

En esta edición: **.EMPRESAS** <18> La experiencia Hellgrün <22> Motorola hellosecurity llega a la Argentina **.INFORME** <28> ¿Cómo seleccionar una plataforma de rastreo GPS? **.TENDENCIAS** <38> Cámaras de seguridad alimentadas por energía solar <42> Se viene el auge de la videovigilancia inteligente **.TECNOLOGÍA** <46> Revolución tecnológica para gobiernos y municipios **.CASO DE ÉXITO** <50> Pasarelas para control de accesos en edificios **.PRODUCTOS** <54> Los mejores productos y las últimas novedades del sector **.OPINION** <62> Respuestas a cuatro preguntas para innovar en su empresa **.MANAGEMENT** <66> Principios para comenzar a pensar en la expansión regional **.BOLETINES** <74> Big Dipper Academy <80> CEMARA **.ADE+** <14> Noticias de actualidad

Número 149

Feb/Mar '23

Negocios de Seguridad

Instagram Facebook Twitter LinkedIn YouTube Telegram

Jerarquizando Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

Link de Pago

Kit Experto sigue creciendo, amplía su plataforma digital sumando esta novedosa y fundamental herramienta para empresas integradoras y profesionales independientes.



Escaneá el QR para más información sobre la plataforma de Kit Experto.



kitexperto.com

Más info
abriendo la solapa

CYGNUS
electronics



SWITCH DISEÑADOS
PARA CÁMARAS IP

SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CAMARAS IP

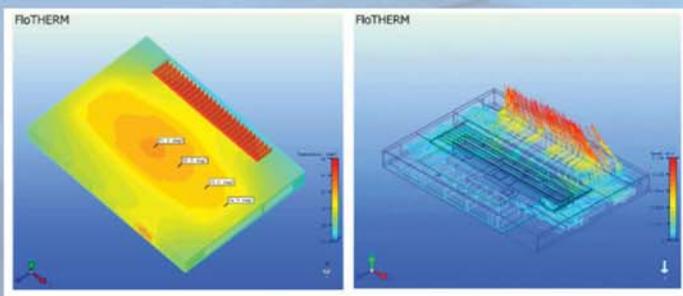


FANLESS

SWITCH CCTV POE PROFESIONAL

Con innovador sistema de refrigeración gracias a su geometría de convección

- Sin partes mecánicas
- Sin contaminación sonora
- Mayor confiabilidad



Disipación

Convección

GARANTIA DE POR VIDA



GARANTIA

LINEA ENTRY LEVEL

S1004-60



4 ports entry level

- 4x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 1.25Gbps / 0.88Mpps

S1008-120



8 ports entry level

- 8x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S1016-200



16 ports entry level

- 16x puertos PoE+ @100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 7.2 Gbps / 5.36Mpps

S1024-300



24 ports entry level

- 24x puertos PoE+ @100Mbps
- 420W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 8.8 Gbps / 6.55Mpps

LINEA HIGH END

S2004-240



4 ports industrial PoE

- Alimentación redundante
- Fanless: disipación de calor sin ventilador mecánico
- 4x puertos HI-PoE @1Gbps
- Hasta 240W total HI-PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S2008-150-V2



8 ports industrial PoE

- Alimentación redundante
- Fanless
- 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
- Hasta 150W total PoE
- Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- Modo CCTV por consola
- Administrable L-2
- Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

S2024-420



24 ports high end PoE

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.66Mpps

S7024



24 ports modular core switch PoE

- Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

S2024-420-FL



FANLESS

24 ports high end PoE

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 4x puertos Fibra SFP @1Gbps
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.7Mpps

S8024-10G / S824-10G



24 ports high end PoE / Sin PoE

- 24x puertos @1Gbps
- Hasta 370W total PoE
- Uplink: 4x puertos Fibra SFP @10Gbps
- Administrable L-3
- 128Gbps / 96Mpps

DE POR VIDA



GARANTIA DE POR VIDA

info@cygnus.la

Cygnus Electronics

Tel: (011) 5278-0022 / 3221-8153

PROTECCION NO LETAL

BYRNA SD Lanzadora

La BYRNA SD es un dispositivo de seguridad personal compacto no letal alimentado por gas que dispara proyectiles cinéticos o químicos de calibre .68 rellenos de una mezcla de polvos irritantes PEPPER, PAVA o CS (gas lacrimógeno). El mecanismo de perforación mecánica patentado permite que el cilindro de gas permanezca sin dañarse dentro del cañón, listo para usarse.

Al apretar el disparador, sin el seguro activado, el mecanismo del disparador simultáneamente perfora el cilindro y lanza el proyectil. Este proyectil lleno de gas pimienta estalla al impactar e incapacita a la amenaza.



Velocidad de disparo: 90 m/s (promedio)
Capacidad del cargador: 5 unidades

Efectividad: 20 mts
Autonomía: 25 disparos por cartucho de CO2 de 8g



BYRNA SD Kit completo

La BYRNA SD se vende como un kit "listo" que incluye una lanzadora BYRNA SD. Incluye dos cargadores intercambiables, hechos de nylon de fibra de vidrio con una capacidad de carga de 5 proyectiles cada uno. También incluye dos tubos con 5 proyectiles KINETIC cada uno y un tubo con 5 proyectiles PEPPER. Además, 2 cilindros de 8g de CO2 que completan el kit. Todo dentro de un estuche transportador con cierre, listo para usar.



PROYECTILES

BYRNA MAX

Mezcla de Oleoresin Capsicum y Polvo de Gas Lacrimógeno (OC y CS)
OC (1%), CS (8%) mezcla (OC y CS)



BYRNA PEPPER

PAVA y Polvo Oleoresin Capsicum (OC) agentes inflamatorios.
Pepper - OC (1%), PAVA (4%)



BYRNA KINETIC

De polímero duro. Moldeado por inyección en una bola sólida. No se rompen al impactar. Polímero de plástico sólido



BYRNA ECO-KINETIC

Bolas de polvo sin ingredientes activos. Ecológicas. Para entrenamiento.



PROTECCION NO LETAL



MISSION 4

Rifle semiautomático

Velocidad de disparo:	100 m/s (promedio)
Efectividad:	50 mts
Capacidad del cargador:	19 unidades
Autonomía:	50-60 disparos por cartucho de CO2 de 88g

Es un rifle semiautomático de acción plenamente neumática que no utiliza baterías ni dispositivos electrónicos. Posee un sistema interno en línea de alto rendimiento, con un receptor resistente de magnesio. Carcasa M-LOK estilo AR-15, rail picatinny de 4 lados, soporte de correa integrado, guión y alza ajustable y desmontable, y empuñadura delantera vertical. Switch selector externo de dos posiciones con seguro de aleta. Dos cargadores de 19 disparos, uno negro y uno naranja con acoplador de cargador, perfecto para el uso de proyectiles KINETIC en el cargador negro y proyectiles PEPPER en el cargador naranja. Usa cartuchos de CO2 de 88g que permiten al dispositivo estar siempre listo, sin riesgo de fugas en los depósitos de aire de alta presión o la necesidad de recargarlos. La válvula de corredera on/off permite al usuario desconectar la fuente de gas.

MISSION MLR Rifle

El sistema patentado de alimentación por aire Cyclone introduce cada proyectil a la cámara de tiro. La Hopper de bajo perfil carga 200 proyectiles. La botella recargable de aire se ajusta al frente, debajo del cañón, haciendo del MISSION MLR un rifle compacto y fácil de transportar. El flujo de aire puede prenderse o apagarse girando el adaptador de la válvula. El rifle MISSION permite incorporar una correa que se conecta en la parte de atrás. Interruptor selector externo de dos posiciones: modo seguro y de disparo. No utiliza baterías o dispositivos electrónicos. El rifle MISSION MLR lleva un tanque de 26 pulgadas cúbicas/ 3000 PSI HPA.



Velocidad de disparo:	90 m/s (promedio)	Capacidad del cargador:	200 unidades
Efectividad:	20 mts		Semi-Auto o Full-Auto
Autonomía:	+200 disparos por cartucho de CO2 de 26cu (pulgadas cúbicas)		



PROTECCION PATRIMONIAL

- * Fusión de imagen dual (imágenes visibles y térmicas)
- * Detección de comportamiento de llamadas y fumadores



Domo Híbrido 4Mpx Starlight Vigilancia Activa

Inteligencia General: Tripwire; Intrusión
 Inteligencia avanzada:
 Detección y alarma de incendios
 Seguimiento de puntos fríos y calientes
 Clasificación de personas y vehículos
 Detección de tabaquismo
 Detección de llamadas

TPC-DF1241P

DH-TPC-DF1241P-D3F4

Thermal: 256 × 192 3.5 mm lens
 Visible: 4MP 4 mm lens

DH-TPC-DF1241P-D7F8

Thermal: 256 × 192 7 mm lens
 Visible: 4MP 8 mm lens

- * Admite detección y alarma de incendios
- * Tecnología de sensor térmico VOx no refrigerado



Bullet Híbrido 4Mpx Starlight Vigilancia Activa

Inteligencia General: Tripwire; Intrusión
 Inteligencia avanzada:
 Detección y alarma de incendios
 Seguimiento de puntos fríos y calientes
 Clasificación de personas y vehículos
 Detección de tabaquismo
 Detección de llamadas

TPC-BF1241P

DH-TPC-DF1241P-D3F4

Thermal: 256 × 192 3.5 mm lens
 Visible: 4MP 4 mm lens

DH-TPC-DF1241P-D7F8

Thermal: 256 × 192 7 mm lens
 Visible: 4MP 8 mm lens



Camara Bullet Térmica Híbrida

Inteligencia General: Tripwire; Intrusión
 Inteligencia avanzada:
 Detección y alarma de incendios
 Seguimiento de puntos fríos y calientes
 Clasificación de personas y vehículos
 Detección de tabaquismo
 Detección de llamadas

TPC-BF1241-S2

TPC-BF1241-B3F4-DW-S2

Térmica: 256 × 192 Lente de 3,5 mm - Visible: lente de 4 MP de 4 mm

TPC-BF1241-B7F8-DW-S2

Térmica: 256 × 192 Lente de 7 mm - Visible: lente de 4 MP de 8 mm

TPC-BF1241-B10F12-DW-S2

Térmica: 256 × 192 Lente de 10 mm - Visible: lente de 4 MP de 12 mm



Camara Bullet Térmica híbrida con WiFi incorporado

Inteligencia General: Tripwire; Intrusión
 Inteligencia avanzada:
 Detección y alarma de incendios
 Seguimiento de puntos fríos y calientes
 Clasificación de personas y vehículos
 Detección de tabaquismo
 Detección de llamadas

TPC-BF1241-S2 WIFI

TPC-BF1241-B3F4-DWWIFI-S2

Thermal: 256 × 192 3.5 mm lens - Visible: 4 MP 4 mm lens

TPC-BF1241-B7F8-DWWIFI-S2

Thermal: 256 × 192 7 mm lens - Visible: 4 MP 8 mm lens

TPC-BF1241-B10F12-DWWIFI-S2

Thermal: 256 × 192 10 mm lens - Visible: 4 MP 12 mm lens



PREVENCIÓN Y DETECCIÓN TEMPRANA DE INCENDIOS



CONTROL DE ACCESO PEATONAL Y VEHICULAR



SBTL9000

- Diseño de estructura modular
- Pantalla para contenido multimedia
- Conexión a sistema de alarma avanzado

Barrera de alta velocidad un solo carril - de diseño



Mars Pro - F1000

- Bajos costos de mantenimiento larga vida útil
- Controlador PGIC
- Indicador LED

Barrera de aleta retráctil de un solo carril alta velocidad. Ideal montaje equipos de reconocimiento facial



SBTL7000

- Rápida y sencilla autenticación
- Desbloqueo automático durante corte de energía
- Flujo máximo 30 personas por minuto

Barrera abatible de un solo carril, ultra delgada y moderna **CON FUENTE**



FBL6000 Pro

- Múltiples métodos de verificación: RFID, huella, código QR, verificación de palma y reconocimiento facial Visible Light

Barrera tipo Flap de Aleta abatible de un solo carril - Sin controladora ni lectores



SBT1000S-G

- RFID, huella o reconocimiento facial
- En caso de emergencia la barrera se abre

Barrera de paso p/personas, silla de ruedas, etc. Aleta de vidrio, con controlador, sin fuente



TS2000Pro

- Autónomos, no necesitan controladora adicional
- Caída de brazo en caso de emergencia permitiendo el paso libre

Molinete de 3 brazos, colapsables y giratorios, bidireccional, sin fuente

VEHICULAR



ProBG3030L-LED

- Temperaturas de operación desde -40°C a 80°C
- Modo flotilla incorporado (permite el paso de múltiples vehículos seguidos)
- Apertura manual en caso de falla eléctrica o emergencia

Barrera vehicular de alto flujo con mástil recto de 3/4/5/6m con LED



ProBG3130L-LED

- Ideal para estacionamientos subterráneos
- Modo flotilla incorporado (permite el paso de múltiples vehículos seguidos)

Barrera vehicular con mástil articulado 90° con apertura desde la izquierda de 3m con indicador LED y control remoto



BG1045L

- Monitorización de control digital
- Cierre automático retardado
- Velocidad de funcionamiento más rápida (1,5s)

Barrera vehicular de 3/4.5/6m compacta inteligente, funcional y estable con LED en estructura

COMPLEMENTOS



Radar / Sensor de detección de obstáculos con anti-impacto inteligente y cierre automático

VR10

- Distancia configurable de 0 - 6m
- Puerto de comunicaciones RS485
- Detecta vehículos y personas
- Ideal para todo tipo de climas



Control de acceso y/o asistencia por rostro y palma con soporte para molinete

ProFaceX-P-CH

- Soporta 30.000 rostros
- Velocidad de reconocimiento facial 0,3s
- Función anti-falsificación
- Sensor CMOS Starlight
- IP67 a prueba de polvo y agua

10 KIT EXPERTO

Crecen los servicios digitales para integradores. Nuevas herramientas interactivas

Kit Experto sigue creciendo, amplía su plataforma digital sumando esta novedosa y fundamental herramienta para empresas integradoras y profesionales independientes.



Escanea el QR para más información sobre la plataforma de Kit Experto.



kitexperto.com

28 ¿Cómo seleccionar una plataforma de rastreo GPS?

Son clave la oferta de servicios y actualización constante

Escribe: Fernando Pérez Maier

50 Pasarelas para control de accesos en edificios

Implementación de Intelktron



38 Seguridad flexible, sostenibilidad ambiental

Cámaras de seguridad Hikvision alimentadas por energía solar



54 Control de accesos biométrico ProMA de ZKTECO en BIG DIPPER

Soluciones de video analógicas de CYGNUS ELECTRONICS

58 PCTSS SECURITY SYSTEM, control de accesos propietario de PUNTO CONTROL

14 SEG INTERNACIONAL continúa creciendo

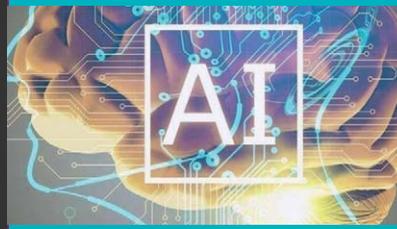
Se inició el ciclo académico de la IFPO

DX Control llega a PROVISIÓN DIGITAL



42 Se viene el auge de la videovigilancia inteligente

Novedades Dahua para la industria



62 Respuestas a cuatro preguntas para innovar en su empresa

Escribe: Ari Yacianci

18 LA EXPERIENCIA HELLGRÜN

Un nuevo concepto en paneles de alarma

22 MOTOROLA HELLOSECURITY LLEGA A LA ARGENTINA

Una alianza con Getterson Argentina



46 Revolución tecnológica para gobiernos y municipios

Una propuesta de Fulltime



66 Principios para comenzar a pensar en la expansión regional

Escriben: Lic. Diego Cacciolato y Lic. Augusto Berard

74 Big Dipper Academy
80 CEMARA



**PROPIEDAD
PROTEGIDA**
EXPERTOS EN SEGURIDAD

ALARMAS



CÁMARAS



AUTOMATISMO



CONECTIVIDAD



MONITOREO



ENCONTRÁ MUCHOS MAS PRODUCTOS EN NUESTRO LOCAL

SÓMOS DISTRIBUIDORES OFICIALES DE LAS SIGUIENTES MARCAS



Bv. Rondeau 4173 - Rosario - Santa Fe
WhatsApp: +543416660000



WWW.PROPIEDADPROTEGIDA.COM.AR



DAHUA
TECHNOLOGY



LA INTELIGENCIA MÁS ROBUSTA Y CONFIABLE DEL MERCADO



Face Recognition



Perimeter Protection



Video Metadata



Intuitive Interface



Scalable GPU

Productos



IVSS-7108-1M
NVR 128CH 2U 8HDD AI
RECONOCIMIENTO FACIAL
PERÍMETRO



IPC-HDBW8242EP-ZFR-0832
DOMO IP 2MP H265 FACE RECOGNITION



ITC352-AU3F-IRL8ZF1640
BULLET IP 3MP VF16-40 mm TRAFIC IR 850 MT



ITC437-PW6M-IZ-GN-C2
BULLET IP 4MP VF 2.7-12mm TRAFIC IR 12 MT PATENTE



ITC431-RW1F-IRL8
BULLET IP 4MP VF 10-50mm LPR IA PATENTE



Contactanos!!!  341- 6634698  341- 5284080

 Pichincha 67 Bis (ex Richieri) - 2000 Rosario - Santa Fe

 contacto@dmarsl.com.ar  www.dmarsl.com.ar

Scanea QR



para más información

Seguinos en redes sociales!!!

 dmarslseguridad

 dmarslseguridad

 Dmarsl

 Dmarsl



Visonic

PowerMaster360R Panel de seguridad inalámbrico



Con tecnología PowerG, Wi-Fi y capacidades de telefonía móvil 3G

- Teclado táctil
- Conectividad con el router local vía Wi-Fi.
- Hasta 64 zonas y 48 códigos de usuario.
- Admite hasta 120 dispositivos inalámbricos.
- Hasta 10 PIR CAM, 32 teclados, 32 controles remotos, 8 sirenas, 4 repetidores.
- Sirena integrada.
- Batería de respaldo con una duración de hasta 12 horas.
- Configuración y diagnóstico remotos con indicaciones del estado del sistema.
- Comunicador 3G, Wi-Fi y Ethernet (IP)
- App para usuario e instalador



PM360R



Contactanos!!!  341- 6634698  341- 5284080

 Pichincha 67 Bis (ex Richieri) - 2000 Rosario - Santa Fe

 contacto@dmasrl.com.ar  www.dmasrl.com.ar

Scanea QR



para más información

Kit Experto crece en servicios digitales para integradores

Herramientas interactivas

La empresa suma servicios a su plataforma de comercialización como el tradicional carrito de compras y el posterior seguimiento de su pedido. Además, brinda un link de pagos para completar la transacción de manera online, segura y en los plazos establecidos.

Link de pago de Kit Experto Una herramienta fundamental para el integrador



El mercado del IoT (Internet de las Cosas) en español se fue desarrollando de manera muy significativa a través de la seguridad electrónica. En Kit Experto notaron esa tendencia y por eso comenzaron, hace varios años, a incursionar en esa tecnología. En la actualidad, la empresa se sigue desarrollando en este aspecto a través de herramientas que brindan servicios y soluciones a las empresas integradoras.

Alejandro Barruffaldi, líder de proyecto, cuenta a RNDS en primera persona su visión acerca del crecimiento del IoT y por qué está seguro de que el éxito de la plataforma que

ofrece la empresa es inminente.

“Kit Experto nace en 2017 como una plataforma para brindar herramientas que faciliten el día a día de las empresas integradoras. Todo desarrollo fue y es pensado teniendo presente el concepto de que, si las grandes multinacionales siempre se enfocaron en penetrar de manera agresiva en la venta de sistemas de seguridad electrónica, con grandes capitales, ¿por qué hoy, después de tantos años, siguen siendo tan fuertes las empresas integradoras e instaladoras (PyMEs y microPyMEs) en nuestro sector?”, dice el creador de Kit Experto.



Escaneá el QR para más información sobre la plataforma de Kit Experto.

“Mi respuesta a esto está basada en algo muy simple: ‘Confianza en el cara a cara’. Por eso creemos que es tan importante automatizar procesos que, principalmente, mantengan la identidad de la empresa integradora. Una vez logrado esto, debemos generar herramientas administrativas comerciales que ayuden a mantener la fidelidad con el cliente final, que deben ser dis-

paradas de manera automática pero que en todos los casos finalizan con un contacto 'persona a persona' en un sitio determinado. Con esto no estoy diciendo que el contacto deba ser presencial, pero muchos de los inconvenientes se dan por error de interpretación y/o comunicación. Es exactamente esto lo que nos motiva a crecer en la plataforma”.

Barrufaldi también describe qué opciones ofrecen a sus clientes desde la plataforma de Kit Experto: “hoy contamos con las siguientes herramientas: el carrito de compras, que es como cualquiera de los que encontramos en el mercado y en el que el cliente puede elegir cómo quiere recibir el pedido. Acompañando el carrito de compras está el monitor de pedidos, a través del cual el cliente puede ver todos los estados de su compra, desde que comenzó a armarse el pedido hasta que lo recibe, como así consultar número de guía *online* y *trackeo* del pedido en caso de que la *web* del transporte seleccionado para el envío ofrezca ese servicio”.

“Pero esto no es lo más importante de la herramienta, sino que previamente a la facturación del pedido el comprador podrá solicitar, dentro de la plataforma, una facturación por cuenta y orden. Allí mismo se podrá introducir el CUIT al que la plataforma debe facturar el o los productos, todo desde la *web*. Luego, de manera online, se consulta contra AFIP y la plataforma te devuelve los datos de facturación para verificar que sean los correctos y el CUIT se encuentre activo; a continuación, podrá modificar precios”, amplió el directivo sobre el procedimiento de compra en la plataforma. “Una vez realizado este cambio, el cliente recibirá una factura con la razón social solicitada y un mail con la liquidación de comisiones sin ningún tipo de costo ni intereses. Únicamente deberá facturar la diferencia como honorarios de comercialización o bien dejar acreditado en dólares oficiales en la cuenta para futuras compras”, completó Barrufaldi.

Sin embargo, la herramienta más importante es la más reciente: el *link* de pagos. “Esta herramienta nos costó mucho presentarla y estamos muy orgullosos de poder hacerlo en esta edición y a través de un gran aliado comercial de nuestra empresa como RNDs”, dice Alejandro Barrufaldi sobre la nueva opción que Kit Experto ofrece a sus clientes. “Debemos acla-

Link de Pago

Kit Experto sigue creciendo, amplía su plataforma digital sumando esta novedosa y fundamental herramienta para empresas integradoras y profesionales independientes.

Escaneá el QR para más información sobre la plataforma de Kit Experto.

kitexperto.com

rar, también, que desde nuestro *link* de pagos todas son transacciones seguras y no utilizamos ninguna plataforma intermediaria. La transacción se aloja en nuestra nube de manera automática y de allí al banco que nosotros indicamos”.

En cuanto a su funcionamiento, Barrufaldi adelantó que el *link* de pago permite a cualquier usuario validado por la plataforma generar un *link* con los colores y el logo de su empresa, además de una descripción en la que se indica el motivo de pago. “De esta manera podrá vender con todos los medios de pago y cuotas disponibles, y el pago de la financiación queda a cargo del cliente final. Así, si el *link* es generado por un monto de \$ 10.000, cuando la transacción se complete de manera exitosa la empresa integradora recibirá en su cuenta \$ 10.000 convertidos a dólares oficiales, que podrá utilizar para retirar mercadería del carrito sin tener ningún tipo de gastos adicionales”, amplió. “En caso de que se requiera sacar dinero, la empresa integradora deberá facturar el monto a retirar, aunque, en ese caso, deberá pagar un 5 % en concepto de uso del *link* de pagos”.

En cuanto a lo que vendrá para Kit Experto, Alejandro Barrufaldi adelantó que la empresa “está trabajando en un *link* de suscripción como herramienta para que las empresas integradoras puedan gestionar todas sus cobranzas mensuales. El siguiente paso, en tanto, será vincular la plataforma con equipos IoT para informar en cada cuenta si el enlace está activo.

Con el *link* de pago la gestión de la cobranza se facilita de manera considerable; por ese motivo, Kit Experto también es *partner* de Meta, para que cualquier información por falta de fondos, tarjetas de créditos vencidas u otros motivos por el cual no haya entrado una transacción sea informada a la empresa integradora y al usuario final, siempre y cuando la empresa active la opción.

“Es un placer compartir nuestros conceptos, bases y desarrollos para nuestros clientes por intermedio de las páginas de RNDs. Es una publicación que constantemente visibiliza nuestro trabajo diario y las enormes ganas de que toda la industria de la seguridad se siga profesionalizando y pueda crecer cada vez más”, concluyó Alejandro Barruffaldi. ■



KIT EXPERTO

+54 341 528-6300

+54 9341 652-4727

www.kitexperto.com

/kitexperto



ESCANEAME
PARA + INFO
DX **SAM 2**



MUCHO MÁS QUE UN COMUNICADOR DE ALARMAS

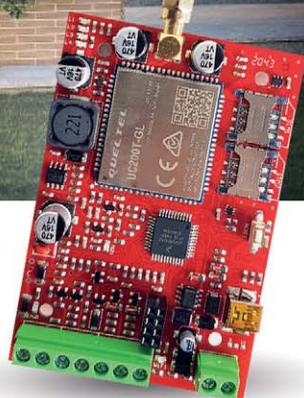


DX SAM 2

4G
LTE

2G
3G

WI-FI



6 VÍAS DE COMUNICACIÓN
2G | 3G | 4G | SMS | EMAIL | WIFI

Disminuye significativamente los costos operativos para tu empresa de monitoreo.

Posee mínimos costos de inversión.

Programación remota y total del panel de alarma, pudiendo asistir al abonado sin tener que ir a su vivienda.

Es compatible con APP FULL Control y DX Virtual Expert.

COMPATIBLE CON

DX CAM  *

Verificación Visual de Alarmas.
Se incorpora a tu sistema de alarma sin reemplazarlo.

* PRODUCTO ADICIONAL





ESCANEA ME
PARA + INFO
DX FULL ID 



Reinventamos la Radio con más **PRESTACIONES**

DX FULL ID WIFI permite monitorear de manera fácil, segura y transparente, cualquier panel de alarmas con comunicador telefónico en formato Contact ID o a través del bus de datos en los paneles compatibles. Su transmisión es dual vía Radio y Wifi. Posee programación y actualización remota de Firmware. Es compatible con APP FULL Control y DX Virtual Expert.

-  **RAPIDO**
-  **SEGURO**
-  **VISITAS TÉCNICAS**
-  **COSTOS OPERATIVOS**

Tel: (+54 11) 4647-2100 - E-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

 **DXCONTROL**



SEG International continúa creciendo

Nueva sucursal

Confiando en la expansión del grupo, SEG International abre las puertas de su nueva sucursal, que se sumará a las ya existentes en Temperley, provincia de Buenos Aires; Rosario, provincia de Santa Fe; Córdoba capital; y Vicente López, donde se ubica la casa central. SEG inaugura en la Avenida Gaona 8263, localidad de General Rodríguez, en el oeste bonaerense, un nuevo e imponente espacio, siempre priorizando un abastecimiento saludable para el rubro.

El nuevo espacio cuenta con una estructura de más de 1.800 m², y un equipo de ventas y asistencia técnica con atención en el local para optimizar el servicio de recepción de las importaciones y poner ese beneficio a disposición de los socios comerciales. Presente en distintos países de la región, el objetivo del grupo SEG para ese año es continuar expandiendo sus operaciones gracias a su *stock* permanente de productos, nueva flota para optimizar la logística, nuevas líneas de productos y excelencia en la prestación de servicios. ■

Se inició el ciclo académico de la IFPO

Iniciativa de CAPSI

El Capítulo Argentina de la International Foundation for Protection Officers (IFPO) inició sus actividades del ciclo 2023 y recibió la visita del Presidente del Comité de Certificaciones de IFPO, el Ing. Kevin Palacios (CPO, CSSM, CPOI, CPP, PSP, PCI). El experto latinoamericano en prevención de pérdidas dictó un taller presencial denominado "ESRM (Enterprise Security Risk Management): ¿cómo llevarlo a la práctica?" en las instalaciones del Museo de Armas de la Nación, en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, el pasado 9 de enero. En la oportunidad estuvieron presentes reconocidos profesionales de la comunidad de la seguridad cor-

porativa internacional, representantes de seguridad corporativa y patrimonial de diversas empresas nacionales, miembros de la FACC (Federación Argentina de Clubes de Campo), APSEPBA (Asociación de Profesionales de la Seguridad de la Provincia de Buenos Aires) y CAPSI (Consejo Argentino para la Seguridad Integrada) entre otros distinguidos miembros del ámbito académico y del rubro de la seguridad.

Del taller se destaca la definición de ESRM aportada por el conferencista: "Enfoque estratégico de la gestión de la seguridad que vincula las prácticas de seguridad de una organización con su estrategia general utilizando principios de gestión de riesgos establecidos y aceptados a escala mundial".

Es necesario y muy importante que los profesionales de la seguridad y las empresas puedan acceder a estos conceptos y metodologías de trabajo a través de las certificaciones internacionales como las que brinda IFPO (www.ifpo.es). Estas representan una oportunidad para poner en valor a dichas organizaciones y habilitar un crecimiento organizacional eficiente, eficaz y veloz. ■



DX Control llega a Provisión Digital

Alianza

El diseñador fabricante de soluciones para monitoreo radial y el distribuidor con presencia en varias provincias del país llegaron a un acuerdo comercial: "Es un orgullo para nuestra compañía sumar una marca de prestigio como DX Control", aseguró Jorge Nenezian, uno de los fundadores y director de Provisión Digital Sur, con asiento en la ciudad de Puerto Madryn. "Con las soluciones de DX terminamos de completar nuestra oferta para el monitoreo de alarmas", concluyó el directivo.

Con más de 20 años de experiencia en el sector, Provisión Digital cuenta entre sus marcas con las distribuciones de Dahua, GLC, ZKTeco, DSC para su línea de soluciones NEO, Garnet Technology Hikvision, Cygnus Electronics, Bosch, Takex, *storage* de WD y cables de la empresa Anicor, entre otras soluciones.

Además de la oficina de Chubut, el distribuidor tiene su centro de operaciones para CABA y el resto del territorio bonaerense en la localidad de Olivos, calle Ramón Castro 1780. ■

¿El más caro?

Definitivamente no



Sólo más

Av. Rivadavia 12396.
Ciudadela, Provincia de
Buenos Aires, Argentina.

Tel: (+54 11) 4647-2100
E-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

Seguinos



Hablemos por WhatsApp



Hellgrün

Hellgrün Connect



**NUESTRO SOFTWARE DE
PROGRAMACIÓN REMOTA**



**Intuitivo y fácil
de usar. Menor tiempo
de capacitación del
personal técnico**



**Reduce los tiempos
de instalación**



**Software web
responsive: podés
conectarte desde
cualquier lugar**



**Gestión eficiente y
segura de usuarios,
con diferentes niveles
de acceso**



**Permite realizar
auditorías de la
calidad de las
instalaciones**

 **Hellgrün**
Check

APP FULL EN TIEMPO REAL



**Comandos
inmediatos**



**Distintos niveles
de acceso según
el usuario**



**Multi-alarma:
Maneja hasta
8 alarmas**



**Disminuye los
costos operativos
de monitoreo**



**Contacto online
vía chat entre
usuarios**



Club Hellgrün

- Atención y soporte técnico permanente
- Acceso directo al equipo de desarrolladores, fabricantes, ingenieros y técnicos
- Foro para compartir experiencias entre usuarios y desarrolladores de la comunidad



Disponible en
Google Play



Disponible en
App Store



**ESCANEA Y CONOCE MÁS DEL PANEL
Y TODOS SUS DISTRIBUIDORES**

**¡VOS TAMBIÉN
PODES CONVERTITE
EN UNO!**

✉ Escribínos: hola@hellgrun.com.ar

¿TODAVÍA NO CONOCES EL NUEVO PANEL DE ALARMA

KÜMMERT?

Helgrün



Todo en uno:



Red Wi-Fi



Red 4G



Transceptor
doble vía

- Creado por una empresa de monitoreo
- Bajo costo operativo
- Orientado a la prestación de servicio
- Innovadora concepción de diseño y filosofía de uso confortable
- Desarrollo nacional consolidado

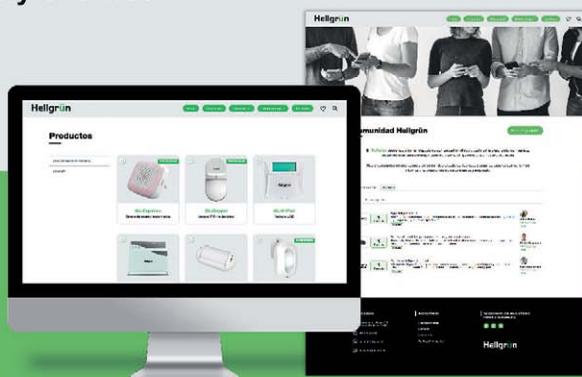
Un panel de alarma creado a la medida de tus necesidades

Testeado constantemente por:

- Ingenieros
- Técnicos
- Usuarios y clientes

ESTAMOS A
**UN SOLO CLICK
DE DISTANCIA**

Visítanos en www.hellgrun.com.ar



La experiencia Hellgrün

Un nuevo concepto en paneles de alarma

El equipo de Goa Computers probó la experiencia Hellgrün y detalla los resultados obtenidos en esta nota: "Hellgrün es una muy buena experiencia, de los mejores paneles que hay disponibles en el mercado".

Goa Computers es una compañía nacional referente en equipamiento de alta tecnología, seguridad informática y provisión de internet, reconocida en el mercado por su profesionalismo y calidad. En Goa Computers ya están viviendo la experiencia Hellgrün; conversamos con Augusto Petrocelli, técnico de instalación de Goa Computers, sobre el nuevo panel de alarma Kümmer y sobre qué significa esta nueva experiencia. "Los paneles Hellgrün nos han resultado realmente muy amigables en cuanto a la configuración y adaptabilidad. Muy buena experiencia, de los mejores paneles que hay disponibles en el mercado", afirmó Petrocelli.

Hellgrün tiene la comunidad como principio rector. Esto significa que este panel es una suma de la experiencia del fabricante y la del usuario, por lo que la opinión de técnicos y clientes es fundamental.

- ¿Qué beneficios encuentran en el nuevo panel de alarma Kümmer?

- Destacaría la facilidad de su instalación y la plataforma de configuración súper intuitiva. También la versatilidad de adaptación con sistemas ya existentes, ya que se los puede actualizar para que ingresen en las nuevas tendencias de manejo por *app*.

Viví la experiencia
Hellgrün
como el equipo de



- ¿Cuál es la característica de Hellgrün Check que más destacan?

- De la *app* Hellgrün Check nos impresionó tener toda la información en una sola aplicación. También es sencilla para el usuario final, ya que tiene la posibilidad de interactuar con su sistema de alarma. Esto brinda seguridad y protección, todo con la *app* al alcance de la mano.

- ¿Hellgrün Connect le trajo ventajas a la hora de una instalación?

- En cuanto a las instalaciones, Hellgrün Connect nos trajo ventajas para dar de alta los sensores, las zonas y las configuraciones de la cuenta, ya que se tiene toda la información disponible para hacerlo fácilmente desde un mismo lugar. Con esto hemos logrado reducir los

tiempos de instalación y por ende los costos asociados.

- ¿Qué les gustaría sumarle al panel?

- Le sumaríamos un teclado y sirena inalámbricos, para que tenga la posibilidad de hacer un sistema totalmente integrado.

- ¿Cuál es su opinión sobre el asesoramiento pre y posventa?

El asesoramiento fue muy claro y siempre tuvieron respuestas para nuestras consultas. Lo que no pueden responder en el momento, se toman el tiempo para investigarlo y darnos una solución a la brevedad. La posventa también fue clave para ajustar los detalles y la operatoria de un sistema que para nosotros fue una grata novedad.



Nuevo panel de alarma
Kümmer

Viví la experiencia Hellgrün
— Hellgrün Connect
— Hellgrün Check
— Club Hellgrün



ESCÁNEA Y CONOCE MÁS
SOBRE HELLGRÜN

✉ Escribe: hola@hellgrun.com.ar

Hellgrün es comunidad, calidad, historia, vocación, experiencia y mucho más. Conocé todo sobre esta nueva filosofía y experiencia en www.hellgrun.com.ar o a través del equipo de Goa Computers. ■



ENCONTRÁ LOS MEJORES PRODUCTOS DE ENERGÍA Y SEGURIDAD ELECTRÓNICA

LAS BATERÍAS

KEYPOWER VUELAN



- Excelente calidad
- Tecnología AGM
- Garantía posventa de 1 año
- Homologadas por empresas de seguridad y organismos oficiales (como la Policía Federal Argentina)
- La tasa de falla más baja del mercado
- Puede montarse en cualquier orientación
- No precisan mantenimiento

LA POTENCIA SONORA QUE TU SISTEMA DE SEGURIDAD NECESITA

SIRENAS DE EXTERIOR E INTERIOR

BIG RANGE



BR400



BR150



BR58



BR354



BR108



BR100



BR45



AVIGILON

a Motorola Solutions Company

Inteligencia artificial

Las soluciones Avigilon están integradas al Control de Acceso. Junto con herramientas de inteligencia artificial ofrecen la información correcta en el momento adecuado para tomar las mejores decisiones.



SALTO

inspired access

Cerraduras inalámbricas

Soluciones avanzadas de cierre electrónico y Control de Accesos haciendo más fácil, cómoda y segura la vida diaria de los usuarios de nuestros sistemas.



suprema

digicon

SALTO

AVIGILON

Hanwha
Technwin America

PROVISION ISR

+ 54 11 4862.5054
Pringles 1267, C1183AEW, CABA, Argentina

ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

SUPrema

BioStation 3

Terminal que establece un nuevo estándar de control de acceso al proporcionar una nueva experiencia de acceso a las puertas, que permite gozar de una mayor seguridad en organizaciones de todos los tamaños. Este terminal es más pequeño que el modelo anterior, pero cuenta con una mayor variedad de funciones.



50.000 usuarios



Alimentación PoE y Ethernet



Intercomunicador IP



Video por RTSP



digicon

Molinetes Catrax



Digicon reconocida por el diseño de molinetes, pasarelas y puertas de acceso. Aplica un concepto totalmente revolucionario que sus productos rompen los paradigmas de aplicación actual.

Farpointe Data

LKX

SECURITRON

neural labs

Theia TECHNOLOGIES

TAMRON

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos que tenemos para ofrecerle.

DRAMS TECHNOLOGY S.A.

Motorola Hellosecurity llega al mercado argentino

Una alianza con Getterson Argentina

El fabricante y el distribuidor se unen para ofrecer en el mercado argentino productos de alta calidad a un costo accesible para los sectores medios. Se trata de un segmento que necesita tecnología, pero el acceso a ella a veces está limitado por una cuestión de costos.



GETTERSON ARGENTINA

 54 11 3220-7600

 ventas@getterson.com.ar

 www.getterson.com.ar

Motorola Hellosecurity se incorporó al mercado de la seguridad con video en el año 2018 con el enfoque de ofrecer, como es tradición en Motorola, productos de reconocido prestigio por su calidad y durabilidad. Según los estudios realizados por la empresa, hay tres principales segmentos en los que se puede dividir el mercado de la videovigilancia:

- Segmento de gama baja, enfocado fundamentalmente en precios. La oferta tecnológica no juega un papel relevante.
- Segmento de gama media, que requiere confiabilidad, tecnología que dé verdadera respuesta a necesidades de seguridad y limitaciones de presupuesto.
- Segmento de alta gama, enfocado en alta fiabilidad y en tecnología más avanzada, sin que su costo sea un obstáculo.

Como conclusión de esos estudios surge que el segmento medio es el menos asistido por los fabricantes, ya que la oferta tecnológica disponible está directamente ligada a altos costos y dificulta la implementación de soluciones satisfactorias. Por eso, Motorola Hellosecurity seleccionó este segmento como punto de partida, gracias a la expe-

 **motorola**
hellosecurity



riencia adquirida durante los últimos casi 100 años desarrollando y fabricando productos de tecnología electrónica. Con el prestigio que la empresa ha ganado por la calidad y confiabilidad de sus soluciones, era lógico brindarle a este segmento del mercado soluciones con una marca de calidad, a precios razonables y que ciertamente optimice la relación costo-beneficio.

NUEVAS SOLUCIONES

En materia de tecnología, ¿qué trae Motorola al mercado? Soluciones de inteligencia artificial avanzada, tales como el reconocimiento facial, reconocimiento de placas vehiculares y sistema de control de accesos, entre otras, sin costo de licenciamiento.

En materia de *hardware*, el porfolio de la empresa incluye sistemas analógicos de alta definición, así como

sistemas IP con resoluciones que actualmente van desde los 2 hasta los 8 Mpx. Además, cuenta con sistemas capaces de manejar desde 4 hasta miles de canales de video, desde la implementación de arquitectura de red cliente hasta arquitectura cliente-servidor.

“En materia de *software*, ofrecemos varias opciones enfocadas en darle a nuestros clientes la capacidad de implementar el nivel de su conveniencia, además de ofrecer también la aplicación móvil para tablet o celulares en sistema operativo iOS y Android”, explicó el Gerente de Ventas Latam de Motorola, José Clavo.

LA COMPATIBILIDAD MÁS AMPLIA DEL MERCADO

“Además de contar con la homologación ONVIF, lo que nos da conformidad real con perfiles del estándar, también somos nativamente



Desde 1963



FABRICANTES DE ALTAS PRESTACIONES Y BÚSQUEDA DE LA EXCELENCIA EN SEGURIDAD.

PREVIDIA | COMPACT



Video verificación a través de Snapshots de cámaras IP



Software gráfico incorporado



Sirenas con audio evacuación, conectadas directamente al lazo.



Certificación UL

PREVIDIA | MAX



Luces de emergencia conectadas directamente al lazo



Conexión de los paneles al Inim Fire Cloud

GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.
AV. CORRIENTES 3240/C1193AAR/C.A.B.A./
BUENOS AIRES-ARGENTINA

TEL. +5411 3220-7600
WWW.GETTERSON.COM.AR
VENTAS@GETTERSON.COM.AR

compatibles con las dos marcas más vendidas del mercado actual”, dijo el directivo. Según señalan desde la empresa, esto facilita la migración gradual de cualquier instalación existente con una evolución tecnológica de un nivel superior, representada por los productos de Motorola.

VALOR AGREGADO AL PRODUCTO

No son secretos los graves problemas que han surgido públicamente durante los últimos años relacionados con las vulnerabilidades de seguridad y la gestión de datos. “Hemos puesto énfasis en productos que cumplen con normativas GDPR y NDAA. Además, nuestros equipos poseen encriptamiento de alta eficiencia, gracias a lo cual podemos ofrecer la protección de los datos y su privacidad ante potenciales piratas cibernéticos”, expresó Clavo.

VALOR AGREGADO AL NEGOCIO

Por principios éticos de Motorola, la relación se establece directamente con la cadena de distribuidores, y estos interactúan con los integradores e instaladores de su

alcance territorial. Al respecto, José Clavo aseguró que, contrariamente a lo que han hecho las firmas asiáticas, “en Motorola no queremos inundar el mercado de distribuidores. Estamos convencidos de que trabajar con asociados estratégicamente escogidos representa la vía más directa para alcanzar el éxito compartido, tanto financiero como en *marketshare*”.

Por todo lo expuesto anteriormente es que Motorola Hellosecurity está incrementando su presencia en el mercado latinoamericano. En esta oportunidad, se encuentran desembarcando en el mercado argentino mediante la asociación estratégica con Getterson Argentina. Esto garantiza un vehículo de

penetración en el país gracias a que la empresa es conocida por su profesionalismo y sus soluciones con tecnología de seguridad de avanzada, además de un prestigio incuestionable en la industria.

“Este nuevo desarrollo es para todas aquellas empresas que activamente están buscando una línea de productos en videovigilancia con una marca robusta, de prestigio global, que genera valor agregado, con tecnología de avanzada, a precios razonables y con una clara política de desarrollo de mercado con base a las mejores prácticas de negocios. Invitamos a todos ellos a que nos contacten a través de Getterson, nuestro nuevo distribuidor”, concluyó Clavo. ■



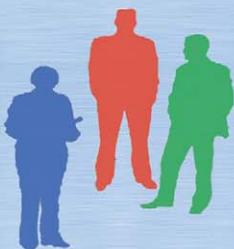
Sumate a la comunidad virtual más importante dedicada a los Sistemas de Seguridad

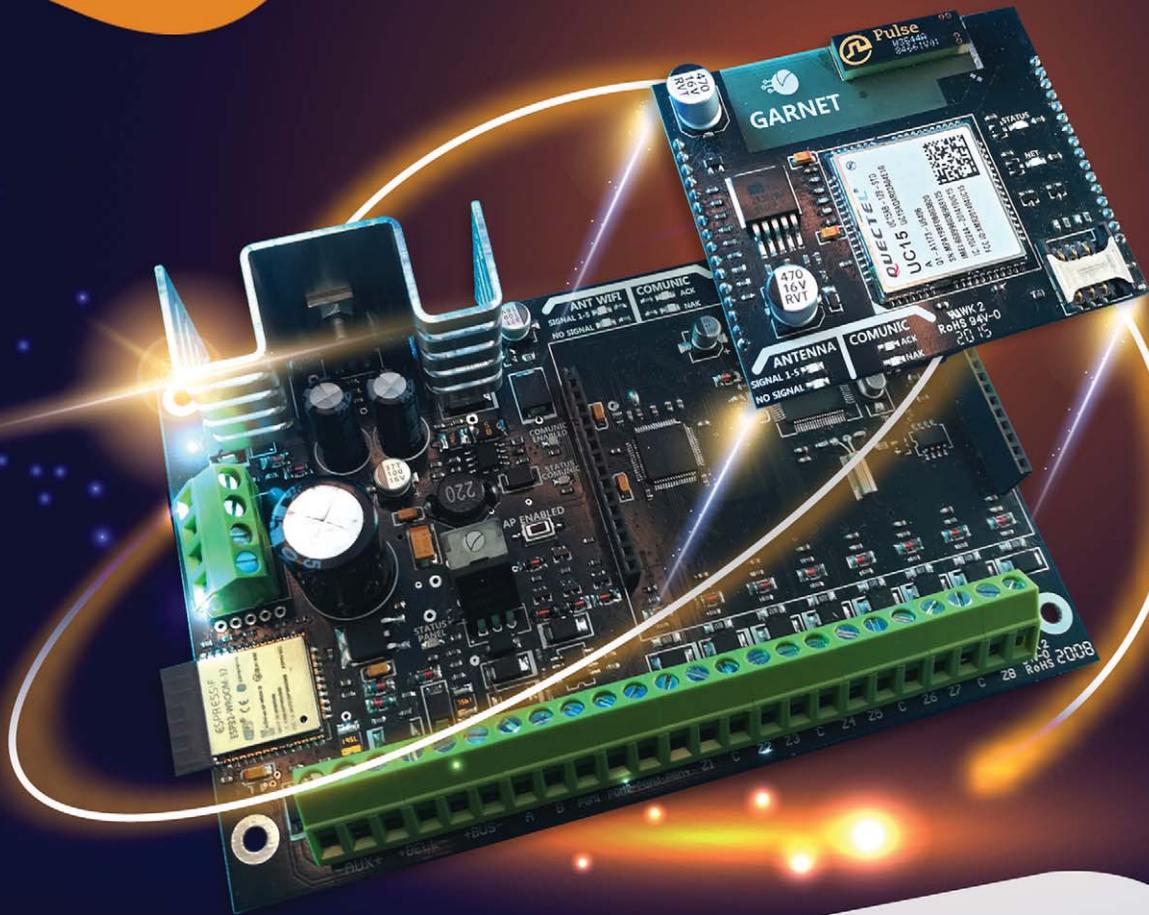


Negocios de Seguridad

Únete ahora entrando en:

<http://groups.google.com.ar/group/negociosdesseguridad/>



**PC-900**

TECNOLOGÍA PENSADA PARA PROFESIONALES

Una alarma preparada para la conexión a internet sin necesidad de comunicadores extra.

Posee un comunicador WiFi integrado que permite la comunicación con la **App Garnet Control** para recibir eventos en tiempo real. Como respaldo de esta comunicación, existe un novedoso módulo que permite agregar rápidamente una nueva opción de comunicación alternativa.

EI COM-904 es el comunicador compatible con esta línea, preparado para redes celulares móviles **2G / 3G / 4G**.

DEXA

IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR MAYORISTA
DE SISTEMAS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

REPRESENTANTE OFICIAL

 **ALEAN**

SEGURIDAD PERIMETRAL

ELEGIDA POR LOS CLIENTES
más exigentes

Versátiles, seguras y duraderas



Calidad en
los materiales



Diseño
estético



Excelente
estanqueidad



Dexa.Seguridad



DexaSeguridadElectronica



Dexa Seguridad Electrónica

SEGURIDAD PERIMETRAL

BARRERAS Y BARRALES infrarrojos Alean



Barrera ABH

Función antiniebla

- 4 Haces
- 4 Frecuencias
- Display indicador de señal
- Distancia de 100 y 250m
- IP65

Barrera ABE



- 3 Haces
- 4 Frecuencias
- Display indicador de señal
- Distancia de 100, 150 y 250m
- IP65



Barrera ABT

- 2 Haces
- 4 Frecuencias
- Display indicador de señal
- Distancia de 30 y 60m
- IP65

Barrera ABO



- 1 Haz
- Distancia de detección hasta 10m
- Ideal para portones automáticos
- IP65

Barrales ABI

- 2, 4, 6 y 8 Haces
- 2 Frecuencias
- Distancia de 10, 30 y 100m
- Excelente estanqueidad
- IP65

Barrales ABI-W

Inalámbricos

- 2 y 4 Haces
- Incluye receptor inalámbrico universal - 433Mhz
- Baterías de litio de alto rendimiento
- Distancia de detección hasta 10m
- IP66

PUNTOS DE VENTA



CASA CENTRAL

Mariano Pelliza 4112,
Munro, Buenos Aires.
(011) 4756-0709 Líneas Rot.
ventas@dexa.com.ar



SUCURSAL LA PLATA

Calle 119 Nro 258, Tolosa,
La Plata, Buenos Aires.
(0221) 422-0953
laplata@dexa.com.ar



SUCURSAL TUCUMÁN

Santiago del Estero 1351,
San Miguel de Tucumán.
(0381) 484-5558
tucuman@dexa.com.ar



ESTAMOS PARA ATENDERTE

+54911 26495779

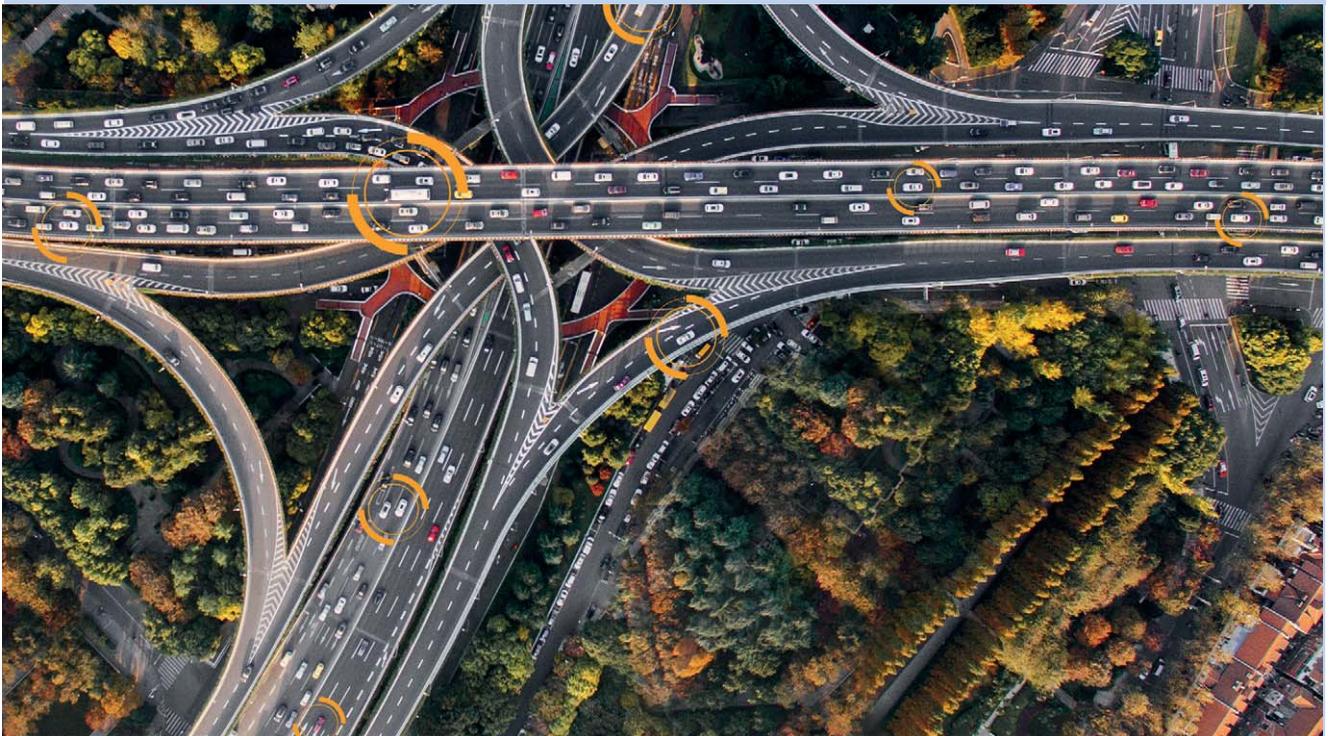
COTIZA RÁPIDO Y FÁCIL
www.dexa.net.ar



¿Cómo seleccionar una plataforma de rastreo GPS?

Son clave la oferta de servicios y actualización constante

Buscar el equilibrio entre precio, características y soporte es la clave para seleccionar una plataforma de rastreo. De la misma manera, es necesario conocer bien al proveedor del servicio para evitar sorpresas a la hora de implementar la solución y mantener la satisfacción del cliente.



REDGPS

+54 11 4295-8311

contacto@redgps.com

www.redgps.com

Escribe: Fernando Pérez Maier
Cofundador and CRO at RedGPS

ÍNDICE

- | | |
|--------------------------------|-----------------------------|
| 1. Características | 6.1. Apps móviles |
| 1.1. Actualizaciones | 7. Diseño y UX |
| 2. Marca blanca | 7.1. Ayuda |
| 2.1. Contrato y SLA | 7.2. Seguridad |
| 3. Soporte técnico | 8. API |
| 4. Múltiples dispositivos GPS | 9. Almacenamiento |
| 5. Precio | 9.1. Soluciones de nicho |
| 5.1. Integraciones de hardware | 10. Servicios profesionales |
| 6. Foto y video verificación | 11. Conclusión |

1. CARACTERÍSTICAS

Lo que primero buscan los empresarios de rastreo GPS es conocer las bondades de la plataforma; es, sin dudas, uno de los puntos más im-

portantes. Cuantas más herramientas disponga, más opciones tendrá para resolver las necesidades de sus clientes. Para ello, aconsejamos solicitar un resumen, un *tour* o las espe-

cificaciones técnicas de todas las herramientas que posea la plataforma. He notado que algunos proveedores tienen un sinfín de soluciones, pero muchas no resuelven las necesida-

des de los clientes o están incompletas. Por ello, no hay que guiarse solamente por el listado de funciones: se debe verificar que realmente cumplan con las necesidades de los clientes.

1.1. Actualizaciones

Las novedades son las que pueden ayudar a un profesional a distinguirse de sus competidores. Se debe buscar una plataforma que tenga actualizaciones y lanzamientos constantes. Una buena plataforma, por lo general, presenta entre 3 y 5 novedades importantes por año y esas novedades son las que pueden mejorar las ventas.

Los GPS trackers, por ejemplo, evolucionan todo el tiempo, existen nuevas tecnologías y contar con un *software* preparado para acompañar estos avances es una gran ventaja. Si el proveedor de plataforma elegido es innovador, quien lo contrate también lo será.

2. MARCA BLANCA

Al vender rastreo, lo mejor es hacerlo bajo la marca propia en vez de hacerle publicidad gratuita a un proveedor. A cualquiera que quiera hacer un negocio y tomarse el trabajo de crear una compañía y una marca para brindar servicio le recomiendo usar una plataforma que realmente brinde marca blanca. ¡Mucha atención en este punto! "Marca blanca" significa que se puede ofrecer el servicio con el logo, los colores corporativos y la URL de dominio personalizados. Algunas plataformas dicen brindar este servicio, pero no lo cumplen al 100 % y lo hacen a medias, lo cual no es correcto.

No se debe permitir que el *login* diga "producido por (nombre de proveedor)". Si dice eso, ya la marca blanca no tiene mucho sentido. Tampoco se debe aceptar que la URL de dominio sea una IP, eso no es una buena práctica y desde el punto de vista de infraestructura y tecnología está muy mal visto. Seguramente no es una plataforma muy escalable. También es importante asegurarse de que los e-mails de alerta que salgan hacia los clientes tengan un dominio de correo personalizado.

Las aplicaciones para *smartphones* también deben tener el logo personalizado, para poder subirlas al *store* de Google y Apple de la empresa. No es recomendable usar el *store* del proveedor de plataforma, eso no es bueno para la marca y se pier-



de confiabilidad frente a los clientes. La confianza del cliente es clave en el servicio de rastreo GPS y este tipo de malas prácticas atentan contra el negocio.

2.1. Contrato y SLA

Dentro del contrato es una buena práctica que esté presente el SLA. Para tener un negocio serio, hay que buscar un proveedor serio que ofrezca celebrar un contrato al momento de cerrar comercialmente el servicio, en el que se especifiquen los términos y las condiciones para que ambas partes acepten la forma de trabajo y no existan futuras discusiones sobre su alcance.

Dentro del contrato, es una buena práctica que esté presente el SLA (nivel de calidad de servicio, que indica la disponibilidad en línea de la plataforma anualmente) y, en caso de tener algún tipo de corte, será el proveedor quien responderá ante tal situación. Este punto es muy importante: no hay que poner en riesgo a los clientes con un proveedor que no garantiza el *uptime* del servicio.

3. SOPORTE TÉCNICO

No es aceptable esperar días por una respuesta, ya que se puede correr el riesgo de perder un cliente. Este es un punto de gran importancia y es uno de los servicios más complejos de brindar por parte del proveedor. Si bien en la actualidad existen cientos de plataformas, son muy pocas las que ofrecen un soporte eficaz. El soporte es muy pero muy importante, ya que el equipo técnico debe encontrar apoyo día a día para probar nuevos dispositivos, configurar-

los y resolver cualquier tema que se presente con la plataforma. Es por ello que este es un elemento clave para brindarle un buen servicio a los clientes. ¿Acaso un cliente puede esperar 36 o 72 horas para que le resuelvan un ticket? El soporte debe ser rápido, ya sea telefónico, en línea o por chat. Para brindar buen soporte al cliente se debe buscar un proveedor que le brinde buen soporte al equipo técnico.

Hay proveedores con plataformas muy buenas, pero que no brindan un soporte especializado o incluso tiene costo extra. Por eso es muy importante que el soporte especializado esté incluido en el precio de licenciamiento. A su vez, recomiendo que el soporte sea todos los días del año, las 24 horas, ya que ante una emergencia el proveedor debe responder. Algunas plataformas ofrecen centros de capacitación y están muy bien logrados, pero contar con un proveedor que disponga de un área de soporte especializada a chica distancias y genera un vínculo de trabajo diario entre cliente y proveedor que resulta lo mejor para el negocio.

4. MÚLTIPLES DISPOSITIVOS GPS

Una plataforma con amplio catálogo de equipos integrados traerá más beneficios. Es fácil conocer la experiencia y años de trabajo de un proveedor de plataforma marca blanca simplemente viendo la cantidad de equipos GPS que esta soporta. Una plataforma con amplio catálogo de equipos integrados indica que el proveedor posee un equipo capacitado para trabajar con diferentes tecnologías de rastreadores GPS y que es una

Convierte los smartphones en

rastreadores gps



Botones y acciones personalizables



Formularios y checklist personalizables



Copiloto virtual



Streaming de video y multimedia.



Control de asistencia geoposicionada



Firmas digitales

APP TRACKER 4.4.4

Personalizable, con múltiples perfiles de usuario y más.



Disponible para



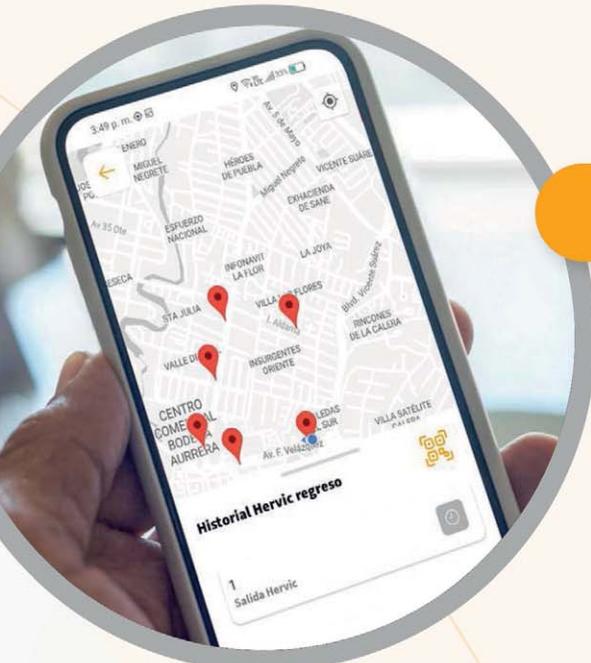


Control de personal

Desde la app el personal puede hacer check in y check out cuando inician o terminan sus labores, y cuando toman sus horas de descanso.

App marca blanca

Personaliza la aplicación con tu propio logotipo.



Perfecta para ruteo

Integrada con OnRouting, nuestra solución de ruteo de activos, los conductores pueden ver sus rutas con horario, estado y porcentaje de avance.



Contáctanos y te asesoraremos con tu proyecto.



redgps.com



RedGPS



@redgpsplataforma



@RedGPSLatam



RedGPS



@Redgps

empresa que posee buenas relaciones con los fabricantes. Estas alianzas son muy importantes, ya que, en caso de algún problema con un rastreador, una actualización de *firmware* o un sensor, una buena relación entre el proveedor de plataforma GPS y el fabricante de los rastreadores que utilizan los clientes ayudará a resolver las problemáticas con mucha más velocidad. Además, cuando se quiera adquirir un nuevo dispositivo probablemente ya se encuentre integrado en la plataforma.

5. PRECIO

El precio por el servicio es un punto crítico, por ello recomiendo buscar y comparar diferentes propuestas. Hay que desconfiar del muy barato, pero tampoco hay que pensar que lo más costoso siempre es lo mejor. La clave es buscar el equilibrio entre precio, bondades, estabilidad y soporte, y elegir la plataforma que se adapte mejor a la realidad de la empresa y a la de los clientes. Posiblemente proveedores regionales brindarán el mejor equilibrio.

Por ejemplo, para una empresa ubicada en América Latina o Centroamérica no resulta lógico buscar una solución de India o China. Un proveedor de la región seguramente dispondrá de un producto pensado para las necesidades locales y tendrá un precio acorde.

5.1. Integraciones de hardware

Recomiendo buscar un proveedor que permita integrar equipos GPS sin costo ya que a toda empresa le resulta tedioso comprar un equipo y, en caso de no estar homologado, tener que pagar solo para probarlo. Es importante preguntar el tiempo de cada integración, porque algu-

nos proveedores pueden no tener recursos destinados a estas tareas y tardarán desde varias semanas hasta tiempo indefinido. Una homologación de un nuevo equipo o sensor puede hacer que una empresa gane un nuevo cliente; si el proveedor es bueno debe comprender eso y el tiempo de reacción debe ser rápido. Además, al proveedor también le puede servir una homologación para otros clientes, por lo que no tiene mucho sentido que tenga un costo hacerla. Se trata del día a día de un buen proveedor de plataforma de rastreo.

6. FOTO Y VIDEO VERIFICACIÓN

Son pocas las plataformas marcas blancas que hoy en día soportan *streaming* de video. En varias industrias se ha vuelto casi imprescindible utilizar cámaras que tomen fotografías o DVR móvil, que cumple la función de un DVR+GPS para tomar video en tiempo real y verlo en la plataforma. Una empresa que planea brindar estas soluciones deberá investigar si su proveedor ofrece *streaming*, ya sea desde una cámara, un DVR o una aplicación, porque son pocas las plataformas de marca blanca que soportan esta función. A su vez, es importante verificar que almacenen video en la nube y permitan grabar de forma automática en caso de que se produzca algún evento (por ejemplo, una frenada o aceleración brusca).

Puede que, aunque no esté en los planes de la empresa, no pase mucho tiempo para que algún cliente lo solicite. Por eso es importante tenerlo en cuenta, dado que es una función cada vez más demandada en seguridad, transporte público y otras actividades.

6.1. Apps móviles

Recomiendo buscar una plataforma que le dé a los clientes la posibilidad de ingresar desde una *app*. Es bueno que el cliente reciba las alertas en forma de notificaciones en su *smartphone*; además, algunas plataformas tienen aplicaciones móviles (AppTracker) para convertir *smartphones* en rastreadores GPS con botones personalizables, funciones para guardias, conductores, supervisores, formularios, botón de pánico, etc.

Las aplicaciones *tracker* se utilizan mucho en seguimiento de personal o control de rondines de vigilancia y seguridad, y abren muchas oportunidades de negocio.

7. DISEÑO Y UX

Una plataforma debe ser fácil de usar y, al mismo tiempo, cumplir con lo que el cliente necesita. A medida que este requiera más funciones el proveedor debe poder añadir las, siempre siguiendo una lógica intuitiva y simple de operar.

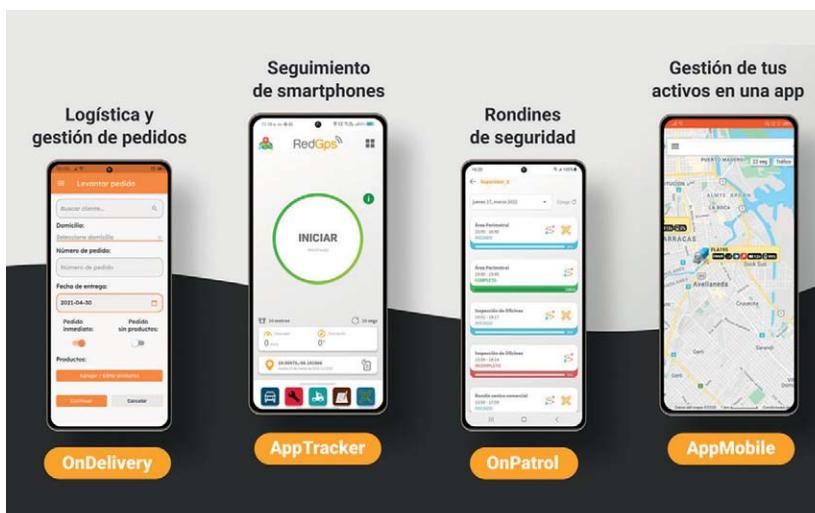
Hoy los clientes desean soluciones que no necesiten capacitación y puedan autogestionarse. Para ello, deben ser capaces de navegar por los menús, encontrar las herramientas que necesitan y asegurarse de que puedan operar la plataforma ni bien ingresan, al menos a un nivel básico. Si el sistema está bien diseñado, ahorrará tiempo del equipo de soporte en capacitaciones.

7.1. Ayuda

Es importante que la plataforma tenga una sección de ayuda para el cliente en el idioma que le corresponde, que incluya documentación, videos, *webinars*, tutoriales, etc. Esto también ahorra tiempo ya que el proveedor es quien se encargará de mantenerla actualizada. Este punto no es menor ya que muchas veces es una condición para que un cliente contrate el servicio o para ganar alguna licitación.

7.2. Seguridad

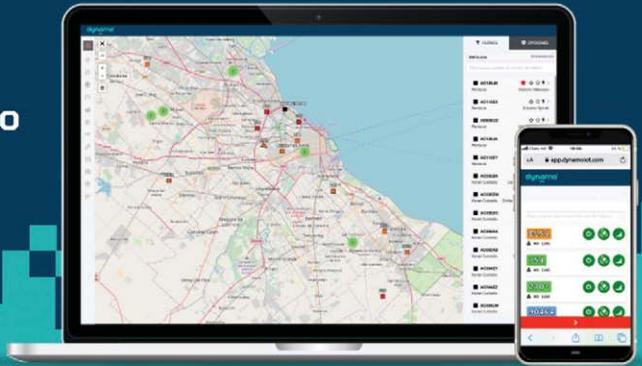
En materia de seguridad, es importante que el proveedor de la plataforma brinde la posibilidad de trabajar con certificados de seguridad SSL, de manera que las credenciales para el *login* viajen encriptadas. Además de ser una práctica muy bien vista en el ámbito de la seguridad informática, actualmente es una necesidad para que los clientes y usuarios sepan que están navegando en un sitio





Un software de monitoreo que se adapta a tus clientes

 Dynamo IOT es una plataforma de rastreo satelital que funciona como un servicio en la nube.



- ✓ Diseño personalizado. Plataforma de marca blanca con la identidad corporativa de su empresa.
- ✓ Seguridad de datos. Información resguardada en la nube en instancias dedicadas
- ✓ Aplicación para Android e iOS. Acceso al monitoreo de la flota desde cualquier dispositivo
- ✓ Un software de monitoreo que se adapta a tus clientes
- ✓ Módulo de Conducta de manejo
- ✓ Módulo de seguimiento de viajes para centrales de monitoreo
- ✓ Módulo CANBUS
- ✓ Módulo de Huella de carbono

Una empresa argentina, con soporte local, precios en pesos y la facilidad para realizar gestiones dentro del país.

Compatible con todos los equipos del mercado



+54 1168299009
info@dynamoiot.com
www.dynamoiot.com

seguro. Para ello se requiere la compra de un certificado SSL que funcione bajo el dominio de la empresa, aunque también existen recursos *open source* que el proveedor de la plataforma puede colocar sin costo. En el negocio de la seguridad, este tema es importante. Hay empresas de seguridad muy buenas, pero que en seguridad informática se quedaron en el tiempo. Recomendamos utilizar una plataforma que posea una gestión de sesiones y administrativos para que el operador de monitoreo de un cliente pueda acceder desde la oficina, pero no desde su casa, a menos que se le brinde autorización. También hay mecanismos de doble autenticación para que, al loguearse desde una computadora no conocida, se envíe un correo con un código de acceso por única vez para validar que sea esa persona. Muy pocas plataformas ofrecen esta última opción, pero es una práctica muy recomendable para todas las plataformas en la nube.

8. API

¿Qué es una API y cuándo se utiliza en el rastreo GPS? API significa interfaz de programación de aplicaciones y es una herramienta muy utilizada en nuestra industria. Esta interfaz permite que una empresa o cliente se conecte a la plataforma para hacer consultas sobre la información procesada por el sistema o bien los datos crudos enviados por el dispositivo GPS. Esta práctica se utiliza para que tanto quien contrata el servicio como el cliente final puedan desa-

rollar por sí mismos soluciones personalizadas o bien enviar información a otra plataforma como puede ser un CRM, ERP, etc.

9. ALMACENAMIENTO

No hay que dejar de preguntar cuánto es el tiempo de almacenamiento de datos para que el cliente los pueda consultar en línea. Muchas plataformas dan de uno a tres meses, otras dan seis meses y otras hasta un año. La información es sumamente importante y sensible para muchos clientes, y cuando la necesitan la quieren tener de inmediato. Cuanto más tiempo la plataforma guarde los datos, mejor.

9.1 Soluciones de nicho

Una plataforma de rastreo puede tener muchas herramientas y solucionar diversas problemáticas, pero hay determinadas industrias que necesitan indicadores, tableros de control, módulos y reportes específicos para medir su flota. Es importante conseguir la plataforma que mejor se adecue a las industrias en las que se esté trabajando, como podría ser minería, agricultura, logística, etcétera. Sin dudas el futuro del rastreo GPS viene por este camino.

10. SERVICIOS PROFESIONALES

A mi criterio, este punto es otro de los más importantes. Detrás de una plataforma existen desarrolladores, ingenieros, administradores de bases de datos y todo un equipo de sistemas. Todo ello constituye y hace posible la *software factory* que

monitorea la plataforma, crea nuevas funciones y desarrolla las soluciones a medida que los clientes necesitan. Cuando un vendedor visita a un cliente, necesita tener la confianza de que su plataforma está al mejor nivel, ya que hoy los clientes son expertos también en su materia y van a solicitarle nuevas vistas, reportes, detalles de la interfaz, etc. Una persona que no trabaja con un proveedor de plataforma que resulte expeditivo para brindar la solución que corresponde, ¡queda fuera! También es el caso de los servicios *web*: actualmente muchos negocios de rastreo requieren que su plataforma se conecte con otros sistemas y plataformas, y las retroalimente con la información de los dispositivos. Estos desarrollos son fundamentales para el éxito de ese proyecto, y todo proveedor debería brindar apoyo para resolver esta problemática.

11. CONCLUSIÓN

Hay un gran número de plataformas en la nube. En un mundo globalizado es posible contratar un proveedor de cualquier parte del mundo por lo que siempre es recomendable buscar referencias con proveedores de *hardware* GPS o gente de la industria. No todo lo que brilla es oro: no hay que dejar de visitar las oficinas del proveedor, acudir a eventos en los que participen, conocerlos a fondo y sacar conclusiones propias. El corazón de este negocio depende del proveedor, hay que darse el tiempo necesario para tomar esta importante decisión. ■



EXCELENCIA EN MONITOREO MAYORISTA

Ventajas

- ✓ Tarifa plana
- ✓ Llamados en nombre de su empresa
- ✓ Soporte técnico
- ✓ Operadores altamente calificados
- ✓ Acceso a plataforma

Tu aliado perfecto para que puedas brindar a tus clientes el servicio de seguridad que necesitan



itegogps

Distribuidor Master Argentina



Hardware para Rastreo de Activos



GV55W

3G

- Tamaño compacto
- 2 Entradas
- 2 Salidas
- Antenas internas
- Geo-Cercas
- Sensor de Movimiento
- Comportamiento del Conductor

GV300W

3G

- 3 Entradas
- 3 Salidas
- Puerto Serie RS232
- Antenas Internas, GPS externa adicional
- Geo-cercas
- Acelerómetro
- Comunicación bidireccional



GL300W

3G

- Portatil múltiples aplicaciones
- Batería recargable de 2600 mAh
- Resistente al Agua
- Botón de Pánico o Evento
- Acelerómetro
- Gestión de Batería Smart

GV75W

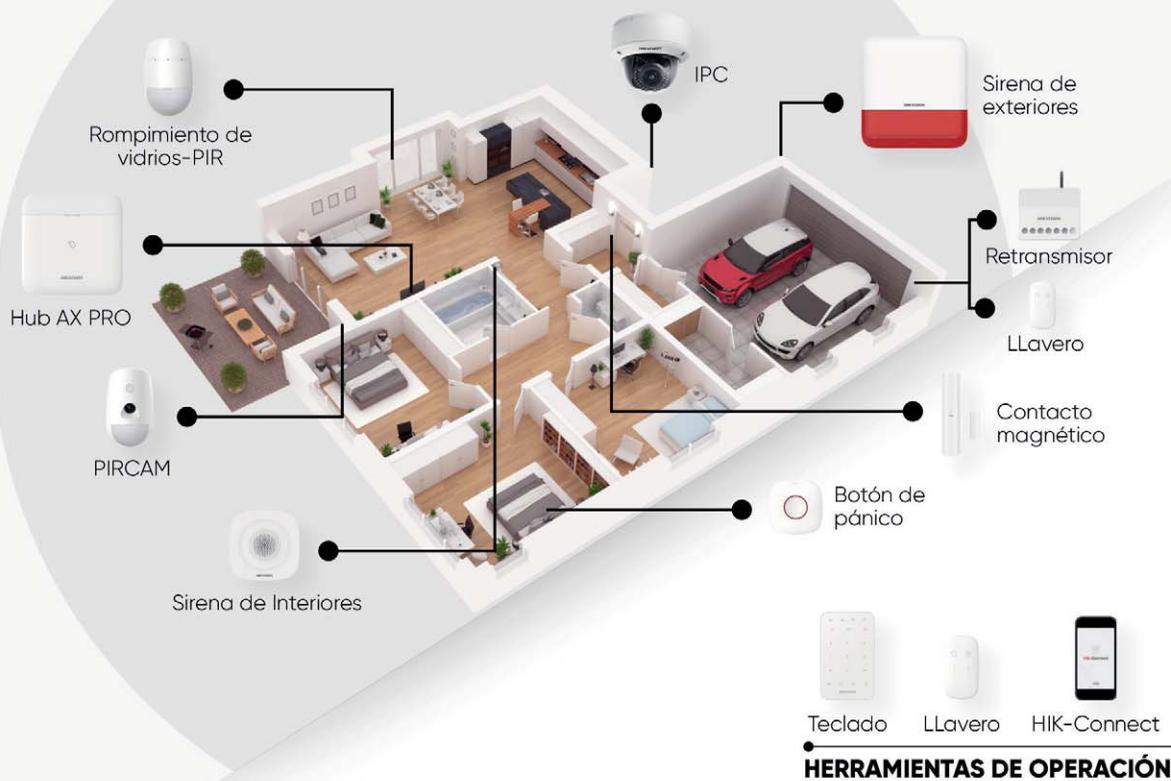
3G

- 2 Entradas
- 2 Salidas
- Puerto RS232
- Acelerómetro
- Antenas Internas
- Resistente al Agua
- Exclusiva función
- Cero Consumo



SISTEMA DE ALARMA INALÁMBRICO SERIE AX PRO

SIMPLICIDAD A TRAVÉS DE LA INNOVACIÓN



• Video Verificación

Integración con cámaras, grabadores y PIRCAM

• Comunicación Robusta

Múltiples vías de comunicación para monitoreo vía LAN, Wifi y 4G con Dual SIM

• Conexión Total

Configuración y control con app para celulares y PC

• Integración multisistema

Vinculación flexible con sistemas y dispositivos Hikvision

• Versátil y escalable

Amplia capacidad de expansión y variado ecosistema de detectores y accesorios para todo tipo de entornos



@HikvisionLatam
www.hikvision.com/es-la



Hikvision Argentina
+54 51 685 739
ventas.argentina@hikvision.com

P ▲ R ▲ D O X™

HIKVISION



Western Digital®

ZKT_{ECO}

TAKEX®

y las mejores marcas,
junto a un servicio pre y post venta de calidad,
encontralos en

www.fiesa.com.ar

CCTV • INTRUSIÓN • CONTROL DE ACCESOS • VIDEOPORTEROS • CERCOS
ELECTRIFICADOS • SISTEMAS CONTRA INCENDIOS • CONECTIVIDAD •
ENERGÍA • RASTREO SATELITAL • MONITOREO

Casa Central: Av. de los Incas 4154, (1427) Villa Ortúzar, CABA

Expedición: Llerena 2578, (1427) Villa Ortúzar, CABA

www.fiesa.com.ar



Seguridad flexible, sostenibilidad ambiental

Cámaras de seguridad alimentadas por energía solar

Las cámaras solares son una alternativa confiable para brindar seguridad en aquellos sitios remotos en los que la alimentación por red se hace muy costosa o es simplemente inviable. Además, colaboran en el cuidado del medio ambiente.



HIKVISION



www.hikvision.com/es-la

Las cámaras de seguridad que funcionan con energía solar utilizan paneles para aprovechar la luz del sol y generar electricidad de corriente continua; luego, un inversor de corriente la convierte para la alimentación de estos equipos. Muchas de ellas, además, vienen provistas de una fuente de energía alternativa (generalmente baterías recargables) que también son alimentadas por el panel.

La configuración de la cámara de seguridad con energía solar de Hikvision se adapta perfectamente a las áreas en las que se necesita un rendimiento sólido pero las fuentes de alimentación y los cables Ethernet no son una alternativa viable. Al mismo tiempo, pueden suministrar energía de respaldo para resolver interrupciones de monitoreo por fallas de energía en un escenario de suministro de energía convencional.

Estos avanzados kits de cámaras son ideales para granjas y bosques, proyectos de infraestructura desafiantes y eventos deportivos o culturales temporales. Alimentadas por energía solar, estas cámaras se instalan sin cableado eléctrico. La batería integrada admite la administración inteligente de la energía y el almacenamiento a largo plazo, por lo que los usuarios disponen de



hasta siete días de funcionamiento continuo sin luz solar directa.

Compatible con múltiples estándares, incluidos GSM, WCDMA y 4G LTE, las configuraciones de la cámara se conectan fácilmente y de forma inalámbrica a internet a través de redes móviles.

APTAS PARA INTEMPERIE

Diseñadas para exteriores, las cámaras Hikvision alimentadas por energía solar son resistentes a las condiciones climáticas extremas, como vientos fuertes y tormentas, ya que están fabricadas de un material sólido y estable.

En general, los inviernos muy fríos son causa de una descarga más rápida de las baterías o incluso hasta pueden dejarlas inoperantes. Sin embargo, las cámaras solares de Hikvision solucionan esta situación mediante la inclusión de baterías

capaces de funcionar en un amplio rango térmico, incluso en temperaturas bajo cero. Cuando la luz solar directa no está disponible o las condiciones climáticas son adversas, la cámara será alimentada por estas baterías recargables. La batería comenzará a cargarse tan pronto como haya luz solar directa.

CARACTERÍSTICAS

- Proporcionan una opción segura a la hora de diseñar un sistema de protección perimetral.
- Modelos con alcance de 0 a 20 metros y entre 21 y 50 metros de iluminación IR.
- La serie incluye cámaras con alimentación 12 Vdc y *Power over Ethernet* (PoE).
- Carcasas homologadas IP66 e IP67.
- Modelos de 2, 4 y 8 megapíxeles de resolución.
- Soporta redes 4G. ■

DIALER

SEGURIDAD ELECTRONICA
SIEMPRE HACIA LO NUEVO



DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

DIALSEC

cofem,s.a.
1973

DEKSOR

Honeywell

Acob

POLARIS
energy systems

**SYSTEM
SENSOR**

HIKVISION

Líder de la industria de Video Vigilancia Mundial

alhua
TECHNOLOGY

SOYAL

SEAGATE

Pyronix

TAKEX
DPAUK

digifort

FIRE-LITE Alarms
by Honeywell

EBS

DIALER



**IDEAS &
SOLUCIONES**

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
www.dialer.com.ar



VIA WHATSAPP

CONSULTAS COMERCIALES
+549 11 6022 4403

SOPORTE TECNICO
+549 11 5568 3532



DialerSeguridad



Dialermedios



Dialermedios



Dialermedios



DialerMedios



VMS

SISTEMA DE GESTIÓN DE VIDEO

Soluciones inteligentes integradas



+20 VERSÁTILES ANALÍTICAS DE CONTENIDO DE VIDEO

ANALÍTICAS VCA

ANALÍTICAS AVANZADAS IPX

ARQUITECTURA ABIERTA

COMPATIBLE CON EL 99% DE LAS CÁMARAS IP

RECONOCIMIENTO DE PLACAS

BIOMETRÍA FACIAL

INTEGRACIÓN CON CONTROLES DE ACCESO Y OTROS DISPOSITIVOS DE RED

REVISIÓN RÁPIDA & POTENTE FUNCIÓN DE EXPORTACIÓN

RÁPIDO FAILOVER

INTEGRACIÓN POS

ANÁLISIS FORENSE

FLEXIBLE & ESCALABLE PERMITE ABORDAR NECESIDADES ÚNICAS Y CAMBIANTES

Llegue más lejos con Digifort

✉ operaciones@digifort.com

🌐 www.digifort.com

📱 [f](#) [t](#) [v](#) [@](#) [in](#) DigifortLatam



**SEGURIDAD
MARTINEZ**

HIKVISION

DEALER PARTNER

**Distribuidor mayorista de
seguridad electrónica**

dhua
TECHNOLOGY

intelbras

ezviz

P.A.R.A.D.O.X. SECURITY SYSTEMS

JFL ALARMES

ZKTECO

TAKEX

UBIQUITI NETWORKS

WD Western Digital

- Envíos a todo el país
- Atención y asesoramiento al gremio



- Garantía ■
- Soporte técnico ■
- Servicio posventa ■

**CCTV - Videoportería - Control de accesos - Alarmas
Cercos electrificados - Cables y accesorios para el instalador**

📍 Av. Santa Fe 2300 | Martínez | Prov. Bs. As.

☎ 011 4792 1418 / 4793 7105

📞 +54 9 11 2585 7462

✉ info@seguridadmartinez.com.ar

🌐 www.seguridadmartinez.com.ar

📷 📱 seguridadmartinezargentina

El auge de la videovigilancia “inteligente”

Novedades en la industria

La transformación digital se convirtió en el norte de las empresas enfocadas en tecnología y la seguridad no es la excepción. Apoyada en la inteligencia artificial, la industria de la videovigilancia apuesta al crecimiento con productos de altas prestaciones enfocados en la IA.



DAHUA TECHNOLOGY

+54 9 11 6566-0800

support.ar@dahuatech.com

Integraciones a todo color, vistas panorámicas, nuevas soluciones térmicas para prevenir incendios y aplicaciones basadas en humanos, diseñadas para captar la conciencia situacional en escenarios que requieren vistas de 360°, 270° o 180°. Estas son solo algunas de las novedades que se esperan en esta industria que sigue innovando para brindar un mayor nivel de seguridad en los ámbitos físico y digital.

La transformación digital se ha convertido en el tema principal de cualquier sector actual y, por ende, en el futuro. Con la ayuda de la inteligencia artificial (IA), se espera que la actualización constante de los productos de monitoreo inteligente se convierta en el principal punto de crecimiento de la industria de videovigilancia en las ciudades desarrolladas de todo el mundo.

El libro electrónico 2023 *Trends in Video Surveillance de Eagle Eye Networks* mencionó que las empresas están presupuestando plataformas de videovigilancia que están listas para IA y preparadas para el futuro. Asimismo, una encuesta comercial de IA de 2022 realizada por *Price Waterhouse Coopers* confirmó que más del 50 % utiliza la IA de alguna manera, y más del 25 % informan su adopción generalizada dentro de su empresa. Mientras tanto, la encuesta

indica que las empresas que no utilizan IA ya son conscientes de que las tecnologías nuevas y modernas automatizarán sus sistemas y procesos en el futuro, y están presupuestando para esa infraestructura ahora.

“En una época en la que la gran mayoría se ve beneficiada por el uso de las nuevas tecnologías, garantizar que estas se desarrollen, fabriquen, y empleen de forma que inspiren confianza y seguridad es indispensable. Para nosotros esto se traduce en trabajar en pro de nuestra visión de un mundo más próspero, adaptado a todo tipo de necesidades. Por esto, a medida que nos adentramos en 2023, buscamos que las nuevas tendencias tecnológicas construyan un ecosistema digital de confianza.” afirmó Julia Anschutz, MarCom Manager de Dahua Technology para Argentina y Uruguay. Desde la empresa esperan continuar la exploración de integraciones el próximo año, junto con aplicaciones basadas en humanos diseñadas para captar la conciencia situacional en escenarios que requieren una vista panorámica. También suponen un auge de nuevas soluciones térmicas de prevención de incendios en interiores y aplicaciones de tecnología térmica en varios mercados verticales.

La visualización también tendrá un rol preponderante: paredes de video

y señalización digital LCD, pantallas LED y pantallas LCD interactivas para establecimientos comerciales, así como *Video Management Platforms (VMP)*, decodificadores, controladores de empalme y teclado de red para centros de seguridad. “Iniciado el 2023, Dahua continuará integrando inteligencia artificial, *big data* e IoT en sus productos y soluciones para promover la innovación digital de las ciudades y la transformación de la inteligencia digital de las empresas, acelerando la innovación de la industria y la inclusión digital en los mercados emergentes en los próximos años”, aseguró Anschutz.

ACERCA DE DAHUA

Zhejiang Dahua Technology Co. Ltd. es un referente mundial en soluciones y servicios de IoT inteligente centrado en video. Con más de 16.000 empleados en todo el mundo, sus soluciones se aplican en 180 países y regiones.

Comprometida con el desarrollo de nuevas tecnologías, Dahua Technology continúa explorando oportunidades emergentes basadas en video IoT y ya ha establecido negocios en visión artificial, sistemas de videoconferencia, drones profesionales, placas electrónicas, RFID y robótica, etc. Así, buscan generar una sociedad más segura y una vida más inteligente. ■



JRI SISTEMAS DE SEGURIDAD

WWW.JRISEGURIDAD.COM.AR



Escribinos por
Whatsapp ¡AHORA!



Experiencia e Innovación al servicio de la Seguridad

➤ ATENCIÓN PERSONALIZADA

Atenderemos las necesidades al instante y daremos asesoramiento para obtener un producto a medida de sus requerimientos.

➤ TÉCNICOS ESPECIALIZADOS

Personal capacitado para la atención de cualquier contingencia o consulta sobre nuestra línea de productos y su funcionamiento.

➤ ENTREGAS A TODO EL PAÍS

Contamos con amplio stock de todos los productos y distribuimos a todo el país. Tenemos oficinas en Mar del Plata y CABA.

Importadores oficiales y
representantes nacionales

DSC



¿Hablamos?

Mar del Plata: (0223) 475-8854 | CABA: (011) 3403-1434

www.jriseguridad.com.ar

PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

EMPRESA DE SERVICIOS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

Somos una empresa con 20 años de trayectoria en el mercado de Seguridad Electrónica, contamos con un personal altamente capacitado para desarrollos de proyectos, instalación y comercialización de equipos de alta seguridad.



NUESTROS PARTNERS



📍 OFICINA CENTRAL BS. AS.

Ramón Castro 1780 - C.P. 1636 - Olivos

🌐 www.provisiondigital.com.ar

info@provisiondigital.com.ar ✉

+54 11 4711 0989 📞

+54 9 280 484 9622 📱

Netio  srl

SÉ PARTE DE LA INTERNET DE LAS COSAS



2G, 3G, 4G... 5G

Los nuevos comunicadores de Netio 4G cat-1 y 4G/5G Cat-M1 están pensados para las comunicaciones actuales y futuras, los equipos 4G funcionan en cualquier lugar donde funcione tu smartphone, mientras que los equipos 4G/5G funcionan donde las prestadoras celulares tienen el servicio Cat-M1 desplegado y es el equipamiento compatible con el futuro 5G.



netio.com.ar

Revolución tecnológica para gobiernos y municipios

Una propuesta de Fulltime

La combinación cada vez más frecuente de la tecnología cloud y la inteligencia artificial da como resultado sistemas robustos y aptos para todo tipo de entornos seguros, como las ciudades y los municipios.

En la actualidad, los municipios entendieron la importancia de la tecnología y su avance, y que esto no se agota en el diseño de una *app* que funcione como una botonera de seguridad para los ciudadanos. En este nuevo contexto, y bajo nuevos hábitos de comportamiento y consumo, el vecino ha dejado de ser un ciudadano pasivo y se ha convertido en un pilar totalmente activo, partícipe esencial y extremadamente valioso para combatir la inseguridad. Esto, además, motiva una atención por menorizada de las problemáticas de cada barrio, ya que no todos tienen las mismas necesidades y prioridades.

Para eso, Fulltime diseñó el ecosistema de Safecity, que vincula la tecnología de cámaras en la vía pública con las alarmas comunitarias, los avisos por violencia de género, un tótem de seguridad, las paradas de colectivos, los corredores escolares, comercios, patrullas y bomberos, guardias urbanos, ambulancias y una *app* botonera de emergencia, entre otros beneficios. De esta manera, todos los sistemas están vinculados y supervisados entre sí, múltiples herramientas se unifican y se logra un tiempo de respuesta eficaz según el evento recibido, ya que cada situación requiere un accionar y tratamiento diferente.

El uso de esta herramienta, además, automatiza recursos mediante informes y analíticas detalladas de cada caso ocurrido, ayuda a comprender de manera inteligente cada demanda y urgencia del ciudadano, y optimiza los recursos para tener un excelente plan de acción. En este



contexto tecnológico, las cámaras de la vía pública dejan de ser solo para ver imágenes y comienzan a cumplir un papel importante a través de la inteligencia artificial añadida. Ejemplos de esto son la detección de patentes (LPR), que permite generar un anillo de seguridad para vehículos con pedido de captura, y la identificación de motos con dos pasajeros sin utilización del casco, entre otras opciones.

Además, la tecnología de inteligencia artificial en las cámaras está comenzando a utilizarse para educar al conductor, mediante el señalamiento de hábitos de conducción irregulares que pueden evitar siniestros. Por ejemplo, es posible detectar si quien conduce está utilizando el celular mientras está al volante, si tiene colocado el cinturón de seguridad, si transita con exceso de velocidad, si el vehículo quedó mal estacionado y muchas posibilidades más. Esta tecnología, asimismo, requiere de una supervisión y confirmación del hecho ocurrido por medio de agentes de tránsito que verifican cada situación (fotomultas).

Por otra parte, los municipios comienzan a adecuarse a una tenden-

cia que se está replicando en todo el mundo: el modelo de negocios de venta de *software* mediante servidores propios está migrando a un modelo exponencial y escalable de servidores en la nube. Esto permite que cualquier municipio, más allá de su geografía o población, pueda contar con esta tecnología participativa. Además, el *software* de monitoreo se ha transformado en una herramienta necesaria que procesa los eventos recibidos y genera análisis de las situaciones de manera dinámica y eficaz, para optimizar los tiempos de respuesta y los recursos afectados a ella.

ECOSISTEMA SAFECITY BY FULLTIME

Más de 20 municipios en Argentina utilizan Safecity by Fulltime, cuya tecnología moderna y novedosa continúa expandiéndose por América Latina. Fulltime Latam es una empresa especializada desde 2007 en el desarrollo de *software web* y *móvil* para el sector de la seguridad electrónica. Cuenta con oficinas en Estados Unidos, México, Argentina, Brasil, Colombia y presencia en más de 20 países. ■



SAFE CITY

BY FULLTIME



EN UN ECOSISTEMA TOTALMENTE INTEGRADO Y DEDICADO ESPECÍFICAMENTE A LA SEGURIDAD COLECTIVA DE LAS PERSONAS.

SAFE CITY es una visión de desarrollo urbano que integra múltiples soluciones de tecnología de la información y comunicación (TIC), Internet de las cosas (IoT) y prácticas innovadoras volcadas a la seguridad.

Esta solución tiene como objetivo reducir los delitos y mejorar los tiempos de respuesta del accionar policial. Con su aplicación, Safe City logra como resultado una ciudad más segura para toda su población.



+150.000
Usuarios activos

+5.000
Empresas confían
en nosotros

+20
Municipios con
nuestra tecnología

+15
Años de
experiencia

15 2156 0878



SAFECITY.COM.AR



Monitoreo.com
es una agrupación de
profesionales y empresas dedicadas a
la seguridad que comparten recursos y experiencias.
Hacemos monitoreo en RED por internet desde
hace 20 años y continuamos desarrollando la
Seguridad 4.0 con planificación para una
visión compartida, acompañada de
un plan de carrera.

En monitoreo.com, no nos adaptamos a los cambios,
nos **ADELANTAMOS**.



Lo invitamos a formar parte de nuestra RED mundial de profesionales:
Asociase en www.monitoreo.com/socio

CITYMESH

Security Innovation

Comunicador universal mesh para paneles de alarma

Opción de sistema **totalmente inalámbrico
para lograr nuevas instalaciones en minutos**

*Contamos con las placas **Wired Zone** para adaptar los sistemas tradicionales ya cableados para adelantarnos a la digitalización de las líneas telefónicas*

- ✓ **Automatización y domótica**
- ✓ **Soporta teclado cableado DSC**
- ✓ **Control total desde app móvil**
- ✓ **Instalación sencilla e intuitiva**

FUNCIÓN PANEL DE ALARMA

**Nuevas instalaciones
en minutos**



Powered by
DEITRES

AR: +54 (223)495 2500
CO: (+57) 1 794 1939
US: +1 (86) 697 80747

web: citymesh.deitres.com
e-mail: hi@deitres.com

Pasarelas para control de accesos

Implementación de Intelektron en el edificio Lipsia

En uno de los edificios de oficinas más icónicos de CABA, Intelektron llevó a cabo una perfecta fusión entre la tecnología y el diseño para lograr una obra que soluciona el control de accesos sin invadir la estética del lugar.



Intelektron
+54 11 2205-9000
ventas@intelektron.com
www.intelektron.com

Intelektron, empresa nacional que desarrolla y fabrica controles de accesos y asistencia para empresas, llevó a cabo la modificación en el ingreso al edificio Lipsia ubicado en plena City porteña (sobre Avenida Corrientes al 3400) en una trama de cómodos y rápidos accesos, mediante subtes y numerosas líneas de colectivo. Elegante y con plantas recientemente recicladas, el edificio cuenta con dos entradas principales. Sus oficinas tienen luz natural en todos los ámbitos de trabajo, lo que mejora la eficiencia laboral y contribuye al ahorro de energía.

Ambas entradas sobre la Av. Corrientes, donde se emplazan las pasarelas motorizadas PAS FS-2000, con integración de sistema de reconocimiento facial y control de visitas mediante lectura de código QR/DNI. Son cinco pasos distribuidos en los dos accesos, con combinación de paso peatonal y extendido para el ingreso de proveedores y personas con movilidad reducida.

Cada *hall* está revestido de mármol Botticino con incrustaciones Rossoverona, un piso de granito al que las pasarelas se integran perfectamente de la mano de la tecnología y el diseño. "Nuestra experiencia en el rubro, de más de 31 años como desarrolladores y fabricantes, nos permite brindar distintas soluciones e integrar a diferentes niveles con otros sistemas o desarrollos propios", dijeron desde la empresa fabricante. "Es una obra que nos enorgullece, emplazada en un edificio icónico de Buenos Aires", concluyeron.



La pasarela motorizada utilizada en la implementación del proyecto es un producto desarrollado y fabricado en Argentina con materiales de calidad. Versátil, confiable y compatible con la integración de las tecnologías clave de identificación: reconocimiento facial, biometría, RFID y lectura de código QR/DNI.

CARACTERÍSTICAS

- Diseñado para edificios corporativos.
- Mecanismo motorizado de alta resistencia y bajo mantenimiento.
- Ocupa el mismo espacio que los molinetes tradicionales, lo cual transforma su instalación en una obra muy simple.
- Luces LED RGB en el frente, tapas, vidrios laterales y puertas, con colores configurables.
- Puertas de vidrio templado retroiluminadas, personalizables con el logo de la organización.
- Buzón de visitas interno con sensores Dual-Tech de ingreso efectivo y caja llena.
- Lectores de huella, proximidad y *display* dentro del propio cuerpo

de la pasarela.

- Versiones peatonales y de puertas ampliadas para personas con movilidad reducida.
- *App* Android disponible: visualización en tiempo real de su funcionamiento, configuración, calibración y actualización.

Las pasarelas están construidas en acero inoxidable AISI 304 de 1,5 mm de espesor para el cuerpo principal y puertas de vidrio templado que giran en base a motores de alto tránsito y bajo nivel de ruido. Los ejes están montados sobre rodamientos blindados, lo cual le permite tener un alto flujo de peatones. Además, estos productos ofrecen acople de embrague magnético, lo que permite que la puerta no ejerza presión sobre el motor y prolonga su vida útil.

MODELOS

- PAS FS-2000: con puerta estándar para el acceso peatonal.
- PAS FS-2100: con puerta auxiliar para el acceso de personas con movilidad reducida (Cumple con el Decreto Nacional 914/97, mínima luz admisible de paso, 80 cm) y proveedores. ■

Potenciá tu negocio con el armado de tu propia RED MESH



Ahorrá
90%

en tus gastos fijos de
servicios de Sim Card

0%
falla de test
en el Centro
de Monitoreo

Multipliqué
x5
tus vías de
comunicación

 **NANOCOMM**
ESPECIALISTAS EN COMUNICACIÓN

NANOCOMM ARGENTINA
Joaquín V. González 5076 • C.A.B.A.
Tel.: (+54) 11.4505.2224 Interno 5425
info@nanocommweb.com

Seguinos!

   
nanocommweb.com



SF TECHNOLOGY



Contamos con los mejores productos para fortalecer la seguridad de su hogar



HIKVISION



Pyronix
HIKVISION



Honeywell

PELCO

En unión con
**grandes
marcas**



EBS

ahua
TECHNOLOGY

DSC



ventas@sf-technology.com
info@sf-technology.com



www.sf-technology.com



(+54) 11-4923-0240



NO PIERDAS MÁS PRESUPUESTOS



Programación completa
vía app en 5 minutos!



Mejor rentabilidad del
mercado, gana más!



Instalación inalámbrica
en 45 minutos!



Precio ultra competitivo al
instalador y accesible al
usuario final!



Precio regulado en
Mercado Libre para que
no tengas sorpresas!



Constante inversión
en publicidad para
facilitarte la venta!

MARSHALL SIEMPRE TE CONVIENE MÁS!

Tinogasta 2748, CABA | 0810-199-6277 | info@alarmamarshall.com.ar

www.alarmamarshall.com.ar

Control de accesos biométrico ProMA de ZKTeco



Big Dipper

BIG DIPPER SECURITY
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

ZKTeco, marca distribuida por Big Dipper, presenta los sistemas de control de accesos biométrico para exteriores de la serie ProMA, una nueva generación de terminales autónomas multibiométricas para exterior de gama alta. Esta serie está construida con una carcasa de aleación de aluminio ultrarresistente y posee tres modelos equipados con diferentes combinaciones de autenticación: reconocimiento facial y de huellas dactilares, y reconocimiento RFID multitecnología:

- ProMA: identificación de rostro + huella dactilar + RFID
- ProMA-QR: identificación de rostro + código QR + RFID
- ProMA-RF: identificación de rostro + RFID

La serie ProMA lleva la tecnología de última generación a cualquier lugar donde se requiera una solución de control de accesos de estación de puerta o un intercomunicador de vi-

deo para proporcionar acceso seguro, verificar credenciales y controlar entradas no autorizadas.

CARACTERÍSTICAS

- Hasta 10.000 huellas dactilares; 30.000 caras y 50.000 datos RFID.
- Velocidad de reconocimiento facial menor a 0,3 segundos.
- Reconocimiento RFID completo en 0,2 segundos.
- Estructura antivandálica IK07, resistente al agua y al polvo IP66.
- Tecnología sin contacto para una experiencia de control de accesos segura y sin problemas.
- Fácil instalación.
- Función de servidor *web* integrado.
- Compatible con ZKBioAccess y ZKBioSecurity.
- La serie es compatible con el protocolo de comunicación ZKTeco PUSH y se integra completamente con la plataforma de seguridad de visión artificial ZKBio CVSecurity V6600. ■

Soluciones de video analógicas



CYGNUS

CYGNUS ELECTRONICS
info@cygnus.la
www.cygnus.la

Cygnus presenta su nueva serie de cámaras analógicas que, por su rendimiento de costos y facilidad de instalación, simplifican el trabajo del instalador. Además, el mantenimiento de las cámaras también es sencillo, incluso para los usuarios finales con conocimientos limitados.

Las soluciones analógicas Cygnus brindan un servicio de monitoreo fácil de instalar con alta resolución. Se pueden obtener imágenes claras para saber lo que sucede y encontrar evidencia de respaldo confiable.

VENTAJAS

- Fácil de instalar: incluso para usuarios finales con conocimientos limitados.
- Fácil de configurar: *Plug&Play*, con la conexión del cable y puede verse en vivo en un solo paso.
- Alta resolución: cámaras analógicas de alta resolución de 2 Mpx que pueden capturar más detalles ante un evento.
- Imagen color 24/7: modelos con iluminador LED permiten ver a color hasta 20 m, con imágenes vívidas aún en escenarios con poca luz.
- Adaptabilidad ambiental: soporta

un amplio rango de temperatura y voltaje. Adecuado para ciudades con inestabilidad energética y lugares con diferentes temperaturas ambientales.

MODELOS

- HDX-1200D-0280: domo fijo con IR HD de 2 Mpx, sensor CMOS de 1/3 de pulgada de alto rendimiento; compatible TVI / AHD / CVI / CVBS; iluminador IR de 20 m.
- HDX-1200F-0280: cámara *bullet* con infrarrojos fijos HD de 2 Mpx; sensor CMOS de 1/3 de pulgada de alto rendimiento. Compatible TVI / AHD / CVI / CVBS.
- HDX-1200DU-0280: domo fijo con tecnología Starlight + LED de 2 Mpx; sensor CMOS de 1/3 de pulgada de alto rendimiento; compatible TVI / AHD / CVI / CVBS. La cámara permite imágenes a todo color las 24 horas del día, los 7 días de la semana
- HDX-1200FU-0280: cámara *bullet* fija HD de 2 Mpx; Starlight + LED; sensor CMOS de 1/3 de pulgada de alto rendimiento; compatible con TVI / AHD / CVI / CVBS; imágenes a todo color las 24 horas del día, los 7 días de la semana. ■

HEXACOM crea una nueva unidad de negocios con el foco puesto en el usuario y su experiencia: UNICOM ¡Tu seguridad más simple!

6 soluciones de seguridad pre-configuradas y testeadas en fábrica que permite la instalación de un completo sistema de seguridad domiciliaria sin necesidad de lectura de manuales de forma inalámbrica y con comunicación de datos móviles.

La solución es complementada con una APP suite que permite agregar y gestionar equipos instalados, controlar los permisos de acceso a configuraciones y notificaciones de los usuarios de cada evento de panel.



 WWW.UNICOM.AR

 (54) 115767 5213

Seguinos en   

Powered by 

LANZAMIENTO MÓDULOS WI-FI DE 1 Y 4 CANALES



4 CANALES



1 CANAL

Con la aplicación **SEG Smart** podés controlar de forma remota hasta 2 portones automáticos y 2 dispositivos independientes, tales como cerraduras eléctricas, luces y otros artefactos eléctricos.

Disponible para: android  |  iOS

CONOCÉ TODA NUESTRA LÍNEA
DE PRODUCTOS EN EL PORTAL WEB

www.seg.com.ar

SEG

INTERNATIONAL
INTERNATIONAL

LA TECNOLOGÍA AVANZA Y JUNTO A USTEDES SEREMOS PARTE

Siendo la marca líder en el mercado. Contamos con una línea completa de automatización para un máximo confort y seguridad.



CONOCÉ TODA NUESTRA LÍNEA
DE PRODUCTOS EN EL PORTAL WEB

www.seg.com.ar

Seguinos en:   

SEG

INTERNATIONAL

PCTSS Security System, control de accesos propietario



PUNTO CONTROL
info@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar

PCT-Security System es una solución integral para control de ingresos y egresos a edificios, oficinas y barrios cerrados. El sistema permite administración remota en la nube y fue desarrollado en base a una de las plataformas de mayor seguridad: NXP Desfire EV2.

Mediante el emparejamiento de lectores y llaveros/tarjetas sin contacto, provee un código seguro y único para cada instalador; así, protege su inversión y la seguridad de su cliente. Se trata de un sistema único desarrollado con tecnología NXP Desfire Ev2 (la evolución de MIFARE) tanto en llaveros como en los lectores. Posee máxima protección anticopia y anticlonado, y seguridad ante hackers y saboteadores.

La administración, la configuración, los informes, y el alta y la baja de usuarios se realiza desde cualquier computadora vía Internet Explorer o mediante un *software* en la



nube. Se puede hacer de forma local (red LAN) o remota (internet), vía módems-routers de última generación, a través de una plataforma de red 4G cerrada y segura.

La funcionalidad de control remoto en la nube suma una novedosa *app* para *smartphones* orientada al usuario final, que permite operar sobre los usuarios de cada grupo privado que el instalador defina (por ejemplo, una familia dentro de un edificio o barrio cerrado). Esto disminuye sustancial-

mente el trabajo de soporte del instalador en operaciones de baja importancia, tales como suspender momentáneamente el acceso (tarjeta o llavero), conocer los ingresos y egresos, recibir alarmas de eventos, etc., siempre dentro de cada grupo privado previamente definido y autorizado por el instalador.

PCTSS le brinda el control total de sus instalaciones, los 365 días del año las 24 horas y desde cualquier lugar que se encuentre. ■



RENOVA TU FLOTA

0 km - usados - permutas - consignaciones
ventas corporativas



TOMAMOS TU USADO SIN LIMITE DE AÑO Y KILOMETRAJE



11 5096-5633



enriquehellner@yahoo.com.ar

intelbras



CERRADURAS DIGITALES



Cerradura Digital con Teclado Analógico - FR10

- ✓ Función de bloqueo automático.
- ✓ Alerta sonora a través de la alarma antirrobo.



Cerradura Digital Táctil para Superposición - FR101

- ✓ Función de bloqueo automático.
- ✓ Alerta sonora a través de la alarma antirrobo.



Cerradura Digital Táctil con Tarjetas de Acceso - FR201

- ✓ Bloqueo automático y alarma antirrobo.
- ✓ Se accede mediante código o tarjeta Mifare.

Contactá a nuestros asesores para conocer más



6082-2000



ventas@fullvision.com.ar

Incorporará la última tecnología en soluciones de control de accesos

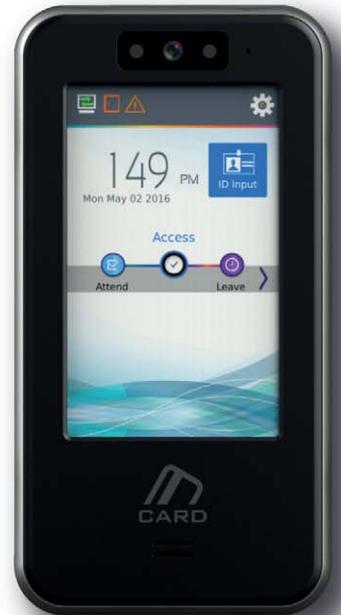
UBIO-X IRIS

El nuevo control de acceso y terminal de tiempo y asistencia con reconocimiento de iris y sensor térmico integrado. Reconoce al iris a hasta 50cm de distancia al mismo tiempo que mide la temperatura del usuario. Su alto rendimiento garantiza una velocidad de emparejamiento de hasta 40.000 templates por segundo brindando una mayor seguridad.



AC-1100

La terminal de gestión y control de accesos y horarios, permite la autenticación multimodal, identificando al usuario a través del uso de tarjeta RFID, llave móvil y clave numérica o PIN. Admite comunicación con sistema de tarjeta móvil y de Bluetooth para mayor conveniencia y comodidad.



UBIO-X FACE

Posee la última tecnología en reconocimiento facial. Es capaz de identificar personas a una distancia de hasta 3 metros, aún con la presencia del barbijo, al mismo tiempo que mide su temperatura corporal. Prohíbe el acceso a aquellos que posea una alta temperatura y da un aviso ante la ausencia de barbijo.





Cables?

Somos especialistas!!

**Fabricación
y Producción**
de cables
especiales



CABLEFACTORY

Máxima calidad de producción
Mejor costo beneficio
Normas y Especificaciones

*Telecomunicaciones, CCTV/CATV,
Energía, Comunicaciones, Redes Lan
o cualquier cable especial bajo
especificaciones de nuestros clientes.*

+54 9 11 5041-2113

danieltoognoli@cablefactorysa.com.ar

www.cablefactorysa.com

Respuestas a cuatro preguntas para innovar en su empresa

No regale clientes ni oportunidades

Formularse las preguntas correctas puede llevar a respuestas que potencien el negocio o, incluso, que abran nuevas posibilidades. Las respuestas acertadas a las demandas insatisfechas siempre son generadoras de mayores opciones.



Ari Yacianci
Profesional en Gestión de
Riesgos y Seguridad
ayacianci@gmail.com

Como apasionado por la temática, puedo notar a mi alrededor comentarios interesantes, realizados por clientes de empresas de seguridad electrónica, que muchas veces describen situaciones que tienen una solución aparentemente sencilla. Si bien lo que parece sencillo no siempre lo es, pensando sobre estas situaciones que me rodean logré identificar algunas preguntas y reflexionar al respecto.

Por ejemplo: Juan está harto de ir a revisar su taller de toldos de noche y durante los fines de semana a causa de las falsas alarmas generadas por su sistema contra intrusión. Cuando consultó a su empresa de monitoreo tradicional por una solución, le explicaron que no era necesario un mantenimiento correctivo y que tampoco realizaban servicios de videoverificación, por lo que planea instalar él mismo algunas cámaras de vigilancia en el taller con el fin de realizar su propia videoverificación.

En vez de perder una oportunidad por inflexibilidad, ¿cómo se le podría brindar a Juan la solución que pide, aunque no esté planteado en la estructura original del negocio?

Otro caso: Miriam tiene un sistema de alarmas instalado en su domicilio, pero no lo ha usado en años y está pensando en darlo de baja. Puede explicar este comportamiento con varios argumentos: es tedioso recordar los códigos de usuario, el sistema es difícil y costoso de mantener,

siente que las empresas tradicionales de monitoreo son poco confiables, y le parece inútil respaldarse en un sistema de seguridad electrónica ya que las principales amenazas que le preocupan son las “entraderas” o “salideras”.

Considerando estas preocupaciones, ¿qué solución o soluciones se le podrían brindar a Miriam para que vuelva a ser usuaria del sistema y se convierta en una excelente cliente?

Imaginemos que Victoria no tiene sistemas de seguridad electrónica instalados en su departamento. Uno de sus vecinos, con cámaras de videovigilancia en el pasillo y en la entrada del edificio, hace automonitoreo a través de su teléfono inteligente. Victoria y su vecino acordaron que, en caso de que él note algo extraño, le avisará por teléfono, también de forma manual.

Esto es sumamente limitante: la detección de una situación de inseguridad depende del automonitoreo aleatoriamente realizado por el dueño de las cámaras (cuando se encuentre disponible para hacerlo). Y, además de dar aviso a las autoridades, él deberá tomarse el trabajo de contactar a Victoria para notificarle del suceso. ¿Cómo podría aumentarse el nivel de seguridad y simplificar estas tareas para atraer clientes como Victoria?

Último caso: Verónica recibe en promedio ocho pacientes al día en su consultorio, ubicado en un segundo piso. El consorcio instaló un portero eléctrico que permite la apertura remota de la cerradura para visitantes identificados. Al poco tiempo, Verónica se sentía incómoda porque el intercomunicador solo es accesible desde el lado externo de la entra-

da, lo que significa que cuando sus pacientes se retiran, debe estimar a ciegas el tiempo que les toma bajar hasta la puerta principal para desenergizar nuevamente la cerradura eléctrica desde su consultorio.

Esto no solo le hace perder el tiempo, sino que reduce el nivel de seguridad del sistema: al desconocer a quién se le está permitiendo realmente el uso de la puerta, alguien podría retirarse o ingresar al edificio indebidamente. Luego de entrevistarla, Verónica considera que esta necesidad debería haberse detectado en el período de prueba, y que no se debería haber excluido a los usuarios en el proceso de implementación del sistema. ¿Cómo se podría solucionar esto sin incrementar demasiado los costos?

CONCLUSIÓN

Como explicó el economista Ludwig Von Mises, la función empresarial consiste en encontrar estas faltas de información y descoordinaciones entre oferta y demanda para satisfacer las necesidades de la sociedad, con bienes y servicios que compitan en precio y en calidad.

Entonces, ¿por qué hay que innovar? Porque ninguna empresa puede ofrecer opciones superadoras en el largo plazo si no aplica la creatividad ni busca la mejora continua. En nuestro caso, debemos apuntar los esfuerzos hacia brindar soluciones de seguridad modernas e integrales que cumplan la función de brindar tranquilidad en vez de generar más problemas e insatisfacciones.

Espero que estas cuatro preguntas le ayuden a reconsiderar algunas posibilidades. ¿O prefiere seguir perdiendo clientes y oportunidades? ■



Más de 40 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar





Baterías importadas para motos (ácido y Gel)
Aplicables en motocicletas, grupos electrógenos, etc.

BATERÍAS NACIONALES PARA ENERGÍA SOLARY EÓLICA

De 12 Volt 105 ah y 6 Volt 225 ah

Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTTONE. Se recomienda su uso sólo en alarmas.



Nuevas Baterías de Litio de 12-24-36-48 Volt en diferentes amperes

BATERÍAS PARA : Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.

- Cortadoras de Césped · Carros de Golf · Hidrolavadoras Barredoras · Tijeras Hidráulicas · HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales · JetSky · Cuatriciclos
- Automotores · Camiones · Grupos Electrónicos



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**



TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



RISTOBAT

Seguinos
Instagram
@bateriasristobat

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

+54 11 6397-2005

LINEAS DIRECTAS WHATSAPP

+54 11 3906-9120



AG400

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar



Principios para pensar en la expansión regional

Como mejorar los resultados de su empresa

Muchas empresas deben su éxito, principalmente, al talento de estrategias natos que, gracias a esa capacidad, pueden desarrollar negocios y hacer trascender una empresa. Cuando ese talento no se tiene, la planificación es clave para el desarrollo del negocio.



Lic./CPN Diego L. Cacciolato
dcacciolato@yahoo.com.ar
☎ + 54 9 2235021114



Lic. Augusto D. Berard
a.berard@pampamarketing.com
☎ + 54 9 1144753824



Una vez que logramos pasar de los planes a la realidad para tener nuestra empresa en funcionamiento, es muy importante que consideremos la posibilidad de la expansión regional. Debido al contexto económico, político y social a nivel mundial, Latinoamérica se encuentra actualmente en una posición ventajosa para el intercambio no solo de productos, sino también de *know how*, tecnologías, servicios y modelos de negocios. Y no es necesario ser una gran empresa de enorme capital para aprovechar este contexto; para elaborar este capítulo del libro *Manual de Negocios* tomamos como base la experiencia real de haber desarrollado negocios a nivel regional con las ventajas, limitaciones y recursos de ser PyME. En función de esta experiencia, compartimos nuestras conclusiones que pueden ser tomadas como hipótesis para casos puntuales.

Nos hemos entrevistado, durante nuestros viajes, con líderes empresarios de distintas culturas y observamos que, si bien su éxito parece ser

el resultado de cuidadosas estrategias, existe una paradoja: la mayoría de ellos no cuenta con grandes equipos de planeación o procesos sofisticados de desarrollo estratégico, sino que delegan ese aspecto de su organización en un estratega de gran talento natural, que es por lo general el fundador o director general. Los estrategas naturales tienen un talento innato que los hace pensar y actuar con un conocimiento intuitivo de los elementos básicos de la estrategia. En su percepción, conjugan en su cabeza la empresa, los clientes y la competencia como un sistema único de interacción dinámica a partir del cual logran plasmar objetivos y planes de acción. Estos planes se caracterizan por ser creativos, oportunos y audaces. A priori podría parecer que carecen de validez desde la perspectiva del analista, pero el impacto competitivo de sus estrategias se debe justamente a esa característica innata que los distingue.

Como la mayoría no nacemos con estas virtudes, debemos reemplazar

a los estrategas naturales por planificadores estratégicos metódicos y racionales. Un buen estratega no debe pretender saber toda la información necesaria y mucho menos rechazar el análisis, sino todo lo contrario; no debería trabajar sin él. Existen conceptos y enfoques específicos para que cualquier persona llegue a desarrollar excelentes habilidades para generar estrategias, tácticas y acciones.

Luego de explorar durante años el negocio de la seguridad electrónica, escuchar a los empresarios, entender las políticas que fijan sus directivos y seguir el crecimiento del sector, hemos logrado identificar los siguientes cuatro principios que recomendamos para todas aquellas empresas que quieran emprender un desarrollo regional.

1. HACER PROPIO EL NEGOCIO

Los mejores resultados se obtienen cuando uno se compromete con lo que hace y, sobre todo, cuando lo ama. No importa el cargo que se tenga en la organización, si se es ge-

NUEVA VERSIÓN IOT MULTIMEDIA

NUEVO CONCEPTO DE VIDEOVERIFICACIÓN

Damos inicio a un **NUEVO** concepto de **VIDEOVERIFICACIÓN** incorporando todas las nuevas tecnologías de video e imagen de los principales fabricantes del mercado



NUEVO VISOR DE IMÁGENES Y FULL INTEGRACIÓN CON:

RISCO
A LIFETIME OF SECURITY

AJAX

HIKVISION

DAHUA
TECHNOLOGY

NUEVAS HERRAMIENTAS



- Galería Multimedia amigable para el usuario y operador de monitoreo ✓
- Tratamiento automatizado de contenido multimedia en el mismo entorno de trabajo y de forma transparente ✓
- Visualización conjunta de las imágenes recibidos con el evento que originó las mismas para un tratamiento eficiente ✓
 - Reproductor automático de videos con gif para visualización previa ✓

• Y MUCHO MÁS!

NUEVAS FUNCIONALIDADES PARA

- Edificios y propiedad horizontal: Incorporación de funciones útiles para el monitoreo de unidades funcionales con varias particiones
- Administración de tareas de Gestión de Flotas en la App Flota Segura.



VESDA
by **xtralis**

Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la
Cámara Argentina de Seguridad



Buenos Aires
Gobierno de la Ciudad

DISPISICION N° 263/AGC/2017
GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.
bajo el registro N° 95 como Instalador y
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



Management
System
ISO 9001:2015
www.tuv.com
ID: 3102642996

GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada
bajo la Norma ISO9001:2015.
Estándar internacional de sistemas de gestión
de la calidad.

DETECCIÓN DE INCENDIOS



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios

Grupo Iselec SRL
Av. Presidente J. D. Perón 4086
(B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

 **iselec**
Integración de seguridad electrónica

“El hombre de pensamiento que no va a actuar es ineficaz; el hombre de acción que no piensa es peligroso”.

Richard M. Nixon



rente u operario, cuentapropista o empleado; el éxito se alcanza cuando todos trabajamos y nos involucramos con los objetivos del proyecto como si fuésemos los dueños. Es responsabilidad de los líderes detectar qué motiva a las personas para sacar lo mejor de ellas y lograr el tan ansiado compromiso.

Cuando se mira la capacidad de un emprendedor para definir un camino exitoso, se hace difícil encontrar pautas; sin embargo, hay algo que aparece siempre: la pasión. La pasión nos permite indagar la realidad de una manera increíble, descubrir necesidades, inventar caminos y concretar negocios que con el tiempo pueden llegar a verse como hazañas.

2. TODO TIENE IMPORTANCIA

Priorizar lo importante a lo urgente. No subestimar ningún tema, competidor, compañero, cliente y mucho menos el poder de uno mismo.

¿Dónde está encerrado el potencial de cambiar las cosas? En una sonrisa, una palabra amable, un oído atento, el cumplido sincero y todos los pequeños gestos de consideración.

3. SORPRENDER E INNOVAR

En este entorno competitivo y globalizado tenemos que sorprender a los clientes para diferenciarnos, y para eso hay que innovar permanentemente. No podemos relajarnos ni conformarnos con nuestro producto, aunque sea bueno. Siempre debemos estar a la vanguardia de las tecnologías emergentes. No hay que olvidar que el servicio de posventa es el principal indicador de calidad que los clientes perciben en el corto plazo. Cada vez que agregamos un producto es como si prendiéramos una vela: puede brindarnos más luz, pero mientras está encendida se consume. Por eso, con cada producto o servicio que incorporamos,

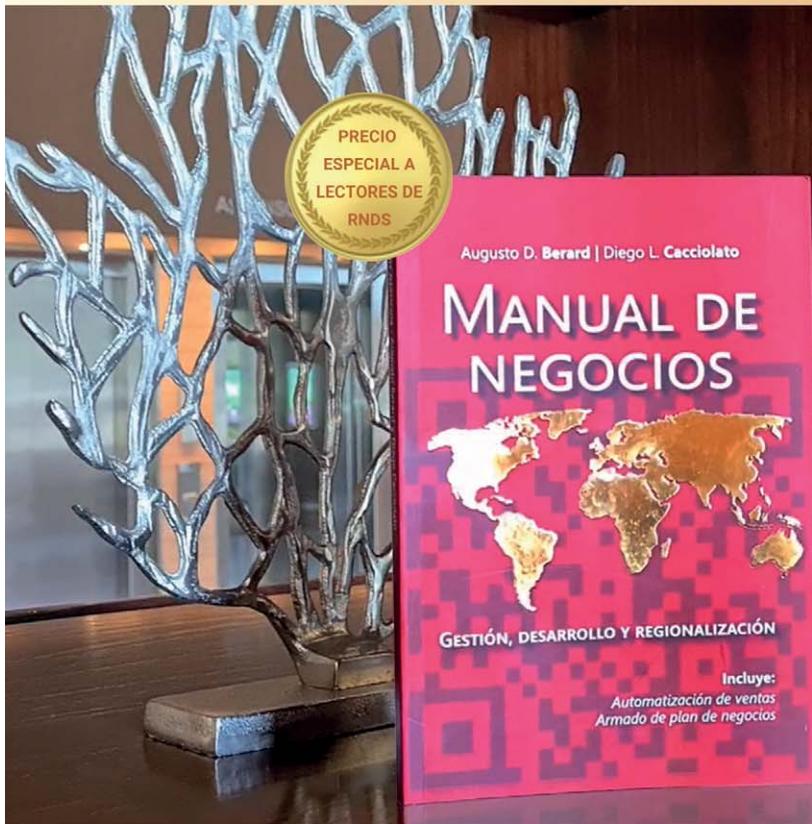
debemos también actualizar constantemente el conjunto de conocimientos sobre cómo producir, promocionar, vender y distribuir; caso contrario, estaremos mejorando a costa de hipotecar el futuro.

4. ACEPTAR LA RESISTENCIA

Los integrantes de la empresa, y más aún los de puestos bajos, pueden ser perezosos a la hora de enfrentar cambios. Esa pereza se materializa en resistencia, por lo que es el propio empresario quien debe tener la fuerza y la convicción para llevar adelante los nuevos proyectos. Nunca debemos quejarnos de las críticas: si son falsas o fruto de la ignorancia no debemos darles lugar, pero tampoco enojarnos. Si están justificadas, debemos aprender de ellas. ■

Continúa en el libro MANUAL DE NEGOCIOS.

“El crecimiento personal y profesional se desarrolla con el hacer y la preparación técnica”



YA SALIÓ!

En este libro, los autores proponen un recorrido por todas las etapas relacionadas con la creación y el crecimiento de un emprendimiento comercial. A través de conceptos claros obtenidos gracias al estudio, la profesionalización y consejos específicos fruto de una profunda experiencia, se plantea una guía detallada que va desde lo simple hasta lo más complejo, de los primeros pasos de una empresa hasta su expansión al mundo.

Este **Manual De Negocios** es para cualquier emprendedor que quiera llevar su proyecto al siguiente nivel, ya sea para mejorar las ventas en el mercado local o expandirse a otras regiones.

Para leer de corrido o usar como material de consulta, este Manual debe formar parte de la biblioteca de todo empresario, neófito o experimentado que busque la excelencia en su trabajo.

SOLICITÁ HOY MISMO TU EJEMPLAR

 +54 911 4475-3824 / +54 9223 502-1114

www.isolse.com.ar
contacto@isolse.com.ar

Simplex



 **Kidde**
Fire Systems

 ffe

 **cofem, s.a.**
1973

 **AIRSENSE**


Conocé nuestro programa de Capacitaciones Gratuitas



Oficinas comerciales:
Tel. Fax: (5411) 4621 0008 (Líneas Rotativas)
Dirección: Comandante Peredo 433, Ituzaingó
(B1714BSC) Pcia. de Buenos Aires, Argentina

isolse 
ingeniería y soluciones en seguridad

 /isolse.solucionesenseguridad

 @isolse

 /isolse-s-r-l

Premiados Nuevamente...



¡DISTRIBUIDOR DEL AÑO!

**“Million Dollar Award”
en Argentina**

Llegar es importante
mantenerse,
“MUCHO MÁS”

*Gracias a nuestros clientes
por acompañarnos “SIEMPRE”*

Simplemente...

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



Serie CONVENCIONAL

Paneles de 2, 4 y 10 zonas



Serie FIREWARDEN

Centrales de detección de incendio,
multiplex avanzada con
comunicador digital apto monitoreo



Serie ONYX

Paneles de Inteligencia distribuida.
Flexibles, Expandibles y compatibles con versiones anteriores.
Facilmente integrable a redes y BMS.
Múltiples canales de audio digital integrables.
Rapida Programación, Uso y Mantenimiento.



Audio Evacuacion Digital

DVC

- Integración Full con Serie ONYX
- Opcional telefonía de Emergencia

FPS 
FIRE PROTECTION SYSTEMS



Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso
Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina
Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015
ventas@fpssa.com.ar . www.fpssa.com.ar

Cambios en los medios de transmisión de voz y datos

*¿Cómo afecta la evolución de las telecomunicaciones a la seguridad electrónica?
La migración en las comunicaciones podría dejar obsoletas las centrales de alarmas telefónicas.*

Hace pocas semanas la Cámara de Empresas de Monitoreo de Alarmas de la República Argentina (CEMARA) envió a sus asociados una circular en la que informaba que las empresas Telefónica y Telecom están realizando cambios en la telefonía fija. En dicha circular se señaló que se dejará de lado el cableado de par de cobre para utilizar medios de fibra óptica e inalámbricos (mediante SIMs LTE) para la transmisión de sus comunicaciones.

Como resultado de esta migración, las comunicaciones de todos los dispositivos que utilicen líneas telefónicas fijas, como las centrales de alarma, centrales telefónicas analógicas, etc., podrían verse afectadas e incluso quedar obsoletas.

Este cambio cambiará el paradigma tecnológico y propondrá el desafío de superar esa migración para no quedar incomunicados o desprotegi-

dos. Para afrontar este cambio existen soluciones en el mercado que permiten realizar el *upgrade* tecnológico necesario sin reemplazar todo el equipamiento ya instalado.

ALARMAS

En este recambio de tecnología, el caso más sensible quizás sea el de los sistemas de alarma que utilizan paneles con comunicación por línea telefónica tradicional. Para estos casos existen productos que permiten actualizar los medios de comunicación o incluso realizar un cambio de panel y mantener todo el sistema de sensores y sirenas instalados.

Entre las diferentes soluciones, podemos encontrar el comunicador CN-LINK LTE de la marca Cygnus-CNord, que por medio de su comunicador 4G universal puede conectarse con paneles de alarma de otras marcas y así lo-

gar una comunicación a través de 4G/LTE con su plataforma de monitoreo Security Center. Además, desde esa misma plataforma puede reenviar eventos a terceros a través de los protocolos de comunicación más comunes. Este comunicador IP universal, diseñado para recibir eventos desde las alarmas analógicas y transmitir hacia la central de monitoreo o la nube de CNord mediante canal Ethernet y GSM (4G), permite el armado y el desarmado remoto del sistema.

La marca también cuenta con un panel híbrido con comunicación Ethernet y dual SIM 4G incorporado, que ofrece 8 zonas cableadas en la placa y opcionalmente se puede expandir a 16 zonas y 31 zonas inalámbricas. Este panel es compatible con sensores cableados y sirenas de terceros, lo que permite utilizar periféricos preexistentes o de diferentes proveedores.



PANELES GARNET

Otra de las opciones que ofrece el distribuidor son los productos de Garnet Technology, marca que viene trabajando desde hace tiempo en las



TRUE DIGITAL SYSTEMS

**ELEVANDO LOS ESTÁNDARES EN
CADA PROYECTO DE SEGURIDAD**



 **FIRE-LITE ALARMS**
by Honeywell

INNOVACIÓN QUE PERDURA

Paneles, detectores, módulos,
tecnología inalámbrica Swift.

DETECCIÓN POR ASPIRACION

Detección temprana, robusta
y de fácil mantenimiento.



VESDA
by xtralis

UN MUNDO DE SOLUCIONES

Paneles modulares,
Audioevacuación,
comunicación en red,
integración, detección avanzada.



 **NOTIFIER**
by Honeywell

www.tdsintl.com

info@tdsintl.com

Manuel Alberti 339 - Villa Lynch- Buenos Aires
Rivadavia 4075 - Los Boulevares - Córdoba

GALA *Regulating
Systems*

 **SHURJOINT**[®]

 **SYSTEM
SENSOR**

VIKING[®]

PROTECTOWIRE
FireSystems



Comunicador para paneles línea Garnet WiFi/4G/3G/2G



actualizaciones de sus medios de comunicación. Garnet ofrece una gama de comunicadores que se adaptan a los distintos modelos de paneles y que permiten establecer una comunicación 3G/4G y WiFi. La marca también posee paneles con comunicación WiFi embebida que pueden conectarse a todo tipo de sensores cableados y sirenas preexistentes. Entre ellas, la central de alarma híbrida de 8 zonas, que puede expandirse hasta 32 zonas con el módulo EXP-8Z, 4 particiones y comunicador WiFi integrado.

TELEFONÍA

Otros equipos que no van a estar ajenos al recambio son las centrales telefónicas analógicas. Para dar respuesta a esta problemática, existen centrales telefónicas híbridas que van a permitirle al usuario mantener nuestra plataforma de teléfonos analógicos utilizando centrales IP modernas; además, podrán mantener la estructura existente mediante la incorporación de módulos para líneas analógicas.

La marca Yeastar posee una amplia gama de centrales telefónicas que permiten la conexión a líneas entrantes VOIP, internos IP/SIP y módulos de sa-



Centrales Yeastar Serie S y Serie P



VoIP GSM/3G/4G Gateway



Yeastar TA analógico VoIP Gateway

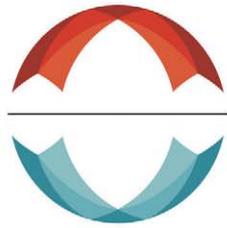
lida para líneas analógicas. Todo esto permite mantener los viejos teléfonos analógicos en funcionamiento y habilita la incorporación de teléfonos IP modernos. Asimismo, en el caso de ser necesario incorporar líneas móviles entrantes (por tarjeta SIM), cuenta con equipos Gateway para cuatro SIM.

Para más información sobre estos

productos, asesoramiento de profesionales calificados y la más reciente tecnología contáctenos.

Big Dipper

+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar



ASEC



 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



 **Fire-LITE Alarms**
by Honeywell

EMPRESA CERTIFICADA

 **NOTIFIER**[®]

MACURCO

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems



☎ +54 11 5410-3184

✉ info@asec.com.ar

☎ +54 11 5316-3551

🌐 www.asec.com.ar



CENTRO DE MONITOREO MAYORISTA

GRUPO RSI

Red de Seguridad Integral



SOLUCIONES PARA EMPRESAS DE VIGILANCIA



VIDEO VERIFICACIÓN DE ALARMAS



RASTREO SATELITAL



VIDEO CONTROL



SERVICIOS ESPECIALES PARA BARRIOS, EDIFICIOS Y MUNICIPIOS



APPS DE SEGURIDAD FAMILIAR



MONITOREO DE ALARMAS

Nos especializamos *exclusivamente* en el monitoreo mayoristas, no atendemos clientes finales.

La seguridad y la transparencia en el manejo de las cuentas de nuestros dealers asociados es nuestra prioridad.

Ponemos a su alcance una completa gama de soluciones, para que pueda brindar mejores servicios a su cliente.



03364461592



info@gruporsi.net



www.gruporsi.net

Asociado a



Operatividad Full 24
Operatividad Par-time
Operatividad Respaldo

Empresa Habilitada Resolución DI-2016-441-DGSPR (CABA) RESOL-2019-660-GDEBA-DPGSPMSGP Pcia de Bs As)

EMPRESA INTEGRANTE DE

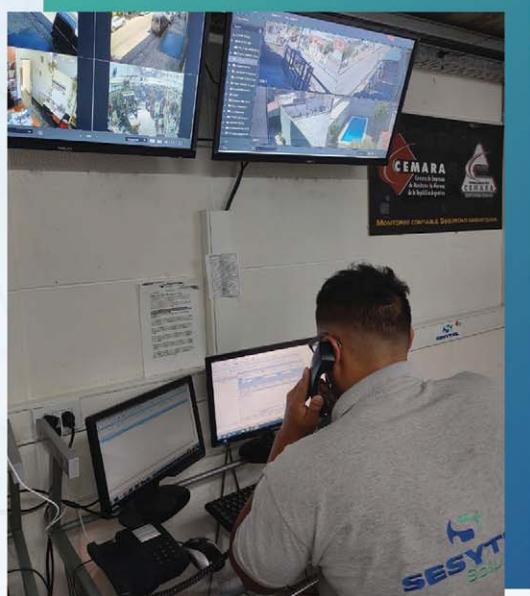


GEMM
LATINOAMÉRICA

GRUPO DE EMPRESAS DE MONITOREO MAYORISTA

EVITE MULTAS E INTIMACIONES CONTRATE EMPRESAS LEGALMENTE HABILITADAS

SERVICIO DE EXCELENCIA MONITOREO MAYORISTA



¿POR QUÉ ELEGIRNOS?

- Empresa legalmente habilitada.
- Pioneros en aplicar y asesorar sobre los alcances de las normas IRAM vigentes.
- Mas de 30 años de monitoreo ininterrumpidos.



¿QUÉ OFRECEMOS?

- Tarifa 100% plana.
- Servicios para casas, comercios, edificios y barrios privados.
- Proveemos tótems de seguridad para consorcios.
- Servicios de Video Verificación, detección de incendios y logística vehicular.
- Recepción de todos los vínculos de comunicación.
- APP celular personalizada con el logo de su empresa.
- Servicios personalizados conforme a las necesidades del cliente final.

**BENEFICIOS Y PREMIOS EXCLUSIVOS PARA EMPRESAS QUE
SUPERAN LAS 10, 30, 50 Y MÚLTIPLOS DE 100 CUENTAS.**

**NOS AVALAN MAS DE 30 AÑOS DE TRAYECTORIA Y SABEMOS
CÓMO CUIDAR EL FRUTO DE TU TRABAJO.**

EMPRESA DE SEGURIDAD
HABILITADA EN



Disposición DI-2019-119-GCABA-DGSPR



RESOL-2020-310-GDEBA-DPCSPMSGP

MIEMBROS DE



CENTRAL DE MONITOREO
ACORDE NORMA IRAM 4174



Tte. Gral. Juan Domingo Perón 3455,
Valentín Alsina
Tel. 0810-999-SESY(7379)
ventas@sesytel.com.ar
<https://sesytel.com.ar/monitoreo-mayorista/>



Nuevos desafíos

Cena anual de CEMARA

La Cámara que nuclea a las empresas de monitoreo de alarmas tuvo su fiesta anual. En ella, además de compartir los logros del año que finalizó, se trazaron los objetivos para lo que vendrá.



RENOVACIÓN DE AUTORIDADES

El 16 de diciembre de 2022 se llevó a cabo la renovación parcial de cargos, que incluyó a los vicepresidentes 1.º y 3.º, Prosecretario, Protesorero, los vocales 1.º y 3.º y los tres vocales suplentes.

Así, la nueva Comisión Directiva, quedó conformada de la siguiente manera:

Presidente: Ricardo Katz
(Prioridad 1 / GyK S.A.)

Vicepresidente 1.º: Alberto Zabala
(SIS Ingeniería S.R.L.);

Vicepresidente 2.º:
Miguel Ángel Turchi
(Central Monitoring Station S.A.)

Vicepresidente 3.º: Fernando Solari
(Central101)

Secretario: Gastón Lupetrone
(Antares S.R.L.)

Prosecretario: Martín Socoloff
(Megueff S.R.L.)

Tesorero: Francisco Rocanova
(Dinkel S.R.L.)

Protesorero: Hugo Gutiérrez
(Alarmas y Soluciones S.A.)

Vocales titulares: Salvador Torres
(TLS Great Level S.R.L.), Darío Maquirriain
(Sonitel) y Ariel Shlamovitz
(Comptor S.A.)

Vocales suplentes: Carlos Zalvidea
(Alerta Temprana S.A.); Eduardo Kbal
(USS / Servicios Unidos de Seguridad S.A.)
y Patricia Bogani (Securline - Línea Segura S.R.L.)

Órgano de fiscalización:

Ítalo Martinena (DX Control S.A.)

Revisor de cuentas: Carlos Prestipino
(Segured - Red de Seguridad S.A.)

El 17 de diciembre pasado, en las instalaciones de Madero Tango, se llevó a cabo la cena anual de fin de año de CEMARA. El evento reunió a asociados, proveedores, representantes de otras cámaras, autoridades y allegados, quienes se entretuvieron en animada charla con los directivos y demás asistentes.

Durante la cena, y como es habitual, se trataron los temas en los que se trabajó durante el transcurso del año, los logros obtenidos y las aspiraciones pendientes a concretar.

La ocasión también fue propicia para distinguir y reconocer con entrega de diplomas a los nuevos integrantes del Consejo Directivo, quienes se suman al intenso trabajo de sostener la acti-

vidad gremial empresaria. Se hizo especial mención a Patricia Bogani, la primera mujer incorporada al Consejo Directivo en la historia de CEMARA. “Como Cámara, consideramos que la incorporación de una figura femenina en el Consejo Directivo es necesaria y aspiramos a tener aportes más que interesantes, así como promover la igualdad en este rubro”, dijeron desde la CD de la institución.

Luego llegó el momento del brindis propuesto por el Presidente de la Cámara, Ricardo Katz. Deseó un venturoso 2023 con la esperanza de que el año nuevo permita continuar generando, extendiendo y fortaleciendo lazos con socios, proveedores, cámaras e instituciones.





¡Socios
Fundadores!



¿Sos instalador independiente?

Sumate a nuestra red de distribución nacional y **ofrecé el servicio de monitoreo más efectivo a tus clientes** conectándolos con nuestro servicio de monitoreo.

Consultá los beneficios que tenemos para vos.

Conocé más



¿Te gustaría recibir la revista
Negocios de Seguridad
en tu **WhatsApp**?



Envía un mensaje de WhatsApp
al **+54 11 7501-3776** con tu
NOMBRE COMPLETO + EMPRESA



No es un grupo. Le enviaremos periódicamente un enlace para leer online la revista. Agenden en su móvil el número como **NEGOCIOS DE SEGURIDAD**, para poder ver nuestros **ESTADOS**. En los mismos, diariamente le mostramos los productos y servicios ofrecidos por las empresas más prestigiosas del sector, como así también Invitación a eventos, cursos y seminarios.

TERMINALES DE RECONOCIMIENTO FACIAL



Ahorre tiempo, Disfrute la vida

www.uni-ubi.com.ar

Equipos con la **MEJOR** relación entre **COSTO** y **PRESTACIONES** del mercado

Uface 5 / Uface 5 Lite / Uface 5 Temp

- 99,99% de precisión de reconocimiento
- Capacidad de rostros: 50000/100000
- Reconocimiento facial de alta performance
- Velocidad de reconocimiento inferior a 1 seg.
- Reconocimiento facial Dual Live Detection
- Reconocimiento dual por tarjeta EM y Mifare
- Detección en vivo
- USB para descarga de datos
- Wifi

Uface 5:

- Almacenamiento masivo de 8GB
- Cámara dual de 2M pixel
- Dimensiones: 190.00mm*87.53mm*17.00mm

Uface 5 Lite:

- Pantalla táctil capacitiva de 5 pulgadas
- Cámara dual de 1M pixel
- Dimensiones: 185.80±0.50mm*93.78±0.30mm*22.50±0.50mm

Uface 5 Temp:

- Pantalla táctil LCD IPS de 5 pulgadas
- WDR HD de doble cámara
- Detección de mascarillas
- Medición rápida y estable de temperatura de la frente
- Dimensiones: 216.23 mm * 90.00 mm * 26.00 mm



Sdk push disponible + APIs para integradores y desarrolladores
DISTRIBUIDORES OFICIALES EN ARGENTINA / **12 MESES DE GARANTÍA**



Eficiente
y Seguro



Detección
Multi-usuario



Soporta
escenarios complejos

BIOCARD
TECNOLOGIA

Diseñamos y desarrollamos soluciones a medida, eficaces y sustentables
Controles de acceso biométrico y sensores de temperatura corporal

suprema
SECURITY & BIOMETRICS

ZKTECO

HIKVISION

alhua
TECHNOLOGY

emeno

uni-ubi | UFACE

Todos los logos y marcas están registradas por sus fabricantes

Iberá 2618 PB (C1429CMJ) C.A.B.A. | +54 11 - 4544-5898 | biocard.com.ar | info@biocard.com.ar | [in](#) | [ig](#)



DIR. EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
+54 911 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



DIR. COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
+54 911 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano*
+54 9221 400-5353
prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
+54 9221 548-0272
arte@rnds.com.ar



CORRECCIONES
Félix Wuhl*
felix.wuhl@gmail.com



ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
Claudia Ambesi
lectores@rnds.com.ar



DEPARTAMENTO CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein*
Estudio Jurídico



IMPRESIÓN
Latingráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
+54 11 4867-4777



DISTRIBUCIÓN
Fast Mail
R.N.P.S.P. Nº 098
+54 11 4766-6007

(*) Colaborador Externo

**3000 EJEMPLARES IMPRESOS
65.000 DE DISTRIBUCION ONLINE**

Negocios de Seguridad® es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 40 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.R.L.

Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429-145

Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.

Artículos se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.

Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y/o columnistas lo hacen ad-honorem.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

53 ALARMAS MARSHALL
+54 810 199-6277
info@alarmamarshall.com.ar
www.alarmamarshall.com.ar

63 ANICOR CABLES
+54 11 4919-0974
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar

77 ASEC
+54 911 5316-3551
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

02 BIG DIPPER
03 +54 11 5278-0022
04 ventas@bigdipper.com.ar
05 www.bigdipper.com.ar

83 BIO CARD TECNOLOGIA
+54 11 4544-5898
info@biocard.com.ar
www.biocard.com.ar

67 BYKOM
+54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com

61 CABLE FACTORY
+54 911 5041-2113
danieltognoli@cablefactorysa.com.ar
www.cablefactorysa.com.ar

5T CYGNUS
BT +54 11 5277-4441
info@cygnus.la
www.cygnus.la

65 DCM SOLUTION
+54 11 6080-1887
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

49 DEITRES
+54 223 495-2500
hi@deitres.com
www.deitres.com

25 DEXA SEGURIDAD
26 +54 11 4756-0709
27 ventas@dexa.com.ar
www.dexa.com.ar

39 DIALER SEGURIDAD
+54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

40 DIGIFORT
+54 11 5031-0492
operaciones@digifort.com
www.digifort.com

08 DMA
09 +54 341 528-4080
contacto@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

20 DRAMS TECHNOLOGY
21 +54 11 4862-5054
ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

12 DX-CONTROL
13 +54 11 4647-2100
14 dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

33 DYNAMO IOT
+54 11 6829-9009
info@dynamoiot.com
www.dynamoiot.com

60 ELCA SEGURIDAD
+54 911 6707-8804
info@elcasrl.com.ar
www.elcasrl.com.ar

37 FIESA
+54 11 5628-1700
contacto@fiesacom.com.ar
www.fiesacom.com.ar

72 FPS
73 +54 11 2106-7783
ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa.com.ar

47 FULLTIME
+54 11 5352-8450
info@fulltime.com.ar
www.fulltime.com.ar

23 GETTERSON ARGENTINA
+54 11 3220-7600
ventas@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

78 GRUPO RSI
+54 336 446 1592
info@gruporsi.net
www.gruporsi.net

16 HELLGRUN
17 +54 911 2617-3712
ventas@hellgrun.com.ar
www.hellgrun.com.ar

58 HELLNER
RENOVA TU FLOTA
+54 911 5096-5633
enriquehellner@yahoo.com.ar

55 HEXACOM
+54 11 4572-1219
ventas@hexaweb.com.ar
www.hexaweb.com.ar

36 HIKVISION ARGENTINA
+54 11 7090-2160
ventas.argentina@hikvision.com
www.hikvision.com/es-la/

59 INTELBRAS
+54 11 4656-0467
ventas@intelbras.com.ar
www.intelbras.com.ar

86 INTELEKTRON
+54 11 2205-9000
ventas@intelektron.com
www.intelektron.com

68 ISELEC
69 +54 11 5294-9362
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

71 ISOLSE
+54 11 4621-0008
contacto@isolse.com.ar
www.isolse.com.ar

35 ITEGO GPS
+54 11 2053-8882
ventas@itegogps.com
www.itegogps.com

43 JRI SEGURIDAD
+54 223 475-8874 MDP
+54 11 3403-1434 CABA
www.jriseguridad.com.ar

01 KIT EXPERTO
+54 341 652-4727
kitemperito@kitemperito.com
www.kitemperito.com

48 MONITOREO.COM
+54 11 4630-9090
central@monitoreo.com.ar
www.monitoreo.com

51 NANOCOMM
+54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocommweb.com

45 NETIO
+54 11 4554-9997
info@netio.com.ar
www.netio.com.ar

85 PPA ARGENTINA
+54 11 5352-8344
info@ppa.com.ar
www.ppa.com.ar

81 PRIORIDAD 1
+54 11 3723-2323
info@prioridad1.com
www.prioridad1.com

07 PROPIEDAD PROTEGIDA
+54 9341 666-0000
ventas@propiedadprotegida.com.ar
www.propiedadprotegida.com.ar

44 PROVISION DIGITAL
+54 11 4711-0989
info@provisiondigital.com.ar
www.provisiondigital.com.ar

58 PUNTO CONTROL
+54 11 4361-6006
ventas@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar

34 RAM
+54 0810 362-0362
info@monitoreoram.com
www.monitoreoram.com

30 RED GPS
31 +54 11 5192-5580
contacto@redgps.com
www.redgps.com

64 RISTOBAT
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

24 RND5
+54 911 7501-3706
info@rnds.com.ar
www.rnds.com.ar

56 SEG
57 +54 11 7078-2021
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar

41 SEGURIDAD MARTINEZ
+54 11 4792-1418
info@seguridadmartinez.com.ar
www.seguridadmartinez.com.ar

79 SESYTEL
+54 810 999-7379
ventas@sesytel.com.ar
www.sesytel.com.ar

52 SF TECHNOLOGY
+54 11 4923-0240
ventas@sf-technology.com
www.sf-technology.com

19 STARX SECURITY
+54 11 2150-8700
ventas@starx.com.ar
www.starx.com.ar

75 TRUE DIGITAL SYSTEMS
+54 11 2120-5160
info@tdsintl.com
www.tdsintl.com

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad®** por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **+54 9 11 5813.9890** o por mail a **comercial@rnds.com.ar**

ENCONTRÁ A NEGOCIOS DE SEGURIDAD EN:

- [instagram.com/negociosdeseguridad](https://www.instagram.com/negociosdeseguridad)
- facebook.com/negociosdeseguridad
- twitter.com/noticiasrnds
- linkedin.com/company/negociosdeseguridad/
- issuu.com/negociosdeseguridad/docs
- groups.google.com/group/negociosdeseguridad
- [@negociosdeseguridad](https://t.me/@negociosdeseguridad)
- [+54 911 7501-3776](https://wa.me/5491175013776)



JETFLEX TECHNOLOGY



LOS MOTORES PARA PORTONES
MÁS RÁPIDOS DEL MUNDO



Alta velocidad
de accionamiento



Bajo consumo
de energía eléctrica



Bajo consumo en la batería
de la central



Baja temperatura
durante el
funcionamiento



24V

EFICIENCIA ENERGETICA
DE ALTO RENDIMIENTO



Bajo consumo
de energía eléctrica



Cargador de batería
incluido en la central



Utiliza baterías
de bajo consumo



Permite recarga
por energía solar



Baja temperatura
durante el
funcionamiento

15 3269 6309

ppa.com.ar

contacto@ppa.com.ar

ppaargentinaok

ppaargentinaok

ppa argentina



Caso de Éxito:
Edificio Lipsia

PASARELAS MOTORIZADAS

ACCESO INTELIGENTE

Un desarrollo innovador que combina el diseño y la ingeniería de una forma ideal, compatible con la integración de las tecnologías claves de identificación.

MODERNICE HOY SU ACCESO

ROBUSTAS, ELEGANTES Y DE BAJO MANTENIMIENTO

Compatible con cualquier Control de Accesos del mercado.

Puertas de vidrio templado retroiluminadas.

Luces LED's RGB en el frente, tapas, vidrios laterales y puertas.
Colores configurables.

Versiones peatonales y de puertas ampliadas para el ingreso de proveedores y personas con movilidad reducida.



FACIAL

Compatible con todos los equipos de Reconocimiento Facial



HUELLA

Biometría embebida en el cuerpo de la Pasarela Motorizada



RFID

Múltiples tecnologías de Credenciales y Llaveros



CÓDIGO QR/DNI

Velocidad de exploración y alta tasa de reconocimiento



BUZÓN DE VISITAS

Con sensores Dual-Tech de ingreso efectivo y caja llena