

Primera Jornada de Seguridad Electrónica en Santa Fe

El evento, que se llevó a cabo con total éxito y superó ampliamente las expectativas, ofreció a los asistentes un marco tecnológico ideal para potenciar su negocio, además de un excelente programa académico. En esta edición, presentamos un resumen de lo acontecido.

Negocios de Seguridad

Número 131
Oct/Nov '19

Seguinos

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

EMPRESAS

• HIKVISION <42>

Presenta la nueva generación de productos de intrusión: AXHub

• CYBERCOM - Cable & Wireless
Expertos en el diseño e ingeniería de redes inteligentes <46>

TECNOLOGÍA <52>

• Plataforma colaborativa de reconocimiento facial Facewatch

OPINIÓN PROFESIONAL

• Seguridad 4.0: lo único permanente es el cambio <58>
por Ing. Modesto Míguez

• Consejos para contribuir a la protección contra incendios <64>
por Maximiliano Wutzke

• La inteligencia artificial en la industria de la seguridad <70>
por Israel Austria de Milestone

DATA TÉCNICA <76>

• Cómo instalar un control de accesos <PARTE 1> por Matías Guasco

MARKETING

• Identidad corporativa <90>
por Lic. Diego Caccioloto

• Creación de valor para el cliente <92> por Lic. Diego Madeo

INSTITUCIONES

• ALAS presenta su Comité Nacional en Argentina <94>

ADE+

• EVENTOS <34> . CEMARA <104>

• TIENDA DE PRODUCTOS <82>

• BIG DIPPER ACADEMY <98>

• GARNET REPORT <102>

LANZAMIENTO
MARSHALL GO!

PANEL COMPACTO WIFI PARA PEQUEÑAS INSTALACIONES.

DESCUBRÍ POR QUÉ CADA VEZ
MÁS INSTALADORES ELIGEN
ALARMAS MARSHALL

alarmamarshall.com.ar

INDUSTRIA ARGENTINA

Más info abriendo la solapa

CYGNUS electronics

SWITCH DISEÑADOS PARA CÁMARAS IP

SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CAMARAS IP

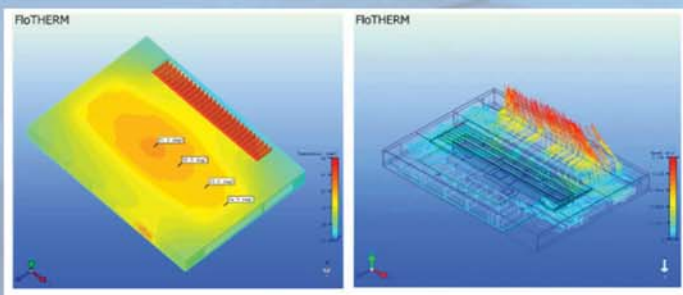


FANLESS

SWITCH CCTV POE PROFESIONAL

Con innovador sistema de refrigeración gracias a su geometría de convección

- Sin partes mecánicas
- Sin contaminación sonora
- Mayor confiabilidad



Disipación

Convección

GARANTIA DE POR VIDA



GARANTIA

LINEA ENTRY LEVEL

S1004-60



4 ports entry level

- 4x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 1.25Gbps / 0.88Mpps

S1008-120



8 ports entry level

- 8x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S1016-200



16 ports entry level

- 16x puertos PoE+ @100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 7.2 Gbps / 5.36Mpps

S1024-300



24 ports entry level

- 24x puertos PoE+ @100Mbps
- 420W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 8.8 Gbps / 6.55Mpps

LINEA HIGH END

S2004-240



4 ports industrial PoE

- Alimentación redundante
- Fanless: disipación de calor sin ventilador mecánico
- 4x puertos HI-PoE @1Gbps
- Hasta 240W total HI-PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S2008-150-V2



8 ports industrial PoE

- Alimentación redundante
- Fanless
- 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
- Hasta 150W total PoE
- Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- Modo CCTV por consola
- Administrable L-2
- Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

S2024-420



24 ports high end PoE

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.66Mpps

S7024



24 ports modular core switch PoE

- Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

S2024-420-FL



FANLESS

24 ports high end PoE

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 4x puertos Fibra SFP @1Gbps
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.7Mpps

S8024-10G / S824-10G



24 ports high end PoE / Sin PoE

- 24x puertos @1Gbps
- Hasta 370W total PoE
- Uplink: 4x puertos Fibra SFP @10Gbps
- Administrable L-3
- 128Gbps / 96Mpps

DE POR VIDA



GARANTIA DE POR VIDA

info@cygnus.la

Cygnus Electronics

Tel: (011) 5278-0022 / 3221-8153

VIDEOPORTEROS IP / SIP CYGNUS

SOLUCION MULTIVIENDA PARA EDIFICIOS



VRX-307W

- Monitor interior de 7" Wi-Fi
- Versión Linux
- Accionamientos Remotos

IP65 VTX-100

- Botón llamada directa
- Cámara 120° wide
- 2 Salidas relé



VRX-510W

- Monitor interior de 10" Wi-Fi
- Cámara incorporada
- Accionamientos Remotos

IP65 VTX-500

- Pantalla Táctil 7"
- Cámara 3 Mpx con IR
- 3 Salidas relé



CONTROL DE ACCESO CON RECONOCIMIENTO FACIAL

- Comunicación bidireccional de **audio y video** (IP)
- Integración con **centrales telefónicas** (SIP)
- Acceso a **cámaras IP y DVRs** de la misma red (RTSP)



T-600

- Teléfono IP con display táctil
- Cámara incorporada
- Accionamientos Remotos

App Cygnus Bell

- Controle todo el sistema desde su smartphone
- Recibe de audio y video



Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leoir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

GRABADORES CON RECONOCIMIENTO FACIAL

Lo nuevo de Dahua está siempre en **Big Dipper**



NVR4216-I

- 16 Channel IP video access.
- Up to 4 Channel perimeter protection.
- Up to 2 Channel video stream face recognition
8 channel picture stream face recognition.



NVR5232-16P-I

- Max. 64 Channels IPC inputs, up to 16MP.
- Up to 16 Channel perimeter protection.
- Up to 24 face pic/s face recognition, 4 channel video stream, 16 channel picture stream.



IVSS7008-1T

- 128 Channel IP video access.
- Up to 4 Channel video stream face recognition.
- Up to 10 Channel picture stream face recognition.



IVSS7024-8T

- 256 Channel IP video access.
- Up to 32 Channel video stream face recognition.
- Up to 80 Channel picture stream face recognition.



Reconocimiento
Facial



Metadata



Búsqueda
de rostros



Control de
perímetros



Búsqueda
de Metadata



XVR8216A-4KL-I

- Supports 64 channels of IPC access.
- Up to 16 channel perimeter protection.
- Up to 4 channel video stream face recognition.



XVR8816S-4KL-I

- Supports 64 channels of IPC access.
- Up to 16 channel perimeter protection.
- Up to 4 channel video stream face recognition.

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

LINEA DE CONTROL DE ASISTENCIA Y ACCESO

- VISIBLE LIGHT -

Para Control de Acceso y Control de Tiempo y Asistencia

TERMINALES MULTIBIOMETRICOS CON PANTALLA TOUCH DE 5"



Rápida verificación



Nuevo nivel antifalsificación



Amplio ángulo de reconocimiento



Reconocimiento facial proactivo

SPEEDFACE H5

SPEEDFACE V5



G4

TERMINAL MULTIBIOMETRICO DE ALTA GAMA

Distancia de reconocimiento de hasta 3 m de largo y reconocimiento facial con un ángulo de 30°. Pantalla de 7". Sensor de huella SilkID y múltiples métodos de verificación: rostro / huella / tarjeta / contraseña.

TERMINALES CON RECONOCIMIENTO FACIAL



FACEDEPOT 7A

Distancia de reconocimiento de hasta 3 m de largo y reconocimiento facial con un ángulo de 30°. Pantallas de 7".

FACEDEPOT 7B



TS200PRO

MOLINETE PARA CONTROL DE ENTRADA

Este molinete Pro representa una forma clásica y segura de proteger sus instalaciones. Es la solución ideal y económica para edificios de oficina y más. Lectora RFID y Huella Digital opcional.



SBT1000

BARRERA PARA CONTROL DE ENTRADA

Barrera abatible de único carril con bajo consumo energético. Cuando hay cortes de energía o emergencias, se abate de manera automática. Lectora RFID y Huella Digital opcional.

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

CONOCE TODA LA LINEA ENTERPRISE



IDEAL PARA
SEGURIDAD PERIMETRAL

MAVIC 2 ENTERPRISE DUAL

Sensor térmico radiométrico FLIR®
Varios modos de visualización:
FLIR MSX™, Infrarrojos y Visible



IDEAL PARA
CINEMATOGRAFIA PROFESIONAL

INSPIRE 2 TU INGENIO AMPLIFICADO

Graba video en 6K
Batería dual (hasta 27min de vuelo)
Modo de seguimiento Spotlight Pro

Solicite
demostración
gratuita en
news@bigdipper.com.ar



IDEAL PARA
CONTROL INDUSTRIAL

MATRICE 210 RTK LA POTENCIA PRECISA

Modo discreto
Batería dual (hasta 36min de vuelo)
Baliza anticollisiones



IDEAL PARA
TRANSMISIONES EN VIVO

MATRICE 600 PRO RENDIMIENTO PROFESIONAL

Transmisión HD profesional
Sistema antifallos con 6 baterías
Controlador de vuelo A3 PRO

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715) - Bs.As. - Argentina

**¡SI NO LO PUEDEN VER,
NO LO PUEDEN ROBAR !!**

Sistema de niebla antirrobo

Tranquilidad

Confianza

**Cumplimiento
de
normativas**

**Intrusos
alejados**

**Experiencias
exitosas**

PROTECCIÓN INMEDIATA

Su cañón llenará una habitación con densa niebla de seguridad, haciendo que el intruso no pueda ver nada.

EFFECTIVO

Es el método más efectivo para la prevención de robos y vandalismo, pues, al nublar la visión, deja sin acción a los maleantes

INOFENSIVO

La niebla no deja residuo y es completamente inofensiva para humanos y animales. No afecta la ropa, muebles ni equipos electrónicos.

BUENA INVERSIÓN

Es una modesta inversión con bajo costo operativo, da un rápido retorno de inversión y se complementa con hasta dos (2) años de garantía.

TECNOLOGÍA ARGENTINA

FOG-24 es un producto desarrollado íntegramente por técnicos y especialistas argentinos, por lo que brindamos soporte y repuestos de manera inmediata



iContactá a nuestros expertos!
contacto@fiesa.com.ar

CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100
www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

FOG-24
SISTEMA DE NIEBLA ANTIRROBO



¿VAS A ESPERAR ?

Protege tus negocios con SYSTEM SENSOR

FIESA presenta...



**SYSTEM
SENSOR®**



by **Honeywell**

Soluciones innovadoras en detección de incendios

Porqué elegir System Sensor:

- **Soluciones eficaces y eficientes:**
 - Barrera de humo
 - Sirenas de incendio con estrobo de exteriores
 - Sirenas de incendio con estrobo para sitios con exigencias estéticas
 - Detección de monóxido de carbono
- **Alta calidad de sus productos, respaldada por 35 años de trayectoria.**
- **Empresa global con presencia local**
- **Garantía de un año**
- **Productos con certificado UL**

 **¡Contactá a nuestros expertos!**

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

Western Digital.

FiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA

Precio especial en combo con DVR...

Pedilo a tu ejecutivo de cuentas!

Western Digital®

MÁS QUE VIDEOVIGILANCIA

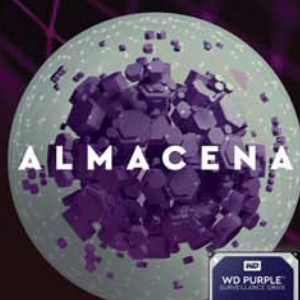
Western Digital tiene soluciones completas para las demandas de videovigilancia. Con ella se puede capturar, almacenar y analizar información con tecnología que se adapta a las innovaciones. Optimizados con una mayor carga de trabajo y resistencia.



CAPTURA

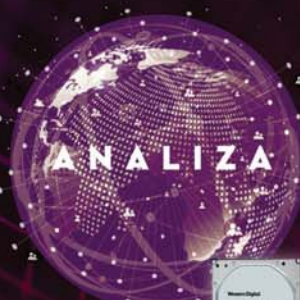
2 Años
Garantía limitada

Western Digital
WD Purple
64GB
microSDXC I



ALMACENA

3 Años
Garantía limitada



ANALIZA

5 Años
Garantía limitada



iContactá a nuestros expertos!
contacto@fiesa.com.ar

Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

FiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA
www.fiesa.com.ar

EZVIZ
e HANVISON company

HiLook

Western Digital.

**SYSTEM
SENSOR**

cofem®

Honeywell

meitrack®

ZKTeco

TAKEX®

**JAL
ALARMES**

DX SAM 2



COMUNICADOR PARA ALARMAS

COMPATIBLE CON PANELES ▶ DSC® - PARADOX® - ALONSO® - HONEYWELL® - CROW®

CON LAS MISMAS PRESTACIONES Y MÁS VÍAS DE COMUNICACIÓN

2G | 3G | SMS | EMAIL | WIFI

CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP



CARACTERÍSTICAS

- ✓ Comunica todos los eventos del panel*
- ✓ Programación remota total del panel de alarmas a través del **DX VIRTUAL Expert***
- ✓ Configure a distancia nombre red, clave, número de cuenta, etc.
- ✓ 4 Entradas / Salidas
- ✓ Eventos internos configurables
- ✓ Detección de jamming
- ✓ Batería de respaldo
- ✓ Acciones de domótica
- ✓ Dual Sim

*CONSULTAR VERSIONES

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO

EL EQUIPO INCLUYE APP GRATUITA + VIRTUAL EXPERT

App full control

ARMAR | DESARMAR el panel de alarmas BY PASS DE ZONAS*

CONSULTAR EL ESTADO DEL PANEL

ACTIVAR | DESACTIVAR PGM*

NOTIFICACIONES PUSH DE TODOS LOS USUARIOS

CONFIRMACIÓN DE EVENTO

ACTIVAR | DESACTIVAR

salidas para funciones de DOMÓTICA (luces, portón, riego, etc)

*CONSULTAR VERSIONES

CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP



DX VIRTUAL Expert

PROGRAME Y BRINDE SOPORTE TÉCNICO SIN ASISTIR A LA VIVIENDA DEL ABONADO.

COMPATIBLE CON PANELES ▶ DSC® - PARADOX® - HONEYWELL®

- 1 PROGRAMACIÓN REMOTA TOTAL DEL PANEL.
- 2 Optimiza el soporte técnico en forma remota.
- 3 Activación de la alarma a pedido del cliente.
- 4 Mejora la atención al cliente visualizando el teclado del panel.
- 5 Reduce costos operativos
- 6 Y mucho más...

EMPRESA DE MONITOREO



VEA LO MISMO QUE VE SU CLIENTE

AUMENTE LAS PRESTACIONES A SU CLIENTE Y TENGA UNA VÍA MÁS DE COMUNICACIÓN

BRINDE A SU CLIENTE **EL CONTROL TOTAL DEL PANEL DE ALARMA VÍA WIFI** EN TODO MOMENTO Y EN CUALQUIER LUGAR

DX ACTIVE MAX

CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP

TODO DESDE UN SMARTPHONE

ARMAR | DESARMAR
el panel de alarmas

CONSULTAR EL ESTADO DEL PANEL

ENTRADA PARA PGM
de disparo y reposición de Alarma

ACTIVAR | DESACTIVAR
salidas de relé para funciones de **DOMÓTICA** (luces, portón, riego, etc)



CONFIRMACIÓN DE EVENTO

Cada acción es confirmada con un **AVISO**

NOTIFICACIONES

Aviso de eventos mediante notificaciones **PUSH** para **RECIBIR ACCIONES** de todos los **USUARIOS**

FUNCIONES ESPECIALES DX ACTIVE MAX PARA MONITOREO

- 1** Consulte el estado del panel de alarma. **Arme / Desarme** el panel de alarma (con verificación previa). **Active / Desactive** dos salidas. *Todo vía APP o desde la central de monitoreo.*
- 2** Configure los eventos recibidos en la **APP del cliente** (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- 3** Habilite o bloquee las cuentas de las que recibe eventos en su software de monitoreo.
- 4** Número de cuenta **CID** programable.
- 5** 2 rele inversores.
- 6** Envía **test periódico**, el tiempo es programable por web o desde la central.
- 7** **Función sleep** comando especial enviado desde la central, envía el equipo a dormir.
- 8** **Función wake up** comando especial enviado desde la central que restablece el equipo a su funcionamiento normal.
- 9** **Medición permanente de la señal de Wifi** visualizada en la central de monitoreo.
- 10** Envía **alarma y reposición**.

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**



CONFIGURE QUE EVENTOS RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP

TODO DESDE UNA APP PROPIA Y GRATUITA PARA IOS Y ANDROID



WEB DE PROGRAMACIÓN

FÁCIL DE PROGRAMAR
SIN CABLE DE PROGRAMACIÓN



CONSULTE DX ACTIVE PARA AUTOGESTIÓN

TODOS LOS EVENTOS DE ALARMA EN SU APP

COMUNICADOR UNIVERSAL CON CARACTERÍSTICAS ÚNICAS
 EN EL MERCADO ▶ CONTACT ID

DX FULL WIFI MAX 

CONFIGURE QUE EVENTOS
 RECIBIRÁ SU CLIENTE EN LA APP



App
full control ▶



✓ **ENVÍA TODOS LOS EVENTOS**
 del panel en CID

✓ **NOTIFICACIONES PUSH**
 Aviso de eventos, recibe las acciones
 de todos los usuarios

✓ **PROGRAMACIÓN POR LA WEB GENERADA**

FUNCIONES ESPECIALES DX FULL WIFI MAX PARA MONITOREO

- 1** Consulte el estado del panel de alarma.
Arme / Desarme el panel de alarma
 (con verificación previa).
Active / Desactive dos salidas.
Todo vía APP o desde la central de monitoreo.
- 2** Configure los eventos recibidos en la **APP del cliente** (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- 3** Habilite o bloquee las cuentas de las que recibe eventos en su software de monitoreo.
- 4** **Número de cuenta CID** programable.
- 5** 2 salidas.
- 6** Envía **test periódico**, el tiempo es programable por web o desde la central.
- 7** **Función sleep** comando especial enviado desde la central, envía el equipo a dormir.
- 8** **Función wake up** comando especial enviado desde la central que restablece el equipo a su funcionamiento normal.
- 9** **Medición permanente de la señal de Wifi** visualizada en la central de monitoreo.
- 10** Envía todos los **eventos del panel en CID**.

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**



CONSULTE DX FULL WIFI PARA AUTOGESTIÓN ▶

 ENVÍOS A
 TODO EL PAÍS

 STOCK
 PERMANENTE

 1 AÑO DE
 GARANTÍA

FACILIDADES
 DE PAGO!!!

20 **ALARMAS MARSHALL**
Presenta GO, su nuevo panel de alarmas. Entrevista a Alejandro Luna



26 **1º JORNADA DE SEGURIDAD EN SANTA FE**
Organizada por Negocios de Seguridad y One Dor

34 **SCE BUENOS AIRES**
El tour tuvo su fecha en la Capital de la República Argentina

38 **ROADSHOW XTRALIS 2019**
Presentación de las novedades de Vesda



42 **HIVISION RENUEVA SU PORTFOLIO Y PRESENTA AXHUB, UN NUEVO SISTEMA DE ALARMAS**
Entrevista a Martín Hanono

46 **CYBERCOM – CABLE & WIRELESS**
Expertos en redes inteligentes

52 **Plataforma colaborativa de reconocimiento facial Facewatch**
Seguridad integrada y colaborativa para la prevención del delito



58 **Seguridad 4.0: lo único permanente es el cambio**
Escribe: Ing. Modesto Míguez

64 **Consejos para contribuir a la protección contra incendios**
Escribe: Maximiliano Wutzke, Pte. CEMERA

70 **La inteligencia artificial en la industria de la seguridad**
Escribe: Israel Austria, de Milestone



76 **Cómo instalar un control de accesos**
Escribe: Matías Guasco, ISS Manager en G4S

82 **Línea de productos SYSTEM SENSOR en FIESA**
Protección monitoreada para cajas fuertes de PRIORIDAD1

84 **Serie súper compacta de cámaras Wisenet Q Mini de HANWHA**

Sistemas de alarmas AXHub de HIKVISION en SELNET

86 **Línea de dispositivos direccionables TrueAlert ES en ISOLSE**

90 **Identidad corporativa: mucho más que una marca**
Escribe: Diego Caciolatto

92 **Creación de valor para el cliente**
Escribe: Diego Madeo

94 **Comité Nacional ALAS Argentina**

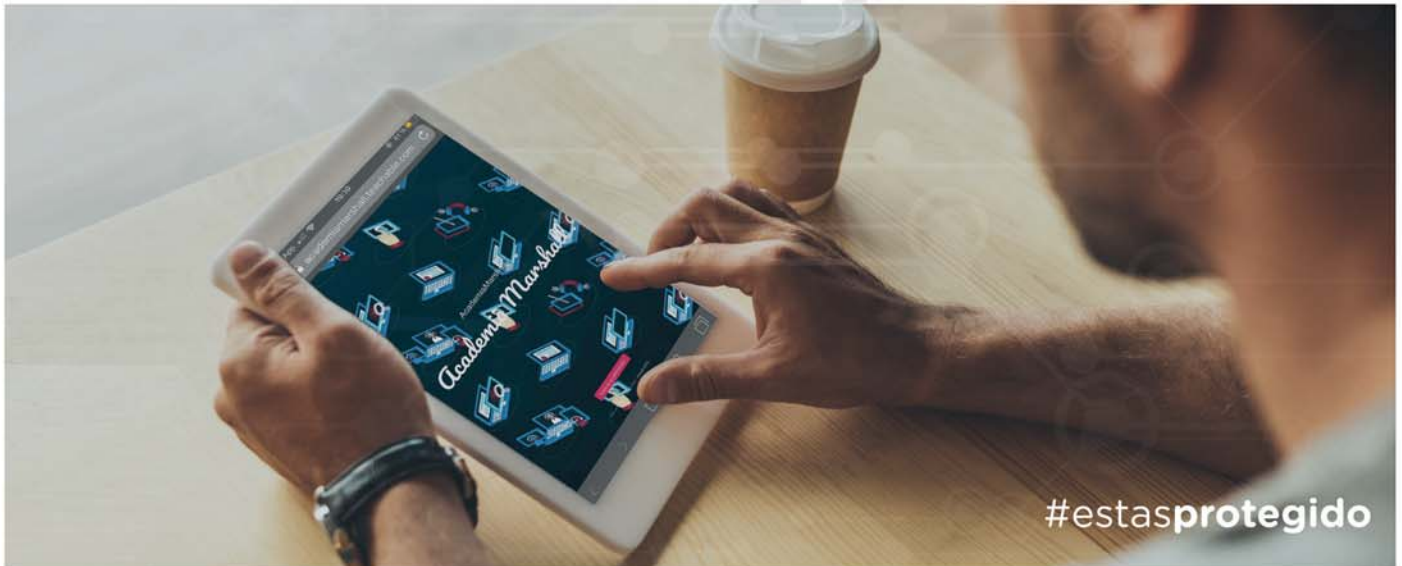
98 **Big Dipper Academy**
102 **Garnet report**
104 **CEMARA**



ACADEMIA
MARSHALL

academiamarshall.teachable.com

Capacitaciones online directamente de fábrica para que puedas estudiar en cualquier momento y lugar, evitando viajes y costos.



AUMENTÁ TUS VENTAS con Marshall Experto

Te presentamos la **primera APP** diseñada específicamente para ayudarte a vender más y poner en marcha acciones de marketing!



Presupuestos: Podés armar tus presupuestos con un enfoque comercial. Además podés agregar tu logo y datos.



Whatsapp: Sacale el máximo provecho.



Guía Comercial de Marketing.



Referidos: Te explicamos cómo crear un plan efectivo.



Redes Sociales: Creación, consejos, publicidad paga.



Material Comercial: Te Damos imágenes y videos para las redes mails y folletos.



Web: Creación de consejos y contenido.

DIFERENCIATE
de la competencia



DISPONIBLE EN:

Google play | App Store

LANZAMIENTO

MARSHALL GO

#estasprotegido



Panel compacto WiFi para pequeñas instalaciones.



Alertas totalmente gratuitas por PUSH NOTIFICATION!



Reporte hasta 5 personas.



Batería y sirena incorporada.



Posibilidad de agregar sirena externa.



Identificación de zonas y usuarios.



Aviso de batería baja y sensores.



Sistema notificación continua.



Pánico Sonoro.

MARSHALL GO!

- 8 Zonas inalámbricas + 4 zonas cableadas.
- Acepta hasta 4 controles remoto.
- Acepta hasta 8 sensores inalámbricos.

MARSHALL GO PLUS

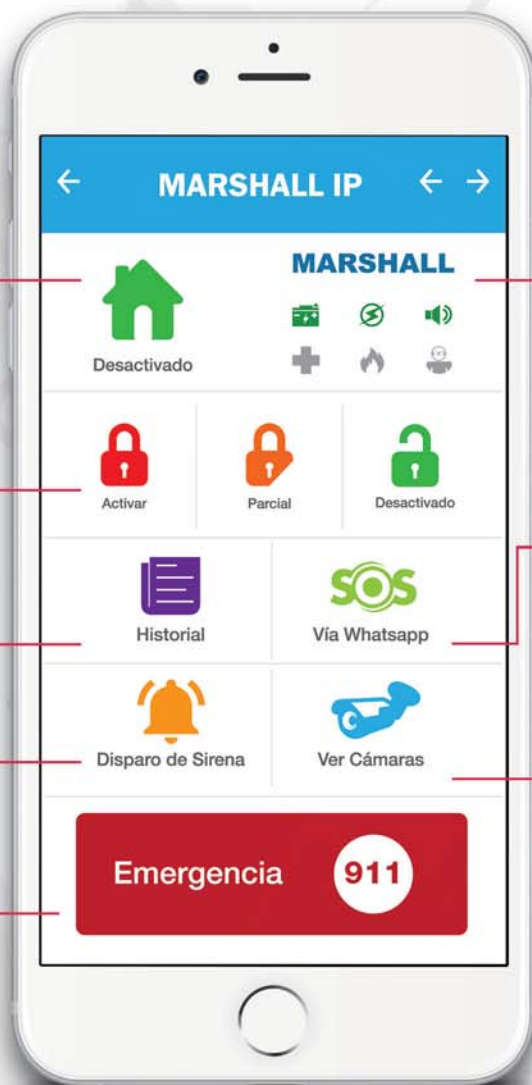
- 15 Zonas inalámbricas + 4 zonas cableadas.
- Acepta hasta 10 controles remoto.
- Acepta hasta 50 sensores inalámbricos.
- Acceso a cámaras.
- Sistema de anti intrudera.
- Aviso de emergencia médica.
- Aviso de S.O.S. por whatsapp con geolocalización.
- Sistema de auto armado.
- Pánico silencioso.

ELEGÍ LA VERSIÓN

que más te convenga
#estasprotegido

NOTIFICACIONES *en tiempo real*

MARSHALL SMART APP



Estado de panel
en tiempo real.

Activación total,
parcial y
desactivación.

Historial
de eventos.

Disparo
de sirena.

Botón de llamado
directo al 911

Información
en tiempo real.

Alerta de S.O.S.
con geolocalización
integrado a
Whatsapp.

Acceso a cámaras
con video
verificación.



DISPONIBLE EN:



Google play



App Store

OFRECER UN PANEL CONECTADO A INTERNET
NUNCA FUE TAN FÁCIL

MARSHALL IP

TU ALARMA EN TIEMPO REAL.
Y AHORA CON DISCADOR DE LINEA DE LINEA FIJA!

MARSHALL 3

TODO EL PODER DEL 3G EN UN PANEL.



PUSH NOTIFICATION



DISPONIBLE EN:

Google play App Store

DISPONIBLE EN:

Google play App Store



SMS + LLAMADO



Alertas totalmente gratuitas por push notification.



Reportes hasta 5 personas y 4 de línea fija.



Aviso de corte de WiFi.



Discador de línea fija



Envío de SMS a 8 personas. Diferenciado agenda de robo y asalto.



Llamado de respaldo.



Posibilidad escucha ambiental



Display guía incorporado.

CARACTERÍSTICAS DE AMBOS PANELES

- 15 Zonas inalámbricas + 6 zonas cableadas.
- 2 PGMs incorporados.
- Identificación de zonas y usuarios.
- Aviso de batería baja de sensores.
- Modo estoy y me voy.
- Pánico sonoro y silencioso.
- Alertas de robo, asalto, emergencia médica e incendio.
- Acepta hasta 60 dispositivos inalámbricos.

DIFERENCIATE DE LA COMPETENCIA



Video Verificación.



Botón de llamado 911.



Sistema Anti-entrader.



Sistema de reconfirmación de intrusión.



Sistema de Auto Armado.



Alerta de S.O.S con Geo localización integrado a Whatsapp



Aviso de corte y retorno de 220v.



Programación en 5 minutos.

ACCESORIOS INALÁMBRICOS



SENSOR IRIS PET RF

Anti mascotas hasta 25 kg.
Detección 15 mts. Angulo 90°.



MAGNÉTICO PULSAR RF

Protección en puertas y ventanas.
Amplio GAP.



SENSOR IRIS PET OUTDOOR RF

Apto para exterior IP 65.
Anti mascotas hasta 20 Kg.



SMOKE RF

Sensor de humo inalámbrico
con buzzer.



CONTROL REMO COVER

3 botones multifuncion. Con tapa
protectora, pila y llavero.



TECLADO KEY CODER RF

Incorpora aviso de batería baja y
tapa protectora de botones.



INTERCELL IP

Modulo WIFI universal. 2 entradas
y 3 salidas. Alertas en gratuitas y
en tiempo real.



RECEPTOR CODER BASE

Receptor universal de 2 canales para
anexar a cualquier panel de alarma.

LANZAMIENTO

NUEVA SIRENA EXTERIOR SP-400.

*Diseño moderno y minimalista, diferente
a todo lo que está en el mercado!*



Mayor potencia, con
nuevo sonido
de 120 dB.



Led indicar
de activación.



Flash ante evento
de robo.



Doble sistema
anti desarme.



Consumo menor
a 300mA.



Gabinete ultra
resistente apto
exterior.

C.A.B.A



Murguiondo 340

4641-3009

ventas@radio-oeste.com.ar

www.radio-oeste.com.ar



Av. Franklin D. Roosevelt 5320

4522-8606

gremio@seguridadtotal.com.ar

www.seguridadtotal.com.ar



Arengreen 1263

4988-9090

ventas@seguridadelite.com.ar

www.seguridadelite.com.ar



Vera 366

4857-3130

info@digiset.com.ar

www.digiset.com.ar



Godoy Cruz 2986

4108-8400

info@tanyx.com.ar

www.tanyx.com.ar



CTC SECURITY

Tecnología en Seguridad

Av. Regimiento de Patricio 176

4300-4250

info@ctcsecurity.com.ar

www.ctcsecurity.com.ar



Avenida Forest 354

4551-0804

info@electrosoltec.com

www.electrosoltec.com



San Nicolás 237

4612-0257

info@playseguridad.com

www.playseguridad.com

HORSE POWER



Gavilán 1761

11-5044-1805

barreiro_daniel@yahoo.com.ar

distribuidorahorsepower.com

GRAN BUENOS AIRES



Las Heras 2075, Villa Ballester.

4847-2665

ventas@segurysistem.com.ar

www.segurysistem.com.ar



Del Mate Amargo 1176/1272 Pq. Leloir
También Sucursal Sur, Norte, Cuyo,
Caba, La Plata.

5278-0022

info@bigdipper.com.ar

www.big-dipper.com.ar



Casullo 229, Morón.

4627-5600

info@alastor.com.ar

www.alastornet.com.ar



Presbitero José Malabia 605, Banfield.

4242-8300

info@sa-seguridad.com.ar

sa-seguridad.com.ar



Av. Brig. Gral. Juan Manuel
de Rosas 736, Lomas del Mirador

5276-8545

ventas@tecsecom.com.ar

www.tecsecom.com.ar



Av. Santa Fe 2300, Martinez.

4792-1418

info@seguridadmartinez.com.ar

www.seguridadmartinez.com.ar



San Lorenzo 129, Ramos Mejía.

4654-6768

consultas@infinityseguridad.com.ar

www.infinityseguridad.com.ar



Rivera Indarte 698, Villa Sarmiento.

4656-5340 11-2184-2291 Whatsapp

tango200@live.com.ar

www.bayreseguridad.com.ar



Velez Sarsfield 380, Haedo.

5853-3844

ventas@sakernet.com.ar

www.sakernet.com.ar

Ocularys

RP24 3675, Los Polvorines.

5163-4168

contacto.ocularys@gmail.com

www.ocularys.com

BUENOS AIRES



12 de Octubre 318, Bahía Blanca.

0291-452-3467

g3seguridadalarmas@gmail.com



Palau 30, Bahía Blanca

También Sucursal en C.A.B.A., Comodoro, Neuquén y Trelew.

0291 454-6463

info@mastecnologia.com.ar

www.mastecnologia.com.ar



Av. Pedro Luro 7146, Mar del Plata.

0223-499-1600

jose.sanchez@ciardi.com.ar

www.ciardi.com.ar

CÓRDOBA



Av. Amadeo Sabattini 2139, Córdoba.

0351-457-0202

mastersingenieria@gmail.com

www.alarmasmasters.com



Av. San Martín 2086, Mendoza

0261-420-4838

4x4@campagnaweb.com

www.campagnaweb.com

MENDOZA

SANTA FE



Bv. Rondeau 4173, Rosario

0810-888-9035

info@propiedadprotegida.com.ar

www.propiedadprotegida.com.ar



Hipólito Irigoyen 595, Villa Constitución.

03400-474126

consultas@tecmap.com.ar

www.tecmap.com.ar

ENTRE RÍOS



Guaqueguaychu 621, Paraná
San Lorenzo 1567, Santa Fe.

0343-5052850 0343-4222074

ventas5@pcingenieria.com.ar

www.pcingenieria.com.ar

TUCUMÁN



TORRES
ELECTRÓNICA

Gral. José de San Martín 1112,
También sucursal en Concepción
y Juan B. Alberdi.

0381-494-7765

torreselectronicatuc@gmail.com

www.electronicatorres.com.ar



Av. Pellegrini 630, San Miguel
de Tucumán.

0381-642-9007

osandoval2004@gmail.com

MISIONES



CORSICA
SEGURIDAD INTEGRAL

Av. Gral. Lavalle 4596, Posadas.

0376-444-1005

ventas@corsica.com.ar

www.corsica.com.ar

SANTIAGO DEL ESTERO



Buenos Aires 416,
Santiago del Estero.

0385-699-0315

ninosgo@hotmail.com

FORMOSA



Hipólito Irigoyén 837

0370-428-4000

tconnectividad@gmail.com

NEUQUEN



CAPPELLETTI
INFORMÁTICA

Tierra del Fuego 265
También sucursal Río Negro.

0299-430-6583

info@cappellettiweb.com.ar

www.cappellettiweb.com.ar



Santa Fe 509

0299-447-4645

info@tecsecomsrl.com.ar

www.tescomsrl.com.ar

CHUBUT



Mitre 936, Puerto Madryn

0280-154350802

gremio@daxal.com.ar
www.daxal.com.ar

TIERRA DEL FUEGO



Gdor. Deloqui 555, Ushuaia

También sucursal en Río Grande.

02901-424-298

info@netcalls.com.ar

www.netcalls.com.ar

Alarmas Marshall presenta GO, su nuevo panel de alarmas

Entrevista a Alejandro Luna, Gerente comercial

El fabricante de centrales de alarmas presenta su más nuevo producto destinado al segmento residencial y comercial que requiera de una pequeña instalación para satisfacer sus necesidades de seguridad. Uno de los directivos de la empresa describe, en esta nota, de qué se trata Marshall GO.

Desde hace más de quince años, Alarmas Marshall fabrica y comercializa sistemas electrónicos, y se ha convertido en uno de los referentes en el desarrollo de productos inalámbricos aplicables a la seguridad. En los últimos años, su foco estuvo puesto en su línea de paneles Marshall, compuesta por sistemas que evolucionaron desde la transmisión GSM hasta el IP y, en los últimos años, la conectividad WiFi.

Como es habitual, todos los años Alarmas Marshall lleva a cabo la presentación de un nuevo e innovador producto, a través del cual busca sorprender a sus instaladores y distribuidores. En esta ocasión se trata de su nuevo panel, Marshall GO, que nació con el objetivo de ofrecer al cliente un panel WiFi compacto y competitivo, diseñado para pequeñas instalaciones.

"El nuevo panel de alarmas Marshall GO está diseñado con una estética muy cuidada y una fisonomía moderna. Esto, combinado con la facilidad de programación e instalación, lo transforma en el producto ideal para departamentos y pequeñas instalaciones", explicó Alejandro Luna, Gerente comercial de Alarmas Marshall, acerca de este nuevo producto.

"Posee una batería incorporada de 12V y 1,3 A que brinda una autonomía superior a las 12 horas y una potente sirena de 115 db, además de ofrecer la posibilidad de anexas una sirena exterior en caso de que la instalación lo requiera", describió el directivo.

- ¿Para qué mercado está pensada la central Marshall GO?

- Hemos detectado que la gran mayoría de los departamentos, destinados a viviendas u oficinas, no cuentan con un sistema de seguridad, ya sea por el espacio que ocupan el panel y el teclado

MARSHALL
SEGURIDAD INALÁMBRICA

LANZAMIENTO
MARSHALL GO!

PANEL COMPACTO WIFI PARA
PEQUEÑAS INSTALACIONES.

DESCUBRÍ POR QUÉ CADA VEZ
MÁS INSTALADORES ELIGEN
ALARMAS MARSHALL

alarmasmarshall.com.ar

INDUSTRIA ARGENTINA

como por los altos costos o el cableado, que, a su vez, también interfiere con la estética del lugar. Marshall GO les abre las puertas a los instaladores para captar esa demanda con un producto pensado y diseñado para aquellas instalaciones en las que el usuario busca combinar un panel profesional con manejo gratuito desde el celular con una instalación prolífica a bajo costo.

- ¿Cuántas versiones tiene el panel?

- Desarrollamos dos versiones diferentes del panel: el Marshall GO cuenta con 8 zonas inalámbricas y 4 cableadas, con posibilidad de anexas hasta 12 dispositivos inalámbricos, reportes vía PUSH hasta 5 personas, identificación de usuarios y zonas, pánico sonoro y aviso de batería baja de sensores. La otra versión, Marshall GO PLUS, suma

15 zonas inalámbricas y 4 cableadas, acepta hasta 60 dispositivos inalámbricos y posee funciones extra de seguridad como videoverificación, sistema anti intrusos y alertas de S.O.S con geolocalización, aviso de emergencia médica, pánico silencioso y función de auto armado, entre otras características.

- **Luego de un año en el mercado, ¿cómo recibieron los profesionales el panel Marshall IP?**

- Hace poco más de un año revolucionamos el mercado de las alarmas al presentar Marshall IP, el primer panel fabricado en el país que incorpora en una sola placa el receptor inalámbrico y el módulo de comunicación WiFi, sin necesidad de agregar módulos, costosos teclados ni aplicativos especiales para programarlo. La verdad es que la penetración del panel superó todas nuestras expectativas, ya que el instalador rápidamente lo adoptó y entendió perfectamente que obtenía una importante herramienta de simple funcionamiento sin necesidad de pagar de más.

- **¿Se realizó alguna modificación en el Marshall IP?**

- Si, le sumamos un discador telefónico de línea fija para que trabaje en paralelo con las notificaciones vía PUSH que recibe gratuitamente el usuario. De esta forma, ante el caso de corte de luz o corte en la señal WiFi, el usuario podrá contar con el aviso correspondiente. Además, hay que destacar que el panel Marshall IP le notifica al usuario que el equipo se ha quedado sin conexión a su red WiFi.

- **¿La empresa está trabajando en capacitaciones para el instalador?**

- Totalmente: todos los meses tenemos capacitaciones en conjunto con nuestros distribuidores, donde se muestran en detalle todas las características y funciones de la línea de alarmas. Además, estamos presentando, mediante una plataforma digital, nuestra Academia Marshall, a través de la cual el instalador podrá recibir nuestras capacitaciones online directamente desde la fábrica, para que pueda estudiar y aprender sobre este y otros productos en cualquier momento y lugar y así evitar viajes y otros costos. Sin embargo, no nos conformamos únicamente con una plataforma para capacitar al instalador; sabemos que el conocimiento técnico es solo una parte de lo que el profesional requiere. La otra parte, que también es fundamental, es la venta, punto en el que detectamos que muchas veces no se cuenta con todos los



recursos o herramientas que a uno le gustaría tener para lograr mayor volumen de ventas.

- **Entonces, ¿cómo ayudan al instalador a vender?**

- Para esta finalidad desarrollamos la app Marshall Expertos, una aplicación diseñada especialmente para ayudar al instalador en el proceso de venta y captación de clientes. A través de la app Marshall Expertos, el instalador podrá elaborar presupuestos completos con una descripción comercial de nuestros productos y con la posibilidad de anexar su logo y datos de contacto; de esta manera, el cliente final recibirá un presupuesto profesional y personalizado, que destaca las principales virtudes de nuestros productos. Además, Marshall Expertos ofrece una guía de marketing en la que se explica cómo crear su red social y se ofrecen consejos sobre cómo publicitar en las redes con una inversión muy baja. En esa guía se explica, además, cómo crear un plan de referidos, cómo armar una web y cómo aprovechar al máximo herramientas como el WhatsApp; al mismo tiempo, se le da acceso al instalador a una serie de imágenes y videos que podrá utilizar en sus redes sociales (por ejemplo, Facebook o Instagram), mo-



delos de mails listos para enviar, folletos diseñados para imprimir y videos publicitarios con famosos. Con todas estas novedades ayudamos a profesionalizar al instalador: les explicamos cómo se instalan y cómo se programan nuestros paneles y, por otro lado, potenciamos su negocio ayudándolos a vender cada vez más.

- **¿Hay algún nuevo proyecto en el que estén trabajando?**

- Si, en poco tiempo vamos a comunicar novedades sobre un nuevo panel monitoreable en el que estamos trabajando, que ofrecerá además un mayor nivel de integración con videoverificación, lo que seguramente será bienvenido por el instalador. ■



ALARMAS MARSHALL

-  +54 11 4633-3538
-  ventas@securityfactory.com.ar
-  www.securityfactory.com.ar
-  /AlarmasMarshall
-  /alarmasmars hall
-  /user/PROTEXAGROUP

**TODA LA LINEA DE PRODUCTOS BOSCH PARA LA SEGURIDAD
CCTV - ALARMAS - INCENDIO - ACCESOS**



 **BOSCH**
Innovación para tu vida

Centrales de incendio inteligentes y convencionales



Control de Acceso - Sistemas de CCTV IP BOSCH



 **GARNET**
TECHNOLOGY
by  lonso
ALARMAS



NUEVO DETECTOR DE HUMO INALÁMBRICO

ACCESORIOS PARA CONTROL DE ACCESO, CCTV, INCENDIO Y ALARMAS

La línea mas completa de cerradura magnéticas y accesorios.



Komtttech



ACW2-XN

Control de acceso en base a web
para instalaciones pequeñas y medianas

ACW2-XN

Es un sistema modular, que simplemente va escalando sin problemas según va creciendo su negocio. El sistema en su versión básica, posee capacidad para dos puertas, con un software intuitivo incorporado (WebServer) que a través de un navegador Web, podrá configurar el sistema de control de acceso y ponerlo en funcionamiento en cuestión de minutos. Esto conlleva como resultado un costo significativamente más bajo de propiedad y una interrupción mínima para su negocio.

UNA TARJETA, MILES DE APLICACIONES.



TODAS LAS SOLUCIONES PARA EL CONTROL DE ACCESO Y EL ACCESO LÓGICO



EDGE Y VERTEX
CONTROL DE ACCESO -IP



LECTORES HID - ICLASS
UHF LARGO ALCANCE



ACCESO LÓGICO
OMNIKEY

CONTROL DE ACCESOS

Sistema de gestión integral



Soluciones Integrales APOLLO
Hardware y Software Integrados de última
generación



Disponibles en VAR's Certificados BCG-APOLLO

ANALÍTICAS DE VIDEO DE AUTOAPRENDIZAJE



AVIGILON™
a Motorola Solutions Company

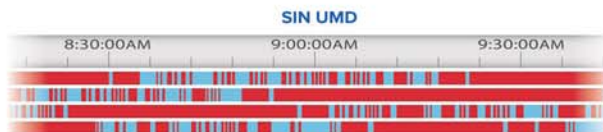
Appearance Search™ Búsqueda por Apariencia

La tecnología Avigilon Appearance Search™ de análisis de video es un sofisticado motor de búsqueda que usa inteligencia artificial y aprendizaje profundo para video. Dicho motor permite revisar con facilidad a través de horas de video, lo que permite ubicar rápidamente a una persona específica o un vehículo de interés en todo el sitio.

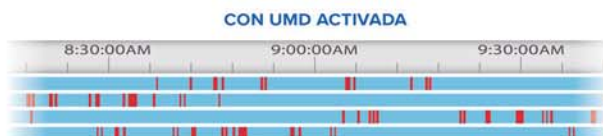
La tecnología Avigilon Appearance Search puede reducir drásticamente el tiempo de respuesta ante incidentes, además de mejorar las investigaciones forenses, ya que permite a los operadores reunir evidencia sólida en video y crear un relato eficaz de los sucesos.



Unusual Motion Detection (UMD) Detección de Movimiento Inusual



La línea de tiempo de ACC™ muestra todos los eventos de movimiento grabados



La línea de tiempo de ACC muestra todos los eventos de movimiento grabados que no sean usuales en un periodo de tiempo determinado

Ahora disponible en el software de administración de video Avigilon Control Center (ACC) 6, UMD es una tecnología avanzada de inteligencia artificial (IA) que revoluciona la automatización de la videovigilancia y que cuenta con un diseño para mostrar eventos que de otra forma pasarían inadvertidos.

Sin reglas ni configuraciones predefinidas, la tecnología UMD puede aprender continuamente cómo se ve la actividad típica en una escena y, luego detecta y señala movimientos inusuales.

UMD permite a los operadores buscar con mayor rapidez entre grandes cantidades de video grabado, enfocando su atención en los sucesos atípicos que podrían necesitar mayor análisis, lo que ayuda a reducir horas de trabajo a solo minutos.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **Avigilon** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar


www.dramstechnology.com.ar



**SUPREMA FACELITE
ACCESO POR RECONOCIMIENTO FACIAL**



suprema | FaceLite

30.000 usuarios 1:1 | 3.000 usuarios 1:N

Funcionamiento día y noche: 0 lx a 25.000 lx

Detección de rostros vivos (LFD)

Soporta múltiples formatos de tarjeta EM, MIFARE, NFC y BLE

Rango de altura de reconocimiento: 145 cm - 210 cm

Software BioStar 2

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos SUPREMA que tenemos para ofrecerle

+54 11 4862.5054
Pringles 1267, C1183AEW, CABA, Argentina

ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

Primera Jornada de Seguridad Electrónica en Santa Fe

Una iniciativa de Revista Negocios de Seguridad y One Dor

Con total éxito se llevó a cabo la Primera Jornada de Seguridad en Santa Fe. El evento, que superó las expectativas de los organizadores, ofreció a los asistentes un marco tecnológico ideal para potenciar su negocio, además de un excelente programa académico.

Con la presencia de más de doscientos asistentes, se llevó a cabo, en la sede del Banco VOII de la ciudad de Santa Fe la Primera Jornada de Seguridad en esa ciudad, evento organizado por Revista Negocios de Seguridad y One Dor, coordinado por Continents Ideas y auspiciado por la entidad anfitriona, el Gobierno de la Ciudad de Santa Fe, la Asociación Dirigentes de Empresa (ADE), CAPSI y CEMARA.

La primera empresa en exponer sus soluciones fue Nanocomm: a través de Emiliano Navarro (foto 1), Socio fundador y Director comercial, la empresa expuso sus soluciones para mejorar la comunicación en los sistemas de alarmas y cómo generar nuevos negocios con un sistema radial Mesh.

Tras la exposición de Navarro, Adrián La Fontana (2), Gerente General de Fulltime Argentina, llevó adelante la charla sobre Monitoreo 4.0, durante la cual ofreció a los asistentes un panorama de la nueva generación en el gerenciamento de eventos y sistemas por medio de las apps.

Promediando la mañana y con el auditorio completo, que tiene capacidad para 150 personas, fue el turno del responsable técnico de Siera Electronics Electronics, Leandro Romano, (3) cuya disertación se enfocó en soluciones integrales para edificios, condominios y residencias

Luego del primer coffee break, retomó la agenda Hernán Fernández (4), Presidente de Building Consulting Group,

BCG, que se enfocó en identidades seguras para el control de acceso a través de sistemas de 4ta generación mientras que el último turno de la mañana fue para el Ing. Diego Ponti (5), Product Manager de Drams Technology, quien resaltó en su charla la importancia de aprovechar al máximo las funciones de un sistema de control de accesos.

Tras el receso, Mariano Porreca (6), Jefe de soporte técnico de Identa, se refirió a los sistemas de portería virtual mientras que luego, Diego Cacciolato (7), Gerente Comercial de Bykom, habló sobre estrategias de ventas para centros de monitoreo. El último disertante del bloque fue Gaspar Salord (8), de Control 24, con "Monitoreo que emociona".

Más tarde, Davis Walfisch (9), Gerente General de Intelktron, llevó adelante su charla sobre control de tiempo y asistencia en organizaciones públicas y privadas mientras que el Ing. Modesto Miguez (10), CEO de Monitoreo.com, habló sobre "Seguridad 4.0, Cómo adaptarse a la evolución".

La última charla estuvo a cargo del Director de investigaciones de ciberdelitos de la Dirección Nacional de Investigaciones dependiente del Ministerio de Seguridad de la Nación, Pablo Lázaro; junto con el Subsecretario de Programas de Seguridad Federales dependiente de la Secretaría de Gestión Federal de la Seguridad del Ministerio de Seguridad, Rubén Sebastián Montenotte (11).





La más completa línea de intercomunicadores y videoporteros para edificios y condominios

Sistema 800

Intercomunicadores audio/video para edificios.

El sistema 800 se caracteriza por su fácil escalabilidad (proyectos a medida). Está compuesto por equipos de vanguardia que combinan elegancia y solidez, son muy fáciles de instalar y de usar, transformándose en una solución ideal tanto para edificios de apartamentos como condominios de **hasta 1984 departamentos**.

Sistema 5000IP

Sistema de Video Portero IP SIP, permite integración con centrales telefónicas IP, CCTV IP, Control de Acceso y automatización de los hogares. Combina la más alta tecnología en intercomunicadores con control de acceso, automatismo, notificaciones de alarma y centro de control de CCTV, todo operado desde los monitores inteligentes o con acceso remoto mediante tu celular.



Ventajas

- Dirección y ejecución Simple
- Reducción de costos (canalización y cableado)
- Valor agregado y tecnología (posibilidad de atender a través de la app).
- Soporte y mantenimiento muy simple
- Más de 100.000 sistemas instalados en más de 70 países.

Te ofrecemos sin cargo

- Diseño de proyecto a medida
- Demo de productos en funcionamiento
- Demo de la simpleza de instalación



La tecnología avanza
constantemente.
Nuestro servicio
y respaldo diferencial
también.

Desde hace más de 25 años, en Siera trabajamos con el objetivo de superar las expectativas de nuestros clientes, ofreciendo productos innovadores, accesibles y un servicio post venta persona a persona calificado como uno de los mejores de América Latina. Esas son las razones por la cual la mayoría de los clientes que viven a diario la experiencia Siera, nos recomienda.

Canales Oficiales en Argentina:



Get ready to be **Siera.**

Siera Argentina
Tel: 0810 3455365
info@siera.com.ar
sieraelectronics.com

LA EXPO

Veinte empresas acompañaron la propuesta de Revista Negocios de Seguridad y One Dor, organizadoras del evento. *“Es importante que una ciudad como Santa Fe tenga la posibilidad de conectarse de manera directa con aquellos que son protagonistas de la industria de la seguridad. La ciudad es una plaza importante, con un área de influencia muy grande y que requiere de tecnología”,* dijo Marcelo Gura, de One Dor, acerca de la elección de la sede para la Primera Jornada de Seguridad.

La jornada, programada para las 8.30, comenzó con gran afluencia de público: pasadas las 10, ya habían ingresado a la sede del Banco VOII más de cien visitantes, muchos de los cuales permanecieron hasta el cierre de la jornada, participando de las diferentes charlas y conociendo los productos exhibidos en los stands de las empresas presentes.

“Estamos realmente muy satisfechos con la convocatoria y pudimos establecer relaciones con un público que requiere de tecnología y muchas veces, por diferentes motivos, tiene que recorrer un largo camino para acceder a ella, lo cual muchas veces complica sus proyectos. Esta Jornada es una muy buena oportunidad, tanto para ellos como para nosotros”, describieron desde el stand de DRAMS Technology.

“Es un gusto para nuestra entidad ser parte de esta primera Jornada de Seguridad”, aseguró el Director Comercial – Banca Regional Litoral del Banco VOII, Benito Correnti. *“Estamos convencidos de que, así como Santa Fe es un motor nacional en diversos ámbitos de la economía, también puede ser un puntal importante para la industria de la seguridad”,* manifestó el directivo de la entidad financiera.

La muestra fue recorrida por los asistentes a lo largo de las casi once horas que duró la Jornada, estableciendo contacto

directo con los principales fabricantes y distribuidores. Entre los presentes, se encontraban instaladores e integradores de distintos puntos del territorio santafecino, como Santo Tomé, Esperanza, Coronda y Rosario, así como de localidades de provincias vecinas, entre ellas, Paraná, Entre Ríos.

“Vinieron instaladores de diferentes puntos de la provincia, lo cual nos da una muestra del interés que tiene el profesional de mantenerse actualizado. Muchas de las consultas que tuvimos fueron sobre la tecnología de identificación de rostros a través de una cámara, aunque por nuestras soluciones de control de accesos también hubo muchas consultas”, explicó Pablo Sabucedo, de DRAMS.

“No esperábamos tal convocatoria. Honestamente superó nuestras expectativas”, confesó Gaspar Salord, de Control24, algo que ratificó luego en sus redes sociales y cuyo video puede verse en su Facebook personal. *“Fue un día muy intenso e interesante desde el punto de vista de la atención y el interés que mostró en nuestra charla, que fue a sala llena”,* concluyó.

Luego del primer coffee break y antes de la reanudación de las charlas, en el Salón Auditorio, los asistentes siguieron consultando a los expositores acerca de sus productos y tecnologías. *“Vimos mucho interés en nuestras soluciones, principalmente porque estas se asocian al monitoreo y vieron en nuestra oferta una oportunidad de hacer crecer su negocio”,* manifestaron desde el espacio de Identa, empresa enfocada en soluciones de portería virtual.

“Es una modalidad que tiene poco tiempo en el mercado pero que va ganando terreno y creemos que podemos lograr un crecimiento exponencial con nuestros productos. El interior del país ofrece muchas oportunidades y Santa Fe es un punto de partida importante”, concluyeron.



MÁS TESTIMONIOS

La 1º Jornada de Seguridad de Santa Fe fue escenario también del nacimiento de la Cámara de Seguridad Electrónica de Santa Fe, adherida a ADE Santa Fe. *“Sin dudas es un hito importante para la ciudad y será una herramienta muy útil para potenciar el sector, así como también un elemento vinculante con las cámaras más representativas de nuestra actividad”*, manifestó Marcelo Gura, uno de los impulsores de la entidad.

“En este proceso contamos con la colaboración de Benito Correnti, del Banco VOll, quien nos asesoró en la etapa de conformación de la Cámara, además de facilitarnos el espacio de la entidad para organizar la reunión”, concluyó.

Tras el almuerzo, el público volvió a respaldar la propuesta al finalizar la jornada habían pasado por el salón de exposición más de doscientas personas-, asesorándose sobre cada oferta. *“Tuvimos muchas consultas y pudimos mostrar productos que representamos en exclusividad, lo cual nos permitió nuevos contactos para generar negocios”*, manifestaron desde Starx, representante exclusivo de Crow.

“Entender el proceso de migración del control de accesos y cómo pasó del acceso físico al lógico es todo un desafío, al igual que mostrar que la migración es posible. Por ese motivo enfocamos nuestro espacio de charlas en ese tema: en la cuarta generación de control de accesos”, manifestó Hernán Fernández, de BCG, a la par que se mostró satisfecho con el nivel de convocatoria. *“Sin dudas fue una elección acertada haber acompañado esta propuesta”*, concluyó.

La 1º Jornada de Seguridad en Santa Fe, sin dudas, fue éxito rotundo. Las imágenes y testimonios de los protagonistas, que podrán verse completas en las redes sociales de Revista Negocios de Seguridad, así lo confirman. ■



NUEVA GENERACIÓN CROW TODAS LAS SOLUCIONES EN UN SOLO PANEL

Shepherd™ es la nueva generación de paneles de seguridad y protección de Crow, que ofrece los más altos estándares de confiabilidad en la transmisión de datos a través de sus múltiples vías de comunicación encriptadas y su paquete de servicios avanzados en la nube. Tecnología DECT ULE + 868 Mhz.



El más amplio portafolio de accesorios para la seguridad.



Dispositivos de seguridad y confort en el hogar.



Sistema ecológico con dispositivos domésticos inteligentes y periféricos con vida útil prolongada.



SOTA "Software Update Over-The-Air" para una fácil configuración remota, actualización de equipos inalámbricos y pruebas.



Herramientas de diagnóstico avanzadas para una instalación y configuración óptimas.



Inteligencia artificial con detección y reconocimiento.



Soporte de software de gestión CMS/ ARC.



Compatible con Amazon Alexa y Google Assistant para la activación por voz.



Excepcionales aplicaciones CrowCloud™ y Smart Shepherd™.



FOTA "Firmware Over-The-Air" para dispositivos.





PORTERÍA VIRTUAL



IDENTA

**PODÉS OFRECER UN SERVICIO ÚNICO,
A BAJO COSTO Y SIN INVERTIR EN DESARROLLO.
DE LA TECNOLOGÍA NOS OCUPAMOS NOSOTROS.**

EDIFICIOS, LOCALES, BARRIOS CERRADOS, FABRICAS, HOTELES, ESCUELAS

Proveemos la tecnología, instalamos los equipos, realizamos el mantenimiento las 24hs, brindamos el software y la capacitación para que cualquier empresa de seguridad monte un centro de operadores o utilice el propio.

Permitite a tus clientes bajar sus costos mensuales donde hoy se requiere la presencia de una persona por 12 o 24hs.
Llave electrónica y código QR de configuración remota.
Grabación de audio y video las 24hs.

**Nuestro sistema además permite generar acciones de forma remota:
Abrir puertas, portones y barreras, encender luces, motores
y cualquier tipo de dispositivo.**

SCE Buenos Aires

En el Paseo La Plaza

Con un formato novedoso y una amplia convocatoria se realizó una nueva edición del Security Conference & Expo en la Ciudad de Buenos Aires. Paneles que abordaron diferentes temáticas y stands con la última tecnología aplicada a la seguridad fueron los componentes de la muestra.



Con un formato novedoso, se llevó a cabo en el Paseo La Plaza de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires una nueva edición del SCE – Security & Conference Expo, evento que ya ha tenido ediciones exitosas en el interior argentino. La edición porteña de este evento mostró un formato diferente para el ciclo de charlas, el cual consistió en paneles integrados por expertos de los distintos temas relacionados con el sector de la seguridad. En estos paneles, a través de un moderador, varios profesionales expusieron y respondieron las preguntas del público relacionadas con su área específica.

El evento contó con una amplia convocatoria de profesionales del sector, quienes participaron de todas las actividades planteadas por los expositores y siguieron con interés la propuesta de los organizadores. Así, desde las 8.30 el público comenzó a transitar la sala del Paseo; una hora más tarde, inició la apertura del evento a cargo de Ignacio Cocca, de la Dirección General de Seguridad Privada del Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires, quien habló de la importancia de la inscripción de las empresas para operar en el marco legal porteño. El funcionario, además, presentó las características del sistema e-911 y su alcance para las empresas de monitoreo que tienen objetivos activos en el ámbito de la Ciudad.

Con el fin de ofrecer un espacio de convergencia para los diferentes seg-

mentos que componen la seguridad electrónica, los paneles estuvieron integrados por fabricantes, integradores y usuarios corporativos y gubernamentales de sistemas de prevención de incendios, control de accesos y automatismos, monitoreo, smartcities y ciberseguridad.

Tras la disertación de Cocca, el primer panel se enfocó en las soluciones para la prevención de incendios. Dicho panel estuvo integrado por Lucas Bottinelli, Presales de Honeywell; Sofía Poehls, de Leza, Escriña y Asociados; Máximo Roldán, directivo de la empresa Melisam; Javier Racchumi, ejecutivo de True Digital Systems (TDS); y estuvo moderado por Maximiliano Wutzke, Presidente de la Cámara Argentina de Protección contra Incendios (CEMERA). Durante la actividad, los panelistas explicaron cómo las nuevas tecnologías ayudan a que protección contra el fuego sea más eficiente y enfatizaron la importancia del cumplimiento de las normativas vigentes.

El siguiente panel tuvo como temática el negocio del monitoreo de alarmas y estuvo conformado por Daniel Banda, CEO de Softguard Technologies; Adrián La Fontana, Gerente general de Fulltime Argentina; Diego Madeo, VP Marketing de Garnet Technology; y Nicolás Gutiérrez, de la empresa Alarmas y Soluciones, panel moderado por Walter Dotti, Vicepresidente de la Cámara de Empresas de Monitoreo (CEMARA). En él,

los especialistas abordaron temas como la integración a través de las apps y los cambios en el negocio a partir de de las nuevas opciones disponibles, como el automonitoreo.

Más tarde fue el turno del control de accesos y el automatismo, temas que se abordaron a través de un panel integrado por Marcelo Colanero, Presidente de Intelektron; Augusto Makar, Gerente de Tanyx; Rafael Haiyashi, Gerente de PPA Argentina y moderado por Pablo Lugano, productor periódico de la Revista Negocios de Seguridad. Entre los temas tratados estuvieron la conformación de un sistema de control de accesos y sus aplicaciones, así como también las posibilidades que ofrece este tipo de soluciones a la hora de optimizar recursos en una empresa e integrarse con otros sistemas, como los automatismos.

El panel de ciudades inteligentes, por su parte, estuvo integrado por Pablo Correnti, representante de Facewatch en Argentina; Pablo Abrodos, de Ur-track, Ezequiel Guerra, de la firma Connus y Gerardo Pereira, funcionario de la municipalidad de Quilmes. El moderador fue Daniel Russomano, de ITS Argentina.

Finalmente, sobre la ciberseguridad debatieron Laura Vaillard, de la firma VU; Franco Fabricatore, del fabricante ESET; y Alejandro Bianchi, de Liveware. Este panel estuvo moderado por José Piccini, de la Revista Prensario TILA. ■



Líder en tecnología IP Argentina,
exportamos a más de 14 países.



IP Access // IP Entrix

Sistemas IP de porteros para hogar y edificios



App de Porteros IP para ANDROID e iOS

Wan Page

Sistemas IP de anuncio y evacuación.



Help IP

Sistema IP de llamada a enfermera



☎ (54)11 5272-9500

✉ sales@surix.net

👉 <https://www.surix.net>

📍 Chile 111, Villa Martelli · Vicente López · Pcia de Buenos Aires · B1603CMC

Somos una de las empresas líderes en la venta de sistemas de seguridad gracias a la experiencia, capacidad y confiabilidad de nuestro equipo humano y a la excelente calidad de los productos que comercializamos.



EXTINCIÓN

Válvulas y accesorios ranurados.



CCTV

Cámaras, grabadores y softwares.



DETECCIÓN

Centrales, detectores, audio evacuación y detección temprana.

www.tdsintl.com

ELEVANDO LOS STANDARES EN CADA PROYECTO DE SEGURIDAD

Nuestro objetivo es utilizar las mejores tecnologías disponibles en proyectos económicamente viables. Y sabemos que podemos alcanzarlo, sobre todo considerando que no todas las compañías que actúan dentro del sector, combinan liderazgo tecnológico con calidad de servicio equivalente.





SEGURIDAD EN SERIO

Línea equiP única en el mercado con certificación UL en ciberseguridad

Performance series IP NVR



- Visualización y grabación full HD
- 16 canales PoE
- Monitoree desde cualquier lugar usando las aplicaciones móviles para dispositivos Apple® y Android™
- Configuración remota simple
- Almacenamiento hasta 6 TB

NVR dedicado 4K



- Elevada capacidad de decodificación para ver y grabar con una resolución Ultra HD 4K
- Visualización simultánea de 4/8/16 canales con reproducción sincronizada en tiempo real en el monitor (en función del modelo)
- El almacenamiento interno admite 8 discos duros expandibles de hasta 64 TB (8 TB cada uno)

HED1PR3



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Smart IR
- Waterproof (IP66)

HBW4PR2



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Amplio rango dinámico, garantiza imágenes sin reflejos

H4D3PRV3



- 3 MP (20 fps) y Full HD 1080p (25/30 fps)
- Excelente performance low-light
- Waterproof (IP66) - IK10

12 MP (4K Ultra HD) Camaras IP Box



- Ultra HD 12 MP (4K) 20 fps
- Excelente performance low-light
- WDR Digital

12 MP (4K Ultra HD) IR Bullet Camara IP



- Resolución Ultra HD 4K / 12 MP a 20 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 210 pies (65 m)
- Excelente rendimiento con poca luz

Outdoor WDR IR Rugged Camaras IP



- Resolución de 1080p a 25/30 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 50 m
- Rendimiento de luz ultrabaja

Road Show Vesda 2019

Nuevas tendencias en detección de humo

Xtralis, empresa proveedora de sistemas Vesda de detección de humo por aspiración, llevó a cabo la presentación de sus soluciones en Buenos Aires, donde mostró sus nuevas tecnologías y sus ámbitos de aplicación para el mercado de incendios.



En el NH College de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y auspiciado por Fire Protection Systems (FPS), se llevó a cabo la edición argentina del Roadshow Vesda 2019, enfocado en las nuevas tendencias de detección de humo para datacenters, hospitales y edificios, tanto públicos como privados. Las charlas estuvieron a cargo de Steven Joseph, Director de Desarrollo de mercados de Xtralis, y Matías Trombetta, Regional Sales Manager del Cono Sur de la marca.

La primera parte del Roadshow estuvo a cargo de Joseph, quien explicó las diferencias entre un sistema de detección de humo por aspiración y un sistema tradicional, para luego enfocarse en las nuevas problemáticas de seguridad contra incendios en datacenters y las medidas para evitarlos. Luego, abordó algunos casos de éxito y las mejores prácticas en gabinetes eléctricos industriales.

Más tarde se trataron temas como soluciones de detección de humo para edificios, comercios, áreas abiertas, tiendas de retail, hospitales y centros educativos.

Por su parte, Matías Trombetta tuvo a su cargo la charla sobre requisitos

para la detección de humo. Luego, abordó una disertación sobre si instalar sprinklers o detectores de humo y dónde, y, por último, cerró con una demostración sobre control de humo.

A lo largo de la mañana, también, los asistentes pudieron apreciar los nuevos productos de la compañía, todos mejorados desde la estética y con tecnología optimizada para cumplir con los requisitos más exigentes en los diferentes ámbitos de instalación.

Así, los sistemas de humo por aspiración Vesda pueden ser aplicados en sitios donde el humo es difícil de detectar: zonas en las que la altura de los techos es muy grande (atrios, almacenes, salas de enfriamiento; estadios cerrados, etc.), en condiciones ambientales extremas o de ambiente sucio, y, en general, en zonas en las que las condiciones ambientales no recomiendan el uso de una detección convencional (por ejemplo, el sector de la minería o de la refinería).

Estos sistemas también son útiles donde la estética del lugar es muy importante o si se quiere proteger objetos de valor incalculable, como museos, catedrales, librerías o edificios de pa-

trimonio nacional. Incluso en sitios que requieren de un tiempo adicional para proceder a una correcta evacuación, como aeropuertos, terminales de ómnibus, teatros, hospitales y cines.

XTRALIS

Xtralis es un referente global en soluciones para la detección temprana de incendio, gas y seguridad. Su tecnología, que incluye la detección de aspiración de humo Vesda y la seguridad empresarial del perímetro y de múltiples sitios Adpro, evitan los siniestros al darles a los usuarios tiempo para responder antes de que la vida, la infraestructura crítica o la continuidad del negocio se vean comprometidas. Los sistemas Vesda para detección de humo por aspiración forzada de aire ofrecen una detección con amplio rango de sensibilidad, altamente confiable y con excelentes tiempos de respuesta.

FPS, por su parte, es el distribuidor nacional de soluciones contra incendios. Fue distinguido por la empresa como "Mejor Distribuidor Internacional del Año" en 2018. Entre sus soluciones también se encuentra la oferta de productos y sistemas Notifier. ■

POLARIS

energy systems



HOGAR | EMPRESA | INDUSTRIA

Energía | Protección | Tecnología

FAMILIA POLARIS
UPS | ESTABILIZADORES | CABLE/REDES.

POLARIS Energy Systems
Agustín Alvarez 3555 - Vicente López, C1603APC - Vicente López - Argentina
Rotativas: (5411) 5235-UPSS (8777)
info@upspolaris.com

www.upspolaris.com



Es un orgullo para todos los que formamos parte de FPS S.A., recibir el reconocimiento de NOTIFIER.

Compartimos el logro con nuestros Clientes, quienes con su confianza lo hicieron posible.

Simplemente...

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



FPS 
FIRE PROTECTION SYSTEMS



Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso
Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina
Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015
ventas@fpssa.com.ar . www.fpssa.com.ar

Hikvision presenta AXHub, su nuevo sistema de alarmas

Entrevista a Martín Hanono, Gerente regional

Hikvision pone a disposición de los profesionales un nuevo sistema de alarmas, con características únicas en el mercado. Ya un éxito de preventa, el AXHub recibió una alta valoración por parte de los profesionales, que ven en el sistema un potencial para desarrollar nuevos negocios.



HIKVISION

latam.sales@hikvision.com

www.hikvision.com/es-la

El AXHub, parte de la serie AX de Hikvision, es un nuevo y elegante panel inalámbrico que combina perfectamente un sistema de seguridad con uno de video en una sola plataforma. Este producto está diseñado tanto para aplicaciones residenciales como para pequeños comercios.

Esta avanzada sinergia de tecnologías viene en un panel pequeño, compacto y discreto que ofrece métodos de configuración múltiple, control total y configuración mediante iVMS y Hik-Connect, la aplicación para dispositivos inteligentes. Además, incluye verificación de video mediante la revolucionaria herramienta IVaaS (Verificación de intrusos como un servicio, por sus siglas en inglés).

“Desde Hikvision estamos presentando un nuevo panel de alarmas basado en tecnología Pyronix de enlaces inalámbricos entre dispositivos y paneles; es un panel único en el mercado”, adelanta Martín Hanono, Gerente regional de la compañía. “Lo que diferencia al AXHub de otros paneles del mercado es que reúne en un único sistema características que otros ofrecen por separado, lo cual lo transforma en una solución integral capaz de ofrecer una respuesta completa a las necesidades de seguridad del sector domiciliario y de pequeñas instalaciones comerciales”, amplió el directivo.



Martín Hanono

Entre sus características, el AXHub ofrece integración completa a partir de la plataforma Hik-Connect, lo que permite al usuario tener en una misma plataforma sus sistemas de alarma, video y control de accesos, por ejemplo. “A través de Hik-Connect, el usuario puede administrar una serie de dispositivos con una sola plataforma, los que hay en este momento en el mercado y los que Hikvision está desarrollando”, señaló Hanono.

- ¿Cuáles son las principales características del AXHub?

- El panel ofrece múltiples vías de comunicación (LAN, GPRS, WiFi, etc.) y, entre otras funciones, permite realizar la videoverificación de un evento de alarma. Con este sistema ya no estamos hablando de una central de alarmas típica, sino de un “HUB de alarmas”, que tiene una memoria con la capacidad de almacenar imágenes tomadas de cualquier cámara compatible con ONVIF. Esto significa que puede tomarse cualquier cámara del lugar y grabar un video en el hub del evento que generó esa alarma y enviarlo a través de

HikConnect, con lo cual el usuario podrá ver siete segundos de imágenes en su smartphone para realizar una videoverificación del lugar.

- ¿Estas imágenes pueden ser enviadas a una central de alarmas?

- Sin dudas. Las mismas imágenes que recibe el usuario pueden ser enviadas a la central de monitoreo, con lo cual el operador no necesitará acceder a todas las cámaras del cliente para hacer la videoverificación, ya que tendrá el video generado por la propia cámara. Esto constituye también una herramienta única, ya que es posible que no se produzcan alarmas en un lapso prolongado, lo cual evita la videoverificación ociosa para poder atender verdaderos eventos de alarma.

AXHUB

El AXHub es un panel de 32 zonas al que se le pueden adicionar 32 salidas inalámbricas, con lo cual se puede, por ejemplo, ubicar un expansor al lado de una cortina, una luz o cualquier otro dispositivo que luego podrá ser controlado por Hik-Connect o auto-

matizando a través de la programación del panel de alarmas.

“La comunicación con los periféricos es bidireccional, lo cual ofrece ventajas adicionales. Entre ellas, un aumento significativo en la seguridad de esas comunicaciones y un ahorro de energía. Además, permite utilizar sensores inalámbricos de doble tecnología, lo cual es un distintivo frente a otros paneles del mercado”, señaló Hanono. “La programación es sumamente sencilla, ya que puede hacerse a través de un navegador web, sea desde de un dispositivo móvil o una PC. Se trata, además, de un panel monitoreable que no requiere de software específico ni requiere de un hardware adicional”, amplió.

- ¿Cómo se garantiza la seguridad de la información?

- La encriptación de la información entre los periféricos y la central es AES128, de nivel bancario, lo cual la transforma en 100% segura. Cada periférico, por ejemplo, se comunica con el panel de alarmas y el panel sabe que tiene que recibir esa información y, paralelamente, ese dispositivo “se entera” si la información llegó correctamente, ya que tiene incorporado un transmisor además del receptor. Esa bidireccionalidad en la comunicación es la que le confiere mayor seguridad al sistema y garantiza que la información llegue a su destino.

- ¿Puede reemplazar un sistema cableado?

- Sí, realmente puede hacerlo. Si bien a primera vista puede parecer un sistema caro desde el punto de vista económico, cuando se lo piensa desde el punto de vista de la obra terminada, ese costo ya no se ve como tan elevado, ya que se evita mano de obra prolongada e inversión en cableado. Además, es una solución mucho más estética y rápida en relación con los tiempos de puesta en marcha. De hecho, lo puede instalar una sola persona, ya que los mismos sensores van midiendo su nivel de señal,

con lo cual siempre estará a la distancia adecuada de la central sin necesidad de mediciones complementarias.

- ¿Cuáles son las mejoras en el sistema?

- Básicamente todos los dispositivos cuentan con tecnología Pyronix, ya probada en el mercado, a la que se sumó el desarrollo de Hikvision, lo cual hace que el producto tenga una masividad y un posicionamiento de marca que Pyronix no tenía. Esto significa también que, a partir de este panel de alarmas, podremos estar presentes en segmentos de mercado en los que hasta ahora no teníamos participación, con un producto sumamente confiable y de muchas prestaciones.

SALIDA AL MERCADO

El sistema AXHub ya está disponible en el mercado e incluso, por sus características, tuvo un éxito de prevented sin precedentes en los últimos años para la marca. “Realmente la expectativa que generó este producto superó las nuestras. Todos nuestros distribuidores agotaron los primeros pedidos y hubo casos en los que hubo que realizar un segundo embarque aún antes de que llegara el primero”, explicó Martín Hanono acerca del éxito del AXHub.

“Este producto comenzó con una promoción de prevented que fue realmente muy exitosa. Todos nuestros distribuidores agotaron las dos primeras órdenes de compra y algunos hasta una tercera, incluso antes de tener stock en el país. Si bien había en el país una cantidad de dispositivos en calidad de demo o muestra, el interés por este producto colmó las expectativas, con lo cual estamos convencidos de que era algo que el mercado estaba realmente necesitando”, continuó Hanono.

- ¿Están realizando alguna acción específica para promocionarlo?

- Lo que estamos haciendo son presentaciones del producto y webinars, trabajando para esto con nuestros distribuidores Fiesa, Selnet, Security One

y Seguridad Centro (Córdoba). Estamos convencidos de que tenemos un gran producto que nos permitirá captar un público que hasta hoy se enfocaba en otras soluciones. Además, a través de más de 100 subdistribuidores en todo el país, estamos cubriendo todo el territorio nacional y fueron muchos de esos subdistribuidores los que más demandaron este producto.

- Al incluir video en una central de alarmas, ¿qué respuesta obtuvieron por parte de esos dos segmentos?

- Creemos que con este producto podremos captar profesionales de los segmentos más tradicionales, como el de la instalación de alarmas, y, al mismo tiempo, a aquellos que hasta hoy se enfocaron solo en video. Es un producto de muy buen alcance en su comunicación, por lo cual puede cubrir perfectamente una vivienda importante, con las limitantes lógicas de su construcción. Puede cubrir una casa de hasta tres plantas sin necesidad de repetidores. Incluso podrían instalarse hasta dos centrales independientes, que se manejarían desde una misma aplicación, aunque realmente no sería necesario en una instalación para la que está destinada el AXHub.

- ¿Qué es lo que más valoran los profesionales al evaluar el producto?

- Lo primero que valoran los instaladores y quienes probaron el producto fue el nivel de seguridad en el enlace bidireccional entre la central y los periféricos, así como su integración por Hik-Connect y su simplicidad de instalación. Además, AXHub abre un mundo de posibilidades futuras, ya que los productos que vienen van a permitir la integración de la seguridad con otros sistemas. Es algo en lo que Hikvision viene trabajando en los últimos meses y que van a dar un salto de calidad en el mercado. Confiamos que, en poco tiempo, este producto nos permitirá ocupar una posición relevante también en el segmento de alarmas. ■



HIKVISION®

Distribuidor Oficial



CÁMARAS IP - NVR



ALARMAS



CONTROL DE ACCESO



SMART VIDEO WALL



VIDEO PORTEROS

SOLUCIÓN HIKCENTRAL

UNA PLATAFORMA DE GESTIÓN DE VIDEO COMPLETA,
INTELIGENTE Y ABIERTA.



SOLUCIONES TÉRMICAS



CONTEO DE PERSONAS



SOLUCIÓN ANPR

SOFTWARE INTEGRAL

La plataforma HikCentral combina productos, tecnologías y soluciones logrando que el monitoreo del sistema de seguridad sea fácil, eficiente y completo. HikCentral es compatible con toda la línea de productos Hikvision. Abarca desde el reconocimiento automático de matrículas (ANPR), video vigilancia, video porteros, conteo de personas, mapa de calor, hasta la integración con sistemas de control de acceso. HikCentral lo une todo.

DISTRIBUIDOR MAYORISTA NACIONAL

SOPORTE TÉCNICO PRE Y POST VENTA

DEPARTAMENTO DE PROYECTOS

LABORATORIO CERTIFICADO

CAPACITACIONES HCSA OFICIALES



GARANTÍA DE CALIDAD POR 3 AÑOS

 **SELNET**
SOLUCIONES INTEGRALES

WWW.SELNET-SA.COM.AR

Cybercom - Cable & Wireless

Expertos en redes inteligentes

Desde hace más de tres décadas, Cybercom propone al mercado redes seguras, que le garantizan al usuario el transporte efectivo de datos. Para lograrlo, incorporan permanentemente marcas de primera línea, como Transition Networks, uno de los principales fabricantes de productos activos para redes ópticas.



**CYBERCOM -
CABLE & WIRELESS**

(+54 11) 4343-1070

ventas@cybercom-cw.com.ar

www.cybercom-cw.com.ar

Cybercom Cable & Wireless cuenta con más de 30 años de experiencia en la provisión de equipamiento para redes de televisión por cable, telecomunicaciones satelitales y terrestres por microondas. Dada la convergencia experimentada por las redes en los últimos 10 años, la empresa se enfocó en la investigación, desarrollo y provisión de componentes para redes cuádruple play, ofreciendo así una solución integral a sus clientes.

“Nuestra empresa proporciona la infraestructura para que, por ejemplo, la información derivada de un sistema de seguridad pueda ser transportada de manera segura y confiable. A principios de 2019 hicimos una serie de anillos de red óptica para el municipio de Morón en el cual no instalamos las cámaras, sino que garantizamos a través de la instalación de la red que los datos generados por las cámaras fueran transportados hacia el centro de monitoreo de manera eficiente y segura”, explicó Federico Núñez, Ejecutivo de cuentas de Cybercom.

- **¿Cómo se logra la migración hacia el uso de la fibra óptica?**

- La propuesta de nuestra empresa siempre es estar en la vanguardia de los desarrollos y tendencias tecnológicas. Una de las metas de Cybercom fue la de comenzar a impulsar los tendidos de fibra óptica aún en épocas cuando nadie lo estaba haciendo, entendiendo



Pablo Vicino

que las redes conectadas de esta manera eran mucho más confiables. Todavía hay cierta resistencia por un prejuicio en cuanto a costos y un desconocimiento técnico que genera cierto temor al cambio. Pero cada vez más el mercado se da cuenta de que la fibra es la autopista más confiable y segura para garantizar el transporte de servicios, sean cuales sean. La fibra permite ancho de banda ilimitado, no tiene interferencias electromagnéticas, el mantenimiento post-instalación es bajísimo y hoy su costo es menor que el del cobre.

- **¿Cuál es la posibilidad de crecimiento del mercado de la fibra óptica?**

- El crecimiento es ilimitado, la “autopista” de transporte de datos hoy es la fibra, reduciendo la presencia del cobre solamente entre el switch y la cámara. Los protocolos carrier no cambiaron, lo que cambia es el método de transporte de la información. Además, en lo que se refiere a la “última milla”, es decir entre el switch o el hub y el CPE (que, hablando de redes de videovigi-

lancia, sería la cámara) se sigue utilizando el cobre, precisamente por la posibilidad de alimentar el dispositivo por medio de sistemas PoE. Pero el grueso de la red es óptica; incluso hoy contamos con sistemas de fibra óptica directamente hasta la cámara.

ALIANZA ESTRATÉGICA

Cybercom detectó que las necesidades, problemáticas y exigencias de una red confiable iban en aumento. Podrá tenerse la mejor cámara y el mejor software analítico, pero si la infraestructura y la arquitectura de la red no son las adecuadas, el transporte de los datos no estará garantizado.

“Para lograr redes seguras y confiables elegimos un proveedor de renombre como Transition Networks”, describió Pablo Vicino, Ejecutivo de cuentas de Cybercom. Transition Networks es una compañía concebida con el objetivo de ofrecer soluciones para redes ópticas a empresas, industrias y hogares. Es uno de los pioneros en el desarrollo y patentamiento de los convertidores de

Cybercom

REPRESENTANTE OFICIAL EN
ARGENTINA DE
TRANSITION
NETWORKS®

INFRAESTRUCTURA DE RED ÓPTICA PARA LOS SERVICIOS DEL FUTURO.
A PRUEBA DE TODO.



MÁS DE 30 AÑOS HACIENDO REDES INTELIGENTES.

CYBERCOM CABLE & WIRELESS SRL - Moreno 850, Piso 10, Of. D, C.A.B.A.
www.cybercom-cw.com.ar - ventas@cybercom-cw.com.ar - Tel.: (011) 4343-1070

medios ópticos (Media Converters). Actualmente es proveedora de soluciones para telecomunicaciones con productos homologados por la NSA (National Security Agency) de Estados Unidos, utilizados por ejemplo en instalaciones de la NASA y organismos de inteligencia (como la Marina y Fuerzas Áreas de Estados Unidos) que requieren de altos estándares de seguridad y eficiencia.

“La búsqueda de un producto confiable en todo tipo de condición nos llevó a Transition Networks, una empresa que puede garantizarnos que los productos van a funcionar en todo tipo de entorno; incluso como el nuestro, en el que conviven fríos extremos con altas temperaturas. Era necesario encontrar un producto capaz de ofrecer la misma respuesta sin importar cuán hostil sea el contexto, garantizando asimismo el funcionamiento de la red”, amplió Adrián Di Santo, Director de Cybercom.

- ¿Qué ofrecen a sus clientes en conjunto con Transition Networks?

- La experiencia de Cybercom en el mercado argentino y la de Transition

Networks en el plano internacional nos permite ofrecerles a nuestros clientes una solución de valor agregado en lo que se refiere a redes, desarrollando soluciones a medida para cada una de sus necesidades. Son realmente “redes a prueba de todo”. Esto se relaciona también con nuestra filosofía como empresa, que brinda garantías extendidas, incluso de por vida, en varias de nuestras soluciones. Nuestra filosofía siempre fue ofrecer productos confiables, de bajo mantenimiento y que garanticen permanencia en el tiempo. Dicho esto, empezamos a ver que Transition Networks no simplemente ofrecía productos, sino que contaba con un amplio respaldo pre y posventa y una gran inversión en investigación y desarrollo, por lo que sus productos tenían una incidencia de fallos prácticamente nula. Todo esto hizo que Transition Networks pasara a ser un partner estratégico y vital para nosotros y nuestros clientes. Tanto es así, que hemos desarrollado y fabricado, junto con los ingenieros locales y exteriores de la marca, productos específicos para necesidades puntuales de nuestros clientes.

TRANSITION NETWORKS

Con más de 30 años de desarrollo y experiencia en la fabricación de equipos,



Adrián Di Santo

Transition Networks ofrece la capacidad de integrar económicamente los beneficios de la fibra óptica en todo tipo de redes de datos, por medio de cualquier aplicación y en cualquier entorno. Al ofrecer compatibilidad para múltiples protocolos, todo tipo de interfaz y una gran gama de plataformas de hardware, los productos diseñados por Transition Networks y aplicados por Cybercom permiten distribuir y administrar el tráfico de datos de una red mediante fibra óptica de manera confiable.

Transition continúa diseñando productos y mejorando sus servicios al cliente con el compromiso de cumplir con los más altos estándares de calidad, que garanticen redes seguras. ■



Software de control de visitas

- SIMPLE
- BAJO COSTO
- SIN SERVIDORES
- ESCANEO DE DNI CON APP
- MULTI CLIENTE - MULTI SITIO
- LOGO PERSONALIZABLE



SISTEMA DE CONTROL DE VISITAS



SOMOS MAYORISTAS

MAGIC 4

CONTROL REMOTO

**NUEVO
PRODUCTO
LANZAMIENTO**

4

BOTONES



ALTO DESEMPEÑO DE ALCANCE
+ 200 mts en campo abierto.

**EL CONTROL DE MAYOR
ALCANCE DEL MERCADO**



DISEÑO ELEGANTE

Con tapa protectora para evitar falsos disparos.
Ancho 35 mm / Alto 55 mm / 15mm.
Variedad de colores.

DURACIÓN DE BATERÍA

Pila A23 duración de 2 años



MULTIPROTOCOLO
4 botones independientes

FRECUENCIA
433.92 Mhz

**Alta resistencia al
impacto**

**INDUSTRIA NACIONAL
ARGENTINA**

WWW.HEXAWEB.COM.AR

Hexacom

VENTAS@HEXAWEB.COM.AR



DEXA

SUCURSAL
LA PLATA

CALLE 119 N° 258
(e529 y 530) - La Plata
(0221) 422-0953

SUCURSAL
TUCUMÁN

SANTIAGO DEL ESTERO 1351
San Miguel de Tucumán
(011) 5717-4793

CONECTIVIDAD - INTRUSIÓN - VIDEO VIGILANCIA - CONTROL DE ACCESO
CERCOS ELÉCTRICOS - BARRERAS INFRARROJAS - INCENDIO
VIDEO PORTEROS - CABLEADO



GARNET
TECHNOLOGY

HIKVISION

DSC



ALEAN



OPTEX

alhua
TECHNOLOGY

PLATAFORMA ON LINE DE COTIZACIÓN
} **dexa.net.ar**

SUCURSAL
CENTRAL

MARIANO PELLIZA 4112
Munro, CP 1605 - Buenos Aires
(011) 4756-0709

/DEXA.Seguridad



/DEXA Seguridad electrónica



*todo en un
mismo lugar!*

Plataforma colaborativa de reconocimiento facial Facewatch

Seguridad integrada y colaborativa para prevenir delitos

El incremento del delito menor o “robo hormiga”, y las pérdidas económicas que conlleva para el sector minorista y el comercio en general, es una problemática compleja. La plataforma colaborativa Facewatch ofrece una alternativa efectiva y eficiente para abordar esta modalidad delictiva.

Cada vez aparecen nuevas amenazas para la seguridad y todas las proyecciones apuntan a que esta es una proyección que continuará acentuándose en el corto plazo. Por ello, es necesario tanto un cambio en el modelo de gestión de seguridad, como la incorporación de nuevas tecnologías para la prevención del delito. Facewatch reúne las dos condiciones: es una plataforma segura basada en la nube que utiliza tecnología de reconocimiento facial para prevenir, disuadir y proteger a las empresas contra el delito de forma proactiva; se trata de la primera y única plataforma colaborativa de reconocimiento facial del país.

El sistema tiene un principio de funcionamiento muy sencillo, que promueve la ayuda mutua entre empresas y permite un abordaje proactivo del problema del delito a través de una



plataforma que ya demostró su eficacia para disminuir los índices delictivos en el Reino Unido (donde se diseñó el sistema) y en Brasil (donde ya está en uso). En Argentina, por su parte, está siendo testeada por distintas empresas, aunque se descuenta que pronto se transformará en un producto de uso extensivo.

PROBLEMÁTICA DELICTIVA

El denominado delito menor o “robo hormiga”, llevado a cabo por “mecheros”, tal como se los conoce en Argentina, está en constante crecimiento. En supermercados, por ejemplo, representa entre el 2 y el 3% de la facturación anual, lo cual significa alrededor de mil millones de pesos, sin contar las pérdidas que provoca por la reposición de objetos robados a los clientes mientras estos permanecen dentro del local.

Según estadísticas oficiales, hay un promedio de 4.000 comercios afectados mensualmente por este tipo de delitos, de los cuales solo el 10% denuncia formalmente el hecho. A esto hay que sumar la ineficacia de la seguridad pública, que no cuenta con las herramientas necesarias para afrontar estos nuevos desafíos de manera preventiva. Como en otros casos, el Estado avanza más lentamente en la evolución de su

gestión de seguridad de lo que el delito lo hace con sus amenazas.

¿Cuáles son los desafíos para el sector del comercio? El gasto en seguridad es visto por las empresas como un costo y no como una inversión; además, deben invertir en tecnologías de precios elevados que son útiles solo para el posible esclarecimiento de un hecho, pero poco eficaces para prevenirlo. Por otra parte, no siempre es posible tener personal altamente capacitado en el manejo y comprensión de las nuevas tecnologías, lo cual hace que la prevención sea una tarea aún más compleja.

LA PROPUESTA FACEWATCH

Para evitar que la seguridad pública y privada sigan mirando en direcciones diferentes, Facewatch propone una plataforma colaborativa que incorpora un nuevo paradigma de seguridad, superador tanto para la gestión pública como para la adopción de nuevas tecnologías por parte del sector privado. Este último debe comenzar a ser más proactivo en la prevención de los delitos que lo afectan, por eso Facewatch propone este nuevo modelo colaborativo en el que todos los suscriptores del servicio se ayudan entre sí con un enfoque “preventivo”, al mismo tiempo

REQUISITOS DE LA LEY 25.326

- Registrar las bases de datos que contengan información personal en el registro nacional de datos personales.
- Proteger en forma adecuada la información almacenada.
- Proveer a los titulares de los datos mecanismos para que puedan ejercer adecuadamente sus derechos: consentimiento previo; requerimiento, modificación y/o supresión de datos.
- En el caso de Facewatch, todos los datos son procesados de acuerdo a la Ley 25.326 y Facewatch Argentina es “Responsable de los datos”, por lo que el suscriptor queda exento a los efectos de la ley con respecto a la utilización del sistema Facewatch.

Soluciones integrales en identificación y control

Equipos de última
generación para registro
masivo de rostros



RECONOCIMIENTO



WI-FI



ID



FACEDEPOT-7B

Distancia de reconocimiento
de hasta 3 m. de largo
y reconocimiento
de gran angular adicional.



SPEEDFACE-H5
Reconocimiento facial
de alta velocidad.

SEGUINOS EN:



/BioCardTecnologia



@BioCardTecnologia

que ayudan a otros suscriptores. Así, la plataforma Facewatch propone vigilancia y reconocimiento facial en tiempo real alojada en la nube, basada en una lista de vigilancia creada y mantenida por todos los suscriptores al servicio.

¿Cómo funciona Facewatch? Es una plataforma de servicios que utiliza tecnología de reconocimiento facial para enviar alertas instantáneas cuando un "sujeto de interés" ingresa en las instalaciones del suscriptor. Utilizando reconocimiento facial, Facewatch compara los rostros de las personas que ingresan contra una base de datos de sospechosos de cometer delitos previamente identificados y, en segundos, y envía una alerta inmediata para verificación y acción.

Esta plataforma colaborativa de reporte de incidentes digital e inteligente facilita la captura, reporte y registro de incidentes e imágenes de los SDI con la garantía absoluta respecto a la protección de datos, ya que Facewatch utiliza seguridad de grado bancario y toma la función de "responsable de datos" de las imágenes compartidas y las alertas, de acuerdo con la ley argentina número 25.326 de Protección de Datos Personales.

¿Cómo se establece la colaboración? Cuando un suscriptor ingresa la imagen del rostro de una persona sobre la que tiene pruebas de haber cometido un delito o incidente, dicha imagen estará disponible inmediatamente en la lista de vigilancia de la plataforma. Por lo tanto, si ese mismo sujeto ingresa en un local de otro suscriptor de Facewatch, será reconocido por el sistema y se emitirá una alerta inmediata para que se pueda actuar en consecuencia (dar aviso al personal de seguridad, a la seguridad pública o a ambos a la vez).

Las alertas emitidas por el sistema llegan al suscriptor en menos de 2 segundos, gracias a su algoritmo de reconocimiento de alta performance. Otra de sus ventajas es que requiere un mínimo ancho de banda de internet, ya que no se transmiten video ni imágenes. Facewatch, además, no requiere de inversión adicional en hardware, ya que funciona con cualquier cámara IP de 2 megapíxeles (o superior) con com-



presión de imágenes MJPEG instalada en el lugar.

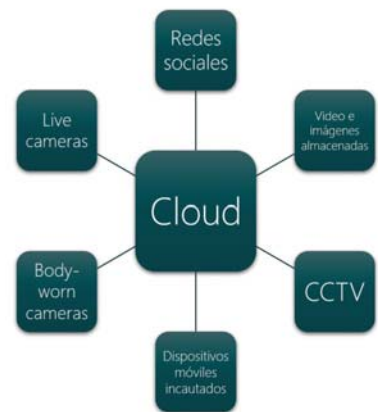
¿En qué se diferencia de un sistema tradicional de reconocimiento facial? Básicamente en que un software de reconocimiento facial requiere de una inversión inicial extremadamente elevada, presenta una larguísima curva de aprendizaje y otorga una solución "cerrada", por lo que la base de datos estará circunscripta a las imágenes ingresadas por la propia organización, la cual tendrá que desarrollar, además, sus propios procesos para cumplir con la ley de protección de datos personales.

En el caso de Facewatch, se ofrece un servicio llave en mano. Esto hace que para los suscriptores sea de muy fácil adopción, sin grandes inversiones iniciales ni de mantenimiento.

VALOR AGREGADO

Entre las propuestas de valor agregado, Facewatch ofrece herramientas de estadísticas comerciales, como conteo de personas con distribución estadística por sexo, edad o grupo étnico, por ejemplo, seleccionando el período de análisis. Estas estadísticas ofrecen al cliente una potente herramienta para la toma de decisiones comerciales, ya que puede determinar la cantidad y tipo de afluencia de público en rangos de fechas determinados, posibilitando un mejor entendimiento del comportamiento de su público, determinando, por ejemplo, el impacto de las promociones y ofertas, la fluctuación del público a lo largo del día o durante los distintos días de la semana.

El modelo de Facewatch permite también crear acuerdos de colaboración con las fuerzas de seguridad pública, ofreciéndole acceso gratuito a las alertas del sistema a cambio de que el Estado



aporte a la lista de SDI imágenes de criminales condenados, prófugos de la justicia, personas desaparecidas, etc. Esto representa un auténtico ejemplo de seguridad integrada con apalancamiento público-privado

Más información:

IS Consulting
(+54 9 11) 5002-1078.
info@isconsulting.com.ar ■

ÁREAS DE APLICACIÓN

- Supermercados.
- Shoppings.
- Grandes comercios.
- Cadenas de comida rápida.
- Bingos, casinos y salas de juegos.
- Cines, hoteles y teatros.
- Aeropuertos, terminales de trenes y de ómnibus.
- Comercios independientes y centros comerciales a cielo abierto.
- Estadios deportivos.
- Restaurantes, bares, discotecas.
- Tiendas de electrodomésticos.

LA TRANQUILIDAD DE TRABAJAR CON UN PRODUCTO NACIONAL QUE TE RESPALDA



En CABA conseguís toda la línea CEM en:



de Mafp Consultores S.R.L.

- > Constitución 4368 :: CABA (1254)
- > Tel: (5411)-4922-9285 / (011)-2118-4011 / 2123-2961
- > info@mafpcultores.com.ar
- > Whatsapp: 11 5836 1150

¡COMUNICATE CON NOSOTROS Y COMENZÁ A INSTALAR O DISTRIBUIR!

Fabricantes de Alarmas y Sistemas de Seguridad • Importación y Distribución • Centrales de Monitoreo • Asesoramiento en Proyectos

- > Picaflor 72 :: Córdoba
- > Tel: (0351) 456 8000
- > ventas@cemsrl.com.ar

- Whatsapp: 351 398 7206
- @cem_alarmas
- /cem.alarmas

¡Escané el código
y registrate como
instalador, hacé
pedidos online y más!



CEM
ALARMAS



PowerSeries Pro

El único sistema de seguridad contra robo de grado 3

que agrupa todas las aplicaciones comerciales
bajo una solución

La solución de seguridad de Tyco que ampara desde
pequeñas empresas hasta instalaciones comerciales a gran escala



Ventajas de PowerSeries Pro

- Una sola solución para todos los clientes comerciales hasta 248 zonas (128 zonas POWER G + 120 zonas alámbricas) y hasta 32 Particiones.
- Gran capacidad de corriente para el suministro a instalaciones de grandes dimensiones
- Compatibilidad con EN Grado 3 para Aplicaciones bancarias (Triple RFL)
- Conexión por cable o híbrida (compatible con todos los sensores PowerG de la serie Powerseries Neo)
- Cableado en cadena o con derivaciones en T hasta 4200 metros
- Comunicaciones encriptadas (AES-128 bits)
- Adaptador Dongle USB - hotspot inalámbrico para conexión con la App de instalación PowerSeries Pro "AlarmInstall"
- Comunicador Ethernet incorporado para programación con software DLS 5 v.1.71 y comunicadores modulares opcionales
- Tecnología PowerG, proporciona comunicaciones inalámbricas encriptadas de largo alcance
- Ethernet, Wi-Fi y aplicación de instalación que permiten instalaciones y puesta en servicio rápidas.



📍 Pichincha 67 Bis (ex Ricchieri) - 2000 Rosario - Santa Fe - Argentina
☎ Tel.: (54-341) 4373660
✉ e-mail: contacto@dmasrl.com.ar
🌐 www.dmasrl.com.ar



PowerSeries Pro

Detectores de Intrusión



PIR inalámbrico PowerG Cámara integrada PG9934P

PIR inalámbrico PowerG Exterior Cámara integrada PG9944

PIR inalámbrico PowerG Tipo cortina PG9924

PIR inalámbrico PowerG doble tecnología PIR & MW PG9984P

PIR inalámbrico PowerG óptica de espejo PG9974P

PIR inalámbrico PowerG Digital inmune a mascotas PG9914

PIR inalámbrico PowerG exteriores PG9994

PIR inalámbrico PowerG largo alcance 360° montaje en techo PG9872



PIR inalámbrico PowerG 360° montaje en techo PG9862

Contacto inalámbrico PowerG empotrado PG9307

Contacto inalámbrico PowerG puertas/ventanas PG9975

Contacto inalámbrico PowerG puertas/ventanas entrada auxiliar PG9945

Contacto comercial inalámbrico PowerG mayor duración batería PG9309

Contacto inalámbrico PowerG exteriores entrada auxiliar PG9312

Detector de Choque Inalámbrico PowerG PG9935

Detector inalámbrico rotura de vidrio PowerG PG9922

Teclados



Teclado inalámbrico 2 vías de mensaje completo PowerG soporte opcional de Proximidad y mensajes de voz HS2LCDPRO



Teclado LCD de mensaje completo PowerG transceptor incorporado soporte Prox opcional HS2LCDRFP09



Teclado de pantalla táctil cableado de 7 pulgadas soporte Prox en negro o blanco HS2TCHPRO

Control

Sensores de Seguridad



Detector inalámbrico humo PowerG PG9926

Detector inalámbrico humo y calor PowerG PG9936

Detector inalámbrico CO PowerG PG9933

Detector inalámbrico temperatura PowerG PG9905

Detector inalámbrico inundaciones PG9985

Dispositivos de Armar y Botones de Pánico



Llavero de pánico inalámbrico PowerG PG9938

Llavero de 2 botones inalámbrico PowerG PG9949

Llavero de 4 botones inalámbrico PowerG PG9939

Llavero de 4 botones inalámbrico PowerG PG9929

Mini Prox Tag MPT

Control Remoto

Sirenas, Repetidores y Transceptores



Sirena interior inalámbrica PowerG PG9901

Sirena Exterior inalámbrica PowerG PG99911B

Repetidor inalámbrico PowerG PG9920

Módulo Transceptor Host PowerG HSM2HOST

Comunicador



Comunicador Celular 3G9080-LAT

Soporte de Software



Aplicación de programación local PowerSeries Pro AlarmInstall

Software de administrador sistema WebSA

Software de gestión de sistema de rutina (RSM)

Software de descarga DLS 5

Módulos



Módulo de alimentación HSM2300

Módulo de salida de alta corriente HSM2204

Módulo de salida de baja corriente HSM2208

Módulo de audio doble sentido HSM2955(R)

Módulo de expansión Zona cableada 8 HSM2108

Fuente de alimentación con Repetidor de corbus HSM3204CXI

Expansor de 8 zonas HSM3408

Fuente de alimentación supervisada 3 amp HSM3350I

Adaptador de corriente HS365WPS

Adaptador de Programación de WiFi HSM3WIFI

Paneles de Control



Panel de Control de 8 - 128 Zonas HS3032 / HS3128



Seguridad 4.0: lo único permanente es el cambio

La evolución de la industria del monitoreo

El avance de las nuevas tecnologías está llevando a la obsolescencia a viejos conceptos de la seguridad y, fundamentalmente, del monitoreo de alarmas. En la posibilidad de llevar la información de un incidente al actuador sin intermediarios está la clave de un nuevo modelo de negocios.



Ing. Modesto Miguez CPP
modesto@monitoreo.com

Antes de comenzar a desarrollar nuevos conceptos, debemos resaltar que, para que esta nota le resulte más provechosa al lector, es recomendable leer el artículo publicado en la edición número 126 de Revista Negocios de Seguridad, titulada “¿Cómo se percibe la seguridad?”.

Hecha la recomendación, comenzaremos este artículo citando dos frases. La primera es: “lo único permanente es el cambio; todo cambia todo el tiempo”, del filósofo griego Heráclito de Efeso, quien vivió en el siglo V a.C. La segunda fue acuñada por el naturalista inglés Charles Darwin (1809-1882) en 1876, cuando escribió: “quienes sobrevivirán

en el futuro no serán ni los más fuertes ni los más inteligentes, sino quienes mejor puedan adaptarse”. ¿Adaptarse a qué?, justamente adaptarse a los cambios.

Los cambios pueden gustarnos o no, podremos verlos o no verlos, pero nada impide que se produzcan todo el tiempo. Podemos dividir estos cambios en externos e internos: los primeros son aquellos que se producen en el entorno e incluyen cambios que están fuera de nuestro control. Por otro lado, los cambios internos son aquellos en los que podemos tener alguna influencia, son las modificaciones que podemos realizar con nuestras decisiones, las que nos cambian internamente y que, a la vez y de manera indirecta, producirán resultados diferentes en nuestro entorno cercano.

Por lo general, tendemos a pensar que las cosas dependen muy poco de nosotros, cuando en realidad es total-

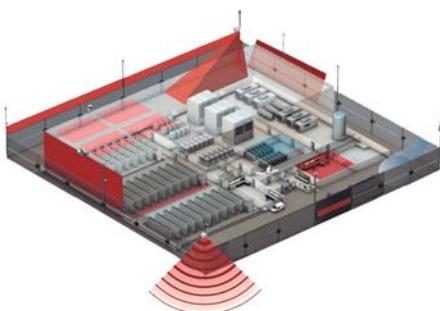
mente al revés. ¿Por qué? Porque la resistencia a los cambios es muy fuerte a causa de lo difícil que nos resulta soltar algunos paradigmas que damos por ciertos. Incluso llegamos a formar nuestros propios paradigmas y a creer que esa es la verdad absoluta; pero, luego de enfrentarnos con la realidad, deberemos reconocer, en el mejor de los casos, la nula investigación y el escaso análisis realizado de la situación que nos llevó a tomar decisiones equivocadas.

CAMBIOS EN LA TECNOLOGÍA

Podríamos mencionar que, actualmente, Facebook y Google acumulan más poder que varios países alineados, las redes tienen más protagonistas e influencers que nunca, el trabajo manual es reemplazado por la automatización y la inteligencia natural es reemplazada por la inteligencia artificial. Hasta no hace mucho, un pequeño

INTEGRA CALIDAD

SEGURIDAD PERIMETRAL



POWER SYSTEMS ARGENTINA S.A.
Zapiola 4248 Piso 3ro A y B I Saavedra
C1429AOD - CABA - Argentina
Rotativas: (5411) 5235-8777
info@powersa.com.ar
www.powersa.com.ar



Avanza la tecnología y nacen nuevos negocios

Ya puede vender

CENTRALES DE MONITOREO VIRTUALES

para grupos de afinidad:

Consortios, barrios, empresas de vigilancia, instaladores...

Solo con la inteligencia artificial
y suscripción de servicios

100% en la nube

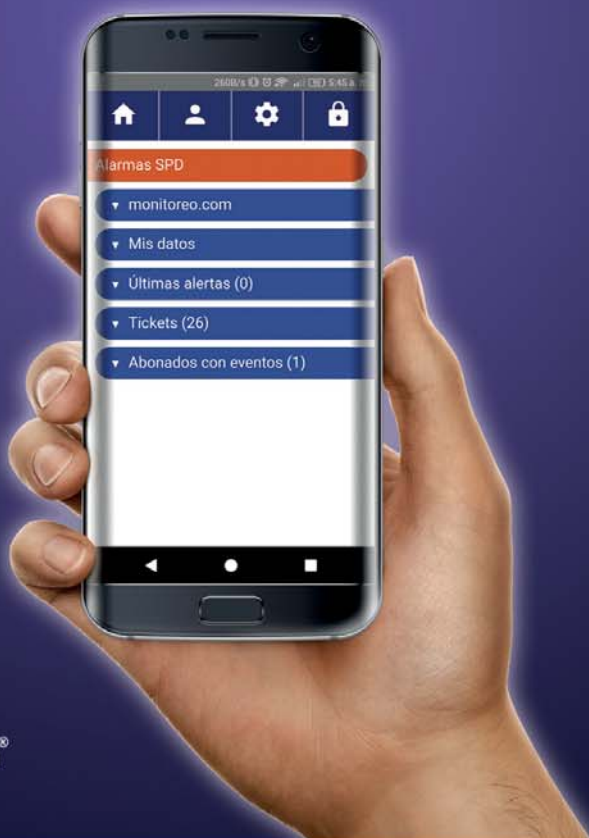
SIN infraestructura

SIN operadores

SIN servidores

SIN software

SIN limites





cálculo se hacía de memoria mientras que en este tiempo mucha gente abre la calculadora de su teléfono y confía más en la máquina que en su capacidad de análisis, con lo cual va perdiendo su entrenamiento. Para ir de un lugar a otro, por lo general, le consultábamos el camino a otra persona, o debíamos interpretar un mapa y leer carteles indicadores. Hoy en día, Waze y Google Maps son nuestras guías y depositamos tanta confianza en esas herramientas que ni siquiera pensamos en contradecirlas y tomar un camino distinto al sugerido.

En el aspecto comercial, hace poco tiempo atrás un cliente recibía una llamada y atendía el teléfono. Esta acción fue primero reemplazada por la comunicación vía SMS y la telefonía móvil y, en menos de un lustro, estos canales fueron desplazados por el servicio de mensajería instantáneo de WhatsApp. Las apps, por su parte, simplifican todo: cuanto mayor facilidad en la tarea, menos pensamiento se requiere para ejecutar una acción.

Todos estos cambios en la tecnología han generado que las personas se sientan parte del sistema, con lo cual pasan más de 8 horas diarias frente a una pantalla, y el smartphone se transforma en una extensión de su cuerpo.

El monitoreo de alarmas no escapa de esta realidad: todas las tareas que hasta no hace demasiado tiempo requerían de una PC hoy fueron sustitui-

das por alguna forma de inteligencia artificial, y quien deba llevar a cabo alguna acción se entera de una alarma por medio de su smartphone u otro tipo de dispositivo móvil.

LA NUEVA CENTRAL DE MONITOREO

Actualmente, la central de monitoreo tradicional carece de sentido ya que la inteligencia artificial realiza las tareas automáticas, para las que antes se requería a un operador, y la información llega a quien debe actuar sin un intermediario. Gracias a la tecnología de los servicios de nube, resulta infinitamente más conveniente suscribirse a una oferta de estas características y utilizar software para monitoreo en nube en lugar de tener una oficina con servidores propios.

Cambiaron los hábitos, las costumbres y hasta la cultura: hoy se habla de automatización, robótica, Internet de las Cosas, redes 5G, FTTH e inteligencia artificial, conceptos que hasta no hace demasiado tiempo sonaban lejanos y, para algunos, hasta improbables.

¿CUÁL SERÁ EL ROL DE LAS PERSONAS?

Primero, la revolución industrial (2.0) reemplazó la fuerza del caballo por la máquina de vapor mientras que, años más tarde, para las tareas de cálculo rutinarias se fue reemplazando el trabajo humano por computadoras (3.0). En

la actualidad, toda tarea manual repetitiva o seriada es llevada a cabo por robots mientras que las tareas intelectuales repetitivas están a cargo de ordenadores. Así, lo que queda para las personas es la creatividad, el arte, el diseño; en la industria de la seguridad, ya sin necesidad del operador, solo queda el asesor. Este último será la figura que defina el negocio, trasladando el tradicional "mostrador" desde la empresa hacia el domicilio del potencial cliente.

Esta publicación es leída por un sector que, en general, se caracteriza por llevar a cabo las cuestiones técnicas de una instalación de manera exitosa. A ellos les reitero que la gente no compra alarmas, ni cámaras, ni monitoreo. Estos productos no son atractivos y no satisfacen por sí mismos las necesidades del comprador, que en realidad busca "soluciones a sus necesidades de seguridad". Y es aquí donde lo más importante es la capacidad del asesor para cumplir con sus funciones.

Entendiendo que la seguridad tiene su mayor componente en la prevención ("prever o ver antes"), es fundamental para todo análisis de riesgo. Y cuando digo "todo" me refiero a todos los riesgos, directos e indirectos, y no solo los del cliente, sino también del entorno del asesor en cuanto a la continuidad de su propio emprendimiento y a la rentabilidad de su trabajo en el mediano y largo plazo. ■

Soluciones simples para problemas complejos en la lucha contra el fuego



SOLUCIONES

- Agentes Extintores Limpios. (Estación de Carga)
- Agua Nebulizada. (Equipos UL / FM)
- Detección de humo y fuego a través de Video Analítico.
- Detección y Extinción en Áreas Clasificadas.
- Ingeniería.
- Servicio Post Venta.

ADMINISTRACION Y VENTAS

Pasco 755 . C1219ABE
CABA . Argentina
T: (5411) 4 122 1000
F: (5411) 4 122 1010
M: centry@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar

PLANTA INDUSTRIAL

Cachi 774 / 776 . C1437DZF
CABA . Argentina
Distrito Tecnológico
T: (5411) 4 122 1090
M: extincion@centry.com.ar
W: www.centry.com.ar





VESDA
by **xtralis**

Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la Cámara Argentina de Seguridad



DISPISICION N° 263/AGC/2017
 GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A. bajo el registro N° 95 como Instalador y Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada bajo la Norma ISO9001:2015. Estándar internacional de sistemas de gestión de la calidad.

DETECCIÓN DE INCENDIOS



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios

Grupo Iselec SRL
Av. Presidente J. D. Perón 4086
(B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

 **iselec**
Integración de seguridad electrónica

Consejos para contribuir a la protección contra incendios

Campaña "Al fuego lo combatimos entre todos"

Los lugares que frecuentamos ¿cumplen las normativas de protección contra el fuego? En el marco de la campaña "Al fuego lo combatimos entre todos", CEMERA brinda consejos para colaborar con la prevención de estos sucesos.



Maximiliano Wutzke
Presidente de la Cámara Argentina de Protección Contra Incendios (CEMERA)

Los incendios en la Amazonia no han parado de crecer desde enero de 2019 y están consumiéndose lentamente el pulmón verde de nuestro planeta. Los incendios estructurales proliferan cada vez más en las zonas urbanas, con resultados devastadores; se originan tanto en viviendas humildes, cuyos integrantes se resguardan del frío con estufas y hogares antiguos con fuentes de energía inflamables (combustibles, gas, resistencias eléctricas) o fuego directo, como en edificios de vivienda, oficinas, centros comerciales y fabriles. ¿Cuál es la principal causa? La falta de prevención. Tras los incendios en la Amazonia se habla de la responsabilidad

del gobierno brasileño por su desinversión en materia de prevención de incendios forestales en beneficio del desarrollo industrial y urbano. El edificio que se incendió también este año en la Ciudad de Buenos Aires, en Corrientes y Esmeralda, es otro ejemplo de un accidente que se podía haber evitado. Y si se podía evitar no es un accidente, sino negligencia.

"No sonó la alarma y nadie nos avisó del incendio. Escuchamos gritos y bajamos por las escaleras. Cuando nos acercamos al quinto piso, el suelo quemaba. Los extintores estaban vencidos y no había salidas de emergencia". Así describió un huésped el infierno que vivió junto a sus hijas mientras intentaban escapar del edificio envuelto en llamas, ubicado a pocos metros del Obelisco. Tras un intenso operativo, dos mujeres murieron, cuatro personas sufrieron quemaduras en más del 60 % del cuerpo y 112 tuvieron que ser asis-

tidas en el lugar, de las cuales 52 fueron trasladadas a diferentes centros de salud.

Casualmente, en enero de 2019, un decreto del Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires (el N° 58/19) determinó que la Subsecretaría de Registros, Interpretación y Catastro se haga cargo de la aplicación del nuevo Código Urbanístico, flexibilizando los controles sobre instalaciones, terrenos, inmuebles, edificios y obras bajo la premisa de "simplificación productiva para disminuir la arbitrariedad de los inspectores y ayudar a los empresarios". Si a esto le sumamos la falta de información de los particulares para prevenir incendios y combatirlos una vez desatados, se genera un cóctel peligrosísimo que afecta fundamentalmente a las personas que menos responsabilidad deberían tener en la materia.

Por lo expuesto es que desde CEMERA organizamos la campaña "Al fuego lo

Detección temprana de humo y gas para su seguridad VESDA

EXTINRED
Protección contra incendio
ENGINEERED SYSTEMS DISTRIBUTOR

ISO 9001:2015 CERTIFIED COMPANY

E. **VLI** **ECO**

www.extinred.com.ar | **10 AÑOS**

ADN TECH

PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS - SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Distribuidor Oficial en Argentina

Simplex



- Pantalla táctil color
- Sirenas y estrobos direccionables
- Estrobos LED
- Puerto USB para descarga de programación

Distribuidor Oficial en Argentina
de Sistemas de supresión por gases

 **JANUS**
FIRE SYSTEMS®

Miembro



Carlos Calvo 4296 1º A - C1230ABX, C.A.B.A.
+54 911 4034 8151
info@adntech.com.ar / www.adntech.com.ar



combatimos entre todos”, destinada a concientizar a la sociedad sobre cómo colaborar en la prevención de incendios, cómo combatir pequeños focos de fuego (en la medida en que esté a su alcance), cuáles son las regulaciones en materia de Protección Contra Incendios (PCI) y cómo denunciar irregularidades, para así contribuir de manera solidaria a cuidarnos entre todos de la amenaza del fuego.

CÓMO RECONOCER UN ESPACIO SEGURO

En materia de protección contra incendios se distinguen sistemas de protección activos y pasivos. Los últimos no intervienen directamente en la extinción del fuego, sino que su objetivo es velar que los daños y las pérdidas inherentes a un incendio sean lo más pequeñas posible.

Este tipo de sistemas contemplan, desde el diseño arquitectónico, métodos para evitar la propagación de un incendio entre los que se incluyen recubrimientos resistentes al fuego, pinturas con reacciones extintoras en caso de fuego o morteros ignífugos; sin embargo estos elementos no son observables a primera vista para un ojo no

entrenado y solo son reconocibles mediante una inspección adecuada.

También existen sistemas activos, muchos de ellos conocidos y fácilmente observables por todos. Estos incluyen:

- Dispositivos de inicio de alarma o de emergencia real: alertan sobre fuego o peligro de fuego. Pueden ser manuales o automáticos (palancas o botones de alarma).
- Sistema de bombeo contra incendio: compuesto por mangueras, bombas, válvulas, tuberías y otros componentes acoplados a una fuente de agua. Deben estar en lugares de fácil acceso y ser de manipulación simple para que cualquiera pueda usarlos.
- Detectores: pueden ser de humo, CO₂ o temperatura.
- Rociadores o sprinklers: generalmente activados por los detectores.
- Extintores / matafuegos: además de chequear su accesibilidad, debe controlarse permanentemente que estén cargados y que no estén vencidos.
- Escaleras de asalto y escaleras extensibles: fundamentales para la labor de los bomberos en el combate del incendio y las evacuaciones.

Las regulaciones sobre cuáles de todos estos elementos son obligatorios varían

en cada jurisdicción y dependen del tipo construcción y su uso. Sin embargo, debe tenerse presente que cuanto más se apliquen estas herramientas en los sistemas de PCI, más seguro estará el espacio protegido.

DÓNDE DENUNCIAR IRREGULARIDADES

Para denunciar cualquier irregularidad, debe conocerse cuál es el organismo de control y fiscalización y qué dicen sus regulaciones, para así poder identificar los problemas. Adicionalmente, si usted considera que la normativa atenta contra la seguridad, debe denunciarlo al organismo de aplicación del estamento superior.

Por ello, y en el marco de la campaña “Al fuego lo combatimos entre todos”, que será oficialmente presentada en noviembre durante la expo del sector, CEMERA recibe denuncias a través de sus perfiles en sus redes sociales oficiales (@camaracemera en Instagram y Twitter y @cemeracamera en Facebook) y vía mail a info@cemera.org.ar para asesorar a los denunciantes en cómo y dónde canalizar sus reclamos y registrar el nivel de respuesta de los organismos de control. ■

CONGRESO INTERNACIONAL Y EXPOCEMERA 2019

Los días miércoles 6 y jueves 7 de noviembre se llevará a cabo ExpoCEMERA 2019, el encuentro patrocinado por la Cámara Argentina de Protección Contra Incendios, CEMERA, que tendrá lugar en el Centro Costa Salguero de la Ciudad Buenos Aires. El mismo está conformado por el 1.º Congreso Internacional de Protección Contra Incendios y la 3.º Exposición Internacional de la especialidad, que para esta edición se traslada a un predio con la envergadura, la accesibilidad y las comodidades que toda exposición profesional de calidad amerita.

La novedad más destacada es el Congreso Internacional: en un mismo escenario se congregarán los principales referentes de la Protección Contra Incendios (PCI) para ofrecer una rica oferta de capacitación sobre las últimas tendencias del sector, que incluye conferencias con certificaciones de la National Fire Protection Association (NFPA). Además, se entregarán certificados de asistencia a todos los participantes.

Paralelamente, ExpoCEMERA 2019 reunirá en un único espacio a todos los proveedores del segmento: matafuegos, instalaciones fijas, indumentaria y accesorios ignífugos, servicios profesionales de protección y todos los productos asociados a la prevención, el cuidado y la extinción de incendios. Adicionalmente, el evento contará con un espacio para el lanzamiento de productos y servicios y todo lo necesario para constituirse como uno de los principales encuentros de negocios de su sector.

A partir de esta edición, HS Eventos se suma a la organización integral del encuentro, y aportará su experiencia de casi 40 años en el mercado de exposiciones, conven-



ciones y encuentros profesionales de negocios, para convertir a CEMERA 2019 en una cita infaltable para todos los actores del segmento de la PCI.

La prevención de incendios es tarea de todos. Aquellos que se dedican profesionalmente a la prevención y extinción del fuego podrán encontrar en un mismo espacio una extensa oferta de capacitación y contactarse directamente con todos los proveedores de la industria. En el marco de ExpoCEMERA 2019, asimismo, se llevará a cabo la presentación formal de la campaña “Al fuego lo combatimos entre todos”.

¡RESERVE
SU STAND HOY!

EXPO

CEMERA 2019

1º CONGRESO INTERNACIONAL
3º EXPOSICIÓN DE
PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS

6 Y 7 DE NOVIEMBRE

Pabellón 6, Centro Costa Salguero, Buenos Aires

EL EVENTO DE PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS



- Sea parte de la Plataforma de Negocios del Sector
- Inscribese HOY al Congreso Académico Internacional de Protección Contra Incendios que contará con la presencia de reconocidos conferencistas nacionales e internacionales

www.expocemera.org.ar • INFORMES: 011 4924-4191/6265 • info@hseventos.com.ar

AUSPICIA



Instituto Argentino
de Normalización
y Certificación

PATROCINA



www.cemera.org.ar

ORGANIZA



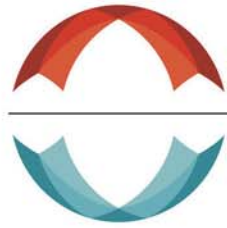
www.hseventos.com.ar

APOYAN



MEDIA PARTNER

Negocio de
Seguridad



ASEC



 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



 **FIRE-LITE ALARMS**
by Honeywell

EMPRESA CERTIFICADA

 **NOTIFIER**[®]

MACURCO

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems



Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A. - (54 11) 4861-8960 / 7280
info@asec.com.ar - www.asec.com.ar

EDWARDS

United Technologies



"líder mundial protegiendo a los tuyos contra el fuego"



Nueva línea de detección inteligente de incendios: la **Línea FX-64** para pequeñas aplicaciones (de hasta 64 puntos) y **FX-1000** medianas aplicaciones



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



INSTALACIONES
FUMOS CONTRA
INCENDIOS
NORMA ISO 17548

WWW.ELCASRL.COM.AR

Las Casas 3777, (C1238ACG) Buenos Aires, Argentina

Mail: info@elcasrl.com.ar

Tel: +54 11 4925 4102 (Rot)

La inteligencia artificial en la industria de la seguridad

Más certezas para la toma de decisiones

Los dispositivos dotados de inteligencia artificial avanzan en el mercado y ofrecen cada vez más prestaciones. Su éxito radica en la velocidad con la que procesan los datos, lo cual implica una respuesta más veloz y certera ante un evento anómalo.



Israel Austria
Ingeniero de soluciones de Milestone Systems para América Latina

Por estos días es común escuchar el término inteligencia artificial (IA). Pero, ¿qué significa realmente?

Es fácil pensar que todo aquello denominado "Smart" sea inteligente, pero esto no es necesariamente así. Un ejemplo recurrente dentro de la industria son los analíticos inteligentes; la mayoría de estos, a pesar de tener esta denominación, son simplemente algoritmos predefinidos que dependen de alguien para que los modifique, actualice y mejore. En otras palabras, no necesariamente aprenden cosas nuevas con el paso del tiempo.

En su forma más básica, la IA alude a la capacidad de una máquina de apren-

der por sí misma; esto se diferencia del aprendizaje automático (denominado *Machine Learning*), el cual se refiere a cómo se aplica la IA en la evaluación de datos, en el nivel superficial y en el profundo. También tenemos los analíticos, que suelen abarcar todos los resultados que se le presentan al usuario, pero que no necesariamente están relacionados con la IA.

LA IA Y EL ANÁLISIS DE VIDEO

Tradicionalmente, el análisis de video se basa en reglas decretadas por un programador humano que establece parámetros fijos para cada situación que el sistema debe reconocer. En comparación, la tecnología de análisis de contenido basada en IA puede aprender directamente del video sobre los objetos, sus relaciones entre sí y su comportamiento. Esto hace posible identificar los objetos de manera "inteligente" y clasificar las situaciones.

A partir de esto, el sistema podrá comprender si tiene un comportamiento normal o anormal y alertar al operador sobre actividades inusuales, lo que ayudará a desarrollar sistemas predictivos en el futuro.

La inteligencia artificial y el aprendizaje automático se aplican a dispositivos y equipos para obtener funciones que el ser humano no podría alcanzar; por ejemplo, sentarse y mirar todas imágenes de las cámaras simultáneamente. Nuestra atención no funciona de esa manera, pero las máquinas son extremadamente buenas y detalladas en esto. Aprovechar datos y videos de los dispositivos es la base para combinar la inteligencia de la máquina con el juicio humano.

En otras palabras, la inteligencia artificial es la evolución del análisis de video. Pero, en lugar de crear algoritmos alrededor de algo que estamos viendo, construye sistemas que realmente

EXCELENCIA EN CARROS DE GOLF



REPARACIÓN

VENTA

ALQUILER

REPUESTOS
ORIGINALES

www.rdcars.com.ar | 15 5854.2478 | Crisólogo Larralde 6232 CABA CP 1431

DETECCIÓN LINEAL DE TEMPERATURA

PROTECTOWIRE®
FireSystems

Este cable dispone de una cubierta que se funde a una temperatura específica generando un cortocircuito entre sus cables que actúan como alarma dando aviso ante la presencia del fuego y aumento de la temperatura.

Para algunas aplicaciones, como un túnel, se podrá identificar la distancia en la que se produce dicho corto determinando exactamente el lugar de la alarma.

APLICACIONES:

Túneles
Estacionamientos, cocheras
Bajos Pisos
Bandejas porta-cables
Tanques de combustibles
Etc.

ELCA

SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



WWW.ELCASRL.COM.AR

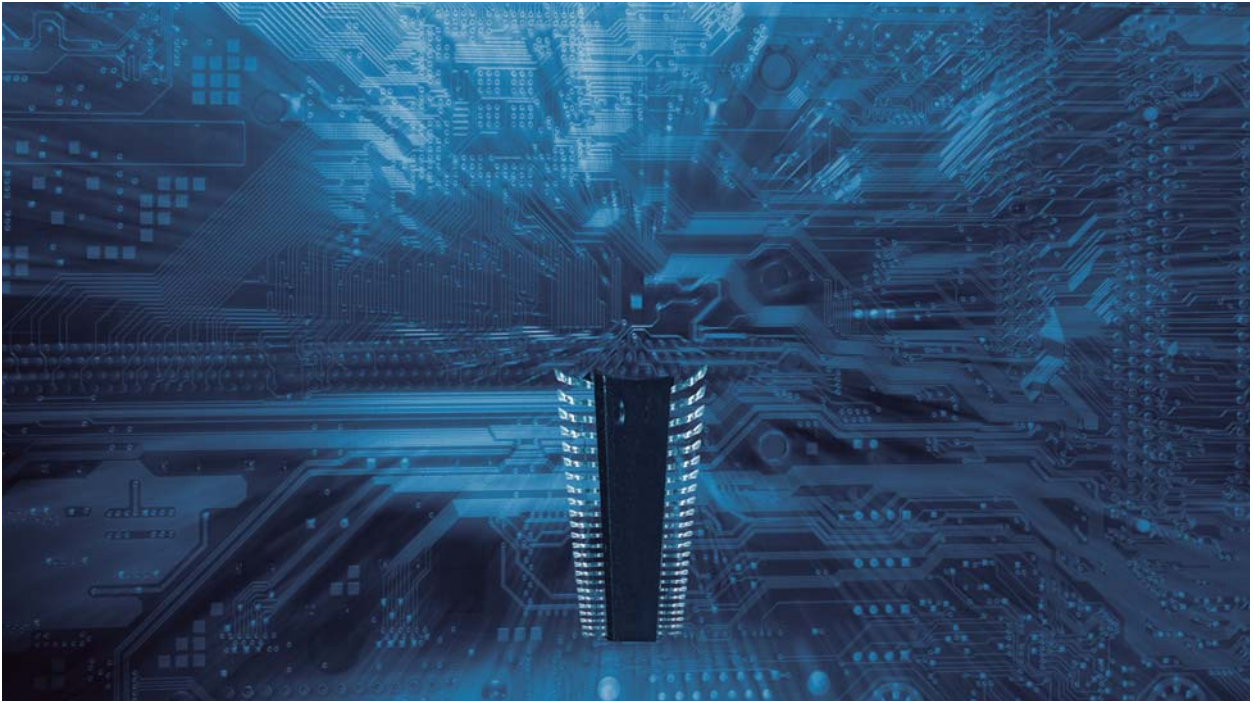
Las Casas 3777, (C1238ACG) Buenos Aires, Argentina

Mail: info@elcasrl.com.ar

Tel: +54 11 4925 4102 (Rot)



INTERMEDIOS PARA CONTRA INCENDIOS
IRAM 3557 / 3548

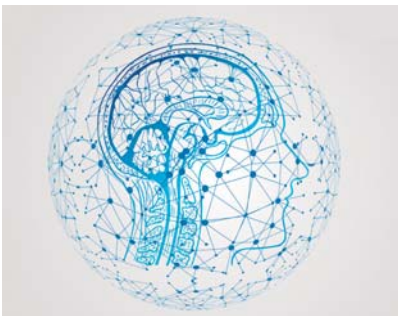


aprenden sobre la marcha lo que está sucediendo. Inherentemente, la calidad seguirá mejorando con el tiempo y eso nos ayudará a impulsar una mejor adopción con una mejor calidad.

APRENDIZAJE DE LO SUPERFICIAL A LO PROFUNDO

Debido a las limitaciones de la capacidad de procesamiento del hardware, el aprendizaje automático solo podría implementar un aprendizaje superficial de conjuntos de datos muy grandes. Con los recientes y significativos avances en el poder de procesamiento de las unidades de procesamiento gráfico (GPU, por sus siglas en inglés), podemos utilizar un enfoque de aprendizaje “profundo”, en el que se pueden extraer datos de muchos más niveles o dimensiones (de ahí la caracterización de “profundo”).

Milestone, por ejemplo, se ha trasladado a esta nueva plataforma de cómputo de GPU al recodificar nuestro software para usar un nuevo tipo de codificación llamada “paralelización”,



que consiste en una técnica de codificación que divide un solo problema en cientos de problemas más pequeños. El software, entonces, puede ejecutar esos cien o mil procesos en mil núcleos de procesamiento en lugar de esperar a que un solo núcleo procese los datos mil veces.

Con la paralelización se logra un gran avance en la rapidez con la que podemos resolver un problema. Y cuanto más rápido podamos resolver un problema, mayor será la profundidad con la que se puedan procesar los conjuntos de datos.

DESAFÍOS EN UN FUTURO INTELIGENTE

Históricamente, el gran desafío de la IA ha sido la potencia, pues se necesita un enorme poder de cómputo para procesar todos estos datos. Sin embargo, gracias a la tecnología Milestone, el proceso de computación ya no es un problema. En la actualidad, el reto para la arquitectura e infraestructura general de estos proyectos pasa por cómo asegurarlos. Es una gran cantidad de datos y, si son valiosos para nosotros, probablemente también lo sean para otra persona. Así que, ¿cómo podemos mantener el control sobre eso? Este probablemente sea el agujero más grande que vemos en la mayoría de las implementaciones: una falta de atención hacia los elementos de ciberseguridad.

Aún estamos en la infancia de la inteligencia artificial y pasará bastante

tiempo antes de que tenga el potencial de reemplazar las capacidades de un equipo humano. El escenario más probable es que la inteligencia artificial se aproveche para procesar muchos más datos en mucho menos tiempo, lo que permitirá que los usuarios finales tomen mejores decisiones con mayor rapidez.

Necesitamos personas; solo queremos darles mejores datos para su toma de decisiones, que puedan hacer un dictamen con los datos proporcionados. Y el video, sin dudas, será una herramienta crucial en este proceso, asegurando el acceso visual en tiempo real y convirtiendo los datos en información visual.

Combinar la inteligencia de la máquina con el juicio humano es un requisito previo para aprovechar al máximo los datos generados por los entornos de Internet de las Cosas (IdC). Personalmente, no tengo dudas de que el video servirá como base para que las personas confiemos en estos datos en el futuro.

En la actualidad, existen pocas soluciones que verdaderamente implementen la inteligencia artificial en la industria de la seguridad. Muchas soluciones están “entrenadas para IA”, lo que significa que sus algoritmos se entrenan en el laboratorio utilizando capacidades de IA. Sin embargo, una vez que ese algoritmo está desarrollado, se implementa como solo un dispositivo inteligente y ya no se produce más aprendizaje. La única vez que estos algoritmos mejorarán es cuando se actualicen para incluir un aprendizaje mejorado. ■

Lo que otras marcas
no pueden darte...

Encontralo en UNIVIEW!



Grabadores NVR
4 a 512 canales IP

Domos PTZ
4K

Cámaras IP fijas
2 a 12Mp Starlight

SOFTWARE PARTNERS

exacq
From Tyco Security Products



Digifort
IP Surveillance System



milestone
The open platform company

Genetec

3 Años de Garantía

Rentabilidad Asegurada

Precios exclusivos al integrador

SOLICITE CATALOGO Y LISTA DE PRECIOS

Inn Blue S.A.
Distribuidor Autorizado
Buen Viaje 1360 2°A - Morón (1708)
Te. (011) 2341-6770
Web Site: www.innblue.com.ar
Email: info@innblue.com.ar



GETTERSON

Sumate

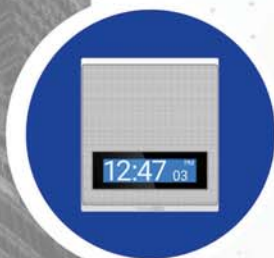
DESDE 1963 SOMOS LÍDER
EN FABRICACIÓN,
IMPORTACIÓN Y
DISTRIBUCIÓN DE
PRODUCTOS
ELECTRÓNICOS EN
ARGENTINA.



LÍDER MUNDIAL EN SISTEMAS
DE COMUNICACIÓN MASIVA



AMPLIFICADORES



PARLANTES IP



BOCINAS



SOUND MASKING



PARLANTES DE PARED



GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.

AV. CORRIENTES 3240/C1193AAR/C.A.B.A./BUENOS AIRES-ARGENTINA

**SOLUCIONES INTELIGENTES Y COMPLETAS
EN VIDEOPORTEROS IP**



ahua
TECHNOLOGY



**LÍNEA COMPLETA DE
CÁMARAS ANALÓGICAS E IP**

GETTERSON ARGENTINA
*SOMOS DISTRIBUIDORES AUTORIZADOS
EN TODO EL PAÍS*

HID

Entrega inmediata, atención profesional personalizada, soporte y asesoramiento con técnicos certificados, estacionamiento sin cargo en el subsuelo de nuestro edificio, amplio stock y garantía oficial.



TEL. +5411 3220-7600
WWW.GETTERSON.COM.AR
VENTAS@GETTERSON.COM.AR

GETTERSON
Sumate

Cómo instalar un control de accesos

Consejos para implementar este sistema desde cero - 1ra Parte

Para instalar un control de accesos, primero es necesario saber qué elementos lo componen y qué función cumple cada uno de ellos. ¿Qué diferencia un sistema autónomo de uno centralizado? Aquí presentamos diagramas de conexión y características.



Matías Guasco
ISS Manager en G4S
matias.guasco@gmail.com

1. INTRODUCCIÓN

Anteriormente, habíamos planteado cómo implementar un sistema de estas características de manera eficiente, con el objetivo fundamental de que responda a la verdadera necesidad del cliente (*Revista Negocios de Seguridad N° 126, marzo-abril 2019*). En esta oportunidad, vamos a concentrar la Data Técnica en uno de los temas más solicitados por los profesionales: la explicación de cómo funciona y cómo se instala un sistema de control de accesos.

Al igual que cualquier sistema de seguridad, los controles de accesos tienen su propia lógica; una vez que la hayamos entendido, veremos que instalar y configurar este tipo de sistemas son tareas muy simples.

Básicamente, un sistema de control de accesos consiste en verificar si una entidad (persona u ordenador) que solicita el acceso a un determinado recurso tiene los derechos necesarios para hacerlo. El sistema tiene como función, además, controlar el acceso a áreas restringidas en forma segura y efectiva.

2. TIPOS DE BARRERAS

Todo control de accesos debe contar con tres tipos de barreras básicas: las físicas, las lógicas y las psicológicas. Las barreras físicas son aquellas cuya presencia representa un obstáculo tangible, el cual debe ser acorde al bien que intenta protegerse y al tipo de intruso al que está dirigido (por ejemplo, cercas, puertas y cerraduras). Las lógicas, por su parte, son aquellas que, aun no siendo tangibles, representan un obstáculo manifiesto, como las contraseñas de los sistemas informáticos.

Finalmente, las barreras psicológicas están representadas por elementos que

≡ ÍNDICE GENERAL DE LA OBRA

- | | |
|----------------------------|---|
| 1. Introducción | 7. Diagrama de puerta con control de accesos |
| 2. Tipos de barreras | 8. Funciones inteligentes del sistema |
| 3. Bases del sistema | 8.1. Antipassback |
| 3.1. Controlador | 8.2. Esclusa |
| 3.2. Lectoras | 8.3. Alarma de puerta abierta |
| 3.3. Sensor magnético | 8.4. Puerta forzada |
| 3.4. Botón de salida | 9. Diagramas de conexión |
| 3.5. Cerradura | 9.1. Sistema autónomo con lectora y botón de salida |
| 3.6. Botón de emergencia | 9.2. Sistema autónomo con lectora esclava |
| 4. Tipos de arquitecturas | 9.3. Sistema centralizado |
| 4.1. Autónomos | 10. Configuración |
| 4.2. Centralizados | 11. Conclusiones |
| 5. Componentes del sistema | |
| 6. Cerraduras | |
| 6.1. Electromagnética | |
| 6.2. Pestillo eléctrico | |

no son tangibles, pero representan para el intruso un riesgo de traspaso. Entre ellas están los carteles de advertencia, una garita de seguridad sin guardia, una cámara falsa, etc.

3. BASES DEL SISTEMA

Todo sistema de control de accesos debe contener seis elementos fundamentales que describiremos a continuación.

3.1. Controlador

Es el cerebro del sistema, ya que en su memoria interna se encuentra la información de los usuarios y sus correspondientes permisos. Cada vez que un acceso es solicitado a través de una lectora, esta envía la información al controlador, el cual brindará o denegará el acceso según su configuración.

3.2. Lectora

Este dispositivo será el encargado de leer la información que presenta el usuario para solicitar acceso al sitio. Existen dos tipos de lectoras: las que utilizan tecnología RFID, que son capaces de leer tarjetas de proximidad, y

las biométricas, que identifican a la persona a través de una huella digital, reconocimiento facial, etc.

3.3. Sensor magnético

El sensor magnético es utilizado simplemente para reportar al sistema si la puerta se encuentra abierta o cerrada. A través de esta señal, el sistema puede generar alarmas como "Puerta abierta" o "Puerta forzada".

3.4. Botón de salida

Se utiliza para solicitar la salida de un sitio restringido. Una vez que la persona fue identificada a través de la lectora e ingresó, puede salir simplemente pulsando el botón de salida.

3.5. Cerradura

La cerradura mantiene la puerta cerrada. Se trata del dispositivo sobre el cual el sistema va a actuar para permitir el paso del individuo que solicita acceso al sitio.

3.6. Botón de emergencia

Todo sistema de control de accesos debe contar con un botón de emer-

DIALER

SEGURIDAD ELECTRONICA
SIEMPRE HACIA LO NUEVO



DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE SEGURIDAD ELECTRONICA

Air Live
Powered by OvisLink Corp.

ANVIZ

cofem, s.a.
1973

alhua
TECHNOLOGY

DEKSOR

JIALSEC

digifort

FURUKAWA

HIKVISION
Lider de la industria de Video Vigilancia Mundial

Honeywell

EBJ

FIRE-LITE Alarms
by Honeywell

KP ELECTRONIC
SYSTEMS LTD

Qool

Nexans

POLARIS
energy systems

Pyronix

SYSTEM SENSOR

SOYAL

TAKEX
EXTRAM

SEAGATE

DIALER



IDEAS & SOLUCIONES

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
www.dialer.com.ar



VIA WHATSAPP

CONSULTAS COMERCIALES
+549 11 6022 4403

SOPORTE TECNICO
+549 11 5568 3532



DialerSeguridad



Dialermedios



Dialermedios



Dialermedios



DialerMedios

gencia que permita abrir las puertas sin la necesidad de autenticación o de interactuar con el sistema. Para esto, el botón de emergencia debe estar conectado directamente con la cerradura, para que, al accionarlo, este corte la alimentación de inmediato sin pasar por el sistema de acceso. Cuando se utilizan cerraduras con pestillo, simplemente puede utilizarse un barral anti pánico.

Adicionalmente a lo mencionado, puede sumarse una lectora esclava para reemplazar el botón de salida. Esta lectora se utiliza cuando es necesario que el individuo se autentique también para salir del sitio protegido. Se denomina "esclava" ya que la lectora de ingreso al sitio se convertirá en "lectora maestra" y la lectora esclava tomará su misma configuración, ya que controlará la misma puerta.

4. TIPOS DE ARQUITECTURAS

Lo primero que debemos hacer al ofrecer un sistema de control de accesos es tener bien definido con qué tipo de arquitectura vamos a trabajar. Existen dos tipos de sistemas de accesos: los autónomos y los centralizados.

4.1. Autónomos

Son aquellos sistemas que tienen el controlador integrado en la misma lectora. Son los sistemas más económicos, ya que su software permite realizar las funciones de control de accesos sin la compra de una licencia, la que será requerida si es hay que realizar funciones específicas o integraciones.

4.2. Centralizados

Esta denominación se utiliza para aquellos sistemas que se interconectan a través de placas distribuidas a lo largo de la instalación. Son más costosos, tanto en su instalación como en cuanto a su adquisición, ya que debe abonarse una licencia de software por cada lectora instalada. Sin embargo, son los más indicados para grandes instalaciones e integraciones a gran escala, gracias a sus múltiples opciones y funciones.

5. COMPONENTES DEL SISTEMA

Todo sistema de control de accesos debe contar con cinco componentes clave. Si alguno de estos componentes falta en el sistema, este no sería un sistema de control de accesos sino simplemente una lectora que abre puertas. Los componentes necesarios son:

- Lectora: todo sistema de control de accesos debe poseer un medio de autenticación.

- Entradas: el sistema debe poder obtener un reporte de puerta a través del sensor magnético y conectar un botón de salida.
- Salidas: el control de al menos una cerradura electromagnética o pestillo eléctrico.
- Software de administración: todo sistema debe poseer un software a través del cual el cliente pueda ingresar y configurar usuarios, permisos y grupos de accesos, al igual que monitorear en tiempo real los accesos de usuarios.
- Reportes: ningún sistema de accesos puede carecer de reportes. Estos proporcionan información sobre quiénes ingresaron, quiénes salieron, cuándo y por qué lugar.

6. CERRADURAS

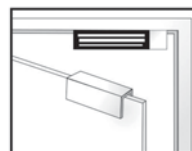
6.1. Electromagnética

Al circular corriente por su bobina, estas cerraduras mantienen la puerta cerrada; ante la falta de corriente, permiten la apertura. Este tipo de cerradura cuenta con dos piezas principales: el electroimán, que se coloca en el marco de la puerta, y una lámina metálica, llamada "pieza móvil" o "pieza polar".

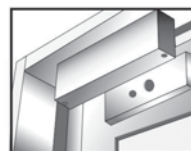
Como regla básica, el electroimán debe estar perfectamente alineado



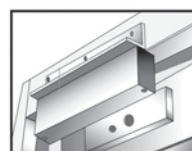
con la placa metálica (pieza móvil o pieza polar). Para lograr esta alineación existen varios tipos de bases, ya que, como sabemos, existen varios tipos de puertas y situaciones de apertura.



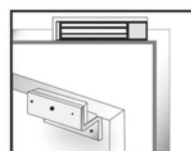
SopORTE U para Blindex



Estándar - Sin soporte adicional



SopORTE L



SopORTE LZ

En el caso de utilizar este tipo de cerraduras, siempre se recomienda adicional al sistema una UPS como respaldo, en caso de que se produzca un corte en el suministro eléctrico.

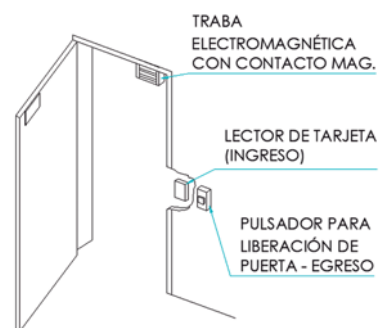
6.2. Pestillo eléctrico

Este tipo de dispositivos mantiene la puerta cerrada cuando no recibe corriente mientras que la libera al recibirla. Existen también pestillos eléctricos que funcionan de manera inversa, manteniendo la puerta cerrada al recibir corriente y liberándola al no recibirla.



A diferencia de las cerraduras electromagnéticas, estas cerraduras se colocan en el marco de la puerta, por lo cual muchas veces es más complicada su instalación, más aún cuando se trata de puertas cuyo su marco está empotrado en cemento u hormigón. Su ventaja es que, ante un corte de energía, mantienen la puerta cerrada y el sitio seguro.

7. DIAGRAMA DE PUERTA CON CONTROL DE ACCESOS



Hasta aquí, describimos los elementos que conforman un control de accesos y cuál es su función dentro del sistema. En la próxima entrega, ofreceremos un detalle sobre qué tipos de sistemas pueden armarse y cómo debe conectarse cada uno para lograr llevar a cabo su función.

Por otra parte, también brindaremos un detalle de las funciones inteligentes que un sistema de estas características puede llevar a cabo. ■

Lanzamientos SEG

Nueva versión Nuevas funciones Nuevas facilidades

Active-32 Duo

Central/Panel de alarma monitoreable inalámbrica para hasta 32 zonas con tecnología Duo y acceso vía aplicación celular



Tecnología DUO

Más seguridad, los sensores son capaces de enviar y recibir datos de la central/panel



Largo alcance

Antena externa y nuevo protocolo de comunicación para mayor alcance de dispositivos inalámbricos



Supervisión real

Constante confirmación de transmisión de datos entre la central/panel de alarma y sensores



Repetidor de señales (cableado)

BUS para hasta 4 módulos repetidores de sensores inalámbricos con tecnología Duo



Nube (P2P)

Acceso a la aplicación celular vía nube, con envío de notificaciones a hasta 8 usuarios



Entrada para radio

Con comunicación aún más flexible, ahora la central/panel permite la comunicación vía radio*



Discador vía módulo GPRS

Permite el uso de la función discador* en lugares que no disponen de línea telefónica física/fija



Tareas programadas

Hasta 16 tareas programadas como armado/desarmado de la central/panel o activación/desactivación de las salidas PGMs



Fecha y hora automáticas

Ajuste automático de fecha, hora y horario de verano



Función puerta abierta

La central/panel informa a través de la aplicación celular y teclado si hay puertas o ventanas abiertas

Características técnicas:

- Largo alcance: Antena externa y nuevo protocolo de comunicación para mayor alcance.
- 32 zonas.
- 4 particiones reales.
- 99 usuarios.
- 8 teclados: 4 alámbricos y 4 inalámbricos.
- 1 salida PGM con relé (ampliable a hasta 4 PGMs).
- 1 partición para control de electrificador.

- Acceso y control vía app (por nube).
- Sensores inalámbricos 868MHz (tecnología Duo) y controles remotos 433,92MHz (Hopping Code o Rolling Code).
- Supervisión real de los sensores (apertura y cierre, tamper, batería, programación y nivel de señal).
- Comunicación flexible (modular): GPRS*, wireless*, ethernet* radio* o línea telefónica (estándar de fábrica).

* No incluido.



INTERNATIONAL
Innovación y Tecnología
en Seguridad Electrónica

Descubra
la Diferencia
Digifort
es la Solución VMS
Más Innovadora
del Mercado



SOLUCIÓN INTEGRADA DIGIFORT





VideoWall

CYGNUS
electronics



4K

49" (3x3)



En Hurin contamos con una serie de Monitores CYGNUS 4K exclusivos para medianos y grandes centros de monitoreos. Estos monitores al ser modulares estan preparados y optimizados para ofrecer calidad a distintos tamaños de soluciones. Al no poseer marco, los VideoWall Cygnus permiten una reconstrucción perfecta de la imagen.

COTIZAMOS TU VIDEO WALL SIN COMPROMISO

ventas@hurin.com.ar / (011) 4583-6653



Seguinos en   /HurinSeguridad

VENDEMOS SEGURIDAD, **BRINDAMOS CONFIANZA**



+54 9 11 5704-6763



+54 11 4583-6653



ventas@hurin.com.ar



Galicia 2946 4°P, CABA



www.hurin.com.ar

HURIN
SEGURIDAD ELECTRONICA

Línea de productos System Sensor



Fiesa incorpora a su porfolio los productos de System Sensor by Honeywell, compañía internacional con amplia experiencia a nivel local. La cartera de productos se caracteriza por las soluciones innovadoras y de alta calidad en el sector de detección de incendios. Algunos de los modelos ya disponibles en stock en Fiesa Seguridad Electrónica son las barreras para detección de humo, los detectores de monóxido de carbono y las sirenas para exteriores y de techo.

BARRERAS

Las barreras BEAM1224 de System Sensor están exclusivamente adaptadas para proteger áreas abiertas con cielorrasos altos, es decir, áreas en las que resulta difícil realizar la instalación y el mantenimiento de otros métodos de detección de humo. Una de las ventajas de este diseño reflectivo de la unidad transmisora-receptora es que es mucho más fácil de instalar que los detectores por haz proyectado con unidad transmisora y unidad receptora.

La alineación se logra rápidamente a través de una mira óptica y un potente medidor de señal de dos dígitos incorporado en el producto. Cuando el nivel de humo alcanza un cierto umbral predefinido, se activa una alarma.

DETECTORES

Los detectores de monóxido de carbono CO1224A, por su parte, utilizan una celda de detección electroquímica muy confiable y de alta precisión para proporcionar advertencia temprana ante niveles peligrosos de CO. Cuando los niveles de CO se tornan peligrosos, los detectores se encienden y hacen sonar una alarma temporal de 4 señales que alerta a los residentes. Al tratarse de detectores de 12/24 VCD, funcionan con la mayoría de los paneles de control de alarma contra incendios y de seguridad existentes en el mercado.

SIRENAS

En cuanto a las sirenas, la P2RK-SP es de tipo estroboscópica con una bocina para exteriores, de dos cables, color rojo, con configuraciones de estrobos seleccionables de 15, 15/75, 30, 75, 95, 110 y 115 candelas. Caja trasera exterior incluida. La PC2W-SP, en tanto, es una sirena de interior con luz estroboscópica, blanca, apta para montaje en techo. Este tipo de dispositivos cuenta con tres funciones: señalización visual mediante luz estroboscópica, señalización auditiva mediante sirena y posibilidad de envío de mensajes de voz. Generalmente se ubican en rutas de evacuación, junto a las salidas. ■



FIESA SRL
(54 11) 4551-5100
contacto@fiesa.com.ar
www.fiesa.com.ar

Protección monitoreada para cajas fuertes



Desde hace 30 años, Prioridad 1 ofrece instalación y monitoreo de todo tipo de sistemas de seguridad para casas, edificios, locales, oficinas y depósitos a miles de industrias, comercios y hogares de Argentina. Prioridad 1 monitorea sistemas de seguridad integrados por cámaras de CCTV, sensores inalámbricos, cercos eléctricos perimetrales, y elementos de control de accesos, de sistemas contra incendio y de control de cadena de frío, entre otros.

La permanente actitud de crecimiento y transformación que guía la empresa le permitió desarrollar nuevas actividades en el ámbito de la seguridad electrónica que complementan y potencian su actividad principal. Una de ellas es el nuevo servicio de protección de cajas fuertes, instaladas en viviendas, comercios o empresas, mediante una función especial del sistema de alarma y la instalación de sensores, desde un simple contacto magnético hasta una combinación de tecnologías según las características de la caja a proteger. Bajo condiciones normales

de seguridad, la apertura de la caja fuerte se efectuará accionando previamente una clave específica. Una vez cerrada, la clave deberá ingresarse nuevamente para restablecer su protección.

En caso de una apertura forzada de la caja de seguridad, o si la caja se abre sin haber sido ingresada previamente la clave, el sistema disparará una alarma silenciosa y la transmitirá a la Estación Central de Monitoreo.

Para descartar falsos positivos el operador de monitoreo efectuará las verificaciones pertinentes y luego actuará conforme a las instrucciones recibidas por el cliente, asignando al evento el específico tratamiento de "Asalto". A fin de prevenir olvidos, el servicio adicionalmente ofrece avisar al usuario en caso de que no se haya reactivado la protección de la caja una vez transcurrido un tiempo determinado desde su desactivación. Además, también pueden agregarse detectores sísmicos para controlar cualquier intento de vulnerar mecánicamente la caja fuerte o el lugar en donde esté instalada. ■



PRIORIDAD1
+54 11 3723-2323
info@prioridad1.com
www.prioridad1.com



NUEVO SERVICIO

PORTERÍA VIRTUAL

Única tecnología capaz de
impedir el acceso no deseado

Aumenta la seguridad en edificios, locales comerciales, depósitos, fábricas, integrando distintos sistemas de control de acceso en uno.

+ SEGURIDAD + BENEFICIOS



ECONOMÍA: Reducción de los costos fijos hasta en un 60%.
Instalación sin cargo (*)



INGRESOS: Posibilidad de ingresar con llave electrónica, clave de acceso, código QR y App celular

REGISTRO: Grabación con audio y video de todas las entradas y salidas



CONTROL: Servicio autónomo o asistido por operador "on demand"

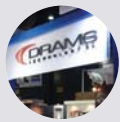


(*) Para instalación standard. Solicitar asesoramiento para instalaciones especiales.

(011) 3723-2323 | info@prioridad1.com
Servicio disponible en CABA y GBA - Argentina.

Promoción especial para lectores de Negocios de Seguridad. Menciona este anuncio y obtén 15% off en el abono del servicio por 6 meses. Oferta válida: 60 días desde fecha de esta edición.

Serie súper compacta de cámaras Wisenet Q mini de Hanwha



DRAMS TECHNOLOGY
 (+54 11) 4862-5054
 ventas@dramstechnology.com.ar
 www.dramstechnology.com.ar

La cámara de videovigilancia es un elemento esencial para la seguridad efectiva en comercios minoristas, pues ayuda a prevenir el robo de productos y garantiza la seguridad de los empleados y clientes. Actualmente, las cámaras de este tipo han aumentado considerablemente su demanda, ya que ayudan a los propietarios a operar sus negocios de manera más eficiente y contribuyen a aumentar las ventas de las tiendas a través de la integración con soluciones de inteligencia empresarial.

Hanwha Techwin presentó con ese fin la nueva serie Wisenet Q mini, diseñada en tamaño súper compacto de 99 mm, aproximadamente un 40% más pequeña que su predecesora. Gracias a esta característica, la serie Wisenet Q mini se integra perfectamente en cualquier lugar al tiempo que facilita una instalación sin esfuerzo, incluso en un techo o una pared, dentro y fuera de las tiendas minoristas.

La serie Wisenet Q mini consta de cuatro cámaras domo (QND-6011 / QND-6021 / QND-8011 / QND-8021) con resoluciones de entre 2 y 5 megapíxeles. Como

una expansión de la serie Wisenet Q, esta nueva línea adopta todas las ventajas de la serie anterior, al tiempo que admite funciones de seguridad de video esenciales. Además, en poco tiempo incluirá cámaras "fisheye" y "flateye".

La serie de cámaras cuenta con dos lentes (2.8 mm / 4 mm) que permiten a los usuarios seleccionar y usar de acuerdo con la dirección y el ángulo deseados, mientras que el modo "Vista de pasillo" permite el monitoreo orientado vertical u horizontalmente en espacios largos y estrechos de algunas tiendas, como pasillos e islas. También es compatible con la salida HDMI (QND-8011 / QND-8021) para la conexión directa a un monitor o televisores.

Por último, las cámaras están estrechamente integradas con Retail Insight, la solución exclusiva para minoristas de Hanwha Techwin: al integrarse con esta plataforma, las cámaras identifican la congestión de la tienda con anticipación y brindan una gestión eficaz de conteo de personas al analizar el número promedio de clientes y el tiempo acumulado en un área específica. ■

Sistemas de alarmas contra intrusos AXHub de Hikvision



SELNET S.A.
 (+54 11) 4943-9600
 info@selnet.com.ar
 www.selnet-sa.com.ar

Selnet incorpora a su oferta la nueva solución de Hikvision: alarmas de intrusión integradas en una sola plataforma denominada AXHub, compatible con toda la línea de video del fabricante. Esta solución se integra mediante la plataforma iVMS y la aplicación para dispositivos inteligentes Hik-Connect. Esta avanzada sinergia de tecnologías viene en un panel pequeño, compacto y discreto que ofrece métodos de configuración múltiple, control total y verificación de video mediante la revolucionaria herramienta IVaaS (Verificación de Intrusos Como un Servicio, por sus siglas en inglés).

La integración es la base del AXHub: cuenta con una tecnología en la nube para combinar los sistemas de intrusión y de video como nunca antes. Mientras otros métodos de verificación de video dependen del envío de imágenes estáticas de baja calidad para la confirmación de incidentes, el IVaaS integra los sistemas de video y de intrusión en una sola plataforma, brindando un videoclip de 7 segundos en caso de alarma, 5 segundos en caso de pre-alarma y 2 segundos después de la alarma.

Para lograr esto, existen dos opciones: mediante la nube, o la manera innova-

dora, que consiste en la conexión de dos cámaras directamente al AXHub para la verificación local de video. Esto permite que los sistemas de video e intrusión de Hikvision entreguen videos de forma eficaz y directamente al usuario a través de Hik-Connect o iVMS, o directamente a una Estación Central de Monitoreo (CMS).

AXHub está compuesta por detectores de movimiento de interior y exterior, sensores magnéticos, sirena de interior completamente inalámbrica, pulsadores de distintas características de activación y desactivación, detectores de inundación, sensor de temperatura, y unos pulsadores colgantes o brazaletes pensados para personas mayores en el ámbito de la salud.

El sistema soporta hasta 32 entradas inalámbricas, desde detectores para interior y exterior hasta contactos, llaveros, sensores magnéticos, controles remotos y mucho más.

Esta amplia gama inalámbrica de dispositivos de intrusión presenta tecnologías premiadas, probadas y patentadas, altamente confiables y de fácil instalación, usando indicadores de potencia de señal y de rápido aprendizaje. ■

PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

Sumamos una marca líder
en el segmento de videovigilancia

HIKVISION



Tecnología de vanguardia

Cámaras - DVR - NVR
Cámaras IP - Control de Accesos



PowerSeries Neo ofrece una solución totalmente adaptable con tecnología PowerG

- Paneles de 16 a 128 zonas de 2 a 8 particiones
- Comunicación por línea telefónica
- Comunicación bidireccional inalámbrica PowerG
- Verificación visual y audio bidireccional
- Módulos de expansión

Distribuidor Oficial de productos
DSC
A Tyco International Company



Como siempre, el stock de accesorios para CCTV más completo



Tenemos las mejores marcas



PARADOX



TAKEX



BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241*2228

CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622

INFO@PROVISIONDIGITAL.COM.AR - WWW.PROVISIONDIGITAL.COM.AR

Línea de dispositivos direccionables TrueAlert ES de Simplex



ISOLSE
(+54 11) 4621-0008
contacto@isolse.com.ar
www.isolse.com.ar

La línea de dispositivos direccionables TrueAlert ES de Simplex propone notificaciones de alarmas de incendios con un mayor nivel de protección, aumentando consecuentemente los resultados en los negocios.

Es una línea de dispositivos de notificación inteligente, totalmente direccionable; una de las más avanzadas del mercado. La supervisión electrónica de cada dispositivo de notificación y una capacidad revolucionaria de autotest ayudan a asegurar que los dispositivos trabajarán cuando sea necesario. Esto les permite a los dueños y operadores de las instalaciones evitar costos técnicos fuera de horario para pruebas manuales.

La familia de TrueAlert ES está integrada por productos de notificación adecuados para manejar virtualmente cualquier aplicación. Las últimas mejoras de la línea incluyen altavoces con audio controlado individualmente para mensaje de emergencia direccionado, una serie de dispositivos LED compactos y ampliamente eficientes, y dispositivos multitono que cumplen con los requisitos

de la NFPA72 para notificación de baja frecuencia en ciertos ambientes.

CARACTERÍSTICAS

- Cada dispositivo posee la inteligencia para reportar su ubicación (la dirección del elemento) y estado a los paneles de alarmas de incendio Simplex ES.
- Los dispositivos TrueAlert ES poseen sensores de luz y sonido incorporados, que permiten al panel de alarma detectar la operación de la sirena y el estrobo y confirmar si el equipo funciona correctamente.
- En muchos casos, los dispositivos de la serie TrueAlert ES pueden ser instalados con cables sin blindaje de menor espesor y su arquitectura flexible de cableado ayuda a evitar errores durante la instalación del sistema.
- Los dispositivos TrueAlert operan con menor consumo de corriente, lo cual permite aumentar significativamente las distancias de cableado y conectar más elementos por circuito. Además, significa un menor uso de fuentes de alimentación y baterías. ■

Sumate a la comunidad virtual
más importante dedicada a
los Sistemas de Seguridad



Negocios de Seguridad

Unite ahora entrando
en www.rnds.com.ar
haciendo click en
la solapa



Powered by



www.isolse.com.ar
contacto@isolse.com.ar

 **Simplex**



 **Kidde**
Fire Systems

 ffe

 **cofem, s.a.**
1973

 **AIRSENSE**

Conocé nuestro programa de Capacitaciones Gratuitas



Oficinas comerciales:
Tel. Fax: (5411) 4621 0008 (Líneas Rotativas)
Dirección: Comandante Peredo 433, Ituzaingó
(B1714BSC) Pcia. de Buenos Aires, Argentina

isolse 
ingeniería y soluciones en seguridad

 /isolse.solucionesenseguridad

 @isolse

 /isolse-s-r-l



TIMER SMART

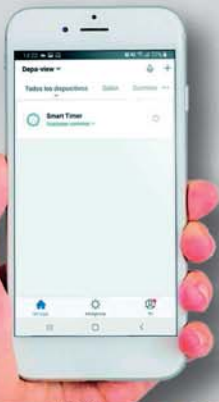


TI-ED1

- ▶ Muy fácil de usar
- ▶ Smart WiFi
- ▶ Rápida respuesta
- ▶ Fácil programación
- ▶ Programas diarios o semanales
- ▶ Excelente precisión



- Permite encender o apagar distintos artefactos de manera remota desde su app, de forma instantánea, programada o en cuenta regresiva.
- Permite programar la tostadora y cafetera para que comiencen a funcionar minutos antes de la hora que te despertás.
- Si te vas de vacaciones y dejás la casa sola, podrás prender y apagar las luces de forma remota, de modo que simule que hay alguien en casa.



Potenciado por

SMART LIFE

Alojado en

Amazon Web Service

Para ver más características del Timer Smart, por favor dirjase a nuestra web page www.pronext.com.ar

Disponible en



Compatible con



CÁMARAS HD

DVR

ACCESORIOS CCTV

SIRENAS

SENSORES

ALARMA AUTÓNOMA

BATERÍAS

 STOCK PERMANENTE. IMPORTADOR DIRECTO

Disponemos de un amplio stock gracias a que importamos de forma directa con los fabricantes.

 ASESORAMIENTO COMERCIAL

En nuestra oficina comercial ubicada en Avenida Díaz Vélez 4438 CABA o telefónicamente al (54 11) 4958-7717 de lunes a viernes de 9 a 18 hs.



Av. Díaz Vélez 4438 C.A.B.A.

Argentina

+54 11 4958-7717

info@pronext.com.ar

www.pronext.com.ar



TAU TECNOLOGÍA

TU-20

PARA GRAN ESCALA

El equipo más completo



- Totalmente programable.
- 6 entradas y 2 salidas digitales.
- Batería interna de gran capacidad.
- Poderoso motor de eventos.
- Modo bajo consumo.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios: **RFid**, Sensor de temperatura, y más.

Fácil de Instalar

VERSIÓN ECONÓMICA

TU-20B

- Totalmente programable.
- 1 entrada y 1 salida.
- Batería interna de gran capacidad.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Modo bajo consumo.



FM3612

IDEAL PARA VEHÍCULOS

Con tecnología 3G



- Antenas internas.
- Batería de larga duración.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios para:
 - Lectura de redes can (accesorio Teltonika).
 - Sensor de temperatura.
 - Identificación de chofer por **I-Button**.



El equipo más pequeño

IDEAL PARA MOTOS

FMB920

- Conectividad Bluetooth.
- Antena GNSS y GSM interna.
- Bajo consumo, ideal para motos.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Grado de protección **IP54**.



MEDIDOR DE COMBUSTIBLE



- Medición precisa de combustible.
- Alertas por descargas repentinas.
- Industria Nacional.
- Bajo consumo.

Comunícate ahora para obtener
mayor asesoramiento y financiación.

☎ 54 011 5032-0721

✉ info@tautecnologia.com

🏠 www.tautecnologia.com

Identidad corporativa: mucho más que una marca

Cómo construir confianza con el cliente

La identidad de una empresa no se logra solo con "bautizarla": el nombre es importante, pero hay otros factores que deben tenerse en cuenta si se quiere que la marca trascienda a lo largo del tiempo. Por ello, las estrategias utilizadas serán determinantes a la hora de trazar un recorrido exitoso.



Lic./CPN Diego L. Cacciolato
Especialista en negocios
Gerente Comercial BYKOM S.A.

A las 6:00 ingresamos a la clínica, las contracciones se hacen más fuertes y entramos a la sala de parto. Comienza el esfuerzo para dar a luz.

A las 7:30 nace la bebé. Durante este período, solo hay una gran pregunta: ¿qué nombre le ponemos? ¿Isabella? ¿Antonia? ¿Gina?

Al igual que en todo nacimiento, la construcción de una identidad corporativa acertada comienza con un buen nombre. ¿Qué otras características tenemos? Color de ojos, tez, sonrisa, estilo, carácter, piel, manos, gestos y voz.

Si las personas poseemos una identidad genética, si todos somos únicos e irrepetibles, entonces las empresas también deben serlo.

Detrás de las marcas más prestigiosas y reconocidas del mundo hallamos una estrategia comunicativa que fue seleccionada, diagramada y montada con precisión. Para alcanzar una identidad corporativa completa es necesario un trabajo multidisciplinario, que incluya un equipo de marketing, uno de diseño y especialistas en el área comercial, para citar solo algunos ejemplos.

No hay que dejar ningún detalle librado al azar: la identidad corporativa de una firma abarca desde su nombre y la sonrisa de quien atiende al cliente hasta la combinación de colores del logotipo y el marco o ambiente de la oficina. La personalidad de su gente, los sonidos, el producto... absolutamente todo cuenta. Todos nosotros nos estamos comunicando constantemente a través de nuestros cuerpos: el caminar, el vestir, el ánimo y hasta los más pequeños gestos dicen algo. Lo mismo sucede



con las empresas; por lo tanto, no es prudente improvisar una propuesta para el consumidor, sino que hay que comunicar una propuesta comercial específica. Una imagen corporativa en sintonía con el espíritu de la empresa transmite seguridad a los clientes, y desarrolla confianza, lealtad y empatía entre el usuario y sus productos.

Una estrategia muy útil consiste en definir una paleta de colores identificable para utilizar en todos sus diseños gráficos, que esté asociada con los mensajes que desee transmitir en los materiales publicitarios. Por ejemplo, los logos con tonos vivos crean una sensación de energía y urgencia, y por lo general se utilizan para captar la atención; en cambio, los colores suaves generan una respuesta más atenuada e inspiradora de confianza. Por otro lado, si se quiere generar una identidad más asociada al poder y exclusividad, entonces la mejor opción será emplear colores oscuros y apagados.

Por medio de la imagen corporativa se busca que el cliente reconozca o identifique con facilidad la empresa y la asocie con atributos deseables, como pueden ser la solidez, la calidad o la honestidad. Esto se logra utilizando recursos gráficos y publicitarios determinados, tales como formas, colores, logos, signos, símbolos, eslóganes, etc. También servirá diseñar tarjetas de pre-

sentación, folletos, hojas y material electrónico que ayuden a imponer la marca. Es muy importante no dejar el contenido de los materiales publicitarios exclusivamente en manos de terceros ajenos a la compañía, ya que, en ciertos casos, esto puede ocasionar una tergiversación de la idea a comunicar. Es responsabilidad y obligación de los miembros de la organización el cuidado de la idea, del contenido y de la expresión de las comunicaciones. La edición, la corrección, el diseño y/o la revisión del material sí es conveniente delegarlo en profesionales idóneos.

El cambio de imagen es un aspecto muy sensible ya que es percibido por el cliente/consumidor como una "refundación". Puede tener implicancias muy positivas y muy negativas, por lo cual hay que planificar muy bien una estrategia de esta índole debido al riesgo que implica (pérdida de identidad), más aún en las empresas pequeñas y medianas.

Cada organización necesita una base creativa para sus comunicaciones. El objetivo es buscar una solución original a todas las necesidades publicitarias, y para eso se recomienda planear los recursos gráficos y publicitarios que desean utilizarse. Entonces, surge una nueva gran pregunta: ¿qué es la creatividad? La creatividad no es buscarle la quinta pata al gato, sino encontrarla. ■



Software para Monitoreo de Alarmas, GPS y Control de Flotas

TE GUSTARÍA...

... tener **integrado en un solo sistema** el Monitoreo de Alarmas, Video, GPS y gestión de smartphones ?

... que los **servicios técnicos se sincronicen automáticamente** desde el smartphone o tablet del técnico con la central de monitoreo ?

... contar con un servicio de **soporte técnico REAL las 24hs?**

... que el sistema envíe de manera automática un email informando a los clientes que deben **pagar la mensualidad?**

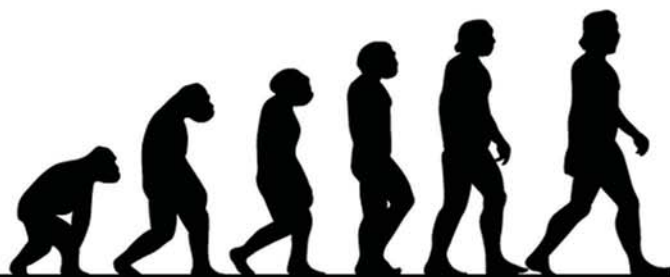
... poder realizar logística vehicular y **CONTROL DE FLOTAS ?**

... ofrecer servicio de **MANTENIMIENTO PREVENTIVO** de flotas customizable por cada cliente?

... ofrecer servicio de **CONDUCCIÓN Y DESEMPEÑO** de choferes?

...ofrecer el servicio de **CONTROL DE GASTOS DE COMBUSTIBLE Y OTROS RUBROS** parametrizable según la necesidad del cliente ?

... TENER EL CONTROL REAL Y TOTAL DE TU EMPRESA?



Conoce Bykom y logrará resultados !!!!!

Envíanos tu consulta  info@bykom.com.ar -  + 54 223 4958700
Av. Independencia 2342 - Piso 2 - Mar del Plata - Argentina

Creación de valor para el cliente

Cómo asociar el precio de un producto o servicio a su valor

Los hábitos de consumo cambiaron y, como consecuencia, también cambió la manera de ofrecer productos y servicios a los clientes. Entender esta dinámica desde el marketing ayudará al crecimiento de las ventas de las empresas.



Lic. Diego Madeo
Gerente comercial &
MKT Latinoamérica en
Garnet Technology

Cuando pensamos en el desarrollo de un plan de negocios, muchas veces olvidamos lo más importante: el cliente. Frecuentemente, los negocios en expansión no contemplan al cliente como foco principal y todo gira alrededor de los costos, de productos económicos para revender y que no aportan mayor valor al usuario. Claro que, cuando el mercado comienza a tornarse más competitivo, aparecen los problemas.

Hace 10 años tuve el agrado de conocer a Juan en una exposición. En aquel tiempo, él era Director comercial de una empresa de monitoreo de alarmas que recién iniciaba sus actividades. Juan pronto se transformó en un buen cliente: a través de los productos, logró la optimización de su centro de monitoreo y, gracias a la gran demanda existente en aquella época, pudo posicionarse muy bien en el mercado.

Hace muy poco me reuní con él nuevamente y me confesó que, en los últimos dos años, sus ventas se habían estancado. Cuando le pregunté qué medidas habían tomado para contrarrestar la baja de ventas, en su estrategia no había muchas diferencias con respecto a lo que hacía antes para lograr los objetivos: abordaba la venta de sus productos y servicios enfocado solamente en el precio. Incluso la empresa seguía mirando el costo del producto básico

como única variable en el logro de nuevas cuentas, sin trabajar sobre la creación de valor que la empresa podía ofrecer. Es decir, alarmas no conectadas a la nube y funciones muy básicas en su aporte de beneficios para el cliente. “¿Estás vendiendo alarmas desconectadas en un mundo totalmente conectado?”, fue una de mis preguntas... Juan no me respondió. Solo se quedó pensando.

CAMBIOS EN EL HÁBITO DE LOS CLIENTES

Los cambios en los hábitos de consumo de los últimos años rompieron todos los esquemas de comercialización. Las alarmas conectadas a la nube contribuyeron para que el viejo modelo de negocios, tal como lo conocemos, también cambie y así fue como se pensó desde Garnet Technology.

El contexto actual se caracteriza no solo por ser enormemente cambiante, sino también por la rapidez con la que dichos cambios se producen.

Sin embargo, muchos conceptos del marketing tradicional no varían y lo que Juan quizá no entendió es que, para ser una empresa competitiva en el mundo actual, es necesario profesionalizar la comercialización y ofrecer productos que permitan agregar valor al servicio ofrecido. El marketing añade valor al negocio cuando nos permite conocer las ventajas que buscan los clientes en un producto o servicio, lo cual a su vez nos da la posibilidad de organizar la empresa y sus recursos para ofrecer de manera efectiva esas ventajas.

Generalmente, la razón por la que las empresas no pueden fijar los precios que quieren no es porque no tienen la capacidad para ofrecer un alto valor, sino porque no entendieron las necesidades del consumidor para crear, alrededor de ellas, una oferta con el valor suficiente para cobrar un precio rentable. Es necesario tener en cuenta que el valor no es solamente el producto o el servicio central ofrecido, sino que está determinado por un paquete de información y de servicios complementarios que se suman.

De esta manera, nunca debemos plantearnos si ofrecemos un buen producto con respecto al de la competencia, sino que siempre debemos pensar en términos de valor: ¿nuestro producto o servicio lo ofrece? Con esto queremos decir que, cuando un producto o servicio con un elevado potencial de valor no se vende de manera rentable, el problema probablemente radique en que la empresa no está haciendo lo necesario para que el consumidor valore en toda su dimensión lo que se le está ofreciendo.

Me quedé pensando en Juan: ¿entenderá que actualmente un panel de alarmas completo en funciones, que agregue valor al negocio y con conexión a la nube, será parte necesaria de su nuevo esquema de ventas?

Juan tendrá que aceptar que una aplicación asociada a una alarma deberá ser parte de su negocio y que los procesos de comercialización basados en el análisis de datos también tendrán impacto en este nuevo escenario que nos toca vivir. ■





GARNET

• ACADEMY •

Creamos grandes experiencias para profesionales de seguridad



CHARLA CON EXPERTOS

Mantenete informado
de las últimas novedades
de la tecnología.



GARNET BLOG



GARNET LIVE

Plataforma de eventos
en vivo, pensada para
contactarnos con nuestra
comunidad.



CERTIFICACIÓN

Gestioná tus propios tiempos,
evitando viajes, y a la vez
tomá contacto directo con
los capacitadores.



Suscribete a la plataforma
Garnet Academy y tené acceso
a todo nuestro contenido.

www.garnetacademy.com



GARNET
TECHNOLOGY

by **lonso**
ALARMAS

Comité Nacional ALAS Argentina

Una iniciativa en pos de la profesionalización del sector

Luego del relanzamiento del Comité en Colombia, ALAS presenta su Comité en Argentina, destinado a generar una propuesta de valor para la industria local aportando a la profesionalización de sus integrantes y potenciando los acuerdos comerciales y la interacción con el consumidor.



**ASOCIACIÓN
LATINOAMERICANA
DE SEGURIDAD**

- www.alas-la.org/
- [@allaseguridad](https://twitter.com/allaseguridad)
- [/allaseguridad](https://facebook.com/allaseguridad)
- [/allaseguridad](https://instagram.com/allaseguridad)
- [/allaseguridad](https://linkedin.com/company/allaseguridad)

ALAS es sin dudas una de las principales asociaciones del sector de la seguridad de Latinoamérica, en la que muchas personas aportaron su conocimiento y dedicación. Su principal fortaleza son sus socios, quienes cumplen un rol activo para que ALAS crezca; si bien existe un equipo internacional que gestiona las acciones de la asociación, la posibilidad de crecer y hacerse fuerte en regiones específicas se logra gracias a los Comités Nacionales. México, República Dominicana y Colombia cuentan con comités activos, a los que se suma el Comité Nacional ALAS Argentina.

Daniel Banda, Presidente, con Diego Madeo, VP de marketing, hablaron sobre esta iniciativa. "Con Diego tuvimos la posibilidad de estar en el relanzamiento del Comité ALAS Colombia, en el marco de la Feria de Seguridad de E+S+S de Bogotá, y entendimos que teníamos que hacer lo mismo en Argentina", explicó Banda sobre la génesis del proyecto. "Debemos resignificar la propuesta de valor de ALAS en Argentina, donde, si bien la asociación goza de una muy buena reputación, esta no se traduce en la afiliación y la participación activa de las empresas locales. La idea es que la importancia de ALAS en el ámbito internacional se traduzca al ámbito local", amplió.

Para ello, "un punto muy importante será hacerle entender a los socios que



ALAS es un centro neurálgico para realizar negocios. Un punto de encuentro para los empresarios", dijo por su parte Diego Madeo. "En Argentina hay una buena cantidad de asociaciones empresariales que funcionan por sectores, además de por provincias o por regiones. Ante esa propuesta local, ALAS no encontró la manera de consolidarse como en otros países. Hasta el momento, se la ha visto como una asociación que aporta a empresas internacionales que participan en ferias en el exterior y tienen otras acciones fuera del país. Por esto, el Comité deberá reforzar el concepto de que pueden encontrar valor en ALAS y, asimismo, crear comunidad" detalló.

"Queremos organizar nuestros puntos de trabajo y basarnos en eventos en los que podamos atraer personalidades con conocimientos tecnológicos y comerciales, y que podamos debatir temas importantes de la industria de la seguridad", dijo Madeo.

En Argentina existen distintos eventos que involucran al sector de la seguridad, aunque pocos en los que convivan la industria proveedora con el comprador corporativo, entendiéndolo a este último como el que maneja los grandes proyectos de los gobiernos, las ONGs, las industrias, los mercados verticales, etc. "Entendemos que las membresías ten-

drán un rápido crecimiento inicial, ya que como locales vamos a valorar a nuestros socios de negocios, proveedores, clientes e incluso competidores. Después, tendremos que desarrollar una política abierta para nuevas membresías que incluya a los consumidores", detalló Daniel Banda.

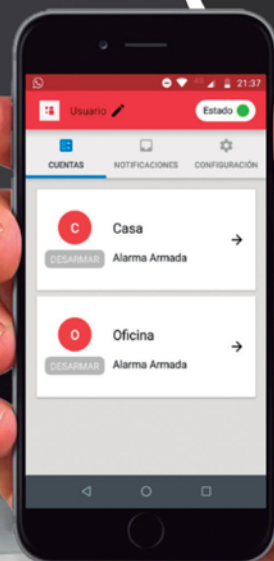
El Comité ALAS Argentina trabajará sobre distintos ejes: la generación de comunidad por medio de eventos y actividades propias, como los "Security Talks", y la participación activa en la creación de normativas a través de un organismo como el Instituto Argentino de Normalización y Certificación (IRAM), en el que ALAS debe ser invitado a aportar. También buscarán hacer foco en capacitaciones enfocadas en las necesidades específicas del contexto argentino. "Queremos crear unas capacitaciones muy dinámicas y actualizadas, con muchos oferentes y bajo un concepto liberado de marcas, discutiendo realmente sobre las tecnologías y cómo se aplican en conjunto con los consumidores", explicó Banda al respecto.

"En Argentina, ser parte de ALAS es algo que se ve como relevante y que genera prestigio. Nuestro trabajo será lograr que ALAS se transforme en un beneficio incluso más palpable para el socio argentino", subrayó Madeo. ■

ED5800

4G/WIFI/MESH

COMPATIBLE
NANOSMART



NUEVO ED5800

ACCESORIO
RADIAL
MESH

MODULO
2G/3G/4G

WIFI
INTEGRADO

EL EQUILIBRIO IDEAL ENTRE EL
MONITOREO TRADICIONAL Y LA
COMUNICACION MAS AVANZADA.

- Comunicación multivínculo
- Opera en 2G/3G/4G
- WIFI + SIM + Radial
- Expandible con accesorio Radial
- APP NanoSmart GRATIS
- Protocolo API integrable con App's propias
- Comunicación por BUS de Datos
- Armado/Desarmado/Exclusión de zonas

 www.nanocommweb.com

 5411 4505-2224

 **NANOCOMM**
ESPECIALISTAS EN COMUNICACION

Sr. Importador

¿conoce las ventajas y posibilidades de negocios de operar en **Zona Franca**?

✓ Logística:

Cuente con Stock de pronta entrega, tenga disponible su mercadería en 48hs.

✓ Financieras:

Posponga los gastos de nacionalización e impuestos según sus ventas, almacene con costos en pesos.

✓ Mercadería:

Reembalaje y Fraccionamiento, Etiquetado de unidades, Retiros parciales, combinando varios ingresos.

**Econome/Ahorre gastos financieros,
posponga impuestos y aranceles,
ingrese/nacionalice mercadería en función
de sus ventas**





La Plata Off Shore S.A.

Zona Franca La Plata



Somos expertos en seguridad electrónica (cctv, control de acceso, detección de incendio, etc.)

Preparación de mercadería para despachos parciales con 24 horas de antelación

Áreas de ambiente controlado para mercaderías especiales (libre de polvo y humedad)

Carga y descarga con personal calificado

Video en vivo y almacenamiento de todas las áreas con acceso para clientes

Alarma monitoreada

Sistema de detección de incendio monitoreado

Procesamiento de mercadería según requerimiento (etiquetado, configuración, reembalado, etc.)

Acceso de sus técnicos al depósito, zona de picking especial para trabajar con su mercadería

Logística para el envío de pedidos a sus clientes



Tarifas accesibles y en pesos
Seguro de la mercadería almacenada

📍 Don Bosco e Hipólito Yrigoyen - Ensenada (1925)

E-mail: info@laplataos.com

Tel.: 0221 468 0068/90 - 011 52630445 - 011 52630446

Seguridad activa: prevención y disuasión

Un sistema de seguridad activa ofrece al usuario la tranquilidad de saber que el intruso se mantendrá fuera de su propiedad. Para ello, es necesario utilizar la tecnología adecuada para cada escenario, siempre con el asesoramiento de un profesional idóneo y una marca con respaldo tecnológico.

En los últimos años, la oferta de tecnologías, productos y fabricantes con marcadas diferencias en los niveles de calidad creció de tal manera que podemos encontrar sistemas "autoinstalables", que no requieren conocimiento técnico alguno para instalarlos en nuestros hogares. Si bien esto nos puede dar cierta tranquilidad, generalmente un producto por sí solo no brindará una seguridad efectiva; solo una solución a medida, compuesta por varios factores, podrá hacerlo. Llamamos "seguridad activa" a la integración de tecnologías que interactúan entre sí para mejorar la efectividad de un sistema de seguridad. A continuación, un repaso de lo que sucede y un análisis de lo que se puede hacer.

MÁS VALE PREVENIR QUE CURAR

Es muy común que los usuarios pidan que instalemos un kit de cámaras comprado en el supermercado, algún sistema de alarma o una combinación de ambos y piense que así estarán realmente protegidos. La realidad es que, si bien todas estas herramientas fuerzan al delincuente a pensar dos veces antes de entrar a un lugar, con pensarlo tres, cuatro o cinco veces ya habrá encontrado la manera de burlar el sistema de seguridad, dado que puede saber cómo funciona a través de una rápida búsqueda en internet.

Los sistemas de alarma son un buen elemento para la prevención de delitos dado que, generalmente, presentan una sirena a la vista que demuestra que hay una alarma instalada, a la vez que imposibilitan saber de antemano la ubicación



de los sensores o de la central para inhabilitarlos. Lamentablemente, los sistemas más comunes solo cuentan con sensores para detectar una intrusión, es decir, el ingreso al lugar. Las alternativas, entonces serán escapar o romper las sirenas para que dejen de sonar y esperar que esa alarma no haya sido monitoreada para poder seguir con el delito.

Por su parte, los sistemas de cámaras con grabación permitirán registrar imágenes de los atacantes para luego identificarlos. Sin embargo, no es muy difícil identificar la cámara, seguir el cable hasta llegar al grabador y llevarse todo el sistema completo o destruirlo. Ahora, en caso de que estos sistemas se encuentren monitoreados, podremos contar con el apoyo de la seguridad física para la verificación de los hechos y dar aviso a las autoridades correspondientes, pero nuevamente estaremos intentando remediar una situación luego de que ya ha ocurrido. Lo mismo que su-

cede con los seguros para autos: se paga el seguro para estar tranquilo de que, si llega a tener un accidente, tendrá los gastos cubiertos. En realidad, nadie desea sufrir un choque, por lo que se hace todo lo posible por evitarlo. Esto nos lleva a la vieja expresión que afirma que siempre, pero siempre, "vale más prevenir que curar".

UNA SOLUCIÓN, NO UNA CAJA

A la hora de plantear un sistema de seguridad, en primer lugar es necesario asesorarnos con profesionales que tengan en cuenta todos los aspectos sobre el entorno, la disposición, los medios de accesos, los elementos con los que ya contamos y los que necesitaremos agregar para obtener un ecosistema de componentes que nos permita prevenir un delito, reducir las probabilidades de éxito del atacante o, al menos, dejar en evidencia que la zona está protegida. Uno de los principales ejes de trabajo,

para un que un sistema sea eficaz, se apoyará en la prevención y la disuasión.

Los métodos de prevención más comunes suelen estar basados en elementos funcionales que permitan, cuando menos, crear una barrera física robusta y completa. Esto significa que debe ser difícil de penetrar, al menos con herramientas de mano, y que no debe tener huecos que faciliten el acceso (como un perímetro enrejado que sobre el portón de acceso no tenga elementos punzantes). Sin embargo, hay dos momentos en los que esta barrera es vulnerable: durante la entrada y la salida. Es por ello que también necesitaremos asegurarnos de que dicho momento sea lo más breve y seguro posible. Aquí entra en juego la seguridad electrónica.

Si se trata de un acceso peatonal, podrá minimizarse el tiempo con una cerradura electrónica y un lector de tarjetas ID o de huellas digitales; si es un acceso vehicular, a través de un portón automatizado y un control de activación remota. Para hacerlo seguro, además, debemos contar con buena iluminación y un medio de verificación remoto, con cámaras que cubran el exterior y que puedan ser visualizadas a través de internet.

GRAN HERMANO

El efecto Gran Hermano hace que, si se supone un punto de monitoreo en un lugar determinado, la gente tiende a comportarse de manera correcta por miedo a estar siendo observada. La realidad es que nadie está observando esas cámaras las 24 horas para detectar algún tipo de acto delictivo y, en caso de que así fuera, sería a través de un servicio contratado, donde dependemos de la atención y eficiencia de quien observa esa cámara en ese preciso instante.

Si queremos tener una alta tasa de efectividad en un sistema de seguridad, no podemos depender totalmente de estos factores, pero sí podemos ofrecer herramientas basadas en tecnología para lograrlo. En espacios públicos, por ejemplo, podemos encontrar puntos de emergencia o puntos cámara en los que, generalmente, existe un pulsador o botón de pánico, o un medio de comunicación de

audio con altoparlantes y cámaras para la verificación remota de los hechos. De esta manera, un ciudadano que se encuentra en problemas puede ser observado a través de una cámara por un operador en un centro de monitoreo, quien podrá anunciar por un parlante, a la víctima o al posible atacante, que fue detectado e identificado, y que la ayuda se encuentra en camino.

En el caso del punto de emergencia, donde la metodología es muy similar, el llamado o evento es generado por la víctima, quien comunica su problema a través de una videollamada. Ese lugar, al ser público, se convierte asimismo en una herramienta de disuasión por presencia.

La idea de estos métodos de detección es hacer más eficiente el uso de recursos humanos, de manera tal que solo deban prestar atención a lugares específicos, ya se trate de un monitoreo relacionado con una emergencia o con un evento cotidiano.

PROACCIÓN: ¿QUÉ HACER, CÓMO Y CUÁNDO?

Intentemos replicar esta metodología en escenarios más pequeños, como hogares o comercios, contando con productos o sistemas que están al alcance de la mano de este tipo de usuarios:

- Cámaras o grabador con E/S de audio y alarma: funcionarán como nodo de comunicación para el audio, los sensores y actuadores con la app o software en PC. Basta con poner parlantes en la salida de audio y un micrófono en la entrada para tener comunicación bidireccional de audio personalizada. También existen modelos que integran pequeños parlantes y micrófonos, aunque estos son algo limitados en potencia. Por otro lado, a las entradas de alarma pueden conectarse sensores de cualquier tipo para generar eventos en la app/soft en días y horarios programados, o bien activándolos manualmente.
- Sensores: permiten detectar la presencia o intrusión. Pueden consistir en una barrera infrarroja o PIR, que nos informa si alguien se encuentra en el jardín (antes de que entre a la casa); o en la apertura de una puerta o portón con sensores magnéticos; o un fin de carrera mecánico que

genera una alerta para poder observar y registrar el momento en el que alguien entra o sale; un vehículo estacionado mediante una espira magnética en el piso; o una emergencia a través de un botón de pánico o cajón señuelo, cuyo evento podría directamente comunicar la alerta a una central de monitoreo y hacer sonar sirenas.

- Analíticas de video: algunos modelos de cámaras IP o grabadores permiten realizar un análisis de video, lo que les muy expandido el espacio entre palabras, ajustar un poco. Antiguamente se utilizaba la detección de movimiento, pero quedó en desuso por la alta tasa de falsas alarmas que tenía. Podremos encontrar entonces funciones como la detección de un intruso por el cruce de una línea, de un objeto que entra en una zona prohibida o sale de una zona permitida, o por la detección de una cara en la escena; el software también permite que dicho momento quede marcado en la grabación. Algunos fabricantes también ofrecen herramientas de detección, filtrado y búsqueda más precisas, que permiten diferenciar los objetivos detectados entre personas y vehículos.
- Salidas de alarma: son contactos eléctricos que permiten controlar manual o automáticamente algún dispositivo electrónico externo (como puede ser un portón, una cerradura, una sirena o un reflector), activar una zona de una central de alarmas o cualquier otra acción que sea necesaria.

De este modo, desde cualquier lugar con conexión a internet, ante el disparo de algún sensor, podremos avisarle al intruso que fue detectado, decirle que la policía está en camino y, al mismo tiempo, hacer sonar una sirena, encender reflectores y comunicar este evento a una central de monitoreo.

Nicolás Fontana
Product Manager en Big Dipper

Big Dipper

+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar



AG400

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar





Más de 30 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar





GARNET • REPORT •

Noticias destacadas sobre productos y eventos



Garnet Technology participó del 20° aniversario de Security Market Uruguay

El 23 de agosto tuvo lugar, en el Club de la Fuerza Aérea de la ciudad de Montevideo, la celebración del 20° aniversario de Security Market. Garnet Technology tuvo el honor de compartir, junto a todo el equipo de trabajo, clientes y principales proveedores, una emotiva e inspiradora noche.



Los invitados tuvieron un cálido recibimiento por parte del equipo comercial, con una vanguardista champagne wall y una amena música de saxofón que le puso color a toda la velada. Fiel al estilo de la compañía, un uruguayo de categoría mundial, “El Loco” Sebastián Abreu, fue el encargado de llevar adelante el evento como maestro de ceremonia.

El “13” cedió la oratoria a Alejandro de Barbieri, quien brindó una motivadora charla cuya reflexión fue que “en todo momento podemos ser la mejor versión de nosotros mismos”.



El Fundador y Director de Security Market, Martín Lorenzo y Losada, por su parte, hizo un breve repaso de anécdotas e hitos, y compartió una mirada hacia un futuro que continúa por la senda del crecimiento recíproco y las nuevas tecnologías en seguridad electrónica. En el último tramo, Claudio Alonso, Presidente de Garnet Technology, recibió un reconocimiento por parte de todo el equipo de Security Market.

De esta manera, la empresa inicia un nuevo ciclo con 20 años de experiencia basados en los valores empresariales de la integridad, el liderazgo y la innovación en el campo de la seguridad.



Garnet Technology estuvo presente en SCE Buenos Aires

El jueves 22 de agosto, en el marco de la gira nacional de SCE, Garnet Technology participó del panel de discusión y debate sobre el presente y el futuro del mercado de monitoreo en Argentina y Latinoamérica.



El evento contó con la participación de empresas del sector de seguridad y cámaras afines. En la agenda de debates se incluyeron temas como la detección de incendio, el control de accesos, el monitoreo, las ciudades inteligentes y la ciberseguridad. Por su parte, el Lic. Diego Madeo, Gerente Comercial de Garnet, participó de un enriquecedor debate sobre el presente y el futuro del mercado de monitoreo en Argentina. El panel estuvo integrado por Daniel Banda, de Softguard, Walter Dotti, representante de CEMARA, Adrián La Fontana, de Fulltime, y Nicolás Gutiérrez, de Alarmas y Soluciones. Con más de 100 asistentes, entre ellos grandes corporativos, jefes de seguridad, funcionarios de gobierno y miembros del gremio de la seguridad, la jornada transcurrió en un formato y concepto de presentación que siguió la línea de los eventos más importantes del mundo, donde participan los referentes de la industria.

Propiedad Protegida y Central de Monitoreo Rosario fueron los patrocinadores, quienes acompañaron a la marca presentando sus productos y atendiendo al público presente.



Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

Panasonic



Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped · Carros de Golf · Hidrolavadoras Barredoras · Tijeras Hidráulicas · HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales · JetSky · Cuatriciclos
- Automotores · Camiones · Grupos Electrónicos



TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



**COMPRAMOS
BATERÍAS
VIEJAS**



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

M E J O R P R E C I O & C A L I D A D

Acto CEMARA

V Encuentro de Socios 2019

Más de 50 personas acompañaron a CEMARA el pasado 5 de septiembre en el Hotel COMRA Buenos Aires, durante la realización de un nuevo encuentro entre asociados. Hubo, además, invitados especiales y paneles de debate.



Con la conducción del Presidente de la Cámara, el Ing. Alberto Zabala, el Vicepresidente 3ro, el Ing. Ricardo Katz, y el Protesorero de la institución, Hugo Gutiérrez, como moderador, las autoridades de CEMARA expusieron y conversaron con los asociados en una jornada que incluyó rondas de preguntas sobre varios temas relacionados con la actividad. Uno de ellos fue las habilitaciones en Provincia de Buenos Aires, conversación de la que participó el gestor de la Cámara, Federico Pousada, quien se refirió al estado actual de los trámites pendientes y respondió a las preguntas surgidas por parte de los asociados. Tras el debate, entre socios y directivos se coordinó una forma de avanzar con las autoridades de la Dirección de Agencias en esta jurisdicción para la pronta obtención de las habilitaciones. El Dr. Ricardo Abalos, abogado de la entidad, también participó y respondió las consultas de los interesados, brindando su aporte y consejo sobre instancias de intervención y la vía óptima para el mismo fin.

Alberto Zabala, por su parte, se refirió a las habilitaciones para socios con abonados en la Ciudad de Buenos Aires y la situación respecto de los despachos de móviles policiales 911. Sobre este aspecto, las autoridades de la Dirección General de Seguridad Privada del Ministerio de Seguridad de CABA señalaron que las empresas que prestan Servicios de Monitoreo de Alarmas a abonados de la ciudad disponen de un plazo establecido para normalizar su situación, con vistas a comenzar a operar con el sistema 911, exclusivo para aquellas organizaciones que hayan cumplido dicho plazo. Además de estar habilitadas, con todos sus abonados dados de alta, deben obtenerse los Certificados de la firma digital (Token) de los responsa-

bles técnicos y operadores de monitoreo (conforme al Protocolo de Usuario para la Obtención de Certificado Digital).

Además, durante el mismo evento se informó que CEMARA estará firmando un convenio con el Centro Médico Córdoba para homologar sus cursos, dado que poseen un instituto de enseñanza incorporado a la enseñanza oficial y dictan también cursos de operador e instalador que los habilita para inscribirse en el registro de CABA. De esta manera, tras el convenio, los cursos de CEMARA serían igualmente homologados.

El encuentro también contó con la presencia de los socios Diego Maedo y Nicolás Gutiérrez, quienes participaron del evento SCE Buenos Aires y contaron su experiencia como panelistas en un espacio distinto a lo convencional, donde se debatió hacia dónde va la seguridad electrónica y el servicio de monitoreo, así como también la situación actual. En dicho evento expusieron diferentes representantes de empresas de seguridad, entre ellos un desarrollador de software que habló de la protección de personas; un fabricante de tecnología que abordó el automonitoreo; y otros representantes de empresas de monitoreo que destacaron la importancia del factor humano por el tipo de necesidad que satisface tal servicio, más aún a la hora de intervenir en un momento crítico y operar un sistema de alarmas. Se habló también de estadísticas de consumo y se planteó la opción del automonitoreo como una tendencia creciente gracias a que se puede manejar mediante una aplicación.

CEMARA agradece a los socios de CABA, provincia Buenos Aires y el interior del país que participaron virtual y presencialmente del evento y formaron parte de esta gran convocatoria.



¿Te gustaría recibir la revista
Negocios de Seguridad
en tu **WhatsApp?**



Envía un mensaje de WhatsApp
al **+54 11 4632-9119** con tu
NOMBRE COMPLETO + EMPRESA



No es un grupo. Le enviaremos periódicamente un enlace para leer online la revista. Agenden en su móvil el número como NEGOCIOS DE SEGURIDAD, para poder ver nuestros ESTADOS. En los mismos, diariamente le mostramos los productos y servicios ofrecidos por las empresas más prestigiosas del sector, como así también Invitación a eventos, cursos y seminarios.



ASOCIACIÓN
LATINOAMERICANA
DE SEGURIDAD

MANTENTE EN

CONTACTO CON NOSOTROS

Y ENTÉRATE AL INSTANTE DE TODAS LAS

NOVEDADES

DE LA ASOCIACIÓN Y DE LA INDUSTRIA



ESCANÉAME



@alasseguridad

IP UserGroup[®]
Latinoamérica
 Foro Internacional de Tecnología en Seguridad

EXPO
SEGURIDAD & CONFERENCIAS
"IP-in-Action LIVE MONTEVIDEO"

El centro para aprendizaje y conocimiento de la seguridad física y en red.

Oportunidad única para ampliar su red de contactos.

El evento de actualización, networking y aprendizaje más exitoso de la industria

20 | MONTEVIDEO / URUGUAY
2019
 NOVIEMBRE | HOTEL NH COLUMBIA



COMPAÑÍAS EXPOSITORAS

BCDVVIDEO™

Genetec™

Hanwha
Techwin

InVid
Innovative Video Technology

milestone

NVT PHYBRIDGE

Security Vision Systems
MOBOTIX AG

rayTEC®

OPTEX
Sensing Innovation

ORGANIZACIONES ALIADAS

IC IntegrA
Comunidad y Cultura On - Line de Seguridad Electrónica

PMP
Pampa Marketing
Marketing y gestión de empresas

Gerencia de Seguridad
Instituto para el perfeccionamiento de seguridad Uruguay y Pampa

MIS



Negocios de Seguridad

SEGURIDAD
REVISTA • SEMINARIOS • WEBINARIOS • PORTAL DE NOTICIAS

seguridad y defensa

XREMSECURE
SOLUCIONES DE SEGURIDAD

Tel.: +593 2 604 08 06 E-mail: pr@ipusergrouplatino.com



STAFF - ANUNCIANTES

Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (C1406GT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e.mail: info@rnds.com.ar - web: www.rnds.com.ar

NEGOCIOS DE SEGURIDAD



DIR. EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
móvil: +54 911 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



DIR. COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
móvil: +54 911 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano*
Celular: +54 221 400-5353
prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
lectores@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



COBRANZAS
Leandro Bernardes
admin@rnds.com.ar



DEPARTAMENTO CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico



IMPRESIÓN
Latingráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: +54 11 4867-4777



DISTRIBUCIÓN
Fast Mail Correo Privado
R.N.P.S.P. N° 098
Teléfono: +54 11 4766-6007

(* Externo)
**4000 EJEMPLARES IMPRESOS
47.000 DE DISTRIBUCION ONLINE**

Negocios de Seguridad es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 10 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.
Negocios de Seguridad es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.A.
Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145
Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.
Artículos: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.
Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.
Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.
Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

- Revista Negocios de Seguridad es socio adherente de CASER

www.caser.org.ar
- Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMARA

www.cemara.org.ar
- Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CESEC

www.cesec.org.ar
- Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMSEC

www.cemsec.org.ar
- Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades del IP User Group

www.ipusergroup.com.ar

- 65 ADN TECH**
+54 911 4034-8151
info@adntech.com.ar
www.adntech.com.ar
- 13 ALARMAS MARSHALL**
a +54 11 4633-3538
ventas@securityfactory.com.ar
www.securityfactory.com.ar
- 19 ALAS**
+1 888 211-7520
info@alas-la.org
www.alas-la.org/eventos
- 106 ALAS**
+1 888 211-7520
info@alas-la.org
www.alas-la.org/eventos
- 101 ANICOR CABLES**
+54 11 4919-0974
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar
- 68 ASEC**
+54 11 4861-8960
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar
- 22 BCG**
+54 11 4571-0150
info@bcggroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar
- 02 BIG DIPPER**
03 +54 11 5278-0022
04 ventas@bigdipper.com.ar
05 www.bigdipper.com.ar
- 53 BIO CARD TECNOLOGIA**
+54 11 4544-5898
info@biocard.com.ar
www.biocard.com.ar
- 91 BYKOM**
+54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com.ar
- 55 CEM**
+54 351 456-8000
ventas@cemsrl.com.ar
www.cemsrl.com.ar
- 61 CENTRY**
+54 11 4122-1000
centry@centry.com.ar
www.centry.com.ar
- 47 CYBERCOM**
+54 11 4343-1070
ventas@cybercom-cw.com.ar
www.cybercom-cw.com.ar
- ST CYGNUS**
BT +54 11 3221-8153
info@cygnus.la
www.cygnus.la
- 100 DCM SOLUTION**
+54 11 4711-0458
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

- 50 DEXA SEGURIDAD**
51 +54 11 4756-0709
ventas@dexa.com.ar
www.dexa.com.ar
- 77 DIALER ALARMAS**
+54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar
- 80 DIGIFORT**
+54 11 5031-0492
operaciones@digifort.com
www.digifort.com
- 56 DMA**
57 +54 341 437-3660
info@dmarsl.com.ar
www.dmarsl.com.ar
- 24 DRAMS TECHNOLOGY**
25 +54 11 4862-5054
ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar
- 09 DX-CONTROL**
10 +54 11 4647-2100
11 dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com
- 69 ELCA SEGURIDAD**
71 +54 11 4925-4102
info@elcasrl.com.ar
www.elcasrl.com.ar
- 67 EXPO CEMERA**
+54 911 2732-0504
info@cemera.com.ar
www.cemera.org.ar
- 64 EXTINRED**
+54 11 4521-1701
info@extinred.com.ar
www.extinred.com.ar
- 06 FIESA**
07 +54 11 4551-5100
08 contacto@fiesa.com.ar
www.fiesa.com.ar
- 40 FPS**
41 +54 11 2106-7783
ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa.com.ar
- 93 GARNET TECHNOLOGY**
+54 11 4246-6869
info@garnet.com.ar
www.garnet.com.ar
- 74 GETTERSON ARGENTINA**
75 +54 11 3220-7600
ventas@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar
- 49 HEXACOM**
+54 11 4572-1219
ventas@hexaweb.com.ar
www.hexaweb.com.ar

- 81 HURIN**
+54 11 4583-6653
ventas@hurin.com.ar
www.hurin.com.ar
- 33 IDENTA**
+54 11 2152-2355
info@identa.com.ar
www.identa.com.ar
- 73 INNBLUE**
+54 11 2341-6770
info@innblue.com.ar
www.innblue.com.ar
- 110 INTELEKTRON**
+54 11 2205-9000
ventas@intelektron.com
wwwintelektron.com
- 107 IP USERGROUP**
+593 2 604-0806
pr@ipusergroup.com
www.ipusergroup.com
- 62 ISELEC**
63 +54 11 5294-9362
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar
- 87 ISOLSE**
+54 11 4621-0008
contacto@isolse.com.ar
www.isolse.com.ar
- 96 LA PLATA OFF SHORE**
97 +54 221 468-0068/90
info@laplataos.com
www.laplataos.com
- 59 MONITOREO.COM**
+54 11 4630-9090
central@monitoreo.com.ar
www.monitoreo.com
- 95 NANOCOMM**
+54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocomm.com
- 39 POLARIS Energy Systems**
+54 11 5235-UPSS (8777)
info@upsolaris.com
www.upsolaris.com
- 58 POWER SYSTEMS ARGENTINA**
+54 11 5235-8777
info@powersa.com.ar
www.powersa.com.ar
- 109 PPA ARGENTINA**
+54 11 5352-8344
info@ppa.com.ar
www.ppa.com.ar
- 83 PRIORIDAD1**
+54 11 3723-2323
info@prioridad1.com
www.prioridad1.com

- 88 PRONEXT**
+54 11 4958-7717
info@pronext.com.ar
www.pronext.com.ar
- 85 PROVISION DIGITAL**
+54 11 4711-0989
info@provisiondigital.com.ar
www.provisiondigital.com.ar
- 70 RD CARs**
+54 911 5854-2478
info@rdcars.com.ar
www.rdcars.com.ar
- 103 RISTOBAT**
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar
- 79 SEG**
+54 11 4761-7661
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar
- 44 SELNET**
45 +54 11 4943-9600
info@selnet-sa.com.ar
www.selnet-sa.com.ar
- 28 SIERA ARGENTINA**
29 0810 345-5365
info@siera.com.ar
www.siera.com.ar
+ ADC
+ CIARDI HNOS
+ DEXA
+ DOSA
+ KIT EXPERTO
+ PROPIEDAD PROTEGIDA
+ SA SEGURIDAD
+ TRESSESENTA
+ RADIOSET
- 32 STARX SECURITY**
+54 11 5091-6500
ventas@starx.com.ar
www.starx.com.ar
- 35 SURIX**
+54 11 5272-9500
sales@surix.net
www.surix.net
- 89 TAU TECNOLOGIA**
+54 11 5032-0721
info@tautecnologia.com
www.tautecnologia.com
- 36 TRUE DIGITAL SYSTEMS**
37 +54 11 4580-2050
info@tdsintl.com
www.tdsintl.com
- 48 USSINNA**
+54 9 11 5905 4740
info@ussinna.com
www.ussinna.com

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad** por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **+54 11 4632.9119**

ENCONTRÁ A NEGOCIOS DE SEGURIDAD EN:

- [instagram.com/negociosdeseguridad](https://www.instagram.com/negociosdeseguridad)
- [facebook.com/negociosdeseguridad](https://www.facebook.com/negociosdeseguridad)
- twitter.com/noticiasrnds
- [linkedin.com/company/negocios-de-seguridad/](https://www.linkedin.com/company/negocios-de-seguridad/)
- [youtube.com/negociosdeseguridad](https://www.youtube.com/negociosdeseguridad)
- groups.google.com/group/negociosdeseguridad
- [issuu.com/negociosdeseguridad/docs](https://www.issuu.com/negociosdeseguridad/docs)
- [whatsapp.com/+541146329119](https://www.whatsapp.com/+541146329119)



COMODIDAD Y SEGURIDAD

SPIRIT SMART HOME

Convertí tu casa en un hogar inteligente.

El objetivo principal es hacer la vida más simple, segura y fácil a los consumidores.



- Iluminación de diferentes ambientes
- Puertas y portones automáticos
- Sistemas de alarmas
- Integración con sistemas de cámaras de vigilancia
- Integración con asistentes de voz como Alexa y Google
- Fácil instalación con sensores inalámbricos
- Programación intuitiva a través de la aplicación SPIRIT



¡SUMATE A LA MÁS AMPLIA RED DE AGENTES OFICIALES!

LÍNEA GRATUITA 0800 333 8999

SEGTEC
SEGURIDAD & TECNOLOGÍA

 **5352 8344**

 **www.ppa.com.ar**

Sabías Qué?

La Multi Convertora MC-200
permite compatibilizar lectores y equipos
de distintas marcas y protocolos.



**MULTI CONVERTORA
DE FORMATOS MC-200**

- ENTRADA: WIEGAND, ABA-TRACK Y RS-232
- SALIDA: WIEGAND, ABA-TRACK, RS-232, EMULACIÓN DE TECLADO POR USB, PUERTO SERIE CDC
- BORNERA EXTRAÍBLE
- ALIMENTACIÓN DE +9V A +48V
- GABINETE: LENGÜETAS O RIEL DIN

Desarrollamos pensando en nuestros
INTEGRADORES

