pero también somos muy receptivos a nuevos proyectos; los esperamos para que juntos podamos hacer realidad las ideas y hacer crecer su negocio. ■

CATALOGO DE PRODUCTOS Y SOLUCIONES **Big Dipper**

SOLUCIONES PARA LA MEDICION DE TEMPERATURA Y ACCESO SIN CONTACTO

Identificación biométrica **touchless** con **imágenes térmicas**

- Verificación de uso de barbijo
- Gran ángulo de reconocimiento de palma
- Identificación Facial proactiva a distancia
- Medición de temperatura corporal con imágenes térmicas



GESTION DE AFORO CON CONTROL DE ACCESO

ZKTECO
MASTER DISTRIBUTOR



Terminales de control de acceso
· Líneas ProFace y SpeedFace versión especial de firmware.



Control de entrada
· Puestos de ingreso / egreso para colocar los dispositivos.
· Molinetes peatonales, barreras bidireccionales, escritorio / mostrador, soportes a medida.



Software

- ZKBioSecurity MTD con versión especial. Permite seleccionar un máximo de ocupación, monitorear y restablecer.
- ZKBioAccess MTD con versión especial. Módulos de Acceso, Asistencia y Temperatura.

IDENTIFICACION BIOMETRICA TOUCHLESS CON IMAGENES TERMICAS

ZKTECO
MASTER DISTRIBUTOR



ProFaceX-CH-TI

- Montaje sobre molinetes o estructura existente.
- Reconocimiento Facial (0.3s), palma(0.35s), medición de temperatura, control de barbijo.
- Pantalla táctil de 8", 400lux.



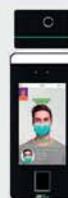
ProFaceX-TI

- Montaje en pared.
- Capacidad de 30.000 rostros, 5.000 palmas, usuarios 50.000, eventos 1.000.000.
- Algoritmo facial anti-falsificación.



RevFace-10-TI

- Pantalla no táctil de 7".
- Reconocimiento facial (10.000), medición de temperatura y control de barbijo. Eventos 200.000.
- Distancia de medición de temperatura: 30-120cm.



SpeedFace-V5L-TI

- Pantalla táctil de 5".
- Capacidad de 6.000 rostros, 3.000 palmas, huellas 6.000 eventos 200.000.
- Detección de temperatura y reconocimiento facial en 1s, distancia de 30-120cm.



KJZ-03

- Soporte para molinetes o estructuras existentes.
- Líneas visible light: ProFace, SpeedFace, FaceDepot, RevFace, G4.
- Altura 414mm.

PREVENCIÓN DE CONTAGIOS EN TRANSPORTE PÚBLICO

ZKTECO
MASTER DISTRIBUTOR

Aplicación en colectivos - combis - trenes - subtes

- Soporta vibraciones extremas / Verifica uso de barbijo / Precisión de medición $\pm 0.3^{\circ}\text{C}$
- Distancia para medición 30-120cm / Reconocimiento de Rostro y Palma
- Verifica temperatura corporal / Alarma visible y auditiva al chofer
- Medición de temperatura y barbijo sin registro



ProFace-M-TI

SpeedFace-V5M-TI



ARCO DETECTOR DE METALES Y TEMPERATURA

ZKTECO
MASTER DISTRIBUTOR



Detector de metales con medición de temperatura corporal incorporada. El usuario coloca su frente o muñeca a 150 mm del sensor de temperatura. Si la temperatura detectada es superior a los $37,3^{\circ}\text{C}$, emitirá una alarma para advertir a los guardias.

D3180-TD

- 18 zonas de detección interconectadas en diferentes áreas.
- Pantalla LCD 5.7", alarma de sonido y LEDs en la zona detectada.
- Inofensivo para el cuerpo humano, marcapasos, colgantes, prótesis, embarazadas.

SOLUCIONES PARA LA VUELTA A LA ESCUELA Y OFICINA

MEDICION DE TEMPERATURA CORPORAL EN LUGARES DE TRANSITO MASIVO

MASTER DISTRIBUTOR
alhua
TECHNOLOGY



TPC-BF5421-T

- Cámara térmica híbrida
- Medición de temperatura corporal con alerta integrada por luz y audio



NVR5216-8P-I

- Grabador de red de 16ch (8 ePoE) y 2 HDD
- Reconocimiento facial, chequeo de uso correcto de barbijo y registro de temperatura leída por cámara TPC



TBM-732

- Sistema híbrido de cámara térmica + óptica con black body y reconocimiento facial por software Cygnus

CONTROL DE AFORO POR CONTEO DE PERSONAS MULTIACCESO

MASTER DISTRIBUTOR
alhua
TECHNOLOGY

CAMARAS CON CONTEO DE PERSONAS MEDIANTE INTELIGENCIA ARTIFICIAL (EFICACIA >95%)



IPC-HFW5442TP-AS-LED-0360B

- Cámara Full Color LED con IA 4Mpx - Lente Fijo 3,6mm



IPC-HDBW5241EP-ZE-2713

- Cámara Starlight IR con IA 2Mpx - Varifocal 2,7 a 13mm.



IPC-HFW5241EP-ZE-27135 IPC-HFW5442EP-ZE-2712

- Cámaras Starlight IR con IA 2 y 4 Mpx Varifocal 2,7 a 13mm

GRABADORES PARA REGISTRO DE CAMARAS CON CONTEO DE PERSONAS Y CONTROL DE AFORO (HASTA 8 ACCESOS)

Permite mostrar un semáforo en un ingreso que indique si se puede entrar o no según el conteo actual de personas



NVR5216/32-4KS2

- Grabador de red de 16/32ch y 2 HDD
- Registro de conteos de cámaras con IA



NVR5216-16P-I

- Grabador de red de 16 (16 ePoE) y 2 HDD
- Reconocimiento facial, chequeo de uso correcto de barbijo y registro de conteos de cámaras con IA

ELEMENTOS PARA APERTURA AUTOMATICA NO TOUCH DE PUERTAS

CYGNUS
electronics



EX-P70M

- Abrepuertas mecánico automático con brazo para interior
- Permite ser operado por porteros o controles de acceso
- Controla cerradura electrónica



EX-PW180

- Abrepuertas mecánico automático con brazo para exterior
- Permite ser operado por porteros o controles de acceso
- Controla cerradura electrónica



EX-907

- Botón de EXIT no-touch luminoso empotrable 115x70 Marca Cygnus

SOLUCION VEHICULAR CON IA PARA LA CONDUCCION SEGURA

Driver Monitoring System (DMS)



Fatiga



Uso de teléfono



Fumando



Distraído



Identificación facial



Cinturón de seg

Advance Driver Assistance System (ADAS)



Detección de choque frontal



Alerta por desvío de carril



Alerta de aproximación



Alerta de peatón



Detección de punto ciego



Detección de robo de carga

GRABADORES VEHICULARES MVDR

Streamax



SM-X1-H0401-G4

DVR vehicular H.265 AHD 1080p 4+1ch 1xHDD+2xSD GPS LTE



SM-M1-SH0401-G4

DVR vehicular H.265 AHD 1080p 4+1ch 2xSD GPS LTE



SM-C6D-KIT30

Kit DVR vehicular compacto con cámaras frontal y de cabina con GPS, 4G y Wi-Fi

CAMARAS VEHICULARES

Streamax



SM-AD-KIT11

- Kit de inteligencia artificial para DVR vehicular Streamax.
- ADAS (cámara de ruta) + DSM (cámara de chofer) + Señalizador de alertas R-Watch



SM-MINIDOMO-28

· Cámara vehicular interior 2Mpx AHD IR 5m lente de 2.8mm.



SM-CA20S-28

· Cámara vehicular frontal de parabrisas 2Mpx AHD lente de 2.8mm.



SM-REARCAM-28

· Cámara vehicular trasera 2Mpx AHD IR 10m lente de 2.8mm.



SM-MINIC24-I-36

· Cámara vehicular lateral izquierda IP67 2Mpx AHD lente de 3.6mm.



SM-MINIC24-D-36

· Cámara vehicular lateral derecha IP67 2Mpx AHD lente de 3.6mm.

ACCESORIOS

Streamax



SM-GX4-5M

· Cable de conexión de GX de 4 pines con 5 metros de extensión.



SM-GX4-11M

· Cable de conexión de GX de 4 pines con 11 metros de extensión.



SM-GX4-15M

· Cable de conexión de GX de 4 pines con 15 metros de extensión.



SM-GX6-5M

· Cable de conexión de GX de 6 pines para cámara IP con 5 metros de extensión.



SM-GX6-15M

· Cable de conexión de GX de 6 pines para cámara IP con 15 metros de extensión.



SM-GX6-RJ45

· Cable adaptador de conector GX de 6 pines a RJ45.



SM-COMDIS-KIT-CP4

· Kit de panel de control con pantalla táctil 7" con lector de tarjetas, intercomunicador y soporte.



SM-X1CP4

· Cable para conexión de SM-COMDIS-KIT con SM-X1-H0401-G4W.



SM-LVDS-CABLE

· Cable de conexión de cámara DSM a AI-BOX.



SM-SERIAL-CABLE

· Cable para conexión serie, entradas y salidas.



SM-EASYCHECK

· Herramienta para chequeo rápido de MDVR desde APP.



SM-HDD-READER

· Lector de discos rígidos USB.

TELEFONIA Y PORTERIA IP/SIP CON INTEGRACION DE VIDEO Y CONTROL DE ACCESO

TELEFONOS CON ENVIO / RECEPCION DE VIDEO

CYGNUS electronics **Fanvil**



X7

Teléfono IP Ejecutivo Visualiza Video, pantalla táctil, 20 líneas SIP PoE



X7A+CAM60

Teléfono IP Ejecutivo Android Smart Video, pantalla táctil, 20 líneas SIP PoE

CONSERJE / RECEPCION / EJECUTIVO

CYGNUS electronics **Fanvil**



X210

Teléfono IP Empresarial, Visualiza Video, 106 teclas DSS, 20 líneas SIP PoE



X4U

Teléfono IP Empresarial de dos pantallas, 30 botones DSS, 3 teclas de línea, 12 líneas SIP PoE



X5U

Teléfono IP Empresarial de dos pantallas, 30 botones DSS, 4 teclas de línea, 16 líneas SIP PoE

COMPACTO HOTEL / EMERGENCIAS

CYGNUS electronics **Fanvil**



H2U-NEGRO

Teléfono IP elegante y compacto, Blanco/negro, montaje en escritorio y/o pared, 2 líneas SIP PoE



H2U-BLANCO

Teléfono IP elegante y compacto, Blanco/negro, montaje en escritorio y/o pared, 2 líneas SIP PoE

CORPORATIVO / EMPRESARIAL

CYGNUS electronics **Fanvil**



X3SG

Teléfono IP corporativo, pantalla a color, doble puerto Gigabit, IPv6, 4 líneas SIP PoE



X3SP

Teléfono IP corporativo, display 128x48, doble puerto 10/100Mbps, 2 líneas SIP PoE



X1SG

Teléfono IP corporativo, display, doble puerto Gigabit, IPv6, 2 líneas SIP PoE

INTERCOMUNICADORES CON / SIN VIDEO Y CONTROL DE ACCESO LOCAL / REMOTO

CYGNUS electronics **Fanvil**



i10

Intercomunicador IP de un botón, relé NC/NO para control de acceso, IP54 PoE



i10V

Intercomunicador IP de un botón con cámara, relé NC/NO para control de acceso, IP54 PoE



i10D

Intercomunicador IP de dos botones, relé NC/NO para control de acceso, IP54 PoE



i12

Intercomunicador IP de un botón, módulo de relé para control de acceso, IP65 IK10 PoE



i12D

Intercomunicador IP de dos botones, módulo de relé para control de acceso, IP65 IK10 PoE



i20S

Intercomunicador IP PoE con teclado, para múltiples llamados, lectura de tarjetas, botón para llamado rápido, asocia cámara de la red

UNIDADES INTERIORES

CYGNUS electronics **Fanvil**



i51W

Estación interior 4.3" WiFi, PoE, RS485, 8 entradas de alarma



i52W

Estación interior 7" WiFi, PoE, RS485, 8 entradas, 5 botones de función rápida



i53W

Estación interior 7" táctil WiFi, PoE, RS485, 8 entradas, 5 botones de función rápida



i56A

Estación interior 10" Android, WiFi, Bluetooth, USB, ONVIF, Monitor de cámaras, PoE

INTERCOMUNICADORES VERSATILES

Yeastar



PA2

Intercomunicador SIP customizable: cámara IP, micrófono, altavoz, pulsador, entrada/salida de contacto, PoE



PA3

Intercomunicador SIP customizable: cámara IP, micrófono, altavoz, pulsador, entrada/salida de contacto, USB, dos botones de llamada, TF Card, PoE

LANZAMIENTO YEASTAR SERIE P

Esta nueva serie de centrales telefónicas es el resultado de un diseño pensado y fabricado para el futuro de las comunicaciones en PYMES.

- Interfaz de usuario renovada
- Panel de Operador, control en tiempo real
- Comunicaciones Unificadas avanzadas
- Solución de Call center simple y económica
- Mejoras para el futuro con nuevas funciones
- Capacidad de trabajo remoto

PA550 PA560 PA570



LANZAMIENTO PORTERIA IP / SIP CYGNUS - AKUVOX



PORTERO VISOR CON RECONOCIMIENTO FACIAL

- Comunicación bidireccional de **audio y video** (IP)
- Integración con **centrales telefónicas** (SIP)
- Acceso a **cámaras IP y DVRs** de la misma red (RTSP)

INTERCOMUNICADORES MULTI-RESIDENCIALES

CYGNUS  **Akuvox**



X916S-LTE

- Android, pantalla táctil 13".
- Reconocimiento Facial, Starlight.
- SIP - ONVIF - HDR - LTE - USB - HDMI - PoE.



R29C-T

- Android, pantalla táctil 7".
- Reconocimiento Facial, huella, tarjeta y PIN.
- SIP - PoE - ONVIF - WIEGAND - IP65 - IK06.



R29S

- Android, pantalla táctil 7".
- Reconocimiento Facial, tarjeta y PIN.
- Interfaz de usuario de fácil navegación.



R28A

- Intercomunicador con video 2 Mpx 116° y pantalla a color 4.3".
- Lector de tarjetas frecuencia dual: 13,56 MHz y 125 kHz.
- SIP - PoE - ONVIF - WIEGAND - IP65 - H.265.



R20K

- Video portero compacto con teclado al ras.
- Accionamiento remoto de interruptores.
- Anuncia en voz su dirección IP.



R26B

- Video portero con 5 botones para llamadas directas.
- Ideal para oficinas y/o apartamentos.
- Lector de tarjetas frecuencia dual: 13,56 MHz y 125 kHz.

INTERCOMUNICADORES RESIDENCIALES

CYGNUS  **Akuvox**



R26P

- Video portero robusto IP65, 2Mpx 116° con IR.
- 2 salidas a relé y 3 entradas de alarma.
- SIP - PoE - ONVIF - WIEGAND - IP65 - H.265 - Out12V .



R20A

- Lector de tarjetas frecuencia dual: 13,56MHz y 125 kHz.
- Cámara 2Mpx gran angular 120° con IR.
- SIP - PoE - RTSP - IK06 - IP65 - RS485.



E11R

- Panel plástico, audio y video Full HD a bajo costo.
- Ideal para entornos con espacio limitado.
- Aplicación en viviendas, oficinas remotas, etc.



E21V

- Panel de acero inoxidable, anti vandálico.
- Cámara 2Mpx 116° con IR.
- SIP - PoE - RTSP - ONVIF - IK10 - H.265



E21A

- Botón de pánico para llamada directa.
- Accionamiento remoto individual de relés.
- Posibilidad de montaje empotrado.

UNIDADES INTERIORES / RECEPTORES

CYGNUS  **Akuvox**



C317

- Monitor interior 10" Android.
- Server SIP incorporado.
- Integraciones API y automatización del hogar.



C313S

- Monitor interior de 7" Linux.
- Monitoreo de cámaras IP y/o grabadores de video.
- 8 zonas de alarma, relé e interfaz de timbre Bell.



C312A

- Panel intercomunicador de audio compacto y elegante.
- Plan de marcado para accesos rápidos.
- 8 zonas de alarma, relé e interfaz de timbre Bell.

APP MOVIL SMARTPLUS AUDIO, VIDEO Y CONTROL DE ACCESO

La aplicación SmartPlus permite a los residentes ver y hablar con los visitantes, abrir puertas, monitorear las entradas de los edificios y emitir llaves virtuales desde sus teléfonos inteligentes, lo que ofrece una mejor experiencia de entrada al edificio.



-  **Vista previa**
Ver quién está en la entrada antes de contestar la llamada.
-  **Videollamada**
Vea y hable con los visitantes con video en vivo antes de llamarlos.
-  **Desbloqueo de puertas**
Abra puertas con el botón "Abrir puerta" de la aplicación, Bluetooth o mediante una
-  **Llave virtual**
Emitir claves de código QR y PIN para invitado de tiempo limitado.
-  **Envío de notificaciones**
Recibe notificaciones instantáneas de llamadas entrantes.
-  **Registro de apertura de puerta**
Acceso a fotos con fecha y hora de apertura de puertas.

ESTACIONES DE EMERGENCIA CON VIDEOLLAMADA Y BOTON DE PANICO CYGNUS



T1200

Características técnicas:

- Cámara incorporada, 2Mpx 1080p IR, gran angular 120°.
- Panel de acero inoxidable de grado 316.
- Integración con todas las plataformas SIP estándar, web server TCP/IP.
- Vídeo y Audio de comunicación.
- Entradas de alarma (2) - Salidas a relé (2) - Cuentas SIP (2).
- Flash de emergencia Azul y Rojo.
- Sirena de 128dB para disuasión local.
- Gabinete METALICO ANTIVANDALICO para poste, suelo o pared.
- Compartimiento frontal para KIT medico, apertura remota (T1200).
- Opcionales: UPS, panel solar, cámara complementaria, 4G, sensores, AP WiFi, puertos USB, y más!

Lugares de aplicación:

Plazas - Paradas de colectivo/bus - Estaciones de tren/subte - Rutas/Autopistas - Estacionamientos - Centro Médicos - Escuelas - Espacios públicos - Barrios con alta tasa en delitos

Aplicación #1

Robo, violencia de género, acoso, peleas callejeras.
Botón de pánico + disuasión inmediata con sirena y baliza + llamada al COM.

Aplicación #2

Emergencia médica, notificación de siniestro o situación especial.
Llamada directa desde el intercomunicador para interactuar con el operador.



TM100

ALARMA VECINAL CON INTEGRACION DE VIDEO

- Compatibilidad con cualquier cámara IP que tenga entrada de alarma y P2P.
- Recibe notificación push por APP.
- Generación de disparo manual desde APP.
- Nuevos reflectores LED 30W.



Escenario #1

Cuando cualquier usuario envíe una alerta desde su control remoto, todo el grupo vecinal recibirá una notificación en su celular.

Escenario #2

Todos los usuarios van a poder activar el evento de pánico de la alarma vecinal desde la aplicación Cygnus Mobile Viewer.



LANZAMIENTO CENTRAL DE ALARMA

Panel de control híbrido, inalámbrico y cableado, comunicador dual SIM 3G y Ethernet

CYGNUS
electronics

C.Nord



CYGNUS
electronics

- Tecnología inalámbrica, 500 metros en visión directa.
- Software propio de monitoreo gratuito, 1000 sitios.
- App móvil, control total y botón de pánico.
- Batería de respaldo en panel como en sensores.
- 31 zonas inalámbricas / 8 a 16 zonas por cable.
- 32 particiones / 7 salidas PGM para domótica.
- Instalación rápida e intuitiva y programación remota.

DISPOSITIVOS INALAMBRICOS

CYGNUS **C.Nord**



CN-PIR

· Sensor de movimiento (inmunidad hasta 40kg).



CN-PIR-Mini

· Sensor de movimiento mini (inmunidad hasta 20 kg).



CN-Magnetic

· Contactos magnéticos.



CN-Magnetic-Mini

· Contactos magnéticos mini.



CN-PIR-Outdoor

· Sensor de movimiento para exterior.



CN-Repeater

· Repetidor para dispositivos inalámbricos (alimentación de 12V).

DISPOSITIVOS INALAMBRICOS

CYGNUS **C.Nord**



CN-Keypad

· Teclado inalámbrico.



CN-KeyFob

· Control remoto y botón de pánico.



CN-Glass

· Sensor de rotura del cristal.

SENSORES TECNOLOGICOS

CYGNUS **C.Nord**



CN-Smoke

· Sensor de humo.



CN-Flood

· Sensor de agua.



CN-Celsius

· Sensor de temperatura. Avisador de temperatura por cable



UNICO SENSOR PARA CAJAS FUERTES:

- Detecta vibración, golpes, desplazamiento y gases.
- Compatible con cualquier sistema, salida NC/NA.
- Incorpora sujetador anti-sabotaje.



GENERADOR DE NIEBLA Y EXTINTOR MATAFUEGO

GENERADOR DE NIEBLA PARA BLOQUEO DE ASALTOS

CYGNUS⁺
electronics



CY-FOG1



CY-FOG1-REFILL

Cartucho de repuesto para CY-FOG1.



CY-FOGCAM3-REFILL

Cartuchos de repuesto para CY-FOGCAM3.



CY-FOGCAM3

- Generador de niebla bloqueo.
- Impacta 80-120 m³ de espacio en 5-8 seg.
- Disparo manual desde botón de pánico o relay externo.
- Disparo automático desde central de alarma o relay.

- Sistema IP Wi-Fi de generador de niebla y cámara.
- Dispone de cámara ojo de pez 360°.
- Sensores para detección de movimiento.
- Disparo automático o manual desde APP.



EXTINTORES PORTATILES / FIJOS DE NANOPARTICULAS

CYGNUS⁺
electronics



FS0015

- Extintor fijo.
- Espacio protegido 0.6 m³.
- Tiempo de descarga < 4s.
- Vida útil de 6 años.
- Sirve para fuegos ABCEK.

FS0500

- Extintor fijo.
- Espacio protegido 10 m³.
- Tiempo de descarga < 14s.
- Vida útil de 6 años.
- Sirve para fuegos ABCEK.



SIN CILINDRO PRESURIZADO



PROBADO Y CERTIFICADO



SIN COSTO DE MANTENIMIENTO



LIBRE DE TOXICIDAD



TAMAÑO COMPACTO Y LIVIANO



RESPECTUOSO CON EL MEDIO AMBIENTE



JE-50

- Extintor portátil.
- Distancia efectiva de 3m.
- Poder de extinción 8B.
- Vida útil de 5 años.
- Sirve para fuegos ABCEK.

JE-100

- Extintor portátil.
- Distancia efectiva de 3m.
- Poder de extinción 13B.
- Vida útil de 5 años.
- Sirve para fuegos ABCEK.

CATALOGO DE PRODUCTOS Y SOLUCIONES

Big Dipper

www.bigdipper.com.ar

info@bigdipper.com.ar

Sucursales: Rodriguez, La Plata, Ituzaingó, Beccar, Lanús, Mendoza, Almagro

1156993872



Buenos Aires

3425585227



Santa Fe

3435052850



Paraná



PCingenieria.com.ar
el poder de los bits a su servicio

Sucursal Santa Fe

Santa Fe Capital
San Lorenzo 1567
0342 - 4596579

Sucursal Paraná

Paraná - Entre Ríos
Guauguaychú 621
0343 - 4222074

IDENTIFICACIÓN Y VERIFICACIÓN MASIVA DE TEMPERATURA CORPORAL

Soluciones para escenarios de alto tránsito como aeropuertos, estaciones de tren, terminales de bus e instituciones de acceso público, o bien en lugares de control no invasivo (VIP)

TBM-330 + BLACK BODY

Cámara termográfica



TBM-732 + BLACK BODY

Sistema híbrido térmico óptico con identificación facial



DISTRIBUIDOR OFICIAL

CYGNUS
electronics



ventas5@pcingenieria.com.ar



PCingenieria.com.ar

Soluciones Dahua en PCIngeniería

WizSense y la app DH Partner

PCIngeniería tiene a Dahua como una de sus principales marcas y trabaja con ella para potenciar su crecimiento en el mercado. A través de las novedades del fabricante, el distribuidor acrecienta su presencia en el mercado local.

PCCIngeniería, distribuidor de productos de seguridad electrónica, informática y audio profesional, ofrece primeras marcas en todos los rubros. Entre ellas se destacan Dahua, Marshall y DSC como los principales proveedores de sistemas de seguridad, mientras que SEG es el referente en el rubro automatismos.

Pccingenieria.com.ar también se encuentra en proceso de mejora continua de su sistema de autogestión *online*, que le permitirá estar las 24 horas al servicio de sus clientes. Esto facilitará la interacción y la selección de productos, además de lograr una logística más precisa que permita el despacho de mercadería en el día y hacia cualquier punto del país.

WizSense, integrante del porfolio de productos de PCIngeniería, es uno de los principales productos de la familia de soluciones para SMB de Dahua. Recientemente presentado por el fabricante, WizSense es una serie de productos y soluciones de amplio rango que adoptan un chip de inteligencia artificial independiente y un algoritmo de aprendizaje profundo. Puede reconocer a humanos y vehículos en una imagen con alta precisión, lo que permite a los usuarios centrarse en objetivos reales. Esta herramienta ofrece características mejoradas que seguramente transformarán el monitoreo regular para llevarlo a un nivel completamente nuevo.

El *software* SMD 3.0 es una versión mejorada de SMD Plus, que puede filtrar eficazmente objetivos irrelevantes como animales, hojas o luz, y proporciona una tasa de precisión de detección mejorada, tanto para personas como para vehículos. La tecnología también cuenta con función de disuasión activa, que consiste en



una advertencia temprana ante una intrusión para evitar que ocurran incidentes. El sistema también genera notificaciones *push* en tiempo real, que muestran el tipo de disparador (humano o vehículo) y permite a los usuarios verificar fácilmente las alarmas a través de videos capturados. Además, puede equiparse con micrófono, sirena y luz de advertencia, y mantiene la simpleza en las instalaciones a las que los usuarios están acostumbrados.

WizSense se puede implementar en una amplia gama de escenarios de aplicación, como residencias, PyMEs, etc., lo que lo convierte en una solución de monitoreo ideal que ofrece inteligencia, simplicidad e inclusión a los consumidores

PCIngeniería también continúa con la expansión de la aplicación de Dahua conocida como DH Partner *app*, una plataforma que tiene cada vez más participantes. Esta aplicación es una herramienta técnica y comercial pequeña como para caber en un bolsillo, pero tan poderosa como para ayudar al usuario a cerrar rápidamente un proyecto y potenciar el profesionalismo en su trabajo. La idea de Dahua y sus distribuidores autorizados es facilitarle la tarea al profesional, poniendo a su disposición

herramientas que les provean información útil y que sumen beneficios.

Por medio de esta *app*, el profesional del sector puede, por ejemplo, revisar desde su celular las fichas técnicas de cada producto con sus fotos y compararlos. También va a contar con información de verticales, topología de soluciones, novedades e información, entre otros. En esta nueva actualización se ha incorporado una nueva sección con herramientas técnicas rápidas e intuitivas que todo instalador debe tener al alcance para el cálculo de la lente, el espacio en disco y los rangos de IP.

En PCIngeniería saben que los clientes son el activo más importante de una empresa; por tal motivo, los usuarios encontrarán dentro de la DH Partner *app* una sección en la que podrán registrar los productos que instalan día a día. Es tan fácil como escanear los códigos QR que se encuentran en todos los productos de la empresa; de esta manera, además, suman puntos para canjear por diferentes beneficios sin importar en que región del país se encuentren. La DH Partner *app* es gratuita y se encuentra disponible en Google Play, App Store y Huawei Mall. ■

+ datos: www.pccingenieria.com.ar

1156993872



Buenos Aires

3425585227



Santa Fe

3435052850



Paraná



PCIngenieria.com.ar
el poder de los bits a su servicio

Sucursal Santa Fe

Santa Fe Capital
San Lorenzo 1567
0342 - 4596579

Sucursal Paraná

Paraná - Entre Ríos
Guauguaychú 621
0343 - 4222074

DISTRIBUIDOR OFICIAL



**DAHUA
TECHNOLOGY**



CONTACTATE
CON NOSOTROS

Nueva tecnología de Inteligencia Artificial

ENFOQUE EN HUMANOS Y VEHÍCULOS

The diagram features a central blue wireframe sphere with the text "WizSense" in the middle. Surrounding the sphere are six circular icons, each with a corresponding text label in a blue box:

- Protección privada** (Private Protection): Icon of a shield with a checkmark.
- Predicción precisa** (Precise Prediction): Icon of a target with a crosshair.
- Búsqueda rápida de objetivos** (Fast Object Search): Icon of a magnifying glass over a car.
- Disuasión instantánea** (Instant Deterrence): Icon of a speaker with sound waves.
- Ahorro de almacenamiento** (Storage Savings): Icon of a hard drive with a downward arrow.
- Inteligencia Artificial** (Artificial Intelligence): Icon of a brain with circuitry.

Inteligente, simple, inclusivo

Proporciona potentes funciones inteligentes, configuración simple amplia gama de productos, haciendo IA inclusiva para todos.

Wiz Sense



**STOCK
EN LÍNEA**



**SERVICIO TÉCNICO
ESPECIALIZADO**



**ENVÍOS SIN CARGO
A TODO EL PAÍS**



ventas5@pcingenieria.com.ar



PCingenieria.com.ar

Soluciones simples para problemas complejos en la lucha contra el fuego



SOLUCIONES

- Agentes Extintores Limpios. (Estación de Carga)
- Agua Nebulizada. (Equipos UL / FM)
- Detección de humo y fuego a través de Video Analítico.
- Detección y Extinción en Áreas Clasificadas.
- Ingeniería.
- Servicio Post Venta.

ADMINISTRACION Y VENTAS

Pasco 755 . C1219ABE
CABA , Argentina
T: (5411) 4 122 1000
F: (5411) 4 122 1010
M: centry@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar

PLANTA INDUSTRIAL

Cachi 774 / 776 . C1437DZF
CABA . Argentina
Distrito Tecnológico
T: (5411) 4 122 1090
M: extincion@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar





Desde 1963



FABRICANTES DE ALTAS PRESTACIONES Y BÚSQUEDA DE LA EXCELENCIA EN SEGURIDAD.

PREVIDIA | COMPACT



Video verificación a través de Snapshots de cámaras IP



Software gráfico incorporado



Sirenas con audio evacuación, conectadas directamente al lazo.



Certificación UL



Luces de emergencia conectadas directamente al lazo



Conexión de los paneles al Inim Fire Cloud

PREVIDIA | MAX



GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.
AV. CORRIENTES 3240/C1193AAR/C.A.B.A./
BUENOS AIRES-ARGENTINA

TEL. +5411 3220-7600
WWW.GETTERSON.COM.AR
VENTAS@GETTERSON.COM.AR

Novedades en la actualización de la protección de incendios

Código de edificaciones en la ciudad de Buenos Aires

La protección contra incendios es un factor fundamental para la preservación tanto del patrimonio como de la vida de las personas. Es necesario que esta protección sea “nativa” en las edificaciones y que cumpla con determinados requisitos.



José María Placeres
Comisión Directiva CEMERA
(Mircom Group)
jmplaceres@mircomgroup.com

Los incendios en viviendas, edificios, establecimientos gubernamentales y empresas son una lamentable realidad que no deja de ocurrir. De ahí la imperiosa necesidad de equipar las edificaciones con sistemas capaces de localizar, contener y mitigar los incendios, junto con los elementos constructivos y diseños adecuados para impedir que el fuego y el humo se propaguen rápidamente por todo el edificio.

Este artículo tiene por objetivo describir algunos aspectos significativos sobre la protección de incendios en el Código de Edificación de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. En este análisis contextualizaremos una breve expresión de las oportunidades de mejora que presenta la última versión, la cual debería atravesar un proceso de actualización y revisión continua. El nuevo código de edificación se sustenta en cuatro pilares:

- Garantizar el proyecto y construcción de edificios seguros, habitables, sostenibles y funcionales.
- Delimitar el rol gubernamental para ejercer el control, el seguimiento y el equilibrio, priorizando el bien común y protegiendo el patrimonio.
- Ordenar y clarificar la normativa para permitir tramitaciones transparentes y sencillas.
- Fomentar y acompañar en plazos considerables los proyectos ciudadanos e institucionales y promover así la industria de la construcción.



ASPECTOS RELEVANTES

Argentina debería converger y desarrollar en forma más rápida las normas técnicas, tomando los casos de éxito de países más desarrollados en materia de protección contra incendios. No hacerlo significaría acrecentar la desventaja comparativa para asegurar los niveles de protección mínimos en seguridad de vidas y protección del patrimonio.

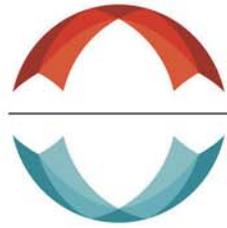
Entre los puntos relevantes sobre la protección contra incendios que podemos encontrar en el código, en el título primero del punto 1.1.5 se desarrollan sus objetivos básicos y alcances. Aquí se tienen en cuenta cómo, en las etapas de ejecución y finalización de la obra, el proceso de la edificación deberá cumplir con las exigencias destinadas a mejorar la habitabilidad y seguridad del edificio durante y al final de su construcción. Esto está resaltado en el punto e:

“e. Prevención y seguridad contra

incendios: toda construcción debe asegurar medios de salida exigidos, para que los ocupantes puedan desalojar el edificio sin correr riesgos de ninguna índole, e instalaciones de equipos y elementos de extinción que eviten de manera eficaz la propagación del incendio”.

El código incluye un amplio glosario en el punto 1.2, que cuenta con definiciones generales, con el objetivo de ayudar a identificar y unificar los criterios en el proceso. Inicialmente, se mencionan en el título 2 los aspectos relacionados con la obra, los avisos, los permisos y los sujetos. En el punto 2.1.3.9.1, el cual señala las instalaciones de los sistemas de seguridad contra incendios, se indica lo siguiente:

“Para cualquier tipo de permiso de obra de modificación de edificios existentes que requieran adecuación de los sistemas de prevención de incendio, la Autoridad de Aplica-



ASEC



 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



 **FIRELITE ALARMS**
by Honeywell

EMPRESA CERTIFICADA

 **NOTIFIER**[®]

MACURCO

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems



Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A. - (54 11) 4861-8960 / 7280
info@asec.com.ar - www.asec.com.ar

ción podrá reglamentar diferentes niveles de ajuste mediante un sistema de categorías, determinando las exigencias mínimas a cumplir, de manera de garantizar el mayor grado de seguridad”.

DEFINICIÓN DE “PROYECTO”

En el título 3 se encuentra la definición de “Proyecto”. Este es uno de los títulos más extensos del código, y se basa en la arquitectura y la estética urbana con el objetivo de conservar la identidad de la ciudad vinculada tanto a la inserción de nuevas edificaciones como al mantenimiento de las existentes. En el punto 3.8, en tanto, encontramos las condiciones para determinados usos en cada proyecto, y se definen los requisitos básicos de habitabilidad, funcionalidad, seguridad y durabilidad.

Podemos destacar, entre varias definiciones generales que involucran y/o mencionan la protección contra incendios en forma generalizada de acuerdo al tipo de local involucrado, la definición de los locales utilizados como “Locales de baile”. Específicamente en el punto 3.8.4.4 se hace referencia a la seguridad general, y se señala que dichos establecimientos en especial deben cumplir con una serie de requisitos. Entre ellos:

“1. Instalación de sistemas de alarma y detección de incendios, señalamiento luminoso para emergencias ante incendios, consistentes en la indicación de las salidas del local, colocado en el piso o a una altura no superior a los 0,30 m. de altura”.

Además, en el punto 3.8.5, dedicado a las edificaciones de educación, entre los requerimientos se incluye:

“c. Seguridad: Protecciones frente a riesgos y Sistema de Prevención y Extinción de Incendios”.

En el caso de la seguridad contra incendios, los lineamientos consis-

ten en reducir a determinados límites el riesgo de que los usuarios de un edificio sufran daños derivados de un incendio de origen accidental, tratados principalmente en el apartado 3.9.9, en el que se mencionan ampliamente los “Sistemas de seguridad contra incendios”. Aquí encontraremos que se incluye primero una definición conceptual general de estos sistemas, seguida de la determinación de un conjunto de lineamientos para los objetivos básicos que deberían tener en cuenta.

Finalmente, en la norma se define el conjunto de condiciones que incluyen puntos básicos y generales que se desean crear para brindar un nivel de protección en las edificaciones:

“Los sistemas de seguridad contra incendios se componen del conjunto de condiciones generales y específicas de protección activa y pasiva con que se dota a los edificios, las estructuras, los locales o los recintos con la finalidad de lograr el mayor grado de seguridad factible frente a posibles incendios”.

El conjunto de condiciones de protección contra incendio definidas en el código tiene como objetivos fundamentales:

- Reducir al mínimo en cada edificio la gestación de incendios y facilitar su control;
- Facilitar la evacuación de los ocupantes de los edificios en caso de incendio;
- Permitir la permanencia segura de los ocupantes hasta su evacuación;
- Evitar la propagación del fuego, los humos y gases tóxicos tanto al resto del edificio como a los edificios linderos;
- Facilitar el acceso y la acción del personal del cuerpo de bomberos dedicado a la extinción del incendio.

En materia de seguridad contra incendios debe proyectarse un con-

junto de condiciones que contemple los siguientes puntos:

- La resistencia al fuego de los materiales;
- La capacidad de estos últimos para reducir la propagación del fuego;
- El control de la generación de gases tóxicos y/o corrosivos y/o humos opacos;
- La detección temprana de los inicios de los procesos ígneos;
- La existencia de medios de salida seguros para la evacuación de sus ocupantes;
- Facilitar las condiciones apropiadas para la eficaz actuación de los equipos y elementos de extinción y rescate.

PROTECCIÓN ACTIVA Y PASIVA

Entrando en las definiciones generales alineadas dentro del punto 3.9.9.1, identificado como “Generalidades”, se menciona el siguiente párrafo:

“Las condiciones generales y específicas de protección activa y pasiva contra incendio deben cumplirse en todos los edificios a construir, como así también en los existentes en los cuales se ejecuten obras que aumenten su superficie cubierta, o si, a juicio de la Autoridad de aplicación, aumenta la peligrosidad, se modifica la distribución general de la obra o se altera su uso”.

Sin perjuicio de lo mencionado anteriormente, se deben cumplir los siguientes requerimientos detallados, con el objetivo de orientar con un grado de definición más preciso. Aquí, podemos revisar los siguientes puntos:

- Cuando una finca o edificio tenga como destino usos diversos, no vinculados entre sí mediante una comunicación física y que además posean medios de salida independientes, se aplicará a cada parte y uso las condiciones que le correspondan. En caso contrario, se adoptará como criterio de categorización del riesgo el mayor existente o proyectado;
- Una vez evaluadas las características edilicias y/o de uso de un Proyecto y los eventuales riesgos emergentes, la Autoridad de Aplicación puede:
 - Exigir condiciones complementarias cuando se trate de usos no previstos;
 - Aceptar, a solicitud del interesado, soluciones alternativas distintas a las exigidas siempre que garanticen idénticos o mayores estándares



TDS

TRUE DIGITAL SYSTEMS

ELEVANDO LOS ESTANDÁRES EN CADA PROYECTO DE SEGURIDAD

DetECCIÓN Inteligente

LINEA ONYX BY NOTIFIER

Permite soluciones integrales para cualquier aplicación en seguridad y protección contra incendios.



Extinción

VÁLVULAS, ROCIADORES, ACC. RANURADOS.

El único sistema versátil, económico y fiable en el mercado que ofrece la opción de rigidez o flexibilidad .

Aspiración

SISTEMAS DE DETECCIÓN TEMPRANA VESDA

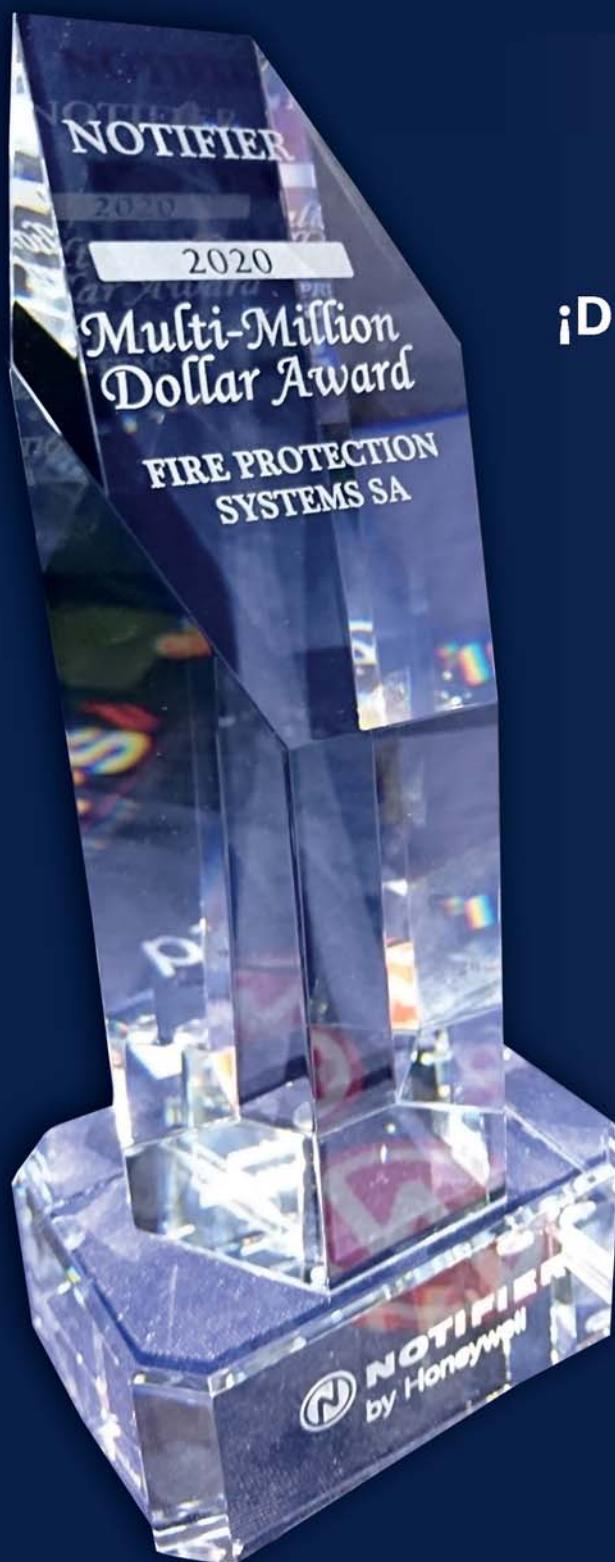
Su velóz y efectiva detección evita siniestros y da tiempo antes que se vean comprometidos: la vida, la infraestructura del edificio o la continuidad del negocio.



SOMOS UNA EMPRESA LÍDER CON MAS DE 20 AÑOS DE EXPERIENCIA EN EL MERCADO DE LA SEGURIDAD ELECTRONICA. NUESTRO OBJETIVO ES UTILIZAR LAS MEJORES TECNOLOGÍAS EN PROYECTOS MAS EMBLEMÁTICOS. SABEMOS QUE PODEMOS ALCANZARLO, **COMBINANDO LIDERAZGO TECNOLÓGICO Y CALIDAD DE SERVICIO.**

WWW.TDSINTL.COM | INFO@TDSINTL.COM | 4580-2050/51





¡DISTRIBUIDOR DEL AÑO!

**“Multi-Million Dollar”
en Argentina**

Llegar es importante
mantenerse,
“MUCHO MÁS”

*Gracias a nuestros clientes
por acompañarnos “SIEMPRE”*

Simplemente...

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



Serie CONVENCIONAL
Paneles de 2, 4 y 10 zonas



Serie FIREWARDEN
Centrales de detección de incendio,
multiplex avanzada con
comunicador digital apto monitoreo



Serie ONYX
Paneles de Inteligencia distribuida.
Flexibles, Expandibles y compatibles con versiones anteriores.
Facilmente integrable a redes y BMS.
Múltiples canales de audio digital integrables.
Rapida Programación, Uso y Mantenimiento.



Audio Evacuación Digital
DVC
- Integración Full con Serie ONYX
- Opcional telefonía de Emergencia

FPS 
FIRE PROTECTION SYSTEMS



Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso
Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina
Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015
ventas@fpssa.com.ar . www.fpssa.com.ar

- res que los previstos en la norma.
- c. Los conductores de energía eléctrica en las instalaciones permanentes deben ser protegidas con blindaje de acuerdo a las normas en vigencia;
 - d. En la ejecución de las estructuras de sostén y muros se emplearán materiales incombustibles;
 - e. El hierro estructural del edificio o construcción debe tener revestimientos con la resistencia al fuego que corresponda a la categorización de riesgo. Las armaduras de cubierta pueden no revestirse, siempre que se provea una libre dilatación de las mismas en los apoyos;
 - f. Todo elemento que ofrezca determinada resistencia mínima al fuego debe ser soportado por elementos de igual o mayor resistencia al fuego que la ofrecida por el primero. La resistencia al fuego de un elemento estructural incluye la resistencia del revestimiento o sistema constructivo que lo protege o involucra y del cual la misma forma parte;
 - g. Los materiales a emplear contarán con las certificaciones otorgadas por los organismos competentes;
 - h. Toda estructura que haya experimentado los efectos de un incendio deberá ser objeto de un peritaje técnico, a efectos de comprobar la persistencia de las condiciones de resistencia y estabilidad de la misma, antes de proceder a su habilitación. Las conclusiones de dicho peritaje deben ser aceptadas por la Autoridad de Aplicación.

EVACUACIÓN DE INSTALACIONES

Avanzando en el título tercero, citamos el punto 3.9.9.2, que está relacionado con la evacuación de las instalaciones. En él se indican las normas relativas a los medios de salida para la evacuación, detallados en los "Medios de Salida y Accesibilidad".

Las condiciones generales de seguridad contra incendio del código se encuentran dentro del punto 3.9.9.3, en el cual se mencionan genéricamente las condiciones para: "Condiciones Generales de Situación"; "Condiciones Generales de Protección Pasiva" y "Condiciones Generales de Protección Activa".

Las "Condiciones Generales de Situación" constituyen el conjunto de los requerimientos específicos para el emplazamiento y acceso a los edificios, conforme a sus características y a las del terreno. Allí se

destaca que todo predio de más de 8.000 m² debería disponer facilidades para el acceso y circulación de los vehículos de los servicios públicos de emergencias. Además, si el edificio o conjunto edilicio está sobre más de una calle, deberá preverse el acceso a las instalaciones desde cada una de ellas.

DÓNDE INSTALAR DETECCIÓN DE INCENDIOS

Dentro de las "Condiciones Generales de Protección Pasiva", las cuales constituyen requerimientos de las características propias del edificio, podemos destacar el punto *n*, en el que se indica de modo específico que todo edificio que exceda una superficie de 2.500 m² debe contar con un sistema de detección de incendios.

A pesar de que aquí se define de forma genérica, entendemos que el alcance, las características y el diseño de este tipo de sistemas de detección de incendios deberían ser definidos por personal con experiencia acreditada y/o probada en la materia, para asegurar que se cumplan los objetivos principales del código y no limitarse a instalar "un sistema de detección de incendio".

A continuación, se definen las condiciones "Generales de Protección Activa", las cuales constituyen el conjunto de los requerimientos orientados a brindar todos los medios que faciliten la extinción de un incendio en sus distintas etapas. Se destacan los puntos citados a continuación:

- a. Todo edificio debe poseer extintor portátil en cada piso, en lugares accesibles y prácticos, y deben indicarse en el proyector respectivo. Los extintores deben ser distribuidos no menos de uno por cada 200 m² o fracción de la superficie total del respectivo piso;
- b. A partir del segundo subsuelo inclusive y desde este hacia abajo, todo subsuelo debe poseer un sistema de extinción automático de modo que cubran toda la superficie del respectivo nivel. Quedan exceptuados de este requisito las salas de máquinas, salas de equipos técnicos y otros locales en los cuales el incendio originado no pueda ser extinguido con agua. Para estos casos, debe proyectarse un sistema de extinción apropiado acorde a la naturaleza del riesgo. La instalación de rociadores automáticos debe ser realizada de acuerdo a los Reglamentos Técnicos;

- c. Toda pileta de natación o estanque con agua, excepto el de incendio y el de reserva sanitaria, de capacidad mayor a 30 m³, cuyo fondo se encuentre sobre el nivel oficial del predio, debe equiparse con una cañería que permita tomar su caudal desde el frente del inmueble, mediante una llave doble de incendio de 63,5 mm de diámetro;
- d. Todo edificio con instalación fija de incendio debe llevar una boca de impulsión sobre la Línea Oficial;
- e. En todo edificio con altura entre 10 m y 47 m, la instalación contra incendio se conectará a la reserva sanitaria, siempre que la misma sea superior a 5 m³;
- f. En todo edificio de más de 47 m de altura, la instalación contra incendio debe contar con una reserva exclusiva de incendio según cálculo, con un volumen mínimo de 10 m³. Debe también preverse un sistema de extinción automático en las partes comunes, el cual debe tener una reserva de agua exclusiva para los mismos.

CRITERIOS ELEMENTALES DE PROTECCIÓN

El punto 3.9.9.4 del Código de Edificaciones menciona que los edificios deben cumplir con "Condiciones Específicas de Protección Pasiva y Activa" determinadas en los "Reglamentos Técnicos". Se citan cinco criterios elementales:

- La categorización de riesgo.
- El uso y las características morfológicas del edificio.
- La altura y la superficie.
- El número máximo de ocupantes.
- La carga de fuego.

En los espacios destinados a máquinas de ascensores y montacargas, como las casillas o espacios para poleas, hace referencia a que estos deben ejecutarse con materiales incombustibles y cumplir con los requisitos básicos enunciados en los reglamentos técnicos. A modo de ejemplo, podemos detallar la siguiente cita:

"La maquinaria de un ascensor podrá situarse en el interior de un armario que no debe ser utilizado para otros propósitos más que para los inherentes al ascensor. No debe contener conducciones, cables o dispositivos que no sean los del ascensor. El armario de la maquinaria debe estar compuesto de paredes, piso, techo y puerta(s) de alma llena". Aquí se enumeran determinadas aberturas permitidas para estos am-

Paneles de detección de incendio inteligente

DIRECCIONABLES

FC501 / FC503/ FC506



CONVENCIONALES

J408-4 / J408-8/ J424-8



bientes:

- De ventilación.
- De funcionamiento del ascensor, situadas entre el hueco y el armario de la maquinaria.
- De ventilación, para escape de gases y humo en caso de incendio.

En el título cuarto se hace referencia a las exigencias para la ejecución de las instalaciones que se deben regir de acuerdo a lo enunciado en los reglamentos técnicos específicos, que funcionan como principios generales del Código de Edificación de CABA. Estos alcanzan a las siguientes instalaciones:

- Instalaciones mecánicas.
- Instalaciones eléctricas.
- Instalaciones térmicas.
- Instalaciones inflamables.
- Instalaciones de gas.
- Instalaciones sanitarias.

CONSERVACIÓN Y MANTENIMIENTO

El título quinto del código de edificación trata sobre la conservación y mantenimiento. En él se definen las generalidades y la obligación de mantenimiento del edificio. Algunas de las definiciones incluidas en el código son las siguientes:

- Los propietarios de toda edificación, los copropietarios sometidos al régimen de Propiedad Horizontal y condominio, así como los superfi-

ciarios, usufructuarios, usuarios, tenedores, fiduciarios o beneficiarios de fideicomisos están obligados a conservar y mantener el terreno, el inmueble, la obra y las instalaciones en óptimas condiciones de seguridad, higiene y salubridad e informar su estado de acuerdo lo que fijen los reglamentos técnicos.

- Los requisitos de acreditación, de conservación, de periodicidad de las inspecciones, eximiciones, profesionales conservadores e inspecciones se deben regir de acuerdo a lo enunciado en la reglamentación que del presente realice el organismo competente en materia de fiscalización y control.
- La obligación de conservación y mantenimiento es extensiva a todo edificio librado al uso.
- Una vez finalizada la obra, los profesionales intervinientes deben garantizar el perfecto estado de uso, así como el funcionamiento y la calidad en todas las prestaciones a los fines de alcanzar su optimización y garantizar la salubridad, seguridad, durabilidad y sustentabilidad.
- 5.1.7 Conservación de las instalaciones contra incendio

Todo edificio que cuente con instalaciones fijas contra incendio debe inscribirse en el registro que corresponda a efectos de su man-



tenimiento.

Este código es un punto de partida que nos posiciona mejor, y que claramente debe ser susceptible a su revisión y mejora periódica para adecuarse a los diversos riesgos presentes. Tendremos que ser conscientes de la importancia de que nuestros edificios estén equipados con sistemas de protección contra incendio adecuados al riesgo, que cumplan con los requerimientos técnicos y brinden una función efectiva para asegurar un nivel mínimo de protección para la vida humana y las instalaciones. Con los medios necesarios el mantenimiento adecuado, en caso de presentarse un siniestro, el asunto podría quedar en un simple susto y no terminar en una catástrofe. ■

Negocios de Seguridad®

Publicación Líder sobre **Empresas, Productos** y **Servicios** de Seguridad Electrónica

Difusora de conocimiento

Motor de crecimiento

Confiable

FORMATO IMPRESO Y ONLINE



@negociosdeseguridad



www.isolse.com.ar
contacto@isolse.com.ar

Simplex



 **Kidde**
Fire Systems

 ffe

 **cofem, s.a.**
1973

 **AIRSENSE**

Conocé nuestro programa de Capacitaciones Gratuitas



Oficinas comerciales:
Tel. Fax: (5411) 4621 0008 (Líneas Rotativas)
Dirección: Comandante Peredo 433, Ituzaingó
(B1714BSC) Pcia. de Buenos Aires, Argentina

isolse 
ingeniería y soluciones en seguridad

 /isolse.solucionesenseguridad

 @isolse

 /isolse-s-r-l



15
años



VESDA
by **xtralis**

Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la
Cámara Argentina de Seguridad



Buenos Aires
Gobierno de la Ciudad

DISPISICION N° 263/AGC/2017
GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.
bajo el registro N° 95 como Instalador y
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



Management
System
ISO 9001:2015
www.tuv.com
ID: 3108548996

GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada
bajo la Norma ISO9001:2015.
Estándar internacional de sistemas de gestión
de la calidad.

DETECCIÓN DE INCENDIOS



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios

Grupo Iselec SRL
Av. Presidente J. D. Perón 4086
(B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

 **iselec**
Integración de seguridad electrónica

Programa Municipio Seguro

Cambiando el paradigma hacia la prevención real

El municipio bonaerense de General Paz, a instancias de su intendente, Juan Manuel Álvarez, puso en marcha el Sistema Integral para la Asistencia de Víctimas por Motivo de Género de Softguard, enmarcado en el programa Municipio Seguro.



SOFTGUARD TECH
www.softguard.com

El municipio de General Paz de la provincia de Buenos Aires, bajo la conducción del intendente Juan Manuel Álvarez, puso en marcha el novedoso Sistema Integral para la Asistencia de Víctimas por Motivo de Género de Softguard. Para ello, en marzo se llevó a cabo una capacitación con todas las áreas que intervendrán en el uso de una de las herramientas del programa Municipio Seguro. En ella participaron la Comisaría de la Mujer, a cargo de la oficial Fabiana Blanco, el secretario de gobierno de General Paz, Adrián Giménez, la asesora legal del municipio, Dra. Ailén Etcheverry, la Dirección de Género y la Dirección de Familia y Niñez, entre otras dependencias. Esta herramienta permitirá generar políticas públicas innovando en el uso de la tecnología tanto en la atención integral como la judicial.

“Esto será un primer gran paso para la modernización del centro de monitoreo y convertirlo en un referente en la región”, dijo el responsable de tecnología de ese municipio bonaerense, Eduardo Seijas.

PROGRAMA “MUNICIPIO SEGURO”

Sergio Gutiérrez, asesor del programa Municipio Seguro de General Paz, dio detalles del sistema para víctimas de violencia por motivos de género: “cumple con los cuatro ejes principales del Plan Nacional 2020-22, que son los de prevención, asistencia y abordaje integrales, protección y fortalecimiento del acceso a la justicia y, finalmente, gestión de la información, transparencia y monitoreo”.



El Sistema Integral para la Asistencia de Víctimas por Motivo de Género de SoftGuard posee una poderosa plataforma que contempla las herramientas necesarias para la asistencia a las víctimas en caso de que se envíe una alerta. Esto incluye el seguimiento y la centralización de los datos provenientes de las distintas áreas involucradas. Entre sus opciones, en el sistema se puede configurar el botón de Apagado/Encendido para que la víctima no tenga que abrir la aplicación, sino que esté en segundo plano y se active en caso de envío de alerta. Una vez enviada, la *app* puede transmitir un audio ambiente continuo, para saber lo que sucede en tiempo real, mientras genera material de apoyo judicial para las víctimas.

La *app* también permite enviar un SMS o notificación a los responsables de los equipos de trabajo para una rápida coordinación de asistencia a la víctima. El operador, en tanto, puede crear geocercas virtuales de aviso en caso que la víctima esté cerca del área del agresor; además, la función avanzada de video permite enviar una imagen desde la cámara del *smartphone*.

PLATAFORMA UNIFICADA

La plataforma central SoftGuard permite acceder a reportes desde cualquier punto que tome los datos de ingreso de alertas, con lo cual centraliza la información para cualquiera de los operadores que tomen la denuncia o situación; esta es una función importante a la hora de analizar la asistencia a la víctima.

La *app* SmartPanics puede contener en sus listas de contacto al personal de primer abordaje, el psicólogo, el asistente social o la guardia urbana. Así, todos ellos pueden actuar de manera conjunta y coordinada en el mismo momento, facilitando la rápida asistencia para la víctima.

El mapa de calor generado por el sistema permite discriminar y georeferenciar de manera *online* los eventos para reportes de casos; además, por medio del CRM, el operador puede enviar mensajes *push* en tiempo real a todos los involucrados o de manera individual, para avisar que puede retirar una documentación o brindar información de causas judiciales. Las imágenes y videos que se envían junto a las alertas quedan almacenadas en el sistema con fecha y hora. ■

Multiplique sus servicios de monitoreo, su alcance y eficiencia, con un sistema único que integre toda la seguridad



SoftGuard, es la plataforma que necesitas para expandir sus servicios a:



Municipios y organismos públicos



Universidades y colegios



Urbanizaciones cerradas y barrios privados



Entidades financieras y corporativas



Empresas corporativas

Monitoreo residencial y comercial, seguimiento móvil GPS, seguridad para las personas, video verificación de alarmas, acceso web al cliente y dealer, grabación de llamadas telefónicas, auditoría on line de guardias y mucho más para que su empresa tome el camino de la innovación tecnológica en servicios de seguridad.

SoftGuard Tech de Argentina S.A.
WTC II Madero Harbour - Camila O'Gorman 412,
piso 8, oficina 803 (1107), Buenos Aires - Argentina
Whatsaap: +549 112 188 4360
www.softguard.com - ventas@softguard.com

SoftGuard





Monitoreo.com
es una agrupación de
profesionales y empresas dedicadas a
la seguridad que comparten recursos y experiencias.
Hacemos monitoreo en RED por internet desde
hace 20 años y continuamos desarrollando la
Seguridad 4.0 con planificación para una
visión compartida, acompañada de
un plan de carrera.

En monitoreo.com, no nos adaptamos a los cambios,
nos **ADELANTAMOS**.



Lo invitamos a formar parte de nuestra RED mundial de profesionales:
Asociase en www.monitoreo.com/socio



Software para Monitoreo de Alarmas, GPS y Control de Flotas

TE GUSTARÍA...

... tener **integrado en un solo sistema** el Monitoreo de Alarmas, Video, GPS y gestión de smartphones ?

... que los **servicios técnicos se sincronicen automáticamente** desde el smartphone o tablet del técnico con la central de monitoreo ?

... contar con un servicio de **soporte técnico REAL las 24hs?**

... que el sistema envíe de manera automática un email informando a los clientes que deben **pagar la mensualidad?**

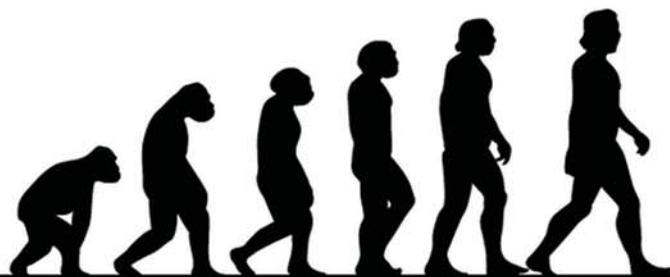
... poder realizar logística vehicular y **CONTROL DE FLOTAS ?**

... ofrecer servicio de **MANTENIMIENTO PREVENTIVO** de flotas customizable por cada cliente?

... ofrecer servicio de **CONDUCCIÓN Y DESEMPEÑO** de choferes?

...ofrecer el servicio de **CONTROL DE GASTOS DE COMBUSTIBLE Y OTROS RUBROS** parametrizable según la necesidad del cliente ?

... TENER EL CONTROL REAL Y TOTAL DE TU EMPRESA?



Conoce Bykom y logrará resultados !!!!!

Envíanos tu consulta  info@bykom.com.ar -  + 54 223 4958700
Av. Independencia 2342 - Piso 2 - Mar del Plata - Argentina

Cómo dimensionar un sistema solar fotovoltaico autónomo

Cálculo de dimensiones y rendimiento

El uso de energías renovables es cada vez más frecuente y, entre ellas, la energía solar es la más difundida. Para lograr que el sistema sea realmente útil, el cálculo de consumo es fundamental y aquí les ofrecemos consejos de cómo hacerlo.

Esta data técnica tiene por objetivo explicar el procedimiento del cálculo de un sistema fotovoltaico autónomo como el descrito en el esquema básico ubicado al pie de esta página. Este procedimiento de cálculo se basa en el “principio del peor mes”, y considera las necesidades básicas de una vivienda ubicada en donde no se dispone de una red de suministro eléctrico.

Como premisa debemos tener en cuenta que, si bien en verano tenemos mayor radiación, a mayor temperatura ambiente el rendimiento de los paneles fotovoltaicos será menor.

1. PROCEDIMIENTO GENERAL

En primer lugar, debe determinarse la potencia eléctrica disponible para cubrir la demanda. En los lugares alejados del suministro de red eléctrica y con falta de apoyo de otro tipo de energía, este dimensionado está basado en evaluar la demanda para cubrir la energía los 365 días del año. Luego de tener los datos concretos de la capacidad económica del usuario y de las necesidades racionales (es decir, lógicas) a cubrir, es necesario seguir ciertas reglas para dimensionar el sistema.

☰ ÍNDICE GENERAL

- | | | | |
|--------|--|---|---|
| 1. | Procedimiento general | sistema de generación (paneles solares) | |
| 2. | Dimensionamiento de la demanda energética | 5.1. Panel ubicado en el hemisferio Norte | |
| 2.1. | Estimación del consumo | 6. | Dimensionamiento de la potencia del sistema de generación |
| 2.1.1. | Inventario de los equipos existentes | 7. | Dimensionamiento del sistema de acumulación |
| 2.1.2. | Consumo diario total | 8. | Dimensionamiento del sistema regulador |
| 2.1.3. | Otras pérdidas a considerar | 9. | Dimensionamiento del sistema inversor |
| 3. | Evaluación de la radiación solar del lugar | 10. | Dimensionamiento del cableado |
| 4. | Dimensionamiento de las horas pico solares del lugar | | |
| 5. | Orientación e inclinación del | | |

El dimensionamiento básico de una instalación está dado por la selección de la potencia del campo de los paneles fotovoltaicos o campo generador. El método que escogemos para el cálculo es el del “peor mes”, basado en el dimensionamiento de una instalación para un correcto funcionamiento en un corto período de días nublados y en el que la relación consumo-radiación solar recibida es mayor. Si se cumple esta relación, en el resto del año, cuando la radiación es superior, difícilmente pueda presentarse algún inconveniente en el funcionamiento.

2. DIMENSIONAMIENTO DE LA DEMANDA ENERGÉTICA

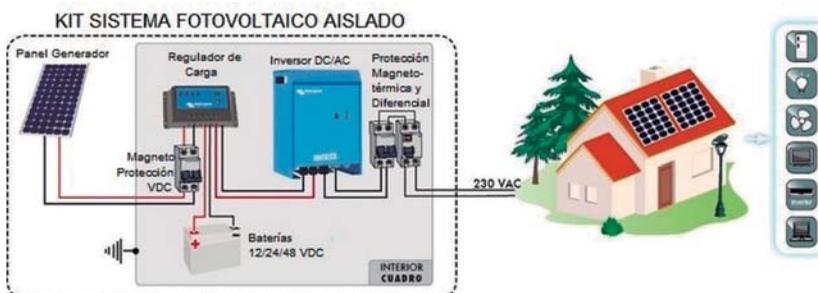
La relación entre la demanda de energía del sistema y la energía aportada por el Sol nos va a servir para dimensionar la instalación. Las necesidades de uso se especificarán considerando el consumo de energía eléctrica en corriente continua y en corriente alterna, y se definirán:

- Criterio de consumo adoptado.
- Consumo unitario máximo.
- Consumo máximo simultáneo o pico.

La estimación de la demanda de energía no es fácil, ya que existen numerosos factores que intervienen en el consumo final. Las condiciones de uso de las instalaciones fotovoltaicas presentan una gran diversidad en función de la aplicación, tales como electrificación de viviendas y edificios, alumbrado público, aplicaciones agropecuarias, bombeo y tratamiento de agua, entre otras.

Los datos de consumo se obtienen principalmente de:

- Valores medidos en años anteriores,



CITYMESH
Security Innovation

COMUNICADOR INALÁMBRICO

para paneles de alarma
Wifi | Mesh | 4G

Opción
FULL SERVICE

- ¡EQUIPO SIN COSTO!
- FUNCIÓN PANEL DE ALARMA INTEGRADA



Powered by
DEITRES

AR: +54 (223)495 2500
CO: (+57) 1 794 1939
US: +1 (86) 697 80747

web: citymesh.deitres.com
e-mail: hi@deitres.com

- a partir de la lectura de contadores, facturas eléctricas, equipos de medida como analizadores de redes eléctricas, etc.
- Especificación de la potencia eléctrica de los equipos de corriente alterna y continua, y estimación del número de horas diarias de funcionamiento.
- Los datos que se tengan de las características de los propios equipos

2.1. ESTIMACIÓN DEL CONSUMO

Para cada mes se estima un consumo medio diario, para lo cual puede seguirse el proceso que se indica en los siguientes apartados.

2.1.1. INVENTARIO DE LOS EQUIPOS EXISTENTES

Es el inventario de los diferentes equipos de corriente alterna y de corriente continua que indiquen la potencia y el tiempo de uso diario estimado para cada uno de ellos.

2.1.2. CONSUMO DIARIO TOTAL

Una vez establecidos los consumos diarios de cada equipo, calculamos el total de cada tipo de corriente. El consumo diario total se dará por la suma de los consumos de corriente continua y corriente alterna. En general, la potencia eléctrica de cada equipo viene indicada en la placa identificatoria de cada uno de ellos.

No hay que olvidar los consumos producidos por los propios equipos de regulación de la instalación, tales como el inversor o las reactancias electrónicas que no están incluidas en el consumo de la propia luminaria. También es necesario considerar el consumo en *stand-by* de los equipos como los televisores, el WiFi, los cargadores de celulares, etc. Para evitar este consumo, suelen incorporarse interruptores para su desconexión total cuando no son usados.

Una vez calculado el consumo diario, se procede a calcular el consumo mensual, teniendo en cuenta los días laborables, los fines de semana y los feriados. Cuando se trata de instalaciones de funcionamiento anual y el consumo es constante, se prevén distintos valores a lo largo de todo el año, por lo que es necesario armar tablas mensuales con la energía solar incidente y los consumos para averiguar cuál es el "peor mes".

2.1.3. OTRAS PÉRDIDAS A CONSIDERAR

También deben tenerse en cuenta los consumos de corriente eléctrica

debido a las pérdidas de los conductores y en sus conexiones, el consumo interno del regulador y, por otra parte, las pérdidas por suciedad en la superficie de los paneles y su degradación por los años de trabajo. Por estos motivos, y para evitar un cálculo demasiado ajustado, se considerará un factor de seguridad (Fs) que se puede estimar entre el 10 % y el 20 % por encima del valor inicialmente calculado.

Es necesario considerar el perfil de la carga diaria hora por hora, que dará información sobre la coincidencia o picos de consumo en determinadas horas del día. De esta forma, se verá la posibilidad de trasladar consumos hacia las horas de mayor radiación solar.



3. EVALUACIÓN DE LA RADIACIÓN SOLAR DEL LUGAR

Para conocer la disponibilidad de energía solar en un lugar determinado para la instalación del sistema, es necesario consultar la tabla de radiación solar, expresada en Kwh/m², y que depende de la latitud y de las condiciones meteorológicas y climatológicas como nieve, lluvias, temperaturas máximas, del lugar de emplazamiento. Estos datos se pueden obtener en diferentes sitios de meteorología, institutos meteorológicos nacionales u otros sitios de medición internacionales, como el de la NASA. En esta última, a partir de las coordenadas terrestres (latitud y longitud), se puede obtener la tabla de radiación solar y las condiciones climatológicas de cualquier lugar de la Tierra.

En tanto, para obtener la energía aportada es necesario tener en cuenta la inclinación β del panel respecto de la horizontal.

4. DIMENSIONAMIENTO DE LAS HORAS PICO SOLARES DEL LUGAR

Los paneles se caracterizan por las siguientes condiciones estándar de funcionamiento (CEM):

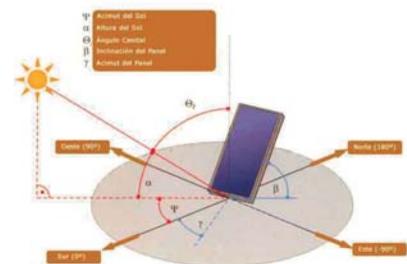
- Irradiación 1.000 W/m².

- Distribución espectral: AM 1,5.
- Incidencia normal.
- Temperatura de trabajo de las células: 25 °C.

Por lo tanto, es necesario evaluar la energía diaria que puede producir el panel. Para esto necesitamos saber la cantidad de horas que son aprovechables durante el día, es decir, durante cuántas horas diarias (HPS) tendremos una radiación de 1.000 W/m². Las horas pico solares se representan a modo estándar por la curva diaria de irradiación solar.

5. ORIENTACIÓN E INCLINACIÓN DEL SISTEMA DE GENERACIÓN (PANELES SOLARES)

En el hemisferio sur, los captadores siempre deben estar orientados hacia el norte, independientemente de la aplicación de que se trate, y viceversa para los ubicados en el hemisferio norte. Hay que tratar que la radiación solar incida perpendicularmente sobre la superficie de los módulos, para lograr en la instalación un acimut lo más cercano a 0° posible, es decir, con orientación norte.



5.1. PANEL UBICADO EN EL HEMISFERIO NORTE

Generalmente, las instalaciones tienen una orientación e inclinación fijas, pero existen algunas dotadas de dispositivos seguidores solares que permiten que la superficie de los paneles mantenga la mayor perpendicularidad posible a la radiación. De esta manera, lograrán la mayor cantidad de energía eléctrica posible a lo largo del año.

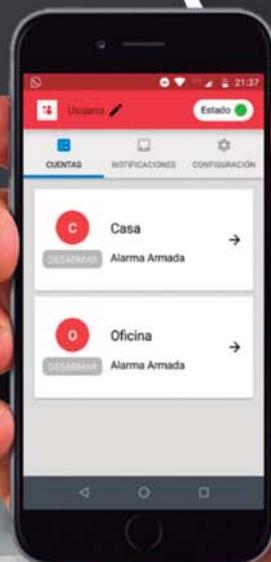
La inclinación de las instalaciones depende del uso previsto, por lo que pueden darse las siguientes posibilidades:

- Uso universal: 20° menos que los grados de latitud, principalmente en los meses de invierno para albergues de montaña. Inclinación = Latitud -20.
- Uso anual: 10° menos que la latitud, para electrificación de viviendas, bombas de agua, repetidoras

ED5800

4G/WIFI/MESH

COMPATIBLE
NANOSMART



NUEVO ED5800

RADIAL
MESH

MODULO
4G/3G/2G

WIFI
INTEGRADO

EL EQUILIBRIO IDEAL ENTRE EL
MONITOREO TRADICIONAL Y LA
COMUNICACION MAS AVANZADA.

- Comunicación radial Mesh multivínculo
- Compatible con redes Mesh preexistentes
- Opera en 4G/3G/2G
- WIFI + SIM + Radial
- APP NanoSmart GRATIS
- Comunicación por BUS de Datos
- Armado/Desarmado/Exclusión de zonas



www.nanocommweb.com



5411 4505-2224



NANOCOMM

ESPECIALISTAS EN COMUNICACION

de televisión y conexión de redes. Inclinación = Latitud -10.

- Uso estival: 20° mayor que la altitud del lugar, principalmente en primavera y verano. Inclinación = Latitud +20.

6. DIMENSIONAMIENTO DE LA POTENCIA DEL SISTEMA DE GENERACIÓN

Una vez calculado el consumo y determinado el suministro de energía solar, debemos calcular la potencia del campo de paneles a instalar. Este cálculo se hará mes a mes y se considerará el valor para el mes más desfavorable, es decir para el que el cociente entre la energía solar disponible y la necesidad energética del sitio sea la menor.

Una vez determinados el período crítico del año (el mínimo), la inclinación óptima, las horas pico solares y la energía de consumo, se procede al dimensionamiento del generador. Se comienza por la potencia máxima que puede entregar el campo fotovoltaico en condiciones estándar de medida (CEM) y se deben considerar las pérdidas del panel elegido.

7. DIMENSIONAMIENTO DEL SISTEMA DE ACUMULACIÓN

La capacidad de la batería estará determinada por la autonomía que debemos obtener mientras que la capacidad útil del campo de baterías debe asegurar las necesidades diarias de consumo, a las que por seguridad les agregamos un 10 %. Es necesario poner un límite en el tamaño de la capacidad de la batería para evitar corrientes de carga que resulten excesivamente bajas para el tipo de baterías escogido.

8. DIMENSIONAMIENTO DEL SISTEMA REGULADOR

Para continuar, se debe elegir un regulador del mercado que asegure básicamente las siguientes funciones:

- Proteger la batería de sobrecargas y de descargas excesivas.
- Disponer de un sistema de alarma de batería baja y que se conecte automáticamente cuando suba nuevamente la carga.
- Reconexión automática o manual.

El tipo de regulador estará determinado por la potencia máxima del campo de módulos, de manera que a una potencia máxima de 120 W a 12 V corresponderá un regulador de 10 A. Intensidad máxima del regulador > Intensidad máxima de campo de módulos.

9. DIMENSIONAMIENTO DEL SISTEMA INVERSOR

El inversor se debe elegir en función de:

- La tensión nominal de entrada, que puede ser 12 V, 24 V, etc.
- El rango de tensión de entrada, que admita fluctuaciones del 10 % mínimas y 20 % sin ser reflejadas en la salida.
- La potencia nominal, que se debe ajustar al número de equipos eléctricos a los que estará conectado.
- La potencia pico, que deberá soportar el 200 % de sobrecarga durante un minuto.

La eficiencia es la relación de la potencia que entrega y la que absorbe en función de su carga.

10. DIMENSIONAMIENTO DEL CABLEADO

Deben evitarse los cableados excesivamente largos para producir las mínimas pérdidas debido a la resistencia de los conductores de cobre, por lo que el regulador, las baterías y el inversor deben instalarse lo más cerca posible.

Las secciones mínimas de los cables deben ser:

- 2,5 mm² del generador fotovoltaico al regulador de carga.
- 4 mm² del regulador de carga a las baterías.

La sección de los cables calculada debe ser tal que las máximas caídas de tensión, en comparación con la tensión a la que se está trabajando, estén por debajo de los límites expresados en la tabla de esta página.

Normalmente, las pérdidas de los conmutadores, fusibles y diodos son muy pequeñas y no es necesario considerarlas.

Hasta aquí, los pasos básicos del dimensionamiento de un sistema autónomo que puede usarse en distintos tipos de aplicaciones. Son aptos para sistemas de seguridad (en locales para independizarse de los cortes de energía) así como también en sistemas de bombeo, iluminación en seguridad vial, repetidores de telefonía, estaciones meteorológicas, riego de campos, apicultura y pesca, cercas eléctricas, granjas de aves y gallineros, entre otras aplicaciones. ■

CIRCUITO	TENSIÓN NOMINAL DE CIRCUITO	CAÍDA DE TENSIÓN ADMISIBLE (%)	CAÍDA DE TENSIÓN ADMISIBLE (V)
Panel-regulador	12	5	0,6
	24	8	1,92
	48	10	4,8
Regulador-batería	12	0,5	0,06
	24	0,5	0,12
	48	1,5	0,72
Batería-inversor	12	0,5	0,06
	24	1	0,24
	48	2	0,96
Iluminación	x	3	3x/100
Equipos	x	5	5x/100

MAG. ING. MIGUEL ÁNGEL EUCLIDES

Asesor y representante técnico de empresas - Diseños, cálculos y capacitación de sistemas de energías renovables (fotovoltaicos, eólicos y térmicos)

Graduado en 1977 con el título de Ingeniero en Electrónica en la UTN, posee una Maestría en Energías Renovables y Eficiencia Energética y un Posgrado en Opto-electrónica (Sistemas Láser, Óptica Física y Física Cuántica), con una especialización en Sistemas de Onda Portadora sobre Líneas de Extra Alta Tensión (500KV).

Da cursos en el COPITEC, en CETIA (Centro de Enseñanza de Tecnología e Informática Argentino) y fue profesor de la UADE, capacitador del Ejército de Ecuador en "Comunicaciones por Líneas Eléctricas" y de la AFIP sobre Sistemas de transmisión Inalámbrica. ex representante de Agua y Energía Eléctrica S.E., como Miembro del Comité Telecontrol, Teleprotección y Telecomunicaciones (1985 - 1990) del Comité Electrotécnico Internacional.

Contacto: migueangeleuclides@gmail.com // +54 9 11 6795-1025



 Controlá cualquier marca de alarma



Nt-Link BUS de Datos



Nt-Com Universal tip ring



Click App, es la aplicación de **Netio** que combinado con un comunicador universal o un comunicador a **Bus de Datos**, te permite manejar cualquier panel de **Alarma**, ver el **Estado**, recibir notificaciones **Push**, **Histórico** de eventos, customizar con la imagen de tu **Empresa**.

La utilización con **Click** y **Bus de Datos**, te permite agregar funciones de **IOT**, desde las dos salidas adicionales del comunicador y el manejo de **PGM** del panel de alarma, comandá luces, puertas, portones, riegos, botonera de pánico, incendio, médica.

Click es la aplicación que le da valor agregado a tus clientes, permitiendo el manejo del panel de donde está, sumando funciones de confort a las instalaciones. **Digitalizá** la vida de tus **Abonados**, fidelizá viejos clientes tené una solución moderna para los nuevos.



netio.com.ar

Cumplimos 30 años
priorizando la
seguridad

30
AÑOS

NOVEDAD

¡Ampliamos las funcionalidades de nuestra App!

¡Activá el servicio y protegete!



**Alarma
Vecinal**



**Alarma
Personal**



**Cobertura en
todo el país**



**Desde \$200
por mes.**

¡Contratación
individual o familiar
y mucho más!



PRIORIDAD1mobile

DESCARGALA ACÁ



P1 PRIORIDAD1
primero su tranquilidad

Arenales 1123, Caba, Argentina
+5411 3723-2323

umma@prioridad1.com

www.prioridad1.com.ar/prioridad1-mobile

¡Seguinos en las redes! @prioridad1.Ar

Cumplimos 30 años
priorizando la
seguridad



+ECONÓMICO + SEGURO + FLEXIBLE

PORTERÍA VIRTUAL + CERCO ELÉCTRICO

COMBINALOS Y CONFIGURÁ
UNA **PROPIEDAD SEGURA**



SHELTERS



FÁBRICAS



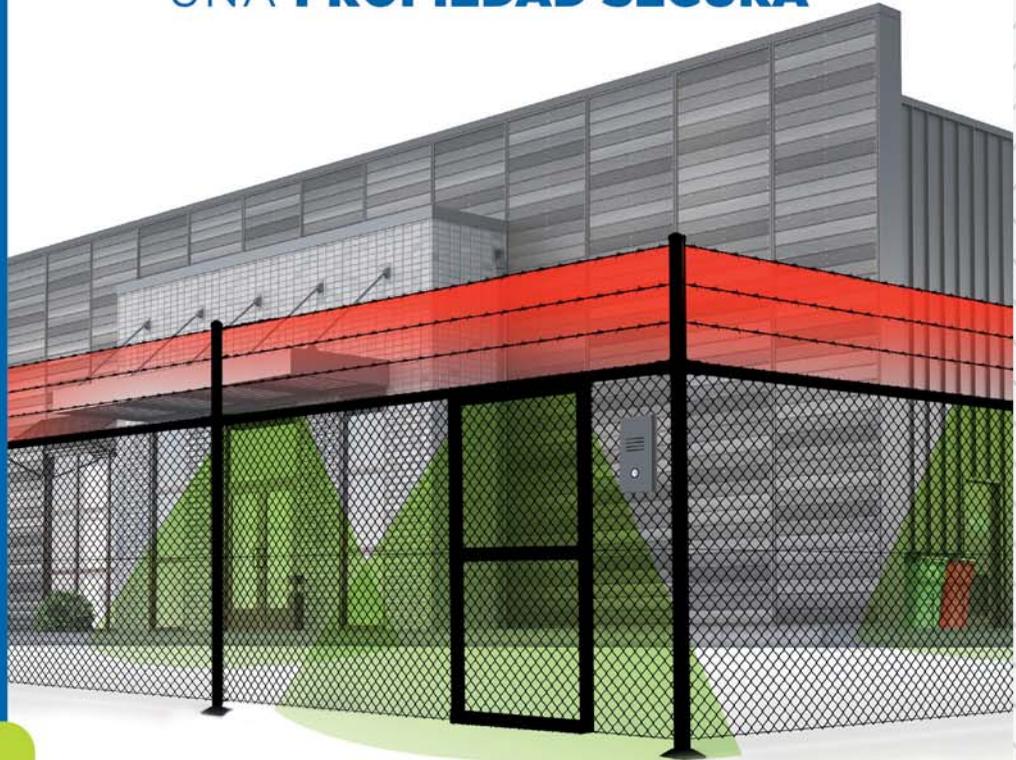
PARQUES
INDUSTRIALES



EDIFICIOS



BARRIOS
PRIVADOS



**50%
OFF**

Protección perimetral | Control de acceso y visitas | Grabación de audio y video

Si contratás nombrando a la
revista tenés 6 meses de servicio
full de portería virtual (*)



(*)Promoción especial para lectores de Negocios de Seguridad.

Mencioná este anuncio y obtené 50% Off en el abono del servicio por seis meses. Oferta válida 60 días de la fecha de esta edición.

Arenales 1123, Caba, Argentina | +5411 3723-2323 | umma@prioridad1.com | www.prioridad1.com/propiedadsegura

Control y automatismo de paneles de alarma a distancia



GARNET TECHNOLOGY
+54 11 4246-6869
info@garnet.com.ar
www.garnet.com.ar

Garnet Control es la aplicación por excelencia para controlar toda la familia de paneles de alarmas Garnet. Se conecta al instante y transforma un dispositivo Android, iOS o PC en una terminal del sistema de seguridad. Una vez instalado el equipo, es posible registrar la *app* Garnet Control y así comenzar a disfrutar de los beneficios que brindará el panel de alarma a través de una interfaz intuitiva y amigable.

La automatización del hogar, a través de salidas programables inalámbricas, posibilita que el instalador pueda, en tan solo minutos, ofrecer nuevas funciones combinadas con la seguridad del panel de alarma. Actualmente, los clientes tienen la posibilidad de vivir una experiencia de usuario distinta y más amigable gracias a la *app* Garnet Control de Garnet Technology.

El módulo inalámbrico PGM-W permite, sin necesidad de interconexión de cables, comandar luces, motores, riego automático y muchos otros dispositivos que utilizan alimentación de 220 VAC, 110 VAC o 24 VDC. Asimismo, las salidas programables inalámbricas pueden utilizarse para comandar sirenas en forma remota sin necesidad de cables.

UNA APLICACIÓN AL SERVICIO DEL USUARIO

La aplicación Garnet Control permite personalizar las distintas pantallas de uso agregando nombres y eligiendo íconos para los diferentes sistemas, las zonas y los artefactos a comandar, para así identificarlos con mayor facilidad.

FUNCIONES BÁSICAS

- Armados personalizados que permiten elegir las áreas a proteger de forma individual.

Control total del hogar desde cualquier lugar



- Aviso a la estación de monitoreo y/o a otros usuarios del sistema ante situaciones de emergencia.
- Control de diferentes artefactos del hogar de forma manual o programada.
- Disparo de sirena de forma independiente para disuadir una posible intrusión.
- Aviso de llegada. Genera pánicos automáticos si un usuario no llega a tiempo.

PRIVACIDAD

- Registro histórico de las interacciones que hubo con el sistema de alarma.
- Validación y verificación de la cuenta para cada sistema de alarma.
- Generación de comunidades con accesos restringidos.

INTERFAZ INTUITIVA Y AMIGABLE

Con Garnet Control es posible saber lo que sucede en el sistema de alarma en tiempo real a través de las clásicas notificaciones de Android e iOS, acompañadas de sonidos especiales que ayudarán a identificar los eventos reportados sin siquiera ver el teléfono.

- Cuando una alarma es notificada, rápidamente podremos observar desde la misma aplicación hasta 8 cámaras conectadas vía internet.
- Permite hasta 20 usuarios con funciones principales (por ejemplo, activación/desactivación del panel

de alarma, encendido de salidas inteligentes y encendido de sirena) y 200 usuarios con funciones secundarias (como recepción de eventos y visualización de cámaras).

Además, no es necesario tener la aplicación abierta para recibir eventos del sistema de alarma. Garnet Control utiliza los mínimos recursos necesarios para cada una de las interacciones y la operación del sistema, lo cual genera un ahorro de energía y datos móviles.

SEGURIDAD

Las comunicaciones de Garnet Control están respaldadas por los más modernos y confiables estándares de seguridad informática, que involucran una infraestructura de clave pública y criptografía de última generación.

Con la nueva aplicación diseñada bajo el concepto multiplataforma, Garnet Control se convierte en una pieza fundamental en el uso de un sistema de alarma en combinación con el control de automatismos por horarios y días de la semana.

Control es la *app* de Garnet Technology enfocada en el usuario final con la posibilidad de controlar el panel, recibir eventos, visualizar cámaras en tiempo real y automatizar salidas. Esto permite, por ejemplo, controlar la activación de luces de forma manual o programada por días de la semana y horarios. ■



Control completo con la aplicación Garnet Control.

Activar y desactivar el panel, recibir notificaciones, encender una luz, activar la sirena, ver imágenes en tiempo real. Todo desde una sola aplicación que el usuario podrá descargar gratuitamente. Garnet Control funciona con la familia de comunicadores Garnet y se encuentra disponible en las tiendas App Store y Google Play.

Alarma vecinal inteligente REVO400T



HEXACOM
+54 11 4572-1219
ventas@hexaweb.com.ar
www.hexaweb.com.ar

Hexacom diseña y fabrica sistemas de seguridad con tecnologías GSM, GPRS y 3G aplicadas a sistemas de alarmas. Entre ellas, la alarma vecinal AVREVO400T, un sistema de prevención de delitos inteligente, completo y eficaz con el cual el usuario puede proteger a su familia, su auto y su hogar. Alarmas HEXACOM ofrece stock permanente y disponibilidad inmediata de su nueva alarma vecinal, que cuenta con funciones sorprendentes y mejoras en la placa. Entre ellas:

- Protección por inversión de polaridad de batería.
- Controla luces con tecnología de estado sólido *Zero Crossing Detection*.
- Selector de configuración *Dip Switch*. Entre sus nuevas funciones, se incluyen:
 - Mensaje hablado de evacuación.
 - Mensaje hablado disuasivo "LLAMADO AL 911" especial.
 - Multifunción control maestro conteo secuencial y en decenas numéricas.
 - Funcionamiento de 4 canales / 4 funciones con el control MAGIC 4. El MAGIC 4 es un control de largo alcance con cuatro botones independientes, que permite activar la alarma de acuerdo al modo de fun-

cionamiento, es decir, las opciones disponibles para configurar la alarma.

El REVO400T es uno de los sistemas más completos para la seguridad vecinal de cuadras, corredores y barrios organizados, que ofrece a los usuarios las siguientes posibilidades:

- Alerta de sonido policial.
- Alerta hablada de emergencia médica.
- Aviso hablado de alerta de fuego.
- Disparo de advertencia.
- Encendido de luces.
- Transmisión de alarmas.

CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES

- Gabinete estanco apto para exterior IP65.
- Alcance de transmisión de la señal de control o alarma de 80+ / 180+ m a campo abierto.
- Graba hasta 24 usuarios ID.
- Grabación inalámbrica de nuevos controles de forma secuencial y por selección de ID del control.
- Activación/desactivación de luces y sirenas.
- Transmisor y receptor de largo alcance.
- Retransmisor incorporado para cubrir grandes distancias, y repetidoras y enlaces entre alarmas. ■

Panel Runner 8/64 de Crow



Como representantes exclusivos de Crow en Argentina, Starx Security presentó en 2020 la última versión del panel Runner 8/64 de Crow, producto que se encuentra en el catálogo del instalador.

El Runner 8/64 es un panel imprescindible para los sistemas de seguridad de industrias y depósitos. Esta nueva versión, que el distribuidor presentó con un *webinar* gratuito en diciembre 2020, está especialmente diseñada para administrar sistemas de seguridad de grandes espacios, como oficinas, industrias o depósitos, y posee control de accesos para hasta 2.000 usuarios.

La diferencia de esta versión del Runner es que sus propiedades lo hacen perfecto para integrar y administrar la seguridad de grandes superficies. ¿Cómo? Con prestaciones y capacidades incomparables:

- 16 zonas, expandibles hasta 64.

- 2.000 usuarios.
- 2.000 eventos.
- 64 entradas.
- Cuatro salidas expandibles a 32 para sirenas o domótica.
- TCP/IP incorporado.

A su vez, el sistema de control de accesos es compatible con lectoras de proximidad Wiegand e HID, lo cual le permite conectarse con las lectoras más difundidas en el mercado. Además, posee conexión de TCP/IP incorporada en el panel original para configurar vía IP (dirección *web*) y tienen la posibilidad de integrar módulos de GSM/GPRS.

El Runner 8/64 es fácil de programar desde un teclado o desde el navegador *web* integrado y, al igual que el resto de esta familia de paneles de Crow, es de origen israelí y cuenta con la tecnología de vanguardia a la que el fabricante nos tiene acostumbrados. ■



STARX SECURITY
+54 11 2150-8700
ventas@starx.com.ar
www.starx.com.ar

ALARMA VECINAL REVO400T INTELIGENTE HABLADA

Alarmas conectadas para formar un
corredor seguro en tu zona.



FUNCIONES ESPECIALES

Ante un evento sospechoso o de riesgo en tu zona, podés
activar las siguientes alertas.



Alerta de sonido
policial.



Alerta hablada de
emergencia médica.



Aviso hablado de
alerta de fuego.



Disparo de
advertencia.



Encendido
de luces.



Transmisión
entre alarmas.



MAGIC 4

EL CONTROL DE MAYOR
ALCANCE DEL MERCADO

- 4 Funciones
- Tapa protectora
- Ultra-Resistente al alto impacto



Función hablada de
llamado al 911.



Función sistema
de evacuación.



Alerta hablada de
robo a domicilio.



Aviso hablado de
robo a Vehículo.

VER VIDEO



Placa para alarmas comunitarias *All in one*



Alarcom diseña y fabrica placas de alarmas comunitarias y, para dar respuestas a las necesidades de sus clientes, sus productos ofrecen uno de los mejores rangos de alcance del mercado e inmunidad al ruido. Esto es debido a su modulación en FSK, que los diferencia ampliamente de los controles comunes de alarmas y portones.

Todas las placas del fabricante poseen manejo de luces, sirenas, LEDs disuasivos, cargadores de batería, transformadores, borneras enchufables y antena. La empresa ofrece distintos modelos, según la aplicación en la que serán utilizadas:

- Alarmas comunitarias básicas con luces y sirenas para la vía pública.
- Alarmas comunitarias con funciones básicas, con reconocimiento de evento y usuarios por medio de bocinas que reproducen voz fuerte y clara, para la vía pública.
- Alarmas comunitarias que, además de la identificación por voz en la vía pública, envían mensajes de texto (SMS) a los vecinos para informar el evento e identificar quién lo disparó.
- Alarmas comunitarias para muni-

cipios (ubicadas en la vía pública) que reportan vía GPRS a un centro de monitoreo, lo cual les permite a los operadores visualizar los datos del usuario que disparó el evento y ver su ubicación en un mapa.

- Alarmas comunitarias para countries o barrios cerrados interconectados entre sí, para dar aviso a la garita de seguridad. La garita puede recibir los eventos y los usuarios en una PC o en un identificador con display LCD. Según las aplicaciones, el cliente puede preferir no instalar luces y/o sirenas en los equipos. Por ejemplo, en los countries, los equipos suelen instalarse sin luces ni sirenas, para que los eventos se envíen desde los controles de los vecinos o desde sensores conectados a sus alarmas domiciliarias, y finalmente reportar a la garita de seguridad.

Alarcom también fabrica distintos modelos de transmisores de eventos comunitarios, como sensores o controles remotos tipo llavero.

Su línea de sensores, por ejemplo, puede detectar la apertura de una puerta o ventana y enviar ese evento a la alarma comunitaria. ■



ALARCOM
+54 11 4613-3394
info@alarcom.com.ar
www.alarcom.com.ar

Alarma domiciliaria Positrón HM264RF



La nueva central de Positrón es un sistema de alarma para monitoreo y automonitoreo de hasta 64 zonas, con receptor RF incorporado y comunicador telefónico.

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

- Cuatro zonas simples por placa que pueden ser duplicadas a 8 zonas.
- Una zona cableada por teclado HT101 LCD.
- Soporta hasta 4 teclados.
- 48 zonas inalámbricas.
- 64 usuarios + 60 usuarios por contraseñas temporales.
- Cuatro particiones.
- Buffer de 256 eventos.
- Tres salidas PGM programables por negativo.
- Discador telefónico DTMF: 2 números para reporte a central de monitoreo (y 1 para configuración remota del sistema) + 5 números de reporte a usuarios.
- Protocolos Contact ID, Contact ID programable y Ademco Express (solo por línea telefónica).

- Programación por cable USB.
- Programación remota vía Ethernet o GPRS.

MÓDULO HEG264

- Ethernet RJ 475 - GPRS / SMS.
- Doble SIM card.
- GSM 2G.
- Envía y recibe SMS, reporta eventos básicos y recibe comandos de activación y desactivación del sistema y las PGMs.
- Reporta eventos a dos destinos IP (central de monitoreo).
- Función DHCP.

FUNCIONES ESPECIALES

- Test de señal RF de los sensores.
- Prueba de baterías de los sensores inalámbricos.
- Activación y desactivación del sistema de alarma por línea telefónica.
- Salida PGM por control remoto programable por pulso de 1 a 8 s (accionamiento de portón automatizado).
- Accionamiento de PGM por línea telefónica. ■



KIT EXPERTO
+54 341 528-6300
info@kitexperto.com
www.kitexperto.com

intelbras

Mejor Solución

Costo beneficio del mercado



Súmate a la red de Distribuidores

Tel: 6082-2000

ventas@fullvision.com.ar

Nueva línea de equipos de reconocimiento facial Uni-Ubi



BIO CARD TECNOLOGÍA
+54 11 4544-5898
info@biocard.com.ar
www.biocard.com.ar

Junto con la línea Uface de productos de reconocimiento facial de alta *performance*, Uni-Ubi presenta sus equipos serie Temp y serie H Temp. Toda la tecnología de inteligencia artificial de identificación desarrollada por Uni-Ubi se ve reforzada y ampliada con la funcionalidad de control de temperatura. Disponible para ambientes interiores y exteriores (IP-65), y también para entornos que presentan un amplio rango de temperatura (0 °C - 50 °C).

Actualmente, la compañía cuenta con equipos cuya pantalla LCD va desde las 4" hasta las 8" y cuenta con reconocimiento facial en modo *live detection* de hasta 1,5 m. Esta nueva línea de dispositivos ofrece también la comprobación de uso de barbijo, lectura de códigos QR y lectora de tarjetas Mifare, conexión TCP IP + WiFi, salidas para control de accesos y salida

Wiegand para conectar con paneles controladores.

El *software* de administración es gratuito, al igual que las SDK y APIs de integración con sistemas de *software* existentes, lo que los hace ideales para desarrolladores e integradores.

Entre los principales equipos se encuentra la serie de control de accesos Uface 8T, que cuenta con reconocimiento de 99 % de efectividad, permite acceso por credencial, conexión WDR y WiFi y puede almacenar hasta 100.000 rostros.

CARACTERÍSTICAS

Todos los productos de Uni-Ubi ofrecen al usuario:

- Algoritmo preciso.
- Inteligencia Artificial de alta *performance*.
- Reconocimiento multiétnico.
- Detección en vivo. ■

Cerradura inalámbrica para hoteles



ZKTECO ARGENTINA
marketing.ar@zkteco.com.ar
www.zkteco.com.ar

ZKTeco presenta su nueva solución de cerradura de puerta inalámbrica y ZKBioSecurity, pensada para la industria hotelera. La nueva cerradura ZL500 no requiere cableado ni interconexión, lo que reduce significativamente la dificultad de instalación de la red de vigilancia para uso en hoteles y oficinas. Además, la comunicación de datos es inalámbrica, y el control entre las cerraduras y el *software* se pueden completar mediante la conexión Zigbee. Permite, además, la integración del control de accesos con el control de ascensores y la notificación de entrada y salida de visitantes.

PRINCIPALES FUNCIONES

- Apertura sin contacto con teléfonos iPhone y Android: ZKTeco utiliza tecnologías basadas en la nube para que los visitantes pueden usar sus propios dispositivos móviles para abrir las puertas del hotel de forma remota. Con una apertura simple pero rápida, la experiencia del usuario mejora significativamente. Una vez completado con éxito el registro, los invitados recibirán un SMS con un enlace del proveedor de servicios. Al hacer clic en el hipervínculo y presionar el botón en la interfaz

de usuario de la *app*, los huéspedes pueden acceder a las habitaciones específicas del hotel.

- Apertura con tarjeta Mifare y acceso con una sola tarjeta: la cerradura admite tarjetas inteligentes sin contacto IC S50 / S70. Al escanear una tarjeta verificada por el lector de la cerradura, la puerta se puede abrir. Además, esta solución garantiza el control del ascensor, el acceso a la habitación, al estacionamiento, al gimnasio y al área de entretenimiento con una sola tarjeta.
- El panel de control puede administrar hasta diez ZL500: un panel de control inalámbrico admite hasta 10 cerraduras, y dos paneles controlan 20. Con conexión ilimitada de paneles, es adecuado para hoteles de lujo y residencias de huéspedes.
- API abierta para la integración de *software* de terceros: admite la plataforma de intercambio de API abierta entre industrias para la interconexión entre ZKBioSecurity y otras aplicaciones de terceros. Esto permite que el *software* de gestión existente de los clientes y la comunicación de datos ZKBioSecurity se integren y compartan mutuamente la información de los huéspedes para promover el negocio. ■

DIALER

SEGURIDAD ELECTRONICA
SIEMPRE HACIA LO NUEVO



DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

JIALSEC

cofem,s.a.
1973

DEKSOR

Honeywell

Acob

POLARIS
energy systems

**SYSTEM
SENSOR**

HIKVISION

alhua
TECHNOLOGY

SOYAL

Líder de la industria de Video Vigilancia Mundial

SEAGATE

Pyronix

TAKEX
IPKAM

digifort

FIRE-LITE Alarms
by Honeywell

EBS

DIALER



**IDEAS &
SOLUCIONES**

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
www.dialer.com.ar



VIA WHATSAPP

CONSULTAS COMERCIALES
+549 11 6022 4403

SOPORTE TECNICO
+549 11 5568 3532



DialerSeguridad



DialerMedios



DialerMedios



DialerMedios



DialerMedios

¿Para qué instalamos cámaras?

Su utilidad en locales y oficinas

Las cámaras de vigilancia son uno de los elementos de seguridad que ofrecen protección y confort sin importar el tamaño del negocio o local. Pero ¿son necesarias? A continuación, un panorama de cuáles son las ventajas de tener un sistema instalado.



Gustavo Cillis
Director de Nexcam
Seguridad Electrónica
+54 9 11 2260-6114
gustavo@nexcam.com.ar

Una de las primeras preguntas que un cliente podría hacernos es si son realmente necesarios los sistemas de videovigilancia y cuál sería su aporte al funcionamiento de su negocio o empresa. Para despejar esas dudas, enumeraremos seis motivos para instalar cámaras:

1. Para tener el control: por mucho que uno pretenda, resulta materialmente imposible para cualquier propietario estar presente en su negocio en todo momento. Entonces, instalar cámaras de seguridad permite monitorear lo que allí ocurre desde cualquier lugar.

2. Por el efecto disuasorio: no caben dudas de que contar con un sistema de cámaras en el negocio funciona de forma disuasoria ante posibles ladrones.

3. Para tener protección y vigilancia: una cámara da control de lo que pasa en el interior de un negocio. Pero como no siempre se puede estar atento, un sistema de cámaras conectado a una central de monitoreo 24 horas puede dar seguridad completa.

4. Para la tranquilidad de los empleados: un negocio abierto al público está sujeto a cualquier eventualidad de diferentes rangos de gravedad. De esta forma, se podrá otorgar un plus de tranquilidad a los empleados, que saben que un operador está vigilando el lugar.

5. Para la tranquilidad de los clientes: al igual que el punto anterior, los clientes pueden sentirse tranquilos teniendo en cuenta que, ante cualquier fallo, problema o situación im-

prevista, se podrá alertar al instante al personal de vigilancia.

6. Como sistema probatorio: cuando se trata de demostrar un robo, es importante tener evidencias de los hechos. Es de vital importancia aportar documentos gráficos del momento del hurto, la agresión u otra incidencia que pudiera ocurrir.

Ya establecidos los motivos por los que instalamos las cámaras de seguridad, y de acuerdo en que todos los puntos son favorables tanto para nosotros como para los clientes, vamos a evaluar cómo aprovechar al máximo la protección que nos brindan.

CÁMARAS ENCENDIDAS 24 HORAS, ¿SÍ O NO?

¿Sirve tener las cámaras encendidas las 24 horas aunque no las estemos mirando siempre? La respuesta es sí. Una de las funciones más importantes y conocidas de las cámaras es grabar, pero si estamos viendo lo que pasó no estamos atentos al presente. Para remediar esto, existe una nueva tecnología que empieza a ser más conocida y lleva el nombre de inteligencia en el video, inteligencia artificial en el video o analíticas de video. La base de esta nueva tecnología es la interpretación de la imagen, lo que ayuda a definir, por ejemplo, si lo que está visualizando la cámara es una persona, un vehículo o un animal, entre otras cosas.

Comparada con la detección de movimiento tradicional, en la que hasta un cambio de luz es interpretado como un movimiento, esta nueva tecnología es mucho más precisa al identificar lo que se está visualizando. Debido a esa precisión se pueden configurar acciones de lo que queremos que nos informe nuestro sistema, lo cual emula a un operador virtual que trabaja para nosotros las 24 horas.

Conjuntamente con las notificaciones *push* de las aplicaciones móviles de los sistemas, tendríamos el control en vivo sin mirar las cámaras ya que, según las analíticas que configuremos, la aplicación del sistema nos alertará a nuestro celular en el mismo momento en que suceda cada evento. Las analíticas más sencillas de configurar serían las siguientes:

- Detección inteligente de personas y vehículos (se eliminan las falsas detecciones de movimiento ya sea por cambios de luz, insectos, hojas, etc.).
- Perímetro o línea de cruce (se podrán dibujar líneas digitales en la imagen que definan un perímetro donde estará o no permitido que haya una persona o un vehículo).
- Reconocimiento de rostro.

La configuración, comparada con los sistemas actuales, no es tan diferente ni tan complicada de aprender. En Nexcam Academia desarrollamos una capacitación propia en la que realizamos este tipo de configuraciones y obtuvimos buenas devoluciones de los alumnos sobre el aprendizaje, tanto presencial como *online*.

Es necesario mejorar la comunicación para que el sector profesional incorpore esta tecnología y empiece a ofrecérsela a sus clientes. Para que funcione de manera óptima, deberíamos utilizar cámaras de buena resolución y equipos con tecnología IA, que tendrán un incremento en el costo a la hora de presupuestar una instalación, pero que ofrecen muchos más beneficios que un sistema tradicional. ■





SF TECHNOLOGY



Contamos con los mejores productos para fortalecer la seguridad de su hogar



HIKVISION



Pyronix
HIKVISION



Honeywell

PELCO

En unión con
**grandes
marcas**



EBS

alhua
TECHNOLOGY

DSC



ventas@sf-technology.com
info@sf-technology.com



www.sf-technology.com



(+54) 11-4923-0240

¿Qué relación existe entre la desilusión y los negocios?

La centralidad de la persona

Los sentimientos de las personas cumplen un rol fundamental en su desarrollo profesional. El ámbito de los negocios tampoco es ajeno a la relación entre las personas, que podrán sentirse conformes con su desarrollo o decepcionadas ante su conclusión.



Lic. Augusto Diego Berard
a.berard@pampamarketing.com

En esta lectura invito a reflexionar y pensar detenidamente sobre las actitudes a tomar frente a las desilusiones en los negocios. Durante la vida construimos relaciones humanas y de negocios o laborales. Basados en las vivencias, la personalidad y los sentimientos afines, logramos amistades y conocer gente, pero también formamos vínculos exclusivamente comerciales. En todos los casos, la trayectoria, las actitudes, el comportamiento y los valores son los que determinarán el camino hacia la felicidad y la realización personal.

La familia, cercana y extendida, es un pilar fundamental, una base sobre la que podemos desarrollar el camino de los negocios y el trabajo. La desilusión, en tanto, es un sentimiento que provoca dolor y está relacionado con la ruptura de la confianza y de las expectativas formadas alrededor de una o varias personas. También se relaciona con la sensación de haber sido traicionado.

Los negocios se basan en relaciones humanas y en ellas intervienen el dinero y los sentimientos. Las relaciones de confianza son fundamentales tanto para vivir como para desarrollar relaciones de negocios. Es importante separar, ya que los negocios y la amistad no siempre van de la mano. En ambos casos ponemos sentimientos, energía y amor. Cuando se produce una ruptura de la confianza, de-

bemos separar y pensar: ¿es negocio o amistad?

Los conflictos relacionados con los negocios, que producen desilusión, se resuelven por medio de terceros (abogados, mediación, justicia). Una vez producido el conflicto, lo más sano es pedir ayuda a los profesionales especializados y dedicar nuestra energía a un nuevo proyecto. Hay que capitalizar la experiencia, el aprendizaje y las relaciones elaboradas durante el proyecto que terminó. Dedicar energía a los lamentos, las quejas y las angustias no tiene ningún sentido. Durante la vida es fundamental recuperarse rápidamente de las desilusiones surgidas de los negocios para avanzar. "Siempre que se cierra una puerta, se abre una ventana" dice el dicho.

La personalidad de hoy se construyó con la suma de las experiencias positivas y negativas del ayer. Por lo tanto, debemos reflexionar, perdonar y capitalizarlas para continuar avanzando. Todos tenemos miserias. Esta verdad, tan obvia y muchas veces poco reconocida, también es parte de los negocios.

Generalmente, el trabajador, ejecutivo o empresario invierte su tiempo y esfuerzo para lograr un beneficio monetario, producto del trabajo o la inversión realizada. Y en toda inversión hay riesgos. La experiencia, fruto de los años vividos, ayuda a predecir comportamientos y resultados futuros. A medida que crecemos, basados en la experiencia, tomamos decisiones más acertadas. De todos modos, siempre existe el riesgo de equivocarse el camino o de confiar en algo o alguien que terminará por traicionarnos. "El que hace, se equivoca"

y, por lo tanto, confiar en el otro e invertir esfuerzos para lograr un beneficio es el camino a recorrer.

Los beneficios que brindan las ventas y los negocios son personales y monetarios. La satisfacción personal de lograr el éxito de un producto o una marca, la satisfacción de crear trabajo para toda una cadena comercial que se beneficia con la gestión embellecen el espíritu y la vida. La compensación del dinero es muy importante, pero solo si está relacionada con lo anterior.

El dinero por sí mismo enferma, empobrece al hombre; más aún si no tiene una finalidad de bienestar propio y externo. Acumular dinero nos aleja del prójimo y nos sumerge en la soledad y la pobreza más triste.

Todo lo que iniciamos en algún momento terminará. Nosotros también pasaremos. El tiempo es limitado y debemos invertirlo en acciones que nos brinden satisfacción y bienestar.

Poder elegir es un privilegio. Si podemos elegir, somos más libres. Lamentablemente, el contexto hace que solo unos pocos puedan dedicar tiempo a trabajos que eligen. Construir relaciones humanas basadas en la sinceridad, la confianza y la transparencia, estudiar y dedicar tiempo a incorporar nuevos conocimientos constituyen el camino indicado para la realización plena.

A continuación, detallamos algunas medidas a tomar antes de iniciar un negocio que pueden acotar la posibilidad de tener una desilusión:

- Documentar por escrito: las palabras, pueden ser pasajeras y "se las lleva el viento", según marca el refrán. Para tranquilidad de todos, dejar por escrito las reglas del juego

PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

EMPRESA DE SERVICIOS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

Somos una empresa con 20 años de trayectoria en el mercado de Seguridad Electrónica, contamos con un personal altamente capacitado para desarrollos de proyectos, instalación y comercialización de equipos de alta seguridad.



NUESTROS PARTNERS



📍 OFICINA CENTRAL BS. AS.

Ramón Castro 1780 - C.P. 1636 - Olivos

🌐 www.provisiondigital.com.ar

info@provisiondigital.com.ar ✉

+54 11 4711 0989 📞

+54 9 280 484 9622 📱

puede resolver futuros conflictos fácilmente.

- Investigar antecedentes: entender con quién voy a hacer negocios, su pasado y presente, es importante. Es probable que los comportamientos del pasado se repitan a futuro. Si elijo hacer negocios con determinada empresa o persona, puedo inferir un comportamiento futuro fácilmente desde el principio. Por lo tanto, la desilusión va a ser menor cuando se produzca el conflicto.
- Conocer la trayectoria: el paso del tiempo y las actividades del pasado conforman la trayectoria. Es clave observar comportamientos para pronosticar acciones futuras.
- Observar el entorno: es importante el entorno de trabajo: la cara de los empleados, su comportamiento. En un entorno enfermo y viciado, los silencios, las miradas y las posturas indican la cultura de la empresa y de los líderes de la organización.
- Observar la relación con los pares: cómo se comportan entre sí los socios, cómo se comunican, cuál es el lenguaje corporal. Hay comportamientos sutiles, que son importantes y que debemos descubrir.



- Observar la relación con la familia: con quién vive, dónde, cómo se compone el núcleo familiar. Es nómada o sedentario. Cómo usa su tiempo libre en relación con la familia.

MEDIDAS POST DESILUSIÓN

- Separar el marco emocional, afectivo y humano, del marco relacionado con el dinero: lo relacionado con dinero, se resuelve con dinero. Para ello, existen especialistas que se ocupan de cobrar y de resarcir el daño producto de una desilusión o falta en el acuerdo.
- Perdonar rápidamente: entender las propias miserias ayuda a entender las del prójimo. Todos podemos equivocarse. Perdonar rápidamente y dedicar el tiempo a volver a desarrollar nuevas relaciones.
- Comunicar a amigos y familiares los detalles de la situación: los amigos cercanos y familiares deben cono-

cer lo sucedido, y comunicarlo nos ayuda a pensar positivamente y sentir el respaldo de las personas que nos quieren y conocen.

- Comunicar a los clientes actuales y potenciales la ruptura de la relación y los motivos.

Los clientes son los que oportunamente nos brindaron la posibilidad y la confianza. Ellos son nuestros aliados y les debemos agradecimiento sincero y por siempre. El cliente sabe y conoce quiénes somos. Los clientes muestran agradecimiento y solidaridad frente a situaciones injustas que provocan desilusión.

En conclusión, avanzar, avanzar y avanzar. Siempre avanzar. Las puertas se abren para aquel que las golpea. El camino se hace andando. El miedo a volver a sufrir una desilusión siempre está presente. Hay que confiar, siempre confiar. El ser humano es bueno por naturaleza. ■



Sumate a la comunidad virtual
más importante dedicada a
los Sistemas de Seguridad



Negocios de Seguridad

Unite ahora entrando
en www.rnds.com.ar
haciendo click en
la solapa **FORO**



Powered by



¿Te gustaría recibir la revista
Negocios de Seguridad
en tu **WhatsApp?**



Envía un mensaje de WhatsApp
al **+54 11 7501-3776** con tu
NOMBRE COMPLETO + EMPRESA



No es un grupo. Le enviaremos periódicamente un enlace para leer online la revista. Agenden en su móvil el número como **NEGOCIOS DE SEGURIDAD**, para poder ver nuestros **ESTADOS**. En los mismos, diariamente le mostramos los productos y servicios ofrecidos por las empresas más prestigiosas del sector, como así también Invitación a eventos, cursos y seminarios.



AG400

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar





Exportadora de productos electrónicos de calidad

ELECTRÓNICA PARA AUTOMATIZACIÓN
DE PORTONES, CORTINAS,
MONTACARGAS Y RAMPAS



20 AÑOS DE EXPERIENCIA

en la Fabricación de Productos Electrónicos Nacionales
para el Mercado Nacional e Internacional



Central electrónica
MICRO DB10
para dos motores
de hasta 1/2 Hp



Central Electrónica
MicroCard



Central Rápida
Inverter



Central Electrónica
Micro 4 para motor de
4 cables de hasta 1HP



Central 24V



Semáforos
LED



Receptor TK5
418 / 433 Mhz



Tablero de rampa



¡Todos los controles en uno!

Copiadores 2 y 4 botones

MULTICÓDIGO



Marcos Avellaneda 1880. Desde Esperanza, Santa Fe, Argentina al mundo • +54 3496 410514 • info@byingenieria.com

www.byingenieria.com • +54 9 3496 508238

Sistemas de gestión de video pensados para adaptarse

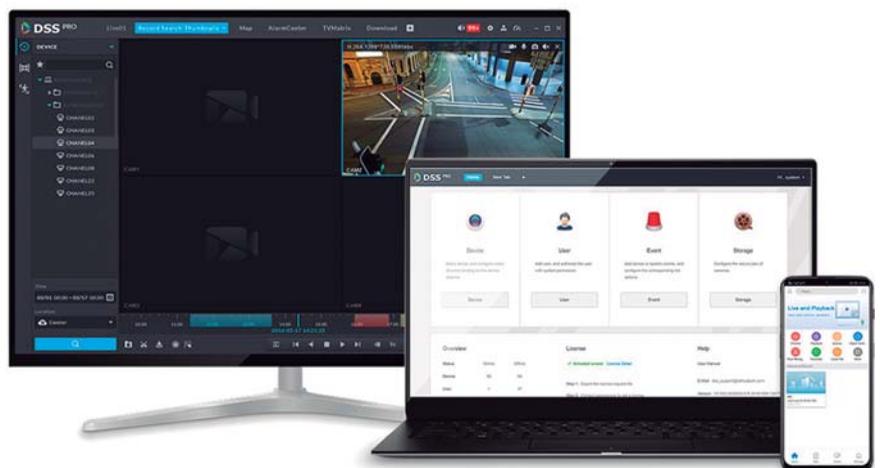
Los sistemas de gestión de video o VMS, según sus siglas en inglés, evolucionaron a la par de la inteligencia de las cámaras y son, hoy, capaces de gestionar un gran volumen de información de múltiples dispositivos.

Los sistemas de gestión de video (o VMS, *Video Management Systems*) tienen una gran reputación gracias a su adaptabilidad a diferentes entornos, al gran nivel de escalabilidad que poseen, a la integración con diferentes marcas y modelos de cámaras y sistemas analíticos de video, tanto propios como los desarrollados por terceros, y también a la interacción que generan al conectarse con dispositivos que pueden comunicarse a través del protocolo TCP/IP.

Los VMS ya no son solamente un sistema que graba cámaras: su principal objetivo es lograr entornos inteligentes, en los que cada imagen obtenida desde una cámara se convierta en información relevante y que cada dispositivo asociado provea información en tiempo real. También cabe destacar que estos sistemas cuentan con actualizaciones constantes, que hacen que siempre puedan integrarse con los últimos dispositivos que salen al mercado, como así también con nuevas herramientas y tecnologías disponibles.

UNA SOLUCIÓN A LA MEDIDA DE CADA NECESIDAD

Ya sea que necesitemos monitorear una ciudad, un corredor vial, un parque, una urbanización privada, un complejo industrial, una empresa o un comercio, estos sistemas proponen distintos tipos de prestaciones y configuraciones que se ajustarán a cada necesidad. Además, estos sistemas nos permitirán seguir expandiéndonos en dispositivos y funciones si esto fuese necesario.



ESCALABILIDAD ILIMITADA

Sin dudas, estos sistemas pueden crecer sin un límite definido. No importa la cantidad de cámaras y dispositivos que sea necesario integrar ni a qué distancia se encuentren. Tampoco estaremos limitados en la cantidad de servidores, ni en la cantidad de medios de almacenamiento o su ubicación. Este tipo de sistemas permite seguir incorporando *hardware* (servidores, cámaras u otros dispositivos) y vincularlos para que funcionen en conjunto, como si fueran una única unidad de proceso.

¿NECESITA UN CENTRO DE MONITOREO INTELIGENTE?

El monitoreo y el control de todo este universo compuesto por cámaras, servidores, dispositivos inteligentes, analí-

cas de video, dispositivos que generan alarmas, etc., se concentra en una sola interfaz de *software* de fácil administración y muy intuitiva para el usuario. Sin dudas, entonces, el VMS es una solución ideal.

El principal objetivo de estos sistemas es proveer una herramienta que monitorea, informa y alerta en tiempo real sobre todo lo que está sucediendo en su entorno de control, para así poder actuar en consecuencia.

SOFTWARE

El *software* cliente de monitoreo es la herramienta más importante del VMS, ya que es el encargado de conectar a los usuarios con todo el universo de dispositivos que gestiona el sistema. El principal objetivo de este *software* es permitir una



Más de 40 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



CADIEEL
Cámara Argentina de Industrias Electrónicas,
Electromecánicas, Luminotécnicas, Telecomunicaciones,
Informática y Control Automático



casel
Cámara Argentina
de Seguridad Electrónica

Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar



interacción simple e intuitiva y ofrecer una herramienta para el control del sistema, la visualización de video, la generación de reportes, el envío y la recepción de alertas y eventos, al igual que conocer el estado de los distintos dispositivos y funciones de valor agregado que hacen que el usuario pueda contar con una herramienta de gestión completa.

CONTROL EN TIEMPO REAL

La inteligencia artificial embebida en un cámara, los postes de emergencia en la vía pública, las centrales de alarmas, las centrales de incendios, los sistemas LPR, los sistemas de control de tránsito, los sistemas de reconocimiento facial, los controles de acceso, los controles de aforo, los controles de aglomeramiento de personas, por nombrar algunos de los sistemas más populares, todos se pueden integrar en un VMS. Así, pueden trabajar en conjunto y generar acciones para tener el control de las distintas situaciones en tiempo real.

¿CÓMO ELEGIR UN VMS?

A la hora de elegir el VMS que mejor se adapte a un proyecto de seguridad, debemos tener en cuenta todo lo que hemos mencionado anteriormente y optar por el que mejor se adecúe a nuestras necesidades. En Big Dipper contamos con una amplia gama de productos que se adaptan a todas las necesidades del mercado actual. A continuación, ofrecemos una reseña de nuestros productos



DGF EXPLORER - DGF STANDARD -
DGF PROFESSIONAL - DGF ENTERPRISE

Digifort ofrece, dentro de sus productos, diferentes soluciones que se adaptan a diferentes necesidades y tamaños de instalación a través de una suite de productos que va desde sistemas para 16 cámaras y escala hasta un número ilimitado de periféricos y con funciones de integración. Estas versiones son DGF Explorer, Standard, Professional y Enterprise.



Además, de manera opcional, incluye las siguientes funcionalidades y analíticas de video:

- Lectura de matrículas.
- Análisis avanzado de video.
- Análisis forense.
- Reconocimiento de rostros.
- Alarma y automatización.
- SDK y API para integración.



DSS Express - DSS Pro -
DSS7016 - DSS4004-S2

DSS es la línea VMS de Dahua, que ofrece diferentes opciones para el gerenciamento de video. Entre ellas:

- Soluciones de *software* en plataforma servidor-cliente.
- Soluciones que incluyen *hardware* con servidores preinstalados y listos para usar.

Todos estos productos son escalables, cuentan con diferentes módulos de IA y también trabajan en conjunto con análisis realizado por las cámaras y las grabadoras.



CEIBA II

Streamax se especializa en soluciones móviles de monitoreo y control enfocado a vehículos y ofrece una amplia gama de productos que abarca los sectores de transporte de carga, buses, trenes, subtes,

taxis, vehículos de fuerzas de seguridad, etc.

Para la gestión y control de toda su línea de *hardware* se ofrece el Ceiba II, un completo VMS gratuito. Dentro de sus características, el VMS de Streamax también puede recibir información en tiempo real y generar alertas ante los siguientes eventos:

- Conducción irregular: exceso de velocidad, aceleración, desaceleración rápida, giro brusco y otros actos que afectan la seguridad de los pasajeros.
- Evento inusual: abrir la puerta mientras conduce, si se agarra un pasajero en la puerta trasera, empezar a conducir antes de bajar los pasajeros, todo lo que fácilmente pueda causar accidentes.
- Emergencias: comportamiento extremo como explosión o fuego, que requiere evidencia completa.
- Fallas del vehículo: si el vehículo se descompone durante la operación, lo informa inmediatamente para evitar accidentes. Streamax, además, cuenta también con funciones API para integración con *software* de terceros.

Leandro Neuss

Product Manager de Infraestructura
y Software - VMS en Big Dipper

Big Dipper

+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar



Baterías importadas para motos (ácido y Gel)
Aplicables en motocicletas, grupos electrógenos, etc.

BATERÍAS NACIONALES PARA ENERGÍA SOLARY EÓLICA

De 12 Volt 105 ah y 6 Volt 225 ah



Stock permanente en baterías importadas,
también tenemos en stock permanente
baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas,
marca RISTONE.
Se recomienda su uso sólo en alarmas.



BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped • Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas - HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrógenos



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**



TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

+54 11 6397-2005

LINEAS DIRECTAS WHATSAPP

+54 11 3906-9120

CEMARA junto a CASEL

Proyecto de tecnologías aplicadas a la seguridad

Las cámaras más representativas del sector trabajan en un proyecto conjunto que busca lograr la uniformidad en la legislación sobre tecnologías aplicadas a la seguridad electrónica.

Desde hace varios meses, la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina (CEMARA) y su par de la seguridad electrónica (CASEL) trabajan de manera conjunta y coordinada en un proyecto de ley marco de Seguridad Privada - Capítulo Tecnologías Aplicadas a la Seguridad. Durante la primera etapa, las cámaras lograron y dieron a conocer a sus socios las conclusiones del trabajo, con innumerables reuniones inicialmente presenciales pero que, por las actuales circunstancias sanitarias, se llevaron a cabo de manera virtual. Luego de mucho trabajo en esta modalidad, y motivados por el objetivo de generar una propuesta para la actividad de la seguridad, los integrantes de ambas instituciones señalaron su “profundo orgullo y reconocimiento por la labor realizada entre los participantes”, y decidieron “comunicar que hemos logrado dar forma al **primer proyecto legislativo común de tecnologías aplicadas a la seguridad**”.

“Esto marca un camino hacia un escenario enriquecido de oportunidades, diálogo, visión e interacción, sobre todo con aquellos responsables de acciones legislativas y normativas que directa o indirectamente influyen en nuestro mercado de la seguridad electrónica”, señalaron los participantes. El mapa del proyecto incluye nue-

ve títulos, con sus correspondientes capítulos y artículos que reflejan, además de las disposiciones generales y autoridades de aplicación, temáticas relacionadas con los prestadores de servicios de seguridad electrónica, sus deberes y el registro único. Trata también generalidades de los sistemas de detección de intrusión, detección de incendios, control de accesos, cercos eléctricos, videovigilancia, monitoreo remoto de sistemas fijos y móviles y sistemas integrales. Incluye variables estratégicas del negocio como los aranceles, las inversiones, los incentivos y los regímenes sancionatorios. Conformes con lo logrado, se dará paso a la segunda etapa, en la que ambas

cámaras compartirán con sus propios socios el proyecto para que mediante interacciones, ideas e incluso diferencias, se genere un aporte sobre el trabajo que permita lograr el consenso real de aquellos que colaboren con sus conocimientos y necesidades en la actividad. Así, los socios de ambas cámaras podrán aportar su visión sobre el texto del proyecto hasta el día 14 de mayo de 2021. Llegada dicha fecha, ambas cámaras realizarán en conjunto una nueva revisión del documento para llegar al proyecto definitivo y luego comenzar con la siguiente etapa, de exposición pública, en busca de alcanzar la aceptación de las respectivas autoridades.





CENTRO DE MONITOREO MAYORISTA

GRUPO RSI

Red de Seguridad Integral



SOLUCIONES PARA EMPRESAS DE VIGILANCIA



VIDEO VERIFICACIÓN DE ALARMAS



RASTREO SATELITAL



VIDEO CONTROL



SERVICIOS ESPECIALES PARA BARRIOS, EDIFICIOS Y MUNICIPIOS



APPS DE SEGURIDAD FAMILIAR



MONITOREO DE ALARMAS

Nos especializamos *exclusivamente* en el monitoreo mayoristas, no atendemos clientes finales.

La seguridad y la transparencia en el manejo de las cuentas de nuestros dealers asociados es nuestra prioridad.

Ponemos a su alcance una completa gama de soluciones, para que pueda brindar mejores servicios a su cliente.



03364461592



info@gruporsi.net



www.gruporsi.net

Asociado a



Operatividad Full 24
Operatividad Par-time
Operatividad Respaldo

Empresa Habilitada Resolución DI-2016-441-DGSPR (CABA) RESOL-2019-660-GDEBA-DPGSPMSGP Pcia de Bs As)

EMPRESA INTEGRANTE DE



GEMM
LATINOAMÉRICA

GRUPO DE EMPRESAS DE MONITOREO MAYORISTA

DIR. EDITORIAL
 Claudio Alfano (Propietario)
 +54 911 5112-3085
 editorial@mnds.com.ar

DIR. COMERCIAL
 Néstor Lespi (Propietario)
 +54 11 5813-9890
 comercial@mnds.com.ar

PROD. PERIODISTICA
 Pablo Lugano*
 +54 221 400-5353
 prensa@mnds.com.ar

DISEÑO EDITORIAL
 Alejandra Pereyra*
 +54 221 548-0272
 arte@mnds.com.ar

CORRECCIONES
 Félix Wuhl*
 felix.wuhl@gmail.com

ADMINISTRACIÓN
 Graciela Diego
 admin@mnds.com.ar

ATENCIÓN AL LECTOR
 Claudia Ambesi
 lectoras@mnds.com.ar

DEPARTAMENTO CONTABLE
 Luis Fraguaga*
 luisfraguaga@speedy.com.ar

DEPARTAMENTO LEGAL
 Marcelo G. Stein
 Estudio Jurídico

IMPRESIÓN
 Latíngráfic
 Rocamora 4161 (C1184ABC)
 +54 11 4867-4777

DISTRIBUCIÓN
 Planeta Postal
 R.N.P.S.P. Nº 726
 +54 2344 43-0731

(* Colaborador Externo)

4000 EJEMPLARES IMPRESOS
65.000 DE DISTRIBUCION ONLINE

Negocios de Seguridad es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 40 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.R.L.
 Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145
 Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.
 Artículos se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.
 Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.
 Los colaboradores y los columnistas lo hacen en honorero. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

CASEL
 Negocios de Seguridad[®] es medio de difusión de las actividades de CASEL
www.casel.org.ar

CEMARA
 Negocios de Seguridad[®] es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar

CESEC
 Negocios de Seguridad[®] es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar

CEMSEC
 Negocios de Seguridad[®] es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar

User Group
 Negocios de Seguridad[®] es medio de difusión de las actividades del IP User Group
www.ipusergroupplatin.com

ALAS
 Negocios de Seguridad[®] es medio de difusión de las actividades de ALAS
www.alas-la.org

44 ALARCOM
 +54 11 4613-3394
info@alarcom.com.ar
www.alarcom.com.ar

31 ALARMAS MARSHALL
 +54 11 4633-3538
ventas@securityfactory.com.ar
www.alarmsmarshall.com.ar

101 ANICOR CABLES
 +54 11 4919-0974
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar

61 ASEC
 +54 11 4861-8960
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

02 BIG DIPPER
 +54 11 5278-0022
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

37 BIO CARD TECNOLOGIA
 +54 11 4544-5898
info@biocard.com.ar
www.biocard.com.ar

99 BYH INGENIERÍA
 +54 3496 50-8238
info@byhingenieria.com
www.byhingenieria.com

75 BYKOM
 +54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com.ar

58 CENTRY
 +54 11 4122-1000
centry@centry.com.ar
www.centry.com.ar

5T CYGNUS
 +54 11 3221-8153
045info@cygnus.la
068www.cygnus.la

98 DCM SOLUTION
 +54 11 4769-4801
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

77 DEITRES
 +54 223 495-2500
hi@deitres.com
www.deitres.com

20 DEXA SEGURIDAD
 +54 11 4756-0709
ventas@dexa.com.ar
www.dexa.com.ar

91 DIALER ALARMAS
 +54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

17 DIGIFORT
 +54 11 5031-0492
operaciones@digifort.com
www.digifort.com

27 DMA
 +54 341 437-3660
info@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

32 DRAMS TECHNOLOGY
 +54 11 4862-5054
ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

10 DX-CONTROL
 +54 11 4647-2100
dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

41 ELCA SEGURIDAD
 +54 11 4925-4102
info@elcaryl.com.ar
www.elcaryl.com.ar

19 FIESA
 +54 11 5628-1700
contacto@fiesa.com.ar
www.fiesa.com.ar

64 FPS
 +54 11 2106-7783
ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa.com.ar

85 GARNET TECHNOLOGY
 +54 11 4246-6869
info@garnet.com.ar
www.garnet.com.ar

59 GETTERSON ARGENTINA
 +54 11 3220-7600
ventas@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

105 GRUPO RSI
 +54 336 446 1592
info@gruporsi.net
www.gruporsi.net

87 HEXACOM
 +54 11 4572-1219
ventas@hexaweb.com.ar
www.hexaweb.com.ar

89 INTELBRAS
 +54 11 4656-0467
ventas@intelbras.com.ar
www.intelbras.com.ar

108 INTELEKTRON
 +54 11 2205-9000
ventas@intelektron.com
www.intelektron.com

70 ISELEC
 +54 11 5294-9362
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

69 ISOLSE
 +54 11 4621-0008
contacto@isolse.com.ar
www.isolse.com.ar

26 ITEGOGPS
 +54 11 2053-8882
ventas@itegogps.com
www.itegogps.com

45 M3K ARGENTINA
 +54 11 4373-7400
info@m3kargentina.com.ar
www.m3kargentina.com.ar

74 MONITOREO.COM
 +54 11 4630-9090
central@monitoreo.com.ar
www.monitoreo.com

79 NANOCOMM
 +54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocomm.com

81 NETIO
 +54 11 4554-9997
info@netio.com.ar
www.netio.com.ar

55 PCINGENIERÍA
 +54 343 505-2850
ventas5@pcingenieria.com.ar
www.pcingenieria.com.ar

42 PPA ARGENTINA
 +54 11 5352-8344
info@ppa.com.ar
www.ppa.com.ar

82 PRIORIDAD1
 +54 11 3723-2323
info@prioridad1.com
www.prioridad1.com

95 PROVISION DIGITAL
 +54 11 4711-0989
info@provisiondigital.com.ar
www.provisiondigital.com.ar

23 RED GPS
 +54 11 4295-8311
contacto@redgps.com
www.redgps.com

103 RISTOBAT
 +54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

38 SEG
 +54 11 7078-2021
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar

107 SEGTEC
 +54 11 5352-8344
info@segtec.com.ar
www.segtec.com.ar

29 SEGURIDAD MARTINEZ
 +54 11 4792-1418
info@seguridadmartinez.com.ar
www.seguridadmartinez.com.ar

93 SF TECHNOLOGY
 +54 11 4923-0240
ventas@sf-technology.com
www.sf-technology.com

35 SIERA ARGENTINA
 +54 810 345-5365
info@siera.com.ar
www.siera.com.ar

73 SOFTGUARD
 +54 911 2188-4360
ventas@softguard.com
www.softguard.com

14 STARX SECURITY
 +54 11 2150-8700
ventas@starx.com.ar
www.starx.com.ar

63 TRUE DIGITAL SYSTEMS
 +54 11 4580-2050
info@tdsintl.com
www.tdsintl.com

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad[®]** por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **+54 911 5813.9890** o por mail a **comercial@mnds.com.ar**

ENCONTRÁ A NEGOCIOS DE SEGURIDAD EN:

 [instagram.com/negociosdeseguridad](https://www.instagram.com/negociosdeseguridad)

 [facebook.com/negociosdeseguridad](https://www.facebook.com/negociosdeseguridad)

 twitter.com/noticiasrnds

 [linkedin.com/company/negociosdeseguridad/](https://www.linkedin.com/company/negociosdeseguridad/)

 [issuu.com/negociosdeseguridad/docs](https://www.issuu.com/negociosdeseguridad/docs)

 groups.google.com/group/negociosdeseguridad

 [@negociosdeseguridad](https://www.telegram.com)

 [+54 911 7501-3776](https://www.whatsapp.com)

SEGTEC

SEGURIDAD & TECNOLOGÍA
IMPORTADORA Y DISTRIBUIDORA

PELIGRO
CERCA ELÉCTRICA



PELIGRO
CERCA ELÉCTRICA



CERCO ELÉCTRICO

LA FÁBRICA PRODUCTORA MÁS GRANDE DE BRASIL LLEGÓ A ARGENTINA

TENEMOS LA MÁS AMPLIA VARIEDAD EN SEGURIDAD PERIMETRAL:
CENTRALES, JABALINAS, VARILLAS, SENSORES, SIRENAS, AISLADORES Y MÁS.



CR POWER

- Hasta 5 kilómetros perimetrales.
- 10.000 V pulsativos.
- Salida para sirena.
- Alimentación bivolt.
- Auxiliar de batería de 12 Vc.
- Cargador de batería incorporado.
- Arme y desarme por control remoto y con aviso sonoro.

PELIGRO
CERCA ELÉCTRICA



- Hasta 15 kilómetros perimetrales.
- 12.000 V pulsativos.
- Salida para sirena.
- Alimentación bivolt
- Auxiliar de batería de 12 Vc.
- Cargador de batería incorporado.
- Arme y desarme por control remoto y con aviso sonoro.

CR I



PELIGRO
CERCA ELÉCTRICA

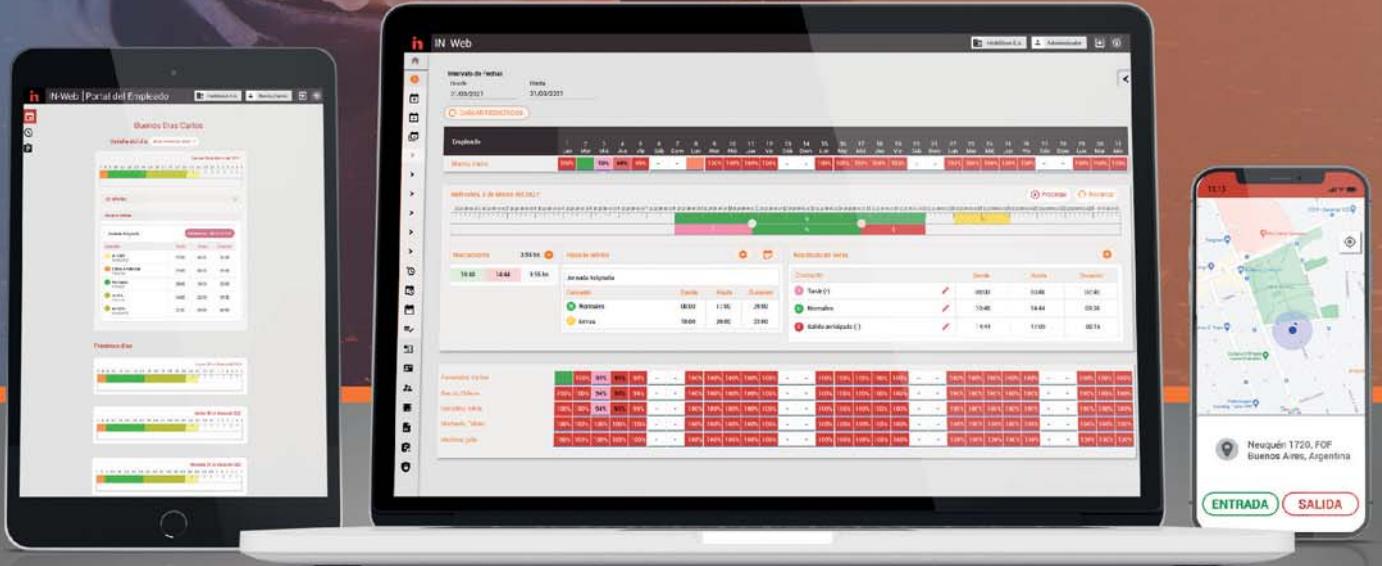


CONTACTANOS 5352 8344

INFO@SEGTEC.COM.AR

suite INWeb

Moderna, Modular, Escalable.



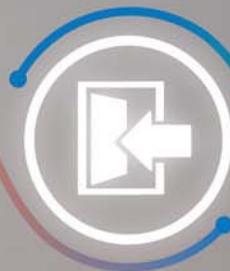
APP MARCACIÓN
REMOTA



PORTAL
DEL EMPLEADO



CONTROL
DE ASISTENCIA



CONTROL
DE ACCESOS



CONTROL
DE VISITAS

Centralice la gestión de su personal mediante la poderosa Suite INWeb, donde todas las Soluciones se integran en una plataforma 100% Web.