

CAPSI



Consolidando su presencia en el ámbito de la seguridad

ONVIF



10 años promoviendo la interoperabilidad entre dispositivos

X-28 Alarmas



La compañía presenta su nueva línea de cámaras de seguridad

GARNET Technology



Capacitación online para profesionales del sector

# Negocios de Seguridad

Número 125  
Feb/Mar '19

Seguinos

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

## FORO

. Compendio de algunos temas que fueron tratados en nuestro grupo, con las consultas que motivaron los debates y las respuestas ofrecidas por los participantes:

- . Alarmas comunitarias
- . Partición de DSC 1832
- . Alarmas para departamentos
- . Pulsador para SmartPanics
- . Configuración de panel DSC
- . Disuasión mediante audio
- . Central duplica eventos
- . Portero IP para edificios
- . Teclado LCD en gabinete
- . Atendedor en Paradox 728
- . Módulo 2G/3G para reporte
- . Falla en barrera de exterior
- . Fallo con app DSC Neo Go
- . Alarma por "Hombre caído"
- . Resolución de cámaras para lectura de billetes
- . Grabar audio desde el portero por entrada de DVR
- . Android TV para visualizar cámaras Dahua y Hikvision
- . Problemas de audio bidireccional
- . DVR usando No-IP
- . Limpieza de cámara colocada junto a un extractor
- . Backup para sistema de CCTV
- . Extensores HDMI para DVR
- . La comunicación con los clientes en tiempos de redes sociales
- . Normalización de colores en cables de CCTV



[www.dxcontrol.com](http://www.dxcontrol.com)

## SU SOCIO ESTRATÉGICO CASI 30 AÑOS JUNTO AL MERCADO DE LA SEGURIDAD

Acompañando el nacimiento y crecimiento de nuevas y grandes empresas.





ATENCIÓN  
POST VENTA



CAPACITACIONES







Líderes regionales en desarrollo, fabricación y comercialización de radios y comunicadores 2G/3G/WIFI para alarmas / Localizadores vehiculares.

Más info  
abriendo la solapa





SWITCH DISEÑADOS  
PARA CÁMARAS IP



## SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CAMARAS IP



- **Alcance extra sobre UTP**

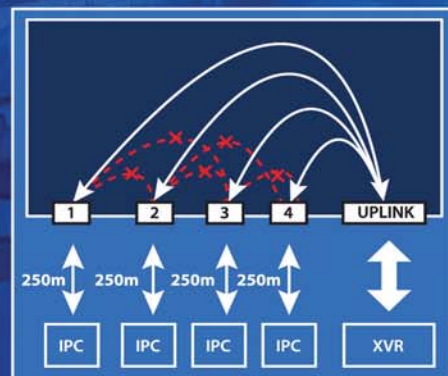
Hasta 250m para datos + alimentación (PoE)

- **Buffer extendido:**

Óptimo para un streaming fluido de video en HD y Ultra HD

- **Mayor eficiencia:**

Bloquea comunicación innecesaria entre puertos de cámaras, permitiendo concentrar recursos en el enlace cámara-NVR



**GARANTIA DE POR VIDA**



**GARANTIA**



## LINEA ENTRY LEVEL

### S1004-60



#### 4 ports entry level

- 4x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 1.25Gbps / 0.88Mpps

### S1008-120



#### 8 ports entry level

- 8x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

### S1016-300



#### 16 ports entry level

- 16x puertos PoE+ @100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 7.2 Gbps / 5.36Mpps

### S1024-420



#### 24 ports entry level

- 24x puertos PoE+ @100Mbps
- 420W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 8.8 Gbps / 6.55Mpps

## LINEA HIGH END

### S2004-240



#### 4 ports industrial

- Alimentación redundante
- Fanless: disipación de calor sin ventilador mecánico
- 4x puertos Hi-PoE @1Gbps
- Hasta 240W total Hi-PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

### S2008-150-V2



#### 8 ports industrial

- Alimentación redundante
- Fanless
- 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
- Hasta 150W total PoE
- Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- Modo CCTV por consola
- Administrable L-2
- Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

### S2024-420



#### 24 ports high end

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.66Mpps

### S7024



#### 24 ports modular core switch

- Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

## MODULOS PARA S7024

### S7024-8F



#### 8 port SFP module

- 8x puertos Gigabit de fibra óptica
- Network Standard: IEEE802.3z

### S7024-8T



#### 8 port RJ45 module

- 8x puertos Ethernet @ 1Gbps
- IEEE802.3, IEEE802.3u, IEEE802.3ab

DE POR VIDA



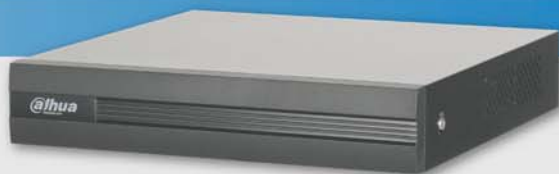
GARANTIA DE POR VIDA

info@cygnus.la

Cygnus Electronics

Tel: (011) 5278-0022 / 3221-8153

## LINEA ECONOMICA HDCVI



### GRABADOR 5 EN 1

#### Modelo XVR1A04

DVR/NVR Cooper 4 + 1 canales, máximo 2Mpx  
Soporta HDCVI / AHD / TVI / CVBS / IP



#### Modelo XVR1A08

DVR/NVR Cooper 8 + 2 canales, máximo 5Mpx  
Soporta HDCVI / AHD / TVI / CVBS / IP

### COMBINA TU GRABADOR CON ESTAS CAMARAS

#### HAC-HDW1200EM-A3.6



Cámara 4 en 1 Domo  
2Mpx IR 50m  
Micrófono incorporado

#### HAC-HDW1200MP



Cámara 4 en 1 Domo 2Mpx  
IR metálico

#### HAC-HDW1200RP-VF-27135-S3A



Cámara 4 en 1 Domo 2Mpx IR  
Vari-Focal 2.7-13.5mm

#### HAC-HDW1200SLP-0360B-S3A



Cámara 4 en 1 Domo  
2Mpx IR 20m

#### HAC-HFW1200RP



Cámara 4 en 1 Bullet  
2Mpx IR

#### HAC-HUM1220AP



Cámara 4 en 1 oculta con sensor  
PIR integrado 2Mpx

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina



## LINEA ECONOMICA PROFESIONAL

EL MEJOR COSTO BENEFICIO PARA TUS PROYECTOS



### CAMARA IPC BULLET 2MPX



Con **IVS**



#### IPC-HFW2231TP-ZS

Implementación versátil con muy alta o baja iluminación.  
Lente motorizado de 2.7-13.5mm.



### CAMARA IPC BULLET 4MPX



Con **IVS**



#### IPC-HFW2431TP-ZAS

Mayor detalle de escena a distancia.  
Entradas y salidas de audio y alarma.  
Lente motorizado de 2.7-13.5mm.



### CAMARA IPC DOMO 4MPX



Con **IVS**



#### IPC-HDBW2431RP-ZAS

Diseño antivandálico para instalaciones de menor altura.  
Lente motorizado de 2.7-13.5mm.



### NVR 32 CANALES



#### NVR5232-4KS2

Compresión Smart H.265+  
Soporta 2 HDD de 14GB c/u.  
Soporta video 4K y funciones analíticas.



Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

## SOLUCION EN TELEFONIA TODO EN 1 TELEFONIA + MONITOREO

**Visualice todo tipo de cámaras y DVRs**  
(en pantalla o por su salida HDMI)

### CY-T600

## TELEFONO IP SMART ANDROID CON VIDEOLLAMADA

140 ACCESOS DIRECTOS  
PROGRAMABLES PARA  
LLAMADA Y/O VIDEO



Descargue todo tipo de aplicaciones  
Agenda, Calculadora y más...



- Recibe videollamadas de otros telefonos o porteros (hasta 3 videollamadas en conferencia)
- Accionamiento remoto de accesos o dispositivos por relé

Pantalla táctil de 7' multi-touch 800 x 480px •

Alimentación PoE o fuente externa •

Soporta 6 líneas SIP •

Permite integrar APPs de monitoreo •

### COMBINA TU TELEFONO CON NUESTRA LINEA DE

#### PORTEROS CYGNUS



#### CAMARAS IP



#### CENTRALES TELEFONICAS



Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina



## SEGURIDAD PARA AMBIENTES EXPLOSIVOS Y CORROSIVOS



### EXB5204-VF-IR

Cámara IP Bullet Antiexplosiva  
AISI304 2 Mpx Zoom Varifocal 4x  
2.8-12mm Audio+Alarmas con IR de 50m



### EXPTZ230-WIR

Cámara IP PTZ Antiexplosiva  
2 Mpx Zoom Motorizado 30x  
4.3-129mm IR 100m

### EXB5218-Z



Cámara IP Bullet Antiexplosiva  
AISI304 2 Mpx H.265  
Zoom Motorizado 18x 4.7-84mm

### EXB22M-IR



Cámara IP Bullet Antiexplosiva  
AISI304 Vehicular 2Mpx  
IR lente 4mm

### EXB5218-Z-H



Cámara IP Bullet Antiexplosiva  
AISI304 2Mpx Zoom Motorizado 18x  
Refrigeración Peltier (hasta 100°C)

### EXB5204-VF-W



Cámara IP Bullet Antiexplosiva  
AISI304 2Mpx Varifocal 4x 2.8-12mm  
Audio+Alarmas con limpiante y parasol

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

# ZKTeco

¿Cómo gestionar  
el acceso  
y la asistencia  
de forma eficiente?



[www.zkteco.com.ar](http://www.zkteco.com.ar)



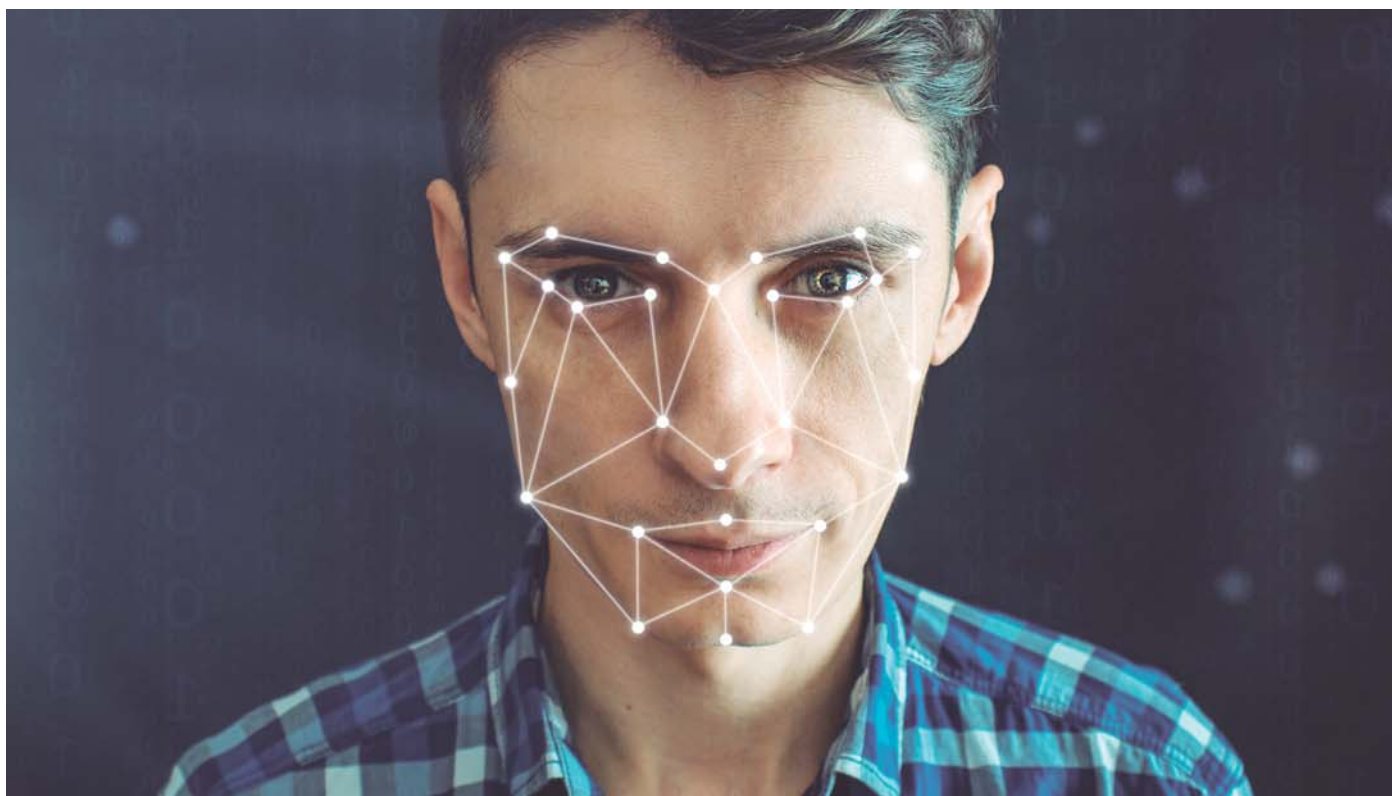


## Reconocimiento facial en movimiento

La serie de productos FaceDepot combina la última tecnología de reconocimiento facial con un sistema operativo Android que permite customizar múltiples soluciones para el usuario final: desde controlar el acceso, la gestión del tiempo y la asistencia hasta un kiosco de auto-servicio o pantalla para mostrar publicidades.

El FD1043V detecta los rostros dentro de un radio de 5 metros de distancia y puede reconocer de forma simultánea a 8 personas. Tiene una capacidad de almacenamiento de 5 mil rostros y 100 mil registros de asistencia.





## Reconocimiento facial en movimiento

El nuevo FaceDepot 7A es una terminal de control de acceso diseñada para la gestión del ingreso en un espacio donde circula un gran volumen de peatones.

Equipada con un sensor ultrasónico de detección de distancia y nuestro último algoritmo de reconocimiento facial, el FaceDepot 7A detecta los rostros de los viandantes dentro de los 2 metros de distancia. Los usuarios simplemente son reconocidos mientras caminan sin necesidad de detenerse frente al lector.



El FaceDepot 7A puede integrarse con nuestros molinetes de control de entrada o colocarse sobre un soporte vertical en la puerta de ingreso a un espacio.



iLíder en el mercado!

[contacto@fiesa.com.ar](mailto:contacto@fiesa.com.ar)



1999 - 2019

# CUMPLIMOS 20 Años

#20YearsChallenge



¡Visita nuestro nuevo  
portal recargado!

Podrás dar de alta y hacer seguimiento de **RMA**,  
realizar **tickets**, **consultar precios**, ver la **nueva**  
**lista de precios online**, y mucho más.

Conocé todos los productos en [www.fiesa.com.ar](http://www.fiesa.com.ar)

# SWITCHES

Optimizados para videovigilancia

**SWITCHES PoE**  
No gestionables



Las diferencias con los switches comunes son:

- ▶ Alimentación PoE.
- ▶ Posibilidad de extensión hasta 250 metros.
- ▶ Buffer de mayor capacidad que en un switch normal.
- ▶ Protección contra picos de tensiones.
- ▶ Alimentación estable.

**DS-3E0105P-E**

5 puertos totales

**DS-3E0109P-E**

9 puertos totales

**DS-3E0318P-E**

18 puertos totales

**DS-3E0326P-E**

26 puertos totales

**Máxima velocidad  
en Streaming de  
Video**





# SEGURIDAD CONTRA INCENDIOS



## [ Fabricantes de seguridad contra incendios ]

Cofem ocupa una destacada posición entre los líderes del sector, siendo un fabricante con tecnología propia de soluciones completas de seguridad contra incendios, equipos de extinción y sistemas de detección.



- Detector de humo
- Detector de Gas
- Pulsador
- Sirena
- Central de incendios
- Detector térmico analógico direccionable
- Pulsadores convencionales en centrales analógicas direccionables

**Siera**  
Electronics



**+ HD**

PLUS HD SERIES



## ¿Querés un Plus?

La línea Plus HD de Siera cuenta con cámaras HD de 1, 2, 4, 5 y 8 megapíxeles, modelos de altísima resolución que a su vez son compatibles con todas las grabadoras del mercado por su tecnología incorporada 4 en 1 (AHD - HDTVI - HDCVI - CVBS).

La tecnología que Siera ofrece en esta línea aumenta el nivel de la señal de video para alcanzar mayores distancias y a su vez reducir el ruido del video al máximo para lograr una óptima calidad de imagen.

Get ready to be **Siera**.

Siera Argentina  
Tel: 0810 3455365  
info@siera.com.ar  
sieraelectronics.com



f i 3514032587  
alarmasdelcentro.com

(+54) 0351 489-3748 / 0430  
info@alarmasdelcentro.com  
Pedro Goyena 75 - B° Alberdi  
X5002JFA - Córdoba - Argentina

**ADC**  
alarmas del centro

## Cámara IP con reconocimiento de patentes incorporado



PRO 9060IP-2MPX-LPR

**Control inteligente de tráfico de vehículos sin necesidad de un software analítico ni licencias adicionales.**

**Reconoce y almacena de forma autónoma las patentes de vehículos.**

- Sensor 1/2.9" CCD de alta resolución
- Lente motorizado 7-22mm
- Reconocimiento de placas
- Soporta placas EU+CIS
- 97% de reconocimiento LPR o superior
- Máxima velocidad de reconocimiento LPR 80km/h
- 3D DNR, dWDR, ICR
- ROI, Defog, HLC, Modo corredor, DIS
- CleverX-PRO compatible
- Siera DDNS Free

Canal Oficial

**Siera**  
Electronics

Siera Argentina  
Tel: 0810 3455365  
info@siera.com.ar · siera.com.ar  
sieraelectronics.com

# DOSA

SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Beltrán 1286, Godoy Cruz / Tel: 2613601356

MENDOZA  [dosa.seguridadelectronica](https://www.facebook.com/dosa.seguridadelectronica)  
[ventas@dosaseguridad.com](mailto:ventas@dosaseguridad.com) / [www.dosaseguridad.com](http://www.dosaseguridad.com)



## PANEL EXTERIOR CON RECONOCIMIENTO FACIAL

Siera lanza el innovador PRO 5004IP, panel exterior que permite la apertura de puerta mediante reconocimiento facial a sus usuarios.

Diseño 100% en aluminio, moderno y elegante, acompañado de especificaciones únicas en el mercado.



### PRO 5004IP

- Pantalla 4.3" TFT
- Sistema Android
- Soporta protocolo SIP
- Apertura de Puerta por Password/Tarjeta/Reconocimiento Facial
- Soporte para reconocimiento de 4000 rostros
- 100% Aluminio
- Botones Touch
- Sensores de encendido de pantalla
- Audio y Video de altísima calidad

Canal Oficial

**Siera**  
Electronics

Siera Argentina  
Tel: 0810 3455365  
[info@siera.com.ar](mailto:info@siera.com.ar) · [siera.com.ar](http://siera.com.ar)  
[sieraelectronics.com](http://sieraelectronics.com)



# JRI SISTEMAS DE SEGURIDAD

WWW.JRISEGURIDAD.COM.AR



**Control de Acceso**

**Control de Personal**

**2000 Huellas**

**Antipassback**

**Password para Coacción**

## Lector Biométrico Cleveraccess para Control de Acceso y Asistencia | SAC 3702-2K

SAC 3702 integra la nueva generación de equipos "CleverAccess" para Control de Personal y Control de Accesos, con tecnología de huella digital.

Diseñado con la nueva versión de algoritmo huella digital con la lectura más rápida y avanzada del mercado, brindando confiabilidad y precisión al momento de cada acceso.

Canal Oficial  
**Siera**  
Electronics

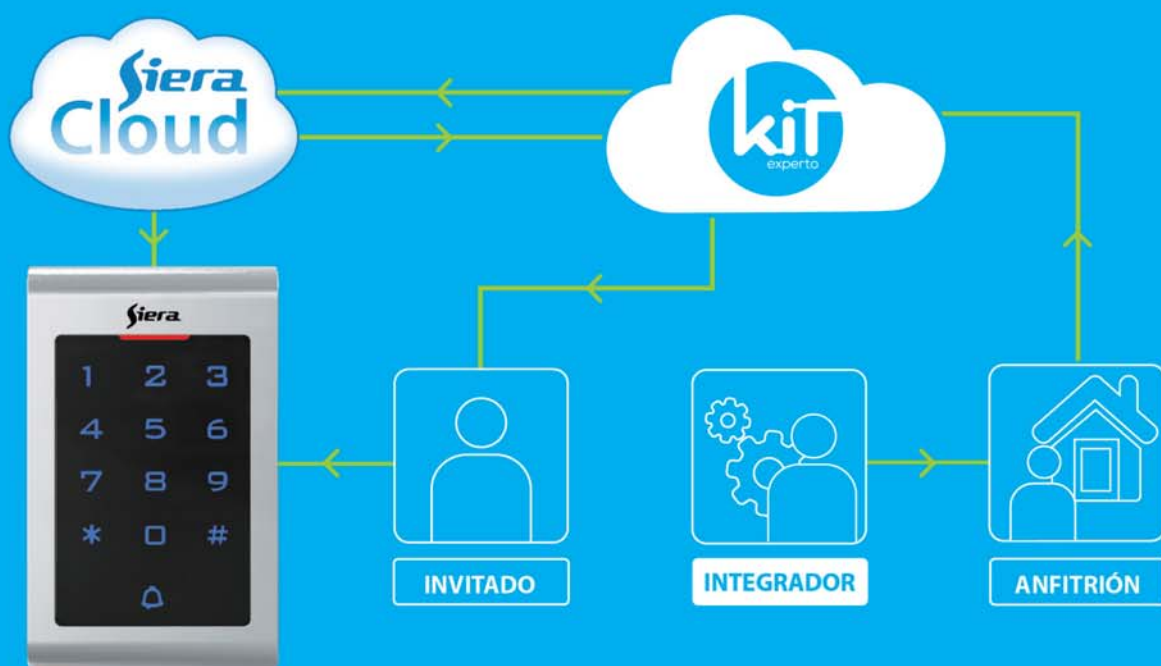
Siera Argentina  
Tel: 0810 345365  
info@siera.com.ar · siera.com.ar  
sieraelectronics.com

# NUEVO EN TU KIT



**Siera Cloud y Kit Cloud se unieron  
para brindarte nuevas soluciones**

Con OPEN SAFE gestionar permisos para ingresos  
es ágil, simple y seguro.



## ! LO QUE TENÉS QUE SABER

- \_ Sistema fácil y seguro en pocos pasos.
- \_ Integrador habilita a un usuario web el perfil Anfitrión para un control de acceso SIERA.
- \_ Anfitrión envía un permiso de ingreso a una persona invitada al Cloud de KIT
- \_ Cloud de KIT autoriza y genera un password que es enviado al Cloud de SIERA y al invitado vía WhatsApp.
- \_ Cloud de Siera genera acceso en el equipo de acceso para ese password.
- \_ Invitado ingresa con el password y queda registrado que anfitrión lo invitó.

ID:019A MA

Canal Oficial

**Siera**  
Electronics

kitexperto.com

Siera Argentina  
Tel: 0810 3455365  
info@siera.com.ar · siera.com.ar  
sieraelectronics.com





**Radioset**  
SECURITY

f /radiooeste  
@radiooeste1  
@radio\_set



## Cámara IP LPR Con Software para Lectura de Patentes

Con esta nueva tecnología, Siera revoluciona el tráfico inteligente y el control de vehículos sin necesidad de un software analítico ni licencias adicionales. La nueva Cámara PRO 9060IP-2MPX-LPR reconoce y almacena de forma autónoma las patentes de vehículos.

Canal Oficial

**Siera**  
Electronics

Siera Argentina  
Tel: 0810 3455365  
info@siera.com.ar · siera.com.ar  
sieraelectronics.com

 **Radioset**  
SECURITY

www.radioset.com.ar



INTERNATIONAL

## La solución completa en SEGURIDAD ELECTRÓNICA



Automatización



CCTV



Control de acceso



Intrusión

## NUEVO SISTEMA DE AUTO SERVICIO

Todo lo que necesitás en un único lugar  
Mayor economía de tiempo y procesos



**FLORIDA OESTE**  
Av. Bmé Mitre, 1400



**CÓRDOBA**  
Av. Colón, 2317



**ROSARIO**  
Boulevard Seguí, 2700



**TEMPERLEY**  
Av. Eva Perón, 1052

Y muy pronto...

**TIENDA VIRTUAL  
COMPLETA**

ATENCIÓN AL CLIENTE



(54 11) 4761.7661 Líneas Rotativas



info@seg.com.ar



SEG.COM.AR



# Control iD

## CONTROL DE ACCESOS



### iDAccess



Un diseño compacto y moderno, el Controlador de Acceso iDAccess es capaz de controlar, con eficiencia y rapidez, la entrada y salida de personas.

### iDProx Slim

Es compatible con las principales tecnologías del mercado. El excelente alcance de lectura junto a la rapidez de respuesta vuelven a este producto ideal para diferentes ambientes. Por medio de sus múltiples protocolos de comunicación es posible integrarlo con cualquier controladora de acceso existente.



### iDBox



A través de su pantalla táctil y de su webserver integrado, es posible gestionar reglas de acceso por grupos y por horarios para múltiples puertas por medio de lectores de proximidad y dispositivos biométricos conectados en red. Posee también integración con IDCloud posibilitando gestión y contingencia en la nube.

### iDFlex IP65

Es un controlador de acceso compacto. Su utilización es fácil e intuitiva. El módulo de accionamiento externo permite soluciones expansibles y con mayor seguridad.



### iDBlock negro

Cuenta con pantalla táctil posibilitando una interacción amigable e intuitiva con el usuario. Además de eso, puede operar de forma totalmente standalone por medio del webserver integrado, no necesitando de la instalación de software adicional.



### iDTouch

Es capaz de controlar con eficiencia y agilidad la entrada y la salida de personas. Su teclado capacitivo y su interfaz de fácil utilización permiten el ajuste de configuraciones y la realización del acceso por contraseña o tarjeta de proximidad en el mismo dispositivo. Además de eso el equipo puede sincronizar su base de datos tanto en una computadora como en otro iDTouch.



# SEG

INTERNATIONAL

[WWW.SEG.COM.AR](http://WWW.SEG.COM.AR)

CONOCÉ TODA NUESTRAS LÍNEA DE PRODUCTOS EN NUESTRO PORTAL WEB



# SEG

INTERNATIONAL

## PROTECCIÓN PERIMETRAL

Electrificador de cerco con armado/desarmado por control remoto y control vía aplicación móvil.



- Energía de pulso de salida: 0,5Joule.
- Tensión de salida en abierto de 18.000V.
- Control vía smartphone\*.
- Modo de disparo programable.
- Ajuste de sensibilidad de la cerca en 3 niveles
- Acepta control remoto y sensores inalámbricos 433,92Mhz.
- Salida para monitoreo.
- Entrada independiente.
- 2 modos de armado/desarmado.
- Longitud máxima del alambrado: 1.600m lineales.
- También disponible modelo industrial de 4 joules ( 8x más potente) para alambrados de hasta 12.000m lineales.

TU HOGAR PROTEGIDO



Postes y Varillas exclusivos en aluminio



Aisladores de alta resistencia para todos los tipos de varillas



Extensa línea de accesorios y cables.

FLORIDA OESTE  
Av. Bmé. Mitre, 1400

TEMPERLEY  
AV. Eva Perón, 1052

CÓRDOBA  
Av. Colón, 2317

ROSARIO  
Boulevard Seguí, 2700



**PORTERO ELÉCTRICO**



**SEGURIDAD EN ACCESOS**



**CERRADURAS ELÉCTRICAS**



mod. SMART con lector de tarjeta de proximidad



mod. con Pulsador



mod. Reversible con llave



Destraba Pestillo



Traba Electromagnética con Perno

**PULSADORES**



Pulsador cableado



Pulsador con control Remoto

(54 11) 4761.7661  
Líneas Rotativas  
info@seg.com.ar www.seg.com.ar



24 **DX CONTROL**

Tecnología al servicio de sus clientes



Empresas

42 **X-28 ALARMAS**

Presentó su nueva línea de cámaras de seguridad



Foro - Sistemas de alarma

48 Consulta sobre alarmas comunitarias  
Partición de DSC 1832

52 Alarmas para departamentos  
Búsqueda de pulsadores para sistemas SmartPanics  
Configuración de DSC 1832

56 Disuasión mediante audio  
Portero IP para edificio  
Central DSC 4020 duplica eventos  
Teclado LCD en caja de electricidad

60 Atendedor en Paradox 728  
Consulta por módulo DSC  
Solucionar falla en barrera ABL 250  
Falla en DSC NEO GO: "sesión terminada por el servidor"

64 Alarma por "hombre caído"



Foro - Sistemas de video

68 Resolución de cámaras para lectura de billetes

72 Grabar audio desde el portero por entrada de DVR

76 Android TV para visualizar cámaras Dahua y Hikvision  
Problemas de audio bidireccional en instalación de CCTV

80 DVR usando No-IP  
Limpieza de cámara instalada junto a un extractor

84 Backup para sistema de CCTV  
Consulta sobre extensores HDMI para DVR



Noticias

30 **ASEC** abrió su sucursal Rosario

**BYH INGENIERÍA** mudó sus instalaciones

**FPS** presentó las nuevas soluciones Notifier contra incendios

32 **HONEYWELL** mostró sus nuevos productos para audio funcional

**SEAGATE** presentó sus soluciones de almacenamiento

34 **SECURITAS** anunció la ampliación de su programa "Seguridad Inclusiva"

**JOHNSON CONTROLS**

pone a Tyco bajo la marca Sensormatic Solutions



Foro - Interés General

88 La comunicación con los clientes en tiempos de redes sociales

96 Normalización de colores en cables de CCTV



Instituciones

100 **CAPSI**  
Pensamiento independiente en materia de seguridad, defensa e inteligencia

106 **ONVIF**  
La organización celebró su 10º aniversario



Empresas

38 **GARNET BY ALONSO ALARMAS**

Plataforma de capacitación online Garnet Academy



Boletines

112 **CEMARA**





AHORA CON WIFI!!!

**DXCONTROL**

**DX SAM 2**

### COMUNICADOR DE ALARMAS

DSC® - PARADOX® - ALONSO® - HONEYWELL® - CROW®

\*CONSULTAR VERSIONES

Con las mismas prestaciones y más vías de comunicación

2G | 3G | SMS | EMAIL | WIFI

- ✓ Comunica todos los eventos del panel
- ✓ Programación remota total del panel de alarmas, nombre red, clave, número de cuenta, etc.

A través del **DX VIRTUAL Expert**

- ✓ 4 Entradas / Salidas
- ✓ Eventos internos configurables
- ✓ Detección de jamming
- ✓ Batería de respaldo
- ✓ Acciones de domótica
- ✓ Dual Sim

full control app



WEB DE PROGRAMACIÓN



► Mantenga los equipos siempre vigentes con la **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**



CASA DEL CLIENTE

• COMPATIBLE CON DSC® HONEYWELL® Y PARADOX®

- VEA LO MISMO QUE VE SU CLIENTE -

Brinde soporte técnico sin asistir a la vivienda del abonado.

### DX VIRTUAL Expert ►

- ✓ Programación remota total del panel.
- ✓ Optimiza el soporte técnico en forma remota.
- ✓ Activación de la alarma a pedido del cliente.
- ✓ Mejora la atención al cliente visualizando el teclado del panel.



EMPRESA DE MONITOREO

KIT DX SAM 2 ►



DX SAM 2®

www.dxcontrol.com



Av. Rivadavia 12396, Ciudadela, Buenos Aires - Argentina  
Tel/Fax: +54 11 4647-2100 - dxcontrol@dxcontrol.com.ar

# DX CONTROL

DX CONTROL ha recorrido un largo camino, que le ha permitido generar una matriz de valor enfocada a sus clientes.

Estos casi treinta años nos han enseñado que lo más importante comienza luego de la venta del producto.

Nuestros equipos son mayoritariamente utilizados para dar servicio, nuestros clientes se los instalarán a sus clientes. Esto representa para nosotros un enorme compromiso.

Sentir esta responsabilidad con nuestros clientes, nos hizo desarrollar distintas áreas de la empresa para poder brindar total seguridad.

Seguridad en el funcionamiento, continuidad en la provisión, creación de herramientas que permitan disminuir los costos del servicio, soporte técnico, desarrollo de nuevos productos, son algunos de los aspectos que consideramos fundamentales en esta relación de compromiso con nuestro cliente.

## TRAYECTORIA

DX CONTROL ha evolucionado año tras año, sin dejar atrás valores, experiencia y conocimiento, que le han permitido ser la empresa que es hoy y sin duda será mañana. Logrando salir en forma permanente de su zona de confort, incursionando y desarrollando productos con nuevas tecnologías en forma constante.

Hemos sido testigos de los cambios mundiales en las últimas décadas, adaptándonos a los nuevos hábitos, y adquiriendo nuevas habilidades para poder desarrollar nuevos negocios.

## COMERCIALIZACION

El compromiso es nuestro principal producto y por ello hemos desarrollado nuevos canales de ventas, incorporando a casi 20 distribuidores en el país y el exterior, llegando así en forma directa a nuevos mercados y clientes.

Trabajando en la apertura de nuevas líneas de negocios que permitan a los clientes la diversificación e incorporar distintas unidades a sus estructuras actuales.

## STOCK

Desarrollamos y fabricamos todos nuestros productos en Argentina; y exportamos a toda Latinoamérica.

Contamos con línea de montaje propia y somos importadores de la mayoría de los insumos utilizados, lo cuál garantiza el correcto abastecimiento a todos los clientes ya sea de Argentina como del exterior.

Esta característica, permite a los clientes tomar el control y elegir su forma de comercialización, permitiendo adaptarse a momentos de mayor o menor demanda y acompañando así el crecimiento de cada empresa.

## ATENCION POST VENTA

Cuando adquiera nuestros productos, los mismos llevan consigo un alto compromiso, seguimiento y apoyo en el proceso de implementación, nuestro personal especializado lo acompañará y asesorará en forma continua.

## PRECIO

Nuestro mejor precio es el compromiso con los clientes y sus negocios. Apostamos a crecer juntos, adaptando nuestras propuestas a sus necesidades.

Cada empresa encuentra en nuestros productos soluciones competitivas y acordes a sus clientes.



**RMV04T/ RMV04R  
RMV02R**

RECEPTORA RADIAL  
TELEFÓNICA



**DX FULL Express  
DX FULL ID**

COMUNICADORES  
RADIALES



**DX SAT 7**

LOGÍSTICA  
VEHICULAR



**BD2060**

REPETIDORA  
RADIAL





**DESARROLLO PROPIO**

Es de destacar que nuestro Departamento de I+D Interno está conformado por Ingenieros y Técnicos Electrónicos, quienes realizan el total desarrollo de nuestros productos (sin depender de desarrollos externos) permitiendo realizar tareas de customización en respuesta a requerimientos específicos de nuestros clientes.

**SERVICIO TECNICO**

Obtenga una rápida respuesta, comunicándose con nuestro equipo de soporte técnico, ante cualquier inquietud por todos los medios que la actual tecnología nos lo permite. Nuestro objetivo es su tranquilidad, y por ello todos nuestros productos se encuentran homologados.

**APOYO MULTIMEDIAL**

Como cliente podrá contar con todo el material de apoyo necesario, brochures, manuales, instructivos multimediales, etc.

Sólo necesita generar un usuario en nuestra web y luego de su primera compra podrá solicitar un upgrade de acceso, que le dará alcance a nuestra biblioteca.

**CAPACITACIONES**

Mantener a su personal técnico capacitado es un pilar fundamental en el éxito de su negocio. Participe de los cursos gratuitos para toda la línea de productos en nuestra sede, en su empresa, en los distribuidores autorizados o a distancia vía online.

**DXCONTROL** [www.dxcontrol.com](http://www.dxcontrol.com)

**SU SOCIO ESTRATÉGICO  
CASI 30 AÑOS JUNTO AL  
MERCADO DE LA SEGURIDAD**

Acompañando el nacimiento y crecimiento de nuevas y grandes empresas.

ATENCIÓN POST VENTA

CAPACITACIONES

Líderes regionales en desarrollo, fabricación y comercialización de radios y comunicadores 2G/3G/WIFI para alarmas / Localizadores vehiculares.

**DX CONTROL**

+54 11 4647-2100 [www.dxcontrol.com](http://www.dxcontrol.com) [dxcontrol@dxcontrol.com.ar](mailto:dxcontrol@dxcontrol.com.ar)

**DX 2S**  
COMUNICADORES UNIVERSALES  
2G | 3G | SMS | EMAIL  
TELÉFONO

**DX 3S**  
COMUNICADORES UNIVERSALES  
2G | 3G | RADIO | SMS  
EMAIL | TELÉFONO

**DX VIRTUAL Expert**

**DX ACTIVE**   
COMUNICADOR WIFI

**DX SAM 2**   
COMUNICADOR  
2G | 3G | SMS | EMAIL | WIFI

**DX FULL WIFI**   
COMUNICADOR  
UNIVERSAL WIFI

## AUMENTE LAS PRESTACIONES A SU CLIENTE Y TENGA UNA VÍA MÁS DE COMUNICACIÓN

BRINDE A SU CLIENTE **EL CONTROL TOTAL DEL PANEL DE ALARMA VÍA WIFI** EN TODO MOMENTO Y EN CUALQUIER LUGAR

### DX **ACTIVE MAX**

#### TODO DESDE UN SMARTPHONE

**ARMAR | DESARMAR**  
el panel de alarmas

**CONSULTAR EL ESTADO DEL PANEL**

**ENTRADA PARA PGM**  
de disparo y reposición de Alarma

**ACTIVAR | DESACTIVAR**  
salidas de relé para funciones de **DOMÓTICA** (luces, portón, riego, etc)



**CONFIRMACIÓN DE EVENTO**

Cada acción es confirmada con un **AVISO**

**NOTIFICACIONES**

Aviso de eventos mediante notificaciones **PUSH** para **RECIBIR ACCIONES** de todos los **USUARIOS**

#### FUNCIONES ESPECIALES DX ACTIVE MAX PARA MONITOREO

- 1 Consultar el estado del panel vía App o desde la central de monitoreo.  
**Armar / Desarmar** el panel de alarma (con verificación previa) vía App con la indicación de la acción o desde la central de monitoreo.  
**Activar / Desactivar** dos salidas a rele vía App o desde la central de monitoreo.
- 2 Programación de los eventos recibidos en la **App del cliente** (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- 3 Recepción de los eventos generados por el **DX ACTIVE** en el soft de monitoreo programable según necesidad.
- 4 **Número de cuenta CID** programable.
- 5 Envía **test periódico**, el tiempo es programable por web o desde la central.
- 6 **Función sleep** comando especial enviado desde la central, envía el equipo a dormir.
- 7 **Función wake up** comando especial enviado desde la central que restablece el equipo a su funcionamiento normal.
- 8 **Medición permanente de la señal de Wifi** visualizada en la central de monitoreo.

**MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**

**TODO DESDE UNA APP PROPIA Y GRATUITA PARA IOS Y ANDROID**

WEB DE PROGRAMACIÓN

FÁCIL DE PROGRAMAR  
SIN CABLE DE PROGRAMACIÓN

CONSULTE DX ACTIVE PARA AUTOGESTIÓN

 ENVÍOS A TODO EL PAÍS

 STOCK PERMANENTE

 1 AÑO DE GARANTÍA

**FACILIDADES DE PAGO!!!**

[www.dxcontrol.com](http://www.dxcontrol.com)



Av. Rivadavia 12396, Ciudadela, Buenos Aires - Argentina

Tel/Fax: +54 11 4647-2100 • [dxcontrol@dxcontrol.com.ar](mailto:dxcontrol@dxcontrol.com.ar)



**COMUNICADOR UNIVERSAL** CON  
CARACTERÍSTICAS **ÚNICAS EN**  
**EL MERCADO**



**DX FULL**  **WI-FI**

Envía a la APP todos los eventos generados por el panel de alarmas con su descripción completa.



**Principales Funciones** 

- ✓ Envía **TODOS LOS EVENTOS** del panel.
- ✓ **ARMAR / DESARMAR** el panel de alarma.
- ✓ **CONSULTA DE ESTADO DEL PANEL.**
- ✓ **ACTIVAR / DESACTIVAR DOS SALIDAS** para encender luces o cualquier dispositivo eléctrico con la confirmación de la acción.
- ✓ Envía **3 EMAIL (OPCIONAL)** de alarma.
- ✓ Reciba en forma automática, todas las acciones realizadas por otro usuario, a través de notificaciones **PUSH EN APP FULL CONTROL.** Ej: Arm/Des, Activ/Desact, etc.
- ✓ **PROGRAMACIÓN POR LA WEB GENERADA.**



Todo desde una



**APP GRATUITA**  
**SIN COSTO MENSUALES**



COMPATIBLE CON TODAS LAS  
MARCAS DE PANELES DE ALARMAS  
RECONOCIDOS (**CONTACT ID**)



**WEB DE PROGRAMACIÓN**

**FÁCIL DE PROGRAMAR**  
SIN CABLE DE PROGRAMACIÓN



▶ Mantenga los equipos vigentes siempre con la **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**

[www.dxcontrol.com](http://www.dxcontrol.com)



STOCK  
PERMANENTE



1 AÑO DE  
GARANTÍA

*Simplemente...*

 **NOTIFIER**<sup>®</sup>  
by Honeywell



DISTRIBUIDOR OFICIAL  
**MACURCO**  
GAS DETECTION

**PROTECTOWIRE**<sup>®</sup>  
FireSystems

**VESDA**<sup>®</sup>  
by **xtralis**



# FPS

FIRE PROTECTION SYSTEMS



Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso  
Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina  
Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015

[ventas@fpssa.com.ar](mailto:ventas@fpssa.com.ar)  
[www.fpssa.com.ar](http://www.fpssa.com.ar)





## Sucursal en Rosario

ASEC amplía su distribución



Con un evento llevado a cabo en el Ros Tower Hotel de Rosario, ASEC División Seguridad inauguró su sucursal en esa ciudad, ubicada en Lavalle 1485.

La jornada contó con la presencia de directivos de la empresa y especialistas de Honeywell, proveedor de sistemas de detección de incendios, en la cual llevaron a cabo una capacitación sobre diseño de sistemas de esta especialidad.

ASEC es distribuidor de las líneas de productos Fire-Lite Alarms y Notifier de Honeywell, además de System Sensor, Macurco y Protectowire Fire Systems.

Más información:

[asecrosario@asec.com.ar](mailto:asecrosario@asec.com.ar) / (54 341) 679-8279

## Nuevas instalaciones

ByH Ingeniería mudó sus instalaciones



ByH Ingeniería S.R.L., fabricante y distribuidor de placas electrónicas con foco en la automatización de portones ya está trabajando en su nueva planta y oficinas comerciales, ubicadas en la ciudad de Esperanza, provincia de Santa Fe, Argentina. Desde su nueva dirección, Marcos Avellaneda 1880 (3080), la empresa sigue abasteciendo de tecnología tanto al mercado argentino como a los países de Uruguay, Chile, Paraguay y Venezuela.

ByH Ingeniería cuenta con moderna maquinaria para tecnología de montaje superficial (SMT) para fabricar tanto sus productos como el armado de placas para terceros.

Más datos: [www.bgingeneria.com.ar](http://www.bgingeneria.com.ar) / (54 3496) 41-0514

## Soluciones de Notifier contra incendios

Presentación de Fire Protection Systems - FPS



Poco antes de la finalización del 2018, en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Fire Protection Systems (FPS) y Notifier by Honeywell presentaron la nueva línea de productos de la marca y despidieron el año junto a sus socios de negocios.

El evento se llevó a cabo en las instalaciones del Hotel NH Buenos Aires y contó con la presencia de directivos de la compañía distribuidora y el fabricante.

Entre los productos y novedades presentadas se encuentran la nueva línea de detectores 951, un novedoso display táctil para toda la serie de productos ONYX, una serie de dispositivos inalámbricos para la detección de incendios, la compatibilidad con todos los productos de Johnson Controls, la nueva línea de centrales de detección FireWarden, entre otros dispositivos distribuidos por FPS.

“En Fire Protection Systems el integrador tiene todos los productos que fabrica Notifier con la garantía y el respaldo que acostumbramos brindar en la empresa”, explicó el Arq. Pablo Alcaraz, presidente de FPS S.A.

“Esto nos permitirá, como siempre, ofrecer respuestas rápidas y flexibles a todos los requisitos de nuestros clientes, además de brindarle un servicio de posventa adecuado, con las respuestas que se requieren a la hora de resolver un proyecto de seguridad contra incendios”, concluyó el directivo del distribuidor.

Como cierre de la presentación, FPS y Notifier distinguieron a las empresas de mejor desempeño durante 2018 mientras que los asistentes recibieron distintos obsequios.

Entre las empresas premiadas se encuentran GyB Controls y TIPCI, quienes recibieron el premio como “Distribuidores destacados Notifier 2018” y fueron invitadas por Honeywell Building Products y FPS a visitar la sede de la compañía, ubicada en Northford, Estados Unidos, visita programada para marzo del corriente año.





# Honeywell

THE POWER OF **CONNECTED**

**CUANDO SE TRATA DE CIBERSEGURIDAD  
HONEYWELL ES EL SOCIO **CONFIABLE.****

**OPTIMIZA LAS POSIBILIDADES DE INTEGRACIÓN CON  
NUEVAS SOLUCIONES IP.**

Cámaras diseñadas con la última  
tecnología en ciberseguridad.

Obtenga el control de su seguridad.  
Las únicas cámaras en el mercado  
con **Certificación UL.**



[contacto.hsfcscar@Honeywell.com](mailto:contacto.hsfcscar@Honeywell.com)  
[contacto.hsfmexico@Honeywell.com](mailto:contacto.hsfmexico@Honeywell.com)





## Audio funcional

Presentación de nuevos productos Honeywell

**Honeywell** En el marco de la presentación de sus nuevas líneas de audio, Honeywell realizó un evento en sus oficinas de Buenos Aires. Se trata de las nuevas soluciones en audio funcional, X-618 para el segmento enterprise (empresarial) e INTEVIO para el segmento de mercado pequeño/medio (SMB).

La manera de hacer negocios está cambiando, por lo que es necesario adaptarse a esos cambios para evitar que nuestros proyectos se estancuen. Es por eso que Honeywell ofrece soluciones en seguridad orientadas al servicio y nuevos productos desarrollados para hacer frente a los desafíos de los nuevos modelos de negocios. Un claro ejemplo es el audio funcional, que impacta directamente en el público final haciendo la experiencia agradable y dando un valor agregado de seguridad.

En este tipo de sistemas, las nuevas generaciones están dispuestas a invertir, ya sea si comercializan sistemas de seguridad electrónica o no. Estas soluciones abren nuevas puertas a un negocio rentable en un mercado ya saturado en otras tecnologías, como el video, donde es más difícil obtener rentabilidad.

X-618 es una plataforma para grandes sistemas de audio integrado local o de múltiples sitios, desde evacuaciones de ciudades ante sismos o tsunamis hasta grandes shoppings o cadenas de almacenes u hoteleras. X-618 ofrece la solución en megafonía integrada a la seguridad más completa del mercado.

INTEVIO, por su parte, es la solución perfecta para cadenas de comercio minorista, escuelas y todo mercado medio, con la posibilidad también de cubrir grandes obras. De similares características a X-618, INTEVIO integra todo el sistema en una única central de procesamiento.

Estas dos soluciones son ideales para integrar con otros sistemas de seguridad, potenciando así un sistema único con un valor agregado.

A lo largo de 2019, Honeywell continuará con su ciclo de certificaciones y presentación de nuevas soluciones, destinadas a fortalecer el vínculo con los profesionales de la industria y acercar al mercado la última tecnología disponible en sistemas de seguridad y su vinculación con los subsistemas que lo integran. Entre ellos, aquellos que incluyen soluciones de audio profesional como oferta diferencial, complementaria de un proyecto.

Más información: [lucas.bottinelli@honeywell.com](mailto:lucas.bottinelli@honeywell.com)

## Seagate presentó sus discos SSD y de 14 TB

SkyHawk, vanguardia en almacenamiento



Seagate Technology, líder mundial en soluciones de almacenamiento de datos anunció oficialmente la llegada a Argentina de sus discos BarraCuda SSD y su serie de productos de 14 TB, la mayor capacidad del mercado en discos mecánicos para resguardo de datos.

Los discos BarraCuda SSD se destacan por sus increíbles niveles de rendimiento (velocidades máximas de lectura y escritura secuencial de hasta 540/520 MB/s y su interfaz SATA de 6 GB/s). Con capacidades que van desde los 250 GB a los 2 TB, los BarraCuda SSD ofrecen una fiabilidad y versatilidad incomparables.

Por su parte, la línea de 14 TB está conformada por los discos optimizados para vigilancia, SkyHawk™; los discos para almacenamiento en red (NAS), IronWolf® y IronWolf® Pro; las unidades de escritorio BarraCuda® Pro; así como Exos™ X14, para centros de datos hiperescala.

Durante el encuentro también se repasaron las soluciones y servicios que Seagate brinda de forma exclusiva, especialmente su centro SeaCare, de acopio y procesamiento de RMA (Autorización de Devolución de Mercancía) de discos duros defectuosos, el cual brinda el servicio Rescuer de recuperado de datos.

Otras fortalezas presentadas en el evento son sus programas exclusivos para canales como el Seagate Insider (de fidelización) y el Seagate Champions (de entrenamiento para vendedores).

“Seagate está apostando fuerte a nuestro país y la región”, indicó Hernán Franco Country Manager para Argentina, Uruguay y Paraguay.

Los discos SSD estarán disponibles en nuestro país a partir de la última semana de noviembre, mientras que los de 14 TB ya se encuentran a la venta en los distribuidores autorizados de la compañía.

“Queremos marcar la diferencia, y por eso siempre buscamos ir a la vanguardia de las necesidades de los diferentes segmentos de la industria”, concluyó Franco.

Seagate es uno de los mayores fabricantes mundiales de soluciones para almacenamiento de datos, con productos que incluyen uso en ámbito domiciliario, coporativo y resguardo de imágenes en sistemas de videovigilancia.

Más información: [www.seagate.com](http://www.seagate.com)







# SKYHAWK AI

## SURVEILLANCE

**INTELIGENTE. SEGURO. CONFIABLE.**

# Sistemas de seguridad optimizados por IA

Optimizadas para sistemas DVR y NVR, las unidades SkyHawk™ para sistemas de seguridad están ideadas para cargas operativas las 24 horas en capacidades de hasta 10 TB. Equipada con el firmware ImagePerfect™ mejorado, SkyHawk ayuda a limitar los fotogramas perdidos y el tiempo de inactividad con una calificación operativa el triple del de las unidades de sobremesa, y está lista para grabar hasta 90 % del tiempo con transmisiones de hasta 64 cámaras de alta definición



RMA LOCAL



RECUPERO DE DATOS SIN CARGO

# Programa “Seguridad Inclusiva”

La propuesta de Securitas sigue creciendo



Desde 2011 Securitas Argentina suma a su oferta de servicios el valor de la inclusión, a través del Programa de Seguridad Inclusiva, al ampliar las posibilidades de trabajo para personas con discapacidad física y facilitar su acceso al mundo laboral.

Actualmente, en el marco de la actividad del programa, se han incluido 27 personas que desarrollan sus labores en los siguientes clientes de la compañía: Cencosud, AA2000, Banco Galicia, Petrobras, Banco Santander, Banco Francés y en el Securitas Operation Center (SOC).

A fines del 2018, la compañía recibió la visita de la vicepresidente de la Nación, Sra. Gabriela Michetti, y la Sra. Jimena F. Bartolomé, quien preside la Dirección Nacional de la Inclusión de las Personas con Discapacidad de la Agencia Nacional de Discapacidad, para conocer más sobre el Programa de Inclusión Laboral de Securitas.

Ambas estuvieron reunidas con guardias y operadores de monitoreo del programa de Seguridad Inclusiva de la compañía, compartiendo sus experiencias laborales en las oficinas del SES (Seguridad Electrónica Securitas) y en los servicios de sus clientes.

“Es un honor que la Dirección Nacional de la Inclusión de Personas con Discapacidad de la Nación haya elegido a nuestra compañía como modelo de buenas prácticas para el lanzamiento de su programa a nivel nacional”, expresaron en un comunicado desde la empresa.

En Securitas Argentina consideran que la gestión de la diversidad en el ámbito laboral brinda oportunidades y beneficios tanto al negocio como a la sociedad en su conjunto: genera creatividad, mejora el clima organizacional, atrae y retiene talentos, invita a desarrollar nuevas posibilidades y contribuye a su compromiso con la comunidad en la que opera y es, también, una forma de innovar en la labor diaria de la compañía, generando oportunidades de trabajo de calidad.

“Regidos por nuestro Código de Valores y Ética, en todas nuestras operaciones garantizamos el respeto a la igualdad de oportunidades en el acceso a puestos de trabajo, formación, desarrollo profesional y retribución”, concluye el comunicado de Securitas.

Más información: [www.securitasargentina.com](http://www.securitasargentina.com)



## Tyco Retail Solutions ahora es Sensormatic

Estrategia de rebranding en Johnson Controls



Como parte del proceso de cambio de marca (rebranding), Johnson Controls anuncia que dejará de usar el nombre de Tyco Retail Solutions para describir su cartera de negocios, que pasará a ser Sensormatic Solutions como marca paraguas para su portfolio de prevención de pérdidas, inteligencia de inventario e información de tráfico.

En tanto las marcas Sensormatic, TrueVUE y ShopperTrak se mantendrán para representar los tres conjuntos de soluciones individuales parte de Sensormatic Solutions. Tyco, en tanto, seguirá siendo la marca líder de seguridad y protección contra incendios de Johnson Controls.

“La verdadera creación de valor en retail se obtiene en la conjunción de la excelencia operacional y la experiencia del comprador”, explicó el presidente de Sensormatic Solutions, Bjoern Petersen. “Con este cambio saldremos al mercado con una de las marcas de soluciones para minoristas más reconocida en el mundo, reforzando nuestro compromiso de ofrecer entornos de retail seguros y adaptables. El nombre de Sensormatic Solutions también nos proporciona un perfil de crecimiento más dinámico, ya que todas nuestras soluciones quedan reunidas bajo una marca única”, continuó.

“La transición de Tyco Retail Solutions a Sensormatic Solutions es una oportunidad para articular claramente nuestro compromiso como un transformador de la industria”, afirmó por su parte el vicepresidente de Marketing de Sensormatic Solutions, Kimberly Warne.

El nuevo Sensormatic Solutions ayuda a los minoristas a ofrecer experiencias personalizadas, seguras y transparentes al facilitar la toma de decisiones correctas en toda la empresa. Sus soluciones escalables e información estratégica permiten a los minoristas reunir los procesos de compra online, a través del móvil y en la tienda misma para ofrecer experiencias fáciles, personalizadas y mejoradas. Con ello, los minoristas estarán mejor posicionados para anticipar los cambios antes de que sucedan, de modo que cada producto está disponible, los colaboradores estén debidamente informados y capacitados y los clientes podrán actuar de forma segura, flexible y sencilla.

Más información: [www.sensormaticsolutions.com](http://www.sensormaticsolutions.com)





**SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.**  
INTEGRACIÓN DE SISTEMAS DE SEGURIDAD



**INSTALACIONES  
FIJAS CONTRA  
INCENDIOS**

IRAM 3546



**INSTALACIONES  
FIJAS CONTRA  
INCENDIOS**

IRAM 3501 3/4



Disponemos de un sistema de gestión de la calidad cumplimentando Norma ISO 9001:2015.



**PREFECTURA  
NAVAL ARGENTINA**

Empresa registrada y aprobada por  
PREFECTURA NAVAL ARGENTINA  
como "Empresa de Lucha contra  
Incendios"

**gobBsAs**

DISPOSICIÓN N° 263/AGC/2017  
(Disposición 215 IFCI)

ELCA SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.  
Es una empresa habilitada por el G.C.B.A  
bajo registro Nro. 14 como Instalador y  
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



**SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.**



**INTEGRACIÓN DE SISTEMAS ELECTRÓNICOS DE SEGURIDAD  
UN MUNDO DE SOLUCIONES  
ELECTRÓNICAS**



**CONTAMOS CON REPRESENTANTES EN TODO EL PAÍS  
ESTAMOS CERCA, DE QUIÉN ESTÁ LEJOS**

[info@elcasrl.com.ar](mailto:info@elcasrl.com.ar)

[www.elcasrl.com.ar](http://www.elcasrl.com.ar)





Sistemas de Acceso e  
intrusión  
**Honeywell**



Sistemas de Control  
de Acceso  
**LENEL**



Sistemas de  
Comunicación/Video  
**Golmar**



Detección lineal  
de incendio  
**NOTIFIER**  
by Honeywell



Sistemas de Circuito  
cerrado de televisión  
**PELCO**



Sistemas de video  
vigilancia (Entidades  
Bancarias) **SCATI**  
VIDEO MANAGEMENT SYSTEMS

# Plataforma de capacitación online Garnet Academy

Cultura de innovación continua

*Después de 30 años de historia, Alonso Alarmas presentó su nueva imagen de marca: Garnet Technology. Los nuevos esquemas de consumo y las nuevas tecnologías llevaron a la empresa a reinventar la forma de capacitación para los profesionales de la seguridad.*



**GARNET TECHNOLOGY**  
by Alonso Alarmas

+54 11 4246-6869

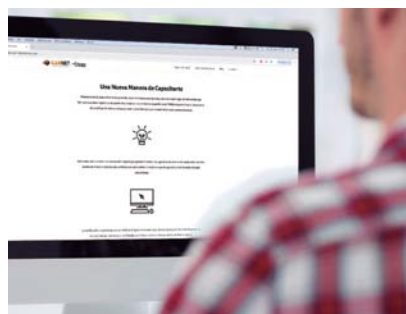
info@garnet.com.ar

www.garnet.com.ar

La evolución de la marca en función de las nuevas necesidades de consumo y un plan estratégico con nuevos productos para el 2019, será parte del gran desafío que Alonso Alarmas, hoy Garnet Technology, tendrá por delante.

Este plan es parte de una mejora constante que la empresa viene llevando a cabo en los últimos años, tendiente a posicionar aún más sus productos, que ofrecen soluciones de seguridad únicas en el mercado a través del respaldo de un departamento de Investigación y Desarrollo altamente capacitado en atender las necesidades de sus clientes.

Luego de la presentación de la nueva marca, con el lanzamiento de Garnet Academy la empresa se afianza en materia de capacitación para sus clientes, presentando una plataforma que permite, mediante videos profesionales, aprender sobre productos, programación, conexiones y mucho más.



Asimismo, el alumno podrá estar en constante contacto con profesores en línea mediante un foro de discusión y debate.

La plataforma de capacitación online Garnet Academy contiene la certificación completa, charlas con expertos y transmisiones en vivo, lo cual permite al instalador adquirir nuevos conocimientos, mejorar la performance profesional y desarrollar mejor la carrera en el mundo de la seguridad.

Una vez registrado, la plataforma ofrece acceso a un catálogo de contenidos realizados especialmente para el canal de distribución, instaladores y participantes que toman decisiones en los distintos mercados verticales.

#### **COSTOS Y TIEMPOS CONTROLADOS**

Los cursos online están disponibles para el usuario en cualquier momento y sus costos son menores que los presenciales.

Si el profesional vive lejos de las grandes ciudades no pierde tiempo en viajes, se ahorra el costo del desplazamiento, comidas, viáticos, alquiler de hoteles etc., y no resigna el contacto directo con los capacitadores.

#### **FLEXIBILIDAD**

Los únicos requisitos para una capacitación online son una computadora y una conexión a internet. Los alumnos se conectan cuando pueden para seguir la formación de acuerdo a su propio ritmo o según su tiempo disponible.

#### **SIN LÍMITES**

Los cursos presenciales suelen tener exigencias en cuanto al límite de personas que pueden participar al mismo tiempo, ya sea por razones pedagógicas o de simple disponibilidad de espacio. La capacitación online de la plataforma de Garnet Academy se salta estos límites y permite que mucha gente pueda recibirla al mismo tiempo y a menores costos.

#### **CONTROL Y SEGUIMIENTO**

La plataforma de Garnet Academy permite efectuar un registro de las actividades realizadas, de las calificaciones obtenidas por el usuario y, en suma, de los resultados que obtienen sus asistentes. De esta forma, la empresa puede hacer un mejor seguimiento de la formación del personal y de cómo es aprovechada. ■



# NOS REDISEÑAMOS Y ADAPTAMOS

La evolución de una marca.  
El negocio está evolucionando y  
Alonso decide acompañar esta  
evolución con un nuevo nombre.  
Garnet.



[www.garnet.com.ar](http://www.garnet.com.ar)

+54 (11) 4246-6869

info@alonsohnos.com



**GARNET**  
TECHNOLOGY

by **lonso**  
ALARMAS

Somos una de las empresas líderes en la venta de sistemas de seguridad gracias a la experiencia, capacidad y confiabilidad de nuestro equipo humano y a la excelente calidad de los productos que comercializamos.

**TDS**  
TRUE DIGITAL SYSTEMS



## EXTINCIÓN

Válvulas y accesorios ranurados.



## CCTV

Cámaras, grabadores y softwares.



## DETECCIÓN

Centrales, detectores, audio evacuación y detección temprana.

[www.tdsintl.com](http://www.tdsintl.com)

ELEVANDO LOS STANDARES EN CADA PROYECTO DE SEGURIDAD

Nuestro objetivo es utilizar las mejores tecnologías disponibles en proyectos económicamente viables. Y sabemos que podemos alcanzarlo, sobre todo considerando que no todas las compañías que actúan dentro del sector, combinan liderazgo tecnológico con calidad de servicio equivalente.







## SEGURIDAD EN SERIO

Línea equiP única en el mercado con certificación UL en ciberseguridad

### Performance series IP NVR



- Visualización y grabación full HD
- 16 canales PoE
- Monitoree desde cualquier lugar usando las aplicaciones móviles para dispositivos Apple® y Android™
- Configuración remota simple
- Almacenamiento hasta 6 TB

### NVR dedicado 4K



- Elevada capacidad de decodificación para ver y grabar con una resolución Ultra HD 4K
- Visualización simultánea de 4/8/16 canales con reproducción sincronizada en tiempo real en el monitor (en función del modelo)
- El almacenamiento interno admite 8 discos duros expandibles de hasta 64 TB (8 TB cada uno)

### HED1PR3



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Smart IR
- Waterproof (IP66)

### HBW4PR2



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Amplio rango dinámico, garantiza imágenes sin reflejos

### H4D3PRV3



- 3 MP (20 fps) y Full HD 1080p (25/30 fps)
- Excelente performance low-light
- Waterproof (IP66) - IK10

### 12 MP (4K Ultra HD) Camaras IP Box



- Ultra HD 12 MP (4K) 20 fps
- Excelente performance low-light
- WDR Digital

### 12 MP (4K Ultra HD) IR Bullet Camara IP



- Resolución Ultra HD 4K / 12 MP a 20 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 210 pies (65 m)
- Excelente rendimiento con poca luz

### Outdoor WDR IR Rugged Camaras IP



- Resolución de 1080p a 25/30 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 50 m
- Rendimiento de luz ultrabaja

# X-28 Alarmas presenta su nueva línea de cámaras de seguridad

Nueva unidad de negocios

La compañía lanzó su nueva unidad de negocios Cámaras X-28, con la que busca desafiar al mercado de la seguridad mediante una estrategia de diferenciación. A través de la nueva línea de productos, la empresa reafirma su compromiso con la calidad y excelencia tecnológica.



X-28 ALARMAS

-  +54 11 4114-9900
-  info@x-28.com
-  www.x-28.com
-  X28Alarmas
-  @X28Alarmas
-  /X28Alarmasdecalidad
-  /photos/x28alarmas
-  x28alarmasdecalidad



X-28 Alarmas, la empresa argentina que desarrolla productos y servicios destinados a la protección de personas y bienes en todo el país, se caracterizó desde sus inicios por brindarles tanto a sus agentes oficiales como a los consumidores finales soluciones en materia de seguridad con la certeza de estar obteniendo, mediante las prestaciones ofrecidas por la marca, una experiencia de calidad y vanguardia.

Continuando con esta premisa, la compañía redobló la apuesta y presentó su nueva unidad de negocios de cámaras con el objetivo de brindarles a sus clientes una solución integral en materia de seguridad electrónica.

“En el marco de un escenario donde las personas buscan instantaneidad y la posibilidad de estar conectadas las 24 horas notamos la necesidad de ofrecerles nuevas alternativas para que logren ver lo que sucede en sus casas en todo momento, desde cualquier dispositivo móvil, y puedan vivir tranquilos”, explicó Jessica Spaccarotella, Pro-

ject Leader de la unidad de negocios Cámaras de X-28 Alarmas.

“Además, nuestros agentes nos transmitían la inquietud de que, hasta ese momento, no existía ninguna opción que vincule, de forma transparente para el usuario, un sistema de alarmas a uno de cámaras de seguridad. Por ese motivo, nos desafiamos preguntándonos: ¿Por qué no ofrecerles una solución integral que incluso pueda incrementar sus ingresos?”, amplió Spaccarotella.

## PRESENTACIÓN Y HERRAMIENTAS DIFERENCIALES

La presentación de la nueva unidad de negocios, desarrollada por argentinos para resolver las necesidades que demandaban tanto los agentes instaladores como los usuarios locales de los productos de la marca, se llevó a cabo en 2018 e incluyó un roadshow durante el cual la compañía presentó los nuevos productos y su estrategia de diferenciación. Durante el encuentro,

X-28 Alarmas ofreció a los asistentes distintas herramientas de ventas para facilitarles el cierre de oportunidades, alternativas de folletería, presupuestos y elementos para utilizar en sus puntos de venta.

Asimismo, la empresa dio a conocer su nueva aplicación móvil Cámaras X-28, pensada y diseñada para que el agente instalador pueda acceder de forma rápida y sencilla a diversas herramientas de venta y trabajo. Catálogos de productos, demostraciones del funcionamiento de cada modelo de cámara, generación de listas de precios propia y gestor de presupuestos digitalizados, son algunas de las facilidades disponibles en la app.

“Desde X-28 Alarmas siempre trabajamos en conjunto con nuestros agentes instaladores y por ese motivo, durante el proceso de desarrollo de la nueva unidad de negocios, buscamos otorgarles diferenciales para ayudarlos a potenciar sus negocios y que continúen confiando en nuestra empresa”,





## LANZAMIENTO DE CÁMARAS X-28

La ÚNICA  
SOLUCIÓN  
integral

NOVEDOSO SISTEMA DE INSTALACIÓN



### DIFERENCIATE Y AUMENTÁ TUS INGRESOS



- ✓ Un sistema pensado y diseñado para el mercado argentino
- ✓ Equipos 100% metálicos: 100% IP66, 1080p / 2M
- ✓ Cobertura en todo el país
- ✓ Asistencia técnica permanente
- ✓ App de visualización fácil y sencilla para el usuario
- ✓ Capacitaciones técnicas y comerciales constantes

**EXCLUSIVA**  
**APP CÁMARAS X-28 PARA**  
**EL AGENTE INSTALADOR:**

Herramientas de venta  
y trabajo para facilitar  
el cierre de oportunidades

Empezá ahora llamando al (011) 4114-9935  
Para mayor información ingresá a [camaras.x-28.com](http://camaras.x-28.com)

¡Seguinos en las redes y  
enterate de todas las novedades



explicó Jesica Spaccarotella. "Todas las cámaras que forman parte de nuestro portfolio son 100% metálicas y anti-vandálicas con una calidad de imagen 1080p / 2M. Además, con el objetivo de ayudar al instalador en su labor, creamos una caja de conexión especial para mejorar la calidad estética y reducir el tiempo de la instalación, logrando así el incremento de sus ganancias", agregó.

Al igual que en sus inicios, la compañía busca continuar brindándole a sus agentes las herramientas necesarias para acompañarlos en el desarrollo de sus negocios. Por ese motivo, X-28 Alarmas ofrece atención personalizada ante eventuales consultas durante la instalación, capacitaciones técnicas y comerciales para potenciar su profesionalismo, sitio web con materiales exclusivos y elementos promocionales para sus puntos de venta.

### SOLUCIÓN INTEGRAL AL ALCANCE DE UN CLIC

En la actualidad, los celulares se han convertido en herramientas de mucha utilidad al momento de resolver determinadas cuestiones y, en consecuencia, las personas buscan estar conectadas las 24 horas. Según un estudio reciente, Argentina es uno de los países donde los usuarios móviles parecen estar más pendientes o más conectados a sus smartphones.

"Notamos que a nuestros usuarios ya no les alcanza con ser únicamente avisados de los eventos que acontecen



en sus viviendas y comercios cuando se dispara un aviso de alarma, sino que buscan un escalón superior de seguridad. Las personas quieren ver al instante, desde sus dispositivos móviles, lo que está sucediendo en el lugar que decidieron proteger. Con la presentación de nuestra línea de cámaras quisimos acercarles una solución integral para que se sientan tranquilos y seguros en todo momento", explicó la Project Leader de Cámaras de X-28.

Para lograr ese objetivo, la compañía desarrolló un dispositivo que permite vincular un sistema de Alarmas X-28 con uno de Cámaras X-28. Este desarrollo posibilita que, ante un eventual disparo de alarma, el usuario reciba en su celular una notificación al instante y por medio de una app pueda visualizar el lugar preciso donde se produjo el evento, ya sea en vivo o playback.

### SOBRE X-28 ALARMAS

X-28 Alarmas es una empresa argentina que nació en 1984, y desde en-

tonces desarrolla productos y servicios destinados a la protección de personas y bienes en todo el país.

Su experiencia y expertise tecnológico fueron determinantes para lograr acompañar la evolución del mercado mundial de seguridad electrónica, alcanzando el liderazgo nacional.

Desde sus inicios, la empresa está comprometida con la seguridad y el bienestar de las personas, es por eso que ofrece soluciones destinadas a satisfacer distintos tipos de necesidades, manteniendo siempre los más altos niveles de calidad.

X-28 Alarmas brinda a sus clientes un servicio de excelencia con cobertura en todo el país y asistencia técnica permanente para transmitirles la tranquilidad y la confianza de saber que son acompañados por un experto en seguridad. De esta forma, la compañía también sigue trabajando para continuar creciendo junto al agente instalador y aumentar más peldaños en la escalera de la tranquilidad. ■



# NUEVO DETECTOR INFRARROJO OTUS LED

## ¡AHORRÁ EN LUCES DE EMERGENCIA!

Cuando se produce un corte de energía,  
se enciende un LED que ilumina  
tenuemente un ambiente.



- > Ilumina sólo en ambientes con personas en movimiento.
- > Inmunidad animal ajustable de 5 a 25kg.
- > Compatibilidad total con Xanaes o Atix.
- > Módulo adaptador para otros paneles.
- > Contador de pulsos seleccionable.
- > Microprocesado con compensación digital de temperatura.
- > Area de operación: 90° / 12 mts.
- > Antidesarme.



Seguinos en las redes >  /cem.alarmas

**¡PROMO LANZAMIENTO!**  
**LLEVALO AL MISMO PRECIO**  
**QUE UN OTUS CONVENCIONAL**

PROMOCIÓN VÁLIDA HASTA AGOTAR STOCK DE 1000 UNIDADES

  
**CEM**  
ALARMAS

En CABA conseguís  
toda la línea CEM en



de Mafp Consultores S.R.L.

- > Constitución 4368 :: CABA (1254)
- > Tel: (5411)-4922-9285 / (011)-2118-4011 / 2123-2961
- > info@mafpcultores.com.ar
- > Whatsapp: 11 5836 1150







ÁREA DE CAPTURA ●

series

**NZ-RADAR**

[www.nuzzar.com](http://www.nuzzar.com)

## **NZRadar** Solución para prevenir y disminuir los excesos de velocidad vehicular.

Permite capturar y registrar infracciones según las velocidades establecidas, para el posterior apercibimiento o cobro, con el objetivo de disminuir la velocidad y otorgar mayor seguridad dentro de barrios cerrados, cocheras privadas, estacionamientos públicos, etc.

Por medio de un radar del tipo doppler y una cámara Profesional, el sistema genera un registro encriptado con la información pertinente (fecha, hora, velocidad de medición, velocidad máxima, imágenes de la toma, video, etc.) almacenando de forma local en disco SSD.

**Radar: 0000177f47bb**



30/10/2017 | 17:30:03

**Información: 37 km/h**

Velocidad max permitida:

30 km/h

Radar Nuzzar n° serie NZAAPE1032

**FUNCIONES**





series

# NZ-OCR

www.nuzzar.com

Calle Bulnes 439 | C1176ABG  
CABA | Argentina  
(00 54) 11 5238-5553 | 54 | 58 | 59  
info@tecnologiaenseguridad.com



tecnología  
en seguridad

A G 7 5 9 L H

## **NZOCR** es un sistema de captura de imágenes y reconocimiento de chapas patentes Argentinas y del Mercosur.

Desarrollado íntegramente por Nuzzar posee la capacidad de integrarse con cualquier sistema (Control de Accesos, CCTV, etc) vía TCP o Wiegand. La toma para el reconocimiento se realiza con cámaras IP standard compatibles RTSP/ONVIF.

El sistema cuenta con almacenamiento de reconocimientos por 1 año o más con búsquedas inteligentes. Permite también la carga de un listado de vehículos autorizados y/o vehículos buscados y si se detectará el paso de un vehículo de esta lista generar una alarma al sistema central.

Las captura y reconocimiento se realizan tanto de día como de noche. En velocidades entre 10 y 250 Km./Hora.

Es un producto ideal para municipios, control de acceso de barrios cerrados o garages, depositos, etc.

## FUNCIONES

### RECONOCIMIENTO DE CARACTERES

A G 7 5 9 L H

CONTROL



¿abrir?



CAPTURA   | 0/200 KM/H

# Sistemas de alarma

Aplicaciones y resolución de problemas en sistemas de instrucción

*El tradicional segmento "alarmero" sigue siendo una porción importante del mercado y su avance continúa a la par de las nuevas tecnologías en la comunicación. Entre las novedades, sin dudas, los sistemas de alarmas comunitaria son los de mayor crecimiento.*

## ALARMAS COMUNITARIAS

Héctor Bonilla

Estimados colegas, estoy buscando una solución de alarmas comunitarias. ¿Qué podrían recomendarme?

RE: Juan Carlos Carballido

La respuesta no es sencilla, pues las alarmas comunitarias no son solo equipos y requieren de un asesoramiento al cliente, incluso más profundo que el de una alarma, pues todos los vecinos deben ponerse de acuerdo y ser conscientes de que, si no utilizan correctamente el sistema, pueden poner en peligro su vida, la de su familia o incluso la de sus vecinos.

La realidad es que hay una gran cantidad de alarmas comunitarias que quedan en desuso al poco tiempo de ser de instaladas. Los equipos quedan colgados, pero los vecinos ya no las utilizan. ¿Por qué? Porque al no ser correctamente asesorados, no toman conciencia de la organización y el trabajo que lleva mantener operativo un sistema de este tipo.

Como siempre, aclaro que son opiniones más basadas en la experiencia y conocimientos adquiridos, pero bajo ninguna circunstancia son una verdad absoluta.

¿Desean hacer un negocio puntual y eventualmente vender un llaverito adicional y/o una batería de respaldo? Instalen cualquier alarma, incluso su ganancia será mayor si instalan un sis-

tema que no identifique usuarios. Pero este tipo de sistemas no será la solución que necesitan los vecinos y seguramente tampoco le sumarán clientes de confianza.

Si se desea hacer un negocio a largo plazo, lo mejor es asesorar correctamente a los potenciales clientes y recomendarles (además de una alarma en el domicilio particular de cada uno), una alarma vecinal monitoreada, sea con monitoreo permanente o autogestionado, pero siempre con un asesor de confianza que los pueda guiar y ayudar en la implementación y mantenimiento del sistema. De esta forma, pueden obtener además de un ingreso por la instalación, un ingreso recurrente, lo que permitirá mantener y afianzar vínculos comerciales e incluso instalar más sistemas en el futuro.

RE: Lic. Daniel Banda

Coincido plenamente con el consejo de Juan Carlos. En lo que se refiere a la alarma comunitaria, los casos de éxito son únicamente aquellos donde existe un supraprestador, sea este una empresa de monitoreo y seguridad privada o la seguridad pública por medio de un programa de reconocimiento, mo-

nitoreo y apoyo de tales servicios desde el gobierno local.

En esta segunda instancia hay que dejar muy en claro la diferencia entre el escenario en el cual el estado, sea municipio, alcaldía, ayuntamiento o comuna, aporte un poste de alarma comunitaria para que haga ruido y luces entre los vecinos (y que se arreglen), y aquel escenario en el cual lo aporta y además lo conecta a un centro de control urbano de seguridad, desde el cual se despachan los eventos con su respuesta a policía o patrulla ciudadana.

En ambos casos, desde el enfoque privado la alarma comunitaria se consolida como una extensión de la industria concreta dentro del ámbito público. Una avanzada, digamos, ya que todos sabemos que no hay normativa específica que habilite al vecino a instalar tales sistemas en gran parte de las jurisdicciones de América Latina, por lo que considero que, desde este punto, podría comenzar a consolidarse la posibilidad de desarrollar convenios mixtos (público-privados) para que los monitoreadores se puedan insertar en la estructura de la seguridad pública en alianza con los gobiernos locales o regionales. ■

## PARTICIÓN DE DSC 1832

Horacio Murillas

¿Cómo programo la 1832 para que una clave active las zonas 10 a 15; otra el resto de las zonas y una tercera active todo?

RE: Juan Fanjul

Armá una partición por grupo de zonas y asigná usuario y clave a cada una. ■





Sumate a la comunidad virtual  
más importante dedicada a  
los Sistemas de Seguridad



# Negocios de Seguridad

Powered by Google

Interactúe  
con sus colegas  
HOY MISMO



Lo que buscás  
alguien lo tiene.

Lo que ofrecés  
alguien lo necesita.

Unite ahora entrando  
en [www.rnds.com.ar](http://www.rnds.com.ar)  
haciendo click en  
la solapa



Powered by

Google

# VIDEOMAN

SEGURO EN TODAS SUS LÍNEAS



**XHD-23BP**  
Bullet 1080P +  
Lente 3,6 mm



**XHD-43MM**  
Mini Domo 4MP +  
Lente 3,6 mm



**XHD-2Z330A**  
Domo PTZ 6"  
Infrarrojo 120 m

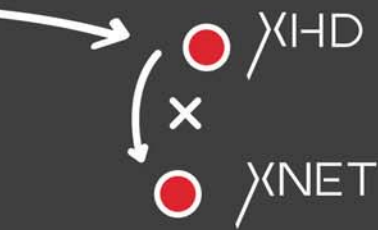


**XHD-21MY**  
Mini Domo 1080P +  
Lente Varifocal 2,8 a 12 mm



**XHD-11BL**  
Bullet 720P +  
Lente Varifocal 2,8 a 12 mm





Línea de cámaras analógicas de multitecnología 4 en 1 (AHD, HDCVI, HDTVI, CVBS), configurables sin necesidad de dispositivos externos. Disponibles en resoluciones 720P, 1080P y 4MP.

Línea de cámaras IP. Disponibles en Resoluciones 1.3MP, 2MP y 4 MP con formatos de compresión H264 y H265.



Precio



Calidad



Servicio



3 años  
Garantía



### XNET-33BY

Mini Bullet 1,3MP +  
Lente 3,6 mm



### XNET-21MY

Bullet 2MP +  
Lente Varifocal 2,8 a 12 mm



### XNET-21MY

Mini Domo 2MP +  
Lente Varifocal 2,8 a 12 mm



### XNET-73MY

Mini Domo 4MP +  
H265 + Lente 3,6 mm

### XNET-73BY

Bullet 4MP + H265 +  
Lente 3,6 mm



### XNET-71BL

Bullet 4MP + H265 +  
Lente Varifocal 2,8 a 12 mm



Av. Corrientes 4969  
(C1414AJC) CABA, Argentina



(5411) 4857-0861  
(líneas rotativas)



[www.simicro.com](http://www.simicro.com)



**simicro**

## ALARMAS PARA DEPARTAMENTOS

Ing. Jorge Gavenda

Colegas, ¿qué me recomiendan como sistema de alarma para departamentos? Serían entre dos y cuatro sensores (departamentos chicos y grandes) sin necesidad de sirena externa, solo interna. Ya están previstas las cañerías para sensores, teclado, etc.

Pensaba en algunos paneles "todo en uno" donde por WiFi se puede auto-monitorear. ¿Algún modelo en particular?

RE: Esteban Avalos

Jorge, la EZVIZ anda muy bien, pero hay que conectarla a un backup porque no tiene batería y también habría que ponerle UPS al router.

RE: Juan Carlos Carballido

En una situación económicamente complicada como la que nos toca vivir, no cierro los ojos y me caso con lo nacional, pero cuando puedo incluirlo, lo incluyo.

Utilizar un panel A2K4, y si te queda chico un A2K8, para lo que querés hacer me parece adecuado. Te permite hacer tanto automonitoreo, como monitoreo "tradicional", por darle un nombre. También te deja instalar detectores cableados o inalámbricos, aunque la sirena y el teclado deben ser cableados.

En mis proyectos trabajo con monitoreo o monitoreo autogestionado, que conserva las ventajas del monitoreo sin llegar a desligar todo en el usuario como el automonitoreo, aunque reconozco que cada nicho tiene sus pros y sus contras.

En lo personal, no me gustan los denominados autocontenidos. ¿Por qué? Casi por la concepción del sistema, ya

que tanto la sirena como el teclado están en el panel y el panel debe estar a la vista. De lo contrario, la sirena integrada no cumpliría adecuadamente su función y la operación por medio del teclado sería incómoda para el usuario.

También, si el corazón del sistema (el propio panel) está a la vista, cualquiera que ingrese en pocos segundos puede romper, inutilizar, apagar, etc. el sistema. Y como el mismo es automonitoreado, el cliente no va a recibir una señal de falla de conexión, que sí podría recibir si tuviera un servicio de monitoreo o monitoreo autogestionado.

Sé que alguno dirá que el panel lo puede manejar con un llavero, pero el llavero también va en contra de "mi religión": quien tiene el llavero tiene acceso a desactivar el sistema.

En mi opinión, un panel cableado o inalámbrico tradicional es la mejor opción para dar un mínimo grado de seguridad, y utilizando Alonso, además de darle una mano a la industria nacional, se puede "disfrutar" del automonitoreo (o monitoreo tradicional) y hasta operar el panel a distancia, aunque no tenga comunicador GPRS ni IP. ■

## CONFIGURACIÓN DE PANEL DSC 1832

Nicolás Gutiérrez

Tengo un caso particular: un cliente que ya tiene otras alarmas con nuestra empresa compró en el exterior una DSC 1832. Nuestro técnico oprime \*8 y en ese momento hace un pitido y no le deja poner el código de instalador, con una descripción en teclado que dice "Función no válida".

Lo vieron dos técnicos y me informaron que pasa lo mismo y coinciden con la problemática, que no pueden resolver. No es un panel que trabajemos normalmente, pero tenemos varios instalados y no tuvimos malas experiencias.

¿Tienen idea de lo que puede estar sucediendo o a quién se puede acudir?

RE: Ing. Horacio López de Murillas

Buenas tardes Nicolás, capaz es una consulta de más: ¿resetearon la central por el puente en PGM? Me pasó lo mismo con una que trajo un cliente de Estados Unidos y no podía entrar a programación.

RE: Iván Michelli

Nico, probá si cuando arranca se quiere

comunicar. Para eso testea entre Ring y R1, tenés que tener continuidad. De otra manera, esperá a que haga todos los intentos y cuando tire falla de comunicación, recién ahí vas a poder entrar en programación.

Tené en cuenta que en los paneles DSC no podés entrar en programación cuando están en alarma o reportando. Saludos. ■

## BÚSQUEDA DE PULSADOR PARA SISTEMA SMARTPANICS

Pablo M. Latessa

Colegas, quería consultarles si hay algún dispositivo que pueda ser programado con algunos de los botones de la aplicación SmartPanics. ¡Muchas gracias!

RE: Guillermo Carranza

Guillermo, aparentemente lo que estás buscando son pulsadores Bluetooth o RF y que se puedan sincronizar con la aplicación, pero al no ser específico se me dificulta a mí también entenderlo.

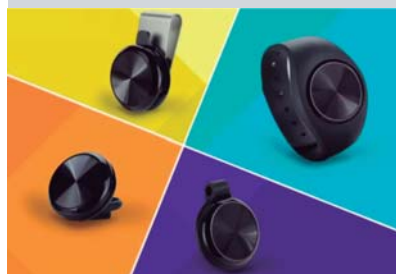
RE: Diego Ripoli

Hola Pablo, por lo que entiendo estás en la búsqueda de dispositivos que puedas usar con la app de Smartpanic. Si es el caso, los GPRS de Nanocomm son totalmente compatibles con la aplicación.

RE: Iván Micheli

Creo que se refiere a los pulsadores de pánico portátil.

RE: Daniel Banda



Las alarmas se disparan desde el widget, desde 3D touch, a través del botón lateral de smartphones con sistema Android y por botones externos BT integrados. ■





# DSC



## PowerSeries **neo**

con Tecnología  
**PowerG**

- \*Soporta hasta 128 Zonas cableadas y/o inalámbricas
- \*Amplio rango de cobertura inalámbrica hasta 2 Km.
- \*Gran flexibilidad y sencillez en tecnología inalámbrica
- \*Soporta video-verificación
- \*Espectro ampliado por salto de frecuencias (FHSS)
- \*Nueva frecuencia (912MHZ - 919MHZ) con 50 bandas para saltos

**AMPLIO STOCK DISPONIBLE**

# Sur-Gard

System V



# HIKVISION™

## VIDEO PORTEROS

VISUALIZACIÓN EN VIVO  
DESDE TU TELÉFONO CELULAR

## EL CONTROL DEL HOGAR ¡AHORA EN TUS MANOS!



DS-KIS203  
DS-KB6403-WIP

### SOLUCIÓN PARA HOGARES

DS-KIS203: Kit de portero analógico, pantalla + visor.

DS-KB6403-WIP: Videoportero con cámara 2MP HD. Para visualización en tiempo real en tu teléfono.



DS-KV8402-IM  
DS-KH6310-WL

### SOLUCIÓN PARA PEQUEÑOS COMPLEJOS

Control de accesos por tarjeta RFID, permite la visualización con audio bidireccional del portero visor, apertura de puerta tanto local como remota a través Hik-Connect.



DS-KD8002-VM  
DS-KM8301 / DS-KH8301-WT

### SOLUCIÓN PARA EDIFICIOS

Incluye control de accesos por tarjeta RFID, estación de trabajo para el personal de recepción o seguridad, con interacción de audio bidireccional respecto del frente del edificio y de los departamentos.

**HIKVISION**  
Authorized Distributor

**SELNET**  
SOLUCIONES INTEGRALES

[WWW.SELNET-SA.COM.AR](http://WWW.SELNET-SA.COM.AR)



GARANTÍA DE CALIDAD POR 3 AÑOS



# CONTROL DE ACCESO

MÁS TECNOLOGÍA Y CONTROL  
PARA EL PERSONAL DE TU EMPRESA



## ▶ DS-K1T605MF

- Video portero con cámara 2MP HD ángulo 180°.
- Audio bidireccional
- Visualización por APP Hikconnect.



## ▶ DS-K1T802M DS-K1T804MF/DS-K1T105M-C

- Control de acceso standalone.
- No requieren conectividad.
- Cuenta con salida de relay.
- Acepta tarjetas de la red SUBE.



## ▶ DS-K1A802MF

- Pantalla LCD con tiempo y asistencia.
- Almacenamiento para 3.000 tarjetas y 3.000 huellas.

# SWITCHES

MEJOR CONECTIVIDAD Y  
ANCHO DE BANDA PARA TUS EQUIPOS IP



## ▶ DS-3E0109P-E/M

- SWITCH POE 9 puertos 10/100.
- Base-TX Ethernet ports.
- Ancho de banda backplane de 1,8 Gbps.

**PROTECCIÓN CONTRA  
SOBRETENSIONES DE 4KV**



## ▶ DS-3E0318P-E/M

- SWITCH POE 16 puertos 10/100.
- Base-TX Ethernet ports.
- Ancho de banda de backplane de 7,2 Gbps.

**HASTA 250 M DE  
TRANSMISIÓN**



## ▶ DS-3E03269-E/M

- SWITCH POE 24 puertos 10/100.
- Base-TX Ethernet ports.
- Ancho de banda de backplane de 8,8 Gbps.

**PRIORIDAD DE TRANSMISIÓN  
DEL PUERTO VIP**

**NUEVO INGRESO**

TEL.: 4943-9600 - PATAGONES 2613 - C.A.B.A

/SELNETSEGURIDAD /SELNETSA

**SELNET**  
SOLUCIONES INTEGRALES

## DISUASIÓN MEDIANTE AUDIO

Juan Aguirre

Estimados colegas: en un garage chico (60 x 40 abierto) en el que instalé cámaras y alarmas, piden además un sistema de disuasión mediante audio. Es decir, una bocina por medio de la cual el sereno pueda "hablar" antes de activar la sirena. Mi idea inicial fue proveerlos de un megáfono montado en un mástil.

Me gustaría saber si alguno realizó algo similar, cuál es la distancia máxima a la que se puede llevar y qué se recomienda para exterior.

**RE: Claudio Javaloyas**

Juan, si disponés de cámaras con audio doble vía, podés sacarle señal y alimentar un parlante o bocina potenciada.

Otra solución, que instalé en una fábrica y funciona perfectamente, es un avisador de turnos. Se trata de una base con micrófono y regulador de potencia de salida, conectado a una bocina plástica apta para exterior. Es efectivo hasta unos 100 metros.

**RE: Luis Castro**

Juan, dado que el lugar es abierto y lo que se busca es disuadir, es necesario

un sistema que llame la atención. Para ello te sugiero:

- Amplificador de 100 watts con salida a línea de 600 ohms, que cuente con un micrófono y en forma opcional con una sirena electrónica con salida a línea de 10.000 ohms.
- Bocinas metálicas de 25 watts montadas espalda contra espalda a una altura de 6 metros. Estas bocinas deben contar con un transformador que adapte los 600 ohms a la baja impedancia de las bocinas (serie o paralelo).

Es un sistema que funciona muy bien, dado que llama la atención. ■

## PORTERO IP PARA EDIFICIO

Ing. Jorge Gavenda

Colegas, necesito instalar un sistema de portero IP para 60 departamentos. ¿Qué me sugieren, Dahua o Hikvision? ¿Alguien tuvo ya experiencia con estas marcas? ¿Qué me recomiendan para el cableado?

**RE: Guillermo Carranza**

Jorge, tenés sistemas tanto Dahua como Hikvision, además de otras marcas.

En cuanto al cableado, te recomiendo usar coaxial Categoría 6e. Es cierto que es más caro, pero no renegás más. En este tema, la gente de RYDSA puede aconsejarte.

Tené en cuenta también si le vas a incorporar audio o video. En el segundo caso, evaluá si el presupuesto da para instalar todos teléfonos IP con video o pantallas. GST, por ejemplo, no tiene pantallas, pero los dos primeros sí. Insisto con un tema: todo está relacionado con el presupuesto que manejes, por lo que te aconsejaría buscar la solución más sencilla.

Hikvision, Dahua y GST tienen aplicaciones para celulares que andan muy bien y son gratis, se bajan al celular de cada residente y pueden ver quién es cada vez que suena el timbre.

Otra solución puede ser una tablet de 10" con soporte por departamento, puede ser con WiFi o una sin m2n y que se use como pantalla mediante la app. En la entrada instalás una cerradura mag-

nética o con pestillo y que el portero sea con teclado y RFID. Te recomiendo ambos en RFID, no con tarjeta y algún implemento que se pueda pegar a la funda del celular o algo que se lleve siempre encima.

Hay muchas posibilidades, aunque te comento las que pueden llegar a aceptar en estos tiempos de crisis. Ahora, si lo querés hacer un poquito más de lujo, los números se van muy arriba. Implementé varios proyectos como estos. Recordá siempre que, en caso de optar por teléfonos o pantallas, el precio tenés que multiplicarlo por 60 y sube muchísimo los costos.

Lo más simple: portero antivandálico, cerradura magnética (mínimo de 300 kilos), quien quiera llavero o tarjeta RFID para asegurarse. Colocá un respaldo UPS y batería de 12 V para el caso de corte de luz y listo. En caso de que quieran o puedan invertir un poco más, instalás una tablet central por departamento y una app por celular.

Con una inversión accesible tenés todo andando, aunque habría que ver el costo de las tablets. Saludos. ■

## CENTRAL DSC 4020 DUPLICA EVENTOS

Mauricio Parón

Colegas, tengo colocada una central DSC 4020 y llegan duplicados los eventos: doble cierre, doble apertura y dobles los eventos. ¿Dónde estará el problema? ¿En qué parte del manual lo encuentro?

Gracias.

**RE: Lic. Daniel G. Banda**

¿Revisaste no tener seleccionado doble-reporté y mismo CSID y número de la CS? ¿Teléfono o IP?

**RE: Mauricio Parón**

Está conectado por teléfono, con un equipo Nanocomm.

**RE: Lic. Daniel Banda**

Mauricio, si está por teléfono y con un Nanocomm, estás por doble vía. Revisá en la central por qué puerto están entrando los reportes. Si es uno por Telco y uno por IP o 2G/3G, ahí tenés la causa. ■

## TECLADO LCD EN CAJA ELÉCTRICA

Juan Aguirre

Estimados colegas, tengo que colocar un teclado LCD dentro de una caja o gabinete con tapa (en el lugar hay mucho polvillo y ya lo cambié dos veces). Mi proveedor eléctrico me ofrece gabinetes para térmicas pero me parece que son muy profundas y quedan estéticamente mal.

**RE: Gastón López**

Juan, yo usaría un gabinete metálico para tableros eléctricos. Hay de muchas medidas y con cerradura. Saludos.

**RE: Claudio Javaloyas**

Juan, entre muchas opciones tenés los gabinetes para líneas telefónicas de exterior, que vienen con borde sellado y se abren hacia arriba, tipo visera. También hay otros para conexiones eléctricos con tapa transparente y una variedad que vienen con membranas transparentes siliconadas, que te permite tocar los botones sin tener que abrirlos. ■



# PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL



## Video Vigilancia

- Cámaras 5-en-1
- Cámaras IP
- Grabadores
- Balunes



## Switch CCTV

- Entry Level
- Profesionales
- Industriales
- Modulares



## Conectividad Inalambrica

- Radioenlaces
- Access Point



## Control de accesos

- Tarjeta ID / TAG
- Biométricos
- Control de asistencia



## Cerraduras electromagnéticas

- Pestillo a motor
- Pestillo a Piston
- Cerraduras electromagnéticas de contacto
- Botones manuales, touch, infrarrojos



## Antiexplosivas

- Antiexplosivas IP
- Antiexplosivas HDCVI



Distribuidor

**CYGNUS**  
electronics



## Tecnología de vanguardia

Cámaras - DVR - NVR  
Cámaras IP - Control de Accesos



**alhua**  
TECHNOLOGY

**PowerSeries Neo** ofrece una solución totalmente adaptable con **tecnología PowerG**

- Paneles de 16 a 128 zonas de 2 a 8 particiones
  - Comunicación por línea telefónica
- Comunicación bidireccional inalámbrica PowerG
  - Verificación visual y audio bidireccional
  - Módulos de expansión



Distribuidor Oficial de productos

**DSC**  
A Tyco International Company

BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241\*2228

CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622

INFO@PROVISIONDIGITAL.COM.AR - WWW.PROVISIONDIGITAL.COM.AR

# PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

## Todo para una conectividad superior



**A301**  
Repetidor Extensor Amplificador  
Señal Wifi Tenda 300mpbs  
Rompe Muros



**F3**  
Router Inalambrico Wifi  
Tres Antenas Wireless Wi-fi



**S108**  
Conmutador Ethernet de 8 puertos



**F9**  
Router WiFi con cobertura  
para todo el hogar

**Tenda**  
All for better networking.

## Soluciones en Fibra Óptica, Racks y Cableado estructurado



**CE-1024**

- Cable FTP CAT 5 blindando
- Exterior
- Alto rendimiento
- Diámetro reducido



**CE-1104**

- Cable FTP CAT 5E
- Interior/exterior
- 100% cobre
- 4 Pares de 24AWG



**Cable UTP CCTV MAX**

- Cable FTP CAT 5E
- Interior/exterior
- 100% cobre
- 4 Pares de 24AWG



**Rack Mural**

- Acero laminado en frío
- Diseño inteligente.
- Facilidad de montaje en la pared
- Capacidad de carga: 60KG.

## Cercos Eléctricos Perimetral



Software de  
Control Central  
para Perímetros



- Gran poder de disuasión
- Descarga no letal
- Apto para todo tipo de condición climática
- Bajo costo de mantenimiento



BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241\*2228

CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622

INFO@PROVISIONDIGITAL.COM.AR - WWW.PROVISIONDIGITAL.COM.AR



Western Digital.

# MÁS QUE VIDEOVIGILANCIA LAS CONEXIONES MEJORAN LA CLARIDAD.

Disco de vigilancia optimizado para IA  
WD Purple™ de 12 TB:



Construido para  
operación **24/7**.



Diseñado para  
utilizar hasta  
**64 cámaras de  
alta definición.**



Carga de trabajo  
**180 TB/año\***.



Optimizado con  
la tecnología  
**AllFrame 4K™.**



Ahora puedes escoger el disco de videovigilancia y la capacidad que más se adapte a tus necesidades y la de tus clientes con el nuevo calculador de almacenamiento exclusivo de Western Digital!

Conseguilo en:

**WD PURPLE™ CALCULADOR DE  
ALMACENAMIENTO**



\* El índice de carga de trabajo se anualiza y se define como la cantidad de datos del usuario que se transfiere desde o hacia el disco duro. Índice anualizado de carga de trabajo = X TB transferidos (8760/horas de encendido grabadas). El índice de carga de trabajo variará según las configuraciones y los componentes de hardware y software.  
© 2018 Western Digital Corporation o sus empresas afiliadas. Western Digital, WD Purple, Ultrastar y el logotipo de Western Digital son marcas comerciales registradas de Western Digital Corporation o de sus empresas afiliadas en los Estados Unidos y en otros países. Se pueden mencionar otras marcas en este documento que pertenezcan a otras empresas.

## ATENDEDOR EN PARADOX 728

Ramiro Damiano

Colegas, les cuento que instalé en un cliente una central Paradox 728 (usada). Programé todo y reporta sin inconvenientes a la central de monitoreo, pero el problema está que cuando llaman al fijo atiende directamente la alarma, no da tiempo a levantar el teléfono. Si el cliente levanta el tubo para hacer una llamada funciona correctamente, el problema es cuando llaman al lugar. ¿Alguna solución?

RE: Christian Kuhk

Controlá si tiene configurado "1" en la cantidad de rings para atender.

RE: Rubén Salas

Ramiro, fijate en la dirección 003 de la programación.

RE: Ramiro Damiano

Muchas gracias Rubén y Christian, el error estaba en la dirección 03: le había configurado 00 y apenas sonaba el teléfono atendía la alarma. Lo borre con "2nd 2nd" y santo remedio. Saludos. ■

### OPCIONES DE RESPUESTA DEL PANEL

El primer dígito deshabilita la función de "Saltarse Contestador Automático" (tecla [2ND] o tecla [1]), o determina el período de tiempo entre la primera y la segunda llamada (ver la tabla más abajo). El segundo dígito determina el número de rings requerido antes que el panel responda a la llamada. Si [2ND][2ND] es ingresado, el panel no contestará. (El valor de fábrica es [2ND] [8]).

Sección Secuencial	Datos	Descripción	Dirección
00	/	Cód. de Instalador (1ro, 2do dígitos)	000
	/	Cód. de Instalador (3ro, 4to dígitos)	001
	/	Cód. de Instalador (5to, 6to dígitos)	002
	/	Opciones de Respuesta del Panel	003
		Número de Rings (Max: 15)	

SALTARSE CONTESTADOR AUTOMÁTICO			
[2ND] o [1] = deshabilitado	[5] = 40 segs.		
[2] = 16 segundos	[6] = 48 segs.		
[3] = 24 segundos	[7] = 56 segs.		
[4] = 32 segundos	[8] a [F] = 60 segs.		

## SOLUCIONAR FALLA EN BARRERA ABL 250

Javier Awgul

Colegas, instalé unas barreras de exterior ABL 250 y aunque tiene todos los leds encendidos, se queda "tildada" y no responde. ¿Qué puede ser?

RE: Christian Kuhk

Javier, te sugiero que revises primero si el transmisor anda y luego si está conectado correctamente.

Si no es así, sacá o un TX o un RX y acercalo con una batería a otro que sepas que sí funciona, en la misma fre-

cuencia/canal y así poder verificar que el RX funcione correctamente.

Si ya funcionaban, comprobá que no haya habido ninguna tormenta o episodio eléctrico que haya podido afectarlas.

Saludos.

## FALLA DSC NEO GO: "SESIÓN TERMINADA POR EL SERVIDOR"

Christian Kuhk

Me escribe un cliente que no se puede conectar al panel. Yo tampoco puedo hacerlo desde los celulares vía la app DSC NEO GO. A ambos nos aparece la siguiente leyenda: "sesión terminada por el servidor". ¿Alguno sabe cuál puede ser la razón y su solución?

RE: Iván Micheli

Hola Cristian, ¿con que le estás dando internet al panel? Por lo que describís parece más un problema del servicio que contrató tu cliente, algún módem que está bloqueando la IP o la Mac del comunicador.

RE: Christian Kuhk

Está conectada un router forwardado correctamente hace un año y nunca presentó problemas. Lo que se me

ocurre es que los de Fibertel hayan puesto el módem de ellos y le hayan habilitado Nat.

RE: Gabriel Decouflet

Hola Christian, ¿probaste que te den abiertos los puertos que forwardaron? Desde acá: <http://ping.eu/port-chk/>

Si hay algo en el medio que agregue un nuevo NAT o filtre puerto, no va a llegar y te da cerrado.

Saludos.

## CONSULTA POR MÓDULO DSC

Ing. Horacio López de Murillas

Colegas, estoy buscando algún módulo DSC para que por vía 2G/3G envíe apertura/cierre y robo por mensaje de texto al cliente, además de enviar info a la base de monitoreo.

RE: Daniel Banda

Hola Horacio, esas funciones te las ofrece el software de la central, sin que gastes en un módulo ni te compliques programándolo.

Recordá siempre que existen tres formas de notificar automáticamente al cliente:

1. Email automático: puede ir al spam, puede no ser leído, no tenés prueba fehaciente de cliente notificado.
2. SMS: puede no llegar ni salir del equipo y no tenés confirmación de lectura del cliente.
3. PUSH: notificación directa a la app SP del cliente, no existe spam, tenés confirmación en la central de hora de apertura y visualización del mensaje y hasta de cuánto tiempo estuvo viéndola el cliente. ■





# PARARRAYOS PROTECTOR DE CAMPO ELECTROMAGNETICO PDCE SERTEC

El Protector **PDCE SERTEC** tiene como objetivo prevenir y resguardar la salud de las personas y sus bienes, animales, estructuras en instalaciones críticas en tierra, aire y agua de cualquier fenómeno eléctrico que cuyo modo de transporte sea el aire evitando los accidentes reduciendo los costos y lucro cesante de inversiones tecnológicas que reciben daños por descargas atmosféricas.

El **PDCE SERTEC** está diseñado para proteger utilizando contramedidas que controlan y compensan los efectos electroatmosféricos producidos por el cambio climático, la contaminación electromagnética a nivel industrial, meteorológico o solar, manifestados en forma de tormentas eléctricas, pulsos electromagnéticos.

El PDCE SERTEC está permanentemente protegiendo su área de cobertura para corregir los efectos de las perturbaciones electromagnéticas en función de su procedencia, frecuencia, tensión e intensidad. Compensando, estabilizando la corriente de los campos eléctricos en su entorno drenándolos a tierra anulando la formación del rayo, en su área de protección (100 o 120 metros de radio según modelo).



FABRICAS



HOSPITALES  
SANATORIOS



TELECOMUNICACIONES



COMPLEJOS  
DEPORTIVOS



CONSTRUCCIONES



BARCOS



MONUMENTOS Y SITIOS  
HISTORICOS



EDIFICIOS  
CENTROS COMERCIALES



MINAS  
PETROQUIMICAS  
ATMOSFERA EXPLOSIVA



AEROPUERTOS  
RADARES  
TORRES CONTROL



PLANTAS  
ENERGIA SOLAR



SUB-ESTACIONES  
ELÉCTRICAS  
LINEAS DE ALTA Y  
MEDIA TENSIÓN



60335-2-76



Representante Exclusivo:

Valls S.A.

Irala 433 (C1163ABI)

Buenos Aires • Argentina

Tel. (011) 2102-4100 / 5000

Tel/Fax: (011) 4362-0266

ventas@alari.com.ar

[www.alari.com.ar](http://www.alari.com.ar)

**ALARI 3**  
SEGURIDAD ANTI-RAYOS





**COMODIDAD Y SEGURIDAD**

# LAS GRANDES NOVEDADES DE 2018

BATIENTE



LEVADIZO



PIVOTANTE



BARRERA



CORREDIZO



SEGURIDAD  
ELECTRÓNICA



**Equipos Certificados  
con Seguridad Eléctrica**

Esta Resolución establece, el cumplimiento de las  
normas IRAM o IEC aplicables a cada producto.

+54 011 5352-8344

[www.ppa.com.ar](http://www.ppa.com.ar)





AUTOMATIZADORES

# BRUSHLESS 24V

MAYOR VELOCIDAD Y TECNOLOGIA

Los automatizadores **BRUSHLESS** no utilizan sistema de escobas, lo que garantiza una mayor precisión en el movimiento con la utilización de imanes controlados digitalmente a través de la central electrónica del mismo.

Una solución pensada para aumentar la velocidad del portón, disminuyendo los tiempos de espera en la calle, reduciendo los riesgos que esto conlleva. Además, esta nueva tecnología reduce el consumo de energía, haciendo grandes diferencias en el costo mensual del mismo.

BV PENTA  
JETFLEX BRUSHLESS



DZ IND 2.2  
JETFLEX BRUSHLESS



DZ RIO  
BRUSHLESS 24V



BV PENTA  
BLDC



## PROG

UNA HERRAMIENTA DE TRABAJO ESENCIAL PARA EL INSTALADOR PROFESIONAL

El **PROG**, permite visualizar y programar todas las configuraciones de la central electrónica desde el mismo mando, facilitando el diagnóstico rápido y preciso en el mantenimiento del equipo, entre otras.

El accesorio **PROG** es una herramienta de trabajo pensada para facilitar y profesionalizar el trabajo de los instaladores, ayudándole a disminuir los tiempos de trabajo y, con ello, aumentar la productividad permitiéndole atender a varios usuarios en menor tiempo.



## Spirit



Arme y desarme remoto



Notificación vía push notification



Control de portones automatizados



Integración de cámaras IP y DVRs



Permite la automatización de edificios

TODO CONTROLADO CON TU SMARTPHONE, DESDE DONDE ESTÉS

Un equipamiento IoT (Internet of Things/ "Internet de las cosas") que ofrece más conectividad al usuario con el ambiente y aumenta la comodidad y seguridad del lugar.

Configure, accione y monitoree su sistema de alarmas, portones automáticos, iluminación y muchos otros equipamientos con **PPA Spirit**



Principal

RE: Daniel Banda

Christian y foristas, por lo que entiendo se han mezclado dos conceptos y sus reglas de negocios. Por un lado, la potencia indudable e ineludible del concepto cloud en lo técnico y todas sus bondades y, por el otro la convergencia de los fabricantes de hardware hacia el software y IMR (ingreso mensual recurrente) por conceptos de cloud free, que se multiplican por todos lados.

Antes te vendían el panel y sus accesorios y ahora te venden, aunque este

sea o no el caso, un servicio de infraestructura comunicacional que te agrega, si monitoreas, dependencias nuevas y costos adicionales.

Lo menciono en una entrevista que me hicieron en España y anda circulando por las redes sobre el "Darwinismo Tecnológico" que, básicamente, habla de cambiar y adaptarse o morir en este mundo donde la disrupción tecnológica es tan voraz, que ni siquiera brinda el tiempo para que el usuario la comprenda y alcance.

RE: Christian Kuhk

Independientemente del silencio de radio de DSC, el panel está reportando a la central de monitoreo. Lo que no está funcionando son las funciones de control desde las apps.

RE: Daniel Banda

Exacto, Christian y ahí está el eje del tema automonitoreo, por donde este gran fantasma flaquea y la importancia de una empresa profesional 24/7 tras el servicio. ■

## ALARMA POR "HOMBRE CAÍDO"

Fernando Westerholz

Agradecería si alguno me puede decir o contactar con quienes comercializan sistemas de seguridad que se conocen profesionalmente como "alarma de hombre caído". Es para un sector de una enorme planta industrial, de unas 25 hectáreas, donde hay una cantidad de personal que trabaja en sectores con riesgo de emanación de gases tóxicos.

Lo que estamos buscando es un sistema de alarma sonora y con avisos por mensajes de texto y/o mail, para aprovechar una enorme red de WiFi que cubre toda el área. Esta red está conformada en su totalidad por platos Ubiquiti de la serie Access Point Wifi Ubiquiti Long Range Uap AC PRO DUAL 2,4/5 GHz 450 Mbps, que, brinda cobertura dentro de todo el predio sin interferencias ni microcortes, lo que la hace muy estable y confiable.

Como mencioné, al momento que el operario se desmaya y/o cae, necesitamos que se emita de inmediato el aviso y la alarma del evento para que concurran los bomberos de la planta con su equipo especial de rescate.

Cualquier referencia sobre estos sistemas será bien recibida.

RE: Claudio Javaloyas

Fernando, nosotros desarrollamos un módulo "vestible" en base a un sistema muy sofisticado de los Bomberos de Canadá.

Este módulo, de tamaño similar a un paquete de cigarrillos, sellado estanco y protegido contra golpes, se asegura al overol o uniforme e incluso puede portarse libremente en el bolsillo superior de una camisa o chomba. Al producirse la caída del portador, emite sonido agudo intermitente (SOS) y se ilumina el borde superior.

Podríamos desarrollar un prototipo previendo las comunicaciones integradas para el envío de avisos por WiFi y el software de monitoreo y que reporte para que los bomberos y el personal médico acudan hacia el caído.

Hace unos cuatro años salió al mercado una app que hace algo similar enviando SMS con la posición del GPS integrado, pero debido a la fragilidad de los celulares (caídas, golpes y humedad), a la poca confiabilidad de los sensores de nivel internos y de la red

GSM, además que el usuario generalmente se distrae usando el teléfono en chats (usándolo horizontalmente), hace que haya muchos falsos disparos y, más peligroso aún, si el celular es llevado en el bolsillo trasero, al sentarse puede activarse o incluso romperse.

Toda aplicación basada en celulares, como los touch de pánico y los controles de ronda de vigilancia, son desechados por ineficacia en su uso.

RE: Daniel Banda

Simple y rápido, Fernando: utilizá celulares Android de alta resistencia como el Kyocera Duraforce, IP68, Military Standard 801G (hay cientos de otras marcas y modelos igual de aptos para lo que necesitás) y la app VigiControl. Sale todo andando en menos de cinco minutos.

Al tratar el evento de man-down, tenés acceso a posición, micrófono y a las cámaras del celular para validar y eliminar dudas sobre un falso disparo.

También tenés alertas por PUSH, mensaje texto y emails configurables y múl-

tiples accesos automáticos a las cámaras de video por cercanía al lugar del evento desde el software central.

RE: Esteban Ávalos

Fernando, una opción es usar el MT90 de Meitrack, que tiene todas esas funciones y no necesitás un servidor externo.

RE: Guillermo Carranza

Tenés varias opciones para cumplir con ese requisito, entre ellas el Active Track y Active Guard de EBS.

Con relación a lo comentado respecto a gases, te sugiero que uses algo con norma antiexplosiva.

Lo ideal sería usar MOTOTRBO, ya sea con EVX 5300/5400 de Vertex, o mejor aún, DGP 5050 o DGP 5150 de Motorola. Sí, es una inversión grande, pero ahorra problemas.

Al existir materiales inflamables no recomiendo bajo ningún punto de vista la utilización de celulares o elementos similares, ya que las baterías no son confiables. ■





Cambio inmediato  
con Hurin



## NUEVA INCORPORACIÓN DISCOS RÍGIDOS SEAGATE 2,3,4,6 Y 8 TB

### ¿Cuál es la ventaja?

Optimizados para cargas de trabajo típicas con elevados ciclos de escritura en los sistemas de almacenamiento para videovigilancia; gracias a las grandes capacidades, admite cámaras de alta resolución y sistemas con multitud de unidades que funcionan de manera fiable.

VENDEMOS SEGURIDAD, **BRINDAMOS CONFIANZA**



+54 11 4583-6653

ventas@hurin.com.ar

Galicia 2946 2ºP, CABA

www.hurin.com.ar

## Radioenlaces y Access Point Ideal para video seguridad.

### RADIOENLACES CCTV

- Configurable en esquemas punto-punto y punto-multipunto
- Capacidad de crear hasta 3 AP virtuales y VLANs
- Control de acceso por dirección de MAC

#### MACH 2 Radioenlace CCTV 2.4 GHz de 300 Mbps

- Configuración de dos pasos gracias a interruptor Master / Slave
- Modos de operación: Super WDS (hasta 4 MACs), Router/Gateway, AP y Wireless ISP
- Antena interna de 14dBi con 800mW/29dBm de potencia con un alcance de hasta 3 km
- Alimentación 12 VDC o PoE pasivo (24V) con fuente

#### MACH 5 Radioenlace CCTV 5.8 GHz de 300 Mbps

- Modos de operación: CCTV, WDS, Router/Gateway, Access Point y Wireless ISP
- Antena interna de 15dBi con 30dBm de potencia con un alcance de hasta 3.5 km
- Alimentación 12 VDC, PoE 802.3af (48V) o PoE pasivo (24V) con fuente

#### WAP2-P



#### Access Point inalámbrico de techo

- Diseño para montaje en techos de interior
- Alimentación 12 VDC o PoE 802.3af (48V)

#### RAP2-P



#### Access Point inalámbrico de pared

- Puerto LAN y USB para carga de dispositivos (5VDC)
- Alimentación 12 VDC o PoE 802.3af (48V)
- Incluye caja para empotrado

#### OAP2



#### Access Point inalámbrico de exterior

- Antena interna omnidireccional de 5 dBi / 200 mW
- Diseño para uso exterior: cobertura plástica de ABS a prueba de agua, polvo, resistente a rayos UV
- Alimentación 12 VDC o PoE pasivo (24V) con fuente

### ACCESS POINT

- Access Point inalámbricos 2.4 GHz de 300 Mbps
- Modos de operación: Router/Gateway, Access Point y Repetidor
- Analizador de bandas Wi-Fi para seleccionar la menos ocupada
- Capacidad de crear hasta 3 AP virtuales y VLANs
- Control de acceso por dirección de MAC



Gateway Mode



Repeater Mode



WISP Mode



AP Mode

**CONTAMOS CON TODA LA LINEA CYGNUS**  
en video, conectividad, control de acceso y accesorios



# Software OneLink para Control de Accesos Biométricos con Módulo para Visitantes

Control de acceso de personas mediante el reconocimiento biométrico:  
incluyendo reconocimiento facial, de huellas, tarjetas y contraseña.

El Software OneLink posee un núcleo independiente de los equipos particulares,  
por lo tanto es flexible en la incorporación de interfaces que controlan a cada uno en particular



Disponibles en dos ediciones que varían en el alcance de las funcionalidades ofrecidas.

- oneLink - SERVER Edition
- oneLink - CLIENT Edition

**INNOVADOR SOFTWARE  
QUE OPTIMIZA  
LA INTEGRACIÓN  
DE ALTA SEGURIDAD  
EN CONTROL DE ACCESOS**

**DISEÑADO PARA  
CONTROLAR TODA LA  
LÍNEA DE PRODUCTOS  
ZK TECO; EN ESPAÑOL,  
DE MANERA AMIGABLE  
Y EFICIENTE**

- La interfaz de usuario de **oneLink** está diseñada para optimizar la usabilidad, reduciendo la cantidad de pasos para ejecutar cada proceso.
- Amplia gama de métodos de reconocimiento e identificación en un mismo software (rostro, huellas digitales, tarjetas, password).
- Múltiples métodos de control de acceso (por punto de acceso, por rangos horarios, etc.).
- Gestión de todos los puntos de acceso (ingreso/salida) desde una sola PC, o en Red.
- Soporte a trabajo en Red con una misma base de datos centralizada que brindan la posibilidad de diversos puestos de operación geográficamente distribuidos.
- Modo de trabajo en tiempo real, que permite visualizar en todos los puestos de trabajo cada ingreso/salida de personas al momento de generarse el evento de acceso.

**ZKTECO**



IMPORTAMOS EQUIPOS Y DESARROLLAMOS SOFTWARE

IMPORTAMOS TODA LA LÍNEA DE PRODUCTOS ZK TECO

ATENCIÓN A DISTRIBUIDORES, INTEGRADORES E INSTALADORES DE SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESOS



**TekhnoSur S. A.**  
Sistemas y Soluciones Informáticas

Agustín Alvarez 1480 - Vicente López (1638), Buenos Aires, Argentina  
Tel/Fax: (011) 4791-2202/3200/2727 - comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com

Vanguardia en plataformas de gestión y control de accesos

# Sistemas de video

Respuestas para instaladores del rubro de mayor crecimiento

*Sin dudas los sistemas de video fueron los de mayor crecimiento en los últimos años, tanto desde el punto de vista de la tecnología como desde el incremento en el número de cámaras instaladas. Aquí, los profesionales del sector, despejan las dudas más frecuentes.*

## RESOLUCIÓN DE CÁMARAS PARA LECTURA DE BILLETES

Ing. Jorge Gavenda

Colegas, ¿qué resolución de cámara se necesitaría para leer la serie de billetes a un metro de distancia?

**RE: Marcelo Hirschhorn**

Jorge, me animaría a decir que con una buena iluminación 1 MP es suficiente, pero con los precios actuales sin dudas me inclino por una de 2 MP.

Sería interesante saber si el resto de las condiciones como tiempo de captura de la imagen, oblicuidad o no del billete respecto de la lente, etc. afectan la captura y en qué medida.

Saludos.

**RE: Gabriel Decouflet**

Perdón, no termino de entender "lectura": ¿Algo para un OCR o reconocimiento automático del billete o "reconocer" de qué billete se trata?

Para reconocer únicamente la denominación del billete, con una cámara de 1 MP varifocal se ve muy bien. Suavizando la definición hasta se podrían ver los detalles de cada billete. Siempre que me piden "ver" cajas en comercios, pido que me definan bien qué es lo que desean ver y para qué. Con esa respuesta decido el equipamiento y su ubicación. Creo que ese es el dato que falta en este caso.

Abrazo.

**RE: Ing. Jorge Gavenda**

Perdón si no estaba claro. Se requiere que en una grabación pueda leerse la serie del billete. Es para implementar en las cajas de una financiera.

**RE: Gabriel Decouflet**

Jorge, en este caso con una cámara de 3 MP con WDR real y lente varifocal para poder enfocar solo el lugar donde se pasen los billetes alcanza. El problema es cuando interviene el humano, que nunca repite las cosas de manera idéntica por lo cual puede pasar que en ocasiones no se puedan leer, por descuido o por intencionalidad.

Lo más cercano a tu requerimiento que hice fueron cajas de casas de cobranzas o quinielas. Nunca pidieron ver el número de serie de los billetes, sí detectar de qué billete se trata. Tal vez esto deberá ser más empírico que teórico, porque las condiciones de visualización nunca son iguales (en luz, sombras, ángulo de vista de la cámara, etc.).

Con cámaras de 2 MP lente fijo en 3.6 mm, grabando en 12 fps y la más alta calidad, se visualiza muy bien cada billete, aunque sin llegar a leer el número de serie.

**RE: Lic. Christian Uriel Solano**

Solo unos consejos, Jorge: hemos asesorado varios bancos y empresas recaudadoras de caudales donde procesan diariamente infinidad de billetes y monedas. En la mayoría de los casos no fue tan importante la resolución de la cámara, que puede ser de 1,3 o 2 MP, sino que lo importante fueron las imágenes por segundo que puede procesar la cámara y el grabador (NVR). Hay varios modelos de cámaras IP que funcionan a 60 ips (fps en inglés).

La función Wide Dynamic Range (WDR) no ayuda en estos casos.

La función de obturador electrónico controlable sí puede ser útil para realizar mejor las capturas cuadro por cuadro sin que se vean con el efecto "movido" típico.

Sería el mismo caso para un comercio que quiere controlar su caja y el movimiento y manejo de billetes y monedas más detalladamente en ellas.

Si es una locación de bajo presupuesto,

probá con una cámara de 2 MP que al menos pueda controlar y configurar el shutter electrónico y llegue a 25 o 30 imágenes por segundo, lo mismo que el grabador.

Te recomiendo utilizar discos rígidos tipo WD Purple o Seagate SkyHawk, que pueden procesar bien todos esos cuadros en simultáneo.

**RE: Luis Moreno**

Jorge, he trabajado en proyectos similares y lo más cercano al que planteás es uno con cámaras American Dynamics para un casino, donde teníamos que ver la ruleta y la bola para asegurar que no hubiera anomalías en las apuestas e intervención de los apostadores. Incluso se puso un cristal para que una vez que estuviera la bola en la ruleta nadie pudiera manipularla.

La luz es un factor indispensable, lo mismo que el obturador electrónico. En estos casos es recomendable tener siempre invariables las condiciones de iluminación y como en la época que se llevó a cabo el trabajo fue con cámaras análogas, no se podía variar el valor del obturador sino con un dip-switch, pero entre más alto el valor dio mejores resultados.







## Soluciones inteligentes y completas en Videoporteros IP



Getterson Argentina S.A.I.C.  
 Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / C.A.B.A. / Buenos Aires  
 Argentina / Tel. +5411 3220-7600  
 www.getterson.com.ar / ventas@getterson.com.ar





“Para mi es fácil...  
 Cuando necesito instalar un sistema de **Audio** de la mejor calidad, confiable y a buen precio, ya se donde consultar...”

**GETTERSON**  
*Sumate*



**DUMONT**

NUESTRA LÍNEA AUDIOCOMERCIAL MÁS COMPLETA Y ACCESIBLE



**Atlas IED**

LÍDER MUNDIAL EN SISTEMAS DE COMUNICACIÓN MASIVA

PARLANTES IP



BOCINAS ANTIEXPLOSIVAS



SOUND MASKING



MÚSICA Y MENSAJES



**GETTERSON**  
*Sumate*

Getterson Argentina S.A.I.C.  
 Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / C.A.B.A. / Buenos Aires  
 Argentina / Tel. +5411 3220-7600  
[www.getterson.com.ar](http://www.getterson.com.ar) / [ventas@getterson.com.ar](mailto:ventas@getterson.com.ar)



**DUMONT**  
[www.getterson.com.ar](http://www.getterson.com.ar)

**Atlas IED**  
[www.atlasied.com](http://www.atlasied.com)

**Symetrix**  
[www.symetrix.co](http://www.symetrix.co)

**EGi**  
[www.egiaudio.com](http://www.egiaudio.com)





TAU TECNOLOGÍA

TU-20

PARA GRAN ESCALA

El equipo más completo



- Totalmente programable.
- 6 entradas y 2 salidas digitales.
- Batería interna de gran capacidad.
- Poderoso motor de eventos.
- Modo bajo consumo.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios: **RFid**, Sensor de temperatura, y más.

Fácil de Instalar

VERSIÓN ECONÓMICA

TU-20B

- Totalmente programable.
- 1 entrada y 1 salida.
- Batería interna de gran capacidad.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Modo bajo consumo.



FM3612

IDEAL PARA VEHÍCULOS

Con tecnología 3G



- Antenas internas.
- Batería de larga duración.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios para:
  - Lectura de redes can (accesorio Teltonika).
  - Sensor de temperatura.
  - Identificación de chofer por **I-Button**.



El equipo más pequeño

IDEAL PARA MOTOS

FMB920

- Conectividad Bluetooth.
- Antena GNSS y GSM interna.
- Bajo consumo, ideal para motos.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Grado de protección **IP54**.



MEDIDOR DE COMBUSTIBLE



- Medición precisa de combustible.
- Alertas por descargas repentinas.
- Industria Nacional.
- Bajo consumo.

Comunícate ahora para obtener  
mayor asesoramiento y financiación.

☎ 54 011 5032-0721

✉ info@tautecnologia.com

🏠 www.tautecnologia.com

Con cámaras IP es más fácil hacer pruebas. Deberás dedicar tiempo y paciencia y si disponés de recursos, hay marcas y empresas que te brindarán capacitación. Los últimos equipos superan con creces lo que buscas.

**RE: Esteban Aráoz**

También es cierto que lo importante, Jorge, no es que conozcas la resolución de la cámara. Lo "profesional" es conocer qué resolución de imagen ("x" píxel horizontales x "x" píxel verticales) necesitas para identificar caracteres, ya que, si bien están relacionados, no es lo mismo.

**RE: Gabriel Decouflet**

Lo que dice Christian es cierto: poder controlar la velocidad de obturación electrónica es muy importante por el barrido de la imagen cuando se congela y no deforma la alineación de píxeles. En mi caso, una cámara con WDR corrigió las distintas incidencias de iluminación natural, ya que el sol en muchos casos daba de manera directa y la compensación de luz por reflejos me oscurecía el lugar por donde pasa el mayor control. Por eso es importante ver con imágenes de varios días como se "comporta" el lugar. Una cámara con 60 fps también podría ayudar mucho, aunque nunca las probé para estos fines.

Respecto a lo que dice Esteban, es cierto, pero por costumbre siempre se simplifica usando la unidad de medida de megapíxel. La definición de MP es el tamaño de dicha imagen por la cantidad de píxeles, dando el múltiplo del ancho por alto. Como unidad de medida "1 píxel" usamos valores "generales" y no exactos, por lo que se simplifica usando las medidas MP, sabiendo que puede ser una cámara con 3.856.000 píxeles o bien 4.050.000, dando a la cámara, en ambos casos, la denominación de 4 MP. En CCTV, para la mayoría de los usos que les damos, no hace al caso dicha diferencia.

**RE: Esteban Aráoz**

Gabriel, lo que referes es tal como dices, lo mismo... es como unidad el milímetro o usar en defecto el metro. Y lo que comenté no tiene nada que ver con unidades.

Lo que dices expresa los píxeles de la cámara cuando lo que importa son los píxeles que al menos debe contener el objeto que deseamos ver. Si fuera luminotecnía, se estaría confundiendo lúmenes con lux y parece nadie notarlo.

Además, poco se dice de la distancia entre la cámara y el billete, y solo

alguien mencionó un lente de "x" grados, lo que es determinante.

Aquí un ejemplo:

- Algunas fuentes recomiendan 40 píxeles para un rostro y aunque 80 píxeles/rostro puede parecer demasiado, Axis recomienda este número dada la escasez de indicadores útiles para el reconocimiento.
- Los conocimientos previos son útiles para obtener una mejor captura, como la manera en que se mueve una persona, que es fácil de observar y reconocer, pero difícil de identificar y describir con exactitud.
- Para garantizar una calidad de vídeo suficiente aun cuando el objeto no está directamente orientado hacia la cámara, o en condiciones de luz que no son óptimas, 80 píxeles proporcionan un buen margen de seguridad.

Lo que sí me queda claro es que la gran mayoría de las instalaciones se realizan con muy poco análisis técnico y lejos, muy lejos de cálculos con el disco de calculador de lentes, o el viewfinder a campo traviesa para ver qué lente compramos.

**RE: Ing. Eduardo G. Gordon**

¿Cómo están? Creo que es mi primer posteo por acá, hace mucho que solamente leo el foro, pero no puedo dejar de aportar en este tema. Muchos me conocen por haber estado "del otro lado del mostrador", como representante de fábrica de varias marcas conocidas. Participé también de varios proyectos de conteo de dinero y otras aplicaciones donde los detalles son muy importantes (como casinos) y entiendo muy bien la problemática.

Obviamente, como muchos sugirieron, la resolución, la lente y la iluminación influyen. Agregaría también que el sensor de la cámara influye y debe ser considerado, pero para leer el número de serie del billete o poder ver detalles lo que más afecta es la compresión de la cámara (si es IP) o de la DVR.

Para esto tenemos que tener en cuenta que no todas las cámaras (o DVRs) comprimen igual, ya que incluso a igual algoritmo de compresión la implementación de cada fabricante difiere. Lo que pasa es que algoritmos como MPEG4, H.264, H.265 dan una serie de "herramientas" que cada fabricante puede o no implementar. Implementar más "herramientas" hacen a una mejor compresión, pero eleva el costo del hardware. Por eso los resultados suelen ser distintos en distintas marcas que aparentemente comprimen igual usando el mismo método.

Los algoritmos propietarios ayudan a complicar más las comparaciones. Entonces, mi primera recomendación es que pruebes distintas cámaras y veas cómo se comportan para esta aplicación. Hay cámaras de varios megapíxeles que perderán fácilmente el detalle del número de serie, por lo que la resolución no es el único parámetro a tener en cuenta. Si bien para otras cosas las cámaras pueden ser consideradas un commodity, para este tipo de aplicaciones no es así.

Por otro lado, para un mismo equipo (cámara IP o DVR), el nivel de calidad versus compresión suele ser configurable. Mayor compresión intentará quitar detalles. Y los números de serie suelen ser un detalle en la imagen.

Mi segunda recomendación: para esta aplicación sugiero bajar el nivel de compresión o, lo que es lo mismo, subir el nivel de calidad lo más posible (lo que hará que comprima menos y por ende tendrás mayores detalles).

De ser posible, no comprimir puede ser razonable si el tiempo de almacenamiento y la transmisión por red te lo permiten.

Otra sugerencia: en las aplicaciones de conteo de dinero es importante contar con un VMS que pueda reproducir sincronizadamente las grabaciones de todas las cámaras involucradas. Es un tema crítico, ya que para la revisión de la operación es importante ver qué sucede en todas las cámaras involucradas simultáneamente.

En aplicaciones muy especiales se han realizado integraciones con cámaras fotográficas DSLR para calidad extrema, vinculadas con la aplicación de CCTV y con OCR para la captura de los números de serie.

Espero haber sido útil. ■

**GRABAR AUDIO DESDE EL PORTERO POR ENTRADA DE DVR**

**Gustavo Tralalón**

Colegas, necesito registrar el audio de un portero eléctrico que se grabe en una entrada de audio del DVR. ¿Alguna sugerencia?

**RE: Claudio Javaloyas**

Gustavo, podés agregar un mic al frente del portero y al tubo del teléfono, o tomar señal de los conectores existentes. Eso lo envías al DVR a través de un módulo de grabación en el mismo canal de la cámara. ■



SUPREMA INC

CONTROL DE ACCESOS Y PRESENTISMO



## suprema | NUEVA GENERACIÓN

BioStar 2: Control de Acceso - Presentismo - Video - Mobile App - SDK/API - WEB Based

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **Suprema** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267  
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina  
Tel.: (+54 11) 4862 5054  
ventas@dramstechnology.com.ar

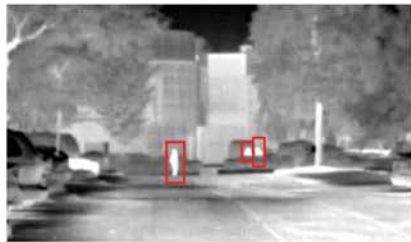


www.dramstechnology.com.ar



## CÁMARA TÉRMICA H4 CON ANALÍTICAS DE AVIGILON

**DRAMS**  
TECHNOLOGY S.A.



**AVIGILON**



DRAMS Technology presenta la nueva cámara térmica H4 de Avigilon con analítica de autoaprendizaje. Certificada para exteriores, detecta intrusos e ignora el follaje y otros objetos oscuros visibles como el humo y el polvo. Gracias a la combinación de imágenes térmicas y el análisis de video de autoaprendizaje patentado por Avigilon, la cámara térmica H4 proporciona un rendimiento excepcional. El diseño está preparado para exteriores y es adecuado para una amplia gama de aplicaciones como protección perimetral para sitios industriales e infraestructura crítica, transporte y gobierno.

Analítica de autoaprendizaje	La imagen térmica combinada con la analítica de autoaprendizaje de Avigilon logra una mayor precisión y reduce las falsas alarmas.
Alto rendimiento de imagen en varias condiciones de luz	Detecta personas y vehículos en áreas no iluminadas o con desafiantes condiciones de iluminación.
Detección precisa	Ve más allá del camuflaje visual o de los objetos ocultos como humo, polvo o follaje.
Reducción de costos	Reduce el costo total del proyecto cubriendo largas distancias con menos instalaciones de cámaras.
Cámara térmica para exterior	Cámara duradera, resistente al vandalismo, con clasificación IP66 e IK10 construido para una vida prolongada. Sensor térmico no refrigerado de 320x256 con lente atermalizada.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **Avigilon** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267  
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina  
Tel.: (+54 11) 4862 5054  
ventas@dramstechnology.com.ar



[www.dramstechnology.com.ar](http://www.dramstechnology.com.ar)



**KIT**

**RUNNER 4/8**

- \* PIR SWANQUAD
- \* BATERÍA
- \* MAGNÉTICO TANE
- \* SIRENA DE INT. CON STROBO



**NUEVO**  
GPRS 3G y GPRS + WIFI

**DXCONTROL**

**EL PANEL RUNNER 4/8 PERMITE:**



**8 TECLADOS**  
LED, LCD e  
inalámbricos.



**TEMPORIZADORES**  
Control de rondas  
y simulación  
de existencia.



**TCP-IP / GPRS**  
Para monitoreo y  
automonitoreo.



**DOMÓTICA**  
Hasta 8 PGM con  
relé de comando.



**100 USUARIOS**  
Control de accesos y  
permisos especiales.



**APPS  
ANDROID E IOS**  
Control total del panel.



**8 NÚMEROS  
DE TELÉFONO**  
Contact ID/4 + 2 / SIA  
Marcación doméstica  
compatible con todos  
los sistemas de monitoreo.



**SENSORES  
INALÁMBRICOS**  
Doble vía, 868 mhz,  
700mts. de alcance 6 años  
de batería. Supervisión  
total de cada periférico.



**PANEL HÍBRIDO**  
Zonas cableadas o  
inalámbricas  
independientes.



**CONTROL  
DE ACCESOS**  
Posibilidad de  
control de accesos  
hasta 7 lectoras.

**TECNOLOGÍA ISRAELÍ,  
LÍDERES EN SEGURIDAD  
MUNDIAL.**



## ANDROID TV PARA VISUALIZAR CÁMARAS DAHUA Y HIKVISION

Christian Kuhk

Hola a todos. Pregunta, ¿alguien que haya comprado e instalado algún Android TV que ande bien y que siempre esté encendido para que en caso de ser necesario el cliente se vaya a dormir con el input HDMI conectado y pueda encender la TV y le aparezcan las cámaras?

Si han comprado alguna marca y modelo y están satisfechos, ¿podrían pasarme esos datos? Desde ya, muchas gracias.

**RE: Guillermo Carranza**

¿Por qué Android TV? Cada marca tiene su aplicativo para ser utilizado con ese fin, te recomiendo que veas por ese lado. Un Android TV, además de que están fuera del alcance de la mayoría por sus costos, son, entre otras cosas, limitados en funcionalidades.

Yo los utilicé con otros fines, pero hay soluciones alternativas que harían menos costosa la inversión y el cliente obtendría muchos más beneficios.

Los que te recomiendo, por su relación entre funcionalidad, calidad y precio son M16 Smart TV Box; H96 Max Smart TV Box, Xiaomi Mi Box, H96 Max ZML y Nvidia Shield TV.

**RE: Christian Kuhk**

Gracias Guillermo. Esos equipos, ¿no son con SO Android también? De los

que me recomendaste, ¿cuál te parece el mejor y lo usaste para lo que comenté?

**RE: Guillermo Carranza**

Todos con SO Android, de lo mejor que viene en el mercado y actualizables a futuras versiones.

Los he usado, pero hablando en criollo es pagar por funcionalidades a las cuales no se les dará uso. Es como comprarte un Porsche para ir al kiosco de la vuelta de tu casa y lo llevás empujando.

**RE: Christian Kuhk**

Guillermo, veo que en tu primera respuesta no te referías a esos equipos sino a otras soluciones.

¿Cuáles serían esas soluciones a las que te referís?

**RE: Guillermo Carranza**

Christian, te comento a continuación lo que podrías implementar.

Tengo entendido que las cámaras son Hikvision, aunque sean viejos los DVR, hay forma de poder "colgarlos" a Hik-Connect. Tendríamos que ver la forma de subir mediante algún tipo de streaming los DVR a internet mediante el iVMS4200, port forwarding, Telnet o alguna de las tantas formas que tiene Hikvision para realizar interconexiones.

Otra que se me ocurre, es poner una miniPC con un monitor de 7" (o lo que se te ocurra). Nada de teclado ni mouse. Le instalás Windows 10, proyectás lo que viene del HDMI del DVR en la pantalla que le pongas, instalás TeamViewer y la manejas desde el celular.

Hay también VM'S free, que con esta PC también lo podrías solucionar. ■

## PROBLEMAS DE AUDIO BIDIRECCIONAL EN INSTALACIÓN DE CCTV

Juan Aguirre

Estimados: tengo implementado un sistema de cámaras con audio bidireccional (micrófono ambiental, parlante 8 ohm). La intención es usar el audio como intercomunicador, para lo que adapté un portero básico a tal fin.

Probado el funcionamiento, ahora me veo en la necesidad de mejorarlo ya que se produce acople, se distorsiona el sonido y el usuario no puede usarlo correctamente. ¿Qué parlantes, micrófonos o sistema me aconsejan? (si es posible de costo razonable).

**RE: Matias Gabriel Sillitti**

Juan, honestamente entraste en un tema difícil: los equipos de CCTV no se diseñan para trabajar con audio de buena definición, ya que las entradas y salidas de RCA siempre son mono. Esto no permite el balanceo de señal que es procedimiento básico para atenuar ruidos (por cancelación); entonces, como resultado, quedamos a merced de la instalación.

Un cable RCA de gama media que cualquiera puede adquirir, solo soporta de 3 a 5 metros sin adquirir ruido; si cuenta con una buena malla quizás un poco más. Pero si estamos trabajando en un piso alto, la interferencia con radiofrecuencias es inevitable.

En cuanto a los micrófonos hay dos claves: el método de transducción y la construcción.

Es imposible que logremos obtener audio direccional si no tenemos una

construcción que acompañe. El claro ejemplo son los micrófonos que se usan los sets de grabación (comúnmente llamado caña), que está diseñado para captar audio en una dirección específica. El tema es el tamaño.

Las cámaras y los micrófonos que suelen usarse para CCTV integran un mic omnidireccional, ya que el diseño del mismo no solicita gran espacio. El otro tema es si es "condenser" o "dinámico". El sistema condenser es mucho más sensible a los sonidos y por ende los capta con mayor definición. Estos micrófonos deben ser potenciados y cuentan con un diafragma sensible y delicado.

El sistema dinámico, por otra parte, es más rústico y solicita que el sonido tenga una potencia de entrada bastante alta, lo que hace que sea menos preciso y definido.

Resumiendo: si el cable no es balan-

ceado no podemos escapar del ruido y el micrófono omnidireccional tiene que ser de buena calidad para separarse del piso de ruido y captar la señal deseada.

Yo recomiendo audio por IP.

Sé que no muchos modelos se diseñan con audio, pero es la mejor manera de tener audio claro. En la IPC que vienen con mic integrado, la misma cámara convierte el audio en señal y viaja como datos a través del UTP sin posibilidad de que ingrese ruido. Esos datos serán decodificados por el equipo, app o lo que fuese.

No te conviene garantizar un correcto funcionamiento de audio al cliente, ya que no depende de la tecnología sino de la instalación y de la habilidad del instalador. Un aire acondicionado o un ventilador puesto cerca del mic puede arruinar el sonido muy fácilmente.

Espero haber aportado algo útil para solucionar el inconveniente. ■



**CONTROL DE ACCESOS,  
PROXIMIDAD, BIOMETRICOS**

DIALER SEGURIDAD ELECTRONICA

# Aún quedan muchas puertas por abrir.

## SOYAL

CONTROLADORES

PROXIMIDAD

PRESENTISMO

BIOMETRIA

LECTORES

TECLADOS

PULSADORES

CERRADURAS

TARJETAS



BIGPLANETA dg

- Asesoramiento personalizado
- Soporte y capacitación
- Distribuidores en todo el país
- Stock permanente



**DIALER**  
SEGURIDAD ELECTRONICA



La Rioja 827 (C1221ACG)  
Ciudad de Buenos Aires  
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838

info@dialer.com.ar  
www.dialer.com.ar

# KX15DT

## Estable y seguro con Tecnología Dual



La **tecnología dual** aumenta la fiabilidad de los detectores. Para que se dispare la alarma, las tecnologías PIR y de microondas deben activarse simultáneamente, aumentando así la estabilidad en entornos hostiles.



La **tecnología Blue Wave** evita falsas alarmas y mejora la inmunidad a interferencias a través del procesamiento avanzado de la señal y de la óptica 3D.



La **compensación digital de la temperatura** ajusta digitalmente la sensibilidad de los detectores, manteniendo el intervalo de detección especificado cuando la temperatura ambiente está cercana a la temperatura del cuerpo.



La **tecnología anticamuflaje AND/OR (Y/O)** da prioridad al sensor de microondas en determinadas circunstancias en las que el intruso puede llevar ropa con propiedades de camuflaje frente a infrarrojos.



La **tecnología IFT** (umbrales flotantes independientes) garantiza que los umbrales de alarma se mantengan siempre dentro de unos límites predeterminados, eliminando así las perturbaciones ambientales.



La **sensibilidad automática** permite al detector adaptarse de manera automática a los cambios ambientales, asegurando la estabilidad sin que la detección de intrusos se vea afectada.



Las **resistencias DEOL** incorporadas reducen el tiempo de instalación. La gama de valores abarca la mayoría de los sistemas.



La **tecnología antienmascaramiento adaptable (antiespray)** ofrece una protección exclusiva contra los intentos de tapar los sensores PIR o de microondas y detecta si se tapan con materiales como cartón, cinta de embalar, espray, lacas y papel de aluminio.



El **uso de distintas frecuencias de microondas** evita las interferencias que pueden producirse cuando hay dos detectores de microondas instalados próximos entre sí, optimizando la estabilidad de los detectores al evitar cruces en las comunicaciones.



La **tecnología antibloqueo** garantiza que se detecte cualquier intento de bloquear el campo de visión. Permite al detector enviar una señal al panel para informar de que se está bloqueando el área de detección.



**DIALER**  
SEGURIDAD ELECTRONICA

La Rioja 827 (C1221ACG)  
Ciudad de Buenos Aires  
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838

[www.dialer.com.ar](http://www.dialer.com.ar)



DialerSeguridad



DialerMedios



DialerSeguridad



DialerMedios



DialerMedios

[www.pyronix.com](http://www.pyronix.com)

Camila O'Gorman 412 piso 17  
Puerto Madero, Buenos Aires

ENCUENTRE EN DIALER LAS MEJORES SOLUCIONES



La línea de productos TSec esta compuesta por equipos de alta tecnología preparados para cubrir la nueva problemática delictual existente en estos tiempos. Pueden ser utilizados tanto en hogares y comercios como en infraestructura critica ya sean bancos, cajas de seguridad, cajeros automáticos, camiones blindados, depósitos de mercadería y más.

## RADAR INXPECT

- Radar detector de movimiento.
- Uso INTERIOR y EXTERIOR.
- Detección volumétrica o tipo barrera
- Cobertura 90° x 20 metros de alcance.
- Zona de alarma y zona de pre-alarma independientes.
- Zona de anti-masking y zona de anti-sabotaje.
- Fácil instalación y programación desde app celular.



Esta línea de magnéticos abarca desde una línea hogareña y para comercios hasta una línea mayor para protección de infraestructura critica, su novedosa tecnología Magnetosfera categorizan estos instrumentos en un nivel de seguridad grado 3, además poseen un diseño moderno y atractivo.

### CST

Contactos magnéticos codificados



- Alta seguridad
- Anti-sabotajes.
- Anti-masking magnético.
- Imanes codificados.

### CLH

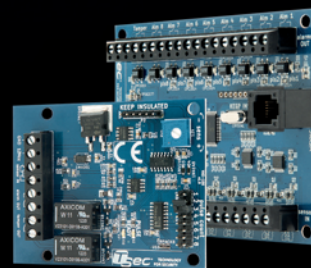
Línea de contactos magnéticos anti-masking



- Imanes de alta potencia.
- Aptos para Interior y exterior.
- Placas para detección de vibración o golpes.

### VAS

Placas de análisis de vibración



## DVR USANDO NO-IP

Gastón López

Estimados colegas, necesitaría que me orienten con el siguiente tema: vi en varios videos de YouTube sobre No-IP para visualizar remotamente las cámaras, pero no puedo lograrlo.

Como el servidor DNS que utilizaba no funciona más, tengo que migrar varias DVR y no todas cuentan con P2P. Me registré en No-IP para probar, hago todo como explican en los videos pero no hay caso.

Ahora, no hablan del módem o router ni de la dirección IP de la DVR (son todas Hikvision).

Si alguno lo utiliza, ¿me da una guía práctica así pruebo? Igualmente, ya le avisé al cliente que quizá haya que reemplazar el DVR.

Desde ya, muchas gracias y aguardo sus sugerencias.

**RE: Luis Moreno**

Gastón, te puedo decir que las que no soportan P2P, para evitar inconvenientes y hacerle la vida más fácil tenés que contratar una IP fija y abrir puertos. Eso es lo más sencillo.

Si querés, las que soportan P2P también las podés sacar a la IP pública y por los puertos habilitados. Por lo general, si las DVR son recientes y soportan P2P, traen en el manual los pasos para hacer esta configuración.

**RE: Juan Jcberezovsky**

Estimado Gastón, leyendo tu consulta noto que usas DVR Hikvision, marca que tiene su propio sitio P2P, HikConnect, que anda correctamente.

Soy instalador de esa marca y lo puedo certificar por experiencia profesional. No obstante, si las DVR son algo antiguas, actualizá el firmware y si no aceptan el anterior, usá el IVMS 4200/4500, que sirve también para verlas en PC.

Espero que te sirva este comentario.

**RE: Gustavo Calanni**

Hola Gastón, suponé que por intranet ves tu NVR o DVR en IP privada por puerto privado, que ese puerto privado http es el 80 y la IP privada de la NVR es la 192.16.1.22.

Si ingresás a <http://192.168.1.22:80>, o lo que es lo mismo <http://192.168.1.22>, vas a ver la página web de la DVR por intranet.

Para ver eso desde afuera tenés que ir por pasos.

Primero que nada, tenés que hacer andar el sistema con la IP pública, olvi-

date por ahora del DynDNS o del No-IP. Esto lo hacés forwardando un puerto público que elijas en el router a la IP privada y al puerto privado http. Así vas a ver la página web de arriba pero no vas a ver aún el video.

Para saber tu IP pública en ese momento, poné <http://www.cualesmiip.com> y vas a saber cuál es. Supongamos que es la 181.169.192.222.

Forwardeá en el router el puerto http externo que hayas elegido hacia la IP privada de la DVR y el puerto http de la DVR (usualmente 80).

Si elegís, por ejemplo, el 8080 externo y lo apuntás en el router a la IP de la DVR (192.168.1.22 en el ejemplo) y al puerto 80 (o el que esté seteado para http en la DVR) e hiciste bien este forwardo, ingresando a <http://181.169.192.222:8080> tenés que ver lo mismo por internet que ingresando a <http://192.168.1.22> por intranet, salvo que no vas a ver el video.

Forwardeá en el router el puerto que se usa para transmisión de video (fijate en los parámetros de la DVR). También elegí un puerto externo y lo forwardeás al puerto interno, IP de intranet de la DVR o NVR. Ahí vas a poder ver la página web y el video al acceder a <http://181.169.192.222:8080>.

Ahora, lo que resta es reemplazar esa IP pública 181.169.192.222 por un servicio de DNS dinámico, para que cuando cambie puedas seguir accediendo. Eso se configura en router (en la NVR es más complicado).

Ese servicio lo tenés que contratar u obtener gratis, en DynDNS, por ejemplo, y luego colocar los parámetros para ac-

cederlo en el router. Los routers habitualmente soportan DynDNS, No-IP, etc.

Si elegís `mi_camara_ip` y seleccionás el dominio `dvrDNS.org` provisto por DynDNS, en el router configurá el DNS dinámico de acuerdo a las opciones de proveedor que te dé el router, ponés usuario y contraseña y a partir de ese momento vas a poder acceder a [http://mi\\_camara\\_ip.dvrDNS.org:8080](http://mi_camara_ip.dvrDNS.org:8080).

Este último paso se hace cuando todo lo anterior funciona con la IP que tenés en ese momento, de otra manera no sabés dónde está el error.

El router va a mantener la relación entre `mi_camara_ip.dvrDNS.org` y la IP pública que reciba cada vez que esta IP pública cambie.

Es importante hacerlo por pasos para detectar dónde estás fallando.

Por lo general, DynDNS es soportado por todos los routers. No sé si es gratis, pero es barato. Espero que sirva.

**RE: Walter Reddel**

Gastón, no contrates IP fijas, son carísimas. Dale tranquilo con No-IP, funciona impecable, es barato (unos 25 dólares anuales) y administrás hasta 24 o 25 dominios (un dólar al año por cliente).

Me cambió la vida laboral, cuando empezás a dejar de lado el P2P y configurar por No-IP tenés mucho más rango de acción y es más fluido.

**RE: Gastón López**

Gracias a todos por las respuestas. Pude transmitir usando No-IP. Probé con una conexión Speedy de fibra óptica y funcionó sin problemas. ■

## LIMPIEZA DE CÁMARA COLOCADA JUNTO A UN EXTRACTOR

Richard de la Fuente

Tengo una cámara instalada en un restaurante, junto a la salida del extractor de la cocina y se llenó de grasa. ¿Cómo hago para limpiarla?

**RE: Gastón López**

Podés recuperar la cámara pero no el lente. Tendrías que desarmarla, limpiarla bien con los productos tradicionales, poner un lente nuevo y reinstalarla. ■







# SOLUCIONES DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

CON EL MEJOR SOPORTE Y  
ASESORAMIENTO PARA SUS PROYECTOS



FINANCIACIÓN



ENVÍO A  
TODO EL PAÍS



SERVICIO DE  
PREVENTA



SERVICIO TÉCNICO  
ESPECIALIZADO

PROFESIONALISMO • ACOMPAÑAMIENTO • INNOVACIÓN



HIKVISION



MARK



ZKTeco



TP-LINK



+54 (011) 4791-0317 - Líneas rotativas

info@silicongroup.com.ar

Av. Libertador 264 Piso 4to B | Vicente López | BA

www.silicongroup.com.ar

silicongroup.org

company/silicon-group-srl



UN DETECTOR  
PARA EXTERIOR  
LIDER EN EL  
MUNDO



**VX INFINITY SERIES**  
VXI-ST y VXI-R

- ▶ CARCASA INFINITY
- ▶ PROTECCIÓN IP65
- ▶ RESISTENCIA A RAYOS UV



**LÓGICA SMDA (ANÁLISIS SUPER MULTIDIMENSIONAL)**  
RECONOCIMIENTO DE SEÑAL DIGITALMENTE, MEJORANDO LA INMUNIDAD A FACTORES DE RUIDO, CAMBIOS CLIMÁTICOS Y OSCILACIÓN DE LA VEGETACIÓN.

**BENEFICIOS ADICIONALES EN UN DISEÑO MÁS ESBELTO**  
CON TAMAÑO REDUCIDO, AUMENTÓ SU ATRACTIVO ESTÉTICO PARA ADAPTARSE A DIFERENTES LUGARES DE INSTALACIÓN.

**DIGITALMENTE CON MAYOR FIABILIDAD**  
DETECCIÓN DIGITAL DE DOBLE CAPA, QUE CRUZADAS AL MISMO TIEMPO GENERAN UNA ALARMA.





LOS MEJORES EQUIPOS  
LAS MEJORES CONDICIONES

WWW.DEXA.COM.AR

**CASA CENTRAL**

**MARIANO PELLIZA 4112**  
Munro, CP 1605 - Buenos Aires  
(011) 4756-0709

**SUCURSAL LA PLATA**

**CALLE 119 N° 258**  
**(e529 y 530) - La Plata**  
(0221) 422-0953

**SUCURSAL TUCUMÁN**

**SANTIAGO DEL ESTERO 1351**  
San Miguel de Tucumán  
(011) 5717-4793

**/NOS MUDAMOS**

**ventas@dexa.com.ar**

**/DEXA.Seguridad**

**/DEXA Seguridad electrónica**

**PLATAFORMA ON LINE DE COTIZACIÓN } [dexa.net.ar](http://dexa.net.ar)**



*todo en un  
mismo lugar!*

## BACKUP PARA SISTEMA DE CCTV

Raúl Rodríguez

Busco fuente auxiliar para CCTV, ya que necesito garantizar horas de funcionamiento aun sin red eléctrica. ¿Qué podrían recomendarme?

**RE: Gabriel Decouflet**

Raúl, en principio una UPS no sirve si no hay red eléctrica. Donde van los equipos, ¿hay tensión eléctrica? ¿Cuánto tiempo necesitás? Todo es importante para saber que se puede usar.

**RE: Bruno Luciani**

Creo que ahí una posible solución es utilizar una fuente de 5 o 10 amperes del tipo backup, que tiene capacidad de cargar baterías y entrega 12V. Mantiene cargadas las baterías hasta que ocurra un corte de energía y podés regular el rango de autonomía con baterías de más amperes o en paralelo.

Esto lo implementamos para una alarma y GPRS en una instalación en un campo, pero necesitás corriente. Si no tenés energía habría que ver la posibilidad de armar una instalación solar, pero es más costosa.

**RE: Claudio Javaloyas**

Raúl, dependiendo de la zona, podés optar por diferentes soluciones: panel solar, termosolar diferencial (Stirling/Peltier), aerogenerador (Hawt/Vawt), hidrogenerador (turbina/noria/ariete/arrastre), generador mixto aerosolar, biogeneradores termomecánicos (Vapor/Stirling/Peltier) o un generador motorizado (nafta/diésel/gas).

Obviamente todo va conectado a un banco de baterías y de allí al sistema que quieras alimentar.

**RE: Bruno Luciani**

Entiendo que hay energía en el lugar...

**RE: Gabriel Decouflet**

Hola Bruno, Raúl termina diciendo "garantizar horas de funcionamiento aun sin red eléctrica". Lo ideal es que explique mejor la necesidad, el campo de acción y todo lo que sirva para ayudarlo.

**RE: Bruno Luciani**

Gabriel, lo interpreté como un corte de energía, por ese motivo agregue lo del panel solar, única opción económicamente viable, según mi opinión. En cuanto a las demás propuestas, salvo que sea una multinacional que pueda afrontar el gasto que implica, no me parecen viables.

**RE: Raúl Rodríguez**

Gracias por las respuestas. El requisito

es garantizar el funcionamiento del sistema ante un corte de red eléctrica por un lapso de 5 a 6 horas. El escenario es en zona urbana, con riesgo de vandalismo sobre el pilar de luz.

Se le incluiría una DVR con entrada de alarma, el cual daría aviso de corte de red y que el cliente tome las medidas necesarias.

**RE: José**

Les cuento mi experiencia: yo instalo los DVRs, las cámaras, los módem y o routers con una batería de litio de 12V 100 amp, todo alimentado con una fuente de flote de 30 amp.

En un sistema con una DVR y ocho cámaras dura sin 220 V aproximadamente unas 20 horas. La fuente tan grande es porque cuando la batería está totalmente agotada, le pide bastante de entrada. Tengo como diez en funcionamiento desde hace unos dos años, sin ningún problema.

Todo esto empezó cuando entraban a robar, cortaban los cables de entrada de 220, la alarma funcionaba pero las cámaras no. Ahora, con este sistema, podemos ver quiénes y cuántos son y por dónde entraron.

**RE: Bruno Luciani**

Es un método interesante, José. ¿Qué valor tendría semejante batería y donde la adquirís? Debe valer como mínimo dos mil dólares.

**RE: José**

La batería vale más o menos lo que cuesta una batería común para autos y dura unos ocho años. Son las mismas que usan los equipos de audio de alta potencia de los autos.

Yo puse de las dos: las comunes de auto también andan, pero si comparás, una de 12V 75A vale más o menos lo mismo y hay que colocarlas afuera, porque siempre ventean un poco de ácido y corroen el entorno.

**RE: Gabriel Decouflet**

Las baterías rondan los U\$S 350 dependiendo del amperaje, no de ciclo profundo, pero sí apta para esto.

De todos modos, creo que lo mejor es trabajar con un cargador tipo smart, de no más de 15 A y que corte la salida cuando la entrada es menor a 11 VCC o lo que se fije. ■

## CONSULTA SOBRE EXTENSORES HDMI PARA DVR

Daniel Unfuhrer

Estimados colegas, estoy teniendo problemas con la extensión de la señal HDMI de las DVR. Tengo que extender 20 metros la señal a un monitor y la imagen empieza a "pestañear" en el monitor. Probé con dos modelos de extensores HDMI y con los cables HDMI de 20 metros. Quería saber si a ustedes les pasó y si pudieron solucionarlo.

**RE: Gustavo**

Daniel, ¿probaste extender con los adaptadores HDMI-UTP?

**RE: Esteban Ávalos**

Daniel, con cables largos no hay problemas, pero aislados de los eléctricos o con cañería. Esos cables no son baratos. Lo mismo suceda con los convertidores: solo funcionan bien los de marca.

**RE: Gustavo Trabalón**

Daniel, probé dos modelos: uno pasivo de hasta 30 metros y otro activo de hasta 60 metros. El que funciona sin problemas es el último, el activo. Los otros se queman y a veces dañan la salida HDMI del DVR.

**RE: Germán Alonso**

Tuve el mismo problema con un cliente hace un tiempo: se caía la señal por HDMI a 20 metros. Probé intercambiar el monitor por otra marca de una estación de trabajo y anduvo perfecto, por lo que evidentemente los monitores tienen distinta sensibilidad/ganancia. Por otra parte, fijate si tenés la posibilidad de cambiar el monitor.

**RE: Daniel Unfuhrer**

Muchas gracias por sus respuestas. Hice pruebas con un TV con entrada HDMI y funcionó perfectamente en la distancia de 20 metros, así que pude pasar un cable HDMI mallado y quedó perfecto. El monitor que tenía hasta los 15 metros se veía perfecto, pasada esa distancia ya la imagen no llegaba.

También hice unas pruebas con los extensores activos en el mismo TV y funcionó bien a 30 metros, por lo que deduzco, como dijo Germán, que el inconveniente se da generalmente a esas distancias. ■





**Nuevo standard en detección temprana basado en video**

**Mantienen su negocio vigilado y funcionando seguro**



**FPD-7024**  
Centrales de alarma de incendio



**FPA-1000-UL**  
Central de Incendio Compacta



**FPA-5000**  
Con módulos funcionales

**Redes y Distribución SA** - Distribuidor oficial mayorista.  
Video vigilancia - Control de accesos - Sistemas de incendio

**SOLICITE ASESORAMIENTO:** [ventas@rydsa.com.ar](mailto:ventas@rydsa.com.ar) | 011-4896-9819 | [www.rydsa.com.ar](http://www.rydsa.com.ar)

**TODAS LAS SOLUCIONES PARA EL CONTROL DE ACCESO Y EL ACCESO LÓGICO**



**EDGE Y VERTEX**  
CONTROL DE ACCESO -IP



**LECTORES HID - ICLASS**  
UHF LARGO ALCANCE



**ACCESO LÓGICO**  
OMNIKEY

**HID MOBILE ACCES**

Permite mas de una identificación segura residiendo en un dispositivo inteligente.  
Convierte los teléfonos y dispositivos móviles en credenciales de confianza combinando  
**ICLASS SE - MULTICLASS SE**



**SEOS**



**UNA TARJETA, MILES DE APLICACIONES.**

Tecnología multiplataforma en 125Khz, 13.56Mhz y Bluetooth  
HID Prox, Indala, AWID y Em4102 (EM-Marin),iclass Seos, iCl.ass SE, iClass,  
Mifare, Mifare Desfires, OMNIKEY, Mobile NFC, Mobile Bluetooth



**BCG ES DISTRIBUIDOR OFICIAL DE LOS PRODUCTOS HID - ICLASS - INDALA**



**HIKVISION**



**Una amplia variedad de soluciones en seguridad adaptadas a sus necesidades.**

• Cámaras y Domos Análogos • IP • Térmicas • DVR-NVR • Equipamiento completo Video y Accesos

**Nueva Sede:** Calle Franco 3425 (C1419FIM) Ciudad autónoma de Buenos Aires  
**Nuevos teléfonos:** +54 11 4571 0150 / +54 11 4571 8560 / +54 11 4308 1775  
**www.bcggroup.com.ar - info@bcggroup.com.ar - ventas1@bcggroup.com.ar**



**TODA LA LINEA DE PRODUCTOS BOSCH PARA LA SEGURIDAD  
CCTV - ALARMAS - INCENDIO - ACCESOS**



**BCG DISTRIBUIDOR DE ALARMAS ALONSO EN LA ZONA DE PILAR**



**ACCESORIOS PARA CONTROL DE ACCESO, CCTV, INCENDIO Y ALARMAS**

La línea más completa de cerradura magnéticas y accesorios.



# Interés general

Comunicación empresarial y normalización de colores en planos

*Entre los participantes, temas legales u opiniones acerca de las buenas prácticas en la instalación de un sistema son materia de discusión. En este caso, el debate giró en torno a la comunicación en tiempos de las redes sociales y una inquietud acerca de cómo confeccionar un plano.*

## LA COMUNICACIÓN CON LOS CLIENTES EN TIEMPOS DE REDES SOCIALES

Marcelo Hirschhorn - Alarmas S&M S.A.

Colegas, me gustaría tener un intercambio de opiniones sobre este tema para encontrar algunas ideas que superen mi estrechez intelectual.

Llevo más de 35 años trabajando en seguridad electrónica y a la fuerza entendí la importancia de la "tangibilidad" y "trazabilidad" en las comunicaciones con los clientes internos y externos de la empresa para que, ante una discrepancia, un documento salve una situación muchas veces compleja y de riesgo jurídico. En el monitoreo de alarmas es crucial, tanto por el aspecto legal como por el de imagen de servicio que brindamos.

Hasta aquí todo bien: tenemos años de mail almacenados, notas manuscritas con solicitudes, formularios en papel ya digitalizados y también almacenados, pero desde hace un tiempo comenzamos a encontrarnos con clientes que no utilizan el e-mail y nos envían un WhatsApp informándonos de la desvinculación de un empleado y el pedido de baja de los sistemas, así como un cambio en la lista de llamadas. Por si fuera poco, los más jóvenes solo usan Instagram.

¿Dónde pongo mi "tangibilidad" y "trazabilidad"? ¿Alguno encontró una solución a este tema? Sé de grandes empresas —como Movistar— que ya no usan internamente e-mail sino un Facebook adaptado, algo que en mi escala de empresa no veo viable.

Si alguien puede aportar alguna idea al respecto, será bienvenida.

**RE: Nicolás Gutiérrez**

Hola Marcelo, es un tema interesante que en nuestro caso lo vengo analizando y le he dedicado tiempo. Te puedo tirar algunas preguntas que yo me hice y descubrí que quienes estudiaron el tema empezaron por, justamente, un análisis bastante profundo.

Primero, claro está, el tipo de empresa influye muchísimo. ¿Una pizzería es lo mismo que una empresa de seguridad? Incluso dentro de nuestro sector hay marcadas diferencias, lo mismo que en el servicio y el segmento de clientes.

Otros análisis: ¿Cuántos clientes de mi cartera piden o insisten con este medio? ¿Se justifica realmente? ¿Es el cliente quien lo necesita o nosotros caemos en una especie de facilismo?

¿Me es productivo? ¿Aumentan las ventas? ¿Resuelvo más problemas o gano tiempo?

¿Qué tipo de prestación se dará? No solo como solución práctica, sino también en esto de "discrepancia en el documento salve la situación" y aspectos legales.

Además, es necesario saber cuál será su alcance: ¿Técnico, administrativo,

comercial, todos? ¿Se utilizará como comunicación unidireccional o bidireccional?

Una vez tomada la decisión, es fundamental limitar la función concreta de la herramienta. Es necesario establecer criterios concretos de lenguaje, mensajes predeterminados, cuidar la ortografía y evitar las malas interpretaciones y establecer horarios claros, entre otras variables.

Mi conclusión y decisión fue, momentáneamente, no utilizar estas herramientas para interactuar con el cliente, aunque sí utilizarla como medio unilateral, con un formato bien limitado y transparente, para el sector técnico.

**RE: Marcelo Hirschhorn**

Gracias Nico por la respuesta. Si bien es interesante la introducción de las redes sociales en la empresa, mi preocupación es por la desaparición de las plataformas tradicionales de comunicación y su reemplazo por las redes sociales. No sé si es una preocupación fundada, aunque sí sé que se están repitiendo los casos que lo confirman.

Lo fundamental de este cambio es, a

mi entender, que las plataformas tradicionales tienen trazabilidad y las redes sociales son efímeras, nada importante para una comunicación de marketing, pero fundamental para el envío de una directiva, por ejemplo.

**RE: Claudio Javaloyas**

Estimado Marcelo, me permito sugerirle que en los asuntos de trazabilidad y legales no es conveniente el uso de las redes sociales de manera informal.

Las redes sociales admiten, en la mayoría de los casos, el envío de docu-





# BIENVENIDO ASEC ROSARIO

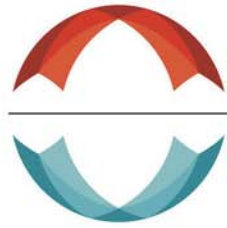


**Honeywell**  
Authorized Security Dealer

 **FIRE-LITE ALARMS**  
by **Honeywell**

 **NOTIFIER**  
by **Honeywell**

 **SYSTEM  
SENSOR**



# ASEC



 **NOTIFIER**<sup>®</sup>  
by Honeywell



 **FIRE-LITE ALARMS**  
by Honeywell

EMPRESA CERTIFICADA

 **NOTIFIER**<sup>®</sup>

**MACURCO**

**PROTECTOWIRE**<sup>®</sup>  
FireSystems

Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A. - (54 11) 4861-8960 / 7280  
info@asec.com.ar - www.asec.com.ar





# ONVIF

# CÁMARAS IP LOW COST

- Nueva app para Iphone  y Android 
- Instalación P2P que permite la instalación en sólo 3 pasos



## IP PH 1320 ➤ CÁMARA DE EXTERIOR



## IP PH 1000 ➤ DOBLE STREAMING



## IP PH 1360 ➤ IDEAL PARA LUGARES DONDE SE REQUIERA VISUALIZACIÓN AMPLIA



Para ver más características de las cámaras IP, por favor diríjase a nuestra web page [www.pronext.com.ar](http://www.pronext.com.ar)

CÁMARAS HD

DVR

ACCESORIOS  
CCTV

SIRENAS

SENSORES

ALARMA  
AUTÓNOMA

BATERÍAS

 STOCK PERMANENTE.  
IMPORTADOR DIRECTO

Disponemos de un amplio stock gracias a que importamos de forma directa con los fabricantes.

 ASESORAMIENTO COMERCIAL

En nuestra oficina comercial ubicada en Avenida Díaz Vélez 4438 CABA o telefónicamente al (54 11) 4958-7717 de lunes a viernes de 9 a 18 hs.



Av. Díaz Vélez 4438 C.A.B.A.

Argentina

+54 11 4958-7717

info@pronext.com.ar

www.pronext.com.ar

mentos adjuntos, formularios o fotos, así que no es necesario el uso de un fax o e-mail para enviar un documento que refleje el cambio que un cliente desea o una información solicitada.

Si bien una app dedicada está más de moda y se inserta en el universo del cliente de manera más moderna y actual, un sitio web adaptativo (PC y móvil) donde se pueda descargar y completar un formulario de ABM, que luego pueda ser enviado usando la app o la RRSS de preferencia del abonado o cliente es también una opción válida. Según mi criterio, es la manera más simple y efectiva de mantener la trazabilidad y permite al cliente percibir la tangibilidad del servicio que brinda la empresa.

El formulario o documento descargado se completa, se firma, y luego se envía adjunto, de manera simple y efectiva.

Como opción alternativa se le suele ofrecer al cliente y a su cargo, la confección y el envío de la documentación física para que la firme y la devuelva, en caso de que el cliente sea una persona "no técnica". De esta manera, cualquier "analfabeto digital", como se les llama por definición, puede firmar su solicitud o contrato.

**RE: Marcelo Hirschhorn**

Claudio, entiendo lo que plantea, pero la situación que se nos presenta es la de personas que ni siquiera están acostumbradas o habitadas a adjuntar formularios. Repiten los modos de comunicación social en todos sus ámbitos, acostumbra a enviar mensajes breves —muchas veces con grandes errores gramaticales que los hacen confusos— y esperan la misma inmediatez en la

respuesta, siendo que esta lleva etapas operativas con demoras distintas a las de un mensaje.

El problema de las redes sociales es que son efímeras, migran de una plataforma a otra en pocos años, la búsqueda de una comunicación de un par de meses o años es prácticamente imposible. Por otra parte, la mensajería personal es económicamente inviable. Hasta el momento, escuchando todos los argumentos, una app que genere documentos que puedan ser resguardados es la opción más viable.

La disyuntiva es ser una empresa prolija, ordenada y auditable en todos sus procesos o, en el otro extremo, una "canchera" que se adapte al cliente pero que luego no pueda dar respuestas aceptables ante la mínima necesidad. En el medio, dentro de complejas ecuaciones económicas y comunicacionales, deberé buscar mi lugar.

**RE: Claudio Javaloyas**

Marcelo, aunque digan que no saben cómo enviar un adjunto, si usan RRSS saben bien como enviar una foto y cómo tomarla (tipo selfie). Entonces, escribir una nota o llenar un formulario, firmarlo y tomarle una foto para enviar definitivamente pueden hacerlo. También, con total seguridad, saben cómo enviar un mensaje de voz.

Además, crear un portal interactivo para carga automática de formularios es menos complicado para el usuario, ya que no debe descargar y configurar una app. Simplemente, ante el pedido de un cliente, se le responde por su RRSS de preferencia y se le envía un link al formulario web interactivo y listo, solo pone su dedo encima y es

dirigido por su teléfono o tablet al portal, donde se loguea con PIN o User/Pass y completa los campos necesarios (los bancos lo hacen así). En cuanto al contenido, un buen diseño y previsión de opciones es lo más indicado (un botón de envío y listo).

Nosotros creamos apps y portales interactivos a medida y hasta con "realidad aumentada". La única diferencia es que la app se conecta "punto a punto" con el servidor y un portal lo hace a través de un navegador (todos los teléfonos y tablets traen uno).

**RE: Juan Carlos Carballido**

Marcelo, efectivamente no es lo mismo un negocio que una casa de familia, o si se trata de un cliente o de un proveedor. Personalmente considero que no necesariamente todo deba resolverse de la misma manera.

No sé si lo que comento a continuación es la solución o responde a tu pregunta, pero te voy a comentar como encaramos este desafío en mi organización.

Hablando de la tangibilidad, diría que es justamente un desafío enorme tangibilizar un buen servicio de monitoreo. ¿Por qué? Porque si el sistema está implementado profesionalmente y sigue las normativas vigentes, que si bien no son de cumplimiento obligatorio, evitarían una gran cantidad de problemas. El cliente casi ni se da cuenta que tiene un sistema de seguridad, salvo por el hecho de que lo arma y desarma diariamente. Específicamente, me estoy refiriendo al monitoreo de alarmas, pues en el caso de un sistema VSS o CCTV, dado que el cliente puede ver las cámaras desde su celular, lo que hace al servicio más tangible.



Innovación y Desarrollo Argentino  
www.sedeap.com.ar



Módulos Especiales Microcontrolados y Accesorios Domóticos  
Control de accesos, automatismos, esclusas, señuelos, alarmas  
iluminación, salvaguardas, erizos, placas de control autónomo



Diseño y  
manufactura de  
prototipos y  
lotes cortos

También Apps  
y webcontrol

sedeap@yahoo.com.ar - sedeap@gmail.com





NETIO SIEMPRE MIRANDO AL FUTURO












# COMUNICADOR WI-FI APP

Comunicador WiFi para paneles de alarmas y DOMÓTICA

SÉ PARTE DE LA INTERNET DE LAS COSAS

- ◆ Generará nuevas ventas en tus clientes y nuevos clientes
- ◆ Funciona en simultaneo con comunicadores existentes de cualquier marca
- ◆ La solución de transmisión de eventos para clientes con líneas digitales
- ◆ Compatible con todos los softwares de monitoreo del mundo
- ◆ Compatible con las mejores Apps del mercado



- |  |  |
|--|--|
|  App Click para usuarios      |  Manejo de riegos y bombas de agua          |
|  Función Activación           |  Anulación de zonas                         |
|  Función Desactivación        |  Notificaciones Push                        |
|  App Click incorporada        |  Entradas programables para generar eventos |
|  Manejo de iluminación        |  Histórico de eventos selectivo             |
|  Manejo de puertas y portones |  Utiliza WiFi principal y de respaldo       |

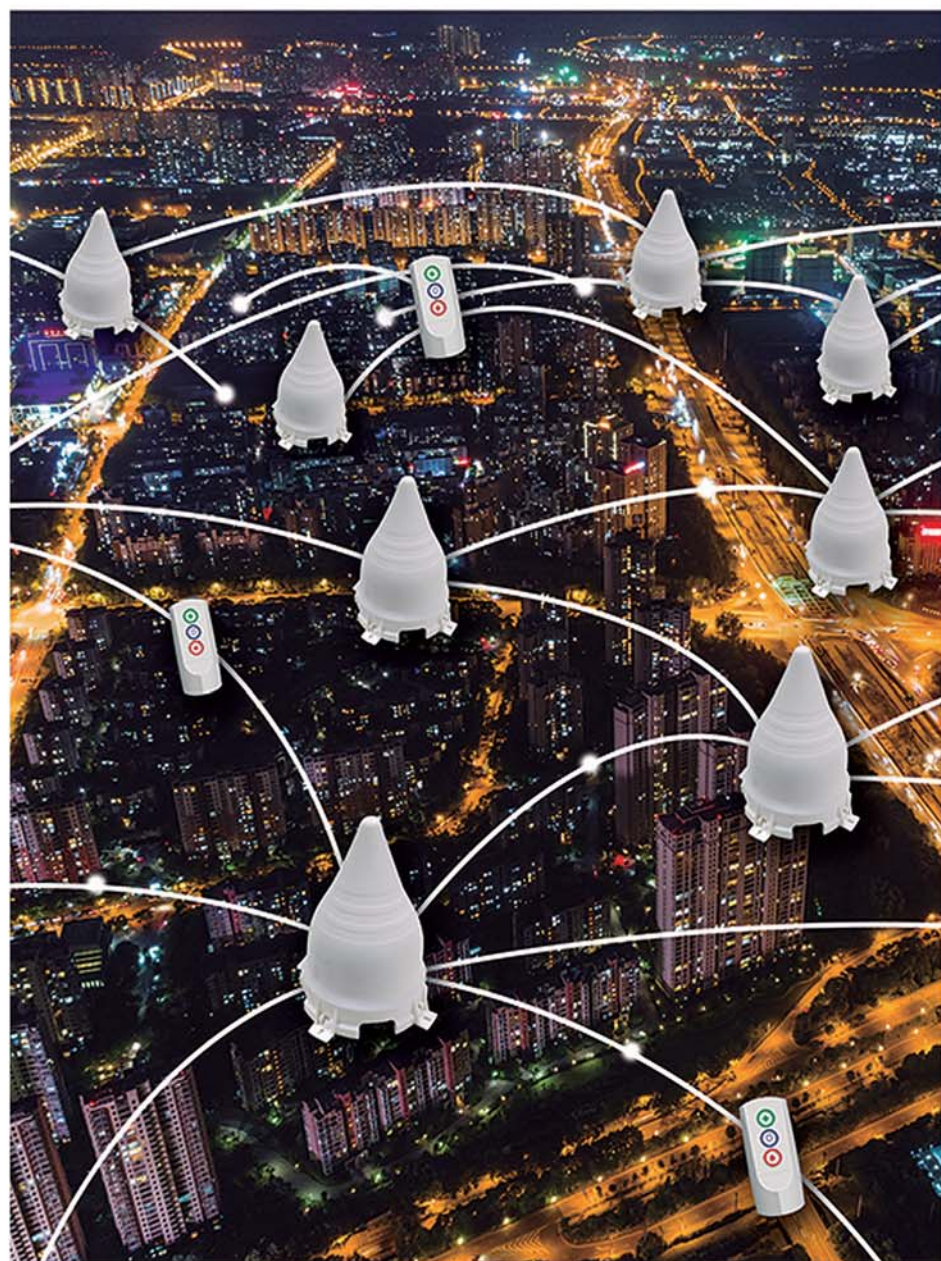


www.netio.com.ar



# ¿Sabías que...

los equipos del sistema **Nanomesh**



No tienen límites de escalabilidad y podés incrementar tu red infinitamente.

Los equipos son compatibles en la red desde el primero, hasta el último fabricado con más tecnología.

También:

Garantizan la comunicación del evento de alarma.

Comunicación 3G-2G / IP / RF / Línea telefónica.

Sin inversión inicial ni erogaciones adicionales.

Radio de largo alcance, promedio 5 km.

Batería interna Li-on 24/48 hs incluida.

App técnica para programación y visualización de la red.

(+54) 11 4505-2224 | [info@nanocommweb.com](mailto:info@nanocommweb.com) | [www.nanocomm.com.ar](http://www.nanocomm.com.ar)

ESPECIALISTAS EN COMUNICACIÓN

 **NANOCOMM**  
EVOLUCIÓN QUE SE TRANSMITE



www.isolse.com.ar  
contacto@isolse.com.ar

 **Simplex**



 **Kidde**  
Fire Systems

 ffe

 **cofem, s.a.**  
1973

 **AIRSENSE**

## Conocé nuestro programa de Capacitaciones Gratuitas



Oficinas comerciales:  
Tel. Fax: (5411) 4621 0008 (Líneas Rotativas)  
Dirección: Comandante Peredo 433, Ituzaingó  
(B1714BSC) Pcia. de Buenos Aires, Argentina

**isolse**   
ingeniería y soluciones en seguridad

 /isolse.solucionesenseguridad

 @isolse

 /isolse-s-r-l

Entonces, ¿cómo hacer para tangibilizar un servicio que, de implementarse bien, pasa totalmente desapercibido? Además, ¿cómo hacerlo sin que el cliente se sienta invadido? No sé cuál será la respuesta en el futuro, pero hoy creo haber encontrado una buena solución.

Nosotros hemos implementado, en conjunto con otros colegas, la utilización de una app. Hoy, en la era de las redes sociales y el ciberespacio, todavía hay mucha gente que utiliza mails, correo postal, etc. La mayoría podrá olvidarse de respirar, pero nunca su celular. Entonces, si hay algo que tiene en su poder el cliente todo el tiempo es el celular y, en consecuencia, suena lógico brindarle una aplicación que le sea de utilidad y, al mismo tiempo, tangibilice el servicio.

Nuestra aplicación le da al cliente la posibilidad de tener un servicio de anti-intrusión que puede ser utilizado como "salidera", si vale la expresión (por supuesto georeferenciada), de manera que su sistema de alarma no solo está confinado a su hogar, comercio, sino que puede llevarlo "puesto" a donde vaya. A esto le sumamos un botón de pánico, que bien puede ser utilizado como sistema contra la violencia de género (también georeferenciado). Si lo desea, también puede llamar a la policía presionando un solo botón, acceder a las cámaras del lugar o activar y desactivar su sistema de alarma desde el celular.

Si además esta app le da la posibilidad de armar su propia red con familiares, amigos, vecinos o empleados, otorgándoles permisos diferenciados a cada uno de ellos, estoy convencido de que la app cumple la función de dar tangibilidad al sistema. Si bien la aplicación tiene algunas otras funciones, creo que estas alcanzan para demostrar que sirve para alcanzar la tangibilidad buscada.

Cuando comenzamos a abordar el tema de la trazabilidad, comienzan a aparecer otros conceptos que dificultan lograr el objetivo con una sola vía o medio de comunicación. Uno de los problemas "éticos" (por ponerle un nombre), es cómo enviar información al cliente sin vulnerar su intimidad. En general, cuando nos comunicamos con nuestros clientes, salvo que sea por la operación de un evento, lo hacemos para poder ofrecerle algo y aquí es donde las susceptibilidades personales comienzan a entrar en juego. Por esta razón, la implementación de este tipo de comunicación no es tan sencilla. Nuevamente, en nuestro caso,

la solución la encontramos por medio de la misma app. ¿Cómo? El cliente, si así lo desea, puede ingresar a un sector de la aplicación y acceder a promociones, que pueden ser propias y/o de terceros, pero con la condición de que sean de calidad y muy convenientes en cuanto a costo-beneficio se refiere. De esta forma logramos que sea el cliente quien consulta y no nosotros los que le enviamos información. La conveniencia del producto o servicio hará que el cliente esté interesado y al tanto de nuestras promociones y siempre pudiendo consultarlas desde su celular.

Si es el cliente quien desea contactarnos, la solución también la integramos a nuestra app. La misma tiene un apartado donde puede enviarnos comentarios, quejas, cambios de usuarios, etc., y queda registrado (online) en nuestra plataforma de monitoreo y genera automáticamente un ticket interno para canalizar la inquietud. De esta manera, junto con una segunda app, podemos alcanzar niveles de inmediatez en la atención del cliente.

La segunda app es de la empresa y nos permite recibir estos mensajes casi al instante. Por ejemplo, el cliente escribe una nota en la aplicación y la envía,

con esto queda registrado y se genera un ticket (trazabilidad), que llega al asesor asignado para ese cliente. Éste puede tomar contacto con el mismo en solo unos segundos desde la recepción del mensaje y darle una solución o concertar una entrevista y/o visita técnica.

Para trabajos internos, utilizamos sistema de tickets, que dan trazabilidad a la comunicación.

La comunicación con los proveedores por ahora la seguimos realizando por medio del mail. Hasta ahora, no hemos tenido grandes inconvenientes, lo que no significa que no pueda generarse en paralelo un ticket interno, para que además de la trazabilidad lograda por medio del uso del correo electrónico, la interacción quede registrada en la plataforma de monitoreo, obteniendo así una segunda vía de comunicación trazable.

**RE: Marcelo Hirschhorn**

Muy interesante Juan Carlos, seguramente irá por ahí el camino de las comunicaciones. Es una respuesta corporativa interesante. Habrá que desarrollar otros canales para emprendimientos pequeños seguramente.

Muchas gracias. ■

## NORMALIZACIÓN DE COLORES EN CABLES DE CCTV

**Luis – Sistemas y Montajes**

Estimados colegas, un arquitecto a quien estamos haciendo un proyecto de red con videovigilancia y sistema de alarma pregunta si las diferentes redes deben identificarse con un color normalizado en el diseño del plano. Por ejemplo, si las redes trifásicas se marcan con un color determinado. Aguardo sus respuestas.

**RE: Esteban Aróz**

Luis, considerando "fuerza motriz" los circuitos de 220/380 VCA, donde el celeste es neutro, amarillo y verde tierra, y rojo/gris/negro/marrón fase; en circuitos de baja tensión como alarmas y CCTV, hasta hoy no he visto ni conozco manual que lo especifique de otra manera que no sean circuitos o planos con trazos negros.

Igual y limitadamente, en caso de "estandarizar", considero apropiado aproximarse a lo que es el cableado telefónico, por pares.

Espero haber sido útil.

**RE: Faustino Costas**

Hay una norma IRAM, pero es algo que si querés lo tomás y si no te ponés de acuerdo con el estudio. En algunos casos, usé rojo para incendio, azul para

cámaras y verde para las alarmas, pero cada uno puede usar la paleta de colores que le plazca. ■







ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



**Sistemas de detección y alarma de incendio**  
**Sistemas de detección por aspiración forzada**  
**Sistemas de extinción automática de incendios**  
**Circuito cerrado de TV (CCTV)**  
**Proyectos, instalaciones y asesoramiento**  
**Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones**



Grupo Iselec SRL  
 Av. Presidente J. D. Perón 4086  
 (B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires  
 Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655  
 info@iselec.com.ar  
 www.iselec.com.ar



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la Cámara Argentina de Seguridad



DISPOSICION N° 263/AGC/2017  
 GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.  
 bajo el registro N° 95 como Instalador y  
 Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada  
 bajo la Norma ISO9001:2015.  
 Estándar internacional de sistemas de gestión  
 de la calidad.



### Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

## Panasonic



Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTONE.  
Se recomienda su uso sólo en alarmas.



### BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped · Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas - HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrónicos



TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



**COMPRAMOS  
BATERÍAS  
VIEJAS**



# RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

M E J O R P R E C I O & C A L I D A D



# Cal/Amp®

Hablamos un solo idioma en rastreo.  
El de simplificar procesos y optimizar recursos.

CalAmp líder mundial en soluciones de rastreo vehicular,  
llega a Argentina para traemos la próxima generación de  
equipos de restreo.



Telematics Devices



CalAmp Telematics Cloud



Software Applications

In Partnership with Interwave.  
Interwave, S.A. is an Authorized Distributor  
for CalAmp products, 'CalAmp World Wide  
Partner Program' member

For more information, please visit  
[interwavegroup.com](http://interwavegroup.com)  
Tel. +54 11 4621- 4749  
[Info@interwavegroup.com](mailto:Info@interwavegroup.com)

[calamp.com](http://calamp.com)



# CAPSI se consolida en el sector

Pensamiento independiente en materia de Seguridad, Defensa e Inteligencia

*Bajo el lema "Transformando ideas en acciones", CAPSI inicia 2019 impulsando instancias de formación, capacitación y desarrollo de gestión. Consolidando su presencia en el ámbito de la seguridad, la Cámara está elaborando el 1<sup>er</sup> Informe Nacional de Riesgos.*



**CÁMARA ARGENTINA DE  
PROFESIONALES EN  
SEGURIDAD INTEGRADA**

capsiargentina@gmail.com

www.capsi-ar.org

@capsi.argentina

@CapsiArg

/capsi



Las amenazas complejas y el conflicto social permanente se han tornado características de la realidad en la República Argentina. Así, la exigencia de seguridad por parte de los ciudadanos se convirtió en una de las principales demandas y los debates en torno al rol de las Fuerzas Armadas están en agenda permanente, al igual que la reformulación de los sistemas de inteligencia necesarios para dar respuestas a un entorno con alta incertidumbre. Es decir, Argentina evidencia la necesidad de contar con una estrategia de Seguridad Nacional.

En este escenario, los miembros del Comité Directivo de la Cámara Argentina de Profesionales de Seguridad Integrada –CAPSI– su Presidente, Dr. Orlando Toniolo; su Vicepresidente, Lic. Pablo Correnti; el Secretario, Lic. Edgardo Glavinich y el Coordinador del Capítulo CABA y miembro del Concejo Ejecutivo Nacional, Gustavo Merani, ratificaron que la Cámara continuará con el desarrollo de carreras y capacitaciones en seguridad junto a diferentes universidades e instituciones.

Así, se avanzó en el convenio con la Universidad Nacional de la Plata y la implementación en la ciudad de Santa Fe de la "Especialización en Seguridad comunitaria", carrera que en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires lleva dos periodos de desarrollo. Asimismo, en la ciudad de Rosario, conjuntamente

con la Universidad del Centro Educativo Latinoamericano (UCEL) se presentó la 3<sup>o</sup> edición de la "Diplomatura en Seguridad Integrada", durante el primer semestre, y la segunda de la "Diplomatura en Ciberseguridad" durante los seis meses restantes. Asimismo, se impulsa en forma conjunta con la Universidad Abierta Interamericana (UAI) la "Diplomatura en Inteligencia Estratégica y Nuevas Amenazas", a dictarse durante primer semestre en la ciudad de Rosario. Resta definirse una instancia de formación con la UAI para ser desarrollada en la ciudad de Buenos Aires.

## METAS PARA 2019

En lo referente a la formación de profesionales, a lo largo de 2019 se concretarán acciones en conjunto con la Universidad Católica Argentina y diferentes casas de altos estudios con sede en diferentes provincias argentinas.

Finalmente, en cuanto a marco académico, se está trabajando en cooperación con ISConsulting en un conjunto de instancias de capacitación a distancia, para el cual la consultora pondrá a disposición de CAPSI un entorno virtual ágil, flexible y accesible.

CAPSI, entre otras actividades, se propone este año presentar el 1<sup>er</sup> Informe Nacional de Riesgo y futuros escenarios para Argentina, que contará con la participación de destacados académicos, CEO de empresas, referentes en fenómenos sociales específicos e invitados internacionales.

A fin de alcanzar las metas de 2019, se está acordando con diferentes organismos gubernamentales y organizaciones civiles la coordinación del 1<sup>er</sup> Foro de Seguridad y Defensa, con la finalidad de impulsar un borrador de lo que podría denominarse "Estrategia 2030 – Seguridad para el Desarrollo". Por otra parte, se presentará durante el primer trimestre del año una serie de herramientas destinadas a los municipios y gobiernos provinciales para modernización de la gestión, desarrollo de tableros de control y mejoramiento continuo de la gestión en seguridad.

Esta iniciativa será publicada en la página web de CAPSI y estará disponible para los funcionarios interesados.

A fin de sostener y consolidar su labor en materia de Seguridad, Defensa e Inteligencia, CAPSI continuará con la integración de especialistas y profe-



Descubra  
la Diferencia  
Digifort  
es la Solución VMS  
Más Innovadora  
del Mercado



## SOLUCIÓN INTEGRADA DIGIFORT





sionales, la concreción de acuerdos de cooperación y vinculación como así también, de manera permanente, la concreción de encuentros en todo el país para el desarrollo del ciclo "Café CAPSI" con presencia de funcionarios, referentes de empresas y representantes de organismos internacionales, impulsado la generación de nuevos capítulos en las diferentes jurisdicciones. En este sentido, las autoridades de la Cámara agradecen a todas las personas que hicieron posible superar los objetivos planteados para 2018, como así también al apoyo de los gobiernos, organismos internacionales, empresas, universidades y centros de pensamientos que se sumaron a la consolidación de una nueva visión en materia de gestión de la Seguridad para el siglo XXI, moderna, flexible, integrada y con visión federal.

**LOS OBJETIVOS DE LA CÁMARA**

Según expresara por Gustavo Merani, los objetivos de CAPSI podrían sintetizarse en los siguientes:

- Fomentar la integración y cooperación interdisciplinaria e interorganizacional.
- Celebrar convenios con organismos públicos y organizaciones privadas.
- Impulsar investigaciones académicas.
- Proponer iniciativas en materia de seguridad ante las autoridades nacionales, provinciales, municipales de la República Argentina o de estados extranjeros con representación diplomática o consular acreditada.
- Integrar comisiones y organismos públicos, privados o mixtos, nacionales o internacionales, que tengan por objeto el estudio, análisis, asesoramiento, petición o aplicación de medidas que in-

teresen a las actividades referidas a la seguridad.

**5° CAFÉ CAPSI**

La Cámara Argentina de Profesionales en Seguridad Integrada llevó a cabo un nuevo desayuno de trabajo, del que participó el Sec. de Seguridad del Ministerio de Seguridad de la República Argentina, Lic. Eugenio Burzaco.

Durante el evento, el funcionario expuso los objetivos planteados desde la cartera, como así también analizó los logros alcanzados en el último año, puntualizando que, en la actualidad, Argentina está "ante el inicio de un proceso de modernización" de su sistema de seguridad, proceso que incluye la participación tanto de las entidades del Estado como de aquellas entidades y profesionales del área que aportan su colaboración en pos de un nuevo paradigma en materia de seguridad ciudadana.

Del evento, el quinto organizado por CAPSI en 2018, participaron los miembros del comité ejecutivo nacional de la Cámara, entre los que se encontraban Orlando Toniolo, Pablo Correnti y Edgardo Glavinich; miembros del comité nacional como Silvina Vagheti Jou, Cristian González, Diego Manso, Juan José Vega y Marcelo Fernández; y profesionales de seguridad del ámbito público y privado.

A lo largo de la jornada, se analizaron las políticas en materia de seguridad llevadas adelante y los desafíos futuros en el tratamiento de esta problemática en el país y la región.

La misma se llevó a cabo, por iniciativa de Sur Guard, en la sede de la Fundación Libertad. ■



**ORLANDO TONIOLO**  
Presidente de CAPSI



**GUSTAVO MERANI**  
Coordinador Capítulo CABA



**Productos y sistemas para su seguridad.**



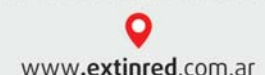
**VESDA**  
Laser Focus



**NFS-320 E-SP**  
Panel de Control



**FWSG-SWIFT™**  
Smart Wireless







DISMINUYA LOS COSTOS



SIN CPDS



SIN ESTRUCTURAS RADIALES



NO DEPENDE DE TERCEROS



CONFIGURACIÓN AUTOMÁTICA E INTELIGENTE



# CITYMESH HP

comunicador de alarma inalámbrico universal

## RENTABLE. INTELIGENTE. DEFINITIVO.

En una red CITYMESH HP cada equipo forma, expande y potencia el área de cobertura. Menos del 1% cuenta con módulo 3G, mientras que el 99% utiliza la red formada con tecnología mesh.

En pocos años se habrán instalado CITYMESH HP con módulos 5G. La utilización de estos equipos brindará la opción de conexión a internet 5G a todos los equipos de la red, sin importar la continuidad de la cobertura 3G, asegurando así el futuro de la comunicación de sus equipos de monitoreo.

- ✔ No requiere servicios de Carrier por abonado.
- ✔ No requiere inversión en estructuras.
- ✔ Sin inversión inicial ni costos mensuales.
- ✔ Instalación automática e inteligente de equipos.
- ✔ Notoria disminución de servicios técnicos.

[WWW.DEITRES.COM/CITYMESH](http://WWW.DEITRES.COM/CITYMESH)



## DOMO MESH HP.

Plataforma Online GRATUITA creada para brindar soporte y gestionar la red de CITYMESH HP. Gestione su red con capacidad operativa múltiple, servidor dedicado y back up constante.

SIN COSTO DE MANTENIMIENTO | AGREGUE NUEVOS SERVICIOS | ACCESO Y CONTROL TOTAL VÍA WEB.

POWERED BY  Deitres

DEITRES S.A.  
San Luis 4580 Piso 5 . Oficina 1 . US +1 8669780747 || ARG +54 1153650507 || +54 2234952500  
[www.deitres.com](http://www.deitres.com) || [hi@deitres.com](mailto:hi@deitres.com) | Mar del Plata . ARG.



## SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

**DCM Solution**, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite [www.dcm.com.ar](http://www.dcm.com.ar)





CERCOS ELÉCTRICOS DE SEGURIDAD



# CERTREC

¡PROTEGE LO QUE REALMENTE IMPORTA!



- Instalación sencilla
- Producto NO LETAL fabricado bajo normas IEC60335-2-76 anexo Bb2
- Salida de relé NA/NC con tiempo fijo
- Salida de relé NA/NC con tiempo programable
- Entrada de Alarma
- Gabinete estanco
- Batería 12V 1,3A
- 2 controles remoto para Encendido/Apagado

## NUEVO CERTREC 2

ENERGIZADOR

PARA PEQUEÑOS PERÍMETROS

*Ideal para hogares y consorcios*

DISUADE – DETECTA – REPELE



HOGARES



EDIFICIOS

[www.certrec.com.ar](http://www.certrec.com.ar)

**CERTREC**  
CERCOS ELÉCTRICOS DE SEGURIDAD

[www.certrec.com.ar](http://www.certrec.com.ar)  
[ventas@certrec.com.ar](mailto:ventas@certrec.com.ar)



Producto NO LETAL fabricado bajo las normas IEC60335-2-76 Anexo Bb2



# ONVIF celebra su 10º aniversario

Resumen y propuestas de cara al futuro

*ONVIF®, foro de la industria de la seguridad orientado a estandarizar la comunicación entre productos de seguridad física basados en IP, llevó a cabo su reunión anual, coincidente con la primera década de la organización.*



¡Feliz aniversario, ONVIF!



+1 925 275-6621

www.onvif.org

/ONV1F

@onvif

/company/onvif

**E**n diciembre de 2018, ONVIF®, la iniciativa líder de estandarización global para productos de seguridad física basados en protocolos de internet (Internet Protocols, IP), llevó a cabo su reunión de miembros donde detalló las actividades importantes del 2018 y trazó una perspectiva para el 2019. Además, se realizaron presentaciones sobre el lanzamiento final del Perfil T, un avance que representa el modo en que ONVIF va al mismo ritmo que los

avances tecnológicos que afectan el desarrollo de productos y la interoperabilidad entre los productos de seguridad física basados en IP.

## 10º ANIVERSARIO

En reconocimiento a los diez años desde su fundación, el presidente de ONVIF, Per Björkdahl, destacó los logros del foro en la última década e incluyó una descripción general de los seis perfiles de ONVIF, con énfasis en el Perfil T, presentado recientemente, para la transmisión avanzada de videos. En conjunto, los perfiles ofrecen soporte a más de diez mil productos compatibles, que se incluyen cada vez más en varios procesos de licitación y especificación en proyectos de todo el mundo. Björkdahl también citó la continua participación de ONVIF como parte del trabajo de TC79 de la Comisión Internacional Electrotécnica para la estandarización internacional.

ONVIF también reconoció las contribuciones de diferentes comités técnicos

por su trabajo en distintos perfiles: Fredrik Svensson, de Axis, y Dora Han, de Hikvision. Como presidente del grupo de trabajo del Perfil T, Svensson representó una fuerza líder en el desarrollo y el lanzamiento final exitoso de la especificación.

Uno de los dos premios al servicio distinguido de ONVIF 2018 se otorgó a Baldvin Gislason Bern de Axis, por su función en el desarrollo y la comprobación del concepto de evolución como presidente de "Evolución de herramientas de prueba de dispositivos de servicios técnicos". Junto con él, el Dr. Hasan Timucin Ozdemir de Panasonic también recibió el premio, quien fue presidente desde 2009 hasta 2018 del grupo de trabajo para la mejora de video de ONVIF, responsable de formular y crear un prototipo de nuevas características para la especificación del estándar.

"Las personas premiadas han mostrado su compromiso serio y a largo plazo con la organización en su con-





Software para Monitoreo de Alarmas, GPS y Control de Flotas

## TE GUSTARÍA...

... tener **integrado en un solo sistema** el Monitoreo de Alarmas, Video, GPS y gestión de smartphones ?

... que los **servicios técnicos se sincronicen automáticamente** desde el smartphone o tablet del técnico con la central de monitoreo ?

... contar con un servicio de **soporte técnico REAL las 24hs?**

... que el sistema envíe de manera automática un email informando a los clientes que deben **pagar la mensualidad?**

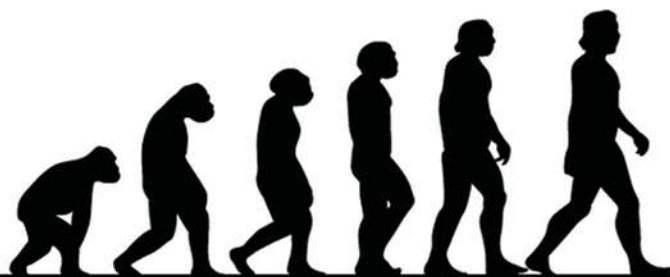
... poder realizar logística vehicular y **CONTROL DE FLOTAS ?**

... ofrecer servicio de **MANTENIMIENTO PREVENTIVO** de flotas customizable por cada cliente?

... ofrecer servicio de **CONDUCCIÓN Y DESEMPEÑO** de choferes?

...ofrecer el servicio de **CONTROL DE GASTOS DE COMBUSTIBLE Y OTROS RUBROS** parametrizable según la necesidad del cliente ?

**... TENER EL CONTROL REAL Y TOTAL DE TU EMPRESA?**



**Conoce Bykom y logrará resultados !!!!!**

Envíanos tu consulta  [info@bykom.com.ar](mailto:info@bykom.com.ar) -  + 54 223 4958700  
Av. Independencia 2342 - Piso 2 - Mar del Plata - Argentina

junto y a cambio han mostrado un impacto directo y positivo en el trabajo de ONVIF", afirmó Björkdahl. "El éxito de nuestra organización no sería posible sin las contribuciones innovadoras y el trabajo arduo de nuestros miembros y por eso les agradecemos", concluyó.

#### ANUNCIOS

El presidente del Comité Técnico de ONVIF, Hans Busch de Bosch, describió a los asistentes el plan de desarrollo de la especificación y su convergencia con las actividades de estandarización en el ámbito de los grupos de trabajo de IECTC 79 para estándares de supervisión de video y de control de acceso físico.

El presidente del Comité de Servicios Técnicos (Technical Services Committee, TSC), Andreas Schneider de Sony, por su parte, presentó un panorama del trabajo del comité en relación con los perfiles nuevos y existentes, las herramientas de prueba de dispositivos y clientes, actualizaciones al proceso y las herramientas de conformidad y los plugfests de desarrolladores. En tanto, el presidente del Comité de Comunicación de ONVIF, Tim Shen de Dahua, ofreció un resumen de los esfuerzos de comunicación de ONVIF en 2018, con un enfoque continuo en la educación del mercado sobre los perfiles específicos a través de la presencia en eventos de la industria y actividades en los medios. Además, informó acerca del éxito del primer desafío ONVIF Open Source Spotlight Challenge, que se llevó a cabo a inicios del año pasado.

Kevin Schader, director ejecutivo de ONVIF, anunció los resultados de las elecciones anuales para los comités de ONVIF. Mayur Salgar de Honeywell y Stuart Rawling de Pelco by Schneider Electric fueron reelectos en el Comité Directivo de ONVIF. En el Comité Técnico, fueron reelectos Sujith Raman de Hanwha Techwin, Steve Wolf de Pelco by

Schneider Electric y Stephen Serplus de Tyco Security Product, mientras que Dora Han de Hikvision se unió al comité como nuevo miembro. Bob Dolan de Anixter y Giri Guntipalli de Honeywell fueron reelectos en el Comité de Servicios Técnicos, junto con el nuevo miembro Marwan Obeidat de Pelco by Schneider Electric. Tim Shen de Dahua, Jens Berthelsen de Hikvision y Xinming Kang de Honeywell fueron reelectos en el Comité de Comunicaciones de ONVIF, mientras que Cathy Zhou de Huawei se unió al comité como nuevo miembro. Los miembros fundadores Axis, Bosch y Sony conservan sus lugares automáticamente en el Comité de Servicios Técnicos, el Comité Técnico y el Comité Directivo.

#### PROFILE T, EL ÚLTIMO ESTÁNDAR PARA LA INDUSTRIA

"Profile T amplía el alcance del perfil de video ONVIF para incluir tanto la compresión de video estándar de H.264, la cual en la actualidad es altamente usada en soluciones de videovigilancia, y la compresión H.265, la cual se convertirá en la compresión de video estándar en un futuro muy próximo", dijo Fredrik Svensson, presidente del Grupo de Trabajo de Profile T de ONVIF. "Además de soportar múltiples tipos de compresión de video, Profile T también garantiza la compatibilidad con relación a la detección de movimiento, streaming de metadatos, analíticos y otras características importantes que le ofrecen a integradores de sistema y usuarios finales un conjunto de funciones estandarizadas, además de interoperabilidad entre soluciones de fabricantes", concluyó el directivo.

Perfil T también presenta audio bidireccional, el cual es comúnmente usado en vigilancia ciudadana, transporte y control de estacionamiento, así como en aplicaciones de seguridad que re-



Per Björkdahl

quieren una comunicación de audio bidireccional. El soporte para el protocolo TLS, asimismo, agrega otro nivel de seguridad para las comunicaciones entre los clientes y dispositivos compatibles con Profile T.

El nuevo perfil propuesto por ONVIF incluye la estandarización de eventos tales como detección de movimiento y manipulación, al igual que eventos y datos analíticos.

#### ACERCA DE ONVIF

Fundado en 2008, ONVIF (Open Network Video Interface Forum) es un foro de la industria ampliamente reconocido que impulsa la interoperabilidad de los productos de seguridad física basados en IP. La organización cuenta con una base global de miembros de compañías establecidas de cámaras, sistemas de gestión de video y control de acceso y más de 10.000 productos que cumplen con los perfiles.

Entre los estándares ONVIF se encuentran el Perfil S para transmisión de video; el Perfil G para registro y almacenamiento; el Perfil C para control de acceso físico; el Perfil Q para una funcionalidad mejorada; el Perfil A para un mayor acceso a las configuraciones de control y Perfil T para transmisión avanzada.

ONVIF continúa trabajando con todos sus miembros a fin de ampliar la cantidad de soluciones de interoperabilidad de IP que pueden proporcionar los productos compatibles con este estándar y su membresía está abierta a los fabricantes, desarrolladores de software, consultores, integradores de sistemas, usuarios finales y otros grupos de afines a la industria que deseen participar en las actividades realizadas por la organización. ■



**ONVIF**® | The IP-based Security Standard

[www.onvif.org](http://www.onvif.org)

ONVIF is a trademark of Onvif, Inc.



# Nuevas Soluciones

ÚLTIMA GENERACIÓN DE EQUIPOS BIOMÉTRICOS PARA CONTROL DE ACCESOS Y DE PERSONAL

## G3 PLUS



TRANSACCIONES: 100.000  
ROSTROS: 3.000 (1:N) / 4.000 (1:1)



## PROCAPTURE-X



TRANSACCIONES: 500.000  
HUELLAS: 20.000



Solución todo en uno

Interfaz amigable y entorno 100% web



Tiempos & Asistencias



Accesos



Visitas



Ascensores



Hotel



Parking



Video

La conveniencia  
de trabajar con  
los expertos.



**Ofrecemos calidad en  
componentes electrónicos,  
eficiencia en distribución,  
conocimiento técnico  
y desarrollos a medida.**



SOLO  
EN CIKA



INNOVACION  
CERTIFICADA

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



ASESORAMIENTO  
& CONOCIMIENTO

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

**En Cika usted confía.**

[info@cika.com](mailto:info@cika.com) [www.cika.com.ar](http://www.cika.com.ar)

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 [pedidos@linetec.com.ar](mailto:pedidos@linetec.com.ar)

ROSARIO: (0341) 430-0145 [labda@arnet.com.ar](mailto:labda@arnet.com.ar) - MENDOZA: (0261) 499-0700 [informes@ityt.com.ar](mailto:informes@ityt.com.ar)





Más de 30 años  
brindando  
calidad y excelencia  
en nuestros cables

Especialistas en cables para  
comunicaciones, transmisión de  
datos e interconexión de  
Sistemas de Videovigilancia.

## NUESTROS PRODUCTOS:



### CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



### TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



### PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



### CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

## Asesoramiento Especializado



Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina  
Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223  
ventas@anicorcables.com.ar  
www.anicorcables.com.ar



Asamblea General en Montevideo

# CEMARA participó de la reunión con FESESUR

*Representada por autoridades de la Cámara e integrantes del consejo directivo de FESESUR, se llevó a cabo en Uruguay la Asamblea General de la entidad que nuclea a las cámaras del sector a nivel continental.*

CEMARA, a través de su Presidente y Secretario General de la Federación de Empresas de Seguridad Privada del Mercosur (FESESUR), Ing. Walter Dotti y de su Vicepresidente 1º, Ing. Alberto Zabala, participó de la Asamblea General de FESESUR, llevada a cabo en la Cámara Nacional de Comercios y Servicios de Uruguay, ubicada en el edificio de la Bolsa de Valores de la ciudad de Montevideo.

El Presidente de FESESUR, José Jacobson Neto, llevó a cabo la apertura de la Asamblea, junto al Presidente de CESI (Cámara Empresarial de Seguridad Integral del Uruguay), Jonhny Sanna, encargado de dar la bienvenida a los asistentes.

El Secretario de la entidad, Walter Dotti, continuó con la lectura de los temas a tratar, entre ellos los informes de Presidencia, de Tesorería y de página web. Se presentaron, asimismo, informes de situación en seguridad física y electrónica de cada país integrante de la federación: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Paraguay y Uruguay.

Los representantes de cada país, por su parte, expusieron especialmente información sobre los siguientes temas:



- Estatus de las entidades patrocinantes de cada país. Cantidad de empresas existentes y número de asociadas.
- Evolución y estado actual de la Seguridad Electrónica en cada país.
- Importancia que cada gobierno federal da a la Seguridad Privada, actitud frente a las empresas clandestinas y eficacia de su actuar. Por último, se trató la consolidación de cargos del Consejo Directivo junto a la lectura de las conclusiones, antes de realizar el cierre formal de la Asamblea.

## Otro año de grandes resultados

*En un contexto difícil, CEMARA pudo sobreponerse a las adversidades y efectuar las acciones que requiere la actividad, poniendo foco en la capacitación de los asociados.*

La Cámara inició el 2018 con capacitaciones, logrando más de 300 inscriptos, entre profesionales externos y socios, quienes de manera gratuita obtuvieron su certificado.

Se concretaron también tres reuniones abiertas con socios, en las cuales se trataron problemáticas comunes y temas como habilitaciones en el Ministerio o en la provincia de Buenos Aires, abonos mínimos sugeridos, temas legales, entre otros. CEMARA también participó de tres reuniones intercámaras, las cuales forjaron el trabajo en equipo como representantes

de sectores afines, detectando temas comunes y caminos para el desarrollo y protección de las empresas que lo integran. Se desarrolló el VIII Encuentro de Seguridad Privada en Buenos Aires, con la presencia de autoridades del sector y organismos oficiales, del cual la Cámara participó como moderadora de una mesa de trabajo.

Finalmente, a lo largo de 2018, CEMARA concretó el ingreso de 14 nuevos socios, que comenzaron a participar de manera activa en las actividades institucionales.





El centro para el aprendizaje y conocimiento de la  
seguridad física y en red.

Oportunidad única para ampliar su red de contactos.

El evento de actualización por excelencia!

**2019**

Tel.: +593 2 604 08 06

E-mail: [pr@ipusergroupplatino.com](mailto:pr@ipusergroupplatino.com)

Invita:

**Negocios de  
Seguridad**

**FEBRERO**



IP-in-Action LIVE

**Medellín**

**ABRIL**



IP-in-Action LIVE

**Santa Cruz**

**MAYO**



IP-in-Action LIVE

**Monterrey**

**JUNIO**



IP-in-Action LIVE

**Asunción**

**SEPTIEMBRE**



IP-in-Action LIVE

**Quito**

**NOVIEMBRE**



IP-in-Action LIVE

**Montevideo**

# CALENDARIO 2019

 16  
ENE **MÉXICO**  
Ciudad de México

 18  
ENE **COLOMBIA**  
Medellín

 13  
FEB **MÉXICO**  
Ciudad de México

 20  
MAR **MÉXICO**  
Ciudad de México

 17  
ABR **MÉXICO**  
Ciudad de México

 15  
MAY **MÉXICO**  
Ciudad de México

 30  
MAY **REP. DOMINICANA**  
Punta Cana

 19  
JUN **MÉXICO**  
Ciudad de México

 05  
JUL **COLOMBIA**  
Bogotá

 21  
AGO **MÉXICO**  
Ciudad de México

 17  
SEP **ECUADOR**  
Quito

 18  
SEP **MÉXICO**  
Ciudad de México

 16  
OCT **MÉXICO**  
Ciudad de México

 25  
OCT **COLOMBIA**  
Bogotá

 13  
NOV **MÉXICO**  
Ciudad de México

 21  
NOV **REP. DOMINICANA**  
Santiago

 04  
DIC **MÉXICO**  
Ciudad de México



# CALENDARIO 2019

 01  
FEB **PANAMÁ**  
Ciudad de Panamá

 20  
FEB **MÉXICO**  
Querétaro

 14  
MAR **ECUADOR**  
Guayaquil

 04  
ABR **COLOMBIA**  
Bogotá

 14  
MAY **URUGUAY**  
Montevideo

 16  
MAY **ARGENTINA**  
Buenos Aires

 24  
JUL **MÉXICO**  
Monterrey

 08  
AGO **REP. DOMINICANA**  
Santo Domingo

 05  
SEP **GUATEMALA**  
Cdad. de Guatemala

 03  
OCT **COSTA RICA**  
San José

 09  
OCT **MÉXICO**  
Ciudad de México

 07  
NOV **CHILE**  
Santiago de Chile

 28  
NOV **PERÚ**  
Lima



EN EL 2019 VUELVE

# SCE SECURITY CONFERENCE & EXPO

un evento de CONTINENTS IDEAS

Rosario - Córdoba - Neuquén - Buenos Aires - Mendoza  
ABRIL MAYO JUNIO AGOSTO SEPTIEMBRE

Media Partner

Negocios de  
**Seguridad®**

**UN DÍA DE CAPACITACIÓN Y  
ACTUALIZACIÓN TECNOLÓGICA**

[www.sceexpo.com](http://www.sceexpo.com)



# Negocios de Seguridad®

Difusora de conocimiento

Motor de crecimiento

Confiable



FORMATO  
IMPRESO  
Y ONLINE



[www.negociosdeseguridad.com.ar](http://www.negociosdeseguridad.com.ar)





# STAFF - ANUNCIANTES

Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5° Dto. C (C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires  
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e.mail: info@rnds.com.ar - web: www.rnds.com.ar

## NEGOCIOS DE SEGURIDAD



**DIRECCIÓN EDITORIAL**  
Claudio Alfano (Propietario)  
Celular: (15) 5112-3085  
editorial@rnds.com.ar



**DIRECCIÓN COMERCIAL**  
Néstor Lespi (Propietario)  
Celular: (15) 5813-9890  
comercial@rnds.com.ar



**PROD. PERIODISTICA**  
Pablo Lugano\*  
Celular: (0221) 15 400-5353  
prensa@rnds.com.ar



**DISEÑO EDITORIAL**  
Alejandra Pereyra\*  
arte@rnds.com.ar



**ATENCIÓN AL LECTOR**  
ASISTENTE EDITORIAL  
Iván Riskin  
lectores@rnds.com.ar



**ADMINISTRACIÓN**  
Graciela Diego  
admin@rnds.com.ar



**ADMINISTRACIÓN**  
Claudia Ambesi  
admin@rnds.com.ar



**COBRANZAS**  
Leandro Bernardes  
admin@rnds.com.ar



**DEPARTAMENTO CONTABLE**  
Luis Fraguaga\*  
luisfraguaga@speedy.com.ar



**DEPARTAMENTO LEGAL**  
Marcelo G. Stein  
Estudio Jurídico  
marstein@arnet.com.ar



**IMPRESIÓN**  
Latíngráfica  
Rocamora 4161 (C1184ABC)  
Teléfono: (54 11) 4867-4777



**DISTRIBUCIÓN**  
Fast Mail Correo Privado  
R.N.P.S.P. N°9 098  
Teléfono: (54 11) 4766-6007

(\* Externo)

**4000 EJEMPLARES IMPRESOS  
47.000 DE DISTRIBUCIÓN ONLINE**

Negocios de Seguridad® es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 10 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.A.  
Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145

Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.

Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad® es socio adherente de CASER  
[www.caser.org.ar](http://www.caser.org.ar)



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA  
[www.cemara.org.ar](http://www.cemara.org.ar)



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CESEC  
[www.cesec.org.ar](http://www.cesec.org.ar)



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMSEC  
[www.cemsec.org.ar](http://www.cemsec.org.ar)



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades del IP User Group  
[www.ipusergroupplatinio.com](http://www.ipusergroupplatinio.com)

**13 ADC Alarmas del Centro**  
+54 351 489-3748  
info@alarmasdelcentro.com  
www.alarmasdelcentro.com

**114 ALAS**  
**115** +1 888 211-7520  
info@alas-la.org  
www.alas-la.org/eventos

**111 ANICOR CABLES**  
+54 11 4919-0974  
ventas@anicorcables.com.ar  
www.anicorcables.com.ar

**89 ASEC**  
**90** +54 11 4861-8960  
info@asec.com.ar  
www.asec.com.ar

**86 BCG**  
**87** +54 11 4308-0223  
info@bcggroup.com.ar  
www.bcggroup.com.ar

**02 BIG DIPPER**  
**03** +54 11 4481-9475  
**04** ventas@bigdipper.com.ar  
**05** www.bigdipper.com.ar

**109 BIO CARD TECNOLOGIA**  
+54 11 4544-5898  
info@biocard.com.ar  
www.biocard.com.ar

**107 BYKOM**  
+54 223 495-8700  
info@bykom.com.ar  
www.bykom.com.ar

**45 CEM**  
+54 351 456-8000  
ventas@cemsl.com.ar  
www.cemsl.com.ar

**105 CERTREC**  
+54 11 4612-0257  
comercial@playseguridad.com  
www.playseguridad.com

**110 CIKA ELECTRONICA**  
+54 11 4522-5466  
info@cika.com  
www.cika.com

**ST CYGNUS**  
**BT** +54 11 3221-8153  
info@bigdipper.com.ar  
www.cygnus.la

**104 DCM SOLUTION**  
+54 11 4711-0458  
info@dcm.com.ar  
www.dcm.com.ar

**103 DEITRES**  
+54 223 495-2500  
info@deitres.com.ar  
www.deitres.com.ar

**82 DEXA SEGURIDAD**  
**83** +54 11 4756-0709  
ventas@dexa.com.ar  
www.dexa.com.ar

**77 DIALER ALARMAS**  
**78** +54 11 4932-3838  
dialerseguridad@dialer.com.ar  
www.dialer.com.ar

**101 DIGIFORT**  
+54 11 5031-0492  
operaciones@digifort.com  
www.digifort.com

**53 DMA**  
+54 341 486-0800  
info@dmasrl.com.ar  
www.dmasrl.com.ar

**14 DOSA SEGURIDAD**  
+54 261 424-2875  
info@dosa seguridad.com  
www.dosa seguridad.com

**73 DRAMS TECHNOLOGY**  
**74** +54 11 4862-5054  
ventas@dramstechnology.com.ar  
www.dramstechnology.com.ar

**23 DX-CONTROL**  
**25** +54 11 4647-2100  
**27** dxcontrol@dxcontrol.com.ar  
www.dxcontrol.com

**35 ELCA SEGURIDAD**  
**36** +54 11 4925-4102  
**37** info@elcassrl.com.ar  
www.elcassrl.com.ar

**102 EXTINRED**  
+54 11 4521-1701  
info@extinred.com.ar  
www.extinred.com.ar

**09 FIESA**  
**10** +54 11 4551-5100  
**11** contacto@fiesa.com.ar  
www.fiesa.com.ar

**28 FPS**  
**29** +54 11 2106-7783  
ventas@fpssa.com.ar  
www.fpssa.com.ar

**39 GARNET TECHNOLOGY**  
+54 11 4246-6869  
info@garnet.com.ar  
www.garnet.com.ar

**69 GETTERSON ARGENTINA**  
**70** +54 11 3220-7600  
ventas@getterson.com.ar  
www.getterson.com.ar

**65 HURIN**  
**66** +54 11 4583-6653  
ventas@hurin.com.ar  
www.hurin.com.ar

**117 INTELEKTRON**  
+54 11 2205-9000  
ventas@intelektron.com  
www.intelektron.com

**99 INTERWAVE**  
+54 11 4621-4749  
info@interwavegroup.com  
www.interwavegroup.com

**113 IP USERGROUP**  
+593 2 604-0806  
pr@ipusergroupplatinio.com  
www.ipusergroupplatinio.com

**97 ISELEC**  
+54 11 5294-9362  
info@iselec.com.ar  
www.iselec.com.ar

**95 ISOLSE**  
+54 11 4621-0008  
contacto@isolse.com.ar  
www.isolse.com.ar

**15 JRI SEGURIDAD**  
+54 223 475-8874  
ventas@jriseguridad.com.ar  
www.jriseguridad.com.ar

**16 KIT EXPERTO**  
+54 341 528-6300  
info@kitexperto.com  
www.kitexperto.com

**94 NANOCOMM**  
+54 11 4505-2224  
nanocomm@nanocommweb.com  
www.nanocomm.com

**93 NETIO**  
+54 11 4554-9997  
info@nt-sec.com  
www.nt-sec.com

**62 PPA ARGENTINA**  
**63** +54 11 4566-3069  
info@ppa.com.ar  
www.ppa.com.ar

**91 PRONEXT**  
+54 11 4958-7717  
info@pronext.com.ar  
www.pronext.com.ar

**57 PROVISION DIGITAL**  
**58** +54 11 4711-0989  
info@provisiondigital.com.ar  
www.provisiondigital.com.ar

**118 PUNTO CONTROL**  
+54 11 4361-6006  
ventas@puntocontrol.com.ar  
www.puntocontrol.com.ar

**17 RADIOSET**  
+54 11 4641-3009  
ventas@radio-oeste.com.ar  
www.radio-oeste.com.ar

**85 REDES Y DISTRIBUCION**  
+54 11 4896-9819  
ventas@rydsa.com.ar  
www.rydsa.com.ar

**98 RISTOBAT**  
+54 11 4246-1778  
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar  
www.bateriasristobatsrl.com.ar

**49 RND5**  
+54 11 4632-9119  
Info@negociosdeseguridad.com.ar  
www.negociosdeseguridad.com.ar

**33 SEAGATE**  
www.seagate.com/la/es/

**92 SEDEAP**  
+54 911 4022-6986  
sedeap@yahoo.com.ar  
sedeap@gmail.com

**18 SEG**  
**19** +54 11 4761-7661  
**20** info@seg.com.ar  
**21** www.seg.com.ar

**54 SELNET**  
**55** +54 11 4943-9600  
info@selnet-sa.com.ar  
www.selnet-sa.com.ar

**12 SIERA ARGENTINA**  
0810 345-5365  
info@siera.com.ar  
www.siera.com.ar

**81 SILICON GROUP**  
+54 11 6009-2005  
ventas@silicongroup.com.ar  
www.silicongroup.com.ar

**50 SIMICRO**  
**51** +54 11 4857-0861  
ventas@simicro.com  
www.simicro.com

**79 SPS**  
+54 11 4639-2409  
info@sistemasps.com  
www.sistemasps.com

**75 STARX SECURITY**  
+54 11 5091-6500  
ventas@starx.com.ar  
www.starx.com.ar

**71 TAU TECNOLOGÍA**  
+54 11 5032-0721  
info@tautecnologia.com  
www.tautecnologia.com

**46 TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD**  
**47** +54 11 5238-5553  
info@tecnologiaenseguridad.com  
www.tecnologiaenseguridad.com

**67 TEKNOSUR**  
+54 11 4791-3200  
comercial@teknosur.com  
www.teknosur.com

**40 TRUE DIGITAL SYSTEMS**  
**41** +54 11 4580-2050  
info@tdsintl.com  
www.tdsintl.com

**61 VALLS S.A.**  
+54 11 2102-4100  
ventas@alari.com.ar  
www.alari.com.ar

**59 WESTERN DIGITAL**  
www.wdc.com

**43 X-28**  
+54 11 4114-9935  
info@x-28.com  
camaras.x-28.com

**06 ZKTECO ARGENTINA**  
**07** +54 11 4785-6481  
**08** info.arg@zkteco.com.ar  
www.zkteco.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad®** por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **(54 11) 4632.9119**

ENCONTRÁ A NEGOCIOS DE SEGURIDAD EN:



[instagram.com/negociosdeseguridad](https://www.instagram.com/negociosdeseguridad)



[facebook.com/negociosdeseguridad](https://www.facebook.com/negociosdeseguridad)



[twitter.com/noticiasrnds](https://twitter.com/noticiasrnds)



[linkedin.com/company/negocios-de-seguridad/](https://www.linkedin.com/company/negocios-de-seguridad/)



[youtube.com/negociosdeseguridad](https://www.youtube.com/negociosdeseguridad)



[groups.google.com/group/negociosdeseguridad](https://groups.google.com/group/negociosdeseguridad)



[issuu.com/negociosdeseguridad/docs](https://www.issuu.com/negociosdeseguridad/docs)



[whatsapp.com/+541146329119](https://www.whatsapp.com/+541146329119)



# PASARELA MOTORIZADA PAS FS-2000



## INGENIERÍA & DISEÑO

*Un desarrollo innovador que combina*

Intelektron, especialista en Control de Accesos, presenta la nueva **Pasarela Motorizada PAS FS-2000**.  
Sensores de aproximación y procesamiento a alta velocidad para permitir el paso de las personas habilitadas.  
Compatible con la integración de las tecnologías claves de identificación, RFID y Biometría.

- |   |  |   |
|---|--|---|
|  LED'S DE PASO Y HABILITACIÓN       |  TODAS LAS TECNOLOGÍAS RFID   |  BIOMETRÍA EMBEBIDA        |
|  PUERTAS Y PASILLOS RETROILUMINADOS |  BIDIRECCIONAL                |  BUZÓN DE VISITAS EMBEBIDO |
|  ACERO INOXIDABLE Y VIDRIO TEMPLADO |  BLOQUEO DE PUERTAS EN REPOSO |  BAJO MANTENIMIENTO        |





# Línea de cerraduras PREMIUM

Electromagnéticas, Pestillos, de Perno y Pulsadores

Certificación CE (Unión Europea) y MA (China Public Security Office)



YLI ELECTRONIC

Electromagnética  
280kg Led



Electromagnética  
Exterior IP65 280kg  
para portón



Electromagnética+perno  
alto poder 2400kg.



NUEVA

Electromagnética Doble 180kg



Electromagnética  
350kg Buzzer y Led



Electromagnética  
500kg Led



Led electromagnética  
60kg



Electromagnética  
180 kg Led



Cerradura de perno



Perno con tambor  
intercambiable

Cerradura de perno  
para blindex



Pestillo reforzado regulable  
con palanca de liberación



Pestillo reforzado

Cerradura tipo portón

Apertura Izquierda y Derecha



¡Más de 120000 cerraduras electromagnéticas vendidas!



Pulsador Remoto 1 y 2 canales

Piezoeléctrico  
Touch



Infrarrojo  
sin contacto  
20cm.



Pulsador  
reforzado



Piezoeléctrico  
Led



NUEVOS



Pulsador de emergencia



Pulsador metálico de  
marco externo



Pulsador metálico de  
embutir rectangular



Pulsador metálico de  
embutir cuadrado



Módulo  
puerta exclusa



Loop  
pasacable  
flexible

## ACCESORIOS EN ACERO PARA INSTALACIONES

Pedestales curvos, rectos, de pared,  
Barandas, Bretes, Puertas,  
Soportes, Rampas, etc.

• Hacemos presupuestos  
a medida para cada necesidad.



NUEVOS



SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Humberto 1° Piso 17 – OF. 3 y 4 – C.A.B.A.  
www.puntocontrol.com.ar – ventas@puntocontrol.com.ar  
54 11 4361 6006

@puntocontrolsa @puntocontrolsa



CaseL