

En esta edición: **.EMPRESAS** <20> Ajax Systems <24> Todo Seguridad <30> Digifort Latam <36> Sesytel Solutions <40> EulerLabs
.INFORMES <46> Tendencias que afectarán la industria de la seguridad y la identificación en 2022 <52> Crecimiento, uso y nuevas aplicaciones para los sistemas de video **.TECNOLOGÍA** <58> Sistemas de video diseñados para el transporte vehicular
.PRODUCTOS <64> Módulo WiFi para control del hogar desde tu Smartphone / Cámaras ColorVU de Hikvision <66> Automatizador PPA DZ Cube 1000 Jetflex / Tótem de control y verificación del pase sanitario <70> Plataforma de seguridad integrada ZKBiosecurity ISP 4.0 **.BOLETINES** <74> Big Dipper Academy <78> CEMARA <ED> ALAS **.ADE+** <08> Noticias de actualidad / Eventos.

Número 144
Mar/Abr '22

Negocios de Seguridad

Seguridad®

Jerarquizando Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica



NUEVO BYKOM ERP

Para Gestión Administrativo / Comercial

 **bykom**
www.bykom.com



INTEGRACIÓN TOTAL
DE TODAS LAS ÁREAS
DE LA EMPRESA

Más info
abriendo la solapa

CYGNUS
electronics



SWITCH DISEÑADOS
PARA CÁMARAS IP

SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CAMARAS IP

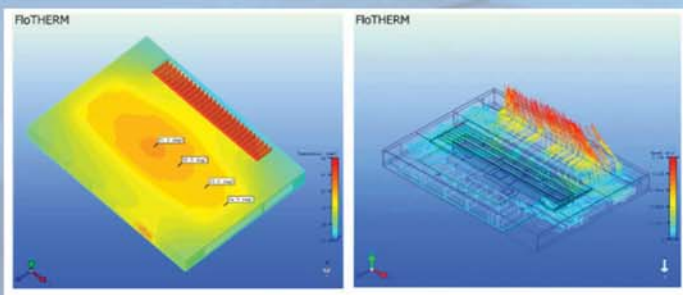


FANLESS

SWITCH CCTV POE PROFESIONAL

Con innovador sistema de refrigeración gracias a su geometría de convección

- Sin partes mecánicas
- Sin contaminación sonora
- Mayor confiabilidad



Disipación

Convección

GARANTIA DE POR VIDA



GARANTIA

LINEA ENTRY LEVEL

S1004-60



4 ports entry level

- 4x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 1.25Gbps / 0.88Mpps

S1008-120



8 ports entry level

- 8x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S1016-200



16 ports entry level

- 16x puertos PoE+ @100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 7.2 Gbps / 5.36Mpps

S1024-300



24 ports entry level

- 24x puertos PoE+ @100Mbps
- 420W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 8.8 Gbps / 6.55Mpps

LINEA HIGH END

S2004-240



4 ports industrial PoE

- Alimentación redundante
- Fanless: disipación de calor sin ventilador mecánico
- 4x puertos HI-PoE @1Gbps
- Hasta 240W total HI-PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S2008-150-V2



8 ports industrial PoE

- Alimentación redundante
- Fanless
- 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
- Hasta 150W total PoE
- Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- Modo CCTV por consola
- Administrable L-2
- Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

S2024-420



24 ports high end PoE

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.66Mpps

S7024



24 ports modular core switch PoE

- Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

S2024-420-FL



FANLESS

24 ports high end PoE

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 4x puertos Fibra SFP @1Gbps
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.7Mpps

S8024-10G / S824-10G



24 ports high end PoE / Sin PoE

- 24x puertos @1Gbps
- Hasta 370W total PoE
- Uplink: 4x puertos Fibra SFP @10Gbps
- Administrable L-3
- 128Gbps / 96Mpps

DE POR VIDA



GARANTIA DE POR VIDA

info@cygnus.la

Cygnus Electronics

Tel: (011) 5278-0022 / 3221-8153

PARADA DE COLECTIVOS SEGURA CON DISUACION LOCAL INMEDIATA



Lugares de aplicación: Plazas, Paradas de colectivo/bus, Estaciones de tren/subte, Rutas/Autopistas, Estacionamientos, Centro Médicos, Escuelas, Espacios públicos, Barrios con alta tasa de delitos.



BALIZA LED Y SIRENA 128DB

CAMARA 2MPX, 120°

UPS - PANEL SOLAR - LTE - AP WIFI

BOTON DE PANICO

DOBLE PUERTO RJ45

VIDEO Y AUDIO DE COMUNICACION

MANTENIMIENTO REMOTO

SIP - ONVIF - POE - IP67 - IK10

ACTUALIZACION DEL SISTEMA TELEFONICO

Solución integral para la transición de las Pymes a las nuevas tecnologías de telecomunicaciones

CENTRAL TELEFONICA HIBRIDA - MODULOS ANALOGICOS - TELEFONOS IP - CONECTIVIDAD

NUEVA SERIE P

P550

P560

P570

Esta nueva serie de centrales telefónicas es el resultado de un diseño pensado y fabricado para el futuro de las comunicaciones en PYMES

- Comunicaciones Unificadas avanzadas
- Panel de Operador, control en tiempo real
- Solución de Call Center simple y económica
- Plataforma propia para Video llamadas y conferencias
- Capacidad de trabajo remoto · Interfaz de usuario renovada



SERIE S

S20

S50

S100

S300

La Serie S de Yeastar puede abarcar capacidades entre 20 y 500 usuarios, con 10 a 120 llamadas simultáneas

- Gestiona llamadas internas, entrantes y salientes
- Transporta la voz sobre el protocolo de Internet IP (VoIP)
- Adoptan los protocolos SIP/IAX2, ofreciendo amplia compatibilidad
- Diseño modular y flexible



MANTENE TUS LINEAS Y TELEFONOS ANALOGICOS



O2-MOD



S2-MOD



TA400

TA410



TA800

TA810



TA1600 / TA1610



TA2400

TELEFONOS Fanvil IP / SIP PARA VIDEOCONFERENCIAS

DISPONIBLE EN  Google Play  zoom  S    Google Meet

- Compatibilidad SIP estándar absoluta
- Integración con CCTV y portería IP/SIP
- Teletrabajo y aperturas de puerta remota
- Sistema operativo Android 9.0, Play Store (X7A)
- Videollamada Full HD por APPS, entre si y/o por SIP



X7A+CAM60



X7

- WiFi y Bluetooth integrados
- Pantalla táctil a color de 7"
- PoE o fuente externa

CONTROL PERIMETRAL CON CAMARAS TERMICAS

Vigilancia activa a prueba de factores adversos como niebla, humo, lluvia, nieve y en condiciones de total oscuridad



LINEA PROFESIONAL PARA LARGA DISTANCIA

Cámara Bullet de lente fijo ideal para monitoreo de largas distancias. Función **Intelligent Video System (IVS)** ideal para detección de intrusión. Admite detección de incendios y alarmas. Tecnología de sensor térmico no refrigerado 400x300 VOx. Lente atermalizada (térmica), sin foco. Lentes opcionales (19/25/35 mm) 2/2 entrada/salida de alarma. Memoria Micro SD, IP67, PoE, ePoE.



TPC-BF5401P-B35

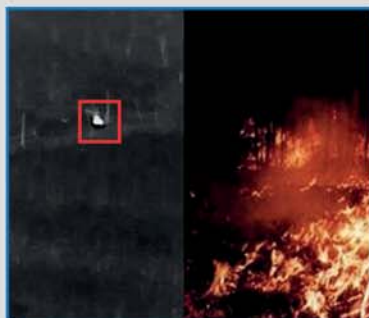


PROTECCION TERMICA A GRAN DISTANCIA

Cámara tipo Bullet fija de doble lente proporciona un todo-en-uno. Ideal para video vigilancia a larga distancia en aplicaciones al aire libre. Combina una cámara térmica para monitoreo en total oscuridad y una cámara con funcionalidad Starlight y con lente motorizado para confirmar detalles de cerca.



TPC-BF8421P-B50Z45



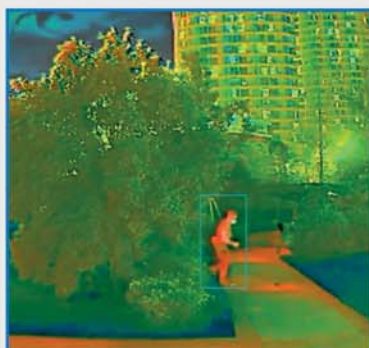
VIGILANCIA ACTIVA SIN IMPORTAR EL CLIMA O LAS CONDICIONES DE LUZ

Domo de velocidad de doble lente, proporciona una solución todo en uno especialmente beneficiosa para video de larga distancia incluso en la noche. La serie combina una cámara térmica para monitoreo en total oscuridad y una cámara con funcionalidad Starlight con lente motorizado para confirmar detalles de cerca.

Además posee funciones de detección de fuego, medición de temperatura, IVS y auto-tracking.



TPC-SD8620P-TA25



LINEA LITE PARA EXTERIOR E INTERIOR EN MEDIA Y CORTA DISTANCIA

Con doble lente, proporciona una solución todo en uno para video vigilancia de interiores y aplicaciones al aire libre. Junto con la tecnología térmica y visible, la cámara es la solución perfecta para el monitoreo de áreas pequeñas y oscuras. Combina una cámara térmica para monitoreo en total oscuridad y una cámara visible con Smart IR para confirmar detalles. **Conexión inteligente con luz estroboscópica y audio para disuasión activa.** Funciones IA para detección de fuego, control IVS, detección de fumadores y uso de telefono celular.



TPC-DF1241P



TPC-BF1241P

SOLUCION DE VIDEOVIGILANCIA PARA COLECTIVOS

Sistema integral de seguridad que incluye grabación HD en tiempo real, transmisión de datos vía 3G/4G o WiFi, sistema de alarma, rastreo por GPS y redundancia de datos ante posibles fallas de disco rígido o tarjeta Micro SD



Grabador **MXVR4104-GFW**

- 9 entradas y 2 salidas de alarma
- Salida de video VGA/TV (simultánea)
- 4 canales pentahíbridos (analógico/IP)
- Compresión H.265, 1080P en tiempo real
- x1 HDD 2.5" hasta 2 TB +
- Micro SD hasta 512 GB
- Monitoreo vía web, app DMSS o VMS Mobile Center

Monitor **LM10-V100**

- Alimentación 12V DC
- Pantalla 10.1", backlight LED
- Entradas: HDMI x1, BNC x1, conector aeronáutico x1
- Resolución 1200x800, formato 16:9
- Salidas: parlantes stereo incorporados
- Display color: 16.7M, contraste: 800:1, brillo 300 cd/m²



HDW1220GP-M

- 1080P, 30 FPS
- IP67, 12V DC
- Lente fijo 3.6mm
- Smart IR, IR hasta 20m
- HDCVI, conector aeronáutico



HDBW2231F-M

- Lente fijo 3.6mm
- 1080P, 30 FPS
- IP67, IK10, 12V DC
- Smart IR, IR hasta 20m
- Starlight, WDR 120dB, 3DNR
- HDCVI, conector aeronáutico



HDBW4231F-M12

- IP67, IK10, PoE
- Micro SD
- Lente fijo 2.8mm
- H.265, H.264
- IR LED hasta 20m
- 1080P, 60 FPS
- WDR, ICR, 3DNR, AWB, AGC, BLC



MBW4431P-M12-H

- 1080P, 60 FPS
- Micro SD
- Lente fijo 3.6mm
- H.265, H.264
- IR LED hasta 30m
- IP67, IK10, IP6K9K, PoE
- WDR, ICR, 3DNR, AWB, AGC, BLC



GESTION Y MONITOREO EN VIVO por VMS Mobile Center

- Rastreo por GPS y E-Fence
- Inicialización de dispositivos
- Gestión de alarmas y almacenamiento
- Configuración de roles, usuarios y permisos
- Compatible con todos los dispositivos móviles Dahua
- Conexión a dispositivos de terceros por protocolo ONVIF

INSPECCION POR DETECCION DE METALES

D1065S

6 Zonas de Detección

D2180

18 Zonas de Detección

D3180S

18 Zonas de Detección

D3180S-TD

Medición de temperatura
+ 18 Zonas de Detección

D4330

33 Zonas de Detección



ARCO DETECTOR

- Material ignífugo
- *Localización precisa*
- No necesita calibración
- *256 niveles de sensibilidad*
- Contraseña de programación
- *Múltiples zonas de detección*
- Pantalla LCD HD para gestión
- *Conteo de personas y alarmas*
- Niveles de sensibilidad por zona
- *Control remoto para configuración*
- Inofensivo para el cuerpo humano
- *Alarma de sonido, leds, sensores IR*
- Medición de temperatura (D3180S-TD)
- *Fácil instalación, menos de 15 minutos*
- Integración con BioSecurity y molinetes

DETECTORES PORTATILES

Batería de entre 7 y 14 VDC puede ser recargable

Alarma configurable: Luz y vibración / Sonido y luz

Ajuste de nivel de sensibilidad

Indicador de intensidad por luz LED y
Alerta / Libre, con luz verde o roja (D180)



D180

D100S

CONTROL DE ACCESO Y VIDEO VIGILANCIA

ZKTeco ofrece una plataforma "Todo en uno", donde integraremos diferentes soluciones, funciones, y herramientas para múltiples escenarios de aplicación



ZK BioSecurity



- Integración con videovigilancia
- APP: credencial móvil
- Módulo de temperatura y barbijo
- Inspección de metales y Rayos X
- Control de estacionamiento
- Control de acceso básico y avanzado
- Pre-registro y gestión de visitantes
- Control de acceso inteligente
- Autoregistro de empleados y/o visitantes
- 13 módulos y subsistemas flexibles
- Control horario multi-sucursal
- Seguridad y automatización en ascensores

RECONOCIMIENTO FACIAL VISIBLE LIGHT



ProFaceX-SL

- 30.000 Rostros (estándar)
- 50.000 Rostros (máximo)
- 50.000 Tarjetas
- Mejora la capacidad de anti-falsificación y operación a la luz solar directa.

Control de acceso facial con reconocimiento 3D, IP68 / IK04



SpeedFace-M4

- 3.000 Palmas
- 6.000 Rostros
- 10.000 Tarjetas
- Reconocimiento facial hasta 2 metros y en 0,5 seg

Control de acceso y asistencia con reconocimiento facial y palma IP66



SpeedFace-V4L

- 800 Palmas
- 800 Rostros
- 1.000 Tarjetas

Control de acceso y asistencia biométrico híbrido

CONTROL DE ACCESO VEHICULAR Y PEATONAL



ProBG3000/3100*

Barrera vehicular de alto flujo con mástil recto de 3/4/5/6 m con LED.
*Versión mástil articulado 90° de 3m



BG1000

Barrera vehicular diseño moderno de 3/4/5/6 m, compacta y estable, mástil recto, LED en estructura



SBTL7000

Barrera abatible de un solo carril. Compacta, elegante, suave y silenciosa

12 BYKOM ERP

Nueva plataforma para gestión administrativa y comercial

NUEVO BYKOM ERP

Para Gestión Administrativo / Comercial



Empresas

36 SESYTEL SOLUTIONS

Servicio de excelencia en monitoreo mayorista

40 EULERLABS

Soluciones a medida. *Software* de conteo y análisis peatonal



Tienda de seguridad

64 SEG ARGENTINA
Módulo WiFi para control del hogar

STARX SECURITY
Cámaras ColorVu de Hikvision

66 PPA
Automatizador DZ CUBE 1000 Jetflex

DCM SOLUTIONS
Tótem para control de temperatura con *dispenser* de alcohol en gel

70 ZKTECO
Plataforma de seguridad integrada ZKBiosecurity ISP 4.0

Noticias

18 FIESA amplía su capacidad de stock con nuevo depósito

HIKVISION tiene nuevo Product Manager para Argentina

SEGURITEC PERÚ 2002 abrirá sus puertas en mayo



Tendencias

46 Control de accesos

Tendencias que afectarán la industria de la seguridad y la identificación en 2022

52 Videovigilancia

Crecimiento, uso y nuevas aplicaciones para los sistemas de video



Boletines

74 Big Dipper Academy

78 CEMARA

84 ALAS Comité Argentina



Empresas

20 AJAX

La europea se expande al mercado argentino. Sistemas de seguridad profesionales

24 TODO SEGURIDAD

Catorce años acercando soluciones al Noroeste argentino

30 DIGIFORT

Inteligencia, eficiencia e integración. *Software* inteligente de video



Tecnología

58 Sistemas de video diseñados para el transporte vehicular de Hikvision



Agenda

86 RedGPS vuelve a los eventos internacionales
Calendario de actividades88 Con nuevas opciones, regresa Intersec Buenos Aires
Del 24 al 26 de agosto en La Rural

¡El más completo del mercado!

DXCONTROL

MUCHO MÁS QUE UN COMUNICADOR DE ALARMAS

LA SOLUCIÓN EN EPOCAS DE PANDEMIA!

DX SAM 2  

CON 5 VÍAS DE COMUNICACIÓN

2G | 3G | SMS | EMAIL | WIFI

COMPATIBLE CON PANELES

DSC® - PARADOX® - GARNET®
HONEYWELL® - CROW® ▶



BENEFICIOS PARA EL CLIENTE

- ✓ Disminución significativa de costos operativos para las empresas de monitoreo.
- ✓ Mínimo costo de inversión.

DX VIRTUAL Expert

- ✓ Programación remota total del panel de alarma, sin asistir a la vivienda del abonado.
- ✓ Asistencia al cliente al visualizar el teclado del panel

full control

- ✓ **App gratuita** para controlar el panel de alarmas. **ARMAR - DESARMAR / ACTIVAR - DESACTIVAR**
Para empresas de monitoreo la App es personalizable.
- ✓ Línea autogestión o de monitoreo.

COMPATIBLE CON DX CAM



DX CAM 

Verificación Visual de Alarmas.
Se incorpora a tu sistema de alarma
sin reemplazarlo.

* PRODUCTO ADICIONAL

¡CONTACTE A NUESTRA RED DE EXPERTOS!

www.dxcontrol.com

 dxcontrol@dxcontrol.com.ar


SEGUINOS EN LAS REDES SOCIALES

     /DXCONTROL

NUEVO EQUIPO

EL EQUIPO MÁS COMPLETO Y SEGURO AHORA CON TODAS LAS PRESTACIONES

• **DX FULL ID**

TRANSMISOR RADIAL | **WIFI**  **NUEVO**
UNIVERSAL CID

- Permite monitorear de manera fácil, segura y transparente, cualquier panel de alarmas con comunicador telefónico en formato Contact ID o a través del bus de datos en los paneles compatibles.
- Transmisión dual vía Radio y Wifi.
- Programación y Actualización remota de Firmware.
- Compatible con APP FULL Control, DX CAM y DX Virtual Expert



DX CAM

Verificación Visual de Alarmas.
Se incorpora a tu sistema de alarma sin reemplazarlo.

* PRODUCTO ADICIONAL

DX VIRTUAL Expert



* CONSULTAR VERSIONES

CONFIGURE EL PANEL DE SU CLIENTE DE FORMA REMOTA



www.dxcontrol.com

 dxcontrol@dxcontrol.com.ar

SEGUINOS EN LAS REDES SOCIALES

     /DXCONTROL

¡Líderes en el mercado!



VERIFICACIÓN VISUAL DE ALARMAS

Se incorpora a tu sistema de alarma sin reemplazarlo.

DX CAM WI-FI

- Disminución significativa de costos operativos.
- Mínimo costo de inversión.
- Envía las imágenes al software de monitoreo en vivo y grabadas.



- CONFIGURACIÓN REMOTA.
- EVENTOS Y ZONAS PROGRAMABLES POR CÁMARA.
- IMÁGENES PRE Y POST EVENTO.
- TEST DE REPORTE KEEP ALIVE.
- APP INSTALACIÓN.



SERVIDOR WEB DE IMÁGENES

- Recepción de imágenes y video.
- Almacenamiento en la nube.
- Envío automático de imágenes al software de monitoreo.
- Envío automático de mails con imágenes recibidas.
- Envío automático de imágenes HTTP POST.
- Análisis de imágenes a través de Google Visión.
- Geolocalización de instalaciones a través de Google Maps.
- Administración de la seguridad (usuarios).
- Administración de instalaciones, equipos y eventos.
- Integración total con Bycom, Monitoreo.com y Softguard.

Compatible con todos los comunicadores Dx Control de la última generación



DX FULL ID
COMUNICADOR RADIAL
UNIVERSAL CID - **WIFI**



DX SAM 2
COMUNICADOR 2G | 3G | SMS
EMAIL | **WIFI**



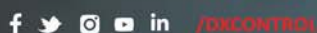
DX FULL WIFI
COMUNICADOR UNIVERSAL
CID - **WIFI**



DX ACTIVE
COMUNICADOR UNIVERSAL **WIFI**

www.dxcontrol.com

SEGUINOS EN LAS REDES SOCIALES



Nueva plataforma para gestión administrativa y comercial

Bykom ERP

Bykom ofrece productos y servicios de software para empresas de la seguridad electrónica, cualquiera sea su tamaño, que ayudan a la eficiencia, competitividad y rentabilidad de los negocios. Su nuevo desarrollo está enfocado en la gestión empresarial integral.

Bykom se formó a comienzos de 2001 con la finalidad de atender la demanda de un mercado muy concreto como el del monitoreo de alarmas, que requería soluciones especializadas para gestionar sus negocios de forma adecuada, eficaz y global. A partir de esa necesidad, los IT de la empresa llevaron adelante una exhaustiva investigación en el área de la seguridad y analizaron *softwares*, tecnologías y herramientas de base de datos existentes en el mercado. Esto, una vez integrado al trabajo de investigación y desarrollo realizado por el área comercial, resultó en Bykom, una empresa enfocada 100% en el desarrollo de plataformas de gestión para las estaciones de monitoreo de alarmas.

Como todo mercado, el monitoreo evolucionó y la empresa acompañó ese cambio con soluciones de *software* para videoverificación, seguimiento vehicular y control de flotas, y gestión y *trackeo* de teléfonos móviles.

NUEVA PLATAFORMA

Como resultado del desarrollo de nuevas soluciones, la empresa presentó Bykom ERP, el único *software* especializado de gestión administrativa concebido y desarrollado para centrales de monitoreo de alarmas, video y GPS. Este *software* permite la unificación y organización de todas las áreas de una central, lo que posibilita la trazabilidad de todos los procesos conjuntamente con la planificación y optimización de los recursos.

Bykom ERP es un sistema modular que se diferencia de otros sistemas de gestión debido a que está perfec-

NUEVO BYKOM ERP

Para Gestión Administrativo / Comercial

bykom
www.bykom.com

INTEGRACIÓN TOTAL
DE TODAS LAS ÁREAS
DE LA EMPRESA

tamente diseñado para suplir las necesidades de gestión administrativa y comercial de empresas de servicios de seguridad electrónica y física. Esto lo diferencia de otros *softwares* similares que adaptan las características de la industria minorista a las particularidades de la seguridad electrónica.

Bykom también se diferencia de otras empresas de *software* para monitoreo de alarmas y video con la oferta de una plataforma que cubre una necesidad hasta ahora no resuelta. Se trata de un sistema completo de gestión administrativa integrado,

acorde a las necesidades actuales de la industria, que otras marcas no poseen.

Con la implementación de Bykom ERP en forma conjunta con la plataforma Bykom Operativo, el usuario podrá gestionar en forma eficiente todos los procesos de su empresa y evitar la duplicidad o el solapamiento de datos en todos los departamentos de la organización. Esto permite la facturación de servicios y posibilita la gestión de altas y bajas de abonos de monitoreo, lo cual evita faltas de cobro por omisión.

NUEVO SERVICIO IOT para APP HOGAR SEGURO

BIENVENIDOS AL CAMBIO TECNOLÓGICO

En breve seremos 8000 millones de nuevos ciudadanos viviendo juntos en un mundo hiperconectado. Las personas se comunican, interactúan o se informan cómo, cuándo y donde quieran.



TRABAJAMOS CON VISIÓN DE INNOVACIÓN Y ACTUALIZACIÓN CONSTANTE

FUNCIONALIDADES



- ARMADO/ DESARMADO DE PANEL ✓
- ESTADO DE ZONAS ✓
- BOTÓN DE PÁNICO ✓
- ENVÍO DE IMAG. A LA CENTRAL/ FOTOVERI. ✓
- ASOC. DE CUENTAS DEL CLIENTE (FUJAS, AVL Y APP) C/ INFORME DE ÚLTIMO EVENTO ✓
- PREDETERMINADAS DEL CLIENTE ✓
- GENERACIÓN DE POSICIÓN ✓
- ATAJOS CONFIGURABLES ✓
- RECORDATORIOS ✓
- PERS DE LOGOS EN EL FEED PRINCIPAL POR REPRESENTANTE COMERCIAL/ DEALER ✓
- DESARME DE DISPARO ACCIDENTAL ✓
- EXCLUSIÓN DE ZONA ✓
- BOTÓN DE EMERGENCIA MÉDICA ✓
- ACCESO SEGURO AUTOMATIZADO ✓
- UB. DE CUENTAS ASOC. EN TIEMPO REAL ✓
- NOTIFICACIÓN VIA PUSH ✓
- WIDGETS EN PANTALLA DE INICIO ✓
- CHAT CON LA CENTRAL DE MONITOREO ✓
- ARMADO PARCIAL ✓
- INGRESO REMOTO x TECLADO ✓
- BOTÓN DE INCENDIO ✓
- ACC. SEGURO C/ SUP. HUMANA ✓
- AUTOMONIT. C/ ACCIONES ✓
- HISTÓRICO DE EVENTOS ✓
- MENÚ PERS./ ESC. CONF. ✓
- GRUPO DE AFI. / GUARDIANES ✓
- AP. EN MUNI. Y ENT. GUB. ✓



Esta herramienta fue concebida para que los centros de monitoreo puedan ofrecer a sus clientes finales (usuarios) la posibilidad de tomar el control del sistema de alarmas desde su Smartphone, desde cualquier lugar a cualquier hora. Literalmente la frase “la seguridad en tus manos” cobra sentido con BYKOM IOT y la aplicación HOGAR SEGURO.

PRINCIPALES INTEGRACIONES

[-NETIO -NANOCOMM -GARNET -DX -DEITRES -ENTRE OTROS...]

Así, desde que el departamento comercial de la empresa cotiza un servicio, todos los procesos administrativos como la carga de datos del abonado, los procesos técnicos de programación de equipos e instalación y testeo, y hasta la propia facturación se realizan a través de este *software*. La información fluye a través del circuito de Bykom por todos los departamentos de la empresa, sin necesidad de ser cargados en cada uno de ellos.

BENEFICIOS

- Total interrelación y actualización permanente con AFIP para facturación electrónica.
- Nuevos reportes IVA digital y resolución general para compras y ventas.
- A la vanguardia de las nuevas y constantes resoluciones de AFIP que son incorporadas a cada uno de los módulos del sistema.
- Bykom cuenta con recursos humanos especializados tanto en el sector informático de centrales de monitoreo como en gestiones comerciales y contables, por lo que puede ofrecer a sus clientes soluciones a medida.

NUEVAS HERRAMIENTAS

Bykom ERP suma a su plataforma nuevas herramientas y funcionalidades, que contribuyen a la gestión integral de una empresa. Entre ellas:

- Auditoría total de cambios en todos los formularios del sistema.
- Mensajería interna entre operadores. También implementada cuando hay sistema operativo.
- Gestos de tareas administrativas que permite crear tareas para que sean resueltas por los operadores administrativos con acciones personalizadas. Esto ayuda a realizar agendas a futuro y visualizar las tareas del Bykom Operativo.
- Automatización de procesos que incluyen cambio automático de estado de pagos en clientes por medio de cálculos personalizados de deuda de facturas; envío de mail por el vencimiento de facturas; control del estado de la réplica de la base de datos (*backup* espejo de la base de datos); control de funcionamiento del motor de SMTP; bajas temporales de clientes (también controla el alta de los clientes que llegaron al fin de la baja temporal); control sobre la nueva herramienta de mensajería y tareas, lo que da un manejo sobre las agendas y la comunicación interna de la empresa; y alerta sobre el *stock*



COMPAÑÍA LÍDER DE HABLA
HISPANA EN SOFTWARE PARA
MONITOREO DE ALARMAS Y
SEGUIMIENTO VEHICULAR



- mínimo de productos
- En los clientes se agrega la visualización de los contactos del Bykom Operativo.
- Nuevo formato de permisos a usuarios del sistema, para personalizar el acceso a las herramientas con los permisos especiales que correspondan a cada una.
- Permite el envío por *mail* desde todos los posibles reportes, como también de facturas electrónicas y no electrónicas, con la posibilidad de editar el texto y adjuntar imágenes. Permite hasta cinco tipos de correos electrónicos según el área, como podrían ser Facturación, *Service* técnico, *Marketing*, Cobranza y Proveedores. Posibilita la configuración de múltiples asuntos de los correos electrónicos para el envío masivo de facturas, vencimientos, recibos y presupuestos
- Con desarrollo para abonos con la posibilidad de doble importe, con un circuito que termina mediante notas de débitos por la diferencia.
- Nueva facturación integrada de servicios técnicos.
- Agenda de presupuestos, herramienta que permite agregar al circuito de ventas el registro de un prospecto o potencial cliente para que los vendedores puedan hacer el seguimiento correspondiente. Esto le da continuidad al circuito y hace que la información fluya por todas las áreas de la empresa. Además, permite distribuir o asignar los

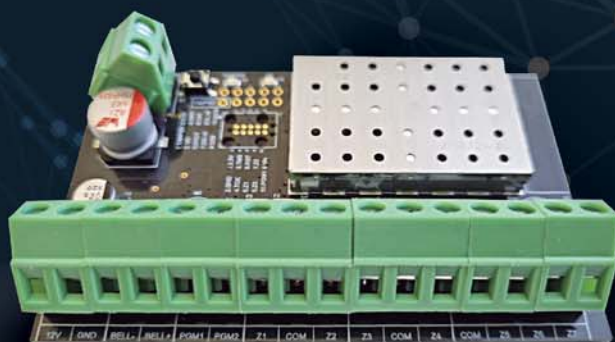
- contactos entre los vendedores.
 - La función de cobro de intereses permite calcular y emitir el comprobante correspondiente a los intereses desde los recibos. En la cuenta corriente del cliente se puede realizar la consulta de la deuda del cliente y de los posibles intereses a cobrar a ese día. La facturación recurrente permite calcular los intereses de la deuda del cliente hasta ese día e incluirlos en la factura mensual.
 - Permite comisionar los remitos agrupados en la facturación de abonos de cada vendedor sin importar el vendedor asignado al abono.
- Además, Bykom ERP es capaz de administrar múltiples razones sociales con base de datos única; compartir las bases de datos operativas (clientes, proveedores, productos y el plan de cuentas), mientras que las de facturación y contabilidad se visualizan por razón social/empresa. También ofrece la opción de compartir las bases de gestión de *stock*. Los reportes gerenciales de contabilidad y gestión, en tanto, se pueden obtener por empresa o grupo. ■



- ☎ +54 223 495-8700
- ✉ info@bykom.com.ar
- 🌐 www.bykom.com.ar
- 📱 /bykomsoftware

NUEVO LANZAMIENTO Placa Expansora-WiredZone

Primer comunicador de paneles de
alarma mesh de latinoamérica



- ✓ 7 zonas cableadas
- ✓ 2 salidas de PGM
- ✓ Posibilidad de sirena cableada
- ✓ Control total desde App celular
- ✓ Instalación sencilla e intuitiva

- ¡EQUIPO SIN COSTO!
- FUNCIÓN PANEL DE ALARMA INTEGRADA

Opción
**FULL
SERVICE**



Powered by
DEITRES

AR: +54 (223)495 2500
CO: (+57) 1 794 1939
US: +1 (86) 697 80747

web: citymesh.deitres.com
e-mail: hi@deitres.com

PANELES DE ALARMAS

RUNNER™

4/8, 8/16 Y 8/64

Los más seguros y confiables
del mercado



TECNOLOGÍA ISRAELÍ

LÍDERES MUNDIALES EN SEGURIDAD



RUNNER 4/8 Y 8/16



Híbridos, alámbricos
o inalámbricos



Frecuencia
de comunicación
de 868mhz



Alcance inalámbrico
de 700mts



Capacidad de
8 o 16 zonas



Protocolo de datos
Freewave 2™

RUNNER 8/64 + CONTROL DE ACCESO



Capacidad
para 64 zonas



Ideal para
grandes áreas



Registra hasta
2000 eventos



Batería
incorporada



Soporta lectoras
Wiegand



Hasta 2000
usuarios

SERIE RUNNER™



Conexión a línea telefónica y
módulos de GSM/GPRS y/o TCP/IP



Tasa de falla
de 1 en 10.000



Garantía
anual

STARX
SECURITY

Somos seguridad

STARX ENERGY

30 AÑOS DE EXPERIENCIA,
OFRECIENDO LA MÁS ALTA CALIDAD
Y LA MEJOR FINANCIACIÓN

KEY POWER 12V 7AH

LA MÁS VENDIDA DEL PAÍS
POR SU CALIDAD
Y DURABILIDAD



Excelente calidad



Posee la **tasa de falla**
más baja del mercado



Cuenta con las **mejores**
opciones de financiación



Cubierta con **garantía**
posventa de 1 año

INSTALACIÓN IDEAL DE SEGURIDAD

BARRERAS + SIRENAS

BIG RANGE

EN STARX SECURITY CONTAMOS CON
LOS MEJORES PRODUCTOS PARA
SEGURIDAD PERIMETRAL Y OFRECEMOS
LOS MEJORES PRECIOS AL GREMIO



☎ 011 2150 8700

✉ ventas@starx.com.ar

📍 Sede central: Pepirí 758,
Parque Patricios, CABA

☎ +54 9 11 2617 3712

🌐 www.starx.com.ar

📍 Sede zona sur: Alsiva 587, Burzaco.



Fiesa se agranda y estrena depósito

“A pesar del año difícil que nos tocó atravesar a todos, queremos compartir con clientes y amigos uno de los grandes logros del 2021 que terminó de concretarse apenas iniciado 2022: mudamos nuestro depósito a Llerena 2578, Villa Ortúzar (código postal 1427)”, informaron desde el Departamento de Marketing de Fiesa S.R.L.

“Esta nueva ubicación, a pocas cuadras de nuestras oficinas y con el triple de metros cuadrados, nos permitirá manejarnos de forma más cómoda, en un espacio más amplio y accesible, y mejorará significativamente la respuesta en preparación de pedidos en el corto plazo”, ampliaron.

En referencia a los pedidos realizados desde las 18 del jueves 10 de febrero, las autoridades del distribuidor aclararon que, una vez recibida la facturación, deberán retirarse en la nueva dirección a partir del miércoles 16 de febrero.

“Estamos muy contentos de seguir avanzando en inversiones que no solo mejoran nuestros procesos internos, sino que además nos permiten garantizar la calidad del servicio y la satisfacción de todos nuestros clientes”, expresaron desde Fiesa.

Para consultas respecto de la mudanza y la modalidad de retiro de la mercadería, se recomienda a los clientes de la empresa comunicarse con su ejecutivo de cuenta a través de los canales habituales. ■



Seguritec Perú 2022

13.º edición

Seguritec Perú 2022 se posiciona como la feria presencial más importante de seguridad y comunicaciones en la región. Del 18 al 20 de mayo en el Centro de Exposiciones Jockey, Lima; se celebrará la 13.º edición presencial del evento que congregará a las más prestigiosas organizaciones, empresas y profesionales de la seguridad física y electrónica, personal (EPP), cibernética, comunicaciones, incendio, rescate, vial, protección, vigilancia, serenazgo y policía.

El plan estratégico de la Policía Nacional del Perú (PNP) 2020-2024 establece que el Estado peruano gastará más de \$ 117 millones en los próximos cuatro años en equipamiento policial. Por esto, las empresas y los propietarios de viviendas tienen un interés creciente en los equipos de seguridad, incluidas las alarmas, las cámaras de vigilancia y las luces.

En ese marco y dado el aumento de la delincuencia, el Gobierno del Perú anunció un proyecto de \$ 470 millones en inversiones en materia de seguridad, por lo que la Feria Internacional Securitec 2022 es el evento clave para posicionar una marca en el sector y concretar nuevos negocios.

Según estimaciones de la organización, se esperan alrededor de 5.000 compradores del sector público y privado de primer nivel del Perú y Latinoamérica durante los tres días del evento. ■

Más información: bsanchez@thaiscorp.com
gdelatorre@thaiscorp.com.



Nuevo manager

Incorporación en Hikvision para Argentina

Hikvision, una de las principales compañías mundiales especializadas en temas de seguridad y videovigilancia, designó a Cristian Oreja como nuevo Product Manager para Argentina. Desde esta posición, Oreja tendrá la responsabilidad de desarrollar e impulsar los negocios de Hikvision en el país, como un nexo interdisciplinario entre las distintas áreas de la compañía, el cliente y el ciclo de vida del producto. Será el responsable de la estrategia, la planificación, la ejecución, el lanzamiento y la evolución de los productos, que presentarán una visión diferencial y ofrecerán un valor único en función de las demandas del mercado.

Previamente a su designación como Product Manager, Oreja se desempeñó en la compañía como Gerente de Nuevos Negocios desde su incorporación en diciembre de 2020. Anteriormente, se desempeñó como Ejecutivo de Cuentas B2B en Brinks Seguridad Corporativa, Regional Key Account Manager en Security One y Coordinador de Servicio Técnico en Display 2000.

Cristian tiene 31 años y cuenta con una Tecnicatura Superior en Seguridad Urbana y Portuaria y ha cursado una Licenciatura en Tecnología Aplicada a la Seguridad (2016) en la Universidad Tecnológica Nacional (UTN). ■

LA TECNOLOGÍA AVANZA. NOSOTROS, TAMBIÉN.

En Fiesa sabemos que ser líder exige dar lo mejor. Ofrecer la mayor variedad de marcas y productos. Acercar soluciones como el servicio pre y postventa, el departamento de proyectos o las capacitaciones gratuitas. Pero sabemos que con eso solo no alcanza. Por eso, también renovamos nuestra web y mudamos el depósito para garantizar la máxima calidad en todo momento. Y eso no es todo, porque seguimos avanzando. Para vos.

• Paradox • Hikvision • Western Digital • TAKEX
• dLux • JFL • ZKTeco • Ezviz • Meitrack • Cofem



Casa Central: Av. de los Incas 4154, (1427) Villa Ortúzar, CABA

Expedición: Llerena 2578, (1427) Villa Ortúzar, CABA

www.fiesa.com.ar

La europea Ajax se expande al mercado argentino

Sistemas de seguridad profesional

Ajax Systems, fabricante de sistemas profesionales de seguridad originario de Europa, ingresará a nuestro mercado a través de la distribución de Getterson Argentina. La empresa planea incrementar su influencia en la región y armar un equipo local.



GETTERSON ARGENTINA

-  +54 11 3220-7600
-  ventas@getterson.com.ar
-  www.getterson.com.ar
-  getterson.argentina
-  @getterson



La reciente obtención de certificados FCC e IC le ha permitido a Ajax Systems extenderse a nuevas regiones donde se utiliza la banda de frecuencia de 915 MHz. Esto implica la expansión en los mercados de América Latina, Estados Unidos, Canadá, Australia y el sudeste asiático en 2022.

A partir del 2 de febrero, los productos inalámbricos Ajax estarán disponibles gracias al primer socio oficial y distribuidor oficial de la empresa en la región, Getterson Argentina. En principio, saldrá a la venta la conocida línea de productos inalámbricos Jeweller de Ajax, mientras que más adelante estará disponible una nueva línea de dispositivos cableados, Fibra.

Respecto de la llegada de la compañía a nuestro país, Diego Di Giuseppe, director de ventas para Italia, la región Ibérica y Latinoamérica, dijo: "Ajax cerró un acuerdo con Getterson, uno de los distribuidores líder del mercado argentino, y bajo esta alianza ambas compañías quieren llevar el mercado argentino de alarmas a otro nivel, con la tecnología de vanguardia que ya ha revolucionado al mercado europeo. Esto implica aportar valor a las compañías de monitoreo y a los instaladores a través de una tecnología que, con su sencillez y rapidez de instalación, ha redefinido el concepto

de 'retorno de la inversión'".

Además, Federico Keselman se ha unido a Ajax Systems como gerente regional de ventas en Argentina. Con más de 24 años de experiencia en organizaciones de tecnología y de servicio al cliente, Federico es un experto en el campo de la venta de sistemas de seguridad. "La contratación de Federico es el primer paso dentro de nuestro plan estratégico de localización, cuyo objetivo persigue la atracción de talento local para ofrecer en Argentina un servicio de calidad superior y aportar valor con un soporte excelente y cercano", agregó Di Giuseppe.

Ajax cumple las normas más estrictas del sector y ofrece una de las mejores experiencias tanto para profesionales como para usuarios finales. El éxito mundial de la empresa ha sido impulsado principalmente por sus innovaciones, especialmente las tecnologías patentadas como Jeweller, Wings y OS Malevich.

Actualmente, Ajax protege a más de 1.250.000 usuarios en 130 países y se convirtió en la elección de más de 100.000 profesionales en todo el

mundo gracias a la excelencia de su línea de productos, que comprende más de 50 dispositivos inalámbricos y cableados para seguridad interior y exterior. Entre ellos, detectores de movimiento, incendios y fugas, paneles de control (*hubs*), sirenas, repetidores, teclados, botones de pánico y dispositivos para la automatización del hogar.

Gracias a la flexibilidad y capacidad para proporcionar seguridad integral independientemente del tamaño o de la ubicación de la instalación, los sistemas Ajax se implementan ampliamente para proteger no solo propiedad privada y comercial, sino también instalaciones gubernamentales y públicas. "Algunos de los proyectos más notables en los que hemos instalado sistemas Ajax incluyen un sitio del Patrimonio Mundial de la UNESCO en Noruega, una torre de antenas de telefonía celular en Bangladesh, un ferrocarril en Suiza, una granja de hongos en Turquía, museos en Dinamarca y Sudáfrica, un castillo del siglo XIX en Alemania e incluso una base de investigación en la Antártida", describió Diego Di Giuseppe. ■



NUEVO iSMS 7.0

Lanzamos una App renovada, diseñada y desarrollada en base a las últimas tendencias en UX, contemplando solicitudes y sugerencias de nuestros clientes.

Además de las prestaciones básicas, con esta nueva versión podrás:

- Agregar equipos mediante QR.
- Función One Shoot para visualizar todas las cámaras de un equipo con sólo presionar un botón.
- Control PTZ y Zoom Digital.
- Realizar configuraciones remotas.
- Activar alarmas push.
- Playback One Shoot y muchas funciones más.

Esta APP estará disponible para las nuevas versiones de equipos con soporte del nuevo SDK para Android e iOS **completamente gratis**.



DAHUA TECHNOLOGY



CCTV

Solución Autónoma 4G

Óptimo uso en Solución Panel Solar



Soluciones para el campo - 100% Autónomo



KIT DH-PFM364L-DI

KIT/PFM364L-D1 / IPC-HFW4230MP-4G-AS-I2 / PFB121W



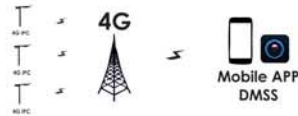
código: 4504



Sistema integrado de monitoreo solar

Panel solar + Cámara 4G

ASEGURA CADA RINCÓN DONDE BRILLA EL SOL



Solución Autónoma Domo 4G



SD49425XB-HNR-G
DOMO IP 4MP PTZ 4G/LTE 25X IR100 MTRS código: 4748

IPC-HFW4230MP-4G-AS-I2-0360B-H
BULLET IP 2MP LENTE 3.6mm 4G código: 4821

PFM371-150
PANEL SOLAR 150W código: 4705

PFM377
GABINETE METÁLICO EXTERIOR PINTURA EPOXY, IP54, SUS201 código: 4571

PFM377-D2440
ALIMENTACIÓN DC12/24V código: 4840

Solución Autónoma Radar



PFR4K-E120
SECURITY RADAR 120 METROS código: 4505

SD49425XB-HNR-G
DOMO IP 4MP PTZ 4G/LTE 25X IR100 MTRS código: 4748

IPC-HFW4230MP-4G-AS-I2-0360B-H
BULLET IP 2MP LENTE 3.6mm 4G código: 4821

PFM371-150
PANEL SOLAR 150W código: 4705

PFM377
GABINETE METÁLICO EXTERIOR PINTURA EPOXY, IP54, SUS201 código: 4571

PFM377-D2440
ALIMENTACIÓN DC12/24V código: 4840



📍 Pichincha 67 Bis (ex Ricchieri) - 2000 Rosario - Santa Fe - Argentina

☎ (54-341) 5284080

✉ contacto@dmasrl.com.ar

🌐 www.dmasrl.com.ar



DSC PowerSeries Neo

Un sistema híbrido
innovador, integral y versátil

Ideal para uso residencial y pequeñas
y medianas empresas.



“Captura la flexibilidad de un sistema
cableado modular y la combina con la
simplicidad de una gran variedad de
dispositivos inalámbricos y periféricos”

with
PowerG
Technology

Johnson
Controls 



📍 Pichincha 67 Bis (ex Ricchieri) - 2000 Rosario - Santa Fe - Argentina
☎ (54-341) 5284080
✉ contacto@dmasrl.com.ar
🌐 www.dmasrl.com.ar





Todo Seguridad, 14 años aportando soluciones en el NOA

Entrevista a Ernesto Rojo

El Director de uno de los referentes en la distribución de productos para seguridad electrónica en el norte argentino, habló sobre la actualidad del mercado en esa región del país. También se refirió a su nueva unidad de negocios: Todo Seguridad división Minería.



TODO SEGURIDAD

-  +54 387 431-6429
-  ventaststnoa@gmail.com
-  www.todoseguridadnoa.com.ar
-  +54 9 387 469-1000
-  /Todo-Seguridad



Ubicada en Salta, la distribuidora Todo Seguridad es un referente para el profesional de la seguridad en el noroeste argentino desde hace 14 años, con alcance también a Tucumán, Jujuy y Santiago del Estero.

Todo Seguridad tiene como misión proveer de todos los elementos que las empresas de seguridad electrónica y los instaladores e integradores necesitan para hacer su trabajo. Esto incluye equipos y accesorios para videovigilancia, sistemas de intrusión, automatización de portones, baterías, cables, cercos perimetrales, alarmas vehiculares y todos los insumos para que el profesional pueda implementar su proyecto y no deba preocuparse por conseguir los productos necesarios en otras provincias ni encargarse de realizar depósitos, fletes u otro tipo de cuestiones que demoren la entrega.

Por otra parte, y para sumar servicios, la empresa complementa su oferta al profesional con la apertura de su división Minería, por medio de la cual ofrecerá a la industria indumentaria y elementos de seguridad para el sector.

“Queremos potenciar nuestra marca con esta nueva unidad de nego-

cios. Creemos que hay mucho camino para recorrer en este rubro, ya que la minería es una industria muy importante y creciente en nuestra región”, dijo el Director de Todo Seguridad, Ernesto Rojo. “Tenemos la trayectoria y la experiencia para brindarles a nuestros clientes, actuales y futuros, todo lo necesario en materia de productos, servicios y asesoramiento”, agregó.

- ¿Cuál es el panorama de la seguridad electrónica en la región en la que operan?

- Como la primera distribuidora y representante oficial de las principales marcas en productos de seguridad electrónica y automatización en el noroeste argentino, hemos visto y transitado situaciones diversas durante los últimos 14 años. Durante todo este tiempo hemos recibido cada vez más requerimientos relacionados con todo tipo de demandas; el motor principal de esto ha sido el avance tecnológico. Una de sus principales consecuencias fue y es el

impacto permanente en la reducción de los precios de los componentes, lo que los hace más accesibles para todos los segmentos de consumo. Esto permitió el uso masivo de estos equipos y aportó a las empresas fabricantes la posibilidad de desarrollar nuevos productos para cubrir necesidades insatisfechas que ya son comunes en la mayoría de los usuarios.

- ¿Cuál fue el impacto de la expansión de la tecnología?

- En esta expansión tecnológica a nivel global nuestro segmento no estuvo ajeno al progreso y con el paso del tiempo se fueron fabricando, a medida de los requerimientos, las automatizaciones que los consumidores fueron exigiendo. Estos nuevos productos se relacionan comodidad de interpretar amigablemente las bondades tecnológicas y con la necesidad de contar con información sobre la seguridad de los bienes y afectos. Desde hace un tiempo, en la región del noroeste argentino lamentablemente no avanzamos tec-

ALARMAS DE INTRUSIÓN

INCENDIO

CÁMARAS DE
SEGURIDAD

AUTOMATIZACIÓN
DE PORTONES

CERCOS
ELÉCTRICOS

ACCESORIOS

CABLES

BATERÍA

DISTRIBUIDORA

TS

TODOSEGURIDAD

www.todoseguridadnoa.com.ar

14 AÑOS DE TRAYECTORIA

NUEVA UNIDAD DE
NEGOCIOS EN
SEGURIDAD INDUSTRIAL

DISTRIBUIDORA

TS

TODOSEGURIDAD

DIVISIÓN INDUSTRIAL

EQUIPOS DE PROTECCIÓN PERSONAL - CASCOS - GUANTES - INDUMENTARIA DE SEGURIDAD - CALZADOS DE SEGURIDAD

aliara

ANVIZ

BIAC
Trends

alhua
TECHNOLOGY

DAZ
CONDUCTORES

DSC

GARNET
TECHNOLOGY

HIKVISION

JELUZ

KALOP

MARSHALL
SEGURIDAD INDUSTRIAL

DISTRIBUIDORA
TODOSEGURIDAD
SOLUCIONES INDUSTRIALES

NT

OMBU

PARADOX
ELECTRICAL SYSTEMS

POSITRON

Pronext
Security

PISSO
Productos Inteligentes

SEGO
INDUSTRIAL

Soluciones Eléctricas
SICA
Electrónica de Seguridad

TAKEX

TITANIUM

Ultrace//

WD
Western
Digital

Primera Distribuidora de Marcas
Nacionales e Internacionales en el NOA
de Sistemas Integrales de Seguridad Electrónica

+54 387 431-6429

ventaststnoa@gmail.com

www.todoseguridadnoa.com.ar



+54 9387 469-1000

nológicamente con servicios de control de accesos como a los que están acostumbrados en otras regiones del país, pero de a poco y con la capacitación de la fuerza instaladora de la zona comienzan a ofrecerse soluciones para este tipo de demandas, que sin dudas irán en aumento durante todo el 2022.

- ¿Cuáles son sus principales rubros y marcas?

- Desde nuestros comienzos en 2008 y hasta el presente, la distribuidora se posicionó en el segmento de la venta de productos y soluciones en los rubros de seguridad electrónica y automatización, tanto residencial como empresarial y vehicular. Únicamente trabajamos con el gremio, política que está definida dentro de nuestra estrategia de negocios, y somos distribuidores oficiales de las marcas Garnet (anteriormente Alonso), Dahua, SEG automatizaciones; Positron, Marshall, Hikvision, Aliara y muchos otros. Asimismo, complementamos nuestro desarrollo comercial brindando la disponibilidad de otros productos que cubren otras necesidades. En este sentido, también comercializamos productos y soluciones de las marcas DSC, Paradox, ANVIZ, Ubiquiti, Takex, Dumont, Pronext, DAZ, Duracell y Net Quality, entre otras.

- ¿Qué servicios ofrecen?

- Como distribuidora integral brindamos todos los servicios que nuestros instaladores y empresas clientes necesitan. Esto incluye el asesoramiento, a cargo de nuestro personal capacitado en los distintos requerimientos, y una excelente oferta de precios y financiación: ponemos a disposición de nuestros clientes todas las herramientas financieras, planes propios y/o los disponibles en el mercado. Asimismo, brindamos un soporte de primer nivel en los aspectos técnicos y atención de posventa, y cumplimos con nuestro compromiso en la recepción de productos que requieren del reconocimiento por garantía y su reemplazo en caso de ser necesario. Adicionalmente, y dentro de nuestro plan estratégico, una o dos veces al año llevamos a cabo el evento de capacitación libre y gratuita para todos nuestros clientes que denominamos Jornadas de Seguridad Electrónica en Salta; es un encuentro que siempre cuenta con mucha concurrencia por el interés que despierta en el NOA. Entre los

asistentes se encuentran instaladores, empresarios y técnicos, ya que saben que contarán con la presencia de los especialistas de las distintas marcas que representamos.

- ¿Cuáles es la estrategia para posicionar a la empresa como un referente en la región NOA?

- Como la primera distribuidora del NOA, nuestra búsqueda ha sido y es hasta el presente la excelencia en nuestra comercialización y nuestros servicios. Nunca pensamos en que una distribuidora sea solo un local de venta de productos; el valor diferencial que nos caracteriza desde el comienzo es nuestro conocimiento acabado de los productos que comercializamos. Por eso, nuestra estrategia fundamental es apoyar la vocación de servicio del gremio, acompañándolos en todas las necesidades que puedan tener para cada uno de sus proyectos.

- ¿Las metas de la empresa cambian o mantienen sus mismas premisas?

- Siempre estuvo muy claro cuál es el camino y no nos hemos movido de él, aunque en algunos momentos nos hayamos encontrado en medio de grandes tormentas debido a la coyuntura nacional. Afortunadamente, con mucha firmeza y sin modificar el rumbo de nuestras convicciones logramos superarlas y, gracias a las herramientas de comunicación, podemos tener un contacto muy fluido con nuestros clientes en cada una de las distintas plataformas. Todo esto nos permite seguir creciendo y conociendo nuevos amigos del gremio que son atraídos por nuestra modalidad de servicio, nuestra comercialización y nuestros precios, una combinación que tratamos permanentemente de ir adaptando a los requerimientos del mercado.

- ¿Cuáles es el segmento de la industria de mayor crecimiento?

- A nuestro entender, la seguridad electrónica en general ha tenido un gran crecimiento, sobre todo por las grandes posibilidades que hay de integrar diferentes equipos para contar con un sistema completo de imágenes, alarmas, accesos, presentismo, perimetrales, automatizaciones, etc. Por ese motivo, no es solo un sector que ha crecido, sino que algunos sistemas llevan aparejados el crecimiento de otros como buenos complementos.



- ¿Dónde apuntan con su división de Seguridad Industrial, al cliente final o a los proveedores de servicios?

- En la enorme región productiva que es el noroeste argentino, ha tenido un gran crecimiento la minería y la construcción, por lo que decidimos ingresar en esos rubros inicialmente con equipos de protección personal (EPP), protección facial, respiratoria, ocular, craneana, calzados de seguridad, indumentaria de trabajo y de seguridad, etc. Todo esto está orientado a las grandes empresas mineras, de construcción y al cliente final también, aunque, por supuesto, manejamos diferentes niveles de precios para cada uno.

- ¿Es compatible este segmento con el área de la Seguridad Electrónica?

- De alguna manera estos rubros se encuentran relacionados: consideramos que todos los instaladores y trabajadores utilizan o deberían utilizar equipos de protección en el trabajo. Por otro lado, las grandes empresas también requieren sistemas integrales de seguridad electrónica para controlar sus procesos productivos y las tareas en general.

- ¿Cuáles son las expectativas con esta nueva división de la empresa y qué proyectos tienen para el resto del año?

- Tenemos muy buenas expectativas con la incorporación de este nuevo rubro y también tenemos pensado realizar eventos y jornadas de seguridad industrial de igual manera que realizamos desde hace años las Jornadas de Seguridad Electrónica. En esos encuentros buscaremos presentar marcas, productos y conferencias sobre estos temas en general. ■

EURO CERCO

DEFENSA PERIMETRAL **ACTIVA**

Herrería de aluminio

Accesorios perdurables

Fáciles de instalar



Compatible con todos los Energizadores para Cercos Eléctricos del mercado.

CONSEGUÍ TODA LA LINEA EURO CERCO EN:



NUEVOS DISTRIBUIDORES



¡Sumate a nuestra reconocida red de distribuidores!
eurocerco@grupoeurosa.com



REPRESENTANTE OFICIAL



SEGURIDAD PERIMETRAL

ELEGIDA POR LOS CLIENTES más exigentes

Versátiles, seguras y duraderas



Calidad en los materiales



Diseño estético



Excelente estanqueidad



Dexa.Seguridad



DexaSeguridadElectronica



Dexa Seguridad Electrónica

BARRERAS Y BARRALES infrarrojos Alean



Barrera ABH

Función antiniebla

- 4 Haces
- 4 Frecuencias
- Display indicador de señal
- Distancia de 100 y 250m
- IP65

Barrera ABE



- 3 Haces
- 4 Frecuencias
- Display indicador de señal
- Distancia de 100, 150 y 250m
- IP65



Barrera ABT

- 2 Haces
- 4 Frecuencias
- Display indicador de señal
- Distancia de 30 y 60m
- IP65

Barrera ABO



- 1 Haz
- Distancia de detección hasta 10m
- Ideal para portones automáticos
- IP65

Barrales ABI

- 2, 4, 6 y 8 Haces
- 2 Frecuencias
- Distancia de 10, 30 y 100m
- Excelente estanqueidad
- IP65

Barrales ABI-W

Inalámbricos

- 2 y 4 Haces
- Incluye receptor inalámbrico universal - 433Mhz
- Baterías de litio de alto rendimiento
- Distancia de detección hasta 10m
- IP66

PUNTOS DE VENTA



CASA CENTRAL
Mariano Pelliza 4112,
Munro, Buenos Aires.
(011) 4756-0709 Líneas Rot.
ventas@dexa.com.ar



SUCURSAL LA PLATA
Calle 119 Nro 258, Tolosa,
La Plata, Buenos Aires.
(0221) 422-0953
laplata@dexa.com.ar



SUCURSAL TUCUMÁN
Santiago del Estero 1351,
San Miguel de Tucumán.
(0381) 484-5558
tucuman@dexa.com.ar



ESTAMOS PARA ATENDERTE
+54911 21744689

COTIZA RÁPIDO Y FÁCIL
www.dexa.net.ar



Inteligencia y eficiencia

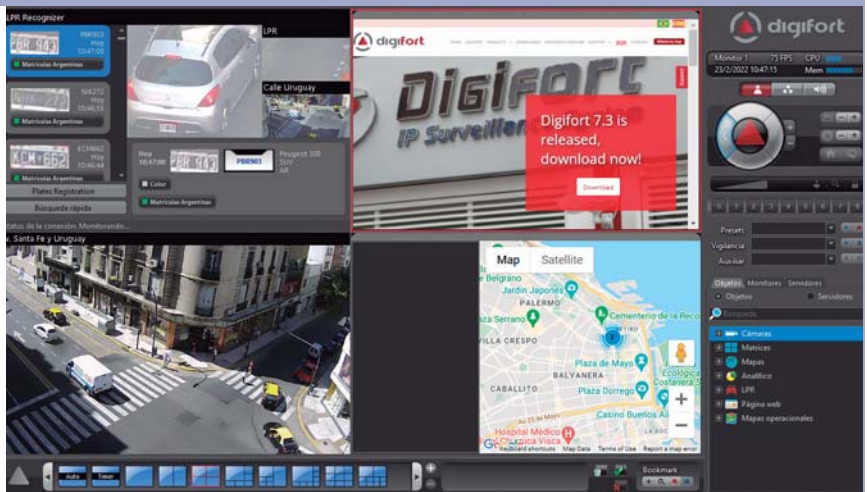
Software inteligente de Digifort

Juan Pablo Moraes, Gerente Regional, realiza un balance del desempeño de la compañía durante el pasado año y anuncia los lanzamientos para 2022. La marca fue galardonada como el motor de búsqueda más rápido y eficaz.



DIGIFORT

-  +54 11 5031-0492
-  latam@digifort.com
-  www.digifort.com
-  /DigifortLatam



Digifort, uno de los líderes globales en el desarrollo de *software* inteligente de monitoreo de video de alta tecnología y eficiencia, cerró 2021 con un marcado crecimiento en el mercado. La compañía registró una destacada adopción de sus productos, principalmente en la cantidad de clientes, con un gran incremento en los sectores industriales, como logística e industria alimentaria. “Creemos que estos resultados son parte de las diferentes soluciones que desarrollamos y fuimos lanzando en Digifort este año, enfocadas en estos horizontales. Nuestras analíticas de video dedicadas a la prevención de accidentes laborales y aquellas que permiten hacer más efectivos los procesos productivos son las que más demanda han tenido en 2021”, dijo el Gerente Regional del Cono Sur & Perú de Digifort, Juan Pablo Moraes. El dirigente explicó cómo la compañía brinda la posibilidad de verificar si hay algún operario que no esté utilizando el equipamiento de seguridad, o de controlar los autoelevadores para reducir la cantidad de accidentes dentro de cualquier industria o logística.

CRECIMIENTO EN LA REGIÓN

“Estamos creciendo en la mayoría de los mercados verticales, sumando clientes a nivel regional, tanto en industrias y aeropuertos, como en prisiones, bancos y logísticas. También

detectamos una gran necesidad en lo que es barrios cerrados o condominios, a los que Digifort, con sus motores de analítica, ofrece análisis perimetrales con una calidad superlativa”, analizó el directivo.

“Sumamos cincuenta ciudades adicionales durante el transcurso de 2021, lo cual ha posicionado a Digifort como el *software* VMS más utilizado para la videovigilancia urbana de Argentina. En total, más de 350 ciudades en el país están utilizando Digifort para el monitoreo de las cámaras de la vía pública”, amplió Moraes. Muchos de ellos también están aplicando analíticas de video para el control de tránsito, análisis de *big data*, detección de matrículas y reconocimiento facial. “Todos nuestros módulos pueden ser aplicados a videovigilancia. Varios de nuestros clientes están comenzando a trabajar con nuestra integración con drones, lo cual les da la posibilidad también de aplicar analíticas de video a la imagen de los drones en vivo. Esta es una solución más que interesante para ciudades y fuerzas públicas, por ejemplo para el control de espectáculos al aire libre”, aseguró el ejecutivo.

REDEFINIENDO LA LOGÍSTICA DE LAS INDUSTRIAS

Entre los módulos diseñados por Digifort con mayor adopción en 2021, se encuentra el módulo POS que, si bien nació para una integración de sistemas de puntos de venta, permite la integración de cualquier sistema transaccional. Entre sus posibilidades se cuentan las integraciones con sistemas de WMS que permiten incorporar el movimiento de pedidos, el armado consolidado para la carga a camiones, además de sumar toda la información en el video para hacer búsquedas sencillas y así rastrear el proceso de todo el pedido.

“Estas soluciones son de las más requeridas. En las industrias y logísticas se están dando cuenta de que ya no alcanza con tener el video de un proceso para luego hacer una búsqueda forense sin ningún tipo de inteligencia, lo que conlleva muchísimo tiempo, sino que están detectando las diferentes problemáticas que necesitan resolver en tiempo real. Para esto, Digifort es una herramienta ideal, ya que va a permitir que distintas herramientas den alertas y vinculen procesos”, explicó Moraes.



VMS

SISTEMA DE GESTIÓN DE VIDEO

Soluciones inteligentes integradas



+20 VERSÁTILES ANALÍTICAS DE CONTENIDO DE VIDEO



ANALÍTICAS VCA



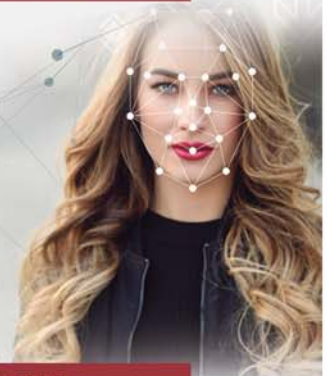
ANALÍTICAS AVANZADAS IPX



ARQUITECTURA ABIERTA

RECONOCIMIENTO DE PLACAS

COMPATIBLE CON EL 99% DE LAS CÁMARAS IP



BIOMETRÍA FACIAL



INTEGRACIÓN CON CONTROLES DE ACCESO Y OTROS DISPOSITIVOS DE RED

RÁPIDO FAILOVER

INTEGRACIÓN POS

REVISIÓN RÁPIDA & POTENTE FUNCIÓN DE EXPORTACIÓN



ANÁLISIS FORENSE

FLEXIBLE & ESCALABLE PERMITE ABORDAR NECESIDADES ÚNICAS Y CAMBIANTES



Llegue más lejos con Digifort

✉ operaciones@digifort.com

🌐 www.digifort.com

📱 [f](#) [t](#) [v](#) [@](#) [in](#) DigifortLatam

IA AL SERVICIO DE LA CUSTOMIZACIÓN

Los motores de analíticas de video de Digifort están basados en inteligencia artificial y eso permite, justamente, aprender en base a las experiencias y necesidades de cada cliente. De esta manera existe la posibilidad de generar nuevas analíticas en caso de que el cliente tenga una necesidad especial, así como en las integraciones con distintas plataformas.

La compañía presenta permanentemente nuevas analíticas, especialmente en el área de industria. Actualmente, las analíticas pueden detectar más de 200 objetos y mediante la combinación de analíticas se establecen las mejores soluciones para cada necesidad que surja en el cliente. Esto permite aplicaciones tales como la detección de una persona en el piso, que puede significar la necesidad de asistencia médica, la detección de objetos dentro de otros, la detección del correcto uso de elementos de protección (como puede ser el barbijo), además de la contabilización de personas, del uso de celulares o la presencia de humo y fuego.

EL MENOR CONSUMO DE RECURSOS DEL MERCADO

Digifort inició el pasado año una alianza con Intel como Partners Gold para potenciar aún más su herramienta de VMS, tanto desde el lado de producto como para lograr un menor consumo de *hardware*. Ya se están desarrollando de forma paralela las nuevas versiones de Digifort, que serán presentadas junto a la tecnología de Intel para reducir aún más la utilización de *hardware* por parte del sistema, ya actualmente uno de los que menos recursos consume. Esta también es una de las ventajas diferenciales de Digifort.

MÁXIMA INTEGRACIÓN

“Desde Digifort continuamos, año a año, aumentando la cantidad de dispositivos integrados de las diferentes marcas del mercado. Hoy en día somos una de las mejores plataformas a nivel de integración, no solo con integraciones nativas con *drivers* de cada marca y modelo específicos, sino también porque estamos integrados y certificados según los nuevos estándares Onvif”, explicó Juan Pablo Moraes.

DISTINCIONES INTERNACIONALES

Entre las certificaciones internacionales, Digifort fue nuevamente ga-

lardonada por implementar el motor de reconocimiento facial más rápido y eficaz del mundo según el Instituto Nacional de Estándares y Tecnología (NIST, por sus siglas en inglés). Este instituto dependiente del Ministerio de Comercio de Estados Unidos es el encargado de testear y probar todos los motores de reconocimiento facial a nivel mundial y rankear su efectividad y rapidez.

En ese sentido, Digifort ha sido catalogado por segundo año consecutivo como número uno, gracias a una eficacia mayor al 99 % de aciertos y un motor que se destaca por su rapidez, eficacia y un gran índice de eficiencia a pesar del uso de barbijos. Todo esto representa un nuevo desafío a cualquier solución desarrollada.

IMPLEMENTACIÓN E INTEGRACIÓN

Digifort tiene compatibilidad con el 99 % de las cámaras del mercado, por lo que cualquier cliente puede incorporar el VMS de la compañía a sus productos sin necesidad de cambiar ningún dispositivo.

“El procedimiento del servicio es muy sencillo, la puesta en marcha y configuración es muy simple, ya que contamos con *partners* certificados en todos los países donde operamos. El sistema también es sencillo de utilizar, ya que permite que todas las áreas de negocios utilicen la misma inversión en una herramienta. Así, cada uno puede atender sus necesidades y aprovechar la posibilidad de cruzar la información para facilitar una interconexión entre áreas”, dijo Moraes al respecto.

GARANTÍA DE SOPORTE DE POR VIDA

La empresa ofrece capacitación sobre la plataforma a todos los operarios y usuarios del sistema. Uno de los distintivos de la compañía es que garantiza soporte 100 % gratuito de por vida, directamente con la marca. A este soporte pueden acceder desde usuarios finales hasta integradores y distribuidores. Además, Digifort acompaña a quienes desarrollan los proyectos desde su comienzo, asistiendo en la parte de venta, puesta en marcha y demostración a usuarios. También ofrece el servicio de posventa, para que los clientes sepan que cuentan con el respaldo directo de la marca en todo momento.

CERTIFICACIÓN UNIVERSITARIA

En un año tan particular como 2021, Digifort fortaleció su área de eventos y

capacitaciones y los hizo 100 % *online* a través de una nueva plataforma de certificaciones que brinda junto a la Universidad de Ciencias Empresariales y Sociales (UCES), institución con la cual firmó un convenio.

“Somos el único VMS que tiene una certificación universitaria con aval del Ministerio de Educación de la Nación, como es el caso de Argentina”, subrayó Moraes. “Esto es realmente muy importante ya que hemos lanzado la primera certificación oficial a mediados de 2020 y ha tenido un crecimiento exponencial durante 2021”, amplió.

En 2021, la compañía ofreció una nueva certificación para su módulo LPR, para brindarle a los integradores todo el conocimiento necesario y que puedan transformarse en expertos en base a soluciones de lectura de matrículas, tanto en el uso operativo de la plataforma como en el armado de escenarios y ópticas, conocimiento fundamental para el éxito de cualquier solución de lectura de matrículas.

#DIGIFORTLATAM

Digifort presentó en 2021 sus redes sociales para América Latina y logró una comunicación fluida de manera local y directa con usuarios y canales. De esta manera, los usuarios están vinculados con la marca de forma más personalizada y reciben respuestas rápidas a preguntas frecuentes.

“Las redes sociales son un espacio que hemos habilitado para la comunidad de América Latina de Digifort. En ellas, interactuamos diariamente con usuarios, técnicos, distribuidores, *partners* e integradores. Nos enfocamos en presentar contenidos de valor que apuntan a informar de manera ágil y demostrar las funcionalidades de nuestras soluciones. A su vez, estas publicaciones funcionan como disparadores de nuevos negocios para el sector ya que anuncian casos de implementación, aplicación de analíticas, lanzamientos, capacitaciones y novedades de la compañía”, concluyó Moraes.

LO QUE VIENE

Durante los primeros meses de 2022, Digifort estará lanzando una nueva versión: Digifort 7.4. Los usuarios actuales de la versión 7 van a poder contar con la actualización de forma gratuita. Esta versión incorpora, entre otros elementos, mejoras en rendimiento, cámaras integradas, nuevos tipos de dispositivos y analíticas, por lo que realmente es un lanzamiento muy importante para la industria. ■

DIALER

SEGURIDAD ELECTRONICA
SIEMPRE HACIA LO NUEVO



DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

JIALSEC

cofem,s.a.
1973

DEKSOR

Honeywell

Acob

POLARIS
energy systems

**SYSTEM
SENSOR**

HIKVISION

alhua
TECHNOLOGY

SOYAL

Líder de la industria de Video Vigilancia Mundial

SEAGATE

Pyronix

TAKEX
IPKAM

digiFort

FIRE-LITE Alarms
by Honeywell

EBS

DIALER



**IDEAS &
SOLUCIONES**

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
www.dialer.com.ar



VIA WHATSAPP

CONSULTAS COMERCIALES
+549 11 6022 4403

SOPORTE TECNICO
+549 11 5568 3532



DialerSeguridad



DialerMedios



DialerMedios



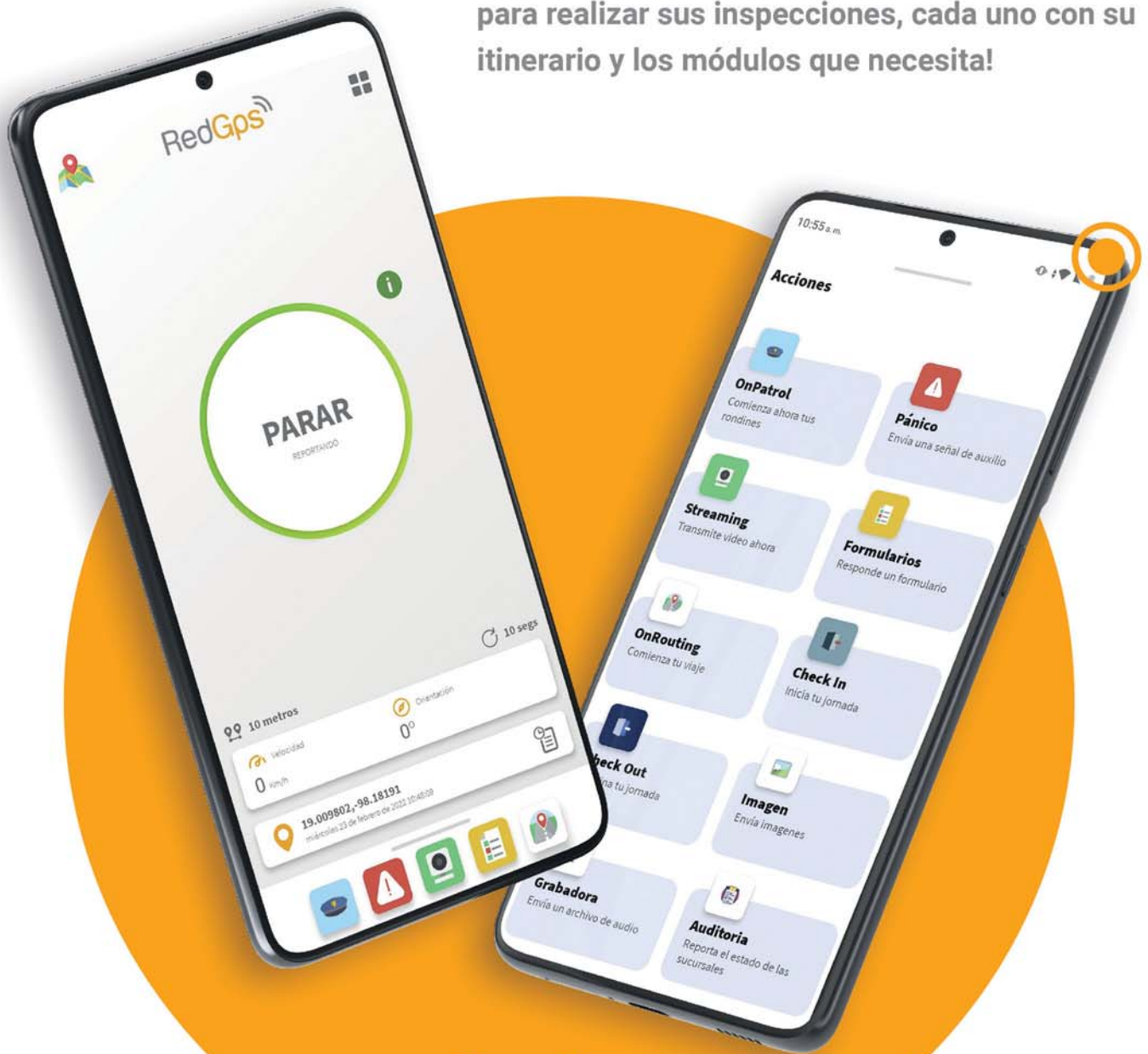
DialerMedios



DialerMedios

AppTracker 4.4.4

¡Ahora los guardias pueden compartir un equipo para realizar sus inspecciones, cada uno con su itinerario y los módulos que necesita!



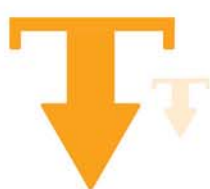
Disponible para



Una app para empresas de
seguridad y rastreo GPS.

¡Ahorra en hardware! Saca el máximo provecho a los smartphones con una aplicación marca blanca 100% personalizable para cada caso y cada usuario.

- **Monitorea el estado y avance de los rondines de seguridad.**
- **Registra los puntos de control con posición y códigos QR.**
- **Video streaming y envío de archivos multimedia.**
- **Formularios dinámicos para inspecciones, evaluaciones, etc.**
- **Registro de check in y check out para control de personal.**
- **Seguimiento de rutas con porcentaje de avance.**



Descárgala aquí
bit.ly/NuevaAppTracker

o escanea



¡Haz una prueba gratuita y sorpréndete con el potencial que el ecosistema IoT de RedGPS tiene para ti!

Lanzamiento en Marzo de 2022.

¡Contáctanos y te asesoramos con tu proyecto!

www.redgps.com

 RedGPS  @redgpsplataforma  @RedGPSLatam  RedGPS  @Redgps

Monitoreo bajos normas IRAM

Una consigna de Sesytel Solutions

Fundada en 1990, Sesytel promueve el crecimiento del servicio de monitoreo de alarmas desde un enfoque normativo, aplicando las normas IRAM y proponiendo avances en pos de una legislación específica para la actividad.



SESYTEL SOLUTIONS

-  0810-999-SESY (7379)
-  ventas@sesytel.com.ar
-  www.sesytel.com.ar
-  /SesytelSolutions
-  @SesytelSol
-  @sesytelsolutions

Tal como lo hemos mencionado en notas anteriores, Sesytel cumple y fomenta activamente la creación de las normas IRAM relacionadas con el monitoreo de alarmas.

Tanto en la ciudad como en la provincia de Buenos Aires, son de cumplimiento obligatorio las leyes 5.688 (Sistema integral de seguridad pública) y 12.297 (Actividades de las personas jurídicas prestadoras del servicio de seguridad privada) respectivamente y demás disposiciones emanadas de sendas Direcciones de Seguridad Privada. Estos organismos gubernamentales imperan sobre las actividades de la seguridad electrónica y determinan que, para desempeñarse como empresas prestadoras de dichos servicios, deben habilitarse conforme a los alcances de las legislaciones citadas. En la actualidad, muchas empresas y técnicos instaladores no han tomado conciencia de la importancia y el rol que han tomado los organismos reguladores de cada jurisdicción en el sector del monitoreo de alarmas.

Hasta no hace mucho tiempo, las autoridades reclamaban a las empresas de monitoreo por la altísima cantidad de despachos de móviles policiales. Estos reclamos aún siguen vigentes y se encuentran manifestados en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires

mediante las fiscalizaciones e intimaciones que ya viene cursando la DGSP a empresas que no demuestran interés en adecuarse al marco legal actual.

Es necesario destacar que la tangible, pero aún insuficiente, merma en el envío de móviles policiales como consecuencias de alarmas no deseadas (antes denominadas “falsas alarmas”) es consecuencia de una acción pedagógica liderada por las cámaras empresariales del sector hacia las empresas, con el apoyo de las normas técnicas elaboradas en el IRAM.

Por su parte, las autoridades también fueron tomando conocimiento y adoptando esta regulación técnica, con distinto apego según cada jurisdicción. Además, se fueron implementando herramientas, disponibles únicamente para empresas de seguridad habilitadas, para la gestión de avisos a la autoridad pública.

En la ciudad autónoma, este avance ha sido sustancial y solo las empresas con la correspondiente habilitación están en condiciones de dar aviso a la fuerza pública de una determinada incidencia mediante la plataforma denominada e-911. Si la comunicación fuera de modo telefónico tradicional, el organismo de fiscalización

inicia una investigación tendiente a sancionar a la empresa que no utilizó la metodología tecnológica disponible, por lo que se supone que el aviso provino de una compañía no habilitada y definitivamente clandestina.

Estos avances, que seguirán perfeccionándose a lo largo del tiempo, son producto de una acción proactiva de las autoridades a los efectos de regular una actividad esencial como es el monitoreo de alarmas. Se busca que tanto las empresas (que no cuentan con un centro de monitoreo propio) y los técnicos instaladores como los usuarios tomen conciencia de contratar empresas de seguridad habilitadas, que cumplan con determinados requisitos legales y técnicos fundamentales para esta particular actividad de la seguridad por medios tecnológicos.

En tal sentido, se debe tomar conocimiento de que, al no contratar empresas de seguridad habilitadas, la empresa instaladora y el usuario final estarán sujetos a multas emitidas por los organismos reguladores.

Es importante aclarar que tanto la empresa instaladora como la empresa de monitoreo deben estar habilitadas para poder prestar dicho servicio.

LAS HABILITACIONES DE SESYTEL

Sesytel es una empresa de seguridad habilitada en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires de acuerdo con la ley N.º 5.688 (Sistema Integral de Seguridad Pública de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, disposición DI-2019-119-GCABA-DGSPR, registro N.º 803.246).

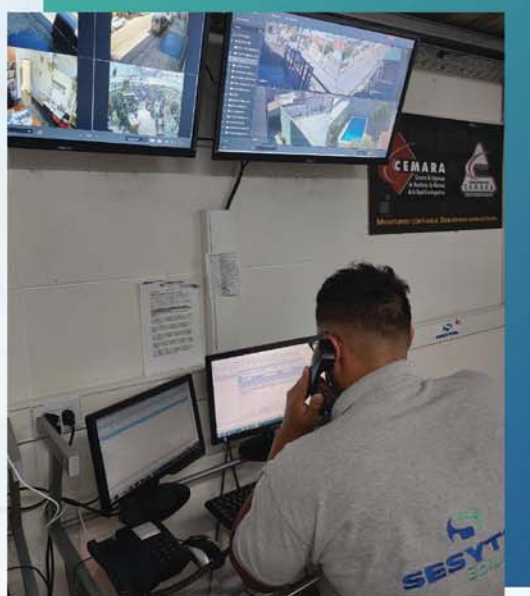
Además, está habilitada en la provincia de Buenos Aires de acuerdo con la ley N.º 12.297 (Actividades de las personas jurídicas prestadoras del servicio de seguridad privada, resolución RESOL-2020-310-GDEBA-DPGSPMSGP, prestador N.º 1.950). ■



Alan Costa

EVITE MULTAS E INTIMACIONES CONTRATE EMPRESAS LEGALMENTE HABILITADAS

SERVICIO DE EXCELENCIA MONITOREO MAYORISTA



¿POR QUÉ ELEGIRNOS?

- Empresa legalmente habilitada.
- Pioneros en aplicar y asesorar sobre los alcances de las normas IRAM vigentes.
- Mas de 30 años de monitoreo ininterrumpidos.



¿QUÉ OFRECEMOS?

- Tarifa 100% plana.
- Servicios para casas, comercios, edificios y barrios privados.
- Proveemos tótems de seguridad para consorcios.
- Servicios de Video Verificación, detección de incendios y logística vehicular.
- Recepción de todos los vínculos de comunicación.
- APP celular personalizada con el logo de su empresa.
- Servicios personalizados conforme a las necesidades del cliente final.

**BENEFICIOS Y PREMIOS EXCLUSIVOS PARA EMPRESAS QUE
SUPERAN LAS 10, 30, 50 Y MÚLTIPLOS DE 100 CUENTAS.**

**NOS AVALAN MAS DE 30 AÑOS DE TRAYECTORIA Y SABEMOS
CÓMO CUIDAR EL FRUTO DE TU TRABAJO.**

EMPRESA DE SEGURIDAD
HABILITADA EN



Disposición DI-2019-119-GCABA-DGSPR

MIEMBROS DE



CENTRAL DE MONITOREO
ACORDE NORMA IRAM 4174



Tte. Gral. Juan Domingo Perón 3455,
Valentín Alsina
Tel. 0810-999-SESY(7379)
ventas@sesytel.com.ar
<https://sesytel.com.ar/monitoreo-mayorista/>



RESOL-2020-310-GDEBA-DPCSPMSGP



Más de 40 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar



Seguimos sumando **Instaladores certificados**

Si sos **Técnico Intalador**
que esperás para
inscribirte.



¿ Qué beneficios tengo al ser parte del programa ?

- ✓ Credencial de certificación avalado por la fábrica **HEXACOM**.
- ✓ Credencial web (**perfil de validación para el usuario**).
- ✓ Derivaciones de nuevos clientes.
- ✓ Niveles de reconocimientos con medallas en credencial web.
- ✓ Acceso a documentación de soporte técnico.
- ✓ Envío de novedades vía **whatsapp**.
- ✓ Acceso a material P.O.P. (**sujeto a disponibilidad**).

Líderes en alarmas vecinales

EulerLabs, soluciones a medida

Soluciones de conteo y análisis peatonal

Nacida en plena pandemia, EulerLabs es una empresa tecnológica enfocada en el desarrollo de productos para el sensado, la visualización y el análisis de datos. Sus soluciones pueden aplicarse en tiendas, centros comerciales, casinos y transporte público, entre otros mercados.



EULERLABS

 <https://eulerlabs.tech/>

 @eulerlabs

 @eulerlabs

 /eulerlabs



EulerLabs inició sus actividades en medio de la pandemia por iniciativa de Sebastián López y Herman Moldovan, socios fundadores, quienes cuentan con una amplia experiencia en el desarrollo de tecnología y en el conteo y análisis peatonal.

“Con las restricciones a la circulación y los nuevos protocolos, en una gran cantidad de comercios surgió la necesidad de medir el aforo en tiempo real. La primera solución desarrollada por la empresa fue requerida por centros comerciales para comunicar a sus visitantes la ocupación del predio en sus accesos. Desde ese momento, hemos desarrollado nuevas soluciones con el objetivo de medir y entender el comportamiento peatonal”, dijo López.

Por su parte, Moldovan se refirió a la nueva manera de operar que, ante las restricciones iniciales por la pandemia, algunas empresas y el mercado minorista ya adoptaron y será, en adelante, su “nueva normalidad”: “Esta nueva normalidad es un conjunto de cambios que sufrirán algunas industrias como la del comercio minorista, la industria del entretenimiento y los eventos masivos a causa del Covid-19”.

“Esta nueva forma de operar sin dudas está influida por los nuevos protocolos establecidos en su momento, pero se debe especialmente al cam-

bio en los hábitos y demandas de la sociedad. En esta nueva normalidad, soluciones que antes eran deseables pasaron a ser imprescindibles”, agregó el directivo.

EulerLabs, según definieron sus fundadores, “es una empresa tecnológica que nace motivada por la nueva normalidad. Las tecnologías y los servicios que ofrecemos tienen como uno de sus objetivos asegurar que la adecuación de las diferentes industrias a la nueva normalidad sea viable”, explicaron.

- ¿Cuándo empezaron a trabajar en la solución y cuáles son sus fundamentos?

- Basados en modernas técnicas de *computer vision* e inteligencia artificial, se desarrolló este nuevo sistema que permite medir el flujo peatonal en situaciones complejas. El primer caso de éxito fue instalado en el shopping El Solar en plena pandemia y desde entonces varios centros comerciales y cientos de minoristas han incorporado nuestra tecnología.

- ¿Llegan al cliente final o solo al integrador?

- En EulerLabs tenemos como estra-

tegia principal potenciar a nuestros *partners*, quienes actúan como integradores. Nos ocupamos de capacitarlos, acompañarlos en el proceso de venta y diseño, y también les ofrecemos soporte técnico de Nivel 2, que explicaremos más adelante.

- ¿Cómo instrumentan la capacitación de sus clientes?

- En primer lugar, contamos con un portal exclusivo para nuestros *partners*, en el que se encuentra toda la información requerida para configurar nuestros sistemas y agregarle valor a los datos medidos. Asimismo, periódicamente realizamos capacitaciones de tres tipos: exclusiva para *partners*, que se divide en una capacitación comercial, en la que les explicamos los beneficios de la solución, la generación de valor en cada industria y cómo diferenciarse de la competencia; y una capacitación técnica, a través de la cual el cliente puede aprender la calibración y configuración del sistema, trabajar con la API (integración con otros sistemas del cliente final), etc. Por otra parte, también tenemos una capacitación exclusiva para el cliente final, en la que enseñamos cómo mejorar la gestión

GV55W

Mini dispositivo telemático con una gran relación precio-calidad!
Definitivamente una gran elección para ingresar a las verticales o mejorar su éxito!



itegogps

Distribuidor Master Argentina



Hardware para Rastreo de Activos



- Tamaño mini
- Fácil instalación
- Batería interna
- Configuración y control remoto
- Reporte de tiempo programable
- Detección de interferencias (Jammer celular)
- Detección de choque
- Monitoreo de hábitos de manejo
- Alerta de arrastre
- Detección de ignición
- Geo cercas

GL300W



Rastreador portátil de Personas y Mercaderías.

GV300W



Rastreador de vehículos avanzados 3G.

GL501MG



Rastreador LTE de larga duración, a prueba de agua con carga inalámbrica.

GV500MAP



Rastreador OBD de fácil instalación LTE Cat M1 / NB1,

de su negocio y el valor de las variables peatonales. Y la tercera modalidad es la capacitación a demanda.

- ¿Qué posibilidades hay de adaptar la solución a una problemática específica?

- Los productos DataView y DataCount tienen entre sus principales ventajas su fácil instalación y configuración inicial, por lo que podemos decir que son, prácticamente, *plug and play*. Ambos productos fueron desarrollados y pensados para los integradores, para facilitarles su trabajo y garantizarles calidad de servicio. Por todo esto, no se puede hacer una adecuación directa a situaciones atípicas. Todo proyecto que no caiga en una situación típica, en el cual se encuadran el 90% de los casos, es considerado un proyecto especial. Sin embargo, como la tecnología es propietaria, en Eulerlabs contamos con la capacidad para adaptarla para cualquier tipo de situación.

- ¿Es una solución escalable?

- Definitivamente sí: tanto DataView como DataCount son soluciones fácilmente escalables.

- ¿Por qué aplican a sus productos el concepto de “no invasivos”?

- En muchos locales, como los centros de atención a las personas, hay sistemas de turnos. Con este sistema, es posible obtener métricas similares a las que se obtienen con los sistemas de conteo no invasivos, por ejemplo la cantidad de visitas. La diferencia es que en el turno se le solicita a la persona que presione un botón o algo similar. A ese tipo de acciones las llamamos “invasivas”. Los sistemas basados en análisis de video pasivo son 100 % no invasivos, ya que no se le pide nada a la persona y ni siquiera sabe que está siendo registrada: Por supuesto, tampoco se viola su privacidad de forma alguna.

- ¿Están trabajando en nuevos proyectos o desarrollos?

- Actualmente, en EulerLabs, estamos focalizados en cerrar acuerdos con nuevos partners de España y otros países de Latinoamérica. Nuestros productos se basan en tecnologías de Internet de las Cosas (IoT por sus siglas en inglés), *big data* y *computer vision* y este año presentamos un nuevo producto: DataTime, basado en nuestra tecnología de localización y posicionamiento de celulares. Otras líneas en la que nuestra área de



+D+i se encuentra trabajando con la detección automática de variables demográficas como edad, género y emociones; modelos predictivos de ventas; e indicadores de globales de comportamiento peatonal (*benchmark*), entre otros.

ALCANCE DE LAS SOLUCIONES EULERLABS

Con la instalación de sistemas de medición, las soluciones de EulerLabs son capaces de determinar el aforo y caracterizar el comportamiento y/o información demográfica de los visitantes a un local. Las tecnologías de sensado a emplear permiten discriminar y determinar, por ejemplo, datos como la ocupación total y por sector de un lugar, ingresos y egresos por acceso, circulación interior y mapa de ocupación en tiempo real, tiempo de permanencia y variables demográficas, entre otras opciones.

Entre los clientes objetivos de la empresa se encuentran el sector minorista, restaurantes, el sector financiero y locales a la calle en general. La implementación de una solución de EulerLabs proveerá al cliente información útil tanto para su uso operativo como estratégico.

En el aspecto operativo, podrá monitorear los ingresos y relevar la tasa de ocupación del lugar, entre otras variables, y disponer de los datos de forma que pueda accionarse en tiempo real. En cuanto a la utilidad estratégica, permitirá valorizar espacios comerciales, caracterizar el comportamiento de los visitantes, determinar métricas de eficiencia y generar informes para facilitar el análisis de los datos medidos.

Las tecnologías propuestas por EulerLabs son no invasivas. Un sistema de acreditación, de molinetes o sistemas que requieren que el ingresante descargue una *app* o lea un código QR son llamados “sistemas de medición invasivos”. En el caso de EulerLabs no se le solicita nada al visitante, al punto que no sabe que está siendo medido; por eso son no invasivos. Las tecnologías que ofrece la empresa son:

- Análisis de video para medir flujos peatonales.
- Detección pasiva de teléfonos inteligentes.
- Análisis de video para caracterización demográfica.

NIVELES DE SERVICIO

La implementación de la solución por parte de EulerLabs incluye la provisión de equipamiento, la instalación, calibración y configuración del sistema, y el servicio mensual. Asimismo, para configurar la oferta a los clientes, se definen dos niveles de servicio según su alcance:

- Nivel 1: Tasa de ocupación. Provee información de variables peatonales globales, por ejemplo los ingresos totales al local y/o la ocupación instantánea.
- Nivel 2: Comportamiento de clientes. Provee información del comportamiento interior de los visitantes como el mapa de ocupación y la circulación en pasillos.

Esta clasificación por niveles facilita la estandarización de la tarea, por lo que se requiere de un conocimiento integral de los aspectos técnicos y comerciales del negocio. Por esto, será necesaria la participación de un Project Manager. ■

**SÉ PARTE DE LA INTERNET DE LAS
COSAS CON**



Netio  srl

CLICK APP es la aplicación de Netio que al ser combinada con un comunicador universal o a bus de datos, permite manejar cualquier PANEL DE ALARMA.

-  **Función Activación**
-  **Función Desactivación**
-  **Manejo de riegos y bombas de agua**
-  **Anulación de zonas**
-  **Encendido/Apagado de luces**



-  **Manejo de puertas y portones**
-  **Notificaciones Push**
-  **Entradas programables para generar eventos**
-  **Histórico de eventos selectivo**
-  **Que tu solución sea parte de la vida cotidiana de tus clientes.**

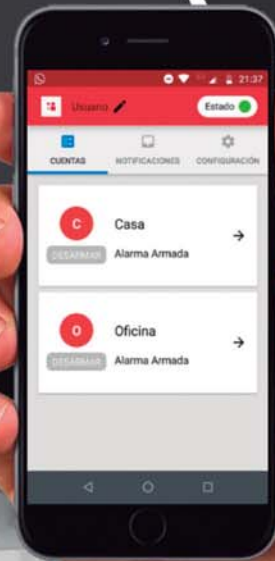


netio.com.ar

ED5800

4G/WIFI/MESH

COMPATIBLE
NANOSMART



NUEVO ED5800

RADIAL
MESH

MODULO
4G/3G/2G

WIFI
INTEGRADO

EL EQUILIBRIO IDEAL ENTRE EL
MONITOREO TRADICIONAL Y LA
COMUNICACION MAS AVANZADA.

- Comunicación radial Mesh multivínculo
- Compatible con redes Mesh preexistentes
- Opera en 4G/3G/2G
- WIFI + SIM + Radial
- APP NanoSmart GRATIS
- Comunicación por BUS de Datos
- Armado/Desarmado/Exclusión de zonas

 www.nanocommweb.com

 5411 4505-2224

 **NANOCOMM**
ESPECIALISTAS EN COMUNICACION

intelbras *El mejor costo beneficio del mercado*

MUCHO MÁS

que una marca de alarmas

Central de alarma

Central de cerco eléctrico

Sensores

Accesorios


Telefonía

Cerraduras electrónicas

Racks

Sumate a nuestra red de distribuidores

 ventas@fullvision.com.ar

 +54 (011) 6082-2000

¿Qué afectará a la industria de la seguridad y la identificación?

Control de accesos

La escasez en la cadena de suministro, un enfoque puesto en la sostenibilidad y los cambios en la fuerza de trabajo reconfigurarán las tecnologías. Las demandas de los clientes serán algunas de las claves a considerar este año en materia de seguridad.



Con más de 30 años en la protección de las identificaciones físicas y digitales de personas, lugares y objetos de todo el mundo, HID Global se encuentra en una posición ideal para identificar los eventos disruptivos y los desarrollos revolucionarios que darán forma al panorama de la seguridad en 2022. Tras observar el mercado y escuchar los aportes de socios y clientes, han producido una lista de siete temas que afectarán la industria de la seguridad este año y en el futuro.

Comprender cómo se prevé que cada uno de estos desarrollos configurará la industria les permite a los profesionales de la seguridad estar mejor preparados para capitalizar las innovaciones revolucionarias en

soluciones y servicios. Esto, en última instancia, significa brindar mayor seguridad en los entornos físicos y digitales.

1. PROBLEMAS EN LA CADENA DE SUMINISTRO

Los problemas en la cadena de suministro seguirán siendo una tendencia de seguridad dominante, por lo que en 2022 la industria deberá ser creativa para buscar la manera de sortear carencias.

La escasez de semiconductores, los cuellos de botella logísticos globales y el consiguiente aumento en los costos afectarán a todos los productos e insumos, desde los lectores y paneles de control hasta los sensores y detectores.

2. SOSTENIBILIDAD

El año 2021, en plena pandemia mundial, puso en evidencia un consenso cada vez más amplio en cuanto a que los usuarios finales exigen trabajar con proveedores que hacen de la sostenibilidad una piedra angular de sus decisiones y operaciones comerciales.

Para este año, se prevé que crecerá entre los especialistas, el enfoque en la inteligencia artificial, lo que llevará a los proveedores a prestar más atención a las soluciones digitales relacionadas con la sostenibilidad. Entre ellas se pueden mencionar las tecnologías móviles de extremo a extremo y tecnologías de aplicaciones múltiples que reducen la huella de la industria.

TERMINALES DE RECONOCIMIENTO FACIAL



Ahorre tiempo, Disfrute la vida

www.uni-ubi.com.ar

Equipos con la **MEJOR** relación entre **COSTO** y **PRESTACIONES** del mercado

Uface 5 / Uface 5 Lite / Uface 5 Temp

- 99,99% de precisión de reconocimiento
- Capacidad de rostros: 50000/100000
- Reconocimiento facial de alta performance
- Velocidad de reconocimiento inferior a 1 seg.
- Reconocimiento facial Dual Live Detection
- Reconocimiento dual por tarjeta EM y Mifare
- Detección en vivo
- USB para descarga de datos
- Wifi

Uface 5:

- Almacenamiento masivo de 8GB
- Cámara dual de 2M pixel
- Dimensiones: 190.00mm*87.53mm*17.00mm

Uface 5 Lite:

- Pantalla táctil capacitiva de 5 pulgadas
- Cámara dual de 1M pixel
- Dimensiones: 185.80±0.50mm*93.78±0.30mm*22.50±0.50mm

Uface 5 Temp:

- Pantalla táctil LCD IPS de 5 pulgadas
- WDR HD de doble cámara
- Detección de mascarillas
- Medición rápida y estable de temperatura de la frente
- Dimensiones: 216.23 mm * 90.00 mm * 26.00 mm



Sdk push disponible + APIs para integradores y desarrolladores
DISTRIBUIDORES OFICIALES EN ARGENTINA / **12 MESES DE GARANTÍA**



Eficiente y Seguro



Detección Multi-usuario



Soporta escenarios complejos

BIOCARD
TECNOLOGIA

Diseñamos y desarrollamos soluciones a medida, eficaces y sustentables
Controles de acceso biométrico y sensores de temperatura corporal

suprema
SECURITY & BIOMETRICS

ZKTECO

HIKVISION

alhua
TECHNOLOGY

emeno

uni-ubi | UFACE

Todos los logos y marcas están registradas por sus fabricantes

Iberá 2618 PB (C1429CMJ) C.A.B.A. | +54 11 - 4544-5898 | biocard.com.ar | info@biocard.com.ar | [in](https://www.linkedin.com) | [ig](https://www.instagram.com)

3. IDENTIFICACIONES PROPORCIONADAS VÍA SAAS (SOFTWARE COMO SERVICIO)

La transformación digital trajo aparejado un cambio en las implementaciones en la nube y los modelos de servicio. En la industria, lo que se conoce como Software como Servicios (*Software as a Service, SaaS*). Esto ofreció oportunidades para gestionar el control de accesos en aplicaciones, activos físicos y datos, mientras que el uso de nuevos formatos permitió una autenticación confiable y ágil. A medida de que las disposiciones que exigen priorizar la experiencia digital continúen incidiendo en el entorno de la seguridad, en 2022 el suministro de identificaciones via SaaS no solo será común, sino que será lo esperable por los usuarios.

4. IDENTIFICACIONES DIGITALES

La adopción de billeteras digitales está en su punto más alto. Las grandes compañías de tecnología están aumentando la funcionalidad de nuevas credenciales en las aplicaciones. Tanto compañías como gobiernos están agregando nueva infraestructura para brindar soporte a las transacciones digitales. En 2022 habrá un punto de inflexión que permitirá que las identificaciones digitales superen las físicas, mientras que la servitización digital desempeñará un papel

fundamental a medida de que los proveedores organicen sus ofertas en torno a modelos de servicio y así impulsen su crecimiento.

5. EL FUTURO DEL TRABAJO

Los modelos de trabajo híbridos son la norma hoy; una de las principales tendencias que dominará la industria de la seguridad en 2022 es un modelo de gestión en el que ningún dispositivo es automáticamente confiable y todo debe ser validado (*zero trust*). Los líderes responsables de garantizar un entorno seguro para quienes regresan a la oficina y de hacer una gestión segura de la identificación y el acceso para quienes trabajan de forma remota están en busca de las últimas tendencias de acceso físico y las prácticas idóneas que las hacen posibles. Las soluciones sin contacto, la protección de datos y las tecnologías de gestión de visitantes garantizan entornos presenciales saludables y seguros, mientras que las soluciones de autenticación multidimensional ocupan un lugar central en las aplicaciones remotas.

6. BIOMETRÍA SIN CONTACTO

El uso de la biometría ya está muy difundido, ya sea para asegurar un dispositivo móvil, proteger una licencia de conducción u otra identificación gubernamental, o para hacer segui-

miento del estado físico de una persona. En 2022, la biometría sumada a las soluciones en la nube para la gestión de identificaciones va a impulsar un crecimiento mucho más rápido. En todos los sectores de la economía empieza a perfilarse el papel que tiene la seguridad en la implementación de tecnología biométrica que permita la autenticación segura y proteja la privacidad de la información.

7. CIENCIA DE DATOS

La combinación de IoT, la nube y las tecnologías móviles está impulsando de forma continua la transformación digital en la industria de la seguridad. La necesidad de equilibrar la protección ofrecida contra nuevas amenazas posibles a la seguridad física y la defensa contra los riesgos de la ciberseguridad digital ha puesto a la ciencia de datos en un primer plano: la discusión ha pasado de la mitigación y prevención de riesgos a la predicción y aversión de amenazas.

En 2022, la inteligencia artificial (IA) y el aprendizaje automático (ML, por sus siglas en inglés) se enlazarán de manera más compacta en la estructura de las soluciones confiables de identificación en todo el continuo físico y digital. De esta manera, automatizarán y optimizarán el rendimiento, la precisión, la seguridad y la protección. ■

Negocios de Seguridad®

Publicación líder sobre **Empresas, Productos** y **Servicios** de Seguridad Electrónica

Difusora de conocimiento

Motor de crecimiento

Confiable

FORMATO IMPRESO Y ONLINE



@negociosdeseguridad



Incorporará la última tecnología en soluciones de control de accesos

UBIO-X IRIS

El nuevo control de acceso y terminal de tiempo y asistencia con reconocimiento de iris y sensor térmico integrado.

Reconoce al iris a hasta 50cm de distancia al mismo tiempo que mide la temperatura del usuario.

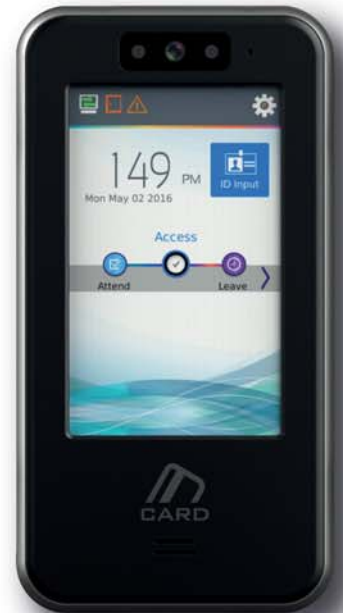
Su alto rendimiento garantiza una velocidad de emparejamiento de hasta 40.000 templates por segundo brindando una mayor seguridad.



AC-1100

La terminal de gestión y control de accesos y horarios, permite la autenticación multimodal, identificando al usuario a través del uso de tarjeta RFID, llave móvil y clave numérica o PIN.

Admite comunicación con sistema de tarjeta móvil y de Bluetooth para mayor conveniencia y comodidad.



UBIO-X FACE

Posee la última tecnología en reconocimiento facial. Es capaz de identificar personas a una distancia de hasta 3 metros, aún con la presencia del barbijo, al mismo tiempo que mide su temperatura corporal.

Prohíbe el acceso a aquellos que posea una alta temperatura y da un aviso ante la ausencia de barbijo.



PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

EMPRESA DE SERVICIOS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

Somos una empresa con 20 años de trayectoria en el mercado de Seguridad Electrónica, contamos con un personal altamente capacitado para desarrollos de proyectos, instalación y comercialización de equipos de alta seguridad.



NUESTROS PARTNERS



📍 OFICINA CENTRAL BS. AS.

Ramón Castro 1780 - C.P. 1636 - Olivos

🌐 www.provisiondigital.com.ar

info@provisiondigital.com.ar ✉

+54 11 4711 0989 📞

+54 9 280 484 9622 📱

Soluciones simples para problemas complejos en la lucha contra el fuego



SOLUCIONES

- Agentes Extintores Limpios. (Estación de Carga)
- Agua Nebulizada. (Equipos UL / FM)
- Detección de humo y fuego a través de Video Analítico.
- Detección y Extinción en Áreas Clasificadas.
- Ingeniería.
- Servicio Post Venta.

ADMINISTRACION Y VENTAS

Pasco 755 . C1219ABE
CABA , Argentina
T: (5411) 4 122 1000
F: (5411) 4 122 1010
M: centry@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar

PLANTA INDUSTRIAL

Cachi 774 / 776 . C1437DZF
CABA . Argentina
Distrito Tecnológico
T: (5411) 4 122 1090
M: extincion@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar



Nuevos usos y aplicaciones para los sistemas de video

Videovigilancia

Sin dudas, la pandemia cambió de manera definitiva la forma de comunicarnos y de relacionarnos, replanteó todos los aspectos de los negocios y modificó la gestión de las empresas. ¿Qué puede aportar el video en este escenario?

Los sectores de la seguridad y la vigilancia no pueden empezar a mirar el año 2022 sin reconocer primero la importancia de 2021: un año que cambió todos los aspectos de nuestra vida cotidiana, incluida la forma en que socializamos, trabajamos, nos comunicamos y colaboramos. El mundo parece estar saliendo de una pandemia casi sin precedentes que obligó a las empresas de todos los sectores a reevaluar cada uno de los aspectos de su negocio, desde cómo interactúan con sus clientes hasta cómo gestionan sus empleados y cómo salen al mercado.

Este nuevo panorama empresarial también ha creado nuevos retos de seguridad y vigilancia. Los empleados, clientes y socios trabajan cada vez más en lugares remotos, compartiendo y colaborando a través de redes en línea dispares, lo cual deja los datos vulnerables a las intrusiones. Los sitios se vigilan a distancia y las nuevas directrices de salud pública y seguridad rigen el funcionamiento de las empresas.

Hanwha ofrece una respuesta a estos retos con nuevas soluciones que incorporan tecnologías continuamente emergentes, desde la nube y la automatización hasta la inteligencia artificial (AI, por sus siglas en inglés) y el *deep learning*, además de una serie de servicios y procesos conectados. He aquí un avance de cómo continuarán estas tendencias en 2022:

ANÁLISIS ON BOARD

Las soluciones de vigilancia y seguridad incorporan cada vez más análisis embebido que proporcione datos que pueden impulsar la protección y



la supervisión inteligentes. El papel de la analítica embebida continuará expandiéndose significativamente en 2022 y más allá a medida que los clientes combinen la computación en borde y la AI para lograr una mayor eficiencia en el monitoreo y la búsqueda.

Los informes del sector predicen que la infraestructura global de computación en borde tendrá un valor de más de 800.000 millones de dólares en 2028. El uso de Edge AI, especialmente con análisis basados en algoritmos de aprendizaje profundo, puede ser un elemento clave en una serie de aplicaciones de *smart surveillance*. Entre ellas, la detección y clasificación de objetos y la recopilación de atributos en forma de metadatos, todo lo cual reduce las cargas de latencia y el ancho de banda del sistema y permite la recopilación de datos en tiempo real y la supervisión de la situación.

CAPITALIZAR LAS VENTAJAS

Estas ventajas de la computación *on board* solo pueden lograrse si se cuenta con una competencia básica en el

SoC. Los códecs integrados en el SoC desempeñan un papel fundamental en la mejora de la calidad de la imagen, mientras que el motor de la NPU del SoC con algoritmo de AI permite el análisis de AI en el borde. Y debido a la limitada disponibilidad de recursos en borde, la importancia de los algoritmos de AI SOTA (*State-of-the-art*, que significa "de vanguardia") va en aumento. Maximizar la eficiencia de los recursos siempre ha sido un reto importante para la computación en borde, lo que hace inevitable la optimización de los algoritmos de AI. Para hacer frente a este reto, se presentan nuevas formas de aprendizaje automático –como el *transfer learning*– para sustituir los actuales algoritmos líder. Adelantarse a la tendencia e interiorizar estas competencias son la clave para ganar un terreno firme para el *edge computing* sin rival.

La AI y la computación en borde seguirán mejorando la eficiencia y la eficacia de los sistemas de videovigilancia en red, mediante la aplicación de su analítica (detección de objetos,



AVIGILON™

a Motorola Solutions Company

Inteligencia artificial

Las soluciones Avigilon están integradas al Control de Accesos junto con herramientas de inteligencia artificial ofrecen la información correcta en el momento adecuado para tomar las mejores decisiones.



SALTO

inspired access

Cerraduras inalámbricas

Soluciones avanzadas de cierre electrónico y Control de Accesos haciendo más fácil, cómoda y segura la vida diaria de los usuarios de nuestros sistemas.



suprema

digicon

SALTO

AVIGILON

Hanwha
Techn America

PROVISION ISR

+ 54 11 4862.5054

Pringles 1267, C1183AEW, CABA, Argentina

ventas@dramstechnology.com.ar

www.dramstechnology.com.ar

merodeo, líneas virtuales y cruce de zonas, por nombrar algunas) para supervisar todo tipo de zonas o situaciones. Con esta AI pan-vertical y la computación on board habilitada por las cámaras, los usuarios pueden realizar detección preventiva y depender menos de la supervisión reactiva, lo cual aumentará la seguridad y la eficiencia.

VIDEO EN RED

Los sistemas de videovigilancia en red están pasando de ser simples dispositivos de supervisión a soluciones integrales que pueden aplicarse en todos los sectores verticales de la industria y el mercado. El motor de acción es la tecnología de AI integrada en los sistemas a todos los niveles, una tendencia que se espera que tenga un crecimiento ilimitado.

Los analistas de la industria estiman que el mercado mundial de vigilancia y seguridad basado en la AI alcanzará los 4.460 millones de USD en 2023, y que casi la mitad de los países que actualmente despliegan soluciones avanzadas de visión utilizarán cámaras con AI como sensor de visión.

Los datos generados por las soluciones que utilizan cámaras de AI como sensor de visión crean una inteligencia comercial significativa para ayudar a las organizaciones a obtener una mejor comprensión de sus clientes y sus operaciones. Las cámaras de imagen térmica y de detección de temperatura corporal en las entradas de los espacios públicos y en los vestíbulos utilizan un algoritmo de AI en el borde para evitar las fuentes de calor no humanas y reducir la frecuencia de las falsas alarmas. Las soluciones basadas en la nube utilizan algoritmos de recuento de personas, lo cual puede ayudar a los propietarios de las tiendas a que evalúen sus estrategias de ventas, el diseño del suelo o el mapeo de calor para medir y evitar las largas colas en las cajas. Aplicaciones y beneficios similares pueden aplicarse a la gestión del tránsito o a los sistemas de estacionamiento inteligente, a la logística y la distribución, o a la sanidad para la supervisión de áreas críticas.

SERVICIOS CLOUD

La "vigilancia como servicio", la "nube como servicio", el "control de accesos como servicio" son términos que se oyen cada vez más en los sectores de la seguridad y la vigilancia. Pero, ¿qué significan realmente y cuáles son las ventajas de un modelo de negocio "como servicio" (aaS, por sus siglas en inglés)?

Con la evolución y la consolidación de los servicios basados en la nube, los fabricantes de videovigilancia pueden transformarse ahora en proveedores de soluciones como servicio. Las empresas de videovigilancia pueden ofrecer soluciones a sus clientes a través de plataformas basadas en la nube y luego ampliar este modelo a todos los ámbitos de la vigilancia.

Se prevé que el mercado mundial de servicios de aplicaciones en la nube pública será un sector multimillonario en 2022. Las empresas pueden obtener muchos beneficios agrupando las aplicaciones, la infraestructura y los procesos empresariales en una oferta combinada como servicio. Pueden reaccionar rápidamente a las cambiantes condiciones del mercado, aumentar su oferta más rápido con nuevos productos y servicios y maximizar los beneficios de la analítica avanzada para mejorar las operaciones a través de conocimientos significativos, todo ello combinado para crear una ventaja competitiva única.

Gracias a los modelos de aaS, las organizaciones pueden adaptar las soluciones a sus necesidades en lugar de depender de las ofertas estándar. Un enfoque aaS puede ofrecer capacidad de ampliación y rentabilidad, ya que reduce el gasto de capital que las empresas deben comprometer y lo transforma en gasto operativo con servicios que a menudo pueden proporcionarse por suscripción.

La aplicación de los principios del aaS a la videovigilancia –que da lugar al VSaaS (videovigilancia como servicio)– hace factible la grabación basada en la nube. Esto elimina la necesidad de servidores locales y permite a las organizaciones desplegar sistemas rápidamente sin la necesidad de configuraciones de red complejas y que requieren mucho tiempo. Las cámaras y todos los dispositivos se pueden supervisar de forma centralizada y muchos procesos de la red y del sistema se pueden automatizar.

COMBATE AL CIBERDELITO

A medida que cualquier tecnología mejora, también lo hacen las capacidades de los ciberdelincuentes. Las preocupaciones en materia de seguridad seguirán aumentando a medida que las organizaciones adopten nuevos modelos de nube y traten de mantener la confianza de clientes y empleados. El creciente número de trabajadores a distancia también aumenta el atractivo de la nube para la gestión de los costes; no solo le ofrece

a los empleados la flexibilidad de trabajar a distancia, sino que les permite seguir accediendo de forma segura a los datos, bienes o servicios que necesitan para realizar su trabajo.

El uso de tecnologías como las cámaras de vídeo basadas en la AI para mejorar la seguridad y la vigilancia comercial tiene una enorme gama de beneficios. Pero también suscita la misma preocupación por las violaciones de la privacidad y los ciberataques. Por ejemplo, el uso de datos biométricos para el control de accesos suele ser criticado por suponer una grave amenaza para la privacidad. Organizaciones internacionales como el Reglamento General de Protección de Datos (RGPD) de la UE, la Ley de Autorización de la Defensa Nacional (NDAA) y otros organismos similares tienen requisitos específicos y estrictos para la protección de datos y la privacidad. Los fabricantes que compiten por ciertos tipos de contratos, especialmente en el sector gubernamental o relacionados con el comercio internacional, tendrán que imponer el cumplimiento en sus operaciones y líneas de productos si esperan ganar nuevas oportunidades de negocio.

INTEGRACIÓN TECNOLÓGICA

La red y el Internet de las Cosas (IoT, por sus siglas en inglés) ya están ampliamente adoptados, pero seguirán alterando el mercado de las cámaras de seguridad y permitirán nuevos avances en la transmisión de video HD, incluso en dispositivos móviles. Estas tecnologías ampliarán las aplicaciones potenciales para el análisis de audio y video y la AI en un mundo cada vez más conectado. En un nivel más amplio, hay un aumento masivo de la transformación digital generalizada con las tecnologías clave que impulsan este cambio: tanto el IoT y la red como la computación en la nube, los datos inteligentes y la AI.

Se espera que el IoT se vea afectado positivamente por la red avanzada, especialmente en términos de ancho de banda y latencia. La incorporación de la red avanzada a las cámaras de vigilancia favorece la videovigilancia remota en tiempo real, la ampliación del uso de aplicaciones móviles y la gestión de la red heredada.

La inteligencia artificial del Internet de las Cosas (AIoT) abre un abanico casi ilimitado de oportunidades potenciales, como sistemas y plataformas abiertas e integradas a la conectividad ampliada de los dispositivos. ■

SUPrema

FaceStation F2

Terminal que combina el reconocimiento facial visual e infrarrojo con un algoritmo de deep learning único.



100.000 huellas y
50.000 rostros (1:n)



Módulo detección
de temperatura opcional



Detección de
barbijo



Compatible con credenciales
móviles (BLE y NFC)



digicon

Molinetes Catrax



Digicon reconocida por el diseño de molinetes, pasarelas y puertas de acceso. Aplica un concepto totalmente revolucionario que sus productos rompen los paradigmas de aplicación actual.

Farpointe Data

LIXX

SECURITRON

neural
Labs

Theia
TECHNOLOGIES

TAMRON

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos que tenemos para ofrecerle.

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.



Baterías importadas para motos (ácido y Gel)
Aplicables en motocicletas, grupos electrógenos, etc.

BATERÍAS NACIONALES PARA ENERGÍA SOLARY EÓLICA

De 12 Volt 105 ah y 6 Volt 225 ah

Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTTONE. Se recomienda su uso sólo en alarmas.



Nuevas Baterías de Litio de 12-24-36-48 Volt en diferentes amperes

BATERÍAS PARA : Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.

- Cortadoras de Césped · Carros de Golf · Hidrolavadoras Barredoras · Tijeras Hidráulicas · HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores · Camiones · Grupos Electrógenos



TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

+54 11 6397-2005

LINEAS DIRECTAS WHATSAPP

+54 11 3906-9120



Lanzamiento Marshall 4G



Un nuevo standard en automonitoreo
4G + 3G + 2G + WIFI



Programación
simple e intuitiva.



Instalación
inalámbrica.



Funciones especiales
de seguridad.



Mejor
rentabilidad.

Sumate al futuro.

www.alarmamarshall.com.ar

📍 alarmamarshall / 📍 Granaderos 379 - CABA / 📞 (011) 4633 3538

Sistemas de video diseñados para el transporte vehicular

Solución para mejorar la seguridad vial y vehicular

Atendiendo a una problemática cada vez más preocupante como los accidentes viales, Hikvision presenta una serie de soluciones que permiten, a partir de soluciones de video, prevenir accidentes y eventos no deseados.



Según la Organización Mundial de la Salud (OMS), aproximadamente 1,3 millones de personas mueren cada año como consecuencia de accidentes de tránsito. Hay muchos factores que llevan a esto, entre ellos: la infraestructura vial, los conductores y peatones, la velocidad y la seguridad de los vehículos.

Otro factor es el cansancio y la somnolencia al conducir, lo que podría derivar en una situación de peligro que comprometa la seguridad del conductor, los pasajeros e incluso los peatones. De acuerdo con The Euro Weekly News, el sistema de detección de fatiga y otros sistemas de asistencia para el conductor serán obligatorios en los vehículos nuevos en 2022, pues sostiene que la gran mayoría de los accidentes de tráfico son causados por errores humanos. Por esta

razón, es crucial que se tomen medidas con el objetivo de mejorar la seguridad vehicular y así promover un transporte seguro para todos los usuarios en las carreteras.

SEGURIDAD A BORDO BASADA EN VIDEO

Hikvision, como proveedor de soluciones de Internet de las Cosas (IoT, por sus siglas en inglés), diseñó y desarrolló su sistema de video móvil para impulsar la seguridad vehicular de manera integral. Este sistema comprende desde grabación de imágenes confiables, pulsador de pánico, alarmas por desvío de ruta o de exceso de velocidad e incluso análisis de comportamiento de conducción anormal.

El sistema ofrece, además, una cobertura de video de 360° tanto

dentro como fuera del vehículo, las cuales se transmiten y almacenan y pueden usarse como evidencia en el caso de un accidente de tránsito. También genera datos importantes como podría ser el flujo de pasajeros en un transporte público, de modo que se pueda optimizar la distribución de dichos pasajeros para mejorar su comodidad.

PARA TODOS LOS TAMAÑOS Y NECESIDADES

El sistema de seguridad de video a bordo de Hikvision ofrece beneficios para todo tipo de transportes como el de pasajeros, micros escolares, camiones y taxis.

Los ómnibus son un método indispensable para el desplazamiento diario urbano de muchas personas. Por lo tanto, la eficiencia operativa de



**SEGURIDAD
MARTINEZ**

HIKVISION

DEALER PARTNER

**Distribuidor mayorista de
seguridad electrónica**

ahua
TECHNOLOGY

intelbras

ezviz

P A R A D O X[®]
SECURITY SYSTEMS

JFL
ALARMES

ZKTECO

TAKEX

UBIQUITI
NETWORKS

WD Western
Digital

- Envíos a todo el país
- Atención y asesoramiento al gremio



- Garantía ■
- Soporte técnico ■
- Servicio posventa ■

**CCTV - Videoportería - Control de accesos - Alarmas
Cercos electrificados - Cables y accesorios para el instalador**

📍 Av. Santa Fe 2300 | Martínez | Prov. Bs. As.

☎ 011 4792 1418 / 4793 7105

📞 +54 9 11 2585 7462

✉ info@seguridadmartinez.com.ar

🌐 www.seguridadmartinez.com.ar

📷 📺 seguridadmartinezargentina

la flota, sus servicios y la seguridad pública demuestran nuevos desafíos para las autoridades del transporte público. Hikvision comprende esos desafíos y ha desarrollado su solución para ómnibus con dos características importantes.

En primer lugar, el conteo de flujo de pasajeros, basado en analíticas de video, permite a los conductores conocer la cantidad de pasajeros en el interior en tiempo real. Esto es útil cuando se introducen ciertos requisitos de cumplimiento regulatorio, como el distanciamiento social. Si el flujo de pasajeros supera un número predefinido se puede enviar una alerta al centro de operaciones para optimizar la programación de la flota. Esto les ayuda a mejorar la calidad del servicio y la satisfacción de los pasajeros.

Otra característica es la detección del comportamiento de conducción anormal, que puede detectar la fatiga del conductor, así como también conductas inapropiadas (fumar, utilizar el celular). En el caso de que se detecten estos incidentes, se envía una alerta al centro de monitoreo en tiempo real, lo que permite que los operadores se comuniquen con los conductores de manera inmediata a través de audio bidireccional.

MICROS ESCOLARES

Este tipo de transporte puede llevar 40 o más estudiantes hacia y desde la escuela. Sin embargo, pueden aparecer algunos interrogantes: ¿está el vehículo en su ruta habitual? ¿Excedió el límite de velocidad? ¿Ocurrió una situación de emergencia? Para los administradores escolares y los padres estos asuntos son críticos.

La solución de Hikvision podría ofrecer capacidades innovadoras de asistencia a bordo, por ejemplo, una tarjeta de identificación que se desliza en una terminal para lograr inmediatamente el registro en la plataforma central del sistema.



CAMIONES

Los camiones transportan una amplia variedad de bienes y materiales, que van desde objetos para necesidades diarias hasta productos de lujo. Por lo tanto, es importante que las empresas de logística conozcan el estado en tiempo real de su flota de camiones, si llevan las mercancías a tiempo y llegan a los destinos de manera segura, etc.

La solución para camiones de Hikvision recopila datos de audio y video con cámaras instaladas dentro y fuera del camión. Envía datos de alarma y GPS a través de grabadoras de video integradas y redes inalámbricas 3G/4G para realizar el monitoreo y la administración remota de los camiones.

Debido a su tamaño, los camiones tienen grandes puntos ciegos a ambos lados. Los vehículos ubicados en estos puntos ciegos son difíciles de ver y pueden pasar fácilmente inadvertidos para el conductor. La solución ofrece vistas de cámara que cubren estos puntos ciegos, para que los conductores de camiones vean los vehículos que ingresan a estas áreas. Esto les ayuda a conducir con seguridad y promueve la seguridad vial.

La solución diseñada por la empresa, además, soporta diferentes tipos de sensores para las necesidades específicas de un camión. Por ejemplo, si transporta mercancías valiosas que no se pueden revisar durante el viaje, se puede agregar un sensor de puerta

para registrar si alguien la abre antes de la llegada. En algunos casos, si transporta alimentos fríos, la temperatura interior debe mantenerse a un nivel estable para garantizar su frescura. Por consiguiente, los clientes pueden incluir un sensor de temperatura en el sistema para monitorear los cambios de temperatura.

Estas y más soluciones específicas están disponibles en el mercado, para optimizar servicios y brindar mayores certezas a empresas y clientes.

TAXIS Y VEHÍCULOS DE TRANSPORTE COMPARTIDO

A medida que la movilidad mejora en la vida urbana, muchas personas usan aplicaciones móviles para desplazarse, ya sea en un taxi o en un vehículo de transporte compartido; esto es conveniente y rápido. Por otro lado, también es importante mantener la seguridad del viajero desde el inicio del viaje hasta que llega a su destino, sea cual fuere el medio de transporte elegido.

En períodos de alta ocupación, como las horas pico y las temporadas festivas, los conductores de taxis y de servicios de transporte tienen dificultades para tomar un descanso y, por lo general, trabajan muchas horas. En esta situación, es muy fácil cansarse, lo que también podría causar problemas de salud. La propuesta de Hikvision para taxis y vehículos de transporte compartido incluye un análisis del comportamiento de conducción anormal, como conducir con sueño. En ese caso, se puede informar a los conductores que es importante que se detengan y descansen.

La solución tecnológica también proporciona una cámara en el baúl que graba imágenes si el equipaje o el bolso de un pasajero fue olvidado atrás después de bajarse o si otros lo roban.

+ datos
www.hikvision.com/es-la

ACERCA DE HIKVISION

Hikvision es proveedor mundial de productos y soluciones de seguridad. Con una plantilla altamente calificada de I+D, Hikvision fabrica un completo catálogo de productos y soluciones para una amplia gama de mercados verticales. Además de la industria de la seguridad, abarca los sectores de la tecnología doméstica inteligente, la automatización industrial y la electrónica de automoción para hacer realidad la visión a largo plazo de sus clientes. Los productos Hikvision también proporcionan una potente inteligencia empresarial a los usuarios finales, lo que permite operaciones más eficaces y un mayor éxito comercial.



SF TECHNOLOGY



Contamos con los mejores productos para fortalecer la seguridad de su hogar



HIKVISION



Pyronix
HIKVISION



Honeywell

PELCO

En unión con
**grandes
marcas**



EBS

alhua
TECHNOLOGY

DSC



ventas@sf-technology.com
info@sf-technology.com



www.sf-technology.com



(+54) 11-4923-0240



INTERNATIONAL

15 Años en Argentina

**¡EL CONTROL DEL HOGAR
CON UN SOLO CLICK!**

**Conocé nuestro gran lanzamiento:
SEG SMART**

CONOCÉ NUESTRAS SUCURSALES



**SEG
CASA MATRIZ**

Bolivia 1560
Florida Oeste | Bs. As.



**SEG
TEMPERLEY**

Av. Eva Perón 1052



**SEG
CÓRDOBA**

Av. Colón 2317



**SEG
ROSARIO**

Boulevard Seguí 2700
(Esq. Callao)

Atención al cliente | Tel.: (54 11) 7078-2021 - Líneas Rotativas | Mail: info@seg.com.ar

Dirección: Bolivia 1560, Florida Oeste Pcia. de Buenos Aires C.P. B1602AKS, ARGENTINA

LANZAMIENTO MÓDULOS WI-FI DE 1 Y 4 CANALES



4 CANALES



1 CANAL



Con la aplicación **SEG Smart** podés controlar de forma remota hasta 2 portones automáticos y 2 dispositivos independientes, tales como cerraduras eléctricas, luces y otros artefactos eléctricos.

Disponible para: android  |  iOS

CONOCÉ TODA NUESTRA LÍNEA
DE PRODUCTOS EN EL PORTAL WEB

www.seg.com.ar

SEG

INTERNATIONAL

Módulo WiFi para control del hogar

LANZAMIENTO MÓDULOS
WI-FI DE 1 Y 4 CANALES



Disponible para: android | iOS



SEG
+54 11 7078-2021
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar

El módulo WiFi, uno de los periféricos más eficaces, destacados y novedosos del mercado, se suma a las líneas de seguridad electrónica, para transformarse en uno de los productos más buscado por los usuarios para garantizar la seguridad y el control de su propiedad.

Este módulo ofrecerá la posibilidad de tener el control del hogar, comercio o industria de forma remota, desde cualquier parte del mundo, simplemente con un *smartphone*. Permitirá la activación de cerraduras eléctricas, luces, cámaras WiFi o equipos eléctricos de uso general.

También cuenta una función de accesibilidad para compartir el acceso al dispositivo con los miembros de la familia y se pueda realizar un seguimiento del historial de actividad. Para acceder a esta funcionalidad, el usuario solo deberá vincular el módulo WiFi con la aplicación SEG Smart, disponible en las tiendas virtuales de Android y iOS.

DATOS TÉCNICOS

- Alimentación: 12 Vdc.
- Conexión: WiFi 802.11 B/G/N20 2,4 GHz.
- Sensores: abierto/cerrado. ■

Cámaras Color-VU de Hikvision



La tecnología ColorVu permite que las cámaras de seguridad capten videos a color incluso en entornos con baja iluminación. Esto es posible gracias a que poseen lentes avanzados con apertura F1.0 y sensores de alto rendimiento, que además garantizan un renderizado más realista. La alta sensibilidad de las cámaras se combina con una iluminación complementaria para utilizar en espacios extremadamente oscuros. Así, las cámaras ColorVu garantizan videos con una representación precisa del color y detalles más nítidos.

Muchas veces, cuando se utilizan cámaras convencionales, pueden perderse detalles importantes ya que estas ofrecen solo imágenes en blanco y negro. Por ejemplo, podría suceder que individuos, vehículos u otros objetos se vean borrosos en el video o que se mezclen con el fondo. Esto no sucede con las cámaras ColorVu, ya que su tecnología le permite brindar imágenes de calidad superior, lo que mejora la identificación de objetos, personas, vehículos, etc.

Las cámaras ColorVu de Hikvision pueden ser instaladas en distintos escenarios:

- En edificios residenciales que, en general, tienen poca iluminación. Aquí las cámaras ColorVu son un activo clave ya que iluminan las áreas para reducir los riesgos y mejorar la seguridad de los residentes y visitantes. Además, la calidad de las imágenes ayuda a una mejor identificación de

sospechosos cuando es necesario.

- En pequeños negocios en los que los usuarios pueden monitorear las entradas y salidas. También son útiles en las áreas dentro y fuera del negocio que no tengan buena iluminación, hecho que facilita robos u otros delitos.
- En estacionamientos, tanto en centros comerciales como en espacios a la calle, que suelen ser incluso más oscuros. Como las cámaras ColorVu pueden capturar imágenes con color y de alta calidad gracias a su luz complementaria, no requieren de iluminación adicional.
- Mayor seguridad en las entradas de los edificios: las imágenes de alta resolución pueden mejorar considerablemente la seguridad en las entradas de los edificios, que a veces están iluminadas con poca o ninguna iluminación. Aunque las cámaras con ColorVU pueden grabar imágenes en condiciones de poca iluminación, los equipos suelen optar por encender la luz suplementaria de las cámaras como elemento disuasorio adicional contra una intrusión u otro incidente de seguridad..

Por todo esto, desde Starx Security se muestran orgullosos de ser distribuidores oficiales de los productos Hikvision, una de las compañías de desarrollo de productos para videovigilancia más importantes del mundo, y en particular de las cámaras ColorVu. ■



STARX SECURITY
+54 11 2150-8700
ventas@starx.com.ar
www.starx.com.ar



SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar



Automatizador DZ CUBE 1000 Jetflex



PPA ARGENTINA
+54 11 5352-8344
info@ppa.com.ar

PPA Argentina considera fundamental el uso de la tecnología para facilitar la vida de las personas. Por eso, todos los años añade a sus productos nuevas tecnologías, impulsados por la necesidad de una continua búsqueda de innovación y soluciones novedosas para sus usuarios.

En 2022, uno de sus principales lanzamientos es el automatizador DZ CUBE 1000 Jetflex, diseñado para quienes requieren un equipo robusto y de alta resistencia pero no tienen la necesidad de instalar un automatizador de la línea industrial.

Especialmente desarrollado para grandes residencias y/o pequeños condominios, el automatizador para portones corredizos DZ CUBE 1000 Jetflex fusiona diseño, durabilidad y potencia con la tecnología JETFLEX, exclusiva de PPA. Esta tecnología posiciona los automatismos de la empresa entre los más rápidos del mundo: le ofrecen al usuario la apertura de un portón estándar en tan solo 4 segundos, lo cual evita esperas innecesarias en la calle y hace su vida más cómoda y segura.

Otra de sus novedades es la electrocerradura P200, que cuenta con una

fuerza de tracción magnética de 200 kilos que refuerza la seguridad de los accesos. Debido a que está fabricada con chapas de acero con tratamiento de pintura electroestática posee mayor resistencia a la corrosión y un mejor acabado estético; además, se adapta a todo tipo de instalación (incluso con desniveles de hasta 20 mm) y en diferentes ambientes.

Desarrollada para ser compatible con todos los sistemas de accesos disponibles en el mercado, la P200 posee también un sensor que señaliza cuando el portón está cerrado. Esto hace innecesaria la colocación de sensores magnéticos, por lo que se reducen los costos de mano de obra e instalación de cableado.

Otra de las innovaciones que se suman a la gran familia de accesorios de PPA es el CONTACTO WIFI, que hace posible la conectividad a través de la red local de WiFi entre el panel de alarma, el cerco eléctrico o el automatizador de portón y el celular del usuario. Esto le brinda al cliente final más opciones de control en sus accesos a través de una aplicación especialmente diseñada para facilitarle todas las tareas. ■

Tótem para control de temperatura con dispenser de alcohol



DCM SOLUTION
+54 11 6080-1887
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

DCM Solution, una empresa de tecnología especializada en el desarrollo y la fabricación de productos y soluciones para industrias tan diversas como el transporte, la seguridad, la banca y los servicios, presenta su nuevo tótem para control de temperatura con dispensador automático de alcohol en gel de la serie TSR010. Se trata de dispositivos de fácil instalación pensados para interior, especialmente para el sector minorista. Se presenta en dos modelos: el TSR010, tótem termómetro con dispensador de alcohol en gel, y el TSR010QR, que incorpora dispensador del alcohol al 70% y lector de código QR.

El tercer modelo es el TSR015, que suma al control de temperatura dispensador automático de alcohol al 70% para manos y pies.

CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES

- Sensor infrarrojo para detección de

temperatura corporal.

- Distancia máxima de sensor: 15 cm.
- Indicador de temperatura de tres dígitos.
- Alarmas por temperatura.
- Verificación de validez del pase sanitario (TSR010QR).
- Registro de asistentes con DNI (TSR010QR).
- Dispensador automático de sanitizante de 2 litros.
- Estructura de acero pintado con pintura epoxi.
- Electrónica de control.
- Alimentación en baja tensión.
- No incluye líquido sanitizante.

OPCIONALES

- Ploteado personalizado.
- Lector QR para captura de DNI y pase sanitario (TSR010QR).
- Archivo con registro de asistentes (TSR010QR).
- Conexión IP (TSR010QR). ■



COMODIDAD Y SEGURIDAD

**¿BUSCÁS POTENCIAR
TU NEGOCIO CON LOS
MEJORES PRODUCTOS?**



¡ELEGÍ PPA!

**TENEMOS LA LÍNEA MÁS COMPLETA
EN SEGURIDAD Y CONFORT**



 15 3269 6309

 ppa.com.ar

 contacto@ppa.com.ar

 [ppaargentinaok](https://www.instagram.com/ppaargentinaok)

 [ppaargentinaok](https://www.facebook.com/ppaargentinaok)

 [ppa argentina](https://www.linkedin.com/company/ppa-argentina)



15 años



VESDA
by xtralis

Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la
Cámara Argentina de Seguridad



Buenos Aires
Gobierno de la Ciudad

DISPISICION N° 263/AGC/2017
GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.
bajo el registro N° 95 como Instalador y
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



Management
System
ISO 9001:2015
www.tuv.com
ID: 3108548996

GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada
bajo la Norma ISO9001:2015.
Estándar internacional de sistemas de gestión
de la calidad.

DETECCIÓN DE INCENDIOS



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios

Grupo Iselec SRL
Av. Presidente J. D. Perón 4086
(B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

 **iselec**
Integración de seguridad electrónica

Plataforma de seguridad integrada ZKBiosecurity ISP 4.0



ZKTECO ARGENTINA
+54 11 5494-3498
info.arg@zkteco.com
www.zkteco.com.ar

Basado en la tecnología biométrica híbrida y la tecnología de visión por computadora, ZKBioSecurity ISP proporciona una plataforma de seguridad integral basada en la web. Contiene múltiples módulos: personal, tiempo y asistencia, control de accesos, gestión de visitantes, estacionamiento, *FaceKiosk*, control de ascensores, gestión inteligente de video, módulo de detección de máscara y temperatura, oficina, sistema de alarma contra incendios y otros subsistemas inteligentes.

La plataforma adopta un marco de desarrollo de microservicios con características sólidas de rendimiento del sistema, como alta disponibilidad, módulos escalables, comunicación totalmente segura y la posibilidad de integración con productos de terceros. El administrador puede gestionar y monitorear la seguridad del sistema con un navegador móvil sin instalar ninguna aplicación.

Con la plataforma integral de gestión BioSecurity, ZKTeco optimizó la plataforma de gestión de seguridad a gran escala y en todo el sistema para proteger mejor sus recursos humanos, propiedades y activos mediante la integración completa de videovigilancia y aplicaciones de análisis inteligente, sistemas de control de ascensores, alarma contra incendios y sistemas de mapas GIS en los sistemas ISP.

CARACTERÍSTICAS

- Gestión de personal. El módulo de personal gestiona la información básica y los niveles de acceso de todos los usuarios, incluidos los privilegios de acceso a las puertas, los privilegios del piso del ascensor y la información del vehículo.
- Gestión de control de accesos profesional. El módulo de control de ac-



cesos utiliza varios niveles de acceso y reglas avanzadas para proteger edificios, oficinas y almacenes en entradas y salidas.

- Análisis de videovigilancia inteligente. El módulo de video proporciona monitoreo 24/7 y una respuesta de emergencia proactiva para mejorar la seguridad del sistema.
- Gestión de visitantes optimizada. Múltiples métodos de reserva y registro de visitantes para optimizar su recepción, con acceso integrado para visitantes, que incluye ascensor y privilegio de acceso al estacionamiento para mejorar la seguridad de cualquier edificio.
- Potente gestión de tiempo y asistencia. Gestión de asistencia de hasta 2.000 dispositivos y capacidad para integrarse con un sistema de nómina de terceros para hacer que el sistema sea más poderoso.
- Gestión integrada de estacionamiento. El módulo de estacionamiento proporciona una solución optimizada para administrar las reglas de entrada y salida de vehículos; así, los usuarios pueden establecer dichas reglas de acuerdo con sus necesidades.
- Sistema de control de ascensores. El módulo del ascensor mejora el nivel

de seguridad al restringir los niveles de piso accesibles para los usuarios.

- Detección de temperatura. Este módulo trabaja junto con los dispositivos de ZKTeco diseñados para monitorear la temperatura corporal y la máscara, para proteger la salud de los usuarios.
- Sistema de alarma contra incendios integrado. Está integrado con los sistemas Bolid, aunque también puede integrarse con sistemas contra incendios de terceros.
- *Smart Office*. Proporciona reserva de salas de reuniones, control de accesos y solución de reparación de informes para los usuarios.
- *FaceKiosk* multifuncional. El módulo *FaceKiosk* permite a los usuarios administrar imágenes y videos publicitarios en línea.
- *Smart Defense*. Defensa de seguridad basada en escenarios. Soporta el monitoreo y control de objetivos globales a través de módulos y plataformas elevando el estándar de seguridad.
- Aplicación móvil. Una solución web móvil para administradores, personal y visitantes que permite interactuar con el servidor ZKBioSecurity ISP sin instalar ninguna aplicación. ■

www.isolse.com.ar
contacto@isolse.com.ar

 **Simplex**



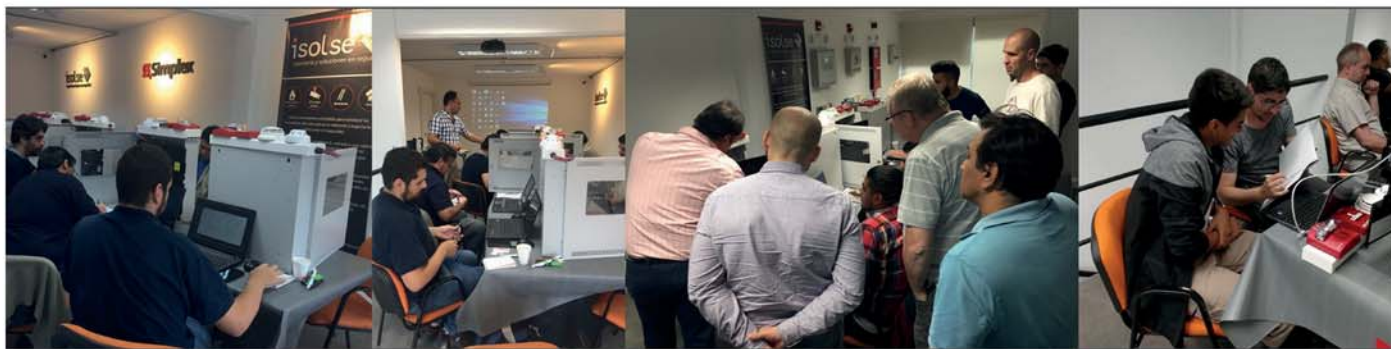
 **Kidde**
Fire Systems

 ffe

 **cofem, s.a.**
1973

 **AIRSENSE**

Conocé nuestro programa de Capacitaciones Gratuitas



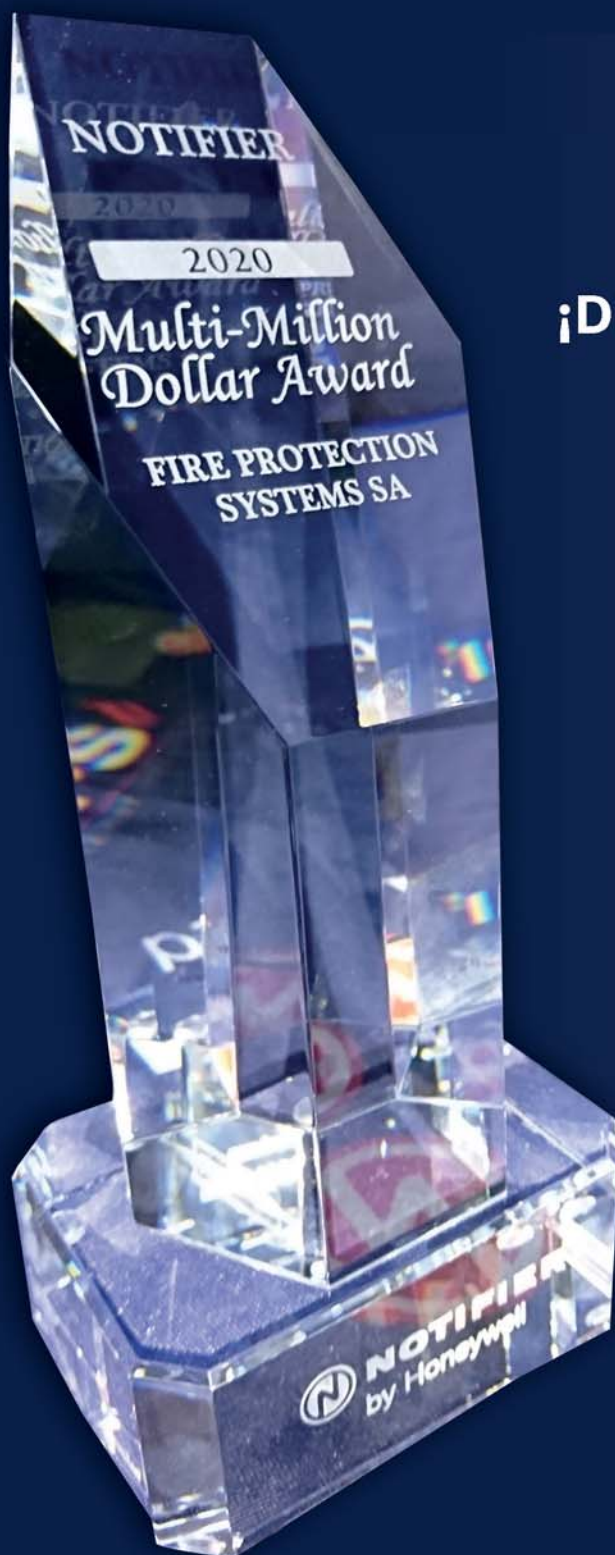
Oficinas comerciales:
Tel. Fax: (5411) 4621 0008 (Líneas Rotativas)
Dirección: Comandante Peredo 433, Ituzaingó
(B1714BSC) Pcia. de Buenos Aires, Argentina

isolse 
ingeniería y soluciones en seguridad

 /isolse.solucionesenseguridad

 @isolse

 /isolse-s-r-l



¡DISTRIBUIDOR DEL AÑO!

**“Multi-Million Dollar”
en Argentina**

Llegar es importante
mantenerse,
“MUCHO MÁS”

*Gracias a nuestros clientes
por acompañarnos “SIEMPRE”*

Simplemente...

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



Serie CONVENCIONAL

Paneles de 2, 4 y 10 zonas



Serie FIREWARDEN

Centrales de detección de incendio,
multiplex avanzada con
comunicador digital apto monitoreo



Serie ONYX

Paneles de Inteligencia distribuida.
Flexibles, Expandibles y compatibles con versiones anteriores.
Facilmente integrable a redes y BMS.
Múltiples canales de audio digital integrables.
Rapida Programación, Uso y Mantenimiento.



Audio Evacuacion Digital

DVC

- Integración Full con Serie ONYX
- Opcional telefonía de Emergencia

FPS 
FIRE PROTECTION SYSTEMS



Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso
Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina
Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015
ventas@fpssa.com.ar . www.fpssa.com.ar

Detectores de metales

El uso de arcos de seguridad es una tendencia que continúa en alza. Su versatilidad y la cantidad de modelos disponibles los ubican como una solución práctica para detectar irregularidades en el ingreso a predios o edificios.

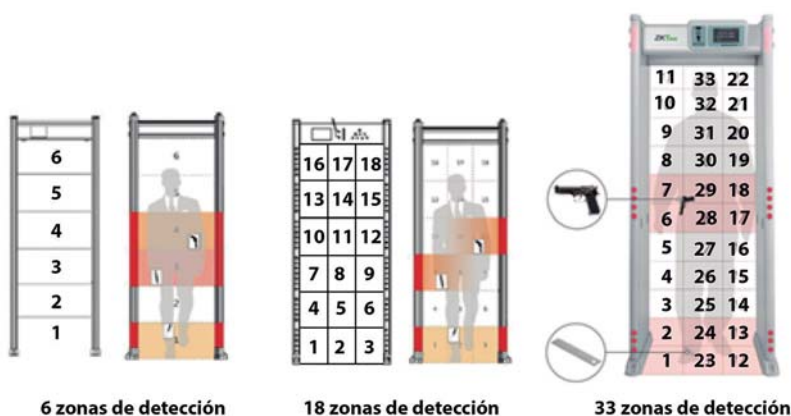
En esta oportunidad, Big Dipper presenta una de las líneas de productos que incorpora las soluciones de inspecciones de seguridad: los detectores de metales. Este elemento puede complementarse con una máquina de rayos X, un equipo de medición de temperatura, inspección de vehículos y paneles detectores.

La función principal de este tipo de dispositivos es descubrir objetos metálicos escondidos en el cuerpo. Cuando una persona que carga objetos de metal (que sobrepasen los parámetros establecidos) atraviesa el arco de ingreso al lugar, este emitirá una alarma y mostrará la localización del objeto, lo cual permitirá a los agentes de seguridad ubicar los artículos prohibidos. Esta solución puede implementarse en diferentes ámbitos para ayudar a resguardar la integridad del lugar y de las personas que se encuentren en él.

PRINCIPIO DE FUNCIONAMIENTO

1. Trabaja mediante inducción electromagnética y genera un campo magnético entre los paneles.
2. Cuando el metal pasa, este campo magnético se corta.
3. Las bobinas reciben y envían la señal.
4. Uno de los lados como receptor envía la señal a la CPU e identifica la ubicación del metal.
5. Se visualiza mediante el indicador LED y la alarma sonora.

Una de las diferencias más importantes entre los distintos modelos de arcos detectores de metales es la cantidad de zonas que los componen. Estas zonas de detección permiten identificar la ubicación real del elemento detectado. Es muy importante destacar que cada una de estas zonas tiene una configuración específica de sensibilidad y, según el modelo, tiene más o menos niveles de seteo. Además, se incorpora una zona adicional con la que se puede ajustar la sensibilidad general de todo el equipo.



CARACTERÍSTICAS

- Es totalmente inofensivo para el cuerpo humano, mujeres embarazadas, personas con prótesis o marcapasos, y se puede configurar para no detectar colgantes, cadenitas, anillos, etc.
- A menor sensibilidad, detectará elementos más grandes. A mayor sensibilidad, detectará elementos más pequeños.
- Localización precisa: las zonas de detección superpuestas, al ser posicionadas con exactitud, pueden detectar objetos metálicos. Las barras LED muestran la localización del metal detectado.
- Microprocesador: gracias al análisis de la onda electromagnética generada por el microordenador del circuito de control, el índice de escaneado puede ser controlado minuciosamente.
- Sensibilidad ajustable: cada zona de detección cuenta con entre 100 y 500 niveles de sensibilidad ajustables según el modelo (se puede configurar la sensibilidad para evitar alarmas provocadas por monedas, llaves, joyas, etc.).
- Señal digital: gracias al sistema de filtro y procesamiento de la señal digital, el equipo tiene una excelente capacidad antiinterferencia.
- Protección con contraseña: solo se puede cambiar la sensibilidad y otros parámetros con la contraseña correcta.

Esta contraseña de cuatro dígitos puede ser establecida por el usuario.

- Estadísticas: conteo de personas y alarmas.
- La base que sirve para fijar el dispositivo es a prueba de agua.
- Notificación de alarma: aviso por LED según la ubicación del metal y alarma sonora al detectar metal.
- Programación desde control remoto o desde display LCD.
- Gracias a su diseño integrado, se necesitan solo 15 minutos para el montaje/desmontaje.
- Comunicación TCP/IP para integrar a software ZKBioSecurity y otras soluciones de inspección: rayos X, inspección de vehículos, control de accesos, control de asistencia, visitas, etc.
- Medición de temperatura: ciertos modelos de la línea de ZKTeco incorporan el control de temperatura corporal, tanto por muñeca como por frente.

Santiago Lovera
Product Manager Big Dipper

Big Dipper

+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

TDS

TRUE DIGITAL SYSTEMS

ELEVANDO LOS ESTANDÁRES EN CADA PROYECTO DE SEGURIDAD

Detección Inteligente

LINEA ONYX BY NOTIFIER

Permite soluciones integrales para cualquier aplicación en seguridad y protección contra incendios.



Extinción

VÁLVULAS, ROCIADORES, ACC. RANURADOS.

El único sistema versátil, económico y fiable en el mercado que ofrece la opción de rigidez o flexibilidad .

Aspiración

SISTEMAS DE DETECCIÓN TEMPRANA VESDA

Su velóz y efectiva detección evita siniestros y da tiempo antes que se vean comprometidos: la vida, la infraestructura del edificio o la continuidad del negocio.



SOMOS UNA EMPRESA LÍDER CON MAS DE 20 AÑOS DE EXPERIENCIA EN EL MERCADO DE LA SEGURIDAD ELECTRONICA. NUESTRO OBJETIVO ES UTILIZAR LAS MEJORES TECNOLOGÍAS EN PROYECTOS MAS EMBLEMÁTICOS. SABEMOS QUE PODEMOS ALCANZARLO, **COMBINANDO LIDERAZGO TECNOLÓGICO Y CALIDAD DE SERVICIO.**

NEW

WWW.TDSINTL.COM | INFO@TDSINTL.COM | +54 11 2120-5160

 **NOTIFIER**
by Honeywell

 **SYSTEM
SENSOR**

VESDA
by xtralis

 **Vistaulic**

 **PROTECTOWIRE**
FireSystems



Desde 1963



FABRICANTES DE ALTAS PRESTACIONES Y BÚSQUEDA DE LA EXCELENCIA EN SEGURIDAD.

PREVIDIA | COMPACT



Video verificación a través de Snapshots de cámaras IP



Software gráfico incorporado



Sirenas con audio evacuación, conectadas directamente al lazo.



Certificación UL



Luces de emergencia conectadas directamente al lazo



Conexión de los paneles al Inim Fire Cloud

PREVIDIA | MAX



GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.
AV. CORRIENTES 3240/C1193AAR/C.A.B.A./
BUENOS AIRES-ARGENTINA

TEL. +5411 3220-7600
WWW.GETTERSON.COM.AR
VENTAS@GETTERSON.COM.AR



Monitoreo.com
es una agrupación de
profesionales y empresas dedicadas a
la seguridad que comparten recursos y experiencias.
Hacemos monitoreo en RED por internet desde
hace 20 años y continuamos desarrollando la
Seguridad 4.0 con planificación para una
visión compartida, acompañada de
un plan de carrera.

En monitoreo.com, no nos adaptamos a los cambios,
nos **ADELANTAMOS**.



Lo invitamos a formar parte de nuestra RED mundial de profesionales:
Asociase en www.monitoreo.com/socio



Ing. Ricardo Katz
Presidente CEMARA

En esta oportunidad, tenemos el agrado de presentar la tercera y última entrega de las notas referidas a la norma IRAM 4174-2. En el año 2022, seguiremos desarrollando diferentes temas de interés para nuestra industria, a la vez que motivamos su crecimiento y profesionalización.

Quiero en esta oportunidad reconocer el excelente trabajo que han realizado hasta la fecha en CEMARA tanto el presidente saliente, Ing. Alberto Zabala, como la Comisión Directiva que lo ha secundado. También quiero agradecer a aquellos que me han elegido nuevamente para continuar con el desarrollo de nuestra querida institución, que acaba de cumplir 25 años de vida el año pasado. Las distintas comisiones que trabajaron hasta la fecha elevaron la calidad y cantidad de servicios para el asociado, tareas que pensamos seguir desarrollando y ampliando junto a esta nueva Comisión Directiva que me acompaña.

También se llevó a cabo, durante los dos años de pandemia, una nueva forma de comunicarnos con los socios y otras cámaras del sector. Gracias a esto, hemos logrado una novedosa forma de cooperación y diversas sinergias que aceleraron positivamente la integración de socios y de instituciones para el bien de la industria. Pensamos sostener y profundizar este esfuerzo, manteniendo la premisa de jerarquizar y profesionalizar el sector en beneficio de las empresas que eligen siempre elevar sus estándares.

Un ejemplo de este trabajo es el Proyecto de Ley de Seguridad Electrónica realizado de manera conjunta con CASEL, después de más de 4.000 horas de trabajo y reuniones virtuales entre las cámaras y sus asesores legales. Este proyecto conjunto fue enviado a las distintas cámaras del sector de la seguridad privada para que sea estudiado y perfeccionado con sus diversas opiniones, lo que redundará en un proyecto enriquecido por todos los que aporten sus puntos de vista.

Queda mucho el trabajo por hacer y pondremos todo nuestro empeño y dedicación para estar a la altura de las necesidades que se van manifestando; busquemos representar los intereses de los socios, siempre con la premisa clara de profesionalizar nuestra actividad.

Concluyo agradeciendo tanto a los socios de CEMARA como a las autoridades de las cámaras del sector con las que seguiremos trabajando mancomunadamente. Y felicito la excelente labor de la Revista Negocios de Seguridad, que permanentemente nos brinda un espacio para difundir nuestras actividades.

Renovación de la Comisión Directiva

CEMARA informa la renovación de cargos de su Comisión Directiva, asegurando que “ha sido de gran orgullo trabajar en conjunto con quienes, desde su lugar, han aportado su tiempo y gran esfuerzo” por el bien de la institución.

También agradeció a Fernando Solari, ex Vocal Titular 1ero, quien se retira del cuerpo directivo, por tantos años de apoyo incondicional, y a Alberto Zabala, ex Presidente y actual Vicepresidente 3ro, quien sin dudas dejó huella por su incansable labor, dejando un gran enriquecimiento institucional.

Así, la nueva CD quedó integrada de la siguiente manera:

Presidente:

Ricardo Katz - Prioridad1

Vicepresidente 1º:

Walter Dotti - Dotti y Marengo

Vicepresidente 2º:

Miguel Ángel Tuchi - Monitoring Station

Vicepresidente 3º:

Alberto Zabala - SIS Ingeniería

Secretario:

Gastón Lupetrone - Antares Seguridad

Pro-Secretario:

Eduardo Loto - Securite

Tesorero:

Francisco Roccanova - Dinkel

Pro-Tesorero:

Hugo Gutiérrez – Alarmas y Soluciones

Vocales titulares:

Sergio Desivo (Centro Mayorista de Monitoreo); Darío Maquirriáin (Sonitel);

Víctor Bravo (SIS S.A. – Segurplus)

Vocales suplentes:

Salvador Torres (TLS Great Level);

Eduardo Kbal (USS); Gabriel Ruanoba

(SPS Alarmas)

Órgano de Fiscalización:

Ítalo Martinena (DX Control)

Revisor de Cuentas:

Carlos Prestipino (SeguRed)



¡Socios
Fundadores!



¿Sos instalador independiente?

Sumate a nuestra red de distribución nacional y **ofrecé el servicio de monitoreo más efectivo a tus clientes** conectándolos con nuestro servicio de monitoreo.

Consultá los beneficios que tenemos para vos.

Conocé más





Los Centros receptores de Alarmas

IRAM 4174-2: Continuidad del servicio y planes de contingencia

Algunos hechos importantes en nuestra historia reciente pusieron en riesgo la continuidad del servicio de un CRA y exigieron la puesta en funcionamiento de planes de contingencia. Esta norma nos ayuda a prever esas situaciones indeseadas.

Es sorprendente encontrar en la copiosa normativa técnica del IRAM una gran cantidad de temas que representan cotidianamente problemáticas comunes referidas a la actividad de un CRA y de las tecnologías aplicadas a la seguridad en general. En esta tercera entrega referida a la norma IRAM 4174-2, abordaremos las previsiones que propone ante acontecimientos anormales que impidan o perjudiquen ostensiblemente el desarrollo normal de la actividad de un CRA que, a su vez, cumplimente los preceptos de la IRAM 4174-1. Como iremos viendo, la norma establece ciertas cuestiones que deben tenerse presente ante los avatares más preocupantes.

Como dato curioso, considero interesante relatar lo acontecido cuando ya habían transcurrido algunas reuniones en el tratamiento de este estándar. El domingo 16 de junio de 2017 se produjo un apagón histórico en gran parte del país, por el cual colapsaron también otros servicios esenciales como las telecomunicaciones. Muchos CRA dejaron de operar durante horas, dado que el problema no resultaba ser únicamente la falta de energía eléctrica (como bien sabemos, la norma IRAM 4174-1 prevé como respuesta a esto la utilización de grupos electrógenos y otros componentes); sin embargo, los servicios de internet también habían desaparecido y toda prestación

de seguridad que dependiera de ellos estaba discontinuada. En la reunión de trabajo en el IRAM inmediatamente posterior a este acontecimiento se planteó un debate tendiente a que la norma incluya recomendaciones frente a contingencias semejantes.

Siempre expresamos en los distintos organismos de estudio que conformamos para la discusión de cada norma que las recomendaciones deben ser específicas sobre qué se debe hacer, pero no necesariamente sobre cómo hacerlo. Así, el profesional responsable del CRA tiene libertad en este aspecto, lo cual hace que la norma sea una herramienta flexible y de fácil adopción. La experiencia mundial generada por el COVID también puso en riesgo la continuidad operativa de los CRA, ya que los contagios entre operadores resultaban inevitables independientemente de cuanta precaución sanitaria se pudiera adoptar en una sala de operaciones. De la misma manera, en este caso la norma no prevé la particularidad de la contingencia, pero sí la emergencia en términos generales.

En tal sentido, un plan de contingencia debe ser establecido tanto para casos en los que un CRA quede fuera de servicio total o parcialmente por cuestiones tales como un ataque externo, fuego, agua, ingresos o egresos no autorizados, escapes de gas, asalto, señales de alarma provenientes del mis-

mo CRA, condiciones que impidan a los operadores asistir o permanecer en el CRA y muchas otras eventualidades relacionadas con posibles tragedias. Por estos motivos, la pandemia nos motivó a los integrantes del subcomité de alarmas a incluir una expresión general en la norma que cubriera la mayoría de avatares posibles; así surgió el punto 7.5.2.2, que expresa textualmente:

“Ante una situación de excepción que no permita la presencia total o parcial de los OPERADORES DEL CRA en la SALA DE OPERACIONES, se puede establecer un procedimiento de operación remota para asegurar la continuidad del servicio, con las precauciones y limitaciones eventuales del caso.”

NOTA. *Se puede considerar una emergencia sanitaria, tal como una pandemia, como ejemplo de una situación excepcional de emergencia. Necesariamente esta tercera entrega no agota la cantidad de temas que esta norma aborda, pero intenta poner a disposición del lector semblantes que redundan en los aspectos más necesarios referidos a un servicio de monitoreo de alarmas con estándares de calidad demostrables.*

Prof. Walter R. Costa
Representante de CEMARA ante el IRAM
Comisión Técnica





CENTRO DE MONITOREO MAYORISTA

GRUPO RSI

Red de Seguridad Integral



SOLUCIONES PARA EMPRESAS DE VIGILANCIA



VIDEO VERIFICACIÓN DE ALARMAS



RASTREO SATELITAL



VIDEO CONTROL



SERVICIOS ESPECIALES PARA BARRIOS, EDIFICIOS Y MUNICIPIOS



APPS DE SEGURIDAD FAMILIAR



MONITOREO DE ALARMAS

Nos especializamos *exclusivamente* en el monitoreo mayoristas, no atendemos clientes finales.

La seguridad y la transparencia en el manejo de las cuentas de nuestros dealers asociados es nuestra prioridad.

Ponemos a su alcance una completa gama de soluciones, para que pueda brindar mejores servicios a su cliente.



03364461592



info@gruporsi.net



www.gruporsi.net

Asociado a



Operatividad Full 24
Operatividad Par-time
Operatividad Respaldo

Empresa Habilitada Resolución DI-2016-441-DGSPR (CABA) RESOL-2019-660-GDEBA-DPGSPMSGP Pcia de Bs As)

EMPRESA INTEGRANTE DE



GEMM
LATINOAMÉRICA

GRUPO DE EMPRESAS DE MONITOREO MAYORISTA



Sekiur Group

Electrónica Mayorista



Contáctenos y obtenga
los mejores productos
del mercado, al mejor
precio disponible.

alhua
TECHNOLOGY

HIKVISION
Authorized Distributor

Pyronix

DSC

CROW



Atención personalizada.
ENVÍOS A TODO EL PAÍS

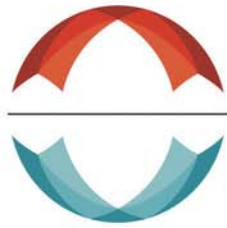
Administración: (0351) 4582994
Av. Amadeo Sabattini 2280 - Córdoba

Comercial: 351 349 2425 📞
www.sekiurelectronica.com

✉ infosekiur@gmail.com

📘 sekiurelectronica

📷 sekiurelectronica



ASEC



 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



 **Fire-Lite Alarms**
by Honeywell

EMPRESA CERTIFICADA

 **NOTIFIER**[®]

MACURCO

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems



☎ +54 11 5410-3184

✉ info@asec.com.ar

📞 +54 11 5316-3551

🌐 www.asec.com.ar

ALAS Argentina 2022: un inicio a toda máquina

Con el recambio de autoridades y la creación de vicepresidencias orientadas a mercados verticales específicos, la Asociación dio inicio a un nuevo año de actividades. Vuelven las reuniones presenciales.

Las autoridades del Comité Nacional ALAS Argentina se renovaron a principios de este año, tras las elecciones celebradas en noviembre de 2021. Esta sana costumbre de ALAS de contar con períodos cortos y no renovables de gestión motiva la participación activa en la asociación de cada vez más profesionales de la industria.

NUEVOS NOMBRES EN EL EQUIPO DE TRABAJO

El comité del año anterior, liderado por el Lic. Diego Madeo (de Garnet Technologies), cedió la posta al nuevo equipo de trabajo, encabezado por Sebastián Cason (ItegoGPS). El Presidente para el período 2022 será acompañado por los siguientes colaboradores:

- Secretario: Pablo Bertucelli (Mirich Seguridad Electrónica).
- VP Comunicación: Ing. Sergio Mazzoni (Alutelmobility).
- VP Capacitación: Mónica Caruso (Graf).
- Colaborador: Jonathan Tzatzkin (Brinks).
- VP Membresías: Gastón Lavallén (Cygnus Electronics).
- VP Municipios: Emiliano Navarro (Nanocomm).
- Colaboradores: Hernán Carzalo (Danaide)
- Daniel Valcarcel (NeuralLabs).
- VP Urbanizaciones: Guillermo Valls (Alari).
- Colaborador: Lucas Banda (SoftGuard).
- VP Industrias y Retail: Alvaro Bourlot (ABEI SAS).
- Colaborador: Martin Kryss (Netcamara).

UNA ESTRUCTURA MÁS DINÁMICA

El cambio principal en la estructura



del comité respecto de 2021 es la creación de vicepresidencias orientadas específicamente a mercados verticales. Estas vicepresidencias, además de los miembros que forman parte de empresas socias de ALAS, cuentan con consejos asesores, dirigidos por un coordinador para el desarrollo de sus actividades específicas.

Es así el caso de Urbanizaciones, en la que la presencia de Raúl Castro (abogado de amplia trayectoria y asesor especializado) aporta una gran experiencia en la gestión de las problemáticas de seguridad de los *countries* y barrios privados. También en Municipios, la incorporación de Manuel Carbajal (Municipio de San Andrés de Giles) suma el conocimiento profundo de la gestión de seguridad en ciudades y una visión de búsqueda constante de soluciones.

Actualmente el comité trabaja en la conformación del consejo asesor para la vicepresidencia de Industria.

ACCIONES PARA 2022

El período 2022 se presenta como pleno de actividades, con un retor-

no parcial a la presencialidad combinado con el desarrollo sostenido de encuentros *online*. Los cursos de capacitación que ALAS Argentina inició en 2021 se redoblarán este año, con mayor alcance, más niveles, y más contenido especializado para cada mercado vertical.

Todas las empresas socias de ALAS tienen la posibilidad de participar en estos cursos como disertantes en uno de los módulos, a través de su personal. Los cursos son de marca blanca, lo que garantiza la neutralidad y calidad de los contenidos técnicos.

A lo largo del año seguiremos compartiendo las acciones planificadas desde el Comité ALAS los invitamos a sumarse a nuestro equipo con un objetivo claro: idear y desarrollar acciones que aporten al crecimiento de nuestra industria y a la generación sostenida de valor agregado para todo el mercado de la seguridad electrónica.

ALAS es la principal Asociación del sector de la seguridad en Latinoamérica, con a más de 20 años de trabajo, aportando todo su conocimiento a la profesionalización.



Con los nuevos comunicadores Garnet, la conexión está asegurada.

El **3G-COM** combina comunicaciones mediante WiFi, datos móviles para redes 3G (HSPA) y SMS, mientras que el **IP-500** ofrece comunicación WiFi al sistema de alarma. Compatibles con A2K4-NG (PC-800), A2K8 (PC-860) y la nueva serie **PC-732G**.

El **COM-900** se incorpora al panel de alarma **PC-900G** mediante pines, agregando un medio más de comunicación (3G/SMS) al sistema de seguridad.

RedGPS vuelve a los eventos internacionales

Calendario de actividades

La compañía se presentará en distintos eventos de la industria, tanto en México como en Colombia y otros países de Latinoamérica. La agenda incluye presentaciones en ferias y la organización de eventos propios.

Desde RedGPS anunciaron a sus clientes el retorno a las ferias y exposiciones más importantes del mundo. “Este año volvemos a los eventos internacionales más importantes de la industria, lo cual nos llena de entusiasmo porque podremos convivir con nuestra #ComunidadRedGPS”, dijeron desde el departamento de Marketing de la compañía.

“Mantener y reforzar nuestra presencia global es una de nuestras metas estratégicas para 2022; (...). La situación mundial provocada por la pandemia causó que los eventos y reuniones tuvieran que suspenderse; afortunadamente el mundo está transitando hacia una nueva normalidad y tanto exposiciones como congresos están volviendo para darle movimiento a la industria”, continúa el comunicado.

Junto con el anuncio, la empresa publicó su calendario para 2022, que incluye un evento particularmente especial: el RedGPS Telematics Summit. “[Será] un espacio en el que ejecutivos clave de RedGPS, fabricantes de *hardware* y algunas de las mentes líder de la industria compartirán estrategias, soluciones y tecnologías que marcarán tendencia a lo largo del año”. Todo esto, asegura la empresa, abrirá nuevos mercados y más oportunidades de negocio.

AGENDA SEGURITEC - LIMA

El evento de seguridad más grande de Perú y uno de los más importantes de la región, en el que fabricantes y distribuidores internacionales presentan sus mejores soluciones.
Fecha: 18 al 20 de mayo.
Lugar: Centro de Exp. Jockey, Lima.

EXPOSEC - SÃO PAULO

El evento más importante en Sudamérica, reúne las últimas tecnologías, productos y servicios para el sector de la seguridad. Un marco perfecto para los negocios, la innovación y el *networking*.

Fecha: 7 al 9 de junio
Lugar: São Paulo Expo Exhibition & Convention Center, São Paulo

SEGURIEXPOECUADOR GUAYAQUIL

El evento de seguridad más importante del país, que reúne a empresas, proveedores y fabricantes locales e internacionales, en una ciudad vibrante con una importancia estratégica.

Fecha: 9 al 12 de junio
Lugar: Centro de Convenciones, Guayaquil

REDGPS TELEMATICS SUMMIT CIUDAD DE MÉXICO

La empresa celebra el Telematics Summit en una de las ciudades más grandes del mundo. Marcará el rumbo de las innovaciones que liderarán la industria los próximos años, con exponentes de primer nivel.

Fecha: 27 de junio

EXPO SEGURIDAD MÉXICO CIUDAD DE MÉXICO

Un evento en el que se reúnen las máximas figuras, ponentes y expositores de la industria en un mismo lugar. El mejor escenario para interactuar con expertos, establecer relaciones comerciales y encontrar las últimas innovaciones y tecnología de la industria.

Fecha: 28 al 30 de junio
Lugar: Centro Citibanamex

EXPO PROVEEDORES DEL TRANSPORTE Y LOGÍSTICA MONTERREY

El evento de la industria del transporte más importante de la zona norte, que se celebra en uno de los principales núcleos industriales de Latinoamérica,

Fecha: 18 al 20 de agosto
Lugar: Cintermex. Avenida Fundidora 501, Monterrey, Nuevo León.

REDGPS TELEMATICS SUMMIT BOGOTÁ

El Telematics Summit llega de nuevo a Colombia para vincular a los *partners* de la empresa con los líderes de la industria y crear nuevas alianzas que hagan crecer sus negocios más allá de lo que tenían pensado.

Fecha: 23 de agosto

FERIA INTERNACIONAL DE SEGURIDAD ESS+ - BOGOTÁ

La ESS+ reúne a empresas líder especializadas en soluciones de vanguardia para los mercados de mayor crecimiento en la región y apuesta a la generación de nuevas oportunidades de negocio.

Fecha: 24 al 26 de agosto
Lugar: Corferias, Bogotá.

EXPO TRANSPORTE ANPACT PUEBLA

Uno de los escaparates más innovadores y grandes del continente, en el que grandes y microempresarios, proveedores y transportistas se encuentran para hacer negocios y alianzas de valor.

Fecha: 5 al 7 de octubre
Lugar: Centro Expositor, Puebla. ■

+ info: www.redgps.com/eventos



SEGURITEC PERU

**MAYO
18 - 20
2022**

Lima - Perú

13VA.

FERIA INTERNACIONAL DE SEGURIDAD & CONFERENCIAS

FISICA & ELECTRÓNICA

PERSONAL (EPP)

CIBERNÉTICA

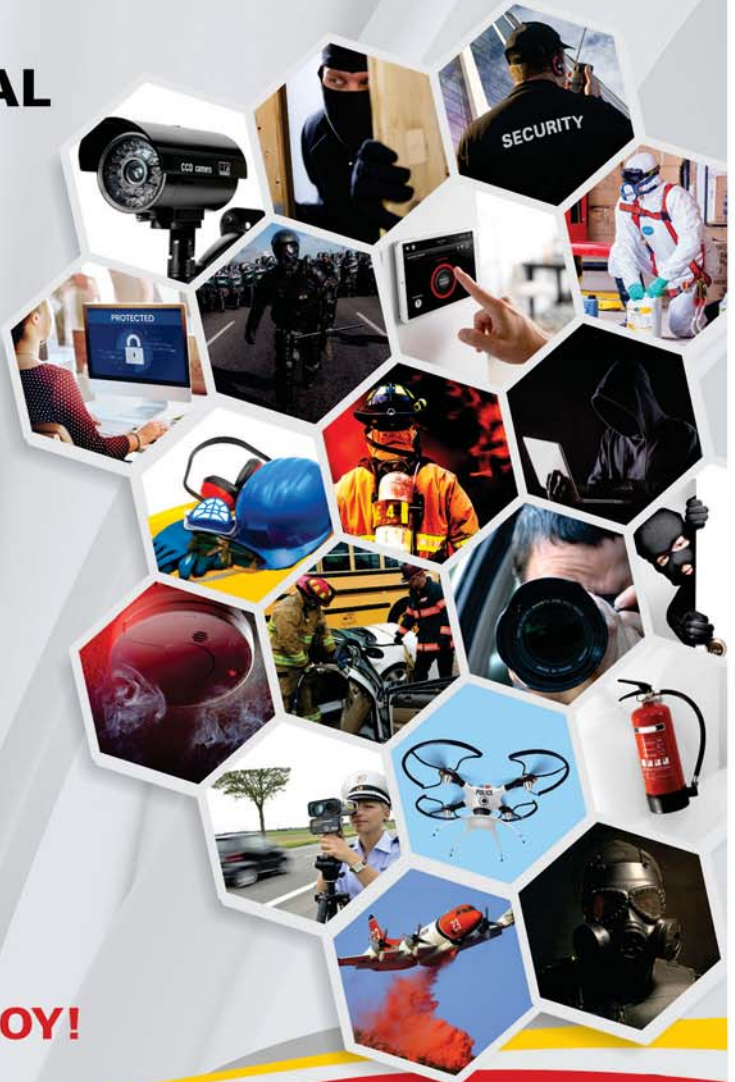
COMUNICACIONES

INCENDIO & RESCATE

VIAL

VIGILANCIA & PROTECCION

POLICÍA & SERENAZGO



**60%
YA VENDIDO**

¡RESERVE SU STAND HOY!

www.thaiscorp.com/seguritec

Sede:



Centro de
Exposiciones
Jockey

Informes:

THAIS CORPORATION
gdelatorre@thaiscorp.com

+51 982-508-607

Oficialización:



Prensa Asociada:

SEGURIDAD

CONSTRUYE

innovación

Revista
Industria

seguridad 360

Negocios de
Seguridad

Revista
SEGURIDAD

netseg

JS JEFE DE
SEGURIDAD

Fire/Safety

Contra
Incendio

FIRE
PRODUCT SEARCH

Intersec Buenos Aires regresa con nuevas opciones

Del 24 al 26 de agosto

Todos los actores de la industria de Security, Safety & Fire podrán reunirse nuevamente en el centro de negocios de la seguridad integral más importante en Sudamérica y disfrutar de los beneficios exclusivos que potenciarán su participación.

Intersec, la exposición internacional de seguridad, protección contra incendios, seguridad electrónica, industrial y protección personal se realizará del 24 al 26 de agosto de 2022 en La Rural Predio Ferial de Buenos Aires. Las empresas del sector pueden ser parte del evento que volverá a juntar a los referentes de la industria.

Como en cada edición, diversas empresas y referentes de la seguridad integral del país podrán reencontrarse cara a cara con colegas y clientes, hacer *networking* con otros expositores y dar a conocer su marca ante un público calificado, en un espacio en el que se verá reflejada la gran diversificación de la industria.

En este sentido, el Gerente de Proyecto Ezequiel Gorbarán, expresó: "Esta nueva edición es una gran oportunidad para que la industria vuelva a reunirse. Durante tres días podrán verse todas las tendencias en seguridad, protección contra incendios, seguridad electrónica, industrial y protección personal, en un solo lugar. Pero la exposición también sigue *online*: gracias a nuestro Pack Digital la información de los expositores estará disponible hasta un año después de que haya pasado la exposición. Esto les permitirá tanto a los expositores como a los visitantes seguir en contacto".

DE QUÉ SE TRATA EL PACK DIGITAL

Las empresas expositoras podrán maximizar su inversión gracias a las herramientas digitales que tendrán a disposición, tanto antes como durante el evento e incluso una vez que este finalice. De esta manera, no solo se verá reflejada la gran diversidad y el potencial de la industria en los pasillos



de La Rural Predio Ferial, sino también de manera *online*.

Los expositores tendrán acceso, por un lado, a materiales de *marketing* digital que les brindarán mayor visibilidad y un mejor posicionamiento frente a los visitantes. Para esto, contarán con herramientas digitales en las distintas instancias de la exposición. Entre ellas: placas para subir a las redes sociales, *banners* para insertar en sus *webs* y *mails*, logos y *posters*.

Por otro lado, la novedad digital de esta edición es el nuevo buscador de expositores de la *web* de Intersec Buenos Aires. Allí cada empresa podrá generar un perfil para distinguir su marca, que incluye una descripción de la compañía, datos de contacto y de sus productos, grupos de producto y marcas, logos y fotos, entre otras funcionalidades. Esta información se

podrá cambiar y actualizar en cualquier momento y con la frecuencia deseada, hasta un año y medio después de finalizada la exposición.

Otro de los beneficios que estará al alcance de los expositores es la posibilidad de utilizar la herramienta de *marketing* digital para invitar de forma personalizada a todos sus contactos y posibles interesados. Y, al igual que en las ediciones anteriores, el equipo de Comunicación y Prensa difundirá las noticias y novedades de las empresas a través de gacetillas y *newsletters*.

Intersec Buenos Aires abrirá sus puertas entre el 24 y el 26 de agosto de 2022 en La Rural Predio Ferial de Buenos Aires. ■

+info:
www.intersecbuenosaires.com.ar

intersec

BUENOS AIRES

24 – 26 Agosto, 2022 – La Rural Predio Ferial
Buenos Aires, Argentina

Exposición Internacional de Seguridad,
Protección contra Incendios,
Seguridad Electrónica, Industrial
y Protección Personal

intersecbuenosaires.com.ar

    #IntersecBA



Cámara Argentina
de Seguridad



messe frankfurt

Horarios: miércoles a viernes de 13 a 20 hs.

Evento exclusivo para empresarios, usuarios y profesionales del sector.

Para acreditarse debe presentar su documento de identidad.

No se permite el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Messe Frankfurt Argentina: +54 11 7078 4800 - intersec@argentina.messefrankfurt.com



Sumate a la comunidad virtual
más importante dedicada a
los Sistemas de Seguridad



Negocios de Seguridad

Powered by Google

Interactúe
con sus colegas
HOY MISMO



Lo que buscás
alguien lo tiene.

Lo que ofrecés
alguien lo necesita.

Unite ahora entrando en:

<http://groups.google.com.ar/group/negociosdeseguridad/>



¿Te gustaría recibir la revista
Negocios de Seguridad
en tu **WhatsApp**?



Envía un mensaje de WhatsApp
al **+54 11 7501-3776** con tu
NOMBRE COMPLETO + EMPRESA



No es un grupo. Le enviaremos periódicamente un enlace para leer online la revista. Agenden en su móvil el número como **NEGOCIOS DE SEGURIDAD**, para poder ver nuestros **ESTADOS**. En los mismos, diariamente le mostramos los productos y servicios ofrecidos por las empresas más prestigiosas del sector, como así también Invitación a eventos, cursos y seminarios.



DIR. EDITORIAL
 Claudio Alfano (Propietario)
 +54 911 5112-3085
 editorial@rnds.com.ar



DIR. COMERCIAL
 Néstor Lespi (Propietario)
 +54 911 5813-9890
 comercial@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
 Pablo Lugano*
 +54 9221 400-5353
 prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
 Alejandra Pereyra*
 +54 9221 548-0272
 arte@rnds.com.ar



CORRECCIONES
 Félix Wuhl*
 felix.wuhl@gmail.com



ADMINISTRACIÓN
 Graciela Diego
 admin@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
 Claudia Ambesi
 lectores@rnds.com.ar



DEPARTAMENTO CONTABLE
 Luis Fraguaga*
 luisfraguaga@speedy.com.ar



DEPARTAMENTO LEGAL
 Marcelo G. Stein*
 Estudio Jurídico



IMPRESIÓN
 Latigráfica
 Rocamora 4161 (C1184ABC)
 +54 11 4867-4777



DISTRIBUCIÓN
 Fast Mail
 R.N.P.S.P. Nº 098
 +54 11 4766-6007

(*) Colaborador Externo

3000 EJEMPLARES IMPRESOS

65.000 DE DISTRIBUCION ONLINE

Negocios de Seguridad es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 40 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.R.L.

Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145

Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.

Artículos se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.

Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

57 ALARMAS MARSHALL
 +54 11 4633-3538
 ventas@securityfactory.com.ar
 www.alarmamarshall.com.ar

38 ANICOR CABLES
 +54 11 4919-0974
 ventas@anicorcables.com.ar
 www.anicorcables.com.ar

85 ASEC
 +54 11 4861-8960
 info@asec.com.ar
 www.asec.com.ar

02 a BIG DIPPER
 +54 11 5278-0022
 ventas@bigdipper.com.ar
 www.bigdipper.com.ar

47 BIO CARD TECNOLOGIA
 +54 11 4544-5898
 info@biocard.com.ar
 www.biocard.com.ar

01 BYKOM
 +54 223 495-8700
 info@bykom.com
 www.bykom.com

51 CENTRY
 +54 11 4122-1000
 centry@centry.com.ar
 www.centry.com.ar

5T CYGNUS
 +54 11 5277-4441
 info@cygnus.la
 www.cygnus.la

65 DCM SOLUTION
 +54 11 6080-1887
 info@dcm.com.ar
 www.dcm.com.ar

15 DEITRES
 +54 223 495-2500
 hi@deitres.com
 www.deitres.com

28 DEXA SEGURIDAD
 +54 11 4756-0709
 ventas@dexa.com.ar
 www.dexa.com.ar

33 DIALER SEGURIDAD
 +54 11 4932-3838
 dialerseguridad@dialer.com.ar
 www.dialer.com.ar

31 DIGIFORT
 +54 11 5031-0492
 operaciones@digifort.com
 www.digifort.com

22 DMA
 +54 341 528-4080
 contacto@dmasrl.com.ar
 www.dmasrl.com.ar

53 DRAMS TECHNOLOGY
 +54 11 4862-5054
 ventas@dramstechnology.com.ar
 www.dramstechnology.com.ar

09 DX-CONTROL
 +54 11 4647-2100
 dxcontrol@dxcontrol.com.ar
 www.dxcontrol.com

49 ELCA SEGURIDAD
 +54 911 6707-8804
 info@elcasrl.com.ar
 www.elcasrl.com.ar

40 EULERLABS
 +54 11 4925-4102
 www.eulerlabs.tech

19 FIESA
 +54 11 5628-1700
 contacto@fiesa.com.ar
 www.fiesa.com.ar

72 FPS
 +54 11 2106-7783
 ventas@fpssa.com.ar
 www.fpssa.com.ar

83 FULLTIME
 +54 9 11 3769-4432
 info@fulltime.com.ar
 www.fulltime.com.ar

85 GARNET TECHNOLOGY
 +54 11 7078-6869
 info@garnet.com.ar
 www.garnet.com.ar

76 GETTERSON ARGENTINA
 +54 11 3220-7600
 ventas@getterson.com.ar
 www.getterson.com.ar

27 GRUPO EURO
 eurocerco@grupoeurosa.com
 www.grupoeuroseguridad.com

81 GRUPO RSI
 +54 336 446 1592
 info@gruporsi.net
 www.gruporsi.net

18 HIKVISION ARGENTINA
 +54 11 7090-2160
 ventas.argentina@hikvision.com
 www.hikvision.com/es-la/

39 HEXACOM
 +54 11 4572-1219
 ventas@hexaweb.com.ar
 www.hexaweb.com.ar

45 INTELBRAS
 +54 11 4656-0467
 ventas@intelbras.com.ar
 www.intelbras.com.ar

84 INTELEKTRON
 +54 11 2205-9000
 ventas@intelektron.com
 www.intelektron.com

68 ISELEC
 +54 11 5294-9362
 info@iselec.com.ar
 www.iselec.com.ar

71 ISOLSE
 +54 11 4621-0008
 contacto@isolse.com.ar
 www.isolse.com.ar

41 ITEGO GPS
 +54 11 2053-8882
 ventas@itegogs.com
 www.itegogs.com

89 MESSE FRANKFURT ARG.
 +54 11 7078-4800
 intersec@argentina.messefrankfurt.com
 www.intersecbuenosaires.com.ar

77 MONITOREO.COM
 +54 11 4630-9090
 central@monitoreo.com.ar
 www.monitoreo.com

44 NANOCOMM
 +54 11 4505-2224
 nanocomm@nanocommweb.com
 www.nanocommweb.com

43 NETIO
 +54 11 4554-9997
 info@netio.com.ar
 www.netio.com.ar

67 PPA ARGENTINA
 +54 11 5352-8344
 info@ppa.com.ar
 www.ppa.com.ar

79 PRIORIDAD1
 +54 11 3723-2323
 info@prioridad1.com
 www.prioridad1.com

50 PROVISION DIGITAL
 +54 11 4711-0989
 info@provisiondigital.com.ar
 www.provisiondigital.com.ar

34 RED GPS
 +54 11 4295-8311
 contacto@redgps.com
 www.redgps.com

56 RISTOBAT
 +54 11 4246-1778
 ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
 www.bateriasristobatsrl.com.ar

90 RND5
 +54 911 7501-3706
 info@rnds.com.ar
 www.rnds.com.ar

62 SEG
 +54 11 7078-2021
 info@seg.com.ar
 www.seg.com.ar

48 SEGURIDAD SHIELD
 +54 381 486-0629
 seguridadshield@gmail.com

59 SEGURIDAD MARTINEZ
 +54 11 4792-1418
 info@seguridadmartinez.com.ar
 www.seguridadmartinez.com.ar

82 SEKIUR GROUP
 +54 351 349-2425
 infosekiur@gmail.com
 www.sekiurelectronica.com

37 SESYTEL
 +54 810 999-7379
 ventas@sesytel.com.ar
 www.sesytel.com.ar

61 SF TECHNOLOGY
 +54 11 4923-0240
 ventas@sf-technology.com
 www.sf-technology.com

21 SIERA ARGENTINA
 +54 810 345-5365
 info@siera.com.ar
 www.siera.com.ar

16 STARX SECURITY
 +54 11 2150-8700
 ventas@starx.com.ar
 www.starx.com.ar

87 THAIS CORPORATION
 +51 982 50-8607
 gdelatorre@thaiscorp.com
 www.megafip.pe/seguritec

25 TODO SEGURIDAD
 +54 387 431-6429
 ventaststnoa@gmail.com
 www.todoseguridadnoa.com.ar

75 TRUE DIGITAL SYSTEMS
 +54 11 2120-5160
 info@tdsintl.com
 www.tdsintl.com

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad**® por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **+54 9 11 5813.9890** o por mail a **comercial@rnds.com.ar**

ENCONTRÁ A NEGOCIOS DE SEGURIDAD EN:

- instagram.com/negociosdeseguridad
- facebook.com/negociosdeseguridad
- twitter.com/noticiasrnds
- linkedin.com/company/negociosdeseguridad/
- issuu.com/negociosdeseguridad/docs
- groups.google.com/group/negociosdeseguridad
- @negociosdeseguridad
- WhatsApp +54 911 7501-3776



Fulltime[®]

Argentina

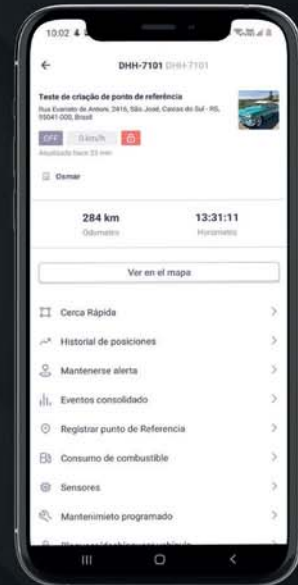
FULLCAM



FULLARM



F/MOBILE



Soluciones para Empresas
de Monitoreo y Rastreo



+54 9 11 3769-4432



info@fulltime.com.ar



www.fulltime.com.ar



/fulltime.ar



/fulltime.com.ar



/fulltime.ar



Detrás de un gran
INTEGRADOR,
hay un gran
PROVEEDOR



En INTELEKTRON tenemos mucho para ofrecerte.



El respaldo de
**UN FABRICANTE NACIONAL
CON LA MEJOR SOLUCIÓN
EN CONTROL DE ACCESOS**



El acceso a
**PRECIOS COMPETITIVOS,
STOCK PERMANENTE Y
APOYO EN PROYECTOS**



Con la mejor
**CAPACITACIÓN,
GARANTÍA Y
ASESORAMIENTO**

INDUSTRIA NACIONAL CON INTEGRACIÓN TOTAL